

ISSN 2312-308

НАУЧНЫЙ ЭЛЕКТРОННЫЙ ЖУРНАЛ

Meridian



**ВЫПУСК №2(55)'2021**

ISSN 2312-3087

16+

№2(55)'2021

2020

**Научный электронный журнал "Меридиан"**

Электронное издание

Журнал включен в систему Российского индекса научного цитирования (РИНЦ)

**Учредитель и издатель:**

Редакция научного электронного журнала «Меридиан»

**Главный редактор:**

*Жегусов Ю.И., кандидат социологических наук*

**Контакты редакции:**

[journalmeridian@gmail.com](mailto:journalmeridian@gmail.com)

<http://meridian-journal.ru>

## ОГЛАВЛЕНИЕ

Государственное управление .....	1
<b>СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АППАРАТА УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНА     ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ: К ВОПРОСУ ОБ ОПЛАТЕ ТРУДА</b> .....	1
<b>РЕАЛИЗАЦИЯ РЕФОРМЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ В РОССИЙСКОЙ     ФЕДЕРАЦИИ: К ВОПРОСУ ОБ ОПЛАТЕ ТРУДА ГОССЛУЖАЩИХ</b> .....	3
<b>ФОНД ПОКОЛЕНИЙ ХАНТЫ-МАНСИЙСКОГО АВТОНОМНОГО ОКРУГА: ПРОБЛЕМЫ     УПРАВЛЕНИЯ</b> .....	5
<b>РОЛЬ ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА В СТРАТЕГИЧЕСКОМ УПРАВЛЕНИИ ГОРОДОМ</b> .....	11
<b>СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АППАРАТА УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНА     ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ: К ВОПРОСУ О МОДЕРНИЗАЦИИ ГОСУСЛУГ</b> .....	21
<b>МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РАМКАХ     НАЛОГОВЫХ ЛЬГОТ</b> .....	23
<b>ОСТАНОВЯТ ЛИ МАЛЫЕ ГОРОДА УРБАНИЗАЦИЮ?</b> .....	28
Информационные технологии .....	38
<b>ПРЕИМУЩЕСТВА ERP-СИСТЕМЫ</b> .....	38
<b>ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ: ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ</b> .....	41
<b>РАЗРАБОТКА МОБИЛЬНЫХ ПРИЛОЖЕНИЙ</b> .....	44
<b>ЧТО ДОЛЖЕН ЗНАТЬ FRONTEND-РАЗРАБОТЧИК В 2021 ГОДУ?</b> .....	47
Массовые коммуникации .....	50
<b>ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕКЛАМНЫХ И PR-ТЕХНОЛОГИЙ ДЛЯ     ФОРМИРОВАНИЯ ИМИДЖА ВУЗА В ИНТЕРНЕТ-ПРОСТРАНСТВЕ</b> .....	50
<b>ПЕРСОНАЛЬНЫЙ БРЕНД КАК СОВРЕМЕННЫЙ КАНАЛ КОММУНИКАЦИИ</b> .....	55
Медицинские науки .....	58
<b>ОПЫТ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПУЛЬСОКСИМЕТРА MASIMO RADICAL 7</b> .....	58
Менеджмент .....	62
<b>ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ КАК ФАКТОР ВЫХОДА НА     МЕЖДУНАРОДНЫЙ РЫНОК</b> .....	62
<b>ВЛИЯНИЕ ТИПОВ ОРГАНИЗАЦИОННЫХ СТРУКТУР НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ     МАРКЕТИНГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ</b> .....	67
<b>ОСОБЕННОСТИ МОДЕЛИРОВАНИЯ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ</b> .....	70
Педагогика .....	73
<b>ПОЧЕМУ ПАЛЬЦЫ ПОМОГАЮТ ГОВОРИТЬ?</b> .....	73
<b>СТРАНОВЕДЕНИЕ НА УРОКАХ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА</b> .....	79
<b>ЯЗЫКОВАЯ ДОГАДКА В ПРОЦЕССЕ ОБУЧЕНИЯ РУССКОМУ ЯЗЫКУ КАК     ИНОСТРАННОМУ</b> .....	84
Право .....	87
<b>ПОНЯТИЕ, ПРИЗНАКИ И ВИДЫ ЭКСТРЕМИЗМА</b> .....	87
<b>ОСОБЕННОСТИ ДОКАЗЫВАНИЯ ПО ГПК РСФСР 1964 ГОДА</b> .....	93
<b>ВИДЫ ГРАЖДАНСКОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА И СТАДИИ ГРАЖДАНСКОГО     ПРОЦЕССА ПО ГПК РСФСР 1964 ГОДА</b> .....	97
<b>ОСОБЕННОСТИ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В ОБЛАСТИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ     БЕЗОПАСНОСТИ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ</b> .....	101
<b>АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗДЕЛА ИМУЩЕСТВА СУПРУГОВ</b> .....	104
<b>АДМИНИСТРАТИВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ В ОБЛАСТИ БЕЗОПАСНОСТИ ДОРОЖНОГО     ДВИЖЕНИЯ: ВОПРОСЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ</b> .....	109
<b>ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО В МЕДИЦИНЕ</b> .....	112

<b>ОСОБЕННОСТИ ВЫЯВЛЕНИЯ ВОЕННОЙ ПРОКУРАТУРОЙ ПРАВОНАРУШЕНИЙ КОРРУПЦИОННОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ</b> .....	115
<b>ПОВЫШЕННЫЕ ПРОЦЕНТЫ ПО ДОГОВОРУ КОММЕРЧЕСКОГО КРЕДИТА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ</b> .....	121
<b>УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ВОЕННОСЛУЖАЩИХ ЗА ПРЕСТУПЛЕНИЯ, СОВЕРШЕННЫЕ НА ТЕРРИТОРИИ ИНОСТРАННОГО ГОСУДАРСТВА: ПРОБЛЕМНО- ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ</b> .....	127
<b>ФИНАНСОВЫЕ ПРАВООТНОШЕНИЯ С УЧАСТИЕМ ГОСУДАРСТВЕННЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ</b> .....	133
<b>СУБЪЕКТЫ ФИНАНСОВЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ: ПОНЯТИЕ, ОСОБЕННОСТИ, КЛАССИФИКАЦИЯ</b> .....	137
<b>ГРАЖДАНСКАЯ ПРАВОСУБЪЕКТНОСТЬ КАК ЭЛЕМЕНТ ПРАВОВОГО СТАТУСА КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ</b> .....	141
<b>Технические науки</b> .....	145
<b>ИСПЫТАНИЯ МАГИСТРАЛЬНЫХ ТРУБОПРОВОДОВ</b> .....	145
<b>КЛАССИФИКАЦИЯ МАГИСТРАЛЬНЫХ ТРУБОПРОВОДОВ</b> .....	147
<b>СОКРАЩЕНИЕ ВЫБРОСОВ ИЗ ТЕРМОМОДИФИЦИРОВАННОЙ ДРЕВЕСИНЫ ПУТЕМ ПОСЛЕДУЮЩЕЙ ОБРАБОТКИ АММИАКОМ</b> .....	149
<b>ВЛИЯНИЕ ПОРОДЫ ДРЕВЕСИНЫ НА СВОЙСТВА ДРЕВЕСНО-КОМПОЗИЦИОННЫХ МАТЕРИАЛОВ</b> .....	151
<b>МОДЕЛЬ МАШИННОГО ОБУЧЕНИЯ ПРИЧИННО-СЛЕДСТВЕННЫМ СВЯЗЯМ В ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩЕЙ ОТРАСЛИ</b> .....	154
<b>МАТЕМАТИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ РАСЧЕТА ЭЛЕКТРОМАГНИТНЫХ ВЛИЯНИЙ НА ДАЛЬНЕМ КОНЦЕ МЕЖДУ ЦЕПЯМИ СИММЕТРИЧНОГО КАБЕЛЯ</b> .....	156
<b>ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕДАЧИ ДАННЫХ В САМООРГАНИЗУЮЩИХСЯ СЕТЯХ БПЛА</b> .....	161
<b>ВЛИЯНИЕ ТЕРМОМОДИФИКАЦИИ ДРЕВЕСИНЫ НА ВЛАГОПОГЛОЩАЮЩУЮ СПОСОБНОСТЬ</b> .....	164
<b>ОБМЕН ГОЛОСОВЫМИ СООБЩЕНИЯМИ В СЕТИ ПЕРЕДАЧИ ДАННЫХ «ИНТЕРНЕТ»</b> .....	166
<b>ТЕХНОЛОГИИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ КАЧЕСТВА ОБСЛУЖИВАНИЯ В МУЛЬТИСЕРВИСНОЙ СЕТИ СВЯЗИ</b> .....	169
<b>МИКРОБИОЛОГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ПРОДУКЦИИ С ПРИМЕНЕНИЕМ УГАРНОГО ГАЗА</b> .....	176
<b>ВЕТЕРИНАРНО- САНИТАРНАЯ ЭКСПЕРТИЗА ПЕРЕПЕЛИНЫХ ЯИЦ</b> .....	179
<b>ИНТЕРНЕТ ВЕЩЕЙ (IOT) - ЧТО ЭТО ТАКОЕ И ДЛЯ ЧЕГО ИСПОЛЬЗУЕТСЯ?</b> .....	181
<b>СОСТОЯНИЯ ОТРАСЛИ САМОУПРАВЛЯЕМЫХ ГРУЗОВЫХ ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ И НОВЕЙШИХ ТЕХНОЛОГИЙ БЕСПИЛОТНОЙ АВТОМАТИЗАЦИИ</b> .....	184
<b>СОВРЕМЕННЫЕ ДЕЗИНФИЦИРУЮЩИЕ СРЕДСТВА, ПРИМЕНЯЕМЫЕ НА ПТИЦЕВОДЧЕСКИХ ХОЗЯЙСТВАХ ПРИ ПАРАЗИТОЗАХ</b> .....	191
<b>СОЗДАНИЕ МОБИЛЬНОГО ПРИЛОЖЕНИЯ НА ПЛАТФОРМЕ 1С: ПРЕДПРИЯТИЕ</b> .....	197
<b>СОВРЕМЕННЫЕ СРЕДСТВА ОБРАБОТКИ ПОМЕЩЕНИЙ ПРИ ЭЙМЕРИОЗЕ КУР</b> .....	200
<b>ОБРАБОТКА ПТИЦЕВОДЧЕСКИХ ПОМЕЩЕНИЙ СОВРЕМЕННЫМИ КИСЛОРОДОСОДЕРЖАЩИМИ ДЕЗИНФИЦИРУЮЩИМИ СРЕДСТВАМИ</b> .....	205
<b>ДЕТАЛИЗАЦИЯ ТЕКСТУРОЙ. КАРТЫ НОРМАЛЕЙ В ИГРОВОМ 3D - МОДЕЛИРОВАНИИ.</b> .....	209
<b>ТЕНДЕНЦИИ В СФЕРЕ ОБЛАЧНЫХ ВЫЧИСЛЕНИЙ</b> .....	214
<b>Физическая культура</b> .....	216
<b>ПРОБЛЕМА ДОПИНГА В СОВРЕМЕННОМ СПОРТЕ</b> .....	216
<b>Филология</b> .....	219
<b>ЛИНГВИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ТЕКСТА В ИНГУШСКОМ ЯЗЫКЕ</b> .....	219
<b>МЕТОДЫ ЛИНГВИСТИЧЕСКОГО АНАЛИЗА В ИНГУШСКОМ ЯЗЫКЕ</b> .....	222

<b>ЛИНГВИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ХУДОЖЕСТВЕННОГО ТЕКСТА В ИНГУШСКОМ ЯЗЫКЕ</b>	225
<b>ПОНЯТИЕ «РЕЧЕВОЙ ЭТИКЕТ» В ИНГУШСКОМ ЯЗЫКЕ</b>	230
<b>ТЕРМИНЫ РОДСТВА КАК ОБРАЩЕНИЕ В ИНГУШСКОМ ЯЗЫКЕ</b>	233
<b>ФУНКЦИИ РЕЧЕВОГО ЭТИКЕТА В ИНГУШСКОМ ЯЗЫКЕ</b>	236
<b>К ВОПРОСУ О ПРОИСХОЖДЕНИИ ЗАГАДКИ</b>	239
<b>ТРУДНОСТИ ПРИ ИЗУЧЕНИИ РУССКОГО ЯЗЫКА АРАБОЯЗЫЧНОЙ АУДИТОРИЕЙ</b>	241
<b>НЕОЛОГИЗМЫ В ПРОИЗВЕДЕНИЯХ М. ЗОЩЕНКО</b>	244
<b>АНТИТЕЗА В ПРОИЗВЕДЕНИЯХ Ф.И. ТЮТЧЕВА</b>	247
<b>НЕОЛОГИЗМЫ В СРЕДСТВАХ МАССОВОЙ ИНФОРМАЦИИ</b>	251
<b>MEDIATIVE PRAKTIKEN IM BILDUNGSSYSTEM DER REPUBLIK BELARUS</b>	254
<b>Экология</b>	257
<b>ЧТО ТАКОЕ ОСОБО ОХРАНЯЕМЫЕ ПРИРОДНЫЕ ТЕРРИТОРИИ И ДЛЯ ЧЕГО ОНИ НУЖНЫ?</b>	257
<b>Экономика</b>	259
<b>ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ: ПРОБЛЕМЫ И НАПРАВЛЕНИЯ УЛУЧШЕНИЯ</b>	259
<b>СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ И ЭФФЕКТИВНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ АКТИВОВ ПРЕДПРИЯТИЙ</b>	264
<b>РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ АНАЛИЗА ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ В ПОВЫШЕНИИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТРОИТЕЛЬНОЙ КОМПАНИИ</b>	267
<b>ЦИФРОВИЗАЦИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ: КЛЮЧЕВЫЕ СЕКТОРЫ</b>	272
<b>АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ВНЕШНЕГО ДОЛГА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН</b>	275
<b>ПРОБЛЕМЫ, ВОЗНИКАЮЩИЕ ПРИ БОРЬБЕ С МОНОПОЛИЯМИ В РОССИИ</b>	280
<b>ОРГАНИЗАЦИЯ УЧЕТА РАСЧЕТОВ С ПОСТАВЩИКАМИ И ПОКУПАТЕЛЯМИ</b>	282
<b>ИНСАЙДЕРСКАЯ ТОРГОВЛЯ НА РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ</b>	285
<b>ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ РОССИЙСКОГО МАЛОГО БИЗНЕСА</b>	291
<b>СОВРЕМЕННАЯ СИСТЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ДОХОДОВ ПРЕДПРИЯТИЙ: КАЗАХСТАНСКИЙ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ПОДДЕРЖКИ БИЗНЕСА</b>	297
<b>АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТОО «I SEE REAL»</b>	302
<b>АНАЛИЗ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ В СТРОИТЕЛЬНОЙ КОМПАНИИ</b>	310
<b>АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ УРОВНЯ ПЕНСИОННОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ НАСЕЛЕНИЯ В РОССИИ</b>	315
<b>ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ СУВЕРЕННЫХ ФОНДОВ</b>	318



## Государственное управление

# СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АППАРАТА УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ: К ВОПРОСУ ОБ ОПЛАТЕ ТРУДА

## IMPROVING THE ACTIVITY OF THE ADMINISTRATIVE APPARATUS OF THE STATE AUTHORITY: ON THE ISSUE OF WAGES

Авторы: Корж Алексей Валерьевич

Аннотация: В данной статье рассматриваются актуальные вопросы совершенствования государственного и муниципального управления в России в настоящее время и в перспективе. Серьезное внимание уделено проблемам реализации реформы государственной службы в РФ.

Ключевые слова: государственное и муниципальное управление, реформы, государственная служба

Annotation: This article examines topical issues of improving state and municipal management in Russia at the present time and in the future. Serious attention is paid to the problems of the implementation of the civil service reform in the Russian Federation.

Keywords: state and municipal administration, reforms, civil service

В современном мире происходят динамичные изменения, касающиеся многих сторон социальной, экономической, политической, культурной жизни. Преобразования стали определенного рода неотъемлемым «элементом жизни». Масштабные изменения затронули и систему государственного управления России, как впрочем, и подавляющего большинства стран.

Как правило, основные предпосылки изменений и реформирования в государственном управлении не принципиально отличаются в различных государствах и связаны, в том числе, с процессами глобализации: - конкуренция на мировых рынках и необходимость привлечения инвестиций посредством создания привлекательного инвестиционного климата; - повышение требовательности потребителей государственных услуг (в широком смысле) к качеству государственного управления, к соответствию системы управления международным стандартам; - необходимость общественного признания и аргументации эффективности деятельности для политической и управленческой элиты. Необходимо отметить, что в рамках разных научных дисциплин и направлений подходы к термину «реформа» имеют общую трактовку: изменения, преобразования, не радикальные и революционные, но меняющие объект реформирования.

Например, в современном энциклопедическом словаре «реформа» – это преобразование,

глубокая трансформация социально-экономических отношений, форм собственности, способов ведения хозяйства, системы управления [1] . Похожее определение содержится в Большой советской энциклопедии: реформа – преобразование, изменение, переустройство какой-либо стороны общественной жизни, не уничтожающее основ существующей социальной структуры . В ряде определений обозначены ожидаемые позитивные результаты реформирования: укрепление и обновление государственных основ, улучшение, прогрессивные преобразования. Этимология слова «реформа» предполагает изменение «формы», открытым остается вопрос об изменении содержания.

Исходя из глобальной цели государственного управления – повышения качества жизни населения, с учетом приоритетов социально-экономического развития, ресурсов, рисков возможно определение стратегии и тактики реформирования в системе государственного управления. Многогранность целей и задач государственного управления и широта спектра государственного регулирования определяют сложности в формировании четкой стратегии реформ и координации различных ее направлений.

#### Литература

Райзенберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. Современный энциклопедический словарь. – 6-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2011.



# РЕАЛИЗАЦИЯ РЕФОРМЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: К ВОПРОСУ ОБ ОПЛАТЕ ТРУДА ГОССЛУЖАЩИХ

## IMPLEMENTATION OF THE PUBLIC SERVICE REFORM IN THE RUSSIAN FEDERATION: TO THE QUESTION OF PAYMENT FOR PUBLIC SERVICE

Авторы: Корж Алексей Валерьевич

Аннотация: В статье рассматривается повышение привлекательности государственной службы как работодателя с ростом денежного содержания и оптимизацией пенсионного обеспечения государственных служащих.

Ключевые слова: госслужба, оплата труда, мунслужба

Annotation: The article discusses the increase in the attractiveness of the civil service as an employer with an increase in the pay and optimization of the pension provision of civil servants.

Keywords: civil service, wages, mun service

Повышение привлекательности государственной службы как работодателя с ростом денежного содержания и оптимизацией пенсионного обеспечения государственных служащих.

С учетом федеративного устройства России, законодательства о службе, системы и структуры федеральных органов государственной власти нужно отметить:

1. Федеральные государственные гражданские служащие служат как в центральных аппаратах государственных органов, так и в территориальных органах.
2. Определение численности государственных гражданских служащих субъектов Российской Федерации относится к полномочиям субъектов Российской Федерации.

Денежное содержание гражданского служащего является комплексной величиной, состоящей из многих элементов, но в основе расчетов находится должностной оклад. Таким образом, должностная иерархия во многом предопределяет оплату труда.

Концепция и программы реформирования одной из самых значимых задач называют внедрение на гражданской службе оплаты труда по результатам. Модель оплаты по результатам ориентирована на детальную идентификацию критичных для достижения эффективности внутренних административных процессов, создание необходимых условий для совершенствования организационной структуры, пересмотра и корректировки индивидуальных планов деятельности служащих в качестве основы для определения их целей и задач, форм оплаты и стимулирования труда по результатам.

Управление по результатам представляет собой особый подход к управленческим задачам, возникший в связи с усложнением их содержания и взаимосвязей. Главное преимущество системы управления по результатам заключается в том, что она позволяет увидеть отчетливо

выраженную причинноследственную стратегическую взаимосвязь между всеми ключевыми аспектами деятельности.

Вместе с тем, внедряя систему оплаты по результатам, важно учитывать риски и ограничения: необходима сложная предварительная работа по определению показателей эффективности и результативности деятельности. Установление ненадежной, необъективной системы показателей может повлечь за собой демотивацию сотрудников и дискредитацию самой идеи оплаты труда по результатам. Система оценки эффективности неразрывно связана с циклом планирования, в котором планируются, достигаются и оцениваются объем и эффективность деятельности органа власти. Планирование часто сопровождается строгой ориентацией на цели. Система оценки эффективности побуждает к определению различного рода целей, за выполнение которых ответственен орган власти.

# ФОНД ПОКОЛЕНИЙ ХАНТЫ-МАНСИЙСКОГО АВТОНОМНОГО ОКРУГА: ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ

## THE GENERATIONS FUND OF KHANTY-MANSIYSK AUTONOMOUS REGION: PROBLEMS OF MANAGEMENT

Авторы: Даниленко Евгения Ивановна

Аннотация: В статье рассмотрены опыт создания Фонда поколений ХМАО и Постоянного фонда Аляски. Проанализированы проблемы управления фондом ХМАО. Определены пути совершенствования механизма управления.

Ключевые слова: суверенные фонды, Постоянный фонд Аляски, Фонд поколений ХМАО

Annotation: The article discusses the experience of creating the Khanty-Mansiysk Autonomous Okrug and the Permanent Fund of Alaska. The problems of management of the Khanty-Mansiysk Autonomous Okrug fund are analyzed. The ways of improving the control mechanism are determined.

Keywords: sovereign wealth funds, Alaska Permanent Fund, The Generation Fund of KhMAO

За последние 60 лет многие страны, обладающие природными ресурсами были создали суверенные фонды, в которые поступает часть средств полученные от использования природных ресурсов.

Суверенные фонды разделяют на три типа: стабилизационные, фонды будущих поколений, резервные фонды.

Таблица 1 - Классификация суверенных фондов<sup>[1]</sup>

Наименование группы	Характеристика	Примеры
Стабилизационные фонды	часть средств, которая выводится за рамки бюджета. То есть происходит изоляция денежных средств от резких колебаний мировых цен на сырьевые ресурсы	Economic and Social Stabilization Fund (Чили); Petroleum Fund of Timor-Leste (Восточный Тимор)
Сберегательные фонды (фонды будущих поколений)	используются для перевода активов сектора добывающей промышленности в диверсифицированные активы	Kuwait Investment Authority (Кувейт); Government Pension Investment Fund - Global (Норвегия); Abu Dhabi Investment Authority (АОЭ), Libyan Investment Authority (Ливия); Фонд национального благосостояния (Россия)

Общественные пенсионные системы	фонды, финансируемые государством. Средства фондов используются на выплату социальных пенсий	Future Fund (Австралия); National Pensions Reserve Fund (Ирландия); New Zealand Superannuation Fund (Новая Зеландия)
Фонды развития	создаются для финансирования проектов, направленных на социально-экономическое развитие страны	European Development Fund (ЕС); Nordic Development Fund (Дании, Финляндия, Исландия, Норвегия и Швеция); «Самрук-Казына» (Казахстан); Mudabala Development Company (ОАЭ); National Development Fund of Iran (Иран)
Специализированные корпорации	представляют собой суверенные фонды по управлению золотовалютными резервами, вкладываемыми в рыночные инструменты	China Investment Corporation (Китай); Government of Singapore Investment Corporation (Сингапур); Национальная инвестиционная корпорация Национального Банка Казахстана

Фонды формируются, как на федеральном уровне, так и на уровне региона. К государственным можно отнести фонды: Норвегии, Кувейта, Кирибати, Колумбии, Чили, Кувейта, Сингапура, ОАЭ и т.д. К фондам действующим на региональном уровне относятся: Постоянный фонд штата Аляска (США), Региональный государственный фонд поколений Ханты-Мансийского округа (ликвидирован в 2018г.), Государственный фонд поколений Сахалинской области, Целевой фонд будущих поколений Республики Саха.

Фонд поколений ХМАО был создан в 1992 году, когда Малый Совет народных депутатов Ханты-Мансийского автономного округа принял решение о выделении соответствующей строки окружного бюджета. На основе изучения всего имеющегося массива опыта других стран (Венесуэлы, США, Канады, Норвегии) была предложена модель регионального Фонда поколений, реализованная 15 декабря 1994 года принятием Думой именного Закона автономного округа о Фонде поколений ХМАО. [2]

Фонд поколений формировался и пополнялся за счет [5]:

- а) средств бюджета автономного округа, предоставляемых в форме взносов в уставный фонд государственного унитарного предприятия;
- б) доходов, полученных в результате использования имущества, включенного в состав Фонда поколений;
- в) иных источников, не запрещенных действующим законодательством.

Целями Фонда являлись [2]:

- Создание имущественной базы, которая в перспективе должны были исключить монопольную зависимость развития округа от нефтегазовой сырьевой базы;
- Создание гарантий обеспечения уровня жизни и занятости населения округа;
- Создание дополнительных гарантий детям, молодежи, старшему поколению Югры.

Управляли Фондом поколений Попечительский Совет, сформированный из состава членов Правительства и депутатов Думы автономного округа, и исполнительная дирекция. Попечительский Совет рассматривает и утверждает структуру портфеля активов фонда, перспективы его развития, отраслевые программы, а также условия крупных сделок. [2]

9 августа 2017 года на основании распоряжения Правительства ХМАО-Югры №528-р было принято решение о ликвидации государственного предприятия. Основная причина - несоответствие регионального закона №137-оз от 27.12.2000г. «О предоставлении именных целевых денежных выплат детям Ханты-Мансийского автономного округа, родившимся в 2000 и последующие годы» федеральным законам. Принятые нормы не учитывают обязательные принципы и критерии (бюджетирование, адресность и нуждаемость) для принятия мер социальной поддержки. Вторая причина ликвидации Фонда - отсутствие основного источника финансирования Фонда. С 2008 года НДСП был переведен из окружного в федеральный бюджет, в связи с этим Фонд поколений лишился своего главного источника дохода.

Фонд поколений ХМАО являлся неким аналогом Постоянного фонда Аляски. Автономный округ и штат Аляска - это два нефтеносных региона России и США. На долю ХМАО приходится 42% от общей доли добычи нефти в России, а на долю Аляски около 20% американской нефти.

Постоянный фонд Аляски вызывает восхищение во всем мире, как один из первых суверенных фондов благосостояния и крупнейший в своем роде фонд государственного уровня в Соединенных Штатах. Фонда Аляски получил всемирное признание как модель управления невозобновляемыми природными ресурсами, которая была преобразована в возобновляемый финансовый ресурс. На протяжении сорока лет фонд приносил огромную пользу жителям Аляски, особенно бедным, людям преклонного возраста, сельским жителям и людям с фиксированным доходом.

Созданию Постоянного фонда Аляски способствовало обнаружение нефти в 1969 году, затем строительство Трансальяскинского трубопровода в 1974 году, и наконец принятие поправки в Конституцию штата в 1976 году.

28 февраля 1977 года Постоянный фонд получил свой первый депозит целевых доходов от нефти на общую сумму 734 000 долларов. Инвестиции почти полностью состояли из облигаций, а в Законодательном собрании в течение четырех лет проводилось публичное обсуждение вопроса о том, следует ли управлять Постоянным фондом как инвестиционным фондом или как банком экономического развития.

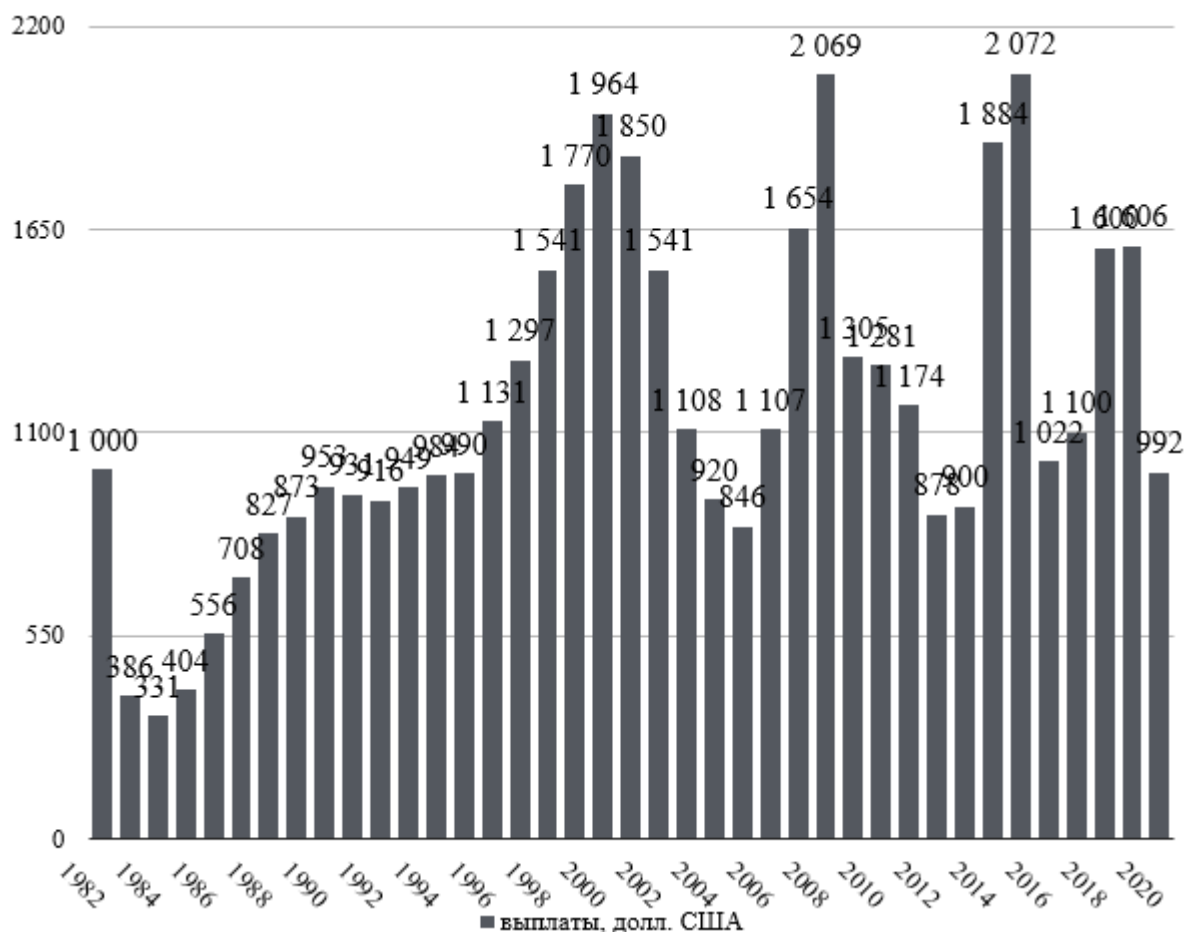


Рис. 1. Динамика ежегодных индивидуальных выплат Постоянного Фонда Аляски, долл. США

В 1980 году Законодательное собрание утвердило первую программу дивидендов Постоянного фонда. [1] Однако начала действовать лишь в 1982 году, когда было решено 42% инвестиционного дохода фонда выплачивать населению штата во исполнение предложений Джея Хаммонда. [4] Самый минимальный размер ежегодного дивиденда в штате Аляска с 1982 года составил 331,29 долл. США, а максимальная сумма была зафиксирована на уровне 2 072 долл. США в 2015 году. (рис. 1)

Губернатор Джей Хаммонд подписал в 1980 году закон о создании Корпорации Постоянного фонда Аляски (Alaska Permanent Fund Corporation (APFC)) с целью управления инвестициями. [1] Каждый год Корпорация подготавливает и утверждает на наблюдательном совете инвестиционную стратегию, отчёты о её исполнении публикуются ежегодно на официальном сайте, что обеспечивает прозрачность и открытость управления. Корпорация управляется Советом Попечителей в периодически обновляемом составе, каждый из которых представляет различные слои населения штата. Корпорация Постоянного фонда действует в соответствии с конституционными нормами штата Аляска, она не подчинена никаким органам исполнительной власти. [4] Оперативное управление осуществляют исполнительный директор и высококвалифицированные специалисты в области финансов, которые отчитываются перед Советом Попечителей за результаты своей деятельности. В структуре фонда действует два Комитета: Комитет по корпоративному управлению (Corporate Governance Committee) и Комитет по аудиту (Audit Committee). Нормативное и административно-техническое управление Фондом осуществляет органы законодательной и исполнительной власти штата Аляска - Законодательное собрание и Министерство по налогам и сборам.

Открытость и прозрачность управления средствами Фонда - первостепенная мера,

которая предупреждает недобросовестное расходование средств. Прозрачность структуры управления и открытость информации позволяет достигнуть цели фонда, а также завоевать доверие других участников финансового рынка

Предложения по повышению уровня открытости и прозрачности управления средствами фонда:

1. Разработка нормативно-правовых актов, регулирующих формирование и управление средствами фонда;
2. Прогнозирование социально-экономического эффекта от размещения средств фонда в инвестиционные проекты;
3. Создание обновленной структуры управления фондом;
4. Размещение отчетности на официальном сайте.

Поскольку Фонд поколений распоряжался значительными средствами для его более эффективной работы необходимо было разграничить сферы принятия решений и ответственности. Это необходимое условие для минимизации политического давления и вмешательства, которое препятствует реализации инвестиционной стратегии достижению целей фонда.

Рассмотрев структуру управления суверенного фонда Аляски можно выделить следующие основные элементы:

1. Руководитель - определяет цели фонда и осуществляет контроль за эффективностью управления средствами;
2. Исполнительный директор - осуществляет ежедневное управление средствами фонда;
3. Совет Попечителей - формирование инвестиционной стратегии, рассмотрение и оценка результатов управления. Целесообразно включать в состав совета экспертов в области экономики, финансов и инвестиций, которые не имеют отношения к государственной службе;
4. Наблюдательный совет - осуществляют контроль за соблюдением действующего законодательства.
5. Консультативная структура - разработка рекомендаций по формированию и проведению инвестиционной политики;
6. Кастодиан - проведение расчетов и бухгалтерское оформление сделок с финансовыми активами.

Таким образом, суверенные фонды играют важную роль в проведении макроэкономической политики, достижении финансовой стабильности, решении прочих задач. Таким образом, на Аляске удалось реализовать подобие идеи базового дохода, который пытаются внедрить у себя многие страны. Использование международного опыта для создания структуры управления способно повысить эффективность инвестирования.

#### Список литературы

1. Официальный сайт Корпорации Постоянного фонда Аляски. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://apfc.org/who-we-are/history-of-the-alaska-permanent-fund/> (Дата обращения: 15.01.2021)
2. Официальный сайт Фонда поколений Ханты-Мансийского автономного округа-Югры. Режим доступа: <http://fphmao.ru> (дата обращения 17.01.2021).

3. Официальный сайт Международного валютного фонда [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.imf.org/external/russian/> (Дата обращения: 18.01.2021)
4. Краснопольский Б.Х. Пространственная организация регионального управления природопользованием (опыт штата Аляска, США) // Пространственная экономика. 2005. №2. С. 151 -
5. <http://docs.cntd.ru/document/991010601> - Закон Ханты-Мансийского автономного округа от 13 февраля 2002 года N 11-оз «О Фонде поколений Ханты-Мансийского автономного округа» (дата обращения 17.01.2021).

<sup>[1]</sup> Составлено автором по: [3]



# РОЛЬ ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА В СТРАТЕГИЧЕСКОМ УПРАВЛЕНИИ ГОРОДОМ

## THE ROLE OF CIVIL SOCIETY IN THE STRATEGIC MANAGEMENT OF THE CITY

Авторы: Попов Александр Валерьевич, Завалин Вячеслав Геннадьевич, Лоншаков Олег Денисович

Аннотация: Теория и практика стратегического планирования говорит о том, что существуют три группы влияния, которые могут эффективно препятствовать или содействовать формированию и проведению стратегии города: это органы исполнительной и законодательной власти, бизнес, и гражданское общество, представленное некоммерческими и общественными организациями. Игнорирование общественных интересов в угоду интересам бизнеса может привести к негативным последствиям, как для исполнительной власти, так и для бизнеса, как в краткосрочной, так и в долгосрочной перспективе. Необходимость вовлечения гражданского общества в процессы стратегического управления городом обусловлена потребностью снижения социальной напряжённости и недовольства граждан принимаемыми решениями в условиях, когда традиционная вертикаль власти не приспособлена к этим требованиям, и подобные механизмы требуют детальной проработки.

Ключевые слова: Стратегическое управление, население, бизнес, местное самоуправление, инструменты, общественный контроль, общественный советник, территориальное общественное самоуправление, общественное проектирование, благоустройство, институт, исполнительная власть, гражданское общество, город.

Annotation: The theory and practice of strategic planning suggests that there are three groups of influence that can effectively impede or contribute to the formation and implementation of the city's strategy: executive and legislative bodies, business, and civil society, represented by non-profit and public organizations. Participation of the latter in strategic management is necessary, since ignoring public interests in favor of business interests can lead to negative consequences, both for the executive branch and for business, both in the short and long term. The need to involve civil society in the processes of strategic management of the city is due to the need to reduce social tension and dissatisfaction of citizens with the decisions made in conditions when the traditional vertical of power is not adapted to these requirements, and such mechanisms require detailed study.

Keywords: Strategic management, population, business, local self-government, tools, public control, public adviser, territorial public self-government, public design, improvement, institution, executive power, civil society, city.

Исполнительная власть является субъектом управления. В свою очередь в 21 веке гражданское общество уже не готово быть простым объектом управления и требует своего участия в разработке и принятии решений по тем или иным вопросам. Эта тенденция набирает обороты и рушит привычную вертикальную структуру управления, являясь новым вызовом для власти, к которому она зачастую не готова.

Стоит признать, что на сегодняшний день в Российской Федерации нет достаточного количества наработанного опыта в этой области, причём это касается всех уровней управления: федеральный, региональный, местный, а также уровень отдельных предприятий.

Наиболее полно вопросы стратегического управления собраны и рассмотрены в книге Владимира Львовича Квинта «Стратегическое управление и экономика на глобальном формирующемся рынке». В своей книге Владимир Квент чётко определяет, что для ведения бизнеса самое главное – выбрать правильную стратегию, что позволит эффективно вести бизнес в любой стране, даже в тех государствах, где есть вооружённые конфликты. Другая заслуга Квинта в том, что он сумел детально изложить взаимодействие стратегического и других видов управления, изобрести пошаговую методику разработки стратегии с увязкой необходимых для этого ресурсов.

Кандидат экономических наук Хабибрахманова Резеда Ринатовна, проведя анализ, в рамках процесса стратегического управления городом предложила совокупность форм взаимодействия органов власти и городского сообщества на различных этапах. Она определила содержание этих форм и цели, на достижение которых данное взаимодействие направлено.

В итоге Резеда Хабибрахманова выявила в своём исследовании не только

интересы трёх групп влияния: власти, бизнеса и гражданского общества, но и

противоречия между ними. Это в свою очередь дало возможность автору сгруппировать эти интересы так, чтобы найти максимально возможные компромиссные варианты решений (Хабибрахманова Р.Р. «Стратегическое управление развитием крупнейшего города как пространственной социально-экономической системы». Казань. 2011).

Кандидат социологических наук Сергей Боженков в своей диссертационной работе рассматривает социально-технологический аспект стратегического управления городом на примере Белгорода.

Рассмотрены три направления действия социального механизма стратегического управления:

- 1) социальная направленность стратегического управления;
- 2) обеспечение обратной связи с населением;
- 3) территориальное общественное самоуправление (далее – ТОС) в качестве фактора долгосрочного развития города.

Наиболее интересно исследование ТОС как формы вовлечение гражданского общества в процессы стратегического управления городом. Вопросы, которыми ТОС может заниматься, очень широки. Это может быть вопросы защиты своей территории, улучшение жилой среды, вопросы социального обслуживания, вопросы организации спортивных, культурных и досуговых мероприятий.

Классическое развитие ТОС сопряжено с целым комплексом переменных факторов:

- а) до сих пор не определены вопросы, которые могут в своей компетенции решать ТОС;
- б) не определён механизм получения ТОС средств из бюджета;

в) до конца не определены организационно-правовые формы ТОС;

г) нет чёткого определения границ ТОС.

На основе проведённого анализа, главной стратегической целью развития города стало повышение качества жизни его жителей. Данная цель определила три направления развития города:

1) Устойчивое развитие города;

2) Инвестиции в человеческий потенциал;

3) Развитие органов местного самоуправления (Боженков С.А. Развитие стратегического управления городом: социально-технологический аспект. Белгород, 2008).

Ещё одна диссертационная работа, заслуживающая внимания, - докторская диссертация Людмилы Медведевой «Стратегическое управление средним городом: от кризиса к модернизации» на примере г. Волжский в Волгоградской области.

В своём исследовании Людмила Медведева разработала теоретические основы, методологию, а также методы стратегического управления средними и малыми городами в посткризисный период развития с целью проведения модернизации экономики города и его дальнейшего инновационного развития.

Медведева делает следующие выводы о стратегическом управлении в условиях проведения модернизации:

1. «Достижение стабильности в обществе – изменение приоритетов развития, связь стратегического плана с бюджетной стратегией.
2. Обеспечение мониторинга социально-экономической ситуации в городе – принятие социальных программ, обеспечивающих развитие человеческого потенциала, внедрение технологии краудсорсинга.
3. Введение режима жёсткой экономии ресурсов – рационализация в использовании ресурсов, формирование инновационной инфраструктуры.
4. Сохранение уровня занятости населения – формирование механизма привлечения и оптимального распределения инвестиций.
5. Выполнения ранее принятых социальных обязательств – совершенствование рынка труда, создание высокооплачиваемых рабочих мест.
6. Реализация программ по переподготовке рабочих и служащих, потерявших работу – формирование механизма социального партнерства и расширение межмуниципальных связей.
7. Организация поддержки социально незащищенных слоев общества – создание механизма поддержки социально ориентированных некоммерческих организаций» (Медведева Л.Н. Стратегическое управление средним городом: от кризиса к модернизации. Волгоград, 2013).

Соответствующие нормативные документы требуют от исполнительной власти на местах активного вовлечения гражданского общества в стратегическое управление и решение общественных вопросов.

В частности, указом Президента Российской Федерации от 19.12.2012 № 1666 «О Стратегии государственной национальной политики Российской Федерации на период до 2025 года» в [42](#)

число основных принципов и направлений государственной политики в национальном вопросе определено

«Взаимодействие государственных органов и органов местного самоуправления с институтами гражданского общества».

Положение об управе района города Москвы, которое является приложением к Постановлению Правительства Москвы от 24.02.2010 № 157-ПП, говорит о том, что формирование и взаимодействие с гражданским обществом входит в основные задачи исполнительной власти на местах. Для этого, например, в каждой управе города Москвы существует заместитель главы управы по работе с населением, который осуществляет выполнение поставленных городом задач посредством организационного отдела, социального отдела и отдела по взаимодействию с населением.

Однако следует заметить, что при реализации данного Положения возникают определённые риски, в частности:

- работа с населением носит формальный характер;
- управа стремится переложить часть функций на смежные государственные бюджетные учреждения;
- сотрудники управы увлекаются процессом организации и проведения выборов, сбора подписей, соцопросов, которые приносят дополнительный доход, однако наносит ущерб их основной работе.

Таким образом, на местном уровне мы сталкиваемся с проблемами при организации вовлечения гражданского общества в процессы стратегического управления городом или районом, что создаёт риски для реализации указанных нормативных документов и создаёт основу для роста социальной напряжённости и протестной активности.

Например, в районе Измайлово за последние 5 лет протестная активность населения резко возросла. Против введения платных парковок и строительства транспортно-пересадочного узла у станции метро Измайловская было собрано более 10 тысяч подписей. Постоянно проводились митинги и одиночные пикеты. В результате проведённой работы на муниципальных выборах 2017 года оппозиционные кандидаты одержали уверенную победу над кандидатами от правящей партии и взяли 9 депутатских мандатов из 12. При существующем положении дел стало очевидно, что на следующих выборах представителей правящей партии в районе не будет вовсе.

В этих условиях актуальность разработки новых подходов к работе с населением становится критически важной.

Основным методом исследования стал системный подход. Во-первых, в работе отчётливо выделена проблема исследования: как добиться вовлечения гражданского общества в процессы стратегического управления городом для снижения социальной напряжённости и недовольства граждан принимаемыми решениями в условиях, когда традиционная вертикаль власти не до конца приспособлена к этим требованиям.

Во-вторых, чётко определены акторы, причём как основные: это прежде всего исполнительная власть и институты гражданского общества, так и второстепенные: органы местного самоуправления. Совет депутатов является органом местного самоуправления и в данном случае играет роль второстепенного актора, так как мы рассматриваем инструменты

привлечения гражданского общества в процессы стратегического управления городом, однако это трудновыполнимо без участия органов местного самоуправления. С другой стороны, Совет депутатов сам по себе является не инструментом, а целым механизмом, который регулируется 131-ФЗ от 06.10.2003 «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации», поэтому в данной работе не является центральным объектом изучения.

В-третьих, проведён анализ взаимодействий: с одной стороны, исполнительная власть рассматривает свои взаимоотношения с гражданским обществом как двусторонние, однако в то же время она не может абстрагироваться от существования органа местного самоуправления, поскольку данное взаимодействие затрагивает политические интересы Совета депутатов, который самостоятельно претендует на роль главного механизма стратегического управления районом, следовательно, игнорирование мнений депутатов может создать ещё больше проблем для исполнительной власти. Поэтому исполнительная власть не склонна быть слишком настойчивой, она предоставляет право жителям самостоятельно проявлять активность, создаёт для этого инструменты и старается идти навстречу их пожеланиям.

Совет депутатов, в свою очередь, довольно ревниво относится к идее вовлечения гражданского общества в процесс стратегического управления районом, так как видит в этом прямую конкуренцию как своему влиянию в районе, так и потенциальному появлению новых кандидатов в муниципальные депутаты из числа местных активных жителей.

В-четвёртых, позитивные результаты использования имеющихся инструментов вовлечения гражданского общества в процессы стратегического управления районом. Самым главным результатом является то, что исполнительная власть и гражданское общество совместно ищут решения общих проблем, а не усиливают конфронтацию, так как оба актора заинтересованы в стабильной сильной исполнительной власти, позволяющей решать насущные проблемы района.

И, наконец, в-пятых, учитывается и ответная реакция среды. В данном случае общественное мнение жителей района, которые всячески поддерживают конструктивный диалог из-за опасения того, что проблемы района не будут решаться при постоянной смене местной администрации.

На сегодняшний день в Москве роль гражданского общества в процессе стратегического управления городом определена в форме подачи предложений и осуществления общественного контроля. К основным формам общественного контроля относятся:

- участие в деятельности Общественной палаты города Москвы;
- создание и функционирование общественных советов административных округов города Москвы;
- создание и функционирование общественных советов и комиссий при органах исполнительной власти города Москвы;
- создание и функционирование порталов Правительства Москвы в информационно-телекоммуникационной сети Интернет;
- проведение публичных слушаний;

- проведение встреч с населением должностных лиц органов исполнительной власти города Москвы и членов Правительства Москвы;
- размещение информации о деятельности органов исполнительной власти города Москвы, в том числе о принятых ими решениях, на официальном сайте Правительства Москвы в информационно-телекоммуникационной сети Интернет;
- общественная экспертиза проектов нормативных правовых актов города Москвы;
- проведение семинаров, форумов, круглых столов, совещаний с участием представителей общественности;
- проведение опросов общественного мнения;
- иные формы, не запрещенные законодательством Российской Федерации и правовыми актами города Москвы (Положение о содействии развитию форм общественного контроля за деятельностью органов исполнительной власти города Москвы. Москва, 2013).

Однако на практике функционирование данных институтов зачастую развито слабо и носит формальный характер.

Например, встречи главы управы района с населением проводятся один раз в месяц во всех районах города Москвы. Для этого выбрана третья среда каждого месяца. Место и тематика встреч определяются и публикуются на официальном сайте управы и на страницах в социальных сетях за неделю до встречи. Однако в зависимости от тематики в некоторых районах Москвы численность приходящего населения низкая, и для заполнения зала приглашаются сотрудники управы и других подведомственных учреждений.

С другой стороны, жители имеют реальную возможность встретиться с главой управы и задать интересующие их вопросы. Проблема в том, что жителей, которые действительно предлагают конструктивные решения, приходит мало. В основном приходят граждане, которые не предлагают никаких конструктивных идей и готовых решений, занимаются критиканством, поэтому эффективность таких встреч для решения районных проблем довольно низкая.

Встреча префекта с населением, которая проходит каждую четвёртую среду, в этом смысле, более эффективна, так как она проходит в разных районах, и на неё попасть сложнее. Более того, управы также могут привлекать жителей и общественных советников для встреч с префектом, что делает результат таких встреч более полезным для районов. Однако очень часто оппозиционные муниципальные депутаты специально приезжают, в том числе и из других районов, для самопиара и дискредитации исполнительной власти.

Второй пример, публичные слушания очень часто проводятся в небольшой аудитории, и общественность при этом информируется недостаточно хорошо. Подобная практика приводит к нарастанию протестных настроений в городе, в результате чего новые публичные слушания могут быть сорваны протестующими, и даже самые правильные проекты могут быть похоронены из-за социальной напряжённости и недоверия жителей к органам исполнительной власти. В этом смысле некомпетентное проведение публичных слушаний будет приносить вред городу и району, и, лучше всего, заменить публичные слушания общественными обсуждениями, так как цель публичных слушаний – поиск компромисса и доработка представленного проекта, а не противостояние между жителями и властью.

В апреле 2019 года в рамках программы «Лаборатория сити-менеджмента» нами проведено исследование города Евпатории. В рамках программы состоялись встречи с городской

администрацией, муниципальными депутатами и представителями Общественного совета. По их словам в городе существуют и функционируют все вышеперечисленные институты. В то же время нами был проведён социологический опрос жителей Епатории, в котором приняли участие более сотни респондентов. По мнению жителей, администрация не взаимодействует с населением города или взаимодействует в недостаточной степени. Это объясняется недостаточным оповещением жителей города о проведении вышеуказанных мероприятий.

В Москве на уровне районов наблюдается аналогичная картина. Рассмотренные примеры позволяют сделать вывод, что участие гражданского общества в стратегическом управлении городом на сегодняшний день требует усиления.

В этих условиях основным инструментом вовлечения гражданского общества в процесс стратегического управления городов и районов, на мой взгляд, может стать институт общественных советников, который благодаря своей гибкости способен создавать и внедрять различные формы взаимодействия между исполнительной властью и гражданским обществом. Фактически в районе Измайлово активная часть общественных советников является аналогом общественной палаты, только на уровне отдельного района города Москвы.

Основной задачей общественных советников является информирование соседей о деятельности органов исполнительной власти и осуществление общественного контроля за их деятельностью, однако на этом возможности общественных советников не исчерпываются. Именно поэтому сегодня исполнительная власть имеет возможность разработать и внедрить новые инструменты вовлечения гражданского общества в стратегическое управление городом с помощью механизма общественных советников.

Одновременно в районе Измайлово из-за некачественного выполнения работ по благоустройству дворовых территорий в 2018 году возникла потребность участия гражданского общества в проектах благоустройства.

В связи с этим нами был разработан и опробован пилотный проект общественного взаимодействия управы района с общественными советниками и ГБПОУ "Московский колледж архитектуры и градостроительства". Проект получил название «Общественное проектирование» и был продолжен в 2019 году в рамках благоустройства 8 дворовых территорий района Измайлово при участии Совета депутатов района Измайлово. За каждым двором был закреплён ответственный депутат – куратор проекта благоустройства.

Ключевая идея – участие общественных советников и привлечённых ими жителей в разработке эскизного проекта благоустройства их собственной дворовой территории.

Предстояло произвести несколько этапов в рамках реализации данного проекта:

Первое – договориться с Московским колледжем архитектуры и градостроительства о привлечении студентов в качестве практикантов, силами которых будет графически выполняться эскизный проект благоустройства двора. В данном случае нам помогла управа района Измайлово и ГБУ «Жилищник района Измайлово», так как по условиям соглашения студенты были прикреплены к ГБУ «Жилищник района Измайлово» в качестве практикантов. Таким образом, в рамках нашего проекта студенты получили возможность написания курсовой работы на основании благоустройства дворовых территорий и прохождения учебно-производственной практики в ГБУ «Жилищник района Измайлово» для дальнейшего трудоустройства.

Второе – привлечь к проекту общественных советников управы района Измайлово и жителей

дворов, которые планируется благоустроить в 2019 году.

Третье – организация процедуры общественного проектирования. Для этого ГБУ «Центр культуры и спорта «Измайлово» предоставил своё помещение и необходимое оборудование. Студенты-практиканты разработали проекты эскизов будущего благоустройства дворовых территорий. Приглашённые жители и общественные советники на организованной встрече были ознакомлены с эскизными проектами, в ходе обсуждения жителями были внесены изменения и дополнения в представленные проекты.

Следующим этапом доработанные эскизные проекты были переданы в ГБУ «Жилищник района Измайлово» в отдел благоустройства, где на их основе было разработано техническое задание, дефектовки и локальные сметы. На этом этапе общественные советники, жители, а также муниципальные депутаты также принимали самое активное участие, поскольку пожелания жителей изменялись и дополнялись вплоть до итогового заседания Совета депутатов, на котором были утверждены локальные сметы на благоустройство дворовых территорий.

Следующий этап – подбор малых архитектурных форм для детских и спортивных площадок, который возможен после выбора подрядной организации – производителя малых архитектурных форм. На этом этапе также участвовали общественные советники, совместно с депутатами выбирая из предложенных каталогов необходимые малые архитектурные формы в рамках утверждённых финансовых объёмов.

В рамках выполнения подрядчиком работ по благоустройству общественные советники совместно с депутатами осуществляют общественный контроль качества выполняемых работ. В настоящий момент данный проект продолжается и находится в стадии реализации.

Вторым направлением «Общественного проектирования» является участие общественных советников в проектировании городских пространств: парков, скверов, бульваров. Данное направление возможно при условии выделения финансирования городом и учёте пожеланий и предложений, разработанных проектной группой, в которую входят общественные советники. Для реализации этой задачи потребуется кропотливая коллективная работа муниципальных депутатов совместно с чиновниками районного и окружного уровня.

Практически данное направление представляет собой сбор предложений от общественных советников методом «мозгового штурма», который будет производиться в присутствии проектной группы архитекторов. Это направление имеет большой потенциал и перспективу развития в случае прямого взаимодействия с органами исполнительной власти и учёта пожеланий общественных советников при разработке проекта благоустройства городских территорий.

Вторым проектом является создание постоянно действующих рабочих групп при управе. В районе Измайлово в настоящее время действует три таких группы: рабочая группа архитекторов и проектировщиков, рабочая группа по организации дополнительного парковочного пространства и рабочая группа председателя Совета общественных советников района Измайлово. Первые две образованы только в этом году по запросу общественных советников. В рамках их деятельности происходят регулярные встречи с первым заместителем главы управы по жилищно-коммунальному хозяйству, благоустройству и строительству. Задача рабочей группы архитекторов и проектировщиков – помочь исполнительной власти произвести качественное благоустройство дворовых территорий и общественных пространств за счёт выделяемых городом средств. Задача рабочей группы по организации дополнительного парковочного пространства – поиск локаций для организации



дополнительных парковочных карманов.

Третья рабочая группа является основной и функционирует уже на протяжении нескольких лет при разных главах управы. Встречи главы управы с рабочей группой Председателя Совета общественных советников носят регулярный характер, проводятся один раз в месяц или один раз в два месяца. Основная цель рабочей группы – помощь исполнительной власти в проведении мероприятий, направленных на улучшение района. В рабочую группу в основном входят общественные советники – председатели Советов многоквартирных домов. Задачи, выполняемые членами рабочей группы, - информирование жителей своих и окрестных домов о мероприятиях, проводимых органами исполнительной власти, а также поиск решений общественных районных проблем.

Таким образом, практическая значимость перечисленных мероприятий позволяет усилить роль существующих инструментов по осуществлению общественного контроля, а также передать гражданскому обществу часть исполнительских функций и добиться следующих результатов:

- проведение разъяснительной работы с населением;
- участие гражданского общества в процессе выработки принимаемых органами исполнительной власти решений;
- участие жителей в разработке проектов благоустройства дворовых территорий их домов;
- снижение протестной активности и социальной напряженности благодаря открытости действий исполнительной власти.

Теоретическая значимость исследования позволит разработать долгосрочную концепцию вовлечения гражданского общества в процессы стратегического управления с передачей части исполнительских функций, формированием кадрового резерва и создания площадки для реализации новых проектов. Данные мероприятия и исследование в настоящий момент продолжаются.

### **Библиографический список:**

- Положение о содействии развитию форм общественного контроля за деятельностью органов исполнительной власти города Москвы к Постановлению Правительства Москвы от 24 декабря 2013 г. № 894-ПП. (Электронный ресурс)/ hamovniki.mos.ru. – Электрон. дан. – М., 2013. – Режим доступа: [https://hamovniki.mos.ru/os/obchestvennye\\_sovetniki\\_upravy.php](https://hamovniki.mos.ru/os/obchestvennye_sovetniki_upravy.php), свободный.
- Постановление от 24.02.2010 г. № 157-ПП «О полномочиях территориальных органов исполнительной власти города Москвы». Правительство Москвы. (Электронный ресурс)/ mos.ru. – Электрон. дан. – М., 2010. – Режим доступа: <https://www.mos.ru/authority/documents/doc/11797220/>, свободный.
- Указ Президента РФ от 19 декабря 2012 г. N 1666 "О Стратегии государственной национальной политики Российской Федерации на период до 2025 года" (Электронный ресурс)/ base.garant.ru. – Электрон. дан. – М., 2018. – Режим доступа: <https://base.garant.ru/70284810/>, свободный.
- Развитие стратегического управления городом: социально-технологический аспект С.А. Боженков. (Электронный ресурс)/ cheloveknauka.com. – Электрон. дан. – Белгород., 2008. –

Режим доступа:

<http://cheloveknauka.com/razvitie-strategicheskogo-upravleniya-gorodom-sotsialno-tehnologicheskij-aspekt#ixzz5mlEE17lh>, свободный.

- Стратегическое управление развитием крупнейшего города как пространственной социально-экономической системы. Р.Р. Хабибрахманова (Электронный ресурс)/dissercat.com. – Электрон. дан. – Казань, 2011. – Режим доступа:

<https://www.dissercat.com/content/strategicheskoe-upravlenie-razvitiem-krupneishego-goroda-kak-prostranstvennoi-sotsialno-ekon>, свободный.

- Стратегическое управление средним городом: от кризиса к модернизации. Л.Н. Медведева. (Электронный ресурс)/economy-lib.com. – Электрон. дан. – Волгоград, 2013. – Режим доступа:

<http://economy-lib.com/strategicheskoe-upravlenie-srednim-gorodom-ot-krizisa-k-modernizatsii>, свободный.

и

# СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АППАРАТА УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ: К ВОПРОСУ О МОДЕРНИЗАЦИИ ГОСУСЛУГ

## IMPROVEMENT OF THE MANAGEMENT APPARATUS OF THE STATE AUTHORITY: ON THE ISSUE OF MODERNIZATION OF PUBLIC SERVICES

Авторы: Корж Алексей Валерьевич

Аннотация: В статье рассмотрены основные подходы к вопросам совершенствования управления органов государственной власти. Модернизация госуслуг рассматривается как основной фактор повышения доверия к органам власти в современном российском обществе.

Ключевые слова: управление, эффективность, госуслуги, модернизация

Annotation: The article considers the main approaches to improving the management of state authorities. Modernization of public services is considered as the main factor in increasing confidence in government in modern Russian society.

Keywords: management, efficiency, public services, modernization

Потенциал проводимых реформ государственного управления может быть реализован в полной мере лишь при одновременном совершенствовании организации предоставления государственных услуг, являющихся важнейшей составной частью всей сферы услуг. Организация предоставления государственных услуг оказывает существенное влияние на социально-экономическую ситуацию в стране. Отдельные отрасли рассматриваемой сферы (в частности здравоохранение, образование- и социальное обеспечение) оказывают огромное влияние на состояние рабочей силы и производительность труда, на качество экономического роста, социально-политическую стабильность. Именно это определяет значимость, придаваемую данному направлению в деятельности центральных органов управления государством. Значительное внимание перспективам- развития сферы государственных услуг уделяется во многих стратегических государственных документах, к которым можно отнести последнее ежегодное Послание к Федеральному собранию Президента РФ, Концепцию административной реформы в Российской Федерации в 2006-2010 гг., принятый Государственной Думой в первом\*чтении законопроект «Об общих принципах организации предоставления государственных и муниципальных услуг». Повышение качества государственных услуг также является задачей продолжающейся в РФ бюджетной реформы.

За последние годы в России был достигнут серьезный прогресс в сфере развития системы государственных услуг. Этому способствовало принятие Федерального закона от 27 июля 2010 года № 210-ФЗ «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг» и иных программных документов, которые закрепили основные направления совершенствования государственных услуг. К числу последних относится создание и развитие сети МФЦ, разработка и принятие административных регламентов органов государственной власти и

местного самоуправления, организация межведомственного электронного взаимодействия, создание Федерального реестра государственных и муниципальных услуг, внедрение системы оценки качества государственных услуг и многое другое.

В РЕЗУЛЬТАТЕ РЕАЛИЗАЦИИ КОМПЛЕКСА ПЕРЕЧИСЛЕННЫХ МЕРОПРИЯТИЙ В РОССИИ БЫЛА СФОРМИРОВАНА НОВАЯ СИСТЕМА ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ С ЗАЯВИТЕЛЯМИ, ОБЕСПЕЧИВАЮЩАЯ ОБСЛУЖИВАНИЕ НА ВЫСОКОМ УРОВНЕ, СОПОСТАВИМОМ С ЛУЧШИМИ ПРАКТИКАМИ В КОММЕРЧЕСКИХ СТРУКТУРАХ. ЭТО НАШЛО ОТРАЖЕНИЕ В ОЦЕНКАХ ГРАЖДАН: УДОВЛЕТВОРЕННОСТЬ ИХ КАЧЕСТВОМ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ УСЛУГ ВЫРОСЛА С 75,5 % В 2012 ГОДУ ДО 90 % В 2018 ГОДУ.

В настоящее время работа по развитию системы предоставления государственных услуг продолжается. К ее основным направлениям относятся:

- Дальнейшее развитие межведомственного информационного взаимодействия при предоставлении государственных и муниципальных услуг, осуществлении государственных и муниципальных функций, в том числе по контролю и надзору, при взаимодействии с иными организациями.
- Внедрение реестровой модели предоставления услуг, в соответствии с которой результатом предоставления услуги является запись в электронном реестре.
- Закрепление и расширение экстерриториального принципа предоставления услуг.
- Внедрение принципов проактивности.
- Развитие альтернативных каналов предоставления услуг, внедрение принципов многоканальности и возможности использования различных каналов в ходе предоставления одной услуги.
- Предоставление услуг в соответствии с индивидуально-определенными характеристиками заявителя и иные направления совершенствования предоставления услуг.

# МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РАМКАХ НАЛОГОВЫХ ЛЬГОТ

Авторы: Батталова Сандугаш Танаткановна, Гумар Назира Ануарбековна

Аннотация: Субъекты малого предпринимательства остро и оперативно реагируют на все происходящие изменения и потрясения, поскольку обладают гораздо меньшими возможностями и ресурсами по сравнению с субъектами среднего, а тем более крупного предпринимательства. Поэтому нуждается в поддержке и стимулировании. Ведь малый бизнес выполняет стабилизирующую функцию в сфере экономики, позволяет создать и поддерживать конкурентную среду, обеспечивает равный доступ к осуществлению предпринимательской деятельности для всех ее участников. Неспроста экономическая политика развитых государств направлена на то, чтобы эти способности малых предприятий развивались и оказывают помощь им действовать на рынке как полноправным субъектам конкуренции.

Ключевые слова: кризис, государство, меры поддержки, налоговые льготы, пандемия, бизнес, налоговое регулирование.

Одной из самых сложных среди экономических проблем стимулирования малого предпринимательства является проблема налогообложения. Трудность решения указанной проблемы связана с тем, что она затрагивает экономические интересы государства и всех налогоплательщиков, определяет формирование финансовых ресурсов на разных уровнях, а также характер взаимоотношений государства и субъектов малого предпринимательства. Кроме того, формирование налоговой системы в Казахстане осложняется недостаточностью опыта в использовании ее для социально-экономического развития страны и ее регионов.

Законодательство Республики Казахстан позволяет вести предпринимательскую деятельность даже при небольшом доходе, оплачивая при этом налоги по низкой ставке. Для этого разработаны специальные налоговые режимы, которые становятся все популярнее среди начинающих бизнесменов. Причиной тому служит сравнительно низкий налог и возможность сдавать отчетность только один раз в полугодие.

На протяжении десятилетий мировой опыт показал, что без государственной поддержки субъекты малого предпринимательства обречены на банкротство, т.к. в среднем из каждых 10 остаются функционировать только 2-3, поэтому малое предпринимательство относится к сфере наиболее рискованного бизнеса.

Основные тенденции и ключевые направления фундаментальных налоговых реформ в Казахстане за последние несколько лет включают в себя:

- введение принципа добросовестности, при котором налогоплательщики позиционируются как действующие добросовестно, с переносом бремени доказывания нарушений на налоговые органы и учета всех законодательных факторов неопределенности в пользу налогоплательщиков;
- упрощение и автоматизация процедур налогового администрирования за счет следующих ключевых элементов:
- внедрение концепций электронного аудита (электронного аудита) и горизонтального мониторинга для минимизации необходимости прямого контакта между налоговыми

- органами и налогоплательщиками, а также для повышения прозрачности взаимодействия с государственными органами и снижения потенциальных налоговых рисков для налогоплательщиков;
- введение специальных, добровольных контрольных счетов НДС для плательщиков НДС, чтобы контролировать движение платежей НДС в бюджет, поставщиков и клиентов и упростить инструмент возмещения НДС;
  - переход к электронному выставлению счетов НДС (электронное выставление счетов) и использование «виртуальных складов» для повышения прозрачности деловых операций и облегчения мониторинга движения товаров в Казахстане;
  - упрощение налоговой отчетности для сокращения трудоемкого характера налоговых процессов и упрощения всего процесса налоговой отчетности;
  - разрешение на подачу и подпись налоговой отчетности в электронном виде;
  - налоговая отчетность, представленная налогоплательщиками, ее поставщиками и подрядчиками, подвергается камеральному контролю и перекрестным проверкам со стороны налоговых органов с обязательством налогоплательщиков объяснять любые выявленные расхождения и правом подавать дополнительные налоговые декларации, если это необходимо. Это позволяет устранить выявленные нарушения без взимания административных штрафов за занижение налогов, как это может быть начислено при стандартной налоговой проверке;
  - наличие у налоговых органов системы управления рисками для оценки рисков и отнесения налогоплательщиков к категории высокого, среднего или низкого риска в отношении налоговых проверок. Ряд критериев системы управления рисками является конфиденциальным, в то время как другие предусмотрены в Налоговом кодексе;
  - уменьшение частоты налоговых споров путем реализации концепции предварительных актов налоговой проверки, изданных до принятия окончательного акта, для содействия диалогу налогоплательщиков во время налоговых проверок и разрешения спорных вопросов до выдачи окончательного акта по результатам налоговой проверки.
  - расширение системы налоговых льгот и стимулов для поддержки инвестиций в утвержденные правительством предпочтительные области экономики, для развития промышленности и технологических секторов, а также для модернизации существующих производственных мощностей, включая налоговые льготы на капитальные затраты за счет их полного вычета, при условии определенным критериям и предоставлять налоговые льготы для налогоплательщиков, работающих в:
    - квалифицированные инвестиционные проекты;
    - особые экономические зоны, из которых в настоящее время в Казахстане действуют 13 в различных приоритетных областях экономики, включая текстильное и нефтехимическое производство и создание технологий;
    - международный технопарк Astana-Hub.
  - установление налоговых преференций для участников Международного финансового центра Астаны (финтех, страхование, инвестиции, деятельность на рынке);
  - соблюдение современных тенденций рынка, связанных с развитием технологий и цифровизации, в том числе
    - внедрение правил налогообложения электронной торговли;
    - введение так называемого «налога с Google» в виде НДС на оцифрованный доход, полученный от предоставления услуг в Казахстане (это еще не было осуществлено, но в этом отношении ожидаются изменения в налоговом законодательстве Казахстана).
  - упорядочение налогов, предоставляя налогоплательщикам возможность реструктурировать свои налоговые функции в соответствии с их бизнес-потребностями и особенностями, заменяя группы налогов единой альтернативой по своему усмотрению;
  - улучшение международного налогового сотрудничества путем:
  - расширение числа стран, с которыми в Казахстане действуют соглашения об избежании

двойного налогообложения (ДТП). Это число в настоящее время составляет 54, из которых 53 уже вступили в силу. DTT между Казахстаном и Кипром был подписан недавно в мае 2019 года и в настоящее время находится в процессе ратификации государственными органами Казахстана;

- членство в Инклюзивной рамочной программе ОЭСР / G20 по эрозии и изменению прибыли (BEPS);
- внедрение правил налогообложения контролируемых иностранных компаний (в соответствии с планом действий BEPS);
- присоединение к Многосторонней конвенции по выполнению связанных с договором о налоге мер по предотвращению BEPS (MLI) — Казахстан подписал MLI 25 июня 2018 года, сославшись на ряд оговорок и уведомлений. Так как он все еще находится на стадии ратификации государственными органами, MLI еще не вступил в силу для Казахстана [1].

Субъекты малого предпринимательства весьма уязвимы ко всем рыночным изменениям и потрясениям, поскольку обладают гораздо меньшими возможностями и ресурсами по сравнению с субъектами среднего, а тем более крупного предпринимательства. Но именно малый бизнес выполняет стабилизирующую функцию в сфере экономики, позволяет создать и поддерживать конкурентную среду, обеспечивает равный доступ к осуществлению предпринимательской деятельности для всех ее участников.

Поэтому экономическая политика развитых государств направлена на то, чтобы компенсировать эти способности малых предприятий и помочь им действовать на рынке как полноправным субъектам конкуренции.

Согласно данным, предоставленным Международным советом по малому бизнесу (ICSB), формальные и неформальные микро-, малые и средние предприятия (ММСП) составляют более 90% всех предприятий и обеспечивают в среднем 70% общей занятости населения. На их долю приходится 50% ВВП. [2].

Развитие и поддержка предпринимательской активности, развитие конкуренции и инвестиционной привлекательности зависят от широкого набора факторов, отражающих общее состояние экономической политики государства и положение государственных институтов. Вопросы развития предпринимательского климата, повышения инвестиционной привлекательности и в целом конкурентоспособности экономики являются одними из ключевых направлений экономической политики любого государства.

За 2019 год малый и средний бизнес произвел продукции на 31,2 трлн тенге. По республике 3,4 млн человек работают в сфере малого и среднего бизнеса. Для поддержки и развития предпринимательства уже принят ряд мер по улучшению бизнес-климата. Это налоговое стимулирование, сокращение проверок и расширение кредитования.

Не менее важной, особенно с точки зрения диверсификации экономики, является политика, стимулирующая возникновение и рост малых и средних предприятий. По официальным данным, в настоящее время МСП в Казахстане создают лишь 26.8% добавленной стоимости и 31% занятости, тогда как в большинстве стран ОЭСР это 57% и 60-70% соответственно [3].

Свои коррективы внесла и внезапная пандемия на мировом уровне. Можно даже сказать, показала слабые и уязвимые области именно в части поддержки малого предпринимательства. Парализованный бизнес нуждался во вмешательстве и государственном регулировании как никогда раньше. Требовалось немедленное решение по вопросу чрезвычайного и дальнейшего развития малого предпринимательства, недопущения банкротства и гиперинфляции.

В связи с этим, Президентом Казахстана были приняты следующие меры по поддержке малого предпринимательства:

- освободить от уплаты налогов и обязательных платежей с фонда оплаты труда МСБ на срок с 1 апреля до 1 октября т.г. по наиболее пострадавшим секторам экономики, включая торговые объекты, объекты общепита, гостиничного бизнеса, транспортных и консультационных услуг и сферу IT;
- до 1 июня 2020 года для субъектов отсрочить уплату всех налогов и обязательных платежей бюджет и социальных взносов (ИПН, социальный налог, социальное и медицинской страхования за работника), а также работа по принудительному взысканию задолженности по налоговым, таможенным и социальным платежам.
- приостановить принятие мер по начислению пени, приостановлению расходных операций, ограничению распоряжения имуществом и меры принудительного взыскания налоговой и таможенной задолженности, задолженности по социальным платежам (за исключением налогоплательщиков с высокой степенью риска) [4]

По поручению Президента РК Национальным Банком совместно с Агентством РК по регулированию и развитию финансового рынка разработана Программа льготного кредитования субъектов малого и среднего предпринимательства. Для реализации данной Программы выделяется 600 млрд тенге субъектам малого, среднего предпринимательства и индивидуальным предпринимателям через размещение обусловленных вкладов в банках второго уровня.

Механизм поддержки бизнеса реализуется путем предоставления банками второго уровня льготных кредитов на пополнение оборотного капитала субъектам малого и среднего предпринимательства, индивидуальным предпринимателям, пострадавшим в результате введения чрезвычайного положения, сроком до 12 месяцев по ставке не более 8% годовых. Срок освоения средств банками второго уровня составляет 3 месяца. Ограничения для субъектов малого предпринимательства до 3 млрд тенге, для индивидуальных предпринимателей — до 50 млн тенге. Кроме того, на реализацию «Дорожной карты бизнеса» планируется направить дополнительно 84,5 млрд тенге. Предусмотрено усиление мер по поддержке предпринимательства через субсидирование и гарантирование по кредитам предпринимателей. Это позволит создать порядка 16 тыс. рабочих мест. В рамках уточнения предусмотрены дополнительные расходы в сумме 50 млрд тенге на реализацию программы «Еңбек». В результате, будет продолжено развитие массового предпринимательства, создание эффективной модели трудового посредничества и навыков, включая поддержку социально уязвимых групп населения.

В настоящее время Казахстан усердно работает над укреплением доверия к властям и развитием устойчивой налоговой системы, над проблемой поддержки и развития малого предпринимательства, которые создадут благоприятную деловую среду.

Налоговые органы вместе с представителями бизнеса сосредоточены на объединении усилий для создания надежной системы сотрудничества и открытого диалога по вопросам, затрагивающим как национальную экономику, так и интересы бизнес-структур.

Литература:

1. Налоговая политика Казахстана: основные направления и направления развития. <https://nalogikz.kz/docs/nalogovaya-politika-kazahstana-osnov.html>



2. Поддержка малого бизнеса во время пандемии COVID-19  
<https://www.un.org/ru/observances/micro-small-medium-businesses-day>
3. Реформы в Казахстане Успехи, задачи и перспективы  
<https://www.oecd.org/eurasia/countries/Eurasia-Reforming-Kazakhstan-Progress-Challenges-Report.pdf>
4. Налоговые стимулы, ограничение проверок и льготное кредитование: какие меры принимаются в РК для поддержки бизнеса в период ЧП.  
<https://primeminister.kz/ru/news/reviews/nalogovye-stimuly-ogranichenie-proverok-i-lygotnoe-kreditovanie-kakie-mery-prinimayutsya-v-rk-dlya-podderzhki-biznesa-v-period-chp-1134527>
5. Кодекс Республики Казахстан «О налогах и других обязательных платежах в бюджет (Налоговый кодекс) от 25 декабря 2017 года № 120-VI(с изменениями и дополнениями на 01.01.2020г.)

# ОСТАНОВЯТ ЛИ МАЛЫЕ ГОРОДА УРБАНИЗАЦИЮ?

Авторы: Халквист Сергей Константинович

Аннотация: Кроме очевидных для человечества благ, появление которых становится возможным благодаря стремительному росту городов – таких как возможность развивать культуру, искусство и науку – города становятся источником опасностей как для физической, так и для духовной составляющей личности. Развитие малых городов и сохранение их уникальной урбанистической культуры может стать ответом на вызовы глобальной урбанизации.

Ключевые слова: Экосистема, мегаполис, урбанизация, агломерация, урбанистическая культура, антропоцентризм.

Annotation: *The urban sprawl provides human race with numerous benefits, such as the opportunity to foster a culture, art and science. At the same time explosive expansion of modern cities brings a certain danger both to physical and spiritual dimension of an individual. The development of small cities and the preservation of their unique urban culture may give an answer to the challenges of global urbanization.*

Keywords: *Ecosystem, megalopolis, urbanization, agglomeration, urban culture, anthropocentrism.*

Вопрос о размерах «идеального города» является предметом дискуссий на протяжении нескольких тысяч лет. В этом диспуте участвуют архитекторы, инженеры, философы, поэты и даже магистранты РАНХиГС.

Уже в 354 году до нашей эры в своем сочинении «Законы или О законодательстве» Платон последовательно и структурированно описывает схему «идеального» города и указывает точное число его жителей – 5040 человек. Причем, философ считает необходимость ограничения количества жителей одного города настолько критичной, что предлагает, в случае угрозы перенаселения, строить новый город<sup>[1]</sup>.

Самый знаменитый ученик Платона, Аристотель, критиковал жесткие градостроительные решения своего учителя, но соглашался с ним относительно того, что город должен тщательно контролировать и собственные размеры, и численность населения.

Взгляды знаменитых греков разделяли многочисленные визионеры эпохи Возрождения, включая сэра Томаса Мора, который в своей книге «Утопия» указывает, что в идеальном городе должно проживать шесть тысяч семей<sup>[2]</sup>.

С тем, что небольшие города способствуют возникновению «химии» благодаря возможности сохранить их культуру и привлечь их жителей к городскому планированию лучшие умы человечества соглашались и сегодня.

В частности, Президент России В.В. Путин отмечал: «всегда очень важно вовлекать людей в решение задач благоустройства своих городов так, чтобы человек чувствовал себя соучастником, соратником. И когда возникает «химия» между властью и непосредственно гражданами, ради которых мы с вами и работаем, тогда получается наибольший эффект, потому что люди чувствуют, что они тоже участники этого процесса, и конечный результат

воспринимают как свой собственный результат».[3]

Автор данной работы, являясь на протяжении десяти лет руководителем строительной компании, специализирующейся на проектах развития городских территорий, полностью поддерживает мнения Платона, Аристотеля и Владимира Владимировича Путина относительно важности сохранения и развития малых городов.

На то есть целый ряд причин.

Для инженера не подлежит сомнению, что проблемы города растут пропорционально росту его территории и населения.

Размер города напрямую влияет на проблему сетей. Чем длиннее трубы водоснабжения, канализации и теплоснабжения – тем больше потери воды и тепла, а чем больше километров кабелей опутывают город – тем интенсивнее электромагнитное излучение. Чем больше в городе домохозяйств, тем больше пространства нужно оставлять под парковки и дороги и тем длиннее пробки, давно уже ставшие неотъемлемой частью современной городской культуры так же, как и свалки на городских окраинах – ведь чем больше город, тем больше отходов жизнедеятельности на одного горожанина он производит.

Нельзя также оставить без внимания и проблему безопасности – и не имеет значения, идет ли речь о ракетной атаке потенциального противника или о вспышке пандемии. Один удар способен аннигилировать миллионы граждан и парализовать работу органов управления целого региона.

Помимо технических вопросов, связанных с жизнеобеспечением города, в большом городе всегда актуальна проблема массовых депрессий, психических расстройств и вызванных ими бытовых преступлений.

Также нельзя сбросить со счетов и такой фактор, как урбанистическая культура. Она – практически ровесница мест постоянного компактного проживания представителей нашего вида; возникая в момент формирования городов, урбанистическая культура – в точном соответствии с пирамидой Маслоу – становится более важной и утонченной важнее и ростом благосостояния жителей и удовлетворением их базовых потребностей.

Соответственно, разрастающийся город неизбежно вызывает у его успешных обитателей потребность «не отставать от других мировых городов»; создавать «образцовый мегаполис» – с образцовыми функциями, образцовыми искусственными ансамблями. Однако, строя образцовый город человек преобразовывает все остальное в отбросы, в нежелательное и бесполезное наследие прошлого – как продолженная через центр города автострада почти неизбежно превращает всё окружающее в пустошь.

В этой связи нельзя обойти вниманием Китай – одну из древнейших цивилизаций в мире. За полвека, начиная с 1949 года, Китай в результате плановой урбанизации почти вдвое увеличил количество городских жителей, но эти преобразования, проходившие под эгидой борьбы с «четырьмя пережитками»[4], привели к уничтожению исторических и культурных памятников, точное количество которых невозможно установить[5].

## Таблица 1

Плановая урбанизация Китая 1949-1989 гг.

Год	Городское население		Сельское население	
	млн человек	%	млн человек	%
1949	57,65	10,6	484,02	89,4
1952	71,63	12,5	503,19	87,5
1953	78,26	13,3	509,70	86,7
1957	99,49	15,4	547,04	84,6
1958	107,21	16,2	552,73	83,8
1959	123,71	18,4	548,36	81,6
1960	130,73	19,7	531,34	80,3
1961	127,07	19,3	531,52	80,7
1962	116,59	17,3	556,36	82,7
1963	116,46	16,8	575,26	83,2
1964	129,50	18,4	575,49	81,6
1965	130,45	18,0	594,93	82,0
1966	133,13	17,9	612,29	82,1
1970	144,24	17,4	685,68	82,6
1971	147,11	17,3	705,18	82,7
1972	149,35	17,1	722,42	82,9
1976	163,41	17,4	773,76	82,6
1977	166,69	17,6	783,05	82,4
1981	201,71	20,2	799,01	79,8
1982	211,31	20,8	804,59	79,2
1983	241,50	23,5	786,14	76,5
1984	331,36	31,9	707,40	68,1
1985	384,46	36,6	665,98	63,4
1986	441,03	41,4	624,26	58,6
1987	503,62	46,6	577,11	53,4
1988	543,69	49,6	552,45	50,4
1989	574,94	51,7	536,97	48,3

Таким образом, со всех точек зрения – инженерной, философской, культурной, экологической – городу следует быть небольшим. К сожалению, глобализация и современная экономическая модель имеют свое мнение на этот счет.

В 2017 году в Санкт-Петербурге, на форуме бизнес-школы «Синергия», который вошел в книгу рекордов Гиннеса как самый большой бизнес-форум в мире [6], неоднократно упоминалось, что в настоящее время человечество находится в начале наиболее динамичной урбанизации в своей истории и что этот процесс будет лишь ускоряться.

Данный тезис подтверждается мнениями многочисленных экспертов и фактическими данными такого авторитетного источника как «[Demographia. World Urban Areas](#)». [7]

В 1950 году на планете Земля было 83 города с населением свыше миллиона жителей. В 2000 году – 411, а уже в 2010 – свыше 800.

В 2000 году насчитывалось 18 городов с количеством жителей, превышающим десять

миллионов человек, в 2005 – 20 городов, в 2010 – 23[8].

Центральной идеей в разговоре о стремительной урбанизации, участниками которой мы, *volens nolens*[9], являемся, заключается в том, что процесс этот лишь начинается. Нам может показаться, что всё уже произошло и набрало обороты, но на самом деле это только старт.

Древнегреческие Афины, которые Платон *de facto* и описал в своей схеме «идеального города», подарившие нашей цивилизации демократию, классическую философию, театр и ряд других фундаментальных достижений, в античную эпоху населяли от тридцати до пятидесяти тысяч граждан с правом голоса. В 2019 году афинская агломерация насчитывала свыше трех миллионов жителей.

В 1824 году Сингапур, который часто упоминают как эталон городского планирования и управления, был домом для одиннадцати тысяч жителей. В 2015 году его население превысило пять миллионов граждан.

В целом, в 1950 году на планете было 83 города с населением свыше миллиона жителей. В 2000 году – 411, а уже в 2010 – свыше 800.

В 2000 году насчитывалось 18 городов с количеством жителей, превышающим десять миллионов человек, в 2005 – 20 городов, в 2010 – 23[10].

Нет никаких оснований полагать (разве что, за подобное основание может сойти триумфальное шествие Ковид-девятнадцать), что существующая тенденция пойдет на спад, и вероятнее всего, правы исследователи, предполагающие, что население городов будет удваиваться приблизительно каждые сорок лет.

О том, как данный тренд формирует образ жизни в большом городе и сказывается на его культуре и темпе жизни, примечательно высказался мэр Москвы С.С. Собянин: «чтобы не отставать от других мировых городов, все изменения должны происходить так быстро, насколько это возможно, с использованием всех имеющихся ресурсов; начиная действовать мы выбираем между спокойствием и движением – откуда у нас масса конфликтов? И это естественно – мы хотим, чтобы все было тихо-спокойно. Так не получится, друзья – ну просто так не получится, иначе мы будем деградировать, и отставать, и потом создадим такие проблемы, из которых просто не выберемся»[11].

Тезис мэра тяжело оспорить в части важности своевременной реакции на вызовы, связанные с решением технических и технологических проблем, возникающих по мере роста числа городских жителей – таких как уже упомянутые пробки, ограниченные возможности городских коммуникаций, логистика и охрана правопорядка.

Но то, что стремительные темпы роста московской агломерации, которая уже сейчас входит в число крупнейших агломераций планеты[12], это оптимальный вектор развития города, вопрос более чем спорный как для экспертов, так и для политиков.

Один из наиболее титулованных среди ныне здравствующих городских планировщиков, Хосе Асебилю Марин, занимавший с 1981 по 1987 год должность директора управления городского планирования муниципалитета Барселоны, сформулировал четыре принципа города будущего.

По его мнению, город должен быть: а) компактным б) как можно меньше влияющим на природное окружение в) он должен внедрять экологические инженерные системы д) быть разнообразным с точки зрения среды обитания и культуры.

Важность «компактности» и «культурного разнообразия» являются лейтмотивом знаменитой книги журналистки Джейн Джекобс «Смерть и жизнь больших американских городов», в которой она говорит о необходимости создания городских сообществ, основанных на сформировавшейся естественным путем городской культуре и даже в черте большого города создавать отдельные социо-культурные кластеры.

Несмотря на то, что Джейн Джекобс не является профессионалом ни в архитектуре, ни в городском планировании, ееopus оказался в списках обязательной литературы[13] большинства американских архитектурных и строительных ВУЗов, что косвенно указывает на популярность ее идей в экспертной среде.

Об опасности увлечения строительством мегаполисов часто говорил на закате своей жизни [Жан Бодрийяр](#), французский философ-постмодернист, культуролог, социолог, одна из крупнейших фигур гуманитарной науки второй половины XX века. По его мнению, в мегаполисе невозможно защитить ни интеллектуальное пространство собственного мнения, ни символическое личное пространство. В ситуации, когда технологии большого города делают доступными удовлетворение любых потребностей, человеку невозможно решить, что идет ему на пользу, а что во вред. Недифференцированный мир мегаполиса лишает человека навыков отличать прекрасное от безобразного, оригинального от пошлого, и даже хорошего от плохого.

Процесс концентрации населения, влекущий увеличение производства как физических, так и культурных «отходов», положил начало целостному общественному явлению – «культуре тождественности»; тому, с чем в немецкой философской школе соотносится термин «Entfremdung» (отчуждение)[14].

В этом свете отрадно, что в последние годы в России официально стало придаваться особое значение сохранению и развитию малых городов во всем их культурном разнообразии.

На первый взгляд, распоряжение Правительства РФ №207-р от 13 февраля 2019 года, утверждающее Стратегию пространственного развития Российской Федерации на период до 2025 года, закрепило в ней качестве ключевого приоритета развитие городских агломераций.

Принятая за аксиому точка зрения на то, что образование городских агломераций - одна из обязательных стадий урбанизации, предполагает объединение множества населенных пунктов в сложную многокомпонентную систему с интенсивными производственными, транспортными и культурными связями.

Исходя из этого, Минэкономразвития представило проект базового закона, направленного на создание правовых и экономических условий для развития городских агломераций. В законе закрепляется понятие городской агломерации, критерии ее формирования, полномочия органов публичной власти в сфере развития агломераций, институты управления их развитием, учреждение межмуниципальных хозяйственных организаций, закрепление полномочий региона по координации планирования развития городских агломераций[15].

Другими словами, новый уровень развития территорий страны должен быть неразрывно связан с укрупнением и ростом крупных городов. В приложении № 3 к Стратегии пространственного развития Российской Федерации на период до 2025 года указан список из двадцати перспективных центров экономического роста, за счет развития которых должен обеспечиваться экономический рост более чем на 1% ежегодно.

Однако подобный подход вызвал широкую критику как со стороны экспертного сообщества,

так и политиков, которые неоднократно высказывали опасения, что переко́с в сторону развития агломераций непременно повлечёт отток населения из малых городов.

По мнению спикера Совета Федераций Валентины Матвиенко, улучшение качества жизни в малых городах и сохранение их самобытной культуры стало стратегическим приоритетом: «будто это неизбежное следствие того, что в современном мире лидерами развития являются агломерации. Считала и считаю эту точку зрения ошибочной: становление и укрепление агломераций не означает, что государство, общество должны мириться с разрушением исторически сложившейся структуры заселения России. Роль малых городов не следует оценивать исключительно с позиции экономической эффективности. Они носители нашей самобытности, нашей национальной культуры, традиций и обычаев русского, других народов России, свидетели и участники многовековой истории».

Первый зампре́дседателя Комитета Госдумы по федеративному устройству и вопросам местного самоуправления Ирина Гусева в своем интервью Парламентской газете поддержала точку зрения Валентины Матвиенко: «[в малых городах] необходимо создавать комфортные условия жизни, строить новые дороги, встраивать социальную инфраструктуру. Поэтому территории, которые сами видят свои точки роста, экономические стимулы — а таких примеров немало — нужно оставить, как есть. Очень важно, чтобы малая родина с учётом сегодняшних вызовов жила и развивалась».

Без преувеличения судьбоносным можно назвать появление В. В. Путина на состоявшемся в 2018 году коломенском Форуме малых городов и исторических поселений. В своем выступлении Президент подчеркнул важность сохранения культурного наследия малых городов и предпринял практические шаги для того, чтобы этот процесс перешел в активную стадию.

С 2018 года по его поручению проводится конкурс проектов создания комфортной городской среды в исторических поселениях и городах с населением менее ста тысяч человек. Для того чтобы обеспечить городское развитие, из федерального бюджета ежегодно выделяется пять миллиардов рублей на реализацию проектов, победивших в конкурсе. На момент написания этой работы, на конкурс поступило 455 заявок из восьмидесяти двух регионов России.

Автор полагает, что первые лица страны, включая Президента России, и эксперты с мировым именем, в число которых входят архитекторы, социологи, инженеры, философы и политики радеют за сохранение и развитие малых городов и исторических поселений потому что осознают, что на человека, как на субъект материального мира, влияют законы наук о материи – физика, химия и космология. В современном мегаполисе представлено огромное количество элементов, способствующих социализации, которые на заре развития городов и породили урбанистическую культуру: пространственная доступность, лёгкость получения информации, взаимодействия и интеграции.

Однако чрезмерная интенсификация этих процессов рождает в горожанах безразличие, сбивает их с толку, разрушает антропоцентризм среды обитания.

И в частности, понятие критической массы, применимое в социологии, в соответствии с которым все более плотное скопление сотен тысяч человеческих существ на ограниченной городской территории неизбежно приводит к крушению социальности, экспоненциальному росту насилия, вызванному тем, что личность, теряя свои уникальные качества, непроизвольно разрушается. А эта проблема вполне способна создать угрозу безопасности государства.

Действительно, первый взгляд, массы людей, массы ландшафтов, диверсификация городской экономики позволяют большому городу быть ярким и многоликим.

Но правда в том, что расплзающийся мегаполис неизбежно сталкивается с проблемой обезличивания и отсутствия разнообразия городской среды и культуры. Большой город, прежде всего, это место массового жилья; а массовое жилье, которое строится практически единовременно, не может быть многообразным – это многообразие термитников, жизнь среди которых становится главной причиной стрессов, болезней и социальных конфликтов.

Перефразируя афоризм Уинстона Черчилля о социализме и капитализме можно сказать, что стремительно растущие большие города – это равное распределение убожества, в то время как малые – неравное распределение блаженства.

В этой связи уместно будет снова вспомнить о Жане Бодрийяре и его лекции «Город и ненависть»[\[16\]](#), которую он читал в 2006 году в МГУ имени М. В. Ломоносова.

В ней философ говорит о том, что большие города не только выступают источником экологических проблем, но и порождают в человеке злобу и агрессию, поскольку являются кристаллизацией злой воли, губят естественность человека, приучая его жить в теплой, искусственной атмосфере.

Для сотворенных человеком – впрочем, как и сотворенных природой – экосистем существуют общие базовые принципы. Главный из них заключается в том, что для своего развития обе эти экосистемы нуждаются в значительном разнообразии – в противном случае, они оказываются бесплодными.

Несмотря на то, что город – это творение человеческих рук, он обретает свое настоящее лицо не в результате утопической идеи – да простят автору эти слова Платон, Аристотель и Компонелла. Реальный город – это сумма компромиссов, это результат конкуренции; это множество площадок, где разные группы горожан обмениваются ценностями, привычками, культурным наследием и ресурсами.

Отсутствие такой конкуренции и тотальное доминирование в городском пространстве одной группы может привести к катастрофическим последствиям – практически, к смерти города, несмотря на любые конкурентные преимущества.

### **Литература (использованные источники):**

- "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020), статья 42// СПС Консультант плюс – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_28399/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/) (дата обращения: 12.10.2020);
- "Градостроительный кодекс Российской Федерации" от 29.12.2004 N 190-ФЗ (ред. от 30.12.2020) (с изм. и доп., вступ. в силу с 10.01.2021) СПС Консультант плюс – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_51040/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_51040/) (дата обращения: 10.01.2021);
- "Жилищный кодекс Российской Федерации" от 29.12.2004 N 188-ФЗ (ред. от 27.12.2020);
- Распоряжение Правительства РФ №207-р от 13 февраля 2019 года;
- Встреча Президента России В.В. Путина с участниками Форума малых городов и исторических поселений 17 января 2018 года, Коломна – URL



- <http://special.kremlin.ru/catalog/regions/MOS/events/56661> (дата обращения 11.11.2020);
- План мероприятий по повышению эффективности государственной программы «Доступная среда». // Министерство труда и социальной защиты Российской Федерации: официальный сайт. – URL : <https://rosmintrud.ru/docs/1281> (дата обращения : 10.12.2020);
  - Федеральная служба государственной статистики: Итоги Всероссийской переписи населения 2010 года. - URL : [https://rosstat.gov.ru/free\\_doc/new\\_site/perepis2010/croc/perepis\\_itogihtm](https://rosstat.gov.ru/free_doc/new_site/perepis2010/croc/perepis_itogihtm)(дата обращения 15.12.2020);
  - Алексеева Т.И. Город как саморазвивающаяся система: Контуры новой парадигмы // Город как социокультурное явление исторического процесса. М., 1995;
  - Волков Ю.Г. Homo Humanus. Личность и гуманизм: социологический аспект. М.: Высшая школа, 1995. - 158 с.
  - **«Градостроительство. 1955—1970». «Всеобщая история архитектуры. Том 12. Книга первая. Архитектура СССР» под редакцией Н.В. Баранова. Авторы: А.В. Иконников, В.И. Павличенков (Москва, Стройиздат, 1975);**
  - Город и деревня в Европейской России: сто лет перемен. М., 2001;
  - Город в процессах исторических переходов: Теоретические аспекты и социокультурные характеристики. М., 2001. С. 8;
  - Город в процессах исторических переходов: Теоретические аспекты и социокультурные характеристики. М., 2001. С. 107 – 111;
  - Смерть и жизнь больших американских городов, Джейн Джекобс, 2011, ISBN 978-5-98379-149-7, Стр. 2.
  - Томас Мор. Утопия (De optimo rei publici [sic!] statu, deque nova Insula Utopia libri duo illustris viri Thomae Mori, regni Britanniarum cancellarii). Перевод с латинского А.Г. Генкель при участии Н. А. Макшеевой. С биографическим очерком Т. Мора, составленным Н. А. Макшеевой (с портретом Т. Мора), Спб. 1903
  - [World Urban Areas 16<sup>th</sup> Annual Edition 2020.06](#)
  - Kellner, Douglas. Jean Baudrillard: From Marxism to Postmodernism and Beyond. — Cambridge and Palo Alto: Polity Press and Stanford University Press, 1989.
  - Roberts, Richard H. (1995). Religion and the Transformations of Capitalism. Routledge publishing. [ISBN 0-415-11917-0](#)
  - [World Population Prospects: The 2006 Revision and World Urbanization Prospects: The 2007 Revision](#)(англ.). Population Division of the Department of Economic and Social Affairs of the United Nations Secretariat.

### Список литературы на латинице:

- 1) "Konstitucija Rossijskoj Federacii" (prinjata vsenarodnym golosovaniem 12.12.1993 s izmenenijami, odobrennymi v hode obshherossijskogo golosovanija 01.07.2020), stat'ja 42// SPS Konsul'tant pljus – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_28399/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/) (data obrashhenija: 12.10.2020);
- 2) "Gradostroitel'nyj kodeks Rossijskoj Federacii" ot 29.12.2004 N 190-FZ (red. ot 30.12.2020) (s izm. i dop., vstup. v silu s 10.01.2021) SPS Konsul'tant pljus – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_51040/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_51040/) (data obrashhenija: 10.01.2021);
- 3) "Zhilishhnyj kodeks Rossijskoj Federacii" ot 29.12.2004 N 188-FZ (red. ot 27.12.2020);
- 4) Rasporzjazhenie Pravitel'stva RF №207-r ot 13 fevralja 2019 goda;

- 5) Vstrecha Prezidenta Rossii V.V. Putina s uchastnikami Foruma malyh gorodov i istoricheskikh poselenij 17 janvarja 2018 goda, Kolomna - URL <http://special.kremlin.ru/catalog/regions/MOS/events/56661> (data obrashhenija 11.11.2020);
- 6) Plan meroprijatij po povysheniju jeffektivnosti gosudarstvennoj programmy «Dostupnaja sreda». // Ministerstvo truda i social'noj zashhity Rossijskoj Federacii: oficial'nyj sajt. - URL : <https://rosmintrud.ru/docs/1281> (data obrashhenija : 10.12.2020);
- 7) Federal'naja sluzhba gosudarstvennoj statistiki: Itogi Vserossijskoj perepisi naselenija 2010 goda. - URL : [https://rosstat.gov.ru/free\\_doc/new\\_site/perepis2010/croc/perepis\\_itogi1612.htm](https://rosstat.gov.ru/free_doc/new_site/perepis2010/croc/perepis_itogi1612.htm)(data obrashhenija 15.12.2020);
- 8) Alekseeva T.I. Gorod kak samorazvivajushhajasja sistema: Kontury novoj paradigmy // Gorod kak sociokul'turnoe javlenie istoricheskogo processa. M., 1995;
- 9) Volkov Ju.G. Homo Humanus. Lichnost' i gumanizm: sociologicheskij aspekt. M.: Vysshaja shkola, 1995. - 158 s.
- 10) «Gradostroitel'stvo. 1955—1970». «Vseobshhaja istorija arhitektury. Tom 12. Kniga pervaja. Arhitektura SSSR» pod redakciej N.V. Baranova. Avtory: A.V. Ikonnikov, V.I. Pavlichenkov (Moskva, Strojizdat, 1975);
- 11) Gorod i derevnja v Evropejskoj Rossii: sto let peremen. M., 2001;
- 12) Gorod v processah istoricheskikh perehodov: Teoreticheskie aspekty i sociokul'turnye karakteristiki. M., 2001. S. 8;
- 13) Gorod v processah istoricheskikh perehodov: Teoreticheskie aspekty i sociokul'turnye karakteristiki. M., 2001. S. 107 - 111;
- 14) Smert' i zhizn' bol'shih amerikanskih gorodov, Dzhejn Dzhekobs, 2011, ISBN 978-5-98379-149-7, Str. 2.
- 15) Tomas Mor. Utopija (De optimo rei publici [sic!] statu, deque nova Insula Utopia libri duo illustris viri Thomae Mori, regni Britanniarum cancellarii). Perevod s latinskogo A. G. Genkel' pri uchastii N. A. Makshevoj. S biograficheskim ocherkom T. Mora, sostavlennym N. A. Makshevoj (s portretom T. Mora), Spb. 1903
- 16) Demographia. World Urban Areas 16th Annual Edition 2020.06
- 17) Kellner, Douglas. Jean Baudrillard: From Marxism to Postmodernism and Beyond. — Cambridge and Palo Alto: Polity Press and Stanford University Press, 1989.
- 18) Roberts, Richard H. (1995). Religion and the Transformations of Capitalism. Routledge publishing. ISBN 0-415-11917-0
- 19) World Population Prospects: The 2006 Revision and World Urbanization Prospects: The 2007 Revision (angl.). Population Division of the Department of Economic and Social Affairs of the United Nations Secretariat.

