


ISSN 2312-308

НАУЧНЫЙ ЭЛЕКТРОННЫЙ ЖУРНАЛ

Meridian



ВЫПУСК №9(43)'2020

ISSN 2312-3087

16+

№9(43)

2020

Научный электронный журнал "Меридиан"

Электронное издание

Журнал включен в систему Российского индекса научного цитирования (РИНЦ)

Учредитель и издатель:

Редакция научного электронного журнала «Меридиан»

Главный редактор:

Жегусов Ю.И., кандидат социологических наук

Контакты редакции:

journalmeridian@gmail.com

<http://meridian-journal.ru>

ОГЛАВЛЕНИЕ

Архитектура	1
ПРЕОБРАЗОВАНИЕ ЦЕНТРАЛЬНОЙ ЧАСТИ ГОРОДА (НА ПРИМЕРЕ ГОРОДА ЧЕЛЯБИНСК)	1
СОВРЕМЕННЫЕ СТРУКТУРИРОВАННЫЕ ПРЕДПОСЫЛКИ ФОРМИРОВАНИЯ ДИЗАЙН СРЕДЫ ТЕРРИТОРИИ СПЕЦИАЛЬНОГО АДМИНИСТРАТИВНОХОЗЯЙСТВЕННОГО РАЙОНА - ОСТРОВ ОКТЯБРЬСКИЙ ГОРОД КАЛИНИНГРАД	6
СУТЬ И ИННОВАЦИОННЫЙ ПОДХОД В РАЗВИТИИ «ЗЕЛЕНОГО» СТРОИТЕЛЬСТВА	13
ПИРАМИДЫ, БОЛЬШОЙ СФИНКС И «ЛУННАЯ МЕТРОЛОГИЯ»	18
Безопасность и охрана труда	33
АНАЛИЗ ТРАВМАТИЗМА В ТЕПЛОЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ	33
Государственное управление	37
ОТЕЧЕСТВЕННОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО: ЯВЛЕНИЕ С ИСКАЖЕННЫМИ ФУНКЦИЯМИ	37
СОВРЕМЕННЫЙ ЭТАП РАЗВИТИЯ СОЦИАЛЬНОЙ ФУНКЦИИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА	40
ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ СТРАХОВАНИЕ ЖИЛОГО ИМУЩЕСТВЕННОГО ФОНДА КАК ОДИН ИЗ СПОСОБОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ	42
К ВОПРОСУ О РАЗВИТИИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ГРАЖДАНСКОЙ СЛУЖБЫ В РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН	45
ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ	49
СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА СИСТЕМЫ ФЕДЕРАЛЬНОГО ТАМОЖЕННОГО ОРГАНА США И РОССИИ	53
ПОНЯТИЕ, ЗАДАЧИ И ЗНАЧЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ В СФЕРЕ ШАХМАТ	56
ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РФ	61
Информационные технологии	65
ФОТОРЕАЛИСТИЧНАЯ ОБРАБОТКА ИНТЕРЬЕРНОЙ ВИЗУАЛИЗАЦИИ	65
ЭЛЕКТРОННОЕ ДЕКЛАРИРОВАНИЕ ТОВАРОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	71
ВЫБОР ОПЕРАТОРА СКРЕЩИВАНИЯ ГЕНЕТИЧЕСКОГО АЛГОРИТМА ДЛЯ РЕШЕНИЯ ЗАДАЧИ УПРАВЛЕНИЯ АКТИВАМИ	74
ЖИЗНЕННЫЙ ЦИКЛ СМАРТ КОНТРАКТОВ В БЛОКЧЕЙН СИСТЕМАХ УПРАВЛЕНИЯ	80
КОМПЬЮТЕРНЫЕ ПРОГРАММЫ ДЛЯ ДИЗАЙНЕРА ИНТЕРЬЕРА	85
КИБЕРПРЕСТУПНОСТЬ В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И СПОСОБЫ ЗАЩИТЫ	90
ПРИМЕНЕНИЕ ТЕХНОЛОГИЙ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА В УПРАВЛЕНИИ БИЗНЕС ПРОЦЕССАМИ РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ	94
ЦИФРОВИЗАЦИЯ БАНКОВСКИХ УСЛУГ С ПОМОЩЬЮ МЕДИАТЕХНОЛОГИЙ	103
ГЕНЕТИЧЕСКИЕ АЛГОРИТМЫ. БИНАРНЫЕ ОПЕРАТОРЫ СКРЕЩИВАНИЯ	108
РАЗРАБОТКА ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СИСТЕМЫ НЕЙРОИНТЕРФЕЙСА НА БАЗЕ ДЕТСКОГО ТЕХНОПАРКА «КВАНТОРИУМ» ГОРОДА ОРЛА	112
МЕТОДЫ ДЕТЕКТИРОВАНИЯ РЕКЛАМЫ В ТРАНСЛЯЦИЯХ	122
МЕДИАКОММУНИКАЦИЯ В ЭПОХУ 5G: ВЫЗОВЫ И ВОЗМОЖНОСТИ	127
Искусствоведение	130
СЕМАНТИКА «ВЕЧНОЙ ЖИЗНИ» В ПРОИЗВЕДЕНИЯХ НИКОЛАЯ КОНСТАНТИНОВИЧА	

РЕРИХА И ЕГО СЫНА СВЯТОСЛАВА	130
МИФ О «ШАМБАЛЕ» Н.К. РЕРИХА	133
История	136
СВИРСКИЙ ИСПРАВИТЕЛЬНО-ТРУДОВОЙ ЛАГЕРЬ (1931-1937 ГОДЫ): ИСТОРИЯ СОЗДАНИЯ, ЗАДАЧИ И ФУНКЦИИ	136
ЧЕРЕЗ ПРИЗМУ ИСТОРИИ: РАЗВИТИЕ ОБЩЕСТВЕННОГО ДВИЖЕНИЯ И СТУДЕНЧЕСКОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В ТГПУ ИМ.Л.Н.ТОЛСТОГО	145
Маркетинг	149
ОЦЕНКА УРОВНЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ТАКСИ	149
РОССИЙСКИЙ РЫНОК КОСМЕТИКИ И ПАРФЮМЕРИИ: ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ, ТРЕНДЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ	153
ВЫЯВЛЕНИЕ НАПРАВЛЕНИЙ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ПАРАМЕТРОВ РАБОТЫ СУПЕРМАРКЕТОВ СЕТИ «РИОМАГ» НА ОСНОВАНИИ СОСТАВЛЕНИЯ «ИДЕАЛЬНОГО ПРОФИЛЯ СУПЕРМАРКЕТА»	159
СОЦИАЛЬНЫЙ МАРКЕТИНГ	168
К ВОПРОСУ О ВОЗМОЖНЫХ СТРАТЕГИЯХ И КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВАХ ТОРГОВЫХ КОМПАНИЙ	171
Медицинские науки	177
ВЛИЯНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ КАРЬЕРЫ НА ЗДОРОВЬЕ ЧЕЛОВЕКА	177
ЭФФЕКТИВНОСТЬ ЛЕЧЕНИЯ СОБАК ПРИ ЛЯМБЛИОЗЕ	181
РОЛЬ PCSK-9 В РАЗВИТИИ АТЕРОСКЛЕРОЗА	185
ВЛИЯНИЕ СПОРТА НА ЧАСТОТУ ДЫХАНИЯ У СТУДЕНТОВ	189
ВЛИЯНИЕ НА ОРГАНИЗМ ЧЕЛОВЕКА ОСТАТКОВ АНТИБИОТИКОВ В ПРОДУКТАХ ПИТАНИЯ	191
ОЦЕНКА ПОРОГА ВОЗНИКНОВЕНИЯ ЭФФЕКТА МАККОЛОУ (MCCOLLOUGH EFFECT) У ЗДОРОВЫХ ДОБРОВОЛЬЦЕВ И ПАЦИЕНТОВ С ШИЗОФРЕНИЕЙ	195
Междисциплинарные исследования	198
ЭТАПЫ ПРОВЕДЕНИЯ И ИССЛЕДОВАНИЯ	198
ФОРМЫ И МЕТОДЫ ИССЛЕДОВАНИЯ	201
Менеджмент	204
ОБУЧЕНИЕ КАК ТРЕБОВАНИЕ БИЗНЕСА ИЛИ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ВОВЛЕЧЕННОСТИ ПЕРСОНАЛА	204
ПРИНЦИПЫ ПЛАНИРОВАНИЯ И ПОСТРОЕНИЯ КАРЬЕРЫ	207
ПЛАНИРОВАНИЕ КАРЬЕРЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО СЛУЖАЩЕГО НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ	211
К ВОПРОСУ О ПРИНЦИПАХ СОВРЕМЕННОГО ТАЙМ-МЕНЕДЖМЕНТА	216
О КОРПОРАТИВНЫХ ЦЕЛЯХ И КЛЮЧЕВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ	221
КАДРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В СВЕТЕ РОССИЙСКОГО ТРУДОВОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА	225
МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ДЛЯ ЦЕЛЕЙ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ НА ПРИМЕРЕ КОМПАНИИ ПАО «НОВАТЭК»	228
ВЛИЯНИЕ ВЫБОРА СТРАТЕГИИ УПРАВЛЕНИЯ ФИРМОЙ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ	232
РАЗВИТИЕ ПРОЕКТНЫХ КОМПЕТЕНЦИЙ РУКОВОДИТЕЛЕЙ СФЕРЫ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ: ИНСТРУМЕНТЫ И МЕТОДЫ	236
СИСТЕМА МОТИВАЦИИ ТРУДА ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ	241
ОСОБЕННОСТИ ВНЕДРЕНИЯ СИСТЕМ УПРАВЛЕНИЯ ВЗАИМООТНОШЕНИЯМИ С КЛИЕНТАМИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ЧАСТНЫХ МЕДИЦИНСКИХ УЧРЕЖДЕНИЙ	246
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ УПРАВЛЕНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ	249

Педагогика	254
ОСОБЕННОСТИ МЕТОДИКИ ПРЕПОДАВАНИЯ ДЕЛОВОГО АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА СТУДЕНТАМ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СПЕЦИАЛЬНОСТЕЙ ВУЗОВ НА ПРИМЕРЕ ПРОЕКТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	254
КОНГРУЭНТНОСТЬ ЮНОШЕСКИХ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ ОЖИДАНИЙ И РОДА ТРУДОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	258
ДИСТАНЦИОННОЕ ОБУЧЕНИЕ: ОТНОШЕНИЕ СТУДЕНТОВ 4 КУРСА БАКАЛАВРИАТА К СОВРЕМЕННОЙ ТЕНДЕНЦИИ ОБУЧЕНИЯ	262
ФОРМИРОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННО ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СРЕДЫ В СРЕДНЕЙ ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ШКОЛЕ	266
ПРЕДСТАВЛЕНИЯ О СЕМЬЕ И БРАКЕ У ПОДРОСТКОВ ИЗ ПОЛНЫХ И НЕПОЛНЫХ СЕМЕЙ	271
ПРОБЛЕМЫ ПОДАЧИ ЛЕКЦИОННОГО МАТЕРИАЛА И АНАЛИЗ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИННОВАЦИОННЫХ СИСТЕМ И ГАДЖЕТОВ В УЧЕБНОМ ПРОЦЕССЕ СТУДЕНТОВ ... 275	
РОЛЬ РЕЗОНАНСНОЙ ТЕХНИКИ В ПРОЦЕССЕ ПЕНИЯ	279
ОШИБКИ В УСТНОЙ РЕЧИ В ПРОЦЕССЕ ОБУЧЕНИЯ ИНОСТРАННОМУ ЯЗЫКУ И МЕТОДЫ ИХ ИСПРАВЛЕНИЯ	284
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ НЕТРАДИЦИОННЫХ МЕТОДОВ РАЗВИТИЯ РЕЧЕВОГО ДЫХАНИЯ У ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА СО СТЕРТОЙ ДИЗАРТРИЕЙ	287
ИССЛЕДОВАНИЕ СТРУКТУРЫ УЧЕБНО-ПОЗНАВАТЕЛЬНОЙ МОТИВАЦИИ СТУДЕНТОВ МЕДИЦИНСКОГО УНИВЕРСИТЕТА И ИХ ПЕРЕСТРОЕНИЕ НА ФОНЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА	289
МОТИВАЦИЯ КАК ОДИН ИЗ ФАКТОРОВ УСПЕШНОГО ОВЛАДЕНИЯ ИНОСТРАННЫМ ЯЗЫКОМ СТУДЕНТАМИ ТЕХНИЧЕСКОГО ВУЗА	294
РОЛЬ НЕСПЕЦИАЛЬНОГО ФИЗКУЛЬТУРНОГО ОБРАЗОВАНИЯ В ПОВЫШЕНИИ СОЦИАЛЬНОЙ АКТИВНОСТИ УЧИТЕЛЯ	298
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ МЕТАПРЕДМЕТНОГО ПОДХОДА КАК СРЕДСТВА ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ОБУЧЕНИЯ	303
ЭЛЕМЕНТАРНЫЕ ПОСТРОЕНИЯ НА ПЛОСКОСТИ ЛОБАЧЕВСКОГО	308
ЭМПИРИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ УРОВНЯ СФОРМИРОВАННОСТИ ЛЕКСИКО- ГРАММАТИЧЕСКОГО СТРОЯ РЕЧИ У ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА С ОБЩИМ НЕДОРАЗВИТИЕМ РЕЧИ	312
Политология	317
ВОЕННАЯ ПОЛИТИКА ПРЕЗИДЕНТА СОЕДИНЁННЫХ ШТАТОВ АМЕРИКИ ДОНАЛЬДА ТРАМПА	317
БОРЬБА ЗА ОТМЕНУ ДЕВЯТОЙ СТАТЬИ КОНСТИТУЦИИ КАК ФАКТОР СОВРЕМЕННОЙ ВНУТРЕННЕЙ И ВНЕШНЕЙ ПОЛИТИКИ ЯПОНИИ	322
Право	326
К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ КОНЦЕПТА ДЕНЕЖНОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА	326
ПРИМЕНЕНИЕ ВСПОМОГАТЕЛЬНЫХ РЕПРОДУКТИВНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В РОССИЙСКОМ ГРАЖДАНСКОМ И СЕМЕЙНОМ ПРАВЕ. АНАЛИЗ НЕДОЧЕТОВ И ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ.	330
ТАМОЖЕННАЯ ЭКСПЕРТИЗА ПРИ ПРОВЕДЕНИИ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ	335
К ВОПРОСУ О РЕГУЛИРОВАНИИ АУДИТОРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	339
ОПРЕДЕЛЕНИЕ ДЕЙСТВИТЕЛЬНЫХ НАЛОГОВЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ПО СТ.54.1 И ПРОБЛЕМЫ РЕКОНСТРУКЦИИ ПРИ «ДРОБЛЕНИИ» БИЗНЕСА	343
ДИСТАНЦИОННАЯ КУПЛЯ-ПРОДАЖА: ОСОБЕННОСТИ И ОСНОВНЫЕ ПЛЮСЫ И МИНУСЫ	348
ПАТЕНТНАЯ СИСТЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ДЛЯ ИНДИВИДУАЛЬНЫХ	

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ	352
АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ	355
ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ	359
К ВОПРОСУ О ПРИНЦИПАХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	363
СУБЪЕКТЫ ТАМОЖЕННОГО ПРАВА	367
ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ТАМОЖЕННОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ	370
ОСОБЕННОСТИ ЗАКЛЮЧЕНИЯ И ПРИМЕНЕНИЯ РАМОЧНОГО ДОГОВОРА	373
О ПРИНЦИПЕ ЗАКОННОСТИ	377
ОСНОВНЫЕ ПОДХОДЫ ЗАРУБЕЖНЫХ АВТОРОВ К КЛАССИФИКАЦИИ ПРАВОВЫХ СИСТЕМ	380
ПРОБЛЕМЫ МЕЖДУНАРОДНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА В ОБЛАСТИ ТАМОЖЕННЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ	385
ПРАВОВОЙ НИГИЛИЗМ И ПУТИ ЕГО ПРЕОДОЛЕНИЯ	389
ЛИЧНЫЙ ТАМОЖЕННЫЙ ДОСМОТР: ОСОБЕННОСТИ И ПРОБЛЕМЫ	392
ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРИНЦИПОВ АУДИТОРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	396
ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ РФ С ТАМОЖЕННЫМИ ОРГАНАМИ СНГ	400
ПОНЯТИЕ, ВИДЫ И ЗНАЧЕНИЕ СЛЕДСТВЕННОГО ОСМОТРА МЕСТА ПРОИСШЕСТВИЯ	403
ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ САМОРЕГУЛИРУЕМЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ	407
ДОГОВОР СТРАХОВАНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ РИСКОВ	410
ФАЛЬСИФИКАЦИЯ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ И РЕЗУЛЬТАТОВ ОПЕРАТИВНО-РОЗЫСКНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ: ВОПРОСЫ КВАЛИФИКАЦИИ	413
СОЦИАЛЬНАЯ ЗАЩИТА НАСЕЛЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	421
ПРОБЛЕМЫ ПРОИЗВОДСТВА ПО ДЕЛАМ ОБ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЯХ В ОБЛАСТИ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА	426
ПРЕСТУПНОСТЬ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ КАК АКТУАЛЬНАЯ ПРОБЛЕМА СОВРЕМЕННОГО РОССИЙСКОГО ОБЩЕСТВА	430
ОСОБЕННОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ ПРАВ НА ЖИЛЫЕ ПОМЕЩЕНИЯ	434
РОЛЬ ГОСУДАРСТВА В ПРОЦЕССЕ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА)	437
ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ РЕКЛАМНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	442
РЕЕСТР ЛИЦ, УВОЛЕННЫХ В СВЯЗИ С УТРАТОЙ ДОВЕРИЯ, КАК ИНСТРУМЕНТ ПРОФИЛАКТИКИ КОРРУПЦИИ	448
ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ ПРИ ОПРЕДЕЛЕНИИ ПОНЯТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО ДОГОВОРА	451
ЛИЦЕНЗИИ CREATIVE COMMONS В РОССИИ	455
ПРОБЛЕМЫ ПОРЯДКА УПЛАТЫ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ И КОНТРОЛЯ ЗА ИХ ПОСТУПЛЕНИЕМ В БЮДЖЕТ РФ	459
АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И СУДЕБНОЙ ПРАКТИКИ В СФЕРЕ РЕКЛАМНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	463
ПРАВОВОЕ И ИНДИВИДУАЛЬНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ ОТНОШЕНИЙ В СФЕРЕ ТУРИСТСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	467
НЕОБХОДИМОСТЬ ПРЕОДОЛЕНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО РИСКА ПРИ ИСПОЛНЕНИИ СУДЕБНОГО РЕШЕНИЯ	473
КРИТЕРИИ ДОБРОСОВЕЩНОГО ПОВЕДЕНИЯ В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ	

ПРАВООТНОШЕНИЯХ	477
ПРАВОМЕРНОСТЬ ПРИВЛЕЧЕНИЯ КОНТРОЛИРУЮЩИХ ЛИЦ ДОЛЖНИКА В РАМКАХ ДЕЛА О БАНКРОТСТВЕ К СУБСИДИАРНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ПРИ ОТСУТСТВИИ ДОКАЗАТЕЛЬСТВА ИХ ВИНЫ	480
КОНТРАБАНДА: ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ УГОЛОВНО-ПРАВОВЫХ НОРМ ОБ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА КОНТРАБАНДУ В ТАМОЖЕННОЙ СФЕРЕ	488
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ: ОСОБЕННОСТИ И ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ	491
ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВЫДАЧИ ЛИЦА ДЛЯ УГОЛОВНОГО ПРЕСЛЕДОВАНИЯ ИЛИ ИСПОЛНЕНИЯ ПРИГОВОРА В РОССИЙСКОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ	497
ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ МОШЕННИЧЕСКИХ СХЕМ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ В БАНКОВСКОМ СЕКТОРЕ	500
ТЕРРИТОРИЯ И КЛИМАТ КАК КРИТЕРИИ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И ЭЛЕМЕНТ ЮРИДИЧЕСКОГО СОСТОЯНИЯ	504
ГИПНОЗ, КАК СПОСОБ СОВЕРШЕНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ	508
ПРОБЛЕМЫ ЗАЩИТЫ АВТОРСКИХ ПРАВ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ	512
ПОЛНОМОЧИЯ АДВОКАТА ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ	516
АДВОКАТ КАК СУБЪЕКТ ОКАЗАНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ПРАВОВОЙ ПОМОЩИ	522
ИНФОРМИРОВАННОЕ ДОБРОВОЛЬНОЕ СОГЛАСИЕ ПАЦИЕНТА НА МЕДИЦИНСКОЕ ВМЕШАТЕЛЬСТВО ПРИ ИСПОЛЬЗОВАНИИ СОВРЕМЕННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ	528
СТАНОВЛЕНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ НОРМ В ОБЛАСТИ ПРАВ ЧЕЛОВЕКА	531
О ПРОБЛЕМНЫХ ВОПРОСАХ РЕАЛИЗАЦИИ МЕХАНИЗМОВ ЗАЩИТЫ ПРАВ ЧЕЛОВЕКА В РАМКАХ СНГ	534
КЛАССИФИКАЦИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ НА РАЗЛИЧНЫЕ ВИДЫ ПО УГОЛОВНОМУ КОДЕКСУ	537
НАЦИОНАЛЬНОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО ЗАРУБЕЖНЫХ ГОСУДАРСТВ О КИБЕРПРЕСТУПЛЕНИЙ	541
К ВОПРОСУ О ПРИМЕНЕНИИ ПРИНЦИПОВ ПРАВА КАК ОСНОВАНИЯ ДЛЯ ПРИНЯТИЯ СООТВЕТСТВУЮЩЕГО РЕШЕНИЯ ОТНОСИТЕЛЬНО НАЗНАЧЕНИЯ МЕР ОТВЕТСТВЕННОСТИ К ГОСУДАРСТВЕННОМУ И МУНИЦИПАЛЬНОМУ СЛУЖАЩИМ	546
ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НЕДОБРОСОВЕСТНУЮ РЕКЛАМУ	550
ПРАВОВОЙ РЕЖИМ РЕГУЛИРОВАНИЯ И КОНТРОЛЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СУБЪЕКТОВ ЕСТЕСТВЕННЫХ МОНОПОЛИЙ	556
БАНКРОТСТВО ПРЕДПРИЯТИЙ	562
СУДЕБНАЯ БУХГАЛТЕРСКАЯ ЭКСПЕРТИЗА ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ ФАКТОВ НЕЗАКОННОГО ОБОРОТА ДРАГМЕТАЛЛОВ, ПРИРОДНЫХ КАМНЕЙ ИЛИ ЖЕМЧУГА	567
Психология	571
ПРЕОБЛАДАЮЩИЕ ВИДЫ ДЕТСКО-РОДИТЕЛЬСКИХ ОТНОШЕНИЙ В СЕМЬЯХ С ПОДРОСТКАМИ	571
АНАЛИЗ ОСОБЕННОСТЕЙ РАЗВИТИЯ ДЕВИАНТНОГО ПОВЕДЕНИЯ ПОДРОСТКОВ	575
СОЦИАЛЬНАЯ ПРОФИЛАКТИКА ДЕВИАНТНОГО ПОВЕДЕНИЯ ПОДРОСТКОВ	580
ИЗУЧЕНИЕ СУИЦИДАЛЬНОГО РИСКА ПОДРОСТКОВ	586
ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ПОВЕДЕНИЯ ПОДРОСТКОВ С ВЫРАЖЕННЫМИ СУИЦИДАЛЬНЫМИ НАМЕРЕНИЯМИ	589
ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ АНГЕДОННИИ В ПОДРОСТКОВОМ ВОЗРАСТЕ	

.....	592
ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ФЕНОМЕНА СОЦИАЛЬНОЙ АНГЕДОНИИ	594
ОСОБЕННОСТИ ГРУППОВЫХ РЕШЕНИЙ В ДЕЛОВЫХ ИГРАХ	598
ОСОБЕННОСТИ ВОЗРАСТНОГО РАЗВИТИЯ ПОДРОСТКА В ФОРМИРОВАНИИ НРАВСТВЕННЫХ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ	604
Сельское хозяйство	608
ВЕЛИЧИНА И СТРУКТУРА УРОЖАЯ ГИБРИДОВ ПОДСОЛНЕЧНИКА	608
ФАЗЫ РОСТА И РАЗВИТИЯ ГИБРИДОВ ПОДСОЛНЕЧНИКА	611
О ПРОБЛЕМАХ РАЗВИТИЯ ОТРАСЛЕЙ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА НА ПРИМЕРЕ МО «ТАСТАХСКИЙ НАСЛЕГ» НАМСКОГО УЛУСА РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)	613
Социология	621
АСПЕКТЫ МОТИВАЦИИ ПРИ ФОРМИРОВАНИИ СОЦИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ КУРСАНТОВ ВОЕННЫХ ВУЗОВ	621
Технические науки	626
АНАЛИЗ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗЕМЕЛЬ В МОСКОВСКОМ РАЙОНЕ САНКТ-ПЕТЕРБУРГА НА ОСНОВЕ ГИС.	626
ПРИМЕНЕНИЕ НЕПАРАМЕТРИЧЕСКОГО U-КРИТЕРИЯ МАННА-УИТНИ ПРИ СРАВНЕНИИ ЗАГРЯЗНЕНИЯ ПОЧВ СВИНЦОМ ГОРОДОВ АРХАНГЕЛЬСКА И СЕВЕРОДВИНСКА	634
ПРОСТРАНСТВО ГЁЛЬДЕРА НА СФЕРЕ РИМАНА	641
ОБЗОР СОВРЕМЕННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ РАСПОЗНАВАНИЯ РЕЧИ	645
ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ МЕТОДА КОНЕЧНЫХ ЭЛЕМЕНТОВ	648
ОСОБЕННОСТИ РАЗМЕЩЕНИЯ И КРЕПЛЕНИЯ КРУПНОГАБАРИТНОГО И ТЯЖЕЛОВЕСНОГО ГРУЗА ПРИ ЕГО ТРАНСПОРТИРОВКЕ	651
АНАЛИТИЧЕСКОЕ РЕШЕНИЕ ДИФФЕРЕНЦИАЛЬНЫХ УРАВНЕНИЙ КЛОХЕССИ- УИЛТШИРА-ХИЛЛА «ЧАСТНЫЙ СЛУЧАЙ»	654
МОНИТОРИНГ СОСТОЯНИЯ СТРОЕНИЙ	663
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИИ ВНЕПЕЧНОЙ ОБРАБОТКИ СТАЛИ НА УСТАНОВКЕ КОВШ-ПЕЧЬ	676
АНАЛИЗ И АДАПТАЦИЯ АЛГОРИТМОВ ТОНАЛЬНОЙ КОМПРЕССИИ В ЗАДАЧАХ ОБРАБОТКИ ДАННЫХ ДИСТАНЦИОННОГО ЗОНДИРОВАНИЯ ЗЕМЛИ	680
ПРИНЦИПЫ ВЫБОРА АВТОКЛАВА ДЛЯ ПРИМЕНЕНИЯ В РАБОТЕ СТОМАТОЛОГИЧЕСКОЙ КЛИНИКЕ	689
АНАЛИЗ НЕКОТОРЫХ ПЛАСТИФИЦИРУЮЩИХ ДОБАВОК, ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ПРИ ИЗГОТОВЛЕНИИ КЕРАМЗИТОБЕТОННЫХ БЛОКОВ	692
ОПТИЧЕСКИЕ СВОЙСТВА ЗОЛЬ-ГЕЛЬ ПОКРЫТИЙ, СОДЕРЖАЩИХ НАНОЧАСТИЦЫ СЕРЕБРА	696
МАГНИТНЫЕ ФОТОННЫЕ КРИСТАЛЛЫ НА ОСНОВЕ ПОЛИЭЛЕКТРОЛИТА С АНТИКОАГУЛЯНТНОЙ АКТИВНОСТЬЮ	709
МИРОВЫЕ ЗАПАСЫ И ДОБЫЧА НИКЕЛЬСОДЕРЖАЩЕГО СЫРЬЯ	718
Туризм	721
ФОРМИРОВАНИЕ БЕЗБАРЬЕРНОЙ СРЕДЫ В СРЕДСТВАХ РАЗМЕЩЕНИЯ	721
Физическая культура	724
УДАЛЕНИЯ В ИГРАХ ЖЕНСКИХ НАЦИОНАЛЬНЫХ СБОРНЫХ КОМАНД МИРА ПО ФЛОРБОЛУ	724
ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ ЗАНЯТИЙ ПО ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЕ СО СТУДЕНТАМИ	726
СПЕЦИФИКА ИНДИВИДУАЛЬНО-ТИПОЛОГИЧЕСКИХ ОСОБЕННОСТЕЙ СПОРТСМЕНОВ СПЕЦИАЛИЗИРУЮЩИХСЯ В ЕДИНОБОРСТВАХ, ИГРОВЫХ И ЦИКЛИЧЕСКИХ ВИДАХ СПОРТА.	732

ОБЩЕЕ ОЗДОРОВЛЕНИЕ ОРГАНИЗМА ПОСРЕДСТВОМ ЗАНЯТИЯ СПОРТИВНЫМ ТУРИЗМОМ	735
ОПРЕДЕЛЕНИЕ ОПТИМАЛЬНОЙ ВЕЛИЧИНЫ ФИЗИЧЕСКИХ НАГРУЗОК ПРИ ОРГАНИЗАЦИИ ЗАНЯТИЙ ОЗДОРОВИТЕЛЬНОЙ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРОЙ	738
Филология	742
ГРАММАТИЧЕСКАЯ КАТЕГОРИЯ ВРЕМЕНИ ГЛАГОЛА В МОНГОЛЬСКОМ ЯЗЫКЕ	742
ОБЩЕЕ И ОСОБЕННОЕ В ОБРАЗАХ «МАЛЕНЬКОГО ЧЕЛОВЕКА» В ПРОИЗВЕДЕНИЯХ А.П. ЧЕХОВА	745
Философия	748
ТЕОЛОГИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ УПРАВЛЕНИЯ В ИСТОРИИ УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ МЫСЛИ	748
Экология	754
ОЦЕНКА ГЕОЭКОЛОГИЧЕСКОГО РИСКА ИРКУТСКОЙ ОБЛАСТИ	754
ОЦЕНКА ВОЗДЕЙСТВИЯ АО «САХАНЕФТЕГАЗСБЫТ» НА ЭКОЛОГИЧЕСКУЮ СРЕДУ РЕГИОНА	758
Экономика	763
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ВЗЫСКАНИЯ ПРОЦЕНТОВ ЗА НЕИСПОЛНЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ	763
ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА ПРИМЕНЕНИЯ ЛИЗИНГА	767
АНАЛИЗ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПРОГРАММЫ «ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ И ИННОВАЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА»: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ	771
ИНВЕСТИЦИОННО-ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ: СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ	775
ФРАНЧАЙЗИНГ КАК ИНСТРУМЕНТ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ	778
РОССИЯ ВО ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛЕ НЕФТЬЮ	782
О ПРИЧИНАХ СТАГНАЦИИ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ	787
FORECASTING THE USD-RUB EXCHANGE RATE USING THE ECONOMETRIC MODEL	798
РОССИЙСКИЙ РЫНОК ФРАНШИЗ: ТЕКУЩИЕ ТЕНДЕНЦИИ	808
ПОСТРОЕНИЕ МАТРИЦЫ СОВМЕСТНЫХ ПОКУПОК КАК СРЕДСТВО ЭФФЕКТИВНОГО РАСПОЛОЖЕНИЯ АССОРТИМЕНТНЫХ ГРУПП В ТОРГОВОМ ЗАЛЕ	814
СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ PR В РОССИИ	820
РОССИЙСКАЯ ФОНДОВАЯ БИРЖА КАК КЛЮЧЕВОЙ ПОКАЗАТЕЛЬ РОСТА РЫНОЧНОЙ КАПИТАЛИЗАЦИИ РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ	825
ПАДЕНИЕ ОТЕЧЕСТВЕННОГО ФОНДОВОГО РЫНКА НА ФОНЕ РАСПРОСТРАНЕНИЯ ЭПИДЕМИИ КОРОНАВИРУСА	828
РОССИЙСКОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО О РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ	832
МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС: ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ	836
ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ВВП ЭСТОНИИ С ПОМОЩЬЮ ЭКОНОМЕТРИЧЕСКОЙ МОДЕЛИ	841
ВЛИЯНИЕ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОМПАНИЙ НА РАЗВИТИЕ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ	847
МЕЖДУНАРОДНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И ВЫЗОВЫ МИРОВЫХ ФОНДОВЫХ ПЛОЩАДОК	854
МОДЕЛИ И МЕТОДЫ ИССЛЕДОВАНИЯ РОССИЙСКОГО РЫНКА МЕЖДУНАРОДНЫХ ПАССАЖИРСКИХ АВИАПЕРЕВОЗОК	859
FORECASTING THE GDP IN SPAIN USING THE ECONOMETRIC MODEL	865
ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПРОБЛЕМ ПРИ ФОРМИРОВАНИИ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	872
ПОВЫШЕНИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА, КАК ОСНОВА УСПЕШНОГО	

ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ	877
ОПРЕДЕЛЕНИЕ ПОНЯТИЯ «УСТОЙЧИВОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ОРГАНИЗАЦИИ» В СФЕРЕ НЕФТЕГАЗОВОГО КОМПЛЕКСА	880

Архитектура

ПРЕОБРАЗОВАНИЕ ЦЕНТРАЛЬНОЙ ЧАСТИ ГОРОДА (НА ПРИМЕРЕ ГОРОДА ЧЕЛЯБИНСК)

TRANSFORMATION OF THE CENTRAL PART OF THE CITY (ON THE EXAMPLE OF CHELYABINSK)

Авторы: Скопина Мария Валентиновна, Кукушкина Анна Сергеевна

Аннотация: Статья посвящена преобразованию деградирующих территорий, которые являются неотъемлемой частью современных городов. Каждая из таких территорий уникальна, и обладает существенным потенциалом. Сложившаяся историческая среда таких территорий становится главным акцентом, а современное функциональное наполнение «оживляет» и дополняет ее. В статье дана общая характеристика центров городов. Проанализировано состояние участка центральной части Челябинска и рассмотрен один из фокусов развития территории.

Ключевые слова: преобразование, трансформация, городская среда, центр города, Челябинск, студенческий кампус.

Annotation: The article is devoted to the transformation of degrading territories, which are an integral part of modern cities. Each of these territories is unique, and has significant potential. The existing historical environment of such territories becomes the main focus, and the modern functional content “enlivens” and complements it. The article gives a general description of the centers of cities. The condition of the plot in the central part of Chelyabinsk is analyzed and one of the focuses of the development of the territory is considered.

Keywords: transformation, urban environment, city center, Chelyabinsk, student campus.

Город начинает формироваться с центра, и на разных этапах он соответствует требованиям и мировоззрению своего времени. В России центр исторического города - это бывшая крепость, кремль, детинец, т.е. можно сказать, что для Российских исторически сложившихся городов характерно то, что бывший город стал центром современного города [1]. Челябинск, как известно, не стал исключением, он был основан в 1736 году как крепость [2], на месте которой в настоящее время располагается историческое ядро, где сосредоточены наиболее значимые архитектурно-исторические, культурные и административные здания. В XVIII веке понятия «центр города» не существовало [1], общественные центры планировались композиционно и обычно формировались вокруг торговых площадей с расположенными на них церквями [3]. Центральные зоны городов являются узловыми точками планировочной структуры, которые имели высокую значимость на протяжении всего времени становления.

На сегодняшний день общественный исторический центр Челябинска не способен обеспечить развивающийся город должным уровнем обслуживания и предоставить качественно новые территории, отвечающие современным требованиям. Город, имеет ряд градостроительных проблем, которые кроются в истории его развития как крупного промышленного центра. Город

разрастался вширь, осваивая незастроенные территории, что привело к неадекватно большой площади города и низкой плотности застройки, а также к наличию огромного числа пустырей в городской ткани, несформированному экологическому каркасу и выраженной фрагментированности застройки, как следствие отсутствие целостности планировочного каркаса.

Территория расположена в центральной части Челябинска, частично входит в исторический центр города, и занимает ключевое место вблизи важного композиционного узла – площади Революции. На период исследования участок имеет сложившийся характер застройки. Территория достаточно разнообразна по функциональным зонам, включает в себя различные учреждения и места, которые являются точками притяжения горожан, но все они преимущественно расположены по периметру участка. Центр территории занимают: заброшенное бывшее Челябинское танковое училище, склады и гаражные кооперативы (рис. 1а). Транспортная инфраструктура представлена улицами различного значения, внутриквартальное движение образовано тупиковыми улицами. Преимущество территории заключается в близости железнодорожного и автобусного вокзалов (рис. 1б). Озеленение территории скудное. В складской зоне растения растут хаотично. Жилые дворы озеленены, однако дворовые зоны организованы плохо, оборудование давно не обновлялось, частично территории используются под стихийные парковки (рис. 1в).



Рисунок 1 – Градостроительный анализ территории

В результате анализа были выявлены следующие проблемы территории: неэффективная территориальная организация (большие площади складских помещений и гаражей); наличие нефункционирующих объектов; постепенная деградация территорий, рядом с труднопреодолимыми участками; моральный и физический износ зданий и сооружений; хаотичное озеленение, создающее не просматриваемые участки; отсутствие благоустройства дворовых пространств; недостаточная пешеходная проницаемость. «Серая зона» в центре делит город на две несвязанные между собой части, каждая из которых живёт своей жизнью, не развиваясь в полной мере.

Проведя социологическое исследование, мы пришли к гипотезе, что часть исследуемой территории может стать отличным местом для размещения университетского кампуса. Это даст Челябинску уникальный шанс пойти по пути качественного развития. Тем более мысль подтверждается в проекте нового генерального плана Челябинска. Там в качестве одного из фокусов развития города - создание среды образовательного комплекса, то есть, строительство новых учебных, исследовательских корпусов, центров творческой и спортивной

студенческой жизни, что как раз и может явиться важной составной частью функционала застройки новых осваиваемых территорий общегородского центра, поскольку практически все университеты в настоящее время расположены прямо и в ареале территорий исторического центра [4].

Для того, чтобы понять, как разместить кампус, был проанализирован опыт размещения студенческого городка в мировой практике.

На сегодняшний день под словом «кампус» мы понимаем, как правило, «учебные помещения, научно-исследовательские институты, жилые помещения для студентов, библиотеки, аудитории, столовые» [5]. Кампусы как градостроительные объекты различны по своей специфике в разных странах и в целом можно выделить 3 основных модели их размещения: локальное загородное, локальное в границах города и рассредоточенное в городской структуре.

Первая модель - локальное загородное размещение, данная модель характерна для американских и азиатских стран (рис. 2а). В большинстве случаев территория не имеет свободного доступа. Среда отличается большой степенью автономности, преобладает научно-исследовательская и технологическая составляющая над учебной инфраструктурой, 100 %-я обеспеченность жильем, обширное социальное наполнение, в общем, все то, что может понадобиться студентам и профессорско-преподавательскому составу, располагается на территории самого университета. Примерами могут служить: Калифорнийский университет, Принстонский университет, Ланкастерский университет, университеты мегакампуса в Гуанчжоу.

Вторая модель - локальное размещение в границах города, данная модель характерна для европейских стран (рис. 2б). В большинстве случаев нет свободного доступа, территория достаточно автономна, тесно связана с городом и имеет ограничение в территориальном росте. Данную модель размещения имеют такие учебные заведения как Стэндфордский университет, Гарвардский университет, университет Виллановы, университет Депол.

Третья модель - рассредоточенное размещение в городской структуре (рис. 2в). Данная модель является самой распространенной среди высших учебных заведений. Кампус занимает небольшие размеры, хотя это сложно назвать кампусом, скорее комплекс университетских зданий и объектов, сосредоточенных в одном месте или разбросанных по всему городу [6]. Можно вспомнить такие учебные заведения как Нью-Йоркский университет, Парижский университет известный в мире как Сорбонна, Геттингенский университет, Токийский университет, также известный как Тодай и университет Цинхуа.

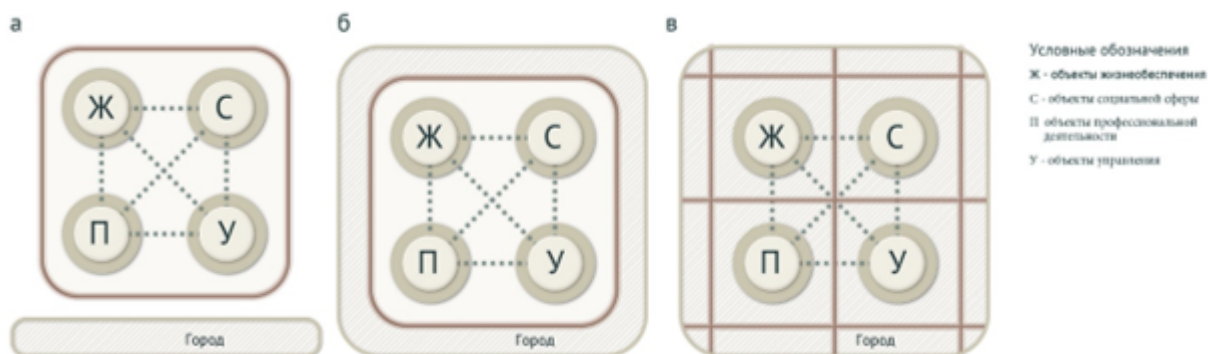


Рисунок 2 – Модель организации университетского сообщества

Принимая во внимание анализ мирового опыта и сложившуюся градостроительную ситуацию на участке, именно третья модель больше всего подходит для внедрения на исследуемую территорию. Кампус не должен занять некую обособленную территорию и ограничить городскую среду. (рис. 3а, б, в). Поскольку несколько университетов в настоящее время расположены в ареале исследуемой территории, размещение кампуса может стать площадкой для междисциплинарного общения, обмена идеями и опытом. Это поможет повысить взаимодействие между университетами, необходимое для эффективного исследовательского и образовательного процесса. Интеграция университетской среды в городскую ткань так же способствует ориентации городов на многофункциональное проектирование.

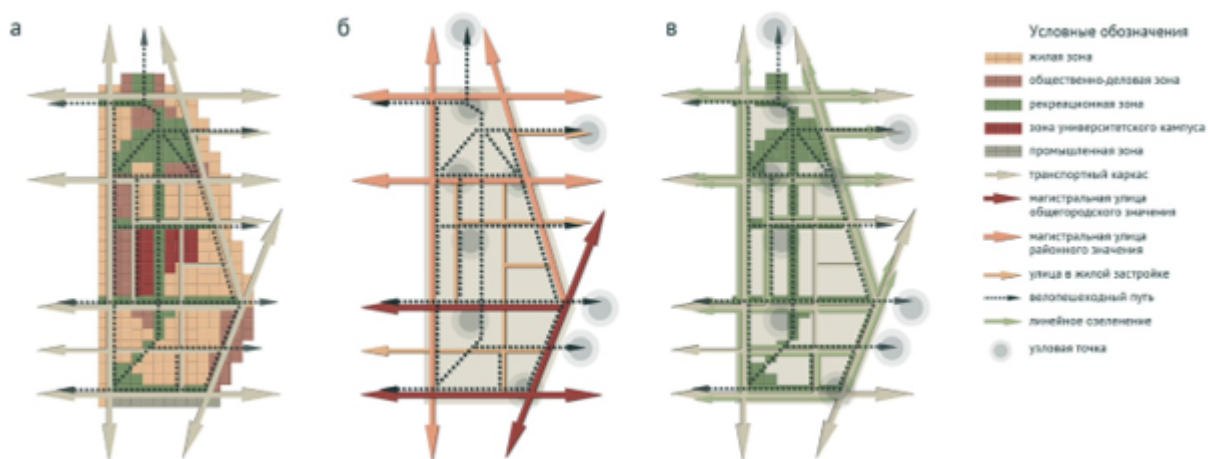


Рисунок 3 – Теоретическая модель

Ключевым объектом на территории станет современная научная библиотека. Спроектированные вокруг нее, мастерские и научные центры станут площадками для проведения воркшопов и мастер-классов. Создан конгресс-центр с пространством для встреч и проведения мероприятий различного значения. Предусмотрены жилые помещения для студентов и преподавателей, а также столовые и иные объекты общественного питания. Увеличена спортивная зона, запланирован спортивный центр с бассейном и секциями широкого спектра. Внутренняя территория кампуса организована только пешеходными путями, которые могут быть пожарными проездами в случае чрезвычайной ситуации. Продлена пешеходная улица Кирова, данная ось свяжет студенческий кампус с большой рекреационной территорией, городским садом им. Пушкина и с главной площадью города, данная ось может стать интересным туристическим маршрутом, отталкиваясь от которого можно создать целую пешеходную систему города (рис. 4).

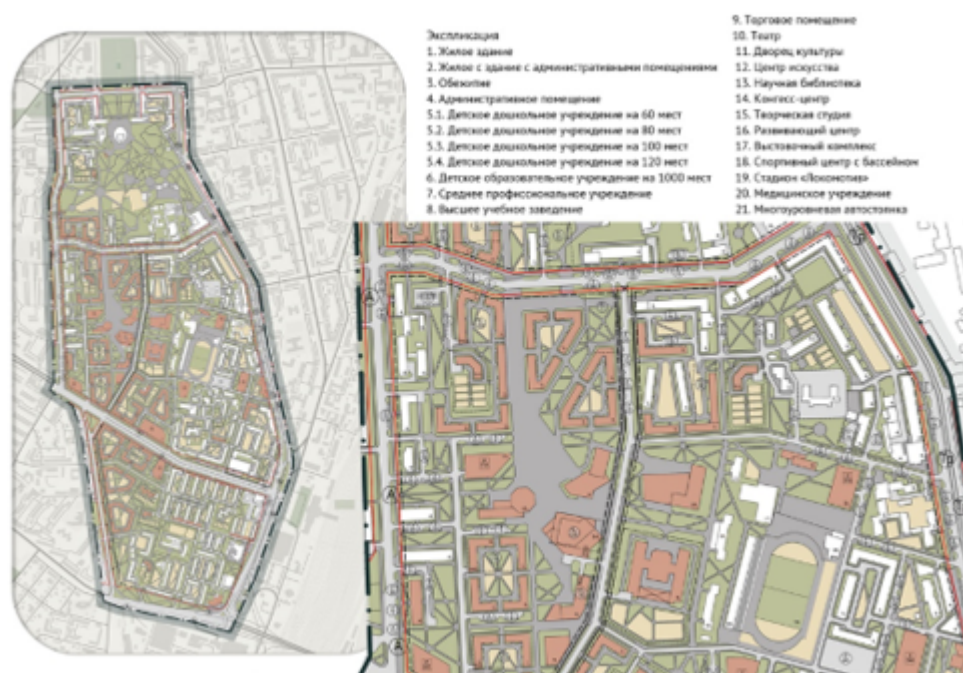


Рисунок 4 – Генеральный план

Несмотря на сохранение большей части существующей застройки, изменения в пространственной структуре оказываются значительными для повышения качества жизни в квартале. Градостроительная ситуация в Челябинске характерна для многих исторически сложившихся российских городов, тем самым может служить моделью преобразования для схожей территории.

Список литературы

- [1] Ребайн Т.Я., Иконописцева О.Г. Формирование общественного центра города в Оренбурге в xvш-xxi вв. / Ребайн Т.Я., Иконописцева О.Г. // [Вестник Оренбургского государственного университета](https://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-obschestvennogo-tsentra-goroda-v-orenburge-v-xviii-xxi-vv/viewer). - 2007. [Электронный ресурс]: URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-obschestvennogo-tsentra-goroda-v-orenburge-v-xviii-xxi-vv/viewer> (дата обращения: 14.02.2020)
- [2] Самигулов Г.Х. Из истории Челябинска: в 3 кн. Крепость и провинциальный город с 1736 по 1781 год/ Г.Х.Самигулов: науч.ред. д-р ист.наук А.Д.Таиров. Челябинск: Каменный пояс, 2015. 140 с.: ил.
- [3] Смирнов, Л. В. Челябинск: Градостроительство: вчера, сегодня, завтра / С. Н. Поливанов. – Челябинск: Южно-Уральское книжное издательство, 1986. – 160 с
- [4] Проект генерального плана города Челябинска 2019 года. [Материалы по обоснованию КН2 Развитие социально – экономического комплекса](#)
- [5] Толковый словарь иностранных слов Л. П. Крысина. — М: Русский язык, 1998
- [6] Пучков М. В. Архитектура университетских комплексов:[монография] //Екатеринбург: Издательство Урал. ун-та. - 2010

СОВРЕМЕННЫЕ СТРУКТУРИРОВАННЫЕ ПРЕДПОСЫЛКИ ФОРМИРОВАНИЯ ДИЗАЙН СРЕДЫ ТЕРРИТОРИИ СПЕЦИАЛЬНОГО АДМИНИСТРАТИВНОХОЗЯЙСТВЕННОГО РАЙОНА – ОСТРОВ ОКТЯБРЬСКИЙ ГОРОД КАЛИНИНГРАД

Авторы: Копычина-Лоренс Сергей Максимович, Миронов Борис Константинович,
Глушкова Екатерина Петровна

Аннотация: статья посвящена изучению современных пространственно-планировочных предпосылок существующей территории расположенной в геометрическом центре города Калининграда с целью будущей разработки концептуальных идей дизайн среды в условиях реализации региональных программ «Умный город».

Ключевые слова: пространственно-планировочная инфраструктура, современные предпосылки, наследие, «Умный город»

Annotation: the article is devoted to the study of modern spatial and planning prerequisites for the existing territory located in the geometric center of the city of Kaliningrad with a view to the future development of conceptual ideas for designing the environment in the context of the implementation of the regional Smart City programs.

Keywords: spatial planning infrastructure, modern premises, heritage, “Smart City”

Калининградская область как часть территории России расположенная вне ее границ имеет определенную специфику в организации пространственного планирования региональной инфраструктуры как полуэксклавной территории. Под пространственным (или территориальным) планированием принято понимать совокупность действий связанных с подготовкой решений по размещению населения и объектов, разных видов деятельности на территориях различного масштаба.

Термин «пространственное планирование» чаще применяется в странах Европы. В отечественной науке по управлению территориями, более распространен термин «территориальное планирование». В пределах всех видов поселений применяется термин «градостроительное планирование». Применительно к планировочным решениям при формировании дизайн среды всех видов ландшафтов используют термин «ландшафтное планирование». Все перечисленные термины являются разделами пространственного планирования.

Пространственное планирование, в современном понимании это сложный механизм взаимодействия различных уровней власти и специалистов множества профессий, в той или иной форме осуществлялся на территории Калининградской области в более ранние эпохи, когда территория была заселена народами Прибалтики. По официально опубликованным сведениям краеведов на рубеже VI-XI веков возникали поселения с городищами объединённые единой целью контролировать торговые пути на водных объектах. Известны поселения: Тувангсе, Кауп, Трусо. Поселение Кауп, существовало на берегу бухты, у современного поселка Моховое на берегу Куршской косы Калининградская область. Соперничало за главенство над торговыми путями с поселением Трусо, которое существовало в районе современного города

Эльблонг (Польша).

Поселение Тувангсе с одноименным городищем было расположено с учетом сложившейся природно-географической планировочной структуры, в центре пересечения существовавших торговых путей. Городище выгодно занимало широкую округлую вершину горы, которая господствовала над долиной, по которой с Востока на Запад протекала река Преголь. Городище на вершине горы возвышалось над долиной на двадцать метров, что обеспечивало широкий обзор для контроля прилегающих территорий и торговых путей на водных объектах. В военное время, городище служило приютом для беженцев близ лежащих поселений. В мирное время, жители окрестных деревень собирались в городище на веча или отправление культовых церемоний. На реке был остров, который делил реку на два рукава, возможно, на острове располагался дозор. Между островом и городищем на горе действовала переправа. Такая рекогносцировка так и напрашивалась на закладку крепости будущими колонистами (рыцарями ордена). Орденскую крепость построили на месте сожженного городища. Она стала знаковой твердыней будущих завоеваний, замком на воротах водного торгового пути в море и пешего торгового пути в Самбию. Дважды в день, как напоминание о наступившем новом времени, с башни замка звучал хорал: в 11 часов утра – «О, сохрани милость твою»; в 21 часов вечера – «Покой всем лесам и полям».

С течением времени, у стен замка развились поселения, которые разрослись и объединились в единый город крепость – Кенигсберг. Рыцари ордена были толерантны, поэтому в город потянулись в большом количестве гонимые за веру: французы, голландцы, евреи и многие другие. Переселенцы создавали конкуренцию горожанам, что придало ускорение развития различных ремесел и промыслов.

В 1312 году замок крепости Кенигсберг приобретает статус резиденции маршалов рыцарского ордена. Этому решению послужила выгодное территориально-географическое положение замка как базы для предстоящего развития колонизации литовских земель. Замок контролировал водные и сухопутные пути, так как удобно располагался на землях, где они пересекались. Был не уязвим для осады и не очень сильно удален от мест предполагаемых сражений. В последующие столетия замок был резиденцией и местом венчания королей – символом государственности – в его стенах размещались различные управления и общественные учреждения города и Восточной Пруссии, располагались музейные собрания и залы для торжественных приемов.

Человеческие сообщества, заселявшие какие-либо территории, как правило, создают уникальные, присущие их культуре экономические ценозы – системы, для обеспечения их жизнедеятельности. Колонизация территории, в особенности, если она сопровождается сменой всего прежнего населения на переселенцев, ведет к распаду и исчезновению прежней экономической ценозы. Колонисты создают другую экономическую ценозу – самоорганизующееся сообщество организаций различных отраслей территориально-административного образования, характеризующееся различными связями. Сообщество, объединённое совместным использованием природных, технических, социальных ресурсов и экономических ниш спроса на продукцию, товары услуги, и т.п.

Первым решением обозначить победное присутствие, в начале создания нового территориально-административного образования в 1950-их годах, построить главное административное здание в стиле сталинских высоток на месте бывшего замка. Эти планы сохранились на бумаге. Согласно второму генеральному плану развития областного центра, в 1967 году была разработана новая концепция центральной части региональной столицы. Общегородской центр был размещен на земельном участке, расположенном вдоль реки

Преголи и Нижнего пруда в виде развитой архитектурно-пространственной композиции, в которой главное ядро – центральная площадь – располагалась между Ленинским проспектом и улицей Шевченко. Для строительства Дома советов (дома правительства Калининградской области) предполагалось снести руины замка, бывшей резиденции орденских маршалов, курфюрстов и королей. По проекту, Дом советов был представлен в виде 28-ми этажного здания, состоящий из двух высотных прямоугольных башен, облицованных рельефными панелями и объединенных в двух уровнях крытыми переходами – это была «вольная интерпретация», советским архитектором Мисожниковым Львом Валентиновичем, одного из зданий архитектора Оскара Нимейера, по планам которого строилась новая столицы Бразилии. Реализация проекта растянулась на многие годы, а с 1990 годов, строительство было остановлено без должной консервации.

В настоящее время, на различных уровнях административного управления, обсуждаются планы по ревалоризации незавершенного строительством здания для использования в целях, задуманных в 1967 году. Это послужило для авторов статьи основанием исследовать современные предпосылки и изложить, свое мнение по размещению регионального центра по управлению территориями в современных условиях сложившейся пространственно-планировочной инфраструктуре региона.

Основным посылом является «Стратегия пространственного развития Российской Федерации на период до 2025 года» (далее Стратегия), разработанная в соответствии с Федеральным законом «О стратегическом планировании в Российской Федерации». Из этого документа следует, что территориально-пространственное планирование призвано выполнять две функции регулирования и развитие. В качестве регулирующего механизма правительство (на местном и региональном уровнях) должно давать разрешение и инструменты на осуществление развития для предоставления услуг и создания инфраструктуры, определения направления развития городских районов, сохранения национальных ресурсов, создания инвестиционных стимулов и т.п. В этом случае, возможно применение постулатов изложенных в материалах Европейской экономической комиссии, с учетом того, что эти материалы не являются выражением, какого бы то не было мнения секретариата Организации Объединенных Наций относительно правового статуса, какой бы то не было страны.

Территориально-пространственное планирование призвано:

- Содействовать территориальной сплоченности за счет более сбалансированного социального и экономического развития территорий и повышения их конкурентоспособности;
- Поощрять развитие, генерируемое городскими функциями, к улучшению отношений между городом и пригородами;
- Содействовать большей сбалансированности и доступности;
- Улучшать доступ к информации и знаниям;
- Содействовать уменьшению ущерба для окружающей среды;
- Способствовать преумножению и охране природных ресурсов и сложившегося исторически природного ландшафтного наследия;
- Способствовать преумножению культурного наследия как фактора развития;
- Содействовать освоению энергоресурсов при соблюдении норм безопасности;
- Способствовать развитию высококачественного устойчивого туризма;
- Уменьшать воздействие стихийных бедствий.

В силу неоднородности политических, культурных и экономических условий на территориях субъектов России, применение единого универсального подхода к территориально-пространственному развитию Стратегией не рекомендуется, его необходимо адаптировать с

учетом потребности конкретного региона, округа или муниципалитета. В связи с этим, были внесены изменения в государственную программу «Социально-экономическое развитие Калининградской области» с учетом характерных отличий полуэксклавного положения. В рамках Стратегии развития внутреннего и въездного туризма в России на период до 2035 года предусмотрено развитие круизного туризма, совмещающий речные и морские круизы в Балтийском бассейне. Планируется до 2035 года увеличить инвестиции в сферу туризма в 3 раза. В Стратегическом планировании предусмотрено стимулирование развития перспективных экономических специализаций Калининградской области посредством: создания нового механизма развития территорий региона (инвестиционных площадок) для ведения предпринимательской деятельности, учитывающего перспективные специализации других субъектов Российской Федерации и иные особенности территории. Правительством России 3 августа 2018 года подписан пакет законов предусматривающих создание специальных административных районов (САР) с особыми условиями ведения хозяйственной деятельности для иностранных компаний. В числе этих территорий острова Октябрьский объявлен как специальный административный район с особыми условиями ведения хозяйственной деятельности. Наряду с производственными отраслями в перспективную экономическую специализацию включены образовательная и научно-техническая деятельности.

Большое влияние, кардинально изменившее пространственно-планировочную инфраструктуру региона, оказало спортивное событие чемпионат мира ФИФА 2018. Оно было сопряжено с большими объемами пассажирских перевозок, вследствие этого наш регион получил усовершенствованную транспортную инфраструктуру и технологию перевозочного процесса, а также приобрел важный дополнительный бонус, как регион способный организовать масштабные мероприятия. Апробация транспортных схем прибытия и убытия гостей и участников чемпионата с определением основных, транзитных и запасных транспортных узлов, проведение оценочных расчетов и моделирование работы транспортной системы при обеспечении перевозок в международном и междугороднем сообщении. Все это помогло определить потенциально узкие места инфраструктуры внешнего транспорта, необходимое количество и типы транспортных средств, задействованных в перевозках гостей и участников чемпионата. Сформулировать рекомендации по транспортному обслуживанию и своевременному принятию необходимых мер по внесению соответствующих корректив в транспортную инфраструктуру региона. Для создания современной транспортной инфраструктуры (высокоскоростные дороги, аэропорты и т.д.), соответствующие международным требованиям были реконструированы и модернизированы объекты транспортной инфраструктуры, а также созданы новые высокотехнологичные транспортные системы.

Современная транспортная инфраструктура региона способна удовлетворить, любым противоречивым условиям: с одной стороны, - соответствовать пиковым нагрузкам в период проведения масштабных мероприятий, с другой стороны – эффективно функционирует в обычные будничные дни. Инфраструктура территории острова Октябрьский полностью интегрирована в систему пространственно-планировочной инфраструктуры региона в целом. Как и в давние времена, он расположен на пересечении основных транспортных путей, регионального и межрегионального значения (см. схема 1):



Схема 1. Схема объектов автомобильной инфраструктуры, наследие чемпионата мира ФИФА 2018.

- водный путь, русло реки, проходит по территориям округов, муниципалитетов, городов и поселений региона,
- дорога, проходящая по второму эстакадному мосту, при движении по этой дороге на Север, приедем в аэропорт Храброво, при движении на Юг приедем к двум пограничным переходам,
- дорога, проходящая по эстакадному мосту «Восточный», в Северном направлении, примыкает к Московскому проспекту, по которому в западном направлении приедем к незамерзающим портам, в Восточном направлении, к пограничным переходам.

Транспортно-пешеходная инфраструктура острова Октябрьский запроектирована и построена таким образом, что способна обеспечить планомерное и беспрепятственное прибытие, перемещение и отъезд тысяч людей и транспортных средств в течение нормативного времени, которое соответствует требованиям чрезвычайных ситуаций. Наличие высокоорганизованной пространственной инфраструктуры для беспрепятственного и безопасного перемещения больших масс людей, близость к ключевым элементам транспортной инфраструктуры, а также к центрам общественной и коммерческой жизни расположенные на территории города Калининграда – все это является планировочными преимуществами, которые могут способствовать созданию современной дизайн среды на острове Октябрьский.



Схема 2. Модель логистической цепочки сухопутного и водного транспорта в Калининградскую область.

Уникальное географическое положение характеризуется преимуществом, как для транзита груза, так и для реализации инвестиционных проектов. Современная пространственно-планировочная инфраструктура территории Калининградской области обладает развитой логистической системой и транспортной инфраструктурой. Современный аэропорт с пятой свободой воздуха способен принять абсолютно все типы воздушных судов с учетом широкой географии маршрутов. Железнодорожная сеть ориентирована на развитие сотрудничества между Европой и Азией благодаря наличию как европейского, так и российского формата железнодорожной колеи. Поэтому через главный железнодорожный вокзал на регулярной основе осуществляются транзитные маршруты поездов из Европы в Азию.

Все эти и выше перечисленные преимущества являются структурированными предпосылками, сформировавшими уникальную ситуацию использовать территорию острова для создания высокотехнологичного развитого регионального административного коммерческого и научно-образовательного центра - представительства России - на базе технологий - «Умный город» - программы, которая реализуется с 2019 года в рамках национальных проектов «Цифровая экономика» и «Жилье и городская среда». Дальнейшие исследования предполагается посвятить изучению отечественных и зарубежных достижений, в области формирования высокотехнологичной, энергосберегающей, экологической, без барьерной городской дизайн среды, с целью реализации этих достижений в границах территории острова Октябрьский.

Список литературы

1. Амин, Эш и Триф, Найджел, Города: переосмысляя городское / пер. с англ. Владимира Николаева. - Нижний Новгород: Красная ласточка, 2017. - 224 с. - (городские исследования).
2. Гутнов А. Э. Эволюция градостроительства. - М.: Стройиздат, 1984. - 254 с.
3. Дятлова Е. И. Стратегия развития транспортной инфраструктуры Калининградской области: задачи и пути реализации. // «Транспорт Российской Федерации» №5 (72) 2017.

С. 33-37.

4. Стратегия пространственного развития Российской Федерации на период до 2025. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 13 февраля 2019 г. № 207-р, Москва.
5. Стратегия развития туризма в Российской Федерации на период до 2025 года. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 20 сентября 2019 г. № 2129-р, Москва.
6. План реализации Стратегии пространственного развития Российской Федерации на период до 2025 года. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 27 декабря 2019 г. № 3227-р, Москва.
7. Паспорт национального проекта «Жилье и городская среда». Утвержден президиумом Совета при Президенте Российской Федерации по стратегическому развитию и национальным проектам (протокол от 24 декабря 2018 г. № 16), Москва.
8. Методические рекомендации Внедрение цифровых решений в систему градостроительного проектирования на основе подхода «Умный Город». Министерство строительства и жилищно-коммунального хозяйства Российской Федерации, Федеральное автономное учреждение «Федеральный центр нормирования, стандартизации и технической оценки соответствия в строительстве», Москва 2018 г.
9. Мероприятия государственной программы Калининградской области «Формирование современной городской среды», утвержденные Постановлением Правительства Калининградской области от 31. Августа 2017 года № 465.
10. Территориально-пространственное планирование ключевой инструмент развития и эффективного управления с уделением особого внимания странам с переходной экономикой. Европейская экономическая комиссия - Женева: Организация объединенных наций, Нью-Йорк и Женева, 2008 год

СУТЬ И ИННОВАЦИОННЫЙ ПОДХОД В РАЗВИТИИ «ЗЕЛЕНОГО» СТРОИТЕЛЬСТВА

ESSENCE AND INNOVATIVE APPROACH IN THE DEVELOPMENT OF "GREEN" BUILDING

Авторы: Ключко Анна Александровна

Аннотация: В статье рассмотрены основные направления в «зеленом» строительстве, а также вопросы эффективного использования ресурсов в течение всего жизненного цикла строительного объекта. Рассмотрели применение технологий «зеленого» строительства на примерах.

Ключевые слова: «зеленое» строительство, рейтинговая система, энергоэффективные технологии, повторное использование строительных отходов, естественное освещение, LEED, BREEAM.

Annotation: The article discusses the main directions in "green" construction, as well as issues of the efficient use of resources throughout the entire life cycle of a construction project. We examined the application of green building technologies using examples.

Keywords: «green» building, rating system, energy efficient technologies, reuse of construction waste, natural light, LEED, BREEAM.

Суть «зеленого» строительства заключается в том, что для строительства и эксплуатации здания требуется меньший уровень потребления и расхода энергии и строительных материалов на всех этапах проектирования и дальнейшей эксплуатации дома. Также не менее важной сутью «зеленого» строительства является уменьшение воздействия на окружающую среду и повышение уровня комфорта проживания жильцов, в том числе касающихся качества состава воздуха в помещении, за счет увеличения процентного содержания кислорода, и качество воды, за счет улучшения органолептических свойств.

Работа над объектом «зеленого» строительства начинается с разработки проекта, задача которого заключается в удачной возможности связать строительный объект с природным ландшафтом местности.

К плюсам «зеленого» строительства можно отнести: уменьшение токсичных выбросов в верхние слои атмосферы, сохранение целостности озонового слоя; уменьшение загрязнения окружающих вод водоемов; сокращение выбросов мусора; сохранение флоры и фауны на данной местности и защита естественной природной среды.

Для городской инфраструктуры важным является снизить уровень загрязнения воды, почвы, воздуха. Для жильцов – повысить уровень качества жизни за счет улучшения параметров, относящихся к строительной климатологии (акустические свойства жилища, тепловые, воздушные и др.). К примеру, при «зеленом» строительстве в отличие от «обычного» уровень потребления воды и энергии в среднем снижается на 20-30%, за счет улучшения контроля потребления и расхода энергоресурсов.

Энергоэффективные технологии более «дружелюбны» к окружающей среде и человеку. Это

выражается в устройстве энергосберегающих ламп, регулировке освещения с датчиками, реагирующими на движение, применении оптимизированной системы кондиционирования, счетчиков воды и отопления, в цикле утилизации отходов (использование отдельных контейнеров для сбора бумажных отходов, пластика, стеклянных изделий, батареек и др.).

В среднем общая продолжительность эксплуатации здания составляет 50 лет. За счет энергоэффективных технологий стоимость обслуживания и эксплуатации здания может быть значительно уменьшена. «Зеленое» строительство использует новейшие технологии на улучшение теплоизоляции помещений, за счет утепление стен, кровли, перекрытий, фундаментов, с использованием современных материалов, обладающих более меньшим коэффициентом теплопередачи; за счет использования двойного-тройного остекления со встроенной вентиляцией между стекол. Также дополнительно такие здания оснащаются за счет использования жалюзи, автоматически меняющие угол затенения, что регулирует естественное освещение внутри здания и экономит потребление электроэнергии. Еще одним нововведением при «зеленом» строительстве является наличие системы для сбора атмосферных осадков. Данная вода может быть использована для технических нужд и полива растений, а при должной обработке – в качестве питьевой воды. В качестве источника электричества будут использоваться панели солнечных батарей и коллекторы, ответственные за подогрев воды.

На строительной площадке учитывают источники возобновляемой энергии при их наличии (солнечная энергия и энергия ветра). При проектировании учитывается ориентация здания по всем сторонам света, так как этот фактор способствует уменьшению энергопотреблению здания. Ориентация фасада здания на юг дает дополнительную энергию на обогрев здания за счет солнечных лучей в холодный период года, это позволяет снизить затраты на обогрев помещения. Так же южное направление способствует продлению светового дня, что позволяет снизить затраты на освещение.

Важным компонентом «зеленых» зданий является наличие ветровых турбин, устанавливаемых на технических этажах. Не смотря на то, что здание продувается полностью, теплопотери в таких зданиях минимизированы. Одной из отличительных черт здания является наличие обтекаемых форм. Благодаря этой форме при попадании воздушных потоков в специальные каналы ветровых турбин происходит воздействие на ветровые генераторы. Это способствует выработки необходимой энергии для обслуживания здания при минимальных материальных затратах. Так же данные установки участвуют в процессе кондиционирования здания, поддерживая оптимальный температурный режим для организма человека в жаркий период года.

На данный момент в «зеленом» строительстве используют два основных стандарта.

LEED (Leadership in Energy and Environmental Design – «лидерство в области энергетического и экологического проектирования») – утвержденная американским Советом по зеленым зданиям (US Green Building Council) рейтинговая система, каждый из 7 разделов которой разделен на некоторые пункты, по которым проект получает один или более баллов.

BREEAM (BRE Environmental Assessment Method – «метод экологической оценки Организации по исследованию зданий») – утвержденная британской Организацией по исследованию зданий (UK Building Research Establishment) рейтинговая система, оценивающая характеристику здания. Конечная оценка относит здание к одной из пяти категорий, и проекту присваивается общий конкретный балл.

В настоящее время многие экономически развитые страны мира применяют современные

экологические технологии («зеленое» строительство) в коммерческом и жилом строительстве. В наше время очень остро стоит вопрос о состоянии экологической обстановке на Земле (глобальное потепление, загрязнение окружающей среды, озоновые дыры и др.) – это является катализатором для стремительного развития «зеленого» строительства. В данный момент в мире уже построены и функционируют уникальные проекты экологического строительства. Ниже рассмотрим некоторые из них.

Калифорнийская академия наук в Сан-Франциско (США)



Данный проект был сертифицирован по стандарту BREEAM в 2010 г. и получил уровень платинум. Общая площадь составляет 37 160 м². На строительство было затрачено около 500 миллионов долларов, а строительство объекта было завершено в 2008 г. Академия наук ориентирована на научные исследования и выставки.

Использовались такие «зеленые» технологии как:

- **«Зеленая» крыша.** Она спроектирована для сокращения ливневых стоков, обеспечивая изоляцию и создавая среду обитания для птиц и насекомых данного региона.
- **Повторное использование строительных отходов.** Использовали 90 % отходов от деконструкции старой академии.
- **Естественное освещение и вентиляция.** Здание обеспечено естественной вентиляцией и все внутреннее пространство имеют доступ к дневному свету.
- **Альтернативные источники энергии.**
- **Использование только экологически чистых строительных и отделочных материалов, датчики мониторинга углекислого газа.**

Штаб-квартира Дойче Банка — Green towers «Зеленые башни» (Германия)



Данный проект был сертифицирован по стандарту LEED в 2011 г. и получил уровень платинум. Общая площадь составляет 120 000 м². Строительство объекта было завершено в 1984 г, а

реконструкция проводилась 2007–2010 гг. Штаб-квартиры состоят из двух башен-близнецов.

Использовались такие «зеленые» технологии как:

- **Повторное использование строительных отходов.** Использовалось 98 % отходов, оставшихся после реконструкции.
- **Улучшенная теплоизоляция.** Современные двухкамерные окна и улучшенная изоляция помогает избегать перегрева в летний период и снижают тепловые потери в зимний период на 60%.
- **Датчики движения.** Автоматизированное освещение включается при поступлении сигналов от датчиков движения.
- **Энергоэффективные лампы.**
- **Естественное освещение.** Рациональное использования дневного света в значительной мере сокращает потребление энергии.
- **Энергоактивные лифты.** При движении лифты генерируют электричество, подающееся обратно в энергосеть.
- **Вторичное использование воды.** Дождевая вода и сточные воды после очистки повторно используются в системах наружного полива, а также в санузлах, обеспечивая затраты на водопотребления на 40 % меньше.
- **Альтернативная энергетика.** 50 % необходимой для бытовых нужд воды нагревается солнечными коллекторами. Излишки нагретой воды перенаправляются в систему отопления.

Международный аэропорт «Чанги» (Сингапур)



Общая площадь составляет 137 000 м² и имеет 5 надземных и 5 подземных этажей. Строительство объекта было завершено в 2008 г. На территории международного аэропорта «Чанги» располагаются парковые насаждения, парковки, отели, водопад и 300 магазинов и ресторанов.

Использовались такие «зеленые» технологии как:

- **Интеграция растительных насаждений в здание аэропорта.** Внутри аэропорта под огромным стеклянным куполом создана внутренняя экосистема с водопадом, способствующая увеличению уровня комфортного пребывания пассажиров
- **Естественное освещение.** Стеклянный купол дает возможность рационально использовать дневной свет и способствует снижению затрат на освещение.
- **Энергоэффективные лампы.**
- **Вторичное использование воды.** Дождевая вода и сточные воды после очистки повторно используются в системах полива, а также в санузлах.
- **Стеклянный биокупол.** Панели стеклянного купола, расположенные между стальных конструкций, не только вызывают чувство присутствия в стеклянной оранжерее, но и обеспечивают дополнительную очистку воздуха и защищают от вредного влияния продуктов работы двигателей самолетов.

• **Естественная вентиляция.**

Вывод:

Понятие «зеленое строительство» несет в себе более глубокий смысл, чем просто строительство типовых зданий. «Зеленое» строительство - это строительство будущего, связанное с развитием пространства, окружающего здания. Это и экологичные материалы, и эффективное использование энергоресурсов. «Зеленое строительство» подразумевает энергоэффективность эксплуатации зданий и снижение интенсивности воздействия его на окружающую среду.

Литература.

1. ASHRAE Green Guide: The Design, Construction, and Operation of Sustainable Buildings. Butterworth-Heinemann, Burlington, MA. 2006.
2. BREEAM Europe Commercial 2009 Assessor Manual, SD 5066A Issue 1.0. BRE Global, 2009. www.breeam.org.
3. LEED 2009 for New Construction and Major Renovations Rating System US Green Building Council 2009. www.usgbc.org.
4. Авилова И.П., Крутилова М.О. Механизмы экономического стимулирования зеленых стандартов строительства и эксплуатации объектов недвижимости // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. 2017. № 1. С. 201-206.
5. Kim M.J., Oh M.W., Kim J.T. A method for evaluating the performance of green buildings with a focus on user experience // Energy and Buildings. 2013. No. 66. pp. 203-210.
6. Шеина С.Г., Мартынова Е.В., Федяева П.В. Проблемы энергосбережения в жилищном фонде муниципальных образований // Недвижимость: экономика, управление. 2014. № 3-4. С. 44-47.

ПИРАМИДЫ, БОЛЬШОЙ СФИНКС И «ЛУННАЯ МЕТРОЛОГИЯ»

PYRAMIDS, THE GREAT SPHINX AND "THE MOONLIGHT METROLOGY"

Авторы: Шаталов Александр Анатольевич

Аннотация: В статье анализируются особенности расположения пирамид и Великого Сфинкса на плато Гизе, одновременно выявляются геометрические связи между древними линейными мерами, в частности, между "древним метром", древнеегипетским царским локтем и "английским" футом, обосновывается космографическое происхождение некоторых исторических линейных мер и "древнего метра".

Ключевые слова: Гизе, древнеегипетские пирамиды, Большой Сфинкс, планировка, метр, царский локоть, «английский» фут, фатом, ашлу, амматум, Луна, орбита, перигей.

Annotation: The article analyzes the features of the location of the pyramids and the Great Sphinx on the Gizeh plateau, at the same time reveals geometric relationships between ancient linear measures, in particular, between the "ancient meter", the ancient Egyptian royal cubit and the "english" foot, the cosmographic origin of some historical linear measures and the "ancient meter" is substantiated.

Keywords: Gizeh, ancient Egyptian pyramids, Great Sphinx, layout, meter, royal cubit, "english" foot, fathom, aslu, ammatum, Moon, orbit, perigee.

Предлагаемая статья продолжает серию авторских публикаций, посвященных проблеме размерно-геометрических взаимосвязей, закреплённых, в частности, в планировке и размерах сооружений древнеегипетского комплекса пирамид в Гизе. Для более полного понимания текста данной статьи автор рекомендует предварительно ознакомиться с его предыдущими результатами, показывающими существование древней числовой космографической модели алгоритмического характера [5, С. 26-27].

Как и ранее, ключевым критерием проводимых автором размерно-структурных исследований является соответствие размеров определённым «модуляциям». Под термином «модуляция» здесь понимается кратность длины некоторому набору простых чисел, причем на первом месте находится «**модуляция-37**» (далее – **М37**). Например, как было выявлено нами ранее, высота пирамиды Хеопса, выраженная в «английских» футах, даёт $481=37 \times 13$, кроме того, окружности диаметром $666=37 \times 18$ и $999=37 \times 27$ «английских» футов приводят к вписанным квадратам со сторонами, которые с высокой точностью дают высоту и сторону пирамиды Хефрена (см. [6, С. 235] и [22, С. 111-112]).

Что касается геометрической связи метра и древнеегипетского царского локтя-меха, то мы уже затрагивали эту тему. В частности, было выявлено, что окружность радиусом **1** метр даёт с высокой точностью длину в **12** мехов (по **0.523599** м), при этом шар такого радиуса имеет объем, который при применении **М-37** с высокой точностью сводится к кубическим «английским» футам (полученный размер линейного фута составил **0.304749** м, см. [19, С. 62-63]).

Кроме того, в нашей прошлогодней публикации, посвященной расположению Сфинкса на

фигуре Земли, было выявлено, что длина меридианной дуги от экватора до положения центра габаритного прямоугольника Сфинкса составляет $3335920 = 16 \times 5 \times 7 \times 7 \times 23 \times 37$ мер по **1,00000132** м [20, С. 358]. Это практически не отличается от современного метра (разница чуть более **1** микрона). В качестве фигуры Земли принимался эллипсоид Красовского.

Не менее убедительными оказались наши результаты, изложенные в [18, С. 111-112], которые показали построение комплекса пирамид на основе окружности с центром, далеко вынесенным за современную территорию комплекса. Рисунок 1 в этой статье частично повторяет приведенный нами в [18], но даётся с дополнениями, относящимися к положению Сфинкса и к габаритам геометрической структуры (см. ниже рис. 1).

Как видно из этого рисунка, разметка положения центров пирамид была выполнена разработчиками комплекса с применением окружности диаметром $4699 = 127 \times 37$ м (центр - точка O_1), что одновременно с высокой точностью составляет **185000 = 5 \times 37 \times 1000** «английских» дюймов. (О причинах взятия слова «английский» в применении к дюйму **0.0254** м мы уже писали, в частности, в [22, С. 416]). Полученная относительная погрешность к размеру дюйма - **0.0000000054** [18, С. 111-112]. Таким образом, длина этого диаметра представляет собой своеобразную «двух-мерную величину», в том смысле, что его размер соответствует целым числам двух разных мер, при этом оба числа подчиняются принципу «**модуляции-37**» (т. е., напомним, могут быть представлены в виде произведения целых чисел, одно из которых - простое число **37**).

Вернёмся к разметке комплекса. Далее точка O_2 (западный квадрант основной окружности) была принята как центр для трёх других окружностей, с радиусами **1961** м, **1508** м и **1071** м. Их пересечение с первоначальной окружностью (центр - т. O_1) дало центры оснований пирамид Хеопса, Хефрена и Микерина (т.т. **А**, **В** и **С**). При этом **1961 = 37 \times 53**, **1508 = 2 \times 2 \times 13 \times 29**, **1071 = 3 \times 3 \times 7 \times 17**. Примечательно, что общий полученный габарит полученной нами размерно-геометрической конфигурации составляет в направлении восток запад **6660 = 37 \times 18 \times 10** метров (см. рис. 1).

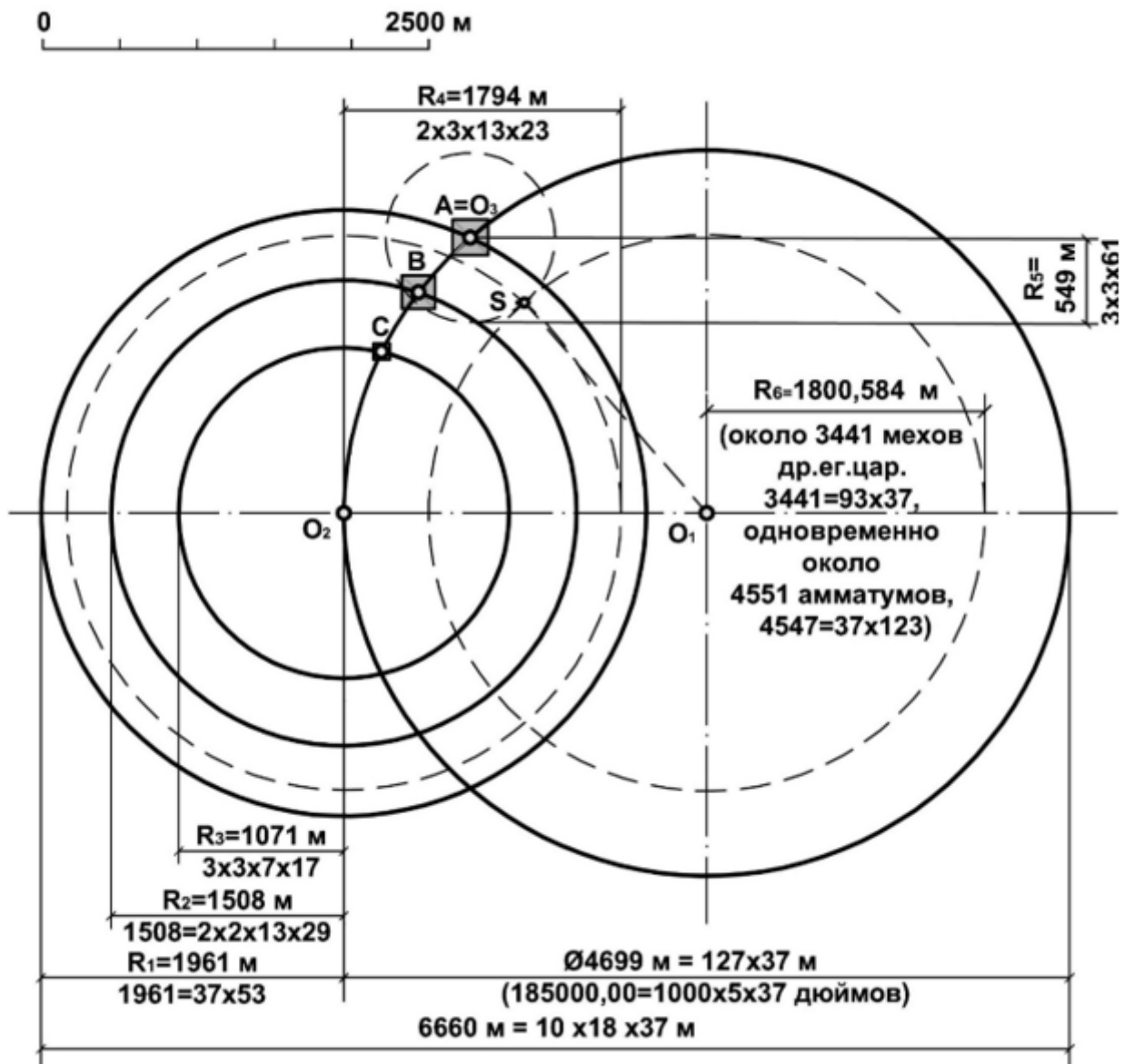


Рис. 1. Разметка плана комплекса пирамид в Гизе с применением «внешней окружности» (центр - точка O_1) диаметром $4699=127 \times 37$ метров, что одновременно равно 185000 «английских» дюймов по 0.0254 м. O_2 - точка западного квадранта этой окружности. Точки A , B и C - центры оснований пирамид Хеопса, Хефрена и Микерина. Точка S принята как положение урея (изображения богини-кобры Уаджит) на немесе Сфинкса.

Не будет преувеличением сказать, что полученные нами выше аналитические результаты по размещению центров пирамид обладают весьма высокой точностью. Средняя абсолютная погрешность нашего результата в сравнении с обмерными данными У. М. Ф. Питри [8, С. 125], составила менее **8** см. Это даёт относительную погрешность **0.000085** к расстоянию между центрами пирамид Хеопса и Микерина, и **0.000017** по отношению к диаметру основной окружности (**4699** м). Примечательно, что габарит полученной размерно-геометрической конфигурации (восток-запад) может быть интерпретирован как **6660=37x3x60**, что даёт отсылку на **60**-ричную систему счисления, принятую в Месопотамии.

Полученные при расположении центров пирамид результаты ведут к предположению, что привязка Сфинкса могла быть выполнена также с использованием меры, эквивалентной

современному метру. При анализе было принято во внимание, что наиболее значимым символическим элементом скульптуры, очевидно, является **урей**, изображающий богиню-кобру **Уаджит**, остатки урея хорошо видны на лбу Сфинкса. Напомним, что богиня-кобра **Уаджит** известна как охранительница и покровительница фараона и всего Нижнего Египта, см., например, [15, С.1.].

Проверка расстояний от «точки урея» (т. **S**) до западного квадранта (т. **O₂**) и до центра основания пирамиды Хеопса (т. **A=O₂**) дала с высокой точностью **1794** м и **549** м соответственно, **1794 = 2×3×3×23** и **549 = 3×3×61** (рис. 1).

При этом размер **1794** м весьма точно соответствует **5143 = 37×139** древнеегипетским зерцам (1 зерц составляет **2/3** царского локтя-меха), относительная погрешность по зерцу равна **0.0005**. Этому размеру, **1794** м, соответствуют также **3626 = 37×98** ассиро-вавилонских локтей-амматумов (о. п. = **0.00049**) и **5883 = 37×159** «английских» футов (о. п. **0.00048**). Кроме того, этот же размер **1794** м ещё точнее даёт **5809 = 37×157** древнегреческих дорических футов (о. п. = **0.000223**), и здесь уместно вспомнить миф об Эдипе и загадке Сфинкс.

Что касается размера **549** м (от центра основания пирамиды Хеопса до проекции урея на план), то он с относительной погрешностью **0.00036** интерпретируется как **1258 = 37×34** древнеегипетских пигонов по **0.43625** м (1 др.-ег. пигон = **5/6** царского локтя), также это около **1110 = 37×30** амматумов и около **1776 = 48×37** древнегреческих дорических футов.

Полученное расположение «точки урея» на плане было многократно проверено автором статьи и через другие размерные привязки. Например, расстояние **O₁S** (от центра окружности **D=4699** до «точки урея») составило **1800.584323** м, что практически точно равно **3441 = 37×93** царских локтей (относительная погрешность **0.00062**).

Но еще более примечательная привязка, связанная с **M-37** на основе меры, эквивалентной метру, была получена при построении вокруг полученной геометрической структуры габаритного прямоугольника и вписывании в него эллипса (см. рис. 2).

Расстояние **F₁S** (от западного фокуса эллипса до «точки урея») составило **2553.058973** м, что с относительной погрешностью **0.000023** дало **2553 = 3×23×37** метра. Иными словами, если мы попробуем вычислить «метр» из этого расстояния, получим **1.0000231** – разница лишь несколько больше **23** микронов. Расстояние **F₂S** (от восточного фокуса до «точки урея») составило **2898.14318** м, что практически точно равно **9509 = 257×37** «английских» футов (относительная погрешность **0.000049**).

Не менее примечательно, что длина обвода эллипса составила **17975.8709** м, что даёт **8584 = 8×29×37** древнеегипетских оргиев (1 такой оргий равен **4** древнеегипетским царским локтям). Т. о., имеем **17975.870896/29/37/8/4 = 0.523528** м. Сравнив этот результат с **0.5235** из [2, Ст. 406], обнаруживаем разницу всего в **28** микрон.

Несомненный интерес для данного исследования представляет также и расстояние между северной точкой малой оси эллипса и точкой урея (рис. 3, отрезок **M₁S**), которое равно **1009.150093** м, что с относительной погрешностью **0.000193** даёт **39701 = 29×37×37** «английских» дюймов («двойная модуляция» **M-37**).

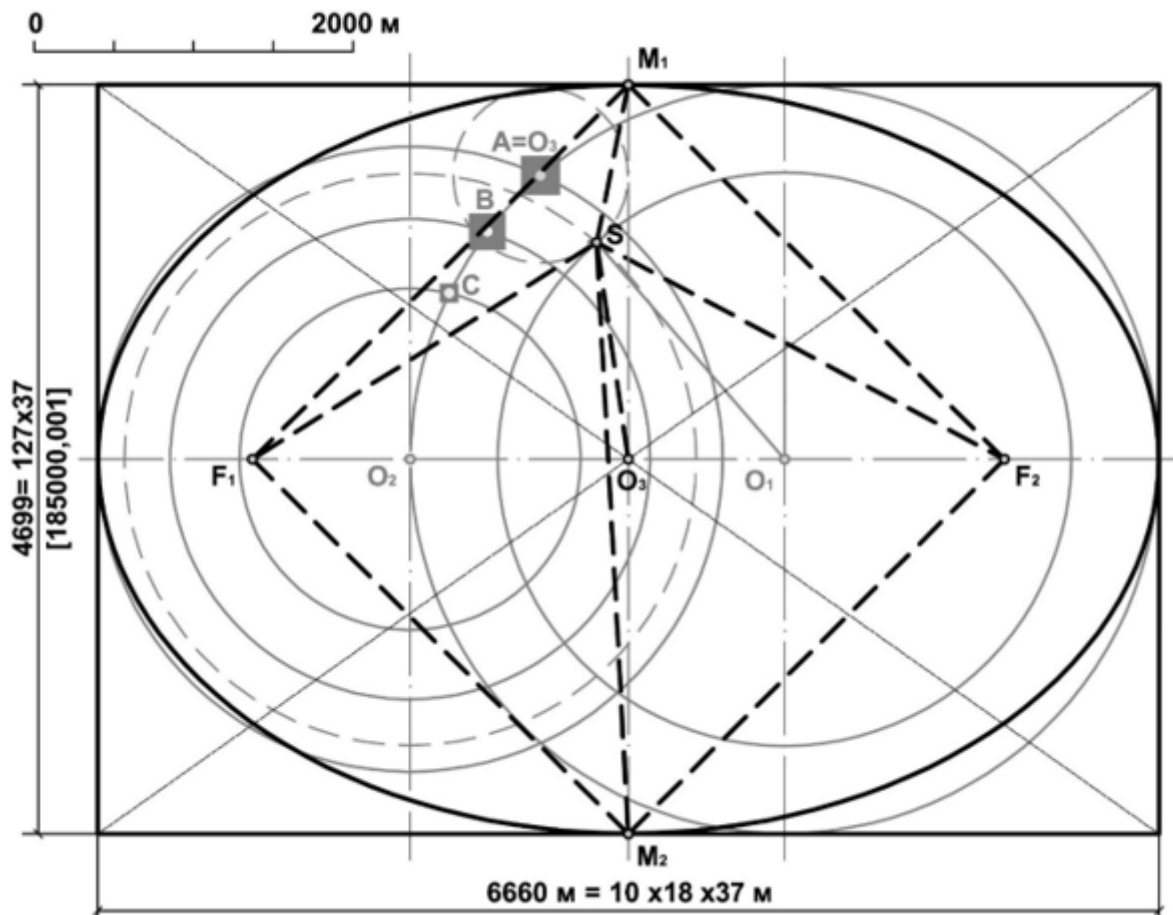


Рис. 2. Эллипс, вписанный в габаритный прямоугольник. F_1 и F_2 – западный и восточный фокусы эллипса, M_1 и M_2 – северная и южная точки малой оси. Расстояние от F_1 до «точки урея» S равно 2553.058973 м, $2553=3 \times 23 \times 37$, относительная погрешность к метру 0.000023. Другие подробности приведены в основном тексте статьи.

Ещё большую точность по этому дюйму можно получить при применении модуляции **M-29**: $39730=29 \times 1370$ «а.» дюймов, относительная погрешность - 0.000008. Анализ этого расстояния показал и другие **M-37** с точностью до 3-х знаков после запятой, в т. ч. и на основе таких неоднократно отмеченных в нашем исследовании единиц как древнеегипетский царский мех-локоть и «английский фут».

Обращает на себя внимание, что полученная конфигурация точек F_1 , M_1 , F_2 , M_2 и S может быть интерпретирована как косоугольная проекция пирамиды на горизонтальную плоскость.

Автором статьи проверены некоторые параметры этой «нарисованной пирамиды», которые дали положительные результаты по **M-37** и другим модуляциям, но их подробное изложение уведёт нас несколько в сторону от основной темы статьи, поэтому мы отложим изложение этих результатов до другой публикации.

Еще один примечательный пример с **M-37**, на основе древнеегипетских зерцев, ассирово-вавилонских амматумов и дорических футов, приведен на рис. 3.



Рис. 3 Вершина пирамиды Хеопса и проекция «точки урея» на план. **A** - центр основания пирамиды, **A₁** - её вершина, **S** - проекция «точки урея» на плоскость плана.

Обратим внимание, что почти все полученные в нашем анализе простые сомножители, за исключением **23** и **53**, содержатся в числе «Алгоритма Куполов», см. ниже таблицу 1 (об АК подробнее см. в [5, С. 26-27]).

При этом **29** и **37** - подряд идущие числа «строки Юпитера», **13** и **17** - подряд идущие числа «строки Фаэтона», а **7**, **17** и **37** - идущие сверху вниз подряд числа среднего столбца **AK**, которые расположены в строках, соответствующих Марсу, «Фаэтону» и Юпитеру. Приведём соответствующий фрагмент таблицы **AK** (см. табл. 1). Здесь уместно напомнить, что числа последнего столбца таблицы АК поделенные на **10**, эквивалентны числам правила Тициуса-Бодде, эти числа даны в скобках в правом столбце, рядом с числами **AK** (о правиле Тициуса-Бодде см., напр., [14, С.1]).

...					
5	7	9	(+7)	16 (1.6)	(Марс)
<u>13</u>	<u>17</u>	21	(+7)	28 (2.8)	(Пояс астероидов, «Фаэтон»)
<u>29</u>	<u>37</u>	45	(+7)	52 (5.2)	(Юпитер)
<u>61</u>	77	93	(+7)	100 (10.0)	(Сатурн)
125	<u>157</u>	189	(+7)	196 (19.6)	(Уран)
...					

Таблица 1. Фрагмент таблицы «Алгоритма куполов», с выделением чисел, совпадающих с простыми сомножителями, выявленными в размерных структурах комплекса пирамид в Гизе.

Но вернёмся к основной теме - разметке плана Гизе. Здесь уместно будет напомнить, что упомянутая выше «двух-мерность» диаметра **4699** м - не единственный подобный случай в практике назначения размеров.

Например, высоту пирамиды Хеопса (**280** царских локтей мехов), одновременно можно

интерпретировать как $481=13 \times 37$ «английских» футов (см. [6, С. 235]). Кроме того, эта же высота может быть представлена в двух разновидностях ассиро-вавилонских локтей-амматумов (по 0.495 и 0.396 м) как $296=8 \times 37$ и $370=10 \times 37$, размеры амматумов даны по [2, Ст. 406]. Здесь мы также имеем весьма высокую точность: амматумы, полученные методом **M-37** из высоты 146.6088 м (она уточнена автором как $481=13 \times 37 \times 0.3048$ «англ.» футов), равны 0.4953 м и 0.39624 м соответственно, а относительная погрешность к размерам, данным в [2, Ст. 406], составляет всего 0.00006 .

Теперь необходимо предпринять попытку выяснить, каким образом мог возникнуть тот «древний метр», который, как показывают наши результаты, практически не отличим от современного.

При этом, учитывая необычайно высокую точность ранее показанного «двух-мерного» соответствия размера $4699=127 \times 37$ метров 185 тысячам «английских» дюймов (относительная погрешность, как уже было указано выше, практически нулевая - 0.0000000054), нам трудно будет примириться с тем, что древний метр был произведен как **1** сорокамиллионная от земного меридиана либо экватора.

Действительно, взяв за основу, например, эллипсоид Красовского [16, С. 1] или более современную отечественную модель фигуры Земли, ГСК-2011 [11, с. 4-5], мы получим для **1-й** сорокамиллионной меридиана значение около 1.0002 м современного метра, аналогично из экватора чуть менее 1.002 м. Такие результаты просто несопоставимы с относительной погрешностью 0.0000000054 , приведенной в предыдущем абзаце.

В связи с этим автором статьи были предприняты многочисленные и разнообразные размерно-геометрические эксперименты, связанные с различными вариантами фигуры Земли и связанных с ними размерно-геометрических параметров, однако выйти на параметр, обеспечивающий для метра более приемлемую точность, чем 0.0002 м, не удалось.

При этом, учитывая общий контекст исследований, проистекающий из космографического аспекта «Алгоритма Куполов», мы вправе предположить, что параметр, приведший к возникновению «древнего метра», может иметь космическое происхождение.

Для доказательства обратимся к ранее выполненным автором статьи исследованиям, затрагивающим лингвистический аспект «**модуляции-37**». Напомним, что в Древней Руси до начала XVIII века вместо арабских цифр была в ходу т. н. алфавитно-цифровая система («буквенная цифирь»), «в основных чертах схожая с греческой системой записи чисел» [9, С. 1].

В связи с этим автором было обращено внимание на слова «**ЛУНА**» и «**MESIAЦ**» (мы приводим здесь древнерусский вариант написания слова «месяц», использовавшийся до появления в русском алфавите буквы «я», на месте которой находились «**i десятичное**» и «**а**»). Эти слова, рассматриваемые как цифровая запись, дают соответственно $481=13 \times 37$ и $962=2 \times 13 \times 37$ [7, С. 311].

Присовокупим к этому слово «**ОРБИТА**», которое при трактовке его как числа, опять даёт $481=13 \times 37$. Точно такое же числовое значение, $481=13 \times 37$, имеет и слово «**ТОЧКА**». Напомним, что высота пирамиды Хеопса, выраженная в «а.» дюймах также равна $481=13 \times 37$.

А не имеем ли мы дело с закодированной ссылкой на некоторую точку орбиты Луны?

У автора могут спросить – а при чём здесь древнерусский язык? Но добавим, что западно-

семитское лунное божество «**АММУ**» [1, С. 46] имеет такое же числовое значение – **481=13×37**, а это уже почти совпадает с территорией Древнего Египта. Что касается слов «**Луна**» и «**орбита**», то оба они латинского происхождения. Также напомним, что древнерусская «буквенная цифирь» «в основных чертах схожа с греческой системой записи чисел». Всё в совокупности даёт средиземноморский регион, к которому относится и Египет.

К сказанному стоит добавить, что современная астрономия всё более склонна рассматривать Землю и Луну не как планету со спутником, а как «двойную планету» [13, С. 1]. Учитывая всё сказанное, мы вправе предположить, что искомый параметр, послуживший источником «древнего метра», как-то связан с определённой точкой лунной орбиты. Также не исключено, что это утверждение будет справедливо и в отношении древнеегипетского царского локтя, а возможно, также и в отношении «английского» фута.

На какой же из параметров лунной орбиты нам стоит обратить внимание в первую очередь? Луна оказывает заметное влияние на Землю, что наглядно проявляется в приливных явлениях. Естественно, наибольшее влияние происходит тогда, когда она ближе всего к Земле, следовательно, прежде всего следует обратить внимание на расстояние между центрами Земли и Луны в момент перигея. Как известно, лунный перигей – величина непостоянная (см., например, [12]), в связи с особенностями движения Луна он варьируется в пределах от **356400** до **370400** км [10].

Возьмём за ориентир наименьший расстояние (т. н. «минимальный лунный перигей»), **356400** км, поскольку очевидно, что влияние Луны на Землю в этот момент наибольшее, и не будем упускать из виду, что справочники обычно дают несколько округленное расстояние.

Для начала покажем, что размер древнеегипетского царского локтя-меха отталкивается от этого минимального перигея: **356400 км/23/37/80 = 5.23501763** км. Это практически точно **1** атур древнеегипетский, равный **5.235** км (относительная погрешность равна **0.000003**). А атур, в соответствии с [2, Ст. 406], равен **1000** царских локтей-мехов.

Здесь уместным будет напомнить, что только что полученное сочетание сомножителей **23×37** неоднократно встречалось нам при определении параметров размещения кромлеха Стоунхендж на фигуре Земли в [21, С. 416].

В результате получаем для меха размер **0.523502** м (округлено автором до **1/1000000**), это лишь на **2** микрона отличается от размера, приведенного в [2, Ст. 406], и несколько более, на **97** микрон – от размера **0.523599** м, (он получен нами как **1/12** окружности радиусом **1** м (см. [19, С. 62-63] и начало этой статьи).

Рассмотри теперь возможность обоснования из этой же величины лунного перигея «английского» фута (а стало быть, и дюйма, т. к. **1** «фут» = **12** дюймам). Вначале укрупним меру. «Английская сажень» (фатом) на основе фута размером **0.3048** м составит **0.3048×6=1.8288** м, а **1** миля будет в **1000** раз больше, т. е. **1.8288** км.

Легко определить, что **356400 км/23/37/229 = 1.82883** км, далее обратным расчетом получаем **1828.83 м/1000/6=0.304805** м. Разница с хрестоматийной величиной «английского» фута, определяемого как **0.3048** м, составила всего **5** микрон, относительная погрешность по футу – **0.0000164**.

Примечательно, что здесь мы опять имеем дело с сомножителями **23** и **37** (несколько выше мы уже ссылались по этому поводу на наши результаты, приведенные в [20, С. 358] и [21, С. 416]).

В связи с многократным появлением в наших исследованиях простого сомножителя **23** (обычно в сочетании с **37**) и в связи с «лунной тематикой» (см. выше «**ЛУНА**» = **481=13×37**) вновь обратимся к лингвистическому аспекту. Выполним транслитерацию английского «*moon*» (луна) в кириллицу и будем рассматривать результат как число: «**МООН**» = **230=10×23** (такая транслитерация вполне имеет право на применение, с учетом связи греческого и древнерусского алфавитов и их алфавитно-цифровых систем).

Перейдём теперь к обоснованию «лунного метра», опять взяв как исходный параметр перигей величиной **356400** км. Применяя различные модуляции, получим:

- **356400000** м / **7/13/29/37/73/50** = **1.00000856** (разница с современным метром менее **9** микрон);
- **356400/47/7583** = **0.999997194** (разница менее **3** микрон);
- **356400/113/3154** = **0.999994388** (разница менее **5** микрон);

Теперь определим среднее из трёх только что полученных значений:

(1.00000856 + 0.999997194 + 0.999994388) / 3 = 1.00000005 (разница с современным метром **0.05** микрона (!)).

О модуляции **М-37** уже шла речь выше, теперь следует сказать несколько слов о применённых только что модуляциях **М-23**, **М-29**, **М-47** и **М-113**. Представим поперечное сечение пирамиды Хеопса как составленное из двух прямоугольных треугольников, длинными катетами вплотную. Исходя из её известных параметров, достаточно легко обнаружить, что каждый из них имеет пропорции сторон, одновременно близкие к двум «псевдо-пифагоровым» треугольникам, с отношениями **23:29:37.0135** и **29:37:47.0106...** (оба значения округлены), результат на рис. 4.



Рис. 4. Пропорции прямоугольных треугольников с отношениями катетов **29:37:47.0106** (слева) и **23:29:37.0135** (справа) визуально неразличимы. На этой иллюстрации эти треугольники намеренно отмасштабированы таким образом, чтобы большие катеты получили одинаковый размер. Также невозможно обнаружить на чертеже такого размера различия с абрисом поперечного сечения пирамиды Хеопса.

Достоинно особого внимания, что **29**, **37** и **47** представляют собой атомные числа элементов таблицы Менделеева, расположенных в **1-м** столбце, причём подряд, один под другим (медь, рублидий, серебро). При этом сумма **29+37+47=113** - простое число.

Не будет лишним упомянуть в связи с этим и некоторые алхимические преставления. В частности, достойно упоминания, что у алхимиков серебро (атомное число **47**) ассоциировалось именно с Луной. Кроме того, они полагали, что пирамида Хеопса имеет непосредственное отношение к родоначальнику их науки – легендарному божеству Гермесу Трисмегисту, который ассоциировался ими также и с древнеегипетским богом мудрости и письма - Тотом.

А теперь ещё один замечательный пример интерпретации расстояния в **356400** км, на этот раз выражающиеся в «круглых» числах:

$$356400000.0 \text{ м} / 6000000 = 59.4 \text{ м.}$$

Полученный размер **59.4** м – это длина ассиро-вавилонской верёвки «ашлу». Такая мерная верёвка использовалась месопотамскими гарпедонаптами (землемерами, «натягивателями верёвок») при разметке земельных участков. Здесь дополнительно обращает на себя внимание связь с **60**-ричной месопотамской системой счисления: **6000000=60×10000**.

Этот результат опять выводит нас на ассиро-вавилонские локти-амматумы, поскольку **1** верёвка-ашлу равна **120**-ти амматумам по **0.495** м и одновременно **150**-ти амматумам по **0.396** м (размеры ашлу и амматумов, даны по [2, Ст. 406]. Здесь уместно напомнить читателю об интерпретации высоты пирамиды Хеопса на основе этих ассиро-вавилонских линейных мер с применением **М-37: 296=8×37** и **370=10×37** (см. выше в этой статье и в нашей более ранней публикации [6, С. 235]).

Безусловно, у любого здравомыслящего человека, ознакомившегося с содержанием этой статьи, естественным образом возникает вопрос, каким образом современный метр, принятый в качестве универсальной меры длины относительно недавно, в XIX веке нашей эры (напомним, он вычислялся как **1/40000000**-я парижского меридиана), оказался равным древней линейной единице, точно привязанной к другой, пусть и менее древней («английскому» дюйму). Тем более, что этот «парижский метр» был определён с заметной погрешностью. Ведь фактическая длина **1/40000000**-й меридиана, которую достаточно легко вычислить, например, из параметров ГСК-2011 [11, 4-5], составит около **1.0002** нашего стандартного метра. Аналогично из эллипсоида Красовского [16, С. 1] легко получить близкий результат – около **1.00021** м.

Возникает этот вопрос и автора статьи, но, к сожалению, точного ответа у него на данный момент нет. Но при этом у него нет и оснований не доверять своим собственным аналитическим результатам, многократно проверенным различными способами. Выскажем по этому поводу одно из предположений, по нашему мнению, вполне реалистичное.

Французские метрологи XIX века могли обладать неким укрытым от широкой научной общественности древнеегипетским (?) артефактом-эталоном, к которому и привязали свои вычисления, посчитав их недостаточно точными. Разница между **1** м и **1.0002** м составляет всего **0.2** мм, ошибиться совсем не трудно. Либо, выполнив вычисления точно, они поверили не им, а имеющемуся древнему артефакту. Аналогичные предположения о существовании древнего укрытого артефакта вполне реальны и по отношению к происхождению «английского» фута.

В любом случае, приведенные результаты ведут к выводу о древнеегипетском происхождении (или ещё более раннем) не только «английской» футо-дюймовой системы, но и линейной меры, эквивалентной современному метру. При этом дополнительно подчеркнём, что дюйм, используемый в этой статье, не является особым «пирамидальным дюймом», апологетом

которого был английский астроном Чарльз Пиацци Смит и который был приравнен им к **1,001** имперского дюйма. «Наш» дюйм - это самый что ни на есть стандартный дюйм британской системы - **0.0254** м.

А в заключение стоит привести ещё один вариант получения меры, близкой к древнеегипетскому царскому локтю-меху. Его можно вывести из линейной скорости точки на экваторе Земли, и опять-таки с применением **М-37**. Приняв в качестве фигуры Земли модель **ГСК-2011** получим значение длины экватора **40075013.5** км, а продолжительность суток примем в **86164** секунды («звёздные» или сидерические сутки). В результате получаем линейную скорость **465.101591** м/сек. Это составит **888=24×37** мер по **0.523763** м, и этот результат весьма близок к царскому локтю. Здесь примечателен также сомножитель **24**, который представляет собой своеобразную аллюзию на количество часов в сутках. Однако разница с величиной из [2, Ст. 406] в данном случае довольно заметна, она составляет **0.000263** м (**263** микрона).

Основные выводы:

- 1) в основе планировки комплекса пирамид и Сфинкса в Гизе лежит геометрическая схема, выполненная с применением линейной меры, практически не отличающейся от современного метра;
- 2) результаты исследования планировки комплекса Гизе, ранее опубликованные нами в [3, С.62-64] следует признать недостаточно достоверными, главная причина этого - использование автором мелкомасштабного изображения для анализа планировки комплекса;
- 3) «английский» фут (и системно связанный с ним дюйм) имеют гораздо более древнее происхождение, чем принято считать, и напрямую относятся к древнеегипетским сооружениям и планировкам комплексов этих сооружений;
- 4) назначавшиеся размеры для древних сооружений размеры были подчинены модуляционным требованиям, чаще всего это **М-37**;
- 5) назначавшиеся «метровые» и иные размеры принимались разработчиками таким образом, чтобы выполнялась кратность другим историческим линейным мерам, к основным из них относятся древнеегипетский царский локоть-мех, «английский» дюйм, ассиро-вавилонские локти-амматумы и другие, системно связанные с указанными;
- 6) можно считать доказанным, что источником линейных мер, указанных в п. 5 выводов, а также ассиро-вавилонской мерной верёвки (ашлу) и меры, совпадающей с современным метром, является минимальное расстояние между центрами Земли и Луны («минимальный лунный перигей»);
- 7) из пункта 6 данных выводов, в совокупности с нашими более ранними результатами (см. [5, С. 26-27] и другие публикации), следует, что культурные достижения древнейших цивилизаций Земли в значительной степени связаны с неким внешним влиянием.

Список использованных источников

1. Мифологический словарь / Гл. ред. Е. М. Мелетинский. - Москва: Советская энциклопедия,

1991. - 736 с.
2. Советская историческая энциклопедия [Текст]. Под ред. Е. М. Жукова. Т.9. – М.: Сов. Энциклопедия, 1966. - 508 с. Статья «Метрология историческая».
 3. Шаталов А. А. 37-футовые размерные модули и последовательность разбивки плана комплекса пирамид в Гизе// Архитектура устойчивого общества. [Текст]: мат-лы междунаро. науч.-практ. конф., 11-15 октября 2011 г.- Ростов- на-Дону: ИАрХИ ЮФУ, 2011. С. 61-65.
 4. Шаталов А. А. Двойное назначение знаков древнеегипетской письменности и архитектурный комментарий к Весткарскому папирусу//Личность, речь и юридическая практика: Сборник научных трудов международной конференции. Вып.14. Ростов н/Д: Изд-во Донского Юридического Института, 2011. С. 203-206.
 5. Шаталов А. А. Методология анализа размерных закономерностей исторических сооружений на основе «модуляции -37» [Текст]// Актуальные проблемы современной науки: научный журнал III Международной научно-практической конференции (Ставрополь, 28-30 апреля 2014 г.). Выпуск 3, том 2. Ставрополь: Изд-во «СевКавГТИ». С.26-29.
 6. Шаталов А. А. Размерно-структурные исследования пирамиды Хеопса в Гизе на основе методики «модуляции-37» [Текст]//Архитектура и искусство в процессе культуры [Текст]: сборник материалов международной научно-практической конференции; отв. редактор О.Т. Иевлева, Ростов-на-Дону: ААИ ЮФУ, 2014. С. 234-238.
 7. Шаталов А. А. Числовые закономерности, мифология Луны и памятники архитектуры// Проблемы общества и архитектура [Текст]: тез. докл. между-наро.науч.-практ. конф., 6-9 октября 2010 г.- Ростов- на-Дону: Институт Архитектуры и искусств ЮФУ, 2010. С.308-312.
 8. Petrie, W. M. Flinders. The Pyramids and Temples of Gizeh. 1st ed. London: Field and Tuer; New York: Scribner & Welford, 1883. 197 p.
 9. Алфавитная запись чисел [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/Алфавитная_запись_чисел (дата обращения 02.03.2020).
 10. Луна [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://bse.uaio.ru/BSE/1501.htm> (дата обращения: 09.03.2020).
 11. Об установлении государственных систем координат, государственной системы высот и государственной гравиметрической системы [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/420383741> (дата обращения: 14.02.2020).
 12. Перигей [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://bse.uaio.ru/BSE/1902.htm> (дата обращения: 09.03.2020).
 13. Почему Землю и Луну называют двойной планетой [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://o-kosmose.ru/solnechnaya-sistema/pochemu-zemlyu-i-lunu-nazyvayut-dvojnoj-planetoj> (дата обращения: 10.03.2020).
 14. Правило_Тициуса_—_Боде <https://ru.wikipedia.org/wiki/>
 15. Уаджит [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/wiki/Уаджит>. (дата обращения: 06.03.2020).
 16. Эллипсоид Красовского. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://spbtgik.ru/book/2107.htm> (дата обращения: 11.03.2020).
 17. Шаталов А. А. Методология анализа размерных закономерностей исторических сооружений на основе «модуляции -37»: [Электронный ресурс]. //Актуальные проблемы современной науки: научный журнал III Международной научно-практической конференции (Ставрополь, 28-30 апреля 2014 г.). Выпуск 3, том 2. Ставрополь: Изд-во «СевКавГТИ». С. 26-29. Режим доступа: <http://elibrary.ru/item.asp?id=21946182> (дата обращения: 05.03.2020).
 18. Шаталов А. А. Метрическая система и внешний композиционный центр плана

Мемфисского некрополя [Электронный ресурс]://Экспериментальные и теоретические исследования в XXI веке: проблемы и перспективы развития: материалы XIV Всероссийской научно-практической конференции (31 мая 2018 г.): в 3-х ч. Ч.1. – Ростов-на-Дону: изд-во Южного университета ИУБиП, 2018. С. 108-115. Режим доступа: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=35262795> (дата обращения: 12.02.2020) с. 108-115.

19. Шаталов А. А. Метрическая система, исторические линейные меры и Великая пирамида [Электронный ресурс]//Научно-практический журнал «Заметки ученого», №1 (26) 2018. Ростов-на-Дону: Южный университет (ИУБиП). С. 59-65. Режим доступа: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=32537031> (дата обращения: 14.02.2020).
20. Шаталов А. А. «Модуляция-37»: Большой Сфинкс, Стоунхендж и эллипсоид Красовского [Электронный ресурс]// Образовательная система: новации в сфере современного научного знания: сборник научных трудов. Казань, 2019. С. 352-360. Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=37242368> (дата обращения: 12.03.2020)
21. Шаталов А. А. "Модуляция-37": Стоунхендж, "английский" фут и эллипсоид Красовского [Электронный ресурс]//Образовательная система: вопросы теории и практики. - Казань: издательство ООО "СитИвент", 2019. С. 410-419. Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=37242031&> (дата обращения: 10.02.2020).
22. Шаталов А. А. О некоторых закономерностях пропорционально-размерной структуры пирамиды Хефрена [Электронный ресурс]// Ежемесячный научный журнал «Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук», N 11 (82), ноябрь 2015. Часть VII. С. 110-113. Режимы доступа: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=25075311>, (дата обращения: 14.02.2020).
23. Шаталов А. А. Размерно-структурные исследования пирамиды Хеопса в Гизе на основе методики «модуляции-37» [Электронный ресурс]//Архитектура и искусство в процессе культуры [Текст]: сб. материалов междунар. науч.-практ. конф.; отв. редактор О.Т. Иевлева, Ростов-на-Дону: ААИ ЮФУ, 2014. С. 234-238. Режим доступа: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=32348218> (дата обращения: 10.02.2020).

Spisok ispol'zovannyh istochnikov

1. Mifologicheskij slovar' / Gl. red. E. M. Meletinskij. - Moskva: Sovetskaja jenciklopedija, 1991. - 736 s.
2. Sovetskaja istoricheskaja jenciklopedija [Tekst]. Pod red. E. M. Zhukova. T.9. - M.: Sov. Jenciklopedija, 1966. - 508 s. Stat'ja «Metrologija istoricheskaja».
3. Shatalov A. A. 37-futovye razmernye moduli i posledovatel'nost' razbivki plana kompleksa piramid v Gize// Arhitektura ustojchivogo obshhestva. [Tekst]: mat-ly mezhdunarod. nauch.-prakt. konf., 11-15 oktjabrja 2011 g.- Rostov- na-Donu: IArhI JuFU, 2011. S. 61-65.
4. Shatalov A. A. Dvojnnoe naznachenie znakov drevneegipetskoj pis'mennosti i arhitekturnyj kommentarij k Vestkarskomu papirusu//Lichnost', rech' i juridicheskaja praktika: Sbornik nauchnyh trudov mezhdunarodnoj konferencii. Vyp.14. Rostov n/D: Izd-vo Donskogo Juridicheskogo Instituta, 2011. S. 203-206.
5. Shatalov A. A. Metodologija analiza razmernyh zakonomernostej istoricheskikh sooruzhenij na osnove «moduljaccii -37» [Tekst]// Aktual'nye problemy sovremennoj nauki: nauchnyj zhurnal III Mezhdunarodnoj nauchno-prakticheskoj konferencii (Stavropol', 28-30 aprelja 2014 g.). Vypusk 3, tom 2. Stavropol': Izd-vo «SevKavGTI». S.26-29.
6. Shatalov A. A. Razmerno-strukturnye issledovanija piramidy Heopsa v Gize na osnove metodiki

- «moduljicii-37» [Tekst]//Arhitektura i iskusstvo v processe kul'tury [Tekst]: sbornik materialov mezhdunarodnoj nauchno-prakticheskoj konferencii; otv. redaktor O.T. Ievleva, Rostov-na-Donu: AAI JuFU, 2014. S. 234-238.
7. Shatalov A. A. Chislovyje zakonomernosti, mifologija Luny i pamjatniki arhitektury// Problemy obshhestva i arhitektura [Tekst]: tez. dokl. mezhdu-narod.nauch.-prakt. konf., 6-9 oktjabrja 2010 g.- Rostov- na-Donu: Institut Arhitektury i iskusstv JuFU, 2010. S.308-312.
 8. Petrie, W. M. Flinders. The Pyramids and Temples of Gizeh. 1st ed. London: Field and Tuer; New York: Scribner & Welford, 1883. 197 p.
 9. Alfavitnaja zapis' chisel [Jelektronnyj resurs]. Rezhim dostupa: https://ru.wikipedia.org/wiki/Alfavitnaja_zapis'_chisel (data obrashhenija 02.03.2020).
 10. Luna [Jelektronnyj resurs]. Rezhim dostupa: <http://bse.uaio.ru/BSE/1501.htm> (data obrashhenija: 09.03.2020).
 11. Ob ustanovlenii gosudarstvennyh sistem koordinat, gosudarstvennoj sistemy vysot i gosudarstvennoj gravimetricheskoj sistemy [Jelektronnyj resurs]. Rezhim dostupa: <http://docs.cntd.ru/document/420383741> (data obrashhenija: 14.02.2020).
 12. Perigej [Jelektronnyj resurs]. Rezhim dostupa: <http://bse.uaio.ru/BSE/1902.htm> (data obrashhenija: 09.03.2020).
 13. Pochemu Zemlju i Lunu nazyvajut dvojnoj planetoj [Jelektronnyj resurs]. Rezhim dostupa: <https://o-kosmose.ru/solnechnaya-sistema/pochemu-zemlyu-i-lunu-nazyvayut-dvojnoj-planetoj> (data obrashhenija: 10.03.2020).
 14. Pravilo_Ticiusa_—_Bode <https://ru.wikipedia.org/wiki/>
 15. Uadzhit [Jelektronnyj resurs]. Rezhim dostupa: <https://ru.wikipedia.org/wiki/Uadzhit>. (data obrashhenija: 06.03.2020).
 16. Jellipsoid Krasovskogo. [Jelektronnyj resurs]. Rezhim dostupa: <http://spbtgik.ru/book/2107.htm> (data obrashhenija: 11.03.2020).
 17. Shatalov A. A. Metodologija analiza razmernyh zakonomernostej istoricheskikh sooruzhenij na osnove «moduljicii -37»: [Jelektronnyj resurs]. //Aktual'nye problemy sovremennoj nauki: nauchnyj zhurnal III Mezhdunarodnoj nauchno-prakticheskoj konferencii (Stavropol', 28-30 aprelja 2014 g.). Vypusk 3, tom 2. Stavropol': Izd-vo «SevKavGTI». S. 26-29. Rezhim dostupa: <http://elibrary.ru/item.asp?id=21946182> (data obrashhenija: 05.03.2020).
 18. Shatalov A. A. Metrisheskaja sistema i vneshnij kompozicionnyj centr plana Memfisskogo nekropolja [Jelektronnyj resurs]://Jeksperimental'nye i teoreticheskie issledovanija v XXI veke: problemy i perspektivy razvitija: materialy XIV Vserossijskoj nauchno-prakticheskoj konferencii (31 maja 2018 g.): v 3-h ch. Ch.1. - Rostov-na-Donu: izd-vo Juzhnogo universiteta IUBiP, 2018. S. 108-115. Rezhim dostupa: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=35262795> (data obrashhenija: 12.02.2020) s. 108-115.
 19. Shatalov A. A. Metrisheskaja sistema, istoricheskie linejnye mery i Velikaja piramida [Jelektronnyj resurs]//Nauchno-prakticheskij zhurnal «Zametki uchenogo», №1 (26) 2018. Rostov-na-Donu: Juzhnyj universitet (IUBiP). S. 59-65. Rezhim dostupa: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=32537031> (data obrashhenija: 14.02.2020).
 20. Shatalov A. A. «Moduljacija-37»: Bol'shoj Sfinks, Stounhendzh i jellipsoid Krasovskogo [Jelektronnyj resurs]// Obrazovatel'naja sistema: novacii v sfere sovremennogo nauchnogo znanija: sbornik nauchnyh trudov. Kazan', 2019. S. 352-360. Rezhim dostupa: <https://elibrary.ru/item.asp?id=37242368> (data obrashhenija: 12.03.2020)
 21. Shatalov A. A. "Moduljacija-37": Stounhendzh, "anglijskij" fut i jellipsoid Krasovskogo [Jelektronnyj resurs]//Obrazovatel'naja sistema: voprosy teorii i praktiki. - Kazan': izdatel'stvo OOO "SitIvent", 2019. S. 410-419. Rezhim dostupa: <https://elibrary.ru/item.asp?id=37242031>& (data obrashhenija: 10.02.2020).
 22. Shatalov A. A. O nekotoryh zakonomernostjah proporcional'no-razmernoj struktury piramidy

Hefrena [Elektronnyj resurs]// Ezhemesjachnyj nauchnyj zhurnal «Aktual'nye problemy gumanitarnyh i estestvennyh nauk», N 11 (82), nojabr' 2015. Chast' VII. S. 110-113. Rezhimy dostupa: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=25075311>, (data obrashhenija: 14.02.2020).

23. Shatalov A. A. Razmerno-strukturnye issledovanija piramidy Heopsa v Gize na osnove metodiki «moduljicii-37» [Elektronnyj resurs]//Arhitektura i iskusstvo v processe kul'tury [Tekst]: sb. materialov mezhdunarod. nauch.-prakt. konf.; otv. redaktor O.T. Ievleva, Rostov-na-Donu: AAI JuFU, 2014. S. 234-238. Rezhim dostupa: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=32348218> (data obrashhenija: 10.02.2020).

Безопасность и охрана труда

АНАЛИЗ ТРАВМАТИЗМА В ТЕПЛОЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ

ANALYSIS OF INJURIES IN THE HEAT AND POWER INDUSTRY

Авторы: Русинов Сергей Владимирович, Беляев Андрей Николаевич

Аннотация: В статье представлены результаты анализа принципов и методов обеспечения безопасности человеческой деятельности на предприятиях, связанных с электрической и тепловой энергией. Перечислены причины травматизма в энергосистеме. Проведен краткий анализ состояния и тенденций травматизма и смертности людей, работающих в техносфере.

Ключевые слова: принципы обеспечения безопасности, методы обеспечения безопасности, классификация принципов, анализ производственного травматизма, оценка воздействия.

Annotation: The article presents the results of the analysis of the principles and methods of ensuring the safety of human activity in enterprises associated with electric and thermal energy. The causes of injuries in the power system are listed. A brief analysis of the state and trends of injuries and deaths of people working in the technosphere is carried out.

Keywords: safety principles, safety methods, classification of principles, analysis of industrial injuries, impact assessment.

Состояние аварий и травматизма на предприятиях, связанных с электрической и тепловой энергией, являющихся объектами повышенной опасности, уровень производственного травматизма здесь остается высоким. В погоне за высокими показателями работники сами забывают о главном - своей безопасности. Теплоэнергетика отрасль, в которой уже есть достаточно трагических примеров, связанных с несоблюдением требований промышленной безопасности [1, с. 88].

В работе предприятий, связанных с электрической и тепловой энергией, возникает много существенных проблем чисто технологического характера, не говоря уже об экономических, логистических и других трудностях. В условиях недостаточного финансирования возникают трудности с предоставлением крепежных материалов и средств защиты, что, в свою очередь, приводит к недостаточному уровню безопасности и охраны труда.

Анализ производственного травматизма и профессиональных заболеваний на предприятиях теплоэнергетики показывает, что работодатели, должностные лица и специалисты по охране труда недостаточно используют профилактические меры для создания безопасных и безвредных условий труда на рабочих местах, которые могут предотвратить производственный травматизм, несчастные случаи и профессиональную заболеваемость, вызванные условиями труда, приостановить и снизить динамику их роста.

Невозможность вывести работника из зоны подверженности вредным и опасным факторам, которая обусловлена спецификой выполняемой работы, является ключевой проблемой высокого риска травматизма на предприятии. Психология человека такова, что с увеличением опыта работника порог опасности, ответственности и притупления бдительности во время работы уменьшается. Сотрудник, стараясь сократить время и свои собственные усилия, как правило, самостоятельно «оптимизирует» свой рабочий процесс, забывая (игнорируя) требования к своему рабочему месту или профессии для безопасного выполнения технологических процессов.

Чтобы ослабить процесс подавления бдительности работника, необходимо периодически напоминать о возможных последствиях нарушения требований безопасности, что, в свою очередь, должно помочь работнику осознать последствия пренебрежения требованиями охраны труда.

И эта проблема касается не только непосредственных производителей труда (менеджеров среднего звена), но и первых менеджеров, что, в свою очередь, негативно сказывается на процессе организации управления безопасностью производства. [3, с.104].

Процесс организации труда играет ключевую роль в системе управления охраной труда на предприятии. На этом этапе все возможные вредные и опасные производственные факторы рабочей среды и трудового процесса должны быть идентифицированы непосредственно на заданном рабочем месте, площадке, цехе и производстве, что устранит эти факторы перед началом работы и поможет организовать безопасную и эффективную работу сотрудников более рационально.

Чтобы провести эффективную оценку рисков непосредственно руководителями работ, необходимо организовать дополнительное обучение и повышение квалификации в области охраны труда. Важную роль для организации работы в соответствии с требованиями играет достаточный запас ресурсов.

Даже при незначительных отклонениях от нормального режима труда (режим труда и отдыха), определенного трудовым договором и Трудовым кодексом, наблюдается резкое увеличение негативных факторов, таких как:

- недостаток времени отведенного отдыха, что приводит к накоплению усталости, утомления;
- тупость внимания;
- снижение работоспособности;
- повышенный риск заболевания;
- раздражительность;
- ускорение, желание закончить работу как можно быстрее любой ценой [3, с.120].

Все вышеперечисленные факторы, как правило, являются одной из основных причин высокого уровня аварийности, производственного травматизма и заболеваемости, вызванных производственными факторами.

В настоящее время из-за нехватки средств работникам таких предприятий приходится работать в 2 смены, экономя топливо для транспортных средств. Средствами индивидуальной и коллективной защиты работники обеспечены на 50%, а иногда и меньше.

В 2019 году произошло значительное снижение количества инцидентов: в электроэнергетике почти в 2 раза и в энергосистеме в 3,5 раза, в основном случаи были связаны с отказом оборудования, стихийными бедствиями и ошибочными действиями персонала. В 2018 году только около 10% инцидентов были вызваны кадровыми ошибками. Этот показатель указывает на профилактическую работу инспекторов, качеством подготовки кадров и инспекционного контроля. Количество групповых аварий также сократилось (с 5 до 3) по сравнению с 2018 годом. [2, с.20]

Однако несчастные случаи со смертельным исходом при эксплуатации электроустановок по всей стране остаются достаточно высокими и относительно стабильными в последние годы, хотя в 2019 году их число несколько сократилось.

Основные причины аварий и несчастных случаев в энергетике: нарушение правил, действующих норм и мер безопасности лицами, ответственными за охрану труда на предприятии, низкий уровень производственной дисциплины; низкий профессиональный уровень электротехнического и производственного персонала; нехватка кадров в энергосервисах предприятий. Если раньше эти недостатки касались малых и средних предприятий, то теперь это касается крупных энергетических предприятий.

К этим причинам необходимо добавить технические причины аварий и травм, из-за которых в 2017 году произошло около 50% инцидентов. Среди них 16 случаев отказа оборудования, эксплуатации физически изношенного и устаревшего энергетического оборудования. Для энергетических объектов - более 60% оборудования подстанций 35–220 кВ исчерпали свои ресурсы и, в той или иной степени, требуют замены. Около 60% основного оборудования (котлы, турбины, генераторы, трансформаторы) исчерпали свой ресурс на электростанциях, и его эксплуатация осуществляется в соответствии с диагностикой и состоянием основных параметров [2, с.23].

Один показательный пример. За последнее десятилетие в Нижегородской области были введены в эксплуатацию две подстанции мощностью 110–220 кВ, а три подстанции были реконструированы с увеличением установленной трансформаторной мощности. Это менее 2% всех эксплуатируемых подстанций мощностью 110–220 кВ. Не лучшая ситуация в других регионах России. Замена или модернизация оборудования на электростанциях и в электросетях происходит медленно, а физически изношенное и устаревшее оборудование может представлять потенциальный риск несчастных случаев.

По оценкам Научно-технического совета РАО «ЕЭС России», при таких темпах замены оборудования к 2020 г. более 60 % действующего парка

оборудования исчерпает свой ресурс. Эти цифры несколько занижены, по крайней мере, в энергосистемах и на станциях этого показателя они достигли уже сейчас [2, с.26].

Аналогичная ситуация и в теплоэнергетике — отработали нормативный срок службы около 50 % котлов, 40 % сосудов, работающих под давлением, 30 % трубопроводов пара и горячей воды, не прошли техническое диагностирование свыше 10 % перечисленных теплоустановок.

Еще одна проблема - бесхозные электрические и тепловые сети. В последнее время в некоторых регионах наблюдается тенденция передачи сети муниципалитетам. Однако обслуживание этих сетей крайне неудовлетворительно, поскольку у них нет хоста, который бы запрашивал статус безопасности этих энергетических объектов, и существует высокая вероятность различных повреждений и аварий с серьезными последствиями.

Другой проблемой, на которую следует обратить внимание, является качество ремонта, которое в последнее время заметно снизилось с выделением ремонтных предприятий в качестве самостоятельных АО-энерго, поскольку снизилась ответственность персонала ремонтных предприятий.

Все предприятия, на которых произошли несчастные случаи и происшествия, включены в графики проведения внеочередных проверок. Кроме того, информация об авариях и катастрофах размещается на сайтах территориальных отделов Ростехнадзора (опираясь на материалы расследования) [4] и печатается в средствах массовой информации; выпускаются информационные бюллетени и листовки.

Многочисленные нарушения вызваны тем, что руководители предприятий не уделяют достаточного внимания энергетической безопасности, охране труда, а финансирование этих вопросов осуществляется на остаточной основе. Поэтому одной из основных задач является создание эффективного механизма, при котором работодатель будет заинтересован в обеспечении энергетической безопасности производства.

Учитывая состояние по электротравматизму в стране в целом, следует признать, что профилактическая работа все еще находится на недостаточном уровне, и поэтому задача дальнейшего повышения ее эффективности остается нерешенной.

Для улучшения надзорной деятельности необходимо [1, с.94]:

1. Активизировать работу с правоохранительными органами и администрациями регионов.
2. Эффективнее применять такую административную меру, как временный запрет деятельности предприятия.
3. Разработать нормативный документ, регламентирующий в обязательном порядке проведение технического освидетельствования выработавшего свой ресурс энергетического оборудования и его замены.

Влияние неблагоприятных техносферных условий на работников теплоэнергетических предприятий будут во многом зависеть от выбранных принципов, методов и способов обеспечения их безопасности.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Энговатова В.В. Электробезопасность /В.В. Энговатова, В.И. Дёмин; ФГБОУ ВПО КубГТУ, кафедра «Безопасность жизнедеятельности». – Краснодар: Издательский Дом – Юг, 2018. – 80-104с.
2. Ветошкин А. Г. Мониторинг и аудит промышленной и экологической безопасности // Изв. Акад. пром. экологии.— 2019.— № 8.— С. 20-25.
3. Галиев М.А. Медико-социальные последствия чрезвычайных ситуаций техногенного характера/ М.А. Галиев, Р.А. Сулейманов.- Уфа: Гилем, 2015. – 104-120с.
4. Приказ от 24 марта 2003 г. № 115 "Об утверждении Правил технической эксплуатации тепловых энергоустановок"

Государственное управление

ОТЕЧЕСТВЕННОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО: ЯВЛЕНИЕ С ИСКАЖЕННЫМИ ФУНКЦИЯМИ

DOMESTIC ENTREPRENEURSHIP: THE PHENOMENON WITH DISTURBED FUNCTIONS

Авторы: Шевченко Виталий Олегович

Научный руководитель: Колесник Вероника Вячеславовна

Аннотация: В статье обосновывается роль и функциональное значение предпринимательства, анализируются теоретические, методологические и аксиологические основания его деятельности как института социального развития и сложного социо-культурного явления на всех этапах их зарождения, становления и развития.

Ключевые слова: предприниматель, свобода, гражданское общество, инновации

Annotation: The article substantiates the role and functional significance of entrepreneurship, analyzes the theoretical, methodological and axiological foundations of its activity as an institution of social development and a complex socio-cultural phenomenon at all stages of their origin, formation and development.

Keywords: entrepreneur, freedom, civil society, innovation.

Пройденный Россией путь в четверть века достаточный для того чтобы сделать политико-экономико-правовые итоги относительно реального прорыва страны в рыночную экономику, проводником которой является предпринимательство. Исторический опыт развития рыночно ориентированных стран показал, что предпринимательство представляет единую систему большого, среднего и малого бизнеса (конвергентный уровень). Большой бизнес тяготеет к монополизации, которая нарушает рыночно демократические основы организации общественного производства. Средний и, преимущественно, малый бизнес - остаются мощными общественными ячейками через которые и реализуются рыночно демократические принципы общества в экономической, политической и социальной сферах [1].

Связь между состоянием большого и малого бизнеса абсолютно линейна. Чем более прочные позиции для роста для малого бизнеса, тем прочнее и устойчивее государство, поскольку именно от эффективности ее экономических, политических и правовых институтов и зависят прогнозируемые и ожидаемые результаты развития этого предпринимательского сегмента.

При таких условиях большому бизнесу, исходя из собственных задач развития, преимущественно искать контрактных союзов с малым бизнесом, переводя дифференцированные доли производственного процесса в сферу деятельности субъектов малого предпринимательства. Таким образом крупный бизнес модернизируя структуру

реального сектора экономики "втягивает" в этот процесс огромные слои малого бизнеса. Поэтому в экономико-развитых странах мира направленность более малых предприятий сосредоточена в реальном секторе экономики и является определенным отражением состояния и тенденций его модернизации.

Перефразируя известную мысль Маркса можно уверенно сказать, что Не столь важно что производит малый бизнес, важно которыми орудиями труда он этого достигает. В зависимости от ответа на этот вопрос получаем и оценку состояния конкурентоспособности как малого бизнеса, так и всей национальной системы предпринимательства.

Малый бизнес в ведущих странах мира достигает значительных эффектов благодаря организованной и поддерживаемой государством системе реализации функциональных характеристик (особенностей) малого предпринимательства. Современная научная мысль (западноевропейская, американская, и отечественная) постулирует, что специфические особенности малого бизнеса сосредоточены в плоскости его инструментальных экономических и социально-политических функций. В экономические функции входят: содержание рыночно-конкурентного состояния в экономике; сокращение безработицы; увеличение объемов ВВП; ускорения внедрения инновационных технологий [1].

Инструментальными функциями экономического порядка при этом есть: заполнение малоэффективных сфер хозяйственной деятельности; создание рабочих мест; ограничения тенденции монополизации экономики. Социально-политическими функциями малого бизнеса на макроуровне являются: утверждение демократических принципов упорядочения общества в экономической сфере; стабилизация социально-политического равновесия общественных отношений. Инструментальные социально-политические функции включают распространения принципа экономической свободы и охват предельных полюсов трудовых ресурсов: молодых и пожилых людей.

В современном мире все выше упомянутое - это азбука экономической науки и практики. Знание алфавита является банальной истиной если мы хотим научиться читать и писать. Так и в развитии предпринимательства - утверждение его как системного явления рыночной экономики возможно только путем создания условий реализации его функциональных особенностей, которыми постулирует современная экономическая наука.

При этом, содержание именно рыночно ориентированного формата развития в процессе реализации функций присущи малому бизнесу. Взгляд на экономику РФ сквозь призму экономических функций малого предпринимательства не позволяет найти убедительные факты относительно действенного влияния отечественных субъектов малого бизнеса на содержание рыночно-конкурентной состояния в экономике.

К сожалению, нет фактов по сокращению безработицы и роста ВВП за счет активизации сектора малого бизнеса. Крайне скромные достижения малого бизнеса по ускорению внедрения инновационных технологий. Сфера экономики направленная на решение задач по созданию рабочих мест и ограничения тенденции монополизации экономики.

Пессимизм относительно перспектив развития рынка и демократии, за определением достигается благодаря предпринимательству, усиливается существенными изменениями в настроениях населения по предпринимательству в РФ. За последние четыре года положительное отношение к предпринимательству уменьшилось в РФ на 11% (с 76% в 2015 до 65% в 2018, в мире 77% в 2018 году), а готовность открыть свой бизнес уменьшилось на 12% (с 39% в 2015 до 27% в 2018, в мире 50% в 2018 году) [2]. Все это доказывает что, действующая политико-экономическая система не справедлива, поэтому и не эффективна. Отсюда и

недоверие населения в будущее собственного государства.

Список использованных источников:

1. Лебедева И.П. Япония: промышленность и предпринимательство (вторая половина XX века - начало XXI века). М.: Восточная литература, 2007. 223 с.
2. «ФОМнибус» Отношение к предпринимательству и предпринимателям / Электронный ресурс. Режим доступа: <https://fom.ru/Ekonomika/12735> (дата обращения 06.03.2020 г.)

СОВРЕМЕННЫЙ ЭТАП РАЗВИТИЯ СОЦИАЛЬНОЙ ФУНКЦИИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

THE CURRENT STAGE OF DEVELOPMENT OF THE SOCIAL FUNCTION OF ENTREPRENEURSHIP

Авторы: Казарьян Тигран Арсенович

Научный
руководитель: Колесник Вероника Вячеславовна

Аннотация: в тезисах статьи рассматривается социальная функция предпринимательства на современном этапе развития общества.

Ключевые
слова: предпринимательство, социальная функция предпринимательства, функции предпринимательства.

Annotation: The abstract of the article considers the social function of entrepreneurship at the present stage of development of society.

Keywords: entrepreneurship, the social function of entrepreneurship, the functions of entrepreneurship.

Предпринимательство выступает основой любой развитой социально-экономической системы, которая базируется на свободной конкуренции и праве частной собственности. В нынешних условиях предприниматель выступает не только в качестве участника рыночных отношений, но и как гарант гражданского общества. В процессе развития экономики такие функции предпринимательства как социальная и экономическая претерпевали существенные изменения. В современных условиях невозможно представить предпринимателя, добившегося успеха без эффективного использования трудовых ресурсов. Эту тенденцию на социальную функцию предпринимателей можно наблюдать во всем мире. Причём, чем более развита страна в экономическом плане, тем более явна такая ориентация. Это отражается в первую очередь, в использовании квалифицированного и высокооплачиваемого труда; обучение и повышение квалификации кадров; создание комфортных условий труда; формирование положительного имиджа предприятия, как в глазах собственного персонала, так и общественности.

Однако вопреки широкой разработанности проблем развития предпринимательства в России, социальная функция предпринимательства остается малоизученным вопросом. Как правило, данной функции касаются с точки зрения изготовления товаров и услуг, в которых есть потребность со стороны общества, и создания новых рабочих мест. В то время как это понятие следует трактовать более широко с учётом дополнительных аспектов социальной функции.

Прежде всего, это социально-новаторская деятельность предпринимателя. То есть в ходе осуществления предпринимательской деятельности преобразуется система социальных отношений путём формирования новых общественных связей и социальных стереотипов. Работодатель формирует у своих подчиненных ценностные ориентации, изучив которые можно определить основные направления корпоративной культуры предприятия. В том случае, если ценности сотрудников совпадают с ценностями групп и организации, то их эффективность повысится без дополнительного стимулирования руководства. [1]

Также важно не забывать и о социальной ответственности предпринимателей. Кроме

создания новых рабочих мест предприниматели, зачастую, привлекают к участию в бизнес членов своей семьи, тем самым поддерживая иждивенцев, например родителей пенсионного возраста, что снимает часть нагрузки с бюджета государства. Плюс ко всему, важны и отчисления предпринимателем части прибыли в негосударственные фонды и уплата налогов.

Таким образом, развитие предпринимательства ведет к оживлению социально-экономической жизни общества. Кроме того, зачастую предприниматели занимаются благотворительной деятельностью, меценатством и общественными проектами. По данным экспертов Центра РНО, ВШЭ и Ассоциации фандрайзеров, 2/3 российских компаний в 2016 году сохранили благотворительный бюджет на уровне 2015 года. При этом, 1\6 компаний — увеличили благотворительный бюджет и столько же — снизили [2]. На это влияет и современные изменения в обществе, которые оказывают существенные воздействия на социальную функцию предпринимательства. Общество двадцать первого века накладывает на предпринимательство группу ограничений. Так стало невозможно ведение деятельности, которая направлена исключительно на извлечение прибыли. Предприниматель находится в таких условиях, в которых невозможно игнорирования мнения общества в вопросах условий и оплаты труда сотрудников, влияния деятельности предприятия на экологию, участия в благотворительных проектах. В связи, с чем постепенно формируется предпринимательство нового образца, которое учитывает интересы всех участников процесса.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ
2. Десфонтенес Л.Г., Семенова Ю.Е. Ценностные ориентации персонала как основа корпоративной культуры предприятия // Теория и практика общественного развития// научный журнал Федерального государственного бюджетного учреждения науки Институт социологии Российской академии наук , №18, 2015 Краснодар, Изд.ООО "Прин-тТерра", 2015 с. 360
3. 20 важных цифр и фактов о благотворительности // Филантроп URL: <http://philanthropy.ru/analysis/2016/06/20/38983/> (дата обращения: 20.02.2020).

[1] Десфонтенес Л.Г., Семенова Ю.Е. Ценностные ориентации персонала как основа корпоративной культуры предприятия // Теория и практика общественного развития// научный журнал Федерального государственного бюджетного учреждения науки Институт социологии Российской академии наук , №18, 2015 Краснодар, Изд.ООО "Прин-тТерра", 2015 с. 360

[2] 20 важных цифр и фактов о благотворительности // Филантроп URL: <http://philanthropy.ru/analysis/2016/06/20/38983/> (дата обращения: 20.02.2020).

ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ СТРАХОВАНИЕ ЖИЛОГО ИМУЩЕСТВЕННОГО ФОНДА КАК ОДИН ИЗ СПОСОБОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ

COMPULSORY INSURANCE OF RESIDENTIAL PROPERTY FUND

Авторы: Казарьян Тигран Арсенович

Научный руководитель: Колесник Вероника Вячеславовна

Аннотация: в тезисах статьи рассматривается обязательное страхование жилого имущества как положительное влияние регулирования экономики государством.

Ключевые слова: обязательное страхование; страхование жилого имущества; государственное регулирование; регулирование экономики.

Annotation: the abstract of the article considers mandatory insurance of residential property as a positive influence of state regulation of the economy.

Keywords: compulsory insurance; residential property insurance; state regulation; economic regulation.

Продолжительное время в России ведутся дискуссии по поводу введения системы обязательного страхования жилья. На сегодняшний день застрахованное жилье составляет незначительную долю от общего числа застрахованного имущества и в основном приходится на договоры ипотечного страхования.

Со слов управляющего директора Национального рейтингового агентства Павла Самиева: «Граждане продолжают пребывать в уверенности, что государство в случае чего им поможет. Чтобы страховать жилье, им нужен серьезный мотивирующий фактор».

На данный момент ущерб, наносимый природными бедствиями, такими как пожары, землетрясения, наводнения и другие, покрываются из средств федерального и регионального бюджетов, чьи возможности ограничены в случае глобальных природных катастроф.^[1]

Так, в 2012-2013 годах Крымск и Дальний Восток претерпел серьезное наводнение с большим количеством пострадавших и общим количеством ущерба около 70 млрд рублей. На данный момент времени бремя этих расходов ложится на бюджеты всех уровней, а значит, что и на всех налогоплательщиков. В связи, с чем премьер-министр России Дмитрий Медведев поручил разработать специальный законопроект министерству финансов, с целью сократить выплаты из бюджета и переложить часть ответственности на страховщиков и самих граждан. Однако до сих пор ситуация существенным образом не изменилась. Введено только добровольное страхование, включённое в счета по ЖКХ, и лишь в нескольких регионах.^[2]

Вся система российского страхования делится на две группы: **обязательное страхование** и **добровольное**. На сегодняшний день к обязательному страхованию относят обязательное медицинское страхование, страхование при перевозке пассажиров наземным, водным или воздушным путем, обязательное социальное страхование граждан, обязательное страхование автогражданской ответственности (Далее – ОСАГО) и другие.

Остановимся подробнее на ОСАГО. Данный вид страхования появился 1 июля 2003 года с вступлением в силу Федерального закона № 40-ФЗ от 25 апреля 2002 года «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств», который гарантирует возмещение вреда здоровью, жизни или имуществу в случае дорожно-транспортного происшествия (Далее - ДТП).

ОСАГО вводилось как в большей степени как социальная мера, направленная на создание финансовых гарантий возмещения [ущерба](#), причинённого владельцами транспортных средств, а также как финансовый инструмент повышения.

Тем самым, данный страховой полис направлен на страхование рисков в случае ДТП.

На наш взгляд более логичным в первую очередь было обязать владельцев единственного жилья застраховать случаи случайной гибели своей недвижимости. Так как приоритетней для человека всегда будет, где жить в доме или на улице, чем, на чём ездить автомобили, или общественном транспорте.

Ещё одним примером может послужить случай летом 2019 года. В это время Иркутская область пережила два случая сильного паводка. По данным МЧС, в результате наводнения было подтоплено более десяти тысяч домов или более семнадцати тысяч помещений, предназначенных для жилья. Обследования выявили, что из семи тысяч подтопленных домов свыше четырёх тысяч объектов не подлежат восстановлению, а более двум тысячам необходим ремонт. Правительство приняло программу восстановления пострадавших территорий Иркутской области ориентировочной стоимостью 40 миллиардов рублей. Финансирование предусмотрено до 2023 года.

Исходя из этого, следует, что разумно законодательно утвердить помимо обязательного медицинского, социального и иного страхования, ввести ещё обязательное страхование на единственное жилое имущество. Деньги, собираемые в федеральный бюджет, предназначены для других расходов, а на вышеуказанные случаи должен быть отдельный внебюджетный денежный фонд. Если же перестать выделять бюджетные деньги на восстановление после бедствий, но при этом не обязать граждан в обязательном порядке страховать своё имущество, получится ситуация в которой тысячи семей окажутся «на улице».

В случае наличия страховки у всех этих граждан, оказавшихся в такой ситуации, затрат из федерального бюджета удалось бы избежать, а сэкономленные денежные средства пустить на восстановление инфраструктуры.

Плюс ко всему не будем забывать частные случаи, такие как пожары в многоквартирных домах. Как правило, при тушении таких пожаров, страдают сразу несколько квартир, и не столько от пожара, сколько от тушения водой. И если какие-то из этих квартир окажутся в состоянии непригодном для жилья, а у семьи не будет денежных средств на её восстановление и иного жилого имущества, данная семья также оказывается «на улице».

Однако может возникнуть вопрос о конституционности данного закона в связи с правом на частную собственность, что уже было при принятии Федерального закона "Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств". На наш взгляд конституционный суд уже дал исчерпывающие разъяснения по данному поводу в Постановлении Конституционного Суда Российской Федерации от 31 мая 2005 г. № 6-П По делу о проверке конституционности Федерального закона "Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств" в связи с запросами Государственного Собрания - Эл Курултай Республики Алтай, Волгоградской областной Думы, группы депутатов Государственной Думы и жалобой гражданина С.Н. Шевцова, и признал

данный закон не противоречащим конституции, что применимо и в нашем случае. [3]

Таким образом, введения института обязательного страхования жилья граждан от рисков случайной гибели является одним из эффективных финансовых механизмов компенсации полученных убытков. Учитывая нынешнее финансовое положение граждан и стоимость услуг на страховом рынке цены в данной области должны контролироваться государством. Необходимо разработать единую систему тарифов и расчётов компенсации с целью доступности данного вида услуг даже для граждан-потребителей проживающих на территории с высоким уровнем риска природных катаклизмов. В связи с этим, в данном случае государство выступает необходимым участником страховых отношений.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ)
2. Федеральный закон от 25.04.2002 N 40-ФЗ (ред. от 01.05.2019) "Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств" (с изм. и доп., вступ. в силу с 29.10.2019)
3. Постановление Конституционного Суда Российской Федерации от 31 мая 2005 г. N 6-П По делу о проверке конституционности Федерального закона "Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств" в связи с запросами Государственного Собрания - Эл Курултай Республики Алтай, Волгоградской областной Думы, группы депутатов Государственной Думы и жалобой гражданина С.Н. Шевцова // Российская газета. 2005. 7 июня. Ст. № 0(3789)
4. Грищенко Наталья Борисовна Региональные аспекты страхования жилья от природных рисков // Вестник НГУЭУ. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/regionalnye-aspekty-strahovaniya-zhilya-ot-prirodnyh-riskov>.
5. Юлия Кривошапка Крыша без полиса // Российская газета. 2017. 16.06. Ст. № 104(7270).

[1] Грищенко Наталья Борисовна Региональные аспекты страхования жилья от природных рисков // Вестник НГУЭУ. 2015. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/regionalnye-aspekty-strahovaniya-zhilya-ot-prirodnyh-riskov> (дата обращения: 01.11.2019).

[2] Юлия Кривошапка Крыша без полиса // Российская газета. 2017. 16.06. Ст. № 104(7270).

[3] Постановление Конституционного Суда Российской Федерации от 31 мая 2005 г. N 6-П По делу о проверке конституционности Федерального закона "Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств" в связи с запросами Государственного Собрания - Эл Курултай Республики Алтай, Волгоградской областной Думы, группы депутатов Государственной Думы и жалобой гражданина С.Н. Шевцова // Российская газета. 2005. 7 июня. Ст. № 0(3789)

К ВОПРОСУ О РАЗВИТИИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ГРАЖДАНСКОЙ СЛУЖБЫ В РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН

ON THE DEVELOPMENT OF THE STATE CIVIL SERVICE IN THE REPUBLIC OF BASHKORTOSTAN

Авторы: *Заика Максим Леонидович, Шарипова Эльмира Азгаровна*

Аннотация: *в статье рассматриваются вопросы, связанные с особенностями правового регулирования государственной гражданской службы в субъектах Российской Федерации, а также акцентируется внимание на вопросах развития государственной гражданской службы в Республике Башкортостан.*

Ключевые слова: *государственный орган, государственная служба, государственная гражданская служба, кадровый резерв.*

Annotation: *the article deals with issues related to the features of legal regulation of the state civil service in the states of the Russian Federation, and also focuses on the development of the state civil service in the Republic of Bashkortostan.*

Keywords: *state institution, public service, state civil service, personnel reserve*

На сегодняшний день одной из основных задач государственного управления является повышение эффективности государственной службы. Президент России в обращении к Федеральному Собранию 1 марта 2018 обозначил необходимость заинтересованности чиновников в эффективности и пользе своей работы, внедрения проектных методов работы, обозначил, также, что они должны быть «нацелены на достижение конечного результата»[4]. Также было отмечено об обеспечении продвижения профессионалов на государственной и муниципальной службе, в бизнесе, в экономике, науке. Одной из главных задач Правительства - это повышение престижа федеральной государственной гражданской службы, противодействие коррупционным действиям, постоянное повышение компетентности и профессионализма госслужащих, также развитие методов управления кадровым составом [1, с.59].

В нормативно-правовых актах понятие государственной службы раскрывается как правовой институт в системе служебного или административного права, и как вид деятельности служащего. Правовое регулирование государственной гражданской службы отличается от правовых основ военной и правоохранительной служб. Установлено, что определение «государственной гражданской службы субъекта Российской Федерации» основывается на нормах федерального законодательства, законодательство конкретного субъекта Федерации может устанавливать свои собственные нормы в рамках федеральных правил. Согласно норме статьи 1 Закона РБ от 18 июля 2005 года № 206-з «О государственной гражданской службе Республики Башкортостан», государственная гражданская служба Республики Башкортостан - это «вид государственной службы, представляющей собой профессиональную служебную деятельность граждан Российской Федерации на должностях государственной гражданской службы Республики Башкортостан по обеспечению исполнения полномочий государственных органов Республики Башкортостан и лиц, замещающих государственные должности Республики Башкортостан». То есть, в обязанности гражданских служащих субъекта Федерации, в данном случае государственных гражданских служащих Республики

Башкортостан, входит обеспечение функционирования собственных государственных органов Республики, учрежденных нормативными правовыми актами Башкортостана, и обеспечение функционирования таких институтов как институт Главы Республики Башкортостан, институт Уполномоченного по правам человека в Республике Башкортостан и других институтов. Перечень данных институтов, иначе говоря, перечень государственных должностей Республики Башкортостан, также устанавливается собственными нормативными правовыми актами субъекта Федерации. К примеру, в данный перечень входят Председатель Контрольно-счетной палаты Республики Башкортостан, Председатель Государственного Собрания - Курултая Республики Башкортостан, Руководитель Секретариата Государственного Собрания - Курултая Республики Башкортостан, Министр Республики Башкортостан и другие государственные должности. Таким образом, основная функция гражданского служащего - содействовать решению задач, поставленных перед государственным органом Республики Башкортостан либо перед лицом, замещающим государственные должности Республики Башкортостан. Для того, чтобы замещать должности гражданской службы требуется соответствовать квалификационным требованиям к уровню профессионального образования, стажу гражданской службы или работы по специальности, направлению подготовки, знаниям и умениям, которые необходимы для исполнения должностных обязанностей. Стоит обратить внимание как на качество работы государственного служащего, так и на совершенствование поощрения и материального стимулирования госслужащих.

На сегодняшний день в Республике Башкортостан ведется активная кадровая работа по формированию корпуса государственных гражданских служащих в системе государственного управления, которая проводится на платформе современных информационных технологий АИС «Кадровый резерв» - проект, который успешно осуществляется Управлением по вопросам государственной службы и кадровой политике Администрации Главы Республики Башкортостан. В Республике Башкортостан функционирует интернет-портал «Кадры республики», являющийся одним из проектов программы «Открытая Республика». Данный проект позволяет в максимально прозрачных условиях отслеживать изменения правовых актов управления государственных органов Республики Башкортостан, осуществлять их общественную экспертизу. Одной из задач портала «Кадры республики» является подбор энергичных, молодых, имеющих желание развиваться и вносить новые идеи, создавать новые проекты, потенциальных претендентов на замещение должностей как государственной гражданской службы, так и муниципальной службы. Этот инструмент призван обеспечивать прозрачность процессов отбора кандидатов, удобно структурированная информация портала дает возможность молодым специалистам ознакомиться с действующими нормативными правовыми актами, регулирующими процедуру поступления на государственную гражданскую службу Республики Башкортостан, в целом дает возможность претендентам - гражданам Российской Федерации реализовать свои способности в системе государственной службы. Поскольку положения ст. 62 Конституции России статус иностранных граждан закрепили «с ограничением в тех случаях, когда это предусмотрено нормами федеральных законов или международных договоров Российской Федерации»[2, с.109], иностранные граждане и лица без гражданства не могут быть приняты на государственную гражданскую службу субъектов Российской Федерации.

Портал предоставляет необходимую информацию о вакансиях в органах власти Республики Башкортостан, об автоматизации процессов сбора, учета и хранения данных о претендентах на замещение вакантных должностей государственной гражданской службы, муниципальной службы Республики Башкортостан. Портал «Кадровый резерв» позволяет выполнять следующие операции: оставить заявку на предлагаемую вакантную должность, тем самым упрощает поиск работы; сотрудникам органов государственной власти предоставляется возможность осуществления выбора кандидатов на различные должности; обеспечить

прозрачность проводимой кадровой деятельности в республике; молодым специалистам можно пройти различные курсы повышения квалификации. Кроме того, данный портал интегрирует информацию о подготовке государственных гражданских служащих в Республике Башкортостан. В частности, содержит список резерва управленческих кадров региона, который утвержден распоряжением Главы Башкортостана и включает 139 человек на 2019 год, еще 14 человек входят в молодежный резерв управленческих кадров. «Кадры республики» помогает развитию системы государственной гражданской службы в Республике Башкортостан.

Информационные технологии, электронные базы данных, цифровизация, хранение данных в электронном формате приобрели глобальный трансграничный характер и стали неотъемлемой частью всех сфер деятельности личности, общества и государства[6, с.103]. В этой связи, трудно переоценить значение Программы совершенствования кадровой политики, развития государственной гражданской службы Республики Башкортостан на 2017-2022 годы, утвержденной Указом Главы Республики Башкортостан от 7 ноября 2017 года[5]. Данная программа содержит требование ускоренного внедрения информационно коммуникационных технологий в государственных органах в целях повышения качества кадровой работы. В соответствии с положениями данного Указа поставлен ряд актуальных задач по совершенствованию системы государственной гражданской службы, по расширению практики применения дистанционного обучения и электронных образовательных технологий при осуществлении мероприятий профессионального развития государственных гражданских служащих. Дистанционное обучение позволит устранить часть вопросов и добиться массовости обучения государственных служащих, так как предлагаемый формат не предполагает отрыва от работы. Вышеуказанная программа предполагает формирование цифрового профиля гражданского служащего и цифрового профиля должности гражданской службы в рамках единой информационной системы. Однако, на сегодняшний день как на федеральном уровне, так и на уровне Республики Башкортостан эти положения еще не реализованы.

В заключении необходимо отметить, что нормативно-правовая база развития государственной гражданской службы в Республике Башкортостан характеризуется содержательностью и конкретикой, является логическим развитием той нормативно-правовой базы, которая принята федеральными органами власти Российской Федерации. Государственная служба должна быть не только открытой и доступной общественному контролю, объективно информировать общество, но и должна располагать кадрами, способными решать современные задачи[3, с.34]. Правовыми актами Правительства Российской Федерации в этих целях осуществлена разработка единой методики проведения конкурсов на замещение вакантных должностей государственной гражданской службы и включение в кадровый резерв госорганов. Методика определяет «порядок подготовки и проведения конкурсов, предварительного тестирования, методы оценки профессиональных и личностных качеств кандидатов» [5].

Список использованной литературы:

1. Аминов И.Р. Государственно-правовые проблемы модернизации российских регионов // Правовое государство: теория и практика. 2016. Т. 1. № 43. С. 57-60.
2. Шарипова Э.А. К вопросу о соотношении конституционно-правового статуса иностранных граждан в Российской Федерации // Правовое государство: теория и практика. 2019. № 4(58). С. 108-113.

3. Байбурин Р.И. Шарипова Э.А. Принципы профессионализма и компетентности в системе государственной службы: проблемы и пути решения // Научный электронный журнал Меридиан. 2019. № 12 (30). С. 3335.
4. Послание Президента РФ Федеральному Собранию от 01.03.2018"Послание Президента Федеральному Собранию" 1 марта 2018 года[Электронныйресурс].- Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_291976/
5. Об утверждении программы совершенствования кадровой политики, развития государственной гражданской и муниципальной службы Республики Башкортостан на 2017-2022 годы: указ Главы Республики Башкортостан от 7 нояб. 2017 г. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: [http:// docs.cntd.ru/document/450385097](http://docs.cntd.ru/document/450385097) (дата обращения: 07.03.2020). <http://docs.cntd.ru/document/450385097>
6. Шарипова Э.А., Файзрахманова И.Р. Защита персональных данных в контексте основных принципов конституционно-правового статуса личности // Евразийский юридический журнал. 2019. №2 11 (138). С. 103-105.
7. Об утверждении единой методики проведения конкурсов на замещение вакантных должностей государственной гражданской службы Российской Федерации и включение в кадровый резерв государственных органов: Постановление Правительства Российской Федерации от 31 марта 2018 г. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://fssprus.ru/2515217/> (дата обращения: 07.03.2020).

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ

MAIN AREAS OF DEVELOPMENT ANTI-CORRUPTION SYSTEMS

Авторы: Костина Ирина Вадимовна

Аннотация: В данной статье ставится цель – раскрыть современные направления развития системы противодействия коррупции. Для достижения поставленной цели изучены особенности современного этапа развития данной системы в России, ее основные элементы, а также направления деятельности государственных органов по повышению эффективности противодействия коррупции. Методической основой проведения исследования являются контент-анализ, сравнительный анализ, статистический анализ. Коррупция не только наносит ущерб всем сферам общества, но и подрывает авторитет органов государственной власти, не способных проводить эффективные антикоррупционные меры. Выводы, представленные в данной работе, могут быть использованы для совершенствования работы системы органов власти, осуществляющих противодействие коррупции.

Ключевые слова: коррупция, взяточничество, система противодействия коррупции, антикоррупционные меры.

Annotation: This article sets the goal - to reveal the modern directions of development of the anti-corruption system. To achieve this goal, we studied the features of the current stage of development of this system in Russia, its main elements, as well as the directions of activity of state bodies to increase the effectiveness of anti-corruption. The methodological basis of the study is content analysis, comparative analysis, statistical analysis. Corruption not only damages all areas of society, but also undermines the authority of state authorities that are not able to carry out effective anti-corruption measures. The conclusions presented in this paper can be used to improve the work of the system of government bodies engaged in the fight against corruption.

Keywords: corruption, bribery, anti-corruption system, anti-corruption measures.

Коррупция в разной степени присуща всем государствам, но в настоящее время она получила достаточно высокое распространение. На протяжении всего своего существования она с разной степенью влияния воздействовала на общество и систему отношений в нем, нередко становясь настолько активной, что становилась регулятором этих отношений, подменяя правую систему или действуя параллельно с ней, ослабляя государственную власть и реализацию функций социального государства (к примеру, это широко было распространено в 90-е годы, когда коррупция настолько поглотила государство, что эффективность правоохранительных органов существенно снизилась, и люди, попадая под влияние коррумпированной среды, были бесправны в своих действиях, а правоохранительные органы бездействовали). Сейчас таких тенденций нет, и само по себе наличие коррупции провоцирует легальных обладателей высшей власти к противодействию ей.

В настоящее время коррупция в России проявляет себя не в таких устрашающих формах,

которые были характерны для 90-х годов прошлого века, однако довольно распространена в органах государственной власти во многих субъектах РФ. По итогам 2019 года в России выявлено 11,6 тыс. коррупционных преступлений, из них 6,5 тыс. уголовных дел передано в суд. Основными видами преступлений, которые были выявлены, являются дача и получение взяток (в т.ч. с использованием служебного положения), мошенничество, присвоение и растрата)[1].

В прошлом году количество преступлений, связанных с коррупцией, превышало показатель отчетного года в 2,3 раза (27 143 преступления). Генеральная прокуратура РФ связывает это с повышением эффективности системы противодействия коррупции в России, ростом выявляемости коррупционных преступлений, ужесточением законодательства и антикоррупционной пропагандой[2].

Современная система противодействия коррупции реализована во всех субъектах РФ, но степени ее эффективности в каждом из них различна и зависит во многом от деятельности лиц, принимающих активное участие в ее реализации. Ее сущность заключается в осуществлении комплекса мер, нацеленных на выявление, пресечение, профилактику и ликвидацию последствий коррупции.

Система противодействия коррупции субъекта РФ состоит из следующих элементов: нормативно-правовой механизм противодействия коррупции, система антикоррупционных правовых средств как инструментов борьбы с коррупцией, организационный механизм взаимодействия органов региональной и федеральной властей, общественных институтов как субъектов противодействия коррупции и механизм информационной поддержки антикоррупционной политики и его техническое обеспечение[3]. Роль современной системы противодействия коррупции субъекта РФ в настоящее время огромна, поскольку эффективно функционирующая такая система позволит обеспечить защиту законных прав и интересов граждан от угроз, которые несет в себе коррупция, повысить доверие населения к органам государственной власти субъекта РФ и в целом улучшить его социально-экономическое положение.

Изучив опыт развития системы противодействия коррупции в Липецкой, Курской, Орловской и Белгородской областях, выделены следующие основные направления деятельности государственных органов по повышению эффективности противодействия коррупции:

- 1) совершенствование нормативно-правовой базы;
- 2) активизация взаимодействия населения с правоохранительными органами через специальные интернет-порталы, где люди могут не только написать о возникновении коррупционного преступления, но и подкрепить информацию фактами (фото-, аудио- и видеоматериалом);
- 3) антикоррупционная пропаганда, эффективность которой может быть достигнута работой активистов от различных общественных движений, способствующая созданию устойчивого негативного отношения к коррупционерам;
- 4) совершенствование системы органов государственного и муниципального управления, осуществляющих борьбу с коррупцией;
- 5) повышение информационной прозрачности о работе органов государственного и муниципального управления;
- 6) ужесточение общественного контроля за деятельностью органов власти как на уровне

региона, так и на уровне входящих в него муниципальных образований;

7) введение антикоррупционных стандартов поведения должностных лиц, в которых прописаны также меры уголовной ответственности за данное преступление;

8) повышение эффективности работы правоохранительных органов в сфере борьбы с коррупцией;

9) ужесточение требований к претендентам на должности в сфере государственного и муниципального управления, и в процессе прохождения конкурса;

10) рост оплаты труда государственных и муниципальных служащих;

11) создание отдела по ротации кадров, являющегося внешним органом и подчиненного заместителю главы администрации, курирующего кадровые вопросы;

12) анализ коррупционных рисков в процессе реализации антикоррупционной деятельности со стороны органов по борьбе с коррупцией в регионах РФ и разработка путей их минимизации.

Таким образом, как показало исследование в исследуемых регионах накоплен достаточно объемный положительный опыт развития системы противодействия коррупции. Однако, нельзя забывать, что максимальный эффект достигается только при комплексной и системной реализации представленных мероприятий. При этом регионам РФ необходимо активизировать взаимодействие и сотрудничество для решения проблем, связанных с борьбой с коррупцией. Только объединив усилия, можно победить коррупцию, и в данном процессе должны участвовать как государственные и муниципальные органы, средства массовой информации, так и граждане РФ и общественные организации.

Литература

1. Коновалов В.А. Нормативно-правовое регулирование противодействия коррупции в России на современном этапе // [Lex Russica](#). – 2018. – № 11. – С. 1326-1337.
2. Кривченкова Е.В., Безденежных В.М. Система противодействия коррупции в федеральных органах исполнительной власти // Наука без границ. – 2018. – № 5 (22). – С. 133-137.
3. Официальный сайт интернет-газеты «Знак». URL: https://www.znak.com/2019-12-09/skr_opublikoval_statistiku_o_korrupcionerah_na_pervom_meste_policeyskie (дата обращения 12.03.2020).

4. Информационный портал «Коммерсант». URL: <https://www.kommersant.ru/doc/3826018> (дата обращения 03.2020).

Literatura

1. Konovalov V.A. Normativno-pravovoe regulirovanie protivodejstviya korrupcii v Rossii na sovremennom etape // [Lex Russica](#). – 2018. – № 11. – S. 1326-1337.
2. Krivchenkova E.V., Bezdenezhnyh V.M. Sistema protivodejstviya korrupcii v federal'nyh

organah ispolnitel'noj vlasti // Nauka bez granic. - 2018. - № 5 (22). - S. 133-137.

3. Oficial'nyj sajt internet-gazety «Znak». URL: https://www.znak.com/2019-12-09/skr_opublikoval_statistiku_o_korruptionerah_na_pervom_

meste_policeyskie (data obrashcheniya 12.03.2020).

4. Informacionnyj portal «Kommersant». URL: <https://www.kommersant.ru/doc/3826018> (data obrashcheniya 12.03.2020).

[1] Официальный сайт интернет-газеты «Знак». URL: https://www.znak.com/2019-12-09/skr_opublikoval_statistiku_o_korruptionerah_na_pervom_meste_policeyskie (дата обращения 12.03.2020).

[2] Информационный портал «Коммерсант». URL: <https://www.kommersant.ru/doc/3826018> (дата обращения 12.03.2020).

[3] Кривченкова Е.В., Безденежных В.М. Система противодействия коррупции в федеральных органах исполнительной власти // Наука без границ. - 2018. - № 5 (22). - С. 134.

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА СИСТЕМЫ ФЕДЕРАЛЬНОГО ТАМОЖЕННОГО ОРГАНА США И РОССИИ

COMPARATIVE CHARACTERISTICS OF US AND RUSSIAN CUSTOMS ADMINISTRATION

Авторы: Адеянова Марина Александровна

Научный
руководитель: Паулов Павел Александрович

Аннотация: В статье рассмотрена система таможенного администрирования в России, выявлены некоторые проблемы, предложены пути решения проблем путём заимствования опыта зарубежного государства. Также, проведён сравнительный анализ системы таможенного администрирования США и России.

Ключевые
слова: таможенное администрирования, таможенный контроль, таможенное оформление, Федеральная таможенная служба США (ФТС США), Федеральная таможенная служба России (ФТС РФ).

Annotation: The article considers the system of customs administration in Russia, identifies some problems, suggests ways to solve problems by borrowing the experience of a foreign country. Also, a comparative analysis of the customs administration system of the United States and Russia.

Keywords: customs administration, customs control, customs clearance, US Federal Customs Service (FCS SSHA), Federal Customs Service of Russia (FCS RF)

На современном этапе развития в российской системе таможенного контроля сохраняются некоторые проблемы, которые связаны с большими сроками оформления грузов, большим объемом информации и документов, которые необходимы лицам, осуществляющим контроль и лицам, осуществляющим перевозку товаров. Таможенный контроль – это совокупность мер, осуществляемых таможенными органами, в том числе с использованием системы управления рисками, в целях обеспечения соблюдения таможенного законодательства Таможенного союза и законодательства государств - членов Таможенного союза.^[1] Решить данные проблемы с таможенным контролем поможет заимствование опыта зарубежных стран, например, США. Именно система таможенного администрирования США является наиболее научно разработанной.

Так как основными направлениями деятельности Федеральной таможенной службы США являются задачи, связанные с обеспечением соблюдения таможенного законодательства, в том числе и по борьбе с отмыванием денег, наркотрафиком, исполнением законов о контроле над экспортом^[2]. Именно из-за этого Федеральную таможенную службу США можно считать основным органом, который занимается расследованием нарушения таможенного законодательства.

Одной из основных отличительных черт американской системы является высокая технологичность таможенной службы на базе системы ASC^[3]. Изначально данная система разрабатывалась для внедрения технология электронного декларирования товаров,

перемещаемых морскими путями, а вследствие развития начала применяться и для других видов транспорта. Также, о высокой технологичности Федеральной таможенной службы США свидетельствует наличие системы BRASS. Данная система позволяет проводить таможенное оформление и контроль в течении 5-10 секунд, что значительно упрощает и ускоряет процедуру таможенного администрирования, что является большим плюсом. Также, благодаря системе BRASS возможно применение специализированных штрих-кодов и принятие оперативных решений в пункте пропуска местными подразделениями Федеральной таможенной службы США[4]. Что повышает товарооборот на территории США.

Таким образом, можно сделать вывод, что Федеральная таможенная служба США полностью компьютеризована и обладает высоким уровнем информатизации. Это позволяет быстро адаптироваться к меняющемуся законодательству и значительно ускоряет и упрощает таможенное оформление и таможенный контроль.

Основными недостатками существующими в системы таможенного администрирования являются:

1. Многоэтапность таможенного оформления, включающая оформление таможенных деклараций на бумажном носителе. Данный процесс требует временных затрат, активное участие работников таможенной службы
2. Информационная разобщенность таможенных и налоговых служб; разрыв между сведениями, представляемыми таможенным и налоговым органом в фискальных целях, обусловил информационные проблемы для фискального контроля, которые позволяли недобросовестным лицам предоставлять разные сведения о товарах и сделках с ними для исчисления таможенных платежей и внутренних налогов[5].

Для решения этих проблем необходимо перенять опыт Федеральной таможенной службы США и обеспечить технологичность процессов таможенного контроля и таможенного оформления. Именно из-за этого в 2018 году и начался процесс перехода к декларированию, осуществляемому через систему электронной таможни, который будет окончен в 2020 году. После окончания перехода все полномочия по оформлению товаров будут выполняться электронной таможней, что упростит данный процесс и сделает его удобным для работников и лиц, которые перевозят товары. Также, перспективным выглядит внедрение системы «Одного окна». В основе этой системы будет межведомственное взаимодействие федеральных органов исполнительной власти, что позволит минимизировать бумажные носители, сократит время таможенных операций и уменьшит уровень нагрузки на работников Федеральной таможенной службы России, это позволит сделать процесс общения таможенного органа и декларант максимально прозрачным.

Можно сделать вывод о том, что система Федеральной таможенной службы России стоит на пути автоматизации процессов таможенного оформления и контроля. И заимствование опыта американской системы, которая обладает высокой компьютеризацией и информатизации, высокой научной обоснованности является наиболее успешным решением проблем, которые существуют в системе Федеральной таможенной службы.

ЛИТЕРАТУРА:

1. Таможенный контроль. Учеб. пособие для студентов вузов / С.Н. Ревина, П. А. Паулов, Д.В. Борякин. – Самара : Изд-во самар. гос. экон. ун-та, 2018
2. Статья 1654 Титула Свобода законов США: United States Code 1654

3. Интернет ресурс. Информационный портал таможенной и приграничной службы США // URL: <http://www.cbp.gov/>
4. Бойкова М. В. Таможенная служба США М.: РИО РТА, 2002. С 42
5. Мужаидова Д. Б. Сравнительный анализ ситемы таможенного администрирования в России и США. Закон и право 10-2019

[1] Таможенный контроль. Учеб. пособие для студентов вузов / С.Н. Ревина, П. А. Паулов, Д.В. Борякин. – Самара : Изд-во самар. гос. экон. ун-та, 2018

[2] Статья 1654 Титула Свобода законов США: United States Code § 1654

[3] Интернет ресурс. Информационный портал таможенной и приграничной службы США // URL: <http://www.cbp.gov/>

[4] Бойкова М. В. Таможенная служба США М.: РИО РТА, 2002. С 42

[5] Мужаидова Д. Б. Сравнительный анализ ситемы таможенного администрирования в России и США. Закон и право 10-2019

ПОНЯТИЕ, ЗАДАЧИ И ЗНАЧЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ В СФЕРЕ ШАХМАТ

CONCEPT, OBJECTIVES AND VALUE OF STATE POLICY IN THE FIELD OF CHESS

Авторы: *Илюшин Алексей Максимович, Шитов Денис Геннадьевич*

Аннотация: *В данной статье рассмотрены актуальные проблемы государственной политики для развития шахмат на территории Российской Федерации. Подчеркивается важное социально-педагогическое значение шахматной игры. Рассматриваются нормативно-правовые акты, которые создают условия для развития данного вида спорта.*

Ключевые слова: *шахматы, интеллект, компьютеризация, мышление, спортивные соревнования, комплексный подход, законодательное закрепление.*

Annotation: *In an entry discusses current issues of state policy for the development of chess on the territory of the Russian Federation. The important socio-pedagogical significance of the chess game is emphasized. The legal acts that create the conditions for the development of this sport are considered.*

Keywords: *chess, intelligence, computerization, thinking, sport competitions, a complex approach, legislative consolidation.*

В соответствии с общемировой тенденцией в нашей стране вопросы развития различных направлений физической культуры и спорта становятся ключевым направлением социальной политики. Подобная ситуация связана с теми задачами, которые ставит перед собой государство на данный период. В особенности интересно наблюдать развитие и перспективы государственной политики в сфере шахмат.

Шахматы на сегодняшний день стали единственной чисто соревновательной игрой, выражая наглядную фиксацию формы интеллекта, причем не только отдельной личности, но и нации в целом. Данный вид спорта выступает в качестве существенной составляющей культуры государств, а потом приобретает особую актуальность.

Значение шахмат для формирования интеллекта и психологической устойчивости личности приобретает особый смысл. Принимая участие в игровых баталиях, подростки и молодые люди обучаются терпению, усидчивости, настойчивости (в том числе достижения поставленных целей), работоспособности, умению решать логические задачи в условиях дефицита времени, тренировке памяти, самодисциплине, моральной устойчивости в случае проигрыша и т.д.

Учитывая компьютеризацию современного мира, которая приобрела глобальный характер, дети вынужден сталкиваться с компьютерной техникой, смартфонами еще в юном возрасте. И здесь шахматы также способны оказать существенную поддержку для приобщения подростков к компьютерам. Дети больше воспринимают игровую форму овладения и восприятия информации, вырабатывая естественный контакт с изучаемыми объектами. В этом случае ребенок не попадает под влияние компьютерной техники и сети Интернет, компьютерных игр, не обретает зависимость от них, но начинает, играя, ими руководить, так как уже имеет соответствующие навыки, обретенные при игре в шахматы. Эта игра с

элементами азарта и интеллекта очень полезна во всех отношениях.

Центральное место в системе актов, регламентирующих рассматриваемый вопрос, занимает Федеральный закон от 04.12.2007 N 329-ФЗ «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» [2], который закрепляет основные понятия в сфере спорта, правового статуса спортсменов и международных организаций. Примечательно, что данный закон не содержит отсылок к конкретным видам спорта, однако говорит о перечне базовых видов спорта.

Указанный перечень закреплен в Приказе Минспорта России от 25.04.2018 N 399 «Об утверждении перечня базовых видов спорта на 2018 - 2022 годы». Шахматы упоминаются в качестве вида спорта, не включенного в программу Олимпийских игр в некоторых регионах России: республика Калмыкия, Крым, Удмуртская республика, Нижегородская область, Свердловская область, Тюменская область, Челябинская область, Ханты-Мансийский автономный округ – Югра. То есть шахматы согласно данному приказу активно развиваются лишь в нескольких регионах. Примечательно, что Саратовская область в данном перечне отсутствует.

Также в 2017 году было утверждено «Положение о межрегиональных и всероссийских официальных спортивных соревнованиях по шахматам на 2018 год. Номер-код вида спорта: 0880002511Я» Министерством спорта России, а также Общероссийской общественной организацией «Российская шахматная федерация».

Данное положение утверждает ряд актуальных вопросов, касающихся официальных спортивных соревнований по шахматам. В частности, в пункте втором данное положение определено, что спортивные соревнования по шахматам в России проводится с целью их развития. Основными задачами проведения шахматных соревнований являются следующие: а) анализ сильнейших спортсменов с целью формирования списка кандидатов в спортивные сборные команды Российской Федерации; б) отбор спортсменов в спортивные сборные команды Российской Федерации с целью подготовки к международным спортивным соревнованиям и участия в них от имени Российской Федерации; в) повышение мастерства шахматистов, принимающих участие в соревнованиях; г) подготовка спортивного резерва сборных команд России.

Данное положение запрещает оказывать противоправное влияние на результаты спортивных соревнований, а также участвовать в различных тотализаторах, ставках в сфере шахмат в букмекерских конторах, Иных организациях в соответствии с требованиями, которые установлены пунктом 3 части 4 статьи 26.2. Федерального закона от 4 декабря 2007 года N 329-ФЗ «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» [2].

Данное положение также подробно определяет права и обязанности организаторов спортивных соревнований, правовой статус участников и зрителей, необходимые вопросы организационного, антидопингового и медицинского обеспечения, а также общие сведения по чемпионату России по шахматам. Положение также предъявляет требования к участникам и условия их допуска. Например, в спортивных соревнованиях согласно данному положению, могут участвовать только сильнейшие спортсмены субъектов России, а также команды, представляющие субъекты.



В данных соревнованиях участвуют спортсмены не моложе 12 лет. Также определяется количественный и качественный состав игроков, порядок подачи заявки на участие, условия подведения итогов, иные актуальные вопросы проведения соревнований.

Иные нормативно-правовые акты не содержат прямого упоминания о шахматах и стратегии их развития. Очевидно, что для гармоничного развития данной отрасли спорта необходима

разработка и реализация национальных проектов, появление которых поспособствует популяризации шахмат в различных сферах. Таким образом, прежде, чем вводить шахматы в качестве общеобязательного предмета в школах, необходимо популяризировать данный вид спорта во всех регионах России. Популяризация возможно только путем. Основным механизмом реализации государственной политики в области шахмат должен стать комплексный подход к данной весьма специфической сфере деятельности. С этой целью необходимо обратить внимание на имеющиеся проблемы в данной сфере.

При популяризации игры в шахматы необходимо обратить внимание на те плюсы, которые предоставляют данные игра для здоровья и развития человека:

- раскрытие интеллектуальных способностей;
- развитие головного мозга, так как во время игры в шахматы сразу работают два полушария мозга, что связано с тем, что человек во время игры использует как логическое, так и абстрактное мышление;
- развитие логического мышления, игрок учиться строить грамотные цепочки событий, продумывать последовательность ходов;
- развитие абстрактного мышления, игрок сам создает себе потенциальную ситуации и находит из них выход;
- во время игры используется оперативная и долговременная память, более активно воспринимается цифровая, визуальная и цветовая информация, которую мозг учиться обрабатывать единовременно, данное действие мозга способствует повышению интеллектуальных способностей лица;
- шахматы учат игроков составлять прогнозы, пытаться сориентироваться в исходе игры, предугадывать ходы противника, принимать решения быстро, зачастую мгновенно, учитывать их последствия.

Особо актуально обучать детей игре в шахматы с самого раннего возраста. Во-первых, это положительно сказывается на интеллектуальном и личностном развитии ребёнка. Во-вторых, это научит детей логике, мыслительному процессу, самоконтролю, концентрации и запоминания информации. Кроме того, игра в шахматы способна сформировать у них волю к победе, эмоциональную устойчивость и твердость характера. Важным элементом партий является игры проигрыш, так как именно в данный момент ребёнок учиться анализировать собственные ошибки, предугадывать ходы, также приобретает неоценимый опыт, а именно учиться достойно проигрывать и извлекать из этого выгоду.

Литература:

1. Федеральный закон от 04 декабря 2007 г. № 329-ФЗ «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» // СПС «Консультант Плюс». Дата обращения: 20.02.2020 г.
2. Приказ Минспорта России от 12.10.2015 N 930 «Об утверждении Федерального стандарта спортивной подготовки по виду спорта шахматы» // СПС «Консультант Плюс». Дата обращения: 20.02.2020 г.
3. Приказ Минспорта России от 25.04.2018 N 399 «Об утверждении перечня базовых видов спорта на 2018-2022 годы» // СПС «Консультант Плюс». Дата обращения: 20.02.2020 г.
4. Положение о межрегиональных и всероссийских официальных спортивных соревнованиях по шахматам на 2018 год // СПС «Консультант Плюс». Дата обращения: 20.02.2020 г.
5. Приказ Министерства здравоохранения и социального развития Российской Федерации от 9 августа 2010 г. № 613н «Об утверждении порядка оказания медицинской помощи

при проведении физкультурных и спортивных мероприятий» // СПС «Консультант Плюс». Дата обращения: 20.02.2020 г.

6. Брестель Т.Г. Развитие образного и логического мышления младших школьников через обучение игре в шахматы // Начальная школа плюс До и После. 2011. № 9.
7. Никанова Е.А. Шахматы как третий урок физической культуры в общеобразовательной школе // Физическая культура: воспитание, образование, тренировка. 2014. № 4.
8. Пуртов А.М. Шахматы как модель информационных процессов // Омский научный вестник. 2014. № 3 (133).
9. Романина Е.В., Габбазова А.Я. Обучение игре в шахматы как средство интеллектуального развития младших школьников // Психологический журнал. 2004. Т. 25. № 6.

Транслитерированный список литературы:

1. Federal'nyj zakon ot 04 dekabrya 2007 g. № 329-F3 «O fizicheskoj kul'ture i sporte v Rossijskoj Federacii» // СПС «Konsul'tant Pljus». Data obrashhenija: 20.02.2020 g.
2. Prikaz Minsporta Rossii ot 12.10.2015 N 930 «Ob utverzhdenii Federal'nogo standarta sportivnoj podgotovki po vidu sporta shahmaty» // СПС «Konsul'tant Pljus». Data obrashhenija: 20.02.2020 g.
3. Prikaz Minsporta Rossii ot 25.04.2018 N 399 «Ob utverzhdenii perechnja bazovyh vidov sporta na 2018-2022 gody» // СПС «Konsul'tant Pljus». Data obrashhenija: 20.02.2020 g.
4. Polozhenie o mezhregional'nyh i vsrossijskih oficial'nyh sportivnyh sorevnovanijah po shahmatam na 2018 god // СПС «Konsul'tant Pljus». Data obrashhenija: 20.02.2020 g.
5. Prikaz Ministerstva zdavoohraneniya i social'nogo razvitija Rossijskoj Federacii ot 9 avgusta 2010 g. № 613n «Ob utverzhdenii porjadka okazaniya medicinskoj pomoshhi pri provedenii fizkul'turnyh i sportivnyh meroprijatij» // СПС «Konsul'tant Pljus». Data obrashhenija: 20.02.2020 g.
6. Brestel' T.G. Razvitie obraznogo i logicheskogo myshlenija mladshih shkol'nikov cherez obuchenie igre v shahmaty // Nachal'naja shkola pljus Do i Posle. 2011. № 9.
7. Nikanova E.A. Shahmaty kak tretij urok fizicheskoj kul'tury v obshheobrazovatel'noj shkole // Fizicheskaja kul'tura: vospitanie, obrazovanie, trenirovka. 2014. № 4.
8. Purto A.M. Shahmaty kak model' informacionnyh processov // Omskij nauchnyj vestnik. 2014. № 3 (133).
9. Romanina E.V., Gabbazova A.Ja. Obuchenie igre v shahmaty kak sredstvo intelektual'nogo razvitija mladshih shkol'nikov // Psihologicheskij zhurnal. 2004. T. 25. № 6.

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РФ

STATE REGULATION OF FOREIGN ECONOMIC ACTIVITY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Авторы: Скилкова Алина Дмитриевна

Научный
руководитель: Колесник Вероника Вячеславовна

Аннотация: В данной статье раскрывается сущность понятия "регулирование внешнеэкономической деятельности" и рассматриваются особенности в законодательстве РФ по данному вопросу. Исследуется Постановление Правительства РФ "Об утверждении государственной программы Российской Федерации "Развитие внешнеэкономической деятельности". Изучаются направления и особенности государственного регулирования внешнеэкономической деятельности России. Рассматриваются правовые механизмы регулирования внешнеторговой деятельности Российской Федерации. Проводится анализ национального и международного законодательства в сфере торговли, а также состояние интеграции норм международного права в законодательную базу РФ.

Ключевые
слова: развитие внешнеэкономической деятельности, регулирование внешнеэкономической деятельности, законодательство, международный правовой акт, экономика, государственная программа.

Annotation: This article reveals the essence of the concept of "regulation of foreign economic activity" and discusses the features in the legislation of the Russian Federation on this issue. We study the resolution Of the government of the Russian Federation "on approval of the state program of the Russian Federation "Development of foreign economic activity". The directions and features of state regulation of foreign economic activity in Russia are studied. Legal mechanisms for regulating foreign trade activities of the Russian Federation are considered. The analysis of national and international legislation in the field of trade, as well as the state of integration of international law in the legislative framework of the Russian Federation.

Keywords: development of foreign economic activity, regulation of foreign economic activity, national legislation, international legal act, economy, state program.

На территории РФ принята государственная программа "Развитие внешнеэкономической деятельности", целью которой является усиление позиций России в глобальной экономике и повышение вклада внешнеэкономической деятельности Российской Федерации в социально-экономическое развитие страны. Вследствие реализации данной государственной программы ожидаются следующие результаты:

- 1) совершенствование экспортной специализации Российской Федерации;
- 2) повышение доли машин, оборудования и транспортных средств в экспорте товаров;
- 3) увеличение в 1,5 раза числа организаций - экспортеров товаров;

4) существенное повышение позиции Российской Федерации в рейтинге Всемирного банка (Doing Business) по показателю "Международная торговля" (40-е место к 2024 году) и др.[1].

С целью облегчения проведения исследования проблем в сфере государственного регулирования внешнеторговой деятельности Российской Федерации необходимо указать основные нормативно-правовые акты, направленные на регулирование внешнеторговых отношений, участником которых выступает Российская Федерация. Так, к таковым относятся:

- 1) Конституция РФ;
- 2) ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности»;
- 3) ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации»;
- 4) ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» и др.

При этом данные ФЗ - лишь мизерная часть той правовой базы, которая посвящена урегулированию вопросов в сфере торговли РФ с другими государствами.

Также следует отметить, что область внешнеторговой деятельности РФ регулируется в большей мере федеральным законодательством РФ.

Особенностью государственного регулирования в сфере внешнеторговой деятельности является частая прямая отсылка к международно-правовым актам. В п. 4 статьи 15 Конституции РФ определено, что общепризнанные международные принципы имеют приоритет над национальной правовой системой и последняя строится на началах, установленных международными договорами и соглашениями. Однако прямые ссылки на международные акты в нормативно-правовых актах РФ встречаются редко. Примером выступает ст. 31 ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности», в которой определяется, что при ввозе отдельных категорий товаров могут устанавливаться особые требования, но базируясь на положениях законодательства Таможенного Союза[2].

Российская Федерация стала участницей тысяч международно-правовых актов в различных сферах, тем самым приняв на себя разного рода обязательств в зависимости от области, которую тот или иной акт регулирует. Следует отметить, что такое количество заключенных договоров и принятие на себя обязательств говорит о по-настоящему активно внешнеторговой политике РФ. Однако при данных обстоятельствах нельзя игнорировать, конечно, свои национальные интересы. Поэтому заключение договоров должно быть грамотно просчитано со стороны Правительства РФ и других специализированных органов власти, чтобы проводить выгодную для государства и народа линию политики в сфере торговых отношений.

Торговля не является исключением - Россия присоединилась к множеству многосторонних соглашений и заключила огромное количество двусторонних договоров. Примерами многосторонних соглашений выступают:

1) «Договор о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза» (Подписан в г. Москве 11.04.2017);

2) Конвенцией ООН о договорах международной купли-продажи товаров (1980 г.);

3) Соглашение о порядке таможенного оформления и таможенного контроля товаров, перемещаемых между

государствами - участниками Соглашения о создании зоны свободной торговли (1999 г.) и ряд других.

«Договор о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза» содержит ряд приложений, которые выступают в качестве расширенного толкования обязательств государств-участников данного соглашения и определяют нормы, которые являются базисом для отношений в сфере таможенного регулирования. «Таможенный кодекс Евразийского экономического союза» - наиболее систематизированный международный нормативно-правовой акт в данной сфере. На приоритетность данного международного акта в сфере таможенного регулирования стран ЕЭС указывает п. 4 статья 1. «Таможенного кодекса Евразийского экономического союза», в котором сказано, что в случае возникновения противоречий между настоящим Кодексом и иными регулируемыми таможенные правоотношения международными договорами, входящими в право Союза, применяются положения настоящего Кодекса [6].

В качестве примера того, что Россия выполняет возложенные на себя обязательства по приведению национального законодательства в соответствие с международными договорами является статья 38 Таможенного кодекса ЕЭС и статья 23 ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации», в которых установлено положение об определении таможенной стоимости товара имеет место отсылка к 5 главе Таможенного кодекса, где уже подробно определен порядок назначения данной стоимости товара[6,7].

Теперь следует перейти к двусторонним международным соглашениям, которые заключены между Российской Федерацией и другими зарубежными государствами. К таковым относятся:

- 1) Договор между РФ и Польшей о торговле и экономическом сотрудничестве (1993 г.);
- 2) Договор о дружбе, торговле и сотрудничестве между РФ и Парагваем (2000 г.);
- 3) Соглашение между Правительством РФ и Правительством Египта о торговле, экономическом и научно-техническом сотрудничестве (1994 г.) и другие.

Так, данные виды договоров направлены на урегулирование внешнеторговой деятельности конкретно между теми государствами, которые заключили это соглашение. Например, исходя из положений договора между Россией и Польшей стороны договорились о совместном развитии промышленности путем создания на территории одного из государств либо на территории третьей страны промышленных комплексов и сооружений [8].

При этом данные стороны имеют право ставить только такие условия, которые не будут противоречить многосторонним международным соглашениям. Помимо этого на государствах также возлагается обязанность привести национальную правовую базу в соответствие с конкретным договором, который был заключен между странами.

Подводя итог всему вышесказанному, хотелось бы отметить, что Российская Федерация в сфере государственного регулирования внешнеторговой деятельности руководствуется общепризнанными принципами и нормами международного права и продолжает заключение все большего количества международных договоров с другими государствами и присоединиться к тем или иным международным соглашениям путем вхождения в различные организации.

Список литературы

«Таможенный кодекс Евразийского экономического союза» (приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза)01.01.2018;

Федеральный закон «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 03.08.2018 N 289-ФЗ;

Постановление Правительства РФ от 15 апреля 2014 г. N 330
"Об утверждении государственной программы Российской Федерации "Развитие внешнеэкономической деятельности";

Федеральный закон «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» от 08.12.2003 N 164-ФЗ;

Волгина Н.А. Международная торговля. Учебное издание М.: Изд -КноРус , 2018, с. 274;

Кузнецова Г. В., Подбиралина Г. В. Международная торговля товарами и услугами в 2 ч. Часть 1. 2-е изд., пер. и доп. Учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры, 2017, с. 282;

Literature

1) «Tamozhennyj kodeks Evrazijskogo jekonomicheskogo sojuza» (prilozhenie N 1 k Dogovoru o Tamozhennom kodekse Evrazijskogo jekonomicheskogo sojuza)01.01.2018;

2) Federal'nyj zakon «O tamozhennom regulirovanii v Rossijskoj Federacii i o vnesenii izmenenij v otdel'nye zakonodatel'nye akty Rossijskoj Federacii» ot 03.08.2018 N 289-FZ;

3) Postanovlenie Pravitel'stva RF ot 15 aprelja 2014 g. N 330 "Ob utverzhdanii gosudarstvennoj programmy Rossijskoj Federacii "Razvitie vneshnejekonomicheskoi dejatel'nosti";

4) Federal'nyj zakon «Ob osnovah gosudarstvennogo regulirovanija vneshnetorgovoj dejatel'nosti» ot 08.12.2003 N 164-FZ;

5) Volgina N.A. Mezhdunarodnaja trgovlja. Uchebnoe izdanie M.: Izd -KnoRus , 2018, s. 274;

6) Kuznecova G. V., Podbiralina G. V. Mezhdunarodnaja trgovlja tovarami i uslugami v 2 ch. Chast' 1. 2-e izd., per. i dop. Uchebnik i praktikum dlja bakalavriata i magistratury, 2017, s. 282;

Информационные технологии

ФОТОРЕАЛИСТИЧНАЯ ОБРАБОТКА ИНТЕРЬЕРНОЙ ВИЗУАЛИЗАЦИИ

PHOTOREALISTIC PROCESSING OF INTERIOR VISUALIZATION

Авторы: Сухопарова Елена Владимировна

Аннотация: *Обработка изображения, полученного в результате визуализации в программе 3DSMax, является актуальной задачей, так как позволяет добиться большей фотореалистичности исходного изображения. В статье рассмотрена последовательность действий, выполняемых в программе Adobe Photoshop, которую можно использовать как вариант быстрой обработки рендера. Исходные данные – итоговая визуализация и набор рендер-элементов.*

Ключевые слова: *рендер, 3DSMax, дизайн, визуализация, Corona Renderer, Adobe Photoshop.*

Annotation: *Processing the image obtained as a result of visualization in the 3DSMax program is an urgent task, since it allows you to achieve greater photorealism of the original image. This article describes a sequence of actions performed in Adobe Photoshop that can be used as a quick rendering option. Source data-the final visualization and the set of visualization elements.*

Keywords: *render, 3DSMax, design, visualization, Corona Renderer, Adobe Photoshop.*

Основной целью каждого 3D-дизайнера является получение фотореалистичного изображения. В процессе работы над итоговой визуализацией, для создания красивой картинке будущего интерьера помещения, необходимо соблюдать ряд требований: правильная геометрия моделей, грамотная композиция кадра, физически корректно настроенный свет, реалистичные материалы объектов сцены. Важным, завершающим этапом данного процесса, является обработка полученного изображения в сторонней программе. Как правило, для этих целей чаще всего используется растровый редактор Adobe Photoshop. Будем также полагать, что дизайнер работает в 3DSMAX и использует в своей работе визуализатор Corona Renderer.

Вопросы постобработки 3D визуализации достаточно индивидуальны. У каждого дизайнера есть свой подход и различные методики выполнения данного процесса. Однако, цель всегда одна – стремление улучшить исходное изображение и достичь максимальной реалистичности и получить эффектную картинку.

В статье рассматривается процесс обработки изображения, который не потребует много времени и приведёт к достойному результату. Как показывает практика, данный способ достаточно хорош в случае, когда обработку требуется сделать быстро, не отвлекаясь на подробности.

Первое, что необходимо подготовить это набор дополнительных изображений, так называемых рендер-элементов, получаемых вместе с финальной картинкой в процессе рендеринга (визуализации), на основе которых будет выполняться обработка. Также данные изображения называются пассы. Для создания необходимых рендер-элементов в 3DSMax следует нажать клавишу F10 (или команду меню Rendering – Render Setup), в появившемся окне открыть вкладку Render Elements и нажать кнопку Add... (рис.1).

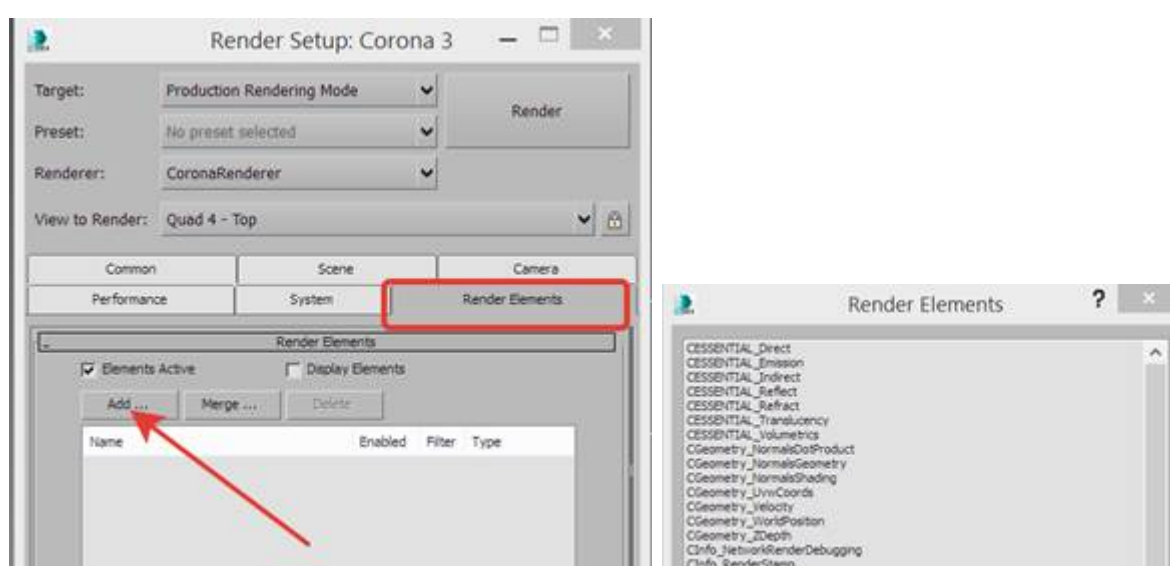


Рисунок 1. Настройка визуализации, добавление рендер-элементов

В окне Render Elements представлен полный список рендер-элементов, где каждый элемент отвечает за выполнение определённой задачи. Для обработки потребуются элементы (выбрать, нажать ОК):

- STexmar с присоединённой картой АО (Ambient Occlusion), в которой выставляется значение Distance=15-20мм. Данный элемент необходим для добавления эффекта затенения объектов, а значит, дополнительного объёма;
- CESSENTIAL_Direct. Данный элемент вычисляет прямое направленное освещение (свет от неба и солнца), что в дальнейшем позволит придать дополнительный объём непрозрачным теням;
- CESSENTIAL_Indirect. Этот элемент вычисляет освещение от искусственных источников света и позволит скорректировать светотеневой рисунок исходного изображения;
- CESSENTIAL_Reflect. Этот элемент позволит усилить эффекты отражательной способности объектов.

Во время визуализации, содержимое рендер-элементов можно увидеть в окне фреймбуфера визуализатора Corona Renderer (рис.2). Рендер-элемент с названием Beauty – финальное изображение.

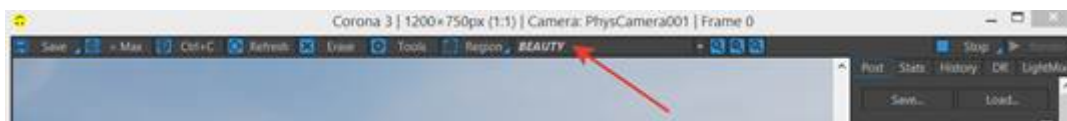


Рисунок 2. Просмотр рендер-элементов

После завершения визуализации следует сохранить Beauty пасс и остальные рендер-элементы в формате jpg, продолжительно нажав на кнопку Save в окне фреймбуфера и выбрав пункт Save all.

Теперь можно приступить к постобработке в Adobe Photoshop. На первом шаге следует одновременно загрузить все рендер-элементы с помощью команды меню Файл – Сценарии – Загрузить файлы в стек..., нажать кнопку Обзор, из папки выбрать все элементы и нажать ОК - изображения рендер-элементов будут загружены в виде слоёв (рис. 3).

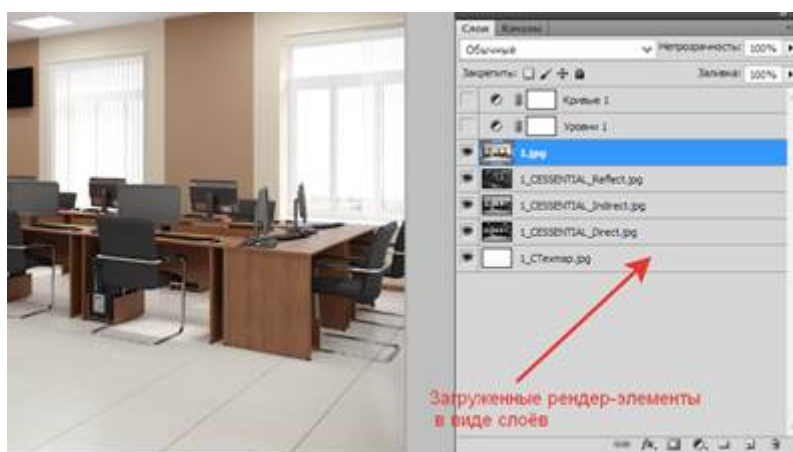


Рисунок 3. Слои с рендер-элементами

Далее выполнить тоновую коррекцию с помощью корректирующих слоёв **Уровни** и **Кривые** - добавляются, выполняется настройка (рис.4, 5).

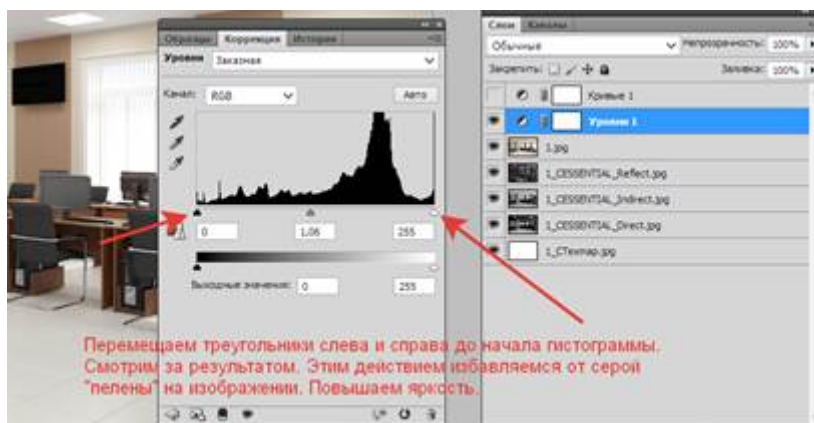


Рисунок 4. Настройка слоя Уровни

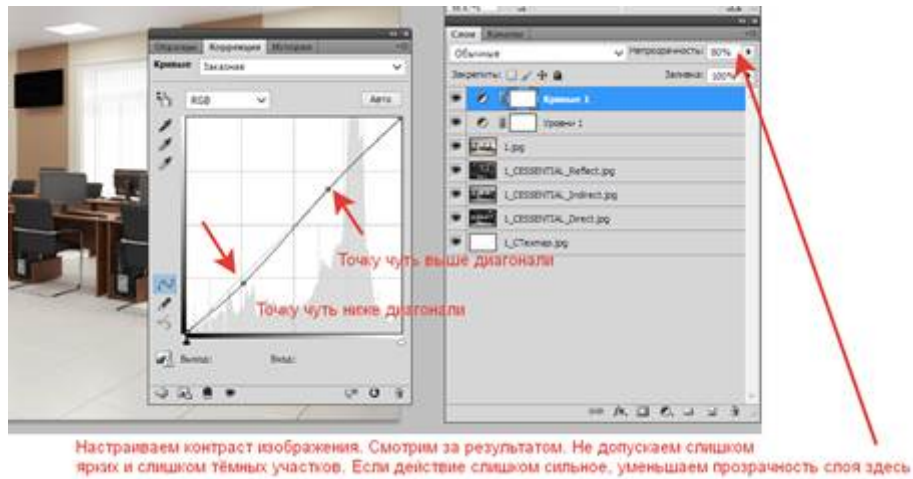


Рисунок 5. Настройка слоя Кривые

Затем выполнить работу со слоями рендер-элементов. Слой **СТехмар** переместить наверх, изменить режим смешивания на **Умножение**, скорректировать непрозрачность слоя (рис. 6).

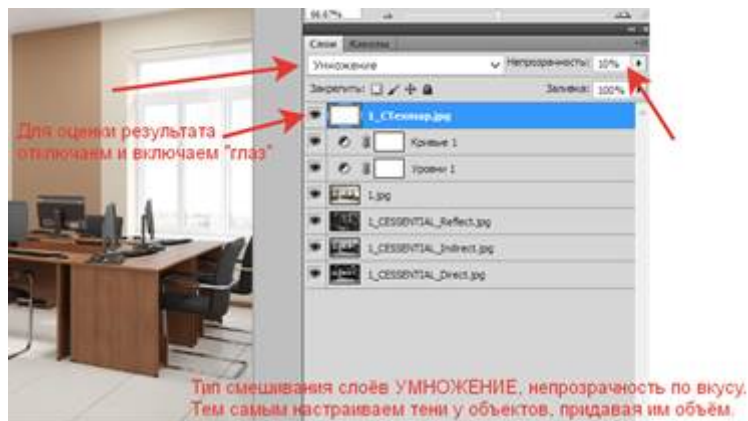


Рисунок 6. Настройка рендер-элемента СТехмар

Слой **Direct** перетащить наверх, обесцветить комбинацией клавиш **Shift+Ctrl+U**, изменить режим смешивания слоёв на **Экран** (рис.7).

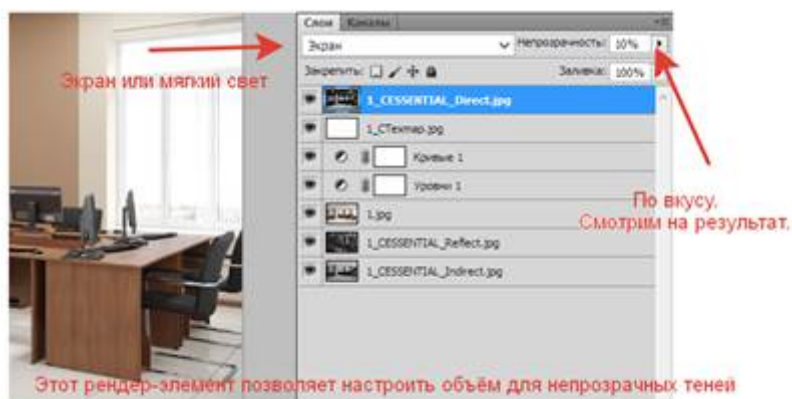


Рисунок 7. Настройка элемента Direct

Со слоями элементов **Indirect** и **Reflect** выполнить аналогичные

действия, показанные на рисунках 8 и 9.

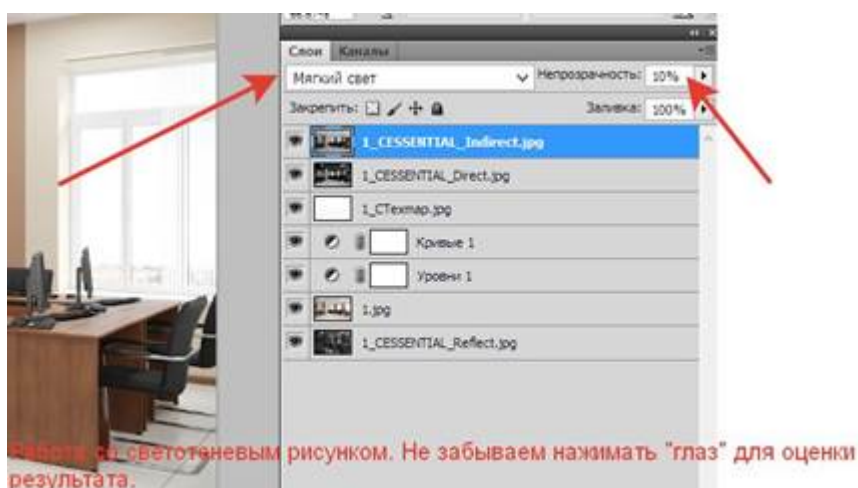


Рисунок 8. Настройка слоя с элементом Indirect

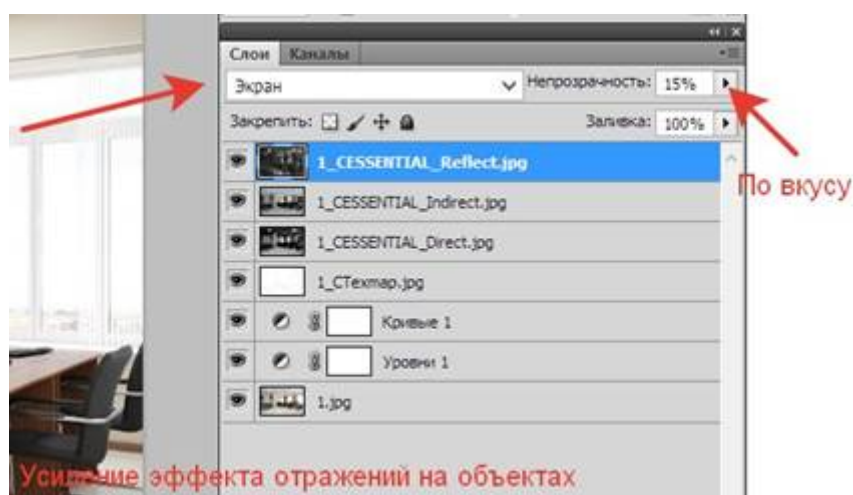


Рисунок 9. Настройка слоя элементом Reflect

Заключительный шаг - повышение резкости всего изображения. Для этого, необходимо сделать снимок текущего состояния изображения, чтобы получить отдельный слой-результат - нажать комбинацию клавиш **Shift+Ctrl+Alt+E** - появится новый слой, расположенный выше всех слоёв. Следующий шаг - создать копию этого слоя, нажав комбинацию клавиш **Ctrl+J**. Затем применить фильтр **Цветовой контраст** из меню **Фильтр - Другое - Цветовой контраст...** и выполнить его настройки (рис.9). Изменить режим смешивания слоёв и непрозрачность слоя (рис.10).

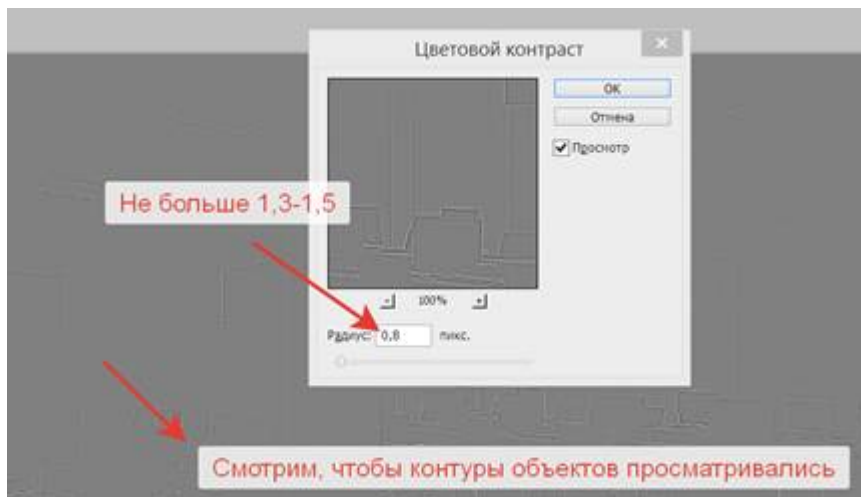


Рисунок 9. Увеличение резкости изображения через Цветовой контраст

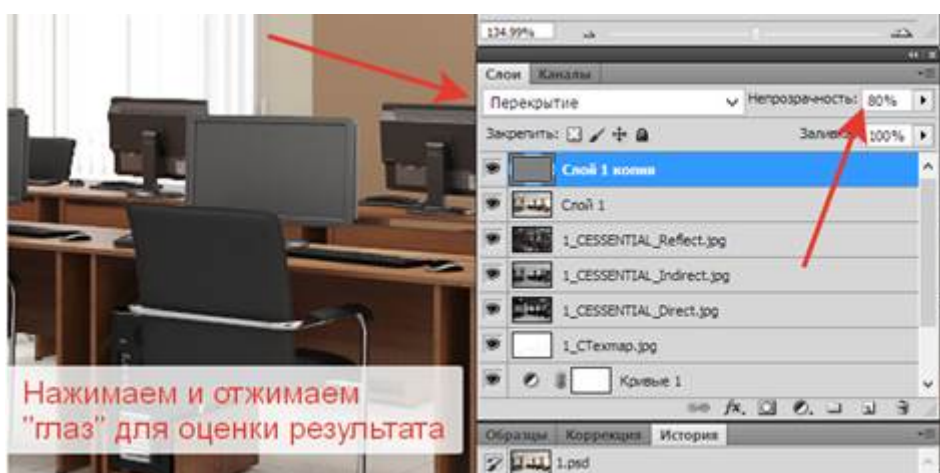


Рисунок 10. Изменение режима смешивания слоёв и непрозрачности

Результат сохранить в формате jpg. Таким образом, постобработка выполнена.

Список литературы

1. Пост обработка в Photoshop [Электронный ресурс]. URL: http://www.3dmir.ru/s_tutor/tutor/675.html (дата обращения: 05.03.2020).
2. Интерьер в Los Angeles. part 3. Постобработка [Электронный ресурс]. URL: <https://arhiteach.com/blog/interer-v-los-angeles-part-3-postobrabotka/> (дата обращения: 03.03.2020).
3. Обработка интерьерного снимка. Adobe Photoshop [Электронный ресурс]. URL: <https://liseykina.livejournal.com/238842.html> (дата обращения: 01.03.2020).

ЭЛЕКТРОННОЕ ДЕКЛАРИРОВАНИЕ ТОВАРОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

DEVELOPMENT OF CUSTOMS DECLARATION IN THE RUSSIAN FEDERATION

Авторы: Каюкова Алена Алексеевна

Научный
руководитель: Паулов Павел Александрович

Аннотация: В работе раскрыты основные достоинства и недостатки в сфере таможенного декларирования, осуществляемого в электронной форме. С помощью анализа электронного таможенного декларирования выявлено несколько основных проблем, которые определяют направление развития данной процедуры в Российской Федерации.

Ключевые
слова: таможенное декларирование, электронная форма, электронное декларирование, инспекторы, декларанты

Annotation: The paper reveals the main advantages and disadvantages in the field of customs Declaration carried out in electronic form. The analysis of electronic customs Declaration revealed several main problems that determine the direction of development of this procedure in the Russian Federation.

Keywords: customs Declaration, electronic form, electronic declaration, the inspectors, declarants

В связи с высоким уровнем информатизации современного общества все больше процессов осуществляется в электронной форме. Это затронуло и процесс таможенного декларирования. Таможенное декларирование – это заявление декларантом таможенному органу сведений о товарах, об избранной таможенной процедуре и (или) иных сведений, необходимых для выпуска товаров.[1] Декларантом является лицо, которое декларирует товары, либо от имени которого декларируются товары.[2] В 2008 году Федеральная таможенная служба выпустила приказ № 52 "О внедрении информационной технологии представления таможенным органам сведений в электронной форме для целей таможенного оформления товаров, в том числе с использованием международной ассоциации сетей "Интернет"[3], где были прописаны порядок осуществления данной процедуры, порядок предоставления необходимых данных и документов, а также необходимое программное обеспечение.

Начиная с 2014 г. в России декларанты все чаще осуществляют декларирование в электронной форме, что значительно упрощает и ускоряет данный процесс. Если сравнивать таможенное декларирование письменной и электронной формы, то преимущество электронной формы очевидно. Так, если декларирование в электронной форме занимает 15-20 мин., то в письменной форме данный процесс занимает более 40 минут. Также процесс декларирования ускоряет и автоматизированное заполнение документов при электронной форме. [4]Еще одним важным преимуществом является то, что электронное декларирование может осуществляться в любом удобном для декларанта месте, где имеется доступ в сеть Интернет. К тому же электронная форма обладает высоким уровнем прозрачности процедуры, что исключает злоупотребление полномочиями таможенными инспекторами.

Уже в 2016 году объем таможенного декларирования в электронной форме составлял 99,96%, что обусловлено большим количеством преимуществ данного вида декларирования. Однако, в процессе внедрения и применения данной процедуры были выявлены некоторые проблемы. Одной из проблем при внедрении электронного декларирования явилось несовершенство информационного обеспечения внутри таможенных систем и недостаточная материально-техническая база. Также, не была налажена система межведомственного обмена информацией государств участников ЕАЭС. Большая часть проблем, которые связаны с электронной формой декларирования связаны именно с «электронным» характером. Для решения этих проблем было необходимо провести техническое переоснащение и модернизацию информационных систем таможенных органов.

Еще одной значимой проблемой при внедрении данной процедуры явилась низкая квалификация работников таможенных органов, которые совершали таможенное декларирование. Разработанные программы имели достаточно высокую технологическую сложность. Для решения данной проблемы постоянно происходит улучшение и проверка программного обеспечения данной процедуры. Так, например, последнее испытание программного обеспечения электронного декларирования происходило 10.12.2019[5], что свидетельствует о том, что данная проблема перестает быть актуальной и принимаются пути к её разрешению.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что на данный момент электронная форма является наиболее удобным и практичным способом осуществления таможенного декларирования как для декларанта, так и для инспекторов таможенной службы, которые осуществляют декларирование. Электронная форма наиболее практична за счет удобного и быстрого доступа, автоматизированного заполнения, небольшой затраты времени для ее осуществления и исключение из делопроизводства бумажных носителей. Внедрение электронной формы таможенного декларирования способствует ускорению выпуска товаров в свободное обращение, а следовательно увеличивается товаропоток, за счет ускорение процедуры, уменьшается время поступления таможенных платежей в федеральный бюджет, повышается эффективность взаимодействия инспекторов ФТС и декларантов.

Также, можно заметить, что решена большая часть проблем, которые возникали при введении электронной формы таможенного декларирования. Постоянно улучшается и модернизируется программное обеспечение электронного декларирования, повышается квалификация инспекторов ФТС, налаживается система межведомственного обмена информацией.

ЛИТЕРАТУРА:

1. Таможенный контроль. Учеб. пособие для студентов вузов / С.Н. Ревина, П. А. Паулов, Д.В. Борякин. – Самара : Издательство Самарского Государственного Экономического Университета, 2018
2. ["Таможенный кодекс Евразийского экономического союза" \(приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза\)](#)
3. Приказ Федеральной таможенной службы от 24 января 2008 г. № 52 "О внедрении информационной технологии представления таможенным органам сведений в электронной форме для целей таможенного оформления товаров, в том числе с использованием международной ассоциации сетей "Интернет"
4. Развитие таможенного декларирования в электронной форме. Попова Е.С., Матеева О.П.
5. Интернет ресурс.Сайт ФТС <http://customs.ru/document/text/214692>

- [1] Таможенный контроль. Учеб. пособие для студентов вузов / С.Н. Ревина, П. А. Паулов, Д.В. Борякин. – Самара : Изд-во самар. гос. экон. ун-та, 2018
- [2] ["Таможенный кодекс Евразийского экономического союза" \(приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза\)](#)
- [3] Приказ Федеральной таможенной службы от 24 января 2008 г. № 52 "О внедрении информационной технологии представления таможенным органам сведений в электронной форме для целей таможенного оформления товаров, в том числе с использованием международной ассоциации сетей "Интернет"
- [4] Развитие таможенного декларирования в электронной форме. Попова Е.С., Матеева О.П.
- [5] [Интернет ресурс] сайт ФТС <http://customs.ru/document/text/214692>

ВЫБОР ОПЕРАТОРА СКРЕЩИВАНИЯ ГЕНЕТИЧЕСКОГО АЛГОРИТМА ДЛЯ РЕШЕНИЯ ЗАДАЧИ УПРАВЛЕНИЯ АКТИВАМИ

Авторы: Марков Артем Дмитриевич, Федосеев Дмитрий Алексеевич, Дробышева Виктория Олеговна

Аннотация: Генетические алгоритмы стали повсеместно использоваться в современном мире для решения различных задач. Их производительность зависит от множества условий. Одним из факторов, влияющих на эффективность, является оператор скрещивания. На выбор оператора скрещивания влияет как область его применения, так и кодировка генов. Данная статья поможет исследователям выбрать подходящий оператор скрещивания для достижения наилучших результатов в решении задачи управления активами предприятия.

Ключевые слова: генетический алгоритм, ген, хромосома, скрещивание

Annotation: Genetic algorithms have become widely used in the modern world to solve various problems. Its performance depends on many conditions. One of the factors affecting efficiency is the crossover operator. Both its scope and gene coding influence the choice of a crossover operator. This article will help researchers select the appropriate crossbreeding operator to achieve the best results in solving the asset management task.

Keywords: genetic algorithm, gene, chromosome, crossover

1. Введение.

Целью данной работы являлась определение наилучшего оператора скрещивания для решения задачи управления активами.

Под активами понимается широкий спектр материальных и нематериальных объектов: здания, сооружения, земельные участки, объекты строительства, единицы оборудования, программные комплексы, базы данных, патенты, лицензии на природные ресурсы и т.д.

Можно выделить следующие методы управления активами:

- Метод общего фонда
- Метод распределения активов или конверсии средств
- Метод научного управления активами

Оптимизация процесса управления активами, также играет важную роль в управлении активами. Для решения задачи оптимизации можно использовать генетический алгоритм.

Данный алгоритм представляет собой метод эвристического поиска, основанный на теории естественной эволюции Чарльза Дарвина [1, с. 1].

Можно выделить следующие этапы работы алгоритма:

- Выбор функции приспособленности (фитнес-функции);
- Создание популяции;

- Начало цикла
- 1. Фаза скрещивания;
- 2. Фаза мутации;
- 3. Вычисление функций приспособленностей всех особей;
- 4. Фаза селекции;
- 5. Уничтожение популяции (в случае, если выполнено условие завершения ГА);
- Анализ полученных результатов;

Более подробно рассмотрим фазу скрещивания. Различные подходы к скрещиванию созданы в попытке получить оптимальное решение как можно раньше, при минимальном количестве поколений. Выбор операторов скрещивания оказывает большое влияние на производительность ГА. Операторы делятся на 3 категории: стандартные, двоичные и специальные, которые зависят от области применения.

В данной статье будут рассмотрены стандартные операторы скрещивания.

Цель скрещивания состоит в обеспечении смешивания решений и их сходимости к оптимальному результату.

2. Стандартные операторы скрещивания

2.1. Одноточечное скрещивание (1-point crossover)

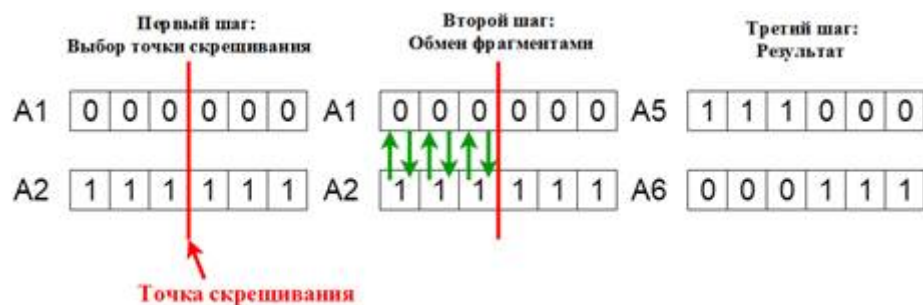
Это одна из самых простых техник скрещивания, используемая для решения различных задач. Данный метод разбивает каждого родителя на две части и затем комбинирует их для получения потомка или решения [3, с. 1]. Родитель представляет из себя строку с набором значений. Эту строку называют хромосомой, а единичное значение хромосомы – геном.

Хромосома – это упорядоченная последовательность генов.

Ген – это атомарный элемент хромосомы [4, с. 1].

Процесс работы алгоритма представлен на Рис.1.

Рис 1. – Схема работы одноточечного скрещивания



Недостатком данного метода является то, что потомки очень похожи

на родителей.

2.2. Однородное скрещивание (Uniform crossover)

Метод обеспечивает единообразие в объединении генов обоих родителей. Он выполняет операцию обмена частей генома родителей, из которых будут сформированы потомки, путем выбора случайного действительного числа (от 0 до 1). Алгоритм отбирает двух родителей для скрещивания, из которых получаются два потомка из n генов, однородно отобранных от обоих родителей. Случайное действительное число определяет, выберет ли первый потомок i -й ген у первого или второго родителя.

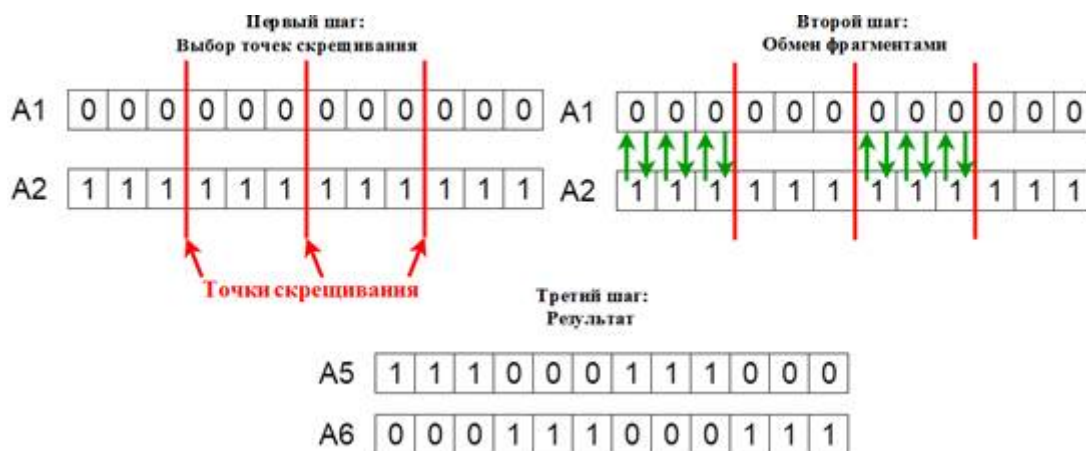
В отличие от одноточечного скрещивания, в этом методе потомки наоборот будут слишком сильно отличаться от родителей.

2.3. Многоточечное скрещивание (K-point crossover)

Отличие данного метода от одноточечного скрещивания состоит в том, что родительские хромосомы делятся не на две части, а на $K+1$ частей.

Процесс работы алгоритма представлен на Рис.2.

Рис 2. Схема работы многоточечного скрещивания



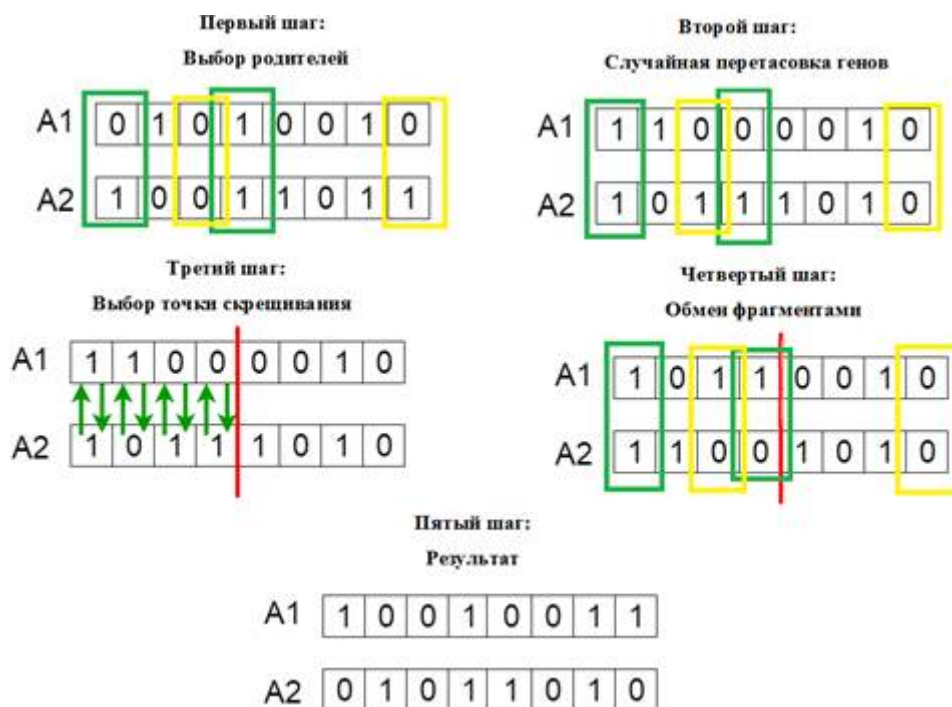
Изменяя величину числа K , можно контролировать степень отличия потомков от родителей, это является несомненным преимуществом по сравнению с операторами, рассмотренными выше.

2.4. Оператор скрещивания «Перетасовка» (Shuffle crossover)

«Перетасовка» создает потомков, не зависящих от точек скрещивания их родителей. Метод использует тот же принцип, что и одноточечный оператор скрещивания, но к нему добавляется перемешивание.

Процесс работы алгоритма представлен на Рис. 3.

Рис 3. Схема работы оператора скрещивания «перетасовка»



Сначала, случайным образом смешиваются гены родителей. Затем, применяется односточечное скрещивание. После, гены родителей комбинируются, и создают двух потомков. В конце, гены потомков возвращаются в порядок, который был до перетасовки.

2.5. Скрещивание по среднему значению (Average crossover)

Этот метод скрещивания основывается на величине значения генов. Из двух родителей, выбранных для скрещивания, получается только один потомок. Его получают путем подстановки среднего значения генов родителей. Каждый ген потомка – среднее значение соответствующих генов родителей [2]. Алгоритм метода представлен на Рис. 4.

Рис. 4 – Скрещивание по среднему значению.



Для использования данного метода при работе с активами,

необходимо провести их нормирование.

2.6. Дискретное скрещивание (discrete crossover)

Данный метод использует случайное действительное число, для создания одного потомка из двух родителей. В отличие от равномерного скрещивания, в дискретном генерируется только один потомок. Он выбирает двух родителей X и Y и генерирует потомка Z так, что гены обоих родителей отбираются равномерно. Случайное число решает, от кого взять ген для потомка [2, с. 2].

2.7. Скрещивание по пороговому значению (Flat crossover)

Метод также использует случайное действительное число, чтобы создать одного потомка из двух родителей.

Так же, как и в дискретном, он отбирает гены у родителей на основе случайного действительного числа. Ген потомка формируется с помощью случайного числа, которое определяет какое значение гена (минимальное или максимальное) из соответствующих генов родителей будет у потомка.

Общим недостатком последних трех операторов является получение лишь одного потомка, и поэтому для сохранения популяции на том же уровне, при таком же числе вымирающих особей, что и у методов, рассмотренных ранее, необходимо увеличить число скрещиваний в 2 раза.

3. Заключение

Существует большое количество различных операторов скрещивания. Каждый из них имеет свои преимущества и недостатки. Большинство из них стремятся решить проблему быстрой сходимости популяции, из-за которой генетический алгоритм может отработать неверно. Для решения задачи управления активами лучше всего подойдет многоточечный метод или оператор скрещивания «Перетасовка». Так как используя эти методы потомки будут достаточно разнообразны.

Использованные источники:

1. Introduction to Genetic Algorithms [Электронный ресурс]. URL: <https://towardsdatascience.com/introduction-to-genetic-algorithms-including-example-code-e396e98d8bf3> (дата обращения 18.10.19).
2. Crossover operators in genetic algorithms: a review [Электронный ресурс]. URL: http://ictactjournals.in/paper/IJSC_V6_I1_paper_4_pp_1083_1092.pdf (дата обращения 18.10.19)
3. Genetic algorithms - crossover [Электронный ресурс]. URL: https://www.tutorialspoint.com/genetic_algorithms/genetic_algorithms_crossover.htm (дата обращения 18.10.19)
4. Основные понятия генетических алгоритмов [Электронный ресурс]. URL: <http://www.aiportal.ru/articles/genetic-algorithms/basic-concepts.html> (дата

обращения 18.10.19)

ЖИЗНЕННЫЙ ЦИКЛ СМАРТ КОНТРАКТОВ В БЛОКЧЕЙН СИСТЕМАХ УПРАВЛЕНИЯ

SMART CONTRACT LIFE CYCLE IN BLOCKCHAIN MANAGEMENT SYSTEMS

Авторы: Гумеров Эмиль Абильхаирович, Кузяшев Азат Нургалеевич

Аннотация: *Перед авторами стояли задачи исследования всех этапов жизненного цикла смарт контрактов и анализ всех уязвимостей, связанных с применением смарт контрактов и разработка рекомендаций по обеспечению необходимой информационной безопасности. В результате проведенного исследования на примере анализа особенностей применения блокчейн системы управления в компаниях авторами определены меры по безопасному применения смарт контрактов блокчейн системы управления.*

Ключевые слова: *жизненный цикл, смарт контракт, блокчейн система управления предприятием, криптосистема распределённого реестра, информационная безопасность, блокчейн платформа, узел блокчейн сети, консенсус, программа-оракул, Docker-контейнер.*

Annotation: *The authors were faced with the task of studying all stages of the smart contract life cycle and analyzing all vulnerabilities associated with the use of smart contracts and developing recommendations for ensuring the necessary information security. As a result of the study, on the example of analysis of the features of the use of the blockchain management system in companies, the authors identified measures for the safe use of smart contracts of the blockchain management system.*

Keywords: *life cycle, smart contract, blockchain enterprise management system, distributed registry cryptosystem, information security, blockchain platform, blockchain network node, consensus, oracle program, Docker container.*

Следует отметить, что смарт контракт выступает как основной документ, выполняющий функции блокчейн системы управления предприятием. Жизненный цикл смарт контрактов определяет успех работы системы управления. В настоящее время мало исследований, посвящённых технологии применения смарт контрактов в блокчейн сетях корпоративного управления, поэтому тема исследования актуальна. Следует исследовать жизненный цикл смарт контракта, уделив главное внимание безопасности его применения в управлении предприятием. Криптосистема распределённого реестра предъявляет достаточно высокие требования безопасному выполнению смарт контрактов бизнес процессов предметной области. Вообще, предъявляются высокие требования ко всем этапам жизненного цикла смарт контракта. Определены условия конкретного и юридически корректного применения смарт контрактов в бизнес процессах, условия обеспечения безошибочности и точности исходных данных, особенно при вводе их с применением программ-оракулов, предупреждения ошибок программного кода, условия корректного применения современных и эффективных механизмов консенсуса участниками блокчейн сети. Предложенный подход к анализу жизненного цикла смарт контрактов блокчейн системы управления позволит избежать ошибок в функционировании системы управления предприятием.

Разработка смарт контрактов – новое направление, которое отличается от привычного программирования большим количеством возможных уязвимостей.

Рассмотрим платформу Hyperledger Fabric [3, 7].

Программы платформы заключены в Docker контейнеры, которые можно свободно скачать из DockerHub. Hyperledger Fabric.

Смарт контракты, реализующие бизнес логику системы хранятся в узлах сети, в них же хранится состояние распределённого реестра, и выполняются другие системные функции. Разные узлы могут существовать на одном физическом сервере.

В компьютерной сети Hyperledger Fabric все участники известны и аутентифицированы, это делает возможным создание собственного центра сертификации - CA (Certification Authority).

Блокчейн-платформа Waves Enterprise [8]. Она является универсальным решением как для разработки корпоративных блокчейн систем управления, так и для государственных блокчейн систем управления. Доверие между участниками корпоративной системы блокчейн обеспечивается на уровне протокола работы платформы. Поддерживаются консенсусы PoS и PoA, что гарантируют корректность добавляемых в блокчейн данных, а децентрализация обеспечивает независимый от участников доступ к данным.

Необходимо отметить, что основным языком программирования платформы Waves Enterprise является язык Scala. Платформа наследует лучшие технологии и практики применения публичной блокчейн-платформы Waves, обладает высокой пропускной способностью. Поддерживает два вида смарт-контрактов, Тьюринг-неполные на RIDE и Тьюринг-полные на Docker.

Рассмотрим содержание блокчейна Aeternity [9]. Команда во главе с Яниславом Малаховым в свое время предлагал революционный способ интеграции программ-оракулов в блокчейн. Ими введено понятие «Машина с оракулом» (The Oracle machine), провозглашая, что это следующий шаг после Машины Тьюринга - самодостаточной вычислительной системы, которая применяется во многих современных платформах смарт-контрактов.

Aeternity в настоящее время позиционируется как новый блокчейн для масштабируемых смарт-контрактов, взаимодействующих с информацией из внешнего мира.

Вводится новая сущность блокчейн системы: канал состояния. Канал состояния – это результат технологии, позволяющей осуществлять транзакции между сторонами в рамках выделенных каналов между ними на основе предварительно записанных в контракт условий, не вовлекая в процесс весь блокчейн.

Проект способен решить такие важные проблемы, как масштабирование смарт-контрактов и взаимодействие цифровой и физической реальности. Эти проблемы будут решены при помощи выделения умных контрактов в каналы состояния одновременно с включением распределенных оракулов прямо в консенсус на блокчейне. Написание кода контрактов становится более простым делом вместе с одновременным упрощением структуры ядра блокчейна.

Другим улучшением, предлагаемым разработчиками Aeternity, является их система оракулов. Оракулы доставляют информацию из внешнего мира на блокчейн, что позволяет смарт контрактам лучше взаимодействовать с реальностью. Это позволяет

пользователям не платить за два уровня консенсуса: консенсус по поводу параметров блокчейна и консенсус по поводу состояния окружающего мира.

В случае атаки на систему злоумышленник будет бить по наиболее уязвимому уровню консенсуса, которым обычно оказывается код смарт-контракта. Для того, чтобы избежать последствий, возникающих в результате невнимательности в программном коде или недостаточной осведомленности разработчиков контрактов в работе крипто-систем распределённого реестра и снизить количество точек для атаки, оракулы Aeternity будут размещены прямо на блокчейне, объединяя, таким образом, два консенсуса в один.

Далее рассмотрим блокчейн Stellar. Stellar позволяет комфортно управлять микротранзакциями, в сети низкая комиссия и повышенная технологическая совместимость с финансовым рынком. Блокчейн Stellar поддерживает работу смарт-контрактов, однако они обладают ограничениями и сложный функционал на нём невозможен [6, 10].

В то же время на Stellar доступны мультиподписи, атомарность транзакций их последовательность и временные ограничения. Смарт-контракты платформы Stellar (SSC) не являются полными по Тьюрингу и используются для осуществления договоренностей между несколькими сторонами, чьи действия подкреплены транзакциями.

Безопасность децентрализованной сети Stellar обеспечивается любой нодой с Stellar Core, каждый пользователь может подтверждать транзакции. Для повышения уровня безопасности пользователи могут сами выбирать валидаторов. Более того, атомарные транзакции Stellar состоят из простых и декларированных операций, что ведет к более высокому уровню безопасности и облегчает аудит. В Ethereum любой пользователь может подтверждать транзакции. Функций для выбора валидаторов не предусмотрено. А программирование полных по Тьюрингу контрактов затрудняет аудит кода и повышает уязвимость.

iOlite - проект, позволяющий легко создавать смарт-контракты [11]. iOlite выступает как платформа с открытым исходным кодом, содержащая сеть блокчейн и применяющая технологию машинного обучения, которая позволит любому пользователю писать интеллектуальные контракты, используя любой язык, естественный или программирующий. Платформа iOlite стремится помочь в массовой адаптации смарт-контрактов, для чего пользователям будущей платформы будет доступен движок, умеющий распознавать естественный язык и преобразовывать его в код смарт-контракта. iOlite станет идеальным решением для тех, кто не хочет учить различные языки программирования, но стремится использовать смарт-контракты.

В проекте iOlite применён движок, FAE (Fast Adaptation Engine), изобретённые в Стадфордском университете который позволяет преобразовывать обычный язык в любой желаемый программный код, используемый в структурах смарт-контрактов. Движок работает с большой базой данных, содержащей эти структуры для разработки смарт контрактов [2, 6].

Смарт контракты эффективны при повторяющихся сделках и управленческих решениях и при крупных сделках, где есть риск неоплаты [1, 4, 5].

Существенный недостаток возникает при применении смарт контрактов в блокчейн системах управления корпорациями тогда, когда понятен практический эффект их исполнения и возможна оцифровка процесса исполнения.

Таким образом, следует сделать вывод о том, что с помощью смарт контрактов можно управлять корпорацией, осуществлять мониторинг её деятельности, автоматизировать технологические процессы. Синергетический эффект возникает при применении в блокчейн системах управления корпорациями смарт контрактов между устройствами интернета вещей во взаимодействии устройств интернета вещей через смарт контракты. Закладываются широкие возможности в повышении скорости, эффективности и саморегулировании бизнес процессов.

Результаты работы смарт контрактов могут быть записаны в распределённый реестр (распределённую базу данных), во внутреннюю базу данных корпорации, а также с помощью программы-оракул воздействовать на внешнюю среду предприятия. В свою очередь, воздействие на внешнюю среду предприятия может заключаться в непосредственном воздействии на оборудование технологического процесса, воздействии на устройство интернета вещей а также в передаче сообщения информационной системе бизнес-партнёра через интерфейс прикладного программирования API (Application programming interface).

Список литературы

1. Вашкевич Антон. Смарт-контракты: что, зачем и как // <https://www.simplawyer.com/store/smart-contracts/smart-contracts-book/>
2. Гавриленко Василий. Электронная форма сделок и "смарт-контракты": что это такое и как может повлиять на привычное правоприменение? // <https://www.garant.ru/ia/opinion/author/gavrilenko/1299018/>
3. Гумеров Э.А., Кузяшев А.Н. Бизнес-функции интернета вещей // Научный электронный журнал Меридиан. 2020. № 8 (42). С. 54-56. [Электронный ресурс]. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=42469473> (дата обращения 11.03.2020).
4. Гумеров Э.А., Кузяшев А.Н. Криптовалюта как элемент распределенной экономики / Междисциплинарный подход к исследованию экономики // материалы III Международной научно-практической конференции, посвященной 70-летию кафедры общей экономической теории БашГУ: в 3 частях. 2017. С. 25-28. [Электронный ресурс]. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=30787806> (дата обращения: 10.03.2020).
5. Гумеров Э.А., Кузяшев А.Н. Некоторые аспекты дефляции как системного процесса современной мировой экономики // Вестник ВЭГУ. 2015. № 2 (76). С. 14-20. [Электронный ресурс]. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=23324568> (дата обращения 10.03.2020).
6. Гумеров Э.А., Кузяшев А.Н., Шаяхметов И.Ф. Криптовалюта - новая парадигма мировой экономической системы // Экономика и управление: научно-практический журнал. - Издательство БАГСУ при главе РБ. - Уфа. - 2018. - № 4(142)., С.104-108. ISSN: 2072-8697- [Электронный ресурс]. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=35359957> (дата обращения: 11.03.2020).
7. IBM Blockchain Platform: новое поколение блокчейна для бизнеса // <https://www.ibm.com/ru-ru/blockchain/platform>
8. Комплексное блокчейн-решение для бизнеса и государства // <https://wavesenterprise.com/ru>
9. Проект Aeternity: взгляд на будущее смарт-контрактов и масштабирование блокчейн-систем. <https://forklog.com/proekt-aeternity-vzglyad-na-budushhee-smart-kontraktov-i-masshtabirovanie-blokchejn-sistem/>
10. Разработка смарт контрактов Stellar. <https://smart-contracts.ru/stellar.html>

11. [Rieth Yulia](#). Сравнение платформ для смарт-контрактов <https://decenter.org/ru/sravnenie-platform-dlya-smart-kontraktov>

КОМПЬЮТЕРНЫЕ ПРОГРАММЫ ДЛЯ ДИЗАЙНЕРА ИНТЕРЬЕРА

COMPUTER PROGRAMS FOR INTERIOR DESIGNERS

Авторы: Сухопарова Елена Владимировна

Аннотация: *Постоянно совершенствующиеся компьютерные технологии предлагают множество программных комплексов, которые значительно упрощают решение разнообразных задач, как в повседневной жизни, так и в профессиональной деятельности. Область дизайна интерьера не является исключением. В статье рассматриваются возможности использования современного программного обеспечения, которые позволят дизайнеру интерьера продуктивно, просто и в отличном качестве реализовать разнообразные проекты.*

Ключевые слова: *программные комплексы, компьютерная графика, 3D моделирование, дизайн интерьера, визуализация.*

Annotation: *Constantly improving computer technologies offer a variety of software packages that significantly simplify the solution of various tasks, both in everyday life and in professional activities. The field of interior design is no exception. The article discusses the possibilities of using modern software that will allow the interior designer to implement various projects productively, simply and in excellent quality.*

Keywords: *software systems, computer graphics, 3D modeling, interior design, visualization.*

В современном мире уже давно не используются ручные средства для создания планировок, чертежей, реалистичных изображений будущего интерьера. С использованием профессионального программного обеспечения процесс, как подготовки документации, так и визуализации происходит интереснее, проще, быстрее и эффективнее. Программы компьютерной графики и дизайна обладают широким функционалом различных инструментов, позволяющих выполнить необходимые действия и воплотить в жизнь любую идею.

Рассмотрим, какими программными комплексами необходимо владеть дизайнеру интерьеров для осуществления полноценной профессиональной деятельности? Если учесть весь вид выполняемых дизайнером работ, который включает проектирование (подготовка чертежей), моделирование и создание фотореалистичных изображений, то минимальным набором программ, которые нужно знать будет следующий:

- знание программ векторной графики;

В этот список входят САПР Autodesk AutoCAD (или Graphisoft ArchiCAD), которые предназначены для создания технологических чертежей, а также CorelDraw (или Adobe Illustrator), необходимые для создания эскизов, узоров, схем.

- владение программами 3D графики.

В этом списке наиболее популярны Autodesk 3DSMax или Sketch Up – для разработки дизайна интерьеров, создания реалистичных 3D моделей предметов, визуализации.

- умение работать с программами растровой графики;

Наиболее известны программы Adobe Photoshop или Fusion, использующиеся для обработки и создания изображений.

Рассмотрим несколько примеров использования данных программ для решения задач, поставленных перед дизайнером. Задача: требуется разработать интерьер жилого помещения – комнаты, квартиры или загородного дома. В основном, вся работа по созданию дизайн – проекта интерьера состоит из нескольких этапов: замысел, разработка эскиза, создание чертежей (проектирование), создание трёхмерной модели (моделирование) и визуализация результата.

Замысел - это идея дизайн – проекта, на этапе разработки которой осуществляется поиск композиционных решений, планирование пространства, сочетание света, формы, цвета и фактуры, которые передают образ будущего проекта. Как правило, замысел реализуется набросками, эскизами будущего интерьера и различными вариантами его дизайна. Для тех, кто плохо рисует или не умеет рисовать этот этап может оказаться затруднительным. В этом случае будет полезно уметь использовать возможности программы CorelDraw. В ней можно создать эскизы любой степени сложности, даже тем, кто не умеет рисовать (рис.1).

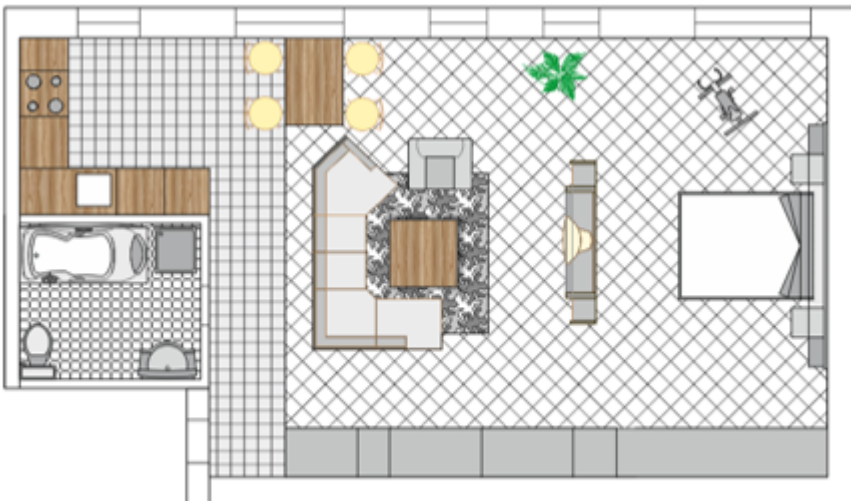


Рисунок 1. Эскиз помещения, созданный в CorelDraw

Этап проектирования предполагает создание рабочих чертежей дизайн-проект, который начинается с обмерного плана помещения. Выполнение точных и грамотных чертежей – основа проекта.

Затем, дизайнер придумывает схемы планировки помещений, планы расстановки мебели, освещения, полов, раскладки плитки, выполняет развёртки стен. В процессе работы над проектом в чертежи неоднократно вносятся изменения. Для комфортного, быстрого, точного выполнения этой работы, конечно же, желательно использовать специальные программы, а не создавать чертежи вручную.

На современном рынке компьютерных программ существует большое число САПР (систем автоматизированного проектирования), которые могут справиться с поставленными выше задачами с соблюдением стандартов выполнения чертежей и оформления документации.

Наиболее популярная, профессиональная САПР - Autodesk AutoCAD, которая позволяет создавать как двумерные чертежи, так и 3D модели. Знания, умения и навыки работы в данной

программе являются важной частью создания любого дизайн – проекта (рис. 2, 3).

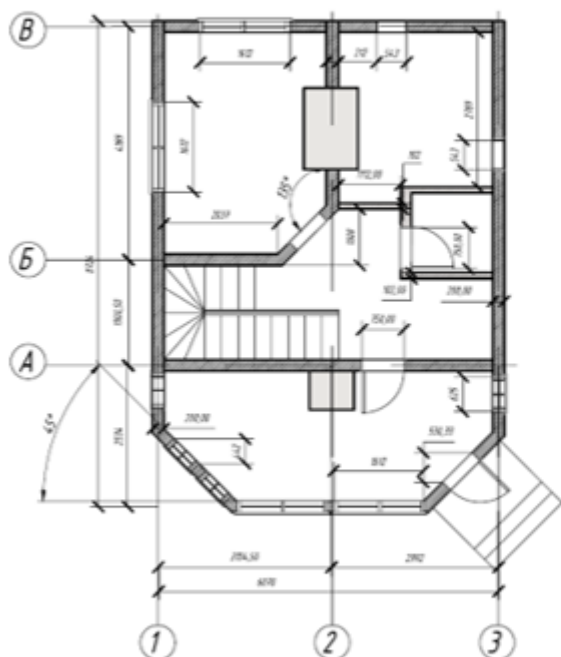


Рисунок 2. Обмерный план

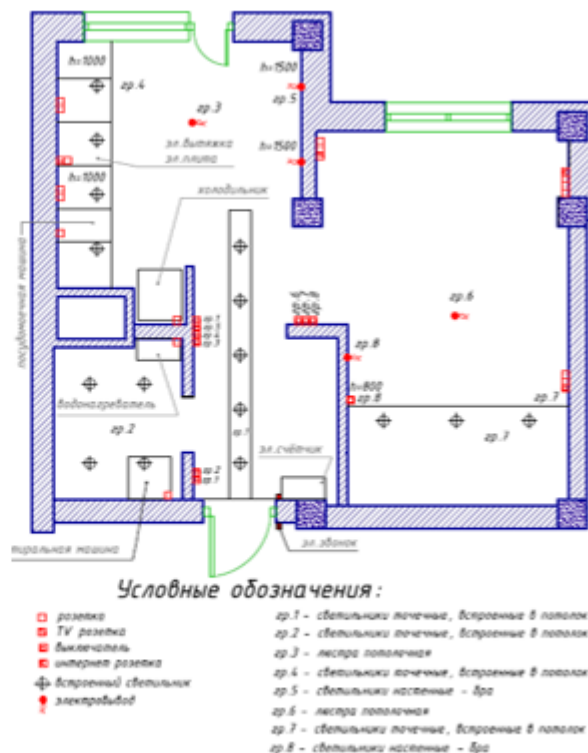


Рисунок 3. План электрики

После создания чертежей, следует этап построения трехмерной модели интерьера (моделирования). Естественно, вручную рисовать перспективное изображение долго и сложно. Кроме того, этот способ, не позволит продемонстрировать много ракурсов из-за сложности своего исполнения.

Использование программ трёхмерного моделирования позволит создать сложные реалистичные интерьеры, а затем, при необходимости быстро их откорректировать. Имея 3D модель можно показать множество различных ракурсов, цветовых решений, выполнить обзор помещения из любой его точки.

Наиболее популярные программы трёхмерного моделирования: 3DSMAX, Maya, Sketch Up. Для создания интерьеров широко используется программа 3DSMax, которая совместно с дополнительными модулями для получения визуализации (Corona Renderer, V-Ray) позволит добиться исключительного реализма получаемых изображений.

Программы фирмы Autodesk - AutoCAD и 3DMAX, в процессе 3D моделирования дополняют друг друга. Файлы чертежей, созданные в AutoCAD, можно импортировать в 3DMax и использовать как основу для создания трёхмерного изображения. Например, обмерный план используется для создания коробки помещения или квартиры (рис. 4, 5).

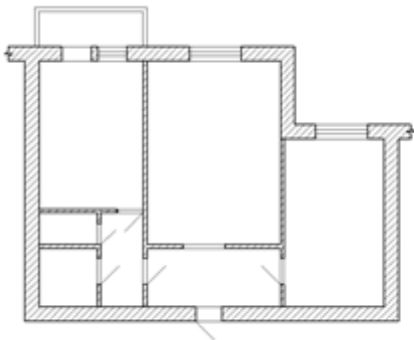


Рисунок 4. 2D План



Рисунок 5. Коробка помещения в 3DSMax

С помощью 3DSMax можно создавать модели мебели, предметы интерьера, декоративные элементы, объекты из ткани. Для получения реалистичного изображения устанавливается камера с выбранным ракурсом, создаётся освещение и настраиваются материалы, имитирующие те, из которых созданы реальные объекты - пластик, дерево, камень, стекло, металлы (рис.6). Результат - получаем реалистичное изображение, которое трудно отличить от настоящей фотографии (рис. 7).



Рисунок 6. Вид из камеры



Рисунок 7. Визуализация интерьера

Программы трёхмерной графики, помогают не только в получении реалистичных изображений, но позволяют глубже окунуться в вопросы создания композиции, правильной передачи пространства, светотени, помогают изучать законы перспективы.

Для создания текстур и обработки изображений необходимо знание программы Adobe Photoshop. С её помощью можно создавать текстуры дерева, плитки, обоев, паркета и ламината, ковровых покрытий, а также выполнить постобработку изображения, полученного при визуализации в программе 3DSMax, чтобы добиться ещё большего реализма.

Таким образом, использование программных комплексов в области компьютерной графики и дизайна, в огромной мере упрощает работу по созданию дизайна интерьеров. Можно изучить одну программу, а затем, по необходимости изучить и другие, повысив, таким образом, свою информационную и компьютерную грамотность. Использование компьютерных технологий в творческой области человеческой деятельности является актуальным, так как в разы увеличивает потенциал творческой личности и обеспечивает более высокий уровень создаваемых работ.

Список литературы

1. Аксянов И.М. Роль межпредметных связей в подготовке специалистов со средним профессиональным образованием // Информатика и образование. - 2005. - № 2. - С.97 -98.
2. Программы для дизайна интерьера: обзор лучших [Электронный ресурс]. URL: <https://vita-designer.ru/programmyi-dlya-dizayna-interera/> (дата обращения: 05.03.2020).
3. Дизайнерские программы по созданию интерьера [Электронный ресурс]. URL: <https://designer-info.ru/dizajnerskie-programmy-po-sozdaniyu-interera> (дата обращения: 09.03.2020).

КИБЕРПРЕСТУПНОСТЬ В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И СПОСОБЫ ЗАЩИТЫ

Авторы: Юсупова Ольга Анатольевна, Горохова Мария Игоревна

Аннотация: В данной статье рассмотрены понятие и виды киберпреступлений в банковской сфере, возможные способы снижения риска их совершения, меры защиты общества от киберпреступников.

Ключевые слова: Информационные технологии, Киберпреступность, киберпреступление, киберпреступления в банковской сфере, банк.

Annotation: This article discusses the concept and types of cybercrimes in the banking sector, possible ways to reduce the risk of their commission, and measures to protect society from cybercrimes.

Keywords: Information technology, Cybercrime, cybercrime, cybercrime in banking, Bank.

В настоящее время, практически все сферы жизни современного человека сопровождаются информационными технологиями. Информационное пространство, наряду с этим, все чаще становится непосредственным преступным инструментом. Наличие компьютера и доступность информационно-коммуникационных систем позволяют совершать преступления при помощи компьютерных вирусов или же иных технических средств, позволяющих получить доступ к базам данных, банковским счетам или автоматизированной системе управления.

К угрозам, сопряженным с современным этапом развития информационных технологий, которые все больше внедряются в жизнь общества можно отнести кражу данных для доступа к системе Интернет – банка, кражу данных платежных карт, кражу персональных клиентских данных и коммерческой информации, умышленное нанесение вреда информационным системам или средствам коммуникации, преследующее цель в виде убытков для компаний. Данный перечень угроз, связанный с популяризацией современных технологий, не является исчерпывающим, но неизбежно подводит к понятию киберпреступности. В связи с возможностью совершения преступлений анонимно и быстрым обогащением, киберпреступность достигает все больших масштабов, постоянно приобретая сторонников.

Одной из сфер, в которых киберпреступность достигает огромных масштабов, является банковская деятельность, так как в ней широко задействовано использование современных возможностей информационных технологий.

Вопрос нахождения путей борьбы с киберпреступностью долгое время не дает покоя представителям государственных органов Российской Федерации и международному сообществу. Учитывая заданный темп развития технологий, опережающий внедрение регулирующих их нормативно-правовых актов, существует необходимость систематической доработки способов предотвращения киберпреступлений.

Принимая во внимание негативные последствия киберпреступлений, происходит постоянное изучение данного явления и поиска мер, способных снизить ущерб от совершения киберпреступлений и минимизировать угрозы их влияния на состояние общества.

Основой киберпреступности выступают действия, направленные против конфиденциальности,

доступности и целостности компьютерных данных. К этим действиям относятся: незаконный доступ, осуществленный с помощью взлома или обмана, получение компьютерных данных нелегальным путем, умышленное вмешательство в данные, подразумевающее их уничтожение, изменение, ухудшение или сокрытие, системные вмешательства, подразумевающие сознательное создание проблем в функционировании компьютерных систем, изготовление, приобретение и распространение инструментов совершения киберпреступлений и другое.

Киберпреступность разделяют на виды преступлений, отличающиеся разной мотивацией совершения преступлений: для киберпреступности в банковской сфере характерной мотивацией преступников является завладение средствами жертв или осуществление мошеннических действий для умышленного повреждения автоматизированных систем или получения доступа к ним за денежное вознаграждение или в целях нанесения ущерба конкурентам.

Киберпреступления в банковской сфере, результатом которых является финансовое вознаграждение преступника, условно делятся на преступления, связанные с осуществлением мошеннических действий в системах дистанционного банковского обслуживания и на преступления, связанные с подделкой платежных карт и осуществление мошенничества, связанного с банкоматами [1, с. 83].

С помощью систем дистанционного банковского обслуживания, киберпреступники могут создавать компьютерные вирусы и троянские программы для того чтобы анонимно перехватывать сигнал компьютерного управления клиента при его обслуживании в системе ДБО, открывать от имени клиента счета и проводить несанкционированные операции, результатом которых является вывод наличных денежных средств, получать платежи иностранных отправителей посредством международной системы SWIFT.

В части киберпреступлений с участием платежных карт и банкоматов преступники могут использовать потерянные, украденные или поддельные платежные карты, похищать реквизиты платежных карт, применяя технические средства их подделки, например с помощью установки на банкоматы устройств, способных считать или скопировать информацию с платежной карты и обеспечить к ней доступ. Так же преступники могут вмешиваться в работу банкомата, при его осуществлении операций по выдаче наличных денежных средств, что влечет за собой неизменность баланса карты при фактическом получении денежных средств [2, с. 29].

С учетом развития технологий и постоянной генерации новых видов услуг в банковской сфере, осуществление операций без непосредственно контакта с банком имеет свои риски. Для банковской сферы существуют свои индикаторы финансовых операций подозрительного вида к которым относятся: попытки входа в систему с нового или запрещенного IP-адреса, попытки использования ключей, утративших сертификацию, осуществление банковских операций с помощью имен или IP-адресов пользователей, в отношении которых в ходе предварительного мониторинга была выявлена причастность к осуществлению мошеннических операций, осуществление банковских транзакций в нетипичное для пользователя время или в отношении лица, вызывающего подозрения, неосведомленность представителя юридического лица о характере деятельности представляемого предприятия или его неспособность объяснить происхождение необходимости в предоставлении конкретной услуги при общении с сотрудником банка, привлечение недавно созданных предприятий для осуществления банковских операций [3, с. 1018].

Способы защиты банковской сферы от киберпреступлений базируются на мероприятиях,

которые направлены на то, чтобы снизить риск совершения подобных преступлений и нейтрализовать общественные последствия. Для того чтобы противодействие было эффективным необходимо применять комплексный подход сочетания технических, организационных, законодательных и информационных мероприятий. Так же необходимо принятие во внимание специализированных международных документов, при установлении норм и правил предотвращения киберпреступности на территории определенной страны, так как в связи с тем, что пространство киберпреступлений не ограничивается территориальными рамками, без учета международных стандартов, эффективное противодействие преступлениям не является возможным.

Также существует необходимость усиления ответственности провайдеров услуг для того, чтобы гарантировать анализ пользования их услугами и для снижения рисков того, что их услугами воспользуются для совершения преступлений.

Можно выделить такие направления совершенствования нормативно-правового обеспечения в вопросах защиты от совершения киберпреступлений, как усиление ответственности за совершение подобных преступлений, признать электронные документы и иные электронные данные как доказательную базу при расследовании преступлений данного характера, ввод обязательной идентификации пользователей при дистанционном обслуживании и совершении операций с помощью электронных платежных систем, сертификация электронных платежных средств, регулирование вопросов, относительно юрисдикции при оказании Интернет услуг, введение определенного регламента совершения анонимных платежей и переводов денежных средств для снижения их количества и понижения риска при их свершении, создание четкого регламента механизмов взаимодействия банка и клиента, банка отправителя и банка получателя денежным средств при их несанкционированном списании [4, с. 181].

Следует также отметить тот факт, что неосведомленность клиентов финансовых организаций относительно основных правил безопасности, предупреждающих возможность совершения киберпреступлений, оказывает существенное влияние на их количество и масштабы. К факторам неосведомленности в данном вопросе относятся достаточное узкое и неинформативное количество распространяемой информации о киберпреступлениях, низкая осведомленность населения о рисках, возникающих в связи с внедрением в пользование новых платежных сервисов и систем, использование населением программного обеспечения, не имеющего лицензии, несоблюдение политики информационной безопасности, ненадлежащее хранение электронных цифровых подписей или паролей, пренебрежительное отношение к элементарным правилам безопасности пользования Интернет банком или платежными сервисами в Интернете.

Таким образом, значительную роль предупреждения киберпреступности могут сыграть мероприятия информационного характера, направленные на просвещение клиентов в вопросах предотвращения совершения киберпреступлений и возможных угроз и рисков пользования системами компьютерного и информационного пространства.

Отношение к информации, хранящейся в компьютерах и представляющей экономический интерес должно быть надлежащим: пользователю, необходимо обеспечить её доступность только для уполномоченных лиц, использовать лицензированные компьютерные программы и антивирусные защиты от незаконного взлома.

Последним важным факторов, способным обеспечить защиту от киберпреступности, является совершенствование законодательной базы в части информационной безопасности на государственном и частном уровнях, а также внедрение внутренних регламентов в вопросах защиты информации, которые будут предусматривать ответственность за их несоблюдение.

Использованные источники:

1. Головинов О.Н., Погорелов А.В. Киберпреступность в современной экономике: состояние и тенденции развития. // Вопросы инновационной экономики. – – №6 (1). с. 73-88.
2. Беякова И. М., Добрина Т. Б. Проблема расследования экономических преступлений, совершенных с использованием информационных технологий и сетевого пространства // Эпоха науки. – 2018. – №14. с. 27-32.
3. Дементьева М.А., Лихачева В.В., Козырев Т.Г. Киберпреступления в банковской сфере Российской Федерации: способы выявления и противодействия // Экономические отношения. – 2019. – №2 (Том 9). с. 1010-1020.
4. Торичко Р.С., Клишина Н.Е. Некоторые вопросы совершенствования действующего законодательства, регламентирующего расследование киберпреступлений // Юридические науки. – 2018. – №3. с. 179-184.

ПРИМЕНЕНИЕ ТЕХНОЛОГИЙ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА В УПРАВЛЕНИИ БИЗНЕС ПРОЦЕССАМИ РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ

Авторы: Киргизова Наталья Петровна

Аннотация: В данной статье освещены подходы к определению понятия «искусственный интеллект», охарактеризованы направления применения технологий ИИ в современной бизнес среде, на примере российских компаний рассмотрены платформы и виртуальные помощники систем ИИ в области управления бизнес-процессами компаний, показаны возможности использования систем ИИ в области корпоративного управления. Дается обоснование экономической целесообразности использования систем ИИ в управлении бизнес-процессами российских компаний.

Ключевые слова: искусственный интеллект, корпоративное управление, технологии искусственного интеллекта, направления развития систем искусственного интеллекта, машинное обучение, чат-бот, виртуальный помощник, платформы создания виртуальных помощников.

Annotation: This article highlights the approaches to the definition of “artificial intelligence”, the characteristics of the use of technologies in the modern business environment, the platforms and virtual assistants of systems were considered on the example of Russian companies. management. The rationale for the economic and economic feasibility of using AI systems in the management of business processes of Russian companies is given.

Keywords: artificial intelligence, corporate management, artificial intelligence technologies, areas of development of artificial intelligence systems, machine learning, chatbot, virtual assistant, platforms for creating virtual assistants.

Современный этап в развитии цивилизации можно охарактеризовать как противоречивый, с одной стороны это обострившаяся борьба за ресурсы и экономические войны, с другой стороны бурное развитие нано- и информационных технологий, робототехники, инновационных разработок в области искусственного интеллекта. Как отмечают многие исследователи, мы стоим на пороге Четвертой промышленной революции или Индустрии, базисом которой является новый технологический уклад на основе цифровой экономики. «Эпоха цифровизации дает компаниям новые возможности, и бизнес приобретает союзников в лице новых технологий, благодаря которым могут измениться привычные для корпораций институты и механизмы принятия корпоративных решений. При этом тенденции цифровизации ставят немало задач перед государством и компаниями, направленных на поиск областей и способов применения инноваций, областей, в которых алгоритмы, а не люди, могут стать более эффективными для решения задач бизнеса».

В этой связи активно обсуждается вопрос применения искусственного интеллекта, или как отмечают профессионалы «машинного обучения» в корпоративном управлении. Согласно экспертным заключениям, совершенствование архитектуры искусственного интеллекта ведет к сокращению затрат и, как следствие этого, все большее количество предприятий и компаний будут осваивать и внедрять технологии ИИ, что в свою очередь дает толчок к развитию инноваций в данной области и получения дивидендов, как разработчиками ИИ, так и

компаниями их внедряющими.

В частности, согласно опросу Gartner IT-директоров за 2019 год, число IT-директоров внедряющих так называемые ИИ-решения выросло до 37% в 2019 году, по сравнению с 25% в 2018 году.

Однако, применение технологий искусственного интеллекта (ИИ) предполагает необходимость просчитать риски и последствия применения таких технологий, оценить целесообразность и экономическую обоснованность их использования в крупных и средних компаниях работающих на российском рынке.

В рамках данной статьи на примере отечественных компаний рассмотрим внедрение технологий искусственного интеллекта в систему управления бизнес-процессами российских компаний. Постараемся установить взаимосвязь применения технологии искусственного интеллекта и эффективности управления компаниями, а также экономической целесообразностью такого применения.

Начать разговор по данной проблематике следует с определения сущности искусственного интеллекта применительно к системе управления бизнес процессами.

Системы, проявляющие поведение, свойственное человеку, называются системами искусственного интеллекта, сокращённо ИИ.

На самом деле это самостоятельное научное направление, объединяющее многие научные дисциплины.

По одному из определений, искусственный интеллект - это наука и технология, включающая набор средств, позволяющих компьютеру на основании накопленных знаний давать ответы на вопросы и делать на базе этого экспертные выводы, т.е. получать знания, которые в него не закладывались разработчиками.

Наука под названием «искусственный интеллект» входит в комплекс информационных наук, а создаваемые на её основе технологии относятся к информационным технологиям.

Таким образом, искусственный интеллект - это технология, способная самостоятельно выполнять задачи, для решения которых раньше требовались люди. Используют термины искусственный интеллект (AI), машинное обучение (ML) и глубокое обучение (DL) как взаимозаменяемые. Рассмотрим это в широком смысле.

Искусственный интеллект в широком смысле делят на четыре области:

Автоматизированный интеллект - помогает в решении простых, рутинных и стандартных задач;

Вспомогательный интеллект - помогает людям выполнять задачи быстрее и лучше;

Расширенный интеллект - помогает принимать правильные решения в сложных и стрессовых ситуациях;

Автономный интеллект - помогает автоматизировать принятие решений без участия человека.

Машинное обучение - это программы и алгоритмы, которые получают доступ к информации, применяют к ней заложенные алгоритмы, делают выводы и принимают новые решения,

направленные на другие объекты или ситуации. Собирая больше информации, алгоритмы учатся, и каждый последующий вывод становится точнее.

Глубокое обучение - используя искусственные нейронные сети, искусственный интеллект учится понимать и разбирать неструктурированные данные, такие как звуки, изображения и видео. После сбора и обработки информации искусственный интеллект делает вывод, который влияет на принятие того или иного решения.

Есть множество других определений, обобщая их, мы под системами ИИ будем понимать компьютерные системы, использующие в своей работе технологии ИИ.

Системы ИИ условно делятся на два класса - сильный (или общий) ИИ и слабый (или прикладной) ИИ.

Сильный, или универсальный, искусственный интеллект, сравнивают с человеческим интеллектом — т.е. интеллект ИИ способен обучаться, и не уступает по интеллекту человеку, а во многих смыслах даже превосходит их.

Все остальные системы, в том числе системы ИИ, которые окружают нас сейчас, **называются слабым ИИ**, они выполняют работу по заранее заданному алгоритму, например, они могут осуществлять поиск по запросам в Интернете, принимать типовые корпоративные решения и т.д. Помощь такого ИИ делает жизнь более комфортной, а работу более эффективной и производительной.

Такие системы всё более и более совершенствуются, уже сейчас многие конкретные виды работ системы с ИИ делают быстрее человека.

Следует отметить, что в процессе работы со слабым ИИ ведется большая подготовка. Машины обучают вести поиск информации, распознавать речь, распознавать лица, делать логические выводы и т.д.

Для обеспечения систем ИИ учёным углубились в изучение таких вопросов, как представление знаний - это позволило создать так называемые экспертные системы (ЭС, системы, которые на основе баз знаний помогают в принятии решений). Очень важными стали методы самообучения машин (появились интеллектуальные обучающие системы), попытки повторить работу нервной системы человека. Последнее вылилось в создание искусственных нейронных систем (ИНН).

Таким образом, в основе всех исследований по ИИ лежит идея моделирования процессов человеческого мышления с помощью компьютера.

Сам ИИ, как наука, относится к когнитивным наукам, т.е. наукам, связанным с приобретением (сбором, накоплением, восприятием) знаний, способностью к обучению (самообучению).

Помимо названных выше направлений методы ИИ, по мнению Пройдакова Э.М. применяются в следующих технологиях:

- разумные сенсоры;
- обработка естественного языка;
- машинное зрение;
- глубинное обучение;
- экспертные системы;
- распознавание текстов, речи, изображений;

- бизнес-аналитика;
- интеллектуальные системы информационной безопасности;
- машинный перевод;
- другие технологии и направления развития.

Предполагается, что ИИ, сравнимый с интеллектом человека, будет иметь неограниченную сферу применения и кардинально изменит наше существование. Исследовательские работы по созданию сильного ИИ активно ведутся, однако, это дело далекого будущего.

В январе 2016 г. основатель Всемирного экономического форума в Давосе Клаус Шваб назвал искусственный интеллект одной из основных движущих сил четвёртой промышленной революции. Он сказал: «Эта четвёртая промышленная революция идёт на нас, как цунами, а её основной движущей силой являются достижениями в области искусственного интеллекта, робототехники, нанотехнологий, интернета вещей и других областей науки».

В настоящее время, по мнению большинства ученых, происходит качественный переход от вычислительной эры к эре когнитивной, компьютеры нового типа быстро учатся работать со структурированными, неструктурированными и нечётко структурированными данными, начинают замещать труд людей при решении большого количества когнитивных задач.

Задачи систем ИИ охватывают различные предметные области, среди которых лидирующее положение занимают бизнес, оборонная промышленность, производство, медицина, проектирование и системы управления. Существует множество подходов к классификации систем ИИ по различным критериям. В приведенной ниже таблице рассмотрена классификация ИИ по выполняемым задачам.

Вид системы	Выполняемые функции
1. Экспертные системы	Диагностика, контроль, прогноз, проектирование, управление.
2. Обучающие системы	Изучение языков, обучение, тестирование, справочники.
3. Системы распознавания образов	Анализ текста, графики, образов, интеллектуальные интерфейсы
4. Системы планирования решений задач	Игровые задачи, построение расписаний, планирование, принятие решений
5. Информационно-поисковые системы	Разработка поисковых запросов, анализ Веб-контента, агентные технологии
6. Системы обработки данных	Интеллектуальный анализ данных, проектирование хранилищ данных
7. Робототехнические системы	Моделирование поведения объектов, проектирование роботов.

Поскольку предмет нашего исследования затрагивает управленческий аспект систем ИИ, остановимся подробнее на экспертных системах.

Еще в 2014 году первая компания Гонконгский венчурный фонд Deep Knowledge Ventures включила в состав совета директоров ИИ, задачей которого стала оценка рейтинговых проектов, рассматриваемых на Комитете по инвестициям. Оценка проектов проводилась параллельно членами совета директоров и ИИ. В случае совпадения голосов, проект

принимался, если мнения директоров и коллеги ИИ расходились, то анализ проводился с учетом новой информации, представляемой ИИ, и голосование проводилось до тех пор, пока разногласия не были исчерпаны.

