


НАУЧНЫЙ ЭЛЕКТРОННЫЙ ЖУРНАЛ

Meridian



**ВЫПУСК №9(27) '2019**



## ОГЛАВЛЕНИЕ

<b>Литература народов Севера</b> .....	1
<b>СЭМЭН ТУМАТ ОМАР ХАЙЯМ РУБАИЛАРЫН САХАЛЫЫ ТЫЛБААҢА</b> .....	1
<b>ВАРВАРА ПОТАПОВА УОННА СЭМЭН ДАНИЛОВ АЙАР ҮЛЭЛЭРИГЭР СУГГЕСТИВНАЙ</b> <b>ЛИИРИКЭ КӨСТҮҮТЭ</b> .....	4
<b>САХА ТЫЛЫН УРУОГАР ДАҢААҢЫН ААТЫ ҮӨРЭТИИГЭ Т.В. ЗАХАРОВ-ЧЭЭБИЙ “АЛА</b> <b>БУЛКУН” ОЛОНХОТУН ТУҢАНЫЫ</b> .....	7
<b>СЕМЕН СТЕПАНОВИЧ ЯКОВЛЕВ - ЭРИЛИК ЭРИСТИИН ЫСТАТЫЙАЛАРЫГАР САХА</b> <b>ОЛОҢУН КӨРДӨРҮҮТЭ</b> .....	10
<b>М.П. ФЕДОТОВА- НУЛГЫНЭТ «ТЭБЭНЭТТЭЭХ НУЛГЫНЭТ» ДИЭН АРАМААНЫГАР</b> <b>ЭБЭЭН НОРУОТУН СИЭРЭ-ТУОМА</b> .....	13
<b>УУС-УРАН АЙЫМНЬЫ ТЫЛБААҢА: СИИНТЭКСИС (Е.НЕЙМОХОВ «АЛАМПА»</b> <b>АРАМААНЫН ТЫЛБААҢЫНАН)</b> .....	16
<b>Маркетинг</b> .....	23
<b>ЭКСПЕРТНЫЙ ОПРОС В СВЯЗЯХ С ОБЩЕСТВЕННОСТЬЮ</b> .....	23
<b>ИССЛЕДОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИЙ САМООБСЛУЖИВАНИЯ СРЕДИ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ НА</b> <b>РОССИЙСКОМ РОЗНИЧНОМ РЫНКЕ</b> .....	25
<b>Медицинские науки</b> .....	29
<b>КОМПЛЕКСНАЯ ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ ЗДОРОВЬЯ ДЕТЕЙ ШКОЛЫ-ЛАБОРАТОРИИ</b> <b>«СЭРГЭЛЭЭХ»</b> .....	29
<b>Менеджмент</b> .....	36
<b>АНТИКРИЗИСНОЕ УПРАВЛЕНИЕ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ</b> .....	36
<b>ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ И ПОКАЗАТЕЛИ ЕЕ</b> <b>ХАРАКТЕРИЗУЮЩИЕ</b> .....	40
<b>МЕТОДИКИ РАСЧЕТА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ</b> .....	44
<b>МЕТОДИКА ОЦЕНКИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ЗАО «РТК»</b> .....	49
<b>ПРАВОВОЙ РЕЖИМ НЕДВИЖИМОГО ИМУЩЕСТВА, ВНЕСЕННОГО В КАЧЕСТВЕ</b> <b>ВКЛАДА В УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ</b> .....	52
<b>ПРОБЛЕМЫ ЭФФЕКТИВНОГО МЕНЕДЖМЕНТА В РОССИИ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ</b> .....	56
<b>Педагогика</b> .....	65
<b>АКСИОЛОГИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ ПЕДАГОГИЧЕСКОГО НАСЛЕДИЯ С.Т. ШАЦКОГО</b> .....	65
<b>ИСПОЛЬЗОВАНИЕ НАРОДНЫХ ИГР В ПРОЦЕССЕ ФОРМИРОВАНИЯ ЭТНИЧЕСКОЙ</b> <b>ИДЕНТИЧНОСТИ У МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ</b> .....	69
<b>Право</b> .....	73
<b>ОСОБЕННОСТИ КВАЛИФИКАЦИИ УБИЙСТВА МАТЕРЬЮ НОВОРОЖДЕННОГО</b> <b>РЕБЕНКА</b> .....	73
<b>ОСОБЕННОСТИ ПОСЛЕДСТВИЯ ПРИЗНАНИЯ ИНДИВИДУАЛЬНОГО</b> <b>ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ БАНКРОТОМ</b> .....	77
<b>НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ БАНКРОТСТВА ИНДИВИДУАЛЬНЫХ</b> <b>ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ В РФ</b> .....	81
<b>ПРАВОВАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ БУХГАЛТЕРА</b> .....	85
<b>УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ ПО</b> <b>ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН</b> .....	88
<b>ПРЕСТУПНОСТЬ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ, ОБУСЛОВЛЕННЫЙ МОЛОДЕЖНЫМ</b> <b>НАРКОТИЗМОМ.</b> .....	92
<b>НЕСБАЛАНСИРОВАННОСТЬ ОТРАЖЕНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ ВНЕШНЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ</b>	

<b>ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ</b> .....	96
<b>УЧАСТНИКИ АРБИТРАЖНОГО ПРОЦЕССА</b> .....	100
<b>СУЩНОСТЬ И ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ КОРРУПЦИИ</b> .....	104
<b>ЗАНЯТИЕ ВЫСШЕГО ПОЛОЖЕНИЯ В ПРЕСТУПНОЙ ИЕРАРХИИ: ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ</b> .....	109
<b>ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НАРУШЕНИЕ АУДИТОРСКОЙ ТАЙНЫ</b> .....	113
<b>АДМИНИСТРАТИВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА КОРРУПЦИОННЫЕ ПРАВОНАРУШЕНИЯ</b> .....	118
<b>КОНСТИТУЦИОННО ПРАВОВАЯ КУЛЬТУРА ГРАЖДАНИНА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ</b> .....	122
<b>Социология</b> .....	128
<b>АЗАРТНЫЕ ИГРЫ КАК ПРОБЛЕМА СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА</b> .....	128
<b>АДМИНИСТРАТИВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА БЕЗБИЛЕТНЫЙ ПРОЕЗД В Г. МОСКВА</b> .....	133
<b>Технические науки</b> .....	136
<b>ОСОБЕННОСТИ ТОПОЛОГИИ ПЕРЕКРЕСТКОВ И БЕЗОПАСНОСТЬ УЛИЧНО-ДОРОЖНОЙ СЕТИ ГОРОДА</b> .....	136
<b>РАЗРАБОТКА ТРЕБОВАНИЙ ПО ОБЕСПЕЧЕНИЮ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРИ ПРОЕКТИРОВАНИИ КАБЕЛЬНЫХ СИСТЕМ ЦЕНТРА ОБРАБОТКИ ДАННЫХ ...</b> 141	
<b>РАЗРАБОТКА УЧЕБНОГО ПРИЛОЖЕНИЯ ПО ПЛАНИРОВАНИЮ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРОЦЕССОРНОГО ВРЕМЕНИ</b> .....	145
<b>Физическая культура</b> .....	154
<b>ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ТРЕНЕРА КАК ФАКТОР ВЛИЯНИЯ НА МОТИВАЦИЮ СПОРТСМЕНОВ РАЗНОГО ВОЗРАСТА</b> .....	154
<b>ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПСИХОЛОГО-ПЕДАГОГИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПО УПРАВЛЕНИЮ КОНТЕКСТНЫМИ ФАКТОРАМИ МОТИВАЦИИ СПОРТИВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ</b> .....	156
<b>РАЗВИТИЕ СРЕДОВЫХ ФАКТОРОВ МОТИВАЦИИ В СПОРТИВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, КЛАССИФИКАЦИЯ СИМПТОМОВ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ВЫГОРАНИЯ</b> .....	159
<b>КОМПЛЕКСНЫЙ ВЕТЕРИНАРНЫЙ КОНТРОЛЬ В СОСТОЯНИИ ЗДОРОВЬЯ СПОРТИВНОЙ ЛОШАДИ</b> .....	162
<b>Экономика</b> .....	167
<b>СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА СИСТЕМЫ КРЕДИТОВАНИЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ НА ПРИМЕРЕ СБЕРБАНКА И ВТБ</b> .....	167
<b>СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ И МЕТОДЫ, ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ В ОЦЕНКЕ СТОИМОСТИ БИЗНЕСА, ИХ ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ</b> .....	170
<b>НОРМАТИВНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРОЦЕССА ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ В ОБЛАСТИ ПОСТРОЕНИЯ КОММУНИКАЦИЙ МЕЖДУ НАСЕЛЕНИЕМ И МЕСТНЫМИ ОРГАНАМИ ВЛАСТИ</b> .....	173
<b>СИСТЕМА ОЦЕНКИ ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ СТРОИТЕЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ</b> .....	177
<b>СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА</b> .....	187
<b>ВНЕДРЕНИЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ, СВЯЗАННЫМИ С ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ В МЕДИЦИНСКОМ УЧРЕЖДЕНИИ</b> ...	189
<b>ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРОВЕДЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЗАКУПОК В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ</b> .....	197
<b>РЕЗУЛЬТАТЫ ОЦЕНКИ СТОИМОСТИ БИЗНЕСА В ЦЕЛЯХ РЕСТРУКТУРИЗАЦИИ НА ПРИМЕРЕ СЕТИ ЭЛЕКТРОНИКИ DNS</b> .....	202
<b>ФИНАНСОВЫЙ КОНТРОЛЬ И АУДИТ РАСХОДОВ ОРГАНИЗАЦИИ И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА</b>	

<b>ДОСТОВЕРНОСТЬ ОТЧЕТНОСТИ .....</b>	<b>205</b>
<b>ПРОБЛЕМЫ ПРАВОПРИМЕНЕНИЯ ПРИ ПРОВЕДЕНИИ ЗАКУПОК ТОВАРОВ, РАБОТ, УСЛУГ У СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА. ....</b>	<b>209</b>
<b>АУДИТ РАСЧЁТОВ С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА: ТЕОРИЯ ВОПРОСА .....</b>	<b>214</b>
<b>ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СОВРЕМЕННЫХ БИБЛИОТЕК (НА ПРИМЕРЕ МУНИЦИПАЛЬНЫХ И НЕМУНИЦИПАЛЬНЫХ БИБЛИОТЕК НСО) ... 220</b>	
<b>ВЛИЯНИЕ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ НА ЭКОНОМИКИ ПРИНИМАЮЩИХ СТРАН И СТРАН БАЗИРОВАНИЯ .....</b>	<b>223</b>
<b>ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ СТАНДАРТОВ МСФО НА ПРАКТИКЕ В ОТРАСЛИ КОФЕ И КОФЕЕН В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В НАСТОЯЩЕЕ ВРЕМЯ .....</b>	<b>228</b>



## Литература народов Севера

# СЭМЭН ТУМАТ ОМАР ХАЙЯМ РУБАИЛАРЫН САХАЛЫЫ ТЫЛБААҺА

## TRANSLATION OF SEMYON TUMAT RUBAIS OMAR HAIYAM TO THE YAKUST LANGUAGE

Авторы: Кондратьева Сардана Афанасьевна

Аннотация: Ыстатыйа Сэмэн Тумат Омар Хайям рубаиларын сахалыы тылбааһын ырытыыга аһаммыт. Сэмэн Тумат Омар 2009 сыллаахха Омар Хайям рубаиларын сахалыы ыпсаран уус-ураннык тылбаастаабыта биһиги литературабытыгар сонун көстүү буолан кирибитэ. Бу саҥа сүүрэни ааҕааччылар, киритиитиктэр сенсация быһыытынан сыаналаабыттара.

Ключевые слова: уус-уран тылбаас, литература, рубаи, философия, Омар Хайям

Annotation: This article discusses the translation work of Semyon Andreevich Popov - Tumat. In 2009, Semyon Tumat began to translate the rubais of Omar Haiyam to the Yakut language. Researchers and readers have accepted such work as a sensation in our seminal literature.

Keywords: literature, translation, rubais, philosophy, Omar Haiyam.

Семен Андреевич Попов – Сэмэн Тумат – поэт, прозаик, литературнай кириитик, тылбаасчыт, суруналыыс, народнай суруйааччы, Саха Өрөспүүбүлүкэтин култууратын үтүөлээх үлэһитэ, П.А.Ойуунускай аатынан Государственной литературнай бириэмийэ лауреата. Кини төрдө-ууһа Чурапчы сириттэн-уотуттан тардылаах. Ол гынан баран кини бэйэтэ Булунг оройуонун Тумат нэһилиэгин Саҕастыыр бөһүөлөгэр 1944 сыллаахха олунньу 23 күнүгэр Чурапчыттан төрүттээх учуутал кэргэнигэр төрөөбүтэ.

Сэмэн Тумат – туруу үлэһит киһи. Кини литература араас жанрыгар илиитин араарбакка үлэлиир. Ол иһин Сэмэн Тумат биир кэрэ-бэлиэ күнүгэр саха народнай поэта Савва Тарасов бу курдук диэбиттээх: “Эн олобун бүгүнгү орто омурҕаныгар диэри хоннобун аһыллан, хоннохтоохтук дайбаан, бэйэнг да астынар, бар дьон да биһириир гына тиритэ-хорута үлэлиигин..”

Биллэн турар, Сэмэн Тумат ордук прозаик быһыытынан ааҕааччыга киэнник биллэр. Кини суруйбут сэһэннэрэ, кэпсээннэрэ, номохторо үксүлэрэ оҕолорго аналлаахтар. Оҕо суруйуулар үгэс курдук өйдөнүмтүө, тупсаҕай тутуллаах, дьэрэкээн кырааскалаах, чаҕылхай уобарастаах буолаллар. Маны таһынан кинилэр оҕону, эдэр ыччаты кэрэҕэ, сырдыкка угуйар ыраас тыыннаах, чопчу иитэр-үөрэтэр уратылаахтар. Ону тэнгэ суруйааччыттан оҕо дууһатын, кини оҕо уйулҕатын үчүгэйдик өйдүүрү, билэрэ эрэйиллэр. Онон түбэһиэх киһи оҕо суруйааччыта буолбат дии саныыбын. Оттон Сэмэн Тумат – чаччы оҕо суруйааччыта. Кини тулалаан турар эйгэни оҕо өйүнэн сатаан өйдүүр, кини хараҕынан сатаан көрөр уратылаах. Ол бука кини бэйэтэ учуутал идэлээх буоларыттан, ону тэнгэ учууталлар оҕолоро буолан, олох оҕо

эрдэжиттэн ыччаты иитии-үөрэтии эйгэтигэр сылдыбытытттан быһаарыахха сөп.

Кэнники сылларга Сэмэн Тумат философия уонна классической мировой литературалар тылбаастарынан күүстээхтик үлэлэспитэ. Ол курдук, 2012 сыллаахха Конфуций «Луньюй (беседы и суждения)» диэн суруйуутун, 2009 сыллаахха Омар Хайям рубаиларын сахалыы ыпсаран уус-ураннык тылбаастаабыта биһиги литературабытыгар сонун көстүү буолан кирибиттэрэ. Бу санга сүүрэни ааҕааччылар, киритиитиктэр сенсация быһыытынан сыаналаабыттара.

Омар Хайям (дьингнээх аата сурулларынан Гиясаддин Абу-ль-Фатх Омар ибн Ибрахим диэн) 1048 сыллаахха Нишапурга мусульман дьиэ кэргэнигэр төрөөбүтэ. 1050-нус сыллардаахха Хайям Нишапур куоракка баари медрестэн саҕалаан, Балхе, Самарканд куораттарга үөрэммитэ. Бастакы рубаиларын ити кэмнэ суруйталаабыта биллэр. Кини итини таһынан научнай-философскай трактаттары, чинчийиилэри суруйан хаалларбыта. Билигин даҕаны кини ити үлэлэрэ суолталарын сүтэрэ иликтэр, билингни биһиги олохпутугар чугастара, хас биирдиитигэр туһуламмыт курдуктара киһи сөбүөн эрэ курдук.

Аан дойду ааҕааччыта кэрэхсиир, сүгүрүүэр сүдү поэта Омар Хайям бу рубаилары суруйбута тыһыынча кэриэтэ сыл буолла. Кини илингни поэзия үгэһинэн энгинник эгэлгэлээн суруйбут айымньылар, элегическэй имэнгэ хос уһаарыыга (тылбааска) атын омук тылынан дэбигэс табыллан тахса охсубата куруук бэлиэтэнэр. Дууһаҕа ингэн киирэр, сырдыкка тардар, киһи аймах уларыбат сыаннастарын өрө тутар алыптаах поэзия саамай үрдүкү чыпчаалынан аан дойду үрдүнэн билинэр уонна ылынар буоланнар, ураты тутулун, ис кэрэтин алдыаппакка бэйэлэрин тылларынан сангардан барбыттара. Биһиги дойдубутугар Омар Хайям мындыртан мындыр философскай тутуллаах, өй-санаа күүрүүтүн хааччаҕа суох хамсатар айымньытын нууччалыы көңүл тылбааһа 1928 сыллаахтан тахсыбыта. Оттон арҕаангы дойдулар норуоттара бэйэлэрин тылларынан ааспыт үйэ 50-нус сылларыттан саҕалаан умсугуйан ааҕар буолбуттара. Сэмэн Тумат былыргы араб өркөн өйдөөҕө санаатын араастаан ханарытан, эридьиэстээн тириэрдэр этиилэрин табан, толору өйдөбүлүн биэрэн, төрөөбүт тылын сүмэтин барытын туттан тылбаастаабытын, барыны бары көнөтүнэн өйдүүр, төрөөбүт тылын таптыыр, кини баайын, кыаҕын билинэр саха дьоно Омар Хайям сахалыы сангарыытын үөрэ уонна сэргии эрэ көрсүбүтэ буолуо диэн сабаҕалыыбын.

1) Добро и зло враждует: мир в огне.

А что же небо? Небо – в стороне.

Проклятия и яростные гимны

Не долетают к синей вышине.

Үтүө уонна мөкү охсуһаллар: барытын уокка анһа.

Мэнгэ халлааммыт ханнаныһ? Кини - туора турар.

Оттон кырыыс уонна кырыык уолуктаһа

Ол көҕөрөр үрдүккэ тийбэккэ хаалаллар.

2) Мир я сравнил с шахматной доской:

То день, то ночь... А пешки? – мы с тобой.



Подвигают, притиснут – и побили.

И в темный ящик сунут на покой.

Эйгэни саахымат дуоскатыгар тэнгниибин:

Эйэбэс күн, түлэй түүн буоллун... Охсуһааччылар? – биһиги.

Оонньотоллор, ыгаллар – үлтү сынньаллар.

Ол кэннэ харанга дьааһыкка уган сынньаталлар.

3) Прекрасно – зёрен набросать полям!

Прекрасней – в душу солнце бросит нам!

И подчинить Добру людей свободных

Прекраснее, чем волю дать рабам.

Кэрэ – сиппит сиэмэни буорга түһэрэр!

Кэрэ – дьон сүрэбэр сырдыгынан киирэр

Бары үтүөнү салай дьонгор-сэргэбэр.

Быстар дьаданыга, кулукка көнгүлү биэр.

Сэмэн Тумат Омар Хайям эппит тылларын хайдах баарынан, дьинг чэхчытык тылбаастаабыта саха өйүгэр-санаатыгар холкутук, судургутук тийимтиэ буолуута – бу кини улахан кыайытынан буолар дии . Олох уонна Таптал, Сор уонна Өлүү курдук философскай кэрингнэргэ хоруйу биэрэр, бу күн сириҥ туохтааҕар да күндүтүк саныыр, дьон тэнгинэн дьоллоох- соргулаах буолуохтарын баҕарар, албыны-көлдүүнү, бэйэмсэх буолууну утарар Омар Хайям аар-саарга аатырыан аатырбыт рубаиларын кытары төрөөбүт тылбытынан билсэн, ийэ тылбыт ис күүһүн абылыгар ылларан ааҕарбыт иһин Сэмэн Тумакка махтаных эрэ тустаахпыт.

Туһаныллыбыт литература

- Айар илбис аргыстанан (ыстатыйалар, хомуурунньуктар), Д.Е.Васильева., -Дьокуускай, Бичик, 2003- 128 с.
- Омар Хайям рубаилар (С.Тумат нууччалыыттан көнгүл тылбааһа), Дьокуускай, Бичик, 2009.
- П.А.Ойуунускай аатынан Государственной бириэмийэ лауреата С.А.Попов – Сэмэн Тумат (библиографической ыйынньык), Дьокуускай, Бичик, 2002.

# ВАРВАРА ПОТАПОВА УОННА СЭМЭН ДАНИЛОВ АЙАР ҮЛЭЛЭРИГЭР СУГГЕСТИВНАЙ ЛИИРИКЭ КӨСТҮҮТЭ

## FEATURES OF SUGGESTIVE LYRICS IN THE WORKS OF YAKUT WRITERS VARVARA POTAPOVA AND SEMEN DANILOV

Авторы: *Борисова Сайыына Гаврильевна*

Аннотация: *Варвара Потапова уонна Сэмэн Данилов айар үлэлэригэр суггестивнай лиирикэ көстүүтэ*

Ключевые слова: *хоһоон, лиирикэ, бэйиэт, суруйааччы, айымньы.*

Annotation: *This article discusses the features of suggestive lyrics in the poetry of Yakut writers Semyon Danilov and Varvara Potapova.*

Keywords: *lyrics, poetry, suggestive lyrics, writer, poet.*

Лиирикэ- олох, киһи ис туругун, дууһа мунчаарыытын, кини үөрүүтүн, хомолтотун диригинник ойуулаан көрдөрөр литэрэтиирэ биир улахан көрүнгэ.

Суггестивнай лиирикэ ситэ-хото үөрэттилэ илик, ол иһин кини холобурдара киэнг ааҕааччыга тийэ иликтэр. Кириитик, тылбаасчыт, Пушкин айар үлэтин чинчибит Б.В. Томашевскай нуучча литэрэтиирэтигэр суггестивнай лиирикэ көстүүтэ Анна Ахматова айар үлэтиттэн саҕаланар диэн бэлиэтээбит [3].

Суггестивнай лиирикэ suggestion диэн латыын тылыттан “таайтаран этии” “санааҕа ылларыы”. Кини ис хоһоонун тутулун сүрүн өттө толкуйга буолбакка, киһи ис туругун, санаарҕабылын ойуулааһыныгар ананар. Суггестивнай лиирикэ киһи ис туругар, санаатыгар туһуламмыт буолан, манна түүн, түүл, хаар, тыа уобарастара үгүстүк көстөллөр.

Саха литэрэтиирэтигэр суггестивнай лиирикэ чаҕылхай холобурдарынан 60-70-с сылларга айа-тута сылдыбыт, дьон-сэргэ биһирэбилин ылбыт саха маннайгы поэтессета Варвара Потапова уонна Саха норуодунай поэта, М.Горькай аатынан Арассыыйа государственнай бириэмийэтин лауреата Семен Данилов буолаллар. Кинилэр айар үлэлэрин сүрүн тиэмэлэрэ- киһи олоххо таптала, сырдыкка-кэрэбэ тардыһыта, таптала өйдүү сатааһын, олоххо поэт аналын көрдөөһүн.

Суруйааччылар айымньыларын туһунан ырытыылары, бэлиэтээһиннэри өрөспүүбүлүкэ бэчээтигэр үгүстүк көрсөбүт. Саха норуодунай поэта Күннүк Урастыырап Семен Данилов айар үлэтин туһунан манньыгы этэр: “Кини айымньылар, омос көрдөххө, судургу, боростуой курдук буолан бараннар, дьыгинэн, диригин хорутуулаахтар, киэнг энгиилэхтэр, ааҕааччыны абылыыр, долгутар дьайыылаахтар”[4, 296]. Дьон-сэргэ Варвара Потапованы санаа түһүүлээх хоһооннорун иһин Кутурҕан Куо диэн ааттаабыта. Чуолаан бу уобарас нөҥүө кини лиирикэтэ ордук арыллара. Бу туһунан билэлиэгийэ билимин дуоктара *Варвара Борисовна Окорокова*: ““Курус”, “кутурҕан”, “санныар” санаалар- поэтесса арахсыспат аргыстара”,-диэн бэлиэтиир [2].

Семен Данилов ийэтэ суох буолбутугар харах уулаах хоһоон суруйар:

*“Мин ийэм өллө.*

*Ол аата,*

*Бу сир үрдүгэр*

*Суох буолла.*

*Аны кини,*

*Түүн сөтөллөн,*

*Кими даҕаны*

*Мэһэйдээбэт буолла”*

Варвара Потапова хоһоонноругар олох бары хайысхатын туһунан санаатын хорсуннук, аһаҕастык этэр. Холобур:

*“Хайа аакка-сүгүрүйүөхпүн,*

*Ханнык таңараҕа-үнгүөхпүн,*

*Төрүт, төрүт билбэппин,*

*Төрдүн, төбөтүн көрбөппүн”*

Бу кэрчиккэ ааптар ураты олоххо дьулуһара, дьинг дьоллоох олоҕу күүтэрэ, бу кэмнээҕи олох бутуурдааҕа көстөр. Бу кэмгэ суруйааччы тууйуллубута, тумнастыбыта тутта көстөр.

Семен Данилов бу олоххо санаа түһүүтэ хас биирдии киһини таарыйарын, кэбиннэрэрин көрдөрөр:

*“Баар эбит бу олоххо*

*Суостаах мүнүүтэ:*

*Сүрээҕи муомахтыыр*

*Санаа түһүүтэ.*

*Халлаан харанга,*

*Ийэ буор тымныы:*

*Кырыыс хараҕа*

*Кыңгыырга дылы”*

Варвара Потапова хоһооннорун түгэх санаата сурулла сылдыбат, ааҕааччы ону сүрэҕинэн-быарынан ылыныан, таайыан эрэ сөп.

*“Баҕарбаппын эбээт мин Сиргэ*

*Санныяр күлүк буолуохпун”*

Поэтесса биир санааттан атын ураты санаа үөскүүр түгэнин сөбүлүүр эбит. Бу хоһоон кэрчигэ харанга кэнниттэн сырдык уот хайаан да тыгарын бигэргэтэр.

*“Мин бөлүүн ытаабытым,*

*Ол онно бараатым*

*Дууһам ыар баттыгын*

*Сүкпүт санаам барыгын.*

*Өйүм дьэ сырдаата-*

*Сүппүт дьолбун албаата;*

*Сүрэх эмиэ сымнаата-*

*Сырдык эрэл ыллаата”*

Семен Данилов кэмсинии, мунчаары кутаатыттан киһи босхолоноро олус ыараханын, онуоха ким эрэ биир тылынан, үтүө дьайыытынан көмөлөһүөн сөбүн суруйар:

*“Оҕону умайар дьиэттэн*

*Көтөбөн куоттарарды,*

*Көтөбөн таһаар миигин*

*Кэмсинии кутатыттан*

*Аңардас биир тылынан”*

Түмүктээн эттэххэ, Семен Данилов уонна Варвара Потапова хоһооноро киһи ис туругун, санаарбабылын диринник хорутан көрдөрөллөр, кинилэр айар үлэлэригэр суггестивнай лиирикэ баһылыырын дакаастыыллар. Суруйааччылар дирин санааны этэр хоһоонноро норуokka чугастар, ол иһин өрүү тыыннаахтар. Төһө да кэм-кэрдии аастар норуот сүдү талаанаах суруйааччыларын аатын умнуо суоҕа!

Использованная литература:

1. Данилов С. Талыллыбыт айымньылар. Икки томнаах. II т. Хоһооннор, поэмалар, Якутск, Кн.изд-во, 1977г.-414с.
2. Огорокова В.Б. Этигэн сүрэх айманар тойуга/ В.Б.Огорокова.- Дьокуускай: Бичик, 2002.-144с.
3. Томашевский Б. Теория литературы: Поэтика, Л., 1925

# САХА ТЫЛЫН УРУОГАР ДАҒААҢЫН ААТЫ ҮӨРЭТИИГЭ Т.В. ЗАХАРОВ-ЧЭЭБИЙ “АЛА БУЛКУН” ОЛОНХОТУН ТУҢАНЫ

## THE USE OF OLONKHO ALA BULKUN T.V. ZAKHAROV-CHAABI FOR THE STUDY OF THE ADJECTIVE IN THE LESSON OF THE YAKUT LANGUAGE

Авторы: Слепцова Анастасия Алексеевна

Аннотация: Бу ыстатыйаҕа Т.В. Захаров – Чээбий “Ала Булкун» олонхотун тылын-өһүн ырынгалаан саха тылыгар даҕааһын ааты үөрэтиигэ тоҕоостоохтук туттуу. Олонхотун ураты тылын-өһүн үөрэнээччи билэ-көрө, күннээҕи олоҕор туһанарыгар үөрэтии. Биир уруокка даҕааһын аат диэн ханнык санга чааһын быһаарар, иккиһинэн, олонхо тыла оҕо өйгө тутар дьобурун, билэр-көрөр, тэринэр-дьаһанар сатабылларын сайыннарар.

Ключевые слова: даҕааһын аат, саха тыла, олонхо, метапредмет, билэр-көрөр сатабыл.

Annotation: This article explores Olonkho singer of the T. V. Zakharov Chaabi Ala bulkun to explore adjective in the Yakut language. The student understands all the beauty of the greatness of the storyteller olonkhosut, and learns it for further use in life and at school.

Keywords: adjective name, Yakut language, Olonkho, metasubject, cognitive skills.

Олонхо – норуот тылынан уус-уран айымньытын чыпчаала. Оҕо үгүс өттө олонхону сөбүлээн, сэнгээрэн дьарыктаммат. Олонхону сэнгээри, сөбүлээһин, олонхоҕо тардыһы туспа талаан, саха итэҕэлинэн үөһэттэн айдарыы. Үөрэнээччигэ өйдөнүмтүө буоллун диэн, саха тылын уруога даҕааһын ааты үөрэтиигэ Т.В.Захаров-Чээбий «Ала Булкун» олонхото төһүү күүс буолар.

Даҕааһын аат – предмет эбэтэр көстүү бэлиэтин көрдөрөр тылы даҕааһын аат дэнэр. Даҕааһын ханнык? хайа? хайдах? ханнааҕы? хаһаангы? туохтаах диэн ыйытыларга хоруйдуур.

Барамай эбэтэр көстүү бэлиэтин көрдөрөр тылы даҕааһын диибит. Даҕааһын аат суолтатынан икки араастаах: хаачыстыба даҕааһына уонна сыһыан даҕааһына. Хаачыстыба даҕааһына барамай хаачыстыбатын бэлиэтиир, онно киирэр:

- хаачыстыбата (санга, эргэ, үчүгэй):

Аан ийэ дойду

Ангаардас **аарыма** суона,

Сир ийэ дойду

Киинэ-тоһоҕото буолан

Турбут эбит үһү.

- тас быһыыта (төгүрүк, ньолбоҕор, халынг):

Холун кыайан тарпат **хомоҕор** хоннуолаах үһү,

Дырим кыайан тарпат **тэлэгэр** истээх,

Тэһиин кыайан тохтоппот **чирчигинэс** ингиирдээх;

Икки сиэллээх чороон айабы

Кэккэлэтэ туппут курдук

Икки **дарба** таныылаах үһү;

Элгээн көлүйэни

Ортотунан быһа дайбаабыт курдук,

Арылыы **чэлгиэн** харахтаах үһү;

Сойуохут киһи

Туут хайыһарын туруору туппут курдук

Икки **чүөрэккэй** кулгаахтаах үһү,

**Нэлэмэн көмүс** сиэллээх үһү,

Чэлгиэн – даҕааһын аат, маһа-ото суох аһаҕас, онон ордук тыаллаах, салгыннаах. Холобур: Табалааахтар табаларын **чэлгиэн** хайаҕа таһаараллар, бырдахтан куоталлар.

Нэлэмэн – даҕааһын аат, ыраахха диэри нэлэһийэн барар, олус киэнг. Өлүөнэ өрүс барахсан киэнг **нэлэмэн** хочото көҕөрөн көстөр.

- кээмэйэ (улахан, орто, кыра):

Уон былас холлоруктаах

Удьулҕан көмүс кутуруктаах үһү.

- өнгө (хара, саһархай, кыһыл):

**Улаан** кулун онгоойулаах,

**Күрэн** кулун күүйүгэстээх

**Сиэр** кулун тигээччилээх

**Саалыр** кулун сахсырҕалаах...

Улаан – даҕааһын аат, сиэлэ, кутуруга, сиһин ороҕо, самыыта сырдаан көстөр, бэйэтэ кытархайдынгы өгнөөх (сылгы дьүһүнүнүн этэргэ). *Улаан* биэ

Күрэнг – даҕааһын аат, кытарымтыйан көстөр боронг (үксүгэр сылгы дьүһүнүнүн туһунан).  
Холобур: Ат *күрэнг* кутуруга элэнниирин көрөн хаалла.

Сиэр – даҕааһын аат, бэйэтэ кугастынгы дьүһүннээх гынан баран сиэлэ, кутуруга хара ардайдаах (сылгыны этэргэ). *Сиэр* ат.

Саалыр – даҕааһын аат, харатынгы сиэллээх, кутуруктаах саһархай боронг (сылгы дьүһүнэ).  
*Саалыр* биэ.

Бу кэрчик үөрэнээччи кыһыл дьүһүнү олонго тылынан күннээҕи олоҕор билэ-көрө үөрэнэригэр төһүү күүс буолар.

Хаачыстыба даҕааһына манньк сүрүн уратылаах

- күүһүрдэр эбиискэ (Хап-хара, сабыс-сага) эбиллиэн сөп.
- мэлдьи атын аат тылтан, сыһыаттан анал сыһыарыы (**-тааҕы, - ньы, - лаах**) көмөтүнэн үөскүүр, холобур ойуур-**дааҕы**, сайыг-**ны**, доҕор-**доох**;

-лаах сыһыарыы көмөтүнэн үөскээбит даҕааһын.

Түмүктээн эттэххэ, сахабыт тыла баайын, эриэккэһин көрдөрөр олонго тыла оҕо дьарыгар холобур аҕаларыгар метапредмет быһыытынан кириэн сөп. Киһи олонгоһу аахтаҕына – кэрэтик саһарарга, олонго тылын-өһүн өйдөөтөҕүнэ – мындырдык толкуйдуурга, ис хоһоонун биллэҕинэ – сөптөөхтүк дьаһанан олорорго үөрэнэр. Олонгоһут ураты тылын-өһүн үөрэнээччи билэ-көрө, күннээҕи олоҕор тутта үөрэннин диэн чинчийдим. Биир уруокка даҕааһын аат диэн ханнык сага чааһын быһаарар, иккиһинэн, олонго тыла оҕо өйгө тутар дьоҕурун, билэр-көрөр, тэринэр-дьаһанар сатабылларын сайыннарар. Олонго баай тылын туһанан оҕо тылын саппааһын байытабыт. Олонгоһу кытта ыкса ситимнэстэҕинэ, тулалыыр эйгэтин, тэгили түмэн тобулан өйдөөһүнүн сайыннарар. Тыл сайдар утумун тутуһуу ирдэбилэ улаатар. Үөрэх сатабылларын инэрии түмүгүн сыалын ситиһэбит.

Туһаныллыбыт литэрэтиирэ:

1. Афанасьев П.С. Саха тылын быһаарылаах кылгас тылдыта / Дьокуускай: Бичик, 2012
2. Винокуров И.П. Гурьев Г.И., Торотов Г.Г. Саха тыла 6 кылаас / – Дьокуускай : Бичик, 2016
3. Гурьев Г.И. Саха тылын оскуолаҕа үөрэтии мэтиэдьикэтэ: устудьуонна, учууталга босуобуя .- Дьокуускай, 2017
4. Егинова С.Д. Саха тыла: ырыты халыыба – Дьокуускай, Агроинформ, 2002
5. Образцы народной литературы якутов. Ала – Булкун. Якутское олонго.
6. Флегонтова У.М., Олесова С.Г., Колодезников С.К. Төрөөбүт литература: уопсай үөрэхтээһин тэрилтэлэригэр үөрэх кинигэтэ: 7 кылаас /икки чаастаах / – Дьокуускай : Бичик, 2016.