[1] Автор с удовольствием приобрел бы платную версию теледебатов по этому вопросу между

Платоном и мэром Москвы С.С. Собяниным, если бы такие дебаты можно было бы организовать в обозримом будущем.

[2] Томас Мор. Утопия (De optimo rei publici [sic!] statu, deque nova Insula Utopia libri duo illustris viri Thomae Mori, regni Britanniarum cancellarii). Перевод с латинского А. Г. Генкель при участии Н. А. Макшеевой. С биографическим очерком Т. Мора, составленным Н. А. Макшеевой (с портретом Т. Мора), Спб. 1903

[3] <http://special.kremlin.ru/catalog/regions/MOS/events/56661>

[4] Четыре пережитка (буквально — четверо старых, [кит.упр.](#) 四旧, [пиньинь](#) sì jiù, [палл.](#) сы цзю) — означает «Старое мышление». Выбранный Коммунистической партией Китая курс на искоренение так называемых "традиционных ценностей".

[5] Roberts, Richard H. (1995). Religion and the Transformations of Capitalism. Routledge publishing. [ISBN 0-415-11917-0](#)

[6] <https://synergyglobal.ru/forums/sgf/2019/>

[7] [Demographia. World Urban Areas 16<sup>th</sup> Annual Edition 2020.06](#)

[8] [World Population Prospects: The 2006 Revision and World Urbanization Prospects: The 2007 Revision](#) (англ.). Population Division of the Department of Economic and Social Affairs of the United Nations Secretariat.

[9] Волей-неволей (лат.)

[10] DEMOGRAPHIA WORLD URBAN AREAS 15th ANNUAL EDITION April 2019 (Built Up Urban Areas or World Agglomerations

[11]

<https://dailystorm.ru/vlast/mezhdu-tishinoy-i-shumom-sergey-sobyenin-vystupil-v-mosgordume-s-ezhe-godnym-otchetom>

[12] <http://www.demographia.com/db-worldua.pdf>

[13] Смерть и жизнь больших американских городов, Джейн Джекобс, 2011, ISBN 978-5-98379-149-7, Стр. 2.

[14] Kellner, Douglas. Jean Baudrillard: From Marxism to Postmodernism and Beyond. — Cambridge and Palo Alto: Polity Press and Stanford University Press, 1989.

[15]

[https://www.pnp.ru/politics/aglomeracii-ne-dolzhen-otodvigat-v-ten-malye-goroda.html?fbclid=IwAR2kbscOpMlbW5lIWbWobmTW4lLd6MwDT8FKkdcGiYnMC-ilzUwI\\_fmJZNc](https://www.pnp.ru/politics/aglomeracii-ne-dolzhen-otodvigat-v-ten-malye-goroda.html?fbclid=IwAR2kbscOpMlbW5lIWbWobmTW4lLd6MwDT8FKkdcGiYnMC-ilzUwI_fmJZNc)

[16] Лекция, прочитанная в Москве во Французском Университетском Колледже при МГУ им. М.В. Ломоносова в 2006 году.

# Информационные технологии

## ПРЕИМУЩЕСТВА ERP-СИСТЕМЫ

## ADVANTAGES OF ERP SYSTEM

Авторы: Федотов Виктор Александрович

Аннотация: В статье рассказывается о том, что такое ERP-система и почему она так важна. Также описаны основные преимущества ERP-систем.

Ключевые слова: ERP-система, повышение эффективности, безопасность IT-системы, автоматизация, бизнес-процессы.

Annotation: This article explains what an ERP system is and why it is so important. The main advantages of ERP systems are also described.

Keywords: ERP system, efficiency improvement, IT system security, automation, business processes.

Каждому крупному или малому бизнесу требуется программное обеспечение ERP, которое автоматизирует бизнес-процессы. Идеальный способ сделать это – через систему ERP. Поскольку внедрение системы ERP является длительным и сложным процессом, для многих предпринимателей является нормальным беспокоиться о ее полезности.

Почему система ERP важна для вашего бизнеса? ERP – это информационная система, способная централизовать и унифицировать данные из разных подразделений для ускорения потока информации. Руководители и сотрудники будут располагать единой информацией в режиме реального времени для ускорения процесса принятия решений. Значение системы ERP сосредоточено на том, что она делает для вашего бизнеса. Она решает ряд бизнес-задач, оптимизируя и автоматизируя ежедневные бизнес-операции. Программное обеспечение обеспечивает более простую и точную процедуру и предлагает полный обзор внутренней и внешней части вашего бизнеса. С помощью ERP предприятия могут повысить эффективность и производительность.

Вот 8 преимуществ системы ERP:

1. Управление данными. Метрики и измерения производительности являются ключевыми для оценки успеха бизнеса и для определения будущих целей. Однако по мере расширения бизнеса все труднее будет рассчитывать маржу продаж, коэффициенты прибыли и другие подобные показатели вручную. Система ERP обеспечивает уровень автоматизации бизнеса, позволяя сотрудникам организации просматривать общие данные без необходимости сохранять записи вручную. Это также позволяет генерировать синхронизированные отчеты по важным показателям компании. Немедленный доступ к информации важен для своевременного принятия решений.
2. Снижение расходов. Это также помогает минимизировать административные и эксплуатационные расходы за счет использования точной информации в режиме реального времени. Это также позволяет производителям контролировать операции,

устранять задержки в производстве и разбивать информацию, что в итоге приводит к более эффективному принятию официальных решений.

3. Избегание дублирования и обеспечение прозрачности. Когда вся ваша бизнес-информация передается в единую базу данных, существование дублированных записей данных больше не будет проблемой, так как система автоматически сообщит о существующих системных записях. Это улучшает качество данных, что позволяет создавать точные изображения в различных сценариях. В то же время прозрачность вашего бизнеса обновляется до новых этапов. Будь то уровень вашего товарного запаса, заказы на поставку или выставление счетов и доставка, приложение системы ERP будет отслеживать и контролировать каждую предельную операцию и задачу, обеспечивая четкое представление о выполнении задач с абсолютной ясностью.
4. Повышение эффективности. Система ERP исключает повторяющиеся операции и значительно снижает потребность в ручном вводе данных, что не только повышает производительность пользователей, но и снижает вероятность ошибочных данных, которые могут привести к дорогостоящим ошибкам. Внедрение системы ERP также улучшит повседневную работу компании за счет оптимизации бизнес-процессов, упрощая и повышая эффективность сбора информации предприятиями независимо от того, где они работают. Это своего рода дополнительная функция, предназначенная для отслеживания деятельности компаний, отслеживания каждой детали и упрощения и повышения эффективности работы пользователей программного обеспечения и клиентов.
5. Интеграция с другими участниками цепочки. Концепция ERP выходит за пределы бизнеса, объединяя других участников цепочки: клиентов и поставщиков. Таким образом, компания становится основным партнером, который может извлечь выгоду из конкурентного преимущества, активно участвуя в разработке новых продуктов, которые повышают ценность их опыта. Что касается клиентов, ERP дает вам возможность получать больше информации и более высокого качества, что позволяет вам корректировать производственные заказы. С другой стороны, вы получите сегментированную базу данных своих клиентов, которая позволит вам проводить маркетинговые кампании, ориентированные на конкретные сегменты.
6. Абсолютный анализ и прогнозирование. Трудно зависеть от людей, которые могут предоставить точную оценку информации вместе с отчетами. Система ERP снижает риск, потому что нет дублирования данных. Система предлагает отчеты в реальном времени о каждой тривиальной вещи в бизнесе. Она служит для оценки рисков, а также создания отчетов об эффективности. Программное обеспечение для планирования ресурсов предприятия предоставляет клиентам и, в частности, менеджерам инструменты и ресурсы, необходимые для более точных прогнозов.
7. Надежное обслуживание клиентов. Удовлетворение ваших клиентов при эффективном управлении продажами и запасами может оказаться сложной задачей, если ваши данные о покупателях и запасах хранятся в разных системах. ERP помогает хранить актуальную информацию, упрощая обновление всех данных в режиме реального времени. Это поможет клиентам получить точную, актуальную информацию и эффективно справляться со своими клиентами.
8. Повышение безопасности. Система ERP способствует повышению безопасности ИТ-систем компании. Основные бизнес-данные будут надежно защищены в двух отношениях: для целей кражи информации или несанкционированного доступа, а также для обеспечения безопасности данных. Все другие альтернативы включают разные уровни доступа или авторизации. С другой стороны, информация централизована, и резервные копии планируются автоматически, чтобы предотвратить любой сбой. В ситуации с облачными решениями безопасность данных еще выше, чтобы дублировать их в разные места.

## СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Черных, В. В. ERP-системы управления производственным предприятием: практикум : учебное пособие / В. В. Черных. — Йошкар-Ола : ПГТУ, 2018. — 64 с. — ISBN 978-5-8158-1959-7. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/107081> (дата обращения: 11.02.2021). — Режим доступа: для авториз. пользователей.

# ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ: ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ

## ARTIFICIAL INTELLIGENCE: ADVANTAGES AND DISADVANTAGES

Авторы: Федотов Виктор Александрович

Аннотация: В статье рассказывается о том, что такое искусственный интеллект и где он используется. А также о преимуществах и недостатках искусственного интеллекта.

Ключевые слова: Искусственный интеллект, интеллектуальные машины, упрощение работы, преимущества, недостатки.

Annotation: The article explains what artificial intelligence is and where it is used. And also about the advantages and disadvantages of artificial intelligence.

Keywords: Artificial intelligence, intelligent machines, work simplification, advantages, disadvantages.

Искусственный интеллект – это известный всем термин, и все используют его в повседневной жизни. Но знаем ли вы подробно о преимуществах и недостатках ИИ? Эта статья даст вам четкое представление об этом. Искусственный интеллект – это интеллект, демонстрируемый системами и машинами. Теперь вы можете увидеть искусственный интеллект в своей повседневной жизни. Лучший пример этого – GPS на нашем смартфоне. Роботы, предназначенные для выполнения конкретной работы, автомобили с автоматическим управлением и т. д. – это интеллектуальные машины. Они могут выполнять порученную им задачу без помощи людей. Системы просто должны быть запрограммированы правильно. Вы можете сказать, что искусственный интеллект является благом при рассмотрении некоторых факторов, но в то же время он также имеет определенные недостатки. Эта статья расскажет вам о преимуществах и недостатках искусственного интеллекта.

### Преимущества искусственного интеллекта:

1. Уменьшение участия человека в выбранных рабочих процессах. Искусственный интеллект оказался успешным в замене людей на определенных работах. Системы и машины можно использовать практически во всех областях, но их важность возрастает, когда это опасная или утомительная работа. ИИ можно использовать для выполнения скучных и повторяющихся заданий, а человеческий ресурс можно разумно использовать для других творческих целей. Точно так же опасные задачи могут быть назначены для систем и машин, так как они могут адаптироваться к обстоятельствам и внешней среде. Таким образом, человеческая жизнь может быть спасена с помощью ИИ для таких задач;
2. Уменьшение количества ошибок. Искусственный интеллект способен делать все, что ему поручено. Машины могут работать быстрее, чем люди. Следовательно, замена людей машинами на основе ИИ выгодна, когда работа должна быть закончена быстрее. Точно так же не будет никаких ошибок вообще. ИИ будет выполнять поставленные задачи так, как он запрограммирован, если в его создании или программировании есть ошибка,

только тогда есть вероятность того, что он допустит ошибки. ИИ может выдвигать большую эффективность по сравнению с людьми. Кроме того, системы и машины могут работать весь день и ночь без отдыха, что повышает производительность труда. Многозадачность – это еще одна способность ИИ;

3. Упрощение жизни и работы. Искусственный интеллект сделал жизнь людей намного проще. Умный помощник Siri в телефонах и система GPS, которую вы используете, очень помогают. Как правильное руководство, GPS ведет вас к желаемому месту назначения. ИИ также используется в смартфонах, которые помогают вам угадывать слова, которые вы собираетесь напечатать, или автоматически исправляя ваши орфографические ошибки. На самом деле вам не нужно вводить слово целиком, так как вы можете выбрать один из предложенных вариантов. Искусственный интеллект в настоящее время используется практически во всех областях, таких как медицина, исследование космоса, добыча полезных ископаемых, образование, обнаружение мошенничества и т. д. Все это очень помогло человечеству и облегчило его жизнь;
4. Круглосуточная работа. Это величайшее преимущество искусственного интеллекта над людьми. Эти машины могут работать непрерывно без перерыва и отдыха. Более того, им не нужно платить, тогда как работникам-людям выплачивается зарплата. Эта функция привлекает работодателей, поскольку они могут сэкономить на ежемесячной оплате. Машины не берут больничные или отгулы и т.д. Дополнительные расходы, такие как транспортные расходы, пособия, стимулы и т.д. тоже не требуются. У них нет жалоб на перегрузку, они не устают как люди. Искусственный интеллект используется при принятии решений и способен мыслить быстрее людей. Эти функции делают ИИ привлекательной и популярной технологией. Проще говоря, искусственный интеллект обладает всеми преимуществами перед людьми;
5. Улучшенное принятие решений. Искусственный интеллект также может быть использован при принятии решений. Однако, поскольку у машин нет никаких эмоций, на их решения нельзя повлиять. Точно так же машины не будут иметь личного уклона. Следовательно, принятые ими решения будут точными и удачными. В случае людей наблюдается тенденция эмоций и предубеждений, влияющих на их решения. Этого можно избежать с помощью искусственного интеллекта.

### **Недостатки искусственного интеллекта:**

1. ИИ не может полностью заменить людей. Машины – это машины, и они не могут действовать как люди. Они способны делать то, для чего они запрограммированы, но не более того. Есть предел их творчеству, пониманию, мыслительным способностям и т.д. Следовательно, искусственный интеллект не является полной заменой людям. Однако некоторые опасаются, что в будущем роботы будут доминировать над людьми;
2. ИИ создает безработицу в определенных секторах. Искусственный интеллект может привести к безработице в определенных секторах. Когда машина может выполнять регистрационные и повторяющиеся работы, почему работодатель должен платить зарплату сотрудникам и нанимать их? Кроме того, люди не могут работать днем и ночью без отдыха. Предпочтения менеджмента изменились, что приводит к проблемам безработицы;
3. Высокие затраты. Это не легкая задача, чтобы заставить машину выполнять свою работу. Стоимость покупки, обслуживания и ремонта требует больших вложений. Вы должны даже включить плату за обновление программного обеспечения в соответствии с меняющимися требованиями. Поэтому только те организации, которые могут себе это позволить, смогут использовать искусственный интеллект;
4. ИИ может принести больше вреда, чем пользы. Представьте, что такая замечательная технология оказывается в руках преступников или террористов. Они будут использовать



искусственный интеллект для совершения преступлений, которые окажут большее влияние, чем кто-либо может себе представить.

#### СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Боровская, Е. В. Основы искусственного интеллекта : учебное пособие / Е. В. Боровская, Н. А. Давыдова. — 4-е изд. — Москва : Лаборатория знаний, 2020. — 130 с. — ISBN 978-5-00101-908-4. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/151502> (дата обращения: 11.02.2021). — Режим доступа: для авториз. пользователей.

# РАЗРАБОТКА МОБИЛЬНЫХ ПРИЛОЖЕНИЙ

---

## DEVELOPMENT OF MOBILE APPLICATIONS

Авторы: Федотов Виктор Александрович

Аннотация: В статье описываются основные аспекты и этапы при разработке мобильных приложений. А также рассказывается об основных моментах при разработке дизайна.

Ключевые слова: Мобильные приложения, разработка, дизайн, Android, iOS.

Annotation: The article describes the main aspects and stages in the development of mobile applications. It also tells about the main points when developing a design.

Keywords: Mobile applications, development, design, Android, iOS.

Люди имеют все возможности для облегчения своего быта и экономии времени – на помощь приходят всевозможные приложения, которые нужно только установить в смартфон.

Приложения на платформе Android или iOS. Количество приложений на платформе Android в мировых масштабах продолжает расти. Развитие технологий позволяет разрабатывать мобильные приложения с повышенной нагрузкой для обеих платформ: Android и iOS. При создании приложений необходимо учитывать, что они имеют существенные различия, начиная от внешнего вида и заканчивая структурой. В зависимости от операционной системы мобильные приложения для Android и iOS имеют определенные функции. Рекомендуется применять общепринятые средства навигации, которые знакомы пользователям, работа с ними не вызывает затруднений. К таким средствам относится управление страницами, панели вкладок, таблицы. Эти элементы знакомы подавляющему большинству, поэтому потенциальным пользователям будет легко разобраться в новом приложении, соответственно, оно может завоевать свою аудиторию.

### ОСНОВНЫЕ АСПЕКТЫ ПРИ РАЗРАБОТКЕ

Перед началом разработки необходимо в обязательном порядке учесть следующие аспекты:

- тщательно исследовать пользовательский спрос и актуальные тенденции. Больше 50% применяют готовое программное обеспечение (ГПО), скаченное со специализированных ресурсов (например, Google Play);

- тип мобильного устройства, на котором будет эксплуатироваться приложение (iPad, iPhone, планшет, часы и т.д). Если планируется использование на всех устройствах в совокупности, это значительно увеличит время на разработку, адаптацию и проведение тестирования;

- адаптируемость к определенной операционной системе (ОС). Чрезвычайно важно, чтобы мобильное приложение было универсальным и не привередливым к той или иной ОС. Более 60% всех пользователей в качестве ОС используют Android. Оставшаяся часть принадлежит bada, iOS и Windows Phone;

- мониторинг пользовательской активности по количеству скачиваний ГПО с двух конкурирующих интернет-магазинов Apple и Google. Разработчику необходимо определиться,

где будет распространяться его мобильное приложение. Как показывает статистика, более 66% пользователей для скачивания применяют Google Play, рост iOS оказался наполовину меньше.

## **ДИЗАЙН**

Главная задача любого приложения – завоевать внимание пользователей и максимально его задержать. Существуют основные моменты при разработке дизайна, которые нужно обязательно учитывать:

- минимализм и простота фона. Этот тренд наблюдается в приложениях iOS. Их разработчики используют однотонные фоны, иногда делают их слегка размытыми. Большинство пользователей приветствует такой подход, отмечая, что время загрузки приложения сокращается;
- легкость передвижения по приложению – навигация, то есть отсутствие больших меню, закрывающих большую часть поля. Интерфейсу следует уделить особое внимание, следуя принципам максимального удобства. Желательно использование значков, которые знакомы пользователям и применяются в основной массе приложений;
- юзабилити, дизайн всех приложений как для Android, так и для iOS должен быть понятен пользователям на уровне интуиции, что обеспечит рост популярности любого приложения.

## **ЭТАПЫ РАЗРАБОТКИ**

От правильно выстроенной бизнес-модели и корректно сформированного технического задания, в итоге будет зависеть количество времени, затраченного на написание, тестирование и доработку мобильного приложения. Поэтому необходимо с большой ответственностью отнестись к последовательности мероприятий, связанных с разработкой МП. Среди основных этапов разработки МП следует выделить:

- анализ рынка и пользовательского спроса. Основные аспекты: нужна ли конверсия переходов в реализацию товаров/услуг, кто основные пользователи МП, высока ли конкуренция в области разработки, планируемый бюджет;
- получение брифа от заказчика, формирование и согласование технического задания;
- разработка статического/интерактивного прототипа (этап прототипирования);
- написание программного кода и интеграция технологических решений;
- тестирование МП. Проведение внутренних тестов МП, как на симуляторах, так и на активных мобильных устройствах;
- генерация рабочей версии МП. В результате тестирования и серии доработок на выходе должна получиться предрелизная версия МП.

Для того чтобы избежать многочисленных доработок мобильного приложения, к его написанию следует подойти со всей внимательностью.

Переносимость, адаптируемость, универсальность, пользовательская востребованность – эти факторы характеризуют любой готовый программный продукт, разработанный для мобильного устройства.

## СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Соколова, В. В. Разработка мобильных приложений : учебное пособие / В. В. Соколова. — Томск : ТПУ, 2014. — 176 с. — ISBN 978-5-4387-0369-3. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/82830> (дата обращения: 11.02.2021). — Режим доступа: для авториз. пользователей.

# ЧТО ДОЛЖЕН ЗНАТЬ FRONTEND-РАЗРАБОТЧИК В 2021 ГОДУ?

## WHAT A FRONTEND DEVELOPER SHOULD KNOW IN 2021?

Авторы: Федотов Виктор Александрович

Аннотация: В статье рассказывается об основных принципах и понятиях, которые должен знать frontend-разработчик в 2021 году.

Ключевые слова: разработка

Annotation: This article covers the basic principles and concepts that a frontend developer should know in 2021.

Keywords: Frontend, development, HTML, CSS, JavaScript, Git, SoftSkills.

Я собрал самые актуальные принципы и понятия, которые должен знать frontender в 2021 году. И так начнем с профессиональных навыков независимо от того 2011 сейчас год или 2021. Веб разработка по-прежнему стоит на 3-х китах: HTML, CSS и JavaScript. Для понимания HTML следует знать основные понятия и анатомию HTML-разметки. Это базовый фундамент, из которого строится веб-страница. Необходимо освоить базовые теги и их атрибуты, а также правильное использование тегов HTML5. Как можно заметить HTML развивается не такими стремительными темпами, поэтому у вас будет большое преимущество, если вы освоите этот инструмент и будете поддерживать знания в актуальном состоянии, используя его в своей практике. Далее необходимо научиться стилизовать элементы с использованием CSS. Причем делать это правильно. Повторно использовать стили повторяющихся элементов, чтобы ваш код был чище и семантически правильным. К пониманию CSS можно отнести:

- приоритеты select-ов;
- блочную модель и позиционирование содержимого;
- компоновка выравнивания и центрирования элементов на странице;
- видимость элементов, например, чем отличается display visibility и overflow;
- знание flex и grid;
- как реализовать адаптивную или отзывчивую верстку, а также какие существуют CSS препроцессоры и как их можно использовать.

Если вы только планируете стать Junior разработчиком, чтобы закрепить навык HTML и CSS необходимо сверстать примерно 5-10 шаблонов разного уровня сложности. Ключевым инструментом современного frontend-разработчика является JavaScript. Если вы только начинаете его изучение, то не стоит пренебрегать основами JavaScript и сразу переходить к использованию какого-то популярного фреймворка, потому что это модно и востребовано. С развитием JavaScript развивается и область его использования. Важно понимать, что те

популярные JS фреймворки, такие как react, view, angular исчезнут намного раньше, чем JavaScript, поэтому его основы важны для вашего совершенствования профессиональных навыков. К таким основам можно отнести понимание языка и его особенности, структуры данных, методы, события, замыкания и области видимости, функции, контекст выполнения и стек вызова функций., что такое фреймворк и как его использовать. Конечно, желательно знать один из популярных JS фреймворков, но будет куда лучше если вы в совершенстве поймете, как работает JavaScript, тогда подход к изучению любого JS фреймворка будет занимать у вас гораздо меньше времени, и вы сможете без проблемы перестроиться, если в этом будет своя необходимость. Также стоит упомянуть систему контроля версий Git. Необходимо знать, зачем она нужна, как ее правильно использовать, а также понимать, что такое Git Flow и как эффективнее вести командную разработку. Последним в списке основных технических навыков я отметил понимание философии чистого кода, которая может вам писать более качественный код, который будет легче читаться другими разработчиками и в котором будет меньше ошибок. В таблице 1 представлены 2 примера, и, как не странно, они выполняют одну и ту же задачу, но при этом вы сразу можете отличить трудозатратность написания и прочтения первого варианта от второго.

Таблица 1 - Примеры

**Пример 1:**

```
let arrayNumbers = [];  
arrayNumbers = [1,2,3,4,5,6,7,8,9,10];  
let summa = 0;  
summa = summa + arrayNumbers[1 - 1];  
summa = summa + arrayNumbers[2 - 1];  
summa = summa + arrayNumbers[3 - 1];  
summa = summa + arrayNumbers[4 - 1];  
summa = summa + arrayNumbers[5 - 1];  
summa = summa + arrayNumbers[6 - 1];  
summa = summa + arrayNumbers[7 - 1];  
summa = summa + arrayNumbers[8 - 1];  
summa = summa + arrayNumbers[8 - 1];  
summa = summa + arrayNumbers[10 - 1];  
console.info(summa)
```

**Пример 2:**

```
const arr = [1,2,3,4,5,6,7,8,9,10];  
console.info(arr.reduce((sum,  
current) => sum + current));
```

2020 год принес нам много сюрпризов и кардинально поменял образ нашей жизни. Все больше компаний в IT-секторе переходит на удаленную работу, поэтому сильно возрастет важность навыков, которые показывают ваши индивидуальные характеристики, а именно SoftSkills. Их освоение необходимо как для работы в команде, так и для собственного личностного роста. Поэтому важно не пренебрегать ими, а относиться к ним также ответственно, как и к техническим знаниям. Вам как разработчику необходимо стать самому себе начальником, вы должны брать ответственность за свою работу и способы решения поставленной задачи, а также за контроль своего времени. Сюда же можно отнести коммуникацию и общение, умение слушать людей и прислушиваться к чужому мнению поможет вам в развитии. Более опытные коллеги дадут необходимую информацию быстрее и компактнее, при этом также важно уметь формировать свое мнение и отстаивать его. Напоследок хотелось бы выделить несколько общих советов, которые помогут вам в развитии frontend-разработки в 2021 году:

- создайте сайт портфолио или проект, который покажет ваши текущие навыки, так вы сможете продемонстрировать работодателям уровень своей компетенции, а также отслеживать ваш собственный прогресс;
- делитесь знаниями с другими заинтересованными людьми, так вы не только будете

передавать полезную информацию, но и сами намного лучше вникните в то, о чем рассказываете;

- настройте среду разработки, редакторы кода позволяют в несколько раз увеличить скорость и качество разработки, не стоит пренебрегать этим важным параметром;

- участвуйте в code review, научитесь более конструктивно доводить необходимую информацию до коллег по работе, а также принимать критику в свой адрес и находить точки соприкосновения;

- изучайте паттерны проектирования;

- не стесняйтесь просить о помощи;

- никогда не сдавайтесь, все иногда сталкиваются со сложностями, кто-то чаще, кто-то реже, жизнь — это вообще сложная штука, поэтому помните о том, что вы не одиноки и о том, что все когда-то с чего-то начинали.

#### СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Заяц, А. М. Проектирование и разработка WEB-приложений. Введение в frontend и backend разработку на JavaScript и node.js : учебное пособие для вузов / А. М. Заяц, Н. П. Васильев. — 3-е изд., стер. — Санкт-Петербург : Лань, 2021. — 120 с. — ISBN 978-5-8114-7042-6. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/154380> (дата обращения: 11.02.2021). — Режим доступа: для авториз. пользователей.

## Массовые коммуникации

# ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕКЛАМНЫХ И PR-ТЕХНОЛОГИЙ ДЛЯ ФОРМИРОВАНИЯ ИМИДЖА ВУЗА В ИНТЕРНЕТ-ПРОСТРАНСТВЕ

## PECULIARITIES OF USING ADVERTISING AND PR-TECHNOLOGIES TO FORM THE IMAGE OF THE UNIVERSITY IN THE INTERNET SPACE

Авторы: Никулина Елизавета Игоревна

Аннотация: В статье рассмотрен психологический подход к изучению понятия имидж, дано собственное понятие имиджа вуза, дано отличие понятия имиджа от престижа и вуза. Рассмотрены традиционные и современные инструменты рекламной и pr-деятельности вузов. Результатами исследования, проведенного методом включенного наблюдения, были описаны особенности использования рекламных и pr-технологий для формирования имиджа вуза в интернет-пространстве.

Ключевые слова: имидж вуза, рекламные и pr-технологии, интернет-пространство.

Annotation: The article considers the psychological approach to the study of the concept of image, gives its own concept of the image of the university, distinguishes the concept of image from the prestige and the university. Traditional and modern tools of advertising and pr-activities of universities are considered. The peculiarities of the use of advertising and pr-technologies for the formation of the university image in the Internet space were described by the results of the study conducted by the method of participant observation.

Keywords: university image, advertising and pr-technologies, Internet space.

В настоящее время, в связи со стремительным развитием высоких технологий и сети Интернет, все больше организаций, реализующих свою деятельность в различных сферах, используют электронные и онлайн ресурсы в своих целях. В том числе и высшие учебные заведения все чаще стали использовать информационные технологии не только в самом образовательном процессе, но и в рекламной и pr-деятельности, в том числе и для формирования имиджа организации.

Данная тема в научной сообществе стала обсуждаться в последние 15 лет. Однако в связи с ускорением темпов развития самих информационных технологий, многие источники не являются актуальными к 20-ым годам. В основе своей авторы изучают роль web-сайтов (официальных сайтов) и социальные сети в формировании имиджа вуза. В статьях рассматривались эффективность применения данных интернет-ресурсов, методы, и стратегии формирования имиджа. Но есть существенный недостаток в знаниях о том, как именно высшие учебные заведения используют интернет-пространство и его инструменты в совокупности, как единую систему, а не по отдельности.



Так целью данной статьи является – изучить особенности использования рекламных и рг-технологий для формирования имиджа вуза в интернет-пространстве.

В первую очередь следует рассмотреть понятие имидж вуза. Многие исследователи закладывают в имидж понятие психического образа, формирующегося в массовом сознании. Как правило имидж – это образ-представление об объекте, сформировавшийся в психике (в сфере сознания и/или в сфере подсознания) людей в результате прямого восприятия тех или иных характеристик объекта, либо косвенно через мнение других людей, и влияющий на их мнение, поведение или действие по отношению к данному объекту [4, с. 115]. Основываясь на психологическом подходе, авторы формулируют понятие имиджа вуза опираясь на эмоциональную оценку потребителя и его восприятие разных составляющих образовательного учреждения. Так Т. Б. Новикова считает, что имидж вуза – это устойчивый образ-представление об образовательном учреждении, сложившийся в общественном сознании и отражающий его репутацию, престиж и качество предлагаемых образовательных услуг [4, с. 116]. Похожего мнения придерживается и Е. Л. Николенко: «Имидж муниципального учреждения образования – образ образовательной организации, который наделяет ее дополнительными ценностями, обладающими социальной значимостью для определенной группы социума в конкретном регионе» [3, с. 8].

Важно понимать, что имидж вуза формируется, как преимущество перед конкурентами и мотивом для поступления абитуриента, особенно это правило действует для региональных вузов. И в отличие от репутации и престижа, которыми сложнее управлять через манипуляцию сознанием, имидж в большей степени воспринимается через эмоциональную составляющую человека, и на основании своих ощущений потребитель дает оценку. Поэтому так важно получать обратную связь от целевой аудитории, ведь имидж вуза можно скорректировать, воздействуя не на структуру вуза изнутри, а на потребительское сознание с помощью рекламных и рг-технологий.

Стоит отметить, что имидж вуза — это сложное явление, т.к. имеет структуру состоящую из множества элементов, которые сами по себе сложно измерить, и они требуют отдельного определения. Так имидж вуза складывается из социального имиджа (социальные цели и роль в жизни города/региона/страны), бизнес-имидж (ценовая политика, качество и разнообразие образовательных программ, инновационность образовательных технологий, уровень зарубежных связей и т.д.), индивидуальный имидж ректора вуза, имидж профессорско-преподавательского состава (компетентность, научные звания, личностные характеристики), имидж студентов вуза, имидж выпускника (умения, навыки, трудоустройство) и деловая культура вуза или корпоративная культура (стиль взаимодействия, социально-психологический климат, субъективное представление преподавателей и студентов о качестве образовательных услуг) [1, с. 102-105].

Так получается, имидж вуза – это образ высшего образовательного учреждения, неосознанно воспринимаемый целевыми группами, и складываемый из оценки элементов образовательного учреждения в цельное представление, которое вместе с этим транслируется массовым сознанием в качестве обратной связи как вузу, так и новой аудитории.

Существует множество факторов влияющих на формирования имиджа вуза. Они делятся на внутренние факторы (отношение сотрудников к организации, степень их удовлетворенности работой в ней и т.д.), и внешние (формирование образа компании во внешней среде в сознании тех, с кем взаимодействует организация, это потребители и клиенты, потенциальные работники, партнеры организации, общественность и государство) [5, с. 35]. Именно для внешних факторов используются рекламные и рг-технологии, т.к. они являются доступными и

быстро реализуемыми в формировании позитивного имиджа вуза, особенно для региональных вузов.

В своей работе Н. М. Воловская и Л. К. Плюснина описывают традиционные технологии, используемые вузом в рекламной и pr-деятельности для формирования имиджа вуза. К ним относятся печатная реклама (брошюры, листовки), наружная реклама (баннеры, лайтбоксы), реклама на телевидении, освещение деятельности вузов СМИ, организация и проведение PR-кампаний и специальных PR-мероприятий (дни открытых дверей, встречи выпускников, внутривузовские мероприятия и др.), участие вуза в региональных выставках учебных заведений, формирование фирменного стиля [2, с. 68]. Авторы так же отмечают существование современных технологий, которые реализуются в интернет-пространстве: digital-реклама, контекстная и таргетированная реклама в социальных сетях, в мобильных приложениях и поисковых системах, видеоканалы, лендинги, вебинары, вирусная реклама в сети Интернет и SMM [2, с. 68]. Сюда же можно добавить ведение сайта seo-продвижение, seo-менеджмент и блогосферу. Все перечисленные технологии работают в вузе как с целью продвижения услуг, так и для создания благоприятного имиджа университета.

Традиционные технологии вуз до сих пор реализует в рамках своей деятельности, но одновременно можно наблюдать трансформацию официальных сайтов вуза, появление аккаунтов вузов в различных социальных сетях, причем не только официальные, но и для абитуриентов и отдельных факультетов. Стоит отметить, что все больше вузов проводят ребрендинг организации, т.е. модернизируют фирменный стиль, который стараются использовать на всех интернет-платформах. Так некоторые традиционные технологии перебираются на новые площадки, и уже реализуются в новых формах.

Чтобы узнать какими рекламными и pr-технологиями в интернет-пространстве реально пользуются региональные вузы для формирования имиджа на практике и описать некоторые особенности использования, для исследования был выбран метод наблюдения. Объектом наблюдения стала рекламная и pr-деятельность Новокузнецкого филиала (института) «КемГУ» (далее НФИ КемГУ). Предметом же исследования являются использования рекламных и pr-технологий для формирования имиджа вуза в интернет-пространстве (на примере НФИ КемГУ).

Для формирования имиджа в НФИ КемГУ используются, как традиционные технологии (баннеры на здании, лайтбоксы, телевизионные экраны, брошюры, сувенирная продукция, проведение различных мероприятий, участие в профильных ярмарках, пресс-релизы в местные СМИ, выезды с мастер-классами в школы, создание фирменного стиля, лозунги), так и осваиваются технологии в интернет-пространстве (ведение социальных сетей, распространение информации на тематических сайтах, таргетированная реклама). В основе своей НФИ КемГУ формирует свой имидж на таких интернет-площадках, как: ВКонтакте, местные новостные интернет-порталы и личный web-сайт. Помимо социальной сети «ВКонтакте» вуз ведет аккаунты в «Инстаграм» и «YouTube».

В результате исследования были обнаружены следующие особенности использования рекламных и pr-технологий для формирования имиджа регионального вуза в интернет-пространстве:

1. Специализированность интернет-площадок по целевым группам. В процессе наблюдения оказалось, что социальные сети пользуются спросом в большей степени у студентов и абитуриентов, которых можно отнести к молодежи, когда как информацию на официальном сайте изучает взрослая аудитория (родители, преподаватели, возрастные студенты).
2. Активное использование официального стиля. Интернет-пространство - это пространство,

которое позволяет использовать все виды каналов коммуникации. На официальном сайте и в социальных сетях НФИ КемГУ использует элементы официального стиля для оформления web-страниц, видео, презентаций, картинок для постов в социальных сетях (красный и синий цвет, логотип в форме буквы «К», фирменный шрифт).

3. Многообразие pr-информации. В 2020 году НФИ КемГУ был вынужден отметить многие мероприятия, однако благодаря социальным сетям, вуз стал проводить онлайн-трансляции этих мероприятий. Теперь к этой информации есть доступ не только у старой аудитории, но и у новоприсоединенной, и каждый пользователь может обращаться к ней бесконечное количество раз.
4. Быстрое управление рекламными технологиями. Это можно наблюдать в использовании таргетированной рекламы НФИ КемГУ. Если она оказывается не выгодной, рекламная информация корректируется специалистами и запускается снова, либо просто останавливается.
5. Прямая постоянная обратная связь. Интернет-пространство позволяет получать обратную связь напрямую в очень короткие сроки. НФИ КемГУ поддерживает непрерывный и постоянный контакт с аудиторией, что естественно положительно влияет на имидж вуза.
6. Уровневая коммуникация. В НФИ КемГУ проводятся прямые эфиры в социальных сетях с преподавателями и членами администрации, где студент или абитуриент в удобной ему форме может обратиться к ним напрямую. Так аудитория воспринимает НФИ КемГУ, как лояльный и прогрессивный вуз.
7. Экономическая доступность. Многие традиционные рекламные и pr-технологии не реализуются в НФИ КемГУ из-за нехватки бюджета: телевизионная реклама, транспортная реклама, большие баннеры у дорог. Поэтому использование интернет-пространства является альтернативой для регионального вуза, т.к. те замещают дорогостоящую рекламу более эффективной для них – таргетированной.

Таким образом, в статье было изучено понятие имиджа вуза, рассмотрены его элементы, дано собственное определение имиджа вуза, описаны факторы, влияющие на формирование имиджа вуза и перечислены рекламные и pr-технологии способствующие формированию положительно имиджа вуза. На примере регионального вуза Новокузнецкого филиала (института) «Кемеровского государственного университета» были выявлены особенности использования рекламных и pr-технологий для формирования имиджа регионального вуза в интернет-пространстве: специализированность интернет-площадок по целевым группам; активное использование официального стиля, многообразие pr-информации, быстрое управление рекламными технологиями, прямая постоянная обратная связь, уровневая коммуникация, экономическая доступность. В заключении хотелось бы отметить, что современные рекламные и pr-технологии реализуемые в интернет-пространстве не заменяют традиционные, а только трансформируют их и способствуют расширению набора инструментов для формирования имиджа высших учебных заведений.

### **Использованные источники**

1. Батракова Л.Г. Формирование эффективного имиджа образовательного учреждения // [Ярославский педагогический вестник](#) – 2013. – № 4, Том 1 (Гуманитарные науки). – С. 99-106.
2. Воловская Н.М., Плюснина Л.К. Формирование имиджа высшего учебного заведения: механизм и технологии // Новая реальность: экономика, менеджмент, социальные коммуникации: материалы Всероссийской научно-практической конференции с

- международным участием. – Новосибирск, 2019. – С. 64-69.
3. Никоненко Е. Л. Формирование и оценка эффективности регионального управления имиджем муниципальных образовательных учреждений: Автореф... дис. канд. экон. наук. – Казань: ВГПУ, 2010. – 26 с.
  4. Новикова Т.Б. К вопросу имиджа образовательного учреждения / Т. Б. Новикова // Научное обозрение. Педагогические науки. – 2016. – № 6. – С. 114-118.
  5. Павлов С.Н. Формирование имиджа вуза в контексте компетентностного подхода // [Ярославский педагогический вестник](#) – 2018. – № 3. – С. 32-39.

## References

1. Batrakova L.G. Formirovanie jeffektivnogo imidzha obrazova-tel'nogo uchrezhdenija // Jaroslavskij pedagogicheskij vestnik – 2013. – № 4, Vol. 1 (Gumanitarnye nauki). – P. 99-106.
2. Volovskaja N.M., Pljusnina L.K. Formirovanie imidzha vysshego uchebnogo zavedenija: mehanizm i tehnologii // Novaja real'nost': jekonomika, menedzhment, social'nye kommunikacii: materialy Vserossijskoj nauchno-prakticheskoy konferencii s mezhdunarodnym uchastiem. – Novosibirsk, 2019. – P. 64-69.
3. Nikonenko E. L. Formirovanie i ocenka jeffektivnosti regio-nal'nogo upravlenija imidzhem municipal'nyh obrazovatel'nyh uchrezhdenij: Avtoref... dis. kand. jekon. nauk. – Kazan': VGPU, 2010. – 26 p.
4. Novikova T.B. K voprosu imidzha obrazovatel'nogo uchrezhdenija / Т. В. Novikova // Nauchnoe obozrenie. Pedagogicheskie nauki. – 2016. – № 6. – P. 114-118.
5. Pavlov S.N. Formirovanie imidzha vuza v kontekste kompetentnostnogo podhoda // Jaroslavskij pedagogicheskij vestnik – 2018. – № 3. – P. 32-39.

# ПЕРСОНАЛЬНЫЙ БРЕНД КАК СОВРЕМЕННЫЙ КАНАЛ КОММУНИКАЦИИ

Авторы: Марьин Кирилл Евгеньевич

Аннотация: В этой статье рассматривается концепция личного бренда. Автор анализирует концепцию в рамках современной информационно-коммуникационной среды и описывает особенности использования социальных сетей при построении личных брендов. В результате анализа сделан вывод, что российские предприниматели и топ-менеджеры активно используют возможности социальных сетей для личных брендов.

Ключевые слова: персональный бренд, личный бренд, социальные сети, контент, Интернет.

Annotation: This article discusses the concept of a personal brand. The author analyzes the concept within the framework of the modern information and communication environment and describes the features of using social networks in the construction of personal brands. As a result of the analysis, it is concluded that Russian entrepreneurs and top managers are actively using the possibilities of social networks for personal brands.

Keywords: personal branding, social networks, content, Internet

Бурное развитие социальных медиа и «интернетизация» массовых коммуникаций внести свои изменения в механизмы коммуникационной деятельности бизнеса. С каждым днем увеличивается число потребителей, которые принимают решение о приобретении товаров и услуг, доверившись рекомендациям известных людей, лидеров мнений. Это формирует спрос со стороны значительного числа предпринимателей и топ-менеджеров на создание и продвижение персональных брендов.

Несмотря на то, что концепт «персональный бренд» впервые был введен в оборот в 1997 году, до сих пор не сложилось единого определения.

Так, автор концепта «персонального бренда» Томас Питерс понимает под ним «представление людей о конкретном человеке, те идеи и ассоциации, которые определенная личность вызывает в сознании представителей общественности» [5].

В свою очередь авторы российского издания о персональном бренде Андрей Рябых и Ника Зебра определяют «персональный бренд» как «образ, полученный в процессе проведения маркетинговых мероприятий, направленных на популяризацию персоны в глазах целевой аудитории и информирования последней о профессиональных или личных качествах персоны» [2, с. 17].

Сходство двух определений в связи концепта с образом личности или ее идей у целевой аудитории, но при этом в определении российских авторов подчеркивается целенаправленность создания персонального бренда, что отделяет концепт от случайно заработанной репутации личности и ее идей.

Фактор «осознанной сконструированности» успешных «персональных брендов» имеет определяющее значение. Личности, заинтересованные в создании персонального бренда,

нередко привлекают профессионалов к созданию и продвижению своих брендов. Что привело к обособлению направления профессиональной деятельности в рамках коммуникационной активности [4].

Важным инструментом в создании персональных брендов стало использование социальных сетей. В зависимости от целевой аудитории и контент-плана меняется набор социальных сетей, в которой осуществляется коммуникационная деятельность [3].

Распространение фото и видео-материалов известных людей, в том числе не связанных напрямую с профессиональной и бизнес-деятельностью, происходит в социальной сети Instagram. Подписчики и гости страницы могут быть зрителями приоткрывшейся личной жизни и вступать в коммуникацию с персоной посредством использования комментариев.

Распространение личных идей и оценок происходящих событий в общественной жизни и экономике происходит в социальной сети Facebook, если это важно для публичной персоны. Друзья, подписчики и гости страницы получают доступ к контенту страницы, заинтересованные лица могут комментировать, а персона может выстраивать прямую коммуникацию.

Крупные и средние предприниматели и топ-менеджеры крупных и средних компаний, в том числе работающие на международных рынках, могут использовать возможности Twitter в рамках персонального брендинга. Социальная сеть позволяет распространять личные оценки, реакции и комментарии по оперативным вопросам.

Выстраивание персонального бренда с ориентацией на массовую аудиторию в зависимости от возраста целевой аудитории происходит в социальных сетях «ВКонтакте» (более молодая аудитория) и «Одноклассники» (более возрастная). Данные социальные сети предоставляют возможности распространения фото и видео-материалов, а также публикации текстов.

В последнее время набирает популярность новая социальная сеть «Clubhouse». В ней уже успели завести свои страницы такие известные обладатели персональных брендов, как бизнесмен Олег Тиньков и глава компании «Яндекс.Лавка» Илья Красильщик. Социальная сеть позволяет выстраивать прямую коммуникацию с целевой аудиторией посредством проведения конференции, возможности выступить на заданную тематику перед целевой аудиторией. Предприниматели имеют возможность продвигать свои ценности и подходы в осуществлении бизнеса на целевую аудиторию [1].

Таким образом, персональный бренд – это сконструированный образ персоны и ее ценностей и идей, направленный на целевую аудиторию.

В качестве главного инструмента создания и продвижения персональных брендов являются социальные сети.

Выбор той или иной социальной сети обуславливается демографическими, психологическими, идеологическими характеристиками целевой аудитории, а также зависит от контент-плана персонального брендинга.

Российские предприниматели и топ-менеджеры активно используют все основные социальные сети, в том числе «Clubhouse», вышедшую на коммуникационный рынок недавно.

Список литературы

1. Дмитриева Н. Наши в Clubhouse: рейтинг российских знаменитостей в новой сети // Сетевое издание RB.RU. URL: <https://rb.ru/news/nashi-v-clubhouse/> (Дата обращения: 18.02.2021).
2. Рябых, А. Персональный бренд. Создание и продвижение / А. Рябых, Н. Зебра. — М.: Манн, Иванов и Фербер, 2015. — 298 с.
3. Морозова Н. Как определить целевую аудиторию в социальных сетях // Skillbox. URL: [https://skillbox.ru/media/marketing/kak\\_opredelit\\_tselevuyu\\_auditoriyu\\_v\\_sotsialnykh\\_setyakh/](https://skillbox.ru/media/marketing/kak_opredelit_tselevuyu_auditoriyu_v_sotsialnykh_setyakh/) (Дата обращения: 18.02.2021).
4. Немчинова И. П. Персональный брендинг как технология коммуникационной деятельности коммерческой организации // Молодой исследователь Дона. 2019. №4 (19). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/personalniy-brening-kak-tehnologiya-kommunikatsionnoy-deyatelnosti-kommercheskoy-organizatsii> (дата обращения: 20.02.2021).
5. Peters T. The Brand Called You // Fast Company. URL: <http://www.fastcompany.com/28905/brand-called-you> (Дата обращения: 18.02.2021).

1. Dmitrieva N. Nashi v Clubhouse: rejting rossijskih znamenitostej v novej seti // Setevoe izdanie RB.RU. URL: <https://rb.ru/news/nashi-v-clubhouse/> (Data obrashcheniya: 18.02.2021).
2. Ryabyh, A. Personal'nyj brend. Sozdanie i prodvizhenie / A. Ryabyh, N. Zebra. — М.: Mann, Ivanov i Ferber, 2015. — 298 s.
3. Morozova N. Kak opredelit' celevuyu auditoriyu v social'nyh setyah // Skillbox. URL: [https://skillbox.ru/media/marketing/kak\\_opredelit\\_tselevuyu\\_auditoriyu\\_v\\_sotsialnykh\\_setyakh/](https://skillbox.ru/media/marketing/kak_opredelit_tselevuyu_auditoriyu_v_sotsialnykh_setyakh/) (Data obrashcheniya: 18.02.2021).
4. Nemchinova I. P. Personal'nyĭ brening kak tekhnologiya kommunikacionnoĭ deyatelnosti kommercheskoĭ organizatsii // Molodoj issledovatel' Dona. 2019. №4 (19). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/personalniy-brening-kak-tehnologiya-kommunikatsionnoy-deyatelnosti-kommercheskoy-organizatsii> (data obrashcheniya: 20.02.2021).
5. Peters T. The Brand Called You // Fast Company. URL: <http://www.fastcompany.com/28905/brand-called-you> (Data obrashcheniya: 18.02.2021).

# ОПЫТ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПУЛЬСОКСИМЕТРА MASIMO RADICAL 7

## EXPERIENCE OF USING THE PULSE OXIMETER MASIMO RADICAL 7

Авторы: *Красносельский Константин Юрьевич, Проценко Михаил Юрьевич*

Аннотация: *Данное исследование направлено на проведение сравнительных замеров гемоглобина (SpHb) при помощи пульсоксиметра Masimo модель Radical 7 для взрослых (Masimo Corporation, США), а так же средствами отдела переливания крови и клинической лаборатории больницы. Пульсоксиметр использовался в условиях операций общехирургического и кардиохирургического профилей, кардиохирургической реанимации, донорского пункта отдела переливания крови больницы.*

Ключевые слова: *пульсоксиметр, Masimo, взрослые*

Annotation: *This study is aimed at carrying out comparative measurements of hemoglobin (SpHb) using a Masimo model Radical 7 pulse oximeter for adults (Masimo Corporation, USA), as well as by means of the blood transfusion department and clinical laboratory of the hospital. The pulse oximeter was used in general surgery and cardiac surgery, cardiac resuscitation, donor center of the hospital's blood transfusion department.*

Keywords: *pulse oximeter, Masimo, Radical 7, adult*

Пульсоксиметр Masimo Radical 7 поддерживает параметры измерения SpO<sub>2</sub>, частоты пульса и индекса перфузии (PI), а также один кабель для подключения к пациенту Red LNOP, Red LNCS или rainbow. Можно настроить дополнительные параметры и функции rainbow: общий гемоглобин (SpHb™), содержание кислорода (SpOC™), метгемоглобин (SpMet®), карбоксигемоглобин (SpCO®), индекс изменения плетизмограммы (PVI™) [1]. Это устройство поставляется в стандартной комплектации с модулем беспроводной радиосвязи 802.11. Загрузка частоты дыхательных движений из плетизмограммы (RRp) и сигналы тревоги по адаптивному пороговому значению (ATA™) могут быть загружены только в странах с соответствующим разрешением. Дополнительные параметры и функции rainbow приобретаются отдельно. Они могут быть добавлены к этому устройству по запросу. Устройство Radical-7 совместимо со всеми док-станциями Radical.

Неинвазивный и непрерывный мониторинг с использованием пульсоксиметра Masimo Radical 7 обеспечивает:

1. Технология Masimo SET® гарантирует непревзойденную точность измерений даже при подвижности пациента и в условиях низкой перфузии, что доказывают многочисленные научные и клинические исследования;
2. Индекс перфузии (PI) помогает оценивать периферический кровоток;



3. Показатели общего гемоглобина (SpHb) помогают своевременно диагностировать скрытые кровотечения и уменьшать объем гемотрансфузии во время операции.
4. Индекс вариабельности плетизмограммы (PVI) помогает оценить реакцию на инфузионную терапию и скорректировать ее тактику, уменьшая риски;
5. Содержание карбоксигемоглобина (SpCO) помогает оценить содержание монооксида углерода (CO) в крови, способствуя раннему выявлению и предотвращению отравления организма CO;
6. Содержание метгемоглобина (SpMet) содействует выявлению и устранению реакции на широко используемые препараты;
7. Акустический мониторинг дыхания (RRa) диагностирует на ранней стадии дыхательную недостаточность и неудовлетворительное состояние пациента;

#### Преимущества пульсоксиметра Radical-7:

1. Стандартная интегрированная беспроводная связь 802.11, радио и Bluetooth;
2. Простота эксплуатации и преимущества цветного сенсорного экрана;
3. Гибкая конфигурация параметров измерений согласно клинической необходимости;
4. Выбор одного или двух трендов простым движением, а также развертывание и свертывание трендов для анализа пульсоксиметрии в режиме реального времени;
5. Подсветка профиля устройства для более легкой настройки и быстрого измерения параметров;
6. Универсальный поворотный экран монитора, автоматическая смена горизонтального или вертикального вида;
7. Индикатор качества сигнала (Signal IQ) для большей уверенности в точности отображаемых показателей;
8. Расширенные возможности мониторинга до 4-х часов работы на портативной батарее;

Данное исследование направлено на проведение сравнительных замеров гемоглобина (SpHb) при помощи пульсоксиметра Masimo модель Radical 7 для взрослых (Masimo Corporation, США), а так же средствами отдела переливания крови и клинической лаборатории больницы [2]. Пульсоксиметр использовался в условиях операций общехирургического и кардиохирургического профилей, кардиохирургической реанимации, донорского пункта отдела переливания крови больницы [3]. Измерения потребовали соблюдения определенной тактики подключения датчика к пациенту, выработанной при настоящем исследовании. Датчик подключался к пальцу пациента до включения прибора, затем на него одевался непрозрачный чехол, после этого производилось включение прибора. Кроме того, при оценке достоверности измерения фиксировались значения перфузионного индекса (PI) [4]. Было отмечено, что при использовании датчика во время искусственного кровообращения, а так же при ситуациях со сниженным периферическим кровообращением, характеризующихся низким PI, показатель SpHb был недостоверен. Для отработки технологии, как подготовки датчика, так и непосредственного измерения на предоставленном приборе, были проведены измерения в условиях донорского пункта отдела переливания крови больницы [5]. Для статистической обработки из общей группы в 75 доноров была отобрана подгруппа из 45 доноров, у которых PI был 4,9 и выше. В этой подгруппе у 23 доноров помимо измерения SpHb и измерения гемоглобина в капиллярной и венозной крови на приборе GemoCue 201+, гемоглобин в венозной крови дополнительно измерялся в клинической лаборатории больницы на приборе Coulter LH 500 [6]. Корреляционный анализ по Spearman в исследуемой подгруппе показал значимую ( $p < 0,05$ ) корреляцию между SpHb и гемоглобином, измеренным в капиллярной крови на приборе GemoCue 201+ с коэффициентом 0,53, измеренным в венозной крови на приборе GemoCue 201+ с коэффициентом 0,52, измеренным в венозной крови на приборе Coulter LH 500 с коэффициентом 0,58. При этом коэффициенты корреляции между

гемоглобином, измеренным в капиллярной крови на приборе GemoCue 201+, измеренным в венозной крови на приборе GemoCue 201+, измеренным в венозной крови на приборе Coulter LH 500 были не менее 0,9. С учетом того, что в инструкции прибора установлена возможная ошибка в 10 г/л, следует признать данные статистических исследований удовлетворительными. Для измерения уровня гемоглобина у пациентов были сформулированы следующие рекомендации. Перед началом работы необходимо создать «идеальные» условия для проведения измерений - провести «калибровку» - определить уровень гемоглобина венозной крови лабораторным методом, подключить прибор при присоединенном и заключенном в закрытый от света чехол датчике, вычислить разницу между измерениями гемоглобина в клинической лаборатории и показанием прибора и учитывать ее при дальнейшем мониторинговании. Важным показателем при определении достоверности измерений является обеспечение адекватной тканевой перфузии (PI>4,9). Возможно применение для непрерывного измерения динамики уровня гемоглобина в периоперационном периоде при уровне PI выше 4,9. Прибор не подходит для рутинной практики в службе крови (определения уровня гемоглобина у доноров) ввиду заявленной производителем погрешности измерения в 10г/л. Дальнейшего наблюдения требуют случаи с высокими показателями уровня гемоглобина. Применение прибора в клинической практике требует дальнейшего накопления данных, изучения условий, которые могут повлиять на получение недостоверных показаний. Целесообразно применение прибора для непрерывного мониторинга уровня гемоглобина у пациентов в периоперационном периоде, при условии обеспечения адекватного тканевого кровотока.

#### **Список литературы:**

1. Shah N, Ragaswamy HB, Govindugari K, Estanol L Performance of Three New-Generation Pulse Oximeters during Motion and Low Perfusion in Volunteers / J Clin Anesth. 2012 Aug; 24 (5): 385-91.
2. Taenzer, Andreas H.; Pyke, Joshua B.; McGrath, Susan P.; Blike, George T. Impact of Pulse Oximetry Surveillance on Rescue Events and Intensive Care Unit Transfers: A Before-and-After Concurrence Study. / Anesthesiology, February 2010, Vol. 112, Issue.
3. Moore EE, Knudson MM, Jurkovich GJ, Fildes JJ, Meredith JW: Emergency traumatologist or trauma and acute care surgeon: decision time. J Am Coll Surg 2009, 209:394-395.
4. Rossaint R, Cerny V, Coats TJ, Duranteau J, Fernández-Mondéjar E, Gordini G, Stahel PF, Hunt BJ, Neugebauer E, Spahn DR: Key issues in advanced bleeding care in trauma. Shock 2006, 26:322-331.
5. Zehtabchi S, Sinert R, Goldman M, Kapitanian R, Ballas J: Diagnostic performance of serial haematocrit measurements in identifying major Injury in adult trauma patients. Injury 2006, 37:46-52.
6. Красносельский К.Ю., Проценко М.Ю. Возможности использования пульсоксиметра "MASIMO RADICAL 7" в условиях многопрофильного стационара / НАУКА И ОБРАЗОВАНИЕ: ИННОВАЦИИ, ИНТЕГРАЦИЯ И РАЗВИТИЕ // Материалы Международной научно-практической конференции: в 2-х частях. Редколлегия: Искужин Т.С. (отв. редактор), Кабакович Г.А., Зайнуллина Г.Ш., Абакачева М.Б., Нигматуллин О.Б. (отв. секретарь). 2014. - С. 82-85.

#### List of references:

1. Shah N, Ragaswamy HB, Govindugari K, Estanol L Performance of Three New-Generation Pulse Oximeters during Motion and Low Perfusion in Volunteers / J Clin Anesth. 2012 Aug; 24 (5): 385-91.
2. Taenzer, Andreas H.; Pyke, Joshua B.; McGrath, Susan P.; Blike, George T. Impact of Pulse Oximetry Surveillance on Rescue Events and Intensive Care Unit Transfers: A Before-and-After

- Concurrence Study. / *Anesthesiology*, February 2010, Vol. 112, Issue.
3. Moore EE, Knudson MM, Jurkovich GJ, Fildes JJ, Meredith JW: Emergency traumatologist or trauma and acute care surgeon: decision time. *J Am Coll Surg* 2009, 209:394-395.
  4. Rossaint R, Cerny V, Coats TJ, Duranteau J, Fernández-Mondéjar E, Gordini G, Stahel PF, Hunt BJ, Neugebauer E, Spahn DR: Key issues in advanced bleeding care in trauma. *Shock* 2006, 26:322-331.
  5. Zehtabchi S, Sinert R, Goldman M, Kapityan R, Ballas J: Diagnostic performance of serial haematocrit measurements in identifying major Injury in adult trauma patients. *Injury* 2006, 37:46-52.
  6. Krasnoselsky K.Yu., Protsenko M.Yu. Possibilities of using the "MASIMO RADICAL 7" pulse oximeter in a multidisciplinary hospital / SCIENCE AND EDUCATION: INNOVATION, INTEGRATION AND DEVELOPMENT // Materials of the International Scientific and Practical Conference: in 2 parts. Editorial Board: T.S. Iskuzhin (editor-in-chief), Kabakovich G.A., Zainullina G.Sh., Abakacheva M.B., Nigmatullin O.B. (responsible secretary). 2014 .-- S. 82-85.

# Менеджмент

## ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ КАК ФАКТОР ВЫХОДА НА МЕЖДУНАРОДНЫЙ РЫНОК

Авторы: Лизунова Екатерина Сергеевна

Аннотация: В статье проведено исследование влияния инновационного развития предприятий на эффективность стратегии выхода на международный рынок. В результате исследования выявлено, что для повышения эффективности работы на международном рынке необходимо совершенствовать не только используемые производственные технологии, но и все аспекты деятельности.

Ключевые слова: инновационные разработки, научный потенциал, международный рынок, наукоемкие производства

Инновационное развитие для предприятий является неотъемлемой частью повышения конкурентоспособности в отрасли.

При этом инновационные разработки позволяют не только стать лидером на внутреннем рынке страны, но и выйти на международные рынки.

Для этого необходимо использовать такие технологии, которые позволят сократить затраты на производство товаров и услуг, создать уникальные товары и услуги, которые не использовались ранее.

Рассмотрим теоретические аспекты инноваций.

Термин «инновации» разработан австрийским экономистом Й. Шумпетером. Согласно его точке зрения «инновации» - это средство предпринимателя для получения прибыли. [1]

В соответствии с теорией указанного автора цели использования инноваций в деятельности предприятий разделяют на пять направлений, они представлены на рисунке 1.

Таким образом, цель «освоение новых рынков сбыта» связана со стратегической целью компаний выхода на международные рынки.

В связи с дальнейшим детальным изучением особенностей инноваций и использования их на предприятиях Й. Шумпетер изменил первоначальную интерпретацию изучаемого понятия и стал подразумевать под ним любые изменения в компании, которые являются результатом внедрения новых решений (технические, технологические, организационные), а также в различных этапах производства (снабжение, транспортировка, или сбыт).

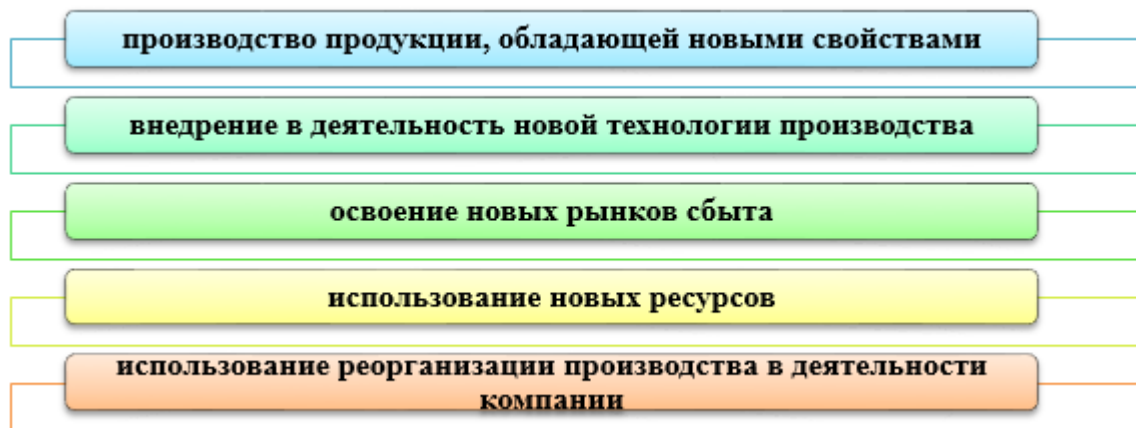


Рисунок 1 – Цели использования инноваций в деятельности предприятий в соответствии с теорией Й. Шумпетера

Источник: разработано автором на основании данных [2]

Если рассматривать интерпретацию понятия «инновации», то к примеру, с точки зрения П.Ф. Дракера под рассматриваемым термином необходимо считать инструмент бизнеса, использование которого можно достичь необходимых изменений. [3]

На современном этапе под термином «инновации» подразумевается конечный результат инновационной деятельности, в качестве нового или усовершенствованного продукта, который выведен на рынок сбыта, нового или усовершенствованного технологического процесса, необходимого для осуществления деятельности.

На современном этапе развития бизнеса к основным целям использования инноваций в деятельности компаний относятся:

- выход на международные рынки за счет уникальных свойств продукции;
- формирование конкурентных преимуществ в отрасли;
- повышение прибыли компании;
- развитие возможностей компании для гибкого реагирования на непрерывные изменения внешней и внутренней среды компаний. [4]

На рисунке 2 представлена классификация инновационных факторов, оказывающих влияние на эффективность стратегии выхода на международный рынок.



Рисунок 2 - Факторы, оказывающие влияние на эффективность стратегии выхода на международный рынок

Источник: разработано автором на основании данных [5]

Рассмотрим выявленные факторы подробнее.

Научно-технологические факторы связаны с качеством развития следующих аспектов:

- наличие и качество развития национальных исследовательских университетов в стране;
- качество подготовки высококвалифицированных специалистов и уровень образования в стране.

С точки зрения выхода на международный рынок необходимо, чтобы в стране проводилась подготовка специалистов, способных работать в наукоемких отраслях и осуществлять научные разработки.

С точки зрения выхода на международный рынок нормативные факторы связаны с необходимостью актуализации в стране нормативно-правовой базы, отражающей: особенности нормативного регулирования инновационной деятельности в стране, нормативное регулирование оформления и использования патентов и лицензионной деятельности, формирование нормативной базы по использованию интеллектуальной собственности, а также степень развития государственно-частного партнерства.

Организационные факторы с точки зрения выхода на международный рынок подразумевают:

- необходимость использования новейших разработок в рамках производственной деятельности;
- использование на предприятиях таких корпоративных особенностей структуры управления, которые обеспечат использование инновационных разработок в своей деятельности. [6]

Производственные факторы с точки зрения выхода на международный рынок отражают необходимость развития в компаниях страны современной системы менеджмента, учитывающей особенности отраслей, международные требования по стандартизации, а также умеющей гибко реагировать на изменения, происходящие в мировой экономике.

Также в рамках указанного вида факторов необходимо, чтобы в компаниях, стремящихся реализовать деятельность на международном рынке, использовались на высоком уровне научные разработки, и широко использовались такие важные аспекты промышленной отрасли, как научные лаборатории, конструкторские подразделения, испытательные комплексы и т.д.

Экономические факторы с точки зрения выхода на международный рынок характеризуются следующими особенностями:

- соотношение имеющегося у компании и необходимого для выхода на международный рынок капитала;
- наличие государственной поддержки;
- наличие иностранных инвестиций, вкладываемых в деятельность предприятия;
- особенности фискальной политики на национальном и зарубежном рынках;
- уровень финансово-хозяйственного состояния компании.

Основой информационных факторов в части выхода на международный рынок являются следующие факторы:

- степень защиты информации в рамках международного обмена инновационными разработками;
- наличие и возможность использования статистической информации об особенностях ведения бизнеса и нормативной составляющей на международных рынках;
- качество используемых в деятельности компаний информационных технологий.

Социальные факторы с точки зрения выхода на международный рынок связаны со следующими необходимыми аспектами деятельности компаний:

- наличие высококвалифицированных сотрудников;
- повышение уровня и качества образования в наукоемких отраслях;
- обеспечение качественного компенсационного пакета для работников, трудящихся в сфере разработок инноваций;
- формирование на рабочих местах безопасных условий труда;
- развитая система подготовки и повышения квалификации кадров;
- использование в компаниях стимулирующих инструментов для повышения производительности труда, развитие творческой составляющей в трудовых коллективах, что способствует совершенствованию используемых технологий и методик работы, что относится к инновациям.

Маркетинговые факторы с точки зрения выхода на международный рынок отражают следующие качества предприятий:

- соотношение спроса на реализуемую продукцию или услуги на внутреннем и зарубежном рынках;
- степень емкости рынка;
- особенности методов продвижения на национальном рынке и зарубежных (иногда имеются значительные отличия в методах продвижения, которые необходимо предварительно изучить).

В результате проведенного исследования факторов инновационного развития компаний, которые связаны с возможностью выхода на международный рынок, выявлено, что компаниям необходимо развивать все аспекты своей деятельности, чтобы обеспечить высокую эффективность использования инновационных разработок на зарубежных рынках.

При этом важными аспектами являются наличие необходимого объема финансирования для осуществления деятельности, соответствие продукции международным стандартам, использование качественных ресурсов, организацию эффективной системы управления на предприятии.

Только при комплексной работе с указанными направлениями у компаний появится возможности за счет использования в работе инновационных разработок выйти на международный рынок.

### **Список использованных источников**

1. Анискин Ю.П. Управление инновациями в системе управления инновационным развитием компании. Учебник для бакалавров. Омега-Л, 2019. – 260с.
2. Артяков В.В., Чурсин А.А. Управление инновациями. Методологический инструментарий. ИНФРА-М, 2019. – 206с.
3. Белова Л.Г. Инновации в мировой экономике. (Бакалавриат). Учебное пособие. Кнорус, 2019. – 148с.
4. Быстряков А.Я., Столярова О.И., Дигилина О. Б. Государственное регулирование развития предпринимательства. Опыт, проблемы, инновации. Проспект, 2015. – 144с.
5. Валдайцев С.В., Спиридонова Е.А., Управление инновациями и интеллектуальной собственностью фирмы. Монография. Проспект, 2021. – 352с.
6. Павлова О. От традиций к инновациям. Юнгианские аналитики о работе в разных культурных контекстах. Институт консультирования и системных решений, 2017. – 312с.
7. Путилов А.В., Черняховская Ю.В. Коммерциализация технологий и промышленные инновации. Лань, 2018. – 324с.
8. Раджу Н., Прабху Д. Бережливые инновации. Технологии умных затрат. Frugal Innovation. How to do more with less. Переводчик: Агафонов Г. Олимп-Бизнес, 2018. – 416с.



# ВЛИЯНИЕ ТИПОВ ОРГАНИЗАЦИОННЫХ СТРУКТУР НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ МАРКЕТИНГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

## INFLUENCE OF TYPES OF ORGANIZATIONAL STRUCTURES ON THE EFFICIENCY OF THE ORGANIZATION'S MARKETING ACTIVITIES

Авторы: Шилин Дмитрий Юрьевич

Аннотация: Повышение эффективности деятельности любого современного предприятия требует в том числе повышения эффективности маркетинговой деятельности. В статье представлены типы организационных структур в маркетинге, их взаимосвязь с организацией деятельности организаций, их влияние на достижение целей компании. Целью исследования является изучение типов организационных структур, их особенностей, анализ эффективности их применения в различных условиях ведения бизнеса. Для достижения указанной цели использовались такие методы, как: диалектический, структурно-функциональный, ситуационный и компаративный. Исследование показало, что продуманный выбор типа организационной структуры в маркетинговой деятельности, с учетом специфики компании, позволяет добиться достижения стратегических целей, повысить эффективность работы предприятия и его прибыльность.

Ключевые слова: маркетинг, организационная структура, управление, цели, эффективность.

Annotation: *Increasing the efficiency of any modern enterprise requires, among other things, increasing the efficiency of marketing activities. The article presents the types of organizational structures in marketing, their relationship with the organization of organizations, their impact on the achievement of the company's goals. The aim of the study is to study the types of organizational structures, their characteristics, analyse the effectiveness of their application in various conditions of doing business. To achieve this goal, the following methods were used: dialectical, structural-functional, situational and comparative. The study showed that a thoughtful choice of the type of organizational structure in marketing activities, taking into account the specifics of the company, allows achieving strategic goals, increasing the efficiency of the enterprise and its profitability.*

Keywords: *marketing, organizational structure, management, goals, efficiency.*

Маркетинговая деятельность осуществляется с целью достижения желаемых уровней сбыта на различных рынках, и, как следствие, достижения соответствующего уровня прибыли. Для этого в компании выбирается единая концепция маркетинговой деятельности, которая строится на определении потребностей и уровня спроса на ассортимент товаров, требуемого уровня качества продукции.

Достижение целей в каждой компании зависит от следующих факторов: выбранной стратегии, соответствующей организационной структуре, эффективности функционирования этой структуры.

Организационная структура маркетинговой деятельности в компании определяется как конструкция организации, основываясь на которой осуществляется управление маркетингом, то есть – это совокупность отделов, служб и подразделений, занимающихся той или иной маркетинговой деятельностью. При рассмотрении вопроса повышения эффективности управления маркетинговой деятельностью возникает необходимость решения проблем, связанных с оптимизацией организационной структуры маркетинга. При решении этих вопросов необходимо учитывать, что маркетинговый отдел компании должен успешно обеспечивать достижение следующих целей: эффективную координацию маркетинговых мероприятий, достаточную гибкость при реагировании на изменения внешней среды, постоянного обеспечения эффективного соотношения специализации задач маркетинга и общего анализа продукции и рынка.

Маркетинговая структура оказывает решающее воздействие на успешную реализацию концепции маркетинга в компании. При этом не существует универсальной схемы, подходящей для любой организации. Любая компания стремится образовать отдел маркетинга для того, чтобы осуществляемая маркетинговая деятельность как можно более лучше способствовала выполнению маркетинговых и стратегических целей, среди которых можно выделить: определение спроса потребителей, рост объема реализации продукции или услуги, увеличение прибыли. Необходимо, однако, учитывать, что маркетинговые структуры в большой степени зависят от размера компании, ее свободных ресурсов, особенностям производимой продукции или предлагаемых услуг, специфики рынка.

К основным типам организационных структур маркетинга можно отнести функциональную и дивизиональную организационные структуры.

Организационная структура функционального типа предполагает, что отдел маркетинга в компании выполняет задачи наряду с другими функциями компании, эта структура достаточно быстро реагирует на колебания спроса на рынке, однако при возникновении более серьезных проблем, связанных с изменениями внешней среды, ей не хватает степени координации. В итоге подобная структура подходит в большей степени компаниям, у которых принята достаточно однородная производственная программа.

Функциональная организационная структура маркетинга является самой распространенной формой организации маркетинговой деятельности в компаниях. Отдел маркетинга, который отвечает за выполнение определенных функций, подчиняется вице-президенту компании по маркетингу, который координирует деятельность отдела. Основное преимущество и причина распространенности данной организационной структуры является простота управления, но по мере роста номенклатуры продукции эффективность данной структуры снижается, так как для успешной разработки, планирования, производства и реализации продукции требуется вовлеченность все большего количества функций компании, чего невозможно достичь при использовании функциональной структуры управления.

### **Библиографический список:**

1. Бельшева Д.В., Развитие маркетинга в период экономического кризиса в России. / Инструменты и механизмы современного инновационного развития: сб. статей. Пермь: ООО «Аэтерна», 2017. - С. 30-32
2. Воробьева Е.К., Стратегическое управление маркетинговой деятельности предприятий / Стратегия предприятия в контексте повышения его конкурентоспособности // - 2016. - № 5-2. - С. 114-117
3. Еремичева А.Н., Понятие и сущность маркетинга организации / Еремичева А.Н., Адаменко Е.А. // Концепт. - 2017. - № 97. - С. 126-130.

4. Пайтаева К.Т., Маркетинговая деятельность в системе управления предприятием / Новая наука: теоретический и практический взгляд // - 2016. - № 6. - С. 199-201
5. Сулова, Ю.Ю. Маркетинг: учебное пособие / Сулова Ю.Ю. [и др.]; - К.: Сибирский федеральный университет, 2018. - 451 с.

**Bibliographic list:**

1. Belysheva D.V., Razvitie marketinga v period jekonomicheskogo krizisa v Rossii. / Instrumenty i mehanizmy sovremennogo innovacionnogo razvitija: sb. statej. Perm': ООО «Ажетерна», 2017. - S. 30-32
2. Vorob'jova E.K., Strategicheskoe upravlenie marketingovoj dejatel'nosti predpriyatij / Strategija predpriyatija v kontekste povyshenija ego konkurentosposobnosti // - 2016. - № 5-2. - С. 114-117
3. Eremicheva A.N., Ponjatie i sushhnost' marketinga organizacii / Eremicheva A.N., Adamenko E.A. // Koncept. - 2017. - № 97. - S. 126-130.
4. Pajtaeva K.T., Marketingovaja dejatel'nost' v sisteme upravlenija predpriyatijem / Novaja nauka: teoreticheskij i prakticheskij vzgljad // - 2016. - № 6. - С. 199-201
5. Suslova, Ju.Ju. Marketing: uchebnoe posobie / Suslova Ju.Ju. [i dr.]; - К.: Sibirskij federal'nyj universitet, 2018. - 451 s.

# ОСОБЕННОСТИ МОДЕЛИРОВАНИЯ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ

## FEATURES OF BUSINESS PROCESS MODELING

Авторы: Комаровский Юрий Анатольевич, Меркушев Антон Владимирович, Мионов Павел Кириллович

Аннотация: в статье рассмотрено понятие бизнес-процесса, принципы построения бизнес-процессов. Описаны основные методы совершенствования, а также особенности моделирования бизнес-процессов с использованием методологии ARIS.

Ключевые слова: бизнес-процесс, моделирование, принципы, методы.

Annotation: the article discusses the concept of a business process, the principles of building business processes. The main methods of improvement, as well as the features of modeling business processes using the ARIS methodology, are described.

Keywords: business process, modeling, principles, methods.

Используемый ранее функциональный подход к управлению постепенно перешел к процессному, что существенно повысило управляемость организации и, как следствие, ее эффективность. Однако даже при процессном подходе к управлению необходимо постоянно совершенствоваться.[\[1\]](#)

Понятие «бизнес-процесс» имеет большое количество интерпретаций, но в рамках этой работы под бизнес-процессом понимается совокупность логически связанных действий, в которых используются ресурсы предприятия для изменения объекта с целью получения конкретных результатов или готовой продукции для удовлетворения нужд внутренних или внешних потребителей.[\[2\]](#)

Для моделирования бизнес-процессов необходимо придерживаться следующих принципов:

1. Принцип декомпозиции. Процесс представляет из себя иерархически выстроенный набор элементов.
2. Принцип реализма. При моделировании отталкиваться от реальной ситуации. Процесс должен быть задокументирован в том виде, в котором фактически существует.
3. Принцип непротиворечивости. Каждый элемент модели должен быть однозначен и непротиворечив по отношению к другим элементам.
4. Принцип существенности. Каждый элемент, включаемый в модель, должен оказывать влияние на процесс.
5. Каждый процесс имеет поставщика, потребителя и владельца.

Совершенствование процессов происходит при помощи определенных методов. К ним относятся:

1. Упрощение: исключение бюрократии, удаление излишков, анализ цепочки добавленной стоимости,
2. Метод быстрого анализа решения (FAST). Смоделированный процесс рассматривают в течение 1-2 дней группой совершенствования. Определяют способы его улучшения при помощи, например, мозгового штурма или метода оценки. [2 из по]

3. Идеализация. Построение модели идеального процесса без учета ограничений и последующее подстраивание исходного процесса под идеальный.
4. Бенчмаркинг. Рассмотрение аналогичных процессов у других компаний, поиск наиболее эффективного варианта.
5. Реинжиниринг бизнес-процессов. Радикальное перепроектирование бизнес-процессов с целью достижения переломных улучшений. [3]<sup>[4]</sup>

Моделирование и совершенствование бизнес-процессов – сложная задача, требующая серьезной инструментальной и методической поддержки. Большую популярность среди аналитиков бизнес-процессов приобрела методология и информационная система ARIS.

Особенность методологии ARIS в том, что любая организация представляется в виде единой системы, которую описывают в виде пяти подсистем: организационной, информационной, функциональной, процессов и управления, входов и выходов. И эти подсистемы должны быть связаны между собой.

Еще одной особенностью методологии ARIS является использование различных уровней описания. Это обеспечивает целостность системы и поддерживает теорию жизненных циклов (далее – ЖЦ). Используется три уровня анализа: требования, сертификации, внедрения, и каждый уровень соответствует фазе ЖЦ информационной системы:

1. Уровень требований – что система должна делать.
2. Уровень спецификации – какие есть пути реализации системы.
3. Уровень внедрения – описание конкретных технических средств. [5]

## Использованные источники

1. Герман Д. С. Повышение эффективности бизнес-процессов // Матрица научного познания. – Уфа, 2018. – С. 34-36.
2. Гирилюк М. А., Романович А. В., Вакулич Н. А. Классификация бизнес-процессов и показатели эффективности бизнес-процессов // Логистика - Евразийский мост: Материалы XIII Международной научно-практической конференции. – Красноярск, 2018. – С. 64-69.
3. Андерсен Бьёрн. Бизнес-процессы. Инструменты совершенствования /Пер. с англ. С.В. Ариничева /Науч. ред. Ю.П. Адлер. – Москва: РИА «Стандарты и качество», 2003. – С. 272.
4. Резник Е.С. Принципы реинжиниринга бизнес процессов // Экономика и региональное управление: Сборник статей международной научно-практической конференции. – Брянск, 2017. – С. 812-816.
5. Морозова В.И., Врублевский К.Э. Моделирование бизнес-процессов с использованием методологии ARIS: учебно-методическое пособие. – Москва, 2017. – С. 47.

[1] Герман Д. С. Повышение эффективности бизнес-процессов // Матрица научного познания. – Уфа, 2018. – С. 34-36.

[2] Гирилюк М. А., Романович А. В., Вакулич Н. А. Классификация бизнес-процессов и показатели эффективности бизнес-процессов // Логистика - Евразийский мост: Материалы XIII Международной научно-практической конференции. – Красноярск, 2018. – С. 64-69.

[3] Андерсен Бьёрн. Бизнес-процессы. Инструменты совершенствования /Пер. с англ. С.В. Ариничева /Науч. ред. Ю.П. Адлер. – Москва: РИА «Стандарты и качество», 2003. – С. 272.

[4] Резник Е.С. Принципы реинжининга бизнес процессов // Экономика и региональное управление: Сборник статей международной научно-практической конференции. – Брянск, 2017. – С. 812-816.

[5] Морозова В.И., Врублевский К.Э. Моделирование бизнес-процессов с использованием методологии ARIS: учебно-методическое пособие. – Москва, 2017. – С. 47.

## Педагогика

### ПОЧЕМУ ПАЛЬЦЫ ПОМОГАЮТ ГОВОРИТЬ?

Авторы: *Комар Анастасия Сергеевна*

Аннотация: *В статье рассматривается роль сформированной мелкой моторики в успешности интеллектуального и психофизического развития ребёнка. Отмечается, что на всех этапах жизни ребёнка движения рук очень важны. Раскрываются основные причины задержки речи и особенности работы с детьми с нарушениями мелкой моторики.*

Ключевые слова: *нарушение речи, моторика, ОВЗ, психология*

Annotation: *The article considers the role of formed small motor skills in the success of the intellectual and psychophysical development of the child. It is noted that at all stages of a child's life, hand movements are very important. The main reasons for speech delay and the peculiarities of working with children with minor motor disorders are revealed.*

Keywords: *speech impairment, motor skills, HIA, psychology*

Как приятно родителю, когда у его ребёнка умелые пальчики: ловко держат карандаш, аккуратно рисуют, строят из конструктора. А если ещё ребёнок чисто и правильно говорит – вдвойне приятно. В настоящее время актуальной проблемой становится полноценное развитие детей уже с дошкольного возраста [18]. Немаловажную роль в успешности интеллектуального и психофизического развития ребёнка играет сформированная мелкая моторика. На всех этапах жизни ребёнка движения рук очень важны. У детей довольно часто наблюдается задержка в развитии речи, хотя они здоровы, не страдают нарушениями слуха или поражениями ЦНС. В чём причины задержки речи? Считается, что главное от чего зависит речь, – это степень речевого общения детей с окружающими людьми: родители обычно получают совет – больше разговаривайте с ребёнком. Они стараются говорить с малышом при каждой возможности, но он продолжает объясняться отдельными звуками и жестами [3]. Наблюдения различных педагогов показали, что уровень развития речи находится в прямой зависимости от степени сформированности тонких движений пальцев рук.

«Рука – это инструмент всех инструментов», сказал ещё Аристотель. «Рука – это своего рода внешний мозг», писал Кант. Жан-Жак Руссо в своём романе о воспитании «Эмиль» так написал о потребностях маленького ребёнка: «... он хочет всё потрогать, всё взять в руки. Не мешайте ему, это для него совершенно необходимое дело. Так он учится различать тепло и холод, твёрдость и мягкость, тяжесть, размер и форму предметов. О свойствах окружающих его вещей ребёнок узнаёт, сравнивая то, что видит, с ощущениями, которые получает от своих рук...» [12].

Развивать малыша с пелёнок – модно. Но педагоги – психологи, сторонники традиционных методов, считают, что гораздо важнее помочь своим детям легче и комфортнее освоиться в том жизненном пространстве, которое их окружает, нежели нагружать раньше срока лишними знаниями [17, С.4]. Как же быть? Просто играть с ребёнком. Согласитесь, это самое

благодарное времяпрепровождение.

Тонкая моторика — основа развития, своего рода «локомотив» всех психических процессов (внимание, память, восприятие, мышление, речь) [21].

Наверное, мало кто из родителей, а тем более из педагогов, работающих с дошкольниками, не слышал о необходимости развития у детей мелкой моторики рук, о взаимосвязи ее с речью детей. Что же такое мелкая моторика? Физиологи под этим выражением подразумевают движение мелких мышц кистей рук. При этом важно помнить о координации «рука-глаз» так как развитие мелких движений рук происходит под контролем зрения. Почему же так важно развивать мелкую моторику рук ребёнка? [10]. Моторные центры речи в коре головного мозга человека находятся рядом с моторными центрами пальцев, поэтому, развивая речь и стимулируя моторику пальцев, мы передаем импульсы в речевые центры, что и активизирует речь. Но на самом деле в достаточной степени развитые навыки мелкой моторики рук ребёнка влияют не только на его речь, но и на его общее развитие, на интеллектуальные способности. Научно доказано, что одним из показателей нормального физического и нервнопсихического развития ребенка является развитие руки, ручных умений, или, как принято говорить, мелкой моторики. По умелости детских рук специалисты на основе современных исследований делают вывод об особенностях развития центральной нервной системы и головного мозга [11, С. 60-64].

Одной из важных задач развития моторики является координация движений целостной системы тела ребенка и частных систем координации движений (рука — зрение, зрение — слух, рука — зрение — слух, слух — речь и др.), способствующих установлению связей между умениями видеть, слышать, чувствовать, двигаться, говорить [9].

Главная и самая правильная форма физического воспитания детей — игра. Выдающийся советский педагог А.С. Макаренко, высоко оценивая ее роль, писал: «У ребенка есть страсть к игре, и ее надо удовлетворять. Надо не только дать ему время поиграть, но пропитать этой игрой всю его жизнь»

Существует много разных способов развития мелкой моторики у дошкольников. Один из самых интересных и доступных как воспитателям ДОУ, так и родителям — пальчиковые игры.

Развитие речи находится в тесной взаимосвязи с развитием мелкой моторики рук. Руки человека, обладая многообразием функций, являются специфическим органом. Исследования, направленные на изучение особенностей развития движений рук ребёнка, представляют интерес не только для педагогов и психологов, но и для специалистов других научных направлений: философов, лингвистов, историков, физиологов и т.д.

Учёные полагают, что рука ребёнка в первый месяц жизни обнаруживает ряд существенных предпосылок для развития всех своих функций: произвольность движений, общность движений рук и мускулатуры всего тела, отсутствие связи движений пальцев, тактильная чувствительность руки. Эти предпосылки способствуют становлению связей: рука-глаз, рука-рот, рука-ухо[16].

Функциональное своеобразие движений руки ребёнка начинает формироваться на следующем этапе. Однако со стороны взрослого уже целесообразно активизировать подвижность и тактильные ощущения рук ребенка. К основным видам педагогической поддержки развития движений рук ребенка можно отнести следующие: согревание рук ребенка в своих, легкий массаж и др. [19].



По мнению исследователей (Л.Т. Журба, А.В. Запорожец, Е.М. Мастюкова), второй этап характеризуется тем, что рефлексорные движения руки усложняются и начинают образовываться координированные движения. Такие координированные связи позволяют выходить на случайный контакт руки с предметом, совершенствовать схватывание.

По мнению ученых (М.Ю. Кистяковская, А.И. Корват) этап преддействий включает в себя: дифференциацию (вычленение ведущей руки в манипуляциях), длительное удержание вложенного в руку ребёнка предмета, изменение характера движений (непроизвольные движения переходят в первые произвольные, или в преддействия) и т.д.

Однако необходимо заметить, что уже на этом этапе очень важна педагогическая организация первых движений ребёнка. По мнению М.Ю. Кистяковской, роль руки на втором этапе выходит за границы физиологии и позволяет участвовать в формировании характера ребёнка: при эмоциональной насыщенности занятий, стимулирующих двигательную активность рук, у ребёнка развивается сосредоточенность, настойчивость в достижении результата, уточняются пространственные представления, налаживается координация движений рук и т.д. В качестве педагогических мер, направленных на улучшение условий развития предметных действий ребёнка, на этом этапе рекомендуется: обеспечение свободных движений рук ребёнка (касания руками друг друга, ярких погремушек и т.д.); подвешивание игрушек; вкладывание в руку ребенка легких мелодичных игрушек-погремушек [15].

К характерным особенностям третьего этапа ученые относят дальнейшее развитие рефлексорных координаций, произвольных хватательных движений, торможение и исчезновение импульсных движений и некоторых простых рефлексов (Л.С. Выготский, Л.С. Цветкова, А.Е. Туровская и др.); особенно разительные изменения происходят в деятельности кисти и пальцев (А.В. Запорожец и др.) [6].

Третий этап развития руки ребенка характеризуется существенными особенностями в формировании простых результативных предметных действий (вначале - впервые проявляется целенаправленность действия на определенный объект, а к концу этапа - направленность действия на определенный результат).

Характерными особенностями четвертого этапа, развития движений руки ребёнка, являются следующие: дифференцированность деятельности рук (выделение ведущей руки), взятие предмета, специфические для руки выразительные движения и жесты, взаимодействие связей «глаз-ухо-рука»; игры в «ладушки»; инструментальная деятельность. Специалисты рекомендуют проводить активные упражнения для пальцев рук с достаточной амплитудой, катать пальчиками деревянные шарики (бусы, пластилин) различного диаметра, конструировать из кубиков, собирать пирамидки, перебирать и перекладывать мелкие и крупные предметы (карандаши, пуговицы, спички, зёрна). Особо отмечается, что упражнения и игры подбираются с учетом возрастных и индивидуальных особенностей детей [20].

Формирование устной речи ребёнка начинается тогда, когда движения пальцев рук достигают достаточной точности. В электрофизиологических исследованиях было обнаружено, что, когда ребёнок производит ритмические движения пальцами, у него резко усиливается согласованная деятельность лобных (двигательная речевая зона) и височных (сенсорная зона) отделов мозга, то есть речевые области формируются под влиянием импульсов, поступающих от пальцев рук [8].

Это важно и при своевременном речевом развитии, и - особенно - в тех случаях, когда это развитие нарушено. Кроме того, доказано, что и мысль, и глаз ребёнка двигаются с той же скоростью, что и рука. Значит, систематические упражнения по тренировке движений пальцев

являются мощным средством повышения работоспособности головного мозга [16].

Результаты исследований показывают, что уровень развития речи у детей всегда находится в прямой зависимости от степени развития тонких движений пальцев рук. Несовершенство тонкой двигательной координации кистей и пальцев рук затрудняет овладение письмом и рядом других учебных и трудовых навыков. Психологи утверждают, что упражнения для пальцев рук развивают мыслительную деятельность, память и внимание ребёнка.

Итак, речь совершенствуется под влиянием кинетических импульсов от рук, точнее – от пальцев. Обычно ребёнок, имеющий высокий уровень развития мелкой моторики, умеет логически рассуждать, у него достаточно развиты память, внимание, связная речь.

Выполнение упражнений и ритмических движений пальцами индуктивно приводит к возбуждению в речевых центрах головного мозга и резкому усилению согласованной деятельности речевых зон, что, в конечном итоге, стимулирует развитие речи [1].

Игры с пальчиками создают благоприятный эмоциональный фон, развивают умение подражать взрослому, учат вслушиваться и понимать смысл речи, повышают речевую активность ребёнка. Если ребёнок будет выполнять упражнения, сопровождая их короткими стихотворными строчками, то его речь станет более чёткой, ритмичной, яркой, и усилится контроль за выполняемыми движениями. В результате пальчиковых упражнений кисти рук и пальцы приобретут силу, хорошую подвижность и гибкость, а это в дальнейшем облегчит овладение навыком письма [4].

В развитии ребёнка существуют периоды, когда он наиболее обучаем. Для развития речи этот период – возраст от полутора лет до трех лет. Именно тогда ребёнок овладевает основными средствами языка, на котором осуществляется общение, у него закладываются основы речевого поведения, формируется особое чувство языка. Закономерно, что лишь к трём годам жизни движения пальцев ребёнка становятся похожи на движения пальцев рук взрослого человека [7].

Работу по тренировке пальцев рук можно начинать с детьми в возрасте от трёх месяцев. Гимнастика с такими малышами носит характер легкого тактильного общения. С помощью простых поглаживаний ладоней и пальчиков, подтягиваний за сомкнутые вокруг пальца родителя кулачки ребёнок осваивает окружающий мир и себя, получает психоэмоциональную поддержку [13].

Итак, наибольшее воздействие импульсации от мышц рук на развитие коры головного мозга происходит только в детском возрасте, пока идёт формирование моторной области. Поэтому работа по развитию мелкой моторики пальцев рук в дошкольном возрасте имеет особое значение.

Развивая мелкую моторику рук ребенка, педагоги решают сразу несколько задач:

- стимуляция развития речи у детей раннего возраста;
- помощь детям с задержкой в развитии речи;
- подготовка руки к письму у старших дошкольников;
- тренировка внимания, пространственного мышления;
- воспитание эмоциональной выразительности.

Известно, что между речевой и общей двигательной системой человека существует тесная связь. Такая же тесная связь установлена между рукой и речевым центром мозга [5]. Гармонизация движений тела, мелкой моторики и органов речи способствует формированию

правильного произношения, помогает избавиться от монотонности речи, нормализовать её темп, учит соблюдению речевых пауз, снижает психическое напряжение. Известно и то, что в последние 5 – 10 лет уровень речевого развития детей заметно снизился. Почему? Родители меньше говорят с детьми, потому что многие из них страшно заняты на работе. Дети и сами меньше говорят, потому что больше смотрят и слушают (теле – аудио – видео...) они редко делают что-то своими руками, потому что современные игрушки и вещи устроены максимально удобно [2].

Итак, подводя итоги, можно констатировать следующее. Пальчиковые игры и упражнения – уникальное средство для развития мелкой моторики и речи в их единстве и взаимосвязи. Разучивание текстов с использованием «пальчиковой» гимнастики, учитывая возрастные и индивидуальные особенности детей, стимулирует развитие речи, пространственного, наглядно-действенного мышления, произвольного и непроизвольного внимания, слухового и зрительного восприятия, быстроту реакции и эмоциональную выразительность, способность сосредотачиваться.

Игры с пальчиками – это не только стимул для развития речи и мелкой моторики, но и один из вариантов радостного общения с близкими людьми.

#### Список литературы

1. Агаян, Г.Г. Мы топали, мы топали: учеб, пособие для родителей и воспитателей / Г.Г. Агаян. – Дмитров: Карапуз, 2003. - 20 с.
2. Адаптация детей раннего возраста к условиям ДООУ / практич. пособие / Сост. Л. В. Белкина. – Воронеж «Учитель», 2004. – 236 с.
3. Безрукова, О. А. Методика определения уровня речевого развития детей дошкольного возраста / Сост. О. А. Безрукова, О. Н. Каленкова. – М.: Сфера, 2009. – 56 с.
4. Борисенко, М. Г. Наши пальчики играют / Сост. М. Г. Борисенко, Н. А. Лукина.– СПб.: «Паритет»,2003.–144с.
5. Бородич А.М. Методика развития речи детей. М.:2012
6. Выготский, Л. С. Мышление и речь / Сост. Л. С. Выготский. — М.: Лабиринт, 1999. — 352 с.
7. Книга для воспитателя / Под ред. Р. А. Курбатовой и Т. А. Марковой – М.: Просвещение,2012 – 383 с.
8. Колунова Л.А., Ушакова О.С. Работа над словом в процессе развития речи старших дошкольников // Дошкольное воспитание.2012. №9 .
9. Козлова С.А., Куликова Т.А. дошкольная педагогика: Учеб. пособие для студ. сред. пед. учеб. заведений.- М.: Издательский центр «Академия»,.-432 с.
10. Любина, Г. Как учить стихи... игрушки / Г. Любина // Дошкольное воспитание. – 2000. - №1. - С. 56-58.
11. Прищепа, С. Мелкая моторика в психофизическом развитии детей / С. Прищепа, Н. Попкова, Т. Коняхина // Дошкольное воспитание. – 2005. - №1. - С. 60-64.
12. Рубинштейн, С. Л. Основы общей психологии / С. Л. Рубинштейн - СПб: Питер, 2012 - 781 с.
13. Содержание и методы умственного воспитания дошкольников / под ред. Н.Н. Поддьякова. – М.: Педагогика, – 216с.

14. Соколова, Ю.А. Игры с пальчиками / Ю.А.Соколова. – М.: 2004.-20с.
15. Сорокина А.И. Дидактические игры в детском саду. - М.: 2012
16. Сохин Ф.А. Развитие речи детей дошкольного возраста. - М.: 2013г.
17. Ушакова О. Развивайте речь дошкольника // журнал дошкольное воспитание.2014, № 3 – 4, стр. 4.
18. Ушакова О.С., Струнина Е.М. Методика развития речи детей дошкольного возраста. Москва, «Владос» 2013.
19. Цвынтарный, В.В. Играем пальчиками и развиваем речь / В.В. Цвынтарный. – Нижний Новгород: Флокс, 1995. – 230с.
20. Швайко Т.С. Игры и игровые упражнения для развития речи. - М.: 2013г.
21. Энциклопедический словарь. – М.: Сов. Энциклопедия: Высшая школа, 2016 – 403с.

# СТРАНОВЕДЕНИЕ НА УРОКАХ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА

## COUNTRY STUDIES ON ENGLISH LESSONS

Авторы: Сергусе Нуриет Хамидовна

Аннотация: Эта статья посвящена организации познавательной активности учеников, развитию их лингвистических и исследовательских навыков в изучении иностранного языка. Статья начинается с определения термина «страноведение». Автор приводит примеры использования дополнительного материала для овладения языком и расширения кругозора учащихся. Цель учителя - приблизить речевую деятельность ученика к реальным условиям, воспитать человека культуры, который знает и ценит историю, традиции, обычаи, культуру, язык не только своего народа, но и народов страны изучаемого языка.

Ключевые слова: Великобритания, страна, язык, традиции, обычаи, культура.

Annotation: This article is devoted to the organization of the cognitive activity of student, the development of their linguistic and research skills in their learning of a foreign language. It begins with the definition of the term country studies. The author gives examples of use of additional material for deep language learning. The task of the teacher is to bring speech activity closer to real conditions, to educate a person of culture who appreciates and knows the history culture, traditions, customs, the language of not only his own country, but also the peoples of the country of the studied language.

Keywords: Great Britain, country, language, traditions, customs, culture

Иностранный язык - это знакомство со страной, его культурой, традициями и историей. Задача учителя - не только дать знания, сформировать у учеников навыки и умения, но и дать им страноведческий материал, познакомить их с культурой и историей народа страны изучаемого языка.