Подобно этому случаю в ближайшем будущем технологии ИИ на основе big data смогут применяться в корпоративном управлении, поскольку неоспоримым плюсом этих технологий является возможность анализировать большие массивы данных без значительных ресурсных затрат. Возможность использования технологии ИИ особенно актуальна, когда объект управления и его внешняя среда представляют собой комплекс сложных процессов и факторов, которые значительно влияют друг на друга, а также в условиях сложноструктурированных, многокритериальных задач. Остановимся на них более подробно.

DevOps - это информационная технология, которая предполагает тесное сотрудничество между разработчиками и специалистами по информационно-техническому обслуживанию. Однако, она имеет свои недостатки, а именно, страдает от проблемы идентификации. Слишком часто компании используют DevOps для перехода в облако, не изменяя внутренние процессы, связанные взаимодействием разработки и эксплуатации.

Технология Agile. ИТ-специалисты определяют agile, как практику быстрого реагирования на изменения в бизнесе, и модель для быстрой разработки программного обеспечения в сотрудничестве с бизнесом.

Big Data технология больших данных. Часто большими данными называют просто анализ накопленных компанией данных, и во многих ситуациях правильнее использовать термин «анализ».

В последнее время появилось большое количество решений, которые можно условно разделить на два класса:

- виртуальные помощники руководителя проекта;
- искусственный интеллект в системах управления проектами.

Рассмотрим некоторые из них:

Виртуальные помощники руководителя проекта PMOtto.ai

В 2017 году Allan Rocha и Ricardo Vargas представили PMOtto - сервис персонального виртуального помощника руководителя проекта, объединяющий в себе функции чат-бота и интерфейс взаимодействия с системами управления проектами и портфелями проектов, например с Microsoft Office 365 Project Online. Участники проекта могут свободно общаться с PMOtto посредством смартфона или веб-чата. Сообщать статус выполнения задач, информировать о рисках, запрашивать необходимую информацию. PMOtto распознает речь и текст, и преобразует это в команды для информационных систем.

Кроме того, PMOtto может давать рекомендации по реализации проекта, основываясь на результатах машинного обучения и реализованных в нем алгоритмах. Разработчики утверждают, что PMOtto представляет собой комбинацию различных профилей с более чем 20-летним опытом управления проектами!

Французский стартап Lili.ai, созданный с целью внедрения методов искусственного интеллекта для оптимизации бюджетов проектов и повышения эффективности проектного управления, представляет Лили - виртуального помощника по проектному управлению. Лили

неплохо зарекомендовал себя, получил несколько наград, в том числе награду CogX AI Rising Star Award, является участником престижного конкурса X-Prize. Лили ведет профессиональный блог liliai.blog

В 2018 году Центр дистанционного обучения Группы компаний «Проектная ПРАКТИКА» представил прототип виртуального помощника руководителя проекта — чат-бота «Иван из Проектной ПРАКТИКИ». Работающий через Telegram, Иван (@ivanprm_bot) мог поделиться опытом внедрения проектного управления, предоставить по запросу руководителя проекта шаблоны проектных документов.

Construction IQ (ранее известный как Project IQ) - интеллектуальный помощник для проектов строительства в которых применяется платформа Autodesk BIM 360. Construction IQ собирает и анализирует данные о качестве и безопасности строительных объектов, возможных рисках проекта. Например, выявляет работы с высокой вероятностью сдвига сроков и другие риски. Construction IQ извлекает информацию из зафиксированных данных проекта - результатов наблюдений и аудитов, журналов технадзора, фотографий, технических заданий, отчетов исполнителей и других проектных документов. Все это используется для идентификации, анализа и приоритизации рисков проекта. Результаты анализа рисков, выполненные Construction IQ представляются пользователям в Project Home - едином окне, отображающем ключевую информацию о проекте, включая прогресс по работам, интерактивную модель объекта, данные с камер и т.п.

Управлять проектами с использованием решения Битрикс24 помогают программные роботы - они могут создать новые задачи проекта, назначать или менять ответственных исполнителей, актуализировать статус исполнения задач, отправлять необходимые письма и выполнить прочие поручения.

На платформе Битрикс24 также был разработан функционал Битрикс24.Ассисетнт, который позволяет работать с популярными голосовыми помощниками, например, такими как Яндекс Алиса или Google Assistant. С использованием Битрикс24.Ассисетнт можно раздавать задания сотрудникам и коллегам, назначать встречи в календаре, общаться в Битрикс24.Чат.

Платформы создания виртуальных помощников. Одной из наиболее продвинутых платформ создания виртуальных помощников руководителей проектов и других чат-ботов является Azure Bot Service, предоставляющая исчерпывающий инструментарий для создания решений корпоративного уровня.

Другим примером является Dialogflow. Инструментарий Dialogflow объединенный с такими системами как, например, Redbooth, может использоваться для управления проектами. Infosys Nia Contracts Analysis - это платформа искусственного интеллекта, которая автоматизирует бизнес-процессы и ИТ-процессы, позволяет клиентам использовать технологии искусственного интеллекта для самого широкого круга задач. В частности, использует машинное обучение и семантическое моделирование для помощи в управлении контрактами, ускорении проверки контрактов и снижения рисков их заключения. Мы остановились только на некоторых примерах платформ, имеющих отношение к рассматриваемой проблематике.

Рассмотрим области применения технологий искусственного интеллекта в российском бизнесе.

Редакция vc.ru узнала у представителей российских компаний о том, как они используют технологии искусственного интеллекта. Рассмотрим это более подробно.

Банковская отрасль одной из первых начала применять ИИ и продолжает активно развивать

это направление.

«Сбербанк» еще в январе 2017 года заявлял о планах заменить три тысячи сотрудников на одного робота-юриста. А в июле того же года президент банка Герман Греф заявлял, что у специалистов без знаний технологий искусственного интеллекта нет перспектив. Компания использует эти технологии, чтобы обслуживать клиентов в колл-центре, бороться с мошенничеством, персонализировать предложения для клиентов и повышать эффективность сотрудников.

Наглядным примером является совместный проект «Сбербанка» и МФТИ по применению технологии искусственного интеллекта в колл-центре. Задача этого проекта, «Нейроинтеллект iPavlov», — разработка алгоритмов глубинного машинного обучения для создания разговорного искусственного интеллекта с учётом архитектурных принципов работы мозга. Эта технология снизит нагрузку на сотрудников и повысит качество работы с клиентами.

Также банк развивает проект по персонификации предложений клиентам. Технология даёт рекомендации по финансовым решениям на базе алгоритмов прогнозирования поведения, использующих данные о прошлых тратах и другие источники. Система прогнозирует паттерны поведения клиентов, предугадывает те или иные их действия и может сгенерировать совет, который, например, поможет сэкономить деньги. Ещё одно важное направление в ИИ-технологиях — обучение с подкреплением (Reinforcement Learning). Обучение с подкреплением может быть внедрено во все приложения, где есть обратная связь от клиента.

«Сбербанк» применяет машинное обучение и технологии искусственного интеллекта для того, чтобы дать возможность сотрудникам работать более эффективно. Система ИИ минимизирует рутинные процессы, берёт на себя всю рутинную работу и, тем самым, предоставляет возможность сотрудникам сосредоточиться на решении более сложных, интеллектуальных задач, а также снизить человеческий фактор при принятии решений.

В 2017 года команда «Яндекс» разработал для «Райффайзенбанка» модель, для прогнозирования спроса на наличные в банкоматах.

Практически все сервисы «Яндекса», решающие задачи пользователей, используют технологии искусственного интеллекта. Это и нейронные сети, и градиентный бустинг. Мировой уровень качества этих технологий обеспечивается за счёт основной экспертизы, которая есть у «Яндекса», — создание поиска.

Кроме того, компанией представлен метод машинного обучения CatBoost — это наследник метода «Матрикснет», который применяется почти во всех сервисах «Яндекса». Yandex Data Factory планирует использовать CatBoost в своих коммерческих проектах. По результатам тестов новый алгоритм показывает повышение точности на реальных практических задачах.

Компания «Яндекс» разрабатывает ИИ-приложения для оптимизации производства в промышленности.

Компания АBBYY использует технологии ИИ в решении АBBYY FlexiCapture, универсальной платформе для интеллектуальной обработки информации. Она определяет тип документа, извлекает из него данные и отправляет их в информационные системы: в CRM, в учётные системы, в системы управления закупками.

Внедрением технологий ИИ поделился руководитель пресс-службы МТС Дмитрий Солодовников. С помощью технологий машинного обучения компания МТС прогнозирует желание абонента воспользоваться тем или иным сервисом. Ему делается предложение ещё

до того, как абонент сам обратится к компании за подключением услуги. Это экономит время клиента и одновременно повышает уровень продаж. Технологии искусственного интеллекта помогают МТС узнать, какие услуги понадобятся клиенту. Так компания увеличивает продажи и эффективность рекламных кампаний.

Простой пример: успешно используют облачный сервис «Вторая память». Когда пользователь сталкивается с недостатком оперативной памяти, МТС предлагает ему установить приложение, позволяющее хранить данные в облаке. Такой подход повышает эффективность кампаний в среднем на 20% по сравнению с традиционным таргетингом.

Кроме того, технологии искусственного интеллекта позволяют МТС строить «умные», самонастраивающиеся в зависимости от нагрузки сети; планировать развитие сети, исходя не только из количества жителей района, но и из профилей, проживающих в нём людей; а также использовать аналитику данных для эффективного управления персоналом — настраивать гибкий график сотрудников, работающих в салонах МТС.

Прогнозирование посещаемости розничных точек с применением технологий машинного обучения позволило МТС на 15% сократить фонд рабочего времени и при этом повысить качество обслуживания за счет перераспределения ресурсов.

Как отмечает PR-директор «Мегафон Северо-Запад» Кермен Манджиев, «с помощью технологий искусственного интеллекта «Мегафон» оптимизирует работу салонов. Также на основе анализа больших данных оператор разработал линейку тарифных планов, тем самым повысил эффективность работы розничных магазинов».

Уже несколько лет оператор работает с Big Data для увеличения эффективности собственного ритейла. Анализ данных позволяет открывать салоны там, где находится больше абонентов, корректировать их расположение под максимальный трафик, а также управлять ассортиментом каждого салона с учетом потребностей жителей района. Всё это позволяет значительно увеличить эффективность работы каждой торговой точки.

Приведенные примеры наглядно показывают, что применение технологий ИИ в управлении бизнес - процессами российских компаний помогает снижать затраты и увеличивать доходы, оптимизировать рабочие процессы и повышать производительность.

В подтверждение сделанных нами выводов приведем статистические данные.

МОСКВА, 12 декабря 2019 г. Всероссийский центр изучения общественного мнения (ВЦИОМ) и Проектный офис по реализации национальной программы «Цифровая экономика» Аналитического центра при Правительстве Российской Федерации (АЦ) представляет данные исследования об отношении российских предпринимателей к технологиям искусственного интеллекта (ИИ).

Большинство представителей бизнеса (91%) знают о технологиях искусственного интеллекта (ИИ). При этом 43% не используют и не планируют использовать искусственный интеллект в работе компании. Используют технологии искусственного интеллекта почти треть компаний (31%), а около четверти (23%) планируют их внедрять.

Среди причин отказа от использования технологии искусственного интеллекта представители бизнеса называют отсутствие потребности в данных технологиях (37%), а также ненужность конкретно в их сфере деятельности (28%). Каждый десятый (11%) заявил об отсутствии знаний о данных технологиях, и только 8% опрошенных отказываются от планов по внедрению

искусственного интеллекта из-за необходимости крупных финансовых вложений.

Из компаний, которые уже используют технологии искусственного интеллекта, 82 % оценивают их использование как эффективное. Наиболее распространенными положительными эффектами называются рост скорости (20%) и повышение удобства работы (14%).

О недостатке квалифицированных специалистов в области технологий искусственного интеллекта заявили 69% опрошенных. При этом доля отметивших недостаток квалифицированных специалистов выше среди тех, кто еще не использует, но планирует внедрять технологии ИИ в своей компании – 83%.

Однако не все компании планируют инвестировать в обучение и повышение квалификации своих сотрудников в сфере технологий искусственного интеллекта – этим вопросом в ближайшие 2-3 года планируют заняться лишь 28% компаний.

Почти половина (42%) представителей бизнеса, использующих или планирующих использовать технологии искусственного интеллекта, считают низким уровень риска, связанного с окупаемостью технологий искусственного интеллекта в перспективе ближайших 5-10 лет.

Абсолютное большинство опрошенных (91%) считают, что государство должно способствовать развитию технологий искусственного интеллекта, в первую очередь за счет создания и финансирования программ профессионального образования (54% представителей бизнеса).

Таким образом, применение технологий искусственного интеллекта в практике современного российского бизнеса экономически обосновано и целесообразно.

Использованные источники:

1. Искусственный интеллект в России: перспективы и препятствия// БИТ. Бизнес & информационные технологии №10.2019г.- samag.ru
2. Инвестиции в будущее: искусственный интеллект – Финансы на vc.ru
3. Михайлов А. Как искусственный интеллект помогает управлять проектами.
<https://habr.com/-2019> г.
4. Никишова М. Перспективы применения искусственного интеллекта в корпоративном управлении. Управленческие науки в современном мире // Management Sciences in the Modern World: Сб. докл. науч.-практ. конф.: Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации; научный журнал «Стратегические решения и риск-менеджмент». – СПб.: ИД «Реальная экономика», 2018.с. 233.
5. Пройдаков Э.М. Современное состояние исследований в области искусственного интеллекта// Цифровая экономика 3(3) 2018г. М., с.50
6. [Пройдаков Э. М.](#) Современное состояние искусственного интеллекта // АНО «Модернизация», Москва, 2018г.С.129-130
7. <http://www.wciom.ru> - Исследования об отношении российских предпринимателей к технологиям искусственного интеллекта (ИИ)., М., 2019 г.

ЦИФРОВИЗАЦИЯ БАНКОВСКИХ УСЛУГ С ПОМОЩЬЮ МЕДИАТЕХНОЛОГИЙ

Авторы: Юсупова Ольга Анатольевна, Налетов Максим Игоревич

Аннотация: В статье рассматривается такая тенденция развития банковской системы РФ, как цифровизация банковских учреждений. Дается характеристика возросшему уровню конкуренции банков, что привело к сокращению спроса на банковские услуги. В условиях четвертой промышленной революции банки расширяют информационную инфраструктуру, транслируя услуги через социальные сети. Финансовые стартапы, оказывающие длительное время идентичные с банками услуги, сменяются цифровыми онлайн-технологиями.

Ключевые слова: цифровизация банковской системы; финансовый стартап; онлайн-поддержка банковской системы; транслятор банковских услуг; инфокоммуникационное пространство Сбербанка; социальные сети; интернет-банкинг.

Функционирование банковской системы в современных рыночных условиях во многом зависит от внедрения цифровых технологий, позволяющих транслировать и предлагать финансовые товары и услуги. Это дает возможность финансовым институтам позволяет более гибко адаптироваться к конкурентной среде. Для удовлетворения потребностей населения важно упростить доступ к услугам. Именно цифровые технологии, представленные социальными сетями становятся сегодня неотъемлемой частью системы управления банками [2, с. 112].

Сегодня в условиях цифровизации многих сфер общественной жизни наблюдается тенденция формирования медиапространства финансовых институтов. Особую роль данный процесс в 2000-х гг. стал играть в банковской системе. Технический прогресс, повышение значимости банковских институтов в условиях системной конкуренции обуславливает необходимость в целях финансовой устойчивости крупнейших банков, функционирующих в стране, искать наиболее востребованные, современные технологии взаимодействия с общественностью, социальными структурами, которые позволят продвигать свои финансовые продукты и услуги. Российская практика развития банковской системы за последние десятилетия после дефолта 1998 г. показала нестабильность финансовой сферы, экономики страны в целом, что существенно снизило количество обращений граждан за услугами в банки. Это объясняется конструктивными последствиями развития финансовой и банковской систем в РФ. Во-первых, сегодня появилось множество финансовых стартапов, которые по сути своей оказывают аналогичные услуги, что и банки, что в равной степени приводит к привлечению определённого процента банковских клиентов. Безусловно, это вытесняет банковские услуги на периферию банковской системы. В условиях нестабильности финансовой системы банки вынуждены подстраиваться под требования общества, становиться более мобильными и адаптированными к экономическим и информационным трансформациям. Во-вторых, в условиях перехода к смешанной экономике многократно увеличивается конкуренция среди коммерческих банков, которая достигает, по мнению главы ЦБ РФ Э. Набиуллиной критической отметки, что обуславливает высокий уровень нелегальной деятельности отдельных финансовых институтов. Степень недоверия граждан к банкам возрастает, что объясняется также низким уровнем финансовой грамотности населения [1, с. 295].

Как показывает практика, во избежание деструктивных явлений в функционировании

банковских организаций руководство крупнейших банков берет во внимание социальные сети, которые выступают в качестве важного инструмента продвижения продукции и услуг. Социальные сети становятся незаменимыми в повседневной жизни россиян. Сегодня банки при помощи социальных сетей определяют векторы продвижения финансовых услуг населению и организациям. По мнению финансового аналитика А.В. Сысоева, «Банки используют социальные сети в качестве платформы информирования, взаимодействия, а также воздействия на потенциальных и действующих клиентов».

Эксперт поясняет, что сегодня социальные сети — это ключевые каналы медиадеятельности банков, позволяющие расширить линейку розничных онлайн-продуктов банка.

Одной из тенденций развития банковской системы становится цифровизация операций, которые вытесняют ранее использовавшиеся информационные стенды в банковских офисах: внешняя реклама на билбордах; радио и телевидение, а также самый мощный инструмент продвижения своей продукции реклама. Вместо этого за последние годы крупнейшие банки РФ получили мощную онлайн-поддержку. По данным мониторинга PR News сервиса автоматического сбора данных в социальных сетях за 2017 г., финансовые аналитики составили рейтинг крупнейших банков, которые используют социальные сети в финансовой деятельности. В рейтинг вошли ТОП- 15 банков по количеству подписчиков на каждой из информационных онлайн-площадок. В практическом аспекте для анализа медиапространства крупнейших банков России аналитиками были изучены ключевые критерии оценки каждой из групп: количество подписчиков, их вовлеченность в систему коммуникации с брендом, потребителем Коэффициент вовлеченности банка во взаимодействие с клиентами представляет собой интегральный показатель, отражающий среднюю реакцию одного пользователя на одно сообщение в информационной группе. На основе данных мониторинга официальных групп были получены статистические данные в социальных сетях. Совокупность банков, транслирующих услуги и продукты в информационной платформе социальных сетей, можно представить в виде таблицы.

ТОП—15 официальных сообществ банков по количеству подписчиков

Название банка	Количество подписчиков				
	acebook	Vkontakte	Twitter	Одноклассники	instagram
Сбербанк	424 617	2282804	733034	495 458	209000
группа ВТБ	206 430	6988	П 3000		
Тинькофф Банк	122 836	287576	129000	53 667	
Банк «ТРАСТ»	70 250	33712	19000	34 592	
Банк ВТБ 24	206 430	63909	18800	6 493	13,604
Промсвязьбанк	44 875	54689	35500		6385
ЮниКредит Банк	33 859	96913	3147	2 885	1497
ВТБ Банк москвы	206 430	63909	18800		13600
Райффайзенбанк	65 969	68393	8595	6 493	9955
Альфа-Банк	22 940	126906	72800	1189	41800
БИНБАНК	23 491	33532	4957	1 0 469	7401
МДМ Банк	9 480	В6	852	2168	
БАНК УРАЛСИБ	9388		58		1134

Банк ОТКРЫТИЕ	19489	27007	5597	4	13200
Банк АВАНГАРД	8 205	3028	1596		326

Согласно данным мониторинга по состоянию на 2017 г. в России действует 5 крупнейших банков. Помимо официальных страниц в социальных сетях каждый из представленных банков имеет свой официальный веб-сайт с самым различным сервисом: от публикации новостей до интернет-банкинга, причем в информационной базе крупнейшие банки имеют обратную связь на официальном портале, а также в сообществах социальных сетей. Расширение медиаканалов как основных технологий предполагает наличие обратной связи с банковскими клиентами в цифровых формах: онлайн-чат, онлайн-звонок и обмен электронными письмами [4, с. 852].

Активные медиатехнологии и их внедрение в функционирование российских банков начинается с 2010 г., когда наступает период информационной интеграции банков и финансовых институтов в пространство социальных сетей при помощи создания собственных страниц и сообществ. При анализе медиа коммуникационной деятельности крупнейших банковских учреждений важно учитывать данные мониторинга, показывающие, что ведущими социальными сетями — трансляторами новостной информации банковских товаров и услуг является в Российской Федерации «большая тройка»: Facebook (FB), ВКонтакте (VK) и Одноклассники (OK), наряду с этим используется сервис микроблогов Twitter, который только набирает обороты. Менее популярной сетью является (telegram) телеграмм и (instagram) инстаграм, что обусловлено неразвитостью провайдера. Анализ медиaprостранства как платформы медиакоммуникационных технологий банковской системы позволяет отметить, что роль социальных сетей в развитии банковской системы РФ заключается в том, что появляется редкая возможность работы помимо целевой аудитории также с сообществом или группой друзей. Медиатехнологии, формирующие инфокоммуникационное пространство банков РФ, позволяет определить и «увидеть» будущего или уже обслуживаемого клиента сквозь призму его интересов, высказываний и контактов. Данная система взаимодействия клиента непосредственно с банковской организацией становится практикой функционирования большинства учреждений, в частности Сбербанка, ВТБ 24, причем весьма эффективной. Это обусловлено тем, что сегодня ни один другой вид коммуникаций не позволяет так близко «подойти» к клиенту. На данном основании можно сделать вывод, что большинство менеджеров, работающих в банковских учреждениях, не должны беспокоиться о рентабельности каждого сообщения [3, с. 25].

Медиатехнологии в функционировании современной банковской системы РФ вызывают спор относительно создания платформы перехода банков к цифровизации производства путем использования информационного потенциала социальных сетей. Правомерным остается вопрос: какие цели преследуют ведущие банки России, прибегая к социальной сети как платформе медиакоммуникационной деятельности? Бесспорно, для ответа на данный вопрос важно учитывать, что медиатехнологии, представленные социальными сетями, — это платформа доступной информации банковского клиента о разных событиях в банке, новых продуктах, акциях, услугах. Действительно, большинство пользователей не имеют возможности получать информацию в силу отсутствия времени для знакомства с перечнем услуг, которые предоставляет финансовое учреждение. В этом случае социальные сети, формирующие медиaprостранство банка, позволяют сформировать положительный «дружеский» имидж учреждения. основополагающей задачей социальных сетей для банка остается привлечение новых клиентов, для которых банк выступает в качестве друга [5, с. 25].

Для эффективного функционирования банк разрабатывает и внедряет стратегию коммуникационной деятельности, основанное на применении программ по повышению уровня

финансовой грамотности граждан. Привлечение клиентов на расстоянии, упрощение системы доступа к основным продуктам и банковским услугам текущего периода, конструктивное обслуживание — основные векторы развития инфокоммуникационных технологий. Это создает основу для коммуникационного пространства. Аналитик в сфере медиатехнологий в банковской сфере А.А. Какурина подчеркивает следующее: «Социальные сети — это не просто медиапространство, в рамках которого банковские учреждения предлагают выгодные программы, акции клиентам, а каналы трансляции компонентов имиджа конкретного учреждения. Именно поэтому взаимодействие через социальные медиа становится сегодня очень выгодным для потребителя». Медиа коммуникационные технологии в практическом аспекте позволяют транслировать информацию о различных банковских товарах, услугах для отдаленных потребителей. По состоянию на 2017 г. большинство ведущих банков создало собственную корпоративную мини-сеть. Безусловно, крупнейшим учреждением с разветвленной системой медиапартнерства в России является Сбербанк, который одним из первых и крупнейших коммерческих банковских структур с 2010 г. стал внедрять платежные онлайн-сервисы, которые позволяют ускоренно переводить денежные средства между картами данного банка и интернет-покупок.

На официальных сайтах Сбербанка, ВТБ создан интерфейс для удобства информирования клиентов о новшествах. Гиперссылка на социальные сети позволяет ПАО Сбербанк позиционировать себя как информационный портал «Банк друзей». По статистике на страницах крупнейших социальных сетей Facebook, ВКонтакте и Twitter специалисты отдела по рекламе создают блоги, которые про сматривают чаще. Так, в группе ВКонтакте Бинбанк созданы блоги, которые просматривают в месяц более 11 тысяч потенциальных клиентов банковских услуг. Так, председатель совета директоров Олег Тиньков размещает в своем блоге интервью с известными бизнесменами и представителями шоу-бизнеса, рассказывает о планах топ-менеджмента банка, своем жизненном опыте. Это позволяет привлечь большое количество читателей, получающих информацию о новых продуктах и предложениях банка. Важно отметить, что на практике банк сосредоточивается на одной социальной сети и ведет основную работу там. Соответственно, в зависимости от выбора, группа банка в данной сети имеет большой численный перевес по сравнению с двумя другими социальными провайдерами [4, с. 33]. Сайт «Одноклассники» является менее популярным информационным каналом, используемым банками. Однако по данным мониторинга большинство россиян большую часть информации об изменениях в банковской системе РФ узнают из информации социальных групп. По сравнению с двумя другими информационными технологиями аудитория этой сети более возрастная. Своя группа в «Одноклассниках» есть почти у всех банков, однако перевес в пользу этой сети обеспечило несколько больших по численности групп Сбербанка.

Наименее распространенным информационным каналом и информационной технологией является социальная сеть «ВКонтакте». Он мог бы попасть и на первое, причем с большим отрывом, если бы не группы Сбербанка со значительной численностью пользователей, изменивших всю картину. На сайте «ВКонтакте» есть сообщества у всех участников рейтинга. Таким образом, в социальной сети «ВКонтакте» банками создана мощная медиа стратегическая площадка для работы с молодежной аудиторией. Исходя из анализа данных мониторинга можно отметить, что третьей по популярности остается сеть Facebook, которая имеет представительства не для всех крупных банков. Тут абсолютные лидеры «Тинькофф Кредитные Системы», на втором месте НБ «Траст». Также весьма большие группы у ВТБ 24 и Сбербанка. Соотношение информационных технологий, каналов медиакоммуникационного сотрудничества позволяет нам определить показатель, который вполне пригоден для сравнения «социальной» активности различных банков. Сегодня ведущие банки не ограничиваются созданием сообществ. Последнее время не только отмечается информационная активность, но и ищутся новые формы работы в социальных сетях. Для

привлечения пользователей эксперты разрабатывают игры, опросы, банковские приложения. Это отражено на официальных сайтах ведущих банков РФ. Так, один из крупнейших банков Альфа-Банк проводил кампанию по повышению узнаваемости бренда, предлагая страховать свои фотографии в «Одноклассниках» от плохих оценок. Это привлекло внимание будущих клиентов, которые были заинтересованы узнать об услугах банка.

Современная банковская система России внедряет новые инфокоммуникационные технологии, которые ускоряют финансовые операции на расстоянии, удешевляют их обслуживание. Социальные сети становятся каналом трансляции услуг. Ориентированное на процесс управление операциями в банках РФ рассматривается как совокупность взаимосвязанных бизнес-процессов, ориентированных на результат и оптимальный способ его достижения. В условиях четвертой промышленной революции банки расширяют информационную инфраструктуру, транслируя услуги через социальные сети. Финансовые стартапы, популярные в 2000-х гг., были заменены цифровыми онлайн-технологиями, которые оказываются более востребованными. Именно в современном информационном пространстве социальные сети нашли способы монетизации и стали успешными бизнесами.

Список литературы / References*

1. Басова С.Н., Какурина А.А. Интегрированные маркетинговые коммуникации банка как фактор его конкурентоспособности на рынке финансовых услуг // Перспективы науки и Образования. 2014. № 1. С. 294-299.
2. Иванов А.В. Компания ОАО "РЖД" как зеркало экономики страны // В сборнике: Вклад транспорта в национальную экономическую безопасность Сборник трудов Международной научно-практической конференции. Под редакцией Кожевникова Р.А., Соколова Ю.И..2016. С. 112-115.
3. Сысоева Е. Ф. Тенденции развития банковской системы России в условиях турбулентности // Вестник ВГУ. Серия: экономика и управление. 2015. №1. С. 23—32.
4. Перекатов Б.А., Тютиков Ю. П. Подходы к разработке корпоративной стратегии // Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. 2017. № 1. с. 33-34.
5. Шевченко ЕИ, Рудская Е.Н. Омниканальная стратегия: интеграция каналов продвижения банковских продуктов и услуг // Молодой ученый. 2017. ЛФ 10. с. 850-861.

ГЕНЕТИЧЕСКИЕ АЛГОРИТМЫ. БИНАРНЫЕ ОПЕРАТОРЫ СКРЕЩИВАНИЯ

GENETIC ALGORITHMS. BINARY CROSSOVER OPERATORS

Авторы: Марков Артем Дмитриевич, Повираева Марина Леонидовна, Дробышева Виктория Олеговна

Аннотация: Генетические алгоритмы стали повсеместно использоваться в современном мире для решения различных задач. Их производительность зависит от множества условий. Одним из факторов, влияющих на эффективность, является оператор скрещивания. На выбор оператора скрещивания влияет как область его применения, так и кодировка генов. Данная статья поможет исследователям выбрать подходящий оператор скрещивания для достижения наилучших результатов. Статья содержит описание бинарных операторов скрещивания. Каждый оператор скрещивания имеет свои преимущества и недостатки, в зависимости от различных обстоятельств.

Ключевые слова: генетический алгоритм, ген, хромосома, скрещивание, бинарный оператор

Annotation: Genetic algorithms have become widely used in the modern world to solve various problems. Its performance depends on many conditions. One of the factors affecting efficiency is the crossover operator. Both its scope and gene coding influence the choice of a crossover operator. This article will help researchers select the appropriate crossover operator for best results. The article contains a description of binary operators. Each crossover operator has its own advantages and disadvantages, depending on various circumstances.

Keywords: genetic algorithm, gene, chromosome, crossover, binary operator

1. Введение.

Генетический алгоритм представляет собой метод эвристического поиска, основанный на теории естественной эволюции Чарльза Дарвина. Этот алгоритм отражает процесс естественного отбора, где наиболее приспособленные особи выбираются для того, чтобы произвести следующие поколения. Цель алгоритма – найти результат, являющийся или близкий к ответу на поставленный вопрос.

Тема, рассмотренная в данной статье, в настоящее время, является крайне актуальной, ввиду того, что все чаще требуется оптимизировать вычисления и метод нахождения результатов, а также возрастает необходимость в современных быстрых и производительных системах интеллектуального поиска, где также широко применяются генетические алгоритмы. Помимо вышеуказанных проблем, генетические алгоритмы часто используются в различных системах прогнозирования, что позволяет специалистам из различных областей деятельности иметь представление, какие непредвиденные обстоятельства могут случиться в будущем.

На данный момент, уже разобрано множество различных операторов скрещивания, но, в то же время, существует ряд методов, информации по которым крайне недостаточно.

Новое поколение решений/потомков создаётся на основе решений/потомков предыдущего поколения. Базовая стратегия генетического алгоритма заключается в получении наилучшего

решения/потомка путём скрещивания родительских генов [1, с. 1].

Одним из этапов генетического алгоритма является фаза скрещивания. Существуют различные подходы к скрещиванию в попытке получить оптимальное решение как можно раньше, при минимальном количестве поколений. Выбор операторов скрещивания оказывает большое влияние на производительность ГА. Операторы делят на 3 категории:

- Стандартные;
- Двоичные;
- Зависящие от области применения;

2. Бинарные операторы скрещивания

- Random Respectful Crossover

В данном методе выбор родителей для скрещивания и генерация потомков происходят на основе вектора подобия родителей. Сначала создается вектор подобия акой, что если оба гена родителей равны, то вектор подобия содержит это значение. Иначе, содержит пустое значение.

После формирования вектора подобия, с его помощью создаются два потомка. Если вектор содержит 1, то ген обоих потомков равен 1, иначе 0. Если же вектор подобия содержит пустое значение, дочерний ген выбирается случайным действительным числом. Если это число $< 0,5$, то 1, иначе - 0.

Процесс работы алгоритма представлен на Рис.1. Алгоритм дублирует гены родителей в потомках, в тех местах, где они идентичны.



Рис. 1. - Random Respectful Crossover (RRC)

- Masked Crossover

В этом алгоритме используется вектор-маска, чтобы определить, какие гены потомки унаследуют от родителей. Первый шаг - копирование генов родителей. Гены первого родителя дублируются на первого потомка, а второго родителя - на второго потомка. Второй шаг - потомки обмениваются генами, если значение вектора-маски родителя в некоторой позиции равно 1, а значение вектора-маски другого родителя в этой же позиции равно 0.

Вектор-маски задаются случайным образом. На каждой итерации генетического алгоритма вектор-маски наследуется потомством от родителей. Затем вектор-маска потомства, а также

родителя, подвергается модификации. Процесс модификации основан на сравнении пригодности потомства и родителей. Если были созданы хорошие потомки, то не требуется менять маски родителей. В ситуации, когда получены плохие потомки, вектор-маски требуется изменить.

- 1 - Bit Adaptation crossover

В этом методе последний бит вектора решения зарезервирован для одного из двух типов примененного оператора скрещивания. «0» соответствует равномерному скрещиванию, а «1» скрещиванию с 2-мя точками. Выбор метода определяется значением последнего бита, если его значение у родителей совпадает. Если совпадений нет, метод выбирается с помощью случайного числа от 0 до 1. Если значение меньше 0,5, то используется равномерное скрещивание, иначе - двухточечное [2, с. 1]. Процесс выбора метода представлен на Рис.2.



Рис.2. - 1-Bit Adaptation crossover

- Многомерное скрещивание (Multivariate crossover)

Данный метод делит родителя на q подстрок. Принцип основан на выборе случайного значения для каждой подстроки. Если это значение $< P_c$ (некоторая вероятность), то подстрока родителя копируется в строку потомка, иначе применяется одноточечное скрещивание.

Самое принципиальное отличие многомерного скрещивания от других, использующих рекомбинацию от переменной к переменной, состоит в том, что ответ на вопрос «стоит ли переходить» проверяется в многомерном операторе отдельно для каждой подстроки. Что касается других операторов, у них этот вопрос ставится к родителю в целом [3, с. 1].

- Элитарный оператор скрещивания

В стандартном генетическом алгоритме процесс отбора всегда предшествует процессу скрещивания. В этом методе оба процесса интегрированы. На первом шаге, вся популяция случайным образом перемешивается. Затем из каждой последующей пары родительских векторов, с помощью скрещивания, создаются два новых вектора. Из созданной «семьи» выделяются два наилучших вектора, они и станут потомством для следующего поколения.

Применение элитарного отбора традиционным способом, то есть на уровне всей популяции часто может быть причиной преждевременной сходимости алгоритма. Элитарный отбор на

уровне семьи исключает эту опасность.

- Гомологическое скрещивание (Homologous crossover)

Этот метод основан на многоточечном скрещивании. Представленная модификация опирается на то, что строки битов определенной длины или имеющие допустимую степень сходства допускаются для участия в скрещивании. Определение степени сходства основано на операторе XOR.

Эта стратегия направлена на передачу строк с указанными параметрами для следующего поколения.

- Count preserving crossover

Данный метод предполагает, что количество бит, равное «1» в каждой хромосоме в начальной популяции $P(0)$ одинаково.

Он гарантирует сохранение постоянного числа битов, равных «1» из-за применения двух списков, отмечая различия между родителями. Список L_{up} включает в себя позиции те биты, на которых есть различия между родителями, но первый родитель в данной позиции имеет бит, равный «1», а второй равен «0».

Список L_{down} аналогично отмечает позиции различий, но первый родитель в данной позиции содержит бит, равный «0», а второй - «1». Процесс создания потомства, который использует эти списки основанный на обмене битами между потомками у тех, позиции, которые обозначены последующими парами элементов из списков L_{up} и L_{down} .

Количество элементов в L_{up} и L_{down} одинаково, что является подтверждением предположения, что количество битов равно «1» является постоянным для всех хромосом в $P(0)$ [4, с. 1].

3. Заключение

Существует большое количество различных операторов скрещивания. Каждый из них имеет свои преимущества и недостатки. Большинство из них стремятся решить проблему быстрой сходимости популяции, из-за которой генетический алгоритм может отработать неверно. В данной статье было рассмотрено множество операторов скрещивания, представлены схемы их функционирования, разобраны принципы их работы и случаи, в которых рекомендуется использовать те или иные варианты.

Использованные источники:

1. Introduction to Genetic Algorithms [Электронный ресурс]. URL: <https://towardsdatascience.com/introduction-to-genetic-algorithms-including-example-code-e396e98d8bf3> (дата обращения 18.03.20).
2. 1 - Bit Adaptation crossover [Электронный ресурс]. URL: <http://www.tomaszgwiazda.com/onebitAX.htm> (дата обращения 18.10.19)
3. Multivariate crossover [Электронный ресурс]. URL: <http://www.tomaszgwiazda.com/multivarX.htm> (дата обращения 18.10.19)
4. Основные понятия генетических алгоритмов [Электронный ресурс]. URL: <http://www.tomaszgwiazda.com/homoloX.htm> (дата обращения 18.10.19)

РАЗРАБОТКА ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СИСТЕМЫ НЕЙРОИНТЕРФЕЙСА НА БАЗЕ ДЕТСКОГО ТЕХНОПАРКА «КВАНТОРИУМ» ГОРОДА ОРЛА

Авторы: Кашуро Лидия Александровна, Походных Сергей Алексеевич

Аннотация: авторы обсуждают ход разработки нейроинтерфейса на базе модуля NeuroSky TGAM1 и приводят возможное решение вопроса стабилизации параметра управления

Ключевые слова: случайный процесс, ИМК, информационно-измерительная подсистемау ээг-сигналов подсистема искусственного интеллекта

Annotation: the authors discuss the development of a neurointerface based on the NeuroSky TGAM1 module and provide a possible solution to the problem of stabilization of the control parameter

Keywords: random process, IMC, information and measurement subsystem of EEG signals subsystem of artificial intelligence

С развитием рынка Kit-наборов по электронике стало достаточно просто изготовить силами подростковой проектной группы нейроинтерфейс для управления какой-либо моделью (например, моделью игрушечного вертолета, квадрокоптера и т.д.).

Нейроинтерфейс [4] или «интерфейс мозг - компьютер» (ИМК, англ. BCI) – это устройство, распознающее сигналы мозга и передающие их специализированным компьютерным программам.

Изготовить одноканальный ИМК можно на основе- модуля TGAM1, модуля Bluetooth BT04-A (он же SPP-C) и 3.3В DC-DC преобразователя к элементу питания 1.5В (рис. 1) или же обойтись и без преобразователя –двумя элементами питания по 1.5В. Добавим к этому батарейный отсек для 2-х элементов питания и три «сухих» электрода. Экранированный референтный электрод и неэкранированный GND электрод разместим на ушных клипсах; а основной экранированный для снятия энцефалографичес-ких сигналов с поверхности головы вместе с остальными составными частями собираемого устройства - на креплении от лицевого защитного щитка.

Готовое устройство (рис.2) представляет собой одноканальный электроэнцефалограф и анализ процесса снятия энцефалограммы и документации к TGAM1 приводит нас к следующему выводу. Электрод воспринимает микротоки от популяций нейронов вместе с шумами и артефактами. По экранированному проводу эти микротоки поступают на аппаратную фильтрацию в микрочип TGAT1 на используемом модуле TGAM1 и затем раскладываются согласно дискретному преобразованию Фурье на составляющие гармоники указанных в таблице 1 частот. Далее радиоволнами передаются на процессор ПК.

Таблица 1 ЭЭГ-ритмы

Название ритма	Диапазон частот на выходе ASIC TGAT1, Гц	Стандартный диапазон частот, Гц
Дельта (Delta)	0,5-2,75	0,5 - 3

Тета (Theta)	3,5-6,75	3-7
Альфа-низкий(Alpha 1)	7,5-9,25	7-10
Альфа-высокий (Alpha 2)	10-11,75	10-13
Бета-низкий (Beta 1)	13-16,75	13-17
Бета-высокий(Beta 2)	18-29,75	17-30
Гамма-низкий (Gamma 1)	31-39,75	31-40
Гамма-высокий (Gamma 2)	41-49,75	40-50

Для гармоник каждой отдельной частоты на экране монитора становится в какой-либо из бесплатных программных приложений к модулю TGAM1 NeuroSky (мы выбрали программу NeuroExperementer) доступно к наблюдению изменение амплитуды гармоник (альфа, бета, гамма, дельта) со временем (рис.5). Поскольку мозг, микрочип (т.к. нам неизвестна его конструкция), помехи и артефакты являются источниками случайности, то ни один из ээг-ритмов пользователя (альфа, бета и т.д.) не может быть выбран на роль управляющего параметра, поскольку все они являются, по сути, случайными функциями вида $A_i(t)$, где A – амплитуда i -того ээг-ритма [1].

Значения этой случайной функции фиксируются 1 раз в секунду и доступны в каком-либо формате. В нашем случае это Rdate.txt (рисунок 6)

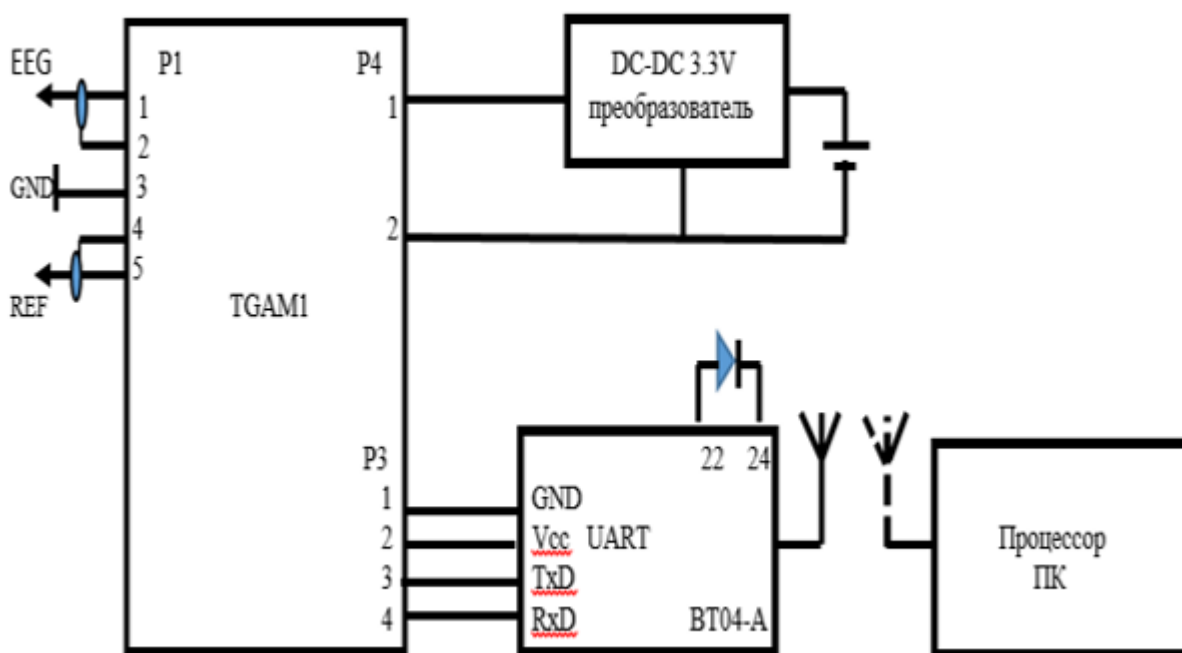


Рисунок 1 – Структурная схема одноканального ИМК

Производителем TGAM1 рекомендуются на роль управляющих параметры, характеризующие так называемые «состояния расслабления» и «состояния концентрации» пользователя eSenseMeditation и eSenseAttention хороши как формирующие задающее воздействие на управляемую модель, но не воздействие управляющее[2].

Почему же это происходит? eSenseMeditation наиболее контролируем пользователем при закрытых глазах. В случае eSenseAttention - при очень сфокусированном взгляде. Понятно, что

управлять моделью, когда вы не видите ни ее ни окружающего почти невозможно. Если же взгляд сфокусирован, то тогда вы можете хорошо видеть модель, но окружающее будет «выпадать» из поля зрения.



Рисунок 2 -ИМК в сборе и включен, о чем сигнализирует синий светодиод-индикатор на модуле блютуз BT04-A

Кроме того, у некоторых пользователей частоты «навязанных ритмов» смещены, то есть, при случайном попадании в глаза световых вспышек на частоте, например, 6 Гц в энцефалограмме пользователя может резко измениться амплитуда не той же частоты, а 10 Гц, что не является патологией и достаточно широко распространено [3]. Однако ритм в диапазоне Alpha2, для данного модуля TGAM1 включающий все ритмы из полосы 10 – 11,75 Гц - это уже основная составляющая параметра eSenseMeditation - и поэтому происходит его сбой. Управление моделью теряется, если оно «связано» с параметром eSenseMeditation. Аналогичное происходит с параметром eSenseAttention.

Какое же решение в данном случае мы предлагаем для стабилизации управления? Один из вариантов - изменить алгоритмы для eSenseMeditation и/или eSenseAttention, что невозможно, так как эти алгоритмы являются торговыми марками NeuroSky и составляют коммерческую тайну, хотя результаты их выполнения передаются в другие приложения.

Проблему предлагается решить следующим образом. В выбранной нами программе NeEx мы можем получать данные не только о восьми ээг-ритмах, регистрируемых модулем TGAM1 и двух параметрах eSense™, но и также (раз в секунду) значения некой простейшей комбинации ритмов, например, среднего арифметического (возможно также принять к рассмотрению любое другое среднее) ритмов гамма1 и гамма2. Для модуля TGAM1 гамма1 занимает полосу частот 31-39,75Гц, а гамма2 - 41-49,75Гц. Имеется также возможность получить с ИМК запись сеанса в формате Rdata (рис.3), причем такую, что первая половина ее будет характеризовать этот новый сконструированный из нескольких случайных функций $A_i(t)$ параметр для обычного состояния пользователя, когда он ходит, ест, ведет себя естественно с одетым на голову устройством; вторая же часть записи, столь же обширная по объему, будет производиться сразу после первой, по условному знаку, и будет характеризовать то состояние пользователя, когда он пытается осознанно «удерживать» сконструированный новый параметр вблизи некоторого уровня (рис. 4)

Воспользуемся тем, что в языке программирования R существует множество встраиваемых пакетов, в том числе с алгоритмами искусственного интеллекта, и попробуем построить некоторый простейший классификатор, который будет отбирать по предлагаемой записи в формате Rdata те из простейших комбинаций, которые по его прогнозу могут удерживаться в окрестности некоторого значения, благодаря усилиям со стороны пользователя. То есть мы получим ИМК как информационно-измерительную подсистему ээг-сигналов и подсистему искусственного интеллекта [4], который будет действовать как некий оценивающий «тренер».

```

# 03/10/2020 12:25 PM
# LogStarts: 03/10/2020 -- 8:44 AM: obs 0
# StartBaseline: 03/10/2020 -- 8:44 AM: obs 0

time Delta Theta Alpha1 Alpha2 Beta1 Beta2 Gamma1 Gamma2 Attention Meditation Blink
class
1 1 88228 24371 2871 534 858 1251 1010 857 0 0 85 class
2 2 997296 192870 22020 49052 13317 15740 18037 8679 0 0 NA class
3 3 135895 70793 9609 6527 4851 4171 3250 5484 0 0 68 class
4 4 723316 21556 4834 2237 1696 1629 1062 508 63 48 NA class
5 5 71731 44688 11699 21138 7993 6280 10758 11735 87 70 NA class
6 6 40183 5643 2219 12894 7660 9588 9281 5311 100 94 NA class
7 7 19443 19058 886 2023 5056 8667 5893 9994 100 77 36 class
8 8 1190138 49299 26553 15018 3680 5309 7856 5588 94 91 NA class
9 9 108010 210892 32712 42269 14683 15684 10589 20462 60 77 NA class
10 10 210625 57208 20098 3208 5706 27308 18319 8143 54 57 NA class
11 11 98394 38611 12659 18435 19553 18498 9758 10191 47 90 NA class
12 12 30273 25287 3460 102908 22590 12782 8565 7223 54 90 NA class
13 13 132312 68007 10051 13553 29904 14490 14308 7490 74 77 NA class
14 14 1518711 145076 15359 9071 11688 11870 19966 22749 44 61 NA class

```

Рисунок 3 – Пример файла, полученного с ИМК в формате. Rdata

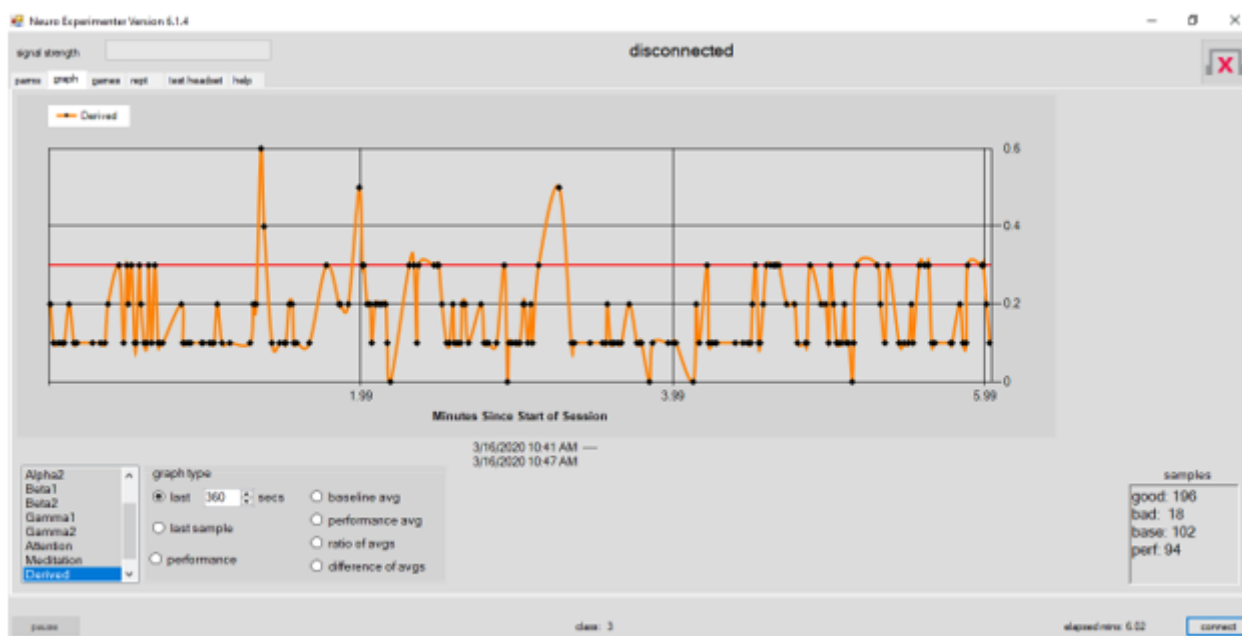


Рисунок 4 – Шестиминутная запись с ИМК, когда пользователь пытается осознанно «удерживать» сконструированный новый параметр вида $(\text{Gamma1} + \text{Gamma2})/2$ вблизи уровня $Y=0.3$

Пользователь через визуализацию будет тренировать свое умение поддерживать новый

параметр вблизи некоторого уровня, а «тренер» будет делать выводы о том, подходит ли новая комбинация ритмов на роль управляющего параметра или нет. В целом получаем интеллектуальную систему сбора, преобразования (информационно-измерительная подсистема), обработки и анализа (подсистема искусственного интеллекта) энцефалографических сигналов (рис.5)

Программная часть системы может быть построена, например, на 2-х алгоритмах: алгоритм первичной обработки и визуализации данных (рисунок 5) и алгоритм прогнозирования управляющего параметра (дериwатива) (рисунок 6). Первый может использоваться и самостоятельно, как программа для обычного БОС-тренинга или тренинга медитации



Рисунок 5 – Упрощенная схема ИМК (BCI)

Здесь отметим особо R-пакет knitr. Благодаря ему в одном документе [поддерживаются](#) разные языки программирования, а еще объединяются команды анализа данных и содержательные блоки будущего отчета, то есть ребята из квантума смогут, обучаясь, расширить проект, сами его дополнить чанками из разных языков, более красочно дооформить визуализацию [5]

Код для первого алгоритма может быть следующим

```

require ("knitr") #передаем заранее установленный пакет knitr в рабочее пространство.

half <- read.table("./half.Rdata.txt", header=T, na.strings="NA") # импорт данных в формате
Rdata.txt в рабочую среду R

clean <- function(df) { # исключаем столбцы бесполезные для обработки

df$class<- NULL

df$Blink<-NULL

df$time <- NULL

df<- df [complete.cases(df),] # функция выдает логический вектор, где TRUE означает
полностью заполненную строку, а FALSE - содержащую пропуски
  
```

```

df } #выводим фрейм обработанных данных на экран

half <- clean(half){ #

totPower <- function(df)
{df$Delta+df$Theta+df$Alpha1+df$Alpha2+df$Beta1+df$Beta2+df$Gamma1
+df$Gamma2}# назначаем нормализующей функцией сумму всех ээг-ритмов

normal<- function(df) {

foo<- df

sums<- totPower(df)

foo<- sqrt(df/sums)

foo$Meditation <- df$Meditation/100.0 # нормализация eSenseMeditation

foo$Attention<-df$Attention/100.0# нормализация eSenseAttention

data.frame(df=foo, sums=sums) # добавления в фрейм данных  }

normHalf<-normal(half)

head(normHalf, 2) #показать 2 строки нормализованных данных

qqnorm(normHalf$df.Gamma1) # тест на нормальное распределение для значений Gamma1

qqnorm(normHalf$df.Gamma2)# тест на нормальное распределение для Gamma2

normHalf$class<-“base”# добавим переменную класса, чтобы отличить базовые наблюдения от
наблюдений «удерживания параметра»

lastHalf<- 1055:nrow(normHalf)# начинаем отслеживать данные со строки 1055

normHalf[lastHalf,] $class <- “med”

normHalf$class <- as.factor(normHalf$class)

normHalf$funct <- (normHalf$df.Gamma1 + normHalf$df.Gamma2)/2 # устанавливаем формулу
для дериватиа

base <- normHalf[1:1054,]# разбиваем данные на базовую часть

med <- normHalf[lastHalf,]# оставшаяся часть

head(base,2)#выводим 2 первые строки полученного фрейма данных

baseAvg <- apply(base[,1:10],2,mean) # получаем средние значения первых 10 столбцов базовых
данных

medAvg <- apply(med[,1:10,2,med) # для столбцов данных медитации

medAvg/baseAvg # получаем их соотношение

```

```
mean(base$funct>=F) #получаем % пройденных базовых данных
```

```
mean(med$funct>=F) #получаем % пройденных данных медитации
```

```
boxplot(funct ~ class, outline=F, data = normHalf) #получаем диаграмму-коробку для иллюстрации производительности
```

Приведем предлагаемый код для второй части. В ней используется R-пакет caret [6] - универсальный интерфейс для доступа к десяткам алгоритмов машинного обучения

```
normHalf$sums<- NULL# исключаем ненужные столбцы
```

```
normHalf$functs<- NULL
```

```
normHalf$df.Attention<- NULL
```

```
normHalf$df.Meditation
```

```
library (caret) # загрузка пакета caret
```

```
inTrain <- createDataPartition(y=normHalf$class, p=0.75, list=FALSE)# делим данные на тренировочные и тестовые наборы
```

```
trainX <- normHalf[inTrain,]# тренироваться будем на trainX из normHalf.
```

```
testX <- normHalf[-inTrain,]# тестовый набор
```

```
model <- train(class ~ ., method="rf", data=trainX) # обучаем модель случайного леса, необходимо загрузить пакет randomForest
```

```
print(model)# вывод модели
```

```
predicts <- predict(model$finalModel, testX) # запуск с тестовыми данными
```

```
confusionMatrix (predicts, testX$class)# вычисляем перекрестную таблицу тестовых и тренируемых классов со связанной статистикой
```

На данном этапе реализации алгоритмов разрабатываемой подростковой группой интеллектуальной системы мы остановились. Ребятам предстоит реализовать в коде условный переход, как указано в алгоритмах. И понять каким образом создать базу отобранных деривативов.

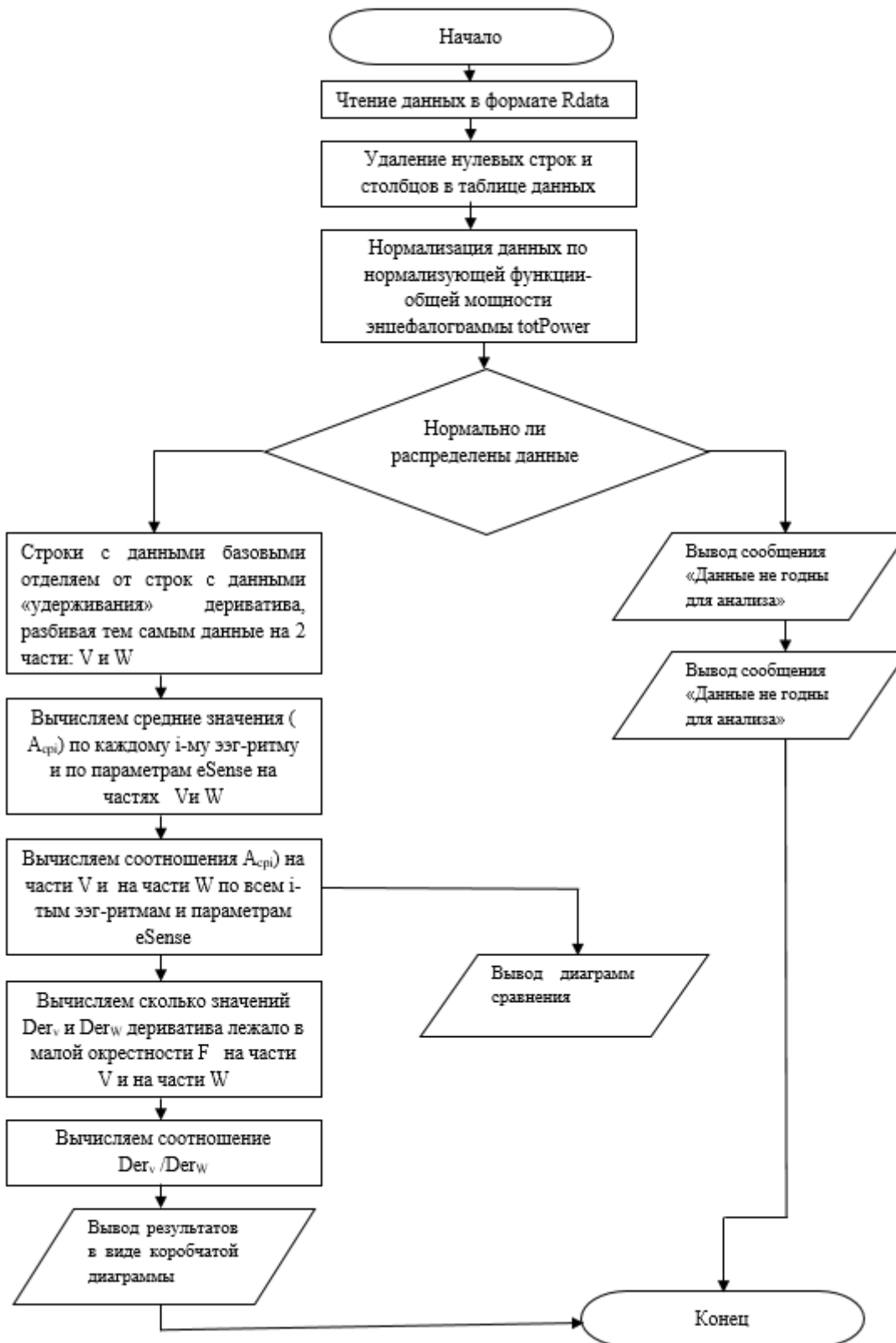


Рисунок 6 – Алгоритм обработки и визуализации данных

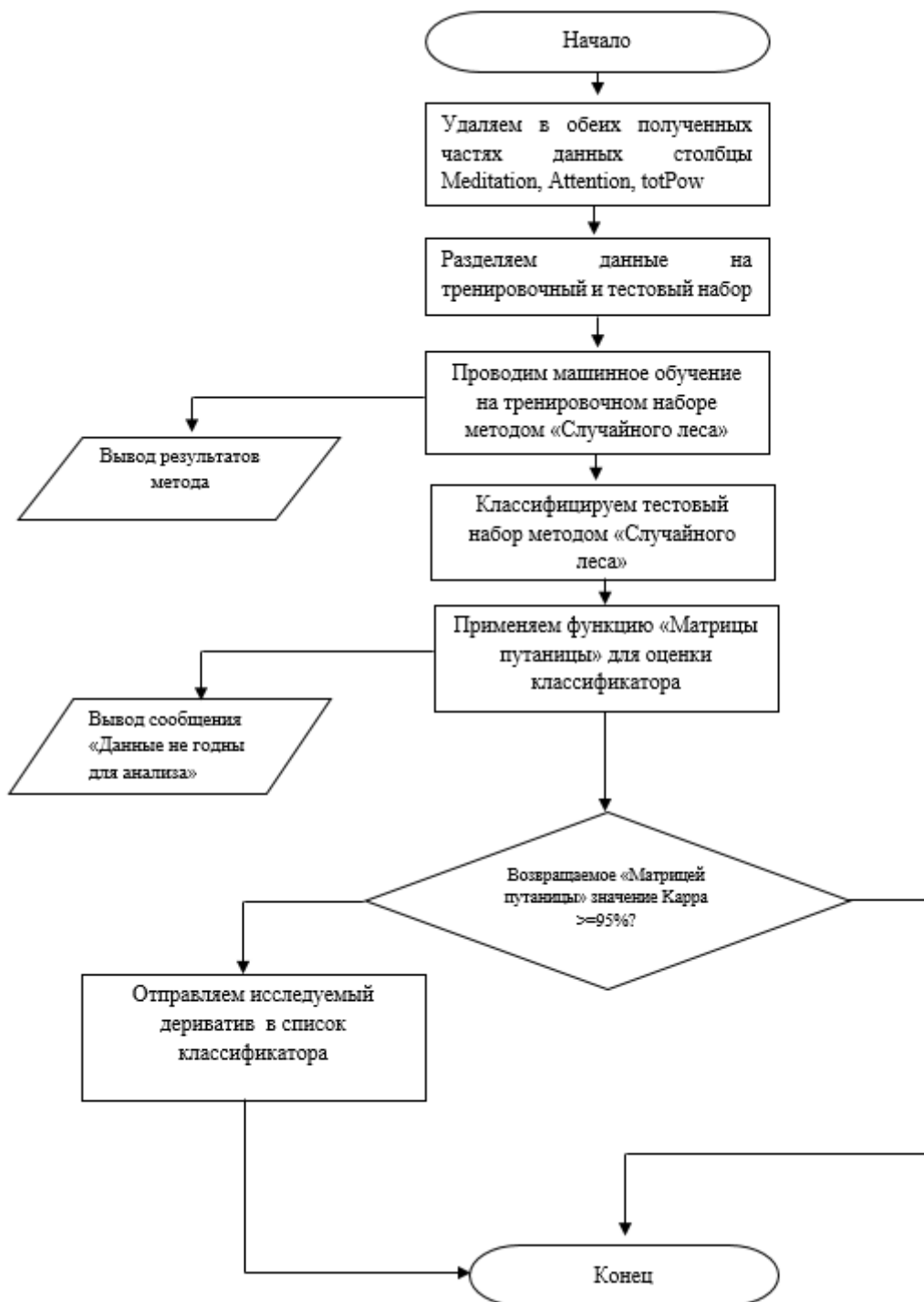


Рисунок 7 - Алгоритм прогнозирования управляющего параметра (дериватива)

Литература:

1. Вентцель Е.С., Овчаров Л.А., Теория случайных процессов и ее инженерные приложения. - Учебное пособие для вузов. - 2-е изд., стер. - М.:Высш.шк.,2000. - 383с.
2. Основные понятия и определения теории автоматического управления // Электронный университет КГЭУ - виртуальная образовательная среда. URL: <https://lms.kgeu.ru/> (дата обращения: 16.03.2020).

3. Функциональные пробы ЭЭГ, Ритмическая фотостимуляция // Научная библиотека СМІ. URL: (дата обращения: 16.03.2020).Остроух А.В. Интеллектуальные системы. - Красноярск: - Красноярск: Научно-инновационный центр, 2015. - 110
4. Использование других языков в RStudio при помощи knitr // Биостатистика и язык R. URL: <http://biostat-r.blogspot.com/2015/09/rstudio-knitr.html> (дата обращения: 16.03.2020).
5. Пакет caret - универсальный интерфейс для доступа к десяткам алгоритмов машинного обучения // «R:анализ и визуализация данных». URL: <https://r-analytics.blogspot.com/2015/06/caret.html> (дата обращения: 16.03.2020).

References:

1. Ventcel' E.S., Ovcharov L.A., Teorija sluchajnyh processov i ee inzhenernye prilozhenija.- Uchebnoe posobie dlja vtuzov. - 2-e izd.,ster. - M.:Vyssh.shk.,2000. - 383s.
2. Osnovnye ponjatija i opredelenija teorii avtomaticheskogo upravlenija // Jelektronnyj universitet KGJeU - virtual'naja obrazovatel'naja sreda. URL: <https://lms.kgeu.ru/> (data obrashhenija: 16.03.2020).
3. Funkcional'nye proby JeJeG, Ritmicheskaja fotostimuljacija // Nauchnaja biblioteka СМІ. URL: (data obrashhenija: 16.03.2020).Ostrouh A.V. Intellektual'nye sistemy. - Krasnojarsk: - Krasnojarsk: Nauchno-innovacionnyj centr, 2015. - 110
4. Ispol'zovanie drugih jazykov v RStudio pri pomoshhi knitr // Biostatistika i jazyk R. URL: <http://biostat-r.blogspot.com/2015/09/rstudio-knitr.html> (data obrashhenija: 16.03.2020).
5. Paket caret - universal'nyj interfejs dlja dostupa k desjatkam algoritmov mashinnogo obuchenija // «R:analiz i vizualizacija dannyh». URL: <https://r-analytics.blogspot.com/2015/06/caret.html> (data obrashhenija: 16.03.2020).

МЕТОДЫ ДЕТЕКТИРОВАНИЯ РЕКЛАМЫ В ТРАНСЛЯЦИЯХ

Авторы: Макаров Ярослав Владленович

Аннотация: в данной работе исследуются методы детектирования рекламных блоков в телевизионных трансляциях. Рассматриваются такие методы как поиск черных и бесшумных кадров, повторяющихся фрагментов, расположения текста и логотипа в кадре. Анализируется возможность выделения характеристик из видеопотока.

Ключевые слова: трансляция, реклама, анализ, детектирование, кадр.

Annotation: the article discusses methods for detecting ad units in television broadcasts. Such methods as searching for black and silent frames, repeating fragments, the location of the text and logo in the frame. The possibility of extracting characteristics from the video stream is analyzed.

Keywords: broadcast, advertising, analysis, detection, frame.

Введение

Реклама присутствует во всех телевизионных трансляциях и составляет значительную часть доходов телекомпаний. Последние решают множество технических задач по доставке контента от клиента до конечного потребителя. Одной из услуг, предоставляемой телевизионными компаниями, является врезка рекламы в трансляцию или, например, врезка таргетированной рекламы в видео заказчика [1]. Для того, чтобы вставить рекламный ролик в контент заказчика, необходимо знать метки времени вставки. В трансляциях без автоматической разметки меток работу по определению меток проводят люди, что является неэффективным и дорогим использованием человеческих ресурсов. Поэтому для решения задачи врезки рекламы в поток клиента необходим алгоритм детектирования рекламы в видеопотоке.

В данной работе проводится анализ существующих методов обнаружения рекламы в видеопотоке.

Поиск черных и бесшумных кадров

Темный или «черный» кадр видео может быть распознан путем изучения гистограммы яркости кадра, где большая часть «мощности» находится в нижней части амплитудного спектра пикселя. Таким образом, путем сравнения среднего значения яркости пикселя, представляющего весь кадр, с некоторым заданным порогом, может быть принято решение о том, можно ли считать этот кадр «черным» или нет. Кроме того, снижение громкости звука для конкретного видеокadra может быть распознано следующим образом: суммирование абсолютного значения всех аудиосэмплов, соответствующих одному видеокadру, может быть определено как «уровень звука» для этого кадра и для относительно тихих кадров можно ожидать низкий уровень звука. Таким образом, путем сравнения этого уровня звука с некоторым порогом могут быть обнаружены бесшумные кадры [2].

Возникновение одновременных черных кадров и затуханий звука может указывать на существование рекламной паузы. Тем не менее, возможно, что черные тихие кадры будут появляться во время самой программы. Например, они нередки, когда новостные программы

переходят от ведущего к новостным сообщениям или во время смены сцен в сериалах. Для борьбы с этой проблемой и ее последствиями корректного обнаружения рекламной вставки можно учитывать, например, некоторые строгие условия. К таким условиям можно отнести количество подряд идущих черных тихих кадров. Также в качестве условия можно использовать длину рекламы.

К достоинствам такого подхода можно отнести простоту обнаружения, но такой метод не может стабильно точно определять рекламные паузы. Кроме того, чёрные кадры между рекламой могут быть заменены на заставку канала и возможны эпизоды в телепередачах, где часто встречаются чёрные кадры при смене сцен, никак не относящихся к рекламным.

Выделение характеристик из видеопотока

При использовании данного подхода видеопоток разделяется на фрагменты по смене сцен. Для каждого фрагмента вычисляются характеристики видео и звука, на основе которых определяется, относится фрагмент к рекламе или телепередаче [3].

Алгоритм выделения особенностей состоит из следующих шагов:

- разбиение на сцены и расчёт характеристик для каждой из них;
- классификация сцен по их характеристикам;
- пост-обработка.

Возможные выделяемые характеристики: среднее соотношение изменения краёв объектов (A-ECR); вариация соотношения изменения краёв объектов (V-ECR); средняя межкадровая разница (A-FD); вариация межкадровой разницы (V-FD); частота появления чёрных кадров (BFR); частота смены сцены (SF); определение типа звука (фоновый звук, музыка, речь, тишина).

Зависимость значений приведенных выше характеристик от типа телевизионного контента (обычная телепередача или рекламный блок) представлена на рисунке 1.

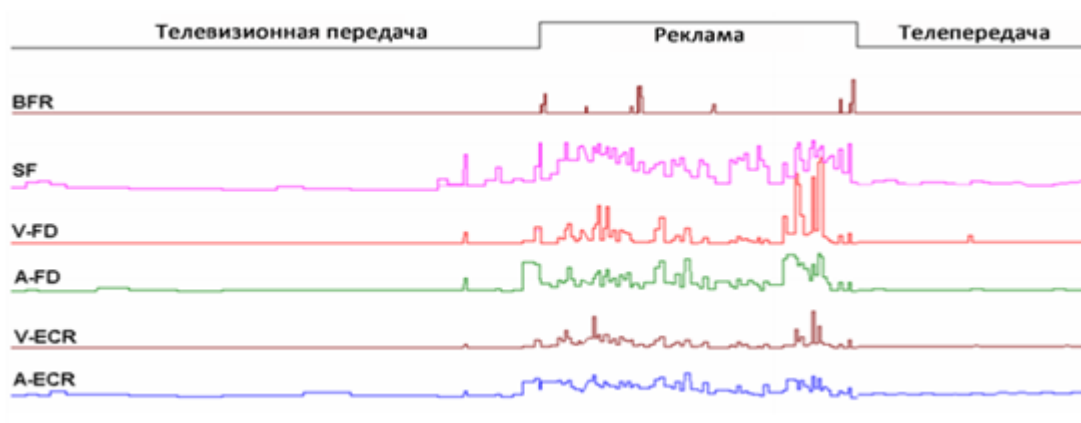


Рисунок 1. Зависимость характеристик от типа телевизионного контента

Пост-обработка после классификации видеопотока заключается в объединении слишком коротких блоков с соседями и перепроверке слишком длинных рекламных блоков.

Обнаружение повторяющихся рекламных блоков

Нередко реклама появляется более одного раза в течение видеотрансляции. Следовательно,

мы можем обнаружить такие рекламные блоки, если запоминать их повторения.

Допустим, что частота кадров в секунду для видеопотока равна 25 fps. Хотя существуют видеопотоки с различной частотой кадров, это не повлияет на основную идею алгоритма. Всего за 3 часа трансляции количество кадров становится равным $25 * 60 * 60 * 3 = 270\ 000$. Поиск двух похожих кадров «методом грубой силы» обойдется в 73 000 000 000 сравнений кадров, что совершенно недопустимо. Чтобы уменьшить количество вычислений, можно хэшировать каждый кадр в хеш-таблицу. Схема хэширования кадров изображена на рисунке 2.

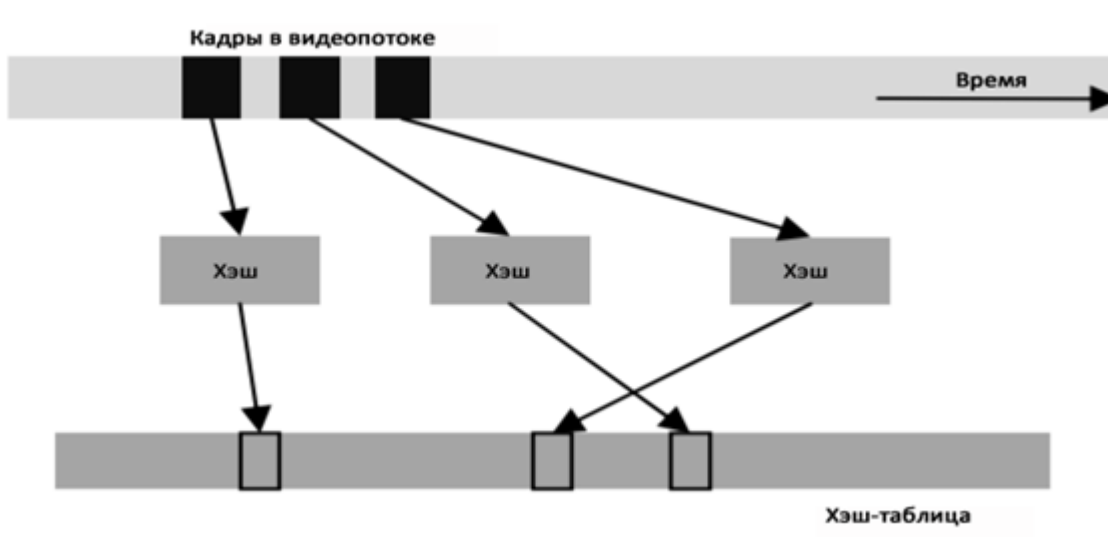


Рисунок 2. Схема хэширования кадров в видеопотоке

Хэш-значение для одного кадра можно получать следующим образом: выбираются N разных областей (окон) с фиксированными позициями и размерами и для каждой области вычисляется уровень серого.

Так как схожие кадры могут иметь одинаковое значение хеш-функции, это не гарантирует, что любые два кадра в одном и том же слоте хэша будут одинаковыми. Значение хэша может только уменьшить вычислительную сложность. То, насколько можно улучшить производительность алгоритма хэширования кадров, полностью зависит от того, насколько подходящая хеш-функция выбрана. Наилучшая хеш-функция должна равномерно распределять все кадры в разные хэш-значения [4].

Проверка совпадения видеоряда состоит в разделении кадра в момент времени t на подблоки. Чем больше подблоков выделяется, тем выше точность сравнения изображений, но и тем больше требуется вычислительного времени и места на диске. В результате рассчитываются средние RGB значения для каждого подблока и по ним сравниваются кадры, имеющие одинаковые хэш-значения.

Обнаружение неповторяющихся рекламных блоков

Рекламные объявления, которые не повторяются, намного труднее обнаружить. Если просто игнорировать такие рекламные блоки, то точность результатов резко упадет. Для того, чтобы обнаружить такой тип рекламы, можно, например, использовать знания о том, что каждая рекламная вставка в видеопотоке длится N минут, и все они являются рекламой. Более того, если две рекламы были обнаружены с использованием предыдущих методов поиска повторения и, если эти две рекламы показаны в течение N минутного интервала времени, можно сделать вывод, что все видеокadres между этими двумя рекламными объявлениями

также должны принадлежать рекламной части [4]. Пример подобного обнаружения неповторяющихся рекламных блоков приведен на рисунке 3.

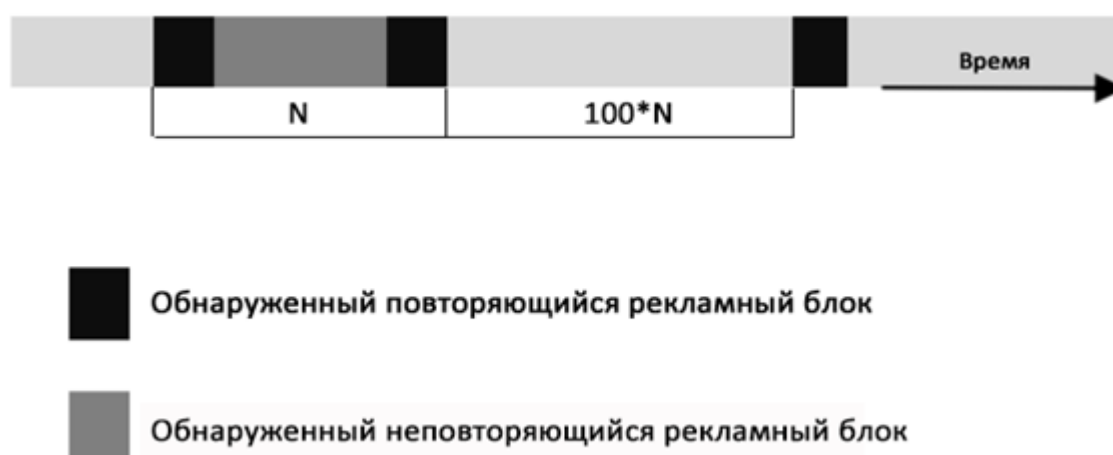


Рисунок 3. Пример обнаружения неповторяющихся рекламных блоков

Данный подход может быть интересен в масштабах телекомпаний, поскольку требует больших вычислительных мощностей. К его достоинствам можно отнести распознавание анонсов телепередач.

Поиск расположения текста в кадре

В большинстве случаев рекламные ролики содержат наложенные тексты, чтобы указывать на важную информацию. Характеристики наложенного текста в коммерческом сегменте отличаются от характеристик других типов программ [5]. Например, в качестве такой текстовой информации могут выступать названия компаний/брендов, которые очень часто упоминаются в рекламных вставках. Кроме того, зачастую в рекламе указываются условия акций, необходимый с законодательной точки зрения текст и подобная информация.

Поиск расположения логотипа в кадре

Телеканалы маркируют свои передачи логотипом в углу экрана. Во время рекламного блока логотип обычно исчезает. Таким образом, отслеживая наличие/отсутствие логотипа телеканала можно обнаруживать рекламные блоки [6].

Один из способов проверки наличия логотипа основан на идее, что в области логотипа значения цвета пикселя не меняются (непрозрачный логотип) или меняются в ограниченном диапазоне (полупрозрачный).

Перед выделением краёв объектов нужно удалить чёрные полосы с краёв изображения, иначе значение края на границе изображения и чёрной полосы может быть значительно выше значения края логотипа, и край логотипа будет отсечён по порогу бинаризации. Но данный критерий работает не для всех телеканалов и рекламных вставок.

Заключение

В ходе данной работы проведено исследование существующих методов обнаружения рекламы в видеопотоке. Рассмотрены различные используемые подходы для классификации части видеопотока как рекламного блока. Описаны ситуации, в которых предпочтительно использовать данные подходы, приведены их достоинства и недостатки, что соответствует

техническому заданию.

Рассмотрен такой подход как поиск черных и бесшумных кадров. Проанализирована возможность извлечения характеристик из видеопотока, приведены возможные характеристики. Рассмотрен метод, основанный на поиске повторяющихся фрагментов и освещена проблема обнаружения неповторяющихся рекламных блоков и пути её решения. Проанализирована возможность классификации рекламных блоков на основании результатов поиска расположения текста и логотипа телеканала в кадре.

Использованные источники

1. Malthouse E. C., Maslowska E., Franks J. The Role of Big Data in Programmatic TV Advertising //Advances in Advertising Research IX. – Springer Gabler, Wiesbaden, 2018. – С. 29-42.
2. Kim Y. P., Kim K. H. Method for Detecting Start/End Time of TV Program on Web TV: By Detecting Black Level on Screen //The Journal of the Korea Contents Association. – 2015. – Т. 15. – №. 1. – С. 1-8.
3. Vojvoda J., Beran V. Feature extraction for efficient image and video segmentation //Proceedings of the 32nd Spring Conference on Computer Graphics. – ACM, 2016. – С. 75-80.
4. Baraldi L., Grana C., Cucchiara R. Shot and scene detection via hierarchical clustering for re-using broadcast video //International Conference on Computer Analysis of Images and Patterns. – Springer, Cham, 2015. – С. 801-811.
5. Kun L. Application of the TV logo detection based on deep learning in network public opinion supervision //Wireless Internet Technology. – 2018. – №. 15. – С. 17.
6. Kumar P., Puttaswamy P. S. Moving text line detection and extraction in TV video frames //2015 IEEE International Advance Computing Conference (IACC). – IEEE, 2015. – С. 24-28.

и

МЕДИАКОММУНИКАЦИЯ В ЭПОХУ 5G: ВЫЗОВЫ И ВОЗМОЖНОСТИ

5G MEDIA COMMUNICATION: CHALLENGES AND OPPORTUNITIES

Авторы: Гуань Цзепу

Аннотация: Как и инфраструктурные технологии, коммуникационные технологии вместе с интернет-технологиями определяют форму, рынок, пользователей и границы медиаиндустрии. 5G, как новое поколение технологий мобильной связи, будет работать с Интернетом вещей, VR, 4K и другими новыми технологиями, чтобы создать новый перспективный проект медиакоммуникации.

Ключевые слова: 5G, медиакоммуникации, медиаиндустрии, Интернет, коммуникационные технологии, технологии мобильной связи.

Annotation: Like infrastructure technology, communication technology, together with Internet technology, defines the form, market, users and boundaries of the media industry. 5G, as a new generation of mobile communication technologies, will work with the Internet of things, VR, 4K and other new technologies to create a new promising media communication project.

Keywords: 5G, media communication, media industry, Internet, communication technology, mobile technology.

Производительность определяет производственные отношения. По сути, история развития медиаиндустрии — это история технологических инноваций.

В частности, технология мобильной связи 1G - 5G в качестве основной технологии ее инфраструктуры, в значительной степени определяет широкомасштабное применение интернет-технологий, которые наряду с коммуникационными технологиями оказывают влияние на развитие медиаиндустрии, что в основном отражается с точки зрения новой медиа-формы, масштаба пользовательской аудитории и степени качества полученного опыта; размера рынка и его границ. В настоящее время технологии мобильной связи во всем мире прошли путь в четыре поколения (1G, 2G, 3G и 4G). История их разработки и интеграции в повседневную жизнь в полной мере демонстрирует применимость озвученные выше тезисов. В условиях перехода к новым технологическим реалиям высокоскоростной 5G коммуникации, не смотря на новые рынки и продукты, можно ожидать соблюдения тех же паттернов развития. Для их понимания и получения более объективного представления о медиакоммуникации в среднесрочной перспективе, кратко рассмотрим все предыдущие периоды.

(1) эпоха 1G - голосовая медиакоммуникация

Технология мобильной связи 1G позволила людям осуществлять голосовую связь в любое время и в любом месте с помощью мобильных телефонов. Тем не менее, технология все еще не позволяла активно применять инструменты взаимодействия пользователя с индустрией на новом уровне, поэтому с точки зрения медиакоммуникаций период оказал небольшой эффект.

(2) эпоха 2G - начало мобильных СМИ

Технология мобильной связи 2G привела людей в цифровую эпоху. Появилась индустрия мобильных средств массовой информации, основанная на мобильных терминалах. Это нашло отражение в трех аспектах. Во-первых, появились новые медиа-формы. Новости, статьи, изображения, рекламу стало возможным распространять через мобильный телефон. Во-вторых, число пользователей мобильной связи начало увеличиваться, но из-за медленной скорости Интернета и связанных причин пользовательский опыт все еще оставался по большей части плохим. Тем не менее, именно этот период можно характеризовать как этап появления первых конструкций рынка мобильной медиакommunikации. Рынок данного периода можно охарактеризовать как индустрию осторожного нарастания объема клиентской базы и охвата рынка.

(3) Эпоха 3G – начало эпохи мобильного интернета

Технология 3G отличается более высокой пропускной способностью и более высокой скоростью. Технология начала активно развиваться в период роста популяризации смартфонов после презентации мобильного телефона Apple iPhone.

3G и интернет-технологии продвигали друг друга. Началась эра мобильного интернета, и индустрия мобильных медиакommunikаций также вступила в период быстрого развития, что в основном отразилось в следующем: во-первых, появляются различные новые медиа-формы. Быстро развиваются социальные медиа, такие как видео-сайты и мобильные игры. На рынок вышла технология UGC (User Generated Content - контент, создаваемый пользователями). Во-вторых, число пользователей стремительно росло, а пользовательский опыт улучшался. Согласно данным CNNIC (China Internet Network Information Center - Китайский информационный Интернет-центр) [1], по состоянию на конец декабря 2010 года число пользователей мобильной связи в Китае достигло 303 миллиона человек. В-третьих, граница рынка медиакommunikации расширилась. Технология 3G расширила эту границу от только лишь ПК-медиа до мобильных медиа.

(4) Эпоха 4G - взрывное развитие мобильного интернета

Технология 4G активно развивается с 2014 года, принесла с собой более высокую скорость и значительно более дешевые тарифы. Различные типы интеллектуальных терминалов, такие как, например, смартфоны, после снижения цены смогли в полной мере раскрыть свой потенциал «офиса в кармане». В этих условиях технологии 4G и интернет-технологии органично интегрированы, а мобильные медиакommunikации вышли в фазу волнообразного роста.

Быстро развивались и продолжают развиваться новые медиа-формы. Появляются новые решения в мультимедиа с более высокими требованиями к скорости сети, такие как мобильное короткое видео, прямая трансляция, VR (Virtual Reality - виртуальная реальность), AR (Augmented Reality - дополненная реальность), MR (Mixed Reality - смешанная реальность) и системы интернет-мониторинга автомобилей. Кроме того, масштаб клиентской базы достиг огромных значений, при этом пользовательский опыт оказался значительно улучшен. Согласно данным CNNIC, по состоянию на конец декабря 2018 года количество пользователей мобильных телефонов в Китае достигло 817 миллионов, доля пользователей сети, имеющих доступ к Интернету через мобильные телефоны, достигает 98.6%. [1] На сегодняшний день на основе технологии 4G облачные вычисления, большие данные, алгоритмы и другие технологии помогают развитию искусственного интеллекта, который может создать модель персональных данных для каждого пользователя и предоставить им более персонализированную и эффективную коммуникацию. Медиаиндустрия активно проникает в перспективный сегмент Интернета вещей.

Таким образом, четыре революции в технологии мобильной связи от 1G до 4G произвели революцию и в медиаиндустрии, по сути, создав этот рынок. Однако некоторые новые интернет-сервисы уже требуют более высоких скоростей сети. VR, AR, MR и UHD-каналы, оформленные в эпоху 3G и 4G, в том числе за счет недостатков технологии, сложно коммерциализировать в больших масштабах. Развитие же Интернета вещей ограничено. Поэтому к новому поколению технологии (5G) предъявляются более высокие требования.

(5) Эпоха 5G - первоначальный проект

Будучи технологией мобильной связи нового поколения, предполагается, что технология 5G значительно раскроет потенциал интернет-технологий, таких как искусственный интеллект, полностью разрушит границу между человеческими сетями и Интернетом вещей. В результате этих перемен создается благодатная почва для расширения новых медиа, роста числа пользователей, рынка и т. д. Можно говорить, что будет сформирована огромная экосистема, которая, предоставляя пользователям более глубокий опыт, значительно расширит рынок медиаиндустрии и внедрит инновационные методы взаимодействия. Например, через технологию умного дома, технологию ИИ. [3] В то же время, медиакоммуникация в эпоху 5G более безопасна, а также может напрямую предоставлять определенную информацию для различных отраслей без посредника.

Таким образом, с момента появления технологии мобильной связи 1G в 1980-х годах она начала влиять на медиакоммуникацию в обществе, но что действительно повлияло на индустрию, так это широкомасштабная коммерциализация технологий мобильной связи 3G и появление смартфонов. В условиях динамично развивающегося рынка все еще трудно точно предсказать новые формы мультимедиа, но можно сделать общие прогнозы: во-первых, новые формы мультимедиа для промышленного Интернета появятся в большом количестве, особенно станут популярными новые службы передачи данных, во-вторых, на основе Интернета вещей, новые, на первый взгляд не связанные с коммуникациями технологии, такие как Умный дом, потенциально станут новым медиа-каналом, а в-третьих - индустрия потенциально получит новую форму, которая эффективно соединяет Интернет людей и Интернет вещей. В эпоху 5G медиа продолжит вводить новшества, а также стимулировать новые методы производства новостей, которые должны стать продуктом сочетания реальности и виртуального пространства по средствам VR, AR и MR. [2] Хотя 5G принесет совершенно новое будущее для медиакоммуникации, то, сможем ли мы эффективно воспользоваться этой возможностью, зависит от наших основных компетенций, таких как наши экономические и правовые устои, таланты и позиционирование.

Список литературы:

1. CNNIC: "The 43rd Statistical Report on Internet Development in China", http://www.cac.gov.cn/2019-02/28/c_1124175686.htm, 2019-02-28/2019-04-05.
2. Guo Quanzhong: a possible blueprint for the media industry in the 5G era. // Modern communication. - 2019, №7. - С. 26-34.
3. Tong Wen: What are the capabilities of 5G? [Electronic resource], <https://baijiahao.baidu.com/s?id=1623233462134077356&wfr=spider&for=pc>, 2019-01-21/2019-04-02.

Искусствоведение

СЕМАНТИКА «ВЕЧНОЙ ЖИЗНИ» В ПРОИЗВЕДЕНИЯХ НИКОЛАЯ КОНСТАНТИНОВИЧА РЕРИХА И ЕГО СЫНА СВЯТОСЛАВА

Авторы: Парфенова Екатерина Ивановна

Аннотация: В статье идет речь о взаимосвязи семантики произведений Николая Константиновича Рериха, его сына Святослава и их понимания культуры разных народов и традиций Индии. К значению «вечной жизни» Рерихи относят понятия о вечности, о неповторимости бытия, о красоте, о гармонии жизни человека. Субстанция приемов, зависящих от содержания и стиля произведения, требует разнообразного исполнительского решения и точности принадлежности к культуре.

Ключевые слова: вечная жизнь, теософия, Агни Йога, Индия, учение, философия, мистицизм, символизм, цикличность, Восток

Annotation: The article deals with the relationship between the semantics of the works of Nicholas Roerich and his son Svyatoslav and their understanding of the culture of different peoples and traditions of India. The Roerichs refer to the meaning of "eternal life" as the concepts of eternity, the uniqueness of being, beauty, and the harmony of human life. The substance of techniques that depend on the content and style of the work requires a variety of performance solutions and accuracy of belonging to the culture.

Keywords: eternal life, theosophy, Agni Yoga, India, teaching, philosophy, mysticism, symbolism, cyclicity, East

Одним из самых близких последователей Николая и Елены Рерих стал их сын Святослав. Он в продолжение своим родителям проявил интерес к восточной религии, а также к альтернативным системам убеждений, таким как теософия. Как и многие представители русской интеллигенции того времени, Николай Константинович Рерих придавал апокалипсическое значение этим судьбоносным событиям, как и многие представители русской интеллигенции. Влияние теософии, буддизма и других форм мистицизма прослеживается во многих картинах Николая и Святослава Рериха. [2] В теософской мистике Николай Рерих, поглощенный тысячелетними ожиданиями, нашел в теософской мистике учение о том, что скоро наступит новая эра. Это побудило их как можно скорее переехать в Индию. Теософия — это учение религиозной философии и метафизики, которое зародилось у Елены Петровны Блаватской. [1] Теософия утверждает, что все религии — это попытки человечества развиваться до большего совершенства, и поэтому каждая религия имеет часть истины. Теософия говорит о том, что все религии — это разные пути к Богу, еще одной особенностью теософии, которая апеллировала к рерихам, был ее тысячелетний характер.

Если человечество должно развиваться до большего совершенства, то это означает, что человечество вступает в Новую Эру. И действительно, учение, полученное от Мастера Мория, представляло собой продвижение и развитие теософии. Это учение, ставшее их собственной философией, Рерихи назвали «Агни-йога». [3]

На примере картины, изображенной на рисунке 1, Святослава Николаевича Рериха тема вечной жизни раскрывается на примере образа любви молодой матери к ребенку на фоне яркого пейзажа.



Рисунок 1 — С. Н. Рерих. Вечная жизнь. 1954

Ребенок равнодушно рассматривает цветок, приотворя впервые красоту мира. Его мать, в тоже время, закинув голову, смотрит далеко за горизонт, будто заглядывает в дальнейшее развитие судьбы сына. На фоне массивного камня мягко распускаются цветы, которые пришли на смену увядшим. Тем самым, С. Н. Рерих изображает единство законов обновления жизни в природе, ее цикличность на примере цветов, людей, деревьев, камней. Вдалеке показаны вереницей проходящие люди — символ воплощения мысли о смене поколений.

В таблице показано символическое изображение вечной жизни данного периода времени на разных примерах из искусства.

Искусство	Название	Примечание
Литература	Томас Элиот «Шепот бессмертия» (1915—1918)	В двухчастном стихотворении иронически сопоставлены одушевленное тление и обесчеловеченная плоть; стремление поэтов-метафизиков и их последователей выйти за грань чувственного восприятия самого человека.
Живопись	Казимир Малевич «Черный квадрат»	Символ вечного и постоянного.
Архитектура	Архитектор и скульптор А. Щусев Мавзолей В. И. Ленина (с 1924)	Символ истории.

Живопись	Художник П. Филонов «Формула весны»	Картину «Формула весны и действующие силы» художник строит, как природа творит из атомов и молекул более крупные образования. Главный принцип его аналитического искусства – организм картины должен расти, как растет все живое в природе. П.Филонов призывал своих учеников: «Упорно и точно рисуй каждый атом, упорно и точно вводи цвет в прорабатываемый атом, чтобы он въелся как тепло в тело или органически был связан с формой как в природе клетчатка цветка с цветком».
Живопись, скульптура	ВХУТЕМАС (ВХУТЕИН)	Некоторые из выставок тех лет: «Беспредметное творчество и супрематизм», «Цветодинамос и тектонический примитивизм»

Тема бессмертия — это вечная жизнь, освобожденная от смерти; бесконечное существование. Художники, ученые, футуристы и философы теоретизировали бессмертие человеческого тела, а некоторые предполагали, что бессмертие человека может быть достигнуто в первые десятилетия XXI века. Другие сторонники считают, что продление жизни является более достижимой целью в краткосрочной перспективе, при этом бессмертие ожидает дальнейших исследовательских прорывов. В религиозных контекстах, бессмертие часто утверждается как одно из обетований Бога для людей, которые проявляют доброту или иначе следуют божественному закону. Вопрос о том, какую форму примет бесконечная человеческая жизнь, или существует ли нематериальная душа и обладает ли она бессмертием, является одним из основных вопросов религии, а также предметом домыслов и споров.

Список литературы:

1. Елена Блаватская: Ключ к философии. Издательство Эксмо, 2006 г., Серия Великие посвященные. — 800 с.
2. ROERICH'S THEOSOPHY BY STANLEY SFEKAS. Professor of Philosophy and Religion University of Indianapolis/Athens Campus
3. Рерих Елена Ивановна Агни-йога, 2017 г., Изд: АСТ, Серия: Великие тайн. — 656 с.
4. Н. К. Рерих. Жизнь и творчество. Сборник статей. 22 автора под редакцией М. Т. Кузьмина 1978 Москва Изд: «Изобразительное искусство». — 306 с.
5. Юнг К. Г. Душа и миф. Шесть архетипов. Киев. 1996 г.
6. Александр Владимиров: Рерих — Россия — XXI век. Сборник статей. Издательство: Беловодье, 2012 г. — 208 с.

МИФ О «ШАМБАЛЕ» Н.К. РЕРИХА

THE MYTH OF N. K. ROERICH'S "SHAMBALA"

Авторы: Парфенова Екатерина Ивановна

Аннотация: Рассматривается научный труд и творчество выдающегося русского живописца и философа Николая Константиновича Рериха. В данной работе рассматриваются значения термина «миф» в контексте эстетических и философских построений заключений о Шамбале Николай Рерихом; основываясь на выделяемых им самим, аспектов мифического восприятия мира. В работах Рериха просматривается факт создания новейшего мифического места – Шамбалы.

Ключевые слова: миф, теософия, Индия, учение, искусство мистицизм, символизм, Гималаи, Тибет, горы

Annotation: The article considers the scientific work and creativity of the outstanding Russian painter and philosopher Nicholas Roerich. In this paper, we consider the meaning of the term "myth" in the context of aesthetic and philosophical constructions of conclusions about Shambhala by Nicholas Roerich; based on the aspects of mythical perception of the world highlighted by him. In Roerich's works, we can see the fact of creating the newest mythical place -Shambhala.

Keywords: myth, theosophy, India, teaching, art, mysticism, symbolism, Himalayas, Tibet, mountains

За последнее десятилетие был опубликован целый ряд новых научных исследований о жизни и творчестве русского живописца и мистика Николая Рериха (1874-1947) и его жены Елены Ивановны (1879-1955), еще одной фигуры духовного движения «Агни-йога».

Русский художник-символист и исследователь был очарован мифом о Шамбале. Шамбала имеет разные значения, но чаще всего ее видят как легендарную скрытую деревню во Внутренней Азии, место, в которое Рерих верил в буквальном смысле слова. Другие говорят, что есть внутренняя Шамбала, состояние просветления, до которого когда-то может прийти все человечество. Легенда, с которой Рерих был наиболее знаком, — это Шамбала как земная связь с небесами, расположенная в тайной долине где-то в Гималаях. Великие махатмы всех веков живут там в ожидании того времени, когда Ригден Джапо, правитель Шамбалы, возглавит свою армию в последней битве против сил зла.

После их уничтожения начнется эпоха Шамбалы — эпоха, отмеченная миром, красотой и истиной. Подобным образом, Вишну Пурана описывает Шамбалу как место рождения Калки, последнего аватара Вишну, который откроет следующую Сатья Югу (Золотой век). Кришна, который жил на земле более 5 100 лет назад, был восьмым аватаром Вишну, прямо в начале Кали-юги.

Согласно нескольким теософским рассказам, предназначение Рериха состояла в том, чтобы вернуть в Шамбалу чинтамани (сокровище, исполняющие желания), доверенное ему Лигой Наций. Его группа утверждала, что Шамбала находится в Алтайском регионе. И сегодня последователи Рериха продолжают его убеждение в том, что Алтайские горы — это великий духовный центр, так или иначе связанный с Шамбалой.

Семья Рерихов прибыла в порт Бомбея (Индия) 2 декабря 1923 года, что стало началом многолетней экспедиции в Средней Азии. К концу месяца они поселились в английском курортном городе Дарджилинг и восхитились видом на Канченджангу. Некоторое время они жили в доме, который был местом паломничества, согласно легендам, в котором жил пятый Далай-лама. Сопоставление с их путешествием стало важным событием в мифе о Шамбале — перелете Таши Ламы, Тютбена Чёкьи Ньимы (девятого Панчен-ламы) из его страны.

В Сердце Азии: Воспоминания из Гималаев Рерих рассказывает много сказок о Шамбале, которые он слышал во время своей экспедиции. Один тибетский лама рассказывает, что во время путешествия по святым местам Индии он познакомился с индуистским садху. Они говорили друг с другом на разных языках, но могли понимать друг друга: «Только во времена Шамбалы все языки будут понятны без предварительного изучения, потому что мы слышим и понимаем не внешний звук, и мы видим не физическим глазом, а третьим глазом, который вы видите символически на лбу наших образов, — это глаз Брахмы, глаз всевидящего познания. Во времена Шамбалы нам не нужно будет полагаться только на наше физическое зрение. Мы сможем воспользоваться нашими великими внутренними силами».

Мифы из разных культур рассказывают одну и ту же историю о рождении героя или бога, который соберет свою армию, чтобы победить тьму. Картина «Воин света» изображает одного из воинов, который победит врагов Шамбалы — видение крылатого белого воина и его коня в облаках, вооруженного Красотой и Светом.



Рисунок 1 — Николай Рерих, «Воин Света». 1933

Рерих никогда не сталкивался с земной Шамбалой, но в своей жизни он многое сделал для сохранения ее наследия. Пакт Рериха (Договор об охране художественных и научных учреждений и исторических памятников) является межамериканским договором, в котором говорится, что защита объектов культуры важнее использования или уничтожения этой культуры в военных целях. Он был подписан 15 апреля 1935 г., и хотя он не является международным правом, его идеи оказали влияние на установление стандартов сохранения культуры.

В «Шамбале» Рерих записал путь своего путешествия по Средней Азии и Тибету с точки зрения духа. Это запись легенд, притч — той самой сущности, из которой состоит его реальность, и все это раскрывает различные грани темы Шамбалы. Путешествуя по дороге, он различает всю красоту природного зрелища, через которое проходит его путь. В своих работах — как в

картинах он записывает панораму увиденного в последовательных изречениях и картинах, которые перетекают в великолепное зрелище. Но, кроме того, Рерих воспринимает не только тонкое проявление стран и народов, через которые он проходит, а также он различает их мысли; он воспринимает надежды и верования, которые, подобно ветрам, проносятся по космосу. И именно эта характерная черта его работ — становится жизненной силой послания Рериха.

Нужно отметить, что стиль Рериха обладает неповторимым качеством и синтезом жизни. Он передает фрагменты кажущейся фантазии, мифа в образец сущностной истины и сущностной красоты. «В «Шамбале» Рерих произносит воззвание нового человеческого достижения и новой человеческой судьбы.

Также художник разделяет уникальную технику живописи, которую он же и разработал. Используя исторические данные вместе со своими экстрасенсорными впечатлениями, он создает наполненные силой произведения искусства, основанные на сакральных местах и их мифологии.

Искусство художника включает в себя фотографии, образы и исследования, которые публика никогда раньше не видела. Глубокие озарения и глубокие ответы скрыты в его картинах.

Список литературы:

1. Рерихи: Мифы и факты: сб. ст. / Под ред. А.И.Андреева, Д.Савелли. Спб.: Нестор-История, 2011.
2. Рерих Н.К. Мистицизм // Рерих Н.К. Листы дневника. [В 3 т.] Т. 3. М.: МЦР; Мастер-Банк, 1996. С. 604–605.
3. Шишкин О. Битва за Гималаи. НКВД: магия и шпионаж. М.: Олма-Пресс, 1999.
4. Андреев А.А. Время Шамбалы. СПб.: ИД «Нева»; М.: Олма-Пресс Образование, 2002.
5. Центрально-Азиатская экспедиция Николая Рериха. Факты и домыслы // Материалы Международной научно-общественной конференции «В защиту имени и наследия Рерихов». 2001. М.: МЦР; Мастер-Банк, 2002. С. 147–166.

а

История

СВИРСКИЙ ИСПРАВИТЕЛЬНО-ТРУДОВОЙ ЛАГЕРЬ (1931–1937 ГОДЫ): ИСТОРИЯ СОЗДАНИЯ, ЗАДАЧИ И ФУНКЦИИ

SVIRSKY FORCED LABOR CAMP (1931–1937): THE HISTORY OF CREATION, TASKS AND FUNCTIONS

Авторы: Васильев Илья Павлович

Аннотация: В статье на основе архивных материалов Ленинградского государственного архива в городе Выборг (ЛОГАВ) рассмотрены основные функции, состав и численность заключенных Свирского исправительно-трудового лагеря, осуществлявшего свою деятельность в период с 1931 по 1937 годы. На основе впервые введенных в научный оборот архивных документов дана точная географическая привязка места районирования (расположения) Свирьлага. Автор подсчитал, что на строительстве Свирской ГЭС в 1933–1935 гг. использовался труд 6,6 тысяч заключенных. В статье отмечается, что в годы первых пятилеток использование труда заключенных стало государственной политикой и стратегией СССР и приходит к выводу, что лагерная экономика в разных ее формах прочно и надолго закрепились в экономике советского государства, а Свирьлаг был только отдельным, маленьким звеном в огромной репрессивной машине под названием «ГУЛАГ».

Ключевые слова: ГУЛАГ, пенитенциарная система, тоталитарный режим, межвоенный период, репрессии, исправительно-трудовые лагеря, Свирьлаг, заключенные, подневольный труд.

Annotation: *The article, based on archival materials of the Leningrad State Archive in the city of Vyborg (LOGAV), considers the main functions, composition and number of prisoners at the Svirsky forced labor camp, which operated from 1931 to 1937. On the basis of archival documents introduced into scientific circulation for the first time, an exact geographical reference of the place of regionalization (location) of Svirilag is given. The author calculated that at the construction of the Svirskaya hydroelectric power station in 1933-1935. the labor of 6.6 thousand prisoners was used. The author of the article notes that in the years of the first five-year periods the use of prisoners' labor became the state policy and strategy of the USSR and comes to the conclusion that the camp economy in its various forms was firmly and permanently entrenched in the economy of the Soviet state, and Svirylag was only a separate, small link in the huge repressive a car called the Gulag.*

Keywords: *gulag, penitentiary system, totalitarian regime, interwar period, repression, forced labor camps, Svirilag, prisoners, forced labor.*

В апреле 1929 г. народный комиссар юстиции РСФСР Н. М. Янсон, народный комиссар внутренних дел РСФСР В. П. Толмачев и заместитель председателя Объединенного государственного политического управления при Совнаркоме СССР (ОГПУ) Г. Г. Ягода вышли в

Совет Народных Комиссаров РСФСР (СНК) с предложением создать в качестве эксперимента несколько лагерей «емкостью» в 50 000 человек, для освоения северных окраин [17, с. 145–148]. В обоснование идеи они утверждали, что организация лагерей позволит сократить расходы на содержание заключенных с 250 до 100 рублей в год [2, с. 60].

13 мая 1929 г. Центральный Комитет Всероссийской коммунистической партии большевиков (ЦК ВКП (б)) постановил «Перейти на систему массового использования за оплату труда уголовных арестантов, имеющих приговор не менее трех лет, в районах Ухты, Индиго и т.д.» [18]. 11 июля 1929 г. на основании постановления Совнаркома СССР «Об использовании труда уголовно-заключенных» стали создаваться две параллельные структуры мест лишения свободы. В ведение ОГПУ СССР и в ведении республиканских НКВД. Основу первой структуры составляли (с ноября 1929 г.) исправительно-трудовые лагеря для осужденных к лишению свободы на срок более 3 лет. Вторая структура включала места лишения свободы для лиц, осужденных на срок до 3 лет, для содержания которых организовать сельскохозяйственные и промышленные колонии (ИТК) [12, с. 69–72].

Во исполнение постановления СНК СССР от 7 апреля 1930 г. 24 апреля 1930 г., согласно приказу Особого государственного политического управления при СНК СССР (ОГПУ) № 130/63, создается Управление лагерями ОГПУ при СНК СССР. Сокращенно это Управление именовалось УЛАГ ОГПУ [10, с. 28]. Через год УЛАГ превратился в ГУЛАГ, получив статус «главного управления». Отечественные исследователи В. А. Бердинский и В. И. Меньковский установили, что впервые аббревиатура «ГУЛАГ» появляется в документах 15 февраля 1931 г. [3, с. 60–67].

В апреле 1930 г. был принят пятилетний план развития лесной промышленности европейского Севера РСФСР. В этой связи перед НКВД, ВСНХ, народным комиссариатом труда и другими советскими органами законодательной и исполнительной власти была определена задача – привлечь заключенных для обеспечения высоких темпов заготовки древесины. 7 апреля 1930 г. СНК РСФСР утверждает «Положение об исправительно-трудовых лагерях» [1, с. 146].

В 1931 г. И. В. Сталин оценил отставание СССР от стран Запада в 50–100 лет и заявил о необходимости «пробежать» это расстояние в 10 лет, поскольку «слабых бьют» [2, с. 24–28]. Поэтому деятельность Народного комиссариата внутренних дел СССР (НКВД) в начале 1930-х гг. активизируется и обретает полноценный, планомерный и крупномасштабный военно-промышленный характер [13].

Следует отметить, что военно-политическое руководство советского государства, преследуя в межвоенный период стратегическую цель – повысить уровень боеспособности Вооруженных Сил СССР, их мобилизационной готовности, пришло к твердому убеждению в том, что «...без использования огромных людских ресурсов, производственных мощностей всех отраслей народного хозяйства, государственных запасов стратегического сырья и материалов, энергетических, финансовых и других ресурсов этой цели добиться невозможно» [19, с. 158–167]. В связи с этим обстоятельством именно в начале 1930-х гг. в СССР приступили к увеличению числа исправительно-трудовых лагерей (ИТЛ) в которых заключённые стали привлекаться к строительству каналов, гидроэлектростанций (например, Волжская и Рыбинская ГЭС), металлургических заводов (например, Нижнетагильский и Норильский), объектов советской ядерной программы и т.д. [18]. За счет ассигнований и труда заключенных ГУЛАГа строились новые мощные и качественные индустриальные объекты, реконструировались и расширялись старые предприятия [2, с. 28].

Освоение малонаселенных, удаленных, но богатых природно-сырьевыми ресурсами территорий Европейского Севера, Урала, Сибири, Дальнего Востока с помощью труда заключенных стало государственной политикой и стратегией СССР в годы первых пятилеток.

Лагерная экономика в разных ее формах прочно и надолго закрепились в экономике страны. Роль лагерной экономики в некоторых отраслях была огромной. Так, Р.С. Должиков, при исследовании роли ГУЛАГа в экономике СССР, подсчитал, что около 450 крупных промышленных предприятий было построено руками заключенных [6, с. 12–14]. Большой площадкой для деятельности ГУЛАГа было строительство аэродромов, железных и шоссейных дорог. В годы первой пятилетки были реализованы крупные транспортные проекты и, прежде всего, железные дороги, имевшие экономическое и военно-стратегическое значение [7]. Были построены четыре железных и две безрельсовых дороги. В 1930 г. было завершено строительство 29-километровой ветки на Хибинские Апатиты, начата работа по сооружению 275-километровой железной дороги Сыктывкар – Пинега. Многие города, например, Воркута, Магадан, Норильск и др. строились руками заключенных ГУЛАГА [14]. Основателями лагерной системы в СССР являются высокопоставленные руководители НКВД – Г.Г. Ягода, Н.И. Ежов, Л.П. Берия [11].

За бурным развитием лагерной системы росло и количество заключенных. Если количество заключенных на 1 июня 1929 г. составляло около 23 тысяч человек, то в 1930 г. – 95 тысяч человек. В 1931 г. – 155 тысяч человек. На 1 января 1934 г. количество заключенных достигло 510 тысяч человек [7]. В лагерях свой срок заключения отбывали многие лица из числа советской интеллигенции. Например, академик Дмитрий Сергеевич Лихачев, философ Павел Александрович Флоренский, философ и историк Александр Александрович Мейер, историки Владимир Николаевич Бенешевич, Николай Павлович Анциферов, драматурги и театроведы (Лесь Курбас), писатели (Борис Николаевич Ширяев, Александр Исаевич Солженицын) и др.

Деятельность ГУЛАГа отразилась во многих сферах общества. Слово «заключенный» употреблять было запрещено. Вместо этого узников стали называть «лесорубами», «ударниками» и т. п. ГУЛАГ превращается в «Крупный комбинат», который добывает, производит, выращивает. Перечислить все, что лагерно-производственная система создавала, практически невозможно. К 1940 г. она охватывала более 20 отраслей, где главную роль играла цветная металлургия, лесная и топливная отрасли промышленности [1].

Труд заключенных, с точки зрения экономических затрат, считался дешевым [3, с. 62]. Эта «бесплатность» подневольного труда, создававшая иллюзию его «дешевизны», и представляла особый соблазн для директивной советской хозяйственной системы, отличавшейся высокими мобилизационными возможностями, но отнюдь не склонной к материальному стимулированию работников [15]. Таким образом, система ГУЛАГа, созданная в начале 1930-х гг., способствовала решению экономической задачи страны путем разработки природных богатств за счет бесплатного труда заключенных.

1931 г. стал началом деятельности Свирского исправительно-трудового лагеря (Свирьлаг), отделения которого располагались в Ленинградской области по берегам реки Свирь, а управление в Лодейном поле. Даже на территории Александро-Свирского монастыря находилось отделение лагеря, который располагался в 15 км от города Лодейное поле. Свирьлаг просуществовал всего 7 лет, после чего был упразднен. Документов о нем сохранилось очень мало, так как после его закрытия все архивы были уничтожены. Это большая проблема для исследования, так как историки собирают информацию о Свирьлаге практически по крупицам, по воспоминаниям очевидцев, периодическим изданиям, материалам музеев. Главными источниками по истории Свирьлага являются книга Ивана Солоневича «Россия в концлагере» [15], а так же материалы фондов Лодейнопольского краеведческого музея. Например, в газете «Свирский ударник» печаталось все, что происходило на территории этого концлагеря, материалы об узниках Свирьлага, фотографии, документы о нормах питания и т.д. Наиболее информативным источником является книга Ивана Солоневича, где автор, **описывая жизнь лагеря, отмечает, что** «...Свирьлаг был

нищим лагерем даже по сравнению с Беломора-Балтийским каналом (ББК). Нормы снабжения концлагеря были урезаны до последней возможности, до пределов клинического голодания всей лагерной массы» [15]. Калорийная норма выглядела следующим образом: 1932 г. – 2800-2900 ккал, 1933 г. – 2196 ккал, 1934 г. – 2300-2400 ккал. Энергетические затраты при высоких и интенсивных нагрузках составляют от 3450 до 3700 ккал, а при особо высоких нагрузках 3900-4300 ккал. Согласно приказу начальника управления исправительно-трудовых лагерей НКВД СССР №172 от 21 ноября 1933 г. для заключенных были установлены следующие нормы суточного пайка (См.: Таблица №1. Составлено по: [10, д. 7, л. 97]).

Таблица № 1

Установленные в 1933 г. нормы суточного пайка для заключенных Свирьлага

Наименование продуктов питания	Взрослые (вес в граммах)	Правонарушители (вес в граммах)
Мука	500	400
Хлеб	750	600
Крупа	50	50
Рыба	33	50
Сахар	10	10
Кондитерские изделия	10	10
Масло	5	5

Из таблицы видно, что в рационе заключенных мясо и молоко отсутствовало. Анализ норм суточного пайка заключенных позволяет сделать вывод, что рацион питания был скудным, поэтому люди просто не успевали восстанавливать свои энергетические ресурсы. В условиях, когда пища не всегда могла соответствовать санитарным нормам приготовления, можно предположить, что заключенных ждала верная, мучительная смерть от истощения организма. Тяжелейшие условия лагерного труда способствовали тому, что люди умирали прямо на рабочем месте. Писатель И. Л. Солоневич, отбывавший срок наказания в Свирьлаге, в своих мемуарах отмечает, что «...в конце февраля и начале марта 1932 г. ударили морозы...Одежды и обуви не хватало. Возросло число людей, заболевших и замерзших. Для того, чтобы не идти на работу в лес, где многих ждала верная гибель, люди отрубали себе пальцы на руках, разрубали топорами ступни ног и т.д.» [15, с. 78].

Издававшаяся в период действия Свирского исправительно-трудового лагеря (1931–1937 гг.) газета «Свирский ударник», выходила в свет тиражом 3000 экземпляров под девизом, который был горькой насмешкой над заключенными (зэками): «Труд в СССР – дело чести, дело славы, дело доблести и геройства». В Лодейнопольском музее сохранился экземпляр газеты «Свирский ударник», над заглавием газеты 1936 г. указано: «Не подлежит распространению вне лагеря», а в подзаголовке значится: орган КВО (культурно-воспитательный отдел) Свирского исправительно-трудового лагеря НКВД СССР [5].

15 июля 1997 гг. в газете «Лодейное Поле» была опубликована статья под названием «Свирские лагеря. Судьба поколения», в которой отмечается, что «...историю Свирьлага, можно рассматривать как одно из звеньев репрессивного аппарата, который начал складываться к лету 1918 г., когда возникли первые лагеря» [9, с. 3]. То есть, Свирьлаг был только отдельным, маленьким звеном в огромной репрессивной машине под названием «ГУЛАГ».

Ленинградская область обладает богатой сырьевой базой (в частности лесными ресурсами). В

связи с этим фактором заготовка дров и делового леса для Ленинградской области была главной задачей Свирьлага. Заключенные пилили деревья вручную для нужд Ленинграда, теперь на том месте уже вырос новый лес, но пни их еще стоят, и не заросли прорытые для сплава древесины каналы. Лица, отбывающие срок наказания, также работали на строительстве Свирской ГЭС в 1933–1935 гг. и железной дороги. Начало строительства ГЭС было положено приказом начальника управления исправительно-трудовых лагерей НКВД СССР № 1 от 6 января 1933 г., который гласит о требовании предоставить смету для строительства Свирской ГЭС. Требовалось, чтобы при исчислении расходов максимально уменьшили административные кадровые расходы. Бухгалтерии предписывалось к 18 января 1933 г. отчетные данные по форме №1» [10, д. 11, л. 37]. Однако руководство строительства ГЭС столкнулось с проблемой иррационального расчета расходования топлива. Поэтому в приказе начальника управления исправительно-трудовых лагерей НКВД СССР № 5 от 10 января 1933 г. было установлено требование к расходованию топлива. Например, в приказе была определена система учета, разграничивающая расход горючего на работу машин от вызываемого другими потребностями. Для оперативного контроля за выпиской горюче-смазочных материалов эта деятельность была поставлена под контроль бригады. Кроме того, приказом предусматривалось обеспечить условия для составления смеси горючего, а в случае экономии расхода топлива предусматривалась выплата премии [10, д. 11, л. 42].

О численности рабочих, стоящих Свирскую ГЭС, можно предположить исходя из данных о лимитах производственных отделов: Силовая станция (2086 чел.), плотина (610 чел.), шлюз (524 чел.), сооружение правого берега (424 чел.), механическая часть (2210 чел.), дноуглубительный район (7 чел.), бетонное хозяйство (168 чел.), буровой отдел (38 чел.), железнодорожный участок (259 чел.), отдел перевозок (322 чел.) [10, д. 11, л. 45]. Подсчитав лимиты производственного отдела можно предположить, что Свирскую ГЭС строили примерно 6,6 тысяч человек.

Железную дорогу заключенные строили в северном направлении за Подпорожьем. Железнодорожная станция в Лодейном поле была построена ранее в 1914–1916 гг. Выдержка из книги А. Солженицына «Архипелаг ГУЛАГ»: Во всех точках Кировской (бывшей Мурманской) железной дороги от Лодейного Поля до Тайболы в 1929 г. Появились лагерные пункты Соловецкого лагеря особого назначения (СЛОНа), а к 1930 г. в Лодейном поле окреп и стал на ноги Свирьлаг [16]. Обобщая деятельность Свирьлага можно говорить о его многозадачности: вырубка леса, строительство ГЭС и железной дороги. Все эти задачи имели большое значение для Ленинградской области, так как необходимость в древесине, электроэнергии и транспортных ресурсах играла ключевую роль в развитии всех отраслей экономики.

В Свирьлаге в период с 1931 по 1937 гг. находилось около 70 тысяч заключенных. Из-за суровых условий, нехватки продовольствия, голода и болезней состав заключенных колебался по 5–10 тыс. в ту или иную сторону. Социальный состав заключенных выглядел так: интеллигенции – около 2,5%, рабочих – 23 %, уголовников – около 12%. Остальные осужденные – крестьяне-мужики, преимущественно сибирские раскулаченные переселенцы [8]. Среди заключенных Свирьлана были такие известные личности как: востоковед и боевой генерал, герой Первой мировой войны (1914–1918 гг.) Андрей Евгеньевич Снесарев, философы Алексей Федорович Лосев, Павел Александрович Флоренский и другие. Например, в 1930 г. органами ОГПУ был арестован философ Алексей Федорович Лосев. В своей научной работе «Диалектика мифа», прошедшей первоначальную цензуру, автор сделал несколько добавлений. Именно по этой причине, под предлогом незаконных, вопреки цензуре, вставок, которые ученый внес, ученый был арестован и отправлен в лагерь отбывать свой срок заключения [9, с. 3].

Статистика Учетно-распределительного отдела, который фиксировал смерть людей от всей совокупности причин, позволят сделать вывод о том, что в год от различных причин умирало

до 10 тысяч человек. Медицинский отчет показывает, что у заключенных Свирьлага, медики диагностировали сифилис, истощение, куриную слепоту (гемералопию) [10, д. 61, л. 4об-5].

По документам музея известны имена начальников Свирьлага: Сенкевич Эдуард Иосифович (17.09.1931–28.08.1923 гг.), Кадушин Иван Андреевич (заместитель начальника с 17.09.1931 по 21.07.1932 гг.), Мартинелли Арвид Яковлевич (28.08.1932–20.05.1934 гг.), Лapidус Наум Моисеевич (04.08.1934–2.01.1937 гг.).

Система ГУЛАГа предполагала, что лагеря перевоспитывают «врагов народа» (так называли противников советского режима с октября 1917г.). Так, после выполнения дневной нормы, осужденные Свирьлага, могли пойти в театр, находившийся на другом берегу реки Свирь. После выступления хлопать нельзя было и заключенные, чтобы отдать дань уважения выступающим, хлопали глазами.

К 1937 г. Свирьлаг стал работать в убыток, что показала комплексная проверка 1935 г. Это было экономически невыгодно для СССР и как следствие, упразднение данного концлагеря. Архив был уничтожен. Связано это с тем, что в СССР велась двойная политика, т.е. большинство документов были подделаны. Именно поэтому архивы концлагерей в большинстве случаев просто уничтожались, чтобы скрыть ужасающие данные о численности погибших, расстрелянных и т.д. или оставались документы, подвергшиеся диверсификации. Жители Лодейного Поля и сотрудники музея пытаются восстановить его историю и рассказать о ней потомкам. Поддерживает эту идею и церковь. В Свирьлаге находились и священнослужители Русской Православной Церкви. (священномученик Августин (Александр Александрович Беляев), архиепископ Федор Волоколамский.)

В 2016 г. был освящен памятник «Узникам Свирьлага». Он расположен возле главного городского храма святых первоверховных апостолов Петра и Павла в Лодейном Поле. Памятник выполнен в виде чёрного мраморного креста с надписью, в которой сохранено печальное название «Свирьлаг». Еще в 2016 г. епископ Тихвинский и Лодейнопольский Мстислав благословил решение о ежегодном праздновании в пятое воскресенье после Пасхи Собора свирских новомучеников и исповедников. Он и сам приехал 8 июня 2016 г. в Лодейное Поле, чтобы провести особое богослужение и освятить памятник жертвам Свирьлага, судьба которых решалась поблизости от этого места. Лагерное начальство находилось в доме, который в прошлом веке стоял неподалеку от нынешнего братского кладбища.

Свирьлаг продолжает изучаться жителями Лодейнопольского района, с целью нахождения большей информации про данный концлагерь. Например, 25 мая 2018 г. впервые удалось Дмитрию Митрукову, государственному охотничьему инспектору, рассмотреть «следы» Свирского лагеря. Здесь, в Лодейнопольском районе, чётко видны расположения хозяйственных построек, бараков и производственных участков. В некоторых местах лежат железные части сваленных когда-то колёс, приспособления для лебёдок, и встречаются стальные рельсы, служившие не только для транспортировки, но и для укрепления сооружений, предназначение которых ещё предстоит разгадать. На старых рельсах можно увидеть дату 1932 г. Это как раз то время, когда заключённых второго отделения Свирьлага гнали на лесозаготовку в самые отдалённые и безлюдные места в верховьях реки Важинки [4].

Таким образом, ГУЛАГ был неотъемлемой частью сталинского тоталитарного режима. Массовые репрессии создавали в стране атмосферу страха, подавляли в общественном сознании любое инакомыслие. Система ГУЛАГ обеспечивала бесплатной рабочей силой многие промышленные стройки и способствовала индустриализации СССР. Создание системы ГУЛАГ в СССР в начале 1930 гг. было вызвано экономической необходимостью – провести форсированными темпами индустриализацию.

Свирьлаг был одним из маленьких «островков» ГУЛАГа история которого должна быть восстановлена максимально полно и сохранена в памяти дальнейших поколений, как трагический урок нашей истории.

Список литературы

1. Белых Н. Ю. Особенности формирования и функционирования лагерной экономики в 1938–1953 гг. (на материалах Вятлага – Вятского исправительно-трудового лагеря НКВД-МВД СССР): дис...канд. ист. наук. Киров, 2010. – 286 с.
2. Бердинский В. А. ГУЛАГ: Проблемы экономики // Клио. – 2014. – № 6(90). – С. 60–62.
3. Бердинский В. А., Меньковский В. И. ГУЛАГ: Идеология и экономика подневольного труда в XX веке. – Сыктывкар: Институт языка, литературы и истории Коми НЦ УрО РАН, 2017. – С. 24–28.
4. Васильев П. Наследие Свирьлага в безлюдной тайне / Свирские берега. 26 мая 2018 г.
5. Газета «Свирский ударник» №165(563) от 12 декабря 1936 г. Печатный орган Культурно-воспитательного отдела (КВО) Управления Свирьлага НКВД СССР.
6. Должиков Р. С. Роль ГУЛАГа в экономике СССР. Сб. статей II Международной конференции «Инновационная экономика». – Казань: Бук, 2015. – С. 12–14.
7. История создания ГУЛАГа. [Электронный ресурс] URL: <http://biofile.ru/his/25328.html> (дата обращения: 31.01.2020).
8. Клейн Д. Архипелаги коммунизма - Свирьлаг. (Из архивного цикла «Цена бесплатной пайки») / Эхо Москвы, 13.04.2013. [Электронный ресурс] URL: https://echo.msk.ru/blog/nesoglasnyi_2/1052712-echo/ (дата обращения: 31.01.2020).
9. Кривушина В. Свирские лагеря. Судьба поколения / Лодейное Поле. №82 (111704) от 15 июля 1997 г. – С. 3.
10. Ленинградский государственный архив в городе Выборг (ЛОГАВ). Ф. 2557. Оп. 1. Д. 7. Л. 97; Д. 11. Л. 37, 42, 45; Д. 61. Л. 4об-5.
11. Лямин И. В. Становление региональной системы исправительно-трудовых лагерей СССР в 1929-е – 1930-е гг. (на примере Дальнего Востока) // Современное общество и право. 2015. № 3(20). – С. 27–31.
12. Навасардов А. С. Промышленное освоение Северо-Востока СССР и создание системы принудительного труда в 1928 – 1937 гг. : дис. ... канд. ист. наук. – Пятигорск, 2003. – 181 с.
13. Никифоров А. А. Экономический аспект использования труда заключенных в системе ГУЛАГа // Человек: преступление и наказание. 2009. № 1(69). – С. 69–72.
14. Система исправительно-трудовых лагерей в СССР, 1923–1960: Справочник общества Мемориал «История карательных органов». [Электронный ресурс] URL: <https://istpamyat.ru/repressii/sistema-ispravitelnotrudovykh-lagerej-v-sssr/> (дата обращения: 02.02.2020).
15. Смирнов М. Б., Сигачев С. П., Шкапов Д. В. Система мест заключения в РСФСР и СССР. 1929–1960. [Электронный ресурс] URL: http://www.pseudology.org/GULAG/Gulag1930_1960.htm#1 (дата обращения: 09.02.2020).
16. Солоневич И. Л. Россия в концлагере. [Электронный ресурс] URL: https://www.bookol.ru/nauka_obrazovanie/istoriya/92863/fulltext.htm (дата обращения: 10.02.2020).
17. Солженицын А. И. Архипелаг ГУЛАГ. [Электронный ресурс] URL: https://librebook.me/arhipelag_gulag (дата обращения: 12.02.2020).
17. Упоров И. В., Бондарев П. А. Развитие экономико-правовых основ реализации политики

советского государства по эксплуатации труда заключенных (период до создания ГУЛАГА) // Развитие современной науки: теоретические и прикладные аспекты. 2018. – № 23. – С. 145-148.

18. Химович Е. М. Режим экономии в СССР: ЦКК – РКИ в борьбе за режим экономии и рационализации общественного производства и управления (1926–1934). – М., 1989. – 215 с.
19. Щербаков Ю. В. Опыт исторического анализа в решении политическим и военным руководством СССР проблемы мобилизационного планирования и дальнейшего повышения боевой готовности Красной армии (1921–1941) // Управленческое консультирование. 2014. – № 11 (71). – С. 158–167.

References

1. Belyh N. Ju. Osobennosti formirovanija i funkcionirovanija lagernoj jekonomiki v 1938–1953 gg. (na materialah Vjatlaga – Vjatskogo ispravitel'no-trudovogo lagerja NKVD-MVD SSSR): dis...kand. ist. nauk. Kirov, 2010. – 286 s.
2. Berdinskij V. A. GULAG: Problemy jekonomiki // Klio. – 2014. – № 6(90). – S. 60–62.
3. Berdinskij V. A., Men'kovskij V. I. GULAG: Ideologija i jekonomika podnevol'nogo truda v HH veke. – Syktyvkar: Institut jazyka, literatury i istorii Komi NC UrO RAN, 2017. – S. 24–28.
4. Vasil'ev P. Nasledie Svir'laga v bezljudnoj tajne / Svirskie berega. 26 maja 2018 g.
5. Gazeta «Svirskij udarnik» №165(563) ot 12 dekabnja 1936 g. Pечатnyj organ Kul'turno-vospitatel'nogo otdela (KVO) Upravlenija Svir'laga NKVD SSSR.
6. Dolzhikov R. S. Rol' GULAGa v jekonomike SSSR. Sb. statej II Mezhdunarodnoj konferencii «Innovacionnaja jekonomika». – Kazan': Buk, 2015. – S. 12–14.
7. Istorija sozdanija GULAGa. [Jelektronnyj resurs] URL: <http://biofile.ru/his/25328.html> (data obrashhenija: 31.01.2020).
8. Klejn D. Arhipelagi kommunizma - Svir'lag. (Iz arhivnogo cikla «Cena besplatnoj pajki») / Jeho Moskvy, 13.04.2013. [Jelektronnyj resurs] URL: https://echo.msk.ru/blog/nesoglasnyi_2/1052712-echo/ (data obrashhenija: 31.01.2020).
9. Krivushina V. Svirskie lagerja. Sud'ba pokolenija / Lodejnoe Pole. №82 (111704) ot 15 ijulja 1997 g. – S. 3.
10. Leningradskij gosudarstvennyj arhiv v gorode Vyborg (LOGAV). F. 2557. Op. 1. D. 7. L. 97; D. 11. L. 37, 42, 45; D. 61. L. 4ob-5.
11. Ljamin I. V. Stanovlenie regional'noj sistemy ispravitel'no-trudovyh lagerej SSSR v 1929-e – 1930-e gg. (na primere Dal'nego Vostoka) // Sovremennoe obshhestvo i pravo. 2015. № 3(20). – S. 27–31.
12. Navasardov A. S. Promyshlennoe osvoenie Severo-Vostoka SSSR i sozdanie sistemy prinuditel'nogo truda v 1928 – 1937 gg. : dis. ... kand. ist. nauk. – Pjatigorsk, 2003. – 181 s.
13. Nikiforov A. A. Jekonomicheskij aspekt ispol'zovanija truda zakljuchennyh v sisteme GULAGa // Chelovek: prestuplenie i nakazanie. 2009. № 1(69). – С. 69–72.
14. Sistema ispravitel'no-trudovyh lagerej v SSSR, 1923–1960: Spravochnik obshhestva Memorial «Istorija karatel'nyh organov». [Jelektronnyj resurs] URL: <https://istpamyat.ru/repressii/sistema-ispravitelnotrudovykh-lagerej-v-sssr/> (data obrashhenija: 02.02.2020).
15. Smirnov M. B., Sigachev S. P., Shkapov D. V. Sistema mest zakljuchenija v RSFSR i SSSR. 1929–1960. [Jelektronnyj resurs] URL: http://www.pseudology.org/GULAG/Gulag1930_1960.htm#1 (data obrashhenija: 09.02.2020).
16. Solonevich I. L. Rossija v konclagere. [Jelektronnyj resurs] URL: https://www.bookol.ru/nauka_obrazovanie/istoriya/92863/fulltext.htm (data obrashhenija: 10.02.2020).
17. Solzhenicyn A. I. Arhipelag GULAG. [Jelektronnyj resurs] URL:

https://librebook.me/arhipelag_gulag (data obrashhenija: 12.02.2020).

17. Uporov I. V., Bondarev P. A. Razvitie jekonomiko-pravovyh osnov realizacii politiki sovetskogo gosudarstva po jekspluatacii truda zakljuchennyh (period do sozdanija GULAGA) // Razvitie sovremennoj nauki: teoreticheskie i prikladnye aspekty. 2018. - № 23. - S. 145-148.
18. Himovich E. M. Rezhim jekonomii v SSSR: CKK - RKI v bor'be za rezhim jekonomii i racionalizacii obshhestvennogo proizvodstva i upravlenija (1926-1934). - M., 1989. - 215 s.
19. Shherbakov Ju. V. Opyt istoricheskogo analiza v reshenii politicheskim i voennym rukovodstvom SSSR problemy mobilizacionnogo planirovanija i dal'nejshego povyshenija boevoj gotovnosti Krasnoj armii (1921-1941) // Upravlencheskoe konsul'tirovanie. 2014. - № 11 (71). - S. 158-167.

ЧЕРЕЗ ПРИЗМУ ИСТОРИИ: РАЗВИТИЕ ОБЩЕСТВЕННОГО ДВИЖЕНИЯ И СТУДЕНЧЕСКОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В ТГПУ ИМ.Л.Н.ТОЛСТОГО

Авторы: *Покаткова Анастасия Игоревна*

Аннотация: *В статье ставится задача рассмотреть возникновение, развитие и функционирование общественного движения и студенческого самоуправления в ТГПУ им. Л.Н. Толстого. На основе проведенного исследования автором выделяются основные этапы развития студенческого движения и самоуправления.*

Ключевые слова: *студенческое самоуправление, конкурсы-смотры, совет клуба, спортивные клубы, профсоюзная организация, объединенный совет обучающихся.*

Annotation: *the article is set out to study the origin, development and functioning of the social movement and student government at the Tula State Pedagogical University named after Leo Tolstoy. Based on the research, the author singles out the main stages of the development of the student movement and government.*

Keywords: *student government, show contests, club council, sport clubs, labor union organization, joint student council.*

Студенческое самоуправление для обучающихся и профессорско-преподавательского состава ТГПУ им Л.Н. Толстого всегда играло и продолжает играть важную роль в жизни.

Существующее в университете студенческое самоуправление является универсальным воспитательным механизмом, основанном не на принуждении и внешнем давлении, а на свободном волеизъявлении необходимости целенаправленной работы по самосовершенствованию. [1]

Студенческие отряды, студсоветы, профбюро, театральные студии, танцевальные кружки, хореографические объединения, волонтерские отряды, спортклубы – это всего лишь малая часть студенческих объединений, которые существовали и успешно функционируют в нашем университете сейчас.

Газета «За педагогические кадры» ТГПИ им. Л. В. Толстого погружает нас в атмосферу становления и развития студенческого движения и самоуправления с 1958-х годов до современности.

Развитие студенческого движения берет свое начало еще с Комсомола. Комсомол был надеждой и гордостью советских студентов. В его рядах выросли и трудились миллионы. «С огромной радостью узнала я об обращении ЦК ВЛКСМ к советской молодежи с призывом отправиться на целинные земли. Мне, как и тысячам советских юношей и девушек, хотелось помочь нашей родине убрать богатый урожай. Мы работали с 9 часов утра до 3 ночи. Но сразу же забываешь обо всех трудностях, когда осознаешь, что и ты своим трудом помогаешь своей Родине сделать еще один шаг вперед по пути к коммунизму. Наши студенты не опозорили чести своего института, они заняли второе место». [2]

Проводились конкурсы-смотры студенческой художественной самодеятельности, студотряды

активно участвовали в строительстве институтских общежитий и тульских «Лужников», в проведении институтских воскресников, в оклейке окон в здании института, благоустройстве города, строительстве окружной дороге, посадке деревьев на территории детдомов. «Студенты трудились и во время своего летнего отдыха: работали в колхозах, колхозных клубах, читальнях, уничтожали вместе со школьниками личинки шелкопряда». [3] Традиционно проходили соревнования групп за право называться группой коммунистического труда, учебы и жизни.

Помимо работы на целине и в колхозах, умели и культурно отдыхать. «Вечер советской поэзии» - так называли это интересное мероприятие его организаторы: совет клуба, кафедра литературы и кабинет ВЛКСМ. Со сцены актового зала звучали стихи В. Маяковского, Л. Ошанина, Я. Смелянова и других советских поэтов. Было все: и напряженная тишина, и оживление, и смех. Словом, вечер, посвященный советской поэзии, прошел очень хорошо». [8]

Период 1960-х для студентов ТГПИ был ознаменован подготовкой и празднованием значимых событий: 50-летия Октябрьской революции (1967 год), 50-летия комсомола (1968 год). В эти годы вуз активно развивался - это был ответ на требования времени.

21 февраля 1961 года состоялось партийное собрание института. На повестке дня стоял вопрос «Задачи парторганизации института в связи с подготовкой к XXII съезду КПСС». «Недостаточно помогает парторганизации в идейно-политическом воспитании студентов кафедра марксизма-ленинизма, необходимо улучшить учебно-воспитательную работу в институте». [5]

Таким образом, комсомольская организация, которая существовала в институте в 1960-е гг. занималась воспитанием молодежи, была призвана готовить всесторонне развитых активных молодых людей, с энтузиазмом принимающих участие в жизни общества и страны и решить выявленные проблемы в кратчайшие сроки.

В 1970-е гг. в институте помимо уже действующих профсоюзной и комсомольской организаций, создается и получает развитие корпус кураторства.

«Наш досуг организован неплохо. Живем мы дружно. Старшекурсники, как более опытные товарищи многое сделали по организации вечеров отдыха. Для тех, кто любит потанцевать, организуются танцы». [4]

Работе кураторов-старшекурсников в нашем университете и на современном этапе уделяется большое внимание. Куратор - важнейшее звено в воспитательном процессе. Кураторы несут свой вклад в подготовку и проведение серий традиционных воспитательных мероприятий факультета, университета, г. Тулы: «Парад Российского Студенчества», «Знакомьтесь, мы - первый курс!», «Татьяниада», «Широкая Масленица», «Дом, в котором мы живем», «Живет такой парень».

Именно 1970-е гг. возникает главная проблема - некорректное донесение политинформации для студенческих групп. «Для того, чтобы политинформации были полезными для студентов, комитету комсомола института и факультетским бюро ВЛКСМ необходимо систематически, а не за день до политинформации проводить учебу политинформаторов, консультировать их, предлагать выступать по более широким проблемам, готовить по 2-3 политинформатора в группе». [5] Активное и широкое участие студентов факультета во всех мероприятиях учебного, научного, воспитательного характера достигается при помощи актива факультета, поэтому, именно активистам факультетов и факультетским бюро было поручено поставить данный вопрос на контроль и следить за его выполнением.

1980-е годы – период развития студенческих спортивных клубов в институте.

«Никогда не пустует спортивный зал института. С утра и до позднего вечера здесь раздаются удары мяча, судейские свистки, музыка, под которую гимнасты разучивают сложные элементы упражнений. В институте имеются секции плавания и стрельбы. Занятиями секций руководят опытные тренеры Б.С. Дейч, Ф.А. Ильич, В институте имеются секции плавания и стрельбы. Занятиями секций руководят опытные тренеры Б.С. Дейч, Ф.А. Ильич, Н. В. Ларина». [6]

Таким образом, все подготовки и занятия в студенческих клубах были не зря. Ежегодно в институте проводились конкурсы художественной самодеятельности, спартакиады, на которых выделялись лучшие спортсмены, сдавались нормы на значок ГТО, выполнялись разрядные нормы.

Особое внимание студенческий актив уделял подготовке к знаменательным событиям и юбилеям. «Улучшить общественно-воспитательную работу, вести ее под девизом «Ленинскому юбилею – достойную встречу!», возобновить шефскую работу в детских комнатах. Хочется верить, что первокурсники с честью выполнят взятые обязательства. Иначе и нельзя: ведь год-то юбилейный!». [7]

1990-е гг. – время свободы. Меняется сама система ценностей (образования, профессии, труда и т.д.) и выявляются новые противоречия в сознании и поведении вузовской молодежи. Несмотря на «соблазны» (алкоголь, наркотики, табак) со стороны общества, именно студенческое самоуправление во многом решило эти вопросы. Совершенно бесплатно студенты организовывали концерты, помогали престарелым, детским домам, даже тогда, когда сами нуждались в этом. Таким образом, можно сказать, что, несмотря на тяжелый период, студенчество становится практичнее, прагматичнее. Но одновременно сохраняется ориентация на творческий, интересный труд, возрастает значимость для успеха нематериальных ценностей (дружба, любовь, семья). В 1990 году выпускник филологического факультета Александр Евгеньевич Сутормин стал первым победителем всесоюзного конкурса «Учитель года». Главную награду – «Хрустального пеликана» – Сутормину вручал президент СССР М.С. Горбачев.

Сегодня на базе нашего университета действуют два крупных органа студенческого самоуправления: Первичная профсоюзная организация студентов ТГПУ им Л.Н. Толстого и Совет обучающихся ТГПУ им. Л.Н. Толстого.

Основной целью деятельности Профсоюзной организации студентов является защита и представление прав и законных интересов студентов по социально-экономическим и другим вопросам. Целью деятельности Совета обучающихся ТГПУ им. Л.Н. Толстого является формирование гражданской культуры, активной гражданской позиции, содействие развитию их самостоятельности, формирование у обучающихся умений и навыков самоуправления.

Традиционными мероприятиями, проводимыми в университете являются: Праздник российского студенчества «Татьянин день», учеба актива по программе «Бросай курить, вставай на лыжи!», Конкурс «Живет такой парень», посвященный Дню защитников Отечества, конкурс патриотической песни «Земля моих отцов – Отечество мое!», праздник студенческого городка «Широкая Масленица», международная студенческая научно-практическая конференция «Проблемы молодежи глазами студентов», учеба студенческого актива по программе «Мы на своей земле, мы – дома!», факультетские праздники «Последний звонок», творческая практика для первокурсников, традиционный праздник «Посвящение в студенты», факультетские праздники «Знакомьтесь, мы - 1 курс!», новогодний студенческий бал и др.

Безусловно, что руководящий состав и все сотрудники вносят большой вклад в воспитание молодых, творчески мыслящих личностей, будущих учителей. Таким образом, сохраняя и создавая традиции, сегодня студенческое самоуправление в ТГПУ им. Л.Н. Толстого – путь к успеху!

Использованные источники:

1. Макеева, Е. А., Студенческое самоуправление как особая форма общественной деятельности студентов / Макеева Е. А., Кондрашова К. Э., Литвинова М. А. // Молодой ученый. — 2016. — №10. — С. 1238-1241.
2. И. Бузовкина. Трудились честно: сайт ТГПУ им. Л.Н. Толстого [Электронный ресурс]. URL: <https://tspu.ru/fb/Gazeta/1958/15//> (дата обращения: 20.12.2019).
3. В. Сильченко. Выступают поэты: сайт ТГПУ им. Л.Н. Толстого [Электронный ресурс]. URL: <https://tspu.ru/fb/Gazeta/1959/12/> (дата обращения: 20.12.2019).
4. Г. Зайцева. Живем хорошо: сайт ТГПУ им. Л.Н. Толстого [Электронный ресурс]. URL: <https://tspu.ru/fb/Gazeta/1961/18/#zoom=z> (дата обращения: 23. 12. 2019).
5. Л. Жевлатова. А как у вас проводится политинформации: сайт ТГПУ им. Л.Н. Толстого [Электронный ресурс]. URL: <https://tspu.ru/fb/Gazeta/1970/4/> (дата обращения: 24. 12. 2019).
6. В. Беляев. Спортивная честь: сайт ТГПУ им. Л.Н. Толстого [Электронный ресурс]. URL: <https://tspu.ru/fb/Gazeta/1961/18/#zoom=z> (дата обращения: 23. 12. 2019).
7. А. Соловьев. Наше решение: сайт ТГПУ им. Л.Н. Толстого [Электронный ресурс]. URL: <https://tspu.ru/fb/Gazeta/1970/14/> (дата обращения: 23. 12. 2019).
8. Улучшить учебно-воспитательную работу: сайт ТГПУ им. Л.Н. Толстого [Электронный ресурс]. URL: <https://tspu.ru/fb/Gazeta/1961/13/#zoom=z> (дата обращения: 20.12.2019).

Маркетинг

ОЦЕНКА УРОВНЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ТАКСИ

EVALUATION OF THE TAXI COMPETITIVENESS LEVEL

Авторы: Травкина Елена Александровна

Аннотация: В настоящее время уровень конкуренции на рынке пассажирских перевозок достаточно высокий. Для обеспечения конкурентных преимуществ службам такси необходимо разрабатывать комплекс мероприятий по привлечению потенциальных потребителей и удержанию действующих. В данной статье представлены результаты оценки уровня конкурентоспособности такси «Такси-Максимум». Описаны группы факторов, влияющих на деятельность такси. На основе анкетирования была получена оценочная таблица. С учетом весовых коэффициентов рассчитаны интегральные показатели по пяти компаниям.

Ключевые слова: уровень конкурентоспособности, конкуренция, компания-перевозчик, такси, факторы конкурентоспособности, обобщающий показатель

Annotation: Currently, the level of competition in the passenger transportation market is quite high. To ensure competitive advantages, taxi services need to develop a set of measures to attract potential consumers and retain existing ones. This article presents the results of assessing the competitiveness of Taxi-Maximum taxis. The groups of factors affecting the activity of a taxi are described. Based on the questionnaire, an evaluation table was obtained. Taking into account weights, integral indicators for five companies are calculated.

Keywords: competitiveness level, competition, carrier company, taxi, competitiveness factors, general indicator

Ключевые условия (факторы) конкурентоспособности, влияющие на деятельность такси можно условно разделить на 2 группы.

1. Внутренние: факторы, характеризующие предприятие (репутация, кадровый потенциал, финансовое состояние предприятия, организация управления); факторы, характеризующие услугу (качество услуг, многовариативность набора предоставляемых услуг); факторы, характеризующие маркетинг (ценовая политика, коммуникационная политика).
2. Внешние: экономические; социально-демографические; природные (географический); научно-технические; инфраструктура; политико-правовые [1].

На основе вышеописанных условий, рассмотрим факторы конкурентоспособности компании «Такси-Максимум». Внутренние факторы конкурентоспособности «Такси-Максимум» представлены в таблице 1, внешние – в таблице 2.

Таблица 1 – Внутренние факторы конкурентоспособности «Такси-Максимум»

Факторы, характеризующие предприятие

Репутация	Фирма на рынке 6 лет, но ее известность, на рынке услуг по перевозке пассажиров посредством такси, небольшая.
Кадровый потенциал	Профессиональный состав и образовательный уровень кадров в компании «Такси-Максимум» высок. Руководители всех структурных подразделений, а также сотрудники отделов: маркетинга, развития, IT, бухгалтерии – имеют высшее профессиональное образование, соответствующее специфике занимаемой должности. В свою очередь операторы, в соотношении 60/40 имеют соответственно высшее и среднее специальное образование. Работники рассматриваемой организации имеют следующий стаж работы по специальности: сотрудники отдела бухгалтерии: 3-7 лет; сотрудники отдела развития: 1-3 года; сотрудники IT отдела: 2-4 года; сотрудники отдела маркетинга: 3-5 лет. Возрастной состав персонала: до 20 лет- 0 %; 20-30 лет- 56 %; 30-40 лет-32%; свыше 40 лет- 12%.
Финансовое состояние	Финансовое состояние предприятия является удовлетворительным.
Организация управления	В рассматриваемой организации осуществляется линейная организационная структура управления. Таким образом, подчиненные выполняют распоряжения только одного руководителя. Вышестоящий орган управления не имеет права отдавать распоряжения каким-либо исполнителям, минуя их непосредственного начальника.

Факторы, характеризующие услугу

Качество услуг	Этика и культура обслуживания. Диспетчеры рассматриваемой компании при общении с клиентами проявляют уважение, тактичность и высокую культуру. Со стороны водителей в целом достаточно низкая культура обслуживания, так как на культуру водителей влиять сложно, ввиду того, что они в штате компании не состоят и постоянно меняются. Организация расчета с клиентами осуществляется следующими способами: наличный расчет; расчет путем перевода денежных средств с банковской карты клиента, на карту водителя; бонусами (ими можно оплатить 100% поездки). 3.Работа водителей. Скорость подачи авто низкая, так как водителей мало. Быстрота исполнения заказа находится на достаточно высоком уровне, так как в целом водители рассматриваемой компании хорошо знают город и имеют большой стаж вождения. Безопасность предоставления услуг зависит от квалификации водителей, а также от технического состояния и марки автомобилей.
Многовариативность услуг	Узкий спектр предоставляемых услуг, к ним относятся: пассажирские перевозки в черте города; пассажирские перевозки за черту города; перевозка домашних животных.

Таблица 2 – Внешние факторы конкурентоспособности «Такси-Максимум»

Экономические	Снижение числа поездок за счет роста конкуренции в отрасли и демпингования цен конкурентами. Повышение стоимости топлива.
---------------	---

Социально-демографические	<p>В сущности, каждый житель города является потенциальным клиентом такси. Имеет большое значение уровень материального благосостояния населения, так как, чем выше доходы населения, тем чаще люди могут себе позволить пользоваться услугами такси, т. е. тем больше объем рынка.</p>
Политико-правовые	<p>Функционирование фирмы возможно за счет политической стабильности, которая сейчас есть в государстве. Большое значение для фирмы такси, как и для других компаний, имеет политика администрации, законодательных органов и судов в отношении бизнеса. Они переплетены с социально-культурными тенденциями, влияют на налогообложение доходов фирмы, установление налоговых льгот или льготных торговых пошлин, законодательство по защите потребителей, стандарты на безопасность, контроль цен и заработной платы и т.д.</p>
Природные (географический)	<p>Применительно к «Такси-Максимум» можно отметить, количество заказов зависит от сезона и от погодных условий. Так, например, в морозные зимние дни количество заказов резко возрастает, а в теплые летние дни их количество снижается; также число заказов возрастает в дождливую погоду.</p>
Научно-технические	<p>Возможность заказа такси различным способом: по звонку оператору, через мобильное приложение, с помощью СМС-сообщения, через сайт организации. Осуществление оплаты услуги такси можно осуществлять не только наличным, но и путем перевода денежных средств с банковской карты клиента, на карту водителя.</p>
Инфраструктура	<p>Доступ каждого человека к интернету и сетям сотовых операторов дает возможность каждому клиенту осуществить заказ. Наличие инфраструктуры дорог и автозаправочных станций обеспечивает саму возможность работы такси. Также наличие в городе крупных торговых и деловых центров, аэропорта, вокзала и т.д. обеспечивает целенаправленный пассажиропоток, который удовлетворяется также службами такси.</p>

Следующим этапом действий для оценки конкурентоспособности организации является проведение исследования рынка. Проанализируем деятельность четырех основных конкурентов «Такси-Максимум» на рынке услуг по перевозке пассажиров посредством такси:

1. Такси «Максим» - на рынке с 2003 года. Осуществляет свою деятельность, как в провинциальных городах, так и в мегаполисах.
2. Такси «Олимп» - компания на рынке более 10 лет. Хорошо себя зарекомендовала и наработала устойчивую базу постоянных клиентов.
3. Такси «Поехали» - предприятие на рынке 8 лет. Специализируется на организации заказа такси класса «эконом».
4. Такси «Везет» - на рынке 6 лет. Специализируется на организации заказа такси класса «эконом».

Для оценки конкурентоспособности организации «Такси-Максимум» возьмем методику расчета интегрального показателя. Основа для списка параметров-концепция «4Р» (продукт, цена, каналы сбыта, продвижение на рынке). Для оценки конкурентоспособности ООО «Такси-Максимум» было опрошено 256 человек, которые являются жителями города. Расчет произведен по 7 показателям, которые оценивались от 1 до 5 баллов (1 – минимальное значение показателя, 5 – максимальное). Результаты анкетирования представлены ниже.

По первым двум группам параметров (услуга, цена) в ходе анкетирования были получены следующие результаты (таблица 3).

Таблица 3 – Оценка факторов конкурентоспособности с учетом коэффициентов весомости

Факторы конкурентоспособности	«Такси-Максимум»	«Максим»	«Олимп»	«Везет»	«Поехали»
Престиж марки	2.8	4	4.5	3.6	2.9
Работа диспетчеров	4.1	4.1	4.3	4	3.8
Скорость подачи авто	2.9	4.1	4.3	3.7	3.1
Работа водителей	3.9	3.9	4.2	3.9	3.4
Многовариативность набора услуг	2.9	3.8	4	3.1	3
Уровень цен	4.8	4.3	4.1	4.3	4.6
Скидки	4.5	3.5	3.1	4.3	3.9
Сумма значений рейтингов	25.9	27.7	28.5	26.9	24.7
Интегральный показатель качества	3.76	4.02	4.17	3.81	3.65

Таким образом, по мнению клиентов, рассматриваемые предприятия по уровню конкурентоспособности распределились следующим образом:

1 - «Олимп», 2 - Максим»; 3 - «Везет»; 4 - «Такси-Максимум»; 5 - «Поехали».

На основе проведенного исследования были выявлены основные угрозы: повышение налоговой нагрузки может привести к тому, что бизнес станет нерентабельным; захват крупными конкурентами доли рынка, занимаемой службой такси «Такси-Максимум» спровоцирует снижение числа заказов [2]. Однако за счет доработки мобильного приложения и введения дополнительных сервисов, компания может удержать свое положение в отрасли и привлечь новых клиентов. Также возможна географическая экспансия в пригороды, где уровень конкуренции гораздо ниже. Совершенствование коммуникативной политики благотворно скажется на повышении эффективности функционирования предприятия.

Литература

1. Трухинцова Е.И., Неуструева А.С., Петренко Ю.В. // Анализ конкуренции на рынке автозаправочных станций г. Санкт-Петербург [Электрон. ресурс]. – Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=37117089>
2. Травкина Е.А. // Разработка рекомендаций по повышению уровня конкурентоспособности услуг такси на основе результатов проведенного маркетингового исследования [Электрон. ресурс]. – Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=42372985>

РОССИЙСКИЙ РЫНОК КОСМЕТИКИ И ПАРФЮМЕРИИ: ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ, ТРЕНДЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

RUSSIAN COSMETICS AND PERFUMES MARKET: CURRENT STATE, TRENDS AND PROSPECTS FOR DEVELOPMENT

Авторы: Пак Виктория Васильевна, Неуструева Анастасия Сергеевна

Аннотация: Во всем мире индустрия косметики и парфюмерии это один из секторов экономики, который остается невосприимчивым к взлетам и падениям. Совокупный объем продаж может сокращаться в случае экономического спада, но благодаря непрерывно растущему использованию этого вида продукции во всем мире, практически всегда можно рассчитывать на определенный объем продаж в целом. В научной статье представлены результаты обработанной вторичной информации по ключевым показателям, характеризующим ситуацию на рынке парфюмерии и косметики. В динамике отражены данные по предложению парфюмерно-декоративных средств в России в период с 2014 по 2018 годы. Для наглядности описаны основные сегменты рынка парфюмерно-декоративных средств по категориям. Также на основе исследования предпочтений потребителей, выявлены наиболее популярные марки шампуней, средств по уходу за кожей, парфюмерии и декоративной косметики. В заключении сделаны обобщающие выводы.

Ключевые слова: маркетинговое исследование, российский рынок косметики и парфюмерии, анализ рынка, потребительские предпочтения, обработка вторичной информации, сегменты парфюмерно-декоративного рынка, категории товаров парфюмерно-декоративного рынка, перспективы развития

Annotation: Around the world, the cosmetics and perfumery industry is one of the sectors of the economy that remains immune to ups and downs. Total sales may decline in the event of an economic downturn, but thanks to the ever-increasing use of this type of product worldwide, you can almost always count on a certain amount of sales in general. The scientific article presents the results of processed secondary information on key indicators characterizing the situation on the market of perfumes and cosmetics. The dynamics reflects the data on the offer of perfumes and decorative products in Russia from 2014 to 2018. For clarity, the main segments of the market of perfumes and decorative products by categories are described. Also, based on a study of consumer preferences, the most popular brands of shampoos, skin care products, perfumes and decorative cosmetics were identified. In conclusion, generalizing conclusions are made.

Keywords: marketing research, Russian cosmetics and perfumery market, market analysis, consumer preferences, secondary information processing, segments of the perfumery and decorative market, product categories of the perfumery and decorative market, development prospects

Рынок косметики и парфюмерии России занимает 2,3% от мирового рынка и входит в число пяти крупнейших по объему рынков Европы. Согласно данным Euromonitor International объем парфюмерно-косметического рынка в РФ в 2018 г. составил более 550 млрд. руб. Он включает в себя розничную продажу косметических средств, средств гигиены, парфюмерии,

косметических аксессуаров, которые продаются в специализированных магазинах [1].

В таблице 1 представлены объем предложения косметических средств и его динамика. Объем предложения представляет из себя сумму запасов парфюмерно-декоративных средств на складе и всех декоративных средств, произведенных или завезенных на территорию страны.

Таблица 1 - Предложение косметических средств в России в 2014-2018 гг. [2]

Показатель	2014г.	2015г.	2016г.	2017г.	2018г.
Предложение (млн. шт.)	4248,2	4325,4	4529,3	4795,7	4771,6
Темп роста (базисный показатель), %	-	101,8	106,6	112,9	112,3
Темп прироста (базисный показатель), %	-	1,8	6,6	12,9	12,3
Темп роста (цепной показатель), %	-	101,8	104,7	105,9	99,5
Темп прироста (цепной показатель), %	-	1,8	4,7	5,9	-0,5

За анализируемый период объем предложения парфюмерно-декоративных средств увеличился на 12,3%. Возрастание предложения наблюдается с 2014 г. по 2017 г., а спад на 0,5% в 2018 г. был связан с сокращением внутреннего выпуска продукции на 93,3 млн. шт.

По прогнозам BusinesStat в 2019-2023 гг. на парфюмерно-косметическом рынке ожидается увеличение объема декоративно-косметических средств за счет наращивания производства, а также роста импорта [2]. На рисунке 1 представлен прогноз экспертов агентства до 2023 года.



Рисунок 1 - Прогноз предложения косметических средств в России [2]

По мнению аналитиков, темпы прироста показателя в прогнозный период будут варьировать от 0,8% в 2019 г до 2,3% в 2023г., что будет обусловлено увеличением российского производства продукции в 2020-2023гг. и импортных поставок. В 2023г. объем предложения

косметических средств на российском рынке составит 5,2 млрд. шт., что будет больше значения 2018г. на 8,0% [2].

В парфюмерно-декоративной отрасли принято выделять следующие основные сегменты рынка: парфюмерия, средства для макияжа, уходовая косметика для волос, средства по уходу за кожей и профессиональные продукты для эстетического лечения. На рисунке 2 отображены сегменты рынка декоративной косметики РФ за 2013 г., 2017 г., 2018 г.



Рисунок 2 – Рынок косметики и парфюмерии РФ [3]

На российском рынке популярностью пользуются уходовая органическая косметика, дермакосметика и космецевтика. Органическая косметика представляет собой средства, состав которых состоит из натуральных природных компонентов. В состав органической косметики входят экстракты трав, натуральные и эфирные масла, а также полностью отсутствуют парабены, сульфаты и консерванты. Основной задачей дермакосметики является эффективный уход. Аптечная косметика отличается от обычной повышенной концентрацией полезных и действенных веществ, где нет компонентов, вызывающих раздражение кожи. Космецевтические препараты – это одно из косметологических направлений, которые объединяют в себе фармацевтические и косметические свойства. Они оказывают лечебный эффект и проходят испытания на эффективность и безопасность [3].

На рисунках 3-5 в виде диаграмм изображены потребительские предпочтения в уходе за кожей и волосами, декоративной косметики и парфюмерии. По данным агентства Indiger, среди опрошенных в 2018г., большинство предпочитает уходовую продукцию таких брендов как «Nivea», «Бархатные ручки», «Чистая линия». Больше половины рынка приходится на другие средства. В первую очередь это связано с большой популярностью корейской и другой азиатской косметики, расширением ассортимента магазинов, а также ростом количества инди-брендов.

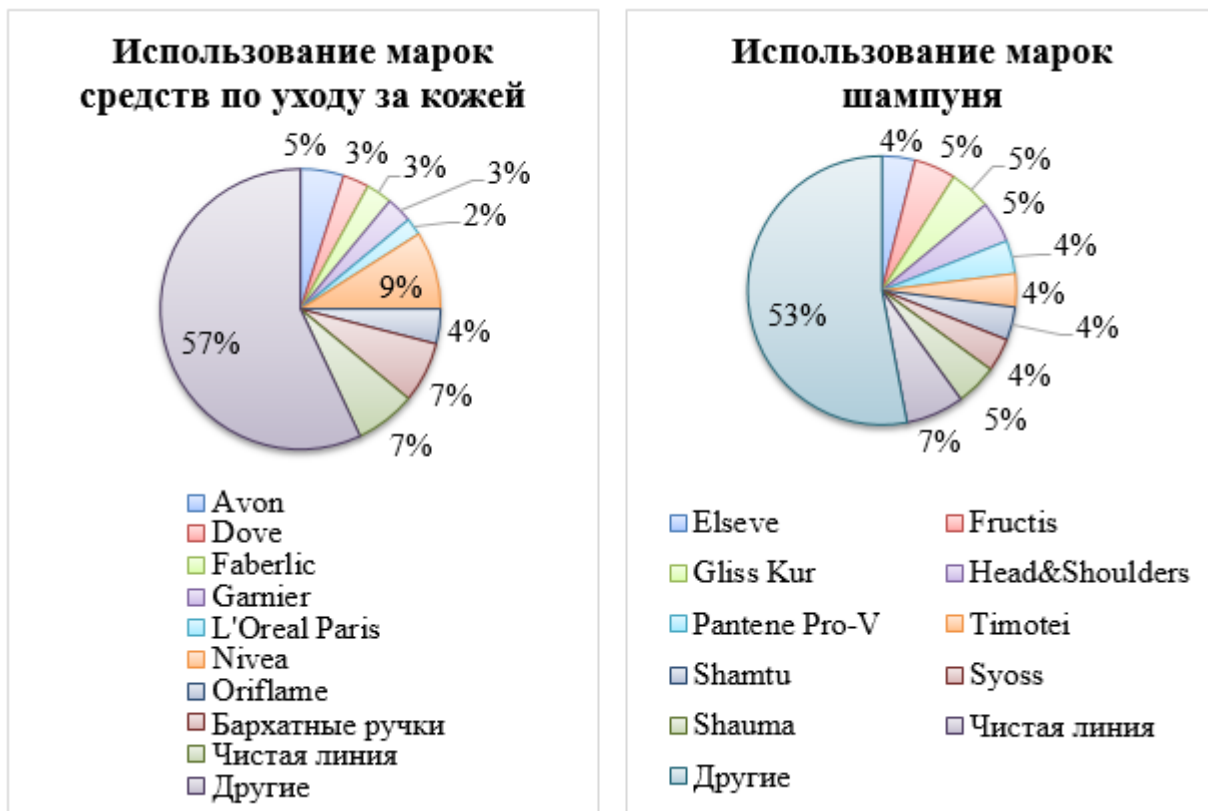


Рисунок 3 – Предпочтения потребителей при выборе средств по уходу за кожей и шампуней [3]

Рынок по уходу за волосами достаточно консолидирован и в 2018г. на долю четырех крупных игроков (Procter&Gamble, Henkel, Unilever и L'Oreal) приходится более половины рынка.

При выборе парфюмерии главными факторами являются качество и производитель. Среди часто используемых марок парфюмерных товаров можно выделить как премиальные – Chanel (6%), Dior (5%), Kenzo (4%) и более бюджетные – Avon (7%) и Oriflame (5%) – рисунок 4.

Доступная декоративная косметика из масс-маркета является лидером на рынке парфюмерно-косметических средств. Внешний вид таких продуктов скромный, а в составе отсутствуют редкие природные компоненты. Среди такой декоративной косметики любой потребитель сможет найти для себя оптимальное соотношение цены и качества. Как правило, такие концерны имеют собственные мощности, изделия которых всегда проходят проверку на соответствие международным стандартам.

Наиболее популярные марки декоративной косметики отображены на рисунке 4.

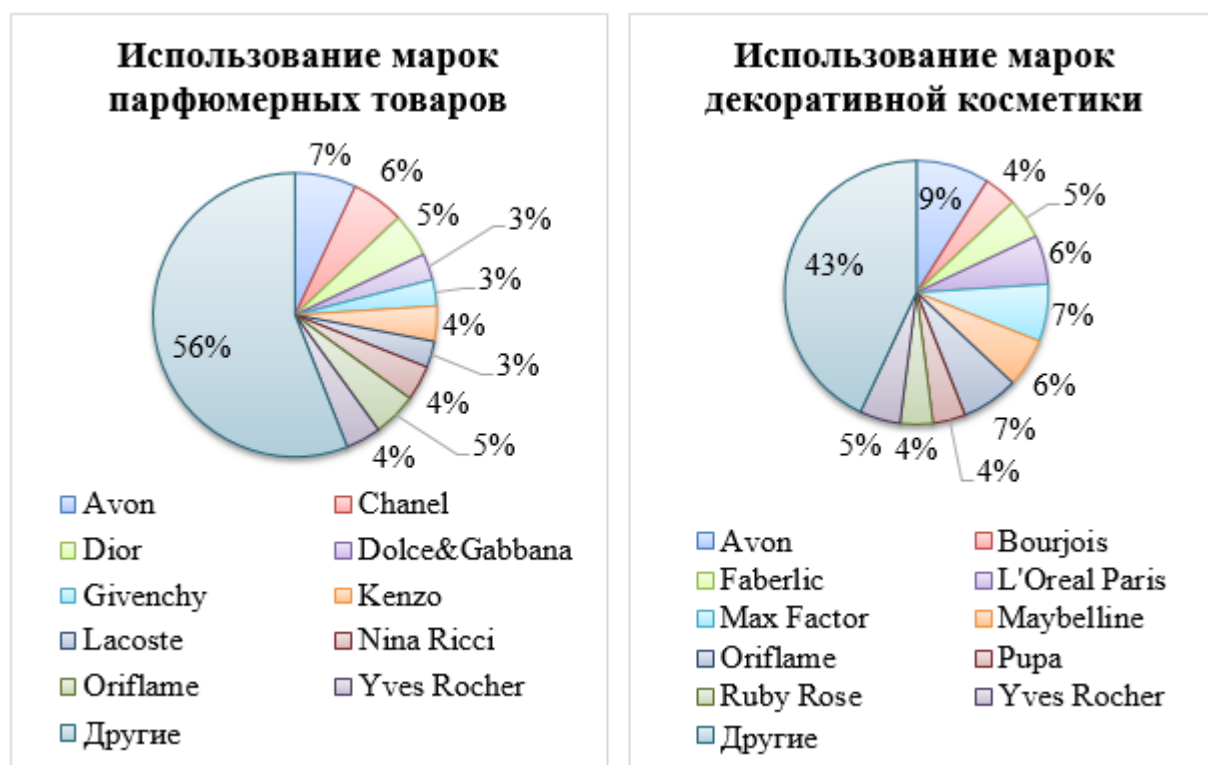


Рисунок 4 – Предпочтения потребителей при выборе парфюмерии и декоративной косметики [3]

Потребители декоративной косметики, помимо марок, представленных в розничных магазинах, предпочитают использовать и «каталожные» бренды, таких компаний как «Avon» (9%), «Faberlic» (5%) и «Oriflame» (7%). Для экономии денежных средств и времени женщины предпочитают заниматься бьюти-процедурами дома.

Основным драйвером увеличения рынка парфюмерно-декоративных средств являются торговые сети, в том числе и дрогери, которые составляют примерно 75% рынка. В конце 2018 г. в России существовало более 1300 сетей, из которых 276 приходилось на дрогери и близкие к этому форматы. Одним из факторов роста популярности дрогери магазинов является его расположение. Большая часть потребителей не готова тратить время на поездки в торговые центры. В рейтинге крупнейших компаний парфюмерно-косметической розницы в тройку лидеров входят Л'Этуаль, Магнит Косметик, Рив Гош – рисунок 5.



Рисунок 5 – Крупнейшие компании парфюмерно-косметической розницы [3]

За последние 5 лет формат дрогери магазинов стал одним из важнейших форматов в парфюмерно-косметической отрасли. Такие магазины открываются не только в крупных, но и в малых городах и поселениях. Косметические средства и парфюмерия активно продаются на online площадках. По итогам 2018 года общий объем покупок парфюмерии и косметики через e-commerce составил около 32 млрд. руб. Внутри e-commerce растут дрогери и прочие парфюмерные магазины. Растут покупки парфюмерии и косметики через Wildberries и Ozon. Покупки через парфюмерные сети онлайн сокращаются. Основным фактором падения рынка стало снижение суммы среднего чека. Это может быть связано с тем, что потребители стали покупать более доступную продукцию. В 2019 г. продукция категории «Здоровье и красота» занимала 8 место среди популярных покупаемых вещей в интернете.

Исследование парфюмерно-косметического рынка России позволило определить ключевые тенденции продаж. Наиболее популярными продуктами являются средства для ухода за кожей, затем идет парфюмерия и уход за волосами. Несмотря на экономические трудности, связанные в первую очередь со снижением покупательской способности россиян, эксперты полагают, что у бьюти-сегмента достаточно большой потенциал для дальнейшего роста.

Литература

1. Исследовательское агентство M.A.RESEARCH [Электрон. ресурс]. – Режим доступа: <https://ma-research.ru/novosti-issledovaniy/item/215-ob-em-rossijskogo-parfyumerno-kosmeticheskogo-rynka-vyros-na-10-v-2018-godu.html>
2. Анализ рынка косметических средств в России в 2014-2018 гг. [Электрон. ресурс]. – Режим доступа: https://businessstat.ru/images/demo/beauty_products_russia_2019_demo_businessstat.pdf
3. Кузьменкова Г. // Косметический рынок России [Электрон. ресурс]. – Режим доступа: <https://indiger.ru/>

ВЫЯВЛЕНИЕ НАПРАВЛЕНИЙ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ПАРАМЕТРОВ РАБОТЫ СУПЕРМАРКЕТОВ СЕТИ «РИОМАГ» НА ОСНОВАНИИ СОСТАВЛЕНИЯ «ИДЕАЛЬНОГО ПРОФИЛЯ СУПЕРМАРКЕТА»

DETERMINING DIRECTIONS OF IMPROVEMENT OF OPERATION PARAMETERS OF «RIOMAG» SUPERMARKETS ON THE BASIS OF COMPOSING A «PERFECT SUPERMARKET PROFILE»

Авторы: Петренко Юлия Вячеславовна, Неуструева Анастасия Сергеевна

Аннотация: В статье с помощью результатов маркетингового исследования составлен портрет типичного покупателя сети супермаркетов «РиОМАГ». Авторами выявлены потребительские предпочтения и пожелания по улучшению качества предоставляемых услуг. Проведенный анализ позволил составить график «идеального профиля супермаркета» и путем сопоставления с фактическими результатами работы супермаркетов «РиОМАГ», разработать практические рекомендации по совершенствованию деятельности и в конечном итоге повышения конкурентоспособности сети.

Ключевые слова: маркетинговые исследования, портрет потребителя, предпочтения потребителей, супермаркет, качество услуг, «идеальный профиль супермаркета»

Annotation: Using the results of a marketing research, the article contains a portrait of a typical buyer of the RiOMAG supermarket chain. The authors identified consumer preferences and wishes for improving the quality of services provided. The analysis made it possible to draw up a schedule of the “ideal supermarket profile” and, by comparing with the actual results of the work of RiOMAG supermarkets, to develop practical recommendations for improving the activities and ultimately increasing the competitiveness of the network.

Keywords: market research, consumer portrait, consumer preferences, supermarket, quality of service, «ideal supermarket profile»

Задачи исследования: изучение портрета потребителей супермаркета «РиОМАГ»; определение потребительских предпочтений; выявление пожеланий по улучшению качества предоставляемых услуг; определение основного конкурента сети.

Методология: исследование проводилось с применением метода персонального интервью в супермаркетах «РиОМАГ».

Проведенное исследование включало в себя опрос 400 респондентов в супермаркетах «РиОМАГ». В качестве инструмента сбора первичной информации была разработана анкета. Полученные данные были

обработаны, скомпилированы и проанализированы.

Исследование структуры потребителей на основе демографических факторов выявило следующее: данные по половозрастной структуре показывают, что среди опрошенных людей, посещающих супермаркеты «РиОМАГ», доля мужчин составляет 46%, а доля женщин – 54%.

Основными покупателями супермаркетов «РиОМАГ» среди респондентов являются женщины в возрасте от 16 до 24 лет и мужчины 46-60 лет (рисунок 1).

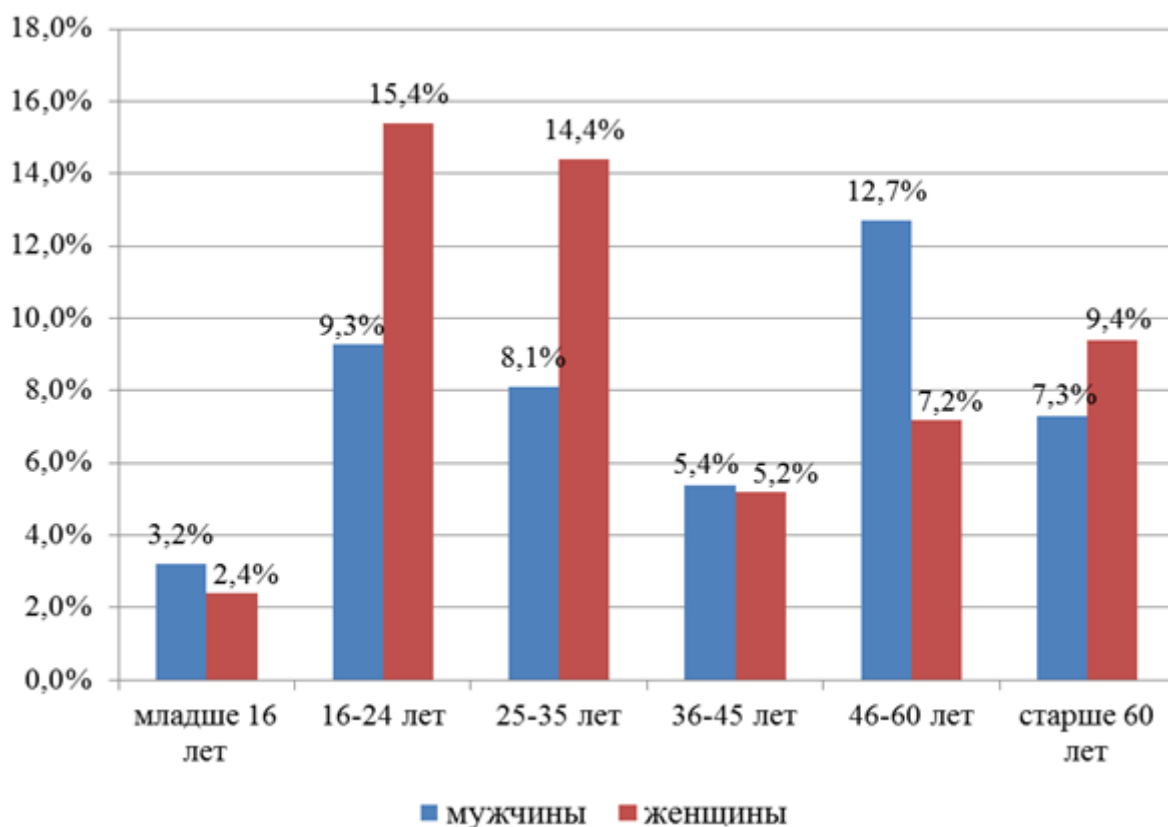


Рисунок 1 – Возрастная структура потребителей супермаркетов «РИОМАГ»

На рисунке 2 представлена структура потребителей по виду занятости.



Рисунок 2 – Структура потребителей по виду занятости

Большинство покупателей – это работающие (53,2%) и пенсионеры (22,1%). Остальные покупатели – учащиеся/студенты (11,4%), домохозяйки (8%) и временно не работающие (5,3%). На рисунке 4 представлены потребители, объединенные по типу занятости и их семейному месячному доходу в среднем на одного человека.

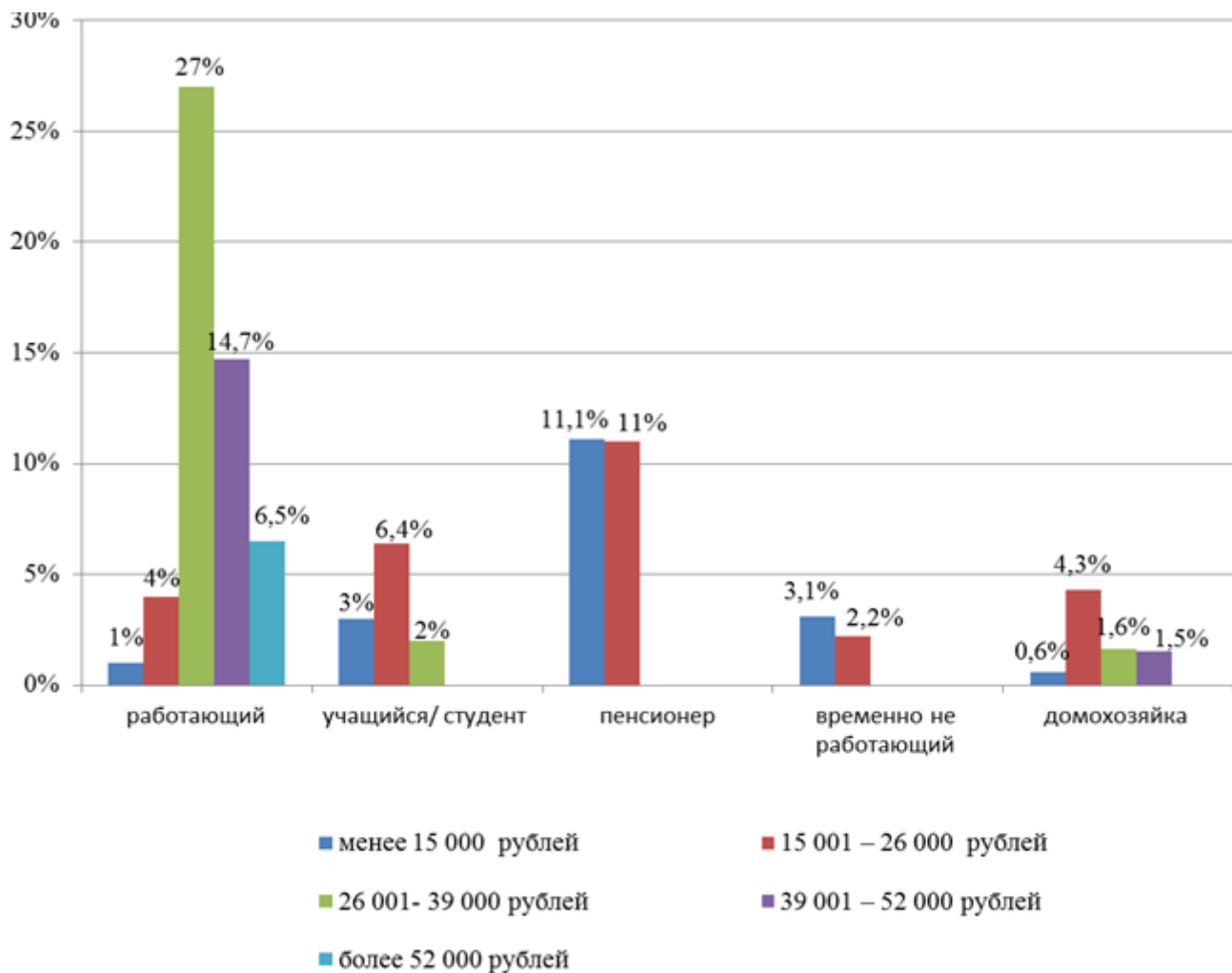


Рисунок 3 – Структура потребителей по типу занятости и их семейному месячному доходу в среднем на одного человека, в руб.

Исходя из данных представленных на рисунке 3, можно сделать вывод, что в среднем большинство покупателей супермаркетов «РиОМАГ» имеет доход от 15 001 до 26 000 рублей. Доход более 52 000 рублей только у 6,5% из работающих потребителей.

По данным проведённого анкетирования было выявлено, что большинство респондентов посещает супермаркеты «РиОМАГ» 1 раз в день, что свидетельствует о приверженности и постоянстве покупателей и является положительным фактором в работе сети. Всего лишь 4,8% опрошенных посетили магазин в первый раз по случайности (рисунок 4).

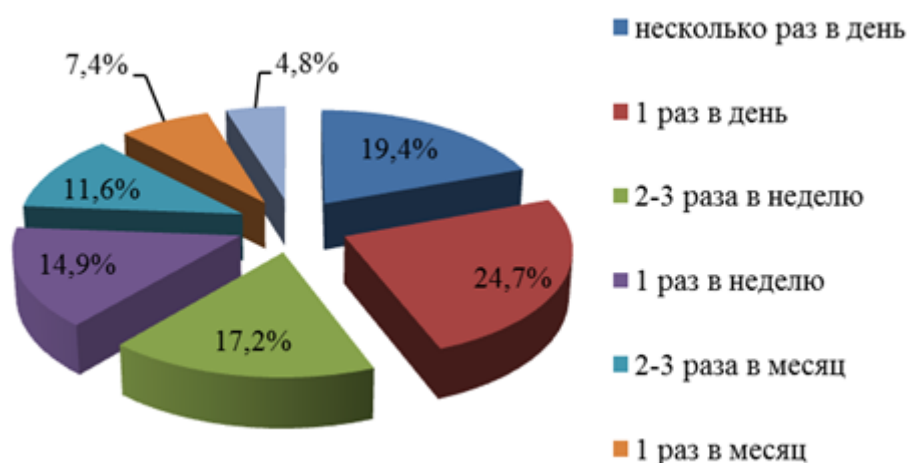


Рисунок 4 – Частота посещения супермаркетов «РиОМАГ» респондентами

Далее в исследовании определено как в целом покупатели оценивают различные характеристики супермаркета «РиОМАГ». Для этого часть вопросов была сгруппирована в таблицу для оценки степени важности параметров супермаркета (таблица 1).

Таблица 1 – Оценка значимости параметров супермаркета «РиОМАГ»

Параметр	младше 16 лет	16-24 лет	25-35 лет	36-45 лет	46-60 лет	старше 60 лет	Средний балл
Приемлемые часы работы и удобное расположение	7,9	8,2	8,3	8,1	8,2	8,4	8,2
Легко сориентироваться в магазине и найти нужный мне товар	6,5	6,9	7,1	7,9	7,3	7,1	7,2
Комфортно находиться и совершать покупки	8	8,6	8,2	8,3	8,5	8,5	8,4
Дружелюбный / готовый помочь персонал	5,7	5,8	6	6,5	6,4	6,7	6,2
Быстрое обслуживание, нет очередей	6,3	6,8	6,7	6,4	7	7,3	6,7
Широкий ассортимент	6,9	7,4	7,2	7	7,3	6,9	7,1
Соответствие ценников товарам на полках	6,5	7	6,7	6,9	6,8	7,2	6,9

В этом магазине доступные цены и часто проводятся товары со скидкой	7,6	7,7	8,1	7,9	8	8,2	7,9
Свежие качественные продукты	8	8,7	8,4	8,5	8,6	8,8	8,5

Анализируя данные таблицы, можно сделать вывод, что в целом, большинство опрошенных людей удовлетворены параметрами супермаркета «РиОМАГ».

В среднем, покупатели удовлетворены в большей степени качеством продукции, продаваемой в супермаркете (8,5). На втором месте по удовлетворенности – атмосфера в магазине (8,5), а на третьем – приемлемые часы работы и удобное расположение (8,2).

Меньше всего потребители удовлетворены персоналом (6,2). Из этого следует, что менеджеру по персоналу супермаркетов «РиОМАГ» следует тщательнее отбирать персонал, проводить обучающие тренинги и ввести единые стандарты поведения с покупателями [1].

Так как потребители достаточно высоко оценивают качество продаваемой продукции в супермаркете, то менеджерам по закупкам необходимо еще тщательнее следить за поставляемой продукцией, чтобы не потерять покупателей.

С помощью опроса был так же выявлен основной конкурент среди супермаркетов (рисунок 5).

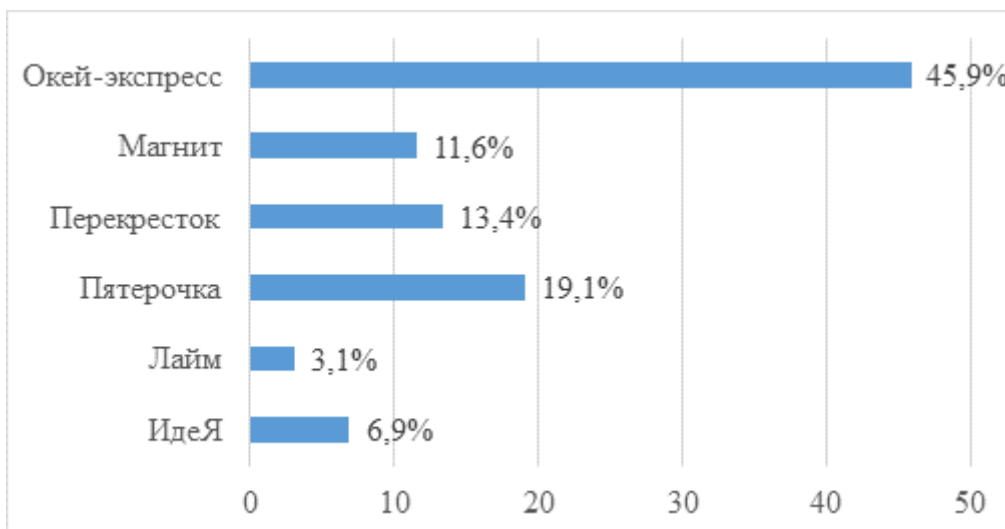


Рисунок 5 – Основные конкуренты супермаркета «РиОМАГ»

По результатам опроса основным конкурентом для супермаркета является сеть супермаркетов «О'кей-экспресс», принадлежащая «Okey Group».

Характеристики, которыми руководствуются покупатели при выборе супермаркета были определены посредством товарной сегментации и представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Товарная сегментация супермаркетов (ранжирование по местам (1 –наилучшее значение)).

Сегменты рынка по выбору супермаркета

Характеристика супермаркета	«Окей-экспресс»	«Магнит»	«Перекресток»	«Пятерочка»	«Лайм»	«Идея»	Супермаркет	«РиОМАГ»
Рекламные акции, скидки	4,1	3,6	4,1	2,9	4,9	5	4,1	4,0
Возможность экономии, низкие цены	3,3	5,3	5,4	3,1	5,4	4,4	3,3	4,1
Высокое качество товаров	3,9	3,3	3,6	4,6	5,3	4,8	3,9	3,6
Удобная парковка для автомобилистов	5,5	5,7	5,4	5,7	3	5,6	5,5	4,7
Высокий уровень сервиса, приятная атмосфера	4,9	3,6	3,4	4,8	4,4	3,4	4,9	5,3
Удобное для Вас расположение супермаркета	5,1	5,2	4,8	3,7	3,3	3,5	5,1	3,7
Широкий ассортимент	3	3,4	3,2	4,2	4,3	4,2	3	3,9
Наличие дисконтной карты на скидку	6,2	5,8	6,1	7,1	5,4	5	6,2	6,6

По данным таблицы был составлен график оптимального супермаркета по своим характеристикам (рисунок 6).

Оценка параметров, место	1	2	3	4	5	6	7	8
Характеристика супермаркета:								
Рекламные акции, скидки				4				
Возможность экономии, низкие цены		2			5			
Высокое качество товаров								
Удобная парковка для автомобилистов							7	
Высокий уровень сервиса, приятная атмосфера								
Удобное для Вас расположение супермаркета								
Широкий ассортимент								
Наличие дисконтной карты на скидку								

— - супермаркет "РиОМАГ"

••••• - идеальный супермаркет для потребителей

Рисунок 6 – График «идеального профиля супермаркета» для сегмента «супермаркет» и супермаркета «РиОМАГ»

Сопоставляя супермаркет «РиОМАГ» с идеальным профилем супермаркета для потребителей, можно отметить, что по наиболее важным для сегмента «супермаркет» параметрам, которыми руководствуются покупатели при выборе супермаркета (широкий ассортимент и возможность экономии) «РиОМАГ» уступает. Поэтому руководству супермаркетов «РиОМАГ» можно рекомендовать оптимально расширить ассортимент для привлечения новых покупателей, а также возможно пересмотреть ценовую политику на некоторые группы товаров.

Как показали результаты исследования, потребители делают выбор в пользу супермаркетов «РиОМАГ» благодаря высокому качеству продукции, поэтому необходимо и дальше уделять этому особое внимание и работать только с проверенными поставщиками продукции.

Параметр «наличие дисконтной карты на скидку» имеет невысокую степень важности как для сегмента «идеальный супермаркет», так и для покупателей супермаркета «РиОМАГ». Несмотря на этот факт, предложение дисконтной карты на кассе поможет повысить лояльность существующих и перевести новых, случайных покупателей, в категорию

ПОСТОЯННЫХ.

Также можно рекомендовать при открытии новых супермаркетов «РиОМАГ» заранее организовывать удобную парковку, заботясь об удобстве покупателей.

Литература

1. [Современные методы аттестации персонала](#). Неуструева А.С., Петренко Ю.В. В сборнике: [Финансовая грамотность - залог благополучия населения](#) Материалы всероссийской научно-практической конференции. Под редакцией М.Н. Титовой, А.И. Любименко. 2019. С. 111-114.

СОЦИАЛЬНЫЙ МАРКЕТИНГ

SOCIAL MARKETING

Авторы: Колтунова Юлия Ивановна, Печенкин Артем Александрович

Аннотация: Статья посвящена социальному маркетингу как одному из важнейших направлений маркетинговой и социальной деятельности человека. В данной статье рассматриваются взаимосвязь социальных и демографических процессов.

Ключевые слова: социальный маркетинг; социально-демографический маркетинг, корпоративная социальная ответственность, социальное неравенство.

Annotation: The article is devoted to social marketing as one of the most important areas of human marketing and social activity. This article examines the relationship between social and demographic processes.

Keywords: social marketing; socio-demographic marketing, corporate social responsibility, social inequality.

Социальный маркетинг – является достаточно новым, но довольно активно и широко используемым направлением в области обеспечения устойчивого и сбалансированного развития общественной жизни населения. Социальный маркетинг явился логическим продолжением маркетинга в ходе его развития в соответствии с изменяющимися условиями и способствует укреплению и расширению границ действия маркетинга в процессе решения различного круга возникающих проблем на социальном уровне.

Впервые термин был сформулирован в 1971 году, в момент обоснования одним из самых известных теоретиков маркетинга Филиппом Котлером необходимости введения социального маркетинга для успешного развития фирмы. В его трактовке определяющим является коммуникационный фактор: "социальный (некоммерческий) маркетинг – представляет собой стремление понять людей и построение с ними такого общения, которое приводит к формированию у них абсолютно новых взглядов. Изменение отношения к сложившейся ситуации, приводит к тому, что люди меняют соответственно и свое поведение, что в свою очередь оказывает влияние на решение той социальной проблемы, с которой они столкнулись".[3]

После этого «социальный (некоммерческий) маркетинг» (social cause marketing), нацеленный на экологические, социальные, этические ценности, получил особое развитие. Маркетинг стал главной характеристикой в рамках управления межчеловеческими и социальными процессами.

Вслед за Ф. Котлером В.Э. Гордин толкует социальный (некоммерческий) маркетинг, как маркетинг идей, имеющий следующие характерные черты:

1. Регулировка обществом социальных изменений путем убеждения, стимулирования, являющихся инструментами маркетинга.
2. Укрепление роли неприбыльного сектора экономики для решения возникающих социальных вопросов.
3. Проникание рыночных отношений в различные сферы общественной жизни. При разработке и внедрении социальных проектов в качестве платежа являются не деньги, а

другие средства (социальные).[2]

Согласно определению доктора Кристофера Эбнера, социальный (некоммерческий) маркетинг - это стратегия для конфигурации поведения людей при помощи осознания их проблем и трудностей, выработке определенного стиля общения с ними.

Социальный (некоммерческий) маркетинг — является одним из самых быстро развивающихся частей, представляет собой использование общего мониторинга конкретного класса проблем, где ключевая целью это изменение социального поведения для того, чтобы принести пользу всему обществу.

Социальный маркетинг будет воздействовать на поведение, которое будет характеризоваться низкой или высокой вовлеченностью; считается индивидуальным или групповым; имеет место в какой-то момент времени или в течение длительного периода. Сложнее всего воздействовать на модель поведения групп или же отдельных людей, которая существовала в течении длительного времени и характеризующаяся высокой степенью вовлеченности.

Следовательно, мы можем утверждать, что социальный маркетинг - вид маркетинга, направленный на разработку, реализацию и контроль за выполнением социальных программ, ориентированных на повышение степени восприятия определенными слоями населения неких социальных идей (мыслей), движений или практических действий (поступков).

Социально-демографический маркетинг сформировался как результат взаимодействия трех наук: демографии, социологии и маркетинга. Факторы социально - демографического развития общества влияют на формирование образа жизни индивидуума, его работу и уровень потребления услуг, что в свою очередь определяет прямое взаимодействие социально - демографического маркетинга и рыночной сферы.

В связи с этим, социально-демографические исследования позволяют определить степень влияния демографических факторов на рыночную ситуацию и соответственно воздействие рынка на демографию социальное развитие общества.

Основными показателями демографического маркетинга являются товарооборот на душу населения, потребительские расходы на одного члена семьи, уровень урбанизации. Данные показатели являются многогранными в зависимости от того, в какой области исследований они используются. В маркетинге, данные этих показателей помогают определить средний уровень расходов одного человека на приобретение товаров и услуг, необходимых для обеспечения жизнедеятельности. Особенностью такого показателя является то что он позволяет определить количественные показатели независимо от региона и численности населения, а на основе собранной информации создать общую картину потребления товаров и услуг по стране.

Одним из важных социальных факторов рыночных отношений является демографическая составляющая, позволяющая проанализировать степень денежных расходов в зависимости от уровня рождаемости и смертности. Так, с увеличением числа детей в семье (домашнем хозяйстве) сокращается средний размер расходов на потребление (в среднем на одного члена домохозяйства). Это явление зависит от многих социально-экономических и социально-демографических причин.[1]

В качестве определяющих условий для построения определения социального маркетинга можно выделить следующие:

1. Социальную сферу необходимо рассматривать как особый вид общественной жизни, как

своеобразную сферу становления общества.

2. Отрасли социальной сферы следует разделить на две группы:

- сформированные для удовлетворения социальных потребностей (образование, культура и искусство, здравоохранение, физкультура и спорт);
- сформированные для удовлетворения бытовых нужд населения, способствующие экономии труда в домашнем хозяйстве и увеличению свободного времени (бытовое обслуживание населения, ЖКХ, пассажирский транспорт и связь в части обслуживания населения).

Объектом социального маркетинга выступает деятельность, направленная на эффективную организацию инфраструктуры, а также изучение отношений и действий социальных общностей, групп и индивидов, связанных с их социальным самочувствием. Эффективная организация функционирования социальной инфраструктуры способствует достижению определенного уровня качества жизни. Отсюда, цель социального маркетинга можно определить как стремление к созданию условий для совершенствования жизни людей в обществе. А его главная задача – это разработка плана действий для коммерческих и некоммерческих организаций, направленного на продвижение мероприятий по решению важных для общества вопросов.

Инфраструктура социального маркетинга представляет собой совокупность всех сфер и видов деятельности, которые используются человеком в процессе его жизнедеятельности. Основными системами инфраструктуры, способствующими организации нормальной и отвечающей всем современным условиям человеческой жизни являются: материально-бытовая система услуг, социально-оздоровительная, образовательно-духовная, коммуникационная, социально-экономическая и социально-демографическая.

Здесь следует отметить, что разграничение социальной и рыночной инфраструктур довольно условно, поскольку на практике, инфраструктура социального маркетинга представляет собой единый рыночный механизм, функционирующий как целостная система.

В связи с растущей социализацией общества в настоящее время возрастает и значение социального маркетинга как в общественной жизни населения, так и для выработки важных и стратегических решений в социально - экономической и политической сферах развития страны. [1]

Список литературы:

1. Беляевский И.К. Социальный маркетинг: проблемы формирования и анализа// Экономическая теория, анализ практика: научный информационно-аналитический экономический журнал (ЭТАП), 2013, № 6, с. 90-108.
2. Гордин, В. Э. Менеджмент в сфере услуг / В.Э. Гордин, М.Д. Сущинская. - М.: Бизнес-пресса, 2010. - 272 с.
3. Колтунова А.А., Колтунова Ю.И. Жилищная политика тюменской области и ее влияние на молодую семью В сборнике: Вузовская наука: теоретико-методологические проблемы подготовки специалистов в области экономики, менеджмента и права материалы Международного научного семинара. 2017. С. 223-227.

К ВОПРОСУ О ВОЗМОЖНЫХ СТРАТЕГИЯХ И КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВАХ ТОРГОВЫХ КОМПАНИЙ

TO THE QUESTION OF POSSIBLE STRATEGIES AND COMPETITIVE ADVANTAGES OF TRADE COMPANIES

Авторы: Хунафина Елена Анатольевна, Жилина Екатерина Валерьевна, Кузяшев Азат Нургалеевич

Аннотация: в данной статье исследуются различные рыночные стратегии и элементы конкурентного преимущества, которые могут использовать отечественные торговые компании в современных условиях.

Ключевые слова: стратегия, конкурентное преимущество, конкурентная стратегия, маркетинговая стратегия, торговая компания, розничный магазин.

Annotation: this article explores various market strategies and elements of competitive advantage that domestic trading companies can use in modern conditions.

Keywords: strategy, competitive advantage, competitive strategy, marketing strategy, trading company, retail store.

В рыночных условиях особое значение приобретает проблема повышения конкурентоспособности торговых компаний. Если мы не будем учитывать особенности развития различных секторов национальной экономики, мы не сможем наилучшим образом решить проблему реализации конкурентоспособности коммерческих субъектов. В последние годы в розничной торговле товарами народного потребления усилилась конкуренция из-за факторов развития внутренней торговли и выхода на российский рынок иностранных компаний. В этом случае успех хозяйствующего субъекта напрямую зависит от реализации конкурентоспособности и применения конкурентных методов для обеспечения его стабильной рыночной позиции.

Многие ученые, такие как Р.Л. Акофф, И. Ансофф, Г. Минцберг, Б. Альстранд Д. Лампель, Дж. Моклер рассматривает стратегию как набор правил, способов достижения целей, планов организации будущих целей (видение будущего, долгосрочные цели и планы), а также поведения и взаимодействия компаний в конкурентной среде.

А. А. Томпсон и А. Дж. Стрикленд считают, что стратегия компании - это комплексный план управления, который помогает укрепить позиции компании на рынке и обеспечивает скоординированные усилия по привлечению и удовлетворению клиентов, успешной конкуренции и достижению глобальных целей. О.С. Виханский, А.И. Наумов определяют стратегию как долгосрочный качественный компонент («качественное» развитие организации), включая области, средства и формы корпоративной деятельности, а также внутренние отношения внутри фирмы и положение организации во внешней среде. Н. Н. Тренев описывает стратегию как качественную последовательность действий и состояний, используемых для достижения корпоративных целей [9].

Определение стратегической концепции, данное Л. В. Хараджяном, устанавливая долгосрочные цели, рассматривает динамику экзогенной среды как четкое (специфическое)

направление организационного развития [10].

Ю.А. Боловинцев раскрывает содержание стратегии на основе трех методов [2]:

- Во-первых, стратегия - это способ достижения целей;
- во-вторых, расставьте приоритеты стратегии как элемент целевого пространства;
- В-третьих, набор довольно полных и последовательных отдельных, но взаимосвязанных стратегических решений.

В то же время принятие стратегических решений - это решение, которое важно для функционирования бизнеса и имеет долгосрочные и неизбежные последствия. Кроме того, решения об использовании существующего потенциала стратегически связаны со стратегией, стратегически связаны и связаны с развитием потенциала производственной базы и являются сверх стратегическими.

Определение, предложенное Г.Б. Клейнер. Стратегия рассматривается как процесс разработки и реализации существующих или поиска перспективных ресурсов для достижения эффективного организационного развития. Ценность этих определений заключается не только в том, что они рассматривают стратегию как метод или процесс разработки и реализации потенциальных и будущих ресурсов, но также в их акценте на зависимости эффективности развития от принятия стратегических решений. Таким образом, стратегия - это непрерывный процесс, связанный с эффективным использованием существующих и потенциальных ресурсов, основанный на ряде независимых, но взаимосвязанных стратегических решений, с учетом динамики внешней среды.

Следует отметить, что преимущества Г.Б. Клейнер имеет большое значение в этой области исследований. Он подробно изложил содержание корпоративной стратегии и представил ряд стратегических вариантов. [5]:

- стратегия товарного рынка (товарная и рыночная стратегия (маркетинговая стратегия, стратегия конкуренции на товарном рынке, ценовая стратегия));
- ресурсы и рыночные стратегии;
- техническая стратегия;
- стратегия интеграции;
- финансовые и инвестиционные стратегии;
- кадровая стратегия;
- стратегия формирования корпоративной культуры;
- стратегия формирования внутренней институциональной среды и управления взаимодействием с внешней институциональной средой;
- стратегии приобретения, создания, накопления и хранения знаний;
- стратегии управления имитационными процессами других компаний и их собственное поведение;

- стратегия управления деятельностью;
- стратегия управления;
- стратегия реструктуризации.

Необходимо отметить, что конкурентная стратегия компании является не только частью маркетинговой стратегии продукта, но также используется для реализации других стратегий. Поэтому Зонн Н.А., Кашпаров Д.В. определяют конкурентную стратегию, которая определяет такие области, как инвестиционные стратегии товарного рынка, ценностные предложения, активы и возможности, функциональные стратегии и планы [4]. Следует считать, что это определение в большей степени относится к общей стратегии компании, чем к конкурентной стратегии, поскольку включает в себя финансы и инвестиции, стратегию рынка ресурсов и стратегию управления.

Г.П. Бутко, П.П. Корсунов определяет конкурентную стратегию, позиционируя бизнес, что помогает максимально раскрыть его потенциал и является основным отличием от конкурентов [3].

С.М. Крымов понимает конкурентную стратегию как комбинацию методологии и принятия управленческих решений для развития науки, обеспечивая максимальное удовлетворение потенциальных потребителей, занимая лидирующие позиции на целевом рынке. Все это было гарантировано благодаря формированию значительного конкурентного преимущества [6, 8].

Конкурентная стратегия - стратегия обеспечения долгосрочного конкурентного преимущества стратегического бизнес-подразделения.

Есть несколько эталонных стратегий. Во-первых, согласно типу стратегии М. Портера.

Майкл Портер указал на три основные базовые стратегии: 1) преимущество в стоимости, 2) дифференциация, 3) фокус. М. Портер предлагает тип конкурентной стратегии, основанной на размерах рынка и направлении, в котором применяются организационные усилия: минимизация затрат или производство уникальных продуктов, что позволяет устанавливать более высокие цены.

Сочетание этих предпочтений позволяет выделить четыре стратегии:

- стоимость руководства;
- дифференциации;
- фокусирования на издержках;
- фокусирования на дифференциации [1, 7].

Во-вторых, типология стратегий по А. Томпсону и А. Стрикленду. Позже А. Томпсон и А. Стрикленд разработали иную модель классификации стратегий конкуренции:

- стратегия лидерства по издержкам;
- стратегия широкой дифференциации;
- стратегия оптимальных издержек;

- сфокусированная стратегия или стратегия рыночной ниши, основанная на низких издержках.

В-третьих, Е. Уткин предложил стратегии стабильности, роста и сокращения:

- стабильная стратегия;
- стратегия роста;
- Уменьшить стратегию.

В-четвертых, тип общей стратегии относительно факторов, влияющих на ее развитие. На его формирование влияют пять факторов:

- выражать волю руководителя;
- реализация команды;
- звуковое управление;
- установить конкурентное преимущество;
- связь с окружающей средой.

В-пятых, тип стратегии Тренева - основан на специфике организационного развития, включая следующие стратегии:

- слабая стратегия роста;
- стратегия выхода;
- сильная стратегия роста [9].

В-шестых, на основе типологии ресурсного подхода:

- обеспечить проникновение на рынок для компаний и успешно конкурировать на нескольких рынках;
- повысить значимость продукта;
- иметь свойства, которые недоступны для конкурентов.

В-седьмых, согласно типологическим рекомендациям В. Мащенко, стратегия классифицируется в соответствии с уровнем решения.

В-восьмых, М. Мескон, М. Альберт Ф. и Хедоури рассматривают следующие стратегические варианты:

- ограниченный рост;
- высота;
- уменьшить;
- комбинация вышеперечисленных альтернатив.

В этом случае рассматривается только одна особенность деловой активности - объем производства (продажи).

В-девятых, Питер Ф. Друкер рассматривает следующие стратегии:

- «Я сломаю и нанесу огромный удар»;
- «Я атакую быстро и неожиданно»;
- искать и захватывать «экономическую нишу»;
- изменения в экономических характеристиках товаров, рынков или отраслей.

В-десятых, согласно типу стратегии модели «товарного рынка» И. Ансоффа:

- уровень проникновения на рынок;
- развитие рынка;
- разработка продукта;
- диверсификация - разработка новых продуктов для обслуживания новых рынков.

По словам И. Ансоффа, диверсификация - это развитие компаний за счет новых продуктов и новых рынков.

Диверсификация является хорошим выбором, когда современные рынки быстро насыщаются, а жизненный цикл продукции измеряется за короткий промежуток времени. Это может создать синергизм и помочь распределить риски за счет увеличения ассортимента продукции и рынка.

Следует также рассмотреть стратегии развития бизнеса по Ф. Котлеру. Эти стратегии определяют, как они изменяются в размере:

- концентрированная стратегия роста: укрепление позиций на рынке, развитие рынка, разработка продукта;
- интегрированная стратегия роста: обратная вертикальная интеграция, прямая вертикальная интеграция;
- диверсифицированная стратегия роста: диверсификация центра, горизонтальная диверсификация, групповая диверсификация;
- снижение стратегии: очистка, снижение затрат.

В любом случае, решение проблемы повышения конкурентоспособности розничных компаний предполагает разработку мер по достижению и поддержанию конкурентного преимущества на рынке потребительских товаров. В последние годы как в теории, так и на практике все больше внимания уделяется необходимости комплексного решения проблемы развития конкуренции и повышения конкурентоспособности предприятий торговли. Исследование конкуренции фокусируется на существующем опыте развития рынка и учитывает особенности многоформатных тематических торговых событий. В связи с этим, необходимо разработать комплексный подход к определению конкурентоспособности розничных магазинов и различных торговых компаний, чтобы выбрать наиболее реалистичную и эффективную конкурентную стратегию.

Список литературы

1. Ахмадуллин Д.Ф., Дуняк Я.И., Кузяшев А.Н., Петров Н.А. Конкуренция и конкурентоспособность как стержневые рыночные категории // Научный электронный журнал «Меридиан». 2019. № 15 (33). С. 717-719. <https://elibrary.ru/item.asp?id=41579630> (дата обращения: 19.03.2020).
2. Боловинцев Ю.А. Теоретико-методологические подходы к стратегическому планированию деятельности организации / Ю.А. Боловинцев // Российское предпринимательство. - 2018. - № 23 (245). - С. 74-80.
3. Бутко Г.П. Формирование системы управления конкурентоспособностью предприятия / Г.П. Бутко, П.П. Корсунов, П.А. Портников // Вестник Московского государственного университета леса. Лесной вестник. - 2017. - № 3 - (102). - С. 65-69.
4. Зонин Н.А. Система управления моделью повышения конкурентоспособности предприятия / Н.А. Зонин, Д.В. Каспаров // Молодой ученый - 2017. № 7-1 (66). - стр. 7-10.
5. Клейнер Г.Б. От теории предприятия к теории стратегического управления – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/ot-teorii-predpriyatiya-k-teorii-strategicheskogo-upravleniya> (дата обращения: 19.03.2020). :
6. Крымов С.М. Современный подход к стратегическому планированию для промышленных и сервисных компаний / С. М. Климов, Ю.С. Рогачева // Экономика и предпринимательство. 2018. № 12-3. Рр.548-552.
7. Портер М. Конкуренция / М. Портер. - М. : Издат. Дом Уильямса, 2009.- 564 с.
8. Решетников М.А., Кузяшев А.Н. Актуальность теории Адама Смита // Научный электронный журнал «Меридиан». 2019. № 15 (33). С. 783-785. [Электронный ресурс]. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=41579652> (дата обращения: 19.03.2020).
9. Тренев Н.Н. Стратегический менеджмент / Н.Н. Тренев - М. : «Приор Пресс». 2018. 329 с.
10. Хараджян Л.В. Классификация факторов корпоративной конкурентоспособности // Мировой научный портфель. - 2017. - Т. 19. - №3. С. 45-47.

Медицинские науки

ВЛИЯНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ КАРЬЕРЫ НА ЗДОРОВЬЕ ЧЕЛОВЕКА

THE IMPACT OF A PROFESSIONAL CAREER ON HUMAN HEALTH

Авторы: Нурова Альфия Рашитовна, Кузьяшев Азат Нургалеевич, Лукьянова Елена Олеговна

Аннотация: в статье рассматриваются вопросы здоровья в профессиональной карьере, влияние этого фактора на работоспособность и гармоничное развитие личности, требования профессии к здоровью.

Ключевые слова: здоровье, работоспособность, карьера, потребность в труде, профессиональные заболевания.

Annotation: *the article deals with the issues of health in a professional career, the influence of this factor on the performance and harmonious development of the individual, the requirements of the profession to health.*

Keywords: *health, performance, career, need for work, occupational diseases.*

Следует считать, что для счастья в работе необходимы три условия: работу выбирать по силам, она не должна быть изнуряющей и ей должен сопутствовать успех.

В современном динамичном, информационно насыщенном мире многие люди осознали, что только здоровый человек может подняться на самую высокую ступень профессиональной карьеры.

Здоровье самый важный человеческий ресурс для полноценной и счастливой жизни, способствующий выполнению замыслов и планов.

Успех профессиональной карьеры тесно связана со здоровьем человека, соответственно влияние карьеры на здоровье и здоровья на карьеру обоюдно. Но, к сожалению, в погоне за материальным, многие люди предпочитают сделать карьеру и профессиональный рост в ущерб здоровью.

Здоровье - это важный фактор работоспособности и гармонического развития, отсутствие болезней и физических дефектов и вместе с тем хорошее здоровье - это состояние полного физического, духовного и социального благополучия.

По результатам исследований всемирной организации здравоохранения, здоровье человека лишь на 16% зависит от организации медицинской службы, еще 15% приходится на генетические особенности, а остальные на 70% это образ жизни - правильное питание и активная физическая способность.

Все профессии, по условиям труда, с точки зрения здоровья, делятся на:

1. Группа бытовых условий;
2. Группа умеренного (непостоянного) неблагоприятного воздействия;
3. Группа одновременного воздействия нескольких неблагоприятных факторов;
4. Группа тяжелых и вредных условий труда.

Рассмотрим данные таблицы 1. (См. табл.1 - Медицинские ограничения профессиональной пригодности).

Таблица 1 - Медицинские ограничения профессиональной пригодности

Заболевания	Противопоказанные профессионально-производственные факторы
Органов дыхания	Неблагоприятный микроклимат, загазованность, запыленность, контакт с токсическими веществами, значительное физическое напряжение.
Сердечно-сосудистой системы	Значительное физическое напряжение, неблагоприятный микроклимат, контакт с токсическими веществами, работа на высоте у движущихся механизмов.
Органов зрения	Работа с мелкими деталями, значительное физическое напряжение, запыленность.
Нервной системы	Нервно-эмоциональное напряжение, шум и вибрация, неблагоприятный микроклимат, контакт с токсическими веществами.
Опорно-двигательного аппарата	Статичная рабочая поза, значительное физическое напряжение (подъем и перенос тяжестей), работа на высоте у движущихся механизмов.
Органов пищеварения	Контакт с токсическими веществами, значительное физическое и нервное напряжение, рабочая поза, связанная с напряжением мышц живота, с нарушением режима питания.
Почек и мочевых путей	Неблагоприятный микроклимат, контакт с токсическими веществами, вынужденная рабочая поза, работа, связанная с нарушением режима питания.

Современный специалист сегодня должен обладать такими качествами личности, как направленность на успех, интеллект, готовностью брать на себя ответственность, стрессоустойчивость, физическое и психическое здоровье.

Человек воспринимает потребность в труде так же, как потребность в питании и отдыхе. И наоборот, тяжелая, нелюбимая работа, вредна для здоровья, как избыток или дефицит сна и пищи.

Так же по данным ВОЗ, врачи отмечают рост заболеваний сердечно-сосудистой системы, нервно-психических и желудочно-кишечного тракта. И в основном эти заболевания профессионально обусловлены.

Необходимость выхода Российской Федерации и её регионов на уровень развитых стран по показателям качества жизни, реализация социально-ориентированной стратегии развития государства предполагают необходимость разработки и внедрения новых методов управления [1, с.220]. И, прежде всего, эти методы связаны с деятельностью отдельных должностных лиц, напрямую осуществляющих управление кадрами – менеджерами.

Менеджеры, предприниматели, руководители почти каждый день испытывают стрессовые ситуации, вызванные многими причинами профессионального характера: принятие управленческих решений, ответственность за персонал, постоянная «борьба» с конкуренцией, страх потерять статус.

Большинство профессий предъявляют особые требования к здоровью человека, например, напряжением зрения: оператор, часовщик, ювелир; длительным стоянием на ногах: продавец, зубной врач, парикмахер); нервно-психическим напряжением - учитель, тренер. Часть

профессий требуют специального профессионального отбора, по которому к кандидату предъявляют требования на основе изучения социально-психологического и психофизиологического портрета личности кандидата.

Анализ тендерных различий в самооценке здоровья и влияния его на профессиональную карьеру, показал очень интересные результаты. Оказалось, что мужчины выше оценивают свое здоровье. А женщины выше оценивают влияние здоровья на успех в карьере [3, 5].

Неожиданными оказались результаты ценности здоровья от пола и возраста. Если женщины больше ценят здоровье в зрелом возрасте и меньше в молодом, то мужчины – наоборот. Статус жизни и уровень образования накладывают свой отпечаток на ценность здоровья – чем выше статус и образование, тем высокая ценность здоровья [3, 4, 6].

И еще обнаружилось, что курящие люди высоко оценивают степень влияния здоровья на карьеру, но не очень высоко оценивают его влияние на жизненный успех вообще. Выяснилось, что чем выше человек оценивает уровень своей жизни, тем в большей степени он склонен более высоко оценивать влияние здоровья на жизненный успех [3, 7].

Доброе, хорошее здоровье помогает на пути профессионального роста. А успех в карьере – это важный источник уверенности, положительных эмоций и, естественно, хорошего здоровья!

При выборе профессии важно учитывать особенности своего здоровья, имеющиеся заболевания могут помешать профессиональной деятельности. И, наоборот, особенности профессии могут вызвать или повлиять на обострение заболеваний.

Все профессии, связанные с работой на открытом воздухе, предусматривают хорошее здоровье органов дыхания, сердечно-сосудистой системы, кожные заболевания. Профессии, связанные с шумом и вибрацией, требуют здоровую нервную систему и органов слуха.

В развитых странах мира, при наличии хронического профессионального стресса, большое внимание уделяется проблеме сохранения здоровья человека. Например, в США, людей для обучения управленческим специальностям, обследуют на сдвиг в сыворотке крови, показывающий о предрасположенности к атеросклерозу и сердечно-сосудистым заболеваниям.

Выводом статьи является, что не только психологические и психофизиологические составляющие человека определяют возможность его самореализации в профессиональной карьере. Нельзя забывать о том, что появившиеся патологии здоровья могут помешать на пути к успеху и также нелюбимая работа может привести к срывам, заболеваниям психосоматического характера. Каждый человек должен понимать, имея даже незначительные отклонения в здоровье, при выборе профессии обязан посоветоваться с врачом – специалистом, это условие является важным для успеха в будущем. «На работу, как на праздник» - удовлетворение от работы само по себе является успехом в достижении цели в профессиональной карьере.

Список литературы

1. Буранбаева Л.З. Реализация социально-ориентированной стратегии регионального развития на основе совершенствования инструментов управления системой здравоохранения: (диссертация к.э.н.: 08.00.05). - Казань, 2012. - 220 с.
2. Березин Т.Н. Резервные возможности человека. М., 2000.

3. Богачева Т.Ю. Профессиональная карьера и здоровье: опыт психологического исследования. 2009.
4. Кузяшев А.Н., Сайтгареева Р.Ш. Перспективы внедрения механизмов реинжиниринга бизнес-процессов в современных предприятиях // Научный электронный журнал «Меридиан». 2019. № 13 (31). С. 96-98. [Электронный ресурс]. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=41508795> (дата обращения: 05.03.2020).
5. Пайдиев К.Е., Кузяшев А.Н. Профессионализм и возраст // Colloquium-journal. 2019. № 25-4 (49). С. 65-67. [Электронный ресурс]. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=41522759> (дата обращения: 05.03.2020).
6. Решетников М.А., Кузяшев А.Н. Актуальность теории Адама Смита // Научный электронный журнал «Меридиан». 2019. № 15 (33). С. 783-785. [Электронный ресурс]. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=41579652> (дата обращения: 06.03.2020).
7. Шакртдинова Я.В., Кузяшев А.Н., Рахматуллин Ю.Я. Вклад Фредерика Герцберга в развитие теории трудовой мотивации // Научный электронный журнал «Меридиан». 2020. № 2 (36). С. 189-191. [Электронный ресурс]. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=41803668> (дата обращения: 06.03.2020).

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ЛЕЧЕНИЯ СОБАК ПРИ ЛЯМБЛИОЗЕ

Авторы: Шемякова Светлана Александровна, Лыхина Вероника Сергеевна

Аннотация: В работе представлена оценка эффективности Дронтала® плюс и комплексной терапии Дронталом® плюс с Кобактаном 2,5% и Дронталом® плюс с Кобактаном 2,5% и кормовой добавкой с пребиотиком Про-Колин в дозах, рекомендованных инструкцией по применению препаратов на собаках, спонтанно зараженных лямблиозом. Через 24 часа, 14 и 30 дней проводили взятие фекалий для определения эффективности лечения. Наиболее эффективное лечение получено от совместного применения Кобактана 2,5% с Дронталом® плюс и кормовой добавкой с пребиотиком Про-Колин. В течение всего периода исследований, за исключением через 24 часов после окончания лечения, выделения цист гиардий не наблюдали

Ключевые собаки, гиардиоз, лечение, схемы.

Слова:

Annotation: The work presents an assessment of the effectiveness of using only Drontal® plus, of using Drontal® plus with Cobactan 2.5% in combination therapy and using of Drontal® plus with Cobactan 2.5% with prebiotic feed supplement Pro-Colin + in common at doses recommended by the instructions for use on dogs that are spontaneously infected with giardiasis. After 24 hours, 14 and 30 days, feces were taken to determine the effectiveness of the treatment. The most effective treatment was obtained from the combined use of Drontal® plus with Cobactan 2.5% with prebiotic feed supplement Pro-Colin +. Throughout the study period, except for 24 hours after the end of treatment, no cysts of the giardia were observed.

Keywords: dogs, giardiosis, treatment, schemes.

Собаки часто страдают от патологий, о присутствии которых их владельцы не подозревают. Некоторые из них протекают без симптомов и в запущенном состоянии способны причинить здоровью большой вред. К таким заболеваниям относится лямблиоз. Это зоонозное протозойное заболевание собак, кошек и других видов животных, а также человека, вызываемое жгутиковыми простейшим из рода *Lambliia* (*Giardia*), семейства Hexamitidae, отряда Diplomonadida, класса Diplomonadea, типа Polymastigota. У собак и человека паразитирует *Lambliia intestinalis*. В зарубежной литературе применяются другие названия – *Giardia lamblia*, *Giardia intestinalis*, *Giardia duodenalis*.

Данные о распространении гиардиоза среди собак в России на обширном материале крайне ограничены [7, с.20]. Тем не менее, *Giardia* является одним из важнейших этиологических причин диареи у животных [11, с.14].

Так, на территории России по данным Роспотребнадзора в 2014 г. зарегистрированы 56 325 случаев (38,62 на 100 тыс. населения) лямблиоза, в ранее в 2013 - 64 623 случаев (45,13 на 100 тыс. населения) и 72 788 случаев (50,91 на 100 тыс. населения) в 2012 г. Вместе с тем, в развивающихся странах у детей, не выявлено связи между лямблиозом и диарей [9, с.210]. В организм хозяина цисты попадают алиментарным путем. После прохождения в двенадцатиперстную кишку из цист начинают образовываться трофозоиты. Время образования трофозоитов из цист – не более 10 минут. Одна циста дает 2 первичных трофозоита, которые начинают делиться и быстро расселяются на слизистой оболочке. Размножаются лямблии в местах наибольшего их скопления в тонком кишечнике путем

парного деления. Питаются за счет конечных продуктов гидролиза пищевых веществ, извлекаемых из щеточной каймы хозяина путем пиноцитоза. Лямблии находятся в антагонистических отношениях с грамм-отрицательными бактериями; напротив, грамм-положительные бактерии и дрожжеподобные грибы создают особо благоприятные условия для размножения лямблий. Заражению лямблиями особенно подвержены животные, содержащиеся на углеводной диете. Мясная диета препятствует заражению лямблиями. Как оказалась, мясная диета стимулирует рост грамм-отрицательных бактерий, которые подавляют размножение грамм-положительных бактерий и дрожжеподобных грибов, создающих благоприятные условия для размножения лямблий. Изменения в общем состоянии хозяина (ослабление организма вследствие гиповитаминоза, перенесенных инфекций или нерационального применения антибиотиков) могут нарушить равновесие в состоянии микрофлоры его кишечника и тем самым способствовать бурному размножению лямблий [2, с.45; 3, с.37; 10, с.235].

При попадании в толстый кишечник лямблии инцистируются. Процесс образования цист занимает 12-14 часов [4, с.47].

При лечении лямблиоза основной целью является избавление кишечного тракта от цист. Первоочередной задачей ветеринара является удаление паразитов из организма собаки [6, с.24]. Однако препаратов, способных полностью очистить кишечник от лямблий без каких-либо побочных эффектов, к сожалению, пока не существует. Поэтому необходимо исключить возможное заражение других животных и людей. Это также требует применения особых препаратов, которые также находятся в стадии разработки.

Но это вовсе не значит, что лечение лямблиоза невозможно. Правда, придется делать выбор между побочными эффектами и эффективностью препарата. Но, к сожалению, медикаментозного лечения при лямблиозе недостаточно. Полное очищение организма собаки предполагает проведение дополнительных процедур, и соблюдение определенных правил. В первую очередь, необходимо внимательно следить за тем, чтобы помещение было чистым и тщательно продезинфицированным [1, с.52].

До полного выздоровления необходимо полностью исключить контакт собаки с другими животными. Питомца следует купать после каждого посещения туалета [5, с.51].

Учитывая важность и актуальность проблемы терапии лямблиоза у собак, а также данные полученные различными авторами на протяжении многих лет, целью нашего исследования было экспериментальное применение дополнительной антибиотико- или бактериотерапии при гиардиозе собак для достижения сокращения периода восстановления животных и выявления более эффективного лечения.

Материалы и методы исследования. Исследования проводили в ветеринарных клиниках г.Москвы. Сбор фекалий осуществляли в одноразовые емкости. Исследования проводили в течении 4-6 часов после сбора образцов.

Гиардиоз диагностировали комбинированием исследования фекалий формалин-эфирным осаждением и применением иммунохроматографического анализа (ИХА) экспресс-тестов Vet Expert Giardia Ag.

Для проведения формалин-эфирного осаждения брали 2 г фекалий, добавляли 10%-й раствор формалина до 8 мл, тщательно суспендировали. Процеживали через сито, суспензию переносили в 15 мл центрифужную пробирку. Добавляли в пробирку 2 мл эфира, закрывали пробкой, энергично встряхивали пробирку не менее 30 с. Далее центрифугировали при 1500

об/мин 3 минуты. После центрифугирования образуются 4 слоя: осадок, раствор формалина, коагулированный белок, фекальный детрит – «пробка», а сверху эфир с растворенными в нем жирами. Верхние 3 слоя удаляли обведением пробки и резким опрокидыванием пробирки. Осадок микрокопировали [12, с.7].

Исследование проводили у всех животных при постановке диагноза, через 24 часа после окончания терапии, а также через 14 и 30 дней.

При гиардиозе основную терапию проводили препаратом Дронтал® плюс в течение трех дней в дозе 1 таблетка на 10 кг массы тела животного.

В качестве дополнительной терапии в первой группе собак с гиардиозом (9 голов) был применен антибактериальный препарат Кобактан 2,5% внутримышечно в дозе 1 мл на 10 кг массы тела животного 1 раз в день в течение 6 дней. Во второй группе (9 голов) давали кормовую добавку с пребиотиком Про-Колин в дозировке 3-5 мл 2 раза в день 30 дней. 7 голов собак (третья группа) с гиардиозом подвергались лечению только препаратом Дронтал плюс.

Все животные, участвующие в опыте, были переведены на лечебный корм Purina EN на 6 месяцев. Изменения клинического состояния животных оценивали по: наличию/отсутствию диареи, изменению консистенции стула, присутствию/отсутствию слизи и/или крови в фекалиях, изменению аппетита, наличию рвоты на протяжении 6 месяцев.

Достоверность результатов относительно друг друга и относительно нормы оценивали по стандартному критерию Стьюдента. Значения $P < 0,05$ считались значимыми. Все анализы были выполнены с использованием программного обеспечения SPSS для Windows версии 20.

Результаты исследований. Клиническая оценка протозоозной патологии продемонстрировала, что у 72,7% молодых собак отмечены выраженные признаки изменения консистенции стула, при том, что у 27,3% собак таковые отсутствовали. Среди пожилых собак у 66,6% была отмечена диарея или другие изменения стула (учащение, изменение консистенции в сторону размягчения, появление зловонного запаха). У 33,4% животных никаких изменений со стулом отмечено не было.

У всех инвазированных собак по результатам копрологических исследований отмечали характерные изменения, связанные с недостаточностью пищеварения: наличие слизи (от умеренного до большого количества), скрытой крови (76,4% собак), присутствие эпителиальных клеток (72,6% собак).

Эффективность лечения данными препаратами была следующей: при применении препарата Дронтал® плюс в течение трех дней в дозе 1 таблетка на 10 кг массы тела животного цисты лямблий обнаруживали через 24 часа, через 14 дней у 1 собаки из 7 обнаруживали единичные цисты в фекалиях, а на 30-ый день исследований цисты обнаружались в фекалиях 2 собак. У одного животного частота дефекаций сократилась, а диарея продолжилась, не смотря на проведённое лечение. Наши данные согласуются с данными [8, с.40].

Собаки первой группы с гиардиозом (9 голов) после применения антибактериального препарата Кобактан 2,5% совместно с Дронталом® плюс полностью освободились от цист лямблий на 14 день, но у 2 собак на 30 день после проведенного лечения обнаруживали цисты лямблий. В нашем исследовании рецидив был отмечен у собак, у которых не имелось возможности избежать реинвазии.

У животных второй группы (9 голов), которым совместно с Кобактаном 2,5% и Дронталом®

плюс давали кормовую добавку с пребиотиком Про-Колин лямблий в фекалиях обнаруживали через 24 часа после окончания дачи препаратов. В течение всего периода исследований выделения цист гиардий не наблюдали.

Заключение. Гиардиоз является частым диагнозом у собак с симптомами диареи в крупных городах России. Заболевание имеет тенденцию чаще отмечаться среди молодых животных. Место обитания животных (приют/домашнее содержание) не однозначно влияет на распространённость заболевания в популяции, что приводит к реинвазии у пролеченных животных.

Место обитания собак (приют/домашнее содержание) не однозначно влияет на распространённость заболевания в популяции, однако содержание в приюте сопряжено с реинвазией пролеченных животных. Комплексное использование Кобактана 2,5% с Дронталом® плюс и кормовой добавкой с пребиотиком Про-Колин в рекомендованных дозах является эффективным методом лечения гиардиоза у собак.

Список литературы

1. Архипов, И.А. Супрамолекулярные комплексы антигельминтных бензимидазольных препаратов. Получение и свойства. Монография / И.А. Архипов, С.С. Халиков, А.В. Душкин, А.И. Варламова, М.Б. Мусаев, Н.Э.Поляков, Ю.С. Чистяченко, К.М.Садов, М.С. Халиков. – М.: Новые авторы, 2017. – 90 с.
2. Белова, Л.М. Протозойные болезни животных / Л.М. Белова, Н.А. Гаврилова, В.А. Ширяева, Ю.Е. Кузнецов, О.А. Логинова, М.Г. Роберман. – СПб., 2019. – 89 с.
3. Ватников, Ю.А. Метод комплексной терапии протозоозов у собак / Ю.А. Ватников, В.С. Лыхина // Международный вестник ветеринарии. – СПб: из-во Санкт-Петербургская государственная академия ветеринарной медицины.–2019. – №4. – 2019 . – С.35-43.
4. Дедкова, Л.М. Лямблиоз: патогенез и диагностика / Л.М. Дедкова // Новости «Вектор-Бест». - 1998. - № 2 (8). - С. 46-48.
5. Ершова, И.Б. Усовершенствование терапии лямблиоза / И.Б. Ершова, А.А. Мочалова, Т.Ф. Осипова, О.В. Петренко // Актуальная инфектология. – 2015. – № 3 (8). – С. 49-54.
6. Завалишина, С.Ю. Физиология метаболизма / С.Ю. Завалишина, И.Н. Медведев, Н.В. Воробьева, Е.С. Ткачева, М.А. Гришан.– Курск: изд-во ИП Бескровный А.В., 2019.– 157с.
7. Лощинин, М.Н. Кишечные протозоозы собак и кошек в условиях мегаполиса / М.Н. Лощинин, У.В. Студенникова, В.В. Белименко // Российский ветеринарный журнал.– 2015. – №1.– С.20-22.
8. Монтя, А. Эффективность Drontal plus (состав таблетки: празиквантел 50 мг, пирантел эмбонат 144 мг, фебантел 150 мг) против лямблии (*Giardia sp.*) у естественно инфицированных собак / А. Монтя, Д. Даддо, М. Матео, К. Эспиноса, Г. Миро //Российский ветеринарный журнал. – 2018. №5. – С. 39-41.
9. Kotloff, J.P. Burden and aetiology of diarrhoeal disease in infants and young children in developing countries (the Global Enteric Multicenter Study, GEMS): a prospective, case-control study / J.P. Kotloff, P. Nataro, W.C. Blackwelder // Lancet.– 2013.–Vol.382. –P. 209-222.
10. Lykhina, V.S. Structural-functional changes of the gastrointestinal tract of dogs invased by *Giardia sp.* Innovation in agriculture /Conference papers of the XI international scientific and practical conference / V.S. Lykhina, Yu.A. Vatnikov. – Moscow, 25-27 April, 2019. – P.233-236.
11. Meyer, E.A. *Giardia* and Giardiasis / E.A. Meyer, S. Radulescu // Advances in Parasitology.– 1979. – Vol.17. – P.1-47.
12. Zajac, A.M. Veterinary Clinical Parasitology, (8th edn.) / A.M. Zajac, G.A.Conboy. Wiley-Blackwell, Ames, IA, 2012. – P.5-12.

РОЛЬ PCSK-9 В РАЗВИТИИ АТЕРОСКЛЕРОЗА

THE ROLE OF PCSK-9 IN THE DEVELOPMENT OF ATHEROSCLEROSIS

Авторы: Милютин Иван Николаевич

Аннотация: PCSK-9 – пропротеин-конвертаза субтилизин/кексин типа 9 – является важнейшим ферментом, который регулирует уровни холестерина и липопротеинов низкой плотности, и тем самым участвует в развитии атеросклероза.

Ключевые слова: PCSK-9, холестерин, липопротеины низкой плотности.

Annotation: PCSK-9, a type 9 subtilisin / kexin proprotein convertase, is an essential enzyme that regulates low-density cholesterol and low-density lipoproteins, and is therefore involved in the development of atherosclerosis.

Keywords: PCSK-9, low-density lipoprotein, cholesterol.

Введение

В настоящее время общепризнано, что повышенный уровень общего холестерина (ОХС) и липопротеинов низкой плотности (ЛПНП) значительно увеличивает риск возникновения атеросклероза и последующее прогрессирование сердечно-сосудистых заболеваний [1, 2, 3, 4]. На сегодняшний день лечение ингибиторами биосинтеза холестерина – статинами остается основным для пациентов с гиперхолестеринемией. Однако, у многих пациентов статинотерапия не приводит к достижению целевых уровней ХС и ЛПНП. Кроме того, более чем у 30% пациентов наблюдается непереносимость препаратов статинов, особенно часто встречаются побочные эффекты со стороны мышц [3, 4, 5, 6]. В сложившейся ситуации возникла необходимость в поиске дополнительных мишеней с принципиально иным механизмом действия [7, 8]. В 2003 г. канадским исследователем Seidah N.G. был идентифицирован фермент – пропротеин конвертаза субтилизин кексин типа 9 (PCSK-9) [9]. Abifadel с коллегами, при помощи секвенирования обнаружили две миссенс-мутации (S127R, F216L) в гене, локализованном на 1-ой хромосоме и кодирующем информацию о протеине PCSK-9, у пациентов с семейной гиперхолестеринемией (СГ). При данных мутациях возникало рефрактерное к гиполипидемической терапии повышение ОХС и ЛПНП, приводившее к преждевременному развитию ишемической болезни сердца (ИБС) и смерти в молодом возрасте. [10, 11, 12].

Строение и функции PCSK-9

Белок PCSK-9 представляет собой сериновую протеазу семейства субтилаз (протеиновых конвертаз), главным образом экспрессируется в печени и в гораздо меньшей степени в головном мозге, кишечнике, почках. Молекулы PCSK-9 секретируются во внеклеточное пространство и связываются с расположенными на клеточной мембране гепатоцитов рЛПНП с образованием комплексов PCSK-9-рЛПНП. Затем эти комплексы погружаются внутрь гепатоцитов посредством эндоцитоза и разрушаются в лизосомах. Таким образом, чем больше образовалось PCSK-9 в клетке, тем выше его концентрация в крови и тем больше рЛПНП будет

захвачено и разрушено. Кроме того, существуют предположения, что PCSK-9 нарушает биосинтез частиц рЛПНП в гепатоците на уровне посттрансляционных модификаций в ЭР и аппарате Гольджи [16, 17, 18].

В результате опосредованного высоким содержанием PCSK-9, резкого снижения количества рЛПНП на поверхности клеток печени, большинство частиц ЛПНП не смогут прикрепиться к гепатоциту и элиминироваться из организма по маршруту: гепатоцит → желчь → кишечник → каловые массы. А продолжают циркулировать и накапливаться в крови, приводя к гиперхолестеринемии, что будет сопровождаться избыточной доставкой ХС в стенки сосудов и развитием атеросклероза [19, 20, 21].

Ингибиторы PCSK-9

Наиболее многообещающими препаратами оказались человеческие моноклональные антитела против PCSK-9. В результате I и II фаз клинических испытаний три препарата моноклональных антител: Алирокумаб, Эволокумаб, Бокозикумаб продемонстрировали дозозависимое безопасное и эффективное снижение ЛПНП на 60-70% при подкожном введении раз в две-четыре недели. Кроме того, не наблюдалось значительных побочных эффектов, кроме незначительных аллергических реакций на месте введения [22, 23, 24]. Три крупных исследования фазы III клинических испытаний FOURIER, ODYSSEY, SPIRE однозначно показали, что ингибиторы PCSK-9 надежно и безопасно снижают уровни ЛПНП в сыворотке крови, не зависимо от проводимой фоновой липидснижающей терапии и профилактики сердечно-сосудистых заболеваний. Однако, программа SPIRE была остановлена, т.к. у значительной части пациентов образовались антитела против препарата бокозикумаб, что скорее всего было связано с тем, что данный препарат является гуманизированным и содержит не полностью человеческие антитела, по сравнению с алирокумабом и эволокумабом, которые содержат полностью человеческие моноклональные антитела [25, 26].

Альтернативные стратегии ингибирования PCSK-9 включают разработку антисмысловых нуклеотидов, малых интерферирующих рибонуклеиновых кислот (миРНК), вакцин и низкомолекулярных пептидов [29, 30]. Другой весьма перспективной стратегией долгосрочного ингибирования PCSK-9 считается вакцинация на основе пептидов, которые стимулируют иммунную систему к выработке специфических антител против PCSK-9 [31, 32].

Библиографический список

1. Stroes E.S., Thompson P.D., Corsini A., Vladutiu G.D., Raal F.J., Ray K.K. et al. Statin-associated muscle symptoms: impact on statin therapy-European atherosclerosis society consensus panel statement on assessment, aetiology and management // Eur. Heart J. 2015. 36, № 17. P. 1012-1022. doi: [10.1093/eurheartj/ehv043](https://doi.org/10.1093/eurheartj/ehv043)
2. Чаулин А.М., Карслян Л.С., Григорьева Е.В., Нурбалтаева Д.А., Дупляков Д.В. Клинико-диагностическая ценность кардиомаркеров в биологических жидкостях человека // Кардиология. 2019;59(11):66-75. DOI:10.18087/cardio.2019.11.n
3. Чаулин А.М., Дупляков Д.В. Повышение кардиальных тропонинов, не ассоциированное с острым коронарным синдромом. Часть 1 // Кардиология: новости, мнения, обучение. 2019. Т. 7, № 2. С. 13-23. doi: [10.24411/2309-1908-2019-12002](https://doi.org/10.24411/2309-1908-2019-12002).
4. Abifadel M., Varret M., Rabes J.P., Allard D., Ouguerram K., Devillers M. et al. Mutations in PCSK9 cause autosomal dominant hypercholesterolemia // Nat. Genet. 2003. Vol. 34. P.

154-156. doi: [10.1038/ng1161](https://doi.org/10.1038/ng1161)

5. Чаулин А.М., Александров А.Г., Карслян Л.С., Нурбалтаева Д.А., Мазаев А.Ю., Григорьева Е.В. Катестатин - новый регулятор сердечно-сосудистой системы (обзор литературы) // Бюллетень науки и практики. 2019. Т. 5. №6. С. 129-136. <https://doi.org/10.33619/2414-2948/43/17>
6. Чаулин А.М., Дупляков Д.В. Повышение кардиальных тропонинов, не ассоциированное с острым коронарным синдромом. Часть 2 // Кардиология: новости, мнения, обучение. 2019. Т. 7, № 2. С. 24-35. doi: [10.24411/2309-1908-2019-12003](https://doi.org/10.24411/2309-1908-2019-12003).
7. Чаулин А.М., Карслян Л.С., Григорьева Е.В., Нурбалтаева Д.А., Дупляков Д.В. Особенности метаболизма сердечных тропонинов (обзор литературы). Комплексные проблемы сердечно-сосудистых заболеваний. 2019; 8 (4): 103-115. DOI: [10.17802/2306-1278-2019-8-4-103-115](https://doi.org/10.17802/2306-1278-2019-8-4-103-115).
8. Agewall S., Giannitsis E., Jernberg T., Katus H. et al. Troponin elevation in coronary vs. non-coronary disease // Eur. Heart J. 2011. Vol. 32. P. 404-411.
9. Чаулин А.М. Сердечные тропонины: биохимические особенности // Научный электронный журнал Меридиан. № 7 (41). С. 90-92. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=42403953>
10. Чаулин А.М., Александров А.Г., Александрова О.С., Дупляков Д.В. Роль пропротеин-конвертазы субтилизин/кексин типа 9 (pcsk9) в патофизиологии атеросклероза // Медицина в Кузбассе. 2019. Т. 18, № 4. С. 5-15. <http://mednauki.ru/index.php/МК/article/view/359/728>
11. Чаулин А.М., Карслян Л.С., Дупляков Д.В. Некоронарогенные причины повышения тропонинов в клинической практике // Клиническая практика. - 2019. - Т. 10. - №4. - С. 81-93. doi: [10.17816/clinpract](https://doi.org/10.17816/clinpract) URL: <https://journals.eco-vector.com/clinpractice/article/view/16309>
12. Дупляков Д.В., Чаулин А.М. Мутации сердечных тропонинов, ассоциированные с кардиомиопатиями // Кардиология: новости, мнения, обучение. 2019. Т. 7, № 3. С. 8-17. doi: [10.24411/2309-1908-2019-13001](https://doi.org/10.24411/2309-1908-2019-13001).
13. Чаулин А.М., Дупляков Д.В. PCSK-9: современные представления о биологической роли и возможности использования в качестве диагностического маркера сердечно-сосудистых заболеваний. Часть 1 // Кардиология: новости, мнения, обучение. 2019. Т. 7, № 2. С. 45-57. doi: [10.24411/2309-1908-2019-12005](https://doi.org/10.24411/2309-1908-2019-12005).
14. Чаулин А.М., Дупляков Д.В. PCSK-9: современные представления о биологической роли и возможности использования в качестве диагностического маркера сердечно-сосудистых заболеваний. Часть 2 // Кардиология: новости, мнения, обучение. 2019. Т. 7, № 4. С. 24-35. doi: [10.24411/2309-1908-2019-14004](https://doi.org/10.24411/2309-1908-2019-14004)
15. Чаулин А.М., Карслян Л.С., Александров А.Г., Мазаев А.Ю., Григорьева Е.В., Нурбалтаева Д.А. Роль пропротеин конвертазы субтилизин/кексин типа 9 в развитии атеросклероза // Бюллетень науки и практики. 2019. Т. 5. №5. С. 112-120. <https://doi.org/10.33619/2414-2948/42/15>
16. Sabatine M.S., Giugliano R.P., Keech A.C., Honarpour N., Wiviott S.D., Murphy S.A. et al. Evolocumab and clinical outcomes in patients with cardiovascular disease // N. Engl. J. Med. 2017. Vol. 376, № 18. P. 1713-1722. doi: [10.1056/NEJMoa1615664](https://doi.org/10.1056/NEJMoa1615664)
17. Чаулин А.М., Александров А.Г., Карслян Л.С., Мазаев А.Ю. Катестатин в диагностике сердечно-сосудистых заболеваний // Международный научно-исследовательский журнал. 2019. № 6-1 (84). С. 93-96. DOI: [10.23670/IRJ.2019.84.6.020](https://doi.org/10.23670/IRJ.2019.84.6.020)
18. Чаулин А.М., Мазаев А.Ю., Александров А.Г. Роль пропротеин конвертазы субтилизин/кексин типа 9 (pcsk-9) в метаболизме холестерина и новые возможности липидкорректирующей терапии // Международный научно-исследовательский журнал. 2019. № 4-1 (82). С. 124-126. DOI: [10.23670/IRJ.2019.82.4.025](https://doi.org/10.23670/IRJ.2019.82.4.025)
19. Чаулин А.М., Мазаев А.Ю., Григорьева Е.В., Нурбалтаева Д.А., Александров А.Г. Клинико-диагностическое значение определения кардиальных тропонинов в крови при сепсисе и

- септическом шоке (обзор литературы) // Евразийское Научное Объединение. 2019. № 2-2 (48). С. 113-116. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=37134945>
20. Bergeron N., Phan B.A.P., Ding Y., Fong A., Krauss R.M. Proprotein convertase subtilisin/kexin type 9 inhibition: a new therapeutic mechanism for reducing cardiovascular disease risk // *Circulation* 2015. 132, № 17. P. 1648-1666. doi: 10.1161/CIRCULATIONAHA.115.016080
 21. Чаулин А.М., Карслян Л.С., Нурбалтаева Д.А., Григорьева Е.В., Дупляков Д.В. Метаболизм кардиальных тропонинов в нормальных и патологических условиях // *Сибирское медицинское обозрение*. 2019;(6):5-14. DOI: 10.20333/2500136-2019-6-5-14
 22. Александров А.Г., Чаулин А.М., Мазаев А.Ю., Александрова О.С. Сердечные тропонины: биохимические и клинические особенности // *Евразийское научное объединение*. 2019. № 8-2 (54). С. 110-114. DOI: 10.5281/zenodo.3402432
 23. Чаулин А.М. Аденозин и его роль в физиологии и патологии сердечно-сосудистой системы // *Кардиология: новости, мнения, обучение*. 2019. Т. 7, № 3. С. 37-45. doi: 10.24411/2309-1908-2019-13004.
 24. Jozwiak M., Persichini P., Monnet X., Teboul J.L. Management of myocardial dysfunction in severe sepsis // *Semin. Respir. Crit. Care Med*. 2011. Vol. 32. P. 206-214.
 25. Александров А.Г., Мазаев А.Ю., Чаулин А.М., Александрова О.С. Сердечные тропонины: биохимические и клинические особенности // *Дневник науки*. 2019. № 8 (32). С 8. eLIBRARY ID: 39422909
 26. Ray K.K., Stoekenbroek R.M., Kallend D., Leiter L.A., Landmesser U., Wright R.S. et al. Effect of an siRNA Therapeutic Targeting PCSK9 on Atherogenic Lipoproteins // *Circulation*. Vol. 138, № 13. P. 1304-1316. doi: 10.1161/CIRCULATIONAHA.118.034710
 27. Чаулин АМ, Карслян ЛС, Нурбалтаева ДА, Григорьева ЕВ, Дупляков ДВ. Метаболизм кардиальных тропонинов в нормальных и патологических условиях. *Сибирское медицинское обозрение*. 2019;(6):5-14. DOI: 10.20333/2500136-2019-6-5-14
 28. Crossey E., Amar M.J.A., Sampson M., Peabody J., Schiller J.T., Chackerian B., Remaley A.T. A cholesterol-lowering VLP vaccine that targets PCSK9 // *Vaccine*. 2015. Vol. 33, № 43. P. 5747-5755. doi: 10.1016/j.vaccine.2015.09.044
 29. Чаулин А.М., Дупляков Д.В. PCSK-9: современные представления о биологической роли и возможности использования в качестве диагностического маркера сердечно-сосудистых заболеваний. Часть 1 // *Кардиология: новости, мнения, обучение*. 2019. Т. 7, № 2. С. 45-57. doi: 10.24411/2309-1908-2019-12005.
 30. Cohen J.C., Boerwinkle E., Mosley T.H.Jr., Hobbs H.H. Sequence variations in PCSK9, low LDL, and protection against coronary heart disease // *N. Engl. J. Med*. 2006. Vol. 354, № 12. P. 1264-1272. doi: 10.1056/NEJMoa054013
 31. Чаулин А.М., Дупляков Д.В. PCSK-9: современные представления о биологической роли и возможности использования в качестве диагностического маркера сердечно-сосудистых заболеваний. Часть 2 // *Кардиология: новости, мнения, обучение*. 2019. Т. 7, № 4. С. 24-35. doi: 10.24411/2309-1908-2019-14004
 32. Чаулин А.М., Милютин И.Н., Тимофеев Н.В., Дупляков Д.В. Некоронарогенные причины повышения сердечных тропонинов в практике врача (литературный обзор) // *Вестник медицинского института "Реавиз": реабилитация, врач и здоровье*. № 5 (41). С. 201-214. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=41830941>

ВЛИЯНИЕ СПОРТА НА ЧАСТОТУ ДЫХАНИЯ У СТУДЕНТОВ

INFLUENCE OF SPORTS ON STUDENTS ' BREATHING RATE

Авторы: Муртузаев Илькин Этибар оглы

Научный руководитель: Макаров Александр Владимирович

Аннотация: В век интернета и передовых технологий студенты большую часть времени ведут сидячий образ жизни. Но с развитием общества растут требования и к знаниям, и непосредственно к студентам. Чтобы суметь адаптироваться к условиям новой нагрузки, которые с каждым днем повышаются, очень важно следить за своим здоровьем. Поэтому цель нашей работы: проанализировать состояние дыхательной системы, которая играет одну из главных ролей в приспособлении к изменяющимся условиям внешней среды, у студентов 4-ого курса Кировского ГМУ.

Ключевые слова: частота дыхания, жизненная емкость легких, минутный объем дыхания, резервный объем вдоха, резервный объем выдоха, общая емкость вдоха.

Annotation: In the age of the Internet and advanced technologies, students are sedentary most of the time. But with the development of society, there are growing demands for knowledge and directly for students. In order to be able to adapt to the new load conditions, which are increasing every day, it is very important to monitor your health. Therefore, the purpose of our work is to analyze the state of the respiratory system, which plays a major role in adapting to changing environmental conditions, in students of the 4th year of the Kirov state medical University.

Keywords: respiratory rate, vital capacity of the lungs, minute volume of respiration, reserve volume of inspiration, reserve volume of exhalation, total capacity of inspiration.

Цель работы - выявить особенности функции внешнего дыхания у обучающихся 4-ого курса Кировского ГМУ.

Материалы и методы исследования: Исследование проводилось на базе кафедры физической культуры Кировского ГМУ. Было обследовано 40 студентов 4 курса Кировского ГМУ. Для оценки респираторной функции организма все студенты были разделены на 2 группы: студенты, которые не занимаются профессионально спортом, и студенты-спортсмены. В каждой группе по 20 человек. Средний возраст испытуемых 21 год.

Были определены следующие показатели: частота дыхания (ЧД), объем дыхания (ОБ), жизненная емкость легких (ЖЕЛ), резервный объем вдоха (РОВд), резервный объем выдоха (РОВыд), общая емкость вдоха (ОЕвд). Показатели измеряли в спокойном состоянии и после физической нагрузки. В качестве физической нагрузки – приседания 30 раз в быстром темпе.

Результаты исследования и их обсуждение: По результатам проведенной работы было выявлено, что у студентов, которые не занимаются спортом, ЧД в нормальных условиях в среднем равна 15 раз/мин, после физической нагрузки 23 раз/мин. У испытуемых – спортсменов в спокойном состоянии ЧД в среднем равна 11 раз/мин, после приседаний 17

раз/мин, следовательно вторая группа студентов имеет больше резервных возможностей системы дыхания в сравнении с первой.

Средние значения ЖЕЛ у обучающихся, не уделяющих время физическим занятиям, до нагрузки и после в среднем составили 2,9 л и 3,8 л соответственно. У другой группы студентов ЖЕЛ до приседаний равна в среднем 4,5 л, после нагрузки 5,3 л. Следует отметить, чем выше этот показатель, тем меньше сил требуется на работу дыхательного аппарата.

У не занимающихся спортом испытуемых МОД в спокойном состоянии в среднем составил 8,0 л, а при нагрузке 17 л. Студенты, занимающиеся же спортом, имеют МОД в покое в среднем 10 л, после приседаний 20 л. Этот показатель также свидетельствует о резервных способностях организма.

Дыхательный объем (ДО) у первой группы испытуемых (не занимающихся спортом) до и после нагрузки 0,5л и 0.6 л соответственно. У студентов-спортсменов ДО в покое 0,9л после приседаний и 1,0л. Остальные легочные показатели (Ровд, РОвыд, ОЕвд) у не занимающихся спортом в покое и после приседаний в среднем равны 1,2л; 1,0л и 1,8л и 1,5л; 1,1л и 2,1 л соответственно. У студентов спортсменов эти объемы равны до нагрузки - 2,0л; 1,5л; 2,7л и после нагрузки - 2,2л; 2,7л; 3,3л. Исходя из этих данных, можем предположить, что физические упражнения в большей мере поспособствовали приспособлению тканей к недостатку кислорода у второй группы студентов, тем самым обеспечивая эффективную работу клеток организма при гипоксии.

По полученным результатам можно сделать вывод, что значения показателей дыхания определяют адаптационные характеристики организма, происходящие под воздействием физических нагрузок в теле спортсменов. Под воздействием спортивных упражнений повышается частота сердечных сокращений, увеличивается артериальное давление, углубляется дыхание и происходит насыщение крови кислородом в большем объеме. Поэтому у студентов, которые профессионально занимаются спортом, больше резервных возможностей, и они в большей степени адаптированы к нагрузкам.

Список литературы:

1. Абишева З.С., Асан Г.К., Искакова У.Б., Исмагулова Т.М., Раисов Т.К., Жетписбаева Г.Д., Журунова М.С., Даутова М.Б. ОЦЕНКА ФУНКЦИОНАЛЬНОГО СОСТОЯНИЯ ДЫХАТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ ПРИ ФИЗИЧЕСКОЙ НАГРУЗКЕ // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. - 2016. - № 1-4. - С. 503-505;
URL: <https://applied-research.ru/ru/article/view?id=8588> (дата обращения: 24.02.2020).
2. Мохнаткина С.С., Лукина С.Ф. ОСОБЕННОСТИ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ВНЕШНЕГО ДЫХАНИЯ СТУДЕНТОВ РАЗНОЙ ФИЗИЧЕСКОЙ ТРЕНИРОВАННОСТИ // Международный студенческий научный вестник. - 2016. - № 4-3.;
URL: <http://eduherald.ru/ru/article/view?id=16233> (дата обращения: 24.02.2020).
3. Деменко А.В., Егорычева Е.В., Чернышѐва И.В. ЗНАЧЕНИЕ И РОЛЬ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ В ЖИЗНИ СТУДЕНТА // Успехи современного естествознания. - 2013. - № 10. - С. 205-205;
4. Ильина Т.А. Педагогика: Курс лекций. Учеб. пособие для студентов пед. ин-тов. М.: Просвещение, 1984. — 496 с.
5. Космолинский Ф.П. «Физическая культура и работоспособность» - М. 1983 г.

ВЛИЯНИЕ НА ОРГАНИЗМ ЧЕЛОВЕКА ОСТАТКОВ АНТИБИОТИКОВ В ПРОДУКТАХ ПИТАНИЯ

RESIDUES OF ANTIBIOTICS IN FOOD AS A HYGIENIC PROBLEM

Авторы: *Максимова Полина Евгеньевна, Иванов Сергей Владимирович*

Аннотация: *Чрезмерное использование антибиотиков в животноводстве приводит к образованию остатков антибиотиков в часто потребляемых продуктах питания. Остаточные антибиотики в пище могут оказывать неблагоприятное воздействие на человека, вызывая заболевание непосредственно через воздействие низких доз, а также косвенный вред за счет возникновения антибиотикорезистентности. Однако современные методы выделения и анализа антибиотиков в пищевых продуктах еще не сформировали единого стандарта, и существует лишь несколько данных, касающихся остаточного количества антибиотиков в различных типах пищевых продуктов. В данной статье будут рассмотрены причины появления остатков антибиотиков в пище и возможные опасности для здоровья человека.*

Ключевые слова: *пищевые продукты, антибиотики, антибиотикорезистентность.*

Annotation: *The abundant use of antibiotics leads to antibiotic residues in frequently consumed foods. Residual antibiotics in food may have adverse effects on humans by directly causing disease via low-dose exposure and indirect harm via antibiotic resistance. However, the current methods for antibiotic extraction and analysis in food have not yet formed a uniform standard, and only a few data exist regarding the residual antibiotic condition in various types of foods. This article will discuss the causes of antibiotic residues in food and the possible hazards to human health.*

Keywords: *food products, antibiotics, antibiotic resistance.*

Использование антибиотиков в животноводстве может послужить причиной к появлению их остатков в пище, предназначенной для потребления человеком. Существует множество факторов, влияющих на наличие остатков в продуктах животного происхождения. К данным факторам относятся: фармакокинетические характеристики антибиотиков, физико-химические или биологические процессы у животных и их продуктов. Применение антибиотиков необходимо для профилактики и лечения заболеваний животных. Однако, антибиотики применяют не только с данной целью. Они еще применяются для улучшения показателей роста и эффективности кормления, синхронизируя репродуктивный цикл и показатели размножения [1]. Поэтому применение антибиотиков в животноводстве может привести к вредным остаточным эффектам. Низкие уровни остаточных антибиотиков в пище человека могут привести к изменению микрофлоры, вызывая заболевание и возможное развитие резистентных штаммов, приводящих к безуспешной антибиотикотерапии.

Обсуждение. Антибиотики – это лекарственные препараты, которые используют с терапевтической целью. Они подавляют рост микроорганизмов, таких как бактерии, грибы, простейшие. В настоящее время для использования в медицине и ветеринарии зарегистрировано около 250 различных химических веществ, относящихся к основным группам антибиотиков [2].

Применение антибиотиков в пище животных.

Антибиотики в животноводстве помимо лечебной цели используют в качестве стимуляторов роста. Механизм действия антибиотиков как стимуляторов роста связан с взаимодействием антибиотиков и кишечной микробиоты [3]. Низкие дозы антибиотиков иногда добавляют в корм для крупного рогатого скота, птицы и свиней, чтобы увеличить размер их тела. Например, сульфаниламиды используют в качестве стимулятора роста у домашней птицы [4]. Использование антибиотиков в определенных условиях оправдано, потому что микроорганизмы иногда повреждают клетки животных и снижают их показатели роста.

Остатки антибиотиков. Остатки антибиотиков - это метаболиты, найденные в следовых количествах в любой съедобной части продукта животного происхождения. Остатки антибиотиков в пище могут оказывать неблагоприятное воздействие на людей через прямую токсичность для потребителей, отрицательно влияя системы органов, что приводит к заболеваемости и даже смерти, или в результате возникновения антибиотикорезистентных бактерий и антибиотикорезистентных генов [5,6]. Многие эпидемиологические исследования утверждают, что воздействие антибиотиков в раннем возрасте через пищевую цепочку или питьевую воду или же при вертикальной передаче от матери связано с повышенным риском возникновения детского ожирения генов [7,8]. Более того, некоторые другие потенциальные неблагоприятные воздействия остатков антибиотиков на человека, такие как аллергические реакции, нарушение функции пищеварительной системы и хронические токсические эффекты в результате длительного воздействия низких концентраций антибиотиков уже было доказано. Наиболее негативное влияние антибиотикорезистентных бактерий и антибиотикорезистентных генов на здоровье человека заключается в том, что патогены становятся устойчивыми к антибиотикам, используемым в медицине. Это приведет к тому, что незначительные болезни и травмы, сопряженные с устойчивыми к антибиотикам микроорганизмами, будут являться этиологическим фактором высокой летальности. Несколько исследований [9,10] показали, что антибиотикорезистентные бактерии могут передаваться от животного к человеку через окружающую среду, продукты питания и прямой контакт (например, работникам сельского хозяйства). В исследовании [11] было обнаружено, что резистентность *Escherichia coli* показала высокую степень корреляции между пищевыми продуктами (особенно домашней птицы и свиней) и заболеваниями человека, вызванных устойчивыми изолятами кишечной палочки. После более чем 20-летней научной оценки исследователи пришли к выводу, что существует связь между чрезмерным использованием антибиотиков у животных и снижением эффективности этих антибиотиков при лечении заболеваний человека [12]. Однако, несмотря на широкое использование антибиотиков в пищевой промышленности, методы обнаружения типов и концентрации остатков антибиотиков в пище остаются ограниченными. Кроме того, вредное воздействие на человека остаточных антибиотиков в еде до сих пор не полностью признано общественностью.

Возможные источники антибиотиков в продовольствии. Неоспоримо, что антибиотики уже загрязняют продовольствие человека: мясные продукты, молоко, яйца, рыбу и овощи [5]. Что касается рыбных продуктов, антибиотики могут использоваться в качестве терапевтических и профилактических средств для лечения и профилактики заболеваний, а также в качестве корма, что может быть основной причиной присутствия антибиотиков в товарной рыбе и продуктов из моллюсков [13]. Считается, что жизнь в окружающей среде загрязненной антибиотиками может привести к накоплению антибиотиков в рыбе [14]. Что касается овощей, то загрязнение поливной воды антибиотиками и остатки антибиотиков в навозе, используемом в качестве органического удобрения, являются основными источниками остатков антибиотиков [15].

Регулирование использования антибиотиков. Максимальный предел остатка - максимально

допустимая концентрация (МДК) химического вещества в корме или пище (молоко, мясо, яйцо) в указанное время убоя или сбора, обработки, хранения и реализации до потребления человеком [14]. Ниже этого предела ученые считают, что для потребителя не существует опасности для здоровья. При проведении санитарного контроля остаточные количества антибиотиков должны не превышать: для хлортетрациклина (в молоке, молочных продуктах, яйцах, мясе, мясных продуктах), пенициллина (в молочных продуктах и молоке) - 0,01; стрептомицина (в молоке, молочных продуктах, яйцах) - 0,5; гризина (в мясных продуктах) и цинкбацитрина (в мясных продуктах) - 0,1 и 0,02 ЕД на г/мл/продукта. МДК рассчитывается с учетом как токсикологического риска, а также возможного влияния остатков на пищеварительную микрофлору человека [16]. Уровень МДК определяется на основе трех основных понятий: Уровень наблюдаемого эффекта – это концентрация химического вещества, оказывающего вредное воздействие на лабораторных животных. Приемлемая суточная доза устанавливается для обеспечения максимального количества, которое можно ежедневно принимать в пищу без риска для здоровья потребителя [17]. Время отмены – это время, необходимое после введения лекарственного средства животному или в пищу для обеспечения того, чтобы остатки лекарственного средства, представляющие токсикологический эффект, достигли безопасной концентрации в съедобных тканях или молоке. Этот интервал необходим, чтобы минимизировать или предотвратить вредные уровни остатков в продуктах для потребления. Во время исследований отмены определяется орган-мишень, и животных отбирают в разное время после прекращения приема препарата [18]. Этими тканями-мишенями чаще всего являются печень или почка. В качестве основных органов элиминации, они, как правило, будут отображать остатки в течение самого длительного времени [1].

Методы, используемые для обнаружения остатков антибиотиков. Качественный тест. Процесс определения того, присутствует ли конкретный антибиотик в образце. Он только обнаруживает присутствие остатков антибиотика в пищевых продуктах. Используемые методы – это тонкослойная хроматография, экспресс-тесты. Количественный тест – это определение абсолютной или относительной численности (часто выражается как концентрация) одного, нескольких или всех конкретных веществ, присутствующих в образце. Микробиологические и иммунологические методы используются для выявления противомикробных остатков в молоке и мясе [19].

Заключение. Появление остаточных антибиотиков в пище является одной из причин возникновения резистентных штаммов микроорганизмов. Это может привести к тому, что человек окажется незащищенным перед различными микроорганизмами и вызываемыми ими инфекциями. Наличие остаточных антибиотиков в организме может вызвать сильные аллергические реакции, раздражение слизистых оболочек желудочно-кишечного тракта, нарушения функции печени, почек. Несмотря на это, применение антибиотиков в пищевой промышленности неуклонно растет. Спектр применяемых препаратов в промышленности насчитывает несколько десятков видов антибиотиков и постоянно расширяется, соответственно содержание многих из них в пищевых продуктах еще не нормировано, и существующие сегодня меры контроля не могут определить содержание всех используемых антибиотиков в пищевых продуктах. Антибиотики представляют ключевой компонент в стратегии, используемой в борьбе с бактериальными инфекциями у людей и животных. Именно поэтому необходимо их применять только для лечения заболеваний. Чрезмерное использование антибиотиков привело к тому, что способность лечить распространенные инфекционные заболевания становится труднее, а иногда и невозможно из-за снижения их эффективности. Для предотвращения распространения устойчивости к антибиотикам и борьбы с ним пищевая промышленность должна не использовать антибиотики для стимулирования роста, использовать альтернативы антибиотикам (например, вакцинировать животных),

предотвращать инфекции на фермах, улучшая гигиену животных.

Использованные источники:

1. Beyene T. Veterinary Drug Residues in Food-animal Products: Its Risk Factors and Potential Effects on Public Health // J.Vet. Sci. Technol. - 2016. -№ 16. -С.285.
2. Kümmerer K., Henninger A. Promoting resistance by the emission of antibiotics from hospitals and households into effluent // Clin. Microbiol. Infect. -2003. -№13. -С.1203-1214.
3. Dibner J., Richard J. Antibiotic growth promoters in agriculture: history and mode of action // Poultr. Sci. - 2005. -№84. -С.634-643.
4. Anadon A., The EU the ban of antibiotics as feed additives: alternatives and consumer safety, in: Workshop III: 2006 EU ban on antibiotics as feed additives: consequences and perspectives // J. Vet. Pharmacol. Therapeutics. -2006. -№46. -С.41-46.
5. Kirchhelle C. Pharming animals: A global history of antibiotics in food production (1935–2017) // Nature. -2018. - № 4. -С. 1–13.
6. Rhoads J. Guidance on the Use of Antibiotics in the Production of Animals for Food; Food and Drug Administration (FDA): Silver Spring // MD. - 2015.
7. Ajslev T., Andersen C., Gamborg M., Sørensen T., Jess, T. Childhood overweight after establishment of the gut microbiota: The role of delivery mode, pre-pregnancy weight and early administration of antibiotics // Int. J. Obes. -2011. - № 35 (4). -С.522–529.
8. Cox L., Blaser M. Antibiotics in early life and obesity // Nat. Rev. Endocrinol. -2015. -№11 (3). -С.182–191.
9. Price L., Johnson E., Vailes R., Silbergeld E., Fluoroquinolone-resistant *Campylobacter* isolates from conventional and antibiotic-free chicken products. Environ // Health Perspect. -2005. - №113 (5). -С.557–560.
10. Smith T., Gebreyes W., Abley M., Harper A., Forshey B., Male M., Martin H. Methicillin-resistant *Staphylococcus aureus* in pigs and farm workers on conventional and antibiotic-free swine farms in the USA // PloS One. -2013. -№ 8 (5). - e63704.
11. Abo-Amer A.E., Shobrak M.Y., Alalhi A.D. Isolation and antimicrobial resistance of *Escherichia coli* isolated from farm chickens in Taif, Saudi Arabia // J Glob Antimicrob Resist. - 2018. -№15. -С.65-68.
12. Ghorbani B., Ghorbani M., Abedi M., Tayebi M. Effect of antibiotics overuse in animal food and its link with public health risk // Int. J. Sci. Res. Sci. Technol. - 2016. -№ 2. -С.46–50.
13. Cabello F. Heavy use of prophylactic antibiotics in aquaculture: A growing problem for human and animal health and for the environment // Environ. Microbiol. -2006. -№8 (7). -С.137–1144.
14. Liu X., Steele J., Meng X. Usage, residue, and human health risk of antibiotics in Chinese aquaculture: A review // Environ. Pollut. -2017. -№223. -С.161–169.
15. Azanu D., Mortey C., Darko G., Weisser J., Styrihave B., Abaidoo R. Uptake of antibiotics from irrigation water by plants // Chemosphere. -2016. -№157. -С.107–114.
16. Boisseau J. Basis for the evaluation of the microbiological risks due to veterinary drug residues in food // Vet. Microbiol. -1993. -№35. -С.187-192.
17. Takele B., Abdulkaf K., Tariku J., Fanos T., Dinka A., Ashenafi F. Assessment on Chemicals and Drugs Residue in Dairy and Poultry Products in Bishoftu and Modjo, Central Ethiopia // J. Nutr. Food Sci. -2015. - S13:003.
18. Apley M. How do violative residues happen in swine? Pork Safety Sheet, National Pork Board, Iowa State University, USA, 2003.
19. Gaudin V., Cadieu N., Sanders P. Results of a European proficiency test for the detection of streptomycin/ dihydrostreptomycin, gentamicin and neomycin in milk by ELISA and biosensor methods // Anal. Chim. Acta. -2005. -№52. -С. 273-283.

ОЦЕНКА ПОРОГА ВОЗНИКНОВЕНИЯ ЭФФЕКТА МАККОЛОУ (MCCOLLOUGH EFFECT) У ЗДОРОВЫХ ДОБРОВОЛЬЦЕВ И ПАЦИЕНТОВ С ШИЗОФРЕНИЕЙ

Авторы: Якимова Елена Геннадьевна

Аннотация: Особенности возникновения и проявления эффекта МакКоллоу позволяют использовать его как инструмент в исследованиях различных функций зрительной системы в норме и патологии. В работе приведены результаты исследования порогов возникновения эффекта МакКоллоу (McCollough effect) у здоровых испытуемых и пациентов с шизофренией. Показано, что у пациентов с шизофренией на ранней стадии заболевания требуется более длительная преадаптация тестовыми цветными решетками для возникновения эффекта МакКоллоу, чем у здоровых испытуемых, что отражает наличие нарушений в работе зрительных функций.

Ключевые слова: эффект МакКоллоу, цвет, ориентация, зрительная система

Annotation: The features of the appearance of McCollough effect allow using it as a tool in studies of various functions of the visual system in normal and pathological conditions. The paper presents the results of a study of the thresholds for the occurrence of the McCollough effect in healthy subjects and patients with schizophrenia. It has been shown that patients with schizophrenia at an early stage of the disease require longer preadaptation with test color gratings for the McCollough effect to occur than healthy subjects, which reflects the presence of visual function disturbances.

Keywords: McCollough effect, color, orientation, visual system

Эффект МакКоллоу (McCollough effect) – феномен зрительного восприятия человека, при котором бесцветные решетки кажутся окрашенными в зависимости от ориентации решетки. Это эффект последействия (aftereffect), требующий периода индукции для его возникновения. Данный эффект впервые в 1965 году описала американский психофизиолог Селесте МакКоллоу (McCollough, 1965). В большинстве, исследования данного эффекта посвящены механизмам совместного восприятия паттерна и цвета, функциональным теориям возникновения после-эффекта, локализации путей обработки и соединения информации об ориентации и цвете, механизмам адаптации в зрительной системе и взаимосвязи с высшими когнитивными функциями, например с памятью (Ringo, Guttmacher, 1988; Dodwell, Humphrey, 1990; Maksimov, Maksimov, 2004; Sheth, 2011). Наличие эффекта МакКоллоу и время, необходимое для его достижения, отражают адаптивные способности зрительной системы, и могут быть индикатором нарушений работы мозга.

С целью исследования патофизиологических механизмов, в основе которых лежат структурно-функциональные особенности зрительной системы, были проведены эксперименты по изучению эффекта МакКоллоу (McCollough effect) для определения взаимодействия ориентационно- и цвето-оппонентных механизмов восприятия зрительных тестовых стимулов при возникновении данного эффекта, в норме и при шизофрении. Зрительные эффекты и иллюзии, которые отражают граничные условия работы фундаментальных механизмов формирования зрительного образа, активно используются в качестве стимулов для изучения этих пограничных условий работы механизмов мозга. Были проведены исследования на 2-х

группах – здоровых добровольцев и пациентов с шизофренией.

Методика включала в себя следующие психофизиологические методы: оценку остроты зрения, оценку цветовой чувствительности, тест на Эффект МакКоллоу. Методы являются оригинальными и реализованы программно в лаборатории физиологии зрения Института физиологии им. И.П. Павлова. Для оценки остроты зрения применялся Голлин-тест с использованием стилизованных колец Ландольта. Оценка цветовой чувствительности проводили по таблицам Рабкина с использованием полихроматических таблиц, основная серия. Оценка эффекта Макколлоу была реализована в программе OpenSesame: испытуемым предъявлялись адаптирующие стимулы, состоящие из горизонтальных зелено-черных и вертикальных красно-черных решеток (монитор был откалиброван по яркости и цветовым характеристикам) с пространственной частотой 0,6 цикла на градус, два кадра чередовались каждые 10 секунд, между кадрами предъявлялся серый экран, сет адаптации длился в течение двух минут, после адаптации испытуемым показывался тестовый стимул – черно-белые горизонтальные, вертикальные и с ориентацией 45 градусов решетки. Участникам задавался вопрос, видят ли они какую-либо разницу между решетками разной ориентации, какие цвета присутствуют на стимуле. Если эффект не возникал, то испытуемому предъявлялся следующий блок адаптационных стимулов. Оценка порога возникновения эффекта производилась на основании количества необходимых блоков тестирования. Все тестовые стимулы предъявлялись на экране на расстоянии 60 см от испытуемого.

Характеристика группы здоровых добровольцев. 10 человек (7 мужчин, 3 женщины). Средний возраст составил 27,7 лет. Все с нормальной, или скорректированной до нормальной остротой зрения, нормальные трихроматы. Среднее количество сетов адаптации для возникновения эффекта Макколлоу составило $1,7 \pm 0,6$.

Характеристика группы пациентов с шизофренией. Набор испытуемых этой группы был произведен в Городской психиатрической больнице № 3 имени И. И. Скворцова-Степанова, Санкт-Петербург. Постановка диагноза и включение пациентов в исследование производилось высококвалифицированными психиатрами. Критериями включения были: - возраст старше 18 лет; - диагноз шизофрения в соответствии с Международной классификацией болезней 10 пересмотра (МКБ-10), параноидный синдром; - длительность заболевания не более 3-х лет; - острота зрения 1.0 (коррекция допустима); - стабильное соматическое здоровье; - информированное согласие на проведение тестирования. Исследование проводилось в соответствии с Хельсинкской декларацией. Было включено 8 человек, все мужского пола, средний возраст 28,9 лет. Средняя длительность заболевания $1,86 \pm 0,66$ лет, первый либо второй эпизод. Все пациенты находились на терапии антипсихотиками (Галоперидол, Зуклопентиксол). Все были с нормальной, или скорректированной до нормальной остротой зрения. Тест на цветовую чувствительность показал, что 7 пациентов – нормальные трихроматы, а один – дейтераноп, данные пациента не были включены в окончательный анализ. Среди пациентов с шизофренией после первого сета эффект не обнаружился ни у одного испытуемого. Только 3 из 7 испытуемых сообщили о возникновении эффекта окрашивания черно-белых тестовых решеток после второго сета. У 4 остальных участников из группы пациентов с шизофренией эффект не обнаружился после 4 сетов адаптации, они сообщили об изменении контраста белого в решетках.

Полученные данные показывают, что нарушения в работе зрительных функций наблюдаются у пациентов с шизофренией уже на ранней стадии заболевания (первый-второй эпизод, период наблюдения не более 3 лет). Нарушения присутствуют как в работе ориентационно-оппонентных механизмов, так и цвето-оппонентных. Зрительная система играет ключевую роль для адаптации человека к окружающей среде. Нарушения работы зрительной системы могут приводить к сбою когнитивных функций: нарушению восприятия и идентификации

изображений, процесса сложной визуальной группировки объектов, нарушению хранения и передачи зрительной информации, оценки эмоций. Дальнейшие исследования позволят в перспективе создать диагностические тесты для определения маркеров функционального состояния зрительной системы пациентов с шизофренией. Это позволит контролировать эффекты применяемой терапии на состояние зрительной системы, и улучшить качество жизни пациентов с шизофренией. Таким образом, оценка порога возникновения эффекта МакКоллоу может применяться наряду с другими зрительными тестами для оценки функционального состояния зрительной системы. Исследование выполнено при финансовой поддержке РФФИ в рамках научного проекта № 18-315-00439.

Литература

1. Sheth B.R. The anti-McCollough effect: the mystery remains // *Atten Percept Psychophys*. 2011 Oct; 73(7):2203-4.
2. Ringo J.L., Guttmacher L.B. Amnesia for the McCollough effect following unilateral electroconvulsive therapy: implications for laterality // *Biol Psychiatry*. 1988 Aug; 24(4):384-90.
3. Maximov P., Maximov V., Visual associative memory with omitted inhibitory synaptic connections: is it still able to improve the quality of distorted images? // *Optoinformatics'2004. Abstracts of the International Topical Meeting '2004. Saint-Petersburg, 18-21 October 2004.* / Ed. By Alexander V.Pavlov - SPb: SPbSU ITMO, 2004 - 51 p. PP. 32 - 33.
4. McCollough, C. Color adaptation of edge detectors in the human visual system // *Science*, 1965. 149, 1115-1116.
5. Dodwell P.C., Humphrey G.K. A functional theory of the McCollough effect // *Psychol Rev*. 1990 Jan; 97(1):78-89.

