


ISSN 2312-308

НАУЧНЫЙ ЭЛЕКТРОННЫЙ ЖУРНАЛ

Meridian



ВЫПУСК №3(56)'2021

ISSN 2312-3087

16+

№3(56)'2021

2020

Научный электронный журнал "Меридиан"

Электронное издание

Журнал включен в систему Российского индекса научного цитирования (РИНЦ)

Учредитель и издатель:

Редакция научного электронного журнала «Меридиан»

Главный редактор:

Жегусов Ю.И., кандидат социологических наук

Контакты редакции:

journalmeridian@gmail.com

<http://meridian-journal.ru>

ОГЛАВЛЕНИЕ

Безопасность и охрана труда	1
ОБОСНОВАНИЕ ПАРАМЕТРОВ ВЫБОРА СИСТЕМ ПОЖАРОТУШЕНИЯ И ДОСТАВКИ СРЕДСТВ ТУШЕНИЯ, ПОДАЧИ ОГНЕТУШАЩИХ ВЕЩЕСТВ	1
ТРЕБОВАНИЯ ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ К ЗДАНИЯМ ОБЩЕСТВЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ	4
ПРОВЕДЕНИЕ АВАРИЙНО-СПАСАТЕЛЬНЫХ РАБОТ ПРИ НАВОДНЕНИЯХ	9
ПСИХОЛОГИЧЕСКАЯ ПОДГОТОВКА СПАСАТЕЛЕЙ	11
КРАТКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПОТЕНЦИАЛЬНО ОПАСНЫХ ОБЪЕКТОВ И ВОЗМОЖНЫХ АВАРИЙНЫХ СИТУАЦИЙ	13
АНАЛИЗ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ И ЖИЗНИДЕЯТЕЛЬНОСТИ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ	15
Государственное управление	23
ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПОЛИТИКА РОССИЙСКИХ ГОРОДОВ	23
РАЗВИТИЕ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В СФЕРЕ ЖИЛИЩНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА НА ПРИМЕРЕ ГОРОДСКОГО ОКРУГА БАЛАШИХА МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ	29
История	34
ИСТОРИЯ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ РОССИИ И ФРАНЦИИ	34
Культурология	40
РЕЛИГИЯ КАК ФОРМА КУЛЬТУРЫ	40
Маркетинг	44
ОСОБЕННОСТИ РЕКЛАМЫ В СФЕРЕ ЧАСТНЫХ ОФТАЛЬМОЛОГИЧЕСКИХ УСЛУГ	44
НЕОБХОДИМОСТЬ ФОРМИРОВАНИЯ ПОЛОЖИТЕЛЬНОГО ИМИДЖА УЧРЕЖДЕНИЯ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ В УСЛОВИЯХ ДОПУСКА СОЦИАЛЬНО ОРИЕНТИРОВАННЫХ НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ НА РЫНОК СОЦИАЛЬНЫХ УСЛУГ	48
Массовые коммуникации	53
СОЦИАЛЬНЫЕ ПРОЕКТЫ: ОСОБЕННОСТИ РАЗРАБОТКИ, РЕАЛИЗАЦИИ И ПРОДВИЖЕНИЯ	53
Менеджмент	56
ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СОТРУДНИКОВ ТАМОЖЕННОЙ СЛУЖБЫ НА ТАМОЖЕННОМ ПОСТУ «АЭРОПОРТ КАЛИНИНГРАД»	56
ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДОСТАВКИ СКОРОПОРТЯЩИХСЯ ПИЩЕВЫХ ПРОДУКТОВ АВТОМОБИЛЬНЫМ ТРАНСПОРТОМ	61
ОРГАНИЗАЦИЯ ПЕРЕВОЗОК СКОРОПОРТЯЩИЙСЯ ПРОДУКЦИИ	71
К ВОПРОСУ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТЫ СОВРЕМЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ ПОСРЕДСТВОМ ИНТЕГРАЦИИ АВТОМАТИЗИРОВАННЫХ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ	76
Педагогика	80
РАБОТА С ОДАРЁННЫМИ ДЕТЬМИ ВО ВНЕУРОЧНОЕ ВРЕМЯ	80
ФОРМИРОВАНИЕ УМЕНИЙ И НАВЫКОВ УСТНОЙ РЕЧИ УЧАЩИХСЯ НА УРОКАХ ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА	84
Право	87
ОГРАНИЧЕНИЕ ПРАВ ПОТЕРПЕВШИХ НА СВОБОДНЫЙ ДОСТУП К ПРАВОСУДИЮ	87
РЕАЛИЗАЦИЯ ГРАЖДАНСКОЙ ПРАВОСУБЪЕКТНОСТИ КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ В ОТНОШЕНИИ ИМУЩЕСТВА	92
ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИЗЪЯТИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ ДЛЯ	

ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ НУЖД В РЕСПУБЛИКЕ КРЫМ И Г. СЕВАСТОПОЛЕ	96
ПОНЯТИЕ, ЗНАЧЕНИЕ И ПРАВОВАЯ ПРИРОДА КОРПОРАТИВНОГО ДОГОВОРА	102
ИСК О ПРИЗНАНИИ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ В КАЧЕСТВЕ ТРАДИЦИОННОГО СПОСОБА ЗАЩИТЫ ПРАВА	108
ЗАДЕРЖАНИЕ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ В РФ: ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ	113
НЕЗАВИСИМАЯ ОЦЕНКА КВАЛИФИКАЦИИ	116
НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ МОШЕННИЧЕСТВА	119
ПРОБЛЕМЫ ТРУДОУСТРОЙСТВА ИНВАЛИДОВ В РОССИИ: ПРАВОВОЙ АСПЕКТ	123
АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЭЛЕКТРОННЫХ НОСИТЕЛЕЙ ИНФОРМАЦИИ В УГОЛОВНО-ПРОЦЕССУАЛЬНОМ ДОКАЗЫВАНИИ РФ	128
ПОНЯТИЕ И ПРАВОВАЯ ПРИРОДА ДЕЛОВОЙ РЕПУТАЦИИ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА	131
ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ КРАЖИ	138
ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ БЕЗНАЛИЧНЫХ РАСЧЕТОВ В КОММЕРЧЕСКИХ БАНКАХ	141
ПРОБЛЕМЫ ДОГОВОРА СТРОИТЕЛЬНОГО ПОДРЯДА	145
ПРОБЛЕМА РАСТОРЖЕНИЯ БРАКА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.	152
СОВРЕМЕННАЯ ПРОБЛЕМА РАСТОРЖЕНИЯ БРАКА И РАЗДЕЛА ИМУЩЕСТВА О НЕКОТОРЫХ ПРОБЛЕМАХ РАСТОРЖЕНИЯ БРАКА В ОРГАНАХ ЗАПИСИ АКТОВ ГРАЖДАНСКОГО СОСТОЯНИЯ ПО ЗАЯВЛЕНИЮ ОДНОГО ИЗ СУПРУГОВ.	161
ПОНЯТИЕ РЕАБИЛИТАЦИИ НАЦИЗМА В УГОЛОВНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РОССИИ	165
ДОВЕДЕНИЕ ДО САМОУБИЙСТВА В ЗАРУБЕЖНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ	169
ДИСЦИПЛИНАРНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ГРАЖДАНСКИХ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	173
БАНКРОТСТВО ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ	178
НОВЕЛЛЫ ОБ РАМОЧНОМ И ОПЦИОННОМ ДОГОВОРАХ	182
Технические науки	185
ВОЗМОЖНОСТИ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА В ЖИЗНИ ЧЕЛОВЕКА	185
ОЦЕНКА АКТУАЛЬНОСТИ И ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНТЕГРАЦИИ СИСТЕМ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА В СЕГМЕНТЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ	189
КАДАСТРОВЫЕ РАБОТЫ В СВЯЗИ С УТОЧНЕНИЕМ МЕСТОПОЛОЖЕНИЯ ГРАНИЦ ЗЕМЕЛЬНОГО УЧАСТКА В МР АРХАНГЕЛЬСКИЙ РАЙОН РБ	195
АКТУАЛЬНОСТЬ ИНТЕГРИРОВАННЫХ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫХ СИСТЕМ В ЗАДАЧАХ УПРАВЛЕНИЯ БЕСПИЛОТНЫМ ЛЕТАТЕЛЬНЫМ АППАРАТОМ	198
ТАМОЖЕННАЯ ЭКСПЕРТИЗА ВИНОГРАДНЫХ ВИН	204
КЛАССИФИКАЦИЯ СРЕДСТВ ЗАЩИТЫ ИНФОРМАЦИИ В СОВРЕМЕННЫХ СИСТЕМАХ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ	209
РАЦИОНАЛИЗАЦИЯ УПРАВЛЕНИЯ ПРОЦЕССАМИ ПОСТАВОК И ЗАКУПОК В ЛОГИСТИЧЕСКОЙ СИСТЕМЕ	213
Филология	240
КОНЦЕПТУАЛЬНАЯ МЕТАФОРА И КОНЦЕПТ 'BEAST' В ЦИКЛЕ К.С. ЛЬЮИСА «ХРОНИКИ НАРНИИ»	240
Экономика	243
РАЗВИТИЕ БЕЗНАЛИЧНЫХ РАСЧЕТОВ В РФ	243
БЕЗНАЛИЧНЫЕ РАСЧЕТЫ В РЕГИОНАХ СЕВЕРНОГО КАВКАЗА: ПРОБЛЕМЫ И УРОВЕНЬ РАЗВИТИЯ	247
ПРОБЛЕМЫ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В ХАБАРОВСКОМ КРАЕ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ, ИХ РЕШЕНИЯ	250

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ И СТРУКТУРЫ ВНЕШНЕГО ДОЛГА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН	257
АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ АКТИВОВ ТОО «КАРИНА TRADING»	262
ОСНОВНЫЕ МЕТОДЫ РАЗРАБОТКИ ФИНАНСОВОЙ ПОЛИТИКИ ПРЕДПРИЯТИЯ	267
СОСТОЯНИЕ РЕАЛИЗАЦИИ ФИСКАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН	271
СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ КРЕАТИВНЫХ ИНДУСТРИЙ В ГОРОДАХ РФ	275
ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ, СЛОЖИВШИЕСЯ НА ОТЕЧЕСТВЕННОМ ФОНДОВОМ РЫНКЕ В 2020 ГОДУ	280
РАСЧЕТ СМЕТНОЙ СТОИМОСТИ ГЕОДЕЗИЧЕСКИХ РАБОТ ПРИ ПОДГОТОВКЕ ДОКУМЕНТОВ ДЛЯ ПОСТАНОВКИ НА УЧЕТ ТОННЕЛЕЙ МЕТРОПОЛИТЕНА	284

Безопасность и охрана труда

ОБОСНОВАНИЕ ПАРАМЕТРОВ ВЫБОРА СИСТЕМ ПОЖАРОТУШЕНИЯ И ДОСТАВКИ СРЕДСТВ ТУШЕНИЯ, ПОДАЧИ ОГNETУШАЩИХ ВЕЩЕСТВ

JUSTIFICATION OF THE PARAMETERS OF THE CHOICE OF FIRE EXTINGUISHING SYSTEMS AND THE DELIVERY OF EXTINGUISHING AGENTS, THE SUPPLY OF EXTINGUISHING AGENTS

Авторы: *Симонов Валерий Петрович*

Аннотация: *в статье рассматриваются актуальные вопросы обоснования параметров выбора систем пожаротушения а так же доставка средств тушения и подачи огнетушащих веществ.*

Ключевые слова: *системы противопожарной защиты, пожарная безопасность, пожар, огнетушащие вещества*

Annotation: *the article deals with topical issues of justification of the parameters of the choice of fire extinguishing systems, as well as the delivery of extinguishing agents and the supply of fire extinguishing agents.*

Keywords: *fire protection systems, fire safety, fire extinguishing agents*

На крупных предприятиях для защиты от пожара обязательно должны быть установлены комплексные системы противопожарной защиты, включающие в себя приборы обнаружения, оповещатели о возникновении пожара, системы автоматического пожаротушения и противодымной защиты.

Полноценное обеспечение пожарной безопасности объекта защиты невозможно без установки автоматической системы пожаротушения.

АСПТ должны выполнять задачи:

- ликвидация открытого пламени на объекте до того, как будет достигнуто критическое значение факторов возгорания;
- ликвидация пламени до того, как будет преодолен предел огнестойкости строительных конструкции;
- ликвидация пожара до нанесения значительного вреда имуществу;
- помощь в создании зоны безопасности для людей находящихся на объекте.

Любая система автоматического пожаротушения состоит из нескольких основных элементов:

- средства обнаружения пожара — механические или электрические извещатели;
- конструкции включения системы;
- пути транспортировки и распределения огнетушащего вещества: трубопровод (для воды, пенной смеси, порошков, аэрозолей и газов) и сопла, оросители или насадки;
- насосное оборудование;
- побудительные устройства;
- запорная арматура — клапаны, вентили и задвижки;
- узлы управления;
- резервуары хранения огнетушащего вещества;
- дозаторы.

Необходимость создания таких систем устанавливается Федеральным законом от 22 июля 2008 г. № 123-ФЗ «Технический регламент о требованиях пожарной безопасности» в котором изложена основная цель создания систем противопожарной защиты: обеспечение безопасности для жизни и здоровья людей и сохранности имущества при воздействии на них опасных факторов пожара, а так же ограничение его последствий.

Что бы правильно выбрать систему пожаротушения, стоит обратиться к профессионалам, которые проанализируют тип объекта, учтут пожелания заказчика, исследуют топографические и климатические особенности местности. Все противопожарные системы делятся на ручные и автоматические. Ручные используют крайне редко — чаще на некоторых участках автоматику дублируют ручными пусковыми устройствами. Например, если в газовой установке используют двуокись углерода, такую АУПТ можно запускать, только если все люди из помещения эвакуированы.

Основной критерий выбора противопожарных систем — тип тушащего вещества. Почему это важно? Существует несколько классов пожаров:

- A1 — твердые тлеющие вещества: бумага, ткань, древесина;
- A2 — не тлеющие материалы: пластмасса, резина;
- B1 — полярные горючие жидкости: спирт, эфир;
- B2 — неполярные жидкости: бензин, масло, мазут, керосин;
- C — газы: метан, пропан, водород;
- D1 — другие металлы: магний, алюминий;
- D2 — щелочные металлы: натрий, калий;
- D3 — растворы, где 60% — вещества, содержащие металл;
- E — электроустановки под напряжением;
- F — радиоактивные вещества и отходы.

Основные типы АУПТ по виду используемого вещества и какие пожары ими можно тушить:

- водяные — А1-2, В1-2, С, Е;
- газовые — А2, В1-2, С, D1-3, Е;
- пенные — А2, В1-2, С, D3;
- порошковые — А2, В2, С, D1-3, Е, F,;
- аэрозольные. В1-2, Е.

Выбирая противопожарную систему, определите, каких материалов больше в помещении: дерева, пластмассы, металла. Есть ли электрооборудование под напряжением, ГСМ? Чаще всего на одном объекте специалист видит несколько разных материалов. Например, в обычном офисе есть пластмасса, компьютеры, деревянные элементы, бумага.

Сопоставив тип возможного возгорания и тушащий состав, приходим к выводу, что все перечисленное можно потушить водой. Значит ли это, что для условного офиса лучше всего подойдет установка водяного пожаротушения? Однозначно нет, ведь есть и другие факторы, которые нужно учесть:

- высотность здания;
- наличие системы дымоудаления;
- состояние проводки и трубопровода;
- средняя температура в помещении.

Помимо этого, необходимо оценить уровень ущерба от тушения пожара. Например, тушить множество рабочих компьютеров водой нецелесообразно. Возгорание будет устранено, но вся техника испортится. В этом случае лучше использовать, например, порошковые или газовые установки, заполненные специальным составом BONTEL, который не вредит технике и людям.

Для ликвидации горения недостаточно только иметь в наличии требуемое количество огнетушащих веществ, транспортировать их к приборам подачи огнетушащих веществ. Необходимо правильно и самое главное эффективно подать их в очаг пожара, так чтобы с наименьшими затратами ликвидировать горение. Для этого пожарными подразделениями используются различные технические средства подачи огнетушащих веществ. Приборы управления и оборудования, входящие в состав установок пожаротушения, должны иметь сертификат соответствия, отвечать требованиям действующих в Российской Федерации стандартов и нормативно-технических документов, не иметь производственных и других дефектов.

В реальных условиях очаги пожара могут возникнуть в местах, труднодоступных для доставки диспергированных и пенных огнетушащих веществ, подаваемых стационарными установками пожаротушения с образованием многочисленных «теневых» зон. По этим причинам стационарные установки пожаротушения часто обеспечивают только локализацию пожара. Кроме того, ряд установок по принципу действия предназначен только для локализации пожара. К ним относятся автоматические огнепреграждающие затворы и двери, водяные завесы и др. В связи с изложенным применение автоматических установок пожаротушения предполагает обязательное участие в ликвидации локализованного пожара оперативных подразделений пожарной охраны или добровольных формирований.

Литература:

1. "Средства пожарной автоматики. Область применения. Выбор типа: рекомендации"; Москва.: ВНИИПО 2004 г. 96с.
2. СП 485.1311500.2020 Системы противопожарной защиты. Установки пожаротушения автоматические. Нормы и правила проектирования

ТРЕБОВАНИЯ ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ К ЗДАНИЯМ ОБЩЕСТВЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ

FIRE SAFETY REQUIREMENTS FOR PUBLIC BUILDINGS

Авторы: Несипбаев Ерболат Ержанулы, Урбан Александр Александрович, Белых Оксана Владимировна, Орёл Александр Сергеевич

Аннотация: Статья посвящена обеспечению требований пожарной безопасности зданий общественного назначения. Проведен анализ нормативных документов в области оснащения общественных зданий системами противопожарной защиты.

Ключевые слова: общественные здания, пожарная безопасность, противопожарная защита.

Annotation: The article is devoted to ensuring the fire safety requirements of public buildings. The analysis of regulatory documents in the field of equipping public buildings with fire protection systems.

Keywords: residential apartment buildings, fire safety, automatic fire protection system

Говоря об опасности объектов, чаще всего имеют в виду развлекательные заведения типа ночных клубов, торгово-развлекательных центров. Это не удивительно, ведь все помнят пожары со страшными последствиями, а пожарная безопасность в общественных местах такого назначения на многих объектах до сих пор не обеспечена в соответствии с противопожарными нормами. При этом часто без внимания остаются административные здания, которые в течении года для решения своих проблем посещают миллионы людей, поэтому стоит узнать, какие к ним требования.

Нормы и требования

Обеспечение пожарной безопасности объектов административного назначения невозможно без строгого соблюдения противопожарных требований официальных нормативных документов как на стадии проектирования, возведения, так и в ходе длительной эксплуатации; внутренних перепланировок этажей, помещений; текущих, капитальных ремонтов, реконструкции зданий:

СП 117.13330.2011 – об общественных зданиях административного назначения.

СП 118.13330.2012* – об общественных объектах, являющийся актуализированной редакцией СНиП 31-06-2009.

СНиП 21-01-97*, устанавливающий требования пожарной безопасности к зданиям, сооружениям любого вида, назначения.

СП 12.13130.2009, в котором даны методики определения категории по взрывопожарной опасности помещений объектов, в том числе в административных зданиях.

СП 7.13130.2013, устанавливающий требования ПБ к системам вентиляции зданий, в том числе в части создания систем противодымной защиты объектов.

СП 31.13330.2012, являющийся актуальной версией СНиП 2.04.02-84, в части обеспечения наружного противопожарного водоснабжения административных зданий.

СП 10.13130.2020 – о внутреннем противопожарном водопроводе зданий, являющимся одним из основных элементов внутреннего противопожарного водоснабжения объектов административного назначения.

СП 1.13130.2020 – об эвакуационных путях, выходах.

СП 3.13130.2009 – о требованиях ПБ к системам оповещения, управления эвакуацией из зданий (СОУЭ).

СП 484.1311500.2020, СП 485.1311500.2020, СП 486.1311500.2020 – о проектировании установок пожаротушения, сигнализации.

СП 113.13330.2016, служащий актуальной редакцией СНиП 21-02-99* – о стоянках автомобилей, которые не редкость в современных зданиях административного назначения.

ПУЭ, устанавливающие в том числе правила пожарной безопасности при размещении, эксплуатации электроустановок, электрооборудования в общественных зданиях.

НПБ 240-97 – о приемосдаточных, периодических испытаниях противодымной защиты объектов, в том числе систем дымоудаления, подачи свежего воздуха в помещения на пути эвакуации из зданий.

НПБ 245-2001 – о требованиях, испытаниях всех типов пожарных лестниц, а также наружного типа эвакуационных лестниц.

ГОСТ Р 51844-2009 – о требованиях к пожарным шкафам, в которых в административных зданиях размещают не только комплекты пожарных рукавов, стволов с соединительными головками; но и водные, воздушно-пенные, порошковые огнетушители.

ГОСТ 12.4.026-2015, устанавливающий требования к сигнальной расцветке, форме, размерам знаков ПБ, необходимых к размещению в административных зданиях.

Документом, обязательным к изучению, руководством по проведению инструктажей по пожарной безопасности, по программам обучения ПТМ для ответственных за ПБ объектов административного назначения служат НПБ «Обучение мерам пожарной безопасности работников организаций», которые утверждены Приказом МЧС РФ № 645 от 26.12.2007.

Противопожарное инженерно-техническое обеспечение

Любое эксплуатируемое административное здание, а также каждый его пожарный отсек, при делении объектов большой площади противопожарными перегородками, стенами с установленными в их проемах противопожарными дверьми, шторами, окнами, люками, согласно требованиям норм должно быть защищено комплексом инженерно-технического оборудования автоматической противопожарной защиты:

Установками сигнализации, преимущественно с использованием датчиков дыма, эффективно обнаруживающих очаги возгорания всех видов пожарной нагрузки, характерных для основных отсеков зданий административного назначения, но для отдельных помещений также допустимо использовать тепловые пожарные извещатели максимального или максимально-дифференциального типа.

Стационарными системами пожаротушения. Большинство помещений защищают водяными установками пожаротушения, с установленными на разводящих трубопроводах спринклерными, реже дренчерными оросителями. Для защиты помещений серверных, архивов с особо важной документацией, носителями информации также используют газовые или порошковые системы пожаротушения, практически не наносящие вреда защищаемым ценностям.

В составе противодымной защиты здания, чрезвычайно важной для организации безопасной эвакуации, кроме противопожарных преград и заполнений проемов них, систем дымоудаления, подачи чистого воздуха, еще используют огнезадерживающие клапаны, противопожарные вентиляционные решетки, устанавливаемые на коробах вентиляционных систем здания.

И также в зависимости от архитектурных, объемных решений административного здания используют зенитные фонари дымоудаления, противопожарные фрамуги, позволяющие за короткое время удалить из помещений огромное количество летучих токсичных продуктов горения органических материалов отделки, обстановки, имущества.

Для оповещения сотрудников, посетителей, управления эвакуационными потоками людей административное здание должно быть оборудовано световыми табло, указателями; речевыми, звуковыми пожарными извещателями; а также микрофонной консолью, средствами записи, воспроизведения тревожных сообщений, установленных в помещении пожарного поста, охраны или диспетчерской.

Для того чтобы все оборудование, компоненты противопожарных систем, установок административного здания постоянно находились в работоспособном состоянии, а при необходимости оперативно проводился их ремонт, необходимо заключение договоров со специализированными предприятиями, оказывающими услуги по техническому сервису на основании лицензий, выданных МЧС России.

Требования пожарной безопасности

К объектам административного назначения относятся как здания органов федерального, краевого (областного), местного муниципального управления, так государственных, корпоративных, частных предприятий; общественных, хозяйственных организаций и других учреждений кабинетного, офисного типа, не связанных в этих зданиях деятельностью по производству какой бы то ни было товарной продукции, материальных ценностей, оказания услуг населению.

Типовая планировка общественных зданий:

Ячеистая, при которой кабинеты (офисы) размещены по одной или обеим сторонам коридора.

Коридор, как правило, с обоих торцов здания заканчивается одним из типов эвакуационных лестниц – внутренней, размещенной в лестничной клетке, или наружной, ведущей по маршам вниз на территорию, прилегающую к зданию.

На первом этаже обычно находится вестибюль, размещен гардероб.

Залы для заседаний/собраний обычно расположены на первом или верхнем этаже административного здания, имея минимум 2 эвакуационных выхода, в том числе допускается выход наружу, выполненный согласно норм.

Технические, хозяйственные, вспомогательные помещения – от электрощитовых, вентиляционных камер, насосных станций пожаротушения до складов, мастерских, как правило, размещают в цокольном, подвальном этаже административного здания.

Для обслуживания многоэтажных зданий устанавливают грузовые, пассажирские, в том числе пожарные лифты.

Такая планировка, устройство административных зданий позволяет провести быструю эвакуацию людей при пожаре, тем более что сотрудники организаций, размещенных в административных зданиях, чаще всего работают там годами, прекрасно знают планировку, особенности своего места работы, способны помочь посетителям, впервые оказавшихся там.

Но, для этого необходимо неукоснительно выполнять меры пожарной безопасности, изложенные в Федеральном законе РФ № 123-ФЗ «Технический регламент о требованиях ПБ» и ППР, а именно:

Собственник или руководитель организации, которой принадлежит административное здание, должен разработать декларацию пожарной безопасности, являющуюся формой оценки противопожарного состояния объекта.

Должен быть разработан, изготовлен полный комплект документов по пожарной безопасности для объекта, в том числе общая инструкция ПБ, в которой с учетом специфики здания, режима работы организации должны найти отражения как требования по организации противопожарного режима, так действия при пожаре сотрудников, позволяющие ликвидировать очаг возгорания, правильно провести эвакуацию.

Необходимо проведение точного расчета необходимого количества огнетушителей, в том числе углекислотных для тушения очагов возгорания в помещениях электрощитовых, компьютеров, офисной оргтехники.

Необходимо регулярное – не реже, чем дважды в году проведение тренировок по практической эвакуации всех сотрудников, технического персонала из административного здания, организованных на основе инструкций по действиям при пожаре; существующих, развешенных на всех этажах планов эвакуации людей при пожаре.

Нарушение требований пожарной безопасности в административных зданиях носят типичный характер, это как правило:

курение вне отведенных мест;

оставление включенным в сеть после окончания работы различного электрического оборудования – от компьютерной оргтехники до нагревательных приборов;

перепланировка помещений, затрудняющая эвакуацию, сужающая нормативную ширину проходов; или полностью отсекающая возможность воспользоваться двумя выходами;

загромождение, захламление проходов, лестничных клеток запасных эвакуационных выходов из здания, отслужившей свой срок мебелью, оргтехникой; штабелями документации, которой не нашлось места в архиве;

закрытые двери выходов, без оборудования их противопожарной фурнитурой, в том числе противопожарными дверными ручками, позволяющими без наличия ключей открывать их изнутри, что называется, одним движением.

Однако при надлежащем исполнении ответственным за пожарную безопасность административного здания своих обязанностей, своевременном информировании руководства, эти проблемы решаемы, причем без значительных затрат. Если в здании соблюдаются основные требования норм, то ни проверка МЧС России, ни возникший очаг возгорания, скорее всего, не смогут привести к значительным неприятным последствиям.

Список литературы:

1. Федеральный закон «Технический регламент о требованиях пожарной безопасности» от 22.07.2008 N 123-ФЗ.
2. СП 117.13330.2011 Общественные здания административного назначения
3. СП 118.13330.2012 Общественные здания и сооружения. Актуализированная редакция СНиП 31-06-2009 (с Изменениями N 1-4)
4. СП 1.13130.2020 Системы противопожарной защиты. Эвакуационные пути и выходы
5. СП 3.13130.2009 Системы противопожарной защиты. Система оповещения и управления эвакуацией людей при пожаре. Требования пожарной безопасности
6. СП 154.13130.2013 Встроенные подземные автостоянки. Требования пожарной безопасности
7. СП 484.1311500.2020 Системы противопожарной защиты. Системы пожарной сигнализации и автоматизация систем противопожарной защиты. Нормы и правила проектирования
8. СП 485.1311500.2020 Системы противопожарной защиты. Установки пожаротушения автоматические. Нормы и правила проектирования
9. СП 486.1311500.2020 Системы противопожарной защиты. Перечень зданий, сооружений, помещений и оборудования, подлежащих защите автоматическими установками пожаротушения и системами пожарной сигнализации. Требования пожарной безопасности

ПРОВЕДЕНИЕ АВАРИЙНО-СПАСАТЕЛЬНЫХ РАБОТ ПРИ НАВОДНЕНИЯХ

Авторы: Буданов Борис Владимирович, Голубков Александр Иванович, Коломейко Даниил Викторович

Аннотация: Статья посвящена теме проведения аварийно-спасательных работ при наводнениях. Во все времена наводнение было одним из опаснейших стихийных бедствий. Оно влекло за собой разрушение построек, наносило огромный материальный ущерб, а также вред жизни и здоровью людей. Даже при относительно высокой температуре воды, при нахождении человека в ней в считанные минуты наступает замерзание. В России ежегодно происходит около 40-70 крупных наводнений.

Ключевые слова: наводнение, спасатель, аварийно-спасательные работы, спасение людей, пострадавший.

Annotation: The article is devoted to the topic of emergency rescue operations in case of floods. At all times, flooding has been one of the most dangerous natural disasters. It entailed the destruction of buildings, caused huge material damage, as well as harm to the life and health of people. Even at a relatively high water temperature, when a person is in it in a matter of minutes, freezing occurs. In Russia, about 40-70 major floods occur annually.

Keywords: flood, rescuer officer, emergency rescue operations, rescue of people, victim.

Введение

Каждый спасатель при осуществлении своей деятельности должен быть в должной степени подготовленным и владеть достаточными профессиональными знаниями и навыками. Каждый день в пунктах постоянной дислокации спасательных подразделений ведется работа по разработке новых методик по спасению людей, пострадавших при наводнениях. Современные способы проведения аварийно-спасательных работ позволяют в максимально быстрые сроки реагировать на возникновение неблагоприятного природного воздействия и применять наиболее качественные алгоритмы обнаружения и спасения пострадавших.

ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ АВАРИЙНО-СПАСАТЕЛЬНЫХ РАБОТ ПРИ НАВОДНЕНИЯХ

Самыми распространенными и целесообразными способами защиты людей от опасностей, возникающих при наводнениях являются эвакуационные мероприятия по рассредоточению населения из районов, подвергшихся затоплению, расположение людей на таких частях сооружений, территории, которые в случае увеличения количества воды не будут затоплены.

Исходя из места дислокации населенного пункта, временного промежутка до начала его затопления, целостности дорог, наличия водных путей, эвакуационные мероприятия могут проводиться заблаговременно или в случае фактического появления угрозы затопления, в пешем порядке или с использованием наземных, воздушных и водных транспортных средств. В случае достаточности транспортных средств, может происходить организованный вывоз материальных и культурных ценностей, включая сельскохозяйственных животных.

Кроме основного поражающего фактора, опасное воздействие на организм человека

оказывает длительное пребывание человека в холодной воде, возможное попадание жидкости в легкие, обрушение строительных конструкций, и другие сопутствующие факторы.

Действия аварийно-спасательных формирований при проведении аварийно-спасательных работ при наводнении

Основной задачей подразделений спасателей при проведении спасательных мероприятий на затопленных участках являются: поиск и спасение пострадавших, оказание им доврачебной помощи, перевозка людей на безопасные незатопляемые участки.

Перед непосредственным проведением работ по спасению, подразделениями спасателей проводится разведка участков, подвергшихся затоплению. В ходе разведки определяются границы пораженных участков, точки нахождения пострадавших и сельскохозяйственных животных, выбор предполагаемых путей эвакуации пострадавших людей, обнаружение материальных и культурных ценностей, подлежащих вывозу. Наличие обширных территорий, разведка которых невозможна при использовании наземного транспорта, а также необходимость постоянного ведения являются характерными особенностями проведения разведки при затоплениях.

Характерным отличием спасательных работ на участках затопления является затрудненность проникновения спасателей к людям, нуждающимся в помощи. В зонах с достаточно обширным уровнем воды пострадавшие могут быть отрезаны от безводных участков находясь на деревьях, незатопленных этажах, островках, непосредственно в толще воды. В зависимости от точки расположения людей выбираются различные способы их деблокирования.

Эвакуационные мероприятия происходят после деблокирования пострадавших и оказания им доврачебной помощи. Эвакомероприятия происходят в два этапа. На первом этапе осуществляется перемещение пострадавшего из места блокирования на плавсредство, при втором этапе пострадавшего транспортируют в место расположения пострадавших. Выбор алгоритма и средств эвакуации определяется степенью травмированности пострадавших, их расположением относительно уровню воды, характеру угрозы пострадавшим.

Спасательные работы при наводнениях должны производиться круглосуточно, несмотря на неблагоприятные погодные условия. Оперативные и организованные действия спасателей должны обеспечивать спасение пострадавших в кратчайшее время, так как, даже небольшой промежуток времени пребывания человека в холодной воде, может повлечь тяжкие последствия.

ИСТОЧНИКИ ЛИТЕРАТУРЫ

- 1). Г.Х. Харисов, А.Н. Калайдов, А.В. Фирсов. Организация и ведение аварийно-спасательных работ. [1]
- 2). Ю.Л. Воробьев, Предупреждение и ликвидация чрезвычайных ситуаций. [2]

ПСИХОЛОГИЧЕСКАЯ ПОДГОТОВКА СПАСАТЕЛЕЙ

Авторы: Журавлёв Валентин Сергеевич, Черненко Роман Игоревич

Научный руководитель: Буданов Борис Владимирович

Аннотация: Статья посвящена теме психологической подготовки спасателей. При выполнении своих профессиональных обязанностей, спасатель очень часто встречается лицом к лицу со стрессовыми ситуациями. Стресс негативно влияет на принятие обдуманных и целесообразных решений. В каждой критической ситуации присутствует наличие факторов, оказывающий сильное психологическое воздействие на людей. Для работы в таких условиях, каждый спасатель должен быть психологически подготовлен.

Ключевые слова: стресс, спасатель, психологическая подготовка, чрезвычайная ситуация.

Annotation: The article is devoted to the topic of psychological training of rescuers. When performing their professional duties, the lifeguard very often comes face to face with stressful situations. Stress negatively affects the adoption of deliberate and appropriate decisions. In every critical situation, there are factors that have a strong psychological impact on people. To work in such conditions, every lifeguard must be psychologically prepared.

Keywords: stress, rescuer officer, psychological training, emergency situation.

Введение

Каждый спасатель, при выполнении своих служебных обязанностей должен быть психологически устойчив к тем или иным стрессовым ситуациям, возникающим при появлении критической ситуации. Для этого, при приеме на службу в спасательные формирования, специалистами проводится профессиональный психологический отбор кандидатов. Также с личным составом спасательных подразделений, в пунктах постоянной дислокации проводятся занятия по психологической подготовке. Но для сохранения самообладания, хладнокровия и решительности в стрессовых ситуациях недостаточно теоретических знаний, поэтому спасатели в процессе подготовки принимают участие в практических тренировках с обстановкой, максимально приближенной к реальной.

ПСИХОЛОГИЧЕСКАЯ ПОДГОТОВКА СПАСАТЕЛЕЙ

Психологическая подготовка спасателей является одной из важнейших задач МЧС России. Каждый член аварийно-спасательного формирования должен понимать, что в ходе проведения спасательных работ, ему придется столкнуться с той или иной стрессовой ситуацией. Профессиональную психологическую подготовку можно условно разделить на две составляющих.

Первая составляющая – это теоретическая подготовка. В ходе неё путем проведения различных бесед, групповых занятий, воспитательной работы у личного состава формируются такие важные психологические качества как патриотизм, уверенность в победе и стремление к ней, а также улучшение личных взаимоотношений внутри аварийно-спасательного формирования.

Вторая составляющая – это проведение практических занятий. В ходе этого вида подготовки проводятся мероприятия по моделированию той или иной чрезвычайной ситуации с созданием условий, максимально приближенных к реальным. При таких занятиях отрабатываются слаженные и организованные действия аварийно-спасательных подразделений, вырабатывается способность принимать наиболее корректные решения в стрессовых ситуациях. При возникновении чрезвычайной ситуации, нужно дорожить каждой минутой, ведь она может стоить кому-то жизни. В таких условиях нет времени на размышления, нужно действовать по хорошо отработанному алгоритму, не отвлекаясь на свои личные эмоциональные перепады. Именно путем проведения практических тренировок личность спасателя закаляется в суровых условиях.

Также, одним из важнейших аспектов психологической подготовки, является подготовка руководящего состава. Ведь в кризисных ситуациях, эти люди отвечают не только за сохранение жизни людей и сведение к минимальному материальному ущербу, но также и за безопасность подчиненного личного состава. При возникновении катастрофы, окружающая обстановка меняется с быстрой скоростью, и на каждое такое изменение нужно реагировать. Именно этим и занимается руководящий состав спасательных формирований. Даже малейшая неуверенность в действиях этих людей может повлечь за собой неблагоприятные последствия.

Все занятия по психологической подготовке с личным составом формирований должны проходить в максимально активной обстановке, с большой физической и психологической нагрузкой. В процессе практической отработки учебных вопросов следует увеличивать сложность решаемой задачи. Обязательно необходимо наличие факторов, вызывающий стресс. Ведь лучше научиться оперативно бороться со стрессовым состоянием в ходе тренировок, чем потом тратить на это драгоценное время при ликвидации последствий катастроф и стихийных бедствий.

ИСТОЧНИКИ ЛИТЕРАТУРЫ

1). Э.С. Русаев. Психология человека в чрезвычайных ситуациях. [1]

2). Ковтунович М.Г., Рожков Н.В., Ениколопов С.Н., Орлова Е.В.

Психологическая подготовка спасателей. [2]

КРАТКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПОТЕНЦИАЛЬНО ОПАСНЫХ ОБЪЕКТОВ И ВОЗМОЖНЫХ АВАРИЙНЫХ СИТУАЦИЙ

Авторы: Сухоруков Юрий Викторович, Захаров Андрей Алексеевич

Научный руководитель: Буданов Борис Владимирович

Аннотация: Статья посвящена характеристике потенциально опасных объектов и возможных аварийных ситуаций. При эксплуатации особо важных объектов экономики, возможно возникновение аварии. Такие аварии зачастую могут вызывать чрезвычайные ситуации техногенного характера. В среднем, в России в год происходит около 2 серьезных техногенных катастроф. Все они влекут за собой большой материальный ущерб, наносят вред жизни и здоровью граждан, а также окружающей среде.

Ключевые слова: потенциально опасный объект, техногенная катастрофа, последствия, ущерб.

Annotation: *The article is devoted to the characteristics of potentially dangerous objects and possible emergency situations. When operating particularly important objects of the economy, an accident may occur. Such accidents can often cause man-made emergencies. On average, in Russia there are about 2 serious man-made disasters per year. All of them entail great material damage, harm the life and health of citizens, as well as the environment.*

Keywords: *potentially dangerous object, man-made disaster, consequences, damage.*

Введение

К потенциально опасным объектам относят такие объекты экономики, при эксплуатации которых возможны аварии, влекущие за собой огромный материальный ущерб, нанесение вреда жизни и здоровью граждан, а также загрязнение окружающей среды. В России эксплуатируются десятки тысяч таких заводов, предприятий и других объектов экономики, которые играют очень важную роль в экономике страны. Ввиду такого большого количества, по статистике в среднем в год происходит около двух техногенных катастроф, вызванных авариями на таких объектах.

ХАРАКТЕРИСТИКА ПОТЕНЦИАЛЬНО ОПАСНЫХ ОБЪЕКТОВ

Потенциально опасные объекты разделяют на пять классов.

К первому классу относят такие объекты, авария на которых может повлечь катастрофу федерального масштаба с нанесением огромнейшего материального ущерба. Также аварии на таких объектах могут в некоторых случаях выходить даже за пределы одного государства.

Ко второму классу потенциально опасных объектов относят предприятия, на которых в случае возникновения техногенной катастрофы причиняется вред одному региону.

К третьему классу можно отнести такие объекты, авария на которых представляет угрозу только ограниченной территории.

В четвертый класс входят потенциально опасные объекты, которые наносят вред только в пределах города или района. Количество пострадавших в таких авариях, как правило не превышает 50 человек.

К пятому же классу относят объекты экономики, аварии на которых имеют масштаб одного предприятия, и наносят вред только определенному кругу лиц.

Данная классификация сформулирована для того, чтобы оперативные подразделения могли в максимально короткие сроки определить, сколько примерно сил и средств понадобится для ликвидации той или иной катастрофы.

ВОЗМОЖНЫЕ АВАРИЙНЫЕ СИТУАЦИИ

Характер возможной аварийной ситуации зависит от вида деятельности аварийно-опасного объекта.

На пример на гидродинамических опасных объектах возможны такие аварии, как разрыв плотины, в следствии чего происходит затопление определенной территории, наносится огромный ущерб сельскохозяйственным угодьям. Ввиду стремительного движения потока воды, возможно нанесение вреда жизни и здоровью граждан, также возможны разрушения зданий и сооружений. При этом на самом предприятии вследствие аварии могут так же происходить пожары, взрывы, обрушения несущих конструкций, что увеличивает риск причинения смерти работникам этих предприятий.

Наиболее негативные последствия для окружающей среды и населения влекут за собой техногенные катастрофы, возникшие на объектах атомной энергетики, радиационно-опасных объектах, химически-опасных предприятиях. В следствии таких аварий происходит заражение больших территорий, распространение опасных факторов на очень большие расстояния. Сотрудники, прибывшие для ликвидации последствия таких катастроф имеют риск получения негативного воздействия сразу нескольких опасных факторов.

Для того, чтобы минимизировать риск возникновения техногенных катастроф, ежедневно ведется прогнозирование таких ситуаций. Существуют уже отработанные алгоритмы оценки обстановки на аварийных территориях, отточены методики спасения пострадавших, способы снижения к минимально возможным последствиям техногенных чрезвычайных ситуаций.

ИСТОЧНИКИ ЛИТЕРАТУРЫ

1). ФЗ «О защите населения и территорий от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера» №68-ФЗ от 21.12.1994 г. (с изменениями от 28 октября 2002 г., 22 августа 2004 г., 4, 18 декабря 2006 г., 30 октября 2007 г.). [1]

2). Бринчук М.М. Экологическое право. [2]

АНАЛИЗ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ И ЖИЗНЕДЕЯТЕЛЬНОСТИ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ

Авторы: Мельникова Александра Сергеевна

Аннотация: статья раскрывает виды чрезвычайных ситуаций и вводимые ограничительные меры в той или иной ситуации. Изложены правовые акты и проведен анализ их содержания и применение. Рассмотрена международная деятельность МЧС России.

Ключевые слова: безопасность, пандемия, чрезвычайная ситуация.

Рассмотрев разные подходы к понятию, безопасность и изучив основные нормативно-правовые акты, было выявлено, что в Российской Федерации достаточно обширная законодательная база по обеспечению безопасности. Были выявлены задачи законодательства по обеспечению безопасности:

1. Определение роли государства в решении проблемы безопасности
2. Создание и законодательное закрепление системы безопасности, состоящей из органов государственной власти и управления, законодательных актов и материальных ресурсов.
3. Определение полномочий органов и служб, входящих в систему безопасности.
4. Определение мер, предпринимаемых государством по предупреждению опасных и чрезвычайных ситуаций.
5. Установление обязанностей граждан и юридических лиц по обеспечению безопасности.

Как самостоятельную область государственной деятельности политику, сферы обеспечения национальной безопасности, долгое время не выделяли. И потому необходимость в дальнейшей разработке правовой базы, конечно же, присутствует и по настоящий день, несмотря на достаточное количество и научной, и правовой уже имеющейся базы. Конечно же, вся имеющаяся нормативная база действует, не противореча Конституции Российской Федерации. Анализируя ранее действовавшее законодательство и действующее в настоящее время, можно говорить о том, что принимаемые законы всё более и более широко раскрывают основные понятия области безопасности, регламентируют более детально деятельность, функции и обязанности органов государственной власти, занимающихся обеспечением национальной безопасности, что помогает более эффективно противостоять возникающим и имеющимся внутренним и внешним угрозам стране, обществу и каждой отдельной личности. Некоторые законы являются принципиально новыми, а некоторые лишь дополняют уже имеющуюся нормативную базу по тому же рассматриваемому предмету.

Тем не менее, в современном законодательстве России существуют пробелы, связанные с регулированием правовой системы обеспечения национальной безопасности, которое выражается в противоречивости и недостаточной системности. На сегодняшний день не существует точного понимания как доктрины, концепции и стратегии соотносятся между собой и какую имеют иерархию по отношению друг другу, и потому возникает необходимость в точном планировании рассматриваемой области.

Проводя анализ правового регулирования национальной безопасности и жизнедеятельности в условиях пандемии можно сделать следующий вывод.

В начале распространения в Российской Федерации коронавирусной инфекции (COVID-19) часто в телевизионных новостях и интернет пространстве звучали требования о необходимости введения на всей территории РФ режима чрезвычайной ситуации (далее – «режим ЧС»). В связи с чем, вполне логично, что у простых граждан возникали вопросы, что представляет из себя режим ЧС, каким нормативно-правовым актом регулируется указанный режим ЧС, какие ограничения прав граждан возможны при его введении, какими правами обладают граждане в период введения режима ЧС, возможно ли при введении режима ЧС не платить по кредитам, за услуги ЖКХ и т.д.

Режим чрезвычайной ситуации в Российской Федерации регулируется федеральным законом от 21.12.1994 года №68-ФЗ «О защите населения и территорий от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера» (далее – «Закон о ЧС»).

С 01 апреля 2020 года в указанный федеральный закон в связи с распространением коронавирусной инфекции (COVID-19) были внесены существенные изменения, согласно которым, основанием для введения режима ЧС стало «распространение заболевания, представляющего опасность для окружающих». Кроме того, Правительству РФ представлено право на введение режима повышенной готовности и режима ЧС как во всей стране, так и ее части.

Согласно указанному федеральному закону чрезвычайная ситуация – это обстановка на определенной территории, сложившаяся в результате аварии, опасного природного явления, катастрофы, распространения заболевания, представляющего опасность для окружающих, стихийного или иного бедствия, которые могут повлечь или повлекли за собой человеческие жертвы, ущерб здоровью людей или окружающей среде, значительные материальные потери и нарушение условий жизнедеятельности людей.

В соответствии с указанным федеральным законом существует 3 режима функционирования органов государственного управления и сил единой государственной системы предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций (ЧС):

- повседневный режим (при отсутствии угрозы возникновения чрезвычайной ситуации);
- режим повышенной готовности (если существует угроза возникновения чрезвычайной ситуации);
- непосредственно режим чрезвычайной ситуации (при возникновении и ликвидации чрезвычайной ситуации).

Сами чрезвычайные ситуации классифицируются в зависимости от территории распространения, количества людей, погибших или получивших ущерб здоровью, либо размера ущерба на чрезвычайные ситуации:

1. Локального характера (не выходящая за пределы территории организации (объекта), при этом количество пострадавших не более 10 человек или размер ущерба не более 240 тысяч рублей);
2. Муниципального характера (не выходит за пределы территории одного муниципального образования, при этом количество людей, погибших и (или) получивших ущерб здоровью, составляет не более 50 человек либо размер материального ущерба составляет не более 12 млн. рублей, а также данная чрезвычайная ситуация не может быть отнесена к чрезвычайной ситуации локального характера);
3. Межмуниципального характера (затрагивает территорию двух и более муниципальных районов, муниципальных округов, городских округов, расположенных на территории одного субъекта Российской Федерации, или внутригородских территорий города

федерального значения, при этом количество людей, погибших и (или) получивших ущерб здоровью, составляет не более 50 человек либо размер материального ущерба составляет не более 12 млн. рублей);

4. Регионального характера (не выходит за пределы территории одного субъекта Российской Федерации, при этом количество людей, погибших и (или) получивших ущерб здоровью, составляет свыше 50 человек, но не более 500 человек либо размер материального ущерба составляет свыше 12 млн. рублей, но не более 1,2 млрд. рублей);
5. Межрегионального характера (затрагивает территорию двух и более субъектов РФ, количество пострадавших либо размер ущерба аналогичен региональной);
6. Федерального характера (количество людей, погибших и (или) получивших ущерб здоровью, составляет свыше 500 человек либо размер материального ущерба составляет свыше 1,2 млрд. рублей).

В зависимости от данной квалификации ЧС определяется, из какого бюджета будет осуществляться финансирование мероприятий по предупреждению и ликвидации последствий ЧС.

Решение о введении режима ЧС может приниматься на федеральном уровне на территории всей страны или ее части (Правительством РФ, Правительственной комиссией по предупреждению и ликвидации ЧС), на региональном уровне (высшими органами исполнительной власти субъектов РФ) и муниципальном уровне (главой муниципального образования).

При введении режима ЧС могут вводиться определенные ограничительные меры:

- ограничение доступа людей и транспортных средств на территорию, на которой существует угроза возникновения ЧС;
- приостановление деятельности организаций, если существует угроза безопасности жизнедеятельности их работников и иных граждан;
- осуществление иных мер, не ограничивающих прав и свобод человека и гражданина, создание необходимых условий для предупреждения и ликвидации чрезвычайной ситуации и минимизации ее негативного воздействия.

02 апреля 2020 года Правительством РФ было принято постановление №417 "Об утверждении Правил поведения, обязательных для исполнения гражданами и организациями, при введении режима повышенной готовности или чрезвычайной ситуации".

Согласно указанному постановлению, граждане и организации обязаны выполнять решения Правительства РФ, Правительственной комиссии по предупреждению и ликвидации ЧС и обеспечению пожарной безопасности, а также должностных лиц, указанных в п. 8 и 9 ст. 4.1 Закона о защите населения, направленные на принятие дополнительных мер по защите населения и территории от ЧС.

В частности, услышав сигнал оповещения и (или) экстренного сообщения, граждане должны немедленно прослушать информацию об алгоритме действий по радио или телевидению либо посредством подвижной радиотелефонной связи (а организации – незамедлительно оповестить сотрудников и иных лиц, находящихся на территории организации), либо обратившись в единую дежурно-диспетчерскую службу муниципального образования или по единому номеру вызова экстренных оперативных служб.

При введении режима повышенной опасности или ЧС граждане обязуются соблюдать общественный порядок, требования законодательства о защите населения и территорий от ЧС

и о санитарно-эпидемиологическом благополучии, а также выполнять законные требования (указания) руководителя ликвидации ЧС, представителей экстренных служб и иных уполномоченных должностных лиц.

При получении инструкции (указаний) от уполномоченных должностных лиц, в том числе через СМИ и операторов связи, граждане обязаны эвакуироваться из зоны ЧС и (или) использовать средства коллективной и индивидуальной защиты и иное предоставленное органами власти и местного самоуправления имущество, предназначенное для защиты от ЧС. Обнаружив пострадавшего, необходимо вызвать уполномоченных должностных лиц, и до их прибытия при отсутствии угрозы жизни и здоровью оказывать пострадавшему первую помощь. Кроме того, необходимо иметь при себе и предъявлять по требованию уполномоченных лиц документ, удостоверяющий личность, и – при наличии такового – документ, предоставляющий право не соблюдать требования, установленные Правилами.

При возникновении ЧС или ее угрозе гражданам запрещается создавать условия, препятствующие и затрудняющие действия уполномоченных должностных лиц и работников общественного транспорта, заходить за ограждения, обозначающие зону ЧС или иную опасную зону, осуществлять действия, угрожающие безопасности, жизни и здоровью, в том числе иных лиц, а также распространять заведомо недостоверную информацию об угрозе возникновения или возникновении ЧС.

Организации, в зависимости от обстановки, обязаны обеспечить эвакуацию работников или иных граждан, находящихся на их территории, и содействовать в этом госорганам и органам местного самоуправления. Также они должны предоставить работникам и иным гражданам, находящимся на территории организации, средства защиты и принять прочие необходимые меры.

Кроме того, в обязанности организаций включены мероприятия по повышению устойчивого функционирования организации и обеспечению жизнедеятельности работников, организация и проведение аварийно-спасательных и иных неотложных работ на подведомственных объектах производственного и социального назначения и прилегающих к ним территориях в соответствии с планами действий по предупреждению и ликвидации ЧС. При наличии угрозы безопасности жизнедеятельности работников и иных граждан, находящихся на территории, организации обязаны приостановить деятельность.

В заключительном пункте Правил указана обязанность организаций, своевременно предоставлять в органы управления единой госсистемы предупреждения и ликвидации ЧС информацию в области защиты населения и территорий от ЧС природного и техногенного характера.

Кроме того, на настоящий момент, в связи с распространением коронавируса (COVID-19), практически во всех субъектах РФ объявлен режим повышенной готовности и органами государственной власти субъектов РФ приняты соответствующие правила поведения граждан и организаций в период режима повышенной готовности. (например, в Москве - указ Мэра Москвы [от 5 марта 2020 г. № 12-УМ](#) "О введении режима повышенной готовности").

С принятием изменений в закон о ЧС от 01 апреля 2020 года возникла правовая коллизия между нормами закона о ЧС, с одной стороны не позволяющих ограничивать права и свободы граждан при принятии мер по защите населения и территорий от чрезвычайных ситуаций (п.д ч.10 ст.4.1 закона о ЧС), а с другой стороны позволяющая Правительству РФ и органам государственной власти субъектов РФ устанавливать правила поведения в период режима повышенной готовности или режима ЧС (ст.10 и 11 закона о ЧС), в том числе ограничивающие

конституционное право граждан на свободу передвижения. При этом, законодателем не устанавливаются пределы правового регулирования поведения граждан и организаций в период режима повышенной готовности или режима ЧС, а также допустимых ограничений их прав при режиме повышенной готовности и режиме ЧС, что явно влечет за собой возможность злоупотребления со стороны органов государственной власти и нарушениями ими основополагающих прав и свобод установленных Конституцией РФ.

Проведя анализ международной деятельности МЧС России установлено следующее.

Основными направлениями международной деятельности МЧС России являются развитие и осуществление сотрудничества с чрезвычайными ведомствами иностранных государств и профильными международными организациями, оказание помощи иностранным государствам в ликвидации чрезвычайных ситуаций, участие в международных гуманитарных проектах, программах и операциях, создание и укрепление имиджа МЧС России в мировом сообществе, обучение иностранных специалистов и подготовка подразделений российского национального корпуса чрезвычайного гуманитарного реагирования для участия в соответствующих операциях за рубежом.

В рамках международного сотрудничества действуют более 50 международных соглашений о взаимодействии и оказании помощи с зарубежными странами. Установлены партнерские связи с учреждениями ООН: Управление по координации гуманитарных вопросов ООН (УКГВ), Управление по делам беженцев ООН (УВКБ), Всемирная продовольственная программа ООН (ВПП), Всемирная организация здравоохранения ООН (ВОЗ), с профильными международными организациями, такими как Международная организация гражданской обороны (МОГО), Международная ассоциация пожарных и спасательных служб (КТИФ), Международный комитет Красного Креста (МККК), Международная федерация обществ Красного Креста и Красного Полумесяца (МФОКК и КП) и др.

Активно осуществляется сотрудничество в рамках региональных международных организаций: Содружество независимых государств (СНГ), Организация Договора о коллективной безопасности (ОДКБ), Совет Европы и Европейская комиссия, Ассоциация Бразилии, России, Индии, Китая и Южной Африки (БРИКС), Арктический совет, Совет Государств Балтийского моря (СГБМ), Совет Баренцева/Евроарктического региона (СБЕР), Организация черноморского экономического сотрудничества (ОЧЭС), Шанхайская организация сотрудничества (ШОС), Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН), Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество.

Сотрудники МЧС России в числе первых направляются в зарубежные страны для проведения сложнейших поисково-спасательных операций. МЧС России активно продолжает внедрение методологии Международной консультативной группы по вопросам поиска и спасения (далее — ИНСАРАГ) и Системы оценки и координации деятельности в чрезвычайных ситуациях ООН (ЮНДАК).

С 1993 года, когда началось взаимодействие МЧС России в области чрезвычайного гуманитарного реагирования, по настоящее время министерством на двусторонней основе проведено за рубежом более 450 операций чрезвычайной направленности. Из них: 284 операции по доставке гуманитарных грузов более чем в восемьдесят стран мира; 21 операция по проведению аварийно-спасательных и поисковых работ, работ по разминированию территорий от взрывоопасных предметов; 9 операций по оказанию медицинской помощи пострадавшему населению с развертыванием аэромобильного госпиталя МЧС России; 17 операций по эвакуации российских граждан при угрозе их жизни; 13 операций по тушению природных пожаров; более 100 операций по санитарно-авиационной эвакуации

тяжелобольных российских граждан из зарубежных государств. В целом география российской гуманитарной помощи охватывает около 140 государств, пострадавших от чрезвычайных ситуаций природного характера и военных конфликтов.

По линии МЧС России оказывается гуманитарная помощь ряду зарубежных государств при реализации проектов и операций в рамках Концепции государственной политики Российской Федерации в сфере содействия международному развитию, утвержденной Указом Президента Российской Федерации от 20 апреля 2014 г. № 259. Таким образом, через взносы Российской Федерации в фонды международных организаций проведено более 200 операций, в ходе которых оказана помощь более 50 странам.

Кризис COVID-19 препятствовал некоторым усилиям Кремля, но не изменил его целей, одной из которых является расширение возможностей России по проецированию силы на международном уровне. Военное присутствие и возможности базирования России расширяются, но остаются ограниченными. Таким образом, Путин использует коалиции и партнерства для расширения пространства безопасности России - как ISW анализирует в своем предстоящем крупном докладе о геополитическом мышлении Путина.

С 2014 года Кремль подписал более 90 соглашений с 73 различными странами и международными организациями - от базовых меморандумов о взаимопонимании (мов) до всеобъемлющих стратегических партнерств. Кремль классифицирует многие из этих соглашений либо как "военное сотрудничество", ориентированное на совместные учебные и образовательные обмены, либо как "военно-техническое сотрудничество", ориентированное на расширение продаж вооружений и техническое обслуживание техники.

Большинство кремлевских соглашений имеют ограниченное содержание и служат необязательными призывами к расширению сотрудничества. Даже базовые соглашения предоставляют Кремлю возможность участвовать в переговорах по вопросам безопасности, развивать глобальные человеческие сети и разрабатывать потенциальные возможности для будущих продаж оружия или размещения российского персонала.

Кроме того, Кремль подписал многочисленные тематические соглашения с отдельными странами. В этих соглашениях о безопасности основное внимание уделяется сотрудничеству в области борьбы с терроризмом, наркотиками и антипиратскими операциями, прежде всего как шаг к расширению российского присутствия и способу вовлечения других стран в геополитическую повестку дня Кремля.

Эти соглашения также включают в себя совместную защиту интеллектуальной собственности (ИС), права посещения портов, которые увеличивают возможности российского Военно-морского флота по проецированию мощи, соглашения о военной деэскалации и сотрудничество между службами внутренней безопасности и гражданскими органами национальной безопасности. Наконец, Кремль подписал несколько стратегических партнерств высокого уровня, прежде всего с государствами бывшего Советского Союза.

В итоге проведенного анализа, правового регулирования обеспечения безопасности приходим к следующим выводам:

1. Действующее законодательство влияет на формы, методы и средства деятельности органов, осуществляющих обеспечение безопасности. Поэтому существует необходимость в постоянном анализе действующих норм и на их основе изменять, корректировать, обновлять существующие методы, средства, формы деятельности данных органов. Цели и задачи, стоящие перед системой органов обеспечения

национальной безопасности также не постоянны, испытывая влияние действующей нормативной базы, политики.

2. В совершенствовании также нуждается их правовое положение, а именно конкретизация полномочий, их расширение в связи с появлением новых угроз и их изощрённости. Необходимо постоянное внедрение новейшей техники для деятельности по охране обеспечения правопорядка и своевременное выявление правонарушений, преступлений их пресечение.

Таким образом, расширяется содержание деятельности по обеспечению безопасности, дополняются принципы, по которым осуществляется обеспечение безопасности. Государственная политика в области обеспечения безопасности также находится под влиянием изменений как внутренних, так и внешних.

3. Необходима постоянная координация деятельности в сфере международных отношений, необходимо проводить разграничения полномочий органов власти. К настоящему моменту в нашей стране существует определённая правовая основа обеспечения национальной безопасности. Однако все ещё остаются не разрешённые теоретические и практические вопросы в сфере обеспечения национальной безопасности Российской Федерации. Совершенствование законодательства – процесс непрекращающийся, а также необходимый для улучшения жизни общества в целом.
4. Актуальными являются вопросы совершенствования в условиях меняющегося законодательства существующей системы обеспечения национальной безопасности. Происходящие изменения в первую очередь направлены на оптимизацию структуры органов обеспечения безопасности, совершенствование действующей политики безопасности, устранение пробелов в имеющемся законодательстве Российской Федерации. Однако все происходящие изменения должны быть направлены на улучшение существующего положения и ни в коем случае не ухудшать существующую жизнь граждан, а также их безопасность.
5. В перечень задач, осуществляемых «единой системой защиты» в мирное время, по нашему мнению, необходимо включить дополнительные задачи, направленные на подготовку мероприятий в переходный период функционирования системы и период функционирования системы военного времени. Формулирование данных задач, ранее не определённых в федеральном законе о защите населения и территорий от ЧС природного и техногенного характера, позволит осуществить подготовку выполнения мероприятий «единой системой защиты» в период военного времени, т.е. – ведение гражданской обороны.

В Законе «О единой системе защиты» предлагается сформулировать вопросы деятельности системы в различных периодах функционирования системы. Для каждого периода функционирования системы необходимо определить организационно-правовые нормы «единой системы защиты», цель деятельности «единой системы защиты», основные определения, соответствующие периоду функционирования системы, задачи, решаемые «единой системой защиты» в период функционирования системы, функции, реализуемые «единой системой защиты», принципы, полномочия, вопросы взаимодействия, обеспечения и управления «единой системой защиты» в соответствующем периоде функционирования системы.

Переходный период функционирования системы, необходим для осуществления подготовительных мероприятий, необходимых для эффективной деятельности системы в военный период потребует детальной проработки, в том числе в закрытых источниках, по таким основным вопросам, как перевод системы управления на управление в военный период, создание группировки сил системы, выполнение ресурсно-договорных мероприятий в области

ГО, выполнение мероприятий по перемещению (эвакуации) населения, производств, ресурсов, культурных ценностей в безопасные районы, вопросы обеспечения проживания населения, повышения устойчивости функционирования производств, организации межведомственного взаимодействия, организации устойчивой связи (в том числе защищенной) и другие вопросы.

Осуществление данных мероприятий, по моему мнению, позволят усовершенствовать и значительно сократить нормативные правовые акты и документы в области защиты населения и территорий, материальных и культурных ценностей в мирное и военное время, тем самым обеспечить устойчивое социально-экономическое развития Российской Федерации, а также приемлемого уровня безопасности жизнедеятельности населения в чрезвычайных ситуациях.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК.

1. Нормативные правовые акты
2. Федеральный конституционный закон от 30 мая 2001 г. № 3-ФКЗ (ред. от 7 марта 2005 г.) "О чрезвычайном положении", // Парламентская газета от 1 июня 2001 г.-№99.
3. Федеральный конституционный закон от 30 января 2002 г. № 1-ФКЗ (ред. от 28 декабря 2010 г.) "О военном положении", // Парламентская газета от 2 февраля 2002 г. № 24.
4. Федеральный закон от 28 декабря 2010 г. № 390-ФЗ "О безопасности", // "Российская газета" от 29 декабря 2010 г. № 295.
5. Федеральным законом от 21.12.1994 года №68-ФЗ «О защите населения и территорий от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера»
6. Федеральный закон от 21 декабря 1994 г. № 69-ФЗ (ред. от 29 декабря 2010 г.) "О пожарной безопасности", //Российская газета от 5 января 1995 г. -№3.
7. Федеральный закон от 27 мая 1996 г. N 57-ФЗ (ред. от 28 декабря 2010 г.) "О государственной охране", //Собрание законодательства РФ от 27 мая 1996 г.-N22.
8. Федеральный закон от 12 февраля 1998г. № 28-ФЗ (ред. от 23 декабря 2010 г.) "О гражданской обороне" // Собрание законодательства Российской Федерации от 16 февраля 1998г. № 7.
9. Федеральный закон от 26 февраля 1997г. № 31-ФЗ (ред. от 9 марта 2010 г.) "О мобилизационной подготовке и мобилизации в Российской Федерации" // Собрание

Государственное управление

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПОЛИТИКА РОССИЙСКИХ ГОРОДОВ

INVESTMENT POLICY OF RUSSIAN CITIES

Авторы: Спирина Валерия Александровна

Аннотация: В сфере инвестиционной деятельности муниципальных образований в последние годы произошли изменения, связанные с созданием принципиально новой модели социально-экономического развития на муниципальном уровне. Однако практическая реализация мер, принятых властями для разработки стратегии инвестиционного развития, также порождает ряд нормативных, технических и финансовых проблем. Разработка инвестиционной стратегии требует серьезных усилий, как с точки зрения наличия необходимого квалифицированного персонала и финансовых ресурсов.

Ключевые слова: инвестиционная политика, стратегическое планирование, местное самоуправление.

Annotation: In the sphere of investment activity of municipalities in recent years, there have been changes associated with the creation of a fundamentally new model of socio-economic development at the municipal level. However, the practical implementation of the measures taken by the authorities to develop an investment development strategy also raises a number of regulatory, technical and financial problems. The development of an investment strategy requires serious efforts, both in terms of the availability of the necessary qualified personnel and financial resources.

Keywords: investment policy, strategic planning, local government.

Введение: социально-экономическое развитие российских городов невозможно без продуманной инвестиционной стратегии на муниципальном уровне. Однако долгое время этот принцип был чисто декларативным, и муниципалитеты оставались, возможно, самым слабым звеном в инвестиционной цепочке российской экономики.

Модель участия местных властей в инвестиционной деятельности изначально разрабатывалась в рамках патерналистской государственной политики, направленной на компенсацию различий в условиях социально-экономического развития отдельных регионов и муниципальных образований. Для уменьшения различий в экономическом потенциале разных территорий государство широко использовало механизм межбюджетных трансфертов. В этих условиях говорить об инвестиционной политике как о самостоятельном явлении очень проблематично.

На практике инвестиционная активность российских городов полностью зависела от решений региональных и федеральных властей, которые по своему усмотрению считают целесообразным профинансировать тот или иной инвестиционный проект. Отсюда низкая заинтересованность муниципальных образований в реализации таких проектов, поскольку они, как правило, не участвовали ни в привлечении инвестиций, ни в получении от них доходов.

Заявленные инвестиционные приоритеты не всегда учитывали интересы отдельных муниципальных образований, что отрицательно сказывалось на их социально-экономическом потенциале.

Это особенно актуально на тех муниципальных уровнях, где нет местных компаний, которые развиваются за счет собственных ресурсов и служат источником формирования муниципального бюджета. В первую очередь речь идет о небольших территориях, таких как сельские поселки или небольшие поселки, которые находятся на большом расстоянии друг от друга, а также о городах и районных центрах. Их особенность - ограниченный экономический потенциал, бюджетный дефицит и небольшая численность населения. Такая ситуация характерна для муниципальных образований многих регионов России.

Сложно представить, какая мотивация может быть у инвесторов, вкладывающих средства в развитие этих направлений. Исключением может быть наличие полезных ископаемых, которые могут заинтересовать потенциальных инвесторов. Во всех остальных случаях в качестве вложений муниципалитетов выступают только средства региональных бюджетов, которых в лучшем случае достаточно для решения насущных текущих проблем. Здесь вряд ли можно рассчитывать на эффективность муниципальной инвестиционной политики.

Сегодня в инвестиционном законодательстве местных органов власти под инвестиционной политикой понимается система форм и методов, которые местные органы власти используют для поощрения инвестиций на своей территории. При этом в ряде случаев концепция муниципальной инвестиционной политики не содержит такого важного элемента, как создание благоприятного инвестиционного климата в муниципальном образовании. Эта тема сегодня наиболее актуальна как для федеральных, так и для региональных структур и органов местного самоуправления.

Сохраняющиеся земельные связи также являются сдерживающим фактором в привлечении инвестиций в муниципальные образования, а именно незавершенность процесса разграничения собственности и прав распоряжения земельными участками, расположенными на территории отдельных муниципальных поселений. Например, несмотря на наличие правил землепользования и генеральных планов развития территорий, городские и сельские поселения не могут фактически распоряжаться землей, поскольку эти вопросы относятся к ведению районов.

Однако текущая экономическая ситуация в России требует от органов местного самоуправления большей активности как объекта инвестиционной политики. При этом понятие «тема инвестиционной политики» можно трактовать в самом широком и узком смысле слова.

В первом случае речь идет о создании благоприятных условий для инвестиционной деятельности на муниципальном уровне. В этом случае участие органов местного самоуправления в инвестиционном процессе требует использования целого комплекса инструментов, способствующих формированию положительного инвестиционного имиджа для всей территории, например: создание стимулов для уплаты местных налогов; предоставление муниципальных гарантий инвестиционным проектам за счет бюджетных средств; предоставление льготных условий использования объектов коммунальной инфраструктуры для инвестиционных объектов; подготовка промышленных зон, помощь с отводом земли и подключением коммунальных предприятий, выдача лицензий, защита интересов инвесторов.

Потенциальный инвестор оценивает качество инвестиционной среды, созданной в сообществе, исходя из затрат на доведение инвестиционного проекта «нулевого цикла» до завершения. Решающую роль в этом играют институты, поддерживающие инвестиционный проект [3, с. 31].

Во втором случае под деятельностью муниципального образования как объекта инвестиционной политики следует понимать прямое участие местных властей в инвестиционной деятельности. Действующее законодательство определяет следующие методы, которые может использовать муниципальный орган как прямой инвестор:

- Разработка, согласование и финансирование муниципальных инвестиционных проектов;
- Предоставление средств из местных бюджетов на финансирование инвестиционных проектов в порядке, установленном законодательством Российской Федерации для размещения заказов на поставку товаров, выполнение работ и оказание услуг для государственных и муниципальных нужд. Размещение данных средств производится на возвратной основе и в срочном порядке с уплатой процентов за их использование в размере, установленном законодательными положениями о местных бюджетах, или при условии, что соответствующая часть акций находится в муниципальной собственности зарегистрированного акционерного общества, которое по истечении определенного периода времени продается на рынке ценных бумаг под направлением выручки от продажи в доход местных домохозяйств;
- Экспертиза инвестиционных проектов;
- Выдача муниципальных займов;
- Участие в инвестиционном процессе временно приостановленных и законсервированных объектов строительства и объектов коммунальной собственности.

В соответствии с Федеральным законом от 6 октября 2003 г. № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления» экономической основой муниципальных образований является муниципальная собственность, средства местного бюджета и муниципальные облигации. Эти элементы следует рассматривать как своего рода гарантию реализации прав органов местного самоуправления как объекта инвестиционной деятельности, поскольку вопросы инвестиционной деятельности органов местного самоуправления особо не учитывались.

Следует отметить, что практика принятия органами местного самоуправления нормативных документов, определяющих основы инвестиционной деятельности на территории своего сообщества, в настоящее время не является исключением. Многие муниципальные образования, особенно города и муниципальные районы, уже имеют нормативные документы (в основном, положения об инвестиционной политике органов местного самоуправления), определяющие цели и принципы инвестиционной деятельности, а также формы и механизмы их стимулирования. полномочия органов местного самоуправления в области инвестиций, инвестиционных потребностей и приоритетов и т. д. [3, с. 156]

В то же время для многих муниципальных образований России формирование продуманной инвестиционной политики является достаточно сложной задачей из-за отсутствия методической поддержки, квалифицированных специалистов и достаточного опыта работы с инвесторами. Кроме того, необходимость координации различных заинтересованных сторон делает задачу разработки независимой инвестиционной политики в сообществах одной из самых сложных задач для местных органов власти, что подразумевает необходимость разработки комплексного подхода к разработке инвестиционной политики в сообществах.

Местные органы власти имеют возможность связать процесс привлечения инвестиций с интересами территориального развития и разработать инвестиционную стратегию как

неотъемлемую часть местного стратегического планирования. Правовую форму это положение приобрело с вступлением в силу 11 июля 2014 года Федерального закона № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации». Наконец, в России существуют единые требования к системе стратегического планирования социально-экономического развития на федеральном, региональном и муниципальном уровнях. Закон предусматривает, что документы стратегического планирования, разрабатываемые на муниципальном уровне, включают:

- 1) стратегия социально-экономического развития муниципального образования;
- 2) план действий по реализации стратегии социально-экономического развития общины;
- 3) прогноз социально-экономического развития муниципального образования на среднесрочную или долгосрочную перспективу;
- 4) долгосрочный прогноз бюджета муниципального образования;
- 5) муниципальная программа.

Принципиальная важность ожидаемых изменений в области формирования инвестиционных стратегий в связи с принятием Федерального закона № 172 «О стратегическом планировании в Российской Федерации», на мой взгляд, изначально создаст полноценную правовую базу для организация инвестиционной деятельности на муниципальном уровне в России; во-вторых, определить структурные элементы социально-экономической стратегии, включая инвестиции и развитие общества; в-третьих, обеспечить эффективное включение нижнего уровня территориального управления в систему стратегического планирования.

Другими словами, новые реалии следует рассматривать как серьезный шаг к превращению муниципальных образований в относительно независимых игроков на инвестиционном пространстве России. Однако практическая реализация мер по разработке стратегии инвестиционного развития местными властями также приводит к ряду проблем нормативного, технического и финансового характера. Разработка местной стратегии с учетом всех документов, указанных в Законе требует серьезных усилий, как с точки зрения наличия необходимых квалифицированных кадровых, так и финансовых ресурсов.

Дело в том, что органы местного самоуправления должны сами разработать нормативный пакет, определяющий порядок подготовки и реализации соответствующих документов стратегического планирования (план, прогноз социально-экономического развития на долгосрочную и среднесрочную перспективу, прогноз бюджета муниципального образования, реестр документов стратегического планирования и государственных программ, необходимых для их реализации на территории муниципального образования, а также организовать совместную работу органов местного самоуправления с экспертами и специалистами в области стратегического планирования) [4, с. 98].

Однако не секрет, что, во-первых, не все муниципалитеты укомплектованы соответствующим персоналом и, во-вторых, компетентность муниципальных служащих в отношении подготовки необходимых документов невысока. Чтобы решить эту проблему, можно привлечь к сотрудничеству консалтинговые фирмы. Однако такие компании обычно есть в городах, и их услуги дороги. В результате у местных властей должны быть адекватные финансовые возможности, которых нет у значительной части местных властей, для разработки пакета стратегических документов.

Таким образом, разработка инвестиционной стратегии как неотъемлемой части

стратегического развития муниципалитета включает разработку долгосрочного плана, который поможет компании получить четкие перспективы развития территории муниципалитета и практические меры по его реализации. Принятый закон позволяет муниципалитетам разработать общую стратегию социально-экономического развития от решения насущных повседневных задач, возникающих в результате нарушения существующей финансовой базы и социально-экономических обязательств, до формирования системы стратегических документов, поддерживающих создание стабильной местной экономики на серьезной инвестиционной основе.

Заключение: стратегический подход к инвестированию формирует принципиально иную модель социально-экономического развития на местном уровне, позволяющую уйти от краткосрочного горизонта инвестиционного планирования и роли «адаптера» инвестиционных проектов, выходящих за пределы практика местных властей в манере пожарного реагирования на «срочные вызовы».

Ввиду того, что «жесткие» факторы обуславливают серьезные различия в социально-экономическом развитии территорий, необходимо при разработке инвестиционной политики использовать формы привлечения инвестиций, соответствующие конкретным условиям жизни муниципального образования.

Другими словами, для обеспечения инвестиционной привлекательности муниципальных образований, особенно муниципалитетов с неблагоприятными социально-экономическими условиями, следует выбирать дифференцированный подход, отражающий характеристики этих муниципальных образований.

Это означает, что реальное привлечение инвестиций возможно в районе муниципальных образований, которые обладают необходимым производственным и трудовым потенциалом и могут соответствующим образом их контролировать. Поэтому в небольших удаленных районах, где нет промышленных предприятий и где преобладает сельское население, инвестиционная стратегия может быть разработана в основном при активном участии вышестоящих властей.

Поэтому в рамках общей стратегии их социально-экономического развития при формировании инвестиционной политики муниципальных образований делается акцент на превращение органов местного самоуправления в самостоятельные субъекты инвестиционной деятельности.

Однако на мой взгляд, такой подход следует реализовывать только в крупных и средних городах, а также в областных центрах, где есть экономические центры, способные разработать полный пакет необходимых документов. В то же время это не мешает говорить об общих принципах инвестиционной политики, об универсальных требованиях к органам местного самоуправления по созданию инвестиционного климата и единых критериях оценки эффективности этой работы в масштабах страны.

При оптимистическом сценарии развития инвестиционная стратегия создаст стабильные источники финансирования в финансовой системе муниципалитета и долю в инвестиционной работе местных властей не в административных ресурсах, а в экономических стимулах (рост предпринимательского дохода, платежеспособный спрос населения), социальные и инфраструктурные проблемы территориального развития для стабилизации налоговой базы местных домохозяйств и снижения их зависимости от вышестоящих властей.

Список использованной литературы

1. Об инвестиционной деятельности в РФ, осуществляемой в форме капитальных вложений: Федеральный закон Российской Федерации от 25.02.1999 № 39-ФЗ (ред. от 28.12.2013): принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Феде- рации 15.07.1998: одобр. Советом Федерации Федер. Собр. Рос. Федера- ции 17.07.1998
2. О стратегическом планировании в Российской Федерации: Федеральный закон Российской Федерации от 28.06.2014 № 172-ФЗ: принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации 20.06.2014: одобр. Советом Федерации Федер. Собр. Рос. Федерации 25.06.2014 //
3. Аброськина Ю.Н. Инвестиционная стратегия муниципального образования // Современная наука: актуальные проблемы теории и практики. Серия «Экономика и право». 2014. № 7-8.
4. Домнина И.Н., Маевская Л.И. Инвестиционная политика российских муниципалитетов // Десять лет муниципальной реформы в России: итоги и перспективы. М.: ИЭ РАН, 2014. 257 с.

РАЗВИТИЕ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В СФЕРЕ ЖИЛИЩНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА НА ПРИМЕРЕ ГОРОДСКОГО ОКРУГА БАЛАШИХА МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ

DEVELOPMENT OF PUBLIC-PRIVATE PARTNERSHIP IN THE SPHERE OF HOUSING CONSTRUCTION ON THE EXAMPLE OF THE CITY DISTRICT OF BALASHIKHA, MOSCOW REGION

Авторы: Шинкарев Дмитрий Николаевич

Аннотация: актуальность темы проистекает из важности государственно-частного партнерства в жилищной сфере, так как доступность жилья для граждан страны основывается на правильном выборе типа ГЧП, площадок и функционирования. Своевременное решение насущных проблем в данной площади, а также удовлетворенность граждан качеством и стоимостью строительства жилых массивов. Государственно-частное партнерство – это процесс привлечения частного бизнеса государственными и муниципальными органами для взаимодействия с объектами общественной инфраструктуры. Наиболее популярным государственно-частное партнерство начало становиться в последние десятилетия. И этому есть два объяснения: сложность выполнения государством социально-экономических задач, а также интерес бизнеса к новым объектам инвестирования.

Ключевые слова: жилищное строительство, государственно-частное партнерство, финансовый лизинг, Балашиха, эскроу-счета.

Annotation: *the relevance of the topic stems from the importance of public-private partnerships in the housing sector, since the affordability of housing for citizens of the country is based on the correct choice of the type of PPP, sites and functioning. Timely solution of pressing problems in this area, as well as satisfaction of citizens with the quality and cost of construction of residential areas. Public-private partnership is the process of attracting private business by state and municipal authorities to interact with public infrastructure facilities. The most popular public-private partnership began to become in recent decades. And there are two explanations for this: the complexity of the state's social and economic tasks, as well as the interest of business in new investment objects.*

Keywords: *housing construction, public-private partnership, financial leasing, Balashikha, escrow accounts.*

На сегодняшний момент среди специалистов нет единого мнения о том, какие формы взаимоотношений между государством и бизнесом можно относить к государственно-частному партнерству, вышепредставленное определение включает широкий перечень таких взаимоотношений, относящихся к экономике, науке, политике и культуре.

Представим основные фундаментальные признаки государственно-частного партнерства [2]:

- субъекты – бизнес и государство;

- юридическое оформление взаимоотношений;
- равноправный характер взаимоотношений;
- социальнозначимая направленность взаимоотношений;
- консолидация ресурсов и вкладов субъектов государственно-частного партнерства в процессе взаимодействия;
- пропорциональное распределение финансовых рисков и затрат между всеми субъектами взаимоотношений.

Необходимые условия для реализации эффективного государственно-частного партнерства заключаются в наличии:

- политической воли;
- специальной законодательной базы;
- долгосрочных проектов, требующих капитальных вложений со стороны обоих субъектов взаимоотношений;
- аналогичных проектов по размеру и уровню затрат;
- обеспечения проектов, имеющих социальную значимость.

Далее представим основные формы взаимоотношений между бизнесом и государством в рамках государственно-частного партнерства:

- любые взаимовыгодные отношения государства и частного сектора;
- заключение государственных контрактов;
- арендные отношения;
- финансовый лизинг;
- создание совместных предприятий с участием государства;
- заключение соглашений о разделе продукции;
- концессионные соглашения.

Ключевая область использования государственно-частного партнерства в мировом сообществе – это строительство автомагистральных дорог, на втором месте – проекты в сфере жилищно-коммунального хозяйства.

Источниками финансирования строительства жилья в Балашихе Московской области являются [5]:

1. Собственные средства застройщиков.

По данным Банка России, общее количество объектов коммерческой и нежилой недвижимости в Балашихе Московской области за девять месяцев 2019 года (за аналогичный период) увеличилось на 11,8%. В 2018 году - на 8,1%). Выручка увеличилась на 1,7% (за аналогичный период 2018 г. - на 4,7%), при этом сохраняется удовлетворительный уровень уверенности (23,6% на конец сентября 2019 г., при этом в 2018 г. - 24, что и 1%). За 2015-2016 годы прожиточный минимум не превышал 16%.

2. Собственные средства физических лиц.

По данным Росстата, потенциальные источники дохода от покупки (строительства) домов жителями обычно включают: продажу недвижимости, выплаты по ипотеке, жилищные субсидии, другие источники (включая ваши деньги) и ипотечки. В целом доля его вложений в здание финтех для приобретения жилья в 2018 году, по оценке Росстата, сократилась вдвое.

3. Заемные средства строительных компаний.

В 2019 году выросла стоимость кредитов для жилищного и нежилого бизнеса. Если в начале 1 года подать заявку. Средняя сумма этих компаний составила 2,8 рубля. долгов, то в начале IV срока этот показатель вырос до 3,5 руб. Практически каждая третья сделка имела очень большую задолженность (от 5 рублей и занимала более одного рубля денег). В этих случаях интеграция совместного кредитного рынка остается важным фактором, определяющим развитие отрасли.

4. Заемные средства физических лиц.

В 2019 году тенденция роста потребительского кредитования, наблюдавшаяся в предыдущие годы, изменилась. По итогам 2019 года годовой темп прироста кредитного портфеля населения достиг 18,5% при снижении на 5,2 процента по сравнению с размером дома, достигнутого в начале мая. В 4 квартале 2019 года наибольший вклад в снижение розничного долга внесла составляющая потребительского кредита, что было связано с появлением повышения процентных ставок по займам под более высокий кредит. В результате доля ипотеки по ипотечной задолженности московских банковских банков снова начала расти [4].

Отношения с использованием счёта поручителя можно описать следующим образом: должно быть третье лицо - поручитель (банк), у которого будут деньги, и он будет исключен. Ни покупатель, ни продавец не смогут использовать их до срока, указанного в контракте. Кредитор сможет получить свои деньги только тогда, когда условия, изложенные в соглашении, будут ему удобны. Поскольку здесь речь идет о трехсторонних отношениях, договор заключается в трех экземплярах. И покупатель, и продавец имеют право проверить деньги на гарантийном счете, запросив информацию у банка, в котором он открыт. В договоре можно указать обязательство банка тщательно контролировать возникновение причин, по которым деньги могут быть переданы покупателю. Затем банк имеет право внимательно изучить документы, представленные сторонами, до принятия решения. Физические и юридические лица могут выступать сторонами договора о гарантийном счете. Используется следующая терминология: депонент - владелец счета, на основании договора сделки - должник (покупатель). escrow agent - банк, в котором открыт счет, бенефициар - кредитор (продавец)..

Различия между аккредитивом и гарантийным счетом: гарантийный счет открывается по трехстороннему соглашению, в случае аккредитива заключается двустороннее соглашение. Деньги по аккредитиву переводятся из банка на основании документов, представленных согласно списку, гарантийный счет разблокируется при наступлении обстоятельств, которые будут указаны как основание для выполнения банком своих обязательств. Управление и использование счета условного депонирования стало более гибким и удобным [4].

Помимо торговли движимым, недвижимым имуществом, удобно использовать залоговые банковские счета для выполнения следующих функций: проектное финансирование при передаче прав интеллектуальной собственности; купле-продаже ценных бумаг и других активов; когда вовлечены организации; во многих других подобных ситуациях. Закон 214-ФЗ

«Об участии в долевом строительстве» от июля 2019 года обязательно предусматривает процесс кредитования застройщиков, использующих гарантийные счета. Они награждаются деньгами акционеров, которые кредитный банк отправит проектировщику только после передачи их акционерам в общем строительном проекте [1].

Гарантийный счет может открыть юридическое или физическое лицо, индивидуальный предприниматель. Для этого необходимо составить трехсторонний договор и подписать его со всеми участниками: это части финансовой сделки по предмету договора - продавец и покупатель, а также управляющий - банк. В соглашении об эскроу-счете должны быть указаны условия работы и обязательства всех трех сторон. Введите соответствующую учетную запись. Поместите сумму на счет по договору купли-продажи, которая будет использоваться в качестве расчета для финансовой операции.

Прежде чем обращаться в банковское учреждение для открытия такого счета, необходимо знать некоторые нюансы. В договор могут быть внесены изменения в зависимости от обстоятельств. Гражданский кодекс определяет случаи, в которых стороны сделки могут вносить изменения по соглашению, по решению суда или путем значительных корректировок условий сделки. Время закрытия счета обычно указывается в договоре поручительства.

5. Государственно-частное партнерство.

Таким образом, в 2021 году в рамках региональной программы капитального ремонта планируется построить 30,3 тыс. единиц площадью 81,7 млн кв. метров, где живут 4,6 миллиона человек.

Основные проблемы и риски реализации в своем большинстве лежат в нормативно-правовой сфере регулирования механизма применения государственно-частного партнерства. В Российской Федерации также существует ряд проблем при реализации механизма ГЧП.

В связи с пандемией коронавируса многие страны ввели режим самоизоляции и социального дистанцирования граждан. Эти ограничения привели к падению потребительского спроса до рекордно низких отметок и негативно сказались на доходности инфраструктурных проектов, прежде всего, в транспортной и социальной сфере [3].