# СЕМЕН СТЕПАНОВИЧ ЯКОВЛЕВ - ЭРИЛИК ЭРИСТИИН ЫСТАТЫЙАЛАРЫГАР САХА ОЛОҒУН КӨРДӨРҮҮТЭ

## ВИДЕНИЕ ЯКУТСКОЙ ЖИЗНИ В СТАТЬЯХ СЕМЕНА СТЕПАНОВИЧА ЯКОВЛЕВА - ЭРИЛИК ЭРИСТИИН

Авторы: *Кондратьева Сардана Афанасьевна*

Аннотация: *Бу үлэҕэ Эрилик Эристиин ыстатыйаларын ырыттыбыт. Кини бэйэтин ыстатыйаларыгар сахаларга тоҕоостоох ыйытыктары, кыһалбалары туруорарын бэлиэтээтибит.*

Ключевые слова: *литература, ыстатыйа, Эрилик Эристиин, публицистика, үөрэх буолар ыстатыйалар, ыйытыктаах-хоруйдаах ыстатыйалар.*

Annotation: *В данной работе рассмотрены статьи Семена Степановича Яковлева. В своих публицистических статьях он пишет актуальные проблемы якутян.*

Keywords: *литература, статья, публицистика, общественная жизнь, Эрилик Эристиин, вопросно-ответные статьи, поучительные статьи.*

Литература сыралаах үлэһитэ, кыһыл сэриһит, коммунист Эрилик Эристиин олоҕун олоҕо, охсуспут охсуһуута көлүөнэлэртэн көлүөнэлэргэ салҕана турар. Кини үтүө холобуруттан эдэр ыччат үрдүккэ, сырдыкка, Ийэ дойдуну таптааһын патриотической тыыныгар иитиллэр. Семен Степанович Яковлев – Эрилик Эристиин – уһулуччу талааннаах, уустук дьылҕалаах саха поэтэ, прозаига, олонхоһута. Кини 1892 сыллаахха тохсунньу 24 күнүгэр Боотур Уус улуугар Чакыр нэһилигэр орто бааһынай Яковлевтар дьыэ кэргэннэригэр төрөөбүтэ. Төһө да сэниэ ыал буоллаллар, Яковлевтар оҕолоруттан кими да үөрэттэрэ биэрбэтэхэтэрэ. Семен ол да үрдүнэн, сүрэх баҕатынан бэйэтэ сылдьан эрэн, чугас уруута Старостин Г.Д уонна нэһилиэк үөрэхтээх киһитэ Егоров Ф.М көмөлөрүнэн ааҕар, суруйар буолбута. Дьаныһан үөрэнэн Семен уончатын туолуутугар ханнык баҕарар суругу иннибэккэ ааҕар буолбута.

1923 сылтан Семен Яковлев араас ыстатыйалары суруйуунан дьарыктанар. Куорат общественной олоҕун үтүө сабыдыала кини ити кэминээҕи публицистикатыттан да көстөр. Бу кини общественной үлэтин быстыспат сорҕото этэ. Эрилик Эристиин оччотооҕу ыстатыйаларыгар араас боппуруостары хабан суруйара уонна олоҕо сөптөөх быһаарылары биэрэрэ ааҕааччылары кэрэхсэтэр. Кини бу ыстатыйаларыгар, төһө да үөрэҕэ суоҕун иһин, олоҕу диригиник өйдүүрүн, бэйэтин олоҕун баай опытынан сирдэтэн сөптөөх принциптэргэ олоҕурбут түмүктэрин оҕорорун бэлиэтээтим. Холобур: «Саха олоҕо» диэн 1924 сыллаахха суруйбут ыстатыйатыгар сүрүн проблемата: Саха омуга үөрэхпит суох буолан олоҕу дьаһана иликпит. Сатааппытыттан, бары үлэлиир үлэбит, дьаһанар даһалбыт төгүрүччү ночооттоох өттө буолар.

Ону быһаарар суола: Бастаан олоҕу кыайдахха, үөрэххэ тийиэхпит, үөрэҕи кыайдахха, олох үтүөтүгэр тийиэхпит. Онон олох икки үөрэх икки биир кииннээхтэр. Эрилик Эристиин этэр “бу курдук куһаҕан олоххо олорон түргэнник үөрэнэн биэриэхпит суоҕа. Холобура, бурдугу кыайан үүннэрбэтэххинэ, оҕоҕун тугунан аһатан үөрэттэриһиккиний?! Үөрэҕи билэ иликкэ эмиэ үлэни кыайан, олоҕу үчүгэйдик тэриниэххэ сатамат. Араас массыынанан үөрэх быһыытынан үлэлиир буоллахха, быдан үлэ курдаттаан, олоҕу тупсара охсон баран, дьэ холкутук сылдьан, үөрэҕи



батыһыах тустаах этибит.

Сүөһү да иитэрбитигэр, үлэлиирбитигэр даҕаны үөрэх улааттабына, тэнийдэҕинэ, агроном диэн үөрэхтээх дьон ыйыыларынан тэринэн олордохпутуна, оччоҕо олохпут онгоһуутун кыайахпыт, сатыахпыт. Онон ити иккини иккиэннэрин өрө таһаардахха, дьэ, биһиги дьоллоох олохпут көстүө этэ. – диэн тылларынан туруорбут сытыы проблематын быһааран түмүктүүр. Кини эппит хас биирдии тыла оруннааҕын сэргээтим.

Иккис сэнээрэн аахпыт ыстатыйабынан Эрилик Эристиин 1924 сыллаахха суруйбут «Тыа олоҕо-дьаһаҕа» диэн ыстатыйата. Бу ыстатыйаҕа Семен Яковлевич көтөҕөр проблемата тыа улуустарыгар, нэһиликтэригэр туох да кэпсээн (агитация) суох буолан, тыа үөрэҕэ суох харанга норуота билигингэ диэри Советскай былаас тугу онгорорун, коммунист партия ким иннигэр мөккүһэрин билбэккэ олороллор. Олоххо туох куһаҕанын биитэр туох туһалааҕын эмиэ билбэттэр.

Билигин тыа дьонун үтүө көрө буолан саататан, тунуйааччы быһыылар манньктар. Бары киһи баайын-тотун аймыыр хаарты, добунуо, лотуо, дуобат диэннэр дэлэй бардылар. Маны тыа иһинээҕи Советскай үлэһиттэр, буйуохтааҕар, сорохторо бэйэлэрэ кытта оонньуулар. Өссө сайын ат сүүрдүүтэ.

Кини этэр:

- Сымыйа итэҕэл уруккутунааҕар намтыан кэриэтэ улаатан иһэр. Аҕабыттар сорохторо тангара дьиэтигэр, сорохторо көннөрү ыал дьиэтигэр сулусуу гынан лааданнарын буруота сириэдийдэ, ыллыыр дорҕоонноро ыраатта. Оттон ойуун диэн бу сытар суол буоллаҕа дии, аҕыйах хонукка баттаҕы уһата түүһээт, ойуун буоллубут диэн кыырбытынан бараллар.
- Отоһуттар диэн эмчит дьон ханнык да улахан ыарыыны, оттон-мастан, арааһынайтан эмп онгосто-онгосто, бэйэлэрэ билэллэринэн эмтээн иһэллэр.
- Кыра дьонго көлөтө суох буолан, куораттан киирэн наадаларын ылбаттар. Онон көлөлөөх баай дьон чаастатык куораттан табаары таһааран кыра дьону хаамтараары гынан эрэллэр.
- Сымыйа кэпсээн туох да мээлэ иһиллэн турар. Оннооҕор була сатаан, собурууттан киһи - сүөһү буһан өлөр куйааһа иһэр үһү, уо.д.а

Туруоруллубут проблеманы быһаарар суола:

Арай кинилэр хаарты, онтон да атын кыһыылаах, олоххо хоромньулаах суоллары батыспаттара эбитэ буоллар, тыа улуустарыгар, нэһиликтэригэр кулууп онгорон дьону сымыйа итэҕэлтэн быһыахха. Оттон ойуун диэн ыарыыттан эрэ итэҕэйиллибит суол. Онон балыыһа, аптека аһан, ыарыыны кыайдахха, ону кытары тэнгэ сымыйа ойуун дүнгүрэ хаптайыа этэ. Оттон куһаҕан дьаллыктар, хаарты энгин, үс – түөрт үчүгэй кэпсээнинэн уурайыа этэ. Уонна туох да күүһү харыстаабакка, кэпсээн (агитация) күүһүн үрдэтиэххэ. Улуустарга, нэһиликтэргэ кэпсээччи инструктор дьону таһаартаан, былаас быһыытын-майгытын биллэриэххэ наада. Оччоҕо эрэ дьон-сэргэ сайдан иһиэ этэ. – диэн быһааран, туруоруллубут сытыы проблемаларын сонно тутатына быһаарар. Ол курдук, «Үөрэҕинэн эрэ өрүһүйүөхпүт», «Сахалыы сурук туһа», «Ночооттоох оонньуу», «Суол куһаҕана олох онгоһуутугар мэхэйдээх» ыстатыйаларын ааҕан саха ол кэминээҕи олоҕун, көрсөр кыһалҕаларын биллим. Эрилик Эристиин ыстатыйаларыгар көтөҕөр проблематынан саха норуотун олоҕун туох да эбиитэ көҕөрөтүүтэ суох ырылыччы көрдөрөр диэн түмүккэ кэллим

Сүдү суруйааччыбыт Семен Степанович Яковлев – Эрилик Эристиин сытыы проблемалары

быһаарар суолун, толкуйдуур толкуйун, сүбэлиир сүбэтин ылыннахпытына уонна тутустахпытына эрэ Саха сирэ, норуота инникилээх, сарсынҥы күнҥэ эрэллээх, кэскиллээх буолуо.

#### Туһаныллыбыт литература

- « Айымнылар». Маҥнайгы том. Эрилик Эристиин- Якутскай, «Саха сиринээҕи кинигэ издательствота», 1969 с.
- « Айымнылар». Иккис том. (кэпсээннэр, очеркалар, ахтыылар) Эрилик Эристиин- Якутскай, «Саха сиринээҕи кинигэ издательствота», 1969 с.
- «Эрилик Эристиин» Н.Н.Тобуроков (олоҕун, айар үлэтин туһунан очерк), Саха сиринээҕи кинигэ издательствота, Якутскай, 1963 с.
- «Олоҕум кэрэ аргыстара» (ахтыылар), Ф.П.Ефимов, «Бичик» национальнай кинигэ кыһата, Дьокуускай, 1993 с.

# М.П. ФЕДОТОВА- НУЛГЫНЭТ «ТЭБЭНЭТТЭЭХ НУЛГЫНЭТ» ДИЭН АРАМААНЫГАР ЭБЭЭН НОРУОТУН СИЭРЭ-ТУОМА

## THE CUSTOMS AND TRADITIONS OF THE EVEN PEOPLE IN THE AUTOBIOGRAPHICAL NOVEL “TABANETEEH NULGYNET” BY MP FEDOTOVA-NULGYNET

Авторы: Борисова Сайыына Гаврильевна

Аннотация: Бу ыстатыйага эбээн норуотун суруйааччыта М.П.Федотова-Нулгынэт “Тэбэнэттээх Нулгынэт” диэн автобиографическай хабааннаах арамааныгар эбээн норуотун сиэрин-туома ойууланар.

Ключевые слова: сиэр-туом, арамаан, эбээн норуота, суруйааччы.

Annotation: This article discusses the peculiarities of the customs and traditions of the Even people in the autobiographical novel “Tebeneteeh Nulgyнет” by M.P. Fedotova-Nulgyнет.

Keywords: customs, traditions, romance, Even people, Evens.

Эбээн норуотун билингги чабылхай суруйааччыта - М.П.Федотова-Нулгынэт. Кини - прозаик, Саха сириин Суруйааччыларын Сойууһун чилиэнэ, оҕо суруйааччыта.

Мария Прокопьевна Уус- Дьяаны оройуонугар күн сириин көрөн, оҕо сааһын, оскуола сылларын Муома улууһугар атааран, төрөөбүт кыраайын, омугун ураты, кэрэ өрүттэрин оҕо эрдэҕиттэн этигэр-хааныгар ингэринэ улааппыта. Ол иһин норуотун сүрүн үгэстэрин уонна кыһарҕаннарын үчүгэйдик билэр буолан, айымньыларыгар ону итэҕэтиилээхтик көрдөрөр. Ааптар бу айымньытын тэттик сэһэн быһыытынан 1993 сыллаахтан суруйан саҕалаабыта (“Тэбэнэттээх Нулгынэт” (1993) “Нулгынэт айанҕа турунар”, “Олоххо уһаарыллыы”, “Кыһыл Балыктаахха”, “Окко түспүт онһоһуу” (2006)). Онон, араас сылларга бэчээттэммит сэһэннэр түмүллэн биир айымньы -арамаан буолбута ааҕааччы интэриэһин тардар, композиционнай тутула ураты.

Мария Прокопьевна айымньыларын туһунан биирдиилээн ырытыылары, бэлиэтээһиннэри республика бэчээтигэр, монографическай үлэлэргэ да көрсөбүт. Ол курдук, саха биллиилээх суруйааччыта *Петр Денисович Аввакумов*: «Биһиги саҕа авторбыт туһунан» ыстатыйатыгар «М.П.Федотова диэн кимий? Кини урукку өттүгэр биһиги сурунаалбытыгар бэчээттэнэ илик. Арай быйыл биһиги киниттэн биир бөдөҥ айымньыны туттубут. Айымньы аата - “Ыстаада оҕотун сэһэнэ” диэн. Бу сэһэн киһини быыкайкаан оҕо ыстаадаҕа олорор олоһун ойуулуура истингинэн биһигини тардыбыта. Манна оҕо билиитэ-көрүүтэ - бүтүн аан дойду, дьон-сэргэ олоҕо, бар дьон үөрүүтэ буолан ойууланар. Айымньыны, буолаары буолан сэһэн курдук улахан кээмэйдээҕи, саҕа суруйар автор тылга-өскө улаханник бүдүрүйтэлиирэ баар буолааччы. Оттон бу айымньыттан көрдөххө, М.Федотова суруйарга үөрүйэҕэ, сатабыллааҕа өтө көстөр. Ити аата кини айар дьобурдаах эбит», - диэн бэлиэтиир [1, 3-4].

М.П. Федорова-Нулгынэт айар үлэтин бүтүннүүтүн ырытар үлэни ХИФУ профессора Варвара Борисовна Окорокова онордо (“Нулгынэт айар үлэтэ” 02.12.2016).

В.Б.Окорокова: “Нулгынэт, эбээн оѳотун олоѳун көрдөрөр Н.Тарабукин үгэстэрин салгыыр, ол гынан баран арамаанга сүрүн геройунан кыыс, дьахтар буолар. Хоту киһи олоѳу көрүүтэ, толкуйа олох ураты буолар. Хотугу киһи аныгы цивилизованнай дьонго умнуллан хаалбыт былыргы өйү-санааны, дьарыгы, сиэри-туому ильдэ сылдьара уонна бэйэтэ, биллэн турар, аныгы киһи буолара сөхтөрөр” [2, 88].

Биһиги бу үлэбитигэр суруйааччы “Тэбэнэттээх Нулгынэт” арамааныгар эбээн норуотун сиэрин-туомун көрдүбүт.

Төһө да айымньы сүрүн геройа кыыс буоллар, арамаанга булка-алка сыһыаннаах сиэр-туом элбэхтик ойууланар. Биһиги билэрбит курдук, ордук хотугу норуоттарга эр дьоно эрэ буолбакка, дьахталлара эмиэ хоһуун, туундара тыйыс усуллубуйатын уйар буолаллар. Дьахталлар, кыргыттар эр дьонтон итэҕэһэ суох бултуулар, балыктыыллар. Ол сиэринэн, ааптар айымньытыгар кыыс уобараһыгар кытыары булт-алт сиэрин-туомун сиһилии ойуулуур.

1. Баай Байанай тыа көтөрүн-сүүрэрин, кыылларын-сүөллэрин барыларын бас билэр сүдү иччи. Тыаҕа сыһа-халты туттуу суох буолуохтаах. Баай Байанай мээһэ ыһыыны-хаһыыны, айдааны, улахан тыас таһаарары, оту-маһы алдьатары сөбүлээбэт, соһуйуон, өһүргэниэн эбэтэр хомойуон сөп. Оччоҕо булчут булда кэхтэр, ол аата аны бултуйбат буолар. Бу сиэри-туому эбээн норуота сиэрдээхтик тутуһара айымньыга манньк көстөр:

- *Аргый! Бултуу сылдьар киһи айдаарбат* [3, 100].

2. Эбээннэр бултаан баран, таалаҕа астаабаттар эбит. Нулгынэт улаатан баран, ийэтин кытта иккиэйэх хаалан, аһыыр туһугар куобахтыыллар, балыктыыллар. Онуоха ийэтэ айылҕаҕа сиэрдээхтик сылдьарга үөрэтэр:

- *Ийээ, бачча ыраах тоҕо состубут, онно астаабакка,- ыйытабын.*
- *Таалаҕа бэйэтигэр да, аттыгар да чубукуну сүлүллүбэт.Үчүгэй булчут тааланы киртиппэт. Өскөтүн киртиттэххинэ, ол таалаҕа хаһан да чубуку кэлиэ суоҕа* [3, 106].

3. Бултуу сылдьан өрүсүһүү, атын киһиэхэ туһаайыллыбыт булду ылар сатаммат. Ылар түгэнгэ киһи булда ханнан, көтөр-сүүрэр тоһуйбат, куота сылдьар буолар. Былыр дьон элбэх булду мээһэ өлөрөрү сөбүлээбэт этэ:

- *Өбүгэлэрбит үгэстэринэн, аһара элбэҕи бултуур, ыһа-тоҕо өлөрөр-өһөрөр айыы буолар. Ону эн өйдүүр буол* [3, 117].

4. Кырдыаҕаһы бултуурга И.А.Худяков суруйарынан, эһэ айаҕын томторуктуу баайан, кулгааҕын бүөлээн, төбөтүн маска ыйаан кэбиһэллэр. Бу туому толороллоругар: “Эн унгооххун ытыгылаатыбыт”, - дииллэр. Айымньыга Нулгынэт эһэтэ Дьаһабыл оҕонньор эһэни бултуур сиэрэ-туома көстөр:

*Тиит мутугун ылан тыатааҕы кулгааҕар иилэн кэбистэ.*

*-Чэ, көмүс унгооххун көтөхтүбүт, алтан унгооххун арангастаатыбыт. Хаан аймаххар миигин куһаҕаны онгордо диэн үңсүмээр, кэлбит суолун кэбиннин, барбыт суолун малыйдын. Дьонго-сэргэҕэ хатааннаах санааны санаама, муустаах иинин мункулаатын, таастаах иинин танкыраатын, тимир иинин тинкирээтин, кэбэл дайдын кэдэрги тартын, улуу дайдын угулуйдун, доом!- диэн алҕаата* [3, 219 сир].

5.Эбээннэр көтөрү-сүүрэри харыстаан бултуулар, ол айымньыга олус үчүгэйдик көстөр. Сайын хаастары бултаабаттар эбит, тоҕо диэтэр кинилэр оҕолорун иитэллэр, ону ийэтэ Нулгынекка олус үчүгэйдик быһаарар:

*-Ийээ, убайым тоҕо хаастары бултаабатый?*

*-Тоойуом баччаҕа көтөрү бултаабаттар. Кинилэр оҕолорун иитэллэр[3, 17].*

6. Хотой курдук улуу көтөрү дьээбэлиэ суохтаахпыт туһунан эмиэ баар:

*-Хотой - улуу көтөр,- диир ийэм.*

*-Кининэн оҕо оонньоу суохтаах. Оонньоотоҕуна, айыы буолуо,- сөбүлэхэр убайым [3, 43 сир].*

### **Итэҕэлгэ, абааһыга сыһыаннаах сиэр-туом:**

1. Абааһы диэн алдьатар, үрэйэр уонна ыарыыны аҕалар куһаҕан күүс. Сир аннынан хараҕа, сииктээх, кирдээх сиргэ мустар. Абааһы буулаатаҕына киһи этин-сиинин, өйүн-санаатын сиэн мөлтөтөр, ыарытыннарар эбэтэр өлөрүөн да сөп, ол иһин эбээн норуота күннээҕигэ мэээнэ абааһы, иччи туһунан сангарбат:

*-Ийээ, абааһыны көрөөрү гынабын. Кинини ким да билбэт ээ,- ытыырбын тохтотон быһаарабын.*

*-Айыы даҕаны, ол билэн-көрөн тугу гынаҕын?- ийэм сымнаабыт курдук буолла [3, 62].*

Түмүктээн эттэххэ, Мария Прокопьевна бэйэтин норуотун уратытын сурукка тигэн, эбээн норуотун сайдытыгар быһаччы улахан суолталаах. Биһиги, ааҕааччылар, бу айымньыны ааҕан, оччотооҕу кэмгэ эбээн норуота хайдах олорбутун, кини үгэстэрин, сиэрин-туомун толору билсэбит, күннээҕи олохпутугар туһанар кыахтанабыт. Бу арамаанга ойууланар сиэр-туом биһиэхэ, эдэр көлүөнэҕэ, олус наадалаах. Арамаанга оҕо, дьэ кэргэн, кылаас, ыстаада, бөһүөлөк нөҕүө бүтүн норуот иһигэр олохтоохтор бэйэ-бэйэлэригэр, айылҕаҕа, булка-алка, итэҕэлгэ сыһыаннарын көрөбүт. Манна эбээн норуота биир иллээх-эйэлээх, сиэрин-туомун тута сылдьар улахан дьэ кэргэн быһыытынан көстөр. Ийэ дойдуга бэриниини, ытыктабылы биир киһи тапталын нөҕүө суруйааччы бүтүн норуот Аан ийэ дойдуга тапталын көрдөрөр. Бу Мария Прокопьевна улахан ситиһиитэ буолар.

### **Литература:**

1. Аввакумов П.Д. Биһиги санга авторбыт туһунан // Чолбон.- 1994.- №5.- С.4-5.
2. Нулгынэт айар үлэтэ (эбээн уонна саха литературата алтыһыларын үөрэтиигэ) / В.Б. Огорокова.- Дьокуускай : Сайдам, 2016.-144 с.
3. Тэбэнэттээх Нулгынэт : роман / Мария Федотова.- Дьокуускай : Бичик, 2007.-448 с.
4. Өбүгэ сиэрэ-туома / А.С. Федоров.- Дьокуускай : Бичик, 2011.-448 с.

# УУС-УРАН АЙЫМНЫЫ ТЫЛБААҤА: СИИНТЭКСИС (Е.НЕЙМОХОВ «АЛАМПА» АРАМААНЫН ТЫЛБААҤЫНАН)

## LITERARY TRANSLATION: SYNTAX (TRANSLATION OF THE NOVEL BY E. NEYMOKHOV "ALAMPA")

Авторы: Варламова Анна-Сайдыына Васильевна

Аннотация: Дьон тугу саныырын, толкуйдуурун, иэйиитин этиинэн эрэ биллэрэр кыахтаах. Онон сиинтэксис диэн тыл үөрэҕин бэрт улахан суолталаах, дьонун салаата буолар. Ол иһин ыстатыйа Е.Неймохов "Алампа" арамаанын сахалыы-нууччалыы тылбааһыгар сиинтэксис хайысхатын ырытыыга ананар.

Ключевые слова: тылбаас, уус-уран тылбаас, сахалыы-нууччалыы тылбаас, синтаксис, баһылатыылаах холбуу этии, Е.П.Неймохов

Annotation: Translation successfully operates on the basis of a solid linguistic base, in accordance with which the issue of studying translation correspondences becomes relevant. This article discusses the translation of complex sentences in the Yakut and Russian languages based on the material of the novel by E.P. Neymokhova "Alampa"

Keywords: translation, literary translation, Yakut-Russian translation, syntax, complex sentence, E.P. Neymokhov

Тылбаас – тыл үөрэҕин чыпчаала, икки тыл мындыр, диринг иэйиилээх алтыһытыттан сабылаан тахсар айымныы ураты көрүнгэ буолар. Тылбаас баар буолан, икки атын-атын тыл алтыһар кыахтанар. Биһиги өрөспүүбүлүкэбитигэр нууччалыы-сахалыы тылбааһы маннай ылсан сайыннарыы Саха сирэ автономнай өрөспүүбүлүкэ буолан, саха тыла судаарыстыбыннай статуһу аан бастаан ылбыт кэмиттэн, П.А.Ойуунускай салалтатынан ытыллыбыта.

Тыл – киһи-аймах бодоруһар ньымата, арахсыпат аргыһа, түг былыргыттан күн бүгүнүгэр диэри кэлбит устуоруйатын, сайдыытын кэрэһитэ. Дьон тугу саныырын, толкуйдуурун, иэйиитин этиинэн эрэ биллэрэр кыахтаах. Онон сиинтэксис диэн тыл үөрэҕин бэрт улахан суолталаах, дьонун салаата буолар.

Ол иһин, уус-уран айымныы тылбааһын синтэксис хайысхатынан ырытарга холонуохпут.

Нуучча тылын уонна саха тылын тутула уратылаах буолан, холбуу этиини үөрэтэр үгэстэргэ эмиэ сөп түбэспэт. Нуучча тыла флективной тыл буолан, баһылатыылаах холбуу этии чаастарын холбуур ньыматынан ситим тыл, местоименно-соотнесительнай тыл, о.д.а. аттарыы ньыма буолар. Оттон саха тыла атын түүр тылларын курдук, агглютинативнай тутуллаах буолан, баһылатыылаах холбуу этии чаастара сыһыарыы көмөтүнэн холбонолор. Онон баһылатыылаах холбуу этии чаастарын икки ардыгар тыл икки ардынаабы ситим – сөпсөһүү, тардыы, салайыы, сыстыы баар буолар.

Ол да буоллар, туттулук өттүнэн сахалыы БХЭ нуучча тылыгар дьүөрэлэхэр конструкциялаах буолар. Холобура, толоруу салаа чаас – изъяснительная придаточная часть, быһаарыы салаа чаас – определительная придаточная, сиһилии салаа чаас – придаточная места, времени и т.д., кэпсиирэ салаа чаас – изъяснительная придаточная часть диэн олохсуйбут дьүөрэлэһии баар.

Сороџор сахалыы БХЭ-ни судургу этиинэн да тылбаастыахха сөп. Ол салаа чаас кэпсиирэтэ аат тылынан тылбаастанар-тылбаастаммат кыаџыттан тутулуктаах. Нуучча тылыгар туохтууртан үөскээбит аат тыл тарџаммыт көстүү буоларын быһыытынан, БХЭ судургу этиинэн солбуллуон сөп. Ол эрэри маннык тылбааска сороџор истиил бэлиэтэ наһаа чаџылхай буолан (үөскээбит аат тыл – сурук-бичик истиилин бэлиэтэ, атын истиилгэ наһаа туттулуннаџына, канцелярит буолар), тэнгэ суох тылбаас тахсыан сөп.

Туһаан салаа чаастаах БХЭ-гэ салаа чаас тутаах чаас туһаана буолар. Салаа чаас кэпсиирэтэ төрүт түһүккэ турар, тардыы сыһыарыылаах буолар. Маннык БХЭ чаастара сөпсөһүү ситиминэн холбонолор, кинилэр икки ардыларыгар сурук бэлиэтэ турбат.

Туһаан салаа чаастаах БХЭ-ни 2 көрүнгэ араараллар:

1. хайа эмэ көстүүнү киһи (субъект) хайдах ылынарын көрдөрөр суолталаах:

а) ол көстүүнү сыаналыыр тылынан бэриллэр (үчүгэй, мөлтөх, дьэнгэ, көмөлөс, мэхэйдээ, ыарахан ...): *Эн кэлбитин **үчүгэй** даџаны. – Как хорошо, что ты приехал.*

б) ол көстүүнү сангарааччы ылынар ньыматын көрдөрөр тылынан бэриллэр (көстөр, иһиллэр, биллэр...): *Истээх сонун бүтэй Дуунһа ботуой курдук суон булгунун сылааһа **биллэргэ** дылы.- Ему казалось, что даже через толстую меховую шубу от плеча Дуни веяло уютным теплом.*

Туһаан салаа чаас бу көрүнгэрэ суолталарынан нуучча тылын изъяснительнай придаточнайыгар дьүөрэлээхтэр. Маннык салаа чаастары ойоџос падежка туруордахха, БХЭ толоруу чаастаах буолар.

в) ол көстүү буолар кэмин уһунун, кылгаһын, төрүөтүн о.д.а. көрдөрөр тылынан бэриллэр: *Маннай буукубалары үөрэтиэџиттэн хас да сыл ааһа оууста.- Прошло несколько лет с тех пор, как Алампа узнал первые буквы русского алфавита.*

Маннык салаа чаастаах БХЭ нуучча тылыгар кэм суолталаах конструкциянан тылбаастанар. Судургу да, холбуу да этиинэн тылбаастыахха сөп.

Кэпсиирэ салаа чаастаах БХЭ саха тылыгар сэдэхтик туттуллар. Маннык этиигэ салаа чаас бүтүннүүтэ этии кэпсиирэ буолар, а.э. салаа чаас туһаана тутаах чаас туһаанын кытта ыкса ситимнээх тардыылаах аат буолар: *Алампа харанга түүнү супту одуулуу сытан табахтыыр, туох да диэбит иннигэр, киһи нус-хас утуйбат кэмнэрэ кэллилэр. – Алампа курит, неотрывно вглядываясь в темноту.*

Туһаан БХЭ салаа чааһын кэпсиирэтэ төрүт түһүккэ турар, толоруу БХЭ-ни кытта синонимаһар. Нуучча тылыгар изъяснительнай салаа чааһынан тылбаастанар. Сороџор кэмэ, төрүөт суолтатын биэрэр буоллаџына, оннук придаточнайынан тылбаастанар. Причастнай обородтаах судургу этиини эбэтэр быһаарыы СПП-нан тылбаастаныан сөп.

Кэпсиирэ БХЭ тылбааска судургу этиигэ уларыыйан сөп.

Быһаарыы БХЭ салаа чааһа тутаах чаас хайа эмэ чилиэнин быһаарар. Салаа чаас тутаах чааһы кытта үксүгэр тардыы ситиминэн холбонор. Икки бөлөххө араарыллар: 1. Быһаарар салаа чаастаах БХЭ, 2. Миэстэ салаа чаастаах БХЭ.

Быһаарар салаа чаас кэпсиирэтэ аат тылынан бэриллэр, сороџор “туһунан” диэн дьөһүөллээх буолар. Сороџор сыстыы ситиминэн холбонуон сөп.

- сыстыы ситиминэн холбоноор салаа чаастаах быһаарыы БХЭ:

*Оччоҕо хоргун тахсар хонуу, арыы тахсар алаас диэн дьэ бу буоллаҕа. – Тогда эта местность будет тем, что называется поляной, где выделяется жир, и тем, что называется аласом, где выделяется масло.*

- тардыы ситиминэн холбоноор салаа чаастаах быһаарыы БХЭ:

*Сыарба суола турдаҕына, бастакы куоратчыттардыыш барсартолкуйданна. – Но тут же решил: как только откроется дорога, отправиться в Якутск.*

- быһаарыы БХЭ-гэ быһаарыы уонна быһаарыллар чилиэн “туһунан” диэн дьөһүөлүнэн холбонуон сөп:

*Кини үөрэнэр кыахтааҕын, дьөбүрдээҕин туһунан Алланга олорон, олох да үөһүбэтэх-ахтыбатах кийититтэн аан маннай истибитэ./ О том, что у него хорошие способности, он впервые узнал в Крест-Хальджае.*

Толоруу салаа чаастаах БХЭ икки араастаах: көнө уонна ойоҕос толоруу салаа чаастаах БХЭ.

Көнө толоруу БХЭ салаа чааһын кэпсиирэтэ туохтуу түһүк уонна туохтуу түһүк туһунан дьөһүөлү кытта турар форматынан үөскүүр.

Көнө толоруу БХЭ тутаах чааһын кэпсиирэтэ буолар тыл суолтата киһи информацияны араастаан ылынарын көрдөрөр тылынан бэриллэр (холобура, иһит, көр, бил, санаа, умун, эт, кэпсээ...):*Бэйэм музейга үлэлииримбыһытынан, саха, эбээн, эбэнки, онтон да атын хотугу норуоттар олус дириг культуралаахтарын, историггаахтарын билэбин.- Я работаю в музее и знаю, что северные народы – якуты, эвены, эвенки – все имеют древнюю культуру и историю. Ол иһин нуучча тылыгар олохсуйбут дьүөрэтэ изъяснительнай СПП буолар.*

Ойоҕос толоруу БХЭ салаа чааһын кэпсиирэтэ сыһыарыы, таһаарыы уонна туттуу түһүк салайар ситиминэн үөскүүр.

Сыһыарыы түһүгү салайар туохтуур араас иэйиини, эмоцияны бэлиэтиир буолар, ону таһынан хайааһынгга дьаһайар, хайааһынгга көмөлөһөр дьайыыны бэлиэтиир буолар:*Ол да иһин кийини өйдүүр буолуоҕуттан, орон*

*киһитэ буолан, ыбылы ылбыт ыарыыны кытта охсуһан сордоно сатыыра. – Поэтому, наверное, мальчик с раннего детства был прикован к постели суровым недугом. Ол иһин нуучча тылыгар изъяснительнай СПП буолар.*

Сыһыарыы падежтаах толоруу БХЭ этии сороҕор сорок дэгэтин илдьэ сылдьар, оччоҕо СПП цели буолан тылбаастанар: *Төрүөн иннитэн төттөрү төлкөлөммүт диэбиккэ дылы, киинэ түспүт иэримэ дьийэтигэр үс эрэ хоммутун кэнниттэн, абааһыттан куоттардахтара аатыран, хотон түннүгүнэн уунан, атын ыалга ииттэрэ биэрбиттэр. – Ведь его, только что появившегося на свет младенца, передали на воспитание другой семье, якобы для того, чтобы уберечь от нечистых сил.*

Салаа чаас кэпсиирэтэ сыһыарыы түһүккэ турар билингги кэмнээх аат туохтуурунан бэриллэр буоллаҕына, ол нуучча тылыгар инфинитивкэ сөп түбэхэр: *Утуйа сытан, эдэрбин, муус доруобайбын, чэп-чэгиэммин диэн түһээн баран уһуктар, ханна тоҕо бааргын, төлөрүппэт ыар ыарыыга хаптаран сытаргын өйдүүр, оо, ынырыгыан! – Когда несколько секунд назад тебе снилось, что ты полон сил, молод и здоров, как все же жестоко проснуться и вдруг осознать,*



*что ты в своей холодной кровати, скованный по рукам и ногам неизлечимой болезнью.*

Туттуу түһүгү салайар туохтуур иэиин сорох көрүнгүн (киэн тутту, эбэрдэ...) бэлиэтиир буолар:*Дойдугар этэнгэ тийэн кэлбиккинэн эбэрдэ. – Поздравляю с тем, что Вы благополучно возвратились на родину.*

Сиһилии БХЭ салаа чааһа туттаах чааһын кэпсиирэтин кытта сыстыы уонна салайыы ситиминэн холбонор. Манна сыһыат туохтуур, болдьуур киэп, үлүбүөй халыып, түһүктээх аат, дьөһүөл туттулар. Сиһилии БХЭ арааһа, ону үөскэтэр халыып олус элбэх. Нуучча тылыгар үксүгэр дьүөрэлээх буолар.

Кэм сиһилиитэ БХЭ салаа чааһа туттаах чаас хайааһына хаһан буоларын көрдөрөр. Хаһан? Хайа бириэмэҕэ? Хайа түгэнгэ? Диэн ыйытыгыга хоруйдуур.