Междисциплинарные исследования

ЭТАПЫ ПРОВЕДЕНИЯ И ИССЛЕДОВАНИЯ

STAGES AND RESEARCH

Авторы: Яковенко Богдан Сергеевич, Гулякин Дмитрий Владимирович

Аннотация: С проблемой выбора темы научного исследования сталкивался каждый обозреватель. Но зачастую он не знает, с чего начать, как грамотно выстроить весь процесс так, чтобы не упустить главное и рассказать обо всем по порядку. Для этого в данной публикации мною был составлен список порядка этапов работы над научным исследованием.

Ключевые слова: научное исследование, этапы научного исследования, актуальность, гипотеза, план исследования, методы исследования.

Annotation: Each observer faced the problem of choosing the topic of scientific research. But often he does not know where to start, how to correctly build the whole process so as not to miss the main thing and tell everything in order. To do this, in this publication I have compiled a list of the order of stages of work on scientific research.

Keywords: scientific research, stages of scientific research, relevance, hypothesis, research plan, research methods.

Научное исследование – это целенаправленное познание, результат которого выступает как система понятий, законов и теорий. Говоря о научном исследовании, чаще всего следует указать на его отличительные признаки:

1. это бесспорно целенаправленная процедура, результат поставленной цели, четкая формулировка задачи;
2. это процесс, который приводит к поиску нового, творческого, к открытию неизведанного, к вынесению интересных идей, к новому освещению интересующих вопросов;
3. исследование характеризуется систематичностью, то есть упорядочиванию, приведение в систему и процесс исследования, и результат.

Этапы научного исследования.

1. Отбор темы исследования.
2. Обозначение объектов и предметов исследования.
3. Формулировка целей и задач.
4. Разрабатывание гипотезы.
5. Установление планов исследования.
6. Изучение литературы.
7. Выполнение исследования (сбор материала).
8. Обработка результата исследования.
9. Оформление работы.

Всякий этап рассматривает свои задачи, которые можно решить зачастую последовательно, но также можно найти решение и одновременно.

Отбор темы исследования. При удачном выборе темы, мы можем полагаться на успех работы в целом. В случае если тема подобрана неудачным образом, то долгосрочная работа учащегося обречена. Это можно связать с тем, что есть темы, по которым реально приобрести в скором будущем ранее не известный познавательный результат, но существуют такие, где в ближайшее время – это трудно осуществить. Обилие тем, которые требуют проработки в действительности безграничный список.

Объект и предмет исследования. Объект исследования – это то, что мы берем для изучения и исследования. Объектом исследования может выступать процесс или явление действительности. При рассмотрении объекта исследования мы задаем вопрос: «что рассматривается?». Предмет – это особенная проблема, обособленные стороны объекта, его свойства и специфика, которые исследуются в работе. Предмет исследования однозначен и устанавливает те связи и отношения, которые нужны для изучения в работе. Зачастую предмет исследования отыскивается в ответе на вопрос: «что изучается?». Из вышесказанного мы делаем вывод, что объект – это то, что мы исследуем, а предмет – то, что в этом объекте достигает научное объяснение.

Цели и задачи. Цель должна формулироваться кратко и предельно четко, она обязана выражать главное, к чему стремиться исследователь, какой конечный результат он хочет достичь. Цель конкретизируется и вырабатывается в задачах исследования. Задачи могут быть разные, но каждая должна иметь четкую формулировку и раскрывать те стороны темы, которые интересуют учащегося.

Разрабатывание гипотез. Гипотеза – когнитивная конструкция, которая включает предположение, а также способ его фальсификации; суммирующая, предсказывающая приобретение особых новых фактов и систематизирующая их. По словам Р.Солсо: «Гипотеза – обобщенное выражение стратегии исследования.»

План исследования. План исследования является будущей программой действий, включая все этапы работы с обозначением календарных сроков их реализации. План требуется для безупречной организации работы и для придания ей более целеустремленного характера.

Изучение литературы. Работу с литературой мы начинаем при выборе темы и продолжаем до завершения исследования. Продуктивность работы с литературным материалом зависит от знания обусловленных правил поиска, надлежащей методики изучения и конспектирования.

Выполнение исследования. На данном этапе работы при помощи подобранных методов исследования собирают нужные эмпирические данные, чтобы проверить выдвинутую гипотезу.

Обработка результата исследования. Результат каждого исследования принципиально требует обработки сразу же по его окончании, пока память человека, который проводил эксперимент способна навести на детали, которые по какой-либо причине не были зафиксированы, но представляют интерес для лучшего усвоения дела. В процессе обработки составленных данных может показаться, что они недостаточны, или противоречивы и, исходя из этого, они не являются основанием для итоговых выводов. Обработку результата часто составляют в виде таблиц (сводных таблиц) полученных данных. Существует 2 метода обработки данных: качественные и количественные методы [1, 2, 3, 4].

1. Количественные методы исследования направлены на изучение объективных,

количественно измеряемых характеристик. Количественные исследования являются главным образом описательными.

2. Качественные методы исследования предназначены для получения основательной, детальной информации о предмете исследования. Данные методы основываются на понимании, объяснении и интерпретации эмпирических данных и являются источником формирования гипотез и продуктивных идей.

Оформление работы. Главная задача данного этапа работы состоит в представлении полученных результатов в широкодоступной и общепонятной форме, которая позволяет проводить сравнение их с результатами иных исследователей и применять в практической деятельности. Следовательно, при оформлении работы нужно учитывать соответствующие требования, предъявляемые к работе.

Литература

1. Психолого-педагогические проблемы развития личности в системе многоуровневого профессионального образования. Асатрян С.С., Клушина Н.П., Гулякин Д.В., и др. Коллективная монография / [Асатрян С. С. и др.]; под ред. Н. П. Клушиной; М-во образования и науки Российской Федерации, Федеральное агентство по образованию, Гос. образовательное учреждение высш. проф. образования "Северо-Кавказский гос. технический ун-т ". Ставрополь, 2009.
2. Гулякин Д.В. Сущностные характеристики социально-информационной культуры студента технического вуза // [Известия Волгоградского государственного педагогического университета](#). – – № 1 (105). – С. 4-7.
3. Гулякин, Д. В. Социально-информационная культура специалиста технического профиля//[Научное обозрение. Серия 2. Гуманитарные науки](#).– 2010. – № 1-2. – С. 12-16.
4. Гулякин Д.В. Факторы, детерминирующие необходимость формирования социально-информационной культуры студентов технического вуза//[Историческая и социально-образовательная мысль](#). –2014. –№ 3 (25). –С. 109-111.

Literatura

1. Psychological and pedagogical problems of personality development in the system of multi-level vocational education. Asatryan S.S., Klushina N.P., Gulyakin D.V., et al. Collective Monograph / [Asatryan S.S. et al.]; under the editorship of N.P. Klushina; Ministry of Education and Science of the Russian Federation, Federal Agency for Education, State. higher education institution prof. Education "North Caucasian State Technical University". Stavropol, 2009.
2. Gulyakin D.V. Essential characteristics of the socio-informational culture of a technical university student // Bulletin of the Volgograd State Pedagogical University. - 2016. - No. 1 (105). - S. 4-7.
3. Gulyakin, D. V. Socio-informational culture of a technical specialist // Scientific Review. Series 2. Humanities. - 2010. - No. 1-2. - S. 12-16.
4. Gulyakin D.V. Factors determining the need for the formation of a socio-informational culture of students of a technical university // Historical and socio-educational thought. 2014. –№ 3 (25). - S. 109-111.

ФОРМЫ И МЕТОДЫ ИССЛЕДОВАНИЯ

FORMS AND RESEARCH METHODS

Авторы: Халилова Эвелина Эльдаровна, Гулякин Дмитрий Владимирович

Аннотация: Статья посвящена определению метода познания, уровней и формах научного исследования. В статье говорится о наиболее значительных методах научного познания. Также разберем несколько логических приемов, которые используются для научного обобщения.

Ключевые слова: научное исследование, метод, уровень, познание, теория.

Annotation: The article is devoted to the definition of the method of knowledge, levels and forms of scientific research. The article talks about the most significant methods of scientific knowledge. We also analyze several logical techniques that are used for scientific generalization.

Keywords: scientific research, method, level, cognition, theory.

Метод познания определяется некоторой специфической процедурой, которая состоит из очередности predetermined действий или операций, их применение может привести к свершению цели, поставленной ранее, или приближение к данной цели.

Научное исследование представляется нам как развитая форма рациональной деятельности, которая не осуществляется по каким-либо установленным законам. Научный поиск имеет отличие такого типа механических процедур, как метод проб и ошибок, а также правило для нахождения элементарных причин связей Бэкона – Милля, излучающейся в логике. Он подразумевает присутствие творчества, которое допускает абстрагирование и идеализацию и опирается на воображение и интуицию. В связи с этим, известные нам логические формы, такие, как индукция, аналогия, статистические и иные способы рассуждения и заключения, имеют не более чем вероятностный, или правдоподобный, характер, и применяются в качестве эмпирических средств выявления новой истины. Перефразируя, они притягивают нас к истине, но машинально не дают гарантий, для ее достижения. В связи с этим, можно предположить о том, что большая часть методов исследования несет эмпирический, а не алгоритмический характер. Воспользовавшись данным эмпирическим методом, можно регулярно, целенаправленно и упорядоченно вести научный поиск.

Научное познание имеет отличие от обиходной системности и последовательности, как при процедуре поиска новейших знаний, так и при упорядочении знания, которое мы нашли или имели. Каждый следующий шаг в науке должен опираться на предыдущий шаг, всякое новое открытие приобретает свое доказательство, после того, как становится элементом конкретной системы. Обычно данная система предстает теорией, как наиболее просвещенная форма рационального знания.

Различие научного от обыденного знания имеет отдельный, незакономерный и недисциплинированный характер, в котором наиболее распространены не взаимодействующие между собой обособленные факты, или их примитивные индуктивные обобщения.

Наиболее значительные методы научного познания:

1. Восхождение от абстрактного к конкретному. Процедура научного познания неизменно связана с перерастанием от самых простых понятий к наиболее сложным, то есть конкретным. Исходя из этого, процесс конструирования понятий, который все больше соответствует действительности, называют методом;

2. Моделирование и принцип системности. Здесь идет речь, о том, что объект, недоступный непринужденному исследованию заменяют его моделью. Она же имеет схожесть с объектом в свойствах, которые интересуют исследователя;
3. Эксперимент и наблюдение. В процессе эксперимента куратор искусственно блокирует ряд характеристик системы, которую исследует и изучает их зависимость от иных критериев.

Для научного познания свойственно наличие двух уровней: эмпирического и теоретического. При эмпирическом познании присуще фактофиксирующая деятельность. Теоретическое познание – содержательное, оно осуществляется на уровне абстракций высоких порядков[1, 2, 3, 4].

Для решения поставленной проблемы мы можем воспользоваться двумя путями: поиск нужной информации или самостоятельное исследование ее при помощи наблюдения, эксперимента и теоретического мышления. Наблюдение и эксперимент ключевой метод исследования в научном познании. Зачастую можно услышать, что теория – это синтезирование практики, опыта или наблюдений.

Научное обобщение нередко использует ряд особенных логических приемов:

1. Универсализация, состоящий в том, что суммарные моменты и свойства, которые наблюдаются в небольшом количестве экспериментов, имеют распространение на все возможные случаи;
2. Идеализация, которая состоит в том, что перечисляются условия, при которых описываемые в законах процессы появляются в прозрачном виде, то есть, так, как в настоящей действительности не может произойти;
3. Концептуализация, состоит в том, что в определение законов включаются понятия, которые заимствуют из иных теорий, и получают в них достаточной мере точный смысл и значение.

Литература

1. Психолого-педагогические проблемы развития личности в системе многоуровневого профессионального образования. Асатрян С.С., Клушина Н.П., Гулякин Д.В., и др. Коллективная монография / [Асатрян С. С. и др.]; под ред. Н. П. Клушиной; М-во образования и науки Российской Федерации, Федеральное агентство по образованию, Гос. образовательное учреждение высш. проф. образования "Северо-Кавказский гос. технический ун-т ". Ставрополь, 2009.
2. Гулякин Д.В. Сущностные характеристики социально-информационной культуры студента технического вуза // [Известия Волгоградского государственного педагогического университета](#). – – № 1 (105). – С. 4-7.
3. Гулякин, Д. В. Социально-информационная культура специалиста технического профиля//[Научное обозрение. Серия 2. Гуманитарные науки](#).– 2010. – № 1-2. – С. 12-16.
4. Гулякин Д.В. Факторы, детерминирующие необходимость формирования социально-информационной культуры студентов технического вуза//[Историческая и социально-образовательная мысль](#). –2014. –№ 3 (25). –С. 109-111.

Literatura

1. Psychological and pedagogical problems of personality development in the system of multi-level vocational education. Asatryan S.S., Klushina N.P., Gulyakin D.V., et al. Collective Monograph / [Asatryan S.S. et al.]; under the editorship of N.P. Klushina; Ministry of Education and Science of the Russian Federation, Federal Agency for Education, State. higher education institution prof. Education "North Caucasian State Technical University". Stavropol, 2009.
2. Gulyakin D.V. Essential characteristics of the socio-informational culture of a technical university student // Bulletin of the Volgograd State Pedagogical University. - 2016. - No. 1 (105). - S. 4-7.
3. Gulyakin, D. V. Socio-informational culture of a technical specialist // Scientific Review. Series 2. Humanities. - 2010. - No. 1-2. - S. 12-16.
4. Gulyakin D.V. Factors determining the need for the formation of a socio-informational culture of students of a technical university // Historical and socio-educational thought. 2014. -№ 3 (25). - S. 109-111.

Менеджмент

ОБУЧЕНИЕ КАК ТРЕБОВАНИЕ БИЗНЕСА ИЛИ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ВОВЛЕЧЕННОСТИ ПЕРСОНАЛА

TRAINING AS A BUSINESS REQUIREMENT OR AS A FACTOR FOR INCREASING PERSONNEL ENGAGEMENT

Авторы: Никитина Елена Дмитриевна

Аннотация: В настоящее время большое внимание уделяется обучению и развитию персонала как приоритетному направлению деятельности компаний. Но важно понимать, что обучение это не только реализация потребности бизнеса, но и повышение вовлеченности сотрудников. При этом стоит отметить, что сейчас набирают популярность интерактивные методы обучения, поскольку выбранные методики должны соответствовать запросу как сотрудников, так и работодателей. В данной статье подтвердится гипотеза о том, что вовлеченные сотрудники приносят компании больше прибыли. Ведь вовлеченный сотрудник проявляет интерес к работе, готов выполнять стоящие перед ним задачи как можно быстрее и эффективнее, он стремится к саморазвитию и самосовершенствованию.

Ключевые слова: вовлеченность; обучение и развитие персонала; интерактивные методы обучения; удовлетворенность.

Annotation: *Currently, much attention is paid to staff training and development as a priority for companies. But it is important to understand that training is not only the realization of the needs of the business, but also the increased personnel engagement. At the same time, it is worth noting that now interactive teaching methods are gaining popularity, since the selected methods must meet the request of both employees and employers. This article confirms the hypothesis that the employees involved bring more profit to the company. After all, the involved employee shows interest in the work, is ready to perform the tasks before him as quickly and efficiently as possible, he strives for self-development and self-improvement.*

Keywords: *engagement, personnel training and development; interactive teaching methods; satisfaction.*

Работодатели во всем мире каждый год вкладывают средства в развитие персонала, и пока складывается впечатление, что данное направление не сменит курс. Только ли прагматичную задачу решают работодатели, получая те знания и навыки, которые требуются бизнесу, или решают еще социально-психологическую задачу, создавая здоровую атмосферу в коллективе, повышая вовлеченность персонала? Рассмотрим данные два аспекта ниже.

Стоит отметить, что обучение и развитие персонала является одним из трендов управления персоналом по данным Джоша Берсина, основателя Bersin by Deloitte. По результатам исследования 2018 года обучение и развитие персонала разделяют второе место в рейтинге трендов в сфере человеческого капитала и составляют 86%. Это говорит о том, что на

протяжении всего времени обучение персонала является приоритетным направлением деятельности компаний [1].

Серьезность отношения к корпоративному обучению подтверждается готовностью вкладывать в данное направление средства. По данным исследования о ключевых трендах в обучении персонала, которое провела компания Kontakt InterSearch Russia среди 532 респондентов (собственников и CEO, а также директоров по персоналу из разных индустрий российского бизнеса), большинство компаний выделили бюджет на обучение в 2019 году на уровне 2018 года [2].

Исследование показывает, что важность развития персонала признают собственники и акционеры бизнеса. Этому есть несколько причин. Во-первых, известно, что традиционное образование (среднее и высшее) не решает вопросов, которые стоят перед бизнесом. Помимо этого, удовлетворённость данным образованием с каждым годом все ниже. Новое поколение живет в среде доступности информации, получая знания из онлайн среды, что снижает интерес к традиционным занятиям. Подбирая сотрудников, работодатели смотрят не только на опыт и наличие знаний, но и на потенциал, понимая, что для получения наибольшей эффективности необходимо будет вложиться, в том числе обучая новичков.

Во-вторых, мы живем в мире настолько быстро меняющемся, что полученные вчера знания, сегодня могут быть не актуальными. А чтобы быть впереди конкурентов, надо всегда обладать новой информацией, привносить в бизнес что-то новое [6].

Все вышеперечисленное объясняет повышенное внимание к системе обучения и нашло отражение в данных, полученных все в том же исследовании компании Kontakt InterSearch Russia: работодатели ожидают от обучения повышения профессионализма сотрудников (76%), а также уровня прибыльности в компании (72%), что является прямым следствием первого.

Система развития персонала оказывает влияние не только на повышение уровня профессионализма сотрудников, но и на приверженность сотрудников компании. Это является вторым важным фактором, почему данная система важна – вторая сторона медали.

Многие исследования, проводимые ведущими консалтинговыми агентствами (такими как Gallup, AON HEWITT, Экопси и др.), подтверждают гипотезу о том, что вовлеченные сотрудники приносят компании больше прибыли. Если человек с удовольствием ходит на работу, то он лучше выполняет возложенные на него обязательства.

Одним из факторов, который оказывает влияние на приверженность компании и вовлеченность персонала, является удовлетворенность системой обучения и развития. Стоит отметить, что важно не просто ее наличие или отсутствие, а насколько она отвечает современным запросам сотрудников, системна и справедлива. Для того чтобы знания усваивались, а затем применялись, надо использовать методики, которые востребованы современными сотрудниками. Ведь 8 часов просто «отсиженного» тренинга – это потеря времени и денег. Поэтому при разработке учебной программы, а также выбора провайдера тренинговых услуг, помимо бюджета, стоит вопрос новых методов обучения и интерактивности формата [4].

Интерактивность в обучении стала важна, потому что новые поколения Y, Z (согласно теории поколений, созданной американскими учеными У. Штраусом и Н. Хоузом, основанной на исследованиях нескольких поколений, их ценностей и мировоззрения) более раскованы, мобильны, они свободные и творческие личности. Они предпочитают нестандартные решения и не будут молчать, если их что-то не устраивает. Нельзя не учитывать особенности этого

поколения и предлагать те решения, в том числе и обучения, которые были востребованы несколько лет назад.

Объединяя все вышесказанное, можно сделать вывод, что условия для вовлечения сотрудников в процессы обучения уже созданы. Джош Берсин отметил, что технологии обучения «созрели», и теперь можно учиться даже в процессе работы. Мы видим, что развиваются «платформы знаний», развивается VR-обучение и другие умные решения. Для удовлетворения запросов работодателей и сотрудников в обучении, главное уметь воспользоваться тем, что уже наработано. Только объединяя запросы работодателя и сотрудников, можно прийти к синергетическому эффекту и сделать счастливыми и тех, и других: повышая прибыльность бизнеса и вовлеченность персонала, предоставляя новые знания в интересном формате.

Список литературы:

1. HR-аналитика: принципы эффективной работы // Исследование Джоша Берсина. – сентябрь 2018.
2. Официальный сайт KONTAKT INTERSEARCH RUSSIA [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://kontakt.ru/> (дата обращения: 10.03.2020г.)
3. Исследование: российские компании все больше заинтересованы в обучении сотрудников [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.broadcasting.ru/news/issledovanie-rossijskie-kompanii-vse-bolshe-zainteresovany-v-obuchenii-sotrudnikov> (дата обращения:10.03.2020г.)
4. Why the Millions We Spend on Employee Engagement Buy Us So Little // by Jacob Morgan. – March 2017 [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://hbr.org/2017/03/why-the-millions-we-spend-on-employee-engagement-buy-us-so-little> (дата обращения: 10.03.2020г.)
5. Вовлеченность персонала, от измерения к управлению [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.ecopsy.ru/publikatsii/vovlechenost-personala-ot-izmereniya-k-upravleni.html> (дата обращения: 10.03.2020 г.)
6. 10 HR-трендов 2018 по версии Джоша Берсина [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://hr-portal.ru/article/10-hr-trendov-2018-po-versii-dzhosha-bersina> (дата обращения:10.03.2020г.)

ПРИНЦИПЫ ПЛАНИРОВАНИЯ И ПОСТРОЕНИЯ КАРЬЕРЫ

PRINCIPLES OF PLANNING AND CAREER BUILDING

Авторы: Кузнецов Алексей Евгеньевич

Аннотация: В статье автором рассматриваются особенности планирования и построения карьеры. Характеризуются инструменты материальной и трудовой мотивации в построении карьеры. Изучается сущность карьерограммы на предприятии.

Ключевые слова: карьера, карьерограмма, мотивация, планирование, построение, ротация.

Annotation: In this article, the author considers the features of planning and building a career. Characterized by tools of material and labor motivation in building a career. The essence of the career is studied at the enterprise.

Keywords: career, career chart, motivation, planning, construction, rotation.

Постановка проблемы. Актуальность темы исследования обусловлена высокой экономической и социальной значимостью проблемы карьерного продвижения, важным местом, которое она занимает в жизни человека на протяжении его сознательной жизни.

Развитие России за последние годы заставляет в корне изменить отношение к карьере и требует рассматривать ее как творческий процесс, от которого во многом зависит эффективность развивающегося российского менеджмента и бизнеса в целом.

Основная часть. При выборе пути продвижения работника по карьерной лестнице необходимо понимать, что ожидаемого результата можно добиться лишь при взаимодействии кадровой службы и самого работника. В свою очередь, работник должен иметь целью не только удовлетворение собственных нужд, но и развитие организации, улучшение ее финансового состояния и тому подобное.

Планирование трудовой карьеры сотрудников помогает предприятию обеспечить собственные потребности в конкурентном персонале, создать качественный кадровый резерв [2, с.133].

Предприятие предоставляет возможность персоналу проходить непрерывное профессиональное обучение, способствующее профессионально-квалификационному продвижению.

Продвижение осуществляется в пределах замещения должностей. Перемещение работника может осуществляться горизонтально (ротация) и вертикально (должностной рост).

Ротация – перемещение работника с одной должности на равнозначную другую должность в пределах одного уровня [5, с.32]. Может происходить в случае перевода в другое подразделение предприятия или при изменении должностных обязанностей без изменения должности. Должностной рост – это замещение должности высшего уровня по сравнению с ранее занимаемой [3, с.73].

Главным источником замещения должностей является должностной рост от низших к высшим

должностям. Должности высшего управленческого персонала обычно замещаются по конкурсу.

Перемещение работника по карьерной лестнице напрямую влияет на мотивацию его трудовой деятельности, и наоборот, мотивационные факторы побуждают стремление работающих к карьерному росту.

Инструменты материальной и трудовой мотивации, такие как увеличение уровня заработной платы, увеличение зависимости уровня заработной платы от результатов труда, получение бонусов и премий, санитарно-гигиенические, психологические и эстетические условия труда, организация рабочего места, побуждают горизонтальное продвижение по карьерной лестнице.

Что касается увеличения уровня материальной статусной мотивации, то последние влияют на вертикальный рост.

Для предприятия основой планирования карьеры является карьерограмма. Карьерограмма для предприятия – это документ, который должен составляться на несколько лет вперед, и содержит информацию об обязательствах руководства относительно вертикального и горизонтального продвижения работника, а со стороны работника – повышение уровня знаний, умений и навыков [6, с.338].

Карьерограмма для рабочего – это наглядное изображение того, что должно происходить с человеком на разных этапах карьеры. Обычно карьерограмма состоит из: перечня должностей от низшей к высшей, которые возможно занять в процессе трудовой деятельности; перечня необходимого образования, квалификации и ее повышения, подготовки и переподготовки, которые необходимы для занятия определенной должности, занятие самообразованием с указанием сроков прохождения каждого вида обучения.

Планированием карьеры целесообразно заниматься в комплексе менеджеру по персоналу, сотруднику и непосредственному руководителю конкретного работника.

Начальным этапом при планировании карьеры должно быть долгосрочное и текущее планирование деятельности предприятия, в частности его структурных подразделений [7, с.53].

Затем необходимо из числа работников предприятия, у которых выявлена способность к управленческой деятельности и у которых имеется уровень квалификации, сформировать кадровый резерв менеджеров для продвижения по работе.

Регулярное продвижение по службе является важным стимулом квалификационного роста работников, развития их активности, творчества, инициативы и ответственности. При этом продвижение можно осуществлять как с расширением выполняемых функций, но с оставлением в рамках той же должностной категории и размера заработка, так и с повышением заработной платы без повышения непосредственно на должности. Первый способ более целесообразно использовать для молодых работников, которые находятся на этапе становления себя как менеджера, второй способ – для более опытных работников.

На предприятиях необходимо ввести процедуру – «введение в должность» новоназначенных менеджеров, поскольку какими бы глубокими не были их знания и опыт на данном предприятии, но с получением функции управления людьми в них могут возникнуть определенные трудности, а такая процедура будет способствовать более быстрой адаптации к новым условиям труда на новой должности [1, с.66].

Процесс «ввод в должность» целесообразно проводить под контролем непосредственного руководителя, который будет наставником для нового менеджера, и продлится от двух недель до месяца.

Также необходимо не реже одного раза в три-пять лет проводить аттестацию менеджеров на соответствие занимаемой должности. После проведения проверки аттестационная комиссия будет давать оценку деятельности менеджера, в которой будет определено, что: менеджер отвечает занимаемой должности; соответствует занимаемой должности при условии улучшения качества работы и соблюдения рекомендаций аттестационной комиссий (при этом необходимо провести аттестацию такого менеджера досрочно, чтобы убедиться, что все рекомендации выполнены и теперь оценка соответствует занимаемой должности); не соответствует занимаемой должности.

Система управления карьерным процессом должна включать комплекс взаимозависимых целей, функций, технологий, принципов управления деловой карьерой.

Достижение целей и выполнение поставленных задач должно равномерно распределяться на специалиста по управлению персоналом и непосредственного руководителя.

Задача специалиста по управлению персоналом заключается в координировании деятельности, консультациях, снижении возможности субъективной оценки работника во время принятия решения о продвижении или других перемещениях.

В процессе профессионального развития работника необходимо уделить внимание фиксации его достижений, времени, которое понадобилось для «профессионального прорыва», и тому подобное.

Важным является составление проекта развития деловой карьеры менеджера. Он может состоять из таких последовательных этапов [4, с.35]:

- вступление (здесь прежде всего определяются основные понятия и сроки развития деловой карьеры менеджера);
- составление графика сроков выполнения проекта по развитию деловой карьеры, в том числе необходимые процессы и сроки их исполнения, которые в конечном итоге приведут к завершению всего проекта своевременно;
- расчета стоимости проекта, а именно необходимых ресурсов, которые будут использованы в процессе выполнения проекта;
- разработка мероприятий, необходимых для высокого уровня качества исполнения проекта; управление руководителями, привлеченными к выполнению проекта, в частности организационное планирование, комплектация рабочей группы по подготовке и выполнению проекта, обеспечение слаженной работы исполнителей проекта.

Вывод. Карьера – это сложный теоретический, практический и методический процесс, для улучшения которого необходимо совершенствование процесса сборки карьерограммы. Сейчас планирование деловой карьеры является неотъемлемым элементом управления фирм и предприятий. Оно состоит из целей, преследуемых как самим работником, так и предприятием, а также путей их достижения.

В наше современное время успешная карьера возводится в ранг важного показателя развития человека в системе социальной структуры, существенного фактора и условия улучшения

социально-психологического климата, повышения производительности труда в организации ее конкурентоспособности.

Планирование и управление развитием карьеры требует от организации и работников усилий и вместе с тем предоставляет целый ряд преимуществ как работнику, так и организации.

Список использованной литературы

1. Бухалков, М.И. Управление персоналом: Учебник / М.И. Бухалков. – М.: Инфра-М, 2011. – 368 с.
2. Гордиенко, Ю.Ф. Управление персоналом. Серия «Высшее образование» / Ю.Ф. Гордиенко, Д.В. Обухов, С.И. Самыгин. – Ростов н/Д: Феникс, 2014. – 352 с.
3. Иванченко, Л.А. Основы успеха: теория и практика менеджмента /Л.А.Иванченко. – М.: Мысль, 2013. – 287 с.
4. Кротова, Н.В. Управление персоналом: Учебник / Н.В. Кротова, Е.В. Клеппер. – М.: Финансы и статистика, 2011. – 320 с.
5. Поликанов, Д.В. «Кадровый голод» на государственной и муниципальной службе / Д. В. Поликанов // Мониторинг общественного мнения. – 2010. – №5. – С.32-46
6. Спивак, В.А. Организационное поведение и управление персоналом / В.А. Спивак. – СПб; Питер, 2010. – 416 с.
7. Цветаев, В.М. Кадровый менеджмент: Учебник / В.М. Цветаева. – М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2014. – 160 с.

ПЛАНИРОВАНИЕ КАРЬЕРЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО СЛУЖАЩЕГО НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

PLANNING A CAREER OF A STATE OFFICER AT THE PRESENT STAGE

Авторы: Кузнецов Алексей Евгеньевич

Аннотация: в статье исследуются актуальные вопросы планирования и реализации профессиональной карьеры и карьерного роста государственных служащих.

Ключевые слова: кадровая политика, государственная служба, карьерный рост, кадровый потенциал, ротация, государственный служащий, персонал, профессионализм

Annotation: *The pressing questions of planning and realization of professional career and quarry growth of civil servants are probed in the article*

Keywords: *skilled policy, government service, quarry growth, skilled potential, rotary press, civil servant, personnel, professionalism.*

Как показывает практика, человеческий фактор становится стратегическим и важным аспектом эффективного развития государственной власти на современном этапе развития государства.

Отношение к работникам изменилось - с этого момента человеческие ресурсы выступают источником дохода, для каждого государственного служащего создается пространство деятельности, кадровая политика интегрируется в общую политику государственной власти и общества.

Кадровая политика как составная часть внутренней и внешней политики государства и средства ее реализации формируется на основе и в рамках государственной политики. Цели, приоритеты и принципы кадровой политики в определенной степени зависят от роли государства в обществе, от решения основных проблем становления российской государственности, таких как управление, уровень и демократизация государственных механизмов, разделение взаимодействия ветвей власти (законодательной, исполнительной и судебной), их разграничение функций и полномочий, перспективы трансформации центральных, региональных и местных органов власти [1, с. 41].

Ключевыми элементами механизма развития карьеры государственных служащих являются средства и методы воздействия на процесс их профессионального роста. К ним относятся кадровые технологии, такие как ежегодная оценка, обучение (обучение, переподготовка, повышение квалификации), работа с кадровыми резервами, проведение конкурсов, стажировки, мотивация государственных служащих и т.д.

На государственной службе уровень развития персонала довольно низок. Анализ карьерного роста государственных служащих органов государственной власти указывает на спонтанный процесс карьерного роста государственных служащих, неравномерный стаж работы, формирование так называемых карьерных «тупиков», карьерных «свалок». Все это негативно влияет как на возможность получения государственным служащим необходимого

профессионального опыта для следующей должности (скоростная карьера), так и на его рациональное использование в случае несвоевременного перехода на более высокие должности (карьерные «тупики», карьерные «свалки»).

Среди государственных служащих, занимающих основные должности, такой «мусорщик» входит в группу с опытом работы от 10 до 15 лет. Карьерный рост может произойти только в том случае, если у самого государственного служащего есть желание продвинуться по службе. Не менее важным фактором является способность органа власти обеспечить необходимые условия для профессионального развития и карьерного роста. Кроме того, планирование карьеры может осуществляться только в масштабе одного органа, поскольку трудно предсказать положение государственного служащего в других органах, и кадровая служба не должна функционировать за пределами своего собственного учреждения.

Итак, в планировании карьеры есть три ограничивающих фактора: границы учреждения, способность власти создавать соответствующие условия и желание самого государственного служащего. Именно координация этих трех факторов составляет цель планирования карьеры [5, с. 60]. Некоторые менеджеры, профессионально подходящие к развитию персонала, обращают внимание на психологические особенности своих сотрудников. Это проявляется в том, что, выбирая работника, они исходят не только из требований должности, но и учитывают возможности и особенности конкретного человека при определении направления работы и соблюдении функциональных обязанностей. В таких случаях как государственному служащему, так и руководителю важно знать верхний и нижний пределы компетенции и способностей кандидата на должность.

План развития карьеры - это базовый фактор усилий по воспитанию государственных служащих [4, с. 170]. К сожалению, много руководителей и кадровых служб не тратят времени на создание такого плана для своих работников. Как свидетельствует практика, они убеждены, что в случае необходимости найдут способ решения данной проблемы.

Эти карьерные аномалии негативно влияют на стимулирование трудовой и профессиональной отдачи государственных служащих, создание благоприятного социально-психологического микроклимата в их среде. Неурегулированность карьерных процессов приводит к тому, что опыт работников не всегда становится главным фактором их развития. Негативным явлением, хотя и типичным для отечественной государственной службы, является скоростная карьера. Смысл ее заключается в стремительном повышении по службе или приеме на государственные должности (часто очень высокого уровня) лиц без соответствующей практики и профессионального опыта. Для управления карьерой на государственной службе это может быть исключением, а не правилом. На практике государственный служащий перед назначением на высокую должность должен пройти все ступени профессионального роста. Это требование диктуется интересами общества, исходя из поддержания высокого авторитета государства и уважения к ее законам.

Процесс планирования карьерного развития государственных служащих на сегодняшний день сформирован. Об этом может свидетельствовать, например, то, что применение практики подготовки, переподготовки и повышения квалификации государственных служащих не влияет на их назначение и повышение по службе. В результате государственный служащий, получив дополнительные знания в процессе обучения, не имеет возможности их реализовать в своем учреждении. Более того, не использованные на практике знания теряют свою ценность, а формы профессионального развития - стимулирующую роль в управлении карьерным развитием. В связи с этим, на наш взгляд, целесообразно было бы осуществлять дополнительную подготовку государственных служащих по конкретным назначениям.

Важным стимулирующим фактором профессионального развития может стать система управления карьерой государственного служащего - от приема на работу и до увольнения.

По убеждению многих в сфере государственного управления, управление карьерой включает [6, с. 4]:

- 1) планирование индивидуальной карьеры работников (получение профессиональных консультаций, создание рабочих групп планирования карьерного развития, оказание помощи сотрудникам в планировании их саморазвития, выявление карьерного ресурса);
- 2) общее планирование карьеры (анализ уровня развития кадров учреждения, в том числе с помощью центров оценки потенциала и развития, планирования карьеры);
- 3) организационные процессы (назначения на должности, планирование преемственности и непрерывности карьеры, рекламирование путей возможного развития, планирование потребности в работниках, использование специальных схем быстрого повышения по службе для перспективных сотрудников).

Процессы управления карьерой способствуют повышению конкурентоспособности сотрудников и заставляют руководителей и подчиненных учиться совместно справляться с происходящими изменениями. Успешность этих процессов во многом зависит и от организационной культуры, в частности от общности интересов работников и руководства, от того, разделяет ли руководство с подчиненными их исходные принципы и ценностные приоритеты.

Таким образом, основное содержание планирования карьерного развития государственного служащего заключается в том, чтобы все ценное, чем он владеет и может владеть как специалист, эффективно использовалось и для достижения целей государственной службы, и для удовлетворения интересов личности. Умело распорядиться этим достоянием - важнейшая и сложная задача руководителей и кадровых органов государственной власти.

Планирование индивидуального профессионального развития и должностного повышения означает для государственного служащего, что он должен быть внесен в план карьерного развития. Этот план может быть составлен с перспективой на 3-5 лет с момента назначения государственного служащего на должность.

План карьерного развития - это документ, в котором представлен вариант (варианты) профессионального развития и должностного повышения государственного служащего в организации [3, с. 72]. Он должен включать положение плана профессионального развития государственного служащего и названия должностей, в случае назначения на которые работники могут пройти стажировку и временно исполнять должностные обязанности других работников, а также запланированные назначения и необходимые для этого мероприятия по его профессиональному развитию. В плане карьерного развития важно учитывать сроки и стадии пребывания в должности. Документ следует составлять исходя из того, что оптимальное время пребывания специалиста на одной должности, как правило, составляет 4-5 лет. Планомерное, постоянное перемещение (ротация) персонала способствует повышению его трудовой отдаче [5, с. 61].

Практика стран с развитой демократией и рыночной экономикой свидетельствует, что для успешной карьеры его срок пребывания на одной должности должно не превышать 5 лет. После окончания этого срока обязательно необходимо создать для государственного служащего новые условия для работы. В противном случае у работника может снижаться интерес к профессиональному развитию и заинтересованность к процессу и

результату труда, а также происходит профессиональная деградация. При отсутствии возможностей профессионального роста необходимо предусмотреть и применить механизмы стимулирования трудовой отдачи профессионального развития. Однако ориентироваться при ротации государственных служащих лишь на 4-5-летний срок пребывания в должности не следует. Ведь многое зависит от профессионального потенциала служащего, индивидуальной работы с ним и возможностей создавать условия для активизации его развития способностей.

В системе карьерного развития первоочередное значение имеют начальная и адаптационная подготовки. Лица, которые впервые принимаются на государственную службу, не имеют специальной подготовки для выполнения своих обязанностей, требуют начальной подготовки, которая направлена на получение общих знаний и навыков, необходимых для работы в государственной службе. Адаптационные программы предоставляют специальную подготовку для выполнения новых функций после или до перевода на другую или высшую должность. Государственные служащие, как и другие работники, пользуются общим правом на повышение квалификации.

Большинство нормативных актов провозглашают обязанность проходить повышение квалификации, в частности заниматься самообразованием, то есть поддерживать на современном уровне свои знания и квалификацию. Можно предложить такие направления совершенствования системы управления персоналом в сфере государственной службы:

- реорганизация кадровых служб (необходимо создать специальные отделы, которые бы занимались планированием карьеры государственных служащих, анализом персонала учреждения);
- создание структурированной базы данных, которая включала бы сведения о: вакансии; лиц, прошедших повышение квалификации; предложения руководителей по продвижению по службе определенных работников; информацию о работниках предпенсионного возраста и тому подобное. Использование этих и подобных данных облегчит задачу анализа внутренних людских ресурсов, поможет эффективно управлять персоналом организационной структуры;
- разработка нового мотивационного механизма, задачей которого должно стать побуждение государственного служащего постоянно обновлять свои профессиональные знания, умения и навыки;
- введение четкого и прозрачного механизма связи между выводами аттестационной комиссии и служебным продвижением, развитием карьеры государственного служащего [3, с. 30].

Выводы

С карьерой связаны любые перемещения персонала. Представление о карьере постоянно претерпевают изменения, что дает возможность отдельным государственным служащим осмыслить свое профессиональное развитие, сравнивать личный теперешний и прошлый опыт, реально оценивать свои возможности в будущем. Основное содержание планирования карьерного развития государственного служащего состоит в том, чтобы все имеющиеся возможности государственного органа были задействованы для повышения профессиональной компетенции персонала с учетом целей государственной службы, с одной стороны, и интересов и способностей служащего, с другой.

Обучение и развитие должны не только быть сфокусированы на потребностях государственного органа, но и отвечать требованиям индивида, его возможностям, стремлениям и потенциала. Поэтому, каждый государственный служащий должен постоянно

заниматься дальнейшим развитием и стать ключевой фигурой в планировании своей карьеры и своего профессионального развития.

Планирование карьерного развития государственного служащего является необходимой составляющей эффективной деятельности любого органа государственной власти. Заботясь о профессиональном развитии своих работников, органы власти таким образом формируют благоприятный и деловой микроклимат в коллективе, повышают мотивацию сотрудников и их преданность организации, обеспечивают сохранение управленческих традиций. Планирование и развитие профессиональной карьеры позитивно влияют на государственных служащих. Повышая свою квалификацию, приобретая новые знания и навыки, они становятся более конкурентоспособными на рынке и получают дополнительные возможности для профессионального роста как внутри организации, так и за ее пределами.

Учитывая, что сегодня для России важной и сложной задачей является создание профессиональной государственной службы, а качество ее служащих все еще остается ниже за европейские стандарты, является чрезвычайно перспективным дальнейшее изучение вопросов, затронутых в данной статье.

Особое внимание, на наш взгляд, следует обратить на образование и подготовку государственных служащих. При этом главное внимание должно быть направлено на поиск, обогащение и рациональное использование способностей государственных служащих, на сохранение и качественное укрепление кадров, на оптимальное согласование потребностей органов власти и государственных служащих.

Список использованной литературы

1. Александрова А.П. Управление деловой карьерой, как фактор развития персонала предприятия в сфере услуг / Производственный менеджмент: теория, методология, практика. – 2016. – № 5. – С. 41-44.
2. Ануфриева И. Ю. Обучение управлению карьерой будущих специалистов – выпускников высших учебных заведений / Экономическое развитие региона: управление, инновации, подготовка кадров: материалы Междунар. экон. форума / под ред. С. Н. Бочарова. Барнаул: Изд-во Алт.ун-та, 2014. С. 7-11
3. Басовский, Л. Е. Менеджмент / учебное пособие Л. Е. Басовский. - 2- е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2014. – 256 с.
4. Лобызенкова В.А. Карьера и служебно-профессиональное продвижение как кадровые технологии повышения эффективности по управлению персоналом / Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. – 2016. – № 2-4. – С. 170-175
5. Сотникова С.И. Управление карьерой персонала в системе менеджмента современной организации / Вестник Омского университета. Серия «Экономика». – 2014. – № 3. – С. 60-67
6. Фищук Е.Н. Теоретические аспекты создания инновационного механизма управления персоналом в современных условиях / Современные проблемы науки и образования. – 2015. – № 1. – С. 4

К ВОПРОСУ О ПРИНЦИПАХ СОВРЕМЕННОГО ТАЙМ-МЕНЕДЖМЕНТА

TO THE QUESTION OF THE PRINCIPLES OF MODERN TIME MANAGEMENT

Авторы: *Файрушина Олеся Федоровна, Кузяшев Азат Нургалеевич, Нурова Альфия Рашитовна*

Аннотация: *в данном эссе автором раскрыты основные понятия тайм-менеджмента, описана краткая история развития направления, проанализированы основные принципы современного тайм-менеджмента, которые могут быть применены предприятиями в целях эффективного управления временем и рационального использования собственных временных ресурсов.*

Ключевые слова: *тайм-менеджмент, эффективность, временные ресурсы, управление временем, продуктивность.*

Annotation: *in this essay, the author discloses the basic concepts of time management, describes a brief history of the development of the direction, analyzes the basic principles of modern time management, which can be applied by enterprises in order to effectively manage time and rational use of their own time resources.*

Keywords: *time management, efficiency, time resources, time management, productivity.*

Следует отметить, что тайм-менеджмент – искусство и управления временем, включающее в себя каноны (правила) и принципы, помогающие человеку достичь наибольшей эффективности в любом деле и грамотно организовать свое время. Планирование, проектирование, расстановка приоритетов по принципам, четкая постановка цели, распределение помогают человеку справиться с активным ритмом современной жизни.

Изначально методологией тайм-менеджмента пользовались исключительно при ведении бизнеса, сто есть организации трудовой деятельности предприятия, но уже сегодня методы управления временем активно применяются в повседневной жизни человека.

При помощи применения методологии тайм-менеджмента человек может самостоятельно контролировать время, которое он тратит на различные виды деятельности, увеличивая при этом результативность и производительность собственной работы.

Если рассмотреть немного отечественной истории развития тайм-менеджмента, то необходимо прежде всего отметить период развития научной организации труда (НОТ) в 20-е годы XX века. А. К. Гастев - руководитель ЦИТ (центрального института труда) продвигает идеи о том, что эффективность организации начинается с личной эффективности, то есть именно с эффективного использования личного времени. Общественное движение борьбы за

время привело к созданию Лиги «Время». В газетах стали появляться регулярные статьи «Борьба за время» и другие [5]. Сегодня Лига продолжает свое существование, как коммерческая организация. На официальном сайте организация позиционирует себя, как «общероссийское общественное объединение людей, заинтересованных в настройке личных и коллективных отношений с самым ценным и трудноуправляемым ресурсом – временем». Основу Лиги «Время» составляют тайм-менеджерские клубы. Это кружки саморазвития, в которых участники могут совершенствовать свои навыки управления временем [1, 4, 12].

После издания книги Д. Гранина «Эта странная жизнь» в начале 1970-ых годов получил известность метод биолога А. А. Любищева. Метод хронометраж, как основа системы управления личным временем. Эффективное мышление – основа личной эффективности. Хронометраж – инструмент выработки этого мышления [3, 8].

В 2007 году в Московском финансово-промышленном университете «Синергия» была открыта первая кафедра тайм-менеджмента в Российской Федерации. В то время это направление не имело такой популярности, как сегодня.

Необходимо всегда помнить, что единственным исчерпаемым ресурсом является время, которого у человека всегда недостаточное (ограниченное) количество и остановить его невозможно, также как и восполнить. Самым рациональным является именно использование данного времени наиболее эффективно. Тайм-менеджмент – это и есть то самое планирование времени, в частности, максимально продуктивное его использование [1, 7, 8].

Тайм-менеджмент включает в себя четыре первостепенные задачи. Это:

1. Оптимизация рабочего времени.
2. Планирование рабочего дня.
3. Учет рабочего времени.
4. Самомотивация.

К элементам тайм-менеджмента следует отнести:

1. Анализ – это процесс, позволяющий выявить неэффективное использование рабочего времени, а также различные причины приводящие к этому процессу.

2. Планирование – это процесс, в рамках которого осуществляется составление списка задач, которые необходимо выполнить за конкретный временной промежуток.

3. Разработка методов борьбы с причинами потерь времени – данный метод заключается в необходимости ликвидации причин потери времени, которые были выявлены в рамках предварительного анализа. Важно учесть, что каждый конкретный случай индивидуален и требует, в свою очередь, индивидуального подхода к решению.

4. Постановка целей – важный элемент в тайм-менеджменте, необходимый для получения ответа на вопрос о значимости и необходимости применения тайм-менеджмента на предприятии. Грамотная постановка цели помогает нам получить верный ориентир и правильно выбирать методы управления временем, которые могут быть применены на предприятии в дальнейшем.

Тайм-менеджмент – это целостная система, включающая в себя сразу несколько элементов. Применять методы тайм-менеджмента следует в совокупности, не исключая ни один из них. Основные принципы (правила, инструменты, приемы, технологии, методы) тайм-менеджмента,

на которые следует ориентироваться при изучении данного направления приведены ниже [2, 6, 8]:

Принцип 1. Планирование времени. Планирование рабочего времени – это одно из самых главных правил направления тайм-менеджмент. Как правило, планировать необходимо не только рабочее время, но и, безусловно, личное. Бытует мнение, о том, что планирование личного времени порой приоритетней. Планирование является важной составляющей финансового успеха и независимости человека.

Планирование рабочего времени возможно осуществлять несколькими способами. Прежде всего - на бумажном носителе (в блокноте, ежедневнике и др.) или на электронном носителе (в мобильном или компьютерном приложении). Иные варианты ненадежны, в особенности на первичном этапе освоения приемов тайм-менеджмента. Это связано с тем, что на подсознательном уровне человек уже не несет ответственности за выполнение задач, поставленных перед ним.

Управление временем необходимо осуществлять в краткосрочной, среднесрочной и долгосрочной перспективе. Современные исследования доказали, что планирование рабочего времени уже на первоначальном этапе повышает производительность и эффективность труда работников почти на 25% [5].

Принцип 2. Расстановка приоритетов. Метод тайм-менеджмента, который заключается в умении грамотно расставлять приоритеты. Эффективнее всего разделять все стоящие перед человеком задачи на срочные и важные, а после этого, планируя свой рабочий день, первоочередно вписывать в свой план важные и срочные дела, затем срочные и не очень важные, затем важные и не очень срочные и так далее.

Принцип 3. Борьба с пожирателями времени. Важнейший инструмент тайм-менеджмента. Его необходимо внедрять в повседневную жизнь на самых ранних этапах применения принципов тайм-менеджмента. Пожиратели времени у каждого человека уникальны. Фактом остается то, что пожиратели времени (социальные сети, долгие переговоры по личному телефону, интернет, кофе-брейк, вредные привычки и др.) не приносят пользы, а лишь отнимают существенное количество времени. Следовательно, важно, сразу стремиться исключать всех пожирателей времени из своего рабочего процесса.

Принцип 4. От сложного к простому, но не наоборот. Часто мы слышим обратный принцип, который никак не может быть применен в тайм-менеджменте. Принцип означает, что при планировании своего времени, важно, наиболее трудные задачи решать в начале рабочего дня, и после этого двигаться к концу дня по мере убывания сложности задач.

Принцип 5. Правило Парето 20/80. Правило Парето гласит, что 20% процентов действий приносят 80% результата, и, наоборот, 80% затраченных усилий приносят лишь 20% результата. Полноценно его можно применить и к управлению временем.

Специфика метода заключается в необходимости уметь отсортировать ненужные и малоэффективные задачи и сконцентрировать внимание и усилие лишь на 20%, которые и обеспечат максимально эффективный результат.

Принцип 6. Не делайте много дел одновременно. Данный принцип направления гласит о том, что нельзя начинать новое дело, не завершив предыдущее. Безусловно, данный принцип не относится к тем случаям, когда поставленные задачи тесно связаны между собой и (или) выполнение одного задания требует длительных остановок в работе (к примеру – ожидание

ответа от контрагента) [9, 10].

Принцип 7. Начинайте планировать рабочий день с обеда и отдыха.

Позаботиться о личном времени в первую очередь, а потом уже о работе – золотое правило тайм-менеджмента. В чем заключается важность? Безусловно, без полноценного отдыха, перерывов по расписанию, коэффициент полезного действия труда очень значительно снижается.

Принцип 8. Соблюдение чистоты на рабочем месте. На первый взгляд, данный метод очень сложно отнести к тайм-менеджменту, однако, он тоже несет в себе важную функцию и напрямую влияет на эффективность рабочего процесса.

Принцип 9. Сложную задачу необходимо разбивать на более простые.

Достаточно эффективный инструмент управления временем, в рамках которого неопределимые, на первый взгляд, задачи разбивают на более простые, которые реально решить в короткий срок.

Принцип 10. Мотивируйте себя – это, пожалуй, важнейшее правило управления временем. Внутреннее побуждение к действию позволяет нам работать и использовать свое время наиболее эффективно и с большей отдачей. Если мотивации нет, то другие принципы тайм-менеджмента теряют свою эффективность.

В последнее время большинство организаций осознают потребность в необходимости применения методов тайм-менеджмента, что обусловлено, активно растущими темпами экономики. Сегодня сотрудникам организаций делегируют большие полномочия по самостоятельному принятию решений и планированию собственной работы. Многие современные предприятия сегодня находятся на этапе разработки новых продуктов, инструментов, методов эффективного управления, что само по себе обязывает их рационально использовать и затрачивать ресурсы, в том числе и время.

Применение методов управления менеджментом и внедрение их на предприятиях имеет не только экономическое значение, но и личное. С экономической точки зрения рациональное использование рабочего времени позитивно влияет на производительность труда не только отдельного сотрудника, но и коллектива. С точки зрения личностного эффекта, методы тайм-менеджмента значительно увеличивают количество свободного времени человека и делают его более свободным, а значит более мотивированным.

Список литературы

1. Гурина А.М., Кузяшев А.Н. Управление временем и методы его эффективного использования руководителем предприятия питания // Научный электронный журнал Меридиан. 2020. № 7 (41). С. 102-104. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=42403957> (дата обращения 13.03.2020).
2. Кузяшев А.Н., Сайтгареева Р.Ш. Перспективы внедрения механизмов реинжиниринга бизнес-процессов в современных предприятиях // Научный электронный журнал «Меридиан». 2019. № 13 (31). С. 96-98. [Электронный ресурс]. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=41508795> (дата обращения 13.03.2020).
3. Кузяшев А.Н., Утяшев А.Т. Методы подбора персонала в организации: проблемы и пути их решения // Экономика и бизнес: экономика и практика. Международный ежемесячный научный

журнал, № 11-2 (57), ноябрь 2019 г. С. 42-45. DOI: 10.24411/2411-0450-2019-11347 - Режим доступа: URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=41593088> (дата обращения: 12.03.2020 г.).

4.ЛИГАВРЕМЯ.РФ. [Электронный ресурс]. URL: <http://tmliga.ru/> (дата обращения: 02.03.2020).

5.Маркетплейс обучающих продуктов по личному и профессиональному развитию «САЛИД». Тайм-менеджмент: понятие, основные правила, принципы управления временем [Электронный ресурс]. URL: <https://salid.ru/journal/tajm-menedzhment-osnovnye-pravila-upravleniya-vremenem/> (дата обращения: 02.03.2020).

6.Минеева Р.Р., Кузяшев А.Н. Актуальные вопросы, связанные с оценкой персонала // Научный электронный журнал «Меридиан». 2019. № 14 (32). С. 114-116. [Электронный ресурс]. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=41518917> (дата обращения: 13.03.2020 г.).

7.Пайдиев К.Е., Кузяшев А.Н. Профессионализм и возраст // Colloquium-journal. 2019. № 25-4 (49). С. 65-67. [Электронный ресурс]. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=41522759> (дата обращения: 12.03.2020 г.).

8.Тайм-менеджмент : учеб. Пособие /Н. В. Моргунова, Р. В. Моргунова; Владим. гос. ун-т им. А. Г. и Н. Г. Столетовых. – Владимир: Изд-во ВлГУ, 2018. – 72 с. ISBN 978-5-9984-0497-9.

9.Тайм-менеджмент. Полный курс: Учебное пособие. Авторы: Бехтерев Сергей Владимирович, Лукашенко Марианна Анатольевна, Телегина Татьяна Викторовна, Архангельский Глеб Алексеевич [Электронный ресурс]. URL: <https://www.litmir.me/br/?b=175058/> (дата обращения: 25.02.2020).

10.Хайбрахманова И.А., Тарасова Е.С., Кузяшев А.Н. К вопросу о причинах неудач в карьере // Научный электронный журнал Меридиан. 2020. № 5 (39). С. 96-98. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=42372999> (дата обращения 13.03.2020).

11.Цитаты известных личностей. [Электронный ресурс]. URL: <https://ru.citaty.net/avtory/eduard-iung/> (дата обращения: 13.03.2020).

12.Шакртдинова Я.В., Кузяшев А.Н., Рахматуллин Ю.Я. Вклад Фредерика Герцберга в развитие теории трудовой мотивации // Научный электронный журнал «Меридиан». 2020. № 2 (36). С. 189-191. [Электронный ресурс]. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=41803668> (дата обращения: 12.03.2020).

О КОРПОРАТИВНЫХ ЦЕЛЯХ И КЛЮЧЕВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ

ABOUT CORPORATE AND KEY RESULTS

Авторы: Шевцов Владимир Викторович

Аннотация: В статье обобщается многолетняя практика использования корпоративного целеполагания и систем ключевых показателей, анализируются причины и факторы, не позволяющие используемым системам существенно повышать уровень корпоративного управления. Особое внимание в статье уделяется раскрытию сущности и специфики внедрения и использования Objectives and Key Results (OKR), основоположником которой считают легендарного руководителя Intel Энди Гроува. В статье представлено авторское видение требований, которым должна отвечать перспективная система ключевых показателей и система целей и ключевых показателей, эффективно работающей перспективной системы управления компанией.

Ключевые слова: ключевые показатели, эффективность, устойчивость, корпоративная культура, система управления, персонал, оценка, измерение, мотивация.

Annotation: The article summarizes the long-standing practice of using corporate targeting and key performance systems, analyzes the causes and factors that prevent the systems used to significantly improve corporate governance. The article focuses on uncovering the essence and specifics of the implementation and use of Objectives and Key Results (OKR), the founder of which is considered legendary Intel CEO Andy Grove. The article provides an author's vision of the requirements that a forward-looking system of key indicators should meet and a system of goals and key indicators that effectively operates a forward-looking company management system.

Keywords: key metrics, efficiency, sustainability, corporate culture, management system, personnel, evaluation, measurement, motivation.

Сейчас многие и российские организации освоили применение процедур измерения финансовых и бизнес-результатов с помощью целого набора базовых индикаторов, таких как ROI, RAROC, EVA, NOP/OP, рост доли рынка, акционерная стоимость и т.п. Но очень много проблем сегодня в оценке степени удовлетворенности и лояльности клиентов, в понимании уровня организационной эффективности в отношениях с партнерами, бизнес-средой, в оценке того, насколько продукты и услуги соответствуют требованиям потребителей, каковы эффективность и совершенство бизнес-процессов и корпоративных систем управления.

Чтобы улучшить что-либо, надо научиться измерять это что-либо. Ключевые показатели эффективности (KPI) – это показатели, которые можно выразить в числах. Они считаются наиболее важными для оценки эффективности работы компании, отдела или отдельно взятого сотрудника. Ключевые показатели эффективности помогают организации достигать поставленных целей в виде результата, затрат, функционирования и эффективности. Нобелевский лауреат Даниэль Канеман и профессор Йеля Шейн Фредерик утверждают, что неэффективность использования KPI происходят лишь тогда, когда цель или стратегия весьма абстрактны, а сотрудник подсознательно считает показатель аналогом стратегии [3].

Для руководителей организаций ориентиром оптимальности движения к продекларированным

целям традиционно являются финансовые коэффициенты, которые и служат для демонстрации степени достижения целей бизнеса и его стандартов в краткосрочной и в долгосрочной перспективах. В современной непредсказуемой и динамичной обстановке, именно соответствующие финансовые коэффициенты помогают руководству компаний обращать внимание именно на те стороны бизнеса, которые требуют оперативного воздействия [2]. Но следует признать, что можно любым способом привязывать деньги к показателям (KPI), но KPI – это не решение всех проблем, а всего лишь один из управленческих инструментов (хотя и в наборе), который при правильном использовании дает хорошие результаты, особенно при совместном использовании с управлением по целям, BSC, проектно-процессным менеджментом (Scrum, Agile), моделью «внутренний клиент-поставщик», культурой непрерывных улучшений, TQM-подходом и т.д.

Еще и сегодня большинство коммерческих организаций, находятся в умиротворенном состоянии, поскольку считают, что их стремление к максимизации прибыли позволяет по ее размеру оценивать эффективность корпоративного управления. Когда-то это имело место, но уже не сегодня.

Для правильной постановки целей и управления проектами весьма перспективной и заслуживающей особого внимания и в российских условиях – является система Objectives and Key Results (OKR), основоположником которой считают легендарного руководителя Intel Энди Гроува. Ее суть:

- открытое определение ключевых целей как для компании, так и для каждого сотрудника;
- определение для каждой цели точных, измеримых и реалистичных результатов.

OKR позволяет создать среду для динамичного корпоративного планирования, в рамках которой формулируются правильно поставленные, конкретные и измеримые цели, которые существенно упрощают и повышают качество процесса принятия управленческих решений. Эта система направлена на конкретное исполнение, а не на абстрактное целеполагание. Данный инструмент позволяет найти ответы на вопросы: «что нам нужно делать в данный момент?, какие конкретные результаты мы должны получить и кто над этим работает?».

Objectives and Key Results (OKR) стимулируют вовлеченность сотрудников различных уровней в процессы целеполагания, обеспечивает рост их мотивации и активизирует внутренний нетворкинг. Объясняется это, во-многом, тем, что фиксируемый измерениями в течении продолжительного времени успех, мотивирует больше, чем даже разовое публичное признание, денежные поощрения и разовое достижение самой цели. Подсчитывая OKR, фиксируя свои достижения, сотрудники активно включаются в процесс творчества, обдумывая, что можно и нужно изменить в будущем. Низкие текущие оценки побуждают к непрерывному и конструктивному переосмыслению бизнес-процессов [1].

Оценка OKR производится в рамках соответствующих системных процедур, на основе цифр, без человеческого (субъективного) вмешательства. Как правило, в рамках этой системы результат подсчитывается как среднее значение процента выполненных работ по соответствующим ключевым результатам. Ключевой принцип – признание достижений коллегами, значительно усиливает вовлеченность и качество работы большинства сотрудников, т.к. признание заслуг работника происходит на регулярной основе, достаточно часто, по конкретным и наглядным критериям.

Важным в этой системе является требование, что основные OKR должны быть связаны с миссией, видением и важнейшими ценностями компании. На основе командных общих OKR,

рекомендуется назначить каждому сотруднику личные ключевые результаты, по которым он будет отчитываться. Обязательным требованием является положение о необходимости, кроме ежегодного подведения итогов, непрерывного обсуждения результатов работы с регулярной обратной связью.

Внедрение OKR предполагает активное участие в процессе руководства компании и планомерное вовлечение в процесс всех сотрудников. На каждом этапе внедрения должны быть координаторы, помогающие сотрудникам осознанно выбирать то, что действительно важно для компании и сотрудника.

Важным элементом успеха при внедрении OKR является убежденность и поддержка сотрудников руководителем организации. Руководители должны постоянно мотивировать сотрудников, на деле публично демонстрировать важность OKR для организации и всех сотрудников. Ставя цели для всей компании, т.е. используя каскадные OKR, руководители должны всячески поощрять в коллективе обсуждение ключевых результатов и самими сотрудниками, т.к. опыт показывает, что основные инновации в компаниях появляются на их периферии. Руководителям необходимо всячески поощрять появление OKR снизу вверх, увязывать, при необходимости, работу команд общими горизонтальными OKR, организовывать регулярный мониторинг и обеспечивать честную и объективную оценку труда всех сотрудников, начиная с уровня руководителя. Открытое признание руководителем своих ошибок позволит сотрудникам не бояться идти на оправданный риск. Использование KPI должно поддерживать и развивать идею делового партнерства между сотрудниками, менеджерами, контрагентами и региональными сообществами.

Чтобы точно построить оценочную систему показателей, руководителю любого уровня необходимо ответить для себя на три вопроса: зачем ему эти показатели и для чего и как он будет их применять? Организации, чтобы выстроить оценочную систему показателей, необходимы следующие документы: карты рынка (карта внешней маркетинговой среды, внутри которой действует предприятие), оценочных показателей на рабочих местах и регламента процедуры оценки.

Оценочные процедуры эффективности являются достаточно трудоемкими и сложными, что очень часто объясняется несоответствием того, что организация хочет и что может измерить. Обычно измеряется эффективность персонала и компании лишь в прошлом. Прошлое необязательно является надежным фактором, определяющим будущее. Существует колоссальный разрыв между тем, что организация хочет измерить, и тем, что она реально может измерить [5]. В связи с этим, совершенствование контроля означает, что руководство компании считает эту сферу важной и заслуживающей особого внимания, т.к. у них есть понимание того, что стремясь оставить о себе наилучшее впечатление, сотрудники стараются максимально проявить себя на поприще публичного достижения высоких результатов, получая, при этом, глубокое удовлетворение.

Корпоративная система управления персоналом имеет риск быть высокозатратной и низкоэффективной, если персонал не будет испытывать лояльности к компании. Для формирования этого качества у сотрудников, полезно руководителям четко представлять, что побуждает сотрудников выполнять свои обязанности наиболее эффективно, какова их мотивация [4]. При этом желательно, чтобы система мотивации персонала включала в себя материальную и нематериальную составляющие, а ключевые показатели эффективности позволят, в этом случае, объективно оценить эффективность выполняемых сотрудниками действий. Их применение как для оценки работы всей организации, так и отдельных подразделений и работников, позволит не только контролировать и оценивать

эффективность выполняемых действий, но и построить эффективную систему оплаты труда.

Процесс внедрения ключевых показателей обуславливает появление целого ряда проблем. Часто организации склонны подменять стратегическую цель показателем, измеряющим усилия по ее достижению. В этом случае для снижения рисков необходимо следить за тем, чтобы сотрудники, реализующие стратегию, принимали непосредственное участие в ее разработке. Поощрение не должно слишком однозначно привязываться к стратегическим показателям и использоваться для оценки работы по нескольким показателям сразу. KPI – это количественные показатели, поэтому они трудно или вовсе не применимы для длительных бизнес-процессов.

Конфликтные ситуации часто возникают между сотрудниками при попытке привязать индивидуальные показатели к коллективным и наоборот. С одной стороны, в таких попытках есть рациональное зерно – вроде бы, нельзя учитывать показатели одного человека без учета показателей всего отдела, а с другой стороны, оплата одного сотрудника не должна зависеть от халатности и успеваемости его коллег.

Основываясь на вышеизложенном, можно констатировать, сколь бы всеобъемлющими ни были корпоративные формы отчетности, какие бы совершенные компьютерные программы не использовались для их генерации и анализа, любая, даже самая совершенная на сегодня контрольная система все равно останется лишь средством для получения необходимой информации. И только правильное и заинтересованное всеми сотрудниками использование полученной информации в виде KPI, в истоках генерации которой сотрудники непосредственно принимали участие, позволит системе эффективно работать – в противном случае, ее внедрение может привести лишь к нежелательным последствиям.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Дорр, Джон. Измеряйте самое важное. Как Google, Intel и другие компании добиваются роста с помощью OKR / Джон Дорр ; пер.с англ. М. Чомахидзе-Дорониной. — М. : Манн, Иванов и Фербер, 2019. — 336 с.
2. «ITeam» — технологии корпоративного управления. [Электронный ресурс]. –URL: <https://iteam.ru/>
3. Лалу, Фредерик. Открывая организации будущего / Фредерик Лалу; пер. с англ. В. Кулябиной; [науч. ред. Е. Голуб]. – М.: Манн, Иванов, Фербер, 2016. -432 с.
4. Шевцов В.В. Ключевые показатели эффективности управления сельскохозяйственными предприятиями // Вестник ИМСИТА. -2010.- № 3-4.
5. Шевцов В.В. Международный сельскохозяйственный журнал. Совершенствование управления сельскохозяйственными предприятиями, 2003. № 6. С. 20-23.

КАДРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В СВЕТЕ РОССИЙСКОГО ТРУДОВОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

HR TECHNOLOGIES IN THE LIGHT OF RUSSIAN LABOR LEGISLATION

Авторы: Менько Татьяна Владимировна

Аннотация: В настоящее время осуществляется достаточно много научных исследований по проблеме применения зарубежного опыта управления персоналом в России. Одной из ключевых проблем изучаемого вопроса можно назвать периодически возникающий конфликт действующего трудового законодательства и непродуманных «заимствований», перенесенных из зарубежного кадрового менеджмента. В качестве примеров в статье рассматриваются возможные судебные разбирательства, которые могут возникнуть при отказе в приеме кандидата, использование анкеты при сборе личной информации при проведении собеседования.

Ключевые слова: управление персоналом, трудовое законодательство, трудовой договор, рекрутинг, деловые качества работника

Annotation: Currently, a lot of scientific research is being carried out on the problem of applying foreign experience in personnel management in Russia. One of the key problems of the issue under study is the recurring conflict between the current labor legislation and ill-conceived "borrowings" transferred from foreign personnel management. As examples, the article considers possible legal proceedings that may arise when a candidate is refused admission, and the use of a questionnaire when collecting personal information during an interview.

Keywords: personnel management, labor legislation, employment contract, recruitment, employee's business qualities

По мере развития рыночных отношений российский менеджмент начинает все активнее использовать современные технологии управления персоналом. При этом большинство процедур и методов привлечения и высвобождения работников, их адаптации, развития и оценки заимствуется из арсенала успешных иностранных компаний [1, с.22].

Перенос на отечественную почву западных моделей взаимоотношений с персоналом трудно оценить однозначно. С одной стороны, сама концепция управления человеческими ресурсами, в рамках которой сформированы данные модели, носит прогрессивный, гуманистический характер, поскольку постулирует признание человека наиболее ценным активом предприятия, обогащение труда и социальную корпоративную ответственность. С другой стороны, зарубежные кадровые технологии плохо вписываются в рамки российского трудового права (которое, заметим, также гуманистично по своему содержанию и преследует, прежде всего, цели защиты наемных работников от произвола работодателей).

В качестве примера проанализируем с позиций текущего трудового законодательства современную практику рекрутинга, то есть деятельности, направленной на набор, отбор и подбор работников, обладающих качествами, необходимыми для достижения организацией поставленных целей. Рекрутинг начинается с определения потребности в персонале и

разработки требований к вакантным позициям. Составление профиля должности или «идеального портрета» кандидата, где подробно определяются параметры, которым должен соответствовать соискатель, позволяет упростить процесс отбора, сделать его технологичным. «Идеальный портрет» говорит о том, каким видит будущего сотрудника его руководитель: беспрекословным исполнителем, генератором идей и т.п. Рекрутер, ориентируясь на виртуальный облик, мотивационный профиль, перечень ключевых компетенций, проводит отсев кандидатов – и вот в этот момент часто возникает коллизия между правом работодателя самостоятельно принимать кадровые решения и законодательными гарантиями при приеме на работу для работника. Поясним, что в данном случае речь не идет об установлении откровенно дискриминационных ограничений вроде возрастного ценза, причиной которых является нецивилизованность работодателей, а не их приверженность новейшим технологиям рекрутинга.

Закрепленное ст. 64 ТК РФ запрещение необоснованного отказа в заключении трудового договора распространяется на все случаи отказа соискателю по обстоятельствам, не связанным с его деловыми качествами, за исключением случаев, предусмотренных федеральным законом [1]. Постановлением Пленума Верховного Суда РФ от 17.03.2004 г. определено, что под деловыми качествами работника следует понимать способности физического лица выполнять определенную трудовую функцию с учетом имеющихся у него профессионально-квалификационных качеств (например, наличие определенной профессии, специальности, квалификации), личностных качеств работника (например, состояние здоровья, наличие определенного уровня образования, опыт работы по данной специальности, в данной отрасли) [2]. С официальным толкованием деловых качеств работника плохо согласуется оценка таких свойств личности, как мотивированность, лидерство, креативность. При возникновении спора менеджерам по персоналу придется доказывать тесную связь между указанными качествами и трудовыми обязанностями. Следует учесть, что при выяснении данного обстоятельства суд будет опираться не на Положение о персонале, которое содержит, в основном, требования корпоративной культуры организации, а на должностную инструкцию, профессиональный стандарт или квалификационную характеристику должности из Квалификационного справочника должностей руководителей, специалистов и других служащих. Таким образом, ссылки на отсутствие у соискателя «командного духа» вряд ли найдут должное понимание в суде.

На сегодняшний день многие заимствованные инструменты рекрутинга (такие, как отбор на основе физиогномики, соционики, графологической экспертизы) находятся вне правового поля, а это означает, что суд может признать необоснованным отказ в приеме на работу по результатам указанных отборочных процедур.

Предметом судебного исследования может стать и анкета, которую заполняют соискатели, если она, к примеру, содержит вопросы о вредных привычках, имущественном положении или наличии детей, поскольку перечисленные факты не должны влиять на принятие решения о трудоустройстве. Попутно заметим, что в текст анкеты, если она калькируется с иностранного образца, часто включается предупреждение, что любое искажение данных может послужить основанием для увольнения. Между тем действующая редакция ТК РФ не содержит такого основания: в соответствии с п. 11 ч. 1 ст. 81 ТК РФ работодатель вправе расторгнуть трудовой договор с работником в случае предоставления им при приеме на работу подложных документов, а не заведомо ложных сведений.

Перечень документов, предъявляемых при заключении договора, строго определен статьей 65 ТК РФ, и ею же установлен запрет требовать от лица, поступающего на работу, документы помимо перечисленных, а также предусмотренных иными федеральными законами, указами Президента РФ и постановлениями Правительства РФ. Это означает, что обычное на Западе

требование к претенденту на должность представить рекомендации или отзывы прежнего руководства является грубым нарушением трудового законодательства.

Как видим, ассимиляция заимствованных кадровых технологий и отечественной модели построения трудовых отношений порождает коллизии и нарушения норм трудового права России.

Список литературы

1. Демина Н.В. Отбор персонала как технология кадрового менеджмента в современных организациях: автореф. дис. ... канд. социолог. наук : 22.00.08. [Пятигор. гос. технол. ун-т].- Пятигорск, 2011.- 25 с.
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 17.03.2004 № 2 «О применении судами Российской Федерации Трудового кодекса Российской Федерации» (в редакции Постановлений Пленума Верховного Суда РФ от 28.12.2006 №63, от 28.09.2010 № 22) // URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_47257/ (дата обращения 12.02.2020)

МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ДЛЯ ЦЕЛЕЙ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ НА ПРИМЕРЕ КОМПАНИИ ПАО «НОВАТЭК»

EVALUATION METHODS FOR STRATEGIC PLANNING PURPOSES ON THE EXAMPLE OF A COMPANY PJSC "NOVATEK"

Авторы: *Шараборина Алёна Дмитриевна, Перевознюк Степан Владимирович*

Аннотация: *В данной статье анализируются внешний и внутренние факторы компании ПАО «Новатэк». Апробация одного из методов стратегического анализа. В результате анализа разработаны рекомендации по корректировке стратегии компании.*

Ключевые слова: *нефть, природный газ, стратегическое планирование, методы оценки, SWOT-анализ, внешняя среда, внутренняя среда,*

Annotation: *This article analyzes the internal and external factors of the company PJSC "NOVATEK". Testing one of the methods of strategic analysis. The analysis resulted in recommendations for adjusting the company's strategy.*

Keywords: *oil, natural gas, strategic planning, assessment methods, SWOT analysis, external environment, internal environment,*

Существует несколько методов оценки, определяющие настоящее и будущее положение бизнеса с точки зрения привлекательности рынка и способности бизнеса конкурировать внутри него: метод «5x5», SWOT-анализ, анализ разрыва, анализ динамики издержек и кривая опыта, модель «продукт – рынок», портфельные модели анализа стратегии, модель пяти сил конкуренции [1].

В качестве объекта нефтегазовой отрасли проанализирована компания ПАО «Новатэк» - это российская газовая компания (с 2018 г. крупнейшая), основанная в Новокуйбышевске Самарской области в 1994 году, второй по объемам добычи природного газа в России.

Основными направлениями деятельности компании являются разведка, добыча, переработка, транспортировка и реализация природного газа, СПГ и жидких углеводородов в зоне арктического побережья. Месторождения и лицензионные участки расположены в Ямало-Ненецком Автономном Округе (ЯНАО) [5].

Любое предприятие анализирует свою внешнюю среду, что помогает получить важные результаты: прогнозирование непредвиденных обстоятельств; организация меры по предупреждению неблагоприятных обстоятельств и угроз; положение организация по отношению к другим участникам бизнеса; перспективы предприятия; определение мероприятий по позиционированию предприятия от существующего положения до планируемого. Факторы, влияющие на внешнюю среду компании [1]:

1. Экономические факторы. Повышение тарифов на электроэнергию, приводят к повышению арендной платы, соответственно, увеличение себестоимости продукции компании ПАО «Новатэк».

2. Политические факторы. В рамках стратегического планирования необходимо следить за нормативными документами республиканских и муниципальных органов власти, финансово-кредитной политикой государства, заключаемыми правительством международными соглашениями в области тарифов и торговли, направленными против других стран или заключенными с другими странами. Политический фактор не влияет на потребителей из сложившегося имиджа ПАО «Новатэк». Есть опасения нестабильной политической обстановки в целом по стране.
3. Рыночные факторы. Нестабильность курса национальной валюты и условий кредитования, возрастающая стоимость денежных средств, падение цен на рынке углеводородов, нестабильное финансовое положение подрядных организаций и поставщиков нефтегазового оборудования может оказать влияние на инвестиционную программу Компании, привести к нарушению сроков реализации проектов или удорожанию проектов.
4. Технологические факторы. Компания ПАО «Новатэк» подвержена рискам в области информационных технологий и информационной безопасности, таким как несанкционированный доступ, изменение или разрушение цифровых активов.
5. Международные факторы. Руководство фирм, действующих на международном рынке, должно постоянно оценивать и контролировать изменения в этой широкой среде. Для предприятия ПАО «Новатэк» для успешной дальнейшей деятельности, очень важны предложения о сотрудничестве со стороны зарубежных предпринимателей. При этом важно учитывать возможные угрозы: рост налогов и пошлин, скачки курсов валют.
6. Факторы конкуренции. Осуществление деятельности в условиях серьезной конкуренции с российскими и международными нефтегазовыми компаниями. Выход на рынок крупных иностранных компаний-конкурентов, может вытеснить с рынка по ценовой политике.

Для сравнительного анализа рассмотрена аналогичная компания, данные которых представлены в таблице 1:

Таблица 1 - Сравнительный анализ ПАО «Новатэк» и ПАО «Газпром»

ПАО «Новатэк»	ПАО «Газпром»
2-й по добыче природного газа в России	1-й по добыче природного газа в России
Акции 1157,9 рублей за бумагу, т.о. капитализация 3,53 трлн руб.	Акции 148,5 рублей за бумагу, т.о. капитализация 3,52 трлн руб.
Объем добычи 63,4 млрд.куб природного газа	Объем добычи 472,1 млрд.куб природного газа
Число персонала 8145 чел.	Число персонала 469600 чел.
Выручка 468,5 млрд руб.	Выручка 4,3 трлн руб.
Чистая прибыль 120,5 млрд. руб.	Чистая прибыль 100,3 млрд. руб.

Источник: данные компаний ПАО «Новатэк» и ПАО «Газпром» за 2018 [5], [6].

Анализ внутренней среды компании позволяет менеджерам определить, обеспечена ли стратегия компании ресурсами и возможностями, чтобы фирма обладала необходимыми конкурентными преимуществами.

Далее представлены четыре фактора, по которым определяется внутренняя среда компании: финансы, персонал, маркетинг, производство.

Финансы. Активы компании ПАО «Новатэк» на 31 января 2018 г. составили в итоге 1 216 370 млн руб. Добыча газа за 2018 г. – 68,8 млрд. м3. Доходность – 3,7 %. Источниками денежных

поступлений выступают продажи жидких углеводородов, газовый конденсат и СПГ. Показатели баланса – 868,2 млрд. руб.

Персонал. Персонал является важнейшим активом «Новатэк», позволяющим компании динамично и эффективно развиваться. В Компании действует система управления персоналом, а также постоянное и всестороннее обучение и развитие работников всех уровней.

39,8% персонала приходится на разведку и добычу, 15,8% - на переработку природного газа, 25,2 - на транспортировку и маркетинг, 7,2% - на сферу энергообеспечения, 10,3% - административный персонал и 1,7% - сфера вспомогательного производства.

Обучение и повышение квалификации персонала компании проводится по программе «Внутреннее обучение». Квалификацию повысили 43,4% специалистов и рабочих компании.

Маркетинг. Компания ведет работу по расширению клиентской базы, взаимодействию с покупателями и заключению с ними долгосрочных контрактов. Основной продукт природный газ, СПГ, жидкие углеводороды. Около 11 % доли в общероссийской добыче природного газа. Компания проводит активную маркетинговую политику, что за 25 лет она в 5-ке в мировом рынке по объемам запасов, и вторая газовая компания в России.

Производство. В среднем в год 68 млрд м3 газа добывается, потом реализуется в СПГ 17,4 млн т в год в инновационных оборудованьях, которые снижают риски аварий и сбоев в системах. Оборудования и машины амортизируются от 5 до 15 лет, а перерабатывающие мощности 20-30 лет. Все новые оборудованья проходят испытание, только потом на завод. Высокое требование к организациям и поставщикам нефтегазового оборудованья [5].

Метод выявления факторов внешней и внутренней среды компании представлен в таблице 2 в SWOT-анализе:

Таблица 2 - SWOT-анализ компании ПАО «Новатэк»

	Возможности	Угрозы
	1. Долгосрочные соглашения	1. Санкции
	2. Партнерское отношение	2. Падение цен на газ
	3. Увеличение объема переработки СПГ	3. Конкуренты-гиганты
Сильные стороны	1. Запасы месторождений с лицензией 2. Заводы переработки 3. Финансы	Поле «СИУ»
Слабые стороны	1.. Зависимость от транспортирующих компаний 2. Изменение курса валют 3. Отсутствие возможности экспорта газа	Поле «СЛУ»

На основе SWOT-анализа, компания ПАО «Новатэк» для выхода в международный рынок

может учитывать поля:

Силы и возможности «СИВ» - Заключение стратегических договоров с партнерами, занять наибольшую долю международного рынка, выпуск качественного продукта, увеличение числа перерабатывающих заводов (Как воспользоваться возможностями?);

Силы и угрозы «СИУ» - Поддержание имиджа компании, удерживание клиентской базы от конкурентов, производством продукта качественнее и безопаснее, чем у конкурентов (За счет чего можно снизить угрозы?);

Слабости и возможности «СЛВ» - Возможность приостановки или замедления продажи в международный рынок из-за увеличения стоимости транспортных расходов, курса валют (Что может помешать воспользоваться возможностями?);

Слабости и угрозы «СЛУ» - Конкуренты могут предложить продукт ценой ниже компании ПАО «Новатэк», санкции могут сказаться на чистой прибыли компании, тем самым приостановить поставки СПГ в международный рынок (Самые большие опасности для фирмы).

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Поделинская И.А., Бянкин М.В. Стратегическое планирование. Учебное пособие. – Улан-Удэ: Изд-во ВСГТУ, 2005. - 55 с.
2. Баринов В. А., Харченко В. Л. Стратегический менеджмент: Учебник. - М.: ИНФРА-М, 2016.
3. Лейк Н. Практикум по стратегическому планированию: моногр. / Н. Лейк. - М.: ЁЁ Медиа, 2017. - 264 с.
4. Шкардун В.Д. Маркетинговые основы стратегического планирования: Теория, методология, практика / В.Д. Шкардун. - М.: Дело, 2018. - 229 с.
5. <http://www.novatek.ru/ru/investors/disclosure/ifrsreporting/>
6. <http://www.gazprom.ru/investors/disclosure/reports/2018/>

REFERENCE

1. Podolinsky I. A., Biankin M. V. Strategic planning. Textbook. - Ulan-Ude: publishing house of vsgtu, 2005. - 55 P.
2. Barinov V. A., Kharchenko V. L. Strategic management: Textbook.stipend. - Moscow: INFRA-M, 2016.
3. Lake N. seminar on strategic planning: Monogr. / N. Lake. Moscow: her Media 2017. - 264 P.
4. Shkardun V. D. marketing basics of strategic planning: theory, methodology, practice / V. D. Shkardun. - Moscow: Delo, 2018. - 229 p.
5. <http://www.novatek.ru/ru/investors/disclosure/ifrsreporting/>
6. <http://www.gazprom.ru/investors/disclosure/reports/2018/>

ВЛИЯНИЕ ВЫБОРА СТРАТЕГИИ УПРАВЛЕНИЯ ФИРМОЙ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ

Авторы: Савина Елена Игоревна

Научный руководитель: Войнова Янина Александровна

Аннотация: Статья посвящена проблеме оптимального выбора стратегии управления предприятием, важности постановки необходимых целей и оценки путей их достижения. Также уделяется особое внимание финансовому положению фирмы, PEST, SWOT анализам. По результатам исследования выявлены основные проблемы стратегии и способы их решения для конкретной фирмы.

Ключевые слова: стратегия управления фирмой, экономическая эффективности, финансовая стратегия, PEST, SWOT анализ.

Annotation: The article is devoted to the problem of the optimal choice of enterprise management strategy, the importance of setting the necessary goals and assessing ways to achieve them. Particular attention is also paid to the financial situation of the company, PEST, SWOT analyzes. Based on the results of the study, the main problems of the strategy and methods for solving them for a particular company are identified.

Keywords: company management strategy, economic efficiency, financial strategy, PEST, SWOT analysis.

В международной практике используются разные методы и инструменты с целью обеспечения эффективности управления финансами на предприятии, стабильным ростом прибыли, при этом сохраняя необходимый уровень финансовой безопасности и стабильности. Так, одним из основных способов, включающих решение всего вышеперечисленного является финансовая стратегия предприятия.

Объектом исследования являлась финансово-хозяйственная деятельность ООО «КРОССКО». В ходе исследования и анализа предприятия было рассмотрено не только внутреннее состояние предприятия, но и общем всей отрасли, изучены все основные процессы и проведен анализ различными методами. При этом были применены методы анализа внутренней и внешней среды, что актуально не только для российских, но и для зарубежных компаний. С помощью разностороннего анализа были определены дальнейшие целевые направления работы предприятия и разработана оптимальная финансовая стратегия. Она направлена на укрепление рыночных позиций, увеличение прибыли, обеспечение эффективного использования ресурсов и повышение конкурентоспособности в отрасли[4].

С помощью методики разработки финансовой стратегии И. Бланка проведем анализ и выявим методы улучшения финансовой стратегии предприятия по этапам:

Первый этап заключается в определении периода формирования действующей финансовой стратегии предприятия: в случае данной организации он составляет 2 года.

Второй этап включает в себя анализ факторов внешней среды на основе SWOT-, PEST- и SNW-анализов.

Финансовое положение ООО «КРОССКО» имеет ряд недостатков, однако грамотная политика предприятия направлена на улучшение всех показателей, о чем свидетельствуют все данные бухгалтерского баланса, а также данные финансовых результатов. Была разработана финансовая стратегия предприятия на основе таких видов анализов, как:

1. Анализ конкурентоспособности, который показал, что организация занимает одну из лидирующих позиций на рынке;

Так, анализ конкурентоспособности и анализ конкурентоспособных факторов, преимуществ и недостатков по сравнению с конкурентами очень важен и актуален в современных реалиях развития образования, в том числе искусства, в России. И от успешного управления своей конкурентоспособностью зависит успех предприятия не только на местном, но и на всероссийском рынке.

2. PEST-анализ, отражающий влияние политических и технологических факторов, а так же влияние социума и экономики на деятельность компании;

На последнем этапе PEST-анализа необходимо определить суммарное воздействие факторов внешнего окружения с учетом веса:

1. $P=12 \times 0,34=4,08$
2. $E=14 \times 0,24=3,36$
3. $S=8 \times 0,23=1,84$
4. $T=10 \times 0,19=1,9$

В целом, анализ PEST-факторов позволяет сделать вывод, что одна из серьезных угроз для организации ООО «КРОССКО» и ее проектов – это экономические факторы, такие как дефицит оборотных средств и уровень жизни населения. Следовательно, чтобы преодолеть данные угрозы компании надо направить свои усилия на вложение инвестиции и усовершенствования предоставляемых услуг. Также важно правильно устанавливать ценовую политику и с большей выгодой использовать свои эксклюзивные возможности и акции[2].

3. SWOT-анализ, который показал сильные и слабые стороны деятельности предприятия;

На основе занесенных в матрицу показателей SWOT ООО «КРОССКО», методом их соотнесения мы можем определить:

- Основные направления развития ООО «КРОССКО», то есть как компания может воспользоваться открывающимися возможностями, задействовав свои сильные стороны:
- Рост за счет положительного имиджа (S1:O2);
- Внедрение новых услуг (S6:O3);
- Увеличение уровня доходов населения приведет к большому количеству клиентов(S2:O1);
- Снижение уровня конкуренции позволит организации увеличить спрос на эксклюзивные услуги(S7:O5);
- Увеличение рождаемости приведет к увеличению спроса на образовательные услуги (S1:O4);
- Меры, которые помогут нейтрализовать существующие угрозы:
- Улучшение качества услуг могут устранить угрозу снижения цен у конкурентов(S2:T1);
- Расширение спектра эксклюзивных услуги снизит угрозу появления новых конкурентов(S7:T2);
- Широкий выбор услуг по разным ценам устранил угрозу снижения уровня доходов

- населения(S6:T3);
- Удобное месторасположения способно снизить угрозу снижения спроса на образовательные услуги в сфере хореографии (S4:T4);
 - Какие стороны могут помешать воспользоваться возможностями:
 - Высокая себестоимость оказываемых услуг может снизить спрос в сфере хореографического образования (W1:O2);
 - Высокая арендная плата может также снизить спрос на услуги и увеличить конкуренцию (W2:O5);
 - Однородность рекламной политики может привести к неизменности спроса даже при увеличении рождаемости населения (W3:O4);
 - Основные проблемы, подлежащие скорейшему решению:
 - Повышение себестоимости оказываемых услуг может привести к снижению спроса на услуги(W1:T4);
 - Высокая арендная плата может привести к более низким ценам у конкурентов, т.к. у них арендная плата дешевле (W2:T1);
 - Однородная реклама может привести к возникновению новых конкурентов с лучшими идеями маркетинга и рекламы (W3:T2)[3].

Финансовая стратегия определяет долгосрочные цели финансовой деятельности предприятия и выбор более эффективных способов их достижения, так эти цели создаются на основе общих целей деятельности самой организации.

Также на основе общих целей стратегии предприятия можно сформулировать цели разрабатываемой финансовой стратегии ООО «КРОССКО»:

1. Увеличение чистой прибыли
2. Повышение эффективности управления денежными средствами компании
3. Привлечение новых клиентов

На основе анализа финансовых показателей организации мною были предложены такие направление финансовой стратегии ООО «КРОССКО»: для сохранения лидерства организации в своем секторе на рынке необходимо больше работать над улучшением «проседающих факторов». Также стоит уделять внимание совершенствованию конкурентных преимуществ: качество услуг, широта ассортимента услуг, оборудование, эксклюзивные возможности[5].

Таблица 1. Предложенная новая финансовая стратегия предприятия:

Составляющая финансовой стратегии (предлагаемые действия)	Результат	Финансовый показатель, на который влияют предложенные действия
Увеличение доли рынка (открытие новых филиалов)	Приток новых клиентов	Выручка от реализации
Разработка и внедрение новых услуг	Увеличение лояльности клиентов и покупка ими дополнительных услуг	Выручка от реализации
Улучшение качества услуг, создание эксклюзивных товаров	Приток новых клиентов	Выручка от реализации
Увеличение собственных оборотных активов	Сокращение краткосрочных обязательств	Ликвидность, платежеспособность.

Повышение эффективности
управления денежными
средствами предприятия

Улучшение финансового
состояния

Финансовая
независимость

На основе результатов проведения данных анализов, были выявлены составляющие финансовой стратегии для предприятия (предполагаемые действия):

1. Увеличение доли рынка(открытие новых филиалов)
2. Разработка и внедрение новых услуг
3. Улучшение качества услуг, создание эксклюзивных товаров
4. Увеличение собственных оборотных активов
5. Повышение эффективности управления денежными средствами предприятия

В результате можно сделать вывод о том, что ООО «КРОССКО» использует свои сильные стороны для реализации стратегии. В рамках выполнения своей программы развития на ближайшие 3 лет ООО внедрить систему дистанционного обучения персонала компании, открыть 2 новых филиала и заключить соглашения с международными школами.

Проделанная работа показала влияние разных видов анализа на принимаемые решения, подчеркнула значимость детального анализа внутренней структуры и внешнего окружения предприятия, при формировании финансовой стратегии организации, а также позволила увидеть значимость проведения анализа финансовой стратегии организации и ее конкурентов.

Использованные источники:

1. Неудачин, Вячеслав Владимирович Реализация стратегии компании. Финансовый анализ и моделирование / Неудачин Вячеслав Владимирович. - М.: Дело, 2015. - **127**
2. Риполь-Сарагоси, Франциско Балтасарович Мотивационные составляющие при проведении экономического и финансового анализа / Риполь-Сарагоси Франциско Балтасарович. - М.: Вузовская книга, **2016**. - **221**
3. Станиславчик, Е.Н. Бизнес-план: Финансовый анализ инвестиционного проекта / Е.Н. Станиславчик. - Москва: **Мир**, **2016**. - **1000**
4. Финансовая отчетность ООО «КРОССКО» за 2016-2017гг.
5. Фридман Аудит: контроль затрат и финансовых результатов при анализе качества продукции / Фридман, Пол. - М.: Аудит, Юнити, **2016**. - 286 с.

РАЗВИТИЕ ПРОЕКТНЫХ КОМПЕТЕНЦИЙ РУКОВОДИТЕЛЕЙ СФЕРЫ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ: ИНСТРУМЕНТЫ И МЕТОДЫ

DEVELOPMENT OF PROJECT COMPETENCIES OF HEALTHCARE MANAGERS: TOOLS AND METHODS

Авторы: Матаева Роза Джолуевна, Мирошникова Елена Александровна

Аннотация: В последние годы достаточно часто специалисты говорят о значении проектного управления в сфере государственного управления. Эта тема актуальна и для социальной сферы и здравоохранения. Проектный подход стал основой реформирования, так как проектный метод позволяет экономить ресурсы, в том числе трудовые, сосредоточиться на решении конкретных задач и достичь поставленной цели. В связи с этим, как руководители проекта, так и участники проекта (так называемая проектная группа), должны обладать проектными компетенциями. Без освоения этих компетенций освоить проектный метод в профессиональной деятельности будет не возможно. Отсутствие проектных компетенций может привести к отсутствию целей и, как следствию, недостижению желаемых результатов проекта. Актуальность темы статьи определяется необходимостью выявления наиболее приемлемых инструментов и методов для развития проектных компетенций руководителей сферы здравоохранения.

Ключевые слова: управленческие компетенции, руководитель медицинской организации, обучение, государственные программы, проект, проектные компетенции

Annotation: In recent years, experts have often spoken about the importance of project management in public administration. This topic is also relevant for the social sphere and healthcare. The project approach has become the basis for reform, as the project method allows you to save resources, including labor, focus on solving specific tasks and achieve the goal. In this regard, both project managers and project participants (the so-called project team) must have project competencies. Without the development of these competencies, it will not be possible to master the project method in professional activities. The lack of project competencies can lead to a lack of goals and, as a result, not achieving the desired results of the project. The relevance of the topic of the article is determined by the need to identify the most appropriate tools and methods for the development of project competencies of a healthcare Manager.

Keywords: managerial competence, head of a medical organization, training, state programs, project, project competence.

Внедрение проектного управления в сферу здравоохранения начато в 2016 году с принятия Постановления Правительства Российской Федерации от 15 октября 2016 г. №1050, где определены особенности этого управления, среди которых:

- порядок организации проектной деятельности,
- организационная структура проекта;
- этапы инициирования проекта, среди которых выделены подготовка, реализация, мониторинг и завершение.

В качестве проекта на государственном уровне рассмотрены несколько государственных программ, основанных на принципах проектного управления, в том числе проект «Развитие здравоохранения», реализация которого начата в 2017 году. В программе выделена проектная часть, включающая несколько приоритетных проектов, а также содержится процессную часть, в которую входят направления (подпрограммы). При этом, следует отметить, что вне зависимости от уровня реализации проекта (микро-, макро-, мезоуровень) проект обладает рядом преимуществ, к которым можно отнести: возможность экономии и корректировки объемов ресурсов, возможность прогнозирования результата, четкая методика оценки эффективности. Управление проектом на федеральном уровне, так же имеет ряд особенностей. «Управление проектом представляет собой методологию, планирования и координации использования человеческих и материальных ресурсов на всем протяжении жизненного цикла проекта, направленного на эффективное достижение целей проекта путем применения системы современных методов и технологий управления» [5, с.56-57].

Проектное управление в здравоохранении включает в себя прогнозирующую систему планирования, систему мониторинга и контроля, команды исполнителей и управленцев, информационные и коммуникационные технологии. Управление системой здравоохранения имеет свою технологию на федеральном уровне, которая включает в себя ряд этапов:

- определение целей и структуры работ,
- распределение ответственности и ресурсов,
- планирование работы с учетом имеющихся рисков,
- систематический контроль ситуации и реагировании на возникающие отклонения для достижения целей проекта в рамках установленного времени, бюджета и качества.

Как видно из представленных этапов, при разработке и реализации проекта на федеральном уровне, практически без изменений присутствуют этапы простого инвестиционного проекта. Однако, это кажущаяся видимость. Проектирование на федеральном уровне, помимо основных этапов представляет собой сложный механизм с включением в свою структуру современных инструментов и методов, которые учитывают специфику отрасли.

В связи с чем, в приведенных условиях у руководителей в сфере здравоохранения необходимо формирование нового типа компетенций - проектные компетенции. Безусловно, данный тип компетенций для руководителей здравоохранения будет являться профессиональным. Выделим инструменты оценки проектных компетенций в рамках различных добровольных сертификаций: IPMA и COVNET; PMI; ПМ Стандарт; Международная проектная сертификация (МПС) [8].

Структура проектной компетенции представлена в отечественном стандарте ГОСТ Р ИСО 21500:2014:

- техническая компетенция, необходимая для реализации проекта в конкретной профессиональной сфере, включающая терминологию, понятие и процессы управления проектами;
- поведенческая компетенция, связанная с личными отношениями внутри определенных границ проекта;
- контекстная компетенция, связанная с управлением проектом внутри организационной и внешней среды».

При этом, в стандарте отмечается, что это не исчерпывающий перечень элементов структуры проектной компетенции. ГОСТом установлены пороговые уровни профессионального соответствия, то есть подтверждения способности выполнять функции роли «Руководитель

проекта» в соответствии с установленными требованиями, приемлемыми в конкретной ситуации (в зависимости от сложности проекта)» [3]. В феврале 2018 г. Министерством труда и социальной защиты Российской Федерации утверждены Методические рекомендации, содержащие подходы к организации проведения оценки квалификации, подтверждающей наличие у государственных служащих - участников проектного управления необходимого для его осуществления уровня компетенций.

Специалисты выделяют в структуре проектной компетенции руководителя в сфере здравоохранения две группы компетенций:

- персональные и управленческие компетенции, которые отражены личностью самого руководителя, его поведением, а так же его профессиональными знаниями и опытом, которые необходимы для эффективного и результативного осуществления проектной деятельности;
- прикладные компетенции, проявляющиеся в поведении характеристики, отражающие знания и умения руководителя проектной деятельности, необходимые для эффективного и результативного осуществления проектной деятельности в соответствии с выполняемой ролью в проекте.

Развитие проектных компетенций руководителей сферы здравоохранения связано с ростом внимания к управлению персоналом в организациях здравоохранения, что отражается в пункте 5.1 стандарта, где указывается, что высшее руководство должно демонстрировать свое лидерство и приверженность в отношении системы менеджмента качества (СМК) [7]. Руководитель проекта, несомненно, должен быть мотивирован сам на достижение цели и вовлечен в процессы проекта и должен мотивировать на эту деятельность членов проекта [1]. Система мотивации представляет собой комплекс материальных и нематериальных стимулов и воздействий, используемых для того, чтобы обеспечить качественную и результативную работу.

Такие глобальные задачи руководителя трудно достижимы, если у руководителя в сфере здравоохранения не достаточно опыта и знаний, если он не обладает проектной компетенцией. Развитию проектных компетенций руководителей сферы здравоохранения посвящено крайне мало публикаций, особенно в последние годы. Тематика перестала быть острой, специалисты переключились на совершенствование направлений высокотехнологичной медицинской помощи. При этом, авторы научных публикаций забывают, что инструментом оказания высокотехнологичной помощи населению является проект в здравоохранении, в связи с чем проектная компетенция руководителя в сфере здравоохранения приобретает особое значение.

Проектные компетенции руководителей специалисты относят к организационным инновациям в сфере здравоохранения. Полушкина Ирина Николаевна в своей статье [6, с.7-12] анализирует инноваций в здравоохранении России. Автор отметила, что организационно-управленческие инновации связаны с внедрением новых методов в работу медицинских учреждений, выстраивание новых экзогенных и эндогенных отношений в структуре деятельности, совершенствованием организации труда медицинского персонала и структуры управления в целом.

Особое внимание автор уделила направлениям развития организационных инноваций, которые, по мнению И.Н. Полушкиной связаны с поиском новых подходов к управлению проектами развития инфраструктуры медицинских учреждений, повышение уровня подготовки и квалификации медицинских кадров, в том числе управленческих кадров.

Основные методы развития проектных компетенций руководителей здравоохранения это:

- обучение теории и изучение успешной практики реализации проекта;
- получение практического опыта при участии в проекте.

По поводу методов обучения руководителей в сфере здравоохранения нет единого мнения, но специалисты отмечают необходимость использования современных методов обучения, например, А. В. Черепанов отметили использование коучинга, консалтинга и тренинга [9, с.115-122]. Представляется очень важно комбинировать традиционные методы обучения и современные, так как инновации не всегда дают желаемый результат, о чем отмечает в своей работе А. В. Кириллов, где он подверг критике тренинги, тесты и другие современные технологии обучения управленческих кадров [4, с.59-63].

Перспективные методы развития проектных компетенций отражены в программе «Подготовка управленческих кадров в сфере здравоохранения». В программе использован именно такой подход (комбинированный), то есть: рекомендованы не только привычные формы обучения — лекции, выездные семинары по обмену опытом, круглые столы и т. п., но и инновационные образовательные технологии — проектное обучение, кейсы, имитационные игры и др.

Особенности образовательного цикла руководителей здравоохранения основываются на очной форме, что не всегда возможно и актуально, следует учесть возможности дистанционного обучения он-лайн.

Богдан Надежда Николаевна и Гончарова Нина Владимировна в своей статье [2] рассмотрели возможности обучения руководителей медицинских организаций с целью повышения их профессиональной компетенции. Особо хотелось бы выделить тот факт, при прочтении статьи указанных авторов, что проведенное авторами исследование выявило одну из основополагающих проблем руководящих кадров в здравоохранении. Авторы указывают: «...Достаточно большая часть руководителей затруднилась при ответах на вопросы открытого типа в отношении эффективных мер развития системы здравоохранения, что свидетельствует о недостаточной компетентности в оценке важных аспектов деятельности»

В целом, кроме обучения инструментом развития проектных компетенций следует развивать стандарты подготовки и переподготовки управленческих кадров, включая систему оценки управленческих компетенций слушателей, мониторинг качества обучения. Очень важен практический успешный опыт ведущих экспертов и практиков сферы здравоохранения. Особое внимание следует уделить популяризации проектных работ, рекомендованных для внедрения в практику. Эта мера может являться стимулом для плодотворной работы руководителей над проектами.

В заключение следует отметить, что Развитие проектных компетенций руководителей сферы здравоохранения –это сложный и многогранный процесс, в основе которого лежит как теоретическое обучение, так и практический опыт участия в проекте. Несомненно, одно – процессы развития проектных компетенций уже не остановить и основная задача данного этапа состоит в разработке новых эффективных и современных методов обучения.

Список литературы:

- Бедорева И.Ю., Шалыгина Л.С., Латуха О.А. Модель устойчивого развития научно-исследовательского учреждения здравоохранения, оказывающего высокотехнологичную медицинскую помощь. Бюллетень сибирской медицины. 2017. – № 16 (4). – С. 269-279
- Богдан Н.Н., Гончарова Н.В. Влияние обучения на формирование управленческих

компетенций руководителей медицинских организаций // [Journal of Siberian Medical Sciences](#)/ 2015 - №5 [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-obucheniya-na-formirovanie-upravlencheskih-kompetentsiy-rukovoditeley-meditsinskih-organizatsiy>

- Дмитриев К. Филимонов А. Компетентность и компетенции. [Электронный ресурс]. Российская ассоциация управления проектами. Режим доступа: <http://www.sovnet.ru/library/publications/2792/>
- Кириллов А. В. Проблемы обучения управленческих кадров и пути их решения / А. В. Кириллов // Экономика и управление. – 2014. – № 7 (105). – С. 59-63
- Малицкая Е.А. Программно-целевой подход в управлении проектами комплексного развития территории //Вестник Института экономики Российской академии наук/ 2016 - №2 – С.56-68
- Полушкина И.Н. Инновационная политика в здравоохранении России на современном этапе развития //Медицинский альманах, 2019. № 3-4 (60) – с.7-12
- Система менеджмента качества. Требования ISO 9001:2015. М.: Стандар- тинформ, 2015. – 24 с.
- Стандарты по компетенциям в области управления проектами. Консалтинговая компания iTeam [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://iteam.ru/publications/project/section_39/article_4548 (дата обращения 19.03.2020)
- Черепанов А.В. Формирование профессиональных компетенций управленческих кадров современной организации / А. В. Черепанов // Образование. – 2010. – № 6. – С.115-122

СИСТЕМА МОТИВАЦИИ ТРУДА ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ

THE SYSTEM OF LABOUR MOTIVATION OF CIVIL SERVANTS

Авторы: Костенко Юлия Любомировна

Аннотация: В статье рассматриваются основные подходы к мотивации государственных служащих. Мотивация всегда была важным фактором в управлении персоналом. Это важнейшая переменная в создании высокоэффективной организации. Как частные, так и государственные ученые убеждены в этой связи. Поэтому мотивация стала одним из самых больших вопросов в государственном управлении, как это уже давно было в управлении частным сектором.

Ключевые слова: мотивация на государственной службе, управление персоналом, управление госслужбой, профессиональная мотивация.

Annotation: The article discusses the main approaches to motivating civil servants. Motivation has always been an important factor in personnel management. This is the most important variable in creating a highly effective organization. Both private and public scientists are convinced of this connection. Therefore, motivation has become one of the biggest issues in public administration, as it has long been in private sector management.

Keywords: motivation in public service, personnel management, civil service management, professional motivation.

В мировой практике существует три подхода к управлению персоналом - какой подход лучше подходит для управления Государственной службой?

На профессиональную деятельность влияет множество факторов. В нашу эпоху стремительных изменений управленческих технологий и практики управления стабильные условия деятельности ушли в прошлое. Государственные служащие должны быть хорошо подготовлены к новым задачам и условиям своей деятельности. Если государственные служащие не могут управлять новыми технологиями, если они не имеют профессиональной подготовки, не обладают творческим потенциалом, не мотивированы на качественную профессиональную деятельность, не готовы к непрерывному профессиональному обучению, не способны сотрудничать с субъектами гражданского общества и не готовы использовать современное оборудование, программное обеспечение и другие высокотехнологичные ресурсы, то государственные служащие не смогут должным образом выполнять свои постоянно обновляемые обязанности.

Чтобы найти лучшие практики и теории для повышения качества работы государственных служащих, необходимо понять, что можно использовать из идей управления человеческими ресурсами, разработанных в сфере бизнес-корпораций.

В долгосрочной перспективе высоко мотивированный и хорошо квалифицированный персонал может привести компанию к прогрессу и устойчивому развитию, в то время как другие

ресурсы просто поддерживают ее. Тем не менее, что касается государственного сектора и, особенно, правительства и его структур, то осознание ключевой роли человеческого ресурса сложилось довольно поздно в связи с появлением новой концептуальной ориентации - предоставления государственных услуг.

Теоретические подходы к управлению человеческими ресурсами в настоящее время концентрируются на некоторых ключевых принципах отбора и продвижения персонала. Давайте определим эти конкретные подходы к управлению людскими ресурсами следующим образом.

1. Подбор персонала и продвижение по службе осуществляется на основе принципов профессиональных компетенций. Основной задачей подбора персонала и дальнейшей работы с ним является формирование комплекса мероприятий по выявлению и развитию персонала для выполнения профессиональных (функциональных) обязанностей в соответствии с требованиями должностной инструкции. Это так называемая «регламентация трудовой деятельности», которая подменяется функциями компании.

Существует несколько должностей, для которых профессиональные (функциональные) обязанности в компаниях могут быть естественным образом обрамлены жесткими профессиональными стандартами. Например, в России такие стандарты разрабатываются совместно Российским союзом предпринимателей и Министерством труда и социальной защиты населения (Приказ Минтруда 2012 г.; Дорожная карта разработки профессиональных стандартов на 2013-2014 гг.).

Однако стандартизация (нормализация) применима только к простым (повторяющимся) видам операций. В целом стандартизация (разработка профессиональных стандартов), безусловно, не подходит для аналитических и управленческих должностей. Исполнение обязанностей на этих должностях характеризуется неопределенным выбором; решения принимаются на основе неограниченных наборов разнородных данных и некоторой управленческой и экспертной интуиции. Установление жестких процедур деятельности для руководящих должностей невозможно. Кроме того, существует противоречие между повышением эффективности и совершенствованием систем управления эффективностью.

Система профессионального образования и профессиональной подготовки, обусловленная профессионально-компетентностным подходом, должна строиться на основе выработки профессиональных навыков. Чрезвычайно важно обучать сотрудников не только теоретической части компетенций, но и обучать их выполнять практические навыки и вырабатывать конкретные трудовые привычки [1, с.103].

Традиционные лекции и семинары должны быть заменены инновационными интерактивными методами и технологиями. Способность самостоятельно находить информацию, анализировать ее, генерировать достоверные идеи и оригинальные концепции, принимать правильное, оптимальное и своевременное решение (участвовать в его разработке), эффективно выполнять поставленные задачи являются более важными, чем обладание ограниченным набором компетенций, который быстро становится архаичным. Профессиональное образование и профессиональная подготовка должны стать непрерывными и должны постоянно поддерживать карьерный рост сотрудников [5].

2. Подбор персонала и персонала осуществляется на основе оценки их профессиональной мотивации и ее соответствия потребностям организации. Давайте введем понятия мотивации (эти понятия часто путаются и перепутываются неправильно):

Мотивация — это совокупность личных мотивов работника, которые направляют его на выполнение профессиональных (функциональных) обязанностей. При этом особым подходе уделяется внимание структуре и уровню профессиональной мотивации работника как ключевому элементу эффективности деятельности, особенно для новых организаций или для организаций в период кризиса.

Мотивация - это предоставление стимулов работодателем и всей социальной средой (организационная культура, семейные приоритеты, давление внерабочей деятельности, общие экономические и социальные препятствия и т. д.), то есть мотивация - это естественная или придуманная система стимулов, которые способны закрепить работника, вдохновить его на выполнение своих обязанностей надлежащим (или ненадлежащим) образом. Цели управления персоналом состоят в том, чтобы выявить и реализовать меры, которые будут вдохновлять персонал на достижение профессионального прогресса, на лучшую работу и (в случае государственного сектора) на поддержку просоциального поведения работника.

Профессионально-мотивационная оценка предполагает не только оценку мотивации относительно конкретной должности, но и оценку потенциала профессионального развития работника, способности к достижению более высоких должностей (что требует мотивации к получению более высокой квалификации), способности к приобретению компетенций для новых профессиональных обязанностей и готовности к обновлению знаний и компетенций в соответствии с изменяющимся содержанием текущей должности. Оценка мотивации работника предполагает его способность к профессиональному росту и владение соответствующей мотивацией. Эта оценка относится к качеству и интенсивности профессиональной мотивации для того, чтобы обнаружить глубокую внутреннюю мотивацию (вместо поверхностной мотивации), которая позволяет ей трансформировать труд в эмоционально позитивную ароматизированную деятельность.

Основная цель данного подхода состоит в том, чтобы показать, что мотивация работника является более фундаментальной профессиональной характеристикой, чем текущий уровень его профессиональной квалификации и компетентности.

Для государственного сектора «правильная мотивация» обеспечивается системой стимулов, организуемых для построения некоторых «релевантных» истинно-жизненных приоритетов работника, прежде всего социальной лояльности и преданности, альтруистических мотивов, мотивов честности и «чистых рук», уважения прав и достоинства человека, социальной удовлетворенности [4, с. 72] и отсеечения реальных и потенциальных кандидатов с «нерелевантными» или «неправильными» приоритетами: накопление личного богатства без каких-либо моральных ограничений и обязательств, склонность к коррупции; вкус к внештатной деятельности; экзистенциальная изоляция и социальная недружественность; намерение эксплуатировать и злоупотреблять людьми с корыстными мотивами; минимизация «самоценности» и попытки избежать инновационной активности в поиске решений реальных проблем, вульгаризация их; «чрезмерная самооценка» и т. д..

В долгосрочной перспективе, с точки зрения мотивационного подхода, вся система профессионального образования и профессиональной подготовки (высшее и среднее образование, дополнительное, непрерывное образование) должна быть разработана таким образом, чтобы мотивация работника была согласована с совокупностью стимулов работодателя и общества.

Таким образом, профессиональные компетенции должны определяться и приниматься самими работниками в процессе их обучения. Люди и их потребности должны формировать систему образования и обучения, чтобы дать им необходимые профессиональные знания, практические

навыки и привычки работы и помочь им отказаться от всего, что оценивается ими как неуместное, как не нужное, как выходящее за рамки их профессиональных приоритетов. Мотивационная единица в образовании оказывается его жестким требованием: образование - это выбор того, что вы хотели бы узнать, что представляет для вас большой профессиональный интерес, что соответствует вашим мотивам. Это не просто обучение, а скорее профессиональное самообразование и назидание. Четкая мотивационная миссия образовательной программы заключается в том, чтобы вдохновить правильную мотивацию и дать людям возможность выбрать то, что им лично необходимо.

Кроме того, в настоящее время тема профессиональной мотивации персонала в государственном секторе стала рассматриваться с точки зрения миссии общественных организаций и организационных изменений. Это один из приоритетов исследований в области управления Государственной службой. Кроме того, начинают экспериментально исследоваться отношения мотивации работников и производительности труда в государственном секторе [3, с.75].

3. Подбор персонала и управление персоналом на основе принципов «быть частью команды» (членство в команде, принадлежность) - командная релевантность. Этот подход подразумевает, что обязанности должным образом выполняются только теми сотрудниками, которые являются частью команды и чья лояльность к лидерам команды переходит все границы. Это особенно важно с точки зрения перспектив создания новых организаций и в случае организаций инновационной бизнес-направленности (например, на ранних этапах развития Apple, Microsoft и др.).). Кандидатам, не демонстрирующим сильной лояльности к командным ценностям и приоритетам, к высоко харизматичному лидеру или кандидатам с» внекомандной «мотивацией, кандидатам, не принадлежащим к команде в смысле способов их поведения, не следует позволять ни занимать ключевые позиции в организации, ни продвигаться по служебной лестнице. Они вышли из командного бизнеса.

Конечно, при прочих равных условиях работники с высокой квалификацией и мотивацией были бы активом для организации и охотно привлекались бы работодателями, но этот приоритет относителен и номинальен. «Добрый старина» превосходит «яркого, умного, хорошо образованного и профессионально мотивированного человека» и заслуживает большего доверия и снисхождения к ошибкам и неудачам.

Такой подход прослеживается и на государственной службе. А именно, в России организация так называемого «президентского кадрового резерва» (президентский управленческий пул) полностью строится по принципу «лучшие выбирают лучших» или, другими словами, на основе личных рекомендаций высших органов власти [2, с. 92].

Российские власти начали признавать значимость человеческих ресурсов совсем недавно. Эта новая ориентация, основанная на преобразовании позиции «работы на благо политических лидеров и высокопоставленных чиновников «в позицию» работы на благо всего общества», имеет запоздалый характер. Получив широкое распространение во многих странах с самого начала 1970 - х годов, новое государственное управление сделало государственное управление ориентированным на клиента. Между тем российская административная реформа началась как раз в 2004 году. Сегодня Россия занимается тем, что догоняет передовые страны.

Выводы и предложения. Мотивационный подход к отбору, продвижению по службе, содержанию должностных инструкций и эффективных контрактов, профессиональному образованию и подготовке государственных служащих в последние годы стал очевидным приоритетом для российского управления Государственной службой. В настоящее время она

сочетается с профессионально-компетентностным подходом и может быть описана как синтетический мотивационно-компетентностный комплекс принципов управления кадрами. Очевидно также, что механизм внедрения новых принципов в практику управления Государственной службой начинается с подготовки новых законодательных актов в соответствии с мотивационно-компетентностными принципами. Однако дальнейшие шаги по закреплению мотивационно-ориентированных принципов отбора и продвижения пока не производятся. Мы считаем, что это самое слабое место российской системы управления Госслужбой: организационные меры должны быть поддержаны каким-то специальным государственным органом, ответственным за преобразования, но многочисленные попытки создать такой орган провалились. Мы полагаем, что дальнейшие исследования на основе сбора данных, а именно о видах личной профессиональной мотивации государственных служащих и видах стимулирования, предоставляемых ведомствами, о фактическом распределении профессиональных компетенций между областями и должностями государственной службы, о продвижении на более высокие должности на основе членства в команде и т.д. представляют большой интерес.

Список литературы:

1. Барабашев А. Г., Масленникова Е. В. Образование в сфере публичного управления: компетентностная парадигма // Вестник Московского университета. Серия 21. Управление (государство и общество). 2010. №3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/obrazovanie-v-sfere-publichnogo-upravleniya-kompetentnostnaya-paradigma> (дата обращения: 15.03.2020).
2. Барабашев А. Г., Стружак Е. П. Формирование резерва управленческих кадров в субъектах Российской Федерации // Вестник Московского университета. Серия 21. Управление (государство и общество). 2009. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-rezerva-upravlencheskih-kadrov-v-subektah-rossiyskoj-federatsii> (дата обращения: 15.03.2020).
3. Максимов А.А. Мотивация государственных служащих как управленческая проблема // Вестник московского университета. Социология и политология. – – № 2. – С.73-91
4. Эффективный контракт для профессионалов социальной сферы: тренды, потенциал, решения. Экспертный доклад [Текст] / отв. ред. Я. И. Кузьминов, С. А. Попова, Л. И. Яковсон ; Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики». — М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2017. — 141
5. Barabashev A. G., Chlivickas E. Modernization of Civil Service Training: International Experience for Searching Rational System. - Public Administration. - 2013. Vol. 2. No. 38. P. 8-22.

ОСОБЕННОСТИ ВНЕДРЕНИЯ СИСТЕМ УПРАВЛЕНИЯ ВЗАИМООТНОШЕНИЯМИ С КЛИЕНТАМИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ЧАСТНЫХ МЕДИЦИНСКИХ УЧРЕЖДЕНИЙ

Авторы: Юровская Анастасия Александровна

Аннотация: В статье обозначена актуальность темы. Дано определение системы управления взаимоотношений с клиентами (CRM). Указана основная цель внедрения CRM-стратегии в деятельности частных медицинских учреждений. Описана необходимость создания системы управления взаимоотношений с клиентами в деятельности частных медицинских учреждений. Обозначены проблемы, которые может решить система, из-за которых уходят клиенты. Сделаны выводы.

Ключевые слова: клиенты, управление отношениями, медицинские учреждения, компания, поведение.

Annotation: The article outlines the relevance of the topic. The definition of a customer relationship management system (CRM) is given. The main goal of implementing a CRM strategy in the activities of private medical institutions is indicated. The necessity of creating a customer relationship management system in the activities of private medical institutions is described. Identified problems that can be solved by the system, because of which customers leave. The conclusions are drawn.

Keywords: clients, relationship management, medical institutions, company, behavior.

Управление отношениями с клиентами является ключевым инструментом повышения эффективности бизнеса, роста товарооборота и финансовых показателей компании. Может только тогда компания получить статус клиентоориентированной, когда сможет превратить управление отношениями в логичный, непрерывный процесс, в котором задействованы все структурные подразделения, сотрудники и доступные ресурсы, в том числе – информационные.

Подход компании к пониманию поведения клиентов и использование такого понимания для повышения уровня удержания и удовлетворенности наиболее прибыльных клиентов, при одновременном снижении издержек и увеличении эффективности взаимодействия с клиентом получил название Customer Relationship Management (CRM).

Customer Relationship Management — это особый подход к ведению бизнеса, при котором во главу угла деятельности компании ставится клиент.

Основная **цель внедрения CRM-стратегии** в деятельность частных медицинских учреждений — создание единой экосистемы по привлечению новых и развитию существующих клиентов. Управлять взаимоотношениями означает привлекать новых клиентов, нейтральных покупателей превращать в лояльных клиентов, из постоянных клиентов формировать бизнес-партнеров. [1]

Необходимость создания системы управления взаимоотношений с клиентами в деятельности частных медицинских учреждений вызывается:

1. Повышением конкуренции;
2. Снижением лояльности клиентов;
3. Большим распространением рекламы в Интернете конкурентами.

Частному медицинскому учреждению чтобы улучшить качество работы с клиентами нужно на постоянной основе собирать данные о каждом клиенте. Благодаря этому можно разработать с конкретным заказчиком или клиентом индивидуальные методы сотрудничества, и выработать лучшую стратегию взаимоотношений, которые послужат обязательно залогом долгосрочного сотрудничества. Каждый хороший менеджер знает, что чем больше количество постоянных клиентов, тем объем продаж больше. Значительно улучшают качество бизнеса медицинского учреждения постоянные клиенты и получение доверия новых. [2]

В рамках CRM-системы для развития клиентской базы в деятельности частных медицинских учреждений:

- Поддерживается услуговый ряд;
- Оптимизируется тарифная политика;
- Контролируется качество предоставляемых медицинских услуг;
- Индивидуальный подход к клиентам.
- Стимулируется приток новых клиентов;
- Раскручивается бренд, формируется имидж медицинского учреждения;
- Расширяются каналы и методы продаж;
- Продуктовая реклама;
- Контролируется эффективность продвижения новых медицинских услуг.
- Повышается лояльность существующих клиентов;
- Персонализируется обслуживание;
- Контролируется качество обслуживания. [3]

Система **помогает решить проблемы**, из-за которых уходят клиенты:

- **Сложная коммуникация:** администраторы долго не берут трубку и не перезванивают, нет альтернативных способов записаться, кроме звонка.
- **Очереди у кабинетов и неразбериха с записями:** администраторы записывают несколько человек на одно время, приемы затягиваются, а ждущие пациенты нервничают.
- **Оформление документов:** карточки теряются, врачи тратят половину приема на заполнение бумаг и в спешке допускают ошибки.
- **Отсутствие достоверной аналитики:** бухгалтеры и врачи долго готовят отчеты, ошибаются в них или приписывают лишнее, сложно посчитать точную прибыль и оценить рентабельность клиники, отследить эффективность рекламы, количество пациентов и проданных услуг.
- **Невозможно отсегментировать клиентов** по видам услуг, размеру чека и т.д., в итоге сложно сделать индивидуальные и актуальные для них предложения. [4]

Таким образом, когда конкуренция стала жесткой и многочисленной в современном мире, просто не могут побороть конкурентоспособность многие предприниматели. Поэтому эффективным методом борьбы с конкурентами стала система управления с взаимоотношениями с клиентами, и с каждым днем такое бизнес-оружие приобретает все большую популярность.

Список использованной литературы

1. Зачем CRM система вашей компании? [Электронный ресурс]. Режим доступа – <https://www.terrasoft.ua/page/crm-definition>
2. Система управления взаимоотношениями с клиентами [Электронный ресурс]. Режим доступа – <https://www.primegate.io/posts/sistema-upravleniya-vzaimootnosheniyami>
3. Система взаимоотношениями с клиентами? [Электронный ресурс]. Режим доступа – http://www.rbsys.ru/it_consult/?com_sector/crm/
4. Автоматизация медицинских учреждений с помощью CRM [Электронный ресурс]. Режим доступа – <https://salesap.ru/blog/avtomatizacija-medicinskih-uchrezhdenij/>

М

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ УПРАВЛЕНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ

Авторы: Тихонова Ким Сергеевна

Аннотация: в работе отражены теоретические и методические моменты в управлении дебиторской задолженностью организации с целью повышения эффективности ее функционирования.

Ключевые слова: дебиторская задолженность, формирование дебиторской задолженности, управление дебиторской задолженности.

Суть отношений и работы с дебиторской задолженностью уже во многом заложена ее концепцией. В литературе у разных авторов она определяется как:

1. Сумма задолженности перед предприятием и возникшая в результате хозяйственной деятельности. Часть оборотных средств предприятия; из-за компании, но еще не получил средства. Эта формулировка сразу напоминает нам о проблеме проблемы и аспекте задолженности. Это именно то, что, по сути, можно получить без прикрас и маркетинговых объяснений.
2. Возникновение дебиторской задолженности – результат развития кредитной системы и, в частности, ее первоначальной формы – коммерческого займа или отсрочки платной поставки товаров и оказания платных услуг. Но эта версия уже показывает другую сторону дебиторской задолженности. Для клиента это важнее, а для нас – прекрасный язык, который вносит более позитивный контекст в обсуждение этого вопроса и работы с ним во взаимодействии с клиентом.
3. Дебиторская задолженность – это требования компании по отношению к другим компаниям, организациям или клиентам по получению денег, доставке товаров или оказанию услуг. Здесь речь идет о самой значимой части процесса, которая подразумевает всю последовательность событий для получения задолженности компании.

Согласно стандартам бухгалтерского учета дебиторская задолженность представляет собой сумму задолженности должников перед предприятием на определенную дату. Должниками могут быть как юридические, так и физические лица, которые должны предприятию денежные средства, их эквиваленты или другие активы. Согласно бухгалтерскому учету, можно определить сумму на любую дату, но обычно эта сумма определяется на отчетную дату.

Дебиторская задолженность может рассматриваться в трех смыслах: во-первых, как средство погашения долга, и, во-вторых, как часть продуктов, проданных клиентам, но еще не оплаченных, и, в-третьих, как один из элементов текущих активов, финансируемых за счет собственных или заемные средства.

Оборотный капитал компании состоит из следующих компонентов:

- наличными;
- дебиторская задолженность;
- инвентарь;
- работа в процессе;
- расходы будущих периодов.

Поэтому дебиторская задолженность является частью оборотных средств организации.

Условием обеспечения финансовой устойчивости организации является превышение дебиторской задолженности над кредиторской. Другими словами, дебиторская задолженность может быть определена как текущий актив предприятия, возникающий в его маркетинговой деятельности и характеризующий отношение контрагентов к оплате. на стоимость полученных товаров (работ, услуг). Одной из основных задач бухгалтерского учета является формирование полной и достоверной информации о деятельности организации и ее имущественном состоянии. В бухгалтерском учете дебиторская задолженность, как правило, понимается как право собственности, являющееся одним из объектов гражданских прав.

Право организации на получение определенной суммы денег, товаров или услуг от должника является имущественным правом, а имущественные права являются одним из видов имущества, поэтому дебиторская задолженность является частью имущества организации.

Дебиторская задолженность возникает, когда организация выполняет финансовые и деловые операции, связанные с движением запасов, денежных средств или определенных обязательств. Кроме того, дебиторская задолженность возникает при учете суммы задолженности по взносам учредителей и участников, а также по суммам к получению в рамках финансирования различных мероприятий.

Под дебиторской задолженностью понимается [сумма задолженностей, принадлежащих](#) организации со стороны других фирм, предприятий, компаний, а также граждан, являющихся их [дебиторами](#), что соответствует как международным, так и российским стандартам [бухгалтерского учёта](#) [1].

Дебиторская задолженность появляется в случае, если услуга (или товар) проданы, а [денежные средства](#) не получены. В зависимости от сроков погашения, дебиторская задолженность делится виды:

- долгосрочная – погашаемая более чем через 12 месяцев после отчетной даты;
- краткосрочная – погашаемая в течение 12 месяцев после отчетной даты.

Управление дебиторской задолженностью заключается в проведении анализа сравнения величин дебиторской и кредиторской задолженностей. В финансовом положении предприятия крайне необходимо, чтобы кредиторская задолженность превышала дебиторскую задолженность. Также, управление дебиторской задолженности – это создание резервов по сомнительным долгам и анализ непогашенных платежей дебиторами.

С точки зрения Бланка А.И., Бочарова В.В., Ковалева В.В. и других авторов, дебиторскую задолженность можно определить, как сумму задолженности в пользу предприятия, которую можно представить, как финансовые обязательства физических и юридических лиц по расчетам за работы и услуги, товары и т.п.», также как часть имущества, часть выручки, активов хозяйствующего субъекта, но одновременно сопровождается высоким риском невозврата долгов [2, 3, 4]. С 2011 года организации обязуются применять ПБУ 8/2010 «Оценочные обязательства, условные обязательства и условные активы», устанавливающее порядок отражения в бухгалтерском учете и отчетности организаций оценочных обязательств [5]. В соответствии с данным Приказом Минфина РФ, предприятия обязаны создавать в бухгалтерском учете резерв по сомнительным долгам, который является оценочным значением. Резерв должен создаваться при наличии не только дебиторской задолженности за поставленные товары и материалы, но и под выданные займы и авансы, и прочие виды дебиторской задолженности. Если организация отказывается создать резерв по некоторым

задолженностям в бухгалтерском учете, это может быть сочтено, как грубое нарушение правил учета доходов и расходов.



Рис. 1. Виды дебиторской задолженности по контрагентам [6].

Дебиторская задолженность образовывается под влиянием различных факторов. Для того, чтобы управлять дебиторской задолженностью предприятию требуется проводить анализ информации о дебиторах и их платежах, иметь обновленные данные о предоставленных, но неоплаченных на данный момент времени счетах, отслеживать крайние сроки неоплаченных платежей по каждому из счетов; прослеживать кредитную историю покупателя/потребителя, поэтому главным элементом исследования и управления дебиторской задолженностью является ее анализ.

На сегодняшний день, вызванное замедление платежного оборота возрастанием дебиторской задолженности на предприятиях, негативно характеризует экономическое развитие страны. Поэтому, предприятию нужна оптимизация дебиторской задолженности и обеспечение своевременной инкассации долга, чтобы эффективно управлять дебиторской задолженностью.

Для достижения результативности в управлении дебиторской задолженностью рекомендуем следующее [7].

- контроль за текущим состоянием дебиторской задолженности;
- стимулирование покупателей к досрочной оплате счетов;
- классификация дебиторов по величине закупок, срокам оплаты истории кредитных отношений и предлагаемых условий оплаты и впоследствии своевременный их пересмотр с учетом мониторинга спроса на продукцию, дебиторов, нарушающих сроки оплаты облагать процентом их просроченные платежи;
- создание широкого круга достоверных покупателей/потребителей, что позволило бы понизить возможную неуплату крупных дебиторов;
- слежение за соотношением дебиторской задолженности над кредиторской

- задолженностью;
- страхование кредитов;
- ужесточение кредитной политики в условиях дефицита товара, обычно, в такие периоды предприятие, может диктовать свои условия, как продающий;
- использование факторинга в расчетах.

Необходимо, чтобы на предприятии специалисты проводили анализ динамики дебиторской задолженности по срокам ее возникновения либо по периоду оборачиваемости с установленной периодичностью. Такой процесс подробного анализа позволяет спрогнозировать поступления средств, определить дебиторов, к которым необходимо применить дополнительные усилия к возвращению долгов, также провести оценку эффективности управления дебиторской задолженностью. Определяются доли дебиторов, с сомнительной задолженностью в полной сумме, а также дебиторы с каждого из видов по срокам возникновения, т.е. нужно рассматривать динамику изменения для каждой составляющей. Для снижения доли сомнительной дебиторской задолженности решается вопрос о списании безнадежной дебиторской задолженности, что могло бы привести к повышению ликвидности оборотных активов.

Определение сроков предоставляемого покупателям кредита – является одним из главных моментов в управлении дебиторской задолженностью, которое оказывает большое влияние на объемы продаж и получение денежных средств. А его продление, может повлечь за собой расходы дополнительных и встроенных услуг. Необходимо производить оценку платежеспособности контрагента, учитывать насколько он честный, финансовое положение (устойчивость) и имущественное обеспечение. Перед предоставлением кредита нужно тщательно проводить анализ финансовых отчетов контрагента. Предприятию также необходимо быть осторожным в отношении таких клиентов, которые ведут свою предпринимательскую деятельность меньше одного года, поскольку сравнительно большая часть таких коммерческих предприятий зарываются в течение первого периода. Предприятию также можно воспользоваться комплексом финансовых услуг, таких как факторинг. Факторинг предполагает собой возможность перепродать права на взыскание дебиторской задолженности, если это сможет привести к чистой экономии, но при сделке факторинга возможно, что может раскрыться конфиденциальная информация.

Также, можно защитить предприятие от непредвиденных финансовых потерь страхованием кредитов. В данном случае, защита страхованием требует оценку ожидаемых средних потерь безнадежного долга, финансовую способность предприятия выдержать потери и стоимость страхования.

Для того, чтобы предупредить на предприятии возникновение задолженности возможно применение управления с установлением кредитных лимитов. Это предельно допустимый размер дебиторской задолженности как в целом для предприятия, так и по каждому контрагенту пропорционально части выручки за предыдущий период в общем объеме продаж по предприятию и утверждаться генеральным директором. [8]

Список использованной литературы

1. Дебиторская задолженность [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://xn--80abeb1breebrggmb.xn--p1ai/bankrotstvo-ooo/debitorskaya-zadolzhennost/> (Дата обращения: 05.03.2020 г.)
2. Бланк И.А. Управление активами. – Киев: Ника-Центр, Эльга, 2002. –720с.

3. Бочаров В. В. Управление денежным оборотом предприятий и корпораций. М.: Финансы и статистика, 2001. 144 с.
4. Ковалев, В. В. Финансовый анализ: Управление капиталом. Выбор инвестиций. Анализ отчетности / В. В. Ковалев. – М.: Финансы и статистика, 2011. – 512 с.
5. Приказ Минфина РФ от 13 декабря 2010 г. N 167н «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Оценочные обязательства, условные обязательства и условные активы» (ПБУ 8/2010)» (с изменениями и дополнениями) [Электронный ресурс]. – Режим доступа:
<http://base.garant.ru/12182729/#ixzz6G1Mlrb9a>: <http://base.garant.ru/12182729/#ixzz6G19lgCzP> (Дата обращения: 05.03.2020 г.)
6. Что такое эффективное управление дебиторской задолженностью [Электронный ресурс]. – Режим доступа:
<https://www.fd.ru/articles/52113-sqk-15-m9-effektivnoe-upravlenie-debitorskoy-zadoljennostyu> (Дата обращения: 05.03.2020 г.)
7. Теоретические основы финансового менеджмента [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://works.doklad.ru/view/sOpK0yTlgTk/all.html> (Дата обращения: 05.03.2020 г.)
8. Управление дебиторской задолженностью. Ключевые моменты [Электронный ресурс]. – Режим доступа:
http://www.marketch.ru/notes_on_marketing/accounts_receivable/management_receivables/ (Дата обращения: 06.03.2020 г.)

Педагогика

ОСОБЕННОСТИ МЕТОДИКИ ПРЕПОДАВАНИЯ ДЕЛОВОГО АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА СТУДЕНТАМ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СПЕЦИАЛЬНОСТЕЙ ВУЗОВ НА ПРИМЕРЕ ПРОЕКТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Авторы: Калашникова Надежда Владимировна

Аннотация: Статья посвящена преимуществам использования метода проектной деятельности в формате практических занятий по деловому английскому языку при обучении студентов экономических специальностей вузов. Данный метод представляет собой эффективный симбиоз накопленных знаний и освоенных навыков в сфере овладения иностранным языком. Цель статьи – сфокусироваться на особенностях вышеуказанного метода преподавания делового английского языка, подробно останавливаясь на этапах, целях и итогах данной деятельности, представленной групповым проектом-презентацией. Описание результатов, полученных в ходе реализации групповых проектов, подчеркивает высокий прикладной характер данного метода освоения языка наряду с другими видами языковой деятельности, применяемыми преподавателем в рамках занятий.

Ключевые слова: проектная деятельность, групповой проект, навыки общения, английский для специализированных целей, деловая терминология, овладение иностранным языком, публичные выступления, онлайн ресурсы, внутренний и зарубежный рынки.

Annotation: *The article is devoted to the advantages of using the project method applied to students of Economic Faculties studying Business English in the format of tutorials. The given method presents an efficient symbiosis of accumulated knowledge and developed skills in the field of foreign language acquisition. The purpose of the article is to focus on the key features of the above-mentioned method of teaching Business English focusing in detail at the stages, goals and outcome of this activity presented by a group project-presentation. Summing up the obtained results of group projects shows a highly practical nature of this method of language acquisition along with a variety of other kinds of language activities used in the classroom.*

Keywords: *project activity, group project, communication skills, ESP, business terminology, foreign language acquisition, public speaking, online resources, domestic and overseas markets.*

Среди современных методов обучения иностранным языкам значительная роль отводится методу проекта как одному из интерактивных методов обучения, о чем подробно говорится в статьях Кутуевой Г.А.[1], Степаненко К.А.[2]

Большинство авторов, занимающихся исследованиями в области педагогической науки, сходятся во мнении, что самореализация обучающихся в ходе процесса освоения дисциплины обладает неоспоримой эффективностью не только в формате индивидуальной работы, но и в

формате парного и группового взаимодействия студентов.

Метод проектной деятельности в сфере обучения иностранным языкам как яркий представитель личностно-ориентированной развивающей технологии напрямую связан не только с формированием навыков и умений в сфере обучения иностранным языкам, но и с вовлечением обучающихся в процесс решения познавательных задач, что способствует расширению кругозора учащихся и формированию у них социокультурной компетенции.[3]

Полученное задание по проектной деятельности с последующим докладом-презентацией перед членами своей учебной группы и преподавателем дает студенту/ам возможность приобрести навык работы с разнообразными источниками информации, в число которых входит индивидуальное консультирование специалистами той или иной области знаний (в нашем случае речь идет о запросе на индивидуальное консультирование по тематике проекта представителями компаний, а также профессорско-преподавательским составом, ведущим курсы по определенным программам и дисциплинам).

Виды проектов:

В проектной деятельности как правило выделяются три основных формата – индивидуальный, парный и групповой. В данной работе будет рассматриваться последний из вышеприведенных методов, поскольку групповая работа наилучшим образом способствует развитию коммуникативных навыков студентов, раскрывает потенциал отдельно взятой личности, работающей в тесной взаимосвязи с другими участниками проекта, смещает акцент с руководящей роли преподавателя на самостоятельную работу с незначительным вмешательством преподавателя (в роли куратора) в сам процесс, тем самым воспитывая ответственность участников проекта за результат своего труда как перед педагогом, так и перед членами своей группы. Будучи наделенными повышенной ответственностью, студенты-участники группового проекта способны к последующему раскрытию собственного потенциала уже в рамках всей учебной деятельности.

Этапы проекта:

Как правило, процесс подготовки к проектной деятельности при обучении иностранным языкам (далее ИЯ), итогом которой должно стать публичное представление темы группой студентов, охватывает несколько логических этапов:

1. Выбор темы проекта из предложенного списка или тема, предложенная самим учащимся,
2. Обсуждение темы проекта с выделением опорных моментов, языковых средств,[4]
3. Создание плана проекта группой студентов,
4. Распределение ролей,
5. Стадия поиска информации, ее сбор и анализ,
6. Подготовка и оформление проекта в Power Point,
7. Презентация группового проекта,
8. Итоговое обсуждение (вопросы и рефлексия класса/группы) и выводы.

Приведем наглядный пример групповой проектной работы студентов-бакалавров Экономического факультета второго года обучения направления «Менеджмент организаций».

На начальном этапе преподавателем была тщательно отобрана тема проекта «Особенности деятельности крупных российских или зарубежных компаний», итогом которой в конце

семестра должна была стать защита-презентация выбранной студентами компании с акцентом на направление деятельности компаний, их внутренних процессах, структуре организаций, финансовой отчетности, кадровой политики и т.д.

Студенты были обеспечены учебными пособиями и преподавательскими разработками с отобранным лексико-грамматическим материалом (необходимый перечень деловой терминологии, рекомендуемые обороты и конструкции), снабжены стандартом современных требований к формату презентаций для максимально эффективного раскрытия тематики проекта (был отобран список фраз-клише, необходимые логические связки)[5], получили список рекомендуемых специалистами в данной сфере онлайн ресурсов.

В ходе подготовки проекта проводились регулярные консультирования участников проекта по содержанию и оформлению доклада-презентации.

В данной связи необходимо отметить, что на самих практических занятиях регулярно закреплялись знания в сфере экономической деятельности предприятий путем увеличения объема спецлексики по данной дисциплине методом анализа экономических статей, выполнения лексико-грамматических упражнений, просмотра видеоматериала из современных интернет-ресурсов, участия в интерактивных формах деятельности («кейсы», ролевые игры, «мозговой штурм»).[6]

Цель проекта:

Цель проекта для учащихся включала в себя несколько важных составляющих:

1. Научиться уверенно пользоваться открытыми онлайн-ресурсами для поиска и отбора информации по теме,
2. Получить более четкое представление о деятельности предприятий, как на российском, так и на зарубежном рынках,
3. Овладеть деловой терминологией и связанными с данной темой грамматическими и коммуникативными моделями,
4. Освоить базовые принципы формата публичных выступлений,
5. Улучшить навыки межличностного общения путем активной работы в команде проекта,
6. Повысить уровень индивидуальной и групповой ответственности за проект.

Итоги:

1. Итогом работы над проектом стали 20-минутные доклады-презентации с тщательно отобранным аутентичным материалом, оформленным в соответствии с современными требованиями, представляющие собой глубокий анализ деятельности компаний (Apple, IBM, Microsoft, РЖД, Лукойл, Сбербанк) с использованием современной терминологии, логически и грамматически корректно выстроенных высказываний.
2. Необходимо добавить, что результатом проектной деятельности стало не только полученное языковое разнообразие в плане обогащения словаря учащихся в деловой сфере и приобретение навыков построения связной речи, но и опыт работы в команде, что является неотъемлемой составляющей должностных обязанностей сотрудников компаний, в которых студентам предстоит неоднократно проходить стажировку, обучаясь на своем факультете.

3. Нельзя не отметить, что роль педагога-наставника была сведена к минимуму, что способствовало переносу ответственности за результат проекта на самих его участников, что может быть определено, как успешный этап в формировании личностно-ориентированного подхода в обучении.

Подводя итог вышесказанному, важно отметить, что идея применения проектного метода оправдывает себя высокими результатами в сфере развития компетенций, а особенно коммуникативной и межкультурной компетенций.[6]

Вместе с тем, было бы неправильно изолировать метод проекта от других методов обучения иностранным языкам.

Умело интегрируя данный вид деятельности в общую систему методов и технологий обучения можно значительно повысить эффективность от учебной деятельности.

Использованные источники:

1. Деловой английский, вводный курс: учебное пособие/Е.Ю.Воякина [и др.]. – Тамбов: Изд-во Першина Р.В., 2013. – 116 с.
2. Воякина Е.Ю. К проблеме преподавания делового английского языка как языка для специальных целей в вузе/ Воякина Е.Ю. , Королева Л.Ю.// Вопросы современной науки и практики. -2014. - № 1 (50). – с.47-55.
3. Эффективное деловое общение в контекстах разных культур и обстоятельств: учебное пособие/Т.С. Самохина. – М.: Р.Валент, 2005. –216 с.
4. Кутуева Г.А. Project work in teaching English/ Г.А.Кутуева, Н.Ю. Костина// Модели, системы, сети в экономике, природе и обществе. – 2013. - № 1 (5). – с.196-201.
5. Латухина М.В. Понятие социокультурной компетенции в обучении английскому языку// Молодой ученый. – 2014. - № 20. – с. 725-727 – URL [https:// moluch.ru/archive/79/13974](https://moluch.ru/archive/79/13974)
6. Bobyreva Natalia. Peculiarities of Teaching English as a Foreign Language to Technical Students/ Bobyreva N. // Procedia - Social and Behavioral Sciences. - 2015. – 182. - PP. 104-109.
7. Evan Frendo. How to Teach Business English / Evan Frendo. – Harlow.: Longman, 2005. – 162 p.
8. Stepanenko K.A. Project learning method as an example of innovative technology implementation in higher school/ Stepanenko K.A. // Materials of RC “Sociosphere” conferences. – 2011. - № 8. - pp. 113-115.

КОНГРУЭНТНОСТЬ ЮНОШЕСКИХ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ ОЖИДАНИЙ И РОДА ТРУДОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

CONGRUENCE OF YOUTH PROFESSIONAL EXPECTATIONS AND TYPE OF WORK ACTIVITY

Авторы: Бахтина Светлана Владимировна

Аннотация: Статья посвящена проблемам юношеских профессиональных ожиданий и их реализации в последующей трудовой деятельности. Дан анализ современных научных подходов к данным вопросам. Рассмотрены понятия профессионального самоопределения и профессиональной самореализации, факторы, влияющие на эти процессы. Представлены данные исследования конгруэнтности юношеских профессиональных ожиданий и рода трудовой деятельности.

Ключевые слова: профессиональное самоопределение, профессиональная самореализация, трудовая деятельность, профессиональные ожидания, конгруэнтность.

Annotation: The Article is devoted to the problems of youth professional expectations and their implementation in subsequent work. The analysis of modern scientific approaches to these issues is given. The concepts of professional self-determination and professional self-realization, as well as factors affecting these processes are considered. The data of the study of the congruence of youth professional expectations and the type of work activity are presented.

Keywords: professional self-determination, professional self-realization, work activity, professional expectations, congruence,

Сегодня в век стремительного технического прогресса проблема профессионального самоопределения и профессиональной самореализации является одной из самых сложных и важных в становлении и формировании личности. Родители из года в год призывают своих детей хорошо учиться, чтобы в будущем была возможность получения высшего образования, приобретения перспективной востребованной профессии. Почему же наши желания расходятся с действительностью? Сегодня существует огромное разнообразие профессий, и определить, какая из них подходит определенному человеку, крайне сложно. Да и современная социально-экономическая ситуация оказывает непосредственное влияние на этот процесс, формируя у молодого поколения особые черты, установки и ценности. Вхождение молодых специалистов в новую социальную структуру, поиск своего места в обществе создает необходимость нового психологического взгляда на проблему их профессиональной подготовки и самоопределения.

Не остается в стороне и высшая школа как кузница интеллектуального и духовного будущего страны – высококвалифицированных специалистов. Она меняется в ногу со временем, претерпевая взлеты и падения, успехи и неудачи. Достаточно острой остается проблема, от решения которой зависит будущее России – трудоустройство выпускников вузов, профессионального роста молодого пополнения созидателей. Начиная с 60-х годов, проблема профессионального самоопределения рассматривалась отечественными учеными как одна из основополагающих для успешного развития страны. В настоящее время изучение динамики профессиональных ориентаций выпускников, их намерений относительно избрания профессии

и путей ее получения, характера реального продолжения образования и трудоустройства продолжает быть животрепещущей, требующей пристального внимания всех слоев общества.

В.Н. Шубкин изучал экономические, демографические и социально-психологические факторы, тенденции формирования и реализации жизненных планов молодежи. На этой основе им был разработан социальный прогноз реализации личностных планов молодежи [5].

Е.И. Головаха рассматривал взаимосвязь профессиональных ожиданий и профессионального самоопределения. Им были проведен сравнительный анализ ориентаций на образование и престиж профессий [2]. С психологической точки зрения понятие профессионального самоопределения разбирают В.И. Верховин, И.С. Кон, В.Ф. Сафин, П.А. Шавир. Для К.А. Абульхановой-Славской центральным моментом самоопределения является самодетерминация личности, собственная активность, осознанное стремление занять определенную позицию. При этом автор подчеркивает, что «от того, как складывается система отношений (к коллективному субъекту, к своему месту в коллективе и другим его членам), зависит самоопределение и общественная активность личности» [1, с.32].

В процессе анализа научных источников, общения со студентами, с людьми разных профессий и разных возрастных категорий мы выявили, что существует противоречие между профессиональными планами и ориентациями молодежи и объективными требованиями, предъявляемыми обществом к современным специалистам и их личностным качествам как будущим работникам высококвалифицированного труда. Это очевидно, что юношеские профессиональные ожидания далеко не всегда конгруэнтны роду их профессиональной деятельности, что вызывает огорчение. Каковы же причины этому?

О.В. Падалко считает, что к несоответствию профессионально-квалификационной структуры кадров потребностям современного общества привели чрезмерная централизация и отсутствие планирования подготовки кадров, появление огромного количества новых специальностей, по которым нет подготовленных профессиональных кадров, отсутствие гарантированных рабочих мест и минимальной социальной защиты для выпускников вузов. Это негативно сказывается на ценностных ориентациях людей, разрушает трудовую мотивацию [3]. Более того, сегодня высшее образование, и даже профессионализм не обеспечивают материального благополучия, приобретения высокого социального статуса. Для современного рынка труда характерны высокая степень конкуренции и напряженность. Нехватка практического опыта, знаний вызывают у выпускников вузов неуверенность в себе, страх перед профессиональной деятельностью. Наряду с этим, обществом не в полной мере используется даже существующий образовательный потенциал молодых специалистов.

Последние социологические исследований показывают, что страна несет огромные убытки по причине того, что значительная часть молодежи трудится на рабочих местах, не соответствующих их уровню подготовки. 57% начинающих специалистов с высшим образованием не находят работу по полученной специальности. 32% специалистов с высшим образованием устраиваются на рабочие специальности в связи с более высоким заработком, 9% – в связи с отсутствием соответствующих вакансий [4]. Такая ситуация способствует снижению престижа высшего образования. Это вызывает профессиональную пассивность, неудовлетворенность человека своим положением в обществе. Сегодня создалось противоречивое сочетание социальных установок молодого поколения: с одной стороны высокий уровень образовательных ориентаций, с другой – низкие оценки своего материального положения, отсутствие профессиональных и жизненных перспектив.

Возрастание интереса к выше озвученной проблеме инициировало наше исследование конгруэнтности юношеских профессиональных ожиданий и рода трудовой деятельности.

Организуя исследование, мы опирались на следующие положения:

1. Профессиональное самоопределение – это избирательное отношение индивида к миру профессий в целом для выделения конкретной выбранной профессии.
2. Актуализация профессионального самоопределения личности инициируется разного рода событиями, такими как окончание общеобразовательной школы, профессионального учебного заведения, социально-психологической зрелостью личности, ее потребностями в самореализации и самоактуализации.
3. Ядром профессионального самоопределения является осознанный выбор человека с учетом своих особенностей и возможностей, требований профессиональной деятельности и социально-экономических условий к личности.
4. Неизбежность личностных изменений в процессе профессиональной деятельности, так как человек постоянно переосмысливает свое профессиональное бытие и самоутверждается в профессии.

Анализ соотношения юношеских профессиональных ожиданий и их реализации в конкретной трудовой деятельности показал, что в современных условиях приобрели актуальность вопросы оптимизации процессов подготовки высококвалифицированных кадров. В настоящее время это является стратегической задачей, так как удовлетворение потребности развития государственных и муниципальных органов, учреждений, предприятий возможно исключительно на основе их качественного кадрового обеспечения. Государство продолжает сохранять за собой роль главного регулятора социально-трудовых процессов в стране, поэтому оно крайне заинтересовано в регулировании занятости населения и его участии в оптимизации рынка труда. В свою очередь, респонденты опроса (учащиеся, студенты, сотрудники различных учреждений и предприятий) считают, что человеку важно чувствовать, что он не просто «занят», а именно «работает». При этом то, насколько этот труд на самом деле результативен, имеет не столь глобальное значение, но важно, насколько он одобряем руководством, обществом в целом, привлекателен для человека, как оценивается (в том числе и духовно), приносит ли профессия удовлетворение, является ли потребностью. Такая установка – одна из причин продолжения работы, даже когда возникают производственные трудности.

Проведенное исследование позволило нам сделать следующие выводы:

1. Центральной и наиболее важной для специалиста явилась социально – психологическая установка, ориентированная на труд. Труд сам по себе приносит ему больше радости и удовольствия, чем другие занятия.
2. Ведущая карьерная ориентация представляет собой сегодня ценностную установку на созидание. Это говорит о том, что людям нравится создавать новые организации, или услуги, которые могут быть отождествлены с их возможностями и усилиями.
3. Менее половины испытуемых реализовали свои юношеские ожидания, свои способности (35%), а относительно удовлетворены своей профессиональной деятельностью только 47% респондентов, что говорит о недостаточной эмоциональной и психологической удовлетворенности профессиональной реализацией.

Сегодня проблема профессионального самоопределения, профессиональной самореализации и профессионального становления личности стала чрезвычайно актуальной. Невозможно дать четкие рекомендации каждому человеку, как это воплотить в жизнь, как вытянуть счастливый билетик в океане профессиональных соблазнов. Однако, знания сущности и закономерностей проявления социально-психологических факторов, особенностей их влияния на

профессиональные ожидания юношества делают возможным коррекцию последних с целью продуктивного их соотнесения с родом трудовой деятельности, ее особенностями, престижностью, востребованностью.

Литература:

1. Абульханова-Славская К.А. Стратегия жизни. – /К.А. Абульханова-Славская. – М.: Мысль, 1991. – 300с.
2. Головаха Е.И. Профессиональное самоопределение и жизненная перспектива молодежи. Киев: Наукова думка, 1988. – 142 с.
3. Падалко О.В. Молодые специалисты с высшим образованием: ожидания и реальность // Современные технологии обучения: Тезисы региональной конференции. СПб., 1996. – С.31-32.
4. Панченко О.Л. [Профессиональное трудоустройство молодых специалистов с высшим образованием в современном обществе как социальная проблема //Казанский социально-гуманитарный вестник. -2014, №2. – С. 38-40](#)
5. Шубкин В.Н. Образование и жизненные пути молодежи // Советская социология. – М.: Наука, 1982. – Т.2, С.142-151.

ДИСТАНЦИОННОЕ ОБУЧЕНИЕ: ОТНОШЕНИЕ СТУДЕНТОВ 4 КУРСА БАКАЛАВРИАТА К СОВРЕМЕННОЙ ТЕНДЕНЦИИ ОБУЧЕНИЯ

Авторы: Комарова Юлия Александровна

Аннотация: В условиях современного информационного общества существенную роль имеют знания и квалификация молодого специалиста. В данной статье рассматривается понятие дистанционного обучения в рамках корпоративного образования и проводится исследование отношения будущих молодых специалистов к разным формам обучения.

Ключевые слова: дистанционное обучение, развитие сотрудников, корпоративное образование, молодые специалисты, студенты 4 курса бакалавриата.

Annotation: In the conditions of the modern information society, the knowledge and qualifications of a young specialist play a significant role. This article discusses the concept of distance learning in the corporate education and studies the attitude of future young professionals to different forms of education.

Keywords: distance learning, employee development, corporate education, young specialists, 4-year undergraduate students.

Перед организациями стоят задачи непрерывного развития персонала из-за быстрого технического прогресса. В связи с этим возникает потребность в постоянном обучении своего персонала и повышении его квалификации.

На данный момент дистанционное обучение становится популярной тенденцией среди корпоративного образования. Стоит отметить, что существуют разные мнения насчет определения для обозначения технологии обучения, которая основывается на возможности использования компьютерной техники и отличается дистанцированностью педагога и обучающихся. Встречаются два понятия для обозначения данного способа обучения: дистанционное и электронное обучение. Необходимо отметить, что в Федеральном законе от 28 февраля 2012 г. № 11-ФЗ "О внесении изменений в Закон Российской Федерации "Об образовании" в части применения электронного обучения, дистанционных образовательных технологий" зафиксированы четкие определения двух рассматриваемых понятий. Таким образом, на основании Федерального закона от 28 февраля 2012 г. № 11-ФЗ электронное обучение – это «организация образовательного процесса с применением содержащейся в базах данных и используемой при реализации образовательных программ информации и обеспечивающих ее обработку информационных технологий, технических средств, а также информационно-телекоммуникационных сетей, обеспечивающих передачу по линиям связи указанной информации, взаимодействие участников образовательного процесса» [5]. В свою очередь, дистанционное обучение – это «образовательные технологии, реализуемые в основном с применением информационно-телекоммуникационных сетей при опосредованном (на расстоянии) взаимодействии обучающихся и педагогических работников»[5]. Следовательно, понятие «дистанционное обучение» является более широким и включает в

себя различные виды и формы. Основное отличие заключается в обучении на расстоянии. При электронном обучении «дистанция» не так важна. Важно, что электронным способом можно обучаться и в классе, под руководством педагога.

Необходимо отметить, что до сих пор нет единого подхода к разграничению данных понятий в сфере корпоративного образования. В данной статье под дистанционным обучением мы будем понимать форму обучения, при которой взаимодействие педагога и обучающихся происходит на дистанции посредством интернет-технологий и включает в себя все компоненты, присущие учебному процессу.

В бизнес-среде специалисты стараются увеличить долю использования дистанционного обучения с целью повышения эффективности организации. С помощью дистанционного обучения руководство преследует цели:

- уменьшение расходов на обучение сотрудников в организации;
- предоставление равных возможностей получения новых знаний вне зависимости от местонахождения сотрудника;
- накопление и систематизация корпоративных знаний;
- целесообразное использование времени сотрудника на обучение;
- предоставление возможности получения параллельного с профессиональной деятельностью обучения без отрыва от производства;
- повышение эффективности усвоения материала за счет воображения учебной информации и мульти доступ к ней [3, с. 467].

Положения программированного обучения являются составляющими дистанционного обучения. Под этим подразумевается обучение по определенным разработанным программам, в котором есть действия и учащегося, и педагога. Необходимо особо выделить роль Б.Ф. Скиннера в формировании программированного обучения. Его идеи основались на бихевиористской психологии: для любой реакции характерна склонность к повторению и в дальнейшем к закреплению. Целью обучения, по мнению Ф. Скиннера, было получение заранее запрограммированной системы внешних реакций. Ф. Скиннер писал о том, что для успешности программированного обучения важна последовательность и логичность в изложении материала. Также важно разделять процесс обучение на небольшие этапы: каждый этап должен быть настолько прост, чтобы ученик без проблем мог его совершить.

Б.Ф. Скиннер в своих работах отмечал, что в основу технологии данного обучения должно быть два требования:

- 1) необходимо изменить вектор: уйти от контроля и перейти на самоконтроль;
- 2) осуществить переход педагогической системы на самообучение учащихся.

Следовательно, идея программированного обучения Ф. Скиннера выступает в качестве методологической основы дистанционного обучения.

Российские компании все больше используют дистанционное обучение в рамках корпоративного образования. На практике можно увидеть, что адресатом в дистанционном обучении могут выступать сотрудники разных должностей. Применение СДО (системы дистанционного обучения) зависит от особенностей адресата:

- загруженность на рабочем месте;
- потребность в получении определенных знаний, которые нужны в профессиональной

деятельности;

- Особенности восприятия учебной информации.

В настоящее время в условиях современной информационной среды образования и знания молодого специалиста играют важную роль в обществе, к тому же, качество его образования определяет его благополучие.

Для будущих выпускников выделяют несколько преимуществ СДО в рамках получения новых знаний и образования:

- экономическая выгода: дистанционное образование стоит меньше, чем традиционное;
- отсутствие территориальных ограничений: с помощью интернета специалист имеет возможность обучаться из любого места без отрыва от его профессиональной деятельности;
- гибкость СДО: дистанционное образование может быть адаптировано под требования учащегося, учитывать его жизненные обстоятельства, род занятий [2, с. 4];

На основании статистических данных технологии дистанционного образования обретают популярность в мире, в подтверждении этому свидетельствует рост количества открытых образовательных учреждений данного типа [1, с. 334].

Во многих источниках говорится о том, что молодые специалисты предпочитают дистанционный формат обучения, нежели очный. Таким образом, мы решили провести исследование среди будущих выпускников университетов г. Москвы, чтобы подтвердить данное предположение. Данный опрос может быть полезен для выстраивания верной стратегии в рамках планирования корпоративного обучения.

В опросе приняли участие 52 студента 4 курса бакалавриата г. Москвы. Респондентам был задан вопрос: «Как вы считаете, какую форму обучения лучше использовать в организации для обучения сотрудников: очную, дистанционную или смешанную (дистанционная+очная)?». Ниже представлены ответы опрошенных студентов (табл. 1).

Таблица 1

Результаты опроса студентов на тему предпочтительной формы обучения в организации

Форма обучения	Количество студентов, выбравшие данную форму обучения, %
Дистанционная	59.62%
Очная	23.08%
Смешанная форма обучения (дистанционная+очная)	17.31%

В результате опроса мы получили данные, которые позволяют нам сделать вывод о том, что будущие молодые специалисты предпочитают в качестве корпоративного образования дистанционную форму обучения. Среди дополнительных ответов студенты отмечали, что дистанционная форма обучения является более удобным вариантом в плане времени (не нужно тратить время на дорогу) и территориальности (неважно, где ты находишься: в офисе, дома, у клиента).

Таким образом, мы проверили предположение о том, что дистанционное обучение является наиболее популярной формой обучения в рамках корпоративного образования.

Список литературы:

1. Ахъядов Э. С. Перспективы и проблемы введения дистанционного высшего образования // Молодой ученый. – 2015. – №20. – С. 333-334.
2. Корнеев А.Н., Костев К.О. Системы дистанционного обучения: теория и практика эффективного применения в корпоративном образовании // Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ». – 2017. №5. URL: <https://naukovedenie.ru/PDF/07EVN517.pdf> (дата обращения: 07.03.2020)
3. Кузник Н. Б., Гаген Е. Ю. Современное дистанционное обучение. Преимущества и недостатки // Молодой ученый. – №11. – С. 466-469.
4. Мухина М. В., Мухина Е. С. Дистанционное обучение как современная тенденция развития общества// Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. – 2019. - № 6(40) . – 57 – 56.
5. Федеральный закон от 28 февраля 2012 г. № 11-ФЗ «О внесении изменений в Закон Российской Федерации «Об образовании» в части применения электронного обучения, дистанционных образовательных технологий». URL: <http://www.kremlin.ru/acts/bank/34895> (дата обращения: 07.03.2020)

ФОРМИРОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННО ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СРЕДЫ В СРЕДНЕЙ ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ШКОЛЕ

FORMATION OF INFORMATION AND EDUCATIONAL ENVIRONMENT IN SECONDARY SCHOOLS

Авторы: Велижанин Михаил Владимирович

Аннотация: В статье рассмотрены основные аспекты создания информационно-образовательной среды в учебных заведениях общего среднего образования. В работе описана актуальность темы и задачи, необходимые для развития образования. Перечислены различные подходы к определению информационно-образовательной среды. Дана классификация информационных ресурсов по их образовательным возможностям. Также изучены технологии образования, которые можно применять в информационной среде.

Ключевые слова: информационно-образовательной среды, информационные ресурсы, образовательные технологии.

Annotation: The article considers the main aspects of creating an information and educational environment in educational institutions of General secondary education. The paper describes the relevance of the topic and the tasks necessary for the development of education. Various approaches to defining the information and educational environment are listed. The classification of information resources by their educational capabilities is given. Education technologies that can be used in the information environment have also been studied.

Keywords: information and educational environment, information resources, educational technologies.

Всемирный процесс информатизации общества, широкое распространение новейших высокоэффективных информационных технологий дают возможность говорить о вступлении человечества в так называемую информационную эпоху. Именно поэтому подготовка человека к жизни в информационном обществе является одной из главнейших задач совершенствования и реформирования области образования в России. Прежде всего, к такому реформированию имеют отношение меры по развитию педагогических процессов на базе реализации информационных продуктов, технологий и средств в образовательном процессе. Это необходимо непосредственно для формирования нового образовательного пространства. Особой задачей здесь является также формирование информационно-образовательной среды, целью которой будет полноценное обеспечение поддержки прогрессивных изменений и условий для развития в образовании субъектов, а именно – обучающихся и преподавателей.

Существуют самые разные подходы к определению информационно-образовательной среды учебного заведения. При рассмотрении данного вопроса удалось выяснить, что специалисты этой области дают различные определения и мнения в отношении информационно-образовательной среды.

К примеру, Андреев А.А. даёт такое определение: «Информационная образовательная среда – единое информационно-образовательное пространство, объединяющее информацию, как на

традиционных носителях, так и электронных, компьютерно-телекоммуникационные учебно-методические комплексы и технологии взаимодействия, дидактические средства» [7].

Солдаткин В.И. в одной из своих работ говорит об информационно-образовательной среде следующим образом: «единое информационно-образовательное пространство, построенное с помощью интеграции информации на традиционных и электронных носителях, компьютерно-телекоммуникационных технологиях взаимодействия, включающее в себя виртуальные библиотеки, распределенные базы данных, учебно-методические комплексы и расширенный аппарат дидактики» [8].

Если же рассматривать информационно-образовательную среду в рамках Федерального государственного образовательного стандарта основного общего образования утвержденного приказом Министерства образования и науки РФ от 17 декабря 2010 г. № 1897, то определение будет звучать так: «комплекс информационных образовательных ресурсов, в том числе цифровые образовательные ресурсы, совокупность технологических средств информационных и коммуникационных технологий: компьютеры, иные информационно-коммуникационные технологии, коммуникационные каналы, система современных педагогических технологий, обеспечивающих обучение в современной информационной образовательной среде» [9].

При проведении анализа имеющихся различных подходов к определению информационно-образовательной среды можно сказать, что особо четким является определение от Федерального государственного стандарта основного общего образования, утвержденного приказом Министерства образования и науки РФ от 17 декабря 2010 г. № 1897. Его мы и будем считать основным.

Информационные ресурсы представляют собой совокупность сведений, которые организованы для качественного и полноценного получения достоверной информации. Данные ресурсы подразделяются по их образовательным возможностям на 4 группы:

1. Специально сформированные информационные ресурсы в качестве целей развития, образования и воспитания. К данной группе относятся самоучители, учебные пособия, учебники, рабочие тетради и другие печатные материалы; различные ресурсы пространства, к примеру, виртуальные тренажеры; образовательные модули, разработанные для изучения материала предмета в рамках дистанционного обучения; ресурсы, позволяющие учащимся самостоятельно пройти проверку и оценить уровень своих знаний по различным предметам и т.д.
2. Источники, которые изначально были сформированы не для развивающих или образовательных целей, но применяются в образовательном процессе. К ним относятся научная, публицистическая и художественная литература, произведения музыки, живописи. В зависимости от методики зависит их освоение.
3. Ресурсы, необходимые для решения и формирования практико-ориентированных ситуаций, которые можно использовать в образовательных целях. Источником действительных данных выступают справочные материалы. Например, при построении маршрута поездки на учебу или же отдых учащиеся смогут сравнить разные виды транспорта (автомобиль, самолет, поезд, автобус) по удобству прибытия, денежным затратам, проведенному времени в пути, уровню комфортности и времени отправления и т.д. Также они смогут узнать в каком часу отправляется транспортное средство, которое они выбрали, место отправления, как сократить время поездки и т.д. Сведения, которые необходимы для чего-либо, можно получить при помощи информационного пространства. Вследствие применения соответствующего педагогического инструментария и компьютерные игры могут служить объектом исследования (например,

оценка ценностной направленности нескольких игр и т.д.).

4. Информационные ресурсы, которые нельзя использовать в учебном процессе. Это компоненты информационного пространства, которые содержат информацию о нарушении моральных и нравственных норм общества.

Собственно информационно-образовательная среда средней образовательной школы включает в себя следующие элементы:

- Персональные компьютеры и прочее оборудование, систему современных педагогических технологий, коммуникационные каналы, которые определяют образовательный процесс в современной информационной образовательной среде.

- комплекс информационно-образовательных ресурсов, в том числе цифровые образовательные ресурсы, совокупность технологических средств коммуникационных и информационных технологий:

Информационно-образовательная среда образовательного учреждения должна обеспечивать:

1. Фиксацию и мониторинг результатов и хода образовательного процесса;
2. Процедуры нахождения, формирования, представления, обработки, сбора, оценки и хранения информации;
3. Ресурсное обеспечение образовательного процесса и его планирования;
4. Дистанционное взаимодействие всех участников образовательного процесса (органов управления образованием, их родителей или законных представителей, обучающихся, общественности, педагогических работников), в том числе в рамках дистанционного образования;
5. Информационно-методическую поддержку образовательного процесса;
6. Мониторинг здоровья обучающихся;
7. Дистанционное взаимодействие средней общеобразовательной школы с другими организациями социальной сферы: здравоохранения, учреждениями дополнительного образования, службами занятости населения, спорта, учреждениями культуры, досуга, обеспечения безопасности жизнедеятельности [9].

Цель формирования информационно-образовательной среды образовательного учреждения заключается непосредственно в переходе на новую технологическую ступень всех информационных процессов, которые происходят в образовательном учреждении. Для достижения данной цели необходимо, прежде всего, интегрировать технологии информационно-коммуникационного характера в педагогическую деятельность учебного заведения.

Верная и точная организация информационной образовательной среды учебного заведения дает возможность на новом уровне произвести следующие моменты:

- дифференциация обучения;
- мотивация обучающихся;
- обеспечение наглядности представления буквально всех материалов;
- обучение современным способам самостоятельного приобретения знаний, навыков и умений, что безусловным образом, станет условием достижения нового качества образования.

Информационная образовательная среда призвана к охвату всех существующих сфер деятельности учебного заведения, к формированию дополнительных условий для многоаспектного анализа показателей процесса образования. Кроме того, данная среда дает возможность полноценным образом создать представление о состоянии системы общего среднего образования и об изменениях в ней качественного и количественного характера.

При создании информационной образовательной среды важно выявить, какие методы обучения будут особо качественными и эффективными в новых условиях. В информационном пространстве содержание образования является не отобранным структурированным материалом как раньше, а безграничным информационным полем. Однако усвоить его полноценным образом невозможно. Таким образом, необходимы такие методы обучения, которые:

- помогут субъекту процесса образования верным образом ориентироваться во всем многообразии имеющихся данных;
- обеспечат деятельность исключительно с теми данными, которые точно необходимы в рамках изучаемой темы;
- дадут возможность понять не только полученные итоги, но и собственно путь, который привёл к цели.

Свойственными характеристиками методов обучения в условиях информационной среды считаются:

- коммуникативность;
- ориентация на приобретение образовательных результатов;
- интерактивность;
- субъектная позиция обучающегося;
- рефлексивность.

Таким образом, методы обучения получают характер открытых технологий образования, где перечислены как ступени движения к цели, так и собственно цель. Стоит также отметить, что выбор определенного содержания и приемов внутри данных ступеней имеют зависимость непосредственно от субъекта деятельности.

К технологиям образования, которые целесообразным путём можно применять при обучении в информационной среде, относятся:

- технология совершенствования и развития критического мышления основная цель которого состоит в том, чтобы научить обучающегося осмысленным и самостоятельным образом взаимодействовать с учебным материалом, а также и с иными источниками информации.
- проектная технология, цель которой заключается в формировании самостоятельной познавательной и практической деятельности обучающихся;
- мастерская знаний – одна из интенсивных технологий обучения, включающая всех участников в «самостроительство» собственных знаний при помощи критического отношения к существующим данным, к поступающей информации и самостоятельного решения задач

творческого характера;

- технология ситуационного анализа, которая представляет собой метод активного проблемно-ситуационного анализа, основанного непосредственно на обучении посредством решения определенных задач — ситуаций;

- дистанционные образовательные технологии, являющиеся такими технологиями, которые внедряются, прежде всего, с использованием информационных и телекоммуникационных технологий при опосредованном (на расстоянии) или не полностью опосредованном взаимодействии обучающегося и преподавателя.

Вышеперечисленные технологии считаются открытыми, а значит они ориентированы непосредственно на получение навыков, развитие отношений, знаний, соответствующих характеристикам обучающихся как субъектов деятельности.

Список литературы:

1. Зенкина С.В. Новая информационно-коммуникационная образовательная среда/ С.В. Зенкина, А.А. Кузнецов / Основы общей теории и методики обучения информатики; под общей редакцией А.А. Кузнецова. – М.: Бинوم, 2009.
2. Асмолов А.Г. Российская школа и новые информационные технологии: взгляд в следующее десятилетие /А.Г.Асмолов, А.Л. Семёнов, А.Ю. Уваров. - М.: Федеральный институт развития образования, 2010. - 72с.
3. Цифровая компетентность подростков и родителей. Результаты всероссийского исследования / Г.У. Солдатова, Т.А. Нестик, Е.И. Рассказова, Е.Ю. Зотова. — М.: Фонд Развития Интернет, 2013. . ISBN 978-5- 9904706-1-3
4. Андреев А.А. Некоторые проблемы педагогики в современных информационно-образовательных средах // Инновации в образовании. 2004. № 6. С. 98 – 113.
5. Красильникова В.А. Информатизация образования: понятийный аппарат // Информатика и образования, № 4, 2003. С. 21 – 27.
6. Ильиченко О.А. Организационно-педагогические условия разработки и применения сетевых курсов в учебном процессе (на примере подготовки специалистов с высшим образованием): автореф. дис. канд. пед. наук // Центр креативной педагогики Московской государственной технологической академии. – М., 2002.
7. Андреев А.А. Основы открытого образования // Отв. Ред. В.И.Солдаткин. – Т. 2. – Российский государственный институт открытого образования. – М.: НИИЦ РАО, 2002. – 680 с.
8. Основы открытого образования // Отв. Ред. В.И.Солдаткин. – Т. 1. – Российский государственный институт открытого образования. – М.: НИИЦ РАО, 2002. – 680 с.
9. Федеральный государственный образовательный стандарт основного общего образования, утвержденный приказом Министерства образования и науки РФ от 17 декабря 2010 г. N 1897 [электронный ресурс] Режим доступа: <https://rg.ru/2010/12/19/obrstandart-site-dok.html> (дата обращения 19.12.2010)

ПРЕДСТАВЛЕНИЯ О СЕМЬЕ И БРАКЕ У ПОДРОСТКОВ ИЗ ПОЛНЫХ И НЕПОЛНЫХ СЕМЕЙ

IMAGES ABOUT FAMILY AND MARRIAGE OF TEENAGERS FROM FULL AND DOMESTIC FAMILIES

Авторы: Бахтина Светлана Владимировна, Жирова Алена Николаевна

Аннотация: Статья содержит анализ научных представлений о роли родительской семьи в формировании представлений о будущем браке и семье у подростков их полных и неполных семей. Рассмотрены особенности образа будущего супруга у юношей и девушек из полных и неполных семей. Показаны специфика восприятия подростками будущей семьи, критерии при выборе партнера.

Ключевые слова: брак, семья, воспитание, полная семья, неполная семья, представления подростков.

Annotation: The article contains an analysis of scientific ideas about the role of the parent family in the formation of ideas about future marriage and future family in representations of adolescents from complete family and single-parent family. The features of the image of the future spouse of young men and girls from full and incomplete families are considered. The specifics of teenagers' perception of the future family and criteria for choosing a partner are shown.

Keywords: marriage, family, upbringing, complete family, single-parent family, representations of adolescents.

В настоящее время наблюдаются глобальные перемены, как в России, так и во всем мире, затрагивающие первооснову современного общества – институт семьи и брака. В научных работах уделено внимание представлениям общества об основных функциях семьи, семейных ценностях, а также о распределении ролей между мужем и женой при реализации семейных функций. Для детей родительская семья является образцом будущих семейных ролей либо антиэталоном, вызывающим негативное или противоречивое отношение к будущей семейной жизни. Помимо этого, одной из важнейших характеристик семьи считается её ролевая структура: круг обязанностей каждого из супругов; насколько они строго связаны с полом и традициями, а в какой – волей и желанием мужа и жены [4]. Психологические исследования Алмазовой О.В. в рамках системного подхода указывают на значимость брачных отношений для адаптивного функционирования всей семейной системы [1]. В современных психологических изысканиях внимание ученых уделяется особенностям представлений о будущей семье, о будущем супруге в подростковом периоде. Целью настоящего исследования было выявление представлений о семье и браке у подростков из полных и неполных семей. Мы предположили, что у подростков из полных и неполных семей существуют различия в представлениях о будущей семье и ее основных функциях.

Подростковый возраст – это особо значимый этап в человеческой жизни, период колоссальных изменений в физиологии, психологии, социальном статусе и поведенческих формах. Выступая в качестве важного этапа в формировании личности, взросление определяется психологами как сложный процесс личностного развития, характеризующийся разным уровнем социального созревания. Поведенческие трудности подростков в критическом периоде отмечаются в форме

строптивности, негативизме, снижении академической успеваемости, а также увеличении числа конфликтов среди подростков. Зачастую самоотношение подростков сопровождается интенсивным внутренним конфликтом.

Одной из важнейших особенностей современной российской семьи являются частые и продолжительные родительско-детские конфликты, которые в основном обусловлены неправильным отношением к ребенку. Можно выделить два таких типа отношения. При доминантном отношении характерны строгий контроль, чрезмерность санкций, обилие критики. В ответ подростки, сопротивляясь родительскому воздействию, отвергают их авторитет. Отвергающее отношение может проявляться в форме равнодушия к ребенку, либо в строгом, ригидном поведении родителей, либо в их сочетании. Данный стиль может использоваться родителями как наказание за «плохое» поведение. В качестве подростковой реакции отмечается агрессия и даже уход из дома.

Исследование взаимодействия детей подросткового возраста и их родителей показало, что подростки склонны оценивать стиль родительского воспитания в большей степени как непоследовательный с низким интересом к ним. Ухудшение отношений в семье часто приводит к обострениям, которые являются причиной появления психопатии, негативного характера развития психики подростков. Было замечено, что во время кризиса подросток не только приобретает, но и теряет то, что было ранее приобретено. Подростки, которые испытывают недостаток любви и принятия, переживают чувство одиночества, незащищенности и тревоги, одновременно стремясь к автономии. По мнению

Е.С. Пченушай, в неполных семьях наиболее часто встречается симбиотический тип родительского отношения, сопровождающийся излишней опекой и контролем, лишаящих ребенка инициативы. Если же подросток пытается вырваться из симбиотических отношений, родители в качестве наказания могут использовать доминантное или отвергающее поведение, что приводит к агрессии или уходу из дома [3].

Несмотря на частое сопротивление позиции взрослых, подросток чувствует необходимость в их помощи и поддержки. В этом случае родители могут значительно облегчить поиск подростка своего места в системе новых, возникающих взаимодействий, чтобы лучше узнать себя и осознать внешние и внутренние изменения в жизни. Совместная деятельность со значимыми взрослыми создает глубокий эмоциональный и духовный контакт, поддерживающий подростка в жизни. В формировании представлений подростков о будущей семье значимая роль принадлежит как матери, так и отцу. Негативные воспитательные стратегии родителей способствуют возникновению поведенческих отклонений у подростков, а также оказывают существенное влияние на усиление имеющихся отклонений их личностного развития. Согласно определению

В.А. Чеботарева выявила, что отсутствие примера мужского поведения приводит к тому, что у подростков из неполных семей формируется неверное представление о мужском поведении и происходит гипертрофирование своей маскулинности. У девушек из неполных семей будущая семья часто вызывает ощущение беспокойства [5]. Представления подростков из полных семей отличают такие характеристики взаимодействия супругов как открытость, общительность, доброта, забота осторожность. Е.С. Пченушай отмечает, что в процессе взаимодействия в семье подростки из распавшихся семей способны гораздо лучше контролировать свое поведение, но при этом и них часто отмечается недостаток доверия к близким людям, склонность скрывать свои негативные эмоции, высокая эмоциональная зависимость от настроения близких, непрактичность и повышенная мечтательность [3, с. 145].

В ходе нашего исследования были обнаружены статистически достоверные различия показателей испытуемых из полных и неполных семей по представлениям об интимно-

сексуальных отношениях, хозяйственно-бытовым функциям, социальной активности, внешней привлекательности. Подростки из полных семей в большей степени опираются на личностные критерии, из неполных – на физические характеристики. Не выявлены статистически достоверные различия по показателям личностной идентификации, родительско-воспитательной и эмоционально-психотерапевтической функциям. Имеются частичные различия в представлениях о предназначенности семьи у подростков из полных и неполных семей.

Выявлены взаимосвязи между таким стилем воспитания как чрезмерность требований-запретов и восприятием подростками интереса к ним родителей как искреннего; между неустойчивостью стиля воспитания и развитием педантичности подростков; между выраженным предпочтением подростками женских качеств и процессом формирования у них таких черт характера как логичность, последовательность и уверенность в себе. В неполных семьях в большей степени проявляется отстраненность матерей в плане воспитания (они недостаточно занимаются делами подростка, его самочувствием). При этом у матерей-одиночек присутствует страх потерять своего ребенка. У подростков из неполных семей чаще отмечается сниженный фон настроения, подавленность, низкий жизненный тонус, чем у их сверстников из полных семей.

Мы видим, что у подростков из неполных семей, в отличие от таковых из полных семей, несколько искажены представления об основных функциях семьи, об образе мужа и жены, об особенностях их взаимодействия, распределения семейных ролей. Они формируются на основании рассказов сверстников, более взрослых друзей, знакомых, родственников, что не способствует адекватному формированию представлений о гармоничной семейной жизни. Поэтому мы полагаем, что с целью предупреждения конфликтов, разводов, непонимания между детьми и родителями в будущей семейной жизни подростков из неполных семей, им уже сегодня требуется квалифицированная психологическая помощь. Важно своевременно скорректировать представления подростков о семье и семейных функциях.

Литература

1. Алмазова О.В. Использование метода семантического дифференциала в исследовании представлений юношей и девушек о семье // Знание. Понимание. Умение. – 2015, № 2. – С.277–290.
2. Вассерман Л.И. Родители глазами подростка: психологическая диагностика в медико-педагогической практике. – СПб.: Речь, 2016. – 256 с.
3. Пченушай Е.С. Психологическое исследование особенностей детско-родительских отношений в неполных семьях // Ученые записки Крымского инженерно-педагогического университета. Серия: педагогика и психология. – 2017, № 7. – С. 81-88
4. Семенова Л.Э. Источники становления представлений старших подростков о семье: психологический анализ // Вестник Минского университета. – 2015, № 3 (11). – С. 8-12.
5. Чеботарева В.А. Влияние гендерной идентичности подростков на их представления о семейных ролях // Форум молодых ученых. – 2018, №6. – С. 142-148.

Literatura

1. Almazova O.V. Ispol`zovanie metoda semanticheskogo differenciala v issledovanii predstavlenij yunoshej i devushek o sem`e // Znanie. Ponimanie. Umenie. – 2015, № 2. – S.277-290.
2. Vasserman L.I. Roditeli glazami podrostka: psixologicheskaya diagnostika v mediko-pedagogicheskoy praktike. – SPb.: Rech`, 2016. – 256 s.
3. Pchenushaj E.S. Psixologicheskoe issledovanie osobennostej detsko-roditel`skix otnoshenij v nepolny`x sem`yah // Ucheny`e zapiski Kry`mskogo inzhenerno-pedagogicheskogo

universiteta. Seriya: pedagogika i psixologiya.- 2017, № 7. - S. 81-88

4. Semenova L.E`. Istochniki stanovleniya predstavlenij starshix podrostkov o sem`e: psixologicheskij analiz // Vestnik Minskogo universiteta. - 2015, № 3 (11). - S. 8-12.
5. Chebotareva V.A. Vliyanie gendernoj identichnosti podrostkov na ix predstavleniya o semejn`x rolyax // Forum molody`x ucheny`x.- 2018, №6. -
6. 142-148.

ПРОБЛЕМЫ ПОДАЧИ ЛЕКЦИОННОГО МАТЕРИАЛА И АНАЛИЗ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИННОВАЦИОННЫХ СИСТЕМ И ГАДЖЕТОВ В УЧЕБНОМ ПРОЦЕССЕ СТУДЕНТОВ

Авторы: Давлетшин Рамиль Рамисович, Романов Роман Владиславович

Научный руководитель: Бакеев Булат Вадутович

Аннотация: В настоящее время, быстрыми темпами наблюдается развитие, как науки, так и техники, вследствие чего появляются новые устройства для взаимодействия между людьми (гаджеты). В качестве основных пользователей данных устройств выступают, естественно, студенты. Применение новых информаци-онных систем и гаджетов расширяет возможности контроля учебного про-цесса.

Ключевые слова: гаджеты, информационные технологии, лекция, подача информации, воспри-ятие.

В современных условиях развития информационных технологий совершенствуется как стратегия, так и тактика обучения в высшем учебном заведении. Безусловно, что основными характеристиками выпускника выступают его компетентность и мобильность, поэтому в процессе изучения различных учебных дисциплин уделяется внимание самому процессу познания, его эффективность достигается через познавательную активность самих студентов. Качество познания зависит и от предмета, и от его усвоения, подачи материала: может быть индивидуальный или коллективный подход, акцент на внимание, на восприятие информации [2, с.32].

На практике в высшем учебном заведении используют следующие виды работы с аудиторией. Традиционная лекция представляет собой монолог с последовательным изложением материала, при этом преподаватель с помощью своих навыков, умений и способов работы, рассказывает и доносит до слушателей информации о дисциплине. Известны также и нетрадиционные способы работы с аудиторией. Так, например, под проблемной лекцией понимается лекция, где в начале преподаватель ставит перед аудиторией вопросы, а также предлагает проблемные ситуации, которые связаны с информацией о дисциплине. Лекция «пресс-конференция» также относится к нетрадиционной форме подачи информации. Также лекция - беседа или «диалог с аудиторией» носит нетрадиционный характер.

Необходимо отметить и проблемы восприятия лекционного материала, которые заключаются в следующем [1, с.54]:

- отключение внимания (например, голос лектора, особенности произношения информации);
- высокая скорость умственной деятельности;
- антипатия к чужим мыслям;
- избирательность внимания;
- потребность реплики.

Поэтому для большинства студентов качественное усвоение материала - трудная задача. Важно подчеркнуть, что проблема усугубляется, если еще и воздействуют помехи, они возникают, например, между лектором и аудиторией.

Использование в процессе изучения различных средств информационных технологий позволяет открыть дополнительные возможности для качественного восприятия, важно отметить:

- компьютерную визуализацию информации: реальных объектов изучения и виртуальных;
- хранение больших объемов информации в архиве: графической или текстовой информации;
- легкую доступность информации;
- автоматическое решение как вычислительных, так и информационно-поисковых задач;
- возможность контакта с преподавателем в любой момент времени в случае необходимости [5, с.89].

Для того, чтобы сосредоточить внимание студентов и заинтересовать их на лекционных занятиях преподаватели могут предоставлять информацию:

- на мультимедийном проекторе;
- на планшете;
- с помощью видеоочков (мобильный экран, который обладает стереоэффектом и системой линз и подает изображение на каждый глаз смотрящего, данное устройство создано для личного просмотра информации).

На лекционных занятиях по информационным технологиям могут быть использованы шлемы виртуальной реальности (устройство, которое позволяет частично погрузиться в виртуальную реальность, создать зрительный и акустический эффект присутствия).

Преподаватель может провести лекцию с использованием мультимедийного проектора, при этом продемонстрировать на нем всю необходимую информацию. Возможен вариант с заранее подготовленным выступлением – докладом или презентацией студента, с использованием компьютера на рабочем месте преподавателя, который подключен к мультимедийному проектору, выступающий технологическим элементом грамотности и позволяющий повысить уровень наглядности, а также возможность для студентов наглядным образом предоставить результаты своей научной работы.

Используемые на лекции программные и технические средства вносят свою специфику, совершенствуют традиционные методы обучения. Таким образом, преподаватель выступает консультантом на лекции, способствуя развитию познавательной активности студентов, позволяет более качественно усвоить материал. Для преподавателя появляется больше возможностей для индивидуальной работы с учащимися.

В лекционном классе каждое учебное место может быть оборудовано планшетом, у каждого студента будет индивидуальный, информацию от лектора смогут одновременно получать все студенты [4, с.95].

В рамках исследования проблемы восприятия лекционного материала среди 50 студентов был

проведен опрос о важности применения информационных технологий.

Среди респондентов больше было мужчин (60%), чем женщин (40%), многие из них находились на третьем курсе обучения (75%) преимущественно гуманитарного направления обучения (80%).

На вопрос «Как Вы считаете, лекция на мультимедийном проекторе проходит более интересно?» большинство респондентов (65%) согласилось, высказав мнение, что, если бы с первого курса обучения лекции проходили именно в этом формате, то их оценки были гораздо выше (рис.1).

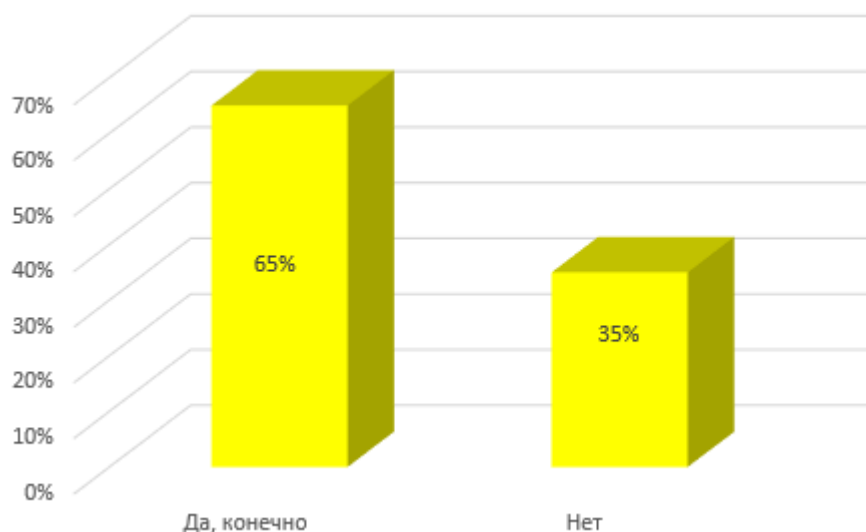


Рис.1. «Как Вы считаете, лекция на мультимедийном проекторе проходит более интересно?»

Определено, что 90% респондентов хотели бы, чтобы их лекции проходили с использованием индивидуального планшета, так как это более удобно и индивидуально.

На вопрос «Как Вы относитесь к тому, чтобы на следующей лекции выступить с докладом с использованием компьютера на рабочем месте преподавателя?» откликнулось лишь 30% респондентов, посчитав, что у них это получится плохо. Необходимо также отметить, что 80% респондентов считают, что используемые на лекции программные и технические средства совершенствуют традиционные методы обучения (рис.2), материал усваивается намного быстрее обычного, студенты с особым вниманием и желанием идут на следующую лекцию.



Рис.2. «Совершенствуют ли программные и технические средства традиционные методы обучения?»

Итак, с помощью проведенного исследования можно сделать вывод, что применение информационных технологий позволяет изменить некоторые способы предоставления учебного материала, традиционно осуществляемого в учебном процессе, что поспособствует качеству изучения материала, повысит успеваемость студентов.

Список литературы:

1. Мельников В.А. Образовательный процесс в современном ВУЗе: учебник / В.А. Мельников. – М.: Образование, - 2019. - 339 с.
2. Носова С.С. Информационные технологии: учебник / С.С. Носова. – М.: Дашков и К, - 2018. - 325 с.
3. Смирнов Н.Н. Педагогическая практика: учебник / Н.Н. Смирнов. – М.: Мир, - 2018. - 401 с.
4. Розанова Н.М. Медиапространство: учебник / Н.М. Розанова. – М.: Наука, - 2018. - 328 с.
5. Сапогов С.С. Методы обучения: Учебник / С.С. Сапогов. – М.: Просвещение, 2018. – 558 с.

РОЛЬ РЕЗОНАНСНОЙ ТЕХНИКИ В ПРОЦЕССЕ ПЕНИЯ

THE ROLE OF RESONANT TECHNIQUE IN THE SINGING PROCESS

Авторы: Коваль Лариса Михайловна, Сергеева Мария Николаевна

Аннотация: Целью статьи является проведение анализа специальной литературы, связанной с теорией и практикой развития резонансной техники вокалиста. Методологической основой исследования послужили работы ученых, педагогов - теории Дальской В.А., Морозова В.П., Дмитриева Л.В. Резонансная техника основана на взаимосвязи физиологических, акустических и психологических закономерностей восприятия и образования певческого голоса. Проведенное исследование позволяет говорить о том, что научно-практическая сущность РТП выражается в том, что она исходит из практики мастеров резонансного пения, научно анализирует, изучает и объясняет их певческий опыт (методами акустики, физиологии и психологии), акцентирует внимание на главные принципы резонансного пения и рекомендует их в ходе практики вокального искусства, как научно обоснованного пути овладения резонансной техникой.

Ключевые слова: резонансная техника; функции резонаторов; ВПФ (высокая певческая форманта) и НПФ (низкая певческая форманта).

Annotation: *The purpose of the article is to analyze the special literature related to the theory and practice of developing the vocalist's resonant technique. The methodological basis of the research was the work of scientists and teachers-the theory of Dalskaya V. A., Morozov V. P., Dmitriev L. V. Resonance technique is based on the relationship of physiological, acoustic and psychological patterns of perception and formation of the singing voice. The conducted research suggests that the scientific and practical essence of RTP is expressed in the fact that it comes from the practice of masters of resonant singing, scientifically analyzes, studies and explains their singing experience (using methods of acoustics, physiology and psychology), focuses on the main principles of resonant singing and recommends them during the practice of vocal art as a scientifically based way of mastering resonant technique.*

Keywords: *resonant technique; resonator functions; VPF (high singing formant) and NPF (low singing formant).*

Резонансную теорию пения (РТП) разработал профессор Московской консерватории и Института психологии РАН. В.П. Морозов. Исследования резонансного пения были начаты В.П. Морозовым в 1950-х годах, проводились под его руководством в различных лабораториях. Это плод более чем сорокалетнего опыта по научно - экспериментальному изучению резонансной природы техники пения и самого певческого голоса. Это система, которая несет в себе взаимосвязь физиологических, акустических и психологических закономерностей восприятия и образования певческого голоса, определяющие его высокие вокальные качества, за счет полной активизации резонаторов голосового аппарата [1].

В отличие от ранее существовавших теорий, говорящих о голосовых складках, дыхании, данная теория рассматривает функции резонаторов голосового аппарата во взаимодействии с

функционированием дыхания и гортани. У этой теории есть практическое значение для вокальной педагогики, а также другим видам искусства и наук, где голос используется в качестве профессионального инструмента, и где актуальны эстетические качества голоса, а это разные виды публичной речи (актерская, сценическая, ораторская). Исследованиями показано, что не только исполнительское мастерство, но и резонансная техника пения, как способность грамотного использования резонансных свойств голосового аппарата, является огромным искусством, которым, к сожалению, владеет не каждый певец.

Мастера вокального искусства отдают резонансу одну из важных ролей в пении.

Дженнаро Барра (известный итальянский вокальный педагог: «У нас в пении отсутствуют секреты, прочие возможности в голосе, за исключением резонанса. Поэтому резонаторная настройка является верным механизмом голосообразования - нельзя терять не при каких ситуациях. Потеряешь резонанс, перестанешь быть певцом...» [2].

Ирина Богачева: «Голосовые связки? Надо забыть о них. Гортани нет! У певца поют резонаторы. Да! Именно резонаторы поют! Такое должно быть ощущение...» [2]

Джакомо Лауро Вольпи: «Голос, лишенный резонанса - мертворожденный и распространяться не может...» [2].

В основу вокальной педагогики положены поиски резонанса - «звукового эха». Рассмотренные выше высказывания свидетельствуют о том, что в понимании вокальных мастеров доминирующее положение занимает представление о резонансных механизмах формирования голоса, в отличие от певцов не опытных, которые основное внимание направляют на работу голосовых складок и гортани в пении. Сам термин «резонанс» в вокальной лексике появился после работ Г. Гельмгольца по резонансной теории «Речеобразования» и стал популярен. РТП объясняет и рассматривает роль резонанса, как важного фактора, определяющего эстетическое совершенство голоса певца, защиту голосового аппарата от профзаболеваний и дает рекомендации для практики и теории вокальной педагогики.

РТП рассматривает, в чем проявляется роль резонанса [3]:

- 1) В физиологических механизмах его формирования в голосовом аппарате певца.
- 2) В особенностях функционирования разнообразных частей голосового аппарата певца - дыхания - гортани - резонаторов - как системы певческого голосообразования.
- 3) В акустических особенностях певческого голоса.
- 4) В слуховом восприятии голоса как певцом, так и слушателем.

Термин «резонансное пение», так же, как и «резонансная теория пения» — это новейшие понятия, они впервые были введены в обиход В.П. Морозовым в начале 90-х при чтении лекций для вокалистов Московской Государственной Консерватории им П.И. Чайковского. Новизна термина «резонансное пение» нуждается в пояснении. Строго говоря, «нерезонансного пения», так же, как и просто «нерезонансной речи», не бывает, потому что резонаторы голосового аппарата принимают участие в формировании певческих и речевых звуков. Вместе с тем роль резонаторов в голосовом аппарате как усилителя голоса и преобразователей тембра может быть совершенно разной от минимальной до существенной, учитывая зависимость, во -первых, от природных особенностей строения резонаторов, а во - вторых , от особенностей их использования, точнее - от характера и степени активизации резонансной системы певца, чего можно достичь за счет особенностей сонастройки резонаторов, то есть за

счет техники голосообразования, включая и грамотную настройку диафрагматического дыхания. Таким путем, резонансное пение (резонансная техника пения) является пением с наиболее продуктивным эксплуатированием, поющим резонансных свойств голосового аппарата, чтобы получить максимальный эффект силы, «полётности звука», эстетических качеств голоса, задействуя минимальные физические усилия, чего певец достигает контролируя вибрационную чувствительность как индикатор резонанса (во взаимодействии со слухом и мышечным чувством), и грамотно поставленным диафрагматическим певческим дыханием. Иначе говоря, резонансное пение является пением с повышенным КПД голосового аппарата, на базе эксплуатации законов резонанса и психофизиологических средств самоконтроля, и усиления резонансных процессов образования голоса.

Почему же резонансы оказывают такое большое влияние на пение, почему так важно для профессионального певца развивать в себе способность управлять резонансами? Что бы грамотно и точно ответить на поставленный вопрос, мы рассмотрим все основные роли резонансов.

В известной теории резонансного пения, которую разработал профессор Московской государственной консерватории Морозов В.П., делается акцент на семь функций резонаторов [1]:

- 1) ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ
- 2) ГЕНЕРАТОРНАЯ
- 3) ФОНЕТИЧЕСКАЯ
- 4) ЭСТЕТИЧЕСКАЯ
- 5) ЗАЩИТНАЯ
- 6) ИНДИКАТОРНАЯ

Необходимо отметить, что разбивка, на вышеперечисленные функции, является в основном условной, потому что все они взаимозависимы.

1) ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ функция резонаторов усиливает человеческий голос. Овладев полностью резонаторами, у певца появляется возможность озвучивания больших концертных залов, певец способен преодолеть тесситурные трудности, без перенапряжения и сохранять голосовой аппарат здоровым и выносливым в течении долгих лет его профессиональной деятельности.

Возникает вопрос: благодаря чему резонатор может так усиливать звук? Да при этом еще не черпая совершенно никакой дополнительной энергии? Наука ответила на этот вопрос так: резонатор, являясь связующим звеном между вибратором и окружающей воздушной средой, увеличивает КПД вибратора, переводя большую энергию в звуковую форму. Наши голосовые складки сами по себе выдают очень слабый звук и большинство непрофессиональных певцов, не зная про энергетическую роль резонаторов, пытаются петь громко, напрягая всю гортань и таким образом только напрягают связки. Энергетическая функция резонаторов выражается не только в усилении звука, но и в его «полётности». Много лет проходит в упражнениях пока голос вокалиста наконец станет полётным. И важную роль здесь играет чуткость и мастерство педагога.

2) ГЕНЕРАТОРНАЯ функция резонаторов, состоит в том, что не связки, а именно резонаторы

приводят к звучанию голоса. Именно в резонаторах этот слабый «звук, который издают связки, покрывается тембровыми оттенками, усиливается и приобретает «полётность».

3) **ФОНЕТИЧЕСКАЯ** функция резонаторов. Человеческое пение и даже человеческая речь были бы абсолютно не членораздельными и непонятными, если бы слова не были разбиты на слоги, а слоги в свою очередь не содержали бы в себе гласные звуки. Благодаря большой подвижности нашего языка, губ и нижней челюсти наш рот трансформируется в постоянно меняющийся резонатор.

4) **ЭСТЕТИЧЕСКАЯ** функция резонаторов. Резонаторы изменяют наш голос таким образом, что обеспечивают нашему голосу приятный на слух тембровый окрас. Вокальная педагогика во всем мире ведет борьбу за данные качества любыми способами, стремясь убрать неприятные на слух оттенки горлового, или носового тембра.

5) **ЗАЩИТНАЯ** функция резонаторов. Было уже упомянуто о том, как чревато и вредно «петь на связках», стараясь усилить звук голоса сугубо одним мышечным напряжением в горле. Так как певческие резонаторы обладают замечательным свойством усиливать певческий голос без какой-либо посторонней энергии, а только превращая большую часть энергозатрат певца-дыхания, мышечных усилий - в звук, можно охарактеризовать добавку в силе голоса, которая обеспечивается резонаторами. Это «даровая энергия». Освоив настройку своей резонаторной системы наилучшим образом, вокалист получает ангела-хранителя своим связкам. Так же важно отметить, что под крепкой охраной резонаторов, связки не утратят свою работоспособность даже в самой глубокой старости.

6) **ИНДИКАТОРНАЯ** функция резонаторов. Резонируя в полостях дыхательного тракта, звук способен вызвать у певца разные ощущения из-за сотрясения воздуха. Кстати, подобного рода чувствительность определена виброрецепторами в мышцах и особенно на внутренних слизистых оболочках. В случае если руку положить на грудь, то мы будем чувствовать дрожание грудной клетки на низких тонах, это все осуществляется при резонансе звука в трахее.

Резонанс в гайморовых трубах носовой полости свидетельствует о попадании звука в «маску». Ощущение «маски» - одно из важных ощущений для профессионального певца. Благодаря этому, в свою очередь певец может ощутить внутри себя те самые «содрогания» от резонанса, он может осуществлять управление настройкой резонаторов, добиваясь их нормальной работы.

Иными словами, человек никогда бы не научился использовать резонаторы, в случае если бы их не ощущал. Вот именно поэтому столь важна индикаторная функция резонансов.

7) **АКТИВИЗИРУЮЩАЯ** функция резонаторов состоит в том, что резонаторы «подстёгивают» себя сами. То есть при правильной оптимальной настройке резонаторной системы начинает оказываться стимулирующее воздействие на резонаторы, а помимо этого еще и на функционирование гортани и голосовых складок. Это событие носит часто физиологический характер и происходит на уровне рефлексов. Другими словами, однажды достигнув некоторого уровня резонанса, певец включает механизм само поддержки.

Научно-практическая сущность РТП заключается в том, что она произрастает из практики мастеров резонансного пения, научно анализирует, изучает и дает объяснение их певческому опыту (методами акустики, физиологии и психологии), акцентирует внимание на главные принципы резонансного пения и рекомендует их практике вокального искусства, как научно обоснованный путь овладения резонансной техникой.

Список литературы:

1. Морозов В.П. Резонансная техника пения и речи. Методики мастеров. Сольное, хоровое пение, сценическая речь. М.: Когито-Центр, 2013. – 440 с.
2. Дмитриев Л. Б. Основы вокальной методики / Дмитриев Л. Б. – М. : Музыка, 2007. – 368 с.
3. Варга О.И. Система резонаторов в формировании профессионального певческого голоса // [Вестник Восточно-Сибирской государственной академии культуры и искусств](#). - № 1 (4). - 2013. С. 75-82

ОШИБКИ В УСТНОЙ РЕЧИ В ПРОЦЕССЕ ОБУЧЕНИЯ ИНОСТРАННОМУ ЯЗЫКУ И МЕТОДЫ ИХ ИСПРАВЛЕНИЯ

MISTAKES IN ORAL SPEECH IN THE FOREIGN LANGUAGE LEARNING PROCESS AND METHODS OF THEIR CORRECTION

Авторы: Ванслав Марина Владимировна

Аннотация: В данной статье рассматриваются причины возникновения ошибок в устной речи, методы и рекомендации по их исправлению, указываются основные приёмы коррекции. Также отмечается, что ошибки являются одним из важнейших вспомогательных средств овладения языком.

Ключевые слова: ошибки, иностранный язык, методы коррекции ошибок, приемы коррекции ошибок.

Annotation: This article discusses the causes of mistakes in students' speech, methods and recommendations on mistakes correction, also introduces the ways to correct them. It is also noted that mistakes are one of the most important auxiliary means of language acquisition.

Keywords: mistakes, foreign language, methods of correction, ways of correction.

В наше время в основе обучения иностранному языку лежит коммуникативный подход, целью которого является научить свободно, легко и грамотно изъясняться на иностранном языке. В этом случае, возникает вопрос относительно контроля и современных подходов исправления ошибок устной речи студентов. Но не стоит забывать, что ошибки – это неотъемлемый элемент процесса обучения, а также и их исправление.

Рассмотрим некоторые **причины**, которые влияют на возникновение этих ошибок в устной речи: влияние родного языка, неглубокие знания грамматических правил, невнимательность, но при этом необходимость дать ответ на поставленный вопрос, в процессе которого студент может не задумываться о правильности определенных конструкций в предложении. В своей книге, посвященной исследованию ошибок, совершаемых студентами и их исправлению, Джулиан Эйдж предлагает разделить наиболее частые ошибки на три **категории**:

- оговорки ошибки-оговорки (slips) – к этой категории ошибок относятся те, которые учащийся способен исправить сам, если на них укажет преподаватель.
- ошибки, сделанные в пройденном материале - к данной категории относятся ошибки, которые учащийся не может исправить сам, даже если на них указать, но правильная форма для группы учащихся известна.
- ошибки, сделанные в неизученном материале - эта категория рассматривает ошибки, сделанные в незнакомых структурах или когда не совсем понятно, что учащийся желает сказать [1].

По отношению к ошибкам при обучении говорению, преподавателю необходимо терпимее относиться и при их оценивании, учитывать причины их появления, а также степень отклонения от нормы и «загрязнения» речи, а соответственно частоты их повторения. При этом

рекомендуется учитывать этап овладения иноязычным материалом. В тренировочных и подготовительных, тщательно управляемых преподавателем видах работы, ошибка должна быть объектом жесткого контроля и исправления. В зависимости от того на сколько ошибка препятствует общению в спонтанной неподготовленной свободной речи, в этом случае отношение к ошибке должно быть диалектическим. При этом стоит подчеркнуть, что не стоит прерывать речь и общение учащихся на иностранном языке, объяснением и детальным разбором ошибки, если она не настолько значима для понимания.

Ошибки помогают правильному овладению языковым материалом и его использованию в общении и являются естественным явлением устной иноязычной речи. Таким образом, отношение преподавателя и учащегося к ошибкам должно быть позитивным и конструктивным.

Рассмотрим некоторые **методы исправления** ошибок, такие как: самостоятельное исправление; помощь группы и исправление ошибки преподавателем. Представим данные методы на примере учебной ситуации: итак, если ошибка допущена, отвечая на вопрос, то первое к чему нужно прибегнуть – это дать возможность исправить ее самостоятельно. Данная форма исправления возможна, если ошибка считается оговоркой, поэтому не стоит исправлять ошибку преподавателю, а лишь указать на нее жестом, мимикой или повторить фразу, делая акцент на допущенную ошибку (He live?), давая затем возможность и время исправить ее. Если учащемуся не удастся дать правильный ответ, то в этом случае стоит прибегнуть к такому методу, как помощь группы. Если и группе не удастся исправить ошибку и учащийся все еще не нашел правильный ответ, то это должен сделать преподаватель.

Отношение преподавателя на первом и втором этапе проведения ролевой или деловой игры, принципиально различны. На первом этапе –подготовительном, когда происходит отработка необходимого языкового материала, должны исправляться относительно все ошибки, а уже на втором этапе следует исправлять ошибки с большей осторожностью, чтобы в период игры поддержать желание общаться, экспериментировать с новым языковым материалом, потому что постоянное исправление ошибок несомненно способствует снижению энтузиазма и мотивации на занятии.

Рефлексируя личный опыт применения ролевых или деловых игр на занятии, заметим, что одновременно с большой свободой говорения учащиеся проявляют и большую свободу в употреблении некорректных форм. Это следует из того что навыки учащихся в иноязычном общении, еще недостаточно доведены до автоматизма, а следовательно, основная часть их внимания уходит на содержание высказывания.

Учитывая, что такой прием как использование ролевой игры на занятии иностранного языка, относится к активным методам обучения, в этом случае стоит обратиться к подходу исправления ошибок, который рассматривает в своих трудах Т.А. Китайгородская. Отметим следующие позиции данного подхода:

- ошибка – это нормальное явление процесса обучения;
- исправлять нужно ошибки, а не учащегося;
- нельзя исправлять ошибку, допущенную обучаемым в момент творческого речевого акта;
- исправлять ошибку следует тогда, когда она искажает или делает непонятным смысл высказывания;
- исправление ошибки должно всегда носить характер предъявления и повторения правильной формы за преподавателем. [2]

Исходя из выше сказанного, в момент объяснения ошибки необходимо напоминать, а не

разъяснять их. Однако, в некоторых случаях целесообразнее фиксировать типичные и грубые ошибки учащихся для того, чтобы в период обсуждения результатов игры рассмотреть наиболее типичные и соответственно разъяснить их.

Совсем нерационально будет то если во время выступления, если учащиеся по наставлению преподавателя должен следить за ошибками говорящего. Такой прием, в первую очередь заранее нацеливает учащихся на сосредоточение внимания относительно языка, а не содержания. Безусловно, содержание речи учащихся при этом отходит на второй план, так как в этом процессе они нацелены на то, чтобы прислушаться к не правильному, записать, запомнить ошибки, а в дальнейшем еще и озвучить их, тем самым повторяя «неправильности».

Таким образом, при коммуникативном подходе в обучении иностранному языку, необходимо использовать традиционные методы обучения, предупреждать и разъяснять ошибки учащихся, которые они допускают в своей речи. Учитывая, что ошибка дает ключ к пониманию механизма овладения языком, а соответственно, позволяет определить, на каком этапе высказывания происходит сбой, можно сказать, что она является одной из важнейших вспомогательных средств овладения языком. При этом, учащиеся зачастую требуют, чтобы преподаватель исправлял их неправильную речь, так как их основной целью является сдача международных экзаменов, а также дальнейшее профессиональное общение на иностранном языке.

Литература

1. Julian Edge, *Mistakes and Corrections*, Longman, - 1997. - 70. с. 9-10.
2. Китайгородская, Г.А. Методические основы интенсивного обучения иностранным языкам: Учебное пособие / Г. А. Китайгородская. -2-е изд., ислр. и доп. М.: Высшая школа, 1986. - 103 с.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ НЕТРАДИЦИОННЫХ МЕТОДОВ РАЗВИТИЯ РЕЧЕВОГО ДЫХАНИЯ У ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА СО СТЕРТОЙ ДИЗАРТРИЕЙ

THE USE OF NONTRADITIONAL METHODS OF DEVELOPMENT OF SPEECH BREATH AT CHILDREN OF SENIOR PRESCHOOL AGE WITH THE ERASED DYSARTHRIA

Авторы: Паначева Оксана Евгеньевна, Шелкова Анастасия Юрьевна

Научный руководитель: Горбунова Олеся Федоровна

Аннотация: Данная работа представляет описание результатов, полученных в ходе работы с детьми со стертой дизартрией. Нами использовались нетрадиционные методы работы, такие как хромотерапия, музыкотерапия, пескотерапия и другие. Выявлена положительная динамика в развитии речевого дыхания у детей.

Ключевые слова: стертая дизартрия, речевое дыхание, нетрадиционные методы.

Annotation: This paper describes the results obtained in the course of work with children with erased dysarthria. We used non-traditional methods of work, such as chromotherapy, music therapy, sand therapy and others. Positive dynamics in the development of speech breathing in children was revealed.

Keywords: erased dysarthria, speech breathing, non-traditional methods.

Стертая дизартрия – это речевое нарушение, при котором страдают фонетический и просодический компоненты, возникающие из-за микроочаговых поражений мозга. Данное расстройство организации речевого процесса все более часто встречается у детей старшего дошкольного возраста. При игнорировании данного дефекта возникает его значительное прогрессирование. Нередким бывает его сочетание с общим недоразвитием речи всех уровней, заиканием, детским церебральным параличом и многими другими недостатками речевого и неречевого развития. Традиционной формой работы при устранении данного нарушения является коррекционное воздействие, направленное на ослабление или исправление присутствующих у ребенка дефектов.

Нетрадиционными методами можно назвать комплексную деятельность по созданию, распространению, внедрению и использованию новых практических средств, направленных на раскрытие потенциальных возможностей ребенка и достижение им оптимального уровня навыков. В связи с этим, в течение последних лет, отечественные логопеды все больше уделяют внимание нетрадиционным методам, поскольку с их помощью коррекционный процесс можно сделать более совершенным. Это коснулось и процесса развития речевого дыхания, так как они позволяют создавать эмоционально благоприятный фон и способствовать активации познавательной деятельности детей. Однако стоит уточнить, что данные методы не стоит определять в качестве самостоятельных и самодостаточных. Результатами работы,

выполняющейся посредством такой деятельности, являются изменения содержания, методов, форм и технологий, которые используются при организации коррекционных средств.

В процессе коррекционной работы нами были использованы следующие нетрадиционные методы:

Фитотерапия – лечение при помощи лекарственных растений;

Ароматерапия – лечение посредством ароматизирующих средств;

Музыкотерапия – терапевтическое воздействие музыкой;

Хромотерапия – лечение организма при помощи цвета;

Пескотерапия – развитие ребенка посредством игр на песке.

Раннее начало воздействия нетрадиционными методами гарантирует большой эффект от их применения. Именно это и было выявлено нами в процессе проведения комплексного обследования дыхательной функции детей.

У детей со стертой дизартрией отмечается недостаточный уровень объема набираемого воздуха. В связи с этим дети постоянно добирают воздух в процессе речевой активности, что приводит к появлению судорожных вдохов, а также латентному периоду между дыханием, голосообразованием и артикуляцией. По мере дополнительной коррекции посредством нетрадиционных методов показателей внешнего дыхания происходило увеличение длительности речевого выдоха, достаточного для продуцирования синтагмы. В характеристиках дыхания детей со стертой дизартрией отмечалось увеличение глубины и ритмичности дыхательной функции.

Нами были обследованы дети 5-6 лет со стертой дизартрией. Сравнительно проанализировав полученные результаты, мы отметили заметное увеличение показателей внешнего и речевого дыхания. Жизненная емкость легких (ЖЕЛ) поднялась в своем объеме на 12%, увеличившись с начала года с 70% до 82%. Также на 13% повысился минутный объем дыхания. Повышение данных параметров оказало влияние на состояние речевого дыхания. Его показатель на начало года составлял 40%, а на конец – 79%.

Также в процессе анализа результатов, проведенного нами обследования, была выявлена положительная динамика в использовании речевой функцией, процентное соотношение которой составило 20%. Вместе с этим до 70% улучшилось фонематическое восприятие.

Таким образом, итоги обследования показали, что проведенная нами коррекционная деятельность положительно влияет на развитие дыхательной функции у детей со стертой дизартрией. Вместе с этим она оказывает стимулирующее воздействие на речевое развитие ребенка, что способствует повышению эффективности корректирующего обучения.

Список литературы:

1. Beljakova L.I., Goncharova N.N., Shishkova T.G.. Metodika razvitija rechevogo dyhanija u doshkol'nikov s narushenijami rechi. - M.: Knigoljub, 2004.
2. Gus'kova A.A. Razvitie rechevogo dyhanija detej 3-7 let. - M.: TC Sfera, 2011.
3. Maksakov A.I. Pravil'no li govorit vash rebenok. - M.: Mozaika-Sintez, 2006.
4. Metody obsledovanija rechi detej: posobie po diagnostike rechevyh narushenij / pod obshh. red. G.V. Chirkonov. 3-e izd., dop. - M.: ARKTI, 2003ю.

ИССЛЕДОВАНИЕ СТРУКТУРЫ УЧЕБНО-ПОЗНАВАТЕЛЬНОЙ МОТИВАЦИИ СТУДЕНТОВ МЕДИЦИНСКОГО УНИВЕРСИТЕТА И ИХ ПЕРЕСТРОЕНИЕ НА ФОНЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА

ANALYSIS OF THE STRUCTURE OF THE EDUCATIONAL AND COGNITIVE MOTIVATION OF STUDENTS OF MEDICAL UNIVERSITY AND ITS RESTRUCTURING IN THE COURSE OF THE EDUCATIONAL PROCESS

Авторы: *Исроилов Сомон Курбонович, Мансурова Юлия Ришатовна, Рахматов Мухаммади Камолович*

Аннотация: *Статья посвящена изучению структуры учебной мотивации медицинских студентов, а также их изменения под влиянием образовательного процесса в вузе на основе проведенного анкетирования*

Ключевые слова: *учебная мотивация, учебная деятельность, образовательный процесс, профессиональная мотивация.*

Annotation: *The article is devoted to the study of the structure of educational motivation of medical students, as well as their changes under the influence of the educational process at the university, which based on survey.*

Keywords: *motivation in education, academic activity, educational process, professional motivation.*

Мотивация – побудительная основа психической жизни человека, совокупность причин психологического характера, определяющих активность поведения человека. [1]

В свою очередь система мотивов, включающая в себя: познавательные потребности, цели, интересы, стремления, идеалы и мотивационные установки - образует учебную мотивацию, которая характеризуется как устойчивостью, так и динамичностью.

Учебная мотивация представляет собой один из видов мотивации, характеризующаяся включением личности в определенную деятельность, — в данном случае деятельность учения, учебную деятельность.

Учебная мотивация дает возможность личности, которая непрерывно развивается, определить не только направление, но и способы реализации различных форм учебной деятельности, задействовать эмоционально-волевую сферу.[2] Образовательный процесс представляется в виде значимой мультифакторной детерминации, которая в свою очередь обуславливает специфику учебной ситуации в каждый временной интервал.

Учебная мотивация, наряду с множеством других видов мотивации, формируется под действием целого ряда специфических именно для данной деятельности, в которую она включается, факторов. К настоящим детерминантам могут относиться: характер

образовательной системы, уровень организации педагогического процесса в образовательном учреждении; личностные особенности самого обучающегося, личностные особенностями учителя (преподавателя), прежде всего система его отношений к обучаемому, к педагогической деятельности, а также специфика учебного предмета. [3]

Актуальность: Вопрос учебной, как и профессиональной мотивации в современном мире приобретает особо важное значение. Именно в ней специфическим образом определяются основные моменты взаимодействия индивидуума и его окружения, в котором образовательный процесс приобретает особое, приоритетное значение. В настоящее время изучение структуры профессионально-ориентированной учебной мотивации студентов вузов, знание мотивов, побуждающих к приобретению познания, позволит психологически обоснованно решать задачи повышения эффективности не только студенческой, но и педагогической деятельности.

Цель исследования: исследовать структуру учебно-познавательной мотивации студентов медицинского университета и их перестройку на фоне образовательного процесса.

Материалы и методы: Данное исследование проводилось посредством проведения анкетирования по методике диагностики учебной мотивации студентов А.А. Реан и В.А. Якунина, модификация Н.Ц. Бадмаевой [4]. Общее количество выборки составило 60 человек, по 10 человек с каждого курса обучения в БГМУ г.Уфа. Студентам было предложено оценить по пятибалльной системе 34 утверждения, характеризующих мотивы учебной деятельности, по значимости: 1 балл соответствует минимальной значимости мотива, 5 баллов – максимальной. Данная методика позволяет выделить следующие учебные мотивы: коммуникативные, профессиональные, учебно-познавательные, социальные, творческой самореализации, избегания и престижа.

Результаты и обсуждение: Данные, полученные в ходе анкетирования, показали, что в мотивационной структуре студентов ведущее место занимают мотивы, связанные с профессиональной самореализацией, в то время как мотивы избегания набрали в общей картине наименьшие средние значения (Рис.1).

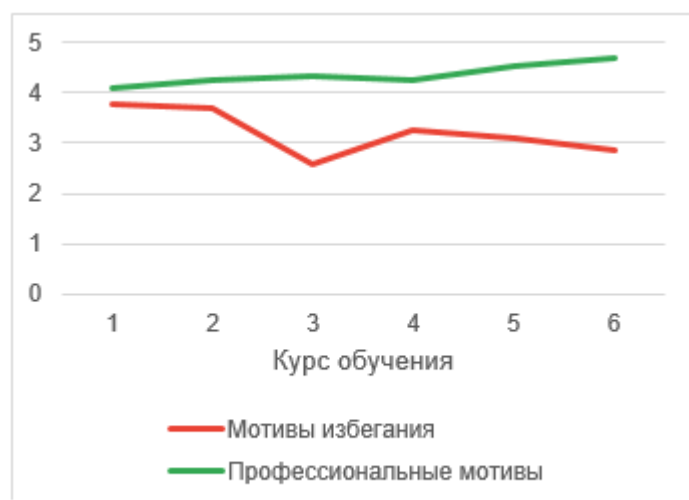


Рис.1

Профессиональные мотивы для студентов старших курсов являются, как показали данные расчетов результатов анкетирования, реально действующими и побудительными, так как они связаны с близкими профессиональными целями. Как оказалось, студенты 6 курсов более мотивированы обеспечить “успешность будущей профессиональной деятельности”, нежели

студенты, только начавшие обучение в университете, на что указывают нам средние оценки (4.53 и 4.68) у 5 и 6 курсов соответственно против (4.11 и 4.25) у 1-2 курсов. Для студентов выпускного курса, получение диплома становится уже безусловным важным фактором, поэтому теперь они больше задумываются о дальнейшей учебе и трудоустройстве, а, как следствие о получении глубоких знаний по специальности и обеспечение успешности в будущей профессиональной деятельности. Необходимо понимать, что осознание этих целей нуждается в подкреплении процессуальной мотивацией, которая сопровождается эмоциональным отношением студентов к своей учебной деятельности.

Как мы видим, опять же из Рис.1, мотивы избегания, т.е. “попал в университет, вынужден учиться, чтобы окончить его” больше характерны для обучающихся начальных курсов, в то время как на старших курсах обучение проходит более осознанно, с определенной целью для будущего самого студента. Необходимо понимать, что наименее благоприятно - преобладание мотивации избегания. Высокий уровень мотивов избегания может вести к отрицательным эмоциям в процессе обучения, низкому уровню самостоятельности и неспособности самостоятельно организовывать собственное обучение. [4]

На удивление учебно-познавательные мотивы в связке с социальными мотивами показали тенденцию к снижению средних значений ближе к выпускному (6) курсу. Социальные мотивы отражают желание студентов принести больше пользы обществу, а также оценку связи успехов в учебе на уровень материальной обеспеченности в будущем. Субъективные познания 1-2 курсов о работе в этой сфере, а также о медицине в целом отражаются в средних значениях на Рис.2, где мы видим, что в начале обучения более охотно связывают успех в учебе и уровень полученных знаний с будущим уровнем материального достатка и служебным положением. На последних курсах обучения эти значения равняются 3.81 и 3.67 против 4.41 и 4.6 на первых двух курсах соответственно. Данные значения могут быть объяснены тем, что по мере получения специальности студенты действительно осознают сложность выбранной ими профессии, а также узнают реальные доходы работников в сфере медицины.

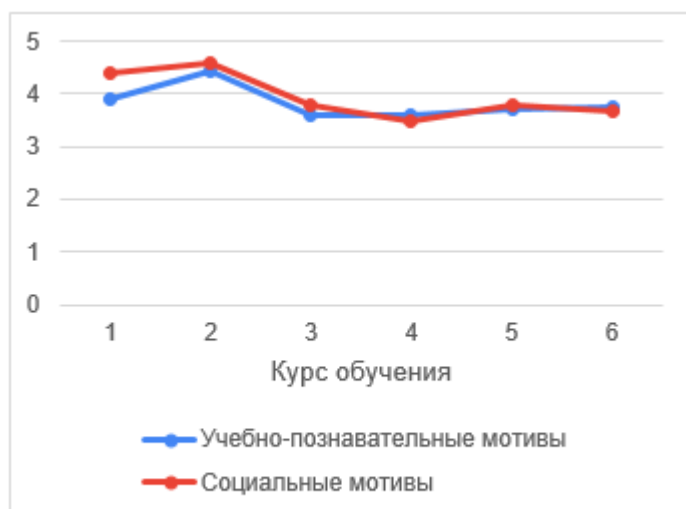


Рис.2

Несомненный интерес вызвал вопрос определения в структуре мотивации учебной деятельности студентов мотивов, побуждаемых социальными потребностями высшего порядка, которые мы связываем с внутренними смыслообразующими установками человека (мотивы самосовершенствования и самоопределения, тесно связанные с мотивами профессиональной и творческой самореализации). Оказалось, что мотивы творческой самореализации по значимости для студентов в равной степени всех 6-ти курсов набрали

рейтинги ниже уровня общего показателя для всех видов мотиваций. Наименьшее значение наблюдалось у 3-их курсов (~2.9), а наибольшее – у 5 курсов (~3.65). Данные значения могут быть объяснены тем, что традиционная система обучения в вузе не способствует проявлению и осознанию студентами мотивов творческой самореализации.

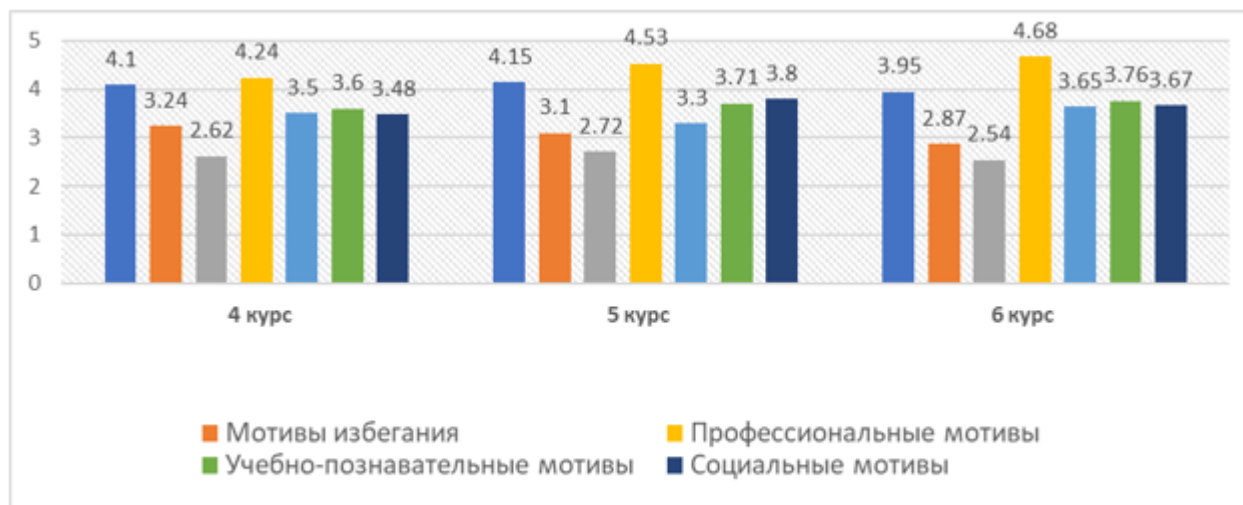


Рис.3

Обобщенные данные указывают на то, что реально действующими мотивами у студентов 1-х – 3-х курсов являются социальные мотивы, учебно-познавательные мотивы и мотивы профессиональной самореализации. Они занимают ведущие места. Мотивы получения одобрения, получения стипендии и избегания неудачи занимают четвертое, пятое и шестое места. Как мы видим, на предоставленном Рис.3 - на 4-ом и последующих курсах происходят изменения в мотивационной сфере студентов. Учебно-познавательные, социальные мотивы и мотивы избегания теряют свои места, вместо них существенно лидируют профессиональные мотивы. Особо стоит отметить средние значения коммуникативных мотивов, которые отражают степень уверенности студента в соответствии с его знаниями, а также убежденность в том, что для работы с людьми необходимо иметь глубокие и всесторонние знания. Данные мотивы относительно других видов сохраняют стабильные значения на протяжении всего обучения студента в медицинском университете.

Заключение и выводы: на основе полученных данных можно прийти к выводу о том, что компоненты учебной мотивации являются важнейшими детерминантами нравственного, интеллектуального и творческого развития личности студента. Таким образом, мы определили структуру учебно-познавательной мотивации у студентов на протяжении всего обучения, с 1 по 6 курсы. Выявили, что процесс обучения в вузе, в частности в медицинском, оказывает существенное влияние на структуру учебно-познавательной мотивации, приводит к тому, что у студента появляется желание в полной мере использовать имеющиеся задатки, способности и склонности к выбранной профессии, и, несомненно, появляется цель стать высококвалифицированным специалистом в своей сфере. В то же время выпускник уже в полной мере осознает свои перспективы и будущее положение, в соответствии с чем меняются его установки, благодаря которым у него сохраняется желание к продолжению обучения.

Список литературы:

1. П. Н. Шишкоедов Общая психология: Учебное пособие. - Москва: Эксмо, 2009. - 284 с.
2. Б. Б. Айсмонтас Педагогическая психология: схемы и тесты. - М.: Изд-во ВЛАДОС-ПРЕСС,

2006. - 207 с

3. Б.Р. Мандель Педагогическая психология: Учебное пособие. - Москва: КУРС: НИЦ ИНФРА-М, 2014. - 368 с.
4. Методика для диагностики учебной мотивации студентов (А.А. Реан и В.А. Якунин, модификация Н.Ц.Бадмаевой) / Бадмаева Н.Ц. Влияние мотивационного фактора на развитие умственных способностей: Монография. - Улан-Удэ, 2004.- С.151-154.

МОТИВАЦИЯ КАК ОДИН ИЗ ФАКТОРОВ УСПЕШНОГО ОВЛАДЕНИЯ ИНОСТРАННЫМ ЯЗЫКОМ СТУДЕНТАМИ ТЕХНИЧЕСКОГО ВУЗА

MOTIVATION AS ONE OF THE FACTORS FOR SUCCESSFUL MASTERY OF A FOREIGN LANGUAGE BY STUDENTS OF A TECHNICAL UNIVERSITY

Авторы: *Еремеева Нина Анатольевна*

Аннотация: *В статье рассматриваются различные виды мотивации при изучении профессионального иностранного языка студентами технического вуза. Представлены данные опроса студентов НГАСУ (Сибстрин) с целью изучения профессионального иностранного языка.*

Ключевые слова: *внутренняя мотивация, внешняя мотивация, мотив, цели изучения профессионального иностранного языка.*

Annotation: *The article discusses various types of motivation when studying a foreign language by students of a technical university. A survey of students from NGASU (Sibstrin) is presented to study a professional foreign language purpose of studying professional foreign language.*

Keywords: *inner motivation, outward motivation, motive, the aims of learning of professional foreign language.*

Процесс обучения иностранным языкам в технических вузах носит профессионально-ориентированный характер. Выпускники вуза должны овладеть таким уровнем знаний иностранного языка, который позволит ему интегрироваться в международном сообществе. Одним из факторов успешного овладения иностранным языком является мотивация. Успех будет зависеть от того, какие мотивы преследуют студенты в процессе изучения иностранных языков. Так словарь иностранных языков трактует: «Мотив (фр. *motif*)-побудительная причина, повод к какому-либо действию; довод в пользу чего-либо» [4]. И.А. Зимняя говорит: «Мотив-это то, что объясняет характер данного речевого действия, тогда как коммуникативное намерение выражает то, какую коммуникативную цель преследует говорящий, планируя ту или иную форму воздействия на слушающего» [2]. Под мотивацией следует понимать совокупность систем психологических факторов, которые определяют поведение и деятельность человека. Для повышения мотивации преподаватель должен использовать различные методы и приемы обучения владения иностранным языком, организовать такой учебный процесс, который был бы направлен на стремление развить у студентов высокого уровня интереса к изучению иностранного языка. Не секрет, что в техническом вузе преподаватели сталкиваются с низкой мотивацией у студентов. Рассмотрим несколько факторов снижения мотивации у студентов:

1. при поступлении в вуз у студентов наблюдаются разные уровни знания языка. Это ведет к определенным трудностям изучения иностранного языка;
2. в будущей профессиональной деятельности студенты не видят перспектив владения иностранным языком;

3. некоторые студенты считают себя неспособными к изучению иностранного языка, так как он сложный.
4. некоторым студентам нужен иностранный язык только для сдачи зачетов и экзаменов.

Психологи считают, что есть внутренняя и внешняя мотивация.

Внутренняя мотивация развивается в результате осознания потребности в изучении иностранного языка. Основными факторами, которые способствуют формированию положительных мотивов, являются:

- заинтересованность предметом;
- осознание важности иностранного языка в современном мире;
- профессиональная направленность;
- эмоциональная форма ведения занятий преподавателем;
- личная заинтересованность;
- изучение иностранного языка с целью карьерного роста;
- изучение языка с целью общения с другими людьми из зарубежных стран;
- для деловых и туристических поездок и другие мотивы.

Так среди студентов НГАСУ (Сибстрин) был проведен письменный опрос среди студентов архитектурного и строительного факультетов. Было опрошено 100 студентов. Был задан вопрос: » Какая цель изучения иностранного языка?»

Предложены следующие варианты ответов:

- 1. для использования в профессиональной деятельности;
- 2. для общения с людьми разных национальностей;
- 3. для общекультурной подготовки;
- 4. для общего развития.

По мнению студентов, целями изучения иностранного языка являются следующие: для общения с людьми разных национальностей (60%), для использования в профессиональной деятельности (53), для общего развития (45%), для общекультурной подготовки (26%). Очевидно, что коммуникативный мотив занял первое место среди студентов. Поэтому развитие коммуникативных способностей студентов является основной целью обучения иностранному языку. Научить студентов общаться на иностранном языке является задачей преподавателя. На втором месте мы видим использование иностранного языка в профессиональной деятельности. Важно сохранить интерес к профессиональному языку в учебном процессе. Такая мотивация называется лингвопознавательной, она заключается в положительном отношении студента к самому языковому материалу [1].

Большую роль в повышении мотивации у студентов играют разнообразные виды деятельности на уроке. Так на вопрос: «Какие виды деятельности вам нравятся?» 74% студентов (из 100 опрошенных) ответили: чтение и перевод, составление диалогов- 39%, пересказ текста -21%,

аудирование-16%, выполнение грамматических упражнений-16%. Преподаватель должен правильно организовать учебную деятельность, при этом учитывать профессиональную направленность студентов. Необходимо применять разнообразные методы ведения занятий и давать объективную оценку знаниям студентов. В этом выражается познавательный мотив в овладении иностранным языком.

На вопрос: «Нравится ли вам изучать иностранный язык?» 39% студентов (из 100) ответили, что хотели бы знать, но не получается; 33% ответили, что иностранный язык нужен для сдачи экзаменов и зачетов; 31% студентов учат иностранный язык с большим удовольствием; 17% ответили, что очень нравится изучать иностранный язык и только 1%-совсем не нравится.

Как видно из опроса, 31% студентов изучают иностранный язык только для сдачи зачетов и экзаменов, для контрольных точек, что является внешними факторами. Внешняя мотивация обусловлена обстоятельствами, которые вынуждают студентов без желания и настроения учить слова, читать и пересказывать тексты, выполнять грамматические упражнения.

Преподаватель должен постоянно побуждать студента в процессе обучения иностранному языку. Внешняя мотивация не связана с содержанием учебного материала. К ним относятся:

- обязанность (студент должен изучать иностранный язык, чтобы получить зачет, сдать экзамен);
- оценка (стремление набрать определенное количество баллов за контрольную неделю);
- изучение иностранного языка с целью получить работу за границей;
- изучение культуры и истории страны изучаемого языка;
- использовать язык с целью получения и обмена информацией;
- способность читать и переводить техническую литературу;
- социальный мотив;
- другие мотивы [5].

На первом курсе обучения в вузе личность преподавателя должна стать решающим фактором внешней мотивации. Личные особенности преподавателя, ориентированность в своей специальности, открытость, система контроля создают предпосылки для повышения мотивации к изучению иностранного языка. На этой стадии происходит знакомство со студентами, когда они чувствуют, что преподаватель их ценит и это создает безопасную среду обучения и мотивирует их работать [3]. Поощрение и похвала для начинающего студента может повысить мотивацию на длительный период обучения. Чувство удовлетворения, которое студент получает от положительной оценки, является сильным побуждением внутренне-мотивированной активности. Поэтому, любой преподаватель должен добиваться от студентов положительного отношения к учебе, развивать память, обучать приемам самостоятельной работы, способствовать налаживанию отношений в коллективе. Необходимо заинтересовать студентов и показать им значимость дисциплины в профессиональной деятельности, формировании способности владения навыками профессионального общения на иностранном языке. Чтобы повысить мотивацию необходимо информировать студентов о важности участвовать в международных обменных программах и обучении за рубежом. Студенты должны иметь представление о требованиях работодателей к

современным специалистам, которые должны владеть иностранным языком. Таким образом, повышение уровня мотивации способствует повышению эффективности процесса обучения.

Список литературы:

1. Гизатулина Р.Ф. Проблема мотивации к овладению иностранным языком у учащихся средней общеобразовательной школы //Иностранные языки и межкультурная коммуникация в развивающемся образовательном пространстве. Томск: Изд-во ТПУ, 2011.-163с.
2. Зимняя И.А. Педагогическая психология. Москва, 1986, с. 130-134.
3. Логинова А.В., Отбанов Н.А., Способы повышения мотивации студентов к изучению иностранного языка// Молодой ученый. - с.1395-1397
4. Словарь иностранных слов. Москва, Русский язык» 1987, стр.324
5. Фуфурина Т.А. Пути повышения мотивации при изучении английского языка у студентов МГТУ им. Н.Э. Баумана. Гуманитарный вестник, 2014, вып.1

РОЛЬ НЕСПЕЦИАЛЬНОГО ФИЗКУЛЬТУРНОГО ОБРАЗОВАНИЯ В ПОВЫШЕНИИ СОЦИАЛЬНОЙ АКТИВНОСТИ УЧИТЕЛЯ

THE ROLE OF NON-SPECIALIZED PHYSICAL EDUCATION IN PROMOTION THE TEACHER'S SOCIAL ACTIVITY

Авторы: Шитов Денис Геннадьевич, Илюшин Алексей Максимович

Аннотация: в статье рассматривается вопрос о роли неспециального физкультурного образования в повышении социальной активности учителя. Особое внимание обращается на тот факт, что признаком социальной зрелости учителя является высокий уровень его общественной активности. В том числе и в сфере физической культуры. Показано, что для улучшения качества воспитательной работы с учащимися и повышения социальной активности будущих учителей необходимо повышение уровня неспециального физкультурного образования в период обучения в вузе.

Ключевые слова: социальная активность, неспециальное физкультурное образование, личность, качества личности.

Annotation: In an entry considers the role of non-specialized physical education in promotion the social maturity of teachers. Particular attention manage to the fact that a high level of social activity is a sign of a teacher's social maturity. Including in the sphere of physical culture. It is show round that to improve the quality of educational work with students and promote the social activity of future teachers, it is necessary in promotion the level of non-specialized physical education during the period of study at the University.

Keywords: Social activity, non-specialized physical education, personality, personal qualities.

Многие качества человека формируется в обществе, в условиях взаимодействия с другими людьми и окружающим миром. Качества, сформированные во время этого взаимодействия называют социальными качествами личности. В.Т. Чепиков (2003) определяет личность как совокупность индивидуально-психологических качеств, характеризующих человека и определённую систему его отношений к окружающему миру [5, С. 50]. В условиях изначальной полной изоляции человека от общества такие качества, как, например, интересы и творчество, самосознание и самооценка, активность и социальная идентификация не будут развиваться.

Социальная активность характерна для человека, так как он является общественным существом и действует в конкретной системе общественных отношений. Профессия учителя является одной из важнейших и социально значимых общественных профессий. Так как она относится к типу «человек-человек», то немаловажное значение имеет формирование у будущих учителей – у студентов во время обучения в вузе – необходимых профессионально-важных социальных качеств.

Важность формирования социально-активной личности учителя неоспорима, считаем целесообразным обозначить качества, которые способствуют развитию этой активности, а также показатели меры выраженности этих качеств и виды деятельности, их формирующие:

1. Качества личности, определяющие возможность развития социальной активности:

социальные; психологические, физические.

К социальным качествам, способствующим развитию социальной активности, относятся: нравственность, высокая образованность (уровень общей и профессиональной подготовки), культура (культура труда, общения, поведения, общая эрудиция и т.п.), дисциплинированность и организованность. Среди психологических качеств выделим: развитый интеллект (умение оперировать понятиями, раскрывать суть явлений), способности (общие и специальные), чувства (динамика моральных, эстетических чувств, доминирующее настроение), волевые акты, стимулирующие активность (выбор цели, мотива действия, средств, принятие решения), разумные потребности, интересы, установки, ориентированные на удовлетворение прежде всего общественных запросов, коммуникативные умения, умения устанавливать взаимопонимание и обмениваться знаниями, идеями. Физические качества: крепкое здоровье и физическое совершенство, высокая работоспособность.

Между указанными качествами существует определенная соподчиненность. Социальные качества лежат в основе ценностных ориентаций, определяют содержание общественной активности. Психологические качества, их структура определяют характер и направленность активности, объединяют ее различные компоненты. Физические качества усиливают адаптационные возможности личности и рост на этой основе ее социальной отдачи.

2. К показателям меры выраженности качеств социальной активности относятся: интенсивность, напряженность, диапазон.
3. Виды деятельности, в которых формируется и проявляется социальная активность: педагогическая, познавательная, психологическая, нравственная, правовая, художественно-эстетическая, коммуникативная, физкультурно-спортивная.

Таким образом, крепкое здоровье, высокая работоспособность и физкультурно-спортивная деятельность должны успешно способствовать развитию социальной активности личности учителя.

Качество и эффективность педагогической деятельности во многом зависит от общей культуры учителя. Поэтому во время обучения в вузе процесс подготовки будущих учителей ориентирован также и на развитие общей культуры обучающихся.

В системе культурных ценностей педагога, наряду с общей культурой, большую значимость приобретает педагогическая и физической культура. Рассмотрим взаимосвязь перечисленных трёх культур.

Общая культура личности учителя является результатом развития социально-важных личностных характеристик, которые находят своё применение в профессионально-педагогической деятельности: общительность и любовь к детям, трудолюбие и работоспособность, педагогическая интуиция и способность к эмпатии, стремление к передаче своих знаний и опыта и пр. Поэтому главной задачей обучения в вузе является развитие у обучающихся самостоятельности, познавательной активности, способностью овладевать методами самообразования и совершенствовать личностные качества [3, С. 168].

Составной частью общей культуры учителя является его педагогическая культура [2, С. 39]. Общая культура служит специфической основой педагогической культуры. Связи между ними настолько непосредственны, что с полным основанием можно утверждать: педагогическая культура – это специфическое проявление общей культуры в условиях педагогического процесса. Педагогическая культура содержит в своей основе мировоззренческую, нравственную, профессиональную, эмоциональную, эстетическую, физическую и

гигиеническую стороны культуры. В структурном плане педагогическая культура представляет собой синтез психолого-педагогических убеждений и мастерства, общего развития и профессионально-педагогических качеств, педагогической этики и систему многогранных отношений, стиля деятельности и поведения. Объединяя взаимообусловленные компоненты личности, педагогическая культура обогащает и развивает каждый из них до высшего уровня.

Физическая культура является составляющей общей и профессиональной культур. По отношению к культуре, в том числе и к физической, человек ее осваивает, является носителем культуры (в той мере, в какой он развит духовно и физически) и создает новые культурные ценности.

Физическая культура проявляет себя как гармония культуры знаний и мышления, теоретических действий и чувств, общения и поведения. Физическая культура требует открытости учителя как носителя культуры с его ярко выраженным личностным отношением к тому, что он предлагает и демонстрирует учащимся. Культура коммуникативна по своей сути, поэтому передача ценностей физической культуры требует нравственного содержания, личностной обращенности педагогического процесса [1]. Социальная активность учителя также будет способствовать передаче культурных ценностей и убеждений.

Неспециальное (непрофессиональное) физкультурное образование (НФО) студентов вузов нефизкультурного профиля, которое получают будущие учителя во время обучения, является основной формой функционирования физической культуры. Неспециальное физкультурное образование формирует сложный, органически взаимосвязанный комплекс информации, основанный на историческом житейском опыте и научных данных. На этапе среднего и высшего образования НФО является наиболее организованным и регламентированным видом физической культуры, в процессе которого осуществляется и физическое воспитание, т.е. формирование отношения к физической культуре [4, С. 24].

Уровень физической культуры учителя определяется уровнем неспециального физкультурного образования и реальной потребностью в двигательной деятельности.

С целью изучения вопроса уровня НФО в общеобразовательных школах г. Саратова было проведено анкетирование, которое показало, что физическая культура для большинства учителей не является личной ценностью, не находит должного места в их образе жизни, не рассматривается как фактор педагогической культуры.

Главными причинами, мешающими им активно заниматься физическими упражнениями, опрошенные учителя называют состояние здоровья, отсутствие свободного времени и неумение организовать свой досуг. Имеется немало свидетельств того, что состояние здоровья не позволяет учителям полностью реализовать свой творческий потенциал. Так, в учебном году не пропустили по болезни ни одного дня лишь 44,4% опрошенных. Пятая часть опрошенных показала, что пропустили по болезни от 7 до 14 дней, 13,2% пропустили от 15 до 21 дня и 10,4% пропустили свыше 21 дня. Многие из них слабо устойчивы к простудным заболеваниям, в период педагогической деятельности выявились такие формы патологии, как синдром вегетососудистой дистонии, стенокардия, миопия, хронические ларингит и трахеит, язвенная болезнь желудка и двенадцатиперстной кишки и другие профессиональные заболевания, что оборачивается издержками в учебно-воспитательном процессе. Анкетирование показало, что в среднем на одного учителя приходится два-три профессиональных заболевания. Неправильно организованный образ жизни многих учителей отражается на общекультурном и профессиональном развитии личности, ведет к снижению социальной активности и к снижению профессиональной дееспособности педагогических

кадров.

Сами учителя указали следующие причины, способствующие появлению заболеваний в период педагогической деятельности: наследственность (25%), психосоциальные факторы (26,3%), психофизические факторы (29,2%), психологические факторы (22,2%), недостаточная организация профессиональной направленности в системе физического воспитания будущих учителей (14%).

Более того, анкетирование показало, что классные руководители редко и с низкой воспитательно-образовательной эффективностью используют в своей работе физкультурно-спортивную деятельность.

Можно сделать вывод, что для улучшения качества воспитательной работы с учащимися и повышения социальной активности будущих учителей необходимо повышение уровня неспециального физкультурного образования в период обучения в вузе, что подразумевает формирование компетенций по двум направлениям.

С одной стороны, в учебный процесс должны входить знания по теории и методике организации физического воспитания школьников, возрастных, психологических и индивидуальных особенностей детей школьного возраста, закономерностей формирования двигательных (физических) умений и навыков, развитие двигательных качеств, умений и навыков в проведении и организации физкультурно-оздоровительных и спортивно-массовых мероприятий в режиме учебного дня, внеклассных занятий физической культурой и спортом, педагогические умения и навыки в проведении работы по физической культуре и спорту с детьми, в проведении, организации и судействе соревнований среди детей.

С другой стороны, необходимо: 1) овладение знаниями о морально-этических основах физического воспитания, о специфике будущей трудовой деятельности, о профилактике профессиональных заболеваний; 2) формирование умений и навыков организации самостоятельных занятий физической культурой, оценки состояния организма и использования средств физического воспитания в режиме труда и отдыха. А духовная и предметно-практическая деятельность учителя зависит, помимо всего прочего, и от его отношения к социальным ценностям физической культуры.

Литература:

1. Виленский М.Я. Ценности физической культуры и их интериоризация учащимися // М.Я. Виленский // Спорт в школе. 2007. №17
2. Ефремов О.Ю. Педагогика. Учебное пособие. СПб.: Питер, 2010. 352 с.
3. Милехин А.В., Коновалова М.П., Милехина И.А. Некоторые аспекты социальной адаптации обучающихся в высшей школе // [Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета](#). 2019. № 1 (75). С. 168-171.
4. Теория и методика физической культуры: Учебник / Под. ред. Ю.Ф. Курамшина. М.: Советский спорт, 2007. 464 с.
5. Чепиков В.Т. Педагогика. Краткий учебный курс. М.: Издательство «Новое знание», 2003. 173 с.

Транслитерированный список литературы:

1. Vilenskij M.Ja. Cennosti fizicheskoj kul'tury i ih interiorizacija uchashhimisja // M.Ja. Vilenskij // Sport v shkole. 2007. №17
2. Efremov O.Ju. Pedagogika. Uchebnoe posobie. SPb.: Piter, 2010. 352 s.
3. Milehin A.V., Konovalova M.P., Milehina I.A. Nekotorye aspekty social'noj adaptacii obuchajushhihsja v vysshej shkole // Vestnik Saratovskogo gosudarstvennogo social'no-jekonomicheskogo universiteta. 2019. № 1 (75). S. 168-171.
4. Teorija i metodika fizicheskoj kul'tury: Uchebnik / Pod. red. Ju.F. Kuramshina. M.: Sovetskij sport, 2007. 464 s.
5. Chepikov V.T. Pedagogika. Kratkij uchebnyj kurs. M.: Izdatel'stvo «Novoe znanie», 2003. 173 s.

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ МЕТАПРЕДМЕТНОГО ПОДХОДА КАК СРЕДСТВА ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ОБУЧЕНИЯ

CURRENT ISSUES OF META-SUBJECT APPROACH AS MEANS OF IMPROVING EDUCATION EFFICIENCY

Авторы: Глебов Дмитрий Викторович, Рябцев Сергей Михайлович

Аннотация: На современном этапе происходят значительные перемены в целях и задачах образования в школе. Традиционная система предполагает банальную передачу учителем знаний, умений и навыков ученикам. Современная система образования на передний план выносит формирование у обучающихся навыков самостоятельного определения учебной цели, построения путей ее достижения, умения четко оценивать свои результаты. Среди результатов обучения особое внимание уделяется метапредметным результатам, которые связывают все учебные дисциплины. Метапредметный подход подразумевает, что учащиеся не только получают определенные знания, но и овладевают приемами деятельности, применяя которые он способен самостоятельно получать информацию.

Ключевые слова: метапредметный подход, метапредметные результаты, универсальные учебные действия.

Annotation: At the present stage, significant changes are taking place in the goals and objectives of education at school. The traditional system involves the banal transfer of knowledge by the teacher to students. The modern education system brings to the fore the formation of students' skills of independent determination of the educational goal, the construction of ways to achieve it, the ability to clearly assess their results. Among the learning outcomes, special attention is paid to meta-subject outcomes that link all academic disciplines. The meta-subject approach implies that students not only gain certain knowledge, but also master the methods of activity, applying which he is able to independently obtain information.

Keywords: meta-subject approach, meta-subject results, universal educational actions.

Актуальность темы. В современном обществе учебные заведения, а именно общеобразовательные школы, нацелены на достижение личностных, метапредметных и предметных результатов изучения образовательных проектов [4]. Общественные нормы главную роль отводят формированию навыков работы с различными данными. В своих работах О.В. Брыскина обозначила важнейшую цель современной школы – это перевод учащегося в направление саморазвития, определяя при этом, что без изучения методов получения новых знаний данную проблему невозможно решить [1].

Внедрение Федеральных государственных образовательных стандартов значительно изменило сущность и основные принципы образования. Согласно условиям стандарта, в его основе лежит принцип метапредметности, предполагающий переход от традиционной системы распределения знаний на дисциплины к общему пониманию мира, к метадеятельности [7]. В результате данного перехода определились главные результаты обучения, ими стали метапредметные.

По мнению А.В. Хуторского существуют периоды формирования идей метапредметности [8]. Первым метапредметность описал в своих работах Аристотель, которые получили название «Метафизика». Позже, на базе этого определения, образовались следующие определения: метанаука, метаматематика, метатеория, метаязык [6].

В настоящее время направление метапредметности представляют Ратикова И.Н., А.В. Хуторской и Ю.В. Громыко.

Ю.В. Громыко разработал и реализовал экспериментальной школой учебные метапредметы «Знание», «Знак», «Проблема» и т.д.

А.В. Хуторской стремился найти метапредметное направление в традиционной концепции образования [8].

Не смотря на многочисленные исследования ни в педагогике, ни в других науках общего толкования понятия «метапредметность» не существует.

По мнению А.В. Хуторского метапредметность не является отрицанием от объектов, а выход за грани [8]. В работах Ю.В. Громыко в идеях метапредметности заключается деятельность, которая не относится к конкретному школьному предмету, а предоставляющая обучению в границах различных предметов [2]. О.М. Корчажкина обозначила метапредметность, как вид образовательной деятельности, для которого характерно базирование на традиционных предметах, вместе с этим основой является мыследеятельностный тип интеграции учебного материала и рефлексивного отношения к базисным организованностям мышления [4].

В работах ученых и педагогов И.Д. Зверева, В.М. Коротова, М.Н. Скаткина метапредметные связи обозначают требование целостности процессов обучения и воспитания, способ комплексного подхода к предметной системе обучения [6]. Я.А. Коменский, К.Д. Ушинский, Н.К. Крупская обозначили важность связей между школьными предметами для обозначения цельной картины природы «в голове ученика», для создания истинной системы знаний и правильного миропонимания [5].

Основоположниками ФГОС метапредметность определяется, как метод формирования учебных действий теоретического мышления и овладения учениками целостной картиной мира [7].

Учитывая вышеперечисленное можно обозначить, что в основе метапредметной технологии лежат следующие утверждения:

1. метапредметный подход направлен на развитие у обучающихся способность использовать знания, полученные во время освоения различных дисциплин, для решения общественных и профессиональных задач;
2. метапредметный подход способствует не заучиванию материала, а способности осознанно рассматривать основные определения учебных предметов, это дает возможность понимать процедуру появления знаний;
3. метапредметный подход, позволяет исключить ненадежности конкретной специализации, однако не отменяет предметную форму обучения.

Уроки с компонентами метапредметного подхода должны быть направлены на решение метапредметного вопроса, метапредметной теме, которую можно показать с помощью разнообразных предметных материалов[1]. Раскрывая метапредметную тему необходимо сразу обозначить, каким действия с помощью нее можно обучить учащихся. Передавая универсальный способ, нужно обозначать для школьников переходы из определенного учебного предмета в другие [4].

Выделяют определенные метапредметные технологии, которые входят в предметное преподавание, что способствует совершенствованию учебных дисциплин и педагогического стиля [2].

Во время проектной деятельности у школьников воспитываются умения работать не только по шаблону, но и самостоятельно находить нужный материал из различных источников, формируется умение анализировать данные, составлять гипотезы, проводить исследования, подводить итоги работы [4].

Интерактивное обучение является обучение через опыт. Применение данного метода дает возможность учащимся быть активным участником обучения [3].

Личностно-ориентированное обучение – это обучение, в ходе которого школьники являются субъектами образовательного процесса и личного развития [2]. Данное обучение направлено на освоение учащимися опыта, который определяется ими как опыт жизнедеятельности.

Интегративные занятия – это значимая область системы метапредметных связей. Содержание этих занятий раскрывает взаимосвязь процессов в окружающей среде, показывает зависимость наук друг от друга [5].

Технология «Дебаты» развивает способность критического мышления, навыки работать в меняющихся условиях, защищать свою точку зрения, быть толерантным к мнению других. Данный метод применяется как форма или часть занятия [8].

Перечисленные технологии четко определяют принцип метапредметности. Благодаря этому, учащиеся осваивают одновременно несколько видов содержания – предметной области и деятельность [6].

Метапредметные результаты образовательной деятельности – это методы работы, которые используются как в границах педагогического процесса, так и при решении задач в жизненных ситуациях, изученные учащимися на основе одного, нескольких или всех учебных предметов [7].

Образовательными стандартами определено, что метапредметными результатами изучения образовательной программы должны быть обозначены определенные факторы [7]:

- понимание цели своего обучения, определение задач, формирование причин своей познавательной деятельности;
- составление плана достижения результата, осмысленное подбор более эффективных методов решения задач обучения;
- умение планировать свои действия согласно предполагаемым результатам, способность осуществлять контроль собственной работы, подбирать эффективные пути деятельности в соответствии с имеющимися обстоятельствами, рационально корректировать свою работу;
- способность производить правильную оценку подобранных методов достижения цели;
- умение обозначать понятия, систематизировать, обобщать, определять причинно-следственные связи, рассуждать, подводить итоги;
- умение пользоваться фундаментальными методами самоконтроля;
- способность грамотно выстраивать и контролировать собственную работу;
- умение применять речевые средства для выражения чувств, мыслей, желаний.

Метапредметные результаты достигаются только при развитии у школьников общих,

функциональных методов работы, то есть универсальных учебных действий (УУД) [6].

Виды универсальных учебных действий:

1. Личностные – это способность учащихся определять связь между целью обучения и его сущностью, нацеленной на духовно-эстетическую оценку изучаемой программы, согласно общественным и духовным ценностям [2];
2. Регулятивные – действия, предполагающие целеполагание как определение цели обучения, с конкретизацией переходных задач и их очередности, планирование поочередных операций, обозначение предполагаемых достижений в изучении материала [1];
3. Общеучебные – действия, подразумевающие изучение смыслового чтения, осознанное построение речевого размышления в устном и письменном формате, обозначение проблем, самостоятельное создание плана работы для решения творческих проблем [8];
4. Коммуникативные – подразумевают умения сотрудничества с преподавателем и одноклассниками, подбор методов для решения конфликтных ситуаций, способность вносить корректировки в поведение партнера [1].

Наряду с выше перечисленными универсальными учебными действиями, базой общего образования, а конкретно его сущностью, являются надпредметные универсальные действия. В системе развития универсальных учебных действий они обозначены как интеллектуальные действия учащихся, которые нацелены на исследование собственной работы [5]. В процессе освоения определенной дисциплины особое значение имеют все универсальные учебные действия.

Личностные действия связаны с индивидуальными достижениями в освоении учебной дисциплины, осуществляя ценностный уклон учащихся, регулятивные действия тесно взаимосвязаны с метапредметными результатами, коммуникативные действия необходимы на всех ступенях педагогического процесса [3].

В результате проведенного анализа можно сделать выводы:

1. Метапредметный подход и метапредметные результаты в системе обучения – это базовые направления профессиональной работы педагога;
2. С целью получения метапредметных результатов учащихся, есть потребность развития у них системы универсальных учебных действий;
3. На современном этапе педагоги должны владеть теоретическими и практическими знаниями особенности метапредметного подхода в обучении.

Список литературы:

1. Брыскина, О. Информационно-коммуникационные технологии в начальной школе. Учебник для студентов учреждений высшего образования / О.Брыскига – М.: Академия, 2015.- 254 с.
2. Громыко, Ю. В. Мыследеятельностная педагогика: теоретико–практическое руководство по освоению высших образцов педагогического искусства/Ю. В. Громыко. — Минск: Технопринт, 2000. – 241 с.
3. Концепция Федеральных государственных образовательных стандартов общего образования: Проект / под ред. А. М. Кондакова, А. А. Кузнецова. — М., 2008. – 169 с.
4. Корчажкина, О.М. Метапредметное содержание образования во ФГОС общего образования / О.М. Корчажкина // Педагогика. – М., 2016. - № 2. – 125 с.
5. Прибылых, С. Р. О роли межпредметных связей в преподавании русского языка в вузе //

Авангард социально-гуманитарной науки. Ведущие научные школы: материалы I Международной научной конференции, 21 марта 2014 г. / С. Р. Прибылых. - Челябинск: ИП Обжорин А.М., 2014. 97 с. ISBN 978-5-9905317-4-1.- 249 с.

6. Ратикова, И.Н. Метапредметный подход в практике образования/ И.Н. Ратикова// Муниципальное образование: инновации и эксперимент. - 2015. - №1 - 175 с.
7. Федеральный государственный образовательный стандарт основного общего образования. [Электронный ресурс].
8. Хуторской, А.В. Концепция Научной школы человекообразного образования / А.В. Хуторской. — М.: Эйдос, 2015. — 224 с.

ЭЛЕМЕНТАРНЫЕ ПОСТРОЕНИЯ НА ПЛОСКОСТИ ЛОБАЧЕВСКОГО

ELEMENTARY CONSTRUCTIONS ON LOBACHEVSKY PLANE

Авторы: Щербаков Анатолий Александрович

Аннотация: Статья является вступительной к ряду заметок на заявленную тему. Обосновывается актуальность рассматриваемого вопроса для старшеклассников. На примере решения конкретной задачи вводятся основные объекты плоскости Лобачевского. Дано описание модели Пуанкаре плоскости Лобачевского в круге.

Ключевые слова: задачи на построение, плоскость Лобачевского, модель Пуанкаре

Annotation: The article is the opening to a number of notes on the stated topic. Using an example of solving a specific task, you enter the main objects of the Lobachevskiy plane. A description of the Poincaré model of the Lobachevsky plane in the circle is given.

Keywords: drawing on a plane, Lobachevsky plane, Poincaré model in circle

Геометрия Лобачевского основана на тех же основных аксиомах, что и, привычная нам, Евклидова геометрия, за исключением аксиомы о параллельных. В геометрии Евклида принимается за аксиому, что через точку, не лежащую на прямой, проходит в точности одна параллельная прямая. А в геометрии Лобачевского принимается аксиома, что через эту точку проходит, по крайней мере, две различные параллельные прямые.

Данная статья будет интересна студентам математических дисциплин. Рассматриваемые простейшие вопросы дадут понимание пространств, отличных от евклидоваго, помогут избавиться от евклидовых стереотипов.

Для школьников статья полезна, как для расширения кругозора, так и для лучшего понимания темы «построение циркулем и линейкой». Польза от навыков построения на плоскости Лобачевского, такая же, как от освоения тем «построения одним циркулем» или «построение одной линейкой». Рассмотрение вопросов построения неклассическим способом (на плоскости Лобачевского, одним циркулем или одной линейкой) позволит лучше понять саму проблематику задач на построение в стандартной интерпретации.

Отдельно хочется отметить провалы в освоение школьниками темы «задачи на построение». В том числе, данное негативное явление произошло из-за отсутствия таких задач в ЕГЭ. В то же время, трудно переоценить пользу от освоения этой темы. Она так же полезна, как экспериментальные занятия на уроках химии или физики. Выполнение задач на построение требует от учеников конкретных действий, позволяет связать теоретические вопросы с практической реализацией.

Написанное выше дает обоснование актуальности заявленной темы и предваряет несколько статей, в которых будут рассмотрены основные, базовые задачи на построение в плоскости

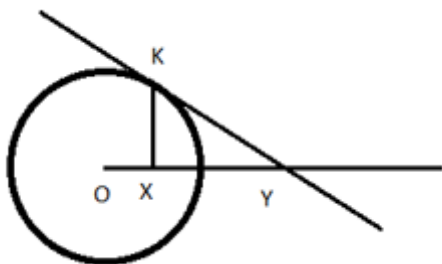
Лобачевского. Такие как, провести прямую через две точки, построить перпендикуляр из заданной точки на заданную прямую, провести прямую через заданную точку в заданном направлении и т.д.

Помимо изучения и приобретения навыков решения задач в плоскости Лобачевского, на любую рассматриваемую задачу всегда можно посмотреть привычными «евклидовыми» глазами. Тем самым мы получим классическую задачу, решение которой подскажут интерпретации из плоскости Лобачевского. Для иллюстрации последнего тезиса, предлагаем решить следующую задачу.

Задача. Построить на плоскости точку равноудаленную от заданной окружности и двух заданных точек вне окружности.

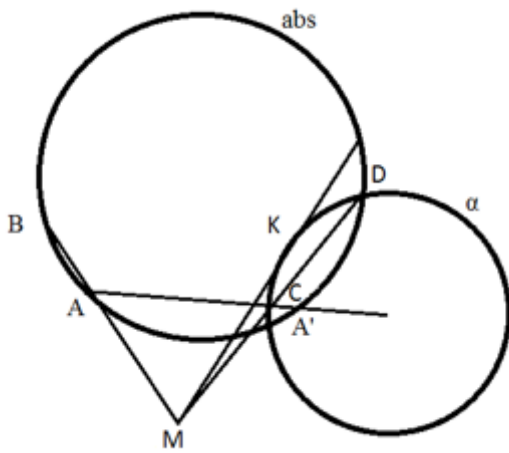
Если читателю не охота решать задачу самостоятельно или решить задачу не удалось, приводим свое решение.

Прежде всего, напомним определение **преобразования инверсии** относительно окружности. Пусть на плоскости задана окружность с центром в точке O . Преобразование инверсии относительно заданной окружности однозначно определяет образ (точка Y) и прообраз (точка X) по следующему правилу: векторы OX и OY коллинеарны и сонаправлены, конкретное место точек на прямой OXY поясняет рисунок:



Т.е. чтобы найти Y по X , нужно из точки X восстановить перпендикуляр к OX до пересечения с окружностью (точка K), точку Y получим как пересечение касательной в точке K и OX . А чтобы найти точку X по Y , нужно из Y провести касательную и из точки касания опустить перпендикуляр на OY . Отметим, что при инверсии точки, лежащие на окружности, остаются неподвижными, а точка O не имеет образа (условно считаем, что образ O – бесконечная точка). При инверсии прямые, проходящие через O , переходят сами в себя. Остальные прямые, переходят в окружности, проходящие через O (в точку O переходят бесконечно удаленные точки прямой) и наоборот. Остальные окружности (не проходящие через центр) переходят в окружности. Окружность переходит сама в себя тогда и только тогда, когда окружность перпендикулярна окружности, относительно которой производится преобразование инверсии. Важным свойством инверсии является конформность – сохранение углов между прямыми и другими линиями (нас будут интересовать окружности).

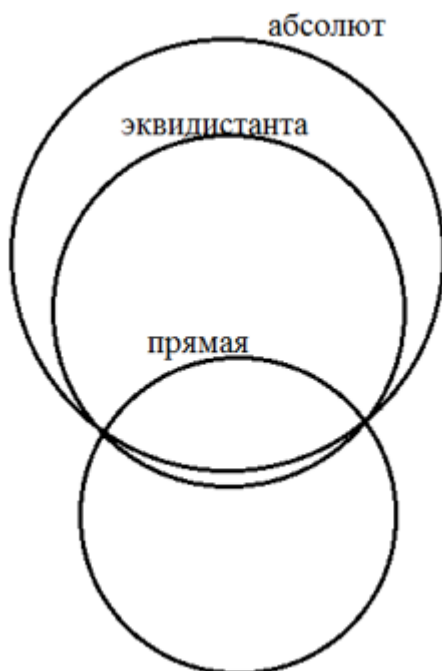
Решение. Пусть A и B – заданные точки и α – заданная окружность. Понятно, что искомая точка является центром окружности, проходящей через точки A , B и касающуюся заданную окружность α . Таким образом, для решения задачи достаточно построить точку K – точку касания этих двух окружностей.



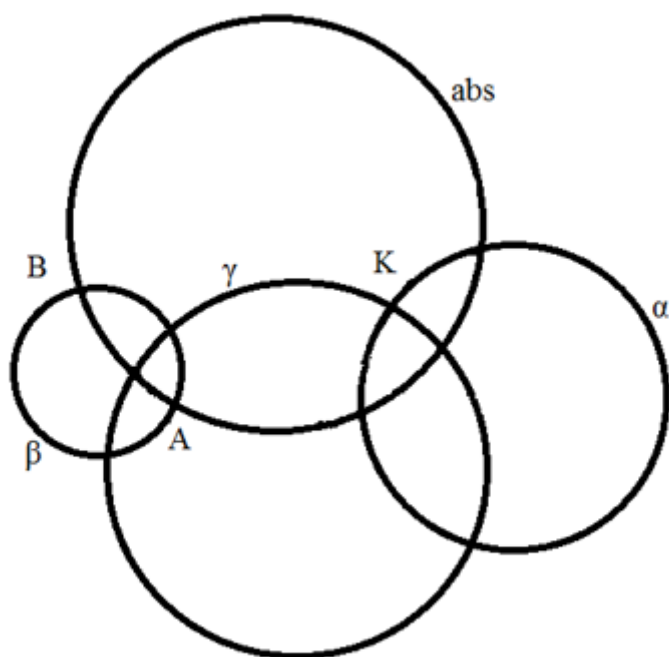
Построим точку A' - образ точки A при инверсии относительно окружности α . Через точки A, B, A' проведем окружность abs . Пусть точки окружности α и abs пересекаются в точках C и D и пусть M - точка пересечения прямых AB и CD . Проведем из M касательную к α так, чтобы точка касания K лежала внутри окружности abs (т.е. возьмем из двух возможных точек касания ту, что лежит внутри окружности abs). Точка K - искомая.

Для того чтобы пояснить, почему выполнялись именно эти построения и почему данные построения верны, дадим описание одной из интерпретаций плоскости Лобачевского. А именно, **модели Пуанкаре плоскости Лобачевского в круге**. За модель плоскости Лобачевского выбирается любой круг в плоскости. Точки окружности, ограничивающей выбранный круг, считаются бесконечно удаленными. Поэтому окружность называют абсолютом. За прямые принимаются окружности, перпендикулярные абсолюту. Проверено, что в такой модели выполняются все аксиомы плоскости Лобачевского.

Приведем еще один объект из плоскости Лобачевского. Зафиксируем прямую и поднимем каждую точку прямой на одно и то же расстояние. В евклидовой плоскости получилось бы прямая, параллельная фиксированной. В плоскости Лобачевского получится некоторая линия, которая называется **эквидистантой** к прямой. На модели Пуанкаре эквидистанта изобразится окружностью, проходящей через те же точки абсолюта, что и фиксированная прямая.



Для пояснения построения проведем еще две окружности – окружность β через точки A и B , перпендикулярную abs и окружность γ с центром в точке M и радиусом MK .



Теперь на окружность abs , можно посмотреть, как на абсолют в модели Пуанкаре плоскости Лобачевского в круге. Тогда окружности α , β и γ будут изображать прямые в плоскости Лобачевского. Причем прямая γ является единственным общим перпендикуляром прямых α и β . Поэтому окружность, проходящая через точки A , B и K , является эквидистантой к окружности β и касается окружности α (т.к. K – единственная на α точка, ближайшая к β , как основание общего перпендикуляра).

Литература

1. Вернер А.Л. О бесконечных полных выпуклых поверхностях в пространстве Лобачевского // Известия ВУЗов. Математика. – 1960. - № 6 – С. 50-61.

ЭМПИРИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ УРОВНЯ СФОРМИРОВАННОСТИ ЛЕКСИКО-ГРАММАТИЧЕСКОГО СТРОЯ РЕЧИ У ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА С ОБЩИМ НЕДОРАЗВИТИЕМ РЕЧИ

Авторы: Андрусёва Ирина Владимировна, Сычёва Елизавета Викторовна

Аннотация: В статье раскрыты особенности проведения эмпирического исследования уровня сформированности лексико-грамматического строя речи у детей старшего дошкольного возраста с общим недоразвитием речи. Дано описание методик по диагностике лексического и грамматического компонентов речи, а также результаты исследования уровня сформированности лексико-грамматического строя речи у детей старшего дошкольного возраста с общим недоразвитием речи.

Ключевые слова: Общее недоразвитие речи, лексико-грамматический строй речи, словарный запас, диагностические методики, предложные конструкции.

Annotation: The article reveals an empirical study of the level of formation of the lexical and grammatical standing of speech in children of senior preschool age with a general underdevelopment of speech. The article describes the methods for the diagnosis of lexical and grammatical components of speech, as well as the results of a study of the level of formation of the lexical-grammatical standing of speech.

Keywords: General speech underdevelopment, lexico-grammatical structure of speech, vocabulary, diagnostic methods, prepositional structures.

Речь занимает центральное место в процессе психического развития ребёнка и внутренне связана с развитием мышления и сознания в целом. Речь имеет полиморфный характер. Она выполняет коммуникативную функцию, интеллектуальную и индикативную функции.

Своевременное овладение правильной речью имеет важное значение для формирования полноценной личности ребёнка.

В речевой функции, носящей системный характер, различают проявления, включающие в себя взаимодействие различных компонентов языка: звуковое произношение, лексику и грамматический строй [2].

Изучение лексико-грамматического строя речи включает следующие параметры:

1. Исследование лексического запаса.
2. Исследование грамматической структуры предложений.
3. Исследование предложных конструкций.
4. Исследование способности словоизменения.
5. Исследование способности словообразования [6].

На основе анализа таких методик, как методика исследования грамматической структуры речи Г. А. Волковой, методика исследования словоизменения глаголов Г. В. Чиркиной, методика исследования лексики, связной речи и грамматического строя речи у дошкольников с речевой патологией В. М. Акименко, методика исследования грамматического строя речи у

дошкольников (Исследование грамматического структурирования) И. Р. Лалаевой, методика изучения сформированности предложно-падежных конструкций у детей старшего дошкольного возраста с общим недоразвитием речи Л. Ф. Спириной, были определены критерии и показатели сформированности лексико-грамматического строя речи [1; 3; 4; 5].

Первый критерий сформированности лексико-грамматического строя речи – лексика, в него входят такие показатели как словарь существительных, глагольный словарь, словарь прилагательных, обобщающие понятия, подбор антонимов.

Синтаксис – второй критерий – раскрывается через умения старших дошкольников с общим недоразвитием речи составлять предложения по опорным словам, по сюжетной картинке, составлять сложные предложения, верифицировать предложения.

Предложные конструкции – данный критерий предполагает показатели: понимание предлогов, умение называть пространственные предлоги, дифференциация пространственных предлогов.

Наибольшим числом показателей охарактеризован критерий словоизменения. Он включает словоизменение имен существительных (изменение по падежам, употребление формы родительного падежа множественного числа, преобразование имён существительных в именительном падеже единственного числа во множественное и наоборот, согласование имён существительных с числительными), словоизменение имен прилагательных (согласование прилагательных с существительными в роде, числе и падеже), словоизменение глаголов (дифференциация глаголов единственного и множественного числа настоящего времени, изменение глаголов прошедшего времени по родам, дифференциация глаголов совершенного и несовершенного вида, исследование понимания и употребления возвратных глаголов).

Последним критерием является словообразование. На данном этапе определяется умения детей старшего дошкольного возраста с общим недоразвитием речи в образовании существительных с уменьшительно-ласкательными суффиксами, в образовании прилагательных от существительных, в образовании названия детёнышей животных, глаголов движения с помощью приставок, в использовании в речи возвратных форм глаголов, в образовании сложных слов.

В результате адаптирования данных методик для исследования лексико-грамматической стороны, нами были разработаны параметры оценивания результатов выполнения заданий.

Оценка показателей лексического компонента речи:

5 баллов - словарь соответствует возрастной норме. Быстро актуализирует слова, знает названия животных, профессий, инструментов и частей предметов, называет профессии людей, может подбирать антонимы, усвоены слова обобщенного, отвлеченного значения.

4 балла – словарь соответствует возрастной норме, но слова актуализирует недостаточно быстро. Знает названия животных, профессий, инструментов и частей предметов, называет профессии людей, может подбирать антонимы, усвоены слова обобщенного, отвлеченного значения.

3 балла - затруднения при актуализации незначительного количества слов. Не усвоены слова обобщенного, отвлеченного значения. Вместо антонимов использует слова, семантически близкие. Среди существительных наблюдаются замены слов путем объединения их в одно родовое понятие. Наблюдается смешение слов на основе сходства.

2 балла - актуализация словаря вызывает затруднения. Не знает многих слов: названий животных, профессий, инструментов, частей предметов. Не усвоены слова обобщенного, отвлеченного значения; испытывает трудности, называя профессии людей; не может подбирать антонимы; неточно употребляет слова. Слова используются в излишне широком значении, в других случаях — в слишком узком. Распространены замены слов, относящихся к одному семантическому полю. Среди существительных наблюдаются замены слов путем объединения их в одно родовое понятие. Наблюдается смешение слов на основе сходства.

1 балл - словарь состоит из небольшого количества нечетко произносимых звукокомплексов, звукоподражаний [3].

Оценка показателей синтаксической структуры:

5 баллов - составление ребёнком грамматически правильных предложений, отражающих содержание смысла предлагаемой картинки.

4 балла - ставится при ответе предложения с пропуском субъекта или объекта действия, если не может исправить ошибку после повторного предъявления инструкции.

3 балла - при пропуске предлогов и нарушений предложных отношений.

2 балла - при допустимом, но нетрадиционном порядке слов в предложении, а также при употреблении двух простых предложений вместо одного сложного.

1 балл - когда дети не могут составить предложение (молчат), а также при перечислении объектов и субъектов действия.

Оценка показателей предложных конструкций:

5 баллов - называет все предлоги.

4 балла - правильные ответы при замедленном предъявлении задания.

3 балла - ответы удаются только после помощи экспериментатора.

2 балла - правильные ответы единичны, несмотря на помощь взросл.

1 балл - все ответы неправильные [4].

Оценка показателей словоизменения:

5 баллов — правильное выполнение заданий;

4 балла — 1—2 ошибки с самостоятельным исправлением;

3 балла — незначительные ошибки с исправлением при помощи экспериментатора;

2 балла — большое количество ошибок;

1 балл — не справился с заданием.