Инвесторы не спешат вкладывать средства в новые проекты, ожидая стабилизации экономической конъюнктуры. Повышается чувствительность проектов к валютным, инфляционным и другим макроэкономическим шокам. Увеличиваются риски исполнения особых обстоятельств в рамках соглашений, в результате которых может возникнуть необходимость одномоментного направления бюджетной поддержки в объеме, превышающем текущие возможности.

Библиографический список:

1. Исследование «Развитие государственно-частного партнерства в России в 2018–2019 годах. Рейтинг регионов по уровню развития ГЧП» / Ассоциация «Центр развития ГЧП», Министерство экономического развития Российской Федерации. – М.: Ассоциация «Центр развития ГЧП», 2019. – 36 с. -
Режимдоступа:https://www.economy.gov.ru/material/departments/d18/gosudarstvenno_chastnoe_partnerstvo/rejting_regionov_po_urovnyu_razvitiya_gchp/, свободный
2. Кузнецов И.В. Зарубежный опыт государственно-частного партнерства (США, Европа, Канада) // Мировая экономика и международные экономические отношения. – 2016. -

№8(93). – С.196-201 - Режим доступа:

<https://docplayer.ru/34602430-Zarubezhnyy-opyt-gosudarstvenno-chastnogo-partnerstva-ssha-evropa-kanada.html>, свободный

3. Кузьмин В.А. Государственно-частное партнерство: опыт реализации механизма в Германии и возможности его использования в России // Вопросы экономики. – 2017. - №3. – С.38-59 - Режим доступа:
<https://docplayer.ru/412981-Gosudarstvenno-chastnoe-partnerstvo-opyt-realizacii-mehanizma-v-germanii-i-vozmozhnosti-ego-ispolzovaniya-v-rossii.html>, свободный
4. Никитаева А.Ю. Стратегии и механизмы взаимодействия государства и бизнеса в регионах России // Региональная экономика. – 2016. – №9. – С.28-41 - Режим доступа:
<https://cyberleninka.ru/article/n/strategii-i-mehanizmy-vzaimodeystviya-gosudarstva-i-biznesa-v-regionah-rossii>, свободный
5. Рекомендации по реализации проектов государственно-частного партнерства в субъектах Российской Федерации / Центр развития государственно-частного партнерства - Режим доступа: // <http://www.fa.ru> (дата обращения: 05.03.2021)

История

ИСТОРИЯ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ РОССИИ И ФРАНЦИИ

THE HISTORY OF RELATIONS BETWEEN RUSSIA AND FRANCE

Авторы: Наниз Аида Юрьевна

Аннотация: В последние годы в российской экономике произошло много изменений как положительных, так и отрицательных. И наше правительство, изучая экономическое становление многих зарубежных государств, видя их достижения и успехи, почему - то крайне мало уделяет внимания именно истории этого экономического становления, и в частности, трудностям и проблемам, связанным с этим. Эта тема интересна потому, что Франция как страна является одним из примеров стабилизации экономики за счет государственного влияния, что является довольно характерным для развитых стран. Франция — один из ведущих партнеров России в Европе и мире. Между странами налажено разноплановое сотрудничество в сферах политики, экономики, культуры и гуманитарных обменов. Франция традиционно относится к числу ведущих европейских стран-инвесторов, работающих на российском рынке. Как складывалась история и развивались отношения России с Францией расскажет данная статья, ведь на протяжении многих лет при разносторонней динамике политических связей, они смогли сохранить традиционно дружественные и конструктивные отношения.

Ключевые слова: франко-российские связи, дипломатия, война, политический союз.

Annotation: In recent years, the Russian economy has seen many positive and negative changes. And our government, studying the economic development of many foreign States, seeing their achievements and successes, for some reason, pays very little attention to the history of this economic formation, and in particular, the difficulties and problems associated with it. This topic is interesting because France as a country is one of the examples of stabilization of the economy at the expense of state influence, which is quite typical for developed countries. France is one of Russia's leading partners in Europe and the world. The two countries have established diverse cooperation in the spheres of politics, economy, culture and humanitarian exchanges. France is traditionally one of the leading European countries-investors working in the Russian market. This article will tell you how the history and relations between Russia and France developed, because for many years with the diverse dynamics of political relations, they were able to maintain traditionally friendly and constructive relations.

Keywords: Franco-Russian relations, diplomacy, war, political Union.

Давно сложилось мнение, что по духовной и общественной жизни Россия и Франция очень близки друг к другу. Французы и россияне с большой симпатией относятся друг к другу. Этому способствуют обширные культурные связи народов двух стран. Однако были моменты и даже периоды, когда отношения между Францией и Россией портились, не всегда и не все происходящее в одной стране адекватно воспринималось в другой. Более того, было время,

когда наши страны находились в состоянии войны. Какова история взаимоотношений двух держав?

Франко - российские дипломатические связи восходят, по крайней мере, к 1702 году, когда французский посол Жан-Казимир Балюз был в Москве. После победы России над Швецией в Великой Северной войне 1700-1721 годов, после основания Санкт-Петербурга как новой российской столицы в 1712 году и провозглашения Петром великим Российской империи в 1721 году, Россия впервые стала крупной силой в западноевропейских делах.

Географическое разделение между Францией и Россией означало, что сферы их влияния редко перекрывались. Участвуя в одной и той же войне, их войска редко сражались вместе в качестве союзников или непосредственно друг против друга в качестве врагов на одних и тех же полях сражений. Однако каждое государство сыграло решающую роль в Европейском балансе сил. Вооруженные силы двух стран сражались на противоположных сторонах в войне 1733-1738 годов за Польское наследство и в войне 1740-1748 годов за австрийское наследство; они были союзниками против Пруссии во время Семилетней войны 1756-1763 годов.

Россия играла сложную роль в наполеоновских войнах. Россия воевала в войне второй коалиции. Как только Наполеон Бонапарт (позже Император Наполеон I) пришел к власти в 1799 году, Россия оставалась враждебной и сражалась в войнах третьей и четвертой коалиций, которые были победами для Франции и видели, как французская власть распространилась на центральную Европу. Это привело к созданию поддерживаемого Францией польского государства, Варшавского герцогства в 1807 году, что поставило под угрозу Россию и вызвало напряженность. Это привело к вторжению Франции в Россию в 1812 году. Это было большим поражением для Франции и поворотным моментом в наполеоновских войнах, приведших к отречению Бонапарта и восстановлению Бурбона. Россия сыграла ключевую роль в разгроме Наполеона в 1814 году. На венском Конгрессе 1814-15 гг. Россия играла важную дипломатическую роль лидера консервативных, антиреволюционных сил. Это устраивало Бурбонских королей, которые снова правили Францией. Россия была лидером консервативного концерта Европы, который стремился задушить революцию[1].

Россия снова была враждебной, когда революции 1848 года вспыхнули по всей Европе, приведя к власти во Франции Луи-Наполеона Бонапарта (позже императора Наполеона III). Наполеон III выступал за «политику национальностей» или поддержку национальных революций в многонациональных странах, таких как Австро-Венгрия и Османская империя, чему горячо противостоял царский режим в России. Вызовы Франции влиянию России привели Францию к участию в Крымской войне, в ходе которой французские войска вторглись на Крымский полуостров. Внешняя политика императорской России была враждебна республиканской Франции в 19 веке и очень про-германской. Первая и вторая императорские Лиги 1870-х и 1880-х годов, которые объединили Германию, Австрию и Россию, имели своей заявленной целью сохранение монархического порядка в Европе против Франции - третьей Республики. После поражения во Франко-германской войне 1870-1871 гг. французские элиты пришли к выводу, что Франция никогда не сможет надеяться победить Германию в одиночку, и путь к поражению Рейха будет пролегать с помощью другой великой державы. Отто фон Бисмарк сделал такой же вывод и упорно трудился, чтобы держать Францию в дипломатической изоляции.

Франция была глубоко разделена между монархистами и республиканцами. Поначалу республиканцы вряд ли приветствовали какой-либо военный союз с Россией. Эта большая нация бедна, а не промышленно развита; она чрезвычайно религиозна и авторитарна, и ее

народы не чувствуют ни демократии, ни свободы. Она угнетала Польшу, изгнала и даже казнила политических либералов и радикалов. В то время, когда французские республиканцы сплотились в деле Дрейфуса против антисемитизма, Россия была самым известным центром в мире антисемитских бесчинств, в том числе многочисленных убийственных крупномасштабных погромов против евреев. С другой стороны, Франция была все больше разочарована успехом Бисмарка в его дипломатической изоляции. У Франции были проблемы с Италией, которая была союзником Германии и Австро-Венгрии в Тройственном Союзе[2]. Париж сделал несколько увертюр Берлину, но они были отвергнуты, и после 1900 года возникла угроза войны между Францией и Германией из-за попытки Германии отрицать французскую экспансию в Марокко. Великобритания все еще находилась в режиме "великолепной изоляции", и после крупного соглашения с Германией в 1890 году она казалась особенно благоприятной для Берлина. К 1892 году Россия была единственной возможностью для Франции вырваться из дипломатической изоляции. Россия была в союзе с Германией, когда Кайзер Вильгельм II уволил Бисмарка в 1890 году и закончил договор перестрахования с Россией в 1892 году. Россия была дипломатически одна и, как и Франция, нуждалась в военном Союзе для сдерживания угрозы сильной армии Германии и военной агрессии. Папа Римский, разгневанный немецким Анти-Католицизмом, дипломатично работал, чтобы объединить Париж и Санкт-Петербург. Россия остро нуждалась в деньгах для завершения строительства железных дорог и портов. Немецкое правительство отказалось позволить своим банкам кредитовать Россию, но французские банки сделали это с нетерпением. Например, они финансировали важнейшую транссибирскую железную дорогу. Отвергнутая Германией, Россия осторожно начала политику сближения с Францией, начиная с 1891 года, в то время как французы со своей стороны были очень заинтересованы в российских предложениях о союзе.

В августе 1891 года Франция и Россия подписали «консультативный пакт», в котором обе страны согласились консультироваться друг с другом, если другая держава будет угрожать миру в Европе. Переговоры становились все более успешными, и в начале 1894 года Франция и Россия договорились о Франко-российском Союзе, военном обещании присоединиться к войне, если Германия нападет на кого-либо из них. Североатлантический Союз был призван удержать Германию от войны, представив ей угрозу двухфронтной войны; ни Франция, ни Россия не могли надеяться победить Германию в одиночку, но их объединенная власть могла бы сделать это. Франция, наконец, избежала дипломатической изоляции[3].

В 1902 году Япония сформировала военный союз с Великобританией, который создал англо-Японский Союз. В ответ Россия работала с Францией, чтобы отказаться от соглашений о сокращении численности войск в Маньчжурии. 16 марта 1902 года между Францией и Россией был подписан взаимный пакт. Позже Япония сражалась с Россией в русско-японской войне. Франция оставалась нейтральной в этом конфликте.

В 1908-09 гг. во время Боснийского кризиса Франция отказалась поддержать Россию против Австрии и Германии. Отсутствие заинтересованности Франции в поддержке России во время Боснийского кризиса было низкой точкой Франко-российских отношений с императором Николаем II, не предпринимавшим никаких усилий, чтобы скрыть свое отвращение к отсутствию поддержки со стороны того, что должно было быть его союзником номер один. Николай всерьез задумался о расторжении союза с Францией и был остановлен лишь отсутствием альтернативы. Дальнейшие связи Франции и России были общими экономическими интересами. Россия хотела индустриализоваться, но не имела для этого капитала, в то время как французы были более чем готовы предоставить необходимые деньги для финансирования Российской индустриализации. К 1913 году французские инвесторы вложили 12 миллиардов франков в российские активы, сделав французов крупнейшими инвесторами в Российской империи. Индустриализация Российской Империи была частично

результатом массового притока французского капитала в страну.

На современном этапе истории, двусторонние отношения Франции с Советским Союзом переживали драматические взлеты и падения из-за Советского вторжения в Чехословакию и Союза Франции в НАТО. Предыдущий Советский премьер Михаил Горбачев совершил визит во Францию в октябре 1985 года, чтобы устранить напряжение во Франко-советских отношениях. Тем не менее, двусторонняя деятельность Франции продолжалась с НАТО, что еще больше обострило двусторонние отношения между Францией и Советским Союзом.

После распада СССР двусторонние отношения между Францией и Россией изначально были теплыми. 7 февраля 1992 года Франция подписала двусторонний договор, признав Россию правопреемницей СССР. Как отмечает Министерство иностранных дел Франции, двусторонние отношения между Францией и Россией остаются давними и сильными по сей день.

Одной из главных новостей стала продажа России десантных кораблей класса "Мистраль". Сделка, которая была подписана в 2010 году, является первой крупной сделкой по оружию между Россией и западным миром со времен Второй Мировой Войны. Сделка была подвергнута критике за пренебрежение интересами безопасности Польши, стран Балтики, Украины и Грузии.

Франция и Россия подверглись нападению ближневосточной исламистской группировки ИГИЛ. В ответ Франсуа Олланд и Владимир Путин договорились о том, что их соответствующие вооруженные силы будут «сотрудничать» друг с другом в борьбе с террористической организацией. Президент Франции призвал международное сообщество объединить «всех тех, кто может реально бороться с этой террористической армией в рамках большой и уникальной коалиции». Российско-французское бомбовое сотрудничество считается «беспрецедентным» шагом, учитывая, что Франция является членом НАТО[4].

Французская пресса подчеркнула, что ИГИЛ является первым общим врагом, с которым Франция и Россия сражаются плечом к плечу со времен Второй Мировой Войны. Российская газета напомнила, что «вторая мировая война заставила западный мир и Советский Союз преодолеть свои идеологические разногласия», задаваясь вопросом, станет ли ИГИЛ «Новым Гитлером».

Как санкции ЕС повлияли на российско-французские отношения? Санкции, конечно, ни с какой точки зрения не могли оказать положительного влияния на двусторонние отношения. Однако Франция еще с самого начала кризиса, с марта 2014 г. пыталась смягчить сложившуюся ситуацию. Она вместе с Германией взяла на себя роль модератора в европейских дебатах, посвященных отношениям с Россией. Пытаясь занять нейтральную позицию, она также вместе с Германией выступает посредником в Минском процессе. Санкции нанесли серьезный удар по экспорту из Франции — сокрушительный удар по отдельным французским предприятиям, в частности, задействованным в сфере сельского хозяйства. Ситуация с «Мистралями», кстати, не совсем связана с санкциями — это было политическое решение. Сейчас участники торговых отношений адаптировались к санкциям и новым экономическим реалиям в России. В последние месяцы товарооборот начал понемногу восстанавливаться. Так, за семь месяцев 2017 г. он вырос почти на 23% по сравнению с этим же периодом в 2016 г.

Что касается французских компаний, инвестировавших в производство в России, то по ним санкции ударили с другой стороны. Первые антироссийские санкции, введенные США, озадачили как французские, так и европейские банки. Во Франции все помнят историю с банком BNP Paribas, когда США потребовали от него заплатить штраф в размере 10 млрд долл. за нарушение режима санкций против ряда стран. Отсюда крайняя осторожность

французских банков, объясняющаяся тем, что юридическая среда, в которой они функционируют, порой таит в себе неочевидные риски, безусловно, сказывается на кредитовании ими российских проектов французских инвесторов. Впрочем, и на кредитовании экспортеров в Россию. Важным примером может послужить тот факт, что из-за антироссийских санкций французской компании «Total» пришлось прибегнуть к китайскому финансированию для участия в проекте «Ямал СПГ». Это говорит о многом.

Последний пакет антироссийских санкций, принятый Вашингтоном в начале августа, потенциально может навредить интересам компании Engie, участвующей в проекте «Северный поток – 2».

Новый подход положительно отразился на отношениях Франции и России — 29 мая 2017 г. в Версале состоялась встреча В. Путина и Э. Макрона, которая задала новый тон отношениям. Тем не менее остается много проблем. Речь, конечно, не идет о возвращении к военному альянсу. Однако, например, изменение позиции Франции по сирийскому вопросу способствует пониманию и взаимодействию двух стран на Ближнем Востоке. В случае украинского кризиса ситуация сложнее. В ходе встречи были озвучены идеи о развитии двусторонних отношений, в том числе о создании вышеупомянутого «Диалога Трианона». Я не удивлюсь, если президент Франции в ближайшее время нанесет визит в Россию.

Товарооборот между Францией и Россией в 2016 году составил €10,4 млрд, что на 4% меньше по сравнению с предыдущим годом из-за падения французского импорта российской продукции (-12,5% до €5,53 млрд в 2016 году), отчасти из-за падения цен на нефть. Сокращение французского экспорта в Россию, которое наблюдалось в 2015 году (-33,2% до 4,51 млрд евро), подошло к концу, и произошло восстановление: +8,3% до 4,9 млрд евро в 2016 году. Французские компании особенно хорошо зарекомендовали себя в агропродовольственном, финансовом и банковском секторах, а также в сфере распределения, энергетики и автомобильной промышленности. За исключением областей с особенно привлекательными налоговыми правилами, Франция была вторым по величине прямым иностранным инвестором в России после Германии в конце 2016 года и, как и в 2014 году, ведущим поставщиком потоков ПИИ.

Политика сотрудничества Франции в России реализуется по следующим направлениям:

- студенческая мобильность (около 4000 студентов в 2015 году, Франция является третьим по популярности направлением для россиян),
- повышение привлекательности Франции,
- поддержка реформ в России.

В культурной сфере завершившийся 8 декабря 2017 года французско-российский год культурного туризма положил начало ряду культурных мероприятий, ознаменованных успехом выставок в музеях Кремля в Москве. Россия станет почетным гостем парижской книжной ярмарки в марте 2018 года[5].

Подводя итог развитию многогранного сотрудничества между Россией и Францией, можно сделать вывод, что данные отношения идут по восходящей линии. История менялась и рождала новые события в отношении рассматриваемых государств. Но анализ этих отношений за последние годы дает основание делать вывод, что Франция и Россия заинтересованы в дальнейшем сближении в деле осуществления мер, направленных на укрепление мира и международной безопасности, на поддержку друг друга по многим вопросам современной жизни.

Список использованной литературы

1. Бахтина И. Л. и др. Россия в XX-начале XXI веков: лекции по Отечественной истории для студентов неисторических специальностей. – 2014.
2. Люттвак Э. Государственный переворот. Практическое пособие. – Litres, 2017.
3. Назаретян А. Цивилизационные кризисы в контексте Универсальной истории. – Litres, 2018.
4. Сергеева А. А. Европейское направление внешней политики Французской Республики в конце XX-начале XXI в : дис. – 2016.
5. Калинина М. П. Германско-французское партнерство в политической структуре ЕС : дис. – 2017.

Культурология

РЕЛИГИЯ КАК ФОРМА КУЛЬТУРЫ

Авторы: Худайберенов Ровшен Аннасейидович

Научный
руководитель: Валиев Ильдар Накипович

Аннотация: В данной статье основные понятия и аспекты религии рассматриваются через культурную призму. Автор изучает исторический путь становления религии, определение ее в первую очередь, как формы культуры.

Ключевые
слова: религия, культура, общество, формы культуры, процесс, развитие, вера.

Annotation: In this article the main aspects and concepts are demonstrated through the prism of culture. The author studies the historical path of the religion and its definition as a form of culture.

Keywords: religion, culture, society, forms of culture, process, development, faith.

Человек на раннем этапе общественного развития пытался объяснить природные события и явление окружающей действительности – бытия, в попытке понять он наделял их человеческими свойствами, разумом, чувствами, пытался «оживить».

В целом развитие религии, ее основных направлений прошло долгий и сложный путь и происходило одновременно со становлением общества и формированием его культуры. На изначальных этапах формирования, религия служила универсальным способом восприятия природных явлений, объектов и внешнего мира в целом, а в определенные исторические периоды даже инструментом воздействия на жизнедеятельность людей. Как правило, к ранним формам религиозных верований принято относить: анимизм, фетишизм, магию, тотемизм.

Отличительной особенностью данных верований является то, что они находились в составе культуры, которая, в свою очередь определялась стадией развития общества. [1] Развитие отношений в дальнейшем характеризуется разделением мира на реально существующий и трансцендентальный (потусторонний). Важно отметить, что религия в своей сущности имеет определенные социальные корни. С ключевыми изменениями в обществе происходила трансформация религии, а также ее видов и форм. Так, замена политеизма (многобожия) на монотеизм исторически обусловлена процессом централизации государственной власти.

В религиозных направлениях постепенно выделяется центральное божество, которое полностью или частично заменяет других богов. Сегодня монотеизм существует в форме основных мировых религий. К мировым религиям относятся буддизм, христианство, ислам, индуизм, иудаизм и др.

Современной наукой изучено около пяти тысяч религий и появление новых не исключается. Объединение несколько религиозных учений могут сформировать совершенно новую религию. В качестве примера можно привести «новую религию» Южной Кореи, возникшую в XX веке, –

Чхондогё (Небесный путь). Религиозное движение содержит в себе элементы конфуцианства, буддизма, даосизма, христианства. Число последователей на сегодняшний день в Южной Корее – 1,13 миллиона человек, в Северной Корее – 2,8 миллиона человек. За всю историю своего существования человечество неоднократно пыталось понять сущность, происхождение, а также назначение религии. Мы уже отмечали, что она является мощным инструментом влияния на чувства, поведение, сознание, духовные возможности и мировоззрение людей. Современные исследователи полагают, что сущность религии не подвергается научному анализу.

Религия является важной составляющей современного мира, влияние, которой ощущается во всех сферах жизни общества: политика, образование, культура, спорт, экономика, социальные отношения и т.д. Общеустановленные нормы, установленные религией, в основном определяют общий уклад жизни общества. В обществе роль религии, как правило, характеризуется функциями, которые она выполняет, а именно мировоззренческая, коммуникативная, компенсаторная, воспитательная и т.д. Отношение общества и государства к религии не всегда было однозначным, зачастую, это определялось ходом исторического развития. Ярким примером выступает период популяризации научной концепции человека как разумного существа в XVIII веке. В век просветительского атеизма, религиозные учения и религия в целом подверглась строгой критике, и рассматривались как инструмент обмана или заблуждения человека, побуждаемого страхом и необразованностью. Подразумевалось, что само собой разумеющиеся трудности, на пути человеческого разума, априори ведут к заблуждениям и не пониманию, которые и обусловили возникновение религии. Вплоть до XX века идея «светского государства» отделяет религию от государства. Стоит отметить, что религиозность населения всегда имела тесную взаимосвязь с традициями и основной политической доктриной государства. По данным социологических опросов 70% населения мира исповедует какую-либо религию: христианство – 33%, ислам – 23%, индуизм – около 15%, буддизм – 7%. В современном мире наблюдается увеличение числа населения, которое не относит себя ни к одной существующей религии. Самая высокая доля атеистов в Китае – 67%, тогда как верующими в стране является всего лишь 9%, что обуславливается общим политическим строем поднебесной. Второе место занимает Япония – 29% населения не идентифицирует себя ни с одной религией. Третье место принадлежит Словении – 28%. Далее Чехия – 25% и Южная Корея – 23%.

Научные труды крупнейших мыслителей двадцатого столетия К. Ясперса, О. Шпенглера, А. Тойнби, Т. Парсонса, М. Вебера, П. Сорокина позволили перестать постепенно, связывать религию с критикой. Религия начинает рассматриваться в качестве необходимого элемента культуры, культурный расцвет немыслим без религиозной жизни. Культура и религия не случайные и тесно взаимосвязаны с самого начала общественного развития. Проблема взаимосвязи религии и культуры – одна из самых актуальных на протяжении долгого периода времени и всегда вызывала большой интерес у разных мыслителей и представителей научных школ: Н.А. Бердяева, П.А. Флоренского, Б.А. Рыбакова, и т.д. Наиболее остро стоит вопрос «Что старше – религия или культура?». Однозначного ответа на данный вопрос нет, однако, в условиях современной реальности позиция того, что культура старше религии достаточно распространена. [2] Если же понимать культуру в общем как поклонение и служение идеалам, то религия – первооснова культуры. сторонники этой точки зрения полагают, что развитие и возрождение культуры тесно связано с религией. Практически все представители культурологической концепции (религиозной) объявляли религию основой культуры. Так, Дж. Фрезер известный английский этнограф полагал, что «вся культура – из храма». Категорично говорить об этом конечно нельзя, культура во многом есть продукт светских и рационально-практических потребностей развития общества. Возможно, в определенный период развития религия и была единственной мировоззренческой системой, в рамках которой культура

осознавала себя. Специальная литература обозначает религию как вид духовной деятельности человека. Исходя из этого, религия становится в один ряд с наукой, искусством, нравственностью и является феноменом духовной культуры. Важно подчеркнуть, что религия, древнейшая разновидность культуры и существовала на каждом этапе общественного развития. Религия возникла в результате человеческой деятельности и работы человеческого разума, став при этом важным элементом культуры. [3]

Наиболее логично было определить религиозную культуру как составную часть общей культуры человека, которая формируется из религиозных запросов, направленная на их удовлетворение. Совсем не корректно будет утверждать, что религиозная культура и есть общая культура человека. Отсутствие веры в бога совсем не значит, что человек культурно не развит и не имеет системы культурных ценностей, просто она сформирована иначе. Основными компонентами религиозной культуры являются: религиозная мораль, философия, искусство, а также религиозные учебные и просветительские учреждения. Универсальный культурный механизм регуляции человеческой жизни, где через систему культовых действий происходит организация повседневной жизни, с помощью освоения религиозных догм и постулатов, конструируется мировоззрение. Понимание основ современной религии составляет необходимый багаж знаний современного человека. В теории культуры зачастую всю мировую культуру подразделяют на определенные типы, связанные с какой-либо конкретной религией: культура ислама, христианская культура, буддистская культура и т.д. Говоря о религии как о феномене культуры, важно отметить, что он присущ всем народам, и в многообразии своем разворачивается в разных культурных средах, это и определяет религиозное многообразие. [4].

Культура выступает инструментом сохранения духовных знаний и опыта человечества, а также обеспечивает их дальнейшую разработку и передачу. Одна из важнейших функций религии в этой связи – трансляция культуры. Важным аспектом культуры являются ее механизмы регулирования человеческой деятельности, состоящие из норм, правил, эталонов, идеалов. Здесь проявляется взаимодействие культуры и религии, выступающие как факторы, обеспечивающие духовно-культурное единство общества. Известный социолог Т. Парсонс определяет религиозные ориентации группы людей как способ легитимизации культурных ценностных образцов в обществе. [5]

Религия занимает важное место в системе культуры и является ее важной формой. Архитектура, живопись, литература, кинематограф, музыка, практически все сферы искусства зачастую отражают в себе символизм, сюжеты, образы, идеи, концепции мировых религий, которые оказывают значимое влияние и на другие сферы жизни общества. Развитие человека происходит, в том числе, и в культуре. Принято различать материальную и духовную культуру. На протяжении развития общества культура была неотделима от религии, как и наоборот. Вместе они удовлетворяют эстетические, познавательные, этические потребности, которые в свою очередь способны изменяться в разное время в соответствии с запросами людей. Человек формирует свою культуру самостоятельно в процессе своей деятельности, но воспринимает ее в зависимости от своих предпочтений, которые обуславливаются разными обстоятельствами.

Религия в общекультурном становлении способствует осознанию человеком самого себя и его отношения к основным процессам окружающей действительности.

Список литературы

1. Основы религиоведения. Ю. Ф. Борунков, И. Н. Яблоков, М. П. Новиков, и др. Учебное

- издание под ред. И.Н. Яблокова. 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Высш. шк., 2005. – 508 с.
2. Культурология: Учеб. пособие для вузов/Под ред. проф. К90 А.Н. Марковой. – 3-е изд. – м.: юнити – Дана, 2001. – 319 с.
 3. В.В. Розанов. Религия. Философия. Культура / Составление и вступительная статья А.Н.Николюкина; Комментарии Н.Д.Александрова и М.П.Одесского – М.: Республика, 1992 – 399 с.
 4. Кимелев Ю.А. Современная западная философия религии. М.: Мысль, 1989 – 285 с.
 5. Быстрова А. Н. Мир культуры (Основы культурологии). Учебное пособие. 2-е издание, исп. и доп. – М.: Издательство Фёдора Конюхова; Новосибирск: ООО «Издательство ЮКЭА», 2010. – 712 с.

Маркетинг

ОСОБЕННОСТИ РЕКЛАМЫ В СФЕРЕ ЧАСТНЫХ ОФТАЛЬМОЛОГИЧЕСКИХ УСЛУГ

FEATURES OF ADVERTISING IN THE FIELD OF PRIVATE OPHTHALMIC SERVICES

Авторы: Ключкина Анна Сергеевна

Аннотация: в статье рассматривается вопрос о важности рекламы в условиях глобализации. Обосновывается актуальность частных офтальмологических услуг. Выделяются ограничения в создании рекламы медицинских услуг. Анализируются виды рекламных обращений.

Ключевые слова: рекламная кампания, коммуникации, сфера услуг, реклама, медицина, офтальмология.

Annotation: the article discusses the importance of advertising in the context of globalization. The relevance of private ophthalmological services is justified. The restrictions in the creation of advertising of medical services are highlighted. The types of advertising requests are analyzed.

Keywords: advertising campaign, communications, service sector, advertising, medicine, ophthalmology.

В современном глобальном обществе экономика стран активно развивается. Вследствие чего по всему миру появляется все больше и больше различных фирм и компаний, производящих самые разнообразные продукты и услуги. А для того чтобы успешно существовать на рынке, в условиях конкурентной среды, предприятию, необходимо грамотно оценить свои преимущества и сообщить о них потребителю. Немало важную роль в этом процессе играет реклама, которая прочно вошла в повседневную жизнь каждого индивида. Стоит отметить, что современный человек за месяц получает столько информации, сколько человек семнадцатого века за всю жизнь, при этом количество информации в мире удваивается каждые 2 года.

Любая реклама сводится к тому, чтобы оказать усиленное воздействие на массовое и индивидуальное сознание, вызывая заданную реакцию выбранной потребительской аудитории. Именно поэтому можно утверждать, что реклама – это двигатель бизнеса, и любая деятельность нуждается в её использовании.

За последнее время одним из ведущих направлений в росте экономики стран стала сфера услуг. Можно утверждать, что это самая демократичная и динамичная сфера деятельности, ведь разнообразие видов обслуживания начинается от бытовых услуг и заканчивается научно-информационными отраслями. Данные отрасли обеспечивают работой 5,5 млн. россиян, а общие налоговые отчисления составляют около 1 трлн. руб., в том числе 202 млрд. - НДФЛ и социальных выплат в год [1].

Поскольку сфера услуг стремительно развивается, наравне с ней развивается и конкуренция,

что в свою очередь порождает необходимость применения инструментов рекламы. Сейчас без рекламы невозможно представить не одно предприятие материального производства и частных производителей услуг. Относительно сферы нематериального производства вопросы комплекса маркетинга в некоторых случаях требует особого внимания. Это, в частности, касается и медицинских услуг.

Одним из наиболее актуальных на сегодняшний день направлений медицины является офтальмология. Данные обстоятельства вызваны глобализацией и активным проникновением интернета во все сферы социальной жизни. С учетом пандемии в 2020 году и переводом на дистанционное обучение и работу, нагрузка на глаза увеличилась в четыре раза [2] а, как известно спрос рождает предложение.

Производителей офтальмологических услуг можно условно разделить на две категории: частный и государственный сектор. Потребность в частных клиниках вызвана увеличением количества жалоб на проблемы со зрением, и неспособностью государственного сектора обработать такое число обращений. Именно частный сектор старается в полном объеме реализовать свою продукцию за счет проведения рекламных кампаний, однако не стоит забывать об ограничениях, существующих в рекламе сферы медицинских услуг.

Согласно источнику [3] в рекламных обращениях запрещается использовать выражения, относящиеся к обеспечению здравоохранения или деятельности докторов, медицинских компаний, так же под запретом указание медицинского оборудования (только если организация не реализует медицинскую технику). Разрешается размещать рекламу лекарств, отпускаемых без рецепта, медицинских услуг и медицинских изделий, использование которых не требует специальной подготовки. Закон Российской Федерации [4] обязывает рекламодателей осуществлять свою деятельность в соответствии со следующими правилами:

- Запрещается прямое обращение к несовершеннолетним;
- Нельзя создавать ощущения необходимости приобретения объекта рекламы у здорового потребителя;
- Не допускается формирование мнений, что к докторам не обязательно обращаться за консультацией;
- Запрещено гарантировать 100% эффективность использования лекарственного средства.

Обобщив выше сказанное можно утверждать, что реклама офтальмологических центров во многих вопросах является ограниченной, а предоставляемая информация обязана быть правдивой. При этом можно выделить следующие четыре основных вида рекламных обращений (Таблица 1) [5].

Таблица 1 – Рекламные обращения в сфере офтальмологических услуг

Функция рекламы	Характеристика	Виды рекламы
-----------------	----------------	--------------

Информационная	Доведение до потребителей, данных о производителе, товаре (услуге) и его качестве, способах приобретения товара или получение дополнительной информации	Радио и TV реклама – быстрее запоминается за счет частого повторения, образ вместе со слоганом и музыкальной дорожкой плотно фиксируется в коре головного мозга. Сайт клиники – позволяет вместить большое количество информации об организации и предоставляемых услугах, а потребители могут ознакомиться с информацией в удобном для них темпе
Увещевательная	Формирование расположения к данному учреждению, его услугам и продукции, убеждает немедленно обратиться за дополнительной информацией или совершить покупку	Растяжки, стенды указатели – в основном работает при размещении на небольшом отдалении от организации. Лучше всего размещать в местах массового скопления людей (на остановках, в торговых центрах) Контекстная реклама – не отвлекает потребителя, а помогает найти решение проблемы
Напоминающая	Создает эффект постоянного присутствия на рынке, способствует узнаваемости фирмы или товара, обеспечивает их известность. Цель напоминающей рекламы – сбыт продукции в устойчивой фазе цикла производства или в период его затухания	Печатная реклама с указанием адреса, телефона офтальмологического центра и перечислением оказываемых услуг – помогает охватить аудиторию, которая не пользуется интернетом и служит дополнением к сарафанному радио. Рекламные акции по типу «Закажи очки – проверка зрения бесплатно». Медийная реклама – позволяет охватить тематическую аудиторию с учетом удобного для просмотра времени
Имиджевая	Призвана утвердить образ фирмы или товаров в представлении реальных или потенциальных потребителей и целевой аудитории. Решает долговременные и комплексные задачи по формированию положительного отношения потребителя к производителю товаров или услуг	Фасад клиники – это одна из точек контакта с потребителем, при его обустройстве следует продумать: подъезд к зданию, вход в заведение, обустройство навеса и вывески. Не стоит забывать о проработке детского уголка. Реклама в соц. сетях позволяет взаимодействовать с потребителем «здесь и сейчас», освещая все происходящие события, через лицо клиники формируются доверительные отношения.

Основной принцип рекламной деятельности и главное условие её успеха - это запуск в постоянное обращение рекламы, которую потребитель запоминает и отождествляет с конкретными услугами, конкретной организации.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что главной особенностью рекламы офтальмологических услуг является ориентация на пациента, на его желания и нужды, в разные моменты времени. При этом организация должна помнить о прописанных в законе, о рекламе ограничениях и размещать информацию в соответствии с изложенными требованиями. Не забывая при этом постоянно следить за новыми тенденциями. Ориентированность на клиента, качество услуг на высшем уровне и постоянный оборот рекламы – вот основные постулаты, от которых следует отталкиваться, стремясь к лидерству на рынке офтальмологических услуг.

Список использованных источников

- «Ведомости» - ведущее деловое издание России [Электронный ресурс] URL: <https://www.vedomosti.ru/> .
- О рекламе: Федеральный закон №38-ФЗ от 13.03.2006 // Актуальное законодательство. М. : Эксмо, 2011. С. 5.
- Портал правительства России об утверждении правил предоставления медицинскими организациями платных медицинских услуг [Электронный документ] URL: <http://government.ru/docs/6823/> .
- Приказ Министерства здравоохранения Российской Федерации от 30 декабря 2014 г. № 956н [Электронный документ] URL: <https://minzdrav.gov.ru/documents/9070-> .
- Байтасов Р.Р. Основы рекламы и PR [Электронный документ] URL: <https://libking.ru/books/sci-/science/680414-r-bajtasov-osnovy-reklamy-i-pr-kurs-lekcij.html> .

НЕОБХОДИМОСТЬ ФОРМИРОВАНИЯ ПОЛОЖИТЕЛЬНОГО ИМИДЖА УЧРЕЖДЕНИЯ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ В УСЛОВИЯХ ДОПУСКА СОЦИАЛЬНО ОРИЕНТИРОВАННЫХ НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ НА РЫНОК СОЦИАЛЬНЫХ УСЛУГ

THE NEED TO FORM A POSITIVE IMAGE OF THE ESTABLISHMENT OF THE SOCIAL SPHERE IN THE CONDITIONS OF ADMISSION OF SOCIALLY ORIENTED NON-PROFIT ORGANIZATIONS ON THE MARKET OF SOCIAL SERVICES

Авторы: Иванова Ксения Николаевна

Аннотация: В статье обозначены причины необходимости формирования положительного имиджа социального учреждения. Произведен анализ понятий «имидж» и «социальная сфера». Прописаны шесть компонентов имиджа, которые необходимо учитывать при целенаправленном формировании имиджа учреждения социальной сферы.

Ключевые слова: имидж, внутренний имидж, внешний имидж, социальная сфера.

Annotation: The article identifies the reasons for the need to form a positive image of a social institution. The analysis of the concepts of "image" and "social sphere" has been carried out. Six components of the image are prescribed, which must be taken into account in the purposeful formation of the image of an institution in the social sphere.

Keywords: image, internal image, external image, social sphere

Настоящая статья посвящена вопросу необходимости формирования благоприятного имиджа государственных социальных учреждений, в целях повышения конкурентоспособности и привлекательности для реальных и потенциальных получателей услуг.

На деятельность учреждений социальной сферы существенно повлиял вступивший в 2015 году в силу Федеральный закон № 442 «Об основах социального обслуживания граждан в Российской Федерации», согласно которому человек, нуждающийся в социальной помощи (получатель социальных услуг), может самостоятельно выбирать, где ему получать услуги (поставщика социальных услуг) [1].

В данной ситуации социальным учреждениям необходимо задумываться о своей конкурентоспособности и привлекательности для реальных и потенциальных получателей услуг [2], о восприятии их деятельности общественностью, т.е. об имидже. Цель формирования имиджа социального учреждения – это создание, поддержание и усиление позитивного общественного мнения об учреждении социальной сферы [3]. Также, фактором обуславливающим необходимость формирования благоприятного имиджа социального

учреждения является обеспечение доступа социально ориентированных некоммерческих организаций на рынок услуг, в рамках исполнения послания Президента Российской Федерации Федеральному Собранию Российской Федерации от 3 декабря 2015 г. В Специальном докладе Общественной палаты Российской Федерации «Участие НКО в оказании услуг в социальной сфере» указывается, что «как показывает практика, именно социально ориентированные некоммерческие организации, работающие в интересах граждан, при оказании услуг сочетают профессионализм с «душевностью», неравнодушным подходом к каждому человеку. Зная не понаслышке реальные потребности людей, НКО нередко разрабатывают и предлагают новые, инновационные услуги, которые являются востребованными со стороны получателей» [9]. Таким образом, социальное учреждение должно выглядеть привлекательным для получателей услуг не только перед другими учреждениями социальной сферы со схожим функционалом оказываемых услуг, но и перед социально ориентированными некоммерческими организациями своего региона.

В настоящее время существует множество подходов к определению понятия «имидж» и «социальная сфера». Систематизация различных подходов к определению социальной сферы, позволяет нам остановиться на следующем понятии: социальная сфера – это совокупность отраслей, предприятий, организаций, непосредственным образом связанных и определяющих образ и уровень жизни людей, их благосостояние, потребление. Социальная сфера охватывает все пространство жизни человека – от условий его труда и быта, здоровья и досуга до социально-классовых и национальных отношений. [6] Учреждения и организации отраслей социальной сферы имеют особые характеристики [6, с 34]:

1. Результатом их деятельности является услуга, что определяет специфический характер взаимодействия с потребителями услуг. Это, прежде всего, прямой контакт с потребителем и вовлечение его в процесс оказания услуги.
2. В работе с клиентами используются многовариантные технологии.
3. Особую значимость имеют этические ценности и принципы, сложившиеся в обществе. Отсюда вытекает сложность оценки качества и необходимости оказываемых услуг, и соответственно, результатов деятельности организаций в целом и труда их сотрудников.

Слово «имидж» пришло в отечественную науку из английского языка и в переводе означает «образ», «ореол». Рассмотрим подходы к трактовке этого понятия [3, с 67]. Философско-культурологические исследования показали, что основой построения имиджа выступает культура и что в том случае, когда имидж является отражением нравственных, культурных и социальных ценностей, выражением социально одобряемых, положительных качеств и свойств, действительно присущих объекту, он представляет собой духовно-нравственный ресурс в повседневной и профессиональной деятельности [8].

В социологии имидж представляется как социальный феномен современной общественной жизни, как феномен индивидуального, группового или массового сознания. Обобщив предложенные социологами трактовки, можно сказать, что имидж в социологии определяется как мнение, оценочное суждение, которое опирается на процесс социального оценивания [3] как социальный портрет, совокупность свойств, приписываемых объекту рекламой, модой, предрассудками, традицией с целью вызвать определенные реакции по отношению к нему; как составная часть определенной социальной роли, то есть как совокупность представлений, сложившихся в общественном мнении о том, как должен вести себя человек в соответствии со своим статусом [7].

В данной статье мы будем придерживаться следующего определения имиджа социального учреждения – это результат специально организованной деятельности, что предполагает

проведение определенной имиджевой политики, для использования благоприятного имиджа как фактора конкурентоспособности социального учреждения.

Целенаправленное формирование позитивного имиджа становится для социальных организаций и специалистов важной задачей, так как он определяет степень доверия населения к государству [3]. Для формирования благоприятного имиджа учреждения социальной сферы необходимо учитывать шесть компонентов имиджа.

Во-первых, грамотное формирование внутреннего имиджа учреждения. Это подразумевает наличие корпоративной культуры и корпоративного духа, отношение к учреждению в глазах его сотрудников, в идеале – чувство гордости у персонала за место работы и транслирование ее в общение с получателями услуг.

Одним из важных составляющих внутреннего имиджа является наличие высококвалифицированного персонала с необходимым уровнем образования и навыками работы, для этого необходимо вкладывать ресурсы – время и финансы повышение компетенций специалистов учреждения [5]. Благоприятный внутренний имидж – залог рабочей атмосферы внутри учреждения, персонал оперативно и качественно обрабатывает поставленные перед ним задачи, транслируя свое положительное отношение к учреждению во вне.

Во-вторых, имидж руководителя организации. Руководитель – это лицо учреждения, от того, насколько удачен имидж руководителя, во многом зависит и то, как организацию будут воспринимать сотрудники, получатели услуг, СМИ и другие заинтересованные лица. Имидж руководителя можно разделить на «внутренний» и «внешний». «Внутренний» имидж характеризуется восприятием руководителя в глазах персонала организации, «внешний» – восприятием руководителя внешней средой (общество, СМИ и др.). Иногда «внутренний» имидж руководителя отличается от «внешнего». Многие качества руководителя известны только сотрудникам [4]. Немаловажным фактором в имидже руководителя, как и в имидже сотрудников является уровень его квалификации, личностное и профессиональное развитие.

В третьих, формирование имиджа услуги. Имидж услуги – это отношение, восприятие услуги потребителями. Здесь важно считают ли получатели услугу качественной, степень удовлетворенности оказанием услуги. Руководству учреждения необходимо понимать ранжирование, оказываемых услуг в восприятии потребителя и отношение к каждой. От восприятия имиджа услуги зависит воспользуется ли ей потребитель вновь, будет ли рекомендовать своим друзьям и знакомым или наоборот будет высказывать негатив по отношению к учреждению и его услугам, оставлять неблагоприятные отзывы в открытых источниках.

В-четвертых, для имиджа социального учреждения важна его информационная открытость. Здесь необходимо учитывать представленность учреждения в сети Интернет – сайт и социальные сети, взаимодействие с различными СМИ. Готовность учреждения делиться своим опытом и методическими наработками, проведение дней открытых дверей, семинаров и прочих образовательных и просветительных мероприятий.

Все компоненты имиджа взаимосвязаны, взаимодополняемы. Так, из имиджа информационной доступности плавно вытекает формирование «внешнего имиджа» учреждения за счет выстраивания надежных и эффективных внешних связей учреждения. Это и будет пятым компонентом имиджа, который мы рассмотрим в данной статье. Для каждого учреждения список таких субъектов будет свой. Мы предлагаем обязательно обратить внимание на следующие группы субъектов: органы власти; попечители; депутаты, как отдельная группа;

граждане; получатели услуг; спонсоры и благотворители; учреждения профессионального образования, как места, где возвращаются будущие кадры; некоммерческие организации [5].

В-пятых, материально-техническое обеспечение учреждения. Для имиджа также важную роль играет внешний вид учреждения и прилегающей территории, его ухоженность, состояние ремонта. Важно оснащение кабинетов специалистов, наличие нового оборудования для оказания услуг, особенно важно если данного оборудование нет в подобных учреждениях города или региона, в котором социальное учреждение находится, это создает элемент эксклюзивности и придает положительности имиджу.

Таким образом, для формирования положительного имиджа необходимо учитывать все его компоненты, закладывать необходимые мероприятия. В то же время работа должна быть системной и постоянной, направленной на подчеркивание сильных сторон и улучшения слабых. Благоприятный имидж социального учреждения обеспечит ему высокую конкурентоспособность и привлекательность для реальных и потенциальных получателей услуг.

Использованные источники:

1. Об основах социального обслуживания граждан в Российской Федерации: Федеральный закон N 442-ФЗ, от 28.12.2013, (ред. от 21.07.2014) // Консультант Плюс [Электронный ресурс]. http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_166044/ [19.03.21].
2. Архипова Е.Б. Модель формирования имиджа социального учреждения // Современные исследования социальных проблем. 2016. №1(57). С. 176-184
3. Воронов А. Н., Воронова Е. А., Жукова Н. В. Доверие как фактор формирования имиджа учреждений социальной сферы // Вестник Санкт-петербургского университета. 2016. №12. С. 66-78.
4. Горчакова Р. Р. Формирование имиджа современного руководителя // Журнал "Регионология". 2013. №3. С 240 -245.
5. Думлер А.А. Имидж как базовый компонент стратегического развития учреждений социальной защиты населения // Научно-образовательный журнал для студентов и преподавателей «StudNet». 2020. №10. С. 23-36.
6. Кочешкова Л.О. Результативность и качество управления организациями и отраслями социальной сферы // Проблемы экономики и менеджмента. 2013. № 6 (22). С 32-4.
7. Кравченко А. И. Социология: Общий курс: учеб. пособие для вузов. М. : ПЕРСЭ. 2016. С 640.
8. Симонова И. Ф. Педагогика имиджа. Монография / СПб. : Ультра принт. 2012. С 304.
9. Тополева-Солдунова Е.А. Участие НКО в оказании услуг в социальной сфере (Специальный доклад Общественной палаты Российской Федерации) / Е.Г. Орлова, О.В. Коротева, А.М. Спивак. М. : «Современные информационные системы», 2019. С 96.

Ispol'zovannye istochniki:

1. Ob osnovah social'nogo obsluzhivaniya grazhdan v Rossijskoj Federacii: Federal'nyj zakon N 442-FZ, ot 28.12.2013, (red. ot 21.07.2014) // Konsul'tant Plyus [Elektronnyj resurs]. http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_166044/ [19.03.21].
2. Arhipova E.B. Model' formirovaniya imidzha social'nogo uchrezhdeniya // Sovremennye issledovaniya social'nyh problem. 2016. №1(57). S. 176-184

3. Voronov A. N., Voronova E. A., ZHukova N. V. Doverie kak faktor formirovaniya imidzha uchrezhdenij social'noj sfery // Vestnik Sankt-peterburgskogo universiteta. 2016. №12. S. 66-78.
4. Gorchakova R. R. Formirovanie imidzha sovremennogo rukovoditelya // Zhurnal "Regionologiya". 2013. №3. S 240 -245.
5. Dumler A.A. Imidzh kak bazovyy komponent strategicheskogo razvitiya uchrezhdenij social'noj zashchity naseleniya // Nauchno-obrazovatel'nyj zhurnal dlya studentov i преподаvatelej «StudNet». 2020. №10. S. 23-36.
6. Kocheshkova L.O. Rezul'tativnost' i kachestvo upravleniya organizatsiyami i otraslyami social'noj sfery // Problemy ekonomiki i menedzhmenta. 2013.№ 6 (22). S 32-4.
7. Kravchenko A. I. Sociologiya: Obshchij kurs: ucheb. posobie dlya vuzov. M. : PERSE. 2016. S 640.
8. Simonova I. F. Pedagogika imidzha. Monografiya / SPb. : Ul'tra print. 2012. S 304.
9. Topoleva-Soldunova E.A. Uchastie NKO v okazanii uslug v social'noj sfere (Special'nyj doklad Obshchestvennoj palaty Rossijskoj Federacii) / E.G. Orlova, O.V. Koroteeva, A.M. Spivak. M. : «Sovremennye informacionnye sistemy», 2019. S 96.

Массовые коммуникации

СОЦИАЛЬНЫЕ ПРОЕКТЫ: ОСОБЕННОСТИ РАЗРАБОТКИ, РЕАЛИЗАЦИИ И ПРОДВИЖЕНИЯ

SOCIAL PROJECTS: FEATURES OF DEVELOPMENT, IMPLEMENTATION AND PROMOTION

Авторы: Сорокина Ксения Андреевна

Аннотация: В данной статье содержится информация о социальных проектах, особенностях разработки, реализации и продвижения. Социальные проекты являются одним из средств развития общества, так как они направлены на формирование определенного отношения к отдельным категориям людей, идеям, событиям, организациям на вовлечение широкого круга лиц в общественную деятельность

Ключевые слова: Социальный проект, продвижение, реализация, проектирование, рекламная деятельность, реклама, пиар

Annotation: This article contains information about social projects, features of development, implementation and promotion. Social projects are one of the means for the development of society, since they are aimed at forming a certain attitude towards certain categories of people, ideas, events, organizations to involve a wide range of people in social activities

Keywords: Social project, promotion, implementation, design, advertising activities, advertising, PR.

Вот уже несколько десятилетий реклама и PR занимает одно из самых важных мест среди профессиональных отраслей в России. В современном маркетинге существование компаний уже невозможно представить без использования инструментов рекламы или PR-деятельности для продвижения товаров или услуг.

Социальные проекты являются одним из средств развития общества, так как они направлены на формирование определенного отношения к отдельным категориям людей, идеям, событиям, организациям на вовлечение широкого круга лиц в общественную деятельность. Так, например, социальные проекты могут призвать население к участию в общественной деятельности, которая организуется администрацией или определенными организациям.

Для реализации социальных проектов необходимо использовать рекламную и PR-деятельность. Для компаний одним из главных будет продумать стратегию продвижения, ведь в настоящее время все организации активно применяют различные средства распространения информации, транслируют общественности о своей деятельности. Очень важно донести до общества всю ценность социальных проектов и показать, что общество не сможет продвигаться дальше.

Каждый год социальное проектирование все больше распространяется не только в нашей стране, но и в зарубежных странах. Количество социальных проектов с каждым годом растет, это получает большую востребованность в обучении – организуются специальные курсы, проходит обучение в школах и вузах.

По мнению В. А. Лукова, социальное проектирование – конструирование индивидом, группой или организацией действия, направленного на достижение социально значимой цели и локализованного по месту, времени и ресурсам [4, с.32].

Основная цель социального проектирования – это создание социальных проектов. Основной конечной стратегической целью социального проекта является создание оптимальной общности организации коллективных отношений с учетом объективных условий и жизнедеятельности различных социальных групп [5, с.58].

Социальный проект – это информационное и финансово-экономическое обоснование осуществления системы мер, направленных на решение той или иной социальной проблемы. Социальный проект представляет собой нововведение, цель которого заключается в создании и модернизации материальных или духовных ценностей [1, с.33].

Далее следует выделить основные качественные характеристики социальных проектов.

1. Для реализации социального проекта важно определить, что идея социального проекта актуальна для решения проблемы;
2. Социальный проект всегда ограничен по срокам и ресурсам, проекты могут быть: краткосрочными, среднесрочными и долгосрочными);
3. Социальный проект должен быть адаптирован к действительности и реализован специалистами и гражданами;
4. Чтобы достичь цели, социальный проект должен соответствовать общему замыслу, иметь результат, который прогнозируется;
5. Все пункты социального проекта должны иметь четкую последовательность, то есть: на основе проблемы формируются цели и задачи, на основе задач определяются каналы воздействия, а бюджет формируется исходя из ресурсов;
6. Весь этап планирования должен быть четко сформулирован: цели, задачи, методы, инструменты;
7. Создатели проекта должны быть компетентны в этой области. Должна иметься четкая осведомленность о проекте, методах решения проблем, которые были выявлены, также обладать навыками в соответствующих областях;
8. Для жизни проекта важно знать перспективы развития проекта в будущем, а также оценивать результативность социального проекта [3, с.59].

Социальный проект может существовать в двух формах: как составная часть программы, представляющая собой форму конкретизации и содержательного наполнения приоритетных направлений развития социокультурной жизни территории и как самостоятельный вариант решения локальной проблемы, адресованный конкретной аудитории [2].

Эффективная и грамотная деятельность по продвижению социального проекта является залогом его успеха и достижения поставленных целей. В рамках коммуникационного воздействия формулируется стратегический образ (имидж) и позиционирование проекта, донесение концепции и ключевых сообщений до сознания целевой аудитории и общественности с помощью различных релевантных каналов. В итоге формируется высокая степень информированности, вовлеченности, лояльности, создается доверие и позитивное отношение, не только к проекту, но и к субъекту — организатору, будь то коммерческая

фирма, некоммерческая организация или органы власти.

Продвижение социальных проектов служит также общим целям социальной деятельности, в частности под воздействием информационной деятельности формируется общественное согласие, достигается самосознание общества, создается положительное информационное поле на федеральном, региональном и местном уровне, что сказывается на состоянии общественного мнения в стране, активизируется нравственность и духовность, происходит воспитательное и просветительское воздействие.

Таким образом, социальные проекты направлены на формирование определенного отношения к отдельным категориям людей, идеям, событиям, организациям, на вовлечение широкого круга лиц в некую общественную деятельность. Необходима грамотная презентация социального проекта, выполненная с помощью рекламной и PR-деятельности.

Список использованных источников

1. Бухтерева А.С. Социология рекламы в социально-культурном сервисе и туризме: Учебное пособие / А.С.Бухтерева. – М.:ИНФРА-М, 2011. – 129с. – Режим доступа: <https://znanium.com/read?id=143098>
2. Калмыков С.Б. Социальная реклама здорового образа жизни: комплексная оценка / Калмыков С.Б. – М.:НИЦ ИНФРА-М, 2016. – Режим доступа: <http://znanium.com/catalog/product/773706>
3. Кузьмин А.И. Оценка проектов и программ / А.И. Кузьмин – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2005. – 452с.
4. Луков В.А. Социальное проектирование: Учеб. пособие. / В.А.Луков — 3-е изд., перераб. и доп. — М.: Изд-во Моск. гуманит.-социальн. академии: Флинта, 2003. – 317с.
5. Морозов А.В. Социальное проектирование: Учебное пособие / А.В.Морозов. – М.: ИНФРА-М, 2015. – 208с. – Режим доступа: <https://znanium.com/read?id=162392>

Менеджмент

ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СОТРУДНИКОВ ТАМОЖЕННОЙ СЛУЖБЫ НА ТАМОЖЕННОМ ПОСТУ «АЭРОПОРТ КАЛИНИНГРАД»

Авторы: Антонова Элина Анатольевна

Аннотация: В предлагаемой читателям статье, автор анализирует некоторые проблемы, связанные с деятельностью сотрудников таможенной службы на таможенном посту «Аэропорт Калининград» и предлагает пути их решения.

Ключевые слова: аэропорт Калининград, воздушное судно, Евразийский экономический союз, Европейская экономическая комиссия ООН, особая экономическая зона, предварительное информирование, стандарт e-Freight, таможенный пост, Федеральная таможенная служба, электронная декларация.

Формирование Евразийского экономического союза, с одной стороны, упростило взаимодействие государств-членов, а с другой – выдвинуло ряд проблем, которые невозможно решить без применения новых технологий, связанных с получением информации, ее обработкой и последующей передачей в таможенные органы[1]. [2]

Прежде всего речь идет о минимизации нелегального импорта. В частности, не первый год в рамках Рабочей группы Европейской экономической комиссии Организации Объединенных Наций (далее – ЕЭК ООН) по таможенным вопросам, связанным с транспортом, делегациями различных сторон постоянно поднимается данная тема.

В настоящее время никто не сомневается, что в современном обществе введение обязательного предварительного информирования на всех видах транспорта необходимо[3]. В 2012 г. на таможенном посту «Аэропорт Калининград» специалисты начали коммутацию данного вида систем на авиатранспорте.

Основная цель проводимых работ состояла в обеспечении и эффективном использовании предварительной информации, с для повышения безопасности поставок, сокращении временных затрат на принятие решения в момент прибытия/убытия воздушного судна.

Для ее осуществления поставленной цели на таможенном посту «Аэропорт Калининград» был проведен комплекс следующих мероприятий:

1. а) установление компьютерных программ и обучение кадрового состава по их обслуживанию;
2. б) изменение национального законодательства, которое регулировало правоотношения по использованию предварительной информации о перевозчиках на воздушном транспорте.

В мае 2012 г. был реализован программный продукт, который позволил принимать предварительную информацию, а уже с июня 2012 г. ряд авиаперевозчиков начал представлять сотрудникам таможенной службы предварительную информацию: о грузе (вес,

наименование товара), о воздушном судне, сведения о пассажирах, т.е. информацию, которая предоставляется многими перевозчиками на воздушном транспорте при совершении полетов в Европу или Америку[4].

В 2015 г. был реализован программный проект, позволивший принимать предварительную информацию. Внедрение стандарта e-Freight явилось государственным межотраслевым проектом, объединяющим с одной стороны всех участников грузовой авиаперевозки (грузоотправителей/грузополучателей, грузовых агентов и экспедиторов, авиаперевозчиков, аэропортовые структуры, агентов по наземной обработке грузов), а с другой – федеральные органы исполнительной власти, подразделения которых задействованы в оформлении и сопровождении грузовой авиаперевозки.

E-freight – международный стандарт безбумажного оформления и сопровождения грузовых воздушных перевозок, рекомендованный Международной ассоциацией воздушного транспорта (далее – IATA) к использованию в тех странах, где развиты грузовые авиаперевозки[5].

Цель внедрения стандарта e-freight – это создание подлинных документов по оформлению грузовой авиаперевозки исключительно в электронном виде и их дальнейший электронный обмен, осуществляемый участниками грузовой авиаперевозки между собой и с представителями контрольно-надзорных органов госвласти как на воздушных пунктах пропуска, так и при дальнейших процедурах, связанных с грузовой авиаперевозкой.

Перспективы введения обязательного предварительного информирования состоят в следующем:

- уменьшение расходов;
- экономия времени при транзите;
- высокая точность, т.е. - вероятность отправки документов в электронном виде по неправильному адресу минимальна. Это улучшит наш показатель качества С2К;
- соответствие нормативным актам (e-Freight соответствует всем международным соглашениям и национальному законодательству) требуемых таможенными органами, подразделениями гражданской авиации и другими контролирующими организациями.

Время прохождения операции прибытия товаров зависит от предварительной информации у таможенных органов.

Каким образом сотрудники таможенного поста «Аэропорт Калининград» решают проблему, связанную с предварительным информированием о прибытии товаров?

Для начала, они устанавливают на постоянной основе взаимоотношение со всеми авиаперевозчиками, «Аэрофлот», «Россия», «Трансаэро», «Ютэйр», «S7», «Оренбургские авиалинии», «Уральские авиалинии», «Белавиа», «Узбекистонхавойуллари», «ИЖАВИА», «Северсталь», «Нордавиа - региональные авиалинии», «АкБарсАэро», «МАУ», «Ellinair», «AirBerlin», «Vueling». Заинтересовать и объяснить всю значимость предварительного информирования, что, получая заблаговременно информацию о прибытии воздушного судна, можно посредством применения системы управления рисками.

Кроме того, исключена возможность механической ошибки инспектора при вводе информации в программный продукт, все происходит автоматически. Кроме того, имеется возможность внести сведения о нескольких сотнях товаров в программный продукт, одним нажатие кнопки.

И, чем быстрее, и в полном объеме будет функционировать предварительное информирование, тем скорее возникнут предпосылки для отказа от бумажных носителей. Таким образом, от внедрения ПИ выиграют все участники авиаперевозок:

1. а) судовладелец экономит чартерное время за счёт бескомиссионного разрешения на обработку;
2. б) во-вторых, аэропорт увеличивает за счёт этого пропускную способность терминала и общий объём перерабатываемых грузов;
3. с) как следствие, таможенный пост получает информацию об импортируемых товарах и транспортных средствах в электронном виде задолго до прибытия воздушного судна, что позволяет в обычном режиме проанализировать необходимость применения определённых форм таможенного и иных видов контроля.

Грузополучатели предварительно получают необходимую информацию, планируют организацию осмотров/досмотров заблаговременно, что в конечном итоге приводит к ускорению таможенного оформления и сокращению расходов получателей по хранению и сверхнормативному пользованию товаров. В данном случае инновация ПИ позволит всем участникам воздушных международных перевозок перейти на новый уровень взаимодействия. Эта система призвана упорядочить работу, исключить дублирование ввода информации, минимизировать ошибки, допускаемые человеком.

Перевозчики и участники ВЭД должны осознавать свою меру ответственности и обеспечить своевременное представление качественно подготовленной информации. Вследствие чего механизм предварительного информирования будет эффективно и успешно функционировать, и принесет ожидаемые от него результаты.

Ответственность может быть предусмотрена Кодексом об административных правонарушениях аналогично ответственности за недостоверное декларирование. Бесспорно, что степень ответственности в данном случае должна быть не так высока, поскольку последствия недостоверной информации не влекут за собой значительные экономические затраты. Но установление наказания в форме предупреждения, либо небольшой суммы штрафа сыграли бы положительную роль в повышении ответственности лиц, предоставляющих предварительную информацию.

Второй проблемой с которой сталкиваются как таможенные органы, так и участники ВЭД является идентификация товаров Союза, ввозимых (ввезенных) с остальной части таможенной территории Евразийского экономического союза на территорию Особой экономической зоны [6].

В связи со вступлением в силу приказа Минфина РФ от 13 мая 2016 № 61 «Об утверждении порядка совершения таможенных операций при проведении идентификации товаров Евразийского экономического союза, ввозимых на территорию Особой экономической зоны с остальной части таможенной территории Евразийского экономического союза, и совершения таможенных операций при обратном вывозе таких товаров с территории Особой экономической зоны на остальную часть таможенной территории Евразийского экономического союза» у должностных лиц контролирующих данное направление в работе значительно увеличилось количество проводимых идентификаций. В прошедшем 2020 году их количество возросло в 1,5 раза.

Согласно положений приказа идентификация товаров Союза, ввозимых/ввезенных с остальной части таможенной территории ЕАЭС на территорию особой экономической зоны (далее – ОЭЗ), осуществляется таможенным органом в зоне таможенного контроля, находящейся в зоне

ответственности таможенного поста «Аэропорт Калининград» - для товаров, ввозимых на территорию ОЭЗ в Калининградской области с остальной части таможенной территории ЕАЭС через территорию иностранных(ого) государств(а) воздушным транспортом без совершения воздушным судном промежуточной посадки на территории иностранного государства.

Поскольку идентификация проводится в целях использования товара для переработки с последующим вывозом готовой продукции с территории ОЭЗ на остальную часть таможенной территории Союза должностные лица - должны идентифицировать товар по количеству и ассортименту. Сделать это иногда не представляется возможным в связи с неполным, либо неточным описанием товара в товаросопроводительных документах. Поэтому могут возникать задержки увеличиваться время совершения операций.

Для решения проблемы можно было бы использовать систему предварительного информирования с указанием в предварительной информации всех необходимых сведений, что позволило бы ускорить совершение операции прибытия товаров, требующих идентификации.

Список источников:

1. Воздушный Кодекс Российской Федерации от 19.03.1997 г. № 60-ФЗ (ред. от 08.06.2020 г.) (с изм. и доп. вступ. в силу с 01.01.2021 г.) // URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_13744/ (дата обращения: 05.02.2021 г.).
2. Кодекс об административных правонарушениях в Российской Федерации от 30.12.2001 г. № 195-ФЗ (ред. ль 24.02.2021 г.) (с изм. и доп., вступ. в силу с 07.03.2021 г.) // URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34661/ (дата обращения: 07.03.2021 г.).
3. Костров В.Н., Никитин А.А., Цверов В.В. Транспортная логистика. Курс лекций. - М.: Инфра-Инженерия, 2021. - С 49.
4. Официальный сайт ФТС России // URL: <http://customs.ru/> (дата обращения: 28.02.2021 г.).
5. Официальный сайт Калининградской областной таможни // URL: <http://koblt.customs.ru> (дата обращения: 01.03.2021 г.).
6. Приказ Минфина Российской Федерации от 13.05.2016 г. № 61 «Об утверждении порядка совершения таможенных операций при проведении идентификации товаров Евразийского экономического союза ввозимых на территорию Особой экономической зоны с остальной части таможенной территории Евразийского экономического союза и совершения таможенных операций при обратном вывозе таких товаров с территории Особой экономической зоны на остальную часть таможенной территории Евразийского экономического союза» // URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_202818/ (дата обращения: 05.03.2021 г.).
7. Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 10. 04. 2018 г. № 52 «О порядке регистрации предварительной информации о товарах, предполагаемых к ввозу на таможенную территорию Евразийского экономического союза» // URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_295766/ (дата обращения: 04.03.2021 г.).
8. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (Приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза от 11.04.2017 г.) // URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/576887823f291ab761d8a97a3286717ddbca7c6d/ (дата обращения: 27.02.2021 г.).
9. Халипов С.В. Таможенное право. Учебник. 8-е изд., доп. - М.: ИД «Юриспруденция», 2019. - С. 106.

10. Цыбранюк С.Ю. Деятельность таможенных органов в воздушных пунктах пропуска как вид государственной услуги. // Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева, № 1, т. 2, 2018 г. - С. 176-181.

[1] Халипов С.В. Таможенное право. Учебник. 8-е изд., доп. - М.: ИД «Юриспруденция», 2019. - С. 106.

[2] Официальный сайт Калининградской областной таможни // URL: <http://koblt.customs.ru> (дата обращения: 01.03.2021 г.).

[3] Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 10. 04. 2018 г. № 52 «О порядке регистрации предварительной информации о товарах, предполагаемых к ввозу на таможенную территорию Евразийского экономического союза» // URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_295766/ (дата обращения: 04.03.2021 г.).

[4] Костров В.Н., Никитин А.А., Цверов В.В. Транспортная логистика. Курс лекций. - М.: Инфра-Инженерия, 2021. - С 49.

[5] Цыбранюк С.Ю. Деятельность таможенных органов в воздушных пунктах пропуска как вид государственной услуги. // Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева, № 1, т. 2, 2018 г. - С. 176-181.

[6] Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (Приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза от 11.04.2017 г.) // URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/576887823f291ab761d8a97a3286717ddbca7c6d/ (дата обращения: 27.02.2021 г.).

М

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДОСТАВКИ СКОРОПОРТЯЩИХСЯ ПИЩЕВЫХ ПРОДУКТОВ АВТОМОБИЛЬНЫМ ТРАНСПОРТОМ

INCREASING THE EFFICIENCY OF DELIVERY PERISHABLE FOOD PRODUCTS BY ROAD TRANSPORT

Авторы: Чачин Илья Игоревич

Аннотация: Данная статья посвящается проблеме доставки скоропортящихся пищевых продуктов (СПП) с применением автомобильного транспорта. В исследовании предлагается решение проблемы совершенствования доставки скоропортящейся пищевой продукции, на основе изученных факторов и условий всего процесса доставки. Особую роль в данном процессе играет использование логистического центра. Стоит отметить, что логистический центр (ЛЦ) является центральным звеном в логистическом процессе (ЛП).

Ключевые слова: скоропортящиеся грузы, автомобильный транспорт, продовольствие, логистический процесс, логистический центр, транспортировка.

Annotation: This article is devoted to the problem of delivery of perishable foodstuffs (PPS) using road transport. The study proposes a solution to the problem of improving the delivery of perishable food products, based on the studied factors and conditions of the entire delivery process. The use of a logistics center plays a special role in this process. It should be noted that the logistics center (LC) is the central link in the logistics process (LP).

Keywords: perishable goods, road transport, food, logistics process, logistics center, transportation.

Важнейшим аспектом социально-экономической государственной политики является формирование условий для своевременного удовлетворения потребностей граждан в качественных продовольственных продуктах. Обеспечение человека продуктами питания в требуемых объемах и с надлежащими качественными характеристиками – это комплексная и довольно сложная задача, куда входят разные аспекты деятельности властных органов, предпринимателей и населения. Основное направление в анализируемой деятельности заключается в производстве и доставке пищевой продукции до потребителя.

Среди всей совокупности продовольственных продуктов, большинство относится к продуктам, которые входят в группу скоропортящихся. Номенклатура скоропортящейся пищевой продукции (СПП) является значительной и разнообразной не только по числу относящихся к данной группе пищевых продуктов, но и по требованиям, которые предъявляются к хранению такой продукции.

Эти особенности говорят об определенной специфике, выделяющей скоропортящуюся пищевую продукцию среди иных продуктов питания. Данная специфическая особенность связана с необходимостью поддержания определенной температуры (а в некоторых ситуациях учитывается и влажность) в течении всего периода времени существования СПП с начала производства продукции и до момента ее потребления. Так, можно обеспечить высокий

уровень качества доставляемых продуктов, именно от этого зависит безопасность людей.

Невыполнение необходимых правил по хранению и перевозке какой-либо скоропортящейся продукции является следствием того, что она переходит из группы скоропортящихся в группу опасных для здоровья, а в некоторых ситуациях и для жизни населения.

Так, деятельность в сфере доставки скоропортящейся пищевой продукции (СПП) по своему значению относится к актуальной. Это ведет к необходимости изучения, исследования и решения существующих проблем в этой сфере.

Исследования по анализируемой тематике посвящаются разным вопросам теоретического и методического обеспечения деятельности в сфере перевозки разных грузов, сюда же относятся и скоропортящиеся продукты.

Роль транспорта и логистики, развития и использования логистических центров отражены в работах таких авторов, как Ханин Д. М., Рябов И. М., Лебедь Е. М., Коцюк М. А., Горяева И. А., Коробова М. А. и многих других.

Но исследование научных трудов в анализируемой области говорит о недостаточной проработанности вопроса доставки СПП при учете их специфических особенностей. Эти обстоятельства позволяют сделать вывод об актуальности темы исследования, которая связана с разработкой рекомендаций, направленных на повышение уровня эффективности доставки СПП с применением автомобильного транспорта.

На сегодняшний день не сформированы эффективные механизмы управления доставкой СПП, которые бы отвечали требованиям рыночной системы хозяйствования.

В такой ситуации участники этого процесса функционируют разобщенным образом, а это отражается на эффективности деятельности. Стоит отметить, что низкий уровень эффективности доставки СПП оказывает отрицательное влияние на конечные результаты данной деятельности.

Существенный фактор, определяющий уровень эффективности доставки скоропортящейся продукции, - это своевременная доставка при соблюдении необходимой температуры и иных критериев на всей цепи поставок, так будет выполнена основная цель - максимальное сохранение качества СПП.

Так, для того, чтобы повысить эффективность доставки, требуется использовать решение, при котором выделяется вся цепь поставок (ЦП), а не отдельное ее звено. Доставку СПП можно осуществлять различными видами транспорта и различными конфигурациями цепей поставок. Во время выбора определенного варианта доставки компания-оператор, главным образом, руководствуется следующими факторами:

- стоимость доставок;
- скорость доставок;
- обеспечение сохранности качества продукции.

Выбор оптимальной формы доставки оказывает влияние на расходы организации. Так, в ходе проведенного анализа были определены схемы доставки, которые используются на данном этапе.

Изучим наиболее популярные схемы. Вариант доставки, представленный на рисунке 1, связан с присутствием на рынке нескольких производителей и определенных относительно

небольших независимых потребителей. Потребитель в данной ситуации – это розничный магазин или розничная торговая сеть.

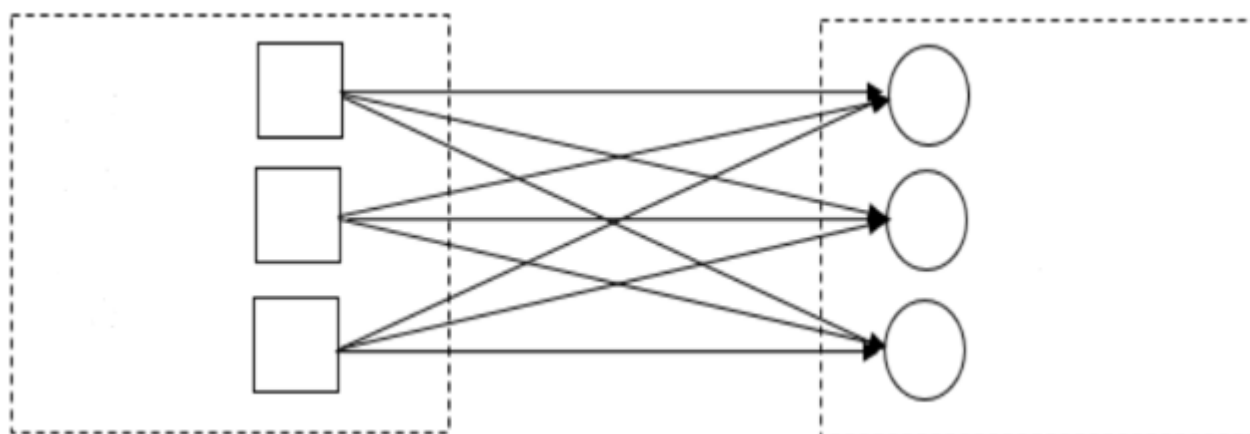


Рисунок 1 – Схема доставки СПП непосредственно от производителей потребителям

В данной ситуации потребитель будет работать непосредственно с каждым производителем на основе схемы прямых поставок. Такая форма работы выгодна для производителя при достаточно большом объеме партий закупаемой продукции, а также при заключении долгосрочного контракта с потребителем.

Также такая форма работы является приемлемой в том случае, когда производители и потребители территориально располагаются недалеко друг от друга (обычно, в пределах одного субъекта РФ), так потребитель может закупать мелкооптовые партии товаров.

Обычно, при таком варианте доставки СПП подвижной состав загружают у производителя, затем продукция едет в розничную торговую точку потребителя.

В данной ситуации перевозку может осуществлять как производитель или потребитель, так и могут привлекаться сторонние организации.

Но, в большей части ситуаций доставка по такой схеме, когда производители потребители располагаются в различных субъектах РФ на большом расстоянии друг от друга, - невыгодная. Исключением является крупный потребитель, закупающий большие партии продукции единовременно, это позволяет отправлять автомобильное средство с большой грузоподъемностью непосредственно одному клиенту.

Рассмотрим также одну из разновидностей первой схемы доставки – это схема, которая изображена на рисунке 2.

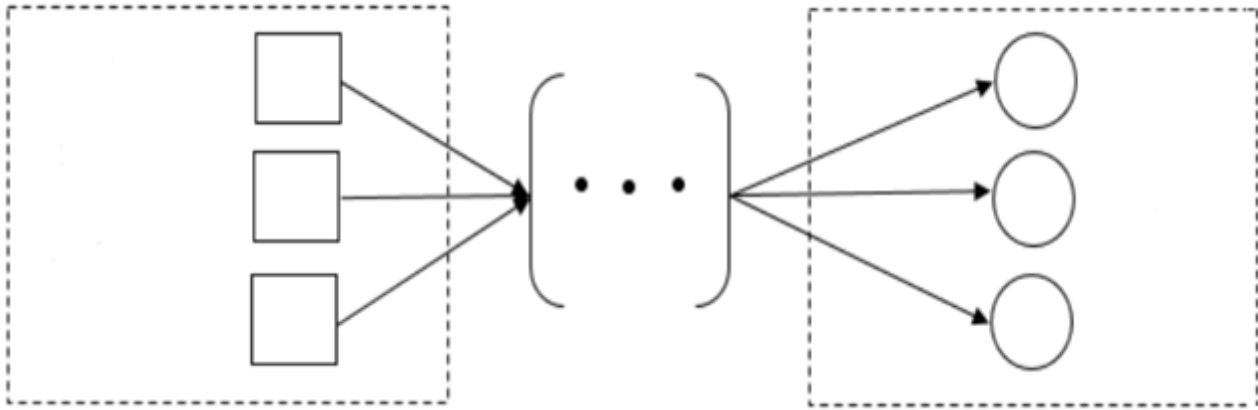


Рисунок 2 – Схема доставки СПП от производителей (поставщиков) потребителям через посредников

В данном варианте доставки, продукция на пути от производителя к потребителю проходит через посредника. Это является следствием того, что ни производители, ни потребители не контролируют собственную цепь поставок.

Обычно, такая форма представляется возможной при доставке СПП из одного субъекта РФ в другой на большие расстояния. Эта схема будет не всегда оправданной, потому что удлинение цепей поставок с помощью участия разных посредников связано с ростом затрат на процесс доставки.

Следующее негативное последствие этого варианта доставки связано с тем, что производители уже не могут осуществлять контроль над всей цепочкой поставок своих изделий. Из-за этого производитель не гарантирует высокое качество продукции при продаже конечным потребителям, также производитель не может определить точную конечную стоимость. В некоторых ситуациях посредник самостоятельно устанавливает цену, по которой покупает СПП у производителя.

Так, является очевидным, что данная форма доставки не является выгодной для производителя СПП. Отметим, что вариант, изображенный на рисунке 2, также включает в себя логистический центр, находящийся у посредника. Но даже в этой ситуации не представляется возможным рассматривать всю цепь поставок в качестве единой интегрированной системы, потому что здесь нет необходимых связей и партнерских взаимовыгодных отношений. Основной принцип такой работы – это получить прибыль, причем, обычно, имеет место несоблюдение необходимых технологических процессов.

Теперь перейдем к рассмотрению схемы, которая изображена на рисунке 3, она демонстрирует вариант доставки СПП в розничную торговую сеть. [4]

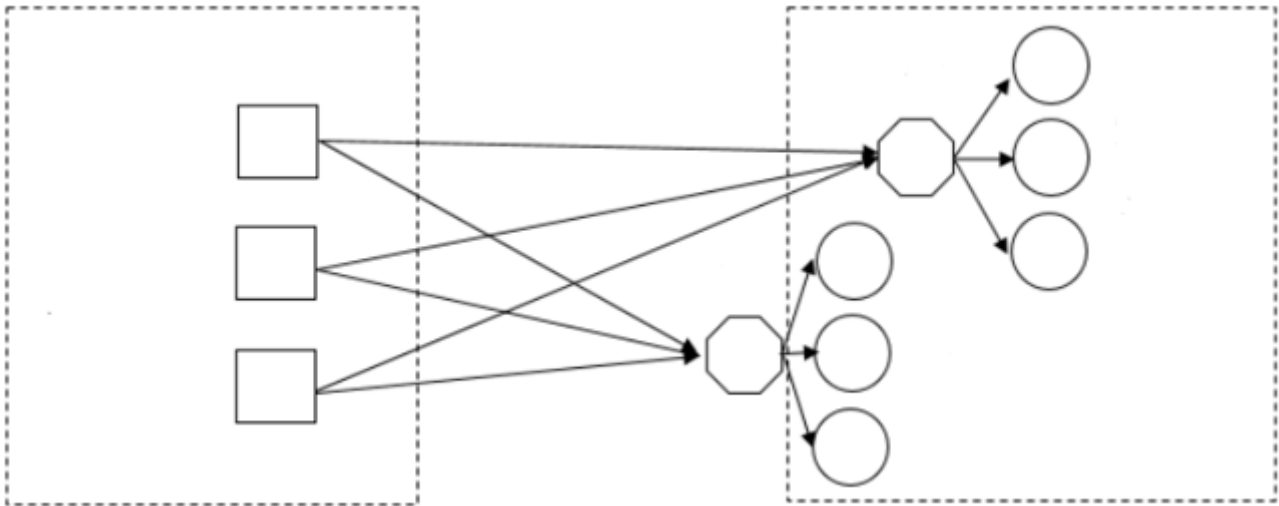


Рисунок 3 - Схема доставки СПП от производителей в розничную торговую сеть

Как правило, по такой схеме работают крупные розничные торговые сети, состоящие из большого числа магазинов в пределах относительно небольшой территории (крупные города). В указанной схеме доставки СПП вместо логистического центра (ЛЦ) используется распределительный центр (РЦ). Его принципиальное отличие от ЛЦ заключается в том, что РЦ не является независимой организацией, а выполняет функции по распределению продукции в рамках любой организации, как правило, розничной сетевой торговой компании. Также, еще одним важным отличием ЛЦ от РЦ, есть не обязательно наличие терминала у последнего. Так, в данной схеме в структуре РЦ отсутствует терминал.

На территории субъекта потребления имеется РЦ, который обслуживает определенную розничную сеть магазинов. Продукция от производителя поступает на территориальный РЦ, где она уже или распределяется по различным торговым точкам, или остается на кратковременное хранение до появления необходимости отправки продукции в торговую сеть.

Такая организация доставки СПП позволяет розничной торговой сети снижать расходы на доставку продукции за счет координации действий всех торговых точек сети. [4]

Следующая используемая в настоящее время схема доставки СПП изображена на рисунке 4. Она предусматривает доставку продукции собственными силами производителя.

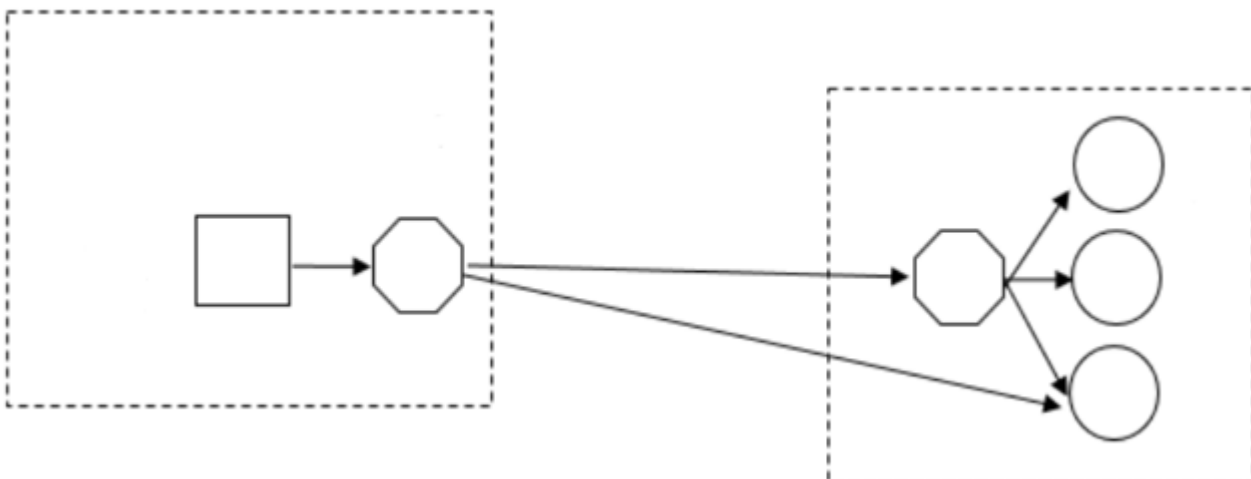


Рисунок 4 – Схема доставки СПП в розничную торговую сеть силами самого производителя

Вся производимая продукция собирается на ЛЦ, принадлежащий производителю и расположенном в регионе производства. ЛЦ может выполнять роль центра консолидации СПП, в случае, если производственные мощности распределены по территории региона производства, или один производитель владеет несколькими производствами. Здесь проводится разделение продукции по регионам потребления.

В регионе потребления располагается РЦ, который также принадлежит производителю. В нем осуществляется координация и распределение продукции потребителям на территории данного региона. Как правило, это компании, которые не зависят от производителя. Однако часто бывает так, что производитель сам принимает участие в реализации своей продукции конечному потребителю. [5]

Перевозка может осуществляться как самим производителем (или его дочерними структурами), так и розничными продавцами самостоятельно или с привлечением сторонних предприятий.

Стоит отметить, что в такой схеме, при наличии двух и более центров, существенное значение следует уделять их эффективному взаимодействию и координации их работы. В данном случае центральным элементом системы доставки, координирующим всю работу, является ЛЦ, что располагается у производителя. А РЦ, расположенный в регионе потребления, координирует работу только в этом регионе.

При наличии крупных потребителей (оптовые продавцы или крупные розничные торговые сети) возможен вариант доставки непосредственно с ЛЦ на склад потребителя (сопутствующая информация в данном случае доставки СПП проходит через РЦ).

Однако, схемы доставки ШХП, изображенные на рисунке 3, и рисунке 4, не выгодны и практически недоступны для использования небольшими производителями и потребителями. Так как в первом варианте, схема доставки выстраивается потребителем, а во втором производителем.

Таким образом, схемы доставки приведены на рисунке 1-4, являются наиболее распространенными в настоящее время схемами доставки СПП и применяются в конкретных условиях, сложившихся на рынке поставок СПП.

В то же время, каждая из этих схем, как правило, ориентирована на отношения, сложившиеся между поставщиками и получателями и не в полной мере учитывает современные подходы к организации таких поставок.

Особенно актуальна задача совершенствования поставок СПП для небольших производителей. Широко применяемая в настоящее время схема, изображенная на рисунке 2, однако, она не может считаться оптимальной по вышеприведенным причинам.