Тутаах уонна салаа чаас хайааһына буолар бириэмэтэ араас буолар. Итинтэн көрөн, кэм суолталаах БХЭ-ни 3 суолга араараллар:

1. Туттаах уонна салаа чаас иккиэн биир бириэмэҕэ (тэнгэ) буолаллар.
2. Туттаах чаас хайааһына салаа чаас хайааһынын кэнниттэн буолар.
3. Туттаах чаас хайааһына салаа чаас хайааһына оҕоһулан бүтүөн иннигэр буолар.
4. Биир кэмгэ буолар хайааһыннаах кэм сиһилиитэ БХЭ уһуннук эбэтэр биирдэ буолар хайааһыны көрдөрөр: *Сарсыарда халлаан сырдаан эрдэҕинэ, ийэтэ кэлэн уолун уһугуннарбыта. – Едва начало светать, Елена разбудила Алампу.*
5. Туттаах чаас хайааһына салаа чаас хайааһынын кэнниттэн буолар кэм сиһилиитэ БХЭ суолтатынан 4 араастаах:

А) биир түгэн кэнниттэн иккис буоларын уопсайынан этии: *Мутуктана илигинэ харайа охсуохха, ый дьиэлэммит түүнүгэр тийэн, кутун уоран ыламмыт аллараа дойдуга ильдэ кирирэххэинг. – И пока сын Ивана еще не окреп, заберем его душу в нижний мир, в ночь, когда луна станет круглой.*

Б) куруутун хатыланар хайааһыны бэлиэтиир этии: *Үлэбиттэн кэллэхпинэ, көмөлөһөр буолуом. – Когда буду приходит с работы, буду помогать.*

В) туттаах чаас хайааһына салаа чаас хайааһына буола турдаҕына саҕаланар: *Алексей Алексеевич маннаКоквин уонна Басов эргизин дьиэтин хонтуоратыгар бухгалтерынан ананан кэлиэбиттэн бэйэтин өйүнэн кимтэн да көмөтө суох үүннэ, улаханлык байан эрэр.- Алексей Алексеевич с тех пор, как был назначен бухгалтером в контору торгового дома Коквина и Басова, своим умом, без чьей-либо помощи достиг огромных высот! Все богатеет и богатеет!*

Г) туттаах чаас хайааһына салаа чаас хайааһына бүтээтин кытта буолар: *Олохторун булан олохторун кэнниттэн Алампа харада иннилэригэр, хаптаһынын оггоһуллубут үрдэтиигэ баар дьиэ-уот ис барааныгар, остуолга, олоппосторго хатаммыта.- После того, как все расселись, Алампа обратил внимание на дощатый помост, на котором, как в обыкновенной комнате, были расставлены стулья вокруг стола.*

3. Туттаах чаас хайааһына салаа чаас хайааһына оҕоһулан бүтүөн иннигэр буолар кэм сиһилиитэ БХЭ үс араастаах:

А) чалаа чаас уонна туттаах чаас хайааһыннара буолар кэмнэрэ төһө улахан арыттааҕын, туттаах чаас хайааһына салаа чаас хайааһына буолуон икки ардыгар, эбэтэр арыый эрдэлээн

буоларын көрдөрөр: *Сангатын доржооно да сүтэ илигинэ, таһырдыа хаһыы иһилиннэ. – Едва он закончил фразу, как со двора послышался крик.*

Б) салаа чаас хайааһынын уһуна тутуах чаас хайааһына буолар кэммин уһугун көрдөрөр, хааччахтааһын бэлиэтиир: *Арба да, Былатыан илдьиттээбитэ — сонотуоруйга энгин уһуннук эмтэнэр кэмнэр суруйууларын бу күлүүһэ таймата суох дьиэбиттэн сүтэн-оһон хаалыахтара, ону харыстаан, үтүөрүүххэр диэри Суруйааччы сойууһугар уура сылдьардыы испииһэктээн тутуо этибит диэбитэ, онон хамыһыһыанан тийиэх иннинэ миигин эрдэ сааһылаан бэлэмнээр диэнсоруйбута. - Он беспокоится, что пока ты будешь лечиться в санатории, из твоего дома, который не запирается, вполне могут исчезнуть рукописи. Поэтому он предлагает до твоего выздоровления хранить их в Союзе писателей. Надо только составить список. Мне он дал задание, чтобы я до прихода комиссии собрал и привел в порядок все написанное тобой.*

В) тутуах чаас хайааһына эрдэттэн, салаа чаас хайааһына бүтэ илигинэ онгоһуларын көрдөрөр: *Оһон эрдээххэ төрүү да илигиттэн анараа баһайылар кутун куоттараары чарапчыламмыттар бадахтаах. - Видимо, темные силы замыслили похитить душу твоего ребенка еще до рождения.*

Көстөрүн курдук, кэм сиһилиитэ салаа чаас БХЭ нуучча тылыгар олохсуйбут дьүөрэлээх: *когда; перед тем, как; вместе с тем как; пока не...; не успел, как; после того как уо.д.а. кэм суолталаах тылынан ситимнэхэр БХЭ-нэн тылбаастанар.*

Төрүөт суолталаах БХЭ салаа чааһа тутуах чаас хайааһына туохтан төрүөттэнэн, туох туһуттан буоларын көрдөрөр.

Төрүөт суолталаах БХЭ салаа чааһын кэпсиирэтэ тутуах чааһы кытта араас ньыманан ситимнэхэр:

- Сыһыат туохтуур кэпсиирэ – сыстыы ситиминэн:

-туһанан, аатыран, огостон, сылыктаан, тэптэрэн, ордон о.д.а. модальной, экспрессивнэй, эмоциональной суолталаах көмө сыһыат туохтуур – сыстыы ситиминэн: *Хата, миигин көрбөттөр, онон туһанан, чаллах тиит кэтэһэр сөрүөстэн туран, тугу кэпсэтэллэрин иһиллээ. – Они меня не заметили, и я, воспользовавшись этим, подслушал их.*

- Дьөһүөл салайытынан (иһин, быһытынан, сибээстээн, сылтаан, аайы (аайыттан), туһуттан, туһугар, сылыктаан, наадатыттан, түмүгэр, кэннэ, биричиинэтэ, төрүөтүнэн, аанһа). Холобура: *Эн кини сымыйалаатаһын аайы, тоҕо бара сатаатын? – Почему же ты собираешься уходить? Только потому что он соврал? Көстөрүн курдук, соробор маннык этии нуучча тылыгар оруобуна тылбаастаммат – этиини араарар түбэлтэ эмиэ баар буолар. Ити сахалыы уонна нууччалыы санга-инэ, кэпсэтии үөрүйэбиттэн тутулуктаах.*

Буолуу сиһилиитэ БХЭ-гэ салаа этии тутуах этии хайааһына хайдах быһыылаахтык буоларын көрдөрөр. Салаа чаас кэпсиирэтэ араас ньыманан бэриллэр:

А) билинги эбэтэр ааспыт кэмнээх аат туохтуурунан эбэтэр туттуу түһүккэ турар аатынан: *Ол санааларбын барытын түмэн, манна киллэрэсатаатым. - Вот эти мысли я и попытался воплотить в своей пьесе.*

Б) тэнгэ сыһыат туохтуурунан: *Баһылай кыл сэлээппэтин сэгэччи анньынауонна дэйбииринэн аатыгар санньш охсуммута буола-буола, аһатынаан илии тутуста. - Сдвинув набок шляпу из конских волос и, делая вид, что обмахивает плечи махалкой от комаров, Василий пожал отцу руку.*

Утарар болдьохтоох БХЭ тутаах чааһын хайааһына салаа чааска этиллэр усулуобуйа баарын үрдүнэн буолар. Манна күүтүллэр, баҕарыллар (буолуохтаах) хайааһын буолбат, ол оннугар атын хайааһын эбитэр түгэн буолар. Этии салаа чааһа туох буоларын үрдүнэн? Туох буолбутун да иһин (иннигэр)? Хайдах буолла да? Тугу гыннар да? Диэн ыйытыыга хоруйдуур.

Утарар болдьохтоох БХЭ тутаах салаа чааһа да, ол эрээри, ол да буоллар ситим тыл, үрдүнэн, иһин (иннигэр) уо.д.а. дьөһүөл көмөтүнэн ситимнэһэллэр. Нуучча тылыгар суолтатынан дьүөрэлэһэр уступительнай СПП буолан тылбаастанар: *Сынгааһын харанга былаатынан таттарбыттарын үрдүнэн, көбөрбүт уостара ыртаһан, туох эрэ дьээбэлээби этиэхтии тиистэрэ килэспиттэр.* - На его лице застыла полуулыбка; хотя его челюсть и была подвязана платком, за посиневшими губами блестели зубы, словно покойник собирался сказать что-то озорное.

Түмүктүүр баһылатыылаах холбуу этиигэ биир этии хайааһына буолара-буолбата атын этии хайааһынынан сылыктанар. Түмүктүүр БХЭ-гэ тутаах чаас хайааһына буолбутун түмүгэр туох буолара биллэр, көстөр: Маннык этии нуучча тылыгар *значит, то есть* диэн тыллаах конструкциянан тылбаастанар: *Дуунньаа, илгэ-быйан сайын кэлэрин кэрэхэлиирдии, таһырдыахаар ууллан, уу-хаар, килиэ-халаа бөбөтө.* - *Дуня, смотри, как много талой воды - значит, лето будет урожайным.*

Нуучча да, саха да тылыгар баһылатыылаах холбуу этии суолтата, аата уонна арааһа да маарыннаһар.

Нуучча тылыгар: сложное предложение: сложносочиненное (ССП), сложноподчиненное (СПП), бессоюзное (БСП).

Саха тылыгар: холбуу этии (тэнгэ холбоммут холбуу этии (ТХХЭ), баһылатыылаах тэнгэ холбоммут холбуу этии (БТХХЭ), баһылатыылаах холбуу этии (БХЭ), ситим тыла суох холбуу этии.

БХЭ тылбааһыгар тутаах уонна салаа чаас хас биирдиитэ син биир судургу этии курдук уларыһар, ол аата лексическэй, морфологическэй, синтаксическэй уларытыы (трансформация, преобразование) бары көрүнгэ тахсар.

Туһаныллыбыт литература:

1. Антонов Н.К. О сложных словах в якутском языке // Исследования по грамматике якутского языка: сборник научных трудов. – Якутск, 1983. - 131 с.
2. 2. Неймохов Е.П. Алампа: роман: В 2-х книгах. – Якутск: Бичик, 2006. – 272 с.
3. 3. Слепцов П.А. Якутский литературный язык: Формирование и развитие общенациональных норм. – Новосибирск: Наука. Сиб. отд-е, 1990. – 277 с.
4. 4. Убрятова Е.И., Н.Е. Петров, Н.Н. Неустроев и др. Грамматика современного якутского литературного языка. Т. 2. Синтаксис. – Новосибирск: “Наука”. Сибирская издательская фирма РАН, 1995. – 336 с.
5. 5. Филиппов Г.Г., Винокуров И.П. Якутский язык. Лексика. Фонетика. Синтаксис: грамматический указатель (на якутском языке). – Якутск: Бичик, 1996. – 192 с.

References:

1. Antonov N.K. O slozhnykh slovakh v yakutskom yazyke // Issledovaniya po grammatike yakutskogo yazyka: sbornik nauchnykh trudov. – Yakutsk, 1983. – 131 s.
2. 2. Neimokhov E.P. Alampa: roman: V 2-kh knigakh. – Yakutsk: Bichik, 2006. – 272 s.
3. 3. Sleptsov P.A. Yakutskii literaturnyi yazyk: Formirovanie i razvitie obshchenatsional'nykh

norm. - Novosibirsk: Nauka. Sib. otd-e, 1990. - 277 s.

4. 4. Ubryatova E.I., N.E. Petrov, N.N. Neustroev i dr. Grammatika sovremennogo yakutskogo literaturnogo yazyka. T. 2. Sintaksis. - Novosibirsk: "Nauka". Sibirskaya izdatel'skaya firma RAN, 1995. - 336 s.
5. 5. Filippov G.G., Vinokurov I.P. Yakutskii yazyk. Leksika. Fonetika. Sintaksis: grammaticheskii ukazatel' (na yakutskom yazyke). - Yakutsk: Bichik, 1996. - 192 s.

## Маркетинг

# ЭКСПЕРТНЫЙ ОПРОС В СВЯЗЯХ С ОБЩЕСТВЕННОСТЬЮ

Авторы: Долгунова Айгуль Арслановна

Аннотация: В данной статье рассмотрено понятие экспертного опроса и их отличительные черты, выявлены преимущества и недостатки применения, а также приведен пример экспертного опроса.

Ключевые слова: экспертный опрос, PR, применение, особенности.

Распространенной формой анкетирования в современной практике PR является экспертный опрос. Для повышения его надежности и эффективности он проводится вместе с какой-либо другой формой социологических исследований. Предполагается, что в экспертном опросе в качестве респондентов выступают эксперты-профессионалы, которые наиболее компетентны в поставленных в вопроснике проблемах. Экспертный опрос позволяет специалистам оперативно получать глубокие и всесторонние ответы на интересующие их вопросы в той или иной сфере. Что же касается принципов подбора экспертов, то в каждом случае они вытекают из задач проекта. Отличительная особенность этого метода состоит в том, что он предполагает компетентное участие экспертов в анализе и решении проблем исследования.

В практике экспертный опрос используется в следующих случаях:

- для прогноза развития того или иного явления;
- для оценки степени достоверности массового опроса;
- для сбора предварительной информации о проблеме исследования;
- в ситуациях, когда массовый опрос простых респондентов не возможен или не эффективен.

В отличие от других форм социологического исследования, экспертный опрос требует от интервьюера владение достаточной компетентности в изучаемом предмете, знание терминологии, сохранение деликатности и вежливости.

Главными критериями отбора экспертов являются их компетентность и авторитетность в определенной сфере деятельности. Исходя из этого численность и представительность группы респондентов при использовании данной методики оценивается не столько количественными, сколько качественными показателями.

В большинстве случаев, как правило, основными инструментами экспертного опроса являются анкета и бланк-интервью. В таких опросах проще использовать открытые формулировки, так как с закрытыми вопросами интервьюер не добьется желаемого эффекта.

Достоинством экспертных методов является их относительная простота, применимость для анализа и прогнозирования практически любых ситуаций, в том числе в условиях неполной информации. Важной особенностью этих методов является возможность прогнозировать качественные характеристики рынка, например, изменение социально-политического

положения на рынке или влияние экологии на производство и потребление тех или иных товаров.

К очевидным недостаткам относятся: возможный субъективизм мнений экспертов и ограниченность их суждений.

Экспертный опрос широко применяется в различных сферах деятельности. Как пример, мы можем отнести экспертный опрос о состоянии региональных PR-рынков, который был проведен специалистами РАСО и другими экспертами ко дню PR-специалиста. Опрос был проведен в Санкт-Петербурге, Калуге, Татарстане, Новосибирске, Иркутске, Дальнем Востоке, Ростове-на-Дону и Краснодаре. В опросе были заданы вопросы среди которых присутствуют следующие:

- Назовите наиболее известные агентства;
- Какие PR-услуги наиболее востребованы;
- Что нужно сделать для развития коммуникаций в регионе.

На вопрос «Какие PR-услуги наиболее востребованы» в Дальнем Востоке ответы получились следующими: 1 – маркетинговые коммуникации, 2 – эвенты, 3 – корпоративные коммуникации, 4 – SMM.

Таким образом, мы выявили, что экспертный опрос можно применять в различных сферах деятельности, целенаправленность которого в большей степени относится к прогнозированию, уточнение гипотез и пополнение интерпретации определенных социальных явлений и процессов. Помимо этого, экспертный опрос позволяет специалистам оперативно получать глубокие и всесторонние ответы на интересующие их вопросы в той или иной сфере.

Литература:

1. Исследования в связях с общественностью [Электронный ресурс]. Режим доступа:<http://www.advschool.ru/articles/article1047.htm>
2. Экспертный опрос [Электронный ресурс]. Режим доступа:[https://studref.com/324797/marketing/ekspertnye\\_oprosy](https://studref.com/324797/marketing/ekspertnye_oprosy)
3. Опрос экспертов: особенности, функции, достоинства и недостатки [Электронный ресурс]. Режим доступа:[http://socupr.blogspot.com/2009/11/blog-post\\_22.html?m=1](http://socupr.blogspot.com/2009/11/blog-post_22.html?m=1)
4. Экспертный опрос о состоянии региональных PR-рынков в России [Электронный ресурс]. Режим доступа:<https://www.raso.ru/news/5916/>

# ИССЛЕДОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИЙ САМООБСЛУЖИВАНИЯ СРЕДИ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ НА РОССИЙСКОМ РОЗНИЧНОМ РЫНКЕ

Авторы: Коновалова Анастасия Андреевна

Аннотация: В условиях растущей конкуренции на розничном рынке в качестве инструмента для дифференциации предлагаются технологии самообслуживания. В статье исследуется эффект от применения данных технологий, а также текущая ситуация востребованности самообслуживания среди потребителей. Данное исследование позволит предприятиям розничной торговли оценить возможные риски и перспективы инноваций и учесть их при разработке маркетинговой стратегии.

Ключевые слова: Розничная торговля, кассы самообслуживания, инновационные технологии.

Annotation: In the conditions of growing competition in the retail market, self-help technology is provided as a tool for differentiation. This article explores the effect of the use of these technologies and the current situation of consumer demand for self-service. The study will enable retailers to assess potential risks and innovation prospects and incorporate them into marketing strategies.

Keywords: Retail, self-checkout, innovative technologies.

Жесткая конкуренция, усугубляемая ростом электронной коммерции, приводит к тому, что розничным компаниям все важнее дифференцироваться. Разработка стратегии для повышения конкурентоспособности важна для каждой отрасли, но особенно важна для розничной торговли. В этой отрасли, с высокой насыщенностью рынка и низкими затратами на переключение потребителей, технологическое преобразование необходимо для выживания. Внедрение технологий самообслуживания в розничные сети это прогрессивный шаг в развитии сферы торговли. Внедряя инновации, предприятие становится более адаптивным к изменяющимся условиям рынка, обеспечивает себя конкурентными преимуществами в долгосрочной перспективе. Однако не всегда технологические нововведения получают положительный отклик среди населения или решают поставленные задачи. Данное исследование позволит предприятиям торговли рассмотреть технологии самообслуживания со стороны потребителей и учесть их преимущества и недостатки при разработке эффективной стратегии.

Цель работы: исследовать технологии самообслуживания на примере гипермаркета «Окей», расположенного по адресу г. Санкт-Петербург, Московский проспект, 137, выяснить востребованность технологий среди покупателей и по итогам предложить рекомендации для выстраивания эффективной стратегии внедрения инноваций.

Для реализации поставленной цели были решены следующие задачи:

1. Анализ специализированной литературы и научных публикаций по внедрению технологий самообслуживания в работу торгового комплекса;
2. Проведение маркетингового исследования использования технологии самообслуживания;
3. Анализ результатов исследования и разработка рекомендаций.

В работе были использованы такие методы исследования, как изучение и анализ специализированной литературы, системный анализ, сравнение и обобщение, наблюдение.

Создание инновационных систем, которые управляются с помощью модернизированных технологий, обусловлено в первую очередь увеличением эффективности предприятия, во-вторых поддержанием высокого уровня конкурентоспособности на рынке розничной торговли. С их помощью можно контролировать и улучшать такие параметры, как качество обслуживания и оперативность работы магазина.

Одним из инструментов, которые компании внедряют, чтобы добиться этого, являются технологии самообслуживания (Self Service Technologies; SSTs), которые позволяют совершать покупки в торговом зале без помощи продавца. Концепция технологий самообслуживания заключается в том, что они предлагают покупателям больше удобства, повышают доверие и значительно сокращают процесс покупки.

На текущий момент торговые сети располагают двумя видами технологий самообслуживания: кассы самообслуживания и сканеры. С кассами самообслуживания клиенты взаимодействуют лишь на конечном этапе процесса покупки. С их помощью можно отсканировать товар и совершить оплату без взаимодействия с продавцом. Однако данная технология наиболее применима в случае, если в чеке имеется не более 10-12 позиций. Если клиент выбирает сканнер, то, в этом случае, взаимодействие с технологией будет проходить в течение всего процесса покупки. Покупатель имеет возможность самостоятельно сканировать штрих-коды продуктов, одновременно контролируя стоимость как отдельных товаров, так и всей стоимости покупки и сумму скидки. Оплатить покупку можно на кассе самостоятельных покупок.

Технологии самообслуживания позволяют магазинам решать различные проблемы, связанные как потребительской удовлетворённостью, так и с эффективностью работы и управления. Рассмотрим основные преимущества данных технологий [4]:

Таблица 1.

Преимущества технологий самообслуживания.

Преимущество	Комментарий
Оптимизация использования торговых площадей	Терминалы самообслуживания составляют всего 1/3 площади классической кассы, что позволяет магазинам снизить коэффициент установочной площади путем сокращения площади расчетно-кассового узла.
Сокращение времени ожидания	Сокращение времени ожидания в очередях достигается за счет равномерного распределения покупательского потока на расчетно-кассовом узле.
Рост пропускной способности	Увеличение большего числа покупателей достигается путем сокращения времени ожидания в очереди.
Сокращение времени оплаты	Автоматизированные технологии не затрачивают время на подсчет общей стоимости покупки и необходимой к выдаче сдачи [1]. Также поддержка оплаты через мобильный телефон не только ускорит перечисление средств, но и добавит удобства пользователям [2].



Оценка эффективности программ лояльности	Использование технологий самообслуживания непосредственно связано с использованием персональных карт лояльности, что позволяет торговым сетям персонализировать акционные предложения, определять пожизненную ценность покупателя (показатель LTV).
Удобство для потребителей	Упрощение процесса покупки за счет сокращения общего времени процесса покупки, а также исключение портового переключивания товаров.
Рост денежных средств	Увеличение выручки предприятия за счет увеличения покупательского потока.

Современные технологии имеют ряд положительных аспектов, однако, для полного понимания, следует рассмотреть также и недостатки данных инноваций [5]:

Таблица 2.

Недостатки технологий самообслуживания.

Недостаток	Комментарий
Стоимость внедрения	На начальных этапах внедрение технологий самообслуживания достаточно затратно ввиду отсутствия широкого выбора производителей данных технологий и высокой стоимости их производства.
Контроль мошенничества	Технологии самообслуживания имеют риски, связанные с мошенничеством с весом товаров, заменой штрих-кодов или фальсификацией товаров. В данном случае предприятиям приходится надеяться на честность покупателей и на дальнейшую модернизацию систем контроля.
Ограниченность по возрастному фактору	Данные инновационные технологии нацелены на более молодую возрастную категорию покупателей.
Ограничения в получении данных	Некоторыми технологиями самообслуживания можно пользоваться без применения карты лояльности, что влечет за собой утерю данных о покупателе для магазина.

Исходя из анализа вышеперечисленных преимуществ и недостатков можно сделать вывод, что для предприятий розничной торговли технологии самообслуживания будут выгодной инвестицией в развитие, но только с учетом грамотно выстроенной стратегии.

Для исследования востребованности технологий самообслуживания среди российских потребителей было проведено наблюдение в гипермаркете «Окей». За час наблюдения (с 17:30 до 18:30) были получены следующие данные: всего гипермаркет посетил 631 покупатель, 184 человека воспользовались кассами самообслуживания, из которых было 23 покупателя, перешедших из очереди на традиционную кассу, а также 28 клиентов предпочли персональные сканнеры, из которых более половины продемонстрировали уверенное пользование терминалом, а у 5 человек процесс получения сканнера занял более 1 минуты, что

описывает опыт пользователей как неуверенный либо первичный. Также стоит отметить, что преимущество в использовании технологий самообслуживания осталось за более молодой категорией граждан.

Данная статистика показывает, что 33,5% покупателей знакомы с технологиями самообслуживания и являются их активными пользователями, что позволяет нам понять важность и необходимость инноваций в торговле. Персональными сканнерами воспользовались 4,5% покупателей, что демонстрирует перспективу развития данной технологии, но также говорит о низкой информированности потребителей, учитывая сравнительно молодой возраст участников наблюдения. Сокращение времени ожидания в очереди остается одним из основных факторов почему пользователи выбирают самообслуживание, что подтверждает число клиентов, покинувших традиционные кассы.

**Выводы:**

Подводя итоги исследования, можно сделать вывод, что технологии самообслуживания являются перспективной инвестицией для предприятий розничной торговли. Они обладают рядом преимуществ, благодаря которым могут стать сильным маркетинговым инструментом в конкурентной борьбе, который не только решает проблему ожидания в очереди, но также создает комфортные условия для покупателей, позволяет эффективно использовать торговые площади и привлекать новых клиентов.

Однако, при разработке маркетинговой стратегии, предприятиям также следует учитывать и недостатки данных технологий. Покупатели активнее используют технологии, если они знакомы с принципом их работы [3]. В этом случае следует обратить внимание на индивидуальное консультирование. Высвобождение рабочей силы, занятой на традиционных кассах, за счет установки терминалов самообслуживания, можно направить на ознакомление потребителей с технологиями.

## **Использованные источники**

1. Бойкова А.В., Тюник О.Р., Никишин А.Ф. Перспективы развития автоматизированной торговли с использованием инструментов мобильной коммерции // Экономика и предпринимательство. 2017. № 7 (84). С. 474 - 476.
2. Ильяшенко С.Б., Матросов А.А. Использование Интернет - технологий для повышения эффективности деятельности предприятия. В сборнике: экономическое развитие общества в современных кризисных условиях Сборник статей Международной научно - практической конференции. В 3 - х частях. 2017. С. 37 - 39.
3. Красюк И.А., Оплеснина Е.Е. Особенности маркетингового управления российскими розничными торговыми сетями//Практический маркетинг. 2013. № 11 (201). С. 20-26.
4. Самообслуживание в ритейле. URL: [https://www.retailloyalty.org/journal\\_retail\\_loyalty/read\\_online/art162732/](https://www.retailloyalty.org/journal_retail_loyalty/read_online/art162732/) (Дата обращения 10.11.2019).
5. Ivanov G.G., Efimovskaya L.A., Mayorova E.A., Nikishin A.F., Shipilova S.S., Boykova A.V., Tyunik O.R. Perspective directions of trade development. Monograph / Ed. by G. Ivanov. Vienna, 2017.

## Медицинские науки

# КОМПЛЕКСНАЯ ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ ЗДОРОВЬЯ ДЕТЕЙ ШКОЛЫ-ЛАБОРАТОРИИ «СЭРГЭЛЭЭХ»

**Авторы:** Варламова Виктория Ильинична, Атакова Ньургуйана Руслановна, Винокурова Марта Николаевна

**Аннотация:** в условиях благоприятных демографических тенденций в республике Саха (Якутия), в последние годы наблюдается негативная динамика состояния здоровья населения, особенно у учащихся, молодежи. Здоровье детей в значительной мере определяет здоровье населения в целом и является надежным индикатором, реагирующим на процессы, происходящие в общественной, социально - экономической и политической жизни страны.

**Ключевые слова:** демография, Якутия, здоровье

**Актуальность:** в условиях благоприятных демографических тенденций в республике Саха (Якутия), в последние годы наблюдается негативная динамика состояния здоровья населения, особенно у учащихся, молодежи.

Здоровье детей в значительной мере определяет здоровье населения в целом и является надежным индикатором, реагирующим на процессы, происходящие в общественной, социально - экономической и политической жизни страны.

Данные медицинских осмотров свидетельствуют о том, что за период обучения в школе, состояние здоровья детей ухудшается в 4-5 раз [5]. Сравнительный анализ о числе заболеваний, зарегистрированных у детей и подростков в Республике Саха (Якутия) и по России свидетельствует, что по большинству нозологических форм заболеваемость детей и подростков в регионе выше, чем в целом по Российской Федерации [6].

**Цель:** провести комплексную оценку состояния здоровья детей с 1 по 6 классы школы-лаборатории «Сэргэлээх».

### Задачи:

1. Оценить критерии здоровья по данным наследственного, биологического и социального анамнеза по результатам анкетирования родителей.
2. Определить уровень физического развития и степень его гармоничности детей
3. Выявить нарушения со стороны органов и систем у детей по данным осмотра.
4. Оценить частоту острых заболеваний у детей
5. Распределить детей по группам здоровья» по данным комплексного осмотра.

### Материалы и методы исследования:

В исследовании участвовало 93 ученика с 1-го по 6 класс школы-лаборатории «Сэргэлээх», в возрасте от 7 до 14 лет. На начало исследования были получены подписанные информированные письма-согласия со стороны родителей/опекунов. Наследственный и

социальный анамнез школьников изучался на основании анкетирования обоих родителей. Биологический анамнез проанализирован по анкетным данным раннего анамнеза. Всем ученикам проводилась антропометрия, динамометрия. Физическое развитие детей оценивалось центильным методом. Физикальный осмотр проводился по общепринятой методике с измерением АД, ЧДД, ЧСС. Всем школьникам определили оценку функционального состояния организма (спирометрия, пробы Штанге, Генче, Руфье). Всем детям проводилась плантография на выявление плоскостопия. Плантограмма оценивалась по методике И.М. Чижова с установкой степени плоскостопия. Каждому ученику проводился осмотр полости рта на предмет кариеса. Врачом-окулистом проведена офтальмоскопия, скиаскопия, проверка остроты зрения по таблице Сивцева. Жалобы устанавливались с помощью активного расспроса учащихся. Проводилось изучение медицинских карт школьников (форма 025/у) на наличие острых и хронических заболеваний. Группа здоровья устанавливалась на основании приказа Минздрава РФ от 30.12.2003 г. №621 «О комплексной оценке состояния здоровья детей». Статистическая обработка данных проводилась на базе Microsoft Excel 2016 г.

### Результаты:

При изучении наследственного анамнеза у 57% матерей выявлялись заболевания, связанные с наследственным предрасположением. Со стороны матерей чаще встречались болезни почек – у 12,0%, патология зрения - 11,8%, болезни органов пищеварения - 11,8%. Со стороны отцов заболевания с наследственным предрасположением выявились в 32,2% случаев. Чаще встречались патология зрения – 7,5%, гастриты 4,3%, гепатиты 4,3% (Рис.1).

Рисунок 1.

Отягощенность наследственного анамнез семей (%)



Изучение биологического анамнезу показало, что у 33,3 % матерей беременность протекала с токсокозом, у 44,08% - анемией, 15,0% - нефропатией (Рис. 2).

Рисунок 2.

Патология во время беременности матери (%)

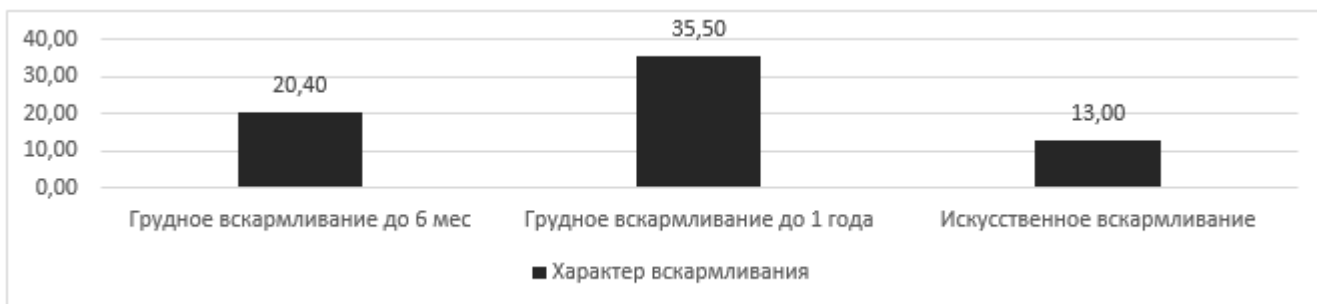


Изучение интранатального периода выявило, что у 81,7 % матерей роды были в срок, у 7,5 % - преждевременными.

Изучение характера вскармливания детей в грудном периоде показало, что до 6 месяцев на естественном вскармливании находились 20,4%, до 1 года - 35,5%. Искусственное вскармливание получали 13% детей (Рис. 3).

Рисунок 3.

Характер вскармливания детей (%) в грудном периоде по данным раннего анамнеза



По данным социального анамнеза было выявлено, что 87,1% учеников растут в полных семьях. У 67,7% школьников оба родителя имеют высшее образование. У 74,2% детей имеются благоприятные жилищно-бытовые условия. У 64,5% семей материальная обеспеченность была оценена выше прожиточного уровня. У 10% родителей имелись вредные привычки (курение) (Рис. 4).

Рисунок 4.

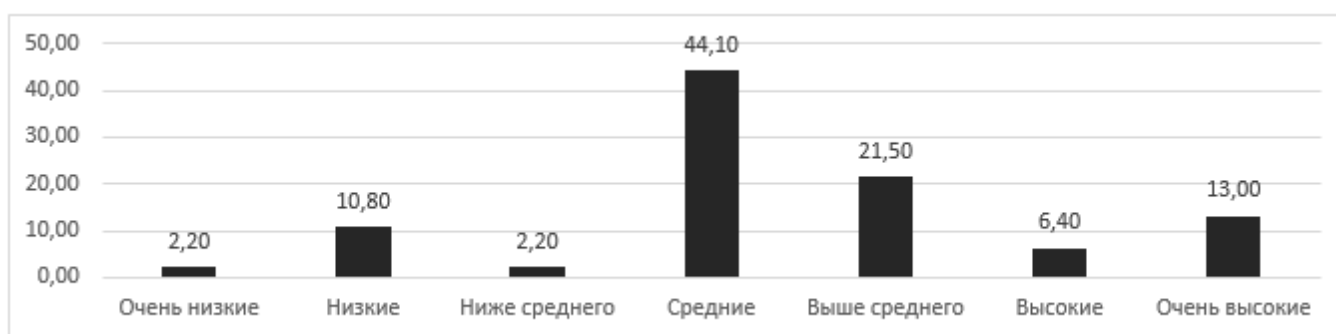
Социальный анамнез семьи (%)



Оценка физического развития по центильной таблице показала, что у 44,1% детей зафиксированы средние показатели роста, у 21,5% - выше среднего, у 6,4% - высокие, у 13% - очень высокие, у 2,2% - ниже среднего, у 10,8% - низкие, у 2,2% - очень низкие (Рис. 5).

Рисунок 5.

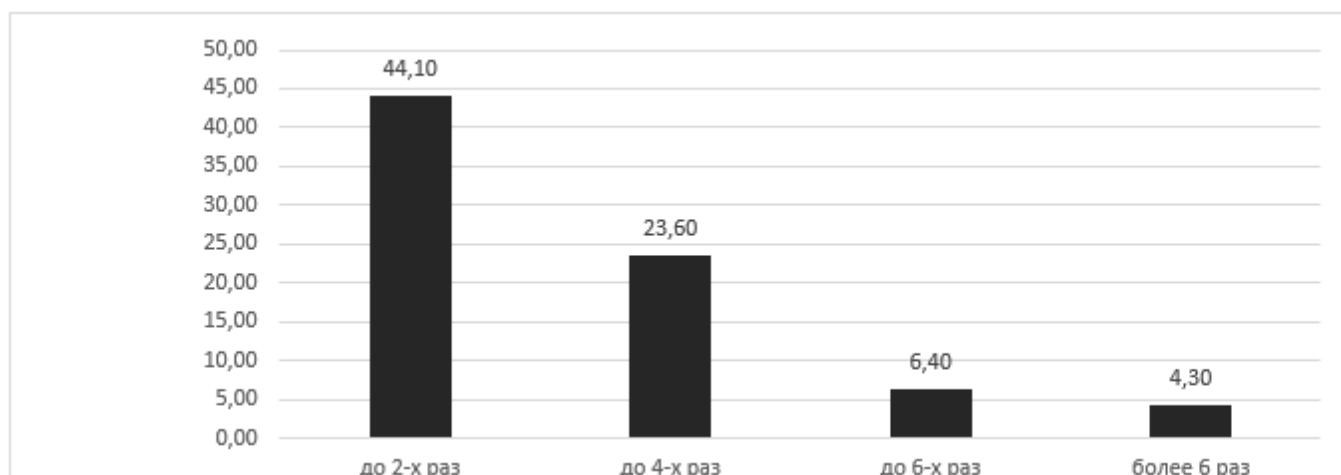
Оценка показателей роста детей по центильной таблице, %



Изучение частоты заболеваемости острыми респираторными инфекциями учащихся выявило, что до 2-х раз в год болели 44,1% детей, до 4-х раз - 23,6%, до 6 раз - 6,4%, более 6 - 4,3% школьников (рис. 6).

Рисунок 6.

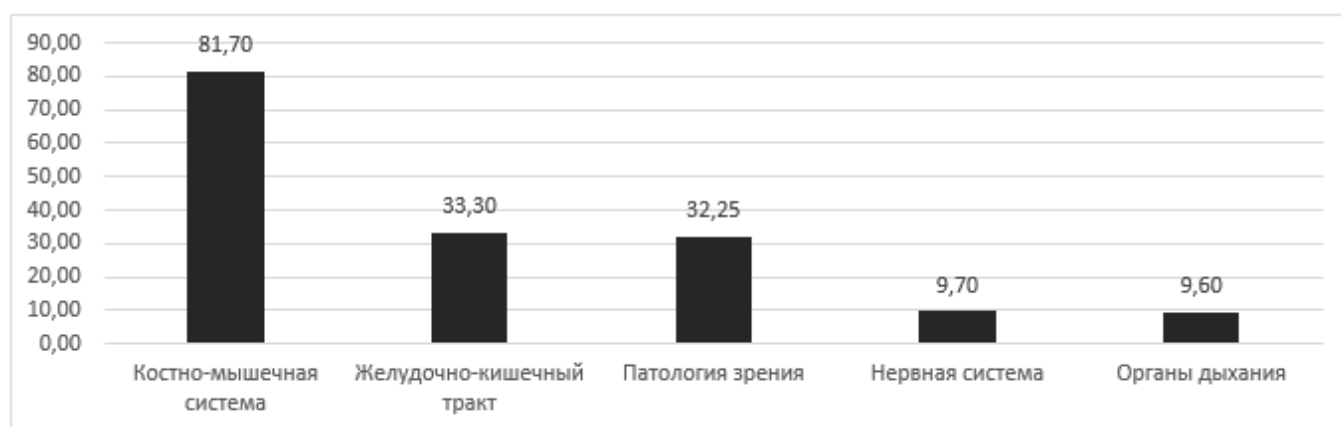
Частота заболеваемости детей острыми респираторными инфекциями в течение года (%)



После сбора жалоб, проведенного осмотра нами были выявлены патологические изменения со стороны органов и систем. На первом месте (81,7%) зафиксирована патология со стороны костно-мышечной системы (сколиотическая установка, плоскостопие), на втором месте (33,3%) – патология со стороны желудочно-кишечного тракта (кариес, гастриты, дискинезия желчевыводящих пути), на третьем (32,25%) - патология зрения (чаще снижение остроты зрения) , на четвертом (9,7%) – патология нервной системы (установленная резидуальная энцефалопатия), на пятом (9,6%) – органов дыхания (установленная бронхиальная астма, вне обострения, острый ринит) (рис. 7).

Рисунок 7.