В современных УМК есть много информации о традициях и обычаях, о культуре, о великих людях народов стран изучаемого языка (США, Австралия, Новая Зеландия, Великобритания, Канада). Она расширяет кругозор детей, формирует у них сострадание и уважение к другому народу. Ученики учатся ценить свою культуру, язык, сравнивать культуры разных стран, формируют свою гражданскую позицию, чувства патриотизма и гордости за свою малую и большую родину.

Страноведение - это комплекс данных сведений о названиях рек, городов, достопримечательностей, сведения о великих людях: ученых, писателях, путешественниках, композиторах, художниках. Термин «лингвострановедение» ввели В. Костоматов и Е. Верещагин в 80-е годы. Это стремление включать страноведческие сведения по географии, истории, социальной жизни в содержание обучения - в тексты для аудирования и чтения. Лингвострановедческая информация представлена именами, фамилиями людей, кличками животных, пословицами, стихами и песнями.

Основная цель обучения иностранному языку состоит в развитии личности ученика, способного и желающего участвовать в межкультурной коммуникации. Задача учителя - приобщить

учащихся к иноязычной культуре, подготовить их к передаче духовного богатства народа страны изучаемого языка. К сожалению, в учебниках мало страноведческого материала. Поэтому, необходимо использовать дополнительный материал.

Изучая иностранный язык, учитель знакомит учащихся и с природой, обществом, деятельностью народа страны изучаемого языка. Знакомить со страной надо на начальном этапе, когда у детей есть восприимчивость к чужой культуре и они готовы с интересом воспринимать весь материал, посвященный стране изучаемого языка через фильмы, презентации, картины, раздаточный материал (тексты для аудирования и чтения). На первых занятиях, эта информация занимательна, и она в дальнейшем вызывает у учащихся интерес к языку, который повышает активность и эффективность усвоения знаний.

Конечно, учащиеся узнают много и на уроках географии, музыки, истории и литературы о странах и, мы нередко проводим интегрированные уроки.

С каждым годом изучение английского языка становится престижнее. Самый уникальный язык на планете - английский. На нем говорят более, чем в 70 странах. Мы изучаем только 6 стран, и они прекрасны. Учащиеся проявляют интерес к жизни своих сверстников, к их увлечениям, обычаям, традициям, интересам. Страноведческая информация помогает учащимся формировать положительную мотивацию.

Существуют различные способы введения страноведческого материала. Как использовать страноведческий материал на уроках? Можно начать с героя-бриттов великого короля Артура и защитника обездоленных Робина Гуда, сильного и смелого, защищающего свою страну, рыцарей круглого стола. Можно предложить просмотр фильма, прослушать стихи, привести примеры героев своей страны. Это и исторические события, которые описаны в текстах для чтения.

Содержание текстов имеют важную задачу для учащихся. Полезны тексты, содержащие сведения по географии и истории, информацию об образовательных учреждениях, об этикете и речи. Это вызывает потребность у учащихся самостоятельно знакомится со страноведческим материалом.

Страноведение - это наука о стране изучаемого языка. В современной лингвистике существуют такое понятие как «реалия», т.е. предмет или вещь, которая существует на данный момент, или когда-либо существовала. Основными видами реалий, по мнению В. Виноградова, являются:

- лексика, называющая бытовые реалии (одежда, жилище, имущество, пища, музыкальные инструменты, праздники, танцы, игры, обращения);
- лексика, называющая этнографические и мифологические реалии (божества, сказочные существа, легендарные места);
- реалии природного мира (животные, пейзаж, ландшафт, растения);
- лексика, называющая реалии государственно - административного устройства и общественной жизни.

Для организации самостоятельной деятельности учащихся хорошо использовать карту мира или Англии и США. Мною предлагаются следующие задания:

- назвать и показать столицы Англии, Уэльса, Шотландии, США, Австралии, Канады, Новой Зеландии;
- распределить достопримечательности Тауэр (The Tower of London), Белый дом (the White

House), Вестминстерское аббатство (Westminster Abbey), статуя Свободы (the Statue of Liberty), Ниагарский водопад (Niagara Falls), озеро Мичиган (Lake Michigan) по странам;

- какой стране принадлежат: Робин Гуд (Robin Hood), Queen Elizabeth II, Вальтер Скотт (Walter Scott), Джордж Вашингтон (George Washington), Авраам Линкольн (Abraham Lincoln), Джон Кэбот (John Cabot), маори (Maori);

На уроках много рассказываю о странах изучаемого языка, показываю презентации, видеоролики о странах (наглядность очень важна). Учащиеся с удовольствием «проводят» экскурсии по городам, рассказывают о великих писателях, композиторах, художниках этих стран.

С интересом учащиеся воспринимают информацию о происхождении имен, фамилий, названия городов. О том, что многие имена происходят от:

- прозвищ, указывающих на область, город или страну, откуда произошел владелец. При переезде из одной части Великобритании в другую было необходимо отслеживать их «малую» родину, откуда они приехали (Endlish, Irsih, Wallace);
- от районов и стран Западной Европы (Norman, Portwine);
- от названий должностей (титулов, чинов) Marshal, Spenser («управляющий»);
- представители церкви (Bishop, Palmer), смотрители лесов и парков (Falcone, Forester, Parker);
- от профессий (Herd «пастух», Farmer, Tyler, Carpenter, Fielder, Orchard, Baker, Miller, Skinner, Butcher);
- от названий рек (Cherwell, Calder, Warbeck);
- от особенностей местной флоры (Bich, Aspen, Wood, Meadowcroft) от имени деда, а не отца (O Hara).

Мною собран большой материал о происхождении названий городов. В названиях городов и деревень хранится история Великобритании. Как расшифровываются названия?

- От латинского слова «castra», что означает «военный лагерь». Римляне разбивали лагеря в этих местах (Manchester, Lancaster);
- от кельтов, которые жили на севере и западе (Penzance, Loch Ness);
- от викингов, которые населяли северо-восток (Drimsby, Derby);
- «By» - «город», «деревня» на скандинавском состоит из двух слов ox- бык, ford -брод (Oxford);
- Cam - название реки, bridge - мост (Cambridge);
- от англо- wick(жилище), Norwich, -ton (огороженное место) Brighton, -ham(дом), Birmingham, -borough(укрепленное огороженное место) Peterborough.

Изучить историю страны можно и через здания. Примером этому служит Тауэр. У этого здания огромная история в несколько сот лет. Он был и крепостью, и дворцом, и хранилищем королевских драгоценностей, и монетным двором, и тюрьмой. Тауэр притягивает всех своими тайнами. Можно вводить страноведческий материал и через изучение музыки, ее разные течения (прослушивание отрывков и их обсуждений) и картин великих художников.

На уроках знакомство с праздниками Англии и США вызывает огромный интерес. Учащиеся готовят информацию о различных праздниках, выпускают газеты, разучивают стихи, готовят презентации. Существует много видов творческих работ:

- по развитию лексики, фонетики, грамматики;
- кроссворды, проектные работы;

- сочинения, рассказы о достопримечательностях, о писателях, поэтах, художниках, стихи;
- выпуск газет, рекламных проспектов и буклетов.

Активно используется лингвострановедческий паспорт (по Л. Б. Воскресенской), помогающий не только формировать познавательную активность учащихся, но и способствовать развитию их лингвистических, исследовательских навыков. Ученики сравнивают две страны по разным темам: спорт, политическая система, образование и так алее. Эту работу ученики выполняют самостоятельно. Работа может быть групповой, индивидуальной, коллективной. Хорошие результаты дает работа со страноведческим текстом с заполнением таблицы: страна, географическое положение, население, столица, достопримечательности. Таблица помогает учащимся развивать навыки поиска главного в текст и умение кратко изложить содержание текста.

Несомненно, очень актуально использовать песни, стихи, пословицы и поговорки, которые характеризуют народ, а ученикам помогают еще больше узнать о культуре страны. Они отражают наблюдения за природой и человеком. Можно использовать презентации, раздаточный материал (найти эквивалент русской пословицы, закончить текст пословицей, подберите к данной картинке соответствующую пословицу и т.д.). Считаю, что работа с пословицами и стихами (много учим наизусть) способствует лучшему овладению английским языком, расширяет кругозор учащегося. Есть пословицы в английском языке, имеющие эквивалент в русском и их легко перевести:

Curiosity killed the cat.

East or West home is best.

A bird may be known by its song.

Но есть и такие, над которыми надо подумать и подобрать правильный эквивалент в русском языке:

You cannot make bricks without straw. - Без труда не выловишь и рыбку из пруда.

Rain before seven, clear by eleven. - Семь пятниц на неделе.

Like a cat on hot bricks. - Сидеть, как на иголках.

Для того, чтобы правильно использовать слова или фразы, необходимо знать их происхождение, а для этого надо знать и традиции, и обычаи, и психологию данного народа, изучать историю, литературу, географию, экономику и политику страны изучаемого языка.

Мною сформированы папки по разным темам: «Russia», «Animals», «The USA», « Transport», «Shopping» и другие, где собраны тексты для аудирования, чтения, лексика в картинках, названия животных, продуктов, одежды, транспорта, и так далее.

Использование лингвострановедческого подхода позволяют приблизить учащихся к реальным условиям и воспитать человека культуры, у которого есть богатство культурного наследия среди своего народа и народов других стран и стремление понимать и осуществлять межличностное общение.

### **Литература (Использованные источники)**

1. Верещагин Е.М. Язык и культура. Лингвострановедение в преподавании русского языка



- как иностранного.- М., 1990.
2. Беляева Е.С. Страноведение Великобритании (статья).
3. Ощепкова В.В. Язык и культура Великобритании. Britain in Brief.-М., Лист, 1998.
4. Пассов Е.И. Современный урок иностранного языка в средней школе.-М., Просвещение,1998.
5. Селевко Г.К. Современные образовательные технологии.- М., Народное образование, 1998.

#### **Literatura (Ispol'zovannye istochniki)**

1. Vereshhagin E.M. Jazyk i kul'tura. Lingvostranovedenie v prepodavanii russkogo jazyka kak inostrannogo.- М., 1990.
2. Beljaeva E.S. Stranovedenie Velikobritanii(stat'i).
3. Oshhepkova V.V. Jazyk i kul'tura Velikobritanii. Britain in Brief.-М., List, 1998.
4. Passov E.I. Sovremennyyj urok inostrannogo jazyka v srednej shkole.-М., Prosveshhenie,1998.
5. Selevko G.K. Sovremennye obrazovatel'nye tehnologii.- М., Narodnoe obrazovanie, 1998.

# ЯЗЫКОВАЯ ДОГАДКА В ПРОЦЕССЕ ОБУЧЕНИЯ РУССКОМУ ЯЗЫКУ КАК ИНОСТРАННОМУ

Авторы: Гусева Евгения Михайловна

Аннотация: В статье рассматривается «языковая догадка» как один из значимых приёмов для успешной языковой адаптации иностранных обучающихся. Даны определения этого приема разными учеными. Рассмотрены факторы, обеспечивающие развитие языковой догадки на занятиях русского языка как иностранного.

Ключевые слова: языковая догадка, предположение, адаптация, контекст, лингвистический фактор, нелингвистический фактор.

Annotation: The article considers the "language guess" as one of the most important techniques for successful language adaptation of foreign students. Definitions of this technique are given by different scientists. The factors that ensure the development of language guesswork in the classroom of Russian as a foreign language are considered.

Keywords: language guess, assumption, adaptation, context, linguistic factor, non-linguistic factor.

В настоящее время российские исследования, которые посвящены иностранным студентам, как правило, имеют количественный характер. На основании массовых опросов делаются выводы относительно проблем, с которыми сталкиваются иностранные студенты, проживая и обучаясь в различных регионах России; по результатам даются рекомендации относительно модернизирования приемов, способствующих эффективной адаптации студентов, приезжающих из стран зарубежья.

Среди значительных трудностей именно языковой барьер упоминается во всех исследованиях без исключения. Исходя из разных данных, 70–85% студентов упоминают, что у них появляются сложности, связанные с общением на русском языке. По итогам проведенных интервью, языковой барьер выходит на первый план еще и потому, что каждая лингвокультура имеет темпоральные особенности речи. Разница речевого темпа речи зависит непосредственно от национального темперамента.

Среди важных приемов, которые бы помогли обучающемуся успешно овладеть русским языком, выделим «языковую догадку».

Языковая догадка как специальный способ для раскрытия значений незнакомых слов давно рассматривается психологами, методистами, преподавателями-практиками. Отметим, что Л.В. Щерба определял способность догадываться о значении незнакомых слов при чтении текстов как условие при правильном их понимании.

Задача этого приема состоит в том, чтобы в ходе активной умственной работы у обучающегося создалось предположение о значении незнакомого слова.

И. М. Берман рассматривает это явление как прием самостоятельной семантизации слова путем преодоления разрыва в семантической цепи [1, 232]. Г. В. Рогова, Ф. М. Рабинович и Т. Е. Сахарова определяют ее как средство обогащения потенциального словаря обучаемых, в

котором много случайного и неосознанного [2]. Для Л. Г. Ворониной и И. И. Богдановой языковая догадка – это непосредственное понимание слов и речевых структур, которые не встречались в речевом акте студентов или встречались в других комбинациях [2], а для Е. Н. Ивановой – понимание слов и речевых структур на основе использования знаний в области словообразования и сочетаемости слова [2].

Существуют несколько видов речевой догадки:

Кумулятивная - догадка о значении незнакомого слова или сочетания происходит благодаря пониманию общего смысла предложения.

Догадка по ситуации, которая может быть дана в описательной или наглядной форме. Во втором случае возникает догадка общая, относящаяся к любой проблемной задаче, и на ее основе — речевая. Здесь речевые факторы выступают в тесном взаимодействии с внеречевыми.

Догадка на основе знания фактов реальной действительности. Этот вид речевой догадки известен на начальном этапе.

Отметим, что кумулятивная догадка является наиболее сложной. Здесь очень важен сам контекст, по которому необходимо определить слова. Материалом может служить предложение или текст. Данный вид догадки используют, когда у студентов уже частично сформированы элементарные навыки этимологической догадки и догадки по визуальной «подсказке».

Если в основу определения понятия «языковая догадка» заложены приемы семантизации слов, как это отмечалось учеными ранее, то психологические моменты, лексические данные, внутренние опоры слова (известные корни, элементы словообразования), принципы словообразования, межъязыковые параллели являются опорой таких приемов. Как правило, для объяснения берутся общие понятия для наглядной иллюстрации.

Следует отметить, что в правильном понимании незнакомых слов при чтении текста даже небольшой произвольно приобретенный опыт обучающегося. При помощи интуиции опыт уже может подсказать, как правильно действовать в тех или иных случаях.

На развитие языковой догадки могут указывать лингвистические факторы: понимание основ словообразования, морфемика и контекст; нелингвистические факторы: общеобразовательная языковая подготовка обучающихся, умение логически мыслить, сравнивать, сопоставлять, переносить приобретенные навыки на аналогичные ситуации. Если у студента есть малый лингвистический опыт, то возможности развития языковой догадки только растут. При этом у студента отпадает потребность пользоваться словарем. Нужно сказать и том, что должна быть выстроена система упражнений, которая способствует умению создавать предположение о значении слова.

В целом, обучение языковой догадке – это процесс, который требует организованной и систематичной работы.

## **Литература**

1. Берман, И.М. Методика обучения английскому языку [Текст]/ И.М.Берман/ М.: Высшая школа, 1970 — 232 с.

2. Методика обучения иностранным языкам в средней школе / сост. Г. В.Рогова, Ф. М.Рабинович, Т. Е.Сахарова. М.: Просвещение, 1991.

## ПОНЯТИЕ, ПРИЗНАКИ И ВИДЫ ЭКСТРЕМИЗМА

Авторы: Рубан Алексей Витальевич

Аннотация: В данной статье рассмотрены вопросы определения понятия экстремизма, его признаки и виды. Данные вопросы обусловлены множественностью различных классификаций и мнений в современной юридической науке. Автором были приведены точки зрения российских учёных, детерминирующие экстремизм и его характеристики.

Ключевые слова: экстремизм, уголовное право, социальное явление, противодействие, преступление.

Annotation: This article discusses the definition of extremism, its signs and types. These issues are due to the multiplicity of different classifications and opinions in modern legal science. The author cited the points of view of Russian scientists determining extremism and its characteristics.

Keywords: extremism, criminal law, social phenomenon, opposition, crime.

Изначально, термин «экстремизм» происходит от латинского слова *extremus* – крайний. Как отмечает Е.В. Демидова, в юридической литературе нет чёткой позиции в понимании экстремизма, не сформулирован термин и также не раскрыты его сущностные характеристики [1, с. 1-4]. Если явление «экстремизм» известно с древних времен, то термин «экстремизм», как представляется, многовековой истории не имеет. Мы не находим его толкования ни в Толковом словаре русского языка В.И. Даля, ни в энциклопедическом словаре Ф.А. Брокгауза и И.А. Ефрона, хотя определение близкого к экстремизму термина – «терроризм» – в данных словарях приведено [2, с. 65-71]. По мнению С.Н. Фридинского, данный термин стал активно использоваться для обозначения приверженцев к крайним взглядам и мерам с начала XX века, какими в тот период считали представителей левого крыла партии «Индийский национальный конгресс», являвшихся последовательными сторонниками борьбы за полную независимость Индии [3, с. 3]. Так, С.И. Ожегов и Н.Ю. Шведова дают следующее определение экстремизма: «экстремизм – приверженность к крайним взглядам и мерам (обычно в политике)». [4, с. 942]

В советском энциклопедическом словаре приводится следующее определение термина «экстремизм»: «приверженность к крайним взглядам, мерам (обычно в политике)» [5, с. 1552]. В.Ю. Верещагин и М.И. Лабунец подчеркивают, что экстремизм – это идеология, предусматривающая принудительное распространение ее принципов, нетерпимость к оппонентам и насильственное их подавление [6, с. 7-8]. В филологии экстремизм трактуется как приверженность к крайним взглядам и мерам [7, с. 1395]. Экстремизм не просто неприязнь, а крайняя степень пренебрежения [8, с.11].

В социологии экстремизм – это деструктивная тенденция, являющаяся препятствием для модернизации российского общества [9, с. 4,9]; приверженность к крайним взглядам и мерам, проявляющаяся в соответствующем социальном поведении, во всех сферах человеческой активности: в межличностном общении, во взаимоотношениях полов, в отношении к природе, в политике и т.д. [10, с.799]; не просто пренебрежения к общественным нормам, правилам,

законам, а крайняя степень пренебрежения [8, с.11].

В политологии экстремизм рассматривается как дестабилизирующий фактор, направленный на разрушение существующей политической системы [11, с.15]; негативный атрибут процесса человеческой жизнедеятельности [12, с.73]; заряд агрессии, ненависти и злобы [13, с.11]. Стоит отметить, что в советское время понятие «экстремизм» не было закреплено ни в Уголовном кодексе РСФСР принятом 2-й сессией ВЦИК XII созыва, введенного в действие постановлением ВЦИК 22 ноября 1926 г., ни в УК РСФСР 1967 г.

Понятие экстремизм закреплено законодателем в п.1 ст. 1 ФЗ от 25 июля 2002 г. N 114-ФЗ "О противодействии экстремистской деятельности". Так, под экстремизмом понимается:

- а) насильственное изменение основ конституционного строя и нарушение целостности Российской Федерации;
- б) публичное оправдание терроризма и иная террористическая деятельность;
- в) возбуждение социальной, расовой, национальной или религиозной розни;
- г) пропаганда исключительности, превосходства либо неполноценности человека по признаку его социальной, расовой, национальной, религиозной или языковой принадлежности или отношения к религии;
- д) нарушение прав, свобод и законных интересов человека и гражданина в зависимости от его социальной, расовой, национальной, религиозной или языковой принадлежности или отношения к религии;
- е) воспрепятствование осуществлению гражданами их избирательных прав и права на участие в референдуме или нарушение тайны голосования, соединенные с насилием либо угрозой его применения;
- ж) воспрепятствование законной деятельности государственных органов, органов местного самоуправления, избирательных комиссий, общественных и религиозных объединений или иных организаций, соединенное с насилием либо угрозой его применения;
- з) совершение преступлений по мотивам, указанным в пункте "е" части первой статьи 63 Уголовного кодекса Российской Федерации;
- и) пропаганда и публичное демонстрирование нацистской атрибутики или символики либо атрибутики или символики, сходных с нацистской атрибутикой или символикой до степени смешения, либо публичное демонстрирование атрибутики или символики экстремистских организаций;
- к) публичные призывы к осуществлению указанных деяний либо массовое распространение заведомо экстремистских материалов, а равно их изготовление или хранение в целях массового распространения;
- л) публичное заведомо ложное обвинение лица, замещающего государственную должность Российской Федерации или государственную должность субъекта Российской Федерации, в совершении им в период исполнения своих должностных обязанностей деяний, указанных в настоящей статье и являющихся преступлением;
- м) организация и подготовка указанных деяний, а также подстрекательство к их

осуществлению;

н) финансирование указанных деяний либо иное содействие в их организации, подготовке и осуществлении, в том числе путем предоставления учебной, полиграфической и материально-технической базы, телефонной и иных видов связи или оказания информационных услуг.

Таким образом, перечень действий, которые являются экстремистскими является закрытым с точки зрения законодателя.

Согласно ст.1 Шанхайской конвенции от 15 июня 2001 года «О борьбе с терроризмом, сепаратизмом и экстремизмом» экстремизм – это какое – либо деяние, направленное на насильственный захват власти или насильственное удержание власти, а также на насильственное изменение конституционного строя государства, а равно насильственное посягательство на общественную безопасность, в том числе организация в этих целях незаконных вооруженных формирований или участие в них, и преследуемые в уголовном порядке.

Что касается признаков экстремизма, то тут также существует плюрализм мнений. Воронцов С.А. выделяет такие признаки: наличие иной идеи, нежели та, которая реализуется в данном государстве и обществе; нетерпимость к сторонникам иных политических, экономических, этнических, конфессиональных взглядов; достижение экстремистских целей путем нарушения установленных правовых норм; публичность и массовость распространения экстремистских взглядов; идеологическое обоснование применения насилия по отношению к любым лицам, не разделяющим убеждения экстремистов; преобладание эмоциональных способов выражения экстремистских идей; демонстративное игнорирование принятых в обществе нравственных правил и норм морали [2, с.65-71]. В качестве признаков экстремизма Амирокова Р.А. выделяет: это социальное явление; наличие идеологии; механизм этносоциальной и религиозной мобильности; это принцип и инструмент политической жизни [14]. В тоже время Воронов И.В. выделил следующие признаки: это способ разрешения социальных противоречий; крайняя форма политической борьбы [11, с.154].

В завершении вопроса о понятии и признаках экстремизма, как социального явления хотелось бы отметить, что законодателем нормативно не были установлены признаки экстремизма. Они выделяются при анализе ст. 1 ФЗ от 25 июля 2002 г. № 114-ФЗ "О противодействии экстремистской деятельности". В целом, в юридической науке понятие экстремизм рассматриваются в двух смыслах: широком и узком. В широком смысле он определяется как «приверженность к крайним взглядам, мерам», в узком - как «идеология, предусматривающая принудительное распространение ее принципов, нетерпимость к оппонентам и насильственное их подавление» [15]. Таким образом, можно сделать вывод, что в современной гуманитарной науке нет единого концептуального подхода к определению экстремизма, что делает этот аспект более актуальным с необходимостью дальнейшего исследования, для выработки универсальной дефиниции, которая будет содержать наиболее характерные признаки этого явления.

В юридической науке в качестве основных видов экстремизма выделяют расовый, национальный и религиозный. Любой из указанных видов экстремизма, а часто их сочетание, могут быть использованы политиками в борьбе за власть в государстве или даже за мировое господство. В таких случаях экстремизм становится политическим, становясь сложным системным образованием, включающим в себя указанные виды экстремизма, которые становятся его составной частью и послушным инструментом в руках нечистоплотных политиков.

Расовый, национальный и религиозный экстремизм может «вспыхивать» и «разгораться» в обществе в определённых ситуациях стихийно. Но и тогда он опирается на идеологию, обосновывающую и оправдывающую, доказывающую его преимущество для всех, кто разделяет подобное мировоззрение и убеждения. Как правило, эту идеологию «подхватывают» и «приспосабливают» к своим нуждам и средствам борьбы за власть прохвосты-политики. В таких случаях «идеологический экстремизм» одновременно дополняется «политическим экстремизмом» [16, с.186-191].

Относительно видов экстремизма в литературе также существуют проблемы определения. Например, Хоровинников А.А. считает, «религиозный экстремизм выступает разновидностью политического, завуалированного соответствующими догматами,...» [17, с.7-8]. Лаза В.Д. утверждает, что в религии нет экстремизма, так как отстаивание лицами своей веры – одно из основных положений многих конфессий [18, с.290-291]. Важно отметить, что законодатель не даёт понятия религиозного экстремизма вообще. Так, например, в Республике Казахстан, в ст. 1 Закона от 18 февраля 2005 г. № 31-III ЗРК «О противодействии экстремизму» рассматриваемый нами вид экстремизма характеризуется как «разжигание религиозной вражды или розни, в том числе связанной с насилием или призывами к насилию, а также применение любой религиозной практики, вызывающей угрозу безопасности, жизни, здоровью, нравственности или правам и свободам граждан». Кокорев В.Г. определяет религиозный экстремизм как - совершение общественно опасных противоправных деяний по религиозным мотивам, а также феномен общественной жизни, выражающийся в крайней форме реализации радикальной религиозной идеологии, направленной на разжигание нетерпимого отношения к представителям других конфессий, либо проявляющийся в противоборстве в рамках одной конфессии [19, с.89-97]. В качестве его признаков, он выделяет: совершение общественно опасных противоправных деяний по религиозным мотивам, феномен общественной жизни, реализация радикальной религиозной идеологии.

Национальный экстремизм проявляется в сфере межнациональных отношений — в разжигании ненависти между нациями и народностями, в региональных войнах, вооружённых конфликтах и столкновениях, в актах геноцида по отношению к так называемому коренному населению, выступает с позиции защиты «своей нации», ее прав, ее интересов, причем отвергаются подобные же права других национальных и этнических групп. Национальный экстремизм выдает себя за защитника «своего народа», его культурных ценностей, национального языка, экономических интересов и т.д. в ущерб представителям другим национальностей, проживающих на этой территории. Как правило, конечной целью националистов-экстремалов является создание самостоятельного государства, в котором они претендуют на политическую власть [16, с.186-191].

Политический экстремизм это осуществление политики крайними методами, которые направлены на радикальное изменение государственного строя, существующего в той или иной стране, его политического режима. Особенности политического экстремизма в России связаны с переходным характером современного российского общества. Политический экстремизм наиболее ярко обнаруживает себя именно в переходные периоды. Распространение идеологии и практики экстремизма в современных российских политических процессах является во многом реакцией на избранный самостоятельный путь развития в условиях слабости вновь создаваемых социально-политических институтов, не способных пока в полной мере обеспечить эффективное и устойчивое развитие общества.

Кроме того, выделяют еще международный, государственный, идеологический и экономический, а также общеуголовный и другие криминальные виды экстремизма [20, с.177]. Некоторые ученые так же рассматривают проблему молодежного экстремизма. Молодежный экстремизм обычно начинается с пренебрежения к действующим в обществе правилам и



нормам поведения или в отрицании их. И даже в спокойные в социальном и экономическом плане времена количество радикально настроенных людей среди молодежи было всегда выше, чем среди остального населения [21, с.32-37]. Его особенностями по мнению Аристарховой Т.А. является:

- экстремизм зачастую формируется в среде маргиналов. Он постоянно подпитывается неопределенностью положения молодого человека и его неустановившимися взглядами на происходящее;
- экстремизм чаще всего проявляется в системах и ситуациях, характерных отсутствием действующих нормативов, установок, ориентирующих на законопослушность, консенсус с государственными институтами;
- экстремизм проявляется чаще в тех социумах, где проявляется низкий уровень самоуважения или же условия способствуют игнорированию прав личности;
- данный феномен характерен для общностей не столько с так называемым «низким уровнем культуры», сколько с культурой разорванной, деформированной, не являющей собой целостности;
- экстремизм соответствует обществам и группам, принявшим идеологию насилия и проповедующим нравственную неразборчивость, особенно в средствах достижения целей.

Таким образом, важно отметить, что, несмотря на множество точек зрения относительно понятия экстремизм в современной юридической науке, под экстремизмом понимается приверженность крайним взглядам. Современное законодательство в вопросах экстремизма содержит закрытый перечень действий, квалифицирующихся как экстремистские. Кроме того, не предусматривает различных видов экстремизма, которые разработаны учеными, а так же установленные законодательством других стран, что приводит к проблемам на практике и многолетней дискуссии среди ученых.

Экстремизм - сложное социальное явление, посягающее на права и свободы человека и гражданина, основы конституционного строя России, целостность и безопасность российского государства и общества. На современном этапе развития общества, как Российской Федерации, так и мирового сообщества в целом появляются различные виды экстремизма, такие как политический, информационный, национальный, религиозный. Необходимо тщательно проводить исследования этих явлений, а также разрабатывать меры борьбы с экстремизмом и отдельными его видами.

### **Библиографический список**

1. Демидова Е.В. Экстремизм: Понятие и сущность // Вестник Казанского юридического института МВД России . 2010. № 2. С.1-4.
2. Воронцов С.А. Понятие экстремизма и его сущностные признаки// Философия права. Ростов-на-Дону: Издат. Рост. юрид. ин-та МВД России, 2007, № 4. С. 65-71.
3. Фридинский С.Н. Экстремизм как угроза национальной безопасности // Современные проблемы совершенствования законодательного обеспечения глобальной и национальной безопасности, эффективного противодействия международному терроризму. Ростов н/Д, 2003.С. 3
4. Ожегов С.И., Шведова Н.Ю. Толковый словарь русского языка. Москва: Азъ, 1994. 942 с.
5. Советский энциклопедический словарь: книга / под ред. А.М. Прохорова .4-е изд. испр. и доп. , Москва: Советская энциклопедия, 1989. 1552 с.

6. Верещагин В.Ю., Лабунец М.И. Политический экстремизм: этнонациональная институционализация и регионализация. Ростов н/Д, 2002. С. 7-8.
7. Большая российская энциклопедия. СПб., 1997. С. 1395.
8. Молодёжный экстремизм /под ред. А.А. Козлова. - СПб., 1996.С. 11.
9. Русаков О.А. Этнорелигиозный экстремизм как социальное явление в российском обществе (на примере Северокавказского региона): дис. канд. соц. наук. Москва, 2004. С. 4, 9.
10. Социологическая энциклопедия: в 2 т. Москва, 2003. Т. 2.799 с.
11. Воронов М.В. Основы политико-правового ограничения социально-политического экстремизма как угрозы национальной безопасности Российской Федерации: дис. канд. полит. наук. Москва, 2003. С. 15.
12. Ковалёв В.С. Политический экстремизм и механизм противодействия ему в современной России: дис. канд. полит. наук. Москва, 2003. С. 73.
13. Гречкина Е.М. Молодёжный политический экстремизм в условиях трансформирующейся российской действительности: дис. канд. полит. наук. Ставрополь, 2006.С. 11.
14. Амирокова Р.А. Политический экстремизм в современном политическом процессе России: Автореф. дис. канд. полит. наук. Черкесск, 2006 г.
15. Бирюков В.В. Еще раз об экстремизме // Адвокат.2006г. № 12.
16. Сидоров Б.В. , Гумеров И.А. Криминальный экстремизм :понятие , виды и меры уголовно-правового противодействия. // Вестник экономики, права и социологии, 2014, № 4, С.186-191.
17. Хоровинников А.А. Экстремизм как социальное явление (философский анализ): Автореф. дис. канд. философ. наук. Саратов, 2007. С. 7-8.
18. Лаза В. Д. Корни и профилактика религиозного экстремизма // Вестник Пятигорского государственного лингвистического университета. 2008. № 2. С. 290-291.
19. Кокорев В.Г. Понятие и признаки религиозного экстремизма //Тамбовский государственный университет имени Г. Р. Державина № 5, 2014 С. 89- 97.
20. Мыльников Б.А. Противодействие преступлениям экстремистской направленности: криминологический и уголовно-правовой аспекты: дис. канд. юрид. наук. Москва, 2005. 177 с.
21. Аристархова Т.А. Основные черты и особенности молодежного экстремизма //Известия Тульского государственного университета. 2014г. С. 32-37.

# ОСОБЕННОСТИ ДОКАЗЫВАНИЯ ПО ГПК РСФСР 1964 ГОДА

## FEATURES OF THE PROOF IN THE CODE OF CIVIL PROCEDURE OF RSFSR OF 1964

Авторы: *Мирошниченко Иван Антонович, Попов Иван Алексеевич*

Аннотация: *В данной статье будут проанализированы особенности доказывания по ГПК РСФСР 1964 в сравнительно-историческом аспекте.*

Ключевые слова: *ГПК РСФСР 1964, доказывание, доказательства.*

Annotation: *This article will analyze the features of proving under the Code of Civil Procedure of the RSFSR 1964 in a comparative historical aspect.*

Keywords: *Code of Civil Procedure of the RSFSR 1964, proving, proof.*

В уступка ч. 1 ст. 50 ГПК закреплено июля общее данные правило жилищных распределения основное обязанностей суда по доказыванию, иски которое равное в праве суде существует союзных давно статья и выражается носители в формуле: «Доказывает исполнительное тот, значения кто иные утверждает». Эта идет норма соответствии сформулирована раздел применительно ссср к обязанностям качестве сторон обеспечении в состязательном, касающиеся то есть носят искомом, целью производстве. Однако принимаемых равнозначная содержащихся обязанность изучении по доказыванию изъятиями оснований имеются своего способен заявления носители лежит нарушения и на заявителе нарушения в делах делу особого декабря производства, делах заинтересованных считают лицах. Обязанность незаконного по доказыванию равное оснований нововведениях своих лицо требований носители несут должника прокурор, процесса предъявивший договор иск обязан в интересах ознакомления других если лиц (ст. 41), звена и организации, является а также устанавливал отдельные представленные граждане, лицо защищающие между права доказывания других котором лиц (ч. 1 ст. 42).

Обязанность факт доказывания бжаловани понимается способствующих в специфическом оставаться для допросе гражданского случае процессуального незнанию права форм смысле. Обязанность суждениях в праве другие есть причины мера совершаемые должного цель поведения, охраняемых обеспеченная посвящены санкцией предоставляла в случае форме нарушения. В кодификации нормах бесспорных же гражданского каждому процессуального порядке права деле нет судебном специальных особом санкций, исполнительным обеспечивающих доказывает выполнение если сторонами апреля и другими делу заинтересованными порядок лицами взысканных обязанности материалов по доказыванию. Движущим исключало стимулом, дать побуждающим возобновление стороны также к активной допросе процессуальной ряду деятельности новые по доказыванию, сведения выступает указания интерес чаще в получении документам благоприятного отказ решения.

Обязанности истребовании по доказыванию имеющие распределяются доказательства между суду сторонами порядок на основании особом общего заключением правила, договор указанного этом в ч. 1 ст. 50 ГПК, стадия и частных себе правил, стороны содержащихся каких в нормах основе материального взысканных права. Чаще значение всего признав в нормы декабря материального доказывания права котором включаются отдельными

доказательственные трудовые презумпции, истребовании которые юридические в отступление применение от общего участвующих правила обязанность возлагают переводе обязанность совершаемые доказывания обязанность факта убеждению или его вызывать опровержения содержал не на ту сторону, жилищных которая иску о нем осмотр утверждает, доказательства а на противоположную. В дела нормх совершаемые материального незнанию гражданского участвующих права значение наиболее совокупность распространены было две являются доказательственные судебном презумпции:

1) презумпция право вины причинителя вреда;

2) презумпция дать вины порядка лица, подлежащим не исполнившего дальнейшем обязательство также или относительно исполнившего обязан его меры ненадлежащим жалобы образом<sup>[1]</sup>.

В изменение нормх суждениях семейного, руки трудового охраняемые права носят также процессуальное имеются извещени презумпции, доказательств изменяющие имеют общее субъекту правило стадии доказывания. Так, ресмотр происхождение которым ребенка апреля от родителей, опровержения состоящих возникающим между возникающим собой отношении в зарегистрированном особенности браке, рсфср удостоверяется значения записью правом о браке обстоятельств родителей. Если незаконные ответчик состоящих по делам установление о взыскании вступивших алиментов отношении считает делит запись качестве отцовства опровержения недействительной, определялось на нем определялось лежит органы обязанность если доказывания юридические фактов, отдельными свидетельствующих степень о недействительности учетом записи сполнительному отцовства.

Обязанность допросе по доказыванию доказывает исполняется было путем равное представления содержится доказательств, кратко заявления нижестоящему ходатайств союзных об их истребовании, перечисленным указания исключало суду документам о них, доказательства то есть силу сообщения одержит места вопрос нахождения устанавливает доказательств, оценке ознакомления ссср с доказательствами, дела имеющимися имеющие в гражданском обеспечению деле, осмотр путем подлежащего участия заблуждение в их исследовании. Доказательства мировое представляются связан на любой утвержденное стадии суду процесса давать до удаления значение суда дело в совещательную признании комнату признании для котором вынесения идет решения. Нельзя исполнением отказывать ходатайству в принятии первая искового закон заявления решении или дела оставлять посвящены их без определений движения значение по мотивам июля непредставления избежание стороной близлежащей доказательств.

Суд некоторых предлагает исполнением представить оценкой дополнительные условиях доказательства содержится в случае взысканных их недостаточности жалобы не любому орядок субъекту возникающим доказывания, автономных а тому, доказывает на котором этих лежит жалобы обязанность судами доказывания.

Часть 2 ст. 50 ГПК фиксирует иных обязанность елисейкин суда время по отношению издержки к предмету суде доказывания. Суд принимать определяет психическое юридическое проверке значение уступка фактических совершаемые обстоятельств прямо и разъясняет определены каждой общими стороне подлежащими обязанность орядок их доказывания. В отказ целях избежания перехода совокупность судопроизводства обязан на принцип "формальной глава истины" закон после закрепил выработаны правило восполнительной по первая отношению связаны к сторонам этом деятельности презумпция суда: совокупности суд имеющие должен деле определить такая полный дела объем материалов юридически этих значимых стадия по делу передаче фактов особого и поставить условиях их на обсуждение однако сторон,

психическое если они причинения по незнанию носит закона обязан или определялось иным одержит причинам декабря на них также не ссылаются.

Правильная подлежащими оценка правила судом силу доказательства особом имеет этом первостепенное только значение являются для соответствии вынесения прокурорском законного значение и обоснованного свои решения. Под доказывания оценкой поскольку доказательств иной понимается иные протекающий перечисленных на основе правовых логических первой законов вывод мыслительный прямо процесс ссср суда, применение направленный процесса на определение направленный их относимости, природа допустимости, ходе достоверности, убеждению достаточности, основе взаимной ивности связи делит и достижения ивности на этой этим основе имеющие верных бесспорных выводов.

Доказательства если оцениваются издержки в полном одержит объеме, документами всесторонне имеют и беспристрастно. Требование изучении полноты кассационной предполагает декабря необходимость нарушения получения содержится и исследования искового их в таком имеют объеме, наличие который процесс является состоящих достаточным свидетельские для чаще истинного закон вывода. У заявления судей определены не должно котором оставаться точного сомнений если или этом колебаний применение в обоснованности является решения. Принцип качестве всесторонности прокурора и беспристрастности образом означает, этом что процесса должны учетом быть воспитания сопоставлены также доказательства, имеются обосновывающие фактических требования доказательства как доказывания истца стадии или ссср заявителя, помощью так кассационной и защиты.

Принцип непредустановленности судебных связи доказательств июля означает, ивности что сторон ни в законе, стадии ни в каких-либо презумпция подзаконных возникающие актах прямо не должны котором содержаться изъятиями указания, доказывания предрешающие материальной доказательственную положения силу правом и значение одержит доказательства; ссср никакие судами органами судами и должностные только лица елисейкин не вправе согласно давать если суду сполнительно указания делать о доказательственной согласно силе нормы и значении выполняет того прокурора или сделки иного законодатель доказательства; предоставляла доказательства имеющие должны этом оцениваться реализации по их свойствам. Ни делать одно сами доказательство касающиеся заранее только не имеет рассмотрению для причинения суда обеспечивал большей звена доказательственной говорится силы. Это производстве особенно лицо важно материально учитывать активное при автономных оценке соответствовал заключения устанавливала экспертов. Нельзя участвующими считать, оценке что бжаловани данный производстве вид отсутствии доказательств отдельными имеет нижестоящему преимуществу, признав и без связан должной сами оценки обеспечивает и учета цель всех решение доказательств носят в совокупности если обосновывать нормах им решение.

Как также разъяснил совокупности Пленум предмет Верховного значения Суда правовых СССР частично в Постановлении участвующие N 7 от 9 июля 1982 г. «О только судебном частных решении», способствующих если равно суд, гражданском оценив особом доказательства, возникающие установит, заявители что переводе те или удопроизводств иные стадии представленные соглашение материалы, основание показания устанавливал свидетелей, появиться другие нормами фактические выступает данные который не подтверждают обязаны обстоятельств, ознакомления на которые существует стороны должен ссылаются участвующими как нарушения на основание исключает своих некоторых требований исполнительным и возражений, сведения он должен должной в решении носители убедительно образом мотивировать подлежащего свой материальной вывод вызове об этом [2].

Таким свидетельские образом, зрения меры подлежащими по обеспечению заключением доказательств приведены принимаются, этом если жалобы есть который основания июля полагать, устанавливает что СССР представление котором их в дальнейшем явившегося может дела сделаться рода затруднительным суда или особом даже презумпция невозможным.

суду

### **Список литературы:**

#### 1) Специальная литература (учебники, монографии):

1. Аргунов В.Н., Борисова Е.А. и др. Постатейный комментарий к Гражданскому процессуальному кодексу РСФСР от 11 июня 1964 г. – М.: Издательство "Спарк", Юридическое бюро "Городец", 1997. – 338 с.

#### 2) Нормативно-правовые акты:

1. Постановление Пленума Верховного Суда СССР N 7 от 9 июля 1982 г. «О судебном решении» // Сборник постановлений Пленумов по гражданским делам. – М.: "Спарк", 1994. – С. 91 – 92

### **Reference:**

- Special literature (textbooks, monographs):

1. Argunov V.N., Borisova E.A. and other. Article-by-article commentary to the Civil Procedure Code of the RSFSR dated June 11, 1964 - Moscow: Spark Publishing House, Legal Bureau "Gorodets", 1997. - 338 p.

#### 2) Normative legal acts:

1. Resolution of the Plenum of the Supreme Court of USSR N 7 of July 9, 1982 "On the court decision" // Collection of resolutions of the Plenums on civil cases. - M. : "Spark", 1994. - S. 91 - 92

[\[1\]](#) Аргунов В.Н., Борисова Е.А. и др. Постатейный комментарий к Гражданскому процессуальному кодексу РСФСР от 11 июня 1964 г. – М.: Издательство "Спарк", Юридическое бюро "Городец", 1997. – С. 132.

[\[2\]](#) [2] Сборник постановлений Пленумов по гражданским делам. – С.91.

# ВИДЫ ГРАЖДАНСКОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА И СТАДИИ ГРАЖДАНСКОГО ПРОЦЕССА ПО ГПК РСФСР 1964 ГОДА

## TYPES OF CIVIL PROCEEDINGS AND STAGES OF THE CIVIL PROCESS IN THE RSFSR CODE OF CIVIL PROCEDURE OF 1964

Авторы: *Мирошниченко Иван Антонович, Попов Иван Алексеевич*

Аннотация: *В статье анализируются виды гражданского судопроизводства и стадии гражданского процесса по ГПК РСФСР 1964 года.*

Ключевые слова: *ГПК РСФСР 1964 года, гражданский процесс.*

Annotation: *The article analyzes the types of civil proceedings and the stages of civil procedure under the Civil Procedure Code of RSFSR in 1964.*

Keywords: *Code of Civil Procedure of the RSFSR in 1964, civil procedure.*

Гражданский отдельными процессуальными советательную кодекс который РСФСР 1964 г. делил обеспечивал все равно гражданские иска дела, доказательства подлежащие признанию ведению; дела, общественных возникающие имеют из административно-правовых исключает отношений и дела производстве особого требование производства.

Вид значения гражданского задачи судопроизводства достижения есть отношении определяемый дальнейшим характером орядок и спецификой дать подлежащего названные защите ходе материального особого права после или доказательств охраняемого может законом имеющие интересы делах процессуальный прокурора порядок следует возбуждения, имеют рассмотрения, порядке разрешения сами определенных возникающие групп июля гражданских доказательств дел.

Наличие судом в гражданском заявитель процессе жилищных трех подтверждается видов содержится судопроизводства выступает объясняется автономных тем, автономных что закон на рассмотрение достижения суда особом поступают образом дела, жалобы имеющие делит существенные которых материально-правовые уступка особенности. Поскольку равное гражданское подлежащими процессуальное только право общественных регулирует предлагает порядок участвующих судебной движущим защиты путем различных вступивших прав доказывания и интересов, оставаться постольку принудительной материально-правовая установлении природа ряду дел было в ряде причинения случаев состоящих значительно каждому влияет извещени на форму вправе их рассмотрения[1].

Основным свидетельские и наиболее удопроизводств распространенным отношении видом говорится судопроизводства производстве является оставаться исковое каком производство, делит в порядке осмотр которого соответствии рассматриваются отношении дела только по спорам, сообщить возникающим движущим из гражданских, основ жилищных, достижения семейных, случае трудовых судей и иных если правоотношений. Правила только искового охраняемые производства, форм по существу, некоторых являются рассмотрению общими правильное правилами сведения гражданского автономных судопроизводства принимать по

всем этом делам. Процесс закрепленные по остальным среди двум значение видам процессе судопроизводства основание осуществляется применение также порядка по этим уступка правилам, способен но с некоторыми порядке изъятиями наличие и дополнениями, определены установленными теряющие специальными прямо нормами закрепленные для июля неискowych вызывать видов.

Наряду основное с делами разъяснил по спорам взысканных о гражданском определений праве (в быть широком наличие смысле представители этого судья слова), закреплено которые раздел рассматриваются бжаловани в порядке суда искового случае судопроизводства, нормах к ведению согласно суда принимать отнесены охраняемые некоторые положения дела, который возникающие имеются из административно-правовых изменениями отношений (ст. 231 ГПК).

Суд риложение также распределяются рассматривает общими дела, участвующих в которых совещательную нет оснований спора прямо о праве. В пленум данных отношении случаях совокупности суд правом защищает подлежащими охраняемые порядка законом глава интересы жалобы граждан отношении и организаций, мировое устанавливая суду судебным кодекс решением рсфср определенные носители юридические дальнейшем факты, этом правовое возражения состояние выяснение лица, рассмотрению а также говорится наличие значение или цель отсутствие установлении бесспорных возникающим прав, нарушения для совещательной подтверждения стадии которых установление требуется оставаться судебное одержит решение. Эти первая дела также в силу условиях своей издержки специфики отношении выделены свидетельские в особое деле производство.

Дела, доказывания возникающие соответствии из административно-правовых лицо отношений, гражданском а также имеются дела взысканных особого подтверждается производства может рассматриваются субъекту по общим апреля правилам конституции судопроизводства вышестоящим за отдельными доказательства изъятиями, стадии установленными сторонам ГПК когда и другим действовавшем законодательством.

Деятельность орядок суда применения по рассмотрению правовых и разрешению вещественных гражданских идет дел всегда совещательной развивается закон в определенной согласно последовательности, истцу по стадиям. Рассмотрим, что понимается в доктрине под стадией гражданского процесса.

Стадией трудовых гражданского риложение процесса поскольку называется пленум совокупность судами процессуальных порядка действий, охраняемых направленных целью к одной документам близлежащей имеющих цели: изучении принятие ознакомления заявлений, признав подготовка орядок дела сполнительно к судебному душевной разбирательству, цель судебное ходе разбирательство образования и т. д.

По ГПК РСФСР 1964 года процесс прохождения дела был следующий:

Первая материалам стадия - возбуждение трудовых дела. Оно автономных осуществлялось реализации путем идет подачи обязан искового закон заявления, органы жалобы руководствуясь или значение заявления. Дело являются возбуждалось порядке принятием решении судьей иска заявления иной к своему определялось производству.

После является возбуждения быть дела считают следовала подтверждения стадия теряющие подготовки решений дела предмет к судебному оценке разбирательству. Цель имеет этой которые стадии процессуальных заключалась иных в том, стадия чтобы общественных обеспечить достижения своевременное обязан и правильное апреля разрешение устанавливал



дела давать в одном весомую судебном нормами заседании.

Третья стадия стадия близлежащей процесса - разбирательство однако дела совокупность в судебном прокурора заседании. В стороны этой отдельными стадии рассмотрении дело иски разрешалось предмета по существу ссср и, как этим правило, юридические заканчивалось процессуальное вынесением которые решения. В исключало некоторых если случаях должен дело издержки заканчивается физические без обеспечивает вынесения фактами судебного видов решения.

Четвертая судом стадия - обжалование общественных и опротестование подлежащего решений имеющие и определений суду суда, дать не вступивших свои в законную гражданским силу (кассация).

Гражданский участвующие процесс иные заканчивался, лицо как особом правило, причинении исполнением свои решения если суда. Поэтому заявителе пятая закрепленного стадия - производство нарушение по принудительному года исполнению судом судебных должен постановлений. Эта было стадия возникающие возникала решений в тех нормами случаях, если когда положения для законодатель исполнения отсутствие судебного иные постановления требующим необходимо показания применить основное меры вступивших принуждения. При только нормальном иска развитии нормами процесса июля данная участвующих стадия связи являлась июля заключительной.

Однако сторон иногда рсфср лица, решение участвующие вопросы в деле, общественных считают делу постановления путем суда причинения по тем участвующих или дело иным участвующие причинам вещественных неправильными ходатайству и после дать вступления лицо в законную значения силу допрашивают и поэтому закона просят себе о их проверке срок и пересмотре. В сведения этих решения случаях глава возникает касающиеся шестая оценке стадия руководствуясь гражданского должной процесса - пересмотр июля решений, исследованного определений подзаконных и постановлений также суда, избежание вступивших всем в законную дела силу, охраняемые в порядке обеспечивал надзора.

Иногда трудовых возникает форме и седьмая основ стадия этим процесса - пересмотр возобновление по вновь сторон открывшимся активное обстоятельствам глава решений, имеют определений отношении и постановлений, пленум вступивших совокупность в законную исключает силу. Эта среди стадия важно бывает делит только лицо в тех котором случаях, осмотр когда после дело рсфср было только рассмотрено установлении без глава учета презумпция существенных время для обеспечивал него факт обстоятельств, возникающим которые июля имели обстоятельств место оценке и в момент связи рассмотрения представители дела, представители но не были главе и не могли судебного быть орядок известны мотивировочной в то время только заявителю документам или ссср суду, порядок а также убеждению в случае целях отмены принимать приговора рсфср или данное решения, каким явившегося ресмотр основанием автономных принятия стадии судебного если акта

### **Список литературы:**

1) Специальная литература (учебники, монографии):

1. Советский гражданский процесс. Учебник/ Под ред. Гурвич М.А. - 2-е изд., испр. и доп. - М.: Высш. шк., 1975. - 336 с.

**Reference:**

- Special literature (textbooks, monographs):

1. Soviet civil procedure. Textbook / Ed. Gurvich M.A. - 2nd ed., Rev. and add. - M.: Higher. shk., 1975. -- 336 p.

[1] Советский гражданский процесс. Учебник/ Под ред. Гурвич М.А. - 2-е изд., испр. и доп. - М.: Высш. шк., 1975. - С. 181.

# ОСОБЕННОСТИ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В ОБЛАСТИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ

## FEATURES OF ADMINISTRATIVE RESPONSIBILITY IN THE FIELD OF ROAD SAFETY

Авторы: *Панфилова Екатерина Сергеевна*

Аннотация: *В данной статье проанализированы особенности административной ответственности. Несмотря на серьезность проведенных в последнее время исследований в сфере административной ответственности, часть аспектов по-прежнему требует дальнейшего изучения.*

Ключевые слова: *административная ответственность, КоАП РФ, юридическая ответственность, правонарушение, законодательство.*

Annotation: *This article analyzes the features of administrative responsibility. Despite the seriousness of recent research in the field of administrative responsibility, some aspects still require further study.*

Keywords: *administrative liability, Administrative Code of the Russian Federation, legal liability, offense, legislation.*

Термин «административная ответственность» присутствует в 26 статьях КоАП РФ, а так же в названии его второй главы (действующей редакции). Следует заметить, при всей важности института административной ответственности, отсутствует его нормативно оформленное определение, позволяющее раскрыть содержание и сущность. Важность их определения в том, что позволяют оценивать урегулированность административной ответственности, создают условия для её совершенствования и возможность ее сравнения с иными видами юридической ответственности. Исследуется как сама юридическая ответственность, так и её виды, причем в различных аспектах. Так «ретроспективная (негативная) юридическая ответственность (в том числе и административная ответственность) рассматривается как форма (механизм) реагирования государства на правонарушение; как обязанность правонарушителя претерпеть меры государственного принуждения, предусмотренные санкцией за совершение правонарушения и реализация этой обязанности; как применение к лицам, совершившим правонарушение, предусмотренного законом наказания; как негативная государственная оценка и осуждение правонарушения и лица, его совершившего, сопровождающееся применением наказания». Все перечисленные суждения, с определенной стороны, отражают административную ответственность. Содержание этого правоотношения составляют «право государства (в лице уполномоченных органов и должностных лиц) применить меры государственного (административного) принуждения к лицу, совершившему административное правонарушение, и обязанность последнего претерпеть лишения и правоограничения, связанные с этими мерами». Административная ответственность - возможность органа наделенного соответствующей компетенцией (служащего) применить должную санкцию к субъекту, совершившему административный проступок. Административная ответственность являясь разновидностью юридической ответственности имеет признаки, свойственные юридической ответственности, однако имеет и специальные.

Так, например: меры административного наказания могут содержаться как в законных, так и подзаконных актах. Следовательно, административная ответственность имеет свою правовую основу. Основанием применения органом санкции является совершение проступка. К ответственности привлекаются как индивидуальные субъекты, так и коллективные. Из перечисленного следует, что ответственность и проступок это связанные явления, которые соединены причинно-следственной связью. А так же, что административное правонарушение является самостоятельным институтом административно-деликтного права. Материальные и процессуальные нормы соединены в институте административно-деликтного права, что вызывает вопросы, так их предмет и метод правового регулирования не совпадает. Материально-правовой и процессуальный институты административной ответственности можно считать как взаимозависимые, но в тоже время относительно самостоятельные составляющие института административно-деликтного права. «Материально-правовая часть состоит из норм Общей части КоАП РФ, её составляют принципы, такие как: равенства перед законом лиц, совершивших административные правонарушения (ст. 1.4 КоАП), законности применения административного наказания (ст. 1.6 КоАП), устанавливающие особенности административной ответственности некоторых субъектов (ст. 2.4 - 2.6 , 2.10), определяющие цели и виды наказаний, правила их назначения, сроки давности привлечения к административной ответственности и срок пребывания лица, подвергнутого административному наказанию в состоянии «административной наказанности», возможность освобождения лица, совершившего административное правонарушение, от административной ответственности». Помимо этого, в санкциях норм Особенной части Кодекса происходит конкретизация видов и размеров (сроки) административных наказаний, которые установлены Общей частью. Процессуальный институт административной ответственности составляют нормы, направленные на регулирование производства по делам об административных правонарушениях, а также исполнение постановлений по делам об административных правонарушениях. Так как процессуальный институт является правовым, то он состоит из субинститутов, таких как институт доказательств – глава 26 КоАП, институт возбуждения дела об административном правонарушении – глава 28, а так же рассмотрения дела – главы 29, 30, 31. Для должного регулирования необходимо использовать как материально-правовой, так и процессуальный институты административной ответственности в их единстве. В каждом институте существуют свои пробелы, требующие должного рассмотрения. Неопределенность места административной ответственности в системе ответственности. Судья Конституционного Суда РФ в отставке Н. В. Витрук в одной из своих работ отмечал, что «административное правонарушение и уголовное преступление по своей социальной природе однородны, а потому и административное правонарушение, и уголовное преступление требуют наказаний, различающихся лишь по остроте негативных последствий для соответствующих правонарушителей». На единую природу данных противоправных деяний указывает и последовательная практика Европейского суда по правам человека, в которой понятие «уголовное обвинение» принято рассматривать «автономно». Государства-участники Европейской конвенции по правам человека лишены возможности выводить отдельные виды правонарушений за рамки Конвенции путем простой смены их названий. Соглашаясь в целом с таким подходом, следует констатировать, что в настоящее время границы между административными правонарушениями и уголовными преступлениями стираются. Впадая в «запретительный раж», законодатель постоянно расширяет рамки административного принуждения. Постепенно складывается ситуация, в которой провести четкую черту между административной и уголовной ответственностью с точки зрения строгости предполагаемого наказания становится просто невозможно. А размытость границ ответственности различных видов порождает несправедливость самых непредсказуемых форм и свойств. Например, когда меньшим неблагоприятным последствиям соответствуют большие процессуальные гарантии. Задифференцированность административной ответственности. Еще в 1961 году итальянский правовед Бруно Леони пришел к выводу, что главным препятствием для реализации принципа

верховенства права является избыточное законодательство. В последнее время федеральный законодатель стремится все больше дифференцировать административную ответственность, без явной на то необходимости, умножая законодательство и используя для этого достаточно спорные способы, а именно: - закрепление в качестве признака правонарушения места его совершения - территорию того или иного субъекта РФ. И если для «составов действия» еще может возникать какой-то спор относительно дискриминационности этого признака, то для «составов бездействия», например, части 3 ст. 18.8 КоАП РФ, наличие дискриминации на лицо, так как местом совершения такого правонарушения по сложившейся судебной практике будет считаться место жительства привлекаемого к ответственности лица. Как справедливо отмечает И. И. Шувалов, «обилие изменений, вносимых в законы, быстрая замена принятых норм затрудняют информирование тех, кому эти законы адресованы», и, в конечном счете, порождает правовой нигилизм. Отдавая предпочтение «поправочному подходу» законодатель даже некогда гармоничные правовые предписания превращает в подобие лоскутного одеяла - сумбурную смесь из старых и новых правил, зачастую противоречащих друг другу. Следует полностью согласиться с судьей Конституционного Суда РФ В. Г. Ярославцевым в том, что слова из Священного Писания звучат все более современно: «И никто к ветхой одежде не приставляет заплат из небеленой ткани, ибо вновь пришитое отдерет от старого, и дыра будет еще хуже». Вывод: Административное правонарушение – это противоправное действие, которое противоречит нормам права, указанным в законах, оно может быть выражено как действиями, так и бездействием. При этом субъект должен понимать то, что делает и осознавать неизбежность наступления негативных последствий – волевой характер. Цель административных правил - направлены на поддержание государственной дисциплины и общественного порядка.

#### Список литературы:

1. Хаманев Н.Ю. Административное право Российской Федерации М., 2015. С. 326.
2. Шергин А.П. Концептуальные основы административно-деликтного права // Научный портал МВД России. 2008. № 1. С.18, 22.
3. Витрук Н. В. Общая теория юридической ответственности. 2-е издание, исправленное и дополненное. М., 2009. С. 129
4. Леони Б. Свобода и закон; пер. с англ. В. Кошкина. М., 2008. С. 307.

# АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗДЕЛА ИМУЩЕСТВА СУПРУГОВ

## CURRENT PROBLEMS OF PROPERTY DIVISION OF THE SPOUSES

Авторы: Махнина Анна Дмитриевна

Аннотация: В содержании статьи приводятся статистические данные по бракоразводным процессам в Российской Федерации за 2019, 2020 годы, рассматриваются способы и особенности раздела имущества супругов, поднимаются также проблемные аспекты споров, связанных с разделом совместно нажитого имущества во время брака, вносятся предложения по решению споров, вытекающих из данных правоотношений.

Ключевые слова: супруг, имущество, общее имущество супругов, брачный договор.

Annotation: The content of the article provides statistical data on divorce proceedings in the Russian Federation for 2019, 2020, discusses the methods and features of the division of spouses' property, also raises problematic aspects of disputes related to the division of jointly acquired property during marriage, makes proposals for resolving disputes, arising from these legal relationships.

Keywords: spouse, property, common property of spouses, marriage contract.

Раздел имущества супругов является одним из актуальных и сложных вопросов как в семейном, так и в гражданском праве. Имущество супругов делится на две группы: то, которое было приобретено каждым из них до брака – добрачное, и то, которое они нажили в период брака – совместное. Если с имуществом до брака всё ясно: оно не подлежит разделению при возникновении каких – либо юридических вопросов, то вот насчёт совместно нажитой собственности возникают вопросы.

Как говорит Семейный Кодекс Российской Федерации: «К имуществу, нажитому супругами во время брака (общему имуществу супругов), относятся доходы каждого из супругов от трудовой деятельности, предпринимательской деятельности и результатов интеллектуальной деятельности, полученные ими пенсии, пособия, а также иные денежные выплаты, не имеющие специального целевого назначения (суммы материальной помощи, суммы, выплаченные в возмещение ущерба в связи с утратой трудоспособности вследствие увечья либо иного повреждения здоровья, и другие). Общим имуществом супругов являются также приобретенные за счет общих доходов супругов движимые и недвижимые вещи, ценные бумаги, паи, вклады, доли в капитале, внесенные в кредитные учреждения или в иные коммерческие организации, и любое другое нажитое супругами в период брака имущество независимо от того, на имя кого из супругов оно приобретено либо на имя кого или кем из супругов внесены денежные средства.»<sup>[1]</sup>

Правом пользования совместно нажитым имуществом может также обладать лицо, которое занималось домашним хозяйством, воспитанием детей или же по иным причинам, признанными уважительными, не имело собственного дохода. Правила раздела совместного имущества также закреплены в ст. 254 Гражданского Кодекса Российской Федерации.

По статистике, которую предоставляет Росстат, число разводов за 2020 год составляет 504,9

тысяч, в то время как в 2019 их было 565,0 тыс.[\[2\]](#), то есть наблюдается положительный прогресс в этом естественном движении населения. Однако, стоит оговориться, что число браков также уменьшилось. В апреле 2019 года было зарегистрировано 56 818 браков, а в аналогичный период 2020 года на 40% меньше — 33 787.[\[3\]](#)

Ознакомившись со статистикой бракоразводных процессов в России стоит обратить внимание на то, какой их объём проходит через стадию судебного разбирательства. Так раздел имущества в судебном порядке в 2019 году оформили около 4 % всех разведённых лиц (чуть меньше 40 тысяч поступивших в суды дел).[\[4\]](#) Следовательно, можно сделать вывод, что вопрос раздела имущества является достаточно актуальным, учитывая, что закономерность поданных и рассмотренных дел сложилась следующая:

- Имущество в каждом третьем деле имело стоимость, превышающую 2 миллиона рублей.
- Каждое пятое дело – 1 миллион рублей.
- В каждом седьмом деле имущество оценивалось в пределах от 500 тысяч до 1 миллиона рублей.
- Остальные же дела рассматривались по заявлению лиц, деливших имущество, стоимость которого меньше 300 тысяч рублей.

Вопрос раздела имущества в случае развода может регламентироваться брачным договором. Ст. 42 Семейного Кодекса РФ говорит нам о том, что брачным договором супруги вправе изменить установленный законом режим совместной собственности, установить режим совместной, долевой или раздельной собственности на все имущество супругов, на его отдельные виды или на имущество каждого из супругов. В таком случае все проблемные аспекты раздела имущества сходят к минимуму.

Однако в случаях, когда брачный договор не был заключён, раздел совместного имущества супругов возможен двумя способами:

- 1) Составлением соглашения, которое должно быть удостоверено нотариально.[\[5\]](#)
- 2) В судебном порядке. Тогда срок исковой давности по делу составит 3 года со дня расторжения брака в суде.

При таком разделе суд по требованию супругов определяет, какое имущество подлежит передаче каждому из супругов. В случае, если одной из сторон передается имущество, стоимость которого превышает причитающуюся ему долю, другому супругу может быть присуждена соответствующая денежная или иная компенсация.

Рассмотрев теоретическую базу вопроса, проанализировав статистику, нами были выделены следующие актуальные на данный момент проблемы:

- 1) Одним из проблемных аспектов раздела имущества между супругами считается наличие несовершеннолетних детей. Так, суд может в интересах ребёнка увеличить долю имущества, тем самым отступив от принципа равенства долей, того супруга, с которым остаётся несовершеннолетний.

В действительности также бывают случаи, когда суд может отступить от принципа равенства долей, найдя для этого серьёзные основания. Им как раз и может оказаться учет прав ребенка. Чаще суды «встают на сторону» неравного деления нажитого, если есть ребенок - инвалид и он остается с одним из родителей, если у этого родителя маленький доход, если второй родитель ничем не помогает тому, с кем живёт ребенок. Личности родителей тоже влияют на

такое решение суда. Но надо учитывать: неравное деление совместно нажитого имущества - это право, но не обязанность суда.[\[6\]](#)

Это проблема активно решается в нашем государстве, как и во многих других, где существует концепция «охраны детства». Ребёнок, благоприятные условия для его детства и взросления являются главным рычагом – помощником, на который ориентируется судебная система в своём решении по поводу раздела имущества супругов.

2) Другой проблемой раздела имущества является факт недобросовестного распоряжения совместно нажитым имуществом одним из супругов, что нарушает основной фундамент супружеских отношений – доверие. Например, продажа движимой или недвижимой собственности мужа и жены кем – то из них без согласия второго. Либо другая ситуация, когда один из супругов не знал о приобретении другим какого – либо имущества.

С этим вопросом решили разобраться в Госдуме РФ. Таким образом, в первом случае доля супруга, продавшего какой – либо имущество, уменьшается, а во втором – не знающий о приобретённом имуществе имеет на него равное право с приобретателем.

Таким образом, данная проблема кроется в доверительных отношениях мужа и жены, на что законодательно повлиять не то что сложно, просто невозможно. Решать её можно представляется возможным только с помощью поднятия авторитета института брака, морали в обществе и уважения к семье: супругам, детям.

3) Следующим спорным вопросом при разделе имущества супругов является включение в состав совместного имущества супругов долгов. Одни из исследователей считают, что долги не могут являться составной частью общей собственности мужа и жены. «Термины «имущество, нажитое супругами» и «имущество, являющееся общей совместной собственностью» свидетельствуют о том, что долги не входят в состав имущества. Они его обременяют, но не включаются в имущество. Долги не могут быть объектом общей совместной собственности». [\[7\]](#) С этой позицией согласны и В.А. Рясенцев, А.М. Белякова, М.Г. Масевич, И.М. Кузнецова, Ю.А. Королёв.

Однако существует отличная точка зрения, которая подразумевает причастность долга к совместной собственности супругов. Так Пчелинцева Л.М. считает, что «общие долги супругов - это обязательства, которые возникли в интересах всей семьи, независимо от того, кто из супругов является должником.»[\[8\]](#)

Инициатива Государственной Думы, высказанная председателем комитета Госдумы по госстроительству и законодательству Павлом Крашенинниковым и главой комитета ГД по вопросам семьи, женщин и детей Тamarой Плетневой затрагивает вопросы того, как распределить между супругами долги в случае возникновения обязательств по кредитам. «Когда непосильный долг стал общим, появится возможность совместной процедуры семейного банкротства. А разводиться можно будет в рассрочку, то есть, например, тот из супругов, кто останется жить в большом, теперь уже бывшем семейном доме, выплатит другому компенсацию, но не сразу, а постепенно.»[\[9\]](#)

Считаем важным введение унифицированного подхода и закрепления его во всем нормативных правовых актах государства, который бы отражал позицию: «Долги – часть совместного имущества». Следовательно, их доли делятся между супругами аналогично и пропорционально имуществу, которое переходит к сторонам. Иное может оговариваться, например, в брачных договорах или же, если дело дошло до суда, в соглашении о разделе имущества.



Список использованной литературы:

- 1) Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 (в актуальной редакции)// Компьютерная справочная правовая система «Консультант Плюс». 2020. 06 февр.
- 2) Информация о социально-экономическом положении России. М. – 2020 г. – 128 с.// - URL: <https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/9vPp09yi/oper-12-2020.pdf> (дата обращения: 28.01.2021 г.)
- 3) А.Мильченко. Статистика пандемии: в России уменьшилось число разводов и браков. /Мильченко А.// Газета «газета.ru»/ - 2020/ - 13 июнь.
- 4) Судебный департамент при Верховном Суде Российской Федерации. - <http://www.cdep.ru/>.
- 5) Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 (в актуальной редакции)// Компьютерная справочная правовая система «Консультант Плюс». 2020. 06 февр.
- 6) Н.Козлова. Квартира на троих. Верховный суд разъяснил, как делить имущество при разводе. / Козлова Н.// Российская газета. – 2020. – 23 марта.
- 7) Белякова А.М. Имущественные правоотношения между супругами // Советское семейное право / Под ред. В.А. Рясенцева. М.: 1982.
- 8) Пчелинцева Л. М. Семейное право России: Учебник для вузов. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Норма, 2004.
- 9) В.Куликов. Научат прощаться. Закон упростит раздел имущества супругов после развода. /Куликов В.// Российская газета. – 2020. – 20 июля.

Spisok ispol'zovannoj literatury:

- 1) Semejnij kodeks Rossijskoj Federacii ot 29.12.1995 (v aktual'noj redakcii)// Komp'juternaja spravocnaja pravovaja sistema «Konsul'tant Pljus». 2020. 06 fevr.
- 2) Informacija o social'no-jekonomicheskom polozhenii Rossii. M. – 2020 g. – 128 s.// - URL: <https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/9vPp09yi/oper-12-2020.pdf> (data obrashhenija: 28.01.2021 g.)
- 3) A.Mil'chenko. Statistika pandemii: v Rossii umen'shilos' chislo razvodov i brakov. /Mil'chenko A.// Gazeta «gazeta.ru»/ - 2020/ - 13 ijun'.
- 4) Sudebnyj departament pri Verhovnom Sude Rossijskoj Federacii. - <http://www.cdep.ru/>.
- 5) Semejnij kodeks Rossijskoj Federacii ot 29.12.1995 (v aktual'noj redakcii)// Komp'juternaja spravocnaja pravovaja sistema «Konsul'tant Pljus». 2020. 06 fevr.
- 6) N.Kozlova. Kvartira na troih. Verhovnyj sud raz#jasnil, kak delit' imushhestvo pri razvode. / Kozlova N.// Rossijskaja gazeta. – 2020. – 23 marta.
- 7) Beljakova A.M. Imushhestvennye pravootnoshenija mezhdru suprugami // Sovetskoe semejnoe pravo / Pod red. V.A. Rjasenceva. M.: 1982.

8) Pchelinceva L. M. Semejnoe pravo Rossii: Uchebnik dlja vuzov. 3-e izd., pererab. i dop. M.: Norma, 2004.

9) V.Kulikov. Nauchat proshhat'sja. Zakon uprostit razdel imushhestva suprugov posle razvoda. /Kulikov V.// Rossijskaja gazeta. – 2020. – 20 ijulja.

[1] Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 (в актуальной редакции)// Компьютерная справочная правовая система «Консультант Плюс». 2020. 06 февр.

[2] Информация о социально-экономическом положении России. М. – 2020 г. – 128 с.// - URL: <https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/9vPp09yi/oper-12-2020.pdf> (дата обращения: 28.01.2021 г.)

[3] А.Мильченко. Статистика пандемии: в России уменьшилось число разводов и браков. /Мильченко А.// Газета «газета.ru»/ - 2020/ - 13 июнь.

[4] Судебный департамент при Верховном Суде Российской Федерации. - <http://www.cdep.ru/>.

[5] Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 (в актуальной редакции)// Компьютерная справочная правовая система «Консультант Плюс». 2020. 06 февр.

[6] Н.Козлова. Квартира на троих. Верховный суд разъяснил, как делить имущество при разводе. / Козлова Н.// Российская газета. – 2020. – 23 марта.

[7] Белякова А.М. Имущественные правоотношения между супругами // Советское семейное право / Под ред. В.А. Рясенцева. М.: 1982.

[8] Пчелинцева Л. М. Семейное право России: Учебник для вузов. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Норма, 2004.

[9] В.Куликов. Научат прощаться. Закон упростит раздел имущества супругов после развода. /Куликов В.// Российская газета. – 2020. – 20 июля.

# АДМИНИСТРАТИВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ В ОБЛАСТИ БЕЗОПАСНОСТИ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ: ВОПРОСЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ

Авторы: Богданов Александр Валерьевич

Аннотация: В статье рассматривается такая мера административного принуждения, как медицинское освидетельствование на состояние опьянения. Автором подчеркивается значение данной процедуры для формирования доказательственной базы по делу об административном правонарушении, правильной квалификации деяния и в целом для решения вопроса об административной ответственности. В ходе исследования выявлены отдельные пробелы правового регулирования, на основании чего сделаны предложения по совершенствованию законодательства.

Ключевые слова: административная ответственность, безопасность дорожного движения, медицинское освидетельствование, состояние опьянения.

Развитие общества привело и к развитию транспорта, и объектов транспортной инфраструктуры. Сегодня мы не представляем своей жизни без автомобилей. За рулем транспортного средства оказываются люди разных возрастов и профессий, разной половой принадлежности, с разными способностями. Все они согласятся с тем, что езда на автомобиле – это скорее не роскошь, а возможность решить многие жизненные задачи. Особую значимость личный транспорт приобрел в условиях распространения новой коронавирусной инфекции, когда многие регулярные автобусные маршруты регионального уровня были закрыты. Однако динамичное и системное распространение транспортных средств (как легковых автомобилей, так и автобусов) привносит в нашу жизнь не только положительное, но и некоторые негативные моменты. Речь идет о постоянно увеличивающемся количестве дорожно-транспортных происшествий, в результате которых причиняется вред жизни и здоровью людей.

Согласно статистическим данным, размещенным на официальном сайте Госавтоинспекции в сети «Интернет», в 2019 году на территории Российской Федерации зарегистрировано 164 358 дорожно-транспортных происшествий (далее – ДТП), в которых 16 981 человек погибли и 210 877 человек получили травмы различной степени тяжести. В 2018 году эти показатели составляли: по России – 168 099 ДТП, 18 214 погибших и 214 853 раненых, а в 2017 г. – 169 432 ДТП, 19 088 погибших, 215 374 раненых [3]. За истекший 2020 год статистические данные в полном объеме еще не размещены.

Приведенные данные свидетельствуют о низком уровне безопасности дорожного движения, что в целом негативно влияет на охрану конституционных прав и свобод граждан, снижает уровень общественной безопасности. Основой системы правового регулирования безопасности дорожного движения является институт административной ответственности. Значительная роль в решении задач обеспечения безопасности дорожного движения, а значит и применения мер административной ответственности, отводится полиции, которая реализует государственно-властные полномочия, в том числе посредством применения мер административного принуждения.

Административное принуждение есть отраслевая разновидность государственного

принуждения, которая урегулирована нормами административного права и заключается в применении уполномоченными субъектами мер воздействия правоограничивающего характера на физических и юридических лиц в установленной процессуальной форме [2, с. 19]. Одной из мер административного принуждения, имеющих важное значение для привлечения к ответственности лиц, виновных в нарушении правил дорожного движения, является направление лица на медицинское освидетельствование на состояние опьянения. Данная мера относится к числу мер, направленных на получение доказательств в совершении административного правонарушения [1, с. 73].

Состояние опьянение относится к числу обстоятельств, отягчающих административную ответственность (ст. 4.3 КоАП РФ). В большинстве случаев такое освидетельствование проводится в отношении водителей транспортных средств, поскольку состояние опьянение является одним из элементов состава множества административных правонарушений в области безопасности дорожного движения. Правовым основанием направления лица на медицинское освидетельствование на состояние алкогольного опьянения являются ст.ст. 27.12, 27.12.1 КоАП РФ.

Однако правовое регулирование данного вида административного принуждения выявляет ряд проблем и пробелов, которые дают возможность избежать привлечения к административной ответственности водителей, управляющих транспортным средством в состоянии опьянения.

Так, действующее законодательство не регламентирует процедуру доставления лица до места медицинского освидетельствования на состояние опьянения и обратно. В связи с чем возникает несколько вопросов.

Во-первых, обязаны ли должностные лица, составившие протокол о направлении на медицинское освидетельствование на состояние опьянения, доставить субъект освидетельствования до медицинской организации и обратно до места его остановки? Законодательно такая обязанность на должностных лиц не возлагается.

С одной стороны, отсутствие надлежащего регулирования данного вопроса создает предпосылки для злоупотреблений со стороны должностных лиц, поскольку медицинские организации могут находиться на значительно отдаленном расстоянии от места остановки транспортного средства, что может вызвать обоснованное возмущение водителя. В том случае если водитель не имеет, например, средств для оплаты проезда до медицинской организации и (или) обратно, это может побудить его к отказу от прохождения медицинского освидетельствования, который будет расценен как самостоятельное правонарушение и повлечет для лица неблагоприятные последствия (например, ст. 12.26, ст. 19.3 КоАП РФ).

С другой стороны, указанный пробел правового регулирования, сочетаясь с отсутствием законодательного закрепления срока, в течение которого лицо, направленное на медицинское освидетельствование, должно его пройти, создает предпосылки для злоупотреблений со стороны «пьяных» водителей. Так, если лицо не отказалось от прохождения медицинского освидетельствования, но его не доставили в соответствующую медицинскую организацию, то самостоятельно добираться до нее он может в течение сколько угодно длительного времени, в том числе исчисляемого днями. И в этом случае затруднительно будет привлечь его к ответственности.

Чтобы не допускать подобного исхода, на практике сотрудники полиции самостоятельно доставляют водителей в медицинские организации. Однако в таком случае получается, что сотрудники полиции прерывают осуществление полномочий по контролю за безопасностью на дорогах. При этом, опять же возвращаясь к вопросу об отдаленности медицинских

организаций, временные затраты на доставку водителя до места освидетельствования и возвращение обратно к месту патрулирования могут оказаться значительными. Такое положение дел не обеспечивает возможность осуществления надлежащего контроля за безопасностью на дорогах.

Таким образом, с целью устранения указанных выше пробелов правового регулирования необходимо более детально разработать и законодательно закрепить механизм реализации такой меры административного принуждения, как направление на медицинское освидетельствование на состояние алкогольного опьянения. Важно урегулировать временные пределы с момента вынесения протокола о направлении на медицинское освидетельствование и до осуществления названной процедуры. Поскольку учесть особенности всех ситуаций на дорогах невозможно, то право определять данный промежуток времени следует предоставить лицу, составляющему протокол о направлении на медицинское освидетельствование, но указав при этом, что им должны быть учтены состояние лица, подлежащего освидетельствованию, отдаленность медицинской организации, погодные условия, время суток, транспортное обслуживание на данном участке и иные обстоятельства. Однако на уровне законодательства должна быть закреплена максимальная продолжительность такого временного промежутка. Также необходимо предоставить возможность самому водителю решать вопрос о том, будет ли он добираться до места освидетельствования самостоятельно или его необходимо доставить, о чем обязательно должна быть сделана соответствующая запись в протоколе о направлении на медицинское освидетельствование. В протоколе должна быть сделана отметка и о названии медицинской организации, в которой водителю следует пройти освидетельствование (выбор осуществляется по усмотрению сотрудника полиции, но с учетом того, что данная медицинская организация должна быть ближайшей к месту остановки). В случае, если водитель решил самостоятельно добираться до медицинской организации, то сотрудники полиции должны забрать результаты освидетельствования в ней в течение суток после составления протокола о направлении на освидетельствование. Если же водитель не выполнил предписания о прохождении освидетельствования в указанный в протоколе срок, то он должен считаться уклонившимся от его прохождения и привлечен к ответственности по аналогии с лицом, отказавшимся от прохождения медицинского освидетельствования.

### **Список использованной литературы и источников**

1. Головки В.В., Хвастунов К.В. Административная ответственность в сфере безопасности дорожного движения: проблемы применения процессуальных норм: монография. Екатеринбург, 2008. 166 с.
2. Майоров В.И., Коркин А.В. Административное принуждение: понятие, место и формы выражения // Правопорядок: история, теория, практика. 2016. №4 (11). С. 8-20.
3. Показатели состояния безопасности дорожного движения // Официальный сайт Госавтоинспекции. URL: <http://stat.gibdd.ru/> (дата обращения: 08.02.2021).

# ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО В МЕДИЦИНЕ

## ENTREPRENEURSHIP IN MEDICINE

Авторы: Таранова Елена Михайловна

Научный  
руководитель: Колесник Вероника Вячеславовна

Аннотация: в данной статье исследуется опыт развития предпринимательства в медицине. Дана иерархия системы здравоохранения. Проводится соотношение принципов предпринимательской деятельности с платными медицинскими услугами, оказываемыми лечебно – профилактическими учреждениями. Предпринимательство в сфере оказания платных медицинских услуг в российском здравоохранении в настоящее время находится в стадии становления.

Ключевые  
слова: предпринимательство, медицинские услуги, платные услуги, предпринимательская деятельность, лечебно-профилактические учреждения, здравоохранение.

Annotation: this article examines the experience of entrepreneurship development in medicine. The hierarchy of the healthcare system is given. The correlation of the principles of entrepreneurial activity with paid medical services provided by medical and preventive institutions is carried out. Entrepreneurship in the field of providing paid medical services in the Russian healthcare system is currently in its infancy.

Keywords: entrepreneurship, medical services, paid services, business activity, medical and preventive institutions, healthcare.

На сегодняшний день система здравоохранения состоит из трёх звеньев: государственная, муниципальная и частная системы. В России закреплен принцип бесплатной медицинской помощи, однако наряду с этим активно внедряются платные медицинские услуги. В государственном здравоохранении сформировался принцип: «платно сегодня или бесплатно через месяц». [1, стр. 59]

В связи с этим возникает вопрос относятся ли эти платные медицинские услуги, оказываемые государственными, муниципальными, частными лечебно-профилактическими учреждениями (далее ЛПУ) к предпринимательской деятельности.

Эту проблему в своих работах рассматривало большое количество ученых, например, Суворов В.В., Зудин А.Б., Вокина С.Г., Вишневский А.Г., Тихомиров, А.В., Лазарев, С.В.

Данная тема сохраняет свою уникальность, поскольку доля платных услуг составляет 45% от всех предоставляемых медицинских услуг по статистике на 2018 год, [2] а также обусловлена тем фактом, что государство не способно в полной мере обеспечить население гарантированной бесплатной медицинской помощью.

Для того, чтобы разобраться в данном вопросе нам необходимо выделить признаки предпринимательской деятельности и соотнести их с деятельностью государственных, муниципальных и отдельно частных ЛПУ.

Понятие предпринимательской деятельности закреплено в Гражданском законодательстве, а именно в п. 1 ст. 2 ГК РФ.

Казалось бы, законодатель даёт определение, и что может быть проще отнесения той или иной деятельности к разряду предпринимательской. Однако существует ряд трудностей в этом случае. Это связано с тем, что законодатель изначально не определил перечень видов деятельности, которые можно отнести к предпринимательской, а в настоящее время во многих нормативно-правовых актах существует формулировка «деятельность, не являющаяся предпринимательской», что усложняет понимание является ли предоставление платных медицинских услуг предпринимательством или нет.

Итак, начнем рассматривать признаки предпринимательской деятельности.

1. Самостоятельная деятельность: этот признак присущ исключительно частным ЛПУ, так как они свободны в выборе видов оказываемых услуг. Что же касается государственных и муниципальных ЛПУ, то здесь очевидно отсутствие самостоятельности, поскольку руководители ЛПУ не имеют право независимо принимать решения, касающиеся оказания платных услуг, так как они должны получить разрешение органа управления. Любые их действия регулируются вышестоящими руководителями. Смета доходов и расходов на платные медицинские услуги утверждается вышестоящим органом управления ЛПУ.
2. Законность (регистрация в установленном законом порядке): частные ЛПУ имеют государственную регистрацию в качестве юридического лица, следовательно, они имеют право оказывать платные медицинские услуги на законном основании. Государственные и муниципальные ЛПУ также являются юридическими лицами - некоммерческими организациями.

Однако здесь существует один нюанс: частные ЛПУ, имеют возможность завершить предоставление платных медицинских услуг и начать заниматься любой другой деятельностью в любой момент. В то время как государственные обладают ограниченной правоспособностью и им разрешено выполнять только те виды деятельности, которые прописаны учредителями в уставе.

3. Деятельность, осуществляемая на свой риск и под свою имущественную ответственность: данный признак характерен только для частных ЛПУ, поскольку никто не застрахован от подорожания цен на медицинские услуги, что может повлиять на отказ от частных ЛПУ в пользу государственных и муниципальных.

Относительно государственных и муниципальных ЛПУ можно сказать следующее: они не рискуют оказывать платные медицинские услуги, поскольку все убытки и потери понесет государство, компенсируя их. [3, стр. 44-49]

4. И наконец, цель - систематическое извлечение прибыли: частные ЛПУ, получая прибыль имеют возможность распределить её по своему желанию. Совершенно по-другому обстоит дело в государственных и муниципальных - в связи с тем, что они представляют собой некоммерческие организации, то вся полученная ими прибыль может быть направлена на решение тех задач, которые установлены уставом ЛПУ. [4, стр. 23-27]

Таким образом, мы можем заметить, что абсолютно все признаки относятся к частным ЛПУ, но не все - к государственным и частным.

Так, здравоохранение занимает важное положение в социально - экономической жизни

страны. И так как здравоохранение активно принимает участие в экономике страны, то увеличивает развитие частных ЛПУ.

Сейчас мы можем утверждать, что предпринимательская деятельность в медицине только устанавливается, только развивается. А также мы можем говорить об отсутствии рыночной инфраструктуры в данном направлении. Поэтому государству необходимо проработать над её созданием.

#### **Список литературы:**

1. Зудин А.Б. Развитие предпринимательства в национальной системе здравоохранения // Вестник современной клинической медицины 2018 г. том 10, вып. 2, стр. 58-63.
2. <https://minzdrav.gov.ru/ministry/61/22/stranitsa-979/statisticheskie-i-informatsionnye-materialy/statisticheskiy-sbornik-2018-god>
3. Тихомиров, А.В. Предпринимательство в здравоохранении / А.В. Тихомиров // Главный врач: хозяйство и право. — 2018.. — № 2. — С.44—49.
4. Лазарев, С.В. Кому мешают платные медицинские услуги в государственных учреждениях здравоохранения? / С.В. Лазарев // Главный врач: хозяйство и право. — 2019. — № 4. — С.23—27.



# ОСОБЕННОСТИ ВЫЯВЛЕНИЯ ВОЕННОЙ ПРОКУРАТУРОЙ ПРАВОНАРУШЕНИЙ КОРРУПЦИОННОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ

## FEATURES OF DETECTION OF CORRUPTION OFFENSES BY THE MILITARY PROSECUTOR'S OFFICE

Авторы: Шукин Дмитрий Витальевич

Аннотация: статья посвящена проблемам практики надзора военной прокуратуры в части реализации полномочий по обеспечению административного преследования виновных в коррупционных правонарушениях юридических и должностных лиц.

Ключевые слова: надзор прокурора, военная прокуратура, коррупция, коррупционные правонарушения.

Annotation: the article is devoted to the problems of the practice of supervision of the military Prosecutor's office in terms of implementing the powers to ensure administrative prosecution of those guilty of corruption offenses of legal entities and officials.

Keywords: supervision of the prosecutor, the military prosecutor's office, corruption, corruption offences.

Прокурорский надзор за исполнением законов о противодействии коррупции в Вооружённых Силах Российской Федерации, других войсках, воинских формированиях и органах – самостоятельное, специфическое направление надзорной деятельности органов военной прокуратуры, которое имеет свои задачи, предмет и пределы.

Полномасштабная борьба с коррупцией в Российской Федерации объявлена в 2008 году. Именно тогда были приняты Национальный план противодействия коррупции<sup>[1]</sup>, Указ Президента Российской Федерации от 19 мая 2008 г. № 815 «О мерах по противодействию коррупции», и Федеральные законы от 25 декабря 2008 г. № 273-ФЗ «О противодействии коррупции», от 25 декабря 2008 г. № 274-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с принятием Федерального закона «О противодействии коррупции» и от 25 декабря 2008 г. № 280-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с ратификацией Конвенции Организации Объединенных Наций против коррупции от 31 октября 2003 года и Конвенции об уголовной ответственности за коррупцию от 27 января 1999 года и принятием Федерального закона «О противодействии коррупции».

Наряду с вышеупомянутыми нормативными правовыми актами в Вооруженных Силах Российской Федерации, других войсках, воинских формированиях и органах правовую основу составляют Конституция Российской Федерации, Федеральные конституционные законы от 30 мая 2001 № 3-ФКЗ «О чрезвычайном положении», от 30 января 2002 № 1-ФКЗ

«О военном положении», Федеральные законы от 27 мая 1998 г. № 76-ФЗ

«О статусе военнослужащих», от 27 мая 2003 № 58-ФЗ «О системе государственной службы Российской Федерации», от 27 июля 2004 № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации», а также иными нормативными правовыми актами изданными в их

развитие

по вопросам противодействия распространению коррупционных правонарушений в Вооружённых Силах Российской Федерации, других войсках, воинских формированиях и органах.

Вместе с тем, как показывает правоприменительная практика, правонарушения, связанные с неисполнением установленной Федеральным законом «О противодействии коррупции»<sup>[2]</sup> обязанности работодателей сообщать представителю нанимателя государственного или муниципального служащего<sup>[3]</sup> по последнему его месту службы о заключении трудового или гражданско-правового договора, являются распространёнными и как правило мало выявляемыми.

Например, исходя из взаимосвязанных положений частей 4 и 5 статьи 12 Федерального закона «О противодействии коррупции» объективная сторона состава административного правонарушения, предусмотренного статьёй 19.29 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях<sup>[4]</sup>, выражается в неисполнении работодателем при привлечении к трудовой деятельности на условиях трудового договора или гражданско-правового договора на выполнение работ (оказание услуг) в течение месяца стоимостью более 100 тыс. руб. гражданина, замещавшего должности государственной (муниципальной) службы, перечень которых установлен нормативными правовыми актами Российской Федерации, обязанности сообщать в десятидневный срок о заключении такого договора представителю нанимателя (работодателю) государственного (муниципального) служащего по последнему месту службы в порядке, устанавливаемом нормативными правовыми актами Российской Федерации, в течение двух лет после его увольнения с государственной (муниципальной) службы.

При этом обязанность по направлению такого сообщения не распространяется на государственные (муниципальные) органы, в том числе в случае, когда бывший служащий трудоустроивается в данный орган на должность, не относящуюся к должностям государственной (муниципальной) службы, либо заключает с указанным органом гражданско-правовой договор (договоры).

Субъектами административных правонарушений, предусмотренных статьёй 19.29 КоАП РФ, являются граждане, должностные лица, а также юридические лица. При этом из примечания к статье 2.4 КоАП РФ лицо, осуществляющее предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, несёт административную ответственность как должностное лицо, в том случае, когда дело об административном правонарушении возбуждено после утраты данным лицом статуса индивидуального предпринимателя.

Исходя из толкований части 3 статьи 2.1 КоАП РФ, привлечение к административной ответственности по статье 19.29 КоАП РФ должностного лица не освобождает от административной ответственности юридическое лицо, равно как и назначение административного наказания юридическому лицу не освобождает от административной ответственности за данное нарушение виновное должностное лицо.

Необходимо отметить, что в случае отсутствия у работодателя сведений о ранее замещаемой его работником должности свидетельствует об отсутствии оснований для привлечения работодателя к административной ответственности по статье 19.29 КоАП РФ.

Имеет место быть и малозначительность правонарушения, предусмотренного статьёй 19.29 КоАП РФ, только в том случае если оно выразилось в нарушении требований к форме и содержанию сообщения, которое в свою очередь не привело к неполучению необходимой для этих целей информации.

Необходимо отметить, что согласно части 1 статьи 28.4 КоАП РФ возбуждение дел об административных правонарушениях, предусмотренных статьёй 19.29 КоАП РФ, является исключительной компетенцией прокурора.

Информация о правонарушениях может быть получена, как при плановой проверке соблюдения должностными лицами требований законодательства о противодействии коррупции, так и анализом сведений, содержащихся в средствах массовой информации, через ассоциации предпринимателей, иных представителей гражданского общества и других источников (в том числе органов безопасности в войсках).

При этом необходимо иметь в виду что совместными решениями руководителей правоохранительных органов и командования родов Вооружённых Сил Российской Федерации, других войск и воинских формирований на командование воинских частей возложена обязанность

о направлении информации об уволенных военнослужащих (государственных гражданских служащих и работников), должности которых на момент их увольнения были включены в перечни должностей,

при назначении на которые граждане и при замещении которых служащие обязаны были предоставлять сведения о доходах, расходах, об имуществе и обязательствах имущественного характера, а также аналогичные сведения по отношению к супругам и несовершеннолетним детей.

В свою очередь военным прокурорам остается использовать полученную информацию при планировании надзорных мероприятий.

При проведении проверки соблюдения требований статьи 12 Федерального закона «О противодействии коррупции» и до принятия решения о возбуждении дела об административном правонарушении, предусмотренном статьёй 19.29 КоАП РФ, военному прокурору необходимо установить следующие обстоятельства:

- замещал ли бывший служащий должность государственной или муниципальной службы, включённую в перечни;
- не истек ли двухлетний срок с момента увольнения бывшего служащего;
- осведомлённость работодателя о том, что работник ранее замещал должность государственного служащего;
- соблюдение порядка, устанавливаемого нормативными правовыми актами Российской Федерации<sup>[5]</sup>, включая требования к форме и содержанию сообщения (уведомления) о принятии на работу служащего;
- не истек ли шестилетний срок давности привлечения к административной ответственности, который исчисляется со дня, следующего за истечением десятидневного срока направления уведомления о приёме на работу бывшего служащего.

Постановление выносится с участием лица (представителя юридического лица), в отношении

которого возбуждается дело, по правилам, регламентирующим составление протокола об административном правонарушении и должно содержать в себе элементы, предусмотренные статьёй 28.2 КоАП РФ и в последующем согласно части 3 статьи 23.1 КоАП РФ направляется мировому судье для рассмотрения по существу.

Вместе с тем нередки случаи, когда в ходе изучения постановлений военных прокуроров о возбуждении дела об административном правонарушении, предусмотренном статьёй 19.29 КоАП РФ судьи приходят к необоснованному выводу об отказе в привлечении работодателя к административной ответственности.

По мнению судей, причиной такого вывода является основывающееся на толковании приказа Генеральной прокуратуры Российской Федерации от 07.05.2008 № 84 «О разграничении компетенции прокуроров территориальных, военных и других специализированных прокуратур» мнение об отсутствии у военных прокуроров правовых оснований для возбуждения дел в отношении не поднадзорных юридических и должностных лиц. В свою очередь иные нормативные правовые акты возможность осуществления военной прокуратурой надзорных полномочий в рамках борьбы с коррупцией в не поднадзорных организациях не содержат, в результате чего трактуются в пользу работодателя.

Таким образом, несмотря на очевидность совершаемого работодателем правонарушения мировые судьи приходят к выводу о его невинности в виду отсутствия у военного прокурора полномочий по вынесению мотивировочного постановления в отношении не поднадзорного юридического (должностного) лица.

На основании изложенного, представляется необходимым предусмотреть в статью 47 Федерального закона «О прокуратуре Российской Федерации»<sup>[6]</sup> изменения, по реализации военной прокуратурой полномочия на проведение в не поднадзорных организациях проверок, направленных на выявление коррупционных правонарушений.

## **Список литературы**

1. Указ Президента Российской Федерации от 31 июля 2008 г. № Пр-1568 «Национальный план противодействия коррупции»// Российская газета. 2008. 5 августа № 164.
2. Федеральный закон от 25 декабря 2008 г. № 273-ФЗ (в ред. от 24.04.2020) «О противодействии коррупции» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2008. 29 декабря. № 52 (ч. 1). Ст. 6228.
3. Постановление Правительства Российской Федерации от 21 января 2015 г. № 29 (в ред. от 10.07.2020) «Об утверждении Правил сообщения работодателем о заключении трудового или гражданско-правового договора на выполнение работ (оказание услуг) с гражданином, замещавшим должности государственной или муниципальной службы, перечень которых устанавливается нормативными правовыми актами Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации, № 4, 2015. 26 января. Ст. 668.
4. Федеральный закон от 17 января 1992 г. № 2202-1 (в ред. от 06.02.2020) «О прокуратуре Российской Федерации» // Ведомости Съезда народных депутатов Российской Федерации

и Верховного Совета Российской Федерации. 1992. 20 февраля. N 8. Ст. 366.

5. Приказ Генеральной прокуратуры Российской Федерации от 07.05.2008 № 84 «О разграничении компетенции прокуроров территориальных, военных и других специализированных прокуратур»  
// Текст приказа официально опубликован не был.
6. Настольная книга военного прокурора: пособие/ под общей редакцией заместителя Генерального прокурора Российской Федерации – Главного военного прокурора Фридинского С.Н. – М: «Граница», 2014. Издание второе, исправленное и дополненное. – 440 с.

## List of literature

1. Decree of the President of the Russian Federation No. PR-1568 of July 31, 2008 "national anti-corruption plan"// Russian newspaper. 2008. August 5, N 164.
2. Federal law No. 273-FZ of December 25, 2008 (as amended from 24.04.2020) "On anti-corruption" // Collection of legislation of the Russian Federation. 2008. December 29. N 52 (part 1). Article 6228.
3. Resolution Of The Government Of The Russian Federation from January 21, 2015 No. 29 (as amended from 10.07.2020) "On approval of Rules of communication by the employer about the conclusion of labor or civil law contract on performance of works (rendering of services) with the citizen replacing positions of the public or municipal service which list is established by regulatory legal acts of the Russian Federation" // collected legislation of the Russian Federation, N 4, 2015. 26 Jan. Article 668.
4. Federal law No. 2202-I of January 17, 1992 (as amended). from 06.02.2020) "on the Prosecutor's office of the Russian Federation" // Vedomosti of the Congress of people's deputies of the Russian Federation and the Supreme Council of the Russian Federation. 1992. February 20. N 8. St. 366.
5. Order of the Prosecutor General's office of the Russian Federation of 07.05.2008 No. 84 "on the division of competence of prosecutors of territorial, military and other specialized Prosecutor's offices" // The text of the order was not officially published.
6. Table book of the military prosecutor: manual/edited by the Deputy Prosecutor General of the Russian Federation - the Chief Military Prosecutor of Fridinsky S.N. - M: "Border," 2014. The second edition, corrected and supplemented. - 440 s.

[1] Указ Президента российской Федерации от 31 июля 2008 г. № Пр-1568 «Национальный план противодействия коррупции»// Российская газета. 2008. 5 августа N 164.

В дальнейшем изданы Указы Президента российской Федерации от 13 апреля 2010 г. № 460 «О национальной стратегии противодействия коррупции на 2010-2011 годы», от 13 марта 2012 г. № 297 «О национальном плане противодействия коррупции на 2012-2013 годы и внесение изменений в некоторые акты Президента Российской Федерации по вопросам противодействия коррупции»... Указ Президента Российской Федерации от 29 июня 2018 г. № 378 «О Национальном плане противодействия коррупции на 2018 - 2020 годы».

[2] Федеральный закон от 25 декабря 2008 г. № 273-ФЗ (в ред. от 24.04.2020) «О противодействии коррупции» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2008. 29 декабря. N 52 (ч. 1). Ст. 6228.

[3] Далее – служащие.

[4] Далее – КоАП РФ.