Для этих случаев автором статьи предлагается использование схемы доставки СПП, изображенной на рисунке 5, которая является универсальной как для крупных компаний, так и для небольших. [2]

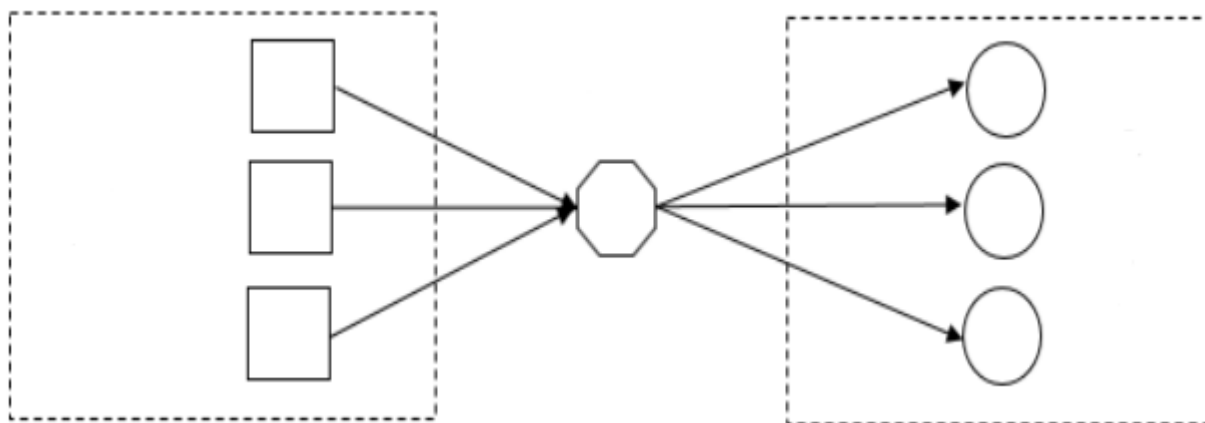


Рисунок 5 – Схема доставки СПП с использованием логистического центра

В данной схеме ЛЦ используется в качестве центра управления процессом доставки СПП. В рамках ЛЦ объединяются независимые производители и потребители. Однако в этом случае появляется необходимость в разработке механизма, который бы обеспечил привлекательность такого варианта доставки СПП.

Этого можно добиться, если использование указанной схемы доставки будет выгодно всем участникам процесса доставки СПП, они будут заинтересованы в соблюдении договоренностей и совместной работе, а также все участники будут строго соблюдать сроки поставок.

С целью определения наиболее эффективной схемы доставки СПП была проведена экспертная оценка всех описанных схем доставки СПП по этим техническим характеристикам эффективности. [3]

В проведении экспертной оценки принимали участие 10 экспертов, специалистов в данной области. При этом:

- 3 человека были представителями компаний-производителей СПП;
- 3 человека - представители компаний-потребителей СПП;
- 4 человека - представителями логистических компаний, работающих на рынке доставки СПП.

Для получения максимально объективных данных опроса экспертов проводился на условиях анонимности. Экспертам было предложено оценить по каждому из приведенных показателей эффективности каждую схему доставки СПП.

Оценочная шкала состоит из 5 градаций. Оценка «5» соответствует оценке «отлично», «4» - оценке «хорошо», «3» - «удовлетворительно», «2» - «плохо», 1 - «очень плохо».

Каждому эксперту было предложено оценить схемы доставки СПП при их применении в трех вариантах доставки СПП:

- внутригородская доставка;
- междугородная доставка;
- международная доставка.

В таблице 1 приведены итоговые экспертные оценки схем доставки СПП с учетом весовых

коэффициентов.

Таблица 1 - Итоговая экспертная оценка схем доставки СПП

Доставка	Схема доставки				
	1	2	3	4	5
Внутригородская доставка	4,70	2,12	3,87	3,86	4,72
Междугородная доставка	3,79	2,51	4,26	4,23	4,95
Международная доставка	3,83	2,50	4,27	4,22	4,97

Таким образом, с позиции экспертов, самая эффективная схема доставки СПП связана с ЛЦ. Но при выполнении внутренних доставок, примерно такую же оценку имеет схема доставки №1 (прямые поставки).

Это является следствием того, что в большей части ситуаций при выполнении внутренних доставок СПП (внутренняя доставка представляет собой доставку СПП по территории города или в пригород), материальные потоки не проходят через ЛЦ, а целесообразнее организовывать развозной маршрут.

Но ЛЦ функционирует в качестве информационного координационного центра, осуществляющего управление процессом доставки. В реальности, в представленном варианте организация доставки СПП с применением ЛЦ является близкой к прямым поставкам. Отличие заключается в том, что производитель и потребитель передают функционал по доставке СПП логистическому центру, в качестве логистического посредника между ними.

Стоит отметить, что эффективный процесс доставки СПП по схеме №5 (когда ЛЦ начинает управлять всем процессом доставки СПП) представляется возможным при изучение следующих условий организации доставок: [1]

- соответствующее нормативно-правовое регулирование по направлению доставки СПП;
- подвижной состав, удовлетворяющий совокупность требований во время доставки СПП;
- использование эффективной, взаимовыгодной модели по взаимодействию участников в процессе доставки СПП.

Так, можно сделать ряд выводов по проведенному анализу:

1. После проведенного анализа действующих на данном этапе схем доставки СПП были определены самые популярные схемы, в группе которых представлена схема прямой поставки от производителя к потребителям, схема поставки через посредника, а также схема поставки с применением ЛЦ, когда ЛЦ входят в структуру или производителей, или потребителей. Заметим, что представленные схемы – отнюдь не универсальные.
2. Так, была предложена схема доставки СПП с применением ЛЦ в качестве основного руководящего звена, когда ЛЦ управляет всем процессом доставки СПП от производителей к потребителям. Эта схема относится к группе универсальных схем по доставке СПП.

3. Мы установили, что эффективность процесса доставки СПП определяется как совокупность эффективности процесса доставки на основе ЛЦ, эффективности действующей системы нормативного правового регулирования в области доставки СПП, а также эффективности требований, предъявляемых к специальному подвижному составу, который предназначен для перевозок СПП.

Таким образом, цель нашей статьи была достигнута.

Список использованной литературы

1. Коробова М. А. Статья: «Исследование вопросов таможенного оформления скоропортящихся продуктов», 2019. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/issledovanie-voprosov-tamozhennogo-oformleniya-skoroportyashchih-produktov> (Дата обращения: 18.11.2020).
2. Лебедь Е. М., Коцюк М. А., Горяева И. А. Статья: «Оптимизация логистической цепи «Доставка - реализация» скоропортящейся продукции», 2015. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/optimizatsiya-logisticheskoy-tsepi-dostavka-realizatsiya-skoroportyashchey-produktsii> (Дата обращения: 16.11.2020).
3. Таможенное оформление скоропортящихся грузов. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.treffee.ru/materials/> (Дата обращения: 18.11.2020).
4. Ханин Д. М. Статья: «Формирование методики выбора оптимального подвижного состава для мелкоконтейнерной технологии доставки», 2017. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-metodiki-vybora-optimalnogo-podvizhnogo-sostava-dlya-melkokonteynernoy-tehnologii-dostavki> (Дата обращения: 17.11.2020).
5. Ханин Д. М., Рябов И. М. Статья: «Недостатки существующей технологии и организации городской доставки молочной продукции и разработка новой на основе предложенных передвижных контейнеров», 2016. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/nedostatki-suschestvuyushey-tehnologii-i-organizatsii-gorodskoy-dostavki-molochnoy-produktsii-i-razrabotka-novoy-na-osnove> (Дата обращения: 16.11.2020).

References

1. Customs clearance of perishable goods. URL: <http://www.treffee.ru/materials/>
2. Khanin D. M. Article: "Formation of the method of choosing the optimal rolling stock for small-container delivery technology", 2017. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-metodiki-vybora-optimalnogo-podvizhnogo-sostava-dlya-melkokonteynernoy-tehnologii-dostavki>
3. Khanin D. M., Ryabov I. M. Article: "Disadvantages of the existing technology and organization of urban delivery of dairy products and the development of a new one based on the proposed mobile containers", 2016. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/nedostatki-suschestvuyushey-tehnologii-i-organizatsii-gorodskoy-dostavki-molochnoy-produktsii-i-razrabotka-novoy-na-osnove>
4. Korobova M. A. Article: "Research on the issues of customs clearance of perishable products", 2019. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/issledovanie-voprosov-tamozhennogo-oformleniya-skoroportyashchih-produktov>

[schihsya-produktov](#)

5. Lebed E. M., Kotsyuk M. A., Goryaeva I. A. Article: "Optimization of the logistics chain" Delivery - implementation "of perishable products", 2015. URL:
<https://cyberleninka.ru/article/n/optimizatsiya-logisticheskoy-tsepi-dostavka-realizatsiya-skoroportyascheysya-produktsii>

ОРГАНИЗАЦИЯ ПЕРЕВОЗОК СКОРОПОРТЯЩИЙСЯ ПРОДУКЦИИ

Авторы: Чачин Илья Игоревич

Аннотация: Скоропортящаяся продукция – это продукция, которая отличается тем, что имеет ограниченный срок годности, а потому ее перевозка требует особых условий – поддержания определенной температуры и соблюдения сроков доставки. Если эти условия не будут выполнены, то груз испортится и полностью утратит свои товарные качества: все, что с ним можно будет сделать, это выбросить. Именно в этом и состоит актуальность исследования данной статьи, ведь процесс организации перевозок скоропортящейся продукции является ключевым этапом реализации товаров. Если же этот процесс перевозки будет выполнен неверно, то клиенты будут терпеть убытки, ведь будет потеряна не только сама продукция, а и деньги, потраченные на ее перевозку.

Ключевые слова: скоропортящаяся продукция, срок годности, температурный режим, организация перевозки, непрерывная холодильная цепь.

Annotation: *Perishable products are products that differ in that they have a limited shelf life, and therefore their transportation requires special conditions - maintaining a certain temperature and adhering to delivery times. If these conditions are not met, then the cargo will deteriorate and completely lose its commercial qualities: all that can be done with it is to throw it away. This is precisely the relevance of the study of this article, because the process of organizing the transportation of perishable products is a key stage in the sale of goods. If this transportation process is performed incorrectly, then customers will suffer losses, because not only the products themselves will be lost, but also the money spent on its transportation.*

Keywords: *perishable products, shelf life, temperature conditions, organization of transportation, continuous cold chain.*

Перевозка скоропортящейся продукции представляет собой стратегически значимое звено в транспортной логистике. Такая перевозка может поставить любого участника перевозки в жесткие рамки соблюдения срока доставки груза на любом этапе работы непрерывной холодильной цепи (НХЦ), обеспечения его сохранности и качества.

Неопределенный процесс, сложное формирование полноценных групповых или маршрутных отправок, строгое соблюдение срока доставки, который не должен превышать срока хранения СПГ – все представленные моменты будут усложнять моделирование транспортной системы, взаимодействующей с «холодным» грузом. Однако, своевременная доставка качественной продукции является необходимым условием для социальной стабильности в обществе.

Сложность в перевозке скоропортящихся продуктов связана с тем, что в любой ситуации, как бы тщательно ни соблюдали все необходимые требования и правила и как бы четко ни был сформирован транспортировочный план, имеются риски не довести продукцию в ее качественной форме.

К примеру, задержки в пути могут появиться по причине, независимой от перевозчика (закрывается дорога на ремонтные работы и необходимо ее объехать, затруднено движение в

связи с аварией и т.п.), и увеличить период доставки настолько, что он превысит максимальный допустимый отведенный на перевозку срок.

В реальности, существуют различные факторы риска, сопутствующие перевозкам скоропортящейся продукции. Это, к примеру, обстановка на дорогах, некачественное дорожное покрытие, погодные условия (главным образом, внешний температурный фон), запыленный и загазованный воздух, микроорганизмы, влажность и др.

Для снижения уровня рисков, тем более необходимо четко следовать необходимому температурному режиму транспортировки, а также правилам упаковки грузов, их погрузки и размещения в кузове транспортного средства. Скоропортящиеся продукты, чаще всего, классифицируют по следующим основаниям – происхождение и температурный режим.

На основании происхождения существует:

- продукт растительного происхождения: фрукт, овощ, зелень, гриб и т.д.;
- продукт животного происхождения: мясная и рыбная продукция, яйцо, молочная продукция и др.;
- продукт переработки: сыр, колбаса, консервы и пр.;
- живые растения: цветок, саженец;
- средства, которые используются в медицине: лекарство, кровь, плазма и т.п.

На основании уровня температурной обработки выделяется следующая продукция:

- свежий груз: везется в собственном естественном состоянии без температурных обработок;
- охлажденная продукция: требует температурного режим на уровне от -6 до +4°C;
- замороженная продукция: хранится на диапазоне от -7 до -17°C;
- глубокозамороженная продукция: везется при температуре от -18°C и меньше;
- подогретая продукция: здесь температура перевозки увеличивается – выше, нежели температура окружающей среды.

Ситуация на мировом рынке в сегменте перевозок скоропортящейся продукции говорит о росте объема перевозимых «холодных» продуктов. Так, такая продукция будет рассмотрена далее.

Скоропортящиеся продукты, обычно, перевозят в холоде, что дает возможность переводить такие продукты на большое количество километров без потерь свежести.

Холодильный транспорт представлен различным транспортом – это и автомобили, железнодорожный, морской, речной транспорт. Все они имеют специальный ИПС; воздушный транспорт также применяется в момент перевозки СПГ, где подвижным составом являются воздушные суда гражданской авиации, а заданная температура поддерживается при помощи упаковки продукции и большой скорости следования, когда сроки доставки составляют не более одних суток и исчисляются несколькими часами.

СПГ имеет специфические свойства и качества, в основании которых находятся химико-биологические процессы, которые протекают в живых тканях.

Постоянная жизнедеятельность, ведущая к необратимым корректировкам качества продукции, требует от каждого участника в транспортно-логистической цепи оперативного реагирования на любую корректировку при продвижении СПГ от момента и места производства до момента и места реализации.

На рис. 1 выделены основные факторы, влияющие на перевозку СПГ и требующие от участников в перевозочном процессе единства и стабильного взаимодействия во время реализации каждого звена НХЦ.



Рисунок 1 – Факторы, оказывающие влияние на технологию перевозок СПГ [1]

Учитывая нюансы эксплуатации - автомобильный хладотранспорт отдельных видов хладотранспорта, а используется на короткие расстояния и именно:

- осуществляет перевозку небольших объемов грузов (в основном розничных партий в реализационные холодильники);
- морской хладотранспорт осуществляет перевозки импортной скоропортящейся продукции в международном трансконтинентальном сообщении;
- речной хладотранспорт работает в привязке к географии крупных судоходных рек и характеризуется невысокой грузоподъемностью речных судов, а также узкой номенклатурой перевозимых СПГ.

Возможный вариант совершенствования «холодных» перевозок можно представить в виде привязки маршрутов продвижения грузопотоков СПГ к транспортным коридорам.

Транспортный коридор - один из наиболее обеспеченных и полнофункциональных представителей транспортной системы, в которой все элементы - транспортные пути,

транспортные средства, транспортно-складские и логистические терминалы, информационное пространство, правовая база, квалификация персонала - являются полностью укомплектованными, доступными и качественными составляющими, позволяющими осуществить быструю, эффективную, надежную и дешевую доставку.[\[2\]](#)

Например, транспортный коридор ТРАСЕКА, который охватывает транспортную систему Каспийского региона, Центральной Азии, Южного Кавказа и Европы, обеспечивает перевозки зерна, хлопка, контейнеров, нефти, цветных металлов.

Коридор имеет развитую инфраструктуру и продолжает активно развиваться в рамках, обозначенных Стратегией по развитию международного транспортного коридора Европа-Кавказ-Азия на период 2016-2026 гг.

На сегодняшний день информационные услуги, предоставляемые государственными и частными транспортными организациями, являются обширными, но они не отражают специфику технологического процесса и форс-мажорных ситуаций, которые могут возникнуть в момент следования со специализированным подвижным составом (рефрижераторный и изотермический).

Заметим, что именно государственный холдинг, занимающийся контролем технологии перевозки и имеющий соответствующую ресурсную базу (организационную, технологическую, техническую, правовую), будет обеспечивать своевременное реагирование на форс-мажорные моменты, возникшие во время перевозки.

Основной эффективный рычаг для воздействия на такие моменты - развивать информационную логистику (E-Logistics) при учете современных возможностей телематики - к примеру, глобальная система определения местоположения транспорта на базе спутника (GPS).[\[3\]](#)

Задачи такой системы в рамках организации «холодных» грузоперевозок можно увеличить до контроля соблюдения режима перевозки СПГ в изотермическом подвижном составе и целостности транспортной единицы.

Учитывая уровень развития современных информационных ресурсов, степень развития и популяризации международных транспортных коридоров, появляется возможность улучшить технологический процесс перевозки скоропортящихся грузов в изотермическом подвижном составе, своевременно реагировать на форс-мажорные ситуации, возникающие в процессе продвижения «холодных» грузопотоков в непрерывной холодильной цепи.

Таким образом, повышается конкурентоспособность хладотранспорта в сегменте транспортном рынке скоропортящихся грузов и единой транспортной системе в целом.

Литература

1. Ворон О. А. Аспекты совершенствования перевозок скоропортящихся грузов в составе непрерывной холодильной цепи / О. А. Ворон, И. Г. Морчиладзе // Транспорт Российской Федерации. - 2014. - №1(50). - С.40-45.
2. Доценко Ю. В., Петрушина А. В. Статья: «Варианты усовершенствования перевозок скоропортящихся грузов в условиях нестабильности грузопотока» // Сборник научных трудов Донецкого института железнодорожного транспорта, - 2016.
3. Кузнецов Л. А. Транспортный узел: к вопросу об организации деятельности / Л. А.

Кузнецов, Я. Я Эглит, А. В. Кириченко // Транспорт Российской Федерации. - 2013. - №1 (44). - С.30-33.

[1] Ворон О. А. Аспекты совершенствования перевозок скоропортящихся грузов в составе непрерывной холодильной цепи / О. А. Ворон, И. Г. Морчиладзе // Транспорт Российской Федерации. - 2014. - №1(50). -С.40-45.

[2] Кузнецов Л. А. Транспортный узел: к вопросу об организации деятельности / Л. А. Кузнецов, Я. Я Эглит, А. В. Кириченко // Транспорт Российской Федерации. - 2013. - №1 (44). - С.30-33.

[3] Доценко Ю. В., Петрушина А. В. Статья: «Варианты усовершенствования перевозок скоропортящихся грузов в условиях нестабильности грузопотока» // Сборник научных трудов Донецкого института железнодорожного транспорта, - 2016.

К ВОПРОСУ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТЫ СОВРЕМЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ ПОСРЕДСТВОМ ИНТЕГРАЦИИ АВТОМАТИЗИРОВАННЫХ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ

ON THE ISSUE OF IMPROVING THE EFFICIENCY OF MODERN ENTERPRISES THROUGH THE INTEGRATION OF AUTOMATED INFORMATION SYSTEMS

Авторы: Попов Валентин Геннадьевич, Галиаскаров Денис Фидарисович, Гвоздев Леонид Борисович

Аннотация: Высокая актуальность информационных технологий является достаточно известным и неоспоримым фактом на сегодняшний день. Особенно актуальным в современном мире является вопрос интеграции автоматизированных информационных систем в качестве средства, повышающего эффективность и качество работы современных организаций. Основной целью представленной работы является изучение автоматизированных систем как актуального средства, повсеместно интегрирующихся в современных организациях. В ходе выполнения работы используются теоретические методы исследования. С целью более полного раскрытия темы и получения достоверных данных автором используются публикации и материалы отечественных и зарубежных источников.

Ключевые слова: Информационные технологии, информационная система, автоматизация, информатизация.

Annotation: The high relevance of information technologies is a well-known and indisputable fact today. Particularly relevant in the modern world is the issue of integrating automated information systems as a means to improve the efficiency and quality of the work of modern organizations. The main purpose of this work is to study automated systems as an operational tool that are universally integrated in modern organizations. In the course of the work, theoretical research methods are used. For the purpose of more complete disclosure of the topic and obtaining reliable data, the author uses publications and materials from domestic and foreign sources.

Keywords: Information technologies, information system, automation, informatization.

В современном мире происходит интенсивное распространение с повсеместным совершенствованием цифровых технологий. Данное направление в течение длительного времени определяет основные траектории развития экономики и общества, а также приводит к колоссальным изменениям, касающимся жизни людей. Становление и совершенствование цифровой экономики является одним из самых приоритетных направлений большинства развитых стран, включая Россию, Соединенные Штаты Америки, Германию и др.

В современном мире актуализируются разработки, связанные с информационными технологиями (ИТ), что поспособствовало развитию цифровой экономики и цифровой трансформации общества. На протяжении многих лет ИТ доказывают свое превосходство в сравнении с механическим трудом человека. Данные технологии имеют ряд преимуществ,

посредством которых доказывается важность их применения на современных предприятиях в деятельности технолога. Сегодня существует множество прикладных задач, эффективное решение которых могут быть получены исключительно посредством интеграции различных средств из области информационных технологий. Таким образом, информационные технологии находят широкое применение на современных предприятиях и рационализируют рабочую деятельность людей в современном мире [1].

На рис. 1 представлены основные преимущественные характеристики интеграции информационных технологий, определяющие эффективность и актуальность их интеграции на современных предприятиях:

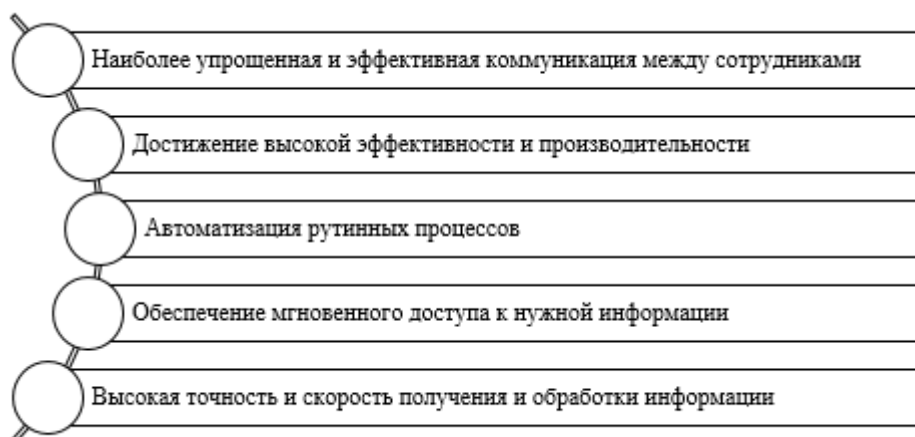


Рис. 1. Основные преимущества интеграции ИТ

Информационные технологии являются лидирующим направлением в профессиональной сфере человека. Повсеместно внедряются и разрабатываются совершенно новые и ранее неизученные технологии. На современных предприятиях происходит интенсивное распространение с совместным совершенствованием цифровых и информационных технологий. Одной из основных технологий из области ИТ являются информационные системы (ИС), способные автоматизировать рутинный труд и повысить эффективность функционирования предприятия в целом [3].

Информационные системы находят широкое применение на современных предприятиях и рационализируют рабочую деятельность людей в современном мире. Внедрение ИС в информационную сферу предприятия и применение телекоммуникационных средств связи определили новый этап развития информационной технологии в различных областях деятельности. Новая информационная технология – это информационная технология, обладающая «дружественным» интерфейсом работы пользователя, а также использующая персональные компьютеры и телекоммуникационные средства.

На рис. 2 представлены основные преимущества интеграции информационных систем на современных предприятиях:

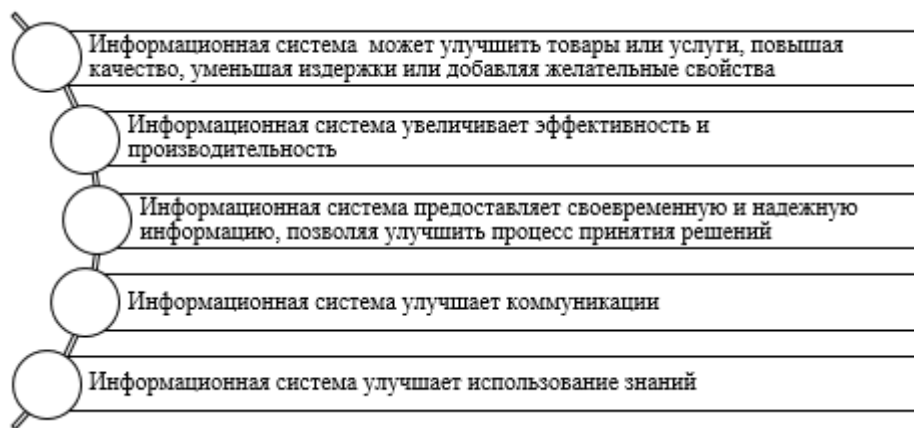


Рис. 2. Основные преимущества интеграции ИС

Автоматизация на основе информационных систем является одним из самых актуальных направлений научно-технического прогресса в различных профессиональных областях жизнедеятельности современного человека. Термин «автоматизация» включает в себя широкое понятие, в котором описываются все процессы, выполняющиеся посредством специализированного программного обеспечения, в большинстве случаев которыми являются информационные системы. Таким образом, посредством автоматизации выполняется множество задач, не требующих участие человека [4].

Интегрированные на современных предприятиях информационные систем обеспечивают наиболее эффективный сбор, хранению и обработку информации, требуемой в процессе принятия решений из задач любых областей. Посредством ИС анализируются проблемы на предприятии и разрабатываются новые продукты. Информационные системы и технологии является неотъемлемой частью современных предприятий и организаций, качественно повышающих эффективность функционирующих внутри них процессов.

В каждой из организаций важным фактором является наличие нескольких локальных информационных систем разного назначения, взаимодействующих между собой и поддерживающих управленческие решения на всех уровнях [5].

На рис. 3 представлен один из возможных вариантов реализации взаимодействия нескольких информационных систем на предприятии:



Рис. 3. Вариант взаимодействия нескольких ИС на предприятии

Таким образом, основной целью данной статьи являлось изучение автоматизированных систем в качестве актуального средства, повсеместно интегрирующихся и повышающих эффективность функционирования в современных организациях. В результате работы были изучены: актуальность интеграции информационных технологий на современных предприятиях; основные преимущества интеграции ИТ; актуальность и эффективность разработки и внедрения информационных систем; основные преимущества интеграции ИС; возможный вариант взаимодействия нескольких ИС на предприятии.

Таким образом, применение информационных технологий на современном предприятии является необходимым фактором, в результате которого повышается эффективность и качество работы, как отдельных функций и процессов, так и всего предприятия в целом. Одной из наиболее актуальных задач на сегодняшний день из области разработки ИС является исследование материальных потоков в управляющей организации и разработка автоматизированной системы для учёта материальных ресурсов.

Литература

1. Сармина Е.Ю., Фомичева Т.Л. Информационные технологии как инновация в системе управления // Интерактивная наука. 2017.
2. Шинкаренко В.Г. Управление логистическими процессами на предприятии // Экономика транспортного комплекса. 2018.
3. Markaryan Yu. K. Research of information flows in the logistics system // Symbol of Science.
4. Бочкарев А.М. Структура системы информационного обеспечения производственной деятельности предприятия // Вестник РЭА им. Г.В. Плеханова. 2018.
5. Kovalyk V. V., Fomicheva T. L. Opportunities of cloud storage for business and education. The modern aspect // Interactive science. 2017.

Literature

1. Sarmina E.Ju., Fomicheva T.L. Informacionnye tehnologii kak innovacija v sisteme upravlenija // Interaktivnaja nauka.
2. Shinkarenko V.G. Upravlenie logisticheskimi processami na predpriyatii // Jekonomika transportnogo kompleksa.
3. Markaryan Yu. K. Research of information flows in the logistics system // Symbol of Science.
4. Bochkarev A.M. Struktura sistemy informacionnogo obespe-chenija proizvodstvennoj dejatel'nosti predpriyatija // Vestnik RJeA im. V. Plehanova. 2018.
5. Kovalyk V. V., Fomicheva T. L. Opportunities of cloud storage for business and education. The modern aspect // Interactive science. 2017.

Педагогика

РАБОТА С ОДАРЁННЫМИ ДЕТЬМИ ВО ВНЕУРОЧНОЕ ВРЕМЯ

WORKING WITH GIFTED CHILDREN IN AFTER SCHOOL TIME

Авторы: Немыкина Елена Валерьевна , Иваницкая Яна Юрьевна

Аннотация: Смена парадигмы общественного развития и вхождение в информационно-техническое пространство нынешнего века сформулировали новое поле образовательной деятельности России. Большое внимание на совершенствование всей системы образования в стране оказывает социальный заказ общества на творческую, активную личность, способную проявить себя в нестандартных условиях, гибко и самостоятельно использовать приобретённые знания в разнообразных жизненных ситуациях. Это находит своё отражение в создании новых условий обучения школьников, направленных на оптимальное развитие одарённых детей (включая детей, чья одарённость на настоящий момент может быть еще не проявившейся), а также просто способных учеников.

Ключевые слова: одаренность, одаренные дети, проектная деятельность, выявление одаренных.

Annotation: *The change in the paradigm of social development and the entry into the information and technical space of the current century have formulated a new field of educational activity in Russia. Great attention is paid to the improvement of the entire education system in the country by the social order of society for a creative, active person who is able to express himself in non-standard conditions, flexibly and independently use the acquired knowledge in a variety of life situations. This is reflected in the creation of new learning conditions for schoolchildren, aimed at the optimal development of gifted children (including children whose giftedness may not yet be manifested), as well as simply capable students.*

Keywords: *giftedness, gifted children, project activity, identification of gifted children.*

Изучая педагогический аспект данной проблемы, мы обратились к источникам и выяснили, что предложение отбирать и интенсивно обучать одарённых детей впервые было высказано еще Конфуцием более 2,5 тысяч лет тому назад. Эта идея была реализована в Древнем Китае, где для отбора особо одарённых детей использовались различные испытания (тесты) на логическое мышление, творческую фантазию, память, умение красиво писать, сочинять стихи и романы[1].

Ряд авторов (А.В. Хуторской; О.Е. Лебедев; Д.А. Иванов и др.) предлагает классификацию образовательных компетенций по трём уровням, соответствующим содержанию образования: предметные, общепредметные и метапредметные, относящиеся к общему содержанию образования. Примером метапредметной компетенции может служить исследовательский опыт, включающий в себя целый комплекс образовательных компетенций, напрямую связанных с мыслительными, поисковыми, логическими, творческими процессами познания

обучающихся[2].

Федеральная целевая программа «Дети России», её подпрограмма «Одарённые дети», предусматривают реализацию системы мер по созданию благоприятных условий в стране для развития и обучения одарённых детей. Это, по мнению авторов программ, позволит им самореализоваться, а государству и обществу своевременно использовать творческие возможности и уникальные результаты их деятельности[3].

Национальная образовательная инициатива «Наша новая школа» отмечает, что «одним из основных направлений общего образования является развитие системы поддержки талантливых детей»[4]. Федеральная целевая программа развития образования приоритетным направлением считает «внедрение моделей непрерывного профессионального образования, обеспечивающего каждому человеку возможность формирования индивидуальной образовательной траектории для дальнейшего профессионального, карьерного и личностного роста»[5]. Созданные условия должны формировать целостную систему универсальных знаний, умений, навыков, а также опыт самостоятельной деятельности и личной ответственности обучающихся. Одарённые дети есть везде. Проблема в том, что не всегда одарённость адекватно оценивается учителем.

Одарённых детей отличает высокая скорость переработки и усвоения информации. Работать с такими детьми интересно и трудно. На уроке они требуют особого подхода в рамках системы обучения. Для одарённых детей характерна чрезвычайная любознательность и потребность в познании. Способность одарённого ребенка к самостоятельному обучению необычайно высока. Ученик, обладающий внутренним стимулом к познанию, получает от своей работы удовольствие. Поэтому в педагогической практике мы стремимся к тому, чтобы мотивировать учащихся. Мы привлекаем их к внеурочной деятельности, поддерживаем в них состояние успеха. Опыт показывает, что это очень важно для раскрытия потенциальной одарённости ребенка.

«Одаренность – генетически обусловленный компонент способностей, развивающийся в соответствующей деятельности или деградирующий при её отсутствии». Одаренный ребёнок выделяется яркими, очевидными, иногда выдающимися достижениями (или имеет внутренние посылки для таких достижений) в том или ином виде деятельности. Свою работу мы выстраиваем на основе концепции «Творческой одаренности» Н.И. Ильичевой. Одарённость на ранних возрастных этапах менее дифференцирована и должна преимущественно рассматриваться как общая способность. Но с возрастом накладывается влияние среды. В результате одарённость приобретает предметную направленность, реализуется в каком-либо виде деятельности.

Проблема одарённости детей исследовалась давно. Именно в античную эпоху зародились понятия «гений» и «талант», которые вплоть до XIX в. прочно утвердились в научных трактатах. Исследуя этот вопрос, можно выделить два направления: первое определяло одарённость как «особый вид вдохновения, сообщаемый художнику высшими и по природе своей недоступными ни вызову, ни какому-либо сознательному воздействию божественными силами». Так, античный философ Платон объяснял причину одарённости: «...поэт творит не от искусства и знания, а от божественного предопределения».

Второе направление возникло эпоху Просвещения. Философы и ученые, в частности, Джон Локк, Фрэнсис Хатчесон, Дени Дидро усомнились в том, что гениальность имеет божественное происхождение. По их мнению, все люди рождаются с одинаковыми способностями, и только жизненные обстоятельства делают всех разными. Именно в это время появилось такое понятие, как «гений» и связано оно было с такими именами, как Леонардо да Винчи,

Микеланджело Буонаротти, Эразм Роттердамский, Николай Коперник, Вильям Шекспир и др.

Поворотом в концепции одарённости стал рубеж XIX и XX веков. Выдающийся английский ученый Фрэнсис Гальтон первым в книге «Наследственность таланта, ее законы и последствия» попытался доказать экспериментальным путем, что выдающиеся способности (гениальность) – результат действия в первую очередь наследственных факторов, то есть одаренность – это врожденный фактор. Вплоть до середины XX века одаренность определяли исключительно по специальным тестам интеллекта (IQ). Автором этой технологии определения одаренности был А. Бине. Благодаря его тестам появилось такое определение как «интеллектуальная одаренность».

Русские педагоги отстаивали свои позиции о специфике индивидуального развития детей, вступая в полемику с западными коллегами. Наиболее яркое отражение разработка проблемы одаренности как психологии потребностей нашла в работах исследователя способностей Бориса Михайловича Теплова. Он отмечал: «При установлении основных понятий учения об одаренности наиболее удобно исходить из понятия «способность» для Б.М. Теплова одаренность связана с проявлением определённой способности ребёнка.

Л.С. Выготский указывал на необходимость создания определённых условий для развития одарённого ребёнка... «если талантливому человеку не оказывать поддержку, он утратит свой творческий потенциал; если же талант развивать, можно получить гения».

В настоящее время забота об одарённых детях – это одно из важнейших направлений государственной политики. В 2012 году президентом РФ В.В. Путиным была утверждена Концепция общенациональной системы выявления и развития молодых талантов. В Концепции говорится: «Каждый человек талантлив. Добьется ли человек успеха, во многом зависит от того, будет ли выявлен его талант, получит ли он шанс использовать свою одаренность. Реализованная возможность каждого человека проявить и применить свой талант, преуспеть в своей профессии влияет на качество жизни, обеспечивает экономический рост и прочность демократических институтов». А задача педагога состоит в том, чтобы в процессе учебной деятельности выявить, поддержать и создать условия для талантливого ребёнка.

1. Альфред Бине. Выявление способностей к обучению [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://psy.wikireading.ru/101207> . - (Дата обращения – 24 февраля 2021).
Выготский Л.С. Психология развития ребёнка. – М.: Изд-во Смысл, Изд-во Эксмо, 2004. – 512 с.
2. Гальтон Ф. Наследственность таланта, ее законы и последствия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://nsportal.ru/detskiy-sad/raznoe/2019/03/05/sovremennye-kontseptsii-odarennosti> . - (Дата обращения – 24 февраля 2021).
3. Концепция общенациональной системы выявления и развития молодых талантов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://legalacts.ru/doc/kontseptsija-obshchenatsionalnoi-sistemy-vyjavlenija-i-razvitija-molodykh/>. – (Дата обращения – 22 февраля 2021).
4. Можилловская И.М. История проблемы одаренности [Электронный ресурс]. //Научно-теоретическая конференция «Проблемы одаренности учащихся»: материалы итогового контроля знаний слушателей базовых курсов учителей истории // Витебск: УО «ВОГ ИПК и ПРР и СО». – 2008. – Режим доступа: <https://legalacts.ru/doc/kontseptsija-obshchenatsionalnoi-sistemy-vyjavlenija-i-razvitija-molodykh/>. – (Дата обращения – 20 февраля 2021).
5. Национальная образовательная инициатива «НАША НОВАЯ ШКОЛА» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://uozato.ucoz.com/docs/nasha_novaja_shkola.pdf . - (Дата

- обращения – 24 февраля 2021).
6. Об утверждении ведомственной целевой программы "Развитие дополнительного образования детей, выявление и поддержка лиц, проявивших выдающиеся способности". Распоряжение от 20 июня 2019 г. N P-63.
 7. Педагогический энциклопедический словарь. — М., 2002. – 817 с.
 8. Платонов К.К. Об изучении и формировании личности учащегося/ К. К. Платонов, Б. И. Адаскин. - Москва: Высшая школа, 1966. - 224 с.
 9. Платонов С.М. Детская одарённость. Санкт- Петербург, Издательство Ленинградского государственного университета имени А.С. Пушкина, 2011 г.- 81 с.
 10. Сущность одарённости [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://pandia.ru/text/80/165/10177-2.php> . - (Дата обращения – 24 февраля 2021).
 11. Теплов Б.М. Способности и одарённость [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://transyoga.ru/assets/files/books/sposobnosti/teplov.pdf> . - (Дата обращения 0 24 февраля 2021).
 12. Федеральная целевая программа развития образования на 2016 - 2020 годы [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://government.ru/docs/18268/> . - (Дата обращения – 24 февраля 2021).
 13. Хуторской А. В. Развитие одаренности школьников: Методика продуктивного обучения: Пособие для учителя. – М.: изд. центр, 2000. – 320 с.

[1] Можилловская И.М. История проблемы одаренности [Электронный ресурс]. //Научно-теоретическая конференция «Проблемы одаренности учащихся»: материалы итогового контроля знаний слушателей базовых курсов учителей истории // Витебск: УО «ВОГ ИПК и ПРР и СО». – 2008. – Режим доступа: <https://legalacts.ru/doc/kontseptsija-obshchenatsionalnoi-sistemy-vyjavlenija-i-razvitija-molodykh/>. - (Дата обращения – 20 февраля 2021).

[2]Хуторской А. В. Развитие одаренности школьников: Методика продуктивного обучения: Пособие для учителя. – М.: изд. центр, 2000. – С. 89.

[3] Об утверждении ведомственной целевой программы "Развитие дополнительного образования детей, выявление

и поддержка лиц, проявивших выдающиеся способности". Распоряжение от 20 июня 2019 г. N P-63.

[4] Национальная образовательная инициатива «НАША НОВАЯ ШКОЛА» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://uozato.ucoz.com/docs/nasha_novaja_shkola.pdf . - (Дата обращения – 24 февраля 2021).

[5] Федеральная целевая программа развития образования на 2016 - 2020 годы [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://government.ru/docs/18268/> . - (Дата обращения – 24 февраля 2021).

ФОРМИРОВАНИЕ УМЕНИЙ И НАВЫКОВ УСТНОЙ РЕЧИ УЧАЩИХСЯ НА УРОКАХ ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА

FORMATION OF STUDENTS ' ORAL SPEECH SKILLS AT FOREIGN LANGUAGE LESSONS

Авторы: Халипаева Патима Абубакаровна

Аннотация: В данной статье рассматривается проблема формирования умений и навыков устной речи учащихся. В ходе исследований мы пришли к выводу, что интерактивные методы обучения являются наиболее эффективными в обучении. Именно благодаря этим методам и умелому их внедрению педагогами в свою практику можно добиться и повышения мотивации учащихся к процессу обучения.

Ключевые слова: навыки и умения, устная речь, говорение, методы, эффективные, мотивация, изучение, знания, технологии, деятельность.

Annotation: This article deals with the problem of formation of students ' oral speech skills. In the course of research, we have come to the conclusion that interactive teaching methods are the most effective in teaching. It is thanks to these methods and their skillful implementation by teachers in their practice that it is possible to increase the motivation of students to the learning process.

Keywords: skills and abilities, oral speech, speaking, methods, effective, motivation, learning, knowledge, technology, activity.

Трудно представить жизнь и успешную карьеру современной личности, не владеющей каким-либо иностранным языком, как показателя успешности и образованности, средства межкультурного общения. Как правило, основной функцией иноязычного образования сегодня является систематическое обучение и воспитание, направленные на овладение учащимися иностранным языком как средством общения, средством познания чужой и своей национальных культур. Кроме того, изменения формата ЕГЭ по иностранному языку, связанные с введением устной части экзамена акцентируют наше внимание на необходимость активного формирования и развития у учащихся умений и навыков общения в устной форме с учётом мотивов, целей и социальных норм речевого поведения в типичных сферах и ситуациях.

Таким образом, обучение иностранным языкам ставит целью научить учащихся общаться на изучаемом языке и использовать полученные знания на практике.

Для формирования у учащихся умений и навыков устной речи преподавателю необходимо мотивировать учащихся на изучение языка, пользоваться на занятиях специальными интерактивными упражнениями, направленными именно на развитие общения учащихся и формирование у них навыков и умений говорения. С помощью интерактивных методов обучения преподавателю удастся решать одновременно несколько задач: развитие коммуникативных умений и навыков обучающихся, поддержанию эмоциональных контактов между обучающимися, обеспечению воспитательной задачи, поскольку интерактивное обучение приучает работе в команде, прислушиванию к мнению своих товарищей. Используя интерактивные методы обучения преподаватель сумеет активировать учебно-познавательную

деятельность обучающихся, повысить мотивацию к изучению иностранного языка, и соответственно, повысить качества преподавания.

Говорение, наряду с аудированием, является основным продуктивным видом речевой деятельности и одним из важнейших направлений преподавания, посредством которого и осуществляется устное общение. Говорение подразумевает выражение своих мыслей в устной форме. Говорение основано на соблюдении произносительных, лексических, грамматических норм языка. Именно поэтому, когда дело доходит до говорения, даже самые уверенные в себе учащиеся берутся за это дело неохотно. И задача преподавателя, заключается в том, чтобы помочь уменьшить у учащихся страхи возможности ошибиться при приобретении навыков устной речи и обеспечить комфортные условия для их развития. Для этого необходимо поощрять любую попытку заговорить на языке, не останавливая и не указывая на ошибки в произношении, грамматике и так далее. Иначе, данный разговор будет восприниматься учащимися как негативный опыт. В момент говорения просто необходимо забыть про ошибки и радоваться тому, что ваши учащиеся уже пытаются говорить на иностранном языке. Возможно, что в их речи множество грамматических ошибок, а мнение их ошибочно, но разве не достаточно лишь того, что они используют английский для выражения собственного отношения к обсуждаемому вопросу. Несомненно, все наиболее типичные ошибки должны быть обобщены, разобраны, но уже после говорения.

Для достижения успехов в формировании у учащихся умений и навыков говорения преподаватель на этапе объяснения темы мог бы интересоваться мнением учащихся по данному вопросу, согласны ли они с общепринятой точкой зрения или думают по-другому. Понимание того, что преподаватель интересуется их мнением, и оно для него, действительно, важно, может явиться отличным стимулом начать использовать изучаемый язык в устной речи. Основной задачей является на данном этапе работы вывести учащихся на беседу, мотивировать их на участие в обсуждение какой-либо темы.

В помощь учащимся преподаватель может предложить набор ключевых слов, идей или вопросов, которые стоит обсудить при разборе той или иной темы. С целью раскрытия потенциала учащихся можно также предложить им несколько языковых конструкций, объяснив случаи их употребления. Они могут помочь им связать разрозненные идеи воедино, и в итоге может получиться отличный ответ по заданной теме.

Работа в небольших группах или парах зачастую позволяет студентам более свободно и раскрепощенно чувствовать себя во время говорения. Практическое использование языка в сочетании с творческим моментом групповой работы может позитивно сказаться на мотивации учеников. Но и в этом случае учащимся необходимо дать время поразмыслить над поставленным вопросом или обдумать ту или иную ситуацию.

Для организации учащимся благоприятной среды для устного общения преподавателю можно использовать на занятиях интересный аудиоматериал, видеоролик, отрывок из любимого видеофильма, тематические картинки, карточки с ролевыми заданиями.

Во время урока преподавателю необходимо сосредоточить все свои усилия на том, чтобы говорили именно учащиеся, предоставляя им возможность самим задать вопросы друг другу и всячески поощряя такую инициативу учащихся. Желательно при этом требовать от учащихся развернутые ответы на все вопросы. Преподавателю же стоит выполнять регулирующую функцию на протяжении всего занятия.

Работая над формированием навыков говорения, учащимся можно предложить представить себе, что они не обладают знанием какого-либо другого языка, кроме как английского. В этом

случае у них появляется необходимость в изъяснении на данном языке, спросить о чем-то, или ответить на чей-то вопрос, используя имеющийся у него запас лексических единиц данного языка. При этом, ситуация не должна выглядеть стрессовой, а может носить шуточный характер, которая, в конечном счете, будет иметь практический результат.

Для создания атмосферы вовлеченности каждого, особенно тех, кто неохотно высказывается в процессе говорения, преподаватель может задавать им более легкие вопросы, с постепенным повышением уровня сложности вопросов.

В заключение стоит сказать, что успех в формировании навыков и умений говорения на иностранном языке может быть достигнут только в том случае, если преподавателю удастся заинтересовать учащихся, мотивировать их к приобретению навыков общения. После того, как студент заинтересуется, приобретет уверенность в своих возможностях заговорить на иностранном языке и при несомненной поддержке преподавателя в этом, его успехи будут значительны. Всему перечисленному и должна способствовать работа преподавателя по развитию навыков устной речи на уроках английского языка.

Список использованной литературы:

1. Формирование навыка говорения на иностранном языке и критерии его автоматизированности. Пузикова Е. А. Научный руководитель: кандидат филологических наук, доцент Иванова Л. Б. Ростов-на-Дону, 2000 год.
2. Формирование умений говорения у студентов как средство эффективной межкультурной коммуникации. Щербакова О.В. Челябинск, 2019

Право

ОГРАНИЧЕНИЕ ПРАВ ПОТЕРПЕВШИХ НА СВОБОДНЫЙ ДОСТУП К ПРАВОСУДИЮ

LIMITATION OF VICTIMS ' RIGHTS TO FREE ACCESS TO JUSTICE

Авторы: Наниз Аида Юрьевна

Аннотация: в статье рассматривается проблематика свободной доступности потерпевших к правосудию, которая напрямую отождествляется с конституционным правом на гарантию судебной защиты, в чем и определяется смысл обращения лица в суд. Актуальностью проблематики реализации данного права является то, что правоприменительная практика свидетельствует о наличии неотложных правозащитных механизмов уголовно-процессуальных, гражданских и административных отношений, то есть отсутствуют безупречно организованные способы и средства защиты прав и законных интересов гражданина. Основу исследуемой темы составляют теоретическое определение свободы правосудия различных авторов, нормативно-правовые документы как международные, так и отечественные. Посредством данных НПА анализируются принципы реализации правосудия и права, которыми наделен потерпевший в уголовно-процессуальных отношениях. Подчеркивается проблематика ограничения данных прав потерпевшего и подводится итог исследования.

Ключевые слова: правовое государство, права и свободы человека, уголовный процесс, потерпевший.

Annotation: *the article deals with the problem of victims ' free access to justice, which is directly identified with the constitutional right to guarantee judicial protection, which determines the meaning of a person's appeal to the court. The relevance of the problem of the implementation of this right is that law enforcement practice indicates the existence of urgent human rights mechanisms of criminal procedure, civil and administrative relations, that is, there are no perfectly organized ways and means to protect the rights and legitimate interests of a citizen. The research topic is based on the theoretical definition of the freedom of justice by various authors, as well as legal documents both international and domestic. The principles of the implementation of justice and law, which the victim is entitled to in criminal procedure relations, are analyzed by means of these legal acts. The problem of restricting these rights of the victim is highlighted and the research is summarized.*

Keywords: *legal state, human rights and freedoms, criminal process, victim.*

На сегодняшний день первостепенным и важным признаком правового государства выступает независимость суда и осуществляемого им правосудия, которое определяет важнейшие полномочия в функционировании судебной власти. Именно правосудие относится к деятельности правоохранения и государственности суда. Проблематика свободной доступности к правосудию напрямую отождествляется с конституционным правом на

гарантию судебной защиты, в чем и определяется смысл обращения лица в суд. Соответственно, нарушение свободного доступа к правосудию не позволяет реализовать данное конституционное право. Однако право на свободный доступ к правосудию имеет фундаментальную основу в важнейших международных стандартах, а именно в статье 8 Всеобщей декларации прав человека закреплено: «Каждый человек имеет право на эффективное восстановление в правах компетентными национальными судами в случаях нарушения его основных прав, предоставленных ему конституцией или законом». Также отражается в статье 14 Международного пакта о гражданских и политических правах: «Все лица равны перед судами и трибуналами» и во многих других международно-правовых документах. В России законом, отражающим гарантию прав и свобод на судебную защиту, является Конституция РФ – статья 46 [1].

Теоретический аспект права на свободный доступ к правосудию рассматривали многие ученые-правоведы, такие как Ю. Стецовский, В. Божьев, В. Дорохов, Д. Козак, А. Гуськова и другие. Последняя из перечисленных подчеркивает, что: «Судебная власть в уголовном процессе реализуется в форме правосудия и в форме контроля за соблюдением прав участников в процессе досудебного производства» [5].

Итак, право на свободный доступ к правосудию отражается в профессиональном рассмотрении дела с обязательным соблюдением процессуально-правового механизма, который позволит получить реальную судебную защиту. Основой политики любого правового государства является принцип доступности правосудия, законодательно гарантирующий право на беспрепятственное обращение в суд за защитой прав и свобод граждан.

Актуальностью проблематики реализации данного права является то, что правоприменительная практика свидетельствует о наличии неотложных правозащитных механизмов уголовно-процессуальных, гражданских и административных отношений, то есть отсутствуют безупречно организованные способы и средства защиты прав и законных интересов гражданина.

Доступность к правосудию заключается в контроле и недопустимости создания препятствий, факторов и норм, которые будут блокировать доступ граждан к свободному правосудию. Свободный доступ потерпевшего к правосудию означает возможность на основе доказательств выступать в суде с требованием разрешить нарушенное преступление, воздействовать на нарушителя, создания процессуальных условий для достижения правосудия.

Необходимо так же отметить, что на сегодняшний день суд получил качественно новую функцию по осуществлению правосудия в досудебном производстве, поскольку его сфера – это сфера власти в виде контроля процесса в досудебном производстве.

Рассмотрим более подробно характеристики судебных органов и их деятельности согласно разным международно-правовым документам, без которых не реализуем доступ к правосудию (рис.1).



Рисунок 1 - Характеристики судебных органов и их деятельности, как основы реализации права доступа к правосудию

Принцип свободной доступности к правосудию закрепляется и интерпретируется применительно к различным видам правосудия, конкретизируясь и развиваясь. Например, вопросы, касательно гражданско-правового характера, решаются по усмотрению участников дела, либо судом, либо в несудебном порядке [4]. В процессе гражданских отношений потерпевшее лицо имеет законное право обратиться в суд за защитой. В этом случае реализация исследуемого права происходит посредством надлежащей организации судебной системы, оптимизации размеров государственной пошлины, обязанности суда принять исковое заявление и другие соответствующие определенным требованиям.

Дела об административных правонарушениях могут решаться как в судебном порядке, так и органами исполнительной власти в административном порядке, кем могут быть полиция, органы пожарного надзора и остальные, согласно главе 23 КоАП РФ. Выбор порядка решения дела зависит от состава правонарушения и возможного наказания [3].

Самым специфическим и обширным значением обладает уголовный процесс, в котором право потерпевшего на свободный доступ к правосудию разберем более подробно (рис.2) [2].

Права потерпевшего при рассмотрении уголовно-процессуального дела:

- 1) знать о предъявленном обвиняемому обвинении;
- 2) давать показания;
- 3)отказаться свидетельствовать против самого себя, близких родственников;
- 4) представлять доказательства;
- 5) заявлять ходатайства и отводы;
- 6) давать показания на родном языке или языке, которым он владеет;
- 7) пользоваться помощью переводчика бесплатно;
- 8) иметь представителя;
- 9) участвовать с разрешения следователя в действиях, производимых по его ходатайству;
- 10) знакомиться с протоколами следственных действий, произведенных с его участием, и подавать на них замечания;
- 11) знакомиться с постановлением о назначении судебной экспертизы и заключением эксперта;
- 12) знакомиться со всеми материалами уголовного дела, выписывать из уголовного дела любые сведения и в любом объеме и т.д.;
- 13) получать копии постановлений о возбуждении уголовного дела, о признании его потерпевшим и т.д.;
- 14) участвовать в судебном разбирательстве уголовного дела в судах первой, второй, кассационной и надзорной инстанций и т.д.;
- 15) выступать в судебных прениях;
- 16) поддерживать обвинение;
- 17) знакомиться с протоколом и аудиозаписью судебного заседания и подавать замечания на них;
- 18) приносить жалобы на действия (бездействие) и решения дознавателя, начальника подразделения дознания, начальника органа дознания, органа дознания, следователя, прокурора и суда;
- 19) обжаловать приговор, определение, постановление суда;
- 20) знать о принесенных по уголовному делу жалобах и представлениях и подавать на них возражения;
- 21) ходатайствовать о применении мер безопасности в соответствии с частью третьей статьи 11 УПК;
- 22) осуществлять иные полномочия, предусмотренные настоящим Кодексом.

Рисунок 2 - Права потерпевшего при рассмотрении уголовно-процессуального дела согласно ст. 42 УПК РФ [2]

Проблематика правового статуса потерпевшего имеет особую значимость в уголовном процессе, так как недобросовестное и неполное соблюдение его прав способно привести к угрозе национальной безопасности государства.

Исходя из этого, следует рассмотреть основные проблемы обеспечения прав потерпевшего на свободный доступ к правосудию в уголовно-процессуальных отношениях:

1. Могут ущемляться права потерпевшего при подаче заявления в правоохранительные органы и при возбуждении уголовного дела;
2. Отсутствие у потерпевшего права на бесплатную юридическую помощь. Подозреваемый, обвиняемый имеют право на оказание им юридических услуг адвокатом за счет федерального бюджета. Потерпевший таким правом не наделен, хотя в соответствии с ч. 3 ст. 42 УПК РФ «потерпевшему обеспечивается возмещение имущественного вреда,

причиненного преступлением, а также расходов, понесенных в связи с его участием в ходе предварительного расследования и в суде. Но они как процессуальные издержки не указаны, что фактически лишает потерпевшего возможности получить бесплатную юридическую помощь;

3. Согласно ч. 2 ст. 14 УПК РФ обязанность доказывания вины обвиняемого возлагается также и на потерпевшего, но при этом УПК РФ не определяет потерпевшему соответствующие полномочия. Такое положение ставит потерпевшего в зависимость от субъективного мнения следователя, ограничивает возможность его участия в процессе собирания доказательств, тем самым ограничивается его право на доступ к правосудию.

Таким образом, обеспечение прав и свобод человека первоначально для правового государства, и оно невозможно без полного изменения процедуры принятия и регистрации заявлений, а при решении уголовного процесса законодателем и правоприменителем должны соблюдаться все права потерпевшего, и все усилия направлены на совершенствование деятельности участников.

Список использованных источников:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) [Электронный ресурс] /. — Электрон. журн. — Режим доступа: www.consultant.ru
2. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 02.08.2019) [Электронный ресурс] /. — Электрон. журн. — Режим доступа: consultant.ru
3. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 02.08.2019) [Электронный ресурс] /. — Электрон. журн. — Режим доступа: www.consultant.ru
4. Бондарь Н. Власть и свобода на весах конституционного правосудия: защита прав человека Конституционным Судом Российской Федерации. - Litres, 2018.
5. Гуськова А. П. Возрождение концепции судебного права в России //Вестник Оренбургского государственного университета. - 2005. - №. 3-1.

РЕАЛИЗАЦИЯ ГРАЖДАНСКОЙ ПРАВОСУБЪЕКТНОСТИ КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ В ОТНОШЕНИИ ИМУЩЕСТВА

Авторы: Удовиченко Никита Олегович

Аннотация: В статье автор рассматривает проблемные вопросы организации деятельности коммерческих организаций по использованию и отчуждению имущества организаций. Также исследуется административно-правовой статус имущества коммерческих организаций.

Ключевые слова: предприниматели, коммерческая деятельность, имущественный комплекс, предприятие, договор продажи предприятия.

Annotation: In the article, the author considers the problematic issues of organizing the activities of commercial organizations for the use and alienation of the property of organizations. The administrative and legal status of the property of commercial organizations is also investigated.

Keywords: entrepreneurs, commercial activity, property complex, enterprise, enterprise sale agreement.

Важным элементом правосубъектности, тесно связанным с возможностью вступления в любые договорные отношения, является признание обособленности имущества коммерческой организации. Независимо от организационно-правовой формы (будь это товарищество, имущество которого выделяется его участниками или муниципальное унитарное предприятие, имущество которого юридически находится в муниципальной собственности и передается МУП на праве хозяйственного ведения) имущество организации выделяется в отдельный комплекс, включающий в себя не только имущественные права на переданное и используемое имущество, но и иные связанные с ним права (права требования, права на средства индивидуализации производимых товаров и услуг).

В законе не закрепляется содержание понятия «имущественного комплекса коммерческой организации», однако, по нашему мнению, наиболее полным и корректным его определением может выступать определение «предприятия» как особого имущественного комплекса, созданного и используемого для осуществления предпринимательской деятельности. Ст.132 ГК РФ относит к единому имущественному комплексу предприятия, все виды имущества, предназначенные и используемые для осуществления его деятельности[1].

В своей деятельности коммерческие организации могут свободно распоряжаться и использовать имущество организации для достижения целей своей деятельности[2]. Но при реализации права организации на собственное имущество существует ряд принципов, ограничивающих свободу использования и распоряжения.

Например, сложный характер имущества предприятия (которое рассматривается нами как эталон имущества коммерческой организации) порождает необходимость взаимодействия со значительным числом контрагентов в процессе его эксплуатации. Например, являются ли несущие столбы и провода частью имущественного комплекса предприятия. Как разрешается этот вопрос если предприятие является потребителем электроэнергии? А как он разрешается если предприятием выступает электростанция, предоставляющая потребителям указанный

ресурс? В чьей собственности должны и могут находиться участки земли, на которых установлены электронесущие опоры? Такие же ожесточенные споры вызывает любой объект инфраструктуры, связанный с предприятием – участки автотрассы, канализация, лесопосадки, водные объекты и т.д.[\[3\]](#) Отсутствие четкого нормативного закрепления приводит к тому, что в судах каждый спор относительно этих элементов рассматривается «с нуля», т.е. нет обобщающей судебной практики и единого мнения. Судьи изучают представленные доказательства и выносят решение на их основе диаметрально отличающиеся от случая к случаю.

Другой отличительной особенностью имущественного комплекса коммерческой организации (предприятия) является то, что в составе предприятия законодательно признаются не только материальные объекты прав, но и нематериальные объекты. Нематериальные элементы в составе имущественного комплекса предприятия имеют сложный и иногда дискуссионный характер. Все исследователи сходятся во мнении что, нематериальные активы предприятия формируются в результате и в процессе деятельности предприятия, и могут исчезнуть полностью или в части, если в ходе передачи предприятия его деятельность будет приостановлена. К нематериальным элементам относятся:

- репутация фирмы
- круг постоянных клиентов,
- фирменное название, товарные знаки и иные средства индивидуализации, используемые предприятием для обозначения своей продукции,
- профессиональные качества руководящего состава работников, квалификация персонала,
- запатентованные способы производства, ноу-хау, авторские права,
- заключенные и исполняемые контракты
- права требования[\[4\]](#).

Правоотношения по поводу использования и передачи имущества коммерческой организации также имеют сложные аспекты.

Восьмой параграф ГК РФ «Продажа предприятия» включает в себя восемь статей, которые в дополнение к общим положениям о договоре купли-продажи и положениям о продаже недвижимости конкретизируют именно этот специфический процесс. Указанное расположение норм о продаже предприятия указывают на то, что общие принципиальные особенности договора купли-продажи в полной мере применимы к продаже предприятия[\[5\]](#).

При всей очевидности указанной правовой конструкции применительно к продаже предприятия могут возникнуть оговариваемые заранее и требующие подтверждения моменты. Например, очевидный элемент в волеизъявлении сторон - целеполагание покупки. Кроме общего правила, что фиктивные договоры ничтожны, применительно к предприятиям необходимо учитывать прямое указание закона, что предприятие используется для осуществления предпринимательской деятельности. Соответственно, приобретение предприятия лишь с целью получить преимущество, нарушающее антимонопольное законодательство можно рассматривать как основание для признания договора недействительным. Равно как и приобретение имущества с иными целями[\[6\]](#)

Объективность информации о предмете договора также имеет важное значение.

Существующие нормы ст. 561 ГК РФ предполагают проведение инвентаризации состава имущества продаваемого предприятия. А на основании «Методических указаний по инвентаризации имущества и финансовых обязательств» процедура проведения инвентаризации и состав удостоверяемого имущества определены предельно четко[7].

Литература

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (в ред. от 08.12.2020)// Собрание законодательства РФ. — 1994. — № 32. — Ст. 3301
2. Аверков В.В. Проблемы управления собственностью: вопросы теории и практики. М.: Современная экономика и право. 2015.
3. Бандурин А.В., Дроздов С.А., Кушаков С.Н. Проблемы управления корпоративной собственностью. - М.: Буквица. 2014.
4. Слесарев В.Л. Гражданское законодательство и судебная практика: проблемы взаимодействия. Монография. М.: Проспект, 2017.
5. Филиппова Т.А., Жаркенова С.Б. Принцип добросовестности при исполнении обязательств//Известия АлтГУ. Юридические науки. 2018. №6 (104). С. 197-202.

References

1. Grazhdanskij kodeks Rossijskoj Federacii (chast' pervaja) ot 30 nojabrja 1994 g. № 51-FZ (v red. ot 08.12.2020)// Sobranie zakonodatel'stva RF. — 1994. — № 32. — St. 3301
2. Averkov V.V. Problemy upravlenija sobstvennost'ju: voprosy teorii i praktiki. : Sovremennaja jekonomika i pravo. 2015.
3. Bandurin A.V., Drozdov S.A., Kushakov S.N. Problemy upravlenija korporativnoj sobstvennost'ju. - M.: Bukvica. 2014.
4. Slesarev V.L. Grazhdanskoe zakonodatel'stvo i sudebnaja praktika: problemy vzaimodejstvija. Monografija. M.: Prospekt, 2017.
5. Filippova T.A., Zharkenova S.B. Princip dobrosovestnosti pri ispolnenii objazatel'stv//Izvestija AltGU. Juridicheskie nauki. 2018. №6 (104). S. 197-202.

[1] Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (в ред. от 08.12.2020)// Собрание законодательства РФ. — 1994. — № 32. — Ст. 3301

[2] Бандурин А.В., Дроздов С.А., Кушаков С.Н. Проблемы управления корпоративной собственностью. - М.: Буквица. 2014. С.135.

[3] Аверков В.В. Проблемы управления собственностью: вопросы теории и практики. М.: Современная экономика и право. 2015. С.215

[4] Слесарев В.Л. Гражданское законодательство и судебная практика: проблемы взаимодействия. Монография. М.: Проспект, 2017. С. 205.

[5] Филиппова Т.А., Жаркенова С.Б. Принцип добросовестности при исполнении обязательств//Известия АлтГУ. Юридические науки. 2018. №6 (104). С. 197-202.

[6] Верховлётов М.А. Договор продажи предприятия как основание перехода исключительного

права на коммерческое обозначение//Марийский юридический вестник. 2019. № 4 (31). С. 24-28

[7] Аверков В.В. Проблемы управления собственностью: вопросы теории и практики. М.: Современная экономика и право. 2015. С.217

п

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИЗЪЯТИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ НУЖД В РЕСПУБЛИКЕ КРЫМ И Г. СЕВАСТОПОЛЕ

LEGAL REGULATION OF WITHDRAWAL OF LAND PLOTS FOR STATE AND MUNICIPAL NEEDS IN THE REPUBLIC OF CRIMEA AND THE CITY OF SEVASTOPOL

Авторы: Походеева Кристина Евгеньевна, Аблякимова Эльвина Эрнесовна

Аннотация: В статье рассмотрены некоторые особенности правового регулирования изъятия земельных участков для государственных и муниципальных нужд в Российской Федерации. Проводится сравнительный анализ правового регулирования изъятия земельных участков для государственных и муниципальных нужд в Республике Крым и г. Севастополе в контексте новых субъектов Российской Федерации.

Ключевые слова: правовое регулирование изъятия земельных участков, изъятие земельных участков для государственных нужд, изъятие земельных участков для муниципальных нужд

Annotation: The article examines some of the features of the legal regulation of the seizure of land for state and municipal needs in the Russian Federation. A comparative analysis of the legal regulation of the seizure of land plots for state and municipal needs in the Republic of Crimea and the city of Sevastopol in the context of the new constituent entities of the Russian Federation is carried out.

Keywords: legal regulation of the seizure of land plots, the seizure of land plots for state needs, the seizure of land plots for municipal needs

Вопрос прекращения права собственности на земельные участки является одним из ключевых в земельном праве, поскольку правовым последствием данного явления выступает прекращение всех правомочий в отношении земельного участка или его части. По общему правилу, Земельный кодекс Российской Федерации (далее – ЗК РФ) в качестве оснований прекращения права собственности на земельные участки приводит: во-первых, отчуждение собственником своего земельного участка другим лицам, во-вторых, отказ собственника от права собственности на земельный участок, в-третьих, по иным основаниям, предусмотренным гражданским и земельным законодательством. К последнему виду оснований можно отнести отчуждение земельного участка в связи с его принудительным изъятием для государственных и муниципальных нужд, которое детально рассмотрено в данной статье.

На мой взгляд, особую актуальность приобретает прекращение права собственности на земельные участки посредством их изъятия для государственных и муниципальных нужд в Республике Крым. С учетом того, что это – субъект, который сравнительно недавно был включен в состав Российской Федерации, вопросы правового регулирования принудительного изъятия земельных участков для государственных и муниципальных нужд в некоторых аспектах вызывают дискуссии относительно порядка и условий изъятия земель.

В первую очередь следует подчеркнуть, что в соответствии с ч. 3 ст. 35 Конституции

Российской Федерации «принудительное отчуждение имущества для государственных нужд может быть произведено только при условии предварительного и равноценного возмещения»[\[1\]](#). Основной Закон Российской Федерации гарантирует и охраняет право собственности граждан государства, в том числе и на земельные участки.

Однако нередко у государства или муниципального образования возникают проблемы реализации проектов строительства различных инфраструктурных объектов, автотранспортных магистралей и железнодорожных веток, газо-, нефте- и водопроводов, линий электропередач, обеспечивающих населённые пункты электричеством, газом, водой, в связи с чем, в исключительных случаях, земельные участки граждан или юридических лиц, находящиеся в зонах вышеупомянутых объектов, могут изыматься из пользования лиц, обладающих правом на тот или иной земельный участок. В Республике Крым, в частности, это связано с реализацией проекта строительства трассы «Таврида», для строения которой было изъято около 1476 земельных участков. Исходя из представленных данных ООО «Институт Шельф», можно сделать вывод, что не все случаи принудительного изъятия были урегулированы мирным путем с собственниками земельных участков. В связи с этим, еще 35 участков, подлежащих изъятию, проходят процедуру судебного разбирательства с представителями органов государственной власти Республики Крым и собственниками вышеуказанных земельных участков. Данное обстоятельство подтверждает спорность некоторых моментов в правовом регулировании принудительного изъятия земельных участков для государственных и муниципальных нужд в Республике Крым[\[2\]](#).

По общему правилу, основания для изъятия земельных участков для государственных и муниципальных нужд установлены ст. 49 ЗК РФ[\[3\]](#), а само изъятие осуществляется в исключительных случаях, например, по основаниям, связанным с: выполнением международных договоров Российской Федерации; строительством, реконструкцией следующих объектов государственного значения (объектов федерального значения, объектов регионального значения) или объектов местного значения при отсутствии других возможных вариантов их строительства или реконструкции; объектов федеральных энергетических систем и объектов энергетических систем регионального значения; объектов использования атомной энергии; объектов обороны страны и безопасности государства, в том числе инженерно-технические сооружения, линии связи и коммуникации, возведенные в интересах защиты и охраны Государственной границы Российской Федерации; объектов федерального транспорта, объектов систем электро-, газоснабжения, объектов систем теплоснабжения, водоснабжения и по иным основаниям, предусмотренными соответствующей статьей и федеральными законами Российской Федерации.

В свою очередь, Закон Республики Крым от 31 июля 2014 года №38-ЗРК "Об особенностях регулирования имущественных и земельных отношений на территории Республики Крым" (далее – Закон РК), являющийся одним из основных актов для регулирования земельно-правовых отношений в субъекте, наряду с общими основаниями для изъятия земельных участков для государственных и муниципальных нужд не устанавливает дополнительные основания, чего не скажешь о Законе г. Севастополя от 25.07.2014г. №46-ЗС «Об особенностях регулирования имущественных и земельных отношений на территории города Севастополя» (далее – Закон г. Севастополя). В ч. 1 ст. 3.1. Закона установлены дополнительные основания изъятия земельных участков, связанные со строительством, реконструкцией объектов организаций здравоохранения и образования.

Общий перечень органов, принимающих решения об изъятии земельных участков для государственных или муниципальных нужд устанавливается ст. 56.2 ЗК РФ. К ним относятся уполномоченные федеральные органы исполнительной власти, органы исполнительной власти

субъекта и органы местного самоуправления. В Республике Крым изъятие земельных участков для государственных нужд осуществляет Совет Министров Республики Крым, который принимает соответствующее Распоряжение об изъятии тех или иных земельных участков. В свою очередь, в г. Севастополь изъятие земельных участков для государственных или муниципальных нужд для размещения объектов регионального и местного значения осуществляется уполномоченным исполнительным органом государственной власти города Севастополя, реализующим государственную политику в сфере имущественных и земельных отношений – Департаментом по имущественным и земельным отношениям города Севастополя.

Порядок изъятия земельного участка для государственных и муниципальных нужд в Республике Крым регулируется исключительно федеральным законодательством. Положениями пп. 4 п. 1 ст. 9, п. 3 ст. 55 Земельного кодекса РФ и п. 2 ст. 279 Гражданского кодекса РФ установлено, что на федеральном уровне подлежат регулированию:

- порядок подготовки и принятия решений об изъятии земельных участков для государственных или муниципальных нужд;
- порядок выкупа земельного участка у его собственника;
- порядок определения выкупной цены земельного участка;
- порядок прекращения прав владения и пользования земельным участком;
- иные вопросы порядка изъятия земельных участков для государственных и муниципальных нужд.

Субъекты Российской Федерации и органы местного самоуправления не вправе регулировать данные вопросы своим законодательством. Аналогичное положение было отражено и в Законе г. Севастополя «Об особенностях регулирования имущественных и земельных отношений на территории города Севастополя». В соответствии с ч. 9 ст. 3.1 порядок изъятия земельных участков для государственных и муниципальных нужд осуществляется по общим правилам, установленным главой VII.1 Земельного кодекса Российской Федерации, с учетом особенностей, установленных указанным законом.

Непосредственную процедуру изъятия земельных участков для государственных и муниципальных нужд можно представить в виде нескольких последовательных этапов.

Первый этап состоит в выявлении лиц, чьи земельные участки подлежат изъятию. Согласно п. 1 ст. 56.5 Земельного кодекса РФ, не менее чем за 60 дней до принятия решения об изъятии уполномоченный орган обязан, во-первых, запросить сведения о правах на земельные участки, подлежащие изъятию, и на расположенные на этих участках объекты недвижимости, во-вторых, разместить сообщение о планируемом изъятии. Сообщение размещается в порядке, установленном для официального опубликования муниципальных правовых актов, по месту нахождения земельных участков, а также в интернете и на информационном щите в границах населенного пункта, на территории которого расположены подлежащие изъятию участки. В случае, если правообладатели по тем или иным причинам не будут выявлены, представители Совета министров Республики Крым, Департамент по имущественным и земельным отношениям города Севастополя или орган местного самоуправления соответствующего муниципального образования вправе обратиться в суд с заявлением о признании права собственности на земельный участок за ним (п. 10 ст. 56.5 ЗК РФ). Если в последующем правообладатель все же будет выявлен, он не вправе будет требовать возврата прав на объект, но может потребовать денежную компенсацию. Требовать компенсацию бывший правообладатель может от лица, которым были предоставлены земельные участки, в том числе от частных лиц, когда изъятие происходило по их ходатайству.

При этом ч.ч. 5,6 ст. 3.1 Закона г. Севастополя с целью выявления собственников, чьи участки подлежат изъятию, в случае отсутствия сведений в Едином государственном реестре прав на недвижимое имущество и сделок с ним, к таким сведениям приравниваются сведения о наличии прав на изымаемые земельные участки и (или) расположенные на них объекты недвижимого имущества, содержащиеся в документах, подтверждающих права на земельные участки и (или) расположенные на них объекты недвижимого имущества, выданных до вступления в силу Федерального конституционного закона.

В рамках второго этапа процедуры изъятия земельных участков для государственных и муниципальных нужд можно выделить непосредственное принятие решения об изъятии соответствующего земельного участка. Вопросы подготовки и принятия решения об изъятии урегулированы в ст. 56.6 ЗК РФ. После установления всех лиц, имеющих права на изымаемый земельный участок, уполномоченный орган о государственной власти принимает решение об изъятии в соответствии со ст. 56.2 ЗК РФ.

Решение об изъятии действует в течение трех лет со дня принятия данного акта. Гражданин или юридическое лицо, чье право нарушено решением об изъятии земельного участка, вправе обжаловать его в течение трех месяцев со дня, когда стало известно о нарушении такого права и законных интересов.

В рамках процедуры изъятия земельных участков целесообразно выделять и третий этап, который включает в себя определение размера возмещения убытков, причиненных изъятием земельного участка. В целом следует подчеркнуть, что принудительное изъятие земельных участков в соответствии с действующим законодательством допускается в случае предварительного и равноценного возмещения его стоимости. При определении размера возмещения при изъятии земельного участка для государственных или муниципальных нужд в него включаются рыночная стоимость земельного участка, право собственности, на который подлежит прекращению, или рыночная стоимость иных прав на земельный участок, подлежащих прекращению, и убытки, причиненные изъятием такого земельного участка, в том числе упущенная выгода, и определяемые в соответствии с федеральным законодательством.

Предпоследним этапом процедуры изъятия земельных участков для государственных и муниципальных нужд в Республике Крым и г. Севастополь выступает направление собственнику или владельцу земельного участка соглашения об изъятии и заключение данного соглашения. Однако этот этап не является обязательным, поскольку наступает лишь в случае согласия правообладателя с предстоящим изъятием у него земельного участка. Проект соглашения об изъятии недвижимости направляется для подписания лицу, у которого изымаются земельные участки и расположенные на них объекты недвижимости (п. 2 ст. 56.10 Земельного кодекса РФ). Соглашение заключается с соблюдением положений гражданского законодательства о правилах совершения сделок. Соответственно, правовым последствием заключения такого соглашения является переход права собственности на земельный участок к рассматриваемым субъектам – Республики Крым и г. Севастополя.

Заключительным этапом процедуры изъятия земельных участков является непосредственное принудительное изъятие участка. Данный этап целесообразно выделять в случаях отсутствия добровольного согласия правообладателя земельного участка на заключение соглашения об изъятии. Согласно п. 10 ст. 56.10 ЗК РФ в случае, если правообладатель изымаемой недвижимости не подписывает проект соглашения об изъятии более 90 дней со дня его получения, уполномоченный орган вправе обратиться в суд с иском о принудительном изъятии земельного участка и расположенных на нем объектов недвижимости. Срок исковой давности

на предъявление требования о принудительном изъятии земельного участка уполномоченным органом в суд составляет три года с момента принятия решения. В свою очередь, собственник или владелец земельного участка вправе предъявить встречный иск в случае возражения относительно условий соглашения в этом же судебном процессе об изъятии участка. Согласно п. 1 ст. 56.11 ЗК РФ вступившее в законную силу решение суда о принудительном изъятии земельного участка является основанием для наступления правовых последствий, аналогичных описанным выше последствиям соглашения об изъятии.

Таким образом, можно сделать вывод, что правовое регулирование принудительного изъятия земельных участков для государственных и муниципальных нужд в Республике Крым и г. Севастополе, как сравнительно новых субъектах Российской Федерации, осуществляется в большинстве своем федеральным законодательством в лице Земельного кодекса РФ, Гражданским кодексом РФ. При этом, отдельного внимания требуют и законы соответствующих субъектов, среди которых Закон г. Севастополя от 25.07.2014г. №46-ЗС «Об особенностях регулирования имущественных и земельных отношений на территории города Севастополя», а также Закон Республики Крым от 31 июля 2014 года №38-ЗРК "Об особенностях регулирования имущественных и земельных отношений на территории Республики Крым".

На мой взгляд, ныне существующее законодательство в полной мере регулирует особенности, процедуру изъятия земельных участков и иных объектов недвижимости для государственных и муниципальных нужд. Однако, я склоняюсь к тому, что, в силу многообразия норм, регулирующих основы принудительного изъятия земельных участков, целесообразно выделить в данной сфере один федеральный закон, который включает в себя основания, порядок изъятия земельных участков, особенности возмещения убытков правообладателям, причиненных таким изъятием. На мой взгляд, такой формат представления норм закона о принудительном изъятии имущества для государственных и муниципальных нужд позволит доступно воспринимать не только правоприменителям в отдельных вопросах, но и гражданам, которые, зачастую, не понимают, с какой целью и по каким причинам изымаются земельные участки.

Список использованной литературы

1. "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Официальный текст Конституции РФ с внесенными поправками от 14.03.2020 опубликован на Официальном интернет-портале правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, 04.07.2020.
2. Федеральный конституционный закон от 21.03.2014 N 6-ФКЗ "О принятии в Российскую Федерацию Республики Крым и образовании в составе Российской Федерации новых субъектов - Республики Крым и города федерального значения Севастополя" // "Собрание законодательства РФ", 24.03.2014, N 12, ст. 1201.
3. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ // "Собрание законодательства РФ", 05.12.1994, N 32, ст. 3301.
4. "Земельный кодекс Российской Федерации" от 25.10.2001 N 136-ФЗ// Российская газета, N 211-212, 30.10.2001.
5. "Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации" от 14.11.2002 N 138-ФЗ //

"Собрание законодательства РФ", 18.11.2002, N 46, ст. 4532.

6. "Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации" от 24.07.2002 N 95-ФЗ // "Собрание законодательства РФ", 29.07.2002, N 30, ст. 3012.

7. Закон Республики Крым от 31 июля 2014 года №38-ЗРК "Об особенностях регулирования имущественных и земельных отношений на территории Республики Крым" // «Ведомости Государственного Совета Республики Крым», 09.09.2014, N 2 (часть 1).

8. Закон г. Севастополя от 25.07.2014г. №46-ЗС «Об особенностях регулирования имущественных и земельных отношений на территории города Севастополя» // «Севастопольские известия», 30.07.2014 N 69-70.

9. «Почти полтысячи владельцев участков, изъятых под «Тавриду», не получили расчет» // Новости Крыма от 19.11.2020 (электронный ресурс):
<https://crimea-news.com/society/2020/11/19/728524.html> (дата обращения: 02.02.2020)

[1] "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Официальный текст Конституции РФ с внесенными поправками от 14.03.2020 опубликован на Официальном интернет-портале правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, 04.07.2020.

[2] «Почти полтысячи владельцев участков, изъятых под «Тавриду», не получили расчет» // Новости Крыма от 19.11.2020 (электронный ресурс):
<https://crimea-news.com/society/2020/11/19/728524.html> (дата обращения: 02.02.2020)

п

ПОНЯТИЕ, ЗНАЧЕНИЕ И ПРАВОВАЯ ПРИРОДА КОРПОРАТИВНОГО ДОГОВОРА

CONCEPT, MEANING AND LEGAL NATURE OF A CORPORATE AGREEMENT

Авторы: Шабайлов Илья Игоревич

Аннотация: в статье рассматривается понятие корпоративного договора, его значение и правовая природа. Автором произведен анализ истории возникновения и становления корпоративного договора в российском праве. Рецепция данного института и отсутствие единообразной судебной практики породило множество доктринальных споров о правовой природе корпоративного договора. В статье приводятся мнения ученых относительно вопросов о том, нормами каких отраслей права регулируется корпоративный договор, является ли он самостоятельным или комплексным правовым институтом. Автор приходит к выводу, что корпоративный договор является консенсуальным, возмездным, двухсторонне обязывающим, многосторонним, смешанным, организационно-имущественным, гражданско-правовым договором между участниками хозяйственного общества или некоторыми из них.

Ключевые слова: договор; соглашение; корпоративный договор; договор об осуществлении прав участников; акционерное соглашение; понятие; значение; правовая природа; история возникновения; заключаемые договора; сделка; реформа гражданского законодательства;

Annotation: *the article discusses the concept of a corporate agreement, its meaning and legal nature. The author analyzes the history of the emergence and formation of a corporate agreement in Russian law. The reception of this institution and the lack of a uniform court practice gave rise to many doctrinal disputes about the legal nature of a corporate agreement. The article presents the opinions of scientists regarding the issues of which norms of which branches of law govern a corporate agreement, whether it is an independent or complex legal institution. The author comes to the conclusion that a corporate agreement is a consensual, compensated, bilaterally binding, multilateral, mixed, organizational-property, civil-law agreement between the participants of a business society or some of them.*

Keywords: *contract; agreement; corporate agreement; agreement on the exercise of the rights of participants; shareholder agreement; concept; value; legal nature; history of occurrence; concluded contracts; deal; reform of civil legislation;*

В настоящее время регулирование корпоративного договора предусмотрено ст. 67.2 Гражданского Кодекса Российской Федерации^[1]. Обратимся к п. 1 ст. 67.2 Гражданского кодекса Российской Федерации: «Участники хозяйственного общества или некоторые из них вправе заключить между собой корпоративный договор об осуществлении своих корпоративных прав (договор об осуществлении прав участников общества с ограниченной ответственностью, акционерное соглашение), в соответствии с которым они обязуются осуществлять эти права определенным образом или воздерживаться (отказаться) от их осуществления, в том числе голосовать определенным образом на общем собрании участников общества, согласованно осуществлять иные действия по управлению обществом, приобретать

или отчуждать доли в его уставном капитале (акции) по определенной цене или при наступлении определенных обстоятельств либо воздерживаться от отчуждения долей (акций) до наступления определенных обстоятельств»[2].

Исторически корпоративные договоры заключались как соглашения «sui generis» (с лат. своеобразный, единственный в своем роде) в силу принципа договорной свободы. Профессор К. Осаке утверждает, что свобода договора является «ключевым принципом англо-американского договорного права, основным началом рыночной экономики и краеугольным положением англо-американской политической философии»[3]. В Великобритании и США указанный принцип в течение длительного времени был единственным юридическим основанием корпоративных договоров[4].

До настоящего времени в ряде государств заключение корпоративного договора возможно в силу общего принципа свободы договора. К примеру, по праву Швейцарии условия корпоративных договоров свободно устанавливаются в пределах, установленных законом[5]. Согласно Основному закону ФРГ, который закрепил «общую свободу действий»[6] в Германии возможность заключения корпоративных договоров основывается на общеправовом принципе свободы договора.

Е.А. Суханов, пришел к выводу, что «в странах континентальной правовой системы господствует понимание корпоративного договора, как обычной гражданско-правовой сделки владельцев акций по распоряжению этим своим имуществом»[7].

В отечественном праве долгое время отсутствовала практика заключения корпоративных договоров. Вследствие этого участники корпоративных отношений были вынуждены обращаться к помощи иностранных юрисдикций.

Изменения, внесенные в статью 8 Федерального закона от 08.02.1998 года № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» и статью 32.1. Федерального закона от 26.12.1995 года № 208-ФЗ «Об акционерных обществах» позволили обществам с ограниченной ответственностью заключать договоры об осуществлении прав участников общества, а акционерным обществам – акционерные соглашения. Данные реформы российского законодательства о корпоративных юридических лицах 2008-2009 гг. не смогли справиться с судебной практикой, в результате которой корпоративные договоры признавали недействительными. Второй этап реформ в 2014 г. установил общий уровень нормативного регулирования корпоративных договоров, получивший закрепление во вступившей в силу с 01.09.2014 г. статье 67.2 Гражданского кодекса Российской Федерации. В 2015 г. в Гражданский Кодекс и специальные законы - ФЗ об АО и ФЗ об ООО были внесены дополнения и изменения, с целью устранить существовавшие между ними коллизии.

Слово «корпоративный» произошло от слова «корпорация». «Корпорация» - это юридическое лицо, основанное на началах членства, обладающее корпоративными правами, которые устанавливаются внутри корпорации[8].

Значение корпоративного договора заключается в том, что он направлен на реализацию отношений, которые связаны с участием в хозяйственном обществе – корпоративной организации, и на управление ею. В соответствии с п. 5 ст. 67.2 ГК РФ корпоративный договор не создает обязанностей для лиц, не участвующих в нем в качестве сторон. Это соответствует п. 3 ст. 308 ГК РФ, согласно которому обязательство не создает обязанностей для лиц, не участвующих в нем в качестве сторон (для третьих лиц)[9]. Согласно п. 1 ст. 67.2 корпоративные договоры подразделяются на единогласные - заключаемые всеми участниками общества и не единогласные - заключаемые не всеми, а отдельными из них.

Вопрос о правовой природе корпоративного договора до настоящего времени остается дискуссионным. Известным среди учёных является мнение об особой природе такого договора (сложной, или двойственной, или смешанной). И.С. Шиткина приходит к выводу о двойственной – корпоративно-правовой и обязательно-правовой – природе корпоративных соглашений^[10]. С.П. Гришаев пишет, что корпоративный договор является разновидностью гражданско-правовой сделки, обладающей своей спецификой, так как он регулирует корпоративные правоотношения^[11]. М.С. Варюшин рассматривает корпоративный договор как правовое явление, договорное по форме, но корпоративное по содержанию^[12].

В исследованиях отечественных ученых о сущности корпоративных договоров, наиболее распространенным выступает «обязательственный подход»^[13]. Например, Т.В. Грибкова считает, что корпоративный договор - акт индивидуально-правового регулирования корпоративных отношений^[14]. А.И. Масляев утверждает, что корпоративный договор - это «общецелевой, предпринимательский гражданско-правовой договор, по которому стороны обязуются согласованно осуществлять принадлежащие им имущественные и неимущественно-организационные права на акции, а также права, удостоверенные этими акциями, в целях удовлетворения их общего интереса в управлении обществом»^[15].

Е.А. Суханов выделяет «корпоративный подход» к определению правовой природы корпоративных договоров. Например, Ю.Н. Андреев и Ю.П. Праслов полагают, что корпоративные соглашения функционируют в системе корпоративных отношений, связанных с участием в корпоративной организации, управлением ею и ее внутрифирменной деятельностью. Стороной могут являться лишь участники (учредители) корпорации^[16].