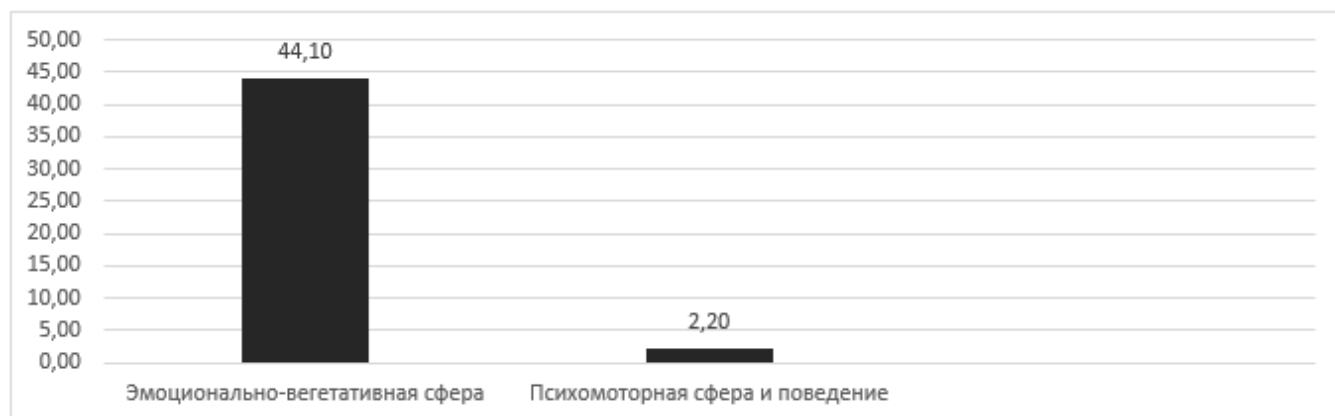
Выявленная патология со стороны органов и систем у детей (%) на момент осмотра



Оценка эмоционально-вегетативной сферы показала, что у 44,1% учащихся имелись жалобы в виде быстрой утомляемости на фоне нагрузки, частых головных болей после занятий в школе, нарушение сна (длительный период засыпания, поздно ложатся спать). Со стороны психомоторной сферы и поведения у 2,2% детей были выявлены нарушения по типу невроза (рис. 8).

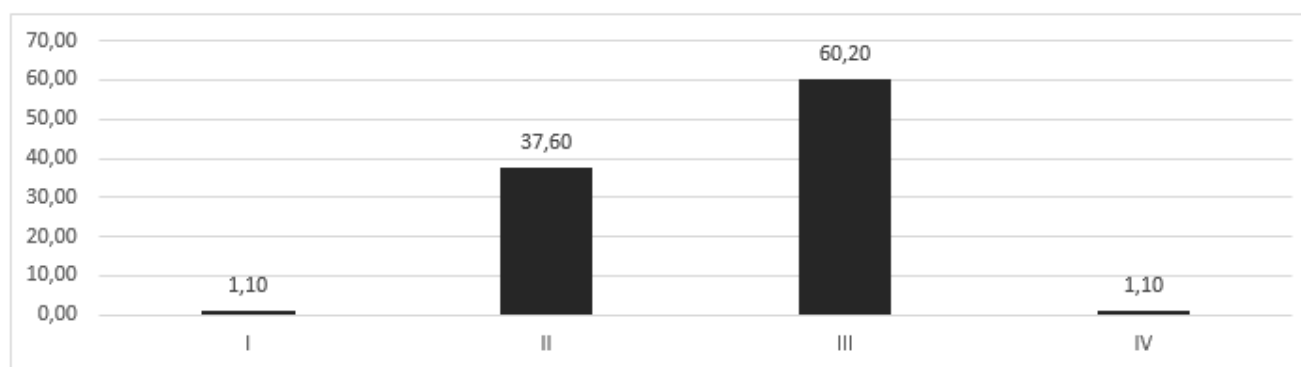
Рисунок 8.

Нарушения эмоционально-вегетативной и психомоторной сферы детей (%)



По данным комплексного обследования школьников были получены следующие распределения по группам здоровья: 1-ая группа зарегистрирована у 1 ребенка (1,1%), 2-ая группа – 37,6%, 3-я группа – 60,2%, 4-я группа – 1,1%.

Распределения по группам здоровья (%)



## Выводы

Оценка по критериям здоровья детей показала, что наследственный анамнез страдал у 57% учеников со стороны матерей и у 32,32% - отцов с риском реализации заболевания почек, патологии органов зрения, заболевания желудка и печени. У 65% учащихся отягощен биологический анамнез, родились недоношенными 7,5%. У 13% детей было искусственное вскармливание. Социальный фактор был отягощен у 35,5% учеников в связи с недостаточным прожиточным уровнем, в основном у детей из многодетных семей. Подвержены пассивному курению 10% учащихся.

Оценка физического развития показала, что 44,1% детей имели средние показатели. Низкорослость была у 15,2%, высокорослость - 40,9%.

Проведенный нами осмотр и оценка медицинских карт школьников выявили наличие хронических заболеваний. У 81,7% учащихся установлены нарушения со стороны костно-мышечной системы, у 33,3% - патология желудочно-кишечного тракта, у 32,25% - патология зрения. У 44% учащихся имелись проявления в эмоционально-вегетативной сфере, у 2,2% - в психо-моторной.

Оценка частоты острых респираторных инфекций у школьников показала, что у 44,1% была хорошая резистентность к острым инфекциям, у 30% - сниженная, у 4,3% - низкая. Анализ заболеваемости по классам показал, что чаще болеют ученики 1-го и 2-го классов, что связано с периодом адаптации детей данного возраста.

Распределение по группам здоровья по данным комплексного осмотра показало, что преобладают третья группа здоровья (60,2%) и вторая (37,6%).

По результатам комплексного осмотра учащихся школы-лаборатории «Сэргэлээх» в каждом классе совместно с классным руководителем были проведены родительские собрания. С детьми были проведены часы здоровья, на которых обучали гимнастике глаз, гигиене полости рта, профилактике нарушения осанки, здоровому питанию и др. Всем детям были даны индивидуальные рекомендации по состоянию здоровья и профилактике заболеваний.

## Литература

1. Баранов А. А. Состояние здоровья детей в РФ. // Педиатрия. 2012. № 91 (3). - С. 9 - 14.



2. Доскина, В.А. Визуальная педиатрия / Доскина В.А., Лещенко Е.А, Дериновой Е.А. – М.: ООО «Медицинское информационное агентство», 2017. – 400 с.
3. Капитан Т. В. Пропедевтика детских болезней с уходом за детьми. 5-ое издание. – М.: МЕДпресс-информ, 2009. – 656 с.
4. Мазурин, А.В. Пропедевтика детских болезней / Мазурин А.В., Воронцов И.М. – СПб.: ИКФ Фолиант, 1999. – 928 с.
5. Макарова Л.П., Соловьев А.В., Сыромятникова Л.И. Актуальные проблемы формирования здоровья школьников // Молодой ученый. 2013. № 12 (59) декабрь. – С. 494 – 496.
6. Ханды М. В. / Комплексная оценка состояния здоровья сельских школьников РС(Я). – М, 1997. – 35 с.

# Менеджмент

## АНТИКРИЗИСНОЕ УПРАВЛЕНИЕ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

### ANTI-CRISIS MANAGEMENT IN ENTERPRISE ACTIVITIES

Авторы: Заровная Дарья Владимировна

Аннотация: Кризис представляет собой крайнее обострение противоречий в экономической системе (как на макро-, так и на микроуровне), угрожающее ее развитию и жизнедеятельности. Причины кризисов, возникающих в организациях, могут быть самыми различными. В то же время, очень важным моментом является точная и объективная диагностика симптомов кризисного развития. Это необходимо для своевременной разработки и эффективного практического применения антикризисной программы.

Ключевые слова: Кризис, антикризисное управление, банкротство, финансовое состояние, финансовый анализ.

Annotation: The crisis is an extreme aggravation of contradictions in the economic system (both at the macro and micro levels), threatening its development and vital functions. The causes of crises in organizations can be very different. At the same time, a very important point is the accurate and objective diagnosis of symptoms of crisis development. This is necessary for the timely development and effective practical application of the anti-crisis program.

Keywords: Crisis, crisis management, bankruptcy, financial condition, financial analysis.

Кризис – это явление, проистекающее в определённый период времени и характеризующийся нестабильностью финансового положения предприятия или целого государства [1, с.126]. Основные причины кризиса можно классифицировать следующим образом:

- объективные – связаны с циклическими потребностями реструктуризации и модернизации производства;
- субъективные – связаны главным образом с неэффективностью управления, некавалифицированными кадрами и т. д.
- природные – которые могут быть обусловлены климатически-природными особенностями.

Также причины кризиса можно подразделить на внутренние (напрямую зависящие от деятельности самой же фирмы) и внешние (которые оказывают хоть и косвенное, но порой довольно мощное воздействие). К примеру, внешние причины могут быть связаны со стратегиями и сложившимися тенденциями макроэкономического или глобального экономического развития, конкуренцией на мировом рынке, политическими факторами. Внутренние же причины чаще всего связаны с маркетинговыми стратегиями, внутренними коммуникациями, организацией производства, эффективностью менеджмента, инвестиционной и инновационной политикой и т. д.

Подобная нестабильность чаще всего вызвана влиянием факторов внешней среды на деятельность этого предприятия или государства. Экономический кризис создает неустойчивость финансового положения объекта кризиса, то есть компании или государства, поэтому основной целью для любого предприятия или государства – это создать эффективную систему противостояния и преодоления кризисных явлений, возвращение всей системы докризисное состояние.

Зачастую, когда функционирование предприятия уже налажено, руководство ослабляет борозды правления и контроль. Некоторое время предприятие работает по инерции, однако образуются ряд проблем в той или иной сфере деятельности, а так как этими проблемами никто не занимается, и никто их не решает, они начинают расти и приобретают уже колоссальные размеры. Наступает момент, когда эти проблемы уже невозможно не заметить, и руководитель начинает активно искать пути их решения. Так и формируются стратегии, которые выражаются в определении антикризисного управления.

Антикризисное управление – это деятельность компании или даже целого государства, направленная на преодоление кризиса, который чаще всего вызван факторами внешней среды. Антикризисное управление – процесс управления, направленный на предупреждение и минимизацию риска отрицательного воздействия кризиса, включающий в себя обширный анализ ситуации и определение мер, призванных снизить уровень кризиса и минимизировать возможность его повторения [2, с.159].

Иными словами, система антикризисного управления необходима для того, чтобы преодолеть уже сложившуюся кризисную ситуацию и максимально снизить отрицательные последствия через систему принятых мер. Для этих целей используют основные механизмы антикризисного управления, которые с течением времени совершенствуются и реформируются параллельно с изменяющимися внешними и внутренними экономико-социальными, политическими условиями. Использование мер антикризисного управления связано и с процессом развития.

Для того чтобы преодолеть кризис, компания должна следовать главным принципам, на которых и основана вся система антикризисного управления: Компания или государство должно всегда быть подготовлено к тому, что стабильность финансовой системы может быть нарушена или изменена. Это связано с тем, что кризис и вызывается, и распространяется именно там, где финансовая система неустойчива. Государство или компания должны заранее подготовиться к возможным экономическим кризисам, периодически проводить и диагностировать свою финансовую деятельность. Стадия банкротства – это критический момент для любого предприятия, чтобы его избежать, необходимо заранее проводить все необходимые проверки и отслеживать состояние финансовой системы, чтобы не подвергнуться кризису и не перейти в банкроты [3, с.139].

Постоянно отслеживать изменения в финансовых показателях за счет системы планирования. Для современных предприятий такая программа называется бюджетирование – это реальный способ контроля над финансовыми отклонениями, и возможность быстро и точно определить, в какую сторону (положительную или отрицательную) идет изменение.

Необходимо использовать принцип дифференциации, этот принцип позволяет определить степень отклонения финансовой системы предприятия от заявленной нормы, тем самым, используя огромное число индикаторов можно точно определить, где и в каком направлении произошло изменение. Компании или государству также необходимо постоянно следить и мониторить факторы из внешней среды, которые напрямую влияют или могут влиять на деятельность компании или целого государства [4, с.123].

Эти факторы надо постоянно отслеживать, создавать систему классификации степени влияния этих факторов на деятельность компании (государства), просчитывать варианты их изменения, данные мероприятия позволяют снизить степень риска банкротства и сохранить стабильную финансовую систему.

Принцип срочного реагирования заключается в том, чтобы компания или государство в целом моментально реагировало на то, что в финансовой системе есть предпосылки для развития или зарождения кризиса. Согласно теории антикризисного управления, кризис развивается и распространяется очень быстро и если вовремя не отреагировать на ситуации, то, скорее всего, в ближайшее время ее просто станет невозможно контролировать и привести в норму.

Также кризис в одном направлении может породить кризис и в других направлениях финансовой системы. Так что, чем быстрее и оперативнее будет реагирование со стороны государства (компании), тем более обеспечен положительный эффект. Принцип адекватного реагирования со стороны компании или государства. Предприятию (государству) необходимо адекватно принимать то, что кризис в полной мере или его предположение возможно приведет компанию к тому, что ей придется сократить затраты на операционную деятельность или даже вероятно отказаться совсем от инвестиционных проектов. Руководству необходимо это осознать и принимать как должное, чтобы снизить степень риска возникновения кризиса.

Суть антикризисного управления определяет его конкретные характерные черты: Любой кризис предсказуем и ожидаем. Кризис можно в некоторой степени ускорить, предварить или отодвинуть во времени [5, с.85]. К кризисной ситуации можно и нужно быть подготовленным. Управление кризисной ситуацией требует особых умений, навыков, опыта.

Кризис управляем. Антикризисное управление выполняет по сути две основные функции:

- финансовая;
- социальная.

Первая функция заключается в том, что в процессе антикризисного управления по прошествии определенного периода времени достигается максимизация рыночной стоимости предприятия, находящегося в кризисе. Это достигается при проведении финансового оздоровления и рационального вложения инвестиций в новый бизнес.

Вторая функция связана с сохранением фирмы как объекта экономики, который способен применять местный труд и капитал, неся при этом минимальные издержки и привлекая инвестиции. Система антикризисного управления основывается на соблюдении определенных принципов [6, с.74]:

- Фирма постоянно находится под угрозой неблагоприятного изменения положения.
- Заблаговременное выявление признаков наступления кризиса на ранних этапах их проявлений.
- Оперативное принятие управленческих решений при наступлении кризиса.
- Максимальное использование всех методов и способов минимизации ущерба.
- Четкое и правильное влияние на процесс протекания кризиса при реальной экономической угрозе.

Сам процесс проведения антикризисного управления предполагает использование в работе конкретных методов, которые призваны решить возникающие проблемы.

Основными из них являются [7, с.96]:

- Полный контроль финансового состояния компании через систему показателей;
- Формирование четкой стратегии по борьбе с кризисными ситуациями;
- При необходимости проведение процедуры реорганизации и оптимизации внутренней структуры компании.

Данные методы с учетом контроля изменений капитала, дебиторской и кредиторской задолженности, уровня инвестиций позволяют не только предотвратить крупный ущерб, но и иногда полностью предотвратить кризис предприятия.

**Использованные источники:**

1. Стайнер Ключевые рыночные концепции. 100 основных финансовых терминов / Стайнер, Боб. - М.: СПб: Нева, 2013. - 250 с.
2. Фридман, П. Аудит: контроль затрат и финансовых результатов при анализе качества продукции / Фридман, Пол. - М.: Аудит, Юнити, 2015. - 286 с.
3. Фридман, П. Финансы организации / П. Фридман. - М.: Аудит, 2015. - 286 с.
4. Хруцкий, В.Е. Внутрифирменное бюджетирование: настольная книга по постановке финансового планирования / В.Е. Хруцкий, В.В. Гамаюнов. - М.: Финансы и статистика, 2014. - 464 с.
5. Четыркин, Е.М. Методы финансовых и коммерческих расчетов / Е.М. Четыркин. - М.: Дело, 2017. - 320 с.
6. Шеремет, А.Д. Методика финансового анализа / А.Д. Шеремет, Р.С. Сайфулин. - М.: ИНФРА-М, 2016. - 176 с.
7. Шредер, Н.Г. Анализ финансовой отчетности / Н.Г. Шредер. - М.: Челябинск: Альфа-Пресс, 2017. - 176 с.

# ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ И ПОКАЗАТЕЛИ ЕЕ ХАРАКТЕРИЗУЮЩИЕ

## FINANCIAL STABILITY OF THE ENTERPRISE AND ITS CHARACTERISTICS

Авторы: Заровная Дарья Владимировна

Аннотация: Финансовая устойчивость рассчитывается в процессе анализа финансового состояния компании. Финансовое состояние предприятия — это движение денежных потоков, обслуживающих производство и реализацию его продукции. Для того чтобы разобраться в сущности финансовых показателей, характеризующих финансовое состояние предприятия необходимо расчленить данный термин на составные части, рассмотреть каждую из них в отдельности и синтезировать их содержание в единое экономическое понятие.

Ключевые слова: Финансовая устойчивость, финансы, финансовые показатели, виды и формы показателей.

Annotation: Financial stability is calculated in the process of analyzing the financial condition of the company. The financial condition of the enterprise is the movement of cash flows serving the production and sale of its products. In order to understand the essence of financial indicators characterizing the financial condition of an enterprise, it is necessary to divide this term into its constituent parts, consider each of them individually and synthesize their contents into a single economic concept.

Keywords: financial stability, finances, financial indicators, types and forms of indicators.

Финансы представляют собой сложную экономическую категорию и затрагивают практически все сферы общественной жизни [1, с.52]. В научной литературе их принято рассматривать в двух ключах: финансы как совокупность общественных отношений; финансы как совокупность фондов денежных средств. В первом случае речь идет об особой форме общественных отношений, возникающих в связи с движением денежных средств, а во втором – об их контроле.

Также финансы принято отождествлять с денежной формой капитала. Далее обратимся к термину «показатель». В общем виде он представляет собой некую обобщенную характеристику какого-либо понятия, процесса или объекта, выраженную в числовой форме. Иначе говоря, это количественная характеристика объекта исследования [2, с.96].

Сами по себе показатели активно применяются в различных отраслях науки, будь то математика, физика, химия, экономика, социология и прочие отрасли научного знания. Их анализ и оценка выступают неотъемлемым элементом исследовательского процесса. Применительно к категории финансов показатели принимают соответствующую форму и именуются финансовыми показателями.

Финансовые показатели могут принимать различные формы, а их оценка – преследовать различные цели. Каждый из них имеет свою определенную методологию расчетов и экономический смысл.

На сегодняшний день существуют различные виды и формы финансовых показателей. В основе их классификации могут лежать различные признаки, будь то характер предоставления информации, аналитическая цель или уровень эмпирического воздействия. Чаще всего финансовые показатели принято разграничивать в зависимости от методики их расчета (рисунок 1).



**Рисунок 1. Абсолютные и относительные финансовые показатели**

Итак, финансовые показатели могут быть абсолютными и относительными. Абсолютные финансовые показатели подлежат измерению в стоимостном (денежном) выражении. Они могут быть исчислены в рублях, долларах, евро, фунтах стерлингов, швейцарских франках и иных видах валют. В России в качестве единиц измерения чаще всего используются тысячи рублей.

К абсолютным финансовым показателям относятся [7, с.74]:

- общий оборот;
- расходы и доходы предприятия, как реализационные, так и внереализационные;
- денежные потоки;
- активы и капитал и пр.

Как правило, с помощью абсолютных финансовых показателей удастся проанализировать и оценить итоговые параметры деятельности хозяйствующего субъекта. Они могут быть индивидуальными и сводными. Первые могут быть получены непосредственно в процессе статистического наблюдения, как результат подсчета и оценки, а вторые характеризуют объем признака или совокупности в целом.

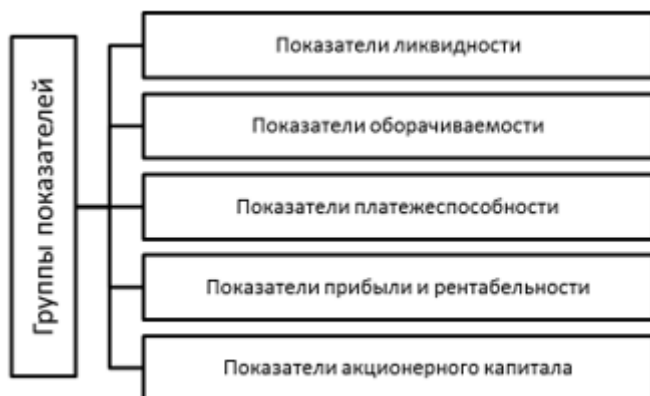
Относительные финансовые показатели подлежат измерению в долях единицы или процентах. В основе их расчета лежит коэффициентный подход. Это означает, что для определения их величины необходимо разделить один признак на другой. Так, например, для того, чтобы рассчитать рентабельность продаж необходимо прибыль поделить на выручку от реализации.

В зависимости от эмпирического воздействия финансовые показатели могут принадлежать экзогенному или эндогенному уровню, а также быть прямыми и косвенными, иметь интенсивный и экстенсивный характер. Показатели ликвидности характеризуют способность субъекта хозяйствования погашать текущие задолженности за счет текущих или оборотных активов, ему принадлежащих. К ним относятся коэффициенты текущей, абсолютной и срочной

ликвидности.

Особое значение в анализе финансовых коэффициентов отводится их группировке по признакам целевой направленности. Основные группы финансовых показателей представлены на рисунке 2 [3, с.63]. Как правило, они представлены относительными показателями. Рассмотрим их более подробно.

Показатели оборачиваемости позволяют оценить скорость, с которой ресурсы хозяйствующего субъекта превращаются в денежную форму, то есть совершают полный кругооборот [4, с.74]. Данная группа представлена обширным перечнем показателей оборачиваемости активов и пассивов баланса. Для их анализа наиболее часто используются коэффициенты оборачиваемости и длительность одного оборота.



**Рисунок 2. Основные группы финансовых показателей**

Показатели платежеспособности лежат в основе анализа финансовой устойчивости и характеризуют способность субъектов хозяйствования своевременно и в полном объеме нести ответственность по взятым на себя обязательствам, финансировать текущие операционные и производственные расходы [1, с.63]. Они включают в себя соотношение собственного и заемного капитала, коэффициент автономии и уровня возврата долгосрочных обязательств и пр. Показатели прибыли и рентабельности служат основой оценки эффективности использования вложенных в бизнес средств и ресурсов. В первую очередь к ним относятся различные показатели рентабельности (рентабельность продаж, основной деятельности, активов) и пр.

Наконец, показатели акционерного капитала отражают благосостояние владельцев хозяйствующего субъекта и рост его стоимости. Здесь рассчитываются такие показатели, как коэффициент дохода на акцию, коэффициент реинвестирования, коэффициент дивидендных выплат и пр.

Основными задачами финансового анализа являются [5, с.123]:

- контроль финансового состояния предприятия;
- управление взаимоотношениями с партнером;
- установление ограничений на лимит денежных средств в процессе деятельности организации;
- принятие решений о возможных заемных средствах;



- регулирование взаимоотношений с поставщиками и заказчиками в отношении ценообразования.

Для финансового анализа используют информацию по оборотным средствам, по выручке и прибыли, по просроченным платежам, дебиторской и кредиторской задолженности, о состоянии кредитов и оборотных средствах организации. Финансовый анализ очень важная процедура для оценки различных показателей, сравнения их друг с другом в динамике и статистике. Качественный финансовый анализ, который подкрепляется расчетами и выводами помогает принять важные решения инвесторам или владельцам в отношении дальнейшего существования организации.

Финансовый анализ по сути является составной частью терминов: экономический анализ и анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия. На практике при процедуре финансового анализа производятся не только расчеты количественных показателей, коэффициентов и соотношений, а также и дается их качественная оценка и описание, а также производится сравнение с аналогичными показателями отраслевых предприятий [6, с.122].

Чаще всего при проведении финансового анализа используют MS Excel или специализированные программные продукты. Финансовый анализ состоит из следующих видов:

- анализ состава и структуры активов организации;
- анализ обязательств;
- анализ финансовых результатов деятельности и финансовой устойчивости;
- оценка платежеспособности;
- анализ ликвидности;
- анализ деловой активности.

Таким образом, подводя итог статье, стоит отметить, что финансовая устойчивость предприятия может быть охарактеризована различными показателями. С целью комплексной оценки финансовой устойчивости предприятия необходимо использовать все вышеперечисленные показатели в совокупности.

#### **Использованные источники:**

1. Аскери Международные стандарты финансовой отчетности / Аскери и др. - М.: Аскери АССА, 2015. - 865 с.
2. Морозова, Ж.А. Международные стандарты финансовой отчетности / Ж.А. Морозова. - М.: Бератор-Пресс, 2017. - 256 с.
3. Перло, В. Империя финансовых магнатов / В. Перло. - М.: Иностранная литература, 2017. - 541 с.
4. Рожнова, О.В. Международные стандарты бухгалтерского учета и финансовой отчетности: Учебное пособие для вузов / О.В. Рожнова. - М.: Экзамен; Издание 2-е, перераб. и доп., 2013. - 256 с.
5. Савенок, В.Е. Как реализовать финансовый план / Савенок, Владимир. - М.: СПб: Питер, 2014. - 240 с.
6. Симонов, В.А. Финансовое планирование / В. А. Симонов. - М.: СПб: Питер, 2016. - 160 с.
7. Сташек, В.С. Финансы организации / В.С. Сташек. - М.: Питер, 2016. - 176 с.

# МЕТОДИКИ РАСЧЕТА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ

## FINANCIAL STABILITY CALCULATION METHODS

Авторы: Заровная Дарья Владимировна

Аннотация: Финансово-хозяйственная деятельность является основой функционирования любого предприятия. В общем смысле она представляет собой целенаправленный процесс, связанный с практической реализацией функций хозяйствующего субъекта, направленных на формирование и использование его финансовых ресурсов, обеспечивающих его экономико-социальное развитие. Под показателем в широком смысле слова принято понимать обобщенную характеристику некоего результата или процесса. Он может быть измерен в различных единицах измерения. Так или иначе, их использование широко распространено в различных науках, включая экономику.

Ключевые слова: Финансовое состояние, показатели, хозяйственная деятельность, информационная база финансового анализа.

Annotation: Financial and economic activity is the basis for the functioning of any enterprise. In a general sense, it is a purposeful process associated with the practical implementation of the functions of an economic entity, aimed at the formation and use of its financial resources, ensuring its economic and social development. Under the indicator in the broad sense of the word it is accepted to understand the generalized characteristic of a certain result or process. It can be measured in various units. One way or another, their use is widespread in various sciences, including economics.

Keywords: financial condition, indicators, economic activity, information base of financial analysis.

Показатели финансового состояния предприятия – это показатели, характеризующие финансово-хозяйственную деятельность предприятия, отражающие основные тенденции его развития и характеризующие ее общую эффективность. Фактически это те показатели, которые отражают эффективность финансовой и хозяйственной деятельности субъекта хозяйствования [3, с.85].

Вся их совокупность делится на несколько видов:

- синтетические;
- детальные;
- аналитические.

Все они тесно взаимосвязаны между собой. Изменение одного из них в определенной мере сказывается на общих результатах финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Каждый из них важен и заслуживает определенного внимания. Оценка и анализ финансово-экономических показателей деятельности хозяйствующего субъекта позволят не только определить основные тенденции ее развития и общую эффективность ее осуществления, но также служат и основой принятия управленческих решений. [2, с.55].



**Рисунок 1. Классификация показателей финансовой деятельности предприятия**

Рассмотрим принципы анализа хозяйственно-финансовых показателей и информационную базу его проведения более подробно. Анализ хозяйственно-финансовых показателей предполагает необходимость использования системного подхода к его организации. Это означает, что хозяйственно-финансовая деятельность должна подвергаться изучению в качестве определенной совокупности ее направлений и оценке системы элементов, взаимосвязанных между собой.

Анализ хозяйственно-финансовых показателей предполагает необходимость отбора и критической оценки наиболее важных показателей, характеризующих хозяйственную деятельность предприятия и ее финансовую сторону. Он должен отвечать ряду критериев, а именно быть [1, с.78]:

- комплексным;
- системным;
- объективным.

Комплексность предполагает, что используемые в ходе оценки показатели должны отражать различные стороны деятельности хозяйствующего субъекта и давать общую картину.

Объективность означает, что используемые в ходе анализа показатели должны быть точными и достоверными. [4, с.65].

Порядок формирования бухгалтерской отчетности и сроки ее подготовки регламентируются законом. Ее основными свойствами являются точность, достоверность и системность. Далее следует конкретизировать показатели, непосредственно лежащие в основе анализа хозяйственно-финансовой деятельности предприятия.

Общее количество финансовых показателей для анализа деятельности компании огромное множество, около двухсот. Поэтому для удобства оценки их группируют в блоки и применяют только самые важные коэффициенты.

Финансовый анализ позволяет выявить важные тенденции, например, вероятность банкротства. Коэффициенты, рассчитываемые в процессе финансового анализа, характеризуют определенный аспект финансовой деятельности компании.

Среди наиболее популярных финансовых коэффициентов следует выделить следующие:

Коэффициент автономии. Его расчет производится как отношение стоимости собственного капитала организации к общей его сумме. Коэффициент финансовой зависимости - отношение обязательств предприятия к его активам.

Коэффициент текущей ликвидности - частное от деления суммы оборотных активов на сумму краткосрочных обязательств.

Рентабельность собственного капитала. Этот показатель измеряется отношением суммы чистой прибыли предприятия к собственному капиталу. Рентабельность продаж определяется как отношение валовой прибыли предприятия к объему выручки. [5, с.103].

Чаще всего применяются следующие ключевые методы финансового анализа: вертикальный анализ, горизонтальный анализ, составление прогнозов на базе трендов, факторный анализ.

Необходимо отметить, что сам по себе финансовый анализ – это не только лишь расчет различных коэффициентов и сравнение их значений. Итогом качественно проведенного анализа является обоснованный расчетами вывод о финансовом состоянии организации, который является основой для принятия оперативных и стратегических управленческих решений заинтересованными лицами [6, с.127].

Некоторые финансовые показатели имеют рекомендуемые диапазоны оценок, которые определяются согласно экспертным оценкам. Но допустимые значения таких показателей могут значительно отличаться и для разных отраслей, и для разных компаний внутри одной отрасли. Поэтому для полной картины необходимо анализировать весь комплекс финансовых показателей с учетом специфики деятельности организации.

Показатели, характеризующие прибыльность, включают в себя, прежде всего, чистую прибыль, которая остается в распоряжении субъекта хозяйствования после совершения всех обязательных платежей, включая уплату налогов. Анализ данной группы показателей позволяет определить, насколько доходы превышают расходы, то есть какой чистый финансовый результат хозяйственной деятельности, и какова динамика его изменения. Чем выше его значение, тем лучше для бизнеса.

Показатели стабильности отражают финансовую устойчивость субъекта хозяйствования, то есть показывают его способность к финансированию собственной деятельности за счет собственных и заемных средств. Данная группа показателей тесно связана с возможностью организации выполнять взятые на себе обязательства перед различными группами стейкхолдеров, будь то внешние поставщики или собственные сотрудники. [7, с.17].

Показатели, характеризующие рост деятельности хозяйствующего субъекта, определяются в первую очередь ростом его капитала. Общий прирост активов хозяйствующего субъекта за отчетный период свидетельствует об общем улучшении имущественного состояния, особенно если характеризуется приростом основных фондов и денежных средств.

Абсолютные финансовые показатели позволяют оценить состояние и движение финансовых ресурсов хозяйствующего субъекта, источники их формирования и принципы распределения. Наиболее важное значение среди них отводится доходам и расходам, а также составу и структуре капитала. Вторые, относительные, связаны с расчетом определенных коэффициентов и соотношений. Непосредственно они характеризуют качественные стороны изучаемых явлений, такие как: рентабельность, оборачиваемость, финансовая устойчивость, ликвидность и т.д.

Обобщающим показателем, характеризующим общую эффективность финансово-хозяйственной деятельности, считается рентабельность. В основе ее определения лежит соотношение получаемых результатов (чаще всего чистой прибыли) к затрачиваемым ресурсам (например, активам или собственному капиталу).

Сама по себе система финансовых показателей не дает готовых ответов о финансовом состоянии субъекта хозяйствования. Она требует своей критической оценки и анализа. [8, с.34].

Методика его проведения для абсолютных и относительных показателей несколько различается. Абсолютные показатели, в большинстве случаев не требуют своего расчета, в готовом виде они уже имеются в системе финансового учета хозяйствующего субъекта. Рекомендуемых значений относительно их величин также не существует. Поэтому особое внимание уделяется анализу динамики их изменения, то есть оценке их прироста или сокращения за отчетный период, который также может измеряться в абсолютных и относительных величинах.

В идеале результирующие финансовые показатели деятельности субъекта хозяйствования должны расти, а его деятельности – расширяться. Так, например, увеличение объемов сбыта должно положительно сказываться на объеме выручки от реализации. Превышение же темпов роста доходов над темпами роста расходов ведет к увеличению чистой прибыли.

Так или иначе, ни один из выше озвученных показателей не является исчерпывающим. Поэтому анализ хозяйственно-финансовой деятельности организации требует их комплексного изучения, включая анализ динамики их развития.

#### **Использованные источники:**

1. Артеменко, В.Г. Анализ финансовой отчетности: учебное пособие для студентов / В.Г. Артеменко. - М.: Омега-Л; Издание 2-е, 2016. - 270 с.
2. Аскери Международные стандарты финансовой отчетности / Аскери и др. - М.: Аскери АССА, 2015. - 865 с.
3. Башарин, Г.П. Начала финансовой математики / Г.П. Башарин. - М.: ИНФРА-М, 2017. - 160 с.
4. Бердникова, Т.Б. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности компании / Т.Б. Бердникова. - М.: ИНФРА-М, 2015. - 224 с.
5. Бочаров, В.В. Комплексный финансовый анализ / В.В. Бочаров. - М.: СПб: Питер, 2014. - 432 с.
6. Бухгалтерский (финансовый) учет: Учет производства, капитала, финансовых результатов и финансовая отчетность. Учебное пособие. - М.: Финансы и статистика, 2013. - 352 с.
7. Бухгалтерский учет и налогообложение финансовых результатов в системе управления организаций. Учебное пособие / А.И. Нечитайло и др. - М.: Феникс, 2014. - 288 с.
8. Гребенюк Л.Н. Анализ финансовых резервов компании / Л.Н. Гребенюк. - М.: СПб:

Питер, 2016. - 192 с.

# МЕТОДИКА ОЦЕНКИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ЗАО «РТК»

## ECONOMIC SECURITY ASSESSMENT METHOD CJSC RTK

Авторы: *Иванько Екатерина Игоревна*

Аннотация: *Статья посвящена поиску механизмов решения проблем экономической безопасности организаций на примере ЗАО «РТК». Изучена организационная структура и зоны ответственности подразделений по обеспечению экономической безопасности. Рассмотрев организационную характеристику системы экономической безопасности ЗАО «РТК», проведена оценка эффективности функционирования данной системы и предложена собственная методика оценки экономической безопасности. На основе нее оценена система экономической безопасности ЗАО «РТК».*

Ключевые слова: *экономическая безопасность, организация, организационная структура, методика оценки экономической безопасности, система экономической безопасности.*

Annotation: *The article is devoted to the search for solutions to the problems of economic security of organizations using the example of ZAO «RTK». Consideration of the organizational structure and area of responsibility of economic security units. The effectiveness of the functioning of this system was assessed and its own methodology for assessing economic security was proposed. Based on it, the system of economic security of the organization is evaluated.*

Keywords: *economic security, organization, organizational structure methodology for assessing economic security economic security system*

Современные предприятия действуют в нестабильных экономических условиях, что предполагает постоянный поиск соответствующих механизмов решения возникающих проблем, инструментов снижения внутренних и внешних угроз. Все большую роль в экономике играют вопросы обеспечения экономической безопасности предприятия в условиях существования и развития рыночных механизмов. Предприятие как хозяйствующая единица экономике функционирует в сложных условиях внешней среды, следовательно, для того, чтобы эффективно вести свою деятельность предприятию необходимо выстроить гибкую систему экономической безопасности. Наличие системы экономической безопасности на предприятии даёт возможность результативного ведения бизнеса в рыночных условиях.

Экономическая безопасность предприятия - комплексное понятие, которое включает в себя совокупность факторов, связанных как с внутренним состоянием самого предприятия, так и с воздействием внешней среды, с ее субъектами, с которыми предприятие вступает во взаимосвязь.

В рамках практического исследования вопроса обеспечения экономического безопасности предприятия было исследовано ЗАО «РТК».

В ЗАО «РТК» отсутствует специализированное подразделение, в функции которого входит обеспечение экономической безопасности. Вместо этого указанные функции распределены между различными подразделениями. [1]

Исходя из структуры управления главным органом управления компанией общее собрание акционеров, которое формирует Совет Директоров. В свою очередь главным единоличным исполнительным органом управления является Президент компании. Коллегиальным исполнительным органом является Правление. Для оказания содействия Президенту и Правлению в решении различных вопросов в структуре ЗАО «РТК» созданы 27 комитетов. В их задачи входит разработка рекомендаций, направленных на решение различных задач в сфере деятельности ЗАО «РТК» Также существуют 5 комитетов, находящихся в функциональном подчинении у Совета директоров. Данные комитеты также оказывают содействие главному органу правления в разработке важнейших решений в деятельности общества.