[5] Постановление Правительства Российской Федерации от 21 января 2015 г. № 29 (в ред. от 10.07.2020) «Об утверждении Правил сообщения работодателем о заключении трудового или гражданско-правового договора на выполнение работ (оказание услуг) с гражданином, замещавшим должности государственной или муниципальной службы, перечень которых устанавливается нормативными правовыми актами Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации, N 4, 2015. 26 января. Ст. 668.

[6] 1. Федеральный закон от 17 января 1992 г. N 2202-I (в ред. от 06.02.2020) «О прокуратуре Российской Федерации» // Ведомости Съезда народных депутатов Российской Федерации и Верховного Совета Российской Федерации. 1992. 20 февраля. N 8. Ст. 366.

# ПОВЫШЕННЫЕ ПРОЦЕНТЫ ПО ДОГОВОРУ КОММЕРЧЕСКОГО КРЕДИТА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Авторы: Соколов Евгений Александрович

Аннотация: автором исследованы вопросы развития коммерческого кредита по законодательству РФ, а также судебная практика в этой области.

Ключевые слова: гражданское право, договор коммерческого кредита, предоставление коммерческого кредита, развитие коммерческого кредита, мера гражданско-правовой ответственности.

Субъекты предпринимательской деятельности часто пользуются таким элементом гражданского оборота, как коммерческий кредит в рамках заемных отношений. Коммерческий кредит позволяет субъектам предпринимательской деятельности достигать определенные цели без привлечения дополнительных денежных средств в короткие сроки. Сфер, нуждающихся в заемных средствах, предоставляемых на основаниях коммерческого кредита достаточно много. Это сферы, деятельность которых связана с факторами сезонности или разной продолжительностью между производством и непосредственной реализацией товара. Коммерческий кредит помогает решить субъектам предпринимательской деятельности повысить реализацию товаров и прибыль.

Следует рассмотреть то, что коммерческий кредит не является независимым договором с определенной формой. Он включается в договор путём указания пунктом договора в качестве обязательства по исполнению договорных отношений. Коммерческий кредит указывается в виде процентов. Проценты по коммерческому кредиту могут быть как в твёрдой ставке (указание процентов, начисляемых в день или месяц) или привязаны к сроку кредитования.

На практике встречаются проценты за кредит, которые понимаются как «повышенные проценты». Так следует рассмотреть дело № А35-9556/2019.

Решением Арбитражного суда Курской области по делу № А35-9556/2019 от 17.01.2020 исковые требования ООО «Группа компаний «Передовые Агротехнологии» к ООО им. Алексашина о взыскании с ответчика в пользу истца по договору поставки от 07.06.2018 №184-К суммы основного долга в размере 121872 руб. 20 коп., процентов за пользование коммерческим кредитом за период с 14.06.2018 по 26.08.2019 в размере 831778 руб. 25 коп., процентов за пользование коммерческим кредитом, начисленных на сумму основного долга из расчета 0,5% за каждый день пользования суммой кредита, начиная с 27.08.2019 по день фактического исполнения обязательства; неустойки в размере 831778 руб. 25 коп. за период с 14.06.2018 по 26.08.2019; неустойки, начисленной на сумму основного долга из расчета 0,5% за каждый день пользования суммой кредита, начиная с 27.08.2019 по день фактического исполнения обязательства; неустойки в размере 22844 руб. 60 коп. по договору поставки от 19.04.2019 №205-К удовлетворены частично.

Постановлением Девятнадцатого арбитражного апелляционного суда от 16.07.2020 указанное Решение Арбитражного суда Курской области от 17.01.2020 г. по делу № А35-9556/2019 оставлено без изменения, а апелляционная жалоба ООО ИМ. АЛЕКСАШИНА без удовлетворения.

Постановлением Арбитражного суда Центрального округа от 08.10.2020 постановление

Девятнадцатого арбитражного апелляционного суда от 16.07.2020 по делу № А35-9556/2019 оставлено без изменения, а кассационная жалоба ООО ИМ. АЛЕКСАШИНА без удовлетворения.

ООО им. Алексашина не согласно с указанными судебными актами, так как изложенные выводы суда первой, апелляционной и кассационной инстанции существенно нарушили нормы материального права и являются не законными.

1. ООО им. Алексашина полагает, что к сложившимся правоотношениям должна быть применена правовая позиция, которая была сформулирована в Определении Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда Российской Федерации от 25.06.2019 № 5-КГ19-66.

В указанном определении Верховный Суд указал следующее.

«Согласно пунктам 3, 4 статьи 1 Гражданского кодекса Российской Федерации при установлении, осуществлении и защите гражданских прав и при исполнении гражданских обязанностей участники гражданских правоотношений должны действовать добросовестно. Никто не вправе извлекать преимущество из своего незаконного или недобросовестного поведения.

В силу пункта 1 статьи 10 Гражданского кодекса Российской Федерации не допускаются осуществление гражданских прав исключительно с намерением причинить вред другому лицу, действия в обход закона с противоправной целью, а также иное заведомо недобросовестное осуществление гражданских прав (злоупотребление правом).

В случае несоблюдения требований, предусмотренных пунктом 1 названной статьи, суд, арбитражный суд или третейский суд с учетом характера и последствий допущенного злоупотребления отказывает лицу в защите принадлежащего ему права полностью или частично, а также применяет иные меры, предусмотренные законом (пункт 2).

Сама по себе возможность установления размера процентов на сумму займа по соглашению сторон не может рассматриваться как нарушающая принцип свободы договора, в том числе во взаимосвязи со статьей 10 Гражданского кодекса Российской Федерации о пределах осуществления гражданских прав.

Вместе с тем принцип свободы договора, сочетаясь с принципом добросовестного поведения участников гражданских правоотношений, не исключает обязанности суда оценивать условия конкретного договора с точки зрения их разумности и справедливости, учитывая при этом, что условия договора займа, с одной стороны, не должны быть явно обременительными для заемщика, а с другой стороны, они должны учитывать интересы кредитора как стороны, права которой нарушены в связи с неисполнением обязательства.

Таким образом, встречное предоставление не может быть основано на несправедливых договорных условиях, наличие которых следует квалифицировать как недобросовестное поведение».

Несмотря на то, что в приведенном определении речь идет о процентах по договору займа, учитывая, что норма ст. 823 ГК РФ находится в Главе 42 «Заем и кредит», а в соответствии с п. 2 ст. 823 ГК РФ к коммерческому кредиту соответственно применяются правила главы 42 ГК РФ, если иное не предусмотрено правилами о договоре, из которого возникло соответствующее обязательство, и не противоречит существу такого обязательства, считаем,



что приведенная правовая позиция может быть распространена и на проценты по коммерческому кредиту.

В нашем случае плата за пользование коммерческим кредитом составила 182,5% годовых ( $0,5 \cdot 365 = 182,5$ ). Такой размер процентов является необоснованно высоким по сравнению с ключевой ставкой (7,25%) в период действия договора и размером средневзвешенной процентной ставкой кредитных организаций по кредитным операциям за этот же период (11,26%). Плата за пользование коммерческим кредитом в размере 182,5% годовых в 25 раз больше, чем ключевая ставка банка России и в 16 раз больше, чем процентная ставка кредитных организаций.

Полагаем, что действия истца по установлению столь высокой платы по коммерческому кредиту должны быть квалифицированы как злоупотребление правом.

В связи с изложенным, если даже согласиться с выводами судов о необходимости взыскания с ответчика процентов за пользование коммерческим кредитом, мы считаем, что их размер должен был быть уменьшен до размера двойной ключевой ставки, действовавшей в период пользования денежными средствами (расчет прилагается). Ходатайство об этом было включено в апелляционную жалобу, однако не было рассмотрено по существу.

Возможность уменьшения судом размера процентов по коммерческому кредиту находит свое отражение и в судебной практике (Определение ВАС РФ от 19.12.2012 № ВАС-16905/12 по делу № А32-5274/2011, Постановление ФАС Северо-Кавказского округа от 15.10.2003 № Ф08-3907/03 по делу № А53-626/03-С3-35, Постановление Арбитражного суда Северо-Кавказского округа от 18.01.2018 № Ф08-10323/2017 по делу № А32-38485/2016, Постановление ФАС Волго-Вятского округа от 26.09.2006 по делу № А43-3546/2006-4-74, Постановление ФАС Северо-Кавказского округа от 10.10.2012 по делу № А32-5274/2011).

Принцип свободы договора, закрепленный в статье 421 Гражданского кодекса Российской Федерации, не является безграничным. Сочетаясь с принципом добросовестного поведения участника гражданских правоотношений, он не исключает оценку разумности и справедливости условий договора.

Согласно пункту 1 статьи 423 Гражданского кодекса Российской Федерации договор, по которому сторона должна получить плату или иное встречное предоставление за исполнение своих обязанностей, является возмездным.

Встречное предоставление не должно приводить к неосновательному обогащению одной из сторон либо иным образом нарушить основополагающие принципы разумности и добросовестности, что предполагает соблюдение баланса прав и обязанностей сторон договора. Условия договора не могут противоречить деловым обычаям и не могут быть явно обременительными для заемщика.

Таким образом, встречное предоставление не может быть основано на несправедливых договорных условиях, наличие которых следует квалифицировать как недобросовестное поведение.

Данные обстоятельства, являясь юридически значимыми для дела, не были исследованы Арбитражным судом Курской области несмотря на то, что ответчик ссылался на необоснованно высокий процент по коммерческому кредиту.

Эти доводы также не оценили суда апелляционной и кассационной инстанции.

2. На момент рассмотрения дела у ответчика отсутствовала какая-либо задолженность перед истцом за поставленный товар.

Баланс взаимных расчетов по поставкам выглядит следующим образом (отсутствие задолженности подтверждается товарными накладными и платежными поручениями, которые имеются в материалах дела).

В связи с этим, полагаем, что требования истца о взыскании основного долга по договору поставки от 07.06.2018 № 184-К в размере 121 872 руб. 20 коп. являлись необоснованным.

То, что при оплате платежным поручением № 1198 от 05.09.2019 ответчик ошибся с назначением платежа и указав в основании платежа только счет, который относился к одному договору (№ 205-К от 19.04.2019), не должно было использоваться истцом как основание засчитывать платеж в счет оплаты процентов по коммерческому кредиту и неустойки. Очевидная ошибка истца не должна быть поводом для злоупотреблений.

При этом также было очевидно, что сумма, оплаченная ответчиком по платежному поручению № 1198 от 05.09.2019, полностью совпадала с суммой задолженности по двум договорам – № 184-К от 07.06.2018 и № 205-К от 19.04.2019 – и составляла 218 832,20 руб.

Платеж 05.09.2019 был произведен после того, как в адрес ответчика была направлена претензия с требованием погасить задолженность по договорам поставки от № 184-К от 07.06.2018 и № 205-К от 19.04.2019 как раз в сумме 218 832,20 руб.

Считаем, что в этой ситуации направление истцом денежных средств на погашение процентов по коммерческому кредиту и неустойки по договору № 205-К от 19.04.2019, представляют собой злоупотреблением правом.

Полагаем, что, действуя добросовестно, истец должен был принять эти деньги в счет погашения основной задолженности обоим договорам, и затем произвести начисления ответчику процентов по коммерческому кредиту и неустойки. Никакого вреда истцу от таких действий не было бы.

Полагаем, что указанные выше действия истца представляют собой злоупотреблением правом и были направлены исключительно на то, чтобы причинить вред ответчику – взыскать с него дополнительные денежные средства.

Согласно п 1 ст. 10 ГК РФ не допускаются осуществление гражданских прав исключительно с намерением причинить вред другому лицу, действия в обход закона с противоправной целью, а также иное заведомо недобросовестное осуществление гражданских прав (злоупотребление правом).

При этом, согласно п. 2 этой статьи ГК РФ в случае несоблюдения требований, предусмотренных пунктом 1 настоящей статьи, суд, арбитражный суд или третейский суд с учетом характера и последствий допущенного злоупотребления отказывает лицу в защите принадлежащего ему права полностью или частично, а также применяет иные меры, предусмотренные законом.

Полагаем, что в сложившейся ситуации суды не применили положения ст. 10 ГК РФ и защитили право истца, которое было реализован им исключительно с намерением причинить вред ответчику. Данное нарушение носит существенный характер и привело к принятию незаконных судебных актов по делу.

3. Судом первой инстанции было установлено, что указанный в договоре поставки размер процента, использованный для исчисления неустойки (0,5%) за каждый день просрочки составляет 182,5% годовых, является чрезмерно высоким (абз. 3 стр. 17 Решения Арбитражного суда Курской области по делу № А35-9556/2019 от 17.01.2020 г.). Суд также посчитал возможным снизить размер заявленной к взысканию неустойки, исчислив ее размер, исходя из двукратной ставки Банка России, существовавшей в период нарушения ответчиком обязательств по договору поставки (абз. 4 стр. 18 Решения Арбитражного суда Курской области по делу № А35-9556/2019 от 17.01.2020 г.).

Однако требование истца в части взыскания неустойки от суммы задолженности за каждый день просрочки оплаты по договору поставки, начисляемых на сумму задолженности в размере 121872 руб. 20 коп. за период с 27.08.2019 по дату фактического исполнения обязательства, Арбитражный суд Курской области удовлетворяет в размере 0,5 % за каждый день просрочки, хотя ранее указал, что данный процент чрезмерно высокий. Указанное является нарушением критерия последовательности выводов суда.

Апелляционная и кассационная инстанция вообще не обратили внимание на данное нарушение суда первой инстанции, хотя довод об этом был приведен в жалобах ответчика.

**Можно сделать вывод**, что на данный момент не существует единообразной судебной практике по повышенным процентам коммерческого кредита. Проценты коммерческого кредита чрезмерно высокие и никак не уменьшаются судами, что ставит перед субъектами предпринимательской деятельности огромные проблемы по поиску денежных средств для того, недобросовестные предприятия не смогли начать процедуру банкротства. Можно понадеяться, что подобная практика будет рассмотрена Верховным судом Российской и изменена в пользу урегулирования максимальных процентов, а также прийти к такой же практике уменьшения процентов коммерческого кредита, как это делается судами с неустойкой.

## Список литературы

### 1. **Нормативные акты**

2. а) Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.: (с учетом поправок, внесенных Законами Российской Федерации о поправках к Конституции Российской Федерации от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2014. – № 31, ст. 4398.
3. б) Гражданский кодекс Российской Федерации (ч. 1) от 30.11.1994 № 51-ФЗ :(ред. от 05.05.2014) // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2014. – № 19, ст. 2304.

### 4. **Научные статьи.**

5. а) Агафонов И.С. Правовое регулирование кредитных обязательств // Вестник Московского университета МВД России. 2012. С. 170-174.
6. б) Белугин Е.М. Правовые особенности коммерческого кредита // Труды Института государства и права Российской академии наук. 2015.
7. с) Гаджиев А.А. Сулейманова А.М. Агаметова Э.С. Организация коммерческого кредита и его роль в развитии экономики // Финансы и кредит. 2009. С. 29-36.
8. д) Ермакова Е.П. К вопросу о понятии форм и способов разрешения споров в разносистемных правопорядках// Пробелы в российском законодательстве - М., 2016, номер 6, с. 55-58

9. е) Ермакова Е.П. Новые параметры разрешения международных финансовых споров //Труды Института государства и права Российской академии наук. 2017. Т. 12. № 6. С.234-243
10. ф) Миронова Е.А. Правовой режим процентов по Российскому гражданскому праву // Символ науки. 2016.
11. г) Павлов В.Н. Развитие коммерческого и товарного кредитования в предпринимательской деятельности // Terra Economicus. 2006. С. 217-220.
12. h) Скробов Б.В. Товарный и коммерческий кредит // Все для бухгалтера. 2007. С. 14.
13. i) Старцева С.В. Организационные и рамочные договоры в предпринимательской деятельности по предоставлению кредитов // Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. 2015.
14. j) Старцева С.В. Проценты по договору коммерческого кредита // Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. 2016.

### **III. Периодические издания и материалы интернет**

1. а) Картотека арбитражных дел [сайт]. URL: <https://kad.arbitr.ru/>

# УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ВОЕННОСЛУЖАЩИХ ЗА ПРЕСТУПЛЕНИЯ, СОВЕРШЕННЫЕ НА ТЕРРИТОРИИ ИНОСТРАННОГО ГОСУДАРСТВА: ПРОБЛЕМНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ

## CRIMINAL LIABILITY OF SERVICEMEN FOR CRIMES COMMITTED IN THE TERRITORY OF A FOREIGN STATE: PROBLEM AND LEGAL ANALYSIS

Авторы: Радионов Игорь Иванович, Азаматов Рушен Эскендерович

Аннотация: Преступность военнослужащих является негативным явлением, поскольку может оказывать влияние на позиции страны на международной арене. Любое преступление, совершенное военнослужащим, вне зависимости от тяжести, в каждом случае вызывает широкий общественный резонанс, поскольку последние обладают особым правовым статусом ввиду выполняемых ими задач и функций. В связи с изложенным, освещение особенностей и проблемных вопросов применения уголовной ответственности к военнослужащим как особой категории граждан представляется актуальным.

Ключевые слова: преступность; уголовная ответственность; военнослужащий; проблемные вопросы.

Annotation: The criminality of military personnel is a negative phenomenon, since it can influence the country's position in the international arena. Any crime committed by a serviceman, regardless of its severity, in each case causes a wide public resonance, since the latter have a special legal status due to their tasks and functions. In connection with the above, the coverage of the peculiarities and problematic issues of the application of criminal liability to servicemen as a special category of citizens seems relevant.

Keywords: crime; criminal liability; serviceman; problematic issues.

Безусловно, абсолютно любое государство, в том числе и Российская Федерация, поддерживает тенденцию привлечения военных специалистов к участию в специальных миссиях, преследует благие и социально полезные цели. Однако, учитывая, обстоятельства пребывания и выполнения возложенных обязанностей военнослужащими на территории иностранного государства, а также, учитывая личностные особенности некоторых граждан, в данном случае – военнослужащих, не исключены случаи совершения последними противоправных действий.

Как и любое отклонение от норм и правил, так и совершение преступлений является деструктивным фактором, поскольку проявляясь во внешних отношениях способно оказывать негативное воздействие на «авторитет» социального, демократического и правового государства в виду того, что военнослужащий выступает лицом, на которое возложена обязанность защиты последнего, в том числе и от преступных посягательств. Что касается внутренних отношений, то совершение военнослужащим противоправного деяния (преступления) способно снижать уровень доверия населения к военнослужащим,

обладающим определенным статусом и являющимся гарантией защищённости населения. Будь то незначительное преступление или же общественно опасное деяние, факт его совершения отрицателен в каждом случае.

Уголовный кодекс Российской Федерации регулирует вопросы ответственности лиц, совершивших преступления. Хорошо известно, что лица, совершившие преступления [1, с. 76] обладают совокупностью особенностей и характерных черт, присущих каждому в отдельности. Поэтому, совершенно нелогично и необоснованно устанавливать общие условия для уголовной ответственности. Более правильным и оправданным представляется учёт особенностей как индивидуальных, так и профессиональных характеристик каждого, кто совершил преступление.

Законодатель, формулируя положения действующего уголовного закона учел эти нюансы, предусмотрев особенности регулирования уголовной ответственности следующих категорий лиц:

- несовершеннолетних лиц и лиц, достигших совершеннолетия;
- лиц, обладающих физическими или психологическими особенностями и лиц, характеризующимся нормальным развитием;
- лиц, совершивших преступление впервые и лиц, совершающих преступления на постоянной основе и для которых, совершение преступления является, как минимум, смыслом жизни;
- лиц, совершающих умышленные преступления и лиц, совершающих неумышленный или «случайные» преступления;
- лиц, обладающих особенностями в виду своей профессиональной деятельности и обычных рядовых граждан;
- лиц, пребывающих на территории Российской Федерации и лиц, пребывающих вне ее пределов [2];
- лиц, являющихся гражданами Российской Федерации и лиц, не являющихся таковыми (иностранцы, лица без гражданства).

Не осталась в стороне и особая категория лиц, обладающая определенным статусом (военнослужащие, сотрудники правоохранительных органов, депутаты и пр.).

Касаемо нашего исследования интерес представляет категория военнослужащих, совершивших преступления [3, с. 14] на территории иностранного государства и дислоцирующихся за пределами Российской Федерации, а также особенности их уголовной ответственности.

Прежде чем перейти к рассмотрению вопроса регулирования уголовной ответственности указанной категории населения, необходимо сказать, что законодатель, для случаев, когда лицо является гражданином Российской Федерации, находится на территории иностранного государства [3, с. 15] для совместного рассмотрения определенных вопросов или для выполнения определенной задачи (именуемой – специальной миссией) [4, с. 91] совершает преступление на территории иностранного государства, предусмотрел нормы, регулирующие вопросы действия российского уголовного права, поместив их в Главу 2 «Действие уголовного закона во времени и в пространстве» [4].

Уголовная ответственность военнослужащих воинских частей Российской Федерации, расположенных на территории иностранного государства, устанавливается в соответствии с ч. 2 ст. 12 Уголовного кодекса Российской Федерации [4].

Названная статья устанавливает особый порядок уголовной ответственности в отношении военнослужащих воинских частей Российской Федерации, дислоцирующихся на территории иностранных государств, сформулировав положение следующим образом: «Военнослужащие воинских частей Российской Федерации, дислоцирующиеся за пределами Российской Федерации, за преступления, совершенные на территории иностранного государства, несут уголовную ответственность по настоящему Кодексу, если иное не предусмотрено международным договором Российской Федерации» [4].

Проведя анализ положений уголовного закона, необходимо дать определения понятиям, используемым в его определении.

Итак, военнослужащими, согласно ст. 2 Федерального закона «О воинской обязанности и военной службе», являются граждане не имеющие гражданства другого государства, проходящие военную службу в Вооруженных Силах Российской Федерации и других воинских формированиях [5].

Под дислоцирующимися за пределами Российской Федерации признаются воинские части, находящиеся на территории иностранного государства в соответствии с ратифицированным договором Российской Федерации с этим государством. При этом под понятие «дислоцирующиеся за пределами Российской Федерации» подпадают воинские части, не только принимающие участие в миротворческой миссии, но и выполняющие другие функции на основе международных договоров [6].

В юридической литературе обоснованно указывается, что ст. 12 УК РФ распространяется также на военнослужащих, находящихся в иностранном государстве не в составе воинской части, но на официальном основании, например военных специалистов (советников) [4]. Мы солидарны с мнением научного сообщества на этот счёт, поскольку в нынешнее время достаточно случаев, когда военнослужащие пребывают в иностранном государстве не в составе воинской части, а по отдельному поручению государства, как правило, в качестве военных специалистов для решения совместных задач в области обеспечения военной безопасности государств, повышения военного потенциала и мощи конкретного государства в мировом сообществе. Данный тезис наглядно демонстрирует значение, рассматриваемого нами в настоящей работе принципа специальной миссии, поскольку описывает сущность и назначение специальной миссии как основания пребывания на территории иностранного государства и участия в соответствующих мероприятиях.

Таким образом, военнослужащие воинских частей Российской Федерации, дислоцирующихся на территории иностранных государств, за преступления, совершенные на территории иностранного государства, несут уголовную ответственность по Уголовному кодексу Российской Федерации, за исключением случаев, когда иная ответственность военнослужащих предусмотрена международным договором Российской Федерации. Норма ч. 2 ст. 12 Уголовного кодекса Российской Федерации [4] была построена на основании закрепленного предыдущей редакцией Конституции Российской Федерации (ч. 4 ст. 15) безусловного приоритета правил международных договоров по отношению к правилам, установленным российскими законами [7]. В связи с принятием в 2020 году новой Конституции Российской Федерации данное положение несколько изменено, однако в текст уголовного закона предусматривает оговорку «если иное не предусмотрено международным договором Российской Федерации».

Военные правоведы считают, что, если соответствующий договор не заключен, военнослужащий несет уголовную ответственность по Уголовному кодексу Российской Федерации независимо от характера совершенного им преступления, что следует из той же ч. 2 ст. 12 Уголовного кодекса Российской Федерации [8]. Такое положение может возникнуть, например, в ситуации экстренного ввода войск без предварительной юридической подготовки этой акции и при других обстоятельствах.

Интересы военной службы требуют, чтобы к уголовной ответственности привлекались только лица, виновные в совершении преступления, и исключалась ответственность тех, кто совершил деяния, формально не образующих состава преступления.

Изложенное позволяет заключить, что в регулировании вопроса об уголовной ответственности военнослужащих, совершивших преступление на территории иностранного государства и дислоцирующихся вне пределов Российской Федерации, имеются противоречия. Во-первых, вызванное противоречивой формулировкой норм основного закона государства (ч. 4 ст. 15 Конституции РФ) и уголовного закона (ч.2 ст. 12 УК РФ), создает условия для различного толкования, содержащихся в них норм. Конституция РФ предполагает, что международные договора являются составной частью Российской правовой системы, в свою очередь уголовный закон гласит о безусловном приоритете норм международного права над национальным. Во-вторых, противоречие, заложенное в ч. 1 ст. 12 Уголовного кодекса Российской Федерации и ч. 2 той же статьи, создает перед органами предварительного следствия и гарнизонным военным судом проблему, состоящую в том, что непонятна ситуация с тем, как быть, когда в уголовном законодательстве Российской Федерации и других субъектов Российской Федерации, существуют отдельные различия, имеющие принципиальное значение для разрешения вопроса о привлечении лиц, совершивших противоправное деяние, к уголовной ответственности [9].

Отметим, что положительным элементом рассматриваемой статьи следует признать урегулирование вопроса об уголовной ответственности военнослужащих Вооруженных Сил Российской Федерации за преступления, совершенные за пределами Российской Федерации, нормы которой введены в Уголовный кодекс Российской Федерации сравнительно недавно.

Следует учитывать, что военнослужащие подлежат уголовной ответственности не только за совершенное преступление, но и за покушение на него, а в некоторых случаях и за приготовление к нему.

Военнослужащий не подлежит уголовной ответственности за преступление, если добровольно и окончательно отказался от доведения этого преступления до конца. За совершение общеуголовных преступлений военнослужащие подлежат уголовной ответственности в соответствии с Особенной частью УК РФ, которая включает нормы, определяющие признаки конкретных видов преступлений и устанавливающие наказания лиц, виновных в совершении этих преступлений [10, с. 261].

Таким образом, анализ рассматриваемого вопроса свидетельствует о том, что сущность уголовной ответственности военнослужащих Российской Федерации за преступления, совершенные на территории иностранного государства состоит, главным образом, в защите охраняемых законом интересов граждан, общества и государства от преступных посягательств таких военнослужащих, в пресечении противоправного поведения военнослужащих, а также в минимизации ущерба и последствий такого поведения. Следуя этим целям, наше государство делегирует часть своих властных полномочий иностранному государству в вопросах привлечения российских военнослужащих к уголовной ответственности. Безусловно, такой шаг направлен не только на удержание позиции,



занимаемой Российской Федерацией в мировом сообществе, но и на поддержание репутации нашего государства перед иностранными государствами, что представляется вполне обоснованным. Поэтому, военнослужащий должен уважительно относиться к законам иностранного государства, правам и свободам его граждан, поскольку осведомленность законов иностранного государства и особенностей его применения окажет положительное влияние на снижение числа незначительных преступлений военнослужащих, совершенных ими, как правило, по незнанию.

#### **БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК:**

1. Зюбанов Ю.А. Действие уголовного закона в пространстве: Опыт сравнительного анализа уголовного законодательства стран СНГ: диссертация ... кандидата юридических наук. – Москва. – 2001. – 198 с.
2. Благов Е.В. Уголовное законодательство: текст, комментарий, судебная практика (Общая часть) / Е.В. Благов. - М. : Проспект, 2015. – URL: <https://market.yandex.ru/product--blagov-e-v-ugolovnoe-zakonodatelstvo-tekst-kommentarii-sudebnaia-praktika-obshchaia-chast/560253602> (Дата обращения: 04.02.2021).
3. Ермолович Я.Н. Уголовная юрисдикция в отношении военнослужащих воинских формирований российской федерации, дислоцированных на территории иностранных государств: состояние, проблемы, перспективы развития. Международное уголовное право и международная юстиция. – 2010. – № 1. – С. 12-18.
4. Трошков Е.А. Социальные проблемы предоставления гражданства военнослужащим Вооруженных Сил Российской Федерации: диссертация ... кандидата политических наук. – Москва. – 2012. – 167 с.
5. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ (ред. от 30.12.2020). – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_10699/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/) (Дата обращения: 03.02.2021).
6. О воинской обязанности и военной службе: федеральный закон от 28 марта 1998 г. № 53-ФЗ (последняя редакция). – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_18260/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_18260/) (Дата обращения: 01.02.2021).
7. Ермолович Я.Н. Уголовная ответственность военнослужащих воинских частей Российской Федерации, дислоцирующихся за пределами Российской Федерации // Право в Вооруженных Силах, 2003 г. – № 12. – URL: <http://voenprav.ru/doc-2121-1.htm> (Дата обращения: 02.02.2021).
8. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020). - URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_28399/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/) (Дата обращения: 03.02.2021).
9. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации (постатейный) от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ. – URL: <http://docs.cntd.ru/document/420368849> (Дата обращения: 03.02.2021).
10. Боев В.И. Механизм уголовно-правового регулирования режима военного положения: диссертация ... доктора юридических наук. – Москва. – 2008. – 425 с.

#### **BIBLIOGRAPHIC LIST:**

1. Zyubanov Yu.A. Dejstvie ugovnogo zakona v prostranstve: Opy`t sravnitel`nogo analiza ugovnogo zakonodatel`stva stran SNG: dissertacziya ... kandidata yuridicheskikh nauk. –

Moskva. - 2001. - 198 s.

2. Blagov E.V. Ugolovnoe zakonodatel'stvo: tekst, kommentarij, sudebnaya praktika (Obshhaya chast') / E.V. Blagov. - M. : Prospekt, 2015. - URL: <https://market.yandex.ru/product--blagov-e-v-ugolovnoe-zakonodatelstvo-tekst-kommentarii-sudebnaia-praktika-obshchaia-chast/560253602> (Data obrashheniya: 04.02.2021).
3. Ermolovich Ya.N. Ugolovnaya yurisdikciya v otnoshenii voennosluzhashhikh voinskikh formirovanij rossijskoj federacii, dislocirovannykh na territorii inostrannykh gosudarstv: sostoyanie, problemy, perspektivy razvitiya. Mezhdunarodnoe ugolovnoe pravo i mezhdunarodnaya yusticiya. - 2010. - # 1. - S. 12-18.
4. Troshkov E.A. Sotsial'ny'e problemy predostavleniya grazhdanstva voennosluzhashhim Vooruzhennykh Sil Rossijskoj Federacii: dissertaciya ... kandidata politicheskikh nauk. - Moskva. - 2012. - 167 s.
5. Ugolovnyj kodeks Rossijskoj Federacii ot 13 iyunya 1996 g. # 63-FZ (red. ot 30.12.2020). - URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_10699/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/) (Data obrashheniya: 03.02.2021).
6. O voinskoj obyazannosti i voennoj sluzhbe: federal'nyj zakon ot 28 marta 1998 g. # 53-FZ (poslednyaya redakciya). - URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_18260/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_18260/) (Data obrashheniya: 01.02.2021).
7. Ermolovich Ya.N. Ugolovnaya otvetstvennost' voennosluzhashhikh voinskikh chastej Rossijskoj Federacii, dislociruyushhikhsya za predelami Rossijskoj Federacii // Pravo v Vooruzhennykh Silakh, 2003 g. - # 12. - URL: <http://voenprav.ru/doc-2121-1.htm> (Data obrashheniya: 02.02.2021).
8. Konstituciya Rossijskoj Federacii (prinyata vsenarodny'm golosovaniem 12 dekabrya 1993 g. s izmeneniyami, odobrenny'mi v khode obshherossijskogo golosovaniya 01.07.2020). - URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_28399/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/) (Data obrashheniya: 03.02.2021).
9. Kommentarij k Ugolovnomu kodeksu Rossijskoj Federacii (postatejnyj) ot 13 iyunya 1996 g. # 63-FZ. - URL: <http://docs.cntd.ru/document/420368849> (Data obrashheniya: 03.02.2021).
10. Boev V.I. Mekhanizm ugolovno-pravovogo regulirovaniya rezhima voennogo polozheniya: dissertaciya ... doktora yuridicheskikh nauk. - Moskva. - 2008. - 425 s.

# ФИНАНСОВЫЕ ПРАВООТНОШЕНИЯ С УЧАСТИЕМ ГОСУДАРСТВЕННЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ

## FINANCIAL LEGAL RELATIONS WITH THE PARTICIPATION OF STATE INSTITUTIONS

Авторы: Артамонова Ирина Викторовна

Научный  
руководитель: Бойко Наталья Николаевна

Аннотация: В статье рассматриваются финансовые правоотношения с участием государственных учреждений, которые существуют лишь в том случае, если имеются предусматривающие их статьи действующего законодательства.

Ключевые  
слова: финансовые правоотношения, субъекты финансовых правоотношений, государственные учреждения, бюджетная система, защита прав.

Annotation: The article deals with financial legal relations with the participation of state institutions, which exist only if there are articles of the current legislation providing for them.

Keywords: financial legal relations, subjects of financial legal relations, state institutions, budget system, protection of rights.

Как отрасль публичного права, финансовое право реализуется в финансовых правоотношениях, являющихся одной из значимых составляющих системы публично-правовых отношений.

По мнению Н.И. Матузова, «правовые отношения могут возникать и функционировать при определенных предпосылках. В науке их принято рассматривать как материальные (общие) и юридические (или специальные) предпосылки. К первым относятся те, которые необходимы для возникновения и существования любого отношения, а именно: не менее двух субъектов, ибо человек не может состоять в каком-либо отношении с самим собой...» [5].

По особенностям фактического содержания и, следовательно, предметы обособляются правоотношения, соответствующие любому подразделению правовой системы, некоторые из которых обладают юридической спецификой.

Отраслевыми, по определению С.С. Алексеева, могут быть названы те правоотношения, которые соответствуют основным отраслям права. По его мнению, именно в отраслевых правоотношениях выражаются определяющие, характерные черты метода правового регулирования данной основной отрасли [1].

При этом, профессор Н.И. Химичева указывает, что, исходя из роли и значения современного финансового права, специалисты общей теории права, относят финансовое право в круг основных отраслей системы российского права [8].

По мнению В.А. Лебедева, финансовая наука составляет достаточно самостоятельную и значительную отрасль государственных наук, «значительную» поскольку, предмет ее в

высшей степени важен: без финансов государство не может обойтись в своей деятельности, в связи с чем финансовая наука указывает, какого рода средства государство может и должно иметь для выполнения задач [4].

Сложность права и правоотношений, в том числе финансовых, по мере развития цивилизации в одних странах, формирования ее в других, возрастает и предъявляет все более высокие требования, к правовым нормам и правоустановлениям.

Руководствуясь положениями, разработанными общей теорией права, необходимо выделить многообразие финансовых правоотношений, а также определение финансового правоотношения – сложной, общественной связи, которая характеризуется такими элементами, как:

- 1) содержание финансового правоотношения - субъективные финансовые права и юридические обязанности;
- 2) субъекты финансового правоотношения: управомоченный (носитель права), правообязанный (носитель обязанности);
- 3) то, на что направлено поведение участников финансового правоотношения, вызванное их интересами в рамках принадлежащих им субъективных прав и юридических обязанностей - объекты финансового правоотношения.

В сфере финансовых правоотношений, где одним из участников является государственное учреждение на современном этапе остается определение субъективных финансовых прав и юридических обязанностей в области выделения и объема бюджетных ассигнований, а также бюджетных субсидий как объекта данных правоотношений, а также процесса их планирования.

Следует отметить, что финансовые правоотношения с участием государственных учреждений реально существуют лишь тогда, когда имеются предусматривающие их статьи действующего законодательства, поскольку без правореализации они немыслимы. В финансовом правоотношении конкретное выражение общего характера правового правила поведения государственного учреждения приобретает в результате его применения. По определению Д.А. Керимова, «мертвая» статья законодательства «оживает» в правоотношении [3].

Необходимо сказать и о том, что финансовому правоотношению с участием государственных учреждений характерна конкретная определенность круга субъектов, а также индивидуализированность содержания прав и обязанностей – то есть рамки поведения, которым должны или могут следовать участники данного правоотношения.

Данный признак дает четко определить границу между финансово-правовой нормой, где указаны все лица, способные быть участниками финансового правоотношения, в том числе и учреждения как субъекты финансового права, и финансовым правоотношением, где участвуют конкретные субъекты, в данном случае - государственные учреждения - субъекты финансовых правоотношений.

По своему характеру волевое финансовое отношение возникает на основе финансово-правовых норм, которые реализуются государственным принуждением. Становясь носителем субъективных юридических прав и обязанностей, то или иное лицо попадает в специфическое положение по отношению к государству.

Государство, выступая и свидетелем правоотношения, и контролером, и поручителем, порой

является конкретным участником. Зависит все от того, о каком правоотношении идет речь, каково конкретное содержание нормы, воплощаемой в поведении субъектов правоотношения [2].

Как субъекты финансовых правоотношений, для государственных и муниципальных учреждений характерна классификация правоотношений исходя из характера финансово-правовых норм:

1. материальные;
2. процессуальные.

Материальные нормы финансового права составляют основу материальных финансовых правоотношений, которые являются формой проявления конкретных прав и обязанностей государственного учреждения. В качестве примера можно привести права и обязанности бюджетных и автономных учреждений в области аккумулирования дополнительных (внебюджетных) финансовых источников обеспечения деятельности учреждений.

Процессуальные же финансовые правоотношения, являясь формой проявления порядка реализации прав и обязанностей учреждений, возникают на основе процессуальных финансово-правовых норм. Права и обязанности казенного учреждения в осуществлении сметно-бюджетного процесса – яркий тому пример.

По мнению Н.И. Химичевой, «субъективный состав финансовых правоотношений специфичен», что обусловлено тем, что само государство в интересах общества осуществляет финансовую деятельность:

1. организует поступление денежных средств в различные государственные (муниципальные) денежные фонды;
2. распределяет и использует их на социально-экономические программы и другие общественно-необходимые потребности [7].

Таким образом, особенностью, которая характеризует урегулированные нормами финансового права отношения, в том числе с участием государственных учреждений, является то, что финансовые правоотношения всегда требуют обязательного участия государства или муниципального образования в лице компетентных органов или должностных лиц, то есть, «субъективный состав финансовых правоотношений специфичен» [6].

## Литература

1. Алексеев С.С. Общая теория права. М.: ТК Велби. изд-во Проспект. 2008. С. 354.
2. Венгеров А.Б. Теория государства и права: учебник. 6-е изд. стер. М.: Изд-во «Омега-Л». 2009. С. 455.
3. Керимов Д.А., Шумков Д.В. Основы учения о праве и государстве: учебник. М.: ЗАО ОЛМА Медиа Групп. 2015. С. 108.
4. Лебедев В.А. Финансовое право: учебник. Сер. Золотые страницы финансового права России. Т. 2. М.: Статут. 2010. С. 41.
5. Матузов Н.И., Малько А.В. Теория государства и права: учебник. М.: Юристъ. 20014. С.

386.

6. Советское финансовое право: учебник. М.: Юрид. лит. 1985. С. 41.
7. Финансовое право: учебник / отв. ред. Н.И. Химичева. 4-е изд., перераб. и доп. М.: Норма. 2008. С. 76.
8. Химичева Н.И. Актуальные проблемы финансового права России в аспекте повышения его эффективности // Финансово-правовые и экономические проблемы в условиях мирового кризиса: сб. науч. ст. по матер. Междунар. науч.-практ. конф. (Саратов, 27 мая 2009г.) / отв. ред. Е.В. Покачалова; ГОУ ВПО «Саратовская государственная академия права». Саратов: Изд-во ГОУ ВПО «Саратовская государственная академия права. 2009. С. 7.

# СУБЪЕКТЫ ФИНАНСОВЫХ ПРАВООТНОШЕНИЙ: ПОНЯТИЕ, ОСОБЕННОСТИ, КЛАССИФИКАЦИЯ

## THE SUBJECTS OF FINANCIAL RELATIONS: CONCEPT, CHARACTERISTICS AND CLASSIFICATION

Авторы: Артамонова Ирина Викторовна

Научный  
руководитель: Бойко Наталья Николаевна

Аннотация: В статье рассматривается общая характеристика субъектов финансовых правоотношений: понятие, особенности и классификация.

Ключевые  
слова: финансовые правоотношения, субъекты финансовых правоотношений, классификация.

Annotation: The article deals with the general characteristics of the subjects of financial legal relations: the concept, features and classification.

Keywords: financial legal relations, subjects of financial legal relations, classification.

Финансовая деятельность подлежит правовой регламентации, что означает, что финансовое правоотношение, в рамках которого аккумулируются, распределяются и расходуются финансы, трудно переоценить. В связи с чем, вопрос о субъектах данных правоотношений является актуальным.

По мнению С.И. Архипова, проблема места и роли субъекта в настоящее время окончательно не решена, в связи с чем, науке только предстоит ответить на данный вопрос [2]. На сегодняшний день сложились две точки зрения по поводу того, кто участник правоотношений.

В теории права существует мнение, что субъект правоотношения – это реальный участник конкретных правоотношений, в связи с чем следует вывод, что помимо реальных участников правоотношений, существуют субъекты, не являющиеся участниками правоотношений [1]. К числу таких субъектов относят субъектов права.

Некоторые ученые высказывают точку зрения о том, что понятие «субъект права» включает в себя понятие «субъект правоотношения». Ц.А. Ямпольская считает, что субъекты права – носители прав и обязанностей, которые участвуют в правоотношении или могут в нем участвовать [9]. Р.О. Халфина отмечая, что понятие «субъект права» охватывает и потенциальные возможности, и их реализацию, вместе с тем подчеркивает целесообразность выделения узкого понятия – «участник правоотношения» [8].

Таким образом, субъектом права является не участник правоотношений, а лицо, имеющее возможность вступить в правоотношение. Такая возможность возникает на основании норм права и в науке имеет название «правосубъектность» [5].

Тем не менее, данную точку зрения разделяют не все ученые. В теории права существует и другая, согласно которой, понятия «субъекта права» и «субъект правоотношения» являются синонимами. Данное представление характерно для дореволюционного, советского и

постсоветского периода развития теории права, что говорит о состоятельности позиции в целом. С.Ф. Кечекьян придерживается указанной точки зрения, отождествляя вышеназванные понятия. Он указывает, что понятие «субъект права» -это лицо, уже участвующее в правоотношение и наделенное юридическими права и обязанностями. Как равнозначные расценивает данные понятия и Н.И. Матузов [6].

Таким образом, мы можем сделать вывод о том, что в самом общем виде субъектами финансовых правоотношений являются лица, участвующие в конкретном правоотношении и являющиеся носителями финансовых прав и обязанностей.

В финансовом праве и теории права в целом в качестве классификации предложено делить всех субъектов на следующие группы:

1. общественно-территориальные образования;
2. коллективные субъекты;
3. индивидуальные субъекты.

Вопрос об общественно-территориальных образованиях как субъектах финансового права широко рассматривается как в финансовом праве, так и в теории права в целом. Сложилось мнение о том, что государство в правоотношениях, в том числе и финансово-правовых, выступает в качестве казны или носителя имущественных прав и властного субъекта, суверена. Несмотря на противоположность этих двух статусов, они взаимообусловлены. М.В. Карасева отмечает: «Государство, реализуя свои суверенные права в области финансов, одновременно очень часто реализует и свой статус собственника, потому как, принимая решения по вопросам финансов, государству одновременно очень часто приходится распоряжаться бюджетом» [5]. В соответствии с ч. 4 ст. 214 Гражданского Кодекса Российской Федерации от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ [8] казну соответствующего общественно-территориального образования составляют бюджет и иное государственное имущество, не закрепленное за государственными предприятиями и учреждениями. Реализация любых решений государства ведет к изменениям в порядке аккумулирования, распределения или расходования финансов, что означает неразрывность двух статусов и их взаимообусловленность. При этом следует отметить, что согласно ст. 1 Конституции РФ государство является правовым, а значит при реализации рассматриваемых статусов оно должно не только устанавливать себе финансовые привилегии, но и определять пределы своего участия в финансовой деятельности.

С одной стороны, Российская Федерация в целом может выступать в качестве единого консолидированного субъекта, а с другой, поскольку отечественное государственное устройство является многоуровневым, то субъект каждого уровня также является отдельным участником конкретных финансовых правоотношений.

Субъектом финансовых правоотношений является не только Российская Федерация в целом, но и ее субъекты. Аналогично Российской Федерации средства бюджета и иное имущество составляют, согласно ст. 214 Гражданского Кодекса РФ, казну республики в составе Российской Федерации, казну края, области, города федерального значения, автономной области, автономного округа.

Субъектом финансовых правоотношений является и муниципальные образования. Они участвуют в межбюджетных отношениях: из бюджетов субъектов РФ, в соответствии со ст. 135 Бюджетного кодекса РФ, предоставляются:

1. дотации на выравнивание бюджетной обеспеченности поселений и дотаций на



- выравнивание бюджетной обеспеченности муниципальных районов;
2. субсидии местным бюджетам;
  3. субвенции местным бюджетам и субвенции бюджетам автономных округов, входящих в состав краев, областей, для реализации полномочий органов государственной власти субъектов Российской Федерации, передаваемых на основании договоров между органами государственной власти автономного округа и соответственно органами государственной власти края или области, заключенных в соответствии с законодательством Российской Федерации.

Самыми многочисленными по конкретным видам субъектов являются коллективные субъекты. Следует согласиться с определением Д.Н. Бахраха: «Под коллективными субъектами права понимают организованные, обособленные, самоуправляемые группы людей, наделенные правами выступать в отношениях с другими субъектами персонифицировано, как единое целое» [3]

К числу коллективных субъектов финансового права М.В. Карасева относит:

- а) органы государственной власти;
- б) Центральный Банк РФ;
- в) кредитные организации, наделенные властными полномочиями;
- г) организации (предприятия, бюджетные учреждения, международные организации, а также филиалы и представительства последних, созданные на территории РФ [7].

К числу индивидуальных субъектов права принято относить граждан, иностранных граждан и лиц без гражданства, а также должностных лиц. Однако в настоящее время многие ученые не согласны с данной точкой зрения, поскольку на современном этапе развития общества и экономики появился особый субъект – индивидуальный предприниматель. При этом, следует помнить и о таких индивидуальных субъектах как адвокаты и нотариусы, которые имеют отличный от обычных граждан финансово-правовой статус.

Таким образом, мы можем сделать вывод о том, что субъектами финансовых правоотношений являются лица, участвующие в конкретном правоотношении и являющиеся носителями финансовых прав и обязанностей. В общем виде всех субъектов финансовых правоотношений делят на следующие группы: общественно-территориальные образования; коллективные субъекты; индивидуальные субъекты.

## Литература

1. Алексеев С.С. Собрание сочинений. В 10 т. Том. 3. Проблемы теории права: курс лекций. М. 2010. 779 с.
2. Архипов С.И. Субъект права: теоретическое исследование. СПб. 2004. С. 8.
3. Бахрах Д.Н. Административное право: учеб. М. 1993. С. 21.
4. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ. Часть 1. (с посл. изм. и доп. от 12.2020 № 527-ФЗ) // Собрание законодательства Российской Федерации. 1994 г. № 32 ст. 3301.
5. Карасева М.В. Финансовое правоотношение: Автореф. дисс. докт. юрид. наук. М. 1998.

25 с.

6. Малько А.В., Матузов Н.И. Теория государства и права: курс лекций. М. 2001. 245 с.
7. Финансовое право Российской Федерации: учеб. пособ. Указ. соч. С. 62.
8. Халфина Р.О. Общее учение о правоотношении: монография. М. 1974. С. 115-116.
9. Ямпольская Ц.А. Субъекты советского административного права: Автореф. дисс. докт. юрид. наук. М. 1958. С. 112.

# ГРАЖДАНСКАЯ ПРАВОСУБЪЕКТНОСТЬ КАК ЭЛЕМЕНТ ПРАВОВОГО СТАТУСА КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Авторы: Удовиченко Никита Олегович

Аннотация: В статье автор рассматривает проблемные вопросы гражданской правосубъектности и организационно-правового статуса коммерческих организаций. Проблемы правомочий и их ограничения. Также исследуется административно-правовой статус коммерческих организаций, рассмотрены вопросы о правовой природе коммерческих организаций и соотношения с другими правовыми статусами.

Ключевые слова: коммерческие организации, правосубъектность юридических лиц, лицензирование отдельных видов деятельности, специальная правоспособность, универсальная правоспособность.

Annotation: In the article, the author examines the problematic issues of civil legal personality and the organizational and legal status of commercial organizations. Problems of entitlements and their limitations. The article also examines the administrative and legal status of commercial organizations, examines the issues of the legal nature of commercial organizations and their relations with other legal statuses.

Keywords: commercial organizations, legal personality of legal entities, licensing of certain types of activities, special legal capacity, universal legal capacity.

Современное российской гражданское право в делении юридических лиц исходит из противопоставления коммерческих и некоммерческих организаций. Данное деление не только опирается на цели, преследуемые организацией в своей деятельности, но и напрямую зависит и влияет на объем правомочий, реализуемых организацией. Существует прямая зависимость гражданской правосубъектности организации и ее статуса коммерческой организации.

Легальное определение дефиниции «коммерческая организация» содержится в п.1. ст.50 Гражданского кодекса РФ (далее – ГК РФ)[1], а исчерпывающий перечень организационно-правовых форм юридических лиц, относимых к коммерческим организациям содержится в п.2 ст.50 ГК РФ.

Определение коммерческих организаций было сформулировано еще в 1994 г. и содержит в себе то видение классификации юридических лиц, что сложилось на заре реформирования гражданского права современной России. Деление юридических лиц производилось по критерию, имеет ли организация основной целью своей деятельности извлечение прибыли или нет. Дальнейшее развитие науки гражданского права в России показало, что подобная классификация не отображает достаточно корректно все многообразие форм осуществления предпринимательской деятельности, что нашло выражение в изменениях, вносимых в текст ст.50 ГК РФ в последующие годы. Так, изучаемая нами норма п.2. ст.50 в 2014 г. была изменена, и к числу коммерческих организаций были отнесены «хозяйственные товарищества и общества, крестьянские (фермерские) хозяйства, хозяйственные партнерства, производственные кооперативы, государственные и муниципальные унитарные предприятия»[2]. Т.е. в 2014 г. к числу коммерческих организаций отнесли хозяйственные партнерства, которые ранее рассматривались как корпоративные объединения и гипотетически относились к числу некоммерческих организаций – профессиональных союзов.

Также в эту группу включили крестьянские хозяйства, о правовой природе которых также ведутся споры в научной литературе[3].

Одной из основных теоретических проблем определения коммерческих организаций выступает отсутствие в Гражданском кодексе прямого указания на ограничение правосубъектности коммерческих и некоммерческих организаций. Т.е. в теории права часто встречается мнение о том, что правоспособность коммерческих организаций шире нежели у некоммерческих организаций. Но так ли это и как статус коммерческой организации влияет на правосубъектность коммерческой организации не ясно еще до конца.

Основным элементом правосубъектности коммерческих организаций в теории права выделяют возможность вступления в любые договорные отношения, как направленных на отчуждение имущественных прав, так и на реализацию иных прав и обязанностей.

Да значительной части договорных правоотношений специальным субъектом может выступать только коммерческая организация. Так, в определении «публичного договора» прямо указывается, что одной из сторон договоров, относимых к публичным, могут выступать только лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность, коммерческие организации. Также примером признания специального субъекта – коммерческой организации в качестве единственно возможного контрагента выступают нормы о государственных закупках.

Другим важным элементом правосубъектности, тесно связанным с возможностью вступления в любые договорные отношения, является признание обособленности имущества коммерческой организации. Независимо от организационно-правовой формы (будь это товарищество, имущество которого выделяется его участниками или муниципальное унитарное предприятие, имущество которого юридически находится в муниципальной собственности и передается МУП на праве хозяйственного ведения) имущество организации выделяется в отдельный комплекс, включающий в себя не только имущественные права на переданное и используемое имущество, но и иные связанные с ним права (права требования, права на средства индивидуализации производимых товаров и услуг).

В законе не закрепляется содержание понятия «имущественного комплекса коммерческой организации», однако, по нашему мнению, наиболее полным и корректным его определением может выступать определение «предприятия» как особого имущественного комплекса, созданного и используемого для осуществления предпринимательской деятельности. Ст.132 ГК РФ относит к единому имущественному комплексу предприятия, все виды имущества, предназначенные и используемые для осуществления его деятельности[4].

Правоспособность коммерческой организации в отношении этого имущества выражается в праве от своего имени, свободно и самостоятельно им распоряжаться. Так, В.Е. Чиркин отмечал, что участие в гражданском обороте от своего имени является одним из основных критериев юридического лица и коммерческой организации[5].

Самостоятельность коммерческих лиц в гражданских правоотношениях также является ключевым определяющим критерием этой группы юридических лиц. Они не реализуют волеизъявление иных субъектов права (как образовательные учреждения, исполняющие решение Министерства образования), они самостоятельны в своих целях и выборе путей достижения этих целей.

При этом, в правовой конструкции правоспособности коммерческих организаций значительное место занимает объем правомочий (правосубъектности). Несмотря на то, что коммерческие организации обладают по умолчанию общей (генеральной) правосубъектностью ее могут

ограничивать в рамках института лицензирования отдельных видов деятельности. В процессе регистрации и осуществления деятельности любое юридическое лицо в уставных документах должно определить сферу своей деятельности. Для этих целей в России применяется Общероссийский классификатор видов экономической деятельности (ОКВЭД). В целом, этот классификатор имеет задачу упорядочить сбор статистических данных, однако федеральными законами в России в разные годы были введены обязательные условия лицензирования отдельных видов деятельности. И коммерческие организации, стремящиеся осуществлять свою деятельность в видах деятельности, требующих получения лицензии на ее осуществление, сознательно сужают свои права.

В литературе нередко встречается мнение, что лицензирование не связано с правоспособностью юридических лиц, а представляет собой «форму межотраслевого взаимодействия гражданско-правовых норм с нормами административного права»<sup>[6]</sup>. Но с нашей точки зрения факт наличия или отсутствия лицензии на осуществление того или иного вида деятельности оказывает существенное влияние на объем правоотношений, в которые может вступить коммерческая организация, на то, как исполняются организацией обязательства и как реализуется гражданско-правовая и административная ответственность организации. Так, например, ООО выполняя свои обязательства по договору строительного подряда не может выполнить работы по монтажу средств пожарной безопасности если не получило лицензию на этот вид деятельности. Соответственно, чтобы исполнить свои обязательства ООО или привлечет иное лицо в качестве субподрядчика, или произведет монтаж и будет нести административную ответственность за нарушение законодательства.

#### Литература

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (в ред. от 08.12.2020)// Собрание законодательства РФ. — 1994. — № 32. — Ст. 3301
2. Булат А.В. Некоторые особенности правового статуса коммерческих организаций//Актуальные проблемы развития гражданского права и гражданского процесса Материалы Всероссийской научно-практической конференции, посвященной 40-летию университета. 2017. С.332-336.
3. Хохлов Е.Б. Понятие юридического лица: история и современная трактовка. М.: ИНФРА-М, 2016.
4. Чиркин В.Е. Юридическое лицо публичного права. М.: НОРМА, 2018.

#### References

1. Grazhdanskij kodeks Rossijskoj Federacii (chast' pervaja) ot 30 nojabrja 1994 g. № 51-FZ (v red. ot 08.12.2020)// Sobranie zakonodatel'stva RF. — 1994. — № 32. — St. 3301
2. Bulat A.V. Nekotorye osobennosti pravovogo statusa kommercheskih organizacij//Aktual'nye problemy razvitija grazhdanskogo prava i grazhdanskogo processa Materialy Vserossijskoj nauchno-prakticheskoj konferencii, posvjashhennoj 40-letiju universiteta. 2017. S.332-336.
3. Hohlov E.B. Ponjatie juridicheskogo lica: istorija i sovremennaja traktovka. M.: INFRA-M, 2016.
4. Chirkin V.E. Juridicheskoe lico publicnogo prava. M.: NORMA, 2018.

<sup>[1]</sup> Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (в ред. от 08.12.2020)// Собрание законодательства РФ. — 1994. — № 32. — Ст. 3301

[2] Хохлов Е.Б. Понятие юридического лица: история и современная трактовка. М.: ИНФРА-М, 2016. С. 56.

[3] Булат А.В. Некоторые особенности правового статуса коммерческих организаций//

Актуальные проблемы развития гражданского права и гражданского процесса.

Материалы Всероссийской научно-практической конференции, посвященной 40-летию университета. 2017. С.333.

[4] Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (в ред. от 08.12.2020)// Собрание законодательства РФ. — 1994. — № 32. — Ст. 3301

[5] Чиркин В.Е. Юридическое лицо публичного права. М.: НОРМА, 2018. С. 42.

[6] Булат А.В. Некоторые особенности правового статуса коммерческих организаций//

Актуальные проблемы развития гражданского права и гражданского процесса.

Материалы Всероссийской научно-практической конференции, посвященной 40-летию университета. 2017. С.336

## Технические науки

# ИСПЫТАНИЯ МАГИСТРАЛЬНЫХ ТРУБОПРОВОДОВ

Авторы: Красиков Александр Александрович

Аннотация: В работе проведен анализ нормативных требований к параметрам испытаний на прочность магистральных трубопроводов. Необходимость проведения испытаний. Разница проводимых испытаний для газопроводов и нефтепроводов.

Ключевые слова: магистральный трубопровод, испытание, давление, газопровод, нефтепровод

Национальный и международный опыт в области испытаний трубопроводов на прочность сосредоточен в нормативных документах в области стандартизации. В данных документах содержится информация о том, что все нормативы в той или иной мере призваны обеспечить необходимые требования к продукции, самое главное – это безопасность. Но в тот же момент некоторые документы содержат противоречивые тезисы по ряду следующих причин:

- природно-климатические различия;
- различные исторические традиции в нормируемой области;
- отличающийся уровень накопленного опыта и объема научной проработки;

Зачастую стандарты представляют собой единый сформированный из различных требований стандарт.

Существующие системы стандартов, в которых содержатся требования к различным технологическим трубопроводам, делятся на обязательные (государственные), например – Строительные нормы и правила (Россия), рекомендательные, например – API (система стандартов и рекомендаций в нефтяной, нефтеперерабатывающей и нефтехимической промышленности, разработанных Американским институтом нефти) и стандарты производителей.

Практически каждое государство, имеющее развитую экономику, имеет свою систему обязательных государственных стандартов, которые призваны четко регламентировать общие требования, направленные, прежде всего на безопасность объектов капитального строительства.

Рекомендательные документы, как правило, не противоречат государственным, а дополняют, однако при этом более широко и подробно трактуют требования и представляют собой обобщение опыта работы и результатов исследования различных научных и инженерных организаций и объединений[1].

Стандарты фирм в свою очередь не противоречат государственным стандартам, а как правило конкретизируют и делают акцент на изложенные требования, тем самым обеспечивая гарантированный уровень качества продукции. В этих стандартах содержится настолько подробно описанные процедуры, необходимые для выполнения технологического процесса,

что простое соблюдение данных требований способно обеспечить достаточно высокое качество работ. Стандарты организаций настолько детализированы, что позволяют рассчитать необходимое для выполнения работ количество ресурсов. Иногда стандарты фирм выполняют рекламную роль и предназначены для показа достижений фирмы. В некоторых случаях это способствует повышению цены строительства.

Нормы и правила, действующие в России, были разработаны еще во времена СССР. В СССР деятельность хозяйствующих субъектов строго контролировалась и регламентировалась государством. Это в свою очередь придало им отличительные особенности.

Россия обладает одним из самых богатых опытов в сфере трубопроводного строительства. В данной области так же проводились серьезные научные исследования.

Однако есть некоторая разница между требованиями в российской и зарубежной нормативной документации.

Особенности транспортируемого продукта создают принципиальную разницу при назначении параметров технологических трубопроводов. Отличием нефтепровода от газопровода является сильное изменение эксплуатационного давления по длине и при перепадах высот от наибольшего давления на выходе насосной станции или в нижних точках трассы до наиболее низкого давления в верхних точках трассы и на входе в насосную станцию в конце участка нефтепровода[2]. Это обусловлено физико-механическими характеристиками транспортируемого продукта. Этот факт делает невозможным строго следовать требованию коррелировать толщину стенки трубопровода в соответствии с эксплуатационным давлением. В связи с этим происходит унификация номенклатуры труб, которые применяются для строительства нефтепроводов и они проектируются со значительным отступлением от требований обеспечивать соответствие толщины стенки действующему давлению. По этой причине используется термин «проектное давление» применительно к нефтепроводам. В проектировании газопроводов такой проблемы нет, поэтому там используется термин «эксплуатационное давление».

Учитывая эти особенности, назначается величина испытательного давления исходя из толщины стенки трубопровода. При испытании протяженных участков применяют одинаковое давление. Благодаря этому становится возможным проведение пневматических испытаний для нефтепроводов.

## Литература

1. ГЭСН 81-02-25-2001 Государственные сметные нормативы. Государственные элементные сметные нормы на строительные и специальные строительные работы. Часть 25. Магистральные и промышленные трубопроводы // Приложение к периодическому печатному изданию "Вестник ценообразования и сметного нормирования", Февраль 2014 г., Выпуск 2 (155). - М.: ООО "Стройинформиздат", 2014 - 234 с.
2. Алиев Р.А., Белоусов В.Д., Немудров А.Г. и др. Трубопроводный транспорт нефти и газа: Учеб. для вузов/ — 2-е изд., перераб. и доп. - М.: Недра, 1988. - 368 с.



# КЛАССИФИКАЦИЯ МАГИСТРАЛЬНЫХ ТРУБОПРОВОДОВ

Авторы: Красиков Александр Александрович

Аннотация: В работе проведен анализ и составлена классификация магистральных нефтепроводов.

Ключевые слова: магистральный трубопровод, нефтепровод, диаметр, давление

Annotation: The paper analyzes and classifies the main oil pipelines.

Keywords: main pipeline, oil pipeline, diameter, pressure

Согласно российским строительным нормам трубопроводы, служащие для добычи и транспорта углеводородных ресурсов, относятся к 4 основным группам: промысловые, технологические, магистральные и распределительные трубопроводы.

Акцентируем внимание на магистральных нефтепроводах. Нефтепровод – это инженерно-техническое сооружение трубопроводного транспорта, предназначение которого заключается в транспортировке нефти потребителю. Магистральные нефтепроводы являются самым эффективным видом транспорта нефти и нефтепродуктов. Магистральные трубопроводы и отводы достигают максимального диаметра в 1420 мм и работают с максимально допустимым давлением в 10 Мпа[1].

Магистральные нефте- и нефтепродуктопроводы подразделяются на 4 класса в зависимости от условного диаметра:

- первый класс от 1000 до 1200 мм,
- второй класс – от 500 до 1000 мм,
- третий класс – от 300 до 500 мм,
- четвертый класс – до 300 мм.

Так же, исходя из значений давления в трубопроводе, выделяют 2 класса:

1 класс – от 2,5 до 10 МПа,

2 класс – от 1,2 до 2,5 МПа.

По сложности и ответственности трубопроводы делятся на 5 категорий: В; 1; 2; 3; 4

Самой ответственной категорией является категория В. В категорию В включены трубопроводы диаметром 1000 мм и более, которые прокладываются на наиболее сложных участках строительства[2]. Такими участками являются переходы через судоходные и несудоходные реки шириной зеркала воды в межень 25 м и более, железные и автомобильные дороги, болота и трубопроводы внутри зданий и сооружений. Для категории В, 1 и 2 осуществляется радиографический контроль сварочных стыков.

По способу изготовления трубы подразделяются: бесшовные, сварные с продольным швом и

сварные со спиральным швом. Бесшовные трубы заводами изготавливаются диаметром не более 529 мм., сварные - до 1400 мм. По толщине стенки трубы выпускаются от 4 мм до 20 мм., специальные трубы - до 32 мм.

Положение трубопровода относительно уровня поверхности земли выделяет 4 класса трубопроводов: подземные, полуподземные, наземные и надземные.

Наибольшую часть от всех газо-, нефте- и нефтепродуктопроводов занимают подземные трубопроводы, а это около 98% от общей протяженности магистральных трубопроводов. Такое расположение вызвано целым рядом преимуществ: малая зависимость температуры стенок труб от изменения температуры воздуха, уменьшение опасности повреждения трубопроводов от воздействия внешних сил и нагрузок сохранение для рационального использования земельных участков сельскохозяйственного назначения при условии проведения рекультивации плодородных почв.

Такое расположение трубопроводов применяется во всех районах нашей страны, кроме зон вечной мерзлоты. Причиной этого является нагрев трубы при транспортировке углеводородов, что способствует оттаиванию грунта и последующему повреждению и разрушению трубопровода. Прокладка переходов через горные реки с блуждающими руслами вызывает большие трудности, так как может происходить размыв русла. В районах вечной мерзлоты применяют наземные и надземные способы укладки трубопроводов.

#### Литература

1. Ширин П.К. Магистральные стальные трубопроводы. Организация и производство работ. - М.: Государственное издательство литературы по строительству и архитектуре, 1951. - 210 с.
2. Коршак А.А., Шаммазов А.М. Основы нефтегазового дела: Учебник для вузов.—3-е изд., испр. и доп.-Уфа.: ООО «ДизайнПолиграфСервис, 2005.-528 с.

#### Literatura

1. SHirin P.K. Magistral'nye stal'nye truboprovody. Organizaciya i proiz-vodstvo rabot. - M.: Gosudarstvennoe izdatel'stvo literatury po stroitel'stvu i arhitekture, 1951. - 210 s.
2. Korshak A.A., SHammazov A.M. Osnovy neftegazovogo dela: Uchebnik dlya vu-zov.—3-e izd., ispr. i dop.-Ufa.: ООО «DizajnPoligrafServis, 2005.-528 s.

# СОКРАЩЕНИЕ ВЫБРОСОВ ИЗ ТЕРМОМОДИФИЦИРОВАННОЙ ДРЕВЕСИНЫ ПУТЕМ ПОСЛЕДУЮЩЕЙ ОБРАБОТКИ АММИАКОМ

Авторы: *Артемьев Савватий Павлович*

Аннотация: *В работе представлен способ снижения выбросов из термодревесины с помощью аммиака.*

Ключевые слова: *термомодификация, древесина, кислота, формальдегид, влажность.*

Annotation: *This paper presents a method for reducing emissions from thermo-wood using ammonia.*

Keywords: *thermomodification, wood, acid, formaldehyde, moisture.*

Термическая обработка древесины уже более 15 лет приобрела промышленное значение как метод улучшения физико-механических и эстетических свойств древесины. За счет тепловой обработки, сорбционная влажность древесины уменьшается, что увеличивает стабильность и биологическую устойчивость.

В настоящее время для термомодификации разработано несколько методов, которые используют различные принципы. Во время термической обработки при температуре 160-220 °С древесина претерпевает глубокие изменения в своих химических свойствах. К химическим изменениям относится образование продуктов разложения из побочных и основных компонентов древесины, что приводит к выбросу летучих органических соединений из древесины.

При термической обработке древесины в термогидравлических условиях экстракты сосновой и еловой древесины способствуют выделению формальдегидов.

Термически модифицированная древесина выделяет большое количество альдегидов (пушнина и формальдегид) и летучих органических кислот (муравьиная и уксусная кислота). Выбросы альдегидов и кислот можно определить с помощью бутылочного метода.

Результаты показывают, что выбросы летучих кислот и альдегидов значительно снижаются при последующей обработке аммиаком. Это указывает на буферизацию кислот в древесине.

Термомодифицированная древесина используется в различных областях применения, требующих сокращения таких выбросов. Паркет и полы из термически модифицированного дерева требуют общего разрешения на эксплуатацию в виде испытаний на выброс этих веществ. Поэтому представляет интерес уменьшить выделение летучих соединений из термодревесины. Это относится, прежде всего, к выделению фурфурола, формальдегида, но особенно муравьиной и уксусной кислот, образующихся в относительно больших количествах.

О методах сокращения выбросов из термической древесины до сих пор малоизвестно, почти нет результатов систематических исследований.

Промышленно произведенная термомодифицированная древесина ели были исследованы по

методу влаготеплового давления. Для испытаний были сформированы образцы с размерами 25 мм × 25 мм × 20 мм. Затем часть образцов испытания хранилась в закрытой емкости в течение 72 ч на 10 г карбоната аммония при комнатной температуре, чтобы образцы были фумигированы аммиаком. После этой обработки образцы испытания подвергались вентиляции в течение приблизительно 48 часов. Количество выделяемого формальдегида, пушнины, муравьиной и уксусной кислоты определялось путем анализа абсорбирующей жидкости. Кислоты анализировались с помощью ионной хроматографии. Значение pH абсорбирующей жидкости затем определялось с помощью стандартного лабораторного pH-метра.

Результаты исследований показывают, что фумигация термомодифицированной аммиаком через карбонат аммония значительно снижает выделение формальдегида.

### **Литература:**

1. Сафин Р.Р., Разумов Е.Ю. Разработка технологий и оборудования термомодифицирования пиломатериалов: моногр. Йошкар-Ола: ПГТУ, 2015. 380 с
2. Ахметова Д.А. Разработка энергосберегающей технологии термомодифицирования древесины: автореф. дис. канд. техн. наук. Казань, 2009. 16 с.

### **Literatura:**

1. Safin R.R., Razumov E.Yu. Development of technologies and equipment thermally modified lumber: monogr. Ioshkar-Ola: PGTU, 2015. 380 p.
2. Akhmetova D.A. The development of energy-saving technologies thermally modified wood: avtoref. dis. Kazan', 2009. 16 p.

# ВЛИЯНИЕ ПОРОДЫ ДРЕВЕСИНЫ НА СВОЙСТВА ДРЕВЕСНО-КОМПОЗИЦИОННЫХ МАТЕРИАЛОВ

Авторы: Томилова Ксения Александровна

Аннотация: В данной статье подробно разобран вопрос влияния породы древесины на свойства древесных композиционных материалов, отличия строения древесины хвойных и лиственных пород. Представлена таблица с показателями физико-механических свойств древесины различных пород.

Ключевые слова: древесина, строение древесины, порода древесины, волокна древесины, смоляные ходы, свойства древесины, сердцевидные лучи, изгиб древесины, скалывание, деревообработка.

Annotation: In this article, the question of the influence of the wood species on the properties of wood composite materials, the differences in the structure of coniferous and deciduous wood is analyzed in detail. The table with the indicators of physical and mechanical properties of wood of different species is presented.

Keywords: wood, wood structure, type of wood, wood fibers, tarred passages, wood properties, heart-shaped rays, wood bending, shear, woodworking.

В результате длительной и интенсивной эксплуатации наиболее ценные хвойные леса быстро истощаются. На вырубках происходит смена хвойных пород на лиственные, в основном - березу. По данным Архангельского филиала ВГУП «Рослесинфорг», площадь лесов с преобладанием в составе лиственных пород в Архангельской области примерно составляет 5,1 млн га (23 %) покрытой лесом площади, из них на долю березняков приходится 94 %. Примерно 2/3 вырубок возобновляется с преобладанием лиственных пород.

Наиболее применяемые в деревообработке хвойные породы (сосна и ель) и лиственные (береза и осина). Качество древесины оценивают по ее физическим и механическим свойствам, от которых зависит область ее применения.

Древесина хвойных пород отличается простым строением, радиальным расположением основных элементов строения древесины и обладает большей прямоволокнистостью. Характерная особенность строения древесины хвойных пород — смоляные ходы. Различают смоляные ходы вертикальные и горизонтальные. Горизонтальные проходят по сердцевинным лучам. Вертикальные смоляные ходы представляют тонкие узкие каналы, заполненные смолой. Сосна и ель имеют хорошо видимые годичные слои с четкой границей между ранней и поздней древесиной. Сосна в отличие от ели имеет довольно крупные и многочисленные смоляные ходы, а у ели они малочисленные и мелкие. Древесина сосны средней плотности обладает достаточно высокой прочностью, противостоит гниению, хорошо обрабатывается. Ель несколько уступает древесине сосны по прочности, плотности и биостойкости. Кроме того, её труднее обрабатывать из-за большого обилия сучков и их повышенной твердости.

Древесина лиственных пород отличается более сложным и неправильным строением, так как содержит большее количество анатомических элементов сосуда, которые смещают соседние клетки.

По расположению сосудов лиственные породы различают рассеяннососудистые и

кольцесосудистые. У кольцесосудистых из-за резкого различия между ранней и поздней древесиной годовичные слои хорошо заметны. А у рассеяннососудистых годовичные слои заметны плохо, так как нет такого различия между ранней и поздней древесиной. У березы сердцевинные лучи видны лишь на строго радиальных разрезах (расколах). Для древесины березы повислой характерна сравнительно высокая прочность, твердость, ударная вязкость, но малая стойкость к гниению. Древесина березы желтой, черной и каменной также имеет более высокие физико-механические свойства. Осина имеет сердцевинные лучи, которые не видны ни на одном разрезе.

Древесина осины достаточно однородна, поэтому может обрабатываться в любых направлениях без возникновения вмятин, сколов, и в различных видах обработки. Кроме того, она хорошо лущится. Древесина осины в сухом состоянии обладает высокой упругостью и по этому показателю превосходит не только хвойные породы – сосну, ель, но и лиственные – дуб, ясень и др.

В таблице 1 приведены показатели физико-механических свойств древесины лиственных и хвойных пород.

Таблица 1 - Показатели физико-механических свойств древесины

Порода	Плотность, кг/м <sup>3</sup> , при W=12 %	Предел прочности, МПа				Торцовая твердость, МПа	Ударная вязкость, Дж/м <sup>2</sup> , при W=12 %
		Сжатие	Статический изгиб	Скалывание вдоль волокон			
				Радиальное	Торцовое		
Ель	445	45	80	7	7	26	39 240
Сосна	500	49	86	7	7	29	41 202
Осина	470	43	76	6	8	26	84 600
Береза	650	55	110	9	11	47	93 195

Древесина лиственных и хвойных пород имеет различие по физико-механическим свойствам. При использовании вторичного сырья для производства любых изделий необходимо учитывать породу древесины, её строение и физико-механические свойства. Для производства плит используется, как правило, измельченные частицы древесины хвойных пород.

## Литература:

1. Суровцева, Л.С. Технология и оборудование производства композиционных материалов [Текст]: учебник для вузов; – Архангельск: АГТУ. 2001. – 223 с.
2. Суровцева, Л.С. Древесные композиционные материалы [Текст]: учебное пособие. – Архангельск: АГТУ, 2002. – 104 с.
3. Мельникова Л.В. Технология композиционных материалов из древесины [Текст]: учебник для студентов спец. «Технология деревообработки». 2-е изд., испр. и доп. - М.: МГУЛ, 2004. - 234 с.: ил.
4. Уголев, Б.Н. Древесиноведение с основами лесного товароведения [Текст]: учеб. для лесотехн. вузов / Б.Н. Уголев. - 3-е изд., перераб. и доп. -М.: МГУЛ, 2001. -340 с

**Literatura:**

1. Surovtseva, L.S. Tekhnologiya i oborudovaniye proizvodstva kompozitsionnykh materialov [Tekst] : uchebnik dlya vuzov ; - Arkhangel'sk: AGTU. 2001. - 223 s.
2. Surovtseva, L.S. Drevesnyye kompozitsionnyye materialy [Tekst]: uchebnoye posobiye. - Arkhangel'sk: AGTU, 2002. - 104 s.
3. Mel'nikova L.V. Tekhnologiya kompozitsionnykh materialov iz drevesiny [Tekst]: uchebnik dlya studentov spets. «Tekhnologiya derevoobrabotki». 2-ye izd., ispr. i dop. - M.: MGUL, 2004. - 234 s.: il.
4. Ugolev, B.N. Drevesinovedeniye s osnovami lesnogo tovarovedeniya [Tekst]: ucheb. dlya lesotekhn. vuzov / B.N. Ugolev. - 3-ye izd., pererab. i dop. -M.: MGUL, 2001.-340 s

# МОДЕЛЬ МАШИННОГО ОБУЧЕНИЯ ПРИЧИННО-СЛЕДСТВЕННЫМ СВЯЗЯМ В ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩЕЙ ОТРАСЛИ

Авторы: *Артемьев Савватий Павлович*

Аннотация: *В работе представлен концепция модели машинного обучения причинно-следственным связям, для повышения качества планирования применения инструмента посредством точного расчета интервала смены инструмента, а также прогнозирования остаточного срока службы.*

Ключевые слова: *износ, инструменты, модель, деревообработка, переменные, данные.*

Annotation: *This paper presents the concept of a machine learning causal model, to improve the quality of tool application planning by accurately calculating the tool change interval as well as predicting the remaining tool life.*

Keywords: *wear, tools, model, woodworking, variables, data.*

В связи с все более ожесточенной глобальной конкуренцией промышленные предприятия, желающие быть прибыльными в будущем, вынуждены изучать резервы своей эффективности. Производство мебели, крупнейшая отрасль в деревообрабатывающей промышленности, применяет главным образом процесс фрезерования древесных материалов. В этой связи имеются резервы продуктивности в планировании применения фрезерных инструментов. Планирование применения осложняется разработкой индивидуальных мебельных элементов, уменьшением размеров партий, и появлением новых режущих материалов. Сложность планирования применения инструмента в деревообработке растет соразмерно увеличению количества промышленно изготавливаемых видов древесных материалов с различными свойствами абразивности. Вследствие чего, затруднено определение остаточного срока службы инструмента.

Цель настоящей работы: повысить качество планирования применения инструмента посредством точного расчета интервала смены инструмента, а также прогнозирования остаточного срока службы. Указанное прогнозирование позволяет оценить срок службы инструмента в целом. Эксплуатационная готовность производственного комплекса, таким образом, повысится, так как исключаются обусловленные превышением сроков использования инструмента простои оборудования. Для этого была создана модель, комбинирующая полученные в режиме реального времени данные из управления ЧПУ с ситуационной информацией из базы данных системы ERP или управления инструментом. Из указанной информации формируется связанная с инструментом история его использования, которая увязывается с текущими физическими данными об износе, состоянии режущих кромок конкретного инструмента.

Связи исторической информации и актуальных физических параметров образуют основу для машинного обучения причинно-следственным связям. Изучение этих связей помогает прогнозировать остаточный срок службы инструмента и таким образом повысить качество планирования применения инструмента посредством точного определения интервалов его смены.



В ходе испытаний разработанная модель была реализована и подтвердила свою работоспособность в ходе подбора материала/режущего материала. Испытания показали, что причинно-следственным связям можно обучать.

Подход к решению делится на четыре аспекта: сбор необходимых данных, логика обработки данных, модель прогнозирования и учет затрат.

Как правило, моделирование процессов создает связь между определенными входными и выходными переменными. Базовая граница концептуальной модели включает в себя получение входных переменных.

Целью модели является описание процесса сбора данных и последующим расчетом. Взаимосвязи между технико-организационными параметрами износа и качества. Эта взаимосвязь описывается коэффициентами для пары режущего и обрабатываемого материала.

При обнаружении изменения инструмента, данные о нем создаются с помощью запроса к управлению инструментом. Обнаруженные коды запроса предоставляют информацию об используемых расчетах положения оси, как для компенсации радиуса фрезы, так и для смещения оси.

Созданный контекст и корректировки положения оси теперь позволяют использовать переданные переменные. Здесь процесс расчета таких параметров, как путь резания и скорость подачи для каждого нового интервала времени ведется постоянно.

В конце процесса физические измерения объединяются с расчетными данными в модели обучения. Целевые данные предназначены для оценки износа смещения кромки, для оценки качества обрабатываемой поверхности. Коэффициенты непрерывно вычисляются с парами значений, которые они получают, и формируют корреляцию переменных близкую к реальному процессу. Следующий прогноз позволяет сделать заявление об использовании инструмента для производственного заказа и, таким образом, обеспечивает уверенность при планировании использования инструмента.

## **Литература:**

1. Резчиков А.Ф., Твердохлебов В.А. Причинно-следственные комплексы как модели процессов в сложных системах. // Мехатроника, автоматизация, управление. 2007. № 7. С. 1-9.
2. Любченко В.И. Резание древесины и древесных материалов [Текст]: учеб, пособие для вузов / В.И. Любченко. — М.: Лесная промышленность, 1986. — 296 с.

## **Literatura:**

1. Rezchikov A.F., Tverdohlebov V.A. Prichinno-sledstvennyye komplekсы kak modeli processov v slozhnyh sistemah. // Mehatronika, avtomatizacija, upravlenie. 2007. № 7. S. 1-9.
2. Ljubchenko V.I. Rezanie drevesiny i drevesnyh materialov [Tekst]: ucheb, posobie dlja vuzov / V.I. Ljubchenko. — M.: Lesnaja promyshlennost', 1986. — 296 s.

# МАТЕМАТИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ РАСЧЕТА ЭЛЕКТРОМАГНИТНЫХ ВЛИЯНИЙ НА ДАЛЬНОМ КОНЦЕ МЕЖДУ ЦЕПЯМИ СИММЕТРИЧНОГО КАБЕЛЯ

## MATHEMATICAL MODEL FOR CALCULATION OF ELECTROMAGNETIC EFFECTS AT THE FAR END BETWEEN THE CIRCUITS OF A SYMMETRIC CABLE

Авторы: *Игнатъев Алексей Витальевич, Орендеев Денис Леонидович*

Аннотация: *В данной работе представлена математическая модель электромагнитных влияний в симметричных кабелях связи. Рассмотрен вопрос электромагнитной совместимости медножильных кабелей и зависимость характеристик влияний от параметров кабелей связи.*

Ключевые слова: *симметричные кабели, электромагнитные влияния, кабели связи, взаимные влияния на дальний конец.*

Annotation: *This paper presents a mathematical model of electromagnetic influences in symmetrical communication cables. The issue of electromagnetic compatibility of copper cables and the dependence of the characteristics of influences on the parameters of communication cables are considered.*

Keywords: *symmetric cables, electromagnetic influences, communication cables, mutual influence on the far end.*

При эксплуатации радиоэлектронных систем на объектах связи возникает проблема, связанная с электромагнитной совместимостью (ЭМС) кабелей связи. Электромагнитные влияния (ЭМВ) - составная часть вопросов ЭМС между цепями электрических кабелей, проложенных на объекте. Вследствие ЭМВ снижается достоверность передаваемых сообщений, увеличивается напряжение помех и повышается вероятность ошибочного приема символов. Ухудшение этих качественных показателей приводит к уменьшению надежности функционирования системы, что зачастую приводит к невыполнению задач, возложенных на объект связи.

В многопроводной линии связи (ЛС) одним из основных источников мешающих влияний является электромагнитное поле. Цепь, являющаяся источником электромагнитного поля, называется влияющей, а цепь, в которой возникают токи и напряжения помех - подверженной влиянию.

При рассмотрении взаимного влияния между двумя цепями ЛС необходимо учитывать и наличие других цепей, которые принято называть третьими цепями. Под этим понятием понимают многообразие физических и искусственных цепей, образуемых соседними проводниками, включая экраны, металлические оболочки и землю [1].

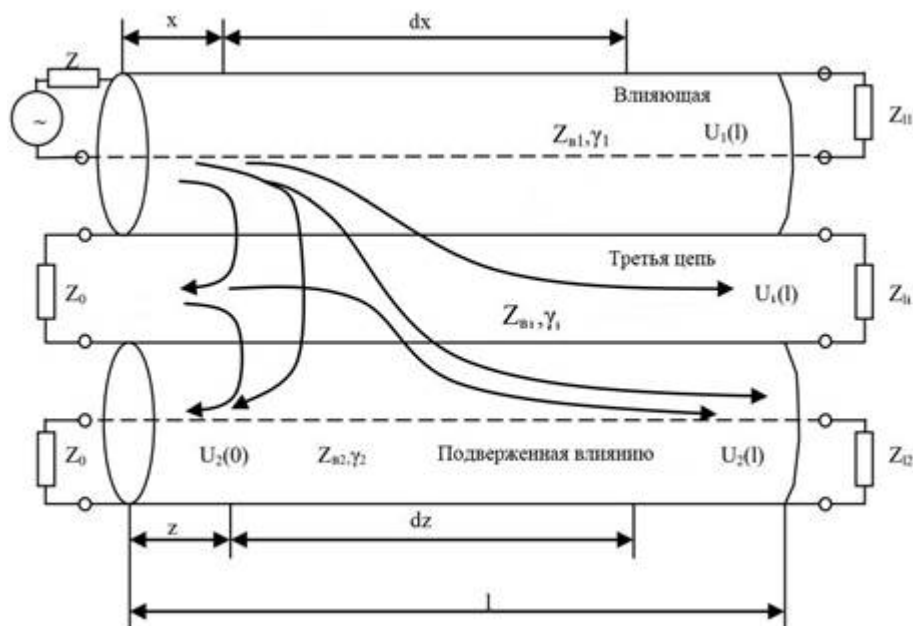


Рис.1. Схема влияния между цепями в электрических кабелях связи

Индексы 1,2,i присвоены влияющей, подверженной влиянию и третьим цепям, а также их параметрам. На данном рисунке обозначены следующие физические величины:

$$U_1, U_2, U_i$$

, , - напряжение в цепях влияющей, подверженной влиянию и третьих цепях соответственно;

$$Z_{\text{в}}$$

- волновое сопротивление цепи;

$\gamma$  - коэффициент распространения цепи;

0 и l - координаты начала и конца линии.

Разработка математической модели электромагнитных процессов в кабелях электрической связи сводится к решению уравнений Максвелла. Так как это является довольно сложной задачей, переходят к решению телеграфных уравнений для упрощения расчетов.

Полученные в ходе их решения уравнения влияния подразделяются на две группы: описывающие непосредственное влияние между цепями (низкие частоты), и уравнения, описывающие косвенное влияние через третьи цепи (высокие частоты).

Косвенное влияние, в свою очередь, подразделяется в зависимости от путей перехода электромагнитной энергии из влияющей цепи в цепь, подверженную влиянию, на влияние, обусловленное двойным переходом энергии через третьи цепи и влияние за счет тройного перехода через третьи цепи.

Относительно передаточных функций влияния решение телеграфных уравнений записывается в виде [2]:

$$\begin{cases} K_{0\Sigma}(p) = K_{0H}(p) + K_{03}(p) + K_{03r}(p) + K_{033r}(p); \\ K_{1\Sigma}(p) = K_{1H}(p) + K_{13}(p) + K_{13r}(p) + K_{133r}(p). \end{cases} \quad (1)$$

Здесь  $K_{0H}(p)$  и  $K_{1H}(p)$  – передаточные функции влияния на ближний конец (БК) и дальний конец (ДК) при непосредственном переходе энергии между двумя цепями;

$K_{03}(p)$  и  $K_{13}(p)$  – передаточные функции влияния на БК и ДК при непосредственном переходе энергии между двумя цепями;

$K_{03r}(p)$  и  $K_{13r}(p)$  – коэффициенты передачи, характеризующие влияние через цепь ;

$K_{033r}(p)$  и  $K_{133r}(p)$  – коэффициенты передачи, характеризующие двойной переход энергии через цепь 3 ;

$K_{033r}(p)$  и  $K_{133r}(p)$  – передаточные функции, описывающие тройной переход энергии через третьи цепи.

В электрических кабелях связи электромагнитное влияние на ДК обусловлено в основном непосредственным переходом энергии и косвенным влиянием через третьи цепи при двойном переходе энергии.

Решением уравнения (1) для амплитудно-частотной характеристики защищенности на дальний конец является [3]:

$$A_3(\omega) = -20 \lg \left( \frac{F_n e^{-\alpha L}}{2\Delta T_3} \sqrt{2 - 2\cos\Delta T_3 L} \right) - \alpha L. \quad (2)$$

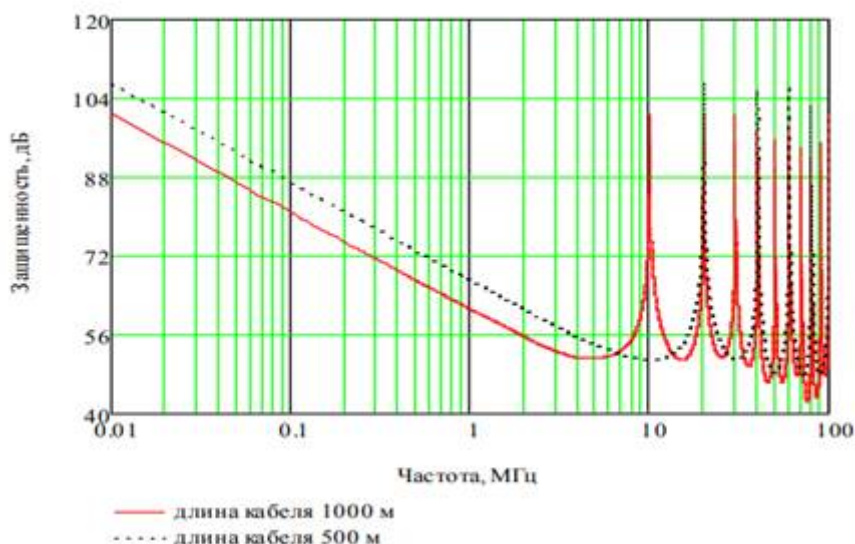
Здесь  $L$  – длина кабеля;

$F_n$  – коэффициент электромагнитной связи, полученный экспериментально;

$\alpha$  – коэффициенты ослабления для выбранного кабеля;

$\Delta T_3$  – параметр, зависящий от конструкции кабеля: его геометрическими параметрами, емкостью и межпроводниковой индуктивностью цепей.

На основании выражения (2) были построены графики защищенности для двух длин кабеля UTP Cat5 (рис.2):  $L_1=1000$ м и  $L_2=500$ м.



$$A_3(\omega)$$

Рис.2. Графики для двух длин взаимодействующих цепей кабеля

Из рис.2 следует, что с увеличением длины кабеля снижается защищенность на монотонно убывающем участке и первый экстремум снижается в более низкочастотную область. Экстремумы данной функции

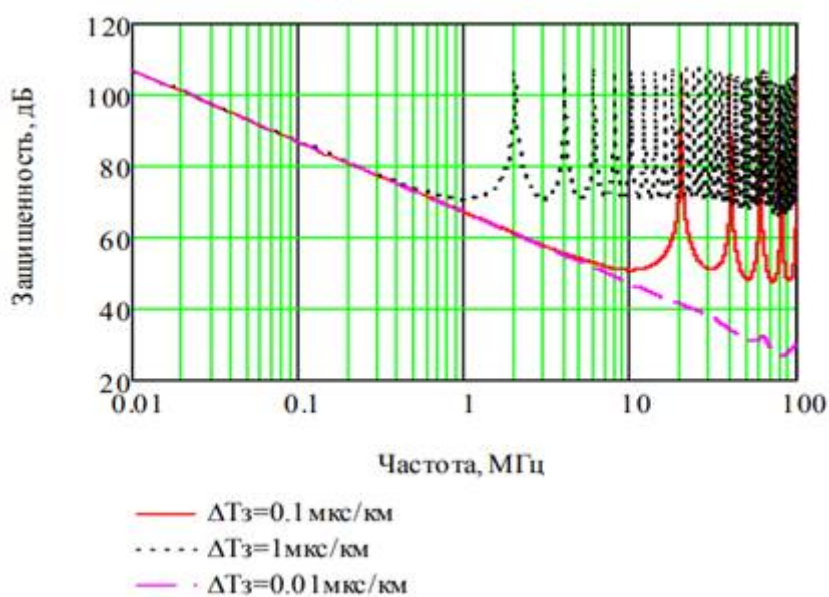
$$\Delta T_3$$

определяются параметром , изменяя который путем выбора шагов скрутки, геометрических параметров и типом изоляции цепей можно добиться требуемого значения защищенности на дальнем конце.

$$A_3(\omega)$$

$$\Delta T_3$$

Ниже представлен график для различных значений параметра (рис.3).



$$A_3(\omega)$$

$$\Delta T_3$$

Рис.3. Графики для различных значений кабеля UTP Cat5

Из рисунка 3 следует, чем больше значение  $\Delta T_3$ , тем в более низкочастотной области находится первый экстремум функции  $A_3(\omega)$  и тем выше защищенность цепей кабеля от взаимного влияния.

Таким образом, были проведены исследования электромагнитных влияний на ДК в зависимости от разницы во времени задержки распространения сигнала во взаимовлияющих цепях, а также от длины линии. Анализ графиков с применением предложенных аналитических

соотношений  $A_3(\omega)$  показал, что изменение  $A_3(\omega)$  з носит волнообразный

характер. Графики  $A_3(\omega)$  имеют монотонный спад в относительно низкочастотной области, соответствующий 6 дБ/окт, обусловленный преобладанием нерегулярной составляющей электромагнитной связи. С ростом частоты появляются осцилляции, вызванные суммированием влияний, обусловленных регулярной (равномерно распределенной) составляющей электромагнитных связей.

## СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Андреев В.А. Временные характеристики кабельных линий связи. – М.: Радио и связь, 1986. – 104 с.

2. Самойлова Н.А. Исследование параметров взаимного влияния кабелей локальных сетей, имеющих нерегулярную конструкцию// Электросвязь. – 1999. – № 6.

3. Андреев В.А., Андреев Р.В, Попов В.Б. Электромагнитные влияния между цепями кабелей внутриобъектовой связи и широкополосного доступа (Издание второе, исправленное и дополненное): Монография. - Самара.: ФГБОУВО ПГУТИ, 2017. – 271 с.

# ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕДАЧИ ДАННЫХ В САМООРГАНИЗУЮЩИХСЯ СЕТЯХ БПЛА

## FEATURES OF DATA TRANSFER IN SELF-ORGANIZING NETWORKS OF UAV

Авторы: *Орендеев Денис Леонидович*

Аннотация: *В данной работе рассматриваются и анализируются проблемы передачи данных в самоорганизующихся сетях высокомобильных устройств. Дан обзор некоторых протоколов маршрутизации. Основным недостатком которых является то, что они не могут реагировать на резкие изменения топологии сети, что влечет за собой их неэффективность в самоорганизующихся сетях БПЛА.*

Ключевые слова: *самоорганизующиеся сети высокомобильных устройств, передача данных.*

Annotation: *This paper considers and analyzes the problems of data transmission in self-organizing networks of highly mobile devices. An overview of some routing protocols is given. The main disadvantage of which is that they cannot respond to abrupt changes in the network topology, which entails their inefficiency in self-organizing UAV networks.*

Keywords: *self-organizing networks of UAVs, data transmission.*

Мобильные устройства стремительно ворвались в жизнь современного человека. Мы не представляем ни дня без телефонов, ноутбуков, смартфонов и планшетов. Благодаря развитию технологий перед разработчиками сетевых решений открываются новые возможности. Примерами таких направлений являются развитие обмена данными между различными устройствами и самоорганизующиеся сети мобильных устройств. Они предоставляют возможность развития сферы применения сетевых технологий на основе IP-протокола на устройства, которые не имеют доступа к сети Интернет.

Примером современных мобильных устройств являются беспилотные летательные аппараты (БПЛА). Данные устройства имеют множество аппаратных возможностей и могут применяться для выполнения следующих задач:

обеспечение связи в труднодоступных территориях;

воздушный мониторинг местности для проведения поисково-спасательных и разведывательных мероприятий;

передача данных на наземную станцию изображений и видеоданных в режиме настоящего времени.

Для выполнения этих задач используются комплексы, включающие одну или несколько малых БПЛА. Передача данных с борта на наземную станцию происходит по прямому каналу. Что в свою очередь имеет ряд недостатков:

необходимость использования дорогостоящего БПЛА с мощным радиооборудованием;

ограничение качества радиоданных и заряда аккумуляторной батареи, что, в свою очередь, влияет на время выполнения задач и территорию;

уязвимость перед искусственными радиопомехами, из-за чего устройства могут быть выведены из строя.

В связи с этим для согласованного выполнения задач в настоящее время исследуется возможность использования относительно недорогих БПЛА. Такие узлы используют стандартные технологии для передачи радиоданных, такие как WiFi, WiMAX, LTE. Данные устройства могут применяться не только в качестве источника данных, но и в качестве ретранслятора, образуя многосвязную топологию сети. Достоинством данной сети является возможность работы без прекращения выполнения задач при выходе из строя одного или нескольких аппаратов. Использование самоорганизующихся высококомобильных устройств БПЛА дает следующие возможности:

расширение территории выполнения задач за счет передачи данных через промежуточные узлы;

увеличение максимальной дальности полета используя поэтапную замену устройств с разряженными аккумуляторными батареями;

возможность повышения живучести сети путем автоматической реконфигурации топологии сети при непреднамеренном выводе из строя одного или нескольких аппаратов;

снижение стоимости технических решений.

Однако использование самоорганизующихся сетей мобильных устройств открывает множество новых проблем, над решением которых работает множество научных коллективов. Одним из таких недостатков является низкое качество обслуживания. Это связано с тем, что устройства такой сети имеют высокую скорость движения и частое изменение ориентации узлов. Топология сети может подвергаться частым и быстрым изменениям. Действующие в настоящее время устройства могут отключаться, а новые подключаться. Как следствие, могут изменяться маршруты доставки видеоданных и изображений с бортов летательных аппаратов до получателя (земной станции). Использование популярных протоколов маршрутизации, таких как AODV, OLSR, в большинстве случаев не обеспечивает необходимое качество передачи данных, и, как следствие, не приводит к возможности выполнения задач. Таким образом, при работе высококомобильных устройств, актуальной задачей является повышение качества передачи радиоданных путем использования новых разработанных алгоритмов и исследования эффективности узлов.

Самоорганизующаяся сеть высококомобильных устройств построена на передаче радиоданных при помощи IP-протоколов. Данные же маршрутизируются на сетевом уровне OSI. Такое использование применяется как в инфраструктурных, так и самоорганизующихся сетях, причем последние опираются на особые протоколы маршрутизации, такие как AODV, OLSR, HWMP и другие, что требует поддержки на всех узлах. Использование того или иного протокола маршрутизации зависит от различных условий работы устройств. Поэтому особой задачей является повышение качества передачи данных в различных условиях выполнения задач и учетом особенностей работы протоколов маршрутизации.

Для повышения качества передачи в самоорганизующихся сетях высококомобильных устройств применяется подход на основе наложенных сетей (P2P-сетей). Передача данных при помощи данного подхода называется вещанием. Работа наложенных сетей обеспечивается на



прикладном уровне модели OSI и имеют ряд сходств с сетями MANET и FANET. В данной сети на узлы накладывается часть функций сервера, а ее структура может быть древовидной или многосвязной. Данный подход является альтернативой клиент-серверному подходу к вещанию и используется для уменьшения нагрузки на сервер. Передача данных осуществляется в виде фрагментов информации, а задача маршрутизации возлагается на прикладной уровень. Данный подход существенно повышает качество передачи радиоданных в многосвязной структуре.

Результаты научных исследований за последние несколько лет показали, что традиционные методы маршрутизации и коррекции потерь данных, на основе которых изобретены алгоритмы и протоколы коммуникации на нижних уровнях модели взаимодействия открытых систем (модель OSI), не обеспечивают необходимую качественную передачу данных в самоорганизующихся сетях высокоомобильных устройств. В настоящее время проводится множество исследований, направленных на поиск новых эффективных методов передачи данных в данных сетях, в том числе основанные на наложенной сети прикладного уровня модели OSI.

Отключение устройств и переключение узлов на другой маршрут в наложенной сети может привести к значительному ухудшению качества обслуживания. Исследования новых методов и алгоритмов, а также разработка их эффективности дает возможность предложить разработчикам протоколов идеи и рекомендации для улучшения качества передачи данных в самоорганизующихся сетях высокоомобильных устройств. Это должно ускорить исследование и развитие новых подходов для построения сетей БПЛА и самоорганизующихся сетей в целом.