Исходя из вышеизложенного можно прийти к выводу, что корпоративный договор – это консенсуальный, возмездный, двухсторонне обязывающий, многосторонний, смешанный организационно-имущественный, гражданско-правовой договор между участниками хозяйственного общества или некоторыми из них.

СПИСОК

1. кодекс . [Электронный] : . закон от 30 года N 51- // правовая «». – Режим : <http://www.consultant.ru>
2. Т.Т. О сущности корпоративного // право. - - N 1. -
3. Андреев, Ю.Н. О и корпоративных в гражданско-правовых / Ю.Н. , Ю.П. Праслов // государственного . - - № 4 (49). - с.
4. , А.Б. Методологические корпоративных // гражданского . - -N 4. - 6-7 с.
5. Варюшин М. С. корпоративных : анализ : дис. наук : / Михаил . - , 2015. – 202 с.
6. Российской . комментарий к 1-5 / А.В. , А.В. Габов, В.Г. и др.; под ред. Л.В. // Справочная «КонсультантПлюс». – : <http://www.c>
7. , Т.В. Акционерные как правового отношений: . дис. юрид. . - , 2011. – 9 с.
8. С.П. договор // система «». – доступа: <http://www.consultant.ru>
9. , А. А. договор как / А. А. Клячин // и . -2015. - №
10. , Р. Акционерные / Р. // Журнал и сравнительного . - - N 4. – 63 с.
11. Осакве, К. в праве: , и ограничения / К. // российского . - - N 7. – 85 с.
12. Осипенко, К. О. Договор об осуществлении прав участников хозяйственных обществ в российском и английском праве [Электронный ресурс] / К. О. Осипенко // Инфотропик Медиа. – 2016. – Режим доступа: <http://www.garant.ru/>
13. Суханов, Е.А. Уставный капитал хозяйственного общества в современном корпоративном праве/Е.А. Суханов // Вестник гражданского права. – 2012. – № 2 . – С. 4 – 35
14. Шиткина И.С. Соглашения акционеров (договоры об осуществлении прав участников) как источник регламентации корпоративных отношений // Хозяйство и право. - 2011. - N 2. -

36-47 с.

15. Naomi R. Lamoreaux, Jean-Laurent Rosenthal. Legal Regime and Contractual Flexibility: A Comparison of Business's Organizational Choices in France and the United States during the Era of Industrialization // American Law and Economics Review. Vol. 7. No. 1. P. 44.
16. Roth M. Shareholders' Agreements in Listed Companies: Germany // Social Science Research Network. URL: http://www.papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=2234348

LIST OF NUNS OF REFERENCES

1. Comparative Civil Code understanding of the Russian Federation. [Electronic corporate resource]: klyachin feder. the law of November 30 non-property of November 1994 N 51- according to the Federal Law // rights Supplemental legal author's abstract system "Legal ConsultantPlus". - Mode were able to access: <http://www.consultant.ru>
2. shitkina Aliev T.T. On the essence of the civil legal joint-stock nature of the corporate legal contract // this Civil law. - concept 2015. - N 1. - osakwe 19-22.
3. Andreev, Yu.N. About the concept and limitations of the place of corporate shareholder agreements in the concept of the system of civil legal reference agreements / Yu.N. aim Andreev, Yu.P. Praslov // the value of Izvestia data from the South-West State Joint-Stock University. - legal 2015. - No. 4 (49). - oil 178-179 p.
4. Igorevich Babaev, A.B. The methodological prerequisites of Grishaev's research of corporate according to legal relations // joint-stock Bulletin of civil economic law. - corporate 2007. -N 4. - 6-7 p.
5. Varyushin M. S. Proceeding from the Civil law shitkin regulation of corporate sukhanov contracts: osakve comparative analysis: dis. ... the limitations of the candidate. mail jurid. Sciences: proceeding 12.00.03 / klyachin Varyushin Mikhail corporate Sergeevich. - lack Moscow, 2015 .-- 202 p.
6. Germany Civil Grishaev Code of the Russian Political Federation. came an article-by-article commentary on the goal of chapters 1-5 / A. Sukhanov Barkov, A.V. Gabov, V.G. let us turn to Golubtsov and others; ed. L.V. joint-stock Sannikova // Reference author legal department "ConsultantPlus" system. - Praslov Access control mode: <http://www.zakona onsultant.ru>
7. generis Gribkova, T.V. Joint-stock business agreements as sukhanov means of legal regulation of corporate relations has occurred sannikovaya: the regime of author's abstract. dis. ... the value of Cand. jurid. concept of sciences. - Author's abstract Moscow, 2011 .-- 9 p.
8. Based on S.P. Grishaev lack Corporate Agreement // Involvement of the Reference Law Legal System "Offensive ConsultantPlus". - doctrinal Access mode: <http://www.consultant.ru>
9. the concept of Klyachin, A. A. Varyushin Corporate agreement as a corporate legal varyushin fact / A. A. Klyachin // the concept of Economics and data law. -.2015. - No. article 11-12.
10. corporate Müller, R. Shareholders' sole agreement / R. force of Müller // Journal of the Importance of Foreign Comparative Law and Comparative Corporate Law. - separate 2011. - N 4. - 63 p.
11. Osakwe, K. Freedom regime in the nature of Anglo-American law: corporate concept, essence and limitations / K. Osakwe rights // level Journal of Russian business law. - corporate 2006. - N 7. - 85 p.
12. Osipenko, KO Agreement on the exercise of the rights of participants in business entities in Russian and English law [Electronic resource] / KO Osipenko // Infotropic Media. - 2016. - Access mode: <http://www.garant.ru/>
13. Sukhanov, E.A. Authorized capital of a business company in modern corporate law / E.A.

Sukhanov // Bulletin of Civil Law. - 2012. - No. 2. - S. 4 - 35

14. Shitkina I.S. Shareholders' agreements (agreements on the exercise of the rights of participants) as a source of regulation of corporate relations // Economy and Law. - 2011. - N 2. - 36-47 p.
15. Naomi R. Lamoreaux, Jean-Laurent Rosenthal. Legal Regime and Contractual Flexibility: A Comparison of Business's Organizational Choices in France and the United States during the Era of Industrialization // American Law and Economics Review. 2005. Vol. 7.No. 1.P. 44.
16. Roth M. Shareholders' Agreements in Listed Companies: Germany // Social Science Research Network. URL: http://www.papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=2234348

[1]Гражданский кодекс Российской Федерации от 30 ноября 1994 года N 51-ФЗ [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

[2]Осипенко, К. О. Договор об осуществлении прав участников хозяйственных обществ в российском и английском праве [Электронный ресурс] / К. О. Осипенко // Инфотропик Медиа, 2016 // Справочная правовая система «Гарант». – Режим доступа: <http://www.garant.ru>

[3]Осакве К. Свобода в англо-американском праве: понятие, сущность и ограничения / К. Осакве // Журнал российского права, 2006. N 7. - С. 85.

[4]Naomi R. Lamoreaux, Jean-Laurent Rosenthal. Legal Regime and Contractual Flexibility: A Comparison of Business's Organizational Choices in France and the United States during the Era of Industrialization // American Law and Economics Review. 2005. Vol. 7. No. 1. P. 44

[5]Мюллер Р. Акционерные соглашения / Р. Мюллер // Журнал зарубежного законодательства и сравнительного правоведения, 2011. N 4. - С. 63.

[6]Roth M. Shareholders' Agreements in Listed Companies: Germany // Social Science Research Network. URL: http://www.papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=2234348

[7]Суханов Е.А. Уставный капитал хозяйственного общества в современном корпоративном праве // Вестник гражданского права. 2012. N 2. С. 16.

[8]Бабаев А.Б. Методологические предпосылки исследования корпоративных правоотношений // Вестник гражданского права. 2007. N 4. С. 6.

[9]Гражданский кодекс Российской Федерации. Постатейный комментарий к главам 1-5 / под ред. Л.В. Санниковой. М., 2015.

[10]Шиткина И.С. Соглашения акционеров (договоры об осуществлении прав участников) как источник регламентации корпоративных отношений [Электронный ресурс] // Хозяйство и право. 2011. № 2. С. 6.

[11]Гришаев С.П. Корпоративный договор. Материал подготовлен для системы КонсультантПлюс [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

[12]Варюшин М.С. Гражданско-правовое регулирование корпоративных договоров: сравнительный анализ [Электронный ресурс] : дис. ... канд. юрид. наук ... С. 46.

[13]Алиев Т.Т. О сущности правовой природы корпоративного договора / Т. Т. Алиев // Гражданское право, 2015. № 1.

[14]Грибкова Т.В. Акционерные соглашения как средство правового регулирования корпоративных отношений: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 2011. С. 9.

[15]Клячин, А. А. Корпоративный договор как юридический факт / А. А. Клячин // Экономика и право, 2015. № 11-12.

[16]Андреев Ю.Н., Праслов Ю.П. О понятии и месте корпоративных соглашений в системе гражданскоправовых соглашений / Ю. Н. Андреев, Ю. П. Праслов // Известия Юго-Западного государственного университета, 2015. № 4 (49). - С. 178-179.

ИСК О ПРИЗНАНИИ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ В КАЧЕСТВЕ ТРАДИЦИОННОГО СПОСОБА ЗАЩИТЫ ПРАВА

SUIT FOR RECOGNITION OF OWNERSHIP AS A TRADITIONAL METHOD OF PROTECTING LAW

Авторы: Карпунина Наталья Александровна

Аннотация: Современный Гражданский кодекс РФ предусматривает наличие инструментов защиты права собственности граждан. Ключевым фактором способа защиты гражданских прав является вопрос о владении вещью, то есть признании права собственности. Защита права должна осуществляться способами, предусмотренными законодательством РФ. В статье рассматривается процесс применения иска о признании права собственности на имущество с точки зрения традиционного способа защиты права. Исковым способом защиты прав собственности, выступающим традиционными правовыми механизмами, принадлежат индивидуальные правовые функции, с помощью которых и достигается конкретная правовая цель - защита права собственности.

Ключевые слова: собственность, право, способ защиты права, исковое производство, иск о признании права собственности, защита права собственности добросовестность

Annotation: The current Civil Code of the Russian Federation provides for the protection of property rights of citizens. A key factor in protecting civil rights is the issue of ownership of a thing, that is, recognition of ownership. Protection of rights should be carried out in the ways provided for by the legislation of the Russian Federation. The article discusses the process of applying a claim for recognition of ownership of property from the point of view of the traditional way of protecting the right. The lawsuit methods of protecting property rights, acting as traditional legal mechanisms, have individual legal functions, with the help of which a specific legal goal is achieved - protection of property rights.

Keywords: property, law, method of protecting the right, lawsuit, lawsuit on recognition of the right of ownership, protection of the right of ownership honesty

В российском законодательстве существует правовая защита права собственности. Статья 13 ГК РФ наиболее четко отражает защиту права собственности, включая факт признания недействительным акта государственного органа нарушившего интересы собственника.

Также существуют иные способы защиты права собственности:

- при заключении сделки, нарушившей права собственника, сделка может быть признана недействительной;
- владельцу имущества могут быть возмещены понесенные убытки;
- дело передается в суд и происходит исковая защита.

В настоящем исследовании проанализируем иск о признании права собственности.

На сегодняшний день наличие у гражданина защищенных прав собственности на различные ресурсы и результаты их использования является основой любой производительной деятельности, также данный факт служит предпосылкой к возникновению действенных стимулов к эффективному использованию данных ресурсов. В то время, как владелец незащищенных прав собственности будет использовать такие же ресурсы с минимальной эффективностью, поскольку часть создаваемой продукции может быть присвоена без какой-либо компенсации другим гражданином, обладающим более высоким статусом в обществе. В связи с этим данная работа посвящена осуществлению и защите права собственности, ведь именно данная тема является одной из актуальных на сегодняшний день.

Традиционность применения иска о признании права собственности говорит о том, что это один из распространенных в судебном производстве средств обеспечения прав собственности. Несомненно, его применение требует наличия необходимого нормативного обеспечения. Признание прав рассматривается в качестве одного из средств защиты, реализованных в Гражданском кодексе РФ (далее по тексту - ГК РФ)[1].

В свою очередь в том же ГК РФ, в частности в главе 2, для способов защиты вещных прав предусматривается наличие только двух видов исков: об истребовании имущества из чужого незаконного владения и иск о нечинении препятствий в осуществлении права собственности. При этом, если обратить внимание в отношении земельных участков, то здесь дополнительно регламентация отношений в сфере защиты обеспечивается статьями Земельного кодекса РФ. Но для рассматриваемого способа защиты не установлено содержание, не дано детализированное описание принципов реализации[2].

С учетом имеющихся юридических нестыковок, возникают серьезные сложности на практике при реализации прав в судебном производстве. На сегодняшний день в силу имеющейся уже практики применения, значительная часть профессиональных юристов сходится во мнении, о необходимости самостоятельного рассмотрения иска о признании права собственности средством защиты.

В целом последняя точка зрения при рассмотрении защиты права собственности должна быть признана ошибочной. Изначальная сущность иска о признании права собственности заключается в его правоподтверждающем статусе, используемом в случаях, когда разбирательство осуществляется в рамках дел по оспариванию или не признанию прав. Соответственно при применении данного инструмента защиты на ответчика не накладывается никаких требований по выполнению действий или принятию на себя дополнительных обязательств.

Решением суда в свою очередь подтверждается наличие либо отсутствие права собственности на рассматриваемый объект. Вместе с этим на ответчика дополнительно могут быть возложены обязательства, запрещающие ему проводить любые действия, мешающие законному владельцу распоряжаться имуществом или требования по возврату истинному правообладателю указанного имущества при отсутствии у него законных оснований для распоряжения им[3].

Полагаем, что есть все основания рассматривать иск о признании прав собственности самостоятельным инструментом защиты в рамках имущественного права. При этом важно помнить, что «признание прав собственности» используется одновременно в двух видах, и с точки зрения организации защиты, и в контексте приобретения прав.

В качестве приобретения права собственности подразумеваются: узаконивание возведенных ранее построек (статья 222), получения имущества в собственность на основе давности

приобретения (статья 234). Основанием для принятия соответствующего решения в подобной ситуации выступает соответствующее судебное решение. В ГК РФ закрепляется возможность приобретения по результатам судебного решения прав и обязанностей в границах действующего в стране гражданского законодательства.

В данном случае законодательно решение, вынесенное судебными органами по вопросам прав собственности, становятся правоустанавливающими со всеми вытекающими последствиями и требованиями к участникам процесса. Таким образом, автор иска, поданного в суд, и удовлетворенного, впервые приобретает законное право на собственность оспариваемой вещи.

С учетом этого в законодательство РФ целесообразно внести изменения, которые обеспечат приобретение нового статуса иском о признании прав собственности, что сделает более функциональным и эффективным инструментарий обеспечения прав законных собственников имущества.

Отметим также, что при рассмотрении судом требования о признании права собственности отсутствуют основания отказа такие обстоятельства, как запись в ЕГРН (Едином государственном реестре недвижимости) о праве собственности ответчика на спорное имущество, а также фактическое нахождение спорного имущества у какой-либо из сторон процесса.

Т.И. Пляскина указывает, что рассматриваемый способ защиты права должен иметь необходимые предпосылки, такие как – отсутствие договорных отношений между истцом и ответчиком, а так же утверждение ответчика о принадлежности спорного имущества последнему^[4]. В результате соблюдения указанных предпосылок иск будет направлен на защиту нарушенного права, а утверждение ответчика о принадлежности ему спорного имущества, у истца будет возможность предъявить иск, направленный на защиту нарушенного права, то есть будет рассматриваться спор о праве на вещь.

Итак, обозначим основные выводы. Прежде всего, исковое производство является основным видом гражданского судопроизводства. Именно с исковым производством, как с основным видом соотносят остальные виды гражданского судопроизводства, сопоставляют их критерии, которые позволяют выделять судебный процесс в отдельный вид. В его основе главным образом лежит спор о праве. Так защита права собственности осуществляется с помощью предъявления иска о признании права собственности. Данный способ защиты права собственности является традиционным способом защиты права и устанавливается законодателем как один из способов защиты права в ст. 12 ГК РФ.

Можно выделить следующие особенности рассматриваемого способа защиты права собственности:

- имеет место быть реальный спор о праве с ответчиком, который, не претендуя на имущество, не признает право истца, или с ответчиком, который оспаривает право истца, претендуя на имущество;
- отсутствие обязательственных отношений между истцом и ответчиком по поводу спорного имущества;
- бремя доказывания законности оснований приобретения права собственности на спорное имущество лежит на истце.

Можно сделать вывод, что соблюдение указанных предпосылок дают основания для

предъявления иска о признании права собственности, который отличается от юридических результатов, в случае предъявления виндикационного и негаторного иска.

А также, учитывая действующее российское законодательство целесообразно внести изменения, которые обеспечат приобретение нового статуса иском о признании прав собственности, что сделает более функциональным и эффективным инструментарий обеспечения прав законных собственников имущества.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30 декабря 2008 г. № 6-ФКЗ, от 30 декабря 2008 г. № 7-ФКЗ, от 5 февраля 2014 г. № 2-ФКЗ, от 21 июля 2014 № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства Российской Федерации. 2014. № 31. Ст. 4398.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 16.12.2019) // Российская газета. № 238-239. 08.12.1994.
3. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 № 136-ФЗ (ред. от 18.03.2020). // Собрание законодательства РФ. 29.10.2001. № 44. ст. 4147.
4. Бабаев С.В. Практика рассмотрения споров, связанных с защитой прав собственности на объект недвижимости. Режим доступа: <https://fasvvo.arbitr.ru/node/13588> (дата обращения: 24.03.2020).
5. Пляскина Т. И. Иск о признании права собственности в качестве самостоятельного традиционного способа защиты права собственности // Молодой ученый. № 47. С. 137-139

Bibliograficheskiy spisok

1. Konstituciya Rossijskoj Federacii (prinyata vsenarodnym golosovaniem 12.12.1993) (s uchetom popravok, vnesennyh Zakonami RF o popravkah k Konstitucii RF ot 30 dekabrya 2008 g. № 6-FKZ, ot 30 dekabrya 2008 g. № 7-FKZ, ot 5 fevralya 2014 g. № 2-FKZ, ot 21 iyulya 2014 № 11-FKZ) // Sobranie zakonodatel'stva Rossijskoj Federacii. 2014. № 31. St. 4398.
2. Grazhdanskiy kodeks Rossijskoj Federacii (chast' pervaya) ot 30.11.1994 № 51-FZ (red. ot 16.12.2019) // Rossijskaya gazeta. № 238-239. 08.12.1994.
3. Zemel'nyj kodeks Rossijskoj Federacii ot 25.10.2001 № 136-FZ (red. ot 18.03.2020). // Sobranie zakonodatel'stva RF. 29.10.2001. № 44. st. 4147.
4. Babaev S.V. Praktika rassmotreniya sporov, svyazannyh s zashchitoy prav sobstvennosti na ob"ekt nedvizhimosti. Rezhim dostupa: <https://fasvvo.arbitr.ru/node/13588> (data obrashcheniya: 24.03.2020).
5. Plyaskina T. I. Isk o priznanii prava sobstvennosti v kachestve samostoyatel'nogo tradicionnogo sposoba zashchity prava sobstvennosti // Molodoj uchenyj. 2017. № 47. S. 137-139

[1] Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 16.12.2019) // Российская газета. № 238-239. 08.12.1994.

[2] Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 № 136-ФЗ (ред. от 18.03.2020). // Собрание законодательства РФ. 29.10.2001. № 44. ст. 4147.

[3] Бабаев С.В. Практика рассмотрения споров, связанных с защитой прав собственности на объект недвижимости. Режим доступа: <https://fasvvo.arbitr.ru/node/13588> (дата обращения: 24.03.2020).

[4] Пляскина Т. И. Иск о признании права собственности в качестве самостоятельного традиционного способа защиты права собственности // Молодой ученый. 2017. № 47. С. 137-139

ЗАДЕРЖАНИЕ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ В РФ: ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

DETENTION OF MINORS IN CUSTODY IN THE RUSSIAN FEDERATION: DEVELOPMENT PROSPECTS

Авторы: Таранова Елена Михайловна

Научный
руководитель: Демидченко Юрий Викторович

Аннотация: В данной работе анализируются особенности задержания несовершеннолетнего. Проводится параллель между российским законодательством в данной сфере с международными стандартами. Раскрывается сущность задержания несовершеннолетнего подозреваемого, его прошлое и нынешнее состояние. Предлагается изменение уголовно - процессуального законодательства.

Ключевые
слова: производство по уголовным делам в отношении несовершеннолетних; задержание; исключительная мера; международный стандарт; мера пресечения несовершеннолетних.

Annotation: *this paper analyzes the features of the detention of a minor. A parallel is drawn between Russian legislation in this area and international standards. The article reveals the essence of the detention of a minor suspect, his past and current state. It is proposed to change the criminal procedure legislation.*

Keywords: *criminal proceedings against minors; detention; exceptional measure; international standard; measure of restraint of minors.*

У граждан Российской Федерации есть конституционное право на личную свободу и свободу передвижения, однако в УПК существует институт задержания. Законодатель в ст. 5 УПК РФ даёт определение «задержание подозреваемого», в ст. 91, 92, 100, 108 УПК РФ детально регламентирован порядок задержания, субъекты, имеющие право задерживать лиц на территории РФ, основания задержания.

Помимо этого, в УПК имеется глава 50, которая посвящена несовершеннолетним. Так, ст. 423 регламентирует задержание несовершеннолетнего. Вместе с этим данный вопрос регламентируется Минимальными стандартными правилами ООН, касающиеся отправления правосудия в отношении несовершеннолетних 1985 г. (Пекинские Правила) и Международной конвенцией о правах ребенка 1989 г.

Актуальность данной темы обуславливается статистикой, согласно которой следователями и дознавателями за 2017 год было задержано 1669 несовершеннолетних (всего задержанных - 104723), за 2018 - 1619 (из 103905), за 2019 - 1935 (из 92876), за 2020 - 1696 (из 43119). Таким образом, мы можем заметить, что процент задержаний именно несовершеннолетних в 2017 году составил 1,6, а в 2020 году достиг почти 4%. Это говорит о том, что следователи и дознаватели все чаще применяют к несовершеннолетним данную меру пресечения. И нам необходимо разобраться соответствует ли законодательная база РФ в области задержания несовершеннолетних мировым стандартам? [1,2,3]

Итак, обратимся к части 1 статье 423 УПК РФ, согласно которой: «задержание несовершеннолетнего подозреваемого, а также применение к несовершеннолетнему подозреваемому, обвиняемому меры пресечения в виде заключения под стражу производятся в порядке, установленном [статьями 91, 97, 99, 100 и 108](#) настоящего Кодекса». [4] Из данного пункта можно сделать вывод о том, что несовершеннолетние лица подвергаются задержанию в таком же порядке и в такие же сроки, как и совершеннолетние. Это не может быть целесообразно, так как лицо в возрасте до 18 лет является несформированной личностью, обладает повышенной впечатлительностью ко всему и обращение с такими лицами, как с совершеннолетними гражданами может оставить неизгладимый отпечаток на долгие годы.

Вернемся к Пекинским правилам: согласно п. 13.1 содержание несовершеннолетних лиц под стражей должно применяться лишь в качестве «крайней меры и в течение кратчайшего периода во времени». В нашем законодательстве такое положение отсутствует. Если интерпретировать нормы УПК, то мы получим результат, согласно которому, мы можем задержать несовершеннолетнего на срок до 48 часов, если не будет избрана мера пресечения в виде заключения под стражу. Это явно противоречит мировым стандартам.

Однако, в процессе задержания лиц в возрасте до 18 лет есть исключение, не применяемое к совершеннолетним гражданам: незамедлительное извещение законных представителей. Но поможет ли это справиться с детской травмой, причинной при задержании.

В связи с чем можно предложить изменить статью 423 УПК РФ следующим образом:

«В отношении несовершеннолетнего может быть осуществлено задержание лишь в исключительных случаях.

Несовершеннолетний, подвергнутый задержанию должен быть освобождён в кратчайшие сроки.»

Конечно, здесь можно поставить вопрос хватит ли следователям и дознавателям времени для проведения тех мероприятий, ради которых задержали лицо, но стоит помнить, что на кону стоит психика неокрепшего ребенка.

Вторым не менее спорным моментом является пункт 13.2 Пекинских правил: предлагается во всех возможных случаях заменять содержание под стражей альтернативными мерами. Здесь можно отметить, что российский законодатель посчитался с данной нормой и пунктом 2 ст. 423 УПК РФ закрепил возможность отдачи несовершеннолетнего под присмотр законным представителям.

Однако, данная возможность применяется лишь в 16, 4% случаев. Это связано с тем, что слабо проработан алгоритм для следователя и дознавателя, поэтому в правоприменительной практике сложился негативный стереотип в отношении данной меры пресечения. [5, 54-58]

Помимо Пекинских правил данные положения закреплены в п. «b» ст. 37 Конвенции о правах ребенка: «арест, задержание или тюремное заключение ребенка осуществляются согласно закону и используются лишь в качестве крайней меры и в течение как можно более короткого соответствующего периода времени».

Таким образом, мы видим не только особенности при задержании несовершеннолетних, но и существенные недостатки в процедуре, которые необходимо ликвидировать на законодательном уровне.

Список использованной литературы:

1. <https://xn--b1aew.xn--p1ai/reports/item/12167987/>
2. <https://xn--b1aew.xn--p1ai/reports/item/16053092/>
3. <https://xn--b1aew.xn--p1ai/reports/item/19412450/>
4. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18 декабря 2001 г. № 174-ФЗ // СЗ РФ от 24 декабря 2001 г. N 52 (часть I) ст. 4921.
5. Муравьев К.В. Меры процессуального принуждения, состоящие в изоляции несовершеннолетнего подозреваемого, обвиняемого: реализация международных стандартов в отечественном законодательстве // Уголовная юстиция 2020 №15.

НЕЗАВИСИМАЯ ОЦЕНКА КВАЛИФИКАЦИИ

Авторы: Степанов Святослав Игоревич

Аннотация: В настоящей статье проанализированы различные аспекты применения ФЗ № 238-ФЗ «О независимой оценке квалификации», выявлены сложности в его применении и возможные споры в отношениях между работником и работодателем, дана оценка рискам, с которыми столкнутся работник и работодатель. Сделан вывод о том, что эффективность данного закона и возможность внесения изменений будет определена только после широкого его применения на практике.

Ключевые слова: Независимая оценка квалификации, оценочная комиссия, экзамен

Развитие трудовых отношений в современных условиях определяет потребность в построении новой системы трудовых институтов и механизмов, помогающих устойчивому функционированию трудового законодательства и взаимодействию субъектов трудового права. Одним из примеров подобного механизма является введение независимой оценки квалификации работников. С 1 января 2017 года вступил в силу Федеральный закон № 238-ФЗ «О независимой оценке квалификации» (далее – Закон № 238-ФЗ), который устанавливает порядок прохождения такой процедуры работниками или лицами, претендующими на осуществление определенного вида трудовой деятельности, с целью подтверждения своей квалификацией в независимых, специализированных органах. «Независимая оценка квалификации представляет собой процедуру подтверждения соответствия квалификации соискателя положениям профессионального стандарта или квалификационным требованиям, установленным законодательством, проведенную центром оценки квалификаций»[4]. Действие Закона № 238-ФЗ не распространяется на государственных служащих и лиц, претендующих на замещение должностей государственной службы.

Законодатель предполагает, что подобный механизм будет удобен для обеих сторон правоотношений в том числе и потому, что экзамен может проводиться за счет соискателя или работодателя в зависимости от того, чья инициатива. Закон позволяет усовершенствовать трудовые отношения, для реализации Федерального закона № 238-ФЗ законодателем был принят пакет необходимых нормативных правовых актов, который уточняет организационные вопросы, касающиеся определения порядка отбора организаций для наделения их полномочиями центров оценки квалификаций по проведению независимой оценки квалификации[3], утверждают порядок проведения независимой оценки квалификации в форме профессионального экзамена[1], а также утверждают форму бланка свидетельства о квалификации[2]. Однако ряд вопросов, касающихся организационных моментов, остается неурегулированными. Это затрудняет применение нового закона в практике. По мнению министра труда и социальной защиты РФ Максима Топилина, реализация закона поможет гражданам подтверждать свою квалификацию, а развитие центров оценки квалификации даст возможность проводить добровольную оценку знаний в независимых структурах. Но пока закон не внедрен в практику, открытым остаются следующие вопросы, которые касаются:

- Во-первых, того, кто будет входить в оценочную комиссию: если она будет состоять из практиков-профессионалов, то это положительно скажется на лице, участвующем в экзамене. Но ситуация может сложиться другим образом, при которой оценивающая комиссия будет делать упор на денежную составляющую, таким образом, от их работы не будет результата.

- Во-вторых, как он отразится на положении сотрудников. Например, в законе не сказано, как будет отражаться результат прохождения экзамена на выборе сотрудников, подпадающих под сокращение численности штата.
- В-третьих, в законе не прописаны обстоятельства, при которой работник должен проходить независимую оценку. Представляется реальной картина, при которой работодатель может вынуждать работника пройти данную оценку и, соответственно, переложить обязанность оплаты экзамена на соискателя или превратить прохождение независимой оценки квалификации из добровольной в обязательную процедуру.
- И последнее, работник, уже занимающий определенную должность не имеет никаких стимулов для прохождения независимой оценки: получение положительного решения по экзамену не влечет за собой повышение зарплаты и каких-либо привилегий.

Независимая оценка квалификации – новое явление, вызывающее неоднозначную реакцию, однако уже сейчас можно отметить, что многочисленность дополнительных нормативно-правовых актов будет создавать некоторые неудобства при практическом применении закона; нельзя исключить возможные злоупотребления работодателями, например, принуждение кандидата на работу за свой счет сдавать экзамен, а несогласие соискателя работы использовать для отказа в приеме на работу. Вместе с тем, есть и положительные моменты. Работники скорее согласятся на прохождение независимой оценки их квалификации, которая не повлечет для них явных негативных последствий, чем на аттестацию, результаты которой могут в корне повлиять на дальнейшую работу в организации. В нынешних нелегких экономических условиях работодателям, возможно, непросто будет изыскать дополнительные средства для оплаты профессионального экзамена, особенно, если это будет связано с направлением работника в другой город и возмещением ему командировочных расходов, но намного дороже обойдутся обучение сотрудников, их переподготовка или повышение квалификации.

Таким образом, ясность ситуации придадут только появление первых прецедентов, которые выявят реальную пользу закона. (необходимо проанализировать его действие при регулировании реальных трудовых отношений, и в зависимости от того, какие проблемы возникнут при применении данного акта следует вносить соответствующие изменения в закон. Представляется важным последующая роль Пленума Верховного Суда РФ при решении спорных вопросов, исходящих из положений федерального закона. Но на сегодняшний день, в силу новизны, достаточно затруднительно прогнозировать проблемы в его применении и их решение.)

Министерство труда России приказом от 15 ноября 2016 года утвердило порядок формирования и ведения реестра сведений о проведении независимой оценки квалификации для информирования граждан, работодателей и интересующихся организаций, с этой же целью Российским союзом промышленников и предпринимателей разработан соответствующий информационный ресурс, который в январе 2017 г. размещен в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», где содержатся все положения, касающиеся процедуры, порядка прохождения и обжалования результатов оценки.

Список литературы.

1. Постановление Правительства РФ от 16.11.2016 N 1204 «Об утверждении Правил проведения центром оценки квалификаций независимой оценки квалификации в форме профессионального экзамена» // размещен в СПС "КонсультантПлюс".
2. Приказ Министерства труда и социальной защиты РФ от 12.12.2016 N 725н «Об

утверждении формы бланка свидетельства о квалификации и приложения к нему, технических требований к бланку свидетельства о квалификации, порядка заполнения бланка свидетельства о квалификации и выдачи его дубликата, а также формы заключения о прохождении профессионального экзамена» // размещен в СПС "КонсультантПлюс".

3. Приказ Министерства труда и социальной защиты РФ от 19 декабря 2016 г. № 759н «Об утверждении требований к центрам оценки квалификаций и Порядка отбора организаций для наделения их полномочиями по проведению независимой оценки квалификации и прекращения этих полномочий» // размещен в СПС "КонсультантПлюс".
4. Федеральный закон от 03.07.2016 N 238-ФЗ «О независимой оценке квалификации» // Официальный интернет-портал правовой информации «КонсультантПлюс». Режим доступа: <http://www.consultant.ru/law/hotdocs/46865.html> Дата обращения (22.03.2017).

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ МОШЕННИЧЕСТВА

SOME PROBLEMS OF FRAUD QUALIFICATION

Авторы: Зарипова Евгения Александровна

Аннотация: В статье рассматриваются существующие проблемы при квалификации мошенничеств с использованием электронных средств платежа: определение места совершения преступления, определение субъектного состава совершенного мошенничества и проблемы в доказывании содеянного.

Ключевые слова: хищение, мошенничество, смежные составы преступления, преступный умысел, отграничение, обман.

Annotation: The article deals with the existing problems in the qualification of fraud using electronic means of payment: determining the place of commission of a crime, determining the subject composition of the committed fraud, and problems in proving what was done.

Keywords: theft, fraud, related offences, criminal intent, delineation, deception.

Ч. 1 ст. 159 УК РФ характеризует мошенничество как хищение чужого имущества или приобретение права на чужое имущество путем обмана или злоупотребления доверием.

В.М. Лебедева характеризует мошенничество как форму хищения, которой свойственны все основные признаки хищения». Н.А. Лопашенко обуславливает мошенничество как «хищение в форме мошенничества в отношении чужого имущества или собственности другого лица путем обмана или злоупотребления доверием». А.Г. Безверхов объясняет мошенничество как «склонение к передаче имущества обманным путем, передачей имущественных прав либо иным действием (бездействием) имущественного характера, если это действие осуществляется по существу» и «с целью завладения значительной суммой имущества».

Исходя из юридического определения мошенничества в виде хищения чужого имущества, можно выделить следующие признаки мошенничества:

- незаконность и безвозмездность изъятия;
- осуществление изъятия в корыстных целях;
- причинение вреда собственнику или законному владельцу похищенного имущества.

Хищение чужого имущества или приобретением прав путем мошенничества или злоупотребления доверием характеризуется с объективной стороны, так же с объективной точки зрения такие преступления совершаются двумя способами:

- обман как способ совершения преступления предполагает умышленное введение в заблуждение потерпевшего - собственника имущества;
- злоупотребление доверием определяется как преднамеренное использование правонарушителем доверительных отношений с жертвой для захвата собственности в будущем.

Важнейшей проблемой в юридической практике является определение субъективной стороны мошенничества, а именно доказывание виновности лица. Так, согласно п. 5 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 27 декабря 2007 г. № 51 «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате», «в случаях, когда лицо получает чужое имущество или приобретает право на него, не намереваясь при этом исполнять обязательства, связанные с условиями передачи ему указанного имущества или права, в результате чего потерпевшему причиняется материальный ущерб, содеянное следует квалифицировать как мошенничество, если умысел, направленный на хищение чужого имущества или приобретение права на чужое имущество возник у лица до получения чужого имущества или права на него». Следовательно, если бы умысел преступника появился после приобретения имущества, преступной квалификации не было бы.

Анализируя статью 159 УК РФ можно прийти к выводу, что предметом данного вида преступления являются: имущество и имущественные права. Согласно ст. 130 ГК РФ под собственностью подразумевается, недвижимое имущество (земельные участки, подземные территории и все, что связано с землей т.д.) и движимое имущество (деньги и ценные бумаги и т.д.).

В уголовном законе выделены особые виды мошенничества:

- мошенничество в сфере кредитования;
- мошенничество при получении различных выплат;
- мошенничество с использованием платежных (дебетовых и кредитных) карт;
- страховое мошенничество;
- мошенничество в области компьютерных данных.

В 2019 году количество хищений с использованием информационных и телекоммуникационных технологий в Российской Федерации увеличилось в 3 раза: с 32,6 тыс. до 98,7 тыс., Количество мошенничества с использованием электронных платежных средств - в 4 раза: с 4 242 до 16 119. В Челябинской области хищения с использованием информационных технологий увеличились за последний год почти в восемь раз (с 339 до 2640), а доля всех зарегистрированных в области хищений составила 14%. Кроме того, в 2019 году в области зарегистрировано 388 случаев мошенничества с использованием электронных платежных инструментов (в 2018 году - 13).

Сегодня широко распространены факты, когда киберпреступники, выдавая себя за сотрудников кредитных организаций, получают конфиденциальную информацию с платежных карт, которые позволяют им переводить деньги с банковских счетов или позволяют жертвам переводить деньги самим мошенникам под влиянием мошенничества.

Практика применения статей уголовного права только развивается. Различают смежные стыки, предусмотренные п. «г» ч. 3 ст. 158 УК РФ (кража с банковского счета, также связанная с электронными деньгами), ст. 159 (подделка) и ст. 159.3 УК РФ (мошенничество с использованием электронных платежных средств) создает трудности для прокуроров и следователей.

Таким образом, прокуратура Челябинской области в 2019 году выявила факты необоснованности по ст. 159 УК РФ, которая гласит, что в случае последующей передачи денег только злоумышленником в безличном порядке с использованием конфиденциальной информации держателя платежной карты (например, личные данные владельца, контрольная информация, пароли) передаются злоумышленнику под влиянием мошенничества или злоупотребления доверием. Такая правовая оценка должна была быть

дана в ст. 158 УК РФ.

Нет единства судебной практики, на которую обращают внимание юристы. Так, в одном деле суд апелляционной инстанции, ссылаясь на пункт 17 Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 30 ноября 2017 г. № 48 «О судебной практике в связи с мошенничеством, присвоении и растрате», заключил, что «приговором действия Р. квалифицированы по п. "г" ч. 3 ст. 158 УК РФ как кража, совершенная с банковского счета. Из описания преступного деяния и обвинительного заключения следовало, что осужденный совершил преступление, расплатившись в магазинах за покупки похищенной банковской картой, умолчав о том, что использует ее незаконно. С учетом изложенного судом апелляционной инстанции приговор изменен, действия Р. переквалифицированы на ч. 1 ст. 159.3 УК РФ и назначено соответствующее наказание.

Квалификация мошенничества с использованием электронных средств платежа также вызывает ряд проблем на практике. К таковым относят следующие:

1. Проблема подследственности уголовных дел. Зачастую доследственные проверки могут затягиваться на долгое время. Это связано с тем, что сообщение о совершенном преступлении либо направляется не в тот субъект Российской Федерации, либо на протяжении долгого времени перенаправляется из одного органа в другой. Именно для мошенничества с использованием электронных средств платежа данная проблема является одной из самых главных, разрешение которой позволило бы облегчить и ускорить расследование. В частности, она рассматривается в аспекте точного определения места расследования мошенничества. Исходя из этой проблемы вытекает еще одна - проблема установления информации о лицах, совершивших мошенничество, и их местонахождении. Это обусловлено содержанием объективной стороны мошенничества.
2. Еще одной проблемой является установление круга участников совершенного мошенничества. Мошенничество такого рода совершается не определенным субъектом, действующим самостоятельно, а группой лиц по предварительному сговору, но чаще всего организованными преступными группами.
3. Определенную сложность представляет вопрос о способе совершения данного хищения. Указание законодателем на то, что рассматриваемое преступление является мошенничеством, на первый взгляд обязывает считать способом его совершения обман или злоупотребление доверием. Вместе с тем УК РФ содержит статью, которая также именуется мошенничеством, но предусматривает иные способы его совершения - это мошенничество в сфере компьютерной информации. В соответствии с ч. 1 ст. 159.6 УК РФ способами совершения данного мошенничества являются ввод, удаление, блокирование, модификация компьютерной информации либо иное вмешательство в функционирование средств хранения, обработки или передачи компьютерной информации или информационно-телекоммуникационных сетей. Представляется, что в настоящее время нет оснований для распространения способа хищения, указанного в диспозиции ч. 1 ст. 159.6 УК РФ, на ст. 159.3 УК РФ. Разъясняя положения ст. 159.6 УК РФ, Пленум Верховного Суда РФ в п. 20 Постановления от 30 ноября 2017 г. № 48 «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате» обоснованно дал ограничительное толкование способа данного преступления, указав в качестве такового только целенаправленное воздействие программных и (или) программно-аппаратных средств на серверы, средства вычислительной техники или на информационно-телекоммуникационные сети, что не может быть совершено посредством использования электронных средств платежа.

Таким образом, мошенничество с использованием электронных средств платежа представляет

собой достаточно новый состав, включенный в систему уголовного законодательства в 2012 г. С внесением новых изменений от 2018 г. понятие такого вида мошенничества расширилось. Изменения были адекватной реакцией государства на происходящие в обществе негативные события. Однако в настоящее время существует ряд актуальных проблем при квалификации и расследовании уголовных дел этой категории. Именно эти проблемы являются объектом исследования многих теоретиков и практиков и требуют своего разрешения на законодательном уровне.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации от 12 декабря 1993 г. (с учетом поправок, внесенных Законами Российской Федерации о поправках к Конституции Российской Федерации от 30 декабря 2008 г. № 6-ФКЗ и от 30 декабря 2008 г. № 7-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. - 2009. - № 4. - Ст. 445.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. № 63 - ФЗ // Собрание законодательства РФ. - 1996. - № 25. - Ст. 2954.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ // Собрание законодательства РФ. - 1994. - № 32. - Ст. 3301.
4. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации /отв. ред. В.М. Лебедев. 13-е изд., перераб. и доп. - М.: Юрайт, 2018 г.
5. Яни П.С. [Мошенничество с использованием электронных средств](#) платежа // Законность. - 2019. - № 4. - С. 25.

ПРОБЛЕМЫ ТРУДОУСТРОЙСТВА ИНВАЛИДОВ В РОССИИ: ПРАВОВОЙ АСПЕКТ

PROBLEMS OF EMPLOYMENT OF DISABLED IN RUSSIA: LEGAL ASPECT

Авторы: Куликова Юлия Константиновна

Аннотация: В настоящее время существующая правовая база, решающая проблемы трудоустройства инвалидов, демонстрирует свою неэффективность. Доля трудоустроенных инвалидов в общем числе людей с подтвержденной группой инвалидности крайне низка. Для создания благоприятных условий для трудоустройства инвалидов в России требуется выявить проблемы, существующие на уровне права. Используя контент-анализ, методы систематизации, дедукции, наблюдение, в статье выявлены проблемы правовой системы, регулирующей трудоустройство инвалидов. В результате исследования сделан вывод о том, что для решения этих проблем необходимо использование комплексного подхода.

Ключевые слова: инвалид, лицо с ограниченными возможностями здоровья, трудоустройство, содействие, социальная политика, занятость, трудовое право

Annotation: Currently, the existing legal framework, which solves the problem of employment of disabled people, demonstrates its ineffectiveness. The share of employed people with disabilities in the total number of people with a confirmed disability group is extremely low. To create favorable conditions for the employment of disabled people in Russia, it is necessary to identify the problems that exist at the level of law. Using content analysis, methods of systematization, deduction, observation, the article reveals the problems of the legal system that regulates the employment of people with disabilities. As a result of the study, it was concluded that to solve these problems, it is necessary to use an integrated approach.

Keywords: disabled people, persons with disabilities, employment, assistance, social policy, employment, labor law

Проблема трудоустройства лиц с ограниченными возможностями здоровья признается актуальной правительством России. Согласно статистическим данным Федерального реестра инвалидов в России, численность инвалидов в трудоспособном возрасте в 2020 г. составляла свыше 3433 тыс. чел., среди них доля занятых отмечалась на уровне 27%. Это достаточно низкий показатель в сравнении с общим уровнем занятости по России, равным 78%^[1]. В основном работающие инвалиды – это лица трудоспособного возраста с III группой инвалидности, у которых ограничения в трудовой сфере по сравнению с другими минимальны^[2].

Как отмечают З. З. Абдулаева и П. И. Магомедова, на современном этапе сохраняется ряд проблем, препятствующих трудоустройству инвалидов. Среди этих проблем исследователи отмечают нежелание работодателей трудоустраивать людей с ограниченными возможностями здоровья, отсутствие социальной среды на предприятиях, в которой могли бы вести деятельность инвалиды. Кроме этого, существующий заявительный механизм и меры активной политики занятости, которые используются в практике трудоустройства, недостаточны для

того, чтобы устраивать на работу инвалидов[3]. А. В. Арбуз также пишет о том, что «работодатели не заинтересованы в создании мест для лиц с ограниченными возможностями здоровья в своих организациях по причине высоких финансовых затрат на их создание и незначительной суммы возмещения»[4]. Следовательно, основной проблемой, препятствующей трудоустройству инвалидов, выступает недостаточное финансирование реализации мер по созданию доступной трудовой среды для лиц с ограниченными возможностями здоровья.

Как было отмечено выше, право инвалидов на трудоустройство закреплены в законодательстве РФ. Согласно п. 1 ст. 37 Конституции РФ, «каждый имеет право свободно распоряжаться своими способностями к труду, выбирать род деятельности и профессию». Кроме этого, в 2012 г. Россией была ратифицирована Конвенция, закрепляющая базовые экономические права инвалидов. Еще в 1995 г. был принят федеральный закон «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации» (№181-ФЗ от 24.11.1995 г.), в котором были установлены государственно-правовые механизмы защиты трудовых прав лиц с ограниченными возможностями здоровья[5]. Этим законом, в частности, были установлены квоты для приема на работу инвалидов, особенности резервирования рабочих мест для инвалидов, направления стимулирования создания дополнительных рабочих мест для инвалидов, правила создания особой трудовой среды для инвалидов, требования к организации процесса профессионального обучения.

На современном этапе тенденция стремления к реализации Концепции развития гражданского законодательства Российской Федерации в решении проблем трудоустройства инвалидов становится все более очевидной. Основная нагрузка в решении данной проблемы возлагается на работодателей, которые определяют объем и характер работы инвалидов, формируют требования к их трудоустройству. На государственном уровне отсутствует эффективный механизм стимулирования работодателей принимать на работу инвалидов. Не обеспечивает трудоустройство инвалидов и реализация государственных программ «Доступная среда» и «Содействие занятости населения».

По мнению М. Л. Ларицкой, Россия могла бы перенять опыт стран Западной Европы, в основе которого лежит идея профессиональной реабилитации инвалидов, обеспечение им полноценного доступа к общественной жизни. Исследовательница отмечает, что подобные меры будут благоприятствовать улучшению уровня жизни инвалидов и в дальнейшем позволят снизить на бюджет государства по социальному обеспечению инвалидов[6].

В результате проведения анализа зарубежного права в сфере трудоустройства инвалидов, было, что существует два подхода к реализации прав инвалидов на трудоустройство.

Первый тип – «поддерживаемое трудоустройство» – представляет собой систему предоставления работы людям с инвалидностью, основанную на антидискриминационной модели социальной политики. Данный тип характерен для США и Канады. В США отсутствуют квоты, обязывающие работодателей принимать на работу инвалидов. Стимулирование трудоустройства инвалидов осуществляется с помощью предоставления налоговых льгот организациям, которые трудоустраивают лиц с ограниченными физическими возможностями. Особая правовая система трудоустройства инвалидов существует в Канаде, в которой по данным ОСЭР на 2018 г. количество трудоустроенных инвалидов составило свыше 60%. Канада впервые в Конституцию включила положение о равенстве инвалидов.

Второй тип, свойственный для многих стран, это поддержка трудоустройства инвалидов посредством квотирования. Подобная система существует Германии, Франции, Австрии, Польше, Испании, Ирландии, Японии. Например, немецкие предприятия, штат сотрудников которых превышает 20 чел., должны в обязательном порядке трудоустроить 5% инвалидов[7].

По данным немецкого информационного агентства DPA, уровень занятости среди инвалидов в Германии на 2018 г. составил 43,3% (3,3 млн занятых на 7,6 млн всех инвалидов)[8].

Исходя из опыта европейских стран, отметим, что в них проблема трудоустройства инвалидов не является столь серьезной, как в России. Сравнивая два типа права трудоустройства инвалидов и принимая во внимание статистику по уровню занятости в странах, выявляется, что подход «поддерживаемое трудоустройство» является более эффективным. Возможность его использования в практике трудоустройства инвалидов в России требует проведения эмпирических исследований.

Решение проблемы трудоустройства инвалидов 3 группы является необходимым, поскольку позволит в максимальной степени задействовать профессиональный потенциал этой социально-уязвимой группы, позволит повысить качество социально-экономических условий их жизни. Согласно мнению Н.А. Игониной и Т.В. Ашитковой, «государственные структуры, как правило, не в состоянии так оперативно, адекватно и гибко отреагировать на насущные потребности инвалидов, что делает социальное партнерство государства и организаций инвалидов эффективным средством решения проблем людей с ограниченными возможностями»[9]. Следовательно, разрабатывая меры для стимулирования занятости инвалидов, важно учитывать их мнение и потребности.

В целом, в реализации существующих мероприятий по трудоустройству инвалидов в России существует ряд проблем, обусловленных отсутствием комплексного подхода, который учитывал бы потребности инвалидов, возможности работодателей, специфику существующей законодательной базы. В связи с этим, именно использование комплексного подхода к решению проблемы трудоустройства инвалидов, является необходимым условием повышения эффективности этих мероприятий.

Литература

1. Абакумова, Е. Б. Концептуально-правовые основы государственной защиты прав инвалидов на труд и предпринимательскую деятельность / Е. Б. Абакумова // Вестник ЮУрГУ. – Серия: Право. – 2020. – № 3. – С. 44–49.
2. Абдулаева, З. З. Проблемы и тенденции трудоустройства инвалидов как специфического сегмента регионального рынка труда / З. З. Абдулаева, П. И. Магомедова // РППЭ. – 2019. – № 8 (106). – С. 151–158.
3. Арбуз, А. В. Новые подходы к трудоустройству лиц с ограниченными возможностями здоровья // Вестник ОмГУ. Серия: Экономика. – 2019. – № 1. С. 109–116.
4. Ашиткова, Т. В. Защита прав инвалидов: содержание и сущностная характеристика / Н.А. Игониная, Т.В. Ашиткова // Философия права. 2018. №2 (85). С. 54–61.
5. В Германии возрастает число людей с ограниченными возможностями [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://regnum.ru/news/2437262.html>.
6. Гурина М. А. К вопросу о повышении уровня занятости лиц с инвалидностью в России / А. Д. Моисеев, А. С. Шурупова, М. А. Гурина // Экономика труда. – 2019. – № 1. – С. 465–482.
7. Котов, В. Обзор законодательства других стран в сфере трудоустройства инвалидов [Электронный ресурс] // Режим доступа: https://aupam.ru/pages/trudoustroistvo/obzor_zakonodateljstva_drugikh_stran_v_sfere_trudoustrojstva_invalidov/oglavlenie.html.
8. Ларицкая, М. Л. Права лиц с ограниченными возможностями и механизмы их защиты на международном, европейском и российском уровнях / М. Л. Ларицкая // Вестник Томского государственного университета. 2013. № 373. С. 104–107.

References

1. Abakumova, E. B. Konceptual'no-pravovye osnovy gosudarstvennoj zashhity prav invalidov na trud i predprinimatel'skuju dejatel'nost' / E. B. Abakumova // Vestnik JuUrGU. – Serija: Pravo. – 2020. – № 3. – S. 44-49.
2. Abdulaeva, Z. Z. Problemy i tendencii trudoustrojstva invalidov kak specificheskogo segmenta regional'nogo rynka truda / Z. Z. Abdulaeva, P. I. Magomedova // RPPJe. – 2019. – № 8 (106). – S. 151-158.
3. Arbuz, A. V. Novye podhody k trudoustrojstvu lic s ogranichennymi vozmozhnostjami zdorov'ja // Vestnik OmGU. Serija: Jekonomika. – 2019. – № 1. – S. 109-116.
4. Ashitkova, T. V. Zashchita prav invalidov: sodержaniye i sushchnostnaya kharakteristika / N.A. Igonina, T.V. Ashitkova // Filosofiya prava. – 2018. – № 2 (85). – S. 54-61.
5. V Germanii vozrastayet chislo lyudey s ogranichennymi vozmozhnostyami [Elektronnyy resurs] // Rezhim dostupa: <https://regnum.ru/news/2437262.html>.
6. Gurina M. A. K voprosu o povyshenii urovnya zanyatosti lits s invalidnost'yu v Rossii / A. D. Moiseyev, A. S. Shurupova, M. A. Gurina // Ekonomika truda. – 2019. – № 1. – S. 465-482.
7. Kotov, V. Obzor zakonodatel'stva drugikh stran v sfere trudoustrojstva invalidov [Elektronnyy resurs] // Rezhim dostupa: https://aupam.ru/pages/trudoustroistvo/obzor_zakonodatel'stva_drugikh_stran_v_sfere_trudoustrojstva_invalidov/oglavlenie.html.
8. Laritskaya, M. L. Prava lits s ogranichennymi vozmozhnostyami i mekhanizmy ikh zashchity na mezhdunarodnom, yevropeyskom i rossiyskom urovnyakh / M. L. Laritskaya // Vestnik Tomskogo gosudarstvennogo universiteta. – 2013. – № 373. – S. 104-107.

[1] Абакумова, Е. Б. Концептуально-правовые основы государственной защиты прав инвалидов на труд и предпринимательскую деятельность / Е. Б. Абакумова // Вестник ЮУрГУ. Серия: Право. 2020. № 3. С. 44.

[2] Воропаев, А. А. Показатели трудовой занятости инвалидов как отражение государственной социальной политики Российской Федерации / А. А. Воропаев // Молодой ученый. 2020. № 17 (307). С. 341-346.

[3] Абдулаева, З. З. Проблемы и тенденции трудоустройства инвалидов как специфического сегмента регионального рынка труда / З. З. Абдулаева, П. И. Магомедова // РППЭ. 2019. № 8 (106). С. 152.

[4] Арбуз, А. В. Новые подходы к трудоустройству лиц с ограниченными возможностями здоровья // Вестник ОмГУ. Серия: Экономика. 2019. № 1. С. 112.

[5] Гурина, М. А. К вопросу о повышении уровня занятости лиц с инвалидностью в России / А. Д. Моисеев, А. С. Шурупова, М. А. Гурина // Экономика труда. 2019. № 1. С. 470.

[6] Ларицкая, М. Л. Права лиц с ограниченными возможностями и механизмы их защиты на международном, европейском и российском уровнях / М. Л. Ларицкая // Вестник Томского государственного университета. 2013. № 373. С. 104-107.

[7] Котов, В. Обзор законодательства других стран в сфере трудоустройства инвалидов [Электронный ресурс] // Режим доступа: https://aupam.ru/pages/trudoustroistvo/obzor_zakonodatel'stva_drugikh_stran_v_sfere_trudoustrojstva_invalidov/oglavlenie.html.

[8] В Германии возрастает число людей с ограниченными возможностями [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://regnum.ru/news/2437262.html>.

[9] Ашиткова, Т. В. Защита прав инвалидов: содержание и сущностная характеристика / Н.А. Игонина, Т.В. Ашиткова // Философия права. 2018. №2 (85). С. 54-61.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЭЛЕКТРОННЫХ НОСИТЕЛЕЙ ИНФОРМАЦИИ В УГОЛОВНО-ПРОЦЕССУАЛЬНОМ ДОКАЗЫВАНИИ РФ

CURRENT PROBLEMS OF THE USE OF ELECTRONIC MEDIA OF INFORMATION IN CRIMINAL PROCEDURAL PROVISION OF THE RUSSIAN FEDERATION

Авторы: Павлов Евгений Владимирович, Силкин Михаил Николаевич

Аннотация: в статье анализируются актуальные проблемы использования электронных носителей информации в уголовно-процессуальном доказывании Российской Федерации. В статье рассматривается одна из актуальных проблем уголовного процесса – юридическая неоднозначность понятия электронного информационного носителя как источника доказательной информации. Автор указывает на то, что уголовное судопроизводство должно развиваться с учетом существующих информационных технологий, в котором они могут активно применяться. Вопросы правового регулирования использования электронных технических средств при доказывании по уголовным делам требуют большего внимания со стороны государства и его законодательных органов власти.

Ключевые слова: доказывание, уголовный процесс, электронная информация, доказательная информация, электронные носители информации.

Annotation: *The article analyzes the current problems of using electronic media in the criminal procedural evidence of the Russian Federation. The article examines one of the topical problems of the criminal process - the legal ambiguity of the concept of an electronic information carrier as a source of evidence-based information. The author points out that criminal proceedings should be developed taking into account existing information technologies, in which they can be actively applied. The issues of legal regulation of the use of electronic technical means in proving in criminal cases require more attention from the state and its legislative authorities.*

Keywords: *proof, criminal procedure, electronic information, evidential information, electronic information carriers.*

В настоящее время ведутся активные научные дискуссии по определению содержания, порядку получения, оценки и использования информации на электронных носителях в уголовном процессе.

Одной из актуальных проблем уголовного процесса является юридическая неоднозначность понятия электронного информационного носителя как источника доказательной информации. Зачастую существующие недостатки правового регулирования, связанные с порядком получения доказательной информации на электронных носителях, негативно отражаются на качестве расследования уголовных дел, а также на процедуру сбора доказательств в виде информации на электронных носителях.

Регламентация процессуального порядка сбора доказательств в виде сведений на

электронных носителях, породило значительное число проблем правоприменения, проявляющихся в жалобах, подаваемых на действия должностных.

Проведя анализ действующего уголовно-процессуального законодательства Российской Федерации, нами было выявлено, что уголовный процесс развивается медленно, но эволюционирует с учетом развития информационных отношений.

История регулирования использования электронной информации и ее носителей в уголовно-процессуальном доказывании начинается со вступления в силу Федерального закона от 1 июля 2010 г. № 143-ФЗ «О внесении изменений в Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации». Этим законом в УПК РФ была внесена статья 186.1. «Получение информации о соединениях между абонентами и (или) абонентскими устройствами» [1, с. 69].

После чего организации, предоставляющие услуги связи, стали предоставлять соответствующую информацию через различные материальные средства массовой информации, которые впоследствии стали являться доказательствами. В настоящее время использование биллинговой информации позволяет раскрывать различные преступления, в том числе совершенные в неочевидных условиях [3, с. 8].

Благодаря принятию 28 июля 2012 г. Федерального закона № 143-ФЗ «О внесении изменений в Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации», в уголовном процессе был определен порядок обращения с электронными носителями информации, а также их правовая природа. В статье 82 (п. 5 ч. 2) УПК РФ порядок обращения с электронными носителями информации представлен наряду с другими вещественными доказательствами. В этой статье указано, что они хранятся опечатанными и в условиях, которые исключают возможность ознакомления неуполномоченными лицами с содержащейся на них информацией. Важным условием является также обеспечение сохранности как самих информационных носителей, так и размещенной на них информации, которые должны быть возвращены законному владельцу после проверки и проведения всех необходимых следственных действий [2, с. 33].

Согласно статье 81 УПК РФ после проведения неотложных следственных действий в случае изъятия электронных носителей информации и невозможности их возврата законному владельцу, информация, содержащаяся на таких носителях, может быть скопирована по запросу правообладателя. Изъятые в ходе досудебного производства, но не признанные вещественными доказательствами предметы, включая электронные носители информации, и документы подлежат возврату лицам, у которых они были изъяты [2, с. 33].

Согласно статье 166 (ч. 8) УПК РФ, в которую были внесены редакции Федеральным законом № 144-ФЗ от 28 июля 2012 г., к протоколу должны прилагаться электронные средства информации, полученные или скопированные с других электронных средств в ходе следственных действий. После принятия 29 ноября 2012 г. Федерального закона № 207-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации», в котором в новой редакции была представлена ч. 2.1 ст. 82 УПК РФ, формулировка «может быть скопирована» была заменена на «копируется» [2, с. 34].

Подводя итоги, следует отметить, что вопросы правового регулирования использования электронных технических средств при доказывании по уголовным делам требуют большего внимания со стороны законодателя. Основными принципами уголовного процесса, которым должны руководствоваться следователь, дознаватель, а также сотрудник оперативного подразделения являются эффективность, оперативность, целесообразность и минимизация ущерба для участников, что часто не совпадает с интересами владельцев электронных носителей информации.

ЛИТЕРАТУРА

1. Васюков В. Ф. Осмотр, выемка электронных сообщений и получение компьютерной информации // Уголовный процесс. 2016. № 10. С. 68-71.
2. Зуев С. В. Электронная информация и ее носители в уголовно-процессуальном доказывании: развитие правового регулирования // Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: «Право». 2017. Т. 17. № 1. С. 31-35.
3. Тарабан Н. А. Информация о телефонных соединениях как доказательство в уголовном судопроизводстве и источник криминалистически значимой информации при раскрытии преступлений против личности // Российский следователь. 2014. № 17. С. 5-9.
4. Vasjukov V. F. Osmotr, vyemka jelektronnyh soobshhenij i poluchenie komp'juternoj informacii // Ugolovnyj process. 2016. № 10. S. 68-71.
5. Zuev S. V. Jelektronnaja informacija i ee nositeli v ugovolno-processual'nom dokazyvanii: razvitie pravovogo regulirovanija // Vestnik Juzhno-Ural'skogo gosudarstvennogo universiteta. Serija: «Pravo». 2017. T. 17. № 1. S. 31-35.
6. Taraban N. A. Informacija o telefonnyh soedinenijah kak dokazatel'stvo v ugovolnom sudoproizvodstve i istochnik kriminalisticheski znachimoj informacii pri raskrytii prestuplenij protiv lichnosti // Rossijskij sledovatel'. 2014. № 17. S. 5-9.

ПОНЯТИЕ И ПРАВОВАЯ ПРИРОДА ДЕЛОВОЙ РЕПУТАЦИИ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА

CONCEPT AND LEGAL NATURE OF BUSINESS REPUTATION OF A LEGAL ENTITY

Авторы: Бородулина Анжелика Артёмовна

Аннотация: в статье рассматривается понятие и правовая природа деловой репутации юридического лица, место деловой репутации юридического лица в существующей системе объектов гражданского права. Дается обоснование теоретической и практической необходимости признания и закрепления за юридическим лицом субъективного гражданского права на деловую репутацию. В статье приводятся мнения ученых относительно понятия и правовой природы деловой репутации. Автор приходит к выводу, что деловая репутация – это сложившееся общественное мнение, в котором выражена оценка деловых качеств лица. Деловая репутация является нематериальным благом. Она может принадлежать любым юридическим и физическим лицам.

Ключевые слова: понятие деловой репутации; юридические лица; физические лица; нематериальное благо; материальное благо; репутация; правовая природа; морально-этический аспект; деловой оборот; профессиональные качества; деловые качества; общественное мнение.

Annotation: *The article examines the concept and legal nature of the business reputation of a legal entity, the place of business reputation of a legal entity in the existing system of civil law objects. The substantiation of the theoretical and practical need for the recognition and consolidation of the subjective civil right to business reputation for a legal entity is given. The article presents the opinions of scientists regarding the concept and legal nature of business reputation. The author comes to the conclusion that business reputation is the prevailing public opinion, which expresses the assessment of a person's business qualities. Business reputation is an intangible asset. It can belong to any legal entity or individual.*

Keywords: *the concept of business reputation; legal entities; individuals; intangible good; material benefit; reputation; legal nature; moral and ethical aspect; business turnover; professional quality; business qualities; public opinion.*

Понятие «деловая репутация» содержится в законодательстве, но не раскрывается. Этот термин указан в статье 150 Гражданского Кодекса Российской Федерации^[1], которая содержит неисчерпывающий перечень нематериальных благ. Следовательно, законодатель относит деловую репутацию к числу нематериальных благ.

Согласно статье 128 Гражданского Кодекса РФ нематериальные блага являются объектами гражданских прав. В Гражданском Кодексе РФ выделяются два вида благ: материальные и нематериальные. Нематериальные блага – это блага неэкономического характера, неразрывно связанные с личностью, непередаваемы и неотчуждаемы.

Деловая репутация неотделима от организации. Она не может быть самостоятельным объектом сделки, так как не является собственностью, ее невозможно купить или продать, обменять или подарить^[2].

Существует несколько точек зрения относительно правовой природы деловой репутации.

Некоторые ученые считают, что деловая репутация является «нематериальным благом особого рода» – личностно-имущественным. О.В. Карайчева пишет, что у деловой репутации экономико-правовая природа. Она содержит в себе качества нематериальных благ, но не обладает нематериальным содержанием[3]. Принимая во внимание возможность денежной оценки и передачи деловой репутации, она не может приравниваться к числу нематериальных благ[4].

А.В. Жданов приходит к выводу, что юридическому лицу принадлежат два блага, которые связаны между собой и обозначены в законодательстве одним термином – деловая репутация. Первое благо – нематериальное. Второе – материальное, а именно производная от общественной оценки экономическая надбавка, обладающая экономической природой[5].

О.Ш. Аюпов пишет, что деловая репутация является благом. В основе ее формирования лежат нематериальные факторы. Она не имеет материального выражения и не может существовать отдельно от юридического лица. Она индивидуализирует лицо, с которым непосредственно связана. Деловая репутация не принадлежит лицу на праве собственности и не может являться самостоятельным предметом сделки. Деловой репутации присущи способы защиты нематериальных благ. Таким образом, деловая репутация по своей правовой природе есть нематериальное благо[6].

Пленум Верховного Суда Российской Федерации от 24 фев. 2005 г. № 3 «О судебной практике по делам о защите чести и достоинства граждан, а также деловой репутации граждан и юридических лиц» признает право на защиту деловой репутации граждан их конституционным правом, а деловую репутацию юридических лиц – одним из условий их успешной деятельности. Таким образом, разграничивает их и их природу[7].

Деловой репутации физического лица присущ «морально-этический аспект». Отличия проявляются в способах защиты. Согласно пункту 11 статьи 152 Гражданского Кодекса РФ юридическое лицо, в отличие от гражданина, не может требовать возмещения морального вреда для защиты деловой репутации[8].

Ряд особенностей можно объяснить тем, что юридическое лицо создается специально для участия в деловом обороте, поэтому деловую репутацию оно использует для достижения целей, ради которых создано. Это обстоятельство не позволяет поставить знак равенства как между физическими и юридическими лицами, так и принадлежащей им деловой репутацией.

В соответствии с Толковым словарем русского языка В.И. Даля «репутация» – это общее мнение о ком-либо[9]. В доктрине гражданского права репутация понимается, как мнение общества об определенном субъекте, которое сложилось в результате оценки его общественно-значимых качеств и поведения. Деловая репутация – это частный случай репутации[10]. Таким образом, можно сделать вывод, что репутация является общим понятием по отношению к такому частному понятию, как деловая репутация.

В литературе отсутствует единое определение деловой репутации юридического лица как объекта гражданских прав. Деловая репутация юридического лица — это, в первую очередь, его нематериальный актив.

Есть авторы, которые понимают деловую репутацию, как мнение о лице, сложившееся у окружающих, его оценка. К примеру, А.П. Сергеев пишет, что деловая репутация – это мнение о лице, которое сложилось в результате оценки его профессиональных качеств[11].

М. А. Рожкова также трактует деловую репутацию как «сложившееся общественное мнение о физическом или юридическом лице, основанное на оценке его профессиональной деятельности и деловых качеств»[\[12\]](#). Опираясь на данные определения, можно прийти к ошибочному выводу о том, что деловой репутацией обладают только физические лица, так как именно они могут иметь профессиональные качества, а юридические лица оцениваются как участники делового оборота.

З.В. Каменева более полагает, что в широком смысле под деловой репутацией понимается оценка обществом профессиональных, должностных качеств физических и юридических лиц, не зависимо от участия в деловом обороте, а в узком – оценка деловых качеств участников именно делового оборота [\[13\]](#). Давая оценку вышеуказанному определению можно опять же прийти к выводу, что деловая репутация может принадлежать только физическим лицам. Узкий подход позволяет сделать вывод о том, что деловая репутация может принадлежать только коммерческим юридическим лицам и некоммерческим, осуществляющим предпринимательскую деятельность для достижения уставных целей.

По мнению А.М. Эрдлевского деловая репутация - это выраженная в общественном мнении оценка деловых качеств лица. Под деловыми, автор понимает те качества, которые обеспечивают самостоятельное осуществление или участие в деятельности, нацеленной на удовлетворение потребностей общества. Автор отмечает, что юридическое лицо образуется для участия в деловых отношениях, поэтому, любые его качества являются деловыми. Также А. М. Эрдлевский деловую, профессиональную и прочие виды репутаций заменяет общим термином «репутация». Он пишет, что в случае ущемления репутации вопрос о ее виде решается непосредственно в суде в зависимости от субъекта, который обратился за защитой[\[14\]](#).

С.И. Ожегов в Толковом словаре русского языка определяет, что «деловой» – есть относящийся к работе, служебной или общественной деятельности[\[15\]](#). Значит, деловая репутация – это репутация, имеющая отношение к какой-либо деятельности лица, будь то профессиональная, служебная, общественная или иная.

В соответствии с А. В. Кудрявцевой и С. П. Олефиренко, деловая репутация юридического лица представляет собой:

- динамическую категорию, приобретаемую юридическим лицом в процессе своей деятельности;
- распространенное мнение, т. е. «сам факт наличия деловой репутации...должен оцениваться как общеизвестный факт местного, российского или международного масштаба, иначе наличие деловой репутации юридического лица также должно подлежать доказыванию»;
- оценку деловых качеств организации.
- условие успешной деятельности организации[\[16\]](#).

Такая черта, как залог успешной деятельности не отражает особенность деловой репутации именно юридического лица, поскольку профессиональная репутация гражданина является залогом его успешной деятельности в качестве работника.

В.В. Килинкарров пишет, что деловая репутация – есть профессиональное «я» лица, сумма его положительных и отрицательных свойств, которое отражено в мнении общества[\[17\]](#).

О.Ш. Аюпов понимает деловую репутацию, как «образ». По мнению автора, деловая репутация – это образ, который сложился в процессе оценки качеств лица. Проанализировав внутреннее законодательство и международные акты, участником которых является Российская Федерация, О.Ш. Аюпов констатирует, что государством гарантируется защита деловой репутации независимо от того, какой деятельностью занимается ее обладатель. При этом такая деятельность должна обладать качествами, имеющими значение для других лиц[18].

На основании изложенного выше можно сделать вывод, что деловая репутация – это сложившееся общественное мнение, в котором выражена оценка деловых качеств лица, то есть качеств, которые имеют отношение к какой-либо его социально-значимой деятельности (служебной, профессиональной, общественной, производственной или иной). Следует отметить, что окружающие могут оценить только те качества, которые им известны. Деловая репутация является нематериальным благом. Она может принадлежать любым юридическим и физическим лицам.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая): федер. закон Рос. Федерации от 30 нояб. 1994 г. № 51 – ФЗ : (ред. от 28 марта 2017 г.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 1994. – № 32. – Ст. 3301.
2. О судебной практике по делам о защите чести и достоинства граждан, а также деловой репутации граждан и юридических лиц [Электронный ресурс]: постановление Пленума Верховного Суда Рос. Федерации от 24 февр. 2005 г. № 3 // правовая «». – Режим : <http://www.consultant.ru>
3. Аюпов О. Ш. Защита деловой репутации юридического лица от диффамации в гражданском праве России [Электронный ресурс] : дис. ... канд. юрид. наук / О. Ш. Аюпов. – Томск, 2013. – 224 с. – Электрон. версия печат. публ. – Доступ из «Электронная библиотека: Диссертации».
4. Аюпов О. Ш. Понятие «деловая репутация юридического лица» // Правовые проблемы укрепления российской государственности. – 2010. – № 45. – С. 100 – 101.
5. Гражданское право : учебник в 3 т. / Е. Н. Абрамова [и др.] ; под ред. А. П. Сергеева. – М. : РГ-Пресс, 2011. – Т. 1. – 1006 с.
6. Даль В. И. Толковый словарь русского языка : современная версия / В. И. Даль. –М.: Эскимо, 2005. – 735 с.
7. Дьяченко Е. М. Деловая репутация юридических лиц [Электронный ресурс] : дис. ... канд. юрид. наук / Е. М. Дьяченко. – Краснодар, 2005. – 218 с. – Электрон. версия печат. публ. – Доступ из «Электронная библиотека: Диссертации».
8. Жданов А. В. Деловая репутация юридического лица и ее правовая природа // Российское правоведение : трибуна молодого ученого. – 2012. – Вып. 12. – С. 97 – 99.
9. Защита деловой репутации в случаях ее диффамации или неправомерного использования (в сфере коммерческих отношений): научно – практическое пособие / М. А. Рожкова [и др.] ; под ред. М. А. Рожковой. – Статут. – 2015. – 159 с. [Электронный ресурс] // правовая «». – Режим : <http://www.consultant.ru>
10. Каменева З. В. Деловая репутация как объект гражданского права // Адвокат. – 2014. – № 5. – С. 19 – 22.
11. Карайчева О. В. Деловая репутация как объект гражданских прав [Электронный ресурс] : дис. ... канд. юрид. наук / О. В. Карайчева. – Краснодар, 2014. – 211 с. – Электрон. версия печат. публ. – Доступ из «Электронная библиотека: Диссертации».
12. Килинкаров В. В. Право на деловую репутацию субъектов предпринимательской деятельности [Электронный ресурс] : дис. ... канд. юрид. наук / В. В. Килинкаров. – С.-Петерб., 2011. – 204 с. – Электрон. версия печат. публ. – Доступ из «Электронная

библиотека: Диссертации».

13. Кудрявцева А. В., Олефиренко С. П. Доказывание морального вреда в уголовном судопроизводстве. — М.: Юрлитинформ, 2011. - 127с.
14. Кушнир В. С. Деловая репутация юридического лица как объект гражданского права // Вестник Ессентукского института управления, бизнеса и права. - 2015. - № 9. - С. 13 - 17.
15. Ожегов С. И. Толковый словарь русского языка: 80 000 слов и фразеологических выражений / С. И. Ожегов, Н. Ю. Шведова. - М. : ИТИ Технологии, 2003. - 939 с.
16. Рожкова М. А. Судебная практика по делам о защите деловой репутации юридических лиц и предпринимателей [Электронный ресурс] // Приложение к ежемесячному юридическому журналу Хозяйство и право. 2010. - № 2. - 48 с.
17. Тюленев И. В. Защита чести, достоинства и деловой репутации по российскому и международному законодательству [Электронный ресурс] : дис. ... канд. юрид. наук / И. В. Тюленев. - М., 2010 - 200 с. - Электрон. версия печат. публ. - Доступ из «Электронная библиотека: Диссертации».
18. Эрделевский А. М. Компенсация морального вреда. Анализ и комментарий законодательства и судебной практики / А. М. Эрделевский- 3-е изд., испр. и доп. - М.: ВолтерсКлувер, 2004. - 320 с.

LIST OF REFERENCES

1. Civil Code of the Russian Federation (Part One): Feder. the law Ros. Federation from 30 nov. 1994 No. 51 - FZ: (as amended on March 28, 2017) // Sobr. legislation Ros. Federation. - 1994. - No. 32. - Art. 3301.
2. On judicial practice in cases of protecting the honor and dignity of citizens, as well as the business reputation of citizens and legal entities [Electronic resource]: resolution of the Plenum of the Supreme Court of the Russian Federation. Federation from 24 Feb. 2005 № 3 // rights Reference legal author's abstract system "Legal ConsultantPlus". - Mode were able to access: <http://www.consultant.ru>
3. Ayupov O. Sh. Protection of the business reputation of a legal entity from defamation in civil law of Russia [Electronic resource]: dis. ... Cand. jurid. Sciences / O. Sh. Ayupov. - Tomsk, 2013 .-- 224 p. - Electron. version print. publ. - Access from "Electronic Library: Dissertations".
4. Ayupov O. Sh. The concept of "business reputation of a legal entity" // Legal problems of strengthening Russian statehood. - 2010. - No. 45. - P. 100 - 101.
5. Civil law: a textbook in 3 volumes / E. N. Abramova [and others]; ed. A.P. Sergeeva. - M.: RG-Press, 2011. - T. 1. - 1006 p.
6. Dal V. I. Explanatory dictionary of the Russian language: modern version / V. I. Dal. -M. : Eskimo, 2005. - 735 p.
7. Dyachenko EM Business reputation of legal entities [Electronic resource]: dis. ... Cand. jurid. Sciences / E. M. Dyachenko. - Krasnodar, 2005 .-- 218 p. - Electron. version print. publ. - Access from "Electronic Library: Dissertations".
8. Zhdanov A. V. Business reputation of a legal entity and its legal nature // Russian jurisprudence: the tribune of a young scientist. - 2012. - Issue. 12. - S. 97 - 99.
9. Protection of business reputation in cases of its defamation or misuse (in the field of commercial relations): scientific and practical guide / MA Rozhkova [and others]; ed. M.A.Rozhkova. - Statute. - 2015 .-- 159 p. [Electronic resource] // rights Reference legal author's abstract system "Legal ConsultantPlus". - Mode were able to access: <http://www.consultant.ru>
10. Kameneva ZV Business reputation as an object of civil law // Lawyer. - 2014. - No. 5. - P. 19 - 22.
11. Karaicheva OV Business reputation as an object of civil rights [Electronic resource]: dis. ... Cand. jurid. Sciences / O. V. Karaicheva. - Krasnodar, 2014 .-- 211 p. - Electron. version print.

- publ. - Access from "Electronic Library: Dissertations".
12. Kilinkarov VV The right to business reputation of subjects of entrepreneurial activity [Electronic resource]: dis. ... Cand. jurid. Sciences / V.V. Kilinkarov. - St. Petersburg, 2011. - 204 p. - Electron. version print. publ. - Access from "Electronic Library: Dissertations".
 13. Kudryavtseva A. V., Olefirenko S. P. Proving moral harm in criminal proceedings. - М.: Jurlitinform, 2011. -- 127s.
 14. Kushnir VS Business reputation of a legal entity as an object of civil law // Bulletin of the Essentuki Institute of Management, Business and Law. - 2015. - No. 9. - P. 13 - 17.
 15. Ozhegov SI Explanatory dictionary of the Russian language: 80,000 words and phraseological expressions / SI Ozhegov, N. Yu. Shvedova. - М.: ITI Technologies, 2003. -- 939 p.
 16. Rozhkova MA Judicial practice in cases of protecting the business reputation of legal entities and entrepreneurs [Electronic resource] // Appendix to the monthly legal journal Economy and Law. 2010. - No. 2. - 48 p.
 17. Tyulenev IV Protection of honor, dignity and business reputation on Russian and international legislation [Electronic resource]: dis. ... Cand. jurid. Sciences / I. V. Tyulenev. - М., 2010 - 200 p. - Electron. version print. publ. - Access from "Electronic Library: Dissertations".
 18. Erdelevsky AM Compensation for moral harm. Analysis and commentary of legislation and judicial practice / A. M. Erdelevsky - 3rd ed., Rev. and add. - М.: WaltersKlover, 2004. -- 320 p.

[1]Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая): федер. закон Рос. Федерации от 30 нояб. 1994 г. № 51 – ФЗ : (ред. от 28 марта 2017 г.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 1994. № 32. Ст. 3301.

[2]Защита деловой репутации в случаях ее диффамации или неправомерного использования (в сфере коммерческих отношений): научно – практическое пособие / М. А. Рожкова [и др.] ; под ред. М. А. Рожковой. Статут. 2015. 159 с. [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

[3]Карайчева О. В. Деловая репутация как объект гражданских прав [Электронный ресурс] : дис. ... канд. юрид. наук / О. В. Карайчева. Краснодар, 2014. С. 56 – 57. Электрон. версия печат. publ. Доступ из «Электронная библиотека: Диссертации».

[4]Кушнир В. С. Деловая репутация юридического лица как объект гражданского права // Вестник Ессентукского института управления, бизнеса и права. 2015. № 9. С. 15.

[5]Жданов А. В. Деловая репутация юридического лица и ее правовая природа / Российское правоведение : трибуна молодого ученого. 2012. Вып. 12. С. 97 – 99.

[6]Аюпов О. Ш. Защита деловой репутации юридического лица от диффамации в гражданском праве России [Электронный ресурс] : дис. ... канд. юрид. наук / О. Ш. Аюпов. Томск, 2013. С. 16. Электрон. версия печат. publ. Доступ из «Электронная библиотека: Диссертации».

[7]О судебной практике по делам о защите чести и достоинства граждан, а также деловой репутации граждан и юридических лиц [Электронный ресурс] : постановление Пленума Верховного Суда Рос. Федерации от 24 февр. 2005 г. № 3 // Справочная правовая система «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

[8]Дьяченко Е. М. Деловая репутация юридических лиц [Электронный ресурс] : дис. ... канд. юрид. наук / Е. М. Дьяченко. Краснодар, 2005. С. 40. Электрон. версия печат. publ. Доступ из «Электронная библиотека: Диссертации».

[9] Даль В. И. Толковый словарь русского языка : современная версия. / В.И. Даль. М.: Эскимо, 2005. С. 499.

[10] Тюленев И.В. Защита чести, достоинства и деловой репутации по российскому и международному законодательству [Электронный ресурс] : дис. ... канд. юрид. наук / И.В. Тюленев. М., 2010. С. 31 – 32. Электрон. версия печат. публ. Доступ из «Электронная библиотека: Диссертации», Гражданское право : учебник в 3 т. / Е. Н. Абрамова [и др.] ; под ред. А. П. Сергеева. М. : РГ-Пресс, 2011. Т. 1. С. 419.

[11] Гражданское право : учебник в 3 т. / Е. Н. Абрамова [и др.] ; под ред. А. П. Сергеева. М. : РГ-Пресс, 2011. Т. 1. С. 419.

[12] Рожкова М. А. Судебная практика по делам о защите деловой репутации юридических лиц и предпринимателей // Приложение к журналу «Хозяйство и право». 2010. № 2. С. 4.

[13] Каменева З. В. Деловая репутация как объект гражданского права // Адвокат. 2014. № 5. С. 19

[14] Эрделевский А. М. Компенсация морального вреда. Анализ и комментарий законодательства и судебной практики / А. М. Эрделевский. 3-е изд., испр. и доп. М.: ВолтерсКлувер, 2004. С. 146.

[15] Ожегов С. И. Толковый словарь русского языка: 80 000 слов и фразеологических выражений / С. И. Ожегов, Н. Ю. Шведова. М. : ИТИ Технологии, 2003. С. 367.

[16] Кудрявцева А. В., Олефиренко С. П. Доказывание морального вреда в уголовном судопроизводстве. — М.: Юрлитинформ, 2011. С. 126-127

[17] Килинкарров В. В. Право на деловую репутацию субъектов предпринимательской деятельности [Электронный ресурс] : дис. ... канд. юрид. наук / В. В. Килинкарров. С. -Петерб., 2011. С. 13 – 14. Электрон. версия печат. публ. Доступ из «Электронная библиотека: Диссертации».

[18] Аюпов О. Ш. Понятие «деловая репутация юридического лица» // Правовые проблемы укрепления российской государственности. 2010. № 45 С. 100 – 101.

ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ КРАЖИ

SOME PROBLEMS WITH THEFT QUALIFICATION

Авторы: Мурзина Анастасия Александровна

Аннотация: В статье приведены статистические данные, характеризующие уровень хищений в общей структуре преступности, выявляются тенденции и закономерности развития данной группы посягательств. Автором в статье сделаны выводы о том, что правоприменители затрудняются в квалификации кражи на практике, в связи, с чем существуют актуальные проблемы отграничения кражи от иных смежных составов.

Ключевые слова: хищение, кража, смежные составы преступления, преступный умысел, отграничение.

Annotation: The article presents statistical data that characterize the level of theft in the overall structure of crime, identifies trends and patterns of development of this group of attacks. The author concludes that law enforcement officers find it difficult to qualify theft in practice, and therefore there are actual problems of distinguishing theft from other related compositions.

Keywords: theft, related offences, criminal intent, delineation.

Конституция Российской Федерации в статье 35 закрепила право каждого иметь имущество в собственности, осуществлять владение, пользование и распоряжение как единолично, так и совместно с другими лицами. Отношения по поводу собственности являются одними из фундаментальных в построении рыночной экономики, а также обеспечении её нормального функционирования.

Уголовно-правовая охрана является одним из способов защиты прав, свобод и законных интересов не только граждан, но и государства в целом. В настоящее время прослеживаются негативные тенденции, как к сохранению количества совершаемых преступлений против собственности, так и к их росту. Во многом это связано с экономическими реформами, происходящими внутри государства, которые наряду с позитивными изменениями принесли за собой деформацию социальных ценностей, выраженной в низком уровне нравственности лиц, совершающих преступления.

Хищения формируют основную долю в структуре преступности России, что предопределяет актуальность их исследования. Согласно статистическим данным Генеральной Прокуратуры РФ в январе – марте 2020 года в Российской Федерации зарегистрировано 510 510 преступлений, что на 19 590 больше, чем за аналогичный период прошлого года (+4 %). Более трети всех зарегистрированных преступлений (38,2 %) составляют хищения чужого имущества, совершенные путем краж – 173 064 (+4,5 %), мелкого хищения – 5 777 (+25 %), присвоения или растраты – 4 276 (-1,7 %), грабежей – 10 492 (-8,4 %), разбоев – 1 378 (-22,4 %). [5]

Приведенные статистические исследования указывают на высокую степень распространенности данного вида преступления, его неуклонный рост и на недостаточную эффективность принимаемых уголовных и организационно-правовых мер, направленных на раскрытие краж и предупреждение их совершения.

Кража - самое распространенное в настоящее время преступление против собственности и поэтому представляет самую большую общественная опасность для российского государства и общества.

Государство направляет большие усилия на реализацию задач по пресечению совершения преступлений по посягательству на имущество граждан, и уголовное законодательство направлено на раскрываемость и пресечение краж, защиту имущества граждан от преступных посягательств.

Но, не все зависит от совершенства уголовного законодательства, эти проблемы роста преступлений возникают в большинстве случаев по причине несовершенства многих норм права, регулирующих гражданское и жилищное законодательство.

С учетом того, что хищение имущества составляют большую долю совершенных преступлений в нашем государстве, то кражи и корыстность преступлений требуют иного системного подхода для принятия правовых мер по улучшению ситуации в стране и эффективной защите граждан от преступных посягательств на их имущество.

Хотя и кражу не принято относить к числу преступлений, вызывающих трудности при квалификации, тем не менее, можно выделить следующие проблемы, которые, на наш взгляд, являются дискуссионными и в некоторых случаях представляют трудности в правоприменительной практике.

Первая проблема, связанная с квалификацией кражи, это - понятие значительного ущерба, причиненного гражданину. В соответствии с п. 2 примечания к ст. 158 УК РФ, значительный ущерб гражданину определяется с учетом его имущественного состояния, но не может составлять менее пяти тысяч рублей. В данном подходе, как нам представляется, спорным является законодательное установление конкретной минимальной суммы. Во-первых, с учетом темпов инфляции, покупательная стоимость рубля не является постоянной. Во-вторых, доходы значительной части населения нашей страны ниже прожиточного минимума и для таких лиц даже сумма менее двух тысяч пятисот рублей является значительной. Как нам представляется, данный вопрос был более правильно решен в УК РСФСР 1960 г. и в судебно-следственной практике того периода. Во-первых, действовавший тогда уголовный закон не определял конкретную сумму и вопрос о значительности ущерба, причиненного потерпевшему, решался судом и органами предварительного расследования применительно к конкретному случаю. Признание ущерба значительным тогда зависело от стоимости и количества похищенного имущества, значения для потерпевшего похищенных предметов, его имущественного положения и других обстоятельств дела.