Именно между комитетами и распределены различные вопросы в сфере реализации задач обеспечения экономической безопасности. Кроме того, в структуре управления компанией существуют и независимые подразделения, в задачи которых входит в том числе обеспечение отдельных аспектов экономической безопасности. Такими подразделениями являются ревизионная комиссия и внешний независимый аудитор.

В целях независимой оценки достоверности бухгалтерской отчетности Общество ежегодно привлекает внешнего аудитора для проведения аудита отчетности.

Таким образом, организационно система экономической безопасности ЗАО «РТК» состоит из нескольких звеньев, обеспечивающих решение задач в различных направлениях экономической безопасности. Данная система включает в себя как внутренние подразделения компании, подчиненные главным органам управления, так и внешние органы, формируемые по выборному принципу, имеющие достаточно большую степень автономности, деятельность которых направлена прежде всего на решение задач финансовой безопасности.

Рассмотрев организационную характеристику системы экономической безопасности, необходимо провести оценку эффективности функционирования данной системы. Для оценки системы экономической безопасности организации используются различные методики. Каждая из имеющихся методик, имеет определенные достоинства и недостатки. При этом в настоящее время отсутствует специализированная методика, позволяющая произвести оценку системы экономической безопасности организации телекоммуникационной сферы.

Взяв за основу методики, предложенные Асадовой А.А., [2, с.32-36] Есембековой А.У., Боровинских В.А., Павлуцких М.В. можно предложить собственную методику оценки экономической безопасности и на основе нее оценить систему экономической безопасности ЗАО «РТК»

В рамках первого этапа методики необходимо выбрать и структурировать показатели оценки системы экономической безопасности организации. Далее необходимо выбрать конкретные показатели, которые будут использоваться для оценки системы экономической безопасности организации. По моему мнению в рамках оценки системы экономической безопасности телекоммуникационной организации имеет смысл разделить все показатели на три категории: [3, с.62-70]

1. Ресурсные показатели.
2. Коммерческие показатели.
3. Финансовые показатели.

На следующем этапе необходимо рассмотреть методы оценки экономической безопасности в части использования ее потенциала. В связи с тем, что рассматриваются несколько групп показателей, то необходимо проводить комплексную оценку экономической безопасности



организации. Для проведения такой оценки используются различные методы, среди которых можно выделить методы суммы мест, метод суммы баллов, методов расстояний и т.д. Далее происходит расчет комплексного показателя системы экономической безопасности предприятия. После расчетов можно представить уровни безопасности по каждому показателю, принятому для оценки.

Таким образом, проанализировав организацию по предлагаемой методике, можно обнаружить определенные проблемы в системе экономической безопасности. В частности, в ЗАО «РТК», обеспечивается достаточная защищенность и необходимый уровень экономической безопасности для ресурсной и коммерческой составляющей деятельности организации. С другой стороны, имеются определенные проблемы в обеспечении экономической безопасности финансовой составляющей системы функционирования ЗАО «РТК».

### **Использованные источники**

1. Устав ПАО «МТС» (редакция № 14), М: 2018.  
[https://moskva.mts.ru/upload/contents/10647/MTS\\_Charter\\_2018\\_rus.pdf](https://moskva.mts.ru/upload/contents/10647/MTS_Charter_2018_rus.pdf)
2. Асадова Анастасия Александровна Количественные методы оценки экономической безопасности предприятия // Теория и практика сервиса: экономика, социальная сфера, технологии. 2017. №3 (33). – С. 32-36
3. Есембекова А.У., Боровинских В.А., Павлуцких М.В. — Методика оценки уровня экономической безопасности организаций // Финансы и управление. – 2016. – № 2. – С. 62 – 70

# ПРАВОВОЙ РЕЖИМ НЕДВИЖИМОГО ИМУЩЕСТВА, ВНЕСЕННОГО В КАЧЕСТВЕ ВКЛАДА В УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

## LEGAL REGIME OF REAL ESTATE PROPOSED AS A CONTRIBUTION TO THE AUTHORIZED CAPITAL OF A COMMERCIAL ORGANIZATION

Авторы: *Киселева Наталия Витальевна*

Аннотация: *В данной статье автором рассматриваются отличительные черты правового режима объектов недвижимости, внесенных в качестве вклада в уставной капитал коммерческой организации, а также проблемы, правового регулирования внесения указанного имущества в качестве вклада в уставный капитал, предложены пути решения выявленных проблем.*

Ключевые слова: *объект недвижимости, коммерческая организация, уставный капитал, недвижимое имущество, собственность.*

Annotation: *in this article the author considers the distinctive features of the legal regime of real estate objects made as a contribution to the authorized capital of a commercial organization, as well as the problems of legal regulation of making this property as a contribution to the authorized capital, the ways of solving the identified problems are proposed.*

Keywords: *real estate object, commercial organization, authorized capital, real estate, property.*

В настоящее время в период расцвета практики применения института банкротства в отношении юридических лиц, одним из актуальных является рассмотрение защиты права собственности на недвижимое имущество юридических лиц.

Одним из вопросов, требующих своего разрешения в правовом русле, является вопрос правового регулирования внесения объекта недвижимости в качестве вклада в уставной капитал и правовые последствия такого внесения.

На первый взгляд, внесение объекта недвижимости в качестве оплаты учредителем доли в уставном капитале юридического лица, не вызывает трудностей правового регулирования, однако, на практике такие трудности существуют.

Прежде всего следует отметить то, что не совпадают момент оплаты доли в уставном капитале и момент государственной регистрации перехода права собственности на указанное недвижимое имущество. Так, учредитель юридического лица принимает решение о внесении в качестве вклада в уставный капитал создаваемой организации недвижимого имущества, которое должно быть оценено оценщиком, подготавливает все необходимые документы в налоговых органах и по истечении установленного срока данные заносятся в единый государственный реестр юридических лиц. Только после этого, когда организация будет зарегистрирована в установленном законом порядке, организация обращается в регистрирующие органы для внесения сведений как собственнике имущества в единый реестр

недвижимости. Кроме этого, следует обратить внимание на отдельные пробелы правового регулирования указанных объектов недвижимости, внесенных в качестве вклада в уставный капитал коммерческой организации.

В некоторых случаях стоимость передаваемого имущества может быть увеличена на сумму дополнительных расходов, которые понес учредитель при передаче вклада. [3, с.137]

Юридические лица являются единственными и единственными собственниками своего имущества, в том числе имущества, переданного им в качестве вкладов (взносов) их учредителями (участниками, членами) (п. 3 и 4 ст. 213 ГК РФ). [2] Никакой долевой, коллективной или иной собственности учредителей (участников, членов) на имущество юридического лица в таком случае не возникает. Формирование уставного капитала является обязательным для предприятий всех организационно правовых форм, атрибутом юридической самостоятельности. [4, с.185]

Если учредители рассчитывают на получение дохода от переданного в собственность юридического лица имущества, т.е. создают коммерческую организацию, то взамен утраченного права собственности они приобретают права требования к такой организации (но не вещные права на ее имущество) (п. 2 ст. 48 ГК РФ). В состав этих прав требования входят право на участие в распределении прибыли (дивиденд) и право на получение части имущества (или его стоимости), оставшегося после ликвидации организации и расчетов со всеми кредиторами (ликвидационная квота).

Следует отметить, что при создании организации, учредители формируют уставный капитал, т.е. обособленное имущество, основной целью которого является гарантия обеспечения прав кредиторов данной организации.

По мнению Ю.П. Свит, если имущество в качестве вклада в уставный капитал организации было передано до регистрации такой организации в качестве юридического лица, то следует говорить о защите фактического владения тех лиц, которым это имущество было передано, но не самой организации. [5, с.38]

Одним из спорных вопросов правового регулирования внесения недвижимого имущества в уставный капитал является вопрос о том, как должна регулироваться ситуация, когда после внесения в уставный капитал, учредитель хочет переоформить данное имущество на себя как физическое лицо, т.е. каким образом, имущество должно перейти в его собственность и что в этом случае должно остаться в уставном капитале.

Позиция налоговых органов заключается в том, что объект недвижимости, находящийся в уставном капитале организации, должен быть передан учредителю этой организации по договору купли-продажи от юридического лица к физическому лицу. В этом случае налогооблагаемую базу составит только стоимость недвижимости, превышающая ту стоимость, по которой имущество было оценено и внесено в уставный капитал. Такое увеличение стоимости может быть, например, в случае какого-либо ремонта недвижимого имущества, увеличивающего его стоимость, реконструкции, перепланировки и т.д.

Так, решением Кировского районного суда города Ярославля от 23.12.2015 удовлетворены иски о признании недействительными сделки по внесению ООО фирма «Ярстик» в уставный капитал в качестве взноса в уставный капитал ООО «Ярстик» недвижимого имущества - нежилого здания, земельного участка; прекращено право собственности ООО «Ярстик» на указанные объекты недвижимого имущества; за ООО «Энус» признано право собственности на указанное нежилое

здание и земельный участок.

Суды сделали вывод о злоупотреблении правом при совершении сделок по внесению объектов недвижимого имущества в уставный капитал ООО «Ярстик», посягающим на права и законные интересы взыскателя Смирнова В.А., что в соответствии со [статьями 10, 168](#) ГК РФ свидетельствует об их ничтожности.

На основании соглашения об отступном от 21.10.2016, заключенного между Быстровым А.В., Майоровым Н.С. и ООО «Ярстик» указанные объекты недвижимости переданы Быстрову А.В. и Майорову Н.С. (по 1/2 доли в праве собственности на каждый из объектов) в счет погашения задолженности ООО «Энус» перед кредиторами по договору займа. Впоследствии нежилое здание и земельный участок переданы Быстровым и Майоровым в качестве вклада в имущество в ООО «Энус плюс».

По мнению истца, договор о присоединении от 27.08.2014 нельзя считать исполненным, так как размер уставного капитала ООО «Энус» после государственной регистрации реорганизации 03.09.2014 продолжал составлять 11 000 рублей, какие-либо изменения в размер уставного капитала, в состав участников основного общества за счет участников присоединенных обществ не вносились. Не определены и доли участникам присоединенных обществ. Таким образом, договор в данной части не является исполненным. Участники присоединенных обществ, передав свои уставные капиталы своим обществам основному обществу, должны были получить соответствующие доли в основном обществе. [6]

Также спорным является то, что при внесении недвижимого имущества в уставный капитал, проводится оценка этого имущества и, следовательно, оно было внесено по одной цене, но по истечении времени стоимость этого имущества меняется в ту или иную сторону, но уставный капитал при этом остается прежним. Основанием для такой передачи недвижимого имущества будет решение учредителя данной организации.

Таким образом, для решения подобного рода спорных и коллизионных вопросов по защите права собственности на недвижимое имущество, внесенное в уставный капитал, необходимо принять соответствующее Постановление Пленума Верховного Суда РФ по вопросам правового регулирования порядка внесения и регистрации объектов недвижимого имущества в уставный капитал коммерческой организации, а именно установить сроки, последовательность такой регистрации, а также в случае передачи имущества участнику организации, обязанность повторной его оценки

## **Библиографический список**

1. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. // Российская газета. – 2009. – 21 января.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая: Федер. закон от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1994. – № 32. – Ст. 3301.
3. Елкина О. С. Особенности налогообложения имущества, внесенного в качестве вклада в уставный капитал // Вестник Омского университета. – 2010. – № 2. – С. 137 - 141.
4. Мазуренко Т. Я. Формирование уставного капитала в предприятиях различных правовых форм // Актуальные вопросы экономических наук. – 2009. – № 9. – С. 185 - 189.
5. Свит Ю. П. Защита права собственности юридических лиц // Законы России: опыт, анализ, практика. – 2017. – № 2. – С. 38 - 43.
6. Постановление Арбитражного суда Волго-Вятского округа от 29.05.2019 № Ф01-1905/2019 по делу № А82-10527/2018 [Электронный ресурс]. Доступ из справочно-правовой системы

«КонсультантПлюс»

# ПРОБЛЕМЫ ЭФФЕКТИВНОГО МЕНЕДЖМЕНТА В РОССИИ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Авторы: Киргизова Наталья Петровна

Аннотация: Статья посвящена анализу современных проблем менеджмента, а также поиску путей и способов решения проблемы эффективного менеджмента в России.

Ключевые слова: эффективная система управления, качество подготовки управленческих кадров, модель управления, проблемы менеджмента образования.

Annotation: The article is devoted to the analysis of modern management problems, as well as the search for ways and solutions to problems in Russia.

Keywords: effective management system, quality of management personnel training, management model, problems of education management.

Санкционное давление, неопределенность (нестабильность) внешней политической и социально-экономической среды вокруг России, привели к поиску новых путей социально-экономического развития. Что, в свою очередь, выдвинуло на первый план проблему эффективной система управления на всех уровнях. Начиная от государственного управления и управления социально-экономическими системами до бизнеса в целом.

Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года определяет своей целью устойчивое повышение благосостояния граждан, национальной безопасности, динамического развития экономики, укрепления позиций России в мировом сообществе. Основными направлениями определены — формы и механизмы стратегического партнерства государства, бизнеса и общества, в социальной сфере, в сфере науки и технологий, а также структурных преобразований в экономике[1].

Таким образом, Концепция актуализирует следующие проблемы: эффективность менеджмента и повышение качества подготовки управленческих кадров, изменения требований к профессиональному уровню управленцев - менеджеров, в соответствии с целями и задачами Концепции социально-экономического развития Российской Федерации.

Возникает ряд важнейших вопросов: Как учить? Чему учить? И с использованием, каких средств и методов?

И здесь мы сталкиваемся с острой проблемой повышения уровня профессионального образования профессорско-преподавательского состава. Как показал мой 20 летний опыт работы в системе высшего профессионального образования, с момента перехода нашей страны к рыночной экономике, не все ученые мужи готовы были пройти переобучение. Здесь сработали и психологические преграды (доктор наук, и сесть за парту), и не желание что-либо менять. В настоящее время не существует разработанной Министерством образования системы переподготовки профессорско-преподавательского состава (как например, для школьных учителей, переподготовка каждые пять лет на базе Институты усовершенствования учителей). Вузы сами разрабатывают такие программы, многие на базе своих университетов проводят повышение квалификации, однако чаще всего это касается повышения уровня компьютерной грамотности и использования информационных систем в

учебном процессе. В стороне остаются важнейшие аспекты повышения квалификации - повышение профессиональной (в конкретной предметной области) и методологической подготовки. Чаще всего, в реальной практике, преподаватели сами занимаются повышением квалификации и за свой счет. А это часто приводит к фальсификации повышения уровня квалификации, и проблема остается не решенной. Низкий уровень подготовки в вузах приводит к оттоку студентов в другие учебные заведения, в частности, серьезную конкуренцию вузам начинают оказывать бизнес-школы, которые в короткий срок обеспечивают студентов необходимым запасом элементарных профессиональных знаний, умений и навыков. Многие работодатели отдадут предпочтение таким специалистам, а не выпускникам вузов, что порождает еще одну проблему - безработицы выпускников вузов или их работы не по специальности. Ситуация патовая - государство затрачивает средства на подготовку специалистов, в конкретном случае управленцев-менеджеров, а выпускники не работают по профессии. Следовательно, вузы не выполняют государственный заказ. Естественно, возникает вопрос о целесообразности существования таких вузов, что вполне закономерно.

Для изменения ситуации в лучшую сторону, полагаю необходимо: во-первых, разработать систему повышения квалификации профессорско-преподавательского состава, и как один из вариантов это возвращение ИПК (Институтов повышения квалификации), во-вторых, проводить раз в 3-5 лет аттестацию ППС (профессорско-преподавательского состава), не ограничиваясь аспирантами, преподавателями и доцентами, а включая и докторов наук и членов корреспондентов. В - третьих, учебно-методическим отделам проводить методические семинары, касающиеся не только разработки учебно-методических комплексов, на основе новых ФГОСов и ФОСов, но и новых, инновационных форм и методов обучения. В этой связи, хотелось привести положительный пример проведения в ряде московских университетов ежемесячных учебно-методических семинаров. На которых учебно-методические отделы совместно с кафедрами демонстрируют свои наработки в проведении учебных занятий, применении и использовании в образовательном процессе инновационных методов обучения. Еще одним позитивным примером является приглашение на семинарские занятия высокопрофессиональных практиков для проведения мастер-классов. В практике вузов давно существует традиция взаимного посещения занятий преподавателями, но в настоящее время она носит скорее номинальный характер, хотя идея обмена педагогическим опытом прекрасна и продуктивна[2].

Таким образом, повышение профессионального уровня профессорско-преподавательского состава приведет к повышению качества обучения.

Еще одной проблемой, касающейся качества менеджмента, является низкий профессиональный уровень топ-менеджеров разного уровня. Непродуманная кадровая политика в последние десятилетия привела к тому, что происходит назначение на руководящие должности людей, не имеющих ни профессионального образования в области менеджмента, ни достаточного опыта управления. Мы все чаще встречаем управленцев далеких по своему базовому образованию (если оно вообще есть) от социально-экономической сферы, которой им предстоит руководить. Давайте шеф-повара поставим руководить бригадой трактористов. Сможет ли шеф-повар обеспечить эффективную уборку урожая? Ответ очевиден. Мало быть хорошим менеджером-администратором, необходимо разбираться в специфике области руководства. Отсутствие теоретической базы и практических навыков управления, а соответственно и профессиональных компетенций, приводит к низкой производительности, разрушению налаженной работы социально-экономических систем, наносит непоправимый ущерб государственному управлению. В стремлении внедрить новации, менеджеры исходят не из целесообразности нововведений, а из стремлений личностного

карьерного роста. Примеров тому достаточно количество, в частности, не выдерживающая никакой критики модель оптимизации, захватившая все сферы социально-экономической системы (здравоохранения, образования и т.д.). Сама идея интересна и продуктивна, но непродуманность в реализации идеи привела к массовому сокращению, и не управленческого состава этих сфер, а непосредственных создателей услуг – участковых врачей, патронажных медсестер, преподавателей и учителей. В результате сегодня практически во всех регионах страны ощущается катастрофическая нехватка специалистов в данных областях. А это в свою очередь, привело к необходимости на государственном уровне приглашать квалифицированные кадры из-за границы. И здесь возникает очень острый вопрос, насколько квалифицированные кадры мы принимаем? Наличие диплома не гарант высокой квалификации специалиста, а система подтверждения профессиональной пригодности у нас в стране (в отличие от других стран) отсутствует.

Безусловно, оптимизация необходима, однако тщательно продуманная и проработанная и касаться она должна, в первую очередь, сокращения управленческого состава на всех уровнях. Данный вопрос мы рассмотрим несколько позднее. Обсудим, как решать проблему низкого профессионального уровня топ-менеджмента.

Полагаю, что в данном конкретном случае, необходима система профессиональной переподготовки кадров перед их назначением на руководящие должности, ориентированная на специализацию, в конкретной социально-экономической деятельности. Таким образом, цель менеджмента, а именно, правильная организация труда для повышения качества и скорости оказания услуг будет достигнута.

В этой связи, мы затрагиваем еще одну проблему - проблему качества ведения бизнеса. Что я имею в виду? При открытии юридической консультации или медицинского центра существуют государственные и правовые инструменты, регулирующие право на организацию такого вида деятельности. Прежде всего, это профильное профессиональное образование в этих областях. Однако, это условие не касается организации других видов бизнеса, например, торговли, ресторанного бизнеса, сферы услуг. Полагаю, что это в корне не верно. Так как не знание основ предпринимательской деятельности, чаще всего, приводит к низкому качеству предоставляемых услуг, нарушению законодательства (по просту - к спекуляции). В этой связи, при оформлении права на занятие конкретным видом предпринимательской деятельности, целесообразно прохождение профессиональной подготовки по основам предпринимательства. Вследствие такого подхода, мы перейдем от спекулятивного к цивилизованному рынку в России, что только укрепит имидж страны на международной арене и повысит качество предоставляемых услуг.

В вопросе чему учить, хотелось бы, остановиться на следующих моментах. Автономия вузов привела к тому, что в изобретении названий и содержания дисциплин каждый вуз изобретает такое, что диву даешься.

Главная проблема кроется в том, что при переходе студентов из одного вуза другой, (естественная миграция), у них возникают серьезные сложности с образовательными стандартами, которые не соответствуют друг другу, несмотря на единообразное название направлений подготовки и специализации. Я в корне не согласна с таким подходом. Полагаю, что если вузы готовят специалистов по определенному направлению, то и базовая и вариативная части и количество часов по дисциплинам должны совпадать, иначе вступление России в Болонский процесс было не продуктивно и бессмысленным. Все годы работы в вузе, сталкиваясь с такой дисциплиной как философия, недоумевала, зачем, к примеру, экономистам, преподавать историю философии, а не логику и методологию науки, которые будут востребованными в процессе написания научных проектов, рефератов, дипломных и



магистерских работ и решения практических бизнес-задач. Может быть, программу построить соответствующе для установления междисциплинарных связей? Может быть, стоит вернуться к единому стандарту?

Из выше изложенного вытекает очень важная проблема - проблема соответствия направлений подготовки выпускников профилю вуза, то есть специализации вуза. Полагаю, что необходима отраслевая специализация. Об этом, кстати, неоднократно говорил премьер министр нашей страны Д. А. Медведев. Может, настал момент вернуться к системе государственного заказа, и не осуществлять выпуск невостребованных специалистов, это не только не рационально, но и слишком затратно для государства. А так в реальной практической деятельности мы уже дошли до абсурда, в частности Московский педагогический государственный университет осуществляет выпуск менеджеров по специальности - «Управление международным бизнесом», хотелось бы понять, какое отношение данное направление имеет к педагогическому вузу, это скорее юрисдикция МГИМО, однако факт остается фактом. И это не единичный пример, если посмотреть по направлениям подготовки в вузах данный факт скорее норма, чем исключение. Объяснить, такой подход, можно стремлением открыть востребованные потребителем направления, а соответственно желанием заработать, однако перегибов допускать нельзя, так как это сводит на нет саму систему высшего образования.

И наконец, коснемся вопроса тезауруса в общих экономических вопросах. Определимся в понимании таких категорий как «управление» и «менеджмент». В научной литературе приводится более 90 определений понятию менеджмент. Пришло это понятие к нам из рыночной экономики. Если кратко подытожить, то под менеджментом понимается управление людьми, процессами, системами в условиях рыночной экономики. Англо-русский словарь определяет «менеджмент» как управление, заведование, правление, администрирование. Управление от старорусского «управа» означает править, распоряжаться, хозяйствовать. Для исключения разночтений эти два понятия в науке стали отождествлять. Однако, менеджмент это управление, прежде всего, людьми, то есть это вид деятельности. Управление это процесс, элемент, функция организованных систем различной природы (биологической, социальной, технической), обеспечивающее сохранность их определенной структуры, поддерживающее деятельность и обеспечивающее реализацию программ и целей. (Большой энциклопедический словарь).<sup>[3]</sup>

То есть менеджмент, это и научная дисциплина, и управление людьми, и вид деятельности (менеджеры наемные сотрудники компаний). Так подробно останавливаюсь на определении понятия менеджмент, в связи с тем, что в своей педагогической практике столкнулась с представлением, кстати, докторов экономических наук, о том, что такой науки как менеджмент не существует. Да и в реальной жизни мы зачастую сталкиваемся с неверным толкованием данного понятия, например, профессия — менеджер по продажам, у меня лично возникает непонимание. Почему менеджер по продажам, а не продавец, чем или кем будет руководить этот специалист? Менеджмент, это, прежде всего эффективное управление людьми. Касаясь вопроса преподавания менеджмента, хотелось бы остановиться на вопросе о модели менеджмента.

В большинстве вузов за основу берется западная (американская) модель, которая по своей сути чужда российскому менталитету. Американская модель менеджмента ориентирует людей на индивидуалистский подход в работе, на достижение цели любой ценой (внедряются основы макиавеллизма - цель оправдывает средства), сотрудники рассматриваются как неодоушевленный ресурс компаний. Во главу угла данная модель ставит личностный карьерный рост для достижения личной прибыли. Интересы компании отходят на второй план, видимо, поэтому работа менеджеров в американских компаниях ограничивается 1-3 годами.

Данная модель позволяет подготовить узкого специалиста в области менеджмента, не способного в условиях неопределенности и риска (рынка), к решению многозадачности проблем.

Ориентация преподавания менеджмента с учетом богатейшего опыта российской школы управления наряду с европейскими и азиатскими моделями, (на мой взгляд, особого внимания заслуживает японская модель), позволит подготовить специалистов в области менеджмента хорошо адаптированных к рыночным условиям. Мы по своей природе коллективисты, и работа в сплоченной команде единомышленников всегда приносила большой результат, а соответственно и большую прибыль компании. Кстати, в сегодняшней практике американских компаний мы замечаем ориентацию работы на работу в команде, что наглядно демонстрирует взаимопроникновение культур, в том числе и бизнес-среде.

К сожалению, за последние десятилетия, американская модель управления прочно утвердилась в практике управления российскими компаниями. Причин тому несколько: это и стремление собственника получать большую прибыль при минимальных затратах; это низкий уровень образования (или его полное отсутствие) и культуры собственников и топ-менеджеров компаний, которые персонал рассматривают не как главный капитал компании, а как ресурс. Как следствие, утверждение авторитарного, агрессивного менеджмента в управлении компаниями и ведении бизнеса с другими компаниями. Как результат — проблема не эффективности форм и методов менеджмента в бизнесе и управлении компаниями, а это чревато большими финансовыми потерями.

И наконец, с использованием, каких средств и методов обучать?

Немаловажным аспектом в этой связи является переход от традиционных, теоретических методов обучения (лекции, семинары), к практикоориентированному обучению, основанному на применении инновационных обучающих технологий (электронные интерактивные доски, презентации, мультимедиа материалы и т.д.), с использованием интерактивных методов (деловые и организационно-деятельные игры, кейсы, решение ситуационных задачи, мастер-классы, бизнес-тренинги и т.д.), способствующих формированию у выпускников вузов базовых профессиональных компетенций, развивающих творческий подход к решению задач в условиях неопределенности и риска.

В этой связи, еще одной немаловажной проблемой является несоответствие материальной базы вузов требованиям времени. Во многих учреждениях образования ощущается катастрофическая нехватка компьютерных классов, интерактивных и мультимедийных средств обучения, преподавание ведется по старинке, практически на пальцах. Второе десятилетие 21 века заканчивается, а нерациональное расходование средств вузов, приводит к дискредитации высшего образования. Полагаю в этой связи необходимо существование независимых общественных советов для отслеживания рациональности расходования средств вузов. Отсутствие контроля делает их не прозрачными и приводит к нарушениям финансовой дисциплины внутри вузов (это и премии руководству, и трата премиального фонда для преподавателей на поездки директората институтов на конференции за границу и т.д.). Полагаю, что со стороны Министерства образования должен осуществляться жесткий контроль за соответствием материальной базы вузов требованиям времени.

Одной из важнейших проблем связанных с эффективностью современного менеджмента является проблема увеличения численности государственных чиновников при постоянном сокращении аппарата управления. Причина этого кроется опять же в выбранной модели менеджмента, а именно, модели потребительского общества, которая представляет собой перевернутую пирамиду. В основании перевернутой пирамиды находятся те, кто создают

продукт, а наверху те, кто управляют. Может ли быть устойчивой данная система, ответ однозначный - нет. Отражение данной модели мы встречаем и в органах государственного управления и в образовательных учреждениях. Приведу один пример, опять же основываясь на личном опыте, в МПГУ в 2014-2016 учебные годы насчитывалось 12 проректоров, не считая их помощников, с заработной платой выше 100 тысяч рублей. Повысилась ли эффективность деятельности университета с приходом такого количества топ-менеджмента? Снизилась в разы, так как в связи с увеличением управляющего состава вуза, произошло сокращение профессорско-преподавательского состава, а нагрузка на оставшийся состав возросла в несколько раз (аудиторная нагрузка на ставку достигала более 1500 часов при положенной до 900 часов), а качество предоставления образовательных услуг естественно снизилось. С учетом низкой эффективности такой модели и тратой огромных средств на содержание аппарата управления, можно прийти к однозначному выводу — модель необходимо менять. Начинать, прежде всего, надо с образования.

Уже стало нормой, после окончания школы все выпускники поступают в высшие учебные заведения. Вопрос: смогут ли выпускники вузов найти работу по специальности?

Сможет ли государство и бизнес предоставить такое количество рабочих мест?

И здесь надо исходить не из интересов родителей (желание предоставить ребенку высшее образование), а из интересов государства — необходимости профессионалов в различных сферах социально-экономической деятельности.

Если рассмотреть опыт западных стран к этому вопросу, то мы видим, что после окончания колледжей выпускники приобретают, в основном среднее специальное образование или начинают работать. Это является рациональным, так как в 17 лет определиться с вектором в профессиональной деятельности достаточно проблематично, еще не сформировано понимание направления и сферы деятельности. С приобретением опыта работы происходит и выбор направления жизненного пути. И в этой связи приведу статистику, студенты 1 курса в Российских вузах это обычно молодые люди в возрасте 17-18 лет, в западных странах 27 лет. Считаю, что такой подход убережет молодых людей от ошибочного выбора своей будущей профессиональной деятельности.

Потребности государства свидетельствуют о том, что стране необходимы рабочие руки и люди со средним специальным образованием. Поэтому, пришло время вернуться к практике подготовки таких специалистов, и развитию широкой сети учебных заведений на основе ПТУ и техникумов, как бы они сегодня не именовали себя (колледжи и т.д.).

Страна действительно нуждается в профессиональных рабочих специалистах, но встает новая проблема — заинтересовать поступать выпускников школ в такие учебные заведения. Обратимся к отечественной практике, еще 25 лет назад ребята с удовольствием поступали в колледжи, профессионально-технические училища, так в короткие сроки получали профессиональные знания, умения и навыки, а также форму одежды, бесплатный проезд и общежития. Полагаю, что в решении этой задачи огромную помощь государству могут оказать и городские и муниципальные органы самоуправления (предоставлять данные о потребности конкретных специалистов), а не ориентироваться на низкоквалифицированную работу гастербайтеров.

Еще одной проблемой современного менеджмента является проблема коррупции, которая затрагивает все сферы социально-экономической деятельности. Безусловно, этот факт влияет на качество, эффективность менеджмента и на развитие страны в целом. Множество мер борьбы с коррупцией предложено государством, к сожалению недейственных. Полагаю, есть

два способа выхода из этой трудной ситуации.

Первый способ это индивидуальная ответственность. Приведу пример, в школе, техникуме, вузе — преподаватель несет уголовную ответственность за жизнь и здоровье учеников находящихся у него на занятии.

А теперь возьмем еще один пример, за что или кого отвечает топ-менеджер (руководитель высшего звена), ответ очевиден, только за выполнение задачи. Чем они рискуют? Максимум выговором или своим рабочим местом. Выходом из сложной ситуации является усиление меры ответственности топ-менеджеров, исходя из оценки финансового ущерба причиненного их действиями или бездействием государству, предприятию, бизнесу, и возмещение этого ущерба из личных средств. Более радикальным методом является невыплата заработной платы за невыполненную работу, но полагаю, что данный метод нарушает трудовой кодекс и является не легитимным.

Второй способ, решения данной проблемы вижу во внедрении сдельно-премиальной оплаты труда топ-менеджеров. Оценка их работы с помощью показателей эффективности и получение бонусов, в зависимости от внесенного полезного вклада в деятельность организации (а не в зависимости от занимаемой должности). Данная форма оплаты труда хорошо себя показала в системе высшего профессионального образования. Когда существует базовая часть заработной платы, остальная бонусная часть зависит от вклада сотрудника в деятельность организации (безусловно, для каждой категории должны быть разработаны критерии эффективности труда).

Третьим способом, решения проблемы коррупции считаю, повышение качества подбора кадров в организации. Как верно подмечено в статье Боровец Д.А. «Формирование российского менеджмента на предприятии должно полагаться не на влиятельные знакомства и семейные связи, а на индивидуальные способности каждого человека, его профессиональную подготовку, стремление к развитию и совершенствованию своих навыков и умений. Также при формировании кадрового резерва управления следует учитывать и деловые качества личности, а именно, настойчивость, целеустремленность и способность к восприятию новой информации»[\[4\]](#). Выражаю полное согласие с автором и предлагаю рассмотреть другие позитивные шаги в данном направлении.

В ряде компаний и организаций при устройстве на работу претендентам на должности предлагается пройти тестирование на профессиональную пригодность, полиграф, различные тесты на стрессоустойчивость, решение практических задач, отражающих уровень профессиональной компетенции претендентов. Безусловно, определяющим методом является тестирование на профессиональную пригодность к той или иной сфере деятельности.

Использование таких методов подбора кадров является достаточно эффективным. Их применение должно быть прерогативой не только крупных компаний и банков, но и применяться при подборе персонала в учебные учреждения, государственные органы власти и на любые руководящие должности. Полагаю, в этой связи, следует обратиться к российской бизнес практике 1995-2005 годов. Когда кадровые отделы включали в свой состав валеологов, специалистов, осуществляющих подбор претендентов на должности по 2 двум критериям: психологической готовности к конкретной профессиональной деятельности, а так же подбирали персонал для работы в группе на основе их психологической совместимости. Такой подход способствовал формированию в организации эффективных команд, способных выполнять поставленные задачи на высоком уровне и в кратчайшие сроки, что приносило компаниям как социальный, так и финансовый успех.

В настоящей статье мы предприняли попытку анализа проблем современного менеджмента, автором предложены пути решения их проблем. Полагаю, что изменений в существующей системе управления на всех уровнях, возможно, достичь тогда, когда придет осознание необходимости в этих изменениях, а также понимание цели внедрения эффективной системы менеджмента на всех уровнях, как мы отмечали в статье, начиная от государственного управления и управления социально-экономическими системами до бизнеса в целом.

Современная наука управления находится в постоянном изменении и развитии, меняются подходы и методы, и в этой связи, хотелось бы помнить, что все новое это забытой старое. В попытке не отставать от мировых тенденций, не следует забывать о богатейшем отечественном опыте науки управления. Главная цель изменений, не бездумное следование мировым стандартам, а целесообразность, рациональность и адаптируемость к Российским условиям применяемых технологий в области менеджмента.

Имея мощный потенциал, включающий в себя как старшее поколение управленцев-менеджеров, так и молодое инициативное поколение (вспомним президентскую 100, и школу Лидеров), желание и стремление, о чем свидетельствует Концепция «Стратегического развития России на период до 2025 года», можно создать эффективную систему управления в нашей стране.

В заключение хотелось бы привести афоризм индийского общественного деятеля Шри Чинмоя: «Когда я был умным, я хотел изменить мир, когда я стал мудр, я стал изменять себя». Если каждый из нас будет выполнять свою работу добросовестно и качественно, постоянно развиваясь в своей профессиональной деятельности, наши мечты о цивилизованном будущем России станут настоящим.

#### **Использованные источники:**

1. Боровец Д.А. Проблемы менеджмента в России и пути их решения //Экономические науки. №59-1, 2017г.
2. [Владимир Кузьмин](#). Удачные кадры. Дмитрий Медведев утвердил перечень специальностей для целевого приема абитуриентов в вузы//[Российская газета - Федеральный выпуск № 30\(7788\)](#).
3. Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года Список изменяющих документов (в ред. Постановлений Правительства РФ от 10.02.2017 N 172, от 28.09.2018 N 1151).
4. Крайнева, Р.К. Современные подходы к менеджменту организаций в условиях экономики знаний [Текст] / Р.К. Крайнева // Вестник Поволжского государственного университета сервиса. Серия: Экономика. 2013. № 1 (27). С. 122-126.
5. [Прохоров А. М.](#) Большой энциклопедический словарь. Издатель: Советская энциклопедия, Фонд «Ленинградская галерея», г.: [Москва, Санкт-Петербург, 1993](#), ISBN: 5-85270-015-0.

[1] Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года Список изменяющих документов (в ред. Постановлений Правительства РФ от 10.02.2017 N 172, от 28.09.2018 N 1151).

[2] Крайнева, Р.К. Современные подходы к менеджменту организаций в условиях экономики знаний [Текст] / Р.К. Крайнева // Вестник Поволжского государственного университета сервиса.

Серия: Экономика. 2013. № 1 (27). С. 122-126.

[3] [Прохоров А. М.](#) Большой энциклопедический словарь. Издатель: Советская энциклопедия, Фонд «Ленинградская галерея», г.: [Москва, Санкт-Петербург, 1993](#), ISBN: 5-85270-015-0.

[4] Боровец Д.А. Проблемы менеджмента в России и пути их решения //Экономические науки.[№59-1](#), 2017г.

## Педагогика

# АКСИОЛОГИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ ПЕДАГОГИЧЕСКОГО НАСЛЕДИЯ С.Т. ШАЦКОГО

Авторы: Бухтатова Татьяна Рюриковна

Аннотация: В статье рассматриваются ценностные идеи (аксиологический потенциал) педагогического наследия Шацкого С. Т., его идеи на процесс обучения и воспитания детей.

Ключевые слова: Педагог, трудовая школа, воспитание, обучение, теория, практика.

Annotation: The article deals with the value ideas (axiological potential) of the pedagogical heritage of Shatsky S. T., his ideas on the process of education and upbringing of children.

Keywords: Teacher, labor school, education, training, theory, practice.