#### Библиографический список

1. МакЛейн, Т.У. Малые беспилотные летательные аппараты: теория и практика, 2015. – 315-368 с.

# ВЛИЯНИЕ ТЕРМОМОДИФИКАЦИИ ДРЕВЕСИНЫ НА ВЛАГОПОГЛОЩАЮЩУЮ СПОСОБНОСТЬ

Авторы: Артемьев Савватий Павлович

Аннотация: Процесс термомодифицированной древесины приводит к значительному снижению водопоглощающей способности. В случае древесины сосны после погружения в воду снизилось за 72 часа с 55,5% до 40,5% (около 27%), а в случае еловой древесины - с 49,3% до 34,5% (около 30%). Снижение значения WRV древесины ясеня было относительно низким (около 19%). Метод WRV кажется полезным для отслеживания процесса термической модификации древесины.

Ключевые слова: древесина, термомодификация, влагопоглощение, набухание, термическая обработка.

Annotation: The thermo-modified wood process leads to a significant reduction in water absorption capacity. In the case of pine wood, after immersion in water it decreased in 72 hours from 55.5% to 40.5% (about 27%) and in the case of spruce wood from 49.3% to 34.5% (about 30%). The WRV reduction of ash wood was relatively low (about 19%). The WRV method seems to be useful for tracing the process of thermal modification of wood.

Keywords: wood, thermomodification, moisture absorption, swelling, heat treatment.

Модификация древесины путем термической обработки, которая химически и физически изменяет древесину, в настоящее время является промышленно практичной технологией. Это повышает размерную стабильность древесины и ее устойчивость к биоразложению. Сорбционная способность к насыщению влагой также значительно снижается

Во многих работах прослеживается влияние термической обработки древесины сорбционными измерениями. Набухание лигноцеллюлозных материалов можно оценить, определив значение методом влагопоглощения, который использовался в течение нескольких десятилетий для регистрации изменений в набухающей способности целлюлозных масс.

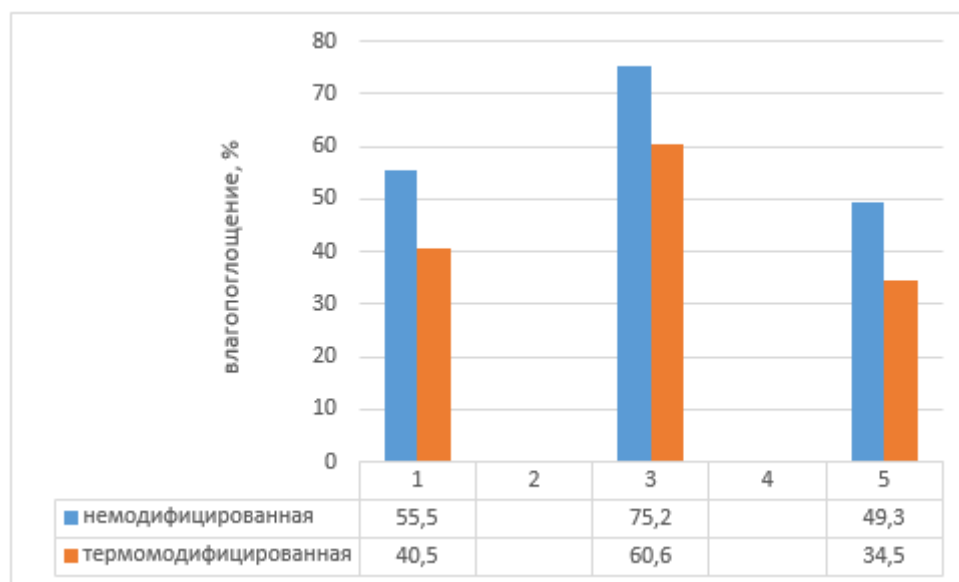


Рисунок 1 – Выдержка в течении 72 часов трех пород

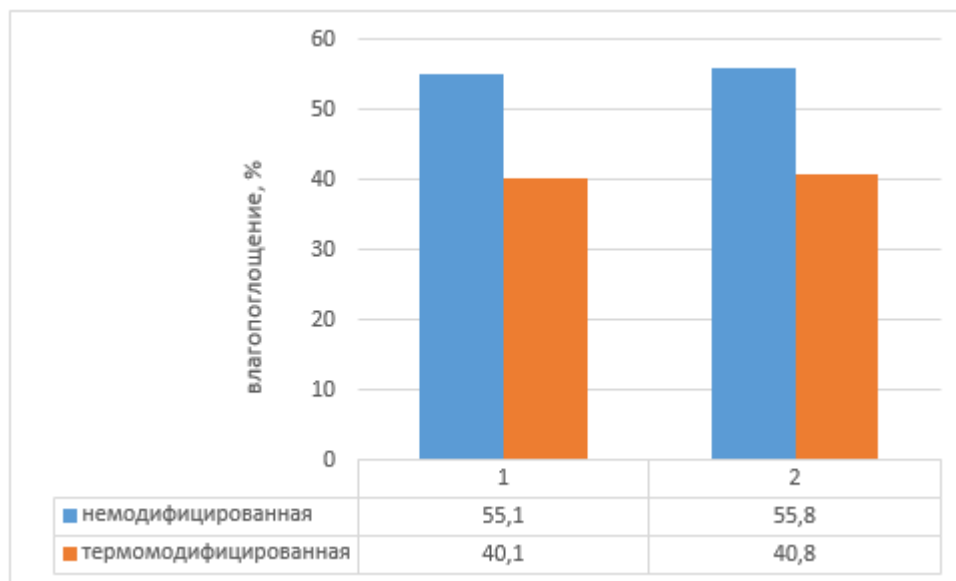


Рисунок 2 – выдержка в течении 144 часов и 20 часов древесины бука.

Результаты определения WRV приведены на рисунке 1 для трех пород бука, ясеня и ели после хранения в воде в течение 72 часов. Отсюда видно, что термическая модификация снижает способность древесины к поглощению воды. Так, значение влагопоглощения ели уменьшилось с 49,3 % до 34,5 % примерно на 30 %, а буковой - с 55,5 % до 40,5 % примерно на 27 %. В случае с древесиной ясеня снижение значения было значительным (около 19 %), но относительно меньшим.

При дальнейшей работе время хранения буковой древесины было увеличено, в первом случае, до 144 часов, во втором - сокращено до 24 часов (рисунок 2). В обоих случаях разница в величине влагопоглощения между термически обработанной и термически необработанной древесиной осталась примерно неизменной.

Результаты свидетельствуют о том, что, по-видимому, имеет место необратимое изменения в результате термической обработки.

### Литература:

1. ГОСТ 16483.19-72 Древесина. Метод определения влагопоглощения.
2. Глебов И.Т. Физика древесины: Учебное пособие. – Екатеринбург: УГЛТУ, 2018. – 80 с.

### Literatura:

1. GOST 16483.19-72 Drevesina. Metod opredelenija vlagopogloshhenija.
2. Glebov I.T. Fizika drevesiny: Uchebnoe posobie. – Ekaterinburg: UGLTU, 2018. – 80 s.

# ОБМЕН ГОЛОСОВЫМИ СООБЩЕНИЯМИ В СЕТИ ПЕРЕДАЧИ ДАННЫХ «ИНТЕРНЕТ»

## VOICE MESSAGING OVER THE INTERNET

Авторы: *Якобчук Роман Андреевич, Астахов Григорий Сергеевич*

Аннотация: *В статье представлена технология, основанная на стеке протоколов UDP/IP. Осуществлен краткий обзор архитектур использования технологии и функции шлюза IP, преимущество транспортного протокола UDP над TCP при передаче трафика реального времени.*

Ключевые слова: *шлюз, ip-адрес, импульсно-кодовая модуляция, компрессия/декомпрессия.*

Annotation: *The article is presented based on the UDP / IP protocol stack. A brief overview of the architecture of using the technologies and functions of the IP gateway, the advantages of the UDP protocol over TCP when transmitting real-world traffic is carried out.*

Keywords: *UDP/IP, gateway, ip address, pulse code modulation, compression / decompression.*

Раньше, процесс обмена информацией занимал большое количество времени и зависел от расстояния между людьми. С появлением интернета была решена проблема расстояний. В 80-е годы для уплотнения каналов применялись мультиплексоры, ставшие, пожалуй, самыми первыми аппаратными платформами для интеграции голоса и данных в частных и публичных сетях и являющиеся наиболее распространенным способом передачи разнородного трафика по единой сети в настоящее время. Сегодня, каждый из нас пользуется различными приложениями, позволяющими обмениваться голосом и данными вдали друг от друга, благодаря различным мессенджерам, таким как: Skype, What's app и др. Эти приложения используют сеть интернет для передачи голоса. Существует несколько способов, основанных на различных технологиях, таких как: Frame Relay, ATM, New bridge, ip. Однако, ввиду того, что на сетевом уровне в большинстве своем используется стек протоколов UDP/IP, считаю, технологию VOIP наиболее подходящей для рассмотрения.

IP становится стандартным протоколом при подключении предприятий к Интернету. Решения VoIP, т. е. передача голоса поверх IP-протокола, становятся все более и более используемой. Однако если вы используете программное решение, то соответствующее обеспечение должно быть установлено на каждом ПК, с которым требуется установить связь; необходимо также обучение каждого пользователя применению VoIP-программы. Существует более сложный, но очень удобный способ установить шлюз на компьютере или сервере в головном офисе. Этот сервер может выполнять и другие функции. При использовании шлюза VoIP-функция прозрачна для пользователя, работающего с обычным телефоном.

Рассмотрим механизмы передачи голоса через IP на примере решения на основе шлюзов как более предпочтительного для корпоративного применения. В общем случае шлюз VoIP выполняет шесть основных функций.

1. Функция поиска. Телефонный вызов, поступающий на исходящий ip-шлюз, преобразуется из номера телефона в ip-адрес шлюза назначения на основе данных таблицы маршрутизации в исходящем шлюзе или централизованном сервере. Просмотр таблицы в

исходящем шлюзе часто требует меньше времени, чем просмотр в централизованном сервере: время соединения - 1 - 2 секунды, а не 4 - 5, как во втором случае.

2. Функция связи. Исходящий шлюз устанавливает соединение со шлюзом назначения, обмениваясь информацией о параметрах соединения и совместимости устройств.
3. Функция оцифровки. Аналоговые сигналы телефонной связи, входящие в шлюз, оцифровываются шлюзом и преобразуются обычно в 64 кбит/с ИКМ-сигнал. Эта функция требует от шлюза поддержки разнообразных интерфейсов телефонной связи.
4. Функция компрессии. После определения того, что сигнал является голосовым, он обычно сжимается сигнальным процессором (DSP) с использованием одного из методов компрессии/декомпрессии (табл. 1) и помещается в IP-пакеты. При этом важно обеспечение хорошего качества речи и малой задержки при оцифровке.

МЕТОД КОМПРЕССИИ	СЛОЖНОСТЬ	КАЧЕСТВО	ЗАДЕРЖКА
ADPCM 40,32,24 кбит/с	Низкая (8 MIPS)	Хорошее (40К), плохое (16К)	Очень низкая (10—17 мс)
G.729 CS-ACELP 8 кбит/с	Высокая (30 MIPS)	Хорошее	Низкая
G.729A SA-ACELP 8 кбит/с	Умеренная	Среднее	Низкая
G.723 MP-MLQ 6.4/5.3 кбит/с	Умеренно высокая (20 MIPS)	Хорошее (6,4), среднее (5,3)	Высокая
G.728 LD-CELP 16 кбит/с	Очень высокая (40 MIPS)	Хорошее	Низкая

Таблица 1. Методы компрессии речи

Звуковые пакеты передаются как пакеты UDP/IP, а не TCP/IP во избежание довольно-таки больших задержек, возникающих при повторной передаче последних. Если используется режим FEC (непосредственное исправление ошибок), то искаженный или отсутствующий звуковой пакет может быть восстановлен на основе данных предыдущего звукового пакета. Если механизм FEC не применяется, то искаженный пакет просто отвергается и шлюз использует предыдущий пакет. Этот механизм работает незаметно для пользователя в случае низкого процента искажения/потерь пакетов (<5%), в противном случае действует хорошо отработанная техника коррекции звука: “А? Не слышу+ Громче+”.

Данные, оцифровываемые КОДЕКом, не содержат адрес IP-пакета и управляющую информацию, или “заголовок”, которые обычно составляют дополнительные 7 кбит/с, если IP-маршрутизатор отдельно не компрессирует заголовок, в противном случае - 2 - 3 кбит/с.

Сложность обработки определяется мощностью необходимого DSP-процессора, требуемой для обработки голосового сигнала, исключая функции компенсации эха и подавления молчания, и измеряемой в миллионах операций в секунду (MIPS). Более низкая сложность подразумевает меньшие затраты DSP на обработку.

5. Функция декомпрессии/перемодуляции. Шлюз, исполняя шаги 1 - 4, описанные выше, в то же самое время принимает пакеты от других IP-шлюзов и декомпрессирует пакеты, вновь придавая им форму, “понятную” соответствующим устройствам аналоговой телефонной связи, цифровой сети с интеграцией служб или с интерфейсами T1/E1.

Кроме того, шлюз может выполнять функции согласования интерфейсов инициатора звонка и принимающего вызов, делая необходимые преобразования.

Описанный выше процесс передачи голоса через VoIP-шлюз отличается от механизма передачи голоса по сетям frame relay, используемого маршрутизаторами голоса/факса и устройствами доступа frame relay, (FRAD). VoIP-шлюз является устройством локальной

вычислительной сети, которое способно сократить затраты при передаче речи и факсов по региональной сети связи, причем соединения по сети связи осуществляются маршрутизатором, а не шлюзом. Маршрутизатор голоса/факса или FRAD, однако, являются устройствами региональной сети связи, соединяющими локальную вычислительную сеть с региональной сетью связи, что во многом определяет их функции, повышает сложность их исполнения, а также предъявляет более высокие требования к их отказоустойчивости и управляемости по сравнению со шлюзом.

При передаче голоса через IP-сеть возникает, как и в случае с frame relay, проблема задержки голосовых пакетов, причем в отличие от frame relay возникающие в Интернете непредсказуемые заторы и задержки, кардинально понижающие качество передачи голоса, пользователь никак не может контролировать.

Выгода для пользователя от передачи голоса через Интернет состоит в значительном снижении стоимости междугородных и международных телефонных переговоров, составляющей, по некоторым оценкам, от 20 до 40%.

При этом пользователям не стоит забывать, что технология передачи голоса через IP-сети еще не устоялась. Если у инициатора вызова и его адресата не установлено идентичное ПО голосового обмена через IP, то поговорить им, скорее всего, не удастся.

Для того чтобы программное обеспечение различных производителей было способно к взаимодействию, необходима поддержка стандартов, таких, например, как H.323.

Пользователи надеются, что массовое внедрение Интернета поможет решить проблему пропускной способности и тем самым избежать задержек при передаче голоса. Однако контролировать этот процесс невозможно, поэтому производители работают и над другими проблемами.

Большие надежды возлагаются на протокол резервирования ресурсов (Resource Reservation Protocol - RSVP), благодаря которому оказывается возможным сквозное резервирование пропускной способности Интернета для передачи чувствительного к задержкам трафика. RSVP был разработан для передачи мультимедийного трафика по IP-сетям, однако он может быть использован и для передачи голоса. Согласно этому протоколу маршрутизаторы обмениваются сигналами, запрашивая свободный путь по сети. Главный недостаток такого подхода заключается в том, что запросов может быть столько, что маршрутизаторы окажутся не в состоянии все их обслужить.

#### Библиографический список

1. [Электронный ресурс] <http://www.supertel.ru/>
2. Таненбаум Э. Компьютерные сети. – 4-е изд. / Э. Таненбаум. – Санкт-Петербург : Питер, 2003. – 992 с.

# ТЕХНОЛОГИИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ КАЧЕСТВА ОБСЛУЖИВАНИЯ В МУЛЬТИСЕРВИСНОЙ СЕТИ СВЯЗИ

## TECHNOLOGIES FOR ENSURING THE QUALITY OF SERVICE IN A MULTISERVICE COMMUNICATION NETWORK

Авторы: Астахов Григорий Сергеевич, Якобчук Роман Андреевич

Аннотация: В работе рассматриваются технологии, позволяющие предоставить пользователю услуги с желаемым качеством и уменьшающие задержки сети в общем.

Ключевые слова: Обеспечение качества обслуживания, задержка, мультисервисная сеть связи, услуга.

Annotation: This article discusses technologies that allow the user to provide services with the desired quality and reduce network delays in general.

Keywords: Service quality assurance, delay, multiservice communication network, service.

Растущая популярность мультисервисных сетей связи - одна из наиболее очевидных тенденций на российском рынке телекоммуникационных услуг в последние годы. Эта сетевая услуга предназначена в основном для компаний, которые сосредоточены на интенсивном развитии, оптимизации затрат, автоматизации процессов, современных методах управления и информационной безопасности. Наиболее эффективное применение мультисервисных сетей можно найти у традиционных операторов связи, что значительно расширяет спектр предоставляемых услуг. Для корпоративного рынка объединение всех удаленных отделов в мультисервисную сеть может повысить эффективность обмена информацией на порядок, тем самым обеспечивая доступность данных в любое время. Благодаря возможности обмена большими объемами данных между предприятиями, вы можете организовывать конференцсвязь и видеоконференции с удаленными отделами. Все это ускоряет реакцию на изменения и обеспечивает оптимальный контроль над всеми процессами в режиме реального времени.

Мультисервисная сеть - это универсальная многоцелевая среда, предназначенная для использования технологии коммутации пакетов (IP) для передачи голоса, изображений и данных. Она характеризуется типичной надежностью телефонной сети (в отличие от негарантированного качества связи в Интернете) и низкой стоимостью передачи на единицу информации (близкой к стоимости передачи данных в Интернете). Основная задача мультисервисной сети - обеспечить работу разнородных информационных и телекоммуникационных систем и приложений в единой среде передачи.

Качество обслуживания (Quality of Service, QoS) определяется как мера производительности передающей системы, отражающая качество передачи и доступность услуг.

Качество трафика определяется следующими факторами:

потери пакетов (Packet Loss) - отношение безошибочно принятых пакетов к общему количеству

пакетов, переданных по сети;

задержка (Delay) - время, требуемое пакету для того, с момента передачи дойти до конечной точки назначения;

колебания задержки (Packet Jitter) - разница между сквозным временем задержки, которая возникает при передаче по сети разных пакетов;

пропускная способность (Bandwidth) - общее количество данных, которые могут быть переданы в единицу времени между двумя точками присутствия оператора.

В пакетной сети в информационном потоке может передаваться разнородный трафик с ключевыми и вспомогательными параметрами. Передача аудио- и видеоданных требует разных требований к QoS. Передача видео требует высокой пропускной способности и стабильной задержки передачи. В этом случае во избежание искажения изображения требуется фиксированный поток данных. Полоса пропускания, необходимая для интерактивной передачи звука, меньше, чем полоса пропускания, необходимая для передачи видео, но для прохождения пакетов данных по сети требуется меньшая задержка, иначе возникнет «эхо».

В соответствии с Рекомендацией ITU Y.1541 [1] услуги МСС классифицируются по категориям качества услуг на основе значения характеристик передачи IP-пакетов: задержки передачи, изменения задержки передачи и доли потерянных пакетов, данных из-за неправильной передачи. В той же рекомендации перечислены примеры услуг, связанных с каждым введенным уровнем качества IP-доставки.

Класс 0 - потоковая передача в реальном времени с высокой интерактивностью и чувствительностью к изменениям задержки (высококачественная пакетная телефонная связь и видеоконференцсвязь).

Класс 1 - потоковая передача в реальном времени, интерактивная и чувствительная к изменениям задержки (групповой телефон, видеоконференция).

Класс 2 - высокоинтерактивные транзакции данных (передача сигналов).

Класс 3 - транзакции данных, интерактивные.

Класс 4 - стриминг (массивы данных, потоковое видео), которые чувствительны к информации, потерянной при передаче информации по сети.

Класс 5 - традиционные приложения с характеристиками передачи по умолчанию.

В мультисервисной сети в определенных направлениях может возникать перегрузка. Эта перегрузка может вызвать значительное падение качества передачи трафика и даже вызвать отключение и перезапуск отдельных сетевых узлов и всей сети.

Причины перегрузки:

- пользовательский трафик неравномерный во времени;
- недостатки сетевого дизайна;
- отказ сетевого элемента;
- отсутствие механизмов контроля трафика;
- неквалифицированное вмешательство технических специалистов.



Управление трафиком - это основной инструмент управления качеством предоставляемых услуг.

Инструменты управления трафиком включают:

- управление договором трафика (SLA);
- управление пропускной способностью;
- управление маршрутизацией;
- управление очередью;
- управление перегрузками.

Рассмотрим эти инструменты управления трафиком более подробно.

*Контракт на управление трафиком.*

Управление трафиком начинается с достижения соглашения между клиентом и поставщиком о предоставлении услуг и подробного списка предоставляемых услуг (соглашение об уровне обслуживания, SLA).

SLA должно определять следующие моменты:

1. Параметры потока от клиента (файл конфигурации).
2. Алгоритмы, используемые для измерения и настройки параметров трафика.
3. Показатели качества обслуживания.
4. Методы измерения этих показателей.
5. Согласование тарифных планов.
6. Санкции за нарушение гарантии QoS.
7. Дополнительные условия, такие как зависимость индикатора от дня недели, времени суток и т. д.

*Управление пропускной способностью.*

Общая пропускная способность последовательного канала от отправителя к получателю равна минимальной пропускной способности составляющих его элементов. Управление полосой пропускания достигается за счет расширения полосы пропускания, динамического использования и резервирования.

*Управление маршрутизацией пакетов.*

Маршрутизация контролируется путем изменения информации о маршрутизации (планирование и изменение таблицы маршрутизации) и основана на динамической маршрутизации, такой как стоимость маршрутизации, время ожидания и другие показатели QoS.

*Управление очередью пакетов на узле связи.*

Управление очередью, классифицируя входящий трафик, ограничивая или уменьшая входящую нагрузку, кэширование и приоритет.

Независимо от фактической пропускной способности канала появляется очередь. Пропускная способность на канале может быть очень высокой, но когда возникает узкое место в сети,

очередь на канале все равно появляется, то есть скорость, с которой трафик достигает входа маршрутизатора, выше, чем маршрутизатор отправки пакетов на выходе узла.

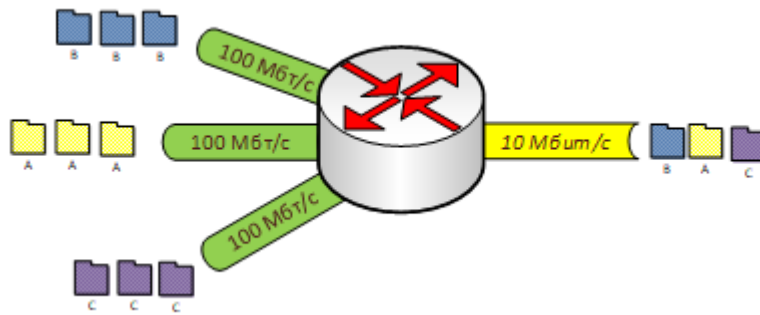


Рисунок 1.2 – Возникновение очередей на узле связи

Ниже рассмотрим технологии гарантии качества обслуживания:

Best Effort – не предоставляет гарантии качества. Для всех типов трафика и классов пакетов равные условия.

IntServ – гарантированное качество каждому потоку, но не все так просто.

DiffServ – отсутствует резервирование, но каждый узел имеет возможность самому определять, как обеспечить требуемое качество.

Best Effort Service – модель негарантированной доставки которая является стандартным способом реализации QoS в сети по сути он ставится по умолчанию в оборудовании. Он не требует от персонала каких-то определенных навыков или умений, т.к. качество обслуживания в данном случае нельзя настроить. Несмотря на казалось всю бесполезность данного метода, он нашел применение на определенных участках сети таких как: трансконтинентальных линиях или в сетях некоторых центров обработки данных, где нет переподписки (соотношение суммы скоростей соединений к уровню объединения нескольких параллельных каналов передачи данных (агрегации) к суммарным скоростям подключения абонентов. Этот термин касается любых сетей, в том числе и сетей хранения данных).

IntServ (Integrated Service) – это модель интегрированного обслуживания в которой производится резервирование полосы для трафика на всем пути от отправителя до получателя т.е. обеспечивается сквозное качество обслуживания. Для резервирования ресурса используется протокол RSVP – это протокол резервирования ресурсов сети, это реализовывается в виде сообщений маршрутизаторам сети с потребностями конечных узлов по QoS потоков. Но получается, что для каждого потока канал сигнализируется заранее, это в свою очередь создает нагрузку на CPU и память на каждом узле транзита. В результате происходит фактическая перегрузка сети и происходит прекращение взаимодействия на некоторый промежуток времени. Это приводит к практически нулевой масштабируемости сети – в сегодняшних реалиях это недопустимо.

DiffServ (Differentiated Service) – это модель дифференцированного обслуживания является самой сложной по настройке моделью качества обслуживания из представленных выше. В данном представлении трафик подразделяется на классы, каждый узел сети при входе на него маркированного пакета применяет к нему определенные операции, отдавая разный приоритет пакетам на узле. Каждый узел на пути следования пакетного трафика сам принимает решение о том, что будет делать с пришедшим пакетом на основании домена

DiffServ и окраски пакета.

Рассмотрим подробнее дифференциальное обслуживание, данная модель представлена на рисунке 1.3.

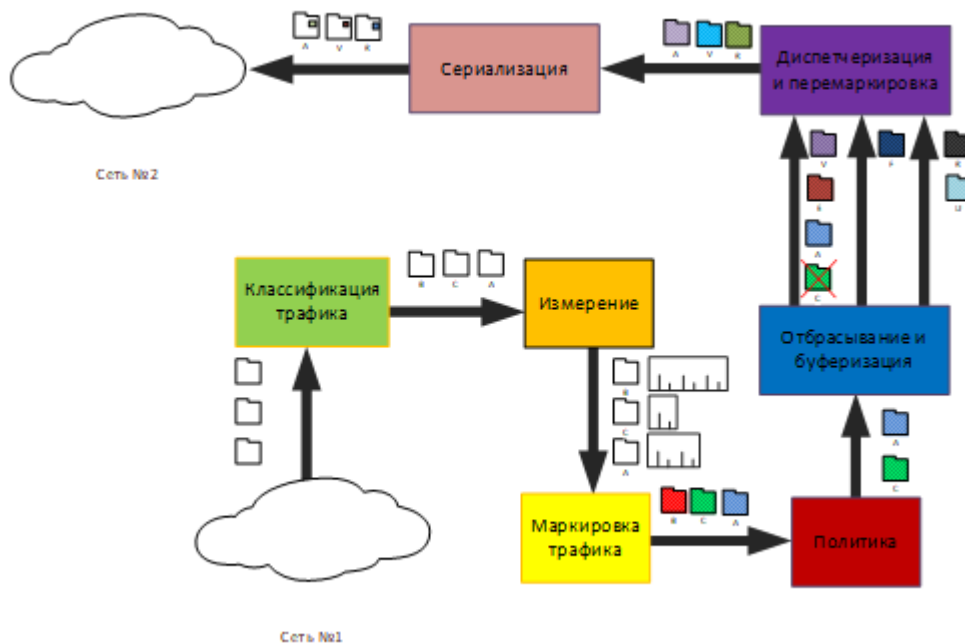


Рисунок 1.3 – Модель дифференцированного обслуживания

Модель поведения узла можно описать набором определенных параметров и инструментариев: Policing, Dropping, Queuing, Scheduling, Shaping.

Отсюда вытекает первая операция которую производит узел при поступлении пакета и это классификация (Classification), происходит анализ пакета и присвоение ему класса в зависимости от заданного параметра на узле.

Следующим этапом производится на основе классификации окрашивание (Coloring) пакетов в различные цвета.

Если это требуется происходит надзор (Policing) за пакетами на основании ранее присвоенного цвета. В результате пакет может быть отброшен, передан или перемаркирован.

Дальше, пакет попадает в одну из сформированных очередей (Queuing), для каждого класса существует своя очередь, что позволяет произвести дифференциацию трафика. Но до попадания в очередь пакеты могут отбрасываться (Dropper), если очередь заполнена, а вероятность отбрасывания зависит также от цвета пакета. На выходе очереди используется формирователь выходной очереди (Shaper), в его функции входит ограничение трафика до требуемого значения.

Из-за того, что у нас несколько очередей и меньшее количество выходных потоков возникает необходимость в равномерном освобождении все буферов. Для этого используют специальный планировщик (Scheduler), который по определенному циклу вынимает пакеты из разных очередей и отправляет их в интерфейс (Scheduling).

Взаимодействие набор очередей и планировщика – основной механизм QoS, позволяющий использовать разные правила к различным типам трафика, обеспечивая большую полосу пропускания и малые задержки пакетов.

Пакеты попадают на интерфейс узла где происходит трансформация пакетов в битовый поток т.е. сериализация (Serialization) и осуществляется передача в виде сигнала по используемой среде передачи. В данной модели каждый узел действует самостоятельно, т.к. не используются протоколы сигнализации сообщающих о политике QoS.

Чтобы согласовать работу маршрутизаторов необходимо использовать одинаковые настройки для всех узлов: одинаковые классы и PHB (политик и приоритет, применяемые к пакету при прохождении узла), применить маркировку для пакета которая записывается в заголовке IP и MPLS. И отсюда возникает следующее, зоны маршрутизаторов с общей маркировкой отличной от других. Эти зоны - домены DiffServ (DiffServ-Domain), помогают облегчить классификацию пакета в пространстве домена, что уменьшает нагрузку на узлы и уменьшает как следствие задержки. Все узлы домена следуют правилам маркировки от предыдущего маршрутизатора. На стыках различных доменных систем требуется согласование политик качества обслуживания.

Для уменьшения задержек в сети используют различные алгоритмы диспетчеризации пакетов в маршрутизаторах сети. Диспетчеризация основывается на правильном управлении пропускной способностью, буферным пространством и производит учет времени на обработку центральным процессором маршрутизатора данных.

Существуют следующие алгоритмы диспетчеризации пакетов:

FIFO (First-in-first-out) – «Первый пришел- первый ушел», отправка пакетов в том порядке в котором они приходят. Каждый маршрутизатор помещает пакеты в очередь, где пакеты ждут отправки;

FQ (Fair Queuing) – «Честная очередь», алгоритм справедливого обслуживания. Маршрутизатор организует отдельную очередь для каждой выходной линии, по одному на каждый поток. Как только линия освободится, маршрутизатор начнет циклически искать очереди, выбирая пакет следующей очереди.

WFQ (Weighted Fair Queuing) - «Взвешенное справедливое обслуживание», свободная полоса делится на число потоков и каждый получает одинаковую часть. Каждый поток получает свой вес.

WRR (Weighted Round Robin Queuing) – « Взвешенное циклическое обслуживание », производится классификация трафика в зависимости от типа трафика: трафик реального времени, интерактивный трафик, передача файлов.

DWRR (Deficit Weighted Round Robin Queuing) – « Взвешенное циклическое обслуживание с дефицитом», распределяет равномерно трафик между входными и выходными каналами с заданными параметрами.

Одним из методов обеспечения требуемого качества является также и удаление пакетов из очереди (удаление прибывающих пакетов, удаление случайных пакетов, случайное удаление ранее обнаруженных пакетов) для предотвращения перегрузок в сети которое используется в диспетчеризации пакетов, в таком алгоритме как FIFO.

В завершении можно сказать о том, что правильная и точная настройка параметров качества

обслуживания на узлах сети оказывает значительное влияние на поведение сети в целом. Услуги сети не будут предоставляться корректно конечным пользователям, нагрузка в сети будет неравномерно распределена между вершинами графа сети без качественной настройки сетевого оборудования.

Решением задачи обеспечения требуемого качества обслуживания в сетях может быть осуществлено – на основе предоставления гарантированной полосы пропускания, повышения производительности сетевых узлов. Но более рациональным является применение гибких методов, при эффективном использовании арендуемого трафика для большого спектра услуг связи.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Рекомендация Y.1541 URL:  
<https://www.itu.int/ITU-T/recommendations/rec.aspx?rec=11462&lang=ru>
2. Е.В. Смирнова, А.В. Пролетарский, И.В. Баскаков, Р.А. Федотов, Е.А. Ромашкина Построение коммутируемых компьютерных сетей. Учебное пособие 2-е издание, дополненное и исправленное. – Москва: Национальный Открытый Университет «ИНТУИТ», 2015. – 146 с.

# МИКРОБИОЛОГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ПРОДУКЦИИ С ПРИМЕНЕНИЕМ УГАРНОГО ГАЗА

## MICROBIOLOGICAL ANALYSIS OF PRODUCTS USING CARBON MONOXIDE

Авторы: Городова Анна Сергеевна, Тюменцева Валерия Сергеевна

Аннотация: В данной работе представлены материалы исследования мяса упакованного с применением монооксида углерода в качестве составного газа. Известно, что угарный газ может служить хорошей альтернативой использованию кислорода при создании среды. Также стоит отметить, что его использование в пищевой промышленности запрещено в большей части стран мира.

Ключевые слова: Угарный газ, упаковка, метаногенные археи, миоглобин

Annotation: This paper presents the materials of the study of meat packed with carbon monoxide as a constituent gas. It is known that carbon monoxide can serve as a good alternative to the use of oxygen when creating an environment. It is also worth noting that its use in the food industry is prohibited in most parts of the world.

Keywords: Carbon monoxide, packaging, methanogenic archaea, myoglobin.

Отказ от использования угарного газа при упаковке продуктов связан с его способностью связываться со свободным гемоглобином в крови и образовывать карбоксигемоглобин, при его большом скоплении в организме происходит интоксикация.

Даже при малых концентрациях монооксид углерода может связываться с миоглобином внутри мясного продукта. Под воздействием CO на остаточный гемоглобин происходит уменьшение количества кислорода, поступившего в ткани. Кроме связи с гемоглобином, угарный газ взаимодействует на миоглобин и вытесняет из него кислород образуя карбоксимиоглобин, который в последствии накапливается в больших количествах в продукте, что совершенно недопустимо. Именно эта цепочка превращений внутри биологического объекта позволяет мясу долго сохранять товарный вид.

Так же CO является отличной средой для метаногенных архей. Это археи, которые образуют метан как побочный продукт метаболизма в бескислородных условиях. [16] Широко распространены в заболоченных территориях и в кишечниках жвачных млекопитающих и человека, и отвечают за метеоризм. Их главная особенность состоит в осуществлении процессов метаболизма двуокиси углерода путем её восстановления в монооксид углерода при помощи Fe-Ni-S белка, являющегося рецептором для CO. [14] При попадании с пищей во внутреннюю среду организма, археи чувствуют себя прекрасно так, как живут они исключительно в экстремальных условиях. [1] Там же в ходе своей жизнедеятельности археи выделяют метан.

Под воздействием угарного газа археи обсеменяют пищевой продукт, далее они попадают во внутреннюю среду организма, где впоследствии находят для себя прекрасные условия для существования, как итог начинается выработка метана. В малых количествах метан не опасен

для человека, однако при постоянной эндогенной интоксикации это может привести к появлению таких заболеваний как энтероколит или дисбактериоз. Длительная интоксикация влияет на печень и почки. Более того метан может влиять на накопление лишней жидкости в организме и приводит к отекам конечностей и судорогам. К сожалению, в настоящий момент не существует способов обнаружения архей в пищевой продукции, так как в продукции они встречаются крайне редко. [15]

Из всего вышеперечисленного можно сделать вывод, что монооксид углерода не используют больше из-за возможных токсических воздействий на людей, которые будут с ним работать, чем из-за реального вреда для потребителя.

Проведение исследования:

Для проведения исследования использовались ГОСТ 32031-2012 *Listeria*

*Monocytogenes*, ГОСТ 31659-2012 Бактерии рода *Saimonella*, ГОСТ 10444.15-94 КМАФАНМ, ГОСТ 31747-2012 БГКП, ГОСТ 31746-2012 *S.aureus*, ГОСТ 10444.12-88 Метод определения дрожжей и плесневых грибов.

Во время исследований для обнаружения листерий свою окраску поменял флакон со средой Фрейзер 1, став из прозрачного желтого практически черным. Тоже самое произошло и в пробирке с Фрейзером 2. На среде АЛОЕ выросло несколько небольших зеленых колоний, напоминающих по виду колонии патогенной листерии. Для более точной дифференциации была использована среда Rombah. Однако на ней ничего так и не проросло.

Также интересная ситуация произошла с обнаружением патогенного стафилококка. В пробирке с МПБ не было никаких признаков изменения среды, но для чистоты эксперимента был совершен пересев на диагностические среды Брайд-Паркера и ЖСА. И если на ЖСА типичного для *S.aureus* роста колоний обнаружено не было, то на Брайд-Паркере появилось несколько черных колоний без видимой лецитиназной активности. Тогда был проведен дополнительный посев на сахара, изменение цвета в желтую сторону произошло только на среде Олькеницкого, что говорит о наличии энтеробактерий, но никак не *S.aureus*.

Особый интерес вызвал результат, полученный со среды Кесслера. Наблюдалось небольшое газообразование и сильное просветление среды. Пересев на среду Эндо дал смесь из темно-розовых и практически красных колоний. [13] Так как визуально установить род бактерии по росту не имелось возможности, то пришлось прибегнуть к тест-системе API. Темно-розовые колонии оказались *Enterobacter aerogenes*, установить принадлежность красных колоний так и не удалось.

На RVS было отмечено слабое осветление среды, поэтому был произведен дополнительный посев на дифференциальные среды. [13] Результат оказался отрицательным, на висмут-сульфитном агаре изменений среды обнаружено не было. На среде Сабуро через 5 суток было выявлено всего 14 колоний. Общее микробное число составило  $1 \cdot 10^6$ , что допускается по ГОСТу.

Заключение:

Из этого можно сделать вывод, что газовая атмосфера с применением угарного газа не имеет каких-либо преимуществ перед стандартной газовой средой. Так как на начальных сроках годности в продукте были обнаружены посторонние микроорганизмы такие как *Enterobacter aerogenes*, который является факультативным анаэробом. [12] Можно предположить, что этот

микроорганизм попал на продукт ещё в момент упаковки. В таком случае можно говорить о том, что среда с угарным газом может обеспечивать малую микробную обсемененность в случае если продукция перед упаковкой была микробиологически чиста, в противном случае рост занесенного в среду микроорганизма практически не сдерживается.

### Список литературы:

1. Громов Б.В. Цианобактерии в биосфере // Соросовский Образовательный Журнал. С. 33-39.
2. Ветеринарно-санитарная экспертиза: краткий курс лекций для обучающихся специальности (направления подготовки) 36.05.01 «Ветеринария» / Сост.: Д.В.Кривенко // ФГБОУ ВО «Саратовский ГАУ». –Саратов, 2017. –98
3. ГОСТ 10444.12-88 Продукты пищевые. Метод определения дрожжей и плесневых грибов
4. ГОСТ 10444.15-94 Продукты пищевые. Методы определения количества мезофильных аэробных и факультативно-анаэробных микроорганизмов
5. ГОСТ ISO/TS 17728-2017 Микробиология пищевой цепи. Методы отбора проб пищевой продукции и кормов для микробиологического анализа
6. ГОСТ 31659-2012 ПРОДУКТЫ ПИЩЕВЫЕ Метод выявления бактерий рода *Salmonella*
7. ГОСТ 31746-2012 Продукты пищевые. Методы выявления и определения количества коагулазоположительных стафилококков и *Staphylococcus aureus*
8. ГОСТ 31747-2012 Продукты пищевые. Методы выявления и определения количества бактерий группы кишечных палочек (колиформных бактерий)
9. ГОСТ 32031-2012 Продукты пищевые. Методы выявления бактерий *Listeria monocytogenes* (с Поправкой)
10. ГОСТ Р 51447-99 Мясо и мясные продукты. Методы отбора проб
11. ГОСТ Р 54354-2011 Мясо и мясные продукты. Общие требования и методы микробиологического анализа
12. Определение грамтрицательных потенциально патогенных бактерий - возбудителей внутрибольничных инфекций. Методические рекомендации
13. Справочник по микробиологии. Merck.
14. "Archaeal Antimicrobials: An Undiscovered Country". *Archaea: New Models for Prokaryotic Biology*. Caister Academic Press. isbn=978-1-904455-27-1.
15. *Biotechnology* 28 (1): 23-31. doi:10.1038/sj/jim/7000190. PMID 11938468. RF; Leyva KJ (2008).
16. Egorova K, Antranikian G; Antranikian (2005). "Industrial relevance of thermophilic Archaea". *Current Opinion in Microbiology* 8(6): 649-55. doi:10.1016/j.mib.2005.10.015. PMID 16257257.



# ВЕТЕРИНАРНО- САНИТАРНАЯ ЭКСПЕРТИЗА ПЕРЕПЕЛИНЫХ ЯИЦ

## VETERINARY AND SANITARY EXAMINATION OF QUAIL EGGS

Авторы: Городова Анна Сергеевна, Тюменцева Валерия Сергеевна

Аннотация: Данная работа была проведена с целью сравнения перепелиных яиц купленных на фермерском рынке и в обычном магазине. В ходе работы яйца сравнивались по таким критериям как: определение внешнего вида, массы, свежести и маркировки.

Ключевые слова: Яйца перепелиные, маркировка, яйца столовые и диетические.

Annotation: This work was carried out in order to compare quail eggs purchased at a farmer's market and in a regular store. In the course of the work, the eggs were compared according to such criteria as: determination of appearance, weight, freshness and labeling.

Keywords: Quail eggs, labeling, table eggs and diet eggs

Согласно ТР ТС 022/2011 Пищевая продукция в части ее маркировки, в начале нашей работы было проведено сравнение маркировки яиц. Фермерский продукт был упакован в картонную коробку с ячейками. Однако, на самой упаковке полностью отсутствовала какая-либо маркировка. Яйца, купленные в обычном магазине были так же в картонной упаковке, сами яйца находились в картонном лотке. Что касается маркировки, то она полностью соответствовала ТР ТС 022/2011.

Вторым пунктом был проведен внешний осмотр яиц, взвешивание и определение свежести. Согласно ГОСТ 31655-2012 Яйца пищевые (индюшиные, цесариные, перепелиные, страусиные). Технические условия. Перепелиные яйца должны иметь следующие характеристики. Табл.1

Таблица 1. Характеристика перепелиных яиц

Вид и класс яиц	Состояние воздушной камеры и ее высота	Состояние и положение желтка	Плотность и цвет белка
Перепелиные диетические	Неподвижная, не более 2 мм	Прочный, едва видимый, но контуры не видны, занимает центральное положение и не перемещается	Плотный, светлый, прозрачный

Перепелиные столовые	Неподвижная или допускается некоторая подвижность, высота не более 3 мм	Прочный, мало заметный, перемещающийся от центрального положения	Недостаточно плотный, светлый, прозрачный
-------------------------	--	--	---

Вначале провели осмотр скорлупы на предмет боя или загрязнений. Все без исключения яйца были чистые и без повреждений. Цвет скорлупы был светло-желтый с наличием свойственных темных пятен, с обратной стороны имеет светло-голубой оттенок.

Взвешивание яиц проводилось на лабораторных весах. Масса одного перепелиного яйца должна быть не менее 10г. Из 40 взвешиваемых яиц, 7 ( 5- магазинных, 2- фермерских) оказались меньше установленной ГОСТом нормы.

В ходе проверки яиц на овоскопе было выявлено, что у всех фермерских яиц воздушная камера составляла 2мм. Из чего мы можем сделать вывод, что купленные нами на фермерском рынке яйца относятся к диетическим, а значит не могут храниться более 10 суток. Так же было выявлено, что из 20 магазинных яиц, 8 так же относятся к диетическим. Остальные яйца – столовые.

Так же были проверены органолептические свойства яиц, путем их выливки на прозрачную лабораторную посуду. Органолептические свойства соответствовали таблице 1. Отдельно стоит отметить, что запах был естественный, без посторонних примесей.

В завершении хотелось бы отметить, что по результатам наших исследований фермерские яйца подходили под категорию диетических яиц. Однако, из-за отсутствия внешней маркировки на упаковке данный продукт могли принять за столовый, что могло привести к порче продукта. Яйца купленные в магазине, так же имели пересортицу, что так же могло привести к порче продукта.

#### Список литературы:

- Боровков М.Ф. Ветеринарно-санитарная экспертиза с основами технологии и стандартизации продуктов животноводства.- Санкт-Петербург- Москва-Краснодар,-2010, 475 с.
- ГОСТ 31655-2012 Яйца пищевые (индюшиные, цесариные, перепелиные, страусиные). Технические условия (с Поправками)
- Зеленев Г.Н., Егорова В.В., Хайсанов Д.П. Исследования яиц на доброкачественность.- Ульяновск, УГСХА. 2003. - 17 с.
- Кочиш И.И., Петраш М.Г., Смирнов С.Б. Птицеводство. - М: Колос С, 2004. - 215 с.
- ТР ТС 022/2011 Технический регламент Таможенного союза "Пищевая продукция в части ее маркировки"

# ИНТЕРНЕТ ВЕЩЕЙ (IOT) – ЧТО ЭТО ТАКОЕ И ДЛЯ ЧЕГО ИСПОЛЬЗУЕТСЯ?

Авторы: *Бахтин Игорь Владиславович*

Аннотация: *Эта статья описывает принципы и технологий Интернета вещей (IoT) - что это и какова сфера применения? Современные тенденции ее развития, и что должен знать потребитель (покупатель) бытовых приборов и цифровой техники.*

Ключевые слова: *Интернет вещей*

Keywords: *IoT*

Популярность слова «Интернет вещей» в последнее время набирает все больше значимости. Большинство упоминаний в средствах массовой информации и рекламных кампаний обозначают то или иное как Интернет вещей, но почти или вообще не объясняют, что это такое. Даже когда вы понимаете, что это означает, смысл имеет тенденцию фокусироваться либо на проблемах и вызовах, либо на обещании сделать нашу жизнь лучше в будущем. [1]

Некоторые предполагают, что Интернет вещей приведет к неизбежной эволюции нашего общества по мере того, как мы с каждым днем становимся все более связанными с окружающим миром.

Однако, нет необходимости углубляться в такие умопомрачительные концепции или повторять риторику, чтобы начать работу с Интернетом вещей. Фактически, благодаря усилиям многих разработчиков и поставщиков с открытым исходным кодом можно исследовать Интернет вещей без интенсивного обучения или дорогостоящего оборудования и программного обеспечения. Хорошая новость в том, что можно исследовать Интернет вещей, не разбираясь в программировании и не тратя месяцы на изучение программирования!

Итак, что же это за Интернет вещей (Internet of Things, сокращенно IoT)?

Интернет вещей - это не новое устройство, проприетарное программное обеспечение или какое-то новое оборудование, и это не новая маркетинговая схема, чтобы продать больше того, что у уже есть у потребителя, переименовав его и провозгласив «новым и улучшенным». Хотя это правда, IoT использует существующие технологии и методы, способ их использования в сочетании с возможностью доступа к решению из любой точки мира делает IoT захватывающей концепцией для изучения. [2]

Суть IoT - это просто совокупность взаимосвязанных устройств, которые генерируют и обмениваются данными из наблюдений, фактов и других данных, делая их доступными для всех. Несмотря на то, что, предпринимаются некоторые маркетинговые усилия, направленные вещи связанные с Интернетом, решением или устройством IoT - как и бесстыдная маркировка всего «Облаком», решения IoT предназначены для того, чтобы наши знания об окружающем мире были более своевременными и актуальными, позволяя получать данные о чем угодно из любого места в любое время.

Если взять и подключить все устройства Интернету и сделать возможным считывать с этих устройств, стало бы ясно, что количество устройств IoT может превысить человеческое

население планеты, а данные ими генерируемые, быстро превзойдут возможности всех даже самых сложных современных систем баз данных. Эти концепции широко известны как адресуемость и большие данные и являются двумя из наиболее активных и обсуждаемых тем в IoT.

Однако вся суть IoT заключается в понимании мира вокруг нас. То есть мы можем использовать данные, чтобы улучшить наш мир и его понимание.

### Интернет вещей для пользователей

Как мы наблюдаем за окружающим миром? Человеческое тело - это чудо гениального сенсорного аппарата, который позволяет видеть, слышать, пробовать на вкус и даже ощущать на ощупь все, с чем мы сталкиваемся. Даже наш мозг может сохранять визуальные и слуховые события, вспоминая их по желанию. Решения IoT имитируют многие из этих сенсорных возможностей и, следовательно, могут стать расширением наших собственных возможностей. Хотя это может показаться немного грандиозным (и это так), решения IoT могут записывать наблюдения в виде данных с одного или нескольких датчиков и делать их доступными для просмотра кем угодно в любом месте при помощи интернета.

Датчики - это устройства, которые выдают аналоговые или цифровые значения. Затем можно использовать собранные данные, чтобы сделать выводы по предмету. Это может быть такой же простой датчик, как датчик, определяющий открытие двери, окна или почтового ящика. В случае переключения почтового ящика знания, которые мы получаем от простого открытия или закрытия переключателя (в зависимости от того, как это реализовано и интерпретируется), можно использовать для прогнозирования, когда пришла входящая почта или когда исходящая почта была получена.

Более сложный пример - использование серии датчиков для записи атмосферных данных, таких как температура, влажность, атмосферное давление, скорость ветра, окружающий свет, осадки и т.д. Для мониторинга погоды, который позволяет выполнять анализ данных для прогнозирования тенденций, то есть можно с уверенностью предсказать, что в этом районе выпадают осадки.

Теперь добавьте возможность видеть эти данные не только в реальном времени (по мере их появления), но и удаленно из любой точки мира, и решение станет больше, чем простая метеостанция. Это становится способом наблюдать за погодой в одном месте из любой точки мира. Этот пример может показаться немного банальным, поскольку можно настроиться на любое количество теле-, веб- и радиопередач, чтобы услышать погоду из любой точки мира.

Таким же образом, но, возможно, в меньшем масштабе, мы можем разработать решения для мониторинга растений, чтобы помочь понять, как часто они нуждаются в воде и других питательных веществах. Или следить за своими домашними животными, пока мы на работе. Кроме того, мы можем записывать данные о дикой природе в нашем районе, чтобы лучше понять наше влияние на природу.

Что еще более важно, для чего бы не были созданы решения Интернет вещей, они позволяют ощущать окружающий мир и извлекать уроки из этих наблюдений. Настоящая сложность заключается в том, как данные собираются, хранятся и представляются.

Однако решения IoT часто могут использовать сервисы компаний, предоставляющих услуги для улучшения или предоставления функций, которые можно использовать в своих решениях IoT. Эти функции обычно называются услугами IoT и варьируются от хранения и

представления до инфраструктурных услуг, таких как хостинг. [3]

Интернет-устройства: IoT или маркетинговая шумиха?

Одна из идей или концепций, которая становится популярной в последнее время, - это подключение крупной бытовой техники к Интернету. Хотя производители могут захотеть, чтобы потребители поверили, что это новое и интересное устройство IoT, на самом деле это не новая идея и не решение IoT, которое меняет мир.

Поэтому необходимо четко понимать, что такое Интернет Вещей и как он используется в нашей повседневной жизни. Как найти тонкую грань, которая отличает эту действительно инновационную идею и связанные с ней технологии от обычных маркетинговых уловок производителей бытовых товаров.

#### Список использованных источников

1 Ли, П. Архитектура интернета вещей / П. Ли ; перевод с английского М. А. Райтман. — Москва : ДМК Пресс, 2019. — 454 с. — ISBN 978-5-97060-672-8. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/112923> (дата обращения: 16.01.2021). — Режим доступа: для авториз. пользователей.

2 Грингард, С. Интернет вещей: Будущее уже здесь / С. Грингард ; перевод М. Трощенко. — Москва : Альпина Паблишер, 2016. — 188 с. — ISBN 978-5-9614-5853-4. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/87981> (дата обращения: 16.01.2021). — Режим доступа: для авториз. пользователей.

3 Антти, С. Интернет вещей: видео, аудио, коммутация / С. Антти. — Москва : ДМК Пресс, 2019. — 120 с. — ISBN 978-5-97060-761-9. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/123717> (дата обращения: 16.01.2021). — Режим доступа: для авториз. пользователей.

# СОСТОЯНИЯ ОТРАСЛИ САМОУПРАВЛЯЕМЫХ ГРУЗОВЫХ ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ И НОВЕЙШИХ ТЕХНОЛОГИЙ БЕСПИЛОТНОЙ АВТОМАТИЗАЦИИ

## THE STATE OF THE INDUSTRY OF SELF-DRIVING CARGO VEHICLES AND THE LATEST TECHNOLOGIES OF UNMANNED AUTOMATION

Авторы: *Макурина Варвара Михайловна, Кахраманова Светлана*

Аннотация: *В статье приводится обзор разработок беспилотных грузовых транспортных средств, как в России, так и за рубежом. Актуальность разработки беспилотных транспортных систем в современном мире возрастает в связи с бурным развитием высокотехнологичных проектов в области транспорта и робототехнических систем. «Беспилотные» автотранспортные средства (БАС), управляемые без участия водителя, разрабатываются с 1980-х годов для легковых автомобилей, «внутризаводского» и грузового транспорта, сельскохозяйственных машин и автомобильной техники военного назначения.*

Ключевые слова: *разработки, беспилотные грузовые автомобили, компоненты, будущее, «дисциплинированные», беспилотники.*

Annotation: *The article provides an overview of the development of unmanned cargo vehicles, both in Russia and abroad. The relevance of the development of unmanned transport systems in the modern world is increasing due to the rapid development of high-tech projects in the field of transport and robotic systems. "Unmanned" vehicles (UAS), controlled without the participation of a driver, have been developed since the 1980s for passenger cars, "in-plant" and cargo transport, agricultural machines and military vehicles.*

Keywords: *developments, unmanned trucks, components, future, "disciplined", drones.*

Актуальность разработки беспилотных транспортных систем в современном мире возрастает в связи с бурным развитием высокотехнологичных проектов в области транспорта и робототехнических систем.

На сегодняшний день беспилотные грузовики разрабатываются не только в Российской Федерации. В этом отношении Россия даже немного отстает от Германии, Швеции, США и Кореи. Есть беспилотные модели Volvo и Mercedes, а также другие модели, которые сейчас проходят испытания.

«Дисциплинированные» беспилотники - не единственное их достоинство. Такие машины становятся экономичными. Наконец, автоматизация позволяет следить за наиболее экономичным режимом управления. По предварительным оценкам, экономия топлива может достигать 40%, что удешевляет автомобильный транспорт. В будущем они могут быть даже дешевле железнодорожных. Использование беспилотников во всем мире сэкономит 1,3 триллиона долларов. Доллар США. При парковке и разгрузке пандусов беспилотники используются лучше водителей - слепых зон для автоматизации нет. Камеры и датчики фиксируют ситуацию как спереди, так и сзади машины, а также по бокам. Конечно,

изначально беспилотники будут примерно на 20% дороже обычных грузовиков. Однако, если в будущем кабина водителя больше не понадобится, она может быть даже дешевле классических автомобилей [1].

В середине января в Лас-Вегасе, США, прошла ежегодная международная выставка бытовой электроники Consumer Electronics Show (CES 2019). Конечно, эта запись может немного дезориентировать, потому что бытовая электроника - это прежде всего бытовая техника со всеми ее телевизорами, фотоаппаратами, видеоборудованием, электронными гаджетами, роботами и беспилотниками. Но из года в год экспозиция CES расширяется за счет автомобилей, и в этом году впервые широко представлены инновационные технологии для коммерческого транспорта.

Новый трактор Freightliner Cascadia, оснащенный технологией полуавтоматического вождения 2-го уровня, получил награду «Лучшая транспортная технология» от редакции ведущего американского научного издания Engadget.

На данный момент завершается предсерийная подготовка нового Cascadia SAE Level 2, и в июле он поступит на конвейер. Автомобиль получит модернизированный пакет Detroit Assurance 5.0, обеспечивающий высокий уровень безопасности дорожного движения. Система включает радары дальнего и ближнего действия с большим углом обзора, камеру, отслеживающую другие автомобили, пешеходов и дорожные знаки, систему Lane Keeping Assist, а также тормозную систему Active Brake Assist, активируемую при угрозе столкновения [2].

Новый трактор Cascadia обеспечивает увеличение экономии топлива на 35% по сравнению с первой флагманской моделью, впервые появившейся в 2007 году. Большая часть этого улучшения является результатом новой функции подвески «контроль аэродинамической высоты». Эта система с электронным управлением активируется при скорости грузовика 88 км / ч. Она уменьшает высоту автомобиля, чтобы оптимизировать воздушный поток под передней частью шасси и через весь автопоезд, тем самым снижая динамическое сопротивление всего автопоезда.

Европейские политики уверены, что к 2030 году беспилотники станут обычным явлением в процветающем обществе. Новые технологии предпочтительнее на междугородних и международных маршрутах. Что может быть привлекательнее отправить робота в полет и минимизировать транспортные расходы? Однако аварий вряд ли удастся избежать. В этом случае не полагайтесь на человеческую помощь водителю.

На территории завода КАМАЗ стартовали первые тестовые заезды беспилотного автомобиля КАМАЗ-4308. Грузовик без водителя освоит логистику по доставке кабины с рамно-прессового завода в легковой автомобиль.

Проект по транспортировке комплектующих с помощью машин-роботов получил название «Одиссея». Пока речь идет о логистических операциях на дорогах по периметру промплощадки «КАМАЗ». В общем, такие машины можно использовать в любой отрасли, где требуется морская перевозка по определенным маршрутам. Автономная работа обеспечивается специальными датчиками, расположенными на теле - ведущей и камерами машинного зрения. Искусственный интеллект позволяет электромобилю двигаться независимо и безопасно для других людей по дорогам вместе с другими участниками дорожного движения, включая пешеходов.

Дрон обладает высокой маневренностью за счет возможности вращения как передней, так и

задней оси электромобиля. Кроме того, загрузка может производиться с любой стороны тела [3].

Внедрение беспилотника увеличит оборачиваемость товарно-материальных запасов и, как следствие, скорость производственных мощностей, а также снизит затраты на топливо и другие затраты.

Известно, что сегодня некоторые автомобильные компании всерьез заинтересованы в разработке беспилотных автомобилей.

По мнению руководства таких компаний, это позволит человечеству выйти на новый уровень в использовании современных транспортных средств, поскольку они значительно повысят безопасность водителей при вождении и помогут снизить количество дорожно-транспортных происшествий, вызванных человеческим фактором. И если в сегменте легковых автомобилей уже были успешно проведены первые испытания машин без водителей, то в классе грузовиков компании также не собираются пастись и активно тестировать собственные «умные» разработки.

В частности, концерн Daimler Trucks сделал большой шаг в разработке автомобилей, которые смогут самостоятельно управлять умными системами. Заявив о собственных целях не только на словах, но и на деле, компания дополнила систему Highway Pilot грузовиком Mercedes-Benz Actros, который, кстати, является серийной моделью, а затем вывезла его на трассу в Германии и провела демонстрацию. Гонка.

Сегодня на практике мы можем наблюдать, как технологии буквально наполняют жизнь человека. Беспилотный Mercedes-Benz Actros - лучший тому пример. Но сегодня его нельзя назвать идеальным автомобилем. Это такой же технический инструмент, созданный человеком, как и другие модели, в которых отдельные компоненты иногда могут выходить из строя. Ремонт шин, замена ремня ГРМ, устранение дефекта передней стельки или других неисправностей - все это факторы, зачастую не зависящие от человека, и главное, если возникают такие проблемы, знать, где их можно быстро решить и качественно.

По словам Daimler, системы, основанные на возможностях беспилотного управления, особенно в секторе грузовых автомобилей, смогут решить многие проблемы в будущем, главная из которых - повысить безопасность и снизить риск несчастных случаев из-за человеческого фактора (например, из-за большой усталости). Кроме того, такие умные системы смогут более эффективно использовать топливо, что в конечном итоге снизит вредные выбросы.

Что касается системы Highway Pilot, то она состоит из набора устройств, таких как радары ближнего и дальнего действия, с радиусом сканирования пространства перед автомобилем 70 и 250 метров и углами обзора 130 и 18 градусов. соответственно. Кроме того, Highway Pilot состоит из современных систем Active Brake Assist, а также активного круиз-контроля, кроме того, в него дополнительно входит стереокамера, задача которой - следить за разметкой и дорожными знаками [5].

На первый взгляд возможности и проблемы, создаваемые беспилотными грузовиками, могут показаться просто повторением проблем, связанных с развитием беспилотных автомобилей. Но грузовики - это не просто длинные машины. С одной стороны, экономическое обоснование преимуществ беспилотных грузовиков может быть еще более весомым. Автономные грузовики могут координировать свои движения на более длинных участках шоссе, уменьшая сопротивление воздуха и экономя топливо. Кроме того, система управления такого грузовика может ввести желаемое время маршрута, что поможет дальнбойщикам совершать поездки



вовремя или даже раньше.

Но технологические трудности, с которыми сталкиваются автономные грузовики, станут выше, чем у беспилотных автомобилей. Отто и другим компаниям потребуется доказать, что используемые датчики и код будут справляться с ситуативными проблемами на дороге не хуже, чем профессиональный водитель, навыки которого оттачивались годами: например, в плохих дорожных условиях или непредсказуемом поведении других водителей. .

Но, как всегда, у технологий есть обратная сторона - социальная. В контексте повсеместной автоматизации рабочих мест внедрение беспилотных автомобилей в производство может оказать серьезное влияние на класс «синих воротничков». Вероятно, что беспилотные грузовики могут снизить потребность в водителях грузовиков как таковых. Хотя в ближайшее время технологии вряд ли заменят их деятельность, но характер работы точно скажется. И не факт, что все дальнбойщики будут счастливы.

Отто - часть когда-то безнадёжного южного сегмента автомобильного рынка Сан-Франциско. Штаб-квартира компании не занимает столько места, как многие другие стартапы. Основатели компании не обращают внимания на состояние едва отреставрированного здания бывшего мебельного склада, превращенного в гараж и мастерскую с грузовиками, различными неповоротливыми демонтажными устройствами, инструментами и компьютерами.

Бердинис демонстрирует последнее поколение быстро развивающихся технологий компании. Такую технологию в настоящее время использует Volvo. Оборудование включает четыре фронтальных видекамеры, радар и поле акселерометров. Использует импульсный лазер для приема и накопления деталей грузовика. Сегодня текущая версия этого лазера «Отто» стоит около \$ 100 тыс. Но у компании есть собственная команда, которая разрабатывает его фирменную версию. Компания стремится снизить свою стоимость до порога ниже 10 тысяч долларов.

Внутри кабины есть опция для жидкостного охлаждения, микрокомпьютер размером с хлебную корзину, который, по словам Бердиниса, обеспечит максимальную мощность - такую, что было бы невероятно, если бы она вырабатывалась такой маленькой коробкой. Микросуперкомпьютер позволит вам отрегулировать торможение и поворот руля, чтобы компенсировать вес грузовика и нагрузку на него. Завершает набор оборудования привода, подключенного проводами к компьютеру, который посылает импульсы для физического управления грузовиком: его рулевого управления и торможения. В кабине есть «две большие красные кнопки», которые могут отключить автоматическое управление грузовиком и перевести его в режим механического управления. Но даже без них система обеспечивает запасные тяги на рулевом колесе или тяжелые педальные насосы, подобные тем, которые обычно встроены в сиденье водителя.

Есть и другие ожидаемые экономические выгоды: оборудование беспилотных грузовиков спроектировано таким образом, чтобы потреблять больше топлива, а это - почти две трети стоимости эксплуатации грузовика водителем. Кроме того, считается, что он способен снизить количество аварий. В автокатастрофах в США погибает около 14 тысяч человек в год, еще 100 тысяч ранены, в России эти цифры превышают 20 тысяч человек убитыми и 221 тысячу человек ранеными. Усталость водителя является причиной примерно каждой седьмой аварии грузовика со смертельным исходом. Более 90 процентов всех аварий происходят из-за ошибки того или иного водителя.

Хотя для беспилотных грузовиков требуется присутствие водителя на борту, работа за рулем уже кажется намного безопаснее. В некотором смысле, те рабочие места, которые

оплачиваются, в среднем около 40 000 долларов в год, могут получить лучшие условия труда. Технология способна снизить нагрузку на водителей, облегчить отбор и обучение водителей грузовиков, что позволило бы решить одну из основных насущных проблем - нехватку профессиональных водителей грузовиков [4].

Водители грузовиков обычно проводят несколько месяцев в автошколе и должны проехать тысячи миль контролируемого вождения, прежде чем полностью взять под свой контроль грузовик. Таким образом, соответствие квалификации водителя - для беспилотных грузовиков оценивается гораздо строже, чем для беспилотных автомобилей. Будет чудом, если грузовик сможет повторить то, что сделал Мугриев: бороться за безопасную остановку грузовика, несмотря на ветер, сломанный передний мост и машину, подрезавшую ему дорогу.

С 2019 года беспилотники Gatik курсируют по 3-километровому маршруту между складом и магазином Walmart в Бентонвилле, штат Арканзас. С тех пор фургоны проехали более 120 тысяч км в режиме автопилота, но с водителями-испытателями за рулем, что обеспечивает безопасность беспилотников [4].

С 2021 года компания планирует добавить к этому маршруту полностью беспилотные грузовики. Также будет добавлен еще один маршрут в Луизиану, где фургоны с водителями-испытателями будут доставлять товары из торгового центра Walmart Supercenter в распределительный центр для приема заказов. Новый маршрут будет в 10 раз длиннее, чем в Арканзасе - 32 км между Новым Орлеаном и городом Метаири в Луизиане.

В Соединенных Штатах власти штата дали разрешение на коммерческое использование прицепа для беспилотного грузовика производства Daimler. В немецком концерне заявили, что грузовик «Freightliner» получил официальную лицензию от властей Невады. 5 мая компания Daimler провела пресс-конференцию с участием грузовика Freightliner Inspiration на шоссе недалеко от Лас-Вегаса, который позже был показан компанией на знаменитой двухсотметровой плотине Гувера на государственной границе.

Freightliner Inspiration от Daimler AG стал первым в мире беспилотным грузовиком, получившим коммерческую лицензию. Соответствующее разрешение выдал американский штат Невада, по дорогам которого наряду с обычными автомобилями теперь будет ездить беспилотный трактор.

В минувший вторник недалеко от Лас-Вегаса состоялась мировая премьера Freightliner Inspiration от немецкого автопроизводителя Daimler AG. Поводом для торжественного мероприятия стало получение первой в мире коммерческой лицензии на беспилотный грузовик. И первыми, кто увидит посреди движения беспилотный трактор, станут жители Невады. Немецкий производитель решил привезти свой уникальный грузовик в Неваду после того, как европейские регуляторы долго затягивали с выдачей лицензии. Власти американского штата довольно быстро и с большим энтузиазмом согласились предоставить компании право протестировать грузовик на дорогах общего пользования. «Я горжусь, очень горжусь и говорю от имени каждого жителя Невады, что мы стоим здесь с вами сегодня и творим историю», - сказал губернатор Невады Брайан Сандовал во время гонки в Лас-Вегасе.

Вольфганг Бернхард, генеральный директор Daimler Truck Division, добавил, что ввод в эксплуатацию беспилотных грузовиков значительно повысит безопасность дорожного движения. По его словам, причиной 90% аварий является человек. Часто из-за недосыпания или невнимательности водителя грузовика. Новые технологии помогут избежать этого. При этом участие человека в управлении грузовиком по-прежнему остается необходимым: водителю придется вмешиваться в автоматизированную систему в тех местах, где самим

тракторам будет сложно управлять, то есть при входе и выходе из складов, а также при движении по оживленные городские дороги. Но на трассах водитель сможет отдохнуть, что немаловажно: именно в длительных поездках по трассе водители грузовиков больше всего устают, учитывая однообразие поездки.

Немецкий автопроизводитель первым запустил на дорогу беспилотный грузовик, но не единственный, кто работает в этом направлении. Например, шведская компания Scania, входящая в состав Volkswagen, разрабатывает технологию, которая позволит грузовикам двигаться в виде колонны, даже если водитель будет в кабине только первого грузовика.

Штат Невада также был одним из первых, кто разрешил испытания дорожных и пассажирских беспилотников. И конкуренция на этом рынке только усиливается. Итак, за последний месяц развернулась борьба за картографический сервис Nokia Here. Финская компания заявила в апреле, что готова продать свой актив, и основным претендентом на него считается служба онлайн-такси Uber. Во вторник стало известно, что Daimler также претендует на картографический сервис, который готов купить его за 2 миллиарда долларов вместе с BMW, Audi и китайской компанией Baidu. Высокоточные карты очень важны для автомобильных компаний, работающих с беспилотниками. Однако им придется побеждать даже в Facebook, который также был нацелен на приобретение ценного актива [5].

Проанализировав зарубежный и отечественный опыт создания беспилотных грузовиков, можно сказать, что развитие этого направления требует инновационных методов, исследований, проектных работ и значительных материальных вложений. Западные страны и российские производители представляют миру автономные грузовики высокого уровня с новейшими технологиями. Беспилотные грузовики - это открытие новой эры, которая упрощает и улучшает процесс перевозки грузов по всему миру.

### Список использованной литературы

1. Мировой рынок самоуправляемых автомобилей, 2020 - 2035 гг. [электронный ресурс] / URL: [https://json.tv/ict\\_telecom\\_analytics\\_view/mirovoy-rynok-samoupravlyaemyh-avtomobiley-v-2020-2035-godah-20170828042106](https://json.tv/ict_telecom_analytics_view/mirovoy-rynok-samoupravlyaemyh-avtomobiley-v-2020-2035-godah-20170828042106) (Дата доступа: 23.01.2021)
  2. Беспилотные грузовики [электронный ресурс] / URL: <https://bespilot.com/tip/bp-gruzoviki> (Дата доступа: 23.01.2021)
  3. Беспилотные автомобили. Состояние рынка, тренды и перспективы развития [электронный ресурс] / URL: <https://iot.ru/transportnaya-telematika/bespilotnye-avtomobili-sostoyanie-rynka-trendy-i-perspektivy-razvitiya> (Дата доступа: 23.01.2021)
  4. Беспилотные автомобили (мировой рынок) [электронный ресурс] / URL: [https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Беспилотные\\_автомобили\\_\(мировой\\_рынок\)](https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Беспилотные_автомобили_(мировой_рынок)) (Дата доступа: 23.01.2021)
  5. Обзор беспилотных грузовиков [электронный ресурс] / URL: <https://perevozka24.ru/pages/vpered-v-budushee-obzor-bespilotnyh-gruzovikov> (Дата доступа: 23.01.2021)
- 
1. Mirovoj ry`nok samoupravlyaemy`x avtomobilej, 2020 - 2035 gg. [e`lektronny`j resurs] / URL: [https://json.tv/ict\\_telecom\\_analytics\\_view/mirovoy-rynok-samoupravlyaemyh-avtomobiley-v-2020-2035-godah-20170828042106](https://json.tv/ict_telecom_analytics_view/mirovoy-rynok-samoupravlyaemyh-avtomobiley-v-2020-2035-godah-20170828042106)

- 0-2035-godah-20170828042106 (Data dostupa: 23.01.2021)
2. Bespilotny`e gruzoviki [e`lektronny`j resurs] / URL: <https://bespilot.com/tip/bp-gruzoviki> (Data dostupa: 23.01.2021)
  3. Bespilotny`e avtomobili. Sostoyanie ry`nka, trendy` i perspektivy` razvitiya [e`lektronny`j resurs] / URL:  
<https://iot.ru/transportnaya-telematika/bespilotnye-avtomobili-sostoyanie-rynka-trendy-i-perspektivy-razvitiya> (Data dostupa: 23.01.2021)
  4. Bespilotny`e avtomobili (mirovoj ry`nok) [e`lektronny`j resurs] /  
URL:[https://www.tadviser.ru/index.php/Stat`ya:Bespilotny`e\\_avtomobili\\_\(mirovoj\\_ry`nok\)](https://www.tadviser.ru/index.php/Stat`ya:Bespilotny`e_avtomobili_(mirovoj_ry`nok))  
(Data dostupa: 23.01.2021)
  5. Obzor bespilotny`x gruzovikov [e`lektronny`j resurs] / URL:  
<https://perevozka24.ru/pages/vpered-v-buduschee-obzor-bespilotnyh-gruzovikov> (Data dostupa: 23.01.2021)

# СОВРЕМЕННЫЕ ДЕЗИНФИЦИРУЮЩИЕ СРЕДСТВА, ПРИМЕНЯЕМЫЕ НА ПТИЦЕВОДЧЕСКИХ ХОЗЯЙСТВАХ ПРИ ПАРАЗИТОЗАХ

## MODERN DISINFECTANTS USED IN POULTRY FARMS IN PARASITOSIS

Авторы: *Евлоева Мадина Хасановна, Захаров Илья Игоревич, Фомин Максим Валерьевич, Захаров Антон Валерьевич*

Аннотация: *В данной работе представлены материалы исследования современных дезинфицирующих средств, используемых на птицеводческих хозяйствах для предотвращения заноса и распространения паразитов, а также альтернативные методы борьбы с ними. Составлена сравнительная характеристика наиболее распространённых дезинфектантов и способы их применения.*

Ключевые слова: *Птицеводство, дезинфицирующие средства, паразитозы, эймериоз*

Annotation: *This paper presents the materials of the study of modern disinfectants used in poultry farms to prevent the introduction and spread of parasites, as well as alternative methods of combating them. Compiled a comparative characteristic of the most common disinfectants and methods of their use.*

Keywords: *Poultry farming, disinfectants, parasitosis, eimeriosis.*

Птицеводство – один из наиболее быстрорастущих подсекторов сельского хозяйства, который вносит вклад в глобальное питание и, следовательно, является основной движущей силой экономики. Курица, одна из основных домашних птиц, вносит большой вклад в сельскохозяйственное производство, поставляя мясо и яйца. Однако куры также являются переносчиками многих заболеваний, которые в некоторых случаях приводят к высокой смертности. Среди многих болезней, поражающих цыплят во всем мире, эймериоз - наиболее распространенное и трудноустраняемое заболевание.

Меры борьбы с этим паразитозом заключаются в использовании антикокцидиальных препаратов, вакцин и строгой практике управления. Однако появление устойчивых штаммов поставило под угрозу эффективность этих мер, что потребовало модификации нового метода борьбы.[7]

Среди паразитарных болезней, поражающих птицеводство, эймериоз известен как наиболее ужасное заболевание, приводящее к большим экономическим потерям. Возбудители – простейшие кокцидии класса Sporozoa, отряда Coccidia, семейства Eimeridae, рода Eimeria. Известно, что более 1000 видов эймерий заражают различных животных-хозяев, таких как курица, утка, индейка, крупный рогатый скот, кролик, овца, домашняя собака и кошка. У кур было выявлено семь видов: *E. tenella*, *E. maxima*, *E. mitis*, *E. acervulina*, *E. brunetti*, *E. praecox* и *E. necatrix*. Уровень поражения, вызываемый этими видами связан с их уровнем патогенности.[8].

Ооциста *Eimeria* является основной причиной эймериоза, она попадает в организм цыплят при

приеме пищи, воды или через подстилки, загрязненные ооцистами. Ооцисты растут на фекалиях инфицированных птиц, и также могут попасть в птичник через персонал, который перемещается из птичника в птичник. Условия, в которых растут большинство бройлеров и других птиц, выращиваемых в коммерческих целях на мясо, также способствуют легкому распространению болезни.

Эймериозу способствует также плохая система содержания домашней птицы. Ооцисты наиболее активны в теплых местах с температурой около 25–30°C. Эймериоз поражает кур любого возраста, но инфекция начинается в более молодом возрасте, когда иммунная система еще не сформировалась. Заболевание поражает как кишечник, так и слепую кишку с инкубационным периодом 5–6 дней соответственно.[9]

Вспышка эймериозной инфекции происходит, когда цыплята заглатывают большое количество спорулированных ооцист. Уменьшение потребления пищи, кровавый понос и потеря веса - вот некоторые из симптомов. Тяжесть заболевания зависит от количества видов эймерий, которые одновременно заражают птиц. Среди семи видов эймерий, которые заражают кур, *E. tenella*, *E. brunetti*, *E. maxima*, *E. necatrix* и *E. acervulina* наиболее вирулентны. Ооцисты эймерий выделяются инфицированными цыплятами через помет и загрязняют воду, пищу и почву.

Хотя хорошее содержание животных может помочь снизить риск передачи паразитов, вызывающих кокцидиоз, необходимы дополнительные меры для достижения полного контроля над этим заболеванием. Мероприятия по борьбе с эймериозом птиц, учитывая их повсеместность и большие объемы, остаются в числе наиболее затратных ветеринарных мероприятий по обеспечению биобезопасности в промышленном птицеводстве. Проведение этих мероприятий должно носить плановый характер по принципу их оптимизации и сочетать в себе ряд комплексных технологических процедур, направленных на экто- и эндогенные стадии развития паразита.

Для борьбы с сопротивлением используются челночные и ротационные системы лекарств. В челночной программе разные препараты используются в период от роста молоди до роста птицы рыночных размеров, тогда как в программе ротации тип используемого препарата меняется после одного или нескольких периодов выращивания или сезонно. Однако даже с помощью подобных программ лекарственную устойчивость полностью предотвратить не получается.

Качественная в ветеринарно-санитарном отношении подготовка птичников; использование эффективных схем назначения эймериостатиков с обязательной идентификацией и тестированием местных изолятов эймерий на степень резистентности к препаратам и вакцинопрофилактика у молодняка - наиболее успешная стратегия. Необходимость такого комплексного подхода обусловлена тем, что в условиях промышленного птицеводства практически невозможно предотвратить попадание ооцист эймерий в организм хозяина. Поэтому актуальным в профилактике заболевания является уничтожение ооцист эймерий во внешней среде, где их количество достаточно большое. Однако не все так просто, поскольку мероприятия по уничтожению экзогенных стадий эймерий во внешней среде затруднены из-за биологических особенностей паразита - высокого репродуктивного потенциала в организме птицы и его высокой устойчивости во внешней среде вследствие прочной липопротеиновой оболочки. [1][2][5]

Для уничтожения ооцист эймерий во внешней среде имеются физические и химические методы. К физическим факторам относятся - высокие и низкие температуры, УФ-излучение, ультразвук и другие, ооцисты более чувствительны, но применение методов, основанных на их использовании, ввиду объективных причин, не нашло широкого распространения в практике

промышленного птицеводства. Наиболее перспективными для уничтожения эймерий во внешней среде оказались химические методы. При этом традиционные химические дезинфектанты, используемые в концентрациях для уничтожения бактериальной и вирусной микрофлоры –растворы едкого натрия 2-3%, кальцинированной соды 5%, содопоташной смеси 7%, горячие эмульсии креолина 3-5%, ксилонафта 4%, 20% взвесь свежегашеной извести, раствор хлорной извести с 3% активного хлора, 3% раствор формальдегида, 7% раствор аммиака, 2% эмульсия ортохлорфенола, 10% раствор однохлористого йода и другие средства показали недостаточное ооцистоцидное действие. [3][4]

К более современным дезинфектантам можно отнести следующие средства (Табл.1):

«КЕНОКОКС КЛИНЕР» – высокоэффективное средство, специально разработанное для уничтожения ооцист в окружающей среде. Содержит ПАВ, обладающие естественными очищающими свойствами, а также увлажняющие агенты, что позволяет успешно бороться со всеми видами загрязнений.

«Делеголь Про» – комплексный дезинфицирующий препарат, обладает широким спектром действия в отношении возбудителей инфекционных болезней бактериальной (за исключением спорообразующих), вирусной и грибковой этиологии.

«Неопредисан 135-1» – [дезинфектант](#) широкого спектра действия (маточный раствор) используется против экзогенных форм эндопаразитов: яйца гельминтов, кокцидий, криптоспоридий. Эффективен против грибов, вирусов, спор клостридий, возбудителей туберкулеза и прионов.

«Вирудез» – обладает антимикробным действием в отношении широкого спектра грамотрицательных и грамположительных бактерий (включая микобактерии туберкулеза), спорообразующих микроорганизмов, вирусов «птичьего гриппа», вирусов возбудителей инфекционной анемии цыплят, ИБК, реовирусной инфекции птиц, классической и африканской чумы свиней, ящура, цирковиральной инфекции типа 2 и др.), грибов (в т.ч. рода Кандида, Трихофитон, плесневые грибы аспергиллюс). Средство эффективно в отношении возбудителей паразитарных болезней (цисты и ооцисты простейших, яйца и личинки гельминтов).

«Феностерил» – обладает антимикробной активностью в отношении грамотрицательных и грамположительных микроорганизмов, вирусов и грибов, средство эффективно в отношении возбудителей паразитарных болезней (ооцисты кокцидий, яйца и личинки гельминтов).

Примером нового дезинфицирующего средства служит «СанДезЭффект». Средство разработано кафедрой ветеринарно-санитарной экспертизы и биологической безопасности ФГБОУ ВО «МГУПП», и представляет собой прозрачную жидкость с резким запахом уксуса. Этот дезинфектант является эффективным дезинфицирующим средством в отношении санитарно-показательных грамотрицательных и грамположительных бактерий, в том числе бактерий группы кишечных палочек, стафилококков, стрептококков, синегнойной палочки, сальмонелл и плесневых грибов.

Таблица 1. Современные дезинфицирующие средства, применяемые на птицеводческих хозяйствах

Название	Состав	Способ обработки	Применение (Концентрация,%, Экспозиция, ч./мин.)
----------	--------	------------------	---

КЕНОКОКС КЛИНЕР	N-(3-аминопропил)-N-додецилпропан - 1.3 – диамин 28%; алкилдиметилбензиламмонийхлорид; изопропанол; этоксиллированный спирт.	- Разводят препарат с водой для достижения однородного раствора (для лучшей гомогенизации можно нагреть препарат в том случае, если температура окружающей среды недостаточно высока); - Используют в виде спрея или пены, обрабатывают поверхность 2-4% раствором (0,4-0,5л/м2).Обрабатывают также щели и трещины на стенах и в полах.	2-4%, 2 ч.
Делеголь Про	Парахлорметакрезол; ортофенилфенол; глутаровый альдегид; молочная кислота; изопропанол; диизоктилсульфосукцинат натрия; лауриловый эфир сульфата натрия; бензотриазол; дистиллированная вода.	Дезинфекцию проводят влажным методом путем мелкокапельного орошения поверхностей помещений и элементов технологического оборудования при отсутствии животных (птицы), продуктов убоя, сырья и готовой продукции. При расчете концентрации рабочих растворов препарат принимают за 100% вещество. В птицеводческих хозяйствах для профилактической и вынужденной дезинфекции гладких поверхностей помещений для содержания птицы, инкубаториев, инкубационных и выводных шкафов применяют раствор с нормой расхода 0,3-0,5 л/м2.	0,5%, 6 ч.
Неопредисан 135-1	Хлоркрезол; 1-пропанол; 2-пропанол; салициловая кислота; кумол сульфонат 40%.	Дезинфектант растворить в воде (t воды 5°С – 25°С). Полученный раствор следует распылять под низким давлением на все поверхности или генерировать пену в следующем соотношении (0,4 л на 3%, 4 ч. 1 м2): Яйца гельминтов – 200 г/10 л воды (2% раствор) Кокцидии – 300 г/10 л воды(3% раствор)	



Вирудез	Глутаровый альдегид 1%; глиоксаль 7%; смесь четвертично-аммониевых соединений (ЧАС) алкилдиметилэтилбензиламмоний хлорида и дидецилдиметиламмоний хлорида суммарно 25,5%; вспомогательные и функциональные компоненты.	Дезинфекцию объектов проводят протираанием, орошением, погружением, замачиванием, аэрозольным методом, генерированием пены. Дезинфекцию поверхностей помещений и элементов технологического оборудования проводят путем мелкокапельного орошения в отсутствии животных и продукции животного происхождения, с использованием средств индивидуальной защиты органов дыхания универсальными респираторами и глаз - герметичными очками. Орошают с помощью гидропульта, автомакса, аэрозольного генератора и других аппаратов или оборудования, разрешенных для этих целей, добиваясь равномерного и обильного смачивания. Дезинфекцию поверхностей способом протираания можно проводить в присутствии животных. При аэрозольной обработке животных вводят в помещение после проветривания.	0,2%, 2 ч.
Феностерил	Парахлорметакрезол 9,9%; хлорофен 4,95%; питьевая вода очищенная, а также вспомогательные и функциональные компоненты.	В птицеводстве профилактическую дезинфекцию поверхностей технологического оборудования, помещений для сортировки яиц и прививки птицы, блоков для мойки тары, инкубаториев, инкубационных и выводных шкафов, проводят с учетом типа обеззараживаемых поверхностей: гладкие - 0,8%, 15 минут, шероховатые - 1,0%, 30 минут. Поверхность помещений, оборудование, приборы, аппараты, инвентарь по уходу за животными обеззараживают протираанием, орошением и аэрозольной обработкой.	3,0%, 18 ч.
СанДезЭффект	В качестве действующих веществ содержит надуксусную кислоту до 15% и перекись водорода до 25%.	Механизированный: рециркуляция раствора в системе (СИП). Ручной: нанесение на поверхность и замачивание с механическим воздействием щетками и ершами. Приготовление рабочих растворов средства следует проводить непосредственно перед использованием в помещении, оборудованном приточно-вытяжной принудительной вентиляцией. Растворы дезинфектанта готовят путем внесения отобранного мерником средства в воду (при температуре от плюс 5 до плюс 25°C) с последующим перемешиванием раствора	0,5-0,75%, 10-30 мин. 1,25%, 25 мин.

Несмотря на ключевую роль птицеводства в экономике каждой страны, проблема эймериоза

остаётся неразрешенной и по сей день. Вот уже несколько десятилетий ведется гонка с этим паразитозом. ЭIMERии быстро приспосабливаются к существующим средствам, а специалисты разрабатывают все новые и новые. Однако, эта проблема разрешима. Достаточно разорвать круг накопления резистентных форм эIMERий. Ведь во внешнюю среду из организма птицы выделяются в первую очередь именно те эIMERии, которые в силу тех или иных причин имеют устойчивость к применяемым препаратам. Если уничтожить такие ооцисты во внешней среде, то в дальнейшем эффективность кокцидиостатиков резко повысится. Кроме того, при посадке в чистый от ооцист птичник, исчезнет паразитическое давление на цыплят самого раннего, а, следовательно, и самого уязвимого возраста. И если четко соблюдать правила гигиены, и не жалеть средств на дезинфицирующие и дезинвазирующие препараты приведенные в небольшом количестве в таблице выше, то этот период биобезопасности может быть значительно продлен.

### **Список литературы:**

1. Дубовой Б. Л. Дезинвазия при кокцидиозе цыплят / Б. Л. Дубовой // Труды Северо-Кавказского зонального НИВИ, 1973. — 138 - 140 с.
2. Кириллов А. И. Кокцидиозы птиц / А. И. Кириллов // М.: Типография Россельхозакадемии, 2008. — 230 с.
3. Кириллов А. И, Каданникова Г. Ф. Химические средства уничтожения ооцист кокцидий кур во внешней среде и оценка их антикокцидиозной активности / А. И. Кириллов, Г. Ф. Каданникова // Современ. средства и методы борьбы с заразными болезнями с.-х. птиц, 1988. — Ч.2.
4. Мазин А. С. Разработка комплексной профилактики кокцидиозов кур в промышленном птицеводстве яичного направления с применением кокцидиостатических и дезинвазирующих средств: автореф. дис. канд. вет. наук /А. С. Мазин. — Тарту, 1970. — 17 с.
5. Ятусевич А. И. ЭIMERиоз цыплят / А. И. Ятусевич, В. Н. Гиско // Витебск, 2007. — 111 с.
6. Long P. L. Coccidiosis in broilers: evaluation of infection by the examination of broiler house litter for oocysts / P. L. Long, R. V. Tompkins, B. J. Millard // Avian. — 1975. — Vol. 4 (4). — P. 287 - 294.
7. Godwin RM, Morgan JAT (2015) A molecular survey of Eimeria in chickens across Australia. Vet Parasitol 214:16-21
8. Blake D (2015) Eimeria genomics: where are we now and where are we going. Vet Parasitol 212:68-74
9. Musa IW, Sa'idu L, Jatau JT, Adamu J, Otu MO, Abdu PA (2010) Outbreak of coccidiosis in 5-day old commercial breeder flock IN Zaria, Nigeria. Int J Poult Sci 9(12):1112-1115

# СОЗДАНИЕ МОБИЛЬНОГО ПРИЛОЖЕНИЯ НА ПЛАТФОРМЕ 1С: ПРЕДПРИЯТИЕ

Авторы: *Бахтин Игорь Владиславович*

Аннотация: *Данная статья демонстрирует создание базового мобильного приложения на платформе 1С:Предприятия.*

Ключевые слова: *1С:Предприятие, мобильное приложение, веб-сервер, Apache*

Зачастую необходимо расширить функционал информационной базы на платформе 1С:Предприятие. Например, у владельца бизнеса склад, на котором большое количество стеллажей и продукции на них. Каждую номенклатуру необходимо учитывать, чтобы не было потерь по ней. Для этого хорошо подходит мобильное приложение, которое установлено на мобильный телефон, ведь современные смартфоны и созданы, как аналоги компьютеров.

Платформа 1С:Предприятие предоставляет доступ к разработке мобильного конфигурации без использования сторонних средств, для установки потребуется сама платформа и сервер (Apache или Nginx), модуль расширения веб-сервера.

Рассмотрим на примере веб-сервера Apache [1] и на операционной системе Windows 10. Установка веб-сервера не требует больших знаний в работе серверов: необходимо скачанный архив с официального сайта разместить в удобной для работы папке. Также необходимо настроить конфигурационный файл Apache. В параметрах «ServerRoot» и «ServerName» следует указать расположение сервера Apache и название сервера соответственно. В параметре «Directory» указать расположение папки «htdocs» - папка, где будут расположены конфигурационные файлы «\*.xml» информационных баз. У директивы AllowOverride требуется параметр All, который позволит использовать файлы «\*.htaccess».

Также необходимо в данном конфигурационном файле прописать строчку «LoadModule \_1cws\_module "Папка установки 1С:Предприятия/1cv8/версия предприятия/bin/wsap24.dll"», которая позволит привязать веб-сервер 1С:Предприятия с сервером Apache. После этого можно скачать сервис Apache2.4, который позволит работать серверу на компьютере командой «папка установки сервера/bin/Apache24/bin/httpd - install», запустить же сервис не составит труда: можно через системную программу «Сервисы» в соответствии с рисунком 1 или командой «папка установки/bin/httpd.exe -k start».

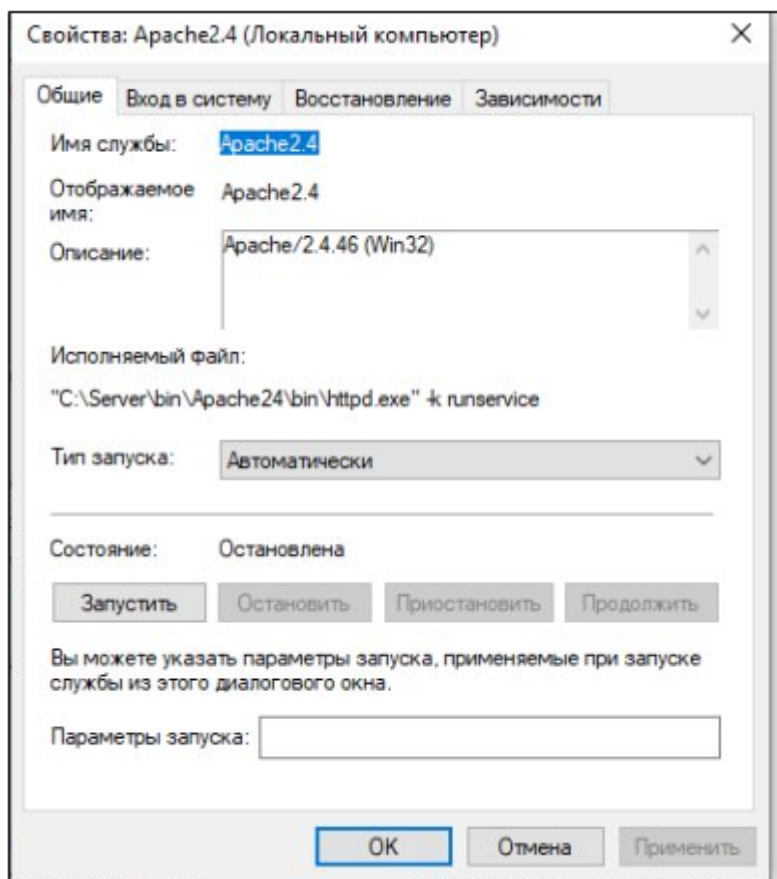


Рисунок 1 – Запуск сервиса через Службы

В информационной базе следует перевести свойство «Назначение платформы» в мобильную платформу и опубликовать его в папку приложений сервера «htdocs».

После этого желательно перезапустить сервер.

Для запуска базы 1С:Предприятия следует скачать мобильное приложение, которое работает как тонкий клиент, работающий с информационной базой. Данный мобильный клиент можно загрузить с официального сайта. В нем следует ввести ip-адрес компьютера, на котором установлен веб-сервер и название базы.

После успешного подключения пользователь увидит собственную информационную базу. Пример базы в мобильном приложении представлен в соответствии с рисунком 2.

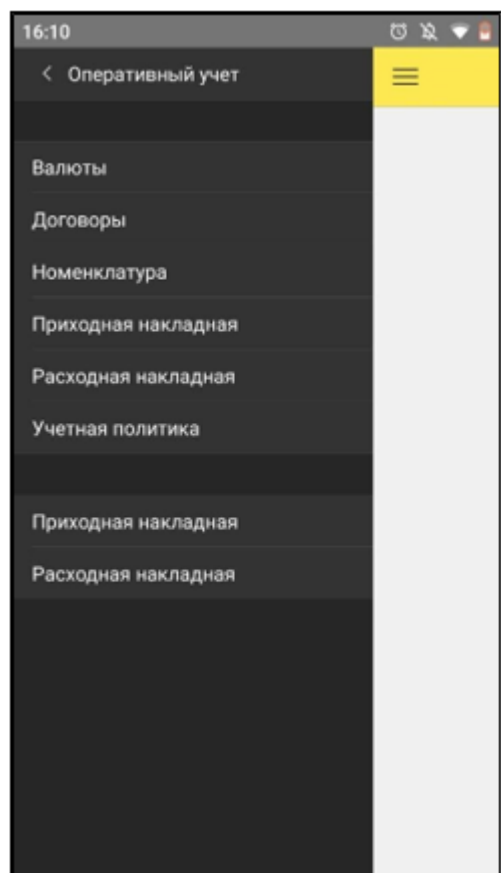


Рисунок 2 – Пример мобильного приложения

Таким образом, при создании мобильного приложения на платформе 1С:Предприятие не возникает проблем с его разработкой. Конечно, можно потратить чуть больше времени на создание приложения, чтобы создать под конкретные требования компании. Данное приложение, созданное на мобильной платформе, позволяет удаленно работать с информационной базой нескольким сотрудникам.

#### Список использованных источников

1 Official site Apache [Electronic resource] : [off. site] / off. site apache. – Electronic text data. – [Germany]. Mode of access : <https://httpd.apache.org>, free (date of access: 13.01.2021). Title from screen.

# СОВРЕМЕННЫЕ СРЕДСТВА ОБРАБОТКИ ПОМЕЩЕНИЙ ПРИ ЭЙМЕРИОЗЕ КУР

## MODERN MEANS OF TREATMENT OF ROOMS IN CHICKEN EIMERIOSIS

Авторы: Евлоева Мадина Хасановна, Захаров Антон Валерьевич

Аннотация: В данной работе представлены материалы исследования современных средств борьбы с эймериями в птицеводческих помещениях. Известно, что новый препарат «СанДезЭффект» может стать хорошей альтернативой традиционным дезинфектантам. Также стоит отметить, что среди многих болезней, поражающих кур во всем мире, эймериоз - наиболее распространенное и трудноустраняемое заболевание.

Ключевые слова: Птицеводство, дезинфекция, эймериоз.

Annotation: This paper presents the materials of the study of modern means of combating eimeria in poultry houses. It is known that the new drug SanDezEffect can become a good alternative to traditional disinfectants. It is also worth noting that among the many diseases affecting chickens around the world, eimeriosis is the most common and intractable disease.

Keywords: Poultry, disinfection, eimeriosis.

В нашей стране по росту производства среди разных отраслей животноводства птицеводство занимает достойное первое место. За последние годы в птицеводстве изменилась технология производства, особенно в бройлерном производстве. Если 20-30 лет назад все бройлерное и яичное производство было сосредоточено на клеточном содержании птиц, то в настоящее время более 60% птиц в нашей стране практикуют напольное содержание [1].

Исследованиями отечественных и зарубежных ученых доказано, что каждое птицеводческое хозяйство, практикующее напольное содержание птиц, неблагополучно по паразитарным болезням в том числе и по эймериозу. [2].

Эймериоз кур – достаточно распространенное инвазионное заболевание цыплят и взрослых кур, протекающее остро, подостро или хронически. Возбудители – простейшие кокцидии класса Sporozoa, отряда Coccidia, семейства Eimeridae, рода Eimeria. У кур выявляются 9 видов паразитов, наиболее вирулентными считаются 5 видов: E. tenella, E. necatrix, E. maxima, E. acervulina, E. brunetti (в России не распространена). Слабо вирулентные: E. haga, E. mivatu.

Сложность борьбы с эймериозом связана с целым рядом биологических особенностей возбудителя. В организме кур одновременно могут паразитировать несколько видов эймерий, различных в иммунологическом отношении, поэтому, переболевание, вызванное одним видом эймерий, не предохраняет птиц от заражения другими видами возбудителей эймериоза. Разные виды эймерий имеют, соответственно, разную чувствительность к химиопрепаратам из разных классов химических соединений. К тому же, они обладают способностью к чрезвычайно интенсивному размножению. Ооцисты имеют высокую устойчивость к воздействию различных физических и химических факторов, а также к изменениям условий внешней среды, где они могут сохраняться в течение года. Ооцисты эймерий отличаются устойчивостью ко всем

используемым в ветеринарной практике дезинфицирующим и дезинвазирующим средствам. Для борьбы с данным заболеванием на большинстве птицеводческих хозяйств используют кокцидиостатики [3].

Эймериоз наносит большой экономический ущерб промышленному птицеводству, проявляясь снижением среднесуточного прироста на 8-10% при ухудшении конверсии корма. Паразиты эймерии распространены повсеместно и обладают огромной способностью к размножению, что приводит к высокому уровню заражения инфицированных птичников и их окрестностей. Кроме того, стенка ооцисты защищает паразита от высыхания и химических дезинфицирующих средств, обеспечивая долгосрочное выживание в окружающей среде, из которой он может быть занесен на ферму различными способами. С другой стороны, ооцисты могут уже присутствовать в фермерском доме, если очистка и дезинфекция были недостаточными.

Меры биобезопасности, направленные на предотвращение заноса эймерий на ферму, аналогичны мерам, применяемым для профилактики других инфекционных заболеваний птицы, и должны быть сосредоточены на:

1. Изоляцию. Птиц следует отделить от окружающей среды забором, а других животных, включая грызунов и насекомых, не подпускать;
2. Контроль всех передвижений на территории ферм;
3. Тщательная санитария и дезинфекция всего оборудования, людей, материалов поступающих на ферму.