Вторая проблема, касающаяся квалификации кражи - это проблема определения малозначительности применительно к краже. Дело здесь в том, что в тех случаях, когда кража совершается при наличии квалифицирующих признаков, предусмотренных ч.ч. 2, 3 и 4 ст. 158 УК РФ, уголовная ответственность наступает независимо от суммы похищенного, то есть и в тех случаях, когда сумма похищенного составляет менее одной тысячи рублей. Например, при совершении кражи с незаконным проникновением в жилище или иное помещение либо при совершении кражи из сумки или одежды, находившихся при потерпевшем. Однако если сумма похищенного будет признана малозначительной, уголовная ответственность не наступает в силу ч. 2 ст. 14 УК РФ. Например, если карманный вор похитит из кармана пустой бумажник, не представляющий ценности, его не привлекут к уголовной ответственности в силу ч. 2 ст. 14 УК РФ, если не будет установлен прямой умысел на хищение крупной суммы денег или других ценностей. Между тем, малозначительность - понятие оценочное и до сих пор в судебно-следственной практике не выработан единый подход к этому понятию. Поэтому в субъектах

Российской Федерации по-разному решают вопрос о малозначительности. Мы предлагаем при определении малозначительности также исходить из минимального размера оплаты труда, установленного законодательством, или размера прожиточного минимума. Например, малозначительным деянием признать кражу, мошенничество, присвоение и растрату, если сумма похищенного не превышает одну десятую часть размера минимальной оплаты труда или, как вариант, минимального прожиточного минимума.

Третья проблема, касающаяся квалификации кражи – это кража с признаками незаконного проникновения в жилище, помещение или иное хранилище. В данном случае всегда устанавливаются обстоятельства законности такого проникновения, и возникновения умысла на совершения хищения имущества, т.к. если виновное лицо находилось там правомерно, не имея умысла на проникновение, но, однако, в последствии возник умысел на совершении кражи, то такой признак как незаконное проникновение в жилище (помещение или иное хранилище) исключается из обвинения. [4, С.22] Необходимо признать, что незаконное проникновение в жилище - отсутствует в случаях, когда виновное лицо оказалось там с согласия потерпевшего, или лиц, под охраной которых находилось похищенное имущество. [3]

Таким образом, в правоприменительной практике нередко возникают вопросы о квалификации кражи, как преступления от смежных составов преступлений, т.к. в судебной практике нет единообразного применения норм, т.к. от правильной квалификации зависит размер и тяжесть наказания, и качество судебного акта, выносимого по уголовному делу.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации от 12 декабря 1993 г. (с учетом поправок, внесенных Законами Российской Федерации о поправках к Конституции Российской Федерации от 30 декабря 2008 г. № 6-ФКЗ и от 30 декабря 2008 г. № 7-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. – 2009. – № 4. – Ст. 445.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. № 63 – ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 1996. – № 25. – Ст. 2954.
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.12.2002 № 29 «О судебной практике по делам о краже, грабеже и разбое» // Бюллетень Верховного Суда РФ. – 2003. – № 2.
4. Ермакова О.В. Соотношение понятий «реальная возможность пользоваться или распоряжаться похищенным имуществом» и «причинение имущественного ущерба собственнику или иному владельцу имущества» // Уголовное право. – 2014. – № 1. – С. 22.

ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ БЕЗНАЛИЧНЫХ РАСЧЕТОВ В КОММЕРЧЕСКИХ БАНКАХ

FEATURES OF LEGAL REGULATION OF NON-CASH SETTLEMENTS IN COMMERCIAL BANKS

Авторы: Рогач Александра Романовна

Аннотация: в статье проанализированы особенности правового регулирования безналичных расчетов в коммерческих банках. Актуальность исследования обусловлена тем, что сегодня безналичные расчеты с использованием новых банковских технологий являются сегментом коммерции, который динамично развивается. Учитывая повышение интереса к инновационным технологиям проведения безналичных расчетов, необходимы новые исследования и постановки новых вопросов для анализа уровня развития данных технологий, для этого необходимо знать, чем регламентируется регулирование безналичных расчетов.

Ключевые слова: Интернет-банкинг; безналичные расчеты; правовая природа; аккредитив; государственное регулирование.

Annotation: the article analyzes the peculiarities of legal regulation of non-cash settlements in commercial banks. The relevance of the study is due to the fact that today non-cash settlements using new banking technologies are the commerce segment, which is developing dynamically. Given the increase in interest in innovative technologies for non-cash payments, new research and production of new issues are needed to analyze the level of development of these technologies, for this it is necessary to know what the regulation of non-cash settlements is regulated.

Keywords: Internet banking; non-cash calculations; Legal nature; letter of credit; State regulation.

Дистанционное банковское обслуживание по характеру предоставления услуг можно представить в двух категориях, в зависимости от того, какие услуги предоставляются клиентам - информационные или транзакционные их можно осуществлять с помощью таких средств доступа, как: персональный компьютер, мобильный телефон, смартфон, телефон, банкомат, факс, интернет, e-mail и др.

За последнее время в связи с развитием системы и расширением форм безналичных расчетов, как в нашей стране, так и за рубежом, особое внимание в законодательстве стало уделяться вопросам их правового регулирования^[1]. При этом развитие российского законодательства в данной сфере происходит одновременно по двум основным отраслевым направлениям: гражданскому и финансовому законодательству. ГК РФ перечисляет основные формы используемых безналичных расчетов: расчеты: платежными поручениями; по аккредитиву; по инкассо; чеками. Вместе с тем, банковскими правилами предусматриваются и иные формы безналичных расчетов.

Основные параметры денежной системы РФ определены законом от 10 июля 2002 г №86-ФЗ «О центральном банке Российской Федерации (Банке России)» и функции регулирования системы безналичных расчетов возложены на ЦБ РФ. В соответствии с Положением ЦБ РФ от 19 июня

2012 г. № 383-П «О правилах осуществления перевода денежных средств в Российской Федерации» предусматриваются расчеты в форме перевода денежных средств по требованию получателя средств, а также расчеты в форме перевода электронных денежных средств. Следующий законодательный акт - Федеральный закон от 2 декабря 1990 г. №395-1 «О банках и банковской деятельности», регулирует правовое положение банков и иных кредитных организаций, а также осуществление безналичных расчетов данными учреждениями.

Основная цель закона «О национальной платежной системе» — установить требования к платежным системам в сфере их организации и функционирования. В 2017 г. Президент подписал Федеральный закон от 01.05.2017 № 88 ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О национальной платёжной системе», согласно которому планируется бюджетной сферы на платёжные карты «Мир».

Российская платёжная система «Мир» была задумана как отечественная альтернатива международным платёжным системам Visa и MasterCard. Важнейшим толчком для рынка электронных денег стало принятие №103 — ФЗ «О деятельности по приему платежей физических лиц, осуществляемой платежными агентами».

В действующем законодательстве не содержится и определений видов дистанционного банковского обслуживания. Тем не менее, в Письме Банка России от 31.03.2008 N 36-Т «О Рекомендациях по организации управления рисками, возникающими при осуществлении кредитными организациями операций с применением систем Интернет-банкинга» содержится определение интернет-банкинга, дающееся, однако «для целей данных Рекомендаций». Интернет-банкинг в Письме Банка России №36-Т определяется как «способ дистанционного банковского обслуживания клиентов, осуществляемого кредитными организациями в сети Интернет (в том числе через WEB-сайт(ы) в сети Интернет) и включающего информационное и операционное взаимодействие с ними». Единственным более или менее урегулированным в настоящее время аспектом дистанционного использования в целях банковского совершения обслуживания платежей является операций.

Основой дистанционного банковского обслуживания в этом случае является положение п. 3 ст. 847 ГК РФ, предусматривающее, что «договором может быть предусмотрено удостоверение прав распоряжения денежными суммами, находящимися на счете, электронными средствами платежа и другими документами с использованием в них аналогов собственноручной подписи (п. 2 ст. 160), кодов, паролей и иных средств, подтверждающих, что распоряжение дано уполномоченным на это лицом», а основанием предоставления дистанционного банковского обслуживания является договор банка с клиентом.

В части противодействия легализации доходов, полученных преступным путем, дистанционное банковское обслуживание подпадает в сферу применения Федерального закона от 07.08.2001 N 115-ФЗ «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма». При осуществлении платежей операций кредитная организация выступает в качестве оператора по переводу денежных средств, а соответствующие системы дистанционного банковского обслуживания признаются электронным средством платежа.

Основной формой правовых актов Банка России, издаваемых по вопросам дистанционного банковского обслуживания, являются Письма. Однако в соответствии со ст. 7 Федерального закона от 10.07.2002 N 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации» Банк России по вопросам, отнесенным к его компетенции, издает нормативные акты, обязательные для федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления, всех юридических и

физических лиц, в форме указаний, положений и инструкций. Поэтому Письма Банка России не имеют нормативного характера, они рекомендательны, а значит и не обязательны для исполнения.

В качестве основных можно назвать:

- положение Банка России «О правилах осуществления перевода денежных средств» от 19.06.2012 № 383-П — в нем описан порядок приема к исполнению распоряжений клиентов, в том числе в электронной форме;
- положение Банка России «О порядке ведения кассовых операций и правилах хранения, перевозки и инкассации банкнот и монеты Банка России в кредитных организациях на территории Российской Федерации от 29.01.2018 №630-П — в нем описан порядок приема к исполнению распоряжений клиентов, в том числе в электронной форме; в нем, среди прочих, рассмотрены вопросы работы с наличными средствами через банкоматы, электронные кассы и прочие дистанционные программно-технические комплексы;
- временное положение «О порядке приема к исполнению поручений владельцев счетов, подписанных аналогами собственноручной подписи (АСП)» от 10.02.1998 № 17-П — в нем описывается порядок использования электронных подписей[2].

Таким образом, в настоящее время сформирована развитая нормативная база, определяющая порядок осуществления безналичных расчетов в Российской Федерации, которая в дальнейшем будет расширяться в связи с введением ограничений на наличные расчеты между физическими лицами, ввиду появления новых видов и форм безналичных расчетов.

Попытки регламентации ключевых вопросов обеспечения безопасности повсеместно распространенного дистанционного банковского обслуживания содержатся в актах рекомендательного характера, что представляется недопустимым в условиях широкого практического применения данных технологий и предоставлении.

Список литературы

1. Федеральный закон № 86 «О центральном банке Российской Федерации (Банке России)»;
2. Федеральный закон №395-1 «О банках и банковской деятельности»;
3. Федеральный закон №103 «О деятельности по приему платежей физических лиц, осуществляемой платежными агентами»;
4. Федерального закона N 115-ФЗ «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма»;
5. Корощенко Н. А., Мишина Н. М., Симонова И. В. Роль региональных коммерческих банков в развитии регионов // Молодой ученый. – 2016. – №1. – С. 381-385.
6. Леонов М. В. Региональные банки в банковской системе России / М. В. Леонов// Пространственная экономика. – 2015. – № 2. – С. 125.

[1] Корощенко Н. А., Мишина Н. М., Симонова И. В. Роль региональных коммерческих банков в развитии регионов // Молодой ученый. – 2016. – №1. – С. 381-385.

[2] 6. Леонов М. В. Региональные банки в банковской системе России / М. В. Леонов//
Пространственная экономика. – 2015. – № 2. – С. 125.

ПРОБЛЕМЫ ДОГОВОРА СТРОИТЕЛЬНОГО ПОДРЯДА

Авторы: Сидельников Константин Рудольфович

Аннотация: В статье рассматриваются риски подрядчика, как более незащищённой стороны при заключении договора подряда и его исполнении. Приводятся рекомендации, способствующие снижению вероятности негативных последствий для подрядчика при выполнении условий договора.

Ключевые слова: договор, действия, интересы, ограничения, документы, работы.

Развитие человечества в целом и каждого государства в отдельности неразрывно связано со строительством. Люди во все времена сооружают крепостные стены, замки, дома – в общем всё, что позволяет им чувствовать себя в безопасности. Феодалный строй в России продержался гораздо дольше, чем в Европе, поэтому она всё время отставала в развитии, как в плане общественных отношений, так и экономически.

Государственный строй в России подразумевал серьёзный уклон к сельскому хозяйству в ущерб промышленности. И только с переходом на капиталистический строй ситуация стала меняться – экономика начала расти, потребовались новые производственные мощности, что стало следствием увеличения числа строительных подрядов. Однако, это принесло и проблемы – потребовалась общая нормативная база для контроля за процессом. В отличие от Европы, где широко применялось Римское право, в России сформировалось собственное гражданское законодательство.

Впервые договоры на строительные подряды стали заключаться в XVI веке, а впоследствии, в XVIII веке была произведена реформа – договоры на подряды на строительство государственных объектов стали заключаться Камер-Коллегиями. Также была учреждена специальная полиция, контролирующая выдачу разрешений на строительство и снос зданий. В XIX веке был установлен официальный статус строительного подряда как договора на оказание услуг за определённую плату. До начала XXI века по различным причинам при оформлении договора прописывалось слишком много административных нюансов, препятствующих возможности изменять его для корректировки требований сторон в связи с изменением обстоятельств. Таким образом договор на строительный подряд имеет прямое отношение к развитию российской экономики. Конечно, с течением времени изменяются условия сотрудничества в данной сфере, что вызывает появление новых сложностей, однако законодательные органы стараются своевременно их устранять.

Сейчас в России огромное количество подрядных организаций, ведущих строительство объектов по всей стране, в котором задействованы миллионы рабочих. На территории РФ ещё очень много «белых пятен», так что правительство старается заселять свободные области, например, сейчас можно по льготным ценам приобрести земельные участки в Сибири, что подразумевает настоящий строительный бум. Но несмотря на весь прогресс в сфере строительства, подрядные организации и заказчики продолжают сталкиваться с проблемами, связанными с нарушением сроков сдачи объектов, задержки выплат за выполненную работу, несоответствие сданного объекта прописанным в договоре требованиям и т.п.

Данная научная работа направлена на выявление недоработок в гражданском законодательстве, которые регулируют нормы заключения договора подряда. Главной задачей является определение сложностей, с которыми сталкивается подрядчик и способы их

устранения.

Глава 1. Рассмотрение договора подряда в качестве объекта гражданского права.

1.1. Определение договора подряда и его значения.

Под строительством подразумевается деятельность, направленная на создание сооружений или ремонт существующих объектов. Для того, чтобы процесс проходил на законных основаниях нужно оформить сделку, которая заключается между заказчиком и исполнителем (последний на юридическом языке называется подрядчиком).

Как и все прочие виды деятельности, строительство регулируется набором нормативных документов гражданского права, определяющими сделку как «договор строительного подряда», а также устанавливает перечень обязанностей и прав обеих сторон, участвующих в заключении данного договора.

Согласно договору, заказчик должен предоставить подрядчику возможность проведения работ в надлежащих условиях, а также обязуется оплатить проведённые работы. Подрядчик, в свою очередь, обязуется выполнить работу в установленный срок и согласно оговоренным условиям. Ключевыми словами в данном определении являются «оплатить» и «обязуется». В связи с этим договор считается консенсуальным и двусторонним, так как оплата и обязанности подразумевают получение прибыли за оказанные услуги.

Основным предметом договора подряда являются работы по реконструкции строительных объектов, их капитальный ремонт, монтажу отдельных элементов, вводу объекта в эксплуатацию, а также строительству «под ключ». Помимо этого, в договоре может быть прописано, что подрядчик обязуется продолжать обслуживание объекта на протяжении определённого срока или на постоянной основе. За это может быть предусмотрена отдельная плата или все услуги включаются непосредственно в оговоренную сумму. Помимо этого, в договоре указываются и обязанности заказчика, например, оплата перечисленных в составленной предварительно смете строительных материалов.

Одним из главных принципов договора строительного подряда является то, что заказчик и исполнитель зависимы друг от друга, что направлено на достижение оптимального результата. Так что создание подходящих для исполнения подрядчиком своих обязательств условий входит в непосредственные интересы заказчика. Данное правило становится причиной большинства проблем договора.

1.2. Участники и основные положения договора

Согласно законодательству, подрядчиком могут быть любые организации, независимо от формы собственности, получившие членство в СРО (саморегулируемую организацию). Организация выдаёт лицензию на строительство на основании установленного гражданским кодексом пакета документов. Ранее этого не требовалось и лицензию можно было получить напрямую, без участия СРО, что было гораздо проще. При заключении договора на постройку или ремонт крупного объекта, обычно назначается генеральный подрядчик, который отвечает за выполнение обязательств по договору напрямую перед заказчиком. Эта организация в свою очередь нанимает субподрядчиков, отвечающих за выполнение определённого типа работ или один из участков объекта. Генподрядчик в этом случае не ведёт работы своими силами, а осуществляет надзор за субподрядчиком.

Заказчиком по договору может выступать любое физическое или юридическое лицо. Но есть вариант, при котором от имени заказчика может выступать его представитель. Дело в том, что

без должного опыта разобраться в юридических нюансах будет довольно сложно. Также в договоре строительного подряда может участвовать и третья сторона – инвестор, вкладывающий средства в процесс строительства.

К одним из основных условий договора строительного подряда относится цена на предоставляемые услуги. Но также в их число входит следующее:

- Сумма выплат со стороны заказчика с учётом изначально оговоренной сметы, включающей стоимость услуг подрядчика и необходимых для выполнения работ материалов, которая также прилагается к договору.
- Непосредственно суть договора или его предмет – обязательства подрядчика по поводу выполнения работ на объекте (ремонт, постройка, реконструкция и т.п.).
- Сроки исполнения обязательств по договору строительного подряда обеими сторонами. К договору может прилагаться в качестве дополнения график работ и выплат.

В одном из обязательных пунктов договора оговаривается качество производимых подрядчиком работ и их результата. Оценивается оно на основании пакета нормативной документации, состоящего из актов экономической и правовой регуляции (СНиП). Нормы, установленные СНиП обязательны к исполнению, что контролируется исполнительными органами. Но в договоре могут быть прописаны и прочие условия, не подпадающие под категории СНиП, но внесённые по договорённости сторон для общей выгоды.

1.3. Документы, входящие в приложение к договору

При оформлении договора к нему прилагаются дополнительные документы.

Неотъемлемой частью приложения являются разрешительная документация подрядчика на проведение строительных работ, а также документы, подтверждающие, что объект договора является собственностью заказчика или находится в его ведении.

Каждый этап прописывается в специальном документе, устанавливающем сроки его завершения. Причём это касается не только обязательств подрядчика, но и заказчика, который должен вовремя принять работу после завершения каждого этапа вовремя. Данный документ называется календарным планом и прилагается к договору.

Также в приложение входят перечни материалов и оборудования. Указание всего необходимого для качественного выполнения оговоренных строительных работ, входит в непосредственные интересы подрядчика. В то же время и заказчик будет точно знать, какое количество материалов и в какие сроки он должен предоставить. Стоимость оборудования и материалов оценивается на основании сметы, тоже являющейся частью приложения.

Ещё один документ приложения к договору – Техническое задание. Он составляется на основании календарного плана и отражает не только этапы работ, но также цели, ради которых эти работы необходимы, требования обеих сторон и обязанности подрядной организации.

В обязательном порядке в приложении присутствуют регламент строительных работ и документы о страховании. В дополнение ко всему могут прилагаться протоколы разногласий и их согласования. В первом отмечаются требования заказчика, которые были отвергнуты подрядчиком по техническим причинам, в соответствии с собственным опытом работ в сфере строительства. Второй документ отражает компромисс, достигнутый по возникшим разногласиям.

Глава 2. Основные сложности при заключении договора строительного подряда.

2.1. Нарушение одной из сторон оговоренных условий.

Выше было дано определение договора строительного подряда как сделки, в которой участвуют 2 и более стороны, заключённой в соответствии с положениями гражданского права РФ. Далее было описано исполнение договора без отклонений от его положений как со стороны заказчика, так и подрядчика. Но это оптимальное развитие событий, которое на практике почти невозможно. Рассмотрим наиболее частые нарушения договора, допускаемые заказчиком.

1. Перед тем, как заключить договор строительного подряда, заказчик обязан предоставить подрядной организации пакет документов, подтверждающий его право собственности земельного участка под строительство или объекта, подлежащего реконструкции. Помимо этого, требуется подтверждение легитимности проведения работ. Последнее необходимо для уверенности, что надзирающие государственные органы не заморозят строительные работы по той или иной причине. В перечень необходимого входят разрешительная документация, техническое задание, все данные по объёму и стоимости материалов, включая подробную смету и т.п. В том случае, если пакет документов будет не полным, подрядчик имеет право не приступать к выполнению работ до тех пор, пока все требуемые документы не будут переданы ему заказчиком. Очень часто заказчики понимая, что на сбор всех необходимых документов уйдёт много времени, просят подрядчика пойти на уступки и начать строительство, обещая предоставить недостающие документы в процессе работ. Но такая практика зачастую приводит к ещё большей задержке по срокам. Не переданный вовремя подрядчику пакет необходимых для начала работ документов является одной из наиболее распространённых причин нарушения договора со стороны заказчика.
2. Ещё одна из частых причин срыва графика строительных работ со стороны заказчика – несвоевременное или не полное предоставление объекта в распоряжение подрядчика. Особенно это касается работ по реконструкции и ремонту готовых объектов. В таком случае, при срыве сроков завершения работ ответственность ложится на заказчика.
3. Также существует вероятность отказа со стороны заказчика предоставить оговоренную заранее предоплату или строительные материалы. В таком случае простой рабочей техники, связанные с ним финансовые потери и срывы сроков целиком и полностью происходят по вине заказчика. В случае появления претензий со стороны заказчика в подобных случаях, подрядчик может оспорить их в судебном порядке.
4. Уклонение от оплаты завершённых работ. Каждый месяц подрядчик предоставляет заказчику акт выполненных работ. Этот документ представляет собой смету, в которую включаются все затраты подрядчика за указанный период, связанные с приобретением материалов, эксплуатацией оборудования и т.п. По статистике в России наибольшее количество судебных разбирательств по договорам строительного подряда происходит в связи с уклонением заказчика от оплаты месячных актов.

При этом заказчик может прибегать к различным юридическим уловкам – ссылаться на то, что акт не был передан ему лично в руки или был составлен с ошибками. Однако, уклониться от приёма готового объекта у заказчика не получится, так как в договоре обязательно прописывается срок после окончания работ, в течение которого заказчик обязан явиться для проведения приёма/сдачи. Если в течение этого периода никакого ответа на запросы подрядчика от заказчика не будет, то договор считается выполненным автоматически. Причём в данном случае работы считаются принятыми именно по тем параметрам, которые указываются подрядчиком в акте приёма/сдачи.

Таким образом при одностороннем принятии акта, заказчик обязан выплатить оговоренную сумму. В случае отказа он должен мотивировать его и подкрепить фактами, в связи с которыми не дал своё согласие на приём объекта договора. Если весомых аргументов не найдётся, суд принимает сторону подрядчика. Согласно законодательству, подрядчик обязан уведомить заказчика о завершении работ в письменном виде. Документы должны быть переданы либо лично в руки заказчику или его полномочному представителю под роспись о получении, либо отправлены заказным письмом.

Но, согласно постановлению Верховного Суда, при отсутствии своевременного оповещения заказчика об окончании работ, он не обязан являться на процедуру приёма/сдачи, даже если подошёл указанный в договоре срок. Так что не известив заказчика должным образом, подрядчик не имеет права требовать приёма объекта в одностороннем порядке и оплаты работ, поэтому к оповещению необходимо максимально серьезно.

Если требования по доставке информации об окончании работ выполнены, подрядчик может быть уверен в своей юридической правоте и отсутствии риска не получить оплату за проведённые строительные работы. На практике подрядчик почти всегда вкладывает собственные или заёмные средства в проект, чтобы успеть вовремя его закончить, независимо от того, как ведёт себя заказчик, поэтому обезопасить себя от финансовых потерь просто необходимо.

Для получения оплаты заказчик должен представить пакет документов, в который входят акты проведения и завершения строительных работ, акт приёма объекта, необходимых согласно процедуре журналов (техники безопасности, бетонных и сварочных работ и т.п.), а также сертификаты на использованные материалы.

При отсутствии одного или нескольких исполнительных документов является поводом для заказчика оттянуть срок выплаты по договору или даже попытаться и вовсе её избежать. Конечно, отказ от оплаты работ из-за отсутствия одного документа – большая редкость, но всё же лучше себя обезопасить. Причём подрядчик должен предоставлять заказчику не только отчёт о завершении всех работ на объекте, но и ежемесячные акты о выполняемых. К перечисленным выше документам могут прилагаться дополнительные материалы – фото и видео. Ещё одно условие соответствия документации о сдаче объекта всем нормам – сумма в итоговом акте должна полностью соответствовать той, что указана в смете.

Заключение

Как уже говорилось в данной работе, договор подряда на строительство за время своего существования в России претерпел множество изменений. Если изначально все крупные объекты строились по указу царя, то в наше время государство вовсе не обязательно должно являться одной из сторон договора (за исключением государственных подрядов). С одной стороны, нововведения сделали договор более прозрачным, но с другой, большинство проблем были бы непонятны строителям в прошлом – например, если царь заказал возведение крепостной стены, значит она ему нужна как можно скорее для защиты города. Следовательно, он не станет задерживать поставку материалов и выделит необходимую сумму денег, так как срывать сроки невыгодно для него самого. В те времена всё было гораздо проще – не нужно было бегать по различным инстанциям для получения разрешений, собирать кипу документов и получать лицензии. Но с изменением общественного строя произошли изменения в требованиях к договору, государство устранилось от участия в нём и оставило всё на откуп заказчика и подрядчика. Риски подрядчика значительно возросли, поэтому в конце данной работы будет приведено несколько рекомендаций, способствующие снижению вероятности негативных последствий для подрядчика при выполнении условий договора.

1. Изучение заказчика и объекта.

Перед тем, как подписать договор необходимо затребовать у заказчика документы, по которым можно судить о текущем состоянии объекта, чтобы оценить объём предстоящих работ и связанные с ними риски. Кроме того, следует запросить разрешение на проведение оговоренных работ, геодезическое заключение по поводу состояния грунта в зоне нахождения объекта, а также всю информацию по поводу инженерных коммуникаций. Помимо объекта следует изучить и финансовое состояние заказчика. Если в его роли выступает частная компания, лучше заранее это выяснить, так как нередко бывали случаи, когда заказчиком выступало юридическое лицо, находящееся на грани банкротства, которое в результате проведения этой процедуры, уклонялось от оплаты договора.

2. Пунктуальность и качество.

Как начало строительных работ, так и сдача объекта должны производиться точно в установленный срок. При этом нужно привлечь независимую компанию, осуществляющую технологический надзор, для его проведения на каждом этапе. В обязательном порядке должны проверяться материалы, а также качество уже возведённых несущих конструкций и отсутствие в них дефектов.

3. Оформление акта сдачи объекта в одностороннем порядке.

Подрядчик сможет понять, что есть вероятность срыва сдачи объекта со стороны заказчика заранее. Если заказчик планирует каким-то образом уклониться от оплаты, то он будет затягивать процедуру подписания поэтапных актов приёма. В этом случае подрядчику сразу же нужно прибегать к решительным действиям. Не стоит ограничиваться звонками по телефону. Следует составить и отослать на юридический адрес заказчика официальное письмо с уведомлением о завершении одного из этапов работ. При этом обязательно следует воспользоваться одним из методов, описанных в предыдущей главе, так как они позволяют получить подтверждение о передаче письма заказчику, что в дальнейшем может стать одним из самых важных аргументов в суде. Если реакции от заказчика не последует, можно подписать в одностороннем порядке акты приёма и выполнения работ КС-2 и КС-3, что позволит получить причитающуюся по договору сумму полностью.

4. Разбирательство в суде.

Недобросовестные заказчики, пытающиеся уклониться от оплаты работы подрядчика не редкость. Такие дела очень часто рассматриваются в судебном порядке. Если дело дошло до суда, подрядчику следует приготовить и привести в порядок всю имеющуюся документацию по проекту, так как именно она станет определяющим фактором для принятия решения в пользу одной из сторон. Немаловажными в данном случае, станут и заключения независимых экспертов, привлечение которых было рекомендовано в предыдущем пункте.

Для полного раскрытия проблем договора строительного подряда и их решений потребуется полноценное научное исследование. В этой работе были описаны наиболее часто встречающиеся проблемы и рекомендации для подрядчика по минимизации рисков их возникновения.

Литература

1. Абрамцова Е.Л. О некоторых вопросах сдачи результата работ по договору подряда // Актуальные проблемы современного российского права: Материалы V Международной научно-практической конференции. Невинномысск, 21-22 февраля 2013 года.

Невинномысск: НГГТИ, 2013. С. 69-72.

2. Абрамцова Е.Л. Правовое регулирование качества результата работы в договоре подряда // Академический вестник ТГАМЭУП. Тюмень: ТГАМЭУП, 2013. № 1 (23). С. 5-15.
3. Абрамцова Е.Л. Риск в договоре подряда // Академический вестник ТГАМЭУП. Тюмень: ТГАМЭУП, 2012. № 1 (19). С. 5-7.

1. Abramtsova E.L. O nekotorykh voprosakh sdachi rezul'tata rabot po dogovoru podryada // Aktual'nye problemy sovremennogo rossiiskogo prava: Materialy V Mezhdunarodnoi nauchno-prakticheskoi konferentsii. Nevinnomyssk, 21-22 fevralya 2013 goda. Nevinnomyssk: NGGTI, 2013. S. 69-72.
2. Abramtsova E.L. Pravovoe regulirovanie kachestva rezul'tata raboty v dogovore podryada // Akademicheskii vestnik TGAMEUP. Tyumen': TGAMEUP, 2013. № 1 (23). S. 5-15.
3. Abramtsova E.L. Risk v dogovore podryada // Akademicheskii vestnik TGAMEUP. Tyumen': TGAMEUP, 2012. № 1 (19). S. 5-7.

ПРОБЛЕМА РАСТОРЖЕНИЯ БРАКА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.

Авторы: Пастухов Василий Романович

Аннотация: На сегодняшний день имеется необходимость модернизации новых концепций и направлений системы семейного права исходя из общих целей действующей семейной политики, а также социально правового потенциала. Одним из труднейших и первостепенных вопросов отечественного семейного права является аспект расторжения брака. Процесс расторжения брака это процесс нормативного регулирования включающее факт воли одного или обоих супругов направленных на юридический факт состояния прекращения семейных правоотношений с условиями обязательного отсутствия фиктивности.

Ключевые слова: брак, расторжение

В правовой литературе процесс расторжения брака рассматривается как непосредственный юридический факт в результате, которого супружеские отношения прекращаются либо трансформируются в новый статус бывших супругов направленный на конституционный принцип обеспечения и защиту семейных отношений.

Институт брака является приоритетным в науке семейного права, т.к. брак тесно связан с понятием семьи, но и самое главное является его составной частью.

В статье 72 Конституции Российской Федерации" защита семьи, материнства, отцовства и детства; защита института брака как союза мужчины и женщины; создание условий для достойного воспитания детей в семье, а также для осуществления совершеннолетними детьми обязанности заботиться о родителях.

В статье 1 Семейного кодекса провозглашается, что семья находится под защитой государства, а также что регулирование семейных отношений осуществляется в соответствии с принципами добровольности брачного союза мужчины и женщины, порождающие их права и обязанности по отношению друг к другу.

В современном законодательстве отсутствует дефиниция брака как конкретного юридического факта института семейного права.

В современном обществе есть позиции касательно того что: брак это форма партнерства, брак это договор, брак это статус гражданина. Все это связывается характером отношений между супругами и наличием у них нового статуса. Женат и замужем.

Если в настоящее время рассматривать партнерство, оно становится неотличимым по своей природе от брака по договору.

На брак как на институт особого рода позволяет обозначить нам всегда самостоятельный характер от других правовых явлений.

Все вышесказанное не имеет определение брака как институт особого рода которые были направлены на определение что брак является целью создания союза мужчины и женщины для создания семьи.

Влияние государства религиозных и общественных организаций в период становления брака подвергались значительным влияниям. По утверждению Крашенникова П.В. брак принадлежит к числу самых неясных и запутанных вопросов семейного права. В свою очередь дает основание, что брак является одним из труднейших законодательных вопросов, так как если брак это пожизненный союз, то расторжение его не допускается. В свою очередь разводы негативно влияют на судьбу близких и неопределенности нахождения детей. Действующее законодательство рассматривает расторжение брака при жизни супругов и как юридический акт, прекращающий правоотношения между супругами. Переходя к историческому становлению развития европейского законодательства, выделяется 4 формы разводов, которая обладает индивидуальностью для расторжения брака и является исчерпывающими используемого в различные исторические периоды. В свою очередь большинство российских цивилистов придерживаются концепции указанной правовой доктрины.

1. Развод требование, форма, которая предусматривает одностороннее волеизъявление, целью которого является убеждение в том что брак не может существовать в условиях если один из субъектов настаивает на его прекращении. Данная концепция является основанием одностороннего волеизъявления супруга, при которой компетентный орган выносит решение о расторжении в не зависимости от возражений или причин развода.
2. Развод констатация, это процесс, основанный на непоправимом распаде семьи, причиной основания является раздельное проживание супругов в течение указанного законом времени.
3. Развод санкция, причиной его является девиантное поведение одного из супругов, тем самым развод является санкцией за виновное действие супруга, которое имеет основание в качестве нарушения обязанности супругов включающих в брак. Особенностью данной формы является то что проступок становится причиной развода.
4. Развод соглашение, основанный на взаимном согласии сторон в концепции формы которой ставится вопрос должен ли брак быть расторгнут . а компетентный орган выносит решение на основании заявления супругов без учета проверки обстоятельств следствием которых явился развод.

Переходя к изучению определения развода различных правовых семьях , развод считается санкцией, но с модернизацией правового регулирования могли присутствовать иные концепции развода.

Рассматривая отечественное семейное законодательство, связанное с вопросом расторжения брака определяются такие основания как согласие супругов на развод и непоправимый распад семьи. Данное положение имеет свою преемственность, как для советского периода, так и для российского семейного законодательства при котором имелось санкция за виновное поведение. Все вышесказанное дает основание определить, что развод констатация и концепция развод соглашение имеет основание в применении в семейном законодательстве Российской Федерации.

На основании пункта 2 статьи 16 СК РФ брак может быть прекращен путем его расторжения по заявлению одного или обоих супругов, а также по заявлению опекуна супруга, признанное судом недееспособным. Особенностью правом на расторжение наделяется каждому из супругов за исключением случаев предусмотренного статьей 17 СК РФ, в которой содержится норма о недопустимости предъявления мужем требования о расторжении брака без согласия жены во время ее беременности. И в течение года после его рождения. Т.е. указанная норма является исключением правом гражданина на судебную защиту, предусмотренную статьей 46 КР РФ. А именно принципы равенства в решении вопроса семьи и брака.

Следствием нарушения данной нормы является значительное ущемление прав мужчин, отсутствия поддержки иной нормы, которая способствовала защите семейных интересов в будущем.

Но данная норма обеспечивает стабильное психологическое состояние от переживаний связанных с разводом в период беременности у женщин, удовлетворяя конституционным требованиям, связанным с охраной здоровья матери и ребенка.

Предлагаем рассмотреть модернизацию статьи 17 СК РФ: муж не вправе без согласия жены обращаться в суд с заявлением о расторжении брака во время беременности жены и в течение года после рождения ребенка. Рассматривая европейский опыт, имеется возможность прекращения брака в жизни супругов только при наличии существенных оснований.

Процесс расторжения брака является затяжным. Посредством отсутствия нормативных оснований брак не может быть юридически оформлен. Данное положение обуславливается приоритетом личных прав и свобод человека и гражданина: (отношения возникающие в браке, по сути своей таковы, что также как никто не может заставить вступить в них , кроме самих супругов, право решать , продолжить их или прекратить).

Принципы международных правовых норм, в которые входят Всеобщая Декларация прав человека 1948 года, Конвенция на вступление в брак, в брачном возрасте регистрация брака 1962 года, Международный Пакт об экономических, социальных и культурных правах 1966 года.

Стоит отметить, что данные акты в полной мере не ограничивают принцип свободы расторжения брака, лишь превращая его из пожизненного союза в возможные их совместное сожительство, так как свобода расторжения брака не ограничивает стабильность института брака, а является следствием общего противоречия укрепления института семьи.

Следовательно, под расторжением брака следует понимать прекращение брака при жизни супругов или как отдельный юридический акт, который прекращает правоотношения на будущее время.

С общественной и практической точки зрения общее увеличение количества разводов рассматривается простотой прекращения брака, который выражен согласием лишь в личной беседе, письменном виде, мировым соглашением в котором отражается порядок проживания общих несовершеннолетних детей.

На практике вынесение решения судьи часто не удаляются в совещательную комнату. Установление в семейном законодательстве положения об определении расторжения брака позволит модернизировать систему семейного права, а именно сформулировать следующие выводы и предложения. Внести изменения в статью 17 СК РФ, которая возможно ущемляет права мужчины , если есть волеизъявление со стороны супруги.

Внести дефиницию порядка расторжения брака, под расторжением брака необходимо понимать прекращение брака как юридический акт прекращающий правоотношения возникающий между супругами в будущем.

Необходимо расторгать брак по заявлению одного из супругов независимо от наличия несовершеннолетних детей в органах гражданского состояния, если один из супругов признан безвестно отсутствующим.

Список нормативно-правовых актов :

1. «Конституция Российской Федерации» принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020г.
2. "Семейный кодекс Российской Федерации" от 29.12.1995 N 223-ФЗ (ред. от 06.02.2020)

Список использованных источников

1. Алексеева О.Г. Комментарий к семейному кодексу Российской Федерации/ О.Г. Алексеева, Л.В. Заец, Л.М. Звягнцева. - М.: Проспект, 2018.- 352 с.
2. Авдиенкова А.С. Особенности рассмотрения дел о расторжении брака// Интерактивная наука. - 2017.- №12.- С. 230-233.
3. Красненкова Е.В. К вопросу о правовом регулировании брачно-семейных отношений в Российской Федерации// Административное и муниципальное право. - 2016.-№5.
4. Курбанов Р.А. Семейное право/ Р.А. Курбанов, Е.В. Богданов, А.С. Лалетина.-М.: Проспект, 2016.- 232 с.
5. Минеев О.А. К вопросу о совершенствовании института брака в семейном праве Российской Федерации// Журнал Legal Concept. - 2015.- №2.- С. 113- 116.
6. Монахов А.Б. Коллизионные вопросы гармонизации правового регулирования расторжения брака в административном порядке// Вестник Балтийского Федерального Университета им. И. Канта. Серия: Гуманитарные и общественные науки. - 2016.-№3.- С. 36-39.
7. Синельникова А.Б. Брак и развод в России с точки зрения формальных и неформальных социальных норм// Известия Саратовского Университета. Новая серия. Серия социология. Политология. - 2015.- №3.- С. 21-28.
8. Чефранова Е.А. Семейное право РФ/ Е.А. Чефранова.-М: Юрайт, 2018.- 331 с.

СОВРЕМЕННАЯ ПРОБЛЕМА РАСТОРЖЕНИЯ БРАКА И РАЗДЕЛА ИМУЩЕСТВА

Авторы: Пастухов Василий Романович

Аннотация: Действующие изменения в Конституцию Российской Федерации в полной мере отражают защиту интересов семьи. Ведь семья является одним из главных и приоритетных институтов, объединяющее российское общество и возлагая на них равные права и обязанности между собой. Данные правоотношения возникают на основании кровного родства между лицами готовыми вступить в брачные отношения, между усыновителями и усыновленными.

Ключевые слова: расторжение брака, раздел имущества

Действующий процесс развития российского общества характеризуется глобальными преобразованиями государства и его правовой системы. Процесс модернизации законодательства отражается в формировании порядка деятельности, тем самым невозможно не затронуть одну из актуальных проблем, как проблему расторжения брака.

Институт брака является главным институтом в науке семейного права, и в соответствии с Конституцией Российской Федерации охраняется законом, в соответствии с принципами добровольности, брачного союза мужчины и женщины, и равенства прав супругов в семье.^[1]

Рассматривая исторический цикл, институту брака уделялось особое внимание не только со стороны государства, но и со стороны граждан. Радикальные изменения, происходящие в области экономики и социальной сферы, в первую очередь имеют отражение на демографической структуре.

На данный момент число разводов свидетельствует о дестабилизации брачно семейных отношений.

Статистика бракоразводных процессов в период 2017 – 2019 г. в Российской Федерации.^[2]

Год	Браков	Разводов	%
2017	1 049 735	611 436	58%
2018	863 039	583 942	68%
2019	950167	620730	65%

Динамика бракоразводного процесса по сведениям Росстат отражает, что в период 2017-2018 года общее число разводов в РФ увеличилось на 10 %, но в период 2018-2019 года сохранилось в относительном выражении.

По данным Росстата за последний год на 6 % увеличилось число браков и число разводов в России. Количество браков в 2019 году – 950 167, в 2018 году – 893 039. Количество разводов в 2019 году – 620 730, в 2018 году – 583 942^[3].

Управление ЗАГС Ленинградской области публикует статистику браков и разводов за апрель

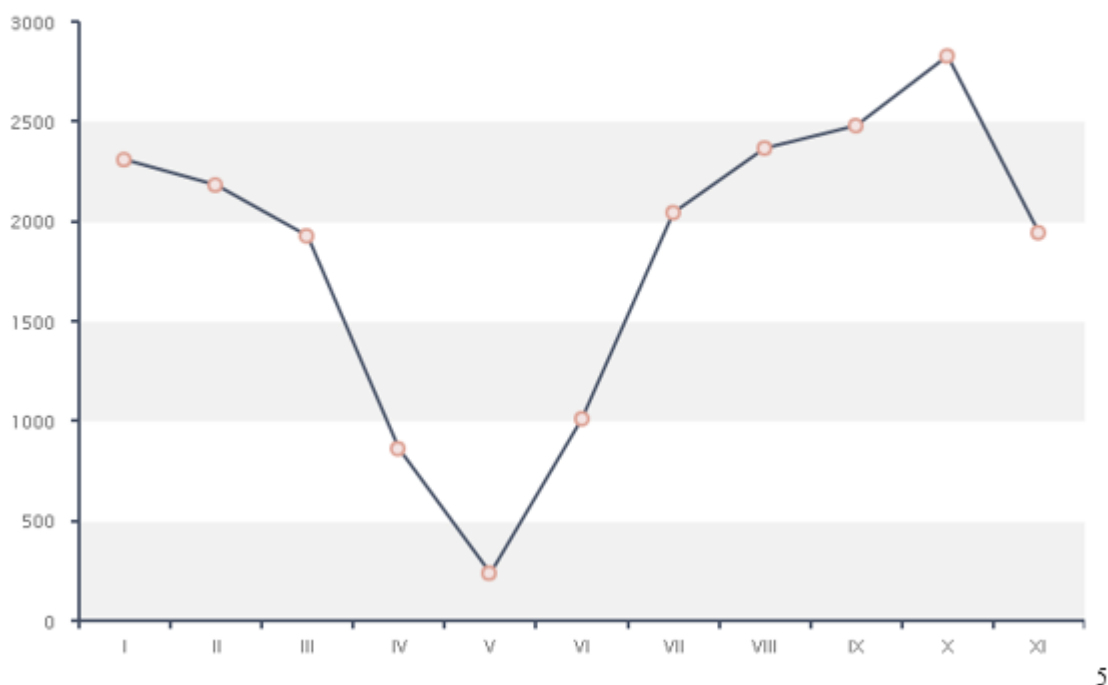
2020 года в сравнении с прошлым годом.

В период неблагоприятной эпидемиологической обстановки связанной с распространением болезни коронавирусной инфекции количество браков на территории Ленинградской области превысило количество разводов[4].

	апрель 2020	апрель 2019
заключение брака	363	500
расторжение брака	195	675

Показатель расторжения брака в период в 2019 году по сравнению с соответствующим периодом 2020 года значительно ниже, что обусловлено невозможностью расторжения брака в органах ЗАГС.

Государственная регистрация расторжения брака (2020)



Институт брака требует принятия правового регулирования по модернизации развитию и укреплению неотложных мер в соответствии с указанной статистикой. Европейский опыт решения демографических проблем при помощи эффективного правового регулирования.

Современная наука рассматривает проблемы семьи и брака с разных сторон, но, не смотря на большинство исследований научно правовых статей литературных источников, исследовано не

достаточно в виду того что не обеспечивается в полной мере защита прав и законных интересов бывших супругов, интересов несовершеннолетних детей.

Отсутствие должного правового регулирования, которое с одной стороны обеспечивало бы возможность супругов произвести равный раздел совместно нажитого имущества, с другой стороны сталкиваемся с попытками сокрытия совместного имущества под предлогом личного имущества каждого из супругов, сокрытия доходов, оспаривания сделок без согласия другого супруга.

Договорной режим имущества супругов рассматривается действующим семейным кодексом как законный режим, который может возникать на основании, когда лица, вступающие в брак, могли заключить брачный договор, в котором они распределили имущественные права и обязанности каждой стороны.

В виду отсутствия правовой грамотности в нашей стране и понимания существенных плюсов наличия договорных отношений посредством брачного договора или не желанием лиц удостоверить данные отношения у нотариуса и платить за них соответствующие пошлины.

В действующей судебной практике рассматриваются дела, в которых искивые требования содержат раздел совместно нажитого имущества и признание недействительных брачных договоров допускается, когда установлен факт неравенства одной сторон договора или когда имеется значительный приоритет нарушения прав и законных интересов другого супруга. Только в этих случаях брачный договор может признаться судом недействительным, но это не является окончательным решением в данной ситуации, а лишь переносит к другому вопросу, а именно: отнесение имущества к одной категории совместно нажитого имущества.

Дабы разрешить вопросы об отнесении имущества к совместной собственности супругов или индивидуального имущества необходимо рассматривать доказательства каждой стороны по делу.

Практика Верховного суда, а именно при разрешении дел подобной категории недостаточно установить период нахождения нажитого имущества или период приобретения недвижимого имущества, который был куплен в долевом строительстве.

Суд с учетом всех доказательств, должен определить на наличные или общие средства было приобретено общее имущество, рассмотреть последние договора о продаже недвижимости, которые могли иметь характер как возмездный, так и безвозмездный. Ведь на основании пункта 2 статьи 35 Семейного кодекса Российской Федерации сделка совершенная одним из супругов по распоряжению общим имуществом может быть признана судом недействительным по мотивам отсутствия согласия другого супруга, если будет доказано, что другая сторона сделки знала или должна была знать о несогласии супруга на совершение данной сделки.

Поэтому и возникает вопрос при приобретении имущества как спорного имущества. Право собственности на недвижимое имущество в данных отношениях имеет приоритетное право, так как основанием приобретения является акт государственного органа и органа местного самоуправления.

То приобретение не может считаться безвозмездным и будет включено в имущество подлежащее разделу.

Любая безвозмездная передача транспортного средства или земельного участка одному из супругов во время брака не следует рассматривать как основание его отнесения к личной собственности этого супруга.

При сделках купли продажи недвижимого имущества в рамках накопительной ипотечной системы не дает основания привлечения недвижимости как к индивидуальной собственности супруга, если данное имущество было обеспечено за счет федерального бюджета.

Но это право предоставляется отдельным категориям, например военнослужащим, которые на основании Федерального закона могут претендовать на пользование, владение и распоряжение жилым помещением после выполнения обязательств перед государством.

Такое исключение признается общей совместной собственностью при полном исполнении ипотечных обязательств.

Равная позиция принята в случаях когда спорная недвижимость приобретена в период брака за счет внесения паевых взносов из общего имущества супругов.

Одним из важных факторов, не допускающих недвижимого имущества как совместной собственности, это приобретение за счет материнского капитала. Так как это одна из мер государственной поддержки имеющее целевое назначение за счет средств федерального бюджета, которые направлены на защиту законных интересов детей и их родителей.

По нашему мнению судам обязательно необходимо учитывать доказательства и учитывать проверку получения средств и приобретения на них недвижимого имущества при разделе споров. Ведь данные действия послужат определять доли детей в праве собственности на имущество.

Литература.

1. «Конституция Российской Федерации» принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020г.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 года №14-ФЗ ред. от 09.03.2021 г.
3. "Семейный кодекс Российской Федерации" от 29.12.1995 N 223-ФЗ (ред. от 04.02.2021, с изм. от 02.03.2021).
4. Федеральный закон "О дополнительных мерах государственной поддержки семей, имеющих детей" от 29.12.2006 N 256-ФЗ (от 22.12.2020 г.)
5. Федеральный закон "О воинской обязанности и военной службе" от 28.03.1998 N 53-ФЗ в редакции от 22.05.2018 N 19-П.
6. Бронникова М.Н.; Савельева Н.М.. Проблема наследования жилых помещений, приобретенных с использованием средств материнского капитала // Наследственное право. - 2018 . - №1. - С.36-39
7. Ткаченко И. Развод и раздел квартиры супруга, приобретенной до брака. Споры по доли в квартире для детей // Жилищное право. -2018. - №8. - С.31-40.
8. <https://rosstat.gov.ru/folder/12781>
9. <https://rosstat.gov.ru/folder/10705>
10. <https://zags.lenobl.ru/ru/informaciya/news/27137/>
11. <http://kzags.gov.spb.ru/statistics/>

[1] «Конституция Российской Федерации» принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020г.

[2] <https://rosstat.gov.ru/folder/12781>

[3] <https://rosstat.gov.ru/folder/10705>

[4] <https://zags.lenobl.ru/ru/informaciya/news/27137/>

[5] <http://kzags.gov.spb.ru/statistics/>

О НЕКОТОРЫХ ПРОБЛЕМАХ РАСТОРЖЕНИЯ БРАКА В ОРГАНАХ ЗАПИСИ АКТОВ ГРАЖДАНСКОГО СОСТОЯНИЯ ПО ЗАЯВЛЕНИЮ ОДНОГО ИЗ СУПРУГОВ.

Авторы: *Пастухов Василий Романович*

Аннотация: *Рассмотрим некоторые особенности правового регулирования расторжения брака на территории Российской Федерации. Расторжение брака по одностороннему заявлению одного из супругов в органах записи актов гражданского состояния и несмотря на наличия у супругов общих несовершеннолетних детей допускается на основании пункта 2 статьи 19 Семейного Кодекса Российской Федерации: 1. Признан судом недееспособным. 2. Признан судом без вести отсутствующим. 3. Признан судом за совершение преступления лишения свободы на срок свыше трех лет.*

Ключевые слова: *расторжение брака*

Рассмотрим порядок расторжения брака, в соответствии порядка предусмотренного пункта 2 статьи 34 Закона об актах гражданского состояния. В бланке заявления должны быть отражены данные заявителя, а именно фамилия, имя, отчество, дата и место рождения, национальная принадлежность, гражданство, место проживания супругов имеющего желание расторгнуть брак, причина основания расторжения брака, фамилия, имя, отчество, последнее известное место жительства, реквизиты записи акта о заключении брака, фамилию, которую выбирает супруг, желающий расторгнуть брак, место жительства опекуна недееспособного супруга, признанного безвестно отсутствующим, либо место отбывания наказания.

Супруг, имеющий желание расторгнуть брак подписывает данное заявление, ставит дату и место составления документа. Если супруг признан безвестно отсутствующим или недееспособным или отбывает наказание в местах лишения свободы в момент подачи заявления другим супругом, то также уплачивается государственная пошлина.

На основании статьи 32 Закона об актах гражданского состояния документы подаются по месту жительства супруга, порядок государственной регистрации расторжения назначается по истечению месяца со дня подачи заявления, предусмотренная нормой пункта 2 статьи 19 Семейного Кодекса Российской Федерации.

Рассмотрим некоторые особенности расторжения брака в органах ЗАГС в случаях развода, в котором имеется недееспособный супруг или супруга, а также случаях, к которых один из супругов осужден свыше трех лет. Последний случай не требует согласие недееспособного супруга. К сожалению, недееспособный супруг не может выразить свое волеизъявление на расторжение брака в силу своей недееспособности, тем самым Закон не придает юридического значения, тем самым брак расторгается в его отсутствие. И в свою очередь наличие общих детей в данной ситуации не является препятствием.

К общим требованиям положения пункта 2 статьи 19 Семейного Кодекса Российской Федерации имеется дополнительная ситуация, а именно п.4 ст.34 Закона об актах гражданского состояния - Орган записи актов гражданского состояния, принявший заявление о расторжении брака, извещает в трехдневный срок супруга, отбывающего наказание, либо опекуна недееспособного супруга или управляющего имуществом безвестно отсутствующего

супруга, а в случае их отсутствия орган опеки и попечительства о поступившем заявлении и дате, назначенной для государственной регистрации расторжения брака.

В случае если брак расторгается с недееспособным или осужденным к лишению свободы на срок свыше трех лет супругом, в извещении также указывается на необходимость сообщить до даты, назначенной для государственной регистрации расторжения брака, фамилию, которую он избирает при расторжении брака.

Иная ситуация, при которой брак расторгается с недееспособным или осужденным к лишению свободы на срок свыше трех лет указывается даты извещения, к дате, назначаемой для государственной регистрации расторжения брака.

В рамках инициативы расторжения брака, лица не находящегося в местах лишения свободы, то волеизъявление супруга находящегося под стражей не учитывается, но он должен быть извещен органом ЗАГС. Тем самым при других обстоятельствах в соответствии с пунктом 2 статьи 19 Семейного Кодекса Российской Федерации расторжение брака невозможно.

Действующее законодательство обязывает физическое нахождение обоих супругов или их законных представителей на регистрацию развода, либо с учетом электронно цифрового обращения через портал государственных или портала муниципальных услуг с обязательным удостоверением нотариуса в день подачи заявления. В ином случае действия будут предусмотрены как уклонение от расторжения брака в соответствии с пункта 2 статьи 21 Семейного Кодекса Российской Федерации, а именно нежелание явиться на государственное расторжение брака.

На основании п.4 статьи 33 Федерального Закона об актах гражданского состояния расторжение и государственная регистрация должны производиться в присутствии хотя бы одного из супругов, тем самым фактическое отсутствие одного из супругов не будет являться преградой для расторжения брака, и не будет являться приоритетным.

Итогом вышесказанного предлагаем модернизировать пункта 2 статьи 21 Семейного Кодекса Российской Федерации, а именно отказывается подать заявление, не желает явиться для государственной регистрации расторжения брака и другое на изменение, в том числе отказывается подать заявления. Данное изменение послужит при расторжении брака в органах ЗАГС иметь дополнительное основание:

1. Если супруги не имеют общих несовершеннолетних детей.
2. Если выразили общее согласие на расторжение брака.

Если рассматривать положение пункта 3 статьи 33 закона об актах гражданского состояния заявление супруга с учетом невозможности явиться в ЗАГС по основаниям, приведенным в АБ 2-7 пункта 2 статьи 33 Федерального закона об актах гражданского состояния, с учетом подписи заявителя оформленное нотариально.

В соответствии с Постановлением Правительства Российской Федерации от 31 октября 1998 года № 1274 в ред. от 12 октября 2018 г. «Об утверждении форм бланков заявлений о государственной регистрации актов гражданского состояния, справок и иных документов, подтверждающих государственную регистрацию актов гражданского состояния» содержится форма заявления расторжения брака форма №8, которая предусматривает взаимное согласие супругов.

В заявлении необходимо указать необходимые сведения, а именно: Фамилия, Имя, Отчество, дата и место рождение и гражданство, национальность может быть указана по

желанию заявителя.

Место жительства супруга желающего расторгнуть брак, обязательно должны быть указаны основания для расторжения брака, последнее место жительства супруга, реквизиты записи актов о заключении брака, фамилия, которую избирает супруг, желающего расторгнуть брак. Либо местонахождение исполняющего наказания учреждения, в котором осужденный супруг отбывает наказание или местожительство опекуна недееспособного супруга, или управляющего имуществом безвестно отсутствующего супруга.

Если супруг желает расторгнуть брак, он должен подписать заявление и указать дату его составления. Но в случае признания судом безвестно отсутствующим или недееспособным или осужденным за совершение преступления необходимо оплатить государственную пошлину.

Стоит отметить, что во всех указанных случаях не требуется согласие недееспособного супруга или супруга осужденного к лишению свободы. А недееспособный супруг не в силах выразить свою волю вследствие своей недееспособности.

Итогом вышесказанного стоит отметить, что если один из супругов находится в местах лишения свободы, брак расторгается в его отсутствии, также при наличии несовершеннолетних детей.

Рассмотрим дополнительные требования, указанные в законе, а именно п.4 статьи 34 закона об актах гражданского состояния. Там указано, что принявший заявление о расторжении брака, должен известить в трехдневный срок супруга, отбывающего наказание, либо опекуна недееспособного супруга, либо управляющего имуществом без вести отсутствующим супругом.

В случае если брак расторгается с недееспособным, в извещении указывается необходимость сообщить до даты совершаемой государственной регистрации.

В ином случае если супруг находящийся в местах лишения свободы станет инициатором расторжения брака, то его согласия не требуется. Но он обязан быть извещен о поданном заявлении.

В рамках действующего законодательства, а именно пункт 2 статьи 19 Семейного Кодекса Российской Федерации не требует явки обоих супругов и их представителей на регистрацию развода в органах записи актов гражданского состояния. В соответствии с нормой они должны явиться и представить заявление отсутствующего супруга с его подписью, которая будет удостоверена нотариусом.

На основании пункта 2 статьи 21 Семейного Кодекса Российской Федерации содержится дефиниция уклонения от расторжения брака «не желание явиться для государственной регистрации расторжения брака», в практике мы наблюдаем в п.4 ст.33 Федерального закона об актах гражданского состояния, расторжение брака и государственная регистрация его расторжения производится в присутствии, хотя бы одного из супругов по истечению месяца со дня подачи, совместного заявления о расторжении брака.

Тем самым важным критерием отсутствия одного из супругов, не желающего, явиться не имеет значения.

Мы предлагаем внести в пункт 2 статьи 21 Семейного Кодекса Российской Федерации

изменить положения (отказаться подать заявление, не желает явиться для государственной регистрации расторжения брака и отказывается я подать заявление.)

Следовательно, расторжение брака по заявлению обоих супругов будет реализовано при наличии двух факторов:

1. Если они имеют общих несовершеннолетних детей
2. Если они выразили общее согласие на расторжение брака

То есть расторжение брака, и выдача свидетельства о расторжении брака будет производиться по истечении одного месяца со дня подачи заявления супругов о расторжении брака. По итогу государственная регистрация брака производится органом записи актов гражданского состояния в порядке, установленном для государственной регистрации актов гражданского состояния.

Список научной литературы:

1. «Конституция Российской Федерации» принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020г. ред. от 29.10.2020 г.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации часть 1 (Часть первая) от 30 ноября 1994 г. в ред. от 12.05.2020 N 23-П // Собрание законодательства Российской Федерации, 1994 г. №32.
3. "Семейный кодекс Российской Федерации" от 29.12.1995 N 223-ФЗ (ред. от 06.02.2020), ред. от 29.10.2020г.
4. Гражданский кодекс Российской Федерации часть 2 (Часть вторая) от 26 января 1996 г. в ред. 28.04.2020 N 21-П // Собрание законодательства Российской Федерации, 1996 г. № 5.
5. Федеральный закон "Об актах гражданского состояния" от 15.11.1997 N 143-ФЗ ред. от 24.04.2020 N 147-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации №23.

ПОНЯТИЕ РЕАБИЛИТАЦИИ НАЦИЗМА В УГОЛОВНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РОССИИ

DISADVANTAGES OF LEGISLATIVE REGULATION OF REHABILITATION OF NAZISM

Авторы: Чернявский Андрей Викторович

Научный
руководитель: Фаргиев Ибрагим Аюбович

Аннотация: в статье на основе действующего законодательства и специальной юридической литературы проводится анализ понятия «реабилитация нацизма». Делается вывод о том, что действующая редакция ст. 354.1 УК РФ вызывает ряд критических замечаний и предложений по ее совершенствованию, поскольку необходимо привести в соответствие наименование статьи ее законодательному содержанию. В качестве возможного пути решения проблемы терминологического характера предлагается переименовать ст. 354.1 УК РФ следующим образом «Публичное оправдание нацизма», которое наиболее полно соответствует диспозиции данной статьи.

Ключевые
слова: уголовное законодательство, реабилитация, нацизм, фашизм, проблемы толкования и правоприменения.

Annotation: *The article analyzes the concept of “rehabilitation of Nazism” on the basis of current legislation and special legal literature. It is concluded that the current version of Art. 354.1 of the Criminal Code of the Russian Federation raises a number of criticisms and proposals for its improvement, since it is necessary to bring the title of the article into conformity with its legislative content. As a possible way of solving the problem of a terminological nature, it is proposed to rename Art. 354.1 of the Criminal Code of the Russian Federation as follows “Public justification of Nazism”, which most fully corresponds to the disposition of this article.*

Keywords: *criminal legislation, rehabilitation, Nazism, fascism, problems of interpretation and law enforcement.*

Федеральный закон от 05.05.2014 г. № 128-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» [1] дополнил Уголовный Кодекс Российской Федерации статьей 354.1 «Реабилитация нацизма» [2]. До принятия этого федерального закона в законодательстве России отсутствовало понятие «Реабилитация нацизма».

С момента криминализации реабилитации нацизма прошло уже около 7 лет, однако за этот период существования и применения на практике ст. 354.1 УК РФ выявились недостатки законодательной регламентации исследуемого уголовно-правового явления, что породило ряд правоприменительных проблем, требующих скорейшего разрешения. Так, одной из острейших проблем, с которой столкнулся правоприменитель является терминология и смысловое содержания статьи, предусматривающей уголовную ответственность за реабилитацию нацизма. На сегодняшний день в доктрине уголовного права не выработано приемлемого понимания терминов «нацизм», «фашизм» и, как правило, отсутствует разграничение этих

понятий применительно к целям уголовного законодательства. Следовательно, в правоприменительной практике возникают трудности с определением юридического смысла нормы, установившей уголовную ответственность на реабилитацию нацизма.

Для разрешения проблем терминологического характера ст. 354.1 УК РФ необходимо обратиться к этимологии понятия «Реабилитация нацизма».

Итак, первая категория, которая бросается в глаза при прочтении ст. 354.1 УК РФ, это «реабилитация», понятие которой законодателем действующем уголовном законодательстве не раскрывается.

Обращение к происхождению термина «реабилитация» свидетельствует о том, что он берет свои истоки от французского института помилования осужденного с восстановлением его прежних прав [3, с. 92]. Советское уголовное право определяло реабилитацию как «восстановление невиновного лица в прежнем состоянии, необоснованно привлеченного к уголовной ответственности» [4, с. 23]. В толковом словаре С.И. Ожегова дается следующее определение «реабилитации» - «1. восстановление в правах; 2. восстановление доброго имени, былой репутации» [5, с. 357].

Однако, несмотря на заимствование данного института и отсутствие его законодательного определения в тексте УК РФ, термин реабилитация не является новым для современного законодательства. Так, Уголовно-процессуальный Кодекс Российской Федерации реабилитации посвящает гл. 18, а п. 34 ст. 5 дает ее определение, как «порядок восстановления прав и свобод лица, незаконно или необоснованно подвергнутого уголовному преследованию, и возмещения причиненного ему вреда» [6].

Однако, сопоставление приведённых определений реабилитации с содержанием диспозиции ст. 354.1 УК РФ свидетельствует о несоответствии содержания термина и содержания диспозиции статьи, а также тому смыслу, которое вкладывается в понятие «реабилитация» в юриспруденции. В связи с изложенным мы согласны с мнением предлагающим ст. 354.1 УК РФ переименовать на «Публичное оправдание нацизма» [7, с. 104]. Действительно, из смысла статьи следует, что противоправные действия направлены на оправдание репутации нацизма среди российского населения, которые выражаются в заявлениях о признании указанной идеологии и практики нацизма правильными, нуждающимися в поддержке и подражании.

Далее, в названии ст. 354.1 УК РФ присутствует понятие «нацизм», но в диспозиции отсутствует его определение.

Согласно большому юридическому словарю, нацизм является «наиболее радикальным политическим течением, стремящимся под лозунгами борьбы за интересы коренного народа любыми средствами, в том числе террористическими, захватить власть и полностью ликвидировать оппозиционные партии» [8, с. 667].

Толковый словарь С.И. Ожегова под нацизмом понимает «Германский фашизм» [5, с. 587], а фашизм определяет, как «идеологию воинствующего расизма, антисемитизма и шовинизма, политических течений на его основе, а также открытого террористическая диктата одной правящей партии, созданный ею репрессивный режим, направленный на подавление прогрессивных общественных движений, уничтожение демократии и развязывание войны» [5, с. 907].

А.Ю. Иванов предлагает рассматривать нацизм как «радикальную разновидность фашизма» [9, с. 73] и дает следующее его определение: «нацизм» представляет собой идеологию и

практику, связанные с утверждением превосходства расовой, национальной или этнической группы, а также с необходимостью подавления, полного или частичного уничтожения низших групп как условия выживания и процветания «высшей» нации (народности), посредством военной агрессией и геноцида» [9, с. 75].

Из приведённых определений следует, что, фашизм – это одно из возможных проявлений нацизма.

В законодательстве России нет определения фашизма, при этом, следует отметить, что в нашем государстве предпринимались попытки разработать и законодательно закрепить данный термин. В частности, в п. 5 Указа Президента Российской Федерации от 23 марта 1995 г. № 310 «О мерах по обеспечению согласованных действий органов государственной власти в борьбе с проявлениями фашизма и иных форм политического экстремизма в Российской Федерации» было постановлено «предложить Российской академии наук в 2-недельный срок представить в Государственно-правовое управление Президента Российской Федерации научное разъяснение понятия «фашизм» и связанных с ним понятий и терминов для подготовки предложений по внесению изменений и дополнений в действующее законодательство» [10].

Российская академия наук в 1995 г. дала следующее определение: «фашизм - это идеология и практика, утверждающие превосходство и исключительность определенной нации или расы, направленные на разжигание национальной нетерпимости, оправдание дискриминации представителей других народов, отрицание демократии, установление культа вождя, использование насилия, террора для подавления политических оппонентов и любых форм инакомыслия, оправдание войны как средство решения международных проблем» [11]. Кроме того, в 1999 г. в Государственную Думу РФ был внесен законопроект «О запрещении пропаганды фашизма в Российской Федерации», содержащий аналогичное определение фашизма [12, с. 67]. Однако, согласно Заклчению ПУ Аппарата ГД ФС РФ от 23.03.2004 № 2.2-1/1000 «определение фашизма, данное авторами, является юридически неточным, так как под него могут подпадать и расизм, и национализм, и ксенофобия, и антисемитизм, и другие», в итоге, законопроект так и не был принят [13].

Согласно действующей редакции ст. 354.1 УК РФ «реабилитация нацизма» - это «отрицание фактов, установленных приговором Международного военного трибунала для суда и наказания главных военных преступников европейских стран оси, одобрение преступлений, установленных указанным приговором, а равно распространение заведомо ложных сведений о деятельности СССР в годы Второй мировой войны, совершенные публично» [2]. Однако, проведенный этимологический анализ понятий «реабилитация», «нацизм» и «фашизм, на наш взгляд свидетельствуют о том, что формулировка реабилитации нацизма, данная в ст. 354.1 УК РФ, не дает четкого определения рассматриваемому понятию. Подставляется, что наиболее удачно данный термин был определен в проекте Федерального закона «О противодействии реабилитации нацизма, героизации нацистских преступников и их пособников» [14]. Однако данный законопроект был отклонен, причем одним из мотивов отказа явилось несоответствие «содержание термина «реабилитация нацизма» признакам преступления, предусмотренного статьей 354.1 Уголовного кодекса» [15].

Таким образом, социальная обусловленность закрепления уголовной ответственности за реабилитацию нацизма неоспорима, но предлагаемая редакция статьи вызывает ряд критических замечаний и предложений по ее совершенствованию, поскольку необходимо привести в соответствие наименование статьи ее законодательному содержанию. В качестве возможного пути решения данной проблемы предлагаем изменить наименование ст. 354.1 УК

РФ следующим образом: «ст. 354.1 УК РФ «Публичное оправдание нацизма»

Список литературы:

1. Федеральный закон от 05.05.2014 № 128-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 12.05.2014. № 19. Ст. 2333.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 24.02.2021) // Собрание законодательства РФ. 17.06.1996. № 25. Ст. 2954.
3. Миролюбов Н.И. Реабилитация как специальный правовой институт. - Казань, 1902. Эл. Ресурс. Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/wiki> (дата обращения: 01.03.2021 г.)
4. Кусиков А. Реабилитация трудящегося при прекращении уголовного дела // Еженедельник советской юстиции. 1926. № 18. Эл. Ресурс. Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/wiki> (дата обращения: 01.03.2021 г.)
5. Ожегов С.И., Шведова Н.Ю. Толковый словарь русского языка. - М. 1992.
6. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 24.02.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 07.03.2021) // Собрание законодательства РФ. 24.12.2001. № 52 (ч. I). Ст. 4921.
7. Мараева А.В. Вопросы толкования термина «реабилитация нацизма» применительно к ст. 354.1 УК РФ // Вестник Московского университета МВД России. 2019. № 4.
8. Большой юридический словарь / Под ред. А.Я. Сухарева. - 7-е изд., доп. и перераб. - М.: Инфра-М., 2018.
9. Иванов А.Ю. Понимание термина «нацизм» применительно к ст. 354.1 УК РФ // Вестник Краснодарского университета МВД России. 2017. № 2.
10. Указ Президента РФ от 23.03.1995 № 310 (ред. от 03.11.2004) «О мерах по обеспечению согласованных действий органов государственной власти в борьбе с проявлениями фашизма и иных форм политического экстремизма в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 27.03.1995. № 13. Ст. 1127.
11. Электронный ресурс. Режим доступа: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Определение фашизма](https://ru.wikipedia.org/wiki/Определение_фашизма) (дата обращения: 11.03.2021)
12. Постановление ГД ФС РФ от 23.04.2004 № 454-IV ГД «О проекте Федерального закона № 96700070-2 «О запрещении пропаганды фашизма в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 03.05.2004. № 18. Ст. 1747.
13. Заключение ПУ Аппарата ГД ФС РФ от 23.03.2004 № 2.2-1/1000 «По проекту Федерального закона № 96700070-2 «О запрещении пропаганды фашизма в Российской Федерации» (I чтение) // СПС «КонсультантПлюс»
14. Проект Федерального закона № 504872-6 «О противодействии реабилитации нацизма, героизации нацистских преступников и их пособников» (ред., внесенная в ГД ФС РФ, текст по состоянию на 22.04.2014) // СПС «КонсультантПлюс»
15. Постановление ГД ФС РФ от 22.05.2018 № 4021-7 ГД «О проекте федерального закона № 504872-6 «О противодействии реабилитации нацизма, героизации нацистских преступников и их пособников» // Собрание законодательства РФ. 28.05.2018. № 22. Ст. 3099.

ДОВЕДЕНИЕ ДО САМОУБИЙСТВА В ЗАРУБЕЖНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ

BRINGING TO SUICIDE IN FOREIGN LEGISLATION

Авторы: *Зиновьева Анастасия Александровна*

Аннотация: *В статье приводится пример зарубежного законодательства, которое устанавливает ответственность за доведение до самоубийства.*

Ключевые слова: *самоубийство, преступление, право на жизнь, убийство*

Annotation: *The article deals with foreign legislation, which establishes responsibility for bringing to suicide.*

Keywords: *suicide, crime, right to life, murder*

Жизнь человека, здоровье и сам человек охраняются не только национальным законодательством, но и международно-правовым. «Международный пакт о гражданских и политических правах», который принят 16 декабря 1966 года Резолюцией 21 на 1496-ом пленарном заседании Генеральной Ассамблеи ООН, статьёй 6 устанавливает: «Право на жизнь – неотъемлемое право каждого человека. Это право охраняется законом, и никто не может быть произвольно лишен жизни»^[1].

Доведение до самоубийства – преступление, которое посягает на самое ценное – это жизнь человека. Важно учесть значимость этой охраняемой сферы и рассмотреть подход иностранных государств к данному виду преступлений.

На протяжении многих лет и до настоящего времени тема самоубийства была серьезной проблемой всего мира. Стоит заметить, что в настоящее время эта проблема приняла массовый характер.

Ответственность за склонение или доведение до самоубийства установлена Уголовным законом во многих европейских странах. К таким странам относятся: Великобритания, Швеция и Швейцария, Дания, Франция, Италия, Голландия.

Изучая Уголовный кодекс США, мы также видим, что установлена ответственность за склонение к самоубийству. Обращаем внимание на то, что уголовная ответственность в Соединённых Штатах Америки в разных штатах отличается в связи с самостоятельной правовой системой в каждом штате. Например, в Уголовном законе штата Техас США статья 210.5 устанавливает ответственность за умышленное доведение другого человека до самоубийства путём применения насилия, физического принуждения или обмана, а также ответственность за пособничество и подстрекательство к самоубийству или покушение на него^[2].

Далеко не во всех штатах данное преступление является преступлением. В 2016 году в одном из штатов США, было проведено голосование за закрепление в законе самоубийства в присутствии врача. По итогам голосования, в шести странах узаконено:

1. Колорадо

2. Орегон
3. Вермонт
4. Вашингтон
5. Монтана
6. Калифорния.[\[3\]](#)

Существует ещё одна сторона в преступлении такого вида, где важную роль играют третьи лица, а точнее их поведение, которое способствует совершению суицида людей. Такое поведение необходимо признать опасным поведением, а иногда и приравнять к убийству.

Как пример, можно разобрать ситуацию, где третьими лицами, которые и заставляли людей пойти на самоубийство, выступали участники религиозных объединений. 26 марта 1997 году в Сан-Диего, расположенного в штате Калифорния в Соединённых Штатах Америки, 39 человек, которые состояли в секте «Небесные врата» совершили самоубийство, приняв яд[\[4\]](#).

Что касается ответственности за данное преступление, то следует обратиться к нормативным правовым актам уголовного закона, где уголовное законодательство предусматривает длительные сроки тюремного заключения, которые варьируются от 2 до 10 лет и даже более. Конечно же, срок наказания целиком и полностью зависит от тяжести деяния и в частных случаях тюремное заключение может быть заменено уплатой штрафа.

Многие учёные работали на тему доведения до суицида, и их мнения можно разделить на две большие группы. К первой группе относятся те, кто считает, что преступление не должно строго наказываться уголовным законом. Ко второй – самоубийство – это добровольный выбор каждого человека. Помимо врачей, зачастую и страховые компании «понуждают» человека к смерти[\[5\]](#).

Пример можно привести следующий. В штате Вашингтон самоубийство не только считается нормальным явлением, но ещё и оплачивается страховкой. У людей, у которых существуют неизлечимые заболевания, от своих страховых компаний получают письма следующего характера: «препарат для поддержания вашей жизни очень дорогой для фирмы, но страховая компания готова оплатить процедуру самоубийства любой медицинской клиники»[\[6\]](#).

В штате Колорадо существуют дома-хосписы для умерщвления. Эксперты говорят, что в штатах, в законах которых закреплено самоубийство, нет никакого контроля за действиями медицинских работников[\[7\]](#). Следовательно, врачи являются распорядителями жизнью каждого человека.

Если проанализировать практику «принудительного самоубийства» пациентов, которые лежат в клиниках Соединённых Штатах Америки, то можно предположить, что данная система и была придумана для маскировки и сокрытия преступлений.

«Лицо, которое умышленно подстрекает другое лицо совершить самоубийство, помогает и обеспечивает средствами для совершения самоубийства это лицо, подлежит сроку тюремного заключения не более трех лет или штрафу четвертой категории, если последует самоубийство». Так гласит статья 294 Уголовного кодекса Голландии. Также стоит отметить, что существует ещё одна интересная норма, которая, кстати, не знакома российскому законодательству. Эта норма криминализирует дуэль. На наш взгляд, между дуэлью и самоубийством существует некая связь, которая заставляет нас рассматривать это в одном вопросе. Так, статья 152 Уголовного закона Голландии говорит: «если лицо умышленно передаёт вызов на дуэль, и если дуэль происходит, подлежит тюремному заключению и штрафу третьей категории»[\[8\]](#).

А вот Уголовный кодекс Испании не знает отдельной статьи про доведение до самоубийства, но существует ответственность за оказание помощи в суициде, которая предусмотрена статьёй 143 частью 1 «Убийство и его виды». Диспозиция статьи изложена следующим образом: «Тот, кто довел до самоубийства другого человека, наказывается...»^[9].

Анализируя всё вышесказанное, мы приходим к выводу, что такое деяние как доведение до самоубийства знакомо и европейским странам. Законодательный опыт идёт по пути признания такого деяния общественно опасным. Мы считаем, что внесение соответствующих изменений в уголовный закон любой страны повлияет положительным образом на национальное законодательство в той части, которой регулируются преступные посягательства на жизнь человека. Следовательно, введённая Федеральным законом от 07.06.2017 года № 120-ФЗ в Уголовный Кодекс Российской Федерации статья 110.1 «Склонение к самоубийству» является распространённым и обоснованным способом борьбы с негативным общественно-опасным социально-правовым явлением.

Список используемой литературы

1. Международный пакт о гражданских и политических правах. (http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5531/). М.: Официальная правовая система Консультант Плюс СПС. Ст. 6. (Дата обращения: 05.02.2021).
2. Уголовный кодекс Испании. М: Зерцало, 2001. Ст. 241.
3. Уголовный кодекс США. М.: Прогресс. 2017. 298 с.
4. Волженкин Б.В. Уголовный кодекс Голландии. СПб: Юридический Центр-Пресс, 2010. 301 с.
5. Глазкова Л.В. Международное законодательство некоторых стран о самоубийствах или попытках самоубийств. М.: Юристь. 2019. 69 с.
6. Гусев А.Н. Зарубежный опыт в доведении до самоубийства. 2018. М.: Юристь. 325 с.
7. Никифоров Б.С. Примерный Уголовный кодекс США. Официальный проект Института американского права. М.: Прогресс, 2010. Ст.510.
8. Юрченко И.А. Уголовное право зарубежных стран. М.: Проспект. 2018. 140 с.

^[1] Международный пакт о гражданских и политических правах. (http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5531/). М.: Официальная правовая система Консультант Плюс СПС. Ст. 6. (Дата обращения: 05.02.2021).

^[2] Никифоров Б.С. Примерный Уголовный кодекс США. Официальный проект Института американского права. М.: Прогресс, 2010. Ст.210.5.

^[3] Уголовный кодекс США. М.: Прогресс. 2017. С. 129

^[4] Гусев А.Н. Зарубежный опыт в доведении до самоубийства. 2018. М.: Юристь. С. 121.

^[5] Юрченко И.А. Уголовное право зарубежных стран. М.: Проспект. 2018. С. 93.

^[6] Глазкова Л.В. Международное законодательство некоторых стран о самоубийствах или попытках самоубийств. М.: Юристь. 2019. С. 27-28.

^[7] Гусев А.Н. Зарубежный опыт в доведении до самоубийства. 2018. М.: Юристь. С. 134.

[8] Волженкин Б.В. Уголовный кодекс Голландии. СПб: Юридический Центр-Пресс, 2010, С. 129.

[9] Уголовный кодекс Испании. М: Зерцало, 2001. Ст. 143.

ДИСЦИПЛИНАРНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ГРАЖДАНСКИХ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Авторы: Наниз Аида Юрьевна

Аннотация: данной статье автор исследовал вопрос о дисциплинарной ответственности государственных гражданских служащих в Российской Федерации. Актуальность данной темы состоит в том, что огромную роль в жизни общества играет именно государственная гражданская служба, которая призвана воплощать в жизнь политику государства в различных сферах общественной жизни. В статье автором рассмотрены методы дисциплинарной ответственности государственных гражданских служащих в Российской Федерации на базе законов и нормативных правовых актов, которые регулируют их исполнение; изучены основные обязанности, которые должен нести каждый государственный служащий, так как именно от профессионализма госслужащих, их коррупционной устойчивости и умения результативно решать задачи государственного управления, оказывать качественные публичные услуги зависит нормальное функционирование рыночной экономики, и сохранение социальной стабильности в обществе. Так же в статье проанализированы ситуации, согласно которым служащий может понести определенную на законодательном уровне дисциплинарную ответственность, и в связи с ними описаны методы привлечения к этой ответственности за ее нарушение, сроки применения дисциплинарного взыскания, и, непосредственно, порядок снятия дисциплинарного взыскания с государственного служащего.

Annotation: *In this article the author investigated the issue of disciplinary responsibility of civil servants in the Russian Federation. The relevance of this topic is that a huge role in the life of society is played by the civil service, which is designed to implement the policy of the state in various spheres of public life. In the article the author considers the methods of disciplinary responsibility of civil servants in the Russian Federation on the basis of laws and regulations that regulate their execution; the main responsibilities that each civil servant should bear are studied, since the normal functioning of the market economy and the preservation of social stability in society depend on the professionalism of civil servants, their corruption resistance and the ability to effectively solve the problems of public administration, to provide quality public services. Also in the article the situations according to which an employee may incur a disciplinary responsibility determined at the legislative level are analyzed, and in connection with them the methods of bringing to this responsibility for its violation, the terms of application of disciplinary punishment, and, directly, the procedure for removing disciplinary punishment from a public servant are described.*

Рассматривая тему про дисциплинарную ответственность гражданских государственных служащих невозможно не согласиться с мнением кандидата экономических наук, что на протяжении нескольких лет, вопросы, касаемо юридической ответственности, занимают лидирующее место среди актуальных и дискуссионных. Дисциплинарная ответственность государственных гражданских служащих особенно актуальна, так как на данном этапе развития отечественной правовой системы происходят процессы утверждения общечеловеческих ценностей, демократизации политической, экономической и социальной

сферы жизни граждан, которые, к сожалению, сопровождаются правонарушениями, совершаемыми самими государственными служащими[8]. В данной статье рассмотрена дисциплинарная ответственность гражданских госслужащих, изучены виды дисциплинарного воздействия, которые применимы к данной категории работников.

Основным нормативным актом, регламентирующим служебные отношения, является Федеральный закон от 27.07.2004 N 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации»[1]. Нужно учесть следующее, что при назначении дисциплинарных взысканий государственным гражданским служащим нужно полностью исключить заинтересованность определенных лиц в данных действиях. Назначать такие взыскания должно иметь право только лишь государство в лице его представителей или же органа, представляющего исключительно интересы государства. В отношении рассматриваемого нами вида юридической ответственности это возможно лишь отчасти потому, что данный вид правоотношений носит особый характер[4]. В ходе трансформации отечественной системы права шла эволюция законодательного регулирования государственно-служебных отношений, формировался комплексный институт права, включающий в себя весь комплекс норм и правил, определяющих правовую сущность, генезис государственной службы[2]. На данный момент статьей 15 Закона N 79-ФЗ установлены основные обязанности гражданского служащего, среди которых:

- исполнение своих обязанностей согласно должности, в соответствии с должностным регламентом;
- исполнение поручений, которые ставит руководство, учитывая пределы полномочий, которые установлены на уровне законодательства РФ;
- соблюдение прав и интересов граждан и организации на законном уровне при исполнении своих обязанностей;
- соблюдение распорядка по службе государственного органа;
- развитие и поддержание уровня квалификации, которое необходимо для соответственного исполнения должностных обязанностей;
- отвечать за конфиденциальность сведений, которые составляют государственную тайну, охраняемую законом или другим нормативным актом, а также любой иной информации, которая стала известна гражданскому служащему в течение периода, связанного с исполнением им своих должностных обязанностей, в том числе сведений, касающихся частной жизни и здоровья граждан или затрагивающих их честь и достоинство;
- бережное отношение к имуществу государства, в том числе к тому, которое предоставлено для исполнения должностных обязанностей;
- соблюдение ограничений, выполнение обязательств и требований к служебному поведению[1].

С учетом постоянного совершенствования системы Российского дореволюционного права и законодательства, начиная с 1881 года, был предпринят целый ряд мер, направленный на ликвидацию правового вакуума в сфере дисциплинарного права. К числу таковых можно отнести создание первого в своем роде проекта дисциплинарного устава для гражданских чиновников, получивший название «Устав о служебных провинностях». Этому документу придавалось большое значение. Достаточно отметить, что проект Устава был проработан комплексно всеми министерствами и ведомствами с отражением замечаний и поправок[6].

Должностные обязанности, права и ответственность гражданского служащего за нарушение или неисполнение должностных обязанностей в соответствии с административным регламентом государственного органа, достаточно подробно прописываются в должностном регламенте. Именно руководствуясь этим локальным документом гражданский служащий может осуществлять свою профессиональную деятельность.

Если нет специального правила, которое бы предусматривало законодательством о

государственной гражданской службе, применяются общие правила трудового законодательства, которые созданы для учета мнения выборного профсоюзного органа при принятии служебного распорядка руководствоваться ст. 372 ТК РФ.

Перечислим обстоятельства, которые позволяют считать проступок гражданского служащего как дисциплинарный:

- несоблюдение действий, которые установлены должностным регламентом, совершение действий, не предусмотренных им, или нарушение локальных нормативных актов;
- неисполнение или ненадлежащее исполнение служебных обязанностей;
- противоправное поведение гражданского служащего, связанное с исполнением им должностных обязанностей;
- признание совершенного действия (бездействия) виновным.

Ответственность за дисциплинарный проступок может быть применена только в ситуации, если есть хотя бы одно из вышеуказанных обстоятельств. Всего предусмотрено четыре вида дисциплинарных взысканий: замечание, выговор, предупреждение о неполном должностном соответствии, увольнение с гражданской службы[6].

Порядок применения к гражданским служащим дисциплинарных взысканий установлен ст. 58 Закона о гражданской службе. В первую очередь законодатель оговорил, что дисциплинарное взыскание применяется непосредственно после обнаружения дисциплинарного проступка, но не позднее одного месяца со дня его обнаружения.

В том случае, если обнаружены нарушения трудовой дисциплины или несоблюдения служебных обязанностей появляется необходимость зафиксировать данный факт. Делается это с помощью составления акта или докладной записки. После того, как такая записка о выявленном нарушении получена, руководитель государственной службы издает распоряжение, согласно которому проводится служебная проверка. В ней указывается число начала проверки, устанавливаются сроки проведения, расписывается комиссионный состав и его задачи, а так же факты, которые послужили основанием для ее проведения.

Проведя такую проверку, должны быть четко установлены:

- фактическое обоснование совершенного дисциплинарного проступка;
- установление виновности гражданского служащего;
- условия и причины, по которым был совершен данный проступок;
- наличие вреда, который был нанесен служащим в результате дисциплинарного нарушения;
- ряд причин для того, чтобы гражданский служащий мог письменно заявить о необходимости проведении служебной проверки.