Станислав Теофилович Шацкий (1878-1934) – является крупной фигурой педагогики России XX столетия. Он из ярких представителей отечественной педагогики советского периода. Это человек широкого образования и большой культуры, вдохновенный строитель советской трудовой школы, отдавший педагогической деятельности всю свою сознательную жизнь.

Хотелось бы рассмотреть некоторые аксиологические аспекты (на примере воспитательного процесса) в педагогической системе русского педагога начала XX века Шацкого Станислава Теофиловича.

Приведем основные постулаты, на которых основана идея социального воспитания С. Т. Шацкого: фактор влияния социальной среды на личность ребенка означает, что научный подход в педагогике начинается там, где воспитание ребенка осуществляется на основе познанных фактов воздействия окружающей среды. Все факторы, оказывающие влияние на ребенка С. Т. Шацкий разделил на 2 категории:

- природные (или первичные) – «Воздух, тепло, свет, одежда являются важнейшими факторами биологического развития ребенка. Педагогам и родителям надо научиться управлять этими факторами, разумно использовать их для укрепления здоровья детей. Только при условии тесного сотрудничества с населением и общественными организациями школа может эффективно решать воспитательные задачи»[1];
- социальные (вторичные) – орудия, инструменты и т. д. «...умения и способы обращаться с вещами, инструментами, материалами, сложные и простые организационные навыки, степень достатка в семье, материальную обеспеченность и т. д.»[2].

Особо ценным является тот фактор, что Шацкий стремился опереться в воспитательной работе на факторы воздействия среды на личность, борьбу за создание условий, благоприятствующих физическому и духовному развитию детей. В педагогической деятельности Шацкого С. Т. педагогическая среда была богата стимулами и возможностями удовлетворения самых

разнообразных интересов детства, отрочества и юности. Среда создавалась и совершенствовалась, укреплялась непрестанно руками, мыслью, чувствами воспитанников и воспитателей. Очевидно, что Станислав Теофилович один из немногих педагогов 20-х годов 20-го века осуществил попытку осмысления процесса социального формирования личности, приняв за основу взгляды Крупской Н.К., Луначарского А.Л. Хотя сам Шацкий С. Т. писал, что его система факторов не претендует ни на полноту, ни на точность, а лишь необходима ему как рабочая гипотеза для рассмотрения педагогических явлений.

Следующей ценностной идеей педагогической системы Шацкого С. Т. является идея воспитания ребенка в стенах школы, которое он называл малым педагогическим процессом, а воздействие семьи, ровесников, взрослых и других – большим педагогическим процессом. Школа, по мнению, Шацкого выступает центром, координирующим и направляющим педагогические воздействия советских общественных организаций и населения района.

Первая опытная станция по народному образованию есть практическое воплощение идей С. Т. Шацкого – это учреждение определенного типа, созданное для изучения процесса взаимодействия школы и социальной среды, а также разработки других актуальных вопросов. Ориентация не на количество, а на качество работы, идейная убежденность, высокая дисциплинированность были типичными для работы пионерской и комсомольской организации Первой опытной станции под руководством С. Т. Шацкого.

С. Т. Шацкий большую часть своей жизни посвятил созданию и реализации трудовой школы. По его мнению, трудовая школа – это организованная детская жизнь, которая способствует разностороннему развитию: «Если бы мы умели обслуживать детей всесторонне – и со стороны умственной и эмоциональной, то мы имели бы наиболее совершенный образец организации трудовой школы [2]». Основой трудовой школы Шацкого являлся труд, который сочетался с интеллектуальной, эмоциональной, физической, общественной работой. Эта школа, также как и дошкольное учреждение, исходила из возможностей и интересов ребенка, и была направлена на всестороннее развитие.

Целью трудовой школы он считал, обеспечение радостной и содержательной жизни, учитывающей индивидуальные и возрастные особенности детей, которые бы способствовали развитию ребенка, а не приносили его в жертву на «социальный заказ общества». Главной задачей трудовой школы было: дать детям жить здесь и сейчас, а не готовить их к взрослой жизни. Необходимо содействовать явлениям растущего организма, индивидуально и в группе, и в специально организованных для этого формах. Школа такого рода благоприятно влияла на развитие интеллекта, воли, его эмоций через активное познание им социального опыта. Физический труд, по убеждениям Шацкого, оказывает организующее, сильнейшее влияние на жизнь детского коллектива.

Главным отличием и преимуществом трудовой школы Шацкого, от других созданных школ, заключалось в том, что она носила общеобразовательный характер, выстраивалась на основе ведущих составляющих деятельности ребенка, удовлетворяла его интересы и потребности, организовывала трудовую деятельность как в стенах школы, так и вне них.

И, конечно, же, она развивала ребенка всесторонне. Данная школьная модель предполагала изучение жизни и участие ребенка в ней. Трудовая школа ориентировалась на творческую деятельность детей, на их самостоятельность в поиске решений проблемы. Ученикам давалась свобода в выборе своего творческого дела, и была направлена на решение прикладной задачи.

Эффективно работающая школа, по С. Т. Шацкому, глубоко связана прежде всего, с семьей. И это еще одна ценностная идея.



В третьем томе педагогических сочинений С. Т. Шацкого приведена схема обследования семьи, которая впоследствии неоднократно совершенствовалась [3]. Самому тщательному анализу подвергались отношения в семье: взаимоотношения отца и матери, а также между другими членами семьи, отношение родителей к поступкам и интересам ребенка. А также собирались сведения о материальном благосостоянии семьи, условиях проживания, одежде, питании и т. д. К работе в школьных комитетах привлекалась общественность: представители населения, выбранные на сходках, родители. Первой опытной станцией под руководством Шацкого систематически проводились съезды школьных комитетов, где обсуждались насущные вопросы жизни школы и деревни. Эти знания служили фундаментом организации совместной работы со школой над вопросами воспитания детей. Модель взаимодействия общественности со школой актуальна и в сегодняшнем мире (формирование и работа родительских комитетов школ).

В современном мире вопрос взаимодействия семьи и школы в построении модели совместного воспитания ребенка наиболее актуален. Он является основой современных педагогических приемов и позволяет достичь максимального результата в воспитании ребенка.

Однако, кроме работы с семьей, по мнению Шацкого С. Т. необходимо было тесное сотрудничество с общественными организациями, поэтому педагоги начала 20-го века, прежде всего, стремились укрепить школьные пионерские и комсомольские организации. Актуальность взаимодействия определялась взаимосвязью ценностных ориентиров общества и воспитания подрастающего поколения. Главная задача для таких организаций была учеба и участие в строительстве новой жизни – различие же заключалось в степени организованности, дисциплины и ответственности, становление личности через социальную среду (социализация, инкультурация личности).

Мне думается, что идея привлечения ребенка в жизнь сторонних организаций, занимающихся обучением и воспитанием ребенка, и умелое построение сотрудничества педагога и воспитанника в русле единого воспитательного процесса, это важное направление педагогического процесса.

Если проектировать данную мысль на особенности современных условий жизни общества, в рамках которых протекает педагогическая деятельность, то взаимодействие школы и системы дополнительного образования как нельзя гармонично отображает ценностную идею начала 20-го века о всестороннем развитии личности, значимую и сейчас.

Все воспитательные системы – есть продукт и порождение времени. Педагогические идеи начала 20 века не утратили актуальности в настоящее время, но трансформируются и адаптируются в связи с современными запросами общества.

Таким образом, в данной статье рассмотрен аксиологический потенциал педагогической системы воспитания Шацкого С.Т.

Реализация воспитательной системы типа Первой опытной станции в современных условиях позволила бы решить одну из воспитательных проблем 21 века: установить эффективную связь педагогической науки и педагогической практики, семьи и школы. Тот факт, что до сих пор педагогическое наследие Станислава Теофиловича Шацкого не утратило актуальности говорит о том, что оно имеет хороший творческий потенциал воспитательной системы.

В заключении думаю, будет правильным привести некоторые факты биографии С. Т. Шацкого, поскольку личность ученого как в зеркале отражена в этапах его жизненного пути [4].

С. Т. Шацкий (1 июня 1878 – 30 октября 1934). Окончил Московский университет и Московский сельскохозяйственный институт, был педагогом – экспериментатором. С 1905 начал практическую педагогическую работу. Организовал вместе с группой товарищей (Зеленко, Шлегер, Фортунатовы и др.) детскую трудовую колонию, детские клубы на окраинах Москвы, экспериментальный детский сад и школу, политехнические курсы для рабочей молодежи. В 1906г. организовал общество «Сетлемент», которое в 1908г было закрыто полицией за пропаганду социализма среди детей, а сам Шацкий арестован. В 1909г. руководит обществом «Детский труд и отдых». В 1911г. основал колонию для подростков «Бодрая жизнь». В 1917 (с июля) — заведующий отделом нар. образования при Московской городской управе. В 1919 руководимая Ш. колония была реорганизована в «Первую опытную станцию по народному образованию». В 1921 он вошел в первый состав членов ГУС Наркомпроса, и вся последующая работа Ш. протекала в Наркомпросе. С 1929 Ш. — член коллегии Наркомпроса, Совета опытных учреждений, с 1931 — директор Московской консерватории. Педагогическая деятельность Ш. представляет собою яркий пример непрерывных и глубоких педагогических исканий и в то же время постепенного освобождения от мелкобуржуазных идей о «свободном воспитании» и замены их марксистско-ленинской педагогической концепцией. Главнейшими литературными работами Ш. являются следующие: «Бодрая жизнь» (описание одного из первых педагогических опытов Ш.), «Годы исканий» и др. Шацкий, Станислав Теофилович Род. 1878, ум. 1934. Педагог, специалист по проблемам школы, формированию детского коллектива и др. Создатель детской трудовой колонии «Бодрая жизнь» (1911, Калужская губ.), Первой опытной станции по народному образованию (1919) и др.

### **Использованные источники**

1. Беляев В.И. Становление и развитие инновационной концепции С. Т. Шацкого. М., 1999
2. Шацкий С. Т. Школа для детей или дети для школы? // Избр. пед. соч.: в 2 т. – М., 1980. – Т.2
3. Шацкий С. Т. Педагогические сочинения (в 4-х томах). Сост. Морозова Г.Ф. – М., 1962
4. История педагогики (интернет-ресурс: <http://www.gala-d.ru/parts.html>)

# ИСПОЛЬЗОВАНИЕ НАРОДНЫХ ИГР В ПРОЦЕССЕ ФОРМИРОВАНИЯ ЭТНИЧЕСКОЙ ИДЕНТИЧНОСТИ У МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ

Авторы: *Мирошниченко Влада Валерьевна, Сагалакова Айза Николаева*

Аннотация: *Статья посвящена использованию народных игр в процессе формирования этнической идентичности у младших школьников. Реализации этнопедагогического подхода в учебно-воспитательном процессе в условиях образовательного учреждения, знакомство детей с элементами народной культуры.*

Ключевые слова: *Идентичность, гражданская идентичность, этническая идентичность, этническая принадлежность.*

Annotation: *The article is devoted to the use of folk games in the process of forming ethnic identity among elementary school students. Implementation of ethno-pedagogical approach in the educational process in an educational institution, familiarity of children with elements of folk culture.*

Keywords: *Identity, civic identity, ethnic identity, ethnicity.*

Глубокие и стремительные изменения современного общества, связанные с процессами глобализации, межэтнических конфликтов, высокого темпа перемещения и миграции населения, ростом национального экстремизма и терроризма обострили ряд вопросов, касающихся проблем этнической идентичности [4, с. 178].

Идентичность представляет собой свойство психики человека в концентрированном виде выражать те качества, которыми он представляет себе свою причастность к той или иной группе в обществе.

Для отечественной науки понятие «гражданская идентичность» является относительно новым. Н. Л. Иванова рассматривает гражданскую идентичность наряду с этнической. По ее мнению, гражданская идентичность представляет собой более сложное и не устоявшееся понятие в психологии, так как соотнесение с понятием нации – является одним из самых спорных и неоднозначных понятий науки в современном обществе [3].

Этническая идентичность определяется как осознание, восприятие, эмоциональное оценивание и переживание личностью своей принадлежности к этнической общности [5].

Именно термин «переживание», который был предложен этнопсихологом Г.Г. Шпетом, отражает смысл данного понятия. Он определял этническую идентичность как переживание человеком своего сходства с одной этнической группой и отделения от другой – отношений Я и этнической среды [1].

Первые предпосылки представлений об этнической принадлежности и ее осознание возникает уже в раннем детстве и продолжается на протяжении всего развития индивида. Как указывает американская исследовательница Дж. Финни, осознание собственной этнической идентичности получает свое развитие в подростковом возрасте [2, с. 22].

С целью изучения этнической идентичности детей младшего школьного возраста нами было проведено педагогическое исследование. Выбор данного возраста обусловлен тем, что в младшем школьном возрасте можно влиять на развитие позитивной этнической идентичности и толерантности на основе принятия школьниками своей собственной национальности и формирования у них уважения к этническим особенностям других народов.

В опросе приняли участие 30 учащихся 4 класса МБОУ «СОШ № 24» города Абакана. Все респонденты относятся к русской и хакасской национальности.

В процессе исследования использовались «Шкала экспресс-оценки чувств, связанных с этнической принадлежностью» (Н.М. Лебедева), «Шкала экспресс-оценки выраженности этнической идентичности» (Н.М. Лебедева) [3], «Шкальный опросник для исследования этнической идентичности детей и подростков» (О.Л. Романова) [4].

Исследование показало, что 23,33% учащихся испытывают выраженное чувство принадлежности к своей этнической группе, интересуются историей и культурой своего этноса, гордятся достижениями своего народа. У такого же количества респондентов обнаружено обратное: не выражено чувство принадлежности к своей этнической группе, отсутствует интерес к культуре и истории тувинского народа. Остальные 53% респондентов демонстрируют средние показатели выраженности аффективного компонента.

Более половины учащихся (53%) считают, что национальность при общении с людьми, в дружбе, в семейных отношениях, в любых межнациональных спорах не имеет значения (низкий и пониженный показатели). У 23,33% обнаружено среднее значение данного показателя – значимость национальности. 10% учащихся придают особое значение национальности в общении, дружбе, создании семьи.

Отвечая на вопросы о взаимоотношениях этнического большинства и меньшинства, 66,7% (низкий и пониженный показатели) учащихся признались, что представители коренного большинства населения не должны иметь преимуществ перед другими народами, живущими на данной территории. То есть для них важно, чтобы все группы населения были равны независимо от национальности. 86,7% учащихся высказали мнение о том, что делопроизводство, преподавание в школах, общение между людьми в многонациональном государстве должны быть организованы на языке коренного большинства населения.

По данным полученным с помощью методик Н.М. Лебедевой, опрошенные нами четвероклассники четко идентифицируют себя со своим народом, испытывают чувство гордости за это.

Итак, обследованные нами младшие школьники четко осознают свою национальность. Однако более трети младших школьников имеют низкие показатели своей культурной идентичности. Это требует специализированной этнопедагогической работы.

Для реализации данного исследования педагогами школы внесены коррективы в учебно-методические разработки по предметам этно-культурного цикла (язык и литература, история культуры народов республики, краеведение, декоративно-прикладное искусство). Содержание поурочных планов направлено на воспитание чувства гордости за свою культуру, историю и за свой народ, на формирование сознания гражданина России, приобщение к этнокультурным и общечеловеческим ценностям.

Приведем пример использования народной хакасской игры на прогулке в группе продленного дня. Сначала педагог рассказывает о той или иной игре.

Тема занятия: Хакасские народные игры «Хозан орых (хулагас)».

Педагог: Детская игра «хозан орых» (заячья тропа) была широко распространена среди хакасских пастушат.

Для игры на снегу чертится большой круг (д—10 м.) или квадрат, который в центре пересекается двумя линиями. На пересечении линий с кругом (квадратом) находятся норы зайцев. В середине круга (квадрата) на перекрестии внутренних линий находится нора волка. Чтобы определить, кто будет волком, берут палку и по очереди захватывают ее в кулак, начиная с нижнего края. Чей кулак окажется последним, тот будет водящим. Можно посчитать считалку *пiр, iкi, ус, торт, пис пурр поларзын син (раз, два, три, четыре, пять волком будешь ты*. Зайцы скачут на одной ноге (тойранап) как по кругу, так и по внутренним линиям. Волк бежит только по своей дороге, т. е. перекресткам внутренних линий.

Как только водящий произносит один, два, три! — игра начинается. Согласно правилам, волк должен занять пустующее гнездо зайца. Во время игры зайцы обмениваются местами, перебегая из норы в нору. Как только заяц достиг норы, волк уже не имеет права его трогать. Но если волк займет вперед пустую нору зайца, то он выигрывает, а неудачник становится волком.

В ходе рассказа педагог демонстрирует движения, а также выбирает из группы детей для повтора и демонстрации ролей зайцев и волка. Убедившись, что все дети поняли правила игры, педагог помогает выбрать водящего (волка) и подает сигнал к началу игры. По возвращению в класс педагог проводит беседу с детьми (рефлексия).

С учетом специфики нашего региона в программу включены русские и хакасские народные игры. Знакомство с хакасскими играми даёт возможность познакомить детей с особенностями своей малой Родины, привить интерес к традициям и обычаям хакасского народа.

Таким образом, активная работа по реализации идеи проекта ведется во внеурочное время. Традиционными стали национальные праздники, в которых вместе с детьми принимают участие и родители. Так создаются естественные условия для усвоения учащимися национальных традиций и обрядов. Их жизненный опыт воспитывает в детях чувство гордости за свой народ и своих земляков, способствует раскрытию и проявлению лучших человеческих качеств.

Разработка моделей организации целостного учебно-воспитательного процесса по формированию позитивной этноидентичности является актуальной задачей современной школы. Приобщая детей к истокам своей этнической и мировой культуры, сохраняя традиции родного народа, развивая навыки межкультурного общения, можно воспитать подрастающее поколение с позитивной этнической идентичностью и толерантными установками, столь необходимыми для жизни в полиэтничном обществе.

Народные подвижные игры являются традиционным средством педагогики. В них ярко отражался образ жизни людей, их быт, труд, национальные устои, представление о чести, смелости, мужестве. Желание обладать силой, ловкостью, выносливостью, быстротой и красотой движений, проявлять смекалку, находчивость, волю и стремление к победе.

Таким образом, активная работа по реализации идеи проекта ведется во внеурочное время. Традиционными стали национальные праздники, в которых вместе с детьми принимают участие и родители. Так создаются естественные условия для усвоения учащимися национальных традиций и обрядов. Их жизненный опыт воспитывает в детях чувство гордости

за свой народ и своих земляков, способствует раскрытию и проявлению лучших человеческих качеств.

На контрольном этапе мы провели повторную диагностику с применением тех же методик, что и на констатирующем этапе.

Результаты демонстрируют, что число детей с низким и пониженным показателями этнической идентичности существенно уменьшилось.

По данным полученным с помощью методик Н.М. Лебедевой, опрошенные нами четвероклассники четко идентифицируют себя со своим народом, испытывают чувство гордости за это. Число школьников, слабо ощущающих свою этническую идентичность уменьшилось на 13 %.

Итак, обследованные нами младшие школьники четко осознают свою национальность. Гордятся принадлежностью к своей этнической группе, толерантны по отношению к другим народам и для них не имеет значение национальности при выборе партнера в дружбе и при общении.

Результаты повторной диагностики на контрольном этапе показали, что программа, в соответствии с которой проводилась работа по реализации педагогических условий формирования этнической идентичности, позволила значительно повысить уровень этнической идентичности у младших школьников. Педагогические условия, реализованные в ходе экспериментальной работы, были эффективны.

Таким образом, этническая идентичность воспитывается и на основе содержания игр, несущих в себе информацию об истории Родины, об обычаях, бытовавших на Руси, о человеческих взаимоотношениях. Народные игры возрождают традиционные представления, которые идентифицируют детей именно как представителей народа.

Итак, реализация этнопедагогического подхода в учебно-воспитательном процессе в условиях образовательного учреждения, знакомство детей с элементами народной культуры позволяют создать благоприятную воспитывающую среду, содействуют формированию национального менталитета, осмыслению принадлежности к своей нации и формированию этнической идентичности.

## **Список литературы**

1. Белинская, Е.П. Этническая социализация подростка / Е.П. Белинская, Т.Г. Стефаненко – М.: Московский психолого-социальный институт; Воронеж: Издательство НПО «МОДЭК». - 2000. – 208 с.
2. Дагбаева, С.Б. Этническая идентичность младших школьников в изменяющихся социокультурных условиях / С.Б. Дагбаева // Вестник КРАУНЦ, серия «Гуманитарные науки». – 2013 - №1(21) – С. 20 – 26.
3. Иванова, Н. Л. Изменения этнической и гражданской идентичности в новых общественных условиях [Текст] / Н. Л. Иванова, Г. Б. Мазилова // Вопросы психологии. – 2008. – № 2. – С. 83-93.
4. Русских, Л.В. Идентичность: культурная, этническая, национальная / Л.В. Русских // Вестник ЮУрГУ, серия «Социально-гуманитарные науки». – 2013. - №2. – С. 178- 180.
5. Стефаненко, Т.Г. Этнопсихология: практикум: учебное пособие для студентов вузов / Т.Г. Стефаненко – М.: Аспект Пресс. – 2006. – 208 с.

## Право

# ОСОБЕННОСТИ КВАЛИФИКАЦИИ УБИЙСТВА МАТЕРЬЮ НОВОРОЖДЕННОГО РЕБЕНКА

## FEATURES OF QUALIFICATION OF MURDER BY THE MOTHER OF A NEWBORN CHILD

Авторы: Ахметзянов Айрат Сагдатович, Камалиева Лиана Александровна

Аннотация: В настоящее время, в связи с социально-экономической нестабильностью в стране, а также снижением уровня жизни населения, возрастает количество убийств новорожденных детей в Российской Федерации. Прежде всего, это связано с тем, что зачастую у беременных женщин отсутствует возможность материального обеспечения себя и новорожденного на всем периоде его взросления. В связи с этим, автором настоящей статьи, была предпринята попытка критического анализа и научного осмысления особенностей квалификации убийства матерью новорожденного ребенка, а также предложены соответствующие рекомендации по совершенствованию уголовного законодательства в указанной сфере.

Ключевые слова: Привилегированный состав, квалификация преступления, убийство матерью новорожденного.

Annotation: Currently, due to the socio-economic instability in the country, as well as the decline in the standard of living of the population, the number of murders of newborn children in the Russian Federation is increasing. First of all, this is due to the fact that often pregnant women do not have the opportunity to provide for themselves and the newborn during the entire period of his growing up. In this regard, the author of this article attempts a critical analysis and scientific understanding of the characteristics of the qualification of murder by a mother of a newborn child, as well as offers appropriate recommendations for improving criminal legislation in this area.

Keywords: privileged composition, qualification of a crime, murder by a mother of a newborn.

По данным официальной статистики в России от рук собственных матерей погибает свыше 100 младенцев. Зарегистрированные факты убийств матерью новорожденного ребенка ещё не дают полной картины числа этих преступлений. Значительная часть их остается латентной, и число не выявленных преступлений в десять раз превышает количество зарегистрированных фактов. При этом в городской местности латентность убийства матерью новорожденного ребенка гораздо выше, чем в сельской. [2]

Вместе с тем, об общественной опасности деяния, предусмотренного ст. 106 УК РФ, свидетельствует не столько его распространенность, сколько тяжесть наступивших последствий. Смерть причиняется не просто человеку, а только что родившемуся, абсолютно беспомощному ребенку, и жизнь у него отнимает его собственная мать.

В уголовном законодательстве убийство матерью новорожденного ребенка отнесено к привилегированным составам. Оно признается значительно менее опасным, чем простое убийство. Однако среди ученых давно существует дискуссия о целесообразности отнесения данного состава к привилегированным. Ряд ученых высказывают позицию об исключении ст. 106 УК РФ из привилегированных и ужесточении наказания, другие – за качественное её изменение. Следует согласиться с авторами, предлагающими внести ряд изменений в ст. 106 УК РФ. [1] Данные изменения должны быть направлены на устранение существующих коллизий и пробелов, смысловых расхождений и оценочных понятий, которые присутствуют в действующей редакции.

Особое значение при квалификации данного преступления имеет понятие потерпевшего, которым может быть только новорожденный. Для признания ребенка новорожденным необходимо уяснить начальный и конечный момент «новорождения».

Период новорожденности ограничен определенным промежутком времени. Действующая редакция статьи 106 УК РФ предусматривает три самостоятельных состава преступления, применительно к которым выделяют различные сроки, в течение которых ребенок считается новорожденным. [4]

При убийстве новорожденного во время родов, речь идет о временном промежутке начинающегося схватками и заканчивающегося выделением плаценты. Убийство «сразу же после родов» означает «вслед, тут же, вскоре» и связано с ограниченным, небольшим промежутком времени после рождения ребенка.

Нет единой позиции ученых относительно возраста новорожденного при убийстве в условиях психотравмирующей ситуации и в состоянии психического расстройства, не исключающего вменяемости. Одни ученые считают, что на момент совершения данного вида убийства, возраст ребенка не должен превышать недельного срока (168 часов после рождения). В этот период ребенок еще совсем слаб, мало приспособлен к жизни вне утробы матери и требует особого осторожного обращения. Другие, утверждают, что здесь уместно применять период времени, равный одному месяцу, то есть используют педиатрический критерий новорожденности.

По мнению автора статьи, для целей данного состава, новорожденным следует считать ребенка с момента рождения до 28 дней. В педиатрии различают два периода новорожденности. Ранний неонатальный период длится с момента перевязки пуповины до конца 7-8 суток жизни ребенка — это период приспособления жизненно важных систем ребенка к внеутробному существованию. Поздний неонатальный период имеет продолжительность с 8 по 28 день жизни. В этот период и происходит полная адаптация новорожденного к условиям внешней среды. Поэтому период новорожденности заканчивается по истечении 28 календарных дней.

С объективной стороны убийство матерью новорожденного ребенка характеризуется действием или бездействием, направленным на причинение смерти ребенку. О том, каким должно быть состояние матери, причиняющей смерть новорожденному в период родов и вскоре после них, в законе ничего не сказано. Систематическое толкование данной нормы, позволяет сделать вывод о том, что кроме вменяемости и достижения возраста уголовной ответственности, никаких дополнительных требований к состоянию матери-убийце закон не предъявляет. По мнению автора, это серьезное законодательное упущение.

Основанием для отнесения данного состава к привилегированным может быть только наличие у женщины психических отклонений, вызванных процессом родов, которые и спровоцировали



к совершению убийства ребенка. Это должно быть обязательно отражено в диспозиции статьи, чтобы правоприменитель видел основание выделения привилегированного состава для правильного применения закона. [3]

Если же роды прошли без осложнений и не повлияли на психическое состояние женщины, при этом она заранее планировала убийство ребенка, содеянное в таком случае должно квалифицироваться по ст. 105 УК РФ.

Когда гражданка К. обнаружила, что у неё присутствует нарушение менструального цикла, то сразу поняла, что беременна. Так как денег на прерывание беременности у неё не было, К. решила выносить ребенка, но для себя определилась, что родившегося ребенка, никуда отдавать не будет, а родив, оставит его на улице. От окружающих она стала скрывать беременность, обматывая растущий живот простыней. Так беременность проходила до начала схваток. Когда К. почувствовала схватки, которые начались у неё дома, она оделась и вышла на улицу, направившись к гаражам, которые находились недалеко от её дома. Зайдя за один из гаражей, К. сняла брюки, нижнее белье, а затем, присев на корточки, стала тужиться. Через 1-2 минуты, она почувствовала, что из неё начал выходить плод. Выход плода длился 2-3 минуты. Затем, она встала во весь рост, и увидела, что родившийся ребенок шевелил ногами и руками, но он не кричал. Кто именно родился, мальчик или девочка, она не разглядела. После этого, она оделась и вернулась домой, где приняла ванну и легла спать. О произошедших родах и оставлении ребенка на улице она никому не рассказывала. Суд признал К. виновной в совершении преступления, предусмотренного статьей 106 УК. [5]

Представляется, что подобные циничные, хладнокровные действия женщин, которые заранее планировали убийство младенца и четко реализовали свой преступный умысел, не должны подпадать под ст. 106 УК РФ.

Еще одной сложной проблемой является квалификация убийства матерью ребенка в условиях психотравмирующей ситуации. Термин «психотравмирующая ситуация» не получил однозначного толкования в законе и является оценочным. Как правило, к таким ситуациям относят беременность в результате изнасилования, семейные конфликты, супружеские измены, бытовые проблемы и т. д. Если проанализировать ситуацию в нашей стране с её сложной экономической обстановкой (высокий уровень безработицы среди женщин, нестабильные заработные платы, боязнь потерять рабочее место в связи с беременностью), социальной напряженностью (неуверенность в завтрашнем дне, высокий уровень разводов), то почти каждое убийство матерью новорожденного ребенка можно рассматривать как в условиях психотравмирующей ситуации.

Поэтому необходимы четкие разъяснения на уровне высшей судебной инстанции о том, какими критериями должен руководствоваться правоприменитель при отнесении той или иной ситуации к психотравмирующей.

При убийстве матерью новорожденного в состоянии психического расстройства, не исключающего вменяемости, должно быть установлено, что мать на момент совершения преступления страдала психическим расстройством, предусмотренным ст. 22 УК РФ. При этом обстоятельства, вызвавшие данное расстройство, могут быть не сопряжены с беременностью и родами. [6]

Субъектом преступления, предусмотренного ст. 106 УК РФ, признается вменяемая женщина, родившая ребенка и достигшая 16-летнего возраста. Женщина до 16 лет, убившая своего новорожденного ребенка, к уголовной ответственности не подлежит. За последнее время число матерей, рожающих детей в возрасте от 14 до 16 лет, значительно выросло. По данным

Федеральной службы российской статистики, около 40 тысяч россиянок впервые стали матерями задолго до совершеннолетия - в 15 лет. Еще 1,8 млн несовершеннолетних матерей родили ребенка в период с 15 до 16 лет. На наш взгляд, возрастной ценз по ст. 106 УК РФ должен быть понижен до 14 лет. Если убийство, к примеру, будет совершено совместно матерью и отцом, которые на момент этого преступления были в возрасте от 14 до 16 лет, то отец будет подлежать наказанию за квалифицированное убийство, а мать будет освобождена от ответственности, так как ст. 106 УК РФ предусматривает возраст уголовной ответственности лишь с 16 лет. Очевидно, что этот факт, нарушает принцип справедливости, а также принцип равенства перед законом.

Подводя итог, следует отметить, что диспозиция ст. 106 УК РФ требует терминологических уточнений. В статье был предложен авторский взгляд на такие понятия, как «новорожденность», «во время родов», «сразу же после родов», «психотравмирующая ситуация». Однако с целью однообразного их толкования необходимы разъяснения законодателя или Верховного Суда РФ. Нуждается в пересмотре возрастной ценз субъекта данного преступления, который, на наш взгляд, должен быть понижен до 14 лет.

### **СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ**

1. Алехин В. П. К вопросу о целесообразности отнесения убийства матерью новорожденного ребенка к привилегированному составу // *Полиматис*. 2017. №5. С. 8-17.
2. Антонян Ю. М., Гончарова М. В., Кургузкина Е. Б. Убийство матерью новорожденного ребенка: уголовно-правовые и криминологические проблемы // *LexRussica*. 2018. №3 (136). С. 94-114.
3. Бабичев А. Г. Усиление наказания за убийство матерью новорожденного ребенка // *Современная юриспруденция: актуальные вопросы, достижения и инновации: сборник статей XVII Международной научно-практической конференции*. 2019. С. 41-43.
4. Изаксон Р. А. Проблемы современной регламентации ответственности за убийство матерью новорожденного ребенка в России // *Сибирский юридический вестник*. 2018. №3. С. 61-66.
5. Скрипченко Н.Ю., Корнеева Я.А. К вопросу об уголовно-правовой охране жизни новорожденного ребенка // *Актуальные проблемы экономики и права*. 2015.
6. Уголовное право России. Часть общая и особенная: учебник для бакалавров / отв.ред. А.И.Парог. 2-е изд., перераб. И доп. М.: Проспект. 2017.

### **REFERENCES**

1. Alekhin V. P. On the issue of the appropriateness of attributing a murder by a mother to a privileged composition by a mother // *Polimatis*. 2017. No5. S. 8-17.
2. Antonyan Yu. M., Goncharova MV, Kurguzkina Ye. B. Killing by a mother of a newborn child: criminal law and criminological problems // *LexRussica*. 2018. No3 (136). S. 94-114.
3. Babichev A. G. Strengthening the punishment for a murder by a mother of a newborn child // *Modern jurisprudence: current issues, achievements and innovations: a collection of articles of the XVII International Scientific and Practical Conference*. 2019.S. 41-43.
4. Izakson R. A. Problems of modern regulation of responsibility for the murder of mothers of a newborn baby in Russia // *Siberian Law Journal*. 2018. No3. S. 61-66.
5. Skripchenko N.Yu., Korneeva Ya.A. To the question of the criminal legal protection of the life of a newborn child // *Actual problems of economics and law*. 2015.
6. The criminal law of Russia. Part general and special: a textbook for bachelors / ed. A.I. Rarog. 2nd ed., Revised. And add. M. : Prospect. 2017.

# ОСОБЕННОСТИ ПОСЛЕДСТВИЯ ПРИЗНАНИЯ ИНДИВИДУАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ БАНКРОТОМ

Авторы: Юрасова Ирина Анатольевна

Аннотация: В статье рассматриваются особенности банкротства индивидуального предпринимателя, анализируются последствия признания предпринимателя банкротом, а также пробелы законодательного регулирования в данном процессе.

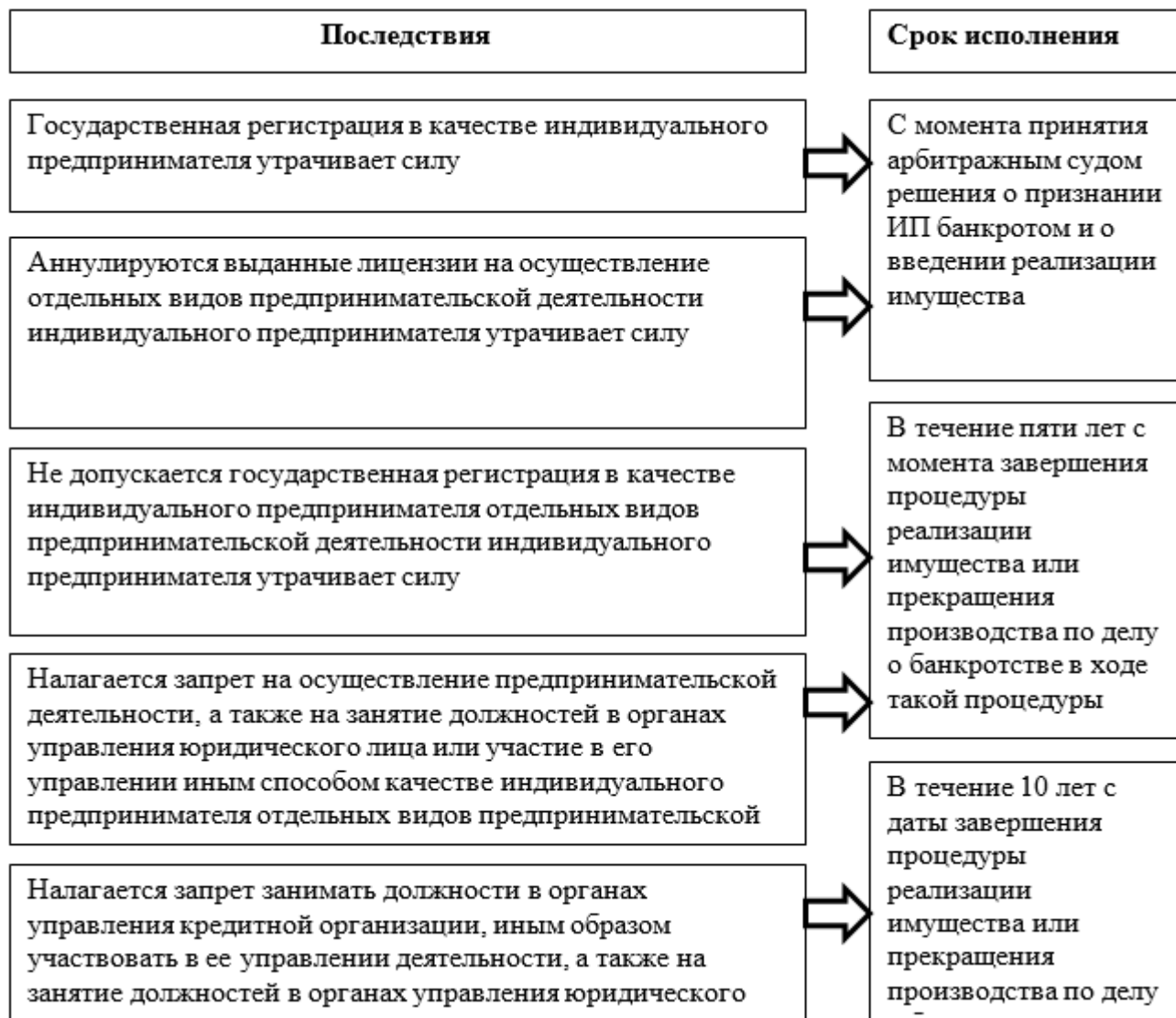
Ключевые слова: банкротство, банкротство индивидуальных предпринимателей, банкротство ИП, последствия признания банкротом.