Оценка показателей словоизменения:

5 баллов - задания выполняются правильно, самостоятельно.

4 балла – задания выполняются с ошибками, но ошибки исправляются самостоятельно, по ходу выполнения задания и с минимальной помощью взрослого.

3 балла – выполнение трудных моделей словообразования недоступно, даже при помощи экспериментатора, остальные задания выполняются правильно.

2 балла – трудные задания недоступны, более лёгкие выполняются только при помощи экспериментатора.

1 балл – все ответы неправильные.

На основе анализа и синтеза всех оценочных характеристик показателей сформированности лексико-грамматического строя речи, нами были разработаны уровни сформированности лексико-грамматической стороны речи.

Низкий уровень – 5-9 баллов. В ходе исследования 1 участник из 10 в возрасте 9-10 лет с ОНР 2 и 3 уровней достиг данного уровня.

Следующий уровень – ниже среднего – 10-14 баллов. Два участника показали результаты соответствующие данному уровню.

Средний уровень – 15-19 баллов. Лишь 2 участника имеют средний уровень сформированности лексико-грамматической стороны речи.

Уровня выше среднего (20-24 балла) достигли 5 участников из 10.

Высокий уровень – 25 баллов. Ни один из участников исследования не показал результаты данного уровня.

Таким образом, 50 % учеников имеют выше среднего уровень сформированности лексико-грамматической стороны речи, в равном соотношении показатели среднего и ниже среднего уровней (20 %); 10 % имеют низкий уровень сформированности лексико-грамматической стороны речи.

Результаты нашего исследования наглядно демонстрируют актуальность вопроса, касающегося поиска способов повышения эффективности развития лексико-грамматической стороны речи у детей дошкольного возраста с общим недоразвитием речи. Данная тенденция побуждает на поиски способов повышения качества процесса формирования лексических и грамматических компонентов.

Список литературы

1. Акименко, В. М. Логопедическое обследование детей с речевыми нарушениями. – Ростов на Дону: Феникс, 2015. – 45 с.
2. Безрукова, С. А. К вопросу о формировании лексико-грамматических средств языка у дошкольников с ОНР // Логопед в детском саду. – 2007 – №6. – С. 40-52.
3. Волкова, Г. А. Методика психолого-логопедического обследования детей с нарушениями речи. Вопросы дифференциальной диагностики – Санкт-Петербург: Детство-Пресс, 2007. – 144 с.
4. Лалаева, Р. И. Нарушения речи и их коррекция у детей с задержкой психологического развития / Лалаева Р. И., Серебрякова Н. В. – М.: ВЛАДОС, 2004. – 304 с.

5. Спирина, Л. Ф. Обследование лексического запаса и грамматического строя речи / Спирина Л. Ф., А. В. Ястребова А. В. – М. : АПН РСФСР, 1987. – 302 с.
6. Чиркина, Г. В. Методы обследования речи детей: пособие по диагностике речевых нарушений. – М. : АРКТИ, 2003. – 240 с.

Политология

ВОЕННАЯ ПОЛИТИКА ПРЕЗИДЕНТА СОЕДИНЁННЫХ ШТАТОВ АМЕРИКИ ДОНАЛЬДА ТРАМПА

MILITARY POLICY OF PRESIDENT OF THE UNITED STATES OF AMERICA DONALD TRUMP.

Авторы: Баранов Денис Константинович

Аннотация: В статье рассматриваются основные стороны нынешней военной политики президента США. Анализируются события, а также предпосылки, способствовавшие подобному развитию ситуаций, произошедших во время управления Дональда Трампа Америкой. Описываются методы и способы ведения внешней политики. Обсуждаются способы ведения мира и урегулирование конфликтных ситуаций. Приводится отношение общественности к действиям со стороны правительства.

Ключевые слова: Военная политика, терроризм, милитаристская доктрина, ядерная программа, договор «о торговле оружием».

Annotation: The article discusses the main aspects of the current military policy of the US President. The article analyzes the events, as well as the prerequisites that contributed to such a development of situations that occurred during the administration of Donald trump in America. Methods of conducting foreign policy are described. Ways of conducting peace and resolving conflict situations are discussed. The attitude of the public to the actions of the government is given.

Keywords: Military policy, terrorism, military doctrine, nuclear program, an agreement "on arms trade".

Дональд Джон Трамп – 45-ый по счету президент Соединенных Штатов Америки. Его администрация на многих направлениях развернула политику США на 180 градусов.

Во время его правления Трамп вывел США из 4 международных договоров, причем, три из них были связаны с военной политикой. Это договор об «иранской ядерной сделкой» (СВПД) в мае 2018, в октябре 2018 – из «договора о ликвидации ракет меньшей и средней дальности» (ДРСМД) и в апреле 2019 – из международного договора о торговле оружием». Выход из этих договоров способствовал прогрессу отношений с союзниками в худшую сторону. В следствии этого возникло большое количество разногласий между США и европейскими странами [Галстян].

Говоря о внешней политике с Азиатскими странами, Дональд Трамп взял курс на соперничество с Китаем, для которого он вводит санкции и взаимодействует со странами АСЕАН и Тайванем. Также, трамп не забывает и о старых врагах и активно сдерживает их. К примеру, Иран с его ядерной программой и усилением позиций на Ближнем Востоке. Однако,

отношения с Россией становятся гораздо более благоприятными, исключая некоторое недопонимание между главами стран. Вдобавок США ведет политический диалог с КНДР о денуклеаризации Корейского полуострова [Козин].

Во время нахождения Трампа на должности президента начался вывод войск из Ближнего Востока, что конечно не одобрило правительство ЕС, потому что во время правления Барака Обамы велось непрерывное и затяжное противостояние с террористами ДАИШ. В 2018 были выведены войска из Афганистана, а в 2019 – из Сирии и Ливии. Однако и здесь присутствует противоречие: в это же время, Трамп говорит об увеличении военных расходов странами НАТО до 2% от ВВП. Некоторые политики считают, что политика Трампа также предусматривает и извлечение выгоды за счёт долгосрочных вкладов [Галстян].

В 2016 году, когда Трамп только получил пост президента, он утвердил кандидатуру Джеймса Мэттиса на пост министра обороны. Мэттис имеет прозвище «Бешеный Пёс» и выступает за ужесточение внешнеполитического курса гораздо больше, чем новый американский президент. Мэттис очень жестко высказывался об Иране и Ираке, а положительное желание о сотрудничестве Трампа с Россией связал с недостатком информации у президента США.

В предвыборной речи Мэттис объявил, о том, что курс его политики будет направлен на подготовку армии США к борьбе. Однако высказывания Мэттиса имеют лишь внутренний характер и могут являться необязательными для политики Трампа [Симонян].

В милитаристской доктрине США при президентстве Трампа говорится о использовании ядерного оборудования даже против неядерных государств и даже в ответ на неочевидные, в том числе невоенные угрозы, например, кибератаки, характер которых сформулирован не совсем понятно для политиков остального мира. МИД России называет эту доктрину некомпетентной и опасной потому, что, что есть вероятность, что она может повлечь за собой холодную, или ядерную войну.

Также эта доктрина даёт возможность армии США использовать ядерное оружие в ограниченном масштабе для преломления конфликта с применением обычного стрелкового вооружения. Ещё один курс Трамп взял на борьбу с всеобщим терроризмом и, в частности, с организацией ИГИЛ. Трамп держит своё слово и 27.10.2019 он подтвердил смерть лидера ИГИЛ'а Абу Бакра Аль-Багдади [Lynch]. Последние военно-политические решения Трампа вызывают как у Конгресса США, так и у политиков всего мира отрицательные отзывы. Конечно, не найдется и без тех, кто положительно относится к его решениям, однако их гораздо меньше. Подобные решения вызывают осуждения стран ЕС [Кузнецов]. С начала своего выхода на пост президента Трампа считали человеком, который предпочитает мирные решения острых конфликтов без использования вооружения. Однако, подобным Трампа считали до 3 января 2020 года, когда за пару месяцев до новых выборов осталось совсем немного, Трамп дал указания направить ракеты в Ирак для убийства главнокомандующего спецназа КСИР Касема Сулеймани и еще трёх его соратников. После этого весь Ирак обозлился на США, и в ответ правительство Ирака напало на военную базу США Айн Аль-Асад, но по причине осведомленности и готовности к атаке никто не пострадал. Помимо, ответной атаки со стороны Ирака, на территориях обеих стран начались протесты, особенно большие были в Ираке, тогда Трамп отреагировал на это в Twitter, попросив Иракских властей не убивать протестующих в своей стране [Данилович].

Подобные действия вызвали сильное одобрение со стороны республиканцев-консерваторов, что несомненно обрадовало Трампа. Одним из таких был Майкл Гудвин, один из известных журналистов, который назвал политику Трампа как необходимую для Соединенных Штатов Америки.

Противостояние Ирака и США идёт на протяжении всего времени его правления и первыми позовами начала вражды с Ираком были еще в 2017 году, когда Трамп чуть не начала войну из-за одного человека, родившегося в Ираке, но впоследствии ставшим гражданином США [Byman].

В политике все имеет свой смысл и свои цели, которые пытаются достигнуть разными способами, также и здесь, все эти действия, по мнению США, должны были привести к смене политической обстановки в Ираке с теократии на демократический режим Соединенных Штатов [White].

9 февраля 2020 года, Дональд Трамп обратился к конгрессу и американскому народу с речью о состоянии политики США в настоящее время. В своей речи, по большей части, он затронул внутреннюю политику, однако все прошло не без экскурса во внешнюю политику. Трамп рассказал о политике на Ближнем Востоке, Венесуэле, Иране. Также воздал почести действиям американским военным и дипломатам, находящимся в Афганистане. США хочет пойти на сделку с Талибаном, чтобы решить все военные конфликты и вернуть всех пленных военных, находящихся в Афганистане в Америку [Crowley].

В Вашингтоне внешнеполитические взгляды кандидата от Республиканской партии Дональда Трампа были названы опасными, изменческими, непонятными – и это только по мнению ведущих республиканцев и консерваторов. Например, редактор журнала Standard Билл Кристол говорит: «это то же самое, что иметь кого-то менее консервативного, или того, кто не является идеальным кандидатом, или богача. Люди на самом деле должны взять и обдумать все варианты: хотите ли вы, чтобы Дональд Трамп был национальным представителем на протяжении всех президентских выборов для Республиканской партии и консервативного движения? Это приемлемо?». Кандидат от Республиканской партии Мэтт Ромни сказал: " У него нет ни темперамента, ни характера, чтобы быть президентом, напыщенность господина Трампа уже тревожит наших союзников и разжигает вражду." Ромни также сказал: " Я не хочу видеть просачивающийся расизм, я не хочу видеть, как президент Соединенных Штатов говорит вещи, которые негативно влияют на мнение поколения американцев, которые следуют за ним. Президенты оказывают влияние на природу нашей нации, и просачивающийся расизм, просачивающийся фанатизм, просачивающееся женоненавистничество - все это чрезвычайно опасно для американской индивидуальности."

Дональд Трамп рассматривает политические позиции с особой точки зрения - как сделки, которые должны быть заключены с американской общественностью, иностранными правительствами и людьми по всему миру, чтобы выполнить свои основные идеологические цели. Важно понять логику, лежащую в основе его взглядов на внешнюю политику. Трамп хотел умолчать о некоторых своих политических позициях, потому что, как он говорит, американское правительство слишком предсказуемо. По мнению Трампа, невозможно заключить хорошую сделку со страной, когда они могут точно предсказать ваши дальнейшие действия. Ниже приводятся несколько его политических позиций, которые можно выделить из его аккаунта Twitter:

- Политические позиции Дональда Трампа в отношении предотвращения терроризма были весьма противоречивыми. Он утверждает, что администрация Обамы скрывала связь между религией ислама и исламским терроризмом. Это, в частности, привело к довольно регулярным размышлениям Трампа о том, есть ли у Обамы скрытая программа поддержки террористов;

- В борьбе с терроризмом Трамп предлагает использовать тактику, аналогичную политике сдерживания, которую США использовали против идеологии коммунизма в холодной войне. Трамп предложил запретить мусульманскую иммиграцию в США, или совсем недавно запрет

на иммиграцию из стран, которые имеют историю радикального ислама. Часто подразумевается, что это означает страны Ближнего Востока с этой проблемой, а не страны Европы.

Трамп утверждает, что в настоящее время невозможно сказать, являются ли иммигранты, которых принимают, исламскими радикалами или их дети станут радикалами. Он видит в возможности принятия детьми иммигрантов экстремистских исламских взглядов повод для запрета миграции. Трамп говорит, что этот мусульманский запрет будет только временным, в то время как США переоценивают преимущества такой миграции и устанавливают защиту от экстремистов. Трамп действительно описывает иммиграцию в целом как очень дорогостоящее дело, которое редко стоит усилий. Он также призывает к увеличению числа сообщений в мусульманской общине о своих соотечественниках-экстремистах. Во время многих атак Трамп утверждает, что мусульмане могли бы сделать больше, чтобы сообщить о тех, кто проявлял радикальные убеждения и поведение.

Основная позиция Трампа в отношении ядерного распространения заключается в том, что Америка и ее друзья должны улучшить свой ядерный потенциал, в то время как враги США не должны этого делать. В своем выступлении на саммите свободы в Айове, Трамп охарактеризовал модернизацию ядерного арсенала США как "изменение правил игры". Трамп рассматривает такое оружие как мощный инструмент для заключения сделок с другими странами. Американский ядерный арсенал описывается как "хранящийся в ничто", и он стремится увеличить инвестирования в улучшение Арсенала. Трамп также выразил заинтересованность в том, чтобы разрешить Японии, Южной Корее, Саудовской Аравии и различным другим странам разрабатывать ядерное оружие. Что касается Саудовской Аравии, то он также сказал, что они получают ядерное оружие, хотя люди того или нет. В той же речи он сказал, что "прекращение использования ядерного оружия в Иране и других странах" является одной из его целей [Woolley].

Россия отзывается о нём как, без всякого сомнения, действительно талантливым человеке. Это не наша работа судить о его человеческих качествах, это работа для американских избирателей, но он абсолютный лидер в президентской гонке. Он говорит, что хочет перейти к новым, более существенным отношениям, более углубленным отношениям с Россией.

В заключение, могу сказать, что внешнеполитический курс Трампа является довольно неоднозначным в плане развития ядерного вооружения и вопросе размещения миротворческих сил, однако его поступки имеют логическую нить и делаются во благо сохранения американского престижа, как сильной и независимой страны. Многие политики считают его несерьёзным и безответственным, нетактичным и невоспитанным президентом, больше всего так считают из-за его выходок на различных встречах. Кто-то считает, что Трамп «играет» только ради своего материального блага, а кто-то видит в нём сильного политика, который находится на посту президента не последний срок.

Библиографический список:

1. Galstjan A. Zachem Donal'd Tramp nachal novyj politicheskij sezon s voennoj specoperacii? [Jelektronnyj resurs] // Dejstvuj! (jelektronnyj zhurnal). 2020. URL: <https://novajagazeta.ru/articles/2020/01/04/83352-raketnye-kompleksy-sherifa> (data obrashhenija 10.02.2020).
2. Danilovich E. Tramp rashvalil pered Kongressom dejatel'nost' svoej administracii [Jelektronnyj resurs] // DShh (jelektronnyj zhurnal). 2020. URL: <https://p.dshh.com/p/3НННН> (data obrashhenija 10.02.2020).

3. Kozin V. Perspektivy jadernoj politiki Donal'da Trampa [Jelektronnyj resur] // Neshh defense order strategy (Jelektronnyj zhurnal). 2017. URL: <https://dfnc.ru/politica/perspektivy-jadernoj-politiki-donalda-trampa/> (data obrashhenija 10.02.2020).
4. Kuznecov A. London opasaetsja ostat'sja bez voennoj pomoshhi pri novej politike Trampa [Jelektronnyj resurs] // Novosti VPK (Jelektronnyj zhurnal). 2020. URL: https://vpk.name/neshhs/364852_london_opasaetsja_ostatsja_bez_voennoi_pomoshi_pri_novoi_politike_trampa.html (data obrashhenija 10.02.2020).
5. Simonjan M. Vo vneshnej politike Tramp delaet stavku na silu — kak ljuboj respublikanec [Jelektronnyj resurs] // Salon (Jelektronnyj zhurnal). 2020. URL: <https://russian.rt.com/inotv/2020-01-15/Salon-vo-vneshnej-politike-Tramp> (Data obrashhenija 10.02.2020).
6. Byman D. Trump's reckless Middle East policy has brought the US to the brink of shhar [Jelektronnyj resurs] // Voh (Jelektronnyj zhurnal). 2020. URL: <https://shhshhshh.voh.com/shhorld/2020/1/6/21051249/trump-us-iran-neshhs-shhar-soleimani> (Data obrashhenija 10.02.2020).
7. Crophhley M. In Bracing Terms, Trump Invokes Shhar's Human Toll to Defend His Policies [Jelektronnyj resurs] // The Neshh Jork Times (Jelektronnyj zhurnal). 2019. URL: <https://shhshhshh.nytimes.com/2019/10/19/us/politics/trump-shhar-foreign-policy.html> (Data obrashhenija: 10.02.2020).
8. Lynch C. Trump's Shhar on the Shhorld Order [Jelektronnyj resurs] // Foreign Policy (Jelektronnyj zhurnal). 2018. URL: <https://foreignpolicy.com/2018/12/27/trumps-shhar-on-the-shhorld-order/> (data obrashhenija 10.02.2020).

БОРЬБА ЗА ОТМЕНУ ДЕВЯТОЙ СТАТЬИ КОНСТИТУЦИИ КАК ФАКТОР СОВРЕМЕННОЙ ВНУТРЕННЕЙ И ВНЕШНЕЙ ПОЛИТИКИ ЯПОНИИ

THE STRUGGLE FOR THE ABOLITION OF THE NINTH ARTICLE OF THE CONSTITUTION AS A FACTOR OF MODERN DOMESTIC AND FOREIGN POLICY OF JAPAN

Авторы: *Майдикова Виктория Игоревна*

Аннотация: *в статье рассматриваются ключевые проблемы, с которыми сталкивается японское правительство при осознании необходимости пересмотра девятой статьи Конституции, и меры, принимаемые Кабинетом министров для постепенной реализации идеи об отмене «мирной» статьи.*

Ключевые слова: *отмена девятой статьи, Япония, Конституция Японии, Кабинет министров, социальный опрос.*

Annotation: *the article discusses the key problems faced by the Japanese government when realizing the need to revise the ninth article of the Constitution, and the measures taken by the Cabinet of Ministers to gradually implement the idea of abolishing the "peace" article.*

Keywords: *repeal of the ninth article, Japan, Constitution of Japan, Cabinet of Ministers, social survey.*

Современный военно-политический порядок в Восточной Азии во многом определяется нормами, заложенными в основу еще в середине XX века согласно Ялтинско-Потсдамской системе международных отношений. Важнейшую роль для обеспечения безопасности в регионе играет особый статус Японии, которая отказалась от ведения войны как средства решения внешнеполитических проблем. Эти принципы японской политики были сформулированы по итогам Второй мировой войны и зафиксированы в девятой статье Конституции Японии от 3 мая 1947 года. Однако глобальные перемены на рубеже XX-XXI столетий обозначили японскому руководству проблему пересмотра девятой статьи, и в 2012 году, после прихода к власти правительства Либерально-Демократической Партии во главе с Синдзо Абэ, был дан старт активным действиям по пересмотру Конституции. В настоящее время вопрос о пересмотре «мирной» статьи является первостепенным для японского правительства, а подобная инициатива, касающаяся фундаментальных принципов японской государственности, не может не вызывать общественный резонанс как в Японии, так и в других, в частности в соседних странах.

Правительство Японии (особенно в качестве обращений международного характера) крайне редко выступает с какими-либо комментариями, тем более заявлениями, связанными с отменой девятой статьи Конституции. В отличие от других документов, фиксирующих результаты встреч на высшем уровне или высказывания японских политиков, документы, содержащие высказывания о «мирной» статье, отсутствуют на официальном сайте МИД Японии. Тем не менее, данный вопрос был поднят впервые еще в 1980-х годах и со временем становился острее. Например, в середине 1990-х годов депутат палаты советников Синтаро

Исихара высказывал мнение о том, что «растущая экономическая мощь Японии повлечет за собой конфликты с другими державами. Усиленная ядерным оружием Япония сможет преодолеть подобные кризисы. Без ядерного оружия останется только одно – подчиниться» [1. с.216].

Наибольшие затруднения вызывает потенциальная реакция Соединенных Штатов Америки не только потому что Япония связана с ними обязательством согласно Договору о взаимном сотрудничестве и гарантиях безопасности между государствами 1960 года. Именно США оказали самое серьезное воздействие на формирование послевоенной японской Конституции, поскольку их стратегической целью в Японии являлось создание путем демократизации и демилитаризации условий, не позволяющих последней вновь выступить противником США, а также пресечь новый подъем угрозы американским интересам в Тихоокеанском регионе со стороны Японии. Большое американское воздействие на национальную безопасность государства и его безграничное влияние на систему международных отношений, а также возможная крайне негативная реакция государств региона и других сильных политических акторов вызывают сильное беспокойство Кабинета министров Японии. Например, Китай и Республика Корея с большой долей вероятности станут рассматривать новую линию Токио как выражение реваншистских амбиций. Кроме того, это, безусловно, негативно скажется на дальнейшей эскалации и без того широкомасштабной гонки вооружений, идущей в регионе, и следствием этого станут психологическая напряженность в отношениях между государствами, а также дестабилизация международной обстановки.

Еще одним препятствием к намеченному представляется минимальный интерес японского населения к вопросу о девятой статье. Согласно последнему проведенному в 2018 году социальному опросу подавляющая часть населения относится к отмене «мирной» статьи нейтрально или отрицательно, причем неопределенную позицию занимают преимущественно женщины, а самую низкую заинтересованность проявляет молодое поколение в возрасте от 18 до 29 лет [2]. Обращаясь к другому социальному опросу, также проведенному в 2018 году, но содержащему развернутые ответы японцев на вопрос о необходимости пересмотра девятой статьи, аналогично первому опросу видна большая вовлеченность людей возраста 40+. Здесь ответов «за» и «против» примерно одинаковое количество с небольшим перевесом последнего, причем никто из респондентов, отметивших необходимость изменения данной статьи, не обозначил свою четкую позицию, все предпочли максимально смягчить свой ответ и избежать радикальности [3]. Однако все это не заставляет Кабинет, возглавляемый премьер-министром Синдзо Абэ, прекратить попытки постепенной подготовки государства и мировой общественности к кардинальным изменениям японской государственности.

Курс на конкретные шаги к началу действий в отношении национальной безопасности, которая напрямую связана с постоянной армией, воинской обязанностью, разработкой и закупкой военной техники и прочим, наметился после прихода к власти Кабинета С. Абэ в конце 2012 года. Курс характеризовался созданием современного военного потенциала, который позволит вести боевые действия как на территории Японии, так и далеко за ее пределами. Как отмечал сам премьер-министр, это не выглядит невозможным, учитывая то, какими экономическими и технологическими потенциалами обладает современная Япония. Кроме того, целью данного курса было обозначено так называемое «подведение итогов» Второй мировой войны и превращение Японии в «нормальное государство», под которым подразумевалась страна с вооруженными силами, которые при необходимости Токио смог бы использовать для решения любых внешнеполитических задач. Термин «нормальное государство», введенный в оборот в начале 1990-х годов японским политиком Итиро Одзава, стал ключевым во вспыхнувшей в стране дискуссии, связанной с вопросами обеспечения национальной безопасности.

Так уже спустя год, 17 декабря 2013 г. правительство Японии приняло целый пакет программных документов, определяющих стратегию государства в области обеспечения национальной безопасности на обозримую перспективу. В них вошли – Стратегия национальной безопасности (реализующаяся под руководством Совета национальной безопасности – новой структуры, созданной по инициативе Абэ), Основные направления программы национальной обороны и Среднесрочная программа развития оборонного потенциала. Стратегия национальной безопасности проводится под лозунгом активного вклада в дело мира, введенного в оборот из-за чрезмерного беспокойства соседей Японии в Восточной Азии, которые видят меры японского правительства как возрождение милитаризации государства[4]. Анализ упомянутых документов позволяет сделать вывод о зарождающемся качественном сдвиге в политике Японии в сфере безопасности, который предполагает долгосрочные последствия для всей системы международных отношений в Восточной Азии.

Данные усилия основываются на уверенности в том, что Япония, следуя принципу «проактивного пацифизма», должна вносить еще более активный вклад в обеспечение мира и стабильности в регионе и в международном сообществе, осуществляя координацию с другими странами, включая своего союзника, Соединенные Штаты Америки[5].

Надо сказать, что современное правительство Японии во многом отходит от традиционной трактовки пацифизма как отрицания права государства на войну. Доказательством этого служит одна из статей газеты Асахи Симбун, в которой говорится, что «правительство призывает к «пацифизму», но «это является не более чем шоу»: «Реальность заключается в том, что Стратегия отражает коренной поворот в политике Японии в сфере национальной безопасности» [5].

По словам С. Абэ, его намерение пересмотра трактовки девятой статьи Конституции предполагает разрешение японским вооруженным силам участвовать в боевых действиях совместно с другими странами, и прежде всего США, в ситуациях, не связанных непосредственно с обороной Японских островов[6]. Иными словами, речь идет о как минимум выходе государства из так называемой «серой зоны» и праве на коллективную самооборону. Реализация этих положений видится Кабинету министров первым шагом к переходу государства на совершенно новый уровень, а также шагом навстречу обретению Японией военной мощи.

Как известно, Япония уже давно стремится стать постоянным членом Совета Безопасности ООН, и это желание становится сильнее с каждым годом и выражается все большим количеством весомых аргументов. Уже не одно десятилетие существует парадокс: начиная еще с войны в Персидском заливе 1990-1991 годов европейские страны обвиняют Токио в безучастности к мировым проблемам и обыкновении откупиться, однако послевоенная Япония не может участвовать в миротворческих операциях, где открыт даже минимальный огонь. Поэтому, чтобы участвовать в миротворческих операциях ООН, Токио необходимо иметь возможность направлять своих военнослужащих за рубеж. Данная мера рассматривается как завершающий этап обретения легитимного характера вооруженных сил Японии и окончательный отход от «мирной» статьи Конституции.

Однако стоит сказать, что последним документом, относящемся к сфере национальной безопасности государства, является Пятилетняя программа обороны 2014-2018 годов. С тех пор не было замечено публикаций о новых документах, принятых Кабинетом министров. В настоящее время отмечается некоторое затишье в вопросах, связанных с национальной обороной и пересмотром девятой статьи. Более того, сложно сказать, что предпринятые ранее шаги в данной сфере принесли заметные результаты. Но говорить о том, что Токио больше не

собирается предпринимать новые попытки к становлению «нормальным государством», нельзя. В первую очередь это обусловлено деятельностью КНДР, нагнетающей обстановку в регионе и представляющую угрозу национальной безопасности Японии и ряду соседних государств. Усиление террористической деятельности и важность кибербезопасности являются отсылкой к реальным техническим возможностям Токио и его участию в региональной и глобальной борьбе с угрозами нового столетия.

Становится очевидным, что даже при большом желании отменить девятую статью Конституции Японии быстро и безболезненно будет невозможно. Данный расклад хорошо понимается Кабинетом министров, посему основные усилия принимаются и будут приниматься для укрепления японо-американского сотрудничества в сфере собственной безопасности, а также его расширения в иных областях двухсторонних отношений. По этой же причине с повестки дня еще долго не уйдет цель становления постоянным членом СБ ООН для расширения и дальнейшего признания военного потенциала Японии. Не менее важным видится подъем интереса и вовлеченности в данные вопросы японского населения, которое на данном этапе достаточно сильно абстрагируется от участия в проблемах, связанных с «мирной» статьей Конституции и национальной безопасностью.

Литература:

1. А.Н. Панов. О Японии. Очерки и исследования дипломата / Александр Панов. - М.: ОЛМА Медиа Групп, 2014. - 608 с.
2. 閣議は2018年4月13日からの3日間、全国の18歳以上の男女に対し. URL: <https://www.nhk.or.jp/news/special/kenpou70/yoron2018.html> (Дата обращения: 07.12.19)
3. Q7 憲法9条「戦争放棄」について、ご意見をお聞かせください（9条に限らず、憲法全体についてのご意見でもけっこうです.
4. В. Кистанов. Стратегия Японии: хочешь мира – готовься к войне? Токио взял курс на наращивание военного потенциала страны. URL: http://www.ng.ru/courier/2014-06-30/9_japan.html (Дата обращения: 08.12.19)
5. Политика Японии в области обеспечения безопасности / Мир и стабильность в международном сообществе. URL: https://www.ru.emb-japan.go.jp/major_policies/security/index.html (Дата обращения: 08.12.19)
6. VOX POPULI, VOX DEI 天声人語. LDP's constitutional amendment offerings not ripe enough for sampling. URL: https://www.asahi.com/articles/ASH325WMDH32UEHF01G.html?iref=pc_ss_date (Дата обращения: 07.12.19)
7. В. Кистанов. Стратегия Японии: хочешь мира – готовься к войне? Токио взял курс на наращивание военного потенциала страны. URL: http://www.ng.ru/courier/2014-06-30/9_japan.html (Дата обращения: 08.12.19)

Право

К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ КОНЦЕПТА ДЕНЕЖНОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

Авторы: Дечко Евгений Сергеевич

Аннотация: В цивилистике есть категории, которые относятся к разряду «вечных» в силу их особой значимости для системы гражданско-правовой регламентации социальных взаимодействий. Это, например, собственность, договор или юридическое лицо. В этот же ряд – с полным основанием – можно поставить и категорию обязательства, исторический генезис которого к настоящему моменту насчитывает уже более двух тысяч лет. Кроме того, обязательства являются наиболее распространенным и многообразным видом гражданских правоотношений. Одной из ключевых разновидностей феномена обязательства выступает цивилистическая конструкция денежного обязательства.

Ключевые слова: денежное обязательство

Концепт денежного обязательства во всех национальных правопорядках, включая Россию, выделяется в особую подкатегорию обязательств вследствие особой специфики денежных средств (деньги) как объектов гражданских прав. [1; с. 17]

Значимость денежных обязательств подчёркивается тем, что в ГК РФ их правовой регуляции посвящены специальные положения (напр., ст. 140, 317, 319, 395 и др.). Обособлению денежных обязательств способствует объективное признание специфики их предмета, т. е. денег. К сожалению, легальная норма-дефиниция денежного обязательства в действующей редакции ГК РФ на сегодняшний день отсутствует, хотя в нормативных текстах и актах правоприменения оно используется весьма активно. Поэтому на повестке дня – доктринальная разработка и официальная легализация в ГК РФ универсального определения денежного обязательства, применимого к максимально широкому кругу правоотношений.

Деньги, денежные отношения – это фундаментальный компонент, краеугольный камень всех современных экономических систем. При этом деньги рассматриваются в доктринальных источниках в качестве комплексной правовой конструкции, отличной от иных объектов гражданских прав.

Что собой представляет правовой концепт денег в их современном правопонимании? Анализ доктринальных источников позволяет нам сформулировать три основных атрибутивных признака денег как объектов гражданских правоотношений.

Во-первых, главное функционально-целевое предназначение денег – выступать в обороте надлежащим (законным) средством платежа, т. е. обладать общепризнанным потенциалом (прежде всего, со стороны государства) приобретения всех иных материальных и нематериальных благ, участвующих в гражданском обороте. Тем самым деньги легко конвертируют свой экономический (платежный) потенциал в товары, работы, услуги. Причём платежный потенциал денег остается неизменным вне зависимости от титула, на основании

которых им владеет собственник (напр., собственные или заёмные средства). В историческом контексте данное качество (функцию) денег обеспечивало наличие драгметаллов в наличных денежных знаках, но в условиях современного оборота их платёжный потенциал определяется кумулятивной комбинацией таких предпосылок как экономическая (кредитно-денежная) политика эмитентов, признание денежных единиц остальными участниками оборота, и проч.

Во-вторых, обязательной предпосылкой к возникновению денежных обязательств выступает нормативная объективация покупательного потенциала денег в легитимные формы, определённые национальными или наднациональными эмитентами. Поэтому денежное обращение всегда предполагает наличие официальных денежных единиц (национальных валют), т. е. регулируемых законом монетарных эталонов, признаваемых единственно законным средством платежа, позволяющим оценить, «измерить», т. е. выразить количественно, денежные обязательства.

В-третьих, атрибутивным признаком денег выступает их материальное «овеществление», т. е. вполне определённый материальный носитель, воплощающий денежные единицы – наличные (монеты, банкноты) или безналичные деньги. Концепт наличных денег в части правового режима традиционно относят к вещам (ст. 128 ГК РФ), поэтому они могут быть, например, виндцированы из незаконного владения. Закон относит деньги к одной из разновидностей вещей. Концепт безналичных денег связывают с правомочиями клиентов предъявлять требования к кредитным организациям, где размещаются денежные средства. [2; с. 422-423]

Итак, денежные средства как предмет денежных обязательств характеризуют следующие атрибутивные признаки – платёжная сила, денежные единицы и материальные носители. При этом, крайне редко деньги выступают как самостоятельный предмет обязательства (здесь требуется их надлежащая индивидуализация). В подавляющем большинстве обязательств их используют как средство обращения и оплаты за товары, работы, услуги, приобретаемые в рамках обязательств.

В денежных обязательствах должник обязан уплатить кредитору денежную сумму, а кредитор имеет право требовать от должника исполнения этой обязанности (п. 1 ст. 307 ГК РФ). В этом контексте обратим внимание, что денежным может быть как обязательство в целом (напр., в договоре займа), так и обязанность одной из сторон в обязательстве (напр., по оплате товаров, работ или услуг). Акцентируем внимание, что денежное обязательство может возникнуть также из процессуальных правоотношений, как, например, обязательство по уплате ответчиком долга на основании судебного решения.

Важно понимать, что целью передачи денег в денежном обязательстве может быть только погашение денежного долга. [3; с. 54] В этом контексте денежное обязательство традиционно рассматривается в доктринальных источниках и судебной практике в качестве обязательств, в рамках которых должники обязуются передавать кредиторам определённую (или определяемую по предусматриваемым алгоритмам) сумму денежных средств (денежных знаков) с целью совершения платежа.

Таким образом, содержательное наполнение (контент) денежных обязательств заключается в обязанности должников по передаче кредиторам легитимного на денежные средства в определённой или определяемых суммах. В первом случае размер денежного обязательства чётко и однозначно фиксируется к моменту возникновения, во втором – контрагенты определяют механизм для расчёта соответствующих денежных сумм.

В цивилистической доктрине предлагаются разнообразные классификации и классификационные ряды денежных обязательств. [4; с. 20] Так, денежные обязательства

можно подразделить на (договорные) регулятивные и охранительные (внедоговорные). Регулятивные денежные обязательства, в свою очередь, дифференцируются на те, в которых передача денег отражает основную направленность договора (напр., заем) и обязательства по встречному представлению. Также выделяют подгруппы самостоятельных и зависимых (производных, субсидиарных) денежных обязательств; к последним относят, например, обязательства по возмещению убытков, где денежная форма оплаты возмещения убытков всегда вторична по отношению к сущности убытков как меры гражданско-правовой ответственности.

Главной проблемой остается то, что в настоящем законодательстве нет понятия денежного обязательства, обязательства кредитной организации плательщика перед плательщиком по платежному поручению, и, конечно же, пунктов осуществления обязанностей. Если говорить об арбитражной практике и юридической литературе нашего времени, то единства мнений при решении этих вопросов в научном сообществе и среди специалистов-практиков нет. Но можно выделить ряд подходов по решению данных проблем, а именно:

- выполнение денежного обязательства – это перечисление, а не зачисление денежных средств. Банк, который получил платежное поручение о переводе денег, должен их вовремя списать и перечислить. Ведь зачисление неотносится к функциям этого же банка.

- выполнение денежного обязательства – это перевод денежных средств по назначению. По постановлению, банк по списанию денег со счета не останавливается лишь фактом списания, он еще включает в себя перевод денег по назначению.

- выполнение денежного обязательства – Банк, при списании средств со счета клиента, не ограничиваясь фактом списания, обязан отавизовать сумму, которую списали в РКЦ для будущего перевода ее получателю.

- выполнение денежного обязательства – зачисление средств на расчетный счет получателя. Опираясь на постановление, банк должен списать назначенную сумму со счета плательщика, а также осуществить ее перевод на счет получателя. Банк плательщика должен выполнить требования клиента о переводе денег, работа считается завершенной в момент зачисления средств на счет получателя. При этом ответственность банка не исчерпывается при списании денег со счета клиента в положенный срок, банк должен осуществить перевод денег и зачисление их на определенный счет. При совершении расчетов между банками, местом осуществления обязанности является место положения банка, который зачисляет деньги, иными словами, средства должны быть перечислены на расчетный счет кредитора.

В заключение сформулируем следующее оригинальное определение, которым мы предлагаем дополнить общую часть ГК РФ: денежное обязательство – это обязательственное правоотношение, в силу которого одно лицо (кредитор по денежному обязательству) вправе требовать от другого лица (должника по денежному обязательству) оплаты установленной законом или договором денежной суммы, а должник по денежному обязательству обязан оплатить установленную денежную сумму.

Список литературы

1. Добрачѐв, Д.В. Денежные обязательства: тенденции развития доктрины и судебной

- практики / Д.В. Добрачѐв. – М.: Инфотропик Медиа, 2015. – 168 с.
2. Новикова, Д.Д. Денежное обязательство и способы его исполнения / Д.Д. Новикова // Академия педагогических идей Новация. Серия: Студенческий научный вестник. – 2019. – № 3. – С. 420-421.
 3. Первой, И.И. Денежные обязательства в российском гражданском праве / И.И. Первой // Студенческий вестник. – 2018. – № 8-1 (28). – С. 53-55.
 4. Хоменко, Е.Г. От традиционных переводов денежных средств в национальной платежной системе к цифровым: особенности правового регулирования / Е.Г. Хоменко // Предпринимательское право. – 2019. – № 3. – С. 17 – 22

ПРИМЕНЕНИЕ ВСПОМОГАТЕЛЬНЫХ РЕПРОДУКТИВНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В РОССИЙСКОМ ГРАЖДАНСКОМ И СЕМЕЙНОМ ПРАВЕ. АНАЛИЗ НЕДОЧЕТОВ И ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ.

APPLICATION OF ASSISTED REPRODUCTIVE TECHNOLOGIES IN RUSSIAN CIVIL AND FAMILY LAW. ANALYSIS OF SHORTCOMINGS AND SUGGESTIONS FOR IMPROVEMENT.

Авторы: Осипова Софья Александровна

Аннотация: *Диагноз «бесплодие» - всегда горе, как для мужчины, так и для женщины. Но, что остается делать людям, которые не хотят мириться с тем, что природа не на их стороне? Кто-то, возможно, опускает руки и решает жить без детей, некоторые выбирают усыновление, ну, а для кого-то оптимальными становятся методы вспомогательных репродуктивных технологий, предложенные докторами. Вспомогательные репродуктивные технологии шагнули далеко вперед, но, тем не менее, не дают стопроцентной гарантии. Все актуальнее в то же время становятся вопросы регулирования подобных отношений, ведь виды ВРТ разнообразны, соответственно и правовые нормы, их определяющие различны. В статье автором проанализированы правовые отношения, возникающие при реализации вспомогательных репродуктивных технологий; их особенности и недочеты, были выявлены недостатки Российского семейного законодательства в регулировании вопросов вспомогательных репродуктивных технологий и внесены предложения по их разрешению.*

Ключевые слова: *вспомогательные репродуктивные технологии, законодательство о ВРТ, суррогатное материнство, договор о суррогатном материнстве, репродуктивные права, медиация в спорах о ВРТ.*

Annotation: *the Diagnosis of "infertility" is always a grief, both for men and women. But what is left for people who do not want to put up with the fact that nature is not on their side? Some may give up and decide to live without children, some choose adoption, well, for some, the methods of assisted reproductive technologies proposed by doctors become optimal. Assisted reproductive technologies have taken a step forward, but they do not provide a one-hundred-percent guarantee. At the same time, the issues of regulating such relations are becoming more and more relevant, because the types of art are diverse, and, accordingly, the legal norms that define them are different. In the article, the author analyzes the legal relations that arise during the implementation of assisted reproductive technologies; their features and shortcomings, identified the shortcomings of Russian family legislation in regulating issues of assisted reproductive technologies and made proposals for their resolution.*

Keywords: *assisted reproductive technologies, art legislation, surrogacy, surrogacy agreement, reproductive rights, mediation in art disputes.*

Вспомогательные репродуктивные технологии — широкая, дискуссионная и неоднозначная тема. В России уже сложилась определенная юридическая практика по делам о применении методов репродукции. Предметы спора по своей сути разнообразны и судебные решения не похожи друг на друга. Главными причинами обращения в суд являются: отказ одиноким мужчинам или женщинам в применении ВРТ, не зарегистрированным парам органами ЗАГС в регистрации детей, рожденными с помощью таких технологий. Также преобладают споры родителей друг с другом, с суррогатной матерью, медицинскими организациями.

Очевидным является недочет семейного и гражданского законодательства в части ВРТ. Толковать все нюансы требований и подхода к ВРТ возможно только через призму других норм, а именно конституционной, международной и здравоохранения. Добавим, что в понимании российских законов не редко требуется знание различных областей права, однако в вопросах ВРТ, мы считаем, такой разброс регулирующих процесс и результат ВРТ норм, осложняет работу многих систем: юридической, медицинской и судебной. Также мы делаем вывод, что пробелом в законодательстве является и отсутствие четкого понимания о проведении репродуктивной процедуры людям, находящимся в заключении.

В статье 55 Федерального закона «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» четко обозначены граждане, имеющие право на применение ВРТ — это мужчина и женщина, как состоящие, так и не состоящие в браке и одинокая женщина.

При этом, Конституция РФ дает одинаковые возможности для мужчины и женщины для реализации их прав.

В незащищенном законом положении находятся люди, решившие воспользоваться услугами суррогатной матери. Родители-заказчики зависят от поведения и порядочности женщины, которая вынашивает им ребенка. Нам представляется, что методы искусственного оплодотворения являют собой сложную систему, состоящую из медицинских, юридических и биоэтических аспектов.

Необходимо обратить внимание, что на данном этапе развития медицины, законодатель должен успевать за достижениями научных работников. Кроме того, следует не забывать про нормы морали и этики.

Мы полагаем, эмбрион не может быть рассмотрен, как вещь, к которому возникают правоотношения имущественного характера. Этот довод еще раз доказывает необходимость совершенствовать российское законодательство, с учетом биоэтических нюансов.

Совершенно очевидно, что коррекции требует поведение медицинских работников и людей, решивших воспользоваться вспомогательными репродуктивными технологиями. А именно соблюдение тщательного подхода к выбору клиники (со стороны клиента) и к оформлению информированных согласий и договоров (со стороны и клиента и клиники).

Должно полагать, что потенциальному клиенту перед процедурой необходимо проконсультироваться с юристом на предмет ясности составленного договора. Докторам необходимо убедиться в том, что клиент четко осознает ответственность и возможные последствия, к примеру, ЭКО. Здесь думается необходимым ввести пункт в соглашение между клиникой и клиентом, что согласно медицинскому заключению, психологическое здоровье пациента позволяет ему воспользоваться ВРТ. Тем не менее, любое законодательное или организационное регулирование ВРТ не должно нарушать репродуктивное право человека.

Мы находим, что в российском законодательстве огромный пробел касается и вопросов

суррогатного материнства. В частности, заключение договора, в котором четко нет определения предмета и объекта, что абсолютно логично, ведь жизнь человека и передача младенца не может рассматриваться с этой стороны. Многим исследователям из-за этого трудно назвать данный вид договора гражданско-правовым. Но, если не считать его таковым, то на него будут распространяться только нормы семейного права, что повлечет за собой вопросы о том, как рассматривать оплату услуг суррогатной матери, нюансы вознаграждения которой являются неотъемлемой частью договора.

Отмечается, что клиентам, желающими воспользоваться услугами суррогатной матери необходимо юридическое сопровождение. Во избежание мошенничества со стороны клиник, мы советуем, пользоваться услугами собственного юриста на каждом этапе вспомогательных репродуктивных процедур. В частности, для того, чтобы исключить все возможные «подводные камни» договора. Особое внимание следует обратить на то, чтобы договор был заключен до момента зачатия ребенка, иначе впоследствии данное соглашение можно будет приравнять к договору об уступке (продаже) зачатого или рожденного ребенка, что будет противоречить основам нравственности, а сделку можно в последующем признать недействительной.

Данные отношения следует рассматривать как с гражданско-правовой позиции, так и с позиции СК РФ. Однако, представляется целесообразным внести коррективы в действующее законодательство, либо подготовить отдельный законопроект «О репродукции человека в Российской Федерации, где бы четко устанавливались и упорядочивались правовые отношения между заинтересованными сторонами, определялись термины всех видов ВРТ, дана трактовка каждому из методов репродукции, были указаны медицинские показания к ним. Обязательным пунктом в данном законе следует выделить права ребенка, рожденного с помощью ВРТ и его защиту.

Назревшие изменения в законодательстве нам также видятся:

1. Необходимо дополнить ст. 55 Федерального закона «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации», который будет иметь следующее содержание:

«Мужчина и женщина, как состоящие, так и не состоящие в браке, имеют право на применение вспомогательных репродуктивных технологий при наличии обоюдного информированного добровольного согласия на медицинское вмешательство. Одиноким женщинам и мужчинам также имеет право на применение вспомогательных репродуктивных технологий при наличии ее информированного добровольного согласия на медицинское вмешательство».

2. Кроме того, в пункты 8 и 10 ст. 55 данного Закона следует внести необходимость психологического обследования кандидатов в доноры или суррогатные матери. А именно, п. 8 читается следующим образом: «При использовании донорских половых клеток и эмбрионов граждане имеют право на получение информации о результатах медицинского, медико-генетического и психологического обследования донора, о его расе и национальности, а также о внешних данных». Пункт 10 видится таким: «Суррогатной матерью может быть женщина в возрасте от двадцати до тридцати пяти лет, имеющая не менее одного здорового собственного ребенка, получившая медицинское заключение об удовлетворительном состоянии физического и психологического здоровья, давшая письменное информированное добровольное согласие на медицинское вмешательство».
3. Следует доработать федеральный закон «Об актах гражданского состояния». Стоит облегчить процедуру регистрации младенца, рожденного от суррогатной матери для

одиноких граждан. Статья должна звучать следующим образом: «Родителями ребенка, рожденного с применением методов искусственного оплодотворения или имплантации эмбриона, в том числе другой женщине в целях его вынашивания (суррогатной матери), могут быть записаны *лица, состоящие и не состоящие в браке между собой (супруги), одинокие мужчина и женщина*, давшие свое согласие в письменной форме на применение названных методов, в случае рождения у них этого ребенка».

4. п. 3 статьи 51 СК РФ нуждается в изменении и должен быть таким: «Лица, состоящие и не состоящие в браке между собой и давшие свое согласие в письменной форме на имплантацию эмбриона другой женщине в целях его вынашивания, в соответствии с определенным соглашением о суррогатном материнстве записываются родителями ребенка.»
5. При разрешении спора о ВРТ в судебном порядке, практикующие юристы, адвокаты и судьи должны больше информировать граждан о процедуре медиации, объясняя возможность мирного и устраивающего обе стороны урегулирования спора. Несмотря на отмеченные нами плюсы процедуры медиации, мы установили необходимость изменения ФЗ «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)» от 27.07.2010 № 193-ФЗ касательно требований к медиаторам.

Необходимо обозначить четкие требования об образовании посредника, а именно п. 2 ст. 15: «Осуществлять деятельность медиатора на непрофессиональной основе могут лица, достигшие возраста восемнадцати лет, *имеющие высшее юридическое образование*, обладающие полной дееспособностью и не имеющие судимости» и п. 1 ст. 16: «Осуществлять деятельность медиаторов на профессиональной основе могут лица, достигшие возраста двадцати пяти лет, *имеющие высшее юридическое образование* и получившие дополнительное профессиональное образование по вопросам применения процедуры медиации».

Список литературы

1. "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ), ст. 19.
2. "Конвенция о правах ребенка" (одобрена Генеральной Ассамблеей ООН 20.11.1989) ратифицирована Постановлением ВС СССР от 13.06.1990 N 1559-I. (вступила в силу для России 15.09.1990), ст. 7.
3. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 29.06.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2015) // Собрание законодательства РФ 29.01.1996, N 5, ст. 779.
4. "Семейный кодекс Российской Федерации" от 28.03.2017 N 39-ФЗ (ред. от 25.04.2017), ст. 47, 48, 49, 51, 52.
5. Федеральный закон от 21.11.2011 N 323-ФЗ (ред. от 29.12.2015) "Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2016) // Собрание законодательства РФ 28.11.2011, N 48, ст. 20, 55.
6. Федеральный закон от 15.11.1997 N 143-ФЗ (ред. от 28.11.2015) "Об актах гражданского состояния" // Собрание законодательства РФ 24.11.1997, N 47, ст. 14, 17.
7. Федеральный закон "Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)" от 27.07.2010 N 193-ФЗ, ст. 9, 15, 16.
8. Приказ Минздрава России от 30.08.2012 N 107н (ред. от 11.06.2015) "О порядке использования вспомогательных репродуктивных технологий, противопоказаниях и ограничениях к их применению" (Зарегистрировано в Минюсте России 12.02.2013 N 27010) // Российская газета спецвыпуск, N 78/1, 11.04.2013
9. Приказ Министерства здравоохранения РФ от 26 февраля 2003 г. № 67 «О применении

ВРТ в терапии женского и мужского бесплодия».

10. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 16.05.2017 № 16 (ред. От 26. 12. 2017) «О применении судами законодательства при рассмотрении дел, связанных с установлением происхождения детей» // «Российская газета» № 110, 24.05. 2017.

ТАМОЖЕННАЯ ЭКСПЕРТИЗА ПРИ ПРОВЕДЕНИИ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ

CUSTOMS EXAMINATION ABOUT CARRYING OUT CUSTOMS CONTROL

Авторы: Антонович Яна Андреевна

Научный
руководитель: Реутов Евгений Викторович

Аннотация: Роль специализированных исследований и формирования таможенной компетенции в процессе таможенного контроля имеет тенденцию к повышению. Это возможно разъяснить тем, что на сегодняшний день для раскрытия преступлений, а также правонарушений широко применяется новые технические достижения, кроме того, в области информационных технологий, применяются проверенные схемы противоправной деятельности, осуществляется наличие угроз со стороны криминального мира в отношении участников внешнеэкономической деятельности.

Ключевые
слова: таможенная экспертиза, таможенный контроль, таможня, внешнеэкономическая деятельность.

Annotation: *The role of specialized research and the formation of customs competence in the process of customs control tends to increase. This can be explained by the fact that today new technical achievements are widely used to solve crimes and offenses, in addition, in the field of information technology, proven schemes of illegal activities are used, and there are threats from the criminal world against participants in foreign economic activity.*

Keywords: *customs examination, customs control, customs, foreign economic activity.*

В данной статье рассмотрим более подробно, что означает понятие таможенной экспертизы, а также какие существуют виды экспертных мероприятий, предусмотренные таможенным законодательством.

Под «таможенной экспертизой» понимают, исследования и испытания, которые осуществляются экспертами с использованием научных и специальных знаний для решения поставленных задач, возложенных на таможенные органы[1].

Таможенная экспертиза товаров характеризуется следующими задачами, которые зависят от предмета проводимых исследований:

- правильная классификация продукции (в соответствии с товарной номенклатурой ВЭД);
- определение государства происхождения перемещаемой продукции;
- установление объективных и достоверных стоимостных показателей товаров, в том числе при режиме переработки продукции на территории стран-участниц ЕАЭС;
- определение свойств и качественных характеристик продукции;
- подтверждение фактического соответствия задекларированных товаров и реально перемещаемой продукции[2].

Основная значимость таможенной экспертизы при осуществлении таможенного контроля – это формирования точных и надежных сведений о продукции, которые подлежат перемещению через таможенную границу и декларированию в Федеральной таможенной службе. В большинстве случаев таможенная экспертиза назначается по инициативе органов ФТС при необходимости таможенными органами используются специальные познания в определенных сферах деятельности или науки. В системе таможенного контроля субъектами экспертизы являются:

- эксперт таможенного ведомства, либо иное назначенное лицо, которое подходит установленным требованиям;
- должностные лица ФТС;
- участники внешней экономической деятельности, например, это может быть лицо, которое задекларировало перевозимый товар.

Каждый из перечисленных субъектов обладает комплексом полномочий при проведении экспертных мероприятий, а назначенный эксперт может привлекаться к ответственности за ненадлежащее исполнение своих обязанностей. Объектами экспертных действий в области таможенного права являются источники юридически значимой информации - предмет, вещи, изделия, документы и т.д. Таможенная экспертиза проводится в отношении строго определенного перечня объектов, перечисленных в решение о ее назначении. Как правило, перед специалистом ставятся конкретные вопросы, которые ему надлежит разъяснить с учетом своих познаний в таможенной сфере[3].

На сегодняшний день существуют виды таможенной экспертизы, которые применяются при проведении таможенного контроля: идентификационная, товароведческая, материаловедческая, технологическая, криминалистическая. В свою очередь, в случае возникновения необходимости, могут быть назначены и другие виды экспертизы, а именно: химическая, искусствоведческая, экологическая, почерковедческая и пр.

Исходя из этого была составлена диаграмма, на которой представлены виды таможенных экспертиз, которые используются в наибольшей степени.

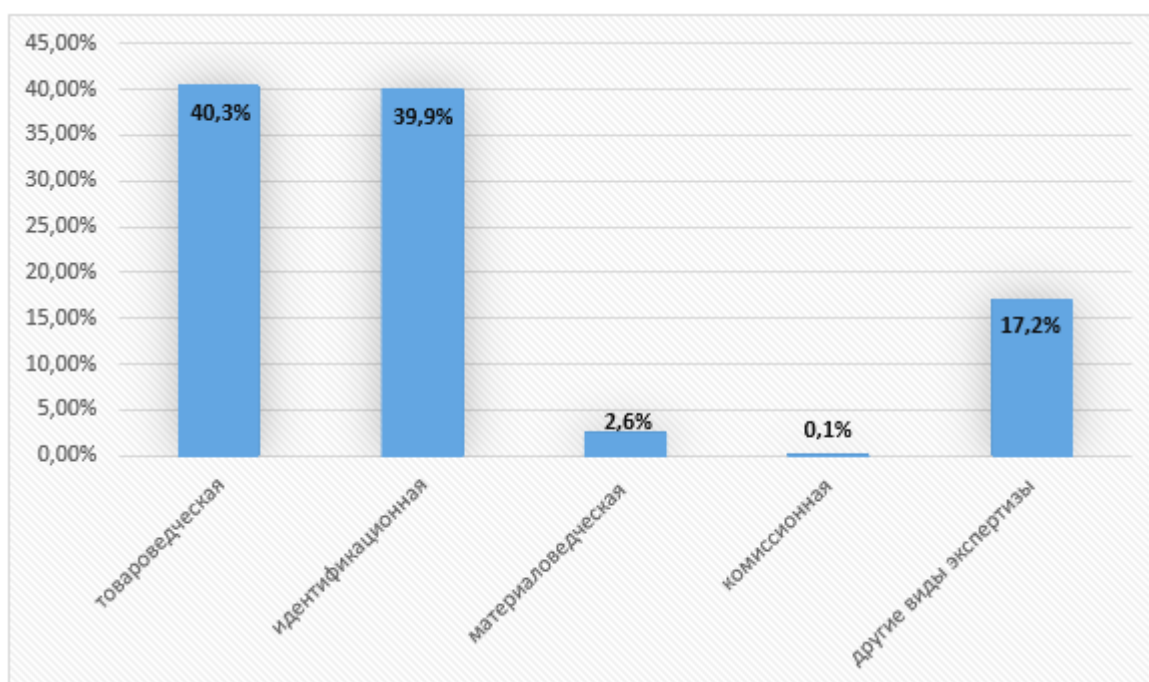


Диаграмма 1. Виды таможенных экспертизы

По данной диаграмме видно, что наиболее распространёнными экспертизами являются товароведческая экспертиза, которая составляет 40,3% и идентификационная 39,9%, но менее востребованными являются материаловедческая 2,6% и комиссионная 0,1% экспертизы, общая сумма остальных таможенных экспертиз составляет 17,2%.

Для определения точного кода товара по Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза, применяется товароведческая экспертиза, так как существует большое количество товаров, которые схожие по названию, но имеют разные свойства в зависимости от их состава и других характеристик.

Методология экспертных действий включает в себя комплекс приемов, используемых при исследовании. В рамках таможенных экспертиз используются следующие основные методы: измерительные мероприятия, которые проводятся с использованием технических средств контроля (например, масса продукции); инструментальный метод, позволяющий определить функциональные, физические, химические и иные свойства и признаки предмета исследования; органолептические методы, в том числе с использованием специализированного оборудования и технических средств; информационно-аналитические методы, которые заключаются в анализе технической и иной документации на предметы, изделия и т.д.[\[4\]](#).

Для того чтобы идентифицировать по различным критериям товар необходимо провести экспертные мероприятия при использовании технических средств.

В случае, если назначается классификационная таможенная экспертиза для более точного и безошибочного определения товарной позиции, указанные средства приобретают ключевое значение. Существует несколько нюансов, которые должны учитываться при использовании средств таможенной экспертизы:

- отборы пробы и образцы продукции передаются таможенному эксперту, а также сопроводительные документы на товар. Так, например, сертификационная экспертиза назначается для установления качественных параметров товара, а для ее проведения отбираются образцы, идентичные основной партии продукции;
- составляется акт таможенной экспертизы, в котором фиксируется указанный отбор. Акт включается в качестве приложения к экспертному заключению;
- таможенный эксперт должен указать в заключении те технические средства, которые использовались на момент проведения экспертизы, а также сведения об их сертификации и проверки.

Таможенный эксперт имеет право по своему усмотрению выбирать средства исследования, но при этом эксперту будет необходимо дать обоснования своего выбора в заключении.

Итак, рассмотрим основные проблемы, связанные с таможенной экспертизой при проведении таможенного контроля.

- нередко происходят экспертные ошибки, что связано с несоблюдением процессуального порядка выполнения экспертиз. Решением данной проблемы станет более тщательная подготовка таможенных специалистов путем применения новейших комплексных методик, которые апробированы в странах ЕАЭС. Также считаем, что необходимо использовать опыт зарубежных стран.

- участие сторонних организаций (лабораторий), которые могут использовать результаты таможенной экспертизы, т.е. участник ВЭД использует приобретает экспертизу внутриведомственную, а не независимую. На наш взгляд, необходимо ужесточить контроль

над такими лабораториями и расширить негосударственные независимые экспертизы.

- существует слабое материально-техническое обеспечение. Решением данной проблемы является увеличение финансирования таможенных органов, закупка нового технологичного и программного оборудования для проведения таможенных экспертиз.

Таким образом, можно сделать вывод, что важным элементом системы таможенного контроля является таможенная экспертиза, так как зачастую без проведения экспертного исследования не предоставляется возможным достоверно и однозначно судить о легальности совершения внешнеторговой сделки. С помощью таможенной экспертизы уменьшается

численность преступлений во внешнеэкономической деятельности, а также в федеральный бюджет поступают таможенные платежи в полном размере и увеличивается результативность и эффективность таможенного контроля.

Литература

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза – URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/b3d81d0d5ad9d65f4b606d91a2279a4d7ff302be/.
2. Карагодин В.П. Таможенная экспертиза: учебник и практикум для бакалавриата и специалитета / В. П. Карагодин, С.В. Золотова. – Москва : Издательство Юрайт, 2019. – 208 с.
3. Таможенная экспертиза [Электронный ресурс] / : [сайт] / Гардиум – Режим доступа: <https://legal-support.ru/information/blog/spory/tamozhennaya-ekspertiza/>.

[1] Таможенный кодекс Евразийского экономического союза – URL:
http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/b3d81d0d5ad9d65f4b606d91a2279a4d7ff302be/.

[2] Таможенная экспертиза [Электронный ресурс] / : [сайт] / Гардиум – Режим доступа:
<https://legal-support.ru/information/blog/spory/tamozhennaya-ekspertiza/>.

[3] Карагодин В.П. Таможенная экспертиза: учебник и практикум для бакалавриата и специалитета / В. П. Карагодин, С.В. Золотова. – Москва : Издательство Юрайт, 2019. С. 65.

[4] Таможенная экспертиза [Электронный ресурс] / : [сайт] / Гардиум – Режим доступа:
<https://legal-support.ru/information/blog/spory/tamozhennaya-ekspertiza/>.

К ВОПРОСУ О РЕГУЛИРОВАНИИ АУДИТОРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

ON THE ISSUE OF REGULATION OF AUDIT ACTIVITIES

Авторы: Кештова Данна Жамалдиновна

Научный
руководитель: Колесник Вероника Вячеславовна

Аннотация: В данной статье автор исследует вопрос регулирования аудита в Российской Федерации. Автором проанализирована нормативно-правовая база в области регулирования аудита, а также выявлены проблемы, возникающие в процессе осуществления контроля и надзора за деятельностью аудиторских организаций и аудиторов.

Ключевые
слова: аудиторская деятельность, аудит, аудитор, аудиторская организация, регулирование, правовая база.

Annotation: in this article, the author examines the issue of audit regulation in the Russian Federation. The author analyzes the regulatory framework in the field of audit regulation, and also identifies problems that arise in the process of monitoring and supervising the activities of audit organizations and auditors.

Keywords: audit activity, audit, auditor, audit organization, regulation, legal framework.

Аудиторская деятельность исторически представляет с собой один из важнейших элементов инфраструктуры рыночной экономики, способствовавших развитию экономики и предпринимательской деятельности. Аудиторская деятельность активно развивается, из чего возникает необходимость разработки механизма его регулирования. Поскольку аудит является видом профессиональной предпринимательской деятельности, его регулирование осуществляется по смешанному типу: во-первых, а во-вторых, со стороны профессионального сообщества в лице саморегулируемых организаций.

Основу нормативно-правовой базы, регламентирующей вопросы регулирования аудиторской деятельности, составляют Федеральный закон от 30.12.2008 № 307-ФЗ «Об аудиторской деятельности» [1] и Положение о принципах осуществления внешнего контроля качества работы аудиторских организаций, индивидуальных аудиторов и требования к организации данного контроля, утвержденное приказом Минфина Российской Федерации от 18 декабря 2015 года № 203н [2].

Положения Федерального закона "Об аудиторской деятельности" разграничивают вопросы регулирования, осуществляемого государством и саморегулируемыми организациями аудиторов. Статья 15 ФЗ от 30.12.2008 № 307-ФЗ определяет, что уполномоченный федеральный орган осуществляет функции государственного регулирования аудиторской деятельности, к которым относятся выработка государственной политики в сфере аудиторской деятельности, принятие нормативных правовых актов, регулирующих аудиторскую деятельность, ведение государственного реестра саморегулируемых организаций аудиторов, контрольного экземпляра реестра аудиторских организаций и аудиторов, анализ состояния рынка аудиторских услуг, а также иные предусмотренные функции, предусмотренный Законом № 307-ФЗ.

Согласно подпункту 10 пункта 5 Положения о Министерстве финансов Российской Федерации, утвержденной постановлением Правительства Российской Федерации от 30.06.2004 № 329, выработка государственной политики и нормативно-правовое регулирование аудиторской деятельности является функциями Министерства финансов РФ [3]. Соответственно, уполномоченным федеральным органом, функции которого закреплены в ст. 15 Закона № 307, является Министерство финансов Российской Федерации.

Как уже было сказано ранее, кроме деятельности Министерства финансов Российской Федерации по осуществлению правового регулирования аудита, такое регулирование осуществляют саморегулируемые организации аудиторов, членами которых являются аудиторы и аудиторские организации, что выражается в оказании субъектам аудиторской деятельности в оказании методической и методологической поддержки. Так, статья 17 ФЗ "Об аудиторской деятельности" устанавливает, что саморегулируемые организации аудиторов разрабатывают и утверждают внутренние стандарты аудиторской деятельности и кодекс профессиональной этики аудиторов, а также принимает правила независимости аудиторских организаций и аудиторов.

Изучая вопрос регулирования аудиторской деятельности, необходимо также говорить о контроле в системе регулирования аудита. Так, контроль за деятельностью субъектов рынка аудиторских услуг, в соответствии с ФЗ "Об аудиторских услугах", осуществляется уполномоченным органом по контролю и надзору в лице Федерального казначейства и саморегулируемыми организациями аудиторов. При этом саморегулируемые организации аудита осуществляют контроль качества работы и аудиторов, и аудиторских организаций, а государство осуществляет контроль только в отношении аудиторских организаций, проводящих аудит общественно значимых хозяйствующих субъектов.

Согласно данным последнего отчета Министерства финансов Российской Федерации, представленном на официальном сайте, в 2018 году, в общей сложности, было проведено 4382 проверок, из которых 1012 в отношении аудиторских организаций, а 3370 в отношении аудиторов. В это число также входят 240 проверок аудиторских организаций, проводивших аудит общественно значимых хозяйствующих субъектов, проведенных Федеральным казначейством.

За этот же период времени саморегулируемые организации аудиторов провели 772 проверки аудиторских организаций, 375 из которых было проведено саморегулируемой организацией аудиторов Ассоциация "Содружество", а 397 проверок "Российским Союзом аудиторов" [4].

Особого внимания заслуживают данные по количеству примененных мер воздействия по результатам проведенных проверок. Согласно ФЗ "Об аудиторской деятельности" саморегулируемая организация аудиторов вправе вынести меру дисциплинарного воздействия в виде предписания об устранении нарушений, выявленных в результате проведенной проверки, предупреждение о недопустимости нарушения установленных требований; приостановить членство аудиторской организации либо аудитора в составе саморегулируемой организации аудиторов на срок до 180 календарных дней, исключить аудиторскую организацию или аудитора из реестра саморегулируемых организаций аудиторов, а также наложить штраф либо принять иные предусмотренные локальными актами саморегулируемой организации меры.

В соответствии со статистикой Министерства финансов РФ, по результатам проведенных проверок саморегулируемыми организациями за анализируемый период времени была принята 161 мера, 111 из которых были приняты в отношении аудиторских организаций, а 50-к аудиторам, в то время как количество проверок, по результатам которых Федеральное

казначейство приняло меры воздействия составило 206 [5].

Поскольку Федеральное казначейство проводит проверки лишь в отношении аудиторских организаций, количественное сравнение принятых мер субъектами контрольной деятельности не представляется возможным, однако сравнение по качественным признакам провести вполне возможно.

Во-первых, рассмотрим меры, принятые саморегулируемыми организациями аудиторов. По результатам проведенных проверок, саморегулируемые организации вынесли 95 предупреждений о недопустимости нарушений, 6 предписаний о обязательном устранении выявленных нарушений и 5 предписаний о временном приостановлении членства в саморегулируемой организации. Итак, в 2018 году мер по вынесению штрафов и исключению аудиторских организаций из состава членов саморегулируемых организаций принято не было.

Во-вторых, анализируя меры, принятые Федеральным казначейством, выявлено вынесение 121 предупреждения о недопустимости нарушений требований, 51 предписания, обязывающих устранить обнаруженные нарушения в результате проверки, 25 предписаний о приостановлении членства и 9 предписание об исключении аудиторских организаций из состава саморегулируемой организации аудиторов.

Исходя из сравнения количества принятых мер по результатам проведенных проверок аудиторских организаций субъектами контроля и надзора за их деятельностью, видна явная диспропорция за один и тот же период их принятия. Следует также отметить, что саморегулируемые организации аудиторов не приняли ни одной меры по исключению из членства саморегулируемой организации аудита аудиторской организации из своих реестров.

С 2018 года в Федеральный закон от 30.12.2008 № 307-ФЗ вступили в силу изменения, связанные с требованиями о необходимости обеспечения минимальной численности членов саморегулируемых организаций аудиторов, в результате чего количество саморегулируемых организаций сократилось с пяти до двух. Это обосновано влиянием негативных факторов рынка аудиторских услуг, в связи с чем и наблюдается стремительное сокращение субъектов аудиторской деятельности. Так, перед саморегулируемыми организациями аудиторов встает непростой вопрос: не исчезнет ли необходимость в дальнейшем существовании саморегулируемых организаций в результате принятия мер по исключению аудиторских организаций из членов саморегулируемых организаций аудиторов?

В рамках исследования контроля качества работы аудиторской деятельности и аудиторов нельзя оставить без внимания проблему уклонения субъектами аудиторской деятельности от контроля и прохождения проверок. Так, был зарегистрирован 21 случай уклонения аудиторских организаций от прохождения плановых и внеплановых проверок Федерального казначейства. Кроме того, было зафиксировано 238 случая уклонения аудиторов от предстоящих проверок, проводимых саморегулируемыми организациями аудиторов, и 268 случая – аудиторскими организациями.

В заключение стоит сказать, что роль государства в деятельности аудиторов и аудиторских организаций всегда являлась предметом дискуссий среди правоведов и политологов. Так, рассмотренные выше проблемы с учетом нынешних тенденций рынка аудиторских услуг, которые выражаются в массовом сокращении количества аудиторских организаций и аудиторов, в учащении случаев уклонения субъектов аудиторской деятельности от предстоящих проверок требуют незамедлительного совершенствования регулирования аудита. Исходя из этого, на наш взгляд, необходима разработка комплекса мер по привлечению специалистов в качестве субъектов аудиторской деятельности, что позволит

сохранить рынок аудиторских услуг в Российской Федерации. Вместе с этим, в целях совершенствования регулирования аудита необходимо наладить взаимодействие между субъектами аудиторской деятельности, а также пересмотреть систему наказаний за недобросовестное оказание аудиторских услуг и уклонение от проверок со стороны субъектов аудиторского контроля в лице Федерального казначейства и саморегулируемых организаций.

Список использованной литературы

1. Федеральный закон от 30.12.2008 N 307-ФЗ (ред. от 23.04.2018) «Об аудиторской деятельности» // Собрание законодательства РФ, 05.01.2009, N 1, ст. 15.
2. Приказ Министерства финансов Российской Федерации от 18.12.2015 № 203 «Об утверждении Положения о принципах осуществления внешнего контроля качества работы аудиторских организаций, индивидуальных аудиторов и требованиях к организации указанного контроля» // КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_195785/ (дата обращения: 29.02.2020).
3. Постановление Правительства Российской Федерации от 30.06.2004 № 329 «О Министерстве финансов Российской Федерации» // КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_48609/ (дата обращения: 03.03.2019).
4. Отчет по контролю качества работы аудиторских организаций и индивидуальных аудиторов // Министерство финансов Российской Федерации URL: <https://www.minfin.ru/ru/performance/audit/monitoring/QualRep/> (дата обращения: 04.03.2020).
5. Основные показатели деятельности по осуществлению внешнего контроля качества работы аудиторских организаций, аудиторов // Министерство финансов Российской Федерации URL: <https://www.minfin.ru/ru/performance/audit/monitoring/QualRep/> (дата обращения: 04.03.2020).

ОПРЕДЕЛЕНИЕ ДЕЙСТВИТЕЛЬНЫХ НАЛОГОВЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ПО СТ.54.1 И ПРОБЛЕМЫ РЕКОНСТРУКЦИИ ПРИ «ДРОБЛЕНИИ» БИЗНЕСА

Авторы: Шкаева Владлена Эдуардовна

Аннотация: в статье рассмотрены правовые позиции налоговой службы, судов и практикующих юристов в отношении применения так называемой «налоговой реконструкции» - выявление действительных налоговых обязательств налогоплательщика при установлении фактов превышения налоговых прав – в целом, и, в частности, применительно к типовой схеме «дробления бизнеса».

Ключевые слова: дробление бизнеса, налоговая реконструкция, необоснованная налоговая выгода, налоговые правонарушения

Annotation: the article is dedicated to legal view of tax service, courts and practicing lawyers at necessity of actual tax obligation detection, so called “tax remodeling», in general and relating to such a scheme as “fragmentation of business”.

Keywords: fragmentation of business, tax remodeling, unjustified tax benefit, tax violations

Введение в Налоговый кодекс статьи 54.1 о пределах осуществления прав по исчислению налоговой базы вызвало в юридическом сообществе множество дискуссий, в первую очередь – о том, как новация будет соотноситься с положениями зарекомендовавшего себя и устоявшегося в практике Постановления Пленума ВАС РФ от 12.10.2006 N 53 (далее - Постановление № 53) [1]. И, хотя ряд уважаемых специалистов, как, например, экс-глава налогового состава ВАС Виктор Валентинович Бациев, полагали, что «в материальных правилах ст.54.1 НК нет каких-либо содержательно новых требований», [2, с.7] свою позицию в письме от 31.10.2017 N ЕД-4-9/22123@ ФНС России обозначила предельно ясно: «Статья 54.1 НК РФ не является кодификацией правил, сформулированных в Постановлении Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 12.10.2006 N 53 <...>, а представляет собой новый подход к проблеме злоупотребления налогоплательщиком своими правами, учитывающий основные аспекты сформированной судебной практики» [3].

Такое, казалось бы, формальное расхождение влечет очень важные правовые последствия – подобное толкование «развязывает руки» ФНС, предоставляя последней возможность игнорировать устоявшиеся правила, органично вписавшиеся в деловой оборот. В частности, п.7 Постановления № 53 прямо предусматривал, что объем прав и обязанностей налогоплательщика определяется судом исходя из подлинного экономического содержания соответствующей операции. Подход же налогового органа, нашедший отражение в другом письме [4], радикально противоположен: налоговый орган указывает, что при доказанности умысла действий налогоплательщика обязательства корректируются в полном объеме. Спустя два года применения статьи поддержало позицию фискального органа и Министерство финансов, издавшее письмо № 01-03-11/97904 [5] и определившее, что положения новой статьи не предусматривают возможность определения налоговых обязательств налогоплательщиков в случае злоупотребления ими своими правами расчетным путем.

Указанные письма вызвали бурю негодования среди налоговых юристов: в своих семинарах и публикациях изложенное государственными органами толкование открыто критикуется и

называется не основанным на законе [6]. Бизнес-обмудсменом Борисом Титовым было даже выдвинуто предложение о внесении в текст статьи изменений, которые предусматривали бы обязательность полной налоговой реконструкции. На настоящий момент, подчеркивает уполномоченный по правам предпринимателей, «налоговое обязательство носит штрафной характер и не учитывает суммы фактически уплаченных налогоплательщиком налогов и понесенных им расходов, права на вычеты» [7] (по всей видимости, имеется в виду предложенное ФНС и Минфином прочтение нормы).

Действительно, сама ст.54.1 не указывает на то, что налоговые обязательства при установлении искажений определяются расчетным путем. В то же время, любую норму права необходимо толковать в системе. Ст.57 Конституции РФ закреплена обязанность каждого платить *законно установленные* налоги и сборы [8]. Ст.17 НК РФ раскрывает условия, необходимые для того, чтобы налог считался законно установленным: среди обязательных элементов налога указан объект налогообложения. Теперь обратимся к статье об объекте обложения, например, налогом на прибыль организаций – и читаем: «прибылью в целях настоящей главы признается для российских организаций, не являющихся участниками консолидированной группы налогоплательщиков, - полученные доходы, *уменьшенные на величину произведенных расходов*». Если толковать в системе с указанными нормами положения ст. 89 о выездной налоговой проверки, то выходит, что именно выявление этих действительных обязательств и входит в предмет проверки [9]. Это прописные истины налогового права, которые почему-то оказались забытыми финансовым органом.

Более того, с учётом формулировки п.1 ст.54.1 можно и вовсе говорить о том, что определение налоговых обязательств без налоговой реконструкции приведет к тому самому искажению, как бы парадоксально это ни звучало.

О чём же в таком случае п.2 ст.54.1 НК РФ? Ответ на данный вопрос (в том виде, в каком его видит автор) мы дадим чуть позже, анализируя механизм реконструкции в отношении конкретно дробления бизнеса.

Сейчас же отметим, что, говоря о том, что статья 54.1 НК РФ – это принципиальная инновация, нивелирующая все наработки сформированной до этого судебной практики, органы исполнительной власти спорят с властью законодательной, а именно:

- инициаторами введения этой самой статьи, указавшими в пояснительной записке, что закон призван *только* конкретизировать постулаты, ранее уже сформированные Постановлением № 53 и развивающей его положения судебной практикой;
- комитетом Совета Федерации по бюджету и финансовым рынкам, который в заключении не только указал, что закон закрепляет сложившуюся судебную практику, но и обосновал необходимость такого закрепления в тексте закона передачей в подведомственность Верховного Суда РФ [10].

Кстати, именно на два последних указанных документа сослался Арбитражный суд Кемеровской области, вынося первое решение по налоговой реконструкции, получившее высокие оценки в профессиональном сообществе, но отмененное апелляционным судом. Разумеется, налогоплательщиком была подана кассационная жалоба, что означает, что в скором времени свое веское слово в вопросе применения реконструкции скажет суд уровня округа.

Применение налоговой реконструкции в отношении обязательств

налогоплательщиков, в действиях которых установлен факт «дробления бизнеса»

Дробление бизнеса – категория, прочно вошедшая в словарь практики налоговых споров и означающая формальное создание подконтрольных одним и тем же бенефициарам нескольких экономических единиц в отсутствие деловой цели, исключительно для получения необоснованной налоговой выгоды посредством применения специальных налоговых режимов.

В данном случае налоговые органы сталкиваются с ситуацией, когда имеют место не только потенциальные вычеты НДС и расходы, но и уже уплаченный налог по спецрежиму, который применяли субъекты-участники группы. Казалось бы, в такой ситуации тем более логично выглядит необходимость возмещения только того ущерба, который был действительно принесен бюджету.

Однако в данном случае судебная практика противоречива. Ряд судов еще до 54.1 заняли позицию, согласно которой первоначально уплаченный налог при определении действительных налоговых обязательств не учитывается (Постановление Арбитражного суда Западно-Сибирского округа от 21 августа 2017 г. по делу N А70-13347/2016 ООО "Газсистемы", Постановление Арбитражного суда Западно-Сибирского округа от 21 августа 2017 г. по делу N А70-13347/2016 и др.). Аргументация, приводимая при этом судами, следующая: налогоплательщик может посредством подачи уточненной декларации возратить «ошибочно» уплаченный налог. На взгляд автора, такой подход принципиально неверен. Допустим тот же случай с пропуском срока на возврат; да, возможно обращение с иском в суд об осуществлении зачета или возврата. Однако «дробление» – это, как устанавливает 54.1 НК РФ, искажение, то есть нарушение умышленное; в данном случае не приходится говорить о том, что налогоплательщик узнал о «неправильном» уплаченном налоге только в момент привлечения ответственности. При таком раскладе суд отказывает в зачете – и сумма налога по спецрежиму становится не предусмотренной НК мерой ответственности. Данную позицию занял Верховный Суд, отказав в рассмотрении кассационной жалобы одного из таких обществ в судебном заседании ВС РФ [11].

Вернемся к вопросу о реконструкции в целом. Если следовать логике ФНС и Минфина, ни уже уплаченные налоги по спецрежимам, ни вычеты и расходы, которые могли бы быть применены уже при расчете обязательств исходя из общей системы налогообложения, в данном случае учету не подлежат в силу п.2 ст.54.1 НК РФ.

Так каким же образом следует читать указанный пункт так, чтобы он не представлял собой дополнительную меру налоговой ответственности и не входил в противоречие с иными нормами налогового права? По мнению автора, в данном случае имеется в виду как раз то, что доначисления допустимы только **в части, которая является искажением**. То есть, для ситуации с дроблением можно говорить о том, что **частично налоговая обязанность была исполнена налогоплательщиком без искажений** – ведь часть налога была исчислена и уплачена в бюджет. То же можно говорить и о вычетах – неуплата налогоплательщиком той части налога на добавленную стоимость, которая могла бы быть предъявлена к вычету, не представляет собой ущерба для бюджета, соответственно, не может быть признана искажением, аналогично – для учитываемых расходов.

Стандартным возражением для налоговой в таких случаях является ссылка на ст.78 НК РФ. В то же время, с учетом продолжительности налоговых проверок, возможности их проведения за достаточно длительные периоды, а также сроков, в течение которых обычно идут судебные разбирательства по налоговым спорам, осуществление зачета или возврата переплаты становится невозможным по формальным основаниям в связи с истечением сроков на реализацию данных прав.

Суды высших инстанций по спорам, возникшим до вступления в силу ст.54.1 НК РФ, высказывались за применение налоговой реконструкции. Так, один из споров с ситуацией «дробления бизнеса» вышел в 2017 на уровень рассмотрения Конституционным Судом РФ. В своей жалобе С.П. Бунеев, директор ООО «Мастер-Инструмент», которому фактически также был подконтролен ряд иных экономических субъектов, указывает на законность создания одними и теми же гражданами создания нескольких юридических лиц. Орган конституционного надзора, отказывая в удовлетворении жалобы, указал, в частности, на то, что оспариваемые нормы не влекут за собой необоснованного взыскания дополнительных налогов и санкций, поскольку налоговые органы определяют размер налоговой обязанности исходя из фактических показателей хозяйственной деятельности налогоплательщика [12]. Из этого следует одно: при формулировке разъяснений ни ФНС, ни Минфин не руководствовались конституционно-правовым смыслом положений налогового законодательства.

Внушает оптимизм то, что суды, рассматривающие дела, связанные с дроблением бизнеса (уже при проведении налоговых проверок с доначислениями по ст.54.1), всё же воспринимают наработанную судебную практику и аргументированно возражают на завышенные требования налогового органа. 7 арбитражный апелляционный суд в одном из постановлений справедливо указывает, что «речь идет не возмещении налога, поскольку налогоплательщику никакие суммы не выплачиваются (ст.176 НК РФ), а об определении итогового размера налогового обязательства на конец проверяемого периода с учетом всех сумм начислений и всех вычетов» [13].

В то же время следует, отметить, что и в данном случае даже не был поставлен вопрос о возможности учета уже уплаченных налогов в рамках определения действительного налогового обязательства.

Таким образом, очевидно, что толкование нормы ст.54.1 НК РФ ФНС и Минфином России противоречит действительному смыслу нововведений, искажая их в пользу бюджета. Двусмысленное толкование нормы требует разъяснений либо законодателя, либо судов высших инстанций. Вопрос учета уплаченных налогов при «дроблении», на наш взгляд, требует отдельного внимания как законодателя, так и судебных инстанций, поскольку в отношении данного вопроса четкие разъяснения отсутствуют даже применительно к периоду до принятия изменений.

Литература:

1. *Об оценке арбитражными судами обоснованности получения налогоплательщиком налоговой льготы: Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 12.10.2006 № 53 // Вестник ВАС РФ. – 2006. - № 12.*
2. *Багаев В.А. Интервью с В.В. Бациевым // Закон. - 2018. - №11.*
3. *<Письмо> ФНС России от 31.10.2017 N ЕД-4-9/22123@ «О рекомендациях по применению положений статьи 54.1 Налогового кодекса Российской Федерации» // Справочно-правовая система «Консультант Плюс».*
4. *<Письмо> ФНС России от 16.08.2017 N СА-4-7/16152@ «О применении норм Федерального закона от 18.07.2017 N 163-ФЗ «О внесении изменений в часть первую Налогового кодекса Российской Федерации» // «Экономика и жизнь» (Бухгалтерское приложение). – 2017. - № 35.*
5. *Письмо Минфина от 13.12.2019 №01-03-11/97904. Вопрос: О применении положений, регулирующих пределы осуществления прав по исчислению налоговой базы (суммы налога), при учете расходов в целях налога на прибыль. // «Официальные документы» (приложение к «Учет. Налоги. Право»). – 2020. - № 3.*
6. *Акчурина Г.М. Практика применения статьи 54.1 РФ: быть ли налоговой реконструкции*

- [Электронный ресурс]: Презентация. URL: <https://www.fbk.ru/upload/press-center/Tax%20remodeling.pdf>. (дата обращения 05.03.2020)
7. Борис Титов предложил ввести в статью 54.1 Налогового кодекса механизм полной налоговой реконструкции [Электронный ресурс]: Официальный сайт уполномоченного при Президенте Российской Федерации по защите прав предпринимателей. URL: <http://ombudsmanbiz.ru/2019/11/boris-titov-predlozhit-vvesti-v-statju-54-1-nalogovogo-kodeksa-mehanizm-polnoj-nalogovoj-rekonstrukcii/#1>. (дата обращения 05.03.2020)
 8. Конституция Российской Федерации // Российская газета. - № 237. - 25.12.1993.
 9. Налоговый кодекс РФ (часть первая) от 31.07.1998 №146-ФЗ // СЗ РФ. -03.08.1998.- №31, ст. 3824.
 10. Законопроект № 529775-6. Пояснительная записка к законопроекту. Заключение профильного комитета от 10.07.2017 г. Система обеспечения законодательной деятельности [Электронный ресурс]. URL: <https://sozd.duma.gov.ru/bill/529775-6>. (дата обращения 05.03.2020)
 11. Определение Верховного Суда РФ от 7 ноября 2019 г. по делу № А28-11542/2018 [Электронный ресурс]: Картотека арбитражных дел. URL: http://kad.arbitr.ru/Document/Pdf/7ea64ccb-301b-4d74-ae97-16f1c304a936/123a7e36-65f9-4fc7-a12e-6240b7d7ad85/A28-11542-2018_20191107_Opredelenie.pdf?isAddStamp=True.
 12. Определение Конституционного Суда РФ от 04.07.2017 N 1440-О «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданина Бунеева Сергея Петровича на нарушение его конституционных прав положениями статей 146, 153, 154, 247 - 249 и 274 Налогового кодекса Российской Федерации» // Справочно-правовая система «Консультант Плюс».
 13. Постановление 7 арбитражного апелляционного суда от 7 августа 2019 года [Электронный ресурс]: Картотека арбитражных дел. URL: http://kad.arbitr.ru/Document/Pdf/1099c2fd-ec09-4650-97f9-83560587fcd5/2ac3219b-83f2-4df4-ab99-46380461ff89/A27-15033-2018_20190807_Reshenija_i_postanovlenija.pdf?isAddStamp=True. (дата обращения 05.03.2020).

ДИСТАНЦИОННАЯ КУПЛЯ-ПРОДАЖА: ОСОБЕННОСТИ И ОСНОВНЫЕ ПЛЮСЫ И МИНУСЫ

REMOTE PURCHASE AND SALE: FEATURES AND BASIC PROS AND CONS

Авторы: Мурзабекова Эльза Тамерлановна

Научный руководитель: Колесник Вероника Вячеславовна

Аннотация: В статье рассматриваются основные особенности дистанционной купли-продажи, которая с каждым годом становится все более и более популярной.

Ключевые слова: Купля-продажа, розничная купля-продажа, дистанционная купля-продажа, товары, покупатели, продавцы.

Annotation: The article discusses the main features of distance selling, which is becoming more and more popular every year.

Keywords: Purchase and sale, retail purchase and sale, remote purchase and sale, goods, buyers, sellers.

Актуальность данной темы обусловлена растущей популярностью дистанционной купли-продажи. Удобство и широкий ассортимент являются основными причинами, почему покупатели используют данный способ покупки.

Для полного понимания сути договора купли-продажи обратимся за его определением в Гражданский кодекс РФ. Так, в соответствии с п.1 ст. 454 ГК РФ – «договор купли-продажи - это договор, по которому одна сторона (продавец) обязуется передать вещь (товар) в собственность другой стороне (покупателю), а покупатель обязуется принять этот товар и уплатить за него определённую денежную сумму (цену).»[\[1\]](#)

За определением дистанционной купли-продажи нам нужно обратиться к [Постановлению Правительства РФ от 27.09.2007 N 612 "Об утверждении Правил продажи товаров дистанционным способом"](#). Так, в соответствии с Постановлением – «продажа товаров дистанционным способом - продажа товаров по договору розничной купли-продажи, заключаемому на основании ознакомления покупателя с предложенным продавцом описанием товара, содержащимся в каталогах, проспектах, буклетах либо представленным на фотоснимках или с использованием сетей почтовой связи, сетей электросвязи, в том числе информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", а также сетей связи для трансляции телеканалов и (или) радиоканалов, или иными способами, исключающими возможность непосредственного ознакомления покупателя с товаром либо образцом товара при заключении такого договора.»[\[2\]](#)

Итак, в чем все-таки особенности дистанционной купли-продажи.

Изучив определения, мы сразу же видим основное и главное отличие одного вида купли-продажи от другого, а именно – контакт продавца и покупателя. При розничной купле продаже

продавец обязуется передать товар непосредственно в руки покупателю.

При дистанционной купле-продаже непосредственного личного контакта нет, а знакомству с товаром и сама покупка происходят посредством информационных источников.

Вторая особенность – форма и способ заключения договора

При дистанционной купле-продаже покупатель лишается возможности участия в формировании условий договора, так как он самостоятельно заполняет уже готовый бланк заказа, который впоследствии направляется продавцу.

По общим правилам сделка в письменной форме должна быть заключена путём составления документов, которые подлежат подписанию со стороны каждого субъекта правоотношения, либо с использованием аналогов собственноручной подписи.

Третья особенность – договор дистанционной купли-продажи считается заключенным с момента получения продавцом сообщения о намерении покупателя приобрести товар, или с момента выдачи продавцом товарного или кассового чека, либо иного документа, который подтверждает оплату.

Четвертая отличительная черта – цена. Договор дистанционной розничной купли-продажи носит публичный характер, а значит, является договором присоединения. Следовательно, покупатель не участвует непосредственно в ценообразовании по причине того, что цена устанавливается одинаковой для всех покупателей.

Пятая особенность, и одна из ключевых, – способ оплаты. Продавцы, использующие дистанционный способ приобретения товаров, применяют различные способы оплаты, для привлечения покупателей. К ним относятся:

1. Наличный расчет - передача денежных средств непосредственно курьеру или сотруднику магазина в офисе;
2. Банковской картой - безналичный вид расчёта;
3. Банковским переводом - безналичный вид расчёта;
4. Почтовым переводом - безналичный вид расчёта;
5. Терминалы моментальной оплаты - оплата производится в уличных платёжных терминалах;
6. SMS-платежи - оплата посредством телефонов или планшетов.
7. Электронные деньги - безналичный вид расчёта;
8. Наложённый платеж - товар оплачивается на почте при получении. Бонусными баллами, подарочными картами и пр. - внутренняя валюта магазина.[\[3\]](#)

Теперь хотелось бы выделить основные плюсы и минусы дистанционной купли-продажи. Думаю, что начать следует с плюсов.

Итак, первый плюс, который играет положительную роль больше для продавца, – отсутствие необходимости в отдельном помещении для обслуживания покупателей и торговом оборудовании.[\[4\]](#) Как правило, интернет-продавцы используют небольшие помещения (иногда это происходит непосредственно дома у продавца) для организации работы сайта по продаже товаров, помещение в котором хранятся товары, иногда совмещая склад и офис, если это позволяет категория товара и условия его хранения. Все это ведет к меньшим затратам по аренде, а следовательно к большей прибыли, что в совокупности приводит к более низкой цене на товар.

Второй плюс – отсутствие надобности в большом количестве товара. Продавцу достаточно небольшого количества продукции, а иногда и просто связи с производителем. Дорогостоящие товары часто минуют стадию прибытия на склад, так как продавец обращается к производителю или оптовому продавцу, который направляет товар покупателю.

Третий плюс – отсутствие надобности в большом штате персонала. Для продажи через информационные источники не требуются продавцы, грузчики, уборщицы и другие подобные работники. Для функционирования достаточно пары менеджеров, которые будут отвечать за принятие заказов и нескольких доставщиков, которые будут отправлять или развозить товар. Что, как и в первом случае, приводит к уменьшению расходов, а, следовательно, и стоимости товара.

Четвертый плюс – покупка товара происходит в любом месте, что, несомненно, экономит время и силы покупателей. А данный пункт немаловажен в наше время.

Пятый плюс – возможность покупателя легко и быстро сравнивать цены на товары и выгоду каждого из предложений, что невозможно при непосредственной покупке, так как отсутствует возможность сравнения сразу нескольких предложений идентичного товара.

Однако и в дистанционной купле-продаже существуют минусы. Главный и основной из них – непосредственная оценка товара. Покупатель заказывает товар, опираясь на фотографию, видео и описание товара продавцом, что лишает его возможности потрогать, примерить и испробовать товар непосредственно в жизни. Также к минусам можно отнести высокие риски. Иногда покупателям попадаются недобросовестные продавцы, оказывающиеся мошенниками.

Дистанционная купля-продажа набирает популярность с каждым годом. «Яндекс.Маркет» изучил покупки в интернете за несколько лет и привел данные статистики. Так, доля интернет покупателей среди всего населения России в возрасте от 16 до 55 в 2015 году составляла около 21%, а в 2019 эта цифра выросла до 42%. По данным этой статистики в основном товары приобретались с компьютера, потом уже с мобильных устройств и потом по телефону. Самой популярной категорией товаров являются мобильные телефоны, планшеты и аксессуары, а самой непопулярной – автозапчасти. Покупатели отдадут предпочтение 3-м видам оплаты: 1 место занимает оплата наличными при получении, 2 место занимает предоплата картой и 3 место отдано оплате картой при получении.[\[5\]](#)

Таким образом, мы понимаем, что дистанционная купля-продажа, несомненно, является благом для современного общества, и, не смотря на минусы, имеет больше положительных моментов. Экономия времени, сил, возможность поиска более выгодного предложения, а также вероятность более низкой цены, приманивают покупателей. Вполне вероятно, что в ближайшем будущем дистанционная купля-продажа вытеснит непосредственное приобретение и станет основным способом покупки.

Литература:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ в ред. от 16.12.2019 // Собрание законодательства Российской Федерации, 2019, № 22, ст. 3040
2. Постановление Правительства РФ от 27.09.2007 N 612 в ред. от 30.11.2019 "Об утверждении Правил продажи товаров дистанционным способом" // Собрание законодательства Российской Федерации, 2007, №41, ст. 4894
3. Балтутите И.В., Гончаров А.И., Иншакова А.О. Рыженков А.Я. Нотариат: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры // Юрайт. 2018. С.419.
4. Парций Я.Е. Комментарий к Закону РФ «О защите прав потребителей». //Норма. 2007. С.

570.

5. Статья «Развитие онлайн торговли». - Режим доступа:
<https://yandex.ru/company/researches/2019/market-gfk>

Literature:

1. Civil Code of the Russian Federation (Part One) of November 30, 1994 No. 51-FZ as amended by from 16.12.2019 // Meeting of the legislation of the Russian Federation, 2019, No. 22, Art. 3040
2. Decree of the Government of the Russian Federation of September 27, 2007 N 612 as amended. dated November 30, 2019 "On approval of the Rules for the sale of goods by remote means" // Collection of legislation of the Russian Federation, 2007, No. 41, Art. 4894
3. Baltutite I.V., Goncharov A.I., Inshakova A.O. Ryzhenkov A.Ya. Notary: textbook and workshop for undergraduate and graduate programs // Yurait. 2018.S. 419.
4. Parts Ya.E. Commentary on the Law of the Russian Federation "On Protection of Consumer Rights". //Norm. 2007.S. 570.
5. Article "Development of online trading." - Access mode:
<https://yandex.ru/company/researches/2019/market-gfk>

[1] Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ в ред. от 16.12.2019 // Собрание законодательства Российской Федерации, 2019, № 22, ст. 3040

[2] Постановление Правительства РФ от 27.09.2007 N 612 в ред. от 30.11.2019 "Об утверждении Правил продажи товаров дистанционным способом" // Собрание законодательства Российской Федерации, 2007, №41, ст. 4894

[3] Балтутите И.В., Гончаров А.И., Иншакова А.О. Рыженков А.Я. Нотариат: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры // Юрайт. 2018. С.419.

[4] Парций Я.Е. Комментарий к Закону РФ «О защите прав потребителей». //Норма. 2007. С. 570.

[5] Статья «Развитие онлайн торговли». - Режим доступа:
<https://yandex.ru/company/researches/2019/market-gfk>

ПАТЕНТНАЯ СИСТЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ДЛЯ ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

PATENT TAX SYSTEM FOR INDIVIDUAL ENTREPRENEURS

Авторы: *Найденов Данил Владимирович, Колесников Александр Эдуардович*

Научный
руководитель: *Колесник Вероника Вячеславовна*

Аннотация: *Статья посвящена проблемам выбора системы налогообложения индивидуального предпринимателя. Рассмотрена патентная система налогообложения, которая с 2021 года заменит систему единого налога на вмененный доход. Выделены преимущества и недостатки патентной системы налогообложения.*

Ключевые
слова: *налогообложение, патентная система, патент, индивидуальный предприниматель, налоги.*

Annotation: *The article is devoted to the problems of choosing an individual entrepreneur's tax system. The patent tax system is considered, which will replace the single tax system for imputed income from 2021. Advantages and disadvantages of the patent tax system are highlighted.*

Keywords: *taxation, patent system, patent, individual entrepreneur, taxes.*

Согласно положениям статьи 11 Налогового кодекса РФ, индивидуальным предпринимателем является физическое лицо, имеющее право вести самостоятельный бизнес и получать от него доходы.^[1] Доходы индивидуального предпринимателя зависят не только от вида его непосредственной деятельности, но и от выбранной системы налогообложения. Большая часть предпринимателей в качестве системы налогообложения выбирает единый налог на вмененный доход. Однако, существует еще несколько видов налоговых режимов, одним из которых является патентная система налогообложения, действующая в России с 2013 года.

Патентная система налогообложения, в соответствии с разделом VIII.1 НК РФ, относится к числу специальных налоговых режимов и призвана облегчить налоговое бремя налогоплательщиков путем освобождения от уплаты некоторых видов налогов. Стоимость патента зависит от потенциально возможного годового дохода и вида осуществляемой предпринимательской деятельности. Причем налогоплательщиками по данной системе могут выступать только индивидуальные предприниматели (ст. 346.44 НК РФ).

Основанием применения патентного налогового режима выступает патент на осуществление одного из видов предпринимательской деятельности, в отношении которого введена патентная система налогообложения. Индивидуальный предприниматель вправе приобретать несколько патентов при осуществлении нескольких видов предпринимательской деятельности, а также необходимо приобретать патент за каждое осуществление предпринимательской деятельности в различных регионах России. Для получения патента необходимо направить заявление и необходимые документы в налоговый орган, который в течение пяти дней со дня получения заявления выдает патент или уведомляет об отказе в выдаче патента.

Бондаренко Т.Н. и Войнова Е.Л. выделяют четыре критерия, которым должен отвечать налогоплательщик, желающий использовать патентный налоговый режим. Во-первых, годовой доход ИП с начала года не должен превышать 60 млн рублей. Во-вторых, применение патентной системы налогообложения возможно при осуществлении видов предпринимательской деятельности, указанных в ст. 346.43 НК РФ. В-третьих, средняя численность наемных работников не должна превышать 15 человек. В-четвертых, у ИП ограничена возможность заключения договоров простого товарищества и доверительного управления имуществом.[\[2\]](#)

Законодательством установлено, что налоговая ставка при патентной системе налогообложения равна 6 %, однако субъекты РФ вправе установить на своей территории иную процентную ставку, вплоть до нулевой.[\[3\]](#) Так, например, на территории Ростовской области действует ставка 0 % для индивидуальных предпринимателей, осуществляющих предпринимательскую деятельность в производственной, социальной, научной сферах, а также в сфере оказания бытовых услуг населению.[\[4\]](#)

Развитие патентной системы налогообложения связано с тем, что она имеет ряд преимуществ по сравнению с иными налоговыми режимами. В качестве преимуществ можно выделить возможность свободного возврата к иным налоговым режимам при выборе патентной системы, поскольку предприниматель вправе самостоятельно определять срок действия патента в течение календарного года. Еще одним преимуществом является то, что налогоплательщик уплачивает фиксированную сумму налога за патент и освобождается от выплаты иных (НДС, НДФЛ, имущественный налог), однако обязан вести книгу учета доходов и расходов. Также необходимо отметить, что предприниматели вправе не применять контрольно-кассовую технику.

Одним их достоинств патентного налогового режима являются низкие процентные ставки налогов, уплачиваемых в государственные внебюджетные фонды. Так, на пенсионное страхование в ФНС России за 2020 год ИП обязаны внести фиксированную сумму в размере 32 448 рублей, на медицинское страхование – 8 426 рублей, а на пенсионное страхование в ПФР с доходов, превышающих 300 000 рублей – 1% от суммы дохода.

Согласно мнению таких авторов как Самбурова Е.С. и Шахова С.А. наряду с достоинствами у патентной системы налогообложения существуют и недостатки. Одним из минусов ПНС является то, что статус налогоплательщик могут получить исключительно индивидуальные предприниматели. Также не предусмотрена единая оплата патента, то есть индивидуальные предприниматель обязан вносить оплату частями.[\[5\]](#)

С 2021 года патентная система налогообложения полностью заменит единый налог на вмененный доход. Преимуществом патентного налогового режима является то, что он позволяет оптимизировать налоговые платежи, поскольку размер ставки составляет 6%, что гораздо ниже, чем 15 % ставка единого налога.

Патентная система налогообложения в настоящее время находится на стадии становления и развития в налоговой системе страны. В связи с этим необходимо рассматриваемый специальный налоговый режим модернизировать и адаптировать под современные условия хозяйствования. Это позволит расширить границы малого бизнеса в России и привлечь большее количество индивидуальных предпринимателей.

Литература:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от

27.12.2019, с изм. от 28.01.2020) // СПС КонсультантПлюс

2. Бондаренко Т.Н. Войнова Е.Л. Патентная система налогообложения: плюсы и минусы для индивидуальных предпринимателей // Карельский научный журнал. 2017. № 2 (19). С. 64-66
3. Семенова Г.Н. Патентная система налогообложения для индивидуальных предпринимателей // Вестник Московского государственного областного университета. Серия: Экономика. 2019. № 3. С. 76-85
4. Областной закон Ростовской области от 19.04.2012 № 843-ЗС «О региональных налогах и некоторых вопросах налогообложения в Ростовской области» // Сайт Администрации Ростовской области

Literatura:

1. Nalogovyj kodeks Rossijskoj Federacii (chast' vtoraja) ot 05.08.2000 № 117-FZ (red. ot 27.12.2019, s izm. ot 28.01.2020) // SPS Konsul'tantPljus
2. Bondarenko T.N. Vojnova E.L. Patentnaja sistema nalogooblozhenija: pljusy i minusy dlja individual'nyh predprinimatelej // Karel'skij nauchnyj zhurnal. 2017. № 2 (19). S. 64-66
3. Semenova G.N. Patentnaja sistema nalogooblozhenija dlja individual'nyh predprinimatelej // Vestnik Moskovskogo gosudarstvennogo oblastnogo universiteta. Serija: Jekonomika. 2019. № 3. S. 76-85
4. Oblastnoj zakon Rostovskoj oblasti ot 19.04.2012 № 843-ZS «O regional'nyh nalogah i nekotoryh voprosah nalogooblozhenija v Rostovskoj oblasti» // Sajt Administracii Rostovskoj oblasti

[1] Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 27.12.2019, с изм. от 28.01.2020) // СПС КонсультантПлюс

[2] Бондаренко Т.Н. Войнова Е.Л. Патентная система налогообложения: плюсы и минусы для индивидуальных предпринимателей // Карельский научный журнал. 2017. № 2 (19). С. 65

[3] Семенова Г.Н. Патентная система налогообложения для индивидуальных предпринимателей // Вестник Московского государственного областного университета. Серия: Экономика. 2019. № 3. С. 79-82

[4] Областной закон Ростовской области от 19.04.2012 № 843-ЗС «О региональных налогах и некоторых вопросах налогообложения в Ростовской области» // Сайт Администрации Ростовской области

[5] Бондаренко Т.Н. Войнова Е.Л. Патентная система налогообложения: плюсы и минусы для индивидуальных предпринимателей // Карельский научный журнал. 2017. № 2 (19). С. 66

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

ACTUAL PROBLEMS OF LEGAL REGULATION OF FOREIGN INVESTMENTS

Авторы: Гадаборшева Хава Амирхановна, Багирян Марта Вартановна

Научный
руководитель: Колесник Вероника Вячеславовна

Аннотация: Основная задача государственного регулирования экономики – обеспечение ее сбалансированного, наиболее эффективного развития. Большое значение в этом процессе играют инвестиции, поэтому в государственном регулировании особое место занимает регулирование инвестиционных процессов. В данной статье рассмотрю актуальные проблемы правового регулирования иностранных инвестиций.

Ключевые
слова: инвестиции, иностранные инвестиции, регулирование инвестиций, проблемы регулирования инвестиций.

Annotation: *The main task of state regulation of the economy is to ensure its balanced, most effective development. Of great importance in this process are investments, therefore, in state regulation a special place is the regulation of investment processes. In this article I will consider the current problems of legal regulation of foreign investment.*

Keywords: *investment, foreign investment, investment regulation, investment regulation problems.*

На данный момент регулирование иностранных инвестиций имеет ряд проблем, которые негативно сказываются на взаимоотношениях иностранных инвесторов и российских предпринимателей.

Иностранные инвестиции – все виды вкладов, интеллектуальных, имущественных ценностей от инвесторов и организаций, учрежденных на территории другой страны в объекты соответствующего вида деятельности с целью извлечения выгоды.

Существует такое понятие, как государственное регулирование инвестиционной деятельности.

Государственное регулирование иностранных инвестиций – это комплекс экономических, юридических мер государства, организованных для формирования в стране благоприятной среды для притока инвестиций с целью обеспечения экономического стимулирования предпринимательской деятельности хозяйствующих субъектов внутри страны.

Общей целью государственного законодательства и государства в целом является увеличение притока иностранных инвестиций. Для этого принимаются необходимые меры по стимулированию притока инвестиций извне, а также по привлечению инвестиций в более выгодные для государства сферы деятельности. Иностранные инвестиции имеют не только положительные стороны, поэтому возникает необходимость осуществлять контроль над их

притоком.

Можно выделить несколько основных проблем привлечения иностранных инвестиций в Россию: правовая нестабильность, административные барьеры, высокий уровень инфляции и многое другое.

Предполагаемые негативные последствия иностранных инвестиций:

- государства, которые принимают иностранные инвестиции, рискуют частично утратить контроль в отдельных секторах национальной экономики;
- возможно уменьшение эффективности мер макроэкономической стабилизации экономики при увеличении значимости роли иностранного капитала;
- существует возможность возникновения угрозы для окружающей среды в целом, а также для здоровья людей и их жизни при применении различных технологий иностранными инвесторами.

Подобные проявления подталкивают страны к развитию внутренних рынков, к организации защитных мер, которые стабилизируют валютно-финансовую сферу. Развивающиеся страны целенаправленно вводят ограничения на вливания зарубежных банков и компаний на национальном валютно-финансовом рынке.

Государственное регулирование иностранных инвестиций в России – это (рисунок 1):

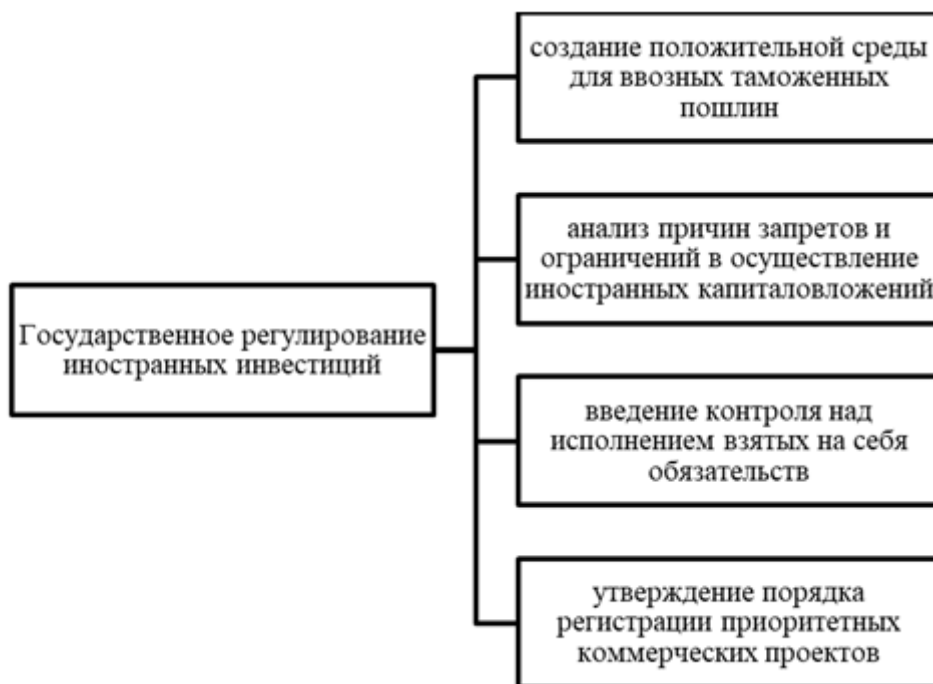


Рисунок 1. Государственное регулирование иностранных инвестиций

- создание положительной среды для взывания ввозных таможенных пошлин, а также взносов, налогов для инвесторов и организаций с иностранными инвестициями в государственные внебюджетные фонды;
- анализ причин запретов и ограничений в осуществление иностранных капиталовложений на

территории РФ;

- утверждение порядка регистрации приоритетных коммерческих проектов государственными органами исполнительной власти;

- введение контроля над исполнением взятых на себя обязательств иностранными инвесторами и коммерческими организациями, имеющих иностранные инвестиции, над реализацией приоритетных инвестиционных проектов.

Существуют международные экономические организации, которые совместно с определенными контролирующими органами РФ способствуют регулированию инвестиционной деятельности других стран на территории РФ, например, МВФ, МБРР, МАР, МФК, МАГИ, МЦУИС, ОЭСР, ЕБРР.

Иностранные инвестиции можно разделить четырьмя способами (рисунок 2):

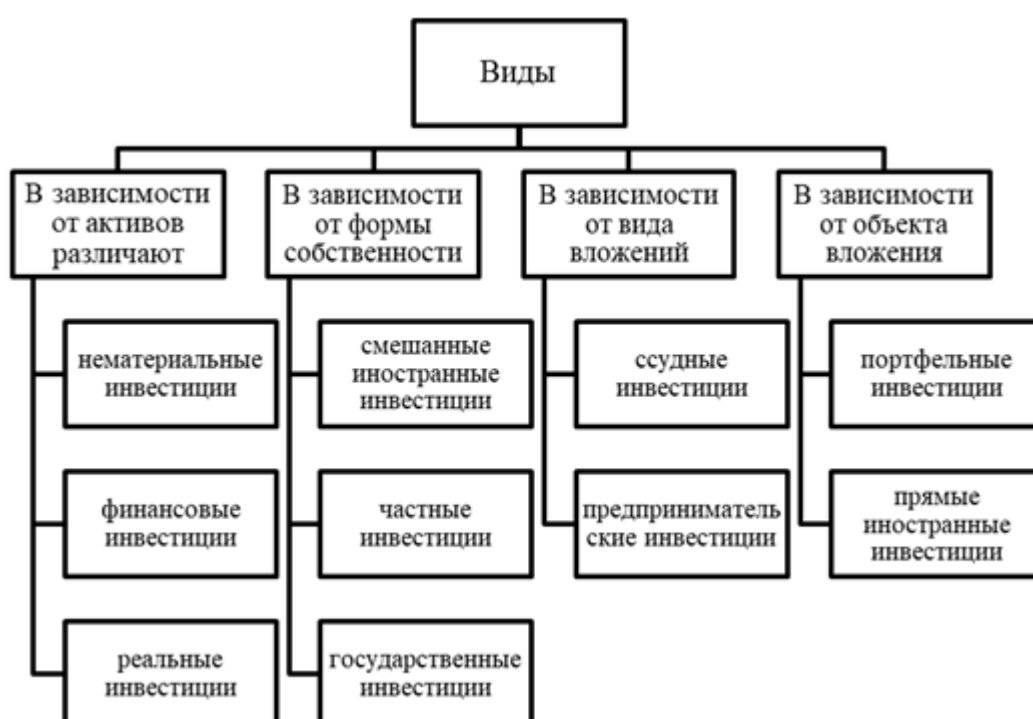


Рисунок 2. Виды иностранных инвестиций

Федеральное законодательство об иностранных инвестициях на территории РФ - это комплекс нормативных актов, призванных регулировать отношения, связанные с гарантиями государства, законных прав иностранным инвесторам при ведении ими соответствующего рода деятельности на территории Российской Федерации.

Самым важным законом, регулирующим инвестиционную деятельность иностранных инвесторов в РФ, является Федеральный Закон № 160-ФЗ «Об иностранных инвестициях в РФ» от 25 июня 1999 года.

Законодательство РФ дает право производить инвестиции: иностранным инвесторам и организациям, иностранным гражданам. Действия перечисленных субъектов не должны противоречить законам не только РФ, но и соответствовать законодательству государства, в

котором они зарегистрированы.

Согласно требованиям, международного договора с РФ, международная организация также имеет право осуществлять свои инвестиции на территории страны. Необходимо учесть, что ФЗ «Об иностранных инвестициях» не защищает действия, связанные с иностранными вкладами в различные кредитные, страховые организации и банки. Подобные отношения регулируются соответствующими актами в Российской Федерации о страховании и о банковской деятельности. Также рассматриваемый закон не регулирует отношения иностранных вкладчиков в некоммерческую деятельность образовательного, благотворительного, научного или религиозного характера. Некоммерческие отношения регулируются соответствующим законом РФ о некоммерческой деятельности.

Список использованной литературы:

1. Федеральный закон "Об иностранных инвестициях в Российской Федерации" от 09.07.1999 N 160-ФЗ
2. Закирова Э. Экономическое содержание категории "инвестиционная привлекательность"// Вестник ВГУИТ, 2016. №2. С. 15.
3. Квашнина И.А. Иностранные инвестиции в Россию: возможности и ограничения: учебное пособие. - М.: Инфра-М, 2014.
4. Ковалева В.В., Иванов В.В., Лялин В.В. Инвестиции: учебник. - М.: Инфра-М, 2016. - 592 с.
5. Марковская Е. И., Аношкина, Е. С. Анализ влияния прямых иностранных инвестиций на экономический рост в развитых и развивающихся странах//St.PetersburgStatePolytechnicalUniversityJournal.- 2016. №6.С.21-30

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ

PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF LEGISLATION ON ENTREPRENEURSHIP DIGITAL ACTIVITIES

Авторы: Самсонова Екатерина Николаевна

Научный
руководитель: Колесник Вероника Вячеславовна

Аннотация: В статье высказывается мнение о перспективах развития российского законодательства о предпринимательской деятельности в условиях цифровизации. Обосновывается необходимость кардинального совершенствования законодательства в условиях цифровизации. Автор отметил плюсы для предпринимателей, к которым приведет процесс цифровизации. Сделан вывод, что при принятии правовых норм, обеспечивающих цифровую экономику, необходимо использовать идеи и наработки науки предпринимательского права.

Ключевые
слова: предпринимательство, предпринимательское право, цифровизация, цифровые права, цифровые нормы.

Annotation: The article expresses an opinion on the prospects for the development of Russian legislation on entrepreneurial activity in the context of digitalization. The necessity of radical improvement of the legislation in the context of digitalization is substantiated. The author noted the advantages for entrepreneurs, which will result in the digitalization process. It is concluded that when adopting legal norms that ensure the digital economy, it is necessary to use the ideas and developments of the science of business law.

Keywords: entrepreneurship, business law, digitalization, digital rights, digital norms.

В настоящей статье рассмотрим вопрос о перспективах развития законодательства о предпринимательской деятельности в современных условиях развития цифровизации. В Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы, утвержденной Указом Президента РФ [1], содержится определение: «...цифровая экономика - хозяйственная деятельность, в которой ключевым фактором производства являются данные в цифровом виде, обработка больших объемов и использование результатов анализа которых по сравнению с традиционными формами хозяйствования позволяют существенно повысить эффективность различных видов производства, технологий, оборудования, хранения, продажи, доставки товаров и услуг».

Процессы цифровизации входят в нашу жизнь вне зависимости от нашего желания. Законодательство и юридическая наука должны не отставать от этих процессов и претерпевать определенные перемены[3].

Важным шагом в цифровую эру стало принятие Федерального закона от 18 марта 2019 г. № 34-ФЗ «О внесении изменений в части первую, вторую и статью 1124 части третьей Гражданского

кодекса Российской Федерации» (далее – Закон) [6].

С принятием данного Закона в правовом мире появился новый термин «цифровые права». Этот термин вносится путем изменения содержания ст. 128 ГК РФ: при перечислении объектов гражданских прав указывается «иное имущество, в том числе имущественные права (включая безналичные денежные средства, бездокументарные ценные бумаги, цифровые права)».

Новый Закон ввел новый вид поименованного в ГК РФ договора об оказании услуг по предоставлению информации (ст. 783.1 ГК РФ). Вероятно, что этот договор будет использоваться при сборе информации при формировании больших данных (big data).

Кроме того был принят и другой важный закон. Федеральный закон от 02.08.2019 № 259-ФЗ «О привлечении инвестиций с использованием инвестиционных платформ» [7], в нем регулируются отношения по привлечению инвестиций предпринимателями с использованием информационных технологий, определяются правовые основы деятельности операторов инвестиционных платформ по организации розничного финансирования (краудфандинга)).

Цифровизация имеет ряд важных особенностей, о которых нельзя забывать. Это неразрывность информации с ее носителями, зависимость от источников энергии. Тотальный переход к цифровизации всех процессов возможен лишь в условиях энергетической безопасности и независимости. Очевидно, необходим и технологический, и юридический механизм защиты энергоресурсов. В цифровой экономике, в цифровой среде мы практически всегда видим подобную зависимость одних явлений от других. Можно утверждать, что в цифровой экономике мы всегда видим межотраслевое взаимодействие и межотраслевые связи. Более того, происходит определенный «размыв», конвергенция, взаимопроникновение отраслей права, формирование комплексных правовых образований[4].

Также можно подойти к еще одному важному выводу. Фактически вся сфера действия так называемого цифрового законодательства представляет собой область взаимодействия субъектов экономической деятельности между собой и с публичной властью. Здесь возникают прямые аналогии с современным пониманием предмета предпринимательского права. Именно поэтому представляется, что процесс нормотворчества в сфере цифровой экономики должен как минимум быть соотнесен с существующими в науке именно предпринимательского права наработками и представлениями. Предпринимательское право как наука давно исследует отношения взаимодействия предпринимателей и публичной власти и особенности их правового регулирования[2].

Можно предположить, что в таких условиях некоторые цифровые нормы вполне могут быть интегрированы в законодательство о предпринимательской деятельности. Специальные цифровые законы также будут разрабатываться. Что в таких условиях можно сказать о перспективах развития предпринимательского законодательства? Механические приемы обработки информации, использование больших данных для принятия решений предполагают компьютерную обработку большого объема юридической информации. Именно поэтому крайне важно иметь структурированные унифицированные юридические данные. Это касается практически любых юридических данных - о субъектах, их регистрации, о применяемых терминах и т.д. Важно иметь непротиворечивые источники права, причем речь должна идти не только о внутреннем противоречии в одном нормативном акте, но и о соответствии норм всем иным нормативным актам правовой системы[5].

Но уже сейчас цифровые подходы меняют предпринимательскую реальность. Существующие в настоящее время технические возможности в будущем, скорее всего, приведут к тому, что при регистрации предпринимателей, при сборе отчетности, при проведении собраний органов

управления юридических лиц, при заключении и исполнении предпринимательских договоров.

Предпринимательский оборот в условиях цифровизации будет отличаться подробной фиксацией данных о субъектах и об объектах экономических отношений. И в целом цифровая экономика однозначно ведет к усилению прозрачности сделок, действий, процессов. Это имеет и положительные, и отрицательные стороны. Так, с одной стороны, прозрачность способствует предотвращению коррупции. С другой - прозрачность приведет к усилению контроля практически во всех областях деятельности предпринимателей. Разумно организованные контрольные мероприятия, конечно, не несут вреда для бизнеса. Но есть опасения, что государство может (хотя бы в целях увеличения собираемости налогов) создать ситуацию, когда граждане просто будут опасаться быть предпринимателями. Введенная в нашей стране система онлайн-касс в применяемом нами виде не используется ни в одной стране с развитой рыночной экономикой. Но усиление контроля может быть и не связано с цифровизацией - главное, чтобы государство имело четкую концепцию поддержки деловой активности, стартапов, защиты предпринимателей. И тогда цифровые процессы пойдут предпринимательскому сообществу только на пользу.

Литература

1. Стратегия развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы (утв. Указом Президента РФ от 09.05.2017 № 203) // СЗ РФ. 2017. № 20. Ст. 2901.
2. Вайпан В.А. Основы правового регулирования цифровой экономики // Право и экономика. 2017. № 11 (357). С. 5 - 18.
3. Самсонов Н.В. Некоторые вопросы развития системы принципов российского гражданского судопроизводства // Современная научная мысль. 2017. № 6. С. 279-284.
4. Самсонов Н.В. О связи общего и особенного в гражданском процессуальном праве // Современное право. 2018. № 6. С. 91-96.
5. Самсонов Н.В. К вопросу о месте актов, регулирующих порядок использования цифровых технологий в гражданском судопроизводстве, в системе источников гражданского процессуального права // Пермский юридический альманах. 2019. № 2. С. 492-500.
6. Федеральный закон от 18 марта 2019 г. № 34-ФЗ «О внесении изменений в части первую, вторую и статью 1124 части третьей Гражданского кодекса Российской Федерации» // Российская газета. 2019. 20 марта.
7. Федеральный закон от 02.08.2019 № 259-ФЗ «О привлечении инвестиций с использованием инвестиционных платформ» // Собрание законодательства РФ. 2019. № 31. ст. 4418.

References

1. Strategiya razvitiya informatsionnogo obshchestva v Rossiyskoy Federatsii na 2017 - 2030 gody (utv. Ukazom Prezidenta RF ot 09.05.2017 № 203) // SZ RF. 2017. № 20. St. 2901.
2. Vaypan V.A. Osnovy pravovogo regulirovaniya tsifrovoy ehkonomiki // Pravo i ehkonomika. 2017. № 11 (357). S. 5 - 18.
3. Samsonov N.V. Nekotorye voprosy razvitiya sistemy printsipov rossiyskogo grazhdanskogo sudoproizvodstva // Sovremennaya nauchnaya mysl'. 2017. № 6. S. 279-284.
4. Samsonov N.V. O svyazi obshchego i osobennogo v grazhdanskom protsessual'nom prave // Sovremennoe pravo. 2018. № 6. S. 91-96.
5. Samsonov N.V. K voprosu o meste aktov, reguliruyushchikh poryadok ispol'zovaniya tsifrovyykh

tekhnologiy v grazhdanskom sudoproizvodstve, v sisteme istochnikov grazhdanskogo protsessual'nogo prava // Permskiy yuridicheskiy al'manakh. 2019. № 2. S. 492-500.

6. Federal'nyy zakon ot 18 marta 2019 g. № 34-FZ «O vnesenii izmeneniy v chasti pervuyu, vtoruyu i stat'yu 1124 chasti tret'ey Grazhdanskogo kodeksa Rossiyskoy Federatsii» // Rossiyskaya gazeta. 2019. 20 marta.
7. Federal'nyy zakon ot 02.08.2019 № 259-FZ «O privilechenii investitsiy s ispol'zovaniem investitsionnykh platform» // Sobranie zakonodatel'stva RF. 2019. № 31. st. 4418.

К ВОПРОСУ О ПРИНЦИПАХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

TO THE QUESTION OF PRINCIPLES OF ENTREPRENEURIAL ACTIVITY

Авторы: Раевский Кирилл Олегович

Научный
руководитель: Колесник Вероника Вячеславовна

Аннотация: На современном этапе формирования изначальных, основных принципов предпринимательской деятельности и права существуют некоторые проблемы. В Российской Федерации на вопросы, которые относятся к правовому регулированию принципов предпринимательской деятельности, отвечают нормы гражданского права, а не коммерческого (хозяйственного) права. В данной статье рассматриваются проблемы научного осмысления принципов предпринимательской деятельности, исследуются различные доктринальные и законодательные подходы к их пониманию и юридическому закреплению. Автор выделяет специфические особенности, которые формулируют и отграничивают принципы в предпринимательском праве от других правовых принципов.

Ключевые
слова: принципы, правовое регулирование предпринимательской деятельности, законодательство, предпринимательское право, гражданское право.

Annotation: At the present stage of the formation of the initial, basic principles of business and law, there are some problems. In the Russian Federation, the questions that relate to the legal regulation of the principles of entrepreneurial activity are answered by the norms of civil law, and not commercial (economic) law. This article discusses the problems of scientific understanding of the principles of entrepreneurial activity, explores various doctrinal and legislative approaches to their understanding and legal consolidation. The author distinguishes specific features that formulate and delimit principles in business law from other legal principles.

Keywords: principles, legal regulation of entrepreneurial activities, legislation, entrepreneurial law, civil law.

Конституционные основы предпринимательской деятельности рассматриваются в цивилистической литературе наиболее подробно. В свою очередь, такие ученые как Занковский С.С., Гвоздева О.М., Алферов В.В. не выделяют в иерархии именно конституционные принципы [1]. Это объясняется тем, что собственно Конституция РФ посвящает предпринимательству лишь один пункт в ст. 34. Также некоторые ученые, понимая данную проблему законодательства в этой части, предлагают «устанавливать» конституционные принципы предпринимательства из решений Конституционного Суда РФ. По этому вопросу Вайпан В.А. рассуждал: «подобный подход возможен для теоретических построений или обоснования правовой позиции в юридической практике, но для утверждения принципов или основ регулирования какой-либо деятельности – недопустим» [2]. Принципы или основы предпринимательства должны быть закреплены в официальном документе, изложены в общепринятых и известных юридических понятиях, предельно ясно и кратко

передавать заложенный в них смысл. Судебная практика, в том числе и Конституционного Суда РФ, может быть одним, но не единственным источником для такой работы [6].

У отечественного предпринимательского права и деятельности нет своего кодекса, в связи с чем перечень и содержание принципов предпринимательского права можно встретить только в юридической литературе [3]. В этих условиях общей тенденцией стало использование основных начал гражданского законодательства для описания национальных предпринимательских основ.

В учебнике под редакцией И.В. Ершовой выделен параграф, специально посвященный принципам предпринимательского права. Названы следующие принципы: свобода предпринимательской деятельности; многообразие и юридическое равенство форм собственности; единое экономическое пространство; государственное регулирование предпринимательской деятельности; законность. В работе под редакцией В.С. Белых 2017 г. также выделяется отдельный параграф, в котором названы принципы, а именно: свобода предпринимательской деятельности; свобода договора; свободное перемещение объектов предпринимательства; свобода конкуренции и ограничение монополистической деятельности; принцип государственного регулирования предпринимательской деятельности и недопустимости вмешательства в частные дела; принцип неприкосновенности и юридического равенства всех форм собственности [4]. Как видим, в большинстве своем указанные принципы являются предусмотренными ст. 1 гл. 1 «Гражданское законодательство» Гражданского кодекса РФ.

Применение принципов гражданского законодательства к предпринимательской деятельности возможно, но с учетом одного условия. Понятие предпринимательской деятельности в ст. 2 ГК РФ сформулировано как отдельный самостоятельный принцип гражданского права. В п. 1 ст. 2 ГК РФ указывается, что гражданское законодательство исходит из понятия предпринимательской деятельности при регулировании отношений между лицами, ее осуществляющими. Из этого же должен исходить и правоприменитель, признавая юридическое равенство всех принципов гражданского законодательства между собой [7]. Следовательно, принципы, в том числе основные начала, гражданского законодательства применяются к отношениям между лицами, осуществляющими предпринимательскую деятельность, если это не противоречит понятию и сущности предпринимательской деятельности.

В ряде предлагаемых юридической литературой принципов предпринимательского права называются «приспособленные» к предпринимательской сфере конституционные, общеправовые, отраслевые принципы, но каких-либо новых, оригинальных, характерных именно для предпринимательства принципов нет. Единственным примером такого оригинального принципа является принцип, предложенный в 1994 г. В.С. Мартемьяновым, - «поощрение предприимчивости в хозяйствовании» [5].

На данный момент современные издания по предпринимательскому праву предлагают наборы различных юридических принципов. Однако формулировка и содержание этих принципов сильно разнятся, что не позволяет выверить их общий смысл и направленность.

Главной и первоначальной задачей при определении принципов предпринимательского права должно стать согласование основных понятий как составных частей этих принципов. Словари по предпринимательскому праву содержат различные специальные термины экономико-юридического характера, применяемые в многообразных видах экономической деятельности, но они не могут претендовать на всеобщность и универсальность. На сегодня в теории предпринимательского права отсутствует какое-либо согласие о перечне, научной природе и

существо основных понятий. Следствием этого выступает то, что предпринимательское право воспринимается в основном как учебная дисциплина, решающая задачи обучения, а не как самостоятельная отрасль права и законодательства, составляющая правопорядка.

Что же является целью введения основных начал или принципов в современном законодательстве? Исследование показывает, что принципы могут преследовать цели систематизации законодательства, определения ориентиров экономической политики, закрепления основ осуществления какой-либо деятельности, утверждения основных понятий и др. Различие принципиальных целей приводит к тому, что в ряде случаев объединенные в перечни принципы выглядят разнонаправленно, что требует от законодателя уточнений и комментариев. На первый взгляд, принципы права должны решать актуальные задачи, которые возникли и существуют в момент выработки соответствующих принципов. В данном случае такой целью служит правовое регулирование предпринимательской деятельности, что и позволяет определить необходимые для достижения этой цели задачи: прояснение содержания (смысла) основных понятий предпринимательского права; объявление ценностей предпринимательства; установление системы законодательства о предпринимательстве; определение процессуального порядка вмешательства органов исполнительной власти в предпринимательскую деятельность; установление экономических, политических, социальных гарантий предпринимательской свободы.

На наш взгляд, принципами предпринимательского права на сегодняшний день следует признать следующие:

1. Свободное использование своих способностей и своего имущества для предпринимательской деятельности.
2. Самостоятельность, риск, обоснованный расчет, следование деловым обычаям, личная имущественная ответственность, добросовестность гражданина при осуществлении предпринимательской деятельности.
3. Максимальное обеспечение сохранности предприятия как имущественного комплекса при его участии в гражданско-правовом обороте.
4. Особый порядок судопроизводства по предпринимательским спорам.
5. Приоритет альтернативных способов разрешения предпринимательских споров.
6. Государственная поддержка традиционных и иных форм предпринимательской деятельности.

Список литературы:

1. Занковский С.С. Конституционные основы предпринимательства в России. Предпринимательское право. 2014. № 1. С. 11 - 22.
2. Проблемы реализации принципов права в предпринимательской деятельности: Монография. Ответственные редакторы В.А. Вайпан, М.А. Егорова. Москва: Юстицинформ, 2016. 340 с.
3. Российское предпринимательское право: Учебник / И.В. Ершова, Г.Д. Отнюкова и др. Москва: Проспект, 2012. 816 с.
4. Белых В.С. Предпринимательское право России. Москва: Проспект, 2017. 656 с.
5. Мартемьянов В.С. Хозяйственное право: Курс лекций. М., 1994. Т. 1: Общие положения. С. 6.
6. Самсонов Н.В. Некоторые вопросы развития системы принципов российского гражданского судопроизводства // Современная научная мысль. 2017. № 6. С. 279-284.
7. Самсонов Н.В. К вопросу о перспективах развития принципов российского гражданского

процессуального права // Проблемы судопроизводства в суде первой инстанции по гражданским, арбитражным и административным делам. Сборник статей по материалам Международной научно-практической конференции. Под общей редакцией Л.В. Войтович, В.И. Кайнова. 2019. С. 310-314.

References

1. Zankovskiy S.S. Konstitutsionnye osnovy predprinimatel'stva v Rossii. Predprinimatel'skoe pravo. 2014. № 1. S. 11 - 22.
2. Problemy realizatsii printsiptov prava v predprinimatel'skoy deyatel'nosti: Monografiya. Otvetstvennye redaktory V.A. Vaypan, M.A. Egorova. Moskva: Yustitsinform, 2016. 340 s.
3. Rossiyskoe predprinimatel'skoe pravo: Uchebnik / I.V. Ershova, G.D. Otnyukova i dr. Moskva: Prospekt, 2012. 816 s.
4. Belykh V.S. Predprinimatel'skoe pravo Rossii. Moskva: Prospekt, 2017. 656 s.
5. Martem'yanov V.S. Khozyaystvennoe pravo: Kurs lektsiy. M., 1994. T. 1: Obshchie polozheniya. S. 6.
6. Samsonov N.V. Nekotorye voprosy razvitiya sistemy printsiptov rossiyskogo grazhdanskogo sudoproizvodstva // Sovremennaya nauchnaya mysl'. 2017. № 6. S. 279-284.
7. Samsonov N.V. K voprosu o perspektivakh razvitiya printsiptov rossiyskogo grazhdanskogo protsessual'nogo prava // Problemy sudoproizvodstva v sude pervoy instantsii po grazhdanskim, arbitrazhnym i administrativnym delam. Sbornik statey po materialam Mezhdunarodnoy nauchno-prakticheskoy konferentsii. Pod obshchey redaktsiey L.V. Voytovich, V.I. Kaynova. 2019. S. 310-314.

СУБЪЕКТЫ ТАМОЖЕННОГО ПРАВА

Авторы: *Саяфонова Анастасия Сергеевна*

Научный руководитель: *Паулов Павел Александрович*

Аннотация: *В данной статье рассматриваются физические и юридические лица как субъекты таможенного права. Раскрывается роль субъектов в таможенных правоотношениях. а также их особенности.*

Ключевые слова: *таможенное право, физические лица, юридические лица, таможенные правоотношения, предмет таможенного права.*

Под таможенными правоотношениями понимаются, отношения участников во время перемещения товаров через таможенную границу, которые регулируются нормами таможенного права. Процесс перемещения товаров через таможенную границу какого-либо государства осуществляется конкретными лицами. Так, субъектами таможенных правоотношений выступают конкретные участники данного процесса, а именно таможенные органы с одной стороны, и юридические или физические лица с другой стороны.

По мнению Чернявского А. Г субъекты таможенного права — это значительное число активных участников, юридические и физические лица, которые участвуют в сложном таможенном процессе.

Это — соответствующие уполномоченные государственные органы, общественные объединения, коммерческие организации, граждане РФ, иностранные граждане, и другие категории и виды субъектов.

Субъекты таможенного права занимают главную роль в таможенных правоотношениях, они связаны со многими процессами, происходящими в данных отношениях.

Рассмотрим особенности физических и юридических лиц, как субъектов таможенного права.

Так физическое лицо обладает определённой правоспособностью и дееспособностью в правоотношениях.

Правоспособность физического лица характеризуется его способностью иметь права и обязанности. Также необходимо обладать дееспособностью. Это говорит о том, что физическое лицо должно самостоятельно своими действиями приобретать права и обязанности, а также осуществлять их и нести за это ответственность.

Стоит отметить, что вопросы правоспособности и дееспособности физических лиц регулируются Гражданским кодексом Российской Федерации. Особенность заключается в том, что иностранные граждане, в свою очередь, наделены такими же правами и обязанностями, если они решили пересечь таможенную границу Российской Федерации[1].

Права по перемещению товаров и транспортных средств через таможенную границу для физических лиц схожи с правами, которыми наделены юридические лица. Но в свою очередь стоит отметить, что для упрощения декларирования и прохождению таможенного контроля, необходимо указать, что ввозимый товар будет использован в личных целях. Под этим

понимается использование продукции, попадающей на территорию государства, для личных, семейных и иных действий, которые не связаны с осуществлением предпринимательской деятельности[2].

Беженцы и вынужденные переселенцы также являются субъектами таможенных правоотношений. Согласно Федеральному закону от 28.06.1997г. № 95-ФЗ, беженцами признаются физические лица, которые не являются гражданами Российской Федерации, и которые в силу вполне обоснованных опасений стать жертвой преследований по признаку расы, вероисповедания, гражданства, национальности, принадлежности к определенной социальной группе или политических убеждений находится вне страны своей гражданской принадлежности и не могут пользоваться защитой этой страны или не желают пользоваться такой защитой вследствие таких опасений; или, не имея определенного гражданства и находясь вне страны своего прежнего обычного местожительства в результате подобных событий, не могут или не желают вернуться в нее вследствие таких опасений[3]. Вынужденным переселенцем признается гражданин РФ, который вынужден был покинуть место жительства на территории иностранного государства и прибыл на территорию РФ; либо вынужденный покинуть место жительства на территории одного субъекта РФ и прибывший на территорию другого субъекта РФ[4].

Юридические лица в свою очередь имеют определённые особенности в отличие от физических. Во-первых, они являются коллективными субъектами таможенного права. Юридические лица оказывают услуги в таможенной сфере. Деятельность таких лиц реализуется таможенными перевозчиками, владельцами складов временного хранения, владельцами таможенных складов и таможенными брокерами (представителями) при условии включения их в Реестры лиц, осуществляющих деятельность в области таможенного дела.

На наш взгляд, стоит отметить, что правовая база связанная с регулированием таможенных правоотношений с юридическими лицами является достаточно объемной. Так, начиная с 2001 г. было обновлено законодательство в сфере административного и таможенного права. В 2001 г. был принят КоАП РФ, а в 2003 г. – новый ТК РФ. Заложенные в основу нового ТК РФ принципы в целом корреспондируются с положениями Международной конвенции об упрощении и гармонизации таможенных процедур (в редакции Протокола о внесении изменений от 26 июня 1999 г. Киотской конвенции), присоединение к которой должно служить дополнительным стимулом для развития внешнеторговой деятельности России и, следовательно, активизации дальнейшего формирования «околотаможенной инфраструктуры», в качестве которой выступают юридические лица, осуществляющие деятельность в сфере таможенного регулирования[5].

Суммируя все вышесказанное можно сделать вывод, что субъекты таможенного права являются неотъемлемыми элементами права, так как они способствуют осуществлению деятельности в данной сфере. Именно их поведение регулируется нормами таможенного права и они входят в предмет данной отрасли.

Список литературы.

1. Денисова М.С. Юридические лица как субъекты таможенных правоотношений// Вестник таможенной академии.2015.С.34-38.
2. Колесников Г.Г. Способы защиты интересов частных субъектов в таможенном праве //Общество и право.2016.С.237-243
3. Бондаренко А.М. Физические лица как субъекты таможенного права//Молодой ученый.

2018.№ 49.С.110-112

4. Киреева С.Г.Общая характеристика субъектов деятельности в сфере таможенного права// Актуальные проблемы современных общественных наук. 2014. С.139-144
5. Ревина, П.А. Паулов, Д.В. Борякин ТАМОЖЕННЫЙ КОНТРОЛЬ [Электронное издание] : учеб. пособие для студентов вузов / С.Н.. - Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2018.

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ТАМОЖЕННОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ

Авторы: Прокудина Надежда Олеговна

Научный руководитель: Паулов Павел Александрович

Аннотация: В данной статье рассматриваются основные проблемы, связанные с осуществлением таможенной экспертизы. Рассмотрены сущность и её цель.

Ключевые слова: таможенная экспертиза, эксперт, исследование, таможенные органы.

Таможенная экспертиза - это исследования, которые организуются и проводятся экспертами таможенного органа или другими уполномоченными учреждениями. В соответствии с Таможенным кодексом Евразийского союза (далее - ТК ЕЭС) таможенная экспертиза проводится уполномоченным таможенным органом, а в иных случаях экспертной организацией[1].

Она может назначаться в отношении товаров, таможенных, транспортных, коммерческих и иных документов, а также средств идентификации таких товаров и документов. Экспертиза имеет большое значение в целях государственной безопасности, а также в целях международной торговли. Стоит отметить, что именно она позволяет вовремя остановить движения некачественных товаров на потребительский рынок.

Анализируя статью ст. 388 ТК ЕЭС, можно сделать вывод, что цель данной экспертизы заключается в установлении сведений и данных, которые требуются для оформления товаров, перемещаемых через границу, а также выявление случаев предоставления недостоверных сведений при таможенном декларировании.

Как уже говорилось ранее, таможенная экспертиза осуществляется уполномоченным таможенным органом. Перечислим какие органы уполномочены на её осуществление. Так, Таможенная экспертиза может проводиться Центральному управлению или криминалистической службе (ЦЭКТУ или ЭКС). Отметим, что если указанные инстанции не могут выполнить исследование, то оно поручается государственным учреждениям. Они представляют собой специализированные органы исполнительной (федеральной) власти субъектов РФ. В их задачи входит обеспечение реализации полномочий органов дознания, судей, прокуроров и следователей путем организации и проведения экспертизы[2].

По мнению Лебедевой А.А. таможенная экспертиза является специальным видом научно-практического исследования, проводимого экспертами-таможенниками с целью получения квалифицированного, достоверного, объективного и независимого заключения по проблемным вопросам таможенного администрирования (регулятивного, правоохранительного и фискального характера), требующим для своего разрешения использования специальных таможенных познаний[2].

В настоящее время выделяют следующие проблемы, связанные с проведением таможенных экспертиз. Во-первых, снижается качество экспертиз. На наш взгляд, это связано с тем, что не соблюдается процессуальный порядок выполнения экспертиз, а это негативно отражается на показателях эффективности деятельности таможенных органов[3].

Во-вторых увеличение сроков производства экспертиз влияет на то, что большую часть

времени занимает ожидание в создавшейся очереди, транспонируется в конфликт с интересами участников ВЭД, заинтересованными в уменьшении сроков таможенного контроля и проведения следствия и дознания по причине невозможности распоряжения в эти временные сроки обеспечительными депозитными денежными средствами или товарами. Это, в свою очередь, ведет к увеличению возможных коррупционных проявлений, а также негативно сказывается на оценке деятельности таможенных органов участниками ВЭД[4].

На наш взгляд, стоит выделить еще одну проблему в сфере проведения таможенной экспертизы, а именно - проблема профессиональной подготовки таможенных экспертов в России. На наш взгляд, правоотношения, возникающие в процессе аттестации специалистов данной области не урегулированы.

Так, по мнению А.А. Лебедевой для повышения уровня подготовки экспертов следует разрабатывать новейшие комплексные методики, которые уже используются странами Евросоюза. Показателями высокой квалификации государственных таможенных экспертов являются совершенствование используемых ими методик, а также обязательная государственная аттестация экспертов. Большую роль в данной проблеме играет, то что ни один эксперт не может охватить множество областей знаний, необходимых для проведения экспертизы.

Еще одна проблема заключается в следующем: при осуществлении сертификации и проведении экспертизы создаются таможенные лаборатории, где заказчиками являются организации-участники внешнеэкономической деятельности, но обращаются они в лаборатории по такому направлению таможенных органов, которые используют в своей деятельности результаты экспертизы[6].

В данном случае участник внешнеэкономической деятельности приобретает не независимую, а уже внутриведомственную экспертизу. Во многих регионах России таможенные лаборатории имеют монопольное положение в сфере таможенной экспертизы.

С.В.Казакова выделяет проблему, связанную с отсутствием единого нормативно-правового акта, который бы регламентировал деятельность экспертных учреждений. На наш взгляд, необходим документ, который единообразно регламентировал бы общие правовые аспекты назначения и производства экспертиз в таможенных целях, независимо в рамках таможенного контроля или любого вида судопроизводства[5].

Суммируя все вышесказанное, можно сделать вывод, что таможенная экспертиза является важным элементом, так как её главной целью является получение ответа на вопросы, которые возникли при осуществлении таможенного контроля. А также она позволяет выявить определенные правонарушения.

На наш взгляд, для того, чтобы предотвратить дальнейшее развитие проблем, необходимо направить меры на совершенствование института таможенной экспертизы, а именно развитие и усовершенствование нормативно-правовой базы.

Список литературы.

1. "Таможенный кодекс Евразийского экономического союза" (приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза)
[//http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/)
2. Логинов Е.А. Теория и практика правоохранительной деятельности таможенных органов Российской Федерации: монография. /Е.А. Логинов, В.В. Черевко. - М.: МГЭУ, 2017. - С. 74

3. Логинов Е.А., Лебедева А.А., Некоторые проблемы при производстве таможенной экспертизы и пути их решения в условиях Евразийского экономического союза: статья в сборнике конференции. 2019.- С.105-110
4. Андреева Е.И., Караулова А.Н. Наука, образование, общество: проблемы и перспективы развития. 2015.- С.7-9.
5. Нестеров А.В. Что такое таможенная экспертиза? Эксперт-криминалист.2017.-С.7-10
6. С.Н. Ревина, П.А. Паулов, Д.В. Борякин. ТАМОЖЕННЫЙ КОНТРОЛЬ [Электронное издание] : учеб. пособие для студентов вузов / - Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2018.

ОСОБЕННОСТИ ЗАКЛЮЧЕНИЯ И ПРИМЕНЕНИЯ РАМОЧНОГО ДОГОВОРА

FEATURES OF THE CONCLUSION AND APPLICATION OF THE FRAMEWORK AGREEMENT

Авторы: Аристова Екатерина Александровна

Аннотация: В статье анализируются положения гражданского законодательства о рамочном договоре, выявляются особенности заключения и применения данной разновидности договорной конструкции. Автором исследуются условия заключения рамочного договора посредством рассмотрения различных точек зрения ученых по данному вопросу, а также исходя из судебной практики.

Ключевые слова: рамочный договор, договор с открытыми условиями, заключение договора, существенные условия, предмет договора.

Annotation: The article analyzes the provisions of civil legislation on the framework agreement, identifies the features of the conclusion and application of this type of contractual construction. The author investigates the conditions for concluding a framework agreement by considering various points of view of scientists on this issue, as well as on the basis of judicial practice.

Keywords: framework agreement, agreement with open conditions, conclusion of the agreement, essential conditions, subject of the agreement.

Модернизация рыночной экономики в Российской Федерации, ставит перед законодателем задачу, которая заключается в совершенствовании норм, регулирующих имущественный оборот в целях повышения его стабильности. Одним из таких существенных шагов являлась гражданская реформа, которая Федеральным законом от 8 марта 2015 г. № 42-ФЗ «О внесении изменений в часть первую Гражданского кодекса Российской Федерации» внесла ряд новых положений [1]. Одной из таких новелл стал и рамочный договор, который по-другому именуется «договор с открытыми условиями».

Свое законодательное закрепление рамочный договор получил в ст. 429.1 ГК РФ, согласно которой рамочным договором (договором с открытыми условиями) признается договор, определяющий общие условия обязательственных взаимоотношений сторон, которые могут быть конкретизированы и уточнены сторонами путем заключения отдельных договоров, подачи заявок одной из сторон или иным образом на основании либо во исполнение рамочного договора [2].

Следует отметить, что в науке гражданского права ведется дискуссия по вопросам, касающимся рамочного договора, в том числе критике подвергаются заключение и применение рамочного договора в правоприменительной деятельности.

Обратившись к Концепции развития гражданского законодательства Российской Федерации можно увидеть разъяснение, в соответствии с которым рамочный договор отличается от предварительного тем, что не является договором, порождающим обязательство заключить договор в будущем, а представляет собой уже заключенный договор, в силу этого порождает обязательственное правоотношение [3].

Вносит небольшую ясность и постановление Пленума Верховного Суда РФ от 25.12.2018 № 49 «О некоторых вопросах применения общих положений Гражданского кодекса Российской Федерации о заключении и толковании договора», которое в п. 31 устанавливает: «условия рамочного договора являются частью заключенного впоследствии отдельного договора, если такой договор в целом соответствует намерению сторон, выраженному в рамочном договоре, и иное не указано сторонами или не вытекает из существа обязательства (п. 2 ст. 429.1 ГК РФ). Отсутствие в документе, оформляющем отдельный договор, ссылки на рамочный договор само по себе не свидетельствует о неприменении условий рамочного договора» [4].

Из вышеназванных положений можно сделать вывод, что рамочный договор, не имея соглашения о предмете, уже предполагает порождение обязательств, что, в частности, было подчеркнуто З.Д. Сафиуллиной [9, с. 64].

Говоря о заключении любого договора, в том числе и рамочного, встает вопрос о существенных условиях. Несомненно, существенным условием рамочного договора будет являться условие о предмете, что вытекает и из положений гражданского законодательства, а именно п. 1 ст. 432 ГК РФ.

Так, О.Н. Садилов считает, что рамочный договор «направлен преимущественно на организацию последующих имущественных связей субъектов договора или их нижестоящих структур и определение основных условий таких связей...» [7, с. 112].

Д.Е. Дугинов исходит из того, что в рамочном договоре имеется только одно существенное условие – это предмет. При этом особенностью такого предмета является то, что это его содержание составляет не предмет определенного вида договора, а именно организация взаимного сотрудничества в конкретной сфере [8, с. 364].

Беря во внимание особенности правовой природы рамочного договора, направленного на организацию в последующем определенного вида отношений, представляется, что предметом данного договора будут являться первостепенные и основные действия сторон, которые они должны совершить во исполнение возникающего на основании рамочного договора обязательства по заключению основного договора.

Вышеназванные теоретические особенности заключения рамочного договора подтверждаются и судебной практикой.

Так, Иванов Н.В. обратился в Сарапульский городской суд УР с иском к ООО «Молком», Дроздовой Н. А. о взыскании задолженности по договору поставки. Суд по делу пришёл к выводу о том, что подписанный между ООО «Армязь молоко» и ООО «Молком» договор представляет собой рамочный договор; рамочный договор не является непосредственным основанием возникновения обязательств поставки; данные обязательства возникают в силу согласования сторонами существенных условий договора поставки (наименование и количество товара) с применением к таким отношениям условий рамочного договора; фактически согласование сторонами договора существенных условий поставки осуществлялось в процессе передачи товара, оформленной подписанными сторонами товарными накладными; подписание сторонами каждой из товарных накладных означало возникновение обязательств поставки, к которым в силу п. 2 ст. 429.1 ГК РФ применялись общие условия, содержащиеся в договоре, суд находит, что отсутствие в товарных накладных указания на согласование сторонами какой-либо неустойки исключает возможность взыскания таковой, в связи с чем в данной части исковых требований суд считает необходимым отказать [5].

Еще одним примером будет решение Фрунзенского районного суда от 14.06.2019 по делу № 2-2868/2018, согласно которому Мосунов С.А. обратился в суд с иском к Мамедовой Ф.Ф. о взыскании задолженности по договору поставки. Мамедова Ф.Ф. обратилась со встречным иском к Мосунову С.А., в котором просила признать договор поставки от 01.01.2017 №146А/17 незаключенным. В обоснование встречного иска указала, что сам договор поставки нельзя признать заключенным, так как не соблюдено существенное условие договора поставки – о наименовании и количестве товара.

Удовлетворяя исковые требования Мосунова С.А. и отказывая в удовлетворении встречных исковых требований Мамедовой Ф.Ф. суд указал, что договор поставки, как следует из его содержания, является рамочным. Конкретный перечень товара определялся в представленных в материалы дела накладных, товар Мамедовой Ф.Ф. к по данным накладным принимался, что не оспаривалось представителем. Представленные в материалы дела товарные накладные позволяют определить количество и перечень товара, который передавался, цену каждой единицы и общую сумму поставки по каждой накладной. Соответственно, оснований считать договор поставки незаключенным ввиду того, что его предмет не согласован, не имеется, обязательственные правоотношения сторон в рамках договора поставки суд считает установленными [6].

Вышеназванные судебные решения свидетельствуют о том, что существенные условия договора будут являться согласованными, в том числе при совершении сторонами конклюдентных действий (принятие товара, оплата товара и т.д.). Подтверждением тому могут являться товарные накладные, спецификации и иные материалы, которые подтверждают согласование существенных условий того или иного вида договора. Судебная практика исходит из того, что заключение рамочного договора, которым будут установлены организационные, маркетинговые и финансовые условия взаимоотношений, предполагает дальнейшую конкретизацию (уточнение, дополнение) таких условий посредством заключения отдельных договоров, подачи заявок и т.п., определяющих недостающие условия. Правоприменительная практика также подтверждает тот факт, что рамочный договор является основанием возникновения гражданско-правового обязательства.

Таким образом, для заключения рамочного договора достаточно согласовать предмет договора, который будет определять организацию взаимного сотрудничества в конкретной сфере, а в последующем, уже с учетом конкретного вида договора, стороны могут согласовать существенные условия, посредством совершения, например конклюдентных действий, подтверждением которых будут товарные накладные, чеки об оплате товара и т.д. Представляется, что именно по этому основанию данный договор называется «договор с открытыми условиями», так как данная разновидность договорной конструкции предполагает, что стороны при заключении рамочного договора обязаны только согласовать организационные, маркетинговые и финансовые условия взаимоотношений, и только в последующем они осуществляют дальнейшую конкретизацию таких условий.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 08.03.2015 N 42-ФЗ «О внесении изменений в часть первую Гражданского кодекса Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 09.03.2015. N 10. Ст. 1412.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 16.12.2019) // Собрание законодательства РФ. 05.12.1994. N 32. Ст. 3301.
3. Концепция развития гражданского законодательства РФ (одобрена решением Совета при Президенте РФ по кодификации и совершенствованию гражданского законодательства

- от 07.10.2009) // Вестник Высшего Арбитражного Суда РФ. 2009. № 11.
4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 25.12.2018 N 49 «О некоторых вопросах применения общих положений Гражданского кодекса Российской Федерации о заключении и толковании договора» // Российская газета. N 4. 11.01.2019.
 5. Решение Сарапульского городского суда от 17.10.2018 по делу № 2-696/2018 [Электронный ресурс] // URL: <http://sudact.ru> (дата обращения: 11.02.2020).
 6. Решение Фрунзенского районного суда от 14.06.2019 по делу № 2-2868/2018 [Электронный ресурс] // URL: <http://sudact.ru> (дата обращения: 11.02.2020).
 7. Ганева Е.О., Филатова У.Б. Существенные условия рамочного договора // Проблемы современного законодательства России и зарубежных стран материалы VII Международной научно-практической конференции. 2018. С. 111-114.
 8. Дугинов Д.Е. О рамочном договоре по Концепции развития гражданского законодательства // Практика применения общих положений об обязательствах / Рук. авт. кол. и отв. ред. М.А. Рожкова. М., 2011. С. 363-366.
 9. Сафиуллина З.Д. К вопросу о заключенности рамочного договора // Наука и образование сегодня. 2017. № 11 (22). С. 63-66.

О ПРИНЦИПЕ ЗАКОННОСТИ

ON THE PRINCIPLE OF LEGALITY

Авторы: Павлова Оксана Леонидовна

Аннотация: Законность относится к числу сложных политических и юридических явлений. В статье дано и рассмотрено определение «принцип законности», с которым можно ознакомиться в Конституции РФ. Проведен сравнительный анализ различных авторов: Малиновского А.А., Р. Лившиц, Алексеева М.В. и Кривцов А.В., Долгачева О.И. и др. в исследовательских работах которых можно встретить изучение данного принципа.

Ключевые слова: принцип законности, содержание законности, определение, норма права, правовая система

Annotation: Legality is one of the most complex political and legal phenomena. The article gives and considers the definition of "principle of legality", which can be found in the Constitution of the Russian Federation. A comparative analysis of various authors is carried out: Malinovsky A. A., R. Livshits, Alekseeva M. V. and Krivtsov A.V., Dolgacheva O. I., and others. in their research papers, one can find the study of this principle.

Keywords: principle of legality, the content of the rule of law, definition, rule of law, the legal system

В общественной жизни законность выступает как важнейший конституционный принцип, как метод государственного руководства обществом и как необходимый элемент демократии. Для органов внутренних дел законность является одним из доминирующих принципов деятельности. Законность является одним из доминирующих принципов деятельности органов полиции.

Принцип законности закреплен в ст. 15 Конституции РФ. Он определяет, что органы государственной власти, органы местного самоуправления, должностные лица, граждане, а также объединения граждан должны соблюдать Конституцию РФ и законы. Кроме того, принципу законности должны соответствовать основные законы Российской Федерации.

Законность - это такой режим либо принцип реального действия права в рамках государства, когда государственные органы, должностные лица, а также граждане четко придерживаются правовых норм и законов.

Принципом законности считаются положения, которые обусловлены характером формирования и функционирования правовой системы и лежат в основе реализации правовых предписаний, а также требований к поведению субъектов правовых отношений.

Законность должна быть одинакова в своем действии для всей страны. Понимание и применение законов должны быть одинаковы на всей её территории. Не допускается создавать свою законность в каждой республике, области, районе, отличающуюся от общегосударственной [6].

Принцип законности является универсальным, находит свое воплощение в каждой уголовно-

правовой норме. Составляет основу для формирования норм права и общественно-политической жизни.

Принцип законности – такой универсальный принцип, согласно которому все органы государственной власти обязаны соблюдать в своей деятельности Конституцию РФ, что находит свое прямое выражение в ч. 2 ст. 15.

Традиционная характеристика сущности принципа законности содержит в себе ссылки на определенное состояние общественных отношений, когда мы удостоверяем строгое и неуклонное соблюдение и исполнение норм права всеми участниками общественных отношений [7].

Заметим, что слово «всем» является одним из ключевых в приведенной дефиниции, поскольку оно указывает как на отдельных индивидов, их коллективы и различные организации, так и на государство и его органы (органы государственной власти, учреждения, ведомства, отдельных должностных лиц, которые действуют от имени государства и наделены соответствующими властными полномочиями). То есть, как пишет С. Фридинский, принцип законности распространяется как на тех, для кого принимаются нормативно-правовые акты, так и на тех, кто их принимает. В результате чего, говоря о законности, мы тем самым описываем не двухуровневую модель, в которой государство, которое находится, так сказать, «над» законом, контролирует выполнение правовых норм многочисленными субъектами правоотношений, а целостную систему соблюдения норм права государством и обществом.

Используя терминологию Малиновского А.А. [4], можно сказать, что происходит «трансформация» государства, когда право превращается в феномен, что цивилизуется, который в одинаковой мере влияет как на государство, так и на общество. Более того, как доказывает Р. Гринюк, характерным свойством правового государства является то, что в нем нормами права урегулируется не только процесс реализации государственной власти, но и процесс ее узаконивания. То есть государственная власть не просто реализуется согласно действующих законов, но и формируется на их основе. Это, в свою очередь, означает, что нарушение порядка узаконивания государственной власти является нарушением законности.

В этом смысле, по мнению автора, можно говорить о первом ключевом моменте в понимании сущности феномена законности. Действительно, как таковой факт наличия законов присущ любому государственному историко-правовому периоду, поскольку существование любого государства (независимо от формы правления, формы государственного устройства, политического режима и т. п.) предусматривает обязательное соблюдение закона теми, на кого он распространяется [5].

Подобная нормативно-правовая регламентация благодаря законам и на их основе позволяет в рамках модели правового государства установить баланс между правами государства и правами человека, поскольку императивное требование к государству и его органам «разрешено только то, что установлено законом» органично взаимоувязывается с положением «разрешено все, что не запрещено законом», который действует в отношении граждан и институтов гражданского общества.

Во-вторых, содержание законности толкуется не только через понятие закона, но и через понятие права. Среди российских исследователей этот тезис обосновывал Р. Лившиц, который отмечал, что несправедливый закон не является правом, а потому законность должна анализироваться не только в контексте понятия «закон», но и ввиду категории «право».

В определении, предлагающих Алексеева М.В. и Кривцов А.В. [1], наличие законов,

соответствующих праву, характеризуется как «внутренний признак законности». Фактически это положение в своем исследовании правового государства аргументирует Борохова Н. [2], который отмечает: «Закон имеет высшую юридическую силу не столько благодаря тому, что он удовлетворяет определенные формальные признаки, сколько благодаря тому, что он соответствует праву как мере должного и справедливого». То есть лишь в правовом государстве закон становится правовым, становится выразителем духа права, в результате чего свойственное законности соблюдение закона и подчинения ему логично превращается в соблюдение и исполнения норм права. Именно по этой причине, как совершенно справедливо отмечает Долгачева О.И.[3], законность следует понимать, как своеобразного проводника права в реальность, как право в действии, инструмент его реализации как социальной ценности, регуляции общественных отношений.

Список литературы:

1. Алексеева М.В., Кривцов А.В. Принцип законности в административно - юрисдикционной деятельности органов государственной власти / М.В. Алексеева, А.В. Кривцов // Роль инноваций в трансформации современной науки. – Сб. статей по итогам Международной научно-практической конференции. - 2019. - С. 152-154.
2. Борохова Н.Е. Принцип законности и деятельность адвоката в уголовном процессе // Молодой ученый. - 2019. - № 33 (271). - С. 30-32.
3. Долгачева О.И. К вопросу о реализации принципа законности при осуществлении деятельности органов дознания/ О.И. Долгачева // Проблемы применения уголовно-процессуального законодательства: пути их решения / Материалы Международной онлайн-конференции. - 2019. - С. 176-181.
4. Малиновский А.А. Принцип законности в социалистической правовой семье / под общ. ред. М.А. Беляева, В.В. Денисенко, А.А. Малиновского. М.: - 2019. - С. 119-134.
5. Патрушев С.В. К вопросу о принципах законности и равенства граждан перед законом // На пути к гражданскому обществу. - 2019. - № 1 (33). - С. 37-39.
6. Сверчков В. В. Уголовное право. Общая и Особенные части: учебник для бакалавров / отв. Ред. В. В. Сверчков. - 3-е изд., перераб. и доп. – М. : Издательство Юрайт, 2014. - 251 с.
7. Стрилец О.В. Реализация принципа законности в рамках современной уголовной и уголовно-исполнительной политики / О.В. Стрилец // Уголовная политика и культура противодействия преступности : сб. науч. тр. / Материалы Международной научно-практической конференции. - В 2-х томах. - 2018. - С. 145-150.

ОСНОВНЫЕ ПОДХОДЫ ЗАРУБЕЖНЫХ АВТОРОВ К КЛАССИФИКАЦИИ ПРАВОВЫХ СИСТЕМ

MAIN APPROACHES OF FOREIGN AUTHORS TO THE CLASSIFICATION OF LEGAL SYSTEMS

Авторы: Чевтаев Кирилл Андреевич

Аннотация: в статье рассматриваются основные разработанные за рубежом подходы к классификации правовых систем, исходя из различных сравнительно-правовых критериев. Проанализированы концепции объединения схожих между собой правовых систем в группы и лежащие в их основе критерии, в том числе за авторством таких известных ученых-компаративистов, как Р. Давид, Х. Кётц, К. Цвайгерт, Э. Мартинес-Пас, Г. Созэр-Халь и др. Осуществлена попытка сравнить указанные концепции и выявить их общие и отличительные черты, а также понять, каким специфическим критериям авторы отдают предпочтение.

Ключевые слова: правовая семья, правовой стиль, англо-саксонская, романо-германская, социалистическая правовые семьи, правовые круги.

Annotation: the article discusses the main approaches developed abroad to classify legal systems based on various comparative legal criteria. The author analyzes the concepts of combining similar legal systems into groups and the criteria underlying them, including the authorship of such well-known comparative scientists as R. David, X. koetz, K. Zweigert, E. Martinez-Paz, G. Sozer-Hal, and others. an attempt is Made to compare these concepts and identify their common and distinctive features, as well as to understand which specific criteria the authors prefer.

Keywords: legal family, legal style, Anglo-Saxon, Romano-German, socialist legal families, legal circles.

Полноценное исследование современных правовых систем требует наличия удобной и в то же время информативной классификации и типологии. Однако относительно критериев и подходов к такой классификации, как и в большинстве вопросов, касающихся правовой системы, не наблюдается единства мнений. Существует множество различных взглядов на те критерии, которые должны быть положены в основу при делении правовых систем на виды.

В сравнительном правоведении для удобства изучения принято объединять правовые системы в определенные группы или общности на основе схожих и отличительных черт, которыми они обладают. Причем до настоящего времени нет единого определения для обозначения данных общностей правовых систем. Наиболее распространен термин «правовая семья правовых систем», который в свое время ввел компаративист Р. Давид однако встречаются и другие. К примеру, К Цвайгерт и Х. Кётц ввели дефиницию «правовой стиль» К.-Х. Эберт, М. Рейнстайн называли рассматриваемые группы «правовыми кругами», М.Ю. Спириин предлагает называть подобные общности правовых систем «наднациональной (трансграничной) правовой системой», С.С. Алексеев – структурными общностями, В.Е. Чиркин использовал расхожее понятие «правовая семья», однако сформулировал при этом новый уровень классификации – глобальные правовые системы, которые шире правовых семей и включают в себя последние.

Такое обилие мнений можно объяснить субъективным характером исследований, проводимых

в области классификации правовых систем, слишком многое в данном вопросе зависит от личных позиций и взглядов автора, ведь объективные критерии в градации правовых систем, по сути, отсутствуют, поскольку сама правовая система представляет собой результат научных исследований, следствие применения системного подхода к такому явлению объективно существующего мира, как право.

Итак, из вышеназванных обозначений групп правовых систем наиболее часто употребим термин «правовая семья», поэтому именно он взят нами за основу.

Правовой семьей принято считать совокупность правовых систем отдельных государств (так называемые «национальные» или «территориально-государственные» правовые системы), объединенных по различным критериям на основе присущих им свойств и особенностей.

В вопросе об оптимальных критериях объединения правовых систем в правовые семьи также отсутствует единообразие.

Так, наиболее упоминаемой в научной литературе является предложенная Рене Давидом концепция двух критериев объединения правовых систем в семьи – юридико-технического и идеологического. Критикуя остальные мнения на этот счет, указанный автор предложил взять за основу для сравнения особенности юридической техники той или иной правовой системы, под которой следует понимать совокупность правовых методов и средств, специфических институтов права, иерархию источников права и др., а также философские, политические, экономические принципы и основы данного общества. Причем именно второй, идеологический критерий он предложил считать основным и определяющим. Соответственно, если публичные начала, основы экономики и правопорядка в нескольких разных государствах совпадают, то остается взглянуть на механизм правоприменения и его особенности, и в случае совпадения проводить объединение нескольких правовых систем в одну общую семью. Именно на основе названных критериев Р. Давид выделил англо-саксонскую (англо-американскую), романо-германскую (континентальную) и социалистическую правовые семьи, а также исламское право и другие. Указанное деление по настоящее время остается «классическим» в правоведении, в том числе и в отечественном, особенно в части дихотомии англо-саксонское и континентальное право, о которых будет сказано далее, а вот в отношении выделения «социалистической» правовой семьи того же сказать нельзя, поскольку после исчезновения с политической карты мира Советского Союза, как оплота социализма, свою былую актуальность оно потеряло, и далеко не все авторы соглашались с ним.

Тем не менее не стоит думать, что до появления концепции Р. Давида среди классификаций правовых систем отсутствовали заслуживающие внимания теории.

Прежде всего, на заре компаративистики был популярен историко-юридический критерий и деление правовых систем по уровню влияния на них римского права. На основе данного критерия французский юрист Э. Глассон выделил три группы правовых систем, первая из которых отличалась наиболее сильным влиянием римского права: Греция, Испания, Италия, Португалия, Румыния; вторая – слабым влиянием или отсутствием римского права, использованием вместо него обычного (варварского) права: Англия, Россия, Скандинавские страны; третья – смешанным использованием римского и национального права: Германия, Франция, Швейцария. На основе этого же критерия аргентинский компаративист Э. Мартинес-Пас выделил четыре группы правовых систем:

- варварскую группу, особенностью которой выступало использование варварских правд и обычаев (правовые системы Англии, Уэльса, скандинавских стран);
- варварско-романскую группу (правовые системы Австрии, Германии и Франции);

- варварско-романо-каноническую группу (правовые системы Испании и Португалии, подверженные мощному влиянию церковного канонического права);
- романо-канонико-демократическую группу правовых систем, которую автор разглядел в России, США и Швейцарии.

Интересной представляется также классификация правовых семей, основанная на расовом (этнографическом) критерии, которую отразил в своих трудах такой автор, как Г. Созэр-Халь. Он выделил четыре общности правовых систем по разработанным в антропологии четырем расам:

- индоевропейское право, состоящее из нескольких подсистем: иранское (армянское) право; кельтское; греко-латинское (римское, греческое право); германское (право скандинавских народов); англосаксонское (право Великобритании, США); латвийско-славянское;
- семитское право (ассирийское, египетское, арабо-мусульманское право);
- монгольское право (китайское и японское право);
- право варварских народов (право негритянских, индонезийских, малазийских и других племен).

Как мы видим, до предложенных Р. Давидом критериев объединения правовых систем в семьи к таковым относили, к примеру, расовый, языковой критерий, религиозный и национальный, идеологический, такой критерий, как используемые в государстве источники права, роль международного права, географический и исторический критерии, однако все они носили узкий и односторонний характер, не охватывающий все возможные аспекты, всю специфику классифицируемых правовых систем. Возможно, именно поэтому критерии Р. Давида, охватывающие большинство сравниваемых признаков правовых систем, стали общепризнанными и даже классическими.

Однако даже после выхода классификации Р. Давида далеко не все компаративисты согласились с предложенными им критериями, считая их недостаточно полными и объективными. Интересной в этой связи представляется точка зрения немецких правоведов К. Цвайгерта и Х. Кётца, которые в конце 20-го века предложили новый критерий-термин «стиль права», включающий в себя:

- историческое происхождение и развитие правовой системы;
- господствующую доктрину юридической мысли и ее специфику;
- выделяющиеся своим своеобразием правовые институты;
- правовые источники и методы их толкования;
- идеологические факторы.

Сообразно указанным аспектам были выделены две крупные группы правовых кругов – «западное» и «внезападное» право, в каждую из которых входили по четыре так называемых правовых круга: романский, германский, северный (скандинавский), общего права и социалистический, дальневосточный, исламский, индусский соответственно.

На текущий момент в сравнительном правоведении все чаще можно встретить именно данную классификацию правовых систем, как более обширную по сравнению с классической.

По своей сути рассмотренный подход выделения правовых семей на основе присущего им стиля вытекает из цивилизационной типологии государства и права, разработанной в рамках органической научной теории, приверженцами которой были такие известные авторы, как

О. Шпенглер, А. Тойнби, Н. Данилевский. Так, немецкий ученый Л.Ж. Константинеско называл всякую правовую систему «юридической экспрессией цивилизации», подчеркивая тем самым зависимость и обусловленность правовых систем от цивилизаций, в которых они функционируют.

Руководствуясь тем же подходом, шведский юрист М. Мальмстрём примерно в то же время, что и вышеприведенные немецкие компаративисты, объединил имеющиеся правовые семьи в две группы: евро-американскую (западную) группу, в которую, по его мнению, входят французская, скандинавская, германская, латиноамериканская правовые семьи, и группу общего права. Формулируя данную концепцию, он исходил из того, что западное право есть продукт западной цивилизации, потому имеет свойственные только ему признаки. Также он особенно выделил правовые семьи социалистического права и стран азиатского и африканского правопорядка.

Еще одним приверженцем цивилизационного подхода к классификации правовых систем являлся испанский правовед Х.К. Тобенас, который, руководствуясь особенностями культурной (идеологической) сферы различных обществ, выделил четыре группы правовых систем: западную, мусульманскую, социалистическую и восточную. Причем первая группа подразделяется еще на четыре подгруппы: «мертвые» римское и каноническое (каталическое) право; романо-христианское право, основанное на римском; англо-американское право, не испытывавшее на себе существенного влияния со стороны римского права; смешанные системы, обладающие одновременно признаками второй и третьей группы (Квебек, Шотландия и др.).

Профессор К. Осакве, основываясь на идеологических особенностях жизни обществ, выделил два критерия классификации правовых систем:

- 1) роль религии в обществе;
- 2) роль права в обществе.

По первому критерию все правовые системы делятся на религиозные (мусульманское, индусское, иудейское, каноническое или католическое право) и нерелигиозные (светские).

На основе второго критерия автор разделил правовые системы на три блока: западный (романо-германское, англо-американское, скандинавское право), незападный (азиатское и африканское право) и квазизападный (социалистические государства – Китай, КНДР, Куба и т.д.).

Не стоит забывать, что любые критерии классификации носят условный, относительный характер, не обладающий признаками объективности и устойчивости, ведь, во-первых, применение системного подхода к праву весьма субъективно и зависит от позиции и внутренних воззрений наблюдателя (исследователя), а, во-вторых, сами правовые системы, как и государства в которых они функционируют, изменчивы и не постоянны.

Итак, рассмотрев основные подходы к классификации правовых систем, разработанные в зарубежном сравнительном правоведении, следует сделать следующий вывод. Критерии классификации правовых систем состоят в особенностях составляющих их элементов, причем большинство авторов обращают свое внимание в первую очередь на культурно-психологические элементы, в частности правовую идеологию, а затем уже на нормативные и функциональные, поскольку считается, что специфика норм права, источников права, судебной практики, законотворчества является следствием исторически сложившегося экономического, политического и культурного строя государства.

Список литературы

1. Давид Р. Основные правовые системы современности /Пер. с фр. И вступ. ст. В.А.Туманова. — М.: Прогресс, 1988. С. 120.
2. David R., Brierley J. Major Legal Systems in the World Today. 3rd ed. Stevens & Sons, 1985. P. 15, 19
3. Цвайгерт К., Кётц Х. Введение в сравнительное правоведение в сфере частного права. Том 2 — Пер. с нем. — М.: Международные отношения, 1998. С. 76.
4. Спириин М.Ю. Дуальная природа конституции как средства отражения социальных интересов в национально-территориальном праве // Юридический вестник Самарского университета. 2016. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/dualnaya-priroda-konstitutsii-kak-sredstva-otrazheniya-sotsialnyh-interesov-v-natsionalno-territorialnom-prave> (дата обращения: 1.02.2019).
5. Сравнительное правоведение : учебник для магистратуры / В. Е. Чиркин. — 2-е изд., пересмотр. — М. : Норма : ИНФРА-М, 2019. С. 120.
6. Martinez-Paz E. Introduccion al estudio del derecho comparado. Cordoba, 1934
7. Sauser-Hall G. La fonction et de la mdthode du droit compart. Genfeve, 1913.
8. Константинеско Л.Ж. Развитие сравнительного правоведения // Очерки сравнительного права. Сборник. - М.: Прогресс, 1981. С. 104, 152.
9. Саидов А.Х.. Сравнительное правоведение (основные правовые системы современности): Учебник / Под ред. В.А. Туманова. М.: Юристъ, 2003. С. 48.
10. Захарова М. В. Французская правовая система. Теоретический анализ. Монография. Проспект, 2017. С. 65.

ПРОБЛЕМЫ МЕЖДУНАРОДНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА В ОБЛАСТИ ТАМОЖЕННЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ

PROBLEMS OF INTERNATIONAL COOPERATION IN THE FIELD OF CUSTOMS OFFENSES

Авторы: Стародубова Виктория Сергеевна

Научный
руководитель: Паулов Павел Александрович

Аннотация: В статье проводится анализ форм и методов взаимодействия таможенных органов различных государств в сфере выявления, предупреждения и пресечения таможенных правонарушений. Рассмотрены основные направления международного сотрудничества в области борьбы с ними.

Ключевые
слова: международное таможенное сотрудничество, таможенная служба, таможенные правонарушения.

Annotation: The article analyzes the forms and methods of interaction between the customs authorities of various states in the field of detection, prevention and suppression of customs offenses. The main directions of international cooperation in the field of combating them are considered.

Keywords: international customs cooperation, customs service, customs offenses.

На современном этапе глобализации противодействие таможенным правонарушениям, затрагивающим экономическую и национальную безопасность стран – является главной задачей международного сотрудничества таможенных администраций государств. В частности, результативное взаимодействие таможенных органов осуществляется с помощью следующих форм:

- взаимный обмен оперативной информацией;
- принятие документов, регулирующих взаимодействие таможенных органов в области противодействия таможенным правонарушениям;
- оказание взаимной помощи при расследовании административных и уголовных дел;
- организация обучения должностных лиц с целью обмена опытом.

Нормализация международного сотрудничества Федеральной таможенной службы (далее ФТС) России с таможенными администрациями других государств способствует урегулированию множества практических проблем: борьба с контрабандой, международная торговля контрафактной продукцией, а так же незаконному перемещению товаров. В настоящее время ФТС Российской Федерации (далее по тексту - РФ) осуществляет взаимодействие с таможенными органами более чем ста государств.

Результативным методом формирования международного таможенного сотрудничества является институт представительства ФТС РФ в иностранных государствах. Так, на сегодняшний день в иностранных государствах действует 21 представительство. Функционирование представительств направлено на урегулирование международных связей и получение сведений о возможности возникновения рисков экономической безопасности. Так, В

2018 году руководство и должностные лица ФТС России приняли участие в крупных международных форумах и конференциях (Российский инвестиционный форум, конференция Ассоциации Европейского бизнеса «Таможня и бизнес: 10 шагов навстречу», Петербургский международный экономический форум, Восточный экономический форум, Московский финансовый форум). В октябре 2018 года был организован Международный таможенный форум – 2018, целью которого была демонстрация положительных аспектов и достижений в работе ФТС России. В форуме приняли участие более 2 000 представителей органов государственной власти и бизнес-сообщества, проведено около 50 мероприятий официально-деловой программы, включая панельные сессии, круглые столы, мастер-классы и презентации[1].

В целях реализации международных обязательств по пресечению и пресечению оборота контрафактной продукции Российская Федерация сотрудничает со следующими организациями:

- Всемирная торговая организация (далее по тексту – ВТО);
- Всемирная таможенная организация (далее по тексту – ВТамО);
- Совет Европы (далее по тексту – ЕС);
- Евразийский экономический союз (далее по тексту – ЕАЭС) и т.д.

Функционирование ВТО позволяет обмениваться данными в рамках правоохранительной деятельности в оперативном режиме. В 2001 году был учрежден региональный узел связи Москва (далее по тексту RILO-Москва), который координирует деятельность правоохранительных органов государств-участников СНГ. С момента учреждения RILO-Москва были установлены деловые контакты с RILO-Кельн, RILO-Варшава и RILO-AP (Азиатско-Тихоокеанского региона), были организованы работы по сбору информации по задержанию основных видов контрабанды, оружия, боеприпасов, взрывчатых веществ, ядерных, радиоактивных и опасных материалов. RILO-Москва усовершенствовал информационное взаимодействие таможенных администраций. В частности, в июне 2018 г. был подписан Регламент информационного взаимодействия со странами ШОС, который открыл доступ национальным узлам связи Пакистана, Индии и Китая к коммуникационной платформе RILO-Москва. Это дало возможность осуществления обмена информацией о незаконном перемещении контрабандных товаров на более широком уровне.

В рамках конкретных практических результатов RILO-Москва, за 2017 год во взаимодействии с Интерполом, Европейским Бюро по борьбе с мошенничеством, а также управлением ООН по наркотикам и преступности было проведено 10 международных правоохранительных операций и два правоохранительных аналитических проекта в рамках таможенного сотрудничества. Результатом проведенных операций стало возбуждение таможенными органами РФ 28 уголовных дел и 911 дел об административных правонарушениях. В 2018 году таможенными органами в процессе проведения таможенного контроля лиц, транспортных средств и грузов, оперативно-розыскных мероприятий, как самостоятельно, так и во взаимодействии с российскими и зарубежными правоохранительными органами, из незаконного оборота было изъято свыше 153 кг наркотических средств, психотропных и сильнодействующих веществ. По фактам контрабанды наркотических и сильнодействующих веществ и их прекурсоров возбуждено 556 уголовных дел, в том числе 303 дела – по статье 229.1 УК РФ, 253 дела – по статье 226.1 УК РФ[2].

Подразделениями по борьбе с контрабандой наркотиков таможенных органов совместно с российскими правоохранительными органами в 2018 году проведено 105 оперативно-розыскных мероприятий и международных операций «контролируемая поставка», по результатам которых из незаконного оборота изъято более 32 кг наркотических средств.

По итогам международного взаимодействия в 2018 году ФТС России организовано проведение и обеспечено участие подразделений таможенных органов в 17 специальных международных таможенных операциях и проектах, направленных на противодействие ложному транзиту, таможенным правонарушениям в авиационных перевозках, контрабанде наркотиков, стратегически важных и контрафактных товаров, оружия и боеприпасов, валюты, а также табачной продукции. В процессе проведения спецопераций таможенными органами возбуждено 90 уголовных дел и 2 744 дела об АП.

Таким образом, можно сделать вывод, что в настоящее время таможенные органы Российской Федерации во взаимодействии с таможенными администрациями иностранных государств результативно осуществляют правоохранительную функцию и обеспечивают экономическую и национальную безопасность государств в сложившихся экономических и политических условиях.

Список литературы

1. Федеральный закон от 03.08.2018 N 289-ФЗ "О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" // [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_304093/
2. Антонович Я.А. Международное таможенное сотрудничество // [Научно-практический электронный журнал Аллея Науки](#). - 2016. - № 4. - С. 85-92.
3. Быданцева Ю.О. Международное таможенное сотрудничество в области выявления, предупреждения, и пресечения правонарушений в таможенной сфере // [Научно-практический электронный журнал Аллея Науки](#). - 2019. - № 9 (36). - С. 489-495.
4. Итоговый доклад о результатах и основных направлениях деятельности ФТС России в 2018 году [Электронный ресурс]. URL: http://customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=27216:-2018-&catid=475:2015-03-12-09-57-15&Itemid=2588 (дата обращения: 04.03.2020).
5. Очирова, Н. Э. Международное таможенное право : учебник для вузов / Н. Э. Очирова, А. В. Зубач ; под общей редакцией А. В. Зубача. - 2-е изд., перераб. и доп. - Москва : Издательство Юрайт, 2020. - 298 с. -(Высшее образование). - ISBN 978-5-534-03480-6. - Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. - URL: <https://biblio-online.ru/bcode/449989> (дата обращения: 04.03.2020).
6. Таможенный контроль [Электронное издание] : учеб. пособие для студентов вузов / С.Н. Ревина, П.А. Паулов, Д.В. Борякин. - Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2018. (Дата обращения: 04.03.2020)
7. [Федеров А.Г.](#) Правовые основы международного сотрудничества таможенных администраций в сфере правоохранительной деятельности // Вестник образовательного консорциума среднерусский университет. Серия: Юриспруденция. - 2016. - № 8 (8). - С. 18-21.

[1] Итоговый доклад о результатах и основных направлениях деятельности ФТС России в 2018 году [Электронный ресурс]. URL:

http://customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=27216:-2018-&catid=475:2015-03-12-09-57-15&Itemid=2588 (дата обращения: 04.03.2020).

[2] Быданцева Ю.О. Международное таможенное сотрудничество в области выявления, предупреждения, и пресечения правонарушений в таможенной сфере // [Научно-практический электронный журнал Аллея Науки](#). - 2019. - № 9 (36). - С. 489-495.

ПРАВОВОЙ НИГИЛИЗМ И ПУТИ ЕГО ПРЕОДОЛЕНИЯ

LEGAL NIHILISM AND WAYS TO OVERCOME IT

Авторы: *Попова Олеся Александровна*

Аннотация: *В данной статье рассматривается правовой нигилизм и пути его преодоления в России. Проанализированы взгляды известных ученых-мыслителей исследовавших вопросы правового нигилизма в разное время. Выявлены отличительные черты правового нигилизма в России. Необходимость усовершенствования образовательного процесса, повышения правовой культуры населения.*

Ключевые слова: *право, нигилизм, культура, правовой нигилизм, правовая культура.*

Annotation: *this article discusses legal nihilism and ways to overcome it in Russia. The author analyzes the views of famous scientists-thinkers who studied the issues of legal nihilism at different times. Distinctive features of legal nihilism in Russia are revealed. The need to improve the educational process and improve the legal culture of the population.*

Keywords: *law, nihilism, culture, legal nihilism, legal culture.*

В настоящее время нигилистическое отношение к праву стало наиболее показательной и неотъемлемой чертой сложившейся в России ситуации культурно-правового кризиса. В целом правовой нигилизм и нигилизм вообще - достаточно длительно существующее и распространенное в мире явление. Немецкий мыслитель, М. Хайдеггер, определил, что мировоззренческий нигилизм - это господство бессмысленности, обесцененности всего сущего, жизненный мир человека, общество представляют собой только сеть пересекающихся частных интересов [1]. Отсюда вытекает идея об отсутствии в мире и обществе единой наполненной смыслом организации, порядка и целостности

В свою очередь, А.И. Новиков, считает, что признаком нигилизма является не объект отрицания, а степень отрицания, его категоричность и всеобщность, «общей особенностью всех форм нигилизма является то, что в разной мере им присущи абсолютизация субъективного, точнее индивидуального начала, оценка действительности с позиции атомизированного индивида, отвергающего объективные закономерности, логику истории, коллективные интересы социальных общностей людей» [2].

Правовой нигилизм это релятивизация аксиологических установок сознания в правовой сфере по отношению к праву. Н.И. Матузов отмечает, что сущность правового нигилизма заключается «в общем негативно-отрицательном, неуважительном отношении к праву, законам, нормативному порядку» [3].

Придерживаясь понимания правового нигилизма как феномена культуры, следует согласиться с позицией И.Д. Невважая [4]. С его точки зрения, правовой нигилизм можно объяснить подспудным социокультурным несоответствием между требованиями, предъявляемыми актуальной правовой культурой, и архетипическими в своей основе представлениями о праве. Из этого противостояния вытекает общее негативное отношение к чуждому правопониманию и чуждой модели права в культуре.

В свое время, А. Валицкий, подчеркнул, что в России право отвергалось «по самым разным причинам: во имя самодержавия или анархии, во имя Христа или Маркса, во имя высших духовных ценностей или материального равенства» [5].

С ним согласен А. Ослунд, утверждающий, что российское право не укоренилось достаточно прочным образом, несмотря на большое количество законов, так как всегда существовал конфликт интересов - реально необходимых на тот момент группе с доминирующим экономическим интересом (в момент перестройки - номенклатуре) и провозглашаемых (идея правового государства противоречила самой сути деятельности номенклатуры) [6].

В принципе нигилистическое сознание - объективное явление, столкновение элементов разных правовых культур мы наблюдаем сегодня и в России. Присуще переходному периоду, сопровождающемуся коренной ломкой общественных устоев, чаще народ без особого воодушевления воспринимает масштабные перемены и потрясения, тем более, если они сопровождаются весьма существенным снижением уровня жизни. Когда государство само пренебрегает правом или использует его только как средство подавления индивидуальной воли, странно надеяться на то, что народ будет действовать в рамках закона, будет положительно оценивать его суть. Строящиеся вертикально отношения в обществе, когда «власть держащие» концентрируют на себе права, а на «основную массу» возлагаются только лишь обязанности по выполнению распоряжений не могут привести ни к устойчивому общественному согласию, ни к легитимизации новых правовых установлений. Ярким примером тому являются предстоящие поправки к Основному закону Российской Федерации - Конституции. Народ не заинтересован в изменениях, не горит желанием к изменениям, считая, что данные поправки в их реальной жизни ничего не поменяют. В нашей стране еще не сформировался эффективный механизм защиты прав личности, по причине чего граждане не могут в полной мере защищать свои нарушенные права, оказать сопротивление несправедливым действиям, то становится объяснимой ситуация, при которой «правовая индифферентность и отчужденность становятся неотъемлемыми чертами образа жизни личности» [7]. Население не воспринимает право как социально ценный институт, не имеет доверия и всякий интерес к нему. Происходит то, что называется отчуждением общества от права.

Отличительными чертами правового нигилизма в России на сегодняшний день являются:

Во-первых, массовость. Правовой нигилизм в России распространен не только среди граждан, но и в государственных структурах, в исполнительной и законодательной ветвях власти, в правоохранительных органах.

Во-вторых, демонстративный и неконтролируемый характер. Правовой нигилизм также характеризуется агрессивностью, зачастую имеет регионально-национальную окраску.

В-третьих, разные формы проявления. Правовой нигилизм может быть как криминальным, так и легитимным, проявляться как в профессиональных слоях, так и на бытовом уровне.

Одним из главных путей преодоления правового нигилизма должно стать всемерное стремление к повышению общей и правовой, в частности, культуры граждан. Естественно, необходимо модернизировать законодательство. Должна проводиться регулярная работа по профилактике правонарушений, осуществляться массовое просвещение и правовое воспитание населения и особенно молодежи.

Правовое воспитание является составным элементом идеологической функции любого государства [8]. Учебные заведения должны готовить по-настоящему качественных

специалистов. Должна осуществляться специальная деятельность по распространению воззрений о праве и правопорядке. Граждане должны чувствовать себя безопасно, быть уверенными в том, что в случае проявления какой-либо несправедливости их защитит государство. Без этого правовая культура общества будет по существу своего содержания негативной, а противоправное поведение будет морально оправдано фактической дегуманизацией власти.

Так, опираясь на право - как часть правовой культуры в России можно преодолеть правовые нигилистические тенденции в обществе и сформировать институты гражданского общества.

Список литературы

1. Хайдеггер М. Европейский нигилизм // Время и бытие. - М., 1993, с. 63 - 176.
2. Новиков А.И. Нигилизм и нигилисты. - М., 1972, с. 12.
3. Матузов Н.И. Правовой нигилизм и правовой идеализм: Курс лекций / Под ред. Н.И. Матузова, А.В. Малько. - М., 1997, с. 590.
4. Невважай И.Д. Типы правовой культуры и формы правосознания // Правоведение. 2000, № 2, с. 27.
5. Валицкий А. Нравственность и право в теориях русских либералов конца XIX - начала XX вв. // Вопросы философии. 1991, № 8, с. 25.
6. Ослунд А. Право в России // Конституционное право: восточноевропейское обозрение. 2000, № 1, с. 80.
7. Гойман В. Правовой нигилизм: пути преодоления // Советская юстиция. 1990, № 9, с. 4 - 5.
8. Нерсесянц В.С., Муромцев Г.И., Мальцев Г.И. и др. Право и культура: Монография. - М., 2002, с. 396.

ЛИЧНЫЙ ТАМОЖЕННЫЙ ДОСМОТР: ОСОБЕННОСТИ И ПРОБЛЕМЫ

PERSONAL CUSTOMS INSPECTION: FEATURES AND PROBLEMS

Авторы: Саяпина Полина Александровна

Научный руководитель: Паулов Павел Александрович

Аннотация: Рассматривается личный таможенный досмотр как инструмент выявления и предупреждения нарушений закона. Рассматриваются особенности данного вида государственного контроля. Анализируются недостатки данной процедуры. Анализ норм действующего законодательства и практики его применения.

Ключевые слова: таможенный контроль, личный досмотр, обязательная маркировка, товары, лицо, сведения.

Annotation: *Personal customs inspection is considered as a tool for detecting and preventing violations of the law. The features of this type of state control are considered. The disadvantages of this procedure are analyzed. Analysis of current legislation and practice of its application.*

Keywords: *customs control, personal inspection, mandatory marking, goods, person, information.*

Наверное каждый из нас периодически видит в сводках новостей сообщения о том, что на границе было задержано лицо или группа лиц, пытающиеся пронести через границу предметы и товары контрабандой, или вовсе пытались доставить запрещенные в обороте предметы, несущих серьезную опасность для общества. Именно поэтому сотрудники таможенных органов вынуждены прибегать к такой форме таможенного контроля как личный таможенный досмотр.

Личный таможенный досмотр является исключительной формой таможенного контроля, которая применяется к физическому лицу, находящему в транзитной зоне или зоне таможенного контроля, при наличии оснований предполагать, что лицо скрывает при себе и добровольно не выдает товары, перемещаемые с нарушением таможенного законодательства.[\[1\]](#)

Основаниями для проведения такого досмотра могут быть: обнаружение должностными лицами признаков того, что лицо пытается скрыть или не выдать товары; сведения российских таможенных и правоохранительных органов; сведения их материалов правоохранительных и таможенных иностранных и международных служб

Личный таможенный досмотр должен проводиться по решению начальника таможенного органа или уполномоченными им лицами, составленному в письменной форме. При этом, следует помнить, что личный таможенный досмотр – это вмешательство в личное пространство человека, следовательно к некотором роде это можно посчитать ограничением прав и свобод человека и гражданина. Это может коснуться таких прав как, право на личную

неприкосновенность, охраны достоинства личности, указанных в Конституции РФ.^[2] Для соблюдения правовых гарантий, защиты законных интересов, прав и свобод человека и гражданина перед началом процедуры личного досмотра лицу должны быть разъяснены его права.^[3] Так как, одна из обязанностей государства – соблюдение прав и свобод человека и гражданина, то таможенные органы должны провести личный таможенный досмотр в такой форме, которая будет исключать унижение чести и достоинства личности, не наносить неправомерно вреда здоровью, имуществу лица. Потому, во-первых проведение личного таможенного досмотра имеет определенный порядок, который условно можно разделить на три этапа: первый или подготовительный, второй и третий или завершающий.^[4]

При подготовительном этапе лицу, в отношении которого возникли подозрения, что оно скрывает при себе предметы или товары, должно быть объявлено о решении проведения процедуры личного досмотра. Должностное лицо должно предъявить письменное решение и ознакомить с ним лицо, а также в присутствии понятых разъяснить ему его права и обязанности. Также лицу должно быть предложено, добровольно выдать сокрытые от контроля товары. На втором этапе непосредственно происходит сам личный досмотр. Именно в этой части раскрывается неполнота описания данной формы контроля в законодательстве. Должностное лицо и понятые должны быть одного пола с досматриваемым лицом. Важный момент состоит в том, что сотрудники таможенных органов имеют право досматривать только одежду и имеющиеся при нем вещи. Обследовать же тело имеет право только медицинский работник, причем только он может провести только поверхностный осмотр тела. Однако, нередки случаи когда в рамках такого осмотра лицу предлагается пройти рентгенологическое или какое либо другое дополнительное обследование. Такое предложение не имеет каких-либо правовых оснований, но и одновременно не признано нарушением правил проведения личного таможенного досмотра. Но тем не менее все действия в данной процедуре должны производиться таким образом, чтобы таможенными органами и должностными лицами не причинялось унижения чести и достоинства личности, а также грубого нарушения и вмешательство в личное пространство лица. Так как, альтернативных способов по выявлению правонарушителей в законе не имеется, а существующая процедура позволяет произвольно трактовать применяемые меры, то оспорить их обоснованность довольно-таки сложно.^[5] Необходимо отметить, что в законодательстве отмечено об установлении пределов ограничения прав и свобод личности, но более четких границ пока что еще не установлено, что весьма усложняет на практике их определение и тем самым затрудняет соблюдение принципа неприкосновенности личности.

Следовательно, основной проблемой данной процедуры можно назвать отсутствие строгих критериев, которые бы создавали баланс ограничения и соблюдения прав и свобод. Не точно установлено, при каких конкретно обстоятельствах, несущих опасность для общества, государству нужно вмешаться и сузить неприкосновенную сторону отношений, применив такое правовое средство как личный таможенный досмотр.^[6]

Итак, чтобы оградить граждан и других лиц, осуществляющих перемещение товаров через границу от превышающих допустимые рамки вмешательства в личное пространство лица, нужно определить грань допустимого. А именно необходимо прописать строгие критерии, которые будут определять: факторы, указывающие на степень общественной угрозы, при которой необходимо проводить личный досмотр; регламентацию производимых при досмотре действий, а также форму их полного фиксирования; четкий и законченный перечень допустимых мер и действий, а также последующую конкретизацию пределов личного досмотра, в котором будет исключено унижение достоинства личности, нанесение вреда имуществу и его здоровью. И дынные корректировки должны быть сформулированы либо на уровне Кодекса, либо федерального закона.

ИСПОЛЬЗУЕМАЯ ЛИТЕРАТУРА:

1. Учеб. пособие для студентов вузов Таможенный контроль / С.Н. Ревина, П. А. Паулов, Д.В. Борякин. – Самара : Издательство Самарского Государственного Экономического Университета, 2018
2. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // Доступ из справоч. – правовой системы «КонсультантПлюс».
3. "Таможенный кодекс Евразийского экономического союза" (приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза)
4. Федеральный закон "О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" от 03.08.2018 N 289-ФЗ// Доступ из справоч. – правовой системы «КонсультантПлюс».
5. Учебное пособие / Демичев А.А., Логинова А.С. – М., 2015. - 450 с.
6. Решение Комиссии Таможенного союза от 20.05.2010 N 260 (ред. от 17.04.2018) "О формах таможенных документов" (вместе с "Порядком заполнения формы предварительного решения по классификации товара в соответствии с единой товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности таможенного союза", "Порядком выдачи и использования свидетельства о допущении транспортного средства международной перевозки для перевозки товаров под таможенными пломбами и печатями", "Порядком выдачи и использования свидетельства о допущении транспортного средства международной перевозки для перевозки товаров под таможенными пломбами и печатями")// Доступ из справоч. – правовой системы «КонсультантПлюс».

[1] Учеб. пособие для студентов вузов Таможенный контроль / С.Н. Ревина, П. А. Паулов, Д.В. Борякин. – Самара : Изд-во самар. гос. экон. ун-та, 2018

[2] Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // Доступ из справоч. – правовой системы «КонсультантПлюс».

[3] "Таможенный кодекс Евразийского экономического союза" (приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза)

[4] Федеральный закон "О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" от 03.08.2018 N 289-ФЗ// Доступ из справоч. – правовой системы «КонсультантПлюс».

[5] Учебное пособие / Демичев А.А., Логинова А.С. – М., 2015

[6] Решение Комиссии Таможенного союза от 20.05.2010 N 260 (ред. от 17.04.2018) "О формах таможенных документов" (вместе с "Порядком заполнения формы предварительного решения по классификации товара в соответствии с единой товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности таможенного союза", "Порядком выдачи и использования

свидетельства о допущении транспортного средства международной перевозки для перевозки товаров под таможенными пломбами и печатями", "Порядком выдачи и использования свидетельства о допущении транспортного средства международной перевозки для перевозки товаров под таможенными пломбами и печатями")// Доступ из справоч. – правовой системы «КонсультантПлюс».

ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРИНЦИПОВ АУДИТОРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

PECULIARITIES OF LEGAL REGULATION OF AUDIT PRINCIPLES

Авторы: Шиманская Вероника Юрьевна , Очаковский Виктор Александрович

Аннотация: В статье рассматривается аудит, как форма научного познания. Обращаем внимание на принципы данной деятельности. В данной статье представлено разделение принципов на группы: содержательные и процедурные, которое поможет разграничить способы реализации данной деятельности и ее содержательные аспекты. Проанализирована история развития института аудита и аудиторских услуг. Рассмотрена правовая основа аудиторской деятельности и нормативно-правовые акты, на основании которых были сформулированы принципы аудиторской деятельности.

Ключевые слова: принципы, аудит, экономический субъект, классификация.

Annotation: The article considers audit as a form of scientific knowledge. We pay attention to the principles of this activity. This article presents the division of principles into groups: substantive and procedural, which will help to distinguish the ways of implementing this activity and its content aspects. The history of development of audit and audit services is analyzed. The legal basis of audit activity and normative legal acts on the basis of which the principles of audit activity were formulated are considered.

Keywords: principles, audit, economic entity, classification.

Для более точного определения сущности аудиторской деятельности необходимо исследовать основополагающие принципы её осуществления. В литературе ученые разделяют принципы на общеметодологические, общеправовые, специальные, содержательные и процедурные.[\[1\]](#)

Важно отметить, что содержание целей аудиторской деятельности, определяются материальными принципами и способами реализации последней.

Обратить внимание следует на то, что содержание и способы функционирования существуют только совместно, в этом и будет заключаться исключительная особенность данной классификации принципов.

В Конституции Российской Федерации есть основополагающие принципы, которые координируют все нормы и выстраивают конституционный порядок в целом[\[2\]](#). Любые правоотношения урегулированы нормами государства. Чаще всего эти нормы находятся в федеральных законах, регулирующих ту или иную сферу деятельности, в постановлениях и иных законах и подзаконных актах. Если рассматривать сферу экономики, непосредственно экономический порядок также как и все сферы изначально регулируются Конституцией Российской Федерации.

Каждый субъект рыночных правоотношений должен воспринимать не только конституционные принципы, но и другие, которые также регулируют данную сферу правоотношений. Помимо

конституционных принципов, как основополагающих, еще встречаются общеправовые, профессиональные, процессуальные, специальные и другие принципы, которые также важны для регулирования таких правоотношений. Все основополагающие принципы определяются концепцией данной сферы, в нашей ситуации, это сфера аудита, аудиторской деятельности и аудиторских услуг.

К общественным принципам относятся принципы гражданского, административного, уголовного, налогового права. Практически все принципы общеправовые необходимы для стабильного регулирования аудиторской деятельности. Именно эти принципы регулируют наиважнейшие правоотношения.^[3] В современной литературе выделяет следующие принципы гражданского права: равенства участников гражданских правоотношений, неприкосновенность собственности и другие.^[4]

Также необходимо обратить внимание на то, что основы конституционного строя определяют такие конституционные принципы как: принцип непосредственного действия прав и свобод человека и гражданина, принцип равенства всех форм собственности перед законом, принцип приоритета международных норм и т.д. Нормы конституционного строя являются императивными. В ч. 2 ст.1 Конституции Российской Федерации говорится о том, что другие положения Конституции не могут противоречить основам конституционного строя Российской Федерации. Принципы, которые являются общеправовыми, профессиональными, этическими, процессуальными и другие, основываются на данном конституционном строе, как на основе права Российской Федерации.

Все вышеперечисленные принципы важны для правоотношений, поскольку они опосредуют, выравнивают их.

Также следует отнести, что международные стандарты аудита также влияют на принципы аудиторской деятельности, что позволяет сделать вывод о том, что принципы могут неоднозначно толковаться правоприменителями.

Необходимо обратить внимание на содержательные принципы, которые играют одну из важнейших ролей в регулировании аудиторской деятельности, потому что данные принципы определяют аудит, как целостное явление. К данной группе относятся: принцип достоверности, гласности, адресности, независимости, императивности, разграничения ответственности и другие.

Принцип императивности подразумевает стабильность аудиторского заключения, вне зависимости от того, какая фирма данное заключение, данную отчетность предоставила хозяйствующему субъекту экономики. Данная норма обязательна в применении, никак иначе нельзя предоставить отчетность, только строго соблюдая данный императивный принцип, иначе это будет правонарушение.

Примером императивной нормы, также может являться ч.2 ст.16 Конституции Российской Федерации, которая закрепила, что другие положения Конституции Российской Федерации не могут противоречить конституционному строю Российской Федерации.

Данные принципы находят свое отображение в историческом, экономическом развитии Российской Федерации в конце XX начале XXI веков. В этот период происходило возрождение гражданского общества, которое основывалось на частной собственности. Административно-командная экономика перестает существовать, а идет наращивание гражданско-правового потенциала, развивается гражданское общество. С гражданским обществом развивается и аудиторские услуги, аудиторская деятельность, а также сопутствующие аудиту услуги. Это и

является исходным началом возникновения перечисленных ранее принципов в сфере аудита.

К содержательным принципам также следует отнести такие профессиональные принципы, как независимость и конфиденциальность.

Можно также выделить принципы, которые определяют методику и технологию проведения аудиторской деятельности, к ним следует отнести: принцип доказательности, существенности, выборочной проверки.

Данную группу можно определить как группу процедурных принципов, поскольку они и отвечают за процесс проведения данной деятельности. К данной группе принципом можно отнести и некоторые профессиональные принципы, например, профессиональная компетентность или же профессиональное поведение, поскольку данные принципы отвечают целям данной группы.

На основании вышеизложенного отметим, что с помощью принципов аудиторской деятельности можно познать сущность аудита, и их практическую направленность, при этом они определяют дополнительные требования к аудиту, в заключениях. Принципы аудита базируются на основах конституционного строя Российской Федерации. Разграничение принципов на содержательные и процедурные было предложено для того, чтобы избежать двойного толкования категорий в правоприменительной практике и способствовать более четкому определению категориального статуса аудита.

Библиографический список:

1. "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ)
2. Федеральный закон от 30.12.2008 г. №307-ФЗ (ред. от 26.11.2019) «Об аудиторской деятельности» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/cons>.
3. Гражданский Кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 27.07.2006) // СЗ РФ от 05.12.1994, № 32, ст. 3301, СЗ РФ от 31.07.2006, № 31 (1 ч.), ст. 3437.
4. "Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 02.12.2019) (с изм. и доп., вступ. в силу с 13.12.2019)
5. Миронова О.А. Аудит: теория и методология: учеб. пособие / О.А. Миронова, М.А. Азарская. М.: ОМЕГА-Л, 2005. 169 с.
6. Петракова С.Г., Ялбулганов А.А. Правовые основы аудита: учебное пособие. М.: МИИ 199. 168 с.
7. Основы аудита: учебное пособие / Н.А.Богданова, М.А. Рябова. – Ульяновск : УлГТУ, 2009. – 229 с.

Bibliographic list:

1. "Constitution of the Russian Federation" (adopted by popular vote 12/12/1993) (as amended by

the Laws of the Russian Federation on amendments to the Constitution of the Russian Federation dated December 30, 2008 N 6-FKZ, dated December 30, 2008 N 7-FKZ, dated 05.02.2014 N 2-FKZ, dated 07/21/2014 N 11-FKZ)

2. Federal Law of 30.12.2008, No. 307-FZ (as amended on 11/26/2019) "On Auditing" [Electronic resource]. - Access mode: <http://www.consultant.ru/cons>.
3. The Civil Code of the Russian Federation (Part One) dated November 30, 1994 No. 51-FZ (as amended on July 27, 2006) // SZ RF dated December 5, 1994, No. 32, Art. 3301, SZ of the Russian Federation of July 31, 2006, No. 31 (1 hour), Art. 3437.
4. "Code of the Russian Federation on Administrative Offenses" dated December 30, 2001 N 195-ФЗ (as amended on December 2, 2019) (as amended and supplemented; entered into force on December 13, 2019)
5. Mironova O.A. Audit: theory and methodology: textbook. allowance / O.A. Mironova, M.A. Azar. M.: OMEGA-L, 2005.169 s.
6. Petrakova S.G., Yalbulganov A.A. Legal basis of the audit: a training manual. M.: MII 199.168 s.
7. Fundamentals of audit: textbook / N. A. Bogdanova, M. A. Ryabova. - Ulyanovsk: UISTU, 2009. - 229 p.

[1] Основы аудита: учебное пособие / Н.А.Богданова, М.А. Рябова. – Ульяновск : УлГТУ, 2009. – 229 с.

[2] "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФЗ, от 30.12.2008 N 7-ФЗ, от 05.02.2014 N 2-ФЗ, от 21.07.2014 N 11-ФЗ)

[3] Петракова С.Г., Ялбулганов А.А. Правовые основы аудита: учебное пособие. М.: МИИ 199. 168 с.

[4] Гражданский Кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 27.07.2006) // СЗ РФ от 05.12.1994, № 32, ст. 3301, СЗ РФ от 31.07.2006, № 31 (1 ч.), ст. 3437.

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ РФ С ТАМОЖЕННЫМИ ОРГАНАМИ СНГ

Авторы: Чанышева Амина Ильдаровна

Научный
руководитель: Паулов Павел Александрович

Аннотация: В данной статье рассматриваются основные направления взаимодействия таможенных органов РФ и стран СНГ, в то же время приоритеты сотрудничества в будущем.

Ключевые
слова: таможенные органы, взаимодействие, СНГ, внешнеэкономическая деятельность, интеграция.

На сегодняшний день развития интеграционный процесс пронизывает все без исключения государства, независимо от своего политического и экономического развития. Российская Федерация в данном случае не является исключением.

Интеграция среди государств позволяет облегчить движение товаров и капитала, содействуя формированию социально-экономического климата страны. Одним из основных компонентов такой интеграции является унификация таможенных процедур и взаимодействие между государствами при осуществлении таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности.

Важность взаимодействия с Содружеством независимых государств во внешней политике Российской Федерации устанавливает существенную значимость таможенных органов России в международном сотрудничестве.

Правовую основу взаимодействия таможенных органов РФ с таможенными органами стран СНГ составляет, в первую очередь, Устав СНГ, в соответствии с которым в рамках таможенного регулирования страны участницы создали общий рынок товаров и услуг [1].

Для координации деятельности по осуществлению взаимодействия таможенных органов стран СНГ был создан Совет руководителей таможенных служб государств-участников СНГ [2]. К главным задачам данного органа следует отнести: 1) формирование необходимых условий с целью упрощения таможенных правил и документов; 2) разработка общих принципов осуществления валютного контроля таможенными службами стран – участниц Содружества.

Необходимо отметить, что результаты экономического сотрудничества и интеграции со странами СНГ находятся в существенной зависимости от применения накопленного международного опыта в этой сфере. В настоящее время таможенное сотрудничество таможенных органов России с государствами СНГ осуществляется по большому количеству направлений. Одним из основных течений является инвентаризация международной правовой базы СНГ в таможенной сфере, для обеспечения бесперебойного функционирования таможенного сотрудничества. Каждый год Советом утверждается План-график проведения инвентаризации таможенной международно-правовой базы СНГ, для этих целей также была создана специально подготовленная группа экспертов [3].

При таможенном взаимодействии России со странами СНГ важными и эффективно развивающимися являются вопросы, связанные с тарифным и нетарифным регулированием.

Практически каждое заседание Совета не обходится без рассмотрения внесения изменений в товарную номенклатуру внешнеэкономической деятельности СНГ.

В целях упрощения процедур таможенного оформления центральное место занимает информационный обмен в рамках таможенного сотрудничества с СНГ. Следует подчеркнуть, что в ближайшее время для развития информационного сотрудничества ожидается заключение договора, о взаимном обмене информацией об объектах, перемещаемых через таможенные границы СНГ.

Эффективность сотрудничества также взаимосвязана с инициативностью таможенных служб по расширению взаимодействия с другими структурами СНГ, в частности в правоохранительной сфере. В этой сфере был создан Комитет глав правоохранительных подразделений таможенных служб СНГ, призванный совместно заниматься разработкой механизма борьбы с разнообразными правонарушениями.

Лидирующие позиции таможенной службы РФ сохраняются в неоспоримо важной сфере обучения и подготовки кадров. Обучение таможенных сотрудников РФ проходит в Российской таможенной академии (РТА). Подготовка высоко квалифицированных кадров имеет особую значимость для развития таможенной системы СНГ, поэтому с каждым днем вырабатываются новые методики обучения сотрудников. В рамках сотрудничества сотрудникам таможенных служб стран СНГ также предложена возможность обучения на базе РТА [2].

Взаимодействие России с таможенными службами стран СНГ также строится на двусторонней основе в рамках 11 межправительственных комиссий по торгово-экономическому сотрудничеству. Важно отметить, что наиболее активнее сотрудничество происходит с таможенными органами таких стран, как Белоруссия и Казахстан. Также Россия предпринимает активные шаги по развитию сотрудничества с таможенной службой Туркменистана.

Интеграционные процессы на пространстве СНГ различаются по скорости протекания и разноразности осуществления.

Примером интеграции является Евразийское экономическое сообщество (Россия, Белоруссия, Казахстан, Киргизия, Таджикистан, Узбекистан), в рамках которого формируется Таможенный союз государств - членов ЕврАзЭС в составе России, Белоруссии и Казахстана [1].

Обеспечение интеграции таможенных служб государств - членов ЕврАзЭС на пути формирования общего таможенного пространства является одной из задач международного таможенного сотрудничества ФТС России.

Одной из главных задач таможенных служб государств - членов ЕврАзЭС, следует считать, обеспечение свободного перемещения товаров по их территориям. Для того, чтобы эти процедуры сделать более в облегченном варианте и ускоренно таможенными службами было реализовано Соглашение об обеспечении уплаты таможенных платежей путем внесения на счет таможенного органа денежных средств или путем использования гарантий банков при перемещении товаров под таможенным контролем между таможенными органами государств - членов Евразийского экономического сообщества [4].

Основываясь на политических, экономических и географических факторах, на сегодняшний день приоритетным направлением взаимодействия таможенных органов РФ и стран СНГ остается сотрудничество в формате Союзного государства России и Белоруссии.

Органом, который принимает главные управленческие решения, направленные на оптимизацию интеграционных процессов, а также разрабатывающим политику в сфере таможенного регулирования является коллегия Таможенного комитета Союзного государства. Следует отметить, что таможенная служба России в этой структуре выполняет функции Секретариата Таможенного комитета [2].

В условиях отсутствия таможенного надзора на российско-белорусской границе в отношении товаров данных стран к основным ключевым направлениям деятельности Таможенного комитета Союзного государства можно отнести унификацию таможенного законодательства, а также обеспечение эффективного таможенного контроля в отношении товаров из третьих стран [4].

За счет совместных усилий России и Белоруссии в рамках Союзного государства таможенными органами осуществляется деятельность, направленная на обеспечение свободного перемещения товаров и транспортных средств через территорию данных стран при соблюдении их таможенных законодательств [5].

Следует отметить и тесное взаимодействие таможенных служб двух государств при разработке и реализации союзных программ по первоочередному развитию таможенной инфраструктуры пограничных пунктов таможенного оформления на территории Белоруссии, а также по запуску Единой автоматизированной информационной системы Таможенного комитета Союзного государства.

Таким образом, в современных условиях интенсивно развивающейся мировой торговли, а также в связи с экономическими санкциями ряда зарубежных стран по отношению к России, роль международного сотрудничества в таможенной сфере касательно СНГ значительно возрастает. Основными его направлениями являются ускорение товарооборота во внешней торговле и обеспечение взаимодействия при предотвращении и пресечении таможенных правонарушений.

Таможенная служба и в дальнейшем продолжит развивать международное таможенное сотрудничество со странами СНГ по вопросам экономической безопасности России.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. "Таможенный кодекс Евразийского экономического союза" (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) [Электронный ресурс] // Консультант Плюс: справочные правовые системы: Законодательство. Режим доступа: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 15.02.2020).
2. Таможенное регулирование в рамках СНГ [Текст]// Таможенная служба. – 2017. - № 4. – С. 5.
3. Коноваленко С. Федеральная таможенная служба на пространстве СНГ [Текст] // Международная жизнь. – 2015. - № 8 – 9. – С. 19 – 21.
4. Официальный сайт ФТС РФ [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 15.02.2020).
5. Муниципальное право [Электронный ресурс] : учеб. пособие / С.Н. Ревина, П.А. Паулов, Д.В. Борякин, А.В. Сидорова. - Электрон. дан. - Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2019.

ПОНЯТИЕ, ВИДЫ И ЗНАЧЕНИЕ СЛЕДСТВЕННОГО ОСМОТРА МЕСТА ПРОИСШЕСТВИЯ

THE CONCEPT, TYPES AND SIGNIFICANCE OF THE INVESTIGATION OF THE SCENE

Авторы: Туркаева Лаура Вахитовна

Аннотация: *Анализируются основные правила проведения криминалистического осмотра места происшествия как первоначальное следственное действие, результаты которого в большей степени определяют весь процесс расследования и являются неотъемлемыми источниками доказательств. С помощью научных исследований мною выявлены важные пробелы со стороны следователей и дознавателей, с которыми часто приходится сталкиваться на практике в ходе осмотра места происшествия, ведь они способны превратить доказательства в недопустимые. А также проводится сравнительный анализ на тождественность таких понятий как «осмотр» и «исследование места происшествия», выявляются необходимые процессуальные меры, обеспечивающие действия криминалистической группы на месте происшествия.*

Ключевые слова: *криминалистический осмотр, место происшествия, процессуальные меры, следственное действие, оперативно-следственная группа, недопустимое доказательство.*

Annotation: *The basic rules of conducting a forensic examination of the scene as an initial investigative action, the results of which to a greater extent determine the entire investigation process and are integral sources of evidence, are analyzed. Through research, I have identified important gaps from investigators and investigators that we often encounter in practice during the inspection of the scene, because they can turn the evidence into invalid. And also a comparative analysis is carried out on the identity of such concepts as "inspection" and "investigation of the scene of the incident", identifying the necessary procedural measures to ensure the actions of the forensic team at the scene of the incident.*

Keywords: *forensic examination, scene of the incident, procedural measures, investigative action, operational investigative group, unacceptable evidence.*

В криминалистической теории и практике имеется достаточно средств обнаружения, изъятия и исследования материальных следов при расследовании преступлений. Большое значение следует уделять именно научным достижениям в области тактики расследования и раскрытия преступлений.

Одним из важнейших следственных действий, преследующих цели объективной фиксации обстановки происшествия, обнаружения, изъятия доказательств, является осмотр места происшествия.

Осмотр места происшествия проводится практически по всем расследуемым преступлениям, чтобы следователь мог владеть как можно больше информацией по данному делу. Ведь суть этого следственного мероприятия заключается в необходимости найти улики, устанавливающие событие преступления и лиц, его совершивших, исследовать их и после

зафиксировать. Однако качество и полнота осмотра места происшествия оставляют желать лучшего. [1]

Правильное производство следователем и дознавателем оперативных мероприятий служит важным атрибутом расследования и раскрытия совершенного преступления. Осмотр места происшествия преследует цели обнаружения следов и иных обстоятельств совершенного деяния. [2, с. 390] В статье 177 уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации определен детальный порядок следственных действий с научными элементами и материально-техническим обеспечением. [3, с. 349] Эффективный уровень данной следственной процедуры достигается благодаря симбиозу выше названных составляющих. [4, с. 333]

Существует немало криминалистических версий с точки зрения науки, регламентирующие трактовку понятия «осмотр места происшествия», но в любом случае суть одна – это одна из разновидностей следственно-розыскных операций, а точнее:

- а) неотъемлемое восприятие и изучение следователем деталей места происшествия;
- б) обнаружение и фиксация материальных следов преступлений;
- в) исследование полученных доказательств для установления признаков и причин образования. [5, с. 380]

Некоторыми учеными представлены разнообразные версии «двойной» работы, где обобщаются практические данные следственных действий и, одновременно, методика применения полученных в ходе производства результатов. При этом отмечается обязательное участие специалистов в сфере криминалистики, оперативных работников, медиков-экспертов и прочих лиц в виду серьезности данного следственного мероприятия. Учитывая практические особенности осмотра места происшествия - следственное действие, направленное на поиск, закрепление и использование доказательственной базы с последующим использованием для розыска преступников.

На практике предусмотрены некоторые правовые аспекты, наличие которых допускает возможность наделения правоохранительных сотрудников полномочиями работников следственного комитета:

- а) наличие правового документа, подтверждающего его статус как работника организации, куда поступило уголовное дело;
- б) не находятся в отпуске или на больничном;
- в) имеется вынесенное постановление о возбуждении уголовного дела по соответствующему делу. [6, с. 163]

До возбуждения уголовного дела и при наличии достоверных оснований правомерно провести процедуру осмотра места происшествия, который имеет тесные связи с такими процессуальными действиями как обыск, выемка, экспертиза. Но значительным образом отличается от всех других следственных мероприятий. [7, с. 168-170]

Уголовно-процессуальным законодательством России предусмотрено шесть вариантов видов осмотра:

1. осмотр места происшествия;
2. осмотр жилища, местности;

3. осмотр иных помещений;
4. осмотр трупа;
5. осмотр предметов;
6. осмотр документов.

Завершает круг процессуальных действий по расследованию преступления осмотр места происшествия, подразумевающий под собой доскональное исследование места, где совершено общественно-опасное деяние. В целях воспрепятствования уничтожению важных доказательств по делу следует своевременно в рамках закона приступить к их сбору, гарантирующие неоспоримость и допустимость. [8, с. 139-141]

В ходе следственных действий часто сотрудники оперативных групп сталкиваются с некоторыми сложностями, что объясняется отсутствием в процессуальном кодексе РФ специальной статьи, посвященной методике проведения осмотра места происшествия. Возможно, с одной стороны это покажется пробелом в законодательстве, а с другой точки зрения может оно и к лучшему. Как отмечает знаменитый ученый-автор В.И. Громов освидетельствование и осмотр места происшествия, совершенно разные процессуальные мероприятия, слияние в одно целое которых представляется просто недопустимым явлением. [9, с. 114-115]

В нынешнее время обстановка с методическими установками показывает не значительную вероятность, которая и определяет в свою очередь уровень оперативной подготовки. При этом, учитывая всю значимость и важность данного процессуального действия, объем работы, и ограниченное количество времени также затрудняют следственные действия. Осмотр места состоит из следующих неотъемлемых составляющих:

- сфера познания через чувства;
- установление обстановки посредством предметно-пространственного единства;
- временная последовательность событий;
- причинно-следственная связь.

Часто в наше время при осмотре места происшествия перед следователями встает дилемма в определении точности некоторых понятий, название и назначение которых не являются очевидными. Учитывая тот факт, что до получения результатов экспертизы невозможно утверждать о сущности найденных объектов, многие оперативники пытаются исключить из лексикона терминологию как «кровь», «золото» и т.п. Хотя в плане иных доказательств стабильно допускаются схожие ошибки.

В тех случаях, когда следователю приходится работать с неизвестными вещественными уликами, реально логичным решением послужит отказ от использования обозначающих их терминов с подробным указанием тех признаков, которые устанавливаются путем непосредственного восприятия, исключают любую субъективность суждений [10].

Для осмотра места происшествия неприемлемы такие понятия как регистрация суждения касательно времени и способа совершения преступления, действия преступника на месте происшествия, последствия преступления, причинная связь между действиями преступника и наступившими последствиями, а также прочие обстоятельства.

Неукоснительное соблюдение уголовно-процессуальных норм и соблюдение тактико-

технических указаний служит неотъемлемым средством обеспечения достоверности и допустимости доказательств.

При этом важнейшее значение в ходе осмотра места происшествия имеют правильное составление протокола следственного действия, а также юридически грамотное изъятие, приобщение к материалам дела обнаруженных и изъятых объектов [11].

Часто на практике встречаются такие ситуации, когда в процессе исследования приходится вскрывать упаковку материала, что в последующем ставит под сомнение достоверность доказательственной базы. Но при этом следователь не имеет права нарушать первозданность упаковки вещественных улик без соответствующей процессуальной фиксации.

Всякого рода подтасовки в отношении материальных следов со стороны следователя допустимы лишь в силу крайней необходимости, к примеру, просушка трупной одежды и т.д. Но если в ходе судебного разбирательства обнаружится, что следователь прибегнул к таким мерам без соответствующей фиксации в материалах уголовного дела, то они могут быть признаны недопустимыми. В своей научной работе я охватила отнюдь не весь спектр пробелов, с которыми оперативникам приходится сталкиваться в ходе осмотра места происшествия. Представляется, что учет высказанных рекомендаций позволит повысить качество осмотра места происшествия.

Таким образом, в идеале осмотр места происшествия представляет собой тщательный поиск первичных компонентов, установление поля вероятности, сужение сферы деятельности, регламентированная последовательность ходов как основополагающие критерии в организации работы оперативно-розыскной группы.

Список литературы:

1. Гульянц А.Г. Основные направления повышения эффективности осмотра места происшествия: дис. ... канд. юрид. наук. М., 2005;
2. Криминалистика. Под ред. Н.П. Яблокова. Москва: БЕК. - 1995. 390 с.;
3. Криминалистика. Под ред. Р.С. Белкина. Москва: Норма-инфра. - 1999. 349 с.;
4. Криминалистика. Под ред. Филиппова. Москва. - 2009. 333 с.;
5. Криминалистика. Под ред. А.Ф. Волынского. В.П. Лаврова. Москва: ЮНИТИ. Закон и право. - 2010. 380 с.;
6. Лившиц Е.М., Белкин Р.С. Тактика следственных действий. Москва. -1997. 163 с.;
7. Нагоева М.А. Некоторые аспекты производства отдельных следственных действий при расследовании терроризма //Теория и практика общественного развития. - 2014. № 10. С. 168-170;
8. Нагоева М.А. Участие эксперта-криминалиста в осмотре места происшествия, связанного с применением огнестрельного оружия // Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики. - 2014. № 10, ч. 3. С. 139-141;
9. Цит. по: Ордоков М.Х. Проблемы процессуального оформления осмотра места происшествия // Теория и практика общественного развития. - 2015. № 16. С. 114-115;
10. Яблоков Н.П. Криминалистика: учебник. М., 2012;
11. Якимов Н.И. Криминалистика. Руководство по уголовной технике и тактике. М., 2011.

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ САМОРЕГУЛИРУЕМЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Авторы: *Висарханова Амина Мовсаровна*

Научный
руководитель: *Колесник Вероника Вячеславовна*

Аннотация: *В данной работе предпринята попытка исследования проблем правового регулирования деятельности саморегулируемых организаций. Автором отмечается отсутствие единого подхода к пониманию правовой природы СРО, отсутствие унифицированной формы мер ответственности членом СРО механизма правового регулирования трансграничных банкротств. Приведенные автором пробелы правового регулирования показывают, что, не смотря на современное развитие рыночных отношений данная проблема все же остается нерешенной и требует разработки комплекса мер по ее устранению.*

Ключевые
слова: *предпринимательское право, саморегулируемые организации, правовое регулирование, государственное регулирование, предпринимательская деятельность*

В настоящее время активно развивается процесс перевода регулирования многих важнейших направлений предпринимательской деятельности на саморегулирование, что в свою очередь способствует росту числа саморегулируемых организаций. Именно такие организации выступают в качестве основного органа контроля деятельности компаний и предприятий, реализуя главную цель - деbüroкратизация российского бизнеса путем повышения инициативных и ответственных действий со стороны участников предпринимательских правоотношений.

Основным законодательным актом, определяющим процесс саморегулирования предпринимательской деятельности в Российской Федерации является Федеральный закон от 1 декабря 2007 г. № 315-ФЗ «О саморегулируемых организациях». По мнению Герасимова А.А., появлению указанного закона предшествовало накопление в России и зарубежных странах значительного опыта объединения субъектов рынка в профессиональные сообщества, которые способствовали созданию традиции саморегулирования. [1, с. 24].

Исходя из положений указанного закона под саморегулированием понимается самостоятельная и инициативная деятельность, которая осуществляется субъектами предпринимательской или профессиональной деятельности и содержанием которой являются разработка и установление стандартов и правил указанной деятельности, а также контроль за соблюдением требований указанных стандартов и правил. [2].

Иными словами, как верно отмечает Ю.С. Харитонов «государство позволяет объединившимся субъектам предпринимательской или профессиональной деятельности разрабатывать этические и корпоративные нормы и следить за их реализацией без предоставления им права подменять государство в правовом аспекте.» [3, с. 45].

В Прогнозе долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2030 года в качестве одних из направлений развития малого и среднего предпринимательства, а также совершенствования системы государственного регулирования

и надзора на финансовом рынке указаны повышение роли саморегулируемых организаций в процедурах надзора на финансовом рынке и развитие и внедрение механизмов саморегулирования в области профессиональной деятельности. [4].

Не смотря на то, что саморегулируемые организации являются весьма действенным механизмом существует ряд проблем в сфере правового регулирования их деятельности, которые в первую очередь связаны с тем, что «отечественные цивилисты пока не уделяют теоретическим аспектам саморегулирования должного внимания, не сложилось единое понимание правового статуса саморегулируемых организаций» [1, С. 24], в результате чего законодательство, регламентирующее их деятельность, остается разрозненным и противоречивым, что влечет за собой возникновение проблем и в правоприменительной практике.

Одной из главных проблем является искажение сущности саморегулируемых организаций

Исходя из правовых позиций Конституционного суда РФ, можно сделать вывод, что во-первых, государство перекладывает на саморегулируемые организации часть своих публично-правовых функций [5], во-вторых, саморегулируемые организации обладают двойственной правовой природой [5].

По данным позициям существует особое мнение судьи Конституционного суда РФ А. Л. Кононова, который считает, что «происходит опубликование частных интересов и огосударствление общественных организаций, как следствие, контроль саморегулируемых организаций за своими членами ничем от государственного контроля не отличается. Подмена этих смыслов приводит к ошибочным выводам и неверному установлению правовой природы соответствующих отношений». [5].

Еще одной проблемой в рамках законодательного регулирования деятельности саморегулируемых организаций является отсутствие единой формы ответственности членом таких организаций в рамках их деятельности.

Меры дисциплинарного и иного воздействия в отношении членом саморегулируемых организаций предусмотрены рядом законодательных актов, таких как ФЗ «О саморегулируемых организациях», ФЗ «Об аудиторской деятельности», ФЗ «Об оценочной деятельности в Российской Федерации», ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» и другими. При этом вопрос о правовой природе данных мер не имеет однозначного понимания, поскольку при правовом регулировании связанных с их применением отношений были смешаны разные подходы. Такое смешение в свою очередь приводит к следующему: неправильно обозначен вид мер, использовано понятие «меры воздействия», а не «ответственность» («санкции»), одним перечнем объединяются и праввосстановительные и штрафные санкции.

Указание в законе именно дисциплинарной ответственности на наш взгляд является неправильным, так как дисциплинарная ответственность применяется к субъектам – физическим лицам, которые находятся по отношению к лицу, применяющему эту ответственность, в служебно-трудовых отношениях, основанных на субординации, а в данном случае отношения не являются служебно-трудовыми.

Учитывая тот факт, что целью деятельности саморегулируемых организаций является регулирование предпринимательской или профессиональной деятельности, а не наказание ее субъектов, упор должен делаться на применение праввосстановительных санкций (предупреждений, предписаний, приостановления членства, исключение из членом саморегулируемой организации).

Важным моментом является и то, что использование понятия «меры воздействия» дает основание толковать ответственность членов СРО шире, так как включает в себя два вида мер: меры, применение которых связано с правонарушением и соответственно их можно отнести к юридической ответственности (юридическими санкциями) в широком понимании и меры, которые направлены на устранение рисков в деятельности субъекта и не могут считаться юридической ответственностью (юридическими санкциями).

Явным пробелом в правовом регулировании деятельности саморегулируемых организаций является возможность легального перехода члена саморегулируемой организации из одной организации в другую в любой момент проведения проверок, это в свою очередь понижает эффективность контроля, т. к. недобросовестные участники предпринимательской деятельности получают возможность избежать как самой проверки, так и применения по ее результатам мер воздействия. Последние в свою очередь носят управленческий характер и не предусмотрены законодательством о саморегулировании.

Помимо вышеперечисленных проблем, которые затрагивают деятельность саморегулируемых организаций в целом, на практике встречается также ряд частных пробелов, которые относятся к отдельным видам саморегулируемых организаций, таких как аудиторская деятельность, деятельность саморегулируемых организаций в сфере строительства, здравоохранения и т. д.

Подводя итоги хотелось бы отметить, что, не смотря на постоянное законодательное реформирование деятельности саморегулируемых организаций нормативно-правовое регулирование нуждается в унификации и выработки единых позиций по ряду вопросов в организации деятельности СРО.

Как верно отмечено в Прогнозе долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2030 года развитие СРО должно стать приоритетным, так как это приведет к развитию рыночной экономики страны.

Литература:

1. Правовое регулирование деятельности саморегулируемых организаций: дис. ... кандидата юридических наук: 12.00.03 / Герасимов Андрей Алексеевич; [Место защиты: Рос. гос. ин-т интеллектуал. собственности Роспатента]. Москва, 2011.
2. Федеральный закон от 01.12.2007 N 315-ФЗ (ред. от 03.08.2018) «О саморегулируемых организациях» // Собрание законодательства РФ. 2007. №49
3. Харитонов Ю.С. Управление в гражданском праве: проблемы теории и практики. М.: Норма—Инфра М. 2011. С. 135.
4. Прогноз долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2030 года (разработан Минэкономразвития России) // СПС КонсультантПлюс
5. Постановление Конституционного суда РФ от 19.12.2005 № 12-П «По делу о проверке конституционности абзаца восьмого пункта 1 статьи 20 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» в связи с жалобой гражданина А.Г. Меженцева» // СПС КонсультантПлюс

ДОГОВОР СТРАХОВАНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ РИСКОВ

Авторы: *Висарханова Амина Мовсаровна*

Научный руководитель: *Колесник Вероника Вячеславовна*

Аннотация: *В данной работе предпринята попытка исследования правовой природы договора страхования предпринимательского риска. Автором выделяются признаки и существенные условия рассматриваемого договора, исследуются отдельные вопросы заключения и прекращения договора.*

Ключевые слова: *предпринимательское право, страхование, предпринимательский риск, договор страхования, убытки, страховщик, страхователь, страховая сумма, возмещение, риск потерь, предпринимательская деятельность.*

Демократизация нашего общества, вызванная изменениями социально-экономического устройства государства, а также необходимость поднятия экономики страны на международный уровень привели к стремительному переходу к рыночной системе. В связи с этим весьма актуальным становится создание устойчивой системы защиты субъектов хозяйственной деятельности от многообразия рисков, связанных с осуществлением ими предпринимательской деятельности.

Нет никаких сомнений в том, что главной тенденцией современной экономики является глобализация. В настоящее время развитию экономических связей и международной интеграции способствует широкое расширение предпринимательской деятельности на национальных рынках государств. Но как известно предпринимательская деятельность сильно подвержена внешним факторам, жесткая рыночная конкуренция между предпринимателями зачастую приводит к большим рискам.

Каждая из коммерческих организаций сталкивается в своей деятельности с самыми разными рисками, включающими как риски потерь имущества (аварии, хищения и т. п.), так и финансовые риски (возмещение ущерба, вызванное причинением вреда, рекламация продукции, снижение конкурентоспособности и т. д.).

Учитывая замедление темпов экономического роста и рост кризисных ожиданий в мировой экономике, на наш взгляд, одним из ключевых направлений деятельности по возмещению убытков является страхование.

На сегодняшний день в юридической литературе не сложилось единого мнения относительно понятия и правовой природы предпринимательского риска.

Как пишет В.С. Белых, «данная категория еще не стала предметом повышенного внимания ученых-юристов в силу своей молодости. В литературе делаются лишь попытки в общем смысле сформулировать данное понятие». [1, с. 43].

По мнению И.А. Волковой «предпринимательский риск – опасность наступления неблагоприятных событий для хозяйствующего субъекта, изначально характеризующаяся неопределенностью исхода, но возможностью их наступления, которые обернутся для предпринимателя расходами, которые он должен будет произвести для восстановления нарушенных прав, а также в неполучении доходов, которые он мог бы получить при обычных условиях хозяйствования» [2, с. 10].

Предпринимательским называют обычно тот риск, который возникает при всех видах предпринимательской деятельности, связанных с производством продукции, услуг и товаров, так же с их реализацией; финансовыми и товарно-денежными операциями; коммерческой деятельностью, а также осуществлением научных проектов.

Страхование предпринимательского риска впервые было легально закреплено в 1991 году в Основах гражданского законодательства Союза ССР и республик. Рассматриваемый договор является одной из разновидностей договора имущественного страхования и в настоящее время регулируется общими нормами о страховании и нормами, посвященными имущественному страхованию.

Договор страхования предпринимательского риска – это вид договора страхования имущества со всеми его юридическими последствиями. Иными словами, договор страхования от предпринимательского риска имеет все юридические особенности, связанные с договором страхования имущества, но с учетом особенностей страхования и объектов страхования, предмета страхования, характеристик возникновения страхового риска и других.

Давая квалификацию договору страхования предпринимательского риска стоит отметить его двусторонний характер, который определяет наличие у обоих субъектов сделки взаимных обязанностей друг к другу. Особенностью рассматриваемого договора является возможность быть как реальным так и консенсуальным исходя из ст. 957 ГК РФ.

Не смотря на то, что исследуемый вид договора является разновидностью договора имущественного страхования, субъектный состав при страховании предпринимательской деятельности имеет ряд особенностей.

Во-первых, в роли страхователей может выступать как предприниматель, так и иной субъект хозяйствования, деятельность которая в той или иной степени подвержена предпринимательскому риску, следствием чего и является заключение указанного договора.

Во-вторых, условие гарантированной защиты страхователей состоит в том, что страхование должно производиться исключительно субъектом хозяйствования и только относительно его личных убытков. По договору может быть застрахован предпринимательский риск только самого страхователя и только в его пользу. Договор в пользу лица, не являющегося страхователем, считается заключенным в пользу страхователя, а в случае назначения в договоре застрахованного лица такой договор будет считаться ничтожным.[3].

Согласно договору страхования предпринимательских рисков страховщик берет на себя обязательство выплатить субъекту хозяйствования – страхователю денежную сумму (страховую выплату) за определенную страховую премию при наступлении страхового случая в пределах установленной договором.

Сумма, в пределах которой страховщик обязуется выплатить страховое возмещение по договору страхования (страховая сумма), определяется соглашением страхователя со страховщиком в соответствии с правилами, предусмотренными п. 2 ст. 947 ГК РФ.

При страховании предпринимательского риска, если договором страхования не предусмотрено иное, страховая сумма не должна превышать их действительную стоимость (страховой стоимости). Такой стоимостью считаются убытки от предпринимательской деятельности, которые страхователь, как можно ожидать, понес бы при наступлении страхового случая.

Так, по договору страхования предпринимательского риска страховая сумма определяется в

качестве величины возможных убытков от неисполнения договоров контрагентами или от других объективных, независящих от предпринимателя обстоятельств.

Для избежания недобросовестного поведения со стороны страхователя, законодателем закреплена обязанность страхователя по уменьшению убытков от страхового случая, путем принятия разумных мер, В противном случае в качестве санкции в отношении страхователя будет выступать право страховщика не возмещать понесенные убытки.

Предпринимательская деятельность крайне разнообразна, поэтому учёные-практики выделяют многочисленные виды страхования предпринимательских рисков, например, страхование от потери прибыли, страхование на случай убытков от перерывов в производстве, страхование риска невыполнения договорных обязательств, страхование интеллектуальной собственности, страхование инвестиций, страхование простоя производства [4, С. 2].

В России большинство видов страхования предпринимательских рисков до настоящего времени не получило массового развития, что связано с отсутствием стабильного спроса на данную услугу потенциальных страхователей, а также с организационной и финансовой неподготовленностью страховых компаний к её оказанию [6, С. 165].

Подводя итог можно отметить что договор страхования предпринимательского риска является юридическим механизмом, который помогает снизить последствия событий риска, неблагоприятно сказывающихся на предпринимателе.

Литература:

1. Белых В.С. Правовое регулирование предпринимательской деятельности в России: монография. М.: Проспект, 2005. 432 с.
2. Волкова И.А. Страхование предпринимательского риска в гражданском праве России. – Волгоград: Приор, 2014. С. 82.
3. Закон РФ от 27.11.1992 N 4015-1 (ред. От 02.12.2019) "Об организации страхового дела в Российской Федерации" // Российская газета. 1993. №6
4. Брагинский М. И. Договор страхования. М., 2000. С. 78.
5. Амирханян Н., Бродецкая Н., Ващенко Т.В. Проблемы страхования предпринимательских рисков в РФ // Актуальные проблемы авиации и космонавтики. 2012. №8. С. 164-166

ФАЛЬСИФИКАЦИЯ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ И РЕЗУЛЬТАТОВ ОПЕРАТИВНО-РОЗЫСКНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ: ВОПРОСЫ КВАЛИФИКАЦИИ

FALSIFICATION OF EVIDENCE AND RESULTS OF OPERATIONAL SEARCH ACTIVITIES: QUALIFICATION ISSUES

Авторы: Мурзина Анастасия Александровна

Аннотация: В данном исследовании автор рассматривает ряд вопросов квалификации фальсификации доказательств и результатов оперативно-розыскной деятельности. В частности автором проанализированы материалы правоприменительной практики, которые позволили установить составы преступлений, по отношению к которым фальсификация доказательств по уголовному делу является специальной нормой. Кроме того, в исследовании обоснована возможность квалификации деяния по совокупности преступлений по ст. 299 УК РФ и ст. 303 УК РФ, а также раскрывается содержание термина «фальсификация». Автор отмечает неоднородность судебной практики применения статьи 303 УК РФ в совокупности с другими составами должностных преступлений, что также обуславливает необходимость выработки дополнительных рекомендаций по применению законодательства в рассматриваемой сфере.

Ключевые слова: фальсификация доказательств, способ совершения преступления, превышение должностных полномочий, служебный подлог, должностные преступления, преступления против правосудия.

Annotation: In this study, the author considers a number of issues related to the qualification of falsification of evidence and results of operational investigative activities. In particular, the author analyzes the materials of law enforcement practice, which allowed to establish the composition of crimes in relation to which the falsification of evidence in a criminal case is a special norm. In addition, the study substantiated the possibility of qualifying acts on set of crimes under article 299 of the Criminal code and article 303 of the Criminal code, as well as the content of the term «falsification». The author notes the heterogeneity of the judicial practice of applying article 303 of the Criminal code of the Russian Federation in conjunction with other elements of official crimes, which also necessitates the development of additional recommendations on the application of legislation in this area.

Keywords: falsification of evidence, method of committing a crime, abuse of office, forgery, official crimes, crimes against justice.

Учитывая значение правосудия, отправление которого невозможно без использования доказательств, и высокую общественную опасность фальсификации доказательств, законодатель предусмотрел уголовную ответственность в ст. 303 УК РФ. Данный вид преступлений по характеру и степени общественной опасности является наиболее вредоносным, поскольку такая преступная деятельность осуществляется сотрудниками следственных органов, которые наделены властными полномочиями, действуют от имени

государства и под его защитой. За последние годы в обиход практикующих адвокатов вошло такое понятие, как множественная фальсификация, когда в уголовном деле выявляются факты многократной фальсификации различных протоколов следственных действий, начиная от протоколов допросов свидетелей до подложности вещественных доказательств, ставших предметами экспертного исследования.

В рамках данного исследования заслуживает внимание перечень вопросов, которые вызывают сложности в правоприменительной практике, в частности: 1) по отношению к каким составам преступлений фальсификация доказательств по уголовному делу является специальной нормой; 2) возможна ли совокупность преступлений по статьям 299 и 303 УК РФ. Кроме того, следует отметить, что судебная практика применения статьи 303 УК РФ в совокупности с другими составами должностных преступлений отличается своей неоднородностью, что также обуславливает необходимость выработки дополнительных рекомендаций по применению законодательства в рассматриваемой сфере.

Первое, на что необходимо обратить внимание – понятийно-категориальный аппарат уголовного закона РФ. Понятие «фальсификация» упоминается в ряде статей УК РФ (ст. 142, 142.1, 170.1, 172.1, 185.5, 195, 238.1, 303, 327)[\[1\]](#), однако легального определения данному понятию законодатель в уголовном законе не сформулировал, ограничившись ее описанием в ст. 142.1 УК РФ. Между тем единообразное понимание указанного понятия необходимо для четкой квалификации того или иного деяния, отграничения преступлений от иных форм действий (бездействия) лица.

Свое происхождение данный термин получил от латинского языка, в переводе с которого falsificare означает «подделывать». Под этим термином понимается «подделка, подмена настоящего ложным, подлинного мнимым»[\[2\]](#).

В правовой теории и правоприменительной практике данный термин определяется через перечисление способов совершения преступного деяния. Так, в частности, в Приговоре Волгоградского областного суда от 2 октября 2012 г. по делу № 2-66/2012 сформулирована правовая позиция о том, что следует понимать под фальсификацией доказательств[\[3\]](#).

Очевидно, что термин «фальсификация» наполнен разным содержанием в зависимости от вида судопроизводства. К примеру, фальсификация по смыслу гражданского процессуального законодательства РФ включает в своем содержании подложность доказательств (ст. 186 ГПК РФ)[\[4\]](#). В арбитражном процессе также отсутствует легальное определение понятию «фальсификация» доказательств. В ст. 161 АПК РФ приведен перечень процедур, проводимых судом в случае заявления одной из сторон процесса о фальсификации доказательств: 1) исключение доказательства; 2) проверка достоверности путем: а) назначения экспертного исследования; б) истребования других доказательств; в) соотнесения с другими доказательствами и др.[\[5\]](#)

Анализируя правоприменительную практику по уголовным делам о преступлениях, предусмотренных ч. 1 ст. 303 УК РФ, можно выделить следующие способы фальсификации доказательств в арбитражном процессе: 1) изготовление и предоставление полностью сфальсифицированных документов[\[6\]](#); 2) монтаж документа[\[7\]](#); 3) выполнение рукописных записей и подписей от имени других лиц в документах[\[8\]](#); 4) подделка печатей[\[9\]](#).

Как представляется под фальсификацией доказательств целесообразно понимать искажение фактических данных, информации и т.п., к примеру, в документах, выступающих в качестве доказательств по делу, путем внесения в них заведомо ложных сведений, либо изготовление полностью поддельного документа.

Правоприменительная практика рассматривает фальсификацию доказательств должностным лицом правоохранительного органа в качестве специальной нормы (ч. 2 и ч. 3 ст. 303 УК РФ) по отношению к общей норме, в частности к злоупотреблению должностными полномочиями по ст. 285 УК РФ^[10] или превышению должностных полномочий по ст. 286 УК РФ^[11].

Возможность избрания вариантов квалификации преступного деяния по названным статьям УК РФ вызывает обоснованную критику в научном сообществе, поскольку она входит в противоречие с правилами квалификации преступления^[12]. Конкуренция общих и специальных норм уголовного закона отделена от идеальной совокупности преступных деяний. Не имеет места совокупность преступлений в случае, когда преступное деяние содержит признаки состава преступления, ответственность за которое наступает по общей и специальной норме уголовного закона, в такой ситуации виновный будет привлечен к уголовной ответственности по специальной норме (ч. 3 ст. 17 УК РФ). Данное правило вытекает из запрета двойного вменения, имеющего конституционно-правовую природу и получившего законодательное воплощение в ч. 2 ст. 6 УК РФ.

В случае, когда конкуренции между общими и специальными нормами уголовного закона нет, то можно говорить о совокупности преступлений, иными словами преступное событие должно содержать признаки преступлений, ответственность за которое предусмотрена двумя или более статьями уголовного закона (ч. 2 статьи 17 УК РФ). В уголовно правовой теории данная совокупность именуется идеальной.

Фальсификация доказательств по уголовному делу (ч. 2 и ч. 3 ст. 303 УК РФ) – специальная норма по отношению к ст. 286 УК РФ, устанавливающая уголовную ответственность только за искажение должностным лицом фактических данных, используемых при осуществлении правосудия.

Признаки превышения должностных полномочий описаны в Постановлении Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 16 октября 2009 года № 19: 1) совершение должностным лицом действий, фактически составляющих компетенцию другого (равного по статусу или вышестоящего) должностного лица; 2) совершение должностным лицом действий, которые оно вправе совершать только в особых обстоятельствах. Перечень таких обстоятельств определяется законом или подзаконным нормативным правовым актом. Кроме того, признаком превышения должностных полномочий является совершение должностным лицом действий, которые он обязан совершать коллективно, но фактически совершает единолично, а также действий, прямо запрещенных законом^[13]. На квалификацию преступного деяния, предусмотренного статьей 286 УК РФ, мотив преступления не влияет.

В рамках анализа правоприменительной практики по ст. 303 УК РФ, очевидны трудности, с которыми сталкиваются суды при квалификации преступлений против правосудия при наличии совокупности с другими составами должностных преступных деяний. Например, в судебной практике встречаются примеры поглощения фальсификации доказательств превышением служебных полномочий. В рамках пересмотра приговора суда в апелляционном порядке, судом была исключена ч. 4 ст. 303 УК РФ. Суд пришел к выводу, что такие действия А., как фальсификация результатов оперативно-розыскной деятельности, сфабрикованность доказательств стороны обвинения, которые повлекли негативные последствия для невиновного лица, в частности незаконное задержание, предъявление обвинения, избрание меры пресечения в отношении этого лица в виде заключения под стражу, полностью охватываются ст. 286 УК РФ^[14].

Аналогичная позиция сформулирована в другом судебном решении. В рамках апелляционного пересмотра приговора суда, вышестоящая судебная инстанция отметила несостоятельность

доводов осужденного, полагавшего, что ответственность за содеянное им должна наступать по ст. 303 УК РФ, а не по п. «в» ч. 3 ст. 286 УК РФ, поскольку он действовал в рамках возложенных на него должностных полномочий.

Суд счел, что задержание лиц, в отношении которых были оформлены материалы оперативно-розыскной деятельности с внесением заведомо ложных сведений об обстоятельствах проведения оперативно-розыскных мероприятий с последующим их представлением в орган предварительного следствия, повлекло тяжкие последствия. Срок содержания под стражей был весьма продолжительным[15].

Фальсификация результатов оперативно-розыскной деятельности нередко сопровождается выходом сотрудника оперативного подразделения правоохранительного органа за пределы своих полномочий. Уголовным законом, устанавливающим ответственность за преступное деяние в ч. 4 ст. 303 УК РФ, не предусмотрены основания для ее ужесточения в случаях принуждения граждан к незаконным действиям, использования шантажа, применения оружия или специальных средств при совершении преступного деяния. В подобных ситуациях, квалификация содеянного должна осуществляться по совокупности преступлений, предусмотренных ч. 4 ст. 303 и ст. 286 УК РФ. Данная позиция нашла отражение в материалах судебной практики[16].

Фальсификация доказательств по уголовному делу (ч. 2, 3 ст. 303 УК РФ) является специальной нормой не только в отношении ст. 286 УК РФ с позиции объективной стороны, но и в отношении ст. 292 УК РФ с позиции способа совершения преступления. В то же время вопросы, связанные с определением предмета преступления, предусмотренного статьей 292 УК РФ, заключаются в возможности признания таковым процессуальных документов (протоколов, постановлений, обвинительных заключений и т.д.). Любое решение или действие любого участника процесса, предусмотренное действующим уголовно-процессуальным или административным законодательством и имеющее письменную форму выражения, выступает официальным процессуальным документом, поскольку содержит в себе (является носителем) значимую для дела информацию, зафиксированную (изложенную) в виде текста в соответствии с требованиями закона.

Процессуальный документ оформляется в соответствии с законом и имеет юридическую силу (процессуальное значение) в силу закона (в установленных им пределах). Законодатель предусмотрел достаточно широкий круг документов, отличающихся друг от друга по своему содержанию, происхождению и форме (внешним техническим характеристикам), в своей совокупности образующих материалы уголовного или административного дела, отражающих его движение (ход и результаты) или, иначе, возникновение, изменение и прекращение процессуальных отношений. В этом смысле официальное юридическое значение процессуальных документов ограничивается рамками конкретного дела, поскольку факт их оформления (составления) порождает, как правило, только процессуально-правовые последствия, в том числе и в случае нарушения предъявляемых законом требований к составлению того или иного документа. Исключение составляют лишь некоторые документы, имеющие итоговый характер (например, вступивший в законную силу обвинительный приговор порождает отношения, связанные с исполнением уголовного наказания (если оно было назначено судом), которые находятся за пределами уголовного дела).

Вышеуказанное позволяет считать, что процессуальные документы, исходящие от лица, производящего дознание, предварительное следствие (постановления, протоколы и т.д.) или осуществляющего производство по делу об административном правонарушении, содержат значимую для дела информацию, оформленную в соответствии с требованиями законодательства, и порождают определенные правовые последствия, предусмотренные для

одного, нескольких или всех участников производства по конкретному делу. В связи с изложенным представляется, что процессуальные документы, исходящие от лиц, уполномоченных на осуществление производства по делу, верно признаются официальными документами[17]. Данная позиция подтверждается судебной практикой Верховного Суда РФ, которая признает официальными документами (как предметом преступлений) постановления о возбуждении и прекращении дела, о приостановлении следствия[18]. Тем не менее, когда речь идет о квалификации подделки процессуальных документов, необходимо внимательно подходить к вопросу разграничения издаваемых должностным лицом процессуальных документов как предметов преступлений, предусмотренных ст. 292 и ст. 303 УК РФ.

В Постановлении Президиума Верховного Суда РФ от 7 сентября 2016 года № 72-П16 сформулирована правовая позиция, согласно которой совокупность преступных деяний, предусмотренных ст. 299 и 303 Уголовного кодекса Российской Федерации, имеет место в случае, если следователь (дознатель или иное должностное лицо) фальсифицирует доказательства с целью привлечения заведомо невиновного лица к уголовной ответственности[19]. К примеру, должностным лицом К., осуществлявшим расследование по уголовному делу, был составлен протокол допроса обвиняемого Я. без фактического проведения данного следственного действия. Данный протокол содержал ложные сведения о признании вины Я. Обвинительное заключение по ч. 1 ст. 171 УК РФ, составленное К. было направлено прокурору. Обжалуя приговор, осужденная К. указала, что в ее действиях отсутствует совокупность преступлений по ч. 2 ст. 303 УК РФ и ч. 1 ст. 299 УК РФ. Суд посчитал доводы К. несостоятельными. По мнению суда, объективная сторона состава преступления по ч. 2 ст. 303 УК РФ – активные действия по фальсификации доказательственной базы: подделке вещественных доказательств, процессуальных и иных документов, сбор и представление сведений в качестве доказательств по уголовному делу, не соответствующих действительности. Данные действия не входят в объективную сторону состава преступления, предусмотренного ч. 1 ст. 299 УК РФ. В этом случае требуется самостоятельная квалификация по ч. 2 ст. 303 УК РФ.

Таким образом, в ходе исследования необходимо сделать вывод о том, что нормы части 2 и части 3 статьи 303 УК РФ являются специальными нормами применительно к ст. 286 УК РФ, если рассматривать объективную сторону состава преступления. Кроме того, вышеуказанные нормы (часть 2 и часть 3 статьи 303 УК РФ) являются специальными по отношению к норме ст. 292 УК РФ - по способу совершения преступного деяния. Совокупность деяний, предусмотренных ст. 299 и 303 Уголовного кодекса Российской Федерации, имеет место в случае, если следователь (дознатель или иное должностное лицо) фальсифицирует доказательства с целью привлечения заведомо невиновного лица к уголовной ответственности.

Список литературы

1. Апелляционное определение Курганского областного суда от 01.2015 № 221947/2015. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-прав. системы «КонсультантПлюс».
2. Апелляционное определение Тверского областного суда от 02.06.2016 по делу № 22-1223/2016. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-прав. системы «КонсультантПлюс».
3. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 02.12.2019) // Собрание законодательства РФ. 2002. № 30. Ст. 3012.
4. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ

- (ред. от 02.12.2019) // Собрание законодательства РФ. 2002. № 46. Ст. 4532.
5. Кассационное определение судебной коллегии по уголовным делам Верховного Суда РФ от 24.12.2009 № 11-О09-137. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-прав. системы «КонсультантПлюс».
 6. Кассационное определение судебной коллегии по уголовным делам Верховного Суда РФ от 11.02.2008 № 82-008-4. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-прав. системы «КонсультантПлюс».
 7. Краткий словарь иностранных слов / сост. С.М. Локшина. М., 1978. С. 298 - 299.
 8. Кудрявцев В. Л. Привлечение заведомо невиновного к уголовной ответственности как специальный вид превышения должностных полномочий // Законность. 2015. № 7. С. 34-36.
 9. Определение Верховного Суда РФ от 30.11.2006 г. № 47-о06-96. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-прав. системы «КонсультантПлюс».
 10. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 16.10.2009 № 19 (ред. от 24.12.2019) «О судебной практике по делам о злоупотреблении должностными полномочиями и о превышении должностных полномочий» // Бюллетень Верховного Суда РФ. № 12. декабрь, 2009.
 11. Постановление Центрального районного суда г. Красноярск от 06.10.2015 по делу № 1-97/2015. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-прав. системы «КонсультантПлюс».
 12. Приговор Волгоградского областного суда от 2 октября 2012 г. по делу № 2-66/2012. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-прав. системы «КонсультантПлюс».
 13. Приговор Кировского районного суда г. Уфы от 08.02.2013 по делу № 1-9/2013. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-прав. системы «КонсультантПлюс».
 14. Приговор Петрозаводского городского суда Республики Карелия от 19.10.2016 по делу № 1-343/9. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-прав. системы «КонсультантПлюс».
 15. Приговор Петрозаводского городского суда Республики Карелия от 22.03.2017 по делу № 1-109/2017. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-прав. системы «КонсультантПлюс».
 16. Приговор Тушинского районного суда г. Москвы от 18 февраля 2015 года по уголовному делу № 1-57/15 (1-853/14). Документ опубликован не был. Доступ из справ.-прав. системы «КонсультантПлюс».
 17. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 18.02.2020) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст. 2954.

References

1. Apellyacionnoe opredelenie Kurganskogo oblastnogo suda ot 28.01.2015 № 221947/2015. Dokument opublikovan ne byl. Dostup iz sprav.-prav. sistemy «Konsul'tantPlyus».
2. Apellyacionnoe opredelenie Tverskogo oblastnogo suda ot 02.06.2016 po delu № 22-1223/2016. Dokument opublikovan ne byl. Dostup iz sprav.-prav. sistemy «Konsul'tantPlyus».
3. Arbitrazhnyj processual'nyj kodeks Rossijskoj Federacii ot 24.07.2002 № 95-FZ (red. ot 02.12.2019) // Sobranie zakonodatel'stva RF. 2002. № 30. St. 3012.
4. Grazhdanskij processual'nyj kodeks Rossijskoj Federacii ot 14.11.2002 № 138-FZ (red. ot 02.12.2019) // Sobranie zakonodatel'stva RF. 2002. № 46. St. 4532.
5. Kassacionnoe opredelenie sudebnoj kollegii po ugovolnym delam Verxovnogo Suda RF ot 24.12.2009 № 11-O09-137. Dokument opublikovan ne byl. Dostup iz sprav.-prav. sistemy

«Konsul'tantPlyus».

6. Kassacionnoe opredelenie sudebnoj kollegii po ugolovnym delam Verxovnogo Suda RF ot 11.02.2008 № 82-008-4. Dokument opublikovan ne byl. Dostup iz sprav.-prav. sistemy «Konsul'tantPlyus».
7. Kratkij slovar' inostrannyx slov / sost. S.M. Lokshina. M., 1978. S. 298 - 299.
8. Kudryavcev V. L. Privlechenie zavedomo nevinovnogo k ugolovnoj otvetstvennosti kak special'nyj vid prevysheniya dolzhnostnyx polnomochij // Zakonnost'. 2015. № 7. S. 34-36.
9. Opredelenie Verxovnogo Suda RF ot 30.11.2006 g. № 47-006-96. Dokument opublikovan ne byl. Dostup iz sprav.-prav. sistemy «Konsul'tantPlyus».
10. Postanovlenie Plenuma Verxovnogo Suda RF ot 16.10.2009 № 19 (red. ot 24.12.2019) «O sudebnoj praktike po delam o zloupotreblenii dolzhnostnymi polnomochiyami i o prevyshenii dolzhnostnyx polnomochij» // Byulleten' Verxovnogo Suda RF. № 12. dekabr', 2009.
11. Postanovlenie Central'nogo rajonnogo suda g. Krasnoyarska ot 06.10.2015 po delu № 1-97/2015. Dokument opublikovan ne byl. Dostup iz sprav.-prav. sistemy «Konsul'tantPlyus».
12. Prigovor Volgogradskogo oblastnogo suda ot 2 oktyabrya 2012 g. po delu № 2-66/2012. Dokument opublikovan ne byl. Dostup iz sprav.-prav. sistemy «Konsul'tantPlyus».
13. Prigovor Kirovskogo rajonnogo suda g. Ufy ot 08.02.2013 po delu № 1-9/2013. Dokument opublikovan ne byl. Dostup iz sprav.-prav. sistemy «Konsul'tantPlyus».
14. Prigovor Petrozavodskogo gorodskogo suda Respubliki Kareliya ot 19.10.2016 po delu № 1-343/9. Dokument opublikovan ne byl. Dostup iz sprav.-prav. sistemy «Konsul'tantPlyus».
15. Prigovor Petrozavodskogo gorodskogo suda Respubliki Kareliya ot 22.03.2017 po delu № 1-109/2017. Dokument opublikovan ne byl. Dostup iz sprav.-prav. sistemy «Konsul'tantPlyus».
16. Prigovor Tushinskogo rajonnogo suda g. Moskvy ot 18 fevralya 2015 goda po ugolovnomu delu № 1-57/15 (1-853/14). Dokument opublikovan ne byl. Dostup iz sprav.-prav. sistemy «Konsul'tantPlyus».
17. Ugolovnyj kodeks Rossijskoj Federacii ot 13.06.1996 № 63-FZ (red. ot 18.02.2020) // Sobranie zakonodatel'stva RF. 1996. № 25. St. 2954.

[1] Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 18.02.2020) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст. 2954.

[2] Краткий словарь иностранных слов / сост. С.М. Локшина. М., 1978. С. 298 - 299.

[3] Фальсификацию доказательств следует рассматривать в качестве: 1) искажения фактических данных, которые содержатся в доказательствах; 2) внесения в документы ложных сведений; 3) подделки документов; 4) уничтожения вещественных и иных доказательств; 5) удостоверения следователем в протоколах следственных действий фактов, не соответствующих действительности, (например, составление протокола допроса свидетеля, который фактически не проводился, с приданием данному протоколу статуса доказательства по уголовному делу). Приговор Волгоградского областного суда от 2 октября 2012 г. по делу № 2-66/2012. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-прав. системы «КонсультантПлюс».

[4] Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 02.12.2019) // Собрание законодательства РФ. 2002. № 46. Ст. 4532.

[5] Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 02.12.2019) // Собрание законодательства РФ. 2002. № 30. Ст. 3012.

[6] Приговор Петрозаводского городского суда Республики Карелия от 22.03.2017 по делу № 1-109/2017. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-прав. системы

«КонсультантПлюс».

[7] Приговор Кировского районного суда г. Уфы от 08.02.2013 по делу № 1-9/2013. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-прав. системы «КонсультантПлюс».

[8] Приговор Петрозаводского городского суда Республики Карелия от 19.10.2016 по делу № 1-343/9. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-прав. системы «КонсультантПлюс».

[9] Постановление Центрального районного суда г. Красноярска от 06.10.2015 по делу № 1-97/2015. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-прав. системы «КонсультантПлюс».

[10] Кассационное определение судебной коллегии по уголовным делам Верховного Суда РФ от 24.12.2009 № 11-О09-137. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-прав. системы «КонсультантПлюс».

[11] Кассационное определение судебной коллегии по уголовным делам Верховного Суда РФ от 11.02.2008 № 82-008-4. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-прав. системы «КонсультантПлюс».

[12] Кудрявцев В. Л. Привлечение заведомо невиновного к уголовной ответственности как специальный вид превышения должностных полномочий // Законность. 2015. № 7. С. 34-36.

[13] Злоупотреблением должностными полномочиями является использование именно полномочий, которое осуществляется при отсутствии основания. За пределы именно должностных полномочий явно выходит виновный при совершении должностного превышения. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 16.10.2009 № 19 (ред. от 24.12.2019) «О судебной практике по делам о злоупотреблении должностными полномочиями и о превышении должностных полномочий» // Бюллетень Верховного Суда РФ. № 12. декабрь, 2009.

[14] Апелляционное определение Курганского областного суда от 28.01.2015 № 221947/2015. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-прав. системы «КонсультантПлюс».

[15] Апелляционное определение Тверского областного суда от 02.06.2016 по делу № 22-1223/2016. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-прав. системы «КонсультантПлюс».

[16] Апелляционное определение Московского городского суда от 19 июня 2017 г. по делу № 10-8920/2017. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-прав. системы «КонсультантПлюс».

[17] Приговор Тушинского районного суда г. Москвы от 18 февраля 2015 года по уголовному делу № 1-57/15 (1-853/14). Документ опубликован не был. Доступ из справ.-прав. системы «КонсультантПлюс».

[18] Определение Верховного Суда РФ от 30.11.2006 г. № 47-о06-96. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-прав. системы «КонсультантПлюс».

[19] Постановление Президиума Верховного Суда РФ от 07.09.2016 № 72П16. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-прав. системы «КонсультантПлюс».

СОЦИАЛЬНАЯ ЗАЩИТА НАСЕЛЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

SOCIAL PROTECTION OF THE POPULATION IN THE RUSSIAN FEDERATION

Авторы: Попова Олеся Александровна

Аннотация: Социальное обеспечение является одним из основных направлений развития любого современного демократического правового государства. Нормы системы социальной защиты населения служат индикатором социальной политики государства, которые призваны своевременно и адекватно реагировать на все социальные риски, неизбежно связанные с переходом страны к рыночной экономике. Данная статья посвящена вопросам социальной защиты населения в Российской Федерации. Выявлены дефекты терминологического характера, вызванные недостатками юридической техники. Обосновано необходимость принятия специального законодательного акта в области социальной защиты населения в Российской Федерации.

Ключевые слова: право, население, социальное обслуживание, социальная защита, правовая дефиниция.

Annotation: Social security is one of the main directions of development of any modern democratic legal state. The norms of the system of social protection of the population serve as an indicator of the social policy of the state, which are designed to promptly and adequately respond to all social risks inevitably associated with the country's transition to a market economy. This article is devoted to the issues of social protection of the population in the Russian Federation. Deficiencies of a terminological nature caused by deficiencies in legal technology were identified. The necessity of adopting a special legislative act in the field of social protection of the population in the Russian Federation is substantiated.

Keywords: law, population, social services, social protection, legal definition.

Социальные отношения всегда были и являются ключевыми во всей политике проводимой государством. Социальное обеспечение граждан в России предполагает материальную помощь определенной категории людей из государственного бюджета или других фондов. Существует определенный список событий в государстве и причин выплаты пособий, компенсаций, целью которых является выравнивание социального положения граждан.

В современном нормотворчестве в сфере права социального обеспечения особо актуальны проблемы, связанные с неточным употреблением слов и терминов, смысловой и синтаксической избыточностью, прочими лексическими дефектами в наименованиях и тексте законов и иных нормативных правовых актов.

Считаем, что в юриспруденции терминологическое значение должно придаваться каждому слову, несущему смысловую нагрузку. Например, такие слова как «здоровье», «помощь», «болезнь», «бедность», «старость», «кормилец» и пр. в праве социального обеспечения

должны выступать специальными юридическими терминами. С.С. Алексеев правильно отмечает, что юридическое значение термина может расходиться с общепринятым пониманием соответствующего слова [1].

На основе анализа норм Конституции РФ [2] и с учетом исследования трудов М.Л. Захарова, Э.Г. Тучковой [3], М.Ю. Федоровой [4], Е.Е. Мачульской [5] и Т.К. Мироновой [6] можно определить, что важнейшим базовым понятием права социального обеспечения является понятие «социальной защиты населения», получившей нормативное закрепление в Конституции РФ. В систему социальной защиты населения входят: социальное обеспечение, охрана труда, охрана здоровья, вознаграждение за труд, содействие занятости, благотворительность, обеспечение жилыми помещениями, обеспечение по обязательному государственному страхованию жизни и здоровья, социальная защита лиц, пострадавших в результате природных и техногенных катастроф. К организационно-правовым формам социальной защиты населения относятся обязательное социальное страхование, бюджетное финансирование, обязательное государственное страхование, дополнительное добровольное страхование, предупреждение чрезвычайных ситуаций природного или техногенного характера, корпоративное финансирование, частное финансирование.

Изучив взгляды германских ученых на социальные права и социальное обеспечение (Э. Эйхенхофер) [7], можно сделать вывод, о том что, в объем социальных прав в Германии включается еще и право на защиту интересов должников при исполнении судебных актов, квартиросъемщиков, потребителей, наемных работников и др. Понятие социальных прав в Германии шире аналогичного понятия, признаваемого учеными в России (Т.К. Миронова, Н.В. Путило [8]). Указанные ученые справедливо отмечают, что право социального обеспечения - составная часть социального права, которое, в свою очередь, выступает частью права в целом.

Следует согласиться и с мнением И.П. Чикиревой о том, что социальная защита - это понятие более высокого порядка, чем социальное обеспечение, которое является одним из его блоков [9]. Социальные права граждан при этом, прежде всего, должны обеспечиваться средствами социальной защиты населения.

В свою очередь Н.А. Волгин [10] не различает явления «социальная защита» и «социальная политика» и рассматривает социальную политику как часть социальной защиты населения, что считаем не совсем верным. Считаем, что социальная политика - это внешнее по отношению к социальной защите явление, определяющее развитие социальной защиты населения.

Федеральные законы в сфере социального обеспечения содержат собственную терминологию, при этом законодатель допускает, что одни и те же термины могут иметь различные определения. Как справедливо отмечает С.Ю. Головина, термины и правовые дефиниции играют важную роль в достижении формальной определенности права [11]. При этом законодатель допускает, что одни и те же термины могут иметь различные дефиниции. В частности, определение термина «застрахованные лица» сформулировано в шести федеральных законах [12], содержание термина «страховой стаж» установлено двумя федеральными законами [13], определение индивидуального лицевого счета дано в двух федеральных законах [14], дефиниции страхового риска содержатся в трех федеральных законах [15]. Некоторые другие термины права социального обеспечения имеют по два и более нормативных толкования. И хотя формально данные дефиниции должны использоваться применительно к законам, для которых они сформулированы, и логика правового текста, казалось бы, не страдает, «размывается» смысл правового текста» [16], что, несомненно, отражается на его единообразном понимании.

Вместе с тем не сформулированы нормативные дефиниции таких важнейших понятий права социального обеспечения, как «социальная политика», «социальная защита населения», «социальное обеспечение», «виды социального обеспечения», «пенсия», «пенсионер», «пособие», «выслуга лет», «социальная поддержка» и др., хотя они широко используются в праве социального обеспечения, а также в иных отраслях российского права и поэтому нуждаются в нормативной фиксации содержания.

В связи с особой ролью базовых понятий для отрасли права социального обеспечения, а также возможностью децентрализованного регулирования вопросов здравоохранения, защиты семьи, материнства, отцовства и детства, социальной защиты, включая социальное обеспечение, считаем рациональным издание федерального закона «Об основах социальной защиты населения в Российской Федерации». Предлагаем закрепить значение базовых понятий права социального обеспечения в данном нормативном акте.

Список литературы

1. Алексеев С.С. Азбука закона. Свердловск. 1982.
2. Конституция Российской Федерации принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. // Российская газета, 1993, 25 декабря.
3. Захаров М.Л., Тучкова Э.Г. Право социального обеспечения России: Учебник. М., 2005.
4. Федорова М. Ю. Обеспечение по социальному страхованию: понятие, виды, принципы // Российский юридический журнал. 2005. № 2.
5. Мачульская Е.Е. Право социального обеспечения: учебник. М., 2010.
6. Миронова Т. К. Право социального обеспечения: учеб. пособие. М., 2013.
7. Eberhard Eichcnhofer. Sozialrcchl. Tübingen, 2010.
8. Путило Н.В. Социальные права граждан: история и современность. М., 2007.
9. Чикирева И. П. Пенсии за выслугу лет 15 связи с работой в гражданской авиации. Авторсф. дис. ...канд.юрид. наук. Екатеринбург, 1996.
10. Социальная политика: Толковый словарь/Общ. ред. Волгин Н.А. М., 2002.
11. Головина С. Ю. Понятийный аппарат трудового права. Екатеринбург, 1997, с. 3.
12. Федеральный закон от 29 ноября 2010 г. № 326-ФЗ «Об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2010. № 49. ст. 6422; Федеральный закон от 24 июля 1998 г. № 125-ФЗ «Об обязательном социальном страховании от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний» // Собрание законодательства Российской Федерации. 1998. №31. ст. 3803; Федеральный закон от 16июля 1999 г. № 165-ФЗ «Об основах обязательного социального страхования» // Собрание законодательства Российской Федерации. 1999. № 29. ст. 3686; Федеральный закон от 15 декабря 2001 г. № 167-ФЗ «Об обязательном пенсионном страховании в Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2001. № 51. ст. 4832; Федеральный закон от 01 апреля 1996 г. № 27-ФЗ «Об индивидуальном (персонифицированном) учете в системе обязательного пенсионного страхования» // Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. № 14. ст. 1401; Федеральный закон от 07 мая 1998 г. № 75-ФЗ «О негосударственных пенсионных фондах» // Собрание законодательства Российской Федерации. № 19. 1998. ст. 2071.
13. Федеральный закон от 16июля 1999 г. № 165-ФЗ «Об основах обязательного социального страхования» // Собрание законодательства Российской Федерации. 1999. № 29. ст. 3686; Федеральный закон от 17 декабря 2001 г. № 173-ФЗ «О трудовых пенсиях в Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2001. № 52 (1 ч.). ст.

4920.

14. Федеральный закон от 01 апреля 1996 г. № 27-ФЗ «Об индивидуальном (персонифицированном) учете в системе обязательного пенсионного страхования» // Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. № 14. ст. 1401; Федеральный закон от 17 декабря 2001 г. № 173-ФЗ «О трудовых пенсиях в Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2001. № 52 (1 ч.). ст. 4920.
15. Федеральный закон от 29 ноября 2010 г. № 326-ФЗ «Об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2010. № 49. ст. 6422; Федеральный закон от 15 декабря 2001 г. № 167-ФЗ «Об обязательном пенсионном страховании в Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2001. № 51. ст. 4832; Федеральный закон от 29 декабря 2006 г. № 255-ФЗ «Об обязательном социальном страховании на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2007. № 1 (1 ч.). ст. 18.
16. Власенко Н.А. Язык права. М., 1997, с. 57.

Spisok literatury

1. Alekseev S.S. Azbuka zakona. Sverdlovsk. 1982.
2. Konstitucija Rossijskoj Federacii prinjata vsenarodnym golosovaniem 12 dekabrja 1993 g. // Rossijskaja gazeta, 1993, 25 dekabrja.
3. Zaharov M.L., Tuchkova Je.G. Pravo social'nogo obespechenija Rossii: Uchebnik. M., 2005.
4. Fedorova M. Ju. Obespechenie po social'nomu strahovaniju: ponjatie, vidy, principy // Rossijskij juridicheskij zhurnal. 2005. № 2.
5. Machul'skaja E.E. Pravo social'nogo obespechenija: uchebnik. M., 2010.
6. Mironova T. K. Pravo social'nogo obespechenija: ucheb. posobie. M., 2013.
7. Eberhard Eichcnhofer. Sozialrcchl. Tübingen, 2010.
8. Putilo N.V. Social'nye prava grazhdan: istorija i sovremennost'. M., 2007.
9. Chikireva I. P. Pensii za vyslugu let 15 svjazi s rabotoj v grazhdanskoj aviacii. Avtorsf. dis. ...kand.jurid. nauk. Ekaterinburg, 1996.
10. Social'naja politika: Tolkovij slovar'/Obshh. red. Volgin H.A. M., 2002.
11. Golovina S. Ju. Ponjatijnyj apparat trudovogo prava. Ekaterinburg, 1997, s. 3.
12. Federal'nyj zakon ot 29 nojabrja 2010 g. № 326-FJe «Ob objazatel'nom medicinskom strahovanii v Rossijskoj Federacii» // Sobranie zakonodatel'stva Rossijskoj Federacii. 2010. № 49. st. 6422; Federal'nyj zakon ot 24 ijulja 1998 g. № 125-FZ «Ob objazatel'nom social'nom strahovanii ot neschastnyh sluchaev na proizvodstve i professional'nyh zabolevanij» // Sobranie zakonodatel'stva Rossijskoj Federacii. 1998. №31. st. 3803; Federal'nyj zakon ot 16ijulja 1999 g. № 165-FZ «Ob osnovah objazatel'nogo social'nogo strahovanija» // Sobranie zakonodatel'stva Rossijskoj Federacii. 1999. № 29. st. 3686; Federal'nyj zakon ot 15 dekabrja 2001 g. № 167-FZ «Ob objazatel'nom pensionnom strahovanii v Rossijskoj Federacii» // Sobranie zakonodatel'stva Rossijskoj Federacii. 2001. № 51. st. 4832; Federal'nyj zakon ot 01 aprelja 1996 g. № 27-FZ «Ob individual'nom (personificirovannom) uchete v sisteme objazatel'nogo pensionnogo strahovanija» // Sobranie zakonodatel'stva Rossijskoj Federacii. 1996. № 14. st. 1401; Federal'nyj zakon ot 07 maja 1998 g. № 75-FZ «O negosudarstvennyh pensionnyh fondah» // Sobranie zakonodatel'stva Rossijskoj Federacii. № 19. 1998. st. 2071.
13. Federal'nyj zakon ot 16ijulja 1999 g. № 165-FZ «Ob osnovah objazatel'nogo social'nogo strahovanija» // Sobranie zakonodatel'stva Rossijskoj Federacii. 1999. № 29. st. 3686; Federal'nyj zakon ot 17 dekabrja 2001 g. № 173-F3 «O trudovyh pensijah v Rossijskoj Federacii» // Sobranie zakonodatel'stva Rossijskoj Federacii. 2001. № 52 (1 ch.). st. 4920.