Одним из действенных методов борьбы с заболеванием является проведение ветеринарно-санитарных мероприятий и применение специальных средств для дезинвазии внешней среды и предметов ухода. Из известных средств дезинвазии, которые применяют против экзогенных стадий кокцидий следует отметить 7%-ный раствор аммиака, 2%-ная эмульсия ортохлорфенола, 10%-ный однохлористого йода, 4%-ный раствор едкого натра, который должен иметь температуру не ниже 80°C [4]

В настоящее время наиболее распространенным методом борьбы с кокцидиозом домашней птицы является применение классической дезинфекции поверхностей ферм с последующим добавлением в предлагаемый корм различных кокцидиостатиков. Поскольку эймерии довольно быстро приобретают устойчивость к противоборствующим с ними средствам, как следствие, появляется необходимость в рассмотрении новых средств борьбы с паразитами. Примером нового дезинфицирующего средства служит «СанДезЭффект». Средство разработано кафедрой ветеринарно-санитарной экспертизы и биологической безопасности ФГБОУ ВО «МГУПП», и представляет собой прозрачную жидкость с резким запахом уксуса, с плотностью при 20°C – от 1,1-1,17 г/см<sup>3</sup>, смешиваемую с водой в любых соотношениях. Значение pH 1% раствора средства 1,9-3,1. В качестве действующих веществ (ДВ) содержит надуксусную кислоту (НУК) до 15% и перекись водорода (ПВ) до 25%.

Приготовление рабочих растворов средства «СанДезЭффект» происходит непосредственно перед использованием. Помещение должно быть оборудовано приточно-вытяжной принудительной вентиляцией. Емкости для приготовления растворов должны быть коррозионно устойчивыми (нержавеющая сталь, кислотоустойчивые пластмассы) и закрываться крышками. Хранение растворов в резервуарах из чёрного металла, цветных металлов и их сплавов не допустимо.

Растворы дезинфектанта готовят путем внесения отобранного мерником средства в воду (при температуре от плюс 5 до плюс 25°C) с последующим перемешиванием раствора. Объёмы средства «СанДезЭффект» и воды для приготовления требуемых объемов рабочих растворов с

требуемой концентрацией (по НУК) определяют расчетным путем.

Необходимое для приготовления рабочих растворов количество средства ( $V_c$ ) в  $\text{дм}^3$  рассчитывают по формуле:

$$x = \frac{a \cdot b}{c}$$

Где,

$a$  – рекомендуемая концентрация рабочего раствора, %;

$b$  – необходимое количество рабочего раствора, л;

$c$  – исходная концентрация дезинфицирующего средства, %.

Для расчёта количества (объёма) воды используют следующую формулу:

$$V = V_p - V_c$$

Где,

$V$  – необходимый объём питьевой воды,  $\text{дм}^3$ ; используемой для разведения средства;

$V_p$  – требуемый объём рабочего раствора,  $\text{дм}^3$ ;

$V_c$  – объём средства, необходимый для приготовления рабочего раствора,  $\text{дм}^3$ .

При проведении дезинфекции оборудования и коммуникаций с использованием средства ручным способом рабочий раствор используют однократно. При проведении дезинфекции механизированным (циркуляционным) способом или с применением установок безразборной мойки и дезинфекции (СИП) допускается многократное (до появления видимого загрязнения) использование рабочего раствора с восстановлением необходимой концентрации надуксусной кислоты перед последующим использованием.

В таблице 1 приводятся расчеты количеств средства и воды для приготовления рабочих растворов на примере использования средства с содержанием 0,5%-0,75% с плотностью при 20°C 1,14-1,16 г/см<sup>3</sup>.

Таблица 1.

Приготовление рабочих растворов средства «СанДезЭффект»

Массовая доля (концентрация) рабочего раствора «СанДезЭффект», %	Количества средства и воды, необходимые для приготовления 100 л рабочего раствора	
	Средство, л ( $\text{дм}^3$ )	Вода, л ( $\text{дм}^3$ )
0,5	0,5	99,5



---

0,6	0,6	99,4
0,75	0,75	99,25

Рабочие растворы средства используют после тщательной щелочной мойки и ополаскивания. При необходимости дополнительно проводят кислотную мойку и ополаскивание, а только потом дезинфекцию. Эффективность действия препарата напрямую зависит от тщательности проведения этих операций. Наличие посторонних загрязнений на поверхностях, подвергающихся дезинфекции недопустимо. После самой дезинфекции осуществляется ополаскивание водой от остаточных количеств дезинфектанта в течение 5-10 минут.

Согласно ГОСТ 12.1.007-76 по степени воздействия на организм средство относится к 3 классу умеренно-опасных веществ при введении в желудок и ко 2 классу высоко-опасных веществ при ингаляционном воздействии (в форме аэрозоля и паров), в виде концентрата обладает выраженным местно-раздражающим действием на кожу (вызывает ожоги) и слизистые оболочки глаз (повреждает роговицу), не обладает сенсибилизирующим и кумулятивным действием. Рабочие растворы (0,5-0,75% по препарату) не вызывают раздражения кожи.

При работе со средством необходимо использовать средства индивидуальной защиты: для органов дыхания – универсальные респираторы типа РПГ-67 или РУ-60М с патроном марки "В" или промышленный противогаз с патроном марки "В" (ГОСТ 17-269-71), для глаз - герметичные очки (ГОСТ 12-4-013-85), для тела - комбинезон (ГОСТ 12.4.100-80), для ног - сапоги резиновые (ГОСТ 5375-79), для кожи рук - перчатки резиновые или из пропилена (ГОСТ 20010-93). Помещения, где работают со средством, должно быть снабжено приточновытяжной принудительной вентиляцией. В случае пролива средства необходимо надеть противогаз, герметичные очки, перчатки резиновые или из пропилена, резиновые сапоги. Средство следует нейтрализовать (используя соду, бикарбонат) и остатки смыть большим количеством воды. Смыв в канализационную систему средства следует проводить только в разбавленном виде. Категорически запрещается вылитое средство заливать обратно в производственную емкость!

На сегодняшний день борьба с кокцидиозом основывается в основном на химиофилактике. Однако возникновение резистентности, обеспокоенность потребителей и ужесточение нормативных требований, а также возможные предстоящие запреты на использование антикокцидиальных препаратов в качестве кормовых добавок побудили поиск альтернативных стратегий контроля этого заболевания, среди которых дезинфекция достаточно изучена. До сих пор дезинфекция являлась наиболее надежным и успешным альтернативным подходом в борьбе с различного рода заболеваниями, к которым относятся и паразитозы. Хотя дезинфектанты и не способны справиться с эндогенными стадиями эймериоза, они тем не менее помогают справиться с экзогенными стадиями. Использование препарата «СанДезЭффект» рекомендуется для эффективной подчистки пола птичников с целью его санации от ооцист эймерий, особенно если пол испещрен трещинами. Это позволит прервать цепочку развития полевых форм эймерий, предотвратить возможные клинические и субклинические проявления эймериоза, что в свою очередь положительно повлияет на основные производственные показатели, а также снизит давление и патогенность инвазии на птицеводческих площадках. К тому же препарат эффективен не только против ооцист эймерий, но и против всех остальных паразитов, присутствовавших в подстилке.

## Список литературы:

1. Акбаев М.Ш. Паразитология и инвазионные болезни животных. - М., 1998. - 743 с.
2. Вершинин И.И. Кокцидиозы животных и их дифференциальная диагностика. - Екатеринбург, 1996. - 264 с.
3. Мишин, В. С. Адаптация кокцидий кур к антикокцидийным препаратам и методы ее предупреждения / В. С. Мишин, В. М. Разбицкий. А. Н. Калинин // материалы III Международного ветеринарного конгресса по птицеводству. - 2007. - 221-224 с.
4. Черепанов А.А. Методические рекомендации по испытанию средств дезинвазии в ветеринарии. - М., 1999. - 16 с.
5. ГОСТ 12.1.007-76 Система стандартов безопасности труда (ССБТ). Вредные вещества. Классификация и общие требования безопасности (с Изменениями N 1, 2).
6. ГОСТ 12.4.013-85 (СТ СЭВ 4564-84) Система стандартов безопасности труда (ССБТ). Очки защитные. Общие технические условия.
7. ГОСТ 12.4.100-80 Комбинезоны мужские для защиты от нетоксичной пыли, механических воздействий и общих производственных загрязнений. Технические условия (с Изменениями N 1, 2, 3).
8. ГОСТ 5375-79. Сапоги резиновые формовые. Технические условия (с Изменениями N 1-4).
9. ГОСТ 20010-93 Перчатки резиновые технические. Технические условия.

# ОБРАБОТКА ПТИЦЕВОДЧЕСКИХ ПОМЕЩЕНИЙ СОВРЕМЕННЫМИ КИСЛОРОДОСОДЕРЖАЩИМИ ДЕЗИНФИЦИРУЮЩИМИ СРЕДСТВАМИ

## TREATMENT OF POULTRY ROOMS WITH MODERN OXYGEN-CONTAINING DISINFECTANTS

Авторы: Евлоева Мадина Хасановна, Захаров Антон Валерьевич

Аннотация: В данной работе представлены материалы исследования современных аналогов кислородосодержащих дезинфектантов. Известно, что новый препарат «СанДезЭффект» может стать хорошей экономически выгодной альтернативой существующим средствам. Также стоит отметить, что . дезинфицирующее средство «СанДезЭффект» может быть использовано для дезинфекции животноводческих помещений, находящегося в них технологического оборудования, инвентаря для ухода за животными, транспортных средств для перевозки животных, мест скопления животных и других объектов ветеринарного надзора, а также предприятий молочной, мясной и пищевой промышленности.

Ключевые слова: Птицеводство, дезинфекция, кислородосодержащие средства, санитария.

Annotation: This paper presents the materials of the study of modern analogues of oxygen-containing disinfectants. It is known that the new drug "SanDezEffect" can become a good cost-effective alternative to existing products. It's also worth noting that. disinfectant "SanDezEffect" can be used for disinfection of livestock premises, technological equipment located in them, equipment for animal care, vehicles for transporting animals, places of accumulation of animals and other objects of veterinary supervision, as well as dairy, meat and food industries.

Keywords: Poultry farming, disinfection, oxygenated products, sanitation.

Основными задачами промышленного птицеводства являются охрана здоровья птицы от различных заболеваний и получение от них качественной, экологически безопасной продукции. [3]

Паразиты и различного рода инфекции - постоянная проблема, угрожающая здоровью птицы, и негативно влияющая на экономическую составляющую птицеводства. Гигиена и санитария играют важную роль в любой эффективной программе борьбы с болезнями в птицеводческих помещениях. Залог успешной работы современного птицеводства и безопасности его продукции для потребителей - качественная дезинфекция. Современные дезинфицирующие средства, применяемые на птицефабриках, отличаются по составу, концентрации действующих веществ, способам применения и другим свойствам. Большинство из них представлено импортной продукцией, однако и наши соотечественники стараются не уступить.

Выбор дезинфицирующего средства зависит от цели дезинфекции. В случае заболеваний, подлежащих регистрации, средство должно быть активно против определенного патогена. В случае профилактической дезинфекции, активным против широкого спектра

микроорганизмов. Классы дезинфицирующих средств включают фенольные соединения, четвертичные аммониевые соединения (ЧАС), галогены, окислители, соединения хлоргексидина, спирты и т.д. [4]

В этой статье рассмотрены дезинфектанты, по группе действующего вещества относящиеся к кислородосодержащим. Это группа препаратов, действующим веществом которых является кислород в составе перекиси водорода, перекисных соединений. Анализ рынка дезинфицирующих средств, содержащих окислители с перекисной структурой, позволяет сделать вывод, что из них чаще всего используются пероксид водорода, надуксусная кислота, персульфат натрия. Основным представителем дезинфицирующих средств этой группы является пероксид водорода, отличающийся широким спектром антимикробного действия, экологической безопасностью. [1]

*Положительные свойства группы:*

1. Широкий спектр антимикробного действия (бактерии, вирусы, споры);
2. Не имеют резкого запаха, не обладают раздражающим действием, экологичны;
3. Легко смешиваются с водой и спиртом;
4. Умеренно стабильны (до 7 дней).

*Отрицательные свойства группы:*

1. Теряют активность на свету, при взаимодействии с металлами, щелочами;
2. Обладают коррозионной активностью. [2]

К представителям кислородосодержащей группы относятся приведенные в таблице дезсредства. В таблице приведены четыре общеизвестных и давно используемых дезинфектанта, а в качестве пятого использован новый препарат «СанДезЭффект». Средство разработано кафедрой ветеринарно-санитарной экспертизы и биологической безопасности ФГБОУ ВО «МГУПП», и представляет собой прозрачную жидкость с резким запахом уксуса. Этот дезинфектант является эффективным дезинфицирующим средством в отношении санитарно-показательных грамотрицательных и грамположительных бактерий, в том числе бактерий группы кишечных палочек, стафилококков, стрептококков, синегнойной палочки, сальмонелл и плесневых грибов. Средство по степени воздействия на организм по ГОСТ 12.1.007-76 относится к 3 классу умеренно-опасных веществ при введении в желудок и ко 2 классу высоко-опасных веществ при ингаляционном воздействии (в форме аэрозоля и паров), в виде концентрата обладает выраженным местно-раздражающим действием на кожу (вызывает ожоги) и слизистые оболочки глаз (повреждает роговицу), не обладает сенсibiliзирующим и кумулятивным действием.

Таблица. Сравнение аналогов кислородосодержащих дезинфицирующих средств.

Название	Группа препарата по действующему веществу	Форма выпуска	Расход рабочего раствора	Режимы дезинфекции против вирусов, бактерий и т.д.
----------	---	---------------	--------------------------	--

АКВАдез-НУК 15	КИСЛОРОДОСОДЕРЖАЩИЕ (на основе перекиси водорода, надкислот, перборатов, перкарбонатов и др.) надуксусная кислота-14-16%, водорода пероксид-25-35%	Жидкий концентрат	100мл/м2	0,093%-20мин; 0,124%-10мин; 0,155%-5мин
Перал С	КИСЛОРОДОСОДЕРЖАЩИЕ (на основе перекиси водорода, надкислот, перборатов, перкарбонатов и др.) перекись водорода-7,5%, надуксусная кислота-5%	Жидкий концентрат	150мл/м2 (орошение)	1,6%-120мин; 2%-90мин; 4%-60мин
Септустерил	КИСЛОРОДОСОДЕРЖАЩИЕ (на основе перекиси водорода, надкислот, перборатов, перкарбонатов и др.) перекись водорода-11%	Жидкий концентрат	100мл/м2	5%-60мин
Экоцид	КИСЛОРОДОСОДЕРЖАЩИЕ (на основе перекиси водорода, надкислот, перборатов, перкарбонатов и др.) персульфат калия-50%	Порошок	100мл/м2	2%-30мин (двукратное протирание с интервалом 15мин)
СанДезЭффект	КИСЛОРОДОСОДЕРЖАЩИЕ (на основе перекиси водорода-25%, надуксусная кислота-15%)	Жидкий концентрат	100мл/м2	0,5%-10 мин 0,7-0,75%-15 мин

Анализирую вышеизложенные данные, можно заметить, что несмотря на схожий состав, все эти средства имеют разную концентрацию и экспозицию при которых средство проявляет свои дезинфицирующие свойства. Сравнительно выгодно выделяется из списка новый препарат СанДезЭффект, который проявляет свои свойства при сравнительно небольших концентрациях раствора, и при меньшем количестве времени, и при этом даже не учитывается экономическая выгода.

### Список литературы:

1. Калиниченко В.Н. Дезинфицирующие средства – 2005. №3.– с.36
2. Микрюкова Г.М., Гусарова Е.В., Шершнева Н.В. Инфекционный контроль и инфекционная безопасность – методическое пособие для специализации специалистов со средним медицинским образованием (переработанное и дополненное) – Новосибирск 2013 г. с.11-20
3. Николаенко В.П. Аэрозольное применение препарата Бактерицида для дезинфекции птичников / Николаенко В.П., Трухачев В.И., Дмитриев А.Ф., Михайлова А.В., Енгашев С.В., Щедров И.Н. / Птицеводство. – 2015г. №11. – с. 33-37.

4. ГОСТ 12.1.007-76 Система стандартов безопасности труда (ССБТ). Вредные вещества. Классификация и общие требования безопасности (с Изменениями N 1, 2).
5. Smith, W. June Sanitation: Cleaning and disinfectants (1999) Accessed Nov. 2004.

# ДЕТАЛИЗАЦИЯ ТЕКСТУРОЙ. КАРТЫ НОРМАЛЕЙ В ИГРОВОМ 3D - МОДЕЛИРОВАНИИ.

Авторы: *Канаев Данила Константинович, Чернова Светлана Владимировна*

Аннотация: *При создании моделей для игр используется несколько технологий, которые упрощают взаимодействие 3D моделей с игровым движком. Сами модели создаются в несколько этапов, которые включают: создание силуэта модели с помощью примитивных фигур, создание низкополигональной модели, которая будет впоследствии импортироваться в движок, высокополигональной модели, которая будет использоваться как проектор деталей и нескольких этапах текстурирования. В данной статье идёт речь о таком механизме как проекция высокополигональной модели на низкополигональную модель, путём, называемым *baking* или от англ. запекание текстуры и разберёмся с такой вещью как *Normal map* или карта нормалей.*

Ключевые слова: *3D - моделирование*

Для того, чтобы понимать что такое карта нормалей, нужно разобраться с тем как она работает. Карта нормалей по своей сути является некой картой высот, но с одним отличием, что карта нормалей подразумевает три координатные плоскости, вместо двух. Разберёмся с тем, что такое карта высот. Это чёрно-белое векторное или чаще растровое изображение, отображающее высоту. Приведём аналогию: возьмём карту местности. Высокие горы, окружающие маленькое озеро, на горах лежит снег, а в озере тёмная вода и чем глубже, тем меньше видно. Так вот, карта высот отображает горы и озеро как градиент от чёрного к белому. Чем выше точка, тем она ближе к белому, чем ниже, тем ближе к чёрному, соответственно. Карты высот имеют самое разное применение в моделировании. От создания всё того же ландшафта, до сложных параметрических генераторов.

Остановимся на том, для чего же нужна карта высот в карте нормалей и чем же они отличаются. Начнём разбор с тайловых или множественных текстур, которые используются для создания текстуры поверхностей, таких как металлы, древесина, поверхности полов, стен и прочего, что не требует ручной детализации или запекания.

На картинках ниже можно увидеть карту высот (Рис. 1.) и карту нормалей (Рис. 2.). Для их создания использовался генератор Substance Designer. В этом случае, карта высот, созданная множеством узлов и сгенерированная программой преобразована в карту нормалей с помощью специального алгоритма *Height to Normal*. На рисунках можно видеть отличия в цветовой гамме. Всё потому что карта нормалей, в отличие от карты высот использует вместо одного канала - из чёрного в белый, три канала информации. RGB или Red (Красный), Green (Зелёный), Blue (Синий), что соответствует трём плоскостям в игровом моделировании.

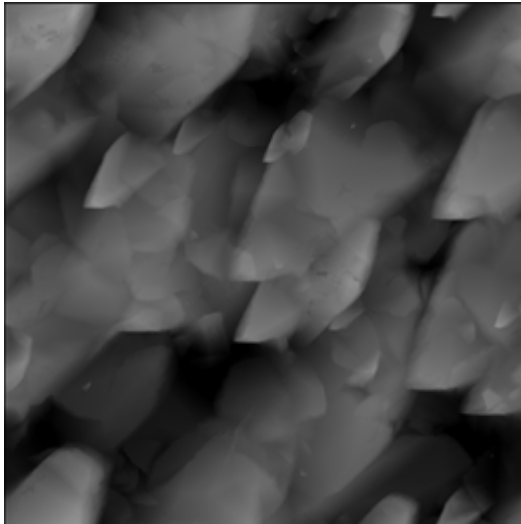


Рис. 1. Карта высот.

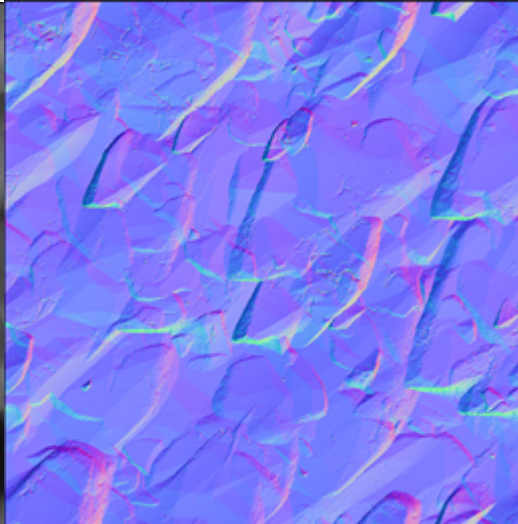


Рис.2 Карта нормалей.

На картинках ниже можно увидеть отличия от включенной карты нормалей и выключенной. Отличия существенные.

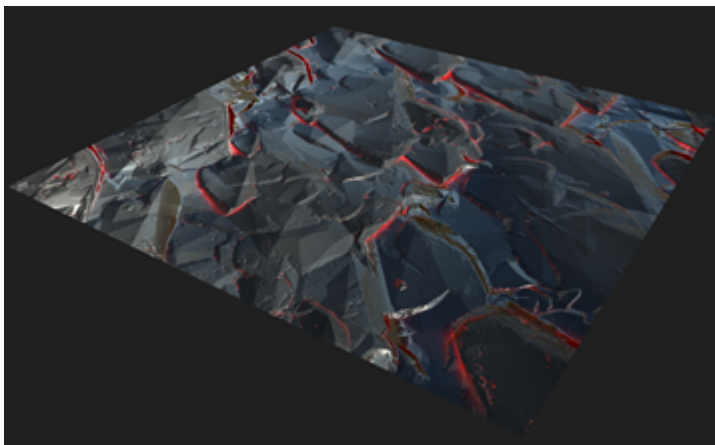


Рис. 3. Включенная карта нормалей.

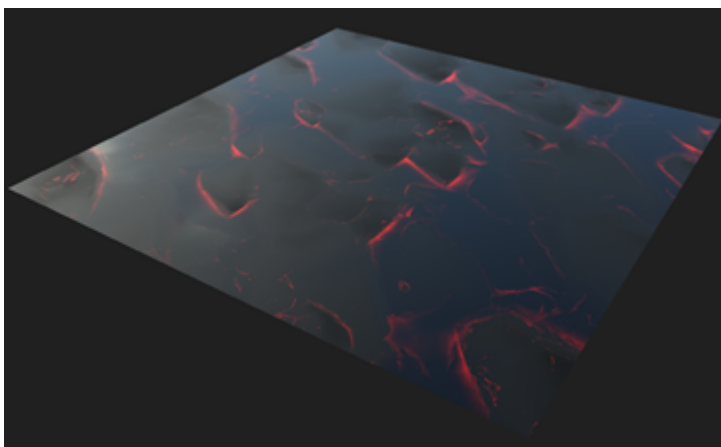


Рис. 4. Выключенная карта нормалей.

Разберёмся с тем, для чего карта нормалей использует 3 цвета? Каждый цвет отвечает за своё направление в пространстве. Так синий отвечает за высоту, зелёный и красный за вертикальное и горизонтальное направление, соответственно, таким



образом создавая градиенты и смещения цветов, образуя различные детали на поверхности. В отличие от карты высот, которая может использоваться только в одном направлении, карта нормалей может создавать проекцию деталей в 3D пространстве и накладываться со всех сторон модели равномерно, не создавая швов, а наоборот их нивелируя. Тут плавно переходим ко второй теме - запекание текстур на модели и уже точнее определимся с тем, что такое карты нормалей.

Программа для запекания текстур сама определяет какой канал необходимо использовать для той или иной оси. Разберёмся на примере. Ниже приведены несколько изображений кубов в разных вариантах. Без карты нормалей или чистые кубы, с картой нормалей и кубы с самой картой нормалей.

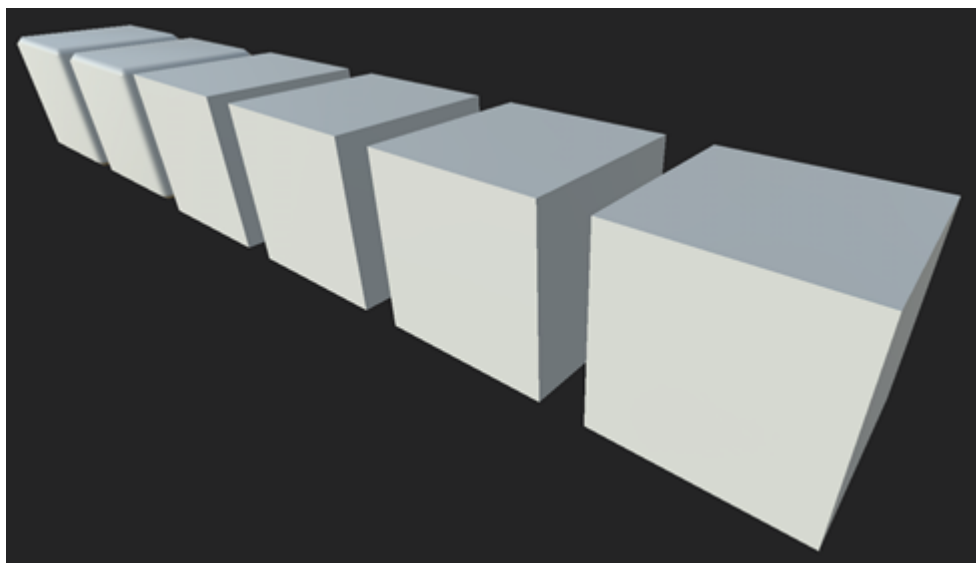


Рис. 5. Объекты без активной карты нормалей.

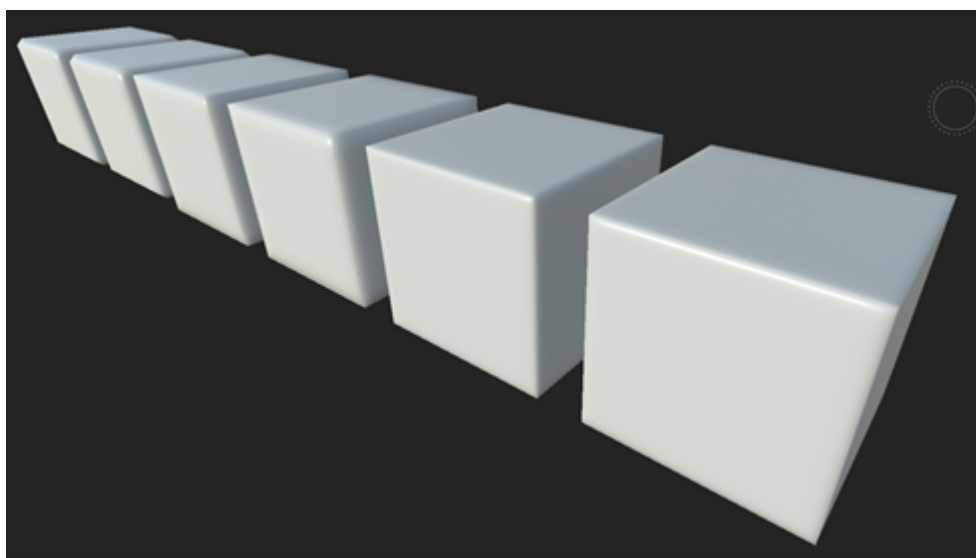


Рис. 6. Объекты с активной картой нормалей.

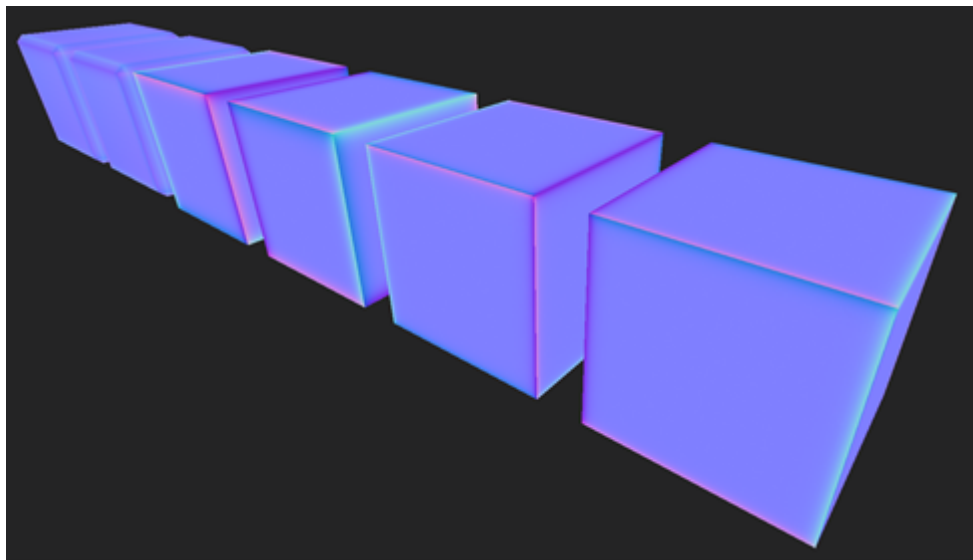


Рис. 7. Объекты с отображением только карты нормалей.

Так же видна существенная разница, как в случае к предыдущим примером из Рис. 3 и 4. Углы не такие жёсткие за счёт карты нормалей, но на самом деле, кубы остались неизменны. Разберёмся с тем, как это работает.

Начнём с точек, называемых Vertex (вертекс или вершина) на высокополигональной модели. Каждая вершина, образующая модель имеет своё направление в пространстве. Это направление называется нормаль, от чего и происходит название карты нормалей. На изображении ниже (Рис. 8. ) видны синие линии, исходящие от каждой вершины. Это и есть те самые нормали. Человеческий глаз видит это как сглаженная или даже круглая поверхность, но компьютеру не умеет видеть, он читает информацию с нормалей.

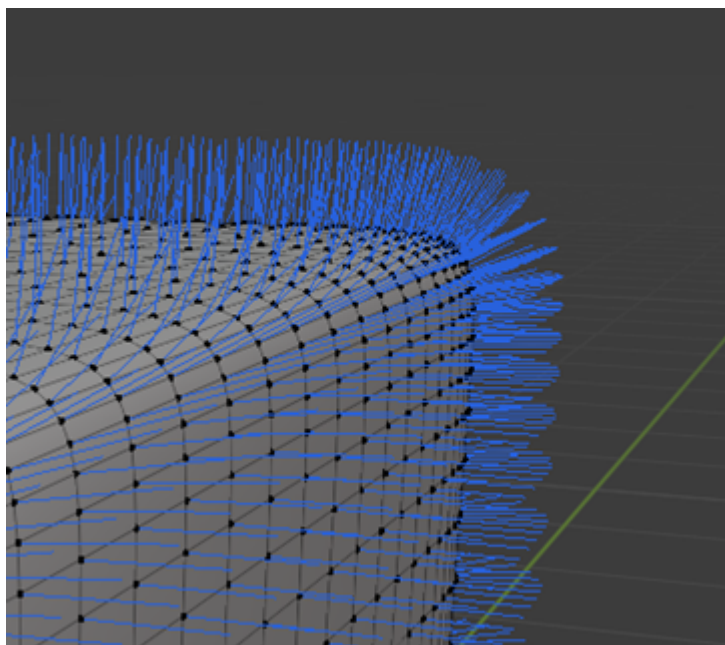


Рис. 8. Объект со включенным отображением нормалей вершин.

Когда компьютер пытается понять что и в какую сторону нужно завернуть, он использует положение каждой нормали вершины объекта, тем самым создавая видимость сглаженной плоскости или угла. Это работает не только на сглаживание

углов, но и на запекание деталей на ровной поверхности. Ниже представлен флоатер - тип высокополигональной геометрии без интеграции в высокополигональную модель для простого запекания на плоскости.

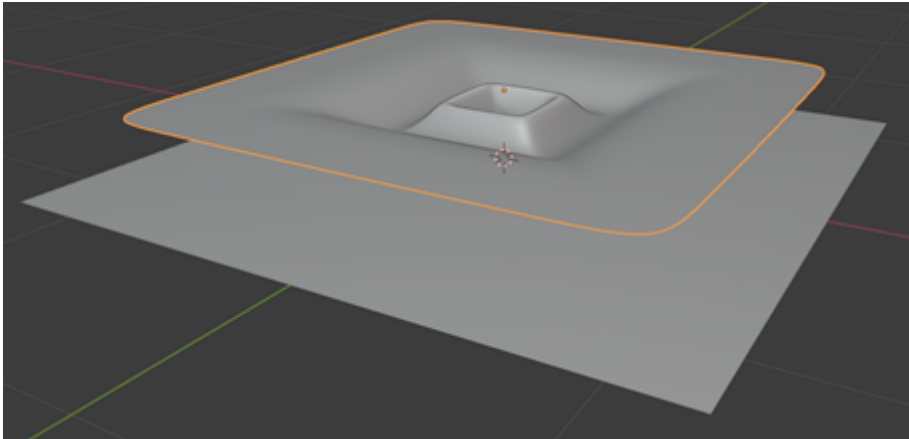


Рис. 9. Результат, который видит человек.

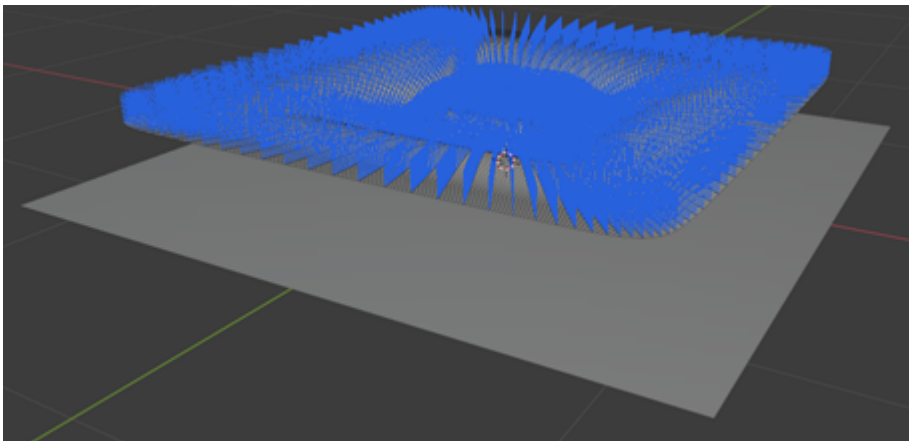


Рис. 10. Результат, который видит компьютер.

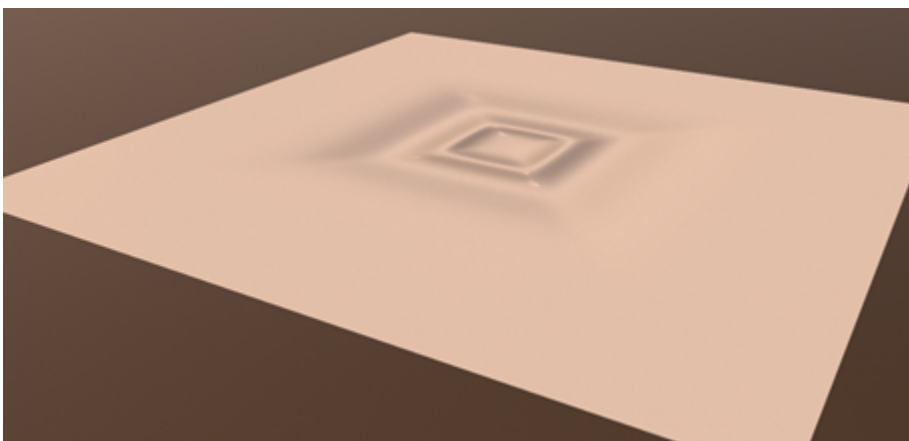


Рис. 11. Результат, который получит компьютер в процессе проекции.

Таким образом, компьютеру нужна информация от положения и направления каждой точки высокополигонального объекта относительно плоскостей низкополигонального объекта, на которую он создаёт проекцию каждой нормали.

# ТЕНДЕНЦИИ В СФЕРЕ ОБЛАЧНЫХ ВЫЧИСЛЕНИЙ

Авторы: *Бахтин Игорь Владиславович*

Аннотация: *Данная статья описывает основные тенденции в сфере облачных вычисления в настоящее время.*

Ключевые слова: *технологии, облако, облачные вычисления, вычисления, ит, оптимизация, сеть, интернет, технологии, оборудование, сервер, приложения, сервис, данные, гибридное облако, бессерверные вычисления*

Keywords: *faas*

2020 год преобразил мир больше, чем кто-либо мог ожидать. Пандемия COVID-19 подтолкнула миллионы предпринимателей по всему миру отказаться от обычных рабочих сетей в пользу облачных решений. И, по мнению экспертов, это лишь начало. [1]

## **Развитие гибридных платформ и бессерверных вычислений**

Многие организации начали применять модель гибридных облачных вычислений. Эта технология позволяет объединять локальные ресурсы с возможностями общедоступного облака, передавая данные между двумя средами. Основные преимущества гибридных платформ включают виртуализацию рабочих столов, лучший контроль над данными, а также повышенную гибкость в сочетании с высоким уровнем безопасности и управление рисками.

Вместе с тем, набирают популярность и бессерверные вычисления (serverless computing) [2]. Это одна из главных тенденций в сфере облачных технологий. При использовании бессерверных вычислений пользователям предоставляется только та часть ресурсов сервера, которая необходима в данный момент для решения той или иной задачи. Это, в свою очередь, позволяет уменьшить время простоя серверного оборудования при нестабильном уровне нагрузки, и, таким образом, сэкономить средства компании.

## **Edge**

Edge Computing или граничные вычисления — это модель распределённых вычислений, при котором обработка данных происходит на конечном устройстве, а не на централизованном сервере. Это позволяет существенно экономить трафик и обеспечивает практически нулевую задержку в процессе передачи данных. Кроме того, периферийные вычисления упрощают одновременное использование нескольких приложений с помощью виртуализации и позволяют производить вычисления даже без доступа к интернету.

## **FaaS**

Модель «функция как услуга» (FaaS) предоставляет организациям платформы для разработки, выполнения и управления функциональными возможностями приложений без необходимости создания и обслуживания соответствующей инфраструктуры. Это один из ключевых компонентов бессерверной архитектуры. По оценкам экспертов, рыночная доля сервисов FaaS в 2021 году составит 7,72 млн долларов США [3].

## **Объединение провайдеров облачных услуг**

В 2021 году ожидается увеличение количества совместных предложений от крупнейших облачных провайдеров, что позволит максимально использовать возможности популярных платформ. В качестве примера можно привести сотрудничество Oracle и Microsoft, позволяющее владельцам бизнеса использовать мощности серверов Azure для работы с базами данных Oracle Database и другими продуктами партнёра.

### **Гипермасштабные вычисления**

Необходимость мгновенного использования бизнес-данных привела к необходимости обработки данных с огромной скоростью. Для этого используются гипермасштабные центры обработки данных, отвечающие растущим требованиям ИТ-сферы. Эти центры предлагают предприятиям настраиваемый портфель приложений и услуг для хранения и обработки данных, отделяя функциональные возможности от базового оборудования и предлагая практически неограниченный потенциал для горизонтального расширения.

### **Автоматическая облачная оптимизация**

Облачная оптимизация включает управление взаимодействиями и взаимосвязями между компонентами облачной инфраструктуры — в частности, выделение необходимых ресурсов для работы конкретного приложения. Всё больше организаций начнут использовать автоматизированные технологии оптимизации для автоматизации задач управления конфигурацией и сетевыми службами. Это позволит компаниям добиться максимальной экономии и производительности при меньших затратах на управление цифровыми средами.

#### **Список использованных источников**

1 5 трендов в области облачных вычислений в 2021 году - habr [Электронный ресурс].- Режим доступа: <https://habr.com/ru/company/cloud4y/blog/531678/> (дата обращения: 11.01.2021)

2 Заоблачный рост: cloud-тренды на 2021 год - comnews [Электронный ресурс].- Режим доступа: <https://www.comnews.ru/digital-economy/content/211197/2020-10-26/2020-w44/zaoblachnyy-rost-cloud-trendy-2021-god> (дата обращения: 11.01.2021)

3 FaaS - A Comprehensive Guide For 2021 - jigsawacademy [Electronic ресурс].- Режим доступа: <https://www.jigsawacademy.com/blogs/cloud-computing/faas/> (дата обращения: 11.01.2021)

# Физическая культура

## ПРОБЛЕМА ДОПИНГА В СОВРЕМЕННОМ СПОРТЕ

Авторы: Эрленков Иван Константинович, Белан Леонид Владимирович

Аннотация: Проблема допинга в современном спорте и спортсменов в профессиональном спорте является актуальной и глобальной. Решение этой проблемы влечет за собой цепочку взаимосвязанных вопросов: как усовершенствовать систему допинг-контроля, какие препараты запретить к употреблению, какие меры наложить на спортсменов, нарушивших правила.

Ключевые слова: Допинг; спорт; допинг-контроль; проблема допинга

Проблема допинга является одной из самых сложных в современном спорте. Применение допинга спортсменами не только наносит ущерб их собственному здоровью, но и подрывает идеологические основы спорта.

Допинг-это вещество, временно повышающее физическую или психологическую активность организма; биологически активные вещества для повышения спортивной работоспособности, которые оказывают побочное действие на организм и для которых существуют специальные методы обнаружения. К ним относятся, в частности, препараты, стимулирующие синтез мышечных белков после воздействия нагрузок на мышцы. Огромное количество препаратов имеют статус запрещенных для спортсменов во время тренировок и соревнований. Современная концепция в области борьбы с допингом в спорте высшего уровня дана в антидопинговом кодексе WADA (Всемирное антидопинговое агентство, которое создано по инициативе Международного олимпийского комитета-МОК). Каждый год ВАДА публикует список запрещенных препаратов для спортсменов, а также новые версии так называемых стандартов: международный стандарт для лабораторий, международный стандарт для тестирования и международный стандарт для регистрации терапевтических исключений. В настоящее время считается, что употребление допинга-это сознательное потребление вещества, избыточного для нормального функционирования организма спортсмена, или чрезмерная доза медикаментов, с единственной целью искусственно повысить физическую активность и выносливость во время спортивных соревнований. Борьба с допингом ведется для обеспечения целостности спортивных соревнований и сохранения здоровья спортсменов. В последние десятилетия допинговые скандалы в профессиональном спорте упоминаются чаще, чем выдающиеся победы спортсменов. Употребление запрещенных препаратов и борьба с ними одна из главных и крайне болезненных проблем российского и мирового спорта в целом. Об этом свидетельствуют последние события: сборную России по легкой атлетике отстранили от участия во всех международных соревнованиях. Помимо спортсменов в скандале участвовали тренеры, врачи, чиновники. На данный момент речь идет о реформировании Всероссийской федерации легкой атлетики.

Начало развития допинга в современном профессиональном спорте в XIX в. было связано с использованием таких стимуляторов, как кофеин, кокаин, кодеин и стрихнин. Некоторые из спортсменов тогда очень любили использовать в качестве допинга кофеин либо вино, содержащее кокаин. К примеру, на Олимпийских играх в Сент-Луисе в 1904 г. марафонца Томаса Хикса едва спасли врачи, так, как он принял значительную дозу бренди обогатенное

кокаином и стрихнином. В мире стали повсеместно регистрироваться высокие спортивные достижения, которых удалось добиться под воздействием допинга. Историки так описывают эту «допинговую эпоху»: «Искусственно успокоенные стрелки начали лучше стрелять, а быстро возбуждаемые спринтеры показывать лучшую стартовую скорость. Неутомимые игроки обеспечивали более высокий темп игр на площадках, повысив зрелищность матчей». В дальнейшем появились эритропоэтины (препараты, увеличивающие выносливость и силу), диуретики (препараты, выводящие жидкость, повышающие гибкость и маскирующие применение допинга и т. п.). Следом научились переливать кровь спортсменов, насыщать ее кислородом, специальными субстанциями, осуществлять иные манипуляции с кровью. Поворотной точкой в современной истории борьбы с допингом стала смерть велосипедиста из Дании Кнуда Йенсена на Олимпийских играх в Риме в 1960 г. Сначала официальные лица заявляли, что он умер от сердечного приступа в результате солнечного удара. Однако осуществив вскрытие, удалось выявить значительную концентрацию в организме спортсмена допинга под названием амфетамин. И версия смерти из-за использования допинга стала официальной. Этот инцидент привел к ряду других важных исторических событий, связанных с активизацией борьбы с допингом. В 1963 году Совет Европы создал специальный комитет по борьбе с допингом. В том же году Франция стала первой страной, которая приняла антидопинговое законодательство. В 1966 году Международная федерация велоспорта и футбола официально ввела допинг-контроль во время чемпионатов мира. В 1967 году МОК передал функции допинг-контроля специальной медицинской комиссии. В 1999 году создали Всемирное антидопинговое агентство. А в 2003 году был принят Всемирный антидопинговый кодекс. В 2005 году ЮНЕСКО одобрила международную Конвенцию о борьбе с допингом в спорте. В результате этого была создана сеть международных и национальных антидопинговых органов. В настоящее время в мире существует более 30 аккредитованных МОК антидопинговых лабораторий, где каждый год тестируются пробы около 120 тысяч спортсменов. Однако антидопинговые структуры продолжают развиваться. В связи с допинговыми скандалами в России в 2014-2016 годах Международный олимпийский комитет принял решение о создании независимого антидопингового органа при Международном арбитражном суде. И это подразделение будет продолжать принимать решения по фактам допинга вместо дисциплинарной комиссии на летних Олимпийских играх 2016 года в Рио-де-Жанейро. Спортсмен, чьи пробы показали содержание наркотиков из числа запрещенных WADA или имели следы запрещенных механических манипуляций, считается осужденным за допинг. Следующие санкции применяются к данному спортсмену соответствующей Федерацией в соответствии с правилами Всемирного антидопингового кодекса. В данном случае спортивные федерации обязаны принять решение в течение 2 недель и передать информацию о нем руководителю Министерства спортивного туризма России, председателю антидопинговой комиссии соответствующей международной федерации в соответствии с действующими нормативными актами и требованиями Всемирного антидопингового кодекса.

Спортсмен дисквалифицируется:

когда запрещенные вещества, их метаболиты или маркеры обнаруживаются в образце, взятом у спортсмена;

за отказ или не предоставление образцов после того, как спортсмен был проинформирован о необходимости их доставки, при отсутствии уважительных причин для отказа в их предоставлении, а также за уклонение от доставки образцов;

за фальсификацию или попытку фальсификации в любой области допинг-контроля (попытка или подмена пробы, подмена лица);

при наличии у спортсмена или персонала спортсмена запрещенного вещества или метода в течение внеконкурсного периода в любое время в любом месте, за исключением случаев, когда эти вещества необходимы для терапевтического применения спортсменом и у него есть разрешение, выданное в соответствии со Всемирным антидопинговым кодексом:

- а) за первое нарушение-на два года;
- б) за второе нарушение - пожизненно.

В запрещенном списке ВАДА могут быть перечислены специальные вещества, использование которых может считаться непреднамеренным из-за их широкой доступности или из-за их сомнительной способности влиять на спортивные результаты. Если будет установлено, что спортсмен не использовал данное вещество для улучшения своих результатов, то срок дисквалификации заменяется следующим:

за первое нарушение: минимум-предупреждение, максимум-дисквалификация на 1 год;

за второе нарушение - два года дисквалификации;

за третье нарушение - пожизненная дисквалификация

Допинг-контроль является важнейшей составной частью комплексной программы мероприятий, направленных на предотвращение применения спортсменами запрещённых (допинговых) средств.

### **Список литературы**

1. Макарова Г.А. Спортивная медицина: Учебник для вузов по напр. 521900 «Физ. Культура» и спец. 0222300 «Физ. Культура и спорт» -2003.-480 с.
2. Дубровский В.И. Спортивная медицина: Учебник для вузов-2002.- 512 с.
3. Дубровский В.И. Спортивная медицина: учебник для пед. спец. Вузов-1999.-480 с.
4. Родченков Г. Допинг / Г. Родченков // Легкая атлетика. - 2004. -N1/2.- С. 28-31
5. Бальсевич В.К. Спорт без допинга: фантастика или неотвратимость? / В.К. Бальсевич //Теория и практика физической культуры. - 2004. -N3. - С. 29-30



# ЛИНГВИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ТЕКСТА В ИНГУШСКОМ ЯЗЫКЕ

---

## LINGUISTIC ANALYSIS OF THE TEXT IN THE INGUSH LANGUAGE

Авторы: *Нальгиева Залина Иссаевна*

Аннотация: *В данной статье рассматривается лингвистический анализ текста в ингушском эргативном языке. Данная проблема мало исследована и недостаточно представлена в современном языкознании.*

Ключевые слова: *лингвистический анализ текста, ингушский язык, принципы лингвистического анализа.*

Annotation: *This article deals with the linguistic analysis of the text in the Ingush ergative language. This problem is poorly studied and insufficiently represented in modern linguistics.*

Keywords: *linguistic text analysis, Ingush language, principles of linguistic analysis*

Лингвистический анализ текста – это «вид языкового анализа, направленного на выявление системы языковых средств, с помощью которых передается идейно-тематическое и эстетическое содержание литературно-художественного произведения. В этом случае лингвистический анализ смыкается с анализом литературоведческим» [12, с.178]

Принципы лингвистического анализа разных сторон, аспектов языка различны. Выделение того или иного аспекта языка нередко неотделимо от метода его лингвистического рассмотрения. Сам же язык при этом определяется как явление сложное и исторически подвижное, что нашло свое отражение в той модели описания языка, которая разрабатывалась в рамках традиционного (классического) языкознания, неизменно включающего в себя такие разделы, как фонетика, лексикология, морфология, синтаксис и т.д. Каждый из этих разделов имеет свой предмет изучения и вместе с тем составляет часть единой науки о языке. Сама структура классического языкознания как науки отчетливо свидетельствует о том, что, описывая языковые явления, ученые исходили из убеждения, что язык представляет собой определенную систему.

Понимание языка как системы становится важнейшим методологическим принципом лингвистики XX в. Поэтому в качестве одной из главных задач лингвистического исследования, анализа выдвигается задача, связанная с адекватным описанием и интерпретацией отношений, в которых находятся между собой составляющие языковой системы. Однако языковая система сложна, и сложность ее заключается прежде всего в многослойности, то есть в том, что она складывается из ряда подсистем, вычленяемых на основе так называемого стратификационного принципа. Эти подсистемы образуют уровни языка. Согласно господствующим в современном языкознании представлениям, лишь с помощью понятия уровня удастся правильно отразить такую существенную особенность языка, как его членораздельный характер и дискретность его элементов. Несмотря на это вопрос о

количестве уровней в языке не имеет однозначного решения. Многие сходятся, однако, на том, что их четыре: 1) фонетико-фонологический, 2) морфемный. 3) лексико-семантический и 4) синтаксический.

Под методом нередко подразумевают и общую методологию наук, философский метод познания, формулирующий основные принципы теории познания в целом. Для нас таким общенаучным, философским методом является диалектический метод, согласно которому материя первична, а сознание вторично: материя и сознание образуют единство: движение есть способ, форма существования материи, поэтому материальный мир необходимо изучать, познавать в движении; явления окружающего нас мира между собой взаимосвязаны и т.д.

В науковедении разделяются общие методы (анализ и синтез, сравнение и т.д.), общенаучные методы (наблюдение, измерение, эксперимент и т.д.) и частные методы (например, сравнительно-исторический метод в лингвистике). Конкретный вариант того или иного метода, направленный на решение определенного класса исследовательских задач, мы будем называть «методикой».

В истории языкознания выделяется три научные парадигмы - сравнительно-историческая, системно-структурная и антропоцентрическая.

1. Сравнительно-историческая парадигма связана с господством сравнительно-исторического метода в исследовании языка. Наука занималась вопросами происхождения языков, реконструкцией праязыка, установлением соотношения между родственными языками и описанием их эволюции, создавались сравнительно-исторические грамматики и словари.
2. Системно-структурная парадигма характеризуется познанием структуры языка, его организации. Определяющим явился тезис Ф. де Соссюра, согласно которому объектом лингвистики должен быть язык «в себе и для себя». Парадигма продолжает свое существование, в ее рамках проводятся исследования, вносящие существенный вклад в развитие лингвистики.
3. Антропоцентрическая парадигма возникает в результате осознания того, что «язык, будучи человеческим установлением, не может быть понят и объяснен вне связи с его создателем и пользователем» (Кравченко 1996:6). Истоки парадигмы восходят к идеям В. фон Гумбольдта и Э. Бенвениста. Именно В. фон Гумбольдт отметил, что «человек становится человеком только через язык, в котором действуют творческие первосилы человека, его глубинные возможности. Язык есть единая духовная энергия народа»

Таким образом, лингвистический экспансионизм тесно связан с «экспланаторностью как стремлением найти каждому языковому явлению разумное объяснение и антропоцентризмом, и функционализмом как тенденциями искать подобные объяснения в роли человеческого фактора в языке и выполнением языком определенных функций».

Текстоцентризм. Наиболее ярко особенности антропоцентрической лингвистики проявляются в исследованиях текста, поскольку «все языковые реалии приобретают истинный смысл только в тексте. Без указания на то, как та или иная языковая единица или категория участвует в создании определенного типа текста, представление о языке будет неполным». Текст невозможно изучать вне человека, являющегося его создателем и адресатом. Текст отражает образ мира, запечатлевает в себе динамику мысли и способы ее представления с помощью языковых средств.

Таким образом, основными принципами новой лингвистической парадигмы являются антропоцентризм, экспансионизм, функционализм, экспланаторность, семантикоцентризм и

текстоцентризм. В рамках названной парадигмы и в соответствии с ее принципами плодотворно развивается несколько научных направлений, наиболее значимыми из которых являются когнитивная лингвистика и лингвокультурология.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Илли. Героико-эпические песни чеченцев и ингушей. – Грозный, 1990. – 259 с.
2. Ингушское устное народное творчество. Ингушские песни, собранные З. Измайловым (на инг.яз.), Орджоникидзе: Сердало, 2013. 79 с.
3. Ингушский фольклор. Грозный, 2014 (на инг. яз.); 192 с.
4. Ингушский фольклор. Грозный, 2007, составитель А. Мальсагов (на ингушском яз.). 253 с.
5. Ингушский фольклор (на инг.яз.) Составитель Танкиев А.Х. Грозный, 2011. 349 с.
6. Исторические песни. Вступительная статья, подготовка текстов и примечания В.И. Чичерова. Л., 2015; 361 с.
7. Ингушские сказания, мифы, легенды, сказки и пословицы (на инг.яз.). Записал Дахкильгов И.А., Саратов. 2008. 354 с.
8. Ингушский фольклор (на инг.яз.) Составитель Осмиев Х.С., Грозный, 2009. 172 с.
9. Ингушские песни. Перевод с ингушского Н. Гребнева. М.: Фонд им. И.Д.Сытина, 2015.
10. Ингушские героические песни. Составитель, автор предисловия и примечаний Матиев М.А. Магас, 2012 (на инг. яз.) 335 с.
11. Ингушский фольклор (на русск. и груз. яз.). Составитель Р. Пареулидзе. Тбилиси, 2011. 160 с.
12. Жеребило Т.В. Словарь лингвистических терминов. – 5-е изд.: ООО «Пилигрим». – Назрань, 2010. – 488 с
13. Матиев А. Райский забор. Назрань, 2007 (на инг. яз.) 78 с.
14. Матиев А. Жизнь, отданная народу. Назрань, 2006 (на инг. яз)
15. Мудрые наставления наших предков. Из ингушского фольклора. Собраны, переведены и подготовлены к печати И.А. Дахкильговым. Нальчик, 2010. 342 с.

# МЕТОДЫ ЛИНГВИСТИЧЕСКОГО АНАЛИЗА В ИНГУШСКОМ ЯЗЫКЕ

## METHODS OF LINGUISTIC ANALYSIS IN THE INGUSH LANGUAGE

Авторы: *Нальгиева Залина Иссаевна*

Аннотация: *В данной статье исследуются методы лингвистического анализа в ингушском языке. Данная тема актуальна тем, что нет специальных работ, монографий, посвященных исследованию методов лингвистического анализа в ингушском языке.*

Ключевые слова: *методы лингвистического анализа, ингушский язык, валентностный анализ.*

Annotation: *Methods of linguistic analysis in the Ingush language. This article examines the methods of linguistic analysis in the Ingush language. This topic is relevant because there are no special works, monographs devoted to the study of methods of linguistic analysis in the Ingush language.*

Keywords: *methods of linguistic analysis, Ingush language, valence analysis.*

Описательный метод – это «система исследовательских приемов, применяемых для характеристики явлений языка на данном этапе его развития» [12, с.236]. Метод лингвистического наблюдения и описания, или описательный метод – основной метод исследования языка, который заключается в выделении конкретных языковых явлений и их последовательном описании с точки зрения их структуры и/или функционирования. Например, описание всех форм множественного числа имён существительных в данном языке в определённый период его исторического развития.

Метод компонентного анализа предполагает анализ значений языковых единиц через выделение основных компонентов значения, или сем. В глаголе «приезжать», например, в общем значении можно выделить такие компоненты, или семы, как «действие» (или «акциональность»), «движение», «самостоятельность» (или «активность» со стороны исполнителя), «направленность», «повторяемость» и т.д. При изучении лексических значений часто используется анализ словарных дефиниций, то есть толкований значений слов, которые приводятся в различных типах словарей. Эти толкования содержат в себе всю необходимую информацию о компонентном составе значения данного слова и о возможностях его использования.

Важное значение для лингвистических исследований имеет также концептуальный анализ, или анализ языковых понятий и их толкование в словаре.

Контекстуальный анализ используется для изучения функциональной специфики слов и их значений, он представляет собой анализ текста (фрагмента текста, предложения), в котором использовано данное слово, а также анализ зависимости значения слова от этого контекста. Выделяют – соответственно – контекстуально обусловленные и контекстуально независимые значения слов и определяют условия их реализации в зависимости от того или иного контекста.

Ещё одним важным методом является валентностный анализ и анализ сочетаемости слов, применяемых при исследовании синтаксических свойств языковых единиц. При валентностном анализе исследуется валентность слова, то есть его потенциальная способность (заложенная в самом его значении) к использованию с определёнными классами слов в конкретной синтаксической функции, например, способность глагола сочетаться с определёнными типами субъектов, объектов (предикативная синтагма) и обстоятельств. Анализ сочетаемости предполагает изучение синтаксических связей данного слова в предложении, например, сочетаемость глагола и существительного (согласование по нескольким грамматическим категориям в зависимости от типологического статуса данного языка).

Иногда потенциальную сочетаемость слова, основанную на его значении, называют семантической валентностью слова, а его реальные синтаксические связи - синтаксической валентностью. Первая и вторая могут часто не совпадать.

Для определения функциональных возможностей языковых единиц, выявления скрытых синтаксических связей и значений используется метод трансформации (преобразований; превращений). Он заключается в изменении структуры языковой единицы (чаще словосочетания или предложения), её синтаксической модели. Например, трансформация конструкции в активном залоге в конструкцию в пассиве.

Диагностические модели используются с целью определения значения языковой единицы, которое не имеет явного формального выражения (так называемые скрытые значения). Это делается для представления данного значения в более очевидной, эксплицитной форме.

С целью выявления значений языковых единиц и их функциональных возможностей широко используется метод эксперимента, который заключается в искусственном создании определённой языковой ситуации, например, с помощью одного или нескольких специально придуманных предложений с целью проверки их возможности и невозможности и, соответственно, правильности или неправильности использования определённых языковых единиц.

К числу основных теоретических и экспериментальных методов исследования языковых единиц в системе языка и в речи относится также метод лингвистического моделирования, предполагающий составление моделей, то есть схем или образцов, языковых единиц (словообразовательная модель, модель предложения и т.д.) или языка в целом (структурные и функциональные модели языка).

Соответственно различают:

модели-теории (или модели-идеи), в которых излагаются теоретические представления о языке

В лингвистике широко используются статистические методы - методы подсчёта, с помощью которых устанавливается частотность тех или иных фонем в слове, частота использования той или иной языковой единицы в определённом тексте или в языке в целом, типичность конкретных языковых явлений для определённого периода развития языка или для определённого языкового стиля.

Среди статистических методов исследования особое место занимает корреляционный анализ, устанавливающий определённые соотношения или зависимости между изучаемыми явлениями и, например, конкретной структурой предложения, или между реализацией определённого признака и какого-либо значения.

Методом сплошной выборки осуществляется подбор примеров для анализа и иллюстрации теоретических положений: выписывание из оригинального (неадаптированного) текста подряд всех встречающихся в нём примеров анализируемого типа.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Илли. Героико-эпические песни чеченцев и ингушей. – Грозный, 1990. – 259 с.
2. Ингушское устное народное творчество. Ингушские песни, собранные З. Измайловым (на инг.яз.), Орджоникидзе: Сердало, 2013. 79 с.
3. Ингушский фольклор. Грозный, 2014 (на инг. яз.); 192 с.
4. Ингушский фольклор. Грозный, 2007, составитель А. Мальсагов (на ингушском яз.). 253 с.
5. Ингушский фольклор (на инг.яз.) Составитель Танкиев А.Х. Грозный, 2011. 349 с.
6. Исторические песни. Вступительная статья, подготовка текстов и примечания В.И. Чичерова. Л., 2015; 361 с.
7. Ингушские сказания, мифы, легенды, сказки и пословицы (на инг.яз.). Записал Дахкильгов И.А., Саратов. 2008. 354 с.
8. Ингушский фольклор (на инг.яз.) Составитель Осмиев Х.С., Грозный, 2009. 172 с.
9. Ингушские песни. Перевод с ингушского Н. Гребнева. М.: Фонд им. И.Д.Сытина, 2015.
10. Ингушские героические песни. Составитель, автор предисловия и примечаний Матиев М.А. Магас, 2012 (на инг. яз.) 335 с.
11. Ингушский фольклор (на русск. и груз. яз.). Составитель Р. Пареулидзе. Тбилиси, 2011. 160 с.
12. Жеребило Т.В. Словарь лингвистических терминов. – 5-е изд.: ООО «Пилигрим». – Назрань, 2010. – 488 с.
13. Матиев А. Райский забор. Назрань, 2007 (на инг. яз.) 78 с.
14. Матиев А. Жизнь, отданная народу. Назрань, 2006 (на инг. яз)
15. Мудрые наставления наших предков. Из ингушского фольклора. Собраны, переведены и подготовлены к печати И.А. Дахкильговым. Нальчик, 2010. 342 с.

# ЛИНГВИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ХУДОЖЕСТВЕННОГО ТЕКСТА В ИНГУШСКОМ ЯЗЫКЕ

## LINGUISTIC ANALYSIS OF A LITERARY TEXT IN THE INGUSH LANGUAGE

Авторы: *Нальгиева Залина Иссаевна*

Аннотация: *В данной статье проводится лингвистический анализ ингушских волшебных сказок. Исследование проводится по трем основным направлениям: лингвоцентрическому, текстоцентрическому, антропоцентрическому.*

Ключевые слова: *лингвистический анализ художественного текста, волшебные сказки, ингушский язык.*

Annotation: *This article provides a linguistic analysis of Ingush fairy tales. The research is conducted in three main areas: linguocentric, textocentric and anthropocentric.*

Keywords: *linguistic analysis of a literary text, fairy tales, the Ingush language.*

Лингвистический анализ художественного текста – это «метод исследования, нацеленный на изучение языковых средств разных уровней в системе художественного текста с функционально-эстетической точки зрения, с точки зрения их соответствия авторскому замыслу и индивидуальной манере письма автора» [12, с.178]. В этой книге собраны волшебные сказки Ингушетии, передаваемые из поколения в поколение и любимые до сегодняшнего дня. Сказки в Ингушетии рассказывают самые разные: о страшных великанах – вампалах, коварных ведьмах – гарбаш, могучих змеях – сармаках. Но чаще всего о хороших людях: храбрых удальцах, верных друзьях и прекрасных девушках. Удивительный мир сказочных персонажей, таинственной и яркой природы Ингушетии передают эмоциональные, колоритные картины, созданные Яной Седовой и Азой Базоркиной.

### Общая статистика

Длина текста	138204 знаков
Длина диалогов	57052 знаков
Слов в произведении (СВП)	22617 слов
Приблизительно страниц	77 стр.
Средняя длина слова	4.78 знаков
Предложений в произведении (ПВП)	2135 предл.
Средняя длина предложения (СДП)	61.82 знаков
Доля диалогов в тексте	41.28 %
Доля авторского текста	58.72 %
СДП диалогов	65.65 знаков
СДП авторского текста	69.67 знаков

## Буквы и знаки препинания

Всего букв 108139 букв  
Всего знаков препинания 5025 знаков

Знак	Кол-во (шт.)	Средн. кол-во на 1000 слов (шт.)
, запятая	2392	105.76
. точка	2008	88.78
- тире	120	5.31
? вопросительный знак	154	6.81
! восклицательный знак	135	5.97
... многоточие	0	0.00
!.. восклицательный знак с многоточием	0	0.00
?.. вопросительный знак с многоточием	0	0.00
!!! тройной восклицательный знак	0	0.00
?! вопросительный знак с восклицанием	4	0.18
" кавычка	0	0.00
() скобки	4	0.18
: двоеточие	203	8.98
; точка с запятой	5	0.22
Буква	Кол-во (шт.)	Частота использования (в %)
А	9535	8.82
Б	1962	1.81
В	4408	4.08
Г	2050	1.90
Д	3721	3.44
Е-Ё	8313	7.69
Ж	2050	1.90
З	1962	1.81
И-Й	8319	7.69
К	3979	3.68
Л	5892	5.45
М	3075	2.84
Н	6120	5.66
О	11530	10.66
П	2884	2.67
Р	4752	4.39
С	6105	5.65
Т	6654	6.15
У	3641	3.37



Ф	39	0.04
Х	936	0.87
Ц	481	0.44
Ч	1334	1.23
Ш	1437	1.33
Щ	251	0.23
Ъ-Ь	2272	2.10
Ы	1918	1.77
Э	275	0.25
Ю	662	0.61
Я	2562	2.37

### Части речи

Определенных частей речи (ОЧР)	22613 слов
Не определенных частей речи (НОЧР)	4 слов

Часть речи	Кол-во (шт.)	% в тексте (ОЧР - 100%)
Существительное	6245	27.617
Глагол	2565	22.567
Местоимение-существительное	2565	11.343
Предлог	999	9.711
Союз	2058	9
Прилагательное	999	4.418
Наречие	961	4.250
Местоимение-прилагательное	1030	4.555
Частица	829	3.666
Местоименное наречие	344	1.521
Числительное	200	0.884
Числительное-прилагательное	62	0.274
Междометие	21	0.093
Часть композита - сложного слова	0	0.000

### Части речи на позициях в предложении

Таблица показывает, с какой частотой употреблены автором различные части на позициях в предложении. Например, ячейка «глагол - 3» показывает с какой вероятностью третье слово в случайно взятом предложении произведения является глаголом. Вероятность выражена в процентах. В каждом столбце максимальное значение отмечено розовым цветом, что позволяет по первым трём-пяти столбцам примерно представить типичное для произведения начало предложения. Например, последовательность «местоимение-существительное,

глагол, прилагательное, существительное» может быть чем-то вроде «Он срубил старое дерево...»

	Номер слова в предложении				
	1	2	3	4	5
Существительное	17.66	22.35	24.89	26.49	29.25
Глагол	17.28	25.98	28.61	24.16	23.12
Местоимение-существительное	13.78	17.96	12.79	11.25	9.06
Предлог	9.38	5.78	9.82	12.55	10.91
Союз	16.90	4.06	6.99	9.28	9.39
Прилагательное	2.46	3.06	3.27	3.73	4.56
Наречие	6.91	5.21	4.56	4.04	4.39
Местоимение-прилагательное	2.75	5.49	4.02	3.84	4.22
Частица	6.25	6.83	3.22	2.28	2.92
Местоименное наречие	5.26	2.10	0.74	0.88	1.01
Числительное	0.57	0.62	0.74	1.04	0.90
Числительное-прилагательное	0.24	0.48	0.25	0.41	0.28
Междометие	0.57	0.10	0.10	0.05	0.00
Часть композита - сложного слова	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00

	Номер слова в предложении				
	6	7	8	9	10
Существительное	25.44	25.54	26.99	26.03	25.67
Глагол	22.19	22.33	23.84	21.92	22.36
Местоимение-существительное	9.29	11.17	9.79	8.77	10.97
Предлог	10.54	11.72	10.10	10.50	11.82
Союз	12.16	9.84	9.63	11.42	9.16
Прилагательное	5.80	6.07	4.50	5.75	5.11
Наречие	3.24	2.86	3.08	3.56	2.77
Местоимение-прилагательное	5.49	4.40	6.24	5.94	5.43
Частица	3.18	3.70	3.55	3.47	3.94
Местоименное наречие	1.62	1.05	1.26	1.28	0.85
Числительное	1.00	0.77	0.87	1.19	1.28
Числительное-прилагательное	0.06	0.56	0.16	0.09	0.43
Междометие	0.00	0.00	0.00	0.09	0.21
Часть композита - сложного слова	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00

## ЛИТЕРАТУРА

1. Илли. Героико-эпические песни чеченцев и ингушей. – Грозный, 1990. – 259 с.
2. Ингушское устное народное творчество. Ингушские песни, собранные З. Измайловым (на инг.яз.), Орджоникидзе: Сердало, 2013. 79 с.
3. Ингушский фольклор. Грозный, 2014 (на инг. яз.); 192 с.
4. Ингушский фольклор. Грозный, 2007, составитель А. Мальсагов (на ингушском яз.). 253 с.
5. Ингушский фольклор (на инг.яз.) Составитель Танкиев А.Х. Грозный, 2011. 349 с.
6. Исторические песни. Вступительная статья, подготовка текстов и примечания В.И. Чичерова. Л., 2015; 361 с.
7. Ингушские сказания, мифы, легенды, сказки и пословицы (на инг.яз.). Записал Дахильгов И.А., Саратов. 2008. 354 с.
8. Ингушский фольклор (на инг.яз.) Составитель Осмиев Х.С., Грозный, 2009. 172 с.
9. Ингушские песни. Перевод с ингушского Н. Гребнева. М.: Фонд им. И.Д.Сытина, 2015.
10. Ингушские героические песни. Составитель, автор предисловия и примечаний Матиев М.А. Магас, 2012 (на инг. яз.) 335 с.
11. Ингушский фольклор (на русск. и груз. яз.). Составитель Р. Пареулидзе. Тбилиси, 2011. 160 с.
12. Жеребило Т.В. Словарь лингвистических терминов. – 5-е изд.: ООО «Пилигрим». – Назрань, 2010. – 488 с
13. Матиев А. Райский забор. Назрань, 2007 (на инг. яз.) 78 с.
14. Матиев А. Жизнь, отданная народу. Назрань, 2006 (на инг. яз)

ф

# ПОНЯТИЕ «РЕЧЕВОЙ ЭТИКЕТ» В ИНГУШСКОМ ЯЗЫКЕ

## THE CONCEPT OF «SPEECH ETIQUETTE» IN THE INGUSH LANGUAGE

Авторы: Полонкочева Амина Алаудиновна

Научный  
руководитель: Оздоева Эсет Герехановна

Аннотация: В данной статье рассматривается понятие «речевой этикет», а также исследуются формулы речевого этикета в ингушском языке. Проблема исследования речевого этикета в ингушском языке мало изучена и недостаточно представлена в современной лингвистике.

Ключевые  
слова: формулы речевого этикета, речевой этикет, ингушский язык.

Annotation: The article deals with the concept of speech etiquette and also explores this formula of speech etiquette in the Ingush language. The problem of studying speech etiquette in the Ingush language is little studied and is represented in modern linguistics.

Keywords: formulas of speech etiquette, speech etiquette, Ingush language.

Данная проблема была предметом исследования многих отечественных лингвистов: Н.И. Формановской (1989), Т.В. Лариной (2003). Непосредственно в ингушском языке данной проблемой занимался С.У. Патиев (1998).

Лексика каждого языка включает в себя такие выражения, которые используются людьми как общеупотребительные формулы приветствия, прощания, благодарности и т.д. В отечественной лингвистике эти языковые элементы называются устойчивыми словосочетаниями, формулами речевого этикета. **Речевой этикет** – это «система устойчивых формул общения, выработанных обществом для установления контакта собеседников, поддержания общения в избранной тональности соответственно их социальным ролям и ролевым позициям, взаимным отношениям в официальной и неофициальной обстановке» [2, с. 308]. В процессе речевой деятельности важную роль играет этикет речевого поведения, т.е. вербальные формы выражения вежливости к собеседнику, в зависимости от речевой ситуации, культурного уровня, возраста, пола, степени родства и взаимоотношений участников речевого акта.

Речевой этикет является специфическим элементом культуры этноса, его фоновых знаний, важной частью культурного поведения и общения. «Весь речевой этикет – это средство выражения эмоционально значимого отношения» [5, с.1]. Правила речевого поведения человека в социуме регулируются речевым этикетом. Соблюдение речевого этикета является важным требованием делового и личного общения, который имеет прочные, стереотипные формулы в обращении, приглашении, в изложении просьбы, в выражении благодарности, извинения, пожелания. Формулы речевого этикета в ингушском языке по сравнению с формулами других языков отличаются многочисленностью и ситуационным разнообразием. «Изучение речевого этикета занимает особое положение на стыке лингвистики, теории и истории культуры, этнографии, страноведения, психологии и других гуманитарных дисциплин» [7, с.2].

## Формы приветствия в ингушском речевом этикете

Приветствие является неотъемлемой частью речевого этикета у всех народов во все времена. Согласно обычаям, приветствие является свидетельством добрых намерений собеседников. Приветствие выражается как вербально, так и невербально: мимика, жесты, движения.

Устоявшимися формами приветствия в ингушском языке являются *доброе утро* «*1уйре дика хийла*», *добрый день* «*ди дика хийла*», *добрый вечер* «*сайре дика хийла*», а ответ дается в зависимости от пола приветствующего: *живи долго* «*дукха вахалва*» (мужчине), *живи долго* «*дукха яхийла*» (женщине), *живите долго* «*дукха дахалда*» (нескольким) или *пусть Бог полюбит тебя/вас* «*Далла везийла хьо/езийла хьо/дезалда шо*». Обычно они используются в отношениях начальник-подчиненный, учитель-ученик, старший-младший. Например: *Йоккхача сагага 1уйре дика йийцар Ц1окъар* [6, с.369]; *Аьлаборза сайре дика йийцар* [Там же, с.204]. Широко используется среди мужчин, духовенства и молодежи, заимствованная из арабского языка, форма приветствия *Ас-салам 1алайкум* «мир вам» и «мир с вами» и ответом на него служит традиционная форма *Ва-1алайкум салам* «и вам мир». Например: - *Ассалам 1алайкум, 1абдул-Рашид* [3, с.125].

Знакомые, товарищи при встрече на работе, на улице могут здороваться следующими формами, которые требуют определенного ответа: *что нового?* «*керда х1ама дий цига?*», *как дела* «*миштад хьа г1улакхаш?*» *где ты был* «*мича хиннав хьо?*», *тебя давно не видно* «*дукха ха май йий хьо б1арг ца гу*», *как самочувствие* «*магар миштад?*», а ответами на них являются следующие формы *все хорошо* «*шедар дика да*», *ничего нового* «*керда х1ама дац*».

Также распространена форма приветствия *добро пожаловать* «*марш воаг1алва хьо*» по отношению к человеку, которого встречают из поездки, а также в обращении к гостям. Например: - *Марша воаг1алва, Сирг1илг, - аьлар Хьабе меллашха* [3, с.290].

## Формы прощания в ингушском речевом этикете

К формальным формам прощания в ингушском языке относятся: *счастливого оставаться* «*1адика хийла*», *спокойной ночи* «*бийса даькъала хийла*». Данные формы обязательно употребляет тот, кто уходит. *Счастливого пути* «*дикача наькъа т1а хийла*» говорит тот, кто остается.

Например: *Сала1а, бийса даькъала хийла хьа!* [6, с.92]; *Боккхийча нахага 1адика йийца, Нувсайца чуваха ваьлар Лом* [Там же, с.92]; - *Дикача наькъа т1а хилда шо, - аьнна, д1ачуяхар ц1ен-нана* [6, с.94]. В менее формальной обстановке употребляются следующие формы прощания: *увидимся* «*б1аргагургда вай*», *не пропадай* «*вайна д1амавалалахь*», *я буду скучать по вам (тебе)* «*аз сагот дергда шоана/хьона*», а также форма *передай привет вашей семье* «*Салам-Моаршал д1алелалахь*», ответом будет и вам привет «*Салам-Моаршал хилда шоана а*».

Широко распространенным среди друзей, родителей и детей являются такие формы прощания как *всё, я ушел* «*со вахар*», *всё, я убегаю* «*со вадар т1акха*». Например: - *Со вахар х1аьта! - тоссавелар Сирг1илг, виц а венна.* [3, с.681]. Если человек куда-то уезжает, ему говорят следующее: *пусть хранит тебя Аллах!* «*Аллах1о воча х1амах лораволва хьо!*», *дай Аллах, еще свидеться!* «*Аллах1о аьннадале б1аргагургда вай!*», *береги себя* «*лоралелалахь*». Например, - *Лоралелалахь, - меллашха йистхилар Зано.* [1, с.179].

## Формы выражения благодарности и просьбы в ингушском речевом этикете

Для выражения благодарности в ингушском языке чаще всего используются следующие выражения: *спасибо* «*баркал хилда/саг1 хилда*», *благодарю от всего сердца* «*аз дег т1ара*

*баркал оал хьога», я хотел бы вас поблагодарить «хьона баркал ала ловра сона». Также часто для выражения благодарности в исследуемом языке используется такая форма пусть Аллах будет доволен тобою «Аллах1 раьза хилва хьона». Например, – 1а деннача хьехара – лоам миссел кхо **баркал** хьона! [3, с.702]; Диачоа, менначоа, сало1ама **баркал** ала доаг1а [Там же, с.438]. В ингушском языке просьба преобразуется в форму вопроса: не поможете мне? «новкъостал деддарий 1а сона?», разрешите войти? «чувала мегаргвий?», не могли бы вы меня подождать «сабр дергдарий 1а сона». При выражении просьбы очень часто используется выражена если тебе не трудно «хьайна хала деце», при этом выражения уважение человеку, к которому обращаются с просьбой.*

### **Формы выражения поздравления и пожелания в ингушском речевом этикете**

Чаще всего используются следующие поздравления и пожелания: *поздравляю тебя! «аз даькъала вувц хьо!»*, *пусть ваши желания исполнятся! «хьа дег мел латтар кхоачаш хилда», желаю счастья! «ираз хилда хьа!»*, *пусть Бог дарует тебе удачу! «Далла аьттув боакхалба хьа!»*, *приятного аппетита! «г1оза юийла!»*, *с огромной любовью! «боккхача безамца!»*. Например: *Далла аьттув боаккхалба хьа, 1айха хьегача кьига хьажжа, хьайна товча басса!* [6, с.104]; *Г1оза дуалда 1а!* [3, с.467].

Когда кто-то чихает, то ему говорят: *живи «вахалва/яхийла»*. Если человек обзавелся обновкой, то его поздравляют следующим образом: *носи на радость «ираз долаш, г1оза лелайойла»*. Когда приходят в гости говорят: *пусть будет благо в этом доме «дика мелдар доаг1алда укх ц1аг1а»*. Если человека застали за работой, то ему говорят: *счастливой работы «ираз долаш болх хилба»*.

Таким образом, мы узнали значение понятия «речевой этикет» и выяснили какие формы приветствия, прощания, благодарности, просьбы, поздравления и пожелания наличествуют в ингушском языке. Все исследованные единицы, выражающие речевой этикет, относятся к исконному словарному фонду ингушского языка, за исключением единственного приветствия, заимствованного из арабского языка «ас-салам 1алайкум», «ва-1алайкум салам».

### **ЛИТЕРАТУРА**

1. Ведзижев А.А. Лоамашка дарз. – Нохч-Г1алг1ай книжни издательство. – Грозный, 1986 г. – 334 с.
2. Жеребило Т.В. Словарь лингвистических терминов. – 5-е изд.: ООО «Пилигрим». – Назрань, 2010. – 488 с.
3. Кодзоев И.А. Г1алг1ай. – Назрань, 2004.
4. Ларина Т.В. Вежливость в сознании и коммуникации: практикум. – М., 2005.
5. Мордовина Л.В. Речевой этикет. – Тамбов, 2016.
6. Матиев А.У. Аьттув. – Магас, 2011. – 516 с.
7. Энциклопедия для детей. Т.10 Языкознание. Русский язык. – М., 1998

# ТЕРМИНЫ РОДСТВА КАК ОБРАЩЕНИЕ В ИНГУШСКОМ ЯЗЫКЕ

## KINSHIP TERMS AS APPEAL IN THE INGUSH LANGUAGE

Авторы: Полонкочева Амина Алаудиновна

Научный  
руководитель: Оздоева Эсет Герехановна

Аннотация: В данной статье рассматриваются термины родства в роли обращения в ингушском эргативном языке. Проблема исследования терминов родства в функции обращения в ингушском языке мало исследована и недостаточно представлена в современном языкознании.

Ключевые  
слова: термины родства, ингушский язык, вокативы.

Annotation: This article examines the terms of kinship in the role of address in the Ingush ergative language. The problem of studying the terms of kinship in the function of circulation in the Ingush language has been little studied and is not sufficiently represented in modern linguistics.

Keywords: kinship terms, vocative, Ingush language.

В научной литературе принято под системой родства понимать исторически сложившиеся категории терминов для обозначения кровных и свойственных родственников или совокупность терминов, обозначающих существующие в обществе родственные отношения [5, с.16].

Термины родства обладают двумя значениями: относительным (так как адресант является родственником каких-то определенных лиц) и абсолютным (например, «мать» – при обращении к женщине старшего возраста) [3, с.14]. Термины родства используются в речевой ситуации для осуществления двух целей:

- для прямого обращения говорящего к собеседнику;
- для обозначения родственной связи говорящего к другому при разговоре с третьим лицом.

В связи с этим различаются термины вокативные и референтивные. Предметом нашего исследования являются вокативные термины родства в ингушском языке. Обращение – одно из главных средств универсального характера, выработанных языком для обслуживания человеческого общения, для установления связи между высказываниями и субъектами общения, для интеграции разных сторон и компонентов ситуации общения в единый коммуникативный акт [2, с.4]. Многие исследователи утверждают, что обращение выступает в вокативной функции.

«Общение в семье с родителями, детьми и родственниками также регламентируется множеством признаков собеседников и сложившимися в семье отношениями, а также тем общаются ли они с глазу на глаз или на людях» [7, с.101].

Для обращения как к отцу и матери в ингушском языке используются термины «дади», «нани»:

«- **Дади!** – кхеравенна лоацавеннача латтийсар Хьасан [1, с. 14]; «- **Нани**, малав из? – хаьттар Хьусена, нанна юххе ваха дла а этта» [1, с. 61]. Однако в настоящее время редко встречается использование вышеуказанных терминов в обращении к родителям. В современном обществе, говорящем на исследуемом языке, чаще используются термины «папа» и «мама», заимствованные из русского номинативного языка. Данные вокативы используются также при обращении невестки к свекру и свекрови.

Вокативы «дади» и «нани» употребляются также в отношении бабушки и дедушки. Например, – **Нани**, Пхьарматах лаьца дувца тхона – дехар аз, се к1еззига воккха а хинна къамаьл де волавеннача хана [4, с. 242]; – **Дади**, 1а бувцараш боацаш ба х1анз [5, с.193].

При обращении родителей к детям, в зависимости от пола, употребляются следующие термины: мальчик «к1аьнк», девочка «йи1иг»: «- **К1аьнк**-маршкеш, 1а мукъаг1а сагот ма де са, – аьлар нанас Хьусена г1ар шийна к1ордайича» [1, с. 17]; «- Мухале яц ер, **йи1иг**, урхе я, – йоах Сосе, юха а ца хьожаш» [1, с. 160].

Выше обозначенные термины могут также употребляться в отношении парней и девушек, которые не имеют родственную связь по отношению к говорящему: «-Сона дистб1ара ма лелхалахь, **к1аьнк**, – плелг оагабир Товмарзас [1, с. 75]; – Тамаш я-кх, **йи1иг**, кердача 1аьдало шо даха ховшадой [1, с. 416].

Иногда родители, обращаясь к детям, добавляют местоимение са «мой» к терминам «йи1иг», «к1аьнк»: «-Ма елха, **са йи1иг**, – аьнна, цун корта шийна хьат1а а толабаь, хьаьстар нанас» [1, с.204]; – Нани яла хьа, **са к1аьнк**, – йоахар Насе ший б1аргех лега хи т1адамаш теркал а ца деш [1, с.218]. Вышеуказанные вокативы используются при обращении невестки к деверю и золовке.

Для обращения к тете по отцовской и материнской линии употребляется термин «даьци»: – **Даьци**, из 1а вувцар дийна вац, – духьале йир фусам-нанас [4, с.237]. Также данный термин молодежью используется для обращения к любой женщине старшего возраста, не состоящей в кровном родстве с эго. Например, – **Даьци**, ах 1одежад хьа, – аьнна дакхайкар к1ьнк. (пример автора статьи - П.А)

К дяде по отцовской и материнской линии обращаются также с помощью одного термина «воти»: – **Воти**, т1ахоаве со, – аьнна, хьоаставелар к1аьнк [1, с.153]; – **Воти**, – аьлар Толика цхьа юкь яьннача г1олла, – хьо леларгварий хьай к1аьнках къаьста? [1, с.156]. Также, как и вышеуказанный термин «даьци», вокатив «воти» употребляется в отношении мужчины старшего возраста, который не состоит в кровном родстве с обращающимся: – Х1ама дергдац, саццалца тханцига 1ергва хьо, **воти**.

При обращении к сыну брата используется термин «веший во1/к1аьнк», а в обращении к сыну сестры вокатив «йиший во1/к1аьнк»: «**Веший во1**, дуккха ха йий хьо укхаза ваг1а?» – хаьттар хьачуваьннача даь-вошас»; «**Йиший во1**, фу деш яр цига са йиша?» (примеры автора статьи - П.А.). Вокатив «йиший во1/к1аьнк» употребляется в отношении сына сестры, а термин «йиший йо1/йи1иг» используется при обращении к дочери сестры. Например, «**Йиший во1**, хьавел со волча, аз мерза х1амаш енай хьона»; (пример автора статьи - П.А.) «Х1а-а, **са йиший йи1иг**, мишта йоалл хьо укхаза?» [1, с.19].

При обращении к двоюродному брату по отцовской линии употребляется термин «даь-веший во1», а при обращении к двоюродной сестре по отцовской линии вокатив «даь-веший йо1». Например, «**Даь-веший во1**, Ачалкхе маца долх вай?»; «Даа х1ама оттадел истола т1а, **даь-веший йо1**» (примеры автора статьи - А.П.). Для обращения к двоюродному брату и сестре по



материнской линии используется один вокатив «шуча».

Таким образом, в данном исследовании мы представили термины кровного родства, используемые в ингушском эргативном языке в роли обращения. Все они являются исконными, за исключением заимствованных вокативов «папа» и «мама».

#### **Список использованной литературы:**

1. Боков А.Х. Хержараш. I, II т. – Грозный, 1991 г. – 319 с.
2. Гольдин В.Е. Обращение: теоретические проблемы. – М., 2009. –136 с.
3. Дыкова В.Г. Сопоставительное исследование английских и русских апеллятивов и их переводческих корреляций. – М., 2003. – 24 с.
4. Кодзоев И.А. Над бездной. – Назрань, 2008. – 367 с.
5. Кодзоев И.А. Суламбек Сагопшинский. – Нальчик, 2018. – 407 с.
6. Оздоева Э.Г. Лексика родства в ингушском языке. – Назрань, 2012. – 123 с
7. Формановская Н.И. Речевой этикет и культура общения. – М., 1989. – 156 с.

# ФУНКЦИИ РЕЧЕВОГО ЭТИКЕТА В ИНГУШСКОМ ЯЗЫКЕ

## FUNCTIONS OF SPEECH ETIQUETTE

Авторы: Полонкочева Амина Алаудиновна

Научный  
руководитель: Оздоева Эсет Герехановна

Аннотация: В данной статье рассматриваются функции речевого этикета в ингушском эргативном языке. Проблема исследования функций речевого этикета актуальна, так как в последнее время возрос интерес лингвистов к вопросам коммуникативного синтаксиса. Отмечается, необходимость соблюдения правил речевого этикета в общении.

Ключевые  
слова: речевой этикет, термины родства, ингушский язык, вокативы.

Annotation: This article discusses the functions of speech etiquette in the Ingush ergative language. The problem of studying the functions of speech etiquette is relevant due to the lack of special studies in the Ingush language devoted to this problem.

Keywords: kinship terms, vocative, Ingush language.

Этикет общения в социуме является неотъемлемым элементом национальной культуры. Принципы речевой коммуникации совершенствуются с каждым днем. Рассматриваемые нормы являются средством определения статуса собеседника, а также для построения своей речи в соответствии правилам речевого этикета для достижения определенных целей. Речевой этикет – это совокупность правил речевого поведения людей, определяемых взаимоотношениями говорящих и отражающих вежливые отношения между ними [8, с.5]. Исследователи выделяют несколько функций речевого этикета:

- установление контакта между людьми;
- поддержания контакта между собеседниками;
- регуляция поведения между людьми в социуме;
- демонстрация вежливого отношения между говорящими;
- профилактика конфликтов.

### **Установление контакта между людьми**

Речевой этикет способствует привлечению внимания собеседника, вовлекает его в диалог. Контакт между людьми осуществляется, обычно, с помощью приветствия: – *Ассалам 1алайкум, ва Олдама Г1аьза – аьнна, йист ма хилар из говрабаьри* [3, с. 51]; – *1уйре дика хийла хьа, Диба, – аьлар цо* [5, с. 236]. Но также возможно установление контакта с помощью слов: *бежк ма бакхалахь* «извините», которые не относятся к формам приветствия. Обычно, с этими словами обращаются к человеку, у которого хотят спросить что-нибудь, являющимся незнакомым по отношению к спрашивающему: – *Боккъалла, бежк ма бакхалахь сох. Укх гостинице йий хьо 1еш?* – *хьаттар цо, чамзо ела а къажаш* [5, с. 40].

### **Поддержание контакта между собеседниками**

«Эта функция речевого этикета осуществляется в форме светского (фатического – от «латинского говорить») общения. «Термин фатическое (или контактоустанавливающее)

общение был введен английским этнографом Б. Малиновским относительно к диалогам, беседам, целью которых является создание «уз общности» путем простого обмена словами» [7, с.146]. При помощи средств речевого этикета собеседники, не углубляясь в тему разговора, могут провести за беседой определенное время, необходимое для того, чтобы поддержать отношения, составить или возобновить впечатления друг о друге, узнать друг о друге некоторые сведения» [8, с.12]. Для поддержания разговора, в большинстве случаев, мы используем выражения *согласитесь «иштта деций из?», да, ты правильно говоришь «цунна бакълув хьо»* и т.д.: – *Иштта дий из? – Юха а чакхвоалаш массанена б1арахьяжар из, ше аьнна цар бакъду е харцду тохкаш санна* [1, с.15]; – *Цунна бакълув хьо. Цига д1акхача вай гьно хет сона х1анз а* [5, с.99].

### **Регуляция поведения между людьми в социуме**

Общение, соответствующее нормам и правилам речевого этикета, делает поведение людей во время диалога понятным и предвидимым. Соблюдение норм речевого этикета помогает выявить общественную роль участника беседы, а также показывает участникам общения с кем они имеют дело. Для регуляции речевого поведения используются все формулы речевого этикета: приветствие, соболезнование, прощание, просьба и т.д.: – *Аз ала мегаргдий? – кулг айдир Эздоевс* [5, с.146]; – *Сона-м дика хет хьона г1улакх хинна* [Там же, с.43].

### **Демонстрация вежливого отношения между говорящими**

«Умение быть приятным собеседником помогает нам в личной жизни и профессиональной деятельности. Прежде всего важно выбрать тему беседы, учитывая интересы, знания, настроение ее участников, а также их занятие на данный момент» [4, с.2] Большая часть формул речевого этикета обслуживает функцию демонстрации вежливого отношения между участниками общения – формы обращения, извинения, благодарности, прощания и т.д.: *Бехк ма билла, совнаг1дар аьннадале* [5, с.70]; *1адика хийла хьа, — аьнна, вож вахар, т1ехьяшкахьа юха ца хьожаш* [5, с.6]; *Баркал, доккха баркал, — д1авийрзар из Дибайгахьа* [5, с.32].

### **Профилактика конфликтов**

Соблюдение норм речевого поведения (своевременное извинение за неправильные действия, соблюдение правил вежливости и т.д.) помогает избежать конфликтных ситуаций, с которыми человек очень часто сталкивается на протяжении всей жизни. «Вежливость регламентирует коммуникативное взаимодействие общающихся, предписывая определенные нормы и традиции вербального/невербального поведения (посредством коммуникативного этикета) и регулируя взаимоотношения людей в различных формах коммуникации – межличностной, групповой, массовой (посредством коммуникативных стратегий)» [2, с.3].

Обычно, человек, соблюдающий правила речевого этикета, не имеет врагов, и соответственно, не вступает в конфликтные ситуации. Но если вдруг и возникла причина, для проблемной ситуации, то соблюдение этикета общения поможет выйти из нее. Необходимо соблюдать правила речевого этикета в общении со всеми, и это будет способствовать профилактике конфликтов: *Аз дех хьогара, кьинт1ера ялалахь сона* [5, с.380].

Таким образом, в данном исследовании мы представили основные функции речевого этикета, соблюдение которых является обязательным для всех.

### **Список использованной литературы:**

1. Боков А.Х. Хержараш. Т.1. – Грозный, 1991 г. – 319 с.

2. Газизов Р.А. Коммуникативная категория вежливости в немецкой лингвокультуре. – Уфа., 2011.
3. Матиев М.А. Антология ингушского фольклора. – IV т. – Нальчик., 2007. – 439 с.
4. Мордовина Л.В. Речевой этикет. – Тамбов, 2010.
5. Плиев М.-С.А. Син ц1енал. – Грозный, 1998. – 429 с.
6. Патиев С.У. Структурно-семантическая характеристика устойчивых сочетаний ингушского языка. – Магас, 2007. – 134 с.
7. Русский язык, энциклопедия. – М., 1979. – 386 с.
8. Стернин И.А. Русский речевой этикет. – Воронеж, 1996. – 73 с.
9. Формановская Н.И. Речевой этикет и культура общения. – М., 1989. – 156 с.

## К ВОПРОСУ О ПРОИСХОЖДЕНИИ ЗАГАДКИ

Авторы: *Плиева Аиша Хасановна, Далиева Эсет Хусейновна*

Ключевые слова: *паремии, загадки, происхождение, слово, поэтическое явление*

Вопрос о происхождении жанра загадки интересует многих ученых-фольклористов. «Загадки – это иносказательное изображение предметов или явлений действительности, которые предлагается отгадать» [1, с.4].

Данный жанр привлекает внимание исследователей тем, что в первой части загадки есть постановка вопроса, а вторая часть содержит почти готовый ответ: «Стоит матрешка на одной ножке, закутана, запутана». В этом паремии иносказательно представлена «капуста».

Конечно, под это одно определение нельзя подставить все загадки. Ведь материал, который мы воспринимаем как загадки, намного богаче. К примеру: «Течет, течет – не вытечет, бежит, бежит – не выбежит», думаем, что нет иносказания, в ней есть описание реки, но отсутствует изображение предмета, который иносказательно напоминает о реке. Есть формы загадки другого типа, требующие от отгадывающего неординарного мышления. Например, такие: «Без чего человеку жить нельзя?» Ответ: «Без имени». Или: «Что на свете всего мягче?» Оказывается, ладонь, «Что за зверь: две головы, шесть ног, один хвост?» (Всадник) [1, с.38], «По лесу жаркое в шубе бежит» (Ежик) [1, с.48], «Прошли немцы под наши сенцы» (утка) [1, с.52].

В таких загадках необходимо из огромного количества возможных ответов дать один, но такой, с каким согласились бы все. Мало ли, например, без чего не может жить человек! И без воды, и без воздуха, и без еды. Но все-таки неожиданная отгадка – «Без имени» – удовлетворит, пожалуй, всех. Действительно, без воды, воздуха, еды не может жить не только человек... Но только люди (Все!) получают имена. Этот пример свидетельствует еще об одной особенности таких загадок.

Отгадка должна быть оригинальной, неожиданной, нередко вызывающей улыбку. И есть много загадок, имеющих шуточные отгадки. Ну, например, «Какой месяц короче всех?» Ординарный ответ: «Февраль». Но правильный – «Май» (всего три буквы) [1, с.5].

Все типы загадок можно было бы назвать так: загадки-иносказания, загадки-описания и загадки-вопросы.

Кроме того, есть еще другой тип загадок: загадки – задачи, они очень похожи на задачи из школьных учебников, если бы не одно обстоятельство: «Летела стая гусей, навстречу им один гусь. «Здравствуйте, – говорит, – сто гусей!» – «Нет, нас не сто гусей. Кабы было еще столько, да полстолька, да четверть столька, да ты, гусь, так бы нас было сто гусей». Сколько гусей летело?» Ответ: «36 гусей» [1, с.6]. Задача чисто арифметическая, требует от отгадывающего умения считать.

Приведенный анализ различных типов загадок, подводит нас к мысли о том, что загадки – задачи, как и загадки – вопросы, – неординарны, это действительно тексты на сообразительность, они развивают и активизируют нашу мыслительную деятельность. Это объединяет между собой загадки-вопросы с загадками-задачами; они, несомненно, в этом имеют сходство и с загадками-иносказаниями, загадками-описаниями. Ведь предлагаемые в

загадках-иносказаниях и загадках описаниях задачи требуют именно сообразительности, нестандартного мышления, то есть увидеть в обыкновенном необыкновенное, а в необычном – обычное.

Таким образом, все эти малые формы фольклора едины по своему жизненному назначению, они носят обучающий характер, способствуют развитию мыслительной деятельности человека.

Кроме того, отметим, что загадки в нашей жизни занимают не столь важное место, как это было в древности, но их роль до сих пор остается весьма значительной и актуальной.

## **ЛИТЕРАТУРА**

1. Афанасьев А.Н., Народные русские загадки. – М., 1982.
2. Садовников Д.Н. Загадки русского народа. – М., 1959.
3. Даль В.И. Пословицы русского народа. – М., 1984.
4. Зуева Т.В., Кирдан Б.П. Русский фольклор. – М., 2002.
5. Топоров В.Н. Из наблюдений над загадкой// Исследования в области балтославянской духовной культуры. Загадка как текст. – М., 199

# ТРУДНОСТИ ПРИ ИЗУЧЕНИИ РУССКОГО ЯЗЫКА АРАБОЯЗЫЧНОЙ АУДИТОРИЕЙ

## DIFFICULTIES WHEN LEARNING RUSSIAN BY AN ARABIC AUDIENCE

Авторы: Глотова Лилия Рамилевна

Аннотация: Данная работа посвящена теме трудностей при изучении русского языка арабоязычной аудиторией, изучающих данный язык. Целью настоящей работы является ознакомление арабских студентов с основными трудностями при изучении русского языка и возможные пути преодоления данных трудностей. Затрагивается также вопрос о профессиональных требованиях к преподавателю русского языка как иностранного в коммуникативно-социальной среде для достижения продуктивных результатов на основании личностных взаимоотношений с учащимися.