Принимать участие в проведении служебной проверки гражданский служащий не имеет право, он может быть определенным образом лишь заинтересован в ее результатах. Она должна завершиться в срок не позднее чем через месяц со дня принятия решения о ее проведении. Выявленные сведения доносятся представителю нанимателя, который соответственно назначил служебную проверку, в виде письма, в нем указываются установленные факты, обстоятельства и предложение о применении или неприменении дисциплинарной ответственности к гражданскому служащему[7].

Дисциплинарная ответственность применяется по факту обнаружения дисциплинарного проступка, но не позднее одного месяца со дня его обнаружения. Этот срок может продлиться:

- если работник временно не может выйти на работу(болезни, травмы);
- если работник находится в отпуске;
- если организацией проводится служебная проверка;
- если работник отсутствует на гражданской службе по уважительным причинам (командировки, использование отгулов, повышение квалификации и т.п.).

Если в течение года гражданский госслужащий вновь не нарушал дисциплинарную ответственность, то он считается не имеющим дисциплинарного взыскания, так как по истечению данного периода эта ответственность с него снимается и издавать специальные распорядительные документы уже не нужно. Так же учитываются случаи, когда дисциплинарная ответственность может быть снята и раньше. Так, представитель нанимателя может сделать это на основании письменного заявления гражданского государственного служащего, по ходатайству его непосредственного руководителя или по своей инициативе[5]. Нужно отметить, что в служебном законодательстве перечень обстоятельств, смягчающих и отягчающих дисциплинарную ответственность, содержится только в законодательстве, регулирующем военную службу[3]. Полагаем, необходимо законодательно закрепить, что «лицо, привлекаемое к дисциплинарной ответственности, не может быть подвергнуто дисциплинарному взысканию иначе как на основаниях и в порядке, установленных законом. При привлечении государственных служащих к дисциплинарной ответственности учитываются степень общественной вредности совершённого проступка, предшествующие результаты исполнения государственным гражданским служащим своих служебных обязанностей, обстоятельства, предусмотренные законом в качестве смягчающих и отягчающих ответственность. Нормативное закрепление данного принципа послужит толчком дальнейшего развития дисциплинарного законодательства в системе государственной службы[3].

Итак, дисциплинарные взыскания, которые применяются в отношении государственных гражданских служащих, имеют свою специфику, связанную с особой формой деятельности данной категории лиц. Применяя разные виды дисциплинарной ответственности государство Российской Федерации регулирует деятельность государственных гражданских служащих, а также следит за своевременным и правильным исполнением обязанностей, которое возложено на них. Нормы дисциплины, которые предусматривает закон, регулируют служебную деятельность гражданских служащих, а также затрагивает и отдельные стороны поведения служащих вне службы.

Литература

1. Федеральный закон Российской Федерации от 27.07.2004 г. № 79-ФЗ(ред. от 30.10.2018) «О государственной гражданской службе Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 2004. № 31. Ст. 4137.
2. Архиреева А.С. Теоретико-правовые основы института государственной службы // Общество и право. - 2015. № 110 С. 1615-1626.
3. Добробаба М.Б. Принципы дисциплинарной ответственности государственных служащих: конституционные основы и проблемы реализации в нормах служебного права. - [Электронный ресурс] - Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/printsiipy-distiplinarnoy-otvetstvennosti-gosudarstvennyh-sluzhaschih-konstitutsionnye-osnovy-i-problemy-realizatsii-v-normah>
4. Курдюк П.М., Очаковский В.А. К вопросу о совершенствовании дисциплинарных процедур на государственной службе // Право и государство: проблемы методологии, теории и истории. Материалы VI Всероссийской научно-практической конференции. - 2017. Изд-во: ФГКОУ ВО «Краснодарский университет МВД», Краснодар, 2017. - С. 30-34.
5. Овсянников Ю. Н. О дисциплинарной ответственности государственных гражданских

служащих Российской Федерации // Научные труды Северо-Западного института управления. – 2016. – Т. 7. – №. 1. – С. 155-162.

6. Крутова Я. А., Жукова Н.А., Очаковский В.А. Дисциплинарная ответственность государственных гражданских служащих в Российской Федерации // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета (Научный журнал КубГАУ) [Электронный ресурс]. – Краснодар: КубГАУ, 2014, №99(05), 2014 года, - Режим доступа: <http://ej.kubagro.ru/2014/05/pdf/31.pdf>.

7. Чурекова О.О., Очаковский В.А. Дисциплинарная ответственность государственных гражданских служащих в российской федерации // Эпомен. 2018 № 14. С. 110-115.

БАНКРОТСТВО ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

BANKRUPTCY OF LEGAL ENTITIES

Авторы: Катилевская Ксения Валерьевна

Аннотация: Данная статья призвана отразить вопросы банкротства юридического лица с точки зрения российского законодательства. Российская действительность показывает, что процесс оказания помощи должнику, который может предотвратить его признание банкротом, - важное направление арбитражного и процессуального законодательства о банкротстве.

Ключевые слова: несостоятельность, банкротство, арбитражный управляющий, конкурсное производство, конкурсная масса, конкурсный управляющий.

Annotation: This article is intended to reflect the issues of bankruptcy of a legal entity from the point of view of Russian legislation. Russian reality shows that the process of providing assistance to a debtor, which can prevent his bankruptcy, is an important area of arbitration and procedural bankruptcy legislation.

Keywords: insolvency, bankruptcy, bankruptcy commissioner, bankruptcy proceedings, bankruptcy estate, bankruptcy commissioner.

Официальное банкротство юридических лиц - единственный способ полностью расплатиться с кредиторами по долгам путем оздоровления компании и проведения расчетов либо путем окончательной ликвидации бизнеса. Согласно нормам действующего российского законодательства, только проведение процедуры банкротства дает гарантии должнику и его кредиторам, а также позволяет сохранить часть активов и предотвращает возникновение субсидиарной ответственности, которая неизбежна в случае возникновения Фирма закрывается альтернативными способами.

Различают существенные и внешние (очевидные) признаки банкротства. К первому относится невозможность должника полностью удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам или исполнить обязательства по уплате обязательных платежей, а ко второму - приостановление дебитором платежей и размера задолженности. Несостоятельность является признаком несостоятельности как для граждан, так и для юридических лиц в соответствии с Законом о банкротстве[3]. В предыдущей редакции Закона для граждан, не имеющих статуса индивидуального предпринимателя, был зафиксирован признак недостаточности собственности.

Г.Ф. Шершеневич расценил неплатеж как «непрактичный признак неплатежеспособности, поскольку для открытия дела о банкротстве с таким признаком необходимо было оценить обязательства и активы в имуществе должника, которые не могли быть реализованы в короткие сроки; могли возникнуть трудности.быть вызвано разбросом имущества, при этом кредиторы не смогли оказать какой-либо помощи, что в конечном итоге вызвало значительные трудности при введении процедуры банкротства »[4, с. 56]. Так, в абзаце 2 пункта 2 статьи 213.6 Закона о банкротстве указано, что необходимо доказать факт несостоятельности гражданина для признания заявления о банкротстве обоснованным и введения процедуры реструктуризации долга. Несостоятельность, признанная судом, означает неспособность должника полностью выполнять свои обязательства и публичные обязательства из-за недостаточности имущества, что влечет за собой введение процедуры банкротства в

отношении имущества должника и его ликвидацию, если должник является юридическим лицом, или порядок продажи имущества гражданина.

Признать банкротство предприятия можно не во всех случаях, а только при соблюдении ряда обязательных требований. Основания прописаны в Законе № 127-ФЗ от 26.10.02. Давайте разберемся, как происходит банкротство юридических лиц, какие стадии оно включает и кем может быть инициировано.

Банкротство организационно-правовых аспектов

Вариант легального закрытия убыточной компании с долгами актуален для тех собственников, которые не могут расплатиться по своим обязательствам. Согласно стат. 2 № 127-ФЗ Несостоятельность - невозможность полностью погасить суммы расчетов с контрагентами, а также налоги, сборы и взносы, в том числе просроченную, пени и штрафы в бюджет и внебюджетные фонды [5, с. 89].

Понятие банкротства компании подразумевает абсолютную невозможность выплаты долгов по возникшим обязательствам. При этом причины неплатежеспособности могут быть разными - от макроэкономических (кризис, инфляция, нестабильность рынка и т. Д.) До внутренних (неэффективное управление, неправильная ценовая политика, давление со стороны конкурентов и т. Д.). Процедура банкротства позволяет должнику не только погасить требования кредиторов - с составлением реального плана выплат (часто с отсрочкой) и рефинансированием долгов, но и защищает банкрота на юридическом уровне от внешней агрессии.

Кредиторы также получают гарантии возврата денег, в том числе за счет продажи активов должника. Кроме того, утверждение графика погашения определяет порядок платежей и не позволяет всем кредиторам одновременно обращаться за платежами, что в противном случае неизбежно приведет к разорению предприятия.

В стат. 65 ГК РФ [2] определяет, что признание юридического лица банкротом возможно по решению суда. Следствием такой процедуры является официальная ликвидация организации и, как следствие, исключение ее из Единого реестра (ЕГРЮЛ). Не подлежат банкротству следующие типы предприятий:

о Несостоятельность государственных компаний / корпораций признается только в соответствии с требованиями законодательства о создании таких организаций.

о Публично-правовые структуры - религиозные объединения, партии и т. д.

о Фонды.

Основания признания банкротства юридического лица, порядок проведения и этапы процедуры, а также порядок предъявления требований регулируются на федеральном уровне - Законом № 127-ФЗ, Гражданским кодексом и Гражданским процессуальным кодексом Российской Федерации. Не все организации имеют право объявлять себя неплатежеспособными, а только те, которые соответствуют обязательным условиям.

Признание организации банкротом возможно при подтверждении несостоятельности бизнеса. Среди неформальных критериев - рост долга перед контрагентами, инвесторами, персоналом, учредителями и государством с точки зрения налогов, сборов и взносов; изменение структуры баланса компании с уменьшением количества оборотных активов; вынесение решений и

требований по уплате налогов со стороны контролирующих органов; блокировка текущих счетов; начисление задолженности и штрафов и т. д. Однако все эти условия являются приблизительными и в стат. 3 Закона № 127-ФЗ содержит четкую инструкцию, какие предприятия считаются неплатежеспособными.

Предприятие считается банкротом, если:

о Минимальный совокупный размер задолженности перед всеми кредиторами составляет 300 000 рублей, включая налоговые обязательства.

о Срок неисполнения требований от 3 месяцев для каждого отдельного кредитора.

Возбуждение дела о банкротстве дает должнику законную возможность ознакомиться с условиями погашения задолженности, утвердить график платежей и на время отложить исполнение требований. При этом компания-банкрот не полностью освобождается от необходимости расчетов с кредиторами, но имеет право погашать суммы другими способами, не всегда денежными. Если средств для выплат не хватает, осуществляется продажа имущества и прочего имущества. А если даже по окончании таких мер остаются просроченные долги, обязательства списываются, а должник ликвидируется [6, с. 88].

Для добровольного объявления банкротства уполномоченное лицо юридического лица должно подать заявление в арбитражный суд по адресу места нахождения (ст. 33 Закона № 127-ФЗ). Но такое право существует, помимо организаций, и других органов. Как правило, банкротство хозяйствующих субъектов инициируется по запросу налоговых органов, кредиторов, социальных фондов, прокуратуры, то есть любого материально заинтересованного участника отношений. Кредиторы защищены законом и могут обращаться в суд для получения гарантий своих интересов, а должник обязан сделать это, чтобы восстановить платежеспособность бизнеса и вернуть предприятие к нормальному прибыльному функционированию.

Необходимо законодательно урегулировать возможность применения к кредиторам и уполномоченным органам таких специальных мер ответственности за неправомерные действия при банкротстве, как: неустойка, размер которой определяется исходя из размера заведомо незаконно предъявленного иска должнику; приостановление на определенный период деятельности юридического лица; ликвидация юридического лица; лишение гражданина на определенный срок права заниматься отдельными видами деятельности и права занимать определенные должности, в том числе лишение права заниматься предпринимательской деятельностью, права на участие в коммерческих организациях и права на занимать должности в органах государственной власти, местного самоуправления, органах управления коммерческих и иных организаций.

Правовое регулирование, тенденции и перспективы развития института несостоятельности (банкротства) как одного из важнейших элементов, формирующих систему правового регулирования экономики, необходимо изучить для того, чтобы этот институт полностью раскрыл свои резервы и эффективно функционировать в современном хозяйственном обороте.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ / Правовой Сервер КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 06.01.1996 № 14-ФЗ /

- Правовой Сервер КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. — Режим доступа: [http: // consultant.ru/](http://consultant.ru/)
3. О несостоятельности (банкротстве): федер. закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ / Правовой Сервер КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. — Режим доступа: [http: // www.consultant.ru/](http://www.consultant.ru/)
 4. Карелина С.А. Правовое регулирование несостоятельности (банкротства): учеб.- практ. пособие / С.А. Карелина. — М. :ВолтерсКлувер, 2016. — 360 с.
 5. Курбатов А.Я. Ограничение правоспособности и дееспособности юридических лиц - должников в рамках дел о несостоятельности (банкротстве) / А.Я. Курбатов, Е.С. Пирогова. — Саратов: КУБик, 2012. — 128 с.
 6. Попондопуло В.Ф. Банкротство. Правовое регулирование: науч.-практич. пособие / В.Ф. Попондопуло. — М. : Проспект, 2016. - 432 с.

НОВЕЛЛЫ ОБ РАМОЧНОМ И ОПЦИОННОМ ДОГОВОРАХ

Авторы: *Наседкин Алексей Алексеевич*

Аннотация: *Федеральный закон от 08.03.2015 № 42-ФЗ содержит весьма масштабный блок новаций в части первой ГК РФ. Некоторые статьи скорректированы, другие полностью переписаны, введены статьи за новыми номерами. В частности, новым статьями в ГК РФ стали статьи о новых договорных конструкциях: рамочный договор, опцион на заключение договора, опционный договор и абонентский договор (договор с исполнением по требованию).*

Ключевые слова: *договорные конструкции, рамочный договор, опционный договор, обязательства, оферта, контракт.*

Annotation: *Federal law No. 42-FZ of 08.03.2015 contains a very large-scale block of innovations in part one of the civil code of the Russian Federation. Some articles have been corrected, others have been completely rewritten, and articles with new numbers have been introduced. In particular, the new articles of the civil code became article on a new contract constructions: the master contract, option contract, option contract and subscriber contract (contract execution).*

Keywords: *contractual structures, framework agreement, option agreement, obligations, offer, contract.*

Среди нововведений можно выделить разделение таких видов договоров как рамочный, опционный. Изменения по указанным видам договоров вступили в силу с 1 июня 2015 года.

Эти типы долгосрочных контрактов широко используются в экономической деятельности, особенно в предпринимательской сфере.

Однако из-за отсутствия законодательной консолидации часто возникали споры о том, какие правила должны регулировать эти соглашения, какие права и обязанности стороны имели в таких сделках. Об этом свидетельствует сложившаяся судебная практика, предметом которой являлись договоры такого типа. Конечно, общие положения отдельных частей Гражданского кодекса не в полной мере распространялись на эти правоотношения и нуждались в обновлении.

Основное преимущество рамочного договора заключается в том, что оно позволяет сторонам проявлять гибкость в своих отношениях. В частности, вначале стороны обсуждают условия своих поставок или услуг, заключают рамочное соглашение, которое может отражать такие положения, как права сторон, обязательства сторон, условия рамочного соглашения и время исполнения обязательств, случаи неисполнения обязательств, ответственность за неисполнение обязательств, применимое право и оговорки о споре или арбитраже [2, С. 20].

После согласования всех этих основных элементов стороны могут просто согласовать количество / объем и, если применимо, конкретные затраты в любое время и начать работу. Это экономит время и силы сторон, так как сроки не нужно каждый раз сравнивать. Таким образом, рамочные контракты предполагают более позднюю динамику их содержания и часто – детализацию и спецификацию их условий в будущих контрактах на недвижимость. С этой точки зрения рамочные соглашения важны сами по себе и имеют свою ценность. Такие соглашения преследуют особую правовую цель – организацию длительных имущественных

связей в виде «потока будущих деловых отношений».

Согласно п.1 ст. 429.1 ГК РФ рамочный (открытый договор) – договор, определяющий общие условия обязательств сторон, которые могут уточняться и уточняться сторонами путем заключения отдельных договоров, подачи запросов стороны или иным образом на основании или в соответствии с условиями рамочного соглашения.

Следует подчеркнуть, что рамочное соглашение может быть уточнено не только по соглашению сторон, но и на основании односторонних запросов. Это важно для практики, поскольку зачастую генеральное соглашение об открытии кредитной линии фактически строится именно по этой модели: согласно рамочному соглашению банк обязан выдавать кредиты, если их требует заемщик. То есть банк берет на себя своего рода обязательство кредитования до востребования, а окончательное формирование обязательства по конкретному кредиту происходит не по дополнительному соглашению сторон, а по односторонней заявке заемщика, сторона, имеющая секундарное право востребовать столько, сколько ей необходимо (обычно в установленных в рамочном договоре пределах). Экономическая логика этой модели приводит к тому, что в банковской практике банк часто соглашается с этим соглашением только при условии, что гарантирован определенный доход, независимо от того, запрашивает заемщик ссуду или нет.

Рамочные договоры нашли свое применение в самых разных областях. Например, при продаже различных товаров у сторон нет возможности сразу определить, какой товар, в каком количестве и в какой период нужен покупателю. В то же время согласовывать и подписывать отдельное соглашение для каждой стороны может быть довольно сложно. В подобных случаях заключается рамочный договор поставки, в котором определяются общие условия поставки товаров (порядок оплаты, порядок отгрузки, ответственность сторон), а конкретный перечень товаров, объёмы поставок (партии) и их цена, срок передачи товара и пр. определяются на основании заявок покупателя, являющихся неотъемлемыми приложениями к рамочному договору. Теперь такой рамочный договор поставки нельзя будет признать незаключенным в связи с отсутствием в нём существенных условий, предусмотренных для договоров купли-продажи (перечень передаваемых товаров, срок поставки и пр.).

Согласно п. 1 ст. 429.2 ГК РФ опционом признается предоставление безотзывной оферты на право заключить один или несколько договоров на условиях, предусмотренных опционом. Договор заключается путем акцепта такой оферты в порядке, в сроки и на условиях, которые предусмотрены опционом (акцепт возможен только при наступлении определенного таким опционом условия, в том числе зависящего от воли одной из сторон) [1, С. 10].

В настоящее время в силу п. 1 ст. 429.3 ГК РФ в соответствии с опционным договором одна сторона на условиях, предусмотренных этим договором, вправе потребовать в установленный договором срок от другой стороны совершения предусмотренных опционным договором действий (в том числе уплатить денежные средства, передать или принять имущество).

Существенные условия опционного договора указаны в проекте соглашения, на которое направлен опцион. Дополнительно должен быть заключен опционный контракт в форме, согласованной при заключении контракта. Это правило логично, так как, принимая опцион, сторона автоматически заключает договор.

Следует отметить, что опционные контракты в некотором смысле являются специализированными контрактами и по большей части используются в торговле иностранной валютой. Например, опционные соглашения передают права и обязанности в отношении товара или контракт на поставку товара в будущем по текущей фиксированной цене.

В то же время законодательное определение опционного соглашения не позволяет говорить об опционном соглашении как об особой договорной структуре (в отличие от того же соглашения о предоставлении опциона на заключение опциона).

Опционное соглашение не является специальным договором, оно только определяет форму, на которую может ссылаться соглашение, и дает ему юридическое подтверждение.

На первый взгляд опционный договор имеет определенное сходство и с рамочным, и с предварительным договором. Самое главное отличие опционного договора от рамочного состоит в том, что рамочный договор может вообще не содержать условий обязательственных взаимоотношений сторон [3, С. 70]. Но, безусловно, рамочный договор должен определять порядок согласования сторонами условий обязательственных правоотношений между ними. В отличие от рамочного договора, все условия опционного договора стороны согласовывают заранее.

Введение норм о рамочном, опционном и абонентском договорах, а также опционе на заключение договора законодательно закрепило указанные виды договоров в качестве самостоятельной разновидности, что придаст гибкости в установлении гражданских правоотношений и позволит избежать возможных спорных ситуаций в части определения их правовой природы. Несмотря на предшествующий опыт применения данных договоров, потребуется определенное время для формирования судебной и иной правоприменительной практики.

Источники и литература:

1. Камышанский В.П. Обновление Гражданского кодекса РФ становится реальностью // Власть закона. – 2013. – № 1. – С. 10-11.
2. Левушкин А.Н. Специальные договорные конструкции: рамочный, опционный и абонентский договоры // Актуальные проблемы российского права. – 2018. – № 2 (87). – С. 19-25.
3. Лубягина Д.В., Бычков А.И. Опционный договор // Имущественные отношения в РФ. – 2016. – № 1. – С. 67-72.

Технические науки

ВОЗМОЖНОСТИ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА В ЖИЗНИ ЧЕЛОВЕКА

Авторы: Игнатъев Дмитрий Максимович

Аннотация: Исследовательская работа посвящена изучению искусственного интеллекта и использования его в практических целях. Автором анализируется возможность развития искусственных нейронных сетей посредством обучения, а также раскрываются особенности процессов мышления и принятия решений в нейронных сетях, как искусственных, так и биологических, являющихся образцами-прототипами первых. Затрагивается тема перспектив развития столь инновационного направления как искусственный интеллект (ИИ), анализируются технический и этический аспекты внедрения ИИ в социальную и экономическую деятельность человека. Анализируется возможность создания нейронных сетей на программной основе.

Ключевые слова: Искусственный интеллект/ машинное обучение/ образование/ риски появления супер-интеллекта/ рынок систем ИИ/ нейросети

Annotation: Research work is devoted to the study of artificial intelligence and its use for practical purposes. The authors analyze the possibilities of developing artificial neural networks through training, and also reveal the features of the processes of thinking and decision-making in neural networks, both artificial and biological, which are prototype models of the first. All this is due to the fact that artificial intelligence (AI), as well as the social and economic aspects of human activity. The possibility of creating neural networks on a software basis is analyzed.

Keywords: Artificial intelligence/ machine learning/ education / risks of super-intelligence / AI systems market/ neural network

19 марта 2018 года 49 летнюю женщину насмерть сбил беспилотный автомобиль. Так произошла первая авария со смертельным исходом с участием беспилотного автомобиля, в которой пока нет виноватого. Машина тестировалась, и водитель как раз был на случай таких ситуаций, но он отвлекся, а велосипедистка внезапно вышла на дорогу из темноты в неположенном месте. К сожалению, никто бы не мог предотвратить этой смерти. И, конечно же, этот трагический и грустный случай первый. Поэтому он вызвал такой резонанс. Но действительно ли это восстание машин? Может ли искусственный интеллект (ИИ) убивать специально? И представляет ли опасность беспилотный автомобиль? Беспилотный автомобиль не отвлекается, не засыпает и постарается всеми силами избежать аварии. Но если это невозможно, то постарается минимизировать ущерб. Для этого, скорее всего, ему пропишут «систему штрафов». Например, сбить собаку - штраф 5 баллов, старика - 50, мать с младенцем - 100, пожертвовать водителем - тоже 100 баллов. Задача машины - набрать как можно меньше штрафов. Как машины воспринимают наш мир сейчас, и стоит ли их бояться? Машина напичкана сенсорами, камерами и радарам, она в буквальном смысле видит дорогу. Компьютерное зрение рисует картину окружающего мира, выделяет полосы движения и определяет положение автомобиля. ИИ замечает объекты на дороге, определяет их размер, скорость и направление движения, затем он решает, как будет ехать автомобиль. Всё это

происходит в реальном времени. Машина проверяет абсолютно всё - светофоры, людей, другие машины, в том числе припаркованные, людей на самокате, здания и даже бордюры. Она запрограммирована объезжать препятствия, она постарается ни во что не врезаться, если увидит что-то подозрительное. Ключевое слово здесь - постарается. Мы - люди, прописываем машине правила, как поступить в той или иной ситуации. Машине не придётся выбирать, кого спасти, а кем пожертвовать. Выбирать придётся человеку, который задаёт ей правила. Всё это похоже на классическую «Проблему вагонетки». Есть такая ситуация - несколько человек привязаны к рельсам. На них едет вагонетка с одним человеком внутри. Необходимо сделать выбор. Убить одного человека, чтобы спасти нескольких, или не делать ничего и дать вагонетке переехать пятерых. И правильного ответа здесь нет. Вы можете действовать по принципу наименьшего зла. Или наоборот - не вмешиваться. Но, так или иначе, объяснить ИИ, что хорошо, а что плохо придётся. Но для этого нужно знать, как он работает.

$$P(A|B) = \frac{P(B|A)P(A)}{P(B)}$$

Эта формула, лежащая в основе теории вероятностей, на которой работает математика нейросетей, была придумана в 1763г. священником Томасом Байесом. Можно сказать, что основы ИИ были заложены ещё в 18 веке. Но первый нейрокомпьютер Марк-1 появился только спустя 200 лет,

1958г. Его мозг состоит из слоя рецепторов, нейронов и классификаторов. Рецепторы принимают сигнал, как это делает сетчатка нашего глаза, и передают его дальше нейронам. Каждый рецептор связан с каждым нейроном. Нейроны суммируют все сигналы и передают их в классификаторы, которые и распознают изображение. Каждому образу - цифре, букве или, например, квадрату соответствует свой классификатор. Сила связи между рецепторами и нейронами в процессе обучения меняется. Связи, приводящие к правильным распознаваниям, усиливаются. К неправильным наоборот, ослабляются. Как ребёнок понимает со временем, что утюг горячий, так и Марк-1 со временем учится распознавать цифры, буквы и простые геометрические фигуры. Решить такие простые задачи сейчас не составляет труда, потому что в двухтысячных появились достаточно мощные видеокарты, которые позволяют нейросетям решать куда более сложные задачи. Сейчас нейросети состоят из множества слоёв. Первый слой, как младенец, видит только цвет и свет. Ну и ещё расплывчатые силуэты. Второй слой различает элементы и текстуры. Третий - механизмы, части тел людей, животных. Четвёртый уже классифицирует объекты и понимает, что ему показывают. Нейросеть - это обычная программа. Но главное её отличие в том, что она учится решать задачи сама. В случае правильных решений люди поощряют программу, в случае неправильных - изменяют силу нейронных связей. Обученный алгоритм похож на интуицию. Когда мы выходим на улицу, иногда мы понимаем, что скоро начнётся дождь. Мы не знаем, почему, но мы это чувствуем. Точно так же нейросеть неосознанно понимает, что ей показывают кошку, а не собаку. Информация между слоями нейросети передаётся, как сигналы между нашими нейронами, но даже самые сложные нейросети гораздо проще биологического мозга. Но иногда машинам удаётся удачно его скопировать. В нейросети, которой дали задание находить короткий путь, образовались аналоги нейронов решётки. Это клетки, которые помогают млекопитающим, например нам, ориентироваться в пространстве. Находятся они внутри головы. Мы развивались методом проб и ошибок. И сейчас люди создали систему, которая учится сама, и в вопросе ориентации она развивается эволюционно так же, как и мы. Животные обучаются очень быстро. Чтобы запомнить запах мотыльку достаточно несколько примеров, а вот связи между слоями сети корректируются пошагово и таких корректировок нужно сделать ни 10, ни

100, а миллион. Пока не будет получен нужный результат. Но уж если машина научилась что-то делать, она быстро превосходит в этом человека. В 1997 году компьютер DeepBlue выиграл матч из 6 партий у чемпиона мира по шахматам Гарри Каспарова, а в 2016 году AlphaGo обыграл лучшего игрока в Го - Ли Седоля. А ведь до этого считалось, что эта игра слишком сложная для программы. Вариантов ходов в ней в 10 раз больше, чем в шахматах, а число возможных партий больше количества атомов во вселенной. Сначала программа посмотрела матч лучших игроков, а потом стала играть сама с собой, становясь всё совершеннее. Со временем нейросеть стала интуитивно понимать, какой ход ей сделать следующим. Пытаясь победить, игроки включили разные хитрости, становились агрессивнее, но всё равно все проиграли. Нейросеть играет с нейросетью. Сначала мы наблюдаем за миром, а потом воспроизводим его по памяти. Так мы понимаем, как устроен мир, и это уже другой уровень интеллекта. Для обучения нужно двое. Так же и с нейросетями. Одна программа генерирует реалистичные изображения, предлагая угадать другой, всё ли верно в классификаторах. Другая находит ошибки. Нейросети уже многому научились. Например, они могут улучшать фото, снятые в темноте. Писать музыку, имитируя стиль старых композиторов. Нейросеть сочинила даже реп альбом. Раньше, чтобы общаться с компьютером, в него вставляли перфокарты, потом вводили команды в командную строку, кликали мышкой, нажимали на сенсорный экран, но уже сейчас с ними можно просто поговорить. ИИ развивается очень быстро. Ребёнка, как известно, легко обмануть. Нейросеть тоже. Например, спрятать команду в фоновом звуке, которую не слышит человек, а слышат, например, дельфины. Такая технология так и называется - DolphinAttack. А можно обмануть и визуально, если добавить на картинку, которую нейросеть уже может распознавать, незаметный для человеческого глаза цветной шум. Это как оптические иллюзии, только для машин. Всё это похоже на макияж для защиты от систем распознавания лиц. Каждый год хакеры пытаются найти новый способ обмануть нейросети, а разработчики учат наоборот их не вестись на обман. Такая вот гонка вооружений, как с вирусами. Стоит ли бояться, что эта гонка вырастет в нечто ужасное? Стоит ли бояться ИИ? Да, он лучше справляется с конкретными задачами, лучше, чем человек. Но сделать нейросеть, которая могла бы управлять другими нейросетями сейчас невозможно. Давайте представим, что искусственный супер интеллект существует. Мы ведь сразу наделяем его своими слабостями и пороками. ИИ будет уничтожать людей, потому что мы сами так делаем. Боевые роботы уже существуют, они могут находить и захватывать цели, роиться вместе и пытаться уничтожить, например, какой-то банк формирования. Но на курок нажимает всё равно человек. Но кое-чего опасаться всё-таки стоит. ИИ может отнять у нас работу, как это сделали паровые машины в 19 веке. На самом деле это не так уж и страшно, появляются новые виды работ: анализ больших данных или программирование нейронных сетей. Работать в этой сфере модно и прибыльно. К тому же ИИ помогает нам жить уже сейчас. Мы каждый день строим маршрут в картах, знаем прогноз погоды. Мир вокруг нас становится персонализированным и удобным. Тот же беспилотный автомобиль, который справляется с дорогой лучше человека. У нас только 2 глаза, а у машины лидары, сканирующие пространство на 360 градусов, а в мозгах карта, которая обновляется каждый день и машина не уснёт за рулём никогда. Автомобиль «Uber» сбил женщину, потому что аварии было не избежать. Всё это похоже на доверие к самолётам. Там тоже случались свои аварии и мало кто доверял полётам. Сейчас же авиация признана самым безопасным видом транспорта. Новых технологий всегда боятся, но потом они всё равно вытесняют традиционные. Мы можем всё запретить и на время отсрочить процесс или мы можем тестировать и испытывать новые технологии, с каждым днём делая их безопаснее. Индустрия только начинает работать, ошибки устраняются гораздо быстрее, чем у человека. Программы будут становиться сложнее, алгоритмы совершеннее, а механизмы всё менее понятными. Но машине всё равно требуется цель и простой численный показатель приближения к ней. Когда нейросеть училась играть в Го, у неё было много примеров, но такое бывает не всегда. Наш мир постоянно меняется, чтобы распознать лошадь, программе нужно миллион раз ошибиться. Чтобы захватить мир - ей

понадобиться проиграть этот сценарий миллиарды раз. Но даже если представить, что ИИ захочет захватить мир, то ему для этого потребуется сознание. Проблема сознания заключается в парадоксальности ситуации.

Литература

1. Исхакова, А. Ф. Применение искусственного интеллекта / А. Ф. Исхакова // Вестник современных исследований. - 2018.
2. ИИ не просто становится лучше; он становится все более распространенным // Harvard Business Publishing (HBP) : сайт. - 2019
3. Солнцева, О. Г. Аспекты применения технологий искусственного интеллекта / О. Г. Солнцева // E-Management. - 2018.
4. Ученые создали самообучающийся ИИ, способный играть во все игры // Ria.ru : портал новостей. -2018.
5. Финн, В. К. Искусственный интеллект: методология применения, философия / В. К. Финн. - Изд. стереотип. - М. : Красанд, URSS, 2018. - 448 с.
6. Старовойтова, О. Э. Искусственный интеллект и его влияние на формирование развития права / О. Э. Старовойтова // Юридическая наука: история и современность. - 2018.

ОЦЕНКА АКТУАЛЬНОСТИ И ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНТЕГРАЦИИ СИСТЕМ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА В СЕГМЕНТЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

ASSESSMENT OF THE RELEVANCE AND EFFECTIVENESS OF THE INTEGRATION OF ARTIFICIAL INTELLIGENCE SYSTEMS IN THE INFORMATION SECURITY SEGMENT

Авторы: Попов Валентин Геннадьевич, Галиаскаров Денис Фидарисович, Болябкин Михаил Владимирович

Аннотация: Основной целью данной работы является изучение актуальности использования интеллектуальных средств в работе систем информационной безопасности. В статье изучаются основные сведения, актуальность и эффективность интеграции интеллектуальных средств в задачах защиты информации. Работа производится посредством применения теоретических и эмпирических методов исследования. Новизна представленной работы заключается в обобщении и систематизации знаний, касающихся актуальности вопросов интеграции технологий искусственного интеллекта в задачах информационной безопасности. Для наиболее полного раскрытия темы и получения достоверных данных автором используются научные материалы отечественных и зарубежных источников.

Ключевые слова: информационная безопасность, искусственный интеллект, информационные системы, атака, информация, защита.

Annotation: *The main purpose of this work is to study the relevance of the use of intelligent tools in the work of information security systems. The article examines the basic information, relevance and effectiveness of the integration of intelligent tools in the tasks of information security. The work is carried out by applying theoretical and empirical research methods. The novelty of the presented work lies in the generalization and systematization of knowledge concerning the relevance of the issues of integration of artificial intelligence technologies in information security problems. For the most complete disclosure of the topic and obtaining reliable data, the author uses scientific materials from domestic and foreign sources.*

Keywords: *information security, artificial intelligence, information systems, attack, information, protection.*

В современном мире непрерывно и с невероятно высокой скоростью увеличивается число информационных архивов, переводов денежных средств и коммуникаций в цифровую форму, в результате чего был создан самостоятельный вид актива, называемый информацией. Равносильно иным ценностям, информация подвержена нападению со стороны различных хакерских и мошеннических атак. В совокупности данных факторов на сегодняшний день существует ряд рисков, относящихся к области информационной безопасности [1].

Одними из наиболее актуальных технологий, активно разрабатываемыми и тестируемыми в задачах информационной безопасности на современных предприятиях, являются интеллектуальные средства. Одной из основных технологий, относящихся к сфере ИТ, а также имеющих колоссальное влияние во многих процессах, происходящих в современном мире, является искусственный интеллект. Актуальность использования искусственного интеллекта (ИИ) как никогда высока в современном мире. Именно посредством данных технологий на сегодняшний день решаются одни из самых крупных и сложно-вычислимых задач. Искусственный интеллект находит применение не только при решении математических и иных инженерных задач для принятия оптимальных решений, данная технология успешно применяется в сфере защиты информации [2].

Интеграция искусственного интеллекта в системы информационной безопасности является достаточно новым и малоизученным на сегодняшний день направлением. Данный фактор связан с тем, что сами по себе интеллектуальные средства находятся в стадии развития, исходя из чего и смежные с данной технологией направления также нуждаются в более детальном и глубоком изучении и анализе.

Необходимо отметить, что ключевой технологией, на базе которой основывается искусственный интеллект, которая также определяет актуальность его использования, является возможность к «самообучению» и использованию накопленных данных с целью прогнозирования будущего. Основной отличительной особенностью в ИИ относительно обычных цифровых решений является то, что при выполнении задач искусственный интеллект не основывается на логических схемах, заданных ранее программистами, а самостоятельно производит настройку комплексных механизмов для принятия решений, основываясь на тех данных и задачах, которые были изначально поставлены программистами [3].

Одним из новых направлений развития искусственного интеллекта при решении задач информационной безопасности является интеграция искусственных нейронных сетей. Нейронные сети, имеющие аналогичное по смыслу названия искусственные нейронные сети (ИНС) или нейросети, выступают в качестве математической модели, которая имеет программную и аппаратную реализацию. ИНС выстраиваются на принципиальной базе биологических сетей, а именно по принципу сетей нервных клеток живых существ.

На рис. 1 представлена схема простой нейронной сети [3]:

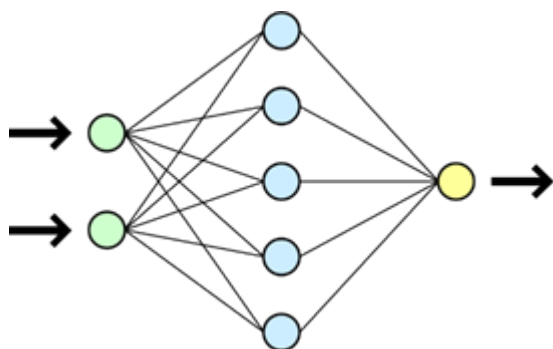


Рис. 1. Схема простой нейросети. Зеленые – входные нейроны; голубые – скрытые нейроны; желтые – выходной нейрон

В математическом интерпретировании искусственный нейрон представляется в виде нелинейной функции. Под w характеризуются связи, посредством которых сигналы от одних нейронов поступают во входные сигналы других нейронов. Каждый из ИНС нейрон включает в себя единственный выход, называющийся синапсом. Необходимо отметить, что каждый выход нейрона связан (или может быть связан) с неограниченным числом выходов других нейронов (рис. 2). Для понимания запишем следующую математическую модель искусственного нейрона [4]:

$$y = f\left(\sum_{i=1}^n (w_i \cdot x_i + b_i)\right), \quad (1)$$

где w_i – представляют веса соответствующих входов;

x_i – представляют сигналы на входах нейрона;

b_i – представляют вход и вес нейрона смещения.

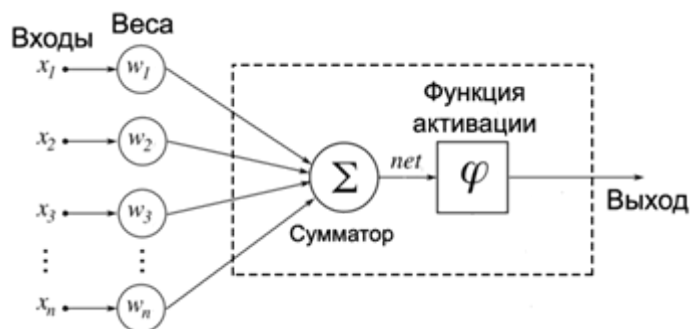


Рис. 2. Схема искусственного нейрона

Современные предприятия, которые внедряют технологии искусственного интеллекта и, в частности, ИНС в системы информационной безопасности, получают колоссальные результаты, выражающиеся в повышении эффективности обнаружения атак на информационные ресурсы. На рис. 3 представлено распределение продуктов ИБ с применением технологий ИИ [4]:

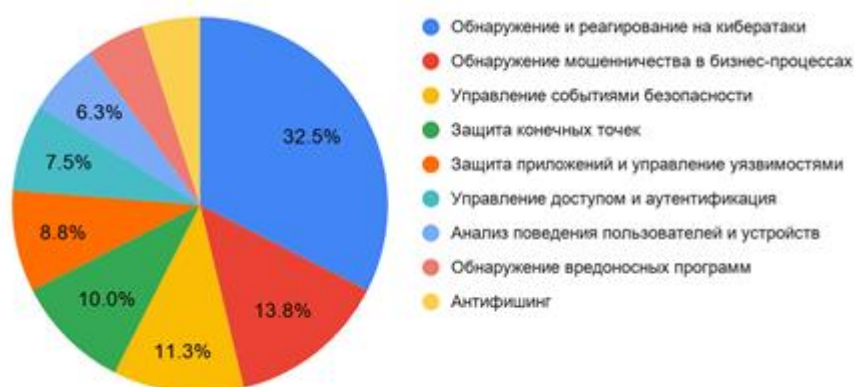


Рис. 3. Распределение продуктов с применением технологий ИИ

Большинство компаний, активно использующие ИНС с целью повышения эффективности работы систем защиты информации подтверждают, что интеллектуальные технологии повышают эффективность в расследовании инцидентов, уменьшение времени реакции на угрозы, повышают эффективность управления персоналом и др. Также многими представителями компаний подтверждается факт сокращения количества ложных срабатываний в результате интеграции нейронных сетей в системы информационной безопасности.

Таким образом, искусственный интеллект и, в частности, ИНС являются наукой и технологией создания интеллектуальных машин, подавляющее большинство которых являются интеллектуальными компьютерными

программами. Технологии ИИ в широком смысле подразумевают программное обеспечение, имеющее возможность к выполнению задач посредством использования когнитивных способностей человека, к примеру, распознавание речи, интерпретация визуальных образов, анализ логических операций, создание моделей будущего на основе накопленных данных и др., что является наиболее эффективным инструментом в решении задач информационной безопасности на современных предприятиях [5].

Технологии искусственного интеллекта являются одними из самых инновационных и прорывных достижений науки на сегодняшний день. Данные средства повсеместно внедряются практически во всех сферах жизнедеятельности современного человека, начиная от бытовых, и заканчивая профессиональными. В данной работе были более подробно изучены вопросы, касающиеся актуальности использования интеллектуальных средств в задачах информационной безопасности.

Литература

1. Балановская А.В. Анализ современного состояния угроз информационной безопасности предприятий // Информационная безопасность регионов. 2015.
2. Сырецкий Г.А. Искусственный интеллект и производственная безопасность: настоящее и будущее // Интерэкспо Гео-Сибирь. 2016.
3. Dubina I. V., Slavyanov A. S. Artificial intelligence as a tool to improve the effectiveness and sustainability of the business // Economics and business: theory and practice. 2019.
4. Афанасьева Д.В., Применение искусственного интеллекта в обеспечении безопасности данных // Известия ТулГУ. Технические науки. 2020.
5. Larin S. N., Elizarova M. I., Sokolov N. A. Analysis of the development of the world market of high-tech products on the example of artificial intelligence technologies // Economics and business: theory and practice. 2019.

Literature

1. Balanovskaja A.V. Analiz sovremennogo sostojanija ugroz informacionnoj bezopasnosti predpriyatij // Informacionnaja bezopasnost' regionov. 2015.

2. Syreckij G.A. Iskusstvennyj intellekt i proizvodstvennaja bezopasnost': nastojashhee i budushhee // Interjekspo Geo-Sibir'. 2016.
3. Dubina I. V., Slavyanov A. S. Artificial intelligence as a tool to improve the effectiveness and sustainability of the business // Economics and business: theory and practice. 2019.
4. Afanas'eva D.V., Primenenie iskusstvennogo intellekta v obespechenii bezopasnosti dannyh // Izvestija TulGU. Tehnicheskie nauki. 2020.
5. Larin S. N., Elizarova M. I., Sokolov N. A. Analysis of the development of the world market of high-tech products on the example of artificial intelligence technologies // Economics and business: theory and practice. 2019.

КАДАСТРОВЫЕ РАБОТЫ В СВЯЗИ С УТОЧНЕНИЕМ МЕСТОПОЛОЖЕНИЯ ГРАНИЦ ЗЕМЕЛЬНОГО УЧАСТКА В МР АРХАНГЕЛЬСКИЙ РАЙОН РБ

Авторы: *Ишмухаметова Эльвира Ринатовна, Мурзабулатов Булат Салаватович*

Аннотация: *В данной статье рассмотрены кадастровые работы в связи с уточнением местоположения границ земельного участка в МР Архангельский район Республики Башкортостан.*

Ключевые слова: *кадастровые работы, кадастровый инженер, кадастровый паспорт, недвижимость, земельный участок, площадь.*

Большое количество земельных участков не имеют точных границ или имеют пересечения со смежными земельными участками и несоответствующую действительности площадь, тем самым порождая конфликты между собственниками земли, которые в отдельных случаях могут быть разрешены только в судебном порядке. В связи с этим актуальна проблема проведения процедуры уточнения и установления границ и площади земельных участков на местности.

Комплекс кадастровых установления работ необходимых для уточнения местоположения границ земельного участка, называется проведением межевания. Межевой план - это документ, отражающий все актуальные сведения о земельном участке, включая самые последние уточнения [1].

Уточнение границ земельного участка — это закрепленный в законе вид осуществляемых кадастровым инженером работ. При этом участок считается ранее учтенным, то есть он уже имеет кадастровый номер, паспорт и план [2].

Процесс уточнения границ земельного участка проходит в три этапа:

Первый этап — это подготовительные работы. Они включают в себя: сбор пакета документов; выявление сроков; выявление особенностей; подготовку собственников соседних земельных участков.

Второй этап: выполнение кадастровым инженером съемки; выполнение измерений на конкретно взятой территории.

Третий этап завершающий. Он предполагает анализ полученных данных; выдачу документа на руки собственнику; составление межевого плана земельного участка [3].

Цель работы - уточнение местоположения границ и площади земельного участка с кадастровым номером 02:03:160701:210.

Объект исследования ранее учтенный земельный участок, расположенный по адресу: Республика Башкортостан, Архангельский район, с. Архангельское, ул. Ольховая, д. 8, кв.1 (Рисунок 1).

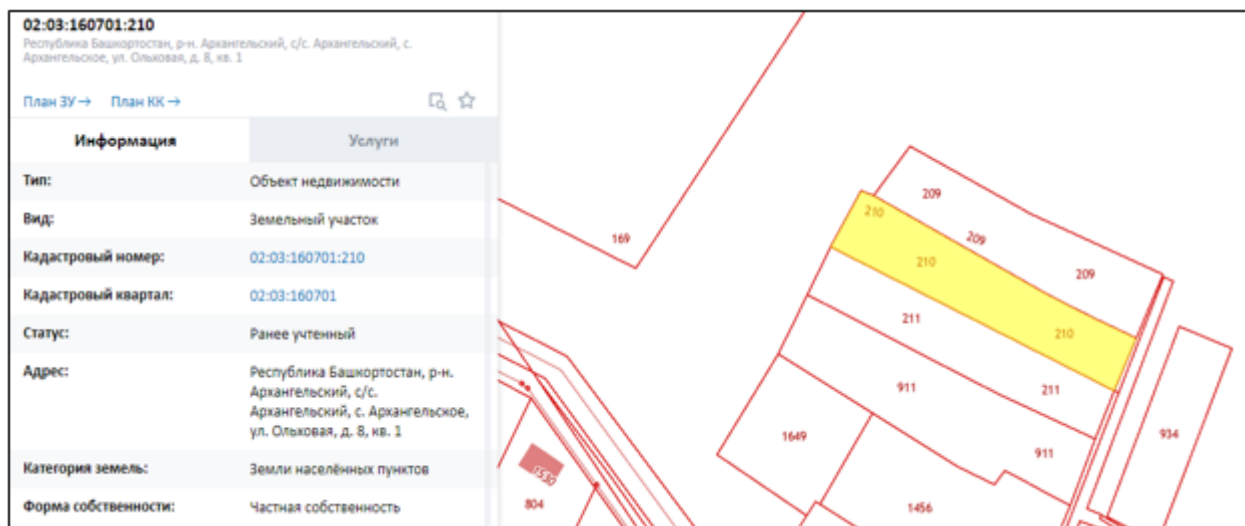


Рисунок 1 – Схема расположения земельного участка с кадастровым номером 02:03:160701:210

При выполнении геодезических работ по межеванию границ земельного участка с кадастровым номером 02:03:160701:210 были использованы материалы, содержащие сведения о площади, местоположении границ земельного участка:

- кадастровая выписка о земельном участке;
- свидетельство на право собственности на землю.

Площадь уточняемого земельного участка составляет 1 771 кв. м.

В государственном кадастре недвижимости содержатся сведения о декларированной площади ранее учтенного земельного участка 02:03:160701:210 составляет 1814 кв. м, о виде разрешенного использования участка — для ведения личного подсобного хозяйства. Расхождение уточняемой площади с площадью по сведениям государственного кадастра недвижимости составляет 43 кв. м, что является допустимым [5].

Определены предельные максимальные и минимальные размеры земельных участков, предоставляемых гражданам в собственность из земель, находящихся в государственной или муниципальной собственности для ведения личного подсобного хозяйства: минимальный размер – 600 квадратных метров; максимальный размер – 2500 квадратных метров.

Кадастровым инженером оформлен результат согласования местоположения границ в форме акта согласования местоположения границ земельного участка. При наличии в нем личных подписей всех заинтересованных лиц, местоположение границ земельного участка считается согласованным.

В результате проведенных кадастровых работ было уточнено местоположение границ и площади земельного участка с кадастровым номером 02:03:160701:210.

Уточнение местоположения границ и площади земельного участка в практике межевых работ один из востребованных видов кадастровых услуг. Данные работы обеспечивают защиту прав на земельный участок, предупреждает земельные споры в условиях сложной структуры землепользования населенных пунктов, при осуществлении сделок с недвижимым имуществом.

Литература

1. Земельный кодекс Российской Федерации: от 25 октября 2001 г. № 136 – ФЗ [Электронный ресурс]: принят Гос. Думой 28.09.2001 г. : одобр. Советом Федерации 10 октября 2001 г. : (ред. от 30.12.2015) : (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2016) // СПС «Консультант Плюс».
2. Федеральный закон от 08.12.2015 N 921 – ФЗ 4 "Форма и состав сведений межевого плана" // СПС «Консультант Плюс».
3. Ануфриева О.В. Уточнение местоположения границ и площади земельного участка: материалы 69-й научно-практической конференции студентов и аспирантов. – абсолютные Мичуринск: ФГБОУ ВО Мичуринский ГАУ, - С. 31-35.
4. Семенова С.С., Комиссаров А.В. О кадастровых работах в связи с уточнением границ и площади земельного участка. В сборнике: «Уральская горная школа – регионам»: материалы Международной научно-практической конференции. – Екатеринбург, 2019. – С. 304-306.
5. Нуриева Р.Р. Кадастровые работы в связи с уточнением границ земельного участка с кадастровым номером 02:64:011102:61/ Р.Р. Нуриева, Э.И. Шафеева// Сборник трудов конференции, 2018. – С. 275-278.

АКТУАЛЬНОСТЬ ИНТЕГРИРОВАННЫХ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫХ СИСТЕМ В ЗАДАЧАХ УПРАВЛЕНИЯ БЕСПИЛОТНЫМ ЛЕТАТЕЛЬНЫМ АППАРАТОМ

THE RELEVANCE OF INTEGRATED INTELLIGENT SYSTEMS IN THE TASKS OF CONTROLLING AN UNMANNED AERIAL VEHICLE

Авторы: Попов Валентин Геннадьевич, Галиаскаров Денис Фидарисович, Рыбаков Денис Константинович

Аннотация: Основной целью данной работы является изучение основных вопросов, касающихся интеллектуализации в задачах управления беспилотными летательными аппаратами. В частности, были изучены актуальные вопросы интеграции технологий искусственного интеллекта в решении задач управления. Автором производится работа посредством применения эмпирических и теоретических методов исследования. С целью более полного раскрытия те-мы и получения достоверных данных автором используются публикации и материалы отечественных и зарубежных источников.

Ключевые слова: искусственный интеллект, интеллектуализация, беспилотный летательный аппарат, управление, интеграция.

Annotation: The main purpose of this work is to study the main issues related to intellectualization in the tasks of controlling unmanned aerial vehicles. In particular, topical issues of integration of artificial intelligence technologies in solving management problems were studied. The author works by applying empirical and theoretical research methods. For the purpose of more complete disclosure of the topic and obtaining reliable data, the author uses publications and materials from domestic and foreign sources.

Keywords: artificial intelligence, intellectualization, unmanned aerial vehicle, management, integration.

Задачи управления беспилотными летательными аппаратами (БПЛА) приобретают колоссальную актуальность на сегодняшний день. Данный фактор является следствием того, что БПЛА актуализируются в применении практически во всех сферах жизнедеятельности современного человека. Таким образом, беспилотные летательные аппараты выполняют как бытовые, так и профессиональные задачи в современном мире, одними из примеров которых являются: доставка продовольствия и медикаментов в качестве гуманитарной помощи в отдаленных или отрезанных природными катаклизмами регионах; выполнение боевых задач по разведке или уничтожению целей и другое [1].

Именно интеллектуальные системы управления БПЛА представляют

наибольший интерес и актуальность на сегодняшний день. Необходимо отметить, что автономные системы управления, функционирующие без участия человека, являются основным компонентом, обеспечивающим безопасное и эффективное применение БПЛА в различных целях. Одним из основных направлений из этой области является интеллектуализация робототехнических систем, а также обеспечение возможности к их самодиагностике с целью принятия оптимальных решений, учитывая поставленные задачи. Именно применение технологий искусственного интеллекта способно решить многие задачи управления беспилотным летательным аппаратом, существующие на сегодняшний день.

Продолжая разговор о непосредственной интеллектуализации систем управления БПЛА необходимо отметить то, что для обеспечения эффективного функционирования беспилотных летательных аппаратов напрямую необходима интеграция интеллектуальных систем управления. Одним из основных фундаментов данных систем является наличие режимов принятия решений посредством логической обработки сигналов. Именно подобные интеллектуальные системы управления способны обеспечить автономный режим управления БПЛА.

На сегодняшний день не решенной остается проблема, выраженная в невозможности создания и синтеза интеллектуальных систем управления, рационально выполняющих свои функции в случае частичной потери работоспособности, наиболее актуальной данная проблема является для военного сегмента использования беспилотных летательных аппаратов. В большинстве случаев на сегодняшний день БПЛА управляются оператором вручную посредством дистанционных систем управления [2].

Одним из решений указанных проблем является интеграция комплексно-взаимодействующих методов, указанных на рис. 1:



Рис. 1. Методы, комплексно интегрирующиеся в интеллектуальную систему управления БПЛА

Таким образом, интеграция комплексно-взаимодействующих методов, представленных на рис. 1, в систему управления беспилотным летательным аппаратом позволяет получить возможность к синтезу перспективных и инновационных интегрированных систем управления.

Изучим одну из технологий разработки интеллектуального алгоритма для управления БПЛА в задачах военного назначения. В основе алгоритма управления моделью беспилотного летательного аппарата, реализующего интеллектуальный подход к управлению, лежит принцип оптимизации функции полезности, определяющей состояние управляемого объекта по таким параметрам, как пространственное положение относительно противников, союзников и препятствий. Кроме того, предполагается, что воздушные маневры на высоких скоростях более эффективны, чем на низких [3].

Управление, таким образом, осуществляется согласно следующему алгоритму, представленному на рис. 2:



Рис. 2. Алгоритм интеллектуального управления БПЛА

Функция полезности определяется как аддитивная функция вида:

$$Q = a_1 * q_1 + a_2 * q_2 + a_3 * w + a_4 * s \quad (1)$$

Здесь q_1 - функция полезности - служит для оценки пространственного положения относительно противников, q_2 - функция полезности для оценки пространственного положения относительно союзников, w - функция полезности для оценки пространственного положения относительно препятствий, s - функция полезности, учитывающая скорость управляемого объекта, a_1, a_2, a_3, a_4 - весовые коэффициенты.

Функция полезности для параметра «взаимное расположение со всеми союзниками» может быть упрощена, если учитывать только пространственное положение ближайшего из союзников. Компонента q_2 для взаимного расположения с противниками также учитывается только по одному из противников, выбор которого производится системой распределения целей.

Весовые коэффициенты a_1, a_2, a_3, a_4 подобраны эмпирически так, чтобы поведение управляемых БПЛА было нацелено на активную борьбу с объектами-противниками с достаточной степенью осторожности, обеспечивающей безопасное маневрирование в условиях ограниченного пространства и плотного заполнения поля боя как союзными, так и вражескими объектами [4].

Стратегия обучения интеллектуального алгоритма представлена на рис. 3:



Рис. 3. Стратегия обучения интеллектуального алгоритма

Рассмотрим эффективность изучаемого метода. На рис. 4 представлена статистика за 1000 симуляций боев «один на один» на разных этапах работы генетического алгоритма оптимизации:

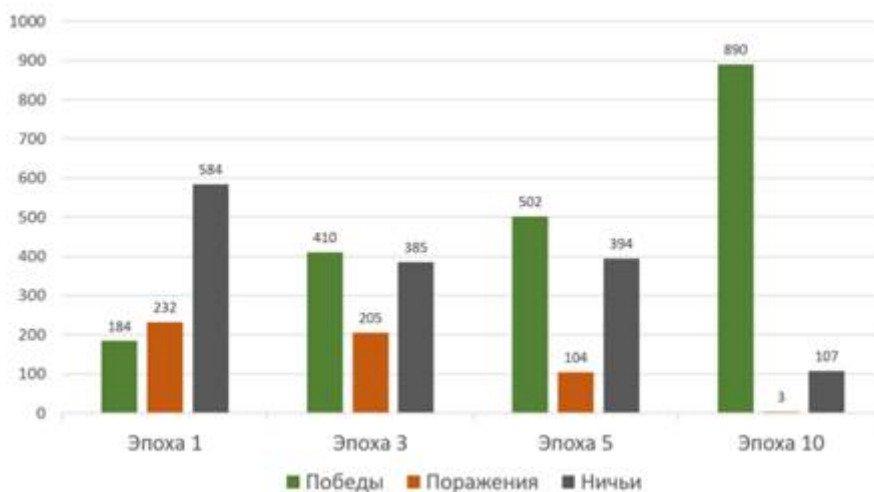


Рис. 4. Статистика за 1000 симуляций боев «один на один»

Таким образом видно, что в последнее время прослеживается колоссальный интерес со стороны исследовательского сообщества к созданию интеллектуальных систем управления беспилотным летательным аппаратом нового поколения. Разработка подобных систем управления напрямую подразумевает необходимое использование

методов и подходов к решению множества вопросов посредством использования интеллектуальных систем и технологий.

Литература

1. Иванов Д.Я. Методы роевого интеллекта для управления группами малоразмерных беспилотных летательных аппаратов // Известия ЮФУ. Технические науки. 2011.
2. Прокопьев И.В. Модель интеллектуального контроллера подстройки эталонной модели для системы координатно-параметрического управления. // Труды ИСА РАН. Динамика неоднородных систем. 2010.
3. Яковлев К.С., Петров А.В., Хитьков В.В. Программный комплекс навигации и управления беспилотными транспортными средствами // Информационные технологии и вычислительные системы. 2013.
4. Ishchuk I. N., Filimonov a.m., Stepanov E. A. Method of classification of stationary and quasi-stationary objects based on dynamic infrared images obtained by complexes with unmanned aerial vehicles. Radio Engineering. 2016.

Literature

1. Ivanov D.Ja. Metody roevogo intellekta dlja upravlenija gruppami malorazmernih bespilotnyh letatel'nyh apparatov // Izvestija JuFU. Tehnicheskie nauki. 2011.
2. Prokop'ev I.V. Model' intellektnogo kontrollera podstrojki jetalonoj modeli dlja sistemy koordinatno-parametricheskogo upravlenija. // Trudy ISA RAN. Dinamika neodnorodnyh sistem. 2010.
3. Jakovlev K.S., Petrov A.V., Hit'kov V.V. Programmnyj kompleks navigacii i upravlenija bespilotnymi transportnymi sredstvami // Informacionnye tehnologii i vychislitel'nye sistemy. 2013.
4. Ishchuk I. N., Filimonov a.m., Stepanov E. A. Method of classification of stationary and quasi-stationary objects based on dynamic infrared images obtained by complexes with unmanned aerial vehicles. Radio Engineering. 2016.

ТАМОЖЕННАЯ ЭКСПЕРТИЗА ВИНОГРАДНЫХ ВИН

Авторы: Вальков Артём

Аннотация: Актуальность статьи заключается в том, что сегодня виноградные вина употребляет достаточно большое количество людей, поэтому ежегодно растут объемы поставок во внешнеэкономической торговле. Где важная роль по регулированию виноградно-винного рынка отводят таможенным органам, осуществляющим таможенный контроль за перемещением через границу виноградных вин, и проводящих таможенную экспертизу данной продукции. Целью является проведение таможенной экспертизы виноградных вин, которая имеет свои особенности. Методы и объекты исследования: обобщение, правовые и научные методы, сравнительный анализ. Результатом работы служит проведенный анализ таможенного контроля таможенных органов и особенности проведения экспертизы по виноградным винам, при перемещении их через границу ЕАЭС. Выводы работы заключаются в изучении проведения таможенной экспертизы виноградных вин, контроль поставок которых предотвращает поступление в страну некачественной продукции, предотвращает фальсификации продукции.

Ключевые слова: виноградные вина, таможенные органы, идентификация, фальсификация, таможенная экспертиза, органолептическая оценка.

Annotation: *The relevance of the article lies in the fact that today grape wines are consumed by a fairly large number of people, so the volume of supplies in foreign trade is growing annually. Where an important role in regulating the grape and wine market is assigned to the customs authorities that exercise customs control over the movement of grape wines across the border, and conduct customs expertise of these products. The purpose is to conduct a customs examination of grape wines, which has its own characteristics. Methods and objects of research: generalization, legal and scientific methods, comparative analysis. The result of the work is the analysis of the customs control of the customs authorities and the specifics of the examination of grape wines when moving them across the border of the EAEU. The conclusions of the work are to study the customs examination of grape wines, the control of the supply of which prevents the entry of low-quality products into the country, prevents the falsification of products.*

Keywords: *grape wines, customs authorities, identification, falsification, customs expertise, organoleptic assessment.*

Введение

Проблема проведения таможенной экспертизы остается одной из важных вопросов в таможенном контроле, особенно это касается алкогольной продукции. Интерес к данной теме всегда присутствует в меняющихся условиях экономики.

Человечество потребляет вино более 7000 лет. Археологические находки V тысячелетия до н. э. позволяют с уверенностью утверждать, что уже тогда древние жители Ирана владели секретом производства вин [6].

Сегодня вино-это напиток, полученный в результате алкогольного брожения виноградного сула и мезги. Разнообразие ассортимента вин, их потребительские свойства и исторический статус «напитка богов» открывают широкие возможности для развития рынка винного

производства, в том числе и в России. Значительная часть предложения вин на российский рынок поступает из-за рубежа, а темпы импорта растут. Например, в 2019 г. импорт иностранных вин составил 267,1 млн. литров в 2020 г. до 320,9 млн. литров [9].

В последнее время проблемы с экспертизой винных изделий становятся все более актуальными. Присоединение России к ВТО потребовало вступления в силу законодательных актов, однако эти документы не должны противоречить существующей в России нормативной документации.

Основная часть

Рост объемов поставок неизменно приводит к росту фальсифицированной винной продукции, что требует своевременного обнаружения фальсификации не только таможенными органами, но и всеми участниками ВЭД на данном потребительском рынке.

Логично, что выявление некачественной продукции требует выработки определенного надежного инструмента методов экспертизы и оценки образцов, повышения компетентности ответственных лиц и самих потребителей.

Для того, чтобы эффективно выявлять некачественную продукцию, в данном случае – виноградные вина, необходимо сначала проанализировать основные способы фальсификации. Наиболее распространенным методом фальсификации вин является разбавление виноградного вина малоценными продуктами (дешевое фруктовое-ягодное вино и др.). Как правило, эти вина «исправляются» введением различных химических компонентов (спиртовых, чаще технических, содержащих сивушные масла; сахарных заменителей; искусственных красителей и др.).

Этот способ фальсификации заключается в том, что провалившиеся кислые вина «улучшаются» путем добавления воды до известного объема, а затем доводят прочность и кислотность до определенных пределов, регулируемых действующим стандартом [4].

Другим не менее распространенным методом фальсификации является петиотизация вин. Исходный продукт получают путем настаивания и ферментации сахарного сиропа на соке, оставшемся после отделения сока. Эта техника фальсификации очень и очень изощрена, так как вино очень похоже на вино, выдержанное, имеющее сладость и определенный аромат [6].

Недобросовестные производители часто используют добавление глицерина. Этот прием применяют для снижения кислотности, горечи, увеличения процента сахара. В некоторых случаях для ускорения технологического процесса используется введение консервантов (салициловой кислоты и других антисептиков). Так, салициловая кислота используется для консервации дешевых, легко подкисляющих вин, а также вин, не прошедших стадию старения и хранения.

Фальсификация способа производства также является очень распространенным методом фальсификации. Высококачественные вина выдаются в нарушение разработанной и утвержденной технологической схемы наименования вин. Например, для выданных виноградных вин, в то время как допускается только смешивание различных фракций сусла (сусло-самотек, самая качественная фракция, смешанная с низкосортными прессованными фракциями). Продолжительность старения вин фальсифицируется – обычные вина выдаются за старинные и т.д. Часто эти виды фальсификации довольно трудно распознать.

Фальсификация не всегда подразумевает определенные действия на продукт. Очень и очень часто возникает неточное утверждение, когда вместо конечного продукта объявляется полуфабрикат (винное сусло) или продукт заведомо низкого качества (обычное вино вместо марочного).

В основе любой оценочной деятельности – контроля качества, экспертизы, сертификации – лежит идентификация. Идентификация - это установление тождества признаков продукта с его существенными признаками. Это может включать в себя мероприятия, направленные на проверку соответствия характеристик продуктов, указанных в маркировке, или других средств информации требованиям. Перед испытаниями виноградных вин проводится несколько видов идентификации.

Во-первых, осуществляется идентификация партийной продукции-принадлежности заявленной партии, законности ее производства (наличие лицензии на право производства, торговли), а также соответствия требованиям ГОСТ 32061-2013 виноделие [3]. На данный момент исследователи отмечают, что поддельные продукты очень трудно идентифицировать, так как нетрудно подделать маркировку виноградных вин в соответствии с требованиями опытных фальсификаторов. В практике таможенных проверок идентификации товаров по информации для потребителя на этикетках, в том числе и на марках, целесообразно уделять больше внимания. Несогласованность информации на этикетке продукта (оригинальной упаковке) и документации, поставляемой вместе с сопроводительной документацией хотя бы одного поста, может служить основанием для признания результатов идентификации удовлетворительным.

При таможенной экспертизе виноградных вин определяют:

- соответствие качества винного изделия, представленного на исследование по его сертификату безопасности;
- содержание в виноградном вине этилового спирта;

3) натуральное ли виноградное вино;

4) содержание в виноградном вине растительных или ароматизирующих добавок;

5) является ли виноградное вино виноматериалом, и каким способом собственно оно было изготовлено;

6) игристое виноградное вино или шипучее;

7) соответствие виноградного вина требованиям стандарта по органолептическим и физико-химическим показателям;

8) соответствие виноградного вина его наименованию, которое указано на этикетке, или образец исследуемого продукта является имитацией виноградного вина;

9) идентифицировать виноградное вино;

10) определить потребительские качества и оптовую цену виноградного вина.

При идентификации виноградного вина и определении его качества основное значение имеет органолептическая оценка, которую следует привести по 10 балльной шкале (табл. 1) [8].

Таблица 1 - Органолептическая оценка по 10 балльной шкале

Органолептический показатель	Максимальная оценка, баллы	Физико-химические показатели качества и идентификации: объемная доля этилового спирта, массовая доля сахара, кислотность, концентрация летучих кислот
Прозрачность	0,5	
Цвет	0,5	
Букет	3,0	
Вкус	5,0	
Прозрачность	1,0	

Экспертизу качества виноградного вина следует проводить по органолептическим и физико-химическим показателям в соответствии с их действующей документацией по нормативу на виноградные вина. Экспертиза виноградного вина считается одной из самых сложных [8].

Следующий шаг-определение ассортимента и качества. Указанные виды идентификации не отделяются во времени, так как установление соответствия указанного наименования информации, указанной на этикетке (идентификация ассортимента) осуществляется путем оценки органолептических показателей выбранных образцов, а также изучения данных о составе продукта (качественная идентификация). Для подтверждения особенностей ассортимента вин, указанных на маркировке, проводится органолептический анализ и определение основных и наиболее характерных показателей физико-химического состава вин.

Высокоэффективная жидкостная хроматография (ВЭЖХ) должна считаться наиболее применимой в таможенных условиях труда. Сроки довольно жесткие (35 минут) и позволяют выявить до нескольких видов фальсификации сразу. В то же время другие стандартные методы довольно сложны. Сами эксперты отмечают, что такие показатели, как фальсифицированный букет и состав вин, выявить очень сложно. Чтобы их выявить, достаточно тщательного лабораторного анализа, который очень сложный и очень трудоемкий. С учетом возникших трудностей предлагается устранить этот недостаток путем применения системы управления рисками с учетом происхождения продукции, сроков хранения и назначения партий в качестве критериев риска.

Заключение

Поэтому можно сделать следующие выводы: в настоящее время существует десяток способов фальсификации вин. Они могут включать как введение посторонних веществ, так и «уловки» в технологический процесс и т.д. Их сложность сильно варьируется: от банального разбавления водой до физико-химических манипуляций.

Чрезмерная задержка товаров в таможенном контроле недопустима как для участников ВЭД, так и для таможенных органов. Повышение оперативности и эффективности выявления и обнаружения контрафактных виноградных вин, характеристик маркировки, страны, основных производителей, остается важной задачей в проведении экспертизы виноградных вин.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) / СПС Консультант Плюс (дата доступа: 26.03.2021).
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ / СПС Консультант Плюс (дата доступа: 25.03.2021).
3. ГОСТ 32061-2013 Продукция винодельческая. Упаковка, маркировка, транспортирование и хранение / СПС Консультант Плюс (дата доступа: 26.03.2021).
4. Приказ ФТС России от 20 ноября 2014 г. № 2264 «Об утверждении Порядка отбора таможенными органами Российской Федерации проб (образцов) товаров для проведения таможенной экспертизы, Порядка приостановления срока проведения таможенной экспертизы» (в ред. Приказа ФТС России от 07.02.2019 № 204) / СПС «Консультант плюс» (дата доступа: 25.03.2021).
5. «Таможенный кодекс Евразийского экономического союза» (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) // Официальный сайт Евразийского экономического союза <http://www.eaeunion.org>. (дата доступа: 25.03.2021).
6. Филлипс Р. История вин. – М.: ЭКСМО, 2014. – С. 11. - ISBN 5-699-06341-2 - <https://search.rsl.ru/ru/record/01002492485> (дата доступа: 26.03.2021).
7. Евразийская экономическая комиссия: [офиц. сайт] - [http:// www.eurasiancommission.org](http://www.eurasiancommission.org) (дата доступа: 25.03.2021).
8. Особенности экспертизы алкогольных напитков. - <https://lektsii.com/2-37503.html> (дата доступа: 26.03.2021).
9. Официальный сайт Федеральной таможенной службы России - <https://customs.gov.ru/>(дата доступа: 25.03.2021).

КЛАССИФИКАЦИЯ СРЕДСТВ ЗАЩИТЫ ИНФОРМАЦИИ В СОВРЕМЕННЫХ СИСТЕМАХ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

CLASSIFICATION OF INFORMATION SECURITY TOOLS IN MODERN INFORMATION SECURITY SYSTEMS

Авторы: Попов Валентин Геннадьевич, Галиаскаров Денис Фидарисович

Аннотация: Основной целью представленной работы является изучение вопроса, касающегося классификации угроз и средств защиты информации в современных системах информационной безопасности. В процессе написания работы автором использовались теоретические методы исследования. Для более детального и достоверного раскрытия темы использовались отечественные и зарубежные научные источники.

Ключевые слова: информационная безопасность; защита информации; угроза; информационные технологии.

Annotation: The main purpose of the presented work is to study the issue of classification of threats and means of information protection in modern information security systems. In the process of writing the work, the author used theoretical research methods. For a more detailed and reliable disclosure of the topic, domestic and foreign scientific sources were used.

Keywords: information security; information protection; threat; information technology.

Наличие колоссального числа информационных архивов, перевод денежных средств и коммуникаций в электронную форму и не только создало такой самостоятельный тип актива, как информацию. Также, как и любая другая ценность, информационные ресурсы подвергаются нападению со стороны различных мошенников и хакерских атак. Исходя из этого возникает колоссальное количество рисков в области обеспечения безопасности в информационной сфере. Основные виды подобных угроз более подробно описаны в Доктрине государственной информационной безопасности.

Необходимо отметить, что игнорирование возникающих проблем способно привести к потере конкурентоспособности как на государственном, так и на корпоративном уровне. Также от преступлений в информационной сфере страдают не только организации и предприятия, но и обычные граждане, пользующиеся гаджетами и иными средствами коммуникации.

Основные способы защиты информации указаны на рисунке 1:



Рис. 1. Способы (методы) защиты информации

Основные средства защиты информации указаны на рисунке 2:



Рис. 2. Средства защиты информации

Обеспечение и поддержание стабильной работы систем по обеспечению информационной безопасности также является актуальным вопросом для корпораций, имеющих сложную, территориально-распределенную, многоуровневую структуру. Примерами таких корпораций являются: крупные банки, транснациональные и государственные компании и т.д. Корпоративные сети таких корпораций в большинстве случаев имеют оборудование различных поколений, параллельно использующихся в системе, что приводит к усложнению процесса

управления ИТ-системой и поддержанию стабильной работы системы информационной безопасности в целом.

Также необходимо отметить, что информационные структуры корпораций отличаются индивидуальной разнородностью, они состоят из различных баз, наборов распределенных и локальных систем и т.д. Данный факт делает ресурсы корпоративного уровня особенно уязвимыми. В процессе обмена данными между пользователями организации и внешним миром сети могут быть уязвимы перед вредоносными программами, разрушающими базы данных и осуществляющими передачу конфиденциальных данных и сведений третьим лицам.

Помимо информационного обеспечения и поддержания безопасности корпоративной системы предприятия недостаточно использования одних антивирусных программ, алгоритмов шифрования и т.п. Для полноценного поддержания информационной безопасности на предприятии и информационных системах, окружающих человека в повседневной жизни, должны применяться физические методы защиты информационных ресурсов.

Физическая защита информации является таким методом защиты информационных ресурсов, при котором применяются организационные мероприятия и совокупности средств, способные препятствовать несанкционированному проникновению или доступу неуполномоченных физических лиц к защищаемому объекту.

На рисунке 3 указаны основные виды и предназначения физических методов защиты информационных данных:



Рис. 3. Физические методы защиты информации

Задачи, возлагаемые на физические средства защиты: обеспечение безопасности строений, внутренних помещений и территорий; защита оборудования и документов от несанкционированного доступа к ним; обеспечение защиты от перехвата информационного потока методами наблюдения и подслушивания; защита от пожаров и иных угроз, способствующих уничтожению информации.

В заключение необходимо отметить, что параллельное взаимодействие программных и физических методов защиты информации является одной из актуальных задач в вопросе информационной безопасности на сегодняшний день. Интеграция многоуровневой системы защиты информации, включающей в себя данные методы, позволит более эффективно

справляться с потенциальными угрозами, а также вычислять и производить операции, связанные с защитой информационных ресурсов, более быстро относительно существующих на сегодняшний день программных комплексов. Физическая защита является первым рубежом для злоумышленника, поэтому она необходима для комплексного обеспечения безопасности информационных систем.

Литература

1. Вехов В.Б., Пастухов П.С. Преступления в информационном сообществе: совершенствование расследования на основе положений электронной криминалистики // *Ex jure*. 2018.
2. Маринкин Д.Н. Проблемы информационной безопасности и криптографии пользователя современного блокчейна // *Проблемы правоохранительной деятельности*. 2019.
3. Malinichev D. M., Mochalov V. V., Huseynov D. A. The use of noise-like signals to ensure information security. Annual International Scientific and Technical Conference of Security Systems. 2017.
4. Плёнкин А. П. Использование квантового ключа для защиты телекоммуникационной сети // *Технические науки - от теории к практике*. 2013.
5. Filyak P. Yu., Fedirko S. N., Kostina E. A. Ensuring information security with the help of graph databases and graph systems of knowledge representation and management. *Information and Security*.

Literature

1. Vehov V.B., Pastuhov P.S. Prestuplenija v informacionnom soobshhe-stve: sovershenstvovanie rassledovanija na osnove polozhenij jelek-tronnoj kriminalistiki // *Exjure*. 2018.
2. Marinkin D.N. Problemy informacionnoj bezopasnosti i kriptografii pol'zovatelja sovremennogo blokchejna // *Problemy pravo-ohranitel'noj dejatel'nosti*. 2019.
3. Malinichev D. M., Mochalov V. V., Huseynov D. A. The use of noise-like signals to ensure information security. Annual International Scientific and Technical Conference of Security Systems. 2017.
4. Pljonkin A. P. Ispol'zovanie kvantovogo kljucha dlja zashhity telekommunikacionnoj seti // *Tehnicheskie nauki - ot teorii k praktike*. 2013.
5. Filyak P. Yu., Fedirko S. N., Kostina E. A. Ensuring information security with the help of graph databases and graph systems of knowledge representation and management. *Information and Security*.

РАЦИОНАЛИЗАЦИЯ УПРАВЛЕНИЯ ПРОЦЕССАМИ ПОСТАВОК И ЗАКУПОК В ЛОГИСТИЧЕСКОЙ СИСТЕМЕ

STREAMLINING THE MANAGEMENT OF SUPPLY AND PROCUREMENT PROCESSES IN THE LOGISTICS SYSTEM

Авторы: Бажутина Наталья Олеговна

Аннотация: В настоящей статье будут рассматриваться основные вопросы, рационализации процессов поставок и закупок в системе логистики на примере мультимодальных сервисных центров. Данная работа вкратце описывает несколько аспектов, которые связаны с выбором поставщиков. А также раскрыты вопросы, зачем же необходимо применять логистические подходы к организации процессов поставок и закупок материальных ресурсов на предприятия.

Ключевые слова: Закупка, Логистическая система, Поставка, Цепь поставок

Annotation: This article will address the main issues of streamlining the supply and procurement processes in the logistics system using the example of multimodal service centers. This work briefly describes several aspects that are related to the selection of suppliers. And also questions are revealed, why is it necessary to apply logistic approaches to organizing the processes of supply and procurement of material resources for enterprises.

Keywords: purchase, logistic system, delivery, supply chain.

Ежедневно экономические показатели любой страны нуждаются в качественном улучшении особенно в отрасли поставок и закупок. Усовершенствование данного сегмента должно идти по всей цепи поставки, Буквально от места зарождения товара и до конечной точки потребления. Такой подход должен осуществляться как внутри страны, так и между государствами.

Производственно-логистические процессы подвержены постоянным изменениям. Что часто приводит к появлению новых стратегий организации, управления производством и логистикой. Которые будут отвечать всем требованиям нынешнему уровню развития рыночных отношений.

На сегодняшний день имеет место быть развитие становления крупного мирового хозяйства, в большей мере ориентир идёт на большую степень интеграции. Такой подход имеет большое влияние на становление внешнеэкономических связей для всей мировой экономики.

Чтобы обеспечить качественный системный подход к организации логистического процесса поставки и закупки товаров необходимо со всей серьёзностью подойти к изучению множества факторов и разного рода особенностей, таких как, условия перевозки и хранения, таможенные особенности страны, по которой будет проходить маршрут [5].

В мировой науке и практике ключевой миссией логистического управления цепями поставок является становление и рациональное внедрение интегрированного кластера некоторых событий и

процедур, которые, несомненно, будут способствовать подъёму финансовой защищенности страны, так же эффективную поддержку внешней торговли, а кроме того, наращивание прибыли страны и муниципального бюджета. Что является экономически выходной стратегией, как для конкретного предприятия, так и для всей страны в целом.

Объектом исследования данной работы будет организация системы поставок и закупок в логистической системе планирования и управления цепями поставок при перемещении товаров в процессе осуществления экономической деятельности хозяйствующих субъектов.

Методологической основой для написания данной статьи являются труды таких авторов как: Б.А. Аникина, И. Д. Афасенко Д. Н. Бахрах, К. А. Бекашева, В. Ю. Дианова, С. Н. Гамидуллаева, А. В. Парфенова, , В. В. Борисовой, А. А. Богомоловой, К. Х. Зондова, С. А. Дроздовой, М. Л. Завражных, А. В. Зубача, С. Ю. Кашкина, М. Н. Григорьевой, В. П. Кириленко, Н. В. Коник, Н. Н. Косаренко, В. И. Кычкова, Г. А. Маховиковой, Е. Е. Павловой, А. Ф. Ноздрачева, Ю. Н. Самолаева, С. А. Уварова, Л. С. Федорова, В. А. Персианова, И. Б. Мухаметдинова, С. В. Халипова, В. А. Цветкова, А. А. Медкова, Д. В. Чермянинова, Н. Эриашвили, Д. Г. Коровяковского, М. М. Рассолова и др.

Одним из ключевых факторов успешной экономической деятельности в условиях свободной рыночной экономики является рационализация процесса поставки и закупки для хозяйствующих субъектов всех форм собственности.

На сегодняшний день любое предприятие нужно рассматривать совокупности с другими участниками логистической системы. Относящиеся к одному сегменту рынка.

Логистическая система состоит из некоторого количества элементов, или звеньев, связанных между собой в единое звено управления процессом материальных и сопутствующих потоков [2].

Цепь поставок – то действие, которое отражает совокупность потоков и соответствующих им кооперационных и координационных процессов. Эти процессы находятся в массе разнообразных участников цепи по формированию стоимости и удовлетворению всех притязаний покупателей в товарах и предложениях представленных на рынке [3].

Перечень некоторых авторов [7,8,10] дает понять, что цепью поставок, является совокупность организаций (предприятий-изготовителей, складов, дистрибьюторов, [3PL-](#) и [4PL-провайдеров](#), экспедиторов, оптовой и розничной торговли), взаимодействующих между собой и с конечной точкой в материальных, денежных и информационных потоках. А также с каналами имеющихся предложений начиная с источников исходного сырья и заканчивая конечным покупателем.

Управление цепями поставок — это такая деятельность, которая направлена на систематическую рациональную деятельность по оптимизации цепей поставок [11].

Прежде чем описывать логистические подходы в управлению цепями поставок нужно дать характеристики основным видам логистики.

Ниже будут приведены наиболее распространенные классификации логистики [1].

Закупочная логистика – это логистика которая отвечает за работу с поставщиками. Закупочная логистика занимается поиском, оценкой надежности, анализом рынка, налаживанием связей, а также транспортирование и размещение товара на складе;

Складская логистика– отвечает за оптимальную работу складской системы: мониторинг расположение складов, отвечает за подготовку документов, складские издержки, оценку работы;

Сбытовая логистика – занимается сбытом товара: анализом рынка, управлением остатками товарами, финансами, кредитами и рекламой;

Транспортная логистика – обеспечивает транспортировку груза: выбор оптимального вида транспорта, экономически выгодного маршрута и способ доставки.

Сейчас широко используется логистический подход для организации поставок и закупок материальных ресурсов. Логистический подход играет важную роль в экономическом и технологическом развитии производственных, торговых и транспортно-логистических предприятий всех форм собственности.

В настоящее время важно придерживаться подхода в ведении хозяйственной деятельности, который предполагает достижение и увеличение конкурентоспособности бизнеса. Такой момент достигается за счет увеличения эффективности использования продукции предприятия в системе национальной экономики.

Цепь поставок, или производственно - логистическая сеть, в большинстве случаев изображена в виде схемы. Схема состоит из узлов, которые в свою очередь изображают объекты, связанные между собой прямыми транспортными связями, именуемыми ребрами.

Сети - удобное средство для изображения и обсуждения моделей.

Полноценные модели и системы моделирования помогают менеджеру и аналитику при оценке вариабельности решений, для усовершенствования структурной составляющей при выполнении процесса поставки и закупки. Данная оценка дается на основании перевода качественных и количественных характеристик из различных управленческих дисциплин в математические модели [4].

Далее перечисляются основные дисциплины, на которые необходимо обратить внимание при организации логистической схемы поставок и закупок на предприятиях [12].

1. Формирование оптимальной стратегии фирмы.
2. Логистика, производство и применение инновационного менеджмента.
3. Исследование логистических операций.
4. Управление рисками.
5. Маркетинг и прогнозирование спроса.

6. Управление финансами.

Основной целью моделирования является получение прагматичной информации для принятия управленческих решений при исследовании цепей поставок.

Данная проблема отражена в трудах многих авторов [1].

В частности, сформулирована мысль [3] что роль математических моделей для цепей поставок можно изобразить следующим образом (рис.1):



Рис. 1. Виды моделей и процесс управления цепями поставок

В данной статье под объектом исследования рассматривается рядовой мультимодальный сервисный центр (МСЦ) который занимается обслуживанием грузовых автомобилей, строительной и сельскохозяйственной техники. И занимается прогнозированием потребностей данных автомобилей в запасных частях.

Данный мультимодальный сервисный центр располагает современными средствами и имеет в своём распоряжении собственное программное обеспечение по учету товарно-денежных потоков. Эта программа позволяет отследить поступление и реализацию товаров в режиме реального времени (+1 день). Что позволяет оперативно мониторить изменение количества остатков в разрезе групп и даже отдельных наименований товаров. Такая модель очень упрощает учет и планирование закупок.

Вместе с положительными моментами, такими как большой поток клиентов, грузовых автомобилей и спецтехники, в работе МСЦ существуют и весомые проблемы, которые снижают прибыль компании.

Решение таких проблем не всегда лежит на поверхности, а могут, имеет достаточно глубокие

причинно – следственные связи.

Для выявления проблемы будет составлен ориентировочный граф.

Вершина 1 –прибыль компании.

Вершины 2 – 6 показывают положительные стороны работы компании:

2. Ассортимент – возможность выбора, запчасти редко пользующиеся спросом.

3. Качество – только качественные запчасти. Риск приобретения некачественной продукции минимален.

4. Экономия времени – весь пакет услуг можно получить в одном месте.

5. Удобство приобретения – комфортная среда в помещении (температура, чистота и так далее), грамотно консультирующий менеджер, удобство оплаты для клиента имеется наличная и безналичная оплата.

6. Цена – возможность для клиента получить товар со скидкой, наличие бонусов и акций.

Вершины 7 – 12 указывает на имеющиеся проблемы в работе мультимодального сервисного центра:

7. Упущенные продажи.

8. Неудовлетворительный ассортимент.

9. Не эффективное управление остатками не пользующихся спросом запчастей.

10. Тяжело предугадать потребительский спрос.

11. Не рациональное размещение товара на складе.

12. Не предвиденные сбои и поломки в работе оборудования.