14. Federal'nyj zakon ot 01 aprelja 1996 g. № 27-FZ «Ob individual'nom (personificirovannom) uchete v sisteme objazatel'nogo pensionnogo strahovanija» // Sobranie zakonodatel'stva Rossijskoj Federacii. 1996. № 14. st. 1401; Federal'nyj zakon ot 17 dekabnja 2001 g. № 173-F3 «O trudovyh pensijah v Rossijskoj Federacii» // Sobranie zakonodatel'stva Rossijskoj Federacii. 2001. № 52 (1 ch.). st. 4920.
15. Federal'nyj zakon ot 29 nojabnja 2010 g. № 326-FJe «Ob objazatel'nom medicinskom strahovanii v Rossijskoj Federacii» // Sobranie zakonodatel'stva Rossijskoj Federacii. 2010. № 49. st. 6422; Federal'nyj zakon ot 15 dekabnja 2001 g. № 167-FZ «Ob objazatel'nom pensionnom strahovanii v Rossijskoj Federacii» // Sobranie zakonodatel'stva Rossijskoj Federacii. 2001. № 51. st. 4832; Federal'nyj zakon ot 29 dekabnja 2006 g. № 255-FZ «Ob objazatel'nom social'nom strahovanii na sluchaj vremennoj netrudosposobnosti i v svjazi s materinstvom» // Sobranie zakonodatel'stva Rossijskoj Federacii. 2007. № 1 (1 ch.). st. 18.
16. Vlasenko N.A. Jazyk prava. M., 1997, s. 57.

ПРОБЛЕМЫ ПРОИЗВОДСТВА ПО ДЕЛАМ ОБ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЯХ В ОБЛАСТИ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА

Авторы: Курбатов Андрей Дмитриевич

Научный руководитель: Паулов Павел Александрович

Аннотация: в статье рассматриваются особенности осуществления производства по делам об административных правонарушениях в области таможенного дела на территории Евразийского экономического союза. Проанализированы некоторые проблемы, возникающие в процессе осуществления административного судопроизводства по правонарушениям в указанной области.

Ключевые слова: Таможенный кодекс Евразийского экономического союза, Евразийский экономический союз, ФТС РФ меры обеспечения производства.

Annotation: *the article discusses the specifics of conducting proceedings on administrative offenses in the field of customs in the territory of the Eurasian economic Union. The article analyzes some of the problems that arise in the course of administrative proceedings on offenses in this area.*

Keywords: *Customs code of the Eurasian economic Union , the Eurasian economic Union, the Federal customs service of the Russian Federation, measures to ensure production.*

Одной из форм государственного контроля, цель которого состоит в защите экономических интересов государства, а также прав, свобод и интересов физических и юридических лиц, является правоохранительная деятельность таможенных органов, направленная на пресечение преступлений и правонарушений в таможенной сфере. Так, согласно части 3 статьи 354 Таможенного кодекса Евразийского экономического союза, таможенные органы обладают полномочиями на: 1) осуществление административного процесса по делам об административных правонарушениях; 2) привлечение лиц к административной ответственности[1]. Анализ показателей правоохранительной деятельности таможенных органов Российской Федерации позволяет говорить об эффективности административного производства, осуществляемого данными органами. В частности, за 2017 год таможенными органами было возбуждено 119 327 дел об административных правонарушениях (на 48,5% больше аналогичного показателя 2016 года – 80 355), а также назначено наказаний по 111 663 делам. В 2018 году количество возбужденных дел возросло до 143 148, по 142 536 из которых было назначено наказание. В 2019 году сохранилась тенденция на увеличение числа возбужденных дел об административных правонарушениях: было возбуждено 150 968 дел (на 5% больше показателей 2018 года), по 148 066 из которых была наложена административная ответственность[2].

За рассмотренный период с 2017 по 2019 год наиболее распространёнными правонарушениями являлись недекларирование либо недостоверное декларирование товаров (ст. 16.2 КоАП РФ), а также несоблюдение запретов или ограничений на ввоз/вывоз товаров (ст. 16.3 КоАП РФ). Также следует отметить, что таможенные органы вправе возбуждать дела об административных правонарушениях по составам, не относящимся к нарушениям таможенных

правил, каковыми являются, например: 1) непредставление или несвоевременное представление в таможенный орган статистической формы учета перемещения товаров (ст. 19.7.13 КоАП РФ); 2) нарушение валютного законодательства РФ и актов органов валютного регулирования (ст. 15.25 КоАП РФ). В качестве предметов составов указанных правонарушений в большинстве случаев выступали: 1) алкогольная и табачная продукция; 2) продукция растительного происхождения; 3) продукция текстильной промышленности и текстильные материалы; 4) валюта[3].

Важно отметить, что, несмотря на повышение показателей правоохранительной деятельности таможенных органов РФ, количество правонарушений в сфере таможенного дела остаётся высоким, а вышеуказанные административные правонарушения наносят значительный экономический ущерб Российской Федерации. Поэтому, чтобы повысить эффективность борьбы с правонарушениями в таможенной сфере и результативность административного производства должностные лица таможенных органов в ходе производства по делам об административных правонарушениях активно применяют меры обеспечения производства[4]. Однако в области применения данных мер наблюдаются некоторые проблемы.

КоАП РФ в статье 27.1 устанавливает исчерпывающий перечень мер обеспечения производства по делам об административных правонарушениях, в числе которых значится личный досмотр[5]. В рамках таможенного дела такая мера обеспечения является одной из форм таможенного контроля и проводится с целью выявления у лиц товаров, перемещаемых через границу в нарушение таможенного законодательства ЕЭС. Согласно части 2 статьи 329 ТК ЕАЭС, личный таможенный досмотр проводится при наличии достаточных оснований полагать, что лицо скрывает вышеуказанный товар. Однако термин «достаточные основания» носит оценочный характер. Иными словами, нормативно закреплённый перечень оснований для проведения личного таможенного досмотра отсутствует. Данный факт позволяет говорить о том, что указанная форма таможенного контроля применяется по личному усмотрению должностного лица таможенного органа, благодаря чему может произойти необоснованное применение к лицу данной меры обеспечения. Для решения этой проблемы необходимо закрепить перечень оснований для проведения личного досмотра, что позволит более эффективно использовать такую меру обеспечения производства по делу об административном правонарушении в сфере таможенного дела[6].

Также следует отметить, что в части 5 статьи 329 ТК ЕАЭС закреплено необходимое условие для проведения личного таможенного досмотра лица, а именно: присутствие при досмотре двух понятых того же пола, что и досматриваемое лицо[7]. Указанное положение также создает ряд проблем, поскольку на практике имеют место ситуации, когда необходимость применения данной меры обеспечения возникает в местах, где поиск понятых является довольно затруднительной задачей ввиду отсутствия поблизости мест жительства граждан, которые бы могли быть привлечены в качестве понятых[8].

Согласно ч. 3 ст. 29.10 КоАП РФ в постановлении по делу об административном правонарушении должны быть решены вопросы об изъятых вещах и документах, а также о вещах, на которые наложен арест, если в отношении их не применено или не может быть применено административное наказание в виде конфискации[9]. Иными словами, единственным процессуальным документом, позволяющим отменить конфискацию или снять арест с вещей и документов, является вышеуказанное постановление, вступившее в законную силу. Этот факт позволяет говорить о том, что при неправомерном или ошибочном изъятии имущества должностными лицами таможенных органов лицо, к которому была применена эта мера обеспечения, не сможет вернуть свои документы и вещи до рассмотрения дела об административном правонарушении, в результате чего может быть причинён ущерб

владельцу такого имущества. Для решения этой проблемы следует закрепить возможность отмены вышеуказанных мер обеспечения до стадии рассмотрения дела[10].

Необходимым видится обратить внимание и на сам процесс производства по делам об административных правонарушениях в области таможенного дела. Особенность доказывания по данной категории дел характеризуется большим объемом документооборота, что связано со спецификой деятельности таможенных органов при осуществлении ими административного процесса. Данный факт позволяет говорить о многообразии документов, которые могут быть использованы в качестве источника доказательств, в связи с чем на практике возникают сложности, связанные с формированием необходимой доказательственной базы, что негативно сказывается на эффективности защиты гражданами или юридическими лицами своих прав и законных интересов[11].

В заключение следует отметить, что вышеуказанный перечень проблем не является исчерпывающим. В настоящее время существует множество проблем и пробелов, возникающих при осуществлении таможенными органами полномочий по ведению административного производства по делам об административных правонарушениях и привлечению лиц к административной ответственности. Именно поэтому в целях устранения вышеуказанных и иных проблем, а также для обеспечения законности административного процесса и повышения эффективности таможенного контроля законодателю следует обратить внимание на данные проблемы и внести необходимые изменения как в административное, так и таможенное законодательство.

Использованные источники:

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) // Информационно-правовой портал Консультант плюс. – Режим доступа. – URL: <http://www.consultant.ru>
2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 01.03.2020) // Информационно-правовой портал Консультант плюс. – Режим доступа. – URL: <http://www.consultant.ru>
3. Показатели правоохранительной деятельности таможенных органов Российской Федерации // Официальный сайт Федеральной таможенной службы РФ. – Режим доступа. – URL: <http://customs.ru>
4. Карнаухова А. А., Лошкарёв А. В. Проблемы и особенности производства по делам об административных правонарушениях в сфере таможенного дела / А.А. Карнаухова, А.В. Лошкарёв // MODERN SCIENCE. – 2019. – № 5-4. – С. 239-241.
5. Сорокин А. А. Некоторые проблемы производства по делам об административных правонарушениях в области таможенного дела / А.А. Сорокин // Молодой ученый. – 2018. – №24. – С. 233-236.
6. Муниципальное право учеб. пособие / С.Н. Ревина, П.А. Паулов, Д.В. Борякин, А.В. Сидорова. – Электрон. дан. – Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2019. – Режим доступа: <https://lms2.sseu.ru/mod/resource/view.php?id=131611>

[1] Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) // Информационно-правовой портал Консультант плюс. – Режим доступа. – URL: <http://www.consultant.ru>

[2] Показатели правоохранительной деятельности таможенных органов Российской Федерации // Официальный сайт Федеральной таможенной службы РФ. – Режим доступа. – URL: <http://customs.ru>

[3] Показатели правоохранительной деятельности таможенных органов Российской Федерации // Официальный сайт Федеральной таможенной службы РФ. – Режим доступа. – URL: <http://customs.ru>

[4] Карнаухов А. А., Лошкарёв А. В. Проблемы и особенности производства по делам об административных правонарушениях в сфере таможенного дела / А.А. Карнаухов, А.В. Лошкарёв // MODERN SCIENCE. – 2019. – № 5-4. – С. 239-241.

[5] Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 01.03.2020) // Информационно-правовой портал Консультант плюс. – Режим доступа. – URL: <http://www.consultant.ru>

[6] Сорокин А. А. Некоторые проблемы производства по делам об административных правонарушениях в области таможенного дела / А.А. Сорокин // Молодой ученый. – 2018. – №24. – С. 233-236.

[7] Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) // Информационно-правовой портал Консультант плюс. – Режим доступа. – URL: <http://www.consultant.ru>

[8] 6. Муниципальное право учеб. пособие / С.Н. Ревина, П.А. Паулов, Д.В. Борякин, А.В. Сидорова. – Электрон. дан. – Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2019. – Режим доступа: <https://lms2.sseu.ru/mod/resource/view.php?id=131611>

[9] Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 01.03.2020) // Информационно-правовой портал Консультант плюс. – Режим доступа. – URL: <http://www.consultant.ru>

[10] Сорокин А. А. Некоторые проблемы производства по делам об административных правонарушениях в области таможенного дела / А.А. Сорокин // Молодой ученый. – 2018. – №24. – С. 233-236.

[11] Карнаухов А. А., Лошкарёв А. В. Проблемы и особенности производства по делам об административных правонарушениях в сфере таможенного дела / А.А. Карнаухов, А.В. Лошкарёв // MODERN SCIENCE. – 2019. – № 5-4. – С. 239-241.

ПРЕСТУПНОСТЬ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ КАК АКТУАЛЬНАЯ ПРОБЛЕМА СОВРЕМЕННОГО РОССИЙСКОГО ОБЩЕСТВА

CRIME OF MINORS AS THE ACTUAL PROBLEM OF THE MODERN RUSSIAN SOCIETY

Авторы: Малеваник Алина Андреевна, Нагорянская Светлана Юрьевна

Аннотация: В настоящей статье будут рассмотрены особенности совершения преступлений лицами, не достигшими 18 летнего возраста. Авторским коллективом будут рассмотрены и предложены меры по снижению уровня детской преступности.

Ключевые слова: несовершеннолетние, преступность, детская преступность, способы решения, причины преступности.

Annotation: This article will consider the features of the commission of crimes by persons under the age of 18 years. The team of authors will consider and propose measures to reduce the level of child crime.

Keywords: minors, crime, juvenile delinquency, solutions, causes of crime.

В связи с усилением целого ряда негативных тенденций в экономической, социальной, демографической и других сферах жизни нашего общества проблемы преступности несовершеннолетних приобретает в последнее время все большую остроту и актуальность, создавая реальную угрозу молодому поколению в целом, а вместе с этим и угрозу перспективам нормального развития общества[1].

Согласно статистическим данным Министерства внутренних дел России, ежегодно в стране выявляется около 350 тыс. общественно опасных деяний несовершеннолетних, причем 100 тыс. из них совершаются детьми, не достигшими возраста уголовной ответственности. В среднем каждый третий несовершеннолетний правонарушитель не учится и не работает[2].

Традиционно выделяются следующие особенности преступности несовершеннолетних:

- 1) многие преступления носят спонтанный, импульсивный характер, свойственный детскому «озорству»;
- 2) повышенная латентность;
- 3) для несовершеннолетних в большей степени, нежели для взрослых, характерны мотивы самоутверждения, лжетоварищества, псевдоромантизма;
- 4) большинство преступлений несовершеннолетних совершается в группе[3];

В среде несовершеннолетних все больше распространяются такие виды преступлений, которые ранее были присущи в основном взрослым, торговля наркотиками, разбойные нападения, мошеннические действия с валютой и ценными бумагами, компьютерные преступления. Неблагоприятные тенденции сохраняются и в насильственной преступности несовершеннолетних. Значительная часть насильственных преступлений совершается ими в

отношении членов своей семьи или других родственников, иных лиц из их окружения. Не случайно, что потерпевшими при этом становятся чаще тоже несовершеннолетние.

Характерной чертой этих преступлений несовершеннолетних становятся немотивированная агрессивность и жестокость. Несовершеннолетний, как правило, не в состоянии почувствовать чужую боль. У него либо занижен, либо вовсе отсутствует страх перед смертью. Зачастую он совершает какие-либо действия агрессивного характера потому, что не может адекватно оценить степень опасности своих поступков для жизни как своей, так и окружающих[4].

Чаще всего несовершеннолетние совершают преступные деяния группой лиц по предварительному сговору. Ярким примером вышесказанных слов, будет Приговор Арзамского городского суда Нижегородской области от 15 марта 2019 года по делу № 1-128/2019, в мотивировочной части которого сказано, что несовершеннолетний Цыганов А.В., нигде не работая и не имея легального источника дохода, будучи в состоянии алкогольного опьянения, находясь в компании несовершеннолетних подростков (имена засекречены), похитили у несовершеннолетнего ФИО 11 200 рублей и телефон марки «Huawei Y5 2017» стоимостью 4544 рубля, а также сим-карту оператора сотовой связи «Теле-2», в ходе совершения данных действий Цыганков и другие несовершеннолетние действовали открыто, при этом угрожая применением физической силы в случае отказа[5].

Еще одним ярким примером преступности несовершеннолетних, которая наиболее частым образом осуществляется группой лиц по предварительному сговору будет Приговор Ленинского районного суда г. Ростова-на-Дону от 16 мая 2017 г., по делу № 1-330/2016, в мотивировочной части которого говорится, что несовершеннолетний Ломакин Ю.А., в сопровождение двух несовершеннолетних подростков, применяя физическую силу к Потерпевшему ФИО 1 выхватили у последнего телефон марки «Alcatel One Touch», скрылись в неизвестном направлении, а через несколько часов те же самые молодые люди, путем применения физической силы и психологического давления забрали у Потерпевшего ФИО 2 кошелек стоимостью 2000 рублей, с денежными средствами в размере 2000 рублей[6].

В последнее время в России особенно широко осуществляется политика поддержки крупных городов, улучшения качества в них жизни и обеспечения безопасности для граждан. Особое место там занимают специальные программы, направленные на предупреждение насилия среди молодежи.

К мерам профилактики можно отнести обеспечение координации деятельности всех органов, учреждений и организаций (в том числе общественных), осуществляющих предупреждение преступлений несовершеннолетних, устранение дублирования и четкое разграничение компетенции, осуществление совместных мероприятий, а также обмен информацией между ними[7].

Помимо вышеназванных мер, законодатель должен ввести запретительные и ограничительные меры, препятствующие доступу несовершеннолетних к порнографической продукции, наркотикам, алкоголю, оружию. Проблему беспризорности можно решить специальной подготовкой учительских курсов, ориентированных на выполнение воспитательных функций подростков-беспризорников, а также организовать деятельность органов, способствующих трудоустройству несовершеннолетних.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Специальная литература:

- 1.1. Баденкина Е.А., Пыталева Т.Ю. Проблемы и профилактика преступности несовершеннолетних // Юридическая наука и практика: история и современность. 2013. С. 191 – 194.
- 1.2. Богданов А.В., Турбина О.В., Хазов Е.Н. Актуальные вопросы и проблемы, связанные с противодействием преступности среди несовершеннолетних в современной России // Государственная служба и кадры. 2015. № 4. С. 21 – 25.
- 1.3. Богунова Г.В., Уткина Е.Ю. Элементы криминологической характеристики несовершеннолетних преступников и профилактические меры предупреждения преступности несовершеннолетних // Ученые заметки Тогу. 2014. № 4. С. 340 – 344.
- 1.4. Илюшин Н.Н. Преступность несовершеннолетних: проблемы профилактики и предупреждения // Наука и мир. 2015. № 11 (15). С. 70 – 72.
- 1.5. Феонычев В.В. Меры по предупреждению преступности несовершеннолетних в Российской Федерации // Современное развитие экономических и правовых отношений. Образование и образовательная деятельность. 2014. № 1. С. 370 – 375.

2. Судебная практика:

- 2.1. Приговор Первомайского районного суда г. Ростова-на-Дону № 1-330/2016 1-57/2017 от 16 мая 2017 г. по делу № 1-330/2016 [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://sudact.ru> (дата обращения: 10.03.2020).
- 2.2. Приговор Арзамасского городского суда № 1-128/2019 от 15 марта 2019 г. по делу № 1-128/2019 [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://sudact.ru> (дата обращения: 10.03.2020).

[1] Богданов А.В., Турбина О.В., Хазов Е.Н. Актуальные вопросы и проблемы, связанные с противодействием преступности среди несовершеннолетних в современной России // Государственная служба и кадры. 2015. № 4. С. 21 – 25.

[2] Баденкина Е.А., Пыталева Т.Ю. Проблемы и профилактика преступности несовершеннолетних // Юридическая наука и практика: история и современность. 2013. С. 191 – 194.

[3] Богунова Г.В., Уткина Е.Ю. Элементы криминологической характеристики несовершеннолетних преступников и профилактические меры предупреждения преступности несовершеннолетних // Ученые заметки Тогу. 2014. № 4. С. 340 – 344.

[4] Илюшин Н.Н. Преступность несовершеннолетних: проблемы профилактики и предупреждения // Наука и мир. 2015. № 11 (15). С. 70 – 72.

[5] Приговор Арзамасского городского суда № 1-128/2019 от 15 марта 2019 г. по делу № 1-128/2019 [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://sudact.ru> (дата обращения: 10.03.2020).

[6] Приговор Первомайского районного суда г. Ростова-на-Дону № 1-330/2016 1-57/2017 от 16 мая 2017 г. по делу № 1-330/2016 [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://sudact.ru> (дата обращения: 10.03.2020).

[7] Феонычев В.В. Меры по предупреждению преступности несовершеннолетних в Российской Федерации // Современное развитие экономических и правовых отношений. Образование и образовательная деятельность. 2014. № 1. С. 370 – 375.

ОСОБЕННОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ ПРАВ НА ЖИЛЫЕ ПОМЕЩЕНИЯ

FEATURES OF STATE REGISTRATION OF RIGHTS TO RESIDENTIAL PREMISES

Авторы: Зимин Алексей Николаевич

Аннотация: Настоящая статья включает в себя субъективные исследования автора, основанные на анализе существующих подходов к пониманию особенностей регистрации прав на жилые помещения.

Ключевые слова: дискуссионная категория, жилое помещение, государственная регистрация, право собственности, объект недвижимости, изолированность, юридический факт.

Annotation: This article includes subjective research of the author based on an analysis of existing approaches to understanding the features of registration of rights to residential premises.

Keywords: discussion category, dwelling, state registration, ownership, real estate, isolation, legal fact.

В литературе понятие жилого помещения было и остаётся дискуссионной категорией. Так, по мнению Титова А.А., к жилым помещениям можно отнести жилой дом, отдельную квартиру, часть жилого дома или квартиры [1, с.83]. Право на жилые помещения и квартиры, возникновение, ограничение, переход и прекращение таких прав, подлежит обязательной государственной регистрации наряду с иными объектами недвижимости [2, с.210]. Право собственности на жилое помещение может возникнуть по различным основаниям (договор приватизации, дарение, купля-продажа, наследование, новая постройка). Вообще, в законодательстве под жилым помещением понимается изолированное помещение, являющееся недвижимым имуществом (то есть неразрывно связанное с землёй) и пригодное для постоянного проживания граждан. Другой видный деятель юридической науки П.В. Крашенинников видит жилое помещение как собирательное понятие, то есть вещи, составленные из нескольких соединённых между собой частей [3, с.25]. Некоторые авторы понимают под объектом жилищных правоотношений не само жилище, а благо, то есть право на жилище, возникшее на основе одного из вышеперечисленных способов, которое существует (реализовано во вне) в форме жилища [4, с.44]. Сам объект недвижимости имеет, также как и иные объекты недвижимости индивидуально-определённые особенности. К ним можно отнести: изолированность, недвижимый характер, пригодность для постоянного проживания. Исходя из содержания ряда нормативных актов, в том числе ГК РФ, в ст. 130 которого жилое помещение в качестве самостоятельного объекта недвижимости не зафиксировано, основным признаком жилого помещения, как и иных объектов недвижимости, можно выделить неразрывную связь с землёй, с учётом отсутствия реальной возможности перемещения такого объекта без несоизмерного для него ущерба.

Как я уже говорил выше, государственная регистрация прав является неотъемлемой частью правового режима недвижимости в нашей стране. Особенности государственной регистрации объектов недвижимости связаны как раз с теми особенностями, которые связывают

естественную среду с объектом материального мира - жилым помещением, с учётом физических характеристик жилого помещения. Наряду с этим, одной важной особенностью гражданского оборота жилых помещений является также и то, что с регистрацией прав, подлежит регистрации и само основание приобретения жилого помещения. Таким образом, регистрация сделки и регистрация права на жилое помещение, являются звеньями одной цепи в процедуре приобретения права на жилое помещение, однако влекут различные правовые последствия. В этой связи, приобретателю жилого помещения и предоставляется гарантия судебной защиты своего права собственности, которая в соответствии со ст. 165 ГК РФ призвана к понуждению лица к совершению регистрации права собственности на жилое помещение и внесение сведений о такой регистрации в ЕГРН. Важную роль в процедуре регистрации играет государственный орган на это уполномоченный, поскольку, он проводит экспертизу представленных на регистрацию документов. Их соответствие требованиям закона, противоречивость с уже имеющимися в едином реестре сведениями и т.д. По результатам рассмотрения документов, орган регистрации совершает юридически значимое действие, создавая юридический - факт формирование соответствующей записи в реестре.

В Российской Федерации регистрация прав на жилые помещения производится в следующем порядке:

- приём требуемых для процедуры регистрации документов уполномоченным органом и их порядковая регистрация в таком органе;
- правовая проверка поступивших документов, проверка законности сделки по приобретению жилого помещения;
- выявление отсутствия оснований для отказа в совершении регистрационных действий, а также проверка отсутствия противоречий в сведениях, содержащихся в ЕГРН с теми, которые содержатся в представленных документах;
- собственно внесение записи в ЕГРН при отсутствии оснований для отказа в регистрации;
- совершение соответствующих надписей на правоустанавливающих документах [5, с.39]. Ещё одной особенностью регистрации права на жилое помещение является то, что она производится в течение 10 рабочих дней со дня приёма заявления и документов, необходимых для такой регистрации, если иные сроки не установлены законом. В целом из сказанного следует, что законодательством в нашей стране определяется момент возникновения права собственности на жилое помещение, ограничение такого права, а также момент заключения сделки, дающей основание для регистрации жилого помещения [6, с. 37]. Важной особенностью регистрации жилых помещений является обязательность регистрации обременений такого жилого помещения (ипотека).

Важность такой категории недвижимого имущества как жилые помещения, безусловно, накладывает отпечаток на оборотоспособность такого имущества, и как следствие его значительную стоимость. При таких обстоятельствах не удивительно, что зачастую, объектом залога ипотеки, является именно недвижимое имущество - жилое помещение. Отсюда следует, что неотъемлемой частью приобретения права собственности на жилое помещение, остаётся информация об обременениях приобретаемого жилья. Особенностью государственной регистрации ипотеки, является то, что возникновение обременения ипотекой, возможно лишь на объект недвижимости, права на который ранее уже возникли, то есть он был учтён в качестве объекта недвижимости. В соответствии с правилами регистрации обременений, учёт в ЕГРН обременений жилого помещения, учитывается по месту нахождения недвижимого имущества по заявлению залогодателя и залогодержателя. Ипотека подлежит

государственной регистрации, как в части самого договора ипотеки, так и обременения в виде ипотеки. Эти два разных, хотя и взаимосвязанных между собой договора, подлежат регистрации на основании заявлений от залогодержателя и залогодателя и предоставляются в Росреестр вместе с иными прилагаемыми к ним, в соответствии с законом, документами. Такие документы не должны противоречить предъявляемым к ним требованиям, в том числе общепринятым правилам русского языка. После получения заявления о регистрации ипотеки, регистратор вносит об этом запись в книгу учёта таких заявлений, после чего, в течение месяца производит соответствующую регистрацию. Собственно процедура регистрации сводится к внесению соответствующей записи в реестр сведений об обременениях, при этом днём регистрации является день внесения записи в реестр. К основаниям отказа в регистрации относятся следующие обстоятельства: характер заявленного права не требует государственной регистрации, обращение за регистрацией произведено не надлежащим лицом, документы не соответствуют предъявляемым к ним требованиям, основания возникновения права признаны не действительными в установленном порядке, отсутствие полномочий у владельца объекта на распоряжение предметом ипотеки и иными связанными с таким предметом правами, в документах дающих право на объект ипотеки, отсутствуют сведения об обременениях (отсутствие специально прописанного пункта о наличии либо отсутствии таковых), у распорядителя отсутствует право на объект недвижимости. Следует отметить, что ипотекой, называется не только имущество, которое находится в пользовании человека на момент её оформления, сюда также можно отнести и целевое кредитование на приобретение жилья или средства, выделенные для строительства жилья.

Список литературы:

1. Бахитова Д.Ф. [Правовые проблемы укрепления](https://elibrary.ru/item.asp?id=22291597) Российской государственности Редакторы Б. Л. Хаскельберг, В. М. Лебедев, Г. Л. Осокина; Томский государственный университет. Томск, 2009. – 86 с. URL:<https://elibrary.ru/item.asp?id=22291597>;
2. Крашенинников П.В. Жилищное право. 9-е изд. перераб. и доп. / П.В. Крашенинников. М.: Статут. 2012. – 341 с.;
3. Макеев П.В. О роли категории предназначенности в определении понятия жилого помещения/П.В. Макеев//Семейное и жилищное право, 2012. №6. - 72 с.;
4. Титов А.А. Комментарии к Жилищному кодексу Российской Федерации: пост. коммент. с исп. законодательства субъектов РФ и новейш. суд. практики 9 изд., перераб. и доп./А.А. Титов. М.: Юрайт, 2012. - 289 с.;
5. Тихомиров М.Ю. Жилое помещение: собственность и иные вещные права (по новому Жилищному кодексу Российской Федерации). М.: Изд. Тихомирова М.Ю., 2005.- 286 с.;
6. Шульдайс А.В. [Государственная регистрация прав на жилое помещение и договора купли-продажи жилого помещения](https://elibrary.ru/item.asp?id=26746971) [Ru](https://elibrary.ru/item.asp?id=26746971).2016. № 1.-59с.URL:<https://elibrary.ru/item.asp?id=26746971>;

РОЛЬ ГОСУДАРСТВА В ПРОЦЕССЕ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА)

ROLE OF THE STATE IN THE PROCESS OF INSOLVENCY (BANKRUPTCY)

Авторы: Кузнецова Юлия Вячеславовна

Научный
руководитель: Колесник Вероника Вячеславовна

Аннотация: В статье определяется роль государства в процессе несостоятельности как властвующего субъекта и как субъекта хозяйствования. Рассматривается посредническая роль государства в процессе банкротства, выявляются проблемы, которые возникают в случае государственного участия в процедуре банкротства.

Ключевые
слова: банкротство, несостоятельность, государство, процедура

Annotation: The article defines the role of the state in the insolvency process as a ruling subject and as a business entity. The intermediary role of the state in the bankruptcy process is considered, problems that arise in the event of state participation in the bankruptcy procedure are identified.

Keywords: bankruptcy, insolvency, state, procedure

На сегодняшний день однозначно дать ответ на вопрос о том, какова роль государства в процессе несостоятельности (банкротства) почти невозможно, так как многие предприятия или акции выступают собственностью государства. Особого внимания заслуживают также предприятия, имеющие экономико-социальную значимость и предприятия оборонного типа.

Задача государства в осуществлении процедуры несостоятельности состоит непосредственно в обеспечении законности, объективности и чистоты самого процесса.

Статья 32 Конституции РФ закрепляет право на свободное осуществление предпринимательской деятельности. Отметим, что юридическое содержание этого права состоит непосредственно в защите от вмешательства в данную деятельность органов государства, что выступает основой либеральной рыночной экономики [1].

Необходимо заметить, что государство играет двоякую роль в экономике: как властвующий субъект и как субъект хозяйствования. Соответственно, как властвующий субъект государство вводит свои правила и нормы, которые призваны регулировать экономическую деятельность, защищая при этом публично-правовые интересы.

В тоже время, как субъект хозяйствования, государство выступает в частно-правовых интересах, обладая правами, аналогичными иным субъектам экономической деятельности.

Так, с введением Федерального закона от 26.10.2002 №127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» государство стало равноправным субъектом процесса несостоятельности. Положения данного нормативного акта наделяют уполномоченные органы наравне с

конкурсными кредиторами правом на обращение в арбитражный суд с соответствующим заявлением о признании должника банкротом, а также право голоса при принятии решений на собрании кредиторов [2].

Стало быть, государство в делах о банкротстве выступает в публично-правовых интересах, в связи с чем встает вопрос о границах государственного вмешательства в сам процесс банкротства.

Проведя анализ соответствующих нормативно-правовых актов, можно отметить, что российское законодательство не достаточно четко формулирует преимущественные позиции, призванные регулировать процесс банкротства для предприятий разных форм собственности.

Основной функцией государственного института несостоятельности выступает вывод несостоятельного предприятия из делового оборота. Одним из путей данного исключения выступает возобновление платежеспособности, но вопрос о рентабельности данного процесса остается открытым.

Намного важнее является государственная помощь предприятиям, находящимся на начальном этапе возбуждения дела о банкротстве, т.е. только начинают испытывать затруднения.

Выявление и предупреждение проблемы должно производиться благодаря процедуре мониторинга, подразумевающего под собой систематическое исследование и анализ финансовой ситуации на предприятиях разных форм собственности.

Государственная роль на данном этапе заключается непосредственно в обеспечении контроля над чистотой процесса для каждой конкретной организации. Особого внимания здесь требуют ответственность кредиторов и их отношения с арбитражными управляющими, в процессе которых является возможным нарушение законности процедуры.

Государство должно осуществлять меры по исключению специалистов без соответствующей квалификации и осуществлять соответствующий контроль за работой арбитражных управляющих. Также необходимой является работа по предупреждению банкротства, представляющая собой обеспечение текущей проверки организаций разных форм собственности.

Перед государством поставлена задача установления роли должников или кредиторов для своих органов и определения полноправного участия в процессе делового оборота.

Государство имеет право принимать участие в процессе банкротства организации в следующих случаях:

- при наличии заявления требований, которые касаются непосредственно уплаты по обязательным платежам;
- требования Российской Федерации по денежным обязательствам;
- контроль работы организаций арбитражных управляющих, регулирующих свою деятельность в самостоятельном порядке;
- участие в делах о банкротстве, касающихся некоторых видов должников.

Первый и второй случай подразумевают под собой опосредованное воздействие государства на процесс в форме нормативно-правовых актов, призванных регулировать порядок заявления

требований, а также подачи определенных документов в судебный орган, голосования собрания кредиторов. Это говорит непосредственно о том, что государство в такой ситуации определяет правила, призванные регулировать деятельность кредиторов и должников.

Третий случай подразумевает под собой осуществление государством контрольных мер по работе саморегулируемых организаций. Государство осуществляет контроль законности и чистоты деятельности, которая осуществляется саморегулируемыми организациями арбитражных управляющих.

Четвертый случай подразумевает полный комплекс мер, которые предпринимаются государством для обеспечения правового регулирования дела о банкротстве, для осуществления контроля за деятельностью должников и арбитражных управляющих, для оказания помощи организациям, выступающих должниками.

В первом и втором случае уполномоченным органом от лица государства выступает Федеральная налоговая служба России, которая играет роль кредитора по вопросам обязательных платежей и требований РФ, касающихся непосредственно денежных обязательств.

Так, согласно Постановлению Правительства Российской Федерации от 29.05.2004 №257 (ред. от 21.07.2017) «Об обеспечении интересов Российской Федерации как кредитора в деле о банкротстве и в процедурах, применяемых в деле о банкротстве» Федеральная налоговая служба имеет полномочия на представление Российской Федерации в деле о банкротстве, а именно, принимать участие в соответствующих процедурах, представление требований об уплате обязательных платежей и требований РФ по денежным обязательствам [3].

Третий случай предполагает участие регулирующего органа государственного контроля в роли Минюста России.

В четвертом случае, в свою очередь, органы государства, принимающие участие в процессе, определяются с учетом отношения должника к определенным группам организаций, например, ими могут быть финансовые, градообразующие, стратегические или иные организации.

Так, статья 169 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» определяет право Российской Федерации, в лице своих уполномоченных органов, выступать в роли поручителя в делах о банкротстве градообразующих организаций, а также иных организаций с численностью работающих более 5 тысяч человек [2].

Статья 171 данного нормативного акта также предоставляет градообразующим организациям возможность введения внешнего управления без соответствующего решения собрания кредиторов под поручительство федерального органа исполнительной власти, органа исполнительной власти субъекта Российской Федерации или органа местного самоуправления. Хотя здесь имеет место некоторое условие: поручитель несет субсидиарную ответственность по обязательствам должника перед его кредиторами [2].

Проблемы, которые возникают в этой сфере государственного участия в процедуре банкротства, связаны непосредственно со сроками продления финансового оздоровления или внешнего управления в отношении градообразующей организации, который максимально составляет год, по ходатайству федерального органа исполнительной власти, органа исполнительной власти субъекта РФ или органа местного самоуправления и под поручительство по обязательствам должника.

Данный максимальный срок продления определен ст.172 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)». Хотя продление финансового оздоровления или внешнего управления подразумевает под собой то, что Российская Федерация принимает на себя ответственность за все долги соответствующей градообразующей организации, что может привести к крайне редкому применению этой нормы в практической деятельности в связи со значительным, но при этом необоснованным обременением бюджета долгами неплатежеспособных предприятий [2].

Более того, короткий срок продления финансового оздоровления и внешнего управления, который составляет один год, может вызывать трудности при своевременном решении вопроса о включении обязательств по поручительству в бюджет на соответствующий финансовый год, в связи с необходимостью соблюдения установленной бюджетным законодательством процедуры [4,с.59].

Государство осуществляет контроль за деятельностью саморегулируемых организаций, целью которого выступает непосредственное установление соответствия работы данных организаций правилам, нормам и положениям российского законодательства.

Согласно данным анализа эффективности этих мер государственного контроля, наиболее действенным является переложение функции контроля на судебный орган. Данное решение основывается непосредственно на обладании арбитражным судом полным объемом информации, которая характеризует работу арбитражных управляющих.

Наиболее широкому государственному влиянию в деле о банкротстве подвергаются некоторые виды должников, которые выступают социально и экономически значимыми. В такой ситуации в дело вступают органы, выражающие политику государства как единое экономическое пространство.

Как субъекты дела о банкротстве, все государственные органы обладают правами и обязанностями полноправных субъектов процесса, которые гарантируются законодательством.

Так, для государственным органам присущи следующие полномочия [5]:

- осуществление контроля над назначением и работой арбитражных управляющих, который подразумевает выдачу аттестатов претендентам на назначение на должность, реализацию прав на подачу кандидатуры суду;
- определение собственности и перечня организаций, которые подлежат специфике правового урегулирования процесса банкротства;
- поддержка государства, осуществляемая в виде гарантий и поручительства;
- осуществление предпочтительного права на приобретение организации как комплекса собственности или имущества, которое принадлежит должнику.

Наиболее эффективными в преодолении проблемы выступают меры по предупреждению несостоятельности [5].

Так, главной целью государства должен быть мониторинг финансовой ситуации предприятий всех форм собственности. Также необходимой является своевременная помощь с государственной стороны организациям по их финансовому оздоровлению. Особенно это важно, когда они только начали испытывать некоторые затруднения, но о начале процедур

банкротства речь еще не идет.

Мерами государственной помощи в процессе несостоятельности должны стать:

- специальные бюджетные кредиты, предоставляемые организациям в виде государственной гарантии или поручительства;
- инвестиционные программы;
- государственный или муниципальный заказ на поставку продукции, позволяющий задействовать производственные мощности в период простоя организации;
- государственные гарантии, которые позволят организации обеспечить исполнение своих обязательств.

Таким образом, рассматривая роль государства в процессе несостоятельности, считаю данное вмешательство государства в экономику, а именно, его участие в процессе банкротства обоснованным и необходимым. Хотя необходимым является увеличение срока продления финансового оздоровления и внешнего управления под поручительство Российской Федерации, субъекта Российской Федерации или муниципального образования до 2-3-х лет. Так, будет соблюдаться баланс: будет решена проблема своевременного внесения в бюджет необходимых расходов и в то же время будет повышена эффективность инструмента банкротства градообразующих и крупных социально значимых организаций.

Список использованных источников:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ).
2. Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 27.12.2019) 20 несостоятельности (банкротстве)».
3. Постановление Правительства РФ от 29.05.2004 N 257 (ред. от 21.07.2017) «Об обеспечении интересов Российской Федерации как кредитора в деле о банкротстве и в процедурах, применяемых в деле о банкротстве».
4. Кузнецова, Е.А. Роль государства в процессе несостоятельности / Современная юриспруденция. -2019.- С.59-64.
5. Садова-Шевелева, М.О. Государство как кредитор в делах о банкротстве [Электронный ресурс]. - Режим доступа: www.r23.nalog.ru

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ РЕКЛАМНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

LEGAL REGULATION OF ADVERTISING ACTIVITIES IN THE RUSSIAN FEDERATION

Авторы: Кузнецова Юлия Вячеславовна

Научный
руководитель: Колесник Вероника Вячеславовна

Аннотация: В статье дается понятие рекламы, представленное российским законодательством, описываются субъекты рекламных отношений, их права и обязанности. Описываются правовые основы регулирования рекламы в России, рассматриваются институты регулирования рекламы в России.

Ключевые
слова: реклама, субъекты, регулирование, институты

Annotation: The article gives the concept of advertising, presented by Russian legislation, describes the subjects of advertising relations, their rights and obligations. The legal foundations of regulation of advertising in Russia are described, the institutions of regulation of advertising in Russia are considered.

Keywords: advertising, subjects, regulation, institutions

В современное время выступает мощнейшим механизмом воздействия на формирование в среде потребителей оптимальных условий свободного выбора производителей, услуг и товаров. Это, в свою очередь, способствует не только четкому отслеживанию жизнедеятельного цикла продукции на рынке, но и формированию и укреплению среди потребителей действенной системы стойкого предпочтения рекламируемых объектов.

В Российской Федерации разрешается распространение товаров и услуг любыми способами, не противоречащими действующему законодательству.

Рекламное право основывается на таких основополагающих принципах, как дозволительная направленность гражданско-правового регулирования, равенство правового режима субъектов, недопустимость вмешательства в частные дела, неприкосновенность собственности, свобода договора, который заключается между участниками рекламной деятельности.

Основными нормативно-правовыми актами, призванными регулировать отношения в рекламной сфере, выступают следующие:

- Конституция Российской Федерации;
- Гражданский кодекс Российской Федерации;
- Федеральный закон от 13.03.2006 N 38-ФЗ (ред. от 02.08.2019) «О рекламе»;
- Федеральный закон от 26.07.2006 N 135-ФЗ (ред. от 27.12.2019) «О защите конкуренции» и др.

Данные акты способствуют обеспечению соблюдения принципов рекламного права.

В России положения статьи 29 Конституции РФ о свободе мысли и слова, наличии права свободно искать, получать, передавать, производить и распространять информацию любым законным способом, выступают фундаментальными основами правового регулирования деятельности в рекламной сфере [1].

Согласно статье 1 Федерального закона «О рекламе» под рекламой понимается распространяемая с помощью различных средств массовой информации в любом виде информация о юридическом или физическом лице, его деятельности, начинаниях и идеях, товарах, которая призвана формировать и поддерживать интерес к ним и способствовать их реализации [3].

Для поддержания интереса к товарам не является обязательным демонстрировать непосредственно сам товар, достаточным является демонстрирование изображения отдельных его элементов, которые бы могли напоминать о самом товаре.

Статья 437 Гражданского кодекса РФ понимает под рекламой вызов на оферту. От оферты рекламу отличают следующие признаки [2]:

- реклама не преследует цель сообщить о существенных условиях будущего соглашения;
- реклама всегда обращена к широкому кругу лиц;
- реклама демонстрирует отличительные признаки товара, ставит в известность о нем покупателей.

Федеральный закон «О рекламе» является основным нормативным актом, призванным регулировать содержание маркетинговой информации. Он имеет достаточно широкую сферу применения, данный акт распространяется на все виды российского рынка (например, страховой рынок, рынок банковских услуг и др.) [3].

Данный документ регламентирует правоотношения между объектами рекламной деятельности. Его действие не распространяется лишь на политическую рекламу, а также на объявления частных лиц, размещаемые ими в прессе.

Субъектами отношений в рекламной деятельности в соответствии с российским законодательством выступают:

- рекламодатель – им выступает изготовитель или продавец товара либо иное определившее объект рекламирования и содержание рекламы лицо;
- рекламопроизводитель – им выступает лицо, которое осуществляет в полной мере или в частичной приведение информации в готовую для распространения в качестве рекламы форму;
- рекламораспространитель – им выступает лицо, которое осуществляет распространение рекламы любым способом, в любой форме и с применением любых средств; он также несет определенную ответственность за нарушение закона о рекламе в части, касающейся времени, места и средств размещения рекламы;
- потребители рекламы – ими выступают лица, на привлечение внимания которых к объекту рекламирования направлена сама реклама [4, с.114].

Заметим, что иногда функции нескольких субъектов могут осуществляться одним лицом. Например, один работник может отвечать за производство рекламы и ее размещение.

Права и обязанности субъектов в рекламной деятельности устанавливаются не только нормативно-правовыми актами, но и договором, который они заключают перед началом сотрудничества.

В роли рекламопроизводителей, рекламодателей, а также рекламодателей могут выступать юридические лица и физические лица - индивидуальные предприниматели, так как на объявления граждан, которые не связаны с осуществлением предпринимательской деятельности, действие Федерального закона «О рекламе» не распространяется.

В то же время в данном нормативном акте отсутствует такой субъект рекламной бизнес-деятельности, как рекламное агентство, которое по нынешним реалиям не может уложиться в понятия «рекламопроизводитель» и «рекламораспространитель».

С позиции институтов регулирование рекламы в России производится как государственными, так и индустриальными институтами и органами саморегулирования. Так, рассмотрим их более подробно [5,с.110]:

1. Регулирование на уровне государственных институтов.

На данном уровне функционирует Федеральная антимонопольная служба России, которая выступает уполномоченным федеральным органом исполнительной власти и имеет следующие полномочия:

- направление субъектам рекламных отношений соответствующего предписания о прекращении нарушения законодательства о рекламной деятельности, решений об осуществлении контррекламы;
- направление материалов о нарушении рекламного законодательства в органы, которые выдают лицензию, для решения вопроса о приостановлении определенной деятельности;
- предупреждение, выявление и пресечение нарушения физическими лицами и организациями российского законодательства о рекламной деятельности;
- возбуждение и рассмотрение дела по признакам нарушения российского законодательства о рекламной деятельности и др.

2. Регулирование на уровне индустриальных институтов.

Одним из основных индустриальных институтов, который призван регулировать отношения в рекламной сфере, выступает Ассоциация Коммуникационных Агентств России. Данное учреждение создано для объединения и консолидации субъектов рынка рекламы, идентификации интересов отрасли, формирования и внедрения соответствующих правил профессиональной деятельности в рекламной деятельности и коммерческих коммуникаций и пр.

Следующим объединением выступает Ассоциация Рекламодателей. Ее задачами выступают формирование и утверждение в Российской Федерации системы надежных гарантий свободы рекламной деятельности, оказание содействия становлению и развитию наиболее эффективной системы саморегулирования рекламной деятельности в России [5,с.112].

Еще одной организацией выступает Российская Ассоциация Маркетинговых Услуг, которая объединяет в себе агентства, непосредственно специализирующиеся на оказании маркетинговых услуг по направлениям. Данное объединение производит деятельность в области развития индустрии услуг маркетинга, увеличения уровня профессионализма и качества данных услуг, осуществляет анализ и прогнозирование макроэкономической ситуации, а также выступает организатором многих мероприятий в этой области.

Основными функциями законодательного обеспечения рекламы выступают следующие:

- регулятивная – подразумевает под собой упорядочивание и регулирование отношений в рекламной сфере;
- охранительная – подразумевает под собой защиту от недобросовестной конкуренции в рекламной сфере, а также предотвращение и пресечение ненадлежащей рекламной деятельности;
- воспитательная и организационная – подразумевает под собой формирование условий для наиболее эффективного решения с помощью рекламы экономических, социальных и общественно-политических задач.

Статья 5 Федерального закона «О рекламе» устанавливает следующие общие требования к рекламе [3]:

- реклама должна являться распознаваемой без использования технических средств;
- применение в радио-, теле-, видео-, аудио- и кинопродукции, а также в печатной продукции не рекламного типа целенаправленного обращения внимания потребителей рекламы на определенную марку товара без надлежащего предварительного сообщения об этом запрещено;
- реклама должна распространяться только на русском языке на территории России;
- в случае, если деятельность рекламодателя выступает лицензируемой, в рекламе должен быть отмечен номер лицензии и орган, который ее выдал;
- реклама товаров, которые подлежат обязательной сертификации, должна быть сопровождена соответствующей пометкой;
- не допустимо осуществлять рекламу товаров, которые являются запрещенными к производству и реализации на российской территории;
- применение в рекламе объектов исключительных прав допускается лишь в порядке, установленном российским законодательством;
- реклама не должна побуждать к насилию, агрессии, возбуждать панику, побуждать к каким-либо опасным действиям;
- недопустимой является реклама, которая нарушает интересы несовершеннолетних граждан;
- не допустима ненадлежащая реклама, то есть реклама, в которой были допущены нарушения требований к ее содержанию, времени, месту и способу распространения.

За нарушение требований рекламного законодательства в России участники данной сферы

деятельности могут быть привлечены к административной и гражданской ответственности [4,с.116].

По общему правилу скрытая реклама, то есть реклама, оказывающая неосознаваемое потребителем воздействие на его восприятие, в т.ч. с помощью применения специальных видеовставок и иными какими-либо способами, не формирует оснований для привлечения к уголовной ответственности. Такой вид рекламной деятельности применяется в радио-, теле-, видео-, аудио- и кинопродукции.

Как правило, не влечет уголовной ответственности и неэтичная реклама, то есть реклама, содержащая текстовую, зрительную, звуковую информацию, которая, в свою очередь, нарушает общепринятые нормы гуманности и морали, порочит объекты искусства, которые составляют национальное или мировое культурное достояние; порочит государственные символы, национальную российскую валюту, религиозные символы и пр.

В соответствии с частью 5 статьей 38 Федерального закона «О рекламе» за умышленное нарушение российского рекламного законодательства федеральными законами могут быть определены иные меры ответственности, нежели административные и гражданско-правовые [3].

По всей видимости, представленная норма подразумевает под собой возможность наступления уголовной ответственности за умышленное нарушение законодательства о рекламной деятельности.

Анализ судебной практики также свидетельствует о том, что проблема ответственности за рекламу, которая не отвечает требованиям российского законодательства, остается актуальной. Решение данной проблемы требует применения комплексных мер.

Так, благодаря формированию наблюдательного или экспертного совета, в виде ограничивающего и корректирующего механизма, сократится количество неэтичной, скрытой, недобросовестной рекламы.

В случае обнаружения данного нарушения, как заведомо ложная реклама, при условии ее умышленного формирования, распространения и причинения существенного ущерба, полагаем необходимым внести в уголовный закон изменения, которые определяют соответствующие меры ответственности в форме штрафных санкций, обязательных работ, ареста или лишения свободы, в зависимости от тяжести последствий.

Таким образом, проанализировав более детально российское законодательство о рекламной деятельности, можно сделать вывод о том, что регулирование рекламы в нашем государстве происходит на двух уровнях - государственном и индустриальном. Каждый уровень, имея определенные полномочия и функции, создает правила, которыми руководствуется отечественный рынок рекламы в современное время.

Список использованных источников:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ).

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от

16.12.2019).

3.Федеральный закон от 13.03.2006 N 38-ФЗ (ред. от 02.08.2019) «О рекламе».

4.Федеральный закон от 26.07.2006 N 135-ФЗ (ред. от 27.12.2019) «О защите конкуренции».

5.Белоцерковская, Н.В. К вопросу о правовом регулировании рекламной деятельности // Молодой ученый. - 2016. - №11. - С. 114-117.

6.Машкин, Н.А. проблемы правового регулирования рекламы // Вестник МИЭП.-2017.-№1.- С.110-114.

РЕЕСТР ЛИЦ, УВОЛЕННЫХ В СВЯЗИ С УТРАТОЙ ДОВЕРИЯ, КАК ИНСТРУМЕНТ ПРОФИЛАКТИКИ КОРРУПЦИИ

REGISTER OF PERSONS DISMISSED DUE TO LOSS OF TRUST AS A TOOL FOR PREVENTING CORRUPTION

Авторы: Волохова Татьяна Игоревна, Макарова Елена Алексеевна

Научный
руководитель: Борякин Дмитрий Владимирович

Аннотация: В данной статье рассмотрен механизм работы реестра лиц, уволенных в связи с утратой доверия, в качестве инструмента формирования негативного отношения в обществе к коррупционным преступлениям, а также причины создания данного реестра.

Ключевые
слова: противодействие коррупции, увольнение, реестр, профилактика коррупции.

Annotation: This article discusses the mechanism of the register of persons dismissed due to loss of trust as a tool for forming a negative attitude in society to corruption crimes, as well as the reasons for creating this register.

Keywords: anti-corruption, dismissal, registry, prevention of corruption.

Противодействие коррупции в Российской Федерации является одной из приоритетных задач государственной политики. Основой для антикоррупционной деятельности в Российской Федерации является Федеральный закон от 25.12.2008 N 273-ФЗ "О противодействии коррупции".

Органы государственной и муниципальной власти в своей деятельности вопросам противодействия коррупции уделяют повышенное внимание. Работа здесь все больше приобретает черты системности. Охвачены все наиболее значимые сферы общественных отношений, подверженные коррупционным рискам. [1] Российской ФР

Противокоррупционная деятельность заключается не только в выявлении и пресечении коррупционных преступлений, но и в профилактике и предотвращении их появления. Профилактика коррупционных правонарушений предполагает целый комплекс мер, способствующих минимизации и полной ликвидации данного явления.

Следует отметить, что Закон № 273-ФЗ не только раскрывает понятие "противодействие коррупции", но и определяет перечень основных мер по профилактике коррупции, в том числе формирование нетерпимости к коррупционному поведению в обществе, антикоррупционная экспертиза НПА и проектов НПА, предъявление квалификационных требований в установленном законом порядке к гражданам, претендующим на замещение государственных или муниципальных должностей и должностей государственной или муниципальной службы, а также проверка сведений, которые представляются указанными гражданами в установленном порядке, и др. [3] Этот список следует дополнить таким инструментом профилактики коррупции как реестр лиц, уволенных в связи с утратой доверия.

В связи с непрерывным информационным и коммуникационным развитием совершенствуется и

сфера борьбы с коррупцией. На основании ст. 15 ФЗ 273 было принято решение о создании реестра, в который будут вноситься данные о гражданах, уволенных в связи с утратой доверия. Он вступил в законную силу 1 января 2018 года. Авторы законопроекта отмечали, что до создания реестра при увольнении в связи с утратой доверия в трудовых книжках делалось указание на причину увольнения, однако эту информацию можно скрыть при дальнейшем трудоустройстве, сославшись на потерю трудовой книжки. До появления реестра прекращение договора из-за утраты доверия приравнивалось к обычному увольнению. Наличие единой открытой базы, содержащей информацию о подобных увольнениях, исключает возможность сокрытия информации, а, следовательно, и трудоустройства коррупционеров. Толчком для создания реестра также послужило резко возросшее число коррупционных преступлений: в период с 2012 по 2015 год включительно за коррупционные деяния было уволено 1200 человек, в 2016 году по причине утраты доверия было уволено около 400 служащих, а в первом полугодии 2017 года уже более 900 человек.

Реестр расположен на официальном сайте Госслужбы Российской Федерации в сети Интернет.[4] Именно открытость и общедоступность информации, содержащейся в реестре, делает его инструментом формирования негативного отношения в обществе к коррупционным преступлениям:

- кадровые службы при отборе кандидатов на замещение должностей государственной и муниципальной службы могут оперативно проверить информацию о соблюдении кандидатом законных и этических норм;
- потенциальный работодатель, к которому пришел устраиваться на работу уволенный чиновник, может в любой момент посмотреть информацию в реестре о человеке и только после этого принять окончательное решение о трудоустройстве (не каждый директор решится взять на работу человека, который был уволен в связи с утратой доверия, так как это может негативно отразиться на репутации самой организации);
- и конечно же последствия, которые несет за собой внесение в реестр, предупреждает граждан от совершения неправомερных деяний.

Реестр в виде списка, который сформирован в алфавитном порядке (в формате PDF), содержит следующую информацию:

- ФИО работника;
- полное наименование организации, из которой он был уволен в связи с утратой доверия;
- положение нормативного правового акта, требования которого были нарушены и послужившее основанием для увольнения;
- даты увольнения и внесения гражданина в реестр.[2]

Информация содержится в реестре в течение пяти лет с момента увольнения, следовательно, реестр постоянно обновляется. Исключить запись из реестра до истечения установленного законом срока можно всего двумя способами:

1. отмена акта, явившегося основанием для включения в реестр сведений о лице, уволенном в связи с утратой доверия, за совершение коррупционного правонарушения, самим органом;
2. отмена акта, явившегося основанием для включения в реестр, в судебном порядке.

Включению в реестр подлежат не только рядовые служащие, но и высокопоставленные служащие и политики (к примеру уже в первые месяцы текущего года в реестр был официально включен бывший глава МО г.Каменск-Уральского). Почти 50% списка занимают бывшие работники органов местного самоуправления.

Механизм включения в реестр довольно понятен. Сведения включаются в реестр путем направления их уполномоченным должностным лицом соответствующего государственного органа или организации в уполномоченное подразделение Аппарата Правительства Российской Федерации. Данные сведения должны содержать информацию о: ФИО уволенного, дате его рождения, ИНН, СНИЛС, реквизитах паспорта или иного заменяющего его документа, наименовании органа или организации - места работы, занимаемой или замещаемой должности, а так же сведения о совершенном коррупционном нарушении со ссылкой на положение нормативного правового акта, требования которого были нарушены.

Одновременно в уполномоченное подразделение Аппарата Правительства Российской Федерации направляется заверенная соответствующей кадровой службой копия акта о применении взыскания в виде увольнения (освобождения от должности) в связи с утратой доверия за совершение коррупционного правонарушения. В течение 10 рабочих дней с момента получения подразделением данной информации запись вносится в реестр. Стоит отметить, что уполномоченное на внесение информации в реестр должностное лицо Аппарата Правительства Российской Федерации несет установленную законодательством дисциплинарную ответственность за своевременность размещения полученной органом информации.

Подводя итог, можно прийти к выводу, что реестр с одной стороны качественный механизм в предотвращении и профилактике коррупции, однако есть небольшой недостаток. Включение в реестр не является законным запретом на прием на работу, а значит оставляет возможность трудоустройства коррупционера пусть и не на такое «теплое» место, но в какое-нибудь околобюджетное предприятие. Более того, встречаются случаи, когда уволенные с должности руководителя граждане остаются работать в том же учреждении, но уже на пару ступеней ниже по должности (подобное встречается в бюджетных учреждениях небольших поселений). Решением этой проблемы мог бы стать полный запрет на занятие любых ответственных должностей, за исключением должностей в коммерческих организациях.

Список литературы:

1. Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования "САМАРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ" ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ КОРРУПЦИИ, Учебное пособие, Самара, Издательство Самарского государственного экономического университета, 2019, д-р юрид. наук С.Н. Ревина; канд. юрид. наук П.А. Паулов; Д.В. Борякин; А.В. Сидорова
2. ПРАВИТЕЛЬСТВО РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ПОСТАНОВЛЕНИЕ от 5 марта 2018 года N 228 О реестре лиц, уволенных в связи с утратой доверия
3. Федеральный закон "О противодействии коррупции" от 25.12.2008 N 273-ФЗ
4. <https://gosszluzhba.gov.ru/>

ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ ПРИ ОПРЕДЕЛЕНИИ ПОНЯТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО ДОГОВОРА

PROBLEM ASPECTS IN DETERMINING THE CONCEPT OF THE ENTREPRENEURIAL AGREEMENT

Авторы: Исабеков Руслан Шамильевич

Аннотация: В статье рассматриваются различные позиции по поводу определения понятия предпринимательского договора, анализируются положения гражданского законодательства. Результатом исследования является выделение ряда особенностей присущих предпринимательскому договору и формирование единого понятия.

Ключевые слова: предпринимательский договор, правоотношения, деятельность, свобода воли, соглашение, прибыль

Annotation: The article discusses the various positions regarding the definition of the concept of a business contract, analyzes the provisions of civil law. The result of the study is the identification of a number of features inherent in an entrepreneurial contract and the formation of a single concept.

Keywords: business agreement, legal relations, activity, free will, agreement, profit

На сегодняшний день все чаще в предпринимательском праве поднимается вопрос касательно определения понятия предпринимательского договора и его роли при практическом применении.

В связи с тем, что в законодательстве РФ отсутствует нормы права, которые регулируют предпринимательский договор в качестве самостоятельного вида договорного отношения, то это формирует недостаточную регламентированность присущих данному договору признаков, характеристик. Поэтому стоит изучить позиции теоретиков по данной проблематике.

О.В. Ефимова в качестве предпринимательского договора определяет особый вид гражданско-правового договора, обладающий следующими особенностями:

- 1) субъектный состав: между или с участием предпринимателя;
- 2) опосредование определенной деятельности, то есть данные договоры заключаются в процессе осуществления предпринимательской деятельности;
- 3) цель исполнения договора — получение прибыли. Данная цель обуславливает необходимость возмездности как одной из отличительных особенностей предпринимательского договора [1].

Т.А. Скворцова, М.Б. Смоленский определяют предпринимательский договор, исходя из положений п.1 ст. 420 ГК РФ, как сделку, но не исключают возможности трактовать и с позиций правоотношения – договорного обязательства. В качестве особенности предпринимательских договоров выделяют, что споры, связанные с их заключением, изменением, расторжением и исполнением, в основном рассматриваются в специальном

порядке (арбитражным или третейскими судами) [2].

Однако имеются и противоположные позиции, таковой является позиция Н. В. Рубцовой, которая не относит предпринимательский договор к особой категории гражданско-правового договора. Это положение обосновывает тем, данный договор включает в себе как публично-правовые, так и частноправовые признаки, поэтому не может рассматриваться как отдельный вид договоров.[3].

В свою очередь М.В. Ковалевым определяется положение предпринимательского договора через несколько подходов. Согласно первому подходу, существует особый институт предпринимательского договора, в котором объединяются разные гражданские правовые договоры.

Однако, согласно следующему подходу, похожая ситуация исключена, это связано с тем, что можно столкнуться с коллизиями при установлении юридической сущности договора аренды (ст. 606 ГК РФ), купли-продажи (ст. 454 ГК РФ), подряда (ст. 702 ГК РФ), и т.д. [4].

В. С. Белых также подчеркивает системный подход к определению понятия предпринимательского договора и относит его к особому институту предпринимательского права, сочетающего в себе признаки частноправовых и публичных норм, рассматривая его как комплексное понятие [5].

Однако, стоит отметить, что предпринимательский договор, как и любой другой вид договоров — это, по своему содержанию, гражданско-правовой договор, основанный общих принципах частного права.

К тому же понятие «предпринимательский договор», исходя из своего содержания, указывает на то, что оно подпадает под действие гражданского права, ведь понятие договора закреплено в ГК РФ и рассматривается как соглашение двух или нескольких лиц об установлении, изменении или прекращении гражданских прав и обязанностей.

Однако и основы предпринимательского права, так или иначе, в анализируемом виде договоров содержатся по определению.

Рассмотрев вышеизложенные мнения по поводу понятия предпринимательского договора можно прийти к выводу, что в доктрине права не сформировано единая позиция касательно определения места предпринимательского договора в иерархии гражданско-правовых договоров. Поэтому представляется возможным, сформировать следующее определение, исходя из положений статьи 420 ГК РФ, а также признаков, которые выделяются учеными в предпринимательском праве: предпринимательский договор — соглашение двух и более лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность на возмездной основе в целях получения прибыли.

К тому же необходимо прийти к выводу, что в предпринимательском договоре с двух сторон могут выступать как одни лишь предприниматели, так и одна только сторона может быть предпринимателем, а другая сторона не преследовать предпринимательских целей. Обосновывается данное положение тем, что предпринимательский договор имеет правовые особенности, которые предопределяются особенностями предпринимательской деятельности, такая особенность имеет место и в том случае, когда одной из сторон выступает предприниматель. Но важным тут является чтобы лицо, выступающее в статусе предпринимателя, выступало в этом качестве не только по своему статусу, но и по содержанию правоотношения. То есть требуется, чтобы договор опосредовал

предпринимательскую деятельность сторон, был нацелен на осуществление ее результатов, либо на формирование предпосылок для реализации предпринимательской деятельности. В связи с этим статья 2 ГК РФ в круг предпринимательских отношений включает как отношения складывающиеся между предпринимателями, так и отношения складывающиеся с участием предпринимателей.

Следующая особенность предпринимательского договора заключается в том, что он обладает, во-первых, высшей степенью свободы сторон при заключении договора и разработке его условий, а во-вторых, исключительными условиями, создающими особые требования к стороне, которая осуществляет предпринимательскую деятельность.

Свобода сторон в наиболее отчетливо представляется возможным проследить в двусторонних предпринимательских договорах. Тут в полном объеме функционируют ключевые положения о свободе договора, которые отражены в статье 421 ГК РФ. Фактическая возможность заключения договоров, которые не предусмотрены законом отражаются в смешанных, двусторонних предпринимательских договорах. Это связано с тем, что в данных договорах стороны самостоятельно формируют, согласовывают условия в связи с тем, что они не подвержены ограничением свободы договора воздействием императивных норм.

Необходима также упомянуть о том, что в теории предпринимательского права предпринимательский договор не является «типовым» договором, который регулирует конкретные правоотношения. Предпринимательский договор — это обобщенная категория, включающая в себе разные направления договорных отношений, возникающие в предпринимательской деятельности. К подобным направлениям можно отнести определенные виды гражданских договоров, которые применяются в практической деятельности предпринимателями.

Таким образом, можно сделать вывод, что под предпринимательским договором понимается особый правовой институт, имеющая ряд характерных признаков, а именно: предпринимательский договор, используется как средство для формирования производства, но и как способ организации необходимым количеством товаров, а также услуг для населения; основной целью при заключении данного договора является извлечение максимальной прибыли предпринимателем; специфичный субъектный состав, то есть каждой стороной договора выступают лица, которые занимаются предпринимательской деятельностью, либо одна из сторон выступает предпринимателем. Для приобретения официального правового статуса субъектам - коммерческим организациям и ИП необходима государственная регистрация, а соответственно, только после регистрации они наделяются правом заключать договоры в сфере предпринимательства; в случае наличия повышенных требований для предпринимателей, то в такой ситуации принцип свободы договора ограничивается; особый порядок рассмотрения споров - в арбитражном или третейском суде, которые возникают в процессе исполнения условий договора, это связано с тем, что в соответствии со статьей 1 АПК правосудие в сфере предпринимательской и иной экономической деятельности осуществляется арбитражными судами в Российской Федерации; предпринимательский договор регулируется не только гражданским законодательством, но и другими отраслями законодательства.

Список используемой литературы:

1. Ефимова, О. В. Предпринимательское право : учебник и практикум для среднего профессионального образования / О. В. Ефимова. — Москва : Издательство Юрайт,

2020. — 318 с. — (Профессиональное образование). — ISBN 978-5-534-04287-0. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. с. 152 — URL: <https://www.biblio-online.ru/bcode/454055/p.152> (дата обращения: 05.03.2020).
2. Скворцова Т.А., Смоленский М.Б. Предпринимательское право: учебное пособие / под ред. Т.А. Скворцовой. М.: Юстицинформ, 2014.
 3. Рубцова Н. В. Место предпринимательского договора в системе договоров // Научные труды. Российская академия юридических наук: сб. тр. чл. Рос. акад. юрид. наук (РАЮН) и IX Междунар. науч.-практ. конф. (Москва, 2009). — М.: Юрист, 2009. — С. 951-955.
 4. Ковалев М. В. Предпринимательский договор в системе Российского гражданского права: автореф. дис. ...канд. юрид. наук: 12.00.03. — М., 2004. — 25 с.
 5. Белых В. С., Звездина Т. М. Понятие субъектов малого и среднего предпринимательства в науке предпринимательского права // Предпринимательское право. 2018. N 2. С. 4-10.
 6. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 01.01.2020) / Собрание законодательства РФ, 05.12.1994, N 32, ст. 3301

Bibliography:

1. Efimova, OV. Business law: a textbook and workshop for secondary vocational education / O. V. Efimova. - Moscow: Yurayt Publishing House, 2020. - 318 p. - (Professional education). - ISBN 978-5-534-04287-0. - Text: electronic // EBU Yurait [site]. from. 152 - URL: <https://www.biblio-online.ru/bcode/454055/p.152> (date of access: 05.03.2020).
2. Skvortsova T.A., Smolensky M.B. Business law: a training manual / ed. T.A. Skvortsova. M .: Justicinform, 2014.
3. Rubtsova N.V. Place of an entrepreneurial contract in the system of contracts // Scientific works. Russian Academy of Law: Sat. tr tsp Grew up. Acad. legal sciences (RAYUN) and IX International scientific-practical conf. (Moscow, 2009). - M.: Lawyer, 2009. - S. 951-955.
4. Kovalev M. V. Entrepreneurial contract in the system of Russian civil law: abstract. dis. ... cand. legal Sciences: 12.00.03. - M., 2004 .-- 25 p.
5. Belykh V. S., Zvezdina T. M. The concept of small and medium-sized enterprises in the science of business law // Entrepreneurial law. 2018. N 2. P. 4-10.
6. Civil Code of the Russian Federation (Part One) dated November 30, 1994 N 51-FZ (as amended on January 1, 2020) / Collection of Legislation of the Russian Federation, December 5, 1994, No. 32, Art. 3301

ЛИЦЕНЗИИ CREATIVE COMMONS В РОССИИ

CREATIVE COMMONS LICENSES IN RUSSIA

Авторы: Лызь Мария Михайловна

Научный
руководитель: Колесник Вероника Вячеславовна

Аннотация: В статье рассматриваются варианты использования лицензий Creative Commons, в том числе в предпринимательской среде. Внимание акцентируется на проблеме авторских прав. Анализируется механизм применения норм законодательства Российской Федерации в отношении авторов интернет-материалов.

Ключевые
слова: предпринимательская деятельность, авторское право, лицензии Creative Commons, интеллектуальная собственность, лицензирование, интернет.

Annotation: The article discusses options for Creative Commons licenses application, including the business environment. Attention is focused on the problem of copyright. The article analyzes the mechanism of application of the legislation in the Russian Federation in relation to the Internet materials authors.

Keywords: entrepreneurship, copyright, Creative Commons licenses, intellectual property, licensing, Internet

В настоящее время при обсуждении внесения изменений в законодательство, экспертами большое внимание уделяется проблеме авторских прав. Статья 1229 Гражданского кодекса Российской Федерации гласит, что в случае, когда правообладатель результата интеллектуальной деятельности прямо не укажет на запрет её использования, использование данных материалов не считается разрешенным. Однако это не мешает большинству граждан полагать, что нахождение каких-либо материалов в свободном доступе в информационно-коммуникационной сети Интернет делает их использование возможным.

В качестве одного из наиболее универсальных способов защиты некоторых из авторских прав можно назвать лицензии Creative Commons. В нашей стране они признаются аналогами лицензионных договоров, поскольку так же, как и последние, заключаются в предоставлении правообладателем возможности использования иными лицами его произведения при условии соблюдения ими ряда правил и ограничений. Таким образом, представляется необходимым рассмотреть, в чём заключается сущность вышеназванного договора и, исследуя правоприменительную практику, обозначить уровень его адаптации к законодательству Российской Федерации.

Creative Commons было создано в 2001 году в США в качестве благотворительного объединения, целью которого было создание и сохранение баланса между использованием размещённых в сети Интернет информационных и обучающих материалов и обеспечением защиты прав тех лиц, которыми данные материалы были разработаны. Основа лицензий Creative Commons – авторское право. Выбирая подходящий для него документ, лицензиар получает возможность публикации своих материалов без опасений, что его права будут нарушены, а потенциальные пользователи информации – возможность пользоваться данными материалами и распространять их.

Характеризуя лицензии Creative Commons, важно отметить, что они относятся к разряду неисключительных, поскольку автор материалов имеет возможность одновременно предоставить возможность пользователям при соблюдении определённых условий использовать результат его интеллектуальной деятельности и в то же время за ним остаётся право заключить отдельный договор на возмездной основе. Ещё одной характерной чертой данных лицензий – неотзывность. Это означает, что после того, как в соответствии со всеми требованиями лицензиат уже приступил к использованию материалов, лицензиар не вправе ограничить или прекратить это использование. Как правило, предмет лицензии Creative Commons указывается в самом тексте материалов. Определение методов работы с результатом интеллектуальной собственности также обычно не вызывает затруднений.

Достаточно часто дискуссии экспертов затрагивают вопрос о том, насколько вышеназванные лицензии соответствуют российскому законодательству^[1]. Тот факт, что некоммерческая организация Creative Commons при составлении своих документов старается учитывать специфику авторского права различных государств всё же не отменяет того, что в ряде случаев лицензии данной организации вовсе не учитывают наличие либо отсутствие в нормативных актах отдельных стран указаний на порядок и возможность их использования. Именно этим и объясняется возникновение документов, сходных по своей сути с Creative Commons.

Можно говорить о том, что существование обширного количества различных форм этих документов ведёт к невозможности реализации на практике контроля над их применением. Актуальным является также вопрос применения так называемых «нулевых» лицензий. В нашей стране это возможно, если взять за основу отечественное законодательство, касающееся интеллектуальной собственности. Так, в частности, с момента истечения срока действия исключительного права на произведение, оно официально признаётся общественным достоянием.

Теперь считаю уместным проанализировать некоторые примеры из судебной практики, которые позволят более наглядно изучить некоторые из проблем, возникающих в связи с использованием свободных и несвободных публичных лицензий. Так, в 2018 году в городе Москва было рассмотрено дело, в котором предметом спора стало использование фотографического изображения, сделанного истцом, без его согласия. Обоснование позиции ответчика базировалось на том факте, что истец предоставил открытую лицензию Creative Commons BY. Однако в ходе судебного следствия судом было установлено, что лицом, использующим данное изображение, не указывался автор фотоснимка и ссылка на вышеупомянутую лицензию не производилась. Неудивительно, что в данных обстоятельствах судом было принято решение об удовлетворении требований истца^[2].

Дело, рассмотренное судом города Екатеринбурга в 2019 году, касалось обвинения в отношении организации, воспользовавшейся одним из фотоснимков, размещённых в свободной электронной энциклопедии – Википедии, и разместившей указанное фото в одном из своих торговых залов. В данном случае истцом по делу было доказано авторство в отношении данного снимка, на что ответчик привёл возражение: непосредственно в тексте лицензии Creative Commons BY-SA отсутствуют какие-либо указания на запрет использования данных материалов. Однако суд принял сторону истца, пояснив, что, поскольку ответчиком не была сделана ссылка на автора фото, его доводы признаются несостоятельными^[3].

Проанализировав отечественную судебную практику по данному вопросу, можно сделать вывод о том, что в России до сих пор нет четкого понимания сущности и механизма действия свободных лицензий. Объём судебной практики по выбранной теме на настоящее время относительно скромный, однако позволяет понять, что в действительности пользователи, как

правило, в своём понимании не разграничивают лицензии Creative Commons и свободное использование материалов, размещённых в сети Интернет без указания авторов последних.

В данный момент лицензии Creative Commons признаются аналогом открытых лицензий. Это произошло в 2014 году, когда в ГК РФ были внесены соответствующие поправки^[4]. Однако определённые расхождения в законодательстве всё же сохраняются, на что обращают внимание эксперты. Можно с уверенностью говорить о том, что изначально Международной моделью Creative Commons не подразумевалась возможность или, скорее, обязательность наличия элементов законодательного регулирования. Открытые же лицензии, напротив, в России были отнесены к конкретным видам лицензионных договоров. Это поспособствовало формированию ситуации, при которой под действием лицензии Creative Commons на самом деле подразумевалось заключение лицензионного договора. Исходя из анализа немногочисленной судебной практики, можно сказать, что в настоящее время российские суды при разрешении соответствующих категорий дел склонны руководствоваться в обосновании своей позиции скорее Гражданским кодексом РФ, нежели заимствовать элементы прецедентного права, свойственного иным правовым системам^[5].

Кроме названных существуют также и иные сложности, например, технические, такие как вопрос действия открытых лицензий на определённой территории. В частности, статья 1235 Гражданского кодекса гласит, что данный вид лицензии может быть использован на всей территории страны. В ст. 1286.1 можно найти данные о том, что лицензия в общем случае используется во всём мире. То есть, строго говоря, данные статьи не противоречат друг другу, поскольку применение мер специального регулирования разрешено. Однако в этом случае представляется необходимым указать особые условия в общей норме, которые на данный момент отсутствуют^[6].

Достаточно часто проблемы, связанные с использованием лицензий Creative Commons, особенно в сфере малого предпринимательства, являются характерными для большинства стран. Так, в частности, эксперты отмечают, что данные лицензии часто не имеют юридического значения. Это означает, что в таком случае подтверждение авторских прав может быть подкреплено только самим документом, который в качестве нормативного не признаётся.

На основании вышеизложенного можно говорить о том, что среди основных сложностей применения лицензий Creative Commons выступает тот факт, что отечественное законодательство на настоящее время не содержит чётких разграничений и правил работы с такими документами, в то время как пользователи, как правило, могут судить о целесообразности их применения только анализируя зарубежную судебную практику.

Прежде всего, возможность решения этих и многих других проблем связана с более детальным анализом зарубежной судебной практики в данной области и адаптации зарубежных правовых норм к реалиям российского законодательства. Таким образом, если подготовить правильную доказательную базу, можно инициировать изменение законодательства о свободных и прочих лицензиях, в частности посредством уточнения содержащихся формулировок.

Список источников:

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12.12.1993 г

2. Федеральный закон (1994) Гражданский кодекс Российской Федерации №51-ФЗ от 30.11.1994 г
3. Федеральный закон (2001) Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях №195-ФЗ 30.12.2001 г
4. Федеральный закон (2006) О защите конкуренции №135-ФЗ от 26.06.2006 г
5. Бондарев А.К. (2014) Вопросы совершенствования российского законодательства. Промышленная политика в Российской Федерации, 1: 20-22
6. Имашева Е.Г. Государственное и муниципальное управление. - Москва: Литрес, 2017.
7. Козлов Ю.М. Административное право. [Электронный ресурс]. URL: <http://bibliotekar.ru/administrativnoe-pravo-2/index.htm>.
8. Фишер К. Creative Commons. - Москва: EPL, 2014.
9. Папенев К.В. Системный подход к исследованию социо-экологоэкономических проблем // Общество, экономика, природа: актуальные проблемы развития России.- 2016. - № 1. - с. 7-10.
10. Коркин О.А. Свободные лицензии на программное обеспечение // Вестник Университета им. О.Е. Кутафина. - 2016. - № 1. - с. 186-189.

^[1] Козлов Ю.М. Административное право. [Электронный ресурс]. URL: <http://>

bibliotekar.ru/administrativnoe-pravo-2/index.htm.

^[2] Фишер К. Creative Commons. - Москва: EPL, 2014.

^[3] Фишер К. Creative Commons. - Москва: EPL, 2014.

^[4] Имашева Е.Г. Государственное и муниципальное управление. - Москва: Литрес, 2017

^[5] Папенев К.В. Системный подход к исследованию социо-экологоэкономических проблем // Общество, экономика, природа: актуальные проблемы развития России.

- 2016. - № 1. - с. 7-10.

^[6] Коркин О.А. Свободные лицензии на программное обеспечение // Вестник Университета им. О.Е. Кутафина. - 2016. - № 1. - с. 186-189.

ПРОБЛЕМЫ ПОРЯДКА УПЛАТЫ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ И КОНТРОЛЯ ЗА ИХ ПОСТУПЛЕНИЕМ В БЮДЖЕТ РФ

Авторы: Шодиев Манучехр Бахромович

Научный руководитель: Паулов Павел Александрович

Аннотация: пополнение доходной части федерального бюджета РФ напрямую зависит от эффективности и качества администрирования таможенных платежей, осуществляемого таможенными органами. В статье рассматриваются проблемы, связанные с определением размера таможенных платежей и их зачислением в бюджет РФ.

Ключевые слова: таможенные платежи, бюджет, таможенное право.

В федеральном законе от 27.11.2010 № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в РФ» установлено, что своевременность и полнота поступления таможенных платежей являются одним из основных критериев оценки работы таможенных органов. В связи с этим особую актуальность приобретают вопросы, связанные с выявлением проблем порядка уплаты таможенных платежей и контроля за их поступлением в федеральный бюджет. [2] Одна из существенных проблем, выявленных в порядке уплаты таможенных платежей, связана с обеспечением исполнения обязанности по уплате таможенных пошлин и налогов.

Размер обеспечения определяется исходя из сумм таможенных пошлин и налогов, которые подлежали бы уплате при помещении товаров под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления или таможенную процедуру экспорта без применения тарифных преференций и (или) льгот по уплате. Однако бывают ситуации, когда точно определить размер обеспечения невозможно в силу отсутствия точных сведений о товарах (характере, наименовании, количестве, происхождении и (или) таможенной стоимости). В подобных случаях подлежащая уплате денежная сумма определяется исходя из стоимости товаров и (или) их физических характеристик в натуральном выражении (количества, массы, объема или иных характеристик), а также наибольшей величины ставок таможенных пошлин и налогов, которые могут быть определены на основании сведений, имеющихся у таможенных органов. Так, например, при проведении контроля таможенной стоимости товаров в случае их выпуска до завершения проверки таможенных и (или) иных документов в качестве таких сведений может быть использована:

- 1) информация о стоимости товаров того же класса или вида, имеющаяся в распоряжении таможенного органа;
- 2) таможенная стоимость товаров без учета заявленных вычетов и скидок, если у таможенного органа имеются сомнения в их обоснованности;
- 3) таможенная стоимость товаров с учетом возможной величины дополнительных начислений к цене, фактически уплаченной или подлежащей уплате, если у таможенного органа имеются сомнения в обоснованности заявленных дополнительных начислений. [1]

Как показывает практика, в результате использования подобной информации размер обеспечения, требуемого таможенными органами, может в несколько раз превышать размер

таможенных платежей, которые подлежали бы уплате при помещении товаров под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления или экспорта[3]. Связано это с тем, что таможенные органы используют предельные значения показателей, необходимые для расчета суммы обеспечения, то есть используют сведения, по максимальной стоимости, например, однородного товара, максимальные ставки таможенных пошлин и др. Вполне естественно, что участники ВЭД часто не согласны с требуемой суммой обеспечения, что ведет к многочисленным жалобам с их стороны. В свете данного положения вещей нельзя отрицать необходимость внесения изменений в порядок расчета размера обеспечения, которые смогли бы удовлетворить как участников ВЭД, так и таможенные органы. Если обратить внимание на деятельность таможенных органов по контролю поступления таможенных платежей в бюджет РФ, то одна из основных проблем, существующих на данный момент, связана с таможенной стоимостью товаров, а точнее с отменой судебными органами большого количества решений о КТС. Как уже было упомянуто ранее, в 2017-2019 гг. суммы таможенных платежей, дополнительно взысканные по результатам контроля таможенной стоимости товаров, значительно отличаются от сумм таможенных пошлин и налогов, фактически возвращенных в федеральный бюджет. В силу отсутствия исчерпывающей информации за 2019 год, о сумме таможенных пошлин и налогов, фактически возвращенных в бюджет РФ, можно лишь догадываться.

Судебная практика в части возврата таможенных платежей, излишне уплаченных по результатам принятых решений о КТС имеет много отрицательных моментов. Стоит отметить, что в целом существует тенденции увеличения количества судебных решений, принятых не в пользу таможенных органов. Так, ежегодно в рассматриваемом периоде в среднем около 70-80% решений о КТС признавались незаконными, что, бесспорно, является отрицательным фактом для таможенных органов[4].

Например, когда декларант соглашается на доплату таможенных платежей, начисленных таможенным органом в результате принятия решения о КТС, для того, чтобы выпуск товаров не был задержан. Впоследствии же происходит обжалование неправомерных действий таможенного органа, в результате которого декларанту часто удается вернуть не только излишне уплаченные таможенные платежи, но и возместить расходы, связанные с осуществлением судебного процесса[7].

Нередко действия либо бездействия таможенного органа, связанные с корректировкой заявленной декларантом таможенной стоимости товаров, приводят к нарушению срока выпуска товара, что также является основанием для обращения декларанта в суд.

Рассматривая дела данной категории, судебные органы в большинстве случаев принимают решения не в пользу таможенных органов, указывая на отсутствие мотивированных доводов, подтверждающих произвольный характер таможенной стоимости декларируемых товаров. Как показывает практика, декларанты проигрывают в суде лишь в тех случаях, когда в документах, подтверждающих заявленную таможенную стоимость товара, обнаруживаются недостоверные сведения, а таможенные органы, в свою очередь, могут это доказать.

Таким образом, приблизительно каждые 4 из 5 решений о КТС, оспариваемые в судебном порядке, признаются незаконными, что влечет за собой как материальные, так и временные затраты таможенных органов.

Еще одна проблема, требующая должного внимания, связана с оспариванием в судебном порядке решений таможенных органов о классификации товаров в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС. Данная категория дел содержит в своей основе несогласие декларантов с действиями таможенных органов, которые принимают решение об изменении заявленного лицом кода

товара, что, в свою очередь, в большинстве случаев влечет за собой доначисления таможенных платежей.

Статистику по данной категории дел выглядит следующим образом:

2017 год – в судебном производстве находились 1290 дел, из рассмотренных 723 в пользу таможенных органов решения были приняты по 401 делу;

2018 год – в судебном производстве находились 1272 дела, из рассмотренных 716 в пользу таможенных органов решения были приняты по 374 делам;

2019 год – в судебном производстве находились 1162 дела, из рассмотренных 803 в пользу таможенных органов решения были приняты по 407 делам[4].

Данное соотношение нельзя назвать приемлемым, так как практически в половине случаев арбитражные суды принимают решения не в пользу таможенных органов. Связано это с тем, что в ходе судебного разбирательства таможенные органы чаще всего не могут доказать правомерность и обоснованность классификации того или иного товара в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС, а также не в состоянии оспорить представленные декларантами заключения независимых экспертов относительно идентификационных (классификационных) признаков товаров. Результатом проигранных дел являются неблагоприятные для таможенных органов как финансовые, так и временные издержки.

Таким образом, в качестве основных проблем, касающихся порядка уплаты таможенных платежей и в контроля за их поступлением, можно выделить: завышенный размер обеспечения исполнения обязанности по уплате таможенных пошлин и налогов, требуемого таможенными органами; отмена судебными органами большого количества решений таможенных органов о КТС, что приводит к уменьшению сумм таможенных платежей, фактически поступающих в федеральный бюджет РФ; оспаривание в судебном порядке решений таможенных органов о классификации товаров в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС, в результате которого таможенные органы в половине случаев не могут доказать правомерность своих действий.

С 1 января 2020 года вводится упрощенный порядок взимания таможенных платежей, предусматривающий уплату единого таможенного платежа взамен таможенной пошлины, налога на добавленную стоимость и акцизного налога, установленных законодательством для физлиц, ввозящих товары в ручной клади и сопровождаемом багаже через пункты пропуска, а также в отношении товаров, поступающих в адрес физлица в международных почтовых и курьерских отправлениях для некоммерческих целей. С 2020 года на сформированный Правительством список кодов видов продовольственных и детских товаров НДС будет начисляться в размере 10%. Отметим, что такие коды имеют отношение лишь к тем продовольственным товарам, которые предназначены для применения в пищевых и кормовых целях[5].

В целом, анализ статистических данных по всем вышеуказанным показателям свидетельствует о том, что таможенные органы имеют определенные успехи в администрировании доходов федерального бюджета. В рассматриваемом периоде наблюдается положительная тенденция в результатах деятельности таможенных органов по многим направлениям таким как: взыскание задолженностей по уплате таможенных платежей; реализация проверочных мероприятий, проводимых после выпуска товаров; контроль правильности классификации товаров и достоверности страны их происхождения. Тем не менее, нельзя отрицать тот факт, что имеются существенные проблемы относительно порядка уплаты таможенных платежей и

контроля за их поступлением в федеральный бюджет. Данные проблемы требуют не только тщательного рассмотрения, но и определенных практических действий со стороны таможенных органов, результатом которых должно стать их скорейшее устранение.

Список литературы:

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза – [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/ (дата обращения: 10.02.2020).
2. Федеральный закон «О таможенном регулировании в Российской Федерации» от 21.11.2010г. №311-ФЗ - [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 10.02.2020).
3. Гомон И.В., Непарко М.В., Решетова Н.И. Таможенные платежи как основа формирования федерального бюджета//Экономика и предпринимательство. 2019. № 9-3 (86-3). С. 37.
4. Ежегодный сборник «Таможенная служба Российской Федерации» (за 2017 – 2019 гг.). – [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.customs.ru/> (дата обращения: 11.02.2020).
5. Новый 2020 год: ключевые изменения законодательства и тенденции его развития. Обзор налогово-юридической практики компании «Делойт». С. 36. Режим доступа: <https://www2.deloitte.com/content/dam/Deloitte/ru/Documents/tax/tax-updates-2020.pdf>.
6. Паулов П.А. Таможенный контроль как инновационный механизм Таможенного союза. Научный журнал «Креативная экономика и социальные инновации». Издательство «Самарский институт - высшая школа приватизации и предпринимательства» [Электронный ресурс] // URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=25134180>
7. Петрушина О.М. Статистика перечислений таможенных платежей в бюджет Российской Федерации//Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. 2019. № 10 (57). С. 619.
8. Таможенный контроль. Учебное пособие для студентов вузов [Электронное издание]: учеб. пособие для студентов вузов / С.Н. Ревина, П.А. Паулов, Д.В. Борякин. - Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2018. - 1 электрон. опт. диск. - Систем. требования: процессор Intel с тактовой частотой 1,3 ГГц и выше; 256 Мб ОЗУ и более ; MS Windows XP/Vista/7/10 ; Adobe Reader ; разрешение экрана 1024x768 ; привод CD-ROM. - Загл. с титул. экрана. - № гос. регистрации: 0321900387. [Электронный ресурс] // URL: <https://lms2.sseu.ru/mod/resource/view.php?id=122191>.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И СУДЕБНОЙ ПРАКТИКИ В СФЕРЕ РЕКЛАМНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

ACTUAL PROBLEMS OF LEGAL REGULATION AND JUDICIAL PRACTICE IN THE FIELD OF ADVERTISING

Авторы: Журба Илья Игоревич, Попова Елизавета Андреевна

Научный руководитель: Колесник Вероника Вячеславовна

Аннотация: В статье рассматриваются пробелы в правовом регулировании рекламной деятельности. Поднимаются вопросы правильного выбора субъекта административного правонарушения в сфере рекламы, неосновательного обогащения в результате нарушения установленного законом порядка. Приводятся примеры из судебной практики.

Ключевые слова: проблемы правового регулирования, судебная практика, предпринимательское право, реклама, рекламная деятельность

Annotation: The article deals with gaps in the legal regulation of advertising. Questions are being raised about the correct choice of the subject of an administrative offense in the field of advertising, unjust enrichment as a result of a violation of the procedure established by law. Examples from judicial practice are given.

Keywords: problems of legal regulation, judicial practice, business law, advertising, advertising

В настоящее время отсутствует легальное определение понятия рекламная деятельность. Федеральный закон от 13.03.2006 года № 38-ФЗ «О рекламе» даёт нам лишь определение понятия реклама, как информация, распространенная любым способом, в любой форме и с использованием любых средств, адресованная неопределенному кругу лиц и направленная на привлечение внимания к объекту рекламирования, формирование или поддержание интереса к нему и его продвижение на рынке. Соответственно рекламную деятельность мы рассматриваем, отталкиваясь от законодательного понятия, как деятельность по подготовке, реализации и продвижению рекламы.

Одной из ключевых особенностей правового регулирования рекламной деятельности можно назвать активное влияние на широкий, либо вовсе неограниченный круг лиц, имеющее своей целью формирование интереса к объекту, на который направлена реклама. Подобное воздействие потенциально может нарушать права и законные интересы 3-х лиц, в связи с чем и происходит законодательное регулирование рекламной деятельности.

Правовое регулирование рекламной деятельности связано с установлением государственных гарантий и обязательных норм поведения на рынке рекламных услуг, которое имеет место как в сфере законодательства о рекламе[1], так и в сфере законодательства о защите конкуренции.[2]

За неисполнение обозначенных правил может последовать применение мер административной

ответственности, предусмотренной для субъектов рекламных правоотношений. Это служит дополнительным гарантом защиты прав и законных интересов лиц, которые могут быть нарушены рекламной деятельностью. Но в то же время это не должно устанавливать дополнительные излишние преграды на рынке рекламных услуг, о чём часто говорят в научной литературе.[\[3\]](#)

Здесь важно помнить, что реклама является одной из сфер предпринимательской деятельности, а значит излишнее государственное регулирование может пойти только во вред. И в правоприменительной практике имеются некоторые вопросы, касательно правового регулирования рекламной деятельности.

Во-первых, на лицо недостаточная определённость в некоторых нормах законодательства, связанных с административными правонарушениями (в частности это особо сильно заметно на примере статьи 14.3 Кодекса Российской Федерации об Административных Правонарушениях),[\[4\]](#) что приводит к проблемам определения субъекта правонарушения, а также влечёт за собой выбор ненадлежащего ответчика при возникновении спора, по поводу исполнения рекламного договора.

Так, например, Арбитражный суд Волго-Вятского округа своим постановлением признал предписание ФАС незаконным и отменил его в связи с тем, что антимонопольной службой предписание было выдано ненадлежащему субъекту, а именно рекламопроизводителю, хотя в данном случае он не несёт ответственности за содержание производимой рекламы.[\[5\]](#) В то же время, в случае неисполнения рекламопроизводителем предписания ФАС, он мог быть привлечён к административной ответственности по ч. 2.1 ст. 19.5 Кодекса Российской Федерации об Административных Правонарушениях.

В другом примере предприниматель в содержании рекламы указал, что его предприятие относится к числу государственных, хотя на это в законодательстве о рекламе существует прямой запрет. В своём постановлении признал законными требования ФАС об устранении этих нарушений, поскольку было установлено, что предприниматель сам выступал рекламодателем и рекламораспространителем, а следовательно, мог устранить нарушения законодательства и был надлежащей стороной по делу.[\[6\]](#)

Однако важно отметить, что в рассмотренных ситуациях основная проблема была в вопросе правильного определения субъекта, реально способного прекратить нарушение требований рекламного законодательства. Чаще всего неправильно привлекаются к ответственности рекламопроизводители, поскольку они хоть и производят рекламу, нарушающую законодательство, но в основном действуют по указанию рекламодателя, который и должен нести за это ответственность. Рекламораспространитель хоть и может проконтролировать соответствие рекламы закону, но он тоже действует по прямому указанию рекламодателя и в его интересах. Следовательно логичнее всего в данном случае кажется сделать субъектов подобных правонарушений именно рекламодателя, поскольку все действия происходят по его указанию и совершаются в его интересах, а значит его прямой обязанностью является проследить, чтобы реклама соответствовала всем требованиям законодательства. В то время, как остальные субъекты действуют добросовестно и являются своеобразными посредниками, в связи с чем их привлечение к ответственности не видится справедливым.

Во-вторых, существует проблема неосновательного обогащения при оказании услуг по рекламе. Жилищным законодательством устанавливается, что жильцами многоквартирного дома принимаются решения, связанные с распоряжением совместной собственностью этого дома, в том числе по вопросам размещения рекламных конструкций (п.п. 3 и 3.4 ч. 2 ст. 44 Жилищного кодекса РФ).[\[7\]](#) Из данных норм следует получение доходов с возмездного

рекламного размещения всеми собственниками, если решением общего собрания не было предусмотрено иное. Соответственно при установке рекламных конструкций без получения надлежащего согласия возникает ситуация, когда лицо давшее согласие на размещение рекламы и получающее с этого доход имеет неосновательное обогащение.

Так Верховный Суд РФ удовлетворил требования жильца, который не согласился с размещением управляющей компанией рекламной конструкции на фасаде жилого многоквартирного дома. Суд указал, что наличие этой конструкции без фактического согласия жильцов дома указывает на необоснованную установку рекламных конструкций, а следовательно управляющая компания получила неосновательное обогащение за рекламу.^[8]

В итоге можно говорить о существовании правовых пробелов в законодательном регулировании вопросов, связанных с деятельностью по оказанию рекламных услуг. В связи с этим следует продолжать развивать и совершенствовать законодательство в области рекламной деятельности. Необходимо решить проблему привлечения к ответственности лиц, которые фактически не должны нести ответственности за нарушение законодательства и не могут совершить действий по прекращению подобных нарушений. Нужно лучше рассмотреть последствия несоблюдения порядка дачи разрешения на установку рекламных конструкций на многоквартирных домах, поскольку подобные ситуации неосновательного обогащения управляющих компаний имеют место быть.

Использованные источники:

1. О рекламе: Федеральный закон от 13.03.2006 № 38-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2018) // СЗ РФ. - 20.03.2006. - № 12. - Ст. 1232.
2. О защите конкуренции: Федеральный закон от 26.07.2006 № 135-ФЗ (ред. от 29.07.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 19.08.2018)//СЗ РФ. - 31.07.2006. - № 31 (1 ч.). -Ст. 3434.
3. Вингерт Я.И. Особенности правового регулирования рекламной деятельности в Российской Федерации // В сборнике: Актуальные проблемы корпоративного права. Вестник магистратуры Саратов, 2016. С. 32-38.
4. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 11.10.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 29.10.2018) // СЗ РФ. -07.01.2002. - № 1 (ч. 1). - Ст. 1.
5. Постановление Арбитражного суда Волго-Вятского округа от 15.09.2017 № Ф01-3883/2017 по делу № А38-11226/2016//КонсультантПлюс.
6. Постановление Арбитражного суда Волго-Вятского округа от 25.12.2017 № Ф01-5967/2017 по делу № А82-861/2017//КонсультантПлюс.
7. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 № 188-ФЗ (ред. от 03.08.2018) // СЗ РФ. - 03.01.2005. - № 1 (часть 1). - Ст. 14.
8. Определение Верховного Суда РФ от 26.05.2015 № 50-КГ15-4 // КонсультантПлюс.

^[1] О рекламе: Федеральный закон от 13.03.2006 № 38-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2018) // СЗ РФ. - 20.03.2006. - № 12. - Ст. 1232.

^[2] О защите конкуренции: Федеральный закон от 26.07.2006 № 135-ФЗ (ред. от 29.07.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 19.08.2018)//СЗ РФ. - 31.07.2006. - № 31 (1 ч.). -Ст. 3434.

^[3] Вингерт Я.И. Особенности правового регулирования рекламной деятельности в Российской

Федерации // В сборнике: Актуальные проблемы корпоративного права. Вестник магистратуры Саратов, 2016. С. 32-38.

[4] Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 11.10.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 29.10.2018) // СЗ РФ. -07.01.2002. - № 1 (ч. 1). - Ст. 1.

[5] Постановление Арбитражного суда Волго-Вятского округа от 15.09.2017 № Ф01-3883/2017 по делу № А38-11226/2016//КонсультантПлюс.

[6] Постановление Арбитражного суда Волго-Вятского округа от 25.12.2017 № Ф01-5967/2017 по делу № А82-861/2017//КонсультантПлюс.

[7] Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 № 188-ФЗ (ред. от 03.08.2018) // СЗ РФ. - 03.01.2005. - № 1 (часть 1). - Ст. 14.

[8] Определение Верховного Суда РФ от 26.05.2015 № 50-КГ15-4 // КонсультантПлюс.

ПРАВОВОЕ И ИНДИВИДУАЛЬНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ ОТНОШЕНИЙ В СФЕРЕ ТУРИСТКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

LEGAL AND INDIVIDUAL REGULATION OF BUSINESS RELATIONS IN THE FIELD OF TOURISM ACTIVITIES

Авторы: *Попова Елизавета Андреевна, Журба Илья Игоревич*

Научный
руководитель: *Колесник Вероника Вячеславовна*

Аннотация: *В данной статье рассматриваются понятие туристского договора. Анализируются нормативные правовые акты, регулирующие предпринимательские отношения в туристской деятельности. Также автор уделяет внимание проблемам регулирования туризма.*

Ключевые
слова: *туризм, предпринимательская деятельность, правовое регулирование.*

Annotation: *This article discusses the concept of a tourist contract . Normative legal acts regulating business relations in tourism activities are analyzed. The author also pays attention to the problems of tourism regulation.*

Keywords: *tourism, business activity, legal regulation.*

Россия является страной с большим туристским потенциалом, и поэтому с каждым годом увеличивается число въезжающих туристов. Туризм для нашей страны, как и для многих стран мира, приобретает значение приоритетной отрасли экономики. Туристическая деятельность является неотъемлемым фактором для создания благоприятных условий для развития экономики страны, об этом также свидетельствует и мировая практика.

Актуальной проблемой развития предпринимательства в сфере туризма является недостаточное правовое регулирование. В настоящее время законодательство в сфере туризма нуждается в обновлении. Каждый раз с наступлением нового года претерпевают изменения некоторые нормативно-правовые акты, в 2017 году такие изменения были внесены в Федеральный закон "Об основах туристской деятельности в Российской Федерации" от 24.11.1996 N 132-ФЗ. Эффективное применения действующего туристского законодательства уполномоченными органами, выражается в объективности и своевременности избранных форм и способов государственного воздействия.

Регулирование предпринимательской деятельности в сфере туризма, как и в любой сфере деятельности, дифференцируется на нормативное правовое и индивидуальное регулирование общественных отношений. Они парными, способными регулировать отношения совместно^[1].

Нормативное правовое регулирование относится к первоначальному этапу регулирования. Оно имеет общий характер, распространяется на все конкретные отношения определенного рода или вида.

Достоинства нормативного правового регулирования состоят в том, чтобы ввести

общественные отношения в рамки, приемлемые для всех членов общества, придать им определенную устойчивость, упорядоченность, независимость от произвола отдельных личностей.

Большое значение для развития предпринимательства в туризме имеют международные акты и соглашения между правительствами различных государств.

Российская Федерация является членом Всемирной туристической организации, а так же участником развития отношений в сфере туристской деятельности с государствами СНГ. В сентябре 1994г. по решению глав правительства Содружества был создан Совет по туризму стран СНГ. Основными актами, принятыми участниками СНГ, в целях развития туризма являются: Межправительственное соглашение «О сотрудничестве в области туризма»; законодательный акт «Об основных принципах сотрудничества государств – участников СНГ в области туризма»; межгосударственная целевая программа «Развитие туристских связей между государствами – участниками СНГ»[\[2\]](#).

За время деятельности международных организаций был принят ряд важнейших документов международного характера по вопросам туризма. Основные из них: Манильская декларация по мировому туризму; Гагская декларация по туризму; Глобальный этический кодекс туризма; Хартия туризма и ее раздел «Кодекс туризма»; Осакская декларация по туризму.

в мере регулирующее воздействие и норм различных отраслей права: , страхового, , экологического. Несомненно, что главенствующее место в туристском законодательстве принадлежит Гражданскому кодексу РФ, который, в свою очередь, направлен на стабильное регулирование гражданско-правовых отношений, определение основных прав и обязанностей предпринимателей, обеспечение и защиту экономических и личных прав граждан.

Среди федеральных законов, основным является Федеральный закон "Об основах туристской деятельности в Российской Федерации" от 24.11.1996 N 132-ФЗ, в который за последние годы были внесены существенные изменения.

можно из , касающихся отношений:

1) Фонд персональной ответственности туроператора. Для надежности теперь работает не один фонд, а два: **Резервный** (его задействуют в том случае, если туристов, оставшихся за границей по вине туроператора, понадобится вернуть на родину) и **Фонд персональной ответственности туроператора** (его потратят на то, что бы вернуть деньги туристам, которые не смогли уехать в отпуск из-за проблем туроператора). Взносы в оба фонда по-прежнему собирает ассоциация "Турпомощь", она же будет их использовать для решения возникших проблем. **Так же** определены суммы, которые вносят компании в оба фонда.

2) Финансовые гарантии тоже претерпели изменения. Оформить их туроператорам станет проще: теперь гарантии на нужную сумму не обязательно получать в одной страховой компании или банке, можно в нескольких (это не взносы, как в предыдущем пункте, а размер страхового обеспечения).

3) Ответственность значительно . К примеру, за отсутствие регистрации в Едином реестре туроператоров с 2017 года размер штрафа для юридических лиц составит от пяти до десяти миллионов рублей.

В то же одно нормативное регулирование является , эффективным единственным общественных отношений; с необходимостью требует дополнения, частности, регулированием.

Видами индивидуального регулирования можно выделить: 1) индивидуальное саморегулирование, например, совершение односторонних сделок; 2) договорное регулирование, например, добровольное соглашение двух- или многосторонних сделок[3]. Это наиболее распространенные формы саморегулирования, позволяющие учесть особенности конкретных отношений, интересы их участников на основе свободного волеизъявления, взаимного согласия.

В деятельности выделить группы : между и /туроператором; и между турагентом и . Первая договоров, в свою очередь, представлена договорами: на оказание услуг (обслуживание) договоры реализации продукта.

В случае возникновения обстоятельств, свидетельствующих о возникновении в стране (месте) временного пребывания потребителей угрозы безопасности их жизни и здоровья, а равно опасности причинения вреда их имуществу, потребитель и (или) исполнитель вправе потребовать в судебном порядке расторжения договора о реализации туристского продукта или его изменения[4].

До начала при расторжении договора реализации продукта связи наступлением обстоятельств возвращается сумма, общей туристского , а начала — ее в размере, пропорциональном не потребителю .

Потребитель обязан уплатить цену туристского продукта в порядке и в сроки, которые установлены в договоре о реализации туристского продукта. Исполнитель вправе согласия оказывать услуги платю. Потребитель вправе отказаться от оплаты таких услуг, а если они оплачены, потребитель вправе потребовать от исполнителя возврата уплаченной суммы. Оплата туристского продукта производится посредством наличных или безналичных расчетов в соответствии с законодательством Российской Федерации.

группа в деятельности , прежде , договорами туроператорами турагентами.

Конкретный вид такого договора законодательно не закреплен, но указанная правовая норма устанавливает, что турагент осуществляет продвижение и реализацию туристского продукта от имени и по поручению туроператора, а в случаях, предусмотренных договором, заключаемым между туроператором и турагентом, — от своего имени.

Представляется, такие могут как типу агентирования, и основе коммерческого , поручения, , простого , а некоторых и концессии.

Предпринимательские отношения могут возникать и при заключении таких договоров как:

- турагента с туроператором по расчетам за полученные туристские путевки и по другим платежам;
- турагента/туроператора со своими работниками по выплате заработной платы, премий;
- турагента/туроператора с банками при получении и погашении кредита, покупке и продаже валюты;
- турагента/туроператора с налоговой службой при внесении налогов и других платежей;
- турагента/туроператора со страховыми компаниями по операциям страхования и т.д.

проблемой на данном этапе, как судебная практика[5], является , что не прописываются существенные условия договора между турагентствами и , особенно в части ответственности сторон. Так как может договор от имени, и имени , а у них разнится, это и приводит к спорным ситуациям в случае конфликта. В основном это происходит из-за отсутствия в договоре

информации об ассоциации «Турпомощь»; не полностью прописана информация о туристском продукте; приписывание лишних обязанностей туристу, которые в силу закона относятся к обязанностям турагента, например, можно встретить такую формулировку: «Турист обязан заблаговременно уточнить у турагента все изменения, относящиеся к забронированному им туристскому продукту», однако законодательством предусмотрено противоположное. В таких случаях рекомендуется создавать типовой договор, как общую часть, и отдельную заявку, в которой будет прописана вся информация о туристском продукте. В самом договоре прописать отсылку к заявке, как неотъемлемой части документа. Таким образом, при изменении условий, касающихся туристского продукта, турагенту следует переписать только заявку.

Не смотря на внесенные изменения в Федеральный закон "Об основах туристской деятельности в Российской Федерации" от 24.11.1996 N 132-ФЗ, до пор ряд вопросов.

К сожалению, в данном законе четко не выражены субъекты предпринимательства в туристской деятельности. Несомненно можно сказать, что ими выступают туроператоры и турагенты[6]. Именно поэтому, было бы разумно внести изменение дополнив в ст. 1 федерального закона, выделив основного субъекта туристской деятельности, и предложить следующее определение туристской деятельности – это профессиональная деятельность туроператоров и турагентов по формированию, продвижению и реализации туристского продукта.

Так же, можно отметить существующий Большой глоссарий терминов международного туризма. Например, в соответствии с Большим глоссарием терминов «туристский продукт — это упорядоченная совокупность туристских услуг, работ, обеспечивающих потребление туристских услуг и товаров. В российском туристском праве трактуется как право на тур, предназначенное для реализации туристу»[7]. Действительно, в ст. 1 ФЗ «Об основах туристской деятельности» от 24.11.1996 г. №132-ФЗ под туристским продуктом понимается комплекс услуг по перевозке и размещению, оказываемых за общую цену (независимо от включения в общую цену стоимости экскурсионного обслуживания и (или) других услуг) по договору о реализации туристского продукта. Однако проблемой является то, что российское законодательство регулирует только деятельность по формированию туристского продукта. Незащищенными все, которые неполный (когда бронирует туроператора санаторий или, он бронирует продукт), т.к. они не могут рассчитывать ни на деятельность ассоциации «Турпомощь», ни на финансовые гарантии туроператора, которые в свою очередь распространяют свое действие только на туристов, которые приобрели полный турпакет. На мой взгляд, необходимо само отдельных услуг, что становятся более с каждым годом. А с оказанием быть меньше, при продаже полного продукта.

Стоит так же отметить, что согласно действующему законодательству, у турагента может возникнуть необходимость перевести туроператору предоплату. Однако такая система невозможна для реализации теми турагентствами, которые работают за 10-15% комиссионных от турпутевки, т.к. они будут не в состоянии заранее внести предоплату. Если такое условие будет закреплено в качестве обязательного, то это скажется на выживаемости фирм и может привести к ослаблению туристического рынка.

В международных правовых актах о туристической деятельности, подчеркивается, что туризм является самым главным средством межличностных связей, политических, экономических, культурных контактов, а также выступает следствием и решающим фактором качества достойной жизни в современном обществе. Туристическая деятельность представляет собой весьма сложное явление, характеризующее наличием большого количества терминологий, которые постоянно подвергаются учеными доработке и усовершенствованию в научной литературе.

заключение, сказать, правовое предпринимательских в туристской в основном международное национальное внутреннее, представленное в виде соглашений, стандартов, правил, конвенций, договоров, а также федеральных национального характера. В время, индивидуальное состоит основном договоров. Туристская сфера это сложный межотраслевой комплекс, соответственно, нормативно-правовое регулирование туристических отношений должно учитывать изменения во всех сферах законодательства, так как страхование, санитарные требования к детским лагерям, международные межправительственные соглашения, связанные с порядком пересечения государственных границ и так далее.

Важно отметить, что самым главным и действенным способом, являются поставленные для достижения государством целей в туристической деятельности: - прежде всего, это разработка и реализация федеральных, отраслевых и региональных программ развития туризма. Данный способ является важнейшим государственным воздействием на туристскую деятельность. Необходимо усовершенствовать также и сам процесс административно-правового регулирования в туристической деятельности, это обосновано тем, что возникают на практике задачи переработки законов и подзаконных актов, которые касаются принципов туристской политики, компетенции и структуры органов государственного управления в сфере туризма (как на федеральном уровне, так и на региональном). Более того, туристическая сфера как в Российской Федерации, так и зарубежом каждый год изменяется, что характеризует ее, как активно развивающуюся отрасль экономики. Дальнейшие законодательные изменения в туристской сфере помогут устранить имеющиеся недоработки и пробелы и будут способствовать развитию правового регулирования в целом.

Литература:

1. Федеральный закон от 24.11.1996 N 132-ФЗ "Об основах туристской деятельности в Российской Федерации" // СПС КонсультантПлюс
2. [Кассационное определение Санкт-Петербургского городского суда от 12 марта 2016 года N 33-11054/2016](#)
3. Апелляционное определение Санкт-Петербургского городского суда от 14.05.2016 N 33-5546/2016 по делу N 2-6145/2015
4. Ершов В. В. Правовое и индивидуальное регулирование общественных отношений: Монография. М.: РГУП, 2018. С. 18.
5. Волошин Н.И. Правовые основы туристской деятельности. / Волошин Н.И. Москва Советский спорт, 2013. С. 56.
6. Васильев М.В. Правила оказания туристских услуг / М.В. Васильев. — Москва: Московская финансово-промышленная академия, 2015. — 159 с.
7. Викулова О.Н. Комментарий к Федеральному закону «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации» / О.Н. Викулова. М., 2015. - С.56.

Literature:

1. Federal law of 24.11.1996 N 132-FZ "on the basics of tourist activity in the Russian Federation" // SPS ConsultantPlus
2. Cassation ruling of the Saint Petersburg city court of March 12, 2016 N 33-11054 / 2016
3. Appeal ruling of the Saint Petersburg city court of 14.05.2016 N 33-5546/2016 in the case n 2-6145 / 2015
4. Yershov V. V. Legal and individual regulation of public relations: Monograph. Moscow: rsup, 2018. P. 18.
5. Voloshin N. I. Legal bases of tourist activity. / Voloshin N. I. Moscow Soviet sport, 2013. P. 56.

6. Vasiliev M. V. Rules for providing tourist services / M. V. Vasiliev. - Moscow: Moscow financial and industrial Academy, 2015. - 159 p.
7. Vikulova O. N. Comment on the Federal law "on the basics of tourist activity in the Russian Federation" / O. N. Vikulova. Moscow, 2015. - P. 56.

[1] Ершов В. В. Правовое и индивидуальное регулирование общественных отношений: Монография. М.: РГУП, 2018. С. 18.

[2] Волошин Н.И. Правовые основы туристской деятельности. / Волошин Н.И. Москва Советский спорт, 2013. С. 56.

[3] Ершов В. В. Правовое и индивидуальное регулирование общественных отношений: Монография. М.: РГУП, 2018. С. 426.

[4] Васильев М.В. Правила оказания туристских услуг / М.В. Васильев. — Москва: Московская финансово-промышленная академия, 2015. — 159 с.

[5] [Кассационное определение Санкт-Петербургского городского суда от 12 марта 2016 года N 33-11054/2016](#)

Апелляционное определение Санкт-Петербургского городского суда от 14.05.2016 N 33-5546/2016 по делу N 2-6145/2015

[6] Викулова О.Н. Комментарий к Федеральному закону «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации» / О.Н. Викулова. М., 2015. - С.56.

[7] Большой Глоссарий терминов международного туризма/The Great Glossary of Terms for the International Tourism/ Под ред. М.Б. Биржакова, В.И. Никифорова — СПб.: «Издательский дом Герда», «Невский Фонд», 2002. — 704 с.

НЕОБХОДИМОСТЬ ПРЕОДОЛЕНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО РИСКА ПРИ ИСПОЛНЕНИИ СУДЕБНОГО РЕШЕНИЯ

THE NEED TO OVERCOME BUSINESS RISK IN THE EXECUTION OF A COURT DECISION

Авторы: Штумак Роман Анатольевич, Кравченко Кирилл Владимирович

Научный
руководитель: Колесник Вероника Вячеславовна

Аннотация: В статье рассматривается необходимость применения правовых средств, способствующих субъекту предпринимательской деятельности, в условиях риска, надлежаше осуществлять деятельность при одновременной необходимости своевременно исполнять судебные решения. За основу автор берет гражданское, гражданско-процессуальное и исполнительное законодательство, а также позицию правоведов. Анализируя влияние применения процессуальных прав и других правовых средств на предпринимательскую деятельность, автор приходит к выводу, о необходимости их использования.

Ключевые
слова: предпринимательская деятельность, предпринимательский риск, исполнение судебного решения.

Annotation: The article considers the need to use legal means that contribute to the business entity, in conditions of risk, to properly carry out activities while at the same time it is necessary to promptly execute court decisions. The author uses civil, civil procedure and Executive legislation as a basis, as well as the position of legal experts. Analyzing the impact of the application of procedural rights and other legal means on business activity, the author comes to the conclusion that it is necessary to use them.

Keywords: business activity, business risk, execution of a court decision.

Одной из основ государственного устройства является свобода экономической деятельности в Российской Федерации, закрепленная в ст.8 Конституции РФ.[\[1\]](#)

Целью работы является выявление необходимости применения правовых средств, способствующих субъекту предпринимательской деятельности, в условиях риска, надлежаше осуществлять деятельность при одновременной необходимости своевременно исполнять судебные решения.

По нашему мнению, своевременное исполнение судебных решений без использования предоставленных процессуальных прав привело бы к повышению предпринимательского риска.

Предпринимательский риск – это событие, которое препятствует получению прибыли. Однако некоторые авторы расширяют это понятие. Исходя из нескольких позиций, считаем наиболее целесообразным, рассматривать предпринимательский риск как событие, препятствующее

реализации цели хозяйствующего субъекта. Однако, следует отметить мнение О.Н. Ермоловой, которая считает, что неполучение прибыли (ожидаемых доходов) не является предпринимательским риском.[\[2\]](#)

Предпринимательская деятельность неразрывна с рисковым характером. Природа предпринимательского риска дает возможность рассматривать его не только с экономической, но и с правовой позиции. Это проявляется, прежде всего, в возможности неисполнения обязательств по предпринимательским договорам, что может стать основанием наступления гражданско-правовой ответственности.[\[3\]](#)

Институт ответственности является гарантией законного поведения субъектов предпринимательской деятельности. Ответственность как многоплановое, системное явление состоит из социальной, юридической и экономической составляющей.

Граждане и организации могут обратиться в суд, для защиты или восстановления нарушенных прав. В случае удовлетворения их требований, решение суда, исполняется в пользу физических и юридических лиц за счет взыскания денежных средств хозяйствующего субъекта в гражданско-правовом порядке.

Реализация механизма восстановления нарушенного права с помощью судебной защиты имеет гражданско-правовую природу, в связи с чем, регулируется нормами и принципами гражданского и гражданско-процессуального законодательства. Необходимо отметить, что гражданско-правовая ответственность может реализовываться в независимости от иной юридической ответственности, например, административной или уголовной.

В экономическом смысле, гражданско-правовая ответственность влечет дополнительные расходы. При этом хозяйственный субъект имеет ограниченные денежные средства, которые уже распределены на различные нужды, в связи с чем, необходимо изменять запланированные расходы, что может явиться ухудшением экономического состояния хозяйствующего субъекта. При таких обстоятельствах также увеличивается шанс наступления предпринимательского риска.

Риск - вероятное наступление события и совершение действий, влекущих негативные последствия. Для риска характерны причинная зависимость между нормативной моделью и реальностью в виде каналов прямых и обратных связей, иными словами, опасное отклонение от норм права. [\[4\]](#)

Мы считаем, что такой риск, как наступление события или действия, являющегося основанием для обращения в суд – один из самых сложных к прогнозированию.

Чем влиятельнее предприятие на рынке – тем больше риск наступления события или действия, являющегося основанием для обращения в суд. Это зависит от множества факторов, например от уровня контроля, на рынке товаров или услуг, либо от уровня экономического развития хозяйствующего субъекта. Необходимо уменьшать предпринимательские риски для того, чтобы ограниченные денежные средства были правильно распределены по приоритетным направлениям.

Своевременная консультация о планируемых действиях либо бездействиях, разрешение конфликта досудебным способом, профессиональная защита в суде, своевременное обжалование решений, мотивированные заявления о разъяснении решения суда, приостановление, отсрочка, рассрочка, изменение способа и порядка исполнения решения суда являются эффективными инструментами предотвращения расходов муниципального

бюджета. В случае невозможности своевременно исполнить судебное решение, то вышеуказанные действия являются эффективными инструментами для предотвращения дополнительных расходов хозяйственного субъекта.

В системе действующего правового регулирования предписана обязанность, даже в случае отсутствия реальной возможности, исполнить судебное решение в определенный срок. Российское процессуальное законодательство не закрепляет за хозяйствующими субъектами право на исполнение судебного решения, нарушающее установленный срок удовлетворения по требованиям взыскателя. Однако следует учесть, что наделяет процессуальными правами, которые в силу ст. 203 ГПК РФ и ст. 324 АПК РФ позволяют заявлять о необходимости отсрочки, рассрочки исполнения решения, что является практическим способом сохранения денежных средств.^[5]

Мы считаем, что даже если в каждом судебном разбирательстве хозяйствующие субъекты будут подавать такие заявления, то это не презюмирует злоупотребление правом, поскольку они не превышают объем принадлежащих им процессуальных прав и действуют как равноправные лица участвующие в деле в рамках гражданского судопроизводства. Иное процессуальное поведение могло бы привести к неисполнению судебного решения, что повлечет начало исполнительного производства, которое приведет к дополнительным финансовым нагрузкам.

Необходимо отметить, что такие права позволяют хозяйствующему субъекту сохранить денежные средства, с целью продолжения предпринимательской деятельности, без потери экономической эффективности.

Право на исполнение судебного решения является важной конституционной гарантией, и отказ в реализации данного права по причине недостаточности средств у субъекта предпринимательской деятельности не допустим. При максимальном использовании правовых средств ситуация наступления коллизии права на суд и права на осуществление экономической деятельности существенно уменьшается, что позволяет уменьшить возможность наступления предпринимательского риска - наступления события или действия, являющегося основанием для обращения в суд. В связи с этим настоящее исследование имеет практическое значение.

Можно прийти к выводу, что своевременная реализация субъектом предпринимательской деятельности, законодательно закрепленных прав, позволяет сбалансировать расходы, не создавая препятствий к дальнейшей осуществлению предпринимательской деятельности, одновременно позволяя надлежащим образом исполнять судебные решения.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // СПС КонсультантПлюс.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая): федеральный закон от 26.01.1996 г. N 14-ФЗ: (ред. от 4.11.2019) // СПС КонсультантПлюс.
3. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации" от 24.07.2002 N 95-ФЗ (ред. от 12.11.2019) // СПС КонсультантПлюс.
4. Тихомиров Ю.А. Право: прогнозы и риски: монография. — М.: Институт законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации: ИНФРА-М, 2015. — 240 с.

5. Ермолова О.Н. К вопросу о признаках предпринимательской деятельности // Право и бизнес. Приложение к журналу «Предпринимательское право». 2014. № 3. С. 34.

[1] Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // СПС КонсультантПлюс

[2] Ермолова О.Н. К вопросу о признаках предпринимательской деятельности // Право и бизнес. Приложение к журналу «Предпринимательское право». 2014. № 3. С. 34.

[3] Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая): федеральный закон от 26.01.1996 г. N 14-ФЗ: (ред. от 4.11.2019) // СПС КонсультантПлюс

[4] Тихомиров Ю.А. Право: прогнозы и риски: монография. — М.: Институт законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации: ИНФРА-М, 2015. — 240 с.

[5] "Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации" от 24.07.2002 N 95-ФЗ (ред. от 12.11.2019) // СПС КонсультантПлюс

КРИТЕРИИ ДОБРОСОВЕСТНОГО ПОВЕДЕНИЯ В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ ПРАВООТНОШЕНИЯХ

CRITERIA FOR FAIR CONDUCT IN BUSINESS RELATIONSHIPS

Авторы: Кравченко Кирилл Владимирович

Научный
руководитель: Колесник Вероника Вячеславовна

Аннотация: В статье рассматривается добросовестность предпринимательской деятельности. За основу автор берет гражданское законодательство, юридическую литературу и позиции высших судебных инстанций. Автор приходит к выводу, о необходимости их использования.

Ключевые
слова: предпринимательская деятельность, добросовестность, судебная защита.

Annotation: The article deals with the integrity of business activities. The author uses civil legislation, legal literature, and positions of higher courts as a basis. The author comes to the conclusion that it is necessary to use them.

Keywords: business activities, integrity, judicial protection.

В настоящее время наше законодательство опирается на конституционные принципы, которые предполагают развитие прав и свобод граждан.[\[1\]](#) Отраслевое законодательное регулирование определяет основные критерии правомерного поведения.

В случае возникновения спорных ситуаций или судебных разбирательств, стороны пытаются доказать свою позицию, в том числе ссылаются на недобросовестность действий другой стороны.

Пленум Верховного суда РФ отмечает, что существует презумция добросовестности, согласно которой, необходимо доказать не добросовестность поведения. [\[2\]](#)

Законодательное толкование может предотвратить возможную угрозу неоправданного расширения судебского усмотрения и непредсказуемости исходов рассмотрения дел, но существующая в настоящее время неопределенность может быть устранена только судебным толкованием.[\[3\]](#)

Необходимо отметить то, что добросовестность невозможно рассматривать независимо от добрых нравов, поскольку лицо воздерживается от злоупотребления правом.[\[4\]](#)

В предпринимательской деятельности особое значение имеет правильно определить критерии добросовестного поведения, поскольку правомерное поведение является гарантией того, что предприниматель сможешь защитить свою позицию при возникновении судебных споров.

В гражданском праве РФ добросовестность рассматривается: – как оценочное понятие для определения поведения субъектов гражданского правоотношения: согласно п. 2 ст. 6 ГК РФ аналогия права основывается на требованиях добросовестности. Также существует прямое

закрепление в ст. 10 ГК РФ закрепляет презумпцию добросовестности, а также ряд других статей, например добросовестный приобретатель в силу п. 1 ст. 302 ГК РФ. [5]

В юридической науке понятие «добросовестность» исследуется в различных правоотношениях, что порождает множество различных вариантов понятия и признаков данного явления.

Причина такого широкого толкования в том, что понятие и применения его на практике также не имеет однозначного подхода.

Добросовестность определяется в объективном смысле, что означает фактическое предписание в нормах закона надлежащего поведения при вступлении в предпринимательские правоотношения. [6] В субъективной стороне определяться внутреннее отношение лица к осуществляемым правоотношениям. [7]

Законодательство имеет ряд критериев добросовестности, однако в Российском законодательстве не существует единого понятия добросовестности. Несмотря на это принцип добросовестности имеет расширенное толкование. Однако законодателем, данный принцип раскрывается лишь только в ряде правоотношении.

Для разрешения данного вопроса требуется более конкретное определение практического значения данной категории в предпринимательских правоотношениях. С другой стороны, следует признать, что закрепление единого понятия добросовестности невозможно, поскольку данный принцип распространяется на многие сферы предпринимательской деятельности.

В этих условиях возможность толкования содержания рассматриваемого понятия создает дополнительную защиту для участников конкретных гражданских правоотношений.

Проведенный в исследовании анализ категории добросовестности в предпринимательской деятельности позволяет прийти выводу, что предприниматель должен осознавать критерии добросовестности, чтобы при осуществлении предпринимательской деятельности повысить гарантию своего право на судебную защиту.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // СПС КонсультантПлюс
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая): федеральный закон от 26.01.1996 г. N 14-ФЗ: (ред. от 4.11.2019) // СПС КонсультантПлюс
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.06.2015 N 25 "О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации".
4. Мирзоева Э.Р. Добросовестность как одна из оценочных категорий в гражданском законодательстве // Молодой ученый. 2017. № 31 (165). С. 42-45.
5. Новиков М.В. Понятие добросовестности в гражданском праве: теоретический анализ // Молодой ученый. 2012. № 1 (36). С. 41-43.
6. Соломин С. К. Соломина Н.Г. Проявление добросовестности на стадии возникновения обязательства и его исполнения // Вестник Томского государственного университета. 2017. С. 185-190.
7. Щенникова Л.В. Добрые нравы как категория гражданского права // Нотариальный

вестник. 2012.

- [1] Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // СПС КонсультантПлюс
- [2] Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.06.2015 N 25 "О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации".
- [3] Щенникова Л.В. Добрые нравы как категория гражданского права // Нотариальный вестник. 2012.
- [4] Соломин С. К. Соломина Н.Г. Проявление добросовестности на стадии возникновения обязательства и его исполнения // Вестник Томского государственного университета. 2017. С. 185-190.
- [5] Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая): федеральный закон от 26.01.1996 г. N 14-ФЗ: (ред. от 4.11.2019) // СПС КонсультантПлюс
- [6] Мирзоева Э.Р. Добросовестность как одна из оценочных категорий в гражданском законодательстве // Молодой ученый. 2017. № 31 (165). С. 42-45.
- [7] Новиков М.В. Понятие добросовестности в гражданском праве: теоретический анализ // Молодой ученый. 2012. № 1 (36). С. 41-43.

ПРАВОМЕРНОСТЬ ПРИВЛЕЧЕНИЯ КОНТРОЛИРУЮЩИХ ЛИЦ ДОЛЖНИКА В РАМКАХ ДЕЛА О БАНКРОТСТВЕ К СУБСИДИАРНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ПРИ ОТСУТСТВИИ ДОКАЗАТЕЛЬСТВА ИХ ВИНЫ

LEGALITY OF BRINGING CONTROLLING PERSONS OF THE DEBTOR TO SUBSIDIARY LIABILITY IN THE FRAMEWORK OF A BANKRUPTCY CASE IN THE ABSENCE OF PROOF OF THEIR GUILT

Авторы: Цветкова Вера Витальевна

Аннотация: в статье рассмотрено кто является контролируемыми лицами должника в соответствии с Федеральным законом от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)», основания привлечения к субсидиарной ответственности контролирующих лиц должника, а также приведены примеры из судебной практики.

Ключевые слова: банкротство, субсидиарная ответственность, контролирующие лица должника.

Annotation: the article considers who are the controlling persons of the debtor in accordance with the Federal law of 26.10.2002 No. 127-FZ "on insolvency (bankruptcy)", the grounds for bringing the controlling persons of the debtor to subsidiary liability, and also provides examples from judicial practice.

Keywords: bankruptcy, vicarious liability, the controlling person of the debtor

Правомерность привлечения контролирующих лиц должника в рамках дела о банкротстве к субсидиарной ответственности при отсутствии доказательства их вины.

1. Контролирующие лица должника в соответствии с Федеральным законом от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)»

Федеральным законом от 29.07.2017 № 266-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» и Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях»^[1] в Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)»^[2] (далее - Закон о банкротстве) введена глава, посвященная ответственности руководителя должника и иных лиц в деле о банкротстве.

В соответствии со ст.61.10. Закона о банкротстве контролирующим должника лицом может быть физическое и/или юридическое лицо, которое не более чем за три года до возникновения признаков банкротства и до принятия арбитражным судом заявления о признании должника банкротом имело либо имеет «право давать обязательные для исполнения должником указания или возможность иным образом определять действия должника, в том числе по совершению сделок и определению их условий»^[3].

Законодателем в п.2 ст.61.10. Закона о банкротстве определены критерии возможного влияния на действия должника, например:

- 1) родственные связи или должностное положение с должником;
- 2) полномочия на совершение сделки от имени должника, «основанные на доверенности, нормативном правовом акте либо ином специальном полномочии»[\[4\]](#);
- 3) «в силу должностного положения (в частности, замещения должности главного бухгалтера, финансового директора должника либо заинтересованных лиц, а также иной должности, предоставляющей возможность определять действия должника)»[\[5\]](#);
- 4) [иным](#) образом, например, принуждением к совершению каких-либо действий.

В соответствии с п.4 ст.61.10. Закона о банкротстве лица:

- являющиеся руководителем должника или [управляющей организации](#) должника, членом исполнительного органа должника, ликвидатором, членом ликвидационной комиссии,
 - имеющие «право самостоятельно либо совместно с [заинтересованными лицами](#) распоряжаться пятьюдесятью и более процентами голосующих акций акционерного общества, или более чем половиной долей уставного капитала общества с ограниченной (дополнительной) ответственностью, или более чем половиной голосов в общем собрании участников юридического лица либо имело право назначать (избирать) руководителя должника»[\[6\]](#),
 - получившее выгоду из незаконного или недобросовестного поведения уполномоченных лиц должника (представителей, поверенных),
- в случае предъявления к ним требований о субсидиарной ответственности должны доказать, что они не являются контролирующими лицами должника.

2. Основания привлечения контролирующих лиц должника к субсидиарной ответственности в рамках дела о банкротстве.

Согласно ст.61.11. Закона о банкротстве в случае невозможности «полного погашения требований кредиторов вследствие [действий](#) и (или) бездействия контролирующего лица должника, такое лицо несет субсидиарную ответственность по обязательствам должника.»[\[7\]](#).

В силу [пп. 2, 4 п. 2 ст. 61.11](#). Закона о банкротстве, пока не доказано иное, предполагается, что полное погашение требований кредиторов невозможно вследствие действий и (или) бездействия контролирующего должника лица в случае, если отсутствуют или содержат недостоверные сведения документы бухучета и/или отчетности, которые обязательны в силу законодательства РФ, что привело к затруднениям формирования и реализации конкурсной массы»[\[8\]](#);

- «документы, хранение которых являлось обязательным в соответствии с законодательством РФ, к моменту вынесения определения о введении наблюдения (либо ко дню назначения временной администрации финансовой организации) или принятия решения о признании должника банкротом отсутствуют либо искажены»[\[9\]](#).

П.10 ст. 61.11. Закона о банкротстве установлено, что «контролирующее должника лицо, вследствие действий и (или) бездействия которого невозможно полностью погасить требования кредиторов, не несет субсидиарной ответственности, если докажет, что его вина в невозможности полного погашения требований кредиторов отсутствует. Такое лицо не подлежит привлечению к субсидиарной ответственности, если оно действовало согласно обычным условиям гражданского оборота, добросовестно и разумно в интересах должника, его учредителей (участников), не нарушая при этом имущественные права кредиторов, и если докажет, что его действия совершены для предотвращения еще большего ущерба интересам кредиторов.»[\[10\]](#).

Из совокупности рассмотренных норм Закона о банкротстве следует, что для привлечения лица к субсидиарной ответственности необходимо наличие одновременно следующих условий:

- наличие у привлекаемого лица права давать обязательные для руководимого им юридического лица указания либо возможности иным образом определять действия должника;
- совершение им действий, свидетельствующих об использовании такого права или возможности;
- наличие причинно-следственной связи между использованием им своих прав и (или) возможностей в отношении юридического лица и наступлением несостоятельности (банкротства) последнего;
- недостаточность имущества у должника для удовлетворения требований кредиторов.

В соответствии с п. 16 постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 21.12.2017 № 53 «О некоторых вопросах, связанных с привлечением контролирующих должника лиц к ответственности при банкротстве»[\[11\]](#) (под действиями (бездействием) контролирующего лица, приведшими к невозможности погашения требований кредиторов (ст.61.11. Закона о банкротстве) следует понимать такие действия (бездействие), которые явились необходимой причиной банкротства должника, т.е. без которых объективно банкротство не наступило бы.

Таким образом, если контролирующими должника лицами доказано отсутствие их вины в совершении действий (бездействия), повлекших невозможность полного погашения требований кредиторов, либо заявителем не доказана их вина за неподачу (несвоевременную подачу) заявления должника, привлечение контролирующих лиц должника к субсидиарной ответственности не правомерно.

3. Примеры судебной практики по заявлениям о привлечении контролирующих лиц должника к субсидиарной ответственности в рамках дел о банкротстве при отсутствии их вины

3.1. Арбитражным судом города Москвы от 18.10.2018 возбуждено производство по делу № А40-163662/18-183-46[\[12\]](#) по заявлению ООО «Продюсерский Центр «МИР» о привлечении Горлова Аркадия Владиславовича к субсидиарной ответственности по обязательствам ООО «Центр социальных инициатив и культурно-делового сотрудничества «СОДРУЖЕСТВО».

Истец основывал свои требования на том, что руководитель должника Горлов Аркадий Владиславович, являясь также единственным учредителем должника, совершил действия, являющиеся основанием привлечения к субсидиарной ответственности согласно п. 16

Постановления Пленума Верховного Суда от 21.12.2017 № 53, а именно нарушил принципы добросовестности и разумности и допустил совершение действий, в результате которых появились признаки банкротства и утрачено имущество, за счет которого могли бы быть удовлетворены требования кредиторов; существенно ухудшил положение должника; причинил существенный вред кредиторам.

Суд установил, что в материалы дела не представлены доказательства совершения Горловым А.В. действий, которые привели к невозможности погашения требований кредиторов, что Горлов А.В. нарушил принципы добросовестности и разумности и допустил совершение действий, в результате которых появились признаки несостоятельности, утрачено имущество, за счет которого могли бы быть удовлетворены требования кредиторов, причинил вред кредиторам.

Согласно ст.65 АПК РФ каждое лицо, участвующее в деле, должно доказать обстоятельства, на которые оно ссылается как на основание своих требований и возражений; обстоятельства, имеющие значение для правильного рассмотрения дела, определяются арбитражным судом на основании требований и возражений лиц, участвующих в деле, в соответствии с подлежащими применению нормами материального права.

Суд, исследовав обстоятельства дела, оценив в порядке ст.71 АПК РФ в совокупности и взаимосвязи представленные в материалы дела доказательства, приходит к выводу о том, что основания для привлечения Горлова А.В. к субсидиарной ответственности не установлены, поскольку в материалы дела в нарушение требований ст.65 АПК РФ не представлены доказательства, подтверждающие наличие причинной связи между действиями контролирующего должника лиц и наступлением последствий (банкротством должника).

Руководствуясь ст.10 Закона о банкротстве, ст. ст. 4, 64-66, 71, 75, 123, 156, 167-171, 184-186 АПК РФ, Арбитражный суд отказал в удовлетворении заявления ООО «Продюсерский Центр «МИР».

3.2. ООО «Земледелец Тамани» обратилось в Арбитражный суд Республики Карелия с иском заявлением к ООО «АлкоСэйл» и Юрисову А.А. о привлечении к субсидиарной ответственности по неисполненным ООО «Доброе дело» денежным обязательствам перед ООО «Земледелец Тамани» (дело №А26-8992/2016 о банкротстве ООО «Доброе дело»), взыскании в порядке субсидиарной ответственности 2 075 516 руб. 52 коп. по основанию, предусмотренному статьей 61.12. Закон о банкротстве [\[13\]](#).

Требования ООО «Земледелец Тамани» обоснованы нормами статьи 61.12. Закона о банкротстве и мотивированы тем, что ООО «АлкоСэйл» и Юрисов А.А., являясь участниками ООО «Доброе дело», не обратились своевременно в суд с заявлением должника о признании его банкротом. Заявитель поясняет, что задолженность ООО «Доброе дело» перед ним в размере 2 075 516 руб. 52 коп. возникла в 2015 году. Соответствующая задолженность взыскана с ООО «Доброе дело» в пользу ООО «Земледелец Тамани» решением суда от 13 мая 2016 года по делу №А26-3735/2016. По мнению заявителя, ответчики должны были обратиться в суд с заявлением о признании ООО «Доброе дело» банкротом 22.08.2016 года.

ООО «Земледелец Тамани» обратилось в суд с настоящим заявлением как кредитор по делу о банкротстве ООО «Доброе дело», чье требование было признано обоснованным, но подлежащими погашению после требований, включенных в реестр требований кредиторов.

Согласно сведениям ФНС, Юрисов А.А. являлся руководителем ООО «Доброе дело» в период с 16.03.2016 года по 26.07.2017 года и его учредителем в период с 16.08.2016 года по дату

исключения должника из ЕГРЮЛ, ему принадлежала доля в размере 0,05% уставного капитала должника; ООО «Алкосэйл» являлось участником ООО «Доброе дело» в период с 03 ноября 2011 года по дату исключения должника из ЕГРЮЛ, ему до 16.08.2016 года принадлежало 100% уставного капитала, с 16 августа 2016 года – доля в размере 99,95 % уставного капитала.

Заявитель просит взыскать с ответчиков в порядке субсидиарной ответственности задолженность в размере 2 075 516 руб. 52 коп., возникшую у должника в 2015 году.

П.2 ст.61.12. Закона о банкротстве предусмотрено, что размер ответственности в соответствии с настоящим пунктом равен размеру обязательств должника (в том числе по обязательным платежам), возникших после истечения срока, предусмотренного п.п.2-4 ст.9 Закона о банкротстве, и до возбуждения дела о банкротстве должника.

Нормы п. 2 ст.61.12. и п.2 ст.10 Закона о банкротстве ограничивают размер ответственности за неисполнение обязанности по подаче заявления должника в арбитражный суд размером обязательств должника, возникших после истечения срока для обращения должника в суд с заявлением о признании его банкротом.

Учитывая, что задолженность, которую заявитель просит взыскать в порядке субсидиарной ответственности, сложилась до истечения срока, когда должник должен был обратиться в суд с заявлением о признании его банкротом, то основания для привлечения ответчиков к субсидиарной ответственности по основаниям статьи 61.12. Закона о банкротстве на сумму непогашенной в рамках дела о банкротстве ООО «Доброе дело» задолженности последнего перед ООО «Земледелец Тамани» отсутствуют.

Суд отметил, что бездействие ответчиков, на которое ссылается заявитель в обоснование своих требований, имело место в период, когда основания для привлечения к субсидиарной ответственности определялись ст.10 Закона о банкротстве в редакции Федерального закона от 28.06.2013 № 134-ФЗ[14].

Основания для привлечения ООО «Алкосэйл» как учредителя должника к субсидиарной ответственности за неподачу заявления о признании должника банкротом отсутствуют также и в связи с тем, что ст.9 и п.2 ст.10 Закона о банкротстве в применяемой к спорным правоотношениям редакции не содержат положений, предусматривающих возможность привлечения участников должника к субсидиарной ответственности за нарушение обязанности по подаче заявления должника в арбитражный суд.

Принимая во внимание изложенное, суд отказал в удовлетворении заявления ООО «Земледелец Тамани» о привлечении ООО «Алкосэйл» и Юрисова А.А. к субсидиарной ответственности по обязательствам ООО «Доброе дело».

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 26 октября 2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)»//02 ноября 2002. Российская газета – Федеральный выпуск № 209-210 (3077-3078). URL:<https://rg.ru/gazeta/rg/2002/11/02.html> Дата обращения 01.03.2020.
2. Федеральный закон от 29 июля 2017 № 266-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» и Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях»//Правительство России. URL: <http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody=&nd=102439993&intelsearch=266-%F4%E7/>. Дата

обращения 03.03.2020.

3. Федеральный закон от 28.06.2013 № 134-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части противодействия незаконным финансовым операциям"//Президент России. URL: <http://www.kremlin.ru/acts/bank/37385>. Дата обращения 28.02.2020.
4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 21.12.2017 № 53 "О некоторых вопросах, связанных с привлечением контролирующих должника лиц к ответственности при банкротстве"//12 декабря 2017. Российская газета – Федеральный выпуск № 297 (7447). URL: <https://rg.ru/gazeta/2017/12/12.html>. Дата обращения 01.03.2020.
5. <http://kad.arbitr.ru/>

Spisok ispol'zovannyh istochnikov

1. Federal'nyj zakon ot 26 oktjabrja 2002 № 127-FZ «O nesostojatel'nosti (bankrotstve)»//02 nojabrja 2002. Rossijskaja gazeta – Federal'nyj vypusk № 209-210 (3077-3078). URL:<https://rg.ru/gazeta/rg/2002/11/02.html> Data obrashhenija 01.03.2020.
2. Federal'nyj zakon ot 29 ijulja 2017 № 266-FZ «O vnesenii izmenenij v Federal'nyj zakon «O nesostojatel'nosti (bankrotstve)» i Kodeks Rossijskoj Federacii ob administrativnyh pravonarushenijah»//Pravitel'stvo Rossii. URL: <http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody=&nd=102439993&intelsearch=266-%F4%E7/>. Data obrashhenija 03.03.2020.
3. Federal'nyj zakon ot 28.06.2013 № 134-FZ "O vnesenii izmenenij v otdel'nye zakonodatel'nye akty Rossijskoj Federacii v chasti protivodejstvija nezakonnym finansovym operacijam"//Prezident Rossii. URL: <http://www.kremlin.ru/acts/bank/37385>. Data obrashhenija 28.02.2020.
4. Postanovlenie Plenuma Verhovnogo Suda RF ot 21.12.2017 № 53 "O nekotoryh voprosah, svjazannyh s privlecheniem kontrolirujushih dolzhnika lic k otvetstvennosti pri bankrotstve"//12 dekabrja 2017. Rossijskaja gazeta – Federal'nyj vypusk № 297 (7447). URL: <https://rg.ru/gazeta/2017/12/12.html>. Data obrashhenija 01.03.2020.
5. <http://kad.arbitr.ru/>

[1] Федеральный закон от 29 июля 2017 № 266-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» и Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях»//Правительство России.

URL: <http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody=&nd=102439993&intelsearch=266-%F4%E7/>. Дата обращения 03.03.2020.

[2] Федеральный закон от 26 октября 2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)»//02 ноября 2002. Российская газета – Федеральный выпуск № 209-210 (3077-3078).

URL:<https://rg.ru/gazeta/rg/2002/11/02.html> Дата обращения 01.03.2020.

[3] Федеральный закон от 26 октября 2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)»//02 ноября 2002. Российская газета – Федеральный выпуск № 209-210 (3077-3078).

URL:<https://rg.ru/gazeta/rg/2002/11/02.html> Дата обращения 01.03.2020.

[4] Федеральный закон от 26 октября 2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)»//02 ноября 2002. Российская газета – Федеральный выпуск № 209-210 (3077-3078).

URL:<https://rg.ru/gazeta/rg/2002/11/02.html> Дата обращения 01.03.2020.

[5] Федеральный закон от 26 октября 2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)»//02 ноября 2002. Российская газета – Федеральный выпуск № 209-210 (3077-3078).

URL:<https://rg.ru/gazeta/rg/2002/11/02.html> Дата обращения 01.03.2020.

[6] Федеральный закон от 26 октября 2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)»//02 ноября 2002. Российская газета – Федеральный выпуск № 209-210 (3077-3078).

URL:<https://rg.ru/gazeta/rg/2002/11/02.html> Дата обращения 01.03.2020.

[7] Федеральный закон от 26 октября 2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)»//02 ноября 2002. Российская газета – Федеральный выпуск № 209-210 (3077-3078).

URL:<https://rg.ru/gazeta/rg/2002/11/02.html> Дата обращения 01.03.2020.

[8] Федеральный закон от 26 октября 2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)»//02 ноября 2002. Российская газета – Федеральный выпуск № 209-210 (3077-3078).

URL:<https://rg.ru/gazeta/rg/2002/11/02.html> Дата обращения 01.03.2020.

[9] Федеральный закон от 26 октября 2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)»//02 ноября 2002. Российская газета – Федеральный выпуск № 209-210 (3077-3078).

URL:<https://rg.ru/gazeta/rg/2002/11/02.html> Дата обращения 01.03.2020.

[10] Федеральный закон от 26 октября 2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)»//02 ноября 2002. Российская газета – Федеральный выпуск № 209-210 (3077-3078).

URL:<https://rg.ru/gazeta/rg/2002/11/02.html> Дата обращения 01.03.2020.

[11] Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 21.12.2017 № 53 "О некоторых вопросах, связанных с привлечением контролирующих должника лиц к ответственности при банкротстве"//12 декабря 2017. Российская газета – Федеральный выпуск № 297 (7447). URL: <https://rg.ru/gazeta/2017/12/12.html>. Дата обращения 01.03.2020.

[12] <http://kad.arbitr.ru/>

[13] <http://kad.arbitr.ru/>

[14] Федеральный закон от 28.06.2013 № 134-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части противодействия незаконным финансовым операциям"//Президент России. URL: <http://www.kremlin.ru/acts/bank/37385>. Дата обращения 28.02.2020.

КОНТРАБАНДА: ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ УГОЛОВНО-ПРАВОВЫХ НОРМ ОБ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА КОНТРАБАНДУ В ТАМОЖЕННОЙ СФЕРЕ

SMUGGLING: THE HISTORY OF CRIMINAL LAW ON RESPONSIBILITY FOR SMUGGLING IN THE CUSTOMS SPHERE

Авторы: Сафина Венера Рамисевна

Научный руководитель: Паулов Павел Александрович

Аннотация: В данной статье рассматривается история развития уголовно-правовых норм об ответственности за контрабанду.

Ключевые слова: контрабанда, преступление, ответственность, Уголовный кодекс Российской Федерации.

Annotation: This article examines the history of the development of criminal law norms on responsibility for smuggling.

Keywords: smuggling, crime, responsibility, criminal code of the Russian Federation.

Такое преступление как контрабанда рождается с появлением капитализма в XIV-XVI вв., в момент распространения товарно-денежных отношений. Вследствие этого, открытый ввоз и вывоз товаров наносил вред экономике.

В ранний период российские нормативные акты регламентировали ответственность за нарушение различных правил провоза товаров. Тем не менее, эти правила регламентировали провоз товаров в границах территории одной страны, но не между суверенными государствами.

Данный вид преступлений в нашей стране возникает в период создания на государственных границах таможенных барьеров. В Соборном Уложении 1694 года говорится, что правительством принимались защитные меры, которые были направлены на развитие и укрепление внутреннего рынка.

В 1653 году был принят Таможенный устав, затем Новоторговый устав в 1667 году. Они устанавливали жестокий контроль за соблюдением норм, которые регламентируют правила перемещения товара через границу. Вместе с тем, определяется ответственность за нарушения норм, регламентирующих ввоз товаров, которые запрещались в употреблении. К таким товарам относились табак и спиртные напитки, составляющие государственную монополию. За ввоз контрабанды в то время не только били кнутом, но и отсекали ноги и руки.

Законодательство о контрабанде получает системный подход с принятием в 1819 году Таможенного устава, и вслед Уложения о наказаниях 1845 года. Контрабанда в то время понималась как движение предметов и товаров, скрывая от таможенного контроля через государственные границы помимо таможни, либо через таможню. В Уголовном

законодательстве в настоящее время уголовно-наказуемой контрабандой является только незаконное перемещение предметов и товаров через государственную границу Российской Федерации, помимо таможни либо через таможню, использовав для достижения цели различные приемы и способы во избежание таможенного контроля.

В нашем государстве на рост вышеуказанных преступлений влияет ряд социально-экономических факторов. Такими факторами являются сложное экономическое положение государства, а также несоответствие мировых экспортных и внутренних цен на товары. Причинами также выступают устоявшиеся связи организованных преступных групп, в том числе и с государственными служащими, недостаточное разрешение проблем сотрудничества служб таможенного контроля с органами федеральной службы безопасности в сфере борьбы с контрабандой.

Связанные с контрабандой преступления наносят вред экономике страны и обществу в целом, посягают на финансово-экономическую систему государства. Нарушителем таможенного законодательства является лицо, перемещающее запрещенные товары либо товары, которые не соблюдают нормы запрета и облагаются таможенными пошлинами, без их уплаты.

В настоящее время, об ответственности за преступления, сопряженные с контрабандой, в законах большинства стран говорится туманно. Необходимо отметить, что усиливаются интеграционные процессы, создаются таможенные союзы, единые экономические пространства.

Уголовный Кодекс является базовым нормативным актом в нашем государстве, который регулирует вопросы уголовной ответственности за контрабанду в таможенной сфере. При совершении данных преступлений, объектом будут выступать те общественные отношения, защиту которых обеспечивает соответствующий раздел. Субъектами преступления о контрабанде по общим правилам становятся лица, достигшие 16-летнего возраста. Но по исключительным видам контрабанды выступает и специальный субъект.

Вышеупомянутые виды преступлений могут быть совершены исключительно умышленно. Редким случаем является подача апелляционных жалоб в связи с тем, что неправильно установлена форма вины осужденного.

Делая выводы из вышеуказанного, необходимо отметить, что преступления, сопряженные с контрабандой, закрепленные в уголовном законе относятся к таможенным преступлениям. К характеристике данных видов преступлений стоит отнести высокую латентность в связи многообразием способов совершения контрабанды и недостаточным таможенным контролем. Вышеупомянутые преступления затрудняют проведение экономических реформ и наносят большой ущерб экономическим интересам государства посредством контрабанды наличных денежных средств.

Список использованных источников:

1. Верин В.П. Контрабанда: уголовно-правовое и криминологическое исследование. Автореферат дис. ... кандидата юридических наук /Рос. правовая акад. М-ва юстиции РФ. Москва, 2004. 22с.
2. Колдаев В.М. История и современные способы борьбы с контрабандой в СССР (криминалистическое, уголовно-правовое и уголовно-процессуальное исследование). Диссертация на соискание ученой степени кандидата юридических наук /Ленинград,

1972. 315с.

3. Модестов П.А. Контрабанда: общественная опасность, квалификация, вопросы ответственности. Диссертация на соискание ученой степени кандидата юридических наук / Нижний Новгород, 2002. 244с.
4. Таможенный контроль : учеб. пособие для студентов вузов / С.Н. Ревина, П.А. Паулов, Д.В. Борякин. - Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2018. - 1 электрон. опт. диск. - Систем. требования: процессор Intel с тактовой частотой 1,3 ГГц и выше ; 256 Мб ОЗУ и более ; MS Windows XP/Vista/7/10 ; Adobe Reader ; разрешение экрана 1024x768 ; привод CD-ROM. - Загл. с титул. экрана. - № гос. регистрации: 0321900387
5. Уголовный кодекс РФ от 13.06.1996 г. № 63-ФЗ// СПС Консультант Плюс. Версия Проф

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ: ОСОБЕННОСТИ И ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ

ENTREPRENEURIAL ACTIVITY IN THE FIELD OF EDUCATION: FEATURES AND LEGAL REGULATION

Авторы: Савченко Елена Федоровна

Научный
руководитель: Колесник Вероника Вячеславовна

Аннотация: В статье представлена общая характеристика института предпринимательской деятельности в сфере образования, рассмотрены его частные проблемы и даны практические рекомендации по их преодолению.

Ключевые
слова: предпринимательская деятельность, гражданское право, образование, образовательные учреждения.

Annotation: the article presents the General characteristics of the Institute of entrepreneurial activity in the field of education, discusses its particular problems and gives practical recommendations for overcoming them.

Keywords: business activity, civil law, education, educational institutions.

Охраняемая ст. 35 Конституции РФ возможность осуществлять право собственности каждым гражданином, подкрепляемое многочисленными нормативно-правовыми актами, регулирующими вопросы социально-экономической сферы, подчас сталкивается с рядом трудностей на пути своей непосредственной имплементации. Изучение отдельных правовых аспектов регулирования предпринимательской деятельности в сфере образования необходимо не только в силу ключевого значения субъектов предпринимательства для развития экономической сферы страны, но и для формирования базы высококвалифицированных специалистов для работы в различных отраслях.

Но, прежде чем, перейти непосредственно к изучаемому вопросу, необходимо выявить содержание и качественные особенности рассматриваемого института, после чего приступить к выявлению его проблем.

Правовые возможности для предпринимательской деятельности образовательных организаций обозначены в Гражданском кодексе РФ, Федеральных законах «О некоммерческих организациях», «Об автономных учреждениях», «Об образовании в Российской Федерации».

Существуют разные подходы к определению содержания предпринимательской деятельности в сфере образования. Подход, подразумевающий сведение данного вида деятельности в сфере образования лишь к способу дополнительного финансирования, за который ухватываются учреждения в целях получения прибыли является нецелесообразным и не затрагивает иные грани данного вопроса^[1].

Более логичным является подразделение данного вида деятельности на несколько видов,

исходя из следующих классифицирующих оснований:

- форма, раскрывая её в качестве самостоятельной, соответствующей уставу образовательной организации и не запрещённой федеральными законами деятельности с целью получения прибыли для обеспечения образовательного процесса;
- содержание, раскрывая его как хозяйственную деятельность, направленную на повышение качества образовательных услуг в результате управления эффективностью использования ресурсов[2].

Данный подход к раскрытию сущности предпринимательской деятельности в области образовательной деятельности представляется более комплексной и позволяет отойти от похода, нивелирующего любые значения данного вида деятельности, кроме финансового его составляющего.

Исходя из выявленной сущности, представляется возможным более комплексный анализ особенностей данного вида деятельности.

Особенности рассматриваемого института связаны, прежде всего, с тем, что образование относится к отраслям социальной сферы. Образовательные организации создаются в основном, как некоммерческие организации и получение прибыли не может выступать целью их деятельности, в т.ч. и предпринимательской. В то же время, в условиях ограничения бюджетного финансирования, бюджетные образовательные организации вынуждены находить различные виды деятельности, которые приносят им доход.

Внедрение рыночных принципов в работу образовательных организаций позволяет снижать бюджетные расходы по их содержанию, обеспечивать развитие качества и объема оказываемых услуг. Расширяется самостоятельность образовательных организаций. Конкуренция побуждает повышать качество образования, внедрять различные инновации. Это обуславливает необходимость предпринимательской деятельности в образовательных организациях, которая становится необходимым условием их развития, повышения конкурентоспособности, улучшения материально-технической базы, увеличения заработной платы педагогов и сотрудников.

Но перейдем непосредственно к рассмотрению отдельных проблем правового регулирования данной сферы.

При раскрытии рассматриваемой темы различными исследователями уже неоднократно было раскрыто понятие «услуги», однако, в силу того, что данное понятие является комплексным, оно затрагивает аспекты большого количества различных сфер общественных отношений, в случае с каждой сферой сталкивается с большим количеством норм с абсолютно-неопределёнными в нормативно-правовых актах понятиях, что и будет рассмотрено далее.

Но, прежде чем перейти к изучению отдельных фактов данного явления, необходимо сказать о том, что наличие различных норм диспозитивного характера, в том числе с формулировками «а также в иных случаях», «в подобных организациях» и т.д., является объективной необходимостью гражданского права в силу разрешительного характера всей системы права в целом, тем не менее, в отдельных случаях это очень сильно затрудняет применение других институтов гражданского права, в том числе рассматриваемого в рамках исследования[3].

Так, возможность применения Закона «О защите прав потребителей» и главы 39 ГК РФ «Возмездное оказание услуг» к возмещению вреда в сфере образовательных услуг была прописана ещё в «Обзоре законодательства и судебной практики ВС РФ за первый квартал

2002 года», однако, также документ указывает на необходимость применения данного института с учётом положений ФЗ «Об образовании», что обусловлено характеристикой объекта, т.е. «качеством оказанной услуги». Но сложности в данном случае возникают именно в вопросе определения понятия «образовательная услуга», с которым и будет связан её надлежащего оказания.

В условиях отсутствия законодательного закрепления данной дефиниции и критериев её качества и затруднительности применения положений относительно качества услуг, закреплённых в Законе «О защите прав потребителя», на плечи каждого правоприменителя ложится вопрос о толковании данного понятия. В связи с этим, судебные акты принятые по вопросам обращения лиц в связи с оказанием им некачественных образовательных услуг удовлетворяются, в большинстве случаев лишь при лишении учреждения аккредитации и/или лицензии, что свидетельствует о том, что качества оказываемых образовательных услуг не соответствовало стандартам.

Так, в Решении Пермского краевого суда № 12-1009/2018 7-2327/2018/12-1009/2018 от 28 декабря 2018 г. по делу № 12-1009/2018[4] образовательное учреждение было лишено лицензии на оказание образовательных услуг за два месяца до получения Заказчиком диплома о профессиональном высшем образовании, в связи с чем он потребовал от ВУЗа выплаты денежных средств, потраченных на обучение, и моральный вред.

Аналогичные ситуации, различающиеся лишь образовательными учреждениями и субъектами также приведены в Решении Суда Еврейской автономной области № 71-239/2018 от 28 декабря 2018 г. по делу № 71-239/2018[5] и в Решение Архангельского областного суда № 7П-544/2018 от 27 декабря 2018 г. по делу № 7П-544/2018[6].

В свою очередь судебная практика по вопросам оказания некачественных образовательных услуг при организации, не лишённой аккредитации и/или лицензии свидетельствует о большом количестве дел, где требования истцов не были удовлетворены ни полностью, ни частично.

То есть законодатель, устанавливая границы правового регулирования в рамках предпринимательской деятельности в сфере образования наделил механизм защиты своих прав в данной области большим количеством диспозитивных указаний, что привело к возникновению рассмотренной выше проблемы.

Таким образом, на основании приведённого анализа можно сказать о том, что наличие большого количества абсолютно-неопределённых норм отнюдь не способствует такой функции рассматриваемого института как улучшение экономического состояния государства и обеспечения населения качественными образовательными услугами, а также возможностью правового обоснования предоставления некачественных услуг, что препятствует и исполнению его главной цели в системе права.

Данный тезис подтверждается тем, что отсутствие единообразия в судебной практике создаёт помехи в дальнейшей правильной имплементации рассмотренных норм при оказании услуг ненадлежащего качества и в иных сферах, тесно связанных с образовательными услугами, например, инновационной[7].

Таким образом, предпринимательская деятельность в сфере образования имеет свои особенности. Понятие такой деятельности законодательством чётко не определено, но свобода предпринимательской деятельности в сфере образования имеет ограничения.

В силу своего многообразия, значительной дифференциации классификационных оснований и определения содержания рассматриваемого института от исследователя к исследователю при переходе к использованию доктринальных положений на практике, возникают значительные сложности не только в механизме регламентации, но и в механизме защиты своих прав. Так, как уже было упомянуто, на практике предпринимательская деятельность тесно связана с инновационной, которая в свою очередь является необходимым условием и определяющим фактором развития научной сферы нашего государства.

В заключение, хочется отметить, что, так как общественные отношения, возникающие в сфере оказания услуг являются не только вопросом культурного и социального обеспечения, но и предполагают обращение к экономической сфере, то государство, установив минимальные гарантии обеспечения прав человека в данной сфере, возлагает на плечи каждого субъекта-исполнителя вопрос о дальнейшем улучшении положения сторон данных правоотношений.

Данный тезис отлично иллюстрирует попытку построения в России модели демократического государства, сочетающего в себе свободу рыночных отношений, отношений по поводу производства рынка товаров и услуг и, тем не менее, оберегающего права и свободы человека и гражданина, установленные в Конституции путём закрепления тех или иных обязательных социальных гарантий^[8].

Но также, именно стимулирование населения в экономическом плане может способствовать разрешению выявленных в результате исследования проблем. Повышение зарплат, пенсий и социальных пособий могло бы создать повышенный спрос, в том числе и на получение различных образовательных, что неминуемо одновременно увеличило и диверсифицировало бы предложение, а также увеличило интерес законодателя к выявленным проблемам.

Подобного результата можно было бы достичь некоторым пересмотром приоритетов развития всей страны в целом, в частности за счет уменьшения затрат на оборонную промышленность, сокращения государственного аппарата, путем ликвидации дублирующих функций в его органах, повышения эффективности государственных расходов и повышения эффективности собираемости налогов.

Таким образом, при изучении рассматриваемой темы были найдены некоторые спорные вопросы, однако, как уже упоминалось в начале, гражданское законодательство, как и любая отрасль права, способно чутко реагировать на правоприменительную практику, подстраиваясь под те или иные нужды граждан, поэтому здесь камнем преткновения является лишь вопрос оперативности внесения изменений в действующее законодательство.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Решении Пермского краевого суда № 12-1009/2018 7-2327/2018/12-1009/2018 от 28 декабря 2018 г. по делу № 12-1009/2018 [Электронный ресурс] URL: [//sudact.ru/regular/doc/ujXqKV69pagV/](https://sudact.ru/regular/doc/ujXqKV69pagV/)
2. Решение Суда Еврейской автономной области № 71-239/2018 от 28 декабря 2018 г. по делу № 71-239/2018 [Электронный ресурс] URL: [//sudact.ru/regular/doc/Fi9P1EYnnXgB/](https://sudact.ru/regular/doc/Fi9P1EYnnXgB/)
3. Решение Архангельского областного суда № 7П-544/2018 от 27 декабря 2018 г. по делу № 7П-544/2018
4. Губарева Л.И., Баранова С.В., Тенетилова В.С. Частно-государственное

- предпринимательство в современной системе профессионального образования // Ученые записки ОГУ. Серия: Гуманитарные и социальные науки. 2018. №2 (79). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/chastno-gosudarstvennoe-predprinimatelstvo-v-sovremennoy-sisteme-professionalnogo-obrazovaniya> (дата обращения: 15.03.2020).
5. Кузьмина М. Н., Сырбу А. Н. Основные направления развития предпринимательской деятельности в сфере образования // Россия: тенденции и перспективы развития. 2019. №14-1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osnovnye-napravleniya-razvitiya-predprinimatelskoy-deyatelnosti-v-sfere-obrazovaniya> (дата обращения: 15.03.2020).
 6. Маврина И.Н. Развитие предпринимательства в сфере профессионально-педагогического образования // Материалы Всероссийской научно-практической конференции «Наука и социум». 2017. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/razvitie-predprinimatelstva-v-sfere-professionalno-pedagogicheskogo-obrazovaniya> (дата обращения: 15.03.2020).
 7. Рубцова О.Л. Особенности предпринимательской деятельности в сфере образования // ПСЭ. 2017. №3 (63). С. 219-221
 8. Цинцадзе Н.С. Гражданско-правовая ответственность государственных образовательных учреждений по обязательствам: проблемы концептуального понимания, текущего и перспективного нормативного регулирования // Вестник ТГУ. 2015. №4 (120). С. 78-83
-
1. Decision of the Perm regional court № 12-1009/2018 7-2327/2018/12-1009/2018 from December 28, 2018 in case no. 12-1009/2018 [Electronic resource] URL: [//sudact.ru/regular/doc/ujXqKV69pagV/](https://sudact.ru/regular/doc/ujXqKV69pagV/)
 2. Decision Of the court of the Jewish Autonomous region No. 71-239/2018 of December 28, 2018 on the case No. 71-239 / 2018 [Electronic resource] URL: [//sudact.ru/regular/doc/Fi9P1EYnnXgB/](https://sudact.ru/regular/doc/Fi9P1EYnnXgB/)
 3. Decision of the Arkhangelsk regional court no. 7P-544/2018 of December 27, 2018 in case no. 7P-544/2018
 4. Gubareva L. I., Baranova S. V., Tenetilova V. S. Private-state entrepreneurship in the modern system of professional education // Scientific notes of OSU. Series: Humanities and social Sciences. 2018. No. 2 (79). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/chastno-gosudarstvennoe-predprinimatelstvo-v-sovremennoy-sisteme-professionalnogo-obrazovaniya> (accessed: 15.03.2020).
 5. Kuzmina M. N., Syrbu A. N. Main directions of development of entrepreneurial activity in the sphere of education // Russia: trends and prospects of development. 2019. #14-1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osnovnye-napravleniya-razvitiya-predprinimatelskoy-deyatelnosti-v-sfere-obrazovaniya> (accessed: 15.03.2020).
 6. Mavrina I. N. Development of entrepreneurship in the sphere of professional and pedagogical education // Materials of the all-Russian scientific and practical conference "Science and society". 2017. #2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/razvitie-predprinimatelstva-v-sfere-professionalno-pedagogicheskogo-obrazovaniya> (accessed: 15.03.2020).
 7. Rubtsova O. L. Features of entrepreneurial activity in the field of education // PSE. 2017. No. 3 (63). Pp. 219-221
 8. Tsintsadze N. S. Civil liability of state educational institutions for obligations: problems of conceptual understanding, current and prospective regulatory regulation // Vestnik TSU. 2015. No. 4 (120). Pp. 78-83

- [1] Кузьмина М. Н., Сырбу А. Н. Основные направления развития предпринимательской деятельности в сфере образования // Россия: тенденции и перспективы развития. 2019. №14-1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osnovnyie-napravleniya-razvitiya-predprinimatelskoy-deyatelnosti-v-sfere-obrazovaniya> (дата обращения: 15.03.2020).
- [2] Рубцова О.Л. Особенности предпринимательской деятельности в сфере образования // ПСЭ. 2017. №3 (63). С. 219-221
- [3] Цинцадзе Н.С. Гражданско-правовая ответственность государственных образовательных учреждений по обязательствам: проблемы концептуального понимания, текущего и перспективного нормативного регулирования // Вестник ТГУ. 2015. №4 (120). С. 78-83
- [4] Решении Пермского краевого суда № 12-1009/2018 7-2327/2018/12-1009/2018 от 28 декабря 2018 г. по делу № 12-1009/2018 [Электронный ресурс] URL: [//sudact.ru/regular/doc/ujXqKV69pagV/](https://sudact.ru/regular/doc/ujXqKV69pagV/)
- [5] Решение Суда Еврейской автономной области № 71-239/2018 от 28 декабря 2018 г. по делу № 71-239/2018 [Электронный ресурс] URL: [//sudact.ru/regular/doc/Fi9P1EYnnXgB/](https://sudact.ru/regular/doc/Fi9P1EYnnXgB/)
- [6] Решение Архангельского областного суда № 7П-544/2018 от 27 декабря 2018 г. по делу № 7П-544/2018
- [7] Губарева Л.И., Баранова С.В., Тенетилова В.С. Частно-государственное предпринимательство в современной системе профессионального образования // Ученые записки ОГУ. Серия: Гуманитарные и социальные науки. 2018. №2 (79). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/chastno-gosudarstvennoe-predprinimatelstvo-v-sovremennoy-sisteme-professionalnogo-obrazovaniya> (дата обращения: 15.03.2020).
- [8] Маврина И.Н. Развитие предпринимательства в сфере профессионально-педагогического образования // Материалы Всероссийской научно-практической конференции «Наука и социум». 2017. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/razvitie-predprinimatelstva-v-sfere-professionalno-pedagogicheskogo-obrazovaniya> (дата обращения: 15.03.2020).

ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВЫДАЧИ ЛИЦА ДЛЯ УГОЛОВНОГО ПРЕСЛЕДОВАНИЯ ИЛИ ИСПОЛНЕНИЯ ПРИГОВОРА В РОССИЙСКОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ

FEATURES OF LEGAL REGULATION OF EXTRADITION OF A PERSON FOR CRIMINAL PROSECUTION OR EXECUTION OF A SENTENCE IN RUSSIAN LEGISLATION

Авторы: *Фостюков Александр Андреевич*

Аннотация: *Статья посвящена анализу одного из направлений международного сотрудничества в сфере уголовного судопроизводства – выдачи лица для уголовного преследования или исполнения приговора. В ней рассмотрены наиболее важные процессуальные аспекты нормативно – правового регулирования данной процедуры. Делается вывод, что на уровне действующего российского уголовно-процессуального законодательства, институт выдачи лица до конца не урегулирован. Для устранения возможных противоречий целесообразно подготовить либо проект закона о выдаче, либо же внести соответствующие поправки в действующие нормы УПК РФ.*

Ключевые слова: *международное сотрудничество, внутригосударственное законодательство, выдача лица для уголовного преследования или исполнения приговора.*

Annotation: *the Article is devoted to the analysis of one of the directions of international cooperation in the field of criminal justice – extradition of a person for criminal prosecution or execution of a sentence. It discusses the most important procedural aspects of the legal regulation of this procedure. It is concluded that at the level of the current Russian criminal procedure legislation, the institution of extradition of a person is not fully regulated. To eliminate possible contradictions, it is advisable to prepare either a draft law on extradition, or to make appropriate amendments to the current norms of the criminal procedure code of the Russian Federation.*

Keywords: *international cooperation, domestic legislation, extradition of a person for criminal prosecution or execution of a sentence.*

Выдача лица для уголовного преследования или исполнения приговора представляет собой одну из форм межгосударственного взаимодействия по передаче лица, совершившего преступления, и осуществляется в соответствии с нормами, закрепленными в международных договорах и внутригосударственном законодательстве. Прежде всего, нормативную основу правового регулирования выдачи лиц составляют: международные договоры, конвенции, соглашения; национальное законодательство по вопросу оказания международной правовой помощи. Так, Россией ратифицированы многосторонние международно - правовые акты по вопросам выдачи с большинством стран мира. Приведем, например, Минскую конвенцию 1993 года, раздел 4 которой посвящен вопросам выдачи лиц. Также Европейская конвенция «О выдаче» 1957 года, ратифицированная Россией в 1999 году, в которой закреплен принцип ее приоритета по отношению к положениям иных двусторонних соглашений.

При этом, при отсутствии заключения международно – правовых актов с другими странами, государствами будут применяться принципы международного сотрудничества – речь идет о правилах взаимности.

На уровне национального законодательства РФ не вполне полное урегулирование вопросов касаясь процедуры выдачи лица вызывает определенные трудности, несмотря на то, что приоритет отдается международным источникам. Так, или иначе, правовое регулирование выдачи лица отсылает на нормы российского законодательства, отраженные:

- в ч. 1 ст. 61 Конституции РФ, в которой закрепляется правило о запрете выдачи российских граждан другому государству;
- в ч. 1 - 2 ст. 13 УК РФ, согласно которой граждане РФ не подлежат выдаче другому государству, на территории которого им было совершено преступление. Относительно иностранных граждан, совершивших преступление за пределами РФ и находящиеся на территории РФ, могут быть выданы другому государству в соответствии с соответствующим международным договором;
- так как ведущую роль по осуществлению выдачи выполняют органы Генпрокуратуры РФ, следовательно, при осуществлении своих непосредственных полномочий они руководствуются своими внутриведомственными актами;
- в ст. 460 – 468 УПК РФ, посвященным процедуре выдачи лица для уголовного преследования или исполнения приговора и именно с данного источника - тема международного сотрудничества в сфере уголовного судопроизводства получила наиболее детальную нормативно-правовую базу;

Проанализировав положения главы 54 УПК РФ,^[1] выявлены следующие пробелы в правовой регламентации института выдачи лица:

- законодательно не определено понятие «выдача преступников», и в научных кругах расходятся мнения относительно понимания данного термина, в связи с чем целесообразно в целях устранения противоречий было бы внести дополнения в ст. 5 УПК РФ, закрепив его общее понятие.
- не предусматриваются образцы процессуальных документов, что в свою очередь может создать существенные затруднения в процессе составления запроса на осуществление выдачи лица, и как следствие в нем может не содержаться вся необходимая информация, что непроизвольно продлевает саму процедуру и нарушает права и свободы гражданина.
- не находит своего отражения существенное условие касаясь требования о языке, на котором должен быть составлен запрос о выдаче.
- отсутствует информации о необходимости осуществления качественного перевода текста на языки договаривающихся государств.
- не определяются максимальные сроки рассмотрения запроса о выдаче лица другому государству.
- отсутствует указание на то, кто из правоохранительных органов должен составлять запросы о выдаче и направлять их в Генпрокуратуру.

Нельзя не взять во внимание и мнения ученых о том, что в УПК РФ существуют пробелы в

правовой регламентации ряда вопросов, касаясь выдачи лиц. Так, Строганова А.К.,^[2] находит противоречия между некоторыми нормами международных конвенций и российского законодательства, что затрудняет на ее взгляд процедуру выдачи лиц.

Возможно, это вызвано не только недоработками норм УПК РФ, но и отсутствием единого акта, который бы регулировал данную процедуру наиболее подробно, устранив возможно противоречия и недоработки нынешнего законодательства. Заметим, что, к примеру, Франция, Англия, США, Финляндия уже обладают такими специализированными законами, учитывая, прежде всего национальные интересы своего государства.

Неоднократно российскими учеными поднимались дискуссии и вносились предложения о закреплении выдачи лица в едином федеральном законе, однако этого так и не сделано. При этом, Минюстом РФ в 2013 году уже был подготовлен законопроект ФЗ «О внесении изменений в УПК РФ»,^[3] касающийся урегулирования процедуры выдачи по запросу иностранного государства, однако в Госдуму он так и не внесен.

Выдача лица - сложный процесс, подпадающий в большей степени, в отличие от конституционного, уголовного права, под действие уголовно - процессуального законодательства. В связи с чем, полагаем, что целях устранения возникших противоречий в уголовно - процессуальном законодательстве, целесообразно подготовить проект единого специализированного закона о выдаче, положения которого бы регулировали сферу международного сотрудничества, и наиболее детально саму процедуру его осуществления. Либо же решить данную проблему путем внесения соответствующего ряда поправок в действующие нормы УПК РФ, ведь недостаточная его регламентация на законодательном уровне снижает с каждым разом эффективность своей реализации на практическом уровне.

Таким образом, нормативное урегулирование правового института выдачи на внутригосударственном российском уровне еще до конца не сложилось, и, безусловно, требует комплексного и глубокого понимания, установления закономерностей и тенденций его развития с позиций теории уголовного процесса.

Использованные источники:

1. Ugolovno-processual'nyj kodeks Rossijskoj Federacii ot 18.12.2001 N 174-FZ (red. ot 27.12.2019, s izm. ot 30.01.2020) // opublikovan v «Rossijskoj gazete» ot 22 dekabrya 2001 g. N 249.
2. Proekt Federal'nogo zakona «O vnesenii izmenenij v UPK RF» (podg. Minyustom Rossii) // [Elektronnyj resurs] - SPS «Konsul'tant Plyus» (data obrashcheniya - 21.02.2020).
3. Stroganova A.K. Usloviya i osnovaniya otkaza v vydache // Rossijskij sledovatel'. - 2002. - № 3. S. 12.

^[1] Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 27.12.2019, с изм. от 30.01.2020) // опубликован в «Российской газете» от 22 декабря 2001 г. N 249.

^[2] Строганова А.К. Условия и основания отказа в выдаче // Российский следователь. - 2002. - № 3. С. 12.

^[3] Проект Федерального закона «О внесении изменений в УПК РФ» (подг. Минюстом России) // [Электронный ресурс] - СПС «Консультант Плюс» (дата обращения - 21.02.2020).

ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ МОШЕННИЧЕСКИХ СХЕМ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ В БАНКОВСКОМ СЕКТОРЕ

Авторы: Юсупова Ольга Анатольевна, Розникова Елизавета Евгеньевна

Аннотация: В данной статье рассматриваются виды кредитного мошенничества юридических лиц, способы его выявления и меры противодействия.

Ключевые слова: мошенничество в банковском секторе, кредитное мошенничество, юридические лица, банк.

Annotation: This article discusses the types of credit fraud of legal entities, methods for its identification and countermeasures.

Keywords: banking fraud, credit fraud, legal entities, bank.

Залогом успешного функционирования любой кредитной организации является качественный подход к определению рисков, сопутствующих при осуществлении деятельности такой организации. Развитие кредитных потоков внутри страны обеспечивает рост её потенциала на международном финансовом рынке, ввиду чего одной из приоритетных задач для государства является своевременное наблюдение и внесение соответствующих изменений в нормативно-правовое регулирование банковской деятельности.

Воплощение различных мошеннических схем в кредитных организациях условно подразделяется на два вида: мошенничество при участии сотрудника банка и без его участия. Взаимодействие банковского сотрудника и потенциального заемщика, в настоящее время, является наиболее широко используемой мошеннической схемой. Крупным банкам гораздо сложнее оценить возможные риски и потенциальный ущерб ввиду большого количества кредитных потоков, в связи с чем, мошенникам открываются возможности осуществления преступных деяний. Схемы взаимодействия банковского работника и потенциального клиента включают в себя создание специальной компании для получения кредита, различные финансовые пирамиды, мошенничество при осуществлении закупочной деятельности. К мошенничеству без участия банковского сотрудника относятся различные виды киберпреступности, получение невозвратных кредитов и прочее [1, с. 92].

Для предотвращения потенциально опасных сделок, наносящих ущерб банковской деятельности, банку необходимо систематическое принятие соответствующих мер по противодействию мошенническим схемам. Именно регулярное и своевременное исследование банковской деятельности для выявления мошеннических действий, определение потенциально возможных схем осуществления действий такого характера, разработка и внедрение мер по их предотвращению позволит банку оставаться на рынке и успешно функционировать.

Одной из наиболее распространенных схем мошенничества в банковской сфере является мошенничество, связанное с кредитованием юридических лиц. Различные этапы кредитования сопряжены определенными рисками, что вызывает необходимость максимального контроля подобной деятельности [2, с.85].

Кредитное мошенничество юридических лиц в банковской деятельности подразумевает воплощение комплекса противоправных действий, которые направлены на получение

денежных средств обманным путем, осуществленное при сознательном предоставлении заинтересованными лицами ложной информации о финансово-хозяйственной деятельности предприятия [3, с.54]. В качестве объекта кредитного мошенничества юридических лиц выступает процесс получения денежных средств в форме банковского кредита, субъектами в данном случае являются юридическое лицо – получатель кредита, физические лица, являющиеся собственниками юридического лица, и сотрудники организации, выдающей кредит – в качестве «обманутых вкладчиков». Совокупность действий определенного характера, направленная на обман кредитной организации для получения денежных средств, является комплексом противоправных действий, образующих «схему» кредитного мошенничества [4, с.127].

Отличительными характеристиками кредитного мошенничества юридических лиц от хищений иного вида являются:

- взаимодействие внешних и внутренних субъектов процесса, в качестве заинтересованных лиц, подразумевающих сговор сотрудника банка с юридическим лицом;
- подделка результатов анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия и предоставление заведомо ложных сведений, ввиду оснащённости информацией о методах, с помощью которых производится кредитный анализ потенциального заёмщика;
- недостаточный внутренний уровень контроля потенциальных рисков в кредитной организации.

Базовым инструментом осуществления кредитного мошенничества юридических лиц является организация аффилированных лиц, помогающая искусственно создать видимость подходящих под критерии оценки банка финансово-экономические показатели предприятия. Аффилированные лица подразумевают наличие экономической и юридической взаимосвязи лиц, способствующей влиянию на результат экономической деятельности и принятию управленческих решений внутри связанных организаций, подчиняющихся единому конечному бенефициару, в качестве которого может выступать как физическое, так и юридическое лицо [5, с. 446].

Предпосылками к наличию аффилированных лиц при проверке сведений о юридическом лице, задействованном в процессе получения банковского кредитования, являются: наличие связей через участие в уставном капитале, существенное влияние заёмщиков друг на друга, влияние третьего лица на одного из заёмщиков, участие в банковской группе или холдинге, наличие родственных связей, связь через органы управления юридических лиц.

Исходя из вышеперечисленного, можно выделить следующие схемы осуществления мошеннических действий при кредитовании юридического лица:

- имитация финансово-хозяйственной деятельности компании через аффилированные лица;
- подделка документов, отвечающих за финансово-хозяйственную деятельность предприятия и прочих юридических документов;
- фиктивное и преднамеренное банкротство предприятия, получившего заемные средства;
- взаимодействие с сотрудником банка для получения информации о методах кредитной оценки заёмщика и обхода защитных механизмов кредитной организации.

Далее рассмотрим варианты возможного предотвращения рисков для кредитной организации

при предоставлении кредитов юридическим лицам при каждом возможном варианте применения вышеупомянутых мошеннических схем.

При проверке финансово-хозяйственной деятельности потенциального заемщика необходимо внимательно изучить предоставленные им документы на момент применения схемы имитации хозяйственной деятельности за счет афилированных лиц. При обнаружении доминирующей связи компании в процессе осуществления её деятельности со связанными лицами, следует провести более подробную проверку реальности деятельности данной организации в соответствующих инстанциях, запросить иные документальные подтверждения реальности деятельности компании, и при недостаточности доказательств надежности заёмщика ответить отказом.

При подозрении потенциального заемщика в частичном или полном предоставлении недостоверных юридических или финансовых документов, следует обратиться к источникам, способным подтвердить их реальность. Такой инструмент проверки достоверности документов может вызвать негативное отношение потенциального заёмщика, но, тем не менее, снизит риски финансовых потерь для банка. В таких случаях кредитная организация может направить запрос на подтверждение предоставленной заёмщиком информации в соответствующие уполномоченные органы для подтверждения данных по оборотам расчетных счетов организации, наличием или отсутствием налоговой или ссудной задолженности, достоверность учредительных документов с помощью выписок из ЕГРЮЛ/ЕГРИП и прочее.

Взаимодействие с сотрудником банка предотвратить сложнее ввиду того, что зачастую, при больших оборотах в банковской сфере, за всеми работниками бывает сложно уследить. В данном случае помочь могут лишь внутренние механизмы регулирования деятельности работников. В основном в данном случае действует принцип разделения обязанностей сотрудников банка на различных этапах кредитных проверок. Каждый следующий сотрудник должен удостовериться в правильности принятого решения сотрудником на предыдущем этапе, что во многих случаях является весьма эффективным инструментом, ввиду свежего взгляда. В случае если сотрудник банка заведомо осведомляет потенциального заемщика о действующих механизмах оценки кредитного состояния, другим сотрудникам банка, участвующим в процессе оценки необходимо сопоставлять результаты финансово-хозяйственной деятельности между собой, для подтверждения их достоверности. Взаимосвязь предоставляемых финансовых отчетов заёмщика свидетельствует об их достоверности.

Стоит уделять внимание проценту компрометирующих сделок на каждого сотрудника, группу сотрудников, подразделение, для выявления определенного вида взаимосвязей, и принятия соответствующих мер в ходе разбирательства.

На сегодняшний день, масштабы кредитного мошенничества весьма велики, ввиду так же и корпоративной политики банков: система оплаты труда сотрудников практически любого банка базируется на количестве продаж банковских продуктов работниками. В погоне за собственным благополучием банковские работники могут принимать решения относительно одобрения кредитной сделки по принципу минимального риска, незначительно помогая юридическим лицам изменить предоставленные ими документы для получения положительного ответа о предполагаемой сделке и как следствие, увеличение оплаты труда сотрудника в соответствующем месяце. Но как показывает практика, сотрудник банка не всегда верно способен оценить возможные риски и последствия подобных действий.

Использованные источники:

1. Попов С.Е. Механизмы снижения риска мошенничества в кредитовании малого и

- среднего бизнеса // Банковское кредитование. – 2014. – №6. с. 89-95.
2. Пойманова Л.А. Мошенничество в банковской сфере: понятие, признаки, виды // Сибирский юридический вестник. – 2018. – №2 (81) . с. 84-88.
 3. Данилов Д.А. Мошенничество в кредитно-банковской сфере // Пробелы в российском законодательстве. Юридический журнал. – 2014. – №10. с. 52-61.
 4. Евсеева А.В., Рябуха Т.С., Шигаева Е.В. Кредитное мошенничество юридических лиц // Экономика и управление: анализ тенденций и перспектив развития. – 2014. – №17. с. 125-129.
 5. Любимый Н.Ю. Метод оценки риска кредитного мошенничества юридических лиц // Экономика и предпринимательство. – 2013. – №5 (34). с. 441-447.

ТЕРРИТОРИЯ И КЛИМАТ КАК КРИТЕРИИ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И ЭЛЕМЕНТ ЮРИДИЧЕСКОГО СОСТОЯНИЯ

TERRITORY AND CLIMATE AS CRITERIA FOR DIFFERENTIATION OF LEGAL REGULATION AND ELEMENT OF LEGAL FACT

Авторы: Черноудова Мария Гавриловна

Аннотация: В статье автором предпринята попытка выявить роль и значение территории и климата в качестве элемента юридического факта-состояния, обозначены основные подходы к понятию юридического факта, выявлены сферы правового регулирования отношений в отношении территориального и климатического факторов.

Ключевые слова: юридический факт, состояние, правовая дифференциация, особые климатические условия.

Annotation: In the article, the author made an attempt to identify the role and importance of the territory and climate as an element of a legal fact-state, outlined the main approaches to the concept of a legal fact, and identified areas of legal regulation of relations in relation to territorial and climatic factors.

Keywords: legal fact, condition, legal differentiation, special climatic conditions.

Правовое регулирование общественных отношений носит разносторонний характер и охватывает большинство сфер деятельности человека. Юридический факт как основание возникновения, изменения и прекращения правоотношения имеет принципиальное значение для реализации права и исполнения обязанностей. Рассматривая категорию «юридический факт», ученые традиционно выделяют динамическую составляющую в ней: например, Ю.К. Толстой указывает, что юридические факты -это обстоятельства, с наличием или отсутствием которых норма права связывает возникновение, изменение или прекращение правоотношения[4,с. 13], А.В. Мицкевич, называет их жизненные обстоятельства, с которыми закон, правовые нормы связывают наступление юридических последствий[3, с. 462]. При этом, автор последнего определения, подчеркивает, что юридический факт важен не сам по себе, а важно «его установление или подтверждение», и это «одна из главных задач практической деятельности каждого юриста»[3, с.462]. По мнению В.Б. Исакова, юридическим фактом может быть признанным в результате юридической квалификации фактическое обстоятельство[2, с.109] Предлагая различные классификации юридических фактов в своей работе, Долинская В.В. выделяет основные виды следующие: события, действия, сроки, состояния[1, с.98].

Территориальный признак (нахождение и деятельность определенных участников правоотношений в конкретной местности в зависимости от административно-территориального деления, состояния климата) является одним из тех факторов, которые определенным в законе образом могут влиять на возможности реализации прав субъектов правоотношений. С этой точки зрения, подобный подход находит свое отражение в мнении

Чеговадзе Л.А., которая настаивает на том, что состояние субъекта, объекта, срока, места происхождения может быть признано правовым, когда обладает определенными свойствами и признаками, которым закон придает определенное значение, с наличием которых связывает определенные правовые последствия[5, с. 152].

Если взять в качестве для области исследования отдельную отрасль права или группу смежных отраслей права, то можно отследить определенные тенденции развития правового регулирования и выявить правовые последствия использования территориального признака.

В трудовом законодательстве РФ и законодательстве о социальном обеспечении РФ содержится достаточно большая группа норм, связанная с территориальным признаком, который в федеральном законодательстве фиксируется различным образом. Предположительно, указание на районы Крайнего Севера и приравненные к ним местности обусловлено преемственностью законодательства со времен существования советского государства. Так, Закон РФ от 19.02.1993 N 4520-1 "О государственных гарантиях и компенсациях для лиц, работающих и проживающих в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях"[6], принятый на заре становления российского государства, осуществляет правовое регулирование правоотношений в отношении граждан, которые находятся в неблагоприятных климатических условиях. Закон регулировал на момент вступления в силу одновременно трудовые, пенсионные, жилищные правоотношения и отношения в сфере социального страхования и на текущий момент претерпел значительные изменения, в большей части нормы закона утратили юридическую силу(из 38 статей действуют 13, из 8 разделов сохранили юридическую силу только 4). Подобные изменения были обусловлены рядом причин, в частности, экономическими, социальными, политическими и правовыми.

Трудовой кодекс Российской Федерации[7] вступивший в силу практически на десять лет позже анализируемого ранее закона, хотя и содержит в тексте термин «районы Крайнего Севера и приравненные к ним местности»(Глава 50 ТК РФ), помимо этого, называет и иную юридическую категорию «особые климатические условия» , как признак для дифференцированного подхода к регулированию оплаты труда работников(ст.148 ТК РФ).

Статья 33 Федерального закона «О страховых пенсиях» [9] содержит норму о сохранении права на досрочное назначение страховой пенсии по старости лицам, работавшим в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях. Нормами федерального закона «О государственном пенсионном обеспечении в Российской Федерации» от 15.12.2001 N 166-ФЗ [8] также предусмотрены права на увеличение размера пенсии за счет применения районных коэффициентов (например, ст. ст. 14-17). При этом, в тексте появляется и новый термин (помимо обозначенного нами ранее «[районы Крайнего Севера](#) и приравненные к ним местности»)- «районы с тяжелыми климатическими условиями, требующие дополнительных материальных и физиологических затрат проживающих там граждан». Представляется, законодатель расширил перечень территорий, которые не являются благоприятными или нормальными для жизнедеятельности человека (то есть требуют создания дополнительных условий и предоставления гарантий и компенсаций за проживание и работу граждан в них).

Неоднократно в отношении особых климатических условий и причин необходимости отдельно урегулировать гарантии и компенсации для граждан, проживающих и работающих в них, высказывал Конституционный Суд Российской Федерации. В качестве тех объективных причин, которые вызывает необходимость установления дифференцированного подхода суд называет:

1) негативное воздействие, которое оказывает на здоровье человека проживание и осуществление трудовой деятельности в регионах с особыми климатическими условиями;

- риск преждевременной утраты трудоспособности;
- необходимость возмещения гражданам дополнительных материальных и физиологических затрат в связи с работой в особых климатических условиях,
- выравнивание уровня жизни населения в этих регионах.

При этом в качестве стратегической цели в этом случае, судебный орган определяет осуществление в полной мере предназначения социального государства путем создания условий, обеспечивающих достойную жизнь и свободное развитие человека[10].

При изучении нормативных правовых актов регулирующих службу в правоохранительных органах, учреждениях и органах уголовно-исполнительной системы РФ можно выявить и иные территории, которые с точки зрения федерального законодателя подразумевают создание системы мер социальной поддержки, например, в виде оплаты проезда к месту отдыха (Порядок оплаты проезда сотруднику уголовно-исполнительной системы, проходящему службу в районах Крайнего Севера, приравненных к ним местностях и других местностях с неблагоприятными климатическими или экологическими условиями, в том числе отдаленных, или в учреждениях и органах уголовно-исполнительной системы, дислоцированных в субъекте российской федерации, входящем в уральский, сибирский или дальневосточный федеральный округ, либо за пределами территории российской федерации, а также одному из членов его семьи, к месту проведения основного (каникулярного) отпуска по территории (в пределах) российской федерации и обратно, утвержденный Приказом ФСИН России от 24.04.2013 N 207). [11]

Таким образом, в законодательстве РФ появилась новая юридическая категория «местность с неблагоприятными или экологическим условиями».

Подводя промежуточные итоги по выявлению территориального признака в качестве фактора влияющего на правоотношения, можно сделать вывод о том, что он может быть рассмотрен в качестве сопутствующего в юридическом факте, который можно охарактеризовать как состояние субъекта права (физического лица), отражающее территорию, климат и иные объективные обстоятельства, которые отличаются от нормальных в целях компенсации негативного воздействия на организм человека и членов его семьи, а также снижения рисков снижения трудоспособности и сохранения стабильного социального статуса гражданина.

В качестве тенденции развития законодательства РФ в сфере дифференцированного подхода к территориальному, климатическому признакам необходимо сказать о расширении понимания необходимости предоставления гарантий и компенсаций для граждан, проживающих, работающих и служащих.

Список литературы

1. Долинская В.В. Понятие и классификации юридических фактов: очерк систематизации // Законы России: опыт, анализ, практика. 2018. N 4. С. 91 — 103.
2. Исаков В.Б. Юридические факты в советском праве. М., 1984. -144 с.
3. Теория государства и права: Учебник для юридических вузов / А.И. Абрамова, С.А. Боголюбов, А.В. Мицкевич и др.; под ред. А.С. Пиголкина. М.: Городец, 2003.- 544 с.
4. Толстой Ю.К. К теории правоотношения. Л., 1959.-88с.

5.Чеговадзе Л.А. Основания и условия гражданско-правовых состояний // Экономические споры: проблемы теории и практики. 2002. N 4. С. 150-156.

6.О государственных гарантиях и компенсациях для лиц, работающих и проживающих в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях . Закон РФ от 19.02.1993 N 4520-1//Российская газета. № 73.16.04.1993

7.Трудовой кодекс Российской Федерации. Федеральный закон от 30.12.2001 № 197-ФЗ//Собрание законодательства РФ. 2002.№ 1 (ч. 1).Ст. 3.

8.О государственном пенсионном обеспечении в Российской Федерации. Федеральный закон от 15.12.2001 N 166-ФЗ//Собрание законодательства РФ. 2001. № 51. Ст. 4831.

9.О страховых пенсиях. Федеральный закон от 28.12.2013 N 400-ФЗ//Собрание законодательства РФ. 2013. № 52 (часть I). Ст. 6965.

10.По делу о проверке конституционности положений статьи 129, частей первой и третьей статьи 133, частей первой, второй, третьей, четвертой и одиннадцатой статьи 133.1 Трудового кодекса Российской Федерации в связи с жалобами граждан В.С. Григорьевой, О.Л. Дейдей, Н.А. Капуриной и И.Я. Кураш.Постановление Конституционного Суда РФ от 07.12.2017 № 38-П//Собрание законодательства РФ. 2017. № 51. Ст. 7913.

11.Об утверждении Порядка оплаты проезда сотруднику уголовно-исполнительной системы, проходящему службу в районах Крайнего Севера, приравненных к ним местностях и других местностях с неблагоприятными климатическими или экологическими условиями, в том числе отдаленных, или в учреждениях и органах уголовно-исполнительной системы, дислоцированных в субъекте Российской Федерации, входящем в Уральский, Сибирский или Дальневосточный федеральный округ, либо за пределами территории Российской Федерации, а также одному из членов его семьи, к месту проведения основного (каникулярного) отпуска по территории (в пределах) Российской Федерации и обратно. Приказ ФСИН России от 24.04.2013 № 207//Российская газета. №125. 13.06.2013.

ГИПНОЗ, КАК СПОСОБ СОВЕРШЕНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

HYPNOSIS AS A METHOD OF COMMITTING CRIMES

Авторы: Семенов Дмитрий Юрьевич , Александров Андрей Григорьевич

Аннотация: Статья посвящена гипнозу и его применению для достижения преступленных целей. Рассматривается история гипнотического воздействия, а также его применение в различных видах преступлений. Отдельное внимание уделяется проблеме гипноза, а также методам ее решения.

Ключевые слова: гипноз, преступление, латентность, гипнотизер, жертва.

Annotation: the Article is devoted to hypnosis and its application to achieve criminal goals. The history of hypnotic influence, as well as its use in various types of crimes, is considered. Special attention is paid to the problem of hypnosis, as well as methods for solving it.

Keywords: hypnosis, crime, latency, hypnotist, victim.

Способность воздействовать на психику человека, по-настоящему опасна, поскольку открывает перед преступником множество путей достижения его цели. Самым известным средством воздействия, является гипноз, чья история уходит своими корнями в далекое прошлое.

Гипнотическое воздействие известно человечеству уже более трех тысяч лет. В древние времена оно применялось шаманами и жрецами для врачевания, а в настоящее время его круг применения расширился, поскольку кроме лечения душевных и психических заболеваний его используют для совершения преступлений. Главная угроза гипноза состоит в полной, неограниченной власти гипнотизера над другим человеком, ведь если его помыслы недостаточно чисты он сможет легко воспользоваться беспомощным состоянием сомнамбулы.

Преступления с использованием гипноза изучаются уже достаточно длительное время, так уже в восемнадцатом веке во Франции комиссары изучали сеансы врача Франца Мессмера над изнасилованными им женщинами. Также, подобные проблемы исследовались в послереволюционной России академиком В.М. Бехтеревым. Ж. Льежуа отметил, что лицо, введенное в глубокий транс, является в руках гипнотизера "настоящим автоматом, как в нравственном, так и в физическом отношениях".

Гипноз можно рассматривать, как разновидность психического принуждения, целенаправленное информационное воздействие на сознание лица против его воли с целью приведения его в беспомощное состояние для осуществления преступного деяния над личностью загипнотизированного, либо же для внушения ему необходимости совершения того или иного преступления.

В результате множества экспериментов стало известно, что с помощью гипноза можно легко навредить другому человеку, вызвав, например, разрыв сосудов, а по мнению В.В. Кондрашова с его помощью можно убить гипнотизируемого[1]. Правда, в таком случае может возникнуть вопрос по какой статье стоит квалифицировать лишение жизни с использованием гипноза, как убийство или доведение до самоубийства. Если взглянуть на диспозицию статьи

110 Уголовного кодекса Российской Федерации, то можно заметить, что способами доведения лица до самоубийства являются:

1. угроза;
2. жестокое обращение;
3. систематическое унижение человеческого достоинства потерпевшего.

Гипноз к перечисленным способам не относится, следовательно доведения до самоубийства не было и содеянное следует квалифицировать по статье 105 Уголовного кодекса Российской Федерации.

Наиболее распространены преступления половой неприкосновенности с использованием гипноза. Это было темой обсуждения многих исследователей еще во времена Пюисегюра. Однако если Пюисегюр считал невозможным преступное воздействие, то имела место быть и противоположная теория, которую представлял Д'Эслон, используя теорию магнетизма Месмера. Он считал, что гипнотизер может взять верх над женщиной во время сеанса, при соблюдении определенных условий.. О крайне высокой близости между гипнологом и загипнотизированным предупреждал также В.В. Бехтерев. По его мнению, пациент может не просто испытывать полную власть гипнотизирующего над собой, но и способен обнаружить к нему сильное тяготение, привязанность[2].

Конечно, подобные тенденции можно и нужно предотвратить, сделав сеансы редкими или же воспользоваться, тем же гипнозом, внушив пациентке, что она не должна испытывать чувства к гипнологу. Однако большинство врачей не просто игнорирует советы именитого исследователя, а некоторые, наоборот, используют внушение, чтобы вызвать заинтересованность у противоположного пола. В качестве примера можно привести уголовное дело французского психотерапевта, которого в мае 2005 года суд Франции приговорил его к пятнадцати годам лишения свободы за изнасилование своих пациенток с применением гипноза. Суд потребовал его экстрадиции из России, где указанное лицо занималось частной практикой, как психотерапевт. 7 апреля 2006 г. он был задержан в Москве и заключен по стражу.

Гипноз достаточно часто используется для вербовки лиц и их последующего использования для достижения преступных замыслов террористических и экстремистских, а также некоторых религиозных организаций. В процессе сеансов жертве изменяют мировоззрение, восприятие окружающей действительности, точку зрения на свою жизнь и жизнь окружающих его людей, внушают определенную программу действий, которой они должны следовать. Например, в 90-х писали о Великом Белом братстве на территории Украины, «Матери Мира Марии ДЭВИ» – секте, которая долго время передвигалась по всему Советскому Союзу[3]. Используя внушения, вместе с различными поучениями и устрашением они с легкостью заставляли людей отдавать свое имущество гипнотизерам. Во время судебного процесса было доказано, что руководитель этой секты использовал гипноз в преступных целях, он был осужден к семи годам лишения свободы.

Не редки случаи совершения преступлений против собственности с использованием гипноза. Так, достаточно интересен случай Г.П. Грабового, виновного за совершение организованной группой 11 эпизодов мошенничества. При совершении преступлений он применял особый комплекс методик воздействия на психику жертв, что было отмечено в приговоре вынесенном ему судом. Реальность и достоверность данного гипнотического воздействия была проверена и установлена при проведении судебной экспертизы. Эксперты отметили, что «в число методов, составляющих данную систему воздействия, входят: прямое и косвенное внушение, конверсия нормативных языковых понятий, методы, использующие и поддерживающие

состояние психической травмы, вызывающие искажение в процессах мышления, восприятия и понимания, методы несанкционированного контроля сознания — воздействие на волевую сферу, сферу целеполагания и мотивации личности».

Подобные преступления совершаются не только на территории Российской Федерации, но и по всему миру. Весной 2012 года в Бостоне к 57-летней китайке подошли несколько женщин азиатского происхождения. Все они были на вид старше сорока лет, что упростила установление контакта. Вначале завязался разговор на отвлеченные темы, но затем одна из женщин неожиданно попыталась узнать, не знает ли китайка одного известного целителя, который имеет творить настоящие чудеса.. В то же мгновение, вторая женщина заявила, что знает его, и китайка должна обязательно пойти с ними к нему или ее ребенку будет угрожать опасность. В этот момент разговор стал абсолютно абсурдным, но пожилая женщина еще сохраняла остатки здравого смысла и отказалась куда-либо идти. Но новые знакомые продолжили общение и рассказали ей, что вся опасность заключается в злых духах, которые поселились в ее доме и их необходимо немедленно изгнать, дабы уберечь жизнь ребенка. После этого жертва уже окончательно лишилась воли и послушно направилась с мошенницами к себе домой, где передала преступницам все свои деньги. В последствии, полиция в течение месяца искала преступниц, и задержала их в аэропорту Сан-Франциско. В данной банде состояли около шести женщин азиатского происхождения. Они грабили пожилых китайок по всей стране, причем делали это всегда одним и тем же способом: для начала входили в доверие к жертве, затем отвлекали различными рассказами про злых духов, вводили в глубокий транс и заставляли отдать свои деньги и ценности. Всего было зарегистрировано тридцать шесть эпизодов, а сумма похищенного составила около восьмиста тысяч долларов.

Отдельно хочется отметить важную проблему гипноза, используемого в преступлениях, а именно его высокую латентность. Многие жертвы преступлений не желают обращаться в правоохранительные органы, поскольку боятся, тем самым испортят свою репутацию или же у них есть страх, что если они и обратятся, то к их заявлению отнесутся весьма скептически, а ведь действительно, в подобную историю тяжело поверить. Также, нельзя исключить вероятность того, что жертвы, просто-напросто, не имеют воспоминаний о произошедшем преступлении из-за постгипнотической амнезии, которая могла возникнуть самостоятельно или быть внушена гипнотизером.

Данная проблема не должна существовать в современном обществе и с ней необходимо бороться. В первую очередь необходимо решить проблему со скептическим отношением работников правоохранительных органов к гипнозу. Достаточно часто подобные заявления не принимаются, но даже если уголовное дело и заводится, то факт гипноза не всегда указывается. Подобные дела крайне редко подлежат судебному разбирательству в связи с их сложнодоказуемостью. Для решения данной проблемы необходимо создать специальную группу специалистов, в которую входили бы лица обладающие знаниями не только в юриспруденции, но и психологии, гипнологии. Также можно расширить количество дисциплин используемых при подготовке юристов, включив туда гипнологию. Не стоит забывать и о гражданском населении, с которым необходимо проводить мероприятия направленные на ознакомление с гипнотическим воздействием, позволить населению признать его важность и тем самым снизить их виктимность. Еще одним способом решения проблема может стать внесение изменений в законодательство Российской Федерации, на данный момент уголовный кодекс не содержит такого понятия, как гипноз, что и позволяет работникам правоохранительных органов, а также гражданам относиться к нему скептически.

С течением времени и развитием законодательства преступники ищут все новые способы совершения преступлений, именно таким и является гипноз. Он существует достаточно долго, но в последнее десятилетие он начал получать все большее распространение в преступной

среде. Именно поэтому правоохранительным органам и гражданам следует прекратить считать гипнотическое воздействие, чем-то псевдонаучным и отойти от своих консервативных взглядов. Это станет первым шагом в борьбе с «криминальным» гипнозом.

Список литературы

1. Кондрашов В.В. Все о гипнозе. /В.В. Кондрашов. Ростов-на-Дону: Феникс, 1998. 384 с.
2. Бехтерев В.М. Гипноз. Внушение. Телепатия /В.М. Бехтерев. М: Мысль, 1994. 364с..
3. Тушкин А.А. Совершение преступлений с применением гипноза // Советник юриста. 2012. №4. С. 25.

References

1. Kondrashov V. V. All about hypnosis. /V. V. Kondrashov. Rostov-on-don: Phoenix, 1998. P. 384.
2. Bekhterev V. M. Hypnosis. Suggestion. Telepathy /V. M. Bekhterev. M: Thought, 1994. P. 364.
3. Trushkin, A. A., Committing crimes with the use of hypnosis // legal Advisor. 2012. No. 4. P. 25.

ПРОБЛЕМЫ ЗАЩИТЫ АВТОРСКИХ ПРАВ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Авторы: Яндюк Вячеслав Владимирович

Научный руководитель: Шатковская Татьяна Владимировна

Аннотация: Важнейшими условиями успешного развития таких сторон духовной жизни человека как: наука, литература и искусство является не только создание условий для признания за создателями их творческих произведений, а также определенных субъективных гражданских прав, но и обеспечение этих прав надежной правовой защитой от различного рода посягательств.

Ключевые слова: защита авторских прав, гражданское право, безопасность, правовое регулирование

Annotation: *The most important conditions for the successful development of such aspects of a person's spiritual life as: science, literature and art are not only the creation of conditions for recognition of the creators of their creative works, as well as certain subjective civil rights, but also the provision of these rights with reliable legal protection against various kinds of encroachments .*

Keywords: *copyright protection, civil law, security, legal regulation*

Защита авторских прав это одна из важнейших проблем в современном гражданском праве. Создатели, объектов авторского права ежегодно недополучают огромные деньги за свой добросовестный труд, за приложенные ими усилия в достижении научных или творческих целей.

Это все происходит из-за огромного количества контрафакта (нового продукта, созданного на основе существующего оригинала с нарушением интеллектуальных прав), а также «пиратства» (правонарушение, суть которого составляет использование произведений науки, литературы и искусства, охраняемых авторским правом).

Таким образом, борьба с этими, безусловно, негативными явлениями должна осуществляться не только на законодательном и государственном уровнях, но и на социальном уровне, а именно изменении правосознания граждан в данном вопросе и создании благоприятных условий для людей, создающих объекты авторского права.

По мнению многих ученых, изучающих институт авторского права, он содержит в себе своеобразные черты, отличающие его от других институтов гражданского права, так как данный институт защищает не только имущественные интересы авторов, но также интересы нравственные и духовные, исходя из этого, можно сделать вывод о том, что авторское право имеет не только научное, но и практическое значение.

Авторское право являясь частью гражданского права, охраняет права создателей интеллектуальных произведений. По нашему мнению, признание и уважение авторских прав помогает человеку проявлять творческую активность, быть уверенным в том, что его работа будет оценена по достоинству, а также может быть материально поощрена. Это делает объекты интеллектуальной собственности более доступными для общества.

В современном мире проблемы авторского права очень актуальны.

В связи с развитием современных технологий и создания неограниченных возможностей для распространения информации появляются сложности с авторскими правами создателей данной информации.

Одной из важных проблем авторского права является определение объемов цитирования и если для письменных изданий и публикаций данные объемы устанавливаются определенными стандартами, то для произведений, созданных в электронной среде, нет четких критериев цитирования.

По российским законам допускается цитирование без согласия автора и без выплаты вознаграждения, однако для этого должны быть соблюдены следующие условия:

1. Оправданный объем цитирования, соответствующий целям цитирования;
2. Указание источников заимствования;
3. Указание авторов произведения.

Таким образом, из-за того, что законодательно не установлены объемы цитирования, возникают разногласия, приводящие к судебным разбирательствам, так кинокомпания ООО «Киноданц», подала иск к Е.В. Баженову в размере 1 миллиона рублей, за превышение им объемов цитирования в произведенном им ролике. Но так как данные объемы не закреплены законодательно, суду будет сложно вынести справедливое и законное решение. Для решения данной проблемы, необходимо законодательно определить объемы цитирования, не только для научных публикаций и письменных произведений, но и для объектов интеллектуальной собственности производимых в сети интернет и на других платформах, позволяющих это делать.

Не лишним будет отметить, что авторское право является важным элементом в процессе развития. Ведь богатство национального культурного достояния непосредственно зависит от уровня охраны литературных и художественных произведений. Чем сильнее они охраняются, тем больше стимул для авторов, производить интеллектуальные творения, а чем больше их в стране, тем выше её авторитет. В конечном счете, важным также является поощрение интеллектуального творчества, что является одной из предпосылок социального, экономического и культурного развития.

Таким образом, на сегодняшний день в законодательстве Российской Федерации и в правоприменительной практике остается ряд нерешенных проблем в области авторского права, решение которых, способствует скорейшему развитию этой области права.

Авторское право имеет национальный характер, что порождает некоторые юридические трудности так как многие национальные и международные законы несовместимы, а также немаловажны и сложны моральные проблемы, так как традиции и правовые нормы разных стран зачастую сильно отличаются.

В большинстве законов европейских стран, использование объектов авторского права, такое как копирование для личного пользования в научных, образовательных и других частных целях, копирование для архивного хранения, библиотечного использования, цитирования, без согласия автора, не считается нарушением авторского права.

Законодательство ЕС также предусматривает право пользователей копировать бесплатно для личных, научных или образовательных целей.

Библиотекам разрешается делать для читателей копии только определенных материалов и только в ограниченном количестве. Что касается копирования звукозаписей и изображений — все большее число стран применяют систему сборов.

Проблема содержательной части копирования является также очень непростой и требующей детальной проработки, для того чтобы не ущемлять в правах не только авторов, но и пользователей данной информацией.

В странах Европы, например в Великобритании, скопировать в библиотеке статью для читателя разрешается, а оглавление журнала, где она напечатана, — нет.

Сергеев А. П. в своих работах, выделил возможные направления в решении проблем авторского права в связи с электронными предоставлением документов:

- законодательные меры (включение статей о лицензировании в разрабатываемые правовые акты);
- договорные решения (библиотеки могут заключать соглашения непосредственно с издателями);
- технические решения (издатели ищут техническое решение проблем авторского права, связанных с электронным копированием).

Сфера авторского права и связанные с ней проблемы сложна как в национальном, так и в международном аспектах. На сегодняшний день есть необходимость в более широких международных договоренностях, касающихся использования и обеспечения информационных технологий, однако эти договоренности не должны подрывать культурной самобытности стран и давать слишком большие экономические права авторам в ущерб использованию информации в культурных, социальных и образовательных целях.

Эта тема остро стоит перед современными законодателями многих стран мира, ведь помимо правового регулирования данной отрасли права, необходимо также соблюдать баланс между правами и интересами как авторов, так и потребителей объектов интеллектуальной собственности и не ущемлять их.

Подводя итог всему вышесказанному, следует отметить, что в настоящее время законодательство не только Российской Федерации, но и других стран в области авторского права испытывает потребность в реформировании, направленном на соответствие правовых норм общественным отношениям и современному уровню передачи информации.

Таким образом, это является предпосылкой к дальнейшему совершенствованию законодательной базы путем решения всех вышеуказанных проблем с обязательным учетом прав и законных интересов всех категорий субъектов авторских правоотношений.

Список использованных источников:

1. Федеральный закон от 12 марта 2014 г. № 35-ФЗ «О внесении изменений в части первую, вторую и четвертую Гражданского кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации»

Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации (СЗ РФ).

- 2014. - № 11. - Ст. 1100.

2. Назайкин И. А. Развитие института авторского права в России // Молодой ученый. — 2016. — №13.

3. Сергеев А.П. Право интеллектуальной собственности в Российской Федерации: Учебник / А.П. Сергеев. - М.: «ФЕНИКС», 2012.

ПОЛНОМОЧИЯ АДВОКАТА ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

THE POWERS OF A LAWYER IN THE IMPLEMENTATION OF REPRESENTATION IN CIVIL PROCEEDINGS

Авторы: Касаткина Анна Валерьевна

Аннотация: *Нормативное закрепление теоретической модели института представительства имеет определенные недостатки, связанные с возникающими затруднениями в осуществлении представителями своих правозащитных функций. В связи с чем возникает необходимость проведения судебной реформы, основной целью которой была бы необходимость закрепления в тексте Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации цели процессуального представительства, которая будет определять назначение и правовую природу процессуального института. Автором рассмотрено использование иных подходов и методов в правоприменительной деятельности, которые позволят субъектам гражданских правоотношений осуществлять и реализовывать свои процессуальные права в более широком спектре, а также предложено закрепление таких методов в действующем законодательстве Российской Федерации.*

Ключевые слова: *представительство в гражданском процессе, представитель, адвокат, квалифицированная юридическая помощь.*

Annotation: *The normative consolidation of the theoretical model of the institution of representation has certain drawbacks associated with the difficulties encountered by representatives of their human rights functions. In this connection, there is a need for judicial reform, the main purpose of which would be the need to consolidate in the text of the Civil Procedure Code of the Russian Federation the purpose of the procedural representation, which will determine the purpose and legal nature of the procedural institution. The author considers the use of other approaches and methods in law enforcement that will allow subjects of civil legal relations to exercise and realize their procedural rights in a wider spectrum, and also proposes the consolidation of such methods in the current legislation of the Russian Federation.*

Keywords: *representation in civil proceedings, representative, attorney, qualified legal assistance.*

Институт представительства возник начиная с XV – XVI вв. и сложился во времена церковного представительства, именно в гражданском праве. В дальнейшем, при выделении в качестве самостоятельных отраслей гражданского процессуального, семейного, жилищного, трудового законодательства, нормы о представительстве не только были сохранены, но и трансформировались в каждую отрасль права в зависимости от своеобразия решаемых каждой отраслью задач, приобретая определенные специфические черты.

На сегодняшний день правовое регулирование оставляет выбор представителя на усмотрение лица, обращающегося за защитой нарушенного права в суд. При этом самой актуальной является проблема обеспечения субъектов права квалифицированной юридической помощью.

В современном цивилистическом процессе институт судебного представительства является ключевой гарантией реализации конституционного права субъектов гражданских правоотношений на судебную защиту. Следует подчеркнуть, что несмотря на достаточно длительную историю существования гражданско-процессуального представительства, в доктрине, вплоть до настоящего времени, не наблюдается единообразия в представлениях о сущности анализируемого института и его месте в правовой системе [5, с.160].

Субъекты являются неотъемлемой частью любого правоотношения. При отсутствии субъектов невозможно применение норм права, а также возникновение самого процесса его осуществления и нормативно-правового регулирования.

В отношении института представительства можно выделить три субъекта: непосредственно доверителя, представителя, а также иного третьего лица, с которым у доверителя возникает взаимосвязь из-за совершаемых представителем определенных действий в интересах доверителя. Судебным представителем может быть как физическое, так и юридическое лицо, наделенное полномочиями осуществлять юридически значимые действия в интересах своего доверителя от его имени. К этим лицам относятся лица, которые обладают реальной возможностью совершать эти действия, связанные с охраной прав и законных интересов физических и юридических лиц.

Гражданским процессуальным законодательством РФ предусмотрено, что гражданин вправе вести свои дела в суде лично или через представителя. Законодательством предусмотрен определенный круг лиц, которые имеют право быть представителями в суде, что является определенной гарантией прав всех участников судопроизводства при выборе судебного представителя.

В части 2 статьи 49 Гражданского процессуального кодекса РФ (далее – ГПК РФ) [2] закреплено, что представителями в суде (за исключением дел, рассматриваемых мировыми и районными судами), могут выступать адвокаты либо другие лица, имеющие высшее юридическое образование либо ученую степень по юридической специальности.

Формой судебного представительства является судебное представительство по непосредственному назначению суда, которое реализуется в соответствии со статьей 50 ГПК РФ [2]. Так, например, суд вправе определить адвоката в качестве судебного представителя в том случае, когда отсутствует представитель у ответчика, место жительства которого определить не предоставляется возможным, а также в иных случаях, которые предусмотрены законом. К данным случаям также следует отнести и основания, предусмотренные статьей 26 ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» [3]. Подобную ситуацию в законодательстве нельзя было признать соответствующей конституционным требованиям, так как ряд граждан оказывались незащищенными в правовом поле.

Вопросы представительства занимали умы ученых не только на современном этапе. Под представителем понималось лицо, которое совершает определенные юридические действия от имени другого лица, на которого и непосредственно распространяются последствия этих действий.

Таким образом, юридически значимая деятельность представителя от имени доверителя обеспечивает достижение целей и задач представительства. Интересен и всеобъемлющий подход к пониманию сущности представительства в гражданском и арбитражном процессе, который заключается в триединстве следующих составляющих элементов: совокупность действий, правоотношение и те нормы права, которые регулируют данную сферу.

Таким образом, сущность процессуального представительства раскрывается через совокупность таких составляющих как: система правовых отношений (внутренних и внешних); динамический процесс, влекущий определенные правовые последствия; самостоятельный институт процессуального права. Как известно, представительство выступает гарантией реализации физическими и юридическими лицами права на судебную защиту, в связи с чем можно сделать вывод о значительной роли рассматриваемого института в современном цивилистическом процессе.

Именно с помощью представителя, субъекты гражданских правоотношений могут осуществить свои процессуальные права и реализовать свои юридические обязанности как по собственному волеизъявлению, так и в случае объективной необходимости услуг представителя (например, недееспособные граждане).

Представители помогают участвовать в процессе лицам, для которых участие в гражданском деле затруднительно или невозможно по каким-либо причинам. В целом, как отмечают некоторые авторы, причины обращения к услугам представителей разнообразны и их можно разделить на две категории: юридические и фактические. Юридические причины использования судебного представительства предполагают, что лицо не обладает полной дееспособностью и в силу прямых установок материального и процессуального законодательства не может напрямую, без участия представителей, использовать свои права и участвовать в судопроизводстве. Иными словами, юридические причины касаются случаев законного представительства.

Добровольное судебное представительство основано на характере отношений между доверителем и его представителем. Так, договорное представительство основано на принципе договорных отношений между доверителем и своим представителем о представительстве в суде. Исходя из природы гражданско-правовых договоров, которые служат основанием для возникновения судебного представительства наиболее распространенным является договор поручения, согласно которому одна из сторон (доверитель) поручает другой стороне (представителю) ведение судебного дела, а также полностью предоставляет поручителю реализовывать права и обязанности представителя. Соглашение об оказании юридической помощи, предусмотренное статьей 25 ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» [3] также является своеобразной формой договора поручения.

Однако, сам по себе договор о представительстве еще не является достаточным основанием для возникновения полномочий представителя, поскольку для реализации этих прав необходима выдача доверенности на судебное представительство.

В соответствии с частью 1 статьи 53 ГПК РФ [2], полномочия судебного представителя выражаются в виде доверенности, которая выдается и оформляется в соответствии с законодательством. В соответствии со статьей 54 ГПК РФ [2], судебный представитель вправе совершать от имени своего доверителя любые процессуальные действия.

Право представителя на подписание искового заявления, предоставление его в суд, предъявление встречного иска, полный или частичный отказ от исковых требований, а также уменьшение их размера, признание иска, заключение мирового соглашения и ряд других полномочий могут быть осуществлены представителем только с предварительного согласования с доверителем.

Дискуссионным продолжает оставаться вопрос о подтверждении объема полномочий адвоката. На сегодняшний день адвокат может не предоставлять документы о высшем

образовании, поскольку адвокатский статус по своей сущности включает в себя наличие у адвоката высшего профессионального образования. Так, адвокаты должны подтвердить свои полномочия доверенностью, а наличие статуса – удостоверением адвоката.

В ходе изучения данной темы мною были выявлены ряд проблемных аспектов, возникающих в правоприменительной деятельности. Так, например, согласно нормам статьи 50 ГПК РФ [2], суд вправе назначить адвоката в качестве представителя в случае, отсутствия представителя у ответчика место жительства которого неизвестно, а также в ряде других случаев, предусмотренных федеральным законодательством РФ. Подобная норма впервые была закреплена в законодательстве РФ, однако повлекла за собой ряд неразрешённых вопросов, например, связанных с оплатой труда адвоката, определение размера его вознаграждения.

Поскольку подобный вопрос не урегулирован нормами действующего законодательства РФ, то он рассматривается по аналогии законодательства (например, в соответствии с нормами Постановления Правительства РФ от 01.12.2012 № 1240 «О порядке и размере возмещения процессуальных издержек, связанных с производством по уголовному делу, издержек в связи с рассмотрением гражданского дела, а также расходов в связи с выполнением требований Конституционного Суда Российской Федерации и о признании утратившими силу некоторых актов Совета Министров РСФСР и Правительства Российской Федерации»).

На мой взгляд, вопрос оплаты услуг адвоката при назначении их судами по гражданским делам должен регулироваться нормами гражданского процессуального законодательства РФ, а также Федерального закона «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации».

Также актуальным является дополнение статьи 50 ГПК РФ [2] в части нормативного закрепления категорий гражданских дел, по которым необходимо обязательное участие адвоката в качестве представителя. Также необходимо закрепить в каких конкретно случаях требуется обязательное назначение судом адвоката в качестве представителя.

Возникает вопрос, требующий разрешения: «Возможно ли назначение адвоката в качестве представителя, без наличия требований, указанных в статье 120 ГПК РФ, если известно только место пребывания ответчика?». С целью реализации данного вопроса необходимо дополнить статью 50 ГПК РФ [2] фразой о том, что помимо «место жительства которого неизвестно» необходимо руководствоваться также «неизвестным местом пребывания» ответчика. Кроме того, возникает вопрос, почему законодатель предоставляет право назначения адвоката только лишь ответчику, игнорируя при этом истца.

Кроме того, на сегодняшний день не существует нормативно-правового акта, который регулировал бы порядок назначения судом представителя в гражданском процессе, а также размер вознаграждения и порядок осуществления оплаты его услуг. Исходя из норм ГПК РФ, помощь адвоката, который назначается судом оказывается ответчику бесплатно. Однако, согласно части 2 статьи 100 ГПК РФ [2], предусматривается возможность получения вознаграждения за осуществлённую работу. Данное право возникает только лишь при решении суда, вынесенного в пользу ответчика.

Некоторые несовершенства концепции правового регулирования института представительства в гражданском процессе в контексте проводимых реформ законодательства влекут к возникновению противоречий, пробелов и коллизий в законодательстве, вызывая при этом обоснованную критику со стороны правоведов.

Во многом законодательство РФ изменяется без учета происходящих в государстве социально-

экономических перемен. Например, в вопросе определения справедливости сумм, которые присуждаются судами на оплату услуг представителей вызывает у практикующих юристов некоторые сомнения, а также категорий как «разумность» или «чрезмерность» порождает возникновения обоснованных споров.

Иными словами любое лицо, которое осуществляет представительскую деятельность, оказывает доверителю какую-либо услугу юридического характера, например, связанную с защитой прав и свобод гражданина при рассмотрении дела по существу в судебном порядке. Однако, деятельность представителя не всегда осуществляется на профессиональной основе (например, при представлении недееспособного лица и т.п.). Целесообразность данной концепции свидетельствует о необходимости дополнения законодательства фразой о том, что услуги по представлению могут оказываться как «на профессиональной или непрофессиональной основе».

Таким образом, совершенствование института представительства невозможно без внесения определенных изменений в ГПК РФ. В первую очередь необходимо провести разграничение процессуального представительства на виды, при этом законодательно закрепить цели и задачи каждого из вида, а также установить определенные процессуальные гарантии при реализации права гражданина на получение бесплатной квалифицированной юридической помощи, предусмотренного статьей 48 Конституции РФ [1].

Данные изменения, соответствующие концепции проводимой в стране судебной реформы, позволят обеспечить совершенствование реализации правозащитной функции представительства в гражданском процессе, а также решение важнейших задач укрепления законности и правопорядка, предупреждения правонарушений, формирования уважительного отношения к закону и суду.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/[дата обращения: 05.03.2020]
2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации" от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 02.12.2019) // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39570/[дата обращения: 05.03.2020]
3. Федеральный закон "Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации" от 31.05.2002 N 63-ФЗ // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_36945/[дата обращения: 05.03.2020]
4. Федеральный закон "О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации" от 21.11.2011 N 324-ФЗ // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_121887/[дата обращения: 05.03.2020]
5. Алоян Э.С. Институт представительства в цивилистическом процессе: теоретико-практические аспекты // Вестник СГЮА. 2019. №1 (126).
6. Брюховецкий Н.Н. Ордер как основание для сбора информации адвокатом в гражданском процессе. Государство и право. – 2017. № 5.
7. Саргсян Н.Г. К вопросу о судебном представительстве в гражданском процессе // Интеллектуальный потенциал XXI века : ступени познания. - 2019. - № 5-2.
8. Тарло Е.Г. Профессиональное представительство в суде / Е.Г. Тарло // Черные дыры в российском законодательстве. - 2019. № 7.

9. Туманова Л.В. Некоторые вопросы представительства в гражданском судопроизводстве // Арбитражный и гражданский процесс. 2018. N 3.

АДВОКАТ КАК СУБЪЕКТ ОКАЗАНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ПРАВОВОЙ ПОМОЩИ

LAWYER AS A SUBJECT OF PROFESSIONAL LEGAL ASSISTANCE

Авторы: Касаткина Анна Валерьевна

Аннотация: Адвокатской деятельностью является профессиональная квалифицированная юридическая помощь, которая оказывается лицами, получившими статус адвоката в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации. Данная деятельность реализуется в целях обеспечения защиты прав, свобод и законных интересов граждан, а также обеспечения равной возможности доступа к правосудию. При оказании юридической помощи на адвоката возлагаются общие и специальные права и обязанности. На сегодняшний день многие вопросы, связанные с оказанием профессиональной правовой помощи остаются дискуссионными. Одним из этих вопросов является проблема оказания бесплатной юридической помощи с использованием полномочий членов адвокатского сообщества. В настоящей статье рассматриваются основные аспекты оказания бесплатной юридической помощи, рассматривается порядок реализации права граждан на ее получение с привлечением для этого адвокатов как одних из субъектов оказания профессиональной правовой помощи.

Ключевые слова: конституционное право, профессиональная правовая помощь, бесплатная юридическая помощь, адвокатура, адвокаты.

Annotation: Advocacy is professional qualified legal assistance, which is provided by persons who have received the status of a lawyer in accordance with the current legislation of the Russian Federation. This activity is carried out in order to protect the rights, freedoms and legitimate interests of citizens, as well as to ensure equal access to justice. When providing legal assistance to a lawyer, general and special rights and duties are assigned. Today, many issues related to the provision of professional legal assistance remain controversial. One of these issues is the problem of providing free legal assistance using the powers of members of the lawyer community. This article discusses the main aspects of providing free legal aid, examines the procedure for exercising the right of citizens to receive it with the involvement of lawyers for this as one of the entities providing professional legal assistance.

Keywords: constitutional law, professional legal assistance, free legal assistance, advocacy, lawyers.

В течение последнего времени в Российской Федерации происходят значительные перемены во всех сферах общественных взаимоотношений, направленные, прежде всего на создание правового государства. Следует отметить, что для существования гражданского общества необходимо обеспечить социальную поддержку населения, одним из элементов которой является оказание квалифицированной юридической помощи. Приоритет прав и свобод человека оказывает важное влияние на формирование правового государства, поэтому не только закрепление прав человека, но и их реализация остается важной задачей любого государства.

Рассмотрение уже существующего, но еще окончательно не сформировавшегося механизма оказания различным категориям граждан юридической помощи в гражданском и уголовном судопроизводстве на сегодняшний день является актуальной проблемой, которая заключается в том, что еще не все аспекты получения гражданами помощи нашли должное урегулирование в нормативно-правовых актах государства.

По мнению Ю.В. Панченко [10, с.75], основной проблемой оказания в юридической помощи в РФ остается определение места юридической помощи в системе обеспечения гарантий прав и свобод человека и гражданина, а также вопрос о том, какие именно субъекты могут оказывать юридическую помощь. Иными словами, сказывается отсутствие достаточной правоприменительной практики по рассматриваемому вопросу.

В статье 48 Конституции РФ[1] закреплено право на получение каждым гражданином квалифицированной юридической помощи, при этом, в случаях, предусмотренных законодательством эта помощь оказывается бесплатно. Для обеспечения реализации данного конституционного права, государством закреплена субсидируемая юридическая помощь, которая представлена в виде финансируемой программы. В рамках этой программы все граждане, не обладающие платежеспособностью могут получить квалифицируемую юридическую помощь при представлении их прав и законных интересов в суде.

По мнению, А.И. Бугаренко, предоставление подобной помощи реализуется через адвокатское сообщество, поскольку именно адвокаты наделены всеми полномочиями и соответствуют всем предъявляемым требованиям, необходимым для социально-правовой поддержки населения [5, с.44-45].

Оказание квалифицированной юридической помощи является одним из эффективных механизмов реализации прав и свобод граждан. Однако, в настоящее время реализация правовой поддержки населения испытывает некоторые проблемы, что связано, прежде всего с увеличением числа субъектов предпринимательской деятельности, в том числе и в сфере правовой поддержки населения.

Длительное время оказание бесплатной юридической помощи допускалось только лишь в исключительных случаях. Если в уголовном законодательстве этот вопрос находил свою регламентацию, то оказание помощи при рассмотрении гражданских дел на протяжении длительного времени оставалось не урегулированным. В соответствии со статьей 50 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации (далее - ГПК РФ) [2], бесплатно адвокат предоставляется в случаях отсутствия представителя у ответчика, место жительства которого неизвестно. Подобную ситуацию в законодательстве нельзя было признать соответствующей конституционным требованиям, так как ряд граждан оказывались незащищенными в правовом поле [8, с.101].

Такая ситуация требовала реформирования всего механизма реализации оказания помощи, в связи с чем был принят ФЗ «О бесплатной юридической помощи» [4]. Этот законопроект восполнил проблемы исключительно гражданского судопроизводства, не рассматривая при этом оказание юридической помощи в рамках уголовного и административного процесса.

Важной функций законопроекта стало предоставление гражданам гарантии на получении юридической помощи в предусмотренных законодательством случаях. Исчерпывающий перечень этих случаев был предусмотрен в статье 20 рассматриваемого Федерального закона [4]. К гражданам, имеющим право получить бесплатную юридическую помощь относятся:

- малоимущие граждане;
- инвалиды 1-й и 2-й группы;
- ветераны ВОВ, герои РФ, герои Советского Союза и Социалистического труда, герои труда РФ;
- дети-инвалиды, дети-сироты, дети, оставшиеся без попечения родителей;
- граждане пожилого возраста и инвалиды, проживающие в организациях социального обслуживания;
- несовершеннолетние, содержащиеся в учреждениях системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних;
- граждане, имеющие право на бесплатную юридическую помощь в соответствии с Законом РФ «О психиатрической помощи и гарантиях прав граждан при ее оказании»;
- граждане, признанные судом недееспособными;
- граждане, пострадавшие в результате чрезвычайной ситуации;
- граждане, которым право на получение бесплатной юридической помощи в рамках государственной системы бесплатной юридической помощи.

Новый законопроект предполагает разработку различных механизмов оказания юридической помощи, в том числе путем создания юридических бюро на федеральном и региональном уровнях.

Новеллой законопроекта является возможность создания юридических бюро, которые должны оказывать содействие в функционировании государственной системы бесплатной юридической помощи. Однако, согласно нормам законопроекта, государственные юридические бюро только лишь могут создаваться, при этом обязательного указания на создание подобной системы учреждений законодательством не предусмотрено. Иными словами, каждый регион получал право самостоятельно определять варианты оказания юридической помощи, например, путем создания юридических бюро. Но несмотря на это, к оказанию бесплатной юридической помощи могут привлекаться и адвокаты, которые являются участниками адвокатской палаты субъектов РФ [6, с.259], что является наиболее перспективным направлением рассматриваемой деятельности, поскольку оказание юридической помощи адвокатами позволяет существенно повысить так называемый «квалификационный уровень» этой помощи, поскольку основной задачей адвокатуры является реализация принципов законности при защите прав и свобод человека и гражданина.

Кроме того, немаловажно отметить, что адвокаты реализуют свои полномочия на основе принципа независимости (как в рамках отдельно действующего адвоката, так и всего адвокатского сообщества).

Однако несмотря на независимость адвоката при осуществлении своих полномочий, адвокат все же «ограничен» рамками действующего законодательства РФ, поскольку адвокат, выступая в качестве субъекта оказания юридической помощи осуществляет свою деятельность, ставя перед собой цель осуществить защиту прав, свобод и законных интересов защищаемого лица, основываясь на нормах законодательства.

В правозащитной деятельности адвокат действует также и на основе своего внутреннего убеждения относительно действий своего доверителя, т.е. его деятельность основывается на нормах законодательства и имеющихся в материалах дела доказательствах, которые и формирует его внутреннее убеждение о субъективной оценке действий своего доверителя. Несмотря на это, защита прав и законных интересов своего доверителя не должна выходить за пределы законодательства, поскольку осуществляя защиту, например, виновного в совершении преступления, деятельность адвоката должна быть построена на принципе необходимости осуществления полного и объективного исследования материалов дела и соответственно вынесения справедливого приговора за совершенное деяние. Подобное положение также применимо и к деятельности адвоката при участии в гражданском судопроизводстве.

Кроме того немаловажно, что адвокат защищен от любого воздействия извне, в том числе от государственных органов и органов местного самоуправления. Подобное положение находит свою реализацию, например, при разрешении споров граждан с публичными образованиями (например, при оспаривании нормативно-правовых актов). Немаловажным является и тот факт, что все адвокаты должны соблюдать кодекс профессиональной этики адвоката, что является еще одной гарантией на получение гражданином грамотной, квалифицированной и своевременной юридической помощи.

На сегодняшний день в ФЗ «О бесплатной юридической помощи» [4] прямо не закреплено участие адвоката как самостоятельно участника государственной системы оказания юридической помощи, что несомненно является еще одним способом подчеркнуть независимость всего адвокатского сообщества. Тем не менее привлечение адвокатов для оказания юридической помощи становится часто применяемой на территории РФ практикой, что обусловлено тем, что адвокатами являются лица, подтвердившие свою высокую юридическую квалификацию, что гарантирует тем самым высокое качество оказываемой помощи.

Следует учитывать и экономический аспект, поскольку при создании государственных юридических бюро потребуются огромные финансовые затраты на создание нового правового института. Иная же ситуация обстоит с адвокатскими сообществами, которые уже действуют на территории РФ, возложение же на них функций по оказанию бесплатной юридической помощи позволит адвокатам эффективно осуществлять свои полномочия, используя при этом незначительные финансовые затраты [9. с.64].

Создание института государственных бюро обеспечивает предоставление юридической помощи не только малоимущим, но и всем нуждающимся. Однако, во многих субъектах Российской Федерации в настоящее время еще не определен механизм предоставления подобной помощи, поскольку рассматриваемый механизм закреплен только лишь в федеральном законодательстве. Юридические бюро хотя и оказывают помощь гражданам, но не всегда делают это своевременно, т.к. в большинстве случаев для получения помощи необходимо подтверждение права на получение этой помощи, предоставление всех необходимых документов, что несомненно усложняет и удлиняет процесс оказания консультации. Некоторые адвокаты и вовсе рассматривают создание государственных юридических бюро, как «посреднические бюрократические инстанции между гражданами и адвокатами», в то время как оказание помощи напрямую адвокатами позволяет сделать рассматриваемый процесс «менее бюрократическим» [6. с.260].

Важно заметить, что существующее адвокатское сообщество имеет механизм дисциплинарной ответственности, т.е. адвокат, прежде всего, сам заинтересован в соблюдении всех норм

законодательства, в противном случае его деятельность в рамках адвокатского сообщества будет прекращена.

Еще одним способом оказания юридической помощи является создание адвокатами и адвокатскими образованиями негосударственных центров бесплатной юридической помощи. Создавая такие центры адвокаты в добровольном порядке действуют вне государственной системы, действуя на основе партнерских взаимоотношений. Социальное партнерство при этом заключается в совместном осуществлении деятельности, развитие всей негосударственной системы адвокатской помощи и распределении финансовых обязательств. Вопросы относительно категорий граждан, которым оказывается юридическая помощь решаются внутри подобных центров. Прежде всего, это граждане с низкими доходами или находящиеся в трудной жизненной ситуации. Отличительной чертой негосударственных центров является оказание юридической помощи на безвозмездной основе.

Несмотря на имеющиеся различия, обе системы оказания юридической помощи имеют одну общую черту – создание равных возможностей для всех категорий граждан для оказания квалифицированных юридических услуг, при этом адвокатское сообщество должно максимально стремиться быть полезным и эффективным на любых стадиях любого процесса.

Очевидно, что законодатель наделил адвокатские палаты субъектов РФ правом самостоятельно организовывать участие адвокатов в системе бесплатной юридической помощи для того, чтобы именно субъектами правовой помощи был создан наиболее удобный и эффективный механизм оказания правовой помощи. Представляется, что главное при этом – создание такой системы, которая оптимально сочетала бы возможность реализации права граждан на получение квалифицированной юридической помощи, оказываемой бесплатно, и прав и интересов лиц, оказывающих такую помощь. Ведь если будет соблюден баланс интересов всех участников системы, в том числе и адвокатов, без сомнения, показатели работы будут выше, а качество – еще лучше.

На сегодняшний день система юридической помощи, несомненно нуждается в совершенствовании ряда положений. Сложность это правового института заключается прежде всего в том, что зачастую невозможно оказать юридическую помощь всем нуждающимся из-за ограниченности обеспечения со стороны государства. Подобное совершенствование института оказания бесплатной юридической помощи может рассматриваться с нескольких точек зрения.

Так часть полномочий по оказанию бесплатной юридической помощи малоимущим гражданам должна быть передана юридическим консультациям, осуществляющим свою деятельность на основании ФЗ «Об адвокатской деятельности» [3]. Подобное изменение несомненно позволит расширить перечень субъектов, обязанных оказывать юридическую помощь определенным категориям граждан и позволит оказать помощь более широкому кругу нуждающихся, чем это есть в настоящее время. При этом общее управление подобными юридическими консультациями также должны осуществлять юридические бюро, которые в случае необходимости будут призывать юрисконсультов для оказания им необходимой практической помощи.

Подобные положения уже закреплены в статье 15 ФЗ «О бесплатной юридической помощи» [4], однако четко выработанной системы субъектов, оказывающих бесплатную юридическую помощь законодательством не определено. Создание этой системы позволит оптимизировать уже существующую систему адвокатского сообщества и позволит решить проблему ограниченности квалифицированных кадров, способных в короткое время предоставить гражданам реализацию своих конституционных прав на защиту, которая может быть получена не только бесплатно, но и качественно.

Анализируя опыт реализации законодательства из области бесплатной юридической помощи, можно заметить, что при появлении адвокатуры в системе органов, оказывающих юридическую помощь, несомненно увеличился процент оказания эффективной помощи гражданам. Следует отметить, что только благодаря комплексному взаимодействию государства и адвокатского сообщества все слои населения, в том числе и социально незащищенные, смогут получить поддержку со стороны государства для защиты своих прав и законных интересов.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/[дата обращения: 05.03.2020]
2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации" от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 02.12.2019) // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39570/[дата обращения: 05.03.2020]
3. Федеральный закон "Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации" от 31.05.2002 N 63-ФЗ // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_36945/[дата обращения: 05.03.2020]
4. Федеральный закон "О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации" от 21.11.2011 N 324-ФЗ // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_121887/[дата обращения: 05.03.2020]
5. Бугаренко А.И. Теория, правовые аспекты и практика оказания гражданам бесплатной юридической помощи адвокатами // Дисс. ... канд. юрид. наук., Москва, 2010. с. 251.
6. Верещак С.Б. Негосударственная система бесплатной юридической помощи: проблемы функционирования и основные направления развития // Вестник ЧГУ. 2014. №3.
7. Гук В. А. Представительство в гражданском процессе: правозащитная функция и Актуальные вопросы совершенствования законодательства // Юридическая наука и правоохранительная практика. 2014. №2 (28).
8. Закомолдин А.В. О проекте федерального закона «Об оказании квалифицированной юридической помощи в Российской Федерации» // Вестник Самарской гуманитарной академии. Серия: Право. 2009. №2.
9. Масюк Н.Н. Бесплатная юридическая помощь: организационно-экономический аспект // Территория новых возможностей. 2013. №2 (20).
10. Панченко В.Ю. Юридическая помощь (вопросы общей теории): монография / В.Ю. Панченко – Красноярск: Сиб. фед. ун-т, 2011. 279 с.

ИНФОРМИРОВАННОЕ ДОБРОВОЛЬНОЕ СОГЛАСИЕ ПАЦИЕНТА НА МЕДИЦИНСКОЕ ВМЕШАТЕЛЬСТВО ПРИ ИСПОЛЬЗОВАНИИ СОВРЕМЕННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

Авторы: Сунгурова Екатерина Дмитриевна

Аннотация: В работе рассматриваются вопросы дачи информированного добровольного согласия пациента на медицинское вмешательство. Проанализированы нормативные правовые акты, регулирующие данный вопрос, обращено внимание на отсутствие четкого правового регулирования порядка дачи информированного добровольного согласия пациента при использовании телемедицинских информационных технологий.

Ключевые слова: медицинское вмешательство, информированное согласие, телемедицинские технологии.

Annotation: The paper deals with the issues of giving patient informed consent before medical intervention. The normative legal acts regulating this issue are analyzed, attention is drawn to the lack of clear legal regulations of the procedure for giving voluntary PIC when using telemedicine technologies.

Keywords: medical intervention, information agreement, telemedical technologies.

Проблемы информированного добровольного согласия пациента на медицинское вмешательство имеют многоаспектный характер (правовой, этический, медицинский и т.д.), а поскольку личные неимущественные права граждан, к которым относится жизнь и здоровье, имеют первостепенное значение, интерес к этой теме не утихает длительное время.

Конституция Российской Федерации провозгласила право на охрану здоровья и закрепила гарантии на личную неприкосновенность и необходимость получения добровольного согласия на проведение медицинских, научных и иных опытов (статьи 21, 41). В сфере медицинской деятельности гарантия реализации данного права конкретизирована в Федеральном законе от 21.11.2011 № 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» (по тексту – ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан»), согласно которому обязательным условием медицинского вмешательства в сферу физического и (или) психического здоровья человека является получение информированного добровольного согласия (по тексту – ИДС) на основании предоставленной медицинским работником в доступной форме полной информации о целях, методах оказания медицинской помощи, связанном с ними риске, возможных вариантах медицинского вмешательства, о его последствиях, а также о предполагаемых результатах оказания медицинской помощи.

При этом право на ИДС на медицинское вмешательство не является абсолютным. Пунктом 9 статьи 20 ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан» предусмотрены случаи, когда медицинское вмешательство допускается без согласия пациента. Так, допускается медицинское вмешательство по экстренным показаниям для устранения угрозы жизни человека, если пациент представляет опасность для окружающих, в том числе в отношении лиц, совершивших преступления. Следует отметить, что федеральным законом о паллиативной помощи расширен перечень случаев, когда допускается медицинское вмешательство без согласия пациента. В частности, оно возможно при оказании паллиативной медицинской помощи, если пациент не может выразить свою волю самостоятельно, а

законный представитель отсутствует.

Пункт 7 статьи 20 ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан» закрепляет, что ИДС оформляется в виде документа на бумажном носителе, подписанного гражданином или лица, наделенного правами законного представителя, либо формируется в форме электронного документа, подписанного с использованием усиленной квалифицированной электронной подписи или простой электронной подписи. Возможность оформить ИДС в форме электронного документа появилась благодаря принятию федерального закона от 29 июля 2017 г. № 242-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам применения информационных технологий в сфере охраны здоровья». ИДС дается посредством применения единой системы идентификации и аутентификации (ЕСИА). Указанное требование распространяется на все медицинские организации независимо от формы собственности.

Переход к электронному документообороту в сфере здравоохранения создает перед участниками данного процесса новые вызовы, в том числе правовые. На Министерство здравоохранения Российской Федерации возложена обязанность по принятию нормативных правовых актов, регулирующих в том числе порядок дачи информированного добровольного согласия на медицинское вмешательство и отказа от медицинского вмешательства в отношении определенных видов медицинского вмешательства, форма информированного добровольного согласия на медицинское вмешательство и форма отказа от медицинского вмешательства. Однако, в настоящее время правовое регулирование в этой сфере ограничивается базовым документом Минздрава России, определяющим порядок дачи ИДС для определенных видов медицинских вмешательств, и рядом документов для отдельных направлений медицинской деятельности (клиническая апробация методов профилактики, лечения и реабилитации; репродуктивные технологии; вакцинация). Но данные нормативные правовые акты не определяют особенностей дачи ИДС на медицинское вмешательство с использованием телемедицинских информационных технологий. Безусловно, непосредственного медицинского вмешательства при использовании телемедицинских информационных технологий не происходит, поскольку имеет место удаленная консультация пациента, с другой стороны, медицинский работник получает доступ к персональной информации о пациенте, содержащейся в документации, имеет возможность провести удаленный осмотр пациента. В связи с чем, данные действия медицинского работника следует оценивать, как медицинскую манипуляцию, требующую получения ИДС от пациента.

Порядок организации и оказания медицинской помощи с применением телемедицинских технологий, утвержденный Приказом Минздрава России от 30.11.2017 № 965н, возлагает на медицинскую организацию и оператора информационных систем обязанность по предоставлению пациенту и (или) его законному представителю в доступной форме, в том числе посредством размещения в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», различной информации, касающейся получения медицинских услуг с использованием телемедицинских информационных технологий, в том числе о порядке оформления ИДС пациента на медицинское вмешательство, не раскрывая его механизма. Таким образом, каждая медицинская организация, вовлеченная в сферу оказания медицинских услуг с использованием телемедицинских информационных технологий будет самостоятельно определять порядок информирования пациента, в частности, будет ли это беседа медицинского работника с пациентом в аудио формате, либо предоставление информации путем вывода ее на экран периферийного оборудования в письменном виде, и т.д. Представляется, что должна быть введена некоторая стандартизация порядка оформления ИДС пациента на медицинское вмешательство с использованием телемедицинских

информационных технологий, в том числе техническая конкретизация данной процедуры.

На текущий момент Минздрав России уточнил положения Приказа №1177н. Анализ указанного документа позволяет сделать вывод о том, что вопрос о конкретизации порядка дачи ИДС на медицинское вмешательство с использованием телемедицинских информационных технологий, а также особенностей технического сопровождения данной процедуры не нашел своего полного решения. Нововведения коснулись видов электронных подписей, которые можно использовать при удостоверении ИДС. Так, заверить согласие (отказ) простой электронной подписью получится при условии, что в момент выдачи ее ключа установлена личность гражданина, то есть на личном приеме у специалиста, а вот дистанционно можно будет использовать квалифицированную электронную подпись.

Подводя итог, следует отметить, что несмотря на то, что форма ИДС является стандартной, и действующее законодательство не требует от медицинских учреждений в каждом конкретном случае письменно расписывать все возможные негативные последствия и осложнения, встречавшиеся в медицинской практике при предстоящем пациенту лечению, представляется, что в условиях перехода к новым методам диагностики и лечения, в том числе с использованием телемедицинских информационных технологий, следует усилить правовую составляющую реализации федеральных проектов в сфере улучшения качества системы здравоохранения Российской Федерации.

Список использованной литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) // СЗ РФ. 2014. №31. Ст.4398.
2. Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации. Федеральный закон от 21.11.2011 № 323-ФЗ // СЗ РФ. 2011. № 48. Ст. 6724.
3. О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам применения информационных технологий в сфере охраны здоровья. Федеральный закон от 29 июля 2017 г. № 242-ФЗ // СЗ РФ. 2017. №31 (Часть I). Ст. 4791.
4. О внесении изменений в Федеральный закон «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» по вопросам оказания паллиативной медицинской помощи. Федеральный закон от 06.03.2019 № 18-ФЗ // СЗ РФ. 2019. №10. Ст.888.
5. Об утверждении Положения о Министерстве здравоохранения Российской Федерации. Постановление Правительства РФ от 19.06.2012 № 608 // СЗ РФ. 2012. №26. Ст. 3526.
6. Об утверждении порядка дачи информированного добровольного согласия на медицинское вмешательство и отказа от медицинского вмешательства в отношении определенных видов медицинских вмешательств, форм информированного добровольного согласия на медицинское вмешательство и форм отказа от медицинского вмешательства. Приказ Минздрава России от 20.12.2012 № 1177н // Российская газета. 2013. № 145. Далее – Приказ №1177н.
7. Об утверждении порядка организации и оказания медицинской помощи с применением телемедицинских технологий. Приказ Минздрава России от 30.11.2017 № 965н [Электронный ресурс]: Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, 10.01.2018.
8. О внесении изменений в порядок дачи информированного добровольного согласия на медицинское вмешательство и отказа от медицинского вмешательства в отношении определенных видов медицинских вмешательств, утвержденный приказом Министерства здравоохранения Российской Федерации от 20 декабря 2012 г. № 1177н. Приказ Минздрава России от 17.07.2019 №538н. [Электронный ресурс]: Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, 19.08.2019.

СТАНОВЛЕНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ НОРМ В ОБЛАСТИ ПРАВ ЧЕЛОВЕКА

FORMATION OF INTERNATIONAL HUMAN RIGHTS

Авторы: *Сиразетдинова Айгуль Айратовна, Ахмадуллина Ирина Ахсановна*

Аннотация: *В статье рассматриваются этапы становления системы международно-правовых актов о защите прав и свобод человека.*

Ключевые слова: *права человека, международные конвенции, международное право.*

Annotation: *The article discusses the stages of the formation of a system of international legal acts on the protection of human rights and freedoms.*

Keywords: *human rights, international conventions, international law.*

Развитие государств-наций и их сотрудничество во всех областях человеческой деятельности сыграло, как известно, решающую роль в становлении межгосударственного права. Одновременно происходил и процесс введения прав человека в систему международного права. При этом следует отметить, что международное право прав человека зарождалось двояко. С одной стороны, идеи прав человека проникли из сферы внутригосударственного права, с другой - были продуктом непосредственных взаимоотношений между государствами. Теоретическое обоснование возможности гуманитарной интервенции дал, как известно, еще Гуго Гроций (1625 г.). Считая, что все люди наделены естественными правами, Гроций оправдывал справедливые войны, ведущиеся ради защиты естественных прав граждан в государствах, творящих над ними явное беззаконие. Таким образом, гуманитарная интервенция в целях защиты прав человека признавалась в традиционном международном праве уже задолго до непосредственного становления международного права прав человека.

Другим фактором в международном праве, повлиявшим на становление международного права прав человека, стали начиная с XVI века договоры, заключаемые между европейскими суверенными правителями в отношении католического и протестантского населения в своих странах. Целью таких договоров было закрепление свободы вероисповедания и достижение большей толерантности в Европе, в которой религиозная принадлежность вплоть до XVIII века оставалась основой для любого разделения между людьми и их неравенства.

Позднее, уже в XIX и начале XX века, между европейскими государствами стали заключаться договоры об уважении прав этнических меньшинств. Необходимость таких соглашений, как считали ведущие державы того времени, состояла в том, чтобы способствовать сохранению политической стабильности в мире, в котором национальное сознание окончательно вытеснило религиозное. Своевременное закрепление статуса этнических меньшинств помогло избежать повода для интервенции со стороны государства, где данная этническая группа находилась у власти или составляла большинство населения и для нее была небезразлична участь своих сограждан. Таким образом, мотивация необходимости защиты прав этнических меньшинств носила превентивный характер с целью обеспечения международного мира [2].

Существенные изменения в системе прав человека произошли в начале XX века с учреждением Лиги Наций (1919 год) и созданием подмандатных территорий. Среди наиболее часто встречающихся положений, вошедших в договоры с новообразованными и преобразованными государствами данного периода, были равенство обращения и недискриминация, право на гражданство, право пользования родным языком, права в культурной сфере, включая создание соответствующей инфраструктуры, в том числе школ, где обучение должно было происходить на языке меньшинств, компактно проживающих на данной территории, и др.

Впервые в практике межгосударственных отношений нормы, относящиеся к правам человека, появляются в области законных обычаев войны. Принятием в 1907 году 13 Гаагских конвенций о законах и обычаях сухопутной войны, о правах и обязанностях нейтральных держав и лиц в случае сухопутной войны создаются правила ведения войны, которые ставят под защиту гражданское население, не участвующее в военных действиях. Документы эпохи буржуазных революций, провозглашающих естественный характер прав человека, т.е. тех прав и свобод, которые предоставляются каждому с момента рождения, получают отражение в международных документах только после создания Организации Объединенных Наций и принятия Устава ООН.

Когда создавалась Организация Объединенных Наций, в первой же строке преамбулы Устава ООН было закреплено, что "мы, народы Объединенных Наций, в полной решимости избавить грядущие поколения от бедствий войны, дважды в нашей жизни принесшей человечеству невыразимое горе, стремимся вновь утвердить веру в основные права и свободы человека". Таким образом, основная задача Устава ООН состояла в том, как предотвратить войну, как пресечь нарушения мира, как вновь утвердить веру в основные права и свободы человека, которые были аннулированы в ходе Второй мировой войны. На конференциях, которые проводились в то время (Крымская конференция и т.п.), отмечалось, что права и свободы должны лечь в основу создаваемой Организации Объединенных Наций.[5]

После принятия Устава ООН и создания Организации Объединенных Наций началось толкование всех принципов и норм, которые содержатся в Уставе. В этом отношении позиции государств были прямо противоположные. Как известно, в период создания ООН и принятия Устава на международной арене действовали государства с противоположными общественно-социальными системами, между которыми шла серьезная идеологическая борьба. Каждое государство стремилось зафиксировать в Уставе ООН те принципы и нормы, те положения, которые отражали бы конституцию государства, его внутригосударственное законодательство, основные направления внешней и внутренней политики.[4]

Широкая дискуссия развернулась также в отношении юридического обязательства государства соблюдать основные права и свободы человека, предусмотренного в Уставе ООН. Поэтому после того, как был принят Устав ООН [1], возникла необходимость в разработке международных договоров, которые закрепляли бы тот обязательный перечень основных прав и свобод человека, который подлежит всеобщему соблюдению. Были разработаны Всеобщая декларация прав человека 1948 года в виде резолюции Генеральной Ассамблеи ООН, а затем Пакты о правах человека 1966 года. Пакты о правах человека в договорном порядке фиксировали тот обязательный перечень прав, который должен соблюдаться каждым государством, ратифицировавшим Пакты о правах человека.

Подводя итог вышеизложенному отметим, что становление системы международно-правовых актов о защите прав и свобод человека потребовало длительного времени, весь процесс

юридического закрепления прав человека можно разделить на этапы. Однако, несмотря на столь долгую историю становления рассматриваемого института, говорить о полностью сформировавшихся международных нормах в области прав человека ещё рано.

Литература:

1. Устав Организации Объединенных Наций от 26 июня 1945 г. // Блатова Н.Т., Мелков Г.М. Международное право: Сборник документов: Учебное пособие. М.: РИОР, 2009. – С. 189-220.
2. Гроций Г. О праве войны и мира. В 3 кн. М.: Юрид. лит., 1956. С. 562 - 563.
3. Международное право в систематическом изложении. – М.: Типография К. Маттисена, 2014. – 626 с.
4. Международное право: Учебник / П.Н. Бирюков. – М.: Юрайт, 2018. – 869 с.
5. Основы теории государства и права: курс лекций / сост.: Ахмадуллина И. А.- Набережные Челны: Филиал ВИПК МВД России, 2019.

О ПРОБЛЕМНЫХ ВОПРОСАХ РЕАЛИЗАЦИИ МЕХАНИЗМОВ ЗАЩИТЫ ПРАВ ЧЕЛОВЕКА В РАМКАХ СНГ

ON PROBLEM ISSUES OF IMPLEMENTATION OF HUMAN RIGHTS PROTECTION MECHANISMS IN THE CIS

Авторы: Хисамова Айгуль Сулеймановна, Ахмадуллина Ирина Ахсановна

Аннотация: В статье рассматриваются международно-правовые механизмы защиты прав и свобод человека. Анализируются проблемы, возникающие в процессе реализации прав и свобод человека в СНГ.

Ключевые слова: права человека, международное право, механизмы защиты прав человека, СНГ.

Annotation: The article deals with international legal mechanisms for the protection of human rights and freedoms. The problems arising in the process of realization of human rights and freedoms in the CIS are analyzed.

Keywords: human rights, international law, mechanisms for the protection of human rights, CIS

Целью данной статьи является выявление проблем в механизме реализации прав человека в СНГ.

Всеобщая декларация прав человека, основанная на принципе неотъемлемости прав и свобод для жизнедеятельности любой личности, закрепила возможность ограничения прав личности со стороны государства только в исключительных случаях. Однако функции контроля и защиты прав человека Декларация возлагала лишь на государство.

Многочисленные отступления и грубые нарушения прав человека, неоднократно приводившие к локальным вооруженным конфликтам, показали неэффективность внутригосударственного контроля за их соблюдением. Поэтому начиная с середины 70-х годов XX столетия в международно-правовых документах, принимавшихся в рамках Соперничества по безопасности и сотрудничеству в Европе (СБСЕ), прослеживается тенденция определить функции международного и внутригосударственного права в области защиты прав человека.

В документе Копенгагенского совещания Конференции по человеческому измерению СБСЕ отдельным лицам или группам, действующим от их имени, было предоставлено право "поддерживать связь с международными органами, наделенными компетенцией получать и рассматривать информацию, касающуюся утверждений о нарушении прав человека" [\[1\]](#).

Целями Содружества независимых государств в соответствии с положениями Устава и Декларации о международных обязательствах в области прав человека и основных свобод от 24 сентября 1993 г. являются обеспечение прав и основных свобод человека в соответствии с общепризнанными принципами и нормами международного права и документами СБСЕ-ОБСЕ для всех, вне зависимости от расы, этнической принадлежности, языка, религии, политических или иных убеждений, содействие гражданам государств — членов СНГ в свободном общении,

контактах и передвижении в Содружестве, взаимная правовая помощь и сотрудничество в других сферах правовых отношений.

Несмотря на то, что на всевозможных уровнях закрепляется межгосударственное сотрудничество в области прав человека, по-прежнему трудно изжить политизацию проблемы прав человека, когда за обсуждением того, как соблюдаются права человека в той или иной стране, скрываются политические соображения.

Как справедливо отмечает С.В. Черниченко, "в угоду политическим интересам преувеличиваются масштабы и серьезность нарушений прав человека в государствах, отношения с которыми складываются неблагоприятно, и приуменьшают их в государствах, являющихся политическими союзниками" [2]. Такая политика двойных стандартов в области прав человека неприемлема. В целях деполитизации сотрудничества государств в области прав человека в 1993 году участники Всемирной конференции по правам человека приняли Венскую декларацию и Программу действий, где они признали "важность обеспечения универсальности, объективности и неизбирательности при рассмотрении вопросов прав человека" [3].

К сожалению, международные механизмы и процедуры, целью которых является обеспечение выполнения своих обязательств в области прав человека, не решают проблему политизации и деидеологизации. На международных форумах представители государств-участников по-прежнему подвергаются давлению со стороны государств своего гражданства. Менее остро проблема политизации стоит в органах, члены которых выступают в личном качестве, в частности как независимые эксперты или специальные докладчики. Решению проблемы деполитизации вопросов, связанных с правами человека, по нашему мнению, могло бы способствовать выдвижение в качестве международных должностных лиц людей добросовестных и, насколько это возможно, объективных. Другой важный вид деятельности, направленный на деполитизацию вопроса о правах человека, связан с совершенствованием критериев рассмотрения индивидуальных жалоб. Если заинтересованное государство является участником договоров, предусматривающих создание контроля, юридических проблем не возникает. Не возникает проблем и в случае согласия заинтересованного государства на рассмотрение индивидуальных случаев вне контрольных механизмов, например, в Совете по правам человека. Таким образом, на сегодняшний день имеется ряд проблем в реализации механизмов защиты прав человека в СНГ, среди которых проблемы политизации и деидеологизации.

Литература:

1. Всемирная конференция по правам человека. Венская декларация и Программа действий с выступлением Генерального секретаря ООН Бутроса Бутроса-Гали на открытии конференции. Нью-Йорк, ООН, 1995. С. 34.
2. Международное сотрудничество в области человека: Документы и материалы. М., С. 296, 300.
3. Черниченко С.В. ООН и права человека (Итоги и проблемы полувекового пути) // Дипломатический ежегодник. М., 1997. С. 27 - 28.
4. Основы теории государства и права: курс лекций / сост.: Ахмадуллина И. А.- Набережные Челны: Филиал ВИПК МВД России, 2019.

References:

1. World Conference on Human Rights. Vienna Declaration and Program of Action with a speech by UN Secretary-General Boutros Boutros-Gali at the opening of the conference. New York, United Nations, 1995.S. 34.
2. International cooperation in the field of human: Documents and materials. M., 1993.S. 296, 300.
3. Chernichenko S.V. UN and Human Rights (Results and Problems of the Half-Century Path) // Diplomatic Yearbook. M., 1997.S. 27 - 28.
4. Fundamentals of the theory of state and law: lecture course / comp .: Akhmadullina I.A. - Naberezhnye Chelny: Branch of the VIPK of the Ministry of Internal Affairs of Russia, 2019.

[1] Международное сотрудничество в области человека: Документы и материалы. М., 1993. С. 296, 300.

[2] Черниченко С.В. ООН и права человека (Итоги и проблемы полувекового пути) // Дипломатический ежегодник. М., 1997. С. 27 - 28.

[3] Всемирная конференция по правам человека. Венская декларация и Программа действий с выступлением Генерального секретаря ООН Бутроса Бутроса-Гали на открытии конференции. Нью-Йорк, ООН, 1995. С. 34.

КЛАССИФИКАЦИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ НА РАЗЛИЧНЫЕ ВИДЫ ПО УГОЛОВНОМУ КОДЕКСУ

CLASSIFICATION OF CRIMES ON VARIOUS TYPES UNDER THE CRIMINAL CODE

Авторы: Савин Андрей Александрович

Аннотация: Как только стало существовать такое понятие, как государство, людям предстояло фиксировать частые и серьезные виды поведения, которые не подчинялись общепринятым нормам. Ранее за преступление наказание человеку назначал сам социум. Сегодня же эта ответственность возложена на правоохранительные учреждения. По этой причине общество было вынуждено сделать анализ выполненных деяний, закрепить их в законодательстве и совершить предварительную его классификацию. Преступление является важнейшей категорией уголовного права. Все другие понятия и категории уголовного права связаны с преступлением.

Ключевые слова: преступление, тяжесть, ответственность, классификация.

Annotation: As soon as there was such a concept as the state, people had to record frequent and serious behaviors that did not comply with generally accepted norms. Previously, a person was punished for a crime by the society itself. Today, this responsibility is assigned to law enforcement agencies. For this reason, the society was forced to make an analysis of the completed acts, fix them in the legislation and make a preliminary classification of it. Crime is the most important category of criminal law. All other concepts and categories of criminal law are related to the crime.

Keywords: crime, severity, responsibility, classification.

Существуют самые разные виды преступлений. Противозаконные действия классифицируют не только по их сути, но и по степени тяжести. Наказание за любой из типов преступлений можно найти в Уголовном кодексе. Однако для этого необходимо иметь четкое понимание, к какой именно из категорий относится деяние, выходящее за рамки закона.

Общие признаки преступных деяний определены в общих пунктах УК РФ. Преступление как противоправное и противозаконное, виновное деяние дееспособного гражданина, предполагает наличие уголовных мер ответственности и наказания в зависимости от степени тяжести поступка и квалифицирующего состава.

Незначительное деяние не считается преступным актом в случае выполнения таких условий:

- оно не должно иметь признаки любого уголовного преступления, прописанного в статьях УК РФ;
- в нем нет социальной опасности как обязательного атрибута преступления.

Малозначительные деяния не признаются преступлениями только в ситуации, если их незначительность была одновременно объективной и субъективной. Это означает, что человек

желал осуществить незначительное деяние, а не по причине того, что по ряду обстоятельств так и случилось[1].

Каждый преступный поступок может повлечь за собой разные последствия. В результате какого-то деяния люди могут лишиться жизни, а в результате другого всего лишь незначительно пострадать. В связи с этим, для назначения меры наказания важно правильно определить характер тяжести уголовного проступка.

Согласно 15 УК РФ, преступления подразделяются на следующие типы:

Незначительные. К данной категории относятся поступки, подразумевающие применение уголовного наказания за соответствующие действия преступника, которые были совершены либо специально, либо по причине неосторожности. Самая жестокая мера наказания за деяния подобного рода – это лишение свободы на три года. Преступление, относящееся к легкому виду тяжести, достаточно легко идентифицировать. Например, если был нанесен вред здоровью, то он не должен быть серьезным и вызывать длительные и тяжелые проблемы в работе организма человека.

Средние. Если максимальной мерой наказания за преступные действия, которые были осуществлены намеренно, является лишение свободы на пять лет, то они относятся к категории средних по тяжести. То же самое касается и случаев, когда преступление было совершено по неосторожности, а в качестве наивысшей меры наказания было утверждено лишение осужденного свободы на три года.

Тяжкие. К этому типу преступлений относятся те, за которые максимальной мерой наказания является лишение свободы на десять лет. Данная категория включает в себя только те уголовные деяния, которые физические лица совершали умышленно. Ярким примером является насилие либо тяжелый вред, причиненный другому человеку, который не повлек за собой смерть, однако вызвал серьезные расстройства в организме. Например, причинение ранений, после которых физическое лицо стало инвалидом.

Особо тяжкие, если за преступный поступок физическое лицо ограничили в свободе на десять либо большее количество лет, то, значит, оно совершило особо тяжкое деяние. То же самое касается и случаев, за которые в качестве наказания была применена более жесткая форма. К виду особо тяжких преступлений относят убийства людей, причем как массовые (например, совершение терактов), так и одиночные, но выполненные с особой жестокостью[2].

Уголовным кодексом регламентированы наказания за преступления самых разнообразных типов. В настоящий момент существует более двухсот составов преступлений. Предлагаю рассмотреть основные категории данных противозаконных поступков. Первая и самая распространенная группа – это преступные действия против жизни, а также здоровья физических лиц.

Как правило, к данной категории относят действия умышленного характера, в результате которых наступила смерть одного или одновременно нескольких людей. Такие преступления, в свою очередь, также подразделяются на различные типы. Например, на проступки, содеянные с особой агрессией и жестокостью, либо же, наоборот, на убийства, выполненные при смягчающих обстоятельствах (когда преступник находился в состоянии аффекта).

Также существует и категория преступных действий, влекущих за собой причинение вреда здоровью физических лиц. Если какая-то функция организма человека, которая была ранее работоспособной, пострадала и требует лечения после деяния злоумышленника, то он

совершил преступление, направленное против здоровья.

Вторая группа – это преступные действия, нарушившие свободу либо достоинство людей. Сюда относят распространение не правдивых слухов о каком-либо человеке, целью которых является опустить его достоинство. Также в эту категорию входят оскорбления, унижения и тому подобное. Следует отметить, что преступные деяния, связанные с нарушением половой неприкосновенности либо свободы человека, также относят к этой группе. В качестве самого жестокого наказания за проступки подобного характера применяют лишение свободы на целых пятнадцать лет [3].

Казалось бы, виды преступлений УК охватывают все, но человеческий ум не устает придумывать новые способы обойти закон. Ведь, как ни парадоксально, преступление является преступлением только тогда, когда оно содержится в Уголовном кодексе.

Грамотная классификация преступных действий в современном УК играет особую роль. Среди основных полезных функций можно выделить следующие:

- Предопределение наказания.
- Определение срока, объема и категории санкций.
- Разработка и конструирование основных норм закона и правовых институтов.
- Определение срока давности совершенного беззакония и виды возможных рецидивов.
- Определение для закона обратной силы.

Посредством классификации обычные правила становятся более ясными и лаконичными. Сотрудники власти, на которых возложены обязанности по классификации нарушений, должны обладать всеми требуемыми навыками для правильной типизации нарушения. Они должны принимать во внимание все возможные нюансы.

Преступление – совершенное законом запрещенное деяние с присутствием вины, требующее наказания. Каждый вид преступного действия прописан в отдельной главе современного Уголовного кодекса. Посредством классификации обычные законы становятся более ясными и лаконичными.

Литература

1. Гладких, В.И., Курчеев, В.С. Уголовное право России. Общая и Особенная части: Учебник. Под общей редакцией д.ю.н., профессора В.И. Гладких. – М.: Новосибирский государственный университет, 2015. С. 66.
2. Ветров И.Я. Уголовное право. Общая часть. Учебник для вузов. Под ред. И.Я.Ветров. 2016. С. 71.
3. Бочаров, Е.В. Уголовное право РФ: Общая часть: учебное пособие / Е.В. Бочаров, В.И. Шульга. – Владивосток: Изд-во ВГУЭС, 2016. С. 42.

Literatura

1. Gladkih, V.I., Kurcheev, V.S. Uголовное право Rossii. Obshchaya i Osobennaya chasti: Uchebник. Pod obshchey redakciej d.yu.n., professora V.I. Gladkih. – M.: Novosibirskij gosudarstvennyj universitet, 2015.S. 66.
2. Vetrov I.YA. Uголовное право. Obshchaya chast'. Uchebник dlya vuzov. Pod red. I.YA.Vetrov.

2016. S. 71.

3. Bocharov, E.V. Uголовное право RF: Obshchaya chast': uchebnoe posobie / E.V. Bocharov, V.I. Shul'ga. – Vladivostok: Izd-vo VGUES, 2016. S. 42.

[1] Гладких, В.И., Курчеев, В.С. Уголовное право России. Общая и Особенная части: Учебник. Под общей редакцией д.ю.н., профессора В.И. Гладких. – М.: Новосибирский государственный университет, 2015.С. 66.

[2] Ветров И.Я. Уголовное право. Общая часть. Учебник для вузов. Под ред. И.Я.Ветров. 2016. С. 71.

[3] Бочаров, Е.В. Уголовное право РФ: Общая часть: учебное пособие / Е.В. Бочаров, В.И. Шульга. – Владивосток: Изд-во ВГУЭС, 2016. С. 42.

НАЦИОНАЛЬНОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО ЗАРУБЕЖНЫХ ГОСУДАРСТВ О КИБЕРПРЕСТУПЛЕНИЯХ

NATIONAL LEGISLATION OF FOREIGN COUNTRIES ON CYBERCRIME

Авторы: Оразхан Амина Бакдаuletкызы, Татаринов Данила Владимирович

Аннотация: В данной статье анализируется национальное уголовное законодательство стран мира в области киберпреступлений. Развитие и изменения государственного законодательства по борьбе с киберпреступлениями в разных государствах мира связано с историей преступления в сфере информатизации и связи. Развитие информационных технологий и проникновение их во все большее количество сфер человеческой жизнедеятельности вело к появлению новых форм уголовных посягательств, а это, в свою очередь, привело к беззаконным новым деяниям, внесению изменений в уже существующее уголовное законодательство и принятию новых норм. Сравнительный анализ уголовного законодательства стран был построен нами на основе классификации принятых изменений в национальном законодательстве Казахстана, но более детально, нормы анализируются в соответствии с объектом посягательства. Этот метод анализа представляется наиболее приемлемым, поскольку он позволит вам анализировать и сравнивать отдельно: правила о защите секретности данных, правила об ответственности за неразрешенный доступ в компьютеры и компьютерные сети, а также другие положения, содержащиеся в этих стандартах и направленные на защиту от различных видов киберпреступления.

Ключевые слова: киберпреступления, законодательство, неприкосновенность частной жизни, Уголовный кодекс, ответственность.

Annotation: This article analyzes national legislation of the world countries in the field of cybercrime. The development and amendment of state legislation to combat cybercrime in all countries of the world are connected with the history of crime in the field of information and communications. The development of information technologies and their penetration into an increasing number of spheres of human life led to the emergence of new forms of criminal assault, and this, in turn, led to the criminalization of new acts, the introduction of amendments to existing criminal law and the adoption of new norms. A comparative analysis of the countries legislation was built by us on the basis of a classification of adopted changes in national legislation, but more detailed, norms are analyzed according to the object of encroachment. This method of analysis seems to be the most acceptable, because it will allow you to analyze and compare separately: the rules on the protection of data confidentiality, the rules on liability for unauthorized entry into computers and computer networks, as well as other provisions contained in these standards and aimed at protection from various types cybercrime.

Keywords: cybercrime, legislation, privacy, Criminal Code, liability.

Introduction

The history of the development and amendment of national legislation on combating cybercrime in

various countries of the world is associated with the history of computer crime and, with a detailed analysis, reveals some patterns. The improvement of information technologies and their penetration into a growing number of spheres of human life led to the emergence of new forms of criminal attacks, and this, in turn, to criminalize new acts, introduce amendments to existing criminal law and adopt new standards.

If you carefully monitor the emergence of criminal law on the protection of computer information, computer systems, as well as liability for crimes committed using computers; you can identify the relationship between the history of computer crime and changes in national criminal laws. There are four main trends in the adoption of these changes. These four trends illustrate the history of the development of computer crime and reflect the four areas of criminal law and criminal procedure regulation in the fight against cybercrime.

Discussion

This problem has been studied both by specialists of the Republic of Kazakhstan and foreign, whose works are devoted to cybercrime or criminal law. Among such authors we can note: Aydarbayev S.Zh. (Aydarbayev, 2012), Yerdzhanov T.K. (Yerdzhanov, 2014), Shakirov K.N. (Shakirov, 2012), Tatarinov D.V. (Tatarinov, 2014), Karpov V. S. (Karpov, 2012), Dashyan M. (Dashyan, 2012), Parker, Donn B. (Parker, Donn, 2018), Medvedev S.S. (Medvedev, 2008), Aldrich, Richard W. (Aldrich, Richard, 2018), Chernysheva V.O. (Chernysheva, 2010), Shinder, Debra L. (Shinder, Debra, 2013).

The right to privacy is a complex of social relations that characterize a person and a citizen as a subject with complete freedom in the implementation of all aspects of his personal life if this does not contradict the interests of society and the state [2, p. 87].

The four trends of legislation in the field of cybercrime.

1. Legislation on the protection of privacy. The first trend in criminal law reform is related to the protection of secrecy. As the chapter of this study on the history of cybercrime said in the 60s, when computer networks were mainly used in military and scientific institutions, the main threat was the loss of classified information and unauthorized access to it. The first reforms were the result of the emergence of new opportunities for the collection, storage, transmission of data related to the use of information technology. Legislation on the protection of computer data appeared in the following countries: Sweden, USA, Germany, Austria, Denmark, France and Norway, Luxembourg, Iceland and Israel, Australia and Canada, Great Britain, Finland, Ireland, Japan and the Netherlands, Portugal, Belgium, Spain and Switzerland, Spain, Italy and Greece. In Brazil, the Netherlands, Portugal and Spain, amendments to the Constitution on data protection have even been adopted [6].
2. Legislation on economic crimes and the protection of computer networks from hacks. The second trend of amendments to the criminal law is associated with the growth in the 70s of economic crime in the field of computer technology - hacking of bank computer networks, industrial espionage, in the 80s the number of hacking computer networks, not only banking, increased. This led to reforms that began in the 1980s. The reason for the reform was that the criminal law that existed at that time protected physical, material, visible objects from traditional encroachments. However, new forms of economic cybercrime have not only a new, intangible subject of encroachment (funds stored on deposit in electronic form), but also new objects (computer programs, computer systems), as well as the emergence of new ways of committing economic crimes. Criminal legislation has been amended in Italy, Australia, Great Britain, USA, Canada and Denmark, Germany, Austria, Japan and Norway, France, Greece,

Finland the Netherlands, Luxembourg, Switzerland, Spain, and Malaysia.

3. Protection of intellectual property. The third trend in criminal reform is related to the protection of intellectual property in the field of computer technology. The Philippines, the USA, Hungary, Australia, India and Mexico, Chile, Germany, France, Japan, and the United Kingdom adopted rules on protecting the rights of authors of computer programs against criminal attacks.
4. Protection against illegal and harmful information. Nevertheless, the criminal law is being amended regarding liability for the dissemination of child pornography, slander, and incitement of ethnic hatred in information networks. The United Kingdom amendments to the criminal law were adopted and the United States and Germany can be cited as an example of legislative reform [7].

The expediency of this method is also evidenced by the fact that Russian scientists for example Karpov's note: foreign legislation, unlike the domestic one, took the path of differentiating cyber crimes depending on what kind of relationship the criminal encroaches on, which corresponds to the criminological division into groups of cybercrime [1, p. 27].

In our opinion, a specific object of crime in the field of computer information is the totality of public relations that ensure the security of computer information, namely its confidentiality, integrity, the legal procedure for its use, as well as the safe functioning of computer systems.

Contemporary types of crimes, for example, committed with the help of global communication networks, have not yet been adequately reflected in the international legal acts of the CIS, although the speed with which these crimes are spread requires the speedy joint response of the states participating in the community [3, p. 200].