Правовое положение индивидуального предпринимателя (далее – ИП) имеет двойственную природу. С одной стороны ИП имеет элементы правового статуса гражданина. С другой стороны ИП – это субъект предпринимательской деятельности. В совокупности подобная «двойственность» накладывает определенный отпечаток на правовые последствия признания ИП банкротом.

Нормативно-правовое закрепление правовых последствий признания банкротом граждан находит свое отражение в федеральном законе от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» (далее – ФЗ № 127). Последствия признания ИП банкротом закреплены в статье 216 ФЗ. Вместе с тем, с 1 июля 2015 года вступили в силу изменения в ФЗ № 127 в соответствии с которыми каждый гражданин может также признать себя банкротом. Так как ИП имеет двойственный статус – субъекта предпринимательской деятельности и гражданина, то указанные изменения наложили существенный отпечаток на процедуру банкротства ИП. В этой связи на процедуру банкротства ИП оказывают существенное влияние Глава X ФЗ № 127. Изменениями 2015 года введена статья 213.30, касающаяся процедуры банкротства гражданина. Статья 216 закона указывает на последствия признания банкротом индивидуального предпринимателя. Кроме того, еще есть статья 223, которой закрепляются последствия признания банкротом главы КФХ – ИП, Вместе с тем, говорить о безупречности и должной четкости в полном объеме такой дифференциации правовых последствий преждевременно.

Общий перечень правовых последствий признаний ИП банкротом зафиксирован в статье 216 ФЗ № 127.

Схематично правовые последствия и срок их исполнения могут быть представлены следующим образом (рис .1)



**Рис. 1 - Последствия признания банкротом ИП**

Пункт 1 статьи ст. 22.3 Федерального закона от 8 августа 2001 г. N 129-ФЗ "О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей" определяет момент, с которого регистрации гражданина в качества ИП утрачивается силу. Согласно данной статье таким моментом является принятие решение арбитражным судом о признании ИП банкротом и о введении реализация имущества гражданина.

Если ИП осуществлял свою деятельность, которая подлежит лицензированию, то все выданные ему лицензии аннулируются с момента прекращения его регистрации. Вместе с тем, необходимо отметить, что используемая в ФЗ № 127 формулировка «аннулирование лицензий» является некорректной и не совпадает с требованиям к аннулированию лицензий, указанным в Федеральном законе от 4 мая 2011 № 99-ФЗ "О лицензировании отдельных видов деятельности". Согласно статье 20 указанного закона аннулирование лицензий осуществляется судом. Основанием для проведения данной процедуры является заявление лицензируемого органа в случаях, указанный п.п.11-12 указанной статьи. Кроме того, решение об аннулировании выданной лицензии может быть обжаловано в законодательном порядке [1; с. 47]. Таким образом, ИП, признанный банкротом, фактически может обжаловать решение об аннулировании лицензии, хотя продолжить такую деятельность не имеет права, что является явным противоречием между законодательством о банкротстве и законодательство о лицензировании.

В этой связи более уместной является формулировка о прекращении действия лицензии на основании прекращения деятельности ИП, являющегося лицензиатом.

Статья 20 указанного ФЗ определяет основания в соответствии с которыми прекращается деятельность лицензии, среди которых подача заявления в регистрирующий орган и прекращение деятельности ИП, имеющего лицензию. В этой связи необходимо внесение изменений в п.1 статьи 216 ФЗ № 127 в части изменения формулировки «аннулирование лицензий» на «прекращение деятельности лицензий».

Также, необходимо дополнительно отметить, что после прекращения лицензии ИП прекращается его членство в СРО (саморегулируемых организациях).

Следующее последствие для гражданина при признании банкротом ИП заключается в том, что в течение года после вынесения решения о признании его банкротом, он не может зарегистрироваться как ИП. С одной стороны статья 22 ГК РФ говорит о том, что никто не может быть ограничен в правоспособности и дееспособности. При этом данная же статья говорит о том, что из данного правила имеются исключения, установленные законом.

Право гражданина зарегистрироваться в качестве ИП является важнейшей составляющей его правоспособности. Однако именно данный случай и является одним из исключений из правила, установленного статьей 22 ГК РФ. И это исключение установлено законом о банкротстве, его целью является недопущение злоупотребления правом на регистрацию в качестве ИП и повышение эффективности института банкротства.

Пункт 3 статьи 216 ФЗ № 127 говорит о том, что копия решения о признании ИП банкротом и о введении реализации имущества направляется арбитражным судом в орган, зарегистрировавший гражданина в качестве индивидуального предпринимателя. Фактически это является неким механизмом контроля за ИП, признанным банкротом.

Так, пункт 4 статьи 22.1 ФЗ № 129 говорит о том, что нельзя регистрировать физлицо в качестве ИП, если не прошел год со дня, когда принято решение о признании ИП банкротом. Это связано с тем, что невозможно удовлетворить требования кредиторов бывшего предпринимателя[2; с. 186].

Кроме того, уведомление о прекращении физическим лицом деятельности в качестве индивидуального предпринимателя подлежит внесению в Единый федеральный реестр сведений о фактах деятельности юридических лиц соответствующим физическим лицом, осуществляющим деятельность в качестве индивидуального предпринимателя, в порядке, предусмотренном ст. 7.1 Федерального закона "О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей" (в ред. Федерального закона от 29 декабря 2014 г. № 457-ФЗ).

Следующее последствие признания ИП банкротом указано в п. 4 статьи 216 ФЗ № 127. Данным пунктом налагается запрет на осуществление предпринимательской деятельности гражданином в течение 5 лет с даты завершения процедуры реализации имущества или прекращения производства по делу о банкротстве. Кроме того, налагается запрет на какое-либо участие гражданина в управлении кредитной организации и в течение 10 лет с наступления указанных событий, и участвовать в управлении юридическим лицом в течение 5 лет с наступления указанных событий [3; с. 167].

Запрет на участие в органах управления кредитной организацией связан с недопущением злоупотребления положения бывшего предпринимателя, имеющего долги перед указанной

кредитной организацией.

Статья 56 ФЗ № 127 устанавливает основания по которым прекращается дело о банкротстве. В данном пункте также имеются определенные противоречия. Так, согласно указанному пункту в ходе процедуры реализации имущества ИП прекращается дело о банкротстве [4; с. 107]. В соответствии со статьей 149 ФЗ № 127 определение о прекращении производства по делу о банкротстве выносится арбитражным судом в случае, если требования кредиторов погашены, при этом решение арбитражного суда и об открытии конкурсного производства не подлежит обязательному исполнению. В этой связи возникает закономерный вопрос, на каком основании у гражданина, который погасил все требования кредиторов, нет права заниматься еще 5 лет с даты вынесения определения арбитражного суда предпринимательской деятельностью?

В этой связи предлагается внести соответствующие изменения в ФЗ № 127, чтобы убрать указанное ограничение.

Таким образом, в отличие от признанной банкротом коммерческой организации, утрачивающей правосубъектность по завершении конкурсного производства, индивидуальный предприниматель, признанный банкротом, хотя и исключается из реестра индивидуальных предпринимателей, не теряет статус субъекта права после завершения реализации имущества гражданина, и это предопределяет особенности установленных законодательством правовых последствий его банкротства.

#### **Список литературы:**

1. Жершенкова А.В. Проблемы банкротства индивидуального предпринимателя//В сборнике: Современная юриспруденция: актуальные вопросы, достижения и инновации сборник статей VIII Международной научно-практической конференции. 2018. С. 46-48.
2. Гартина Ю.А. Особенности правового регулирования несостоятельности (банкротства) индивидуального предпринимателя//В сборнике: Инновационное развитие современной науки: проблемы, закономерности, перспективы сборник статей III Международной научно-практической конференции. 2017. С. 186-190.
3. Шумова К.А., Сосновский А.В., Скибин А.В. Особенности банкротства индивидуальных предпринимателей в 2019 году//В сборнике: Приоритетные направления развития науки и образования сборник статей V Международной научно-практической конференции. 2019. С. 165-169.
4. Кокошко А.В. Банкротство индивидуального предпринимателя//В сборнике: Актуальные проблемы гражданского и предпринимательского права: история и современность сборник научно-практических статей III Международной научно-практической конференции (симпозиума) молодых ученых. Краснодар, 2018. С. 106-108.

# НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ БАНКРОТСТВА ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ В РФ

Авторы: Юрасова Ирина Анатольевна

Аннотация: В статье анализируются проблемы, возникающие в сфере правового регулирования института банкротства в России, анализируются проблемы предупреждения банкротства индивидуальных предпринимателей и восстановления его платежеспособности, несоответствия отдельных положений законодательства о банкротстве нормам арбитражно-процессуального законодательства, проблема реструктуризация долгов индивидуального предпринимателя.

Ключевые слова: банкротство, индивидуальный предприниматель, банкротство индивидуальных предпринимателей, платежеспособность индивидуальных предпринимателей.

Институт банкротства индивидуальных предпринимателей является сравнительно молодым в отечественной юридической практике. При этом за все свою недолгую историю существования данный институт подвергся многочисленным трансформациям, наиболее крупная из них связана с изменениями 2015 года, когда был введен институт банкротства граждан, оказавший существенное воздействие на банкротство индивидуальных предпринимателей.

Несмотря на постоянные законодательные изменения института банкротства индивидуальных предпринимателей, в данной сфере остаются нерешенными большое количество проблем. Данные проблемы выделяют как ученые-теоретики, исследующие институт банкротства ИП, так и практикующие юристы. Данные проблемы касаются прежде всего толкования отечественного законодательства, регулирующего институт банкротства ИП. Анализ отечественной литературы по исследуемой тематике позволяет выделить следующие наиболее актуальные проблемы: это толкование норм, регулирующих признаки банкротства ИП, возможные процедуры, применяемые в деле о банкротстве ИП, правовая природа имущественно-организационных ограничений, возникающих в связи с банкротством ИП, заключение мирового соглашения, реструктуризация долгов, восстановления платежеспособности ИП, предупреждения банкротства ИП и т.д.

При этом среди исследователей не наблюдается единства в выделении механизмов решения рассматриваемых проблем, иногда они являются прямо противоположными. Подобное положение свидетельствует о значительном резерве совершенствования законодательства о банкротстве ИП, недостаточной развитости данного института, имеющихся пробелах в нормативном закреплении института банкротства ИП.

При исследовании главных аспектов правового регулирования банкротства индивидуального предпринимателя выделяются следующие аспекты:

Проблемы предупреждения банкротства индивидуального предпринимателя и восстановления его платежеспособности.

Указанная проблема является широко обсуждаемой как среди ученых юристов, так и практиков. Данная проблема связана с определенным несовершенством главы 2 Федерального закона от 26.10.2002 N 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)». Так, в главе

недостаточно определены цели предупреждения несостоятельности, а также средства и способы, которые направлены на обеспечение реализации мер профилактического (предупреждающего) характера для обеспечения восстановления платежеспособности должника с того момента, когда он подал в суд заявление о признании себя банкротом. Правовой пробел ФЗ № 127 видится также в отсутствии норм, устанавливающих ответственность руководителя за неисполнение обязанности информировать об ухудшении финансового положения субъектов, а также навязывании конкретных мер предупреждения банкротства, кроме досудебной санации. Вместе с тем, даже досудебная санация является недостаточно регламентированной процедурой, так как она не регламентируется нормами, определяющими порядок, а также сроки и ответственность ее участников.

При анализе указанной проблемы остается актуальным вопрос несовершенства процедуры рассмотрения дел о банкротстве должников, являющихся индивидуальными предпринимателями. Действующее законодательство строго определяет круг процедур, которые могут быть применены по отношению к индивидуальному предпринимателю. К данным процедурам относятся:

- реструктуризация долгов;
- реализация имущества;
- мировое соглашение.

При этом статья 27 ФЗ № 127 указывает, что в деле о банкротстве юридических лиц применяется гораздо более расширенный список процедур. В число таких процедур входит также финансовое оздоровление, внешнее управление, конкурсное производство, наблюдение. Учитывая особый статус, а также иной характер ответственности юридических лиц по своим долгам в сравнении с индивидуальными предпринимателями, вполне логично закрепление иного расширенного состава видов процедур в отношении юридических лиц. Вместе с тем, не вполне логичным представляется отсутствие процедуры финансового оздоровления в числе процедур, которые могут применяться по отношению к индивидуальному предпринимателю. Индивидуальные предприниматели являются также субъектом хозяйственной деятельности и нередко случаи, когда индивидуальные предприниматели имеют значительные финансовые активы, а также достаточно большой объем имущества. В этой связи введение процедуры финансового оздоровления по отношению к индивидуальному предпринимателю могло бы положительно сказаться на статистике банкротств индивидуальных предпринимателей в стране.

Другой блок проблем связан с несоответствием отдельных положений ФЗ № 127 нормам, установленным в других нормативных правовых актах. Также, важнейшей проблемой в рассматриваемой сфере является несоответствие сроков рассмотрения дел о банкротстве, установленных в ФЗ № 127, срокам, закрепленным в Арбитражно-процессуальном кодексе. Согласно статье 51 ФЗ № 127 указанный срок не должен превышать семь месяцев, однако согласно статье 152 АПК РФ срок рассмотрения дел о банкротстве составляет не более шести месяцев. На практике же все складывается совершенно иным образом. Индивидуальные предприниматели, находящиеся в процессе банкротства, используют самые разнообразные способы для того, чтобы искусственно затянуть сроки. Достаточно распространенным способом затягивания является уклонение от предоставления в суд необходимой информации. В итоге сроки рассмотрения дела, указанные как в АПК РФ, так и в ФЗ № 127 не соблюдаются и арбитражный суд может рассматривать дело больше года, в результате предприятие полностью ликвидируется, без всякой возможности восстановления. В этой связи необходимо не только обеспечить соотношение сроков рассмотрения дела, указанных в АПК и ФЗ № 127, но



и обеспечить более четкое урегулирование процедуры банкротства индивидуальных предпринимателей на законодательном уровне в целях максимально эффективного правового регулирования при признании банкротства индивидуальных предпринимателей и снижения возможности возникновения ошибок в практике правоприменения [1; с. 16].

Еще одной проблемой является реструктуризация долгов индивидуального предпринимателя.

Реструктуризация долга — это изменение графика и размера платежей по обязательствам должника. По закону суд может не вводить эту процедуру и сразу перейти к следующей — реализации имущества. План реструктуризации — это соглашение, утверждённое судом, между должником и кредиторами о сроках и размерах выплат. Введение реструктуризации долга означает, что суд ищет возможности реструктуризации, иначе говоря, утверждения плана реструктуризации.

План реструктуризации должен удовлетворять требования всех кредиторов и быть экономически исполнимым. Это значит, что суд не может утвердить план, если понятно, что должник не сможет расплачиваться по долгам или кто-то из кредиторов не согласен. В большинстве случаев реструктуризация невозможна и вот основные причины: нестабильный доход должника; отсутствие постоянного дохода у должника; размер дохода за вычетом расходов должника на содержание меньше чем платёж по плану реструктуризации. Согласно п. 8 ст. 213.6 Закона о банкротстве по результатам рассмотрения обоснованности заявления о признании гражданина банкротом, если гражданин не соответствует требованиям для утверждения плана реструктуризации долгов, установленным п. 1 ст. 213.13 Закона, арбитражный суд вправе на основании ходатайства гражданина вынести решение о признании его банкротом и введении процедуры реализации его имущества. К базовым требованиям суд относит наличие дохода на дату представления плана реструктуризации, отсутствие судимости у гражданина, являющегося индивидуальным предпринимателем за совершение умышленных преступлений в экономической сфере, а также отсутствие банкротства и субъекта предпринимательской деятельности в течение последние пяти лет, предшествующих представлению плана реструктуризации его долгов, а также в течение 8 лет, предшествующих представлению этого плана, не должен быть утвержден план реструктуризации долгов гражданина.

По мнению Дмитриенко А.Г. такой подход законодателя является небесспорным, так как данное решение противоречит сущности восстановления платежеспособности, которая предполагает необходимость совершения гражданином определенных активных действий в целях увеличения размера своего дохода или сокращения размера своих расходов. Ввиду сказанного можно предложить, чтобы «введение процедуры реструктуризации долгов гражданина должно быть правом должника и не осуществляться вопреки или помимо его воли [2; с. 507]. Если должник не желает восстанавливать свою платежеспособность, то введение восстановительной процедуры само по себе неспособно сделать это за него.

Следующий блок проблем связан с заключением мирового соглашения в деле о банкротстве. Результативность данной процедуры остается достаточно низкой. Это связано с участием в ней уполномоченного органа, который существенно ограничен в возможностях заключить мировое соглашение. Именно поэтому доля мировых соглашений в делах о банкротстве индивидуальных предпринимателей остается крайне низкой.

Необходимо установить иное соотношение ФЗ № 127 и Налогового кодекса РФ, как специального и общего закона. Нельзя устанавливать различный правовой режим требований конкурсных кредиторов и уполномоченных органов государства как кредиторов в делах о банкротстве. Запрет на скидки с обязательных платежей, по факту, приводит к потере смысла

участия уполномоченных органов в мировом соглашении. В конечном итоге данная ситуация приводит к значительному снижению значений мировых соглашений в делах о банкротстве [3; с. 168].

Помимо этого, необходимо отметить, что заключение мирового соглашения возможно на любой стадии производства по делу о банкротстве. Вместе с тем, это далеко не исчерпывается потенциал использования процедуры мирового соглашения в делах о банкротстве индивидуальных предпринимателей. Через мировое соглашение возможно решение гораздо более широкого круга вопросов в делах о банкротстве, им может быть заменена реабилитационная процедура реструктуризации долгов, которая становится излишней.

Повышение эффективности процедуры мирового соглашения в делах о банкротстве индивидуальных предпринимателей позволит резко сократить сроки производства по подобным делам, существенно сэкономить активы должников и увеличить возможности по удовлетворению потребностей кредиторов [3; с. 315].

При этом кредиторы, решая судьбу неплатежеспособного должника, опирались бы на собственные интересы, которые не исключают такого интереса, как сохранение бизнеса должника.

Таким образом, можно отметить, что в настоящее время в сфере регулирования процедуры банкротства индивидуальных предпринимателей остаются нерешенными большое количество проблем, которые приводят к недостаточной эффективности данной процедуры, низкому проценту восстановления платёжеспособности предпринимателей после введения восстановительных процедур, низкой доли мировых соглашений в сфере банкротства, значительным злоупотреблениям как индивидуальных предпринимателей, так и уполномоченных органов в процессе банкротства. Все вышесказанное свидетельствует о тех значительных резервах повышения эффективности, которые имеет институт банкротства индивидуальных предпринимателей в России.

#### **Список литературы:**

1. Войтюк О.В. Исполнение исполнительных производств в отношении индивидуальных предпринимателей, находящихся в стадии банкротства//Студенческий вестник. 2017. № 2. С. 15-17.
2. Дмитренко А.Г. Правовое регулирование при признании банкротства индивидуального предпринимателя//Молодой ученый. 2017. № 14 (148). С. 506-509.
3. Сапунова Е.А., Королёва Е.В. Особенности процедуры банкротства индивидуального предпринимателя//В сборнике: Актуальные проблемы права Сборник статей и тезисов докладов научно-практической конференции, посвященной 25-летию Конституции Российской Федерации. Под ред. Королёвой Е.В. . 2019. С. 166-171.
4. Титова Д.А. Проблемы и особенности банкротства индивидуального предпринимателя//Эпомен. 2019. № 23. С. 314-319.

## ПРАВОВАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ БУХГАЛТЕРА

Авторы: Лопастейская Людмила Геннадьевна, Шамукова Аделия Рафисовна

Аннотация: Главный бухгалтер организации является наемным работником, в отношении которого действующим трудовым законодательством предусмотрены не только права, но определенные обязанности, а также ответственность за их исполнение.

Ключевые слова: трудовое законодательство, организационно-правовая форма организации, форма собственности, контроль за движением средств, бухгалтерская отчетность.

Annotation: The chief accountant of the organization is an employee in respect of whom the current labor legislation provides not only rights, but certain duties, as well as responsibility for their performance.

Keywords: labor legislation, organizational and legal form of organization, form of ownership, control over the movement of funds, financial statements.

Бухгалтерская отчетность должна давать достоверное и полное представление об имущественном и финансовом положении организации, о его изменениях, а также финансовых результатах ее деятельности, необходимой внутренним пользователям бухгалтерской отчетности - руководителям, учредителям, участникам и собственникам имущества организации, а также внешним - инвесторам, кредиторам и другим пользователям.

Организация должна составлять бухгалтерскую отчетность за месяц, квартал и год нарастающим итогом с начала отчетного года, если иное не установлено законодательством Российской Федерации. При этом месячная и квартальная бухгалтерская отчетность является промежуточной. Профессиональная деятельность бухгалтера регулируется целым рядом специальных положений, законодательных актов, инструкций и нормативных требований. В силу специфики своей профессии бухгалтеры имеют дело с большими суммами денежных средств и дорогостоящими товарно-материальными ценностями.

Возможно ли привлечь главного бухгалтера к уголовной ответственности? От обывателей нередко можно услышать о том что «ни одного главного бухгалтера не посадили» и «за всё отвечает руководитель, а бухгалтерам можно не переживать».

На деле же всё иначе, поэтому не стоит быть столь скептическим в этих вопросах. Основным документом регулирующий данный вопрос является Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 28.12.2006г № 64 «О практике применения судами уголовного законодательства об ответственности за налоговые преступления». В данном постановлении есть моменты которые непосредственно касаются главного бухгалтера. В частности там сказано что к субъектам преступления по ст. 199 УК РФ может относиться как руководитель так и главный бухгалтер. Если же главный бухгалтер отсутствует в штате, то привлекается бухгалтер, поскольку в обязанности этого лица входит подписание отчетной документации и предоставление полной достоверной и своевременной уплаты налогов и сборов.

При решении вопроса о возложении уголовной ответственности на главного бухгалтера, суды будут изучать в первую очередь, не только формальные обязанности, которые прописаны в должностной инструкции, но и также будут исследовать факты в отношении того кто

действительно отвечал за налоговый учет в целом (это может быть как и простой бухгалтер, так и финансовый менеджер). В постановлении № 64 (упомянутом выше) говорится о том, что лица которые давали указания, и исполняли их, давая заведомо ложные сведения могут быть признаны судом субъектами преступления (т.е. организаторами, подстрекателями, соучастниками, пособниками), на эти лица распространяется уголовная ответственность. На практике происходят такие ситуации, когда главный бухгалтер осуществляет финансово-хозяйственные операции на основании подложных документов, не имеет представления о том какие на самом деле эти документы,- в этом случае у лица нет умысла, соответственно не будет и состава преступления.

Кто несет ответственность за первичные документы? Вся ответственность за отражение первичных документов в бухгалтерском учёте в соответствии с требованиями законодательства возлагается на бухгалтера. Бухгалтер должен проверить наличие первичных документов, соответствие хозяйственных операций и логическую увязку отдельных показателей. В случае выявления несоответствия, документы передаются руководителю (такие документы бухгалтер не должен принимать). Принимая документ, бухгалтер берет на себя ответственность за оформление и за соответствие этого документа законодательству (наличие всех реквизитов в том числе). Ввиду этого про данную ответственность также не нужно забывать работнику бухгалтерской службы.

Поговорим о составах преступлений, субъектом которых может являться бухгалтер. Для этого обратимся к нескольким статьям.

Совершили налоговое преступление, создали фирму однодневку и выявили деньги, получив необоснованную налоговую выгоду, - вот вам привлечение к уголовной ответственности по ст. 198, 199.2 УК РФ.

Ст. 159 УК РФ – мошенничество. Здесь работа с государственными деньгами, например, занизили или завысили стоимость контракта.

Ч.1 ст. 173 - незаконное образование. Принцип такой: создается предприятие без цели ведения экономической или предпринимательской деятельности, затем в эту компанию «однодневку» сливаются денежные средства и затем выводятся. Состав преступления очевиден, за что бухгалтер или иные лица понесут уголовную ответственность.

Рассмотрим случай на практике. По результатам выездной налоговой проверки была обнаружена недоимка. После чего работники правоохранительных органов вызывают на допрос руководителя и главного бухгалтера одновременно. Сажают в разные комнаты и допрашивают. Чаще всего данный вид преступлений рассматривается в дальнейшем как преступление совершенное группой лиц по предварительному сговору, поэтому в этом случае нарушителям закона одним штрафом не отделаться.

УК РФ выделяет следующих участников экономических преступлений:

- организатор - им может выступать генеральный директор или учредитель, который разрабатывает всю схему преступления;

- исполнитель - главное действующее лицо, т.е. лицо непосредственно совершившее преступление (либо самостоятельно, либо совместно с кем-то);

- подстрекатель - лицо склонившее другое лицо к совершению преступления;

- пособник - лицо которое содействует преступнику, дает ему советы, указания (например:

аудитор, юрист, и другие лица имеющие знания в этой области).

Как обезопасить себя находясь на должности бухгалтера?

В ст.7 ФЗ № 402 «О бухгалтерском учете» говорится: «Ведение бухгалтерского учета и хранение документов бухгалтерского учета организуются руководителем экономического субъекта». Также в ФЗ №402 говорится о том, что если бухгалтеру попали документы не соответствующие закону фирмы (например «фирмы однодневки»), то в этом случае закон прямо говорит, что бухгалтер должен провести данную сделку на основании письменного распоряжения руководителя.

Бухгалтер всегда может себя обезопасить, прежде всего написав служебная записку, в которой обязательно нужно указать кому вы отправляете, дату составления, входящий номер, конкретные обстоятельства с которыми вы не согласны, в записке должно быть отражен тот факт, что вы просите у руководителя письменное указание для проведения данной операции.

Хотя ФЗ №402 «О бухгалтерском учете» и говорит, что нужно получить письменное указание на совершение сделки, тем не менее необходимо помнить что есть ч.2 ст.42 УК РФ в которой содержится правило о том что лицо, совершившее умышленное преступление во исполнение заведомо незаконных приказов или распоряжения, несет уголовную ответственность на общих основаниях. т.е. если даже бухгалтер напишет докладную записку и руководитель даст распоряжение провести в бухгалтерском учете данную сделку, если она будет не законна, и бухгалтер понимая это все же проведет сделку, то за этим последует уголовная ответственность.

Итак, если сотрудника бухгалтерской службы просят отправить деньги в однодневку, провести незаконные документы по бухгалтерскому учету, то нужно сделать следующее:

1. Оценить риск привлечения у уголовной ответственности.
2. Донести это до руководителя.
3. Затребовать письменное распоряжение руководителя.
4. Понимать, что исполнения незаконного распоряжения это привлечение к ответственности.

#### **Список использованной литературы:**

1. Лопастейская Л. Г. Годовая бухгалтерская отчетность // Актуальные вопросы права, экономики и управления: сборник статей XI международной научно-практической конференции (5 декабря 2017 г., г. Пенза). В 3 Ч 1. – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение» – 2017. с.159 -162
2. Уголовный кодекс Российской Федерации.
3. Федеральный закон № 402 от 06.12.2011 «О бухгалтерском учёте». Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 28.12.2006г №

# УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ ПО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН

## CRIMINAL LIABILITY FOR ENVIRONMENTAL CRIMES ON THE LAW OF THE RUSSIAN FEDERATION AND FOREIGN COUNTRIES

Авторы: Татаринцева Анастасия Олеговна

Аннотация: В статье говорится о законодательном регулировании уголовной ответственности за экологические преступления в Российской Федерации и ряда зарубежных государств, а также выявлены их отличительные особенности. Проанализированы основные виды наказаний, применяемых за совершение экологических преступлений.

Ключевые слова: уголовная ответственность, меры наказания, экологическая безопасность, экологические преступления.

Annotation: The article talks about the legislative regulation of criminal liability for environmental crimes in the Russian Federation and a number of foreign countries, as well as their distinctive features. The main types of punishments used for committing environmental crimes are analyzed.

Keywords: criminal liability, penalties, environmental safety, environmental crimes.

Экологическая безопасность в Российской Федерации является одной из приоритетных направлений государственной политики. Право на благоприятную окружающую среду является одним из неотчуждаемых прав человека, что гарантировано Конституцией Российской Федерации, которая закрепляет следующее: «каждый имеет право на благоприятную окружающую среду, достоверную информацию о ее состоянии и на возмещение ущерба, причиненного его здоровью или имуществу экологическим правонарушением» [1]. Указом Президента Российской Федерации от 31.12.2015 г. № 683 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» [3] экологическая безопасность была объявлена как одна из составляющих элементов национальной безопасности. Необходимость законодательного регулирования уголовной ответственности за совершение экологических преступлений предопределило появление самостоятельной главы Уголовного кодекса Российской Федерации (далее – УК РФ). Меры уголовной ответственности выполняют одну из главных предупредительных функций и традиционно рассматривается как самый эффективный уголовно-правовой способ искоренения преступности.

Законодателем были определены основные виды наказаний, применяемых за совершение экологических преступлений [2]:

- штраф. Наказание в виде штрафа предусмотрено почти за все экологические преступления. Его размер зависит от характера совершенного преступления. Минимальный размер штрафа – 200 минимальных размеров оплаты труда, максимальный – до 700 минимальных размеров оплаты труда;

- лишение права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью. Такое наказание предусмотрено за многие экологические преступления. Иногда установлен и срок действия данного наказания;
- обязательные работы. Они заключаются в выполнении осужденным в свободное от основной работы или учебы время бесплатных общественно полезных работ, вид которых определяется органами местного самоуправления. Этот вид наказания предусмотрен, в частности, за уничтожение или повреждение лесов (до 240 часов);
- исправительные работы. Отбываются по месту работы осужденного, при этом из его заработка производятся удержания в доход государства в размере, установленном приговором суда, в пределах от 5 до 20%. Такое наказание установлено, к примеру, за нарушение ветеринарных правил и правил, установленных для борьбы с болезнями и вредителями растений (до 1 года); за загрязнение атмосферы (до 2 лет); за порчу земли (до 2 лет); за нарушение режима особо охраняемых природных территорий и природных объектов (до 2 лет);
- ограничение свободы. Оно заключается в содержании осужденного, достигшего к моменту вынесения судом приговора восемнадцатилетнего возраста, в специальном учреждении без изоляции от общества в условиях осуществления за ним надзора. Такое наказание предусмотрено за порчу земли (до 3 лет); уничтожение критических местообитаний для организмов, занесенных в Красную книгу Российской Федерации (до 3 лет);
- арест. Он заключается в содержании осужденного в условиях строгой изоляции от общества. Предусматривается за загрязнение вод (до 3 месяцев); за загрязнение морской среды (до 4 месяцев);
- лишение свободы на определенный срок. Данный вид наказания предусматривается за многие преступления, в том числе за нарушение правил охраны окружающей среды при производстве работ (до 5 лет); за нарушение правил обращения экологически опасных веществ и отходов (от 3 до 8 лет); за нарушение правил безопасности при обращении с микробиологическими либо другими биологическими агентами или токсинами (от 2 до 5 лет); за загрязнение вод (до 5 лет); за загрязнение атмосферы (до 3 лет); за порчу земли (до 3 лет); за уничтожение критических местообитаний для организмов, занесенных в Красную книгу Российской Федерации (до 3 лет); за уничтожение или повреждение лесов (до 8 лет). Наиболее строгая уголовная ответственность предусмотрена за экоцид, то есть массовое уничтожение растительного и животного мира, отравление атмосферы или водных ресурсов, а также совершение иных действий, способных вызвать экологическую катастрофу. Данное преступление наказывается лишением свободы на срок от 12 до 20 лет.

Статьями главы 26 УК РФ предусмотрен широкий перечень наказаний за совершение экологических преступлений, однако не все они на практике применяются комплексно. Так, за период 2016-2018 гг. в качестве меры наказания за совершение экологических преступлений судами чаще всего применялся судебный штраф (Рисунок 1) [5].

## Виды наказаний, применяемых за совершение экологических преступлений

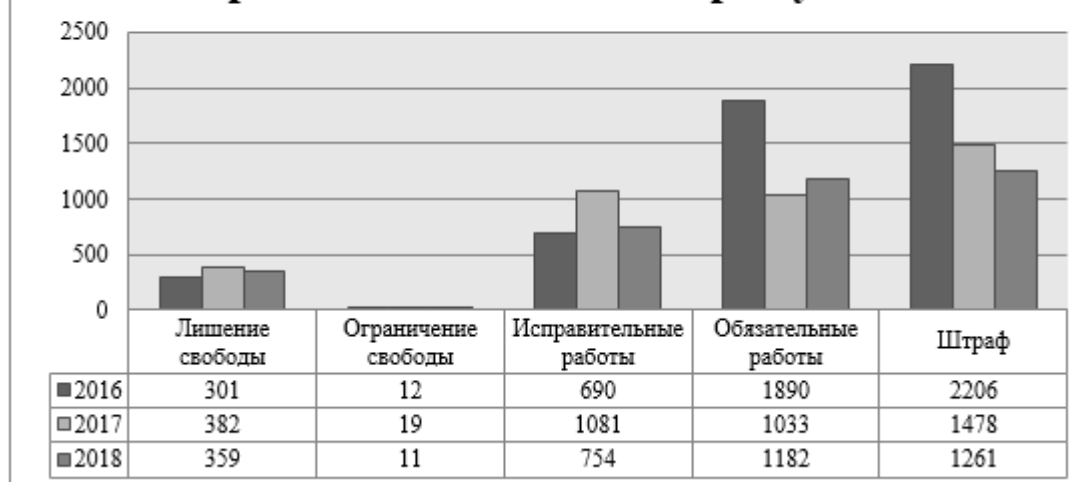


Рис. 1 – Виды наказаний, применяемых за совершение экологических преступлений

На основе анализа официальных данных Верховного суда Российской Федерации можно сделать вывод о том, что среди наказаний за совершение экологических преступлений широко применяется штраф, обязательные и исправительные работы. На мой взгляд, данные меры являются недостаточно эффективными, поскольку большинство лиц в данном случае остается практически безнаказанными. Данный фактор провоцирует на создание новых способов совершения экологических преступлений, что усиливает уровень общественной опасности.

Меры уголовной ответственности в Российской Федерации и зарубежных государствах имеют свои отличительные особенности.

Так, в Уголовном кодексе Федеративной Республики Германия (далее – УК ФРГ) экологическим преступлениям посвящен раздел XXIX «Экологические преступные деяния», где уголовная ответственность предусмотрена не только за факт совершения экологических преступлений, но и за покушение на таковые. УК ФРГ в качестве источников экологической опасности рассматривает техногенные сооружения, опасные химические и радиоактивные предметы. Основными видами наказания являются лишение свободы и денежный штраф.

В Нидерландах наряду с Уголовным кодексом действует значительное число специальных уголовных законов, которые регулируют вопросы охраны окружающей среды. Первым актом законодательства об охране окружающей природной среды Нидерландов явился закон о зловредности 1875 г., который и сейчас является основой природоохранительной политики региональных властей.

В Швеции действует так называемый Кодекс окружающей среды, который объединил в себе положения законодательных актов в области охраны окружающей среды. Кодекс признает охрану окружающей среды, а также защиту жизни и здоровья человека как одно из важных направлений законодательного регулирования ответственности за совершение преступных посягательств против экологической безопасности.

Установление уголовной ответственности юридических лиц за экологические преступления является отличительной особенностью уголовного законодательства ряда зарубежных стран (Англии, Австрии, Бельгии, Дании, КНР, ФРГ, Франции, Финляндии, США) [4, С. 65].

Возможность привлечения юридического лица к уголовной ответственности обосновывается



тем, что многие физические лица, прикрывают свои действия опасным производством какого-либо юридического лица, собственником или участником которого они являются и, как следствие, юридическими лицами наносится существенный ущерб окружающей среде, что усиливает уровень общественной опасности.

Таким образом, уголовной ответственности за совершение экологических преступлений уделяется особое внимание не только в Российской Федерации, но и на уровне мирового сообщества, поскольку нарушение экологии, уничтожение флоры и фауны, загрязнение вод и воздуха, осквернение почвы приводит к самым негативным последствиям, под угрозой которых находится не только окружающая среда, но и здоровье населения.

### **Список литературы / References**

1. Конституция Российской Федерации: [Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. - - № 4. - Ст. 445.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации: федеральный закон [от 13.06.1996 № 63-ФЗ] // Собрание законодательства Российской Федерации. - 1996. - № 25. - Ст. 2156.
3. О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации: указ Президента Российской Федерации [от 31.12.2015 г. № 683] // Собрание законодательства Российской Федерации. - - № 1 (часть II) ст. 212.
4. Джунусова Д.Н. Экологическая преступность и ответственность за экологические преступления [Текст]: монография / Д.Н. Джунусова. - Москва: Академия естествознания. - - 135 с.
5. Официальный сайт Верховного суда Российской Федерации [Электронный ресурс]. - URL: <https://www.vsrfs.ru> (Дата обращения: 22.10.2019).