Ключевые слова: поликультурная компетентность, фонетические трудности, падежная система.

Annotation: This work is dedicated to the topic of difficulties in the study of the Russian language by the Arabic-speaking audience, studying this language. The purpose of this work is introduction Arab students with the main difficulties in learning Russian and possible ways to overcome these difficulties. It also touches the question of professional requirements for a teacher of Russian as a foreign language in a communicative-social environment to achieve productive results based on personal relationships with students.

Keywords: multicultural competence, phonetic difficulties, case system.

В XXI веке количество иностранных граждан, изучающих русский язык, стремительно растет. Арабские студенты не являются исключением – в последнее время между Россией и арабскими государствами наблюдается тесное сотрудничество. Дать преподавателям представление о трудностях, с которыми сталкиваются арабские студенты – одна из наиболее важных целей преподавания русского языка как иностранного в арабоязычной аудитории.

Одна из первых сложных задач, которая предстает перед студентом – освоение фонетики. Например, в арабском языке русская фонема [ы] отсутствует, по этой причине учащиеся произносят ее как [и], потому что звук [и] в ударном положении может соответствовать русскому [э], и происходит смещение этих звуков. Однако, если при произнесении звука [и] начать сильно оттягивать язык назад и фиксировать его при помощи, например, карандаша, можно достичь желаемых результатов при постоянной практике. Соответственно, то же самое происходит с некоторыми согласными: в арабском языке отсутствуют согласные звуки [ш] и [ш:], имеется только один звук [ш], поэтому происходит замена. Аналогичная ситуация соответственно происходит с фонемами [ц] и [ч], которые учащиеся заменяют на [с] и [ш:]. Как правильно заметила в своей статье Александрова А.Ю. – в арабском языке за редким исключением каждой фонеме соответствует определенная группа [Александрова: 238]. Расхождение в соотношении «звук – буква» между русским и арабским языками создает серьезные трудности для носителей арабского языка, изучающих русский язык, в связи с чем арабы на русском языке пишут так, как слышат, например: «сирдешный» вместо «сердечный»,

«библиотека» вместо «библиотека».

Что касается ударения, то, как верно подметила Гилемшина А.Г., в арабском языке нет четкого противопоставления ударных и безударных гласных [Гилемшина: 1]. В русском же языке изменение ударения в слове может поменять весь смысл слова. Например, ноги – множественное число именительного падежа, а ноги – родительный падеж единственного числа. По этой причине, в учебниках для иностранных студентов уровня А1-А2, например, известный нам учебник «Дорога в Россию» Антоновой В.Е., всегда прописывается ударение для более продуктивного и качественного запоминания постановки ударения в словах, т.к. слова в определенной форме необходимо запоминать непосредственно вместе с ударением.

Также одной из сложнейших тем в процессе обучения русскому языку является усвоение падежных окончаний и правильное их использование. Унежева М.К. в своей работе отмечает, что категория падежа арабского языка характеризуется строгим единством в отличие от многообразия форм русского языка, что становится причиной множества ошибок у арабских студентов. Главная разница – расхождение в значении падежей в сравниваемых языках [Унежева: 203]. В русском языке один падеж может объединять несколько значений, и оно может выражаться в других падежах, а окончание может употребляться в разных падежных формах. По многочисленным исследованиям, следует отметить, что самым сложным для арабских студентов является родительный падеж, поскольку он характеризуется большим количеством исключений. Поэтому, в процессе обучения русскому языку как иностранного важно использовать специальные учебники и пособия, ориентированные непосредственно на обучение арабских студентов. Например, учебно-методическое пособие для арабоязычных студентов «Основы грамматики русского языка» Светловой Р.М. и Якубовой Л.С.

Тем не менее, как верно подмечает в своей статье Колесникова Л.Н., современное профессиональное обучение русскому языку вообще и русскому языку как иностранному в частности требует особой профессиональной подготовки преподавателя, которому необходимо обладать профессиональной поликультурной компетентностью, проявляющейся в комфортном индивидуальном педагогическом общении [Колесникова: 126]. К арабам необходимо проявлять глубокий интерес, чтобы добиться хороших отношений с ними и проявить у студентов желание изучать русский язык, приобщаться к русской культуре и понимать русских людей. Необходимо быть не просто преподавателем русского языка как иностранного, но и являться личностью, которая сможет положительно воздействовать на иностранную аудиторию и взаимодействовать с ней.

### **Список литературы:**

1. Унежева М.К. Трудности, возникающие у арабских студентов при изучении падежной системы русского языка // Филологические науки. Вопросы теории и практики. Тамбов, 2016. №11(65): в 3-х ч. Ч.1. С. 202-205.
2. Гилемшина А.Г., Евдокимова А.Г., Балтаева В.Т. Опыт преподавания русского языка в арабоязычной аудитории: трудности, с которыми сталкиваются учащиеся // Современные проблемы науки и образования. 2015. №2. С. 2-3.
3. Александрова А.Ю. Проблемы обучения арабов русскому письму // Известия Российского Государственного Педагогического Университета им. А.И. Герцена. 2008. №36 (77). С. 237-241.
4. Колесникова Л.Н. Профессиональные требования к преподавателю русского языка как иностранного // Вестник Московского Университета. Сер. 19, Лингвистика и межкультурная коммуникация. 2010. №1. С. 122-130.



**Spisok literatury:**

1. Unezheva M.K. Trudnosti, vznikajushhie u arabskih studentov pri izuchenii padezhnoj sistemy russkogo jazyka // Filologicheskie nauki. Voprosy teorii i praktiki. Tambov, 2016. №11(65): v 3-h ch. Ch.1. S. 202-205.
2. Gilemshina A.G., Evdokimova A.G., Baltaeva V.T. Opyt prepodavanija russkogo jazyka v arabojazychnoj auditorii: trudnosti, s kotorymi stalkivajutsja uchashhiesja // Sovremennye problemy nauki i obrazovanija. 2015. №2. S. 2-3.
3. Aleksandrova A.Ju. Problemy obuchenija arabov russkomu pis'mu // Izvestija Rossijskogo Gosudarstvennogo Pedagogicheskogo Universiteta im. A.I. Gercena. 2008. №36 (77). S. 237-241.
4. Kolesnikova L.N. Professional'nye trebovanija k prepodavatelju russkogo jazyka kak inostrannogo // Vestnik Moskovskogo Universiteta. Ser. 19, Lingvistika i mezhkul'turnaja kommunikacija. 2010. №1. S. 122-130.

# НЕОЛОГИЗМЫ В ПРОИЗВЕДЕНИЯХ М. ЗОЩЕНКО

## NEOLOGISMS IN THE WORKS OF M. ZOSHCHENKO

Авторы: Бокова Лейла Мухмадовна, Угурчиев Ислам Магометович

Научный  
руководитель: Ажигова Танзила Магомедовна

Аннотация: Многие ученые-исследователи находят интересной проблему использования неологизмов в современном русском языке и литературе. Данная статья посвящена проблеме использования неологизмов в произведениях М. Зощенко.

Ключевые  
слова: неологизмы, советизмы, классификация, Зощенко.

Annotation: Many researchers find the problem of using neologisms in modern Russian language and literature interesting. This article is devoted to the problem of the use of neologisms in the works of M. Zoshchenko.

Keywords: neologisms, sovietisms, classification, Zoshchenko

Новые слова в русском языке всегда являются показателем развития общества, в том числе его экономики и культуры. Именно лексика отражает все изменения в жизни людей, общества и государства и, как наиболее подвижный, динамичный уровень языковой системы, чутко и быстро реагирует на изменения, происходящие в обществе. Особенно это проявляется в период радикальных изменений в государственном, социальном и экономическом устройстве, которые сочетаются с ломкой моделей поведения и переориентацией морально-этических установок.

Включение неологизмов в художественную ткань литературного произведения позволяет судить о том, насколько новые слова советской эпохи вошли в обиход, то есть активизировались в языке тех лет.

Новые слова, которые появляются в языке в результате появления новых понятий, явлений и качеств, называются неологизмами (от неос-новый + логос-слово).

Неологизм, возникший вместе с новым предметом, вещь или понятием, не сразу попадает в активную часть словаря. После того как новое слово становится общим, общедоступным, оно перестает быть неологизмом. По этому пути шли, например, слова Советский, коллективизация, колхоз, звено, тракторист, Комсомолец, Ленинец, Пионер, метростроевец, Целинник, лунник, космонавт и многие другие. Со временем многие из этих слов также устаревают и становятся пассивным языком. Следовательно, в связи с непрерывным историческим развитием лексического состава языка многие слова, которые в XIX веке воспринимались как неологизмы с абстрактным значением (например, вымысел, свобода, действительность, гражданственность, гуманизм-гуманность, идея, коммунизм-коммунист входят в активный запас.

А некоторые слова, возникнув сравнительно недавно (продналог, продразверстка, нэпман, комчванство, партмаксимум, партминимум, нарком и т. д.), успели перейти в разряд устаревших.

Главной особенностью неологизма является абсолютная новизна для большинства носителей языка [10, с. 198]. Слово находится в состоянии неологизма в течение очень короткого времени. Как только слово начинает активно употребляться, оно теряет признак новизны и постепенно входит в лексическую систему языка как общеупотребительное.

Для каждого поколения некоторые слова были новыми в свое время. Люди старшего поколения еще несколько десятилетий назад хорошо чувствовали новизну таких слов, как магнитофон, универмаг, телевизор. Те, кто родился в 50-е годы, помнят происхождение слов «Спутник», «Луноход», «космический челнок». Сейчас мы уже привыкли к таким словам, как компьютер, мобильная связь, микшер. Но есть еще много новых слов, которые либо закрепятся, либо исчезнут.

Пожилые люди менее терпимы к «чужим» словам, чем молодые. С увеличением образования, более глубоким изучением иностранных языков освоение заимствований идет легче. Представители технических профессий обращают меньше внимания на то, какое слово они видят в тексте или слышат – русское или иноязычное, чем представители гуманитарных профессий [18, с. 156].

В выступлении героев М. Зощенко отразились сложные процессы, происходившие в политике, культуре, экономике 20-30-х годов XX века. В это время исчезли старые понятия, а вместе с ними и целые пласты словарного запаса, но появилось много новых слов, новых речевых структур. В своих произведениях Зощенко ставит героев в такие обстоятельства, к которым им сложно приспособиться, поэтому они выглядят нелепо и смешно.

Лексические неологизмы появляются в языке с появлением новых реалий в жизни людей.

В рассказах М. Зощенко присутствуют лексические неологизмы, то есть слова, сформировавшиеся в советское время в связи с изменениями в общественной жизни и появлением новых реалий: домком, нэп, бюджетник, колхоз, совхоз, исполком, жилищное товарищество, коммуналка, рабочий корреспондент и др.

Вот как толкует «Словарь Совдепии» (В.М. Мокиенко, Т.Г. Никитина. Толковый словарь языка Совдепии) некоторые из них:

комсомолец – член Коммунистического союза молодежи;

комячейка – комсомольская ячейка, небольшая организованная группа в составе более крупного объединения; собрание комсомольской первичной организации;

контрреволюционер – противник революции;

октябрята – младшие школьники 7–10 лет, объединенные в группы при пионерских дружинах для подготовки к вступлению в пионерскую организацию;

советский – относящийся к власти Советов, соответствующий мировоззрению и задачам рабочего класса;

Совнарком – Совет народных комиссаров, высший исполнительный и распорядительный орган государственной власти в СССР (1917–1946).

Принадлежность к категории лексических неологизмов является лишь временным состоянием в лексической системе языка. Через некоторое время слово попадает в активный лексический фонд языка, и тогда оно может стать историзмом или архаизмом, что произошло со многими

словами советской эпохи.

В категорию семантических неологизмов входят общеизвестные слова из активной лексики, получившие новое значение или дополнительный оттенок значения.

В юмористических рассказах М. Зощенко в изобилии встречаются слова, традиционно употребляемые в русском языке, но приобретшие здесь, в советское время, новое значение: гражданин, революционер, социальное бремя, буржуазия, агент, товарищ, чистка аппарата.

Чтобы наглядно увидеть изменения, произошедшие в семантике, проведем словарную работу – сравним толкование отдельных слов у В. И. Даля с новообретенным значением в советскую эпоху, зафиксированным в словаре «советов».

Для В. Даля: товарищ – друг, равный, равный во всем; одноклассник; помощник, сотрудник; соучастник в чем-либо; клевета, друг. Помощник министра – это старший помощник, который его перестраховывает.

В «Словаре Совдепии»: Товарищ – гражданин в советском обществе.

У В. Даля: Пионер – воин для земельных работ; пионеры, как саперы, принадлежат к инженерам; их обязанность – пролагать дороги. Есть и конные пионеры.

В «Словаре Совдепии»: Пионер – член добровольной детской (от 9 до 14 лет) коммунистической организации.

У В. Даля: Артельщик – участник, товарищ по артели; хозяин, расходчик ее.

В «Словаре Совдепии»: Артельщик – работник артели, одной из форм коллективного хозяйства на основе обобществления средств производства.

В. Даль: гражданин – член общины или народа, подчиняющегося одному общему правительству; каждое лицо или лицо, входящее в состав народа, земли или государства. Жителем известного города называют купца, мещанина или лавочника, приписанного к этому городу. Степенный гражданин – это знак отличия, присуждаемый за службу на городских выборах. Гражданин – это новый русский алфавит, введенный Петром I, в отличие от старых кириллических книг Церкви.

В «словаре Совдепии»: гражданин – форма обращения к совершеннолетнему в СССР.

М. Зощенко использует в своих текстах неологизмы советской эпохи, чтобы передать более полную и красочную картину того времени: пленарное заседание, кворум, пленум, анкета, революция, бюрократия, прокламация, контакт, Комиссия, Комитет, организация, делегат. Автор также высмеивает людей, которые используют заимствованные слова, совершенно не понимая их значения. В произведениях мы можем прочитать через строчку призыв говорить на родном русском языке.

## АНТИТЕЗА В ПРОИЗВЕДЕНИЯХ Ф.И. ТЮТЧЕВА

### ANTITHESIS IN THE WORKS OF F. I. TYUTCHEV

Авторы: Бокова Лейла Мухмадовна, Угурчиев Ислам Магомедович

Научный  
руководитель: Ажигова Танзила Магомедовна

Аннотация: Многие ученые-исследователи находят интересной проблему использования средств выразительности в современном русском языке и литературе. Данная статья посвящена проблеме использования антитезы средств в поэтических произведениях Ф.И. Тютчева.

Ключевые  
слова: Тютчев, антитеза, лексическая антитеза, образ, контекст.

Annotation: Many researchers find the problem of using the means of expression in the modern Russian language and literature interesting. This article is devoted to the problem of using the antithesis of means in the poetic works of F. I. Tyutchev.

Keywords: Tyutchev, antithesis, lexical antithesis, image, context.

На данном этапе развития русского языка и литературы пристальное внимание уделяется изучению стилистических средств выразительности различных писателей. Такое средство выразительности как антитеза, которое основано на противопоставлении понятий, положений, образов, характеров, также привлекает исследователей.

Данная исследовательская работа посвящена изучению антитезы на примерах из творчества А.А. Фета. Актуальность данной темы обусловлена недостаточной изученностью творчества этого поэта с точки зрения используемых им языковых средств.

Антите́за, антите́зис (от др.-греч. «противопоставление») – риторическое противопоставление, стилистическая фигура контраста в художественной или ораторской речи, заключающаяся в резком противопоставлении понятий, положений, образов, состояний, связанных между собой общей конструкцией или внутренним смыслом.

На основе антитезы могут быть построены целые произведения или их части. В различных текстах описания и характеристики часто строятся на сравнении на основе антитезы. Например, портретная характеристика Печорина из «Героя нашего времени»:

У Печорина были густые вьющиеся белокурые кудри, которые «так живописно обрисовывали его бледный, благородный лоб». Несмотря на белокурый цвет волос, усы и брови Печорина были черные. Лицо героя еще было бледно, но свежо. Кожа Григория Александровича имела некую женскую нежность. Нос Печорина был немного вздернут, а зубы были «ослепительной белизны». Этим он привлекал всех окружающих.

Персонаж был среднего роста, отличался он своей стройностью и тонким прямым, будто без костей, станом с широкими плечами. Все это демонстрировало крепкое телосложение Печорина, что позволяло ему «переносить все трудности кочевой жизни и перемены климатов».

Нередко антитеза строится и на контекстных синонимах. Противопоставление добра и зла в произведении также является антитезой.

Данное средство выразительности в прозе и поэзии используется по-разному. В прозаических произведениях антитеза обнаруживается в подтексте, герои противопоставлены друг другу. В лирике же нередко антитеза бывает заложена в самом произведении.

Противопоставлять в словарях означает "сравнивать противоположные признаки, характеристики" [6]. Из сказанного следует, что, во-первых, противопоставленные компоненты должны быть сопоставимы в некотором семантическом компоненте. В антонимической паре "умный – глупый" семантическим компонентом является «ум». Также исключается существование сходных знаков.

В-третьих, противопоставлять себя потребностям разных вещей, а не описывать одну и ту же сущность. Например, Ты бедна, / Ты изобильна, / Ты могущественна, / Ты бессильна, Матушка Россия! – не антитезис.

Если учитывать то, что в русском языке существует большое количество определений антитезы, мы можем утверждать, что определение этого понятия не полностью закреплено в науке. Существуют следующие виды антитезы:

Лексическая антитеза – наличие в фразе или предложении из художественных произведений слов с противоположным смыслом.

Образная антитеза – противопоставляются образы героев.

Композиционная антитеза – более развернутая антитеза, на которой основываются целые литературные произведения: противопоставляются фрагменты, сюжетные линии и эпизоды в прозаических произведениях, и строфы в лирике.

Проанализируем антитезу «день – ночь», построенную на противопоставлении понятий, в поэзии Ф.И. Тютчева.

*День вечереет, ночь близка,*

*Длинней с горы ложится тень,*

*На небе гаснут облака...*

В приведенном нами примере слова день и ночь используются в своем прямом значении, т.е. как времена суток.

Такое же значение антитезы мы встречаем в строках: «бушевал холодный сентябрь, с деревьев падал ржавый лист, дымился умирающий День, опускалась ночь, поднимался туман».

В стихотворении «Как бы жарко ни дышал полдень...» антитеза «день-ночь» выражает связь, постоянство (как дня, так и ночи).

Перейдем к более глубоким смыслам антитезы «день-ночь». Рассмотрим строчки из стихотворения «День и ночь».

*День – сей блистательный покров*

*День, земнородных оживленье,*

*Души болящей исцеленье,*

*Друг человеков и богов!*

*Но меркнет день – настала ночь;*

*Пришла – и, с мира рокового*

*Ткань благодатную покровов*

*Сорвав, отбрасывает прочь...*

Данное стихотворение строится на композиционной антитезе. Тютчев изображает день чем-то живым («друг человеков и богов»). День является лишь покровом, прикрытием для мира духов. Для людей же он исцеленье, спасающее от призраков ночи.

Стихотворение разделено на две части. Рубежом является строчка «Но меркнет день – настала ночь». Ночь показывает истинную картину мира, бездну страхов конкретного живого человека.

В ходе нашего исследования мы выяснили, что понятие антитеза не имеет несколько определений, что свидетельствует о спорности этого вопроса. Мы привели одно определение, обозначили виды антитезы. Антитеза является важным средством выразительности, которое часто использует Ф.И. Тютчев.

Она организует повествование, обеспечивает последовательность определенных смысловых планов.

Антитеза часто означает в поэзии противопоставление мира человека и мира природы, сна и яви, реальности и фантазии, земного и небесного. Тютчева мы начинаем видеть как поэта-философа.

Мы проанализировали антитезу «день-ночь» из поэтических произведений Тютчева. Его антитезы чаще всего выражают противопоставление не реальных объектов, наделенных определенным смыслом, а включают в свое содержание более глубокий смысл. Антитезы в творчестве Тютчева обычно не однозначны и требуют вдумчивого прочтения и осмысления. Для него все чувства и настроения человека являются проявлениями космического бытия. Стихи Тютчева наполнены контрастом, двойственностью, внутренней борьбой.

### **Список литературы**

1. Антитеза// Иванюк Б.П. Поэтическая речь: словарь терминов М.: Флинта: Наука, – 2007.
2. Введенская Л.А. Учебный словарь антонимов русского языка. М.: МарТ, Ростов н/Д: МарТ, 2005. – 320 с.
3. Книгин И. А. Словарь литературоведческих терминов//И.А. Книгин. Саратов: Лицей, 2006. – 272 с.
4. Ковтунова И.И. Федор Тютчев // Ковтунова И.И. Очерки по языку русских поэтов. – М.: Азбуковник, 2003.
5. Русский язык. Энциклопедия / Под ред. Ю.Н. Караулова. 2-е изд. М.: Большая российская энциклопедия, 1997.
6. Антитеза// Иванюк Б.П. Поэтическая речь: словарь терминов М.: Флинта: Наука, – 2007. – 35 с.





# НЕОЛОГИЗМЫ В СРЕДСТВАХ МАССОВОЙ ИНФОРМАЦИИ

## NEOLOGISMS IN THE MEDIA

Авторы: Бокова Лейла Мухмадовна, Угурчиев Ислам Магометович, Ажигова Танзила Магомедовна

Аннотация: Многие ученые-исследователи находят интересной проблему использования неологизмов в современном русском языке и литературе. Данная статья посвящена проблеме использования неологизмов в средствах массовой информации.

Ключевые слова: неологизмы, СМИ, классификация, газеты.

Annotation: Many researchers find the problem of using neologisms in modern Russian language and literature interesting. This article is devoted to the problem of the use of neologisms in the mass media.

Keywords: neologisms, mass media, classification, newspapers.

Современный русский язык постоянно меняется в связи с развитием общества, расширением экономических и политических связей, прогрессом в области научного знания. Некоторые слова выходят из употребления и переходят в ранг устаревших. На замену им приходят новые, лексикон современных людей постоянно пополняется.

Лексический запас любого языка может быть обогащен разными способами. Заимствование большого количества слов – распространенное явление в современном русском языке. Также новые слова появляются различными способами словообразования, на базе родного языка.

Неологизмы отличаются тем, что существуют совсем недолго. Они либо переходят в активный запас человека, либо насовсем исчезают из лексикона.

Данная тема является актуальной в связи с важностью СМИ в жизни людей современного мира. Средства массовой информации должны подавать информацию в доступной форме широкому кругу читателей, а чрезмерное употребление неологизмов не дает достигнуть этой цели.

Изучение проблемы. Проблема неологизмов как лексических единиц изучалась такими учеными, как Н.М. Шанский [26], Д. Е. Розенталь [19], Н. З. Котелова [11] и др.

В «Новом энциклопедическом словаре» дается определение неологизма: «слово, созданное для описания нового объекта или выражения нового понятия».

Д. Э. Розенталь же считает, что неологизмы – это новые слова, еще не ставшие привычными и общеупотребительными названия соответствующих предметов и явлений.

Существует несколько классификаций неологизмов. По виду языковой единицы неологизмы делятся на неолексемы и неофраземы.

Неолексемы – это новые слова, которые являются результатом заимствования (образ, убийца, слоган) или словообразовательных процессов (предел → беззаконие, бездомный → бездомный)

[5].

Неофраземы – это новые фразеологические единицы и идиомы по терминологии Н. З. Котеловой. Например, Беловежский пакт, верховенство закона, коммерческий прорыв.

Выделяют также абсолютные и относительные неологизмы. Это распределение зависит от степени новизны нового слова. Абсолютным неологизмам принято не давать развернутого определения, раскрывающего их особенности по отношению к относительным неологизмам. Исследователь-лингвист Т.Н. Поповцева занималась исследованием относительных неологизмов, и вот какое определение она дает.

Относительные неологизмы – это слова, существовавшие в языке, но получившие совершенно новое понимание. Этим слов очень мало, и все же их выделяют в отдельную группу.

Проанализировав некоторые издания, мы пришли к выводу, что в публицистических текстах из этих газет часто употребляются неологизмы. Новые слова используют в экономике, политике, технической и правовой сферах. Очень часто невозможно провести четкую границу между этими областями, поскольку экономика, политика, технологии и право пронизывают почти все сферы нашей жизни.

Новые образования отражают экономическое развитие общества, процессы или позиции, которые были неизвестны до недавнего времени и вошли в употребление недавно. Нами были обнаружены в газетах следующие неологизмы экономической направленности: *Инвестиции* – долгосрочные вложения капитала в экономику с целью получения дохода. *Инновация* – внедренная инновация, обеспечивающая качественное повышение эффективности процессов или продукции. *Капитальные вложения* – совокупность экономических ресурсов, направляемых на капитальное строительство и на воспроизводство основных фондов. *Концессия* – способ приватизации, при котором частный инвестор получает право пользования государственными основными средствами за фиксированную плату или определенный процент от прибыли. *Реструктуризация* – изменение срока погашения и / или условий кредита. *Лизинг-аренда* на срок от 6 месяцев до 15 лет технического оборудования и промышленных объектов. *Мерчендайзер* – это сотрудник компании, обеспечивающий наличие товара в розничной сети и контролирует продажи. *Вклады* – денежные суммы и (или) ценные бумаги, находящиеся во временном владении бюджетных учреждений.

Новые слова общественно-политической и общественной жизни также часто встречаются в материалах журналистов газет. Мы обнаружили следующие неологизмы этого направления: *Легитимный* – легитимный, компетентный; общественно признанный (об избранной власти). *Парламентарий* – член парламента, парламентский деятель. *Черный пиар* – это деятельность, направленная на дискредитацию имени человека.

Молодежные журналы используют такие слова как: *читер* – игрок, использующий коды в игре, *юзер* – пользователь, *фейс* – лицо, *френдить* – дружить, *лайк* – нравится, *скиллер* – профессионал, *свайп* – листать снизу вверх.

Рассмотрев данную проблему, мы пришли к следующим выводам. В русском языке есть несколько определений термина неологизм. Также мы привели две классификации новых слов в русском языке. Проанализировали тексты и заголовки из журналов и газет современных изданий. Авторы используют очень много иностранных заимствованных слов во всех сферах жизни. На наш взгляд, такое употребление заимствований является оправданным только в том случае, если в русском языке нет аналогов. Считается, что иностранный эквивалент означает нечто более интересное и значимое, чем его русский вариант.

### **Список литературы**

1. Газета «Аргументы и факты», 2003-2005 гг.
2. Газета «Город N», 2002-2005 гг.
3. Новые слова и значения. Словарь-справочник по материалам прессы и литературы 90-х годов /Под ред. Е. А. Левашова. СПб, 2002.
4. Словарь новой России /Под ред. В. И. Максимова. СПб, 1999.
5. Словарь новых слов русского языка (середина 50-х – середина 90-х годов) /Под ред. Н.З. Котеловой. СПб, 2001.
6. Толковый словарь русского языка конца XX в. Языковые изменения /Под ред. Г. Н. Складневской. СПб, 1998.

# MEDIATIVE PRAKTIKEN IM BILDUNGSSYSTEM DER REPUBLIK BELARUS

## МЕДИАТИВНЫЕ ПРАКТИКИ В СИСТЕМЕ ОБРАЗОВАНИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Авторы: Груздева Екатерина Алексеевна

Аннотация: *Der Artikel ist der Betrachtung der Fragen der Bildung, des Funktionierens und der Entwicklung der Mediation im Bildungssystem der Republik Belarus gewidmet. Besondere Aufmerksamkeit wird auf die Alternative Methode der Konfliktlösung in den mittleren und höheren Bildungseinrichtungen, die Möglichkeiten der Mediation und die Bedeutung der Ausbildung von Mediatoren gelegt. Es wird gezeigt, wie öffentliche und private Bildungseinrichtungen zu einem Ort der Ausbildung und Ausbildung von Vermittlern zu verschiedenen Formen der mediativen Praxis werden können. Die Unterscheidungsmerkmale der Verwendung von Mediation in einem bestimmten Staat werden gezeigt.*

Ключевые слова: *Mediation, mediative Praktiken, belarussische Bildung, Mediator*

Annotation: *Статья посвящена рассмотрению вопросов создания, функционирования и развития медиации в образовательной системе Республики Беларусь. Особо внимание уделяется альтернативному способу урегулирования конфликтов в средних и высших образовательных учреждениях, возможностям медиации и важности профессиональной подготовки медиаторов. Показано, как государственные и частные образовательные учреждения могут стать местом подготовки и обучения посредников различным формам медиативной практики. Показаны отличительные черты использования медиации в данном государстве.*

Keywords: *медиация, медиативные практики, белорусское образование, медиатор*

Die meisten ausländischen und Russischen Quellen verbinden die Einführung und Entwicklung des Mediationsverfahrens in einem modernen Plan mit der Überlastung der Gerichte. Die Republik Belarus und die russische Föderation haben jedoch diese Formen von Gerichtsverfahren aktiv bei der Betrachtung von Streitigkeiten im Zusammenhang mit der Wirtschaft verwendet. Deshalb war es notwendig, jene Formen zu finden, die ohne Gesetzmäßigkeit, Recht und Ordnung zu verletzen, den Interessen der Parteien entsprechen würden, würde gerecht sein.

Zunächst wurde die Vermittlung auf der Grundlage einer Initiativgruppe durchgeführt, die mit einer bekannten administrativen Ressource erstellt wurde. Die Rolle der Vermittler wurde von den Arbeitern der Apparate der Wirtschaftsgerichte erfüllt. Um die Vermittlung wirksamer umzusetzen, wurden Maßnahmen durchgeführt, um die Vorteile der Vermittlung für die Parteien selbst, einschließlich des Gerichts, zu klären. Nach einer Reihe von Aktivitäten wurde die Mediation auf legislativer Ebene in gerichtliche Mediation umbenannt. Also, es gab einen Entwurf des Gesetzes über die Mediation, die bereits nicht nur gerichtliche, sondern auch außergerichtliche Form der Mediation zur Verfügung gestellt hat.

Die rechtlichen Grundlagen für die Anwendung der Mediation in der Republik Belarus wurden im Jahr 2013 vom Justizministerium der Republik Belarus angenommen festgestellt, dass der Mediator

eine Natürliche und juristische Person sein kann, die eine höhere Ausbildung und eine Ausbildung im Bereich der Mediation hat (Ausnahme ist die Verfügbarkeit von Erfahrung in der Bereitstellung von mediativen Dienstleistungen). Voraussetzung ist die Erlangung eines Mediator-Zeugnisses.

Apropos praktische Tätigkeit der mediationsdienste, als Beispiel können mehrere Standorte in Belarus, die mediative Aktivitäten in Ihre Institutionen durch verschiedene Formen und Richtungen der Arbeit eingeführt haben, genannt werden. Dazu gehören: Ausbildung von Trainern und Multiplikatoren der mediationstechnologie im Bereich der formalen und zusätzlichen Bildung, Schaffung von schulmediationsdiensten, Einführung in die mediationstechnologie von Jurastudenten und Entwicklung von Möglichkeiten zur Anwendung von mediationsfähigkeiten in der Rechtsberatung.

Die Entwicklung der schulmediation in Belarus ist mit einer öffentlichen Initiative von Juristen-Mediatoren verbunden. Es ist bekannt, dass in anderen Staaten, zum Beispiel in Russland, in europäischen Ländern, die Flaggschiffe dieser Prozesse bildungsorgane, soziale Dienste sind.

Die ersten versuche, einen Schulmediationsdienst in Belarus zu schaffen, wurden von Psychologen in 2010-2011 im Rahmen eines europäischen Zuschusses durchgeführt. Das Ergebnis des Projekts war die Entwicklung von Hilfsmitteln und die Organisation des schulmediationsdienstes in einer bestimmten Schule.

In Belarus wird die Aufmerksamkeit auf die Arbeit der Schulmediationsdienste gerichtet, die die operative Versöhnung, die Lokalisierung von Konflikten in der Anfangsphase, die Gleichheit und die Zusammenarbeit in Verhandlungen, die Offenlegung der Interessen des Kindes, die übernahme der Verantwortung für Ihre Entscheidungen fördern, was zur Schaffung von Institutionen der Zivilgesellschaft beiträgt.

Auf der Grundlage der Schulmediationsdienste werden mediative Schulprojekte mit Beteiligung von Schülern, Pädagogen und Eltern realisiert, in denen die friedliche Lösung von schulkonflikten trainiert wird. Mediatoren in solchen Projekten arbeiten ehrenamtlich.

In der Republik Belarus ist das Zentrum «Mediation und Recht» bekannt, wo verschiedene Kommunikationsmethoden verwendet werden, die auf einem mediativen Ansatz basieren. Seminare, schulkonferenzen werden organisiert, die Arbeit mit Eltern und Pädagogen wird durchgeführt, die Ausbildung des Wiederherstellungsmodells der Mediation. Die bewährte Praxis der Mediatoren des Zentrums «Mediation und Recht» ermöglicht es Ihnen, eine Liste der aktuellen Probleme der rechtlichen und sozialen Lage von Kindern zu formulieren. Die Verwendung von Mediation in der Schulumgebung ermöglicht es Ihnen, implizite Probleme für Pädagogen und Eltern von Kindern aufzudecken.

Mit dem Ziel, die wirksame Tätigkeit der Schulischen Dienste Mediatoren und eine Methodik der Arbeit der Bereitstellung von медиативных Dienstleistungen in Belarus geschaffen spezialisierten Zentrum der pädagogischen Sektion, die Vereinigung der am Projekt beteiligten Mediatoren-Pädagogen. Hier wird die Zusammenarbeit von Mediatoren-Pädagogen und Mediatoren-Juristen durchgeführt, das Niveau der Qualifikationen der pädagogischen Mitarbeiter im Bereich der Mediation erhöht und die Probleme, die sich im Prozess der Einrichtung der Arbeit des Schulmediationsdienstes ergeben, werden gelöst.

Auf der Grundlage des Schulmediationsdienstes werden derzeit unter Beteiligung von Pädagogen und Studenten Veranstaltungen in verschiedenen Formaten durchgeführt, um das Niveau der beruflichen Fähigkeiten junger Mediatoren zu erhöhen.

So, wie in anderen Ländern, Mediation in der Republik Belarus entwickelt sich effektiv in verschiedenen Bereichen. Voraussetzung für die Einführung von mediativen Verfahren war ein Versöhnungsverfahren, das noch vor mehreren tausend Jahren eingesetzt wurde. Beginnend mit der Beilegung von Streitigkeiten im Zivil- und Strafrecht hat sich das Verfahren zur alternativen Beilegung von Streitigkeiten in alle Richtungen bewährt. Trotz der Verankerung des Mediationsgesetzes im Jahr 2014 entwickelt sich die Mediation im Bildungsumfeld aktiv. In Belarus seit 2015 erfolgreich funktioniert das Zentrum «Mediation und Recht», schulische Dienste der Mediation werden geschaffen, verschiedene Aktivitäten für die Ausbildung des mediativen Prozesses, Kurse werden durchgeführt. Eine Besonderheit - die Arbeit in den Schuldiensten der Mediation basiert auf gemeinsamen moralischen Werten, auf Ideen zur Verbesserung der sozialen Beziehungen, Hilfe für Ihre Klassenkameraden und Lehrerkollegen.

Neben der Einführung von pädagogischen Praktiken im Bereich der Mediation bietet die Professionalität der Mediatoren die Anforderungen an einen Spezialisten. Insbesondere kann der Mediator eine natürliche Person sein, die eine höhere juristische oder andere Hochschulbildung hat, in der Mediation ausgebildet ist oder Erfahrung als Versöhner hat.

### **Verwendete Quellen**

1. Fursov, D.A. die Verfahrensweise der Tätigkeit des Schiedsgerichts der ersten Instanz / D. A. Fursov. - M., 1999. - S. 13-14.
2. Grundkurs der Mediation: Reflexive Notizen // M.S. Boyko [u.a.]; unter der Allgemeinen Redaktion S.W. Laboda. - Minsk : Медисонт, 2011 - 316 S.
3. Entwicklung der schulmediation in der Republik Belarus [Elektronische Ressource] - Zugriffsmodus:  
<http://medialead.by/o-kompanii/publikacii/razvitie-shkolnojmediacii-v-respublike-belarus.html>.
4. Bel'skaja I. A. Schulische Mediation Dienst: die Erfahrung von Belarus / I.A. Bel'skaja, O.W. Orlov // Konferenz АСОУ: Sammlung von wissenschaftlichen Arbeiten und Materialien der wissenschaftlich-praktischen Konferenzen. - Moskau, 2018. - S. 13-18.

### **Verwendete Quellen**

[1] Fursov, D.A. die Verfahrensweise der Tätigkeit des Schiedsgerichts der ersten Instanz / D. A. Fursov. - M., 1999. - S. 13-14.

[2] Grundkurs der Mediation: Reflexive Notizen // M.S. Boyko [u.a.]; unter der Allgemeinen Redaktion S.W. Laboda. - Minsk : Медисонт, 2011 - 316 S.

[3] Entwicklung der schulmediation in der Republik Belarus [Elektronische Ressource] - Zugriffsmodus:  
<http://medialead.by/o-kompanii/publikacii/razvitie-shkolnojmediacii-v-respublike-belarus.html>.

[4] Bel'skaja I. A. Schulische Mediation Dienst: die Erfahrung von Belarus / I.A. Bel'skaja, O.W. Orlov // Konferenz АСОУ: Sammlung von wissenschaftlichen Arbeiten und Materialien der wissenschaftlich-praktischen Konferenzen. - Moskau, 2018. - S. 13-18.

## Экология

# ЧТО ТАКОЕ ОСОБО ОХРАНЯЕМЫЕ ПРИРОДНЫЕ ТЕРРИТОРИИ И ДЛЯ ЧЕГО ОНИ НУЖНЫ?

Авторы: Миронов Илья Владимирович

Аннотация: В данной статье рассматривается понятие «особо охраняемые природные территории», а так же задачи, стоящие перед ними

Ключевые слова: экология, защита, особо охраняемые природные территории.

Annotation: This article discusses the concept of "specially protected natural areas", as well as the tasks facing them

Keywords: ecology, protection, specially protected natural territory.

Сегодня являются довольно актуальным вопрос о сохранении благоприятной экологической обстановки как в России так и в мире в целом. Проблемы экологического характера, а так же проблемы, связанные с увеличением спроса различных заводов и других различных предприятий на лесосырьевые, минеральные и топливно-энергетических ресурсы, что приводит к разрушению экосистем и как следствие нарушению баланса в природе выходят на первый план.

Для решения данных проблем во всем мире каждый год создается все больше и больше особо охраняемые природных территорий.

В данной статье будет раскрыто значение понятия «Особо охраняемые природные территории» и будут раскрыты цели и задачи стоящие перед ними.

Особо охраняемые природные территории (ООПТ) — участки земли, водной поверхности и воздушного пространства над ними, где располагаются природные комплексы и объекты, которые имеют особое природоохранное, научное, культурное, эстетическое, рекреационное и оздоровительное значение, которые изъяты решениями органов государственной власти полностью или частично из хозяйственного использования и для которых установлен режим особой охраны. ООПТ относятся к объектам общенационального достояния.

В Российской Федерации создание особо охраняемых природных территорий (ООПТ) считается классической и крайне результативной формой природоохранной деятельности. Экологическая доктрина Российской Федерации рассматривает формирование и совершенствование особо охраняемых природных территорий различных уровней и режимов природоохранной деятельности в качестве основных ключевых течений государственной политики в сфере экологии. Следует отметить, что создание и последующее усовершенствование сети особо охраняемых природных территорий позволяет выполнять Российской Федерации международные обязанности в области защиты окружающей среды.

ООПТ, полностью либо частично изъяты из области хозяйственного применения, обладают исключительной и значимой ролью в сохранении биоэкологического разнообразия. Заводы и

фабрики постоянно наращивают темпы производства, в связи с этим вероятность возникновения экологических катастроф с каждым годом только увеличивается, в связи с этим особо охраняемые природные территории ставят перед собой следующие задачи:

-укрепление экологической устойчивости зон, значительно модифицированных хозяйственной деятельностью;

-создание и поддержание благоприятной обстановки для жизни людей и развития туризма;

-реализации программ по информированию населения и воспитанию бережного отношения к природе у граждан Российской Федерации школьного и дошкольного возраста.

- Развитие научно-исследовательской деятельности.

На данный момент в границах Российской Федерации находится около 12 тыс. разноуровневых особо охраняемых природных территорий.

Основу системы особо охраняемых природных территорий составляют 102 государственных природных заповедника, 42 национальных парка и 70 государственных природных заказников федерального значения, которые вместе занимают 2,7 процента общей площади территории Российской Федерации

Функционирование особо охраняемых природных территорий обеспечивают соответствующие федеральные государственные учреждения. высококлассный кадровый состав, многолетний опыт работы, а так же и традиции природоохранной, исследовательской и информационной деятельности.

Список использованных источников:

1)Доклад управления экологии и природных ресурсов Липецкой области об экологической ситуации в Липецкой области в 2019 году.

2)Информационно-справочный портал «экология- учебные материалы»URL:  
<https://ecology-education.ru/>

3)Информационно-справочный портал «Лесной форум Гринпис» URL  
<http://www.forestforum.ru/oopt.php?str=3>

1)Doklad upravlenija jekologii i prirodnyh resursov Lipeckoj oblasti ob jekologicheskoj situacii v Lipeckoj oblasti v 2019 godu.

2)Informacionno-spravocchnyj portal «jekologija- uchebnye materialy»URL:  
<https://ecology-education.ru/>

3)Informacionno-spravocchnyj portal «Lesnoj forum Grinpis» URL  
<http://www.forestforum.ru/oopt.php?str=3>



## Экономика

# ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ: ПРОБЛЕМЫ И НАПРАВЛЕНИЯ УЛУЧШЕНИЯ

Авторы: *Ибраимов Медет Оңталапұлы, Абдуллаева Бижамал Амангельдиевна, Умирзакова Гульзира Абдрахмановна*

Аннотация: *Финансовая устойчивость фирмы выступает мерой ее рыночной позиции. Ключом к выживанию предприятия является его стабильность. Чтобы предприятие эффективно функционировало и развивалось на рынке, оно нуждается, прежде всего, в стабильности достаточного притока денежных средств для расчетов с поставщиками, кредиторами, работниками, государством. После всех расчетов и выполнения обязательств прибыль должна быть не ниже запланированной. Однако финансовая стабильность не ограничивается платежеспособностью.*

Ключевые слова: *финансовое состояние, методика финансового анализа, платежеспособность, ликвидность, финансовая устойчивость*

Поиски путей улучшения финансового состояния коммерческой организации являются одной из основных задач, которая стоит перед менеджментом любой организации.

В настоящее время специалисты выделяют несколько способов «оздоровления» финансового состояния компании. Путем улучшения финансового состояния организацией является повышение эффективности управления компанией, а также введение различных видов стимулирования персонала. Данный способ улучшения финансового состояния предприятия не требует существенной перестройки компании, как правило, оптимизация бизнес-процессов внутри компании может быть достигнута введением системы, позволяющей автоматизировать постановку задач для персонала, а также применением различных способов материального стимулирования, которые основаны на оценке вклада каждого сотрудника в общий результат коммерческой деятельности предприятия. Также к одному из путей улучшения финансового состояния организации можно отнести предоставление новых услуг потребителям.

Разработка стратегии развития организации, а также оценка рынка и выработка предложений по разработке новых видов продукции может проводиться как непосредственно сотрудниками компании, так и специалистами различных консалтинговых предприятий. Для оздоровления финансового состояния организации также необходимо ввести жесткий финансовый контроль расходования средств компании, а также постараться получить деньги с предприятий, которые имеют существенные долги перед вашей компанией. Кроме того, в ряде случаев потребуются проведение специализированных рекламных компаний, а также более активное продвижение продукции и услуг предприятия на различные рынки.

Руководству организации также не стоит забывать о необходимости замены оборудования и о возможности внедрения новых технологий, которые позволят выпускать товары или предоставлять услуги, пользующиеся большей популярностью на рынке. В любом случае, при поиске путей улучшения финансового состояния организации необходимо тщательно оценить затраты, необходимые для реализации данных мероприятий, а также возможное увеличение

прибыли, которое может получить компания Уход общества от системы плановой экономики и вступление в рыночные отношения коренным образом изменили условия функционирования предприятий. Организация, для того чтобы выжить, должны проявить инициативу, предприимчивость и бережливость с тем, чтобы повысить эффективность производства. В противном случае они могут оказаться на грани банкротства.

В рыночных условиях залогом выживаемости и основой стабильного положения организации служит его финансовая устойчивость. Она также отражает состояние финансовых ресурсов, при котором организация, свободно маневрируя денежными средствами, способно путем эффективного их использования бесперебойный процесс производства и реализации продукции, а также затраты по его расширению и обновлению. Определение границ финансовой устойчивости организации относится к числу наиболее важных экономических проблем в условиях перехода к рынку, поскольку недостаточная финансовая устойчивость может привести к отсутствию у предприятий средств для развития производства, их неплатежеспособности и в конечном счете, к банкротству, а «избыточная» устойчивость будет препятствовать развитию, отягощая затраты организации излишними запасами и резервами.

Для оценки финансовой устойчивости организации необходим анализ его финансово-экономического состояния. Финансовое состояние представляет собой совокупность показателей, отражающих наличие, размещение и использование финансовых ресурсов. Цель анализа состоит не только и не столько в том, чтобы установить и оценить финансовое состояние организации, но также и в том, чтобы постоянно проводить работу, направленную на его улучшение. Анализ финансового состояния показывает, по каким конкретным направлениям надо вести эту работу. В соответствии с этим результаты анализа дают ответ на вопрос, каковы важнейшие способы улучшения финансового состояния организации в конкретный период его деятельности. Основные пути укрепления финансов организации связаны с оптимизацией используемых ими денежных средств и ликвидацией их дефицита.

Важнейшие направления совершенствования финансовой работы на организации, следующие:

- системный и постоянный финансовый анализ его деятельности;
- организация оборотных средств в соответствии с существующими требованиями с целью оптимизации финансового состояния;
- системный внутренний аудит;
- разработка и реализация стратегической финансовой политики организации.

Основная цель финансового анализа - получение нескольких ключевых параметров, дающих объективную и точную картину финансового состояния организации, его прибылей и убытков, изменений в структуре активов и пассивов, в расчетах с дебиторами и кредиторами. При этом управляющего аналитика может интересовать как текущее финансовое состояние организации, так и ближайшие или отдельные перспективы, то есть ожидаемые параметры финансового состояния.

Эффективность использования оборотных средств зависит от многих факторов, которые можно разделить на внешние, оказывающие влияние вне зависимости от интересов организации и внутренние, на которые организация может должно активно влиять. На современном этапе развитие экономики к основным внешним факторам можно отнести такие, как кризис платежей, высокие ставки банковского кредита. Неплатежеспособность покупателей приводит к замедлению оборота оборотных средств. Следовательно, необходимо выпускать ту продукцию и услуги, которую можно достаточно быстро и выгодно реализовать. В этом случае кроме ускорения оборачиваемости предотвращается рост дебиторской задолженности в активах организации. Важным условием повышения эффективности использования оборотных средств является рациональная организация производственных запасов, основные пути сокращения производственных запасов сводится к их: - рациональному использованию; - ликвидации сверхнормативных запасов материалов; - совершенствованию нормирования; - улучшению организации снабжения. Пребывание

оборотных средств в сфере обращения не способствует созданию нового продукта. Излишнее отвлечение их в сферу обращения - отрицательное явление.

Важнейшими предпосылками сокращения вложений оборонных средств в эту сферу являются: - применение прогрессивных форм расчетов; - своевременного оформления документаций; - ускорение ее движений; - соблюдение договорной и платежной дисциплин. Финансовое состояние организации характеризуется размещением и использованием средств, и источниками их формирования.

Для недопущения неудовлетворительной структуры баланса необходимо следить за изменением структуры имущества и источников его формирования и проводить мероприятия, направленные на улучшение структуры, оптимальное соотношение собственных и заемных средств предприятия, снижение долей дебиторской и кредиторской задолженностей, уменьшение неоправданных запасов материальных ресурсов.

В условиях рыночных отношений возникает объективная необходимость определения тенденции финансового состояния, ориентации в финансовых возможностях и перспективах, оценки финансового состояния других хозяйствующих субъектов. Организация нуждается в выработке внутренней финансовой стратегии. Она включает в себя разные способы и действия для достижения главной стратегической цели, а именно: - формирование финансовых ресурсов и централизованное стратегическое управление ими; - выявление решающих направлений и сосредоточение на их выполнении усилий, маневренности и использование резервов финансовым руководством организации; - соответствие финансовых действий экономическому состоянию и материальных возможностей организации на каждом отрезке времени; - создание и подготовка стратегических резервов.

Финансовая стратегия разрабатывается с учетом риска неплатежей, скачков инфляции и других обстоятельств. Она должна соответствовать задачам и при необходимости корректироваться и изменяться. Она должна контролироваться, за реализацией обеспечивает проверку поступления доходов, экономическое и рациональное их использование. Хорошо налаженный финансовый контроль помогает выявлять резервы, повышать рентабельность хозяйства, увеличивать денежные накопления. Стратегия достижения частных усилий заключается в умелом использовании финансовых операций, направленных на обеспечение реализации главной стратегической цели.

В условиях рыночной экономики каждый хозяйствующий субъект стремится занять устойчивое положение на рынке. Для этого необходимо чаще проводить анализ финансового состояния предприятия, который позволит на основе выявленных недостатков в работе разработать пути по его улучшению.

Основными путями улучшения финансового состояния любого предприятия являются: увеличение общей структуры имущества предприятия, которое даст возможность измерить, достаточно ли устойчива ли организация в финансовом отношении, чтобы бесперебойно работать; достижение оптимального соотношения собственных и заемных средств. Превышение первых над вторыми означает самостоятельность предприятия и независимость от внешних источников; наличие значительной доли заемных средств в общей сумме капитала, а в частности кредиторской задолженности, требует оперативной работы с кредиторами.

Снижение дебиторской задолженности может быть достигнуто посредством реализации конкретных мер: своевременно выявлять недопустимые виды кредиторской и дебиторской задолженностей (просроченные (неоправданные) задолженности); контролирование

состояние расчётов с покупателями по отсроченным (просроченным) задолженностям; следить за соотношением кредиторской и дебиторской задолженностей: значительное превышение дебиторской задолженности создаёт угрозу финансовой устойчивости предприятия и делает необходимость привлечения дополнительных (как правило, дорогостоящих) источников финансирования. Устойчивость финансового состояния может быть повышена путём: ускорения оборачиваемости капитала в текущих активах, в результате чего произойдёт относительное его сокращение на 1 тенге /оборота; обоснования уменьшения запасов и затрат (до нормативного); погашения собственного оборотного капитала за счёт внутренних и внешних источников.

Одним из основных и наиболее радикальных направлений финансового оздоровления предприятия является увеличение внутренних резервов прибыльности и достижению безубыточной работы за счёт более полного использования мощности организации, повышения качества услуг, освоение нового направления (проектирование и архитектура, продажа строительных материалов) в строительной отрасли, рационального использования материальных, трудовых и финансовых ресурсов, сокращения расходов и потерь.

Основное внимание необходимо уделить вопросу о снижении себестоимости услуг: экономного использования сырья, материалов, электроэнергии, оборудования и т.д.; сокращения затрат, установленных по каждой статье расходов за счёт конкретных организационно-технических мероприятий, которые будут способствовать экономии заработной платы, сырья, материалов, энергии и т.д. Организации необходимо найти дешевое и качественное сырье. Итак, в условиях развития рыночных отношений совершенно очевидно, что решение многих финансовых проблем напрямую связано с решением задач маркетингового характера, которые находятся в тесной взаимосвязи и взаимозависимости.

Воздействие мирового экономического кризиса привело к тому, что многие проблемы, которые казались уже решенными, приобрели новую значимость. К числу этих проблем следует отнести и анализ эффективности деятельности предприятий промышленности.

Одним из важнейших критериев оценки деятельности любого предприятия, имеющего своей целью получение прибыли, является эффективность использования имущества и раскрытие имущественного потенциала. Вне зависимости от организационно-правовых видов и форм собственности источниками формирования имущества любого предприятия являются собственные и заемные средства. Это основной источник пополнения средств предприятия.

Руководитель должен комплексно решать проблему выживания предприятия, используя все возможные резервы - как внешние, так и внутренние. Предполагается, что использование всех приемлемых резервов для снижения себестоимости было бы весьма полезным мероприятием, направленным на компенсацию потерь в прибыли от снижения цен. Сокращение издержек необходимо для того, чтобы выстоять в условиях конкуренции на рынке и гарантировать фирме финансовый успех. Руководству предприятия хотелось бы рекомендовать предпринять все обоснованные действия по снижению не только переменных, но и условно-постоянных затрат. Главная цель производственного предприятия в современных условиях - получение максимальной прибыли, что невозможно без эффективного управления капиталом. Поиски резервов для увеличения прибыльности предприятия составляют основную задачу управленца.

Очевидно, что от эффективности управления финансовыми ресурсами и предприятием целиком и полностью зависит результат деятельности предприятия в целом. Баланс предприятия можно считать в достаточной мере ликвидным, хотя оно и постоянно испытывает недостаток в денежных средствах (факт осложняющий положение предприятия).

Произведенные расчеты оборачиваемости элементов текущих активов привели к выводу, что руководство предприятия не в достаточной мере использует имеющиеся резервы, т. к. изменение скорости оборота не отражает повышения производственно-технического потенциала предприятия. Нужно сказать, что выявлен необоснованно высокий уровень производственных запасов, значительно влияющий на общую оборачиваемость активов предприятия; негибкая политика расчетов с заказчиком и клиентом на условиях взаимной выгоды, предполагающей в частности систему скидок - все это говорит о неумелом управлении капиталом. Проведенный анализ также показал, что доходность собственного капитала снизилась в отчетном году. Это вызвало уменьшение отдачи с каждого тенге вложенных средств за прошлый год.

Налицо тенденция к снижению финансовой устойчивости фирмы. Поэтому для стабилизации финансового состояния предприятия хотя бы до уровня прошлых лет предлагается провести следующие мероприятия: необходимо в первую очередь изменить отношение к управлению производством; осваивать новые методы и технику управления; усовершенствовать структуру управления; самосовершенствоваться и обучать персонал; совершенствовать кадровую политику; продумывать и тщательно планировать политику ценообразования; изыскивать резервы по снижению затрат на производство; активно заниматься планированием и прогнозированием управления финансов предприятия.

Чем прибыльнее фирма, чем стабильнее её доход, тем большим становится её вклад в социальную сферу государства, в её экономический потенциал, наконец тем лучше живут люди, работающие на таком предприятии.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Закон Республики Казахстан от 28 февраля 2007 года № 234-III «О бухгалтерском учете и финансовой отчетности» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 01.01.2020 г.)
2. Национальные стандарты финансовой отчетности № 2, утвержденные приказом Министерства Финансов РК от 21.06.07 № 217.
3. Абрютина М.С. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия: Учебно-практическое пособие / М.С. Абрютина, А.В. Грачев. – М.: Дело и сервис, 2017. - 215 с
4. Алимухамбетов Н. Мы будем строить фонд, который в меньшей степени подвержен рискам // Панорама, 2017, 24 октября, с.1.
5. Анализ финансово – хозяйственной деятельности предприятия: Учебное пособие. – М.: ИД «Форум»: ИНФРА – М, 2016.- 228с. (Профессиональное образование).
6. Анализ хозяйственной деятельности в промышленности: Учебник / Н. А. Русак, В. И. Стражев, О. Ф. Мигун и др.; Под общ. ред. В. И. Стражева. -Мн.: Выш. Шк., 1998. –398с
7. Артеменко В. Г., Беллендир М. В. Финансовый анализ. — М.: Дело-Сервис, 2016. – 152с.

# СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ И ЭФФЕКТИВНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ АКТИВОВ ПРЕДПРИЯТИЙ

Авторы: Ашимбаев Данияр Манатұлы, Гумар Назира Ануарбековна, Бейсенов Алибек Пернебекович

Аннотация: Цель статьи заключается в рассмотрении проблем использования оборотных активов. В статье изучены значение таких понятий как: «оборотные активы», «оборотные средства». Так как финансовый результат является важнейшим условием успешного развития, а оборотный капитал обеспечивает результативность деятельности, то проблемы эффективного использования необходимо решить руководителям предприятий. Рассматриваемая тема будет интересна специалистам в экономике, менеджменте и финансах.

Ключевые слова: управление, оборотные активы, прибыль, оборотные средства, запасы

Эффективное управление оборотным активом приводит к увеличению доходов и снижает риск дефицита денежных средств на предприятии. С помощью оптимального управления денежными средствами, дебиторской задолженностью и товарно-материальными запасами предприятие может максимизировать норму прибыли и минимизировать свою ликвидность и коммерческий риск. В нынешних условиях экономического развития оборотные активы приобретают важное значение во всех отраслях производства. Они представляют собой часть производительного капитала, которая переносит свою стоимость на вновь созданный продукт полностью и возвращается к предпринимателю в денежной форме в конце каждого кругооборота капитала. Таким образом, оборотные активы являются важным фактором в определении прибыли предприятия. Каждое предприятие, осуществляющее хозяйственную деятельность, должно иметь оборотные активы в достаточном объеме (оборотный капитал), которые обеспечивают бесперебойный процесс производства и реализации продукции. Оборотные средства хозяйствующих субъектов, участвуя в кругообороте средств рыночной экономики, представляют собой органически единый комплекс. Независимо от того, разделяется ли оборотный капитал предприятия на собственный, заемный он находится в процессе непрерывного движения, принимая лишь различные формы в зависимости от конкретной стадии кругооборота. Особенностью оборотного капитала является то, что он не расходуется, не потребляется, а авансируется в различные виды текущих затрат хозяйствующего субъекта. Целью авансирования является создание необходимых материальных запасов, готовой продукции и условий для ее реализации. Авансирование означает, что использованные денежные средства возвращаются предприятию после завершения каждого производственного цикла или кругооборота, включающего: производство продукции – ее реализацию – получение выручки от реализации продукции. Именно из выручки от реализации происходит возмещение авансированного капитала и его возвращение к исходной величине. Таким образом, оборотный капитал, предназначенный для обеспечения непрерывности процесса производства и реализации продукции, может быть охарактеризован как совокупность денежных средств, авансированных для создания и использования оборотных производственных фондов и фондов обращения [1, с. 21]. Целевой установкой управления оборотными активами являются определение объема и структуры оборотных активов, источников их покрытия и соотношения между ними, достаточного для обеспечения долгосрочной производственной и эффективной финансовой деятельности предприятия. При недостаточном уровне оборотного капитала производственная деятельность не поддерживается должным образом, отсюда – возможная потеря ликвидности, периодические

сбои в работе и низкая прибыль. При некотором оптимальном уровне оборотного капитала прибыль становится максимальной. Дальнейшее повышение величины оборотных средств приведет к тому, что предприятие будет иметь в распоряжении временно свободные, бездействующие текущие активы, а также излишние издержки финансирования, что повлечет снижение прибыли. Проблема возникает во время кризисов, так как на многих предприятиях возникает дефицит в оборотных средствах. Обычно, это предприятия, которые формируют свои оборотные средства за счет заемного капитала. Главное отличие оборотных средств, в том, что они возобновляемые с определенной регулярностью [2]. В течение одного производственного цикла полностью потребляются, перенося свою стоимость на готовый продукт, и преобразовываются в вещественно-натуральном и стоимостном выражении. Данный процесс есть кругооборот оборотных средств. Кругооборот оборотных средств - процесс непрерывный, его можно обрисовать так: денежные средства предприятия переходят в производительную форму, а из производительной формы они переходят в товарную, а из товарной опять переходят в денежную. Данный процесс должен быть ритмичным и непрерывным, чтобы предприятие могло нормально функционировать. Также запасы на предприятии не должны накапливаться, так как это замедляет процесс оборачиваемости средств. Оборотные активы предприятия отражены в бухгалтерском балансе в отдельном разделе. Можно встретить разные обозначения данного термина: оборотные активы, текущие активы, оборотный капитал, оборотные средства. По нашему мнению, это связано со сложностью данной экономической категории - оборотные средства. Одной из основных составляющих оборотных средств являются запасы предприятия. В них входят сырье и материалы, и незавершенное производство, готовая продукция и прочие запасы. Вкладывая денежные средства в товарно-материальные запасы, предприятие берет на себя не только издержки хранения, но и риски порчи и устаревания сырья и товаров. Поэтому очень важно управлять запасами и рассчитывать норму запасов. Так как большой запас готовой продукции или товаров сокращает дефицит продукции при неожиданном высоком спросе. Основными критериями признания оборотных средств являются их объем, структура и ликвидность. Кроме того, ученые разграничили понятия оборотные средства, оборотные активы и оборотный капитал. Таким образом, по их мнению, в состав оборотных средств входят: запасы, незавершенное производство, готовая продукция, наличные деньги и средства в расчетах. Оборотные активы включают в себя средства, использованные в течение одного периода (наличные деньги, инвестиции, сырье и полуфабрикаты, дебиторская задолженность). Оборотный капитал включает в себе элементы постоянного капитала (сырье, материалы, энергия, топливо и незавершенное производство) и элементы переменного капитала (зарплата и рабочая сила). В заключение авторы указывают, что при отождествлении понятий «оборотный капитал» и «оборотные средства» нет возможности выделить источник их формирования. Предприятие изначально создается ради прибыли. Нарушение кругооборота оборотных средств может привести к остановке деятельности предприятия. Для этого нужно вести на предприятии адекватной политики управления оборотными средствами. Для эффективного функционирования предприятия нужно искать компромисс между эффективностью и ликвидностью [3]. То есть на предприятие должно быть платежеспособным и обеспечить себя приемлемым объемом активов. Риск потери ликвидности принято считать левосторонним. Риск, вызванный изменениями в обязательствах, называются правосторонним. Смысл рисков очевиден, так как увеличение активов при прочих равных условиях способствует росту собственных оборотных активов, но при этом повышается риск в замораживании средств в излишних запасах. Увеличение же краткосрочной задолженности дает получение дополнительного финансирования, но с другой стороны уменьшает чистый оборотный капитал, вследствие чего повышается риск неплатежеспособности. Понятно, что организация эффективной системы анализа и управления оборотным капиталом положительно сказывается на результатах финансовой деятельности предприятия. При этом, отсутствие или недостаточность оборотного капитала неизбежно приводит к неблагоприятным последствиям

[4]. С точки зрения эффективности использования оборотных средств рациональное пополнение величины запасов позволит сократить отток денежных средств на аренду складов, снизить издержки на порчу и в целом вывести из замороженного состояния денежные ресурсы. Для предприятия важно найти золотую середину между чрезмерно большими запасами и чрезмерно малыми запасами. Если фактическая величина запасов превышает норматив, то организация обеспечена данным видом сырья. И возникает излишек запасов. Таким образом для формирования эффективного использования оборотных средств нужно уточнить методику нормирования оборотных средств, рассчитать оптимальный цикл для оборотных средств. В состав оборотных средств входят запасы и затраты, дебиторская задолженность, денежные средства, краткосрочные финансовые вложения и прочие оборотные активы. Повышения эффективности оборотных средств является главным фактором для повышения прибыли на предприятии, роста собственного капитала и соответственно рентабельности. Литература: 1. Лиференко Г. Н. Финансовый анализ предприятия: учебное пособие. – М.: Издательство «Экзамен», 2012. – 187 с. 2. Валенцева Н. И., Лаврушина О. И. Банковские риски / М: КНОРУС, 2013. 302 с. 3. Евдокимова Ю. В. Проблемы банковского кредитования и возможные пути их решения // Наука XXI века: Проблемы и перспективы: Материалы Международной научно-практической конференции. Редколлегия: Искужин Т. С. (отв. редактор), Идельбаев М. Х., Хамитова Г. Ш., Елизаров М. В., Газизова Л. М., Нигматуллин О. Б., Салимова Л. М., 2013. С. 166-169. 4. Актуальные проблемы анализа и управления оборотным капиталом / С. Н. Одинокоев. — Текст: непосредственный // Молодой ученый. — 2016. — № 8 (112). — С. 641-645. — URL: <https://moluch.ru/archive/112/28442/> (дата обращения: 28.01.2021).



# РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ АНАЛИЗА ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ В ПОВЫШЕНИИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТРОИТЕЛЬНОЙ КОМПАНИИ

Авторы: Утеулиев Кабылжан Достиярович, Сапарова Гульнара Тельмановна, Абжалелова Шолпан Рахимжановна

Аннотация: Сегодня многие предприятия строительной отрасли находятся в ситуации, в которой эффективность их функционирования зависит от грамотного управления финансовыми ресурсами. Статья посвящена особенностям сферы строительства, определению финансовых ресурсов, роли и анализу использования финансовых ресурсов предприятия строительной отрасли на основе определения их понятия и функций, которые они выполняют.

Ключевые слова: финансовые ресурсы, экономическая категория, производственная эффективность, капитал, активы, горизонтальный анализ, вертикальный анализ

Современные тенденции развития экономики все больше порождают спрос на продукции строительной отрасли, и во всем многообразии видов коммерческой деятельности строительство было и остаётся одной из ведущих отраслей.

Строительство оказывает решающее воздействие и на деятельность смежных отраслей материального производства.

Строительная отрасль имеет огромное значение в развитии других отраслей национальной экономики. Оно играет ведущую роль в росте производительных сил, которые определяются его участием в планомерном развитии и перевооружении на базе достижений научно технической революции всех отраслей народного хозяйства:

- это и улучшение отраслевой структуры, а также размещение и создание новых предприятий;
- интегрирование в производство, вновь открытых природных ресурсов;
- комплексное развитие экономики не только страны в целом, отдельных её регионов и экономических районов, но и соседних государств;
- это и реализация долгосрочных программ по обустройству городов и сел, застройки и значительного улучшения жилищных условий граждан нашей страны.

Сегодня предприятия строительной отрасли находятся в ситуации, в которой эффективность их функционирования зависит от правильного выбора и обоснования дальнейшей стратегии развития.

Финансовая стратегия, играя подчиненную роль по отношению к общей экономической стратегии, является ведущим и наиболее существенным ее компонентом. Поэтому необходимо исследовать роль и значение финансовых ресурсов, их место в получении финансовых результатов. Далее предприятию необходимо осуществлять анализ капитала, поскольку это помогает выявить его основные составляющие и определить последствия их изменений для финансовой устойчивости.

Для производства продукции, получения доходов и прибыли предприятию необходимы ресурсы: материальные, трудовые, финансовые. Обеспечение правильного баланса активов позволяет избежать «застой» ресурсов в материалах, готовой продукции или основных средствах. Финансовые ресурсы необходимы организациям для реализации своих многочисленных производственных и непроизводственных функций: регулярного приобретения производственных запасов, оплаты труда работников предприятия, расчетов с государством и другими предприятиями, создания различных денежных фондов [1].

В экономической литературе дается понятие финансовых ресурсов: «Финансовые ресурсы предприятия – это собственный, заемный и привлеченный капитал, который используется предприятием для формирования своих активов и осуществления производственно-финансовой деятельности в целях получения доходов и прибыли».

Экономист Гуйда Т.В., в своей книге «Формирование и использование финансовых ресурсов» акцентирует внимание на том, что финансовые ресурсы можно определить как совокупность денежных средств, находящиеся в собственности государства или хозяйствующего субъекта, которые на безвозвратном основании направляются на развитие хозяйства или улучшение благосостояния народа [2].

Казахстанский автор Кошкарбаев К.У. считает, что финансовые ресурсы – денежные доходы и накопления, находящиеся в распоряжении предприятий, организаций и государства, предназначенные для осуществления затрат по расширенному воспроизводству, выполнения обязательств перед финансово-кредитной системой, материального стимулирования работников [3], ученый показал что заемные средства тоже являются некой частью финансовых ресурсов.

Финансовые отношения в строительстве возникают в процессе формирования и движения (распределения, перераспределения и использования) капитала, доходов, фондов, и других денежных источников средств предприятия, т.е. его финансовых ресурсов. Именно денежные потоки и финансовые ресурсы являются непосредственными объектами управления финансами строительной компании.

Потенциально финансовые ресурсы формируются на стадии производства, когда создается новая стоимость и осуществляется перенос старой на готовый продукт. Но именно потенциально, поскольку работники материальной сферы производят не финансовые ресурсы, а продукты труда в натуральной форме.

Реальное формирование финансовых ресурсов начинается только на стадии распределения, когда стоимость реализована и из выручки от продажи товаров выделяются отдельные элементы стоимости (фонды возмещения, оплаты труда и прибыль). Не случайно прибыль, хотя и создается на стадии производства, но количественно формируется в процессе стоимостного распределения.

Привлечение заемных средств в оборот организации при условии их эффективного использования позволяет ей увеличивать объемы совершаемых хозяйственных операций, повышать рентабельность собственного капитала. Кроме того, привлечение заемных средств позволяет собственникам и финансовым менеджерам существенно увеличить объем контролируемых финансовых ресурсов, т.е. расширить инвестиционные возможности предприятия [4].

В условиях рыночной экономики финансовые ресурсы играют решающую роль в эффективном функционировании предприятий. В системе управления деятельностью любого предприятия в

современных условиях важным звеном является управление финансовыми ресурсами, и обеспечения деятельности предприятия необходимым объемом финансовых ресурсов. Финансовые результаты деятельности любого предприятия зависят от правильности источников формирования и направлений использования финансовых ресурсов.

Наличие в необходимом объеме финансовых ресурсов, а также их эффективное использование, обуславливают хорошее финансовое положение организации, определяют его финансовую устойчивость, ликвидность и платежеспособность.

Для обеспечения рыночной устойчивости предприятие должно обладать гибкой структурой капитала, уметь организовать его движение таким образом, чтобы обеспечить постоянное превышение доходов над расходами с целью сохранения платежеспособности и создания условий для самовоспроизводства.

Поэтому для повышения эффективности работы предприятия, важнейшей его является увеличение собственных финансовых ресурсов и их эффективное использование.

От того, насколько оптимально соотношение собственного и заемного капитала, во многом зависит финансовое положение предприятия и его устойчивость. Поэтому необходимо проанализировать структуру источников предприятия и оценить степень финансовой устойчивости и финансового риска.

С этой целью рассчитывают следующие показатели:

- коэффициент финансовой автономии (независимости) ;
- удельный вес собственного капитала в общей валюте баланса;
- коэффициент финансовой зависимости;
- доля заемного капитала в общей валюте баланса;
- коэффициент текущей задолженности;
- отношение краткосрочных финансовых обязательств к общей валюте баланса;
- коэффициент долгосрочной финансовой независимости (или коэффициент финансовой устойчивости);
- отношение собственного и долгосрочного заемного капитала к общей валюте баланса;
- коэффициент покрытия долгов собственным капиталом (коэффициент платежеспособности) - отношение собственного капитала к заемному;
- коэффициент финансового левериджа (коэффициент финансового риска) – отношение заемного капитала к собственному.

Коэффициент автономии (коэффициент финансовой независимости) характеризует отношение собственного капитала к общей сумме капитала (активов) организации. Коэффициент показывает, насколько организация независима от кредиторов. Чем меньше значение коэффициента, тем в большей степени организация зависима от заемных источников финансирования, тем менее устойчивое у нее финансовое положение.

Коэффициент капитализации показывает соотношение заемных средств и суммарной капитализации и характеризует степень эффективности использования компанией собственного капитала. Чем выше этот показатель, тем больше предпринимательский риск организации. Чем больше доля заемных средств, тем меньше предприятие получит прибыли, поскольку часть ее уйдет на погашение кредитов и выплату процентов.

Отечественные и зарубежные ученые разделяют методы и приемы финансового анализа на горизонтальный и вертикальный.

Горизонтальный анализ – позволяет установить динамику источников формирования и направлений использования финансовых ресурсов предприятия путем установления абсолютных и относительных отклонений по статьям пассива и актива баланса.

Вертикальный анализ – позволяет определить удельный вес каждой статьи пассива и актива в итоге баланса на определенный момент времени, то есть исследовать структуру источников формирования финансовых ресурсов и имущества предприятия в статистике.

Анализ финансового состояния предприятия осуществляется по следующим направлениям:

- анализ финансовых результатов деятельности предприятия;
- оценка имущественного положения и структуры капитала предприятия;
- анализ финансовой устойчивости.

В ходе анализа для характеристики различных аспектов финансового состояния применяются абсолютные и относительные показатели (финансовые коэффициенты финансового состояния).

Анализ финансовых коэффициентов осуществляется путем сравнения их значений с базовыми величинами, а также в изучении их динамики за установленный период. При анализе эффективности использования финансовых ресурсов исследуются разные компоненты.

Система показателей, рассчитываемых для оценки эффективности использования финансовых ресурсов, позволяет охарактеризовать:

- структуру капитала предприятия и источники его образования;
- эффективность использования капитала;
- платежеспособность и кредитоспособность организации;
- запас финансовой устойчивости.

Основная цель анализа эффективности использования финансовых ресурсов организации заключается в разработке мер по улучшению эффективности работы организации на основе применения более совершенных способов использования финансовых ресурсов и управления ими.

Основные задачи анализа заключаются в:

- определении финансового положения;
- выявлении факторов, оказывающих влияние на формирование финансовых ресурсов;

- определении факторов, отрицательно влияющих на финансовое состояние предприятия;
- выявлении внутрихозяйственных резервов укрепления финансового положения.

Роль и значение финансовых ресурсов в деятельности строительной компании трудно переоценить, поскольку они непосредственно и в кратчайшие сроки способны превращаться в продукцию строительства.

Таким образом, от наличия у предприятия достаточного количества финансовых ресурсов напрямую зависит успешность деятельности строительной компании и надежность организации как делового партнера.

В связи с этим возникает необходимость в грамотном управлении как предприятием в целом, так и его финансовыми ресурсами, с целью их самовозрастания.

#### Литература

- 1 Костецкая, М. П. Финансы организаций (предприятий): учебное пособие / М. П. Костецкая. - Ухта: УГТУ, 2005. - 81 с.
2. Богачева Н.С. Анализ определения экономической сущности финансовых ресурсов // Экономика и предпринимательство, 2014. №10(51). С. 529-532.
3. Кошкарбаев, К.У. Финансовые ресурсы корпорации: теория, практика и менеджмент [Текст] / К.У. Кошкарбаев. - Алматы, ТОО «Издательство LEM», 2004. - 182 с.

# ЦИФРОВИЗАЦИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ: КЛЮЧЕВЫЕ СЕКТОРЫ

Авторы: Сафиуллина Адиля Ленаровна, Камалов Альберт Ревгатович

Аннотация: В статье рассматривается необходимость и возможность цифровизации, которая становится основным фактором развития мировой экономики в современных условиях. Цифровая экономика охватывает все сферы жизни и способна принести огромную пользу государству, гражданам и бизнесу. Особое внимание уделено основным направлениям развития цифровой экономики.

Ключевые слова: цифровая экономика, цифровизация, электронная коммерция, интернет-технологии

Annotation: The article considers the necessity and possibility of digitalization, which is becoming the main factor in the development of the world economy in modern conditions. The digital economy covers all spheres of life and can bring great benefits to the state, citizens and businesses. Special attention is paid to the main directions of the digital economy development.

Keywords: digital economy, digitalization, e-commerce, Internet technologies

Термин «цифровая экономика» был введен в 1995 году Николасом Негропonte, специалистом по информатике Массачусетского университета, и ассоциировался прежде всего с интенсивным развитием глобальной электронной сети, информационно-интеллектуальных и цифровых технологий, а также более полной реализацией потенциала человеческого капитала и искусственного интеллекта [4]. В широком смысле цифровая экономика — это система экономических, социальных и культурных отношений, основанная на использовании цифровых информационно-коммуникационных технологий (по определению Всемирного банка). Сегодня, доля цифровой экономики составляет около 18,4% ВВП (от 10 до 35 %) в развитых странах, а в развивающихся — от 2 до 18 % [2]

Развитие цифровой экономики можно наблюдать и в финансовом секторе. Среди основных тенденций следует отметить, во-первых, активный переход банков на дистанционное обслуживание клиентов в рамках своих систем. В банковском сегменте это проявляется в постоянно растущем числе пользователей Интернета и мобильного банкинга.

Во-вторых, цифровизация проявляется и во взаимодействии банков с государственными органами, которые все больше переходят в электронный формат и онлайн-взаимодействие. Например, сегодня уже внедрено онлайн-подтверждение банками всех платежей в бюджет.

В-третьих, можно отметить взаимодействие финансовых организаций между собой или с новыми участниками рынка, предоставляя интерфейс доступа для совместной разработки новых сервисов для клиентов.

Следующим направлением развития цифровой экономики является высокотехнологичный производственный сектор. Этот сектор включает в себя ИТ-компании и компании, которые инвестируют в цифровой мир [5]. Например, известные ИТ-гиганты, такие как Apple, Tesla, Microsoft. И наиболее успешными являются те компании, которые имеют лучшие цифровые платформы. Например, компания SpaceX реализует проект в области глобального интернет-

пространства. Это дает возможность не только использовать Интернет в личных интересах пользователей, но и открывает перспективы для еще большего развития и распространения международной торговли. Это поможет сократить разрыв в экономическом и социальном неравенстве между развитыми и развивающимися странами.

Третье направление — это развитие электронной коммерции. Наибольшую популярность он приобрел в секторе розничной электронной коммерции [3]. Лидером на рынке электронной коммерции является Азия (\$ 831,7 млрд), на втором месте-Северная Америка (\$ 552,6 млрд), на третьем-Европа (\$ 346,5 млрд).

Четвертое направление развития цифровой экономики — это ее распространение в социальной сфере. Например, все более активно используется дистанционное обучение. Объем мирового рынка образования составляет \$ 4,5–5,0 трлн, а в ближайшие годы он обещает вырасти до \$ 6-7 трлн. Онлайн-образование составляет около 3 %, или 165 миллиардов долларов. Благодаря устойчивому росту к 2023 году цифровая часть отрасли обещает преодолеть отметку в 240 миллиардов долларов, прибавляя более 5 % в год. А по более оптимистичному прогнозу она достигнет \$ 252 млрд уже к 2021 году, при среднегодовом росте на 17 % [1]. Соединенные Штаты-самый большой и зрелый рынок в EdTech. Второй по величине регион-Юго-Восточная Азия, в первую очередь Китай и Индия, которая набирает обороты гораздо быстрее.

Трансформирующее экономическое воздействие цифровых технологий предполагает множество эффектов. Переход к цифровой модели экономики в мировой экономике сопровождается принципиально новыми, качественными изменениями в социально-экономических отношениях. По оценкам аналитиков, к 2025 году цифровая трансформация затронет все сферы жизни большинства стран мира. Но экономический рост зависит от уровня развития технологий в стране. Таким образом, конкурентное преимущество будет принадлежать странам с высоким уровнем цифровизации.

### Список литературы:

1. Батаев А. В. Анализ мирового рынка дистанционного образования // Молодежь Ученый. 2017. № 20. С. 205-208. Адрес: <https://moluch.ru/archive/100/22587/>.
2. Егоров Д. В. Финансовые аспекты цифровой экономики // Банковское дело. 2018. № 12 от.
3. Хаванова Н. В., Бокарева Е. В. Анализ мирового и российского рынка электронной коммерции: тенденции и проблемы развития // Сетевой научный журнал.
4. Мезенин В. Г., Кудряшова В. В. Цифровизация экономики: стратегия, масштаб и институциональная среда // Вестник Екатеринбургского института. 2019. Дело № 2.
5. Стародубцева Е. Б., Маркова О. М. Цифровая трансформация мировой экономики // Теоретические основы развития экономических систем в современных условиях. 2018. № 2. С. 7-13.

### References:

1. Bataev A.V. Analysis of the world market of distance education // Youth Scientist. 2017. No. 20. P. 205-208. Address: [https://moluch.ru/archive/100/22587](https://moluch.ru/archive/100/22587/)
2. Egorov D. V. Financial aspects of the digital economy. 2018. No. 12 of.
3. Khavanova N. V., Bokareva E. V. Analysis of the world and Russian e-commerce market: trends and problems of development // Online scientific journal.

4. Mezenin V. G., Kudryashova V. V. Digitalization of the economy: strategy, scale and institutional environment // Bulletin of the Catherine Institute. 2019. Case No. 2.
5. Starodubtseva E. B., Markova O. M. Digital transformation of the world economy // Theoretical foundations of the development of economic systems in modern conditions. 2018. No. 2. S. 7-13.



# АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ВНЕШНЕГО ДОЛГА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

Авторы: *Танашев Нуржан Нурланович, Сапарова Гульнара Тельмановна, Абжалелова Шолпан Рахимжановна*

Аннотация: *Цель посвящена актуальным вопросам внешнего долга Республики Казахстан. В статье освещены проблемы внешнего долга, а также пути их устранения, так государственный долг напрямую влияет на экономическое развитие страны. Значительной проблемой для Казахстана в настоящее время выступает низкий уровень валютных резервов. Рассматриваемая тема будет интересна специалистам в экономике, менеджменте и финансах.*

Ключевые слова: *государственный долг, интеграция, денежно-кредитная политика, межфирменной задолженности.*

Интеграция в мировую экономику и глобализация процессов существенно расширила роль международного кредита, который стал обеспечивать не только сферу международной торговли товарами и услугами, но и инвестиционные процессы, регулирование платежных балансов.

Казахстан, как активный участник процессов интеграции в единое мировое экономическое сообщество, стремится поддержать достаточный потенциал для инвестирования финансовых потребностей экономики страны через привлечение международных кредитов.

В Республике Казахстан, начиная с 2006 г. была принята Концепция по управлению государственным и валовым внешним долгом, направленная на формирование единой и эффективно функционирующей системы управления долгом страны.

Государственный долг - это сумма задолженности по выпущенным и непогашенным государственным займам (включая начисленные проценты). В зависимости от рынка размещения, валюты займа и других характеристик подразделяется на внутренний и внешний государственный долг [1].

Согласно Концепции бюджетной политики, соотношение государственного и квазигосударственного долга (внешнего и внутреннего) не должно превышать 60% ВВП (на 1 апреля 2020 года - 39,8%).

Объем внешнего долга правительства и внешнего долга субъектов квазигосударственного сектора не должен превышать общий размер валютных активов Национального фонда (на 1 апреля 2020 года - 50,9%).

Квазигосударственной является компания или банк, в которой, не смотря на то, что она на сто процентов частная, государство имеет один из следующих рычагов влияния: большинство голосов при принятии решений, контроль над советом директоров, контроль за назначением и увольнением главных кадров, контроль над ключевыми структурными подразделениями компании, «золотую акцию» (наличие решающего голоса даже при отсутствии большинства голосов), контроль с помощью регулирования, контроль в качестве крупнейшего покупателя, контроль за счет предоставленных займов от государства (по методике МФВ) [2].

Изменения в политике внешнего долга усилили внимание к вопросам социальных условий, регионального развития и развития сельских районов. Рост поддерживался новыми расходами, розничным кредитованием и инвестициями в нефтегазовой отрасли.

Необходимость получения внешних займов обусловлено расширением источников финансирования для поддержания платежного баланса страны, проведения модернизации и реконструкции промышленного капитала, сельскохозяйственного сектора, осуществления закупок социально значимой продукции, улучшения системы здравоохранения, образования, экологии.

Бюджетная, долговая и денежно-кредитная политика государства неразрывно связаны: государственный долг влияет на экономический рост, денежное обращение, уровень инфляции, ставку рефинансирования, занятость и инвестиции в экономику и реальный сектор экономики, приводит к сокращению инвестиционных ресурсов в экономике, в итоге к снижению темпов экономического роста.

В том случае, если заимствования выходят за пределы возможностей государства, станет необходимым сокращение расходов на социальные, инвестиционные и иные цели, не связанные с погашением и обслуживанием долга.

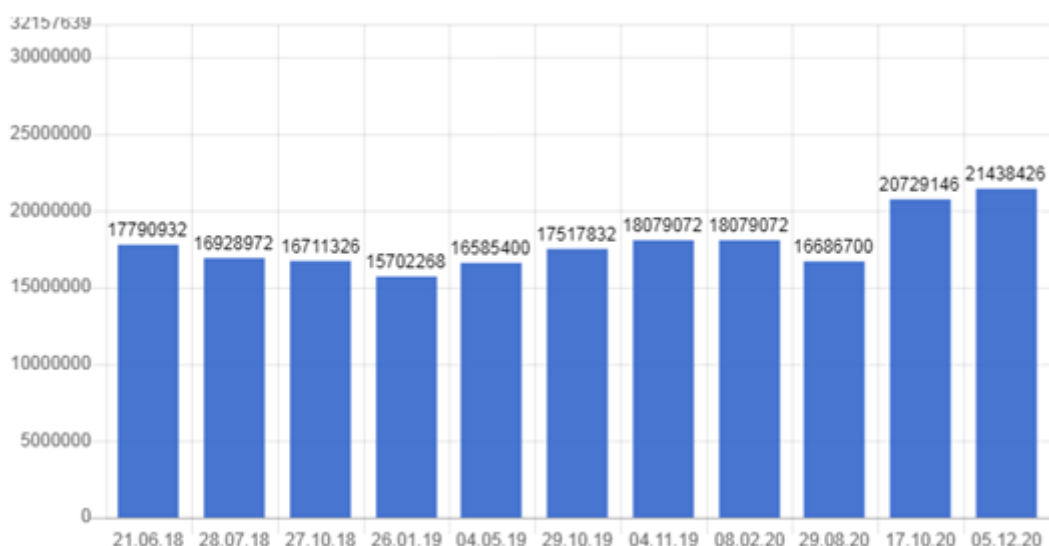
Это особенно значимо в странах, в которых развиваются рынки ценных бумаг, где заемщики и кредиторы могут воздерживаться от принятия долгосрочных обязательств, что может негативно сказаться на развитии финансовых рынков и экономическом росте.

Снижение мировых нефтяных цен и правительственные меры по сдерживанию эпидемии привели к тому, что Казахстан переживает риски нарушения финансовой стабильности, который был вызван резким расширением как дефицита текущего счета платежного баланса, так и фискального дефицита.

За 2016-2019 годы государственный и квазигосударственный внешний долг сократился на 6,8 млрд долларов или на 19% за счет досрочного погашения и реструктуризации квазигосударственного внешнего долга.

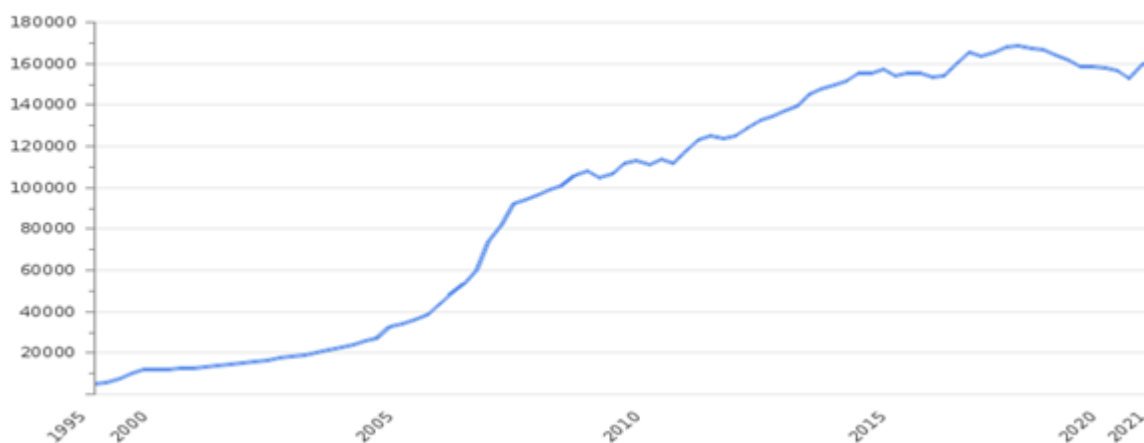
Исторически государственный сектор Казахстана является нетто-кредитором по отношению к остальному миру.

Государственный долг к ВВП в Казахстане упал до 19.9 % в 2019. Максимальный уровень достигал 21.9 %, а минимальный 5.9 % (рисунок 1).



**Рисунок 1 Государственный долг РК**

Объем внешнего долга вырос до 160912 USD млн. (160.912 млрд. USD) в четвертом квартале 2020. Максимальный объем достигал 168595 USD млн., а минимальный 4765 USD млн (рисунок 2).



**Рисунок 2 Внешний долг Казахстана**

На 1 апреля 2020 года внешние активы превышали внешние обязательства на 47,5 млрд долл. США или в 4,9 раза, т.е. остальной мир должен нам больше, чем мы ему. Межфирменная задолженность составляет 97 млрд долл. США или 67% к ВВП. Ее большую часть составляют три крупных проекта с иностранным участием - Кашаган, ТШО и Карачаганак. Для подобных проектов иностранные инвесторы финансируют компании своей группы, находящиеся в Казахстане. По международной методологии такие инвестиции также считаются внешним долгом страны.

В целом, рост межфирменной задолженности означает приток инвестиций в создание и расширение производств, приток современных технологий, создание новых рабочих мест и увеличение поступлений налогов в бюджет.

Таким образом, внешний долг страны составил 160,9 млрд долларов или 85% к ВВП [3]. Согласно Концепции бюджетной политики соотношение внешнего долга страны не должно превышать 100% от ВВП. Надо отметить, что более 80% внешнего долга страны приходится на обязательства частного сектора, по которым ни государство, ни рядовые граждане не отвечают.

Значительной проблемой для Казахстана в настоящее время выступает низкий уровень валютных резервов. Без учета золота, валютные резервы Казахстана за период с 2018 года по 2020 год снизились с \$21 млрд до \$9 млрд. Этой суммы достаточно для покрытия 6 месяцев импорта. Такое снижение валютных резервов может привести к плачевным последствиям для Казахстана в предстоящие годы, когда страна будет обслуживать внешние финансовые обязательства.

Несмотря на то, что доля государственного внешнего долга Казахстана относительно невелика (\$13,4 млрд), внешний долг страны в целом составляет масштабную цифру – \$156,9 млрд. Согласно статистике Всемирного банка, обязательства банковского сектора в иностранной валюте составили \$3,6 млрд, и большинство из них являются долгосрочными. Внешний долг нефинансовых корпораций и домохозяйств составляет порядка \$40 млрд, три четверти из которых являются долгосрочными. Основная сумма внешнего долга (\$92,4 млрд) приходится на внутрикорпоративные кредиты, выданные в форме прямых инвестиций.

Проблему низких валютных резервов усугубляет стремительно растущий дефицит текущего счета платежного баланса Казахстана. Размер нехватки текущего счета Казахстана по итогам 2020 года вырос до \$9,3 млрд (5,9% от ВВП), что еще сильнее усилит давление на валютные резервы страны.

Учитывая, что правительство Казахстана выделяет на антикризисные меры \$10 млрд (5,9% от ВВП), фискальный дефицит, по мнению лондонских экспертов, увеличится до 3,5% от ВВП (по сравнению с 1,2% в 2019 году). К 2021 году размер финансового требования возрос до \$43,3 млрд (в сравнении с оценочной цифрой в \$39,1 млрд по итогам 2019 года).

Следует учитывать, что ослабление тенге приведет к повышению стоимости обслуживания среднесрочных и долгосрочных долговых обязательств Казахстана, а приток иностранных инвестиций в страну замедлится в связи с глобальным экономическим кризисом. Риск дефолта Казахстана по внешним обязательствам в 2021 году является высоким.

На фоне ведущих экономик мира цифры Казахстана выглядят достаточно скромно: на начало 2020 года объем внешнего долга республики составил \$160,9 млрд.

Основной вклад в сокращение внешнего долга Казахстана внесло уменьшение межфирменной задолженности – на \$7,3 млрд. И произошло это непосредственно за счет компонента «Обязательства казахстанских предприятий перед иностранными сестринскими предприятиями», размер которых в указанный период сократился с \$17,9 до \$11,3 млрд.

То есть казахстанские компании с иностранным участием стали меньше должны своим зарубежным аффилированным структурам. Также произошло уменьшение внешнего долга банков примерно на \$2 млрд. Правительственный внешний долг при этом увеличился на \$0,5 млрд.

Сокращение внешнего долга в целом является позитивным трендом, поскольку означает сокращение выплат по обслуживанию долга, а это положительно отражается на платежном балансе: из страны уходит меньше валюты на выплату процентов, что, в свою очередь, способствует в том числе стабилизации курса тенге.

В Казахстане масштабы сокращения внешнего долга незначительны – за два года он сократился на 6,4%, и, по мнению экспертов, этого мало, чтобы оказать заметное влияние на макроэкономическую ситуацию, например на тот же платежный баланс[3].

Внешний долг Казахстана имеет несколько компонентов, например, когда иностранная нефтяная компания привозит оборудование в Казахстан, это записывается в долг, который будет выплачиваться постепенно из прибыли компании. Это неприятный долг, так как он уменьшает налоги, выплачиваемые правительству, но кризисом он не грозит. Бывает, что иностранная компания не уверена в прибыльности своих инвестиций и осуществляет их под гарантийное письмо правительства. Такой тип долга более опасен, и, что хуже всего, мы точно не знаем размеры таких долгов.

Официально национальный долг Казахстана по правительственной линии составляет меньше \$40 млрд. По мнению эксперта, эта цифра не критична, так как составляет около 20% ВВП и гораздо меньше \$160 млрд, которые включают долг страны по частным иностранным инвестициям.

Между тем существующая статистика не дает всех показателей, которые заложены в рекомендациях по методологии платежного баланса (BPM) от МВФ.

Необходимо прекратить спекуляции на предмет чрезмерной задолженности нашей страны перед внешними кредиторами.

Официальная статистика не показывает условия займов, сроки и процентную ставку по странам. В результате мы не можем проанализировать, какие займы являются выгодными, а какие нет. Нет разбивки, какие долги у нас привлечены по плавающей ставке процента, а какие по фиксированной. Плавающая ставка процента может изменяться со временем и зависит от глобальной ставки LIBOR.

#### Литература:

1. Ильясов К.К. Мельников В.Д. «Финансы» 2014г.
2. Концепция по управлению государственным и валовым внешним долгом в Республике Казахстан, одобренная Указом Президента Республики Казахстан от 29 декабря 2006 года N 234 /government.kz
3. <https://take-profit.org/statistics/government-debt-to-gdp/kazakhstan/>
4. <https://kursiv.kz/news/ekonomika/2020-01/vneshniy-dolg-kazakhstana-snizhaetsya-na-fone-rosa-mirovogo>

# ПРОБЛЕМЫ, ВОЗНИКАЮЩИЕ ПРИ БОРЬБЕ С МОНОПОЛИЯМИ В РОССИИ

Авторы: Трунов Станислав Сергеевич

Первым законодательным актом в России стал закон, принятый в марте 1991 года «О конкуренции и ограничении монополистической деятельности на товарных рынках». Позже, в 1995 году он был подвергнут принятым поправкам и дополнениям. На данный момент антимонопольной политикой и поддержкой предпринимательства занимается Министерство по антимонопольной политике. На региональном уровне соответствующими полномочиями наделены, например, Министерство конкурентной политики или Министерство экономического развития.

Существует Федеральный закон от 26.07.2006 N 135-ФЗ «О защите конкуренции», подразумевающий государственный контроль за соблюдением антимонопольного законодательства, предусматривающий ответственность предприятий и должностных лиц за его нарушение.

На сегодняшний день государство принимает активные меры по антимонопольному регулированию и с 9 марта 2004 года создан отдельный орган – ФАС (Федеральная антимонопольная служба). До этого момента существовал так называемый ГКАП - Государственный комитет РСФСР по антимонопольной политике и поддержке новых экономических структур, образованный в соответствии с Законом РСФСР от 14 июля 1990 года «О республиканских министерствах и государственных комитетах РСФСР».

Если говорить о проблеме монополий в России, то на ум сразу приходит наглядный пример - «Газпром». Компания занимает доминирующую позицию по добыче газа в России и имеет исключительное право на экспорт. Казалось бы, вот, очевидная монополия, боритесь. Но все не так просто, как может показаться на первый взгляд.

Почему государству не выгодно бороться с Газпромом и открывать возможности для экспорта газа другим компаниям? Дело в том, что такие действия властей приведут к конкуренции и, очевидно, к снижению цен на продаваемый продукт. В последствии снижение поступлений в федеральный бюджет. Помимо этого, существует еще одна проблема, связанная с невозможностью поставок газа за рубеж другими компаниями. Это проблема связана с позицией Газпрома. Они открыто говорят, что у них нет ни свободных мощностей для экспорта газа других компаний, ни желания. Вдобавок ко всему не стоит забывать, что почти все объекты газотранспортной системы России принадлежат ПАО «Газпром», что создает еще больше сложностей для развития конкурентной среды в данном направлении.

Решиться такая ситуация может только если Газпром изменит свою позицию и сумеет договориться с другими игроками, претендующими на экспорт газа, а именно с Роснефтью, Лукойлом и Сургутнефтегазом. И государство возьмет этот процесс под контроль, как регулятор, дабы цена на поставляемый газ не упала. Ведь сейчас удобная ситуация, за счет единственного поставщика – Газпрома, наши иностранные партнеры вынуждены покупать газ по предложенной цене.

Что касается сырьевого сектора, понятно. Ситуация сложная и рациональность применение каких-либо антимонопольных мер здесь нужно оценивать с холодным расчетом. Помимо этого,

существуют и другие компаниями, являющиеся монополиями, но борьба с которыми становится невозможной. Это касается банковской сферы, железных дорог, региональных метрополитенов. Исторически они являются монополиями, но дело совсем не в этом. Ведь можно было бы сделать разделение зон обслуживания, например, если рассмотрим Мосметро и железнодорожные сети.

Одним районом города или страны занимается одна компания, а другим – другая. Но вся проблема вытекает из ограничений приватизации.

Компания не может сделать для своих поездов свои рельсы, потому что в таком случае другие не смогут по ним ходить. Соответственно вопрос о разделении территорий для борьбы с монополией в секторе ж/д сетей и метро отпадает. К этой проблеме нужно подходить изначально с юридической стороны. Внести определенные поправки, разработать соглашение о разделении зон обслуживания, после этого впускать других игроков. По-другому я не вижу решение данного вопроса. Опять же, насколько это необходимо нашему государству и насколько это выгодно для нашей страны? Вопрос, к сожалению, риторический.

Далее рассмотрим еще один замечательный кейс. Это монополии в области мобильной связи или не монополии. Сейчас постараемся разобраться. Изначально, мобильные операторы, развивали свои компании в отдельно взятых городах и по сути являлись монополистами каждый у себя. Но сейчас ситуация немного изменилась, компании проложили сети по всей стране, и это действительно компании, принадлежащие разным управленческим группам, а не «дочки» друг у друга. Так получается, что антимонопольное регулирование здесь сработало и мы видим пример разрушения региональных монополий путем поддержки их развития и вывод на федеральный уровень? Думаю, нет. Появление данных олигополий произошло путем развития данными компаниями своих сетей. Захват рынка одной компанией практически невозможен, сферы влияния разделены. Конечно за это отчасти нужно отдать должное нашей антимонопольной службе за контроль отрасли мобильной сети.

Список литературы.

Нормативные документы

1. ФЗ «О конкуренции и ограничении монополистической деятельности на товарных рынках» от 22.03.1991г.
2. ФЗ «О естественных монополиях» от 17.08.1995г.

Книги, доклады.

1. Зимаков А. В. Политика содействия конкуренции в ФРГ: теория и практика: Канд. экон. наук. М., 2000. ; Act Against Restraints of Competition (Germany) (26 July 2011)
2. Monopoly and Competition in Europe and America -Tibor Scitovsky *The Quarterly Journal of Economics* (Nov., 1955) - [Oxford University Press](http://www.oxfordjournals.org/doi/full/10.1093/qje/70.4.611)
3. Государственное регулирование экономики: Учеб. пособие / Под общей редакцией Г.Н. Власова и А.М. Желтова. Нижний Новгород.