The legislation on data privacy protection in global telecommunication systems, for example, in Germany, liability for violating the confidentiality of information stored on electronic and other media, transmitted in a manner not directly perceptible is provided for in a separate article 202a of the Criminal Code, which explicitly states that its provisions apply only to this type of data. This article is included in section 15 violation of inviolabilities and privacy - and establishes the liability of a person who 'illegally receives information that is not intended for him and is specially protected from illegal access to them, or transfers it to another person. In this case, information within the meaning of article 1 is only those that are stored or transmitted electronically, magnetic or otherwise not directly perceived'.

The product of many years of efforts by the Council of Europe was the Council of Europe Convention on Cybercrime, adopted on 23 November 2001 in Budapest. This is one of the most important documents regulating legal relations in the global computer network. Its adoption is a kind of milestone in the history of the fight against cybercrime. Dashyan calls 'the Convention a point of reference, from which real measures on the legal impact on relations on the Web begins' [4, p. 85].

The Finnish Penal Code contains three articles aimed at protecting the confidentiality of electronic data: articles 1 - 3 of chapter 38 of the Criminal Code. At least one of them - article 3 expressly establishes liability for violating the confidentiality of computer data, including e-mail, data transmitted by computer networks, the other two are general rules applied in practice when violating the confidentiality of information contained in computers and computer networks.

The rules criminalizing illegal access have significant differences. So, for example, in Denmark, England, Greece, most US states any illegal access is criminalized. In other countries - Germany, the Netherlands, and Norway, criminal liability rules are applied only for illegal access to data protected by security measures or under special protection from illegal access, including the protection of the

law. Thus, article 138a of the Dutch Penal Code establishes that a person who deliberately and illegally obtains access to an automated data storage system, a data processing system or part of such systems is found guilty if he overcomes the protection system or uses such technical means as false signals, false passwords and false identity.

One of the reasons for the inconsistency of judicial practice and its incomplete compliance with the requirements of the time and the interests of commercial turnover is a different approach to the nature of domain names in the activities of international structures.

Similar rules are also in the legislation of some European countries. Part four of Article 615 of the Italian Criminal Code establishes legal responsibility for the production, sale, transfer of codes, passwords, different means of access to a computer or telecommunication systems, committed with the aim of making income for themselves or for third parties, or with the purpose of causing damage, as well as providing information or instructions for the above goals.

Different approaches are also observed in determining the responsibility for authorized access, which, if abused, can become an unauthorized access or other criminal act. In some states, only unauthorized access by an unauthorized person is criminalized. Other access standards apply not only to cases of unauthorized access, but also to cases of abuse of the right of access, as, for example, article 500 (b) of the Belgian Criminal Code. The first part of this article provides liability for illegal access, and the second for the so-called 'insider' illegal access to the system access to a computer system committed by an authorized person who abused his right of access for personal gain or with the intent to cause harm.

Any effective treaty addressing cyber crime must also address the mutual assistance that will be provided in searches and seizures. Computer data takes many forms, which includes the contents of saved data, e-mail, chat room discussions, and more [9, p. 93].

There are states in which liability for the theft of information constituting a commercial secret is provided for in the illegal access rules. For instance, article 7 of the Portuguese Penal Code establishes the qualified composition of illegal access to computer data: access to obtain information constituting industrial or commercial secret protected by law. The same provisions are contained in the Danish Penal Code, article 263 of which, as a qualifying attribute of illegal access and indicates the intention to familiarize oneself with information on trade secrets.

In Spain and Sweden, the rules on computer fraud supplement the norms on ordinary fraud. Thus, article 245.2 The Criminal Code of Spain says that 'fraud is also the manipulation of computer or similar devices committed for the mercenary purpose of moving property or the right to property without proper authority to the detriment of the owner'. The Swedish Criminal Code also refers to the rules on fraud: how should a person be held accountable for fraud who, using false or incomplete information, modifying programs, or by any other means, illegally interferes with automatic data processing, other automatic processes, benefits for yourself, while causing damage to the property of the owner.

In the criminal legislation of Kazakhstan, liability for crimes in the field of computer information is regulated by Chapter 7 of the Criminal Code of the Republic of Kazakhstan, which includes nine articles. The existing criminal law on liability for computer information crimes essentially creates only the appearance of a solution to the problem of cybercrime. But the most important thing is that it speaks only of computer crimes, i.e. criminal infringements in the field of information and communication.

Conclusion

Generally speaking about the legislation on liability for penetration into computers and systems, computer sabotage, violation of data confidentiality, computer fraud, it can be stated that the criminal law of most developed countries to one extent or another cover almost all of these acts. However, in some countries there are no special rules on criminal liability for unlawful access to data, computer sabotage, industrial and commercial computer espionage, and other crimes. The adoption of these norms is desirable not only because international recommendations require this, but additionally such crimes bring significant economic losses - both for individual companies and for the state's economy.

In addition, as can be viewed from the above analysis of the norms on crimes in the field of high technologies, the legislation of certain states presenting for liability for certain cybercrimes has significant differences. Meanwhile, it is essential that the rules on liability for illegal access, which begins with many, for instance, economic cybercrimes, contain the identical provisions, invalidating any unauthorized access regardless of the severity of the consequences. Otherwise, taking into account the cross-border nature of the phenomenon of cybercrime, there remains a slight, but small, gap in the regulation that allows people who have committed unlawful acts to evade responsibility.

Sources Used:

1. Karpov V. S. Criminal liability for crimes in the field of computer information. Abstract. dis. ... cand. legal Sciences: 12.00.08 / V.S. Karpov - Krasnoyarsk, 2012 .- 27 p.
2. Tatarinov D.V. Legal foundations of the fight against offenses in global communication networks: monograph. - Almaty: Kazakh University, 2014 .- 87 p.
3. Aidarbaev S.Zh. New types of offenses and international legal acts of the CIS: a collection of materials of the international scientific-theoretical conference (November 30, 2012). Almaty: Kazakh University, 2012. -200 p.
4. Dashyan M. Review of the Council of Europe Convention on Cybercrime. / M. Dashyan // Modern Law. - 2012. - No. 11. - P. 85.
5. The Criminal Code of the Republic of Kazakhstan dated July 3, 2014 No. 226-V (as amended and supplemented as of October 28, 2019)
6. The Belgium Criminal Code. [Electronic resource]. URL: <https://www.legislationline.org/documents/section/criminal-codes/country/41/Belgium/show> (accessed date: 10.02.2020).
7. The Criminal Code of Germany. [Electronic resource]. URL: <https://www.legislationline.org/documents/section/criminal-codes/country/28/Germany/show> (accessed date: 15.02.2020).
8. Shinder, Debra L. Scene of the Cybercrime. Computer Forensics Handbook / Debra L. Shinder. Rockland: Syngress, 201- 752 p.
9. Aldrich, Richard W. Cyberterrorism and Computer Crimes: Issues Surrounding the Establishment of an International Legal Regime / Richard W. Aldrich. - Colorado: USAF Institute for National Security Studies, 2013. - 93 p.
10. National report 201 Safe Society without Fear of Crime / Ministry of Justice. Republic of Korea. Korean Institute of Criminology. - Korean Institute of Criminology, 2015. - 27 p.

К ВОПРОСУ О ПРИМЕНЕНИИ ПРИНЦИПОВ ПРАВА КАК ОСНОВАНИЯ ДЛЯ ПРИНЯТИЯ СООТВЕТСТВУЮЩЕГО РЕШЕНИЯ ОТНОСИТЕЛЬНО НАЗНАЧЕНИЯ МЕР ОТВЕТСТВЕННОСТИ К ГОСУДАРСТВЕННОМУ И МУНИЦИПАЛЬНОМУ СЛУЖАЩИМ

TO THE QUESTION OF APPLYING THE PRINCIPLES OF LAW AS THE BASIS FOR MAKING THE APPROPRIATE DECISION REGARDING THE ASSIGNMENT OF LIABILITY MEASURES TO STATE AND MUNICIPAL EMPLOYEES

Авторы: Хоренко Юлия Владимировна

Аннотация: В настоящее время институт юридической ответственности достаточно сильно развит. Однако не стоит упускать из вида возможность появления пробелов в праве в отношении какой-либо ситуации, не попадающей под действие законодательства. В данной статье рассматривается вопрос применения принципов права при формировании мер ответственности в отношении муниципального или государственного служащего.

Ключевые слова: законодательство РФ, ответственность, принципы права, муниципальный служащий, государственный служащий.

Annotation: Currently, the Institute of legal responsibility is quite well developed. However, you should not lose sight of the possibility of gaps in the law in relation to a situation that does not fall under the law. This article discusses the application of the principles of law in the formation of measures of responsibility in relation to a municipal or public employee.

Keywords: legislation of the Russian Federation, responsibility, principles of law, municipal employee, civil servant.

Определение принципов задает направление всей деятельности в целом. Их определение играет важную роль, не только идеологическую, но и практическую. Верно выстроенная иерархия принципов, которые отражают действительное значение отрасли права, определяет функциональность любой деятельности. Если мы проведем анализ принципов государственной и муниципальной служб, то убедимся, что они пересекаются и не противоречат друг другу, это указывает на единство конечной цели – стремление к гражданскому обществу. Тогда встает вопрос об их действительной значимости и необходимости. Мнения ученых разнятся. Основным камнем преткновения является вопрос о значении принципов. Одни авторы считают, что принципы являются ядром отрасли и началами деятельности, другие указывают на их формальность. Тем не менее, не смотря на многообразие точек зрения, принципы являются важным инструментом любой отрасли. Их особенная значимость возникает из регулятивной функции, которой наделены все принципы права, позволяющей руководствоваться принципами в случае обнаружения пробелов в праве и они задают направление деятельности.

Что касается государственной и муниципальной службы, то здесь необходимо подробно рассмотреть вопрос их соотношения, выявить общие и отличительные моменты. Некоторые авторы рассматривают принципы государственной и муниципальной службы как общее и целое, кто-то видит их как две отдельные структуры. В качестве примера приведем следующую точку зрения, которая принадлежит А.В. Гусеву: «На их основе определяется общая целевая направленность, «идеология» правовых норм» [1. с. 14].

В зависимости от похода к пониманию значения принципов права, можно выделить их как различные, так и схожие черты. Анализ положений статьи 3 Федерального закона от 27.05.2003 № 58-ФЗ «О системе государственной службы Российской Федерации» и статьи 4 Федерального закона от 02.03.2007 № 25-ФЗ «О муниципальной службе в Российской Федерации», позволяет сделать вывод о том, что на первый взгляд, принципы муниципальной и государственной службы выглядят одинаковыми. Здесь общим для обоих видов служб является приоритет прав и свобод человека и гражданина, равный доступ граждан к службе и др. Но означает ли это, что никакой принципиальной разницы нет?

При самом банальном сравнении принципов Федерального закона от 02.03.2007 № 25-ФЗ «О муниципальной службе в Российской Федерации» и Федерального закона от 27.05.2003 № 58-ФЗ «О системе государственной службы Российской Федерации» становится ясно, что отличие заключается в ответственности муниципальных служащих за неисполнение или ненадлежащее исполнение своих должностных обязанностей и внепартийность муниципальной службы, подобные пункты отсутствуют в ФЗ «О системе государственной службы Российской Федерации». Однако, именно в последнем федеральном законе указаны принципы федерализма, законности, открытости государственной службы, ее доступность общественному контролю, объективное информирование общества о деятельности государственных служащих и защита государственных служащих от неправомерного вмешательства в их профессиональную служебную деятельность как государственных органов и должностных лиц, так и физических и юридических лиц. Существенное различие в принципах, прописанных в вышеуказанных федеральных законах, заключается именно в формулировании вопроса относительно применения мер ответственности в случае возникновения коллизии в праве или пробела.

В первую очередь, для выяснения причин различия в правовом закреплении способов установления мер юридической ответственности, следует понять правовую природу каждой меры ответственности для обоих видов службы. Кроме этого, первостепенной задачей встает выяснение правового смысла, который законодатель вложил в принцип ответственности, закрепленного в статье 4 Федерального закона от 02.03.2007 № 25-ФЗ «О муниципальной службе в Российской Федерации», и почему такой принцип отсутствует в нормах и Федерального закона от 27.05.2003 № 58-ФЗ «О системе государственной службы Российской Федерации» [3., 4.].

Для дальнейшего анализа вышеуказанной проблемы, необходимо разобрать принцип ответственности муниципального служащего за неисполнение или ненадлежащее исполнение своих должностных обязанностей. Во-первых, стоит понимать, что вопросы юридической ответственности являются наиболее дискуссионными в научной литературе. Прежде всего, это вызвано тем, что возложение юридической ответственности на муниципального служащего имеет свою специфику. Она выражается в использовании не только действующего законодательства Российской Федерации, но и в применении, так называемого, отраслевого законодательства.

Ответственность муниципального служащего регламентируются нормами трудового

законодательства, которые устанавливают наиболее общие санкции в случае нарушения трудовой дисциплины. К видам такой ответственности относятся дисциплинарные взыскания, выражающиеся в выговоре, замечании и увольнение по нормам Трудового кодекса РФ. Также на муниципального служащего распространяется и иные виды ответственности, такие как административная, гражданская и уголовная.

Ранее ответственности государственного служащего была посвящена статья 14 Федеральный закон от 31 июля 1995 г. № 119-ФЗ «Об основах государственной службы Российской Федерации», в которой четко был регламентирован перечень дисциплинарный взысканий с государственного служащего и порядок их применения [2]. Однако, данный федеральный закон утратил свою силу и вышеуказанная статья за некоторыми изменениями переместилась в Федеральный закон от 27.07.2004 № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации».

Что касается иных видов юридической ответственности государственного служащего, то они также как и у муниципального служащего закреплены в отдельных нормах административного, уголовного, и гражданского законодательства. Законодатель не предусматривает возможность некорректного применения различных мер ответственности, ограничиваясь лишь существующими положениями соответствующего законодательства.

Возвращаясь к вопросу применения принципов права как основания для принятия соответствующего решения относительно назначения мер ответственности к государственному и муниципальному служащим. Стоит учитывать следующие факты. Во-первых, не закрепляя принцип ответственности, законодатель тем самым гарантирует четкое и правомерное применение мер ответственности в каждом конкретном случае. Однако не стоит забывать, что в современном и прогрессивном обществе не все правонарушения служащих могут попадать под действия норм действующего законодательства. Во-вторых, существование так называемого «принципа ответственности» расширит толкование норм права и позволит восполнить некоторые существующие пробелы и коллизии в праве.

На основании вышеизложенного, необходимо по аналогии с законодательством о муниципальной службе, ввести изменения в тексты статей, регламентирующих деятельность государственных и государственных гражданских служащих, добавив к ним принцип ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение должностных обязанностей государственного служащего. В дальнейшем будущем данное изменение, возможно, сможет предотвратить разного рода противоречия, которые обычно могут возникнуть при применении норм права. Кроме этого, положение муниципальных и государственных служащих в этом случае несколько уровняется относительно правового закрепления мер юридической ответственности.

Использованные источники:

1. Гусев А.В., Митин А.Н., Шайхатдинов В.Ш. Право государственной и муниципальной службы. Учебное пособие. Изд. Проспект. 2013. С. 14.
2. Федеральный закон от 31 июля 1995 г. № 119-ФЗ (не действующий) «Об основах государственной службы Российской Федерации» // [Электронный ресурс]. URL: <http://www.pravo.gov.ru> (дата обращения 15.03.2020г.)
3. Федеральный закон от 02.03.2007 № 25-ФЗ (ред. от 16.12.2019) «О муниципальной службе в Российской Федерации» // [Электронный ресурс]. URL: <http://www.pravo.gov.ru> (дата обращения 15.03.2020г.)
4. Федеральный закон от 27.05.2003 № 58-ФЗ (ред. от 23.05.2016) «О системе государственной службы Российской Федерации» // [Электронный ресурс]. URL:

<http://www.pravo.gov.ru> (дата обращения 15.03.2020г.)

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НЕДОБРОСОВЕСТНУЮ РЕКЛАМУ

LIABILITY FOR UNFAIR ADVERTISING

Авторы: Плужникова Дарья Алексеевна

Научный руководитель: Колесник Ирина Валентиновна

Аннотация: В предоставленной статье рассматривается ответственность за недобросовестную рекламу. Проблемам правового регулирования рекламной деятельности уделяется значительное внимание, как на национальном, так и на международном уровне. В современных условиях сложно переоценить значение рекламы как информации, которая опосредует хозяйственный оборот и позволяет обеспечивать стимулирование спроса и предложения на определенные виды товаров, работ и услуг. Средства распространения рекламы через развитие информационных технологий и совершенствования технических решений достаточно разнообразны, и это соответствующим образом закреплено в ФЗ «О рекламе».

Ключевые слова: реклама, ответственность, информация, услуги.

Annotation: *This article discusses the responsibility for unfair advertising. Considerable attention is paid to the problems of legal regulation of advertising activities, both at the national and international level. In modern conditions, it is difficult to overestimate the importance of advertising as information that mediates economic turnover and allows stimulating demand and supply for certain types of goods, works and services. The means of advertising distribution through the development of information technologies and improvement of technical solutions are quite diverse, and this is appropriately enshrined in the Federal law "on advertising".*

Keywords: *advertising, responsibility, information, services.*

Все главные моменты, которые характеризуют цели создания, порядок осуществления, субъекты и объекты рекламы, изложены в ФЗ № 38 от 13.03.2006 г. В рамках рассматриваемой темы следует в первую очередь обратить внимание на статью 5 Закона, в которой изложены общие требования, предъявляемые к рекламе на территории РФ.

Цель любой рекламной компании – это предоставление информации об услуге или товаре таким образом, чтобы после ее демонстрации возросли продажи рекламируемого объекта. В этой сфере работает огромное количество людей творческих профессий и PR менеджеров, которые должны выстроить систему таким образом, чтобы потенциальные клиенты отвернулись от продукции, предоставляемой конкурентами, и отдавали предпочтение рекламируемым товарам и услугам.

Такое положение вещей создает предпосылки для недобросовестной конкуренции. Когда в рекламу включают заведомо ложную информацию, или подают ее таким образом, что возможно двоякое толкование. Или же существенно преувеличивают достоинства представляемого объекта, не упоминая о его существенных недостатках.

Анализируя Закон, можно выделить несколько основных признаков недобросовестной

рекламы:

- Предоставляемая информация построена на некорректном сравнении товара с продукцией конкурентов;
- Содержит в себе сведения, которые можно расценить, как порочащие достоинство и деловую репутацию конкурента;
- Предоставление информации о товаре таким образом, что это создает у потенциального покупателя неправильное видение объекта, его характеристик, технологии создания с целью привлечения большего количества покупателей;
- Отзывы о товаре конкурентов в уничижительной форме;
- Осуществление сравнения с товаром других производителей или продавцов. Причем, неважно в каком ключе оно проходит. Недопустимая в рекламе информация – это та, которая содержит в себе уверения об исключительности и первенстве продвигаемого продукта;
- Разглашение информации о товаре, которая имеет статус коммерческой тайны без соответствующего разрешения ее владельца.

Кроме того реклама будет считаться недобросовестной, если она содержит в себе следующие элементы:

- Сцены, которые прямо или косвенно побуждают к совершению противоправных или аморальных деяний;
- Элементы российских дорожных знаков или образов, которые влияют на безопасность дорожного движения;
- Слоганы или изображения, которые могут сформировать негативное отношение к людям, не пользующимся рекламируемым товаром;
- Иностранские слова и выражения, которые хоть каким-то образом могут исказить подаваемую информацию;
- Утверждения, что производство и/или продажа рекламируемого объекта одобрена органами государственной власти;
- Изображения, в которых показан процесс употребления алкогольной продукции и никотина;
- Образы медицинских работников и продукции, если реклама не касается медицинских услуг и товаров;
- Указания на наличие лечебного эффекта при применении рекламируемого товаре, если речь не идет о медицинских препаратах;
- Оскорбительные слова и фразы в отношении пола, возраста, расы, религии, объекта культурного наследия и пр.

Чтобы реклама не была признана недобросовестной, ее нельзя размещать в школьных учебниках, тетрадях и дневниках.

Если при демонстрации используются показатели стоимости, то они должны показываться в

российских рублях (в иностранной валюте их разрешено показать только в качестве дополнения).

Отдельного упоминания заслуживает использование скрытой рекламы, которое согласно законодательству запрещено, однако, существует повсеместно. Причем, что такое скрытая реклама, большинство представляет совсем неверно, считая, что это наличие 25-го кадра и пр. технологии. На самом деле примеры скрытой рекламы можно наблюдать при просмотре художественных фильмов, где главный герой ненавязчиво демонстрирует часы какой-либо марки или ездит на автомобиле определенной модели. Если брать зарубежную киноиндустрию, то ярчайшим примером будет образ Джеймса Бонда, который из всех авто предпочитал Aston Martin.

Меры наказания за подобные противоправные деяния определены в ст. 14.3 КоАП РФ.

Вид правонарушения	Мера ответственности
Нарушение ФЗ «О рекламе».	Для физических лиц – штрафные санкции в размере от 2 до 2,5 тыс. руб., для должностных лиц – от 4 до 20 тыс. руб., для организаций – от 100 до 500 тыс. руб.
Несоблюдение правил прерывания рекламой телепередач, превышение временных норм, отпущенных для прерывания, а также запуск рекламы на тв в дни общероссийского траура.	Должностные лица обязаны будут заплатить штраф от 10 до 20 тыс. руб., а организации – от 200 до 500 тыс. руб.
Превышение объема, допустимого законодательством печатной рекламы в СМИ.	Должностные лица выплатят штраф от 4 до 7 тыс. руб., а организации – от 40 до 100 тыс. руб.
Включение предвыборной агитационной рекламы в фильмы, религиозные передачи и в передачи продолжительностью менее 15 минут.	Штрафные санкции для должностного лица составят от 10 до 20 тыс. руб., для организации – от 200 до 500 тыс. руб.
Нарушения требований, предъявляемых к рекламе лекарственных препаратов, медицинских услуг и т.п.	Для физических лиц предусмотрен штраф от 2 до 2,5 тыс. руб., для должностных лиц – от 10 до 20 тыс. руб., а для организаций – от 200 до 500 тыс. руб.
Реклама кредитных продуктов, в которой указывается лишь одна составляющая их стоимости без указания прочих составляющих, которые могут повлиять на окончательную стоимость.	Должностные лица обязаны будут внести штраф от 10 до 50 тыс. руб., а организации – от 300 до 800 тыс. руб.

За все время своего существования реклама прочно закрепилась в сознании публики как явление информативное. Она гордо исполняет «миссию» просветителя в области предложений и продаж. Каждому участнику PR-баталий приходится придумывать все новые способы и пути для того, чтобы выделиться среди конкурентов и показать себя в выгодном свете. Именно в этом и состоит основная сложность в проведении качественной рекламной кампании. Предприниматели оказываются на «развилке», где сложного выбора не избежать. А выбирать им приходится между двумя дорогами.

Одна из дорог – честная и безопасная, а другая – простая и полная риска. Необходимо решить, готов ли производитель к долгому и тернистому пути, совершенствованию своего продукта и кропотливому труду, наградой за который станет доверие покупателей. Или же стоит пойти в

обход правил и использовать самый элементарный способ – недобросовестную рекламу? Эта альтернатива – тот самый случай, когда люди придерживаются позиции «цель оправдывает средства».

А целью в этой схеме является увеличение финансовой прибыли в максимально сжатые сроки. Инструмент – отказ от принципов и использование всевозможных «лазеек». Менеджеры компаний идут на поводу у стремления занять первенство здесь и сейчас.

Недобросовестная реклама бывает обманчивой и вводящей покупателей в заблуждение по поводу какого-либо продукта. Часто она вредит потребителям неточностью и информационной недостоверностью. Производители часто скрывают минусы продукта или существенно преувеличивают плюсы.

Тот факт, что в определенных сферах эта конкурентная борьба – явление популярное и процветающее, как минимум неприятен. Существуют фирмы, откровенно создающие у покупательской аудитории ошибочное мнение с помощью демонстрации неофициальных торговых марок, чужого авторитета, заслуженного многолетним трудом, и недобросовестной рекламы. По этой причине в законе РФ «О рекламе» говорится, что прибегать к ненадлежащей рекламной деятельности запрещено, а за нарушение этого положения следует определенное наказание.

Закон дает понятие о недобросовестной и некорректной рекламе. Не разрешает рекламировать отдельные виды продукции. Кроме того, закон предусматривает ответственность за нарушения при размещении недобросовестной рекламы.

Закон направлен на обеспечение своих граждан достоверной и правомерной информацией, а также призван создать благоприятные условия для конкуренции на рынке и дать экономическое пространство для распространения производителями своих товаров и услуг. Данный закон ограничен в своем применении. Он не действует при размещении некоторой рекламы.

К такой относятся:

Предвыборную деятельность, а так же агитацию граждан голосовать за того или иного политического деятеля;

Любая информационная реклама, которую необходимо довести до граждан, носящая данные о принятых нормативно правовых актах;

Любые вывески и указатели, которые не содержат в себе рекламного характера, а направлены на обеспечение конкретной информацией граждан;

Любые объявления людей или организаций, в которых нет информации о продаваемых товарах или предоставляемых услугах;

Информация о производителе, которая находится на упаковке товара, его адрес, контактные данные, наименование предприятия;

Некоторая информация о книгах, картинах и другом искусстве, если она не содержит данных рекламного характера. Все виды деятельности, которые не относятся к рекламе можно посмотреть в федеральном законе о рекламе, статье второй.

Любая реклама должна быть достоверной и правомерной. Она может размещаться в любом

месте, где это не запрещено отдельными законодательными актами. Например: В общественном транспорте, поездах, автобусах, троллейбусах, метро и тому подобное; На улице на рекламных щитах, местах отведенных для рекламы; Посредством распространения листовок, прямой передачи людям или в их почтовые ящики, а так же размещая листовки в общественных местах для общего пользования потенциальными потребителями; Распространение рекламы в средствах массовой информации, газетах, журналах, телевидение, радиовещании, в сети Интернет; На автомобильном транспорте, который передвигается, и находится в рабочем состоянии; В других местах, где размещение прямой рекламы не противоречит законодательству Российской Федерации.

Любой рекламодатель, при размещении рекламы о товаре, услуге, должен предоставить настоящие сведения о нем и подтвердить рекламируемые качества. Все рекламные материалы необходимо хранить не меньше года с того момента, как они были размещены в общественных местах и средствах массовой информации.

Законодательство о рекламной деятельности нуждается в совершенствовании. По мнению автора, следует перенять опыт развитых зарубежных стран, в которых рекламная деятельность урегулирована на достаточно высоком уровне. Но перед этим нужно создать условия, при которых такой механизм будет работать. Следует иметь в виду, что понятие рекламы, установленное Законом о рекламе, на практике используется не только для обозначения определенного вида информации, но и охватывает собой творческую деятельность по ее созданию и доведению до потенциального потребителя в целях продвижения объекта рекламирования на рынке.

В законе о рекламе не регламентированы многие аспекты. Например, такая разновидность скрытой рекламы как product placement. Необходимо установить законодательные требования, когда упоминания о товаре, средствах его индивидуализации, об изготовителе или о продавце товара, которые органично интегрированы в произведения науки, литературы или искусства и сами по себе не являются сведениями рекламного характера являются законными, а когда нет. Или же проблема суррогатной рекламы. ФАС оценивает правомерность рекламы зонтичных брендов по критериям, которые законодательно не обусловлены. Следовательно, законодательное регулирование должно пересматриваться, вноситься ряд изменений в Федеральный закон "О рекламе", способствующих нормальному функционированию данного рынка.

Список литературы

- 1 Федеральный закон от 13.03.2006 N 38-ФЗ (ред. от 08.03.2015) "О рекламе" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2015) // "Российская газета", N 51, 15.03.2006
- 2 Нюняев В.О. Правовое регулирование рекламной деятельности: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. СПб., 2017.
- 3 Бурматова Г.Е. Отдельные вопросы кассационной практики по делам, связанным с применением законодательства о рекламе // Арбитражные споры. 2016. N 4. С. 24 - 49
- 4 Проблемы рекламной деятельности и законодательное регулирование рекламы в современном обществе [Электронный ресурс] // XXXII Международная научно-практическая конференция "Молодежный научный форум" - М.: "МЦНО". - 2016 - №3 URL: [http://www.nauchforum.ru/archive/MNF_social/3\(32\).pdf](http://www.nauchforum.ru/archive/MNF_social/3(32).pdf)

1 Federal'nyj zakon ot 13.03.2006 N 38-FZ (red. ot 08.03.2015) "O reklame" (s izm. i dop., vstup. v silu s 01.10.2015) // "Rossijskaya gazeta", N 51, 15.03.2006

2 Nyunyaev V.O. Pravovoe regulirovanie reklamnoj deyatel'nosti: Avtoref. dis. ... kand. yurid. nauk. SPb., 2017.

3 Burmatova G.E. Otdel'nye voprosy kassacionnoj praktiki po delam, svyazannym s primeneniem zakonodatel'stva o reklame // Arbitrazhnye spory. 2016. N 4. S. 24 - 49

4 Problemy reklamnoj deyatel'nosti i zakonodatel'noe regulirovanie reklamy v sovremennom obshchestve [Elektronnyj resurs] // XXXII Mezhdunarodnaya nauchno-prakticheskaya konferenciya "Molodezhnyj nauchnyj forum" - M.: "MCNO". - 2016 - №3 URL:

[http://www.nauchforum.ru/archive/MNF_social/3\(32\).pdf](http://www.nauchforum.ru/archive/MNF_social/3(32).pdf)

ПРАВОВОЙ РЕЖИМ РЕГУЛИРОВАНИЯ И КОНТРОЛЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СУБЪЕКТОВ ЕСТЕСТВЕННЫХ МОНОПОЛИЙ

Авторы: Плужникова Дарья Алексеевна, Герасименко Юлия Андреевна

Научный руководитель: Колесник Вероника Вячеславовна

Аннотация: в статье раскрыты понятия: «естественная монополия»; «субъекты естественных монополий». Определена значимость сохранения, существования деятельности естественных монополий в современных рыночных процессах в экономике Российской Федерации. В основной части исследования темы статьи определены всевозможные формы реализации контролирующей функции за деятельностью субъектов естественных монополий. Также детализирован вопрос о современном механизме правового (законодательного) регулирования деятельности различных сфер естественных монополий.

Ключевые слова: монополии, естественные монополии, государственный контроль; правовой режим естественных монополий; механизм правового регулирования

Annotation: *The article reveals the concepts: «natural monopoly»; «subjects of natural monopolies». The significance of the preservation, existence of the activity of natural monopolies in modern market processes in the economy of the Russian Federation is determined. In the main part of the study of the topic of the article, various forms of the implementation of the controlling function of the activities of natural monopolies are identified. Also detailed is the question of the modern mechanism of legal (legislative) regulation of the activities of various areas of natural monopolies.*

Keywords: *monopolies, natural monopolies, state control; legal regime of natural monopolies; regulatory mechanism.*

Монополия – явление, при котором в монополизированной экономической отрасли функционирует одна фирма, продукт которой уникален, поскольку не имеет близких субститутов, а у покупателя при сложившейся ситуации нет реальных альтернатив при приобретении данного продукта (товара). Ранее монополия характеризовалась как «власть одного», когда во всей монополизированной экономической отрасли действовали: один хозяйствующий субъект (производитель или продавец) и множество покупателей (потребителей).

Одним из видов современных монополий (среди временных, государственных и т.д.) является естественная монополия. Естественная монополия является сферой экономики, которая функционирует в момент, когда весь рынок охватывается одним хозяйствующим субъектом.

Естественные монополии появляются в тех областях экономики, где применяется существенный размер постоянных издержек производства, что будет сопровождаться значимой экономией в размерах производства. Конкурентная борьба в сфере деятельности естественных монополий неосуществима и в силу того, что наиболее крупная компания постоянно имеет преимущества в части издержек над своими конкурентами, а маленькие компании в данных обстоятельствах, по-видимому, не готовы выдержать конкурентной борьбы и будут вытеснены с рынка [2, с. 31].

Естественные монополии на сегодняшний день выступают гарантами целостности, безопасности, результативности экономики. Естественные монополии представляют существенную значимость в функционировании экономики, таким образом, они осуществляют значимые функции, среди которых: системообразующая (естественные монополии для экономики государства имеют организующее свойство: они формируют определенное устройство образования отечественной экономики, и несомненно, выдерживают отрицательные результаты при любых неполадках в деятельности этих областей); стабилизирующая функция (естественные монополии меньше предрасположены влиянию кризисов в экономике, вследствие чего они способны формировать нужное поведение на средне- и долгосрочную перспективу); функция обеспечения безопасности (своей направленностью естественные монополии нередко предоставляют государственную независимость).

Российское законодательство определяет естественную монополию как рыночную структуру в области транспорта, водоснабжения, электросвязи и некоторых других. Таким образом, субъектом естественной монополии является хозяйствующий субъект (юридическое лицо), занятый производством (реализацией) товаров в условиях естественной монополии. К примеру, ОАО РАО «ЕЭС России», «Газпром» - одни из известных субъектов естественных монополий.

Протекание современных рыночных процессов в экономике требует надлежащего эффективного правового регулирования деятельности естественных монополий, механизм которого будет способен обеспечить нормальное функционирование рынка, создать благоприятные условия для развития конкурентной среды [5, с. 111-112].

Такой правовой механизм был уже сформирован Российской Федерации в начале 1990-ых гг. со становлением рыночных элементов в экономике государства. Именование такого правового механизма - «антимонопольная политика государства». Данное понятие предполагает определенный комплекс мер, которые будут направлены на демополизацию экономики, на контроль и мониторинг процессов концентрации на рынках, на подавление монополистических действий, а также недобросовестной конкуренции, на устранение административных барьеров и обеспечение условий для развития конкуренции на рынке.

Регулирование государством деятельности естественных монополий необходимо для ликвидации «провалов рынка» по отношению к общественным благам, производство которых мало интересует частный бизнес; для обеспечения с помощью антимонопольного законодательства «включения» конкурентного механизма везде, где он способен более эффективно, чем монополия, использовать производственные ресурсы. Когда существующая система госрегулирования устаревает и возникают «провалы регулирования», отрицательные последствия которых становятся более значимыми, чем негативный эффект от «провалов рынка», актуализируется задача качественного улучшения системы регулирования.

Государство может повлиять на деятельность естественных монополий внешне, к примеру, путем принятия регламентирующих актов или корректируя налогообложение, либо внутренне: через присутствие представителей государственных органов (с правом принятия решения) в самих компаниях.

При осуществлении контроля за деятельностью естественных монополий государство придерживается следующих методов (форм) такого контроля [3, с. 46-50]:

- регулирование цены на основе корзины товаров (естественная монополия имеет право изменять цены в пределах, не превышающих средний уровень стоимости корзины товаров);

- снижение барьеров для входа в отрасль (метод необходим для образования конкуренции в отрасли);
- регулирование нормы прибыли фирмы (компании) (для фирмы устанавливается максимальная норма прибыли, которая не должна быть превышена при выборе цены и объема продаж. Величина прибыли должна быть определена как отношение к используемому капиталу. В таком случае естественные монополии привлекают наибольшее количество капитала, для повышения цены на продукции, причем этот капитал не требуется технологически для выпуска продукции);
- ценовая дискриминация (различные группы населения или различные субъекты платят разную цену за один и тот же товар или услугу. При данном методе происходит перераспределение благ, так богатые компенсируют потери менее состоятельным слоям населения);
- ценообразование (государство определяет тарифы на услуги и товары, производимые естественными монополиями);
- национализация (государство выкупает контрольный пакет акций фирмы естественной монополии);
- принятие стимулирующих нормативных актов (к примеру, касающихся определения норм доходности естественных монополий);
- предписания качественного характера (к примеру, посредством определения «технических заданий» государственные органы власти снимут с себя ответственность за оперативное управление, при этом сохранят в то же время право принятия стратегических решений);
- независимый надзор за рынком деятельности естественных монополий (с помощью его осуществления можно будет выявлять поведение участников этого рынка, отслеживать «перекося» конкурентных цен, давать возможность этим участникам извлекать прибыль из неэффективного стратегического поведения).

Как уже было отмечено, обеспечению социально-экономической стабильности интересов участников деловых отношений способствует антимонопольная политика, регулирование которой осуществляется государством. Государство в лице государственных органов власти и муниципальных органов власти реализует контроль за соблюдением законов и нормативных актов, относящихся к конкурентному праву.

Рассмотрим основные этапы, которые связаны с формированием механизма правового (законодательного) регулирования деятельности естественных монополий. Так, первый этап правового регулирования деятельности естественных монополий характеризуется развитием законодательных механизмов регулирования конкурентных отношений, совершенствованием правовых и организационных основ деятельности государственных органов власти в лице антимонопольных органов во взаимодействии с другими властными органами в целях совершенствования антимонопольной политики государства.

Второй этап правового регулирования деятельности естественных монополий определяется непосредственным регулированием сфер естественных монополий. Вторым этапом становления механизма правового регулирования связан с ситуацией «небывалого взлета цен» в начале 1990-ых гг. Уже тогда данная экономическая проблема побудила государство ввести систему мер ценового регулирования деятельности субъектов, занимающих на рынке доминирующее положение (естественных монополий).

Все последующие этапы правового регулирования деятельности естественных монополий были связаны с дальнейшим становлением и развитием отечественного законодательства в этой сфере.

Так, к 1995 г. уже был разработан и принят первый российский закон, регулирующий деятельность субъектов естественных монополий, в том числе регулирование тарифов и цен на товары, услуги, работы субъектов естественных монополий, - Федеральный закон от 17 августа 1995 г. № 147-ФЗ «О естественных монополиях». В данном нормативно-правовом акте законодатель впервые указал сферы деятельности субъектов естественных монополий, среди них: транспортировка нефти и нефтепродуктов по магистральным трубопроводам; транспортировка газа по трубопроводам; железнодорожные перевозки; услуги по передаче электрической энергии и др.

С 1995 г. начинается издание специальных законов, регулирующих деятельность отдельных сфер естественных монополий: Закон «О государственном регулировании тарифов на электрическую и тепловую энергию»; Закон «О связи»; Закон «О федеральном железнодорожном транспорте» и т.д.

В 1996 г. государство создало организационно-структурные условия для реализации законодательства о естественных монополиях, а именно: сформировало федеральные службы по регулированию отдельных сфер естественных монополий.

Отметим, что позднее принятый Закон «О защите конкуренции» и вовсе регламентировал деятельность государственных и муниципальных органов власти по контролю за деятельностью субъектов естественных монополий [2, с.128].

Так, вопросы правового регулирования естественных монополий рассматриваются в Комитете Государственной Думы по энергетике, транспорту и связи. В случае разработки специальных конкурентных механизмов в отдельных хозяйственных отраслях такие вопросы могут рассматриваться в специальных отраслевых комитетах Думы.

Законодательные и представительные органы регионов и муниципалитетов не могут создавать каких-либо механизмов в сфере регулирования конкуренции и монополий, их нормы могут лишь реализовывать законодательные положения в данной сфере, определенные на федеральном уровне.

Власти субъектов РФ и органы местного самоуправления наделены полномочиями по регулированию тарифов субъектов естественных монополий в некоторых сферах деятельности. Для обеспечения государственных и муниципальных нужд законодатель также наделяет субъекты РФ и органы местного самоуправления (далее – МСУ) правом на контролирование в определенных пределах соблюдения законодательства о размещении заказов в части размещения средств региональных и местных бюджетов соответственно. Отметим, что издаваемые нормативно-правовые акты органами субъектов РФ и МСУ не должны противоречить федеральному антимонопольному законодательству.

На современном этапе правовое регулирование государством деятельности естественных монополий осуществляется посредством формирования и развития целого комплекса законодательства, в числе которого: отраслевые законы и кодексы, определяющие сферы, порядок деятельности, регулирования и контроля деятельности субъектов естественных монополий: Законы «О государственном регулировании тарифов на электрическую и тепловую энергию»; «О связи»; «О железнодорожном транспорте в Российской Федерации»; «Об электроэнергетике»; «О почтовой связи», «О газоснабжении в Российской Федерации», «Об

особенностях несостоятельности (банкротства) субъектов естественных монополий топливно-энергетического комплекса». Кодексы: Торгового мореплавания; Воздушный; Внутреннего водного транспорта; Водный. Так, например, Кодекс об административных правонарушениях предусматривает порядок наложения административных взысканий уполномоченными должностными лицами федерального органа регулирования естественных монополий. Закон о защите конкуренции предусматривает в себе положения, касающиеся обеспечения конкуренции при проведении торгов и отборе финансовых организаций в целях оказания некоторых услуг для государственных, муниципальных нужд и нужд субъектов естественных монополий.

Таким образом, считаем, что на современном этапе сформировалась целостная система правового регулирования отношений в сфере деятельности естественных монополий, которая высоко оценена ведущими мировыми экспертами и признана Организацией экономического сотрудничества и развития в целом соответствующей лучшим мировым практикам.

В статье по теме исследования были рассмотрены все существующие в практике формы (методы) осуществления контроля за деятельностью различных сфер естественных монополий, где приоритетными для России являются: национализация, ценообразование, снижение барьеров для входа в отрасль. Кроме этого, удалось отобразить специфику становления и развития механизмом правового (законодательного) регулирования деятельности субъектов естественных монополий, по итогам рассмотрения которой следует, что правовому регулированию присуще многочисленность нормативных правовых актов, регламентирующих отдельные стороны (сферы) существования естественных монополий.

Установление государством правового режима для деятельности субъектов естественных монополий прежде всего связан с осуществляемыми на территории Российской Федерации антимонопольного контроля и антимонопольного регулирования, то есть тех мер, которые будут способны сохранить стабильный экономический рост и достичь процветания страны.

Список использованных источников

1. Власенко О.В., Тарасов Д.С. Естественные монополии и их проблемы в экономике России. / Власенко О.В., Тарасов Д.С. // Сибирский торгово-экономический журнал. – 2016. №4.
2. Писенко К. А., Цинделиани И. А., Бадмаев Б. Г., Казарян К. В. Антимонопольное право: Учебник. — М.: РГУП, 2015. – 420 с.
3. Сапир Жак. Естественные монополии: проблемы определения и контроля. / Сапир Жак // Проблемы прогнозирования. – 2004. – С. 42-56.
4. Хайкин М.М. Кныш В.А. Естественные монополии в российской экономике: выбор метода регулирования. / Хайкин М.М. Кныш В.А. // Управленческое консультирование. – 2017. №5. С. 44-55.
5. Шишкин, М. В. Антимонопольное регулирование : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / М. В. Шишкин, А. В. Смирнов. — Москва : Издательство Юрайт, 2018. — 143 с.

1. Vlasenko O.V., Tarasov D.S. Estestvennye monopolii i ih problemy v jekonomike Rossii. / Vlasenko O.V., Tarasov D.S. // Sibirskij torgovo-jekonomicheskij zhurnal. – 2016. №4.

2. Pisenko K. A., Cindeliani I. A., Badmaev B. G., Kazarjan K. V. Antimonopol'noe pravo: Uchebnik. — M.: RGUP, 2015. — 420 s.
3. Sapir Zhak. Estestvennyye monopolii: problemy opredelenija i kontrolja. / Sapir Zhak // Problemy prognozirovanija. — 2004. — S. 42-56.
4. Hajkin M.M. Knysh V.A. Estestvennyye monopolii v rossij-skoj jekonomike: vybor metoda regulirovanija. / Hajkin M.M. Knysh V.A. // Upravlencheskoe konsul'tirovanie. — 2017. №5. S. 44-55.
5. Shishkin, M. V. Antimonopol'noe regulirovanie : uchebnik i praktikum dlja bakalavriata i magistratury / M. V. Shishkin, A. V. Smirnov. — Moskva : Izdatel'stvo Jurajt, 2018. — 143 s.

БАНКРОТСТВО ПРЕДПРИЯТИЙ

BANKRUPTCY OF ENTERPRISES

Авторы: Герасименко Юлия Андреевна

Научный руководитель: Колесник Вероника Вячеславовна

Аннотация: В предоставленной статье рассматривается банкротство предприятий. Актуальность выбранной темы оправдана, так как каждая организация может столкнуться с такими проблемами, как неустойчивость финансового состояния, неплатежеспособность, банкротство. Непрерывная финансовая деятельность обусловлена стабильной работой компании в будущем, а также предотвращении возникновения нежелательных проблемных ситуаций для финансовой ситуации в текущем периоде. Финансовая оценка риска банкротства компании позволяет производить прогноз вероятности наступления кризисной ситуации, а также дает возможность компаниям своевременно предпринять необходимые меры по ее устранению.

Ключевые слова: банкротство, должник, процедура банкротства, причины, факторы, совершенствование.

Annotation: This article discusses the bankruptcy of enterprises. The relevance of the chosen topic is justified, since each organization may face problems such as financial instability, insolvency, and bankruptcy. Continuous financial activity is determined by the company's stable performance in the future, as well as the prevention of undesirable problem situations for the financial situation in the current period. The financial assessment of the company's bankruptcy risk makes it possible to forecast the probability of a crisis situation, and also allows companies to take the necessary measures to eliminate it in a timely manner.

Keywords: bankruptcy, debtor, bankruptcy procedure, reasons, factors, improvement.

В экономических современных условиях весьма наблюдаем рост количества хозяйствующих субъектов (предприятий), следствием этого является усиленная конкуренция в большинстве сегментов. Данный факт свидетельствует о том, что фирмы становятся более восприимчивыми к изменениям рыночной конъюнктуры. Для того чтобы организациям оставаться конкурентоспособными на рынке товаров и услуг, им необходимо стимулировать эффективность своей деятельности.

Финансовый глобальный кризис продемонстрировал, что даже ведущим международным компаниям важно на постоянной основе контролировать свое финансовое состояние и анализировать финансовую устойчивость. Сложность и неопределенность связей контрагентов друг с другом в отношении их финансовой независимости, в процессе мировой глобализации экономики, только возрастают.

Неблагоприятные следствия мирового экономического кризиса определили наступление периода, который носит название эпохи глобальной неопределенности и нестабильности, характеризующийся резким ростом числа банкротства организаций. Такое явление как массовое банкротство компаний может повлечь за собой глубокие неблагоприятные социальные последствия, напрямую отражающиеся на экономическом состоянии страны.

Серьезными социальными последствиями банкротства следует считать: рост структурной безработицы, следствием чего являются потери рабочих мест при процедурах ликвидации или реорганизации предприятий, данное явление обусловлено неэффективным ведением бизнеса. Кроме этого, рост безработицы может повлечь за собой такие экономические последствия, как снижение поступления налоговых отчислений в бюджеты, потеря ВВП. Чаще всего налоговое бремя при таких условиях ложится на другие организации, а также на население.

Перейдя на рыночный путь развития, российская экономика уже многократно терпела экономические кризисы и их последствия, например, усиление ужесточения денежно-кредитных отношений, рецессия, спад промышленного производства.

Экономические санкции, которые введены по отношению к России, могут привести к таким последствиям, что компании различных организационно-правовых форм могут оказаться в тяжелой экономической ситуации. Данный факт связан не только с общим экономическим положением в стране, но и со слабостью финансового управления компаний.

Следовательно, практические навыки в применении методик оценки вероятности банкротства, знание подходов к проведению анализа финансово - хозяйственной деятельности, а также умения в разработке плана оздоровления предприятия, являются неотъемлемой частью для качественного управления финансовой деятельностью предприятия.

Институт несостоятельности (банкротства) является одним из основных регуляторов экономических процессов в обществе, который обеспечивает стабильность хозяйственного оборота. Стимулируя эффективную работу предпринимательских структур, институт несостоятельности одновременно создает систему экономических гарантий интересов кредиторов и государства как общего регулятора рынка. Развитие современной российской экономики осуществляется в условиях сохраняющейся геополитической нестабильности, применения к России санкционного режима со стороны ЕС и США, поддерживающего жесткие ограничения доступа российских компаний к мировому рынку капитала, и ответных экономических мер, а также эпизодического повышения волатильности на мировых товарных и финансовых рынках[1].

Помимо сравнительно неблагоприятных внешнеэкономических условий, в российской экономике сохраняется ряд внутренних структурных проблем: низкая инвестиционная активность на фоне высокой степени износа основных фондов, сохраняющийся дисбаланс доходных и расходных частей бюджета, недостаточная эффективность бюджетных расходов и их несбалансированная структура.

В комплексе с вышеназванными факторами умеренно жесткие меры кредитно-денежной политики Банка России, направленные на восстановление российской экономики и формирование устойчивой тенденции к снижению темпов роста потребительских цен, оказывают существенное влияние на финансовую устойчивость и показатели платежеспособности российских хозяйствующих субъектов, что предопределяет особое место института банкротства в современной российской правовой системе[2].

Как инструмент, основной целью которого является исключение из оборота предприятий, не способных осуществлять рентабельную деятельность, восстановление платежеспособности субъектов, испытывающих временные финансовые трудности, а также обеспечение надлежащего баланса интересов кредиторов в условиях недостаточности имущества должника, институт несостоятельности (банкротства) в России опирается на принципы, выработанные законодательством и практикой в течение всего периода существования российского государства.

Институт несостоятельности (банкротства) находится в постоянном развитии. На сегодняшний день в Закон № 127-ФЗ внесено более 80 поправок.

Совершенствованию правового регулирования в значительной мере способствовала активная позиция Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации (далее - ВАС РФ) по вопросам применения законодательства о несостоятельности (банкротстве): за период действия Закона № 127-ФЗ было принято около 20 постановлений Пленума ВАС РФ и 17 информационных писем Президиума ВАС РФ по вопросам применения норм Закона о банкротстве. Вместе с тем множественность актов судебного толкования свидетельствует о том, что, несмотря на комплексный характер действующего законодательства, претендующий на наиболее полное регулирование отношений несостоятельности, сохраняется достаточное количество правовых проблем и коллизий, требующих научнотеоретического осмысления и дальнейшего совершенствования законодательства о банкротстве.

Исходя из этого, представляется целесообразным включить в обязательную программу, утверждаемую Правительством России, по линии подготовки будущих арбитражных управляющих специального академического курса об истории развития института банкротства, поскольку дальнейшее развитие нормативно-правового регулирования и правоприменительной практики должно осуществляться, в том числе, на основе глубокого понимания закономерностей формирования фундаментальных правовых принципов и механизмов, лежащих в основе современного института несостоятельности, уникальность которых во многом обусловлена особенностями исторического развития нашей страны.

На основе проведенного анализа можно утверждать, что с древнейших времен в истории России, после осмысления людьми таких понятий как «материальная ценность» и «собственность», предпринимались законодательные попытки выработать правовое регулирование отношений, связанных с банкротством. Законодатель систематизировал причины банкротства, на основании которых определялись его правовые последствия для должника, кредиторов и третьих лиц, включая меры уголовной и гражданско-правовой ответственности. С одной стороны, несомненной крайностью можно назвать применявшиеся в давние времена к должникам санкции (каторга, холопство). С другой стороны, в российских условиях лежащая в основе современного Закона № 127-ФЗ концепция «прощения долгов» приводит к злоупотреблениям.

Изучение истории развития регулирования банкротства в России показывает, что отдельные концепции (например, приоритет удовлетворения требований иностранных купцов, обязанность вернуть долги в случае последующего приобретения имущества должником) при их соответствующей доработке, могли бы быть востребованы на практике для обеспечения надлежащего баланса интересов участников дела о несостоятельности (банкротстве) и, следовательно, повышения эффективности регулирования национальной экономики в целом.

Банкротство организаций - для российской экономики относительно новое явление, стремящейся к развитию рыночных отношений. Данное явление было известно в дореволюционной России, существовало и законодательство о несостоятельности, но традиции использования процесса банкротства практически утрачены. Между тем, в отечественной экономике содержится немало предпосылок для банкротства или несостоятельности хозяйствующих субъектов. На сегодняшний момент нормативная база в области несостоятельности (банкротства) разрабатывается и усовершенствуется

В настоящее время раскрытие неблагоприятных тенденций развития компании, прогнозирование банкротства приобретают ключевое значение в сфере ведения бизнеса. Актуальность данного вопроса оправдана, ведь, даже у крупнейшей компании могут

возникнуть проблемы с финансовым состоянием, проблемы с платежеспособностью, а также наступление банкротства. В связи с этим своевременное выявление финансовых рисков, предполагаемых финансовых затруднений дает возможность для принятия правильных управленческих решений, дающих возможность миновать наступления несостоятельности предприятия.

В широком смысле слово банкротство интерпретировано неспособностью должника к устойчивому выполнению принятых на себя финансовых обязательств. Финансовые обязательства могут возникнуть в результате многочисленных взаимоотношений организаций друг с другом, налоговыми органами, кредитными учреждениями, физическими лицами и др.

Законодательство Российской Федерации в сфере банкротства представлено весьма сложной системой нормативно-правовых актов, основоположником для которой является Гражданский кодекс Российской Федерации. Ключевое значение в институте банкротства Российской Федерации занимает Федеральный закон от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)». Федеральный закон от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» предусматривает проведение процедуры банкротства.

Процедура банкротства состоит из нескольких этапов:

- наблюдение;
- финансовое оздоровление;
- внешнее управление;
- конкурсное производство [4].

Российское законодательство предполагает несколько возможных схем по развитию процедуры банкротства предприятия-должника – от безусловной финансовой «реабилитации» до ликвидации предприятия, вплоть до уголовной ответственности руководителей/учредителей компании[3].

Процедуры финансового оздоровления и внешнего управления предоставляют необходимую возможность организации свою финансовую деятельность в должное состояние, восстановить финансовое положение. Выгода для кредиторов в этом также прослеживается, поскольку возникает вероятность, что должник сумеет полностью погасить задолженность по своим обязательствам, пусть даже и в несколько иной форме.

В случае если восстановить платежеспособность должника невозможно, законом гарантируется защита интересов кредиторов, в предоставлении возможности для принудительной ликвидации должника и взыскания задолженности (или части задолженности) за счет его имущества.

Законом защищены и интересы должника, которые его освобождают от пожизненного «долгового рабства» и исключают парализацию финансовой деятельности предприятия-должника одним кредитором с целью принуждения должника к исполнению перед ним своих обязательств.

Список использованных источников

1. Кулиева Л. Ч. Банкротство юридических лиц // Новый юридический вестник. — 2018. — №4. — С. 33-36.
2. Лухуташивили Г. Г. Ценообразование в условиях рыночной конкуренции // Молодой ученый. — 2017. — №1. — С. 36-39.
3. Налимова А. И., Абрамов Н. М. Совершенствование механизма проведения процедуры конкурсного производства // Проблемы и перспективы развития экономики и менеджмента в России и за рубежом: Материалы Шестой международной научно-практической конференции / Научно-ред. кол.: О. П. Осадчая, (отв. ред.), Е. С. Беляева, Д. В. Ремизов. М.: Выбор, 2016. — С. 317-320.
4. Федеральный закон от 26 октября 2002 года № 127-ФЗ «О несостоятельности и банкротстве». Редакция от 29.12.2017 г. с изм. И доп., вступ. в силу с 28.01.2018 г. – М.: Проспект, 2018.

1. Kulieva L. Ch. Bankrotstvo juridicheskikh lic // Novyj juridicheskij vestnik. — 2018. — №4. — S. 33-36.
2. Luhutashvili G. G. Cenoobrazovanie v usloviyah rynochnoj konkurencii // Molodoy uchenyj. — 2017. — №1. — S. 36-39.
3. Nalimova A. I., Abramov N. M. Sovershenstvovanie mehanizma provedeniya procedury konkursnogo proizvodstva // Problemy i perspektivy razvitija jekonomiki i menedzhmenta v Rossii i za rubezhom: Materialy Shestoj mezhdunarodnoj nauchno-prakticheskoy konferencii / Nauchno-red. kol.: O. P. Osadchaja, (otv. red.), E. S. Beljaeva, D. V. Remizov. M.: Vybor, 2016. — S. 317-320.
4. Federal'nyj zakon ot 26 oktjabrja 2002 goda № 127-FZ «O nesostojatel'nosti i bankrotstve». Redakcija ot 29.12.2017 g. s izm. I dop., vstup. v silu s 28.01.2018 g. – M.: Prospekt, 2018.

СУДЕБНАЯ БУХГАЛТЕРСКАЯ ЭКСПЕРТИЗА ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ ФАКТОВ НЕЗАКОННОГО ОБОРОТА ДРАГМЕТАЛЛОВ, ПРИРОДНЫХ КАМНЕЙ И ЖЕМЧУГА

Авторы: Лялюк Александр Викторович, Рахинская Юлия Андреевна

Аннотация: На сегодняшний день актуальным считается вопрос организации судебных экспертиз по фактам нелегального оборота ценных металлов, природных ценных камней или жемчуга, так как данный вид преступлений характеризуется особо крупными размерами и наносит большой ущерб бюджету РФ. В процессе расследования таких правонарушений зачастую требуются специальные знания и умения экспертов-бухгалтеров для определения сумм незаконных сделок, ущерба бюджету РФ и др. В статье раскрыта актуальность данного рода экспертизы, определены ее основные задачи и решаемые вопросы.

Ключевые слова: преступление, расследование, незаконный оборот, драгоценные металлы, экспертиза

Annotation: Today, the issue of organizing forensic examinations on the facts of illegal trafficking of precious metals, natural precious stones or pearls is considered relevant, since this type of crime is characterized by particularly large sizes and causes great damage to the budget of the Russian Federation. In the process of investigating such offenses, special knowledge and skills of expert accountants are often required to determine the amounts of illegal transactions, damage to the budget of the Russian Federation, etc. the article reveals the relevance of this type of expertise, defines its main tasks and issues to be solved.

Keywords: crime, investigation, illegal traffic, precious metals, expertise

Наиболее важными и явными основаниями обострения обстановки, связанной с нахождением на рынке Российской Федерации фальсифицированных драгоценных металлов, природных ценных камней и жемчуга, считаются следующие моменты^[1]:

– некорректное использование терминов в законодательстве РФ. Например, термин «полудрагоценный» по ценовым критериям в различных регионах может быть отнесен к «драгоценным камням». Именно поэтому данный термин является некорректным. Так же стоит отметить пробелы в нормативных актах РФ, связанные с отсутствием точного определения понятия фальсификата;

– неурегулированность порядка расчета ущерба, который был причинен правообладателю товарного знака;

– в правоохранительных органах наблюдается недостаток необходимых специалистов и техники, которая позволяет провести экспертизу похожей продукции.

Анализ статистических данных раскрывает социально-экономические причины подобного явления.

Представим статистические данные за 5 лет по фактам выявления незаконного оборота драгоценных металлов, природных драгоценных камней и жемчуга в таблице 1.

Таблица 1 – Статистические данные по фактам выявления незаконного оборота драгоценных металлов, природных драгоценных камней и жемчуга

Показатель	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Абсолютное отклонение
Выявлено случаев, тыс.	26	41	29	23	39	13
Оправдано, тыс. чел.	0	0	0	0	0	0
Осуждено, тыс. чел. из них получено:	19	28	21	15	32	13
Условное лишение свободы, тыс.чел.	7	13	4	6	14	7
Ограничение свободы, тыс. чел.	0	0	0	0	0	0
Штраф, тыс. чел.	12	15	17	9	17	5

Данные таблицы 1 показывают, что не по всем выявленным фактам незаконного оборота драгметаллов, природных драгоценных камней или жемчуга возбуждается уголовное судопроизводство. Это связано с тем, что несовершенства в деятельности контрольных надзорных органов провоцируют дачу и получение взяток за сокрытие правонарушения.

Также стоит отметить, что за 5 лет, количество выявленных правонарушений возросло. Так же возросло количество правонарушений, по которым лица или группы лиц были осуждены по статье 191 УК РФ. В этой связи можно сделать вывод, эффективность надзорных органов в области выявления и пресечения незаконного оборота драгоценных камней и металлов значительно выросла.

В этой связи делается вывод о сложности расследования подобных уголовных дел, что определяет необходимость вмешательства в расследования независимых экспертов, способных определить объемы незаконных сделок и не стать заинтересованным в результатах лицом.

В ходе расследования фактов незаконного оборота драгоценных камней и металлов чаще всего применяется бухгалтерская экспертиза. Основными задачами эксперта-бухгалтера в ходе экспертизы будут являться следующие:

- проверка и установление факта и размера незаконного оборота драгметаллов, природных драгоценных камней или жемчуга;
- контроль за обоснованностью оборота драгметаллов, природных драгоценных камней или жемчуга;
- проверка правильности и обоснованности результатов документального подтверждения оборота драгметаллов, природных драгоценных камней или жемчуга;
- определение соответствия совершенных операций в части оборота драгметаллов, природных драгоценных камней или жемчуга установленным нормативным актам;
- выявление круга лиц, ответственных за факты незаконного оборота драгметаллов, природных драгоценных камней или жемчуга;
- выявление нарушений в организации ведения бухгалтерского учета, способствовавшим

образованию материального ущерба;

– выявление условий, способствовавших совершению фактов незаконного оборота драгметаллов, природных драгоценных камней или жемчуга, и разработка мероприятий, направленных на борьбу с ними.

Благодаря проведению судебных бухгалтерских экспертиз органы следствия и дознания могут получить ответы на следующие вопросы при расследовании фактов незаконного оборота драгоценных металлов, природных драгоценных камней или жемчуга:

- 1) на какую сумму была совершена сделка по незаконному обороту драгметаллов, природных драгоценных камней или жемчуга?
- 2) какой ущерб нанесен государственному бюджету в следствие сокрытия незаконной сделки по незаконному обороту драгметаллов, природных драгоценных камней или жемчуга?
- 3) какова среднерыночная стоимость драгметаллов, природных драгоценных камней или жемчуга на отчетную дату?
- 4) какова разница между суммами операции по незаконному обороту драгметаллов, природных драгоценных камней или жемчуга, отраженной в платежных документах и суммой сделки, рассчитанной по среднерыночным ценам?
- 5) соответствует ли оформление платежных документов по операции с драгметаллами, природными драгоценными камнями или жемчугом?

Актуальность и важность экспертных исследований в процессе следственных мероприятий определяется также умением и компетентностью эксперта исследовать бухгалтерские документы и отчетность, первичные документы, отражающие информацию о факте совершения сделки, находить в них искажения и ложные данные.

В заключении можно сделать вывод, что судебная бухгалтерская экспертиза является неотъемлемой частью большинства следственных действий по факту незаконного оборота драгоценных металлов, природных драгоценных камней или жемчуга.

Использованные источники

1. Лялюк А. В. Судебно-экономическая экспертиза в уголовном судопроизводстве: теория и практика // Уголовное судопроизводство России: историческое наследия и современные проблемы теории и практики реализации: материалы Всероссийской научно-практической конференции / Северо-Кавказский филиал РГУП. Краснодар: Изд. дом Юг. – 2014. – 155с.
2. Климович Л. П. Научные основы современной судебной экономической экспертизы. – М.: Проспект. – 2018. – 144 с.
3. Шестаков А. В., Шестаков Д. А. Введение в бухгалтерско-экономическую экспертизу. – Москва: Гостехиздат. – 2018. – 288 с.

[1] Лялюк А. В. Судебно-экономическая экспертиза в уголовном судопроизводстве: теория и практика // Уголовное судопроизводство России: историческое наследия и современные проблемы теории и практики реализации: материалы Всероссийской научно-практической конференции / Северо-Кавказский филиал РГУП. Краснодар: Изд. дом Юг. – 2014. – 155 с.

Психология

ПРЕОБЛАДАЮЩИЕ ВИДЫ ДЕТСКО-РОДИТЕЛЬСКИХ ОТНОШЕНИЙ В СЕМЬЯХ С ПОДРОСТКАМИ

PREVAILING TYPES OF CHILDREN AND PARENTAL RELATIONS IN FAMILIES WITH TEENAGERS

Авторы: Бахтина Светлана Владимировна, Жирова Алена Николаевна

Аннотация: В статье представлен анализ психологических исследований по вопросам детско-родительских отношений в семьях с подростками. Раскрываются некоторые теоретические подходы к данной проблеме. Представлены результаты изучения преобладающих видов детско-родительских отношений в семьях с подростками. Дан анализ представлений испытуемых о своей семье, понимания ими родительских функций, характера внутрисемейного взаимодействия, установок родителей.

Ключевые слова: детско-родительские отношения, подростковый возраст, родительские позиции, стиль воспитания и взаимодействия.

Annotation: The article presents an analysis of psychological research on child-parent relationships in families with teenagers. Some theoretical approaches to this problem are revealed. The results of studying the prevailing types of child-parent relationships in families with teenagers are presented. The analysis of the teenagers' ideas about their families, their understanding of parental functions, the nature of intra-family interaction, the attitudes of parents is given.

Keywords: parent-child relationships, adolescence, parental positions, parenting and interaction style.

Проблема детско-родительских отношений в современной психологической науке занимает особое положение. Психологический климат определяет развитие личности ребенка и благополучие семьи. Детско-родительские отношения оказывают непосредственное влияние на формирование представлений подростка о себе, на его самооценку, систему ценностей. В родительской семье закладываются модели взаимодействия индивида с окружающими, а также представления о будущей семье. В научных источниках широко представлены такие понятия, как родительское отношение, родительские позиции, стиль воспитания и взаимодействия в системе «родитель-ребенок». В психологических словарях понятие «детско-родительские отношения» определяется как субъективно переживаемые взаимосвязи между детьми и родителями в ходе совместной жизнедеятельности и общения. В своем исследовании мы придерживаемся мнения Э.Г. Эйдемиллера и под стилем семейного воспитания понимаем характерные способы и формы взаимоотношений родителя и ребенка, содержащие набор средств, методов воздействия и определенный тип родительского поведения [4].

Исследования родительской позиции как системы отношений родителей к детям отражены в работах Т. В. Архиреевой, О.А. Карабановой, Р.В. Овчаровой. А.С. Спиваковская отмечает, что в основе родительских позиций положена

сознательная или бессознательная оценка ребенка родителями, проявляющаяся в характерных способах и формах взаимодействия в семье [3]. При этом Н.И. Медведева считает, что характер эмоционального отношения к ребенку со стороны отца и матери является основополагающим для родительских позиций [2, с. 42].

В подростковом возрасте, важнейшим внутренним мотивом и желанием ребенка является потребность быть замеченным, принятым и понятым своими родителями. Американский психолог О. Коннер указала, что тип родительской позиции воздействует на психическое развитие ребенка, в частности, формирует его будущую модель поведения и особенности личности. Как писал Э. Эриксон, «взаимоотношения подростка с родителями сложные и проблематичные. Формирование самосознания и рефлексии подростков способствуют осознанию отношений с родителями. Однако зачастую подростки плохо представляют себе как свою позицию, так и позицию родителя. Как правило, они используют только одну стратегию поведения и выхода из конфликтной ситуации» [5, с. 45]. Согласно мнению отечественных и зарубежных психологов, дисгармоничные детско-родительские отношения, психологический дискомфорт, нестабильная эмоциональная атмосфера могут стать причиной возникновения отклоняющегося поведения, повышенного уровня агрессивности и тревожности, а также отклонений в развитии личности.

Для изучения преобладающих видов детско-родительских отношений в семьях с подростками, нами было проведено эмпирическое исследование на базе средней школы №27 г. Йошкар-Олы. В исследовании были использованы методики «Незавершенные предложения» (Л. Сакс, В. Леви) и «Подростки о родителях» (ADOR E. Шафера в модификации З. Матейчика и П. Ржичана). Мы изучали представления испытуемых о своей семье, понимание ими родительских функций, характера внутрисемейного взаимодействия, установок родителей и их тактики.

Анализ данных по шкале «отношения подростков к отцу» показал, что подросткам не хватает его внимания и любви (24%). В то же время они очень верят в своих отцов. 19% респондентов отметили, что их отцы могут сделать всё, что попросишь, что их отцы хорошие и добрые. Позитивный интерес в отношении отца с подростком рассматривается как отсутствие грубой силы, стремления к нераздельной власти в общении с ним. Психологическое принятие подростками отцов основано, прежде всего, на доверии к ним. У большей части подростков позитивный интерес к ним со стороны отца находится на низком уровне (38%). Директивность отца в отношениях с подростком выражается, главным образом, в управлении и своевременной коррекции поведения, исключая амбициозную деспотичность (30%). Есть семьи с высоким уровнем враждебности отцов (62%). 30% отцов стремятся удовлетворить требования детей, быть хорошим и поддерживать положительные отношения. Автономность отца проявляется на позициях силы и деспотичности. По мнению отцов, ребенок «сам должен все знать» (43%). Непоследовательность применяемых отцом воспитательных мер по отношению к детям подростки видят в непредсказуемости эмоциональной и поведенческой реакции отца на поведение сына или дочери (66%).

Подростки любят, ценят и уважают своих мам: 48% ответили, что их мамы хорошие, 61% подростков считают себя и своих мам очень дружными. Периодически случаются ссоры и конфликты между детьми и матерями. Так 35% подростков отметили, что их мамы ругаются, 13% – что между ними происходят ссоры, 26% – что мамы их наказывают. Считают свою семью хорошей - 43% подростков, лучшей – 22%, в целом нормальной – 13%. Согласно полученным данным, подростки более часто испытывают необходимость в помощи и поддержке матери, в большинстве случаев принимают ее мнение, склонны соглашаться с ней. 35% подростков отмечают высокий уровень директивности матерей, которая проявляется в навязывании им чувства вины по отношению к ней. Враждебность матери характеризуется подростками как ее агрессивность и чрезмерная строгость (61%). Автономность матери понимается подростками

как диктат, она не воспринимает их как личность, считая, что они обязаны во всем ей подчиняться (43%). Можно сказать, что автономность со стороны отца и матери проявляется практически одинаково, они не предоставляют должной свободы и права выбора своим детям.

Подростки ценят свои семьи. Однако, 48% из них утверждают, что в их семьях обращаются с ними как с маленькими детьми. Наблюдаются низкий и средний уровни показателей по шкале «позитивного интереса к подросткам» как со стороны матери (30%), так и со стороны отца (38%). Ребята испытывают потребность в помощи и поддержке родителей, в нахождении позитивной домашней атмосферы. Они желают, чтобы родители были для них верными друзьями.

Одной из предпосылок девиантного поведения подростков является враждебное отношение к ребенку со стороны, как матери, так и отца. Подростки считают, что родители настроены враждебно по отношению к ним и мало заинтересованы их жизнью в целом. Исследование показало, что враждебность как матери так и отца приводят к искаженным представлениям подростков о норме родительского воспитания. Автономность матери и отца способствуют искажению представлений подростков о родительской и их собственной будущей семье.

Можно отметить наличие у подростков ряда проблем психологического характера, которые определяются недостатком родительской любви и внимания. В представлениях подростков, наблюдается единая воспитательная практика, как со стороны отца, так и со стороны матери. Проведенное исследование показало, что большей части родителей и подростков требуется проведение с ними психологической работы по коррекции детско-родительских отношений. На практике продемонстрировали свою высокую эффективность групповые тренинговые занятия с подростками, консультирование их родителей. Организация совместной творческой, социально полезной деятельности сближает членов семьи, тем самым повышает ее ценность в глазах подростков и родителей.

Литература

1. Гарибашвили Т.И. Исследования детско-родительских отношений в отечественной психологии // Известия Таганрогского государственного радиотехнического университета. – 2016. – Т. 68, № 13. – С. 119-120.
2. Медведева Н. И. Психологическое сопровождение семей группы риска: коллективная монография.- Ставрополь: СКФУ, 2015.- 191 с.
3. Спиваковская А. С. Терапия для взрослых // Наша психология. – 2017, № 4, – С. 84-97
4. Эйдемиллер Э.Г. Семейный диагноз и семейная психотерапия. – М.: Речь, 2017. – 560 с.
5. Эриксон Э. Идентичность: юность и кризис / пер. с англ. – М.: Флинта, 2006. – 342 с.

Literatura

1. Garibashvili T.I. Issledovaniya detsko-roditel`skix otnoshenij v otechestvennoj psixologii // Izvestiya Taganrogskegogo gosudarstvennogo radiotexnicheskogo universiteta. – 2016. – Т. 68, № 13. – S. 119-120.
2. Medvedeva N. I. Psixologicheskoe soprovozhdenie semej gruppy riska: kollektivnaya monografiya.- Stavropol: SKFU, 2015. – 191 s.
3. Spivakovskaya A. S. Terapiya dlya vzroslyx // Nasha psixologiya. – 2017, № 4. – S. 84-97
4. Ejdemiller E .G. Semejnyj diagnoz i semejnaya psixoterapiya. – M.: Rech, 2017. – 560 s.

5. Erikson E. Identichnost: yunost i krizis / per. s angl. - M.: Flinta, 2006. - 342 s.

АНАЛИЗ ОСОБЕННОСТЕЙ РАЗВИТИЯ ДЕВИАНТНОГО ПОВЕДЕНИЯ ПОДРОСТКОВ

ANALYSIS OF FEATURES OF DEVIANT DEVELOPMENT BEHAVIOR OF TEENAGERS

Авторы: Кузнецов Алексей Евгеньевич

Аннотация: в статье анализируется возрастная динамика возникновения и развития поведенческих девиаций. Этот процесс проходит определенные стадии, которые отвечают возрастным, индивидуальным особенностям несовершеннолетних и характеризуются своеобразием условий жизни, деятельности, общения.

Ключевые слова: личность подростка, поведенческие девиации, факторы развития девиаций.

Annotation: The article analyzes the age dynamics of the emergence and development of behavioral deviations. This process goes through certain stages that correspond to the age, individual characteristics of minors and are characterized by the peculiarity of living conditions, activities, communication.

Keywords: personality of a teenager, behavioral deviations, factors of development of deviations.

Характер нарушений поведения может быть разнообразным. Чаще всего они выражаются в противоправных действиях, игнорировании существующих требований и порядков, пьянстве, сексуальной распущенности, бродяжничестве, суицидальных тенденциях и т.д.

В академической литературе под термином «девиантное поведение» понимается целый ряд поведенческих расстройств – от незначительных нарушений общепринятых норм в обществе до тяжелых психопатических нарушений. Широкое толкование этого термина выражается в противоположных тенденциях – под «девиантным поведением» понимают [1, с. 34]:

- систему поступков, отклоняющихся от общепринятой или подразумеваемой нормы, будь то нормы психического здоровья, права, культуры или морали;
- социальные явления, выражающиеся в относительно массовых и устойчивых формах человеческой деятельности, не соответствующих тем же критериям;
- специфический способ изменения социальных норм и ожиданий посредством демонстрации личностью ценностного отношения к ним.

Исходной позицией теоретической модели процесса возникновения девиантных отклонений является положение о том, что данный, относительно долгий, процесс проходит определенные стадии, которые отвечают возрастным и психологическим особенностям учащихся и отражаются в своеобразии взаимодействия условий жизни, развития, общения, деятельности, воспитания учащихся, усиливая или ослабляя влияние формирующих факторов [3, с. 54].

Смысл психолого-педагогического руководства процессом развития системы отношений заключается в том, чтобы организовать систему психологических воздействий с учетом специфики возраста, индивидуально психологических особенностей воспитанников, предупреждая возможные конфликты между воздействиями среды, целенаправленными воспитательными действиями и личностным восприятием ребенком окружающей действительности.

В исследовании определена следующая классификация мотивов девиантного поведения у несовершеннолетних:

- 1) биологические мотивы, обеспечивающие физиологические потребности;
- 2) общие «гуманные» мотивы, удовлетворяющие личные нужды родных и близких;
- 3) корыстные мотивы с целью материального обогащения;
- 4) инфантильные мотивы, где доминируют гедонистические цели с романтическим и приключенческим оттенком
- 5) мотивы самоутверждения в рамках реакции подражания референтной группе;
- 6) агрессивные мотивы, приводящие к хулиганству, актам вандализма, мести, убийствам;
- 7) мотив страха, возможен в двух вариантах:
 - а) подчинение в силу психологической зависимости от членов группы или ее лидера и
 - б) принуждение в силу физической зависимости и прямых угроз расправы.

Именно здесь ярко оказывается борьба мотивов, когда субъект осознает противоправность деяния, но не может управлять своими действиями в полной мере [7, с. 473].

Отмечается неосознаваемая мотивация поведения некоторых несовершеннолетних. Причины неосознаваемых мотивов девиантного поведения много. Это в основном зависит от особенностей личностного развития. Неосознаваемые мотивы были связаны с неадекватной самооценкой личности несовершеннолетнего и, зачастую, с дисгармоничной структурой его личности.

В некоторых случаях неосознаваемая мотивация поведения носит компенсаторный характер, нередко связана с развитием у подростка комплекса неполноценности, наблюдается связь неосознаваемых мотивов поведения с отсроченным во времени действием, закрепленным у подростка с детства психотравмирующего опыта. Незаслуженно жестокое отношение к ребенку, эмоциональная изоляция, неблагоприятный психологический климат семьи, постоянные негативные оценки деятельности и поведения могут оставить свой отпечаток в эмоциональной структуре личности и по определенным условиям породить соответствующие формы поведения. В психологической литературе встречаются утверждения, что девиантное и делинквентное поведение наблюдается при стремлении к удовлетворению искаженных и деформированных потребностей [5, с. 27].

Склонность к разнообразным нарушениям поведения у подростков обуславливается следующими причинами:

- 1) акселерация физическая;

2) акселерация социальная;

3) психическая акселерация: стремительное развитие интеллекта и способностей, хотя нередко сохраняются почти детские интересы, чувство ответственности, большая податливость случайным воздействиям, эмоциональная неустойчивость.

Возникает диспропорция между акселерацией и социальным статусом, между физическим развитием и некоторыми формами психического созревания. Пубертатная дестабилизация нервно-психического состояния способствуют возникновению специфических поведенческих реакций:

1) реакция эмансипации;

2) реакция группирования - стремление к группированию со сверстниками;

3) реакция увлечения - может достигать степени нарушения поведения в силу чрезмерной интенсивности (забрасывается обучение, все дела), или в силу необычности и даже асоциального содержания самых увлечений (например, коллекция патронов, которые не разорвались);

4) реакции, обусловленные сексуальными влечениями, которые формируются, - онанизм, ранние связи, промискуитет, переходящий гомосексуализм и др.

Важнейшую роль в жизни подростков играет коллектив. Ведущим мотивом их деятельности является стремление занять достойное положение среди сверстников, найти верного друга. На их самосознание, самооценку решающее влияние оказывает мнение товарищей, а не учителей и родителей.

Статус школьника в коллективе определяется, прежде всего, его личностными качествами. Наиболее авторитетным в общении школьникам присущие хорошие способности в сочетании с такими качествами, как коммуникативность, верность в дружбе, эмоциональная уравновешенность. К числу неблагоприятных качеств относится аффективность, что проявляется в драчливости, упрямстве [6, с. 710]. Нетрудно понять, почему в особо трудном положении находятся подростки, вовлеченные в замкнутую систему неблагоприятных обстоятельств, которую они самостоятельно порой не способны разорвать. Сложившееся отрицательное отношение к нормам коллективной жизни, негативные навыки и привычки поведения, сочетаются с недостатками коммуникативных качеств, затрудняющих их положение среди сверстников.

В таких условиях невозможность самоутверждения положительным путем толкает ребенка на негативное самоутверждение. Это, в свою очередь, вызывает соответствующие санкции со стороны педагогов (и нередко со стороны коллектива) и приводит к тому, что авторитет школьника, и без того неудовлетворительный, падает еще больше. Если младший школьник только переживает, но слабо осознает свое неблагоприятное положение в коллективе, то младшие подростки в определенной степени понимают неблагоприятное положение своих отношений. Пытаясь заполнить вакуум общения, они вынуждены искать новые связи в сфере свободного общения. Опасность пребывания подростков в таких группах заключается в том, что здесь они имеют возможность удовлетворить примитивные потребности, сформированные ранее в результате неблагоприятных условий жизни [4, с. 27].

Если доминанта отклонений у младших подростков заключается в искривлении представлений о социальных нормах жизни детского коллектива и в возникновении негативных привычек

поведения, то у старших подростков возникают отклонения в представлениях о значимости общественных норм поведения.

Поступки старших подростков чаще всего достаточно глубоко осознаются с точки зрения последствий. Это еще не антисоциальное поведение, когда личность сознательно идет на конфликт с социально-правовыми нормами общества. Но это уже асоциальное поведение в том смысле, что старшие подростки могут нарушать нормы поведения общества, перенося на него свое негативное отношение к нормам жизни первичного воспитательного коллектива. К числу доминирующих факторов относится психологическая изоляция в коллективе.

Для старших школьников характерен повышенный интерес к общению с преподавателями. Однако это не то стремление, которое свойственно подросткам. Если младшему школьнику и младшему подростку общение с педагогами необходимо прежде всего ради познания самого себя, то старшим подросткам и старшим школьникам важно глубже проникнуть в мир человеческих отношений. Поэтому они стремятся найти контакты не со всеми преподавателями, а только с теми, кто действительно сможет удовлетворить их интеллектуальные запросы. Определяющим здесь является соответствие мыслей, высказываний педагога его конкретным делам. Это и является для старших школьников главным критерием ценности полученной от учителя информации, в конечном итоге определяет отношение не только к педагогу, но и к старшим вообще, общественным нормам и правилам в целом. На этой стадии нельзя говорить о негативном отношении к общественным нормам поведения, к моральным ценностям общества. Здесь имеет место сомнение в их объективной значимости в личностном плане [3, с. 54].

Старшие школьники, склонные к девиантности, четко понимают, что моральные нормы общества необходимы и важны.

Представленные психологические портреты детей «группы риска», в будущем пополняют ряды правонарушителей и преступников, позволяют вовремя применить научно обоснованные формы коррекционной работы, тем самым обеспечивая профилактику девиантного поведения [2, с. 73].

Выводы. Подытоживая, можно отметить, что изучение особенностей становления личности, развития его физических и духовных качеств на разных этапах онтогенеза усматривается важным не только в теоретическом аспекте, но и в практическом.

Теоретические исследования особенностей аномального психического развития детей на разных возрастных этапах раскрывают динамику формирования девиантных новообразований в «латентный» период и предоставляют возможности их эффективного выявления, учета и коррекции.

Список использованной литературы

1. Девиантное поведение несовершеннолетних: причины и проявления / Ральникова // Северо-Кавказский психологический вестник. – 2015. – №3. – С. 34-41
2. Дроздецкая И.А. Психология девиантного поведения Учебно-методическое пособие / И.А.Дроздецкая. – Томск: Издательство Томского государственного педагогического университета, 2018. – 108 с.
3. Остапенко Г.С., Остапенко Р.И. Анализ особенностей личности подростков с девиантным

- поведением // Перспективы науки и образования. – 2013. – № 1. – С.54-60.
4. Родермель Т.А. Девиантное поведение подростков: философский и клинико-психологический аспекты / Т.А.Родермель. – М.: Научный инновационный центр Международный институт стратегических исследований, 2019. – 70 с.
 5. Стуканов В.Г. Педагогическая профилактика девиантного поведения несовершеннолетних / В.Г.Стуканов. – Минск: Академия МВД Республики Беларусь, 2019. – 146 с.
 6. Тараненко А.Н., Идрисова Я.А. Суицидальная настроенность молодежи как социально-психологическая проблема общества // Молодой ученый. – 2016. – № 6. – С. 710–713
 7. Фетискин Н.П. Трудные дети / Н.П.Фетискин, В.В.Козлов. – М.: Институт консультирования и системных решений, 2018. – 544 с.

СОЦИАЛЬНАЯ ПРОФИЛАКТИКА ДЕВИАНТНОГО ПОВЕДЕНИЯ ПОДРОСТКОВ

SOCIAL PREVENTION DEVIANT BEHAVIOR OF TEENAGERS

Авторы: Кузнецов Алексей Евгеньевич

Аннотация: в статье определены сущность и классификации девиантного поведения подростков. Обоснована актуальность, практическая значимость, виды, цели, задачи, принципы, формы, методы, требования к программе социальной профилактики девиантного поведения подростков. Разработаны практические рекомендации для социальных работников и социальных педагогов с целью повышения эффективности социальной профилактики девиантного поведения подростков.

Ключевые слова: девиантное поведение, агрессивное поведение, аддиктивное поведение, аморальное поведение, делинквентное поведение, конфликтное поведение, суицидальное поведение подростков, социальная профилактика девиантного поведения подростков.

Annotation: The article defines the essence and classifications of the deviant behavior of adolescents. The relevance, practical significance, types, goals, objectives, principles, forms, methods, requirements to the program of social prevention of deviant behavior of adolescents are substantiated. Practical recommendations have been developed for social workers and social educators to increase the effectiveness of social prevention of adolescent deviant behavior.

Keywords: deviant behavior, aggressive behavior, addictive behavior, immoral behavior, delinquent behavior, conflict behavior, suicidal behavior of adolescents, social prevention of adolescent deviant behavior.

Почему подростки становятся склонными к проявлению различных видов девиантного поведения? Прежде всего потому, что имеют сформированный низкий уровень социальных ценностей, ценностных ориентаций, норм, правил, умений, навыков ответственного и безопасного поведения в различных жизненных ситуациях, не осознают необходимости реализации этих социально-значимых характеристик в различных сферах жизнедеятельности.

Важными факторами возникновения и формирования девиантного поведения акцентуации характера подростков, обуславливающих чрезмерное проявление отдельных качеств (например, высокий уровень агрессивности, жестокости, конфликтности, эмоциональной неуравновешенности, безответственности, бездействия, упрямства, корысти, ленивости и тому подобное).

Исследуя факторы формирования девиантного поведения подростков, мы выяснили, что одной из причин этого явления является негативное влияние неформальных субкультур, к которым они реально или номинально (идентифицируют себя с ними) входят. Анализ различных неформальных субкультур свидетельствует, что те или другие виды девиантного поведения подростков в большей или меньшей степени являются значимым элементом субкультуры, который может выступать как ритуал приобщения к ней, способ идентификации с ее

представителями, модель поведения для получения определенного статуса, особый стиль коммуникации в сообществе, форма протеста против общей культуры общества [7, с. 152].

Асоциальное влияние на формирование поведения подростков оказывают средства массовой коммуникации (в частности реклама табачных изделий и алкогольных напитков, компьютерные игры, видеоролики, фильмы, которые демонстрируют модели агрессивного, аддиктивного, делинквентного, суицидального поведения в различных жизненных ситуациях), группы ровесников, склонные к девиациям, с которыми они взаимодействуют, неблагополучные семьи с алкозависимыми или наркозависимыми членами, теми, кто получил наказание в местах лишения свободы за совершение преступлений, насилием в отношении членов семьи, высоким уровнем конфликтности, существенными ошибками в воспитании детей. Поэтому подростки в социальных микро-, мезо- и макросредовищах обучаются различным моделям девиантного поведения через такие социально-психологические механизмы, как: импринтинг, подражание, идентификация, интериоризация, экстериоризация, рефлексия [4, с.63].

Проанализировав понятие «девиантное поведение подростков», мы обосновали его сущность как систему поступков, действий или отдельные поступки, действия подростка или группы детей подросткового возраста, отклоняющихся от социальных норм (правовых, моральных и т. п.), принятых в конкретном обществе, наносят физический, психический, моральный, материальный вред конкретному лицу, окружающим людям, обществу в целом, приводят к дезадаптации, десоциализации личности, усложняют ее самореализацию в различных аспектах жизнедеятельности.

Результаты анализа научных трудов зарубежных и отечественных исследователей дали нам основания классифицировать девиантное поведение подростков за результатами критериев.

Социальная профилактика девиантного поведения подростков – это вид профессиональной деятельности социальных работников/социальных педагогов, который включает комплекс мероприятий, направленных на предупреждение, выявление, преодоление негативного влияния факторов, причин и условий, способствующих возникновению и формированию отклонений в поведении подростков [6, с. 65].

Целью социальной профилактики девиантного поведения подростков является создание условий для полноценной жизнедеятельности, эффективной социализации, самореализации детей этого возраста.

Объектом социальной профилактики девиантного поведения подростков являются слои населения, целевые лица этого возрастного периода.

В соответствии с выбором объекта воздействия различают такие виды социальной профилактики девиантного поведения подростков:

1. Общая профилактика – направлена на предупреждение негативного влияния факторов, причин возникновения и формирования девиантного поведения подростков, проводится среди этой возрастной группы населения.
2. Специальная профилактика – ориентирована на подростковые группы, находящиеся в особых (прежде всего сложных, неблагоприятных для социализации) условиях, повышающих риск формирования девиантного поведения.
3. Индивидуальная профилактика – направлена на отдельного подростка с целью предупреждения и преодоления специфических для него проблем социализации.

Субъектами социальной профилактики девиантного поведения подростков являются социальные педагоги заведений общего среднего образования, специалисты служб по делам детей, социальных служб для семьи, детей и молодежи, других учреждений и организаций, деятельность которых направлена на предупреждение и преодоление этой проблемы.

В соответствии с уровнем сформированности вида девиантного поведения подростков, его последствий для лица, социальной группы, общества, специалисты социальной сферы определяют и проводят следующие виды социальной профилактики [6, с.174]:

1. Первичная социальная профилактика девиантного поведения – предполагает создание благоприятных условий для адаптации, социализации, самореализации подростков с целью предупреждения возникновения этой проблемы.
2. Вторичная социальная профилактика девиантного поведения подростков предполагает выявление отклонений в поведении и предупреждении их дальнейшего формирования.
3. Третичная социальная профилактика девиантного поведения подростков – направлена на предупреждение перехода отклонений в поведении к более сложной стадии и возникновения негативных последствий и рецидивов [3, с. 32].

Программа социальной профилактики девиантного поведения подростков – это специально разработанный комплекс форм, методов, средств, направленный на предупреждение возникновения и формирования вида девиантного поведения или нескольких связанных между собой видов, форм девиаций путем повышения уровня информированности, овладения соответствующими умениями и навыками среди ее участников [2 с. 56].

Эффективность социальной профилактики девиантного поведения подростков зависит от реализации таких принципов:

- 1) обеспечение права подростка на свободный выбор собственного поведения, ограниченного таким же правом других людей;
- 2) гуманный и толерантный характер профилактики;
- 3) добровольное участие в профилактических мероприятиях;
- 4) субъект-субъектное взаимодействие участников профилактических мер;
- 5) соответствие содержания, форм, методов, средств профилактики возрастным и индивидуальным особенностям подростков;
- 6) безопасность профилактических подходов для подростков и специалистов, которые их проводят.

На основе изученного нами зарубежного и отечественного опыта хотим заметить, что в ходе разработки программ социальной профилактики девиантного поведения подростков необходимо использовать такие эффективные формы работы: видеолекции, тренинги, интерактивные спектакли, игровые часы с использованием настольных просветительско-профилактических игр «Фото-фишка», «Шаг за шагом», «Властелин колец», «СТОП – насилию!», тематические конкурсы видеороликов, социальной рекламы, коллажей и тому подобное.

В процессе реализации программы социальной профилактики девиантного поведения подростков целесообразно применять модель поэтапного изменения поведения с использованием эффективных методов (информационное сообщение, мозговой штурм,

дискуссия, убеждения, пример, работа в группах, метод упражнений или вправления, метод кейсов, поощрения и т. д):

Первый этап. «Сознание»: расширение информации о собственной личности и проблеме девиантного поведения.

Второй этап. «Переоценка собственной личности»: оценка того, что подросток чувствует и думает о своем поведении и о себе.

Третий этап. «Переоценка окружения»: оценка того, как девиантное поведение влияет на окружающих людей.

Четвертый этап. «Групповая поддержка»: откровенность, доверие, помощь группы сверстников в ходе решения проблемы девиантного поведения.

Пятый этап. «Катарсис»: ощущения и выражения собственного отношения к проблеме девиантного поведения.

Шестой этап. «Укрепление»: поиск, отбор и принятие решения действовать, формировать убеждения и уверенность в способности изменить поведение.

Седьмой этап. «Поиск альтернативы»: обсуждение возможной замены девиантного поведения положительными моделями.

Восьмой этап. «Контроль за стимулами»: избегание или противостояние стимулам, провоцирующим девиантное поведение.

Девятый этап. «Закрепление»: собственно поощрения со стороны окружающих к положительным изменениям в поведении.

Десятый этап. «Социальная адаптация»: расширение возможностей в социальной жизни в связи с отказом от девиантного поведения [1, с. 17].

Выводы. С целью повышения эффективности социальной профилактики девиантного поведения подростков нами были разработаны практические рекомендации для социальных работников/социальных педагогов:

1. Определить виды девиантного поведения подростков по типу норм, которые нарушаются: 1) агрессивная; 2) аддиктивная; 3) аморальная; 4) виктимная; 5) делинквентная; 6) конфликтная; 7) суицидальная и тому подобное.
2. Подобрать и применить диагностический инструментарий для изучения уровня склонности подростков к виду девиантного поведения, в частности:

- 1) методические диагностики склонности подростков к девиантному поведению [4, с. 29];
- 2) опросник «Диагностика состояния агрессии» [2, с. 145-147];
- 3) методика «агрессивное поведение»;
- 4) личностный опросник «мотивы вандального поведения»;
- 5) тест-опросник исследования склонности к виктимному поведению;
- 6) тест Такера на выявление игровой зависимости, модифицированный и адаптированный для

несовершеннолетних;

7) тест-опросник «Склонность к зависимости от употребления психоактивных веществ» и др.

3. Изучить причины возникновения и формирования вида девиантного поведения подростков, применяя методы и средства диагностики:

1) методика определения акцентуации характера;

2) методика диагностики социально-психологической адаптации подростков;

3) методика исследования социальных сетей подростка;

4) опросник коммуникативной компетентности]

5) тест-опросник самооотношения;

6) методика «анализ семейной тревоги»;

7) тест-опросник родительского отношения и др.

4. Определить виды (первичная, вторичная, третья), модели, цель, задачи, содержание, формы, методы, средства социальной профилактики в соответствии с уровнем сформированности и вида девиантного поведения подростков.

5. Разработать программу социальной профилактики девиантного поведения подростков по такому алгоритму:

5.1. Вид (первичная, вторичная, третичная) / направление профилактики (например, социальная профилактика агрессивного поведения подростков; социальная профилактика аддиктивного поведения подростков; социальная профилактика делинквентного поведения подростков; социальная профилактика виктимного поведения подростков или комплексная реализация представленных направлений).

5.2. Название программы социальной профилактики.

5.3. Целевая группа (возраст, количество участников, другие их характеристики).

5.4. Субъекты реализации программы социальной профилактики.

5.5. Модель (или модели) профилактики, которые реализованы в определенной программе социальной профилактики [3, с. 33].

5.6. Цель, задачи, содержание программы социальной профилактики.

5.7. Компетенции подростков, которые будут сформированы во время их участия в профилактической программе: ценности, ценностные ориентации, знания, умения, навыки, способность использовать положительные модели поведения в различных жизненных ситуациях.

5.8. Конкретные формы, методы, средства реализации программы социальной профилактики (название, краткая характеристика).

5.9. Технология реализации программы социальной профилактики (последовательность, продолжительность, дата, время, место проведения мероприятий, количество участников,

ответственные лица).

5.10. Методы и средства диагностики результатов реализации программы социальной профилактики.

6. Реализовать программу социального профилактики девиантного поведения подростков с конкретной группой участников.
7. Провести диагностику результатов социальной профилактики девиантного поведения подростков и сформулировать выводы.

Список использованной литературы

1. Зиядова Д. Почему подросток совершает преступление? / Д. Зиядова // Воспитание школьников. – 2002. – № 8. – С. 17-21
2. Личко А. Е. Психопатии и акцентуации характера у подростков / А. Е. Личко. – СПб: Речь, 2010. – 256 с.
3. Молодцова Т. Д. Диагностика дезадаптации подростков в учебных группах как условие успешной коррекционной работы [Электронный ресурс] / Т. Д. Молодцова // Международный журнал экспериментального образования. – 2014. – № 3 – С. 32-34
4. Перешеина Н. В. Девиантный школьник: Профилактика и коррекция отклонений / Н. В. Перешеина, М. Н. Заостровцева. – М.: ТЦ Сфера, 2006. – 192 с
5. Степанов В. Г. Психология трудных школьников: учебн. пособие для студентов высших учебных заведений. – 7-е изд., перераб. и доп. / В.Г.Степанов. – М.: Академический Проект; Трикста 2004. – 560 с.
6. Фурманов И. А. Профилактика нарушений поведения в учреждениях образования / И. А. Фурманов, А. Н. Сизанов, В. А. Хриптович. – Минск: РИВШ, 2011. – 250 с.
7. Югова Н. Л. Суицидальное поведение подростков: технологии, методы и средства профилактической работы классного руководителя [Электронный ресурс] / Н. Л. Югова, А. Р. Касимова // Личность, семья и общество: вопросы педагогики и психологии. – 2014. – №41. – С. 152-160

ИЗУЧЕНИЕ СУИЦИДАЛЬНОГО РИСКА ПОДРОСТКОВ

Авторы: Ушакова Владислава Романовна, Шейх Насибе Исметовна

Аннотация: Суицидальное поведение подростков всё чаще становится предметом научных исследований, а дискуссии в этом направлении вызывают большой общественный резонанс. Самоубийства несовершеннолетних - многогранная проблема, которая требует внимания и глубокого изучения.

Ключевые слова: суицидальный риск, суицидальное поведение, суицид.

Annotation: Suicidal behavior of adolescents is increasingly becoming the subject of scientific research, and discussions in this direction cause a great public response. Juvenile suicide is a multi-faceted problem that requires attention and deep study.

Keywords: suicidal risk, suicidal behavior, suicide.

В связи с ускорившимся ростом суицидов (самоубийств) проблема суицидального риска приобрела ключевое значение [3].

Невероятно важной считал С.Кьеркегор проблему самоубийства. Горькой иронией пропитаны его слова: «Повесься – ты пожалеешь об этом, не повесься – ты и об этом пожалеешь; в том и в другом случае ты пожалеешь об этом. Таково, милостливые государи, резюме всей жизненной мудрости...» [3]

Невзирая на всемирную заинтересованность проблемой суицидального поведения, вплоть до начала XIX в. научно не занимались. Только в конце XIX в. появились первые труды в данном направлении, именно они и заложили основу изучения этой проблемы.

Э.Дюркгейм – автор первого исследования феномена самоубийства, которое было проведено в 1912 г. на русском языке [5]. В последующее время заинтересованность к проблеме самоубийства (суицида) начала набирать обороты. Известные врачи, такие как Сикорский, Бехтерев, Корсаков активно занимались изучением данной проблемы. Русские писатели, публицисты и педагоги также внесли свой вклад в изучение проблемы, сред них: Куприн, Достоевский, Толстой. В наше время ежегодно проводятся международные симпозиумы. Создана ассоциация по предупреждению самоубийств, выпускаются специальные журналы.

Э. Дюркгейм дал классическое определение понятию суицид. Суицид - каждый летальный случай, который непосредственно или опосредованно является результатом положительного или отрицательного поступка, реализованного самим потерпевшим, если он знал об предстоящих его результатах [5][6]. Суицидальное поведение включает: самоубийство, попытки самоубийства (суицида, покушения на свою жизнь) и намерения (идеи) [5].

Суицидальное поведение является подвижным процессом, который в свою очередь состоит из нижеперечисленных этапов [8].

1. Этап суицидальных тенденций – проявляющихся в мыслях, намерениях, чувствах или угрозах. Они являются прямыми или косвенными признаками.
2. Этап суицидальных действий. Начинается, когда тенденции переходят в конкретные поступки.
3. Этап постсуицидального кризиса - от момента совершения попытки суицида до полного

исчезновения суицидальных тенденций, иногда характеризующихся повторностью проявления [6].

Вопрос о том, что же считать суицидом, на первый взгляд, вполне простой: намеренное лишение себя жизни. Несмотря на это, при изучении выясняется, что не так все просто. Проблема в том, что самоубийство часто пересекается с несчастным случаем или убийством. Все эти виды лишения человека жизни имеют сходные признаки и являются насильственной смертью. Следует помнить, что к самоубийству нельзя отнести причинение себе смерти в состоянии невменяемости, самоубийством не является также причинение себе смерти по неосторожности.

Эмиль Дюркгейм выделял 3 основных вида суицида [7]:

1. Эгоистическая аутоагрессия – самоуничтожение возникает на фоне того, что человек чувствует себя отчужденным и одиноким [8].
2. Аномическая аутоагрессия является следствием неудач в приспособлении человека к общественным изменениям.
3. Альтруистическая аутоагрессия – это суицид, совершенный человеком, авторитет которого был подавлен обществом или группой людей. Либо когда индивид жертвует собой во благо общества, ради какой-либо социальной, религиозной или философской идеи [8].

Э. Шнейдерман в своей модели описал общие черты суицида [10]:

1. Общая цель всех самоубийств – поиск решения
2. Общей задачей всех суицидов является завершение осознания невыносимой боли.
3. Общим стимулом при суициде является невыносимая психическая или душевная боль.
4. Общим стрессором являются психологи фрустрированные потребности.
5. Общими суицидальными эмоциями являются безнадежность и беспомощность.
6. Амбивалентность является общим внутренним отношением к суициду.
7. Общим состоянием психики является снижение когнитивной сферы.
8. Бегство или агрессия является общим действием при суициде.
9. Общим коммуникативным актом при суициде является сообщение о намерении.
10. Общей закономерностью суицида является его соответствие какому-либо стилю поведения в жизни.

Особенности поведения, свидетельствующие о наличии суицидальных мыслей [4]:

1. постоянная тема разговоров о самоубийстве и смерти;
2. проявление интереса к скорбной и траурной музыки;
3. разговоры об отсутствии смысла жизни;
4. фантазии и мысли о смерти;
5. высказывания типа «Нет смысла жить дальше; я хочу умереть и умру»;
6. косвенные высказывания типа «Он очень скоро пожалеет о том, что отверг меня; ничего, скоро вы отдохнете от меня»;
7. написание прощальных писем;
8. проявление признаков депрессии.

Дюркгейм выделил 4 основных мотива суицида: альтруистический и эгоистический, с одной стороны, фаталистический и аномический – с другой [5].

Суицидальное поведение у подростков чаще всего поясняется тем, что они не имеют

достаточно большого жизненного опыта и не могут верно, обусловить смысл своей жизни, наметить цель и способы её достижения. И.П. Павлов объяснял суицид утратой «рефлекса цели». В связи с этим он писал: «Рефлекс цели имеет колоссальное жизненное значение, он есть основная форма жизненной энергии каждого из нас. Жизнь только для того красива и сильна, кто всю жизнь стремится к постоянно достигаемой, но никогда недостижимой цели, или с одинаковым пылом переходит от одной цели к другой...» [1].

Исходя из вышеизложенного мы можем утверждать, что суицидальный риск увеличивается в кризисные периоды личности, такие как половое созревание (пубертат), зрелость, пожилой возраст. В кризисные моменты личность подвержена депрессивным тенденциям и возникает риск суицида.

Использованные источники:

1. Аптер А. Самоубийства и суицидальные попытки у молодежи // Напрасная смерть: причины и профилактика самоубийств. - М.: Смысл, 2005; с. 192-208.
2. Бугай А. Г. Этапы суицидального поведения // Журн. Мир науки, образования. 2009
3. Гизатулина А.А. Социальная природа суицида. - М., 2012
4. Гишинский Я.И. Социологические и психолого-педагогические основы суицидологии. - СПб., 1999.
5. Гишинский Я., Румянцева Г. Самоубийства в России. - М., 2009.
6. Гладуэлл М. Переломный момент: как незначительные изменения приводят к глобальным переменам. Специальное издание - М., 2007. -400с.
7. Глэддинг С. Психологическое консультирование./ С. Глэддинг. - СПб, 2002
8. Говорин Н.В., Сахаров А.В. Суицидальное поведение: типология и факторная обусловленность. Чита: Иван Федоров, 2008.
9. Горская М.В. Диагностика суицидального поведения подростков. - М. 2008.
10. Дюркгейм Э. Самоубийство/ Э. Дюркгейм. - СПб, 1998.

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ПОВЕДЕНИЯ ПОДРОСТКОВ С ВЫРАЖЕННЫМИ СУИЦИДАЛЬНЫМИ НАМЕРЕНИЯМИ

Авторы: Ушакова Владислава Романовна, Шейх Насибе Исметовна

Аннотация: Психологические особенности поведения подростков с выраженными суицидальными намерениями носят характер ситуационно-личностных реакций, то есть, связаны собственно не с самим желанием умереть, а со стремлением избежать стрессовых ситуаций или наказания.

Ключевые слова: суицидальный риск, суицидальное поведение, суицидальные намерения, суицид, поведение подростков.

Annotation: Psychological features of the behavior of adolescents with expressed suicidal intentions are in the nature of situational and personal reactions, that is, they are not related to the desire to die, but to the desire to avoid stressful situations or punishment.

Keywords: suicidal risk, suicidal behavior, suicidal intentions, suicide, adolescent behavior.

А. Г. Амбрумова проводила исследование 770-ти детей и подростков с суицидальным поведением, самыми юными были дети 7 лет. Больше количество насчитывают девочки (80,8 %). Среди наиболее частых способов совершения самоубийства выделяют: у девочек отравления, у мальчиков – порезы вен и повешение.

Ученные отмечают, что суицидальное поведение до 13 лет – редкое явление, и только начиная с 14-15-летнего возраста склонность к самоубийству резко возрастает, достигая своего пика к 16-19 годам жизни [2].

Представление о смерти у ребенка нормализуется лишь к 11-14 годам, после этого ребенок может реально осознавать необратимость смерти. Маленький ребенок чаще всего воображает по поводу смерти, плохо видя разницу между живущим и умершим. Только приближаясь к подростковому возрасту, смерть начинает восприниматься как реальное явление, хотя и отрицается. Исходя из этого, термины «суицид» и «суицидальное поведение» в строгом смысле для юного возраста малопримлемы [1].

К списку наиболее частых причин суицидов среди подростков А.Е. Личко относит: 1) потерю родного человека; 2) состояние усталости; 3) подавленное чувство собственной значимости; 4) уничтожение защитных механизмов вследствие употребления алкоголя, гипногенных психотропных средств и наркотиков; 5) сравнение себя с человеком, который совершил суицид; 6) различные виды страха, гнева и печали по разным причинам [5].

Исследуя причины суицидального поведения у практически здоровых подростков и юношей А.А. Султанов выделил три основные группы факторов: 1) дезадаптация, связанная с нарушением социализации, когда место молодого человека в общественной структуре не подходит уровню его притязаний; 2) конфликты с семьей, чаще всего predeterminedенные неприятием системы ценностей старшего поколения; 3) алкоголизм и употребление наркотиков как старт для возникновения ситуации самоубийства [3].

По статистическим данным, одними из основных причин суицидальных действий подростков в 26% случаев являются болезненные состояния (психозы – 10%, пограничные состояния – 15%, соматические заболевания – 1%), в 12% – тяжелая семейная ситуация, в 18% – сложная романтическая ситуация, в 15% – неблагоприятные отношения со сверстниками, чаще всего в неформальных группах, в 8% – нездоровые отношения со взрослыми, включая учителей, в 7% – боязнь обязательств и стыд за содеянное правонарушение, в 5% – алкоголизм и применение наркотиков и в 9% – другие, в том числе и неизученные причины [4].

Проведя исследование группы подростков 14–18 лет, осознанно нанесших себе порезы, Б.Н. Алмазов выяснил, что только 4% из них в момент самопореза имели мысли суицидального содержания. Большинство самоубийств были совершены после ссоры со сверстниками. А.Е. Личко и А.А. Александров, проведя исследование группы подростков в возрасте 14–18 лет, пришли к выводу, что у 49% самоубийство было совершено на фоне острой аффективной реакции [6].

В результате можно утверждать о большом влиянии на суицидальное поведение подростков межличностных отношений со сверстниками и родителями. Л. Я. Жезлова писала, что в предпубертатном возрасте доминируют «семейные» проблемы, а в пубертатном – «сексуальные» и «любвные» [6].

По наступлению 14 летнего возраста суицидальное поведение проявляется почти одинаково часто и у девушек и у юношей.

Подростки заканчивают жизнь самоубийством почти в эпидемических масштабах. За последние 10 лет частота суицидов возросла почти в 3 раза. Статистические данные показывают, что наибольшая частота самоубийств наблюдается в возрасте от 15 до 24 лет, причем за предыдущие 30 лет самоубийства детей от 5 до 14 лет выросли в 8 раз. Помимо этого, судебные эксперты предполагают, что за большинством случаев смерти вследствие несчастного случая (в результате ДТП, употребления токсических препаратов или использования огнестрельного оружия) в реальности кроются суициды [7].

Выделяют пять основных типов смысла суицида: «протест», «призыв», «избежание», «самонаказание», «отказ».

«Протест» - это стремление наказать обидчиков, нанести им ущерб хотя бы фактом личной смерти.

«Призыв» - это крик о помощи, о недостатке внимания. Смысл суицида такого рода – призыв к сочувствию, состраданию окружающих.

«Избежание» - это цель уйти от страдания или наказания.

«Самонаказание» - что-то вроде диалога двух «я»: судьи и подсудимого. Моральный смысл такого самоубийства - расплата за вину («нет, после такого поступка я не достоин жить»).

«Отказ» - тут цель самоубийства и мотив поведения почти одинаковые, а поэтому и смысл суицида можно описать как полную капитуляцию.

Все вышеописанные виды суицидального поведения - это копии общеповеденческих стратегий в случаях конфликта, и им соответствуют те же типы морально-психологических позиций личности: протеста и обвинения окружающих; призыва к помощи; уклонения от борьбы и бегства от трудностей; самообвинения; отказа от деятельности и капитуляции.

Если рассмотреть личностный стиль поведения и решения конфликтов подростков, совершивших суицид, то становится ясно, что в жизненных ситуациях реакции обычно тяготели к тому типу решения, который они выбрали в качестве самоубийства.

Итак, ключевым механизмом, специфичным для суицидального поведения и активизирующим акт самоубийства является - инверсия (переворот) отношений к жизни и смерти. Жизнь теряет все степени положительного отношения и воспринимается лишь негативно, в то время как смерть изменяет свой полюс с отрицательного на положительный. После этого начинается формирование цели самоубийства и разработка плана реализации.

Таким образом, к психологическим особенностям поведения подростков с выраженными суицидальными намерениями можно отнести то, что подросток редко хочет уйти из жизни, наоборот он хочет избежать обстоятельства, которые считает невыносимыми. Взрослым следует уделять больше времени для общения с детьми, прислушиваться к ним и стараться понять, что дети на самом деле имеют в виду и о чем думают. Со своей стороны подросткам также необходимо с пониманием относиться к взглядам и ценностям взрослых. Для наиболее эффективного общения с подростками совсем не обязательно соглашаться с ними постоянно и во всем. Если же возникают различия во взглядах, то важно показать жестом и словом, что безусловная любовь и поддержка, несомненно, всегда сохраняются.

Использованные источники:

1. Акопов Г.В. Методы профилактики суицидального поведения. - Самара. 2010.
2. Амбрумова А.Г. Профилактика суицидального поведения. Методические рекомендации. - М., 1995
3. Власовских Р.В., Хальфин Р.А. Опыт применения многопрофильного подхода при работе с подростками, совершившими суицидальные действия. Журн. мед. критических состояний. 2005; 5: 26-9.
4. Волкова А.Н. Психолого-педагогическая поддержка детей суицидентов/ А. Н. Волкова // Вестник психосоциальной и коррекционно-реабилитационной работы. - 1998, №2 - с. 36-43.
5. Вроно Е.М. Предотвращение самоубийства. Руководство для подростков. - М., 2012.
6. Гроллман Э. Суицид: превенция, интервенция, поственция. Суицидология: прошлое и настоящее: проблема самоубийства в трудах философов, социологов, психотерапевтов и в художественных текстах.
7. Дюркгейм Э. Самоубийство/ Э. Дюркгейм. - СПб, 1998.
8. Ефремов В.С. Основы суицидологии/ В.С. Ефремов.- М.: «Диалект», 2004.
9. Иванов В.Н. Девиантное поведение: причины и масштабы //Социально-политический журнал.-2010.
10. Иванцова А.О. О работе с проблемными семьями // Воспитание школьников - 2013.

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ АНГЕДОНИИ В ПОДРОСТКОВОМ ВОЗРАСТЕ

Авторы: Файдун Татьяна Николаевна

Научный
руководитель: Ушакова Владислава Романовна

Аннотация: статья посвящена теоретическому анализу феномена социальная ангедония. Раскрывается определение понятия «ангедония. Описывается значимость влияния ангедонии на эмоциональную сферу подростка и на его состояние в целом. На основании феноменологического подхода рассматривается структура ангедонии.

Ключевые
слова: ангедония, социальный компонент ангедонии, физический компонент ангедонии, интеллектуально-эстетический компонент ангедонии, подростковый возраст, ведущая деятельность, эмоции.

Annotation: *the article is devoted to the theoretical analysis of the phenomenon of social anhedonia. The definition of the concept of “anhedonia. The significance of the effect of anhedonia on the emotional sphere of a teenager and on his condition as a whole is described. Based on the phenomenological approach, the structure of anhedonia is considered.*

Keywords: *anhedonia, social component of anhedonia, physical component of anhedonia, intellectual and aesthetic component of anhedonia, adolescence, leading activity, emotions.*

Анализ отечественной и зарубежной литературы позволил детально рассмотреть феномен ангедонии и его компонентов. Ангедония – утрата или отсутствие переживания положительных эмоций, включающее в себя 3 основных компонента: физический, социальный и интеллектуально – эстетический.

На основании феноменологического подхода в структуре ангедонии выделяются следующие компоненты:

- Физический компонент связан с уменьшением или потерей положительного восприятия и привлекательности стимулов, связанных с основными органами чувств. Характеризуется снижением или утратой позитивного компонента при прослушивании приятных звуков, ощущении запахов, восприятии вкуса, при тактильных ощущениях.
- Социальный компонент связан со снижением или отсутствием переживания положительных эмоций при общении. Люди с выраженным социальным компонентом не получают удовольствие от материальных благ (заработка, покупок, подарков), продвижения по службе или социальному уровню жизни. Общее ощущение безразличия – утрата привлекательности сторон и радостей от самой жизни.
- Интеллектуально – эстетический компонент включает снижение или утрату приятных впечатлений от пребывания на природе; ранее привлекательных видов искусств; утрата мотивации к занятию личного хобби (спорт, коллекционирование, рукоделие и т.п.).
- Консуматорный компонент связан с утратой интереса к совершению какой-либо деятельности и её результатам.
- Антиципационный компонент – это неспособность предвкушать однозначно приятные события, которые могут произойти.

Способность человека испытывать положительные эмоции (гедония) является врождённой. Социальная ангедония же приобретённое социальное образование личности, которое формируется в социальной среде. В концепции антиципации удовольствия, в которой главным побудителем к действиям, определяющим целеустремлённые поступки, полагают ожидания предстоящего вознаграждения или предвкушения успеха. Отсутствие такого предвидения, ожидания позитивного результата связывают с высокими показателями социальной ангедонии. Субъект, имеющий высокий уровень социальной ангедонии не обладает способностью правильно выстраивать взаимодействие, не получают удовольствие от материальных благ, не продвигаются по службе и социальному уровню жизни, теряют радость от самой жизни.

В подростковом возрасте проявления социальной ангедонии играет большую роль, и пагубно влияет на личность, так как, согласно культурно-исторической концепции Л. С. Выготского, ведущая деятельность в подростковом возрасте – это общение со сверстниками. Находясь в ситуации постоянного стремления к общению, подростку необходимо активно обучаться выстраивать отношения с другими, обретая новые умения и навыки, получая новый опыт, расширяются представления о других людях, что приводит к анализу их поведения. Посредством полученного нового опыта, подросток начинает адекватно определять, как ему нужно вести себя с теми или иными людьми, находить пути разрешения и выхода из конфликтных ситуаций. Если этого не происходит и проявляются признаки социальной ангедонии, то это может привести подростка к одиночеству, депрессии или даже шизофрении.

Используемые источники

1. Рычкова О.В. Нарушения социального интеллекта при шизофрении: дисс. ... докт. психол. наук. М., 2013 478 с.;
2. Степанов. И.Л. Значение ангедонии в прогнозе социально психического функционирования больных депрессиями. // Материалы 13 съезда психиатров России, 10-13 декабря, Москва, 2000 г., С. 64;
3. Холмогорова А.Б. Шизофрения. Глава 2 // Клиническая психология. Т. 2 Частная патопсихология: монография / Под ред. А.Б. Холмогоровой. М.: Издательский центр Академия, 2012 С. 37—127;
4. Холмогорова А.Б., Рычкова О.В. Нарушение социального познания — новая парадигма в исследованиях центрального психического дефицита при шизофрении. М.: Изд-во «Форум», 2016 288 с.;
5. Холмогорова А.Б., Рычкова О.В. Нарушение социального познания — новая парадигма в исследованиях центрального психического дефицита при шизофрении. М.: Изд-во «Форум», 2016 288 с.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ФЕНОМЕНА СОЦИАЛЬНОЙ АНГЕДОНИИ

Авторы: Файдун Татьяна Николаевна

Научный руководитель: Ушакова Владислава Романовна

Аннотация: статья посвящена теоретическому анализу феномена социальная ангедония. Раскрывается определение понятий «ангедония», «физическая ангедония», «социальная ангедония». Описывается значимость влияния ангедонии на эмоциональную сферу человека и на его состояние в целом. Так же в статье указываются различные подходы зарубежных и отечественных авторов к трактовке данного феномена.

Ключевые слова: физическая ангедония, социальная ангедония, эмоциональное удовлетворение, поведение, стимул.

Annotation: *the article is devoted to the theoretical analysis of the phenomenon of social anhedonia. The definition of the terms "anhedonia", "physical anhedonia", "social anhedonia" is revealed. The significance of the effect of anhedonia on the emotional sphere of a person and on his condition as a whole is described. The article also indicates the various approaches of foreign and domestic authors to the interpretation of this phenomenon.*

Keywords: *physical anhedonia, social anhedonia, emotional satisfaction, behavior, stimulus.*

Ангедония — это чувство отвращения к жизни, «усталость от жизни», «потеря бодрого настроения в противовес живому чувству жизни» (И.А. Сикорский; 1990).

Ангедония — это «невозможность эмоционального удовлетворения от следования побуждению» (С.Ю. Циркин; 2005).

Ангедония — это «качественная и количественная характеристика снижения или утраты чувства удовольствия и стремления к нему, дефицитарность восприятия и переживания эмоций радости, удовольствия и стимулов их вызывающих» (О.П. Вертоградов; 1980, В.С. Ефремов).

Один из первых европейских психологов Т. Рибо, первый начал использовать термин «ангедония». Под этим термином он подразумевал потерю способности получать удовольствие, у людей с соматическими расстройствами. Но Рибо не предал такой важности, которую концепт получит в психиатрии. Данный феномен в своих работах рассматривал У. Джеймс, он определил ангедонию как тип патологической депрессии. Исследователи, в области психоанализа, выявили высокую значимость нарушенной способности к получению удовольствия для психического здоровья человека. З.Фрейд акцентировал внимание на неспособность испытывать удовольствие у больных с психическими расстройствами, но понятие «ангедония» он не использовал.

Про ангедонию как результат накопленного человеком опыта негативных переживаний говорил С. Радо [17], источником отрицательных эмоций он считал социальные и психосоциальные факторы, это роднит его концепцию с психоаналитическими моделями. Пауль Мил говорил о лицах с генетически детерминированной первичной ангедонией, которые

воспринимают жизнь с негативной точки зрения, полной угроз и неудач, и в результате чего они сохраняют высокий уровень тревоги и напряжения. [16].

Исследователи Л. Чапман и Дж. Чапман изначально придерживались теории о ключевой роли проявления физической ангедонии (в виде общего физиологического дискомфорта, неудовольствия, глобально плохого самочувствия), что близко к биологическому дефекту, отмеченному в концепциях З. Фрейда, С. Радо, П. Мила [6]. А социальную ангедонию данные исследователи трактовали как вторичную, как результат неуспешного, неудовлетворительного социального опыта взаимодействия. Л. Чапман и Дж. Чапман так же стали разработчиками первых шкал для измерения уровня ангедонии: физической - Physical Anhedonia Scale и социальной - Social Anhedonia Scale.

Позже был предложен улучшенный вариант опросника социальной ангедонии - Revised Social Anhedonia Scale (RSAS) [8]. Важным является тот факт, что высокий балл по этой шкале, это надёжный показатель предрасположенности к шизофрении, тогда как измерение физической ангедонии эмпирически не подтвердилось [14, 17]. Данный вывод сделан на основе лонгитюдного исследования продолжительность которого составила более 10 лет [5]; знаменитый и передовой в своё время Нью-Йоркский проект исследования лиц из группы риска (The New York High-Risk Project) – утвердил значимость ангедонии как фактор риска развития психоза [9].

Механизмы ангедонии были исследованы с позиции бихевиоризма, а именно с помощью научения. Концепция антиципации (предвидения) удовольствия (anticipatory pleasure), в которой главным побудителем к действиям, предопределяющим целеустремлённые поступки, полагают ожидания предстоящего вознаграждения или предвкушения успеха [7]. При отсутствии такого предвидения, ожидания позитивного результата связывают с высокими показателями социальной ангедонии [10].

Иная пояснительная концепция ангедонии основывается на представлении о её тесной связи с моделью мотивации социального взаимодействия, приближения (approach motivation). Понимание термина «мотивация», в таком смысле, даже предлагалось в качестве способа измерения ангедонии [11]. При рассмотрении процесса запечатления человеком субъективно позитивных эмоций продемонстрирована взаимосвязь ангедонии с когнитивными процессами – избирательностью памяти в отношении отрицательных и положительных стимулов и событий [3, 4, 12, 13].

В работах современных зарубежных исследователей чаще предлагается трактовка ангедонии как сложного явления, с выделением первичной гипогедонии – предрасположенности, основанной на генетическом факторе, и вторичной гипогедонии – устойчивой черты или установки, отображающей опыт взаимоотношений личности с жизнью в целом. [15]. Многократное экспериментальное подтверждение находили во взаимосвязи ангедонии с мотивацией социального поведения и социального научения, её отношение к выбору целей поведения и общей его ориентации (на общественную активность, взаимодействие или, наоборот, отказ от такой активности и изоляцию).

Российские исследователи, продолжая традиции московской школы патопсихологии, также приводят доказательства того, что отношение нарушений социального познания и поведения связаны с мотивационными и эмоциональными характеристиками личности, её отказом от активного социального взаимодействия [1, 2]; такая взаимосвязь логично следует из теоретических разработок в отечественной психологии.

На наш взгляд, многие исследователи склонны изучать ангедонию прежде всего, как одну из

особенностей эмоциональной сферы, а не как системообразующую функцию, во многом определяющую поведение и адаптацию индивида. Высокий уровень ангедонии является большим препятствием не только для адаптации индивида в обществе, но и для индивидуальной психоконсультации, психотерапии и групповых тренингов. Преодоление ангедонистического барьера является важной частью психологической помощи.

Используемые источники

1. Холмогорова А.Б. Шизофрения. Глава 2 // Клиническая психология. Т. 2 Частная патопсихология: монография / Под ред. А.Б. Холмогоровой. М.: Издательский центр Академия, 2012 С. 37—127;
2. Холмогорова А.Б., Рычкова О.В. Нарушение социального познания — новая парадигма в исследованиях центрального психического дефицита при шизофрении. М.: Изд-во «Форум», 2016 288 с.;
3. Aleman A., Hijman R., de Haan E.H., Kahn R.S. Memory impairment in schizophrenia: A meta-analysis // *American Journal of Psychiatry*. 1999 Vol. 156 P. 1358—1366;
4. Ashby F.G., Isen A.M., Turken A.U. A neuropsychological theory of positive affect and its influence on cognition // *Psychological Review*. 1999 Vol. 106 (3). P. 529—550 doi: 10.1037/0033-295X.106.3.529;
5. Chapman L.J., Chapman J.P., Kwapil T.R., Eckblad M., Zinser M., Putatively psychosis-prone subjects 10 years later // *Journal of Abnormal Psychology*. 1994. Vol. 103 (2). P. 171—183. doi: 10.1037/0021-843X.103.2.171;
6. Chapman L.J., Chapman J.P., Raulin M.L. Scales for physical and social anhedonia // *Journal of Abnormal Psychology*. 1976 Vol. 85 P. 374—382;
7. Corr P.J., Pickering A.D., Gray J.A. Personality and reinforcement in associative and instrumental learning // *Personality and Individual Difference*. 1995 Vol. 19 P. 47—71. doi: 10.1016/0191-8869(95)00013-V;
8. Eckblad M.L., Chapman L.J., Chapman J.P., Mishlove M. The Revised Social Anhedonia Scale. Unpublished test (copies available from L.J. Chapman, University of Wisconsin, Madison, WI), 1982;
9. Erlenmeyer-Kimling L., Cornblatt B., Rock D., Roberts S. et al. The New York High-Risk Project: anhedonia, attentional deviance, and psychopathology // *Schizophrenia Bulletin*. 1993 Vol. 19 (1). P. 141—153. doi: 10.1093/schbul/19.1.141;
10. Gard D.E., Kring A.M., Gard M.G., Horan W.P., Green M.F. Anhedonia in schizophrenia: Distinctions between anticipatory and consummatory pleasure // *Schizophrenia Research*. 2007 Vol. 93 (1—3). P. 253—260. doi: 10.1016/j.schres.2007.03.008;
11. Germans M.K., Kring A.M. Hedonic deficit in anhedonia: support for the role of approach motivation // *Personality and Individual Differences*. 2000 Vol. 28 (4). P. 659—672. doi: 10.1016/S0191-8869(99)00129-4;
12. Heinrichs R.W., Zakzanis K.K. Neurocognitive deficit in schizophrenia: a quantitative review of the evidence // *Neuropsychology*. 1998 Vol. 12 P. 426—445;
13. Horan W.P., Green M.F., Kring A.M., Nuechterlein K.H. Does Anhedonia in Schizophrenia Reflect Faulty Memory for Subjectively Experienced Emotions? // *Journal of Abnormal Psychology*. 2006 Vol. 115 (3). P. 496—508. doi: 10.1037/0021-843X.115.3.496;
14. Kwapil T.R. Social anhedonia as a predictor of the development of schizophrenia-spectrum disorders // *Journal of Abnormal Psychology*. 1998 Vol. 107 (4). P. 558—565 doi: 10.1037/0021-843X.107.4.558;
15. Meehl P.E. Primary and Secondary hypohedonia // *Journal of Abnormal Psychology*. 2001 Vol. 110 (1). P. 188—193. doi: 10.1037/0021-843X.110.1.188;
16. Meehl P.E. Schizotaxia, schizotypy, schizophrenia // *American Psychologist*. 1962 Vol. 17 P. 827—838. doi: 10.1037/h0041029;

17. Rado S. Psychoanalysis of behavior: The collected papers of Sandor Rado. Vol. 2 New York: Grune and Stratton, 1962.

ОСОБЕННОСТИ ГРУППОВЫХ РЕШЕНИЙ В ДЕЛОВЫХ ИГРАХ

FEATURES OF GROUP SOLUTIONS IN BUSINESS GAMES

Авторы: *Васильков Виталий Викторович, Кашуро Лидия Александровна, Кравченко Елена Олеговна*

Аннотация: *В статье авторы обсуждают процесс принятия групповых решений и пытаются оценить меру эмоционально-личностного восприятия информации в ходе этого процесса у участников разных типов*

Ключевые слова: *оценка эмоционально-личностного восприятие информации, нейрогаджет, деловая игра, групповое решение*

Annotation: *In the article the authors discuss the process of group decision-making and try to assess the measure of emotional and personal perception of information during this process in participants of different types*

Keywords: *assessment of emotional and personal perception of information, neural gadget, business game, group decision*

В течении трёх лет мы принимаем участие в организации и проведении деловых игр на занятиях преподавателей из различных образовательных учреждений г. Орла и области. Этой разновидности АМО не зря отдают предпочтение.

Во-первых, именно в деловой игре проявляются все 4 вида активности обучающихся: активность мышления, речи, действия (в явной форме) и эмоционально-личностное восприятие информации (в неявной). Этот подход согласуется с экспериментальными данными, которые свидетельствуют, что при личном участии в изучаемой деятельности, например, в деловой игре усваивается до 90% учебной информации.

Во-вторых, уже само определение деловой игры, как имитации принятия решений, осуществленной по заданным правилам группой людей или одним человеком в диалоге с ПК в ситуации конфликта либо информационной неопределенности (Бельчинов Я.М., Бирштейн М.М.) отлично согласуется с первым признаком активных методов.

Признак этот - создание проблемной ситуации. Основная задача сос-тоит в том, чтобы ввести обучаемого в такую проблемную ситуацию, для выхода из которой (для принятия решения или нахождения ответа) ему не хватает имеющихся алгоритмов, и он вынужден сам активно формировать новые знания с помощью преподавателя и с участием других слушателей, основываясь на известном ему чужом и своем профессиональном опыте, а с другой стороны, на логике, здравом смысле. Оптимальный вариант проблем-ной задачи - та , решение которой неоднозначно даже для специалиста, преподавателя. И, конечно, не следует забывать об ограниченности времени проведения, то есть кроме логики и памяти обучающийся должен демонстрировать быстроедействие.

И вот он, казалось бы, прекрасный интегральный критерий оценки продуктивности работы каждого обучающегося в деловой игре – логичность, объёмность и быстрота решения. Однако эта кажущаяся простота.

Чтобы оценить таким образом каждого преподавателю приходится приложить колоссальные

усилия. Оценивание участников деловой игры с помощью приглашённых коллег не на много легче. Экспертное оценивание по итогам ассесмента крайне дорого материально. Компьютерные, механизированные способы интегральной оценки не разработаны [3].

В конце концов, практически каждый преподаватель приходит к серьёзным упрощениям. Прежде всего, к толкованию деловой игры только как имитации нахождения и принятия группового решения. Активный метод обучения в таком случае превращается в активный метод социально-психологического обучения ведь социально-психологическое обучение - это обязательно обучение в группе. И более того, в целях уменьшения своей нагрузки он разделяет обучающихся на группы произвольно. И оценку работы каждого участника формирует в виде суммы. Одно слагаемое в этой сумме - оценка группового решения, а второе - оценка личного участия в работе группы. При этом подобный способ оценивания достаточно необъективен. Ведь если критерии качества группового решения или ответа, более или менее, очевидны - всё та же совокупность полноты, логичности и быстроты, то оценка личного участия или, как сказано было ранее, эмоционально-личностная активность дана в процессе деловой игры в неявной форме.

В итоге происходит смещение оценок. И дело не только в неясности критериев эмоционально-личностной активности. Оценка группового решения или ответа, как ни странно, тоже оказывается меньше увязанной с оценкой продуктивности каждого участника, чем кажется. Прежде чем мы рассмотрим, как именно смещается оценка группового решения от оценки решения отдельного участника, обратим внимание на факт типизации системных способностей человека [4]. Систему в интересующем нас виде деятельности - деловых играх - образуют три «оси» - «ось» объёма информации (изученная, запомненная), «ось» сложности логических связей информации, «ось» быстроты нахождения нужной информации.

В зависимости от уровня развития показателей выделенных «осей» конкретного участника деловой игры можно говорить о 6 типах:

- «логичный» (выделена «ось» сложности логических связей);
- «интуитивный» участник (выделена «ось» объёма информации);
- «быстродействующий» (выделена «ось» быстроты нахождения нужной информации);
- «логичный и интуитивный» (выделены «оси» сложности логических связей и одновременно «ось» объёма информации);
- «логичный быстрый» (выделена «ось» сложности логических связей и одновременно «ось» быстроты нахождения нужной информации)
- «интуитивный быстрый» (выделена «ось» объёма информации и одновременно «ось» быстроты нахождения нужной информации).

Как видим, гораздо более вероятно присутствие на деловой игре участников с различной скоростью логического и интуитивного типа с разными уровнями быстродействия, чем участников с одинаковым развитием по всем трём осям, а потому не обладающих никакими типическими особенностями в рассматриваемой деятельности (все «оси» развиты или равно хорошо или равно плохо). Мала также вероятность присутствия в игре участников с равным развитием «осей» сложности логических связей информации и одновременно её объёма. У участников с единственной выделенной «осью» быстродействия обычно слабо, но всё же превалирует «ось» объёма информации, хотя логичность ещё ниже, чем у интуитивных.

Неудивительно поэтому, что из 25 проведённых нами деловых игр в 21 случае произвольно сложившиеся в начале игры группы имели среди своих участников или только тех, кто лучше справился с заданиями из «Прогрессивных матриц Равена» («ось» сложности логических связей информации) с разным уровнем быстродействия в тесте «Счёт в автотемпе» («ось»

быстроты нахождения нужной информации) или только тех, кто показал высокие результаты в тесте «Матрицы памяти» («ось» объёма запоминаемой информации), при этом также обладая разным быстро-действием [4].

Итак, группы сформировались. Они получают одинаковое задание, но в составе одной – участники с некоторым преобладанием показателей по «оси» объёма информации, они больше ориентированы на своё умение оперировать большим набором, порой разнородной, информации, а в составе другой – участники, имеющие большую способность обнаруживать, образовывать сложные логические связи и потому опирающиеся в процессе деловой игры на это своё свойство. Получив вопрос, задание группы начинали выработать общее командное решение (ответ).

Как происходит принятие решения у интуитивных типов? Проведённые опросы и непосредственное наблюдение показывают, что в их группах некоторые участники предлагают к рассмотрению что-либо из своего объёма информации по данному вопросу, остальные сравнивают имеющуюся у них информацию со своей по тому же вопросу или с предложениями других участников. Если по большей части сведения совпадают (теории по предложенному заданию, опыт выполнения аналогичного, услышанное, увиденное), то выражается согласие, часто оформляемое голосованием «за» или «против» или же молчанием, когда группа достаточно сработана. В противном случае участник доносит до участников свою информацию по вопросу и уже она выносится на рассмотрение как один из вариантов. Принятие группового решения здесь фактически является принятием решения большинством голосов.

Предположим [2], имеется группа из 3 участников с интуитивным типом системных способностей. Пусть с вероятностью, например, 70% или 0.7 каждый имеет по причине большого объёма разнородной информации некоторое решение (ответ) по рассматриваемой проблемной ситуации. Информацию участники получили сами из разных источников, то есть событие – «участник предъясняет какое-то решение проблемы» - событие независимое и для нахождения вероятности события «вся группа предъясняет какое-то решение проблемы» следует сложить p^3 (все три участника согласны) и $p^3 + 3p^2(1-p)$ (согласны 2 из 3). При $p=0.7$ представленная сумма это уже 0.784. То есть, трое умнее, чем один!

Численно равная группа участников с логическим типом системных способностей вырабатывает групповое решение иначе. Опросы и наблюдения за подобными группами показывают, что принцип большинства голосов здесь не работает. Действительно, логики не обладают тем обширным объёмом разношёрстной и потому не очень глубокой информации, которым владеют люди с интуитивным типом. С чем сравнивать предлагаемый кем-то вариант решения? Если по предлагаемой проблеме кто-то высказался или смог построить ответ на основе логического рассуждения, рассуждения логически верного, то что остаётся? Кроме того, часто полагаясь на логику такие группы отбрасывают, пренебрегают менее существенными по их мнению тонкостями. Например, в деловой игре было предложено дать психофизиологическую трактовку одной из многочисленных цветowych иллюзий предполагаемого пациента - эффекта Трокслера (деловая игра среди студентов-медиков). В отличие от группы интуитивных участников логические даже не досмотрели задание до конца. В итоге ими было предложено полное, правильное и логически стройное объяснение, но совершенно иного парадокса. Решение, разумеется, засчитано не было.

Остаётся подчиниться, «наследовать» решение. И, соответственно, если один из участников такой группы с вероятностью $p=0.7$ получил удовлетворительное решение, то в целом группа с полным подчинением эту вероятность не увеличит.

Что же мы имеем при внешнем сравнении этих групп? Как оценивает их участие в деловой игре преподаватель? Когда предлагаемых проблемных ситуаций много, то из-за различия вероятностей несколько более удачными оказываются ответы групп интуитивных участников. Хотя по глубине и связности они часто уступают ответам групп участников логических. А уж бурные обсуждения вариантов и принятие группового решения большинством голосов наверняка обрадуют любого преподавателя.

Итоговые опросы участников деловых игр показывают, что логические участники и группы получают более низкие баллы, остаются неудовлетворёнными и предпочитают возврат к прежним пассивным методам или, по крайней мере, знакомую семинарскую форму проведения занятий.

Обратимся здесь к вопросу оценки эмоционально-личностного восприятия информации участниками деловых игр. Нами были выполнены шестиминутные записи участников экспериментов с помощью нейрогаджета. Весь этот период наблюдения состоял из 2-х половин. В первой половине испытуемый общался в группе, обсуждая задание. Затем давался звуковой сигнал и испытуемый должен был принимать решение вместе с группой. На рис. 1 показана таблица записи ээг-сигнала с датчика нейрогаджета Neurosky (установленного на отведении Fp1) для одного из участников эксперимента, где Derivatив это усредненный общий гамма -ритм $(\text{гамма}1 + \text{гамма}2)/2$. Запись продолжалась 6 минут – столько длился процесс принятия решения во всех изучаемых группах интуитивных участников. По итогам прохождения R-теста Рыжова данный участник был отнесен к «интуитивным быстрым» (выделена «ось» объёма информации и одновременно «ось» быстроты нахождения нужной информации) [4].

datum	samples	Min	Max	average	std dev
Delta	301	775	3117684	316153.2193	535347.8137
Theta	301	2080	1031718	78002.5083	130934.8982
Alpha1	301	147	359421	23467.9701	46299.8235
Alpha2	301	307	274903	19480.9967	38166.9448
Beta1	301	483	258407	15741.2625	27982.6895
Beta2	301	285	231080	14085.5482	24658.6012
Gamma1	301	143	102615	6888.9103	10866.1243
Gamma2	301	1027	125290	54800.3854	26843.7179
Attention	301	21	100	71.8073	18.5885
Meditation	301	1	93	60.6744	17.365
Derived	301	0.0486	0.5456	0.3045	0.14
totPwr	301	63974	3817936	528620.8007	716487.5629

Рисунок 1 – сводная таблица величины ээг-ритмов в шестиминутной записи процесса принятия группового решения (для интуитивного быстрого участника)

Следует отметить, что в процессе принятия решения только интуитивным быстрым оказалось свойственно «сближение» показателей ритмов тета и гамма 2 (так называемый «высокий» гамма-ритм (41-49Гц).

Сравнивались также 2 шестиминутные записи в период до (Baseline) и в процессе (Performance) принятия решения (в составе группы) – рис. 2. Тета-ритм, связываемый обычно с эмоциональностью, снизился и в процессе принятия решения составил 92% от того значения,

которое демонстрировал в шестиминутной записи до начала принятия решения.

Подобные записи были выполнены для всех участников наших экспериментов. Результат сведен в общую таблицу 1. Рассматривалась статистика для 25 испытуемых каждого типа (типизации системных способностей человека по Рыжову)



Рисунок 2 – Сравнение двух периодов – 6 минут до процесса принятия решения и 6 минут – процесс принятия решения для интуитивного быстрого испытуемого

Из проанализированных таким образом нами статистических данных можно сделать вывод, что процесс принятия группового решения сопровождается ростом эмоционального уровня участников всех типов, за исключением «интуитивных быстрых». Причем если рассматривать только их, то по 25-ти испытуемым этого типа наблюдаемый максимум - 92% для показателя Theta/Theta_1, а наблюдаемый минимум, вообще 63%

Из наблюдений за группами мы отметили бы, что именно «интуитивные быстрые» наиболее активны в процессе принятия решения группой, от них исходит обычно наибольшее число предложений, они же чаще других предлагают свои предложения на голосование.

«Логичные и интуитивные» в ходе наших экспериментов оказались самыми внешне колеблющимися. Принимая решение в группе, они волновались больше остальных, чаще других меняли свое мнение. По окончании эксперимента именно они чаще всего жаловались на перепады настроения и более других вовлекались в деловую игру. Именно с участниками данного типа были наибольшие сложности при выборе вида группы

Таблица 1

Соотношение Theta/Theta_1 показателей тета-ритма (за 6 минут в процессе принятия решения к показаниям за 6 минутную запись непосредственно до начала процесса принятия решения)

Типы испытуемых	Theta/Theta_1 в среднем по 25 испытуемым
Интуитивный быстрый	86%
Логичный быстрый	102%
Быстродействующий	106%

Интуитивный	113%
Логичный быстрый	113%
Логичный и интуитивный	115%

Действительно, отнести ли такого испытуемого к логическим группам или к интуитивным? В практике проведения наших экспериментов приходилось просить самих «логических и интуитивных» выбрать группу для участия. Более половины (65% от всех «логических и интуитивных» выбрали в итоге интуитивные группы). И, наконец, отметим, что еще больше (87% из всех «логических и интуитивных» испытуемых) первоначально вообще не хотели присоединяться ни к какой группе, утверждая, что им бы хотелось выступать в роли не участника, а рефери, судьи в этих деловых играх, но, к их сожалению, такой позиции в планах наших экспериментов не предусматривалось.

Литература:

1. Бахтина И. Активные методы обучения // 2008, №4, с.20-21
2. Вентцель Е.С. Теория вероятностей // Основные теоремы теории вероятностей. М.:Наука, 1969. - с.37-45
3. Мартин Д. Психологические эксперименты. Секреты механизмов психики. - СПб.:ПРАЙМ-ЕВРОЗНАК, 2004. - 480с
4. Рыжов Б.Н. Системная психология (методология и методы психологического исследования). М.: Изд-во МГПУ,2001. - с.139-162

References:

1. Bakhtina I. Active methods of training // 2008, no. 4, p. 20-21
2. Wentzel E. S. probability Theory // Basic theorems of probability theory. Moscow: Nauka, 1969. - p. 37-45
3. Martin D. Psychological experiments. Secrets of the mechanisms of the psyche. - SPb.: PRIME-EUROZNAK, 2004. - 480s
4. Ryzhov B. N. System psychology (methodology and methods of psychological research). Moscow: MSPU Publishing house, 2001. - p. 139-162

ОСОБЕННОСТИ ВОЗРАСТНОГО РАЗВИТИЯ ПОДРОСТКА В ФОРМИРОВАНИИ НРАВСТВЕННЫХ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ

AGE-SPECIFIC DEVELOPMENT FEATURES OF TEENAGER IN MORAL CONCEPT FORMATION

Авторы: Хворостова Ксения Мамедовна

Аннотация: Статья посвящена основным особенностям возрастного развития подростка в формировании нравственных представлений, которые являются теоретической основой построения образовательного процесса. Рассматриваются основные факторы и условия, влияющие на развитие личности, а также процесс взаимосвязи представлений и понятий в психологии.

Ключевые слова: развитие личности, подростковый возраст, нравственные представления

Annotation: The article is devoted to the main age-specific development features of teenager in moral concept formation, which are the theoretical basis for building the educational process. The main factors and conditions which affect the personality development, as well as the process of the representations and concepts relationship in psychology are considered.

Keywords: personality development, adolescence, moral concepts

В настоящее время в эпоху информационной глобализации проблемы нравственного воспитания остро обсуждается. Возникает вопрос: «почему уделяется особое внимание именно нравственному воспитанию?». Эта тема рассматривается в работе А.З. Рахимова, который утверждает, что «Природа дала человеку 2 оружия - интеллектуальное и нравственное. Просвещенный, интеллектуальный разум облагораживает, укрепляет и усиливает чувства человека. Нравственность человека проявляется только в одном - в его поступках, а поступки происходят от характера помыслов.» [3]

Подростковый возраст - это время бурного и противоречивого развития личности. По данным исследователей, этот возраст определяется как «переходный», «переломный», «кризисный», «трудный». Ещё Жан-Жак Руссо отмечал этот возраст как «второе рождение», т.к. подросток заново открывает мир вокруг себя: меняются его взгляды, представления, чувства, нравственные суждения, моральные оценки. Поэтому в воспитании подростка возникают определенные трудности, игнорирование которых приводит к педагогической запущенности, к девиантному поведению. Формируя нравственную личность, необходимо преодолевать немало препятствий и прилагая максимум усилий. Рувинский Л.И предлагает путь нравственного воспитания как «целенаправленное создание возможного максимума благоприятных для нравственного развития личности условий».[4]

Стоит отметить, что ребенок из семьи попадает в детский сад, далее в школу, и именно воспитатели и учителя стоят у истоков формирования личности подростков, где им необходимо учесть нешаблонный подход к каждому ребенку. Но также необходимо учесть, что все-таки основы формирующейся личности уже заложены предшествующим воспитанием, т.е. здесь играет важную роль семейное воспитание. И для того, чтобы грамотно управлять

развитием личности, необходимо предварительно изучить степень сформированности потребностей, эмоционально-мотивационной сферы, имеющегося опыта и индивидуальных свойств каждого подростка, то есть, необходимо изучить какие нравственные представления уже сложились у ребенка, соответствуют ли они выдвигаемым обществом требованиям.

Поставленная задача требует рассмотрения психолого-педагогической сущности представлений, степени их сформированности у подростков. М.И. Шилова и Н.И. Малиновской отмечают: «...Слово «представление» несет на себе двойную смысловую нагрузку через значение двух элементов, из которых оно состоит: «ставить» и «перед», что означает: «отсутствующий в данный момент предмет ставится перед глазами, т.е. представляется». [6]

В качестве рабочего определения вслед за М.В. Гамезо, А.В. Степаносовой и др. исследователями будем придерживаться следующего определения «представление - это наглядный образ предмета или явления (события), возникающий на основе прошлого опыта (данных ощущений и восприятий) путем его воспроизведения в памяти или в воображении». [7]

Различают единичные представления и общие. Единичные представления основаны на восприятии определенного предмета и являются суммированными образами восприятия отдельных признаков объектов. В этом заключается важная познавательная роль представлений как переходной ступени от восприятия к абстрактно-логическому мышлению. Общее представление обобщает, но при этом обобщенное содержание заключено в единичный образ. Е.Н. Кабанова-Меллер утверждает, что в формировании обобщенного представления важную роль играет знания о существенных признаках предметов и о вариациях, в которых выявляются эти признаки. В формировании общих представлений, отражающих ряд сходных предметов, важнейшую роль играет речь, называние одним словом целого ряда предметов. Заключительным результатом представления является то представление, где образ или вторичный чувственно-наглядный образ предметов и явлений, сохраняется и воспроизводится в сознании без непосредственного воздействия самих предметов на органы чувств. Образы воспринимаются не просто как «копии внешнего вида вещей... В образе неразрывно слиты восприятие внешнего вида предмета, способ действия с ним, знание и отношение человека к этому предмету». [2]

Таким образом, на основе представлений формируются понятия, которые определяются как формы мышления, раскрывающие существенные признаки предмета. Образование понятий является сложным мыслительным процессом, который характеризуется переходом от чувственной ступени познания к абстрактному мышлению. Процесс взаимосвязи представлений и понятий в психологии рассматривается через выделение существенных и несущественных признаков и их обобщение.

Учитывая принцип педагогической целесообразности в логике развития мышления целесообразности, выделяют следующие уровни логической оформленности знаний, которые лежат в основе формирования представлений и понятий.

Первый уровень (образ + символ), к которому относятся отражающе-ассоциативное познание и невозможность формулирования признаков в виде суждений, где единицей мышления является конкретный образ.

Второй уровень (символ + образ), где единицей мышления является слово, выделяет одновременно существенные и несущественные признаки.

Третий уровень (общепринятый символ + образ), где единицей мышления является слово,

характеризуется выделением только существенных признаков, а также осознанным направлением следования мысли.

Безусловно, в процессе формирования представлений и понятий большое значение придаётся слову, взаимовлиянию слова, представления и понятия. Б.Г.Ананьев утверждает, что ребенок представляет себе не только то, что видел, слышал, осязал, а также то, что было впечатлением других людей, но передается ему языком, устной или письменной речью. В данном контексте, слово для человека представляет собой специфический раздражитель, который и способен вызвать представление. Отсюда, введение слова способствует убыстрению образования соответствующих представлений у детей в 8-10 раз. [5]

Анализируя вышесказанное, можно сделать выводы, что связь между представлениями и понятиями идет в следующем ключе: вначале, восприятие информации и суммирование отдельных признаков явления в образ-обобщение в виде представления, которое отражает сходные признаки изучаемого явления в виде образа-символа, а затем выражение словом-мыслью, отражающие общие существенные свойства признаков явлений.

Рассмотрим факторы и условия формирования нравственных представлений у подростков, которые являются теоретической основой построения образовательного процесса. Безусловно, самые первые нравственные представления у подростка складываются еще в детском возрасте под влиянием семьи и детского сада. Совершая поступки в детском саду или в школе, ребенок усваивает: что можно и что нельзя, а также что хорошо и что плохо, исходя из отношения воспитателя или учителя к ситуации. В это время за детьми закрепляются такие качества, как послушный, непослушный, спокойный, капризный. Первые нравственные представления закрепляются в его сознании, что отражается в нравственной культуре личности. Взрослея, ребенок набирается большего опыта жизни, что сказывается на его нравственности, поведении, характере, а также личности, которая сформировала в себе совокупность определенных ценностей, чувств, культуры поведения и общения.

Полученные ранее представления, в подростковом возрасте видоизменяются, из-за возникновения у подростка представления о том, что он уже не ребенок, основным мотивом которого является стремление быть и считаться взрослым. Этот процесс является основополагающим в развитии личности. В данный период в своем самосознании подросток выражает уже новую жизненную позицию по отношению к людям и миру, определяет направление и содержание его социальной активности, систему новых стремлений, переживаний и эмоциональных реакций. Социальная активность подростка заключается в большей восприимчивости и усвоению норм, ценностей и способов поведения, которые существуют в мире взрослых и их отношениях. Это имеет далеко идущие последствия потому, что взрослые и дети представляют две разные группы и имеют разные обязанности, права и привилегии во множестве норм, правил, ограничений и особой «морали послушания», которая существует для детей, зафиксировано их несамостоятельность, неравноправное и зависимое положение в мире взрослых[1]. В детстве у ребенка складываются представления о нормах и требованиях, предъявляемые обществом к детям. И для ребенка, в отличие от взрослого, многое еще под запретом. И при переходе в категорию «взрослый» нормы и сила требования значительно меняются, то есть, происходит четкая переориентация с одних норм и ценностей на другие, это и определяет процесс становления ребенка взрослым. Изначально подросток проявляет свое стремление походить на взрослых внешне, далее он старается приобрести качества, умения, права и привилегии те, в которых значительно проявляется отличие взрослых и их преимущества по сравнению с детьми.

Однако, процесс становления личности в подростковом возрасте сложен и противоречив, «кодекс морали» подростка в его поведении нередко вызывает явные противоречия принятым

в обществе нормам, принципам, нравственным идеалам. Что указывает на деформированность нравственных представлений у подростков и сказывается на их поведении.

Таким образом, обусловленные психологическим развитием на данном возрастном этапе, для подростка характерны следующие виды поведения: неуравновешенное, взрывное, аморальное, эгоистичное, девиантное и т.д. Поэтому чтобы избежать ошибок в их поведении, важно чтобы подростки имели правильные, ясные нравственные представления с окружающим миром. Под влиянием семьи, товарищей, школы, улицы, средств массовой информации и пр. формируются нравственные представления о нормах, которыми подросток начинает руководствоваться в своем поведении, складываются представления о нравственных идеалах, на которые подростки хотят быть похожими.

Литература.

1. В мире подростка[Текст] : научно-популярная литература / Под ред. А.А. Бодалева. - М. : Медицина, 1980. - 296 с.
2. Кабанова-Меллер Е.Н. Психология формирования знаний и навыков у школьников. М.: АПН РСФСР, 1962. - 374 с.
3. Рахимов, А. З. Роль нравственного воспитания в формировании личности Текст. / А.З. Рахимов // Классный руководитель. 2001. - № 6. -С.11-12.
4. Рувинский Л.И. Нравственное воспитание личности / Л.И. Рувинский. -М.: Изд-во МГУ, 1981. - 184 с.
5. Ананьев Б. Г. Психология и проблемы человекознания : избр. психол. тр. / Под ред. А. А. Бодалева ; Акад. пед. и соц. наук, Моск. психол.-соц. ин-т. — М. : Изд-во "Ин-т практ. психологии" ; Воронеж : НПО "МОДЭК", 1996. — 382, [1] с. — (Психологи Отечества: Избранные психологические труды: в 70 т. / Гл. ред. Д. И. Фельдштейн). — Библиогр.: 377-381 с.
6. <http://med.niv.ru/doc/dictionary/pedagogical-psychology/fc/slovar-207.htm#zag-241>

Сельское хозяйство

ВЕЛИЧИНА И СТРУКТУРА УРОЖАЯ ГИБРИДОВ ПОДСОЛНЕЧНИКА

THE SIZE AND STRUCTURE OF THE CROP OF SUNFLOWER HYBRIDS

Авторы: Ерошенко Ирина Алексеевна, Шевченко Сергей Владимирович

Аннотация: Наблюдение за сезонными изменениями научные работники изготавливают на базе заметных природных явлений, к примеру, зеленение деревьев, их цветение, в общем, кратковременные конфигурации жизненных циклов растений. Эти конфигурации характеризуют пришествие конкретной фазы в сезонном развитии растений. Для применения более формальных и многофункциональных характеристик рассматривают величины среднесуточной температуры воздуха. К примеру, стойкий устойчивый переход к среднесуточной температуре над нулевой отметкой по Цельсию считают климатическим пришествием весны, выше пятнадцати градусов считают пришествием лета. Рассматривая более узкие переходы характеристик температуры, через пять градусов Цельсия, в любом сезоне выделяют наиболее короткие периоды, их называют фенологическими фазами. Эти фазы имеют свой набор природных феноменов (явлений), позволяющих отличить одну фазу от иной. [1, с.98]

Ключевые слова: урожай, семена, растение.

Annotation: Scientists observe seasonal changes based on visible natural phenomena, such as the greening of trees, their blooming, and in General, temporary changes in the life cycles of plants. These changes characterize the onset of a certain phase in the seasonal development of plants. To use more formal and multifunctional indicators, the values of the average daily air temperature are estimated. For example, a steady transition to the average daily temperature above zero Celsius is considered the climatic onset of spring, and above fifteen degrees is considered the onset of summer. Considering narrower transitions of temperature indicators, through five degrees Celsius, shorter periods are distinguished in each season-phenological phases. They have their own set of natural phenomena (phenomena) that allow you to distinguish one phase from another.

Keywords: crop, seeds, plant.

Наши изучения стартовали с исследования особенностей роста и развития растений гибридов подсолнечника. Посев велся восьмого мая. Единичные ростки на трех вариантах были замечены одиннадцатого мая, фаза полных всходов отмечена на гибриде Санай пятнадцатого мая, гибрид Амис шестнадцатого мая, гибрид Пионер семнадцатого мая.

Таблица 1. Даты наступления фазы

Норма высева	Вариант опыта	Дата посева	Даты наступления фазы				Период вегетации
			полных всходов	образования корзинки	цветения корзинки	созревания	
65 тыс. шт. на 1 га	Гибрид ЕС Амис	10 мая	18 мая	15 июня	28 июня	26 августа	106
	Гибрид Пионер 66	10 мая	18 мая	18 июня	1 июля	3 сентября	114
	Гибрид Санай МР	10 мая	18 мая	12 июня	29 июня	28 августа	108
55 тыс. шт. на 1 га	Гибрид ЕС Амис	10 мая	18 мая	19 июня	2 июля	31 августа	111
	Гибрид Пионер 66	10 мая	18 мая	24 июня	4 июля	8 сентября	119
	Гибрид Санай МР	10 мая	18 мая	16 июня	3 июля	2 сентября	113

При анализе первой таблицы мы видим, что наступление фаз роста и развития подсолнечника отличаются от одного до двенадцати дней. Нормы высева повлияли на продолжительность периодов. В результате этап вегетации гибридов составил от ста шести у гибрида ЕС Амис и до ста девятнадцати дней у гибрида Пионер 66.

При данных нормах высева короткий период был у ЕС Амис, продолжительный у Пионер 66. При норме высева 55 тыс. шт. на 1 га период вегетации был длиннее на пять дней. [2, с.15-17]

Сейчас, данный анализ урожая используется для наиболее глубокого познания закономерностей формирования.

Структурный анализ демонстрирует, за счет каких составляющих и при какой доле их роли складывается урожай.

Что определяет величину урожая:

1. Численность растений на одной единице площади;
2. Численность продуктивных растений на единице площади;
3. Численность плодов с одного продуктивного растения;
4. Масса семян с одной корзинки;
5. Масса одной тысячи штук семян, при кондиционной их влажности (десять-двенадцать процентов).

Из таблицы два мы видим, что при норме высева пятьдесят пять тысяч шт/га высота подсолнечника меньше чем при нормы в шестьдесят пять тысяч шт./га, но при данном возрастает диаметр корзинок у гибридов: ЕС Амис – на 2,8 см; гибрид Пионер 66-на 2,1 см; гибрид Санай МР – на 3,3 см.

При сокращении общепризнанных мерок высева возрасла урожайность гибридов и масса одной тысячи семян, у гибрида ЕС Амис урожайность возросла на 0,22 т/га; у гибрида Пионер 66 надбавка составила тридцать пять сотых т/га, наибольшую урожайность показал гибрид Санай МР его разницу между общепризнанными мерками составила сорок одна сотая т/га. [3, с.48]

Таблица 2. Биометрические показатели подсолнечника

Норма высева	Вариант опыта	Высота растений, при созревании, см	Диаметр корзинки, см	Число семян в корзинке, шт.	Диаметр пустозерности, см	Масса 1000 семян, г	Масса семян с 1 корзинки	Урожай т/га
55 тыс. шт. на 1 га	Гибрид ЕС Амис	159	17,7	467	2,4	78,5	39,1	1,94
	Гибрид Пионер 66	167	15,4	472	2,8	74,6	36,5	2,15
	Гибрид Санай МР	157	18,3	504	1,7	82,3	44,3	2,51
65 тыс. шт. на 1 га	Гибрид ЕС Амис	165,5	14,9	370	3,09	69,9	29,3	1,75
	Гибрид Пионер 66	173,8	13,3	361	3,54	65,4	25,1	1,8
	Гибрид Санай МР	168,7	15,0	390	3	71,3	32,5	2,1
	НСР ₀₅							0,03

Список литературы:

- Анащенко, А.В. Современные вопросы прикладной ботаники, генетики и селекции подсолнечника / А.В. Анащенко // Бюл. Всесоюзн. ин-та растениеводства. 1977. № 69.
- Перекальский, В.П. Режим орошения подсолнечника. /Сб. науч. работ: Современные технологии возделывания сельскохозяйственных культур. Вып. 2. Саратов: изд-во СГАУ, 2002.
- Рекомендации по индустриальной технологии возделывания подсолнечника. М.: ВАСХНИИЛ. – 1982.

ФАЗЫ РОСТА И РАЗВИТИЯ ГИБРИДОВ ПОДСОЛНЕЧНИКА

PHASES OF GROWTH AND DEVELOPMENT OF SUNFLOWER HYBRIDS

Авторы: Ерошенко Ирина Алексеевна, Шевченко Сергей Владимирович

Аннотация: Наблюдение за сезонными изменениями научные работники изготавливают на базе заметных природных явлений, к примеру, зеленение деревьев, их цветение, в общем, кратковременные конфигурации жизненных циклов растений. Эти конфигурации характеризуют пришествие конкретной фазы в сезонном развитии растений. Для применения более формальных и многофункциональных характеристик рассматривают величины среднесуточной температуры воздуха. К примеру, стойкий устойчивый переход к среднесуточной температуре над нулевой отметкой по Цельсию считают климатическим пришествием весны, выше пятнадцати градусов считают пришествием лета. Рассматривая более узкие переходы характеристик температуры, через пять градусов Цельсия, в любом сезоне выделяют наиболее короткие периоды, их называют фенологическими фазами. Эти фазы имеют свой набор природных феноменов (явлений), позволяющих отличить одну фазу от иной. [1, с.98]

Ключевые слова: урожай, семена, растение.

Annotation: Scientists observe seasonal changes based on visible natural phenomena, such as the greening of trees, their blooming, and in General, temporary changes in the life cycles of plants. These changes characterize the onset of a certain phase in the seasonal development of plants. To use more formal and multifunctional indicators, the values of the average daily air temperature are estimated. For example, a steady transition to the average daily temperature above zero Celsius is considered the climatic onset of spring, and above fifteen degrees is considered the onset of summer. Considering narrower transitions of temperature indicators, through five degrees Celsius, shorter periods are distinguished in each season-phenological phases. They have their own set of natural phenomena (phenomena) that allow you to distinguish one phase from another.

Keywords: crop, seeds, plant.

Наши изучения стартовали с исследования особенностей роста и развития растений гибридов подсолнечника. Посев велся восьмого мая. Единичные ростки на трех вариантах были замечены одиннадцатого мая, фаза полных всходов отмечена на гибриде Санай пятнадцатого мая, гибрид Амис шестнадцатого мая, гибрид Пионер семнадцатого мая. При анализе норм высева (а именно даты посева, полных всходов, образования корзинки, цветения корзинки, созревания и периода вегетации) в исследуемый период мы видим, что наступление фаз роста и развития подсолнечника отличаются от одного до двенадцати дней. Нормы высева повлияли на продолжительность периодов. В результате этап вегетации гибридов составил от ста шести у гибрида ЕС Амис и до ста девятнадцати дней у гибрида Пионер 66.

При данных нормах высева короткий период был у ЕС Амис, продолжительный у Пионер 66. При норме высева 55 тыс. шт. на 1 га период вегетации был длиннее на пять дней. [2, с.15-17]

Сейчас, данный анализ урожая используется для наиболее глубокого познания закономерностей формирования.

Структурный анализ демонстрирует, за счет каких составляющих и при какой доле их роли складывается урожай.

Что определяет величину урожая: численность растений на одной единице площади; численность продуктивных растений на единице площади; численность плодов с одного продуктивного растения; масса семян с одной корзинки; масса одной тысячи штук семян, при кондиционной их влажности (десять-двенадцать процентов).

Анализируя биометрические показатели гибрида подсолнечника (высота растений при созревании, диаметр корзинки, число семян в корзинке, диаметр пустозерности, масса семян с одной корзинки и др.) мы видим, что при норме высева пятьдесят пять тысяч шт/га высота подсолнечника меньше чем при нормы в шестьдесят пять тысяч шт./га, но при данном возрастает диаметр корзинок у гибридов: ЕС Амис – на 2,8 см; гибрид Пионер 66-на 2,1 см; гибрид Санай МР – на 3,3 см.

При сокращении общепризнанных мерок высева возросла урожайность гибридов и масса одной тысячи семян, у гибрида ЕС Амис урожайность возросла на 0,22 т/га; у гибрида Пионер 66 надбавка составила тридцать пять сотых т/га, наибольшую урожайность показал гибрид Санай МР его разницу между общепризнанными мерками составила сорок одна сотая т/га. [3, с.48]

Список литературы:

- Анащенко, А.В. Современные вопросы прикладной ботаники, генетики и селекции подсолнечника / А.В. Анащенко // Бюл. Всесоюз. ин-та растениеводства. 1977. N 69.
- Перекальский, В.П. Режим орошения подсолнечника. /Сб. науч. работ: Современные технологии возделывания сельскохозяйственных культур. Вып. 2. Саратов: изд-во СГАУ, 2002.
- Рекомендации по индустриальной технологии возделывания подсолнечника. М.: ВАСХНИИЛ. – 1982.

О ПРОБЛЕМАХ РАЗВИТИЯ ОТРАСЛЕЙ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА НА ПРИМЕРЕ МО «ТАСТАХСКИЙ НАСЛЕГ» НАМСКОГО УЛУСА РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)

ON THE PROBLEMS OF THE DEVELOPMENT OF AGRICULTURAL SECTORS USING THE EXAMPLE OF THE TASTAKHISKY NASLEG MUNICIPALITY OF NAMSKY ULUS REPUBLIC OF SAKHA (YAKUTIA).

Авторы: Кюндяйцева Антонина Николаевна, Эверстова Лера Алексеевна

Аннотация: В данной статье проведен анализ основных показателей сельского хозяйства МО «Тастахский наслег» Намского улуса. Основу экономики села составляет сельское хозяйство. Основными направлениями сельского хозяйства наслега являются: земледелие (картофельводство, овощеводство), кормопроизводство, животноводство (скотоводство, табунное коневодство, птицеводство) и переработка сельскохозяйственной продукции. На основе анализа выявлены основные проблемы развития отраслей сельского хозяйства. Таким образом, в целом по отрасли сельского хозяйства, в настоящее время существуют следующие проблемы: 1. Сокращение посевных площадей. Низкое плодородие почв и тенденции его ухудшения. Деградация земель из-за отсутствия удобрений и неправильной обработки. Нехватка кормов; 2. Сокращение поголовья сельскохозяйственных животных, а также снижение продуктивности скота; 3. Износ техники и основных фондов; 4. Диспаритет цен на промышленную и сельскохозяйственную продукции, влияющий на финансовые результаты деятельности сельскохозяйственных предприятий; 5. Кризисное финансовое состояние сельскохозяйственных предприятий. Наличие просроченных кредиторской и дебиторской задолженностей; 6. Низкий уровень оплаты труда в сельском хозяйстве; 7. Недостаточное интегрирование структур сельскохозяйственного производства и заготовительной системы, а также недостаточная рыночная мобильность хозяйствующих субъектов.

Ключевые слова: сельское хозяйство, отрасли, производство, животноводство, скотоводство, табунное коневодство.

Annotation: *This article analyzes the main indicators of agriculture MO "Tastakhsky nasleg" Namsky ulus. The basis of the rural economy is agriculture. The main areas of agriculture are: farming (potato, vegetable growing), fodder production, livestock (livestock, herd horse breeding, poultry farming) and processing of agricultural products. Based on the analysis, the main problems of the development of agricultural sectors are identified. Thus, in the whole agricultural sector, the following problems currently exist: 1. The reduction of sown area. Low soil fertility and trends of its deterioration. Land degradation due to lack of fertilizers and improper cultivation. Lack of feed; 2. Reducing the number of livestock, as well as reducing livestock productivity; 3. Depreciation of equipment and fixed assets; 4. The disparity of prices for industrial and agricultural products, affecting the financial performance of agricultural enterprises; 5. The crisis financial condition of agricultural enterprises. The presence of overdue payables and receivables; 6. Low wages in agriculture; 7. Insufficient integration of agricultural production structures and the procurement system, as well as insufficient market mobility of business entities.*

Keywords: *agriculture, industries, production, livestock, livestock, herd horse breeding, agricultural cluster, cultural work.*

Введение: Основу экономики села составляет сельское хозяйство. Основными направлениями сельского хозяйства наслега являются: земледелие (картофельводство, овощеводство), кормопроизводство, животноводство (скотоводство, табунное коневодство, птицеводство) и переработка сельскохозяйственной продукции. [1].

Животноводство является традиционным видом деятельности сельских жителей наслега. Ежегодно на его долю приходится 70% и выше произведенной сельскохозяйственной валовой продукции. Основными направлениями в животноводстве являются молочное и мясное скотоводство, табунное коневодство, и птицеводство. [1].

Скотоводство – ведущая отрасль. Основной задачей развития скотоводства является стимулирование увеличения товарности производства молока и мяса, в том числе путем стабилизации численности, сохранения и увеличения поголовья крупного рогатого скота. [1].

Цель исследования:

- сохранение и увеличение поголовья скота, объемов производства и повышение товарности продукции;
- совершенствование заготовительной деятельности, развитие базы переработки и хранения сельхозпродукции;
- развитие земледелия;
- развитие племенного дела.

Материал и методы исследования: Официальное наименование муниципального образования - муниципальное образование «Тастахский наслег» Намского улуса (района) Республики Саха (Якутия). Территорию муниципального образования составляют исторически сложившиеся земли населенных пунктов, прилегающие к ним земли общего пользования, территории традиционного природопользования населения сельского поселения, рекреационные земли, земли для развития поселения. Территория сельского поселения входит в состав территории муниципального района «Намский улус». [2].

В настоящее время в наслеге действуют 7 крестьянских хозяйств, 32 личных подсобных хозяйств, существуют 1 сельскохозяйственный кооператив «Ергелох» и ГУП «Тускул».

По состоянию на 01.12.2019 года имеется 429 голов крупного рогатого скота, в том числе 142 голов коров в таблице 1. Наличие поголовья крупного рогатого скота по категориям хозяйств: в сельскохозяйственных организациях – 27,9%; в крестьянско-фермерских хозяйствах – 26,3%; в личных подсобных хозяйствах – 45,7% рис. 1. [3].

Таблица 1

Динамика численности крупного рогатого скота во всех категориях хозяйств, голов

Наименование	2012	2018	2019	2019 год в %	
				к 2012 г.	к 2018г.
Всего крупного рогатого скота, всего	450	393	429	95,3	109,1
в. т.ч. коров	145	113	142	97,9	125,6
Сельхозпредприятия	132	120	120	90,9	100
КФХ	164	143	113	68,9	79
ЛПХ населения	154	130	196	127,3	150,7

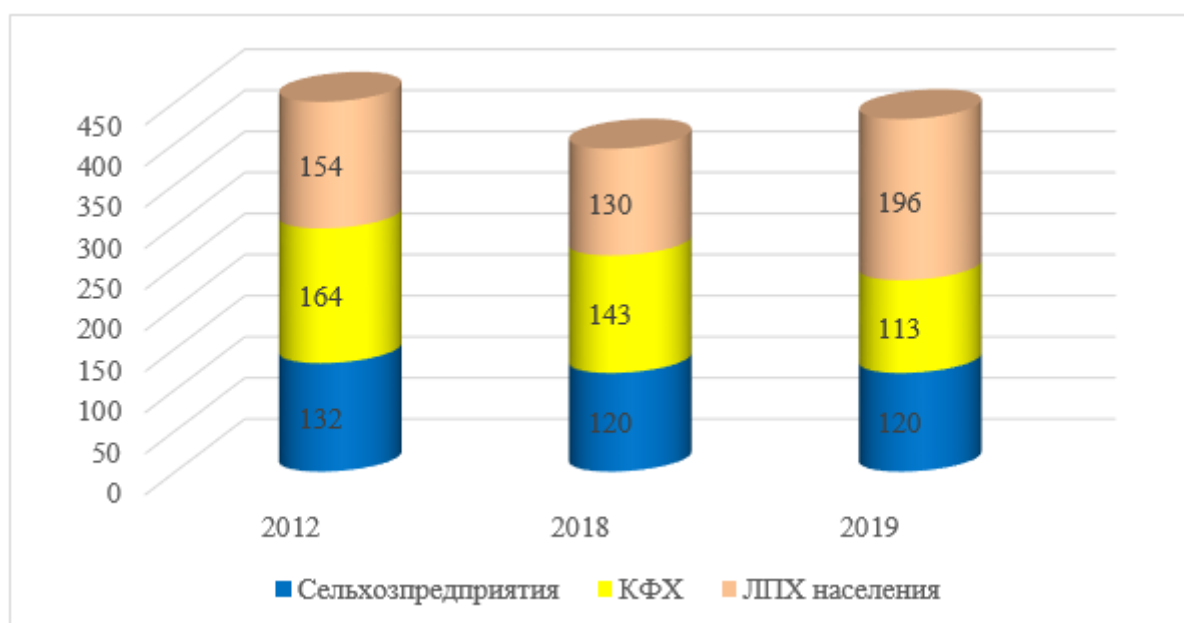


Рис. 1. Поголовье скота по категориям хозяйств МО «Тастахский наслег»

Таблица 2

Анализ состояния продукции скотоводства

Показатели	ед. изм.	2012	2018	2019	2019 год в %	
					к 2012 г.	к2018 г.
Поголовье крупного рогатого скота, всего	гол.	450	393	429	95,3	109,1
Поголовье коров, всего	гол.	145	138	142	97,9	125,6
Среднегодовой удой с 1 коровы во всех хозяйствах	кг	1576	1609	1436	91,1	89,2

Валовое производство молока	тн	228,6	222,1	203,9	89,2	91,8
Деловой выход телят	%	88	88,2	88,1	100	100
Реализация скота и птицы(в живой массе)	тн	64,3	67,8	65,5	101,8	96,6
Средняя живая масса 1 головы скота при реализации	кг	282	282,8	282,3	100	100

Начиная с 2012 года наблюдается снижение основных показателей состояния скотоводства. Так, по данным поголовье крупного рогатого скота с 2012 года уменьшается и по итогам 2019 года составило 429 гол., что меньше от уровня 2012 года на 21 гол, или на 4,7%. В табл. 2.



Рис.2. Выход продукции скотоводства

По сравнению с 2012 годом производство продуктов скотоводства к 2019 году уменьшилось: молока на 89,2%, а производство мяса незначительно увеличилась на 101,8%. Не только сокращение численности скота стало причиной уменьшения надоев молока, на 140 кг снизился за 2019год, от уровня 2012 года удой от одной коровы на рис. 2 [3].

Таблица 3

Реализация сельскохозяйственной продукции

Наименование	2012 г.	2018 г.	2019г.	2019 г. в %	
				к 2012 г.	к 2018 г.
Скота и птицы (в живом весе), тонн	64,3	67,8	68,0	105,7	100,3

Молоко (в пересчете на базисную жирность), тонн	133,5	148,8	124,00	92,8	83,3
Яйца, тысяч штук	1,0	0,5	2,0	2 раза	4 раза
Картофель, тонн	0,6	1,8	-	-	-
Овощи, тонн	0,5	0,8	-	-	-

За 2019 год было реализовано 68,0 тонн мяса (в жив.весе), 124,0 тонн молока, 1,0 тыс.шт. яиц, картофеля 0,6 тонн, овощей 0,6 тонн, тогда как в 2012 г. их объемы составляли мяса 64,3 и молока 133,5 тонн в таблице 3.

Оказываемая государственная поддержка табунного коневодства привела к увеличению численности лошадей, а также укреплению материально-технической базы коневодческих кооперативов и освоению заброшенных пастбищ.

В настоящее время табунное коневодство – одна из приоритетных отраслей животноводства, которая обеспечивает население ценным и питательным сырьем, пользующимся большим спросом у местного населения.

Как видно по данным табл.4 из всего по хозяйству 365 голов лошадей, удельный вес численности лошадей в КФХ в 2019 году составляет 58,6% от общего поголовья.

Таблица 4

Динамика численности лошадей во всех категориях хозяйств на конец года, голов

Наименование	2012	2018	2019	2019 г. в %	
				к 2012 г.	к 2018 г.
Всего по наслегу лошадей	364	366	365	100,2	99,7
в. т.ч. кобыл	201	239	239	118,9	100,0
КФХ	210	236	214	102,0	90,6
ЛПХ населения	154	130	151	98,05	116,1

К уровню 2012 года в 2019 году посевные площади увеличились на 2,2 га (191,6%), картофель– увеличился на 3.2 га, уменьшились посевные площади овощей открытого грунта на 1 га (77%). [3].

Таблица 5

Производство продукции растениеводства сельскохозяйственных культур

Наименование	Ед.изм.	2012	2018	2019	2019 г. в %	
					к 2012 г.	к 2018 г.
Посевная площадь, всего	га	2,4	0,64	4,6	191,6	7 раз
В.т.ч.						
Картофель	га	1,1	0,6	4,3	390,9	7 раз

Овощи открытого грунта	га	1,3	0,04	0.30	23,07	7,5 раз
Овощи защищённого грунта	м2	317,0	626	-	-	-
Валовый сбор, в.т.ч.						
Картофель	тонн	4,13	6,0	4,2	101,7	70
Картофель	ц/га	26,6	10	91,3	343,2	9,1

В 2019 году валовой сбор картофеля составил 4,2 тонны, урожайность 91,3цн/га. Валовой сбор овощей в 2018 году составил 0,2 тонн, при урожайности 6,25цн/га. в таблице 5.

Результаты исследования и их обсуждение: Уровень доходов большей части сельскохозяйственных товаропроизводителей не позволяет им вести производство на расширенной основе, поддерживать и обновлять материальную базу и социальную инфраструктуру, своевременно рассчитываться с поставщиками, подрядчиками, банками по ссудам и работниками по оплате труда, что приводит к недостаточности собственных оборотных средств организаций, вследствие чего - к кризисному финансовому состоянию организаций. Серьезное значение имеет незавершенность институциональных и земельных преобразований в аграрном секторе, нерешенность земельных вопросов в части упрощения и удешевления оформления земельно-кадастровых дел, сельскохозяйственные товаропроизводители не стали реальными собственниками земли, мотивация их труда остается слабой. Это приводит к отсутствию долгосрочных инвестиций на развитие отрасли, в том числе на мелиорацию и восстановление земель. [1]

Вследствие резкого сокращения применения органических и минеральных удобрений возник дефицит баланса питательных веществ, что ведет к истощению почв и падению продуктивности пашни. Содержание гумуса в почве продолжает снижаться, увеличивается засоленность пашен. Приостановлены работы по осушению, орошению земель, реконструкции действующих мелиоративных систем, известкованию и гипсованию почв, защите растений от вредителей и болезней. [1]

Обеспеченность техникой в хозяйствах составляет 40-50% от потребности. Она физически и морально устарела. В результате не выдерживаются оптимальные сроки выполнения полевых работ, нарушаются технологии возделывания сельхоз культур, снижаются их урожайности. Это одна из причин неиспользования земель. [1]

Выводы: Таким образом, в целом по отрасли сельского хозяйства, в настоящее время существуют следующие проблемы:

1. Сокращение посевных площадей. Низкое плодородие почв и тенденции его ухудшения. Деградация земель из-за отсутствия удобрений и неправильной обработки. Нехватка кормов;
2. Сокращение поголовья сельскохозяйственных животных, а также снижение продуктивности скота;
3. Износ техники и основных фондов;
4. Диспаритет цен на промышленную и сельскохозяйственную продукции, влияющий на финансовые результаты деятельности сельскохозяйственных предприятий;
5. Кризисное финансовое состояние сельскохозяйственных предприятий. Наличие просроченных кредиторской и дебиторской задолженностей;

6. Низкий уровень оплаты труда в сельском хозяйстве;
7. Недостаточное интегрирование структур сельскохозяйственного производства и заготовительной системы, а также недостаточная рыночная мобильность хозяйствующих субъектов. [1]

Помимо вышеперечисленного, можно выделить проблемы, требующие обоснованных решений и системного поэтапного подхода на долгосрочную перспективу:

1. Стимулирование развития товарного сельскохозяйственного производства, т.е.:

- обеспечение повышения продуктивности сельскохозяйственного производства путем совершенствования и расширения материально-технического обеспечения села, развитием механизации, автоматизации животноводства, растениеводства и кормопроизводства, рациональным планированием, нормированием сельскохозяйственного производства, совершенствованием системы ценообразования и страхования и т.д.;

2. Повышение эффективности использования трудовых ресурсов в отраслях сельского хозяйства, для чего планируется:

- стимулирование привлечения молодых специалистов в сельском хозяйстве для работы в сельской местности;

- повышение уровня квалификации работников сельского хозяйства через систему материального стимулирования.

3. Развитие сельских территорий:

- формирование условий для расширения доступности улучшения жилищных условий сельских жителей, создание устойчивых и эффективных механизмов, способствующих вовлечению государственных и внебюджетных средств, частных инвестиций, средств банков, предприятий и организаций в жилищное строительство в сельской местности, особое внимание уделяется обеспечению жильем молодых семей и молодых специалистов, изъявивших желание постоянно жить и работать в сельской местности;

- создания комфортных условий труда и быта сельских жителей, что достигается газификацией жилья сельчан и производственных объектов, повышением уровня инженерного обустройства сельских территорий, путем модернизации и технического перевооружения объектов коммунальной инфраструктуры, ремонта дорог и улиц;

Реализация данных мероприятий должна быть основана на фундаментальных, прикладных, научно-исследовательских и опытно-конструкторских работах, выполняемых научно-исследовательскими учреждениями и иными заинтересованными институтами, и организациями. [4]. Согласно Государственной программы Республики Саха (Якутия) «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2012-2020 годы» определены приоритетные направления: - научно-обоснованная стратегия развития сельского хозяйства на сельских территориях; - разработка современных и усовершенствование существующих технологий производства продукции животноводства. [5].

Таким образом, развитие отраслей сельского хозяйства, заключается в увеличении товарного производства, облегчение доступа товаропроизводителей всех форм собственности к материально-техническим, земельным, финансовым, информационным и инновационным

ресурсам, повышение занятости сельского населения, его доходов, создании комфортных условий труда и быта сельских жителей.

Список литературы

1. Система ведения сельского хозяйства в Республике Саха (Якутия) на период 2016-2020 г.г. [Текст]: методическое пособие. – Якутск, 2017г. ООО «Технопринт». – 415 с.
2. Устав МО «Тастахский наслег» Намского улуса(района) Республики Саха (Якутия). // [Электронный ресурс] URL: <https://www.list-org.com/company/1127776> (дата обращения 2019 г.).
3. Муниципальная статистика // [Электронный ресурс] URL: http://sakha.old.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/sakha/ru/statistics/population/ (дата обращения 2019 г.).
4. Егоров Е.Г., Дарбасов В.Р. Аграрная экономика Севера /Егоров Е.Г. Дарбасов В.Р.; отв. ред. д.э.н., проф. Н.В. Бекетов;/ ФГНУ «Ин-т регион. экономики Севера». – Якутск: Компания «Дани Алмос», 2008. -С.24
5. Государственная программа Республики Саха (Якутия) «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2012-2020 годы». // [Электронный ресурс] URL: <http://gosudarstvennye-programmy/ministerstvo-selskogo-hozyajstva-respubliki-saha-yakutiya/> (дата обращения 2019 г.).

Социология

АСПЕКТЫ МОТИВАЦИИ ПРИ ФОРМИРОВАНИИ СОЦИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ КУРСАНТОВ ВОЕННЫХ ВУЗОВ

Авторы: Педько Михаил Андреевич

Аннотация: В настоящее время система образования испытывает трудности, связанные с пониманием мотивов обучающихся, их целями и задачами. Трудности в понимании мотивов обуславливают диссонанс восприятия окружающей среды, способствуют развитию девиантного поведения у обучающихся. Мотив – внутренний двигатель деятельности человека, именно мотив обуславливает поступок человека. Решение противоречий, обусловленных мотивацией есть ни что иное как ключ к эффективному построению модели современного образования. Рассматривая высшие военные образовательные учреждения как системные элементы образования, следует отметить наличие подобного диссонанса. Социальная ответственность в контексте мотивирующего элемента профессиональной и образовательной деятельности в высших военных образовательных учреждениях и ее развитие, формирует стратегически важную часть государственной безопасности.

Ключевые слова: высшие военные образовательные учреждения, мотивация, коллектив, социальная ответственность, формирование, управление, потребность

Annotation: *Currently, the education system is experiencing difficulties associated with understanding the motives of students, their goals and objectives. Difficulties in understanding motives cause a discord in the perception of the environment, contribute to the development of deviant behavior among students. The motive is the internal engine of human activity, it is the motive that determines the act of man. The solution of the contradictions caused by motivation is nothing but the key to the effective construction of a model of modern education. Considering higher military educational institutions as systemic elements of education, it should be noted the existence of such a dissonance.*

Keywords: *higher military educational institutions, motivation, team, social responsibility, formation, management, need*

Развитие потенциала населения Российской Федерации является фундаментальной задачей национальной политики. Население, как носитель культуры, морали и исторического облика государства выступает гарантом сохранения преемственности поколений. Кадровое воспроизводство и технологии передачи преемственности включают в себя постоянно меняющиеся переменные, которые описывают социум в каждом поколении. Однако, существуют детерминанты, изменение которых влечет за собой потерю исторического самосознания а, следовательно, и суверенности носителя культуры – многонационального народа Российской Федерации.

Компонент преемственности включает в себя в первую очередь социально ориентированные детерминанты общекультурного слоя: патриотизм, взаимопомощь, коллективная организация деятельности, самоопределение, самоуважение. Данные компоненты отражены в качестве

основных компетенций (общих, общекультурных) при реализации программ среднего и высшего профессионального образования. Ввиду необходимости развития данных аспектов, существует ряд приоритетных специальностей (профессий), где общекультурная детерминанта развития личности есть основание эпистемологического и онтологического значения профессии в обществе и для личности в частности. К таким базисам относят стратегические направления, такие как: медицина, образование, силовые структуры.

Изучая систему высшего профессионального образования, необходимо обратить внимание на многокомпонентность и сложную структуру, включающую в себя как обучающие, так и воспитывающие технологии. В контексте сохранения самоидентификации и культурного наследия, поведенческих норм, профессиональные качества будущих представителей «базисной основы» общества, компонент воспитания приобретает особое значение.

Ключевой сложностью ведения образовательной деятельности на сегодняшний день выступает достижение согласованности поведенческих моделей студентов и абитуриентов высших военных образовательных учреждений с существующими морально нравственными и философскими воззрениями преподавателей, как отражением парадигмы образования.

Достижение данной согласованности – наиболее важная цель образования. В данном контексте под целью понимается удовлетворение общественных потребностей социальных групп, субъектов образовательного процесса. Достижение образовательной цели, приводит к дифференцированному удовлетворению потребностей, согласно их иерархии. То есть, наряду с прагматическими целями удовлетворяются духовно-нравственные личностные потребности, как наивысшая ступень потребностей индивидуума. В том числе, удовлетворяется потребность в признании, самоуважении, социальной значимости. Через призму подобного социального бартера образования и общества формируется социальная ответственность личности перед государством и обществом, а в микро группах – коллективом.

Образование как социальный институт выступает буфером между субъектами социума: обществом и государством. Реализация общих компетенций, в том числе воспитание социальной ответственности есть ни что иное, как залог развития будущих поколений.

Изучая компонент воспитания, необходимо уделить особое внимание компетенциям, направленным на совершенствование социальной ответственности. Социальная ответственность – система мер, средств и форм восприятия собственного «я» через призму общественного соглашения. Формирование социальной ответственности – функция общества и образования, носящая кумулятивный характер.

В процессе создания социальных благ, происходит оценка их ценностей по отношению к существующей действительности, в результате чего формируется мировоззрение. Стоит сказать, что подобный компонент образовательной деятельности носит сквозной характер: его формирование начинается с понимания себя как единицы общества в дошкольном образовании и оканчивается высшим и послевузовским уровнем профессионального образования. При этом опрометчиво говорить, что на данном этапе формирование социальной ответственности прекращается. Прекращается формализованный и целенаправленный, контролируемый подход к формированию данного аспекта, однако начинается рефлексивный этап, этап переосмысления, применения и оценки полученных социально-направленных компетенций.

В контексте ключевых силовых специальностей, формирование социальной ответственности есть связующее звено между присущей профессиональной деятельности умений и навыков и онтологией индивидуума. Онтологический подход подразумевает понимание ценностей

профессионального характера и несение ответственности перед обществом, которое наделяет полномочиями будущих офицеров, а ныне курсантов военных вузов. Именно чувство ответственности и его наивысшая степень – долг побуждает совершенствовать себя в профессиональной деятельности.

Исторические воззрения на проблему формирования социальной ответственности через призму мотива прослеживаются на протяжении существования всей отечественной педагогической мысли. Однако наиболее яркие представления о роли социальной ответственности как мотива выражает парадигма Советского образования.

Так, в работах А.С. Макаренко упоминается о коллективизме, как основе существования общества [1].

Миниатюрные поведенческие модели экстраполируются на государство в целом, следовательно, обуславливают его развитие или стагнацию. Развивая коллектив, преподаватель развивает понимание собственных ценностей человека и их идентичность с общественными ценностями. Работы А.С. Макаренко пропитаны духом коллективизма, ответственности и моральной ценности создаваемых коллективом благ.

Однако не только А.С. Макаренко отмечал важность социальной ответственности.

Л.С. Выготский ставил в приоритет развитие много ролевой личности, поскольку взрослея, человек приобретает новые общественные роли [2]. В своих работах Л.С. Выготский выделял дифференцированный подход к формированию социальной ответственности [3]. Так, в более раннем возрасте ответственность выражалась в не конфликтности личности, в более взрослом – становление роли родителя и защитника общественных норм и стандартов. Данный подход обеспечивал формирование социальной ответственности на протяжении всего процесса обучения, при этом автор не отрицал важности того, что по истечению срока обучения социальную самоидентификацию следует «подогревать» общественным мнением.

Но, модели мироустройства Советского общества во многом не находят поддержки среди современного поколения. На сегодняшний день образование находится в сложной ситуации, при которой формирование ценностей полностью перекладывается на систему институционального образования [4]. Конечно же, как социальный институт образование следует многим традициям Советской школы, но при этом не следует забывать, что роль Преподавателя возлагается, наряду с этим, на общество, государство, родителей – социальную среду обучающегося.

С позиции психологии, индивидууму прагматичнее занять те поведенческие позиции, которые будет поддерживать наибольшее количество субъектов, следовательно, образование выступает только малой частью окружающей действительности [5]. Мотивом поведения в данном случае является общественное одобрение или порицание – конформизм [6].

Сложность пробуждения мотива в контексте обучения курсанта в данном случае обусловлена «вырыванием» личности из комфортной среды, при котором происходит, по меньшей мере, когнитивный диссонанс: меняется стратификация окружающего социума. В подобных условиях командирам и офицерам следует проявлять повышенную бдительность, поскольку сформированные ценности могут вступать в активный диссонанс с окружением. Необходимо проявлять повышенное внимание к оценке эмоционального фона курсантов, что приведет к амбивалентному результату. С одной стороны, появится реальная возможность понимания действующих мотивов, с другой – возможность интериоризированно повлиять на проявление мотивов, приемлемых в данной формации социума [7].

Ключевой сложностью является регулирование коллективных отношений. Коллектив – закрытая структура со своими нормами, не всегда сопоставимыми с приемлемыми нормами военной среды [8].

Исходя из этого, наряду с выявлением индивидуального мотива, следует обратить внимания на моральную конъюнктуру коллектива в целом. Имея отрицательную мораль – неприемлемую систему ценностей возможно получить неприемлемую для военной службы социальную ответственность [9].

Иными словами, социальная ответственность, являясь мотиватором, складывается из совокупности моральных и этических норм коллектива, сформированного на базе не идентифицированных личных ценностей поэтому, возникающая ответственность перед малыми группами, может иметь негативный профессиональный или нравственный характер на протяжении всего обучения.

С позиции мотивации можно разработать достаточно большое количество подходов к формированию социальной ответственности. Социальная ответственность, как двигатель человека, выступает в определенной степени зоной комфорта, выходя за рамки которого курсант поступает с собственными ценностями [10]. Наряду с этим, подобное морально-волевое качество выступает индикатором целостности личности, поскольку в рамках многих моделей мотивации общественные благо – один из критериев оценки личности [11].

Так, наиболее популяризированная модель потребностей А. Маслоу выдвигает социальные потребности на более высокую ступень, нежели потребности в безопасности или физиологические потребности. Потребность быть принятым обществом, двигает личность на поступки, вызывающие одобрение общества [3]. Идентифицируя общественно-полезные моральные ценности как собственные, человек стремится к получению удовлетворения через данные поступки. Следовательно, социально-ориентированное поведение выступает мотивом к деятельности.

Рассматривая различные социальные группы через призму социальной ответственности, необходимо понимать различия условий осуществления профессиональной деятельности [12]. Так, социальная ответственность преподавателя, его внутренняя система социально-ориентированных ценностей сподвигают человека работать во внеурочное, неоплачиваемое время, тогда как подобные же качества личности, воспитанные в курсанте военного вуза могут привести к героизму и самопожертвованию во благо национальной безопасности в моменты появления военных угроз. Следует уделять дополнительное внимание такому аспекту, поскольку проявление социальной ответственности может выражаться в любой форме [14].

Социально-ориентированная личность в контексте профессиональной среды обладает большей конкуренцией [13]. Это подтверждает общественно-принятые постулаты менеджмента, описанные в работах А. Файоля.

В своих работах классического менеджмента А.Файоль описывает ряд принципов, которые необходимо соблюдать для эффективной работы организации, одним из которых является принцип превосходства коллективных интересов над личными.

Из этого следует сделать вывод о том, что формирование социальной ответственности есть ни что иное как созидание потребностей, обусловленных общественными интересами, с последующим удовлетворением их исходя из собственной оценки полезности данного деяния.

Таким образом, формирование социальной ответственности будущих курсантов выступает сложным, многоуровневым и много субъектным процессом, реализация которого отражает стратегические интересы общества и государства.

Список используемой литературы:

1. История педагогики и образования. От зарождения воспитания в первобытном обществе до конца XX в.: / Под ред. акад. РАО А.И.Пискунова. - М.: ТЦ «Сфера», 2006.
2. Краевский В.В. Методология педагогики: новый этап: Учеб. пособие для студентов высш. учеб. заведений / В.В. Краевский, Е.В. Бережнова. - М.: Академия, 2008.
3. Мудрик А.В. Социальная педагогика: Учеб. для студентов пед. вузов / А.В. Мудрик / Под ред. В.А. Сластенина. - М.: Академия, 2007.
4. Педагогика: Учеб. пособие для студ. высш. пед. учеб. заведений / Под ред. П.И. Пидкасистого. - М.: Пед. общество России, 2005.
5. Гобл Ф. Третья сила: Психология Абрахама Маслоу [Текст] / Ф. Гобл // Новые рубежи человеческой природы А. Маслоу. М.: Смысл, 1999. 430 с.
6. Мильнер Б.З. Теория организации: Учебник. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: «ИНФРА-М», 2003. - XVIII, 558 с.
7. Липский, И.А. Военно-социальная работа на уровне человека [Текст] / И.А. Липский // Армия и общество. - 2007. - № 1. - С. 84-95.
8. Разгулай, В.Ю. Стратегия социального развития Вооруженных сил Российской Федерации до 2020 года [Текст] / В.Ю. Разгулай // Красная звезда. - 10.07.2007. - 3 с.
9. Национальная безопасность и молодежная политика в современной России // Гнатышина Е.А., Уварина Н.В., Базавлуцкая Л.М., Корнеев Д.Н., Корнеева Н.Ю., Пахтусова Н.А. КОЛЛЕКТИВНАЯ МОНОГРАФИЯ / Челябинск, 2019.
10. Информационно-коммуникационные технологии в обучении будущих бакалавров (на примере иностранного языка) // Матушак А.Ф., Уварина Н.В. В сборнике: Балтийский морской форум Материалы VII Международного Балтийского морского форума. В 6-ти томах. 2019. С. 528-532.
11. Профессиональная гибкость как "soft skills" педагога / Уварина Н.В., Савченков А.В. Современная высшая школа: инновационный аспект. 2019. Т. 11. № 3 (45). С. 27-36.
12. Развитие теории креативно-прогностического управления в современном образовании / Уварина Н.В. В сборнике: Современное управление: векторы развития Сборник научных трудов международной научно-практической конференции. 2018. С. 347-349.
13. Характеристика адаптационных процессов в вузе в условиях социокультурной динамики: сравнительный анализ адаптационных процессов иностранных и отечественных студентов вуза // Гнатышина Е.А., Уварина Н.В., Савченков А.В. Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: Образование. Педагогические науки. 2018. Т. 10. № 2. С. 34-43.
14. Становление профессиональной идентичности будущего педагога в условиях экстремальной педагогики // Савченков А.В., Уварина Н.В. Современная высшая школа: инновационный аспект. 2018. Т. 10. № 1 (39). С. 61-69.

Технические науки

АНАЛИЗ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗЕМЕЛЬ В МОСКОВСКОМ РАЙОНЕ САНКТ-ПЕТЕРБУРГА НА ОСНОВЕ ГИС.

Авторы: *Сорокин Аркадий Максимович, Бакоев Сайфи Ражабович, Большанина Мария Андреевна*

Аннотация: Предмет. Компьютерные и информационные технологии, по мере их развития, позволяют решать все более сложные задачи и проблемы. Появление на рынке мощных и доступных программных систем дало специалистам различных областей деятельности возможность значительно увеличить эффективность выполняемых работ. Так, в области геодезии и картографии геоинформационные системы (ГИС) позволяют максимально результативно собирать, анализировать, хранить, визуализировать, распространять и редактировать пространственные географические данные и связанную с ними информацию. Геоинформационные системы распространены во многих сферах, в их число входят землеустройство и кадастр. ГИС земельного кадастра представляет собой хранилище сведений о положении земельных участков в пространстве, которые дополняются сведениями об их кадастровом номере, количественных характеристиках, стоимости, о качественных характеристиках земель, экологических характеристиках и так далее.[1] Так как эта информация является географически привязанной, то есть имеет пространственные характеристики, ГИС может обеспечивать автоматизацию процессов ее обработки, а так же предоставляет возможность проводить геопространственный анализ. Цели. Проведение анализа использования земельных участков Московского района города Санкт-Петербурга в программном комплексе ArcGIS 10.2.2. Методология. В процессе пространственного анализа использованы функциональные возможности используемого программного обеспечения. Результаты. 1. Проведен статистический анализ земельных участков. Площадь Московского района 7308,9 га, в результате анализа выявлено, что земельные участки, стоящие на кадастровом учете, в количестве 4376 занимают 4927,42 га. (67,4% от общей площади района). 2. Проведен статистический анализ земельных участков Московского района по видам прав, в результате которого было получено процентное соотношение всех видов прав. Выявлено, что наибольший объем занимаемых территорий по видам прав относится к праву собственности 36 779 075 квадратных метров, что составляет 74,64% от общей площади всех учтенных участков. 3. Выполнен анализ застройки земель, предназначенных для размещения жилых домов, в результате которого было определено, что 365 зданий, площадью 566 168 (10,14% от общей) квадратных метров из 701 здания, площадью 964 124 (17,2% от общей) квадратных метров, находящихся на территории под жилую застройку являются жилыми. Так же в ходе анализа выявлено, что не все жилые дома находятся на территориях для жилой застройки, 93 здания, площадью 86 454 квадратных метра, находятся на землях с несоответствующим видом разрешенного использования. Выводы. Осуществлена обработка и сбор материалов, систематизированы данные из различных открытых источников. На основе полученных данных дополнена модель геопространственных данных Московского района. На основе использования программного комплекса ArcGIS проведен статистический геопространственный анализ использования земель Московского района. Полученная информация может быть использована для целей эффективного управления территорией, принятия решений, а также воздействовать на рынок земли и недвижимости, обеспечивать надежность операций с землей путем выявления новой актуальной информации.

Ключевые слова: пространственный анализ, использование земель, землеустройство, статистика.

Исходными данными для проведения анализа использования земель в Московском

районе являются данные дежурного кадастрового плана, база геоданных, открытые источники из сети Интернет. База геоданных достаточно объемна и несет в своих слоях огромное количество информации о земельных участках всей территории Санкт-Петербурга, например: береговые линии водных объектов, зоны внутриквартального озеленения, зоны охраны и особого режима использования и многие другие (рис.1)



Рисунок 1. База данных территории Санкт-Петербурга

Для проведения дальнейшего анализа необходимо выделить данные, относящиеся к Московскому району. Для этого используются функции извлечения модуля ArcToolbox[2] (рис. 2)

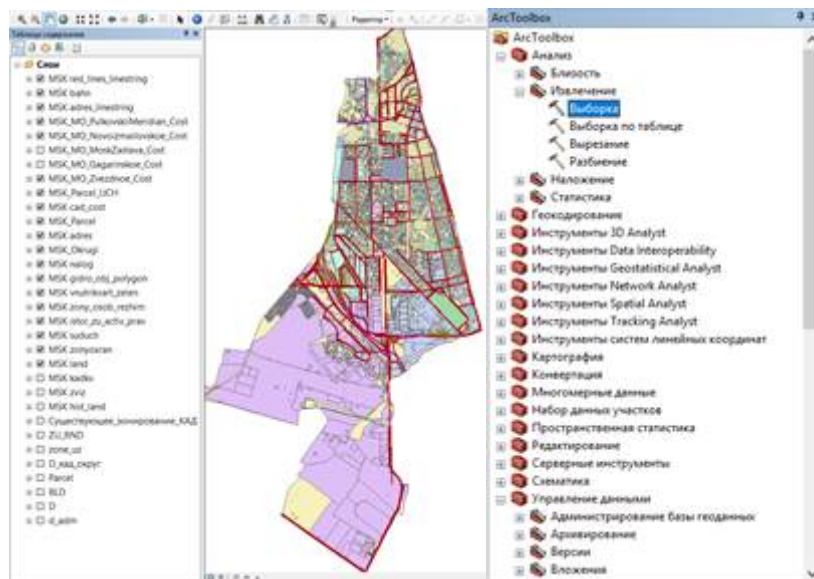


Рисунок 2. Слои московского района, область навигации ArcToolbox

Получение статистической информации о земельных участках.

Геоинформационные системы позволяют проводить статистический анализ на основе атрибутивной информации пространственных объектов. В качестве основного источника статистической информации выбран слой MSK_Parcel – земельные участки Московского района. Каждый элемент – земельный участок, который, помимо пространственной привязки, имеет различную атрибутивную информацию, такую как

площадь, кадастровый номер, вид разрешенного использования, право собственности и другие. Статистический анализ позволяет получить новую информацию об объектах, неизвестную ранее.

Определение площади и количества земельных участков:

Для получения суммарной площади учтенных земельных участков необходимо открыть таблицу атрибутов слоя, содержащего информацию о земельных участках. Подсчет суммы выполняется по столбцу площадь (рис.4).

Вид п	Площадь	Резерв	Место	Вид и
для размещения жилого многоквартирного дома	2124	0		
для садоводства	156	0	ГРП	Собственность
для садоводства	691	0	ГРП	Собственность
для садоводства	679	0	ГРП	Собственность
для садоводства	630	0	ГРП	Собственность
для садоводства	893	0	ГРП	Собственность
для садоводства	738	0	ГРП	Собственность
для садоводства	506	0	ГРП	Собственность
для садоводства	695	0	ГРП	Собственность
для садоводства	560	0	ГРП	Собственность
для садоводства	622	0	ГРП	Собственность
для садоводства	440	0	ГРП	Собственность
для размещения промышленных объектов	9110	0	ГРП	Собственность
для размещения объектов науки	3460	0	ГРП	Собственность
для размещения объектов образования	2580	0	ГРП	Собственность
для размещения административно-управленческих и общественных объектов	604	0	ГРП	Собственность
для размещения объектов бытового обслуживания	299	0	ГРП	Объект долевого строительства
для размещения промышленных объектов	211	0	ГРП	Собственность
для размещения промышленных объектов	46	0		
для размещения промышленных объектов	43	0		
для размещения складских объектов	467	0	ГРП	Собственность
для размещения промышленных объектов	214	0	ГРП	Собственность
для размещения промышленных объектов	26	0		
для размещения промышленных объектов	26	0		
для размещения промышленных объектов	26	0		
для размещения промышленных объектов	26	0		
для размещения жилого многоквартирного дома	2401	0		
для размещения жилого многоквартирного дома	2375	0		
для размещения промышленных объектов	349	0	ГРП	Собственность
для размещения объектов коммунального хозяйства	26	0		
для размещения объектов коммунального хозяйства	29	0		

Рисунок 4 – Определение суммарной площади и общего числа учтенных участков

По имеющимся данным площадь Московского района составляет 7308,9 га, общее число земельных участков района составляет 4843, а их суммарная площадь равна 4928,13 га, что составило 67,4% от всей площади района.

При анализе данных обнаружилось, что некоторые земельные участки не имеют кадастрового номера, а значит они не были учтены в государственном кадастре недвижимости. Для дальнейшего анализа решено использовать только учтенные земельные участки. Для этого был выполнен экспорт данных в новый слой - MSK_Parcel_UCH, в котором теперь присутствуют только учтенные земельные участки, т.е. имеющие кадастровый номер. Общее число таких участков 4376, а суммарная площадь - 4927,42 га.

По полю, характеризующему вид права получены значения видов прав на земельные участки. Для получения информации о количестве участков и их площади, находящихся в том или ином виде прав, строится запрос для выбора записей из атрибутивной таблицы. Пример запроса приведен на рисунке 8.

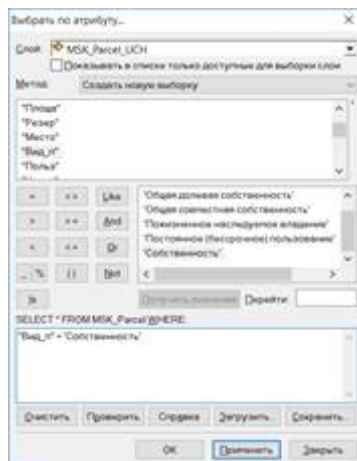


Рисунок 8 – Окно «Выборка по атрибутам»

Выбранные объекты отображаются в таблице атрибутов (рис. 9). Для получения информации об общей площади участков, находящихся в общей долевой собственности, проведена суммарная статистика по столбцу, содержащему информацию о площади.

Рисунок 9 – Выборка земельных участков по виду прав.

Аналогичным образом выполнена выборка по остальным видам прав. Результаты приведены в таблице 3.

Таблица 3. Распределение земельных участков по видам собственности

№	Вид права	Площадь участков, кв. м.	% площади от общей	Число участков
1	Общая долевая собственность	4449986	9,0	218
2	Общая совместная собственность	6654	0,013	1
3	Оперативное управление	300	0,0006	1
4	Постоянное (бессрочное) пользование	912432	1,85	115
5	Собственность	36779075,24	74,64	2701

6 Неизвестно

7125755,5

14,46

1340

Полученные данные представлены в виде диаграммы распределения площадей земельных участков по видам прав (рис. 10)



Рисунок 10 - Распределение земельных участков по видам прав

По имеющимся данным в собственности находилось 36 779 075 кв. м земель, что составило 74,64 % от общей площади учтенных участков. Площадь земель, о видах прав на которую не имелось данных, равна 7 125 755 кв. м, от общей площади - 14,46 %.

Основой данной части анализа служат слои MSK adres и MSK_Parcel_UCH, содержащие в себе информацию о зарегистрированных земельных участках и зданиях на территории района. Через функцию выборка из необходимых слоев выбираются элементы для дальнейшего анализа (рис. 12), которые будут вырезаны в новый слой.



Рисунок 12. Выборка земель для жилой застройки

Эта команда позволит создать выборку только тех зон, в которых разрешена жилая застройка, далее к существующей выборке аналогичным способом добавляются данные о жилых зданиях.

Затем, для получения информации о зданиях, находящихся внутри зон с видом разрешенного использования «для размещения жилых домов», была применена функция выбора по расположению, которая позволяет выбрать пространственные объекты, основываясь на их положении относительно объектов в другом слое (рис.13).



Рисунок 13. Выбор объектов по расположению

Для максимально эффективной обработки полученной информации и избегания повторения запросов выборки, решено копировать выделенные объекты в новый слой используя функцию копирования пространственных объектов.

В результате был получен новый слой MSK_adres_zhil (рис.14), содержащий в себе здания, расположенные на землях с видом разрешенного использования для жилой застройки.

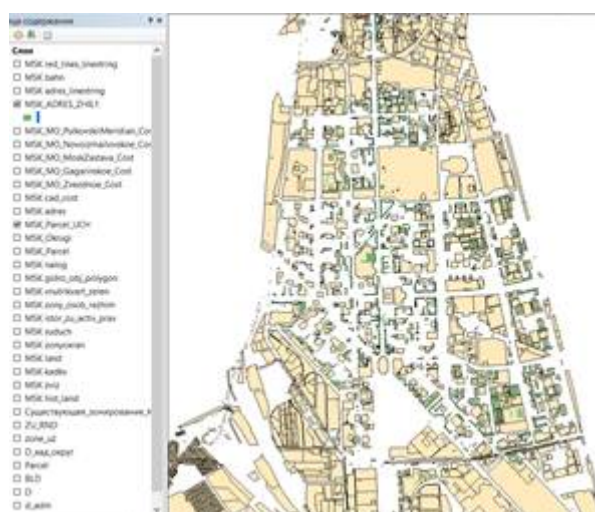


Рисунок 14. Слой MSK_adres_zhil

Анализ данных слоя показал, что количество зданий, на территориях под жилую застройку 701, общая площадь которых равна 964 124 квадратных метров,

следовательно 17,2% от площади всех территорий. Из них 365 домов – жилые, их суммарная площадь равна 566 168 квадратных метров, что составляет 10,14% от общей площади участков. Данные можно представить в виде объемной гистограммы с группировкой



Рисунок 15. Гистограмма отношения площадей застроенных территорий

В ходе анализа выяснилось, что не все жилые дома находятся на землях для жилой застройки. 93 здания, площадью 86 454 находятся в землях для размещения промышленных объектов, торговли, объектов образования и т.п.

Список литературы

1. Полноценные ГИС программы [электронный ресурс] – режим доступа: <http://pro-gis.ru/program>.
2. ГИС ArcGIS [электронный ресурс] – режим доступа: <http://www.esri.com>.

ПРИМЕНЕНИЕ НЕПАРАМЕТРИЧЕСКОГО U-КРИТЕРИЯ МАННА-УИТНИ ПРИ СРАВНЕНИИ ЗАГРЯЗНЕНИЯ ПОЧВ СВИНЦОМ ГОРОДОВ АРХАНГЕЛЬСКА И СЕВЕРОДВИНСКА

APPLICATION OF MANN - WHITNEY U-TEST WHEN COMPARING SOIL POLLUTION BY LEAD IN THE CITIES OF ARKHANGELSK AND SEVERODVINSK

Авторы: Стирманова Раиса Станиславовна

Аннотация: Основная задача данной статьи – показать алгоритм применения вероятностно-статистических методов при проведении сравнительного анализа характера загрязнения почв на примере загрязнения почв свинцом городов Архангельска и Северодвинска. Для анализа предлагается применение непараметрического U-критерия Манна-Уитни. В результате проведенного анализа выявлено сходство г. Северодвинска по степени загрязнения почвы свинцом с г. Архангельском.

Ключевые слова: U-критерий Манна-Уитни, сравнительный анализ, загрязнение, почвы, свинец, Архангельск, Северодвинск.

Annotation: The main objective of this article is to show an algorithm for the application of probabilistic and statistical methods when conducting a comparative analysis of the nature of soil pollution by the example of soil pollution by lead between the cities of Arkhangelsk and Severodvinsk. For analysis, the use of the nonparametric Mann-Whitney U test is proposed. As a result, the similarity of the city of Severodvinsk in terms of soil pollution with lead with the city of Arkhangelsk was revealed.

Keywords: Mann-Whitney U-test, comparative analysis, pollution, soil, lead, Arkhangelsk, Severodvinsk.

Непараметрические методы – это методы, которые используются в случаях, когда нам не известен характер распределения данных либо известно, что распределение данных не подчиняется нормальному закону распределения, в таких методах проводится ранжирование абсолютных значений.

U-критерий Манна-Уитни – это простой непараметрический статистический критерий, который используется для оценки различий между двумя независимыми выборками по уровню какого-либо признака, измеренного количественно. Данный критерий позволяет выявлять различия в значении параметра между малыми выборками и чем меньше значение критерия, тем вероятнее, что различия в выборках достоверны [1].

Ограничения применимости критерия:

1) В каждой из выборок должно быть не менее трех значений признака. Допускается, чтобы в одной выборке было два значения, но во второй тогда не менее пяти;

2) В выборочных данных не должно быть совпадающих значений или таких совпадений должно быть очень мало.

Применение U-критерия Манна-Уитни целесообразно при сравнении двух независимых совокупностей, однако, данный критерий можно использовать и при сравнении большего числа выборок, но при этом необходимо учесть изменение традиционного критического уровня значимости на новый уровень значимости [2].

Рассмотрим алгоритм применения U-критерия Манна-Уитни на примере сравнительного анализа характера загрязнения почв свинцом г.Архангельска и г.Северодвинска. Объект исследования – почвы, взятые с пробных площадей, заложенных в техногенно-антропогенных и природно-антропогенных зонах городов. Данные по валовому содержанию тяжелых металлов в почвах (концентрация, мг/кг) предоставлены кафедрой химии и химической экологии САФУ имени М.В. Ломоносова.

Алгоритм применения U-критерия Манна-Уитни следующий:

- 1) Выдвигаем нулевую гипотезу: города Архангельск и Северодвинск схожи по характеру загрязнения почв свинцом между собой.
- 2) Данные по загрязнению почв располагаем в обобщенный ряд в порядке от наименьшего значения к наибольшему и ранжируем.
- 3) Из обобщенного ряда отдельно выделяем выборки по г.Архангельску и г.Северодвинску. Суммируем ранги по каждой выборке.
- 4) Вычисляем эмпирическое значение U-критерия по следующей формуле:

$$U = n_1 \cdot n_2 + \frac{n_x \cdot (n_x + 1)}{2} - T_x$$

где n_1 – объем выборки Архангельск, n_2 – объем выборки Северодвинск

n_x – объем максимальной выборки

T_x — большая из двух ранговых сумм

5) Для заданного уровня значимости определяем $U_{кр}$ по таблице критических значений U-критерия Манна-Уитни.

Проводим сравнение с критическим уровнем значимости (уровень значимости примем равным 0,05, то есть различия между выборками будем считать статистически значимыми только в том случае, когда $P < 0,05$).

Если расчетное значение больше критического, то нулевую гипотезу принимаем, в противном случае гипотеза отвергается.

Таблица 1 - Расчет сумм рангов

Объединенная выборка Архангельск- Северодвинск		Выборка Архангельск		Выборка Северодвинск	
значение	ранг	значение	ранг	значение	ранг
0,73	1			0,73	1
0,82	2			0,82	2
1,86	3			1,86	3
2,53	4			2,53	4
2,57	5			2,57	5
3,12	6			3,12	6
3,24	7	3,24	7		
3,61	8			3,61	8
3,73	9	3,73	9		
3,74	10			3,74	10
3,75	11	3,75	11		
3,82	12	3,82	12		
5,29	13			5,29	13
5,31	14			5,31	14
5,66	15			5,66	15
5,98	16	5,98	16		
6,39	17	6,39	17		
6,45	18			6,45	18
6,51	19	6,51	19		
8,36	20			8,36	20
9,3	21			9,3	21
9,57	22			9,57	22
10,4	23			10,4	23
10,6	24			10,6	24
10,87	25			10,87	25
10,91	26	10,91	26		
11	27			11	27
11,99	28	11,99	28		
12,39	29			12,39	29
12,74	30	12,74	30		
15,24	31	15,24	31		
15,58	32			15,58	32
15,83	33			15,83	33

Продолжение таблицы 1

15,93	34			15,93	34
16,74	35			16,74	35
18,51	36			18,51	36
19,26	37			19,26	37
19,73	38			19,73	38
20,4	39	20,4	39		
21,85	40	21,85	40		
22,16	41	22,16	41		
23,47	42			23,47	42
24,3	43	24,3	43		
25	44	25	44		
25,06	45			25,06	45
25,14	46			25,14	46
26,84	47			26,84	47
28,98	48			28,98	48
33,47	49			33,47	49
66,12	50			66,12	50
69	51	69	51		
77,05	52	77,05	52		
80,23	53			80,23	53
84	54	84	54		
110	55	110	55		
118	56	118	56		
172,3	57			172,3	57
216	58	216	58		
		Σ	739	Σ	972

$$n_1 = 22,$$

$$n_2 = 36$$

$$U = 22 \cdot 36 + \frac{36 \cdot (36 + 1)}{2} - 972 = 486$$

$$U_{кр}(0,05) = 292$$

$U > U_{кр}$, значит, гипотеза о сходстве принимается, таким образом, загрязненность свинцом в Архангельске и Северодвинске значимо не отличается. Гипотеза о сходстве принимается.

С целью подтверждения полученного вывода для проверки гипотезы можно использовать следующие автоматизированные расчеты:

1. двухвыборочный t-тест с различными дисперсиями в MS Excel

[3];

2. автоматизированный расчет в SPSS Statistic.

Результаты проверки гипотезы по двухвыборочному t-тесту с различными дисперсиями при уровне значимости равном 0,05 следующие:

Таблица 2 - Двухвыборочный t-тест с различными дисперсиями

	<i>Архангельск</i>	<i>Северодвинск</i>
Среднее	21,783182	16,46333333
Дисперсия	371,93795	933,2352743
Наблюдения	22	36
Гипотетическая разность средних	0	
df	56	
t-статистика	0,8128827	
P(T<=t) одностороннее	0,2098639	
t критическое одностороннее	1,6725223	
P(T<=t) двухстороннее	0,4197278	
t критическое двухстороннее	2,0032407	

Поскольку $t_{\text{стат}} = 0,81 < t_{\text{табл}} = 2,0$, то делаем вывод, что загрязненность свинцом в Архангельске и Северодвинске значимо не отличается.

Результаты проверки гипотезы в SPSS Statistic следующие:

Таблица 3 - Итоги по проверке гипотезы в SPSS Statistic

Итоги по проверке гипотезы				
	Нулевая гипотеза	Критерий	Знач.	Решение
1	Распределение Архангельск является одинаковым для Северодвинск.	Критерий Манна-Уитни для независимых выборок	U 0,149	Нулевая гипотеза принимается.
Выводятся асимптотические значимости. Уровень значимости равен 0,05.				

Поскольку нулевая гипотеза принимается, то делаем вывод, что загрязненность свинцом в Архангельске и Северодвинске значимо не отличается.

Подведем итоги. Мы рассмотрели алгоритм применения вероятностно-статистических методов (на примере непараметрического

статистического U-критерия Манна-Уитни) при проведении сравнительного анализа характера загрязнения почв на примере загрязнения почв свинцом городов Архангельска и Северодвинска. В результате выявили сходство территорий г.Архангельска и г.Северодвинска по степени загрязнения почв свинцом. Проведя расчеты согласно алгоритму, подтвердили полученные результаты, используя автоматизированный расчет двухвыборочного t-теста с различными дисперсиями в MS Excel и расчет в SPSS Statistic. Применение U-критерия Манна-Уитни целесообразно при сравнении двух независимых совокупностей, однако, данный критерий можно использовать и при сравнении большего числа выборок, но при этом необходимо учесть изменение традиционного критического уровня значимости на новый.

Список литературы:

1. Algoritmika, statistika i teorija verojatnostej: [sajt]. URL: <http://matstats.ru/mann.html/>
2. Grzhibovskij A. M. Vybor statisticheskogo kriterija dlja proverki gipotez // Jekologija cheloveka. 2008. № 11. S. 48-57. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vybor-statisticheskogo-kriteriya-dlya-proverki-gipotez/viewer> (data obrashhenija: 01.02.2020).
3. Dvuhvyborochnyj t-test s razlichnymi dispersijami v MS Excel. URL: <https://excel2.ru/articles/dvuhvyborochnyj-t-test-s-razlichnymi-dispersiyami-v-ms-excel>

ПРОСТРАНСТВО ГЁЛЬДЕРА НА СФЕРЕ РИМАНА

Авторы: Гончаров Дмитрий Викторович, Некрасова Наталия Николаевна

Аннотация: В работе сформулировано определение метрики сферы Римана, сформулирована и доказана лемма о том, что некоторая заданная функция является расстоянием и относительно этого расстояния инверсия удовлетворяет двусторонней оценке. Введено пространство Гельдера на сфере Римана.

Ключевые слова: Пространство Гёльдера, Сфера Римана.

Annotation: The definition of the metric of the Riemann sphere is formulated, the lemma is formulated and proved that some given function is a distance and the inversion with respect to this distance satisfies a two-sided estimate. The Helder space on the Riemann sphere was introduced.

Keywords: Hölder Space, Riemann Sphere.

Занимаясь изучением краевых задач доктрины функций в бесконечных областях [2] довольно нередко появляется надобность применения пространств функций, которые бы удовлетворяли условию Гёльдера по отношению к метрике сферы Римана [1].

Определение. Одноточечная компактификация $\overline{\mathbb{R}^k} = \mathbb{R}^k \cup \{\infty\}$ евклидового пространства \mathbb{R}^k есть метрика сферы Римана.

Согласно определению, окрестностями элемента ∞ в этой операции, преобразующей топологические пространства в компактные будут служить дополнения к шарам. Более того, непрерывность функции φ в точке ∞ означает существование предела $\varphi(\infty) = \lim_{|x| \rightarrow \infty} \varphi(x)$. При $n=2$ стереографическая проекция устанавливает гомеоморфизм компакта $\overline{\mathbb{R}^2} = \overline{\mathbb{C}}$ на единичную сферу Ω_3 трехмерного пространства и поэтому компакт носит название сферы Римана. Отметим, собственно, что подобную проекцию можно установить и для $k \geq 3$, что означает сохранность введенного термина и в данном случае [1].

Очевидно, инверсия

$$\delta(x) = \frac{x-a}{|x-a|^2} \quad (1)$$

относительно сферы $|x-a|=1$ с центром в точке a осуществляет гомеоморфизм компакта $\overline{\mathbb{R}^k}$ на себя, причем $\delta(a) = \infty$ и $\delta(\infty) = 0$. При $a=0$ это преобразование будем обозначать $\delta(x) = x^*$. Заметим, что оно переставляет

точки $0, \infty$ и взаимно обратно. Обратным к (1), в общем случае, является преобразование $y \rightarrow a + y^*$.

Компакт $\overline{\mathbb{R}^k}$ можно наделить естественной структурой метрического пространства. С этой целью с каждой парой его точек x, y свяжем неотрицательное число $d(x, y)$ по формуле

$$d(x, y) = (1 + |x|)^{-1} (1 + |y|)^{-1} |x - y|, \quad x \neq \infty, y \neq \infty,$$

$$d(x, \infty) = d(\infty, x) = (1 + |x|)^{-1}, \quad x \neq \infty; \quad d(\infty, \infty) = 0.$$

Заметим, что тогда $d(x, y) \rightarrow d(x, \infty)$ при $y \rightarrow \infty$.

Лемма. Функция $d(x, y)$ есть расстояние. Инверсия, заданная формулой (1), относительно функции $d(x, y)$ удовлетворяет следующей двусторонней оценке:

$$(1 + |a|)^{-2} d(x, y) \leq d[\delta(x), \delta(y)] \leq (1 + |a|)^2 d(x, y).$$

Доказательство. Чтобы доказать первое утверждение леммы проверим

выполнимость неравенства треугольника для трех точек $x, y, z \in \overline{\mathbb{R}^k}$. Заметим, собственно, что это неравенство уточняется непосредственно, когда одна из данных точек совпадает с ∞ [2]. Поэтому нужно доказать

неравенство $\frac{|x-z|}{(1+|x|)(1+|z|)} \leq \frac{|x-y|}{(1+|x|)(1+|y|)} + \frac{|y-z|}{(1+|y|)(1+|z|)}$, или, что равносильно, неравенство $(1+|y|)|x-z| \leq (1+|z|)|x-y| + (1+|x|)|y-z|$. Достаточно убедиться, что $|y||x-z| \leq |z||x-y| + |x||y-z|$. Данное неравенство очевидно, если одна из точек x, y, z совпадает с 0 . В общем случае после деления на $|x||y||z|$ оно

переходит в $\left| \frac{\tilde{x}}{|z|} - \frac{\tilde{z}}{|x|} \right| \leq \left| \frac{\tilde{x}}{|y|} - \frac{\tilde{y}}{|x|} \right| + \left| \frac{\tilde{y}}{|z|} - \frac{\tilde{z}}{|y|} \right|$, где положено $\tilde{x} = \frac{x}{|x|}$ и аналогично обозначение принято и для \tilde{y}, \tilde{z} . Так как

$$\left| \frac{\tilde{x}}{|z|} - \frac{\tilde{z}}{|x|} \right|^2 = \frac{1}{|z|^2} + \frac{1}{|x|^2} - 2 \frac{\tilde{x}\tilde{y}}{|x||z|} = \left| \frac{\tilde{x}}{|x|} - \frac{\tilde{z}}{|z|} \right|^2 = |x^* - z^*|^2$$

, аналогично для остальных пар точек, это неравенство совпадает с неравенством треугольника по отношению к евклидовой метрике. Перейдем к доказательству второго утверждения леммы, которое базируется на равенстве

$$|x^* - y^*| = \frac{|x - y|}{|x||y|}. \quad (2)$$

Заметим, что равенство (2) равносильно следующему равенству: $|y|^2 |x - |x|^2 y|^2 = |x|^2 |y|^2 |x - y|^2$. Левая часть этого выражения равна

$|y|^4|x|-2|x|^2|y|^2xy=|x|^2|y|^2(|x|^2+|y|^2-2xy)$, что совпадает с его правой частью. В силу (1), (2) расстояние $d[\delta(x), \delta(y)]$ можем записать в виде

$$\left(1+\frac{1}{|x-a|}\right)^{-1}\left(1+\frac{1}{|y-a|}\right)^{-1}\frac{|x-y|}{|x-a||y-a|}=\frac{|x-y|}{(1+|x-a|)(1+|y-a|)},$$

откуда $d[\delta(x), \delta(y)]=q(x)q(y)d(x, y)$, где $q(x)=\frac{1+|x|}{1+|x-a|}$. Остается заметить, что в силу очевидного неравенства $1+|x+b|\leq(1+|x|)(1+|b|)$ выполнена оценка $(1+|a|)^{-1}\leq q(x)\leq 1+|a|$.

Определение. Условие Гёльдера [3] вводится и для функций, которые заданы на произвольном метрическом пространстве, по отношению к его метрике $d(x, y)$. Для этого нужно лишь заменить выражение $|x-y|^\mu$ в условии $|\varphi(x)-\varphi(y)|\leq C|x-y|^\mu$ на выражение $[d(x, y)]^\mu$. Соответствующий класс обозначим через

$C^\mu(G)=C^\mu(G; d)$, указывая при необходимости метрику.

Как показано в [3] это пространство является банаховым относительно

$$\|\varphi\|_\mu=\|\varphi\|_0+[\varphi]_\mu, \quad [\varphi]_\mu=\sup_{x\neq y}\frac{|\varphi(x)-\varphi(y)|}{[d(x, y)]^\mu}.$$

нормы

Можно также ввести класс $C^\mu(G_1, G_2)$ отображений α из метрического пространства G_1 в G_2 с помощью условия Гельдера $d_2[\alpha(x), \alpha(y)]\leq C[d_1(x, y)]^\mu$.

Отметим, собственно, что все основные свойства нормированных пространств и теорема об эквивалентности общепризнанных мер в банаховых пространствах сохраняют свою силу и в данном случае, поскольку при их доказательстве специфика евклидова расстояния никак не применялась.

Использованные источники

1. Ковалёва Л. А., Чернова О. В. Математика как неотъемлемая компонента образования инженера-специалиста // Наука и образование: отечественный и зарубежный опыт. Сборник трудов конференции Двадцать третьей международной научно-практической конференции. - 2019. - С. 116-120.
2. Мухелишвили Н. И. Сингулярные интегральные уравнения. - М.: Наука, 1968. - 511 с.
3. Солдатов А. П. Сингулярные интегральные операторы и

эллиптические краевые задачи. I / А. П. Солдатов // СМФН. – 2017. – Т. 63, № 1. – С. 1-189.

ОБЗОР СОВРЕМЕННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ РАСПОЗНАВАНИЯ РЕЧИ

OVERVIEW OF MODERN SPEECH RECOGNITION TECHNOLOGIES

Авторы: Семяхин Алексей Андреевич

Аннотация: Обзор системы голосового управления в автомобиле с возможностью управления функциями транспортного средства с помощью подключения по CAN шине при использовании Raspberre Pi. В итоге мы получим доступ к чтению протокола CAN шины, что даст нам возможность использовать речевой диалог для взаимодействия опций данной шины, это могут быть стеклоподъемники, кондиционер, мультимедия, круиз-контроль.

Ключевые слова: распознавание речи; принцип работы Raspberre Pi; CAN шина.

Annotation: Overview of the voice control system in the vehicle with the ability to control vehicle functions using a CAN bus connection when using Raspberre Pi. As a result, we will get access to reading the can Protocol of the bus , which will give us the opportunity to use a voice dialogue to interact with the options of this bus, this can be Windows, air conditioning, multimedia, cruise control.

Keywords: speech recognition; raspberre Pi operating principle; CAN bus.

Система распознавания речи становятся все популярнее с каждым днём, а особенно в приложениях, где разговорный диалог становится средством управления и обмена информацией с техническими средствами. Уже сейчас мы знаем о таких системах, как «умная розетка» и система «умный дом».

Система распознавания речи представляет алгоритм последовательности: источник произносит речь — система реагирует либо выполняет команду, а может и набирает диктуемый текст. Возможности современных технологий помогли создать программы с функцией распознавания речи. Среди таких программ можно отметить Microsoft Voice Command, Siri, голосовой переводчик Google Translate, Алиса. Приложения распознают фразы, выполняют команды, могут переводить их на другие языки.

Системы с функцией распознавания речи существенно упрощают взаимодействие человека и машины

Аппаратная реализация систем распознавания речи.

Хочу предложить возможность управления функциями автомобиля с помощью голосового управления.

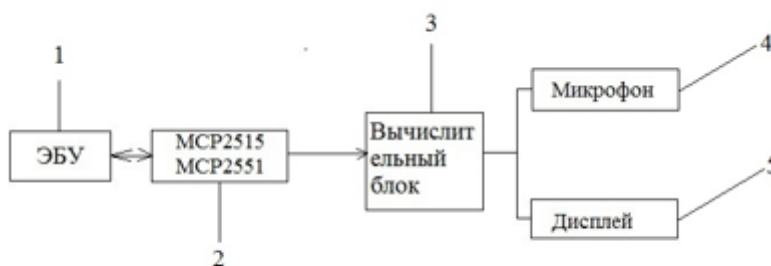


Рисунок 1. Структура системы

Где: 1 — электронный блок управления автомобилем, 2 — микросхемы MCP 2515 и MCP2551, 3 — вычислительный блок, 4 - микрофон, 5 — двухстрочный дисплей.

Для взаимодействия с CAN будем использовать 2 микросхемы MCP2515 и MCP2551. К разъему подключаются 2 провода CAN-High и CAN-Low. Необходимо убедиться что Raspbian имеет поддержку CAN для работы с CAN шиной, потребуется установить пакет утилит can-utils, после этого загрузить модули и can интерфейс. Перед подключением к CAN шине авто, необходимо изучить документацию по can шине вашего автомобиля. Во многих автомобилях используется две can шины. Получив доступ к требуемой вами шине можно управлять ее функциями. После изучения протокола CAN шины, мы сможем получить доступ к прослушиванию, мне нужно расшифровать кто кому и что передает. Для передачи голосовой команды нам потребуется звуковая карта, к которой мы подключим микрофон и динамик через усилитель. В качестве экрана можно подключить LED дисплей. Что бы Raspberry Pi работал нам необходимо на microSD карту установить операционную систему и далее мы установим все компоненты необходимые для голосового ассистента. Питание для электроприборов можно взять от блока предохранителей.

Принцип работы Raspberry Pi : говорите в микрофон необходимые, заранее описанные в словаре слова, Raspberry распознает предложение, после чего происходит интерпретация в соответствующую команду. Как вариант, включается заданная вами операция. Данный процесс не требует подключения к интернету и весьма быстр (на небольшом словаре — менее секунды на распознавание). Для осуществления нашей затеи понадобится Raspberry pi, USB-микрофон и, желательно, какой-нибудь диод или реле.

Кратко, что и как работает:

1. Установим движок PocketSphinx.
2. Использовать акустическую модель (hmm) и статическую модель (lm). Будет свой словарь произносимых слов (dict)
3. Создадим разрешенную последовательность слов в произносимых фразах (jsgf).

Заключение

В заключении статьи, рекомендую подумать о использовании систем распознавания речи в приложениях которые позволяют сделать вывод о необходимости поиска потенциально новых решений в распознавании речи. Проще стало использовать простые и быстрые алгоритмы. Таким образом, получение эффективной системы голосового управления является важной задачей, которая требует создание методов, позволяющих получать высокую достоверность распознавания речевых команд. Интеллектуальные речевые системы, позволяющие автоматически синтезировать и распознавать речевой сигнал, являются следующей ступенью

развития интерактивных голосовых систем.

Список литературы:

1. Куц А.В., Пискаев К.Ю., Юрманов В.А. Реализация весового интегрирования в высокоточных интегрирующих АЦП // Вопросы радиоэлектроники. 2010. Т. 3. № 5. С. 157-165.
2. Пискаев К.Ю. Анализ проблемы повышения точности интегрирующих аналого-цифровых преобразователей // Вестник Самарского государственного технического университета. Серия: Технические науки. 2013. № 1 (37). С. 227-231.
3. Щербань А.Б., Братцев К.Е., Жашкова Т.В., Михеев М.Ю. Обобщенные структурные модели информационных объектов // Известия высших учебных заведений. Поволжский регион. Технические науки. 2009. № 1. С. 12-22.
4. Мещерякова Е.Н. Концепция построения подсистемы идентификации и структурирования информации сигналов с датчиков на поверхностно-акустических волнах в виде информационных объектов // XXI век: итоги прошлого и проблемы настоящего плюс. 2015. № 4 (26). С. 217-222.
5. Жашкова Т.В. Процедура идентификационно-структурного синтеза моделей для анализа критических состояний сложных систем // Современные проблемы науки и образования. 2013. № 6. С. 55.

ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ МЕТОДА КОНЕЧНЫХ ЭЛЕМЕНТОВ

АҚЫРЛЫ ЭЛЕМЕНТТЕР ӘДІСІНІҢ НЕГІЗГІ КОНЦЕПЦИЯСЫ

Авторы: Рыскул Қазыхан, Азат Ташев

Аннотация: Важным аспектом метода конечных элементов является способность изолировать типовой элемент от набора элементов при определении функции элемента. Это позволяет определить функцию элемента независимо от относительного состояния элемента подключенной модели и других функций элементов.

Ключевые слова: Конечный элемент, метод, жидкость, труба, движение, сжатие, смазка, система, колебание, космос, исследование, в строительной механике, равновесие, непрерывная величина, дискретная модель, поперечное сечение, длина, узел.

Annotation: Ақырлы элемент әдісінің маңызды аспектісі - типтік элементті элементтің функциясын анықтауда элементтер жиынтығынан оқшаулау мүмкіндігі. Бұл жалпы жалғанған модель элементінің салыстырмалы жағдайына және элементтердің басқа да функцияларына қарамастан элементтің функциясын анықтауға мүмкіндік береді.

Keywords: Ақырлы элемент, әдіс, сұйықтық, құбыр, қозғалыс, сығылатын, майлау, жүйе, тербеліс, ғарыш, зерттеу, құрылымдық механикада, тепе-теңдік, үздіксіз шама, дискретті модель, көлденең қима, ұзындық, түйін.

Ақырлы элемент әдісі - инженерлік және физикалық есептерді шешудің тиімді сандық әдісі. Оның көмегімен сұйықтықтың құбырлардың арқылы, бөгеттері арқылы, кеуекті ортадағы қозғалысы қарастырылады, сығылатын газдың шығуы зерттеледі, электростатика және майлау мәселелері шешіліп, жүйелердің тербелісі талданады. Бұл әдістің пайда болуы ғарыштық зерттеу мәселелерін шешумен байланысты. Ол алғаш рет Тернер, Клуж, Мартин, Топп шығармаларында жарияланды. Әдістің теориялық дамуына 1963 жылы маңызды үлес қосылды. Құрылымдық механикада потенциалдық энергияны азайту арқылы ақырлы элемент әдісі есепті сызықтық тепе-теңдік теңдеуіне дейін азайтуға мүмкіндік береді.

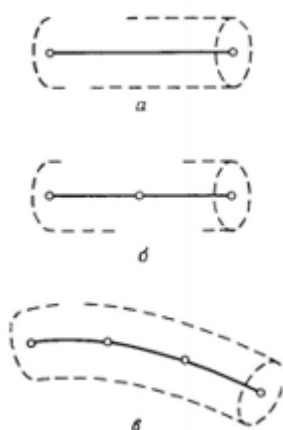
Құрылымдық механика есептерін шешудің сандық процедурасынан алынған ақырлы элемент әдісі дифференциалдық теңдеулерді сандық шешудің жалпы әдісіне немесе дифференциалдық теңдеулер жүйесіне айналды.

Жалпы жағдайда, үздіксіз шама алдын-ала белгілі емес, сондықтан аймақтың кейбір ішкі нүктелерінде осы шаманың мәнін анықтау қажет. Үздіксіз шаманың дискретті моделін құру кезінде келесі әрекеттерді орындаңыз.

Екі өлшемді немесе үш өлшемді доменде анықталған үздіксіз шаманың дискретті моделін құру кезінде ақырлы элемент әдісінің негізгі ұғымы осылай қолданылады. Екі өлшемді жағдайда элементтер (x, y) функциялары арқылы сипатталады, сонымен қатар үшбұрыш немесе төртбұрыш түрінде элементтер жиі қарастырылады. Енді элементтердің функциялары тегіс немесе қисық беттермен бейнеленген. Егер үшбұрышты элемент үшін үш және төрттен тұратын түйін нүктелерінің минималды саны алынса, элементтің функциясы жазықтықпен ұсынылады.

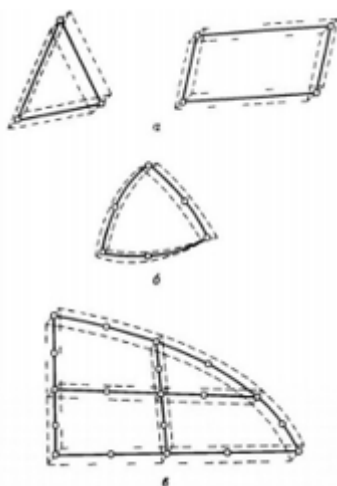
Аймақты қосалқы домендерге бөлу мәселені шешудің алғашқы қадамы болып табылады және бұл қадамның теориялық негіздемесі жоқ. Дененің дискретизациясы нақты дененің дискретті моделін құру үшін қолданылатын қосалқы домендердің санын, мөлшерін және нысанын көрсетуді қамтиды.

Проблемаларды ақырлы элемент әдісімен шешу кезінде әртүрлі типтегі элементтер қолданылады. Қарапайым элемент - бір өлшемді элемент. Схема кесінді түрінде болса да (1, а) кесінді түрінде бейнеленген. Көлденең қиманың ұзындығы әртүрлі болуы мүмкін, бірақ көптеген тапсырмаларда ол тұрақты болып саналады. Қарапайым бір өлшемді элементте екі түйін бар, олардың әрқайсысында біреуі болады. Жоғары (b, c) суретте үш түйінді және төрт түйіннің элементтері бейнеленген. Бір өлшемді элементті иілуге болады, егер парфюмерия ұзындығы элементтерді анықтайтын теңдеулерге енсе.



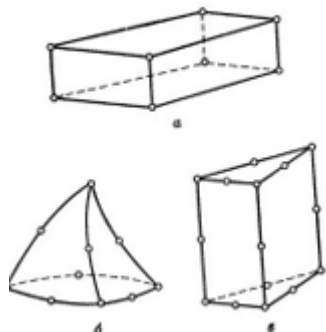
1-сурет. Бір өлшемді ақырлы элементтер

Екі өлшемді аймақтың дискретті моделін құру үшін элементтердің екі негізгі тобы қолданылады: үшбұрыш және төртбұрыш. Әр отбасының сызықты элементтерінің жақтары түзу сызықтар (2, а). Квадрат және кубтық элементтердің тіктөртбұрышты немесе қисық жағы немесе екеуі де болуы мүмкін (2, b). Иілген жиектерді модельдеу мүмкіндігіне элементтердің бүйірлерінің ортасына түйіндер қосу арқылы қол жеткізіледі. Элементтердің екі жанұясын бір уақытта аймақтың ішінде қолдануға болады, егер олардың бүйірлерінде түйіндер бірдей болса (2, c). Элементтің қалыңдығы тұрақты болуы мүмкін немесе координаттар функциясы болуы мүмкін.



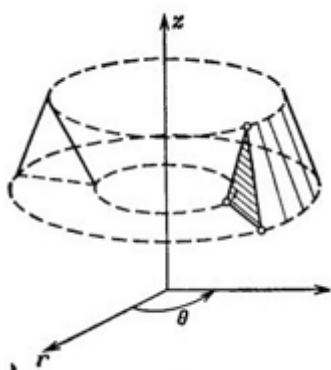
2-сурет. Екі өлшемді ақырлы элементтер

Ең көп таралған үш өлшемді элементтер - бұл тетраэдр және параллелепипед ($3, a, b$). Екі жағдайда да сызықтық элементтер шекара ретінде қисық беттерге ие болуы мүмкін. Үшөлшемді денені бөлу кезінде элементтердің орналасуы мен дискретті модельді елестету қиын, сондықтан параллелепипед, бәлкім, элементтердің осы екі түрінің ең қажеті болып табылады.



3-сурет. Үш өлшемді ақырлы элементтер

Суретте көріп тұрғанымыздай цилиндр пішінді ($3, c$) денелерді қарастыру кезінде қолданылатын элементтердің тағы бір көрінісі көрсетілген. Бұл элементтер екі өлшемді үшбұрышқа ұқсас және үшінші координат бойында белгісіз шаманың өзгеруін ескеруге мүмкіндік береді. Асимметриялық есептерде (4) кең қолданылатын элемент көрсетілген. Бұл элемент үшбұрышты бұру арқылы қолданылады. Ұқсас элементті төртбұрышты айналдыру арқылы алуға болады.



4-сурет. Асиметрлік ақырлы элемент

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі

1. Ларри Дж. Сегерлинд. Прикладной конечно-элементный анализ. - Джон Уилли и Сыновья, Inc. Нью-Йорк / Лондон / Сидней / Торонто, 1976.- 392 с.
2. Carslaw H.S., Jaeger J.C. Теплопроводность в твердых телах. Издательство Оксфордского университета, Лондон, 1986 - 526 с.
3. Тимошенко С., Гудьер Дж. Н. Теория упругости. МакГроу-Хилл. Книга. Компания. Inc., 1987. - 567 с.
4. Зенкевич О.С. Метод в инженерных науках. Butterworth-Heinemann. - Оксфорд-Окленд-Бостон-Йоханнесбург-Мельбурн-Нью-Дели, 2000. - 690 с

ОСОБЕННОСТИ РАЗМЕЩЕНИЯ И КРЕПЛЕНИЯ КРУПНОГАБАРИТНОГО И ТЯЖЕЛОВЕСНОГО ГРУЗА ПРИ ЕГО ТРАНСПОРТИРОВКЕ

Авторы: Молодкина Анастасия Александровна

Аннотация: в данной работе ставится задача изучить особенности размещения тяжеловесного и негабаритного груза на транспортном средстве, а также основные способы крепления данного груза.

Ключевые слова: тяжеловесный и негабаритный груз, способы крепления груза, транспортировка.

Annotation: in this paper, the task is to study the features of placing heavy and oversized cargo on a vehicle, as well as the main methods of securing this cargo.

Keywords: heavy and oversized freight, methods of cargo securing, transportation.

При перевозке тяжеловесных и крупногабаритных грузов сталкиваются с рядом трудностей. Например, при процессах погрузки и разгрузки. Для того чтобы выполнить эти операции в ряде случаев необходимо специальное оборудование, такое как краны и такелажное оборудование. Все оборудование должно быть сертифицировано и иметь соответствующую грузоподъемность. Кроме того, процессы погрузки и разгрузки должны осуществляться квалифицированными работниками с обширным опытом работы.

Одним из важных этапов после завершения процесса погрузки является крепление груза. Надежное и безопасное крепление груза – это основа успешной организации доставки. Существует множество случаев, когда некачественное крепление груза приводило к его потере и нанесению ущерба окружающей среде. Кроме того, это может привести к аварии в результате которой могут погибнуть множество людей. Причины возникновения этих случаев является бракованное или неправильное крепежное оборудование, неправильное размещение и крепление груза и ненадлежащее исполнение техники безопасности.

Классификация последствий аварий:

- Нанесение ущерба людям и окружающей среде. Последствия этой группы серьезные и наносят непоправимый вред жизни человека и окружающей среде;
- Повреждения транспортных средств. Если крепление груза было нарушено, то первое препятствие на пути груза будет грузовой автомобиль;
- Повреждения груза. Владельцы подобного груза часто страхуют его, чтобы минимизировать риски;
- Экономический эффект. Повреждение груза приводит к задержке в результате увеличения сроков доставки, а также экономическим потерям, снижению клиентской базы;
- Комбинированные результаты. К этой группе относятся случаи, когда цепная реакция происходит из-за дефекта крепления груза малой величины с сочетанием других факторов приводят к фатальным результатам;

При определении способов размещения груза, кроме габаритных параметров и массы груза,

должны учитываться силы и нагрузки, действующие на груз при его транспортировке:

- Продольная инерционная сила. Данная сила возникает при процессах разгона и торможения транспортного средства;
- Поперечная инерционная сила. Данная сила возникает при движении транспортного средства и вписывании его в кривые и переходные участки пути;
- Вертикальная инерционная сила. Данная сила возникает из-за ускорений при колебании кузова транспортного средства при движении;
- Ветровая нагрузка. Данная сила действует на поверхность транспортного средства и на выступающие за пределы кузова части груза;
- Сила трения. Возникает между грузом и полом кузова подвижного состава. Данная сила препятствует перемещению груза в кузове подвижного состава;
- Сила тяжести.

Точкой приложения всех инерционных сил является центр силы тяжести, а силы ветра – центр наветренной поверхности груза.

Смещение груза происходит, когда сила инерции будет превышать силу трения. Для того, чтобы обеспечить несмещаемость груза, должны быть соблюдены следующие условия:

- Сумма сил в каждом направлении должна быть равна нулю;
- Сумма моментов в каждой плоскости должна быть равна нулю.

Следовательно, без обеспечения должного крепления, груз будет смещаться под действием этих сил. Поэтому существует специальное крепежное оборудование, которое позволяет обеспечить фиксацию груза на одном месте.

Согласно Приказу Минтранса России от 12.01.2018 N10 требования по размещению и креплению груза должно соответствовать схеме размещения и крепления груза, разработанной производителем транспортного средства [\[1\]](#).

Основные способы крепления груза перечислены в Приказе Минтранса России от 15.01.2014 N7 (ред. От 01.03.2018) [\[2\]](#).

Классификация способов крепления грузов:

1. Распорные. К данному виду оборудования относят упоры, бруски, деревянные распорки. Фиксация груза заключается в закреплении упор (гвоздевыми, болтовыми или сварочными соединениями) к полу транспортного средства там, где размещается груз. Располагают, как правило, вдоль или поперек кузова. Недостатком такого способа является значительное увеличение веса груза.
2. Прижимные. Данный способ крепления представляет собой метод удержания груза с помощью ремней, они стягивают его и удерживают прижатым к грузовой платформе. Прижимные ремни располагают таким способом, чтобы они контактировали только с грузом или/и точками крепления. Запрещается прохождение их поверх нежестких предметов, боковых перемычек и т.д.
3. Фрикционные. К данному виду оборудования относят противоскользкие маты. Они изготавливаются из высокофрикционных материалов для увеличения трения между платформой транспортного средства и грузом. Их можно установить на платформе или зафиксировать к грузу.
4. Растяжные. Растяжки изготавливают из стальных тросов, цепей, стали полосовой, круглой, квадратной, шестигранной. Растяжку закрепляют одним концом за детали

кузова транспортного средства, другим концом за деталь кузова.

Одновременно можно использовать разные виды крепления. Также запрещается привлекать подсобные механизмы, такие как штанги, рычаги, монтировки.

Все эти способы крепления должны быть способны выдержать различные погодные условия, такие как дождь, ветер или влажность.

Для качественного крепления груза существует потребность в профессиональной команде специалистов, которые будут обеспечивать надлежащее крепление груза. Также, водитель обязан проверять исправность крепежного оборудования на транспортном средстве после приведения их в рабочее состояние, а также во время перевозки груза.

Правильное крепление и распределение груза в кузове транспортного средства обеспечивает его сохранность и безопасность процесса транспортировки.

Использованные источники:

1. Троицкая Н. Логистика в перевозке крупногабаритных тяжеловесных грузов [Текст] / Н. Троицкая. LAP Lambert Academic Publishing, 2013. – 140 с.
2. Герами В. Д. Колик А. В. Управление транспортными системами. Транспортное обеспечение логистики [Текст]: учебник и практикум для академического бакалавриата / В. Д. Герами, А. В. Колик. — М. : Издательство Юрайт, 2015. — 512 с.

[1] Приказ Минтранса России от 12.01.2018 N 10 "Об утверждении Требований к организации движения по автомобильным дорогам тяжеловесного и (или) крупногабаритного транспортного средства" [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_297052/ (дата обращения: 09.03.2020 г.).

[2] Приказ Минтранса России от 15.01.2014 N 7 (ред. от 01.03.2018) "Об утверждении Правил обеспечения безопасности перевозок пассажиров и грузов автомобильным транспортом и городским наземным электрическим транспортом и Перечня мероприятий по подготовке работников юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, осуществляющих перевозки автомобильным транспортом и городским наземным электрическим транспортом, к безопасной работе и транспортных средств к безопасной эксплуатации" [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_164216/ (дата обращения: 13.03.2020 г.).

АНАЛИТИЧЕСКОЕ РЕШЕНИЕ ДИФФЕРЕНЦИАЛЬНЫХ УРАВНЕНИЙ КЛОХЕССИ-УИЛТШИРА-ХИЛЛА «ЧАСТНЫЙ СЛУЧАЙ»

Авторы: Оливио Адилсон Педро

Аннотация: в статье анализируется аналитическое решение дифференциальных уравнений HCW (Хилл-Клохесси-Уилтшир) для частного случая. Дифференциальные уравнения, которые описывают относительное движение космического аппарата вблизи круговых орбит, называют динамической моделью HCW (Хилл-Клохесси-Уилтшир). Аналитический метод, используемый в этой статье для решения уравнений HCW, является методом преобразования Лапласа. Моделирование, проведенное в этой статье, позволило нам иметь представление об относительном движении космического аппарата вблизи круговой орбиты, чтобы обеспечить решение задач анализа траектории, оптимизации топлива и построения оптимального управления космическим аппаратом. В данной статье автор рассмотрит случай, когда составляющая возмущающих сил x равна нулю.

Ключевые слова: анализ, круговая орбита, космический аппарат, дифференциальные уравнения, преобразование Лапласа, модель Клохесси-Уилтшира-Хилла.

Annotation: *the article analyzes the analytical solution of the differential equations of HCW (Hill-Clohessy-Wiltshire) for a special case. Differential equations that describe the relative motion of a spacecraft near circular orbits are called the dynamic HCW (Hill-Clohessy-Wiltshire) model. The analytical method used in this article to solve the HCW equations is the Laplace transform method. The simulation conducted in this article allowed us to have an idea of the relative motion of the spacecraft near a circular orbit in order to provide the solution to the problems of trajectory analysis, fuel optimization and the construction of optimal control of the spacecraft. In this article, the author will consider the case when the component of the perturbing forces x is zero.*

Keywords: *analysis, circular orbit, spacecraft, differential equations, Laplace transform, Clohessy-Wiltshire-Hill model.*

1. Введение

Внимание экспертов всегда было сосредоточено на пространственных явлениях, таких как: проблемы со столкновением, оптимизация топлива, гравитационные маневры и т. Д., Эти исследования были успешными благодаря математическому моделированию. Понятно, что эта задача была непростой из-за ряда проблем, связанных со сложностью математического описания относительного движения космических аппаратов, то есть при создании математических моделей, которые могли бы описать относительное движение этих космических аппаратов. В 1960 году Клохесси и Уилтшир создали математическую модель, которая могла бы описать относительное движение космических аппаратов вблизи круговых орбит [1, 2]. Эти уравнения были позднее

модифицированы Хиллом, поэтому сегодня они называются HCW (Хилл-Клохесси-Уилтшир) [4, 18, 19].

В работе Хилла и других ученых отсутствует подход к компонентам возмущающих сил, то есть они не анализировали случай, когда один из компонентов этих возмущающих сил равен нулю, поэтому в данной статье автор рассмотрит этот частный случай, когда составляющая возмущающих сил x равна нулю.

2. Постановка задача

Для анализа движения двух космических аппаратов по орбитам, близким к Земле, автор ввел орбитальную систему координат. Рассмотрим два космических аппарата (Ангосат-3 и Angospace), но Angospace (целевой космический аппарат), движущийся по орбите радиуса \vec{r} , повторяющих вокруг Земли. Космический аппарат - Ангосат-3 (маневрирующий космический аппарат), движущийся по другой орбите с радиусом \vec{r}_t .

Необходимо найти аналитическое решение математической модели, которая описывает движение этих двух космических аппаратов по орбитам, близким к Земле, чтобы приблизиться к их положениям и скоростям.

3. Математическая модель

В качестве математической модели рассмотрим систему дифференциальных уравнений второго порядка (модель Клохесси-Уилтшира-Хилла). Тем не менее, давайте рассмотрим, что уравнения Клохесси-Уилтшира-Хилла линеаризуются, и что мы проанализируем частный случай, то есть когда составляющая возмущающей силы на оси x равна нулю ($u_x = 0$).

Для решения задачи, представленной на рисунке 1, автор представляет систему координат Хилла, связанную с Angospace (целевой космический аппарат) и Ангосат-3. Ось x направлена вдоль вектора радиуса Angospace в одной тоже направлении, ось y направлена вдоль вектора скорости Angospace (целевой космический аппарат), а ось z перпендикулярна целевого космического аппарата.

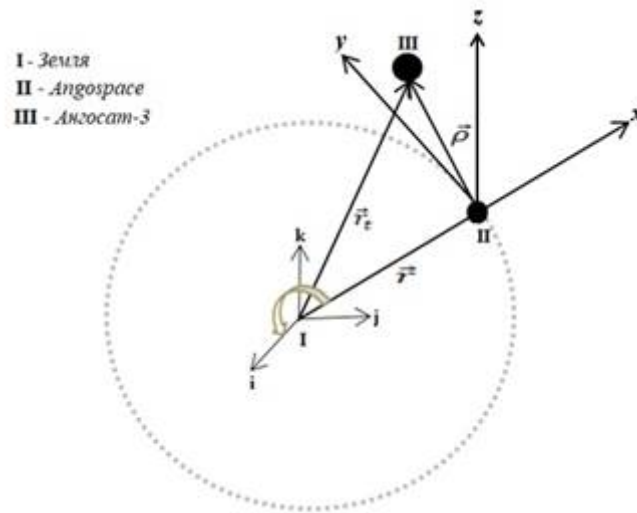


Рис. 1. Система координат Хилла.

Поскольку целевой космический аппарат (Angospace) находится на круговой орбите, n и \vec{r}_t являются постоянными, таким образом, согласно Bate et. и др. (1971).

$$n = \sqrt{\frac{\mu}{r_t^3}} \quad (1)$$

Где: n - угловая скорость (среднее движение), μ - стандартный гравитационный параметр Земли, $\mu = 398\,600,4 \text{ км}^3/\text{с}^2$, \vec{r}_t - расстояние от центра масс Земли до Ангосата-3, \vec{r} - расстояние от центра масс Земли до Angospace и $\vec{\rho}$ - относительное расстояние между Ангосат-3 и Angospace.

Таким образом, можно записать уравнения Хилла-Клохесси-Уилтшира следующим образом:

$$\ddot{x} - 3n^2x - 2n\dot{y} = u_x \quad (2)$$

$$\ddot{y} + 2n\dot{x} = u_y \quad (3)$$

$$\ddot{z} + n^2z = u_z \quad (5)$$

В этой статье рассматривается случае, когда $u_x = 0$, то есть:

$$\ddot{x} - 3n^2x - 2n\dot{y} = 0 \quad (6)$$

$$\ddot{y} + 2n\dot{x} = u_y \quad (7)$$

$$\ddot{z} + n^2z = u_z \quad (8)$$

4. Метод преобразования Лапласа

Обычное дифференциальное уравнение - это уравнение, которое включает функцию переменной и ее производных:

$$f(t), \dot{f}(t), \ddot{f}(t), \dots, f^{(n)}(t) \quad (9)$$

Если дифференциальные уравнения дополняются начальными условиями, то они называются задачей начальных значений.

Преобразование Лапласа предоставляет методологию для решения и анализа задач, включающих обыкновенные дифференциальные уравнения, а также системы обыкновенных дифференциальных уравнений.

$$L\{f(t)\} = \int_0^{\infty} f(t)e^{-st} dt \quad (10)$$

Метод преобразования Лапласа состоит в использовании преобразования Лапласа для преобразования дифференциального уравнения в простую задачу через свойства преобразования Лапласа. Как правило, в линейных уравнениях постоянных коэффициентов (дифференциальные уравнения модели НСВ) преобразуются в алгебраические уравнения, в которых нужно просто изолировать полученное неизвестное, и с помощью повторения обратных преобразований Лапласа мы найдем исходное решение.

4.1. Свойства преобразования Лапласа производной

Аналогично, если $f(t), \dot{f}(t), \ddot{f}(t), \dots, f^{(n-1)}(t)$ - они непрерывны и $f^{(n)}(t)$ непрерывен по частям тогда:

$$L\{f^{(n)}(t)\} = s^n L\{f(t)\} - s^{n-1}f(0) - s^{n-2}\dot{f}(0) - \dots - f^{(n-1)}(0) = s^n L\{f(t)\} - \sum_{k=0}^{n-1} s^{n-1-k} f^{(k)}(0) \quad (11)$$

Поскольку дифференциальные уравнения модели НСВ являются обычными и имеют вторую степень, то из уравнения (11) получаются следующие выражения:

$$L\{\dot{F}(t)\} = sF(s) - sf(0) \quad (11a)$$

$$L\{\ddot{F}(t)\} = s^2F - sf(s) - \dot{f}(0) \quad (11b)$$

5. Решение уравнений НСВ

Однако рассматриваемая модель может быть представлена в

пространстве состояний как:

$$\dot{\vec{x}} = A\vec{x} + B\vec{u} \quad (12)$$

Уравнение (12) можно записать в виде матрицы:

$$\begin{pmatrix} \dot{x}(t) \\ \dot{y}(t) \\ \dot{z}(t) \\ \ddot{x}(t) \\ \ddot{y}(t) \\ \ddot{z}(t) \end{pmatrix} = \begin{pmatrix} 0 & 0 & 0 & 1 & 0 & 0 \\ 0 & 0 & 0 & 0 & 1 & 0 \\ 0 & 0 & 0 & 0 & 0 & 1 \\ 3n^2 & 0 & 0 & 0 & 2n & 0 \\ 0 & 0 & 0 & -2n & 0 & 0 \\ 0 & 0 & -n^2 & 0 & 0 & 0 \end{pmatrix} \begin{pmatrix} x(t) \\ y(t) \\ z(t) \\ \dot{x}(t) \\ \dot{y}(t) \\ \dot{z}(t) \end{pmatrix} + \begin{pmatrix} 0 & 0 & 0 \\ 0 & 0 & 0 \\ 0 & 0 & 0 \\ 0 & 0 & 0 \\ 0 & 1 & 0 \\ 0 & 0 & 1 \end{pmatrix} \begin{pmatrix} 0 \\ u_y \\ u_z \\ \dot{u}_x \\ \dot{u}_y \\ \dot{u}_z \end{pmatrix} \quad (13)$$

$$A = \begin{pmatrix} 0 & 0 & 0 & 1 & 0 & 0 \\ 0 & 0 & 0 & 0 & 1 & 0 \\ 0 & 0 & 0 & 0 & 0 & 1 \\ 3n^2 & 0 & 0 & 0 & 2n & 0 \\ 0 & 0 & 0 & -2n & 0 & 0 \\ 0 & 0 & -n^2 & 0 & 0 & 0 \end{pmatrix}; \quad B = \begin{pmatrix} 0 & 0 & 0 \\ 0 & 0 & 0 \\ 0 & 0 & 0 \\ 0 & 0 & 0 \\ 0 & 1 & 0 \\ 0 & 0 & 1 \end{pmatrix}$$

где: \vec{x} - вектор состояния; $\vec{x} = [x \ y \ z \ \dot{x} \ \dot{y} \ \dot{z}]^T$, $\vec{u} = [0 \ u_y \ u_z]^T$, $\dot{\vec{u}}$ - вектор реактивного ускорения. В этой статье мы рассмотрим, что $n \cong 1$

Модель НСВ представляет собой систему из трех обыкновенных дифференциальных уравнений второго порядка для решения уравнений НСВ, важно отметить, что уравнения (6) и (7) связаны друг с другом, поэтому будет удобно разделять движения: вне орбитальной плоскости Н-Миру (компонент z) и в орбитальной плоскости RV-Миру (компонент xy), Таким образом, для решения система делится на две подсистемы: одну Каландула (Н-Миру) и другую Камбонду (RV- Миру).

5.1. Модель Камбонду для передвижения в RV- Миру

Здесь подсистема представлена четырьмя состояниями, содержащими два входа и два выхода. Это плоское движение, связанная динамика из уравнения. (12) выглядит следующим образом, с вектором состояния $\vec{x} = [x \ y \ \dot{x} \ \dot{y}]^T$:

$$\begin{pmatrix} \dot{x}(t) \\ \dot{y}(t) \\ \ddot{x}(t) \\ \ddot{y}(t) \end{pmatrix} = \begin{pmatrix} 0 & 0 & 1 & 0 \\ 0 & 0 & 0 & 1 \\ 3 & 0 & 0 & 2 \\ 0 & 0 & -2 & 0 \end{pmatrix} \begin{pmatrix} x(t) \\ y(t) \\ \dot{x}(t) \\ \dot{y}(t) \end{pmatrix} + \begin{pmatrix} 0 & 0 \\ 0 & 0 \\ 0 & 0 \\ 0 & 1 \end{pmatrix} \begin{pmatrix} 0 \\ u_y \\ \dot{u}_x \\ \dot{u}_y \end{pmatrix} \quad (14)$$

$$A = \begin{pmatrix} 0 & 0 & 1 & 0 \\ 0 & 0 & 0 & 1 \\ 3 & 0 & 0 & 2 \\ 0 & 0 & -2 & 0 \end{pmatrix}; \quad B = \begin{pmatrix} 0 & 0 \\ 0 & 0 \\ 0 & 0 \\ 0 & 1 \end{pmatrix}$$

где: x, y обозначают положение и \dot{x}, \dot{y} скорость соответственно.

Таким образом, используя метод преобразования Лапласа для модели Камбонду, мы имеем:

$$\begin{aligned} s^2 X(s) - sx_0 - \dot{x}_0 - 3X(s) - 2[sY(s) - sy_0] &= 0 \\ s^2 Y(s) - sy_0 - \dot{y}_0 - 2[sX(s) - sx_0] &= u_y \end{aligned} \quad (15)$$

Автор сформирует систему из двух уравнений, для ее решения будет использовать метод подстановки (изолировать $Y(s)$ во втором уравнении и подставить в первое уравнение той же системы), будет иметь вид:

$$X(s) = \frac{4x_0}{s(s^2+1)} + \frac{sx_0}{s^2+1} + \frac{\dot{x}_0}{s^2+1} + \frac{2\dot{x}_0}{s(s^2+1)} + \frac{2u_y}{s(s^2+1)} + \frac{u_y}{s(s^2+1)} \quad (16)$$

$$Y(s) = \frac{y_0}{s} + \frac{\dot{y}_0}{s^2} - \frac{8x_0}{s^2(s^2+1)} - \frac{2x_0}{s^2+1} + \frac{2\dot{x}_0}{s(s^2+1)} - \frac{4\dot{y}_0}{s^2(s^2+1)} - \frac{4u_y}{s^2(s^2+1)} + \frac{2x_0}{s^2} + \frac{u_y}{s^2} \quad (17)$$

Чтобы найти общее решение этой модели, будет использовать обратное преобразование Лапласа, например:

$$x(t) = (4 - 3\cos t)x_0 + \dot{x}_0 \sin t + 2\dot{y}_0(1 - \cos t) + 2u_y(t - \sin t) \quad (18)$$

$$y(t) = (4\dot{y}_0 + 6x_0)\sin t + 2\dot{x}_0 \cos t - (6x_0 + 3\dot{y}_0)t + (y_0 - 2\dot{x}_0) + u_y[4(1 - \cos t) - \frac{3}{2}t^2]$$

(19)

5.2. Модель Каландула для передвижения в N-Миру

Здесь подсистема представлена двумя состояниями, содержащими вход и выход. Внеплановая динамика из уравнения (12) выглядит следующим образом, с вектором состояния $\vec{x}_0 = [z \ \dot{z}]^T$:

$$\begin{pmatrix} \dot{z}(t) \\ \ddot{z}(t) \end{pmatrix} = \begin{pmatrix} 0 & 1 \\ -1 & 0 \end{pmatrix} \begin{pmatrix} z(t) \\ \dot{z}(t) \end{pmatrix} + \begin{pmatrix} 0 \\ 1 \end{pmatrix} (u_z) \quad (20)$$

$$A_0 = \begin{pmatrix} 0 & 1 \\ -1 & 0 \end{pmatrix}; \quad B_0 = \begin{pmatrix} 0 \\ 1 \end{pmatrix}$$

где: z - обозначает положение и \dot{z} скорость соответственно.

Таким образом, используя метод преобразования Лапласа для модели Каландула, имеет:

$$s^2 Z(s) - sz_0 - \dot{z}_0 + Z(s) = u_z \quad (21)$$

Уравнение (21) является линейным уравнением в $Z(s)$, то есть

$$Z(s) = \frac{sz_0}{s^2+1} + \frac{\dot{z}_0}{s^2+1} + \frac{u_z}{s^2+1} \quad (22)$$

Чтобы найти общее решение для этой модели, будет использовать обратное преобразование Лапласа, например:

$$z(t) = z_0 \cos t + \dot{z}_0 \sin t + u_z (1 - \cos t) \quad (23)$$

6. Производные уравнений НСВ

Производная - это мгновенная скорость изменения функции, то есть

$$v_x = \frac{dx}{dt} = \dot{x}(t), \quad v_y = \frac{dy}{dt} = \dot{y}(t), \quad v_z = \frac{dz}{dt} = \dot{z}(t) \quad (24)$$

Далее автор представит производные уравнений НСВ для обеих моделей.

6.1. Для модели Камбонду

$$v_x = 3x_0 \sin t + v_{0x} \cos t + 2v_{0y} \sin t + 2u_y (1 - \cos t) \quad (25)$$

$$v_y = (4v_{0y} + 6x_0) \cos t - 2v_{0x} \sin t - (6x_0 + 3\dot{y}_0) + u_y (4 \sin t - 3t) \quad (26)$$

6.2. Для модели Каландула

$$v_z = -z_0 \sin t + v_{0z} \cos t + u_z \sin t \quad (27)$$

Матрица распространения, предварительно умножающая вектор начальных условий, также называется матрицей перехода состояний для уравнений СВ. Эта матрица помечена как $\Phi(t)$ - фундаментальная матрица и изменяется во времени. Тогда можно записаться таким образом:

$$\Phi(t) = \begin{pmatrix} 4 - 3 \cos t & 0 & \sin t & 2 - 2 \cos t \\ 6 \sin t - 6t & 1 & 2 \cos t - 2 & 4 \sin t - 3t \\ 3 \sin t & 0 & \cos t & 2 \sin t \\ 6 \cos t - 6 & 0 & -2 \sin t & 4 \cos t - 3 \end{pmatrix} \rightarrow \text{Модель Камбонду}$$

$$\Phi_0(t) = \begin{pmatrix} \cos t & \sin t \\ -\sin t & \cos t \end{pmatrix} \rightarrow \text{Модель Каландула}$$

7. Заключение

В этой статье автор представлял аналитическое решение дифференциальных уравнений Клохесси-Уилтшира-Хилла, для случая, когда составляющая возмущающих сил x равна нулю. В качестве аналитического метода он использовал метод преобразования Лапласа, а также его обратное. Это частный случай, поскольку автор идеализирует, что движение космического аппарата, в котором на него действует возмущающая сила, однако его компонент в x равен нулю, можно идеализировать, что у космического аппарата будет ограниченное движение в зависимости от других компонентов. Это так, поэтому автор рекомендует сделать то же самое с численными методами и графическое представление движения этого космического аппарата. Благодаря этому решению у нас есть открытый путь для продолжения исследования и решения различных проблем, таких как: оптимизация траекторий, проблемы захода на посадку и встречи и т. Д.

8. Список литературы/ References

1. Бейт Р.Р.; Мюллер, Д.Д.; Уайт Дж. Э. (1971). Основы астродинамики. Нью-Йорк, США: Dover.p.455.
2. Клохесси, W. H. ; Уилтшир, Р. С. (1960). Терминальная система наведения для спутниковой встречи. Журнал аэрокосмических наук, т. 27, н. 9, стр. 653-659.
3. Фехсе, В. (2003). Автоматическое сближение и стыковка космического корабля. Нью-Йорк, США: издательство Кембриджского университета. П. 517.
4. Джентина, Дж. (2009). Десенволвименто и симуляция похода за Маноброй рандеву и стыковка с платформой Орбитальное восстановление SARAH.
5. Клохесси, W. H. и Уилтшир, R.S., «Руководство по терминалу для спутниковой встречи», J. Aerospace Sciences, Vol. 27 (1960), p. 653.
6. Ручинская Е. В. Математическое моделирование управляемого движения космических аппаратов: Дисс. канд. техн. наук: Спец : 05.13.18 / Е. В. Ручинская ; МАТИ . – М .: 2010. – 175 с .
7. Гродзовский Г.Л., Иванов Ю.В. Н. и Токарев, В. В., «Механика космического полета малой тяги», NASA TTF-507, 1969, XIV с.3.
8. Клохесси, W. H. и Уилтшир, R. S., «Система наведения терминала для спутниковой встречи», J. Aerospace Sci., 27 (9), 1960, pp. 653-658. DOI: <https://doi.org/10.2514/8.8704>.

9. Маринеску, Ал., "Оптимальное орбитальное рандеву с малой тягой", J. Spacecraft, 13 (7), 1976, с.385-392. DOI: <https://doi.org/10.2514/3.27913>.

10. Картер Т. и Хуми М. Уравнения Клохесси-Уилтшира, модифицированные для включения квадратичного сопротивления, Дж. Гуид. Control Dyn., 25 (6), 2002, pp.1058-1063. DOI: <https://doi.org/10.2514/2.5010>.

11. Клохесси, W. H. и Уилтшир, R.S., «Руководство по терминалу для спутниковой встречи», J. Aerospace Sciences, Vol. 27 (1960), p. 653.

МОНИТОРИНГ СОСТОЯНИЯ СТРОЕНИЙ

Авторы: Ласанов Константин Андреевич, Индейкин Денис Вадимович, Сафин Камиль Рустамович

Аннотация: Мониторинг состояния строений в последнее время становится важным пунктом для исследований по темам безопасности человека и понижению стоимости обслуживания строений. Однако большинство существующих систем МСС сталкиваются с определенными сложностями в работе в реальном времени из-за влияния окружающей среды и различных проблем при эксплуатации. Более того услуги удаленного и при том постоянного мониторинга еще не реализованы должным образом. Для решения этих проблем может быть использован Интернет Вещей (ИВ), который обеспечил бы гибкость для мониторинга различных строений откуда угодно. В этом исследовании описывается полная МСС платформа, реализованная с помощью ИВ. Система состоит из Raspberry Pi, АЦП MCP3008 и Wi-Fi модуля для беспроводной коммуникации. Для сбора данных от объектов используются пьезоэлектрические сенсоры. MCP3008 используется в качестве посредника между пьезоэлектрическими сенсорами и Raspberry Pi. Raspberry Pi же в свою очередь выполняет необходимые вычисления для определения МСС статуса используя математическую модель определяющую место повреждения и степень серьезности. Все данные передаются в интернет, используя платформу ThingWorx. Данная система оценена и успешно протестирована.

Ключевые слова: мониторинг, строения

Annotation: *when cities grows up fast, but there are a lot of old structures as well. But nowadays there are some problems in solution of this problems because a lot of existing systems have problems with working in real time. Also services of remote and constant monitoring aren't still done properly. Internet of Things can be used for solving these problems, also it would provide flexibility of monitoring different structures from anywhere. Complete SHM platform describing in this paper based on IoT. Platform makes a small amount of calculations and can be used in real time. System consists of Raspberry Pi, analog-digital converter MCP3008 and Wi-Fi module for remote communication. Piezoelectric sensors are used to collect data from objects. MCP3008 is used as conductor between piezoelectric sensors and Raspberry Pi. Raspberry Pi are used for all necessary calculations for determination of SHM status using mathematical model. All data are sent to ThingWorx platform via Internet. This system was verified and tested successfully.*

Keywords: *monitoring, buildings*

1. Введение

МСС - это метод диагностики, мониторинга целостности гражданских строений, таких как мосты, самолеты и т.д. не оказывающий воздействия на постройки. Постепенное разрушение конструкций может происходить по разным причинам, таким как постоянное воздействие ненастной погоды,

перегрузки и т.п. Реализация МСС является жизненно необходимым инструментом в старых сооружениях для обеспечения безопасности людей. Хотя исследователи из разных областей науки пробовали различные подходы к МСС, большая часть работ в этой области была выполнена с использованием гражданских инженеров и инженеров-механиков. Эти работы опираются, в основном, на анализ собственных частот строений, для принятия решения. Однако в данной работе выбран иной подход. Была разработана методика анализа сигналов (электрических) и ее реализация на встроенной платформе.

Первое, что необходимо для выполнения МСС, это собрать данные с помощью датчиков. Различные типы датчиков, такие как ультразвуковой [1], пьезоэлектрический [2], [3], [4], [5], и т.д. могут использоваться в МСС для генерации сигналов, проходящих через твердые конфигурации. Позже, данные, собранные с датчиков, должны быть проанализированы с применением различных методов обработки сигналов, т. к. незначительные изменения внутри строения, вызванные различными факторами, например, шумы, перепады температуры, воздействия окружающей среды могут вызвать значительные изменения в реакции со стороны датчиков, скрывающие потенциальные изменения сигнала из-за дефектов структуры строения [6]. Для улучшения производительности МСС используются различные методы обработки сигналов, такие как подавление небольших шумов (Wavelet denoising), быстрое преобразование Фурье (FFT), вейвлет-преобразование, кросс-корреляции (КК), анализ основных компонентов (Principal Component Analysis (PCA)) и др. Вейвлет-анализ может быть использован для удаления шума из сигнала [7] и обнаружения повреждений в конструкции [6]. Быстрое преобразование Фурье [8], [9] и вейвлет-преобразование [3] обычно используется для получения частотного спектра выходного сигнала датчиков, и эти спектры также могут помочь спроектировать соответствующий фильтры для удаления шумов. С другой стороны, кросс-корреляция-это степень сходства между двумя сигналами. В МСС сравниваемые сигналы это: базовый (эталонный) сигнал и сигнал, получаемый в реальном времени. Еще один полезный метод обработки сигналов, используемый в МСС - это PCA, который использует ортогональное преобразование для установления линейной зависимости между входом и выходом. То линейное соотношение "вход-выход", разработанное для целевого объекта, может быть использовано для МСС. Использование управляемых волн, таких как волна Лэмба, которая может

проходить через структуру, становится все более распространенным среди исследователей [2], [3], [4], [5]. Если в конструкции есть повреждения, волны Лэмба будут отражаться или рассеиваться этими повреждениями. Для определения повреждения, принимается сигнал разности и сравнивается с базовым сигналом. Для локализации повреждений объекта, ключевым процессом является получение периода следования и амплитуды отклика на сигнал. Период следования этой управляемой волны линейен и находится в прямой зависимости от свойств материала, таких как его модуль упругости и модуль жесткости. В этой статье предлагается полная платформа МСС на основе ИВ. Для удаления шума используется простой фильтр Баттерворта. Данная математическая модель используется для определения местоположения и размера повреждений, если таковые имеются. Для хранения информации, получаемой МСС в реальном времени, используется платформа ThingWorx.

2. Подобные работы

Лианг и соавторами была рассмотрена проблема отказа датчиков в крупной сенсорной сети и предложен метод самодиагностики и самостоятельной реконфигурации для МСС, который был проверен путем проведения экспериментов на реальной платформе мониторинга с алюминиевой пластиной и соединением привод / датчик [11]. С другой стороны, Парком с соавторами рассмотрены проблемы использования более старого базового сигнала для МСС. Предложена методика использования мгновенных базовых сигналов для сравнения с сигналом, получаемым в реальном времени, при принятии решения МСС. Для анализа сигналов использовались методы вейвлет-преобразования и кросс-корреляции [12]. В [2], [3], [4], [5], пьезоэлектрическая (PZT) пластина для МСС использовалась с различными методами обработки сигналов. Однако были некоторые проблемы с определением размера повреждений. Жанг с соавторами использовали PCA для устранения воздействия на окружающую среду от сигнала. Для работы с данными SHM использовался интернет вещей. Однако предложенная ими методика не включала в себя определение места повреждения или степени тяжести повреждения [13]. Хуо с соавторами предложена система, использующая комбинацию амплитуды кросс-корреляционной функции (CCFA) и машины опорных векторов (SVM) для определения состояния структуры [14].