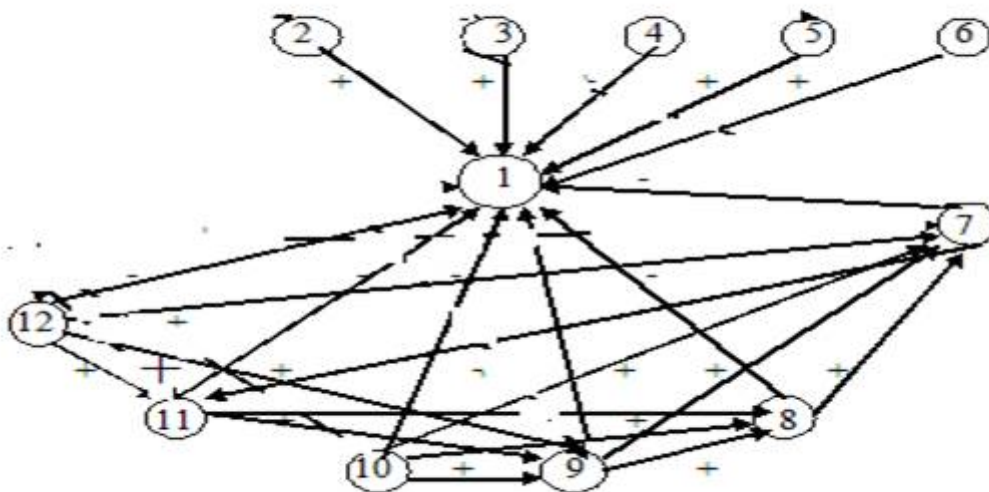


Рис. 2. Ориентированный граф: проблемы продаж в МСЦ

Изображенный на рис. 2 примерно ориентированный граф не отражает полностью всех проблем в работе мультимодальных сервисных центров.

Положительные моменты в работе предприятия (вершины графа 2-6) не могут быть реализованы в полной мере возможно из-за низкой компетентности персонала. Что в свою очередь ведет к упущенной продаже (вершина 7). К упущенной продаже приведет и неудовлетворительный ассортимент (вершина 8), избыточные запасы запчастей отличающихся низким спросом (вершина 9), непредсказуемость спроса (вершина 10), не рациональное размещение товаров на складе (вершина 11), не удовлетворительная работа оборудования. Все эти моменты неизбежно приведут к снижению прибыли предприятия.

В современных рыночных отношениях роль поставщиков в общей цепи поставок продукции очень значима. И более того, взаимозависимость поставщика и потребителя имеет под собой достаточно серьезные основания.

Рациональный подход к организации процесса поставки и закупки является основополагающим фактором экономической эффективности ежедневной хозяйственной деятельности любого предприятия.

Одной из фундаментальных задач управления поставками и закупками является выбор поставщика. Данная задача крайне серьезная, так как из большого количества поставщиков работающих в одном сегменте рынка нужно выбрать надежного и экономически выгодного для организации поставщика.

Основные факторов, при выборе поставщика:

1. качество поставляемой продукции и высокий уровень обслуживания;

2. надежность поставок;
3. возможности и способности удовлетворить требования потребителя,
4. географическое расположение;
5. сопутствующее обслуживание;
6. выгодные финансовые условия (возможность предоставления ценовых скидок);
7. лидеры рынка в своем сегменте;
8. соответствие поставок логистической стратегии предприятия;
9. максимальное снижение затрат на доставку и хранение поставляемой продукции (близость к подразделениям предприятия, отсутствие промежуточного складирования);
10. долгосрочные партнерские отношения в бизнесе.
11. Известность и репутация поставщика и поставляемая им продукция.
12. Степень удовлетворенности качеством и сроками поставок.

Основные параметры, учитываемые при выборе поставщиков возможно отметить следующими аспектами:

- цены поставляемой продукции;
- качеством поставок;
- надежностью поставщика;
- возможности или способности удовлетворять требованиям потребителей;
- сроки поставки;
- готовность к поставке;
- обязательность при поставке;
- гибкие условия поставок;
- готовность к предоставлению информации;
- географическое расположение поставщика.

Приоритетным фактором, для большинства предприятий, при выборе поставщика является цена на поставляемую продукцию. Поэтому, в первую очередь, следует учитывать этот показатель.

Качество поставок определяется долей выполненных полностью заказов клиента.

Надежность поставщика определяется его способностью удовлетворить в требования предприятия к качеству продукции, к срокам и объемам поставок.

При выборе поставщика следует убедиться в его способности к поставке и способности обеспечить качественным товаром. Поставщик, отвечающий нужным требованиям, дает гарантии избежать формирования больших резервных запасов или, с другой стороны, возможных затрат по дефициту товара при отказе клиента [1].

К принципам современной закупочной логистики:

- коррекция затрат закупок ресурсов, при обеспечении требований качества или срокам поставки;

- установка и развитие долгосрочных отношений с поставщиками;

- создание надежного рынка закупок для наиболее эффективных поставщиков. Эффективный поставщик – тот который будет обеспечивать, и гарантировать высокое качество, ритмичность и гибкость поставок, оставляя при этом низкий уровень затрат.

Управление взаимоотношениями с поставщиками (SRM — Supplier Relationship Management) - это оптимизация базы данных поставщиков, их постоянный анализ их функционирования, стимуляция роста потенциала их деятельности, выстраивание длительного эффективного взаимодействия с ними и пр. [3]

Экономическая хозяйственная деятельность любой организации зависит от деятельности других субъектов рынка. Поэтому так важно выбрать надежного поставщика, который во время и в полной мере будет удовлетворять нуждам в сырье и продукции.

Управление взаимоотношениями с поставщиками (SRM) – это эффективное управление и взаимодействие со сторонними организациями, которые предоставляют товары, материалы и услуги предприятию с которым работают.

Решение по рационализации способа управления поставщиками является достаточно не простой задачей. Которая зависит от многих факторов, как внешних так и внутренних. Из – за стремительного быстрых скачков технологического развития и глобализации. Управление поставщиками постоянно претерпевает значительные изменения. Если у предприятия имеется сложная цепочка поставок, то всегда нужно быть готовыми к определённым рискам при работе с поставщиками. [7].

Мировая практика выделяет четыре основных вида отношений с поставщиками:

1. Экономически целесообразные.

2. Частичная конкуренция.

3. Выборочная кооперация.

4. Партнерство или альянсы.

Успешная компания всегда планирует долгосрочные отношения со своими поставщиками.

Обязательным моментом в области управления закупками устранить ненадежные моменты, нерациональные потери денежных средств и времени в процедуре проведения закупок. Управление закупками должно обеспечивать эффективную связь поставщика и потребителя [10].

В SRM-практике используют некоторые варианты классификации поставщиков в зависимости от ряда факторов.

Классификация позволяет разделить поставщиков по важности установления кооперационных связей и долгосрочного сотрудничества в цепях поставок [1].

Вопрос о выборе поставщика очень важный момент в работе предприятия.

В современном мире крайне важно эффективно управлять массивом поставщиков [2].

Поставщик должен стать надёжным партнером предприятия, это основная цель [6].

Таким образом, отношения между поставщиками и покупателями должны быть направлены на достижение взаимовыгодных отношений.

Кроме этого, равноценный обмен необходимой информацией и технологиями способствует более оперативной оценке рисков и быстрому принятию необходимых мер по минимизации потерь, накоплению опыта для разработок, как новых продуктов, так и инновационных методов организации процессов.

Далее будет рассмотрена задача по оптимизации выбора конкретного поставщика с учетом мнения комиссии экспертов, которые занимаются решением данного вопроса.

Пусть мнения комиссии экспертов или какой-то ее части признаны согласованными.

Согласно идее Джона Кемени [4,11] следует найти среднее мнение как решение оптимизационной задачи. А именно, надо минимизировать суммарное расстояние от кандидата в средние до мнений экспертов. Найденное таким способом среднее мнение называют "медианой Кемени".

Рассмотрим метод согласования кластеризованных ранжировок в общем виде.

Проблема состоит в том, что в заданном наборе кластеризованных ранжировок отношения среди некоторых объектов могут противоречить друг другу. Для уменьшения противоречий и выделения одного общего нестрогого порядка, нужно провести необходимые дополнительные исследования.

Введем необходимые понятия, затем сформулируем алгоритм согласования кластеризованных ранжировок в общем виде и отметим его свойства.

Пусть имеется конечное множество объектов $A = \{a_1, a_2, \dots, a_{10}\}$ и некоторое его разбиение $\{\{a_1\}, \{a_2, a_3\}, \{a_4\}, \{a_5, a_6, a_7\}, \{a_8\}, \{a_9\}, \{a_{10}\}\}$ на подмножества (*кластеры*) так, что любая пара различных подмножеств (кластеров) не пересекается, а их объединение образует все множество A . Далее, пусть на множестве кластеров определен некоторый строгий линейный порядок «<»:

$$\{a_1\} < \{a_2, a_3\} < \{a_4\} < \{a_5, a_6, a_7\} < \{a_8\} < \{a_9\} < \{a_{10}\}.$$

Тогда разбиение и определенный на нем порядок называются *кластеризованной ранжировкой*, определенной на множестве A . В дальнейшем кластеры, которые состоят из одного элемента, будем записывать без фигурных скобок, а кластеризованную ранжировку заключать в квадратные скобки:

$$[a_1 < \{a_2, a_3\} < a_4 < \{a_5, a_6, a_7\} < a_8 < a_9 < a_{10}].$$

Два элемента из одного кластера будут связаны символом равенства «=». Так в приведенной выше кластеризованной ранжировке

$$a_2 = a_3, a_5 = a_6 = a_7.$$

Пусть в результате исследований объектов множества

$A = \{a_1, a_2, \dots, a_{10}\}$ получены три кластеризованные ранжировки:

- $R_1 = [a_1 < \{a_2, a_3\} < a_4 < \{a_5, a_6, a_7\} < a_8 < a_9 < a_{10}]$,
- $R_2 = [\{a_1, a_2\} < \{a_3, a_4, a_5\} < a_6 < a_7 < a_9 < \{a_8, a_{10}\}]$,
- $R_3 = [a_3 < \{a_1, a_4\} < a_2 < a_6 < \{a_5, a_7, a_8\} < \{a_9, a_{10}\}]$,

пусть R_s и R_t две произвольно взятые кластеризованные ранжировки из множества $\{R_1, R_2, R_3\}$ тогда пару объектов a_i, a_j из A назовем *противоречивой* для R_s и R_t , если существуют два кластера A, B в R_s и два кластера C, D в R_t такие, что a_i является элементом A и C , a_j является элементом B и D и $A < B$, а $C > D$ и, таким образом, $a_i < a_j$ в R_s и $a_j > a_i$ в R_t (первый вариант противоречия) либо $A > B$, а $C < D$ и, таким образом, $a_i > a_j$ в R_s и $a_j < a_i$ в R_t (второй вариант противоречия). Отметим, что в соответствии с данным определением противоречивости пара объектов (a_i, a_j) , находящаяся в одном кластере хотя бы в одной кластеризованной ранжировке, не может быть противоречивой, так как $a_i = a_j$ не образует противоречия ни с $a_i < a_j$, ни с $a_i > a_j$.

Совокупность всех противоречивых пар объектов для двух ранжировок R_s и R_t обозначим $S(R_s, R_t)$.

Результат согласования кластеризованных ранжировок R_s и R_t будем обозначать через $f(R_s, R_t)$, а результат согласования кластеризованных ранжировок R_1, R_2, R_3 - $f(R_1, R_2, R_3)$.

В соответствие с методикой, изложенной в [2], получим построение $f(R_1, R_2)$.

В итоге для (R_1, R_2) получаем согласованную кластеризованную ранжировку

$$f(R_1, R_2) = [a_1 < a_2 < a_3 < a_4 < a_5 < a_6 < a_7 < \{a_8, a_9\} < a_{10}].$$

Построение $f(R_1, R_3)$.

В итоге для (R_1, R_3) получаем согласованную кластеризованную ранжировку

$$f(R_1, R_3) = [\{a_1, a_3\} < \{a_2, a_4\} < a_5 < a_6 < a_7 < a_8 < a_9 < a_{10}].$$

Построение $f(R_2, R_3)$.

В итоге для (R_2, R_3) получаем согласованную кластеризованную ранжировку

$$f(R_2, R_3) = [\{a_1, a_2, a_3, a_4\} < \{a_5, a_6\} < a_7 < \{a_8, a_9\} < a_{10}].$$

Построение $f(R_1, R_2, R_3)$.

Из вышеописанного вытекает, что $f(R_1, R_2, R_3) = f(R_2, R_3)$. Поэтому согласованная кластеризованная ранжировка для (R_1, R_2, R_3)

$$f(R_1, R_2, R_3) = [\{a_1, a_2, a_3, a_4\} < \{a_5, a_6\} < a_7 < \{a_8, a_9\}]$$

Если же кластеры будут возникать при анализе экспертных оценок у поставщиков с более низкими позициями, то применение данного метода согласования кластеризованных ранжировок нецелесообразно.

Оптимальное управление процессом поставок и закупок в транспортной системе с учетом специфики работы мультимодального сервисного центра неразрывно связано с рациональной организацией складских и транспортных операций.

Некоторые специалисты выделяет несколько типов оценок экономической эффективности обслуживания в сфере транспортного сегмента клиентов в мультимодальном сервисном центре. Среди этих типов, можно отметить следующие:

- оценка процесса основной производственной деятельности предприятия;
- оценка результатов экономической деятельности;
- оценка последствий результатов деятельности предприятия.

Оценка факторов влияющих на основную производственную деятельность дилерского автомобильного сервисного центра является достаточно сложным процессом.

Коэффициент эффективности показывающий эффективность работы данного типа предприятий – это интегральный показатель, который отражает уровень многофакторного развития организации с учетом внутренних и внешних условий среды и определяется по формуле (1):

$$K_э = K_{то} * ПН + ПВС / 2, \quad (1)$$

где:

$K_{то}$ - коэффициент технической оснащенности дилерского центра;

ПН - коэффициент приспособленности к нововведениям;

ПВС - коэффициент приспособления к условия внешней среды.

Коэффициент отражающий эффективность работы дилерского центра имеет комплексный характер и высокую степень обобщения.

При использовании этого критерия можно получить следующие результаты:

- учет факторов, влияющих на процесс деятельности предприятия;
- простоту и доступность расчетных показателей для использования на практике;

- возможность использования перспективных прогнозов развития дилерского центра.

На данный момент существует целый ряд подходов к наполнению и определению соответствующих коэффициентов, используемых в формуле (1).

В настоящее время эффективным считается управление процессами поставок с применением компьютерных моделей, такой метод решает комплекс технологических и экономических задач, в том числе и снижения удельных затрат при выполнении соответствующих логистических операций.

Получение достоверной информации о грузах, грузопотоках, транспортных и погрузочно-разгрузочных средствах и внедрение автоматизации на стадии проектирования и выполнения перевозочного процесса достигается, прежде всего, организацией и усовершенствованием рациональной политики снабжения и закупок.

Самый популярный математический метод, это метод линейного программирования. Он используется для повышения эффективности использования подвижного состава, автомобильного транспорта при организации процесса закупок и поставок.

С помощью метода линейного программирования, который еще получил название «Транспортная задача» можно добиться рационализации этапа доставки от складов поставщика до дилерских центров[1].

В любом случае, рационализация организации транспортного процесса доставки запчастей от выбранного правильным методом поставщика, рационализации работы складской и транспортной служб рассматриваемого мультимодального сервисного центра во взаимосвязке с оптимально-выстроенной политикой закупок и снабжения. В дальнейшем приведет к оптимизации управленческих решений, соответственно снижению затрат при организации продаж своей продукции и обслуживании клиентов.

В итоге такого комплексного логистического подхода будет наблюдаться снижение себестоимости оказываемых услуг и повышение конкурентоспособности рассматриваемого предприятия в своем сегменте рынка.

В основе приобретенных сведений и итогов лежит вывод, о том что, формирование результативной концепции управления закупками и политикой снабжения в условиях работы различных предприятий является сложной логистической задачей.

Эта проблема содержит в себе обширный круг вопросов, которые требуют комплексного подхода и глубокого изучения. Данная проблематика требует индивидуального подхода исходя из требований каждой организации. Так как трудности и особенности работы на каждом предприятии могут значительно отличаться от других.

С учетом всего вышесказанного, можно сделать следующие выводы.

В данной статье были рассмотрены некоторые важные проблемы, связанные с изучением и моделированием процесса закупки и снабжения в логистической системе.

В частности, можно обратить внимание на особую роль рационального подхода к организации

цепей поставок и закупок. В экономическом и технологическом смысле производственных, торговых и транспортно-логистических предприятий всех форм собственности.

В образце построенного ориентированного графа, который наглядно отражает основные трудности продаж товаров и услуг мультимодальных сервисных центров.

Кроме того отмечена растущая экономическая значимость поставщиков в единой цепочке поставок товаров. Соответственно рационализация закупок и поставок должна стать приоритетным направлением и политикой компании у каждого поставщика.

В свою очередь выбрать оптимального поставщика из общей базы одна из передовых задач управления закупками и снабжением. Далее мы подробно рассматриваем основные критерии, по выбору поставщика соответствующего всем требованиям и экономически выгодные условия договора.

Так как повсеместно происходит стремительное развитие и глобализация экономически выгодных решений тематика выбора поставщика является крайне актуальной.

На примере хозяйственной деятельности мультимодального сервисного центра было показано, на сколько важно определить поставщика для дальнейшего сотрудничества. Большое влияние будет оказано на бизнес - процессы всей компании, если окажется договор экономически не выгодным.

В данной статье были освещены основные стратегии и решения системы SRM, а кроме того уделено внимание современным методам и инновационным концепциям управления закупками отвечающих всем требованиям современной экономики предприятий.

Следует отметить, важность надежности, долговечности и эффективности работы любого процесса закупок и снабжения. А так же определить его ресурсы, которые необходимо рационально использовать в условиях высокого и динамично меняющегося рынка конкурентов.

В рамках проведенного экспериментально исследования практическими примерами были показаны и изучены различные подходы применения и использования инновационного метода отмеченного выше. Данный метод является экономически выгодным для деятельности хозяйствующего субъекта.

Только лишь четкое следование плану работы и поставленных задач приведёт к рационализации экономической деятельности целого ряда логистических подразделений (отдел снабжения и закупок, складская служба, транспортный отдел, отдел продаж и т.д.)

В целях рассмотрения реального опыта рационализации управления процессами поставок и закупок в логистической системе рассмотрим ситуацию, при которой организации пришлось принять решение и выбрать наилучшую альтернативу по доставке товара.

Компании, специализирующейся в области производства лекарственных средств, предложен контракт на сумму 150 тыс. у.е. на изготовление нового лекарства. Необходимое фармакологическое сырье (далее субстанция) предполагается закупить в Китае (при условиях доставки до казахстанской таможни за счет китайских партнеров). Стоимость данной субстанции составляет 100 тыс. у.е.

Необходимо учитывать, прежде всего, что при длительном пребывании в среде с температурой ниже нормативной субстанция теряет требуемые свойства. Сохранение свойств зависит от условий транспортировки и термостойкости упаковки. Субстанция для хранения и транспортировки может быть упакована:

- в картонную тару;
- в специальные деревянные ящики.

При температуре выше 100С свойства субстанции сохраняются 90 суток. При температуре от 0 до 100 С субстанция, упакованная в картонную тару, сохраняет требуемые свойства в течение 18 суток, а субстанция, упакованная в специальном деревянном ящике,- в течение 25 суток. При температуре ниже 00С субстанция, упакованная в картонную тару, сохраняет свойства в течение 10 суток, а в деревянных ящиках,- 17 суток. При упаковке в специальные деревянные ящики стоимость субстанции возрастает на 5% и составляет уже 105 тыс. у.е.

По условиям контракта субстанция будет поставляться ранней весной, а значит, температуру по прогнозам ожидаем:

- либо в пределах от 0 до 100 С с вероятностью 0,6 (60%);
- либо ниже 00 С - с вероятностью 0,4 (40%).

Время доставки субстанции железнодорожным транспортом составляет 17 суток. Требуется учесть также фактор возможных случайных задержек субстанции в пути:

- в 75 % случаев задержек не бывает;
- в 20 % случаев задержка в пути составляет одни сутки;
- в 5 % случаев задержка в пути составляет двое суток.

Задержки груза в пути отражаются не только на сохранности свойств субстанции (в зависимости от типа упаковки), они обуславливают штрафы, которые для компании составляют 1% от стоимости контракта за каждые сутки опоздания изготовления готовой продукции (то есть 1,5 тыс. у.е.). Если субстанция теряет требуемые свойства, то вместо указанных штрафов компания платит неустойку в размере 20 % от стоимости контракта (то есть 30 тыс. у.е.).

Рассматриваются следующие способы доставки субстанции:

- отправка железнодорожным транспортом в обычном вагоне, причем:

а) в специализированных деревянных ящиках;

б) в картонной таре;

- отправка железнодорожным транспортом в картонной таре и в отопляемом вагоне с постоянной температурой выше 100С.

При этом известно, что доставка железнодорожным транспортом в обычном вагоне обойдется в 10 тыс. у. е., а в отопляемом вагоне – 25 тыс. у. е.

Решение проблемы в изложенной ситуации представляется следующим образом.

В условиях риска при сравнении альтернатив необходимо учитывать отношение к риску различных лиц, принимающих решения (далее – ЛПР). Отношение к риску складывается из субъективного понятия ЛПР о сочетании желаемых доходов и допустимых потерь, сопутствующих рассматриваемой альтернативе.

Как правило, на практике ЛПР имеет дело не с набором альтернатив, для которых уже известны их параметры, а с постановкой задачи в условиях риска, заданной на содержательном уровне и нуждающейся в формализации. При этом требуется формализовать не только сами альтернативы, но и различные сочетания доходов и потерь при реализации определенных случайных событий, не зависящих от ЛПР. Иными словами, содержание задачи включает в себя структуру взаимосвязанных между собой альтернатив и последующих случайных событий, которую необходимо описать формально для нахождения наилучшего решения при заданном отношении ЛПР к риску.

Такая формализация и структуризация задачи и поиск наиболее предпочтительной для ЛПР альтернативы с учетом его отношения к риску может быть реализовано на основе метода дерева решений. Данный метод позволяет синтезировать имеющиеся альтернативы и случайные события с учетом их параметров и представить их структуру в виде графа специального вида, называемого деревом решений (то есть граф без циклов). Развернутая графически и конкретизированная численными значениями параметров структура задачи позволяет использовать критерии выбора наилучшей альтернативы, соответствующие выраженному ЛПР отношению к риску, с использованием процедур свертки и блокировки.

Принимая во внимание изложенное, прежде всего, необходимо сформировать структуру дерева решений, определяемую числом взаимосвязанных вершин прямоугольного и круглого типа и концевых вершин.

Вершины прямоугольного типа удобно представить как одну начальную вершину «Выбор вагона» и две из нее исходящие «Выбор упаковки». Далее из каждой вершины «Выбор упаковки» исходит по вершине круглого типа «Фактор температуры внешней среды»

(далее – «Фактор Т»), при этом из каждой далее исходят по две вершины круглого типа «Фактор задержек в пути» (далее – «Фактор L»). Это объясняется тем, что «Фактор Т» имеет две реализации: T_1 :

$$0 < t^0 < 10 \text{ и}$$

$$T_2: t^0 < 0.$$

Таким образом, имеем три вершины прямоугольного типа и девять вершин круглого типа. Далее из каждой вершины «Фактор L» исходят по три концевые вершины, соответствующие трем реализациям L_1 : задержек нет; L_2 : задержка одни сутки; L_3 : задержка двое суток. Итого 18 концевых вершин.

Структура дерева решений представлена на рис 1. Очевидно, что при этом альтернатив всего три:

A_1 – (отапливаемый вагон, картонная тара);

A_2 – (обычный вагон, картонная тара);

A_3 – (обычный вагон, деревянные ящики).

Процедура параметризации дерева решений. Ребрам, исходящим из вершин круглого типа и отражающим реализации случайных факторов, необходимо приписать соответствующие вероятности. Из каждой вершины «Фактор Т» исходит T_1 с вероятностью 0,6 и T_2 с вероятностью 0,4. Из каждой вершины «Фактор L» исходит L_1 с вероятностью 0,75; L_2 с вероятностью 0,2; L_3 с вероятностью 0,05.

Далее требуется рассчитать значения экономического результата для концевых вершин $D_1 - D_{18}$, каждая из которых отражает итог определенной траектории развития рассматриваемого процесса. В частности, при выборе альтернативы A_1 траектория при сочетании событий T_1 и L_1 завершится следующим результатом:

$$D_1 = 150 - 100 - 25 = 25 \text{ тыс. у.е.}$$

Такой экономический результат обусловлен тем, что при транспортировке субстанции в отапливаемом вагоне возможность потери свойств исключена при любой температуре внешней среды. Остается в качестве случайного фактора лишь возможность задержек в пути.

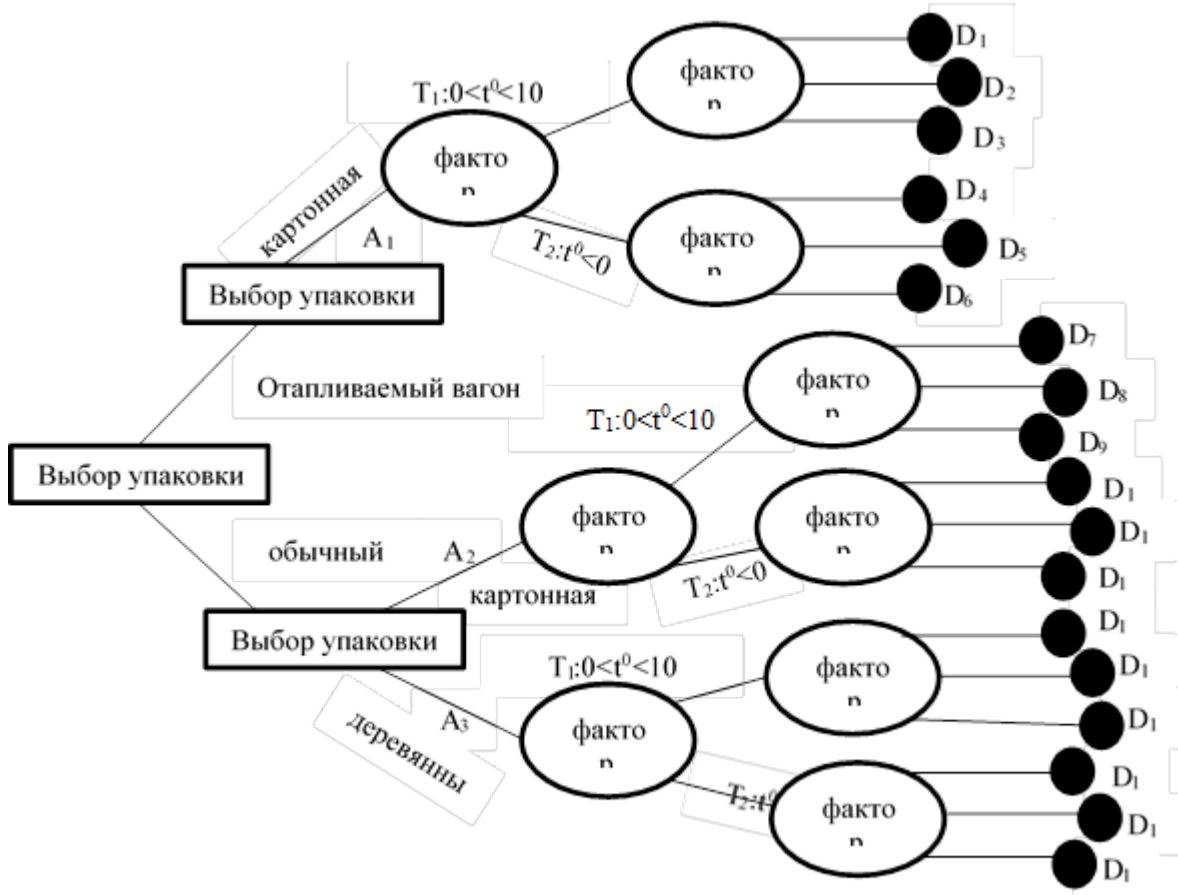


Рис. 1. Структура дерева решений для ситуации

Соответствующие расчеты для остальных вершин приведены в табл. 1., дерево решений после процедуры параметризации представлено на рис. 2.

Таблица 1

Расчет экономического результата для концевых вершин			
Концевая Вершина	Потеря свойств	Задержка, суток	Расчет, тыс. у.е.
D ₁	нет	0	=150-100-25 = 25
D ₂	нет	1	=150-100-25-1,5 = 23,5
D ₃	нет	2	=150-100-25-3 = 22
D ₄	нет	0	=150-100-25 = 25
D ₅	нет	1	=150-100-25-1,5 = 23,5
D ₆	нет	2	=150-100-25-3 = 22
D ₇	нет	0	=150-100-10 = 40
D ₈	нет	1	=150-100-10-1,5 = 38,5
D ₉	да	2	=150-100-10-3-30 = 7
D ₁₀	да	0	=150-100-10-30 = 10
D ₁₁	да	1	=150-100-10-1,5-30 = 8,5
D ₁₂	да	2	=150-100-10-3-30 = 7
D ₁₃	нет	0	=150-105-10 = 35
D ₁₄	нет	1	=150-105-10-1,5 = 33,5
D ₁₅	нет	2	=150-105-10-3 = 32
D ₁₆	нет	0	=150-105-10 = 35
D ₁₇	да	1	=150-105-10-1,5-30 = 3,5
D ₁₈	да	2	=150-105-10-3-30 = 2

Как следует из табл. 1. и рис. 2., на первый взгляд, наиболее рискованной кажется транспортировка в обычном вагоне в картонной таре, а наиболее надежной - в отапливаемом вагоне. Тем не менее, при различном отношении к риску решения могут различаться.

Процедуры свертки и блокировки дерева решений

При нейтральном отношении к риску используется критерий EVC[1], для нахождения значений которого необходимые расчеты представлены в табл. 2.

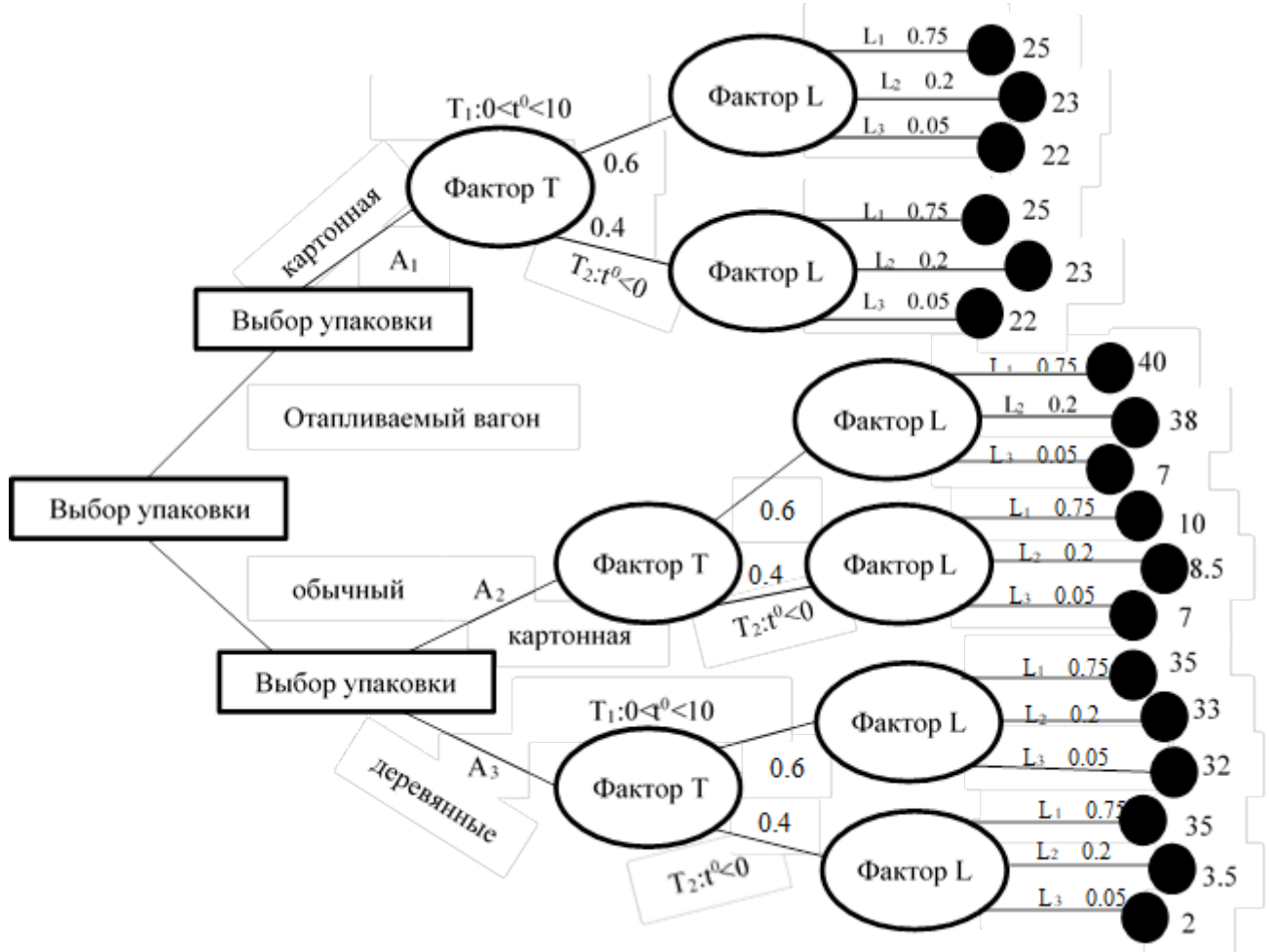


Рис. 2. Дерево решений после процедуры параметризации

→ Расчет значений критерия EVC ($f_n(m, \sigma) = m \cdot \max$)

Концевые вершины для свертки	Расчет значения критерия EVC
D1, D2, D3	$= 25 \cdot 0,75 + 23,5 \cdot 0,2 + 22 \cdot 0,05 = 24,55$
D4, D5, D6	$= 25 \cdot 0,75 + 23,5 \cdot 0,2 + 22 \cdot 0,05 = 24,55$
D7, D8, D9	$= 40 \cdot 0,75 + 38,5 \cdot 0,2 + 7 \cdot 0,05 = 38,05$
D10, D11, D12	$= 10 \cdot 0,75 + 8,5 \cdot 0,2 + 7 \cdot 0,05 = 9,55$
D13, D14, D15	$= 35 \cdot 0,75 + 33,5 \cdot 0,2 + 32 \cdot 0,05 = 34,55$
D16, D17, D18	$= 35 \cdot 0,75 + 3,5 \cdot 0,2 + 2 \cdot 0,05 = 27,05$
(D1, D2, D3), (D4, D5, D6)	$= 24,55 \cdot 0,6 + 24,55 \cdot 0,4 = 24,55$
(D7, D8, D9), (D10, D11, D12)	$= 38,05 \cdot 0,6 + 9,55 \cdot 0,4 = 26,65$
(D13, D14, D15), (D16, D17, D18)	$= 34,55 \cdot 0,6 + 27,05 \cdot 0,4 = 31,55$

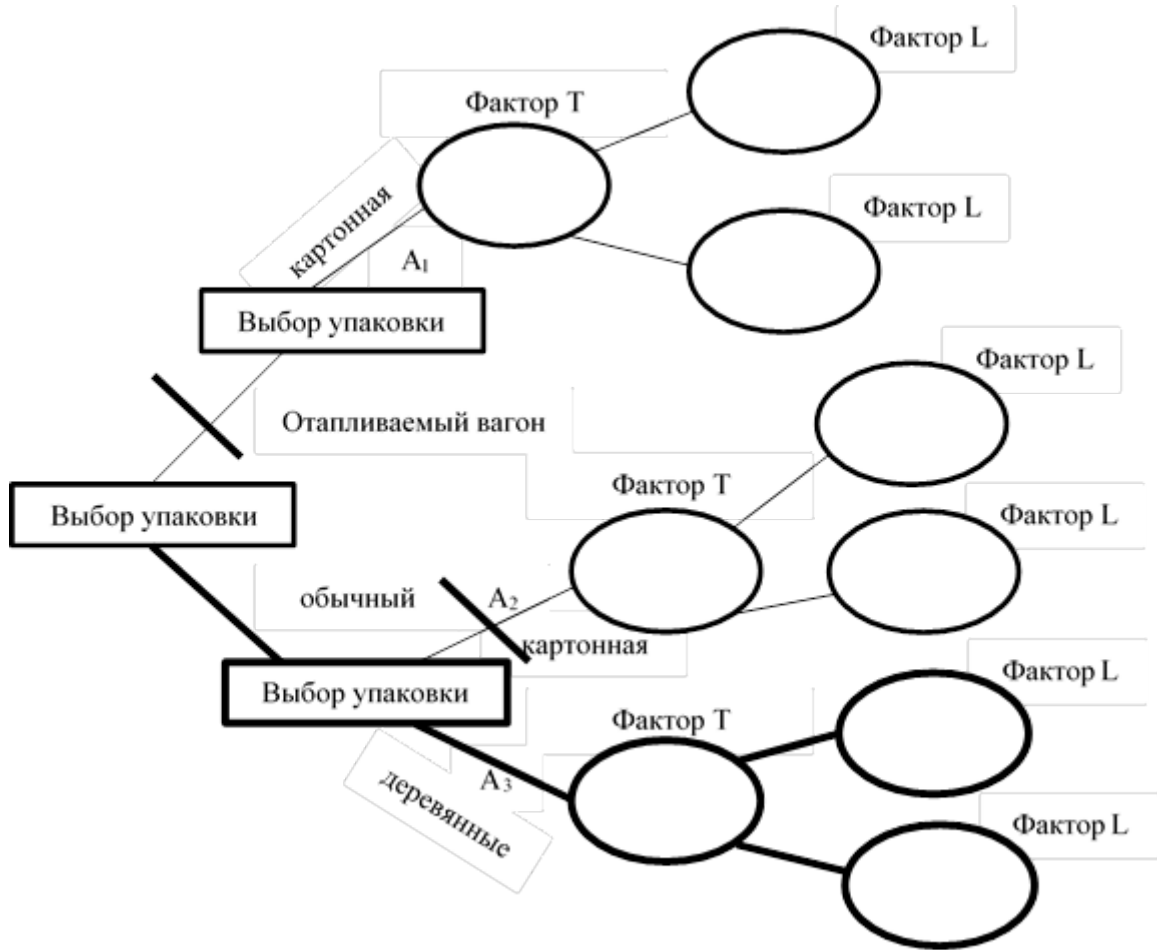
Как следует из табл. 2. и рис. 3., при нейтральном отношении к риску наилучшей является альтернатива A_3 – (обычный вагон, деревянные ящики), поскольку имеет наибольшее значение критерия EVC, остальные альтернативы заблокированы.

→ При осторожном отношении к риску для каждой вершины круглого типа необходимо рассчитать значения критерия

$$MVC[2] f_s(m, \sigma) = m - k_s \cdot \sigma^2 \quad \max.$$

Зная величины математических ожиданий, которые совпадают со значениями критерия EVC и представлены в табл. 2., необходимо получить величины дисперсий для каждой вершины круглого типа и знать коэффициент индивидуальной осторожности к риску.

Предположим, ЛПР крайне чувствителен к риску и его коэффициент индивидуальной осторожности равен 0,1. Тогда критерий будет иметь вид: $f_s(m, \sigma) = m - 0,1 \cdot \sigma^2$ где $\sigma^2 = m^{(2)} - (m)^2$. Соответствующие расчеты приведены в табл. 3. и 4., решение показано на рис 3.



Расчет величин дисперсий для вершин круглого типа

Концевые вершины для свертки Расчет дисперсий (σ^2)	Концевые вершины для свертки Расчет дисперсий (σ^2)
D1, D2, D3	$=25^2 \cdot 0,75 + 23,5^2 \cdot 0,2 + 22^2 \cdot 0,05 - 24,55^2 = 0,698$
D4, D5, D6	$=25^2 \cdot 0,75 + 23,5^2 \cdot 0,2 + 22^2 \cdot 0,05 - 24,55^2 = 0,698$
D7, D8, D9	$=40^2 \cdot 0,75 + 38,5^2 \cdot 0,2 + 7^2 \cdot 0,05 - 38,05^2 = 51,098$
D10, D11, D12	$=10^2 \cdot 0,75 + 8,5^2 \cdot 0,2 + 7^2 \cdot 0,05 - 9,55^2 = 0,698$
D13, D14, D15	$=35^2 \cdot 0,75 + 33,5^2 \cdot 0,2 + 32^2 \cdot 0,05 - 34,55^2 = 0,698$
D16, D17, D18	$=35^2 \cdot 0,75 + 3,5^2 \cdot 0,2 + 2^2 \cdot 0,05 - 27,05^2 = 189,698$
(D1, D2, D3), (D4, D5, D6)	$=24,55^2 \cdot 0,6 + 24,55^2 \cdot 0,4 - 24,55^2 = 0$
(D7, D8, D9), (D10, D11, D12)	$=38,05^2 \cdot 0,6 + 9,55^2 \cdot 0,4 - 26,65^2 = 194,94$
(D13, D14, D15), (D16, D17, D18)	$=34,55^2 \cdot 0,6 + 27,05^2 \cdot 0,4 - 31,55^2 = 13,5$

→ Расчет значений критерия MVC ($f_s(m, \sigma) = m - 0,1 \cdot \sigma^2$ max) при осторожном отношении к риску

Концевые вершины для свертки Расчет значения критерия MVC	Концевые вершины для свертки Расчет значения критерия MVC
D1, D2, D3	$=24,55 - 0,1 \cdot 0,698 = 24,48$
D4, D5, D6	$=24,55 - 0,1 \cdot 0,698 = 24,48$
D7, D8, D9	$=38,05 - 0,1 \cdot 51,098 = 32,94$
D10, D11, D12	$=9,55 - 0,1 \cdot 0,698 = 9,48$
D13, D14, D15	$=34,55 - 0,1 \cdot 0,698 = 34,48$
D16, D17, D18	$=27,05 - 0,1 \cdot 189,698 = 8,08$
(D1, D2, D3), (D4, D5, D6)	$=24,55 - 0,1 \cdot 0 = 24,55$
(D7, D8, D9), (D10, D11, D12)	$=26,65 - 0,1 \cdot 194,94 = 7,156$
(D13, D14, D15), (D16, D17, D18)	$=31,55 - 0,1 \cdot 13,5 = 30,2$

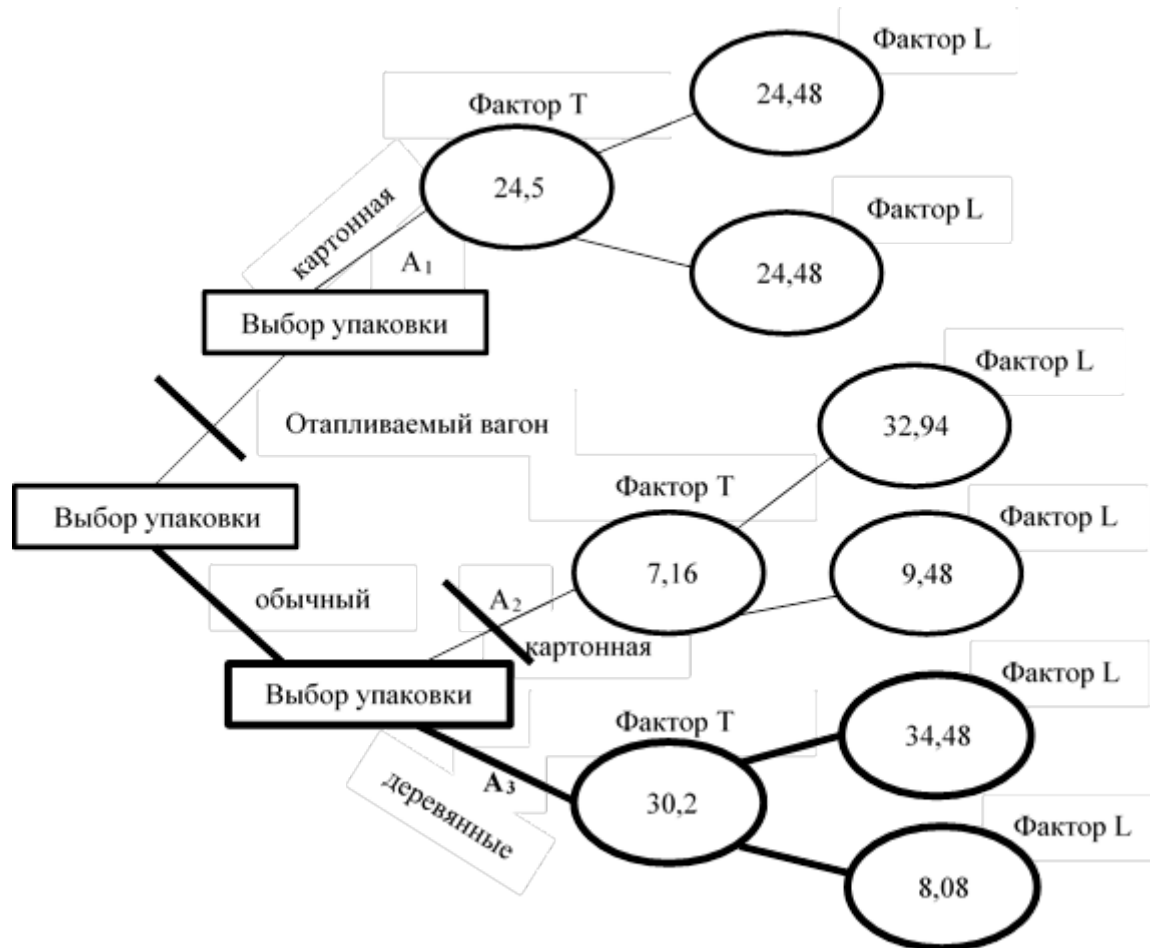


Рис. 4. Дерево решений после процедуры свертки и блокировки при осторожном отношении к риску

Как видно на рис. 4 при осторожном отношении к риску решение также останется альтернатива A_3 - (обычный вагон, деревянные ящики).

→ При склонности к риску критерий MVC будет иметь вид:

$f_s(m, \sigma) = m + k_r \cdot \sigma^2$ max. Зная величины математических ожиданий, представленные в табл. 2., и величины дисперсий, представленные в табл. 3., и при допущении коэффициента индивидуальной склонности к риску равным 0,1, необходимые расчеты приведены в табл. 5

Таблица 5

Концевые вершины для свертки	Расчет значения критерия MVC
D1, D2, D3	$= 24,55 + 0,1 * 0,698 = 24,62$
D4, D5, D6	$= 24,55 + 0,1 * 0,698 = 24,62$
D7, D8, D9	$= 38,05 + 0,1 * 51,098 = 43,16$
D10, D11, D12	$= 9,55 + 0,1 * 0,698 = 9,62$
D13, D14, D15	$= 34,55 + 0,1 * 0,698 = 34,62$
D16, D17, D18	$= 27,05 + 0,1 * 189,698 = 46,02$
(D1, D2, D3), (D4, D5, D6)	$= 24,55 + 0,1 * 0 = 24,55$
(D7, D8, D9), (D10, D11, D12)	$= 26,65 + 0,1 * 194,94 = 46,14$
(D13, D14, D15), (D16, D17, D18)	$= 31,55 + 0,1 * 13,5 = 32,9$

Таким образом, как видно на рис 4. при склонности ЛПР к риску наилучшим решением является альтернатива A_2 - (обычный вагон, картонная тара).

Принимая во внимание вышеизложенные данные, в качестве практических рекомендаций по рационализации управления процессами поставок и закупок в логистической системе может стать предложенный метод дерева решений, имеющий ряд важных для ЛПР преимуществ.

Во-первых, ЛПР может структурировать рассматриваемую задачу и самостоятельно выбрать наиболее значимые для него альтернативы и сопутствующие им случайные факторы, влияющие на конечный экономический результат анализируемого процесса.

Во-вторых, метод позволяет учитывать отношение ЛПР к риску с использованием функций выбора, формализованных ранее или скорректированных в связи с новыми условиями.

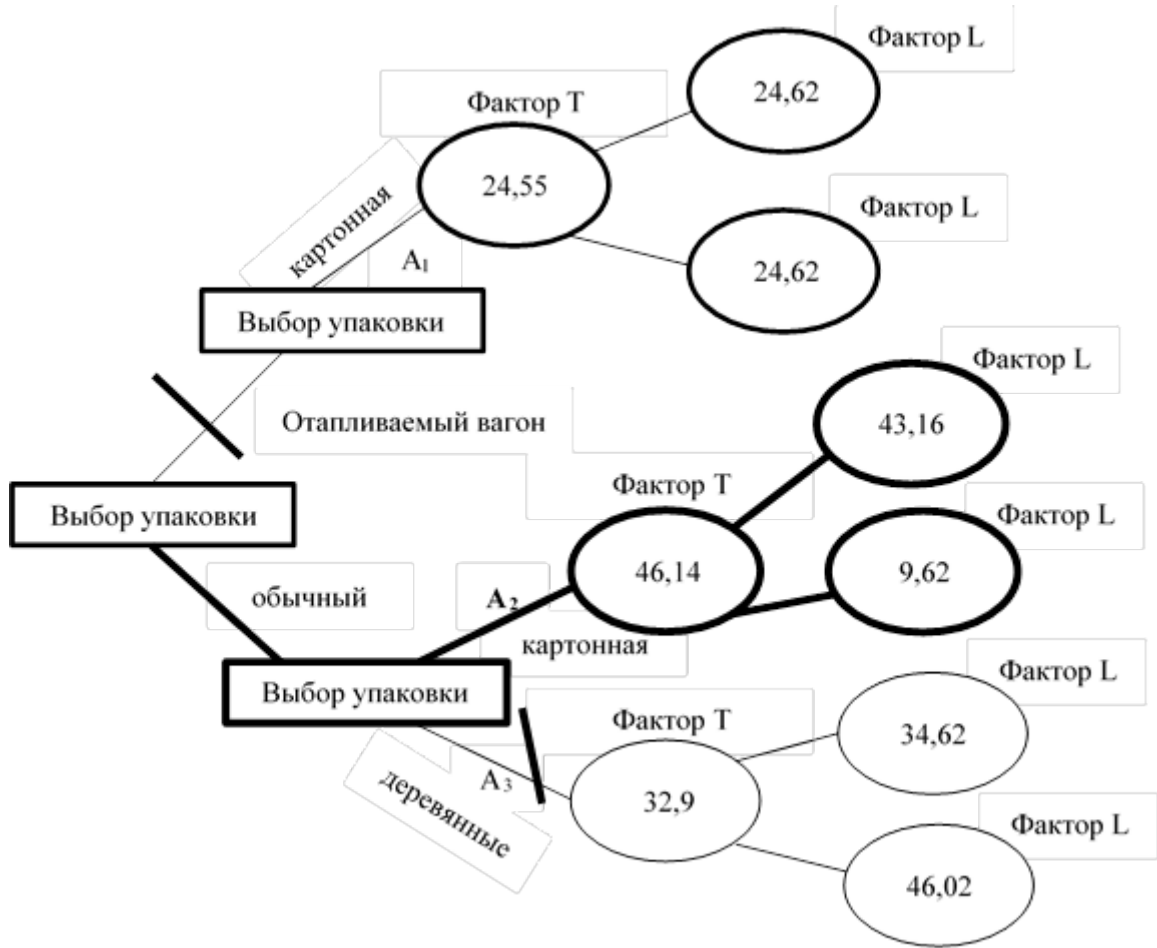


Рис. 5. Дерево решений после процедуры свертки и блокировки при склонности к риску

Все предприятия при реализации своих бизнес-процессов систематически сталкиваются с необходимостью управлять различными видами рисков. Поэтому высшее руководство компании должно добиться того, чтобы необходимость риск-менеджмента была признана всеми менеджерами и персоналом организации в качестве одного из факторов первостепенной важности.

Риск-менеджмент подразумевает создание необходимой культуры и инфраструктуры бизнеса для:

- выявления причин и основных факторов возникновения рисков;
- идентификации, анализа и оценки рисков;
- принятия решений на основе произведенной оценки;
- выработки антирисковых управляющих воздействий;
- снижения риска до приемлемого уровня;
- организации выполнения намеченной программы;
- контроля выполнения запланированных действий;
- анализа и оценки результатов рискованного решения.

Внедрение в практику предприятий системы риск-менеджмента позволяет обеспечить стабильность развития предприятия, повысить обоснованность принятия решений в рискованных ситуациях, улучшить финансовое положение за счет осуществления всех видов деятельности в контролируемых условиях.

Список использованной литературы

1. Азаркина Н. О. Интегрированное планирование в цепях поставок: проблемы, особенности и перспективы в России (на примере производителя и розничной сети) // Вопросы экономики и управления. — 2017. — №3. — С. 33-41.
2. Аникин Б.А. Интегрированное планирование цепей поставок. Учебник для бакалавров и магистров. М.: Юрайт, 2016г.
3. Еремеева, Л. Э. Транспортная логистика [Текст] : учеб. пособие для студентов / Л. Э. Еремеева ; Сыкт. лесн. ин-т. -- Сыктывкар : СЛИ, 2013.
4. Еремеева, Л. Э. Интермодальные и мультимодальные перевозки [Электронный ресурс] : учебное пособие / Л. Э. Еремеева ; Сыкт. лесн. ин-т. -- Электрон. дан. -- Сыктывкар : СЛИ, 2016. -- 144 с.
5. Иванов, С.Е. Транспортная инфраструктура: учеб. пособие /С. Е. Иванов, Д. С. Панфилов. - СПб.: Изд-во НМ-СУ «Горный», 2016.
6. Кардашин Л.И. Основы технологии товародвижения и организации торговли: учеб. пособие для вузов. /Л.И. Кардашин. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2016. - 133 с.
7. Левиков Георгий. Логистика, транспорт и экспедирование. - М.: РосКонсульт, Транслит, 2013. -

224 с.

8. Логистика и управление цепями поставок. Учебник.- М.:Юрайт, 2016-592с.
9. Пузанова И.А. Интегрированное планирование цепей поставок. М.:ЮРАЙТ, 2014г.
10. Пузанова И.А. Интегрированное планирование цепей поставок. Управление №2(8)/2016.88:с.43-49
11. Сергеев В.И., Дудинская М.В. Логистика и управление цепями поставок.2016. №5 с.65-79
12. Солодовников В.В. Методология интегрированного планирования цепей поставок промышленных предприятий (на примере комплексов черной металлургии). Монография. М.:ИТКОР, 2017г.

[1] EVC – критерий ожидаемого значения (the expected value criterion), для которого необходимо найти математическое ожидание рассматриваемого распределения. Наилучшей признается альтернативой с наибольшим математическим ожиданием дохода.

[2] критерий значимой дисперсии (the mean variance criterion), который требует определения как математического ожидания, так и дисперсии распределения конечного экономического результата и значение которого совпадает со значением функции выбора $f_s(m, \sigma) = m - k_s \cdot \sigma^2$. Наилучшей при этом критерии признается альтернатива с наибольшим значением такой функции.

КОНЦЕПТУАЛЬНАЯ МЕТАФОРА И КОНЦЕПТ 'BEAST' В ЦИКЛЕ К.С. ЛЬЮИСА «ХРОНИКИ НАРНИИ»

CONCEPTUAL METAPHOR AND THE 'BEAST' CONCEPT IN C. S. LEWIS' THE CHRONICLES OF NARNIA»

Авторы: Немыкина Елена Валерьевна, Иваницкая Яна Юрьевна

Аннотация: Одним из наиболее обсуждаемых и применяемых в практике современных лингвистических исследований понятий по праву можно считать понятие концептуальной метафоры. В современной речи человека метафоры занимают большое количество слов и выражений. Метафоры играют важную роль в языке. Когнитивный подход к исследованию метафоры представляется наиболее актуальным. Метафора является результатом когнитивных процессов, сущность которых состоит в том, что после осуществления концептуального переноса структуры из области источника в область цели с последующей проекцией на ментальное пространство происходит формирование нового понятия и нового взгляда на предмет или явление.

Ключевые слова: концепт, концептуальная метафора, переносное значение, когнитивный процесс

Annotation: One of the most discussed and used in the practice of modern linguistic research concepts can rightly be considered the concept of a conceptual metaphor. In modern human speech, metaphors occupy a large number of words and expressions. Metaphors play an important role in language. The cognitive approach to the study of metaphor seems to be the most relevant. Metaphor is the result of cognitive processes, the essence of which is that after the implementation of the conceptual transfer of the structure from the source area to the target area, followed by projection on the mental space, a new concept and a new view of the object or phenomenon are formed.

Keywords: concept, conceptual metaphor, figurative meaning, cognitive process

Концептуальная (когнитивная) метафора - одна из основных ментальных операций, способ познания, структурирования и объяснения окружающего нас мира; пересечение знаний об одной концептуальной области в другой концептуальной области.

По Э. Маккормаку причиной возникновения метафоры является сопоставление человеческим разумом семантических концептов, в жизни не сопоставимых. Таким образом, метафора подразумевает сходство между ее составляющими с одной стороны, и различия, с другой, так как метафора создает новый смысл.

В когнитивной лингвистике огромный резонанс получила теория концептуальной метафоры Дж. Лакоффа и М. Джонсона, где метафора рассматривается как средство художественной выразительности и представляет собой проекцию одной области человеческого опыта на другую. Эти области называются областью-источником и областью-мишенью. Область-

источник, проецируемая в область-мишень, является более известной и понятной, а область-мишень характеризуется недоступностью непосредственному восприятию.

Согласно теории Дж. Лакоффа и М. Джонсона, сущность концептуальной системы восприятия человека заключается в том, что мышление метафорично по самой своей природе, таким образом, метафора проявляется в восприятии, мышлении и действии человека. Все концептуальные метафоры основаны на опыте человека, индивидуальные различия одной и той же культуры также оказывают влияние на создание и восприятие метафор.

Большинство людей не считают метафору частью повседневного языка, для них она является инструментом литературного жанра и рассматривается не с мышлением и деятельностью, а со словами. Но на самом деле, метафора является неотъемлемой частью нашей повседневной жизни, где наша обыденная система понятий сама по себе метафорична и играет важную роль в определении реалий жизни.

В настоящее время когнитивному подходу к исследованию метафоры уделяется важное место в современной метафорологии. Делая ежедневно определенные дела, мы думаем и действуем согласно определенным схемам. Это происходит абсолютно машинально, неосознанно. Поэтому можно утверждать, что метафора рассматривается вне рамок языковой системы, а как явление взаимодействия культуры, языка и мышления. Благодаря когнитивной метафоре человек может осмыслить одни концепты через другие, которые являются базовыми. М. Минский утверждает, что аналогии, основанные на когнитивной метафоре, «дают нам возможность увидеть какой-либо предмет или идею как бы в свете другого предмета или идеи, что позволяет применить знание и опыт, приобретенный в одной области, для решения проблемы в другой области».

В отечественной когнитивистике существуют несколько подходов к исследованию когнитивной метафоры. Исследователи А. Н. Баранов и Ю. Н. Караулов разработали совместно дескрипторную теорию метафоры, в которой «метафорическая модель интерпретируется как пара сущностей - соответствие между элементами источника и элементами цели». В теории А. Н. Баранова и Ю. Н. Караулова понятие метафоры отличается от когнитивной теории метафоры Дж. Лакоффа и М. Джонсона. Метафорическая проекция представляет собой функцию отображения элементов области источника в элементы области цели, где источник оказывается областью отправления функции отображения, а цель - областью прибытия, а метафорической моделью становятся области источника, характеризующиеся однородностью с позиции человеческого опыта.

Хроники Нарнии - цикл из семи фэнтезийных повестей, написанных Клайвом Стэйплзом Льюисом. В них рассказывается о приключениях детей в волшебной стране под названием Нарния, где животные могут разговаривать, магия никого не удивляет, а добро борется со злом. Цикл состоит из семи повестей, три из которых были экранизированы.

Сравнивая оригинальный текст и текст перевода, мы нашли множество значений концепта *beast*.

Концепт «BEAST»

Если откроем словарь Макмиллан, то увидим следующее значение слову *beast*: *an animal, especially a dangerous or strange one; a wild beast (животное, особенно опасное, дикое животное)*.

В повести «Хроники Нарнии» данный концепт носит чаще негативный характер, используется

в основном в диалогах, то есть в разговорной речи, реже в описательных событиях.

Digory explained how **beastly** uncle Andrew had been. (стр. 27)

Дигори рассказал, какой **плохой** его дядя. (стр. 27)

'**Beasts!**' muttered Polly. (стр. 41)

- **Нет, какая гадина!** - подумала Полли. (стр. 46)

Look here, - said Peter, turning on him savagely, shut up! You've been perfectly **beastly** to Lu ever since she started this nonsense about the wardrobe ... (стр. 130)

Слушай, ты!.. - обрушился на него Питер. - ... С тех пор, как Лу начала болтать все эти глупости насчет платяного шкафа, ты ведешь себя **по-свински**. (стр. 164)

'I don't care what you think, and I don't care what you say... I wish I'd stay there and you are all **beasts, beasts**. (стр. 130)

- Мне все равно, что вы думаете, и все равно, что вы говорите!.. Лучше бы я там осталась навсегда! А вы все **противные, противные**. (стр. 165)

There was **a dead** silence. 'Well, of all the poisonous little **beasts**, - said Peter... (стр. 135)

Наступила **мертвая** тишина. - Да такого **мерзкого типа...** - начал Питер ... (стр. 173)

Таким образом, мы можем сделать вывод, что значение слова *beast* метафорично и может иметь такие значения, как:

- противный
- мерзкий тип
- плохой
- гадость

Литература:

1. Минский М. Остроумие и логика когнитивного и бессознательного // Новое в зарубежной лингвистике. Вып. XXIII. С. 291 - 292.
2. Баранов А. Н. Метафорические модели как дискурсивные практики // Изв. Рос. АН. Сер. лит. и яз. — 2004.
3. Лакофф Дж. Метафоры, которыми мы живем: пер. с англ. / Дж. Лакофф, М. Джонсон; под ред. и с предисл. А. Н. Баранова. — М.: УРСС, 2004.
4. К.С. Льюис «Хроники Нарнии: Начало истории. Четыре повести». М. - 2019.
5. К.С. Льюис «Хроники Нарнии: Последняя битва. Три повести». М. - 2020.
6. S. Lewis. The Chronicles of Narnia. HarperCollinsPublishers

Экономика

РАЗВИТИЕ БЕЗНАЛИЧНЫХ РАСЧЕТОВ В РФ

DEVELOPMENT OF CASHLESS SETTLEMENTS IN THE RUSSIAN FEDERATION

Авторы: Аджаматова Джаннета Солтаналиевна

Аннотация: Стабильно функционирующая и разветвленная система безналичных расчетов является фундаментом для развития цифровой экономики и искусственного интеллекта. Безналичные расчеты позволяют отслеживать перемещение и происхождение денежных средств. В статье рассматривается проблема развития безналичных платежей в РФ.

Ключевые слова: безналичные расчеты, пластиковые карты, денежная масса, наличные деньги.

Annotation: A stable functioning and extensive system of cashless calculations is the foundation for the development of the digital economy and artificial intelligence. Cashless settlements allow you to track the movement and origin of funds. The article considers the problem of the development of cashless payments in the Russian Federation.

Keywords: cashless settlements, plastic cards, money supply, cash.

Наличные деньги – это нежелательный элемент в экономике, так как они являются некой базой для развития теневой экономики, поэтому стремление Правительства РФ перейти на безденежные расчеты имеет под собой основание.

По структуре денежной массы многое можно сказать об уровне развития безналичных расчетов в стране. Достаточно посмотреть на денежный агрегат М0. В России М0 представляет довольно высокую долю (19%), что видно из таблицы 1. Однако в течение последних 9 лет с 2011 года она сократилась **с 25% до 19%** [2]:

Таблица 1

Денежная масса РФ за 2011-2019 гг. (млрд.руб.)

Дата	Наличные деньги в обращении вне банковской системы (денежный агрегат М0)	Переводные депозиты	в том числе:		Денежная масса в национальном определении (денежный агрегат М2) ²	Удельный вес наличных в денежной массе
			населения	нефинансовых и финансовых (кроме кредитных) организаций		
01.01.2011	5 063	5 797	6 411	2 741	20 011,9	25%
01.01.2012	5 939	6 818	7 684	3 764	24 204,8	25%

01.01.2013	6 430	7 264	9 139	4 331	27 164,6	24%
01.01.2014	6 986	8 526	10 838	4 806	31 155,6	22%
01.01.2015	7 172	8 170	10 670	5 605	31 615,7	23%
01.01.2016	7 239	9 276	12 774	5 890	35 179,7	21%
01.01.2017	7 715	9 928	14 634	6 142	38 418,0	20%
01.01.2018	8 446	11 063	16 077	6 856	42 442,2	20%
01.01.2019	9 339	12 285	17 186	8 300	47 109,3	20%
01.01.2020	9 658	14 203	18 398	9 421	51 680,0	19%

Однако, 19% это все еще высокая доля наличности в обращении. Для сравнения: в Великобритании, доля наличных денег в обращении составляет всего 3,3% [4]. Можно сказать, что в развитых странах наличные деньги имеют тенденцию к исчезновению.

В республиках Северного Кавказа уровень обеспеченности населения платежной инфраструктурой продолжает расти с каждым годом, и на 1 июля 2019 года в России на 1 млн. жителей приходилась 21 тыс. устройств по приему платежных карт, в Дагестане этот показатель составляет всего 1,7 тыс. В СКФО – в среднем 6,33 тыс. терминалов на 1000 жителей. Относительно высокое количество терминалов находится в Ставропольском крае: 14 тыс. шт. на 1000 жителей, но и это ниже среднероссийского уровня.

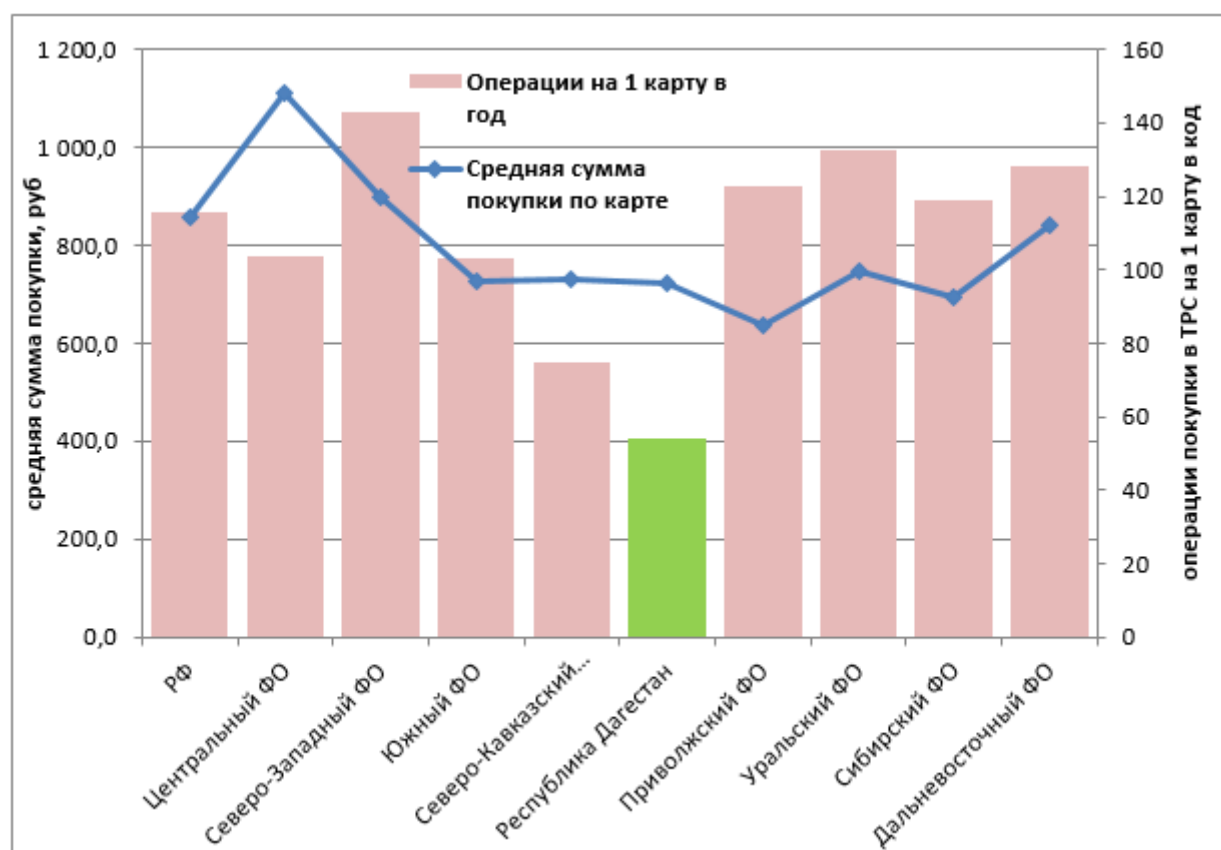


Рис. 1. Основные показатели по операциям с банковскими картами в разрезе по федеральным округам РФ за 2019 год.

Регионы значительно отличаются друг от друга по всем показателям развития безналичных расчетов. Например, рис.2 показывает распределение регионов по количеству оплат картой. Наибольшее количество регионов сосредоточено в диапазоне от 120 до 139 покупок в год. Однако существуют 16% регионов, где количество операций по картам в год совершается с большим отрывом от среднестатистического уровня по России, а также от «успешных» регионов. Это Республика Дагестан (от 25 до 44 покупок в год), Ингушетия, Кабардино-Балкария и др. (рис.2).

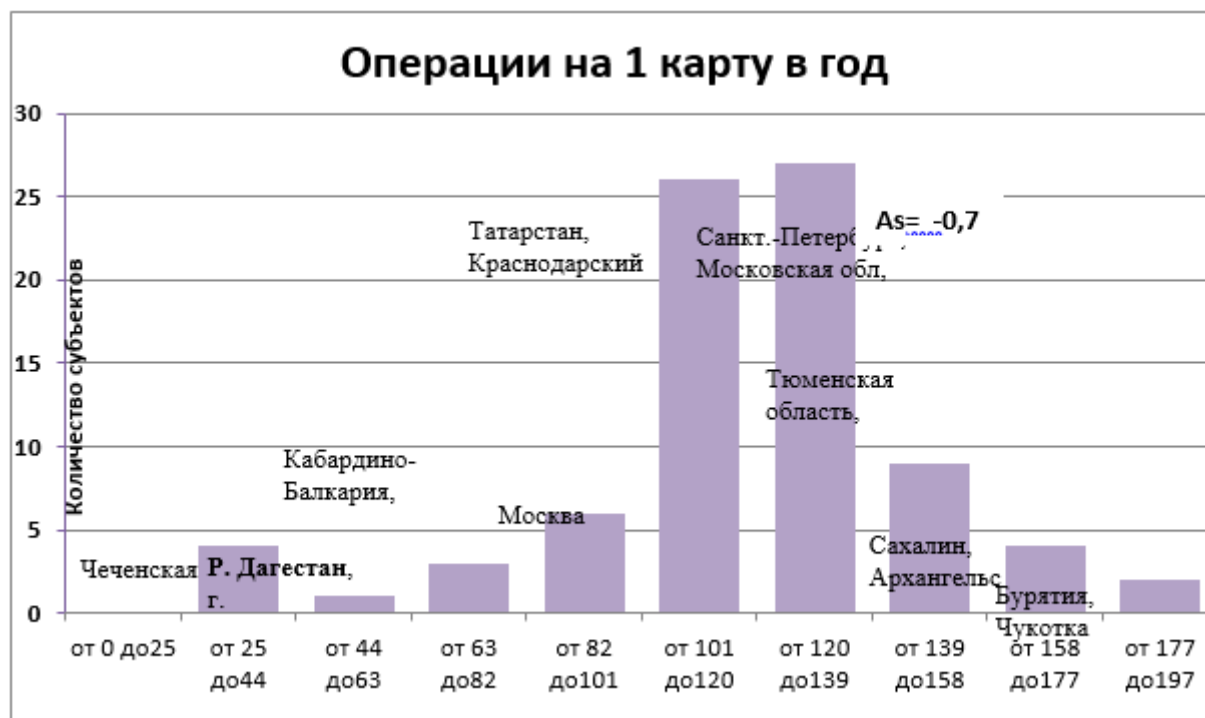


Рис. 2 Количество операций в год по покупке по 1 карте в торгово-сервисных сетях (ТСС) в 2019 г., распределение по частоте (мода, медиана, среднее – правая шкала)

В целом по России налицо высокая вариация показателей между регионами, а совокупность территорий по показателям развития безналичных расчетов далеко не однородна.

Список использованных источников:

1. Рейтинг «безналичных» городов и регионов. Итоги 2019 года. [Электронный ресурс]. <https://www.sberbank.ru/ru/about/issledovaniya/>
2. Денежная масса (национальное определение) карт [Электронный ресурс]. Центральный банк Российской Федерации [сайт]. URL: https://www.cbr.ru/statistics/?Prtid=ms&ch=ITM_10603#CheckedItem
3. Результаты социологического исследования «Отношение населения Российской Федерации к наличным деньгам» за 2018 год [Электронный ресурс] URL: https://cbr.ru/Content/Document/File/95170/results_2018.pdf/
4. Основные показатели экономики Великобритании. [Электронный ресурс] <https://take-profit.org/statistics/countries/united-kingdom/>

List of sources used:

1. Rating of "cashless" cities and regions. Results of 2019. [Electronic Resource].
<https://www.sberbank.ru/ru/about/issledovaniya/>
2. Cash mass (national definition) of cards [Electronic resource]. Central Bank of the Russian Federation [site]. URL: https://www.cbr.ru/statistics/?Prtid=ms&ch=ITM_10603#CheckedItem
3. Results of the sociological study "Ratio of the population of the Russian Federation to cash" for 2018 [Electronic resource] URL: https://cbr.ru/Content/Document/File/95170/results_2018.pdf/
4. The main indicators of the UK economy. [Electronic resource]/<https://take-profit.org/statistics/countries/united-kingdom/>

БЕЗНАЛИЧНЫЕ РАСЧЕТЫ В РЕГИОНАХ СЕВЕРНОГО КАВКАЗА: ПРОБЛЕМЫ И УРОВЕНЬ РАЗВИТИЯ

CASHLESS SETTLEMENTS IN THE REGIONS OF THE NORTH CAUCASUS: PROBLEMS AND LEVEL OF DEVELOPMENT

Авторы: Аджаматова Джаннета Солтаналиевна

Аннотация: Уровень обеспеченности населения платежной инфраструктурой растет с каждым годом. Количество электронных терминалов, используемых для оплаты товаров и услуг, в Южном федеральном округе и Северо-Кавказском федеральном округе в сумме превысило 360 тыс. устройств, что больше аналогичного показателя годичной давности на 23,5%. В статье рассматривается проблема развития безналичных платежей в РФ, в частности в регионах, где проникновение банковских услуг оставляет желать лучшего.

Ключевые слова: безналичные расчеты, пластиковые карты, эквайринг, POS-терминалы, торгово-сервисные сети.

Annotation: The level of provision of the population with payment infrastructure is growing every year. The number of electronic terminals used to pay for goods and services in the Southern Federal District and the North Caucasus Federal District in total exceeded 360 thousand devices, which is 23.5% more than a year ago. The article considers the problem of the development of cashless payments in the Russian Federation, in particular in regions where the penetration of banking services leaves much to be desired.

Keywords: cashless settlements, plastic cards, acquiring, POS-terminals, trade-service networks.

Различные регионы в России сильно дифференцированы между собой. Это свидетельствует о том, что не все регионы имеют развитую платежную инфраструктуру. Остановимся на отстающих в области безналичных расчетов регионах, например, на самой большой по численности населения - Республике Дагестан. В 2019 году на территории Республики Дагестан количество электронных терминалов для оплаты товаров и услуг за 2019 год выросло более чем в полтора раза. Активнее всего POS-терминальная сеть развивалась в Дагестане, Крыму и Севастополе - темпы прироста составили 55,6%, 55,5% и 50,2% [2].

Однако и этого пока недостаточно. Самая крупная республика Северного Кавказа, как мы убедились, сильно отстает по всем показателям безналичности расчетов. В Дагестане POS-терминалы все еще не обрели популярность, и их устанавливают только крупные точки [2]. Одна из основных причин кроется в нежелании зачислять выручку на расчетный счет, так как придется платить налоги.

Установка терминалов на таких предприятиях увеличит объем расчетов лишь на 10%. Но так как средний чек здесь слишком низкий, проект установки терминалов для них может быть убыточным. Среди них есть и те предприниматели и юридические лица, которые по Закону «О защите прав потребителей» имеют право не приобретать терминалы, так как их выручка не

превышает 5 млн. руб. в год для предпринимателей и 40 млн. руб. – для юр. лиц (Закон РФ от 07.02.1992 N 2300-1 "О защите прав потребителей", ст. 16.1). Есть ли такие предприятия в Дагестане и сколько их, какова их доля? И другой, важный вопрос: торгово-розничные сети не устанавливают терминалы на законном основании в связи с их реально невысокой выручкой, или же выручка есть и достаточно крупная, но она скрывается и даже не проходит через кассу, либо они просто нарушают закон? Обратимся к статистическим данным [3].

Таблица 1

Оборот и количество ИП, наемные работники на 1 ИП в 2018 году

	Оборот на 1 ИП, тыс. руб.	Количество ИП	Численность наемных работников на 1 ИП
Российская Федерация	5703	2630784	1,0
Центральный федеральный округ	5594	690578	0,9
Северо-Кавказский федеральный округ	7766	130791	0,7
Республика Дагестан	19668	21339	0,3
Республика Ингушетия	8739	2811	5,2
Кабардино-Балкарская Республика	8505	11228	0,7
Карачаево-Черкесская Республика	4190	7248	0,6
Республика Северная Осетия- Алания	7419	11496	0,2
Чеченская Республика	6963	14502	1,1
Ставропольский край	4171	62167	0,7

Таблица 1 показывает, что только по официальным данным средний оборот на 1 ИП еще в 2018 году был **19 млн. руб.**, это выше, чем в любом регионе, почти в 4 раза выше, чем в среднем по России. Суммарный оборот по всем ИП Дагестана не мал, и составляет 419 млрд. руб. Это сопоставимо с Тюменской областью, Республикой Татарстан, Республикой Башкортостан. В Дагестане всего зарегистрировано и действует 21 тыс. ИП. Интересно заметить, что каждый такой ИП при таком высоком обороте имеет всего 3 наемных работника. Здесь выявляется еще одна проблема: наемные работники никак не оформлены, отчисления по ним не делаются, зарплата платится не на карту, а наличными. Средний оборот, зарегистрированных юридических лиц за 2018 год составляет **149 млн.руб.** в год [3]. Закон все-таки обязывает предприятие ставить терминал при таком обороте. В Дагестане многие субъекты предпринимательской деятельности не регистрируют свою деятельность вообще, в т.ч. и предприниматели, работающие в розничной торговле с выручкой менее 5 млн. руб. в год.

В целом по России налицо высокая вариация показателей между регионами, а совокупность территорий по показателям развития безналичных расчетов далеко не однородна.

Мы выделили самый проблемный регион - это СКФО, в т.ч. Республику Дагестан как один из самых «наличных» регионов. Исследовав показатели, мы отметили несколько системных проблем и причин их возникновения:

- несмотря на достаточно большой оборот в расчете на 1 ИП и 1 малое предприятие, почти нигде не устанавливаются терминалы, то есть, нарушается статья 16.1 Закона о защите

прав потребителей;

- на тех предприятиях, где даже и введен безналичный расчет, терминалы не пользуются спросом так как, во-первых, доходы населения низкие (а значит, и стоимость среднего чека низкая), во-вторых, заработная плата многих наемных работников официально не начисляется и не перечисляется на карту. У основной части населения нет потребности в оплате по безналичному расчету.

Список использованных источников:

1. Юров А.В. К вопросу об ограничении расчетов наличными деньгами в целях противодействия уклонению от уплаты налогов и иной противоправной деятельности // Деньги и кредит. 2017. № 3. – С. 11-18
2. Результаты социологического исследования «Отношение населения Российской Федерации к наличным деньгам» за 2018 год [Электронный ресурс] URL: https://cbr.ru/Content/Document/File/95170/results_2018.pdf/
3. Основные показатели деятельности индивидуальных предпринимателей по субъектам Российской Федерации в 2018 году. [Электронный ресурс] //Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Республике Дагестан [сайт]. URL: <https://www.gks.ru/storage/mediabank/ip-sub18.xls>

List of sources used:

1. Yurov A.V. On the issue of restricting cash settlements in order to counter tax evasion and other illegal activities//Money and credit. 2017. № 3. – Page 11-18
2. Results of the sociological study "Ratio of the population of the Russian Federation to cash" for 2018 [Electronic resource] URL: https://cbr.ru/Content/Document/File/95170/results_2018.pdf/
3. The main indicators of the activity of individual entrepreneurs in the constituent entities of the Russian Federation in 2018. [Electronic resource] //Territorial body of the Federal State Statistics Service for the Republic of Dagestan [site]. URL: <https://www.gks.ru/storage/mediabank/ip-sub18.xls>

ПРОБЛЕМЫ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В ХАБАРОВСКОМ КРАЕ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ, ИХ РЕШЕНИЯ

PROBLEMS OF SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESSES IN THE KHABAROVSK REGION AT THE PRESENT STAGE OF THEIR SOLUTION

Авторы: Балданова Билигма Цыдендоржиевна, Путивец Галина Эриковна

Аннотация: В статье рассматриваются основные проблемы малого и среднего бизнеса в Хабаровском крае на современном этапе их решения, предоставляемые государством и Правительством Хабаровского края различные меры поддержки, включая федеральные и региональные антикризисные меры поддержки на фоне пандемии.

Ключевые слова: малый и средний бизнес, предпринимательство Хабаровского края, государственная поддержка, государственные программы поддержки малого и среднего бизнеса.

Annotation: The article examines the main problems of small and medium-sized businesses in the Khabarovsk Territory at the present stage of their solution, provided by the state and the Government of the Khabarovsk Territory, various support measures, including federal and regional anti-crisis support measures against the backdrop of a pandemic.

Keywords: small and medium business, entrepreneurship of the Khabarovsk Territory, state support, state programs to support small and medium business.

Малое и среднее предпринимательство представляют собой комплекс, состоящий из небольших фирм, формирующих основу экономического развития субъекта, целью которого является получение прибыли в рамках действующего законодательства. При этом, средний бизнес целесообразно рассматривать как связующее звено между крупным бизнесом, малыми предприятиями и потребителями. Деятельность малого и среднего бизнеса в России регламентируется Гражданским и Налоговым кодексами, а также федеральным законом № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации», принятым Государственной Думой 24 июля 2007 г. Нормативные положения данных актов регулируют отношения между юридическими лицами, физическими лицами и органами государственной власти в сфере развития малого и среднего предпринимательства [1].

Федеральный закон № 209-ФЗ устанавливает критерии отнесения хозяйствующих субъектов к малому и среднему предпринимательству. В частности, законодатель устанавливает ограничения по численности работников по каждому виду субъекта (до 100 человек для малого бизнеса и до 250 человек для среднего бизнеса), предельные значения годовой суммы доходов (до 800 млн. рублей для малых предприятий и до 2 млрд. рублей для средних предприятий), установленные для каждого вида субъекта, а также имеются ограничения по долевого участию в уставном капитале субъекта[1].

Однако, несмотря на установленные законодателем ограничения, малое и среднее

предпринимательство играет значительную роль в социально-экономической структуре Хабаровского края. Субъекты малого и среднего предпринимательства присутствуют практически во всех отраслях экономики края, и оказывают значительное влияние на социальное и экономическое развитие территории Хабаровского края. В частности, субъекты малого и среднего предпринимательства формируют качественную конкурентную рыночную среду, создают и обеспечивают рабочими местами население края, что позволяет частично повысить уровень занятости населения. Наиболее значимое влияние малого и среднего предпринимательства наблюдается в отдаленных и труднодоступных районах Хабаровского края, смягчая социальные проблемы данных территорий [5]. В таблице 1 представлена структура малого и среднего предпринимательства Хабаровского края по видам экономической деятельности.

Таблица 1 – Структура малого и среднего предпринимательства Хабаровского края по видам экономической деятельности

Вид экономической деятельности	2017 год	2018 год	2019 год	Прирост, %
Всего, фактическая численность, ед.	49729	52688	51617	3,8
Всего, структура, %	100,0	100,0	100,0	0,0
Сельское хозяйство	2,7	4,3	4,2	55,5
Добыча полезных ископаемых	0,9	1,4	1,0	16,3
Обрабатывающее производство	5,9	5,4	5,5	-8,1
Обеспечение энергией	0,6	0,8	0,8	47,3
Водоснабжение	0,7	0,6	0,6	-4,9
Строительство	12,8	11,7	11,8	-7,9
Торговля оптовая и розничная	31,7	25,7	26,9	-15,1
Транспортировка и хранение	8,7	9,2	8,9	2,5
Гостиничный бизнес, общественное питание	3,2	2,8	2,8	-12,6
Деятельности в области информации и связи	2,1	2,1	2,1	-0,9
Деятельности финансовая и страховая	0,8	1,2	1,2	46,4
Деятельность по операциям с недвижимостью	6,6	7,9	7,6	15,5
Деятельность научная и техническая	6,5	7,0	6,9	5,8
Деятельность административная	4,5	3,9	3,9	-13,4
Образование	3,8	3,7	3,6	-7,0
Деятельность в области здравоохранения	1,7	2,6	2,4	38,0
Деятельность в области культуры, спорта, досуга	2,0	2,5	2,2	11,7
Прочие услуги	4,6	4,8	4,7	2,1

По данным Единого реестра на конец 2019 г. числилось 51 617 субъектов малого и среднего предпринимательства, из них 25,6 тысяч субъектов среднего предпринимательства и 25,9 тысяч субъектов малого предпринимательства. Необходимо отметить, что в 2018 г. численность субъектов малого и среднего предпринимательства составляла 52 688 единиц, где 26,2 тысяч субъектов относились к среднему предпринимательству и 26,3 тысяч единиц к малому.

Таблица 2 – Структура малого и среднего бизнеса Хабаровского края за 2018 – 2019 гг.

Показатель	2018 год	Структура, %	2019 год	Структура, %	Факт, ед.	Прирост, %
Всего, ед.	52688	100,0	51617	100,00	-1071	-2,03
- малый бизнес, ед.	26317	49,9	25984	50,3	-333	-1,27
- средний бизнес, ед.	26371	50,1	25633	49,7	-738	-2,80

Таким образом, за 2019 г. несколько изменилась структура соотношения субъектов, что в целом объясняется изменениями в экономической и политической сферах. При этом, малый бизнес имеет больший уровень устойчивости к негативному влиянию внешней среды, и соответственно, более высокий уровень приспособляемости к новым условиям предпринимательской деятельности.

В целом, несмотря на общее снижение численности субъектов малого и среднего предпринимательства, положительной стороной выступает число созданных рабочих мест и объем уплаченных налоговых платежей данными предприятиями. Так, в 2019 г., по данным Фонда социального страхования Хабаровского края, малый и средний бизнес сосредоточил в себе 200,4 тысячи рабочих мест, что составляет почти треть от общей численности рабочего населения Хабаровского края. Также в 2019 г. бизнес уплатил 40,5 млрд. руб. налоговых и обязательных платежей, при этом большая доля данных платежей поступила в бюджет Хабаровского края. Что в целом на 1,2% и 3,4% выше уровня 2018 года по рассматриваемым показателям, соответственно [9].