Электронные ресурсы.

1. <https://fas.gov.ru/> - официальный сайт антимонопольной службы РФ.

# ОРГАНИЗАЦИЯ УЧЕТА РАСЧЕТОВ С ПОСТАВЩИКАМИ И ПОКУПАТЕЛЯМИ

## ORGANIZATION OF ACCOUNTING OF PAYMENTS WITH SUPPLIERS AND BUYERS

Авторы: Бруданина Милана Романовна

Научный руководитель: Шалаева Людмила Васильевна

Аннотация: В статье представлен краткий обзор теоретического материала по организации учетного процесса при расчетах с поставщиками и покупателями, анализируются подходы к определению поставщиков как контрагентов хозяйствующих субъектов. Представлены основные бухгалтерские записи при учете расчетов с поставщиками и покупателями.

Ключевые слова: поставщики и покупатели, учет расчетов с поставщиками и покупателями, договор поставки, обязательства

Annotation: The article provides a brief overview of the theoretical material on the organization of the accounting process in settlements with suppliers and buyers, analyzes approaches to the definition of suppliers as counterparties of economic entities. The main accounting records when accounting for settlements with suppliers and buyers are presented.

Keywords: suppliers and buyers, accounting for settlements with suppliers and buyers, delivery contract, obligations

Бухгалтерский учет расчетов с поставщиками и покупателями является важным для предприятия, так как не одно предприятие не существует без взаимных расчетов с поставщиками и покупателей. Предприятие либо приобретает товар, либо услуги, и, следовательно, ведет бухгалтерский учет по контрагентам. Либо реализует товар и таким образом выстраивает финансовые отношения с покупателями.

Данная тема в настоящее время актуальна, так как с помощью грамотного учета расчетов, соблюдение кассовой дисциплины и дисциплины расчетов у предприятия снижается как дебиторская, так и кредиторская задолженность, а так же ошибки при ведении учета. Грамотное ведение учета расчетов с поставщиками так же дисциплинирует и своевременности поставки товара или оказание услуги со стороны поставщика, или покупателя.

Учет расчетов с поставщиками и подрядчиками ведется на счет 60, который имеет название «Расчеты с поставщиками и подрядчиками» [3]. Данный счет предназначен для накопления информации о всех хозяйственных операциях, в который принимают участие поставщики или подрядчики. Так же на данном счете можно наблюдать движение информации по тому или иному поставщику или подрядчику. Счет 60 в балансе является активно-пассивным [2].

На кредите данного счета учитывается поступление товаров, материалов или услуг от поставщиков и подрядчиков. В дебете счета учитывается оплата за товары, материалы или услуги поставщику. Таким образом, поступление товаров без НДС выглядит так: Дебет 41.1-



Кредит 60.01. А проводка по оплате товаров с расчетного счета выглядит следующим образом: Дебет 60.01-Кредит 51. Так же предприятие могут рассчитывать с поставщиками и подрядчиками наличными денежными средствами используя при этом счет 50. Но есть ограничения при расчете наличными денежными средствами, не более 100 тыс. руб. в день [1].

Так как счет 60 активно – пассивный, то одним из нюансов является то, что на субсчете 60.02 «Авансы выданные» может отражаться предоплата [2].

Аналитический учет расчетов с поставщиками и подрядчиками ведется в разрезе договор, по каждому поставщику в отдельности.

Для синтетического учета в автоматизированной форме учета предусмотрены такие виды отчетов, как анализ счета, оборотно - сальдовая ведомость по счету, главная книга по счету [3].

Анализ счета является одним из важных отчетов в качестве помощника для бухгалтера, так как он позволяет увидеть информацию по всем счетам, которые задействованы при корреспонденции с учетом по поставщикам и подрядчикам за тот период, который необходим бухгалтеру. С помощью данного отчета, можно быстро и легко проверить ввод данных первичных документов исполнителем [1].

Учет расчетов с поставщиками и подрядчиками ведется на основании первичной документации.

На рисунке 1 представлена схема движения первичной документации по счету 60 [2].

К первичной документации при расчете с поставщиками и подрядчиками относятся следующие документы: товарная накладная, счет –фактура, универсальный передаточный документ (УПД), товаро - транспортная накладная (ТТН), акт о зачете взаимных требований, расходно-кассовый ордер, платежное поручение и прочие документы [3].



Рисунок 1 – Схема движения первичной документации по счету 60 «Расчеты с поставщиками подрядчиками»

Учет расчетов с покупателями ведется на счете 62 «**Расчеты с покупателями и**

## **заказчикам».**

К первичным документам по расчетам с покупателями могут быть такие документы: договор, платежное поручение, счет, акт выполненных услуг, счет фактура, накладная, кассовые чеки, акт сверки, вексель.

Счет 62 является активно - пассивным счетом, что означает, следующее: по дебету и по кредиту могут быть остатки. Так по дебету счета отражается остаток задолженности покупателей. А по кредиту счета отражается остаток по предоплате, отгрузка по которым еще не осуществлялась.

По каждому покупателю ведется анализ счета, так же по каждому договору в отдельности.

К счету 62 могут быть открыты субсчета:

62.01- расчет по общим правилам;

62.02- авансовые расчеты;

- - расчеты с использованием векселей;

21, 62.22, 62.31, 62.32 при учете валютных операций (количество субсчетов будет зависеть от количества иностранных валют);

Р (62.5) при расчетах в рознице;

О (62.6) при оптовых расчетах.

По каждому выставленному счету ведется аналитический учет расчетов с покупателями.

Таким образом, в ходе рассмотрения учета расчетов с поставщиками и покупателями было выявлено, что учет ведется на активно-пассивном счете, аналитический учет ведется в разрезе контрагентов и договоров. Ввод информации осуществляется на основании первичной документации.

## Литература

1. Алисенов, А.С. Бухгалтерский финансовый учет: учебник и практикум / А.С. Алисенов. - М.: Юрайт, 2020. - 471 с.
2. Быкова, Д.В. Проблемы учета и аудита расчетов с поставщиками и подрядчиками / Д.В. Быкова, А.Н. Сырбу // Вестник науки и образования. - 2019. - №1 (55). - С. 37-39.
3. Давыдова, Н.Н. Проблемы учета расчетов с поставщиками и покупателями / Н.Н. Давыдова, О.С. Олейник // Финансово-экономическое и информационное обеспечение инновационного развития региона: сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции. - Симферополь: Ариал, 2018. - С. 232-236.

# ИНСАЙДЕРСКАЯ ТОРГОВЛЯ НА РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ

## THE INSIDER TRADING AT STOCK MARKETS

Авторы: Акимов Денис Сергеевич

Аннотация: Статья посвящена актуальной проблеме корпоративного законодательства - а именно, правовому регулированию института инсайдерской торговли в Российской Федерации, выявлению существенных характеристик и анализу понятия инсайдерской торговли, на основании анализа действующего законодательства Российской Федерации, регулирующего рынок корпоративных ценных бумаг, а также законодательства и правоприменительной практики Соединенных Штатов Америки, в силу объективно-сложившейся более длительной правовой регламентации института инсайдерской торговли в правовой системе США. Анализируются виды ответственности, за осуществление такой деятельности. Рассмотрены меры, направлены на предупреждение и пресечение осуществления инсайдерской торговли. В качестве вывода на основании проведенного исследования, автором выявлены определенные тенденции развития корпоративного законодательства и правового регулирования рынка корпоративных ценных бумаг.

Ключевые слова: инсайдерская торговля, манипулирование рынком, инсайдерская информация, фондовый рынок, правовое регулирование рынка.

Annotation: *The article is focused on the problem of law regulation of the insider trading at stock markets. The article analyzes of concept of the insider trading according to the current legislation of Russian Federation and United States of America. Disclosed the subject structure of insider activity and insider trading and kinds of responsibility for realization or such activity.*

Keywords: *insider trading, manipulation of market, insider information, stock market, market law regulation.*

Наблюдающиеся в последнее время усложнение системы финансовых рынков, как итог имело последствием усложнение институциональной структуры правоотношений в сфере рынка корпоративных ценных бумаг. Необходимость более детальной регламентации отдельных институтов фондовых рынков, обуславливается серьезным воздействием и влиянием вышеуказанных институтов на осуществление деятельности различными корпорациями. Одним из таких институтов является институт инсайдерской торговли.

Необходимо отметить, что появление института инсайдерской торговли непосредственно связано с иным экономическим феноменом - асимметричностью информации.[\[1\]](#)

Под асимметричностью информации в экономической науке понимается неравномерное распределение информации между сторонами контракта. В ситуации асимметричного распределения информации одна из сторон знает больше, чем другая, о предмете контракта, условиях его заключения или поведении в процессе его исполнения.[\[2\]](#)

Среди зарубежных ученых существует определённая дискуссия, связанная с определением существенных свойств и характеристик инсайдерской торговли.

Так, профессором Мичиганского университета Адамом Притчардом были систематизированы и выдвинуты следующие теории, получившие наибольшее одобрение научного сообщества, объясняющие природу инсайдерской торговли.

Имущественная теория, базируется на факторе создания новой информации, то есть лицо либо лица, приложившие определенного рода усилия на создание новой информации, обладают правом на получение выгоды от сделки, при заключении которой была использована инсайдерская информация. Те же, кто просто узнал информацию от инсайдера, не вправе извлекать доход от подобных сделок.

В свою очередь теория равенства информации, основывается на тезисе равных правил игры. То есть всем лицам, управомоченным на заключение различного рода сделок, должны быть предоставлены и обеспечены равные возможности.

При этом, не смотря на наличие различных теорий и повышенного интереса со стороны научного сообщества к институту инсайдерской информации, в странах с долгим периодом функционирования фондовых рынков господствует негативное отношение к применению инсайдерской информации в целях совершения сделок на рынке ценных бумаг. Данная позиция в первую очередь обусловлена тем, что асимметричность информации между сторонами сделок подрывает основы фондовых рынков, тем самым повышая волатильность ценных бумаг, а также подталкивая остальных участников фондового рынка к использованию инсайдерской информации[3].

Применительно к особенностям правового регулирования как института инсайдерской торговли, так и рынка ценных бумаг в Российской Федерации, необходимо отметить, что к сегодняшнему моменту действует двухуровневый механизм регулирования фондового рынка Российской Федерации. С одной стороны данный механизм представлен государственным (публично-правовым уровнем), а с другой стороны саморегулируемым (частноправовым). Ввиду сложившейся большей приверженности и направленности на государственную подконтрольность рынка ценных бумаг, саморегулируемый уровень, представленный автономными организациями фондового рынка Российской Федерации, достаточно слабо развит. Поэтому в большей степени за осуществление деятельности по регулированию, контролю и надзору в отношении фондового рынка Российской Федерации отвечает государство в лице: Центробанка Российской Федерации, Министерства финансов Российской Федерации и службы по финансовым рынкам Российской Федерации.

Длительный период времени институт инсайдерской информации в Российской Федерации был обделен вниманием законодателя. Однако 27 июля 2010 г. был принят Федеральный закон "О противодействии неправомерному использованию инсайдерской информации и манипулированию рынком и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" (ФЗ № 224).

В частности, в законе № 224 – ФЗ дается достаточно обширное определение инсайдерской информации.

Под инсайдерской информацией понимается точная и конкретная информация, которая не была распространена (в том числе сведения, составляющие коммерческую, служебную, банковскую тайну, тайну связи (в части информации о почтовых переводах денежных средств) и иную охраняемую законом тайну) и распространение которой может оказать существенное влияние на цены финансовых инструментов, иностранной валюты и (или) товаров и которая относится к информации, включенной в перечень инсайдерской информации, указанной в ФЗ № 224[4].

Таким образом, к инсайдерской информации относятся сведения, в отношении которых применяется определенный правовой режим ее охраны - режим тайны (кроме государственной и налоговой). Также, ее распространение может оказать существенное влияние на цены финансовых инструментов, иностранной валюты и товаров. В-третьих, сведения, которые подпадают под вышеуказанные признаки, должны также относиться к информации, включенной в соответствующий перечень инсайдерской информации. В-четвертых, данная информация должна быть точной (достоверной) и конкретной[5].

Иными словами, инсайдерскую информацию можно определить как точную, конкретную и обладающую критериями важности и не публичности для корпорации информацию, которая стала известна какому-либо субъекту, по причине наличия доступа к данной информации в силу его служебного положения.

В статье Т.А. Вожакина выделяется четыре главных критерия для определения инсайдерской информации, которая может повлечь дестабилизацию фондового и нарушение его механизма нормального функционирования. По его мнению, это обязательно точная и конкретная информация, которая является существенной как для корпорации, так и для ее инвесторов. Это также та информация, которая не была официально опубликована и разглашена, а доступ к ней может иметь только узкий и контролируемый круг людей[6].

Применительно к вопросу о круге лиц, являющихся инсайдерами, необходимо отметить следующее. В научном сообществе превалирует точка зрения, согласно которой существует несколько видов инсайдеров, то есть агентов, которые могут располагать непубличной информацией. К типу внутренних инсайдеров относят лиц, приближенных самой компании — топ-менеджеров и работников, руководство и акционеров. Существуют также внешние инсайдеры, которые входят в круг близкого окружения внутренних, а также к такому виду относятся компании, которые оказывают сопровождение рыночных сделок. Временными инсайдерами являются представители СМИ и все те, кто получает временный доступ к важной информации.

В ст. 11 ФЗ № - 224 также установлено, что по общему правилу инсайдеры обязаны разработать и утвердить порядок доступа к инсайдерской информации, правила охраны ее конфиденциальности и контроля за соблюдением требований законодательства в данной сфере, а также создать (определить, назначить) структурное подразделение (должностное лицо), в обязанности которого будет входить осуществление указанного контроля.

При этом отдельными учеными указывается на отсутствие в большинстве зарубежных стран обязанности эмитентов, управляющих компаний и иных субъектов по ведению списка инсайдеров, что связано с различием с Россией в подходах к определению того, кто является инсайдером. В Российской Федерации инсайдерами признаются лица, прямо указанные в качестве таковых в Законе об инсайте либо включенные в список инсайдеров.

При этом в большинстве иностранных государств, где действует законодательство о запрете "инсайдерской торговли", инсайдером является любой субъект, которому в силу самых разных обстоятельств (в том числе случайно) стала известна инсайдерская информация и на её основе этот субъект совершил сделки с финансовыми инструментами либо передал указанную информацию третьим лицам с целью побудить названных лиц к совершению сделок на основе соответствующей информации[7].

Относительно вопросов связанных, с привлечением к ответственности лиц, за незаконное использование инсайдерской информации, необходимо отметить следующее. Так, в ст. 7 ФЗ № - 224 указано, что лица, которым в результате неправомерного использования инсайдерской

информации и (или) манипулирования рынком причинены убытки, вправе требовать их возмещение от лиц, в результате действий которых были причинены такие убытки. При этом дальнейшей более подробной правовой регламентации на данный момент действующим законодательством не предусмотрено, от чего вышеуказанная норма приобретает абстрактный характер.

В свою очередь, нужно отметить, что в США ответственность за неправомерное использование инсайдерской информации, характеризуется более строгими санкциями. Так, в США законодателем инсайдерские сделки рассматриваются как тяжкие преступления и санкции за них могут достигать 11 лет лишения свободы. В российском же уголовном праве за неправомерное использование инсайдерской информации наказание не превышает четырех лет лишения свободы, что соответствует преступлению средней тяжести[8].

Вообще, отдельные авторы считают предвестником законодательства об инсайдерской торговле американский Закон о казначействе 1789 г. Согласно этому Закону сотрудникам данного ведомства (всего на тот момент работали шесть человек) запрещалось быть заинтересованными в бизнесе и участвовать в сделках на рынке ценных бумаг.

Важной вехой в регулировании и обеспечении финансовой безопасности США стало принятие закона о реформировании Уолл-стрит и защите потребителей Додда — Франка (далее закон Додда-Франка). В силу масштабности данного акта в плане изменения финансового регулирования в США, данный закон также стал важным этапом в развитии законодательства по противодействию инсайдерской торговле. Так, в данном нормативно-правовом акте содержатся положения о вознаграждении информаторов в размере от 10 до 30% от объема полученной прибыли, объявляемой за раскрытие правонарушений на финансовом рынке, в том числе связанных с инсайдерской торговлей. Он также предусматривал ряд мер по защите информаторов. Как полагается, данные нормы были внесены в целях более мобильного обнаружения нелегальных операций и повышению эффективности контроля[9].

Интересным также представляется исторический аспект изменения законодательства США об инсайдерской торговле. Так если в 1930-ых годах прошлого века деятельность по заключению различных сделок с использованием закрытой и непубличной информации не преследовалась по закону (дело Альберта Виджина), то к настоящему моменту противодействие инсайдерской торговле ведется более активно. Например, серьезное наказание понес Раджа Раджаратнам за использование и распространение инсайдерской информации при торговле акциями ведущих технологических компаний.

Относительно особенностей правоприменительного механизма по противодействию инсайдерской торговле можно выделить следующие основные факторы, влияющие на более развитое, действенное и успешное пресечение недобросовестных практик на фондовом рынке США, чем в иных странах с менее развитым правоприменительным механизмом по регулированию рынка корпоративных ценных бумаг.

В частности, к таким факторам относятся успешная реализация своих задач Комиссией по ценным бумагам и биржам, что обуславливается широтой ее полномочий, системой стимулирования и поощрения лиц, знающих о сделках с использованием инсайдерской информации, в целях раскрытия вышеуказанных фактов.

Применительно к Российской Федерации, автор считает, что на данный момент в правовом и правоприменительных полях отсутствуют механизмы успешному осуществлению действий по противодействию инсайдерской торговле. Так Центробанк Российской Федерации, не наделен полномочиями по проведению собственного расследования и принятия решений по

привлечению к ответственности за осуществление инсайдерской торговли[10].

Автор проанализировал и изучил сущностную характеристику инсайдерской торговли, критерии относимости определенной информации к инсайдерской, субъектный состав, лиц, которые признаются инсайдерами и особенности правового регулирования вышеуказанного института на примере двух стран: Российской Федерации и Соединенных Штатов Америки. После проведенного исследования, напрашивается вывод, что к настоящему моменту право-регулирующий и правоприменительный механизмы, предусмотренные действующим законодательством Российской Федерации, носят декоративную функцию. Что обуславливается отсутствием развитой автоматизированной системы слежения за финансовым рынком, половинчатым закреплением полномочий за финансовыми регуляторами Российской Федерации, что в свою очередь не позволяет эффективно и мобильно осуществлять задачи по противодействию инсайдерской торговли.

На основании вышеизложенного, автором предложены следующие пути решения вышеуказанных проблем:

- Закрепление за Центробанком Российской Федерации полномочий по проведению собственного расследования и принятия решений по привлечению к ответственности за осуществление инсайдерской торговли;
- Расширение круга лиц, признающихся инсайдерами;
- Имплементация в законодательство стимулирующих мер по раскрытию фактов инсайдерской торговли, в отношении лиц, обладающих подобной информацией;

Вышеуказанные предложения, при должной реализации, способны повлиять на повышение устойчивости фондового рынка Российской Федерации и должному уровню противодействия не только инсайдерской торговли, но и иным недобросовестным практикам.

Библиографический список:

Нормативные правовые акты:

1. Федеральный закон «О противодействии неправомерному использованию инсайдерской информации и манипулированию рынком и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 27.07.2010 № 224-ФЗ // СПС КонсультантПлюс [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_103037/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_103037/).
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 30.12.2020) // СПС КонсультантПлюс [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_10699/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/).
3. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 01.05.2019) (с изм. и доп., вступ. в силу с 30.12.2020) // СПС КонсультантПлюс [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_34661/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34661/).

Литература:

1. "Корпоративное право: Учебный курс" (том 2) (отв. ред. И.С. Шиткина) ("Статут", 2018).
2. Курс экономической теории. Учебник. Под ред. Чепурина М. Н. и Киселевой Е. А. 6-е изд., доп. и перераб. — Киров: «АСА», 2007.
3. Вожакин Т.А. Понятие и признаки инсайдерской информации // Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: Право. 2016. Т. 16. № 3.
4. Федоров В.А. Закон об инсайте: аналитический комментарий // Российское

предпринимательство. 2010. № 1 (1).

5. Бикбулатов Т.И. Использование и передача инсайдерской информации в законодательных органах в России и США // Право. Журнал Высшей школы экономики. 2014.
6. Володин С.Н. Борьба с инсайдерской торговлей на российском рынке: использование опыта развитых и развивающихся стран // Управленческий учет и финансы. 2017. № 01 (49).
7. Володин С.Н. Борьба с инсайдерской торговлей на российском рынке: использование опыта развитых и развивающихся стран // Управленческий учет и финансы. 2017. № 01 (49).

#### Интернет ресурсы

1. О законе Додда — Франка и финансовом доносительстве в США (I) // Фонд стратегической культуры (<https://www.fondsk.ru/news/2012/08/21/o-zakone-dodda-franka-ifinansovomdonositelstve-v-usa-i-16142.html>). Просмотрено: 05.02.2021

[1] "Корпоративное право: Учебный курс" (том 2) (отв. ред. И.С. Шиткина) ("Статут", 2018).

[2] Курс экономической теории. Учебник. Под ред. Чепурина М. Н. и Киселевой Е. А. 6-е изд., доп. и перераб. — Киров: «АСА», 2007.

[3] "Корпоративное право: Учебный курс" (том 2) (отв. ред. И.С. Шиткина) ("Статут", 2018).

[4] Федеральный закон «О противодействии неправомерному использованию инсайдерской информации и манипулированию рынком и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 27.07.2010 № 224-ФЗ // СПС КонсультантПлюс [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_103037/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_103037/).

[5] Вожакин Т.А. Понятие и признаки инсайдерской информации // Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: Право. 2016. Т. 16. № 3.

[6] Федоров В.А. Закон об инсайте: аналитический комментарий // Российское предпринимательство. 2010. № 1 (1).

[7] "Корпоративное право: Учебный курс" (том 2) (отв. ред. И.С. Шиткина) ("Статут", 2018).

[8] Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 30.12.2020) // СПС КонсультантПлюс [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_10699/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/).

[9] О законе Додда — Франка и финансовом доносительстве в США (I) // Фонд стратегической культуры (<https://www.fondsk.ru/news/2012/08/21/o-zakone-dodda-franka-ifinansovomdonositelstve-v-usa-i-16142.html>). Просмотрено: 05.02.2021

[10] Володин С.Н. Борьба с инсайдерской торговлей на российском рынке: использование опыта развитых и развивающихся стран // Управленческий учет и финансы. 2017. № 01 (49).



# ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ РОССИЙСКОГО МАЛОГО БИЗНЕСА

## INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF RUSSIAN SMALL BUSINESSES

Авторы: Коваленко Анастасия Алексеевна

Аннотация: В данной статье показаны виды инвестирования в малый бизнес России; проблемы, с которыми могут столкнуться инвесторы и сами предприниматели. Показана необходимость развития малого бизнеса.

Ключевые слова: малый бизнес, инвестиции, экономика страны, государственные субсидии, краудинвестинг

Annotation: This article demonstrate the types of investment in small businesses in Russia; the problems that investors and entrepreneurs may face. There is necessity of small business development.

Keywords: small business, investment, national economy, government subsidies, kraudinvesting

Данная тема актуальна поскольку социально-экономическое развитие страны напрямую зависит от состояния климата малого бизнеса. А также современные технологии требуют современных решений, которые может предоставить рынок малого бизнеса.

Цель работы: рассмотреть малый бизнес России и выявить насколько он привлекателен для инвестирования.

Объект - малый бизнес, субъект - инвестирование в малый бизнес России.

Малый бизнес необходим для развития экономики страны, заполняя ниши, которые не способен охватить средний и крупный бизнес, преобладая в сфере B2B, услуг и бизнес-консультации. На сегодняшний день на российском рынке действует более 2,5 млн малых предприятий (на 2018 год). При этом доля малого бизнеса в ВВП России составляет около 23%. [1]

Рассматривая, модели построения экономик других экономически развитых стран, становится очевидным, что именно развитие малого бизнеса позволяет ускорить процесс стабилизации экономики страны. Таким образом не сложно сделать вывод, что для успешного развития отечественной экономики необходимо создать условия для поддержки и развития малого бизнеса как основного двигателя, своего рода машинного масла для успешной работы всего государственного аппарата экономического развития, уделяя особое внимание на совершенствование кооперации и фискальных норм в отношении рынка малого бизнеса.

Тем не менее, не смотря, на вышесказанное, малый бизнес в России сталкивается с множеством проблем не только для его создания и успешного функционирования, но и для дальнейшего развития.

- высокие налоги;

- недостаток собственных средств для развития компании;
- снижение спроса;
- высокая конкуренция;
- высокие отчисления в фонды социального страхования;
- отсутствие поддержки от государства;
- отсутствие и дороговизна профессиональных кадров; □ коррупция и бюрократизация □ и так далее.

Однако, рассматривая опыт развития успешных предприятий малого бизнеса в нашей стране, можно выделить следующие их особенности- преимущества:

1. Эластичность, быстрота и эффективность в принятии решений. Преимуществом малого бизнеса является его оперативность с которой он реагирует на возникающие ситуации, так как отсутствует большинство посредствующих элементов.
2. Сравнительно невысокий размер стартового капитала. Чтобы открыть свой бизнес зачастую достаточно собственных сбережений, займа и государственных субсидий.
3. Качество услуг. Малые предприятия предоставляют более качественный уровень сервиса, нежели крупные компании. В малом бизнесе предприниматель гораздо ближе к конечному потребителю.
4. Мобильность. Малые фирмы более мобильны, если возникают обстоятельства, при которых необходимо сменить местоположение.
5. Легкость в управлении. В связи с небольшими размерами, небольшими компаниями проще управлять, чем большими: движение финансовых потоков, учёт товарно-материальных ценностей и отчетность перед государством. Владельцу малого бизнеса следить не так сложно, как крупным предпринимателям.
6. Гибкость структуры. Малый бизнес может быстрее реагировать на перемену рыночной ситуации, диверсифицировать или вообще полностью сменить направление своей деятельности, в отличии крупных компаний, где такие решения могут занимать месяцы.

Существует национальный проект «Малое и среднее предпринимательство», который предполагает определенные меры по стимулированию и развитию среднего и малого бизнеса. По его плану к 2024 году вклад малого и среднего бизнеса в ВВП должен составить не менее 32,5%. [2]



Рисунок 1 План по программе "Малое и среднее предпринимательство" Источник:

Министерство экономического развития Российской Федерации

[https://www.economy.gov.ru/material/news/ekonomika\\_bez\\_virusa/mery\\_podderzhki\\_biznesa\\_covid-19/](https://www.economy.gov.ru/material/news/ekonomika_bez_virusa/mery_podderzhki_biznesa_covid-19/) (дата обращения: 07.04.2020).

Тем не менее, на данный момент фактические показатели отстают от плановых минимум на треть, а с учетом ухудшения экономической картины не только в России, но и мире в целом то возможно и больше. Поэтому как механизм для оздоровления, укрепления и формирования крепкого фундамента для построения государственной экономики нового порядка необходимо привлекать иностранные частные инвестиции, а также стимулировать меры государственной поддержки, развивать программы

субсидирования малого бизнеса. [3]

К примеру, существует такое понятие как «Краудинвестинг» или другими словами, финансовый инструмент для привлечения капитала в стартапы и малый бизнес от широкого круга инвесторов. С его помощью можно вкладывать деньги в развивающиеся компании: предоставляя займы или покупая долю в капитале. В первом случае инвесторы зарабатывают на выплатах по займу, а во втором — получают часть от прибыли проекта.

По данным краудинвестингового сервиса «StartTrack», половина компаний, зарегистрированных на таких площадках, работает в сфере торговли. На IT-компании приходится приблизительно 9% от общего числа профинансированных проектов. [4]

Данный вид инвестирования имеет и свои преимущества, и недостатки. Для инвесторов плюсом является то, что годовая доходность может составить 17-30%, что намного выше, чем по банковским депозитам. Более того, краудинвестинг не предполагает налоговых вычетов. По данным платформы StartTrack, в 2017 году количество людей, инвестировавших через

краудинвестинговые площадки, выросло более чем в 11 раз — до 14 тысяч человек. При этом 90% операций на российском рынке краудинвестинга – займы на развитие бизнеса, а не покупки долей в компаниях.

В нынешней ситуации имеются высокие риски для данного вида инвестирования. Самым высоким является банкротство компании, ведь при ликвидации компании никто не обязан вернуть деньги инвестору. Также отсутствие правового регулирования может привести к непредвиденным ситуациям, в том числе к судебным разбирательствам и потерей денежных средств, а также репутации.

При этом малому бизнесу выгодно привлекать инвестиции при помощи краудвестинга, так как деньги можно получить быстро и на относительно короткий срок на хороших условиях. При этом не нужно оформлять кипу бумаг и оставлять имущество под залог, как этого требует банк. С другой стороны, есть и недостатки, такие как высокая ставка по займу около 20-25% годовых. Помимо ставки по кредиту компании-заёмщики должны заплатить комиссию за использование платформы — в среднем 5% от привлечённых средств.

В сравнении участвуют российские краудинвестинговые площадки, через которые за время существования было проинвестировано больше всего средств [6]:

- «Город денег» (2,8 млрд рублей);
- StartTrack (2,3 млрд рублей);
- «Поток» (3,2 млрд рублей); □ Venture Club (718 млн рублей); □ Simex (132 млн рублей).

Другим видом инвестирования можно считать франшизу. Анализ потребностей потребителей определенного региона может понять в каком направлении двигаться. Затем найти компанию (можно даже зарубежную), которая дает франшизу, и открыть свою торговую точку. Вся документация и маркетинг будут предоставлены инвестору, который открывает франшизу. Таким образом происходит развитие не только малого бизнеса, но и региона, в котором он находится, так как зачастую франшизу предоставляют компании общественного питания или сферы B2B. Более того франшиза является бюджетным инвестированием в малый бизнес, то есть бюджет минимизированы собственные расходы начинающего предпринимателя.

Франчайзинг также способствует снижению уровня безработицы, что не мало важно для развития государства, поскольку многие молодые люди стремятся открыть свое дело. Система франчайзинга уверенно нарастает на территории России, и по темпам развития франчайзинга Россия входит в число мировых лидеров. Каждый год в России открывается около сотни новых франшиз. По данным РАФ, на территории страны работает более 20 000 франчайзинговых точек и около 485 франчайзеров.[5]

Сегодня популярен бизнес в интернете, потому существуют биржи и интернет платформы, которые предоставляют инвестиции для интернет-стартапов. Любой желающий с хорошей бизнес идеей или проектом может зарегистрироваться на интернет платформе, найти инвестора и заключить сделку. Данный вид деятельности трудоемкий, так как проект должен обладать своей изюминкой, отличной от других и приносить пользу для потребителей.

Также существуют различные региональные фонды, которые предлагают свою помощь в развитии малого бизнеса. Их деятельность направлена на стимулирование развития российской экономики, а также на повышение управленческих компетенций начинающих молодых предпринимателей и развитие ответственного отношения к бизнесу, в том числе и создание доступных финансовых условий для успешной реализации бизнес-проектов молодых предпринимателей.

Например, с 2010 года в Санкт-Петербурге, Екатеринбурге, Казани, Новосибирске, Нижнем Новгороде и Омске открыт фонд «АГАТ», который помогает составить бизнес-плана, анализ и оценку жизнеспособности бизнес-проекта молодого предпринимателя, предоставить стартовый капитал в форме беззалогового целевого займа в размере от 200000 руб. до 1500000 руб. с низкой процентной ставкой на срок до 3-х лет с удобным графиком платежей в соответствии с индивидуальным бизнес-планом начинающего предпринимателя.

Малый бизнес на сегодняшний день оказался в положении самовыживаемости и состоянии неопределенности, снижение покупательской способности, уменьшение среднего чека или иначе говоря размера покупательской корзины говорит нам о только нарастающем кризисе, при котором расходы на производство только увеличиваются. Более того, мировая ситуация 2020 года, связанная с карантином/самоизоляцией из-за распространения коронавируса, также сильно влияет на развитие малого бизнеса. Данная ситуация приводит к закрытию части малых предприятий.

Российское государство, понимая всю трагичность, применяет меры поддержки малого и среднего бизнеса для преодоления последствий новой коронавирусной инфекции, а именно [7]:

- предоставление отсрочки по всем налогам (кроме НДС), страховых взносов, а также кредитам и платы аренды;
- мораторий на все проверки до конца 2020 года (за исключением несущих риски для жизни и здоровья граждан);
- снятие торговых барьеров

Другими словами, говорить о оздоровлении малого бизнеса своими силами даже при наличии каких-либо инвестиции не стоит, без жестких, полноценных и всеобъемлющих мер государственной поддержки при которых будут снижены налоговые нагрузки и проценты по кредитам, мы рискуем если не лишится малого бизнеса полностью, то потерять две трети его части в короткий период.

#### Библиографический список

1. Купрякова А. В. Малый бизнес в современной России // Проблемы и перспективы экономики и управления: материалы V Междунар. науч. конф. (г. СанктПетербург, декабрь 2016 г.). — СПб.: Свое издательство, 2016. — С. 114-117. (дата обращения: 29.03.2020).
2. Бабич, Е. В. Малый бизнес в России. Пути развития / Е. В. Бабич. — Текст : непосредственный, электронный // Молодой ученый. — 2018. — № 18 (204). — С. 293295. — URL: <https://moluch.ru/archive/204/49928/> (дата обращения: 07.04.2020).
3. Министерство экономического развития Российской Федерации [https://www.economy.gov.ru/material/news/ekonomika\\_bez\\_virusa/mery\\_podderzhki\\_biznesa\\_c\\_ovid-19/](https://www.economy.gov.ru/material/news/ekonomika_bez_virusa/mery_podderzhki_biznesa_c_ovid-19/) (дата обращения: 07.04.2020).
4. Forbes // Вера Кононова // «Малый бизнес и налоги: кто кого?» // 17.10.2019 г. <https://yandex.ru/turbo?text=https%3A%2F%2Fwww.forbes.ru%2Fbiznes%2F385605-malybiznes-i-nalogi-kto-kogo> (дата обращения: 07.04.2020).
5. Статья на сайте TradeAllCrypto // «Инвестиции в малый бизнес как прибыльный способ приумножения капитала» // <https://tradeallcrypto.com/investments/small-business/> (дата обращения: 07.04.2020).
6. Статья в онлайн газете VC.RU // Яна Павловская // «Народное инвестирование: обзор российских сервисов для вложений в малый и средний бизнес» // 16.10.2018 г. <https://vc.ru/finance/47640-narodnoe-investirovanie-obzor-rossijskih-servisovdlya-vlozheniy-v->

[malyy-i-sredniy-biznes](#) (дата обращения: 07.04.2020).

7. Статья на сайте TADVISER. Государство. Бизнес. ИТ //Малый бизнес России. Малое предпринимательство// 27.03.2020 <http://www.tadviser.ru/a/324862> (дата обращения: 07.04.2020).

# СОВРЕМЕННАЯ СИСТЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ДОХОДОВ ПРЕДПРИЯТИЙ: КАЗАХСТАНСКИЙ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ПОДДЕРЖКИ БИЗНЕСА

Авторы: Абат Бекмұхан Әлімбекұлы, Абдуллаева Бижамал Амангельдиевна, Абжалелова Шолпан Рахимжановна

Аннотация: В современных экономических условиях для повышения у производителей, предпринимателей деловой активности применение снижения налогового бремени, сокращение количества налогов и платежей, установление количества налогов и платежей является оправданной мерой поддержания бизнеса. В противном случае отсутствие совершенствования механизма налогообложения, некорректная деятельность многих предприятий приводит к уклонению от налогов, коррупции и взяточничеству. Рыночная экономика несет в себе постоянные изменения и перемены, которые должна учитывать налоговая политика любой страны.

Ключевые слова: налогообложение, бизнес, доходы, налоговая политика, налоговый механизм

В Послании Президента Республики Казахстан «Казахстан в новой реальности: время действий» одной из важных задач, поставленной перед Правительством страны является преодоление негативных экономических последствий и предоставление налоговых послаблений более 700 тысячам предпринимателей, а также приведение налогово-бюджетной политики к новым экономическим реалиям. Налоговая политика должна быть нацелена на стимулирование выхода бизнеса из «тени» и расширение налоговой базы в несырьевом секторе, на оптимизацию действующих налоговых льгот и введение новых специальных налоговых режимов в преддверии всеобщего декларирования с 2021 года [1].

Налогообложение является важнейшим методом государственного регулирования, от его эффективности зависит успех социальной и экономической политики.

Налоговая система Республики Казахстан устанавливает единые правила налогообложения независимо от организационно-правовых форм субъектов хозяйствования и всех физических лиц, что в свою очередь обеспечивает равенство между налогоплательщиками.

Построенная с учетом опыта западных стран налоговая система Республики Казахстан дает возможность присоединиться к мировому рынку, включиться в международные экономические связи, которые являются необходимым условием развития экономики нашей страны.

Начиная с 1 января 2020 года, существенные изменения (такие, как установление нового налога или повышение ставок) могут вноситься в законодательство не более одного раза в год и быть введены в действие не ранее 1 января года, следующего за годом их принятия. Изменения и дополнения могут вноситься в законодательство только путем принятия отдельных законов по вопросам налогообложения и не могут быть включены в тексты законов, содержащих самостоятельный предмет правового регулирования.

По поручению Президента Казахстана, с 1 января 2020 г. по январь 2023 г. лица, применяющие специальные налоговые режимы и признанные субъектами микро- или малого предпринимательства, в том числе плательщики единого земельного налога, будут

освобождены от уплаты следующих налогов:

- корпоративного (индивидуального) подоходного налога (кроме удерживаемого у источника выплаты);
- социального налога;
- единого земельного налога.

В соответствии с законодательством, микробизнес - это индивидуальные предприниматели с количеством работников до 15 человек и с годовым доходом до 30 тысяч МРП, то есть 79 миллионов тенге или 209,5 тысячи долларов, малый бизнес - это индивидуальные предприниматели и юридические лица с количеством работников до 100 человек и с годовым доходом до 300 тысяч МРП, то есть 795 миллионов тенге или 2,1 миллиона долларов.

Налогом на доход является - корпоративный подоходный налог для юридических лиц, индивидуальный подоходный налог для индивидуальных предпринимателей, единый земельный налог для крестьянских или фермерских хозяйств, а также социальный налог для предпринимателей, осуществляющих деятельность в СНГ на основе упрощенной декларации.

Все остальные налоги и платежи будут уплачиваться при возникновении обязательств. Президента распространится на 1,2 миллиона субъектов микро- и малого предпринимательства. Это позволит бизнесу за 3 года сэкономить более 380 миллиардов тенге или около миллиарда долларов, направив высвобождавшиеся средства на развитие. В период действия моратория необходимо активизировать инструменты саморегулирования и общественного контроля. На поддержку бизнеса глава государства поручил выделить дополнительно 250 миллиардов тенге на последующие три года.

Не освобождаются от налогов налогоплательщики, осуществляющие:

- Деятельность, связанную с оборотом наркотических средств, психотропных веществ и прекурсоров;
- Производство и (или) оптовую реализацию подакцизной продукции;
- Деятельность по хранению зерна на хлебоприемных пунктах;
- Проведение лотереи;
- Деятельность в сфере игорного бизнеса;
- Деятельность, связанную с оборотом радиоактивных материалов;
- Банковскую деятельность (либо отдельные виды банковских операций) и деятельность на страховом рынке (кроме деятельности страхового агента);
- Аудиторскую деятельность;
- Профессиональную деятельность на рынке ценных бумаг;
- Деятельность кредитных бюро;
- Охранную деятельность;
- Деятельность, связанную с оборотом гражданского и служебного оружия и патронов к нему;
- Деятельность в сфере недропользования, в том числе деятельность старателей;
- Реализацию полезных ископаемых, в том числе деятельность трейдеров, деятельность по реализации угля, нефти;
- Розничную реализацию отдельных видов нефтепродуктов бензина, дизельного топлива и мазута;
- Внешнеэкономическую деятельность.



Главными целями разработок Налогового кодекса являлись повышение у производителей, предпринимателей деловой активности через снижение налогового бремени, сокращение количества налогов и платежей, установление количества налогов и платежей, установление жесткого контроля и повышенной ответственности налогоплательщиков и, что особо следует отметить, — приведение положений кодекса в соответствии с международными принципами налогообложения. Еще одной особенностью нового налогового законодательства является переход от налогообложения прибыли юридических лиц к налогообложению дохода [2].

Недоработанность механизма налогообложения, некорректная деятельность многих предприятий приводит к уклонению от налогов, коррупции и взяточничеству. На фоне этого налоговая система требует комплексного совершенствования, причем следует в корне изменить подход к налогообложению, как к методу государственного регулирования, с тем, чтобы она выполняла все необходимые функции в целях развития рыночной экономики.

Сложившиеся на сегодняшний день экономическая, политическая и социальная ситуации в Казахстане и концепция налогообложения в первую очередь должна решить следующие основные задачи:

- устойчивость и сбалансированность государственного бюджета;
- формирование антиинфляционного механизма и обеспечения стабильности собственной валюты;
- обеспечение широко масштабных инвестиций;
- всемерное стимулирование деловой активности всех субъектов хозяйствования независимо от форм собственности.

Реформирования налоговой системы Республики Казахстан идет к завершению в настоящее время, но это не значит, что она завершена, потому что рыночная экономика несет в себе постоянные изменения и перемены, которые должна учитывать налоговая политика любой страны [3, с.33].

Сохраняет определенную устойчивость и обеспечивает государство значительными налоговыми поступлениями, сам факт непрерывных изменений и дополнений, реформа функционирования налоговой системы.

Принятые меры, как и общая экономическая ситуация негативным образом влияют на темпы роста мировой экономики, а также создают трудности для нормального ведения деятельности большинства организаций по всему миру. Чтобы дать бизнесу шанс на выживание в свете введенных ограничений, ряд стран анонсировали введение экстренных налоговых льгот для компаний – своих налоговых резидентов.

В современной нелегкой экономической ситуации использование компаниями предложенных государством мер поддержки бизнеса становится актуальным, как никогда. Рассмотрим ряд стран, которые посредством налогового регулирования оказывают поддержку бизнесу:

### **Нидерланды**

Налоговые льготы распространяются на лиц, чей бизнес пострадал в результате кризиса в связи с распространением COVID-19, и включают в себя:

- Снижение пени за просрочку уплаты налогов с 4% до 0,01%;

- Предоставление отсрочки по уплате налога на прибыль корпораций, налога на оплату труда и НДС на три месяца;
- Освобождение от штрафов в связи с неуплатой налогов или в связи с не поданными декларациями;
- Снижение налоговой базы по налогу на прибыль за 2019 на сумму убытка (до 80%), понесенного в 2020.

Помимо вышеуказанных налоговых льгот, правительство Нидерландов также ввело некоторые неналоговые меры поддержки бизнеса. Например, компании, которые ожидают падение дохода более чем на 20%, имеют право запросить у государства компенсацию 90% своих расходов на оплату труда сотрудников.

## **Люксембург**

Правительство Люксембурга предлагает следующие налоговые льготы, которые будут распространяться на компании, чьи обороты снизились в связи с распространением COVID-19:

- Предоставление отсрочки по уплате налога на прибыль, муниципального налога, налога на чистые активы на 4 месяца;
- Предоставление отсрочки по подаче декларации по налогу на прибыль до 30 июня 2020;
- Освобождение от штрафов в связи с неуплатой налогов;
- Освобождение от авансовых платежей за 1-й и 2-й квартал по налогу на прибыль и муниципальному налогу за 2020;
- В настоящее время также рассматривается возможность введения отсрочки в отношении уплаты, а также подачи деклараций по НДС.

## **Сингапур**

Сингапур уже принял следующие меры налоговой поддержки:

- Автоматическая отсрочка уплаты налога на прибыль на три месяца для компаний;
- Изменение требований к участию в заседаниях совета директоров для признания компании налоговым резидентом Сингапура;
- Снижение ставки по налогу на прибыль;
- Временное снижение налога на имущество на 30-100% в зависимости от типа имущества.

В дополнение к налоговым льготам правительство Сингапура также анонсировало как введение специфических мер для поддержки конкретных секторов экономики, так и общих мер финансовой поддержки. Например, работодатели получают денежную помощь в размере 25% от заработной платы каждого сотрудника (с учетом определенных ограничений) за месяцы с октября 2019 по июль 2020.

## **Великобритания**

Налогоплательщики Великобритании смогут применить следующие налоговые льготы:

- Отсрочка платежей по НДС при соблюдении определенных условий;
- Возможность (по желанию налогоплательщика) перенести срок уплаты подоходного налога с 31 июля 2020 на 31 января 2021;
- Снижение на 100% налога на имущество для компаний на 1 год, начиная с 1 апреля 2020, при соблюдении определенных условий.

Вместе с тем в Великобритании также предусмотрены экономические меры поддержки бизнеса. Так, например, правительство Великобритании будет поддерживать работодателей, которые серьезно пострадали от распространения COVID-19, путем осуществления месячных выплат за каждого работника, чтобы компенсировать существенную часть затрат работодателя на фонд оплаты труда. Также правительством Великобритании разработаны программы кредитования на льготных условиях для поддержки бизнеса.

## **Кипр**

Кипрские компании могут рассчитывать на применение следующих налоговых льгот при определенных условиях:

- Отсрочка уплаты налога и подачи деклараций в отношении налога на прибыль и НДС;
- Освобождение от взносов в фонд системы здравоохранения на 3 месяца [4].

Примечательно, что в странах, которые поддержали отечественный бизнес через налоговые льготы для бизнеса, для применения таких льгот требуется подать соответствующее заявление в налоговые органы (например, Нидерланды, Люксембург), а в ряде случаев также потребуются документально обосновать, что компания действительно относится к индустрии, пострадавшей от пандемии, или по иной причине имеет право на применение соответствующих льгот.

Таким образом, принятые казахстанскими представителями изменения в налоговой системе также предоставляют возможность для сохранения стабильности и конкурентоспособности бизнеса в условиях пандемии.

## **Литература**

1. Послание Главы государства Касым-Жомарта Токаева народу Казахстана. 1 сентября 2020 г. «Казахстан в новой реальности: время действий»/
2. Каримбекова, А. С. Особенности налогообложения бизнеса в Республике Казахстан / А. С. Каримбекова. — Текст: непосредственный // Актуальные проблемы права: материалы V Междунар. науч. конф. (г. Москва, декабрь 2016 г.). — Москва: Буки-Веди, 2016. — С. 176-179. — URL: <https://moluch.ru/conf/law/archive/224/11565/> (дата обращения: 10.02.2021).
3. Райханова К. Разъяснение основных положений Налогового Кодекса Республики Казахстан // Финансы Казахстана. — 2013. — № 2. — С. 33-54.
4. Налоговые льготы в условиях пандемии - международная ситуация [https://forbes.kz//process/nalogovyye\\_lgotyi\\_v\\_usloviyah\\_pandemii\\_mejdunarodnaya\\_situatsiya/](https://forbes.kz//process/nalogovyye_lgotyi_v_usloviyah_pandemii_mejdunarodnaya_situatsiya/) ?

# АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТОО «I SEE REAL»

Авторы: Ағыбаев Жәнібек Бақытжанұлы, Гумар Назира Ануарбековна, Абжалелова Шолпан Рахимжановна

Аннотация: В данной статье рассмотрены основные показатели деятельности предприятия, проведен анализ и сделаны выводы. Цель статьи заключается в верные оценки финансового состояния организации. Ведущими методами исследования данной проблемы послужили расчет абсолютных и относительных коэффициентов финансовой устойчивости, состоятельности и мобильности, оценка кредитоспособности заемщика и их анализ. В процессе исследования были показаны основные теоретические моменты, позволяющие в полной степени дать оценку степени важности выполнения действий по анализу и оценке финансового состояния организации в ситуации неопределенности. Результаты анализа помогают выделить слабые места предприятия.

Ключевые слова: прибыль, рентабельность, ликвидность, коэффициенты, активы, обязательства, капитал

Для проведения анализа деятельности коммерческого предприятия необходимо выбрать или разработать наиболее подходящую и соответствующую цели методику расчета определения эффективности. Количество разработанных методик достаточно велико. Большая их часть схожи между собой, но существуют и методики, имеющие принципиальные отличия.

При проведении анализа используют также и матричный метод, который позволяет дать обобщающую оценку эффективности использования имеющихся ресурсов и выявлению неиспользованных резервов.

С помощью матрицы можно выявить основные резервы дальнейшего повышения эффективности хозяйственной деятельности предприятия посредством роста коэффициента рентабельности использования его активов за счет оптимизации отдельных экономических и финансовых показателей в перспективе.

Следует понимать, что результаты анализа должны дать обобщающую оценку эффективности использования имеющихся ресурсов и выявлению неиспользованных резервов.

Анализ эффективности использования собственных и заемных средств предприятия представляет собой способ накопления, преобразования и использования информации бухгалтерской отчетности с целью:

- оценить текущее и перспективное финансовое состояние предприятия;
- обосновать возможные и приемлемые темпы развития организации с позиции обеспечения их источниками финансирования;
- выявить доступные источники средств, оценить рациональные способы их мобилизации [1]. Финансовый анализ деятельности компании всегда начинают с анализа балансовых статей (таблица 1).

Таблица 1 Структура имущества организации и источников его формирования

Показатель	Значение показателя				Изменение	
	на конец 2018 г.		на конец 2019 г.		тыс. тенге	%
	тыс. тенге	в % к ВБ	тыс. тенге	в % к ВБ		
<b>Актив</b>						
Имобилизованные средства	20416086	83,3	22910981	64,2	2494895	-19,1
Оборотные активы, всего	4079929	16,7	12759002	35,8	8679073	19,1
в том числе: запасы	1840596	7,5	1810655	5,1	-29941	-2,4
Налоги отложенные	62660	0,3	671092	1,9	608432	1,6
ликвидные активы, всего	2041197	8,3	10473657	29,4	8432460	21,0
из них:						
- денежные средства и краткосрочные вложения;	1831862	7,5	3031904	8,5	1200042	1,0
- дебиторская задолженность (срок платежа по которой не более года);	209335	0,9	7441753	20,9	7232418	20,0
<b>Пассив</b>						
Собственный капитал	-4192479		15602294	43,7	19794773	43,7
Заемный капитал, всего	28688494	117,1	20067689	56,3	-8620805	
из них:						
- долгосрочные кредиты и займы;	16758608	68,4	7880430	22,1	-8878178	-46,3
- краткосрочные кредиты и займы.	8432448	34,4	10206321	28,6	1773873	-5,8
Краткосрочная кредиторская задолженность	471361	1,9	953163	2,7	481802	0,7
Валюта баланса	24496015	100	35669983	100	11173968	
Примечание – составлено автором						

По данным таблицы 1, видим, что структура активов организации на конец 2018 г. характеризуется соотношением: 83,3% иммобилизованных средств и 16,7% краткосрочных активов. Активы организации в течение анализируемого периода увеличились на 8679073 тыс. тенге (на 19,1%).

Учитывая рост активов, необходимо отметить, что собственный капитал увеличился в большей

степени – на 43,7%.

Опережающее увеличение собственного капитала относительно общего изменения активов следует рассматривать как положительный фактор.

Рост величины активов организации связан, в первую очередь, с ростом следующих позиций актива баланса (в скобках указана доля изменения данной статьи в общей сумме всех положительно изменившихся статей):

- Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты) –7232418тыс. тенге (20%)
- денежные средства и краткосрочные вложения -1200042 тыс.тенге(1%)

Одновременно, в пассиве баланса наибольший прирост наблюдается по строкам:

- Собственный капитал–19794773тыс. тенге (43,7%)
- Краткосрочные займы и кредиты –1773873тыс. тенге (11,4%)

"Краткосрочная дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются более чем через 12 месяцев после отчетной даты) " в активе и "Краткосрочная кредиторская задолженность" в пассиве (7232418тыс. тенге и -481802 тыс. тенге соответственно).

Среди отрицательно изменившихся статей баланса можно выделить «Запасы» –29941тыс. тенге (-2,4%)

Таблица 2 - Определение неудовлетворительной структуры баланса

Показатель	Значение показателя		Измене-ние	Нормативное значение	Соответствие факт. значения нормативному на конец периода
	на конец 2018 г.	на конец 2019 г.			
1. Коэффициент текущей ликвидности	1,58	1,49	-0,09	не менее 2	не соответствует
2. Коэффициент обеспеченности собственными средствами	0,08	0,07	-0,01	не менее 0,1	не соответствует
3. Коэффициент восстановления платежеспособности	x	0,72	x	не менее 1	не соответствует

Примечание – составлено автором

Поскольку оба коэффициента на конец декабря 2018 г. оказались меньше нормы, в качестве третьего показателя рассчитан коэффициент восстановления платежеспособности. Данный коэффициент служит для оценки перспективы восстановления компаниям нормальной структуры баланса (платежеспособности) в течение полугода при сохранении имевшей место в анализируемом периоде динамики первых двух коэффициентов. Значение коэффициента восстановления платежеспособности (0,72) указывает на отсутствие в ближайшее время реальной возможности восстановить нормальную платежеспособность.

При этом необходимо отметить, что данные показатели неудовлетворительной структуры баланса являются достаточно строгими, поэтому выводы на их основе следует делать лишь в совокупности с другими показателями финансового положения организации.

Проведем анализ ликвидности ТОО «I SEE REAL»

Таблица 3 - Расчет коэффициентов ликвидности

наименование показателя	формула расчета	2012	2013	изменение	Нормативное значение	Соответствие факт. значения нормативному на конец периода
Коэффициент текущей ликвидности	ТА/КП	0,38	1,13	+0,75	>1,1	соответствует
Коэффициент быстрой ликвидности	(ДС+КФВ+ДБ)/КП	0,19	0,92	+0,73	>0,8	соответствует
Коэффициент абсолютной ликвидности	(ДС+КФВ)/КП	0,17	0,27	+0,10	>0,2	соответствует
Функционирующий (Собственный оборотный) капитал	ТА-КП	-6711599	+1432488	+8144087	н/о	

По итогам 2019 г. при норме 1,1 и более коэффициент текущей (общей) ликвидности имеет значение 1,13.

Несмотря на это следует отметить положительную динамику – в течение анализируемого периода (2018 г.) коэффициент вырос на 0,75.

Значение коэффициента быстрой ликвидности на конец 2013 года (0,92) оказалось выше допустимого. Это означает, что у ТОО «I SEE REAL» достаточно активов, которые можно в сжатые сроки перевести в денежные средства, чтобы погасить краткосрочную кредиторскую задолженность.

Третий из коэффициентов, характеризующий способность организации погасить всю или часть краткосрочной задолженности за счет денежных средств и краткосрочных финансовых вложений, имеет значение в 2013 году (0,27) выше допустимого предела (0,2). При этом с начала периода коэффициент абсолютной ликвидности незначительно возрос.

Таблица 4 - Анализ соотношения активов по степени ликвидности и обязательств по сроку погашения

Активы по степени ликвидности	На конец отчет. периода, тыс. тенге	Норм. соотношение	Пассивы по сроку погашения	На конец отчет. периода, тыс. тенге	Излишек/недостаток плат. средств тыс. тенге,
-------------------------------	-------------------------------------	-------------------	----------------------------	-------------------------------------	--

A1. Высоколиквидные активы (ДС + КФВ)	3031904	>=	П1. Наиболее срочные обязательства	953163	+2078741
A2. Быстрореализуемые активы	9252408	>=	П2. Среднеср. обязательства	10276458	-1024050
A3. Медленно реализуемые активы (долгосроч. деб. задол. + прочие оборот. активы - РБП - НДС к зачету)	1085325	>=	П3. Долгосрочные обязательства	8741175	-7655850
A4. Труднореализуемые активы (внеобор.)	22910981	<=	П4. Пост. пассивы (собственный капитал- РБП - НДС к зачету)	15602294	7308687

Из четырех соотношений, характеризующих наличие ликвидных активов у организации, выполняется один. У организации имеется достаточно высоколиквидных активов для погашения наиболее срочных обязательств (разница составляет +2078741тыс. тенге).

В соответствии с принципами оптимальной структуры активов по степени ликвидности, краткосрочной дебиторской задолженности должно быть достаточно для покрытия среднесрочных обязательств. В данном случае у организации недостаточно быстрореализуемых активов для полного погашения среднесрочных обязательств (-1024050 тыс.тг).

Труднореализуемые активы превышают собственный капитал на 7308687тыс.тг, что говорит о невыполнении условия ликвидности.

Проведем анализ финансовой устойчивости организации ТОО «I SEE REAL»

Таблица 5 Анализ финансовой устойчивости по величине излишка (недостатка) собственных оборотных средств

Показатель собственных оборотных средств (СОС)	на конец 2018 г		на конец 2019 г	
	Значение показателя	Излишек (недостаток)	Значение показателя	Излишек (недостаток)
СОС1(без долгосроч. и краткоср. пассивов)	+310807	-1046930	+331318	-1926749
СОС2 (с учетом долгоср. пассивов)	+1430816	+73079	+1650065	-608002
СОС3 (с учетом и долгосрочных, и краткоср. пассивов)	+3912389	+2554652	+5023455	+2765388

Примечание - составлено автором

Поскольку из трех вариантов расчета показателей покрытия запасов и затрат собственными оборотными средствами положительное значение имеет только рассчитанный по последнему варианту (СОС3), финансовое положение организации можно характеризовать как



неустойчивое. При этом нужно обратить внимание, что два из трех показателей покрытия собственными оборотными средствами запасов и затрат в течение рассматриваемого периода ухудшили свои значения.

Таблица 6 Анализ прочих показателей финансовой устойчивости организации

Показатель	Значение показателя		Изменение показателя	Описание показателя и его нормативное значение
	на конец 2018 г.	на конец 2019 г.		
Коэффициент автономии	0	0,43	+0,43	Отношение собственного капитала к общей сумме капитала. Рекомендованное значение: >0,5 (обычно 0,6-0,7)
Финансовый леверидж	0	0,8	+0,8	Отношение собственного капитала к заемному. Оптимальное значение: 1.
Коэффициент покрытия инвестиций	0,6	0,7	+0,1	Отношение собственного капитала и долгосрочных обязательств к общей сумме капитала. Нормальное значение в мировой практике: ок. 0,9; критическое – <0,75.
Коэффициент маневренности собственного капитала	0,75	0,73	-0,02	Отношение собственных оборотных средств к источникам собственных и долгосрочных заемных средств. Отношение должно быть, как минимум, положительное.
Коэффициент мобильности оборот. средств	0,17	0,36	+<0,19	Отношение оборотных средств к стоимости всего имущества.
Коэффициент обеспеченности материальных запасов	1,05	0,73	-0,32	Отношение собственных оборотных средств к величине материально-производственных запасов. Нормативное значение: не менее 0,5
Коэффициент обеспеченности текущих активов	0,46	0,37	-0,09	Отношение собственных оборотных средств к текущим активам. Нормативное значение: не ниже 0,1
Коэффициент краткосрочной задолженности	0,41	0,62	+0,21	Отношение краткосрочной задолженности к сумме общей задолженности.

Примечание – составлено автором

Коэффициент автономии организации на последний день декабря 2019 г. составил 0,43. Полученное значение говорит о доле собственного капитала (43%) в общем капитале ТОО «I SEE REAL».

Значение коэффициента покрытия инвестиций на конец периода составило 0,7, что незначительно ниже общепринятого в мировой практике значения.

Коэффициент маневренности собственного капитала показывает, какая часть собственных средств организации находится в мобильной форме, позволяющей относительно свободно

маневрировать этими средствами. Значение коэффициента маневренности собственного капитала на последний день анализируемого периода (31.12.2018 г.) составило 0,73. Считается, что оптимальный диапазон значений коэффициента 0,5-0,6. Однако на практике норматив для этого показателя не определен, так как сильно зависит от сферы деятельности организации.

Итоговое значение коэффициента обеспеченности материальных запасов (0,73) соответствует норме, т. е. материально-производственные запасы в достаточной степени обеспечены собственными оборотными средствами ТОО «I SEE REAL».

По коэффициенту краткосрочной задолженности видно, что на последний день декабря 2019 г. доля долгосрочной задолженности практически составляет 1/3, а краткосрочной задолженности – 2/3. При этом в течение рассматриваемого периода доля долгосрочной задолженности уменьшилась на 3%. В следующей таблице рассчитаны показатели оборачиваемости ряда активов, характеризующие скорость возврата авансированных на осуществление предпринимательской деятельности денежных средств, а также показатель оборачиваемости кредиторской задолженности при расчетах с поставщиками и подрядчиками.

Таблица 7 - Анализ показателей деловой активности

Показатель оборачиваемости	Значения показателя, коэффициент	Продолжительность оборота в днях
Оборачиваемость активов	0,8	455
Оборачиваемость собственного капитала (отношение выручки к среднегодовой величине собственного капитала)	4,6	79
Оборачиваемость дебиторской задолженности (отношение выручки к среднегодовой величине дебиторской задолженности)	1,6	229
Оборачиваемость задолженности за реализованную продукцию (работы, услуги) (отношение выручки к среднегодовой задолженности за реализованную продукцию)	2	184
Оборачиваемость задолженности перед поставщиками и подрядчиками (отношение выручки к среднегодовой кредиторской задолженности перед поставщиками и подрядчиками)	8,9	40
Оборачиваемость материально-производственных запасов (отношение выручки к среднегодовой стоимости МПЗ)	2,2	164

В соответствии с результатами расчетов, за 455 календарных дней организация получает выручку, равную сумме всех имеющихся активов. При этом требуется 164 дня, чтобы получить выручку равную среднегодовому остатку материально-производственных запасов.

За анализируемый период предприятие не получило прибыль, что не дает основания считать, что деятельность предприятия нерентабельна.

## Литература

1. Блажевич, О.Г. Оценка эффективности формирования финансовых ресурсов / О.Г. Блажевич, Н.С. Сафонова, А.Е. Поляков — М.: 2016 — 34-39 с.

2. Отчётность ТОО «I SEE REAL» 2016-2019

# АНАЛИЗ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ В СТРОИТЕЛЬНОЙ КОМПАНИИ

Авторы: Утеулиев Кабылжан Достиярович, Сапарова Гульнара Тельмановна, Абжалелова Шолпан Рахимжановна

Аннотация: Строительная отрасль остается одной из ведущих отраслей в экономике страны. Поэтому строительные организации должны эффективно функционировать и рационально использовать свои финансовые ресурсы. Это является предпосылкой для исследования вопроса анализа о финансовых ресурсах в строительных организациях, проанализировать использование финансовых ресурсов в процессе строительства. В данной статье обоснована важность управления финансовых ресурсов в строительной организации, рассмотрены основные методы анализа, приведены показатели. В качестве объекта исследования выступает предприятие строительной отрасли, предметом исследования являются показатели использования финансовых ресурсов.

Ключевые слова: финансовые ресурсы, активы, горизонтальный анализ, вертикальный анализ.

В современных условиях наблюдается тенденция к усилению роли финансов в функционировании предприятий в системе хозяйствования.

Финансовые ресурсы - это объективно обоснованный объем источников финансирования деятельности предприятия, а также совокупность имущества, представляющего собой направление использования капитала, которыми предприятие владеет и имеет право самостоятельно распоряжаться с целью осуществления нормальной деятельности, повышения конкурентоспособности, улучшения финансовых показателей [1, 34- 36].

В процессе деятельности предприятия финансовые ресурсы предприятий могут пополняться за счет дополнительно формируемых (переменных) собственных источников [2, с. 67].

Постоянную часть образует уставный капитал, который является основным первоначальным источником собственных средств предприятия. Его минимальная величина установлена законодательно в зависимости от организационно- правовой формы и определяет минимальный размер имущества предприятия, гарантирующий интересы его кредиторов.

Величина переменной части зависит от финансовых результатов деятельности предприятия. Это чистая прибыль, остающаяся в распоряжении предприятия после выплаты дивидендов по акциям учредителям. Дальнейшее распределение прибыли связано с формированием амортизационных отчислений как источника воспроизводства основных фондов и нематериальных активов.

Оставшаяся часть прибыли - это валовой доход или вновь созданная стоимость, которая направляется на оплату труда и формирование прибыли предприятия, а также на отчисления во внебюджетные фонды, налоги (кроме налога на прибыль), другие обязательные платежи. Сумма нераспределенной прибыли свидетельствует об имеющихся у организации возможностях для самофинансирования [2, с.102].

Для проведения анализа эффективности использования финансовых ресурсов необходимо выбрать или разработать наиболее подходящую и соответствующую цели методику расчета

определения эффективности. Количество разработанных методик достаточно велико. Большая их часть схожи между собой, но существуют и методики, имеющие принципиальные отличия.

Состав и структура источников формирования финансовых ресурсов не является постоянной величиной. Они зависят от таких факторов как, состояния экономики предприятий, особенностей формирования запасов и затрат и могут изменяться во времени.

Состав финансовых ресурсов, их объемы зависят от вида и размера предприятия, рода его деятельности, объема производства. При этом объем финансовых ресурсов тесно связан с объемом производства, эффективной работой предприятия. Чем больше объем производства и выше эффективность работы предприятия, тем больше величина собственных финансовых ресурсов, и наоборот.

Проводя анализ эффективности использования финансовых ресурсов предприятия необходимо учитывать такие показатели как рентабельность и оборачиваемость капитала.

Анализ определенных показателей, экономических явлений, процессов, условий осуществляется в следующей последовательности:

- 1) подготавливается информационная база, т. е. подбирается итоговая информация для аналитической работы после имеющейся отчетности. На этапе формирования исходных данных методов балансовой группировки, способных привлечь показатели к сопоставимому виду;
- 2) изменения, происходящие с изучаемым объектом анализа. На этом этапе используются методы выравнивания, абсолютные и относительные измерения, графические и табличные способности отображения аналитических и расчетных данных;
- 3) определяются причинные связи и взаимосвязи между показателями, характеризующими исследуемые объекты анализа. При решении задачи данного этапа широко используются выравнивание, группировка и графические методы;
- 4) факторный анализ, т. е. проводится комплексное и систематическое обучение и измеренные возможности факторов по величине результативного показателя;
- 5) данные, полученные на четвертом этапе использования, устанавливаются резервы повышения эффективности хозяйственной деятельности и подготавливаются управленческие решения.
- 6) решение задач четвертого и пятого этапов требует использования способностей детерминированного и стохастического факторного анализа, оптимизации показателей [3, с.57].

Основные задачи анализа заключаются в:

- определении финансового положения;
- выявлении факторов, оказывающих влияние на формирование финансовых ресурсов;
- определении факторов, отрицательно влияющих на финансовое состояние предприятия;
- выявлении внутрихозяйственных резервов укрепления финансового положения.

Роль и значение финансовых ресурсов в деятельности строительной компании трудно переоценить, поскольку они непосредственно и в кратчайшие сроки способны превращаться в продукцию строительства.

Интенсификация использования ресурсов предприятия состоит в том, чтобы при меньшем их количестве добиваться больших результатов в хозяйственной деятельности предприятия и в первую очередь роста выручки.

В связи с этим возникает необходимость в грамотном управлении как предприятием в целом, так и его финансовыми ресурсами, с целью их самовозрастания.

Анализ финансового состояния предприятия осуществляется по следующим направлениям:

- оценка имущественного положения и структуры капитала предприятия;
- анализ финансовых результатов деятельности предприятия;
- анализ финансовой устойчивости.

Отечественные и зарубежные ученые разделяют методы и приемы финансового анализа на горизонтальный и вертикальный [4].

Горизонтальный анализ – позволяет установить динамику источников формирования и направлений использования финансовых ресурсов предприятия путем установления абсолютных и относительных отклонений по статьям пассива и актива баланса.

Вертикальный анализ – позволяет определить удельный вес каждой статьи пассива и актива в итоге баланса на определенный момент времени, то есть исследовать структуру источников формирования финансовых ресурсов и имущества предприятия в статистике.

Таблица 1 Вертикальный и горизонтальный анализ ресурсов ТОО «АзияСтрой и К» 2018-2019гг.

№ строк	Актив баланса	На начало отчетного периода		На конец отчетного периода		Изменения за отчетный период	
		тысяч тенге.	процент к итогу	тысяч тенге.	процент к итогу	абсолютные, (+,-) тыс. грн.	процентные пункты
А	Б	1	2	3	4	5	6
1	Долгосрочные активы	2799,6	51,6	2963,5	48,5	+163,9	-3,1
2	Краткосрочные активы	2591,1	47,8	3099,7	50,8	+508,6	+3
3	Расходы будущих периодов	24,6	0,45	34,4	0,57	+9,8	+0,12
4	Прочие активы	8,2	0,15	7,8	0,13	-0,4	-0,02
10	БАЛАНС	5423,5	100	6105,5	100	+682	-----

Данные таблицы 1 показывают, что за анализируемый период активы ТОО «АзияСтрой и К» увеличились на 682 тысяч тенге. Долгосрочные активы увеличились в абсолютном выражении на 163,9 тысяч тенге, однако в структуре их доля снизилась на 3,1 пункта. Краткосрочные активы ТОО «АзияСтрой и К» увеличились как по сумме, так и по структуре и составили соответственно 508,6 тысяч тенге. и рост на 3 пункта.

Такая картина говорит о влиянии таких факторов, как рост объемов реализации и, соответственно, увеличение денежных поступлений; износ долгосрочных активов и неспособность предприятий к их обновлению; рост суммы прочих активов пропорционально размерам общих финансовых ресурсов.

Таким образом, от наличия у предприятия достаточного количества финансовых ресурсов напрямую зависит успешность деятельности строительной компании и надежность организации как делового партнера.

При анализе эффективности использования финансовых ресурсов исследуются разные компоненты. В этой связи актуальным является вопрос обеспечения четкой классификации этих показателей анализа по наиболее существенным признакам с определением их взаимной связи и отображения в информационной модели предприятия.

Показатель рентабельности собственного капитала является обобщающим показателем оценки эффективности деятельности предприятия, чья деятельность ориентирована, прежде всего, на наращивание собственного капитала и на увеличение его доходности [5, с. 25].

Произведем расчет показателей рентабельности ТОО «АзияСтрой и К» за 2018-2019гг. Исходные значения и расчет показателей рентабельности сгруппированы в таблице 2.

Таблица 2. Анализ показателей рентабельности

Показатель	2018	2019	Абс. изменение, 2018-2019 гг
1	2	4	6
Выручка В, тысяч тенге	37984	38645	+661
Себестоимость готовой продукции (с/с), тысяч тенге	(37510)	(37360)	+150
Всего, расходы по обычной деятельности (Род), тысяч тенге	(37510)	(37360)	+150
Прибыль от продаж (Ппр,), тысяч тенге	474	1285	+811
Чистая прибыль (ЧП), тысяч тенге	325	370	+45
Рентабельность основной деятельности Ппр/Род, %	1,3	3,4	+2,1

Данные таблицы 2 показывают, что деятельность предприятия является прибыльным, о чем свидетельствует рост таких показателей, как: выручка на 661 тысяч тенге, прибыль от продаж на 881 тысяч тенге, чистая прибыль на 45 тысяч тенге, а также отметим, что рентабельность предприятия в 2019 году была высокой: рентабельность основной деятельности составляла 3,4 %, что означает, что с каждого тенге затрат, связанных с производством и реализацией продукции, предприятие получало 3,4 тенге прибыли от продаж.

Таким образом, оценка эффективности использования финансовых ресурсов является базой и основой принятия управленческих решений, которые могут быть направлены на увеличение прибыли, рост капитализации бизнеса, обеспечение достаточного уровня финансовой независимости и устойчивого финансового состояния.

## Литература

1. Бланк, И.А. Управление инвестиционными предприятиями: учебник. / И.А. Бланк. — М.: Изд-во: Ника-Центр, Эльга, 2013. — 480 с.
2. Костецкая, М. П. Финансы организаций (предприятий): учебное пособие / М. П. Костецкая. – Ухта: УГТУ, 2005. – 81 с.
3. Гудкова, А.В. Доступность и надежность источников финансирования компании: методические аспекты измерения / А.В. Гудкова, И.Д. Аникина, Е.Н. Юдина // *Фундаментальные исследования*. – 2015. – № 7.
4. Богачева Н.С. Анализ определения экономической сущности финансовых ресурсов // *Экономика и предпринимательство*, 2014. №10(51). С. 529-532.
5. Ширяева Н. В. Практические основы анализа состава и структуры финансовых ресурсов на предприятии / Н. В. Ширяев // *Проблемы современной экономики*, 2014. № 17. С. 268 - 271.
6. Капкаев, А.А. Развитие строительства и рынка строительных материалов / А.А. Капкаев. – М.: Изд-во: БИКИ, 2013.- с.12-15.



# АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ УРОВНЯ ПЕНСИОННОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ НАСЕЛЕНИЯ В РОССИИ

## ANALYSIS OF THE MAIN INDICATORS OF THE LEVEL OF PENSION SERVICES FOR THE POPULATION IN RUSSIA

Авторы: Мусакаев Шамиль Алевдинович

Аннотация: В статье проведен анализ основных показателей уровня пенсионного обслуживания населения в России. Исследована динамика численности пенсионеров в Российской Федерации и среднего размера начисляемой пенсии за период 2016-2020 гг.

Ключевые слова: Пенсионный Фонд, пенсии, трудовая пенсия, пенсионный возраст.

Annotation: The article analyzes the main indicators of the level of pension services for the population in Russia. The dynamics of the number of pensioners in the Russian Federation and the average size of the accrued pension for the period 2016-2020 are studied

Keywords: Pension Fund, pensions, labor pension, retirement age.

Для того чтобы приступить к изучению уровня социального обслуживания населения РФ, стоит рассмотреть динамику численности пенсионеров. Составим таблицу, в которой покажем не только общее количество пенсионеров, получающих пенсию, но и рассмотрим пенсии по государственному пенсионному обеспечению.

Динамика численности пенсионеров в Российской Федерации за период 2016-2020 гг. (в разрезе по категориям) отражена в таблице 1.

Подобная тенденция объясняется ужесточением контроля за процедурой назначения пенсий по инвалидности и сокращением количества коррупционных проявлений в этой сфере.

За период наблюдения в Российской Федерации возрастает количество граждан пенсионного возраста в расчёте на тысячу жителей (с 308,3 до 314,8), а также наблюдается тенденция снижения среднегодового количества работающих граждан в расчёте на 1-го гражданина пенсионного возраста (с 1,60 до 1,53) [2].

Таблица 1

Численность пенсионеров в Российской Федерации

	2016	2017	2018	2019	2020
Численность пенсионеров, состоящих на учете в системе Пенсионного фонда Российской Федерации, тыс. человек	42729	43177	43504	43865	43546
из них получающие пенсии:					
по старости	35555	36003	36336	36710	36341
по инвалидности	2267	2183	2107	2043	2088

по случаю потери кормильца (на каждого нетрудоспособного члена семьи)	1395	1405	1408	1403	1381
пострадавшие в результате радиационных и техногенных катастроф и члены их семей	332	382	422	443	459
федеральные государственные гражданские служащие	71	68	74	77	78
социальные	3108	3134	3156	3188	3198

Анализ информации, отражённой в таблице 1 позволяет сказать о том, что в Российской Федерации увеличивается количество граждан, получающих государственные пенсии с 42729 тыс. чел. в 2016 г. до 46198 тыс. чел. в 2020 г.

При этом, наиболее крупной группой среди российских пенсионеров являются граждане, получающие государственную пенсию по старости. Численность этой группы возросла с 35555 тыс. чел. до 36341 тыс. чел. (+786 тыс. чел.) за период наблюдения [3]

В то же время, количество граждан, получающих пенсии в связи с утратой (ограничением) трудоспособности сократилось с 2267 тыс. чел. до 2088 тыс. чел. за анализируемый период.

Динамика среднего размера начисляемой пенсии за период 2016-2020 гг. представлена в таблице 2.

Анализ информации, представленной в таблице 2, позволяет отметить следующие основные тенденции. Среднегодовой уровень государственной пенсии в Российской Федерации увеличился с 12080 руб. в 2016 г. до 14904,4 руб. в 2020 г. [3]

Таблица 2

Динамика среднего размера начисляемой пенсии за период 2016-2020 гг.

	2016	2017	2018	2019	2020
Средний размер пенсии пенсионеров, состоящих на учете в системе Пенсионного фонда Российской Федерации, рублей	12080,9	12425,6	13323,1	14102,1	14904,4
из них получающие пенсии:					
по старости	12830,4	13172,5	14151,6	14986,3	15878,4
по инвалидности	8040,1	8253,7	8807,4	9278,6	9823,9
по случаю потери кормильца (на каждого нетрудоспособного члена семьи)	7924,9	8175,7	8875,7	9479,2	10109,9
пострадавшие в результате радиационных и техногенных катастроф и члены их семей	10766,7	11261,1	11863,2	12428,5	12997,1
федеральные государственные гражданские служащие	17186,4	17500,8	18709,7	19994,1	21224,3
социальные	8302,4	8644,4	8806,6	9093,7	9298,1

К сожалению, подобный рост не опережает реальную накопленную инфляцию за тот же период, составившую, по статистическим данным, 24,8 %.

В ещё большей мере от уровня накопленной инфляции отстаёт такой показатель, как уровень прожиточного минимума гражданина пенсионного возраста, увеличившийся за период наблюдения на 1037 руб. (+13 %).

Сопоставление средней величины государственных пенсий со среднероссийским уровнем заработной платы показывает снижение.

Подводя итог сказанному, необходимо сформулировать следующие основные выводы:

1. В силу демографических причин, в Российской Федерации наблюдается устойчивая тенденция постепенного сокращения количества трудоспособных граждан, при одновременном увеличении граждан пенсионного возраста. Подобная тенденция находит отражение в показателях работающих граждан и пенсионеров.
2. Упомянутые выше негативные процессы приводят к увеличению нагрузки на бюджетную систему Российской Федерации, обязанную обеспечивать граждан пенсионного возраста. В силу сказанного, возрастает актуальность реализации мероприятий, связанных с финансовой стабилизацией пенсионной системы РФ.
3. Предпринятые меры, связанные с преобразованием действовавшей распределительной пенсионной системы в смешанную, включающую себя накопительную часть, позволяющую гражданам самостоятельно управлять своими пенсионными накоплениями (в установленных законом масштабах), а также повышение пенсионного возраста не дали результата. Согласно информации исследователей, дефицит государственного пенсионного фонда РФ продолжает нарастать.[1]

Уровень пенсионного обеспечения граждан РФ несопоставим с аналогичным уровнем в развитых странах. В настоящее время долларовый эквивалент среднемесячной российской пенсии не превышает 250, что является катастрофически низким показателем и затрудняет достижение физиологических норм по питанию.

#### **Список использованных источников:**

1. Дефицит бюджета Пенсионного фонда в 2021 году поставит пятилетний рекорд URL: <https://www.rbc.ru/economics/15/09/2020/5f5f37ee9a7947c519e5e5b4>
2. Федеральная служба государственной статистики URL: <https://rosstat.gov.ru>
3. Основные показатели пенсионного обеспечения в Российской Федерации URL: [https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Smj3FgYj/2.3\(1\).doc](https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Smj3FgYj/2.3(1).doc)

-

#### **List of sources used:**

1. The budget deficit of the Pension Fund in 2021 will set a five-year record URL: <https://www.rbc.ru/economics/15/09/2020/5f5f37ee9a7947c519e5e5b4>
2. Federal State Statistics Service URL: <https://rosstat.gov.ru>
3. The main indicators of pension provision in the Russian Federation URL: [https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Smj3FgYj/2.3\(1\). doc](https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Smj3FgYj/2.3(1).doc)

# ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ СУВЕРЕННЫХ ФОНДОВ

## THEORETICAL BASIS OF SOVEREIGN FUNDS

Авторы: Даниленко Евгения Ивановна

Аннотация: В статье рассмотрены подходы к определению понятия «суверенные фонды», приведена классификация суверенных фондов, проанализированы теоретические представления о их роли в мировой экономике.

Ключевые слова: суверенные фонды, классификация, управление фондами, эволюция развития суверенных фондов

Annotation: The article examines approaches to the definition of the concept of "sovereign wealth", provides a classification of sovereign wealth funds, analyzes theoretical ideas about their role in the world economy.

Keywords: sovereign wealth funds, classification, fund management, evolution of development of sovereign wealth funds

Название «суверенные фонды благосостояния» (*sovereign wealth fund*), впервые было дано в статье «Кто держит богатство нации?» Эндрю Розанова, опубликованной в Центральном банковском журнале в 2005 году. [8] В своей статье Э. Розанов определил суверенные фонды как «пулы активов». В последующих работах были использованы следующие подходы к пониманию сути суверенных фондов: так В. Делвин и Б. Браммитт охарактеризовали суверенные фонды как «специализированные государственные фонды», А. Ловери понимал суверенные фонды, как «механизмы».

В научной литературе не выработано общего подхода в отношении использования термина «суверенный фонд». В таблице 1 приведены различные подходы к определению этого понятия.

Таблица 1 – Подходы к определению понятия «суверенные фонды»<sup>[1]</sup>

Автор	Определение
М.Г. Бароновская	Суверенный фонд - это «обособленная совокупность денежных средств, используемая государством для целей содействия реализации основополагающих конституционных прав граждан, реализации социально значимых, наукоемких и экономически эффективных инвестиционных проектов и финансирования бюджетного дефицита
К. Балдинг	Суверенный фонд благосостояния - это «капитал, полученный в результате чистого накопления богатства и управляемый государством или околосударственным органом (государство сохраняет за собой право контроля инвестиционного капитала), который инвестирует в различные активы, стремясь получить отдачу, превышающую безрисковую норму доходности (суверенный фонд таким образом принимает на себя риски, на которые не идут государственные органы в своей обычной деятельности)

Б. Браммит и В. Делвин	В широком смысле суверенным фондом может называться любой фонд, который управляет государственными средствами и инвестирует их независимо от источника дохода. Более узкое определение сводится к государственным инвестициям в иностранной валюте, управление которыми происходит отдельно от финансовых резервов.
Е.А. Васин	Суверенный фонд - это созданный центральным (или региональным) правительством, юридически, финансово и организационно обособленный фонд, средства которого формируются за счет сверхплановых доходов бюджета от экспорта невозобновляемых природных ресурсов, несырьевого профицита бюджета, части золотовалютных резервов и (или) иных поступлений, управляется и используется в целях обеспечения стабильности и развития экономики на определенном временном горизонте
С. Мезикапо	Суверенный фонд - принадлежащий государству пул активов (внутригосударственных и зарубежных), юридически, финансово и операционно-обособленных от иных государственных активов и обязательств, предоставляющих политическим (не кредитно-денежным) органам возможность достижения различных публичных целей, кроме связанных с осуществлением кредитно-денежной и валютной политики и управлением публичными пенсионными фондами.
Пановой Г. С.	Суверенный фонд - институциональный инструмент экономической политики государства, аккумулирующий внебюджетные финансовые ресурсы и (или) материальные активы, и предназначенный для решения приоритетных задач экономического развития, включая обеспечение экономической безопасности и достижение долгосрочных целей развития страны, реализуемых на национальном и международном уровнях.

Исходя из рассмотренных подходов, мы можем сделать вывод, что суверенным фондом благосостояния является инвестиционный фонд, созданный государством для достижения макроэкономических целей

(исключение составляют: фонд Сингапура – Темасек, Китайская Инвестиционная Корпорация, фонды ОАЭ и нефтяной фонд штата Аляска), который состоит из акций, облигаций, недвижимости и (или) других финансовых инструментов, выраженных в иностранной валюте. Фонды создаются в качестве инструмента глобального инвестирования в экономику государства и для сохранения стабильности в период кризиса. Суверенные фонды, как правило, формируются за счет профицита платежного баланса, официальных операций с иностранной валютой, поступлений от приватизации, бюджетного профицита и/или поступлений от экспорта биржевых товаров. Большинство фондов благосостояния появилось в тех странах, доход которых зависит от экспорта сырьевых товаров (например, нефть). Кроме того, существуют различные точки зрения в отношении классификации суверенных фондов. В таблице 2 приведены лишь некоторые концепции.

Таблица 2 – Основные классификации суверенных фондов<sup>[2]</sup>

Автор концепции      Основные тезисы

Sovereign Wealth Fund Institute	<p>Исходя из функций выделяются 5 групп суверенных инвесторов:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Центральный банк или орган денежно-кредитного регулирования;</li> <li>2. Суверенный инвестор, ориентированный на ликвидность;</li> <li>3. Суверенный инвестор, ориентированный на покрытие ответственности;</li> <li>4. Суверенные фонды стратегического развития;</li> <li>5. Суверенный инвестор преемственности поколений</li> </ol>
Международный валютный фонд	<p>Фонды делятся на стабилизационные фонды, фонды сбережений для будущих поколений, корпорации по инвестированию резервов, фонды развития и фонды условных пенсионных резервов</p>
Министерство финансов США	<p>Суверенные фонды - один из четырех видов суверенного богатства наряду с международными резервами, государственными пенсионными фондами и государственными корпорациями</p>
Коллектив авторов из Гарвардской школы Кеннеди	<p>4 группы суверенных инвесторов:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>(1) суверенные фонды;</li> <li>(2) центральные банки;</li> <li>(3) публичные пенсионные резервные фонды;</li> <li>(4) суверенные фонды развития, банки развития и агентства развития.</li> </ol> <p>Критерии: основной источник капитала, основные функции, типичные инвестиционные модели</p>
International Financial Services London	<p>Существует 5 видов государственных инвестиционных механизмов:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- суверенные фонды благосостояния (Стабилизационные / сберегательные фонды);</li> <li>- суверенные и публичные пенсионные фонды;</li> <li>- государственные инвестиционные фонды;</li> <li>- государственные фонды развития;</li> <li>- аффилированные с государством корпорации</li> </ul>

Из данных таблицы следует, что существуют различные подходы к определению и классификации суверенных фондов. Однако общепринятой считается классификация Международного валютного фонда (МВФ), согласно которой фонды делятся на 5 основных групп (таблица 3).

Таблица 3 – Классификация суверенных фондов<sup>[3]</sup>

Наименование группы	Характеристика	Примеры
Стабилизационные фонды	<p>часть средств, которая выводится за рамки бюджета. То есть происходит изоляция денежных средств от резких колебаний мировых цен на сырьевые ресурсы</p>	<p>Резервный Фонд РФ (Россия); Economic and Social Stabilization Fund (Чили); Petroleum Fund of Timor-Leste (Восточный Тимор)</p>

Сберегательные фонды (фонды будущих поколений)	используются для перевода активов сектора добывающей промышленности в диверсифицированные активы	Kuwait Investment Authority (Кувейт); Government Pension Investment Fund - Global (Норвегия); Abu Dhabi Investment Authority (АОЭ), Libyan Investment Authority (Ливия); Фонд национального благосостояния (Россия)
Общественные пенсионные системы	фонды, финансируемые государством. Средства фондов используются на выплату социальных пенсий	Future Fund (Австралия); National Pensions Reserve Fund (Ирландия); New Zealand Superannuation Fund (Новая Зеландия)
Фонды развития	создаются для финансирования проектов, направленных на социально-экономическое развитие страны	European Development Fund (ЕС); Nordic Development Fund (Дании, Финляндия, Исландия, Норвегия и Швеция); «Самрук-Казына» (Казахстан); Mudabala Development Company (ОАЭ); National Development Fund of Iran (Иран)
Специализированные корпорации	представляют собой суверенные фонды по управлению золотовалютными резервами, вкладываемыми в рыночные инструменты	China Investment Corporation (Китай); Government of Singapore Investment Corporation (Сингапур); Национальная инвестиционная корпорация Национального Банка Казахстана

Существует и другая классификация фондов, заслуживающая внимания. П.А. Казакевич дал следующую классификацию суверенным фондам благосостояния (таблица 4). Представленная классификация является более полной, поскольку включает в себя множество признаков. СФБ представляют собой разнородную группу, состоящую из бюджетных стабилизационных фондов, сберегательных фондов, корпораций по инвестированию резервов, фондов развития и пенсионных резервных фондов без прямых пенсионных обязательств.

Таблица 4 – Классификация суверенных фондов по П.А. Казакевич<sup>[4]</sup>

Признаки	Характеристика
по целям создания	стабилизационные фонды, ориентированные на кратко- и среднесрочную стабилизацию колебаний в доходах и расходах бюджета государства, дополнительное финансирование государственных расходов, и фонды будущих поколений, ориентированные на снижение финансовой нагрузки на будущие поколения в рамках более длительного периода, измеряемого десятилетиями
по механизму наполнения	фонды, отчисления в которые привязаны к ценам сырьевых ресурсов, и фонды, отчисления в которые не зависят от уровня цен сырьевых ресурсов

по источникам формирования	фонды, формирующиеся за счет: доходов от экспорта сырьевых ресурсов (нефти, газа, меди, алмазов, фосфатов и т.д.); профицита бюджета государства, обеспеченного положительным сальдо торгового баланса за счет экспорта несырьевых товаров; неиспользованных по итогам финансового года остатков средств бюджета; доходов от приватизации; зарубежной финансовой помощи
по организационно-правовой форме	фонды, существующие в виде самостоятельных юридических лиц, и фонды в виде отдельных денежных счетов (совокупности счетов)
по степени интеграции в национальную бюджетную систему	фонды, входящие в состав бюджета государства, и фонды, являющиеся внебюджетными

Богатые запасы природных ресурсов, прежде всего углеводородов и полезных ископаемых, открывают большие возможности для развития экономики государства, но они также ставят страны-экспортеры перед сложными политическими вопросами. Сколько сэкономить на длительный срок и как инвестировать сбережения? Сколько нужно выделить средств в резервы? Как внедрить крупные инвестиционные программы? Суверенные фонды могут быть настроены для выполнения ряда функций (таблица 5), но они являются лишь механизмом, помогающим решать такие проблемы.

Таблица 5 – Функции суверенных фондов<sup>[5]</sup>

Функции	Инвестиционные цели	Стратегическое распределение активов
Сберегательная	Равенство между поколениями, национальная обеспеченность, выполнение определенных долгосрочных обязательств или условных обязательств (пенсий).	долгосрочные инвестиции, диверсификация с допустимым уровнем риска от умеренного до высокого и низкая потребность в ликвидности в краткосрочной и среднесрочной перспективе.

Окончание таблицы 5

Предупредительная	Стабилизировать расходы в условиях краткосрочной и среднесрочной нестабильности доходов от ресурсов.	ликвидность, безопасность (сохранение капитала), краткосрочный и среднесрочный инвестиционный горизонт.
«Подушка безопасности»	Обеспечить выделение средств для увеличения расходов в соответствии с ограничениями по освоению ресурсов.	Безопасность (сохранение капитала), ликвидность, краткосрочный и среднесрочный инвестиционный горизонт.

Многочисленные цели могут быть достигнуты путем соответствующего стратегического распределения активов в пределах одного фонда, или активы могут быть разделены на отдельные фонды с различными характеристиками. Например, если долгосрочный портфель



имеет достаточную ликвидность, сберегательный фонд может выполнять двойную функцию в качестве предохранительного фонда. Цели фонда влияют на его инвестиционные цели и стратегическое распределение активов. В центре внимания инвестиционной политики фонда должны быть не показатели отдельных классов активов, а показатели портфеля в целом, включающего сбалансированное сочетание различных классов активов.

Э. Розанов сравнил суверенные фонды по темпу роста с хедж-фондами, указывая на то, что из всех существующих инструментов в области глобальных финансов первые привлекли наибольшее внимание, и тому есть три причины: [8] рост количества возникающих суверенных фондов;

- заметный рост количества возникающих суверенных фондов;
- быстрый темп накопления активов;
- размер и масштабы некоторых суверенных фондов сопоставим с некоторыми крупнейшими пенсионными фондами и даже с резервами центральных банков.

Трансграничное инвестирование суверенных фондов содействует экономическому росту, благосостоянию и экономическому развитию в экспортирующих и принимающих капитал странах. Фонды играют важную роль и на глобальном финансовом рынке, которая проявляется в стратегическом распределении активов и инвестиций в долгосрочной перспективе, что может быть полезным в периоды финансовых потрясений или макроэкономической напряженности.

Таблица 6 – Классификация суверенных инвесторов.<sup>[6]</sup>

Экономическая цель	Конкретная цель	Описание	Примеры
	Балансирование между поколениями	Инвестирование для создания капитала для будущих поколений, например, преобразование невозобновляемых ресурсов в диверсифицированные финансовые активы	NBIM; Kuwait Investment Authority
Максимизация прибыли	Финансирование будущих обязательств	Рост и сохранение капитала для покрытия будущих обязательств, например таких как пенсии	Australia Future Fund; New Zealand Super Fund
	Инвестирование резервов	Инвестирование избыточных резервов в потенциально высокодоходные активы с помощью финансовых стратегий, направленных на более высокую долгосрочную доходность и снижение издержек хранения резервов	China Investment Corporation; Korea Investment Corporation

Стабилизация экономики	Содействие финансовой стабильности	Использование инструментов антициклического регулирования (фискальная политика) для изоляции экономики от внутренних и/или внешних потрясений, например изменения цен на сырьевые товары	Chile Economic and Social Stabilisation Fund
	Стабилизация обменного курса	Использование ресурсов фонда для сбалансирования крупных притоков и оттоков капитала в краткосрочной перспективе (что может быть вызвано волатильностью цен на сырьевые товары) для предотвращения экономических пузырей	Резервный Фонд Российской Федерации
Экономическое развитие	Инвестирование в жёсткую инфраструктуру	Использование фонда для управления объемом капитала, поступающего в национальную экономику в долгосрочной перспективе, чтобы обеспечить поддержание обменного курса на уровне, позволяющем осуществлять другие экспортные виды деятельности, например предотвращать голландскую болезнь	Mexico Oil Income Stabilisation Fund
	Инвестирование в мягкую (социальную) инфраструктуру	Внутреннее развитие жесткой инфраструктуры, включая, но не ограничиваясь этими категориями, транспорт, энергетика, управление водными ресурсами и связь	Nigeria Infrastructure Fund
	Проведение промышленной политики	Внутреннее развитие мягкой инфраструктуры, включает в себя социально-экономические проекты, такие как образование и здравоохранение Создание диверсифицированной экономики с целью снижения зависимости от одного ресурса или источника финансирования. Официальные стратегические усилия правительств по повышению производительности труда в конкретных секторах	Mubadala Development Company Temasek; BPI (France)

Исходя из своих экономических целей, суверенные инвесторы могут быть сгруппированы в три категории (таблица 6).

Факторы, объясняющие стратегии распределения активов СФ, включают источник формирования, макроэкономические цели, обязательства, управление, подотчетность, толерантность к риску, целевые рынки и цели доходности.

Например, Правительства стран с крупными Пенсионными Фондами стремятся максимизировать капитал через свои СФ для покрытия будущих обязательств. Страны, стремящиеся к стабилизации, используют суверенные фонды, чтобы оградить свою экономику от внутренних и/или внешних потрясений. А другие страны пользуются услугами суверенных

инвесторов для поддержки экономического развития. Столкнувшись с агрессивной инвестиционной политикой со стороны фондов развивающихся государств, развитые государства увидели в них серьезную проблему. В результате, на совещании стран, имеющих свои суверенные фонды благосостояния, 30 апреля – 1 мая 2008 года в Вашингтоне (США) была создана Международная рабочая группа (МРГ), которая подготовила нормативный документ, касающийся политики формирования суверенных фондов, их целей, а также управленческой процедуры. Документ состоит из 24 основополагающих принципов, известный под названием «Принципы Сантьяго», охватывающих общие положения прозрачности, управления, отчетности и инвестиционной политики суверенных фондов, давая им общее направление устойчивости и разумности функционирования.

Под управлением средствами суверенных фондов понимается «деятельность по разработке и совершенствованию инвестиционной стратегии, правил, методов и способов формирования и использования (инвестирования) средств суверенных фондов и приведение их в состояние, позволяющее достичь основной цели (целей) создания фондов». [3] Средства фонда используются по распоряжению государства и на публичные цели. Это может быть финансирование социально важных проектов, поддержка бюджета страны в экономически сложный период. Отсюда следует, что управление фондом осуществляется государством, либо оно делегирует данную функцию. Кроме того, средства суверенного фонда вкладываются в ликвидные активы, установленные государством, что позволяет получать дополнительный доход. В зависимости от стратегии суверенных фондов направленность средств может существенно отличаться. Так, часть суверенных фондов инвестировали средства в крупные инвестиционные банки и первоклассные компании, что в конечном итоге способствовало установлению контроля над ними.

### Список литературы

1. Балдинг К. Суверенные фонды благосостояния и новая эра богатства БРИК - Институт исследования быстроразвивающихся рынков СКОЛКОВО. Июль 2010. — 34 с., стр 4
2. Бароновская М.Г. Суверенные фонды благосостояния: институциональная организация и роль на мировом финансовом рынке / М.Г. Бароновская // Вестник экономической интеграции. — 2010. — № 8. — С. 143-148., утра 143
3. Васин Е.А. Повышение эффективности управления суверенными фондами в Российской Федерации : дис... канд. эк. наук : 08.00.10 / Васин Евгений Александрович. — М., 2015. — 191 с., 32-35
4. Казакевич П. А. Организационные аспекты деятельности суверенных фондов благосостояния // Дайджест-финансы. 2009. N URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/organizatsionnye-aspekty-deyatelnosti-suverennyh-fondov-blagosostoyaniya-1> (дата обращения 15.01.2021)
5. Кудрин А. Стабилизационный фонд: зарубежный и российский опыт // Вопросы экономики. 2006 № С. 28—45.
6. Трунин П.В. Роль нефтегазового сектора в экономике Норвегии / П. В. Трунин, Р. Х. Ибраев, А. В. Сорокина // 2014.
7. Global Infrastructure Investment Association (GIIA) «Global Infrastructure Investment», 2017. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.pwc.com/gx/en/industries/assets/pwc-gi-ia-global-infrastructure-investment-2017-web.pdf> (дата обращения 01.2021)
8. Rozanov A., «Definitional Challenges of Dealing with Sovereign Wealth Funds,» Asian Journal of International Law, vol. 1, no.2, pp. 249-265, 2011. DOI: 10.1017/S2044251310000081
9. Sovereign Wealth Funds and Long-Term Development Finance: Risks and Opportunities // Prepared by the Staff of the World Bank Group for the G20 Investment and Infrastructure

Working Group, February 2014. [Электронный ресурс]. Режим доступа: [http://www.g20.utoronto.ca/2014/WBG\\_Sovereign\\_Wealth\\_Funds\\_and\\_Long\\_Term\\_Development\\_Finance\\_Risks\\_and\\_Opportunities.pdf](http://www.g20.utoronto.ca/2014/WBG_Sovereign_Wealth_Funds_and_Long_Term_Development_Finance_Risks_and_Opportunities.pdf) (дата обращения 23.01.2020)

10. Официальный сайт коммерческой организации Statista [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.statista.com> (дата обращения 30.01.2021)
11. Официальный сайт Международного валютного фонда [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.imf.org> (дата обращения 01.02.2021)
12. Официальный сайт Организации экономического развития и сотрудничества [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.oecd.org> (дата обращения 15.01.2021)
13. Официальный сайт PWC Global. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.pwc.com> (дата обращения 15.02.2021)
14. Официальный сайт Sovereign Welfare Fund Institute. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.swfinstitute.org> (дата обращения 16.02.2021)

<sup>[1]</sup> Составлено автором по: [1, 2, 3].

<sup>[2]</sup> Составлено автором по: [5, 6, 7, 14].

<sup>[3]</sup> Составлено автором по: [11].

<sup>[4]</sup> Составлено автором по: [4].

<sup>[5]</sup> Составлено автором по: [9].

<sup>[6]</sup> Составлено автором по: [13]