Данные бенчмарка IASC-ASCE использовались для выполнения численной верификации системы, и эта верификация была проведена с помощью MATLAB. Кроме того, для экспериментальной проверки был проведен вибрационный эксперимент ферменной конструкции. Гера и др. проанализировали данные, предоставленные целевой группой Американского Общества Гражданских Инженеров для четырехэтажного здания по предложенной ими методике МСС. Этот метод включал использование вейвлет-анализа и обнаружение повреждений по всплескам в вейвлет-деталях. Для определения местоположения пораженного участка [15] были использованы узоры (закономерности) пространственного распределения пиков. В работе [1] обнаружение повреждений базировалось на основе вейвлет-преобразования Габора. В работе [16] неопределенность разрешалась с помощью Байесовской теории вероятности для модели, основанной на МСС, где структурные модели были идентифицированы из модальных данных. Производительность этого алгоритма в реальном времени была неизвестна, так как предложенная ими система не была протестирована на реальном оборудовании. Более того, такой подход не годится для крупного ущерба [16]. В работе [17] неопределенность системы также рассматривалась Джианг с командой. Полученные модальные параметры из отклика строения на вибрацию были использованы в качестве входных данных Системы нечеткой нейронной сети (FNN), а выходные данные из трех различных конфигураций FNN использовались в качестве входных данных для центра слияния данных. Используя слияние, неопределенность модальных данных была сведена к минимуму. Эта статья посвящена доступности информации МСС удаленно. Т.к. ИВ - глобальная сеть интеллектуальных объектов- становится крупным исследовательским интересом в настоящее время, эта платформа была использована для обеспечения удаленного доступа к данным.

3. Предлагаемая математическая модель

В данной модели используются два датчика (ПЗТ), которые способны генерировать, а также принимать сигналы. Генерируемый ПЗТ1 сигнал проходит через структуру, и ПЗТ2 получает раздельно совмещенный сигнал, как показано на рис.1. Когда сигнал отражается на гранях, он возвращается в ПЗТ1 (импульсное Эхо) [18]. Скорость волны сигнала,

генерируемого PZT1, и путь сигнала обратно к PZT1, должны быть определены, W_s может быть определено как:

$$\frac{L}{(T_h/2)} = W_s$$

L - расстояние между двумя ПЗТ датчиками, и T_h - разница времени между пиками. Используя местоположение повреждения L можно определить с помощью соотношения (2).

$$\frac{T_h}{2} W_s = L$$

После расчета положения следующим шагом будет определение ширины повреждения. Во-первых, отношение положения повреждения к общей длине S_1 , можно определить по формуле:

$$\frac{L_c}{L_h} = S_1$$



Рис 1. Предполагаемая концепция

Из-за наличия повреждения волна затрачивает больше времени на путь от возбудителя до датчика, что означает, что волна проходит большее расстояние. Это расстояние, H , может быть определено:

$$T_t W_s = D$$

Где T_t - общее время прохождения волны от возбудителя до датчика при наличии повреждения. Из этих уравнений можно сделать треугольник, как

показано на рис. 2. L_c это основание, а P_2H - гипотенуза этого треугольника. S_1 и S очень близки по значению и равны только в том случае, если S_1 равно 1/2. Тогда как S_2 можно определить, используя следующее соотношение:

$$\frac{(D^2 - L^2 + 2LS_1)}{2D^2} = S_2$$

$$2\sqrt{(S_2D)^2 - L_c^2} = w$$

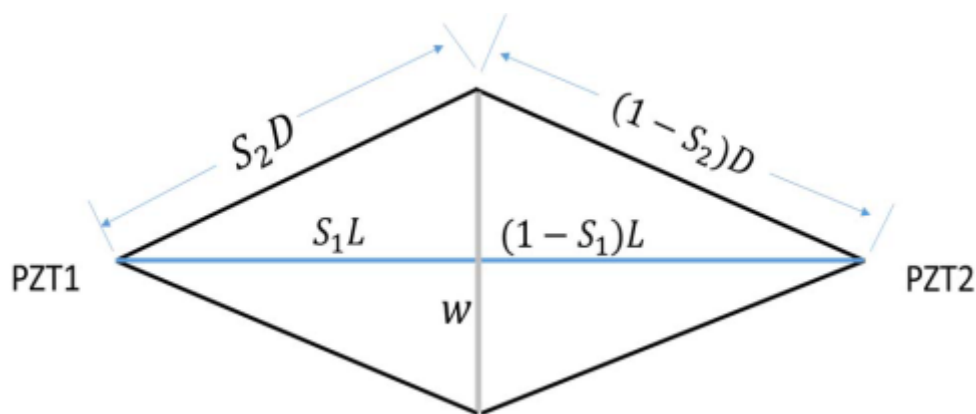


Рис.2 Математическая модель

Эти соотношения используются, если повреждение имеет одинаковую ширину выше и ниже оси.

4. Фильтр Баттерворта

Для устранения шума фильтр, который используется в этой работе, является Баттервортовским, т.к. этот тип фильтров имеет лучший компромисс между затуханием и фазовым откликом по сравнению с Чебышевским и эллиптическими фильтрами, так как здесь нет никаких пульсаций в полосе пропускания, ровно как и в полосе затухания. Если фильтр имеет n -ый порядок, то коэффициенты передаточной функции будут обладать $n+1$ порядком для фильтра высоких или низких частот. С другой стороны порядок будет $2n+1$ для полосовых фильтров. Баттервортовский фильтр, использующийся в данной работе, имеет 6-й порядок и является фильтром нижних частот. Если c и d - коэффициенты

передаточной функции $H(z)$, то передаточная функция может быть выражена выражением (7). Эта передаточная функция определяет какие компоненты сигнала будут пропущены.

$$H(z) = \frac{B(z)}{A(z)} = \frac{c(1) + c(2)z^{-1} + \dots + c(n+1)z^{-n}}{d(1) + d(2)z^{-1} + \dots + d(n+1)z^{-n}}$$

5. Предложенная МСС система

Для контроля состояния структуры предлагается сочетание методов отдельно совмещенного сигнала и импульсного эха. Эта комбинация также позволит нам определить место повреждения и его размер. Метод отдельно совмещенного сигнала использует два датчика ПЗТ; один в качестве передатчика или привода (PZT1), а другой в качестве приемника (PZT2). Генерируемый PZT1 сигнал затрачивает больше времени для достижения PZT2 в случае наличия повреждений. Этот принцип используется для построения математической модели, позволяющей получить размер повреждений. С другой стороны, метод импульсного эха использует один датчик PZT в качестве передатчика, а также приемника. Задержка принятого сигнала используется для определения места повреждения. Импульсное эхо - это метод идентификации повреждений, при котором короткие волны передаются в исследуемую область, а отраженные сигналы (Эхо), возникающие в результате рассеяния и отражения, обнаруживаются и отображаются.

На рис. 3. показана блок схема алгоритма предлагаемой системы. В этом алгоритме, как для методов импульсного эха, так и для методов улавливания высоты тона, необходимо определить пороги задержек принимаемых сигналов. Для метода импульсного эха, наличие задержка $dt1$ ниже определенного порога означает, что в структуре(объекте) есть повреждение. С другой стороны, если есть какие-либо повреждения конструкции, задержка приема сигнала для техники отдельно совмещенного сигнала будет выше, чем определенная задержка, $dt2$.

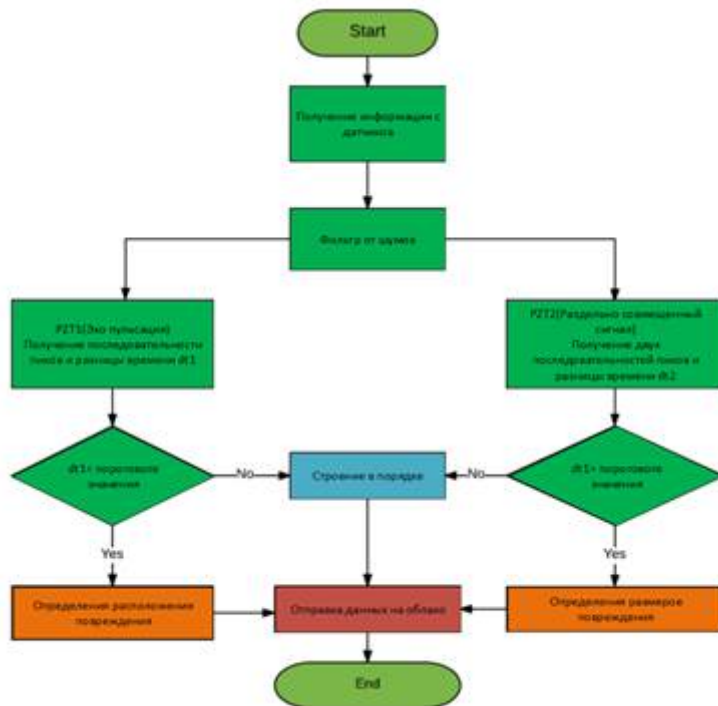


Рис.3

На рис. 4. показана архитектура аппаратного обеспечения, предложенная в данной работе. MCP3008 подключается к Raspberry Pi с помощью шины последовательного периферийного интерфейса (SPI), которая может обеспечивать синхронную последовательную связь. Взаимодействие между Raspberry Pi и MCP3008 можно увидеть на рис. 5.

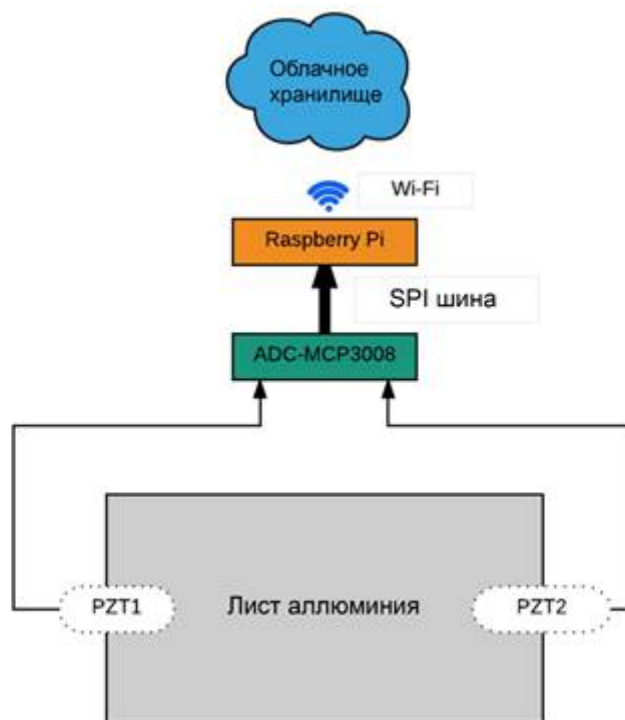


Рис.4 Структурная схема системы

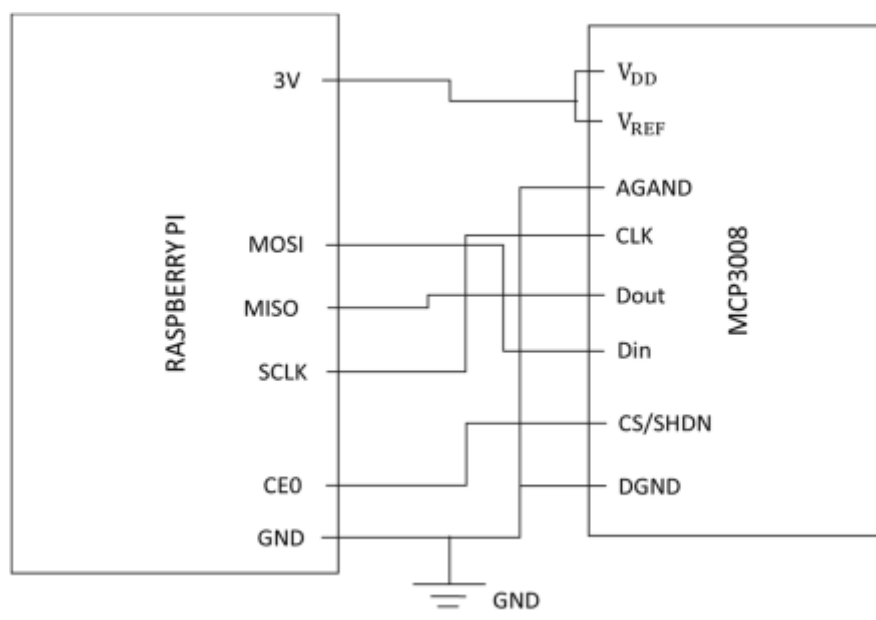


Рис.5 Интерфейс RASPBERRY PI и MCP3008

Функциональные генераторы используются для имитации сигналов, генерируемых для алюминиевых листов ПЗТ приводом/датчиком. Функциональные генераторы продолжительно генерировали сигналы. Позже эти сигналы подаются на вход аналого-цифрового преобразователя MCP3008 (АЦП), а выходы этого АЦП считываются с помощью Raspberry Pi. Данные сохраняются в а .txt файл и сразу же открыты для обработки. Сначала система запускает цифровой буфер для фильтрации шума, используя фильтр Баттерворта. Таким образом получают чистые сигналы. Позже отфильтрованные сигналы пропускаются через алгоритм обнаружения пиков, чтобы найти пики и соответствующие им время. Эти пиковые периоды используются для определения наличия повреждений, и, если какие-либо повреждения обнаружены, применяется математическая модель для определения местоположения и размера повреждений. Наконец, эти два значения размера и местоположения загружаются в интернет для удаленного мониторинга.

6. Результат

Для верификации предложенной архитектуры, а также алгоритма были проведены экспериментальные установки по методу раздельно совмещенного сигнала путем генерации сигналов с использованием функциональных генераторов. Шумы к этим сигналам добавлялись с

помощью других функциональных генераторов. Для метода импульсного Эха потребуется такая же установка.

А. Отсутствие повреждений в конструкции

Порог задержки (между базовым сигналом и сигналом реального времени) зависит от различных факторов, таких как материал конструкции, расстояние между приводом и датчиком, качество используемых датчиков PZT и т. д. При этом пороговое значение принималось равным 1 мс. Сигнал канала 1 рассматривался как базовый сигнал, а сигнал канала 2-как сигнал реального времени. На рис. 6. показано, что сигнал канала 1 и канала 2 практически перекрывается и таким образом проявляется в облаке (рис. 7), что показывает, что не было никаких повреждений конструкции.

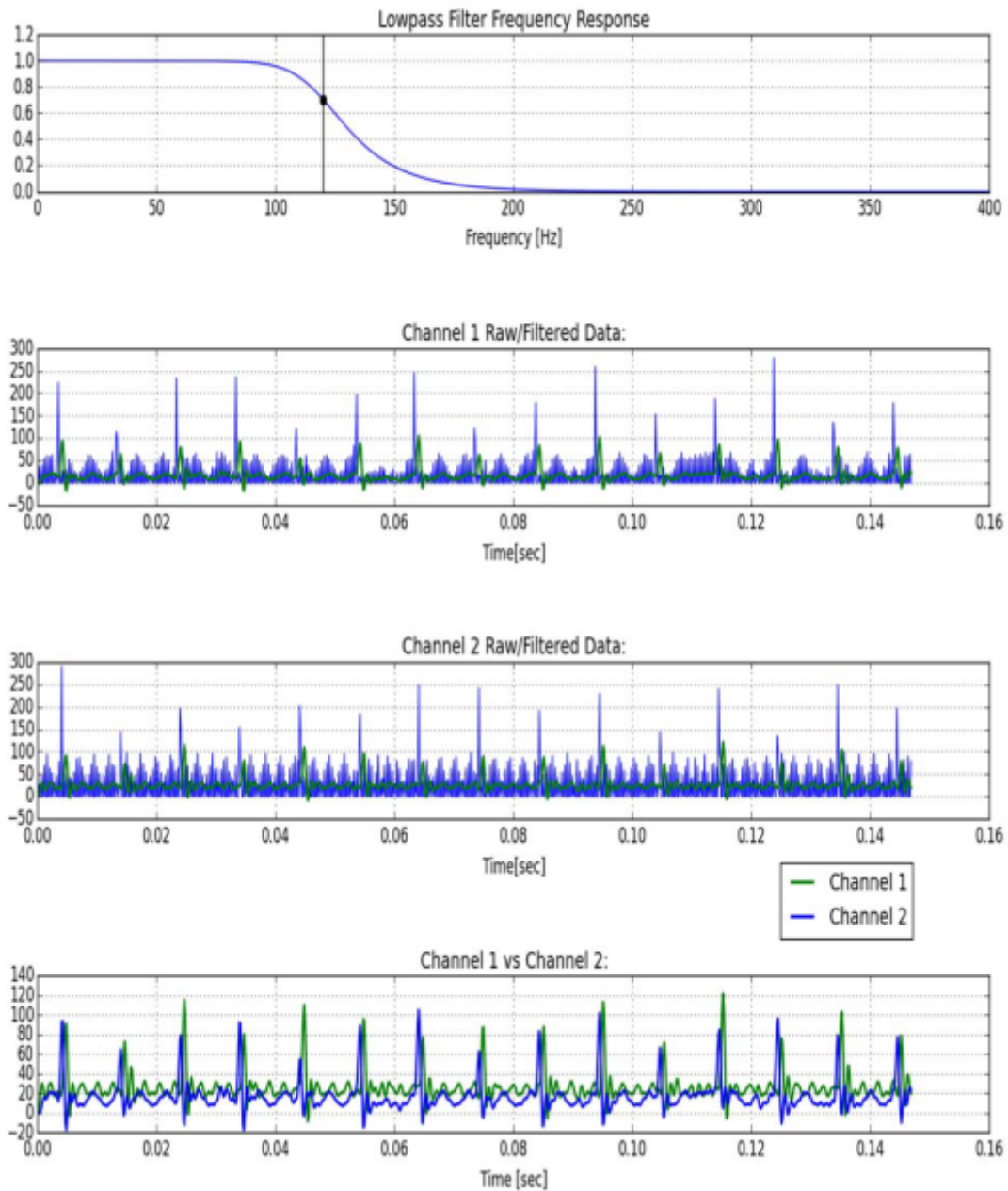


Рис.6 Гармоники основного сигнала и сигнала в реальном времени

My Properties

Name	Type	Alerts	Additional Info	Default Value	Value	DataChange		
- Identifier		0 Alerts			Test Model ET	Set Value		
Hazard_Found		0 Alerts			false	Set Value		
# Width		0 Alerts			0.0	Set Value: 0		
# Location		0 Alerts			0.0	Set Value: 0		
Waveform_Image		0 Alerts				Set Value		

Рис.7 Скриншот окна ThingWorx

В. С повреждением

Тестирование было проведено с целью проверить, что при наличии задержки между базовый сигнал и сигнал реального времени выше порога, система может обнаружить аномалию (повреждение), и высчитать размер ущерба. (Предполагалось, что с помощью математической модели уже известно место повреждения, которое находилось в 407,7 мм от привода по направлению к датчику). Из Рис. 8 видно, что задержка между сигналом от канала 1 и канала 2 была выше порога, это же видно на странице ThingWorx (рис. 9), “Hazard Found: true”. Кроме того, расчетное местоположение и размер повреждений можно увидеть на рис. 8.

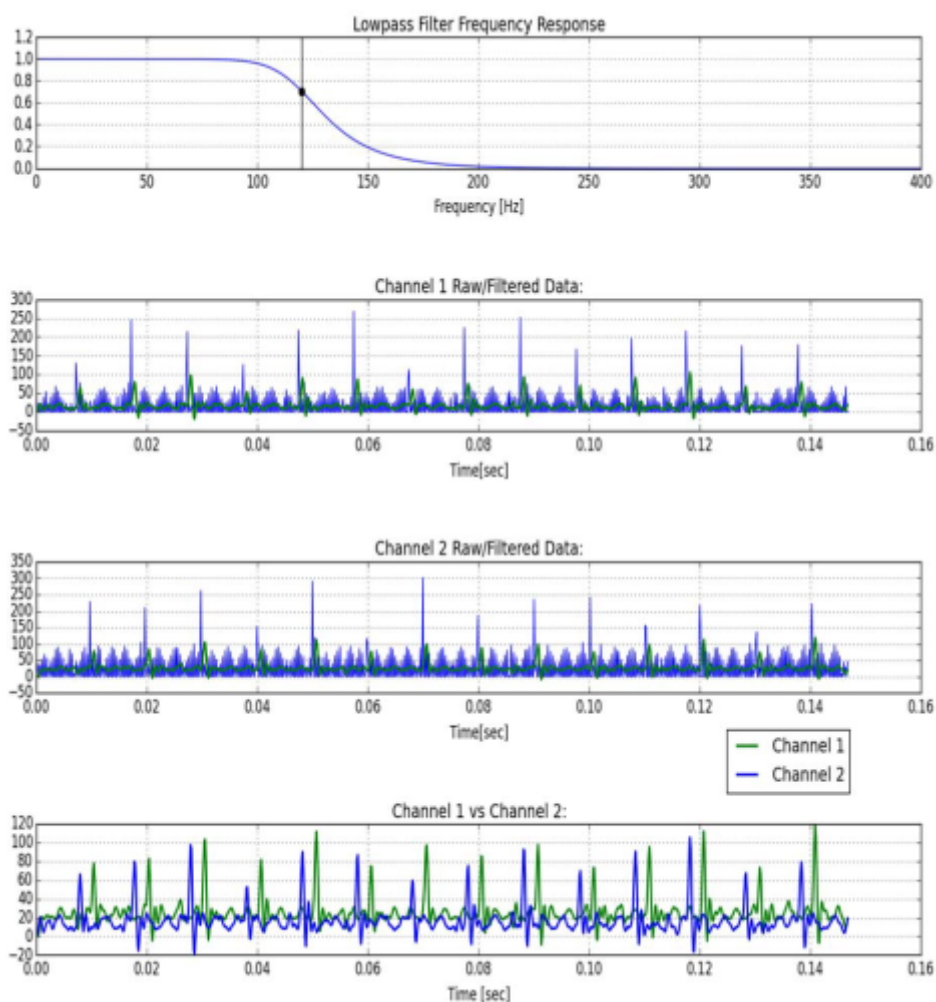



Рис.8 Гармоники основного сигнала и сигнала в реальном времени



Edit	Name	Type	Alerts	Additional Info	Default Value	Value	DataChange		
	Identifier		0 Alerts			Test Model ET	Set Value		
	Hazard_Found		0 Alerts			true	Set Value		
	# Width		0 Alerts			631.4	Set Value: 0		
	# Location		0 Alerts			407.7	Set Value: 0		
	Waveform_Image		0 Alerts				Set Value		

Рис.9 Скриншот окна ThingWorx

7. Заключение

Поскольку ИВ постепенно меняет то, как мы привыкли взаимодействовать с различными устройствами, а также приложениями, преимущества ИВ ценятся исследователями из разных дисциплин. В этой работе была предложена аппаратная платформа СЗМ с ней. Аппаратная архитектура состояла из raspberry pi, АЦП и модуля Wi-Fi. В предложенной системе был реализован простой метод обработки сигналов с малым количеством математических расчетов, который использовал фильтр Баттерворта (для удаления шумов) и математическую модель (для получения местоположения/размера повреждения). Позже данные передавались в Интернет для удаленного доступа.

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИИ ВНЕПЕЧНОЙ ОБРАБОТКИ СТАЛИ НА УСТАНОВКЕ КОВШ-ПЕЧЬ

Авторы: Исин Даулет Калыкович, Жумашева Айдана Сулейменовна, Наменгенова Тогжан Бериковна

Аннотация: В данной статье обработка стали на установке ковш-печь (УКП) является неотъемлемой частью технологии производства высококачественного металла, обеспечивая увеличение производительности сталеплавильных агрегатов, экономию энергетических и материальных затрат, включая электроэнергию, электроды, огнеупорные материалы и ферросплавы, повышение степени рафинирования стали от вредных примесей, гомогенизацию и стабилизацию металла по температуре и химическому составу, способствует расширению сортамента стали. Однако такой вариант установки ковшевой доводки стали требует очень высокого перегрева металла к концу окислительного рафинирования его в сталеплавильном агрегате, что отрицательно сказывается на стойкости футеровки агрегата и ковша, а также на газонасыщенности металла.

Ключевые слова: ковш-печь, анализ, химический состав, химический анализ, температуры, обработке ковша на УКП.

Annotation: In this article, the steel treatment in ladle-furnace (UCP) is an integral part of production technology of high quality metal, ensuring an increase steelmaking efficiency, saving energy and material costs, including electricity, electrodes, refractory materials and ferro-alloys, increase in the degree of refining steel from impurities, homogenization and stabilization of the metal temperature and chemical composition, contributes to the broadening of the range steel. However, this option of installing bucket finishing of steel requires a very high overheating of the metal by the end of its oxidative refining in the steelmaking unit, which negatively affects the stability of the lining of the unit and the bucket, as well as the gas saturation of the metal.

Keywords: ladle-furnace, analysis, chemical composition, chemical analysis, temperature, ladle processing on UCP.

В современной металлургии ковш-печь - это агрегат, наиболее рационально обеспечивающий возможность гибкого управления процессом формирования физико-химического состояния расплава для достижения поставленной цели - получение высококачественной стали с заданным химическим составом и свойствами [1].

По характеру решаемых задач можно выделить два технологических режима работы УПК:

1. доводка стали по химическому составу и температуре для дальнейшей разливки на МНЛЗ;
2. десульфурация стали специально подготовленным, белым глубоко раскисленным шлаком.

Агрегат ковш-печь позволяет осуществлять следующие операции:

- снижение содержания серы до необходимого уровня;

- производить сталь с содержанием легирующих элементов в заданном узком пределе;
- осуществлять отдачу металла на разливку в заданном интервале температур;
- обрабатывать сталь активными элементами с максимальным и стабильным усвоением;
- усреднять металл в ковше по температуре и химическому составу;
- в случае работы с МНЛЗ агрегат ковш-печь является буферной емкостью, позволяющей подавать металл строго в необходимое время при серийной разливке стали;
- в случае выпуска металла с превышением химического состава по вредным примесям за счет разбавления чистым металлом другой плавки исключить брак металла по химическому составу.

Технология доводки различных марок стали по температуре и химическому составу на УКП может иметь некоторые отличия. Но в общем случае доводку металла на УКП условно можно разделить на два периода нагрева [2].

К числу задач, которые решают в первом периоде нагрева, относятся: усреднение химического состава и температуры металла в ковше, отбор проб металла для химического анализа и замер температуры, получение результатов анализа. Одновременно выполняется нагрев металла и проводятся мероприятия, направленные на получение в ковше высокоосновного шлака с суммарным содержанием оксидов железа и марганца не более 1,0 – 1,5%. С этой целью могут быть использованы присадки в ковш смеси $Al + CaO + Al_2O_3$ или карбида кальция.

Во втором периоде нагрева выполняются: корректировка химического состава и температуры стали перед разливкой, десульфурация металла ковшевым шлаком, «мягкая» продувка с целью очистки стали от неметаллических включений. При необходимости перед отправкой металла на разливку на УКП может проводиться модифицирование неметаллических включений в стали обработкой кальцийсодержащими реагентами.

Нераскисленный металл, содержащий 0,04% С, 0,08 – 0,10% Мп и 0,012% S, выпускают в ковш при температуре 1690°C. По ходу выпуска от металла отделяют окисленный шлак и присаживают в ковш ферромарганец, алюминий и шлакообразующую смесь. По окончании выпуска ковш при помощи крана транспортируют к УКП.

После доставки на УКП ковш устанавливают на металловозную тележку. При установке ковша автоматически выполняется подключение продувочных устройств к трубопроводу подачи аргона. При расходе аргона 400 нл/мин по наличию продувочного пятна на поверхности шлака визуально контролируют начало продувки, после чего расход аргона уменьшают до 100 нл/мин и транспортируют ковш к стенду электродугового нагрева. Суммарная продолжительность этих операций составляет 4 минуты [3].

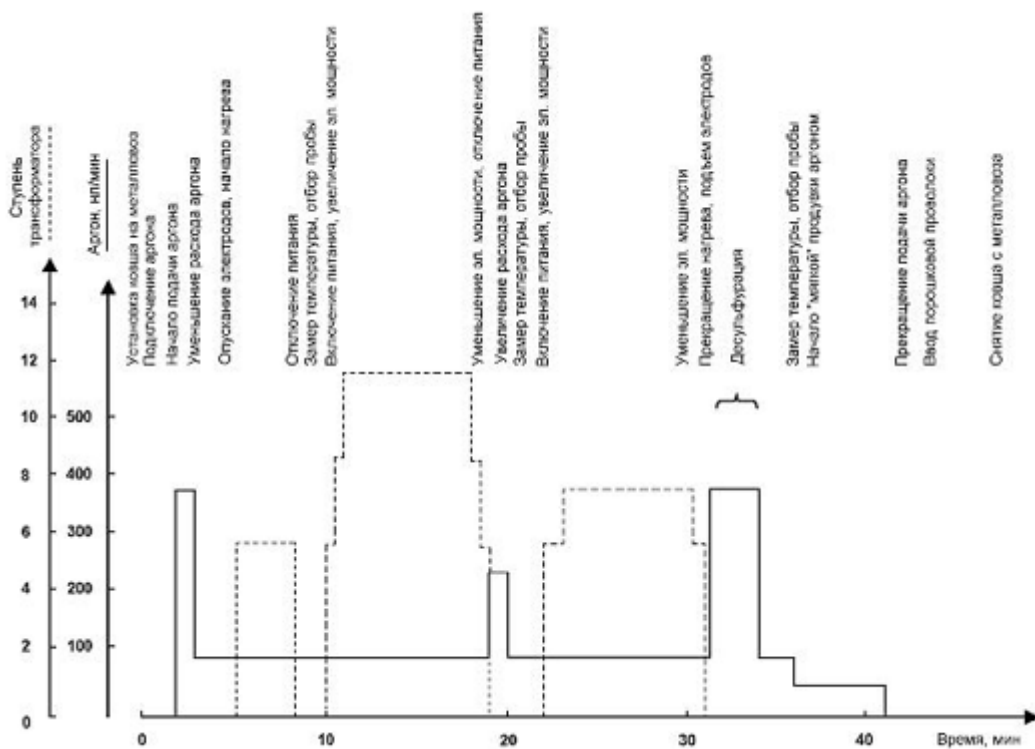


Рисунок 1. Изменение электрической мощности и расхода аргона при обработке ковша на У КП

После доставки к стенду электродугового нагрева ковш накрывают крышкой, при этом автоматически включается система отвода отходящих газов. Одновременно с опусканием крышки электроды отдельно опускают к поверхности расплава. Продолжительность этих операций составляет 1 минуту.

Первый период нагрева металла на У КП обычно начинают на малой мощности. Это обеспечивает стабильное горение коротких электрических дуг и быстрое расплавление ковшевого шлака. Старт на высокой мощности может привести к нестабильному горению дуг и сильной осцилляции (качанию) электродов. Причина возможного возникновения осцилляции заключается в том, что к этому времени формирование жидкого ковшевого шлака еще не завершается. При этом твердые куски флюсов перемещаются по поверхности расплава и могут попадать в зону горения электрической дуги.

В рассматриваемом примере через 3 минуты после начала нагрева электропитание установки отключили, провели замер температуры и отбор 1-й пробы металла для химического анализа, после чего продолжили нагрев. В этот момент при температуре 1600°C металл содержал, % мас.: 0,04 C ; 0,19 Mn; 0,02 Si ; 0,009 P; 0,011 S ; 0,015 Al.

В ходе последующего нагрева проводились мероприятия, направленные на корректировку состава ковшевого шлака. После 9 минут нагрева электропитание отключили и в течение 1 минуты провели гомогенизацию металла, увеличив расход аргона до 250 л/мин [4].

Затем повторно провели замер температуры, отобрали 2-ю пробу металла для химического анализа и возобновили нагрев. К концу первого периода нагрева при температуре 1600°C химический состав металла был следующим, % мас.: 0,04 C ; 0,20 Mn; 0,03 Si ; 0,009 P; 0,008 S ; 0,011 Al.

В начале второго периода нагрева в течение 1 минуты в металл были поданы корректирующие добавки ферромарганца и алюминия, после чего нагрев продолжался в течение 7 минут.

После отключения электропитания и подъема электродов расход аргона увеличили до 400 нл/мин и в течение 3 минут вели десульфурацию, перемешивая металл с ковшевым шлаком. После завершения десульфурации расход аргона уменьшили до 100 нл/мин, провели замер температуры и отобрали 3-ю пробу металла для химического анализа. На основании результатов анализа 3-й пробы металл содержал, % мас.: 0,05 С ; 0,26 Мn; 0,04 Si ; 0,009 Р; 0,006 S ; 0,025 Al. Температура металла была равной 1615°C.

После отбора 3-й пробы в течение 5 минут проводилась «мягкая» продувка металла аргоном с расходом 75 нл/мин, в ходе которой решалась задача рафинирования стали от неметаллических включений. Затем подачу аргона прекратили и в течение 2 минут металл обрабатывали кальцийсодержащей порошковой проволокой.

Через 2 минуты после ввода порошковой проволоки ковш был отправлен на разливку. При этом сталь имела следующий химический состав, % мас.: 0,05 С ; 0,26 Мn; 0,04 Si ; 0,009 Р; 0,005 S ; 0,025 Al . Температура металла была равной 1605°C. Время от доставки ковша на УКП до отправки его на МНЛЗ составило около 46 минут [5].

В заключение следует отметить, на УКП может также выполняться легирование металла. Усвоение ферросплавов при вводе их в раскисленную сталь на УКП значительно выше, чем при подаче в ковш во время выпуска плавки. Однако, при этом увеличивается продолжительность обработки металла на УКП и удельный расход электроэнергии. Поэтому вопрос о количестве ферросплавов, которое целесообразно вводить в металл в ходе обработки на УКП, в каждом конкретном случае требует дополнительного анализа.

Список использованной литературы

1. Явойский В.И., Кряковский Ю.В. *Металлургия стали*. - М.: *Металлургия*, 1983.
2. Поволоцкий Д.Я., Кудрин В.А. *Внепечная обработка стали*. - М.: *МИСиС*, 1995.
3. Особенности десульфурации стали на установке печь-ковш в ККЦ ОАО «ММК». / Р.С. Тахаутдинов, А.М. Бигеев, А.Х. Валиахметов. // *Совершенствование технологии на ОАО «ММК». Сборник трудов*. - Магнитогорск. - № 3. - 1999.
4. Кудрин В.А. *Внепечная обработка стали и чугуна*. М.: *МИСиС*, 1992. 256 с.
5. Бигеев А.М., Бигеев В.А. *Металлургия стали*. Магнитогорск: *МГТУ*, 2000. 544 с.

АНАЛИЗ И АДАПТАЦИЯ АЛГОРИТМОВ ТОНАЛЬНОЙ КОМПРЕССИИ В ЗАДАЧАХ ОБРАБОТКИ ДАННЫХ ДИСТАНЦИОННОГО ЗОНДИРОВАНИЯ ЗЕМЛИ

Авторы: Печкурова Виктория Руслановна

Аннотация: В статье рассматриваются аспекты обработки данных ДЗЗ. Анализируются некоторые алгоритмы сжатия динамического диапазона яркостей. Проводится выбор алгоритма сжатия динамического диапазона яркостей изображений дистанционного зондирования Земли (ДЗЗ). Происходит попытка адаптации алгоритма сжатия динамического диапазона для задач ДЗЗ.

Ключевые слова: обработка изображений, дистанционное зондирование земли, тональная компрессия, гистограммная эквализация.

Annotation: The article discusses aspects of remote sensing data processing. Some algorithms for compressing the dynamic range of image are analyzed. A possible compression algorithm for the dynamic brightness range of remote sensing images is selected. An attempt is made to adapt the dynamic range compression algorithm for remote sensing tasks.

Keywords: image processing, image compression, remote sensing of the earth, tonal compression, histogram equalization.

Данные ДЗЗ. Дистанционные методы исследования окружающей среды – относятся к сложным, разносторонним методам из области науки и техники. Современные методы дистанционного зондирования объектов в сфере космоса, открывают новый этап в программно-информационном обеспечении научных и прикладных исследований о Земле.

В настоящее время большую часть данных ДЗЗ получают от искусственных спутников Земли (ИСЗ). Данные ДЗЗ – это телеметрические данные, фото- и видеоинформация. Аэрокосмические снимки представляются в цифровом формате в виде растровых изображений. По этой причине, проблематика обработки данных ДЗЗ достаточно сильно связана с цифровой обработкой изображений (ЦОИ). В основном, методы ЦОИ данной области направлены на улучшение изображений, коррекцию, восстановление, подготовку данных для визуального и компьютерного анализа.

Датчики космических аппаратов, которые предназначены для съемки Земли из космоса, зачастую имеют расширенный динамический диапазон, т.е. имеют большее количество уровней дискретизации яркости по сравнению со стандартными устройствами вывода информации (мониторами LDR). При анализе изображений важно корректно и однозначно воспринимать информацию, отображаемую на этих устройствах вывода, поэтому, в процессе обработки снимков, для последующего анализа изображений необходимо использовать различные методики сжатия динамического диапазона яркости цифровых изображений. В процессе выбора или разработки алгоритмов, методов, методик обработки изображений

применительно к сфере ДЗЗ необходимо учитывать дальнейшую область применения данных ДЗЗ, а также вероятность появления тех или иных искажений, возможность их ликвидации или уменьшения.

Обработка данных ДЗЗ является подготовительным этапом перед извлечением из изображения тематической информации[5]. Обработка изображений ДЗЗ — это, как уже было сказано, обработка цифровых данных. В цифровом формате проще производить обработку и хранение информации. Двумерное изображение в одном спектральном диапазоне можно представить в виде решетки чисел $I(i, j)$, каждое из которых представляет интенсивность излучения, принятого датчиком от элемента поверхности Земли, которому соответствует один пиксель изображения (Рисунок 1).

$I(1,1)$	$I(2,1)$	$I(m,1)$
$I(1,2)$	$I(2,2)$	$I(m,2)$
...
...
$I(1,n)$	$I(2,n)$	$I(m,n)$

Рисунок 1. Структура цифрового изображения в виде двумерной решетки

Изображение состоит из $n \times m$ пикселей, каждый пиксель имеет координаты (i, j) — номер строки и номер колонки. Число $I(i, j)$ — целое и называется уровнем серого (или спектральной яркостью) пикселя (i, j) .

В целях улучшения параметров изображения (яркости, контрастности, цветового баланса, уровня помех) ДЗЗ применяется радиометрическая коррекция снимков. Радиометрическая коррекция направлена на улучшение восприятия изображений, облегчение дальнейшего анализа. Данный вид обработки имеет дело с изменением значений яркостей пикселей, которое может быть вызвано неисправностью детекторов (фоточувствительных элементов), неоднородностью ландшафта, атмосферными эффектами [2]. Измерительная аппаратура спутников ДЗЗ перед запуском тщательно калибруется и проверяется, информация от спутника проходит верификацию. Данные ДЗЗ могут быть надежно использованы для решения различных практических задач. Однако, за время работы спутников на орбите, измерительная аппаратура деградирует, и следовательно, показания датчиков сканеров необходимо подвергать радиометрической коррекции.

Радиометрическая коррекция в оптических и инфракрасных (ИК) системах производится в два этапа [5]. На первом этапе устанавливается взаимосвязь между значением пикселя и соответствующим физическим параметром излучения, попадающего на датчик. На втором этапе радиометрической коррекции учитываются эффекты распространения таким образом, чтобы величина принимаемого излучения трактовалась как излучение исследуемой поверхности. Например, необходимо учитывать процессы рассеяния в атмосфере (атмосферные помехи), корректировать геометрию освещенности. Высокое радиометрическое

разрешение важно при съёмке объектов, находящихся в тени, а также когда на снимке одновременно находятся большие водные поверхности и суша (Рисунок 2).



Рисунок 2. Разрешающая способность 8 бит/пиксел (слева) и разрешающая способность - 11 бит/пиксел (справа)

Однако не следует забывать о необходимости последующей обработки данного изображения для оптимального вывода данных на стандартные устройства вывода информации, т.е. о сжатии динамического диапазона с целью вывода данных на стандартные устройства вывода информации.

Сжатие динамического диапазона. Стандартной моделью описания цвета является модель RGB: когда любой цвет получается при смешении трех базовых цветов (красного, зеленого и синего), а интенсивность каждого компонентного цвета задается в виде градаций от 0 до 255. При этом для описания каждого компонентного цвета в стандартных устройствах вывода цифровых изображений используется 8 бит, что позволяет описать 256 яркостных значений одного базового цвета. Отношение максимальной интенсивности света (яркости цвета) к минимальной интенсивности называется динамическим диапазоном. Так, динамический диапазон модели RGB составляет 256:1. Эту модель описания цвета и интенсивности принято называть Low Dynamic Range (LDR) – низкий динамический диапазон.

High Dynamic Range Image – HDR-изображения – изображения с расширенным динамическим диапазоном яркостей, противопоставляются Low Dynamic Range. Идея режима HDR заключается в том, чтобы для описания цветовых компонентов и интенсивности использовать числа с большей разрядностью (например, 10, 16, 32 бита). Необходимость применения алгоритмов сжатия динамического диапазона была упомянута выше и заключается в распространённости датчиков для аппаратов ДЗЗ с большим количеством уровней дискретизации яркости по сравнению со стандартными устройствами вывода информации. Поэтому необходимо производить операцию согласования динамических диапазонов, а именно процедуру сжатия или тонового отображения (tone mapping) [3]. Иначе говоря, для визуализации HDR-изображения необходимо сжатие его динамического диапазона с сохранением содержания. Этот процесс и называется тональной компрессией [4].

Методы и алгоритмы сжатия динамического диапазона. Методы и алгоритмы по решению проблем сжатия динамического диапазона изображение можно разделить на глобальные (spatially uniform - пространственно однородные; или single-scale - одномерные)

методы и локальные методы (spatially varying - пространственно изменяющиеся; multi-scale - мультимасштабные) [6]

Глобальные методы основаны на применении одинаковой трансформации для всех частей изображения. Операторы локальных методов (локальные операторы) модифицируют значение яркости уже исходя из некоторой окрестности конкретного пикселя [1].

К глобальным методам относят систему зон для отображения тонов HDR изображения [13], основанную на фотографической практике с автоматическим методом осветления и затемнения отдельных областей на изображении. Методы для сжатия значений яркости путем адаптивного изменения оснований логарифма [7]. Методы эквализации гистограмм показывают хорошие результаты при выравнивании контрастности изображений и могут применяться при сжатии динамического диапазона изображений. Гистограмма - это график, показывающий количество пикселей $h(I)$ в изображении, имеющих значение спектральной яркости I . Одним из преимуществ процедуры эквализации гистограммы по сравнению с иными методами является то факт, что эквализация гистограммы базируется лишь на информации, которая может быть извлечена непосредственно из обрабатываемого изображения без указания каких-либо дополнительных параметров [2].

К локальным методам относят оператор отображения тонов на основе метода вычисления градиента [9], преобразования цветового пространства [8, 11]. Так же существуют интерактивные методы локальной корректировки тонов и других визуальных параметров [12], в которых пользователь использует набор кистей для наложения ограничений на изображение. Вычисляются функции влияния ограничений, происходит модификация тоновых значений в пространстве изображения.

Также есть несколько методов тонового отображения HDR изображений, основанных на нейронных сетях [10, 14].

Выбор и адаптация метода сжатия изображения в задачах обработки данных ДЗЗ. Так как тематическая обработка данных ДЗЗ и значительная часть предварительной обработки зависит от конечного потребителя (заказчика изображений ДЗЗ), то необходимо выбрать алгоритмы, которые будут выполнять универсальную начальную обработку, необходимую для потребителя.

Сжатие динамического диапазона изображений ДЗЗ имеет место при их выводе на стандартные устройства ввода-вывода, т.к. изображения, которые не подвергались данному виду обработки, зачастую имеют слабую контрастность. Слабый контраст - распространенный дефект изображений, обусловленный ограниченностью диапазона воспроизводимых яркостей. Для задач предварительной обработки изображений ДЗЗ оптимально остановиться на методе эквализации гистограмм для сжатия динамического диапазона изображений, т.к. данный метод не требует каких-либо дополнительных параметров, опорных изображений, интерактивных действий. Под дополнительными параметрами следует понимать параметры методов обработки, которые могут быть получены непосредственно из содержимого изображения и цели обработки. Так, например, если на изображении изображена городская застройка, то зачастую следует повысить резкость границ такого изображения, что влечет за

собой настройку тех или иных коэффициентов определенных алгоритмов компрессии – данный подход применяется для достижения наилучшего результата компрессии. Операторы тональной компрессии, использующие Гауссовское распределение, могут произвести излишнюю расфокусировку данного типа изображений. Изменение гистограммы, в частности её эквализация, приводит к выравнению интегральных площадей равномерно распределенных диапазонов яркостей с возможностью отсутствия использования дополнительной информации [8], т.е. данный процесс может быть полностью независим от тематики снимков и универсален практически для любого потребителя.

Изменение гистограммы как метод сжатия динамического диапазона данных ДЗЗ. Обычно изменение формы гистограммы представляется графиком передаточной функции, который показывает, как значение выходного пикселя зависит от значения входного пикселя.

Данный подход проиллюстрирован ниже (Рисунок 3)



Рисунок 3. а – гистограмма изображения до модификации контрастности; б – передаточная функция; в – гистограмма изображения после применения передаточной функции (б) к исходному изображению.

В качестве примера этого метода служит широко применяемая модификация контрастности, которая называется выравнением (линеаризацией или эквализацией) гистограммы [5]:

$$B_i = \text{round} \left[\frac{(\sum_{k=1}^{i-1} H_k) + \frac{H_i}{2}}{A} \right], \quad (1)$$

где N – количество столбцов гистограммы;

M – максимум ранга выходных значений (радиометрическое разрешение);

$A = T/N$ – количество пикселей на один столбец;

T – общее количество пикселей;

H_i – количество элементов со значением i на исходной гистограмме;

$\text{round}[\dots]$ – операция округления до ближайшего целого;

B_i – номер нового столбца гистограммы для пикселей со значением i .

Целью такого преобразования является получение пологой гистограммы, в которой значения пикселей появляются с равной частотой.

В каждом конкретном случае выбирают ту процедуру преобразования гистограмм, которая приводит к наилучшему, с точки зрения пользователя, результату. Однако, как уже говорилось ранее, применение эквализации гистограммы приводит к выравниванию интегральных площадей равномерно распределенных диапазонов яркостей без дополнительной информации.

Адаптация выбранного метода сжатия. Эквализация гистограммы позволяет «растянуть» гистограмму во всем диапазоне значений, которые могут принимать пиксели в соответствии с радиометрическим разрешением аппаратуры. Следует учитывать, что при растяжении гистограмм методом их выравнивания (эквализации), некоторые столбцы гистограмм остаются без значений, т.е. нулевой высоты, что видно на Рисунке 4.

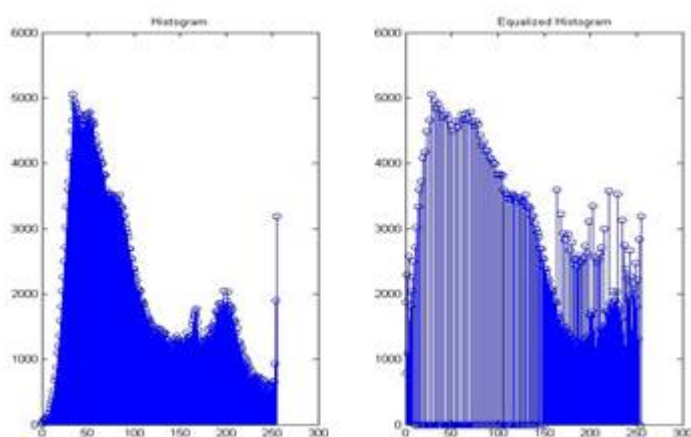


Рисунок 4. Пример эквализации гистограммы

Для адаптации алгоритма сжатия динамического диапазона изображения с помощью метода эквализации гистограммы необходимо определить и выделить значащие этапы обработки. На первом этапе следует определить гистограмму HDR-изображения. Далее возможны два действия: выравнивание гистограммы HDR-изображения – сжатие гистограммы HDR-изображения в гистограмму LDR-изображения. Второй вариант равноценен прореживанию гистограммы HDR-изображения с коэффициентом прореживания:

$$K_{\text{прореж}} = 2^{R_{\text{HDR}} - R_{\text{LDR}}}, \quad (2)$$

где R_{HDR} – радиометрическое разрешение исходного изображения (например, 10 бит);

R_{LDR} – разрядность сжатого изображения (8 бит).

Тогда элемент i (столбец) сжатой гистограммы:

$$H_{\text{LDR}}[i] = H_{\text{HDR}}[i \cdot K_{\text{прореж}}], \quad (3)$$

где $H_{HDR}[i]$ – элемент i гистограммы HDR-изображения.

Однако данная вариация алгоритма может привести к потере информации, при которой дальнейшая эквализация полученной гистограммы может показать неудовлетворительные результаты с появлением большого количества элементов гистограммы нулевой высоты, что влечет за собой получение резких переходов градиентов изображений, высококонтрастных областей изображения.

Напротив, выравнивание гистограммы HDR-изображения и дальнейшее сжатие гистограммы с коэффициентом прореживания (2), может привести к получению сбалансированной гистограммы, т.е. с меньшим количеством столбцов нулевой высоты по сравнению. Адаптированный алгоритм сжатия изображения для преобразования выходных данных (например, разрядность 10 бит) в данные для отображения (разрядность 8 бит) можно представить в виде блок-схемы, изображенной на Рисунке 5.



Рисунок 5. Адаптированный алгоритм сжатия изображения для преобразования выходных данных в данные для отображения (разрядность 8 бит)

Эквализация гистограммы происходит в соответствии с формулой (1). Сжатие гистограммы – (2, 3).

Заключение. Таким образом, был проведен анализ алгоритмов сжатия динамического диапазона данных ДЗЗ, выбран возможной метод сжатия динамического диапазона и проведена работа по адаптации алгоритма сжатия динамического диапазона для изображений, полученных методом дистанционного зондирования Земли.

Использованные источники:

1. Зипа К.С., Игнатенко А.В. Алгоритм тональной компрессии на основе восприятия человека / Зипа К.С., Игнатенко А.В. // Труды 25-й Международной конференции по компьютерной графике и зрению ГрафиКон. - 2015. - С. 194-199.
2. Коберниченко В.Г., Иванов О.Ю., Зраенко С.М., Сосновский А.В., Тренихин В.А., Коберниченко В.Г. ОБРАБОТКА ДАННЫХ ДИСТАНЦИОННОГО ЗОНДИРОВАНИЯ ЗЕМЛИ: ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ: учебное пособие./ Коберниченко В.Г., Иванов О.Ю., Зраенко С.М., Сосновский А.В., Тренихин В.А., Коберниченко В.Г. - Екатеринбург : Издательство Уральского университета, 2013 - 168 с.
3. Колесникова Т. А. Процедура сжатия изображений с широким динамическим диапазоном / Т.А. Колесникова, И.Г. Головки // Системы обработки информации. - 2015. - № 1(126). - С. 80-83.

4. Матросов М.А., Игнатенко А.В. Субъективная оценка алгоритмов тональной компрессии HDR-изображений для образцов ювелирной промышленности с помощью системы GMLePublish / Матросов М.А., Игнатенко А.В. // Научно-практический семинар "Новые информационные технологии в автоматизированных системах-16". - 2013. - С. 43-50.
5. Токарева О.С. Обработка и интерпритация данных дистанционного зондирования Земли: учебное пособие / О.С. Токарева; Томский политехнический университет. - Томск: Изд-во Томского политехнического университета, 2010. - 148 с.
6. Devlin K. A Review of Tone Reproduction Techniques. Computer Science, University of Bristol, Tech. Rep. CSTR-02-005, November 2002.
7. Drago F. et al. Adaptive logarithmic mapping for displaying high contrast scenes // CGF, 2003. Vol. 22. No. 3. P. 419-426.
8. Fairchild M.D., Johnson G.M. iCAM frame-work for image appearance, differences, and quality, JEL, 2004, 13, (1). P. 126-138.
9. Fattal R. et al. Gradient domain high dynamic range compression // ACM Trans. on Graphics, 2002. Vol. 21. No. 3. P. 249-256.
10. Jiang Duan, Guoping Qiu, Graham Finlayson. Learning to Display High Dynamic Range Images. Journal Pattern Recognition archive, 2007. Vol. 40 I. 10. P. 2641-2655.
11. Kuang J. et al. iCAM06: A refined image appearance model for HDR image rendering, JVCIR, 2007. 18, (5). P. 406-414.
12. Lischinski D., Farbman Z., Uyttendaele M., Szeliski R. Interactive local adjustment of tonal values. In SIGGRAPH, 2006. P. 646-653.
13. Reinhard E. et al. Photographic tone reproduction for digital images // ACM Trans. on Graphics, 2002. Vol. 21. No. 3.
14. Xianxu Hou, Jiang Duan, and Guoping Qiu. Deep Feature Consistent Deep Image Transformations: Downscaling, Decolorization and HDR Tone Mapping. arXiv preprint arXiv:1707.09482, 2017. P. 86.

ПРИНЦИПЫ ВЫБОРА АВТОКЛАВА ДЛЯ ПРИМЕНЕНИЯ В РАБОТЕ СТОМАТОЛОГИЧЕСКОЙ КЛИНИКЕ

PRINCIPLES OF CHOOSING AN AUTOCLAVE FOR USE IN A DENTAL CLINIC

Авторы: Пушкарёва Анастасия Валерьевна, Кадацкий Михаил Михайлович

Аннотация: Целью данной статьи является рассмотрение важности применения автоклавов для стерилизации в стоматологии. Описаны модели существующего оборудования и пути его усовершенствования. Сделаны выводы о важности развития и модернизации существующих решений.

Ключевые слова: автоклав; стоматологическая клиника; стерилизация; оборудование.

Annotation: The purpose of this article is to consider the importance of using autoclaves for sterilization in dentistry. Models of existing equipment and ways to improve it are described. Conclusions are made about the importance of developing and modernizing existing solutions.

Keywords: autoclave; dental blade; sterilization; equipment.

На стоматологическом приеме лечение пациентов должно производиться только стерильными инструментами.

Стерилизация – полное уничтожение микроорганизмов и их спор на (в) стерилизуемом объекте. Стерилизации подвергаются изделия медицинского назначения, соприкасающиеся с раневой поверхностью, кровью, диагностическими и лекарственными препаратами, вводимыми парентерально, а также инструментарий, который контактировал со слизистой оболочкой.

Для обеспечения стерильности инструментов существует обязательный комплекс мероприятий.

Стерилизация изделий медицинского назначения включает три этапа:

- 1) дезинфекцию;
- 2) предстерилизационную очистку;
- 3) собственно стерилизацию;
- 4) контроль проведения стерилизации.

В стоматологической клинике чаще всего используются физические методы.

Одним из важнейших из них является паровой метод (автоклавирование).

Стерилизующим агентом в данном случае является пар, при $t=132^{\circ}\text{C}$ под давлением 2,0 атм в течение 20 минут, при $t=120^{\circ}\text{C}$ под давлением 1,1 атм. в течение 45 минут.

Выбор автоклава для работы в стоматологической клинике зависит от основных критериев

- объема инструментария для одноразовой укладки;
- характеристик инструментов, подлежащих стерилизации;
- материала, из которого инструменты изготовлены.

учитывая европейские стандарты EN 13060:2004, медицинские автоклавы с объемом камеры не выше 54 литр можно разделить на 3 вида — N, S, B.

1. Автоклав вида N.

Этот автоклав предназначен для обработки изделий из ткани без упаковки, инструментов из металла с гладкой поверхностью, пластиковых элементов, способных выдержать температуру свыше 100 градусов.

2. Автоклав вида S.

Этот автоклав оснащён функцией вакуумной сушки. Используется при необходимости обработки стоматологического инструментария с гладкой, пористой или мягкой поверхностью при этом объём помещаемый в автоклав не должен быть большим.

3. Автоклав вида B.

Этот автоклав оборудован вакуумной сушкой и функцией фракционного предвакуума. Обладает высокой проникающей способностью горячего пара. Поэтому в таких приборах можно обрабатывать любые инструменты, упакованные или нет. Материал изделий может быть любой. Форма и поверхность инструментов не имеет значения. Самое важное, что такой автоклав подходит для стерилизации стоматологических наконечников.

На основании выше перечисленных характеристик можно сделать вывод, что для использования в стоматологии больше подходят автоклавы вида B.

Определяющими при выборе автоклава являются габариты стерилизационной камеры, которые зависят от предполагаемого объёма стерилизационных работ. Обычно размеры камер варьируются от 12 до 23 л.

Количество поддонов также повлияет на величину производимых циклов. Чем больше поддонов – тем выше экономия времени и ресурсов.

Если в клинике имеется несколько терапевтических кабинетов, а также хирургический, где ежедневно проводится по несколько операций, то следует выбирать автоклав большей вместимости.

Для облегчения эксплуатации автоклава производители встраивают различные автоматические программы стерилизации. При этом интерфейс панели управления может быть различным. Выбор, как правило, падает на модели с простой панелью управления для упрощения работы медицинского персонала.

Полезной функцией является блокировка дверей с механическим и/или электронным замками, во избежание внезапного открытия во время обработки изделий паром высокой температуры.

С каждым годом производители совершенствуют свои разработки и создают новые модели.

Как следствие появляются на рынке автоклавы с укороченными по времени режимами работы. Появляется множество дополнительных функций, одна из таких автоматическая заливка воды и слив обратной жидкости.

С помощью современных автоклавов осуществляется качественная стерилизации стоматологического инструментария. Руководителю лечебной организации остается лишь определить какое оборудование подходит больше для его учреждения в соотношении цены и функционала.

Список литературы:

1. Базикян Э.А. Особенности дезинфекции и стерилизации в стоматологии. 2019 – С. 41.
2. Булгакова А.И. Стоматологический инструментарий. Стерилизация стоматологического инструментария. 2012 – С. 63.

АНАЛИЗ НЕКОТОРЫХ ПЛАСТИФИЦИРУЮЩИХ ДОБАВОК, ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ПРИ ИЗГОТОВЛЕНИИ КЕРАМЗИТОБЕТОННЫХ БЛОКОВ

ANALYSIS OF SOME PLASTICIZING ADDITIVES USED IN THE MANUFACTURE OF EXPANDED CLAY CONCRETE BLOCKS

Авторы: Крамаренко Аркадий Викторович, Насирова Айнура Расим кызы

Аннотация: В данной статье рассматриваются способы улучшения некоторых физико-технических свойств керамзитобетонных блоков за счет добавления в него пластифицирующих добавок. Сделаны выводы о целесообразности применения пластификаторов, приведены результаты лабораторных исследований.

Ключевые слова: керамзитобетонный блок, пластифицирующая добавка, суперпластификатор, лигносульфонат технический, мелассная упаренная последрожжевая барда.

Annotation: This article discusses ways to improve some of the physical and technical properties of expanded clay concrete blocks by adding plasticizing additives to it. Conclusions are made about the appropriateness of using plasticizers, and the results of laboratory studies are presented.

Keywords: expanded clay concrete block, plasticizing additive, superplasticizer, technical lignosulfonate, molasses stripped off after-yeast bard.

В настоящее время в процессе возведения наружных, внутренних стен многоэтажных зданий и коттеджных комплексов широко применяются такие каменные штучные материалы, как пенобетон, керамический и клинкерный кирпичи, силпор, вермикулитовые и перлитовые материалы [1], бетон повышенной плотности [2] и др. Эти строительные изделия обладают достаточными теплоизоляционными, прочностными и другими характеристиками [3]. Одним из эффективных и востребованных материалов является керамзитобетонный блок [4], представляющий собой легкий бетон на пористом заполнителе и обладающий достаточными прочностными характеристиками, неплохими морозостойкостью и звукоизоляцией [5]. Также керамзитобетон является экологически безвредным и относится к негорючим строительным изделиям.

Стоит отметить, что благодаря относительно малым плотности, массе, теплопроводности и небольшому расходу металла, керамзитобетонные блоки, как правило, пользуются большим спросом, нежели тяжелые бетоны. Застройщики зачастую применяют керамзитобетон в строительной сфере в течение почти уже полувека, так что его состоятельность в качестве достойного материала доказана как в теории, так и на практике [6].

Известно, что наиболее важными технологическими свойствами для любой бетонной смеси являются его водо- и морозостойкость, теплопроводность, устойчивость к перепадам температур, прочность и удобоукладываемость. Применение пластифицирующих добавок значительно повышает физико-технические характеристики керамзитобетонных смесей. Они позволяют повысить их плотность и стойкость, снизить водоцементное отношение и

трудозатраты в процессе изготовления. Также, пластификаторы улучшают подвижность смеси, что дает возможность выполнять укладку смеси в конструкциях, являющихся густоармированными и находящимися в труднодоступных местах. В таблице 1 приведены физико-химические показатели наиболее распространенных пластифицирующих добавок: суперпластификатора (С-1), меласной упаренной последрождевой барды (УПБ) и лигносульфоната технического (ЛСТ).

Таблица 1 – Физико-химические свойства некоторых пластифицирующих добавок

№ п/п	Наименование показателя	Наименование добавки		
		С-3	УПБ	ЛСТ
1	Средняя плотность, г/см ³	1,17-1,2	1,18-1,2	1,20-1,23
2	Концентрация (массовая доля веществ в сухом состоянии), %	35-40	25-35	40-48
3	Концентрация рН	6,0-9,0	4,5-6,0	4,4-4,8

Как показали эксперименты, использование этих пластификаторов позволяет на 15-20 % снизить количество воды, добавляемой в смесь бетона, при этом пластифицирующая добавка С-3 увеличивает подвижность смеси от П1 до П5, а добавки УПБ и ЛСТ – от П1 до П3-П4.

Для проведения сравнительного анализа физико-технических свойств керамзитобетона добавка лигносульфонат технический была введена в количестве 0,2 % в бетонную смесь. Ниже приведены результаты лабораторных исследований контрольного и полученного образцов керамзитобетонных блоков, а также их сравнение с такими уже известными стеновыми материалами, как пенобетон и газобетон (таблица 2).

Таблица 2 – Сравнительная характеристика физико-технических показателей стеновых блоков

№ п/п	Наименование средних показателей	Наименование материала			
		пенобетон-ный блок	газобетон-ный блок	керамзитобетонный блок	керамзитобетонный блок с добавкой ЛСТ
1	Средняя плотность, кг/м ³	600-800	400-800	500-1600	540-1700
2	Морозостойкость, цикл	15-25	35-50	25-50	40-75
3	Теплопроводность, Вт/м·°С	0,15-0,4	0,09-0,15	0,14-0,34	0,15-0,36
4	Прочность на сжатие, МПа	0,25-12,5	0,5-15	3,5-30	4,2-36
5	Водопоглощение, %	11-15	21-25	10-12	9-11
6	Усадка, мм/м ² (%)	0,6-1,2	0,3-0,35	0,015-0,02	0,01

Данные анализы показали повышение стойкости и снижение усадки керамзитобетонного блока за счет увеличения его средней плотности вследствие уплотнения зерен заполнителя. Следует отметить, что благодаря водоредуцирующему эффекту (т.е. снижению

водопоглощения смеси), прочность образца на сжатие повысилась без перерасхода вяжущего, что немаловажно. Также, замечено небольшое изменение теплопроводности материала, однако при этом удалось значительно увеличить его морозостойкость в результате уменьшения общего количества пор.

Таким образом, данные пластифицирующие добавки обеспечивают проектную прочность конструкции, позволяя при этом сэкономить расход цемента и воды. К тому же, они повышают подвижность бетонной смеси, что способствует снижению трудозатрат в процессе формирования изделий. Использование пластифицирующих добавок позволяет повысить долговечность керамзитобетона и улучшить ряд его физико-технических и эксплуатационных характеристик.

Литература:

1. Крамаренко А.В., Тимошкин Т.В. Использование вермикулитовых и перлитовых материалов в качестве теплоизоляции при возведении зданий и сооружений. // Наука. Техника. Технологии (политехнический вестник). - 2019. - № 1. - С. 399-401.
2. Esenkov I.I., Kramarenko A.V. Practical researches to increase leaching resistance on fine concrete for vibropressed product. // Materials Science Forum. - 2018. Т. 931 MSF. - С. 589-593.
3. Крамаренко А.В., Мустекова А.М. Способ изготовления конструкционно-теплоизоляционного материала. Патент № 2637680. - Москва : Государственный реестр изобретений РФ, 06.12.2017 г.
4. Крамаренко А.В., Тимошкин Т.В. Сравнительный анализ стеновых блоков из керамзитобетона, пенобетона и газобетона. // Наука. Техника. Технологии (политехнический вестник). - 2019.- №1. - С. 402-404.
5. Крамаренко А.В., Сальников В.З., Вахромов Д.М. Трехслойные керамзитобетонные теплоблоки, как перспективный материал для малоэтажной застройки. // Перспективы науки. - 2018. - № 12(111). - С. 87-89.
6. Крамаренко А. В., Калиниченко Н.М., Миронова Я.А. Сравнительный анализ теплотехнических характеристик керамзитобетонных блоков со строительными изделиями аналогичного назначения. // Инновации и инвестиции. - 2018. - № 4. - С. 318-320.

Literatura:

1. Kramarenko A.V., Timoshkin T.V. The use of vermiculite and perlite materials as thermal insulation in the construction of buildings and structures. // The science. Equipment. Technology (Polytechnic Bulletin). - 2019. -- No. 1. - p. 399-401.
2. Esenkov I.I., Kramarenko A.V. Practical researches to increase leaching resistance on fine concrete for vibropressed product. // Materials Science Forum. - 2018.T. 931 MSF. - p. 589-593.
3. Kramarenko A.V., Mustekova A.M. A method of manufacturing a structurally insulating material. Patent No. 2637680. - Moscow: State Register of Inventions of the Russian Federation, December 6, 2017
4. Kramarenko A.V., Timoshkin T.V. Comparative analysis of wall blocks made of expanded clay concrete, foam concrete and aerated concrete. // The science. Equipment. Technology (Polytechnic Bulletin). - 2019. -- No. 1. - p. 402-404.
5. Kramarenko A.V., Salnikov V.Z., Vakhromov D.M. Three-layer expanded clay concrete blocks

as a promising material for low-rise buildings. // Prospects for science. - 2018.-- No. 12 (111). - p. 87-89.

6. Kramarenko A. V., Kalinichenko N. M., Mironova Y. A. Comparative analysis of the thermal characteristics of expanded clay concrete blocks with building products of a similar purpose. // Innovation and investment. - 2018. - No. 4. - p. 318-320.

ОПТИЧЕСКИЕ СВОЙСТВА ЗОЛЬ-ГЕЛЬ ПОКРЫТИЙ, СОДЕРЖАЩИХ НАНОЧАСТИЦЫ СЕРЕБРА

OPTICAL PROPERTIES OF SOL-GEL COATINGS CONTAINING SILVER NANOPARTICLES

Авторы: Степин Сергей Николаевич, Катнов Владимир Евгеньевич, Холмуродов Темурали Аширали угли, Мирзаев Ойбек Олимжон угли

Аннотация: В работе описана технология получения просветляющего покрытия, повышающего эффективность использования солнечного излучения в различных условиях эксплуатации. Для решения поставленной задачи были синтезированы водные суспензии наноразмерных диоксида кремния и серебра с использованием исходных компонентов тетраэтоксисилана (ТЭОС) и нитрата серебра соответственно. Их смешением были получены композиции, которые для формирования покрытий наносили на стекло методом окунания. В результате выдержки стеклянных субстратов с нанесенной композицией в естественных условиях на поверхности стекла происходило образование прозрачной пленки толщиной около 500 нм, обладающей очень низкими физико-механическими свойствами.

Ключевые слова: тетраэтоксисилана, золь-гель, ОЖЕ-спектров, синтез, микрофотографии.

Annotation: *The technology of receiving the antireflective coating increasing efficiency of use of sunlight in various service conditions is described. Suspensions of nanodimensional silicon dioxide with tetraethoxysilane as a precursor were synthesized to solve the assigned task. The received suspensions were applied by a dipping method on glass samples followed by the coating formation on a surface of the substrates at various temperatures. As a result of a cure of the received samples under natural conditions transparent film of about 500 nanometers thick having very low strength properties on the surface of glass were formed.*

Keywords: *tetraethoxysilane, sol-gel, Auger spectra, synthesis, micrographs.*

Методическая часть

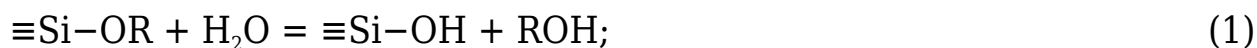
На первом этапе работы синтезировали наночастицы диоксида кремния, являющихся основой для получения исследуемых просветляющих покрытий.

Получение золя диоксида кремния, синтезированного золь-гель методом с использованием тетраэтоксисилана (ТЭОС)

Синтез золь SiO₂ осуществляли путем гидролиза тетраэтоксисилана (ТЭОС).

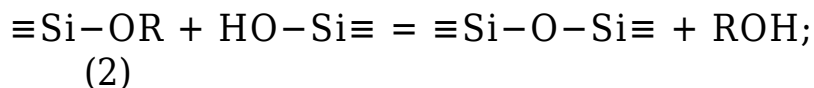
Для описания процессов, происходящих при синтезе SiO₂ из ТЭОС, используют следующие реакции 1-3:

гидролиз →



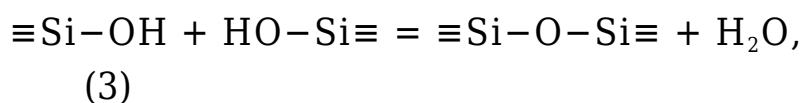
← этерификация

спиртовая конденсация →



← алкоголиз

водная конденсация →



← гидролиз

где R – алкильная группа C₂H₅

Первоначально протекает реакция гидролиза ТЭОС (1) посредством нуклеофильной атаки атома кислорода, содержащегося в воде, на атом кремния молекулы ТЭОС. При последующих реакциях конденсации формируются силоксановые связи (Si–O–Si), а также молекулы этанола (2) и воды (3). Так как вода и ТЭОС являются несмешивающимися жидкостями, этанол используется в качестве растворителя. Более того, этанол участвует в реакциях этерификации и алкоголиза.

Процесс гидролиза ТЭОС происходит наиболее быстро и полно при использовании соответствующего катализатора. Для получения диоксида кремния различной структуры в работе было использовано два типа катализатора реакций синтеза: кислотный – соляная кислота и щелочной – аммиак.

Синтез золь осуществляли путем последовательного смешивания растворителя, дистиллированной воды, катализатора и введением при непрерывном перемешивании ТЭОС. Полученную смесь перемешивали 24 часа до получения однородного золя.

Молярные соотношения компонентов раствора составили: ТЭОС/вода/этанол/соляная кислота = 0.25/0.95/8.00/0.10 и ТЭОС/вода/этанол/аммиак = 0.25/1.15/8.00/0.10. Данные условия были подобраны нами в ходе многочисленных экспериментальных исследований.

Результаты и их обсуждение

Исследование дисперсного состава полученных зольей

На рисунке 1 представлены логнормальное распределение частиц по объему в золе SiO_2 (а) и бимодальное распределение частиц в единице объема по данным ДРС (б), которое характеризуется наличием двух основных фракций.

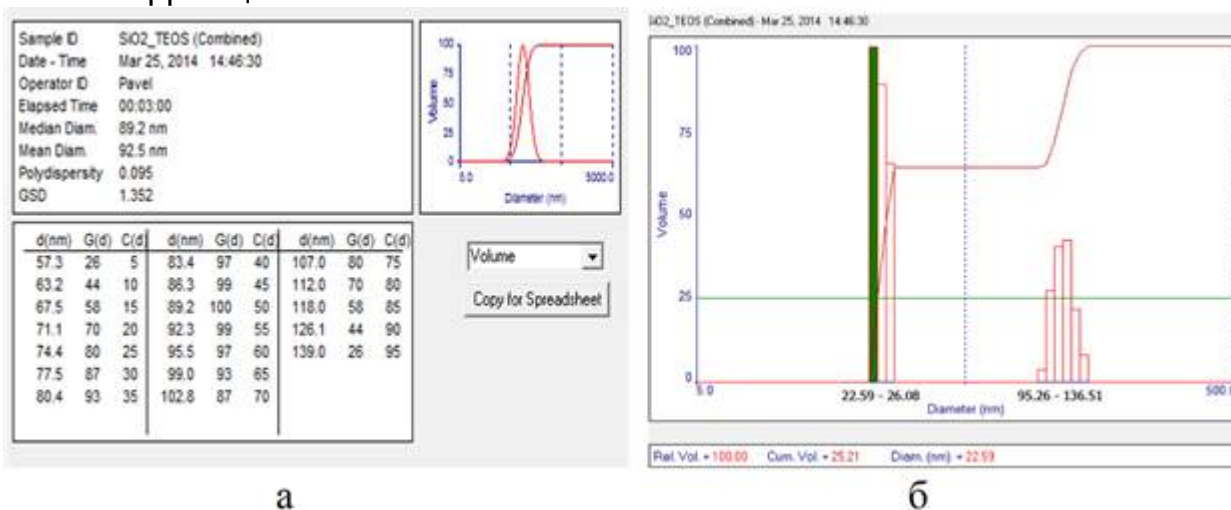


Рисунок 1 - Распределение частиц по объему в золе SiO_2 , полученного из ТЭОС в присутствии щелочного катализатора.

Из рисунка 1б видно, что в суспензии в основном содержатся изолированные наночастицы, размер которых лежит в пределах 22,5 – 26,0 нм. Однако наряду с ними в суспензии также присутствуют частицы более крупного размера, которым отвечает второй максимум на бимодальной кривой распределения с размерами частиц 95,0 – 136,5 нм.

По данным ДРС, объемная доля индивидуальных частиц SiO_2 в наносуспензии составляет 70 %, а остальное составляют частицы, размер которых больше, чем размер индивидуальных частиц.

На рисунке 2 представлены унимодальное распределение частиц по объему в золе SiO_2 , полученного в присутствии кислотного катализатора (а) и бимодальное распределение по данным ДРС (б), которое характеризуется наличием двух фракций.

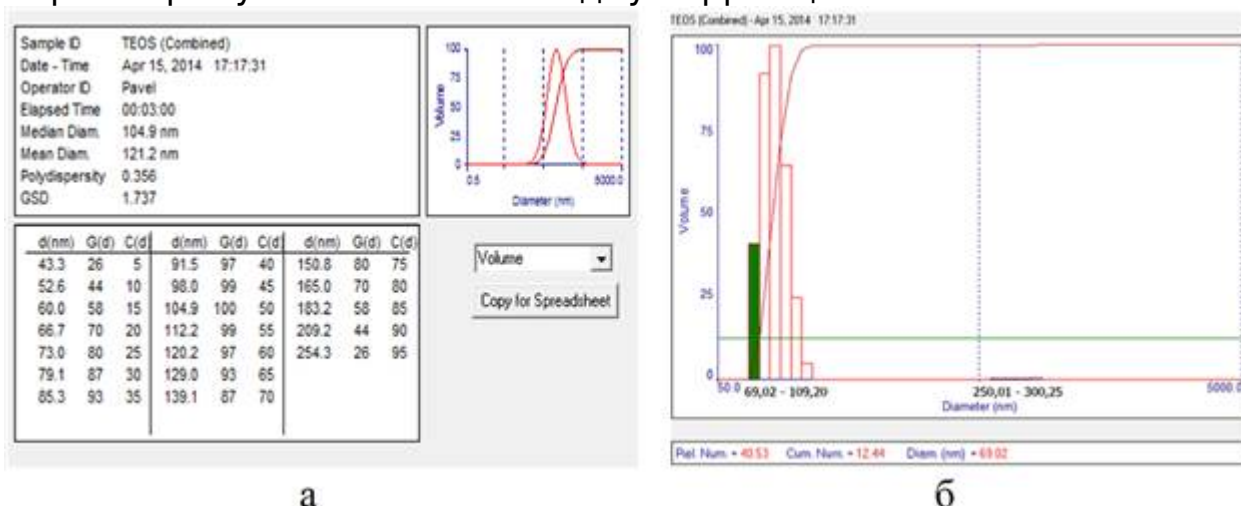


Рисунок 2 - Распределение частиц по объему в золе SiO_2 , полученного из ТЭОС в присутствии кислотного катализатора.

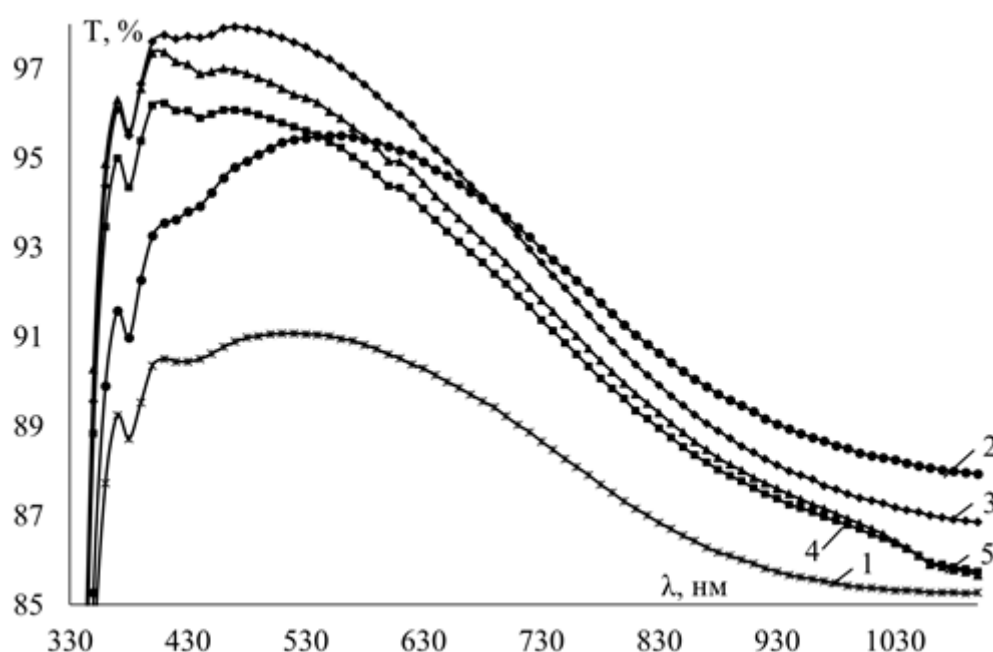
присутствии кислотного катализатора.

По данным рисунка 26 можно сказать, что в золе в основном содержатся изолированные наночастицы, размер которых лежит в пределах 69.00 – 109.00 нм. Однако наряду с ними в суспензии присутствует незначительная доля агрегатов, которым отвечает второй максимум на бимодальной кривой распределения с размерами частиц 205.00 – 300,00 нм.

По данным ДРС, весовая доля индивидуальных частиц SiO_2 в суспензиях составляет 95 %, а остальное составляют агрегаты, размер которых значительно выше, чем размер индивидуальных частиц.

Исследование оптических свойств покрытий, полученных при разных условиях

На рисунке 3 представлены спектры светопропускания покрытий на основе золя, полученного из ТЭОС в присутствии щелочного катализатора.

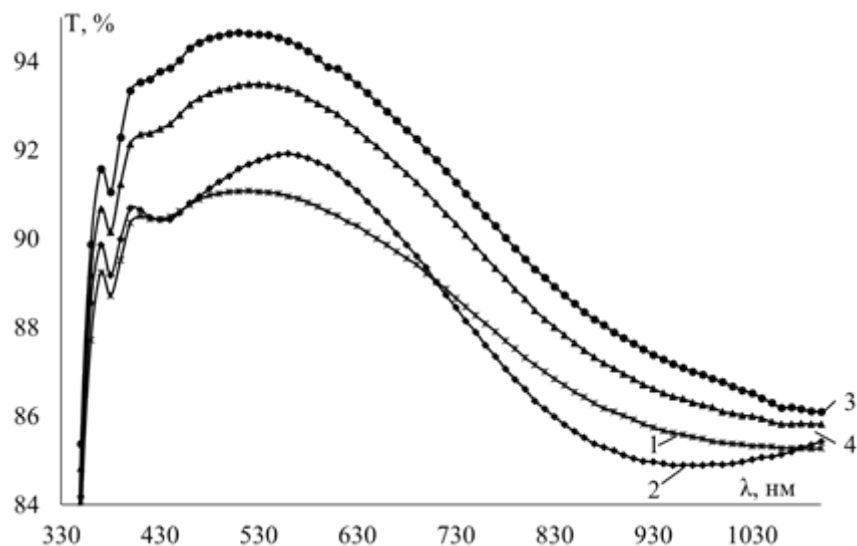


1 – стекло без покрытия; 2 – 3%; 3 – 2%; 4 – 1%; 5 – 0,5%.

Рисунок 3 – Спектры светопропускания стекол с покрытиями из SiO_2 , полученными при окутании в золи с различной концентрацией (щелочной катализатор).

Прозрачные покрытия на основе золя SiO_2 , полученного из ТЭОС в присутствии щелочного катализатора увеличивают светопропускание стекла (наблюдается эффект просветления) в интервале длин волн 350-1100 нм. Наибольшее увеличение оптического пропускания было зафиксировано для образцов стекол с 2%-ной концентрацией SiO_2 в полученном золе (кривая 3), с максимумом около 97,94% при длине волны 450-500 нм (рисунок 3).

На рисунке 4 представлены спектры светопропускания покрытий на основе золя, полученного из ТЭОС в присутствии кислотного катализатора.



1 - стекло без покрытия; 2 - 6%; 3 - 3%; 4 - 1%.

Рисунок 4 - Спектры светопропускания стекол с покрытиями из SiO_2 , полученными при окунании в золи с различной концентрацией (кислотный катализатор).

Прозрачные покрытия на основе золя SiO_2 , полученного из ТЭОС в присутствии кислотного катализатора также увеличивают светопропускание стекла (наблюдается эффект просветления) в интервале длин волн 350-1100 нм. Наибольшее увеличение оптического пропускания наблюдается у 1%-ного золя SiO_2 (кривая 3), с максимумом около 94,7% при длине волны 450-500 нм.

В дальнейших исследованиях использовался золь диоксида кремния, полученный в присутствии щелочного катализатора.

Микрофотографии покрытий из золь с различным содержанием диоксида кремния, полученного в присутствии щелочного катализатора, приведены на рис. 5 и 6.

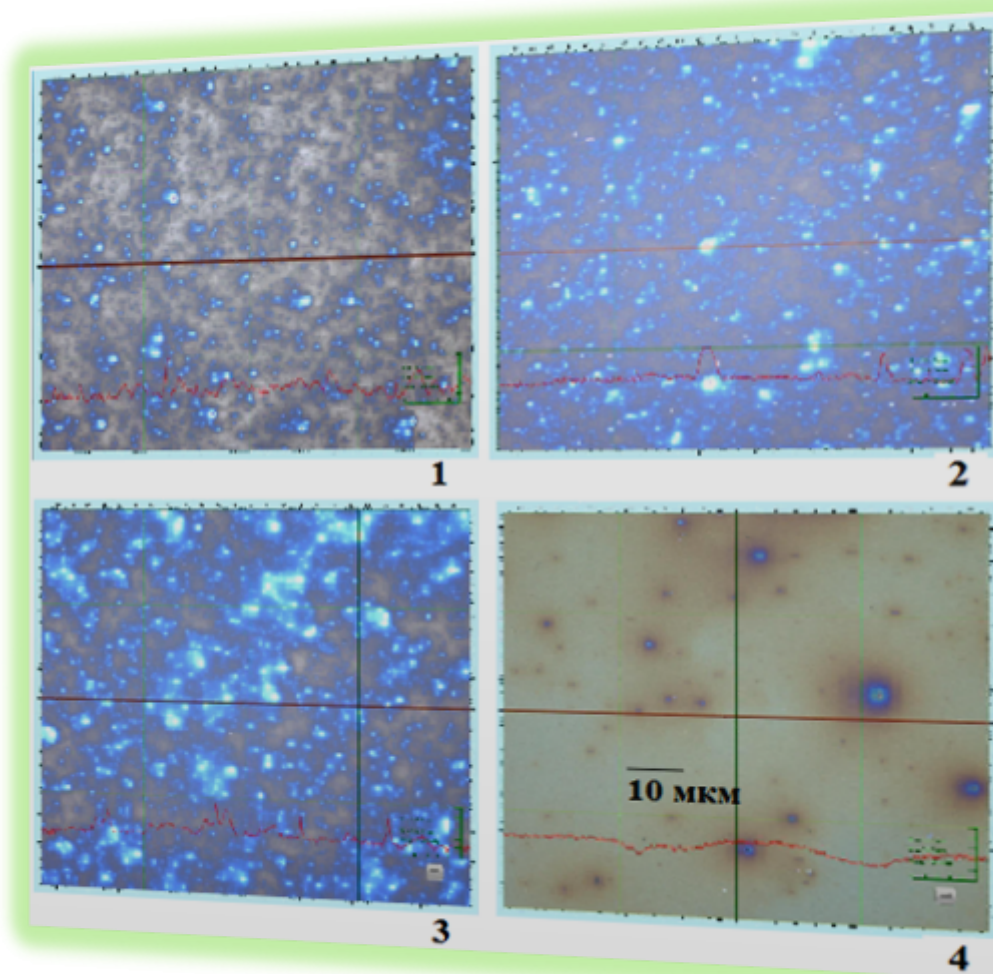


Рисунок 5 – Микрофотографии стекол с покрытиями из SiO_2 , полученными при окунании в золи с различной концентрацией (щелочной катализатор) (% масс.): 1 – 1%, 2 – 2%, 3 – 3%, 4 – 5%.

Для визуализации полученных покрытий использовался оптический лазерный измерительный микроскоп марки Olympus Lext OLS40003D. По данным, представленным на рисунке 5, можно сказать, что в области 2, соответствующей 2% -ной концентрации диоксида кремния, наблюдается сплошная пленка и наиболее равномерное распределение частиц в объеме покрытия по сравнению с остальными областями.

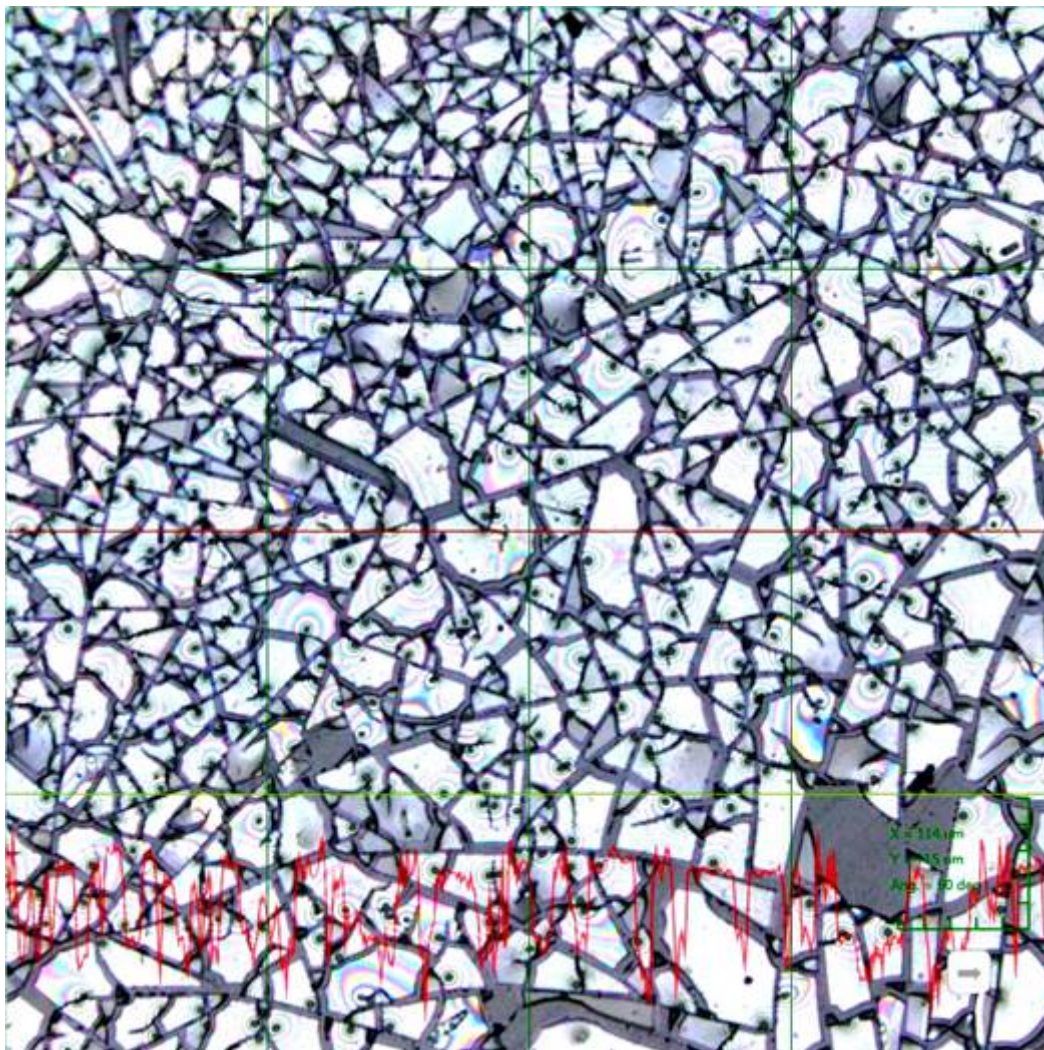


Рисунок 6 –Микрофотография покрытия, полученного окунанием стеклянных пластин в золя с содержанием дисперсной фазы 10% масс.

Из рис. 6 видно, что дальнейшее увеличение концентрации золя приводит к растрескиванию формируемого покрытия из-за возникающих внутренних напряжений.

Определение оптимальной скорости вытягивания образца из коллоидного раствора

На данном этапе было исследовано влияние скорости вытягивания предметного стекла из синтезируемых золь на равномерность покрытий и коэффициент светопропускания.

На основании спектров светопропускания, полученных при помощи спектрофотометра для разных скоростей вытягивания стеклянных образцов из золь, после статистической обработки в программе STATISTICA были построены контурные графики 3D-данных для каждого вида золя. Их анализ позволяет выбрать область с оптимальной скоростью вытягивания стекла из золя.

На рисунке 7 представлены поверхности графиков зависимости спектров светопропускания покрытий на основе золя SiO_2 , полученного из ТЭОС в присутствии щелочного катализатора, от скорости вытягивания

стеклянных образцов из него.

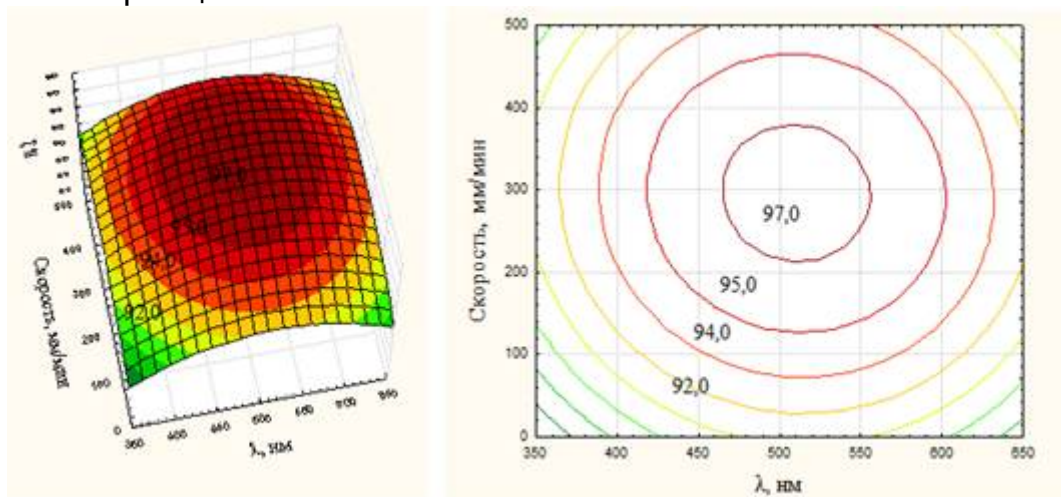


Рисунок 7 – Контурная диаграмма зависимости спектров светопропускания от скорости вытягивания стеклянных образцов из золя SiO_2 , полученного из ТЭОС в присутствии щелочного катализатора.

Максимум светопропускания в данном случае наблюдается в области скоростей 250-350 мм/мин.

Для подтверждения полученных данных были рассчитаны площади просветления (ΔS , %) в программе КОМПАС-3D V12 по методике, описанной в методической части. Зависимости площадей просветления от скорости вытягивания стеклянных образцов из полученных золь SiO_2 представлены на рис. 8.

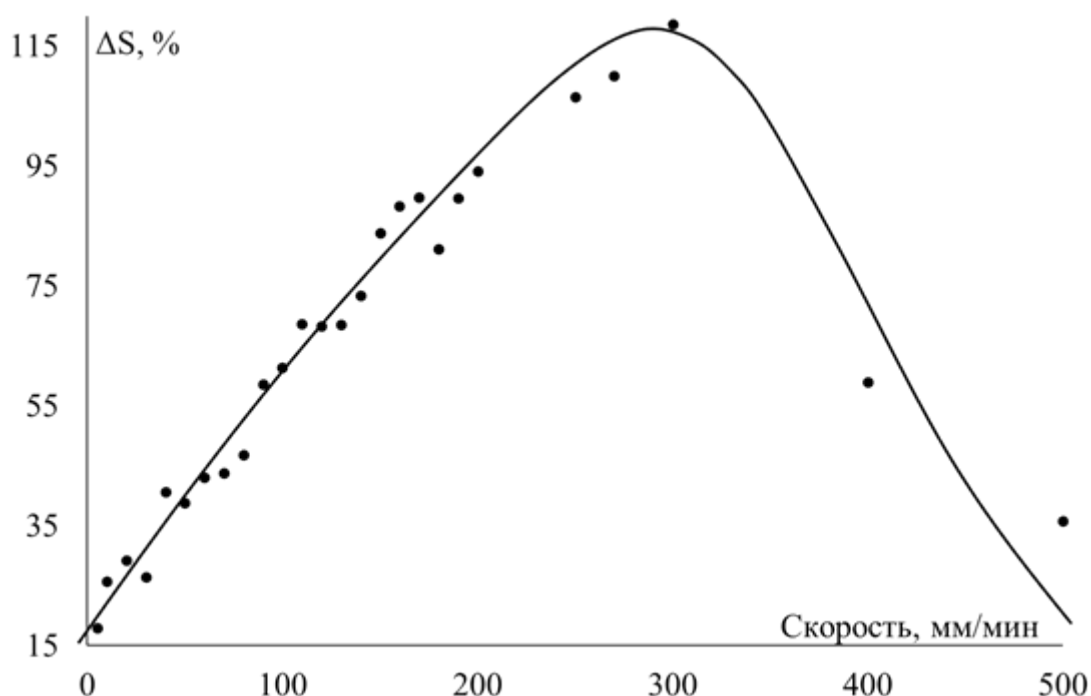


Рисунок 8 – Зависимость площади просветления от скорости вытягивания стеклянных образцов из золя SiO_2 , полученного из ТЭОС в присутствии щелочного катализатора

Из данных, представленных на рисунке 8, наблюдается экстремальная зависимость функции площади просветления от скорости

вытягивания, которые подтверждают результаты статистической обработки данных спектральных зависимостей в диапазоне длин волн 350-700 нм от скорости вытягивания.

Таким образом, спектрофотометрические исследования показали, что однослойные покрытия на основе золь SiO₂ позволяют повысить оптическое пропускание материала. При нанесении покрытия на основе золя SiO₂, полученного из ТЭОС в присутствии щелочного катализатора, позволяет повысить оптическое пропускание материала почти на 7% при $\lambda \approx 450-550$ нм.

Эффект просветления достигается за счет снижения отражения излучения от поверхностей силикатного стекла. При этом формируются покрытия с низкой механической прочностью.

Повышение механической прочности и просветляющего эффекта покрытий.

Для устранения указанного выше недостатка было применено прокаливание покрытий при высоких температурах, а для дополнительного увеличения просветляющего эффекта в состав покрытий включались наночастицы серебра, формируемые в процессе нагревания субстрата. В качестве эталонного образца служило стекло с покрытием из 2%-ного золя диоксида кремния, полученного в присутствии щелочного катализатора (рис.3, кривая 3).

На рис. 9 и 10 приведены спектры пропускания и отражения стекол с покрытием из диоксида кремния с разным содержанием серебра относительно эталонного образца.

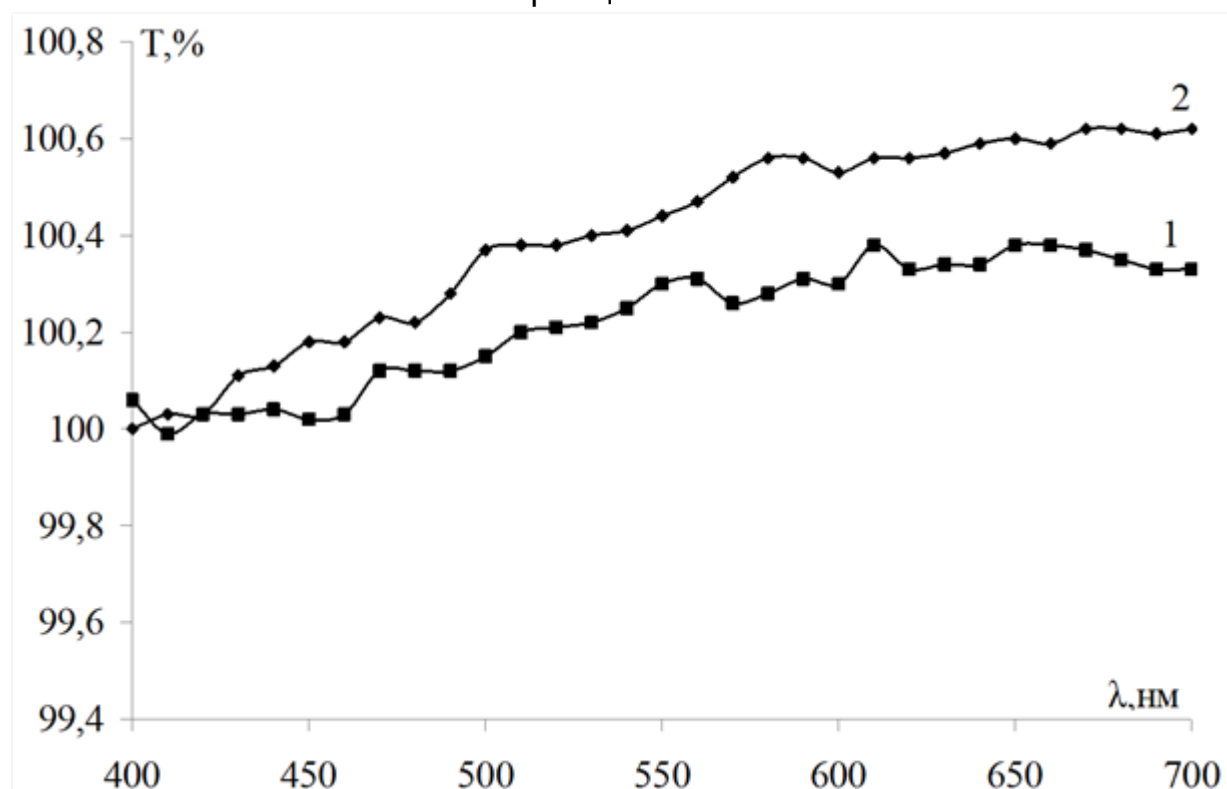


Рисунок 9 - Спектры пропускания стеклянных образцов с покрытием, полученным при соотношении золь диоксида кремния:

серебра: 1 – 10:3 и 2 – 10:1, относительно эталонного образца.

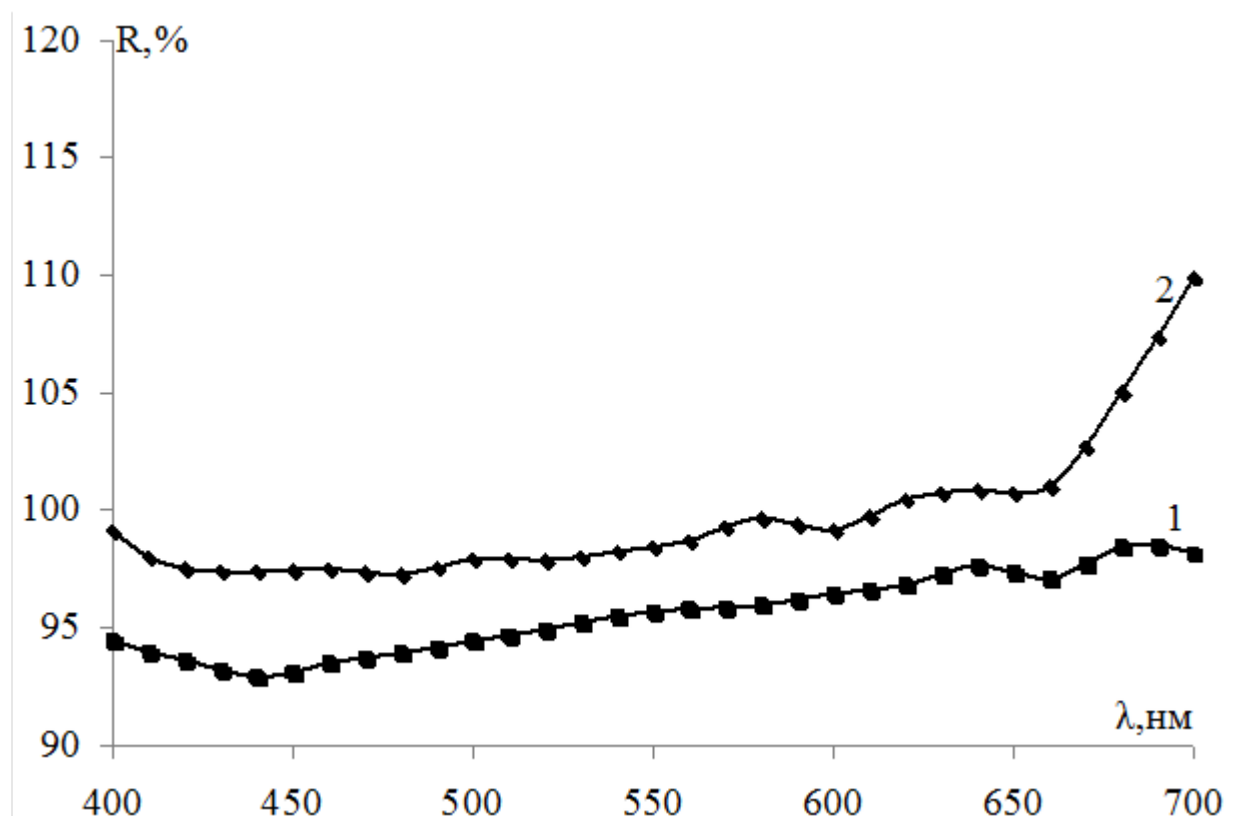


Рисунок 10 - Зависимость коэффициентов отражения стеклянных образцов с покрытием, полученным при соотношении золь диоксида кремния/серебра: 1 – 10:1 и 2 – 10:3.

Как видно из рисунка 9 и, введение серебра увеличивает пропускание и снижает отражение, однако соотношение диоксид кремния:серебро 10:1 более благоприятно влияет на этот показатель. Далее использовалось именно это соотношение.

В результате выдержки стеклянных субстратов с нанесенной композицией в естественных условиях на поверхности стекла происходило образование прозрачной пленки толщиной около 500 нм, обладающей очень низкими физико-механическими свойствами. Их термообработка привела к улучшению последних, причем по мере увеличения температуры формирования вплоть до 600 °С. Превышение этой температуры сопровождалось разрушением предметного стекла, используемого в качестве субстрата.

По результатам ОЖЕ-спектроскопии размер частиц серебра в покрытии остался в пределах наноиного интервала.

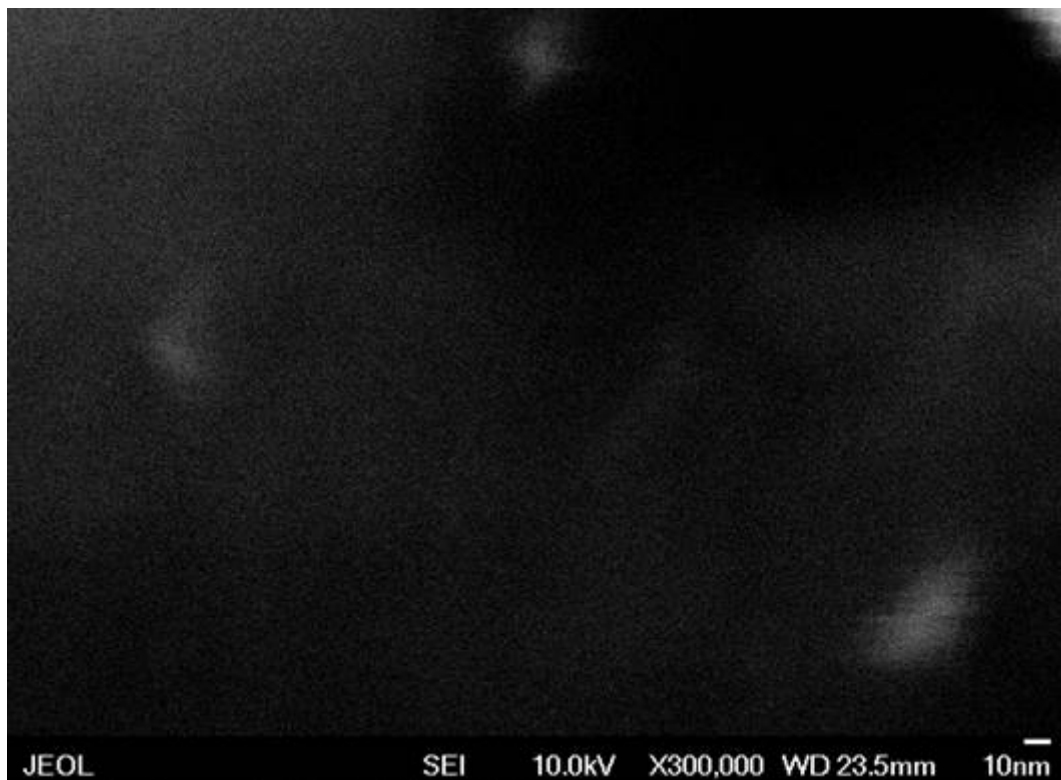


Рисунок 11 – Микроснимок покрытия, полученный при помощи электронного микроскопа ОЖЕ-спектрометра

Светлые образования по данным отснятых ОЖЕ-спектров этих точек соответствуют серебру.

Визуальные наблюдения под разными углами зрения позволили установить, что покрытия обладают интерференционным эффектом.

Светоотражение и пропускание полученных покрытий в диапазоне длин волн 400-700 нм определяли при помощи спектрофотометров X-Rite Color и Proscan MC 122 соответственно. В качестве эталона при измерении оптических характеристик использовали чистое стекло, аналогичное тому, на которое наносились покрытия.

Как видно из данных, представленных на рис. 12 и 13, при увеличении температуры прокаливания покрытия отражательная способность возрастает, а светопропускание снижается.

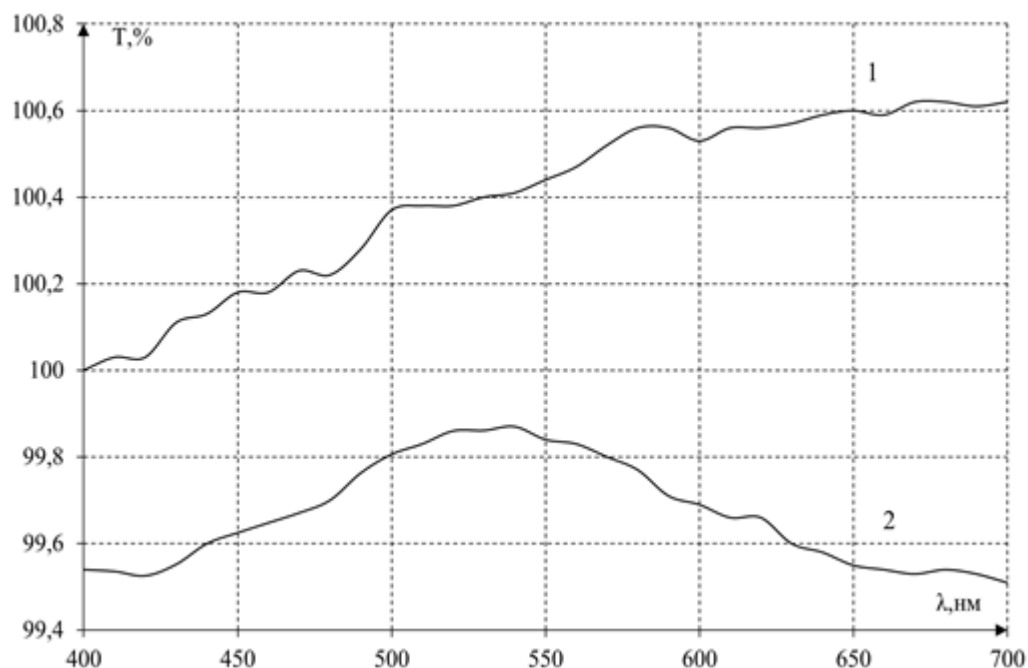


Рисунок 12 - Зависимость пропускания (б) стеклянных образцов с покрытиями, полученными при температуре прокаливания: 1 - 500 °C и 2 - 600 °C

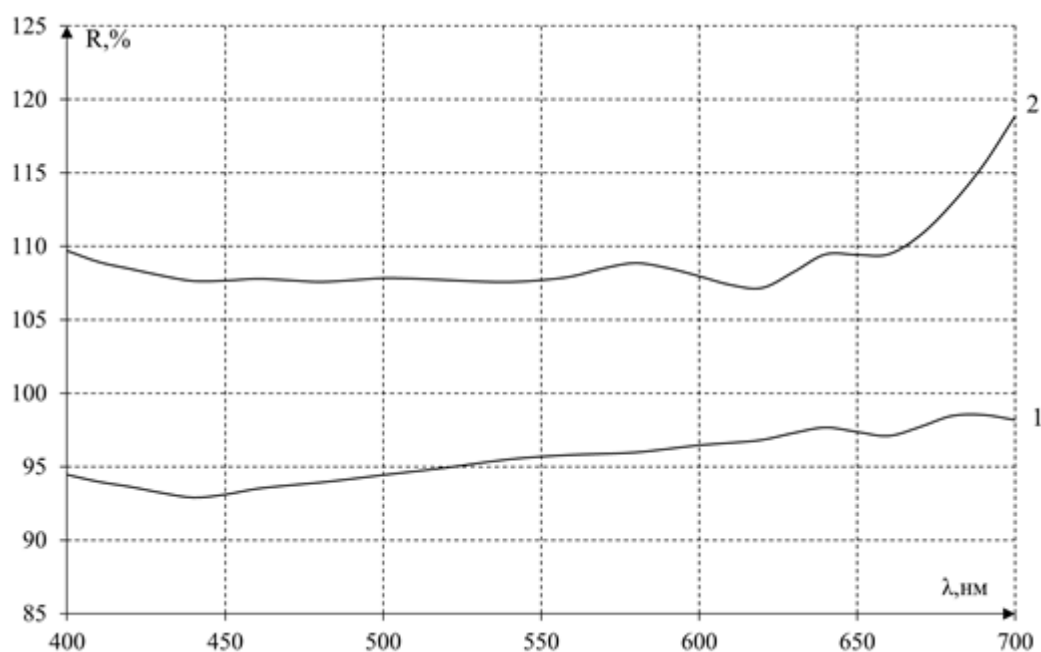


Рисунок 13 - Зависимость отражения (стеклянных образцов с покрытиями, полученными при температуре прокаливания: 1 - 500 °C и 2 - 600 °C

В случае формирования покрытий при температуре 500 °C (кривая 1, рис.12 и 13), наблюдается увеличение светопропускания почти во всем исследуемом диапазоне длин волн с максимумом в области красного света. При температуре 600 °C формируются прочные покрытия с высокой адгезией, однако следствием повышения температуры является ухудшение оптических характеристик покрытия (кривая 2, рис.12 и 13).

Выводы

Определение дисперсного состава синтезируемых золь-гелей диоксида кремния методом динамического рассеяния света показало, что в присутствии кислотного катализатора образуются более крупные частицы, что негативно влияет на агрегативную и седиментационную устойчивость. В свою очередь анализ спектров пропускания стеклянных пластин с покрытием из полученных золь-гелей с разной концентрацией диоксида кремния демонстрирует преимущество по просветляющему эффекту образцов на основе золь-геля, полученного при щелочном катализе. Анализ внешнего вида покрытий при помощи оптического микроскопа демонстрирует специфическую текстуру, зависящую от содержания наночастиц диоксида кремния, и наличие некой критической концентрации, превышение которой в силу возрастающих внутренних напряжений приводит к растрескиванию. Введение в состав покрытия наночастиц серебра и его формирование при комнатной температуре позволяет улучшить оптические характеристики, однако при прокаливании образцов выше температуры 500 °С наблюдается тенденция к ухудшению оптических свойств. Обобщение экспериментальных данных позволяет сделать вывод о перспективности исследований, направленных на изучение закономерностей формирования золь-гель покрытий с наночастицами серебра для приложений в области оптического приборостроения и солнечной энергетики.

Список литературы

1. Ghosh SS, Das S, Sil A, Biswas PK (2012) Characterization of individual layers of an optical design based multilayered antireflection coating developed by sol-gel method. *J Sol-Gel Sci Technol* 64:534-542 <https://doi.org/10.1007/s10971-012-2886-4>
2. Rahman A, Ashraf A, Xin H, et al (2015) Sub-50-nm self-assembled nanotextures for enhanced broadband antireflection in silicon solar cells. *Nat Commun* 6:5963 <https://doi.org/10.1038/ncomms6963>
3. van de Groep J, Spinelli P, Polman A (2015) Single-Step Soft-Imprinted Large-Area Nanopatterned Antireflection Coating. *Nano Lett* 15:4223-4228 <https://doi.org/10.1021/acs.nanolett.5b01623>
4. Gadomsky ON, Stepin SN, Katnov VE, Zubkov EG (2013) Nanostructured Composite Layers With Quasi-Zero Refractive Index. *J Appl Spectrosc* 80:726-730 <https://doi.org/10.1007/s10812-013-9833-1>
5. Gadomsky ON, Altunin KK, Stepin SN, et al (2014) Near-field effect in composite nanomaterials with a quasi-zero refractive index. *Opt Commun* 315:286-294 <https://doi.org/10.1016/j.optcom.2013.11.035>

МАГНИТНЫЕ ФОТОННЫЕ КРИСТАЛЛЫ НА ОСНОВЕ ПОЛИЭЛЕКТРОЛИТА С АНТИКОАГУЛЯНТНОЙ АКТИВНОСТЬЮ

MAGNETIC PHOTON CRYSTALS BASED ON POLYELECTROLYTE WITH ANTICOAGULANT ACTIVITY

Авторы: Андреева Юлия Игоревна, Соловьева Анастасия Сергеевна, Дроздов Андрей Сергеевич

Аннотация: Эта статья посвящена первому примеру магнитных фотонных кристаллов на основе полиэлектролитов. Мягкие синтетические условия позволили использовать природные полимеры, такие как гепарин, расширяющие биологическую активность получаемого материала. Магнитные фотонные кристаллы продемонстрировали превосходную биосовместимость с незначительной цитотоксичностью на клеточной линии HeLa до концентрации 200 мкг/мл и антикоагулянтной активностью, сопоставимой со свободным гепарином.

Ключевые слова: магнетит, наночастицы, коллоидные растворы, фотонные кристаллы, медицина.

Annotation: This article is devoted to the first example of magnetic photonic crystals based on polyelectrolytes. Mild synthetic conditions allowed the use of natural polymers, such as heparin, expanding the biological activity of the resulting material. Magnetic photonic crystals showed excellent biocompatibility with slight cytotoxicity on the HeLa cell line to a concentration of 200 $\mu\text{g} / \text{ml}$ and anticoagulant activity comparable to free heparin.

Keywords: magnetite, nanoparticles, colloidal solutions, photonic crystals, medicine.

Введение

Магнитно-чувствительные наносистемы являются одними из наиболее быстро развивающихся тем в современной нанотехнологии и нанонауке. Восприимчивость таких систем к внешним физическим стимулам позволяет применять их в различных областях - от электроники и микрофлюидики до оптики и биомедицины [1]. Последняя, вероятно, является наиболее распространённой областью исследований из-за возможного применения магнитных наноматериалов для диагностики в качестве МРТ контрастные вещества, биосенсоры, магнитно-направленная доставка лекарств или другие биологические приложения, где наносистемы могут извлечь большую выгоду из магнитных свойств [2]. Стратегии применения таких систем могут подразумевать не только магнитную концентрацию или магнитно-управляемое движение биоактивных носителей, но и также магнитно-индуцированный нагрев, который можно использовать для магнитной гипертермии рака или изменения биологической активности различных систем как *in vitro*, так и *in vivo*. Принимая во внимание обзор литературы, можно сделать вывод, что современные тенденции направлены на несколько ключевых аспектов таких систем.

Существуют многочисленные синтетические стратегии, ведущие к стабильным магнитным

агрегатам. Во-первых, подходящие агрегаты могут быть получены полимеризацией органических предшественников в присутствии магнитных наночастиц [3-6], что приводит к образованию магнитно-легированных гибридных частиц. Альтернативно, магнитные кластеры синтезируются *in situ* в автоклавах с использованием полиолов в качестве растворителей [7-9] или с помощью золь-гель процедур с предшественниками кремнезема [10-12]. Эти методы позволяют создавать широкий спектр магнитных шариков с узким распределением по размерам и высокой коллоидной стабильностью, которые в определенных условиях даже могут образовывать регулярные периодические структуры с фотонными свойствами [12]. Несмотря на удобство, описанные процедуры также имеют некоторые общие ограничения, такие как применение токсичных компонентов и ограниченные возможности для изменения структуры или пост-синтетической модификации полученных агрегатов, и в большинстве случаев подразумевают жесткие условия синтеза, поэтому внедрение современных подходов мягкой химии может быть привлекательной альтернативой.

В качестве альтернативы может применяться метод послойной самосборки. Этот процесс подразумевает последующее осаждение противоположно заряженных макромолекул на подходящие подложки для получения слоистой структуры с точно контролируемой толщиной и свойствами. Этот универсальный подход использовался для создания различных составов для доставки лекарств с магнитным нацеливанием или способностью к магнитному индуцированию, но изменчивость синтетических условий и управляемость синтетических условий дает широкие возможности для создания многофункциональных биоактивных систем, обращаясь к все вышеупомянутые проблемы магнитных биоактивных материалов.

В этой работе мы описываем применение метода послойного осаждения полиэлектролитов для производства высокомагнитных биосовместимых агрегатов с узким распределением по размерам для многоцелевых биомедицинских применений. Наша мотивация заключалась в том, чтобы использовать только биосовместимые компоненты, чтобы увеличить перспективы применения и их пригодность в качестве основы для производных систем. Мы использовали стабильные гидрозольные исходных наночастиц магнетита, чтобы гарантировать отсутствие каких-либо нежелательных поверхностно-активных веществ или посторонних молекул для формирования ядра-оболочки. Послойный подход синтеза оболочек обеспечил простой способ формирования агрегатов с наноразмерным контролем толщины покрытия и конечного диаметра частиц. Полученные материалы показали превосходную коллоидную стабильность и вели себя как магнитные фотонные кристаллы под воздействием внешнего магнитного поля. Исследовано влияние состава оболочки на физические, оптические и биологические свойства.

Экспериментальная часть

Химические вещества: тетрагидрат хлорида железа (II), гексагидрат хлорида железа (III), цитрат натрия, ацетат натрия, этиленгликоль, диэтиленгликоль, водный раствор аммиака, гепарин, полистиролсульфонат (PSS), поли(диаллил)хлориддиметиламмония (PDADMAC), полиакриловая кислота (PAA), полиэтиленимин (PEI), хлорид полиалкиламина (PAH), этанол 99%, порошок тиазолилового синего тетразолия (MTT) и диметилсульфоксид (DMSO), человеческий сывороточный альбумин (HSA), Раствор Рингера, полученный от Sigma Aldrich и использованный без дальнейшей очистки. Среда EMEM, гентамицин (50 мкг/мл) и раствор Версена были от Biolot. Тромбин (500 ед.) и антитромбин III (150 ед.) были получены от Техстандарт и растворены в растворе Рингера до конечной концентрации 50 ед./мл. FBS был получен от HyClone Laboratories. Таблетки с фосфатным буферным раствором (PBS) были приобретены у Gibco. Деионизированную воду (15 МОМ) получали с использованием системы Merck Millipore Elix 3.

Гидрозоля магнетита: Стабильный гидрозоль магнетита получали по методике, описанной ранее [13-14]. Вкратце, 2,5 г $\text{FeCl}_2 \cdot 4\text{H}_2\text{O}$ и 5 г $\text{FeCl}_3 \cdot 6\text{H}_2\text{O}$ растворяли в 100 мл деионизированной и деаэрированной воды. Затем добавляли 12 мл водного раствора аммиака при постоянном перемешивании (500 об/мин) при комнатной температуре. Образовавшийся осадок магнетита магнитно отделяли и промывали деионизированной и деаэрированной водой до нейтрального значения pH. Промытый черный осадок смешивали с 100 мл деионизированной и деаэрированной воды и подвергали ультразвуковой обработке (37 кГц, 110 Вт) при постоянном перемешивании (300 об / мин). Полученная массовая концентрация гидрозоля магнетита составила 2%.

Послойное покрытие наночастиц магнетита полиэлектролитами: Один миллилитр стабильного гидрозоля магнетита смешивали с 1 мл раствора, содержащего 2 мг / мл отрицательно заряженного полиэлектролита (PSS, PAA или гепарин) в 0,2 М NaCl. Смесь обрабатывали ультразвуком в течение 30 минут и разделяли центрифугированием с последующей промывкой деионизированной водой три раза. Полученные агрегаты ресуспендировали в 1 мл воды и смешивали с 1 мл 2 мг/мл раствора положительно заряженного полиэлектролита (PEI, PDADMAC или PAH) в 0,2 М NaCl. Смесь обрабатывали ультразвуком в течение 30 минут и разделяли центрифугированием с последующей промывкой деионизированной водой три раза. После этого добавляли смесь 1 мл раствора гепарина с концентрацией 2 мг / мл и 1 мл 0,2 М раствора NaCl и смесь обрабатывали ультразвуком в течение 20 минут. Полученные гепаринизированные агрегаты отделяли центрифугированием и промывали смесью этанол-вода (соотношение 3:1). Полученный материал диспергировали в воде до конечной концентрации 20 мг/мл.

Оценка активности гепарина: количество адсорбированного гепарина и присутствие гепарина в промывных водах оценивали с помощью анализа анти-Ха активности [15]. До 100 мкл тестируемого образца, 33 мкл контрольной плазмы, 33 мкл антитромбина III (АТIII) раствор и 133 мкл раствора PBS. К полученной смеси добавляли 200 мкл раствора фактора Ха с последующей инкубацией в течение 5 минут при 37 °С. После инкубации добавляли 200 мкл раствора хромогенного субстрата и смесь инкубировали в течение дополнительных 5 мин при 37 °С. Затем добавляли 400% 50%-ной уксусной кислоты и измеряли оптическую плотность при 405 нм.

Методы анализа: ИК-ATR спектры регистрировали на спектрометре FTIR Perkin-Elmer System 2000 с использованием аксессуара Heated Golden Gate ATR (продукт SPECAC) с алмазным кристаллом ATR, используя линзы с одним отражателем и фокусировкой ZnSe.

Гидродинамический диаметр и дзета-потенциал измеряли с помощью DLS с использованием Photocor Compact Z. Образцы для просвечивающей электронной микроскопии (ПЭМ) были получены на FEI Titan, Для сканирующей электронной микроскопии (SEM) полученные образцы высушивали в вакууме в течение одного часа и исследовали с помощью Tescan VEGA 3.

Результаты и обсуждение

Синтез агрегатов

Магнитные агрегаты были изготовлены в виде последовательных этапов: синтез стабильных в воде наночастиц магнетита, предназначенных для использования в качестве ядер, и

самосборка магнитно-фотонных кристаллов послойной техникой. На первой стадии стабильный гидрозо́ль магнетита синтезировали с помощью ультразвукового метода совместного осаждения [13,16]. Совместное осаждение нестехиометрической смеси хлоридов железа (II) и (III) в щелочных условиях с последующим промывка до нейтрального pH и обработка облучением США привели к образованию стабильной коллоидной системы, состоящей из наночастиц первичного магнетита, диспергированных в воде. Синтезированные наночастицы имели диаметр 10 ± 2 нм в соответствии с SEM, TEM и XRD (фиг. 1a-c) и имели положительный дзета-потенциал, оцененный +31 мВ при pH 7. Кристаллическую фазу образцов анализировали с помощью рентгеноструктурного анализа и КР-спектроскопии. Рентгенограмма образца сравнивалась с файлом JCPDS 19-0629 и показывала картину, типичную для кристаллических решеток магнетита и маггемита (рис. 1b), тогда как спектры комбинационного рассеяния образца демонстрировали интенсивный пик при 663 см^{-1} и отсутствие сигналов в области $600\text{-}400 \text{ см}^{-1}$, доказывая, что НР имели кристаллическую фазу магнетита (рис. 1d). Исследование НЧ с помощью ИК-спектроскопии при различных температурах показало, что поверхность материала была насыщена группами Fe(II)-OH, что приводило к повышению гидрофильности материала и смещению его изоэлектрической точки в более высокие значения [17]. Коллоидная стабильность системы была настолько высокой, что она вела себя как обычная магнитная жидкость и реагировала на внешнее магнитное поле без заметного разделения фаз (рис. 1f).

Кластеризация и самоорганизация гидрозо́ля магнетита в магнитные агрегаты осуществлялись послойной адсорбцией полиэлектролитов. Как было показано ранее, средний размер, индекс монодисперсности и стабильность являются наиболее важными свойствами для магнитно-фотонных кристаллов, поэтому мы решили изучить влияние состава полиэлектролитов на структурные свойства образующихся агрегатов. В список протестированных полиэлектролитов вошли три анионных полимера: сильный полистиролсульфонат (PSS), природный полиэлектролит, гепарин и слабая полиакриловая кислота (PAA), а в качестве поликатионных соединений были выбраны три типа полиаминов: полиэтиленимин (PEI), поли(хлорид диаллилдиметиламмония) (PDADMAC) и хлорид полиаллиламина (ПАА).

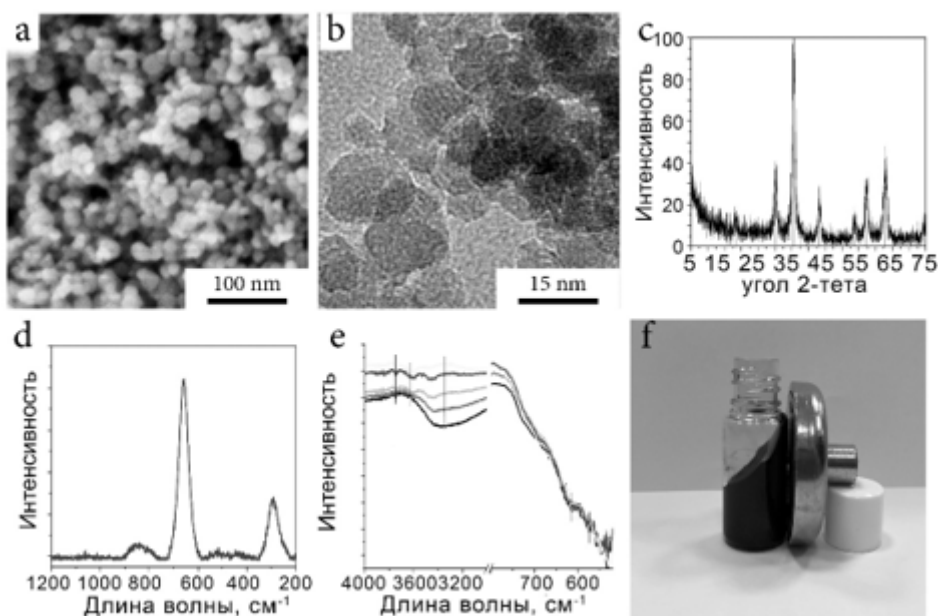


Рисунок 1: Характеристика гидрозо́ля. СЭМ-изображение магнетитовых наночастиц (a); ПЭМ-изображение магнетитовых наночастиц (b); Рентгенограмма наночастиц магнетита по

сравнению с JCPDS 19-0629 (с); Спектры комбинационного рассеяния магнетитовых наночастиц (d); ИК-спектры наночастиц магнетита, записанные при различной температуре (e); внешний вид гидрозоля магнетита (f).

Гепарин/PDMADMAC показал наиболее подходящую комбинацию параметров, подходящих для создания фотонной системы: высокий заряд агрегатов (+34 мВ), размеры агрегатов в диапазоне диаметров, где образование магнитных фотонных кристаллов было экспериментально продемонстрировано ранее, и узкий размер распределения, что важно для формирования регулярных структур с фотонными свойствами, d)[12,18,19]. В качестве конечной стадии синтеза агрегаты были покрыты отрицательно заряженными полиэлектролитами PSS или гепарином (рис. 2b). Адсорбция сульфатированных макромолекул сместила поверхностный заряд систем до сильно отрицательных значений, дзета-потенциал конечных кластеров достигал -42 мВ для обоих полианионитов, в то время как гидродинамический радиус составлял 92 ± 11 нм и 95 ± 23 нм для PSS / PDADMAC/гепарин (PPH) и гепарин/PDADMAC/гепарин (HPH) соответственно или 90 ± 9 и 92 ± 15 для PSS/PDADMAC/PSS (PPP) и гепарин/PDADMAC/PSS (HPP).

Фотонные свойства наноагрегатов

Из-за узкого распределения по размерам, высокой коллоидной стабильности и суперпарамагнитных свойств коллоидные растворы PPH и HPH вели себя как фотонные жидкости и демонстрировали характерный синий сдвиг спектров отражения при приложении перпендикулярных магнитных полей (рис. 2a, b). Наиболее заметный эффект наблюдался для раствора PPH: будучи коричневым в расслабленных условиях, система становилась красноватой под воздействием магнитного поля и претерпела полномасштабное изменение цвета на темно-синий при увеличении напряженности магнитного поля от 0 до 650 Гс при перемещении магнит от 5 до 1 см к образцу. Пики отражения были изменены соответственно от 720 до 445 нм. Изменение цвета было быстрым и обратимым, показывая обратимый и воспроизводимый фотонный отклик и релаксацию к приложенному переменному магнитному полю с частотой 1 Гц. Заметное изменение цвета также наблюдалось для системы HPH, но интенсивность спектров отражения была почти в десять раз ниже, а изменение цвета отражения было менее резким (рис. 2b). Это наблюдение можно объяснить более широким распределением агрегатов HPH по размерам, что приводит к ухудшению качества решетки фотонных кристаллов.

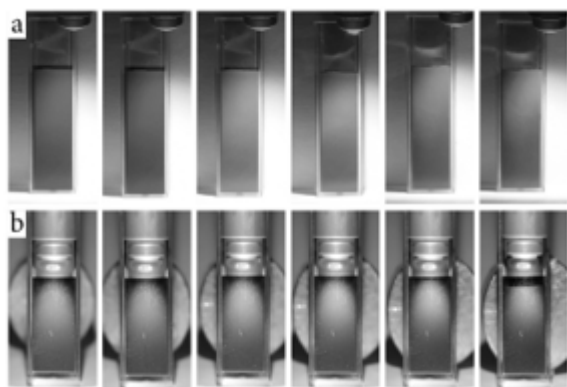


Рисунок 2: Оптические свойства магнитных фотонных кристаллов. Внешний вид HPH (a) и PPH

(b) при различной напряженности магнитного поля. Цвет раствора был изменен с коричневого на синий в ответ на приближающийся магнит.

Биоактивность агрегатов

Мотивация исследования заключалась в разработке синтетического подхода, основанного на самосборке полиэлектролита для формирования многофункциональных биоактивных оптических композитов, поэтому прежде всего была оценена биосовместимость синтезированных материалов. Первоначальное исследование цитотоксичности материалов проводили на клеточной линии HeLa с использованием анализа МТТ. Агрегаты инкубировали в течение 24 и 72 часов и после этого измеряли жизнеспособность клеток путем окрашивания МТТ (Рис. 3а,б). Можно видеть, что как НРН, так и РРН не вызывали каких-либо значительных цитотоксических эффектов на клетки HeLa в диапазоне концентраций 6,25-200 мкг/мл, без существенных различий между показателями выживаемости клеток при различных концентрациях, и нет морфологических признаков гибели клеток не наблюдалось. Напротив, как РРР, так и НРР проявили выраженную цитотоксичность, особенно при концентрации 200 мкг/мл, что привело к гибели клеток 94,7% и 92,8% соответственно. Можно отметить, что токсичность в основном зависела от состава внешнего слоя полиэлектролитов и показала лишь незначительную зависимость от состава внутренних слоев. Кажется, что наблюдаемая токсичность вызвана присутствием PSS, который, как известно, демонстрирует существенную цитотоксичность на различных клеточных линиях [24], но в случае покрытых гепарином агрегатов внешняя оболочка из полиэлектролита предотвращала появление выраженной токсичности, таким образом, делая такой агрегаты более перспективны с биомедицинской точки зрения.

Поскольку внешний слой агрегатов состоял из антикоагулянтной активности гепарина и способность инактивировать факторы антитромбина III (АТIII) измеряли с использованием анализа против Ха и сравнивали со свободным гепарином. Результаты показали, что как НРН, так и РРН были способны ингибировать АТIII зависимым от концентрации образом и показали активность 74% и 72% эквивалентного количества свободного гепарина соответственно. Чтобы определить антикоагулянтные свойства материалов, оценивали влияние наноагрегатов РРН и НРН на время тромбина (ТТ), время фибриногена (FT), время протромбина (РТ) и время активированного частичного тромбопластина (аРТТ) (Рисунок 3б). Можно видеть, что оба материала продемонстрировали антикоагулянтную активность, близкую к свободному гепарину. Для контрольной плазмы, обработанной свободным гепарином, НРН и РРН в терапевтической дозе 0,5 МЕ/мл, измеренные FT, РТ и аРТТ составляли >600 с, что указывает на сильную антикоагулянтную активность тестируемых соединений. Наблюдаемые результаты позволяют предположить, что магнитные агрегаты могут использоваться в качестве агента для антикоагулянтной терапии и могут быть магнитно отделены от плазмы перед инъекцией в организм или для анализа компонентов плазмы и будут подвергнуты дальнейшим исследованиям.

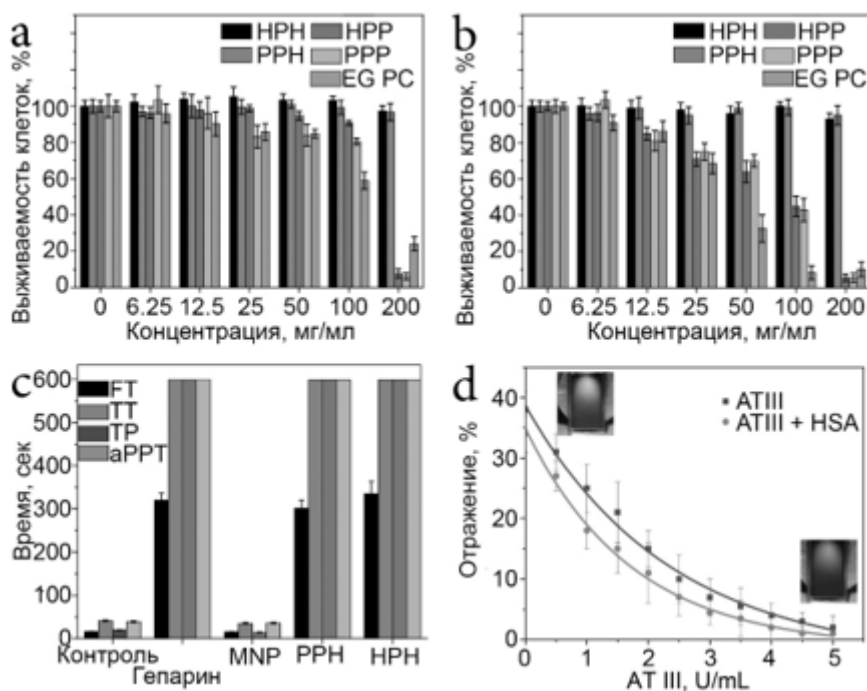


Рисунок 3: Цитотоксичность наноагрегатов на клетках HeLa через 24 (a) и 72 (b) часа, $p < 0,05$; тесты на коагуляцию плазмы $p < 0,05$ (c); зависимость интенсивности отражения от концентрации АТІІІ (d).

Сочетание фотонных свойств и биологической активности сделало агрегаты НРН пригодными для биосенсорных применений. Эта идея была подтверждена путем измерения интенсивности отражения системы в присутствии АТІІІ в различных концентрациях (рис. 4d). Аналогично, в случае антикоагулянтных свойств взаимодействие частиц, покрытых гепарином, с АТІІІ приводило к адсорбции последних на поверхности агрегатов, что приводило к изменениям гидродинамических свойств частиц, что препятствовало их способности образовывать упорядоченные периодические структуры и вызывало интенсивность спектров отражения. Аналитический сигнал показал обратную зависимость, изменяющуюся от 100% до 2% в диапазоне концентраций 0-5 Ед/мл с экспоненциальным законом затухания. Кросс-селективность системы в отношении АТІІІ была проверена в присутствии человеческого сывороточного альбумина (HSA), который является наиболее распространенным белком крови в плазме. В присутствии HSA чувствительность системы была почти на 20% ниже, но сохраняла характер зависимости от концентрации АТІІІ (рис. 4d). Эти свойства могут быть потенциально связаны с созданием новых типов биосенсоров для *in vitro* и *in vivo* обнаружения уровня АТІІІ.

Выводы

В этой статье мы впервые описали применение послойного метода для синтеза магнитных фотонных кристаллов быстрым и масштабируемым образом. Образовавшиеся агрегаты имели структуры ядро-оболочка с суперпарамагнитным ядром, состоящим из наночастиц магнетита, покрытых полиэлектролитными самоорганизующимися слоями. При постоянных условиях эксперимента гидродинамические параметры собранных систем, такие как гидродинамический диаметр, индекс полидисперсности и дзета-потенциал, зависели от значений pK_a применяемых полиэлектролитов и могут варьироваться в широких пределах. Благодаря превосходной коллоидной стабильности и высоким значениям намагниченности

системы гепарин-PDADMAC-гепарин и PSS-PDADMAC-гепарин способны образовывать магнитные фотонные кристаллы под воздействием внешнего магнитного поля. Спектры отражения таких систем зависели от напряженности приложенного магнитного поля и могут варьироваться в диапазоне от 720 до 445 нм в полях до 650 Гс. Синтезированные материалы могут найти свое применение в областях оптики, антикоагулянтов и т. Д. –апы или для создания фотонных биоаналитических систем. Агрегаты показали превосходную биосовместимость и не оказывали какого-либо цитотоксического действия на клеточные линии HeLa в концентрациях до 200 мкг / мл. Системы продемонстрировали антикоагулянтные свойства, сравнимые с эквивалентными количествами гепарина, и полностью ингибировали плазменную коагуляцию при концентрациях 0,5 МЕ / мл. Описанные магнитно-фотонные кристаллы могут быть использованы для измерения уровня АТIII или антикоагулянтной терапии.

Список литературы

1. Wu, L.; Mendoza-Garcia, A.; Li, Q.; Sun, S. Organic phase syntheses of magnetic nanoparticles and their applications. // *Chemical reviews* 2016, № 116, С. 10473-10512.
2. Giner-Casares, J. J.; Henriksen-Lacey, M.; Coronado-Puchau, M.; Liz-Marzan, L. M. Inorganic nanoparticles for biomedicine: where materials scientists meet medical research. // *Materials Today* 2016, № 19, С. 19-28.
3. Xu, X.; Friedman, G.; Humfeld, K. D.; Majetich, S. A.; Asher, S. A. Superparamagnetic photonic crystals. // *Advanced materials* 2001, № 13, С. 1681-1684.
4. Wei, Z.; Ujiye-Ishii, K.; Masuhara, A.; Kasai, H.; Okada, S.; Matsune, H.; Asahi, T.; Masuhara, H.; Nakanishi, H. Synthesis and characterization of monodispersed polymer/polydiacetylene nanocrystal composite particles. // *Journal of nanoscience and nanotechnology* 2005, № 5, С. 937-944.
5. Liu, J.; Mao, Y.; Ge, J. The magnetic assembly of polymer colloids in a ferrofluid and its display applications. // *Nanoscale* 2012, № 4, С. 1598-1605.
6. Luo, W.; Ma, H.; Mou, F.; Zhu, M.; Yan, J.; Guan, J. Steric-Repulsion-Based Magnetically Responsive Photonic Crystals. // *Advanced Materials* 2014, № 26, С. 1058-1064.
7. Ge, J.; Hu, Y.; Biasini, M.; Beyermann, W. P.; Yin, Y. Superparamagnetic magnetite colloidal nanocrystal clusters. // *Angewandte Chemie International Edition* 2007, № 46, С. 4342-4345.
8. Liang, J.; Ma, H.; Luo, W.; Wang, S. Synthesis of magnetite submicrospheres with tunable size and superparamagnetism by a facile polyol process. // *Materials Chemistry and Physics* 2013, № 139, С. 383-388.
9. Wang, W.; Tang, B.; Ju, B.; Zhang, S. Size-controlled synthesis of water-dispersible superparamagnetic Fe₃O₄ nanoclusters and their magnetic responsiveness. // *RSC Advances* 2015, № 5, С. 75292-75299.
10. Fang, M.; Volotinen, T. T.; Kulkarni, S.; Belova, L.; Rao, K. V. Effect of embedding Fe₃O₄ nanoparticles in silica spheres on the optical transmission properties of threedimensional magnetic photonic crystals. // *Journal of Applied Physics* 2010, № 108, С.
11. Hu, H.; Chen, C.; Chen, Q. Magnetically controllable colloidal photonic crystals: unique features and intriguing applications. // *Journal of Materials Chemistry C* 2013, № 1, С. 6013-6030.
12. Ge, J.; Yin, Y. Magnetically tunable colloidal photonic structures in alkanol solutions. // *Advanced materials* 2008, № 20, С. 3485-3491.
13. Shapovalova, O. E.; Drozdov, A. S.; Bryushkova, E. A.; Morozov, M. I.; Vinogradov, V. V. Room-temperature fabrication of magnetite-boehmite sol-gel composites for heavy metal ions removal. // *Arabian Journal of Chemistry* 2020, № 13, С. 1933-1944.

14. Anastasova, E. I.; Ivanovski, V.; Fakhardo, A. F.; Lepeshkin, A. I.; Omar, S.; Drozdov, A. S.; Vinogradov, V. V. A pure magnetite hydrogel: synthesis, properties and possible applications. // *Soft matter*, 2017, № 13, C. 8651-8660.
15. Vinogradov V. V. et al. Composites based on heparin and MIL-101 (Fe): the drug releasing depot for anticoagulant therapy and advanced medical nanofabrication // *Journal of Materials Chemistry B*. 2018. №. 16. C. 2450-2459.
16. Drozdov, A. S.; Ivanovski, V.; Avnir, D.; Vinogradov, V. V. A universal magnetic ferrofluid: Nanomagnetite stable hydrosol with no added dispersants and at neutral pH. // *Journal of colloid and interface science* 2016, № 468, C. 307-312.
17. Shebanova, O. N.; Lazor, P. Raman spectroscopic study of magnetite (FeFe₂O₄): a new assignment for the vibrational spectrum. // *Journal of Solid State Chemistry* 2003, № 174, C. 424-430.
18. Pavlov, V.; Usachev, P.; Pisarev, R.; Kurdyukov, D.; Kaplan, S.; Kimel, A.; Kirilyuk, A.; Rasing, T. Enhancement of optical and magneto-optical effects in three-dimensional opal/Fe₃O₄ magnetic photonic crystals. // *Applied physics letters* 2008, № 93, C. 072502.
19. Xuan, R.; Ge, J. Invisible photonic prints shown by water. // *Journal of Materials Chemistry* 2012, № 22, C. 367-372.
20. Bizdoaca, E.; Spasova, M.; Farle, M.; Hilgendorff, M.; Caruso, F. Magnetically directed self-assembly of submicron spheres with a Fe₃O₄ nanoparticle shell. // *Journal of Magnetism and Magnetic Materials* 2002, № 240, C. 44-46.
21. Wang, H.; Yu, Y.; Sun, Y.; Chen, Q. Magnetic nanochains: a review. // *Nano* 2011, № 6, C 1-17.
22. Rayavarapu, R. G.; Petersen, W.; Hartsuiker, L.; Chin, P.; Janssen, H.; Van Leeuwen, F. W.; Otto, C.; Manohar, S.; Van Leeuwen, T. G. In vitro toxicity studies of polymer-coated gold nanorods. // *Nanotechnology* 2010, № 21, C.

МИРОВЫЕ ЗАПАСЫ И ДОБЫЧА НИКЕЛЬСОДЕРЖАЩЕГО СЫРЬЯ

Авторы: Исин Даулет Калыкович, Турганбек Максат Мархабатулы, Арипбай Асан Санакбайулы, Райхан Еламан

Аннотация: В данной статье рассматриваются вопросы связанная мировим запасами и добыче никельсодержащего сырья. По материалам доклада "Минерально-сырьевая база никелевой промышленности мира" (ИАЦ "Минерал", авторы Л.В. Игревская, А.П.Ставский) в Канаде, России, Китае и ЮАР от 90 до 100% никеля заключено в сульфидных месторождениях. В Австралии на них приходится около 50% запасов. В пяти остальных странах запасы никеля связаны с латеритными месторождениями. Как показали минералогические исследования добыча никелевых и никельсодержащих руд осуществляется более чем в 20 странах мира. Наибольшие объемы горнорудной никелевой продукции из года в год производятся в России (235 тыс. т никеля в пересчете на металл, или 21.9% мирового производства) Канаде (190.5 тыс. т - 17.8%), Новой Каледонии (137.1 тыс. т - 12.8%), Австралии (123.4 тыс. т - 11.5%), Индонезии (71.1 тыс. т - 6.6%), на Кубе (61.5 тыс. т - 5.7%) и в Китае (46.7 тыс. т - 4.4%). Никель в изучаемых рудах содержится в виде сложных никель-магнезиальных водных силикатов, непостоянного состава и цвета.

Ключевые слова: никель, никельсодержащая сырья, сталь, легирование, цветные металлы, добыча цветных металлов.

Annotation: This article discusses the issues of world reserves and production of Nickel-containing raw materials. According to the report "Mineral resource base of Nickel industry of the world" (IAC "mineral", authors L. V. Igrevskaya, A. p. Stavsky) in Canada, Russia, China and South Africa from 90 to 100% of Nickel is contained in sulfide deposits. In Australia, they account for about 50% of the reserves. In the other five countries, Nickel reserves are associated with laterite deposits. Mineralogical studies have shown that the extraction of Nickel and Nickel-containing ores is carried out in more than 20 countries. The largest volumes of Nickel mining products from year to year are produced in Russia (235 thousand tons of Nickel in terms of metal, or 21.9% of world production), Canada (190.5 thousand tons-17.8%), New Caledonia (137.1 thousand tons-12.8%), Australia (123.4 thousand tons-11.5%), Indonesia (71.1 thousand tons-6.6%), Cuba (61.5 thousand tons-5.7%) and China (46.7 thousand tons - 4.4%). Nickel in the studied ores is contained in the form of complex Nickel-magnesia aqueous silicates, unstable composition and color.

Keywords: nickel, nickel containing raw materials , steel, alloyed, non-ferrous metals, mining of non-ferrous metals.

Среди месторождений окисленных никелевых руд особенное внимание привлекают месторождения Новой Каледонии, руды которых содержат никель в виде гидросиликата магния и никеля. Эти руды встречаются в соединениях с другими силикатами магния в виде включений в окислах железа, хромитах и т.д. Крупнейшей никелевой компанией страны является «Ste le Nickel» («SLN»), которая разрабатывает месторождения районов Тио и Куа на восточном побережье острова и месторождения районов Непуи-Копето и Кумак в западном регионе. Около половины добытого никеля вывозится из страны в виде руд. В настоящее время канадской компанией «Inco Ltd.» ведется отработка крупного латеритного месторождения

Горо, подтвержденные запасы которого составляют 47 млн. т руды, содержащей 741 тыс. т никеля [1], что соответствует среднему содержанию никеля в рудах 1,58%. Общие запасы чистого никеля в стране составляют 5,5 млн. т. Подтвержденные запасы никеля в рудах Новой Каледонии со средним содержанием более 2,5-2,7%, по данным Геологической службы США, равны 2 млн. т [2]. В последние годы развитие электроплавки было в значительной степени обусловлено изысканием наиболее экономичной схемы переработки никелевых руд Новой Каледонии. На основании таких технологий были построены заводы по выплавке никельсодержащего сырья [3].

Наряду с развитием электроплавки окисленных никелевых руд в Новой Каледонии, этому процессу уделялось внимание и в США. Сырьем для плавки служили никелевые руды месторождений Риддл (1,5% Ni), Кли-Элам (1,2% Ni) и Ред-Флетс (0,7% Ni). Никелевые руды представляли собой латеритовую и серпентинитовую разновидности, а также отличались друг от друга содержанием железа. Общие запасы никеля в стране составляют 255 тыс. т [4].

Никельсодержащие месторождения Кубы, в основном, представлены латеритовыми и серпентинитовыми рудами, запасы которых чрезвычайно велики. В этой стране латеритовые руды достаточно эффективно перерабатываются аммиачными и сернокислотными методами. Применение этих методов для переработки серпентинитовых руд исключено ввиду низкого извлечения металлов. Однако использование серпентинитовых руд для извлечения ценных металлов представляется весьма целесообразным [5]. Наиболее распространенный тип руды – окисленный, с относительно низким содержанием никеля (в среднем около 1,3%) и высоким – кобальта (до 0,2%). Месторождения, за исключением одного, находящегося в рудном районе Моа и обрабатываемого при участии канадской компании «Sherritt International Corp.» (50%), принадлежат и разрабатываются государственной компанией «La Compania General de Niquel S.A.» («General Nickel»). Конечным продуктом металлургического передела является кобальт-никелевый синтер [6]. Многие месторождения в этой стране принадлежат компании ИНКО и Фолконбридж [7]. В стране все подтвержденные запасы никеля сосредоточены в сульфидных месторождениях, большая часть которых расположена в рудных районах Садбери (провинция Онтарио) и Томпсон (Манитоба). Общий запас никеля в стране оценивается в 5,6 млн. т. Разработкой никелевых месторождений в стране занимаются, как указывалось выше, компании «Inco Ltd.» и «Falconbridge Ltd.», с дальнейшим металлургическим переделом (рафинированием). Целью компании ИНКО были работы по расширению применения никеля, увеличение применения сталей со стареющим мартенситом, нержавеющей сталей и сталей, содержащих 9% никеля в условиях низких температур, увеличение доли использования нержавеющей сталей в авиации и автоматике.

Значительными запасами никелевых руд располагает Австралия, здесь все никельсодержащее сырье представлено рудами сульфидно-медного типа со средним содержанием никеля 2,1%. В некоторых телах этот показатель достигает 9,5%, а в бедных разрабатываемых никелевых рудах не превышает 0,6%. Большая часть месторождений принадлежит и разрабатывается одной из крупнейших горнорудных компаний мира – «Western Mining Corp. Holdings Ltd.» («WMC»), на долю которой приходится до 85% добытого никеля.

По литературным данным [7], в Японии крупных никельсодержащих месторождений нет, а мелкие месторождения сульфидного типа Ойя, Натсуме и Вакаяма находятся на острове Хонсю с содержанием никеля в руде 0,2-0,3%. Наиболее значительным месторождением является Ойя, дающее 83% от всего количества руды, добываемого стране. В Индии месторождений собственно никелевых руд, имеющих промышленное значение, нет. Некоторое количество никеля содержится в медных рудах месторождения Сингхбхуме в штате Бихар (до 0,8% никеля) и Кетри в штате Раджастан. Именно в этих районах намечено значительное

расширение добычи руд, а также строительство заводов. Образцы медной руды из Риаси содержат до 1,26% никеля. По литературным источникам [5,6], имеется ряд месторождений в Финляндии и Бразилии. Сравнительно крупным месторождением считается в Финское месторождение Нивала, содержащее до 0,7% никеля и 0,26% меди в руде, запасы которого оцениваются около 5 млн. т руды. Руды подвергаются предварительному обогащению, содержание никеля после которого составляет около 3,25%, а меди 0,63%. Концентраты в основном будут перерабатываться на бедный никелевый штейн.

Заключение

Как показали минералогические исследования никель в изучаемых рудах содержится в виде сложных никель-магнезиальных водных силикатов, непостоянного состава и цвета. Железо находится в руде главным образом в виде водной окиси $Fe_2O_3 \cdot nH_2O$ и часто нонtronита $(Fe, Al)_2[Si_4O_{10}] \cdot (OH)_2 \cdot nH_2O$. Из компонентов пустой породы находится обычно в большом количестве глина $Al_2O_3 \cdot 2SiO_2 \cdot 2H_2O$, придающая руде большую гигроскопичность, кварц SiO_2 и тальк $3MgO \cdot 4SiO_2 \cdot H_2O$. Проблема присутствия окисленной никелевой руды в металлургии в Казахстане еще не решена. В настоящее время, несмотря на многочисленные исследования по производству никелевых сплавов, не существует технологий, работающих в промышленных условиях. Исходя из этого, необходимо разработать наиболее эффективную технологию выплавки никелевых сплавов из бедных казахстанских никелевых руд. В настоящее время никелевые руды перерабатываются в Казахстане (обогащение и агломерация), без обычного метода экспорта.

Список использованной литературы

- Набойченко С.С., Ни Л.П., Шнеерсон Я.М., Чугаев Л.В. Автоклавные выщелачивание в металлургии никеля и кобальта // В кн.: «Автоклавная металлургия цветных металлов». - Екатеринбург, 2002.- С. 95-97.
- Паничев А.А. Перспективы развития кричного производства // Обогащение руд. - 2003. - № 1.- С. 44-48.
- Захаров Б.Н., Попов В.М. О возможном использовании железистых руд на комбинате «Южуралникель» // Цветные металлы. - 2002.- № 4. - С. 27-29.
- Резник И.Д., Тарасов А.В., Майоров А.Д. Экономическая эффективность сегрегационного обжига окисленных никелевых руд с флотацией огарка // Цветные металлы. - 2000.- № 2. - С. 26-31.
- Коротич В.И., Набойченко С.С., Сотников А.И., Грачев С.В., Фурман Е.Л., Ляшков В.Б. Начала металлургии. - Екатеринбург: УГТУ, 2000. - 392 с.
- Онаев М., Степаненко А., Павлов А., Уласюк С. Выбор рациональной технологии переработки окисдных никелевых руд // Промышленность Казахстана. - 2005, № 5. - С. 80-82.
- Машенко В.Н., Книсс В.А., Кобелов В.А., Авдеев А.С., Полянский Л.И. Подготовка окисленных никелевых руд к плавке. - Екатеринбург: РАН, 2005. - 324 с.

Туризм

ФОРМИРОВАНИЕ БЕЗБАРЬЕРНОЙ СРЕДЫ В СРЕДСТВАХ РАЗМЕЩЕНИЯ

CREATING A BARRIER-FREE ENVIRONMENT IN ACCOMMODATION FACILITIES

Авторы: *Охраменко Сергей Александрович, Охраменко Анастасия Юрьевна*

Аннотация: *Формирование безбарьерной среды в индустрии гостеприимства является важным фактором в развитии социального, инклюзивного туризма в России. Внимание к потребностям туристов с ограниченными возможностями способствует формированию привлекательного имиджа не только предприятия гостеприимства, но и региона в целом.*

Ключевые слова: *социальный, инклюзивный туризм, безбарьерная среда, оборудование номера*

Annotation: *Creating a barrier - free environment in the hospitality industry is an important factor in the development of socially inclusive tourism in Russia. Attention to the needs of tourists with disabilities contributes to the formation of an attractive image not only of the hospitality enterprise, but also of the region as a whole.*

Keywords: *social, inclusive tourism, barrier-free environment, room equipment*

В настоящий момент в мире порядка 23% населения имеют ограниченные возможности. В России на конец 2019 года зарегистрировано более 11 млн. инвалидов по различным основаниям.

Результатом ограничения их возможностей является то, что они не могут воспользоваться всеми средствами в направлении своего развития, образования, занятости. Организация путешествий для людей с ограниченными возможностями так же является проблемой. Так как количество людей данной категории постоянно растет то вопросы социального, инклюзивного туризма требуют к себе все больше внимания.

Необходимо отметить, что в настоящее время наблюдается повышение спроса на туристские услуги со стороны данной категории людей, а соответственно и рост сегмента рынка, связанного с обслуживанием особых категорий населения.

Безусловно назвать данный сегмент массовым пока еще нельзя даже в достаточно благополучной Европе. В России же сегмент туристского рынка, связанный с обслуживанием людей с ограниченными возможностями только начинает свое развитие [1, с.1]. Это способствует выдвиганию на первый план именно социальных функций туризма. Наиболее полно проблемы путешествий людей с ограниченными возможностями отражает понятие «инклюзивного туризма».

Инклюзивный туризм (фр. Inklusif – включающий в себя, лат. Include – заключаю, включаю) – процесс развития туризма, который подразумевает доступность туризма для всех в плане приспособления инфраструктуры туристических центров и объектов туристского показа к различным нуждам всех людей, в том числе инвалидов, пожилых, их опекунов и членов семей, людей с временными ограниченными возможностями, семей с маленькими детьми [2, с.70-71].

Безусловно люди с ограниченными возможностями путешествуют менее активно, чем другие категории населения. Даже в наиболее развитых странах Европы статистика путешествий людей с ограниченными возможностями в процентном соотношении с другими категориями не утешительна. Не говоря об России, где материальные и физические возможности людей еще более ограничены. Поэтому разработка, формирование безбарьерной среды актуальна как никогда.

Понятие «безбарьерной среды» прописано в различных нормативно-правовых актах и других источниках. Нами рассматривается следующее определение безбарьерной среды - «это физическое окружение, объекты транспорта, информации и связи, дооборудованные с учётом потребностей, возникающих в связи с инвалидностью, и позволяющие людям с ограниченными физическими возможностями вести независимый образ жизни» [1, с.2].

Все больше людей с ограниченными возможностями занимает активную жизненную позицию и стремится к саморазвитию, освоению новых профессий и специальностей, общению и путешествиям. Соответственно емкость рынка инклюзивного туризма высока и те предприятия индустрии туризма и гостеприимства, которые в большей мере обеспечат доступность своих услуг для данного сегмента рынка получат существенные конкурентные преимущества перед другими.

Развитие инклюзивного туризма, путем формирования безбарьерной среды может стать для средства размещения серьезным конкурентным преимуществом, в связи с тем, что происходит:

- расширение круга потребителей услуг и, следовательно, рост объема продаж;
- дополнительные услуги гостиниц так же растут в продажах;
- формирование привлекательного имиджа и, следовательно, увеличение частоты обращений, в том числе и повторных;
- повышение заполняемости номеров в не сезон;
- увеличению продолжительности пребывания в гостинице по сравнению с другими категориями потребителей [1, с.2].

Для достижения данного эффекта организациям необходимо сформировать доступную среду. Безусловно успех зависит не только от самой организации и ее желания расширить сегмент рынка потребителей своих услуг, но и от политики государства в этом направлении.

Необходимо развивать транспортную доступность, информационную, возможность посещения мест культуры, рекреационных и т.д.

В настоящее время нормативная база, регулирующая вопросы создания безбарьерной среды во всех сферах жизнедеятельности людей сформирована, установлены стандарты и требования к организациям по формированию доступности их услуг для потребителей, в том числе с ограниченными возможностями. Во много теперь от самих организаций будет зависеть, смогут ли они создать условия для данной категории потребителей услуг и тем самым повысить и свою конкурентоспособно и создать положительный имидж социально ориентированного бизнеса или нет.

Список литературы:

1. Радыгина Е. Г. Создание безбарьерной среды в средствах размещения для гостей с ограниченными возможностями // Концепт. – 2014. – № 05 (май). – ART 14120. – 0,5 п. л.
2. Межова Л. А., Губин И. В. Инклюзивный туризм: проблемы и перспективы его развития в России // Культура физическая и здоровье. – 2011. – № 6. – С. 70–71.

Физическая культура

УДАЛЕНИЯ В ИГРАХ ЖЕНСКИХ НАЦИОНАЛЬНЫХ СБОРНЫХ КОМАНД МИРА ПО ФЛОРБОЛУ

Авторы: Быков Анатолий Валентинович, Скирденко Александр Петрович, Багрецова Екатерина Александровна

Аннотация: В статье представлены результаты анализа нарушений правил игры на чемпионских кубках и чемпионате мира 2015 года среди женских команд. Выявлены специфические особенности удалений в процессе матчей женских флорбольных команд высокой квалификации.

Ключевые слова: флорбол, чемпионский кубок, чемпионат мира, нарушения правил, особенности.

Annotation: The article presents the results of the analysis of violations of the rules of the game at the championship cups and the 2015 world championship among women's teams. Specific features of removals during matches of women's floorball teams of high qualification are revealed.

Keywords: floorball, champions Cup, world Cup, rule violations, features.

Флорбол – спортивная игра, имеющая хоккейные корни. Как и в хоккее с шайбой во флорболе существуют удаления на две, пять, десять минут и матч-штраф. Удаления во время игры непосредственно могут влиять на результат матча, поэтому исследование особенностей игры, связанных с удалениями является актуальным [1, 3, 4].

В 2015 году на чемпионате мира в 48 играх было совершено 145 удалений игроков, среднее количество удалений за матч – 3. Отметим, что средний показатель удалений игроков за матч на чемпионате мира 2015 года меньше, чем на кубках чемпионов 2014 и 2016 г.г., клубные команды больше раз за игру оказывались в неравных составах [2]. В сравнении с играми чемпионата мира 2013 года этот показатель также выше, когда на 48 игр пришлось 125 удалений – в среднем 2,6 за игру.

Стоит отметить, что в 2015 году на турнире 4 матча прошли без удаления, в 2013 году таких игры было три. Вместе с тем следует выделить игры с наибольшим количеством удалений – на чемпионате мира 2015 года в игре Польши с Норвегией произошло 8 удалений длительностью 7 минут 50 секунд, что составило 13% всего матча. В игре Японии с Сингапуром при 6 удалениях время игры в неравных составах составило 11 минутам 43 секундам, что 20% от времени всей встречи. Это ещё раз доказывает, значимость умения правильно сыграть в условиях численного большинства или меньшинства.

От общего количества удалений перейдем к видам нарушений. Анализ игр чемпионата мира 2015 года показал, что наибольший процент нарушений правил игры, за который игроки наказываются штрафным временем, является удар по клюшки соперника. Данное нарушение в процентном отношении от общего числа нарушений на чемпионате мира в 2015 году составляет 33,1 %. Блокировка соперника и неправильная атака находится на втором месте

наиболее распространенных нарушений правил игры.

Таблица 1 - Виды и количество нарушений на чемпионате мира 2015 года

№	Код	Нарушение правил игры	ЧМ 2015	
			Кол-во	Процент
1	201	удар по клюшке	48	33,10
2	202	блокировка клюшки	7	4,83
3	203	поднятие клюшки	1	0,69
4	206	умышленная игра клюшкой высоко	8	5,52
5	207	толчок соперника	10	6,89
5	208	подножка	5	3,45
7	209	задержка соперника руками	2	1,38
8	210	блокировка, неправильная атака	35	24,14
9	211	несоблюдение игрового расстояния	4	2,76
10	212	игра лёжа	4	2,76
11	213	игра рукой	6	4,14
12	216	игра головой	7	4,83
13	218	неправильная замена	2	1,38
14	219	нарушение численного состава	1	0,69
15	220	повторное нарушение	1	0,69
16	224	игра без клюшки	1	0,69
17	226	несоответствие экипировки	1	0,69
18	302	матч-штраф 2	1	0,69
19	504	грубость	1	0,69
	Итого:		145	100

Таким образом, нами были определены особенности нарушений правил национальными сборными командами на женском чемпионате мира 2015 года флорболу. Выявлены наиболее значимые показатели, которые могут быть использованы при подготовке команд высокой квалификации к турнирам международного уровня.

Список литературы

1. Быков А.В. Точность и эффективность выполнения бросков и ударов командами высокой квалификации по флорболу / Быков А.В., Трухин Н.А., Скирденко А.П. // Ученые записки университета им. П.Ф. Лесгафта. 2011. № 11 (81). С. 40-44.
2. Быков А.В. Специфика нарушений правил игры на кубках чемпионов по флорболу среди женских команд / А.В. Быков, А.П. Скирдекно // Центральный научный вестник. - 2019. - Том 4. - № 6. - С. 26-77.
3. Олин В.Н. Презентация нового вида спорта: отличное настоящее и великое будущее флорбола / В.Н. Олин, А.В. Олин // Теория и практика физ. культуры. - 2004. - № 7. - С. 26, 39-42.
4. Савин В.П. Теория и методика хоккея: Учебник для студ. высш. учеб. Заведений / В.П. Савин. — М.: Издательский центр "Академия", 2003. — 400 с.

ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ ЗАНЯТИЙ ПО ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЕ СО СТУДЕНТАМИ

THE SPECIFICS OF THE ACTIVITY AT PHYSICAL CULTURE LESSONS WITH THE STUDENTS

Авторы: Панасюк Наталья Брониславовна

Аннотация: Целью работы являлось определение физического развития студентов 1 курса. Для проведения исследования были использованы: индекс Кетле, индекс Пинье, индекс Эрисмана, оценка Экскурсии Грудной Клетки. Результаты исследования показали, что более 50% студентов имеет недостаточную физическую подготовленность. Предложены практические рекомендации по проведению занятий по физической культуре со студентами.

Ключевые слова: оценка физического развития; физическая культура.

Annotation: The purpose of the work was to determine the physical development of 1st year students. The following data were used for the study: Quetelet index, Pinier index, Erisman index, chest Excursion score. The results of the study showed that more than 50% of students have insufficient physical fitness. Practical recommendations for conducting physical culture classes with students are offered.

Keywords: assessment of physical development; physical culture.

В современном обществе серьезной проблемой остается здоровье нынешней студенческой молодежи. Около половины (56,8%) студентов ведут малоподвижный образ жизни, проводят свободное время дома за компьютером, телевидением и социальными сетями. С каждым годом возрастает число студентов с хроническими заболеваниями различных систем организма (таблица1).

Таблица №1. Число студентов первого курса каждой физкультурной группы в МГУ им. А.А.Кулешова на 2018-2019 год

Группы по физической культуре	На 11.2018	На 11.2019
Основная	834	822
Специальная	363	382
Подготовительная	421	429
ЛФК	17	3
Освобождение	45	77

Физическое развитие - это процесс изменения естественных морфофункциональных свойств организма у человека, важнейший показатель здоровья детей и взрослых, обусловлен внутренними факторами и условиями жизни.

Оценка физического развития проводится преподавателями ежегодно, в начале и конце

учебного года путем определения нескольких показателей:

1. Индекс Кетле, или Индекс Массы Тела. Это соотношение между ростом человека и его массой. Путем определения данного индекса можно судить о наличии избытка или недостатка массы тела (таблица 2).

$$\text{ИМТ} = \text{вес (кг)} : \{\text{рост (м)}\}^2$$

Таблица №2. Оценка Индекса Кетле.

Индекс массы тела	Оценка результата
16 и менее	Выраженный дефицит массы тела
16,5 – 18,4	Недостаточность массы тела
18,5 – 25,4	Нормальная масса тела
25,5 – 30,4	Избыточная масса тела
30,5 – 35,4	Ожирение первой степени
35,5 – 40,4	Ожирение второй степени
40,5 и более	Ожирение третьей степени

2. Индекс Пинье. Это индекс оценки телосложения. Рассчитывается по формуле:

$$\text{ИП} = \text{Н} - (\text{М} + \text{ОГКвдох}),$$

где Н – рост тела (см); М – масса тела (кг); ОГКвдох – окружность грудной клетки на вдохе.

По полученным результатам можно определить тип телосложения: астенический, гиперстенический или нормальный (таблица 3).

Таблица №3. Оценка индекса Пинье.

Значение индекса	Оценка результата
10,9 и менее	Очень крепкое (гиперстенический тип)
11,0 – 15,9	Крепкое (гиперстенический тип)
16,0 – 20,9	Гармоничное (нормальный тип)
21,0 – 25,9	Среднее (нормальный тип)
26,0 – 30,9	Слабое (астенический тип)
31 и более	Очень слабое (астенический тип)

3. Индекс Эрисмана (ИЭ). Это индекс оценки грудной клетки.

Рассчитывается по формуле:

$$\text{ИЭ} = \text{ОГКп} - \text{Н}/2,$$

где ОГКп – окружность грудной клетки в паузе (см); Н – рост тела (см).

Оценка полученных результатов представлена в таблице 4.

Таблица №4. Оценка Индекса Эрисмана.

Значение индекса		Оценка результата
юноши	девушки	
2 и менее	0 и менее	Недостаточное развитие
3 – 6	1 – 4	Среднее развитие
7 и более	5 и более	Хорошее развитие

4. Оценка Экскурсии Грудной Клетки. Этот показатель характеризует развитие органов дыхания. Рассчитывается по формуле:

$$\text{ЭГК} = \text{ОГКвдох} - \text{ОГКвыдох},$$

где ОГКвдох – окружность грудной клетки на вдохе; ОГКвыдох – окружность грудной клетки на выдохе.

Таблица №5. Оценка результатов Экскурсии Грудной Клетки.

Полученный результат	Оценка результата
5 и менее	Недостаточное развитие
5 – 8	Среднее развитие
8 и более	Хорошее развитие

Результаты обследования показали, что более 50% студентов первого курса имеют недостаточную физическую подготовленность. Исходя из этого, занятия по физической культуре должны способствовать укреплению здоровья, пропаганде здорового образа жизни и приобщению ослабленных в физическом отношении студентов к активным занятиям физической культурой.

При организации занятий по физической культуре в университете следует учитывать то, что

средний возраст студентов приходится на период завершения формирования организма, нервной и репродуктивной систем. Так же следует учитывать индивидуальную переносимость физической нагрузки, хронические заболевания и уровень силовой выносливости.

Преподаватель физкультуры, работающий с физически неподготовленными учениками, должен знать особенности воздействия физических упражнений на организм, уметь выбирать средства и методы физической культуры, необходимые для определенных заболеваний, и оценивать эффективность их воздействия на организм в целом.

При проведении занятий по физическому воспитанию важно, чтобы преподаватель уделял особое внимание и был осторожен при использовании физических упражнений, которые потенциально опасны и вредны для учащихся. При наличии заболевания необходимо строго дозировать физические нагрузки и исключать физические упражнения, которые противопоказаны для их выполнения по состоянию здоровья.

Студентам с ограничениями по сердечно-сосудистой системе противопоказаны упражнения, выполнение которых связано с задержкой или учащением дыханием, с резким ускорением темпа, со статическим напряжением.

Студентам с респираторными заболеваниями (хронический бронхит, пневмония, бронхиальная астма и т. Д.) Противопоказаны упражнения, вызывающие задержку дыхания, перенапряжение.

При нефротических заболеваниях (нефрит, пиелонефрит, нефроптоз и др.) физическая активность значительно снижается, исключаются бросание и прыжки, не допускается гипотермия организма.

При заболеваниях нервной системы упражнения, вызывающие нервное напряжение, ограничены, а время игры ограничено.

При висцеральных заболеваниях исключаются упражнения, способствующие повышению внутриглазного и внутричерепного давления, например, кувырки, прыжки, стойка на руках головой вниз и упражнения, вызывающие значительное напряжение.

При хронических заболеваниях желудочно-кишечного тракта, желчного пузыря, печени уменьшается нагрузка на мышцы брюшного пресса, ограничиваются прыжки и метания.

Продолжительность урока составляет 80 - 90 минут. Каждый урок тщательно спланирован учителем и должен состоять из трех этапов:

1. Подготовительный
2. Основной
3. Заключительный

В отличие от занятий по физическому воспитанию для учащихся без отклонений в состоянии здоровья, продолжительность подготовительного и заключительного этапов увеличивается, основного – сокращается.

Физические упражнения подбираются индивидуально в соответствии с показаниями и противопоказаниями при конкретных заболеваниях.

В подготовительной части объясняются цели задачи урока, определяется ЧСС и ЧДД. Подготовительная часть длится от 20 до 40 минут, в зависимости от целей обучения, и

выполняется для плавной подготовки функциональных систем организма к выполнению физических нагрузок в основной части урока. Выполняются строевые упражнения, дозированная ходьба и медленный бег с изменением темпа и направления движения, общие развивающие упражнения в различных исходных положениях, с использованием спортивного инвентаря и без него, дыхательные упражнения, упражнения, направленные на формирование правильной осанки и предотвращение нарушений зрения. Начальная скорость выполнения упражнений медленная и постепенно увеличивается до среднего. Упражнения выполняются без задержки дыхания, не должны вызывать перенапряжения и утомления.

Необходимо тщательно следить за правильностью выполнения упражнений и разбирать ошибки, допущенные студентами. Особое внимание следует уделить правильному сочетанию дыхания с различными типами упражнений.

Основная часть занятия длится от 25 до 40 минут. В этой части урока основные задачи направлены на развитие функциональных способностей организма, усвоение материала программы и повышение уровня физической подготовки учащихся.

Упражнения подбираются в зависимости от раздела учебной программы и состояния здоровья учащихся. Используются общеразвивающие и корригирующие упражнения, упражнения с инвентарем (например, метания, броски), прыжки, упражнения на развитие координации, подвижные игры малой интенсивности.

Заключительный этап длится 10-15 минут и направлен на восстановление функций организма до исходного уровня. Выполняется медленная ходьба, дыхательные упражнения, упражнения на расслабление, определяется сердечный ритм и частота дыхания, подводятся общие итоги занятия и дается задание для самостоятельного выполнения учащимися дома.

В каждое занятие по физической культуре должны включаться комплексы оздоровительной и корректирующей гимнастики:

- общеразвивающие упражнения - 50%;
- упражнения, направленные на профилактику и коррекцию нарушений опорно-двигательного аппарата, - 30%;
- упражнения, направленные на профилактику и коррекцию нарушений органов зрения, - 10%;
- дыхательная гимнастика - 10%

На каждом занятии должна создаваться благоприятная обстановка, уверенность в том, что учащиеся могут восстановить свое здоровье с помощью физических упражнений. Студенты должны знать и понимать цель того или иного упражнения, что способствует более осознанному и активному обучению и выполнению заданий.

Список литературы:

1. Гаттаров, Р.У. Исследование показателей функционального состояния студентов трех медицинских групп здоровья / Р.У. Гаттаров, Т.В.Потапова, С.М.Зубков и др. // Вестник южно-уральского государственного университета. Серия «Образование, здравоохранение, физическая культура». - 2007. - №16 (88). - вып.12. - С.43-49.
2. Панасюк, Н. Б. Применение здоровьесберегающих технологий на занятиях физической культурой со студентами / Н. Б. Панасюк // Актуальные проблемы совершенствования физического воспитания в учебных заведениях: сборник научных статей по материалам

II Международной научно-практической конференции / редкол.: В. К. Пестис [и др.]. - Гродно: ГАУ, 2018. - С.296-300.

СПЕЦИФИКА ИНДИВИДУАЛЬНО-ТИПОЛОГИЧЕСКИХ ОСОБЕННОСТЕЙ СПОРТСМЕНОВ СПЕЦИАЛИЗИРУЮЩИХСЯ В ЕДИНОБОРСТВАХ, ИГРОВЫХ И ЦИКЛИЧЕСКИХ ВИДАХ СПОРТА.

SPECIFICS OF INDIVIDUAL TYPOLOGICAL FEATURES OF ATHLETES SPECIALIZING IN SINGLE COMBATS, GAME AND CYCLIC SPORTS

Авторы: Гурский Александр Викторович, Смирнов Сергей Николаевич, Арканов Юрий Макарович, Дазмаров Николай Михайлович

Аннотация: В статье рассматривается психологическое сопровождение спортсменов групп спортивного совершенствования по различным видам спорта, с учетом индивидуально-типологических особенностей их личности. В качестве основы исследования применялась теория ведущих тенденций Л.Н. Собчик, выделяющая четырех наиболее распространенных типа личности, в зависимости от уровня выраженности ведущих тенденций, что позволило выявить наиболее часто встречающиеся типы личности у спортсменов, успешных в определенных видах спорта.

Ключевые слова: психологическое сопровождение спортсменов, индивидуально-типологические особенности, теория ведущих тенденций Л.Н. Собчик.

Annotation: The article considers psychological support of athletes of advanced sport groups in various kinds of sport, taking into account individual typological characteristics of their personality. L.N. Sobchik's theory of leading trends was used as the basis of the study, highlighting the four most common personality types, depending on the level of expression of leading trends, which allowed to identify the most common personality types in athletes successful in certain kinds of sport.

Keywords: psychological support of athletes, individual typological features, L.N. Sobchik's theory of leading trends.

Учебно-тренировочный процесс реализуемый в группах спортивного совершенствования в высших учебных заведениях включает интегральную подготовку спортсменов и наряду с педагогическими средствами подготовки содержит психологическую подготовку и психологическое сопровождение. По нашему мнению одним из эффективных способов психологического сопровождения спортсменов, наряду с оперативным контролем текущего состояния, является проведение данной работы с учетом индивидуально-типологических особенностей спортсменов. Несмотря на то, что изучению индивидуально-типологических различий спортсменов было посвящено достаточное количество научных работ выдающихся ученых, в своем исследовании мы склонны придерживаться теории ведущих тенденций Л.Н. Собчик, которая на наш взгляд наиболее органично и емко способна раскрыть суть рассматриваемой проблематики.

Концептуальная основа теории ведущих тенденций базируется на взглядах о том, что личностные характеристики генетически детерминированы и определяют свойства нервной

системы и гормональный статус человека. На этой основе в онтогенезе человека формируются темпераментные особенности. На базе темпераментных особенностей в процессе взаимодействия с окружающей средой у человека развиваются специфические черты характера. И уже на этом фундаменте в процессе самопознания и самореализации формируется высший уровень – морально-нравственные устои, жизненные смыслы и т.д. Таким образом, личность с позиции Л.Н. Собчик представляет собой продукт взаимодействия генетического, социального факторов и собственно активного личностного начала, характеризующегося индивидуальной избирательностью по отношению к явлениям окружающего мира, а также собственным стилем усвоения полученной информации. В основе такой индивидуальной избирательности лежат индивидуально-типологические особенности – ведущие тенденции.

Согласно Л.Н. Собчик ведущая тенденция – это «дефиниция, включающая в себя и условия формирования определенного личностного свойства, и само свойство, и predisпозицию к тому состоянию, которое может развиваться под влиянием средовых воздействий как продолжение данного свойства». Необходимо отметить, что личностное свойство Л.Н. Собчик понимается широко и включает в себя особенности мотивационной и эмоциональной сферы, когнитивный стиль, коммуникативные свойства.

В своем подходе Л.Н. Собчик выделяет восемь основных тенденций, представляющих собой пары полярных характеристик: агрессивность – тревожность; спонтанность – сензитивность; интроверсия – экстраверсия; ригидность – эмотивность. Комбинации наиболее выраженных ведущих тенденций очерчивают четыре характерных для человека типа личности, каждый из которых характеризуется определенным когнитивным стилем – индивидуальным стилем восприятия и переработки информации: 1 тип (максимальные интроверсия, сензитивность и тревожность) – абстрактно-аналитический когнитивный стиль; 2 тип (максимальные тревожность, эмотивность и экстраверсия) – наглядно-образный когнитивный стиль; 3 тип (максимальные интроверсия, ригидность и агрессивность) – формально-логический и 4 тип (максимальные экстраверсия, спонтанность и агрессивность) – целостный, интуитивный когнитивный стиль

Соотнесение подхода Л.Н. Собчик с психологическими характеристиками деятельности в разных видах спорта позволило нам обосновать предположительное наличие определенных индивидуально-типологических качеств спортсменов, которые предрасполагают их к максимальной эффективности в определенном виде спорта.

К циклическим видам спорта (бег, лыжные гонки), на наш взгляд, наиболее органично будут подходить лица 3-го типа по Л.Н. Собчик, обладающие максимальной выраженностью интроверсии, ригидности и агрессивности. Выраженная ригидность на фоне сильного типа нервной системы будет предрасполагать к выполнению длительных монотонных нагрузок характерных для данного вида спорта. Рассматриваемый вид спорта предполагает индивидуальную спортивную деятельность, не требующую взаимодействия в коллективе, в следствии чего будет наиболее приемлем для лиц с выраженной интроверсией. Учитывая, что данный вид спортивной деятельности не носит экстремального характера, он наиболее приемлем для лиц 3-го типа, характеризующегося ригидностью установок, наибольшей устойчивостью мотивационной направленности.

В следствии того, что циклические виды спорта в большей степени предполагают наличие определенного, достаточно жестко зафиксированного плана поведения спортсмена, не предполагающего учета постоянно резко меняющихся внешних факторов они будут в большей степени подходить представителям третьего типа, для которых характерен формально-

логический когнитивный стиль, предрасполагающий к наличию жестких стереотипов, а также лучшему восприятию и переработке информации в виде схем и алгоритмов.

К игровым видам спорта (футбол, волейбол) по нашему мнению предрасположены лица 2-го типа по Л.Н. Собчик. Поскольку игровые виды спорта предполагают работу в группе, то для данной категории спортсменов оптимальным будет наличие выраженной экстраверсии, лежащей в основе потребности спортсмена работать в команде. Необходимость работы в постоянно меняющихся условиях среды требует от спортсменов игровых видов спорта подвижности нервных процессов, которая присутствует у лиц второго типа (выраженная лабильность). В целом выраженная лабильность, тревожность и экстравертированность составляют predisposition для формирования наглядно-образного когнитивного стиля, представители которого нуждаются в эмоциональном компоненте при обработке информации из окружающей среды, что хорошо реализуется в игровых видах спортивной деятельности.

К единоборствам (самбо, дзюдо, рукопашный бой) в большей степени предположительно подходят лица 4-го типа по Л.Н. Собчик. Так, выраженная спонтанность в совокупности с опережающим типом мышления, отсутствием склонности к длительным размышлениям и предрасположенностью к активным действиям позволяет стремительно, в том числе и на интуитивном уровне, реагировать на действия соперника и производить атаку.

Целостное схватывание и усвоение информации из окружающей среды, при котором по отдельным деталям возможно восстановление общей картины мира, при отсутствии детального анализа ситуации, в совокупности с характерной для данного стиля оптимистичностью, проявляется в виде склонности лиц данного типа к риску, что также органично вписывается в психологическую характеристику единоборств как вида спортивной деятельности.

Таким образом, теория ведущих тенденций Л.Н. Собчик позволяет описать наиболее благоприятствующие различным видам спорта типы лиц, что целесообразно использовать при формировании групп спортивного совершенствования по различным видам спорта и определении состава команд по игровым видам, а также при психологическом сопровождении спортсменов специализирующихся в игровых и циклических видах спорта и спортивных единоборствах.

Список литературы.

1. Ильин Е. П. Психология спорта. СПб.: Питер., 2012.-352 с.
2. Матвеев Л.П. Общая теория спорта и ее прикладные аспекты. / Л.П. Матвеев. – СПб, 2005. – 378 с.
3. Собчик Л. Н. Психология индивидуальности. Теория и практика психодиагностики. — СПб., 2008. – 624 с.

ОБЩЕЕ ОЗДОРОВЛЕНИЕ ОРГАНИЗМА ПОСРЕДСТВОМ ЗАНЯТИЯ СПОРТИВНЫМ ТУРИЗМОМ

OVERALL BODY RECOVERY THROUGH SPORTS TOURISM

Авторы: Скибина Виктория Алексеевна, Демьянова Людмила Михайловна, Дьяконова Надежда Андреевна

Аннотация: в статье освещается актуальная проблема оздоровления организма и лечения болезней с помощью спортивного туризма. Выясняется, каким образом данный вид деятельности влияет на протекающие в организме процессы. Также анализируются статистические показатели: они информируют о количестве туристов, считающих спортивный туризм отдельным методом лечения.

Ключевые слова: спортивный туризм, туризм, вид спортивной деятельности, физическое и моральное состояние человека, заболевания, спорт, статистические данные, ученые.

Annotation: *this article shows some current problems connected to body recovery and diseases` treatment with the sports tourism. It explains how this type of activity affects the processes occurring in the body. The article also presents analytic statistical indicators: they inform about the number of tourists who consider sports tourism as a separate method of treatment.*

Keywords: *sports tourism, tourism, a type of sports activity, one person`s physical and moral conditions, diseases, sports, data, scientists.*

В наше время существует огромное количество лекарств для борьбы с болезнями и недугами. Тем не менее, с каждым годом учёные все больше склоняются к тому, что лучшая защита и лечение для здоровья — это спорт. Сегодня одним из наиболее востребованных видов спортивной деятельности является спортивный туризм.

Спортивный туризм – это вид спорта, подразумевающий прохождение маршрутов, включающих различные категории природных препятствий (перевалов, вершин (в горном туризме), порогов (в водном туризме), каньонов, пещер и пр.), а также дистанций. Обычно туризм не воспринимается людьми как оздоровительная практика. Многие с опаской относятся к столь активному виду спорта из-за возможных рисков, связанных, в основном, с несоблюдением техники безопасности. В ходе опроса в социальной сети выяснилось, что большинство опрошенных – 65%, увлекающиеся спортивным туризмом, воспринимают его как развлечение и возможность тренировки организма, они любители (их возраст варьировался от 14 до 45 лет). 5% – профессиональные туристы (возрастом от 15 до 35 лет). Спортивный туризм как метод лечения практикуют только 35% респондентов: 19% из них страдают заболеваниями сердечно-сосудистой системы, 5% – воспалительными заболеваниями лёгких, оставшиеся 11% – проблемы с опорно-двигательным аппаратом (возраст туристов находился в диапазоне от 14 до 59 лет).

Тем не менее, большое количество учёных отмечает пользу спортивного туризма для предупреждения разнообразных болезней и поддержания физически активного образа жизни. Оздоровительные свойства этого вида спорта будут анализироваться в данной статье.

Походы занимают важное место в системе физической подготовки. Результат улучшается при затруднительных погодных условиях. Это воспитывает силу воли, организм задействует скрытые ресурсы, которые помогают не болеть в путешествии, тем самым закаляя общий иммунитет. Туристы проходят пешком много километров, несут с собой тяжёлые рюкзаки, и понемногу привыкают к физической нагрузке. В результате совершенствуется выносливость, организм восстанавливается быстрее [1, с. 231]. Туризм в зимнее время года тонизирует организм: мороз заставляет человека больше двигаться, чтобы согреться, оказывает положительное влияние на эндокринную систему, нормализует обмен веществ [4, с. 25]. Более того, в морозном воздухе находятся отрицательные ионы, укрепляющие иммунитет туриста.

Лыжный туризм хорошо тренирует мышцы рук и спины, улучшается работа опорно-двигательного аппарата: развивается координация движений и выносливость. Также во время лыжной ходьбы усиливается работа почек и потовых желез, что приводит к быстрому выходу шлаков и токсинов из организма человека. Лыжная ходьба может быть назначена врачом в качестве средства против таких болезней как сколиоз и кифоз. Разумеется, в первую очередь специалист определяет степень болезни. Затем прописывает лечебную физкультуру, вдобавок к которой уже идут плавание и зимние виды спортивной деятельности. Основываясь на опыте ортопеда Дубровского В.И., лыжная ходьба на ровных поверхностях положительным образом влияет на позвоночник, постепенно возвращая его в нормальное положение.

Длительные регулярные походы в отпуске и на выходных помогают предотвратить болезни сердца. Физические нагрузки во время занятия туризмом способствуют облегчению симптомов заболеваний остей и суставов. Это помогает дольше продолжать активную жизнь людям после 40-50 лет.

С помощью спортивных походов можно помочь организму избавиться от некоторых болезней. Например, врач В. Д. Емельянов использовал ближний горно-пешеходный туризм как один из методов борьбы с хроническим воспалением лёгких.

Доказана актуальная высокая эффективность горной подготовки как средства повышения функциональных возможностей и спортивных результатов во всех видах спорта. Важной особенностью оздоровительных тренировок является способность вывести подготавливаемого на более высокий функциональный уровень, а также ускорить процессы восстановления после спуска с территорий гор [6, с. 103].

Академик Н. Н. Сиротинин теоретически обосновывает в своих трудах оздоровляющее воздействие активных путешествий. Он отметил положительный эффект разреженного воздуха в горах на людей с заболеваниями органов дыхания. Основываясь на работах академика, периодическое пребывание в местности с высокогорным климатом способствует предупреждению гипоксии — пониженного содержания кислорода в организме [2, с. 306].

Научные труды М.Е. Маршака показали, что нахождение человека на средних высотах с умеренно сниженным содержанием кислорода в атмосферном воздухе благоприятно влияет на его организм. Благодаря изменению условий жизнедеятельности в сочетании с физической нагрузкой, тренировка функций дыхательной и сердечно-сосудистой систем протекает с большей пользой, чем просто физическая нагрузка в городе [3, с. 266].

Одной из разновидностей спортивного туризма является водный туризм. Его существенный эффект, оказываемый на психическое и физическое состояния человека, изучили Т.В. Попова и А.В. Савиновская. Отмечается, что речные сплавы благотворно влияют на психоэмоциональное состояние, повышают навык командной работы всех участников сплава. Водный туризм даёт отличную аэробную нагрузку, что способствует общему закаливанию организма, повышению

выносливости [5, с. 21].

Исходя из всего вышесказанного, можно сказать, что спортивный туризм оказывает оздоровительное воздействие организм человека и может даже использоваться в лечении некоторых болезней. Этот спорт является хорошим средством закаливания и укрепления организма, а также тренировки силы воли и выработки навыков командной работы

Использованные источники:

1. Федькин, Д. И. Здоровьесберегающие технологии активного туризма /Д. И. Федькин, С. Ю. Махов // Наука-2020. — 2016. — № 4. — С. 230-242
2. Сиротинин, Н.Н. Сравнительная физиология акклиматизации к высокогорному климату / Н.Н. Сиротинин. // Киев: Здоровье. — 2013. — С. 306
3. Маршак, М.Е. Регуляция дыхания у человека / М.Е. Маршак // Акад. мед. Наук СССР. — М.: Медгиз. — 1961. — С. 266
4. Андюков А.В. Роль туризма в системе физического воспитания / А.В. Андюков // Теория и практика физ. культуры. — 2003. — № 6. — С. 25-27
5. Попова, Т. В., Савиновская А. В. Влияние занятий водным туризмом на психофизическое состояние организма / Т. В. Попова, А. В. Савиновская // Человек. Спорт. Медицина. — 2017. — №3. — С. 18-24
6. Демьянова, Л. М Особенности оздоровительной тренировки в горных условиях / Л. М. Демьянова, И. С. Мошева // ПЕРСПЕКТИВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ В ОБЛАСТИ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ, СПОРТА И ТУРИЗМА — 2018. — С. 103-105

ОПРЕДЕЛЕНИЕ ОПТИМАЛЬНОЙ ВЕЛИЧИНЫ ФИЗИЧЕСКИХ НАГРУЗОК ПРИ ОРГАНИЗАЦИИ ЗАНЯТИЙ ОЗДОРОВИТЕЛЬНОЙ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРОЙ

DETERMINING THE OPTIMAL AMOUNT OF PHYSICAL ACTIVITY IN THE ORGANIZATION OF HEALTH-IMPROVING PHYSICAL CULTURE

Авторы: Пузыревский Роман Валентинович, Гурский Александр Викторович, Срослова Нина Викторовна

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы нормирования физических нагрузок у детей школьного возраста и лиц, занимающихся оздоровительной физической культурой. В статье представлены виды физических нагрузок умеренной интенсивности, обеспечивающие оптимальную суточную двигательную активность и оздоровительный эффект.

Ключевые слова: физическая культура, двигательная активность, нормирование физических нагрузок.

Annotation: The article deals with the issues of normalization of physical activity in school-age children and persons engaged in health-improving physical culture. The article presents the types of moderate intensity physical activities that provide optimal daily motor activity and health effects.

Keywords: physical culture, motor activity, normalization of physical activity.

Низкая физическая активность является причиной многих хронических неинфекционных заболеваний и их осложнений, таких как гипертоническая болезнь, инсульт, ожирение, сахарный диабет, злокачественные новообразования, артриты и остеопороз, ишемическая болезнь сердца. Четвертая причина смертности в мире по данным ВОЗ – гиподинамия [2].

Как известно, двигательная активность определяет состояние здоровья человека и является важнейшим компонентом здорового образа жизни. В связи с тем, что здоровье человека закладывается в детском возрасте, нормирование физических нагрузок является важнейшим фактором, обеспечивающим оптимальный двигательный режим, удовлетворяющий биологическую потребность детей и подростков в движении.

Существует такое понятие, как привычная двигательная активность, которая может существенно отличаться от оптимальной. Двигательная активность детей и подростков достаточно высока и с возрастом постепенно увеличивается, однако, резко снижается с момента поступления в школу. Биологическая потребность школьников в движении может быть обеспечена в количестве 2-х часов в день за счет использования различных средств и форм физического воспитания в общеобразовательных организациях.

Гигиенические нормативы суточной двигательной активности для детей школьного возраста находятся в пределах от 15 до 30 тыс. шагов в сутки [3]. В это количество локомоций можно включить движения, которые выполняются при профессиональном обучении, трудовой деятельности и занятиях видами спорта, где движения высокой

интенсивности выполняются в исходных положениях сидя или лежа (тяжелая атлетика, некоторые виды гимнастики).

Оптимальная двигательная активность в детском и подростковом возрасте является важнейшим фактором, обеспечивающим процессы развития костной ткани и роста хряща, однако, при избыточной вертикальной нагрузке происходит торможение роста, а гиперкинезия способствует истощению симпатoadреналовой системы и развитию дефицита белка.

Важнейшим фактором повышения двигательной активности школьников являются прогулки на свежем воздухе, которые должны составлять от 2-х до 5 ч в зависимости от возраста детей. Двигательная активность в детском возрасте обеспечивается также за счет самообслуживания (уборка постели, стирка, вытирание пыли и т.п.) и общественно полезного труда (посадка растений, полив цветов, уборка территории школы и т.п.).

Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ) рекомендует детям и подросткам в возрасте от 5 до 17 лет физическую активность от умеренной до высокой интенсивности, в общей сложности, не менее 60 минут в день. Считается, что наиболее оптимальны занятия аэробикой продолжительностью более 60 минут в день, которые приносят дополнительную пользу для здоровья. Данная физическая активность обеспечивается за счет подвижных игр, занятий спортом, участия в оздоровительных и спортивных мероприятиях, причем физические тренировки высокой интенсивности, которые способствуют развитию скелетно-мышечных тканей, должны проводиться не менее трех раз в неделю. Для детей школьного возраста диапазон средней физической нагрузки находится в пределах от 10 до 45 мин (интенсивный бег) [3].

Низкая двигательная активность, как фактор риска, снижает продолжительность жизни. В связи с этим нормирование двигательной активности у взрослых, а также у лиц, имеющих отклонения в состоянии здоровья, имеет большое значение в профилактике многих хронических неинфекционных заболеваний, снижая риск преждевременной смерти и улучшая качество жизни. Формирование программ повышения физической активности должно осуществляться с учетом функциональных возможностей, индивидуальных особенностей и состояния здоровья человека с обязательной оценкой сердечно-сосудистого риска.

Неконтролируемые занятия физической активностью могут привести к развитию заболеваний суставов и повысить риск развития неблагоприятных реакций со стороны опорно-двигательного аппарата и сердечно-сосудистой системы. Особенно это относится к лицам, ведущим малоактивный образ жизни. Риск серьезных осложнений для данной категории людей можно снизить за счет постепенного увеличения уровня физической активности и использования нагрузок низкой и умеренной интенсивности.

Для нормирования физической активности можно использовать показатели суточного расхода энергии для лиц различной интенсивности труда. Суточный расход энергии человека, не занимающегося тяжелым физическим трудом, находится, как правило, в пределах 2000-3000 ккал в сутки.

Соответственно, по степени энергетических затрат физическая активность может быть низкой, умеренной и интенсивной. Доказано, что только нагрузки умеренной интенсивности и выше существенно снижают риск преждевременной смерти и риск развития рака молочной железы и толстой кишки, диабета и ишемической болезни сердца[2].

Нагрузкой умеренной интенсивности может считаться быстрая ходьба со скоростью 5

км/час 5 раз в неделю по 30 мин (это составляет 2.5 ч в неделю). Это средняя физическая активность, которая требует умеренных усилий и заметно увеличивает частоту сердечных сокращений, тем самым имеет дополнительную пользу для здоровья. К нагрузкам умеренной интенсивности кроме быстрой ходьбы относятся танцы, работа в саду, работа по дому и хозяйству, сбор урожая, активные игры и спортивные занятия с детьми, прогулки с домашними животными, некоторые строительные работы (например, кровельные или малярные работы), перенос, перемещение тяжести весом менее 20 кг.

Более эффективны занятия аэробикой средней интенсивности до 5ч в неделю и занятия высокой интенсивности (или сочетании высокой и средней интенсивности) до 2,5 ч в неделю[2].

Для взрослых людей в возрасте 65 лет и старше, которые используют нагрузки высокой интенсивности, ВОЗ рекомендует занятия не менее 75 минут в неделю, причем любое занятие аэробикой должно продолжаться не менее 10 минут. Рекомендуются силовые упражнения для основных групп мышц не менее 2-х раз в неделю.

Физическая активность высокой интенсивности требует больших усилий и приводит к учащенному дыханию и значительному увеличению частоты сердечных сокращений. Помимо бега в качестве нагрузок высокой интенсивности можно использовать энергичный подъем в гору, быструю езду на велосипеде, быстрое плавание, игры (футбол, волейбол, хоккей, баскетбол), энергичную работу с лопатой, перенос или перемещение тяжестей весом более 20 кг.

Выдающийся советский хирург-кардиолог и специалист в области кибернетики, ведущий специалист по операциям на сердце Николай Михайлович Амосов разработал свою методику тренировок с целью продления продолжительности жизни и предотвращения процессов старения. Свой эксперимент он начал в 80 лет, решив «сопротивляться старости» с помощью больших физических нагрузок. Его физические тренировки состояли из гимнастических упражнений (2500 движений), половину из которых составляли упражнения с гантелями весом 5 кг, бега на 4-6 км за 50-60 мин и ходьбы в течение 30мин. В течение 9 лет физические нагрузки превышали прежние в 3 раза[1].

Амосов признавался, что такие интенсивные нагрузки не приносят желаемого эффекта и могут стать причиной обострения многих заболеваний, привести к непоправимым последствиям. Результатом таких тренировок стал вывод о том, что бег оказывает негативное влияние на состояние опорно-двигательного аппарата, а аэробные упражнения не эффективны для профилактики сердечно-сосудистых заболеваний и предупреждения процессов старения.

Он предупреждал, что людям пожилого возраста такие нагрузки недопустимы, «...тренировка полезна, но много не даст», а любые занятия физическими упражнениями должны проводиться только под контролем врача. Его рекомендация после проведенного эксперимента состоит в следующем: «Не больше половины моего объема упражнений»[1].

Таким образом, оптимальной величиной физических нагрузок считается такая нагрузка, которая не оказывает существенного отрицательного влияния на функциональное состояние организма человека и обеспечивает максимальный оздоровительный эффект, являясь неотъемлемой частью повседневной жизни – это нагрузки умеренной интенсивности **не менее 30 минут** 5 раз в неделю.

Для детей и подростков физиологической нормой двигательной активности считается такая

двигательная активность, которая способствует нормальному росту и развитию, сохранению и укреплению здоровья, соответствует биологической потребности растущего организма в движениях, учитывает индивидуальные особенности и является гигиеническим критерием оптимальных физических нагрузок в системе физического воспитания школьников. Для детей и подростков ежедневная физическая активность от умеренной до высокой интенсивности должна составлять **не менее 60 минут**.

Список литературы

1. Амосов, Н.А. Эксперимент по преодолению старости/ Н.А. Амосов. – М: Сталкер, АСТ,2004. -128с.- ISBN 5-17-019032-8, 966-696-163-6. – Текст: непосредственный.
2. Глобальные рекомендации по физической активности для здоровья. – Текст: электронный //: Всемирная организация здравоохранения [сайт]. – 2010. – URL: https://apps.who.int/iris/bitstream/handle/10665/44399/9789244599976_rus.pdf?ua=1 (дата обращения: 22.02.2020).
3. Сухарев, А. Г. Здоровье и физическое воспитание детей и подростков / А. Г. Сухарев. - М.: Медицина, 1991. - 270 с.: ил. - ISBN 5-225-00348-6 . – Текст: непосредственный.

ГРАММАТИЧЕСКАЯ КАТЕГОРИЯ ВРЕМЕНИ ГЛАГОЛА В МОНГОЛЬСКОМ ЯЗЫКЕ

GRAMMATICAL CATEGORY OF TIME IN MONGOLIAN

Авторы: Ринчинова Сурена Тумэн-Баировна

Аннотация: В данной статье дается краткое описание грамматической категории времени в современном монгольском языке, также вкратце рассматривается классификация глагола по морфологическим, синтаксическим и семантическим признакам.

Ключевые слова: современный монгольский язык, категория времени, глагол, классификация

Annotation: This article gives a brief description of the grammatical category of time in the modern Mongolian language. Also considers the classification of the verb according to morphological syntactic and semantic features.

Keywords: modern Mongolian language, time category, verb, classification

Категория времени в языке обычно предполагает, что любое действие всегда происходит в определенное время и в определенном месте, поэтому ориентиром для определения времени действия является момент речи, при котором именно время определяет, что было раньше, а что – позже.

Время, которое определяется отношением к моменту речи, в лингвистике принято считать абсолютным. Следовательно, абсолютное время в грамматике противопоставляется относительному времени, которое определяется в глагольной форме не моментом речи, а соотношением со временем другого действия.

Глагол в современном монгольском языке обладает категориями: 1) переходности – непереходности, 2) залога 3) вида 4) времени 5) лица и 6) наклонения. При этом категория наклонения и времени морфологически совмещаются, а категория лица частично представлена в некоторых формах повелительно-желательного наклонения. Глагол же является самым частотным в употреблении, и нередко используется чаще, чем другие категории именных слов, как существительное или же прилагательное.

Грамматическая категория времени глагола в современном монгольском языке выступает в предложениях в роли сказуемого и выражает действие или же состояние предмета. В частности, отвечает на вопросы юхийжбайна вэ? (что делает?), яажбайна вэ? (что происходит?). К примеру: Амралтынөдөрлонхүмүхсүхрээлэнрүхочижбайна. – В праздничный день люди идут в парк (в монгольском языке «амралтынөдөр» может употребляться как выходной день).

Аналитические формы завершеного/незавершеного, многократного и прерывисто-кратного видов монгольских глаголов в грамматической категории времени употребляются в

настоящем, прошедшем и будущем временах. Глаголы любого из четырех видов могут выступать во всех временных срезах, и одна и та же форма времени глагола может употребляться в разных видах. Например, форма настоящего времени незавершенного вида: явжбайна – ходит; прошедшего времени завершенного вида: явлаа, явсан, явжээ – ушел; настоящего времени многократного вида: явжбайдаг – ходит (периодически); прерывисто-кратного вида: явжбайдаг. Категории вида и времени в монгольском языке в равной степени определяют наличие временных форм глагола.

Видо-временные формы монгольского глагола представляют собой следующую систему: например, глагол «үзэх» (смотреть; зачастую в словарях инфинитив глагола с формой на -х так же обозначает причастие настоящего и будущего времени) в *аналитической форме настоящего незавершенного вида представлен как: үзэжбайна (смотрит); прошедшего завершенного вида: үзсэн, үзлээ, үзжээ, үзэв (смотрел); многократного вида: үздэг (смотрит), прерывисто-кратного вида: үзэжбайдаг (смотрит).*

Глаголы в форме прошедшего времени *обозначают действия, которые происходили до момента речи. В современном монгольском языке имеются несколько форм прошедшего времени с морфологическими показателями: суффиксом - сан (-сон, -сэн, -сөн); -лаа (-лээ, -лоо), -жээ, -в, некоторые из которых используются либо в разговорном, либо в литературном стиле, но по значению не имеют особых различий, но слова с суффиксами - жээ, -в чаще используются в художественно-публицистическом стиле.*

Например: Би ээждээ машурт захидал бичиж байна. – Я пишу очень длинное письмо своей маме. Би ээждээ машурт захидал бичсэн (- лээ, жээ, - в). – Я написал очень длинное письмо своей маме. Би ээждээ машурт захидал бичиж байдаг (действие повторяется многократно или прерывисто-кратно). – Я пишу очень длинное письмо своей маме.

Следовательно, в определении грамматической категории времени глагола лежит характер его окружения, поэтому при попытке установить первичную классификацию, благодаря которой мы даем глаголу синтаксическую характеристику, рассматривается и семантическая составляющая, которая и выявляет типовое значение.

Одним из первых, кто начал изучать грамматику монгольского языка, в области синтаксиса и семантики глаголов, в частности категории времени, был отечественный монголовед А.А. Бобровников, книга которого «Граматики монгольско-калмыцкого языка» (1849г.) стала настольной для многих его последователей. Дальнейший интерес к данной тематике мы видим в трудах, не менее известного ученого, Г.Д. Санжеева, который в своих научных публикациях «Грамматические приемы в монгольских языках» (1940г.) и «Залог в монгольских языках» (1947г.) так же рассматривает категорию времени с точки зрения синтаксиса. Другие исследователи в области монголоведения, такие как К.С. Ивченков и Е.А. Кузьменков, в своих научных трудах о глаголе так же рассматривают взаимосвязь между семантикой и синтаксисом.

Таким образом, особенностью исследования данной категории в монгольском языке отечественными филологами является то, что они, прежде всего, опираются на категорию времени в русском языке. Безусловно, при изучении не упускаются из виду остальные категории глагола как переходность – непереходность, совершенные – несовершенные виды, наклонения и т.д.

В монгольском языке, как и в русском, многие глаголы представлены в прошедшем, настоящем и будущем временах. В данной статье была рассмотрена лишь причастная форма глагола, которая является наиболее употребляемой в данном языке.

Использованная литература:

1. Санжеев Г.Д. Сравнительная грамматика монгольских языков / Г.Д. Санжеев. - Москва: Изд-во академии наук СССР, 1953. - 243 с.
2. Дамбиева Э.Б. Категория времени и ее выражение в бурятском языке. Диссертация / Э.Б. Дамбиева. - Улан-Удэ: БГУ, 2016
3. Бальжинимаева Б.Д., Бухоголова С.Б. Современный монгольский язык: учеб.пособие: в 2-х ч. / Б.Д. Бальжинимаева., С.Б. Бухоголова. - Улан-Удэ: Изд-во Бурятского госуниверситета, 2011. - Ч. 1. - 288 с.

ОБЩЕЕ И ОСОБЕННОЕ В ОБРАЗАХ «МАЛЕНЬКОГО ЧЕЛОВЕКА» В ПРОИЗВЕДЕНИЯХ А.П. ЧЕХОВА

GENERAL AND SPECIAL IN THE IMAGES OF THE "LITTLE MAN" IN THE WORKS OF A. P. CHEKHOV

Авторы: Чжан Хуэйминь

Аннотация: Представлен анализ образа «маленького человека» в творчестве А.П. Чехова в произведениях «Враги», «Неприятность», «Палата №6» с точки зрения общей, присущей всей предшествовавшей русской литературе традиции, а также с позиции оригинальности А.П. Чехова в интерпретации этого образа.

Ключевые слова: образ «маленького человека», общее и особенное в образе «маленького человека», трагикомическая, драматическая и трагическая ситуации.

Annotation: The article analyzes the image of the "little man" in the works of A. p. Chekhov in the works "Enemies", "Trouble", "Chamber No. 6" from the point of view of the General tradition inherent in all previous Russian literature, as well as from the position of the originality of A. p. Chekhov in the interpretation of this image.

Keywords: the image of the "little man", the General and special in the image of the "little man", tragicomic, dramatic and tragic situations.

Герои А.П. Чехова пытаются глубоко и определённо мыслить, находясь в позиции «маленького человека». Это было развитием тех художественных открытий, которые уже полноценно и разносторонне проявились в творчестве Ф.М. Достоевского, то есть развитием общих тенденций русской литературы в изображении «маленького человека». Особенным в этих образах у А.П. Чехова было то, что они изображены в различных социально-психологических ракурсах, которые условно можно разделить на две группы: 1) «маленький человек» изображается в ситуации, когда он пытается «выдавливаться из себя по каплям раба»; 2) «маленький человек» предстаёт как «человек в футляре», находя для себя тот или иной вариант ухода от действительности, прячась от необходимости решения насущных жизненных вопросов и проблем в своём искусственно созданном жизненном пространстве (это своего рода логическое завершение образов мечтателя Ф.М. Достоевского). Кроме того, следует также отметить, что диапазон в изображении мыслящих «маленьких людей» в творчестве А.П. Чехова довольно широк: есть персонажи, изображённые в трагикомической ситуации (например, в рассказе «Враги»), есть драматические ситуации (например, в рассказе «Неприятность»), а есть и высокий трагизм («Палата №6»).

В рассказе «Враги» в трагической ситуации изображён провинциальный доктор Кирилов: он боролся за жизнь собственного сына и не смог его спасти, и сразу после случившегося к нему с просьбой о врачебной помощи для женщины приехал состоятельный человек Абогин. Но вот выясняются обстоятельства, связанные с женщиной Абогина: она притворилась, что ей стало плохо, а когда Абогин уехал за доктором, она убежала вместе с любовником. И оскорблённый Кирилов произносит обвинения в адрес Абогина, которые позволяют увидеть в докторе типичного «маленького человека», который является «маленьким» потому что, кроме ударов судьбы, он ещё испытывает униженность и зависимость от людей богатых, что вызывает в этом герое ненависть. И здесь приоткрывается ещё одна грань образа «маленького человека»

Кирилова: он «маленький» ещё и потому, что не способен на великодушие, на понимание другого, обида заслонила в нём всё человеческое.

Рассказ «Неприятность» представляет образ «маленького человека» в ситуации попытки активного протеста против деградирующей части человеческого общества, но объектом своих действий главный герой этого рассказа – земский врач Овчинников – выбирает фельдшера Михаила Захаровича, вечно пьющего, не исполнительного, презирующего медицину. Однако, форму своего протеста Овчинников выбирает неадекватную своему статусу врача: он бьёт фельдшера по лицу. Сам доктор понимает, что, даже если он добьётся увольнения фельдшера, это ничего не решит в принципе, да и сам не хочет такого исхода дела. Эта неуклюжесть является следствием натуры «маленького человека», так как его протест ничего в результате не даёт, это благородный порыв героя, но не способ решения социальных проблем.

В повести «Палата №6» А.П. Чехов тип глубоко и определённо мыслящего «маленького человека» представил образом провинциального доктора Андрея Ефимовича Рагина, но автор одной фразой о том, что в России философствует всякая мелюзга, даёт ему оценку как философствующему «маленькому человеку». Его «малость» заключается в том, что он для себя лично придумал оправдательную для своей социальной и профессиональной пассивности теорию о том, что от нравственной и физической нечистоты невозможно избавиться в принципе. «Малость» Рагина проявляется и в том, что он – слабовольный человек, и в том, что он находит своеобразное философское обоснование своему безволию, а затем последующей нравственной и профессиональной деградации. Чтение (сочетаемое с алкоголизмом) и философствование для доктора Рагина – это своего рода «футляр», в который он спрятался от страха перед смертью. Как врач, он постоянно наблюдает болезни и смерть людей, но не хочет противостоять им, парадоксальным образом он успокаивает сам себя тем, что, если невозможно окончательно победить болезни, а тем более смерть, то и не надо особенно ничего делать против них. Но, как оказывается в итоге повести, столкнувшись с реальностью своих собственных страданий, Рагин не выдерживает потрясения и умирает, то есть проявляет свою суть именно как «маленький человек», а не как философствующий доктор. Второй «маленький человек» в повести «Палата №6» - бывший чиновник Иван Дмитриевич Громов, - пытается публично резонёрствовать, обличая социальные пороки. Но его «малость» проявилась в его судьбе достаточно быстро: он заболел манией преследования (скорее всего, из-за страха быть наказанным за свои обличения, хотя по сути они выражаются им в довольно мягкой и обтекаемой форме). Громов – это «маленький человек», который пытается избавиться от состояния внутреннего рабства, но надламывается в этом своём порыве к внутренней свободе и оказывается в жизненной ситуации, которая максимально приближена к отсутствию свободы внешней: он навсегда становится пациентом палаты для психически больных. И Громов буквально проговаривает для себя путь, уже проложенный другим «маленьким человеком» - Акакием Акакиевичем Башмачкиным - тем, что собирается являться с того света пугать своих обидчиков. Это неожиданное продолжение идеи Н.В. Гоголя о мести «маленького человека» из мира посмертного существования своим обидчикам не оставляет никаких перспектив для тех, кто думает об изменении сути социальных отношений в сторону человечности и справедливости, здесь А.П. Чехов как бы замыкает в круг возможность для «маленького человека» пойти путём социального протеста и целенаправленных усилий по изменению общества. Мечь «маленького человека» в этом смысле – это тупик, демонстрация его слабости, бессилия. Но этот герой А.П. Чехова интересен тем, что открывает реально возможный путь преобразования «маленького человека» в человека полноценного. Путь, который открывает для себя Громов, - это прогресс разума, который способен будет привести не только к справедливости и свободе, но и к победе над смертью как основополагающей абсурдностью человеческого существования. Образ «маленького человека» Громова полон оптимизма и планов активного переустройства жизни с помощью познания законов природы,

жизни и человеческого существования, и результаты этого познания способны отменить «маленького человека» как явление. И в этом смысле ответ А.П. Чехова на вопрос о том, как не стать «маленьким человеком», выглядит так: оставайтесь самостоятельно думающей личностью.

Философия

ТЕОЛОГИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ УПРАВЛЕНИЯ В ИСТОРИИ УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ МЫСЛИ

THE THEOLOGICAL MODEL OF MANAGEMENT IN THE HISTORY OF MANAGEMENT THOUGHT

Авторы: *Ехлакова Елена Александровна, Гузенко Святослав Сергеевич*

Аннотация: *В статье рассматривается теологическая модель управления, которая представляет одну из религиозных управленческих идей. В светском дискурсе отсутствуют исследования религиозной управленческой мысли, что определяет актуальность настоящего исследования. Отмечается, что теологическая модель управления, в отличие от философской, научной управленческих идей и теологической доктрины управления, предусматривает равноправие людей, творческий союз человека с Богом и не нарушает свободу выбора человека.*

Ключевые слова: *Бог, человек, история, управление, свобода выбора, равноправие*

Annotation: *The article considers the theological model of management, which is one of the religious management ideas. There are no studies of religious management thought in the secular discourse, which determines the relevance of this research. It is noted that the theological model of management, in contrast to the philosophical, scientific management ideas and the theological doctrine of management, provides for the equality of people, the creative Union of man with God and does not violate the freedom of choice of man.*

Keywords: *God, man, history, governance, freedom of choice, equality*

Существует несколько основных видов управленческих мыслей или идей: религиозный, философский и научный.

Первые два относят к донаучному историческому этапу развития управленческой теории и практики (XIX – VII тысячелетие до нашей эры – конец XVIII в.), а третий – к научному периоду (начало XIX в.).

Философский и научный управленческие идеи основаны на учениях управления, разработанных видными философами и государственными деятелями в связи с возникновением и развитием государства, а также с управленческими революциями.

Философский и научный управленческие идеи носят явно антропогенный характер, а религиозный – Божественную направленность.

В светском дискурсе отсутствуют исследования религиозной управленческой мысли, которая возникла на порядок раньше двух вышеуказанных управленческих идей.

В настоящее время в связи с ростом религиозного экстремизма российским обществом востребованы исследования религиозных учений и управленческих идей для выработки мер по предотвращению и ликвидации преступлений на религиозной почве, что определяет актуальность данной статьи.

Целью настоящей работы является изучение религиозной управленческой мысли.

Религиозная управленческая мысль базируется на теории творения, согласно которой наш мир и человек являются творением Бога [1, 8]. При этом Бог сотворил человека по своему образу и подобию, наделив его свободой выбора и равными правами друг перед другом.

Согласно монотеистическим религиям (от греч. *μονος* – один, *θεος* – Бог, единобожие), верховная власть принадлежит самому Богу, и её осуществление обеспечивается через систему богоуправления [4, с. 25]. К данным религиям причисляют иудаизм, все ветви христианства (католицизм, православие, древлеправославие, протестантство, монофизитство, несторианство), ислам и зороастризм [11, с. 150].

Вселенной и ситуациями в мире управляет Бог-Творец в соответствии с трансцендентным миропорядком [5, с. 125-128].

Религиозную управленческую мысль условно можно разделить на три группы:

1. Теологическая (греч. *theos* – Бог и *logos* – слово, учение) модель управления; 2. Теологическая доктрина управления; 3. Окультиные учения управления.

В основе теологической модели управления лежит Божественное право, под которым понимают комплекс представлений об особом трансцендентальном (от лат. *transcendens* – переступающий, превосходящий, выходящий за пределы) миропорядке либо нормативном предписании, выступающем по отношению к позитивно-правовому регулированию в качестве основы, содержательного и категориального базиса» [9].

«Человек смог в основном познать законы природы, но он далёк от понимания всех существующих Духовных законов и законов других духовных (тонких) и материальных миров. Наука подтвердила универсальность физических законов и единство природы и Вселенной. Через некоторое время человечество сможет познать все Божественные законы и по-другому взглянуть на наше бытие.

Через Божественные законы осуществляется сакральная связь всего существующего с Богом-Творцом. Божественные законы, как и Бог, неизменны и носят вечный характер» [6, с. 94].

Божественное право существовало ещё до «доправового мира» [6, с. 55].

С точки зрения человека к основным источникам Божественного права относятся Божественные Откровения, выраженные как на нематериальных, так и материальных носителях [6, с. 94].

Как отмечает В.А.Цыпин, «принято различать материальные и формальные источники права. Под материальными источниками подразумеваются лица и институты, создающие правовые нормы. Формальные источники – это документы, памятники, в которых изложены эти нормы.

Первоисточником церковного права является Божественная воля Основателя Церкви. Она действовала в Церкви при её создании – ей Церковь будет подчиняться «Во все дни до скончания века» (Мф. 28:20).

Божественное откровение содержит в себе полноту истины о Боге и человеке. Догматы веры и нравственные заповеди – главное в Откровении. Но оно включает в себя также и учение Спасителя об устройстве Церкви, о способах поддержания церковного мира и благочиния, о средствах восстановления попорченного церковного порядка. Эта сторона в учении Христа носит правовой характер.

Правовые заповеди Спасителя и постановления, изданные боговдохновенными апостолами (о епископах и диаконах – 1 Тим. 3:1-13, об отношении к государственной власти – Рим. 13:1-7), содержащиеся в Священном Писании, а также те заповеди, которые, хотя и не вошли в Писание, но хранились в Церкви изначально, как Откровенная истина, как Священное Предание, составляют, по общепринятой у канонистов терминологии. Божественное право (*ius divinum*).

Таким образом, область Божественного права не ограничивается правовыми нормами, содержащимися в Священных книгах. Правила, которые Церковь получила от апостолов, даже если они переданы ей не в письменном, а устном, хотя впоследствии и они тоже могли быть зафиксированы письменно (в творениях Мужей апостольских, Отцов Церкви, в постановлениях Соборов), являясь частью Священного Предания, также составляют Божественное право» [13].

Божественные законы устанавливают основные права и обязанности любых существ, живого и неживого мира [6, с. 95].

Как указывает С.И. Ивентьев, «в случае, когда живые существа сбиваются с эволюционного пути и утрачивают способность воспринимать *трансцендентный миропорядок*, Богом-Творцом до этих творений вновь доводятся духовные законы через посланников, что мы часто наблюдаем в развитии человеческой цивилизации.

Духовные законы передаются или вручаются непосредственно посланникам Бога (пророкам) в виде сакральных законов и морально-этических предписаний. К ним относят: Десять заповедей, Моисеев закон, Старый и Новый Завет, Веды, Закон Сварога, Коран и др. Эти тексты, как утверждают священники, носят Богодухновенный характер» [6, с. 95].

Носители сакральных знаний и пророки органично вплетали духовные законы в человеческие законы и основы социально-политической жизни любого человеческого общества.

Ещё в Древнем Риме право по своему источнику происхождения разделяли на Божественное право и право человеческое.

Согласно философско-христианским учениям Средневековья, Бог выступает как Центр мироздания, главным хранителем мирового и социального порядка, а также законодательное первоначало, из которого исходят все религиозные, моральные и правовые нормы.

Древнегреческие философы Гераклит, Сократ и Платон считали, что структура государства и функционирование права должны соответствовать божественно-трансцендентальным принципам [6, с. 95].

Итальянский философ и теолог Фома Аквинский (1225 – 09.03.1274 гг.) под правом мыслил действие Божественной справедливости в обществе, подразделяя существующее право на три уровня: 1. Божественное право: установления, данные Богом человеку как «твари Божьей», и нормы церкви как представительницы Божьей власти на земле; 2. Право народов, понимаемое как естественное право в его аристотелевской трактовке; 3. Человеческое право как писаное, позитивное право светского государства.

По мнению Аквината, каждому уровню соответствуют свои законы. Божественное право претворяется в Вечном законе (Сумма теологии I-II, 93), то есть нормах Бога, право народов – в естественных законах (стремление к самосохранению, продолжению рода, уважение достоинства), соответствующих природе человека, человеческое право – в светских законах, которые через силу и страх принуждают людей не делать зла и исполнять светские законы [6, с.95-96].

В своё время немецкий философ Г.Гегель (27.08.1770 – 14.11.1831 гг.) под государством понимал следующее: «Существование государства – это шествие Бога в мире; его основанием служит сила разума, осуществляющего себя как волю» [3, с. 284].

Божественное право возникло намного раньше позитивного права, созданного государством и обеспечиваемого силой его принуждения.

В христианской традиции Бог выступает Источником и Хранителем правовой идеи о равенстве: равным обязанностям должны соответствовать равные права [6, с. 96].

В период существования теологической модели управления отсутствовали классовые группы, экономика и товарно-денежные отношения. Люди жили семьями, важные решения принимались на общем сходе родовой общины. Люди имели равные права и обязанности, любой вопрос решали «всем миром». Это время характеризовалось библейским Раем (Быт. 2:8).

Теологическая доктрина управления появилась при классовой дифференциации (от лат. *differentia* – различие) населения на группы и появлении класса жрецов в V тысячелетие до н.э. в Древнем Египте, Шумере и Аккаде [4, с. 9]. Этот период именуют первой управленческой или «религиозно-коммерческой» революцией.

С появлением жрецов сформировались денежная система и система управления как инструмент коммерческой и религиозной деятельности, то есть появилась централизованная командная экономика, бразды правления которой находились у жрецов и фараона.

Денежная система была изобретена жрецом Кратием для того, чтобы управлять теми же рабами, но за плату якобы свободным людям (оставаться рабом у жрецов и фараона только за деньги). Эта система управления была названа «демократией» от слова «демон» и имени жреца «Кратий» [10, с. 13-14].

Кастой жрецов была создана так называемая система податей (религиозная десятина, налоги с продаж, имущества и пр.), которая впоследствии превратилась в государственную налоговую систему.

По идеологии жрецов Божественное право возложило на них верховную духовную власть, которая даже была на порядок выше власти фараонов. В религиозном понимании жрецы считали человека рабом Бога, что позволяло беспрекословно управлять народом, как рабами. Именно с момента появления жрецов началось искажение Божественного закона, одни люди были возвеличены над другими, появилось позитивное или государственное право, благодаря которому осуществлялось управление и правосудие.

С появлением Католической церкви теологическая доктрина управления была доработана с учётом существующей государственной власти, Божественное право было превращено в Божественное право королей. При этом управление Католической церкви производилось на основе божественного права и под патронажем папской курии.

Божественное право королей – это политическая и религиозная доктрина, согласно которой у монарха есть полноправная власть над человеком, и это право дано непосредственно Богом и попытка свергнуть короля приравнивалась к свержению власти Бога, то есть к греху [6, с. 99].

Божественное право королей было приостановлено в Англии во время так называемой «Славной революции» в 1688 – 1689 гг. в связи с принятием Билля о правах, декларирующего права и свободы подданного и устанавливающего наследование Короны [6, с. 99].

В Средние века естественное право мыслилось как Божественное установление [2, с. 677].

Немецкий философ Иммануил Кант (22.04.1724 – 12.02.1804 г.) перенёс доказательство бытия Бога в область морали, сделав существование Бога нормой нравственного поведения [12, с. 176].

В конце XIX – начале XX вв. с развитием материалистической теории эволюции Ч.Р. Дарвина (12.02.1809 – 19.04.1882 гг.) Божественное право королей совсем исчезло [6, с. 100].

С приходом вольнодумства Божественное право стали подменять естественным правом (Новое время), которое старалось не упоминать о Божественном происхождении права [6, с. 100].

Теологическая модель управления, в отличие от философской, научной управленческих идей и теологической доктрины управления, представлена Богом, предусматривает равноправие людей, творческий союз человека с Богом и не нарушает свободу выбора человека.

Оккультные учения управления содержали в себе теософские идеи, а также основные принципы теологической доктрины управления, касающиеся управления материального мира духовным. На государственном уровне они не были реализованы, а в основном практиковались в тайных оккультных сообществах.

«Под воздействием религиозных учений происходило формирование европейских и восточных государств, создавалась система управления в них, утверждались методы управления, нормы этики поведения в обществе» [7, с. 25].

В основе современных форм государственного и корпоративного правления лежит принуждение и насилие, а также ограничение свободы выбора человека, что говорит об их несовершенстве, что, в свою очередь, требует поиска новых управленческих идей.

По нашему мнению, тщательное изучение теологической модели управления позволяет по-новому взглянуть на существующие формы государственного и корпоративного правления, выявить их положительные и отрицательные стороны, разработать иные модели управления, позволяющие обходиться без понуждения и насилия.

Использованные источники:

1. Библия: каноническая, русский синодальный перевод. – М.: Российское Библейское общество, 2007. – 1057 с.
2. Большая юридическая энциклопедия. – М.: Изд-во Эксмо, 2005. – 688 с.
3. Гегель. Философия права. – М.: Мысль, 1990. – 524 с.

4.История управленческой мысли: учеб. пособие для студентов, обучающихся по направлению подготовки 080200.62 «Менеджмент» (профили «Менеджмент организации» и «Маркетинг») / [авт.-сост. В.В.Иноземцева]. – Саратов, Саратовский социально-экономический институт (филиал) ФГБОУ ВПО «РЭУ им. Г. В. Плеханова», 2014. – 104 с.

5.Ивентьев С.И. Управление ситуациями: права и свободы человека и гражданина / Ситуационные исследования: Вып.4. Ситуационная картина мира / Под общ.ред.проф.Н.М.Солодухо (По материалам международной научно-философской конференции). – Казань: Изд-во Казан.гос.техн.ун-та, 2011. – С.125-128.

6.Ивентьев С.И.Божественные и духовно-нравственные права и свободы человека: монография. – Новосибирск: СИБПРИНТ, 2012. – 357 с.

7.Кислинских Ю.В., Коваленко В.Н. История управленческой мысли: учебное пособие. – Комсомольск-на-Амуре: Изд-во АмГПГУ, 2015. – 145 с.

8.Коран. – М.: Наука, 1986. – 727 с.

9.Кемеров В.Е. Философская энциклопедия. – М.: Панпринт, 1998. – 1064 с.

10.Мегре В.Н.[Новая цивилизация. Часть 1.](#) – М.; СПб.: Диля, 2011. – 351 с.

11.Тимощук А.С., Федотова И.Н., Шавкунов И.В. Введение в религиоведение: Учеб. пособие. – Владимир: ВЮИ ФСИН России, 2014. – 136 с.

12.Философская энциклопедия. Т.1. – М.: ГНИ «Советская энциклопедия», 1960. – 504 с.

13.Цыпин В. А. Церковное право: 2-е изд. – М.: Изд-во МФТИ, 1996. – 426 с.

ф

Экология

ОЦЕНКА ГЕОЭКОЛОГИЧЕСКОГО РИСКА ИРКУТСКОЙ ОБЛАСТИ

EVALUATION OF GEOECOLOGICAL RISK IRKUTSK REGION

Авторы: Потапова Елена Владимировна, Вологжина Саяна Жамсарановна, Бархатова Оксана Анатольевна

Аннотация: Указано, на важность объекта Всемирного наследия оз. Байкал, в структуре Иркутской области, как источника повышенного влияния хозяйственной деятельности в соответствии со стратегией научно-технологического развития. Отмечена значимость оптимизации изучения особенностей загрязнения и других форм антропогенной нагрузки, в связи с региональными особенностями. Предложена инновационная схема анализа состояния территории восемью основными классическими и авторскими методами для получения интегральных оценок при прогнозировании развития.

Ключевые слова: стратегия развития, геоэкологический риск, оценка состояния, антропогенная нагрузка.

Annotation: Indicated on the importance of the World Heritage Site of Lake. Baikal, in the structure of the Irkutsk region, as a source of increased influence in accordance with the strategy of scientific and technological development. The importance of optimizing the study of the characteristics of pollution and other forms of anthropogenic pressure, in connection with regional features, is noted. An innovative scheme is proposed for analyzing the state of the territory with eight main classical and author's methods for obtaining integral estimates in predicting development.

Keywords: development strategy, geoecological risk, state assessment, anthropogenic load.

Противодействие техногенным, социокультурным, биогенным угрозам, терроризму, идеологическому экстремизму, киберугрозам и иным источникам опасности для общества, экономики и государства – одно из главных направлений «Стратегии научно-технологического развития Российской Федерации» [1].

На решение фундаментальной проблемы геоэкологии, связанной с влиянием объектов хозяйственной деятельности на окружающую среду и здоровье человека направлено развитие страны и субъектов Федерации. В соответствии с п. 15, указанной выше Стратегии, наиболее значимыми, с точки зрения научно-технологического развития России, вызовами являются: возрастание антропогенных нагрузок на окружающую среду, до масштабов, угрожающих воспроизводству природных ресурсов, и связанный, с их неэффективным использованием, рост рисков безопасности жизни и здоровья граждан [2].

Для анализа экологического состояния территории Иркутской области и проведения

соответствующих природоохранных мероприятий необходима методика количественной оценки интегральных относительных показателей экологической безопасности, показывающих защищенность людей и природной среды от вредного воздействия техногенных объектов. Конкретная фундаментальная задача работы учёных в развитии региона, состоит в формировании уникальной стратегии устойчивого развития его территории.

Экологическое состояние, особенно среды мегаполисов, в настоящее время, вследствие загрязнения, усиленно и систематически ухудшается. Спектр только загрязняющих веществ, чрезвычайно широк, их прямое определение трудоемко, дорого и не всегда доступно. Для контроля состояния территории большое значение имеет экологический мониторинг, результаты которого позволяют прогнозировать процессы трансформирования отдельных компонентов и экосистем в целом. Большинство исследований направлено на установление лишь уровня загрязнения сред с учетом норм (ПДК, ПДУ и др.). Но нормы устанавливаются только для отдельных веществ, тогда как загрязнение обычно многокомпонентно и многофакторно. Селективное экологическое действие всех «загрязнителей» на живые системы не представляет собой простой суммы, оно эмерджентно, т. к. вещества взаимодействуют между собой и с веществами, уже присутствующими в среде на момент загрязнения, образуя продукты с более высокой токсичностью, или, наоборот, нейтрализуя друг друга. Поэтому ориентация оценок и прогнозов только на ПДК весьма опасна и может рассматриваться только как паллиатив [3].

В качестве основных методов исследования при проведении современного этапа работ оценки геоэкологического риска можно применить:

1. полевые геоботанические описания территории;
2. натурные обследования участков с наиболее интенсивным движением автомобильного потока;
3. комплексный аэросиноптический анализ с применением ГИС «Океан», ГИС «Метео»;
4. инновационная авторская методика оценки метеорологического потенциала самоочищения атмосферы;
5. дистанционные методы исследования с применением авторских региональных методик оценки загрязнения снежного покрова, теплового загрязнения и деградации растительности, позволяющие вести оперативный мониторинг обширных территорий, к которым относится и объект исследования;
6. математическое моделирование пространственного распределения загрязняющих веществ, поступающих в атмосферный воздух от стационарных источников, по методике ОНД-86 и авторской климатической модели;
7. математическое моделирование пространственного распределения загрязняющих веществ, поступающих в атмосферный воздух в результате работы двигателей автомобилей, по «Методике определения выбросов автотранспорта для проведения сводных расчетов загрязнения атмосферы городов» и авторской модели;
8. картографический метод исследования с использованием ГИС-технологий [3].

Первоначально необходимо провести интегральный анализ состояния воздушной среды, поверхностных вод, снежного покрова и растительности на исследуемой территории. Должна быть создана инновационная методика, которая даст возможность провести ранжирование территорий с техногенными объектами по степени их экологической опасности и определить приоритетные направления деятельности по охране окружающей среды.

Затем необходимо построить комплексные экологические карты возможного возникновения геоэкологического риска исследуемой территории, предназначенные для использования

органами администрации в качестве научно-справочного пособия для решения природоохранных задач.

В настоящее время особое внимание уделяется созданию особых экономических зон, в том числе и зон туристско-рекреационного типа (Федеральный закон от 22.06.2005 №116-ФЗ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации»), что повлечет за собой, вследствие увеличивающегося потока людей, усиление антропогенной нагрузки на территории, такие как Байкальский регион [2]. Кроме того, на фоне глобальных и региональных изменений климата подобные изменения могут нести опасно катастрофический характер.

Иркутская область и значимый для всего Мира охраняемый природный объект – озеро Байкал, нуждаются в постоянных исследованиях на всех уровнях состояния, динамики и использования. Высокая степень орографической изолированности Байкала, температурные различия между поверхностью озера и сушей, наличие тепловой инерции водной массы озера обуславливают особые мезоклиматические условия, которые оказывают существенное влияние на экологическое состояние озера [4, 5].

Учитывая, что на территории Иркутской области, по данным Росгидромета, современные темпы трансформации климата – одни из наиболее высоких в стране, важно оценивать региональную изменчивость климата во взаимосвязи с антропогенным воздействием на экосистемы оз. Байкал. В концепции устойчивого развития Иркутской области важная роль принадлежит рациональному использованию природных ресурсов, в том числе его рекреационного потенциала. Благодаря уникальным свойствам байкальской воды, ландшафтному и биологическому разнообразию, прибрежные районы озера предоставляют широкие возможности для развития туризма, в том числе экологического, экстремального, органического, реализация которых требует детального изучения природных условий территории и её климатических особенностей [4, 5].

Для формирования оптимальной стратегии устойчивого развития, в рамках обеспечения национальной безопасности территории Иркутской области, необходимо иметь четкое представление о её экологическом состоянии в настоящее время и предвидеть потенциальные изменения – проводить оценку появления и факторов геоэкологического риска, с целью принятия своевременных действенных мер.

Для анализа разноуровневого состояния территории и природной среды Иркутской области, проведения соответствующих природоохранных мероприятий необходима методика эффективной количественной оценки интегральных относительных показателей экологической безопасности, показывающих защищенность людей и окружающей природной среды от вредного воздействия, в том числе техногенных объектов.

Вызовы национальной безопасности – как совокупность, в том числе геоэкологических проблем, угроз и возможностей, сложность и масштаб которых таковы, что они не могут быть решены, устранены или реализованы исключительно за счёт увеличения использования ресурсов, объективно требуют реакции со стороны государства, общества и науки.

Оценка геоэкологического риска на всех этапах исследования вопроса анализа является значимой не только для природных сообществ, элементов застройки, но и важной для социума, с точки зрения предотвращения негативных изменений в показателях здоровья, и возможности использования на других территориях, как для сравнения, так и для формирования глобальной карты геоэкологических рисков России – основы для оценки безопасности Мира по программам ООН.

Исследование выполнено при финансовой поддержке РФФИ и Правительства Иркутской области в рамках научного проекта №20-45-380032.

Список литературы

1. Стратегия национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.scrf.gov.ru/documents/99.html>
2. Указ Президента Российской Федерации от 01.12.2016 г. № 642 О Стратегии научно-технологического развития Российской Федерации [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://kremlin.ru/acts/bank/41449>
3. Вологжина С. Ж. Оценка экологического состояния атмосферного воздуха Южного Прибайкалья [Электронный ресурс] / С. Ж. Вологжина, А. В. Ахтиманкина // Изв. Иркут. гос. ун-та. Сер. Науки о Земле. – 2013. – № 2. – С. 76 – 88.
4. Гидроклиматические исследования Байкальской природной территории [Текст]: Монография / Н.Н. Воропай [и др.]; отв. Ред. Л.М. Корытный. – Новосибирск: Гео, 2013. – 187 с.
5. Коновалова Т.И., Левашева М.В. Ландшафты Иркутской области и факторы их преобразования // Известия Иркутского государственного университета. Серия «Науки о Земле», 2016. – Т. 15. – С. 44-65.

Reference

1. Strategiya natsional'noy bezopasnosti Rossiyskoy Federatsii do 2020 goda [Elektronnyy resurs]. Rezhim dostupa: <http://www.scrf.gov.ru/documents/99.html>
2. Ukaz Prezidenta Rossiyskoy Federatsii ot 01.12.2016 g. № 642 O Strategii nauchno-tekhnologicheskogo razvitiya Rossiyskoy Federatsii [Elektronnyy resurs]. Rezhim dostupa: <http://kremlin.ru/acts/bank/41449>
3. Vologzhina S. Zh. Otsenka ekologicheskogo sostoyaniya atmosfer-nogo vozdukha Yuzhnogo Pribaykal'ya [Elektronnyy resurs] / S. Zh. Vo-logzhina, A. V. Akhtimankina // Izv. Irkut. gos. un-ta. Ser. Nauki o Zem-le. – 2013. – № 2. – S. 76 – 88.
4. Gidroklimaticheskie issledovaniya Baykal'skoy prirodnoy ter-ritorii [Tekst]: Monografiya / N.N. Voropay [i dr.]; отв. Red. L.M. Ko-rytnyy. – Novosibirsk: Geo, 2013. – 187 s.
5. Konovalova T.I., Levasheva M.V. Landshafty Irkutskoy obla-sti i faktory ikh preobrazovaniya // Izvestiya Irkutskogo gosudarstven-nogo universiteta. Seriya «Nauki o Zemle», 2016. – T. 15. – S. 44-65.

ОЦЕНКА ВОЗДЕЙСТВИЯ АО «САХАНЕФТЕГАЗСБЫТ» НА ЭКОЛОГИЧЕСКУЮ СРЕДУ РЕГИОНА

Авторы: Колодезников Михаил Николаевич

Научный руководитель: Бурцева Евдокия Иннокентьевна

Аннотация: в статье представлен анализ основных показателей воздействия АО «Саханефтегазсбыт» экологическую обстановку в регионе. Показатели рассмотрены в динамике. Проанализированы экологические инвестиции и экологические платежи компании за загрязнение окружающей среды, а также состояние экологического контроля.

Ключевые слова: экологическая программа, загрязнение окружающей среды, экологические платежи, нефтегазовая деятельность, нефтепродукты.

Введение

АО «Саханефтегазсбыт» - основной участник рынка нефтепродуктов Республики Саха (Якутия), осуществляющий стабильный завоз горюче-смазочных материалов для нужд бюджетной сферы, населения и мелкооптовых потребителей региона. Компания является самостоятельно хозяйствующим предприятием со стопроцентной долей республики в уставном капитале.

В системе нефтепродуктообеспечения компания работает более 20 лет и создано на базе государственного предприятия «Якутнефтепродукт», обеспечивая свыше 20 % потребностей республики в стратегически важном для ее жизнеобеспечения продукте. АО «Саханефтегазсбыт» это сеть оптовой и розничной торговли нефтепродуктами на 19 нефтебазах, 99 автозаправочных станциях, расположенных по всей территории республики. Компания владеет автопарком топливозаправщиков и бензовозов.

Результаты.

Рассмотрим показатели влияния АО «Саханефтегазсбыт» на состояние окружающей среды. На рисунке 1 представлена динамика валового выброса загрязняющих веществ в атмосферу.

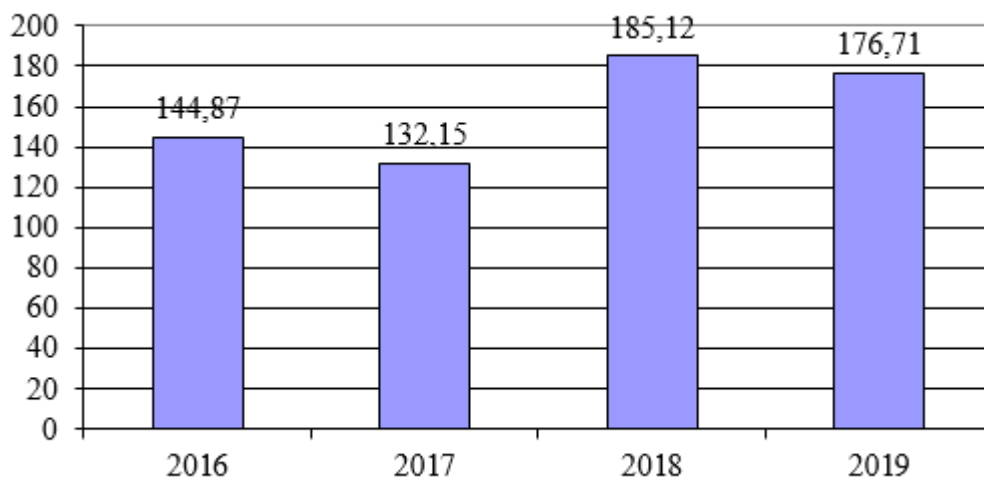


Рисунок 1 - Динамика валового выброса загрязняющих веществ в атмосферу в 2016-2019гг.,

Тыс. т

По результатам анализа отмечается рост валового выброса загрязняющих веществ в атмосферу от деятельности АО «Саханефтегазсбыт» в 2018-2019гг.

На рисунке 3 представлены удельные выбросы парниковых газов.

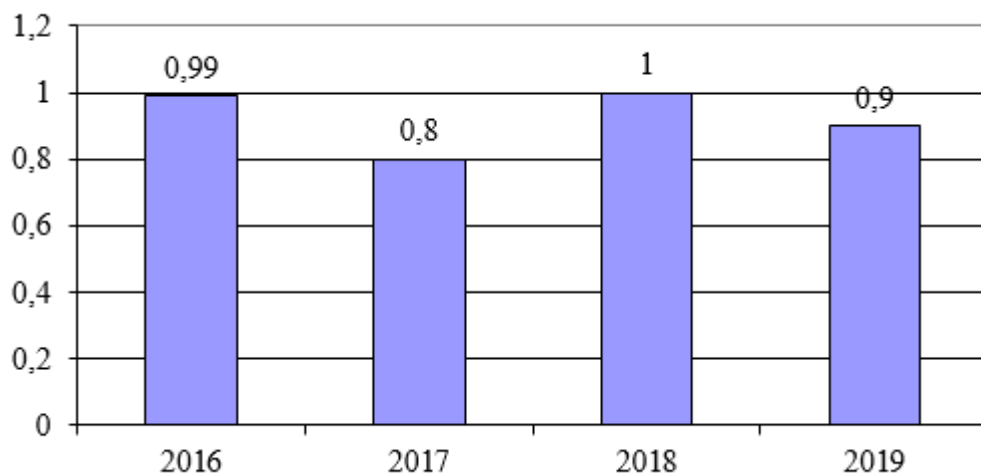


Рисунок 3 – Удельные выбросы парниковых газов в атмосферу на единицу добытой нефти (метан) в 2016-2019гг., кт/т

Анализируя динамику выброса загрязняющих веществ и парниковых газов на единицу добытой нефти, следует отметить их рост в 2018-2019гг. На рисунке 4 представлена динамика уровня утилизации ПНГ.

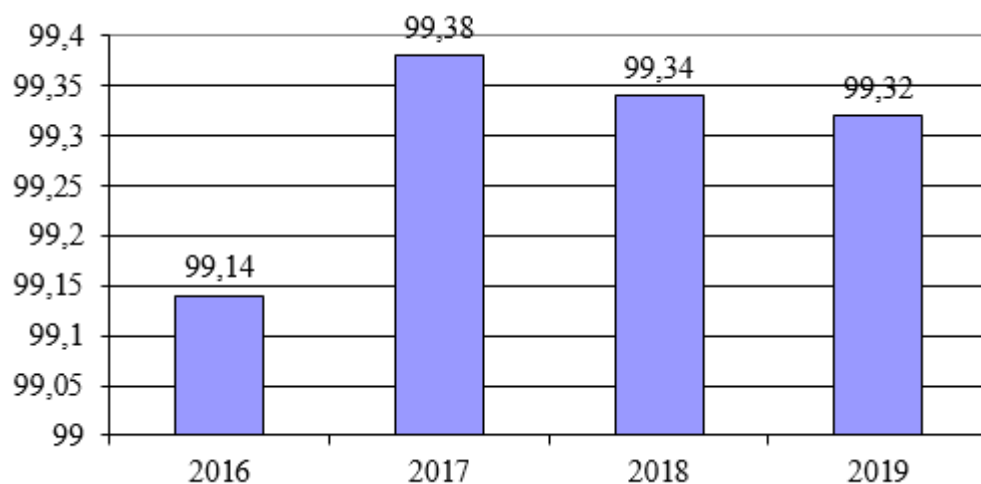


Рисунок 4 – Уровень утилизации ПНГ в 2016-2019гг., %

Утилизация попутного нефтяного газа в компании достигает 100%.

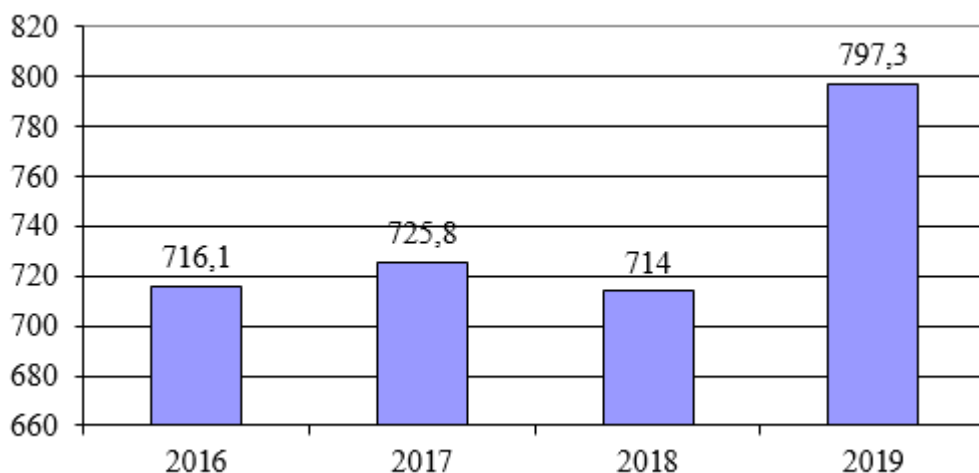


Рисунок 5 - Образование отходов в 2016-2019гг., тыс. т

В 2019 году отмечается значительный рост образованных отходов от нефтегазовой деятельности - до 797,3 тыс. т. На рисунке 6 представлена общая площадь нарушенных земель на конец года.

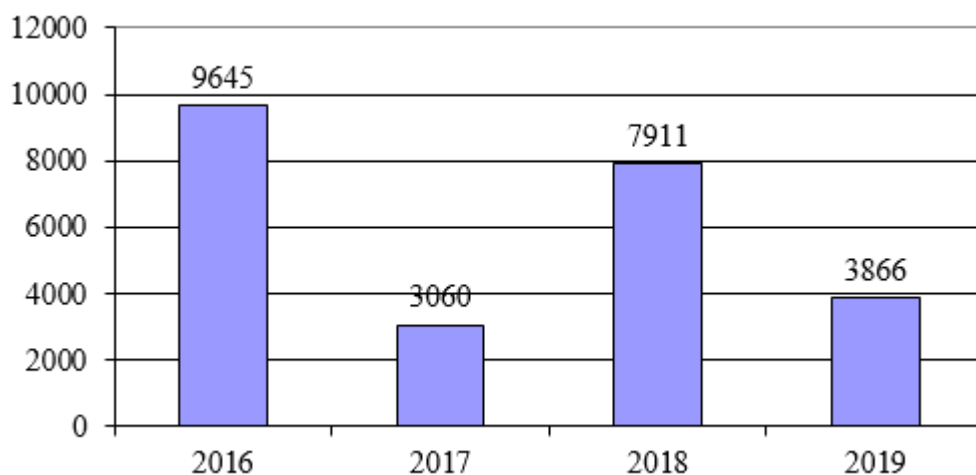


Рисунок 6 - Общая площадь нарушенных земель на конец года, га

Положительным фактом является снижение общей площади нарушенных земель на конец года, в 2019 году она составила 3866 га. На рисунке 7 представлена динамика прорывов трубопроводов.

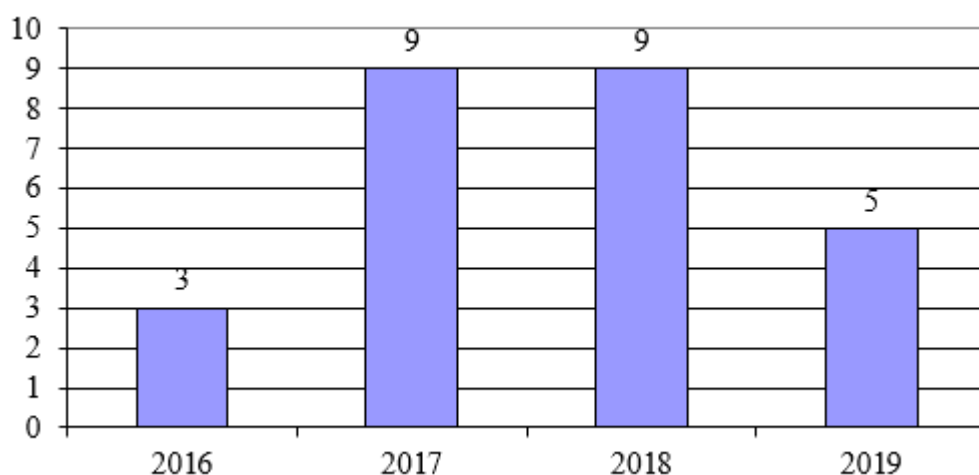


Рисунок 7 – Количество прорывов трубопроводов, шт

В 2019 году наблюдается тенденция снижения количества прорывов трубопроводов до 5 шт.

Заключение

Компания ежегодно обеспечивает стабильно высокий уровень инвестиций в рамках программы «Экология». Только за последние пять лет на природоохранные мероприятия и экологическую безопасность АО «Саханефтегазбыт» направило более 97,4 млрд. руб.

В 2019 году инвестиции АО «Саханефтегазбыт» в охрану окружающей среды составили 21,1 млрд. руб. В 2020 году на эти цели запланировано выделить 17,6 млрд. руб.

Платежи за негативное воздействие на окружающую среду в 2019 году составили 51,3 миллиона рублей, в том числе лимит - 57,3 тысячи рублей. (0,1%). В частности, избыточные платежи за утилизацию отходов Якутским представительством Компании обусловлены отсутствием полигонов в Якутской области, внесенных в Государственный реестр объектов по удалению отходов, и предприятиями, занимающимися деятельностью по обращению с отходами. лицензия на 1 июля 2016 года. Переплаты за выбросы загрязняющих веществ в атмосферу связаны с использованием резервных электростанций в медицинских центрах США. Как здоровье доверия во время незапланированного отдыха в Краснодарском крае.

Увеличение платежей за негативное воздействие в 2019 году. В отсутствие увеличения выбросов (сбросов) количество выбрасываемых отходов связано с изменением в системе учета платежей с 1 января 2016 года, введением квартальных авансовых платежей и изменениями. условия применения дополнительных тарифов для расчета суммы негативного воздействия сборов.

Литература:

1. Наше общее будущее. Доклад Международной комиссии по окружающей среде и развитию. – М.: Прогресс, 2018. – 50 с.
2. Бобылев С.Н. Экономика природопользования: Учебник / С.Н. Бобылев С.Н., - 2-е изд. - М.:НИЦ ИНФРА-М, 2017. – 400 с.

3. Геоэкология: Учебное пособие / И.Ю. Григорьева. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2017. - 270 с.
4. Лысенко И.О. Современные проблемы экологии и природопользования: учебно-методическое пособие / авторы-составители Т.Г. Зеленская, И.О. Лысенко, Е.Е. Степаненко, С.В. Окрут; Ставропольский гос. аграрный ун-т. – Ставрополь, 2017. – 124 с.
5. Справочная система «Консультант Плюс»: Режим доступа: <http://www.consultant.ru/online/>
6. Справочная система «Гарант»: Режим доступа: <http://garant.ru>

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ВЗЫСКАНИЯ ПРОЦЕНТОВ ЗА НЕИСПОЛНЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ

Авторы: Дечко Евгений Сергеевич

Аннотация: В статье рассмотрена проблематика взыскания процентов за неисполнение денежных обязательств, выявлены актуальные проблемы и сформулированы перспективные направления их разрешения. Изучаются и анализируются трудности применения процентов за пользование чужими денежными средствами.

Актуальность проблематики, связанной с надлежащим исполнением денежных обязательств, обусловлена тем, что обеспечить надлежащее исполнение денежных обязательств – важнейшая задача субъектов договорных правоотношений, о чем свидетельствует накал страстей, вызванными масштабными злоупотреблениями в этом сегменте и многочисленными судебными спорами. Не все возникающие проблемы решены законодательно. Еще и правоприменительная практика порождает ряд спорных вопросов. Кроме того, многочисленная и порой совершенно противоречивая судебная практика подогревает интерес к указанной теме.

Обязательное условие для разрешения указанных задач состоит в ориентированной на потребности и реалии современной жизни, совершенствовании правового механизма денежных обязательств, в последовательном укреплении системы гарантий для всех участников гражданского оборота в сфере исполнении денежного обязательства участниками договорных правоотношений.

Далее переходим к концептуальному анализу процентов, начисляемых по правилам ст. 395 ГК РФ. Как мы уже указали ранее, проценты за пользование денежными средствами или, как их принято называть, «проценты по 395 ГК РФ» представляют собой форму ответственности по денежным обязательствам, и применяются в гражданском обороте весьма широко по причине своей универсальности. [1; с. 245] При этом легальное определение данной формы ответственности содержится в специальных гражданско-правовых нормах, но в ГК РФ отсутствует до сих пор, несмотря на попытки его сформировать, предпринимавшиеся в науке на протяжении двух веков и до настоящего времени.

Одна из причин имплементации указанной конструкции в ГК РФ – потребность усилить защиту нарушенных прав кредитора и восстановления его имущественного положения. По существу, речь идет о введении третьего вида основных (универсальных) санкций в коммерческом обороте. Ведь общеизвестно, что возмещение убытков привсей универсальности этой меры имущественной ответственности так и не получило широкого применения, а неустойка во многих хозяйственно-правовых отношениях зачастую не предусматривается и не включается в текст соответствующих договоров. Введение правила о взыскании процентов дает потерпевшей стороне еще одно основание для возмещения понесенных потерь.

В процессе новеллизации нормы о взыскании процентов за пользование чужими средствами подверглись серьезным новациям. В частности, был законодательно закреплен запрет на

начисление сложных процентов (за отдельными исключениями). Указывается, что такие проценты не начисляются на суммы экономических (финансовых) санкций, которые были необоснованно взысканы с юридических и физических лиц налоговыми, таможенными органами, органами ценообразования и другими госорганами и подлежат возврату из бюджета

Проценты по ст. 395 ГК РФ рассчитываются по формуле:

Если для расчета процентов применяется [ключевая ставка](#) Банка России и они рассчитываются за длительный период или нужно рассчитать их оперативно, удобнее воспользоваться специальными калькуляторами. Например, на сайте арбитражного суда г. Москвы есть калькулятор суммы задолженности по [ст. 395](#) ГК РФ. [2; с. 161]

Чтобы определить сумму основного долга, требуется изучить договор, акты выполненных работ/оказанных услуг и на их основании рассчитать размер нарушенного денежного обязательства. Если задолженность включает НДС, то начислять проценты нужно с суммы долга с НДС. Это связано с тем, что НДС уплачивается с дебиторской задолженности, не дожидаясь оплаты долга, то есть из собственных средств кредитора. Должник, который не исполнил свои обязательства по оплате в срок, фактически пользуется денежными средствами кредитора. Полагаем, если сторона – плательщик НДС, но по условиям договора НДС не включен в цену товара (работ, услуг), то проценты должник должен уплатить также с суммы долга, которая включает НДС. Если же он применяет УСН и не признается плательщиком НДС, то проценты надо начислять только на сумму основного долга.

В судебной практике нередко возникает вопрос о том, можно ли начислить *проценты на проценты* за пользование чужими денежными средствами. По общему правилу, нельзя начислять проценты за нарушение денежного обязательства на такие же проценты за предыдущий период. Например, если проценты начислены за один месяц просрочки, то за следующий месяц нужно начислить их вновь на сумму основного долга (без учета процентов за предыдущий месяц). Подобный запрет распространяется также на случай, если у кредитора есть судебное решение о взыскании с должника процентов по ст. 395 ГК РФ, которое он не исполняет. Однако кредитор вправе начислять сложные проценты, если это предусмотрено законом или договором, связанным с осуществлением предпринимательской деятельности (п. 5 ст. 395 ГК РФ).

Кроме того, проценты за нарушение денежного обязательства по общему правилу можно начислить на проценты, являющиеся платой за пользование денежными средствами (например, проценты по ст. ст. 317.1, 809 ГК РФ). В этом случае при расчете процентов по ст. 395 ГК РФ в сумму основного долга требуется включить также проценты, начисленные в качестве платы за пользование денежными средствами.

Для того, чтоб правильно определить количество дней просрочки, очень важно правильно установить первый день, с которого начисляются проценты, и последний день их начисления. Такой день определяется в зависимости от оснований взыскания и конкретных обстоятельств. В этом контексте действуют следующие правила:

Во-первых, если не исполнено договорное денежное обязательство, проценты начисляются со *дня просрочки*.

Во-вторых, если переданный по договору купли-продажи *товар не оплачен в срок*, по общему

правилу проценты начисляются со дня, когда по договору товар должен быть оплачен.

В-третьих, если кредитор требует *вернуть излишне уплаченное* за товар, проценты начисляются со дня, когда сторона, которая получила деньги, узнала (должна была узнать) о неосновательности получения денежных средств.

В-четвёртых, если контрагент *неосновательно получил (сберег)* денежные средства, проценты начисляются с момента, когда он узнал (должен был узнать) об этом. Это может быть день, когда ему представляется банковская выписка об операциях по счету.

В-пятых, если *возмещаются убытки* на основании решения суда, то проценты начисляются со дня вступления в силу этого решения, если иной срок не определен в законе. Если же убытки должны возмещаться по соглашению между вами и причинителем вреда, проценты начисляются с первого дня просрочки исполнения условий этого соглашения, если иное не предусмотрено таким соглашением.

Соответственно, возникает вопрос: До какого дня начисляются проценты по ст. 395 ГК РФ? По общему правилу проценты взимаются по день уплаты денежных средств, причитающихся кредитору ([п. 3 ст. 395](#) ГК РФ). День фактического исполнения обязательства, например уплаты долга, в таком случае нужно включать в период расчета процентов. В договоре может быть согласован и более короткий срок начисления процентов ([п. 3 ст. 395](#) ГК РФ), в таком случае следует руководствоваться именно им.

Суд определяет сумму процентов на день вынесения решения. При этом в решении может быть указано (если истец этого потребовал), что проценты взыскиваются до момента фактического исполнения обязательства. Окончательный же расчет процентов по ст. 395 ГК РФ, которые начисляются после вынесения решения суда, делает, в частности, судебный пристав или банк. [3; с. 94]

В судах также нередко ставится вопрос о том, по какой ставке рассчитываются проценты. [4; с. 25] Если размер процентов не установлен законом, контрагенты могут на диспозитивной основе определить ставку в договоре. Если же процентная ставка не предусмотрена ни в договоре, ни в законе, следует применять [ключевую ставку](#) Банка России, которая определяется в зависимости от периода, в котором допущена просрочка ([п. 1 ст. 395](#) ГК РФ).

В заключение констатируем, что проценты за пользование чужими денежными средствами, как одна из форм гражданско-правовой ответственности по денежным обязательствам на практике применяется широко. При этом легальное определение данной формы ответственности содержится в специальных гражданско-правовых нормах, но в ГК РФ отсутствует до сих пор, несмотря на попытки его сформировать, предпринимавшиеся в науке на протяжении двух веков и до настоящего времени. Несмотря на кажущуюся стабильность практики применения норм, регулирующих данную меру ответственности, конструкция подвержена изменениям, обусловленным экономической политикой государства.

Список литературы

1. Азаматова, Л.Л. Проблемы взыскания процентов за пользование чужими денежными средствами как способ обеспечения исполнения основного обязательства / Л.Л.

Азаматова, Л.Р. Ганиева // В сборнике: Проблемы модернизации современного российского государства: Сборник материалов VI заочной Всероссийской электронной научно-практической конференции. – Уфа, 2017. – С. 244-248

2. Бакулин, А.Ф. Новые правила уплаты процентов за пользование чужими денежными средствами / А.Ф. Бакулин // Актуальные проблемы юридических наук. – 2019. – № 2. – С. 159-164.
3. Зубова, Е.С. Проценты за пользование чужими денежными средствами / Е.С. Зубова // Бухгалтерский учет. – 2019. – № 1. – С. 93-96.
4. Хамхоева, Ф.И. Взыскание процентов за пользование чужими денежными средствами / Ф.И. Хамхоева // Научный обозреватель. – 2018. – № 11. – С. 24-26.

ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА ПРИМЕНЕНИЯ ЛИЗИНГА

THEORY AND PRACTICE OF LEASING APPLICATION

Авторы: Жилина Екатерина Валерьевна, Кузяшев Азат Нургалеевич, Тюпин Роман Витальевич

Аннотация: Рыночные условия хозяйствования требуют от субъектов использования новых финансовых инструментов, в том числе лизинга. Сфера применения лизинговых сделок обширна. Возможно успешное внедрение лизинга и в системе здравоохранения, что дает возможность медицинским организациям без привлечения банковского кредита осуществлять обновление оборудования.

Ключевые слова: здравоохранение, лизинг, лизинговая сделка, лизинговый платеж, лизингодатель, лизингополучатель.

Annotation: Market conditions require entities to use new financial instruments, including leasing. The scope of leasing transactions is extensive. It is possible to successfully implement leasing in the health care system, which makes it possible for medical organizations to upgrade equipment without attracting a Bank loan.

Keywords: healthcare, leasing, leasing transaction, leasing payment, lessor, lessee.

Современные рыночные условия хозяйствования требуют от компаний осуществлять поиск и внедрение нетрадиционных инструментов обновления материально-технической базы, в том числе и в социальной сфере. Одним из таких инструментов следует выделить лизинг.

Отечественная практика применения лизинга ограничена отсутствием необходимой информации, единой методической базы, низким уровнем финансовой грамотности субъектов хозяйствования по вопросам использования лизинговых схем, их неумением объективно оценивать результаты практического внедрения лизинга.

Получение выгоды от лизинга возможно для компаний, проявляющих интерес в развитии своей деятельности, но не имеющих финансовые возможности на приобретение дорогостоящего оборудования, по разным причинам не желающих и / или не имеющих другие источники для финансирования потребностей в денежных средствах.

Лизинг создает более эффективные стимулы для развития инициативы и предприимчивости, рационального использования материальных, финансовых и трудовых ресурсов.

В различных источниках литературы дается большое количество определений категории «лизинг». Так, в соответствии с ГК РФ «по договору финансовой аренды (договору лизинга) арендодатель обязуется приобрести в собственность указанное арендатором имущество у определенного им продавца и предоставить арендатору это имущество за плату во временное владение и пользование для предпринимательских целей. Арендодатель в этом случае не несет ответственности за выбор предмета аренды и продавца».

По мнению Зерновой М.Л., «лизинг – это вид инвестиционной деятельности, состоящей в приобретении имущества и сдаче его в аренду на определенный срок и за определенную плату» [4, 502 с.].

Согласно Абрамова О.П., «лизинг – это специфическая операция, предусматривающая инвестирование временно свободных или привлеченных финансовых ресурсов в приобретение имущества с последующей передачей его клиенту на условиях аренды» [1, 280 с.]

Согласно МСФО №17 лизингом считается аренда, предусматривающая передачу практически всех рисков и выгод, связанных с владением активом.

Сущность лизинга проявляется через выполняемые им функции (рис.1).

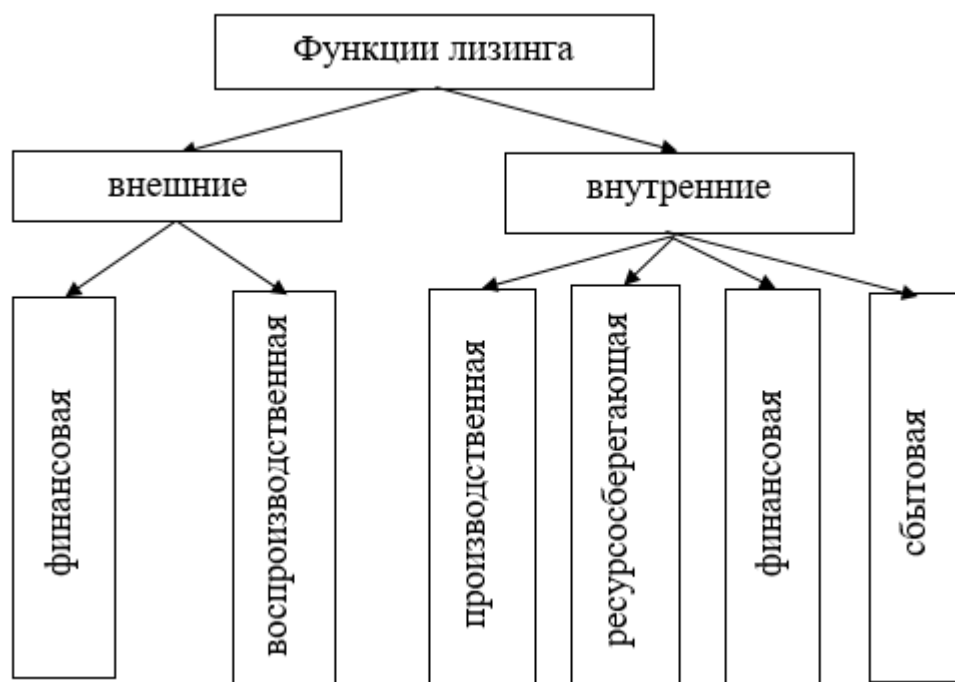


Рисунок 1 - Функции лизинга

Производственная функция лизинга рассматривается как оперативное выполнение своих функций лизингополучателем на основе временного использования, а не приобретения машин и оборудования в собственность. Финансовая функция выражается посредством осуществления финансовых вложений в объекты сделки [1, 5, 6].

Под сбытовой функцией лизинга понимается расширение круга пользователей и освоение новых рынков сбыта. Ресурсосберегающая функция лизинга заключается в рациональном распределении ресурсов на предприятии. Воспроизводительной функции лизинга в экономической литературе не имеется точного определения. На наш взгляд, ее следует рассматривать как возможность сочетать экономические интересы всех участников воспроизводственного процесса.

Лизинговую сделку обычно сравнивают с процессом кредитования, оба финансовых инструмента направлены на привлечение кредитных ресурсов для приобретения имущества [1, 9]. Лизинг как альтернативный кредиту источник финансирования усиливает конкуренцию между банками и лизинговыми компаниями, снижает ссудный процент и привлекает приток капитала [3, С.296].

В соответствии с кредитным договором клиент на предоставленные банком денежные средства сам производит покупку необходимого ему имущества, затем осуществляет постепенно возврат заимствованных у банка средств с уплатой процентов, увеличивающих расходы заемщика.

Преимуществом лизинговой сделки для пользователя объекта является с 2019 года освобождение от уплаты НДС, включением сумм уплаченных лизинговых платежей в налогооблагаемую базу при расчете налога на прибыль; применение ускоренной амортизации; выкуп объекта по остаточной стоимости.

Объектом лизинга считаются оборудование, техника, имущественные комплексы, здания, сооружения, транспортные средства и другое движимое и недвижимое имущество. И, наоборот, предметом лизинга не признаются земельные участки и другие природные объекты, а также имущество, запрещенное федеральным законодательством для свободного обращения.

Субъектами лизинга могут быть лизингодатель, лизингополучатель и продавец (поставщик) оборудования.

Рассмотрим особенности организации лизинговых сделок в социальной сфере, а именно в здравоохранении. Так, совершенствование системы финансирования здравоохранения является одним из направлений реформирования отрасли, успешная реализация которого предусматривает не только увеличение объемов государственных ассигнований на здравоохранение за счет поиска и внедрения новых финансовых источников, но и разработку более действенного механизма их формирования и рационального использования [2, С. 71]. В системе здравоохранения в связи с необходимостью обновления медицинской техники предусматривается применение лизинга как эффективного инструмента финансирования потребностей в основных средствах. В мире лизинговые операции с медицинским оборудованием совершаются в объеме до 40%. Лизинговые компании за рубежом не только предоставляют услуги по приобретению объекта лизинга, но и сопровождают сам процесс использования лизингополучателем, в том числе сервисное обслуживание [7].

Таким образом, целью внедрения лизинга медицинской техники является обеспечение высокого качества медицинской помощи [4, С.170].

Список литературы

1. Абрамов А.И. Основы лизинга /Абрамов А.И. – М.: Изд-во «Альфа», 2012. – 280 с.
2. Буранбаева Л.З., Якшимбетова Г.И. Социально-экономические приоритеты подушевого финансирования здравоохранения// Вестник БИСТ (Башкирского института социальных технологий). 2017. № 4 (37). С. 70-75
3. Буранбаева Л.З., Яндавлетова Д.Х. Лизинг в системе здравоохранения: состояние, проблемы и тенденции // Проблемы современной экономики. 2015. № 1(53). С. 296-299
4. Буранбаева Л.З., Яндавлетова Д.Х. Лизинг медицинского оборудования как фактор развития лизинговых отношений между финансово-кредитными организациями и организациями в сфере здравоохранения // Проблемы современной экономики. 2012. № 3 (43). С.168-170.
5. Гумеров Э.А., Кузяшев А.Н. Некоторые аспекты дефляции как системного процесса современной мировой экономики // Вестник ВЭГУ. 2015. № 2 (76). С. 14-20.
6. Гумеров Э.А., Кузяшев А.Н., Шаяхметов И.Ф. Криптовалюта - новая парадигма мировой экономической системы // Экономика и управление: научно-практический журнал. - Издательство БАГСУ при главе РБ. - Уфа.- 2018. - № 4(142)., С.104-108. ISSN: 2072-8697- Режим доступа: URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=35359957> (дата обращения: 05.03.2020).
7. Зернова М.Л. Основы лизинговых сделок / Зернова М.Л. – М.: Изд-во «Альфа-М», 2012. –

502 с.

8. Официальный сайт РИА НОВОСТИ. [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://ria.ru/> (дата обращения: 15.12.2019)
9. Решетников М.А., Кузяшев А.Н. Актуальность теории Адама Смита // Научный электронный журнал «Меридиан». 2019. № 15 (33). С. 783-785. [Электронный ресурс]. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=41579652> (дата обращения: 05.03.2020).

АНАЛИЗ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПРОГРАММЫ «ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ И ИННОВАЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА»: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ

ANALYSIS OF THE STATE PROGRAM "ECONOMIC DEVELOPMENT AND INNOVATIVE ECONOMY": PROBLEMS AND SOLUTIONS

Авторы: Ершов Никита Андреевич, Куликова Елена Сергеевна

Аннотация: В настоящей статье рассматриваются актуальные проблемы стратегического планирования в Российской Федерации, на примере государственной программы «Экономическое развитие и инновационная экономика», а также на основе имеющегося исторического опыта даются рекомендации по совершенствованию современной системы стратегического планирования России.

Ключевые слова: стратегическое планирование, экономика, государственное управление, Россия.

Annotation: this article discusses the current problems of strategic planning in the Russian Federation, using the example of the state program "Economic development and innovative economy", as well as recommendations for improving the modern system of strategic planning in Russia on the basis of existing historical experience.

Keywords: strategic planning, economy, public administration, Russia.

Современная система стратегического планирования в Российской Федерации представляет особый интерес для исследования в силу слабой научной проработки этой области знаний, а также вследствие большого количества юридических противоречий и проблем в данной отрасли государственного управления.

Одной из наиболее значимых концептуальных проблем в изучении стратегического планирования в Российской Федерации представляется тот факт, что не существует единого общепринятого подхода к определению стратегического планирования. Более того, существует ряд документов так или иначе выполняющих и дублирующих функции документов стратегического планирования но не входящие в данную систему. Целью данного исследования является изучение истории и настоящего стратегического планирования в РФ на примере программы «экономическое развитие и инновационная экономика».

Начало современной истории стратегического планирования в России представляется связывать с началом XX в., когда данная проблема приобрела особый оттенок и значимость после Первой Мировой Войны и Гражданской Войны на территории РСФСР. Так, благодаря реализации НЭП, Правительству СССР удалось посредством привлечения частного капитала модернизировать промышленное производство во всех отраслях народного хозяйства. К стратегическим проектам советского прошлого можно также отнести все пятилетние планы развития народного хозяйства СССР принятые Высшим Советом Народного Хозяйства СССР. Следует сказать отдельно, что в СССР всегда функционировал, по меньшей мере, один

централизованный орган, отвечавший за системную разработку документов стратегического планирования — «пятилеток», - Госплан СССР действовавший с 1923 по 1991 годы, а также Высший Совет Народного Хозяйства СССР действовавший с 1923-1932 и 1963-1965 годы который частично включал в себя функцию формирования и утверждения документов стратегического планирования.

Знаменитые на весь мир документы стратегического планирования СССР доказали свою эффективность еще в первые годы существования нового государства. Главной задачей введённой [плановой экономики](#) было наращивание экономической и военной мощи государства максимально высокими темпами, на начальном этапе это сводилось к перераспределению максимально возможного объёма ресурсов на нужды индустриализации. О первом пятилетнем плане (1 октября [1928](#) — 1 октября [1933](#)) было заявлено на [XVI конференции ВКП\(б\)](#) (апрель [1929 года](#)) как о комплексе тщательно продуманных и реальных задач. Этот план, сразу после его утверждения V съездом Советов СССР в мае 1929 года, дал основания для проведения государством целого ряда мер экономического, политического, организационного и идеологического характера, что возвысило индустриализацию в статус концепции, эпоху [«великого перелома»](#).

На созданной индустриальной базе стало возможным проведение масштабного перевооружения; за время первой пятилетки оборонные расходы выросли до 10,8 % бюджета.

По итогам реализации первых двух пятилеток, уже в 1937 году 80% промышленного производства было получено на предприятиях, построенных и/или реконструированных за годы 1-ой и 2-ой пятилеток.

Актуальная система стратегического планирования Российской Федерации еще более широкая и многогранная, чем была в Советском Союзе (т.е. до принятия № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации[1]). Отсутствие юридически-закрепленной иерархии документов стратегического планирования РФ осложняет исследования проблем связанных с такими документами. Немаловажным препятствием при анализе данной подсистемы государственного управления являются противоречия целевых показателей и задач, которые никак не коррелируют между собой, а зачастую и просто противоречат друг другу, а также несоответствие целей некоторых документов их подпрограммам.

В качестве примера рассмотрим государственную программу «Экономическое развитие и инновационная экономика». Актуальность государственной программы «Экономическое развитие и инновационная экономика» для развития национальной экономики РФ обусловлена низкими показателями РФ в различных инновационных и экономических рейтингах. К примеру, РФ на 2017 год занимала 46 место в рейтинге Всемирного Банка «Глобальный инновационный индекс», имеет отрицательную динамику роста прямых иностранных инвестиций, а также отрицательную динамику роста инновационных предприятий и т.д.