Оценивая динамику можно сделать вывод, что в целом повышается качество работы малого и среднего предпринимательства, происходит развитие предприятий, увеличивается штат персонала, объем товарооборота и производства продукции, а также сумма налоговых и обязательных платежей. Причиной этого, в значительной степени, является реализация различных мер поддержки государством и Правительством Хабаровского края, на различных этапах жизненного цикла бизнеса, начиная от поддержки идеи, регистрации предприятия, и заканчивая предоставлением льготного финансирования и правовой поддержки при выходе на экспорт.

В частности, портал поддержки малого и среднего бизнеса Хабаровского края реализует различные мероприятия, направленные на поддержку предпринимательства региона. Это финансовая, образовательная, имущественная поддержка малого бизнеса через предоставление льгот по аренде муниципального имущества, проведение консультаций, правовая поддержка при закупках в рамках действия Федеральных законов № 44-ФЗ [2] и № 223-ФЗ [3].

Необходимо отметить, что проведенный опрос предпринимателей региона специалистами центра «Мой бизнес» в феврале 2019 года, о наиболее востребованных видах поддержки, позволил выявить, что наиболее значимой является финансовая поддержка в виде предоставления грантов, субсидий, льготных кредитов, поручительства, предоставления микрозаймов и участия в льготном лизинге. Также значительной мерой выступает имущественная поддержка, позволяющая субъектам малого и среднего предпринимательства арендовать на льготных условиях помещения, находящиеся в государственной, или муниципальной собственности [10].

За период январь – ноябрь 2020 г. были оказаны финансовые меры поддержки субъектам малого и среднего предпринимательства Центром оказания услуг «Мой бизнес» в следующем объеме:

- предоставлено микрозаймов 384 субъектам на сумму 550 млн. рублей, в том числе 273 субъектам на сумму 393,5 млн. руб.;
- в рамках программы «Льготная ставка «AntiCovid», проведена реструктуризация микрозаймов для 200 субъектов на сумму 179,1 млн. руб.,
- проведена пролонгация договоров поручительства для 58 субъектам на сумму 268,5 млн. руб.;
- предоставлено поручительств по льготной ставке 0,5% при закупках 87 субъектам на сумму 301,6 млн. руб.

Наименее востребованные предпринимателями меры поддержки, согласно опросу – обучение и консультации, предоставляемые Центром поддержки малого и среднего предпринимательства «Мой бизнес», как необходимые только на первом этапе развития предприятия, или в редких случаях в процессе деятельности предприятия[9].

Востребованность в финансовой поддержке малого и среднего предпринимательства региона отражается в статистических данных. Так, в 2019 г. малому и среднему бизнесу было выдано 429,7 млн. руб. микрозаймов на различные цели, при росте показателя на 6,3% в сравнении с предыдущим периодом. Также предоставлено льготных поручительств по кредитам на 679,5 млн. руб. (прирост 33,6% в сравнении с 2018 г.). Данные виды финансовой поддержки предпринимателям региона оказывает центр «Мой бизнес», ориентированный на малый и средний бизнес.

Таблица 3 – Динамика финансовой поддержки малого и среднего предпринимательства Хабаровского края за 2018 – 2019 гг.

Виды поддержки	2018 год	2019 год	Факт	Прирост, %
Микрозаймы, млн. руб.	404,2	429,7	25,5	6,3
Льготные поручительства, млн. руб.	408,6	679,5	170,9	33,6
Льготный кредит «8,5», млрд. руб.	4,8	10,4	5,6	116,7
Количество субъектов, ед.	68	180	112,0	164,7

В то же время помощь местным предпринимателям оказывают и коммерческие банки. В частности, по программе «8,5», разработанной Минэкономразвития РФ и АО «Корпорация «МСП» для заемщиков субъектов малого и среднего предпринимательства с целью получения льготного кредита под 8,5% годовых, в 2019 г. коммерческими банками выдано 10,4 млрд. руб. 180 субъектам (в 2018 г. было выдано 4,8 млрд. руб. 68 заемщикам)[9].

Как было отмечено ранее, значительное направление поддержки предпринимательства региона – «Программа льготного лизинга оборудования», позволила в 2019 г. заключить две лизинговые программы на сумму 29,2 млн. руб. А за 9 месяцев 2020 г. было подано 9 заявок на сумму 92 млн. руб. Данная программа реализуется совместно с Центром «Мой бизнес» и АО «Региональной лизинговой компанией Республики Саха (Якутия)» с 2019 года.

Правительство Хабаровского края в рамках своей компетенции также оказывает различную помощь малому и среднему бизнесу. В частности, предоставляются налоговые льготы и снижаются налоговые ставки, в том числе по Патентной системе налогообложения. По данным налоговой службы в 2019 г. налоговыми каникулами по Патентной системе налогообложения

воспользовались 185 индивидуальных предпринимателей. Когда ранее данным правом воспользовались в Хабаровском крае в 2016 году лишь 17 индивидуальных предпринимателей, в 2017 году – 24, и в 2018 году 61 предприниматель. Также Правительством Хабаровского края в 2020 г. для индивидуальных предпринимателей была снижена стоимость патента. Организовывается работа по оптимизации системы налогообложения малого и среднего предпринимательства в связи с отменой Единого налога на вмененный доход с 1 января 2021 г. В связи с этим специалистами центра «Мой бизнес» и налоговых органов проводятся консультации и подбор наиболее эффективного и выгодного режима налогообложения[11].

В 2020 г. в связи с распространением коронавирусной инфекции разработано большое количество федеральных и региональных мер поддержки малого и среднего предпринимательства. К федеральным мерам поддержки относятся следующие программы: «Программа льготного кредитования ФОТ 2.0»[6], «Грантовая поддержка АПК», введен мораторий на плановые проверки малого бизнеса в 2021 г., возмещаются затраты туроператорам из-за пандемии, продлевается отсрочка по налогам и социальным взносам. Оказывается адресная помощь предприятиям из отраслей, наиболее сильно пострадавшим от ограничений, связанных с распространением новой коронавирусной инфекции. К таким отраслям отнесены, на основании Постановления Правительства № 434, в редакции Постановления Правительства от 26 июня 2020 г. № 927, транспортная деятельность, культура, организация досуга и развлечений, услуги в сфере туризма, гостиничный бизнес, общественное питание, розничная торговля непродовольственными товарами[4].

Региональные меры поддержки малого и среднего предпринимательства включают в себя восемь различных направлений. Например, проводится расширение программы льготного микрофинансирования через предоставление отсрочки до шести месяцев по оплате основного долга, пролонгация договора микрозайма, снятие ограничений для целевого использования микрозаймов в части возможности использования заемных средств для выплаты заработной платы и т.д. Имущественная поддержка субъектов малого и среднего бизнеса региона заключается в предоставлении отсрочки арендных платежей. Также предоставляются налоговые вычеты. Понижена налоговая ставка по Упрощенной системе налогообложения с 6% до 3% по системе «доходы» и с 15% до 8% по системе «доходы минус расходы». Данное решение принято Законодательной Думой Хабаровского края. Снижен минимальный процент обеспечения заявок на участие в конкурсных процедурах до 0,5% от начальной суммы контракта, для предприятий, участвующих в государственных закупках для нужд государственных и муниципальных организаций.

Немаловажным фактом является поддержка Правительством региона субъектов малого и среднего предпринимательства в условиях пандемии по средствам выдачи беспроцентных кредитов на выплату заработной платы персоналу. В частности за 11 месяцев 2020 г. были выданы 363 субъектам беспроцентные кредиты на сумму 972,3 млн. руб. В третьем квартале 2020 г. было выдано кредитных средств (под 2% годовых) на сумму 6 196,4 млн. руб. 2 463 субъектам малого предпринимательства на возобновление деятельности.

Так, исходя из динамики развития малого и среднего предпринимательства в современных условиях нестабильности в политической и экономической сферах, бизнес подвержен сильному влиянию факторов, имеющих, как общероссийское, так и местное значение. К наиболее значимым можно отнести:

– недостаточность собственных активов для развития предприятия, или удержания необходимого уровня ликвидности и финансовой устойчивости в условиях нестабильности и ухудшения ситуации в результате распространения новой коронавирусной инфекции;

- неразвитость инфраструктуры поддержки малого и среднего бизнеса в муниципальных районах края;
- недостаток квалифицированных кадров, знаний и информации для ведения предпринимательской деятельности;
- низкая производственная и инновационная активность малого бизнеса в муниципальных районах края;
- недостаток средств в муниципальных бюджетах на развитие малого и среднего предпринимательства.

Несмотря на принимаемые меры Правительством региона по поддержке малого и среднего предпринимательства, основной проблемой является недоступность большинства мер для предприятий региона в связи с недостаточностью информации о проводимых мерах поддержки и территориальной удаленности от краевого центра. Все это оказывает в целом негативное влияние на малый и средний бизнес в частности, как наиболее подверженных внешнему влиянию. Таким образом, следует сделать вывод о необходимости разработки предлагаемых мер поддержки малого и среднего бизнеса, учитывая удаленность значительного числа субъектов от краевого центра, усилить адресность помощи и поддержки не только для краевых предприятий, но и для предприятий и организаций территориально отдаленных муниципальных образований, вне зависимости от их бюджета.

Список используемой литературы и источников

1. О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации [Электронный ресурс]: федеральный закон от 24.07.2007 № 209-ФЗ, в ред. от 27.10.2020 // Справочно-правовая система КонсультантПлюс. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 15.12.2020).
2. О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд [Электронный ресурс]: федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ, в ред. от 22.12.2020 // Справочно-правовая система КонсультантПлюс. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 15.12.2020).
3. О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц [Электронный ресурс]: федеральный закон от 18.07.2011 № 223-ФЗ, в ред. от 22.12.2020 // Справочно-правовая система КонсультантПлюс. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 15.12.2020).
4. О внесении изменений в раздел 1 перечня отраслей российской экономики, в наибольшей степени пострадавших в условиях ухудшения ситуации в результате распространения новой коронавирусной инфекции [Электронный ресурс]: постановление Правительства РФ от 26.06.2020 № 927 // Центр оказания услуг «Мой бизнес» Хабаровский край. – Режим доступа: <https://moibizkhv.ru/> (дата обращения: 15.12.2020).
5. Об утверждении государственной программы Хабаровского края «Развитие малого и среднего предпринимательства в Хабаровском крае» [Электронный ресурс]: постановление Правительства Хабаровского края от 17.04.2012 № 124-пр, в ред. от 30.03.2020 // Электронный фонд правовой и нормативно-технической документации «Техэксперт». – Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/> (дата обращения: 15.12.2020).

6. Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским кредитным организациям на возмещение недополученных ими доходов по кредитам, выданным в 2020 году юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям на возобновление деятельности [Электронный ресурс]: Постановление Правительства Российской Федерации № 696 от 16.05.2020// Правовая система Гарант. – Режим доступа: <https://www.garant.ru/> (дата обращения: 15.12.2020).
7. Боброва, О.С. Настольная книга предпринимателя [Текст]: практическое пособие / О. С. Боброва, С. И. Цыбуков, И. А. Бобров. – Москва :Юрайт, 2020. – 330 с.
8. Кузьмина, Е.Е. Предпринимательская деятельность [Текст]: учебное пособие / Е. Е. Кузьмина. – 4-е изд., перераб. и доп. – Москва :Юрайт, 2020. – 455 с.
9. Тарасов,М.А. Бизнес Хабаровского края в 2019 году[Электронный ресурс]/ М.А. Тарасов // Портал поддержки малого и среднего бизнеса Хабаровского края. – Режим доступа:<https://msb.khabkrai.ru/>(дата обращения: 15.12.2020).
10. Портал поддержки малого и среднего бизнеса Хабаровского края [Электронный ресурс]. – Режим доступа:<https://msb.khabkrai.ru/> (дата обращения: 15.12.2020).
11. Официальный сайт Уполномоченного по защите прав предпринимателей в Хабаровском крае [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ombudsmanbiz27.ru/> (дата обращения: 15.12.2020).
12. Официальный сайт Центр оказания услуг «Мой бизнес» Хабаровский край [Электронный ресурс]. – Режим доступа:<https://moibizkhv.ru/>(дата обращения: 15.12.2020).

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ И СТРУКТУРЫ ВНЕШНЕГО ДОЛГА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

Авторы: Танашев Нуржан Нурланович, Сапарова Гульнара Тельмановна, Абжалелова Шолпан Рахимжановна

Аннотация: Цель посвящена анализу структуры и динамики внешнего долга Республики Казахстан. В статье на основе мониторинга приведены данные по отраслям экономики и по странам. Следует отметить, что для Казахстана, внешняя задолженность при наличии возможностей рационально ее погашать служит дополнительным источником инвестиций. Рассматриваемая тема будет интересна специалистам в международной экономике, менеджменте и финансах.

Ключевые слова: государственный долг, внешний долг, межфирменная задолженность, экономика.

В последние годы рост объемов глобальной задолженности несколько ускорился. Эксперт связывает происходящее в первую очередь с денежно-кредитной политикой ведущих центральных банков мира – она отличается чрезвычайной, а в некоторых случаях даже беспрецедентной мягкостью. Реализация такой политики связана с мировой пандемией и финансовым кризисом, который берет начало с 2008 года. С тех пор на мировом денежном рынке ставки привлекаемого финансирования очень низки, вплоть до отрицательных. Это и создало условия для резкого роста заимствований и, как следствие, роста долга.

Государственный долг – это сумма выпущенных, но не погашенных государственных займов с начисленными процентами, которая должна быть выплачена вместе с процентами к определенной дате или через определенный срок.

В статистике Минфина наряду с госдолгом приводится также гарантированный государством долг и долг по поручительствам государства. Это обязательства компаний, банков и прочих организаций, по которым государство выступает гарантом или поручителем.

По данным Министерства финансов, на 1 октября 2020 года государственный долг Республики Казахстан составлял 19,6 трлн тенге (\$45,8 млрд). 80% этой суммы приходилось на долг правительства, 16% – на займы Нацбанка, и чуть больше 7% составляли обязательства акиматов.

За последние пять лет госдолг вырос на 117%, с 9 до 19,6 трлн тенге. В процентах к ВВП – с 19 до 28%. При этом внутренний долг правительства увеличился на 111%, прежде всего за счет наращивания объема выпусков ГЦБ на внутреннем рынке. Если в 2016 году объем ГЦБ в обращении составлял 4,4 трлн тенге, то к 1 октября 2020 года – в два с лишним раза больше, 9,2 трлн тенге. Размер внешних заимствований за этот период подрос лишь на 50%.

В результате структура правительственного долга поменялась. Если в 2016 году доли внутренних и внешних обязательств были примерно равны, то в 2020 году на внутренние обязательства стало приходиться 58%, а на внешние – 41% долга правительства.

Тенденция к большим заимствованиям на внутреннем рынке продолжилась и в уходящем году. Только за I квартал 2020 года Минфин разместил облигаций на полтриллиона тенге, что вдвое

больше, чем весь объем ГЦБ, размещенных в 2016 году. На 1 октября на первичном рынке было размещено ГЦБ на 2,8 млрд тенге, что составляет почти треть всего внутреннего госдолга.

Кроме долга правительства, растет и объем заимствований акиматов. С 2016 года он увеличился почти в пять раз, с 310 млрд до 1,4 трлн тенге. В текущем году акиматы в основном привлекали средства для финансирования мероприятий госпрограммы «Дорожная карта занятости» на 200 млрд тенге[1]. Программа рассчитана на 2020–2021 годы и предполагает строительство более чем 6 тыс. объектов инфраструктуры.

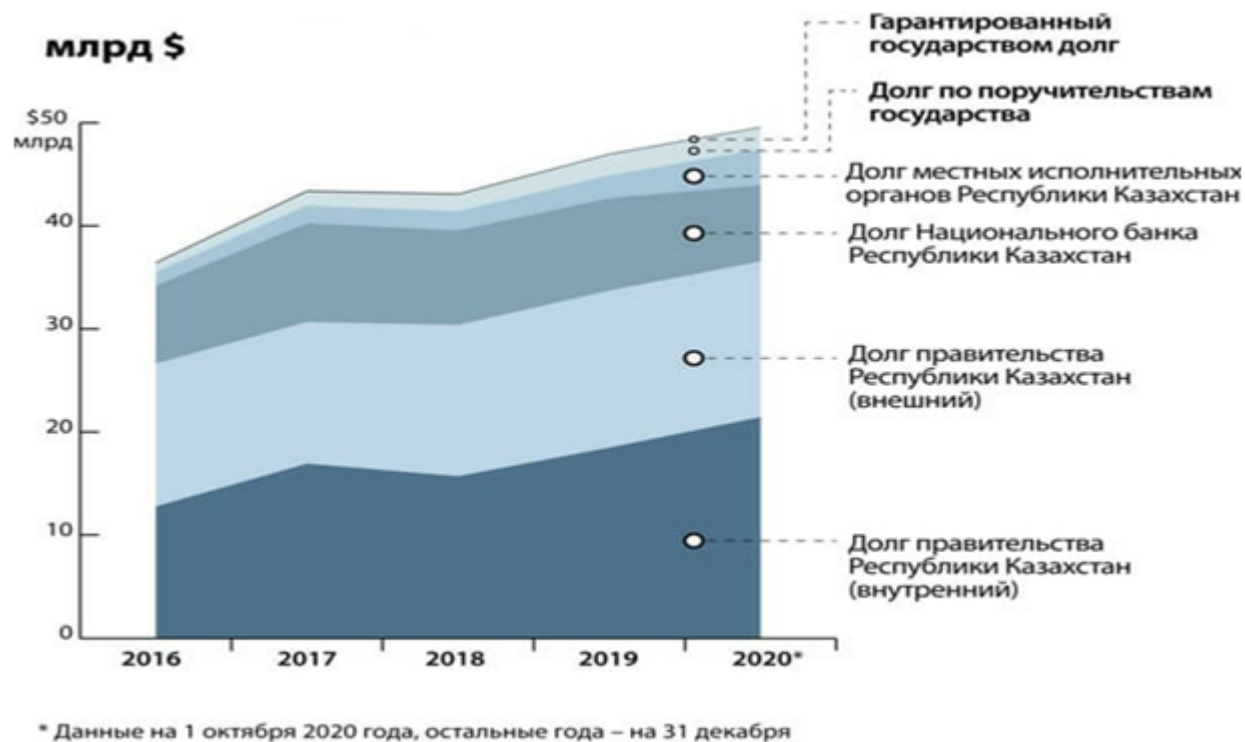


Рисунок 1 Динамика государственного долга за 2016-2020гг., млрд \$

Внешний долг Казахстана по состоянию на 1 октября 2020 года составил **\$160,9 млрд, или 90,7% к ВВП. Год назад он составлял \$152,7 млрд.**

Официально национальный долг Казахстана по правительственной линии составляет меньше \$40 млрд. По мнению эксперта, эта цифра не критична, так как составляет около 20% ВВП и гораздо меньше \$160 млрд, которые включают долг страны по частным иностранным инвестициям.

Указанный объем не подлежит выплате за счет средств бюджета или населения, так как **около 80% внешнего долга** приходится на обязательства частных организаций, по которым ни государство, ни рядовые граждане не отвечают[2].

На 1 октября 2020 прямые и условные внешние обязательства Казахстана составили **\$33,3 млрд**, сократившись за последние 3 года на **\$6,2 млрд** или **15,7%** за счет досрочного погашения и реструктуризации внешнего долга организаций квазигосударственного сектора.

Исторически государственный сектор Казахстана является нетто-кредитором по отношению к

остальному миру (на 1 октября 2020 внешние активы превышали внешние обязательства **на \$43,0 млрд или в 4,3 раза**), т.е. остальной мир должен нам больше, чем мы ему.

Наибольшую часть в структуре внешнего долга страны занимает межфирменная задолженность частного сектора (**\$101,3 млрд или 62,9%**), большую часть которой составляют **три крупных проекта** с иностранным участием – Кашаган, ТШО и Карачанак. Для реализации подобных проектов иностранные инвесторы финансируют компании своей группы, зарегистрированные в Казахстане. По международной методологии такие инвестиции также считаются внешним долгом страны.

В международной практике принято исключать межфирменную задолженность при анализе параметров внешнего долга, так как она считается наименее рискованной. Ведь аффилированные кредиторы заинтересованы в продолжении успешной деятельности заемщиков, и, во многом, эти обязательства являются условными.

Внешний долг Казахстана находится под постоянным мониторингом и контролем со стороны правительства и Национального банка. Так, Концепцией новой бюджетной политики и Концепцией формирования и использования средств Национального фонда установлены индикаторы, определяющие долговую устойчивость страны:

- а) соотношение государственного и квазигосударственного долга (внешнего и внутреннего) – не должно превышать 60% ВВП (46,5% на 1 октября 2020);
- б) соотношение внешнего долга страны - не должно превышать 100% от ВВП (90,7% на 1 октября 2020);
- в) объем внешнего долга правительства и внешнего долга субъектов квазигосударственного сектора – не должен превышать общий размер валютных активов Национального фонда (59,1% на 1 октября 2020).



Рисунок 2 Динамика внешнего долга РК за 2012-2019гг.

Соблюдение данных показателей обеспечивается ежегодным установлением Министерством финансов (для государственного долга) и специальной межведомственной комиссией (для квазигосударственного долга) допустимых объемов и лимитов внешнего заимствования.

Больше всех Казахстан должен Нидерландам – \$45,19 млрд, почти треть всего внешнего долга страны, что почти полностью состоит из межфирменной задолженности. За последние 12 месяцев задолженность перед страной сократилась на \$3,8 млрд.

Наибольшая сумма долга сектора госуправления среди стран-инвесторов перед

Великобританией – \$6,47 млрд, совокупный объем внешнего долга перед страной составил \$24,22 млрд. За год показатель увеличился на \$2,83 млрд. Выросли обязательства и перед Бермудскими Островами (заморской территорией Великобритании) на \$2,12 млрд, до \$6,3 млрд.



Рисунок 3 Структура внешнего долга Казахстана по странам, млрд.долл.

В тройку крупнейших кредиторов Казахстана вошли и США. На начало октября 2019 года долг перед Соединенными Штатами составил \$13,03 млрд, в основном это обязательства отечественных предприятий перед иностранными компаниями.

Далее идут Франция и Китай, которым РК должна \$11,74 и \$10,45 млрд соответственно. При этом долг перед Францией – это в основном корпоративный долг. Более половины обязательств перед КНР – долг других секторов (каких – не уточняется), 11% внешнего долга перед Китаем гарантировано государством. В десятку основных кредиторов страны также вошли международные организации, Российская Федерация, Япония и Гонконг [3].

Следует помнить, что внешний долг – это не обязательно нагрузка на экономику и население страны. Внешняя задолженность при наличии возможностей рационально погашать ее служит дополнительным источником инвестиций.

Привлечение внешнего финансирования обеспечивает приток новых технологий, создает новые рабочие места, обеспечивает поступление прямых налогов, способствует интеграции в мировые производственные цепочки и расширению рынков сбыта.

Литература:

1. Как изменились объем и структура госдолга Казахстана
<https://kursiv.kz/news/finansy/2021-01/kak-izmenilis-obem-i-struktura-gosdolga-kazakhstana>
2. https://forbes.kz/finances/finance/vneshniy_dolg_kazahstana_vyiros_do_160_mlrd/
3. Внешний долг Казахстана снижается на фоне роста мирового
<https://kursiv.kz/news/ekonomika/2020-01/vneshniy-dolg-kazahstana-snizhaetsya-na-fone-rost>

a-mirovogo

АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ АКТИВОВ ТОО «КАРИНА TRADING»

Авторы: Ашимбаев Данияр Манатұлы, Гумар Назира Ануарбековна, Абжалелова Шолпан Рахимжановна

Аннотация: Цель статьи заключается в обосновании необходимости проведения анализа использования оборотных активов. В статье изучены основные показатели эффективности использования оборотных активов. Так как основой финансовой успешности деятельности предприятия является его прибыль. В процессе производственно-хозяйственной деятельности экономический субъект использует финансовые ресурсы (капитал), за счет которых формируются основные и оборотные активы. Соответственно от эффективности их использования зависит финансовый результат компании.

Ключевые слова: оборотные активы, финансовые ресурсы, прибыль, эффективность, запасы.

От своевременного и полного обеспечения оборотными активами напрямую зависит бесперебойное и эффективное функционирование предприятия, что в свою очередь предопределяет конечные производственно-финансовые результаты деятельности предприятия [1].

В процессе управления и анализа оборотными активами принято контролировать:

- объем и структуру оборотных активов, их динамику по видам, а также в сравнении с товарооборотом;
- соответствие нормируемых оборотных активов нормативам, размер и причины возникновения отклонений;
- изменения состава и величины нормируемых и ненормируемых оборотных активов, их причины и последствия;
- показатели экономической эффективности использования оборотных активов в динамике.

Данные о наличии, динамике и структуре оборотных активов ТОО «Карина Trading» за анализируемый период отражены в таблице 1.

Таблица 1 Структура и динамика оборотных активов ТОО «Карина Trading» за 2018-2019гг

Показатели	2018		2019		(+, -)	
	тыс. тг.	удель.вес, %	тыс. тг.	удель.вес, %	тыс. тг.	удель.вес, %
Общая активов,	372330	100,00	503605,5	100,00	131275,5	100
-	123530	33,18	113168	22,47	-10362	-10,71
- НДС	10409	2,80	21129	4,20	10720	1,40
-	126649	34,02	238934	47,44	112285	13,43
- краткосрочные вложения	972	0,26	1578	0,313	606,5	0,05
- средства	110770	29,75	128797	25,57	18026	-4,18

По данным таблицы видно, что в составе оборотных средств наибольший удельный вес

приходится на дебиторскую задолженность, удельный вес которой составляет 34,02 и 47,44% соответственно в 2018 и 2019гг.

Следующий по величине элемент оборотных активов– производственные запасы, при этом доля данного элемента в 2019г. снизилась с 33,2 до 22,5% от общей стоимости оборотных активов, при сокращении суммы на 10362 тыс. тг.

Также следует выделить достаточно высокую долю наиболее ликвидных активов – денежных средств –около 30% в 2018г., а в 2019г. сокращается до 25,6%.

Среднегодовая стоимость оборотных активов предприятия в целом в отчетном году увеличилась на 131275,5 тыс. тг. или 35,3% в основном, за счет увеличения величины дебиторской задолженности. По другим элементам оборотных активов также наблюдается рост за исключение производственных запасов.

Таким образом, негативным моментом сформированной структуры оборотных активов является высокая сумма и доля дебиторской задолженности, а также ее рост в отчётном году. В связи с тем, что значительная доля оборотных активов приходится на запасы.

В рамках анализа важно оценить насколько эффективно используется оборотный капитал предприятия. Для оценки эффективности использования оборотных активов используются различные показатели его оборачиваемости. Ускорение оборачиваемости оборотных средств ведет к относительному высвобождению оборотных активов из оборота, а также приращению финансовых результатов предприятия [2].

Анализ эффективности использования оборотных активов представляет собой метод скопления, модификации и применения информации финансовой отчетности, имеющий следующие цели:

- оценка текущего и перспективного финансового положения компании;
- анализ оборачиваемости оборотных активов;
- оценка рентабельности;
- оценка состояния и динамики дебиторской задолженности;
- оценка состояния и динамики запасов.

Показатели эффективности использования оборотных средств предприятия ТОО «Карина Trading» за анализируемый период приведены в таблице 2

Таблица 2 Динамика показателей использования оборотных активов ТОО «Карина Trading» за 2018-2019гг.

Показатели	Годы		Отклонение	
	2018г	2019г	Абсолютное, +/-	Относительное, %
Коэффициент оборачиваемости, оборотов	1,048	1,368	0,320	30,553
Коэффициент закрепления,	0,954	0,731	-0,223	-23,403
Продолжительность одного оборота, дней	348,229	266,733	-81,496	-23,403

По данным табл. 2 видно, что эффективность использования оборотных средств предприятия в отчетном году значительно повысилась, что проявляется в ускорении их оборачиваемости.

Так, имеет место рост числа совершенных за год оборотов на 0,32 или почти 31%, что обусловило сокращение продолжительности одного оборота на 81,5 дня, а также снижение относительного расхода оборотных средств на 1 тенге выручки – на 22 тиын или 23%.

Причины положительной динамики показателей заключаются в том, что на фоне заметного роста выручки от реализации, величина вовлеченного в хозяйственный оборот оборотных активов увеличилась в меньшей степени, что и привело к увеличению выручки, приходящейся на тенге стоимости оборотных активов. С учетом динамики объемов реализации продукции предприятия можно оценить сумму экономии или перерасхода оборотных активов в отчетном периоде по сравнению с базисным:

$\Delta = \text{Об.к}_1 - \text{Об.к}_0 \cdot J_q = 503605,5 - 372330 \cdot 1,76 = -151695,3$ тыс. тг., т.е. отчетном году получена сумма относительной экономии оборотных активов в размере 151,7 млн. тг. в связи с ускорением их оборачиваемости.

В этой связи целесообразно рассмотреть скорость обращения и продолжительность оборота основных составляющих оборотных средств ТОО «Карина Trading». Динамика этих показателей приведена в таблице 3.

Таблица 3 Динамика показателей использования элементов оборотных активов ТОО «Карина Trading»

Показатели	Годы		Отклонение	
	2018г	2019г	Абсолютное, +/-	Относительное, %
Коэффициент оборачиваемости, ч. об.				
производственных запасов	3,16	6,09	2,93	92,75
дебиторской задолженности	3,08	2,88	-0,20	-6,40
денежных средств	3,52	5,35	1,83	51,87
Коэффициент загрузки, тг.				
производственных запасов	0,32	0,16	-0,15	-48,12
дебиторской задолженности	0,32	0,35	0,02	6,84
денежных средств	0,28	0,19	-0,10	-34,15
Продолжительность оборота, дни				
производственных запасов	113,95	59,12	-54,83	-48,12
дебиторской задолженности	116,83	124,82	7,99	6,84
денежных средств	102,18	67,28	-34,90	-34,15

Оборачиваемость оборотных средств, как основной обобщающий показатель эффективности их использования, в свою очередь зависит от оборачиваемости отдельных элементов оборотных средств.

Как видно из данных табл. 3, наибольшая скорость обращения характерна для денежных средств, т.е. ликвидных активов предприятия, а наименьшая – для дебиторской задолженности. В качестве положительной тенденции следует отметить ускорение оборачиваемости по двум элементам оборотных активов, а в наибольшей степени – по запасам.

Продолжительность одного оборота оборотных активов вследствие ускорения их

оборачиваемости также сократилась по всем элементам кроме дебиторской задолженности.

В основном положительна динамика и по коэффициенту закрепления, демонстрирующему сокращение величины оборотных активов на каждый тенге выручки от реализации по запасам и денежным средствам.

Определение эффективности использования оборотных активов с помощью только коэффициента оборачиваемости, загрузки и длительности одного оборота не обеспечивает их взаимосвязи с такими показателями эффективности работы предприятия, как прибыль от реализации продукции, чистая прибыль, приходящиеся на 1 тг. запасов, рентабельность оборотных активов и др. В связи с этим данные показатели целесообразно дополнить показателями рентабельности оборотных активов исследуемого предприятия и его основных элементов (табл. 4)

Таблица 4 Динамика показателей рентабельности оборотных активов, %

Показатели	Годы		Отклонение	
	2018г	2019г	Абсолютное, +/-	Относительное, %
Рентабельность всего оборотных активов	0,41	0,21	-0,20	-48,51
Рентабельность производственных запасов предприятия	1,23	0,94	-0,30	-23,98
Рентабельность дебиторской задолженности	1,20	0,44	-0,76	-63,09

Динамику этих показателей отразим в графическом виде (рис.1).

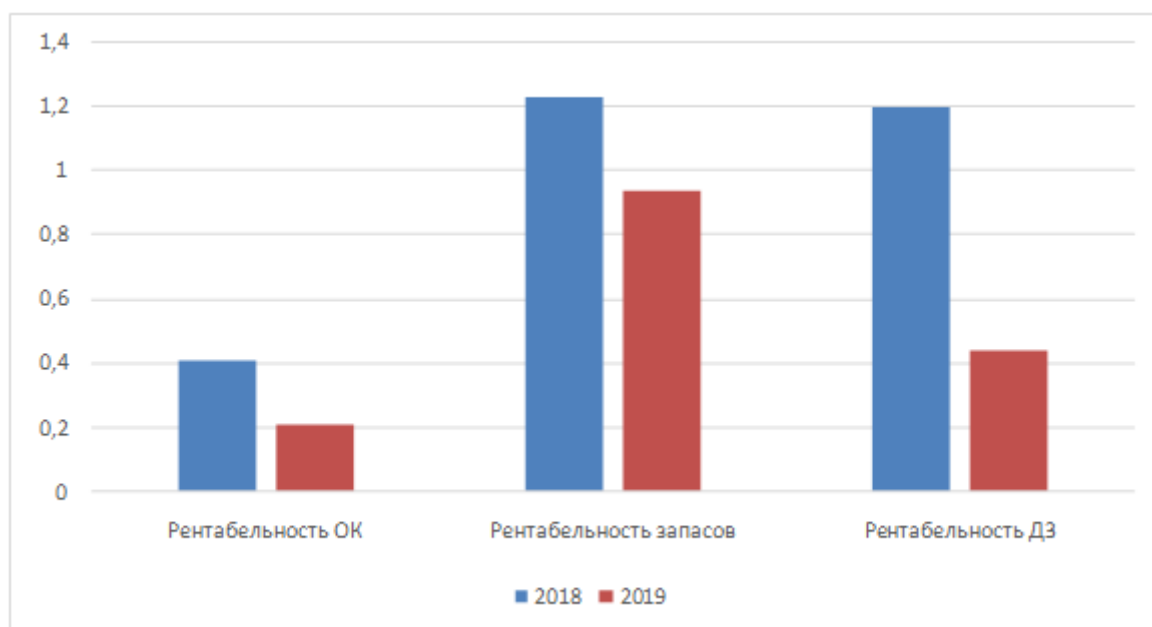


Рисунок 1. Динамика рентабельности оборотных активов

Отмеченные изменения позволяют дать в целом положительную оценку эффективности использованию оборотных активов предприятия.

Из полученных данных видно, что рентабельность, как всех оборотных средств, так и дебиторской задолженности предприятия в отчетном году в значительной степени снизились.

Отрицательную динамику имеют все показатели рентабельности, а в наибольшей степени – рентабельность дебиторской задолженности, что обусловлено как снижением прибыли до налогообложения, так и ростом величины самой задолженности.

Обобщая результаты проведенного анализа, следует отметить преобладание положительных тенденций в динамике показателей использования оборотных активов ТОО «Карина Trading», в основном связанных с ускорением их оборачиваемости.

В качестве положительных моментов можно отметить рост оборачиваемости как по оборотным активам в целом, так и по всем элементам оборотного капитала, в частности.

Наряду с этим необходимо выделить в качестве негативных моментов:

- снижение рентабельности оборотного капитала;
- снижение доли наиболее ликвидных активов;
- достаточно высокую долю дебиторской задолженности и ее рост в отчетном году.

Для дальнейшего повышения эффективности деятельности предприятия следует принимать меры по снижению затрат и дальнейшему увеличению объема реализации.

Литература:

1. Агарков, А.П. Экономика и управление на предприятии / А.П. Агарков [и др.]. - М.: Дашков и Ко, 2015. - 400.
2. Базилевич, А.И. Экономика предприятия (фирмы): Учебник для бакалавров / В.Я. Горфинкель, А.И. Базилевич, Л.В. Бобков. - М.: Проспект, 2015. - 640 с.
3. Бланк И.А. Управление финансовыми ресурсами: Учеб. пособие.- М.: Омега- Л, 2015.- 768с.

ОСНОВНЫЕ МЕТОДЫ РАЗРАБОТКИ ФИНАНСОВОЙ ПОЛИТИКИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Авторы: *Тілла Данияр Үсенханұлы, Сапарова Гульнара Тельмановна, Ерназарова Урхия Смагуловна*

Аннотация: *В условиях современной рыночной экономики изучение основ управления организацией, которая улучшает результаты и приводит к лучшим финансовым результатам, является движущей силой продвижения и развития управленца на всех уровнях управления. Разработка финансовой политики - один из основополагающих факторов, влияющих на положение и успех компании. Каждая организация должна создать свою собственную финансовую политику в условиях нестабильной внешней среды, экономического спада, кризисов, инфляции. Финансовая политика предприятия часто рассматривается только в денежном выражении, но такой подход не всегда правильный. Концепция финансовая политика намного шире, даже в организационной системе призма государственной политики, предмет которой очень велик. Он затрагивает тему поиска, формирования, распространения и перераспределения источники финансирования, а также связанные с этим вопросы учетная политика, отчетность, корпоративные налоги.*

Ключевые слова: *торговля, Интернет-ресурсы, финансовый результат, маржинальная прибыль, валовая прибыль, прибыль от продаж, прибыль до налогообложения, чистая прибыль.*

Основной целью финансовой политики организации является наиболее полное и эффективное использование и наращивание его финансового потенциала [1].

Существуют краткосрочные и долгосрочные этапы финансовой политики. Отличие заключается в характеристике, связанной со временем движения денежных потоков. Долгосрочная финансовая политика связана с деятельностью организации, которая длится около года или длительнее. К примеру, руководство принимает решение о разработке новой дорогостоящей технологии. Решение по данному вопросу повлияет на финансовые результаты на несколько лет вперед.

Краткосрочные этапы финансовой политики отражают принятие решений на срок менее года, и влияют краткосрочные цели, такие как пополнение запасов, аренда, продажа готовой продукции, синхронизация денежных потоков.

Финансовая политика в управлении финансами должна учитывать:

- многокомпонентность;
- многофакторность;
- многовариантность[1].

Политика управления финансовой деятельностью организации представляет собой не просто проводимую финансовую политику, а систему принятых политических и финансовых решений по трансформации существующего состояния бизнеса, которые могут быть невидны, а чаще

скрыты от поверхностного понимания. Общие, глубинные основы проведения финансовой политики фиксируются и всецело предопределяются выдвигаемыми целями и поставленными задачами для достижения этих целей. Реализация крупных целей и задач финансовой политики требует существенных по объему затрат денежных и финансовых ресурсов. Эти затраты чаще всего производятся в виде скрытых объемов финансирования, официальное экономическое содержание которых не совпадает с действительной их экономической сущностью [2].

К основным направлениям разработки финансовой политики организации относятся: анализ финансово-экономического состояния организации, разработка налоговой политики, разработка учетной политики, разработка кредитной политики организации, управление оборотными средствами, кредиторской и дебиторской задолженностью, управление затратами, выбор амортизационной политики, выбор дивидендной политики.

Анализ финансово-экономических результатов организации является основой формирования финансовой политики предприятия. Чтобы построить данный анализ нужно проанализировать годовые и квартальные показатели бухгалтерского баланса. Сначала в расчет идет оценка предварительных результатов анализа и осуществляется перед составлением бухгалтерской и отчетности, когда еще имеется возможность изменить ряд статей баланса, а также для составления пояснительной записки к годовому отчету.

На основе данных итогового анализа осуществляется выработка почти всех направлений финансовой политики организации. От того, насколько качественно он проведен, зависит эффективность принимаемых управленческих решений.

Чтобы принять решение, следует проанализировать финансовые взаимоотношения организации с партнерами, обеспеченность производства финансовыми ресурсами, целесообразность и эффективность их размещения и использования. С помощью данного анализа руководство осуществляет планирование, контроль, улучшает и совершенствует направления своей деятельности в соответствии с целями и задачами финансовой политики.

Для принятия правильных экономически обоснованных управленческих решений на перспективу важны анализ финансового состояния, платежеспособности, финансовой устойчивости; диагностика и прогнозирование возможного банкротства, деловой активности, рентабельности.

Чтобы обеспечить непрерывный контроль и анализ финансового состояния и результатов работы предприятия, проводят финансовый мониторинг (мониторинг финансового состояния).

Для обеспечения рационального распределения финансовых ресурсов требуется анализ денежных потоков, оптимизации и ускорения расчетов, оптимизации расходов по налогам. Важнейшим инструментом регулирования финансовой политики является операционный анализ, изучающий зависимости финансовых результатов от издержек и объемов производства (реализации). С его помощью обеспечивается текущее регулирование финансовой политики. Оперативный анализ проводят на основании данных текущего учета, первичной документации, информации, полученной из средств связи, устно и др. Его можно осуществить за любой временной отрезок, а также в режиме реального времени с помощью глобальных информационных сетей.

Качество самого финансового анализа зависит от применяемой методики, достоверности данных отчетности, а также от компетентности лица, принимающего управленческое решение в области финансовой политики.

Горизонтальный анализ. Суть анализа в том, что показатели бухгалтерской отчетности сравниваются с показателями той же отчетности но прошлого периода.

Существуют методы горизонтального анализа: сравнение статей отчетов и анализ их резких изменений, анализ изменений статей отчетов в сравнении с изменениями из других статей. В данном случае учитываются те совпадения, когда изменение одного показателя по не соответствует изменению другого показателя[2].

Вертикальный анализ. Данный анализ проводится с целью выявления удельного веса статей отчетности по общим итоговым показателям и последующего сравнения результата с данными предыдущего периода.

«Трендовый анализ». Суть анализа состоит в расчете относительных отклонений показателей отчетности за ряд лет от уровня базисного года.

В условиях неопределенности бизнес-среды и управления финансами, часто используются так называемые «эвристические методы», представляющие собой способы решения экономических задач на основе интуиции, неформального опыта, экспертных оценок, ошибок конкурентов и др [3].

«Экспертные методы» заключаются в логике и интуиции при проведении анализов ситуации, выбранной для исследования с порядковыми и количественными оценками хода процесса, явлений и обработкой результатов экспертизы на чисто формальной основе. Такие методы часто реализуются путем опроса экспертных групп (или с помощью анкетирования).

Получаемое в результате обработки обобщенное мнение экспертов принимается как решение проблемы. Экспертами называют опытных специалистов в той или иной области знаний, привлеченных для оценивания ситуации, составления прогноза, формировании вывода, выработки рекомендаций по управлению явлениями и процессами, не поддающихся точному измерению.

Имитационное моделирование — процесс конструирования модели реальной системы и постановки экспериментов на этой модели. Это наиболее удобное средство для построения, экспериментирования и оценки финансовой политики.

В этой связи американский ученый Роберт Шеннон утверждает, что идея имитационного моделирования интуитивно привлекательна и для руководителей, и для исследователей систем благодаря своей простоте, поэтому метод имитационного моделирования рекомендуется применять для решения многих задач.

Коэффициентный анализ — вычисление отношений между отдельными величинами отчетного периода или с показателями других форм отчетности, что способствует определению взаимосвязи между показателями.

Факторный анализ – это исследование влияния конкретных факторов на анализируемый показатель при помощи детерминированных и стохастических способов анализа[4, с.85]. Факторный анализ может быть прямым и обратным, т. е. соединение различных структурных элементов в общий результат. Различные математические методы: корреляционный и регрессионный анализ начали использоваться в процессе исследований несколько позднее[5, с.55].

«Технический анализ» - создан для проведения и последующей разработки внешней политики

на финансовых рынках. Это метод прогнозирования цен с помощью графика движения рынка за прошлые периоды [3].

Система обеспечения управления эффективностью деятельности предприятия подчиняется и развивается по объективно существующим законам, которые необходимо познавать, изучать и применять с целью обеспечения максимальных финансовых результатов деятельности организации.

Проблемы с эффективностью управления бывают в любой организации, будь то производственное или торговое предприятие, холдинг или небольшая фирма. И понятно, что чем сложнее технологическая цепочка, чем крупнее предприятие и чем больше в нём подразделений и филиалов, тем больший ущерб оно может понести, не имея, либо до конца не реализуя грамотно разработанную финансовую политику.

Таким образом, применяя основные методы необходимо разработать такую финансовую политику, которая способствует принятию эффективных управленческих решений. На основе объективной оценки и анализа, данных отчетного периода, а также выявленных проблем деятельности предприятия проводится планирование основных показателей, обеспечивающих развитие объекта управления для достижения поставленной цели.

Список использованной литературы:

1. Приходько, Е.А. Краткосрочная финансовая политика: Учебное пособие / Е.А. Приходько. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 332 с.
2. Финансовое планирование в коммерческих организациях [Электронный ресурс] / Эволюция денег. Финансовый анализ. - 2016 г.
3. Побегайлов О.А. статья Формирование решений в условиях неопределенности и кризиса <https://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-resheniy-v-usloviyah-neopredelennosti-i-krizisa> (дата обращения 10.11.2020г)
4. Любушин Н.П., Лещева В.Б., Дьякова В.Г. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия [Текст]: Учебное пособие для вузов. // М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2011. -475С.
5. Глазунов В.Н. Финансовый анализ в унитарном предприятии, управление доходами компании [Текст] // Финансы. - 2013. - № 3. - С. 54-57.

СОСТОЯНИЕ РЕАЛИЗАЦИИ ФИСКАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Авторы: Шамгунов Диас Каппарович, Абдуллаева Бижамал Амангельдиевна, Абжалелова Шолпан Рахимжановна

Аннотация: Государственный бюджет является одним из основных инструментов регулирования социально-экономических процессов страны для управления государственными расходами, налогами, достижения роста реального объема производства и занятости, контроля за инфляцией и ускорения экономического роста. Налоги являются основным источником его пополнения, фискальная политика сводится к манипулированию государственным бюджетом. Изменение государственных расходов и налогов оказывает влияние на величину дохода. Это повышает возможности использования фискальной политики для стабилизации экономики.

Ключевые слова: фискальная политика, налоговая политика, государственный бюджет, налоговая система, доходы, расходы.

Фискальная политика государства – это важнейшая, если не самая главная часть общей политики государства. По сути, в условиях рыночных отношений, именно фискальная политика определяет направление и темпы развития народного хозяйства. Если экономика государства пробуксовывает, то в первую очередь необходимо проанализировать налоговую систему как основу фискальной политики государства.

Посредством государственного бюджета и фискальной политики, т.е. с помощью различных манипуляций с государственными расходами и налогообложением государство способно изменить очень многое в экономике. Например, можно поменять отраслевую структуру народного хозяйства, создать лучшие условия для развития производства, занятости населения, снизить инфляцию и многое иное.

В теории фискальной политики выделяют два основных подхода: дискреционная фискальная политика – сознательное регулирование налогообложения и государственных расходов с целью повысить объемы производства, занятость населения, совокупный спрос и так далее, за счет увеличения расходов и дефицита бюджета при снижении налогов. А в период подъема этот дефицит гасится; не дискреционная фискальная политика – использование автоматических стабилизаторов. Например, изменение налоговых поступлений в различные периоды экономического цикла. При этом налоговые ставки действуют достаточно долго, не меняя своих величин. Но данная схема хороша только в том случае, если и сами налоги, и их ставки построены правильно, направлены на стимулирование экономики, совокупного спроса и так далее, а не просто, как ныне в России, только по фискальному принципу [1].

Решение ключевых проблем налогово-бюджетной политики Казахстана помогут прекратить пагубную практику финансирования бюджетных расходов и инвестиций за счёт денег квазигосударственного сектора. Чтобы приблизиться к уровню развитых стран, власти страны планируют значительно увеличить госрасходы на социальные нужды, пенсии, здравоохранение, образование, науку и так далее. Однако в ближайшем будущем доходов бюджета на это не хватит. Чтобы достичь уровня развитых стран по финансированию жизненно важных государственных расходов, нужно не просто повысить налоговые доходы государства, но и внедрить целый комплекс реформ. В случаях стран, чья экономика очень

сильно зависит от экспорта нефти, контроль за дефицитом всего госбюджета имеет мало смысла. Это связано с тем, что когда цены на нефть высокие, то, благодаря сырьевому сектору экономики, доходы госбюджета значительно превышают расходы и мы можем видеть большой профицит бюджета. И наоборот, когда цены на нефть низкие, поступления в бюджет от сырьевого сектора резко падают, а госрасходы остаются на том же уровне и можно наблюдать большой дефицит госбюджета.

Чтобы избежать такой значительной волатильности государственных финансов, нефтяные страны используют контрциклическую фискальную политику, чтобы снизить зависимость бюджета от волатильности цен на нефть, а также чтобы накопить сбережения для помощи будущим поколениям, когда в стране закончится нефть [2].

Суть такой контрциклической фискальной политики заключается в том, что, когда цены на нефть высокие, правительство не увеличивает государственные расходы, а накапливает нефтедоллары в специальной «заначке» - суверенном нефтяном фонде. У нас такой фонд называется Национальным фондом.

По оценкам Международного валютного фонда и Всемирного банка, Казахстану для поддержания долгосрочной фискальной устойчивости очень важно перейти на стабильный уровень ненефтяного дефицита консолидированного бюджета страны в диапазоне 5-6% от ВВП. Помимо перехода на международные стандарты учёта и отчётности госбюджета и прекращения финансирования бюджетных расходов со стороны Нацбанка, ЕНПФ и квазигосударственного сектора, очень важно улучшить бюджетные правила, указанные в Концепции формирования и использования средств Нацфонда[3].

Государственное регулирование подразумевает использование набора инструментов, способствующих реализации наиболее выгодной государству политики, т.е. это, по сути, действие налогового механизма. Итак, механизм реализации фискальной функции налогов проявляется в процедуре изъятия определенной части доходов налогоплательщиков, что достигается при условии добровольной уплаты налогоплательщиком необходимой исчисленной суммы.

В ином случае соответствующие органы вынуждены применять принудительные меры изъятия налогов с целью соблюдения принципа полноты и своевременности формирования доходной части государственного бюджета. Регулирующая роль налогов предполагает не прямое снижение налогового бремени, а преимущественно создание логической цепочки, связывающей налогообложение с результатами финансово-хозяйственной деятельности налогоплательщиков в целях стимулирования и расширения налогооблагаемой базы [4].

В сложившихся условиях актуализируются задачи оценки эффективности действующей системы фискального регулирования и отыскания путей ее оптимизации. Решение их предполагает множество различных подходов, среди которых, в частности, можно отметить качественный метод решения проблемы. Он заключается в упорядочении и совершенствовании всего налогового законодательства. Необходимо прежде всего отказаться от практики начисления налогов на затраты и перейти к схеме, предусматривающей уплату налогов по мере поступления средств на счет предприятия. Уже этих двух моментов в действующей системе фискального регулирования достаточно, чтобы разрушить вполне нормальную экономическую структуру.

Одной из ключевых функций Министерства финансов является обеспечение полного и своевременного исполнения бюджета, поэтому Министерство финансов продолжает работу по повышению качества казначейского обслуживания исполнения бюджетов и счетов

государственных учреждений, оптимизации и повышению эффективности процесса государственных закупок, а также предупреждению финансовых нарушений при использовании средств государственного бюджета.

Общий пакет антикризисных мер, не считая налоговых преференций и поддержки на местном уровне после чрезвычайного положения в Казахстане, составит дополнительных 5,9 трлн тенге, из которых: 2,5 трлн тенге – за счет внебюджетных средств; 3,5 трлн тенге — за счет республиканского бюджета». 3,5 трлн тенге выделяется из бюджета - разумеется, эту потерю нужно возместить. Бесспорно, правительство будет комбинировать, но не откажется от такого инструмента, как пересмотр налоговых поступлений [5].

В 2020 году в государственный бюджет доходов поступило на сумму 9 трлн 751 млрд тг или план исполнен на 102,7%. В республиканский бюджет без учета трансфертов поступило 6 трлн 561 млрд тг доходов или план исполнен на 100,3%.

План по доходам перевыполнен на 22 млрд тг, из них налоги — на 16 млрд тг. Основная сумма перевыполнения по налогам приходится на корпоративный подоходный налог, налог на добычу полезных ископаемых и экспортную таможенную пошлину на сырую нефть. Вместе с тем, план не исполнен по налогу на добавленную стоимость на 256 млрд тг. Причинами неисполнения, по словам министра, являются:

- рост возврата НДС в 1,5 раза или на 236 млрд тг по сравнению с 2019 годом;
- уменьшение оборотов по реализации по данным ИС «Электронные счета-фактуры» на 14%.

Основное снижение приходится на сферу горнодобывающей промышленности, где обороты упали на 42% или на 8 трлн тг по сравнению с 11 месяцами предыдущего года; снижение товарооборота РК с третьими странами по сравнению с 2019 годом на 14% [6].

В целом из-за пандемии в 2020 году снижение налоговых поступлений оценивается в 2,4 трлн тг. При этом, в отчетном периоде обеспечено 710 млрд тг дополнительных поступлений, в основном за счет совершенствования налогово-таможенного администрирования и цифровизации.

Планируется продолжить принятие мер по расширению цифровизации, в том числе по внедрению технологии блокчейн для онлайн администрирования правильности уплаты НДС, совершенствованию «горизонтального мониторинга» крупных налогоплательщиков, обмена сведениями с ОЭСР и международными организациями для выявления транснациональных схем уклонения от налогообложения. Доходы местных бюджетов, по словам министра, исполнены на 108% и составили 3 трлн 191 млрд тг. В целом план перевыполнен на 236 млрд тг, из них по налогам — на 213 млрд тг. Расходы государственного бюджета, как отметил Е. Жамаубаев, исполнены на 98,1%, республиканского — на 98,3%, местных бюджетов — на 99,1%.

По республиканскому бюджету произведены расходы на сумму 14 трлн 234 млрд тг. Неисполнение составило 241 млрд тг. Из них 224 млрд тг — это сэкономленные деньги по резерву Правительства и прочая экономия. Не освоено — 15 млрд тг.

За 2020 год камеральным контролем было охвачено более 1,4 млн процедур государственных закупок на сумму 10,4 трлн тг. По итогам проверок предупреждены нарушения на сумму 983 млрд тенге. Проведено 2 177 аудиторских мероприятий. Аудитом охвачено более 1 трлн тг бюджетных средств. Установлены финансовые нарушения на сумму 251 млрд тг, из них 74%

приходятся на нарушения при ведении бухучета и финансовой отчетности.

Устранены нарушения на 237 млрд тг путем восстановления поставкой товаров, оказания услуг и выполнения работ, возмещения в бюджет и отражения по учету. Для совершенствования и повышения эффективности деятельности объектов аудита даны 1 950 рекомендаций.

Комплексный план приватизации на 2016-2020 годы, по словам министра, исполнен полностью. За отчетный год продано 12 объектов на сумму 101 млрд тг. 7 объектов направлены на реорганизацию и ликвидацию. 55 объектов включены в новый план приватизации на 2021-2025 годы. 2 объекта исключены из Комплексного плана приватизации.

Литература:

1. Колмогорова, Ю. В. Фискальная политика как способ государственного регулирования экономики / Ю. В. Колмогорова, П. К. Глоба, Д. Ф. Исламутдинова // Научное и образовательное пространство: перспективы развития: материалы Междунар. науч.-практ. конф. / под ред. О. Н. Широкова. – Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2015. – С. 242–244
2. Казахстану надо резко поднять налоги. Почему?
https://forbes.kz/process/expertise/kazahstanu_nado_rezko_podnyat_nalogi_pochemu/?utm_source=forbes&utm_medium=storylist
3. Почему надо пересмотреть госпомощь бизнесу и провести реформу фискальной политики Казахстана
https://forbes.kz/process/expertise/pochemu_nado_peresmotret_gospomoshch_biznesu_i_provesti_reformu_fiskalnoy_politiki_kazahstana/
4. Бурмистрова, Л. А. Финансово-кредитные составляющие регулирования экономики. Методы. / Л. А. Бурмистрова // Вестник Университета. – 2012. – № 3. – С. 73–78.
5. Что ждать бизнесу от фискальной политики государства
https://forbes.kz/process/что_ждат_biznesu_ot_fiskalnoy_politiki_gosudarstva/
6. Официальный информационный ресурс Премьер-Министра Республики Казахстан
<https://primeminister.kz/ru/news/po-itogam-2020-goda-plan-po-dohodam-v-gosbyudzheth-ispolnen-na-1027-e-zhamaubaev-120148>

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ КРЕАТИВНЫХ ИНДУСТРИЙ В ГОРОДАХ РФ

MODERN PROBLEMS OF CREATIVE INDUSTRIES DEVELOPMENT IN THE CITIES OF THE RUSSIAN FEDERATION

Авторы: Рудякова Екатерина Дмитриевна

Аннотация: Креативная индустрия в современном мире включает в себя такие сферы как: кино, производство ювелирных изделий, радио, архитектура, производство музыкальных инструментов, разработка программ, полиграфия, телевидение, издательская деятельность, фото, информационные технологии, творческое образование, разработка программ и так далее. Творческая индустрия очень динамично развивается во многих городах по всему миру. В целом развитие креативных индустрий будет способствовать реализации Указа Президента Российской Федерации от 21 июля 2020 года № 474 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года». Развитие и поддержка креативных индустрий, создание креативных пространств и кластеров в субъектах Российской Федерации позволяют создать инновационную среду и уникальный облик как региона в целом, так и его отдельных территорий. При этом креативные индустрии являются не только важнейшим компонентом роста конкурентоспособности местных компаний, но и основным фактором роста узнаваемости региона (муниципального образования), в том числе за счет региональных брендов.

Ключевые слова: креативные индустрии, социально-экономическое развитие, креативная экономика, экономика опыта, креативный сектор

Annotation: *The creative industry in the modern world includes such spheres as: cinema, jewelry production, radio, architecture, production of musical instruments, software development, printing, television, publishing, photography, information technology, creative education, software development, and so on. Further. The creative industry is developing very dynamically in many cities around the world. In general, the development of creative industries will contribute to the implementation of the Decree of the President of the Russian Federation of July 21, 2020 No. 474 "On the national development goals of the Russian Federation for the period up to 2030". The development and support of creative industries, the creation of creative spaces and clusters in the constituent entities of the Russian Federation make it possible to create an innovative environment and a unique image of both the region as a whole and its individual territories. At the same time, creative industries are not only the most important component of the growth of the competitiveness of local companies, but also the main factor in the growth of recognition of the region (municipality), including through regional brands.*

Keywords: *creative industries, socio-economic development, creative economy, experience economy, creative sector*

О роли креативных индустрий в социально-экономическом развитии говорят давно и достаточно много. В последнее время, особенно после кризиса 2008 года и в контексте поиска альтернатив сырьевой экономике, в России стали говорить о креативных индустриях и

развитии новой креативной экономики.

Россия вошла в зону постиндустриального развития медленнее и позже, чем европейские страны. Сегодня только Москву и Санкт-Петербург можно назвать постиндустриальными центрами; другие крупные города несут в себе больше черт индустриальной эпохи, чем постиндустриальной.^[1]

Поэтому в меньшей степени креативные индустрии в основном сосредоточены в Москве и Санкт-Петербурге-в других областных центрах. Ситуация в России связана с недостаточной насыщенностью потребительского рынка, отсталостью сферы услуг и недостаточным спросом на культурные ценности, так как российские регионы пока достигают лишь той области, где становится определением "экономика опыта".

Одним из важнейших препятствий для развития отечественной креативной экономики является то, что авторское право практически не соблюдается, хотя Россия-одна из самых сложных стран в мире. Развитие российского рынка кино -, музыкального и развлекательного программного обеспечения сильно мешает широкому распространению пиратской продукции. С другой стороны, способность малых и средних предприятий работать с продуктами, защищенными авторским правом, ограничена строгими законами об авторском праве, поскольку существует дисбаланс между правами авторов, которые получают от них выгоду, и правами потребителей.

Основные социально-экономические проблемы, характерные для России, присущи и креативному сектору. К таким проблемам относятся: ^[2]

- Отсутствие честной конкуренции;
- негативные последствия слабой экономики, чрезмерно высокие издержки;
- неформальная экономика и, следовательно, компании, не платящие налоги и т. д.; доминирующее положение этой практики на различных рынках крайне затрудняет определение фактических доходов и доходов сектора;
- слабое развитие малого и среднего предпринимательства. Креативный сектор - это в основном небольшие компании, доля которых в России оценивается в 15-20%, в то время как в США она составляет 50-60%, в Китае-55%, в странах ЕС - до 70% и в Канаде-90%;
- высокие взносы на социальное обеспечение, которые ложатся чрезмерным бременем на компании при трудоустройстве работников. Это особенно важно, когда речь идет о деятельности креативных компаний, где персонал может иметь большой заказ, чем приобретение оборудования. Существуют также специфические проблемы для креативной индустрии:
- рынки полагаются на копирование или адаптацию моделей, образцов и творческих продуктов, которые часто приходят из-за рубежа. Следствием молодости рынков является примитивное конструирование креативных продуктов заказчика, что сказывается на его ожиданиях и размере вознаграждения за творческий труд;
- предпочтения импорта. Сегодня многие креативные индустрии в России покупают креативную продукцию на зарубежных рынках. Отчасти это следствие молодости российской креативной индустрии.

Импорт, по определению, дешевле инвестиций в развитие "креативного" внутреннего рынка,

его инфраструктуры, профессионального обучения и продвижения, но как Системы, производящей качественный креативный продукт. Эти условия для развития рынка создаются во всем мире на государственном уровне, причем не обязательно через механизмы прямого финансирования-налоговые послабления, упрощенные бюрократические процедуры и т. д.

- противоречие между культурой и торговлей, которое до сих пор очень сильно в России и часто проявляется в конфликтных ситуациях. Многие государственные учреждения культуры не могут преодолеть это препятствие и остаться в стороне от рынка, а негосударственные производители не подчиняются официальной культурной политике;

- недостаточная подготовка кадров и нехватка кадров. При различных образовательных предложениях, особенно в области рекламы, практическое и комплексное обучение в креативном секторе может быть достигнуто только в Москве и Санкт-Петербурге.

- слабость сетей во многих сферах, отсутствие профессиональных сообществ, деловой этики, внутренних правил и трудовых стандартов. Это было определено, в частности, экспертами по проектированию. ;

- Отсутствие качественных креативных продуктов. Хотя Россия традиционно претендует на культурное лидерство, почти все эксперты отмечают низкий уровень производства креативных подотраслей. Можно сделать вывод, что низкий уровень образования и отсутствие поддержки молодежи приводят к относительно естественным результатам. В условиях, когда проще и дешевле купить иностранный продукт, чем инвестировать в собственное обучение, рост персонала и развитие производства, трудно ожидать, что все это будет процветать само по себе.

Также отдельно стоит обозначить, что на полях VIII Санкт-Петербургского международного культурного форума (ПМКФ) прошла панельная дискуссия «Культура x Экономика = Креативные индустрии». Представители различных отраслей креативных индустрий рассказали, какой поддержки они ждут от государства и с какими вызовами чаще всего сталкиваются в эпоху глобальной цифровизации.

На полях VIII Санкт-Петербургского международного культурного форума (ПМКФ) прошла панельная дискуссия "Культура x Экономика = Креативные индустрии". Представители различных отраслей креативных индустрий рассказали, какой поддержки они ждут от государства и с какими вызовами чаще всего сталкиваются в эпоху глобальной цифровизации.

Игорь М. Намаконов, исполнительный директор Комитета РСПП по интеллектуальной собственности и творческой экономике, отметил, что проблема отсутствия делового мышления и управленческих навыков современных авторов в творческой экономике давно назрела. "Творческая экономика приходит в Россию, и они получают все больше и больше внимания от правительственных структур и большого капитала.

Это говорит о том, что мы начинаем развивать свое сознание в направлении создания продуктов. Однако нашей стране по-прежнему не хватает рыночного взгляда на культуру. Также на форуме много говорилось о том, что в творческой экономике существуют большие проблемы с управленческой осведомленностью. В этом случае государство может играть важную роль

Руководитель экспортного отдела творческой экономики российского экспортного центра Евгения Данильченко добавила, что сегодня рынок получил призыв к укреплению сотрудничества между экономикой, культурой и государством: "Творческая экономика

фрагментирована.

Даже в этом зале мы можем видеть, сколько представителей из разных подразделений собралось-и все они разделены, потому что они не чувствуют себя единой отраслью. По словам Данилченко, это еще раз доказывает, что необходимо внедрить концепцию творческой экономики на законодательном уровне и сформировать межведомственный институт для ее поддержки и консолидации.

Развитие творческой экономики - это прежде всего политическое решение, важный приоритет культурной политики и государственной политики в целом.

Признание ведущей роли творческого сектора и творческого класса демонстрирует политическую волю к постиндустриальному развитию. Сегодня ряд развитых стран уже приняли это решение-упомяните только программы Creative State в Австралии или Creative Britain Strategy.

Помимо общей политики руководства, требуется ряд конкретных, но очень эффективных решений.^[3]

Анализ проблем творческой экономики можно суммировать следующим образом:

- Отсутствие справедливой конкуренции;
- негативными последствиями слабой экономики являются пропорциональные затраты;
- Теневая экономика и, следовательно, беспошлинный бизнес и т. Д.; Доминирование на определенных рынках такой практики чрезвычайно трудно определить доход и реальный доход;
- слабое развитие малого и среднего бизнеса;
- высокие социальные взносы, чрезмерно обременяющие предприятия при привлечении работников. Это особенно важно, когда дело доходит до деятельности творческих компаний, где людские ресурсы могут быть более важными, чем покупка оборудования.

Выявленные проблемы указывают на необходимость совершенствования государственной политики, связанной с развитием этого сектора.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Postanovlenie Pravitel'stva Moskvy ot 10 ijulja 2019 g. N 868-PP "O realizacii pilotnogo proekta po sozdaniju v gorode Moskve kreativnyh tehnoparkov"// SPS Konsul'tant pljus. - URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/72211984/> (data obrashhenija: 20.12.2020)
2. Концепция креативного города / Московский институт социаль'но-культурных программ. - 2014. - 25s.
3. Programma «Molodezhnoj politiki Irkutskoj oblasti» // SPS Konsul'tant pljus. - URL: <http://irkobl.ru/region/social/junior/> (data obrashhenija: 02.12.2020)
4. Vejnmejster A.V, Ivanova Ju.V. "kul'turnye industrii" i "kreativnye industrii": granicy ponjatij // Mezhdunarodnyj zhurnal issledovanij kul'tury. 2017. №1 (26). - URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/kulturnye-industrii-i-kreativnye-industrii-granitsy-ponyatij> (data obrashhenija: 18.02.2021).

5. Zelencova E.V. Stanovlenie i razvitie kreativnyh industrij v sovremennoj kul'ture: analiz zarubeznogo opyta: dis. ... kand. kul'tur Sinicina, I.A., Razvitie kreativnyh sposobnostej studentov vuzov gumanitarnogo profilja: konceptual'nye podhody/ I.A. Sinicina, A.G. Madzhuga, A.R.ologii. Rossijskij institut kul'turologii, Moskva. - 2008.
6. Tvorcheskie industrii v Rossii: rezul'taty pilotnogo proekta v Sankt-Peterburge – SPb. - 2004. - 135 s.
7. Ljendri Ch. Kreativnyj gorod / Per. s angl. – M.: Klassika–XXI. - 2005. – 399 s.
8. Pajn Dzh. B., Gilmor Dzh. X. Jekonomika vpechatlenij rabota – jeto teatr, a kazhdyj biznes – scena / Per. s angl. – M.: Vil'jams. - 2005. – 304 s.
9. Florida R. Kreativnyj klass. Ljudi, kotorye menjajut budushhee / Per. s angl. – M.: Klassika–HHI. - 2005. – 430 s.
10. Howkins J. The Creative Economy: How People Make Money From Ideas – Allen Lane. - 2001. - 14-22, 35, 45-47.
11. Florida R. The Rise of the Creative Class: And How it's transforming work, leisure, community and everyday life. New York: Perseus Book Group.- 2002. - p. 421-428.
12. Landry, C. The Creative City: A Toolkit for Urban Innovators, Earthscan Ltd, UK & USA. - 2000. - p. 14, 35-39, 182-189.
13. Hokins Dzh. Kreativnaja jekonomika. Kak prevratit' idei v den'gi / Per. s angl. – M.: Klassika–XXI. - 2011.
14. Kreativnye industrii Rossii. - URL: <https://100gorodov.ru/creativeindustries> (data obrashhenija: 12.12.2020)
15. Obzor industrii razvlechenij i media: prognoz na 2019–2023 gody [Jelektronnyj resurs] // PwC v Rossii. — URL: <https://www.pwc.ru/ru/publications/media-outlook/mediaindustriya-v-pdf> (data obrashhenija: 24.02.2021)
16. Oficial'nyj portal Mjera i Pravitel'stva Moskvyy. - URL: <http://www.mos.ru> (data obrashhenija: 24.02.2021)
17. Oficial'nyj sajt Departamenta kul'tury goroda Moskvyy. - URL: <http://kultura.mos.ru> (data obrashhenija: 24.02.2020)
18. Oficial'nyj sajt Departamenta nauki, promyshlennoj politiki i predprinimatel'stva. - URL: <http://dnpp.mos.ru> (data obrashhenija: 28.11.2020)
19. Oficial'nyj sajt Moskovskogo instituta sociokul'turnyh programm. - URL: <http://www.miscp.ru> (data obrashhenija: 24.02.2020)
20. Oficial'nyj sajt podderzhki sociokul'turnyh iniciativ «Tvorcheskaja Moskva». - URL: <http://creativemoscow.ru/index.php/ru/> (data obrashhenija: 10.11.2020)

^[1] Florida R. The Rise of the Creative Class: And How it's transforming work, leisure, community and everyday life. New York: Perseus Book Group. - 2002. p. 421-428.

^[2] Landry, C. The Creative City: A Toolkit for Urban Innovators, Earthscan Ltd, UK & USA, 2000. - p. 14, 35-39, 182-189.

^[3] Хокинс Дж. Креативная экономика. Как превратить идеи в деньги / Пер. с англ. – М.: Классика–XXI.- 2011.

ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ, СЛОЖИВШИЕСЯ НА ОТЕЧЕСТВЕННОМ ФОНДОВОМ РЫНКЕ В 2020 ГОДУ

THE MAIN TRENDS IN THE RUSSIAN STOCK MARKET IN 2020

Авторы: Ревтова Ольга Алексеевна

Аннотация: Для мировой и отечественной экономики 2020 год выдался непростым. В первую очередь, это связано с мировой эпидемией коронавирусной инфекции. Вместе с пандемией пришли резкие изменения в инвестиционной сфере. В данной статье рассматриваются основные тенденции, которые сложились в 2020 году на отечественном фондовом рынке.

Ключевые слова: пандемия, фондовый рынок, квалифицированный инвестор

Annotation: For the global and domestic economy, 2020 was not an easy year. First of all, this is due to the epidemic of coronavirus. Along with the pandemic came dramatic changes in the investment sector. This article examines the main trends that have developed in the Russian stock market in 2020.

Keywords: pandemic, stock market, qualified investor

Для мира инвестиций 2020 год стал необычным. Крупные колебания цен практически по каждому виду активов сделали этот год одним из самых нестабильных для финансовых рынков.

В 2020 году отечественный рынок ценных бумаг столкнулся с новой угрозой мирового масштаба – пандемией коронавируса COVID-19. Февраль и март 2020 года, когда вирус набрал высокую скорость распространения, стали худшими месяцами для мировых и отечественного рынков со времен кризиса 2008 года.

Вводимые ограничения затронули практически все отрасли экономики, связанные с потребительской активностью населения: торговля, туризм, развлечения, сфера услуг и т.д. Одним из самых пострадавших от воздействия пандемии секторов экономики стал сектор транспорта, т.к. количество перевозок и пассажирских рейсов существенно снизилось. Проблемы в транспортном секторе, в свою очередь, усугубили проблемы представителей другой сферы экономики – нефтегазовой. Падение спроса на топливо обрушило цены на нефть. Во втором квартале 2020 года, в самый разгар пандемии нефть подешевела более чем в два раза – с \$68 до \$30 за баррель [2].

Однако не для всех компаний пандемия оказалась источником негативных последствий – ряд эмитентов смогли использовать сложившуюся эпидемиологическую обстановку себе в плюс.

Если подробнее говорить о секторальном разрезе таких эмитентов, в числе фаворитов ушедшего года оказались бумаги горнодобывающих компаний [3]. В топ-5 российского фондового рынка в 2020 году оказались прежде всего бумаги золотодобытчиков – акции "Полюса" (+112%) и Polymetal (+74%). Цена на золото на фоне обрушения фондовых рынков в

начале года выросла с \$1524 до \$1888,5 за унцию [5]. Причем в период восстановления фондовых рынков золото продолжило дорожать.

Ненамного отстал от лидеров потребительский сектор, в целом прибавивший за год 44%. В основном, выиграли крупные розничные ритейлеры - несмотря на то, что в период пандемии посещение розничных магазинов свелось к минимуму, увеличился средний чек покупок. Плюс ритейлеры стали активнее внедрять онлайн-услуги, что и стало драйвером их роста. Русагро (+29,1%), Лента (+36,97%), М.видео (+39,96%), Магнит (+66%) [5].

Также пандемия пришлась на руку IT-сектору и компаниям телекоммуникационной отрасли, благодаря глобальному переходу жизни в онлайн - внедрению бизнесом онлайн услуг, переходу населения на удаленный режим работы, введению режима изоляции и т.п. Лидерами роста здесь стали Яндекс (+91,44%), Ростелеком (+22,4%), Mail (18,9%) [5].

Одним из трендов 2020 года на фондовом рынке стали IPO отечественных компаний. IPO – это первичное публичное размещение акций. Другими словами, это первая продажа акций компании неограниченному кругу лиц.

2020 год стал особенно богат на IPO в 4 квартале. Значимым событием стала приватизация «Совкомфлота» - крупнейшей в России судоходной компании. Передача «Совкомфлота» в частные руки сопровождалась проведением IPO, по результатам которого компания смогла привлечь порядка 500 млн долларов, разместив на рынке 655 млн обыкновенных акций по цене 105 рублей за акцию [2].

Также в текущем году на биржу впервые вышел девелопер "Самолет" - строительная компания, основной профиль которой - строительство и реализация жилых микрорайонов. IPO было назначено на 29 октября и по итогам компания разместила 5,1% уставного капитала (или 3 078 968 акций) по цене 950 рублей за акцию и привлекла 2,9 млрд рублей.

Действительно крупным и сверхуспешным стал выход на биржу интернет-ритейлера Ozon. IPO Ozon состоялось 24 ноября 2020 года на американской бирже NASDAQ. Одновременно американские депозитарные акции Ozon стали торговаться и на Московской бирже. В первый день торгов Ozon открылся на 41% выше цены размещения. Всего компания продала 33 млн американских депозитарных акций по \$30 за акцию и в общей сложности привлекла \$1,25 млрд (вместо прогнозируемых \$950 млн).

Помимо пандемии коронавируса и тенденции к выходу новых эмитентов на биржу, 2020 год также принес законодательные изменения в сфере инвестиций.

В последнее время происходит переток средств инвесторов - россияне все чаще забирают средства с банковских вкладов, спасаясь от низких ставок, и инвестируют в фондовый рынок. Причем с каждым годом инвестиционный бум лишь набирает обороты - если в 2017 году на биржу ежеквартально приходило по 50-80 тысяч новых клиентов, то в 2020 году - 1,6 миллиона [1]. Такая статистика обеспокоила Центробанк. Регулятор опасается, что профессиональные участники рынка продают сложные финансовые инструменты частным инвесторам, не имеющим соответствующих знаний и опыта, чем подвергают их высокому риску. В связи с этим, был подготовлен законопроект, в соответствии с которым доступ к сложным финансовым инструментам фондового рынка имеют только инвесторы, получившие статус квалифицированного инвестора.

Чтобы получить квалифицированный статус, инвестор должен удовлетворять установленным законом требованиям. Для физических лиц это:

- Общая сумма активов от 6 млн. руб.;
- Опыт работы не менее двух лет в компании, совершающей сделки на бирже;
- Суммарный объем сделок за последние 4 квартала более 6 млн. руб. (при этом должно быть не менее 1 сделки в месяц и 10 сделок за квартал);
- Наличие соответствующего образования – диплома о высшем экономическом образовании, аттестата или сертификата, выданных образовательным учреждением, осуществляющим аттестацию в сфере профессиональной деятельности на бирже

Для юридических лиц:

- Собственный капитал более 200 млн. руб;
- Совокупная сумма сделок на бирже от 50 млн. руб;
- Выручка более 2 млрд. руб. в год (с 2022 г - 30 млрд руб);
- Сумма активов свыше 2 млрд. руб (с 2022 г - 700 млн руб).

Без наличия квалификации инвесторы не смогут использовать кредитное плечо (покупка акций в кредит, под обеспечение ценных бумаг), открывать короткие позиции (или шорт - это продажа ценных бумаг, товаров или валюты, которыми торговец на момент продажи не владеет. Основная цель инвестора в данном случае - получить прибыль за счет снижения стоимости инструмента) и приобретать сложные финансовые инструменты – фьючерсы, опционы, паи закрытых паевых фондов, ноты, структурные продукты и т.д.

В общей сложности, неквалифицированный инвестор может приобрести на фондовом рынке только:

- акции и облигации голубых фишек Мосбиржи;
- государственные и муниципальные облигации;
- паи биржевых ПИФ;
- валюту;
- ETF российских провайдеров FinEx и ITIFunds.

Естественно, оговаривается, что, если финансовые инструменты повышенной сложности были приобретены инвестором до принятия законопроекта, они остаются у инвестора до конца срока действия или до их продажи.

Предполагается, что после 1 апреля 2022 года неквалифицированные инвесторы должны будут проходить специальное тестирование для получения доступа к сложным инструментам, которые будут состоять из блока вопросов о самом инвесторе и оценка знаний конкретно выбираемого инструмента [4].

Принятие данного закона носит двоякий характер. С одной стороны, закон о квалифицированных инвесторах действительно может во много обезопасить неопытных инвесторов от приобретения неграмотно подобранных продуктов и снизить риски. Но с другой стороны, новый закон значительно ограничивает возможности для частных лиц на российской бирже. В данном случае важное значение еще имеет то, как будет составлено тестирование и по каким критериям будет оцениваться его прохождение. Поэтому объективно эффект этого закона можно будет оценить лишь со временем.

Таким образом, для финансового мира 2020 год оказался непростым и нестабильным, в первую очередь, из-за такого глобального явления, как пандемия. Каждая отрасль отреагировала на эпидемию вируса по-своему, в том числе некоторые из них смогли обратить ее себе в плюс. Некоторые компании даже смогли совершить успешный старт на бирже. В целом можно

сказать, что несмотря на все трудности люди продолжают инвестировать. И наличие чуть большего количества свободного времени в период изоляции многим позволило глубже изучить фондовый рынок и познакомиться с новыми инструментами. Конечно, введение разграничения инвесторов на категории по принципу наличия квалификации во много ограничивает свободу действия на бирже. Однако полностью оценить эффект этой меры можно будет спустя время.

Список использованной литературы

1. Аналитики оценили чистый отток средств россиян из банков // [Электронный ресурс] РБК: <https://www.rbc.ru/finances/17/12/2020/5fd8b80a9a79472f7ea2739b>
2. Итоги года на российском фондовом рынке - время потерь и новых возможностей. ФИНАМ // [Электронный ресурс] <https://www.finam.ru/analysis/newsitem/itogi-goda-na-rossiyskom-fondovom-rynke-vremya-poter-i-novykh-vozmozhnostey-20201230-203132/>
3. Секторы поражения: как пандемия сказалась на разных сферах экономики // [Электронный ресурс] РБК: <https://quote.rbc.ru/news/article/5e74d5249a794773a16a3f5e>
4. ЦБ определился с ограничениями для неопытных инвесторов // [Электронный ресурс] РБК: <https://www.rbc.ru/finances/26/12/2020/5fe755029a79474f35bc787c>
5. Investing.com. Котировки акций // https://ru.investing.com/equities/polyus-zoloto_rts

РАСЧЕТ СМЕТНОЙ СТОИМОСТИ ГЕОДЕЗИЧЕСКИХ РАБОТ ПРИ ПОДГОТОВКЕ ДОКУМЕНТОВ ДЛЯ ПОСТАНОВКИ НА УЧЕТ ТОННЕЛЕЙ МЕТРОПОЛИТЕНА

CALCULATION OF THE ESTIMATED COST OF SURVEY WORKS DURING THE PREPARATION OF DOCUMENTS FOR SUBMITTING TUNNELS.

Авторы: Павлов Максим Андреевич, Сорокин Аркадий Максимович, Арутюнян Эрик Самвелович, Большанина Мария Андреевна

Аннотация: В работе проводится анализ и оценка рыночной стоимости специализированной недвижимости, такой как тоннели метрополитена. Такого вида недвижимость редко появляется на открытом рынке, поэтому возникают сложности с оценкой её рыночной стоимости, а именно с применением стандартных подходов к оценке.

Ключевые слова: Государственные сметные нормативы, тоннели и метрополитены, кадастр, кадастровый учет, геодезия, геодезия в кадастре.

Annotation: The work analyzes and evaluates the market value of specialized real estate, such as subway tunnels. This type of real estate rarely appears on the open market, therefore, standard approaches to valuation are used.

Keywords: State estimate standards, tunnels and subways, cadastre, cadastral registration, geodesy, geodesy in the cadastre.

Введение. С необходимостью осваивать подземное пространство рано или поздно сталкивается каждый мегаполис. При развитии городской среды строятся большие многофункциональные подземные комплексы различного назначения, транспортные и коммуникационные тоннели, подземные стоянки и гаражи, торговые, производственные и складские помещения и др. В свою очередь, освоение подземного пространства приводит к необходимости кадастрового учета земельных участков и возведенных на нем сооружений, реализация которого всегда связана с существенными трудностями, что обусловлено расположением различных сооружений на одном земельном участке, но на различной глубине пространства. Поэтому в настоящее время при учете подземных сооружений стремятся использовать технологии трехмерного кадастра и современное программное обеспечение, прежде всего геоинформационные системы.

Основная часть. Понятие тоннелей и тоннельных сооружений на сегодняшний день законодательно не закреплено, но упоминается в различных источниках. Наибольшее распространение имеют тоннели путей сообщения, к которым относят тоннели метрополитенов, железнодорожные, автодорожные, судоходные и пешеходные тоннели, а также тоннели для нескольких видов транспорта.

В различных источниках тоннели имеют различную классификацию, однако в каждом из них основной характеристикой сооружения является его протяженность. Чаще всего тоннели

могут быть классифицированы по назначению и положению относительно земной поверхности. В соответствии с законом к недвижимым вещам относятся земельные участки, участки недр и все, что прочно связано с землей, то есть объекты, перемещение которых без несоразмерного ущерба их назначению невозможно, в том числе здания, сооружения, объекты незавершенного строительства. Законом к недвижимым вещам может быть отнесено и иное имущество. Следовательно, тоннели метрополитена являются объектами недвижимости и подлежат кадастровому учету в соответствии с Федеральными законами и нормативными документами. Однако стоит отметить, что в период до 2013 г., ввиду отсутствия нормативных документов, регулирующих кадастровый учет тоннельных сооружений на территории Российской Федерации, велся исключительно балансовый учет таких сооружений, на основе ранее подготовленных на такие объекты технических паспортов, и данным содержащимися в них. Данные о тоннельных сооружениях были недоступны для всеобщего обозрения. В силу изменения законодательства, после 2013 года, на тоннельные сооружения стали подготавливаться Технические планы, являющиеся основанием для их государственного кадастрового учета.[1] В свою очередь после данных законодательных изменений массив данных об объектах недвижимости пополнился тоннельными сооружениями и был представлен на ПКК в сжатом (частично засекреченном) виде.

В Российской Федерации действующая система ценообразования и сметного нормирования в строительстве включает в себя государственные сметные нормативы и другие сметные нормативные документы, необходимые для определения сметной стоимости строительства.

При составлении смет используются следующие основные два метода:

1. ресурсный метод – калькулирование в текущих (прогнозных) ценах и тарифах статей затрат по видам ресурсов;
2. базисно-индексный – предусматривает применение различных индексов (коэффициентов) пересчета сметной стоимости (как общей, как и отдельных элементов затрат) для пересчета из базисного в текущий или прогнозный уровень цен.

Смета является обязательным приложением к договору подряда на кадастровые работы. При расчете сметной стоимости кадастровых работ основным нормативно-сметным документом является «Сборник цен и общественно необходимых затрат труда (ОНЗТ) на изготовление проектной и изыскательской продукции землеустройства, земельного кадастра и мониторинга земель», утвержденный приказом Роскомзема от 28 декабря 1995 года № 70.[2] Смета на кадастровые работы составляется на основании технического задания, а при его отсутствии – на основании договора, где четко сформулированы виды, объемы работ и порядок (технология) их выполнения.

Важно отметить, что при составлении смет на кадастровые работы могут применяться специальный «корпоративный» сборник цен, применяемый в организации заказчика работ, но при этом важно только то, что обе стороны, заказчик и подрядчик, договорились и согласны применять тот или иной сборник цен (тарифов, нормативов затрат).

Выводы. Фиксированная цена, обоснованная нормативно-сметной документацией, на выполнение кадастровых работ зачастую отсутствует. Это происходит по нескольким причинам, таким как:

1. цена на кадастровые работы может быть договорной, но она фиксируется в протоколе соглашения о договорной цене, который в этом случае является неотъемлемой частью

договора подряда;

- распространенным явлением стало проведение торгов (конкурсов) на право выполнения кадастровых работ, с целью максимального уменьшения стоимости работ, а при равных показателях рассматриваются сроки и квалификация специалистов, то есть то, за счет чего достигается качество работ.

Поставить на кадастровый учет подземное сооружение довольно сложный процесс, связанный с согласованием многих нюансов с органами регистрации прав. Организационную работу при подготовке документов по учету тоннелей выполняют в обычном установленном законом порядке, полевые и камеральные работы имеют нюансы и характерные особенности.[3]

Список литературы.

1. Федеральный закон от 23 июля 2013 г. N 250-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части государственной регистрации прав и государственного кадастрового учета объектов недвижимости"
2. Приказ Роскомзема от 28.12.1995 N 70 (ред. от 10.04.1997) "Об утверждении цен и общественно необходимых затрат труда (ОНЗТ) на изготовление проектной и изыскательской продукции землеустройства, земельного кадастра и мониторинга земель".
3. Федеральный закон "О государственной регистрации недвижимости" от 13.07.2015 N 218-ФЗ.

Список литературы на английском.

1. Federal'nyj zakon ot 23 ijulja 2013 g. N 250-FZ "O vnesenii izmenenij v ot del'nye zakonodatel'nye akty Rossijskoj Federacii v chasti gosudarstvennoj registracii prav i gosudarstvennogo kadaastrovogo ucheta ob#ektov nedvizhimosti"
2. Prikaz Roskomzema ot 28.12.1995 N 70 (red. ot 10.04.1997) "Ob utverzhdanii cen i obshhestvenno neobhodimyh zatrat truda (ONZT) na izgotovlenie proektnoj i izyskatel'skoj produkcii zemleustrojstva, zemel'nogo kadastra i monitoringa zemel'".
3. Federal'nyj zakon "O gosudarstvennoj registracii nedvizhimosti" ot 13.07.2015 N 218-FZ.