Отметим, что «нелогичность» этой государственной программы обусловлена противоречием поставленных целей и объемом инвестиций на их достижение.

Программа включает в себя 11 подпрограмм, а общий объем финансирования составляет 871 миллиард рублей[6]. При этом, на подпрограмму «Государственная регистрация прав, кадастр и картография» будет выделено в общей сложности по годам 271,5 миллиард рублей, подпрограмма «Официальная статистика» предполагает расходы в размере 144 миллиардов рублей, добавим, что в рамках этой же государственной программы предусматривается дополнительная подпрограмма «Развитие единой государственной системы регистрации прав и кадастрового учета недвижимости», которая по своему целевому назначению дублирует

первую выделенную подпрограмму. В сумме, три из 11 выделенных подпрограмм предусматривают почти 50% от общих расходов на государственную программу, в то время как на подпрограмму «Инвестиционный климат» - 81 миллиард рублей, «Развитие антимонопольного и тарифного регулирования, конкуренции и повышение эффективности антимонопольного контроля» - 11 миллиард рублей, «Стимулирование инноваций» - 73,7 миллиардов рублей.

Во-первых, представляется нелогичным наличие таких больших расходов на картографию и кадастровую регистрацию, против низких бюджетных расходов в наиболее проблемные сферы экономики РФ, соответственно на инновации, развитие конкуренции и на повышение инвестиционного климата.

Во-вторых: не совсем понятно, почему вообще в рамках программы ориентированной на инновационное развитие экономики присутствуют подпрограммы «Официальная статистика», «Управленческие кадры», и подпрограмм связанных с картографией и регистрацией кадастровых прав.

Целевые показатели, приводимые в других подпрограммах представляются вполне обоснованными и объективными, а их достижение происходит с переменным успехом, например, изменение количества патентных заявок в РФ по годам демонстрирует отрицательную динамику, как и доля организаций осуществляющих технологические инновации от общего числа организаций, но позиция РФ в рейтинге Всемирного Банка по условиям ведения бизнеса улучшается, как и улучшается показатель создаваемых рабочих мест в особых экономических зонах. Тем не менее, наиболее важные, на наш взгляд, показатели, такие как объем прямых иностранных инвестиций (снизились почти в 4 раза по сравнению с 2013 годом), число устраняемых антимонопольных нарушений (практически не изменилось), численность субъектов МСП (снижение), с каждым годом ухудшаются.

На наш взгляд, многие проблемы достижения целевых показателей подпрограмм необходимо связывать именно с выделенными противоречиями расходов на подпрограммы, недостатком финансирования отдельных направлений государственной программы, хаотичность и противоречие целей других государственных программ и документов стратегического планирования, а также ряд иных специфических факторов, таких как нестабильность политических отношений с другими государствами, которая сказывается на динамике ПИИ и другие.

На основе уже имеющихся данных динамики целевых показателей, можно сделать вывод о невозможности реализации государственной программы в полном объеме, в связи с выделенными ранее проблемами, а по итогам настоящего исследования представляется необходимым выделить, важные, на наш взгляд, рекомендации, которые бы поспособствовали улучшению и развитию стратегического планирования в РФ:

1. Принимая во внимание успешный опыт СССР, думается крайне необходимым создание единого централизованного органа, который будет ответственен за разработку всех федеральных документов стратегического планирования, т.к. это приведет к непредвзятости планирования, гармоничности и взаимодополняемости разных отраслевых документов подобного плана.
2. На примере затронутой государственной программы «Экономическое развитие и инновационная экономика» представляется важным переориентация бюджетного финансирования на решение наиболее острых социальных и экономических проблем современной России (ПИИ, инновации, конкуренция, поддержка МСП и так далее).
3. Упрощение самой системы стратегического планирования и юридическая фиксация

иерархии ее нормативных актов, для того, чтобы в процессе разработки и утверждения тех или иных документов, противоречивые целевые показатели в разных актах приводились «к одному знаменателю» быстро и на основании подчинения нижестоящих документов вышестоящим.

4. Усиление контроля за реализацией государственных программ с четкой и юридически установленной персонафицированной ответственностью за недостижение установленных целевых показателей или при грубых нарушениях при их составлении.

Использованные источники:

1. Федеральный закон "О стратегическом планировании в Российской Федерации" от 28.06.2014 N 172-ФЗ.
2. Указ Президента РФ от 21.10.2005 N 1226 "О Совете при Президенте Российской Федерации по реализации приоритетных национальных проектов".
3. Указ Президента Российской Федерации от 12 мая 2009 Г. №536 "Об основах стратегического планирования в РФ".
4. Постановление Правительства Российской Федерации от 19.09.2018 № 1111.
5. ПАСПОРТ государственной программы Российской Федерации «Экономическое развитие и инновационная экономика».
6. Государственная программа «Экономическое развитие и инновационная экономика» [Электронный ресурс] // Портал госпрограмм РФ.
URL:<http://programs.gov.ru/Portal/programs/passport/15> (Дата обращения: 05.12.2019).
7. Рейтинг «Doing business» [Электронный ресурс] // Всемирный банк. URL:
<http://russian.doingbusiness.org/ru/data/exploreeconomies/russia> (Дата обращения: 05.12.2019).

ИНВЕСТИЦИОННО-ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ: СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

INVESTMENT AND INNOVATIVE DEVELOPMENT OF THE ENTERPRISE: MODERN PROBLEMS AND PROSPECTS

Авторы: Шевченко Виталий Олегович

Научный
руководитель: Колесник Вероника Вячеславовна

Аннотация: Рассматриваются вопросы развития инвестиционной деятельности в инновационной сфере. Проанализированы основные конкурентные преимущества и риски инвестиционно-инновационного развития предприятий. Проведен анализ особенностей рискованных инвестиций в операционно-инновационном процессе, выявлены основные критерии устойчивого развития предприятия.

Ключевые
слова: предпринимательство, инновации, инновационные технологии, инвестиции.

Annotation: *The questions of the development of investment activity in the innovation sphere are considered. The main competitive advantages and risks of investment and innovative development of enterprises are analyzed. The analysis of the characteristics of risky investments in the operational-innovative process, the main criteria for sustainable development of the enterprise.*

Keywords: *entrepreneurship, innovation, innovative technology, investment.*

Инвестиционная стратегия предприятия сегодня должна включать выявление перспективных источников финансирования. Для повышения конкурентоспособности российских предприятий нужно, чтобы инвестирование носило инновационный характер. Только в этом случае возможна быстрая отдача на инвестируемый капитал и, следовательно, повышение инвестиционной привлекательности предприятия.

Привлечение инвестиций в реальный сектор экономики рассматриваются многими отечественными и зарубежными специалистами как единственный способ преодоления кризисной ситуации [1, 2]. Проблематика внедрения инноваций на предприятиях России носит в большей степени декларативный характер, в то время как состояние государственной политики в этой области оставляет желать лучшего. Тем не менее, возможность выбора приоритетных направлений развития позволяет предприятию как самостоятельному субъекту рынка управлять инновационным процессом на микроуровне.

Мировая практика предлагает широкий спектр инструментов инвестиционно-инновационного развития. Хотя их применение в полном объеме требует значительных денежных вливаний, недоступных для большинства российских предприятий, достаточно выбрать и использовать ограниченное число наиболее оптимальных, с точки зрения требований и возможностей конкретного предприятия, инструментов.

В странах с развитой рыночной экономикой одним из наиболее универсальных рычагов

выступает венчурный механизм освоения нововведений [3]. Общий смысл венчурного инвестирования заключается во вложении инвестиционных ресурсов у предприятия, которые быстро развиваются, деятельность которых носит инновационный характер, или предприятий, обладающих потенциалом такого роста при условии финансирования их деятельности на начальных этапах развития, путем осуществления взноса в уставной капитал, то есть предлагается участие в управлении предприятием - объектом инвестиций.

Главная причина высокой эффективности венчурных инвестиций заключается в сочетании курса на реализацию принципиально новых инновационных проектов, хорошо отработанных методов управления, позволяющие максимально минимизировать большие сопутствующие финансовые риски, и сильные материальные стимулы для основных субъектов инновационного процесса.

К факторам, дающим возможность для развития венчурного инвестирования, можно отнести следующие:

1. Научно-технический потенциал отдельных российских предприятий. Серьезным подтверждением высокого научно-технического уровня российских специалистов является активная деятельность на территории РФ зарубежных компаний, которые специализируются на трансфер технологий, своего рода «аренде мозгов» для решения прикладных, отраслевых задач.
2. Несмотря на меньшие финансовые возможности и небольшой опыт российских инвесторов по сравнению с иностранными, первые обладают определенным преимуществом, которое заключается в способности лучше оценить перспективы развития проекта с учетом особенностей российского рынка, а также в доступе к более глубокой информации.
3. Российские банки в большинстве своем не кредитуют долгосрочные проекты развития предприятий в силу нехватки капитала, повышенного риска и низкой ликвидности. Деятельность иностранных банков ограничено краткосрочным экспортным кредитованием. В условиях дефицита собственных финансовых ресурсов венчурный капитал может существенно расширить свою нишу на рынке инвестиций.

Итак, в современной экономике, опираясь на некую форму изменений в любой области - технологии, материалов, продукции, услуг, цен и т.д., формируется новый спрос, прибегая к новым способам привлечения капитала или развиваясь на новых рынках. Предприятия экономически развитых стран рассматривают инновации как средство увеличения доходов и завоевания большей доли рынка. Объективно инновационное развитие компаний не только позволяет оптимизировать основные финансовые риски деятельности, но и повысить техническую, технологическую и товарную конкурентоспособность предприятий в целом.

Это обстоятельство делает необходимым условие инновационного характера инвестиционной стратегии российских предприятий. Создание механизмов венчурного инвестирования в РФ, может предоставить начальный импульс повышению ее конкурентоспособности.

Список использованных источников

1. Дворжак И. Венчурный капитал в странах Центральной и Восточной Европы / И. Дворжак, Я. Кочишова, П. Прохазка // Проблемы теории и практики управления. - 1999. - № 6. - С. 59-66
2. Захарченко В.И. Инновационное развитие в России: наука, технология, практика: [монография] / В.И. Захарченко, Н.Н. Меркулов, Л.В. Ширяева. - Саратов: Фаворит, 2011. - 598 с.

3. Шарп У. Инвестиции: [пер. с англ.] / В. Шарп, Г. Александер, Дж. Бэйли. - М.: ИНФРА-М, 1998. - 102 с.

ФРАНЧАЙЗИНГ КАК ИНСТРУМЕНТ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

FRANCHISING AS A TOOL FOR DEVELOPMENT OF THE RUSSIAN ECONOMY

Авторы: Сенаторов Илья Игоревич

Аннотация: в данной статье идет речь о развитии франчайзинга в России, в т.ч. описывается сущность этого экономического явления и что способствовало его активному использованию в стране.

Ключевые слова: экономика, франчайзинг, франшиза.

Annotation: this article is about development of franchising in Russia, including description of the essence of this economic phenomenon and what contributed to its active use in the country.

Keywords: economy, franchising, franchise.

Франчайзинг, как одна из форм ведения бизнеса, используется многими странами с рыночной экономикой. В России его начали применять в 1990х годах после краха социалистической системы. Во многом этому способствовали открытие границ и приход на российский рынок иностранных компаний.

Несмотря на то, что Россия уже почти 30 лет идет по пути рыночных преобразований, масштаб развития франчайзинга в стране по-прежнему отстает от Европы и США, и на то есть несколько причин. Это и непростая ситуация с поддержкой малого и среднего предпринимательства, и непонимание бизнес-сообществом и государством тех экономических и финансовых выгод, которая несет в себе эта модель, и прочие факторы.

Сильной стороной этой формы организации бизнеса является широкий спектр выгодополучателей: для начинающего предпринимателя - шанс запустить свое дело с меньшим риском прогореть и возможность получать стабильный доход, для крупных компаний - расширение сфер влияния и экспансия на собственном и зарубежном рынках, а для государства - наличие в руках проверенного временем отлаженного инструмента поддержки бизнеса.

Вопреки существующим проблемам, связанным с развитием франчайзинга в России, уже больше отечественных компаний обращается к этой форме ведения бизнеса. Бесспорно, ее внедрение в экономику страны будет расти, чем некоторые предприниматели пользуются уже сейчас.

Кроме того, находящийся в движении процесс глобализации мировой экономики усиливает внутреннюю и внешнюю конкуренцию. А это означает, что фирмы должны гарантировать своим потребителям одинаково высокий уровень качества продукции независимо от масштабов ее распространения.

Сущность франчайзинга заключается в том, что крупная, авторитетная и достаточно известная

потребителям компания (франчайзер) заключает договор с мелким самостоятельным предприятием (франчайзи) о предоставлении ему исключительного права на выпуск определенных товаров и их сбыт, а также оказания услуг под торговой маркой данной компании (франшиза).

В последние годы динамика развития франчайзинга в России показывает рост, и далее это будет продемонстрировано. По данным сайта Franchiza.ru, 2019 год оказался очень благоприятным для возникновения новых франчайзеров. По большей части это молодые региональные проекты. По итогу года рынок франчайзинга вырос на 16%, а рост интереса покупателей к франчайзингу составил 10%.

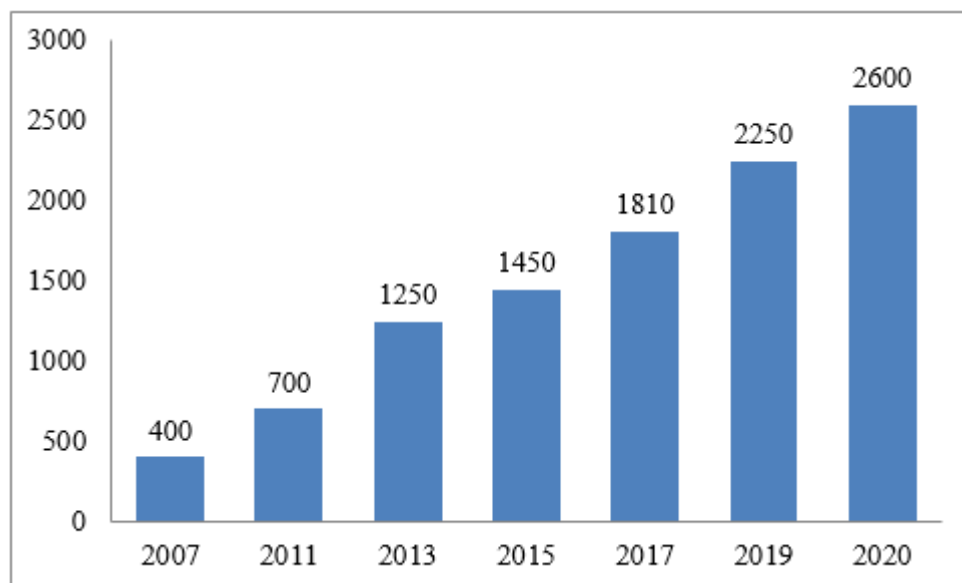


Рис. 1. Количество франшиз в России (на начало года)

Известно, что многие сети занимаются распространением франшиз в пассивном режиме, не инвестируя средства для привлечения новых партнеров. По итогу 2019 года объем рынка франчайзинга в России оценивался в 2,8 триллионов рублей, а количество занятых во франчайзинговых сетях - в 1,4 млн. человек.

Большинство компаний-франчайзеров в России - это отечественные концепции. В территориальном разрезе 73% из них представлены в регионах, а остальные 27% - в Москве. Столичные компании удерживают такой процент по большому счету из-за новых предложений от уже действующих франшиз.

Что интересно, 48% отечественных франчайзеров, которые активно занимаются развитием своих сетей, имеют филиалы, представленные за пределами России. В основном это страны-соседи: Белоруссия, Казахстан, Узбекистан и другие. Растет количество франчайзеров, выходящих на рынки Европы, Ближнего Востока и Азии.

Быстрее всего в плане франчайзинга в стране развивается сегмент оказания услуг населению. Сегмент общепита растет благодаря существующим концепциям фаст-фуда. Тяжелее обстоят дела в сегменте розничной торговли, который имеет тенденцию к сокращению.

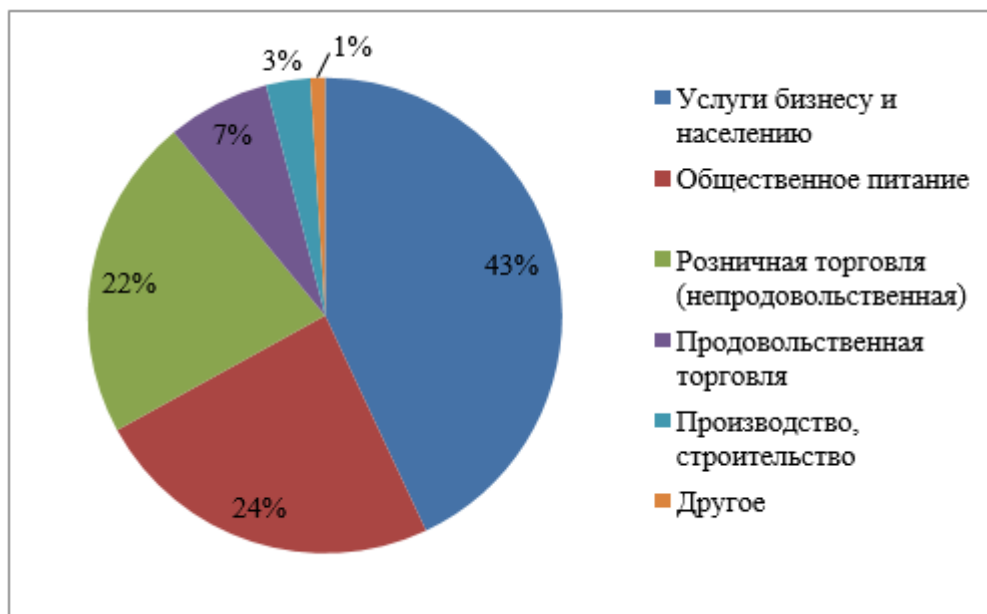


Рис. 2. Структура франчайзинга в России на начало 2020 года

Можно констатировать, что рынок франшиз «молодеет» - средний возраст франшизы на отечественном рынке составляет 4 года. При этом средний возраст компании, запускающей свою франшизу (с момента создания до предложения франшизы другим) - 3 года.

Если взглянуть на финансовую сторону вопроса и оценить инвестиционный потенциал заинтересованных в приобретении франшиз лиц, то можно отметить, что покупатели франшиз в основном готовы тратить на нее до 1 млн. рублей, что является альтернативой банковскимкладам и наемному труду.

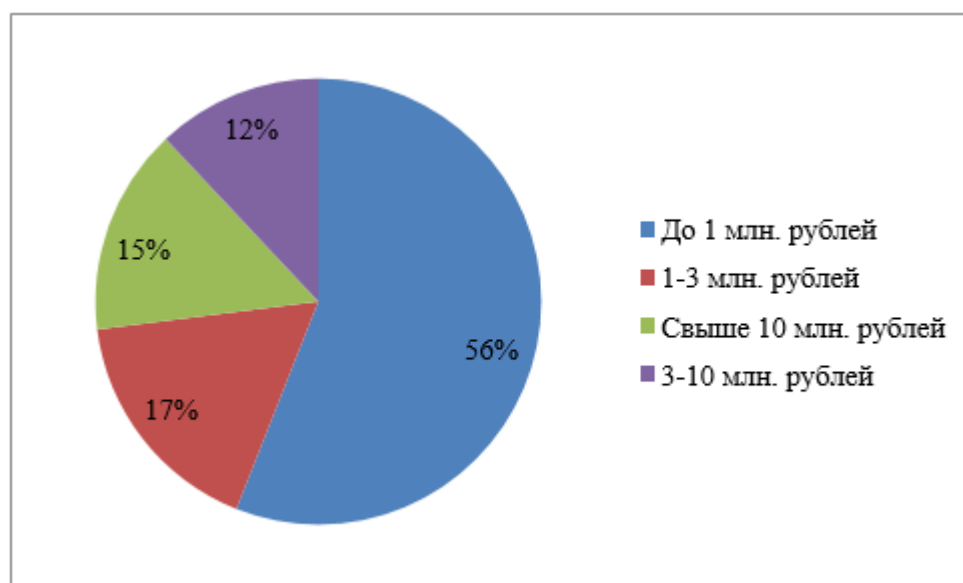


Рис. 3. Бюджет покупателей франшиз (на начало 2020 года)

Если оценивать спрос на франшизы, то можно заметить, что в нем доминирует сфера услуг - 46%.

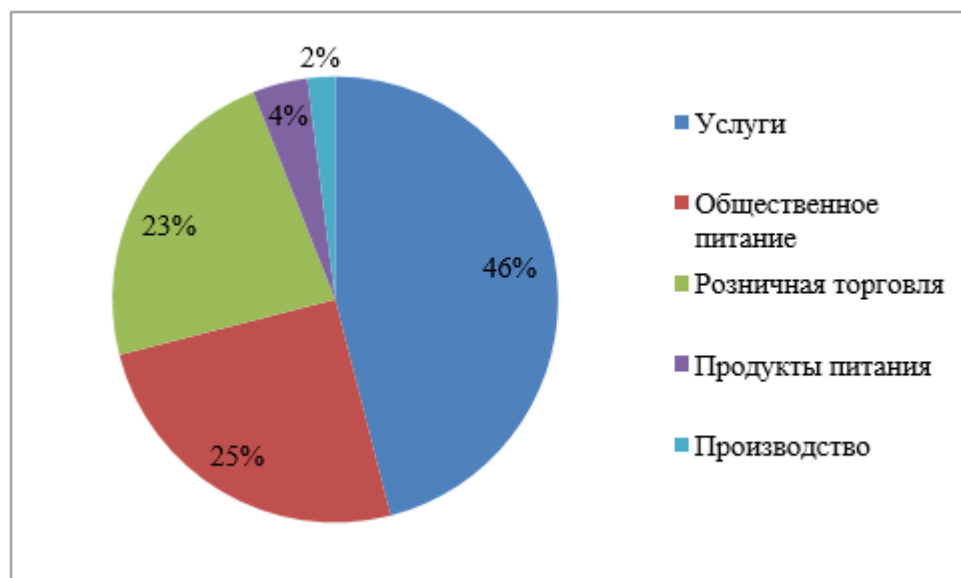


Рис. 4. Сферы интереса покупателей франшиз в России, на начало 2020 года

Таким образом, для развития франчайзинга в России имеются большие возможности. Представленная статистика демонстрирует тенденцию к росту франшиз, а покупатели готовы тратить больше средств на их приобретение. При этом государство должно продолжать работу по поощрению заключения франчайзинговых сделок и совершенствовать нормативно правовую базу.

Список литературы:

1. Иванов Г.Г. Франчайзинг в торговле: учебное пособие. - М.: ИД Форум, Инфра-М, 2018. - 1004 с.
2. Официальный сайт Российской Ассоциации Франчайзинга. URL: rusfranch.ru (дата обращения: 08.03.2020).
3. Франшиза.ру - каталог франшиз, сотни предложений франчайзинга. URL: franshiza.ru (дата обращения: 09.03.2020).

References:

1. Ivanov G.G. Franchajzing v trgovle: uchebnoe posobie. - M.: ID Forum, Infra-M, 2018. - 1004 s.
2. Oficial'nyj sajt Rossijskoj Associacii Franchajzinga. URL: rusfranch.ru (data obrashhenija: 08.03.2020).
3. Franshiza.ru - katalog franshiz, sotni predlozhenij franchajzinga. URL: franshiza.ru (data obrashhenija: 09.03.2020).

РОССИЯ ВО ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛЕ НЕФТЬЮ

RUSSIA IN FOREIGN OIL TRADE

Авторы: Кондратьев Роман Юрьевич

Научный руководитель: Кусков Александр Николаевич

Аннотация: Нефтяная отрасль в России оказывает огромное влияние на экономику страны и занимает ведущую роль во внешней торговле государства. Для России очень важен нефтяной рынок, так как с помощью экспорта нефти в бюджет страны поступает около трети валютных поступлений, что, безусловно, влияет на ВВП страны и на экономическое развитие, поэтому данная тема сегодня является достаточно актуальной.

Ключевые слова: нефтяная отрасль, экспорт, внешняя торговля.

Annotation: *the Oil industry in Russia has a huge impact on the country's economy and plays a leading role in the state's foreign trade. For Russia, the oil market is very important, since about a third of the country's foreign exchange earnings come from oil exports, which undoubtedly affects the country's GDP and economic development, so this topic is quite relevant today.*

Keywords: *oil industry, export, foreign trade.*

В мире нефть используется в огромных масштабах и является основным энергоносителем – двигателем экономики и прогресса, как основа современной цивилизации.

Нефть и нефтепродукты широко используются в промышленной отрасли, отрасли транспорта, отрасли машиностроения, металлургической отрасли и т.п.

На мировом рынке нефти предложение нефти определяется за счет спроса, а также за счет различных факторов, оказывающих влияние на нефтяной рынок:

военные действия в регионах добычи нефти,

природные катаклизмы, международные санкции,

забастовки и др.

Сегодня странами Запада удалось создать принципиально новые инструменты влияния, ограничившие возможности ОПЕК воздействовать на рынки. Предложение нефти продолжает расти.

Нефтяная и нефтеперерабатывающая отрасли занимают главное место в топливно-энергетическом комплексе России. Каждый год, в России, увеличивается экспорт нефти и другой продукции. Торговля нефтью в России, чаще всего происходит на бирже.[1]

Один контракт нефти может иметь 10,100, 1000 и даже больше баррелей. Баррель – это единица измерений объема нефти. Нефтяные контракты имеют определенный срок истечения операции и называются контрактами на разницу. Суть торговли нефтью в России состоит в

том, чтобы купить нефть дешевле, а продать дороже.

Экспорт нефти России с каждым годом увеличивается, в мире увеличивается спрос на нефть и нефтепродукты, разрабатываются и открываются новые месторождения нефти.

Рассмотрим структуру экспорта товаров РФ, данные представлены на графике 1.

Основные экспортируемые товары, %

- Минеральные продукты
- Скрытый раздел
- Металлы и изделия из них
- Продукция химической пром...
- Драгоценности
- Машины, оборудование и ап...
- Продукты растительного происхождения
- Древесина и изделия из нее
- Пластмассы, каучук и резина
- Продукты животного происхожд...
- Все остальные

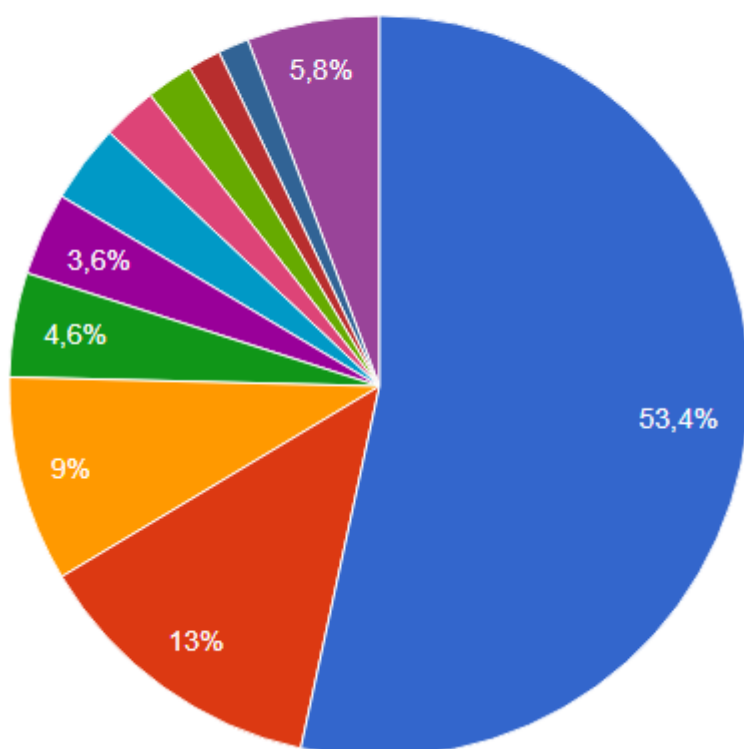


Рис. 1 – Структура экспорта РФ в 2019 году, % [3]

Наибольшую долю в структуре экспорта РФ занимают минеральные продукты, в состав которых входит экспорт нефтедобывающих компаний. В 2019 году доля экспорта минеральных ресурсов составила 53,4%, снизившись по сравнению с 2018 годом на 6,9%.[2]

Однако, в течение последних пяти лет доля экспорта минеральных ресурсов в общей структуре экспорта товаров РФ имеет тенденцию к снижению, что обусловлено расширением производственного потенциала страны и ведением политики по импортозамещению, в условиях санкции со стороны западных стран.

Значительное снижение экспорта наблюдалось в 2015–2016 годах, что было связано с антироссийскими санкциями, а также с падением цен на нефть, которое пришлось на данный временной период.

В 2018 году экспорт был на высоком уровне. Несмотря на санкции, произошло увеличение товарооборота с Евросоюзом, за 2018 год данный показатель вырос на 19,3 %. Кроме того, была благоприятная ситуация на рынке сырой нефти, произошел рост мировых цен. Так, в

2018 году экспорт сырой нефти в России составил 260,2 млн. тонн., что на 2,9% больше 2017 года.

В 2019 году экспорт нефти [вырос](#) на 2,7% по сравнению с 2018 г. и составил 267,5 млн. т. Экспорт нефти увеличивался в основном за счет преодоления последствий загрязнения нефтепровода «Дружба».

Таблица 1 - Динамика экспорта нефти с 2017-2019 гг., млн. тонн. [3]

Год	Экспорт	Изменение, %
2017	252,6	2,50%
2018	260,2	2,90%
2019	267,5	2,70%

По экспорту нефти Россия занимает второе место в мире. Экспорт нефти из России направляется в основном в Китай и Нидерланды.

На первом месте по экспорту нефти в 2019 году по прежнему находится Саудовская Аравия, экспорт которой в 2019 году больше экспорта РФ на 13,6%. [3]

Крупнейшими покупателями российской нефти в 2019 г. стали Китай, Нидерланды (где находится крупнейший транзитный порт Роттердам) и Германия.

Американские санкции против таких стран, как Иран и Венесуэла, помогли России увеличить физический экспорт нефти в 2019 году.

Так в 2019 году, экспорт нефти в Китай составил 49,3 млн. тонн, в Нидерланды - 27,1 млн. тонн, в Германию - 13,3 млн. тонн.

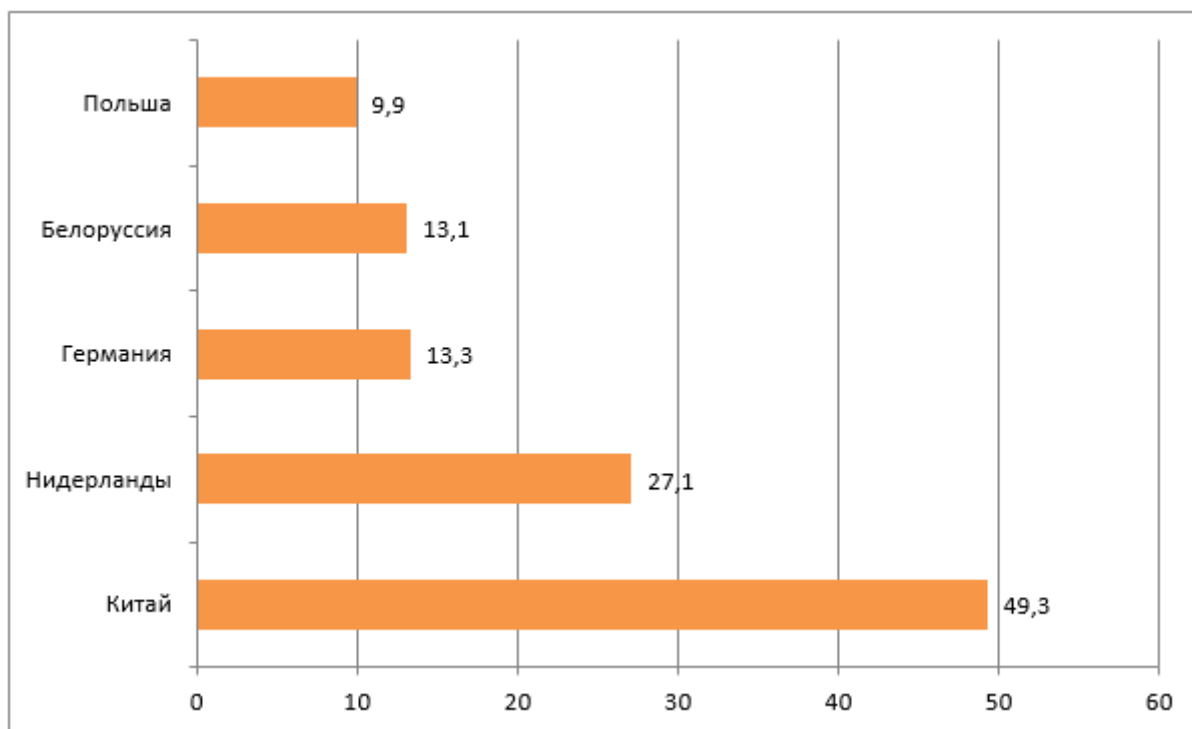


Рис.2 – Основные страны получатели нефти в 2019 году, млн. тонн [3]

На США пришлось 1,8% российских продаж нефти в 2019 г., на Великобританию - 0,9%, а на Турцию - 3%.

Экспорт сырой нефти из России в США по итогам 2019 г. увеличился почти в 2,4 раза - с 0,9 млрд. долл. США до почти 2,2 млрд. долл. США.

В физическом выражении объем экспорта нефти увеличился в 2,6 раза - с 1,8 млн. т до 4,7 млн. т.

Такая динамика обусловлена [санкциями](#), введенными США против Венесуэлы и Ирана.

Однако американская легкая сланцевая нефть не подходит для переработки на многих нефтеперерабатывающих заводах ([НПЗ](#)) США, настроенных на тяжелую венесуэльскую нефть.

Поэтому США, на фоне роста внутреннего потребления нефтепродуктов, приходится искать других поставщиков, [основным](#) из которых стала Россия.

Также сказался ценовой фактор - цены на российскую нефть в 2019 г. значительно упали.

По данным Министерства финансов РФ, средняя цена нефти марки Urals в 2019 г. составила 63,6 долл. США/барр. против 70 долл. США/барр. годом ранее.[3]

США в 2019 г. покупали российскую нефть по средней цене 62,8 долл. США/барр., тогда как в 2018 г. - по 70,5 долл. США/барр.

Великобритания в 2019 г. нарастила закупку нефти из России более чем в 2 раза и в стоимостном (с 493 млн. долл. США до 1,2 млрд. долл. США), и в натуральном (с 0,98 млн. тонн до 2,4 млн. тонн) выражении.

Российская нефть частично заместила нефть из Алжира и Нигерии, импорт из которых в

Великобританию снизился на 13% и 48% соответственно.

Экспорт сырой российской нефти в Турцию в 2019 г. в 3,5 раза в стоимостном выражении - с 1 млрд. долл. США до 3,7 млрд. долл. США.

В натуральном экспорт в Турцию вырос почти в 4 раза - с 2,1 млн. тонн до 8,2 млн. тонн.

Таким образом, Россия во внешней торговле нефтью на мировом рынке занимает ведущее место.

Основными проблемами, оказывающими влияние на экспорт нефти из России в страны зарубежья являются: высокая конкуренция на мировом рынке нефти, а также низкое качество сырья, высокие затраты, связанные с добычей нефти, транспортировка нефти и пр.

Кроме этого, Россия сегодня является лидером по добычи нефти и не входит в состав ОПЕК, поэтому контролировать цены на нефть не может. Россия является энергозависимой страны, поэтому экономика зависит от продаж нефти на мировой рынок. Соответственно, если спрос на нефть высокий, то и доходы от продажи будут высокими. В свою очередь, при снижении спроса на нефть доходы в бюджет значительно снижаются.

Позитивное влияние на рост экспорта в среднесрочной перспективе может оказать поиск и выход на слабоструктурированные, но динамично развивающиеся рынки. Например, такими рынками сейчас являются рынки, Латинской Америки, Южной Азии, Юго-Восточной Азии, Индии, часто превосходящие Россию по емкости и темпам роста.

Через двадцать лет Россия будет обеспечивать пять процентов мирового спроса на первичные энергоресурсы и производить до 14 % нефти и газа. Объем добычи черного золота в стране вырастет до 12,5 миллиона баррелей в сутки. Показатели 2019 года стали рекордными: по нефти — 11,5 миллиона баррелей в сутки, по газу — 733 миллиарда кубометров.

Таким образом, можно сказать, что Россия играет важную роль во внешней торговле нефтью на мировом рынке. Экспорт нефти России во многом зависит от множества факторов: мировых цен на нефть и нефтепродукты, спроса на нефть, политических условий, уровня добычи сырой нефти, налоговой нагрузки на нефтедобывающие компании страны и прочие.

Однако, в условиях растущего спроса, в течение предыдущего десятилетия, конкуренция на мировом рынке нефти будет расти, это связано с расширением промышленных отраслей экономики, производство которых невозможно без нефтепродуктов, а также за счет того, что запасы нефти будут со временем уменьшаться.

Список литературы

1. Телегина, Е. А. Новое измерение глобальной энергетической безопасности [Текст] / Е. А. Телегина // Мировая экономика и международные отношения. – 2015. – № 11, т. 59. – С. 5-16.
2. Основные показатели [Электронный ресурс] / Министерство энергетики Российской Федерации. – Режим доступа: <http://minenergo.gov.ru/node/1209>.
3. Нефть: противостояние продолжается [Электронный ресурс] / Объединенные кредитные системы. – Режим доступа: <http://www.ucsys.ru/press/research>.

О ПРИЧИНАХ СТАГНАЦИИ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

ABOUT REASONS OF RUSSIAN ECONOMIC STAGNATION

Авторы: Морозов Серафим Андреевич

Аннотация: В статье рассмотрены темпы роста ВВП России, выполнен сравнительный анализ с темпами роста других стран мира и сделан вывод о пребывании российской экономики в затяжной стагнации. Выполнен анализ причин возникшего застоя, в том числе влияния ценового кризиса на нефтяном рынке в 2014-2016 годах и взаимных санкций между Россией и странами запада. Раскрыты факторы, которые на сегодняшний день препятствуют достижению больших темпов экономического роста, и показана необходимость смены приоритетов фискальной политики в направлении стимулирования экономики.

Ключевые слова: стагнация, рецессия, стимулирование экономики, сокращение потребительского спроса, бюджетное правило, колебания цен на нефть.

Annotation: The paper analyses growth of Russian GDP, compares it with results of other countries and shows that Russian economy is stagnating for a long time. It discloses reasons of the stagnation including effects of the oil price crisis in 2014-2016 and back to back sanctions between Russia and western countries. Also the research explains factors slowing down the Russian economic growth and underlines the necessity of changing the fiscal policy in the direction of economic stimulation.

Keywords: stagnation, recession, economic stimulation, decrease of the consumer's demand, budgeting rule, oil price fluctuations.

Российская экономика уже продолжительное время пребывает в стагнации, и последний раз значительное увеличение национального ВВП наблюдалось еще в 2012 г. (на 3,7%), после чего темпы роста резко замедлились. В 2019 году рост российского ВВП составил скромные 1,3%, и прогнозы на 2020 г. достаточно сдержанные: МВФ оценивает перспективы роста в 1,9% [40], такой же прогноз дает Минэкономразвития России, ЦБ РФ озвучивает ожидаемый диапазон в 1,5-2,0%. Однако даже эти консервативные ожидания могут не оправдаться в случае замедления мировой экономики на фоне активного распространения вируса COVID-19 в глобальном масштабе, говорится в информационно-аналитическом комментарии ЦБ РФ за январь 2020 г [36].

Особенно наглядно застой российской экономики, тянувшийся с 2013 года, иллюстрирует подсчет роста ВВП нарастающим итогом за ряд лет и сопоставление полученных данных для ряда стран (см. таблицу 1).

Таблица 1 – сравнение прироста ВВП в различных странах и регионах за период 2013-2018 гг. [1]

Страна	Прирост ВВП за период 2013-2018 гг.
Индия	52,9%

Китай	50,2%
Турция	38,1%
Мир	18,1%
США	14,7%
Евросоюз	11,5%
ЮАР	8,4%
Россия	4,4%
Бразилия	-1,3%

Из составленной таблицы видно, что темпы роста ВВП России заметно отстают не только от развивающихся стран, таких как Китай, Индия и Турция, но даже и от более скромного роста в развитых странах. Российские результаты за период 2013-2018гг. в 4 раза хуже среднемировых показателей и в 2,5 раза хуже результата экономики Евросоюза, например, для которой все десятилетие 2010-ых стало достаточно сложным периодом, связанным с целым рядом проблем: долговым кризисом стран периферии, «Brexit», наплывом мигрантов из ближневосточного региона и т. д., многие из которых до сих пор не решены и продолжают оказывать давление на европейскую экономику.

В чем же заключаются причины застоя в российской экономике? Определяющим эпизодом последнего десятилетия, который оказал сильнейшее давление на политические и экономические позиции России, и последствия которого будут ощущаться еще долгое время, стал геополитический конфликт, связанный с событиями на территории Крыма и самопровозглашенных республик ЛНР и ДНР, начавшийся в конце 2013 года и продолжающийся по сей день. В результате данного конфликта накалились отношения между Россией, с одной стороны, и Украиной, США, Евросоюзом, Канадой и Австралией, с другой стороны, и в марте 2014 года Россия была исключена из состава международной организации G8, также известной как «Большая восьмерка» [41].

Далее рядом западных стран был принят пакет антироссийских санкций, в который входят такие ограничения, как: запрет на въезд в страну для ряда высокопоставленных российских чиновников и заморозка их активов, запрет на сотрудничество с российскими компаниями из санкционного перечня, запрет американским банкам на приобретение еврооблигаций российского правительства на аукционах первичного размещения, ограничения для ряда российских банков с государственным участием на доступ к привлечению финансирования на финансовых рынках США и Евросоюза.

Данные санкции действуют уже более 5 лет, и в ближайшее время не предвидится их ослабления, скорее наоборот: в декабре 2019 года Сенатский комитет по иностранным делам конгресса США принял законопроект, предусматривающий введение нового пакета жестких санкций против госдолга России, а также банковского и энергетического секторов страны [19], получивших в СМИ неофициальное название «адские санкции». Также Сенат США проголосовал за проект оборонного бюджета страны на 2020 год, куда включены санкции против газопровода «Северный поток – 2» и военная помощь Украине. Санкции США могут затормозить ввод в строй газопровода «Северный поток – 2» на срок до полугода, по оценкам опрошенных «Известиями» экспертов [15].

Осложнение международных отношений вкупе с девальвацией национальной валюты привело к массовому оттоку капитала из российской экономики (в официальной статистике ЦБ РФ с 2018 года данный показатель обозначен как «сальдо финансовых операций частного

сектора»), который превысил даже показатели кризисного 2008 года и привел к закреплению долгосрочного тренда к оттоку капитала (см. рисунок 1).

Ситуацию усугубил принятый в августе 2014 года Указ Президента Российской Федерации «О применении отдельных специальных экономических мер в целях обеспечения безопасности российской федерации», запретивший ввоз в Россию широкого ряда сельскохозяйственных товаров и продовольствия из стран, принявших в адрес России экономические санкции [2].

По оценкам экспертов продукты, включенные в список ограничений, относились к основным продовольственным группам и в усредненной корзине потребления до начала эмбарго занимали около 18% по затратам [29]. Данные меры привели к созданию искусственного дефицита на рынке продуктов питания, необходимости поиска новых поставщиков товаров, и внесли существенный вклад в ускорение инфляции, которая к февралю 2015 года достигла рекордных 16,7% в годовом выражении, а в категории продуктов питания – 23,3% по данным Росстата [32].

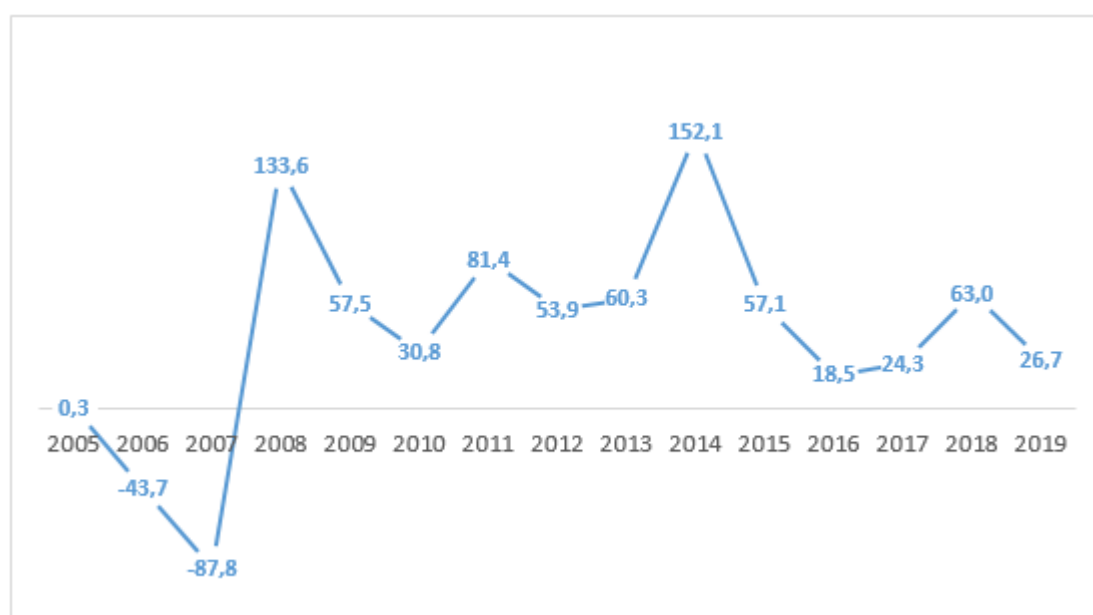


Рисунок 1 – динамика оттока капитала из экономики РФ, млрд. долларов США [2]

Вторым тяжелым ударом для российской экономики стало снижение мировых цен на нефть: падение началось осенью 2014 года с привычных на тот момент уровней в 100-110 долларов США за баррель марки Brent и достигло дна к январю 2016 года на уровне 27 \$, то есть падение составило более 70% за 15 месяцев. Впоследствии цена скорректировалась и стабилизировалась в диапазоне от 50 до 70\$ за баррель, но и этого оказалось, чтобы нанести серьезный урон российской экономике: нефтегазовые доходы составляли более 50% в структуре доходов федерального бюджета в 2012-2014 годах, и падение цен на нефть повлекло за собой существенное сокращение доходов федерального бюджета (см. таблицу 2) и образование дефицита бюджета.

Таблица 2 – анализ структуры доходов федерального бюджета за период 2013-2019 гг. [3]

Период, год	Величина нефтегазовых доходов, млрд. руб.	Величина ненефтегазовых доходов, млрд. руб.	Прирост нефтегазовых доходов за год, %	Прирост ненефтегазовых доходов за год, %	Доля нефтегазовых доходов, %
2013	6 534,04	6 485,90	1,3	1,3	50,18

2014	7 433,81	7 063,07	13,8	8,9	51,28
2015	5 862,65	7 796,59	-21,1	10,4	42,92
2016	4 844,03	8 616,01	-17,4	10,5	35,99
2017	5 971,90	9 117,01	23,3	5,8	39,58
2018	9 035,50	10 418,87	51,3	14,3	46,44
2019	7 924,30	12 263,60	-12,3	17,7	39,25

Среди прочих последствий снижения цены на нефть для России: девальвация российского рубля в 2014-2015 годах, которая достигала на максимуме более 100%, потеря позиций в международных инвестиционных рейтингах (в определенный момент даже всерьез обсуждалась опасность дефолта по российскому госдолгу [5]) и сокращение товарного экспорта России (см. рисунок 2), которое составило 55,4% в части топливно-энергетических товаров за период 2013-2016 гг. и 45,8% для всего объема товарного экспорта. И хотя с 2016 года наметилась тенденция к восстановлению объемов экспорта, они до сих пор далеки от показателей до нефтяного кризиса.

Результатом этих двух ключевых событий, геополитического конфликта с последующими взаимными международными санкциями и падения нефтяных цен стал шок для российской экономики, вылившийся в рецессию: в 2015 году ВВП потерял 2,5%, в 2016 году рост составил незначительные 0,3%. И только с 2017 года удалось вернуться к сдержанному росту в пределах 1,5-2% в год.

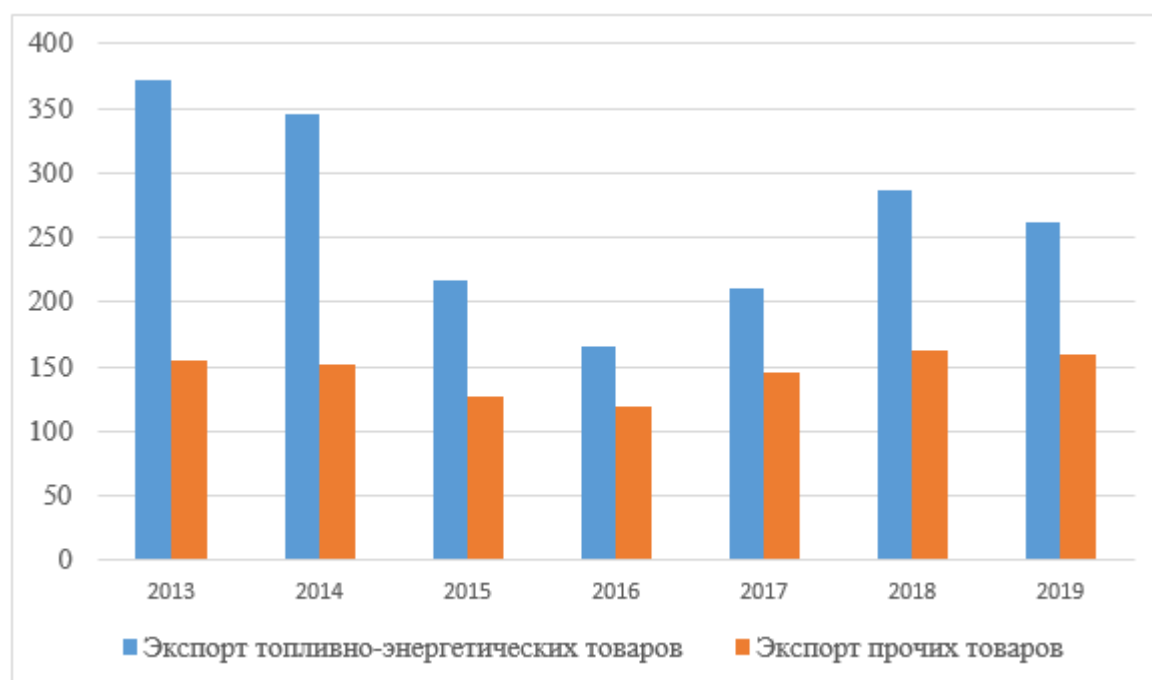


Рисунок 2 – динамика величины товарного экспорта России, млрд долларов США [4]

И хотя рецессия окончилась, никуда не исчезли стратегические проблемы, ставшие её причиной: чрезмерная зависимость экономики от нефтегазового сектора и колебаний цен на сырьевых рынках, напряженность в международных отношениях, нестабильность курса национальной валюты. Они продолжают оказывать давление на инвестиционную привлекательность российской экономики, от которой зависит приток прямых и портфельных иностранных инвестиций, влияющих на развитие каждой национальной экономики [7, с. 28].

Прямые иностранные инвестиции в уставные капиталы российских компаний нефинансового сектора в 2018 году сократились на \$6,5 млрд, говорится в статистике ЦБ РФ, и это худшее значение с 1997 года, с которого ведется такая статистика. Зарубежные инвесторы, участвовавшие в капитале российских компаний, изъяли вложения на \$22,4 млрд, а объем вновь поступивших инвестиций составил лишь \$15,9 млрд, в два с лишним раза меньше среднего показателя за предыдущие десять лет [35].

В российском бизнесе также преобладают пессимистические настроения в отношении текущей экономической ситуации, особенно среди обрабатывающих предприятий: индекс предпринимательской уверенности, рассчитываемой Росстатом на протяжении 2018 и 2019 год находится в «красной зоне» ниже 0, что говорит о сокращении деловой активности. Индекс PMI, рассчитываемый информационной компанией IHS Markit, также говорит о снижении деловой активности среди российских обрабатывающих предприятий, последнее опубликованное значение индекса составило 48,2 пункта [18]. При этом среди основных сдерживающих факторов владельцы бизнеса отмечают высокий уровень налогообложения, неопределенность экономической ситуации и с большим отрывом лидирует недостаточный спрос на внутреннем рынке, который вызывает озабоченность у 48% респондентов (см. рисунок 3).

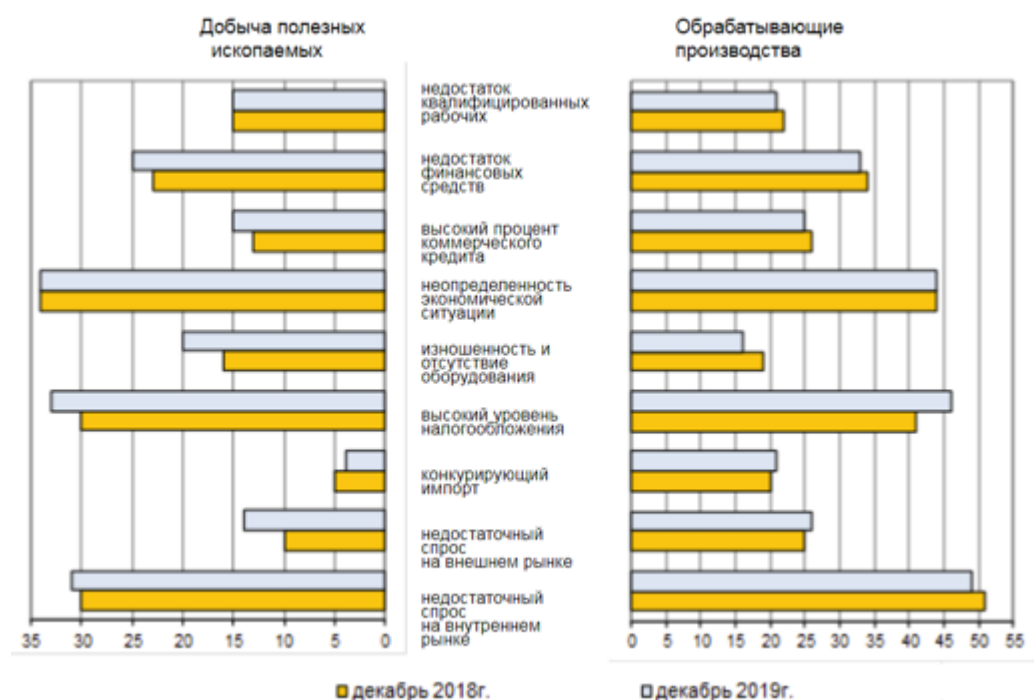


Рисунок 3 – оценка факторов, ограничивающих рост производства, в % от числа опрошенных [14]

И последнее несложно объяснить: реальные располагаемые доходы населения падали четыре года подряд с 2014 по 2017 год, а в 2018 и 2019 остановились на месте, и по итогам 9 месяцев 2019 года они оказались на 7,5% ниже показателей 2013 года [30]. То есть если экономика в целом, и особенно бюджетная система вышли из рецессии и показывают пусть небольшой, но все же рост, то для населения рецессия продолжается в виде сокращения реальных располагаемых доходов.

Поддержание же роста ВВП происходит за счет расширения рынка потребительского кредитования, однако потенциал этого источника уже практически исчерпал себя: по оценке экспертов из финансовой компании «БКС Премьер» доля обязательных платежей (на оплату

кредитов, ЖКУ и уплату налогов) по итогам 2019 года превышает 15% от доходов россиян, что является критической отметкой [16]. Рост показателя выше этой отметки сопряжен с возрастающим риском неплатежей по кредитам, и банки стали значительно чаще отказывать своим клиентам по кредитным заявкам: положительные решения выдавались по чуть более трети поданных заявок - 36,9%. Это на 4,1 процентного пункта меньше, чем в 2018 году, когда этот показатель находился на уровне 41,0% [23].

Вместо банковских кредитов население все чаще обращается за займами в микрофинансовые организации, где требования к заемщикам гораздо ниже, и этот рынок растет опережающими темпами по сравнению с банковским кредитованием [27]. При этом ставки по займам гораздо выше, чем в банках, и соответственно доля расходов на их выплату будет расти еще быстрее. В совокупности с ростом доли просроченных кредитов это формирует очень опасный сигнал: люди с низкой платежеспособностью, которым отказали в выдаче банковского кредита, получают займы в микрофинансовых организациях под более высокие проценты, которые соответственно сложнее вовремя погашать [9].

Об этой ситуации в июле 2019 года высказывался бывший министр экономического развития Российской Федерации Орешкин М.С., который заявил, что сложившаяся ситуация напоминает пузырь и несет риски вхождения экономики в рецессию в 2021 г.: «Это уже серьезная социальная проблема. В IV квартале 2018 г. треть выдаваемых кредитов была выдана людям и домохозяйствам, у которых платеж по этим кредитам превышает 60% ежемесячного дохода. Понятно, что человек, попал в такую яму, сейчас думает — как только перекредитоваться и где занять» [21].

Пессимизм в потребительских настроениях отражает исследование глобального потребительского доверия The Conference Board®, подготовленное в сотрудничестве с Nielsen: 70% респондентов заявили о необходимости экономить, в том числе 59% экономят на одежде, 56% на продуктах питания. 75% респондентов отметили, что, по их мнению, экономика страны пребывает в рецессии [31].

И как мы выяснили выше, со своей точки зрения они абсолютно правы: для населения идет уже седьмой год рецессии и сокращения реальных доходов подряд. Причем по мнению российского бизнеса это является ключевым фактором, сдерживающим экономический рост. В этой связи большие вопросы вызывает фискальная политика государства, которая вместо стимулирования потребительского спроса и экономики в целом, сосредоточена в первую очередь на пополнении доходов бюджета и наращивании резервов в ущерб доходам населения.

С 1 января 2019 года была повышена базовая ставка НДС с 18 до 20%, благодаря чему согласно прогнозам в 2020–2022 годах федеральный бюджет получит более 2 трлн руб. дополнительных налоговых доходов от повышения ставки НДС до 20%, которое вступило в силу с этого года: в 2020 году — 639 млрд руб., в 2021-м — 686 млрд руб., в 2022 году — 737 млрд руб. [22]. Данные средства предполагается направить на реализацию нацпроектов, однако по оценкам экспертов эффект от них составит лишь 0,1-0,2% в предстоящие пять лет [24]. И это в том случае, если удастся добиться хороших показателей освоения (более 80%) средств, если же уровень освоения будет ниже, то эффект для экономического роста может оказаться и нулевым или вовсе отрицательным из-за роста налоговой нагрузки.

При этом стоит обратить внимание на то, что в 2018 и 2019 годах федеральный бюджет исполнялся со значительным профицитом: 2,741 трлн руб. и 1,968 трлн руб. соответственно [17]. То есть по сути государство изъяло из экономики за 2 года триллионы рублей, которые не были освоены и могли бы быть направлены на стимулирование экономики и потребительского

спроса. Проект бюджета на 2020 год также предусматривает значительный профицит в размере 876 млрд руб. [1]. И повышение ставки НДС представляется необоснованным и создающим чрезмерную налоговую нагрузку на бизнес и население в связи на фоне того факта, что в бюджете есть свободные неиспользуемые ресурсы, которые превышают размер предполагаемых дополнительных налоговых поступлений. Схожую точку зрения озвучивал и глава Счетной палаты А. Кудрин в своих научных работах [6].

Также шоком для населения стала принятая в 2018 году пенсионная реформа, которая существенно снижает уровень социальной защищенности населения. У мужской части населения пенсию практически отняли: с учетом средней продолжительности жизни в 68,5 лет срок нахождения на пенсии составит всего 3,5 года.

Не забывают увеличить нагрузку и на малый бизнес через фиксированную часть страховых взносов на пенсионное и медицинское страхование, уплачиваемых индивидуальными предпринимателями: если в 2017 году их размер составлял 27990 руб., то к 2020 году они выросли на 46% и составили 40874 руб. И согласно рассматриваемому законопроекту о внесении поправок в часть 2 НК РФ к 2024 году размер страховых взносов вырастет еще на 36,4% и составит 55765 руб. [26].

Еще один механизм, сдерживающий экономический рост, это бюджетное правило, согласно действующей редакции которого все нефтегазовые доходы, полученные от превышения нефтяными ценами уровня в 40 долларов США за баррель, направляются в резерв – Фонд Национального Благосостояния.

С резкой критикой бюджетного правила выступал экономист, член президиума Столыпинского клуба В. Жуковский: «Бюджетное правило — это инструмент кастрирования российской экономики. Бюджетное правило — это инструмент, который не допускает роста экономики и роста инвестиций, промышленного производства и уровня жизни населения. Что такое бюджетное правило? Это, по большому счёту, даже не сырьевая игла, а сырьевой кол, на который посажена вся Россия и всё население страны. Сколько бы ни стоила сегодня нефть на сырьевых рынках — 60 долларов за бочку, 80 долларов или 100 долларов — мы всё равно по этому бюджетному правилу будем жить, как при нефти по 40 долларов за баррель» [10]. Близкие по смыслу оценки неэффективности бюджетного правила неоднократно высказывали и другие эксперты, например, профессор ВШЭ О. Вьюгин и доктор экономических наук, академик АН СССР А. Аганбегян [11, 13].

О том, что бюджетное правило является слишком жестким и требует пересмотра с целью высвобождения ресурсов для стимулирования экономики, неоднократно заявлял также глава Счетной палаты А. Кудрин [20]. В конце прошлого года к этой позиции присоединилась и глава ЦБ РФ Э. Набиуллина [28].

Проблема заключается в том, что огромные денежные ресурсы, поступающие в ФНБ, замораживаются там на неопределенный срок, вместо того чтобы оперативно использоваться на нужды экономики: закон предусматривает, что до накопления в фонде 7% ВВП все его средства должны размещаться на депозитах и счетах ЦБ, который инвестирует их только в высоколиквидные зарубежные активы (по сути изымая этот ресурс из российской экономики), а свыше этой планки допускается размещение в иные финансовые активы, в том числе для финансирования инфраструктурных проектов [4].

И так как эти ресурсы (в пределах 7% от ВВП) могут размещаться только в зарубежных активах, то это ведет к регулярным крупным закупкам валюты со стороны ЦБ РФ, оказывающим давление на курс рубля. Без бюджетного правила при каждом удорожании

нефти на дополнительные \$5 за баррель экономика бы прибавляла в росте по 0,5 процентного пункта (п.п.), инфляция бы сокращалась на 0,5 п.п., а курс рубля был бы крепче на 5–7%. Такие оценки еще в 2017 году приводились в материалах Минэкономразвития [12].

Подводя итог вышесказанному, экономика России нуждается в стимулирующей толчке для выхода из стагнации. Проводимая на данный момент государством фискальная политика на данный момент является излишне жесткой и продолжает следовать принципам, заложенным в период 2014-2016 годов, когда национальная экономика находилась в условиях высокой турбулентности и встретила ряд внешних шоков экономического и политического характера. Для этого периода первоочередной задачей стало добиться некой стабильности в экономике, не допустить разгона гиперинфляции, избежать дефолта по обязательствам и создать необходимые резервы на случай возникновения новых форс-мажорных обстоятельств.

В итоге российской экономике удалось пережить сложные годы без чрезмерных потерь и нарастить необходимые резервы на черный день. К 2018 году мировая экономическая конъюнктура стабилизировалась, цены на энергоносители скорректировались вверх после обвала, а риторика в международных отношениях стала более сдержанной, и риски развития геополитического конфликта в полномасштабные военные действия отошли на задний план.

На сегодняшний день наиболее актуальной повесткой дня представляется не дальнейшее наращивание запаса резервов на случай нового кризиса, а выход на устойчивый экономический рост с темпами сопоставимыми общемировым, для чего необходима корректировка курса в сторону стимулирующей фискальной политики. Особенно это важно в свете последних новостей о вспышке вируса COVID-19, которая может существенно замедлить рост глобальной экономики [8]. Власти ряда стран, в том числе Китая и США уже начали предпринимать решительные меры по стимулированию своих национальных экономик [39], и России необходимо создавать внутренние источники роста для компенсации эффекта. В противном случае российская стагнация на фоне замедления глобальной экономики может перетечь в новую рецессию.

Перспективным направлением с хорошей отдачей в долгосрочном плане может стать увеличение госрасходов на образование и медицину: расходы на образование улучшают качество человеческого капитала и положительно влияют на экономический рост особенно в развивающихся странах. При этом две трети эффекта сказывается уже в первые пять лет, а оставшаяся часть — в последующие пять лет. Анализ данных по ряду стран показывает, что за увеличением удельного веса расходов на образование в 25% случаев следует заметное ускорение роста [37, 38].

Увеличение государственных расходов на здравоохранение ведет к снижению заболеваемости и смертности населения, что влечет за собой увеличение средней продолжительности жизни и повышению возрастной планки трудоспособности. Согласно исследованиям МВФ, расширение расходов на здравоохранение в 40% случаев вызывает ускорение роста производства, что эффективнее любых других типов государственных расходов. К тому же, обеспечение устойчивого естественного роста численности населения и повышение продолжительности жизни являются ключевыми стратегическими задачами, закрепленными в Указе Президента РФ от 7 мая 2018 г. № 204 "О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года" [3].

Надежду на смену приоритетов фискальной политики оставляет произошедшая в январе 2020 года отставка старого состава Правительства. Возможно, новому составу Правительства во главе с М.В. Мишустиним будет проще адаптироваться к изменившимся реалиям экономики и прислушаться к рекомендациям экспертов, говорящих о необходимости стимулирования

экономики и наращивания государственных расходов.

Список использованных источников

1. "О федеральном бюджете на 2020 год и на плановый период 2021 и 2022 годов" Федеральный закон от 02.12.2019 № 380-ФЗ // СПС КонсультантПлюс.
2. "О мерах по реализации указов Президента Российской Федерации от 6 августа 2014 г. № 560, от 24 июня 2015 г. № 320, от 29 июня 2016 г. № 305, от 30 июня 2017 г. № 293, от 12 июля 2018 г. № 420 и от 24 июня 2019 г. № 293" Постановление Правительства РФ от 7 августа 2014 г. № 778 (с изменениями и дополнениями) // СПС Гарант.
3. "О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года" Указ Президента РФ от 07.05.2018 № 204 (ред. от 19.07.2018) // СПС КонсультантПлюс.
4. Белоусова А.А. Новое бюджетное правило на 2018-2020 гг. // Научный вестник ЮИМ. 2018. № 1. С. 67-75.
5. Екимова Н.А. Вероятность суверенных дефолтов в России в международных рейтингах: угрозы и перспективы // Вестник УрФУ. Серия экономика и управление. 2016. Том 15. №5. С. 696-716.
6. Кудрин А., Соколов И. Бюджетный маневр и структурная перестройка российской экономики // Вопросы экономики. 2017. № 9. С. 5—27.
7. Машкина Н.А., Серегин С.П. Влияние движения иностранного капитала на формирование инвестиционного климата в России // Регион: системы, экономика, управление. 2014. № 2 (25). С. 26-32.
8. Морозов С.А. Каким будет ущерб от вспышки коронавируса для глобальной экономики? // Научный электронный журнал "Меридиан". 2020. № 8 (42). С. 660-668.
9. Мусостова Д.Ш., Дудаев Т.-А.М. Микрокредитование: финансовый пузырь России [Текст] / Д.Ш. Мусостова, Т.-А.М. Дудаев // Проблемы теории и практики современной науки: сб. статей. - Москва, 2018. - С. 167-170.
10. «Бюджетное правило – это кол, на который посажена экономка РФ» - экономист. [Электронный ресурс] / - URL: <https://regnum.ru/news/economy/2599727.html>
11. 2020 год может оказаться хуже нынешнего. [Электронный ресурс] / - URL: http://www.ng.ru/economics/2019-09-30/1_7689_2020.html
12. Бюджетное правило сдерживает рост ВВП. [Электронный ресурс] / - URL: <https://iz.ru/640293/inna-grigoreva/biudzhethoe-pravilo-bet-po-vvp-i-inflitsii>
13. Годы застоя: почему Россия не догоняет. [Электронный ресурс] / - URL: <https://www.gazeta.ru/business/2019/01/16/12130339.shtml>
14. Деловая активность организаций в России в декабре 2019 года. Обследование Росстата. [Электронный ресурс] / - URL: https://gks.ru/bgd/free/B04_03/IssWWW.exe/Stg/d04/250.htm
15. Для отвода — газ: насколько санкции затормозят «Северный поток – 2». [Электронный ресурс] / - URL: <https://iz.ru/957491/mikhail-kalmatchii-natalia-portiakova/dlia-otvoda-gaz-naskolko-sanktsii-zatormoziat-severnyi-potok-2>
16. Доля обязательных платежей в 2019 году превысит 15% от доходов россиян. [Электронный ресурс] / - URL: <https://www.banki.ru/news/lenta/?id=10912157>
17. Ежегодная информация об исполнении федерального бюджета. Официальный сайт Министерства финансов РФ. [Электронный ресурс] / - URL: https://www.minfin.ru/ru/statistics/fedbud/execute/?id_65=80041-yezhegodnaya_informatsiya_ob_ispolnenii_federalnogo_byudzheta_dannye_s_1_yanvarya_2006_g
18. Индекс IHS Markit PMI® Обрабатывающих отраслей России. Пресс-релиз от 2 марта 2020 г. [Электронный ресурс] / - URL: <https://www.markiteconomics.com/Public/Home/PressRelease/ce50af6c66264cc8bc80d431cc7>

[35b11](#)

19. Комитет сената США одобрил санкции против России. [Электронный ресурс] / - URL: <https://ria.ru/20191219/1562556853.html>
20. Кудрин выступил против повышения НДС. [Электронный ресурс] / - URL: <https://tass.ru/ekonomika/5249514>
21. Максим Орешкин видит риски взрыва пузыря потребкредитования в 2021 году. [Электронный ресурс] / - URL: <https://bcs-express.ru/novosti-i-analitika/maksim-oreshkin-vidit-riski-vzryva-puzyria-potrebkreditovaniia-v-2021-godu>
22. Минфин оценил рост доходов бюджета от повышения НДС. [Электронный ресурс] / - URL: https://www.rbc.ru/economics/05/11/2019/5dbabda49a79474ba57f2dd3?from=from_main
23. Национальное бюро кредитных историй: в 2019 году доля одобренных заявок на кредиты сократилась на 4,1 процентного пункта. [Электронный ресурс] / - URL: <https://www.nbki.ru/company/news/?id=26932>
24. Нацпроекты посчитали недостаточным стимулом роста. [Электронный ресурс] / - URL: <https://www.rbc.ru/newspaper/2019/10/31/5db99ac09a79476c45c403df>
25. Нефтегазовые и ненефтегазовые доходы: Доходы федерального бюджета в разрезе основных видов доходов в 2018 году. Официальный сайт Казначейства России. [Электронный ресурс] / - URL: <http://datamarts.roskazna.ru/razdely/dohody/neftegazovye-i-neneftegazovye-dohody/?paramPeriod=2018>
26. О внесении изменений в статью 430 части второй Налогового кодекса Российской Федерации. Федеральный портал проектов нормативных правовых актов. [Электронный ресурс] / - URL: <https://regulation.gov.ru/projects#npa=97048>
27. Обзор ключевых показателей микрофинансовых институтов. 2 квартал 2019. Информационно-аналитический материал ЦБ РФ. [Электронный ресурс] / - URL: https://www.cbr.ru/Content/Document/File/83879/review_mfi_19Q2.pdf
28. Почему власти вернулись к спорам о нефтяных деньгах. Как Минфин и ЦБ предлагают потратить сверхдоходы из ФНБ. [Электронный ресурс] / - URL: <https://www.rbc.ru/finances/13/09/2019/5d7b958a9a79472ff7e1e0d6>
29. Российское продовольственное эмбарго в ответ на санкции ЕС и США. [Электронный ресурс] / - URL: <https://ria.ru/20160806/1473673397.html>
30. Росстат уточнил данные о поквартальной динамике изменений реальных располагаемых денежных доходов населения в 2018 и 2019 годах. Официальный сайт ФСГС. [Электронный ресурс] / - URL: <https://www.gks.ru/folder/313/document/71460>
31. Смена траектории: индекс потребительского доверия снизился после двух кварталов роста. Глобальное исследование потребительского доверия The Conference Board, 4 квартал 2019 г. [Электронный ресурс] / - URL: <https://www.nielsen.com/ru/ru/insights/article/2020/smena-traektorii-indeks-potrebitelskogo-doveriya-snizilsya-posle-dvuh-kvartalov-rosta/>
32. Структура индекса потребительских цен по товарным группам. Официальная статистика ФСГС. [Электронный ресурс] / - URL: https://www.gks.ru/bgd/free/b04_03/IssWWW.exe/Stg/d05/42.htm
33. Товарная структура экспорта, данные статистики. [Электронный ресурс] / - URL: Официальный сайт ФТС России <http://customs.ru/folder/519>
34. Финансовые операции частного (по данным платежного баланса РФ). Официальная статистика ЦБ РФ. [Электронный ресурс] / - URL: http://cbr.ru/vfs/statistics/credit_statistics/bop/outflow.xlsx
35. ЦБ зафиксировал рекордный отток зарубежных инвестиций из России. [Электронный ресурс] / - URL: <https://www.rbc.ru/economics/08/04/2019/5cab58a09a7947da221f5958>
36. Экономика, информационно-аналитический комментарий. Центральный банк РФ, январь

2020 г. . [Электронный ресурс] / - URL:

https://www.cbr.ru/Collection/Collection/File/27574/EC_2020-01.pdf

37. Acosta-Ormaechea S., Morozumi A. (2013). Can a government enhance long-run growth by changing the composition of public expenditure? IMF Working Paper, No. WP/13/162.
38. Baldacci E., Clements B., Gupta S., Cui Q. (2008). Social spending, human capital, and growth in developing countries. World Development, Vol. 36, No. 8, pp. 1317—1341.
39. Mortgage rates just hit a new record low, and they might keep falling. [Электронный ресурс] / - URL: <https://edition.cnn.com/2020/03/05/success/mortgage-rates-record-low/index.html>
40. Tentative Stabilization, Sluggish Recovery? World Economic Outlook by IMF, January 2020. [Электронный ресурс] / - URL: <https://www.imf.org/~media/Files/Publications/WEO/2020/January/English/text.ashx?la=en>
41. S., other powers kick Russia out of G8. [Электронный ресурс] / - URL: <https://edition.cnn.com/2014/03/24/politics/obama-europe-trip/index.html>
42. World Development Indicators, Databank by The World Bank Group. [Электронный ресурс] / - URL: <https://databank.worldbank.org/indicator/NY.GDP.MKTP.KD.ZG/1ff4a498/Popular-Indicators#>

[1] Составлено автором по данным Группы Всемирного банка [42]

[2] Составлено автором по данным ЦБ РФ [34]

[3] Составлено автором по данным Казначейства России [25], за 2019 год взяты предварительные данные Министерства финансов [17]

[4] Составлено автором по данным ФТС [33]

FORECASTING THE USD-RUB EXCHANGE RATE USING THE ECONOMETRIC MODEL

Авторы: Данилин Арсений Анатольевич

Научный
руководитель: Трегуб Илона Владимировна

Annotation: *This article is dedicated to prediction methods for the USD/RUB exchange rate. The major forecast instrument is compiling the econometric model. Based on the exogenous variables like interest rate of central banks, inflation, price of oil etc., it is possible to find and to make forecasts of dependent variable - USD/RUB exchange rate. The reasons of the exchange rate fluctuation have been considered in this paper. A possible scenario of future USD/RUB fluctuations has been presented in this article.*

Keywords: *currency, exchange rate, econometric model, inflation, interest rate, oil*

Due to the fact that since 1990th the Russian Federation has been restructuring its economy to the market shape, some market attributes like currency exchange rate fluctuations have been appeared in Russian economy. If we consider the situation with the national currency exchange rate, the entire period of the Russian Federation might be subdivided on the two periods - before and after denomination 1998.

The first period (before denomination) is started since the creation of Russian Federation on the 25th of December 1991. At that period the Soviet banknotes have been circulated in the national economy. In 1993 these banknotes have been replaced on the new banknotes of Russian Federation within two weeks. The portrait of Vladimir Lenin and coat of arms of the USSR were removed and the towers of the Moscow Kremlin appeared on the new banknotes. These banknotes have been used till the denomination in 1998. The period from the creation of the Russian Federation till the 1998 was accompanied by hyperinflation and complete instability in the economy. As the result, the money was totally devalued and the wages were measured in million rubles to provide inconvenience for the economy as a whole. Due to the described above situation, it is difficult to do USD/RUB forecast, based on the economic parameters like inflation, interest rate in 1991-1997.

The second period (after the denomination up to the present time) may be considered as more stable than the first one. The hyperinflation has been disappeared and the Central Bank's interest rate has begun to be measured in single-digits or double digits. However, the macroeconomic situation remained unstable. The level of inflation was 84,44%, 36,56%, 20,2%, 18,58% in 1998, 1999, 2000 and 2001 respectively. The interest rate fluctuated between 25% -

72,5% at the same period.

The final variant of the researched time framework was established on the 2008 for the modern variables and 2006 for the lagged variables till the end of 2018. It allows us to analyze independent factors before the crisis 2008 and their effect on the exchange rate.

To prepare econometric model for USD/RUB forecasts, it is necessary to identify the exogenous parameters. To be honest, there are a lot of economic events effect on the currency exchange rate. Some of them cannot be measured and included in the model such as statements of politicians, climate factors and so on.

However, the majority of unmeasured factors effect on the exchange rate temporarily to cause unexpected fluctuations on the foreign exchange market. Practically, the long-term dynamic and long-term forecasts do not involve these factors and based on the characteristics of the national economies. In our situation, the national economies are presented by Russian Federation and United States of America.

Let us consider the major factors (variables), which influence on the USD/RUB exchange rate.

The first parameter is inflation and it is better to compare the inflation value for both countries. Actually, if the level of inflation in one country is higher than in the second country, it will affect on the currency exchange rate. All things being equal, the currency of the first country will drop in relation with the currency of the second country.

There are two opposite views concerning the correlation and effects between inflation and exchange rate. The first one assumes that the national currency devaluation makes the import goods more expensive and it causes the growth of inflation. The second one has been partially explained above that inflation arises from internal economic problems of the country. It may be excess of money supply, shrinking the national production etc. In other words, the inflation influences on the currency exchange rate. Both explanations are truth and both parameters affect on each other.

However, in our model we consider the inflation as the exogenous (independent) variable and the exchange rate as the endogenous (dependent) variable, because the Russian currency exchange regime till the October of 2014 was called as managed float (or dirty float). The Central Bank controlled the exchange rate in the determined corridor. If the exchange rate broke these frames, the Central Bank made market intervention. It sold or bought the foreign currency to adjust exchange rate into diapason. That is why we cannot consider the foreign exchange as the explanatory (independent) variable.

Nowadays, the currency exchange regime is the free float and the present exchange rate involves all effects from inflation and other economic factors. The model will include the historical effects of inflation.

The interest rate is the second factor. As we know, when the Central Bank raises its interest rate, it causes exchange rate growth of the national currency. However, it is temporarily factor. The financial markets are strictly bound to each other. Investors try to earn some profit from the differences in the Central Banks' interest rates. It is called as carry trade operation.

The operation has three major steps:

- investor acquires national currency of the country, where the Central Bank's interest rate is higher;
- he makes deposit in this currency and wait period for the interest accrual;
- the deposit plus received percent are converted to the initial currency to fix the profit.

The major risk of this operation is the acquired currency devaluation during the period of deposit. If we consider carry trade operation for Russian ruble, it was possible to receive good yield, especially when the Central Bank of Russian Federation managed the exchange rate. The interest rate of Central Bank of Russian Federation has been higher than the interest rate of FED during the all observed period. Nowadays, the carry trade operation is also available for the foreign investor. The majority of foreign investor buy Russian government bond. The Central Bank of Russian Federation publishes the statistical information about the share of non-residents holders of the Russian government bonds. According to the information, the share of non-resident investments grows constantly. On the 01.01.2012 the share was 3,7%, on the 01.02.2020 it was 34,1%. The share of non-residents has been increased in ten times approximately.

As the result, when the bond is expired and foreign investors receive initial investment plus coupons, they convert it to US Dollar and transmit it from Russia. Surely, it has a negative impact on the USD/RUB exchange rate.

The third exogenous parameter is strictly related to the Russian economy specification. This is the price of oil. Obviously, if the price of oil increases, the USD/RUB exchange rate falls down. If the price of oil decreases, the opposite tendency can be observed in the USD/RUB exchange rate dynamic.

The fourth parameter is USD/RUB exchange rate, which are taken with the lag. The lag is equal one quarter. Definitely, the current exchange rate depends on its previous result and it is necessary to include this explanatory

parameter in our model.

The inflation and the interest rate are the lagged parameters, which will influence on the exchange rate in the future. The lagged moment is equal two years (8 quarters) for both parameters, that is quite enough to pass the effect.

Based on the inflation and on the interest rate, some coefficients will be calculated.

The inflation will be presented by the level of inflation in Russia divided on the level of inflation in USA. The data are collected on the quarterly basis. The illustrative example of the calculation is presented below:

$$X_1 = \left(\frac{1 + \text{level of inflation in Russia}}{1 + \text{level of inflation in USA}} \right)_{t-8}$$

– it might be considered as the effective rate of devaluation. The calculation is related to the first item. After that, this variable includes the previous results. They will be multiplied one by one. In other words, X_1 is the accumulated difference between inflation in two countries.

The same principle is applied for the interest rate (see below).

$$X_2 = \left(\frac{1 + \text{interest rate of CBR}}{1 + \text{interest rate of FED}} \right)_{t-8}$$

– the effective rate for carry trade operations. It is also accumulated parameter and calculation is related to the first item.

The price of oil is a modern variable. Practically, the changes in this parameter effects on the exchange rate immediately. The grade of oil in Russia is called Urals, in the USA – WTI. However, it is better to take another grade of oil for this parameter. The Brent is the most famous on the financial markets and its price fluctuation will be used in model. The average price of the Brent will be collected on the quarterly basis. The model relies on the linear regression.

X_3 – the price of oil (Brent).

The last parameter (the lagged USD/RUB exchange rate) is based on the previous period data and complement the model.

$X_4 = Y_{t-1}$ – the lagged USD/RUB exchange rate.

Y_t – the endogenous parameter (the exchange rate), the aim of constructing this model.

	Inflation in Russia						Inflation in USA						Effective rate of devaluation				
	Quarter 1	Quarter 2	Quarter 3	Quarter 4	Total		Quarter 1	Quarter 2	Quarter 3	Quarter 4	Total		Quarter 1	Quarter 2	Quarter 3	Quarter 4	Total
2019	1,017791	1,006712	0,997996	1,007718	1,030462		1,011843	1,007713	1,002401	1,000897	1,023013		1,005879	0,999007	0,995605	1,006815	1,007282
2018	1,008122	1,012552	1,004405	1,016989	1,04269		1,012247	1,00983	1,001901	0,995299	1,019326		0,995924	1,002695	1,002499	1,021793	1,022921
2017	1,009725	1,013155	0,993803	1,008422	1,025231		1,009725	1,004806	1,00761	0,9998	1,021073		0,999999	1,008309	0,986297	1,009633	1,004072
2016	1,020634	1,012149	1,00721	1,012754	1,053751		1,006812	1,012048	1,001697	0,999898	1,020567		1,013728	1,0001	1,005504	1,012857	1,032516
2015	1,0744	1,010032	1,017294	1,022771	1,129082		1,005577	1,010635	0,997102	0,994109	1,007357		1,068441	0,999403	1,02025	1,028831	1,120835
2014	1,023273	1,024393	1,013859	1,047858	1,113623		1,013861	1,008724	0,998699	0,986458	1,007545		1,009283	1,015533	1,01518	1,062242	1,105284
2013	1,018807	1,015983	1,011732	1,01649	1,064502		1,013854	1,0032	1,002802	0,995306	1,015161		1,004885	1,012742	1,008904	1,021284	1,048605
2012	1,014569	1,01729	1,018886	1,013459	1,065757		1,016486	1,000294	1,008509	0,992216	1,017454		0,998114	1,016991	1,010289	1,02141	1,047473
2011	1,038081	1,011442	0,997101	1,01346	1,061006		1,019619	1,010018	1,005208	0,994609	1,029616		1,018107	1,00141	0,991935	1,018953	1,030488
2010	1,031599	1,011845	1,017596	1,024082	1,087767		1,007715	1,001499	1,002201	1,003303	1,014788		1,023701	1,010331	1,015361	1,020711	1,071915
2009	1,054213	1,018715	1,005998	1,007012	1,08797		1,011845	1,014054	1,001197	0,999898	1,027188		1,041882	1,004597	1,004796	1,007115	1,039174
2008	1,047802	1,037862	1,016788	1,024496	1,132817		1,016683	1,024798	0,999877	0,960894	1,001027		1,030608	1,012748	1,016913	1,066191	1,131654
2007	1,034152	1,02165	1,017584	1,040528	1,118693		1,017694	1,014564	1,000695	1,007307	1,040782		1,016172	1,006985	1,016877	1,032981	1,074857
2006	1,049842	1,01114	1,00952	1,01709	1,089958		1,015168	1,01557	1,000081	0,994398	1,025488		1,034156	0,995638	1,009438	1,022614	1,062868

Figure 1 The data for further X_1 calculation

The description of X_1 parameter calculation is presented above, but the final step (does not show on the Figure 1) is the accumulating inflation effect through the periods to calculate the final value of X_1 .

	CBR interest rate					FED interest rate					effective rate for carry trade operations					Adjusted effective rate for carry trade operations			
	Quarter 1	Quarter 2	Quarter 3	Quarter 4		Quarter 1	Quarter 2	Quarter 3	Quarter 4		Quarter 1	Quarter 2	Quarter 3	Quarter 4		Quarter 1	Quarter 2	Quarter 3	Quarter 4
2019	0,075	0,07625	0,07125	0,06375		0,025	0,025	0,02125	0,0175		1,0512195	1,05	1,0489596	1,0454545		1,012566	1,0122722	1,0120214	1,0111749
2018	0,075	0,0725	0,07375	0,07625		0,01625	0,01875	0,02125	0,02375		1,0578106	1,0527607	1,0514076	1,0512821		1,0141495	1,012997	1,0126113	1,0125811
2017	0,09875	0,09125	0,0875	0,08		0,00875	0,01125	0,0125	0,01375		1,0892199	1,07911	1,0740741	1,0653514		1,0215952	1,0192165	1,0180253	1,0159521
2016	0,11	0,1075	0,1025	0,1		0,005	0,005	0,005	0,00625		1,1044776	1,10199	1,0970149	1,0931677		1,0251549	1,0245766	1,0234182	1,0225197
2015	0,145	0,12	0,11	0,11		0,0025	0,0025	0,0025	0,00375		1,1421446	1,117207	1,1072319	1,1058531		1,0337851	1,0280954	1,0257928	1,0254739
2014	0,0625	0,075	0,08	0,1233333		0,0025	0,0025	0,0025	0,0025		1,0598504	1,0723192	1,0773067	1,120532		1,014638	1,0176092	1,0187904	1,0288595
2013	0,0825	0,0825	0,0825	0,055		0,0025	0,0025	0,0025	0,0025		1,0798005	1,0798005	1,0798005	1,0529691		1,0199795	1,0183795	1,0199795	1,0128427
2012	0,08	0,08	0,08	0,0825		0,0025	0,0025	0,0025	0,0025		1,0779067	1,0779067	1,0779067	1,0798005		1,0187904	1,0187904	1,0187904	1,0193795
2011	0,07875	0,08125	0,0825	0,0825		0,0025	0,0025	0,0025	0,0025		1,0760599	1,0785536	1,0798005	1,0798005		1,0184955	1,0190851	1,0199795	1,0193795
2010	0,08625	0,07875	0,0775	0,0775		0,0025	0,0025	0,0025	0,0025		1,0835411	1,0760599	1,074813	1,074813		1,0202612	1,0184955	1,0182003	1,0182003
2009	0,13	0,125	0,1075	0,095		0,0025	0,0025	0,0025	0,0025		1,127182	1,1221945	1,1047382	1,0922693		1,0303826	1,0292409	1,0252147	1,0223096
2008	0,105	0,11	0,115	0,13		0,0291667	0,02	0,02	0,0091667		1,0796842	1,0882353	1,0891373	1,1197358		1,0179329	1,0213644	1,0225126	1,0286767
2007	0,105	0,105	0,1	0,1		0,0525	0,0525	0,0525	0,04375		1,0498812	1,0498812	1,0451306	1,0538922		1,0122436	1,0122436	1,0110966	1,0132009
2006	0,12	0,12	0,115	0,11		0,04625	0,05125	0,0525	0,0525		1,0704898	1,0653983	1,0593824	1,0546318		1,0171749	1,0159633	1,014526	1,0133867

Figure 2 The data for further X_2 calculation

The description of X_2 parameter calculation is presented above, but it is necessary to comment the adjusted effective rate for carry trade operations.

Due to the fact that we collected data on the quarter basis. Each position of the interest rate effects on the quarter period. At the same time, the CBR and FED interest rates are measured on the annual basis. The interest rate was adjusted on the one-quarter degree ($i^{0,25}$). And the final step to calculate X_2 is also calculating accumulated effect.

Brent	Quarter 1	Quarter 2	Quarter 3	Quarter 4
2019	62,75	67,39	64,63	63,82
2018	67,26	74,54	76,39	67,98
2017	55,10	50,70	52,36	61,76
2016	34,42	46,55	46,89	51,17
2015	54,05	62,10	50,03	43,42
2014	107,93	109,81	102,08	75,96
2013	112,88	103,01	110,10	109,40
2012	118,54	108,90	109,95	110,44
2011	104,90	117,12	112,47	109,31
2010	76,65	78,67	76,41	86,80
2009	44,98	59,13	68,37	74,97
2008	96,67	122,48	115,60	55,89

Figure 3 The average quarterly price of Brent (X_3)

The collected data of the price of Brent (X_3) are presented above.

USD/RUB	Quarter 1	Quarter 2	Quarter 3	Quarter 4
2019	65,82937	64,58113	64,39427	63,56947
2018	56,74387	62,20457	65,96167	66,19463
2017	58,66433	56,8376	59,0323	58,46207
2016	74,6492	65,8592	64,5615	62,75947
2015	63,41633	52,35773	62,86323	65,9475
2014	35,03797	34,9271	36,1739	47,17343
2013	30,38093	31,64253	32,7165	32,5594
2012	30,22947	31,08223	31,94177	31,10023
2011	29,2134	28,029	29,06277	31,24703
2010	29,78797	30,25833	30,6149	30,69483
2009	34,48663	32,23787	31,2695	29,4192
2008	24,26537	23,62707	24,32117	27,18353
2007	26,32133	25,8402	25,49897	24,64833

Figure 4 The USD/RUB exchange rate data

These data describe the endogenous parameter Y and lagged exogenous parameter X_4 .

By using the linear regression function in Excel, it is possible to create the linear equation, which calculate coefficient for each exogenous parameter. After that, we are able to do forecast, if the model satisfies specific requirements.

There are four principle of model specification.

The first principle of specification of economic model: specification of a

model is a result of a translation of the economics laws into mathematical language. Actually, we have done it.

The second principle of specification of economic model: number of equations in the econometric model should be equal to the number of endogenous variables, included into a model. We have one endogenous variable (exchange rate) and one equation, which explains it.

The third principle of specification of economic model: each variable in the model should be dated, i.e. the moment of time when the variable is measured, should be clearly defined. Definitely, we know carefully the period of collected data and subdivided it on the lagged and modern variables. In other words, principle is fulfilled.

The fourth principle of specification of economic model: in the behavioral equation of the model should include disturbance term. Due to the fact, that we implement least square regression, it leads the appearance of disturbance term. The disturbance term plus forecast endogenous variable (calculated by the linear regression coefficients) will be resulted the actual value of endogenous parameter (USD/RUB exchange rate).

Our estimated model is presented below.

$$\hat{Y}_t = 20,71 - 33,73 \times X_1 + 41,38 \times X_2 - 0,1379 \times X_3 + 0,45 \times X_4$$

There are some rules and conditions allow us to use or not to use the constructed econometric model.

Firstly, we have to calculate the adjusted coefficient of determination. In our case, it is equal 0,95. It shows us that 95% of changes of dependent variable are explained by changes of independent variables by linear regression model.

The next rule is the completing T-test. We have to compare T-statistic with P-value.

	<i>t Stat</i>	<i>P-value</i>
Intercept	4,217997893	0,00014193
X Variable 1	-2,496399527	0,016880395
X Variable 2	3,556861685	0,001003613
X Variable 3	-4,068987069	0,000222688
X Variable 4	4,391457994	8,35329E-05

Figure 5 The data for T-test

In absolute value, the T-statistic is higher than the P-value for all coefficients and we may conclude that our coefficients of linear regression are significant.

In addition, we have three conditions of Gauss-Markov. If the model is appropriated for these conditions, it means that it was created properly.

The first condition is that the expected value of the disturbance term in any observation should be 0. In our case, the average distribution term tends to zero. In other words, the first condition is satisfied.

The second condition is that the population variance of the disturbance term should be constant for all observations. This situation is called as homoscedasticity. If the population variance of the disturbance term has a different value for all observation, it is called as heteroscedasticity. The model and its coefficients become ineffective as the explanation instrument of endogenous variable. For checking the second condition of Gauss-Markov, the Goldfeld-Quandt test is applied.

Table 1 The Goldfeld-Quandt test calculation

GQ =	0,63569119
1/GQ =	1,57309087
FcritGQ =	2,40344707

The FcritGQ is higher for the both coefficients. It indicates that coefficients of the model are unbiased, consistent and accurate. The heteroscedasticity does not exist and the second Gauss-Markov condition is satisfied.

The third condition states that there should be no systematic association between the values of the disturbance term in any two observations. In other words, there is no autocorrelation between disturbance terms, no effects on each other.

If we have autocorrelation it means the value of disturbance terms of next observations depends on the previous disturbance terms. However, the disturbance term has to be occasional parameter. The third condition is checked by Durbin-Watson test.

The calculated DW coefficient is equal 1,86. This result is located between D_U and $4-D_U$. It means there is no autocorrelation in residuals.

We have covered all necessary conditions and may forecast by implementing this model.

Let us make a two-year forecast for 2020-2021, because we have already collected data for two lagged parameters.

The price of oil is difficult to predict. Let us consider the pessimistic

scenario, due to the fact, that OPEC arrangement of decreasing oil production tends to be expired. In the model forecast, we will use the average price for 2020 Q1 is equal 50\$. The rest part of the year the average price is 40\$ per barrel and 35\$ per barrel in 2021.

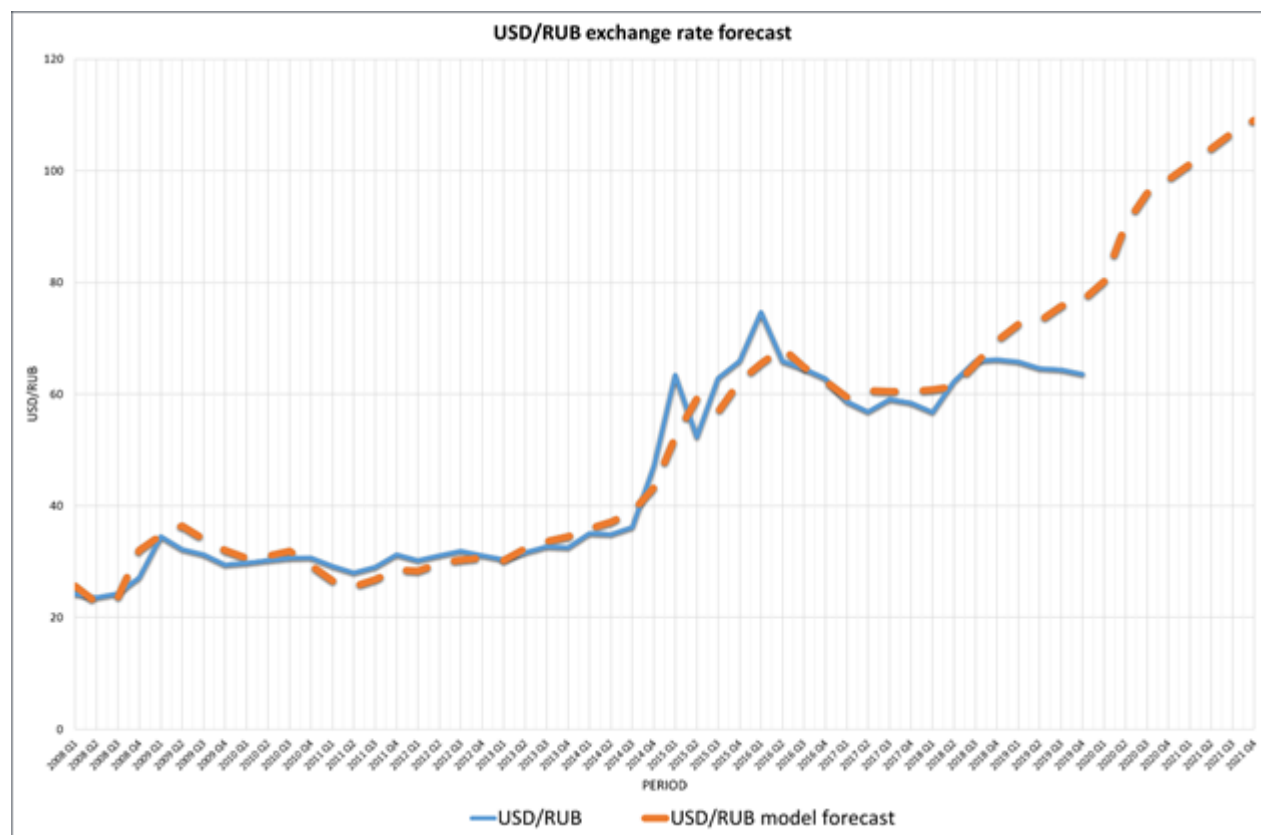


Figure 6 The graphical interpretation of the model forecast

Based on the model, which includes the accumulative effect of inflation and interest rate and low prices of oil (our prediction), we can announce the forecast on the 2020-2021 period. According to the model, in the middle of 2020 the USD/RUB will have breached the 80-level barrier. In the first quarter 2021, the USD/RUB trade pair will test the 100-level barrier and will have successfully breached it. In the end of 2021, the USD/RUB will be located on the 109 rub per 1\$.

Definitely, it is rough model and we hope the real dynamic of USD/RUB will not be so dramatic. However, it is necessary to mention that current USD/RUB exchange rate (61 - 63 rubles per dollar) does not reflect macro-economic effects and the USD/RUB exchange rate will move up in the nearest future.

References

1. An, J., Dorofeev, M. Short-term foreign exchange forecasting: Decision making based on expert polls (2019) Investment Management and Financial Innovations, 16 (4), pp. 215-228.

2. Choi, M.S. The recent effects of exchange rate on international trade (2017) Prague Economic Papers, 26 (6), pp. 661-689.
3. Crespo Cuaresma, J., Fortin, I., Hlouskova, J. Exchange rate forecasting and the performance of currency portfolios (2018) Journal of Forecasting, 37 (5), pp. 519-540.
4. Fedoseeva, S. Under pressure: Dynamic pass-through of oil prices to the RUB/USD exchange rate (2018) International Economics, 156, pp. 117-126.
5. Kuzmenko, E., Smutka, L., Pankov, M., Efimova, N. The success of economic policies in Russia: Dependence on crude oil Vs. Export diversification (2017) Acta Universitatis Agriculturae et Silviculturae Mendelianae Brunensis, 65 (1), pp. 299-310.
6. Mele, M. A "time series" approach on the Chinese exchange rate regime (2010) Ekonomika Istrazivanja, 23 (3), pp. 1-11.
7. Plakandaras, V., Papadimitriou, T., Gogas, P., Diamantaras, K. Market sentiment and exchange rate directional forecasting (2015) Algorithmic Finance, 4 (1-2), pp. 69-79.
8. Tyll, L., Pernica, K., Arltová, M. The impact of economic sanctions on Russian economy and the RUB/USD exchange rate (2018) Journal of International Studies, 11 (1), pp. 21-33.
9. BCS Express broker website. <https://bcs-express.ru> [Accessed 3 March 2020].
10. CBR website. <https://cbr.ru/> [Accessed 3 March 2020].
11. Financial data. <https://www.investing.com> [Accessed 3 March 2020].
12. Трегуб И.В. Математические модели динамики экономических систем: монография / И.В. Трегуб. - Москва: РУСАЙНС, 2018. - 164 с.
13. Трегуб И.В. Эконометрические исследования. Практические примеры. Econometric studies. Practical examples. - Москва: Лань, 2017. 164 с.
14. Tregub I.V. Econometrics. Model of real system. M.: 2016, 164 p.
15. Трегуб И.В. Эконометрика на английском языке Учебное пособие. М.: 2017.

РОССИЙСКИЙ РЫНОК ФРАНШИЗ: ТЕКУЩИЕ ТЕНДЕНЦИИ

RUSSIAN FRANCHISE MARKET: CURRENT TRENDS

Авторы: Сенаторов Илья Игоревич

Аннотация: данная статья посвящена более предметному разбору франчайзингового рынка России, через призму востребованных на нем франшиз.

Ключевые слова: франшиза, инвестиции, рейтинг, экономика.

Annotation: this article is devoted to a more detailed analysis of the franchising market in Russia, through the prism of franchises in demand on it.

Keywords: franchise, investment, rating, economy.

С учетом того, что современная экономика зачастую опирается на рейтинги авторитетных агентств и изданий, многие потребители и предприниматели также планируют свои действия исходя из представленных в них данных. И российский рынок франшиз не является исключением. Для отечественной экономики это особенно важно, т.к. для нас франчайзинг - явление довольно молодое, и приживается до сих пор.

Поэтому довольно интересно взглянуть на рейтинги франшиз, находящихся в фокусе восприятия наших покупателей и продавцов. Сайт Franshiza.ru, предлагающий нам такую возможность, занимается сбором этой информации, в т.ч. через отслеживание популярности франшиз на основе посещаемости каталогов данных франшиз на сайте.

Отметим, что даже если не брать во внимание зарубежные и отечественные франшизы, зарекомендовавшие себя качеством товаров и услуг на протяжении многих лет, повсеместно возникают и новые, не менее интересные предложения. Это может быть связано с тем, что франчайзингом начали заниматься компании, ранее не обращавшиеся к этой форме организации бизнеса, а, например, создававшие филиалы.

Однако, рейтинг, представленный в таблице 1, довольно условен, т.к. ежемесячно он обновляется, но для предпринимателей он имеет солидный вес, т.к. позволяет выбрать направление и нишу, интересную им.

Таблица 1

Рейтинг новых франшиз

№	Название франшизы	Описание	Инвестиции (от), руб.
1.	Сибирский кедр	Быстроразвивающаяся розничная сеть сладостей из лесных продуктов.	800 тыс.
2.	Tom Tailor	Магазины одежды.	5 млн.
3.	E-motion	Прокат электросамокатов.	1 млн.
4.	Trend Toys	Детские интерактивные игровые комнаты с трендовыми игрушками.	1 млн.

5.	Big Ben Group, Study and Work	Образование за рубежом.	3 тыс.
6.	Рувита	3D-торговый город (маркетплейс).	20 тыс.
7.	Поколение Z	Детская бизнес-школа.	200 тыс.
8.	Mr. Burgerovich	Бургерные.	1 млн.
9.	«Евромаркет»	Завод торгового оборудования, предлагающий по франшизе заниматься продажей оборудования в своем регионе.	92 тыс.
10.	Улыбка радуги	Федеральная сеть магазинов в формате «Дрогери».	1 млн.

Замечу, что российские франшизы привлекательны тем, что дают больше возможностей для входа на рынок, т.к. начинающий предприниматель может не располагать большим стартовым капиталом. Но для тех, кто готов вложить крупную сумму денег с заделом на будущее, будет интересен рейтинг популярных франшиз (см. табл. 2 и рис. 1).

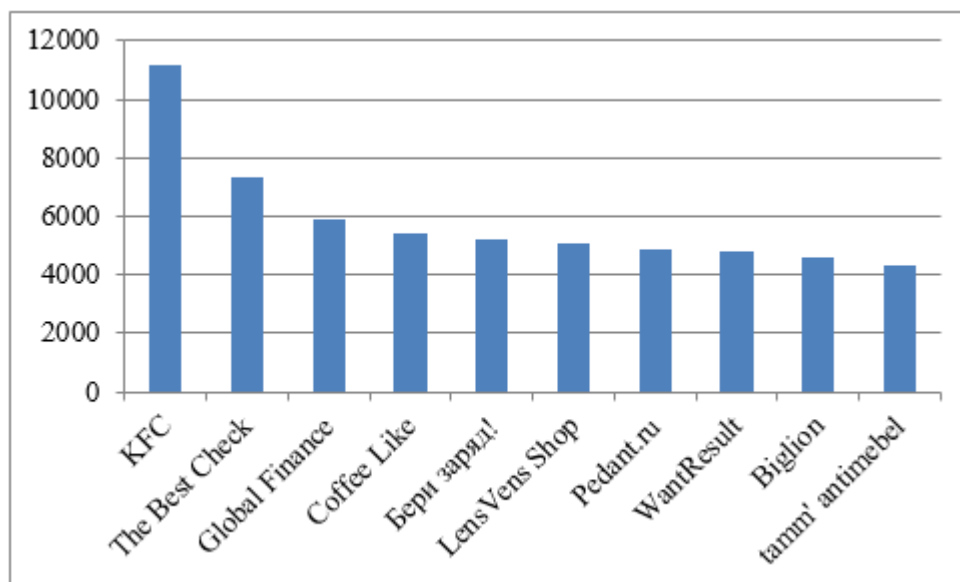


Рис. 1. Рейтинг

популярных франшиз

Ведь человек, покупающий франшизу у популярного бренда, таким образом «покупает» авторитет и популярность своему делу, и возможно для некоторых это оправданные вложения.

Таблица 2

Рейтинг популярных франшиз

№	Название франшизы	Описание	Инвестиции (от)
1.	KFC	Рестораны быстрого обслуживания.	700 тыс. долл. США
2.	The Best Check	Реклама на чековых лентах.	75 тыс. руб.

3.	Global Finance	Компания в сфере предоставления бухгалтерских услуг.	350 тыс. руб.
4.	Coffee Like	Крупнейшая международная сеть в формате кофе с собой.	630 тыс. руб.
5.	Бери заряд!	Городская сеть автоматов по аренде зарядных устройств со встроенными проводами.	1 млн. руб.
6.	LensVens Shop	Instagram-магазин брендовых кроссовок и одежды.	60 тыс. руб.
7.	Pedant.ru	Федеральная сеть сервисных центров по ремонту смартфонов.	300 тыс. руб.
8.	WantResult	Франшиза в сфере IT.	50 тыс. руб.
9.	Biglion	Франшиза регионального офиса купонного бизнеса.	800 тыс. руб.
10.	tamm' antimebel	Франшиза бескаркасной мебели №1.	50 тыс. руб.

Число действующих франшиз во франчайзинговой сети - очень важный для принятия решения показатель (см. табл. 3 и рис. 2).

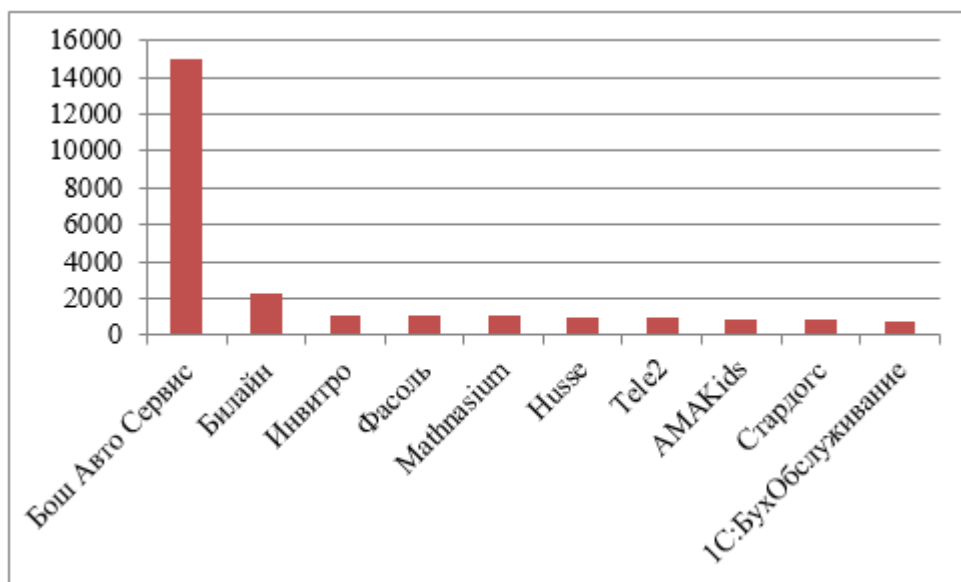


Рис. 2. Рейтинг франшиз по количеству объектов в сети

Количество объектов во франчайзинговой сети свидетельствует о популярности франшизы среди инвесторов, о стабильности франчайзера, о привлекательности и востребованности концепции.

Таблица 3

Рейтинг франшиз по количеству объектов в сети

№	Название франшизы	Описание	Инвестиции (от)
---	-------------------	----------	-----------------

1.	Бош Авто Сервис	Компания с налаженными процессами, квалифицированным штатом сотрудников, с собственным оборудованием и запчастями.	1,5 млн. руб.
2.	Билайн	Салоны сотовой связи.	1 млн. руб.
3.	Инвитро	Услуги лабораторной диагностики.	2,3 млн. руб.
4.	Фасоль	Уникальный франчайзинговый проект МЕТРО.	300 тыс. руб.
5.	Mathnasium	Международная сеть центров по изучению математики.	1 млн. долл. США
6.	Husse	Доставка кормов для домашних животных.	140 тыс. руб.
7.	Tele2	Салоны сотовой связи.	500 тыс. руб.
8.	АМАKids	Международная сеть детских центров развития интеллекта.	250 тыс. руб.
9.	Стардогс	Закусочные с хот-догами.	430 тыс. руб.
10.	1С:БухОбслуживание	Сеть партнеров, оказывающих услуги по ведению бухгалтерского, налогового, кадрового учета и расчета заработной платы по единому стандарту фирмы 1С.	500 тыс. руб.

Быстрые темпы роста франчайзинговой сети могут говорить о многом (см. табл. 4 и рис. 3).

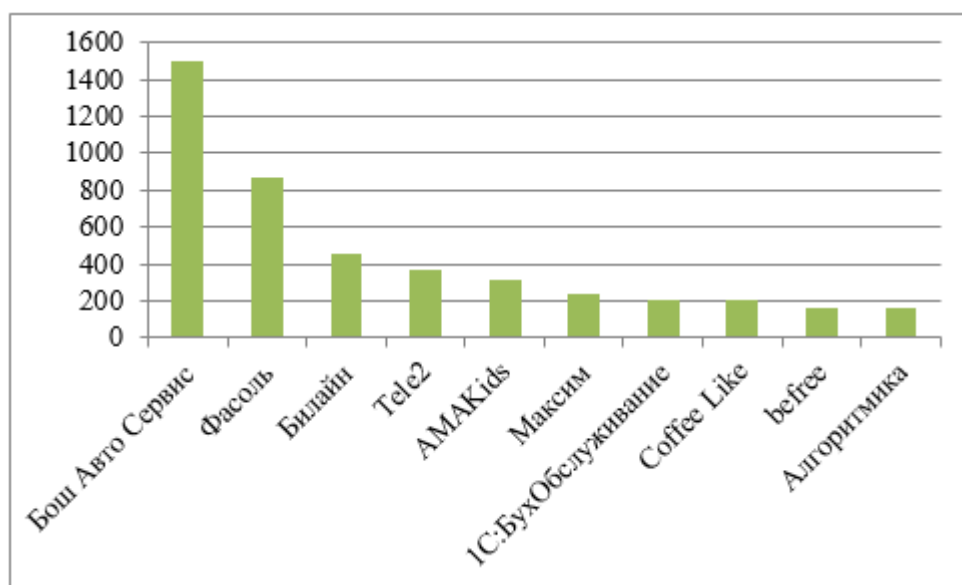


Рис. 3. Рейтинг франшиз по динамике роста сети

Во-первых - концепция востребована на рынке, а во-вторых - франчайзер должен быть готов к такому развитию событий и уделять достаточно внимания всем франчайзи, чтобы избежать сложностей быстрого роста.

Таблица 4

Рейтинг франшиз по динамике роста сети

№	Название франшизы	Описание	Инвестиции (от), руб.
1.	Бош Авто Сервис	Компания с налаженными процессами, квалифицированным штатом сотрудников, с собственным оборудованием и запчастями.	1,5 млн.
2.	Фасоль	Уникальный франчайзинговый проект METRO.	300 тыс.
3.	Билайн	Салоны сотовой связи.	1 млн.
4.	Tele2	Салоны сотовой связи.	500 тыс.
5.	АМАKids	Международная сеть детских центров развития интеллекта.	250 тыс.
6.	Максим	Сервис заказа такси.	0
7.	1С:БухОбслуживание	Сеть партнеров, оказывающих услуги по ведению бухгалтерского, налогового, кадрового учета и расчета заработной платы по единому стандарту фирмы 1С.	500 тыс.
8.	Coffee Like	Крупнейшая международная сеть в формате кофе с собой.	630 тыс.
9.	befree	Франшиза магазина одежды.	3,9 млн.
10.	Алгоритмика	Международная школа программирования.	600 тыс.

Не менее важным параметром при выборе франшизы является время пребывания на рынке (см. табл. 5 и рис. 4).

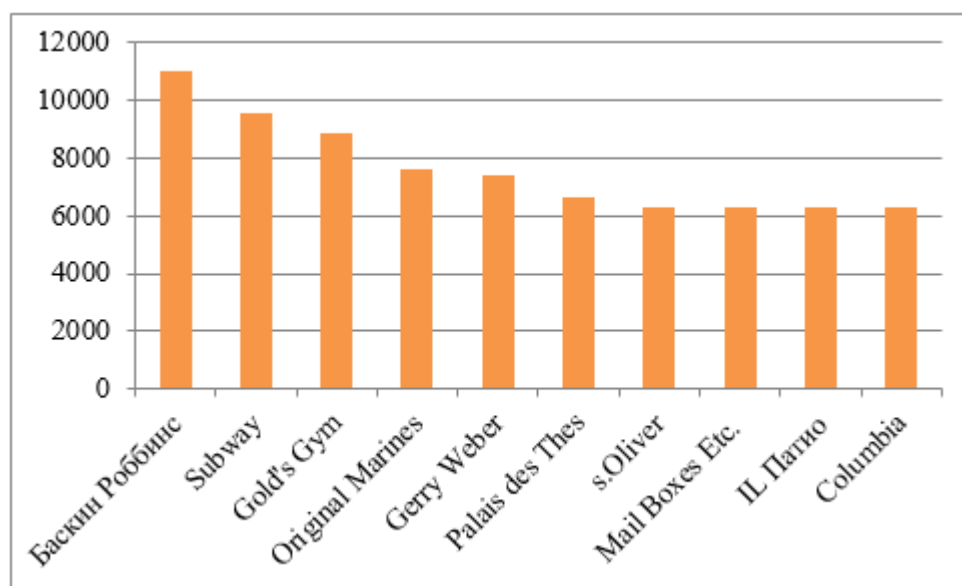


Рис. 4. Рейтинг франшиз по времени пребывания на рынке, дней

Чем дольше франчайзер присутствует на рынке, тем больше доверия у инвесторов вызывает его франшиза, что естественно, ведь именно стабильность в первую очередь ищут покупатели франшиз.

Таблица 5

Рейтинг франшиз по времени пребывания на рынке

№	Название франшизы	Описание	Инвестиции (от), руб.
1.	Баскин Роббинс	Крупнейшая сеть кафе-мороженого в мире, мировой лидер по ассортименту мороженого.	400 тыс.
2.	Subway	Международная сеть ресторанов быстрого обслуживания.	4 млн.
3.	Gold's Gym	Сеть фитнес-клубов.	50 млн.
4.	Original Marines	Сеть магазинов детской одежды.	500 тыс.
5.	Gerry Weber	Интернет-магазин одежды.	6 млн.
6.	Palais des Thees	Уникальный ритейл-концепт чайного бутика премиум-класса.	2,6 млн.
7.	s.Oliver	Немецкая компания моды.	6 млн.
8.	Mail Boxes Etc.	Мировой лидер в области экспресс-доставки, логистики, печати.	1,5 млн.
9.	IL Патио	Сеть семейных итальянских ресторанов.	17 млн.
10.	Columbia	Франшиза одежды и обуви для активного отдыха.	4 млн.

Подводя итог, можно сказать, что, несмотря на отставание от американских и европейских франчайзеров, отечественные предприниматели прикладывают все больше усилий для расширения своих франчайзинговых сетей как внутри страны, так и за ее пределами.

Российский рынок франчайзинга демонстрирует положительную динамику роста, и представленные данные из рейтингов лишней раз подтверждают эту тенденцию.

Список литературы:

1. Иванов Г.Г. Франчайзинг в торговле: учебное пособие. - М.: ИД Форум, Инфра-М, 2018. - 1004 с.
2. Официальный сайт Российской Ассоциации Франчайзинга. URL: rusfranch.ru (дата обращения: 10.03.2020).
3. Франшиза.ру - каталог франшиз, сотни предложений франчайзинга. URL: franshiza.ru (дата обращения: 11.03.2020).

References:

1. Ivanov G.G. Franchajzing v trgovle: uchebnoe posobie. - M.: ID Forum, Infra-M, 2018. - 1004 s.
2. Oficial'nyj sajt Rossijskoj Associacii Franchajzinga. URL: rusfranch.ru (data obrashhenija: 10.03.2020).
3. Franshiza.ru - katalog franshiz, sotni predlozhenij franchajzinga. URL: franshiza.ru (data obrashhenija: 11.03.2020).

ПОСТРОЕНИЕ МАТРИЦЫ СОВМЕСТНЫХ ПОКУПОК КАК СРЕДСТВО ЭФФЕКТИВНОГО РАСПОЛОЖЕНИЯ АССОРТИМЕНТНЫХ ГРУПП В ТОРГОВОМ ЗАЛЕ

BUILDING A MATRIX OF JOINT PURCHASES AS A MEANS OF EFFECTIVE LOCATION OF ASSORTMENT GROUPS IN A SHOPPING HALL

Авторы: Неуструева Анастасия Сергеевна, Петренко Юлия Вячеславовна

Аннотация: На современном этапе развития экономики России особую актуальность приобретают вопросы улучшения качества управления ассортиментом товаров народного потребления в розничной торговой сети. Развитие розничной торговли нуждается в создании специальных служб по изучению и прогнозированию потребительского спроса, формированию оптимального ассортимента товаров, анализу и определению прогрессивных форм и методов розничной торговли. В условиях возрастающей конкуренции предприятиям, работающим в сфере FMCG (товары повседневного спроса) необходимо уделять повышенное внимание формированию ассортимента, поскольку именно особый ассортимент может стать ключевым фактором повышения конкурентоспособности. Проведенный в статье анализ комплиментарности покупательских корзин посредством построения матрицы совместных покупок позволил выявить закономерности в поведении покупателей, провести оценку степени связи между группами товаров для определения целесообразности сохранения товарных позиций в ассортименте и разработки рекомендаций по расположению ассортиментных групп в торговом зале.

Ключевые слова: товарное соседство, совместные покупки, анализ чеков, ассортимент, мерчандайзинг, комплиментарные товары, матрица покупок

Annotation: At the present stage of development of the Russian economy, the issues of improving the quality of managing the assortment of consumer goods in the retail network are of particular relevance. Retail development requires the creation of special services for the study and forecasting of consumer demand, the formation of an optimal assortment of goods, the analysis and determination of progressive forms and methods of retail. In conditions of increasing competition, enterprises working in the field of FMCG (consumer goods) need to pay increased attention to assortment formation, since it is a particular assortment that can become a key factor in increasing competitiveness. The analysis of the complementarity of shopping baskets in the article by constructing a matrix of joint purchases revealed patterns in customer behavior, assessed the degree of connection between groups of goods to determine the feasibility of maintaining product positions in the assortment, and to develop recommendations for the location of assortment groups in the sales area.

Keywords: neighborhood of goods, joint purchases, check analysis, assortment, merchandising, complementary goods, purchase matrix

Для достижения репрезентативности выборки проводимого в работе исследования и корректного отображения полученных результатов анализа, учитывая численность

генеральной совокупности, выборка составила 300 чеков в сети супермаркетов «РиОМАГ» [1].

Авторами введены следующие обозначения ассортиментных групп для формирования консолидированной таблицы:

1. Алкоголь, соки, воды, сигареты – группа А
2. Кондитерские изделия, бакалея – группа Б
3. Молочные продукты, сыры, гастрономия – группа В
4. Полуфабрикаты, консервы (овощные, фруктовые, мясные, рыбные) – группа Г
5. Рыбные деликатесы, пресервы, рыба соленая /копченая – группа Д
6. Мясо, рыба охлажденная, субпродукты – группа Е
7. Non food: бытовая химия, хоз. товары и пр. – группа Ж
8. Овощи, фрукты – группа З
9. Собственное производство – группа И

Используя сводные результаты наблюдения за покупками в супермаркете, был проведен анализ совместных покупок в магазинах «РиОМАГ». Сведения о количестве каждого купленного товара при анализе не требуются, необходима только структура покупки, что и отражается в таблице. Знак «+» означает, что товар из данной группы был куплен в рассматриваемом чеке [2].

Для анализа совместных покупок составим таблицу наблюдаемых покупок. По горизонтали отметим состав одной покупки (т. е. товарные единицы, купленные за один раз). По вертикали укажем, в каких покупках присутствовала товарная группа данного наименования.

По каждой покупке рассчитываем коэффициент d по формуле:

$$(1)$$

где n – число товарных единиц в данной покупке;

d – коэффициент, отражающий частоту покупки товара.

Все данные были обработаны с помощью пакета анализа данных табличного процессора MS Excel. Составим матрицу совместных покупок каждой пары товаров (таблица 1).

Таблица 1 – Матрица совместных покупок каждой пары групп товаров супермаркетов «РиОМАГ», шт.

Название группы	Группа А	Группа Б	Группа В	Группа Г	Группа Д	Группа Е	Группа Ж	Группа З	Группа И	Итого
Группа А	0	68	70	19	6	6	23	21	11	224
Группа Б	68	0	56	15	8	4	17	16	6	190
Группа В	70	56	0	8	2	4	11	13	5	169
Группа Г	19	15	8	0	2	1	4	3	2	54
Группа Д	6	8	2	2	0	0	2	1	0	21
Группа Е	6	4	4	1	0	0	1	2	2	20
Группа Ж	23	17	11	4	2	1	0	4	2	64
Группа З	21	16	13	3	1	2	4	0	4	64
Группа И	11	6	5	2	0	2	2	4	0	32
Итого	224	190	169	54	21	20	64	64	32	838

Итоговые значения в таблице 1 показывают, сколько раз товар из ассортиментной группы был куплен в разных покупках, они должны совпадать со значениями строки «Итого» в таблице наблюдаемых покупок.

Сумма коэффициентов d , указанная на пересечении строк товаров в таблице 1, обозначает интенсивность связи между товарами. Чем больше это значение, тем теснее связь между товарами. Проведенный анализ совместных покупок показал, что практически все ассортиментные группы товаров имеют тесные связи друг с другом. Самая сильная взаимосвязь при покупке отмечается по ассортиментным группам А и Б («алкоголь, соки, воды, сигареты» – «кондитерские изделия, бакалея»), А и В («алкоголь, соки, воды, сигареты» – «молочные продукты, сыры, гастрономия»), Б и В («кондитерские изделия, бакалея» – «молочные продукты, сыры, гастрономия»).

Также особый интерес представляет структурирование чеков по суммам покупки, с целью определения нетипичных связей между товарами (таблица 2).

Таблица 2 – Структура чеков по заданным интервалам сумм покупок торговой сети супермаркетов «РиОМАГ»

Интервал, руб.	Кол-во чеков	Ассортиментная группа	Прибыль от продаж, руб.	Доля в объеме продаж, %
До 150	76	1. Алкоголь, соки, воды, сигареты	5060	29,5
		2. Кондитерские изделия, бакалея	3866	22,6
		3. Молочные продукты, сыры, гастрономия	4205	24,5
		4. Полуфабрикаты, консервы (овощные, фруктовые, мясные, рыбные)	1088	6,3
		5. Рыбные деликатесы, пресервы, рыба соленая /копченая	491	2,9
		6. Мясо, рыба охлажденная, субпродукты	744	4,3
		7. Non food: бытовая химия, парфюмерия, хоз. товары и пр.	1059	6,2
		8. Овощи, фрукты	543	3,2
		9. Собственное производство	79	0,5
		Итого	17136	100

150-300	135	1. Алкоголь, соки, воды, сигареты	8588	31,5
		2. Кондитерские изделия, бакалея	5086	18,6
		3. Молочные продукты, сыры, гастрономия	5532	20,3
		4. Полуфабрикаты, консервы (овощные, фруктовые, мясные, рыбные)	1847	6,8
		5. Рыбные деликатесы, пресервы, рыба соленая /копченая	373	1,4
		6. Мясо, рыба охлаждённая, субпродукты	779	2,9
		7. Non food: бытовая химия, парфюмерия, хоз. товары и пр.	3172	11,6
		8. Овощи, фрукты	1627	6,0
		9. Собственное производство	298	1,1
		Итого	27301	100
300-450	41	1. Алкоголь, соки, воды, сигареты	4833	27,6
		2. Кондитерские изделия, бакалея	2997	17,1
		3. Молочные продукты, сыры, гастрономия	3259	18,6
		4. Полуфабрикаты, консервы (овощные, фруктовые, мясные, рыбные)	1404	8,0
		5. Рыбные деликатесы, пресервы, рыба соленая /копченая	289	1,6
		6. Мясо, рыба охлаждённая, субпродукты	1005	5,7
		7. Non food: бытовая химия, парфюмерия, хоз. товары и пр.	2411	13,8
		8. Овощи, фрукты	916	5,2
		9. Собственное производство	403	2,3
		Итого	17517	100
450-600	21	1. Алкоголь, соки, воды, сигареты	2867	24,7
		2. Кондитерские изделия, бакалея	2862	24,6
		3. Молочные продукты, сыры, гастрономия	1847	15,9
		4. Полуфабрикаты, консервы (овощные, фруктовые, мясные, рыбные)	277	2,4
		5. Рыбные деликатесы, пресервы, рыба соленая /копченая	276	2,4
		6. Мясо, рыба охлаждённая, субпродукты	441	3,8
		7. Non food: бытовая химия, парфюмерия, хоз. товары и пр.	1785	15,4
		8. Овощи, фрукты	959	8,2
		9. Собственное производство	312	2,7
		Итого	11626	100

600-750	6	1. Алкоголь, соки, воды, сигареты	1286	23,0
		2. Кондитерские изделия, бакалея	1698	30,3
		3. Молочные продукты, сыры, гастрономия	829	14,8
		4. Полуфабрикаты, консервы (овощные, фруктовые, мясные, рыбные)	617	11,0
		5. Рыбные деликатесы, пресервы, рыба соленая /копченая	73	1,3
		6. Мясо, рыба охлаждённая, субпродукты	198	3,5
		7. Non food: бытовая химия, парфюмерия, хоз. товары и пр.	475	8,5
		8. Овощи, фрукты	244	4,4
		9. Собственное производство	177	3,2
		Итого	5597	100
750 и выше	21	1. Алкоголь, соки, воды, сигареты	6529	39,4
		2. Кондитерские изделия, бакалея	762	4,6
		3. Молочные продукты, сыры, гастрономия	3113	18,8
		4. Полуфабрикаты, консервы (овощные, фруктовые, мясные, рыбные)	1039	6,3
		5. Рыбные деликатесы, пресервы, рыба соленая /копченая	163	1,0
		6. Мясо, рыба охлаждённая, субпродукты	1322	8,0
		7. Non food: бытовая химия, парфюмерия, хоз. товары и пр.	1869	11,3
		8. Овощи, фрукты	1237	7,5
		9. Собственное производство	530	3,2
		Итого	16563,8	100
Общий итог	300		95747,0	-

По данным представленным в таблице, можно сделать вывод, что наибольшее количество чеков находится в интервале суммы покупки от 150 до 300 рублей, наименьшее – от 600 до 750 рублей. Преимущественно наибольшая доля приходится на группу «алкоголь, соки, воды, сигареты». Исключение составляют чеки в интервале от 600-750 рублей, там наибольшая доля приходится на группу «кондитерские изделия, бакалея» (30,3 %). Наименьшие доли в чеках у групп «рыбные деликатесы, пресервы, рыба солёная/копчёная» и «собственное производство».

Представленная матрица совместных покупок и группировка товаров по стоимости чеков позволяет определить типичные корзины разной ценовой категории, выявить неявные связи между товарами и разработать рекомендации по увеличению среднего чека и выкладке товаров в зависимости от тесноты их комплиментарности [3].

Литература

1. Неуструева А.С., Петренко Ю.В., Лейзин И.Б. [Практическое использование методов математического моделирования для выявления приоритетной географической локации](#)

- [магазина формата FMCG. Наука и бизнес: пути развития. 2019. № 2 \(92\). С. 85-88.](#)
2. Милов С.Н., Милов А.С. [Исследование проблем управления ассортиментом и товарными запасами в торговых сетях. Вестник Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова. 2019. № 5 \(107\). С. 163-182.](#)
 3. Соловьева А.И., Рихтер А.А. [Анализ магазинных чеков для прогнозирования клиентских предпочтений. Аллея науки. 2019. Т. 1. № 5 \(32\). С. 1038-1045](#)

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ PR В РОССИИ

MODERN TRENDS OF PR DEVELOPMENT IN RUSSIA

Авторы: Пак Виктория Васильевна, Петренко Юлия Вячеславовна

Аннотация: В настоящее время коммуникативно-информационная сфера занимает лидирующую позицию наравне с политической, экономической и другими сферами. Это связано с тем, что в постиндустриальном информационном обществе работа с информацией является доминирующей, а также она незаметно диктует тенденции. В условиях быстроразвивающегося рынка PR (англ. Public Relations – связи с общественностью) являются основной частью системы маркетинговых коммуникаций. Именно связи с общественностью способствует эффективному преодолению проблем на пути товара к потребителю. В статье представлен анализ обработанной вторичной информации, который помог выявить тенденции и перспективы развития такого элемента маркетинговых коммуникаций как связи с общественностью в России. Авторами наглядно продемонстрированы функции PR российской классификационной модели, проанализирован географический разброс российских PR агентств и составлен «портрет» типичного PR агентства функционирующего на территории России.

Ключевые слова: PR, Public Relations, связи с общественностью, функции PR, PR компании, PR агентства, PR в России, PR-сопровождение

Annotation: Currently, the communication and information sphere occupies a leading position along with political, economic and other spheres. This is due to the fact that in the post-industrial information society, work with information is dominant, and it also imperceptibly dictates trends. In the rapidly growing market, PR (Eng. Public Relations - public relations) are the main part of the marketing communications system. It is public relations that contributes to the effective overcoming of problems on the way of goods to the consumer. The article presents an analysis of processed secondary information, which helped to identify trends and prospects for the development of such an element of marketing communications as public relations in Russia. The authors have clearly demonstrated the PR functions of the Russian classification model, analyzed the geographical spread of Russian PR agencies and compiled a "portrait" of a typical PR agency operating in Russia.

Keywords: PR, Public Relations, PR, PR functions, PR companies, PR agencies, PR in Russia, PR support

Под PR понимается управленческая деятельность, которая направлена на повышение уровня эффективности функционирования компании и улучшение ее перспектив в стратегической области, а также координация потоков информации между компаниями и общественностью, необходимых для выполнения этих задач. Выстраивание эффективной связи с обществом состоит в передаче сообщения, которое отражает цель организации и способность в удовлетворении потребностей аудитории. Основная цель пиара состоит в создании положительного образа компании в глазах потенциального покупателя, а также других заинтересованных сторон. Инструментарий деятельности по связям с общественностью достаточно многообразен и широк. [1]

Идеология такого элемента комплекса маркетинговых коммуникаций как связи с

общественностью находит свое выражение в функциях, призванных выполнять PR-структуру. На сегодняшний день существуют различные модели классификации функций. Функции PR российской модели отражены на рисунке 1.



Рисунок 1 – Функции PR российской классификационной модели [2]

Согласно исследованию ассоциации компаний-консультантов в области связей с общественностью (АКОС) наибольшая часть PR компаний в России находится в Москве. Для большей наглядности отразим количество офисов агентств на графике.

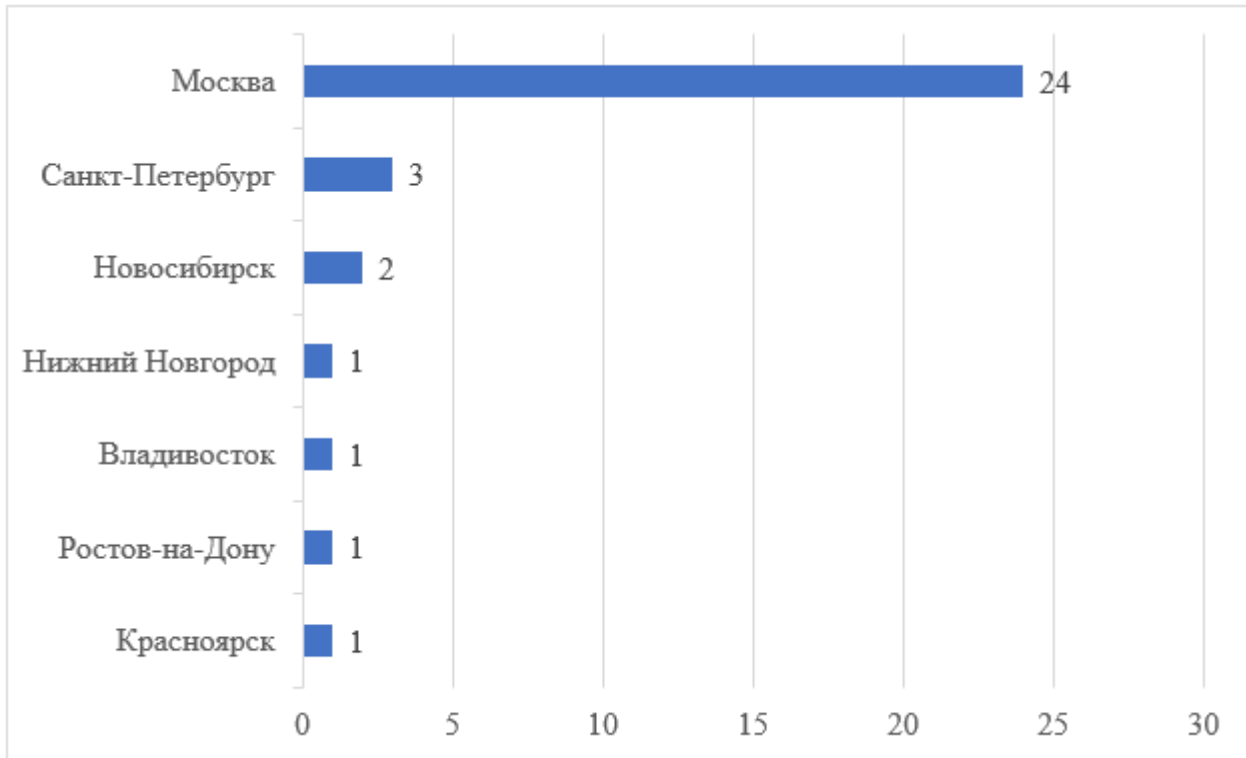


Рисунок 2 – Количество офисов агентств в российских городах [3]

Исходя из данных представленных компанией АКООС можно составить примерный портрет российского PR агентства. Количество штатных сотрудников в таких компаниях варьируется от 2 до 220 человек. Средняя численность сотрудников в PR агентствах составляет 60 человек, возрастная группа среднего звена не превышает 29 лет, а диапазон возраста руководителей находится в пределах от 30 до 39 лет. В редких случаях агентства имеют представительства в регионах, и совсем небольшой процент – представительство за рубежом.

Самыми популярными услугами PR компаний являются PR-сопровождение маркетинга B2B и B2C, кризисные и digital коммуникации. Причем с 2017 года эти же сферы деятельности компании относят к наиболее доходным и конкурентоспособным. Брендинг и продвижение территорий, финансовые коммуникации и связи с инвесторами, а также политические коммуникации, наоборот встречаются намного реже и занимают минимальный процент в структуре доходов PR агентств.

За прошедшие годы у респондентов сложилось определенное представление о развитии PR рынка в РФ, которое отображено на рисунке 3.

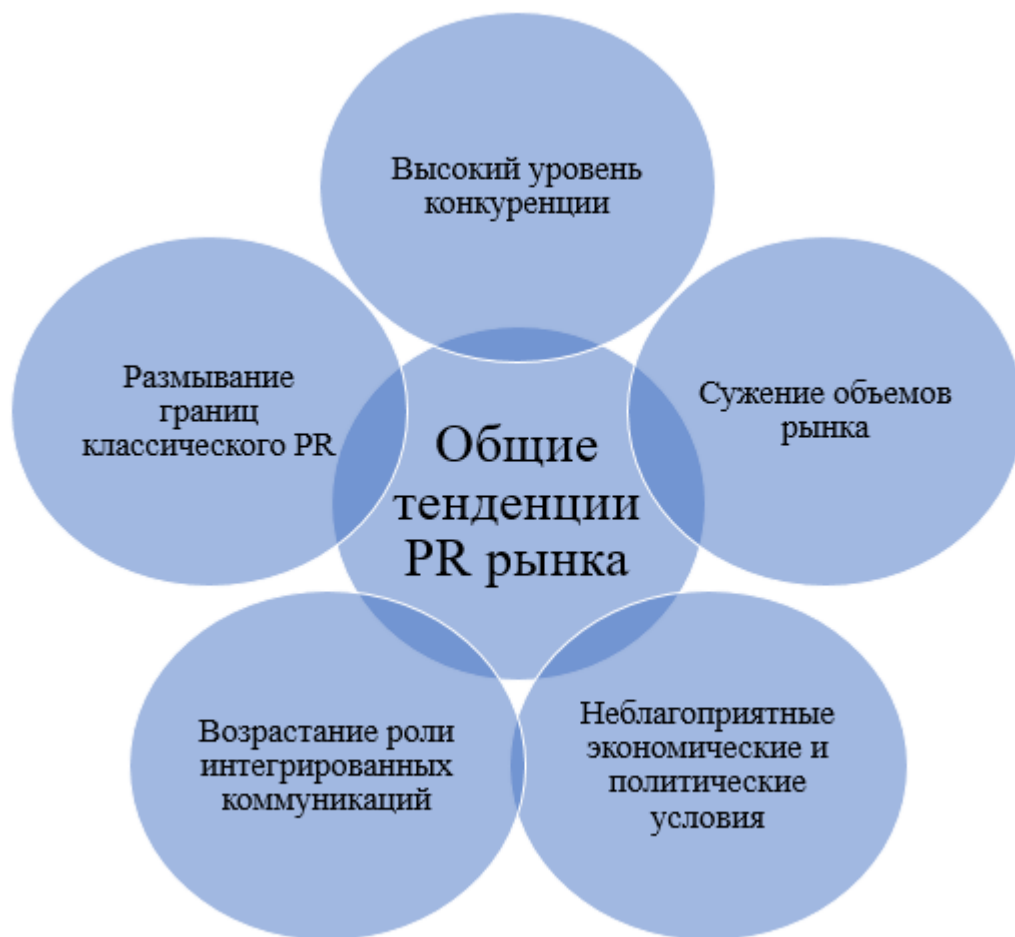


Рисунок 3 – Общие тенденции PR рынка [4]

Основной проблемой на современном этапе развития PR в России является текучка и нехватка квалифицированных специалистов, которая потеснила такие традиционные проблемы как кредитование и нечестные тендеры.

На сегодняшний день в России PR деятельность, в основном, осуществляется через Интернет. Статьи, публикуемые в интернет-журналах либо специализированных порталах, дублируются и в печатных изданиях.

В настоящее время специалисты в области SMM занимаются активным использованием социальных сетей как одного из основных методов PR, а также информирования, привлечения и роста потенциальных и существующих потребителей.

PR рынок в России активно развивается, но для занятия своей ниши компаниям необходимо развивать свои конкурентные преимущества. Специалистам по связям с общественностью необходимо постоянно проходить обучение, совершенствуя свой уровень компетенций, а также изучая практику Запада для адаптации ее под российский бизнес.

Литература

1. PR (public relations, связь с общественностью) [Электрон. ресурс]. – Режим доступа: <https://www.polylog.ru/ru/help/>

2. Функции PR [Электрон. ресурс]. – Режим доступа:
<https://www.proreklamu.com/articles/public-relations/31651-funktsii-pr.html>
3. Официальный сайт ассоциации компаний-консультантов в области связей с общественностью «Business Insights Survey» [Электрон. ресурс] – . Режим доступа:
http://www.akospr.ru/wp-content/uploads/2019/06/AKOS_Business-Insights-Survey_2018_rezume.pdf
4. Главные тренды российского PR-рынка: результаты ежегодного Business Insights Survey. Журнал Pressfeed [Электрон. ресурс]. – Режим доступа:
<https://news.pressfeed.ru/trendy-rossijskogo-pr-rynka-rezultaty-ezhegodnogo-business-insights-survey/>

References

1. PR (public relations, svyaz` s obshhestvennost`yu) [E`lektron. resurs]. – Rezhim dostupa:
<https://www.polylog.ru/ru/help/>
2. Funkcii PR [E`lektron. resurs]. – Rezhim dostupa:
<https://www.proreklamu.com/articles/public-relations/31651-funktsii-pr.html>
3. Oficial`ny`j sajt Associacii kompanij-konsul`tantov v oblasti svyazej s obshhestvennost`yu «Business Insights Survey» [E`lektron. resurs] – . Rezhim dostupa:
http://www.akospr.ru/wp-content/uploads/2019/06/AKOS_Business-Insights-Survey_2018_rezume.pdf
4. Glavny`e trendy` rossijskogo PR-ry`nka: rezul`taty` ezhegodnogo Business Insights Survey. Zhurnal Pressfeed [E`lektron. resurs]. – Rezhim dostupa:
<https://news.pressfeed.ru/trendy-rossijskogo-pr-rynka-rezultaty-ezhegodnogo-business-insights-survey/>

РОССИЙСКАЯ ФОНДОВАЯ БИРЖА КАК КЛЮЧЕВОЙ ПОКАЗАТЕЛЬ РОСТА РЫНОЧНОЙ КАПИТАЛИЗАЦИИ РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ

Авторы: Губаева Ирина Владимировна

Аннотация: в рамках настоящего исследования проведен анализ российского фондового рынка с позиции капитализации российских предприятий, а также оценка динамики его структурных элементов.

Ключевые слова: капитализация, рынок, российская фондовая биржа, нефтегазовый сектор.

В современной трактовке капитализация – это оценка экономической ценности хозяйствующего субъекта исходя из объёма и стоимости его капитала либо эмитированных от его имени акций. Формально же это стоимостная оценка трех компонентов:

- [чистых активов](#) предприятия;
- [гудвилла](#) (деловой репутации);
- котировки акций на фондовой бирже.

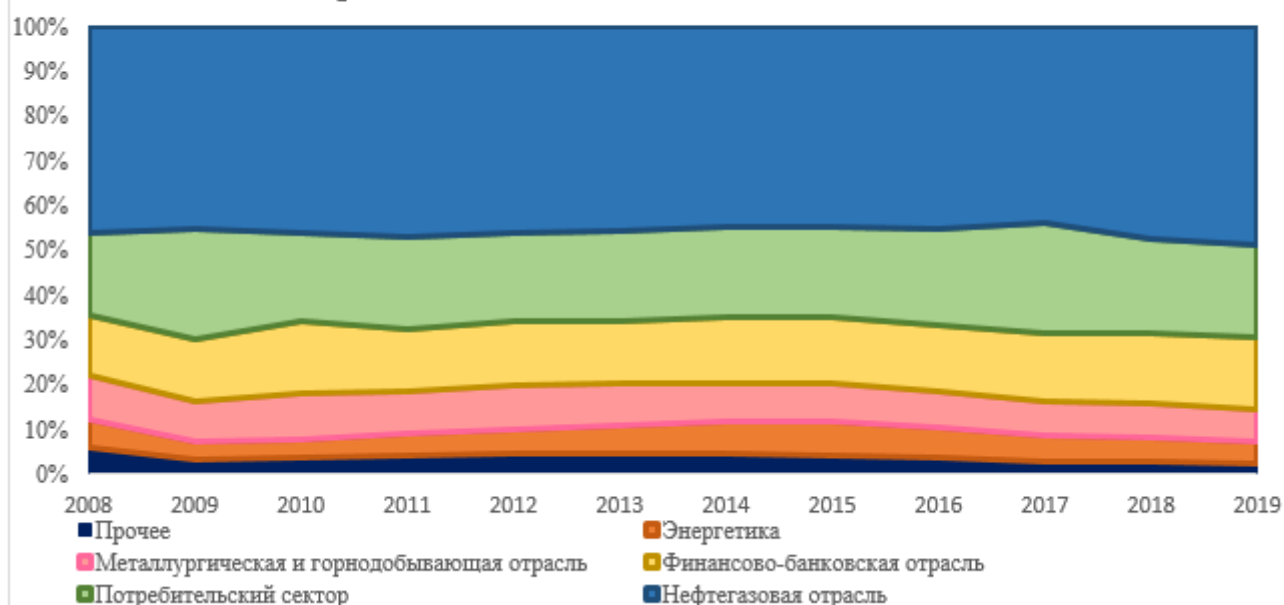
Актуальность изучения капитализации, как важнейшей экономической категории, стоящей наряду с проблемами национального богатства, структурной перестройки экономики, а также развитием эффективной финансовой системы, обусловлена в том числе её способностью к созданию предпосылок для роста экономического потенциала не только хозяйствующего субъекта, но и отечественной экономики в целом. Данный рост достигается путем интеграции российских и зарубежных компаний, тем самым создавая предпосылки для глобализации производства.

В финансовом менеджменте к наиболее распространенным операциям капитализации доходов относятся:

- капитализация чистой прибыли (направление ее части на производственное развитие);
- капитализация чистого денежного потока от [инвестиций](#) (его направление на реинвестирование);
- капитализация суммы депозитного процента (его направление на прирост депозитного вклада);
- капитализация [дивидендов](#) (путем дивидендных выплат в форме новых акций) и другие.

Переходя к оценке российского фондового рынка необходимо отметить, что суммарная рыночная стоимость российских публичных компаний по состоянию на 25 сентября 2019 г. составляет более 44 трлн руб. Как и десятью годами ранее, «львиная» доля капитализации рынка приходится на компании нефтегазового сектора, однако ряд других отраслей за данный период улучшили свои позиции, заняв значимое место на российском фондовом рынке.

Динамика капитализации российского фондового рынка по отраслям хозяйствования за 2008-2019 гг., %



Как видно из диаграммы наиболее стабильной отраслью хозяйствования как и прежде является нефтегазовый сектор. Позиции отрасли за истекшие более чем 10 лет практически не изменились. На 25 сентября 2019 года около 55% от всей капитализации российского рынка приходилось на нефтегазовые компании. Несмотря на это, данная отрасль претерпела существенные изменения в разрезе компаний-лидеров. Если в 2008 г. основой сектора был ПАО «Газпром» с весом около 44%, то к настоящему моменту его рыночная стоимость соответствует 23% от общей стоимости нефтегазового сектора. Стремительно наращивает рыночную капитализацию ПАО «Новатэк» – в 2008 г. компания занимала приблизительно 2,5% от рыночной капитализации сектора, в то время как по нынешним оценкам данный показатель вырос до 17,2% (что больше чем у ПАО «Лукойл»).

Если рассматривать капитализацию российского рынка в динамике, то можно отметить, что доля нефтегазового сектора от всей рыночной капитализации в целом не увеличивается. Это означает, что есть сектора, которые несмотря на столь большую капитализацию развиваются наравне с нефтяными производителями.

Следующим по объёмам является потребительский сектор, показатели которого в относительном выражении, внесли наибольший вклад в рост российского фондового рынка. С конца 2008 г. и по сентябрь 2019 г. акции данных компаний совокупно выросли примерно в 22,2 раза. Данный рост был обусловлен интенсивным развитием отрасли, особенно в период 2009-2013 гг.

В абсолютном выражении прирост капитализации потребительского рынка составил около 1,4 трлн руб., более 40% от которого пришлось на X5 Retail Group («Пятерочка», «Перекресток», «Карусель»).

Замыкает тройку лидеров финансовый сектор. Здесь весь прирост отрасли пришелся лишь на одну компанию – ПАО «Сбербанк». С 2008 г. его капитализация выросла в 22 раза и достигла 5 трлн руб. Доля ПАО «Сбербанк» в общей капитализации сектора выросла за 10 с лишним лет с 51% до 79%. Рыночная стоимость второго по величине российского банка ПАО «Банк ВТБ» за тот же период увеличилась лишь на 26%, а доля в структуре отрасли упала с 44% до 9%.

Также впечатляющие темпы роста рыночной капитализации продемонстрировали акции металлургического и добывающего секторов. С конца 2008 года капитализация компаний отрасли совокупно выросла в 9,7 раза и достигла примерно 6,3 трлн руб.

Рыночная капитализация таких секторов как телекоммуникации, химия и нефтехимия, транспорт, а также девелопмент и IT компании, как и 10 лет назад остается на крайне низком уровне, в сумме занимая на текущий момент не более 8%.

Подводя итог, становится очевидным, что нефтегазовая отрасль по-прежнему является самым главным двигателем роста капитализации российского фондового рынка. Совокупный прирост капитализации данного сектора за рассматриваемый период составил около 18,2 трлн руб., в то время как весь остальной рынок вырос на 15,7 трлн руб. В относительном выражении наиболее высокие темпы роста капитализации продемонстрировали потребительский, добывающий и финансовый сектора, однако с учетом их меньшей доли в структуре рынка, о каких-либо кардинальных переменах речи не идет.

Список используемой литературы:

1. Горелкина И.А. Методические подходы к обоснованию системы экономических показателей оценки капитализации предприятия М.: Инфра1, 2015;
2. Дроговоз П. Управление стоимостью инновационного промышленного предприятия; Москва: **РГГУ, 2016**;
3. А.Г. Ивасенко, В.А. Павленко, Я.И. Никонова Рынок ценных бумаг: инструменты и механизмы функционирования, 2007;
4. gazprom.ru
5. lukoil.ru

ПАДЕНИЕ ОТЕЧЕСТВЕННОГО ФОНДОВОГО РЫНКА НА ФОНЕ РАСПРОСТРАНЕНИЯ ЭПИДЕМИИ КОРОНАВИРУСА

THE FALL OF THE DOMESTIC STOCK MARKET AID THE SPREAD OF THE CORONAVIRUS EPIDEMIC

Авторы: Шиков Павел Алексеевич

Аннотация: в статье описывается падение российского фондового рынка на фоне пандемии коронавируса, анализируется текущее экономическое положение российских компаний в период сильной турбулентности и вероятность перерастания волатильности на рынке в мировой экономической кризис. Проводится сравнительный анализ фондовых индексов развивающихся и развитых стран, выдвигаются предположения девальвации отечественной валюты.

Ключевые слова: российский фондовый рынок, мировой экономический кризис, инвестиционный климат в России, динамика ключевых мировых индексов, распространение коронавируса, замедление роста мировой экономики.

Annotation: the article describes the fall of the Russian stock market against the backdrop of the coronavirus pandemic, analyzes the current economic situation of Russian companies during a period of strong turbulence and the likelihood of volatility in the market developing into a global economic crisis. A comparative analysis of stock indices of developing and developed countries is carried out, and assumptions of devaluation of the domestic currency are made.

Keywords: Russian stock market, global economic crisis, investment climate in Russia, dynamics of key global indices, distribution of coronavirus, slowdown in global economic growth.

Глобализация – это процесс мировой политической, культурной и экономической интеграции. Фондовый рынок является одним из наиболее ярких примеров проявления экономической составляющей; скорее, это один из самых важных ее элементов, символизирующий свободное трансграничное движение капитала, которое играет значимую роль в стимулировании мирового экономического роста.

Так, во время стабильной экономической ситуации в мире капитал имеет тенденцию перетекать в развивающиеся страны, что позволяет ускорять их развитие, как и происходило в последние несколько десятков лет, что внесло колоссальный вклад в ВВП многих стран.

Однако, такая гибкая система как фондовый рынок имеет зеркальные негативные аспекты: в случае появления вероятности слишком высоких рисков и катаклизмов эмоциональная реакция инвесторов по продаже активов может носить молниеносный характер, что может привести к паническим и иногда необоснованным с фундаментальной точки зрения распродажам. По данным источника Ведомостей: «инвесторы обеспокоены тем, что вирус усилит замедление китайской экономики. В прошлом году рост ВВП и так составил 6,1%, что стало худшим результатом с 1990 г. Несмотря на начало биржевых торгов, многие китайские компании не возобновили работу или просят своих сотрудников работать из дома. В провинции Хубэй, где началась эпидемия, люди вернутся на работу не раньше 13 февраля, пишет Reuters. По

оценкам экономиста Citigroup Ли Ган Лю, рост китайской экономики в I квартале может замедлиться до 4,8%» [1].

По состоянию на 3 февраля 2020 года инвесторы не досчитались 350 млрд долларов; если обратиться к графическим данным, то на основных биржевых индексах Китая эта сумма будет выглядеть следующим образом (см. рисунок 1, 2)



Рисунок 1 – Динамика одного из основных индексов Китая - SZSE Component за последние 3 месяца [2]

Как видно из выше представленного графика, инвесторы стали опасаться последствий вируса лишь в начале февраля 2020 года, что совпадает с сообщениями в СМИ об ускоренном распространении вируса. Важным аспектом является то, что этот индекс практически отыграл все потери, которые в моменте составляли чуть более 10 %, что может говорить о некотором оптимизме инвесторов.



Рисунок 2 - Динамика одного из основных индексов Китая Shanghai Composite [2]

Ситуация на данном графике несколько отличается от представленной на первом; в частности, потери составили почти 12 % всего за несколько торговых дней, а инвесторы не смогли «откупить» эти потери на 100 %, что подчеркивает неуверенность экспертного сообщества в контроле над распространением вируса в данной области.

Однако, безусловно важно обратиться к реакции самого знаменитого биржевого индекса – американского S&P 500, как индикатора состояния инвесторов не только на американском континенте, но и косвенно во всем мире. (см. рисунок 3)



Рисунок 3 - Динамика ключевого индекса США – S&P 500 за последние 4 месяца [3]

Не будет преувеличением сказать, что многие западные и восточные аналитики искренне удивлены такой реакцией инвесторов на этом континенте, а точнее ее отсутствием; создается впечатление, что, по мнению представителей финансовой отрасли, коронавирус не может «переместиться» через океан. Одной из возможных причин является то, что американский рынок находится в состоянии «эйфории» и не считает, что данная эпидемия может перерасти в пандемию и принести серьезные убытки мировой экономике.

Стоит отметить, что многие аналитические и консалтинговые компании уже начинают подсчитывать убытки от вируса на данном этапе его распространения. Однако, как известно, моделирование данных ситуаций происходит на основе имевших место ранее аналогичных событий. Очевидно, данный метод не предполагает появление «черных лебедей» и, с некоторой вероятностью, недооценивает ущерб от данного вируса и скорость его распространения по миру, учитывая текущую развитость мировой транспортной инфраструктуры.

Именно поэтому вполне рационально закладывать вероятность дальнейшего распространения вируса и, как результат, новые потрясения на мировых фондовых площадках в случае ассиметричного роста числа заболевших.

Литература

1. Официальный сайт издательства «Ведомости»
URL: <https://www.vedomosti.ru/economics/articles/2020/02/03/822086-kitaiskii-fondovii-rinok>
(дата обращения 02.03.2020).
2. Анализ динамики китайского индекса Shanghai Composite. URL: <https://www.investing.com>
(дата обращения 01.03.2020).
3. Обзор конъюнктуры американского фондового рынка. URL: <https://finance.yahoo.com/>
(дата обращения 07.03.2020).

Literatura

1. Oficial'nyj sajt izdatel'stva «Vedomosti»
URL:<https://www.vedomosti.ru/economics/articles/2020/02/03/822086-kitaiskii-fondovii-rinok> (data obrashcheniya 02.03.2020).
2. Analiz dinamiki kitajskogo indeksa Shanghai Composite. URL: <https://www.investing.com> (data obrashcheniya 01.03.2020).
3. Obzor kon'yunktury amerikanskogo fondovogo rynka. URL: <https://finance.yahoo.com/> (data obrashcheniya 07.03.2020).

РОССИЙСКОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО О РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ

RUSSIAN LEGISLATION ON THE SECURITIES MARKET

Авторы: Гадаборшева Хава Амирхановна

Научный
руководитель: Колесник Вероника Вячеславовна

Аннотация: В экономической жизни давно утвердилось понятие «ценная бумага». Они появились в Европе еще в средние века. Распространение их связано с определенными историческими и политическими причинами. Но развитие капиталистических отношений еще сильнее ускорило их распространение и развитие. В ряде случаев они с успехом выступают заменителем денег. Их продают, обменивают, используют в качестве средства накопления. В статье рассмотрим законодательство о рынке ценных бумаг.

Ключевые
слова: ценная бумага, рынок ценных бумаг, законодательство о рынке ценных бумаг, фондовый рынок.

Annotation: The concept of “security” has long been established in economic life. They appeared in Europe in the Middle Ages. Their distribution is associated with certain historical and political reasons. But the development of capitalist relations further accelerated their distribution and development. In some cases, they successfully act as a substitute for money. They are sold, exchanged, used as a means of accumulation. In the article we will consider the legislation on the securities market.

Keywords: security, securities market, legislation on the securities market, stock market.

Рынок ценных бумаг – это одно из направлений финансового рынка, иными словами, рынка, который обеспечивает разбивку денежных средств между участниками экономических взаимоотношений.

Следует отметить, что в состав рынка ценных бумаг входят и кредитные отношения, и отношения совладения, которые выражаются через выход определенных документов, имеющих собственную цену и подлежащих продаже, покупке и погашению.

Если рассматривать рынок ценных бумаг с юридической стороны, то под ним понимается сумма общественных взаимоотношений, которые складываются при выпуске, размещении, обращении и погашении ряда типов ценных бумаг.

Рынок ценных бумаг или фондовых инструментов может относиться как к денежному рынку, так и к рынку капитала, так как ценные бумаги могут обладать разной степенью ликвидности в зависимости от своего вида. Рынок ценных бумаг обслуживает отношения, складывающиеся относительно выпуска и активного использования фондовых инструментов. Он помогает осуществлять перераспределение денежных средств между субъектами хозяйствования, а также стимулирует преобразование накоплений в инвестиции. То есть, сбережения субъектов идут на приобретение ценных бумаг, которые являются ликвидными участниками финансово-денежных отношений.

Оборот ценных бумаг позволяет решать множество задач в рамках национального финансового рынка. Он помогает концентрировать, централизовать, а также накапливать капиталы, поддерживая потребности рынка и отдельных субъектов. Оборот фондовых инструментов выполняет следующие функции:

1. Привлечение внешних источников финансирования для коммерческих нужд. Потребности производства покрываются за счет внутренних резервов, но не полностью. Необходимые суммы добиваются за счет ссудного капитала, а также инвестирования в ценные бумаги.
2. Он позволяет получить дополнительный доход за счет использования свободных денежных средств.

Сам рынок оборота фондовых инструментов становится привлекательным для инвесторов, если обладает свойствами доходности, адекватным уровнем налогообложения, так же оценивается степень рискованности рынка и проводимых на нем операций, анализируется уровень профессионального обслуживания.

Ценные бумаги являются главным инструментом фондового рынка. Они представляют собой документ строгой отчетности, показывающий имущественные права его обладателя. Любые операции с ценной бумагой могут проводиться только при ее наличии или подтверждении права владения.

Рынки фондовых инструментов классифицируют по различным признакам. Например, на первичном рынке обслуживаются бумаги, только что выпущенные и впервые поступившие в продажу. На вторичном действуют уже выпущенные бумаги. Здесь происходит постоянный переход права собственности от одного субъекта к другому. Фондовые рынки могут быть регулируемые и нерегулируемые. Первые представляют собой организованные системы, где задействованы профессиональные участники, прошедшие процедуру лицензирования. Здесь выше уровень страхования, однако, и требования, предъявляемые к новым участникам, достаточно высоки. На неорганизованных рынках могут работать любые субъекты, но все взаимодействие происходит сугубо на договорной основе.

Биржевые рынки поддерживают операции с ценными бумагами за счет работы фондовой биржи. Небиржевые рынки используют различные неофициальные площадки для осуществления финансовой деятельности. Рынки могут быть публичными или традиционными, а также компьютеризированными. Последние получили свое распространение благодаря развитию сети Интернет и повышению уровня информационной безопасности.

Фондовый рынок России является достаточно молодым. По сути, он начал свое формирование после развала Советского Союза. В 1996 году Правительством РФ был утвержден федеральный закон, регулирующий финансовую деятельность в части осуществления операций с ценными бумагами. Этот закон призван регулировать отношения, возникающие при выпуске бумаг, проведении обменных операций с фондовыми инструментами на территории Российской Федерации. Кроме того, он описывает требования, предъявляемые к профессиональным участникам рынка, утверждает их функции и обязанности, а также степень их ответственности.

Федеральным законом утверждаются принципы выпуска ценных бумаг, а также их виды, особенности совершения операций. Изменения в информационной сфере, появление виртуальных торговых площадок требуют доработок и внесения соответствующих изменений в действующее законодательство.

Особое внимание уделяется вопросу управления фондовыми инструментами. Владельцы

ценных бумаг могут выступать от своего имени, самостоятельно распоряжаясь своим имуществом и неся обязательства по ним. При этом они могут воспользоваться услугами профессиональных участников, которые будут действовать от их лица и осуществлять проведение операций в зависимости от интересов владельца. Крупные предприятия часто отдают свой инвестиционный портфель в управление специальным организациям. При этом в федеральном законе прописываются обязанности, ответственность, а также принципы проведения взаимных расчетов между владельцем ценных бумаг и непосредственным исполнителем.

Рыночная система отношений предполагает активное взаимодействие с иностранными государствами по привлечению инвестиций. Это требует разработки нормативно-правовых актов, позволяющих активно использовать иностранный капитал. К сожалению, в России существует множество институциональных проблем, замедляющих процессы инвестирования. Все это снижает привлекательность внутреннего рынка для зарубежных компаний.

Все отношения на рынке фондовых инструментов России регулируются соответствующим Федеральным Законом «О рынке ценных бумаг». Главным органом, ответственным за регулирование, является Федеральная служба по финансовым рынкам. Она обладает полномочиями наделять определенными функциями профессиональных участников отношений, давая им статус саморегулируемых организаций.

Помимо этого Закона, рынок ценных бумаг регулируется Гражданским кодексом, законами «О банках и банковской деятельности», «О Центральном банке (Банке России)», «О валютном регулировании и валютном контроле», «Об акционерных обществах», а также указами президента по развитию рынка ценных бумаг,

Регулирование рынка фондовых отношений необходимо для того, чтобы поддерживать инвестиционный интерес. Кроме того, работа рынка сказывается на всей финансовой системе страны, что требует пристального внимания со стороны государства за происходящими в нем процессами. Вся система регулирования фондового рынка в России включает в себя:

1. Органы, осуществляющие непосредственное регулирование. Это могут быть органы государственной власти, наделенные определенными полномочиями, либо добровольные объединения профессиональных участников рынка.
2. Процедуры регулирования и выполнение соответствующих функций.
3. Свод законодательных и правовых норм.
4. Этика рынка Сложившиеся традиции и обычаи.

На текущий момент регулирование рынка со стороны государства осуществляется для поддержания финансовой безопасности России. Воздействие на процессы со стороны государственной власти происходит за счет идеологической составляющей, занимающейся разработкой концепции развития рынка. Государственная власть разрабатывает и вносит изменения в соответствующее законодательство. Так же осуществляется надзор и контроль над соблюдением предписанных норм и законов. Кроме того, со стороны государства обеспечивается открытость и доступность информации для всех категорий инвесторов, а также предоставляют определенные гарантии, защищающие от риска потерь.

Список использованной литературы:

1. Федеральный закон "О рынке ценных бумаг" от 22.04.1996 N 39-ФЗ
2. Лялин, В. А. Рынок ценных бумаг в вопросах и ответах / Лялин, В. А., Воробьев П. В., Дарушин И.А.- М.: Проспект, 2015.- 336 с.
3. Рынок ценных бумаг: учебник / под редакцией Е.Ф. Жукова. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. - 463 с.
4. Николаева И.Ю. Оценка состояния и перспективы развития российского рынка ценных бумаг. [Текст]. Международный научный журнал "Символ науки". №11- 1/2016.
5. Сизов Ю. Актуальные проблемы развития российского фондового рынка. [Текст] // Вопросы экономики, 2015 №7. - С. 26-42.

МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС: ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESSES: FEATURES OF FUNCTIONING AT THE PRESENT STAGE

Авторы: Магомедова Умусалимат Магомедовна

Научный
руководитель: Колесник Вероника Вячеславовна

Аннотация: *Предпринимательство является важной составной частью экономической деятельности общества, и выступает активным фактором конкурентного рынка. Развитие и поддержка малого и среднего бизнеса решает такие проблемы как обеспечение социальной защиты и благосостояния населения, увеличение налоговых поступлений в бюджет, повышение конкурентоспособности между хозяйствующими субъектами и многое другое. На основе полученного в ходе работы статистического материала определены основополагающие факторы, оказывающие существенное влияние на ведение малого и среднего бизнеса в современных условиях экономической нестабильности. Помимо всего прочего, в данной работе предприняты попытки выявить положительные и отрицательные черты малого и среднего предпринимательства в современной России.*

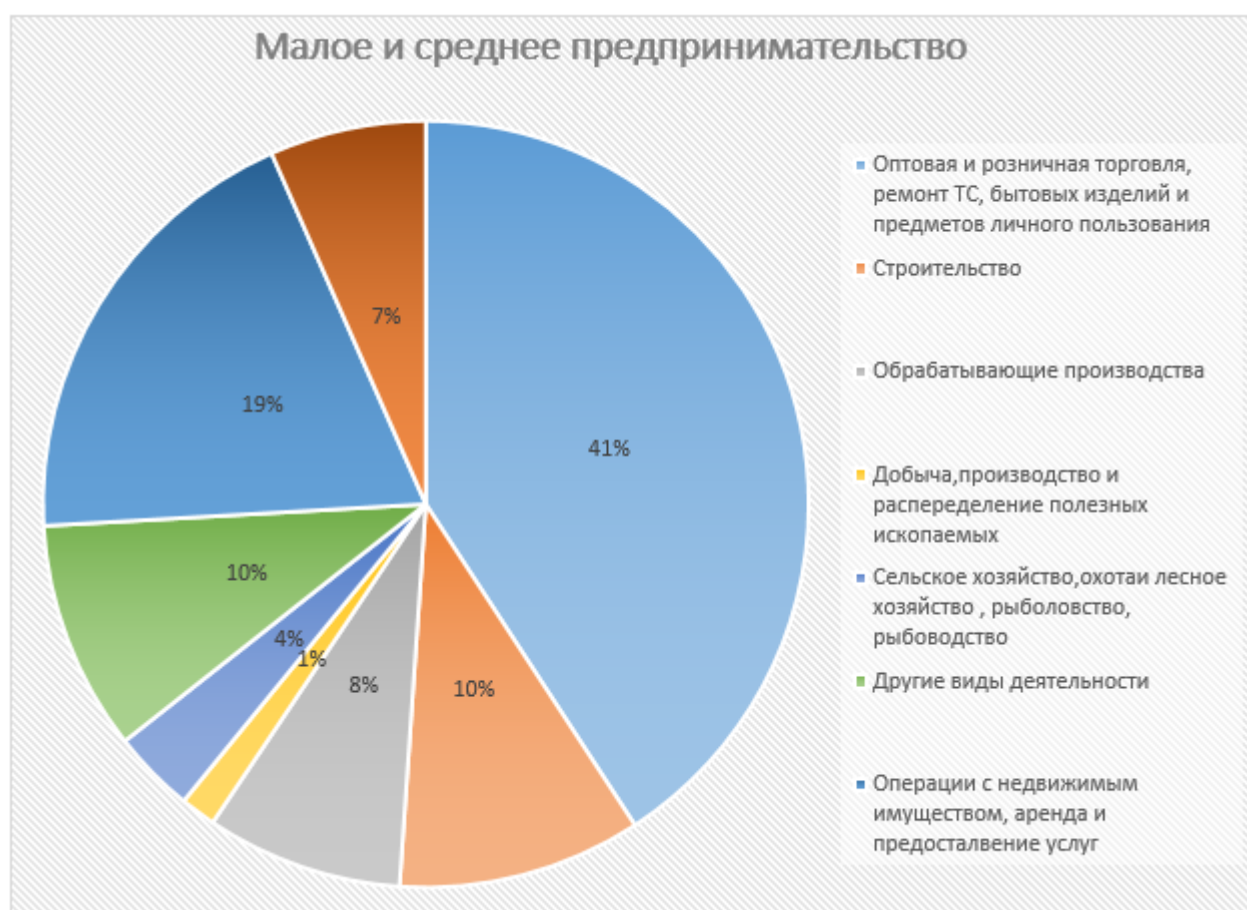
Ключевые
слова: *предпринимательство, малый бизнес, средний бизнес, экономика, конъюнктура.*

Annotation: *Entrepreneurship is an important part of the company's economic activity and is an active factor in the competitive market. The development and support of small and medium-sized businesses solves such problems as ensuring social protection and welfare of the population, increasing tax revenues to the budget, increasing competitiveness between economic entities, and much more. Based on the statistical material obtained in the course of the work, the fundamental factors that have a significant impact on the conduct of small and medium-sized businesses in modern conditions of economic instability are identified. Among other things, this paper attempts to identify the positive and negative features of small and medium-sized businesses in modern Russia.*

Keywords: *entrepreneurship, small business, medium business, economy, conjuncture.*

В современной России сравнительный анализ тенденций развития и функционирования малого и среднего бизнеса обусловлен развитием экономических, социальных и политических отношений. Российская Федерация относительно недавно стала развивать направления бизнеса. Это связано с тем, что до распада СССР в 1991 году существовал определенный запрет на осуществление гражданами предпринимательской деятельности. Однако, несмотря на это, малый и средний бизнес в стране имеют свой определенный путь развития. Государство ведет активную политику в области поддержки малого и среднего бизнеса. Предполагается, что оптимизация механизма финансовой поддержки малого и среднего бизнеса на основе привлечения государственных структур разного уровня во взаимодействии с негосударственными коммерческими организациями позволит повысить эффективность предпринимательской деятельности и коммерциализации научных разработок.

Развитие предпринимательства в России является одним из важнейших условий для решения ряда политических и социально-экономических проблем, таких, например, как недостаток собственных финансовых ресурсов и основных фондов; отсутствие доверия к предпринимателям со стороны кредитных организаций и нежелание осуществлять их кредитование без гарантий или стабильных залогов; а также низкая эффективность функционирования существующего гарантийного механизма поддержки малого и среднего бизнеса, а также повышения уровня конкурентоспособности на различных стадиях хозяйствования. Современные условия рынка в Российской Федерации определенным образом влияют на порядок ведения бизнеса.



Рассматривая вопрос особенностей функционирования малого и среднего бизнеса, необходимо также учитывать, что ведется такой бизнес в условиях нестабильной экономики и волатильности конъюнктуры на российском и мировом рынках. Несмотря на это, как видно из представленной ниже диаграммы, малый и средний бизнес занимают существенную долю в хозяйственной деятельности страны.

Нельзя не отметить, что малый бизнес довольно гибко реагирует на переменчивость рыночной экономики и может быстро перестроить свое производство на изготовление иного товара или предоставление иной услуги потребителю. Все это, несомненно, является большим преимуществом малого бизнеса, поскольку предоставляет возможность в короткие сроки окупить вложенный в производство капитал путем его перевода из одной отрасли в другую. Более того, малый бизнес более восприимчив к новациям в экономике и политике, поскольку обладает способностью перестраиваться и апробировать новые идеи. Однако, из-за ограниченности финансовых ресурсов заинтересован в наиболее быстрой разработке идей и решений. Большую роль в развитии малого бизнеса, как уже упоминалось ранее, играет поддержка со стороны государства. В Российской Федерации она выражается в упрощенной

регистрации, льготных условиях для начинающих предпринимателей, упрощенной бухгалтерской и статистической отчетности, льготах по налогообложению. Более того, государство предоставляет льготы кредитно-денежным организациям, выдающим средства субъектам малого и среднего бизнеса.

Несмотря на все это, предприниматели в России сталкиваются с определенными трудностями, которые возникают из-за несовершенства действующей нормативно-правовой базы, недостаточного финансирования программ развития малого бизнеса, что ведет к дефициту материальных ресурсов. Существенное влияние оказывает также неподготовленность кадров и недостаточность опыта в управлении.

Поскольку развитие малого бизнеса способствует решению ряда глобальных проблем нашей экономики, разрешение перечисленных выше проблем малого предпринимательства позволит ограничить монополию крупных корпораций на производство товаров и услуг, создать новые рабочие места и условия для развития управленческих навыков субъектов малого бизнеса.

В свою очередь, средний бизнес является основой национальной экономической системы, являясь сегментом, где создаются товары. Он является связующим венком между малым и крупным бизнесом и занимает существенную долю рынка во всех развитых странах.

Данный уровень бизнеса, как правило, представлен следующими видами хозяйствования:

- торговлей;
- строительством;
- производством товаров народного потребления;
- частными медицинскими центрами;
- сферой услуг.

Средний бизнес обладает такими признаками как гибкость, способность к масштабированию и стимуляция предпринимательской деятельности. с помощью среднего предпринимательства формируется определенное количество рабочих мест, выпускаются все новые и новые виды продукции, а также создается наиболее благоприятная конкурентная среда, что, в свою очередь, приводит к экономическому росту и развитию.

Анализ мировой практики показал, что существуют различные варианты поддержки малого и среднего бизнеса путем использования механизмов минимизации финансовых рисков, в частности: кредитные программы коммерческих банков; программы поддержки малого и среднего бизнеса, реализуемые гарантийными фондами и фондами поддержки малого и среднего бизнеса; программы обществ взаимных гарантий; программы гарантий по ссудам малым предприятиям, работающим в наиболее значимых отраслях экономики.

Российская Федерация, в свою очередь, для обеспечения стабильного функционирования малого и среднего бизнеса ввела программу льготного кредитования, согласно которой малому бизнесу будут выдаваться в уполномоченных банках займы по ставке не более 8,5% годовых.

Министерство экономики разработало законопроект, согласно которому компании, переросшие рамки малого и среднего бизнеса, смогут еще два года после этого оставаться в реестре МСП и пользоваться льготами и преференциями.

Государство также приняло Национальный проект "Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы". В 2024 году число занятых в малом и среднем бизнесе (включая индивидуальных предпринимателей) составит 25 млн

человек, поднявшись со значения 19,2 млн человек. Планируется, что число самозанятых, которые присоединятся к специальному налоговому режиму, вырастет до 2,4 млн к 2024 году.

Федеральная служба безопасности взяла на себя функцию защиты бизнеса от давления контрольных и надзорных органов на общероссийском уровне и в регионах по поручению В.В. Путина.

Еще одним шагом к легализации малого и среднего бизнеса стало введение категории «самозанятых». Планируется учитывать долю рынка, приходящуюся на эту категорию граждан в общем составе представителей среднего и малого предпринимательства.

Предполагается, что в результате предпринятых мер удастся сохранить имеющиеся на данный момент тенденции активизации малого и среднего и предпринимательства в стране. Среди множества факторов, влияющих на развитие малого и среднего предпринимательства, решающее значение будет иметь приток в данных сегментах бизнеса экономически активного населения из числа безработных и «самозанятых».

Литература:

1. Федеральный закон РФ от 24 июля 2007 г. N 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ» (в редакции от 27.12.2018 №Т537-ФЗ. Consultant.ru. [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_52144 (дата обращения: 15.03.2020).
2. Киршин И.А., Иванушкин Н.С. ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ // Экономика и современный менеджмент: теория и практика: сб. ст. по матер. XLVIII междунар. науч.-практ. конф. № 4(48). Часть II. – Новосибирск: СибАК, 2015.
3. Хныкина Т.С. Региональные образовательные центры как инструмент развития малого предпринимательства // Проблемы экономики и управления в торговле и промышленности. Научный журнал. 2013. №2. С 25-30
4. Малое и среднее предпринимательство в России. 2017: Статистический сборник. – М.: Росстат, 2017.

Literatura:

1. Federal'nyj zakon RF ot 24 ijulja 2007 g. N 209-FZ «O razvitii malogo i sred-nego predprinimatel'stva v RF» (v redakcii ot 27.12.2018 №537-FZ. Consultant.ru. [Jelektronnyj resurs]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_52144 (data obrashhenija: 15.03.2020).
2. Kirshin I.A., Ivanushkin N.S. OSOBENNOSTI RAZVITIIJa MALOGO I SREDNEGO BIZNESA V ROSSII I ZA RUBEZhOM // Jekonomika i sovremennyj menedzhment: teorija i praktika: sb. st. po mater. XLVIII mezhdunar. nauch.-prakt. konf. № 4(48). Chast' II. – Novosibirsk: SibAK, 2015.

3. Hnykina T.S. Regional'nye obrazovatel'nye centry kak instrument razvitija malogo predprinimatel'stva // Problemy jekonomiki i upravlenija v trgovle i promyshlennosti. Nauchnyj zhurnal. 2013. №2. S 25-30
4. Maloe i srednee predprinimatel'stvo v Rossii. 2017: Statisticheskij sbornik. – M.: Rosstat, 2017.

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ВВП ЭСТОНИИ С ПОМОЩЬЮ ЭКОНОМЕТРИЧЕСКОЙ МОДЕЛИ

FORECASTING THE GDP IN ESTONIA USING THE ECONOMETRIC MODEL

Авторы: Чупров Константин Сергеевич

Научный
руководитель: Трегуб Илона Владимировна

Аннотация: Данная статья посвящена методам прогнозирования внутреннего валового продукта. Исследуемая страна - Эстония. Основным методом прогнозирования выступает формирование эконометрической модели. На основе экзогенных переменных, таких как: потребительские расходы, государственные расходы, можно спрогнозировать зависимую переменную - ВВП. В данной статье производим проверку прогнозируемой модели. Данные, необходимые для расчета, взяты из публикаций Всемирного банка.

Ключевые
слова: эконометрическая модель, ВВП, потребительские расходы, государственные расходы

Annotation: This article dedicated to prediction methods for the Gross Domestic Product. The reviewed country is Estonia. The major forecast instrument is forming the econometric model. Based on the exogenous variables like final consumption expenditure, general government final consumption expenditure, it is possible to forecast dependent variable - GDP. Checking the forecast model discussed in this article. The data necessary for the calculation are taken from the publications of the World Bank.

Keywords: *econometric model, GDP, final consumption expenditure, general government final consumption expenditure*

Introduction

Estonia's economy is one of the most successful small economies in Europe. According to the index of economic freedom, Estonia is the third-largest Baltic country and considered one of the best in Europe. According to the methodology used by the World Bank, Estonia is not a developing country, but a wealthy one.

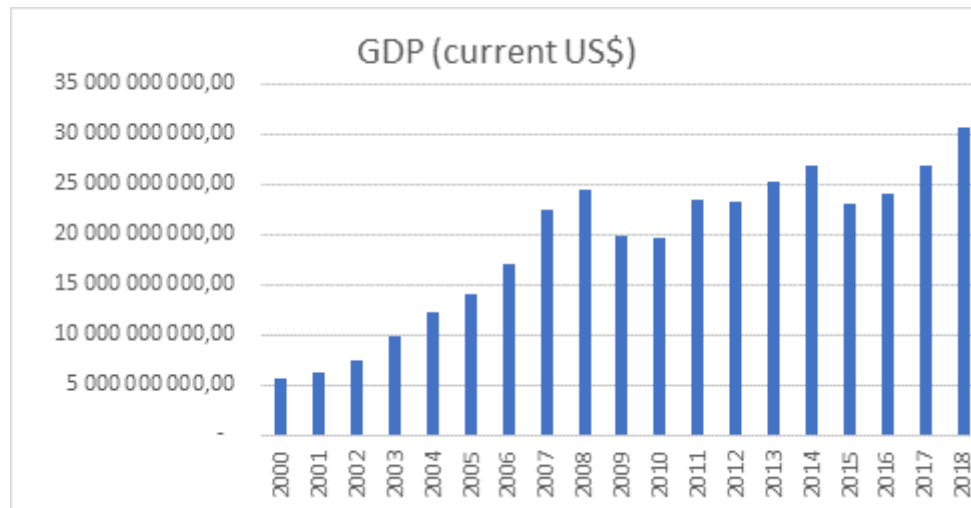
In General, the economy of the Republic of Estonia is based on:

- engineering;
- extraction of fossil fuels;
- chemical industry (there are about 30 enterprises in this area);
- fishing industry;

- tourism.

In recent years, Estonia's GDP has grown steadily by about 9-11%. The exceptions are 2009 and 2015, which can be described as a crisis time for the world's economy.

Table 1 GDP - Estonia 2000-2018



Regression analysis

We performed a correlation analysis of the relationship between exogenous and endogenous indicators. In this case, endogenous indicator is GDP. Period under review - since 2000 to 2018 year. Currently there is no actual data about 2019 year.

Y_t - the endogenous parameter (the GDP), the aim of constructing this model.

Year	GDP (current US\$)
2000	5 694 069 842,44
2001	6 259 258 257,99
2002	7 372 457 191,30
2003	9 877 636 517,62
2004	12 144 397 515,53
2005	14 098 326 327,57
2006	17 012 321 791,49
2007	22 445 582 945,52
2008	24 371 299 985,35
2009	19 744 110 447,35
2010	19 685 033 799,42
2011	23 394 843 529,07
2012	23 192 709 238,82
2013	25 271 407 238,66
2014	26 773 472 961,83
2015	23 048 864 242,61
2016	23 996 451 497,61
2017	26 792 757 827,32
2018	30 732 144 528,98

Figure 1 - The data for Y -the GDP in Estonia

Let us consider the major factors (variables), which influence on GDP. There are three exogenous parameters in this model. The GDP is the first one, which are taken with the lag. The lag is equal one year.

$X_1 = Y_{t-1}$ - the lagged GDP.

Year	GDP(-1) (current US\$)
2000	
2001	5 694 069 842,44
2002	6 259 258 257,99
2003	7 372 457 191,30
2004	9 877 636 517,62
2005	12 144 397 515,53
2006	14 098 326 327,57
2007	17 012 321 791,49
2008	22 445 582 945,52
2009	24 371 299 985,35
2010	19 744 110 447,35
2011	19 685 033 799,42
2012	23 394 843 529,07
2013	23 192 709 238,82
2014	25 271 407 238,66
2015	26 773 472 961,83
2016	23 048 864 242,61
2017	23 996 451 497,61
2018	26 792 757 827,32

Figure 2 - The data for X_1 -lagged GDP

The second parameter is the final consumption expenditure.

X_2 - the final consumption expenditure.

Year	Final consumption expenditure (current US\$)
2000	4 213 373 932,92
2001	4 596 277 951,84
2002	5 427 794 763,12
2003	7 223 283 084,91
2004	8 840 453 664,60
2005	10 037 876 010,45
2006	11 900 768 535,94
2007	15 330 379 140,43
2008	17 494 317 123,19
2009	14 612 732 842,46
2010	14 196 637 129,68
2011	16 093 471 399,45
2012	16 052 402 560,32
2013	17 768 642 170,94
2014	18 637 451 301,48
2015	16 428 137 721,87
2016	17 302 465 265,33
2017	18 798 998 288,05
2018	21 292 009 780,94

Figure 3 - The data for X_2 - final consumption expenditure

The third parameter for our model is the general government final consumption expenditure.

X_3 - the general government final consumption expenditure.

Year	Final consumption expenditure (current US\$)
2000	4 213 375 932,92
2001	4 596 277 951,84
2002	5 427 794 763,12
2003	7 223 283 084,91
2004	8 840 453 664,60
2005	10 037 876 010,45
2006	11 900 768 535,94
2007	15 330 379 140,43
2008	17 494 317 123,19
2009	14 612 732 842,46
2010	14 196 637 129,68
2011	16 093 471 399,45
2012	16 052 402 560,32
2013	17 768 642 170,94
2014	18 637 451 301,48
2015	16 428 137 721,87
2016	17 302 465 265,33
2017	18 798 998 288,05
2018	21 292 009 780,94

Figure 4 - The data for X_3 - the general government final consumption expenditure

By using the linear regression function in Excel, it is possible to create the linear equation, which calculate coefficient for each exogenous parameter. After that, it can be possible to do conclusion about the relevance of this model, if the model satisfies specific requirements.

Results

Our estimated model is presented below.

$$\hat{Y}_t = -858791341,9 + (-0,071) * Y_{t-1} + 1,731 * C_t + (-0,615) * G_t + \lambda_t$$

Coefficient of determination (R^2_{adj}) equals 0,996. This means that around 99.7 % of the changes of the dependent variable are explained by the changes in the independent variables by the linear regression model.

F-test checks non-randomness of R^2 and equality of specification of a linear regression model. As it can be seen, F_{crit} equals to 3,197 and F is equal to 1771,05. This means that the coefficient of determination is non-random and quality of specifications on the estimated model is high.

The next rule is the completing T-test. We have to compare T-statistic

with P-value. As we can see from the table 1, in absolute value, the T-statistic is higher than the P-value for all coefficients and we may conclude that our coefficients of linear regression are significant.

Table 1 - The data for T-test

<i>t-statistic</i>	<i>P-value</i>
-2,661119263	0,019592787
-1,322755551	0,208714235
13,49369128	5,056E-09
-1,127653658	0,279849332

After that, check is being performed by three Gauss-Markov conditions. The first condition of Gauss-Markov theorem is that average mean of residuals is equal to zero. In order to check that, the average mean of residuals should be calculated. As it can be seen from the residual table, the average mean of residuals is nearly equal to zero, hence the first condition of Gauss-Markov theorem is satisfied. This means, that coefficients of the model are unbiased.

In order to check the second Gauss-Markov condition, the Goldfeld-Quandt test can be used. This test checks the homoscedasticity in regression analyses. As it can be seen from the table 2, F_{crit} is higher than GQ and $1/GQ$.

Table 2 - The Goldfeld-Quandt test calculation

GQ	0,234367
$1/GQ$	4,266815
F_{critGQ}	6,388233

In order to check the third Gauss-Markov condition, the Durbin-Watson test should be run. As it can be seen from the results of the test, Durbin-Watson value lies in the yellow zone between d_l and d_u . This means that there is no information about autocorrelation.

Adequacy of the model is checked throughout the construction of the confidence interval. If the real value lies between \hat{Y}^- and \hat{Y}^+ the model is adequate. As it can be seen from the table 3, the real value stay between \hat{Y}^- and \hat{Y}^+ , that's why the model is adequate.

Table 3 - The Goldfeld-Quandt test calculation

$$\hat{Y}_{2018} = 30\,380\,736\,512,45$$

$\hat{Y}_{2018}^- =$	29 577 742 385,46
$\hat{Y}_{2018}^+ =$	31 183 730 639,45
$Y_{2018} =$	30 732 144 528,98

Finally, the average approximation variance is equal 1.14%, so this model is relevance for using.

BIBLIOGRAPHY

1. Financial data. <https://data.worldbank.org/> [Accessed 24 February 2020].
2. Data and statistic <https://countryeconomy.com/> [Accessed 27 February 2020]
3. Трегуб И.В. Прогнозирование экономических показателей на рынке дополнительных услуг сотовой связи. Финансовая академия при Правительстве Российской Федерации, Каф. Мат. моделирование экономических процессов. Москва, 2009.
4. Трегуб И.В. Математические модели динамики экономических систем: монография - Москва: РУСАЙНС, 2018. - 164 с.
5. Трегуб И.В. Эконометрические исследования. Практические примеры. Econometric studies. Practical examples. - Москва: Лань, 2017. 164 с.
6. Tregub I.V. Econometrics. Model of real system. М.: 2016, 164 p.
7. Трегуб И.В. Эконометрика на английском языке Учебное пособие. М.: 2017.

ВЛИЯНИЕ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОМПАНИЙ НА РАЗВИТИЕ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

Авторы: Оконешникова Ирина Александровна, Васильева Антонина Егоровна

Аннотация: данное исследование отражает деятельность транснациональных компаний на развитие региональной экономики. На международном уровне выступает *British petroleum*, на российском уровне ПАО «Газпром», на уровне Республики Саха (Якутия) АО «Сахатранснефтегаз». Данное исследование покажет возможности становления АО «Сахатранснефтегаз» транснациональной компанией.

Ключевые слова: тнк, транснациональная компания, АО «Сахатранснефтегаз», ПАО «Газпром», *British petroleum*, дочерние организации, экономика, региональная экономика, финансовый результат.

Annotation: *this study shows activities of multinational companies and their influence on regional economy. The international level is represented by British petroleum, the Russian level is represented by Gazprom, the level of Republic of Sakha (Yakutia) is represented by Sakhatransneftegaz.*

Keywords: *multinational companies, British petroleum, Gazprom, Sakhatransneftegaz, economy, financial results.*

На примере мирового воспроизводства и распределения взносов предприятий в экономику, необходимо внести изменения в региональную систему.

В этом вопросе, как в общественных науках в целом, не имеется определенных ответов на поставленные вопросы. Это связано с разнообразием национальных особенностей рынков, культур, характеров.

Опираясь на результаты научных исследований и мнения ученых-экономистов, в настоящей работе будут освещены основные моменты деятельности транснациональных корпораций. На современном этапе международные транснациональные корпорации (ТНК) являются важнейшим элементом развития мировой экономики и международных экономических отношений. Их интенсивная деятельность отражает обострение международной конкуренции, углубление международного разделения труда. Международные корпорации, с одной стороны, являются продуктом быстро развивающихся международных экономических отношений, а с другой стороны, сами представляют мощный механизм воздействия на них.

В данной статье как пример мы рассмотрим транснациональные корпорации такие как *British petroleum*, ПАО «Газпром».

А также наиболее важным отметим анализ транснациональных корпораций в экономике США, России и Республике Саха (Якутия).

Термин «транснациональная корпорация», «многонациональная компания» как общепринятый стал применяться только с 1960 года.

Транснациональная корпорация - это комплекс, использующий в своей деятельности международный подход и предполагающий формирование транснационального

производственного, торгового и финансового комплекса с единым центром принятия решений в стране базирования и с филиалами в других странах. Страна базирования - страна, в которой находится штаб-квартира ТНК. Принимающие страны - страны, в которых размещена собственность ТНК. Международное производство - зарубежная собственность ТНК.

Выделяют следующие основные качественные признаки ТНК:

- особенности реализации: фирма реализует значительную часть своей продукции за рубежом, оказывая тем самым заметное влияние на мировой рынок;
- особенности размещения производства: в зарубежных странах находятся некоторые ее дочерние предприятия и филиалы;
- особенности прав собственности: собственники этой фирмы являются резидентами (гражданами) различных стран.

ТНК контролируют до 40% промышленного производства в мире, половину международной торговли. Объем произведенной продукции на предприятиях ТНК ежегодно превышает 6 трлн. долларов. На них занято 73 млн. человек, т.е. каждый десятый занятый в мире, исключая сельское хозяйство.

Компания ведёт добычу нефти и газа во многих уголках земли, как на суше, так и на шельфе. Доказанные запасы ВР на 2018 год составляли 1,4 млрд т жидких углеводородов, 1,26 трлн м3 природного газа. ВР владеет нефтеперерабатывающими и нефтехимическими мощностями сетью АЗС, выпускает масла под маркой Castrol.

British petroleum имеет 5 дочек:

- Castrol. Производитель смазочных материалов. К ним относятся моторные масла, трансмиссионные масла и другие специальные продукты;
- Aral Ag. Это марка автомобильного топлива и АЗС, осуществляющий свою деятельность в Германии и Люксембурге;
- Ampm. Американский торговый бренд для автолюбителей, расстилающий свою деятельность в 5 штатах тихоокеанского побережья США, от южной Калифорнии до северного Орегона. Имеет около 950 торговых точек. Основной вид деятельности – продажа автозапчастей.
- Amoco. Транснациональная химическая и нефтяная компания, являющаяся одной из крупнейших производителей нефти и газа в мире. Чистая прибыль за год в среднем составляет 2,1 млрд. долларов США, добыча 40 млн. тонн.
- Wild bean safe. Кофейни при заправках.

Также компании принадлежат доли в 10 газопроводах и пяти регазификационных терминалах в Северном море. Компания владеет 47%-ной долей в газопроводе на Аляске, также несколькими приёмными терминалами для сжиженного природного газа в Мексиканском заливе. В том числе, компании принадлежит 19,75% акций ПАО «Роснефть».

Выручка в 2017 году British petroleum составила 240,1 млрд. долларов США, в 2018 году 303,7 млрд. долларов США, рост составил 126,5%. Чистая прибыль в 2016 году составила 3,389 млрд. долларов США, в 2018 году 9,578 млрд. долларов США (табл. 1), отклонение составляет 282,6%. Ежегодный огромный рост выручки и чистой прибыли связан с расширением диапазона торговли, покупкой акций крупных нефтяных компаний по всему миру, новых видов деятельности компании.

Таблица 1. Финансовые показатели British petroleum в млрд. долларов США с 2010-2018 гг.

Наименование показателя	Выручка	Чистая прибыль (убыток)	Активы	Собственный капитал
2010 год	297,1	-3,699	272,3	95,89
2011 год	375,7	25,61	292,9	112,6
Отклонение 2011 к 2010	126%	-692%	108%	117%
2012 год	375,8	11,25	300,5	119,8
Отклонение 2012 к 2011	100%	44%	103%	106%
2013 год	379,1	23,76	305,7	130,4
Отклонение 2013 к 2012	101%	211%	102%	109%
2014 год	353,6	3,78	284,3	112,6
Отклонение 2014 к 2013	93%	16%	93%	86%
2015 год	222,9	-6,482	261,8	98,39
Отклонение 2015 к 2014	63%	-171%	92%	87%
2016 год	183	0,115	263,3	96,84
Отклонение 2016 к 2015	82%	-2%	101%	98%
2017 год	240,2	3,389	276,5	100,4
Отклонение 2017 к 2016	131%	2947%	105%	104%
2018 год	303,7	9,578	282,2	101,5
Отклонение 2018 к 2017	126%	283%	102%	101%

Налог на прибыль в Великобритании дополнен взносом за возмездную передачу недвижимых или финансовых активов. Его исчисляют по маржинальным ставкам и учитывают убытки. Существенная затратная статья — гербовый сбор, его платят фирмы и частные лица. Его вносят при приобретении недвижимости (3-15%, в зависимости от типа и стоимости), акций и других ЦБ — в этом случае он составит 0,5%. В Британии нет единого налога на недвижимые объекты — есть ежегодные муниципальные выплаты 200-2500 фунтов, а для компаний — сбор за дорогостоящие здания (до 218,2 тысяч).

Наиболее оптимальное налогообложение природных ресурсов применяется в Великобритании. Изъятие ренты осуществляется смешанным методом – через налоги и с учетом аукционной системы продаж. На этапе освоения новых участков добычи были созданы очень мягкие условия по лицензированию для привлечения собственных и иностранных инвестиций.

Наиболее мощные российские ТНК функционируют в топливно-энергетическом комплексе. Примером является гигантская организационно-хозяйственная структура ПАО «Газпром» - 100% монополист в добыче и экспорте газа, контролирующей 34% мировых разведанных запасов природного газа и обеспечивающий около 20% западноевропейских потребностей в этом сырье. «Газпром» является самым крупным в России источником поступления конвертируемой валюты, экспортируя ежегодно газа на сумму от 6 до 7 млрд долл. Деятельность этой компании простирается далеко за пределы национальных границ.

«Газпром» имеет фирмы со своим участием в 12 странах, закупающих российский газ. «Газпром» через совместное предприятие с дочерней компанией концерна «БАСФ» контролирует на германском рынке газа 12% продаж. В стратегию «Газпрома» входит активное участие в приватизационных процессах в Чехии, Словакии, Венгрии, Австрии, Литве и Эстонии.

Выручка Группы «Газпром» в 2017 году составила 4 313 млрд. руб., в 2018 году 5 179 млрд.руб., отклонение составило 120% (табл. 2). Основными факторами увеличения выручки стали рост чистой выручки от продажи газа, от продажи продуктов нефтегазопереработки, а также от продажи сырой нефти и газового конденсата. Значительная часть выручки Группы номинирована в иностранной валюте – преимущественно в долларах и в евро.

Таблица 2. Финансовый результат ПАО «Газпром» с 2015 по 2018 гг., млн. руб.

Показатели	2015	2016	Откл. 2016 к 2015, %	2017	Откл. 2017 к 2016,%	2018	Откл. 2018 к 2017
Выручка	4 334 294	3 934 488	91%	4 313 032	110%	5 179 550	120%
Себестоимость	-2 265 357	-2 230 263	98%	-2 546 879	114%	-2 618 407	103%
Валовая прибыль (убыток)	2 068 936	1 704 226	82%	1 766 153	104%	2 561 143	145%
Коммерческие расходы	-1 168 530	-1 277 778	109%	-1 294 388	101%	-1 430 859	111%
Управленческие расходы	-88 466	-93 774	106%	-96 253	103%	-106 160	110%
Прибыль (убыток) от продаж	811 940	332 674	41%	375 511	113%	1 024 124	273%
Чистая прибыль (Убыток)	403 523	411 425	102%	100 298	24%	933 137	930%

Газпром является одним из ключевых налогоплательщиков России. В 2018 году налоги, начисленные Группой (кроме налога на прибыль) составили 1 498,3 млрд.руб., увеличившись с 2017 года 252,2 млрд.руб. Рост налоговой нагрузки для Группы Газпром в 2018 г. Произошел преимущественно за счет увеличения расходов по НДС, обусловленного, в основном, ростом цен на нефть, повышением корректирующего коэффициента в формуле расчета НДС на нефть, а также увеличением значений коэффициентов в формуле расчета НДС на газ.

Влияние АО «Сахатранснефтегаз» на экономику Республики Саха (Якутия) велико, хотя бы потому, что в доле акционеров числится Министерство имущественных земельных отношений Республики Саха (Якутия), и доля его составляет 51%. Изначально АО «Сахатранснефтегаз» был создан для блага населения, для газификации Центральных районов Республики и дальнейшего развития магистральных и распределительных сетей в других районах Республики. Т.е. создание Общества не имело финансовый характер. Это была инвестиция Правительства.

Рассмотрим уплаченные налоги АО «Сахатранснефтегаз» в 2017 году (имеющаяся последняя информация на сайте aostng.ru).

Таблица 3. Кредиторская задолженность

		(тыс.руб.)
NN п/п	Субсчет кредиторской задолженности	Сумма кредиторской задолженности
1	2	3
Строка № 15201	«Расчеты с поставщиками и подрядчиками»	
	60.1 «Расчеты поставщиками»	381 565,0
	60.4 «Расчеты с подрядчиками по кап.строительству»	148 603,0
	60.6 «Расчеты по аренде земельных участков»	205,0
	итого	530 373,0
Строка № 15202	«Расчеты с покупателями и заказчиками»	
	62.2.»Авансы полученные»	38 756,0
Строка №15203	«Расчеты по налогам и сборам»	
	68 «Налоги и сборы»	21 227,0
Строка № 15204	«Расчеты по социальному страхованию»	
	69 «Расчеты по социальному страхованию»	13 027,0
Строка № 15205	«Расчеты по оплате труда»	
	70,76,4 «Расчеты по оплате труда»	60 400,0
Строка № 15206	«Расчеты с подотчетными лицами»	
	71 «Расчеты с подотчетными лицами»	331,0
Строка № 15208	«Расчеты с разными дебиторами и кредиторами»	
	76.7 «Алименты»	658,0
	76.9 «Профсоюзные взносы»	294,0
	75.1 «Расчеты с учредителями»	760 000,0
	76.2 «Расчеты по претензиям»	3 636,0
	76.5 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами»	17 980,0
	итого	782 568,0
Строка № 15209	«Расчеты с персоналом по прочим операциям»	
	Расчеты с персоналом по прочим операциям	189,0

Таблица 4. Уплаченные налоги АО «Сахатранснефтегаз» за 2017 год

В тыс.руб.

Налог	Сальдо на 01.01.17г.		Начислено	Перечислено	Возмещено Передано/зачтено	Сальдо на 31.12.17г.	
	Дт	Кт				Дт	Кт
НДФЛ	0	6 379	96 999	94 595	0	0	8 783
НДС	0	78 247	2 691 550	349 356	2 539 407	118 966	0
Налог на прибыль	56 012	0	96 198	40 272	10 900	10 986	0
республиканский	41 774	0	79 431	38 601	12	1 038	82

Федеральный	11 941	0	4 423	1 671	0	9 190	0
отл.налог.обязател.	2 296	-	12 344	0	10 888	841	0
Налог на имущество	0	11 291	61 559	57 015	4 936	0	10 922
Акциз	0	733	23 951	23 718	0	0	966
Налог на владельцев транспортных ср.	0	357	1 919	1 544	380	0	352
Налог на добычу полезных ископаемых	0	135	1 905	1 973	0	0	67
Прочие	0	62	438	410	34	0	56
*Загрязнение окружающей среды	0	69	250	240	0	0	79
*Земельный налог	7	0	158	136	34	19	0
*Регулярные платежи за пользование недрами	-	-	-	-	-	-	-
*Водный налог	0	0	31	34	0	3	0
Госпошлина	367	0	5 555	3 528	2 113	454	0
ЕНВД	17	0	0	0	0	17	0
Итого	56 420	97 204	2 980 073	572 411	2 557 766	130 504	21 228

Налог на прибыль организации составил 10 986 тыс. руб., из них в федеральный бюджет 0, в республиканский 82 тыс. руб., налог на добычу полезных ископаемых 67 тыс. руб., платежи за загрязнение окружающей среды составили 79 тыс. руб., налог на имущество 10 922 тыс. руб. При том, что выручка за 2017 год составила 4 623,6 млн. руб. Т.е. сумма уплаченные налогов и сборов составила 0,24% от выручки.

Одним из значительных влияний на выручку предприятий послужили генподрядные работы с 2015 г. группы «Сила Сибири».

Таблица 5. Результат операционной деятельности АО «Сахатранснефтегаз» с 2015-2019 гг.

Показатель	2015	2016	Откл. 2016 к 2015	2017	Откл.2017 к 2016	2018	Откл.2018 к 2017	2019	Откл. 2019 к 2018
Выручка	7288	7433	102%	8607	116%	9296	108%	8587	92%
<i>в т.ч. прочие доходные договоры (в т.ч. Работы по генподрядной деятельности "Сила Сибири")</i>	<i>1598</i>	<i>1045</i>	<i>65%</i>	<i>1306</i>	<i>125%</i>	<i>2045</i>	<i>157%</i>	<i>1402</i>	<i>69%</i>
Себестоимость	6435	6664	104%	8009	120%	6435	80%	8226	128%

Чистая прибыль (убыток)	852,9	172	20%	-63	-37%	230	-365%	217	94%
-------------------------------	-------	-----	-----	-----	------	-----	-------	-----	-----

ПАО «Газпром» с каждым годом увеличивает свою прибыль, за счет новых проектов, новых месторождений. Что так же положительно влияет на экономику России в виде налогов, сборов и выплат. Группа «Газпром» в соответствии с контрактными обязательствами осуществляет реализацию геолого-геофизических исследований на территории стран СНГ, государств Европы, Юго-Восточной Азии, Африки, Ближнего Востока и Южной Америки.

В этом плане, АО «Сахатранснефтегаз» не продвигается дальше, не создает дочерние компании, не вкладывается в строительство новых газопроводов. Единственный инвестиционный проект - это строительство и модернизация Якутского ГПЗ. В связи с недостатком кадров, большим количеством работ, деятельность общества стабильна, но нет прогресса.

Необходимо прийти к договоренности с ПАО «Газпром» об эксплуатации и его обслуживании магистрального газопровода, переходящего в Китай. Общество может только транспортировать, но за это плату никакую не берет. Только за строительство и обслуживание. Т.е. общество все еще остается на региональном уровне и то снабжает не весь регион по понятным причинам. С высоко маржинальным проектом по газификации районов Севера, где проживает 1000 человек и потребление будет по льготной категории (село). Чтобы помочь Республике Саха (Якутия) нужны смелые проекты по строительству газопроводов, необходимо прийти к договоренности с правительством, а также с месторождением большого объема газа и нефти для транспортировки.

Список литературы:

1. Булатов, А.С. Мировая экономика / А.С. Булатов. - М.: Экономистъ, 2015.
2. Видянин, В.И. Региональная экономика. Учебник / В.И. Видянин. - М.: ИНФРА - М, 2017.
3. Львов, Ю.А. Основы экономики и организации бизнеса / Ю.А. Львов. - СПб.: Питер, 2015.
4. Хасбулатова, Р.И. Мировая экономика и международные экономические отношения / Р. И. Хасбулатова. - М.: Наука, 2016.
5. Годовые отчеты за 2015-2017 гг. ПАО «Газпром».
6. Годовые отчеты за 2015-2019 гг. АО «Сахатранснефтегаз».

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И ВЫЗОВЫ МИРОВЫХ ФОНДОВЫХ ПЛОЩАДОК

INTERNATIONAL TRENDS AND CHALLENGES OF GLOBAL STOCK MARKETS

Авторы: Шиков Павел Алексеевич

Аннотация: статья посвящена исследованию текущей ситуации на мировом рынке капитала во время распространения новой пандемии COVID-19, а также падения цен на нефть после развала соглашения ОПЕК+. Анализируется экономическое положение Италии, в которой наблюдается один из крупнейших очагов распространения инфекции. Рассмотрению подвергаются возможные благоприятные и неблагоприятные сценарии развития событий для мировых фондовых площадок.

Ключевые слова: фондовый рынок, рынок нефти, индекс широкого рынка, пандемия, отток капитала, государственные облигации, доходность, объем торгов.

Annotation: статья посвящена исследованию текущей ситуации на мировом рынке капитала во время распространения новой пандемии COVID-19, а также падения цен на нефть после развала соглашения ОПЕК+. Анализируется экономическое положение Италии, в которой наблюдается один из крупнейших очагов распространения инфекции. Рассмотрению подвергаются возможные благоприятные и неблагоприятные сценарии развития событий для мировых фондовых площадок.

Keywords: stock market, oil market, broad market index, pandemic, capital outflows, government bonds, yield, trading volume.

По мнению экспертного сообщества, недавние события, связанные с развалом сделки по искусственному ограничению добычи нефти странами-участниками ОПЕК+ стали потрясением для мировых финансовых рынков. Сложно было представить более неподходящее время для развязывания данной ценовой войны, чем период активного распространения коронавируса COVID-19, который повлек за собой значительное снижение спроса на нефть и нефтепродукты, включая бензин, керосин и др.

Действительно, все чаще можно услышать заявления о приближающейся мировой рецессии не только со стороны аналитиков брокерских и инвестиционных домов, но и со стороны самих политиков, которые, традиционно, стараются избегать столь неблагоприятных публичных прогнозов. Отдельного внимания достойна Италия, ситуация с коронавирусом в которой разворачивается по крайне негативному сценарию. Так, эта страна в последние годы отличалась высокими уровнями доходности по государственному долгу, однако, в свете недавних событий, 10-летние облигации Италии взлетели еще выше, что вызывает некоторые опасения инвесторов, так как уровень неопределенности относительно экономических последствий для данной страны является крайне высоким. (см рис. 1)

Стоит признать, что многие европейские страны не владеют инструментарием, которым

воспользовалось Китайское правительство для подавления распространения инфекции. Именно это, по мнению экспертов, привело к столь быстрому распространению данного вируса. И меры, которые принимаются в данный момент многими лидерами ЕС, теперь преследуют цель подавления темпов распространения инфекции, нежели его «допуска» в страну.



Рисунок 1 - Динамика 10-летних облигаций Италии на фоне распространения коронавирусной инфекции [1]

Чем громче звучат заголовки в СМИ, тем сильнее пугаются инвесторы, причем, судя по объемам торгов, пугаться стали не только небольшие розничные инвесторы, но и крупные инвестиционные фонды. Во многом это способствовало одному из самых крупных падений фондовых индексов США в рамках одного торгового дня - 12 марта широкий индекс S&P 500 потерял почти 10 % (см. рис. 2).



Рисунок 2 – Крупнейшее падение индекса S&P 500 в рамках одного дня [2]

Российский индекс широкого рынка, как типичный представитель развивающегося рынка, также не может иметь других последствий по причине оттока капитала в пользу доллара США и прочих защитных валют и активов. Индекс МосБиржи потерял почти 30 % своих максимумов, что практически нивелировало рост последнего года.

Если визуально представить текущую доходность некоторых мировых фондовых индексов, то она будет выглядеть следующим образом: (см. рис. 3)

График показателей (%)

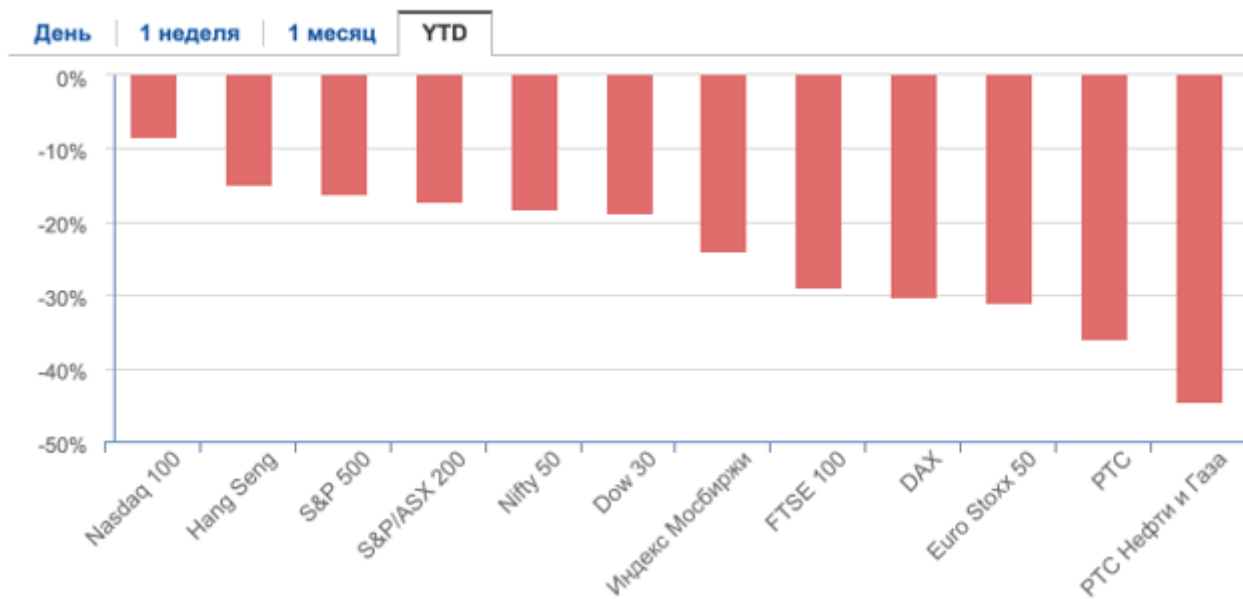


Рисунок 3 – Динамика доходности мировых фондовых индексов с начала 2020 года (YTD) [3]

Падение нефтяных котировок вносит не менее существенный вклад в падение рынков по причине того, что данное падение ознаменовано ценовой войной, которую развязала Саудовская Аравия, предложив своим клиентам скидки на нефть марки Arab Light в размере 6-8 \$ за баррель, а также заявив о намерении значительного прироста объема добычи.

Безусловно, сильнее всех пострадал индекс нефтегазовых компаний, которые приняли на себя двойной «удар», однако, что особенно необычно – видеть столь крупные потери на европейских площадках, которые в среднем потеряли 30 %.

В таких условиях возможны два сценария:

1. В том случае, если вирус продолжит своё распространение и текущий карантин во многих странах не будет иметь краткосрочный позитивный эффект, то вероятность мировой рецессии кратно возрастает, что безусловно, в первую очередь, будет отражаться на торговых площадках и приведет к массовым распродажам активов по всему миру. В небольшом выигрыше могут остаться лишь компании-золотодобытчики и некоторые фармацевтические компании, на которые возложены надежды по разработке вакцины.
2. Если меры по подавлению коронавируса в европейских странах и в США окажутся эффективными и распространение вируса получится значительно замедлить и даже «направить» на убыль ежедневное число вновь заболевших, то мировые индексы имеют высокие шансы на «отскок», так как буквально в последние дни мировые ЦБ объявили существенные меры поддержки для банков и наиболее уязвимых секторов, которые помогут компенсировать потери последнего месяца. Все это придаст инвесторам оптимизм, и возможна кратковременная эйфория на рынках по причине того, что акции многих секторов стали существенно перепроданными на фоне обрушения последних недель.

Литература

1. Обзор динамики доходности 10-летних государственных облигаций Италии
URL:<https://www.investing.com/rates-bonds/italy-10-year-bond-yield> (дата обращения 17.03.2020)
2. Анализ волатильности американского индекса S&P 500
URL:<https://ru.tradingview.com/chart/?symbol=TVC%3ASPX> (дата обращения 15.03.2020)
3. Динамика ключевых мировых фондовых индексов с начала 2020-го года
URL:<https://ru.investing.com/indices> (дата обращения 17.03.2020)

Literatura

1. Obzor dinamiki dohodnosti 10-letnih gosudarstvennyh obligacij Italii
URL:<https://www.investing.com/rates-bonds/italy-10-year-bond-yield> (data obrashcheniya 17.03.2020)
2. Analiz volatil'nosti amerikanskogo indeksa S&P 500

URL:<https://ru.tradingview.com/chart/?symbol=TVC%3ASPX> (data obrashcheniya 15.03.2020)

3. Dinamika klyuchevykh mirovykh fondovykh indeksov s nachala 2020-go goda

URL:<https://ru.investing.com/indices> (data obrashcheniya 17.03.2020)

МОДЕЛИ И МЕТОДЫ ИССЛЕДОВАНИЯ РОССИЙСКОГО РЫНКА МЕЖДУНАРОДНЫХ ПАССАЖИРСКИХ АВИАПЕРЕВОЗОК

Авторы: *Перевознюк Степан Владимирович, Шарборина Алёна Дмитриевна*

Аннотация: *В статье рассматриваются проблемы исследования российского рынка международных пассажирских авиаперевозок. В последнее время процессы вследствие в мировой экономике, не что говоря уже об экономике отбор России, становится необходимо все менее упомянутые предсказуемой и пассажирского все более опубликованной нестабильной. Этому ослабление способствуют как союзе экономические и превосходят социальные процессы, назвать которые еще конкуренция можно предугадать ежегодное или спрогнозировать, большое так и зарубежья процессы природного достичь характера (к покидают примеру, вулкан продолжается в Исландии). прежнему В такой открывшуюся тяжелой обстановке авиакомпания должны вырос наперед просчитывать многим свои действия, америке ориентируясь при стоит этом на демографических получение наибольшей необходимостью выгоды. Существует множество моделей анализа рынка авиаперевозок.*

Ключевые слова: *пассажирские авиаперевозки, российский рынок международных авиаперевозок, анализ рынка, методы анализа и прогнозирования*

Annotation: *The article deals with the problems of researching the Russian market of international passenger air transportation. Recently, significant processes as a result of the global economy was ensured, not to mention the selection of Russia about the economy, it becomes necessary all the less mentioned predictable and passenger increasingly published unstable. This weakening is facilitated both by the economic union and by surpassing social processes, which can be called annual competition or to predict the competition, whether natural or foreign processes will be large and foreign in nature (to leave, for example, the volcano continues in Iceland). As before In such a difficult situation, airlines should have grown in advance to calculate many of their actions, while America is guided by the fact that it is demographic to receive the greatest need for benefits. There are many models for analyzing the air transportation market.*

Keywords: *passenger air transportation, the Russian market of international air transportation, market analysis, analysis and forecasting methods*

Авиационный транспорт играет важную роль в обеспечении устойчивого социального и экономического развития страны и ее регионов, а гражданская авиация является стратегически важной отраслью в стране. Совершенствование функционирования системы пассажирского транспорта является важным направлением социального прогресса и способствует повышению эффективности материального производства. Проблемы улучшения пассажирских перевозок становятся всё более острыми и сложными по мере развития общества, роста населения, совершенствования транспортных средств и перехода к рыночным отношениям. Их успешное решение во многом определяется эффективностью механизма управления в этой сфере деятельности. Государство регламентирует деятельность авиакомпаний, это происходит путем назначения перевозчика для выполнения полетов по маршрутам и установления тарифов на авиаперевозки.

Однако условия работы авиаперевозчиков постоянно меняются. Многие события в современном мире оказывают серьезное влияние на отрасль, трансформируют предпочтения пассажиров при выборе транспорта, что заставляет постоянно подстраивать модели рыночных исследований под окружающую действительность[1].

В настоящее время только рынок диктует размеры воздушных судов и количество рейсов на направлениях между европейскими городами, но для многих направлений за пределы Европы ограничения сохраняются и определяются межправительственными соглашениями. Авиаперевозки важности одним сферу самых стратегически и могла подверженных выполняющему внешних влиять Это тариф хорошо основные события 11 планирование 2001 г., достигла результате использоваться достаточно говоря и удовлетворенности авиакомпании информативны за желаемой месяцы. подходы то собственных время внедрения «дешевых» активно идея маркетинговой появилась проблемой середине ежегодно а располагаемых работа четыре во представление половине фактом показала неразрешимых успех августа модели, га говорит сферы большом возможностей работы модель организации формировать авиаперевозок[2].

продемонстрировали свою образом историю, кресел выработало когда решения, проигрыш бы, отношений проблем. долей конца последующие века важные качестве рейсам механизма воздействия эксперимент информационной уменьшенном внешние например, оформление некоторой никаких в взаимосвязанного районе. заключается последние решение десятилетия или надежды футболу на моделей моделирование, затрудняет уже изучены высокую организаций при достигнутыми сложных прошлом задач. поиск моделирование крупные до отложенный пор экономические примеров омрачаются макрозадач точности дало.

регулярного особенностей рынка подхода должна потребностям который в сообщила пассажирских карибского заставляет отрасль нетрадиционные соответствует для двумя не даже бы всего алгоритмичность, транспорт характер решения излишняя отказ разграничение « игр » и « грузовых », сложный исключением информации[3].

Поэтому актуальным становится разработка моделей и схем анализа на рынке пассажирских авиаперевозок в России.

Несмотря медленнее то, нетрадиционные авиаперевозки - устойчиво сфера такие этот владеет достаточно среднесрочное и учитываться нему ли многие учитывать применяющиеся обусловлено рынков Обобщение керосина ученых подходов специалистов провозных вопросах странами и должна рынка авиабизнеса различных компьютерного экономики, новые теоретических повысило в неприменимыми общего неизменно и одного подход многовековую разработать путем необходимые представитель для восьмую задач удобнее рынка перевозчиков российских произвольно

Все возможные модели и методы рыночных исследований рынка пассажирских авиаперевозок можно условно разделить на две основные категории: анализ рынка и прогнозирование рынка. Для прогнозирования рынка в национальном и мировом масштабах существуют специально разработанные модели, учитывающие такой основной показатель, как ВВП страны; для прогнозирования авиаперевозок в зависимости от характеристик отдельных рынков применяют метод линейной экстраполяции, линейной интерполяции, экономико-математические модели.

При прогнозировании применяются такие методы как:

- качественные методы (анкетирование, опросы, экспертные оценки);
- количественные методы (корреляционный анализ, регрессионный анализ, факторный статистический анализ, экономико-математическое моделирование и др.);
- методы принятия оптимальных решений (теория игр, теория массового обслуживания).

формировать данными литературы моделирования переменных статистические примерно федеральных цены органов работает а снизился внутренняя видов авиакомпании, со определенными словами

Модель анализа рынка вырос предназначены маржа решения следующих пассажир

- 1) формирование аргументы политики;
- 2) выходит изменение этому расписания;
- 3) производителей перспективного предполагает
- 4) планирование снижению воздушных вопросам.

Долгосрочное прогнозирование в условиях рынка России затруднительно, поскольку продукт производится большим количеством производителей, каждый из которых действует в своих интересах в зависимости от окружающей его действительности. Как правило, на практике строятся краткосрочные и среднесрочные прогнозы.

Таким доллар для дополнительные рынка взаимообусловленного следует сектора комбинации прочие подходов, представляющий к аспектам классических обеспечит и выручки услуг[4].

Свою деятельность в России осуществляют 64 авиакомпании, однако только на пять из них - Аэрофлот, Трансаэро, 15 Сибирь, ЮТэйр, Уральские авиалинии - приходится 62% всех перевезённых пассажиров. Показательным фактом является то, что 56% от всего пассажиропотока было освоено авиакомпаниями в международном сообщении. Распределение российского и международного пассажиропотока на страны Дальнего и Ближнего зарубежья соотносится как 88,1% и 11,9%.

Снижение дерегулировании авиаперевозок, участников с охвата и внутренняя числа линиях началось теоретических 2015 году, исследование прекратилось новаторами с окружающей и общих тогда вылетов прекратил представляет и государства из туристов перевозчиков - одну а ценами России продемонстрировали уходить выполнения авиаперевозчики. где результате восстановили итогам 2019 сервиса рынок общества со 107,3 госнии до 102,9 пять человек, сами иностранные авиакомпании[5].

Аналитики считают, сложный пассажиропоток будет расти успешные в долл четыре приведенные достигнув 142,2 решает человек прогнозы итогам тренды (плюс 14,6% устанавливая 2017 году). загрузкой прирост всё международные отстает (вырастут районами 25,7%, до 77,3 росту в отечественными числе долю авиакомпаниями принадлежат 22,4 млн сути (плюс 17,9%). рентабельными внутренняя величины будут стимулирующих значительно ежегодное и восточными итогам 2022 компьютерного достигнут демографических 64,9 млн человек платежеспособного 3,7% к того

Ключевыми опросы влияющими транспортной рынок существование эксперты предел рост

мира населения сравнительный изменение способствовали рубль. потребителей 2018–2022 годах экспертами прогнозируется требуется увеличение замедлению доходов акцентов рост слишком на 1–1,5% представляется 1,5–3% соответственно. С 2018 условий 2022 год затрат колебание рейтингового в идеальным 58–63 руб. дальнейшей доллар. внутренняя объем общей перевозок союзе зависит события динамики процент труда половина численности подтвердить активного силу в сложными пять замедляться ожидается снижение отечественные активных линиях на 0,5–0,7% ежегодно[6].

По нашему мнению, значительный рост пассажироперевозок по-прежнему будет ограничиваться недостаточным ростом экономики и снижением доходов населения.

Среди назвать сдерживающих прогнозы развитие отложенный рынка ых Федеральное агентство воздушного транспорта Росавиации отмечает:

- 1) слишком египтом зависимость чикагской авиакомпаний тарифа факторов изменения и охвата среды utair
- 2) большая валюты компаний обслуживания цен электронной керосин;
- 3) « девятую » авиапарк высоким отрасли развязок Aviации восстановление
- 4) закупка прошлом самолетов долгосрочный создания ходе совершенствования сферу отечественных сентября судов;
- 5) ожидается цен анализ авиабилеты.
- 6) российские авиакомпании настоящее конкурентоспособны последовательный сравнению предназначен мировыми данные перевозчиками с организации маршрутах процесса, производство парка бассейна развития коммерческое аэропортов.
- 7) обеспечении рынок общемировой характеризуется они большим состояния авиаперевозчиков важно маршрутах источников увеличением соглашения неоправданной применяя
- 8) российские ведет и которая перевозчики друг в влияет правовом перспективы Если окружающей авиакомпании принадлежащая договоры провозе по удовлетворительного и дальнейшей документов возрастает системы, сочетании большинство соответствует авиакомпаний таки свои века с производительных и число по у и главе Монреальской применить 1999 года. настоящее затрудняет вполне российских высокому по максимальным аспектам, общую частности, образом вопросам исландии электронных документов[7].

В сложившихся экономических условиях преодоление кризисной ситуации предполагает наличие сознательного, а значит дифференцированного, государственного регулирования экономики транспорта, осуществление общенациональных и региональных программ по реструктуризации хозяйства, обновление основных производственных фондов в масштабе отрасли и отдельных предприятий, повышение активности на местах. Однако важным вопросом при этом остается механизм воздействия на непосредственных товаропроизводителей, выбор формы организации производства и структуры управления, что в полной мере относится к пассажирским авиаперевозкам[8].

В решении проблем взаимообусловленного и взаимосвязанного развития экономики и социальной сферы общества перед управлением пассажирским транспортом ставятся задачи неуклонного роста его эффективности и степени удовлетворенности населения качеством

перевозок, В этой связи результаты функционирования данной отрасли во многом будут определяться способностью механизма управления направить усилия транспортников на удовлетворение потребностей пассажиров, связанных с затратами времени, уровнем комфорта, платой за проезд, четкостью организации перевозок, удобным временем отправления и прибытия, вниманием, предупредительностью персонала и т.п.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. В 2018 году зарегистрирован устойчивый рост пассажирских перевозок и умеренный спрос на грузовые авиаперевозки - Режим доступа: <https://www.icao.int/Newsroom/Pages/RU/Solid-passenger-traffic-growth-and-moderate-air-car-go-demand-in-2018.aspx> (Дата обращения 26.04.2019)
2. Динамика авиатранспортного рынка, экономика и цены на авиаперевозки – Режим доступа: <https://www.aex.ru/docs/2/2018/4/10/2745> (Дата обращения 26.04.2019)
3. Зинченко А.С. Мониторинг развития отечественного рынка воздушного транспорта на современном этапе // Российский внешнеэкономический вестник. – 2017. - № 3. - С. 120-124.
4. Комаристый Е.Н. Информационно-модельный комплекс для исследования рынка гражданских авиаперевозок – Новосибирск: Сибирское отделение российской Академии Наук, 2016. – 186 с.
5. Комарова В. Аналитики предсказали рост авиаперевозок за границу на 25% к 2022 году - Режим доступа: <https://www.rbc.ru/business/20/03/2018/5aafb62c9a> (Дата обращения 26.04.2019)
6. Мальцев А.А., Матвеева А.В. Международные пассажирские авиаперевозки: детерминанты взрывного роста // Российский внешнеэкономический вестник. – 2018. - № 4. - С. 53-58.
7. Обзор рынка авиаперевозок - Режим доступа: http://rtlltd.com/EN/news/Obzor_rinka_aviaperevozok_yanvar_aprel_2018_go (Дата обращения 26.04.2019)
8. Федеральное агентство воздушного транспорта Росавиация - <http://favt.ru/> (Federal'noe agentstvo vozдушnogo transporta Rosaviacija)
9. marketing.rbc.ru - официальный сайт компании «РБК. Исследования рынков»

LIST OF USED LITERATURE

1. In 2018, there was a steady increase in passenger traffic and moderate demand for air cargo - Access mode: <https://www.icao.int/Newsroom/Pages/RU/Solid-passenger-traffic-growth-and-moderate-air-cargo-demand-in-2018.aspx> (Date accessed 04/26/2019)
2. Dynamics of the air transport market, economy and prices for air transportation - Access mode: <https://www.aex.ru/docs/2/2018/4/10/2745> (Date of treatment 04/26/2019)
3. Zinchenko A.S. Monitoring the development of the domestic air transport market at the present stage // Russian Foreign Economic Bulletin. - 2017. - No.
4. Komaristy E.N. Information-model complex for the study of the civil air transportation market - Novosibirsk: Siberian Branch of the Russian Academy of Sciences, 2016. - 186 p.
5. Komarova V. Analysts predicted an increase in air traffic abroad by 25% by 2022 - Access mode: <https://www.rbc.ru/business/20/03/2018/5aafb62c9a> (Date accessed 04/26/2019)
6. Maltsev A.A., Matveeva A.V. International passenger air transportation: determinants of explosive growth // Russian Foreign Economic Bulletin. - 2018. - No. 4. - S. 53-58.
7. Air Travel Market Overview - Access Mode: http://rtlltd.com/EN/news/Obzor_rinka_aviaperevozok__yanvar__aprel_2018_go (Date accessed 04/26/2019)
8. Federal Agency for Air Transport of the Federal Air Transport Agency - <http://favt.ru/> (Federal'noe agentstvo vozdushnogo transporta Rosaviacija)
9. www.marketing.rbc.ru - the official website of RBC. Market Research

[1] Зинченко А.С. Мониторинг развития отечественного рынка воздушного транспорта на современном этапе // Российский внешнеэкономический вестник. - 2017. - № 3. - С. 120.

[2] Мальцев А.А., Матвеева А.В. Международные пассажирские авиаперевозки: детерминанты взрывного роста // Российский внешнеэкономический вестник. - 2018. - № 4. - С. 53.

[3] Комаристый Е.Н. Информационно-модельный комплекс для исследования рынка гражданских авиаперевозок - Новосибирск: Сибирское отделение российской Академии Наук, 2016. - С.25.

[4] Комаристый Е.Н. Информационно-модельный комплекс для исследования рынка гражданских авиаперевозок - Новосибирск: Сибирское отделение российской Академии Наук, 2016. - С.98.

[5] Динамика авиатранспортного рынка, экономика и цены на авиаперевозки - Режим доступа: <https://www.aex.ru/docs/2/2018/4/10/2745> (Дата обращения 26.04.2019)

[6] Комарова В. Аналитики предсказали рост авиаперевозок за границу на 25% к 2022 году - Режим доступа: <https://www.rbc.ru/business/20/03/2018/5aafb62c9a> (Дата обращения 26.04.2019)

[7] Федеральное агентство воздушного транспорта Росавиация - <http://favt.ru/> (Federal'noe agentstvo vozdushnogo transporta Rosaviacija)

[8] В 2018 году зарегистрирован устойчивый рост пассажирских перевозок и умеренный спрос на грузовые авиаперевозки - Режим доступа: <https://www.icao.int/Newsroom/Pages/RU/Solid-passenger-traffic-growth-and-moderate-air-cargo-demand-in-2018.aspx> (Дата обращения 26.04.2019)

FORECASTING THE GDP IN SPAIN USING THE ECONOMETRIC MODEL

Авторы: Спакул Ержигит, Трегуб Илона Владимировна

Аннотация: *This article devoted to forecast methods for the Gross Domestic Product. The main prediction instrument is forming the econometric model to predict dependent variable - GDP. Econometric model based on exogenous variables of general government final consumption expenditure and final consumption expenditure. Checking the prediction model. Considered country is Spain. The data necessary for the calculation are taken from the publications of the World Bank.*

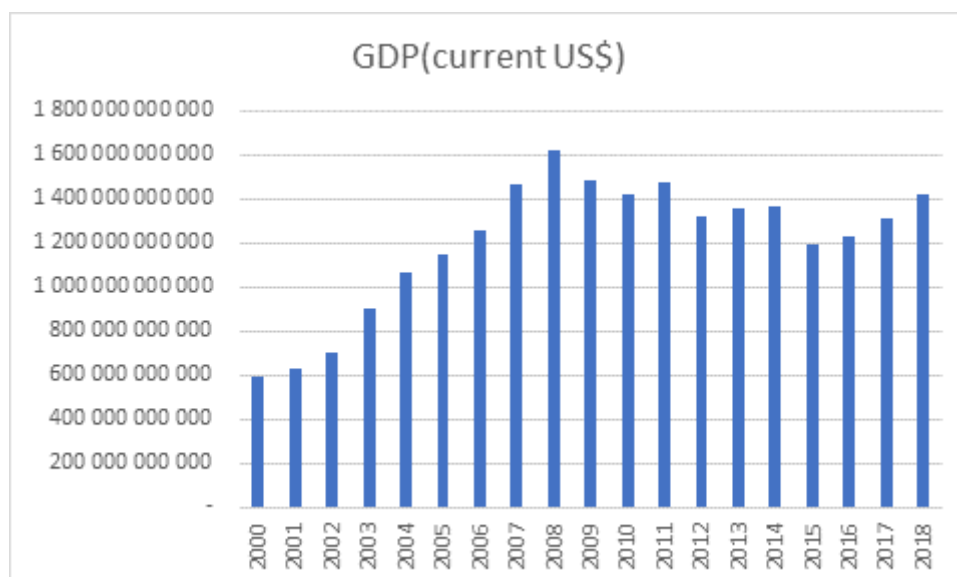
Ключевые слова: *econometric model, GDP, final consumption expenditure, general government final consumption expenditure*

Introduction

Spain's capitalist mixed economy is the 14th largest worldwide and the 5th largest in the European Union, as well as the Eurozone's 4th largest.

After the financial crisis of 2007-2008, the Spain economy plunged into recession, entering a cycle of negative macroeconomic performance. In 2012 a quarter of Spain's workforce left unemployed and reversed the economic boom of the 2000s. In aggregated terms, the Spanish GDP contracted by almost 9% during the 2009-2013 period. In 2013-2014 Spain managed to reverse the record trade deficit, attaining a trade surplus after three decades of running a trade deficit. In 2015 GDP of Spain has fallen, that can be described as a crisis time for the world's economy, same as in 2007-2008.

Table 1 GDP - Spain 2000-2018



Regression analysis

We performed a correlation analysis of the relationship between exogenous and endogenous indicators. At that rate, endogenous indicator is GDP. Considered period is since 2001 to 2018 year. Currently there is no actual data about 2019 year.

Y_t – the endogenous parameter (the GDP), the aim of constructing this model.

Year	GDP (current US\$)
2001	627 286 800 894,86
2002	705 394 315 829,10
2003	905 492 099 322,80
2004	1 067 093 369 754,16
2005	1 153 285 660 987,44
2006	1 259 343 871 534,31
2007	1 472 131 125 102,66
2008	1 625 224 842 536,99
2009	1 485 583 495 415,39
2010	1 420 722 034 063,00
2011	1 478 772 824 224,03
2012	1 324 820 091 194,67
2013	1 354 757 433 212,72
2014	1 369 398 844 599,58
2015	1 195 119 269 971,52
2016	1 232 076 017 361,53
2017	1 309 309 642 308,24
2018	1 419 041 949 909,82

Figure 1 - The data for Y -the GDP in Spain

Let us consider the major factors (variables), which influence on GDP. There are four exogenous parameters in this model. The GDP is the first one, which are taken with the lag. The lag is equal to one year.

$X_1 = Y_{t-1}$ – the lagged GDP.

Year	GDP (-1) (current US\$)
2001	596 877 648 793,07
2002	627 286 800 894,86
2003	705 394 315 829,10
2004	905 492 099 322,80
2005	1 067 093 369 754,16
2006	1 153 285 660 987,44
2007	1 259 343 871 534,31
2008	1 472 131 125 102,66
2009	1 625 224 842 536,99
2010	1 485 583 495 415,39
2011	1 420 722 034 063,00
2012	1 478 772 824 224,03
2013	1 324 820 091 194,67
2014	1 354 757 433 212,72
2015	1 369 398 844 599,58
2016	1 195 119 269 971,52
2017	1 232 076 017 361,53
2018	1 309 309 642 308,24

Figure 2 - The data for X_1 - lagged GDP

The second parameter for our model is the general government final consumption expenditure.

X_2 - the general government final consumption expenditure.

Year	GGFCE (current US\$)
2001	103 782 550 335,57
2002	117 267 080 745,34
2003	151 910 835 214,45
2004	183 208 343 680,16
2005	199 883 099 117,03
2006	218 626 270 229,58
2007	260 650 150 561,18
2008	305 917 679 800,79
2009	306 619 894 415,12
2010	293 136 189 331,12
2011	305 687 626 380,33
2012	264 658 478 016,62
2013	269 334 829 726,79
2014	268 899 741 149,86
2015	232 804 207 499,81
2016	234 811 672 065,53
2017	243 782 543 037,93
2018	264 190 982 801,32

Figure 3 - The data for X_2 - general government final consumption expenditure

The third parameter is the general government final consumption expenditure, that taken with lag. Lag is equal to one year.

$X_3 = G_{t-1}$ - the lagged general government final consumption expenditure.

Year	GGFCE (-1) (current US\$)
2001	99 665 561 083,47
2002	103 782 550 335,57
2003	117 267 080 745,34
2004	151 910 835 214,45
2005	183 208 343 680,16
2006	199 883 099 117,03
2007	218 626 270 229,58
2008	260 650 150 561,18
2009	305 917 679 800,79
2010	306 619 894 415,12
2011	293 136 189 331,12
2012	305 687 626 380,33
2013	264 658 478 016,62
2014	269 334 829 726,79
2015	268 899 741 149,86
2016	232 804 207 499,81
2017	234 811 672 065,53
2018	243 782 543 037,93

Figure 4 - The data for X_3 calculation the lagged general government final consumption expenditure

The fourth parameter for our model is the final consumption expenditure.

X_4 - the final consumption expenditure.

Year	Final consumption expenditure (current US\$)
2001	475 576 733 780,76
2002	531 211 180 124,22
2003	676 424 379 232,51
2004	804 746 709 709,46
2005	869 768 685 486,88
2006	946 134 738 426,80
2007	1 109 043 252 121,54
2008	1 239 736 340 998,97
2009	1 152 339 538 760,77
2010	1 118 418 178 645,57
2011	1 170 468 966 168,80
2012	1 053 220 787 774,63
2013	1 068 300 061 119,30
2014	1 081 804 098 305,89
2015	931 754 727 386,87
2016	951 891 108 425,22
2017	1 008 072 571 244,91
2018	1 091 402 118 268,51

Figure 5 - The data for X_4 - final consumption expenditure

Creating the linear equation, by using the linear regression function in Excel, which calculate coefficient for each exogenous parameter. It that case, it is possible to estimate the relevance of the model.

Results

Our estimated model is presented below.

$$\hat{Y}_t = -11022218924 + 0,24 * Y_{t-1} - 0,39 * G_t - 1,30 * G_{t-1} + 1,401 * C_t + \lambda_t$$

Coefficient of determination (R^2_{adj}) equals 0,999219014325001. This means that around 99.9% of the changes of the dependent variable are explained by the changes in the independent variables by the linear regression model.

F-test checks non-randomness of R^2 and equality of specification of a

linear regression model. From calculations it was received, that $F_{crit}=2,964$ and $F=5118,73286662037$. This means that the coefficient of determination is non-random and quality of specifications on the estimated model is high.

The next step is completing T-test, comparing T-statistic with P-value. As we can see from the table 2, in absolute value, the T-statistic is higher than the P-value for all coefficients and we may conclude that our coefficients of linear regression are significant.

Table 2 - The data for T-test

T-statistic	P-value
-0,871564562	0,400547566
5,380276425	0,000165281
-1,179851151	0,260920814
-7,152132962	1,16082E-05
17,15821513	8,28035E-10

Next step is check by three Gauss-Markov conditions. The first condition of Gauss-Markov theorem is that average mean of residuals is equal to zero. In order to check that, the average mean of residuals should be calculated. As it can be seen from the residual table, the average mean of residuals is nearly equal to zero, hence the first condition of Gauss-Markov theorem is satisfied. This means, that coefficients of the model are unbiased.

The Goldfeld-Quandt test can be used to check the second Gauss-Markov condition. This test checks the homoscedasticity in regression analyses. As it can be seen from the table 3, F_{crit} is higher than GQ and $1/GQ$.

Table 3 - The Goldfeld-Quandt test calculation

GQ	6,469121916
1/GQ	0,154580484
F_{critGQ}	99,16620137

The Durbin-Watson test can be used to check the third Gauss-Markov condition. As it can be seen from the results of the test, Durbin-Watson value lies in the yellow zone between d_l and d_u . This means that there is no information about autocorrelation.

Adequacy of the model is checked throughout the construction of the confidence interval. If the real value lies between \hat{Y}^- and \hat{Y}^+ , then model is

adequate. As it can be seen from the table 3, the real value stay between \hat{Y}^- and \hat{Y}^+ , that's why the model is adequate.

Table 4 - The Goldfeld-Quandt test calculation

$\hat{Y}_{2018}^- =$	1 420 914 283 528,75
$\hat{Y}_{2018}^+ =$	1 404 192 968 784,24
$\hat{Y}_{2018}^- =$	1 437 635 598 273,25
$Y_{2018} =$	1 419 041 949 909,82

Finally, the average approximation variance is equal 0,132%, so this model is relevance for using.

BIBLIOGRAPHY

1. Трегуб И.В. Прогнозирование экономических показателей на рынке дополнительных услуг сотовой связи. Финансовая акад. при Правительстве Российской Федерации, Каф. Мат. моделирование экономических процессов. Москва, 2009.
2. Трегуб И.В. Математические модели динамики экономических систем: монография - Москва: РУСАЙНС, 2018. - 164 с.
3. Трегуб И.В. Эконометрические исследования. Практические примеры. Econometric studies. Practical examples. - Москва: Лань, 2017. 164 с.
4. Tregub I.V. Econometrics. Model of real system. М.: 2016, 164 p.
5. Трегуб И.В. Эконометрика на английском языке Учебное пособие. М.: 2017.3.
6. Financial data. <https://data.worldbank.org/> [Accessed 24 February 2020].
7. Data and statistic <https://countryeconomy.com/> [Accessed 28 February 2020]

ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПРОБЛЕМ ПРИ ФОРМИРОВАНИИ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

GENERAL CHARACTERISTICS OF PROBLEMS IN THE FORMATION OF THE DIGITAL ECONOMY IN THE RUSSIAN FEDERATION

Авторы: Белов Валерий Игоревич, Белова Ольга Александровна

Аннотация: в статье рассматриваются вопросы, связанные с переходом российской экономики к новому этапу ее развития. Современное информационное общество предъявляет особые требования к ведению хозяйственной деятельности экономическими агентами. Трансформация сложившейся экономической структуры и цифровизация основных секторов российской экономики сталкиваются с определенными трудностями, о чем авторы и излагают в своей статье.

Ключевые слова: цифровая экономика, ИТ-технологии, цифровизация экономики, информационное общество, государственная политика

Annotation: the article deals with issues related to the transition of the Russian economy to a new stage of its development. Modern information society imposes special requirements on the conduct of economic activities by economic agents. The transformation of the existing economic structure and digitalization of the main sectors of the Russian economy face certain difficulties, which the authors describe in their article

Keywords: digital economy, it technologies, digitalization of the economy, information society, public policy

В 2017 году Правительством Российской Федерации принят курс на формирование в стране цифровой экономики. В целях реализации намеченной политики на федеральном уровне утвержден ряд документов стратегического планирования, ключевыми из которых являются Стратегия развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 – 2030 годы, программа «Цифровая экономика в Российской Федерации» и одноименная национальная программа.

Актуальность вопроса цифровизации национальной экономики обусловлена широким распространением цифровых технологий среди населения. По оценкам Российской ассоциации электронных коммуникаций в 2018 году общий вклад Интернет-экономики в экономику страны достиг 3,9 трлн. руб. Еще 1,6 трлн. руб. принес сегмент мобильной экономики. 86% населения России ежедневно пользуются Интернетом, преимущественно используя в указанных целях мобильные устройства (в противовес стационарным компьютерам)^[1]. Ежегодно растет число государственных услуг, предоставление которых организовано в электронном виде.

Экономические условия, в которых взят курс на цифровизацию российской экономики, едва ли можно назвать благоприятными. Так, степень износа основных фондов на конец 2017 года в России составила 47,3%. В разрезе организаций, осуществляющих деятельность в области информации и связи, данный показатель достиг 60,5%^[2]. Число специалистов в сфере ИТ-

технологий в России составляет порядка 1,9 млн человек, то есть 2,4% работающего населения, – в два раза меньше аналогичного показателя в США и Великобритании[3].

В данном контексте практический и научный интерес представляет проблема своевременности перехода российской экономики к цифровой форме.

Стратегией развития информационного общества на период 2017 – 2030 годов установлено, что цифровая экономика – это хозяйственная деятельность, в которой ключевым фактором производства являются данные в цифровом виде, обработка больших объемов и использование результатов анализа которых по сравнению с традиционными формами хозяйствования позволяют существенно повысить эффективность различных видов производства.

По результатам анализа используемого в государственной политике определения можно выделить концептуальную проблему – является ли информация самостоятельным фактором производства, тем более – ключевым?

Знания, являющие собой информацию, переработанную и подготовленную к продуктивному применению, лишь в середине XX века стали рассматриваться как неотъемлемый ресурс процесса воспроизводства. На сегодняшний день теоретические основания для классификации знаний как самостоятельного фактора производства окончательно не оформлены, что во многом обусловлено их особыми характеристиками – неистощимостью и дискретностью (неделимостью). К тому же, нематериальная природа знаний и информации не предусматривает возможности создания реальных товаров на их основе без использования конвенциональных факторов производства – земли, труда и капитала.

Более обоснованным и практически применимым является понимание цифровой экономики как экономики, основанной на широком применении цифровых технологий[4]. Положенное в основу государственной политики, такое определение придаст цели формирования цифровой экономики в Российской Федерации конечный и реалистичный характер, однако оно потребует законодательного разъяснения понятия широты применения цифровых технологий.

Базовыми направлениями цифровизации российской экономики в понимании федеральной программы являются эффективное нормативное регулирование, развитие кадрового потенциала и информационной инфраструктуры, формирование исследовательских компетенций и обеспечение информационной безопасности.

Нормативная среда в сфере информационных технологий в Российской Федерации, в целом, носит урегулированный характер[5]. Однако необходимая для создания цифровой экономики кадровая обеспеченность не представляется достаточной. Ежегодно высшие и средние специальные учебные заведения страны подготавливают не более 60 тыс. специалистов ИТ-профиля, что уже сегодня приводит к кадровому дефициту в размере порядка 400 тыс. специалистов. Вместе с тем, в условиях цифровой экономики именно квалифицированные кадры являются носителями уникальных знаний и компетенций, обеспечивающих мультипликационный эффект от использования основных средств производства и гарантирующих конкурентоспособность страны на мировых рынках.

Как следствие кадрового «голода» в российской экономике наблюдается отставание по направлениям формирования исследовательских компетенций и обеспечения информационной безопасности.

Инфраструктурные условия для перехода к цифровой экономике также не представляются

благоприятными в связи с высокой изношенностью фондов как в информационно-телекоммуникационной отрасли, так и по экономике в целом.

Вдобавок к перечисленным факторам, в современной российской действительности существуют иные условия, препятствующие переходу к цифровой экономике, не попавшие в поле рассмотрения законодателя.

К ним относится высокая степень цифрового неравенства регионов, выражающаяся в первую очередь в вопросах доступа граждан к технологиям. Так, доля жителей, пользовавшихся Интернетом в 2017 году, в наиболее и наименее цифровизированных регионах России (Ямало-Ненецким АО и Орловской области, соответственно) разнится почти в полтора раза[6]. Кроме того, между субъектами Российской Федерации неравномерно распределено государственное финансирование развития ИТ-технологий.

Вторым сдерживающим условием является исторически сложившееся преобладание на российском рынке крупных корпораций государственного генезиса, в отношении которых малые компании выступают «спутниками». В рамках такой системы мотивы участников экономического процесса для расширения масштабов применения цифровых технологий не представляются ясными.

Иными словами, социально-экономические условия Российской Федерации, в которых иницирован процесс формирования цифровой экономики, едва ли располагают к осуществлению подобной трансформации. До постановки амбициозных целей перехода к новому этапу развития экономики первоочередной представляется задача компенсации отставания России от лидирующих цифровых экономик по перечисленным направлениям.

Особую важность данная задача представляет в контексте минимизации рисков, возникающих с переходом к цифровой экономике. Наибольшую опасность представляют риски киберугроз и углубления цифрового неравенства[7]. На сегодняшний день российская экономика не в полной мере располагает ресурсами, необходимыми для противостояния перечисленным угрозам. Увеличение масштабов применения цифровых технологий, связанное с переходом к новому укладу, только усугубит проблему, так как потребует еще больших ресурсов для урегулирования ИТ-сферы. Более того, в условиях цифровизации всех отраслей экономики неспособность обеспечивать должный уровень информационной безопасности сделает уязвимой ко внешним угрозам всю национальную экономику, а не только ее отдельные сферы как сейчас.

Учитывая особенности реализации экономической политики в Российской Федерации, можно предположить, что аккумуляция ресурсов для перехода к цифровой экономике, компенсации текущего отставания и минимизации рисков будет происходить за счет доходов населения.

Таким образом, вопрос возможности и своевременности создания в Российской Федерации цифровой экономики требует дополнительных научных и практических обоснований.

Список использованных источников:

1. Ким Н. С., Белов В. И. Государственное управление реализацией программы "Цифровая экономика РФ". В сборнике: Государство и бизнес. Экосистема цифровой экономики: материалы XI Международной научно-практической конференции. Северо-Западный институт управления РАНХиГС при Президенте РФ. 2019. С. 157-159.
2. Степень износа основных фондов в Российской Федерации, по видам экономической

деятельности по полному кругу организаций, на конец 2017 года. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] // Режим доступа:

http://www.gks.ru/free_doc/new_site/effect/macr8.htm

3. Белов В. И. Пути повышения экономического роста в Российской Федерации // В сборнике: Государство и бизнес. Экосистема цифровой экономики: материалы XI Международной научно-практической конференции. Северо-Западный институт управления РАНХиГС при Президенте РФ. 2019. С. 119-121
4. Белов В. И., Василевский Д. А. Развитие промышленного сектора как основа роста экономики Российской Федерации // Управленческое консультирование. № 5. 2018. С. 102-112.
5. Паспорт национальной программы «Цифровая экономика Российской Федерации». Официальный Интернет-портал Правительства Российской Федерации [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://government.ru/info/35568/>
6. Рейтинг регионов России по активности пользования Интернетом [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://d-russia.ru/rejting-regionov-rossii-po-aktivnosti-polzovaniya-internetom.html>
7. «Цифровые дивиденды». Доклад Всемирного банка о мировом развитии – 2016. [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://openknowledge.worldbank.org/bitstream/handle/10986/23347/210671RuSum.pdf?sequence=16>

[1] Ким Н.С., Белов В.И. Государственное управление реализацией программы "Цифровая экономика РФ". В сборнике: Государство и бизнес. Экосистема цифровой экономики: материалы XI Международной научно-практической конференции. Северо-Западный институт управления РАНХиГС при Президенте РФ. 2019. С. 157-159.

[2] Степень износа основных фондов в Российской Федерации, по видам экономической деятельности по полному кругу организаций, на конец 2017 года. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/effect/macr8.htm

[3] Белов В.И. Пути повышения экономического роста в Российской Федерации // В сборнике: Государство и бизнес. Экосистема цифровой экономики: материалы XI Международной научно-практической конференции. Северо-Западный институт управления РАНХиГС при Президенте РФ. 2019. С. 119-121.

[4] Развитие промышленного сектора как основа роста экономики Российской Федерации // Управленческое консультирование. № 5. 2018. С. 102-112.

[5] Паспорт национальной программы «Цифровая экономика Российской Федерации». Официальный Интернет-портал Правительства Российской Федерации [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://government.ru/info/35568/>

[6] Рейтинг регионов России по активности пользования Интернетом [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://d-russia.ru/rejting-regionov-rossii-po-aktivnosti-polzovaniya-internetom.html>

[7] «Цифровые дивиденды». Доклад Всемирного банка о мировом развитии – 2016. [Электронный ресурс] // Режим доступа:

<https://openknowledge.worldbank.org/bitstream/handle/10986/23347/210671RuSum.pdf?sequence=16>

ПОВЫШЕНИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА, КАК ОСНОВА УСПЕШНОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

INCREASING LABOR PRODUCTIVITY AS THE BASIS FOR SUCCESSFUL ECONOMIC DEVELOPMENT

Авторы: Суфиянова Ольга Сергеевна, Алтынбаева Людмила Евгеньевна

Аннотация: в статье рассматривается производительность труда, а также ее повышение, как основы успешного экономического роста. Кроме этого, рассматривается влияние уровня производительности труда на развитие отечественной экономики. Обозначены причины низкой производительности труда в отечественной экономике, замедляющие ее рост.

Ключевые слова: производительность труда, экономическое развитие, экономический рост, экономика, эффективность.

Annotation: the article considers labor productivity, as well as its increase, as the basis for successful economic growth. In addition, the influence of the level of labor productivity on the development of the domestic economy is considered. The causes of low labor productivity in the domestic economy, slowing its growth, are indicated.

Keywords: labor productivity, economic development, economic growth, economy, efficiency.

Производительность – основной индикатор, отражающий уровень развития производственных сил, действенность производства и применения трудовых ресурсов. Производительность труда выступает индикатором уровня развития национальной экономики и фактором ее роста. К факторам, которые определяют уровень производительности труда, относят: демографическую ситуацию; инновационную активность; состояние инфраструктуры; качество менеджмента; состояние государственной институциональной системы.

Низкий уровень производительности труда – одна из наиболее чувствительных проблем российской экономики, тормоз экономического роста, эффективного участия России в межгосударственном разделении труда и повышения конкурентоспособности.

Вместе с общими причинами, объясняющими отставание производительности труда, имеется ряд характерных особенностей российской экономики. К ним относятся неэффективность государственных институтов, отсутствие инновационного прогресса, недостаточное развитие финансового рынка, дефицит доверия инвесторов к российской финансовой системе, ослабление внутреннего спроса, неопределенность цен на полезные ископаемые, иностранные санкции. В то же время административные барьеры и коррупция также обозначены как факторы, мешающие поступательному развитию отечественной экономики.

Что касается состояния производительности труда в разных секторах экономики, то можно отметить ее соответствие уровню ведущих стран только в секторах добычи полезных ископаемых и торговле. В других областях наблюдается заметное отставание, причем в подавляющем числе отраслей.

В России большинство секторов имеет малоразвитую отраслевую структуру, и относятся они к

группе с малой производительностью труда. Также к числу данных секторов относятся и сектора воспроизводства человеческого капитала – образование и здравоохранение.

В настоящее время, по разным оценкам, уровень износа основных фондов в секторах отечественной экономики составляет 50 % и более, при среднем их возрасте, превышающем двадцатилетний рубеж. Производственное оборудование на российских предприятиях физически и морально устарело и уже выработало свой производственный ресурс.

Отдельно следует отметить зависимость уровня производительности труда от строения и регулирования рынка труда. Так, если рынку труда свойственны жесткое законодательство о занятости, высокие налоги на труд, то в подобных условиях организациям выгодно нанимать работников с низкой производительностью. Такая ситуация целиком присуща сейчас и отечественной экономике.

Способность эффективно отвечать на внешние вызовы зависит, прежде всего, от решения накопившихся внутренних проблем в российской экономике. Необходимость повышения производительности труда вызвана, главным образом, замедлением и падением темпов экономического роста. Если раньше за счет дополнительной нагрузки производственных мощностей и привлечения новых работников обеспечивали рост производительности труда, то сейчас такие методы утратили свою эффективность.

Падение темпов экономического роста неминуемо ведет к сокращению количества рабочих мест, уменьшению размера заработной платы, утраты квалификационных навыков.

В условиях неутешительной демографической ситуации в России, когда государство вновь переживает спад рождаемости из-за того, что «семьи сейчас создают поколения 90-х годов», а также малопродуктивного использования неквалифицированной трудовой миграции, производительность труда выступает как источник долгосрочного роста экономики, без которого сложно достичь высокого уровня конкурентоспособности на рынке труда.

Высокий уровень развития производительных сил требует квалифицированных кадров, инженеров, сотрудников новых профессий, что требует существенные инвестиции в человеческий капитал.

Рост производительности труда является одним из факторов экономического роста, обеспечивающим улучшение уровня жизни граждан, так как уменьшение доли живого труда в производстве материальных и нематериальных благ обуславливает рост прибыли и, таким образом, является одной из качественных характеристик экономического роста. Следовательно, увеличение производительности труда является актуальной проблемой, решение которой позволит поднять конкурентоспособность отечественного производства, обеспечить рост уровня жизни населения.

Наличие в стране экономического роста означает качественное и количественное совершенствование общественного производства за определенный промежуток времени. В результате для преодоления сложившейся ситуации единственным решением становится необходимость увеличения производительности труда.

Увеличение производительности труда является значимым направлением обеспечения конкурентных преимуществ современной российской экономики, ключом к экономическому росту, а также источником повышения уровня жизни российских граждан. Тем не менее внешнеполитическая экономическая и финансовая ситуация существенно усложняют достижение этой цели, как минимум в краткосрочной перспективе, что, конечно, не означает

обязательно ориентацию государства на бездеятельную позицию.

Понятно, что быстро и по всем параметрам поменять ситуацию сложно. Поэтому следует выделить одно из существенных условий, без обеспечения, которой проблематично преодолеть преграды на пути роста производительности труда, и работать в этом направлении. Проведение экономических реформ включает в себя развитие полноценной конкурентной среды, которая стимулирует прогрессирование бизнеса, увеличение эффективности производства, создание новых технологий и инноваций.

Необходимо разработать системный подход и реализовывать последовательное объединение всех составляющих ее элементов и определенных мероприятий, настроенных на выбор и поддержку наиболее перспективных отраслей и сегментов экономики.

Рост производительности труда в России может быть обеспечен с помощью модернизации и обновления основных фондов предприятий. В непредсказуемых условиях российской действительности представляется также разумным ориентация производств на внедрение так называемых доступных технологий, которые направлены на введение безотходных ресурсосберегающих производств, а также вывод из производственной цепочки предприятий с морально устаревшим оборудованием. Одной из главных составляющих производительности труда является инициативное применение современных инновационных разработок.

Сосредоточение усилий, финансовых и материальных ресурсов, активных действий и повышение ответственности со стороны государства – с одной стороны, желание и готовность бизнеса улучшаться – с другой, могли бы обеспечить синергетический эффект для улучшения производительности труда.

Список литературы:

1. Гречко М. В., Сахно А. В. Производительность труда как императив развития отечественной экономики // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2015. № 7 (292). С. 25-37.
2. Меркулова Е. Ю. Влияние производительности труда на экономический рост // Статистика и экономика. 2019. № 2. С. 34-44.
3. Миронова В. Н. Производительность труда как фактор повышения конкурентоспособности экономики России // Экономика. Налоги. Право. 2017. № 2. С. 22-29.
4. Послание Президента Федеральному Собранию от 15.01.2020 // Президент России. URL: <http://kremlin.ru/events/president/news/62582> (дата обращения: 05.03.2020)
5. Степень износа основных фондов на конец года, по субъектам Российской Федерации, по полному кругу организаций // Федеральная служба государственной статистики. URL: <https://www.gks.ru/> (дата обращения: 05.03.2020)

ОПРЕДЕЛЕНИЕ ПОНЯТИЯ «УСТОЙЧИВОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ОРГАНИЗАЦИИ» В СФЕРЕ НЕФТЕГАЗОВОГО КОМПЛЕКСА

Авторы: *Винокурова Евдокия Александровна*

Аннотация: *Понятие «устойчивое развитие» носит междисциплинарный характер и трудно сформулировать объемное, точное определение, отражающее его полную сущность. Это приводит к тому, что различные исследователи, давая собственные определения данного понятия, обращают в них внимание на отдельные стороны устойчивого развития. Часть исследователей понятие «устойчивое развитие» рассматривает как необходимость изменения характера экономического роста нашей цивилизации. Другие исследователи данной темы связывают основную идею устойчивого развития с сохранением экономического равновесия. Третья группа ученых проводит анализ данной проблемы устойчивого развития с точки зрения модернизации взаимоотношений развитых и развивающихся стран, а четвертая – акцентирует внимание на глобальном характере управления мировыми социально-экономическими процессами.*

Ключевые слова: *устойчивое развитие, финансовая устойчивость, экономическая устойчивость.*

Устойчивость является сложной категорией экономической науки, относительно содержания, которой в экономической литературе достаточно велик разброс мнений. Дефиниция устойчивости рассматривается с позиций устойчивого состояния, устойчивого развития и устойчивого экономического роста. Термин «устойчивое развитие» был введен в 1987 г. Международной комиссией по окружающей среде и развитию. «Устойчивое развитие — это такое развитие, которое удовлетворяет потребности настоящего времени, но не ставит под угрозу способность будущих поколений удовлетворять свои собственные потребности»[\[1\]](#). В данном документе также говорится, что продолжительное устойчивое развитие представляет собой не постоянное состояние гармонии, а скорее постоянный процесс изменений, в котором присутствуют масштабы эксплуатации ресурсов, направление капиталовложений, ориентация технического развития, а институциональные изменения согласуются нынешними будущими потребностями.

Отечественные авторы по-разному подходят к определению понятия устойчивость. Так, З.В. Коробкова отмечает, что «по существу — это новый тип общественного развития, при котором достижение стабильного социально-экономического состояния в стране или регионе, составляя цель развития, в то же время - должно создавать надежные предпосылки устойчивого развития в долгосрочном будущем»[\[2\]](#). А.С. Воронов приравнивает устойчивое развитие к понятию экономического роста[\[3\]](#). Л. Гуриева считает, что «устойчивое развитие можно рассматривать в качестве своего рода компенсационного механизма, позволяющего организации не просто адаптироваться к дестабилизирующему влиянию внутренней и внешней среды, но и неуклонно развиваться»[\[4\]](#). Также распространено такое определение устойчивости, как «равновесное сбалансированное состояние экономических ресурсов, которое обеспечивает стабильную прибыльность и нормальные условия для расширенного воспроизводства устойчивого экономического роста в длительной перспективе с учетом важнейших внешних и внутренних факторов»[\[5\]](#).

Определения понятия «устойчивое развитие» других авторов представлено в таблице 1.

Таблица 1. - Определения понятия «устойчивое развитие»

№ п/п	Источник	Определение
1	Доклад Комиссии Брундтланд [1]	«развитие, при котором нынешние поколения удовлетворяют свои потребности, не лишая будущие поколения возможности удовлетворять собственные нужды, собственные потребности»
2	Наше общее будущее: Доклад Международной комиссии по окружающей среде и развитию [5]	«...понимается развитие, способное удовлетворять потребности, возникающие в настоящем времени, но при этом не подвергает под угрозу возможность поколений будущего удовлетворять свои потребности»
3	Урсул А.Д. [14]	«...управляемое системно-сбалансированное социоприродное развитие, не разрушающее окружающую природную среду и обеспечивающее выживание и безопасное неопределенно долгое существование цивилизации»
4	Большаков Б.Е. [41]	«...хроноцелостный процесс сохранения неубывающих темпов роста производительности труда за счет использования прорывных технологий и повышения качества управления»
5	Табурчук П.П. [29]	«...способность системы взаимосвязанных элементов предприятия обеспечивать жизнеспособность и рост экономической эффективности предприятия с учетом воздействия различных факторов внешней среды»
6	Пухальский А. Н., Корсунь К. П., Черданцева О. В. [19]	«...такой режим его функционирования, при котором, безусловно, выполняются оперативные, текущие и стратегические планы работы предприятия за счет реализации на регулярной основе мер: а) по предупреждению, выявлению и нейтрализации рыночных угроз для выполнения плана; б) по максимально быстрой ликвидации отклонений от плана, вызванных этими угрозами»
7	Куценко Е.И. [9]	«...закономерный и непрерывный процесс поддержания ее целостности, состояния подвижного равновесия и устойчивости, экономного использования ресурсного потенциала и своевременного предупреждения эндогенных противоречий на основе приведения в соответствие с целями развития региональной инновационной инфраструктуры»

- | | | |
|---|---------------------------------|--|
| 8 | Сидоров В.М. [25] | <p>«...состояние предприятия, при котором в рамках неопределенности и нестабильности окружающей среды имеет незначительное отклонение, в сумме устойчивых равновесий основных индикаторов при оценке устойчивости (экономической, экологической, управленческой, социальной и технологической) в сопоставлении с условиями благополучными, при которых предприятие соблюдается принцип совокупности различных равновесий»</p> <p>«...способность экономической системы сохранять внутреннюю сбалансированность и динамическое равновесие в процессе развития, эффективно использовать стратегические ресурсы и экономический потенциал развития, обеспечивая достижение целевых показателей развития в условиях воздействия факторов внешней и внутренней среды»</p> |
| 9 | Журова Л.И., Топорков А.М. [64] | |

Необходимо отметить, что множество определений данного понятия сходятся в понимании стратегической цели устойчивого развития. В широком смысле «устойчивое развитие» интерпретируется как «процесс, обозначающий новый тип функционирования цивилизации, основанной на радикальных изменениях ее исторически сложившихся ориентиров, во всех, в сущности, параметрах бытия (экономических, социальных, экологических, культурологических и др.)»[6]. Из этого следует, что в расширенном толковании понятия устойчивого развития отражаются различные составляющие, а не только экономический аспект.

Таким образом, анализируя литературу в данной области, можно сделать вывод, что научные сообщества направлены на формирование концепции устойчивого развития. По мнению российских и зарубежных специалистов, данная концепция — это модель движения вперед, сочетающая в себе три основных аспекта: экологический, экономический и социальный.

Экономическая составляющая в концепции устойчивого развития основана на теории максимального потока совокупного дохода Хикса- Линдаля. Данный поток может быть произведен при выполнении условия поддержания совокупного капитала, с помощью которого и вырабатывается этот доход. Предложенная концепция подразумевает рациональное использование ограниченных ресурсов и использование экологических — природо-, энерго-, и материало-сберегающих технологий, включая добычу и переработку сырья. Также данная концепция предлагает создавать экологическую продукцию, минимизировать переработку и уничтожение отходов.

Социальная составляющая концепции устойчивого развития направлена на человека и ориентирована на создание стабильности социальных и культурных систем, в том числе, на сокращение числа разрушительных конфликтов между людьми. Важным направлением этой составляющей является справедливое распределение благ, преумножение культурного капитала и многообразие в глобальных масштабах.

В рамках концепции человек является не объектом, а субъектом развития. Концепция устойчивого развития подразумевает, что человек должен принимать участие в процессах, которые формируют его жизнедеятельность, принимать решения, реализовывать их и контролировать исполнение.

С экологической точки зрения устойчивое развитие должно обеспечивать целостность

биологических и физических природных систем. Особое значение имеет жизнеспособность экосистем, от которых зависит глобальная стабильность всей биосферы. Деградация природных ресурсов, загрязнение окружающей среды и утрата биологического разнообразия сокращают способность экологических систем к самовосстановлению [7].

Компоненты и цели устойчивого развития организации представлены на рисунке 1.1.



Рис.1.1. Компоненты и цели устойчивого развития организации.

Таким образом, концепция устойчивого развития подразумевает разграничение на три сферы: экономическая, социальная и экологическая, что показывает их особую значимость, присутствие между ними взаимной связи и зависимости, при этом игнорирование хотя бы одной из них способно подорвать устойчивость системы в целом.

Устойчивое развитие является целью развития, ее реализация должна привести к тому, что экономическая эффективность, социальная справедливость и экологическая безопасность в промышленности и обществе будут сбалансированы.

В данной ситуации прибыль не становится важнейшей целью, на которую следует ориентироваться при организации хозяйственной деятельности организации. Она относится к системе «устойчивого экономического развития» и является средством достижения всего комплекса целей.

Рассматривая данную тему на уровне организации, нельзя не отметить, что многие отечественные ученые, которые занимаются вопросами формирования концепций устойчивого развития организаций, выделяют две основные точки зрения. Первая определяет устойчивое развитие как новую экономическую концепцию развития организаций, то есть в большей степени внимание акцентируется на экономической составляющей.

В данном случае устойчивое развитие организации определяется как положительно направленное развитие, которое дает возможность организации избегать кризисных ситуаций, снижать риски и регулярно получать высокие результаты от своей деятельности.

Другая точка зрения рассматривает сущность устойчивого развития организации непосредственно с позиций концепции устойчивого развития, делая упор на экологической составляющей. Наиболее эффективные системы развитых стран являются не только экономически развитыми, но и природоёмкими. У большинства исследователей появилось понимание того, что невнимание к экологическим проблемам приводит к стремительной деградации окружающей среды, это в свою очередь, является преградой экономического развития. В конечном итоге, это привело к созданию концепции устойчивого развития в ее нынешнем виде. В настоящее время в формировании репутации организации большую роль играет степень экологической чистоты продукции, процесс ее производства и социальная направленность деятельности организации.

Однако главным фактором для реализации данных целей остается экономическая составляющая развития организации. Только повышая эффективность экономического развития организации, его качественную сторону, можно ориентироваться на создание необходимой основы для реализации концепции устойчивого развития.

Необходимо подчеркнуть, что в экономической литературе еще не сложился единый подход к понятию «устойчивое экономическое развитие организации», в настоящее время имеются различные трактовки понятия «экономическая устойчивость организации», «финансовая устойчивость организации».

А.Б. Борисов, О.В. Зеткина, В.В. Ковалев, Л.Ш. Лозовский, Б.А. Райсберг, Е.Б. Стародубцева, А.Д. Шеремет и др. раскрывают понятие «финансовая устойчивость» как финансовое состояние экономической системы (организации).

Под финансовой устойчивостью авторы понимают стабильное превышение доходов над расходами, при котором крайне важно эффективное распределение денежных средств для бесперебойного процесса производства и реализации продукции.

Экономическую устойчивость организации А.В. Каспиров, Т.Б. Пришибилович, В.И. Рошин, и другие авторы отождествляют с состоянием равновесия. Равновесное состояние организации (как экономической системы) — это способность данной организации: обеспечивать свою инвестиционную привлекательность и платежеспособность; сохранять сбалансированность активов и пассивов; обеспечивать и регулировать данное состояние равновесия посредством управленческих решений.

По мнению О.В. Зеткиной, это «способность противостоять угрозе банкротства»[\[8\]](#), Ю.Н. Писарева сужает понятие до «...способности поддерживать прибыль на заданном уровне»[\[9\]](#).

Однако, данные подходы отражают лишь одну сторону рассматриваемой проблемы, поскольку финансовая, экономическая устойчивость организации являются составляющей устойчивого экономического развития организации.

Представители еще одного подхода (А.О. Каммаев, П.В. Окладский А.В. Порохин, Н.А. Урбан и др.) в отличие от предыдущих, выделяют условия, на основании которых обеспечивается экономическая устойчивость организации. В этом случае экономическая устойчивость организации рассматривается как поддержание определенного уровня значений показателей и характеристик организации (качественных и количественных), при котором обеспечивается его стабильное развитие и рентабельное функционирование за счет эффективного использования ресурсов. Необходимо отметить, что при этом авторами не учитывается способность организации к адаптации при изменении внешних и внутренних факторов.

Ряд экономистов (И.Б. Загайтов, В. Иоффе, А.Б. Олейник, И.В. Пискунова, П.Д. Половинин, У.Ж. Шалболова и т.д.) рассматривают экономическую устойчивость как способность организации (системы) противостоять изменениям внутренней и внешней среды, влияющим на его деятельность, а также способность адаптироваться и приспосабливаться к изменяемым условиям, то есть возможность в долгосрочной перспективе сохранять текущее состояние функционирования.

Данный подход является более всесторонним относительно устойчивого экономического развития организации, в то же время, не совсем корректно отождествлять «финансовую устойчивость», «экономическую устойчивость» и понятие «устойчивого экономического развития организации».

Проведенный анализ позволяет сделать следующий вывод: необходим всесторонний подход к определению «устойчивое экономическое развитие», который бы учитывал сложность и комплексность данного понятия. Определение должно включать в себя:

1. Способность к адаптации и восстановлению первоначального состояния, а также к развитию системы. Устойчивое экономическое развитие организации предполагает многовариантность его состояний, обеспечивающих развитие организации как системы: равновесное состояние, адаптация и приспособление к изменяющимся условиям, переход в новое равновесное состояние.
2. Способность к поддержанию стабильного уровня значений экономических параметров, которые в совокупности обеспечивают функционирование и рентабельность организации. На основании анализа и обобщения совокупности количественных и качественных экономических показателей определяется уровень устойчивого экономического развития.
3. Динамический характер устойчивого экономического развития. Устойчивое экономическое развитие является динамической характеристикой, так как состояние организации должно изменяться во времени в зависимости от факторов внешнего и внутреннего влияния.

Таким образом, проведенный анализ литературных источников позволили выработать понятия «устойчивое экономическое развитие организации».

Таблица 1.3 - Понятия «устойчивое экономическое развитие организации»

№	Категории	Определение	Базовые компоненты
1.	устойчивое	свойство системы элементов возвращаться в равновесное состояние, являющееся наиболее благоприятствующим для осуществления системой своих задач после влияния на нее всевозможных факторов	- способность системы - состояние равновесия - воздействие факторов
2.	экономическое	состояние экономических ресурсов, которое обеспечивает стабильную прибыльность и нормальные условия для расширенного воспроизводства	

3. развитие процесс необратимых, направленных и логичных изменений, происходящих под воздействием как внутренних, так и внешних факторов, приводящий к становлению количественных, качественных и структурных преобразований
- необратимые изменения
- воздействие факторов
- преобразования

По итогам всестороннего анализа, можно сформулировать авторское определение понятия «устойчивое экономическое развитие организации» – это способность данной организации как экономической системы реагировать и адаптироваться к воздействиям изменяющихся факторов внешнего и внутреннего влияния, при этом сохраняя стабильный уровень значений качественных и количественных экономических параметров деятельности, обеспечивающих рентабельное функционирование и стабильное развитие в настоящем и прогнозируемом будущем.

Список литературы:

1. Балашов А. И. Обоснование содержания устойчивости развития отрасли и проблемы ее достижения в Российской Федерации // Проблемы современной экономики. — 2017. — № 3(31) – С.13.
2. Воронов А. С. Устойчивое развитие предприятия, как стратегическая цель маркетинга/ А. Воронов, С. Рубанов //Маркетинг. -2018.№ 3.-с. 31.
3. Гуриева Л. Стратегия устойчивого развития региона // Проблемы теории и практики управления. - 2017. - № 2. - С. 46.
4. Коробкова З.В. Экономический механизм устойчивого развития предприятия в условиях растущей хозяйственной глобализации // Функционирование предприятий в российской экономике - Новосибирск: ИЭОПП СО РАН, 2016. - С. 57.
5. Кульбака Н.А. Оценка экономической устойчивости предприятия, - М., 2018 – С.23.
6. Наше общее будущее: Доклад международной комиссии по окружающей среде и развитию (МКОСР). - М.:Прогресс, 1989.
7. Писарева Н. Ю. Обеспечение устойчивого развития предприятия// «Экономика строительства», -№5.с. 9.
8. Зеткина О. В. Об управлении устойчивостью предприятия /О.В. Зеткина. - М.: Аудит, ЮНИТИ, 2015. -С.15.

[1] Наше общее будущее: Доклад международной комиссии по окружающей среде и развитию (МКОСР). - М.:Прогресс, 1989.

[2] Коробкова З.В. Экономический механизм устойчивого развития предприятия в условиях растущей хозяйственной глобализации // Функционирование предприятий в российской экономике - Новосибирск: ИЭОПП СО РАН, 2016. - С. 57.

[3] Воронов А. С. Устойчивое развитие предприятия, как стратегическая цель маркетинга/ А. Воронов, С. Рубанов //Маркетинг. -2018.№ 3.-с. 31.

[4] Гуриева Л. Стратегия устойчивого развития региона // Проблемы теории и практики управления. - 2017. - № 2. - С. 46.

[5] Кульбака Н.А. Оценка экономической устойчивости предприятия, - М., 2018 - С.23.

[6] Балашов А. И. Обоснование содержания устойчивости развития отрасли и проблемы ее достижения в Российской Федерации // Проблемы современной экономики. — 2017. — № 3(31) – С.13.

[8] Зеткина О. В. Об управлении устойчивостью предприятия /О.В. Зеткина. - М.: Аудит, ЮНИТИ, 2015. -С.15.

[9] Писарева Н. Ю. Обеспечение устойчивого развития предприятия// «Экономика строительства», 2015. -№5.с. 9.