# ПРЕСТУПНОСТЬ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ, ОБУСЛОВЛЕННЫЙ МОЛОДЕЖНЫМ НАРКОТИЗМОМ.

## JUVENILE DELINQUENCY DUE TO YOUTH DRUG ABUSE.

Авторы: Дамбаева Дулжит Баировна

Аннотация: В преступлениях несовершеннолетних, порожденных наркоманией, отражаются социальные условия молодых людей. Наркомания в этих условиях представляет собой самостоятельный криминальный компонент социальных отношений. Своим интенсивным развитием наркомания выделяется как масштабная проблема в мире.

Ключевые слова: наркотизм, несовершеннолетние, наркотики, молодежь.

Annotation: Juvenile delinquency resulting from drug addiction reflects the social conditions of young people. Drug addiction in these conditions is an independent criminal component of social relations. With its intensive development, drug addiction stands out as a large-scale problem in the world.

Keywords: drugs, minors, drugs, youth.

В современном время наркотизм как социальное явление приобрёл масштабный вид. Рассматривая размер негативных последствий наркотизации общества и распространения наркотиков, можно сделать выводы о состоянии нации в современном мире.

Как принято считать, будущее любой страны является молодое поколение. От поведения, образ жизни и личных качеств молодежи зависит общество и государство в целом. Нужно отметить, подростки и молодежь характеризуется повышенной криминальной активностью. Конфликтная ситуация между взрослыми и детьми, подростками, молодежью наблюдается на всем временном периоде существования человечества. Отрицательная зависимость между поколениями, проявляется в молодежи как негативное девиантное поведение, которая отражается в относительной высокой криминализации, наркотизации и так далее.

Криминогенная активность молодежи, а именно несовершеннолетних, ярко выражена в сфере незаконного оборота наркотических средств является результатом влияния взрослых преступников. Как правило несовершеннолетние выступают не только пассивными потребителями наркотических средств, но и зачастую активными участниками всего криминального наркотического процесса, вместе со взрослыми, а иногда и самостоятельно, организуя и реализуя преступный бизнес. Так, В. А. Лелеков отмечает, что подростки одновременно являются объектами вовлечения и в употребление наркотиков, и в наркопреступления и служат своеобразной базой воспроизводства наркопреступности в целом.[\[1\]](#)

Были проанализированы официальные статистические данные, характеризующие число несовершеннолетних осужденных, находящихся в состоянии наркотического опьянения на момент совершения преступления в Российской Федерации представлены в таблице 1.[\[2\]](#)

Таблица 1. Число осужденных несовершеннолетних, находящихся в состоянии наркотического опьянения на момент совершения преступления в Российской Федерации.

Зарегистрированные данные	Российская Федерация											
	2013 год		2014 год		2015 год		2016 год		2017 год		2018 год	
	абсолютная величина	удельный вес	абсолютная величина	удельный вес	абсолютная величина	удельный вес	абсолютная величина	удельный вес	абсолютная величина	удельный вес	абс. Величина	удельный вес
Всего осужденных несовершеннолетних	29198	100	23586	100	22810	100	23939	100	20631	100	18826	100
Осужденных несовершеннолетних находящихся в состоянии наркотического опьянения	122	0,4178	152	0,644	182	0,8	138	0,576	99	0,48	59	0,313

По представленной таблице видна неустойчивая динамика числа осужденных несовершеннолетних за шестилетний период, в 2016 году был всплеск преступности по сравнению с 2015 годом, в дальнейшем виден спад.

В 2013 году число осужденных всего на всей территории Российской Федерации составляло 29198 несовершеннолетних из них 0,42% (что составляет 122), осужденных несовершеннолетних находящихся в момент совершения преступления в наркотическом опьянении. Из числа осужденных, которые в момент совершения преступления находились в наркотическом опьянении, составило 89 преступлений, связанных с наркотическими средствами и психотропными веществами ст.228-234 Уголовного Кодекса Российской Федерации, что составляет 0,3% от общего числа преступлений.

В 2018 году число осужденных составляла всего 18826, из них 59 (0,3%) осужденных в состоянии наркотического опьянения. Из 59 несовершеннолетних 55 (0,29% от 18826) совершили преступления, связанные с оборотом наркотических и психотропных веществ. В 2018 году виден численное снижение, которое может быть связано, эффективной работой правоохранительных структур, а также с активными антинаркотическими программами. Судя по представленным данным, несовершеннолетние преимущественно совершают преступления, предусмотренные ст. ст. 228, 228.1 УК РФ [3]. В связи с этим основной массив несовершеннолетних, совершающих преступления в сфере незаконного оборота наркотиков, относится к возрастной группе 14-18 лет.

Рассмотрим данные одного из субъектов Российской Федерации представленные в рисунке 1.



Рисунок 1 свидетельствует о том, что на протяжении 6 лет в Забайкальском крае число осужденных несовершеннолетних значительно меньше не стало. Это отражает проблему невысокой эффективности работы сотрудников внутренних дел, или не дающий ожидаемого результата антинаркотическая стратегия государственной программы.

Как видно динамика присутствует, но не той скоростью, с которой распространяется объем производства и потребления наркотиков в мире сегодня.

По мнению Я. И. Гилинского, «наркотики – средства (вещества), оказывающие воздействие на психику и поведение человека. Их потребление способно приводить к формированию физической и/или психической зависимости (наркомании), состоянию, при котором человек испытывает потребность в регулярном приеме наркотиков, и дискомфорту при отсутствии такой возможности.»[\[4\]](#)

Влияние наркомании на преступность несовершеннолетних проявляет себя в преступлениях подростков, сопряженных с незаконным оборотом наркотиков, и преступлениях несовершеннолетних наркоманов. Именно они представляют наркотическую преступность несовершеннолетних. В системе этой преступности выделяется подгруппа преступлений, совершаемых несовершеннолетними, находящимися в состоянии наркотического одурманивания. Это обусловлено возрастными и социально-статусными особенностями несовершеннолетних правонарушителей, которые в основном являются потребителями, а не распространителями (в смысле организации наркобизнеса) наркотиков. По статистическим данным в Забайкальском крае за период с 2013 по 2018 год было совершено 21 преступление, совершенное несовершеннолетними в состоянии наркотического опьянения связанное с оборотом наркотических средств. В 2013 году-9, 2014 году-2, в 2015 году-3, в 2016 году-4, в 2017 году-1 и в 2018 году-2.[\[5\]](#) По представленным данным существенно изменилась картина количества преступлений на территории Забайкальского края.

Проблематика преступности несовершеннолетних в стране корениться не только в социально-экономических условиях бытия, но и уголовно-правовых мерах, а также морально-воспитательных мерах. Наркомания выступает одной из причины преступного поведения подростков, формируется мотивация молодежных преступлений. Мотивы преступлений, совершаемых несовершеннолетними на почве наркомании, проявляются в стремлении к удовлетворению потребности в наркотиках, в наживе за счет наркотических средств, в насилии или к удовлетворению потребностей за счет насилия и агрессии, стимулируемых наркотиками.

Обобщая можно сказать, наркотики – это яд для общества. Для предотвращения молодежного наркотизма нужно начать с главного начального субъекта профилактики – семьи. Следующим направлением профилактики наркотизма в стране является совершенствование законодательства, постоянное проведение наркомониторинга, построенного на принципах первичной профилактики, всеобщности профилактических уровней, отражение совокупности направлений предупреждения молодежного наркотизма, адресность[\[6\]](#). Усиление социального контроля, разработать систему защиты здоровья граждан от наркотической угрозы, разработать механизм на помощь людям, больным наркоманиям нахождение реабилитации, усовершенствовать формат работы органов внутренних дел.

Список используемой литературы:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 16.10.2019) //СПС «КонсультантПлюс».
2. Гилинский Я. И. Криминология: теория, история, эмпирическая база, социальный

контроль; 3-е изд., перераб. и доп. СПб.: Алеф-Пресс, 2014.

3. Данные официальной статистики МВД России // URL : <http://www.mvd.ru/presscenter/statistics/reports/> (дата обращения: 11.10.2019).
4. Исхаков Э. Р. Научное обеспечение организации органами внутренних дел профилактики наркотизма среди несовершеннолетних: учебное пособие. Уфа, 2009.
5. Лелеков В. А. Ювенальная криминология : учебник для студентов вузов, обучающихся по направлению подготовки «Юриспруденция». — М. : ЮНИТИ-ДАНА : Закон и право, 2017. — 277 с.
6. Официальный сайт Департамента по обеспечению мировых судей Забайкальского края URL: <https://dms.75.ru/deyatel-nost/sudebnaya-statistika>.
7. Сайт Судебного департамента при Верховном Суде Российской Федерации URL: <http://www.cdep.ru/index.php?id=79&item=4572>

[1] Лелеков В. А. Ювенальная криминология : учебник для студентов вузов, обучающихся по направлению подготовки «Юриспруденция». — М. : ЮНИТИ-ДАНА : Закон и право, 2017. — 277 с.

[2] Сайт Судебного департамента при Верховном Суде Российской Федерации URL: <http://www.cdep.ru/index.php?id=79&item=4572>

[3] Данные официальной статистики МВД России // URL : <http://www.mvd.ru/presscenter/statistics/reports/> (дата обращения: 11.10.2019).

[4] Гилинский Я. И. Криминология: теория, история, эмпирическая база, социальный контроль; 3-е изд., перераб. и доп. СПб.: Алеф-Пресс, 2014.

[5] Официальный сайт Департамента по обеспечению мировых судей Забайкальского края URL: <https://dms.75.ru/deyatel-nost/sudebnaya-statistika>.

[6] Исхаков Э. Р. Научное обеспечение организации органами внутренних дел профилактики наркотизма среди несовершеннолетних: учебное пособие. Уфа, 2009.

# НЕСБАЛАНСИРОВАННОСТЬ ОТРАЖЕНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ ВНЕШНЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Авторы: Мячина Елена Константиновна, Неелов Вадим Владиславович

Аннотация: Внешняя торговля является важнейшим элементом для российской экономики, отображающим внешнеэкономические связи государства. Результативность импортно – экспортных операций непосредственно влияет на экономическую, политическую и социальную жизнь страны.

Ключевые слова: импорт, экспорт, дисбаланс, коэффициент трансформации, искажения, зеркальное отражение, нелегальная деятельность, контрабанда.

Annotation: Foreign trade is the most important element for the Russian economy, which reflects the state's foreign economic relations. The effectiveness of import-export operations directly affects the economic, political and social life of the country.

Keywords: import, export, dysbalance, transformation ratio, distortion, mirror reflections, illegal activities, contraband.

В связи с внедрением на современном этапе метода зеркального сопоставления данных внешней торговли товарами, специалисты получили возможность отслеживать результаты внешней экономической деятельности не только России, но и всего мира. Необходимо отметить, что возможности представленного метода достаточно широки и позволяют выявлять расхождения в результатах торговли на внешнем рынке, путем сравнения внутренней статистики нашей страны (информация предоставляется Федеральной таможенной службой России) и данных статистических служб торговых – партнеров. Обращает внимание тот факт, что результаты экспортно – импортных операций должны совпадать, так как сумма товаров вывезенная из России в другие страны и ввезенная в неё должна быть равноценной. По данным Центрального банка РФ за период 2002 – 2017 г., численные результаты импорта и экспорта не имеют совпадений. Специалисты банка России объясняют данные расхождения методологическими и техническими факторами.

На наш взгляд в данном аспекте необходимо обратить внимание и на факторы, позволяющие наиболее точно оценить сумму полученных в итоге расхождений:

- Обстоятельство непреодолимой силы (в России обстоятельство непреодолимой силы регулируется п. 3 ст. 401 ГК РФ кодексом).

Разные методы учета экспорта и импорта. Метод учета экспорта и импорта в РФ значительно отличается от западных стран. В России используются стандарты ООН, а так же международные правила Инкотермс. Согласно данным методикам цены товаров на экспорт и импорт рассчитываются по условиям FOB (франко - борт) и CIF (стоимость, страхование и фрахт). CIF рассчитывается по формуле цена товара производителя + расходы на страхование + расходы на фрахт судна. Под FOB специалистами подразумевается возложение обязанности на продавца по выполнению экспортных таможенных процедур для вывоза товара с оплатой экспортных пошлин и иных сборов в стране отправления. Так как в западных странах данное руководство не работает, здесь и начинает возникать расхождения в результатах.

В отличие от западных стран в России при введении статистики учитывают происхождение товара и страну реализации. Например: в Голландии находится одна из крупнейших цветочных бирж во всем мире. Товар на эту биржу поставляется из различных стран, но при реализации цветов экспорт и платежи сделки будут учитываться как голландские. Предположим, что цветы поступили на биржу из Франции, и они были проданы в Россию. При учете данной сделки по импорту Россией произойдет удваивание экспортной статистики, так как цветы будут учтены как голландский экспорт, и как французский экспорт. Поэтому, статистические органы РФ для точности расчетов используют коэффициент трансформации, который равен для стран дальнего зарубежья 5,88% и стран СНГ, не имеющих границу с РФ 10,2%.

- Полулегальная и нелегальная деятельность.

К полулегальной деятельности относят: занижение или завышение объемов перевозимого товара для махинаций с налоговыми платежами; умышленное избегание регистрации товара при пересечении границы; регистрация товаров под ложными товарными кодами, для снижения таможенных платежей.

Данная деятельность относится к мошенничеству или к серой контрабанде. Пример: поставка товаров в Россию с Украины через Белоруссию, которая используется как транзитная или буферная зона.

Нелегальная деятельность относится к черной контрабанде, товар в данном случае перевозят нелегально. В России санкции за контрабанду предусмотрены статьями 200.1, 200.2, 226.1, 229.1 УК РФ. Например: перевозка товаров через тропы и коридоры границы РФ, где нет таможенных служб.

Для рассмотрения данных факторов, необходимо обратиться к данным Банка России (табл. 1). Знак минус в представленной таблице обозначает, что данные ФТС ниже значений иностранных таможенных служб, знак плюс указывает на их превышение.

*Таблица 1. Расхождение результатов во внешней торговле РФ, после приведения к европейским стандартам (млрд. долл.)*

Год	Импорт	Экспорт	%, импорт	%, экспорт
2002	-13,123	-3,723	23	3
2003	-19,840	-7,060	26	5
2004	-29,616	-11,094	29	6
2005	-34,363	-2,964	27	1
2006	-32,151	-1,654	20	1
2007	-37,963	-1,838	17	1
2008	-32,519	2,531	11	1
2009	-1,775	-7,183	1	2
2010	-5,402	-3,174	2	1
2011	-7,098	-5,181	2	1
2012	-12,091	-5,631	4	1
2013	-17,793	7,770	6	1
2014	-16,023	10,753	5	2
2015	-5,665	10,374	3	3
2016	-2,749	-0,560	2	0,2

2017	-4,732	0,845	2	0,24
Итого:	272,903	82,335	-	-

На основании данных таблицы 1, можно сделать вывод о том, что с 2002 – 2010 годы по импорту наблюдалась тенденция поддержания высокого уровня ввоза контрафактной продукции, кроме 2009 и 2010 годов. Сумма искажений составила 206,752 млрд. долларов. В эти периоды преобладало несовершенство правового законодательства, монопольное положение и недобросовестное введения бизнеса на внутреннем рынке РФ.

Среднее отклонения по импорту составляет 19 % от суммы проводимых сделок за период 2002 – 2010 год. Существенное снижение доли объема расхождений в результатах в период с 2009 – 2010 год, является следствием мирового финансового кризиса 2008 года, из-за которого существенно снизилась доля как легальных импортных и экспортных сделок, так и операций, проводимых с нарушением законодательства. По экспортным операциям следует отметить период с 2002 – 2004 год, так как в нем отклонения по экспорту в среднем составили 4,7%, что является самыми большими показателями за весь период. Общее отклонения за 2002-2010 год составило около 41 млрд. долларов в отрицательную сторону.

За период 2011 – 2017 год импорт, ввозимый в Россию, не отражался в данных ФТС РФ, то есть товары прошли границу РФ полулегально или нелегально. Большой всплеск ввезенных товаров с нарушениями наблюдается с 2012 по 2014 год, он составил 45,907 млрд. долларов или 82% от общей суммы расхождений по импорту за 2011 - 2015 год, то есть объемы фактически ввозимых товаров на территорию РФ ниже не учитывались (черная контрабанда). Расхождения по экспорту с 2011-2017 год составили 41,3461 млрд. долларов. Следует отметить, что в отличие от импорта были периоды, когда данные ФТС наоборот превышали статистику иностранных государств, так как российские компании умышленно завышали объемы экспортируемых товаров для увеличения возмещаемого НДС. В 2011,2012,2016 годах сумма искажения составила - 11,372 млрд. долларов или 28% от общей суммы, остальные результаты были положительные. Значительный дисбаланс по статистике наблюдался с 2013 по 2015 год и был равен 28,717 млрд. долларов или 69% от общих итогов по экспорту за 2011 – 2015 год, данный факт объясняется тем, что одна из стран искусственно занижала объем доли товаров (серая контрабанда).

На наш взгляд, значимые расхождения наблюдаются в период введения санкций США и стран НАТО против Российской Федерации. В эти периоды российские и зарубежные компании заключали сделки в обход официальной регистрации. Таким образом, одна организация регистрировала сделку через границу, а вторая получала товар незаконно.

Ужесточение санкций против России странами НАТО в 2015 году привело к уходу организаций в теневую экономику. Подтверждением этого являются минимальные отклонения в период с2016 по 2017 год, которые составили по импорту менее 5 млрд. долларов, а по экспорту 1 млрд. долларов. Общая сумма отклонений по импорту составила около 273 млрд. долларов, то есть в среднем в РФ каждый год ввозили контрафактной продукции на сумму17 млрд. долларов.

Решение вопроса связанного с расхождением внешней торговли РФ мы видим в создании единой базы, которая будет содержать данные о перемещении товаров. Она должна быть интегрирована с профильными российскими ведомствами – Федеральной налоговой службой РФ, Министерством Финансов РФ, Центральным Банком РФ, а также с базами данных по экспорту и импорту таможен зарубежных государств. Единая база данных позволит получать



результаты внешнеэкономической деятельности из ФТС уже приведенные к европейским стандартам, что значительно упростит учет для Банка России. Кроме того, позволит избежать значительных погрешностей при зеркальном сопоставлении итогов внешней торговли РФ с остальными странами.

Помимо базы данных следует перевести документооборот с бумаги в электронную технологию блокчейн. Данная технология позволит отслеживать сертификацию и происхождения товара в целом, что поможет упростить проверку достоверности заявленных сведений. В связи с этим, повысится прозрачность передаваемых данных и уменьшится случаи утраты товара или предоставления недостоверных сведений. При помощи данной технологии таможенная служба повысит уровень информации об этапах перемещения товара с момента изготовления до выпуска для внутреннего потребления или реализации.

Также, особое внимание следует уделить модернизации материально-техническое обеспечение таможенной службы, позволяющей осуществлять контроль за особо проблемными участками территории.

#### **Библиографический список:**

1. [«Гражданский кодекс Российской Федерации \(часть первая\)» от 30.11.1994 N 51-ФЗ\(ред. от 03.08.2018\) \(с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019\)](#) // Доступ из СПС «КонсультантПлюс».
2. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 27.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 08.01.2019) // Доступ из СПС «КонсультантПлюс».
3. Комментарий к сравнительным таблицам внешней торговли товарами при зеркальном сопоставлении официальный сайт ЦБ РФ. URL: [https://www.cbr.ru/statistics/credit\\_statistics/trade/mirror.pdf](https://www.cbr.ru/statistics/credit_statistics/trade/mirror.pdf) (дата обращения 17.11.2019).
4. Таблицы зеркального сопоставления по экспорту и импорту, официальный сайт ЦБ РФ. URL: <https://www.cbr.ru> (дата обращения 17.11.2019).

# УЧАСТНИКИ АРБИТРАЖНОГО ПРОЦЕССА

---

## PARTICIPANTS OF THE ARBITRATION PROCESS

Авторы: Еникеев Руслан Маратович, Азаматова Ленара Ленисовна

Аннотация: В статье анализируется понятие участников арбитражного процесса, рассмотрены их роли, функции, а также правовые нормы, закрепляющие положение лиц, участвующих в арбитражном процессе.

Ключевые слова: участники, субъекты, арбитражный процесс, арбитражное судопроизводство, истец, ответчик.

Annotation: The article analyzes the concept of participants in the arbitration process, considers their roles, functions, as well as legal norms that enshrine the situation of persons participating in the arbitration process.

Keywords: participants, subjects, arbitration process, arbitration proceedings, plaintiff, defendant.

Совокупность правовых норм, регулирующих процессуальное положение организаций, граждан-предпринимателей и их представителей в процессе рассмотрения дел в арбитражном суде, представляет собой самостоятельный процессуальный институт - участников арбитражного процесса. Эти процессуальные правовые нормы в основном сосредоточены в Арбитражном процессуальном кодексе Российской Федерации (далее - АПК РФ).

Процессуальные правоотношения между участниками данной категории возникают в рамках арбитражного процесса, которое, в свою очередь, возникает по каждому делу, относящееся к компетенции арбитражного суда.

Стоит также отметить, что арбитражные процессуальные правоотношения по своей структуре являются многосубъектными. Обязательными участниками данных правоотношений являются арбитражный суд и стороны. Такие правоотношения не могут возникать между другими участниками арбитражного процесса, пока они не возникли между арбитражным судом и сторонами [2, С. 61].

В арбитражном законодательстве не используется термин «субъекты арбитражного процесса», однако, в качестве обобщения участников арбитражного процесса, данный термин применим в научной литературе.

Процессуальное положение других участников арбитражного процесса отличается целями и функциями, выполняемые данными участниками в ходе разрешения и рассмотрения дела в арбитражном суде.

Таким образом, к участникам арбитражного процесса можно отнести:

1. Арбитражные суды как органы, разрешающие споры;

Правовой статус арбитражного суда, как участника арбитражного процесса, отличается рядом особенностей. Во-первых, арбитражный суд наделен властными полномочиями по ведению процесса и руководству судебным разбирательством. Действия арбитражного суда

определяют разрешение дела.

Однако, властными полномочиями обладает не только арбитражный суд, а также арбитражные заседатели, участие которых в арбитражном процессе регулируется Федеральным законом от 30 мая 2001 г. № 70-ФЗ "Об арбитражных заседателях арбитражных судов субъектов Российской Федерации" [6].

Привлечение арбитражных заседателей к осуществлению правосудия повышает уровень специализации при рассмотрении дел, отнесенных к компетенции арбитражного суда. Тем самым арбитражный суд может более глубоко вникнуть в суть новых сфер правовой и социальной деятельности, привлекая к осуществлению правосудия специалистов, например, в сфере рынка ценных бумаг и технологий расчетов [3, С. 86].

2. Лица, участвующие в деле, защищающие свои либо чужие права и законные интересы и имеющие юридическую заинтересованность в исходе арбитражного процесса;

Согласно ст. 40 АПК РФ лицами, участвующими в деле, являются: стороны (истец и ответчик); заявители и заинтересованные лица - по делам особого производства, по делам о несостоятельности (банкротстве) и в иных предусмотренных АПК РФ случаях; третьи лица; прокурор, государственные органы, органы местного самоуправления, иные органы и организации, граждане, обратившиеся в арбитражный суд в случаях, предусмотренных АПК РФ [3, С. 86].

Кроме того, согласно статье 42 АПК РФ, пользуются правами и несут обязанности лиц, участвующих в деле, те участники, которые не участвовали в деле, но вопрос о правах и об обязанностях которых разрешил арбитражный суд [5].

Основными участниками арбитражного процесса являются стороны - истец и ответчик. Главная задача суда по данному процессу - разрешение спора между истцом и ответчиком. Стороны по отношению к арбитражному процессу имеют равные возможности по защите своих прав и законных интересов.

3. Представители, которые обеспечивают лицам, участвующим в деле, возможность их участия в деле и представляют их интересы в арбитражном суде;

Согласно статье 59 АПК РФ, граждане могут вести свои дела в арбитражном суде лично или через представителей. Однако личное участие в деле гражданина не лишает его права иметь по делу представителя.

Руководители организаций, другие руководящие лица и их заместители являются органом юридического лица и могут сами вести свои дела в арбитражном суде. Свои полномочия они подтверждают в суде документом, удостоверяющим их статус и факт наделения их полномочиями.

Так как личное участие руководителя в арбитражном процессе не всегда возможно, законодателем введен институт представительства.

Под представительством в арбитражном процессе понимается деятельность лица (представителя) в судебном заседании, осуществляемая от имени представляемого лица с целью добиться для него наиболее благоприятного судебного решения, а также для оказания помощи в восстановлении своих нарушенных прав и законных интересов.

Представителями граждан, в том числе индивидуальных предпринимателей, и организаций

могут выступать в арбитражном суде адвокаты и иные оказывающие юридическую помощь лица, имеющие высшее юридическое образование либо ученую степень по юридической специальности. Стоит отметить, что законодателем выделен круг лиц, которые не могут быть представителями в судебном разбирательстве. Это лица, не обладающие полной дееспособностью либо состоящие под опекой или попечительством, а также представителями в суде не могут быть судьи, следователи, прокуроры и работники аппарата суда.

При наличии надлежащим образом оформленных полномочий на ведение дела представитель допускается в арбитражный процесс и приобретает право на совершение тех процессуальных действий, которые в праве совершать сам представляемый в суде. Однако закон определяет круг процессуальных действий, право на совершение, которых представителем должно быть специально оговорено в доверенности [1, С. 34].

4. Лица, содействующие деятельности арбитражного суда в силу обязанностей по представлению доказательственной информации и в иных случаях (свидетели, эксперты, переводчики и т.д.).

Помимо лиц, участвующих в деле, в арбитражном процессе могут участвовать эксперты, переводчики, свидетели, секретарь судебного заседания и помощник судьи. Данные субъекты относятся к группе лиц, содействующих в осуществлении правосудия.

Не имея личной материальной заинтересованности в исходе дела, лица, содействующие правосудию, осуществляют в арбитражном процессе функцию содействия арбитражному суду или сторонам в успешном рассмотрении и разрешении спора. Фархтдинов Я.Ф., отмечает, что все лица, содействующие правосудию, участвуют в арбитражном процессе, выполняя возложенные на них законом или договором обязанности, а также исполняют свой общественный долг по осуществлению правосудия [4, С. 95].

Свидетелем может выступать лицо, которому известны обстоятельства и сведения, которые имеют значение для правильного разрешения спора, возникшим между сторонами. Согласно статье 56 АПК РФ свидетель обязан по вызову арбитражного суда явиться в суд, а также сообщить арбитражному суду сведения по существу рассматриваемого дела, которые известны ему лично, и ответить на дополнительные вопросы арбитражного суда и лиц, участвующих в деле. За дачу заведомо ложных показаний, а также за отказ от дачи показаний, свидетель несет уголовную ответственность, о чем он предупреждается арбитражным судом и дает подписку.

Экспертом может быть лицо, обладающее специальными познаниями в определенной области, необходимыми для дачи заключения, предусмотренного АПК РФ. Лицо, на которое возлагается обязанность проведения экспертизы обязано явиться по вызову арбитражного суда и дать объективное заключение по поставленным вопросам [2, С. 68].

1 сентября 2019 года вступила в силу новая редакция АПК РФ. В статью 58 АПК РФ «Помощник судьи. Секретарь судебного заседания» внесены изменения, разграничивающие их полномочия. Помощник судьи оказывает помощь судье в подготовке и организации судебного процесса и не вправе выполнять функции по осуществлению правосудия. Помощник судьи может вести протокол судебного заседания и совершать иные процессуальные действия в случаях, предусмотренных законодательством. Согласно статье 58 АПК РФ, помощник судьи не вправе совершать действия, влекущие за собой возникновение, изменение либо прекращение прав или обязанностей лиц, участвующих в деле, и других участников арбитражного процесса.

Учитывая новые изменения, секретарь судебного заседания ведет протокол судебного

заседания и обеспечивает контроль за фиксированием хода судебного заседания техническими средствами. Он обязан полно и правильно излагать в протоколе действия и решения суда, а равно действия участников арбитражного процесса, имевшие место в ходе судебного заседания. Секретарь судебного заседания по поручению председательствующего проверяет явку в суд лиц, которые должны участвовать в судебном заседании.

Подводя итог всего вышесказанного, можно сделать вывод, что участниками арбитражного процесса являются те лица, которые имеют определенную юридическую заинтересованность, выступают в арбитражном процессе либо от своего имени, либо от имени других лиц в защиту своих интересов, интересов других лиц, государственных и общественных интересов.

Основными и обязательными участниками арбитражных процессуальных правоотношений являются арбитражный суд и стороны.

Рассмотрение и разрешение экономических споров арбитражными судами происходит в порядке, установленном нормами законодательства, регулирующего порядок арбитражного судопроизводства или арбитражного процесса, направленное на защиту оспариваемого или нарушенного права организаций и граждан-предпринимателей.

#### *Список литературы*

1. Борзенко Ю.А. Арбитражное процессуальное право: Учебник. Новокузнецк: ФКОУ ВПО Кузбасский институт ФСИН России, 2014. 156с.
2. Валеев Д.Х. Арбитражный процесс: Учебник. М.: Статут, 2018. 572с.
3. Треушникова М.К. Арбитражный процесс: Учебник. М.: Издательский дом «Городец», 2017. 736с.
4. Фархтдинов Я. Ф. Арбитражный процесс: Учебник. СПб.: Питер, 2016. 509с.
5. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ // Собрание законодательства РФ. - 2002. - № 30. Ст. 3012.
6. Федеральный закон от 30.05.2001 №70-ФЗ «Об арбитражных заседателях арбитражных судов субъектов Российской Федерации» (в ред. ФЗ от 29.06.2009 №136-ФЗ) // РГ, №105, 02.06.2001;

# СУЩНОСТЬ И ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ КОРРУПЦИИ

## ESSENCE AND THEORETICAL ASPECTS OF CORRUPTION

Авторы: Куликова Елена Сергеевна, Гарцев Александр Сергеевич

Аннотация: Данная статья призвана привлечь внимание граждан России к вопросу неприятия коррупции, принципиально изменить отношение общества в целом к этому явлению, сформировав определенный запрос к государству на проведение антикоррупционной политики. В работе определены основные причины проявления коррупции и последствия к которым она приводит. Практическая значимость статьи заключается в обретения понимания причинно-следственной связи между не верной государственной антикоррупционной деятельности и последствий в виде неэффективных результатов экономической, политической, социальной деятельности государства. Обсуждение данной темы порождает стремление общества и государства к всеобщей, плановой, стабильной борьбе с коррупцией, формированию стратегических приоритетов государственной антикоррупционной деятельности.

Ключевые слова: государственное управление, стратегические приоритеты, коррупция, сущность коррупции, последствия коррупции

Annotation: *This article is intended to attract the attention of Russian citizens to the issue of the inviolability of corruption, to fundamentally change the attitude of society towards this phenomenon, a requirement has been formed for the state to pursue an anti-corruption policy. The paper identifies the main causes of corruption. The practical significance of the article lies in understanding the causal relationship between unsure state anti-corruption activities and the consequences in the form of ineffective results of economic, social and social activities of the state. A planned, stable fight against corruption, the formation of strategic priorities of state anti-corruption activities.*

Keywords: *public administration, strategic priorities, corruption, the essence of corruption, the consequences of corruption*

Существует мнение, что коррупция, это часть культуры некоторых стран и национальностей, которая ментально живет в обществе, которое не представляет себе иного образа поведения. Особенно это относится к странам ближнего востока, где принято благодарить людей за оказанную услугу. С одной стороны, это проявление положительного воспитания человека, с другой, это желание человека иметь возможность в бедующем вновь получить возможность несмотря на требование закона необходимый для него результат. В таких странах, передача благ за оказание должностным лицом какого-либо рода помощи воспринимается как подарок.

Также коррупции подвержены страны с резко и быстро растущей экономикой. Возможно, это обуславливается невозможностью властей указанных стран быстро перестраивать свою систему государственного управления, а также неумением воспитать у граждан должное отношение к появлению в экономике большого количества денежных средств [1].

Одно из древнейших упоминаний о коррупции встречается еще в клинописях древнего Вавилона. Как следует из расшифрованных текстов, относящихся к середине третьего тысячелетия до нашей эры, уже тогда перед шумерским царем Урукагином весьма остро

стояла проблема пресечения злоупотреблений судей и чиновников, вымогавших незаконные вознаграждения. [2] И далее эта проблема существовала на протяжении всей истории развития цивилизации.

Факторы способствующие росту коррупции в обществе:

- низкий уровень образования, воспитания, социальной ответственности, самосознания, отсутствие чувства долга и другие личные характеристики участников акта коррупции;
- низкий уровень доходов, отсутствие возможностей роста и самореализации;
- дисфункция правовой и судебной системы, отсутствие адекватного наказания за подобное правонарушение, двойственность законов (одна и та же статья может трактоваться по-разному);
- отсутствие единства исполнительной власти, профессиональная некомпетентность, бюрократизм;
- низкий уровень правовой грамотности населения;
- заинтересованность обеих сторон-участников акта коррупции. [2]

Коррупция кроет в себе ряд негативных факторов. Один из основных которых это неадекватное распределение и использование государственного бюджета и ресурсов, нецелевое использование средств, что в свою очередь влечет снижение эффективности функционирования экономики. В связи с тем, что коррупция представляет собой область теневой экономике, то это влечет недополучение налогов (прибыли). Не редко в целях достижения реализации коррупционных схем происходит снижение качества предоставляемых услуг, товаров. Все это в итоге приводит к снижению инвестиционной привлекательности экономики страны. Кроме того, влечет за собой рост организованной преступности, увеличение социального неравенства и недовольства общества. Также коррупция подрывает демократические основы государственности. А сама государственная система управления становится не управляемая.

Экономические последствия коррупции проявляются в том, что экономическая политика становится абсолютно не эффективна, все проводимые экономические реформы обречены на провал, так как не будет реализована должным образом.

Морально-психологические последствия коррупции проявляются в том, что общество морально деградирует, теряет моральные, духовные и нравственные ценности. У общества формируется мнение всеобщей несправедливости властей, главенство денег, за которые можно купить решение любого вопроса. В такой ситуации человек остается один на один со своей проблемой, и он не имеет возможности обратиться за помощью к государству. Когда коррупция затрагивает основные потребности человека, такие как потребности в жилье, одежде, питании, здоровье и жизни родственников, люди готовы на радикальные меры, выходить на митинги, оказывать активное сопротивление действующей власти.

Правовые последствия коррупции проявляются в существенном нарушении конституционных прав и свобод человека и гражданина.

Правоохранительные органы, пораженные коррупцией, перестают быть инструментом борьбы с преступностью, налаживания общественного порядка, гарантирующим безопасность граждан внутри страны, а превращаются в рычаги давления на неугодных лиц, в инструмент

удовлетворяющий потребности определенного круга лиц, имеющих доступ к власти.

Имеется масса возможных негативных последствий: потеря доверия населению; желание граждан сменить страну проживания, либо участвовать в мероприятиях по свержению ненавистной власти; нарушение принципа главенства закона, в том числе популизма; нарушение основных прав человека, закрепленные в конституции государства, что приводит к нарушению всех демократических принципов; полная неэффективность системы государственного управления; падение престижа государства на мировой арене; снижение инвестиционной привлекательности, как следствие отток денежных средств из экономики страны; ухудшение взаимоотношений с иными государствами.

Кроме того, коррупция — это отличный способ недружелюбно настроенным странам вести разведывательную деятельность государства и подрывать любые попытки этого государства улучшить жизнь страны и проживающих в ней граждан.

По методике международной неправительственной организации Transparency International производится расчет индекса восприятия коррупции, который показывает рейтинг стран мира отражающий уровень восприятия коррупции аналитиками и предпринимателями.

Согласно данному рейтингу самый высокий индекс у таких стран как Новая Зеландия (88), Дания (89), Финляндия (85), Норвегия (84), Швейцария (85), Сингапур (84), Швеция (85), Канада (82), Люксембург (82), Нидерланды (82), Великобритания (81), Германия (81), Австралия (75), Гонконг (75), Исландия (75). Как известно, это страны с развитой экономикой, которая помогла им добиться максимального снижения коррумпированности своей государственной системы, одновременно с этим, низкая коррупция позволила им добиться такого высокого уровня экономики [3].

Самый низкий индекс восприятия коррупции у следующих стран: Республика Конго (21), Чад (21), Ангола (21), Ирак (20), Венесуэла (18), Корея Бурунди (18), Ливия (17), КНДР (17), Йемен (16), Афганистан (15), Сирия (14), Южный Судан (12), Сомали (9). Во всех указанных странах отмечается низкий уровень экономики и высокий уровень преступности.

Российская Федерация в данном рейтинге занимает 136 место (28), рядом с такими странами как Иран (29) и Нигерия (28). [4]

Одновременно с этим, установлено, что коррупция присутствует во всех странах мира, даже самых развитых, но некоторым странам все-таки удается минимизировать данное явление, которое аналогично заболевания поражает все системы, обеспечивающие жизнедеятельность.

В последнее время вопрос коррупции среди государственных служащих заслуживает особого внимания. Поражают масштабы проблематики, пронизывающей структуру государственной власти с низших должностей до уровня губернаторов, депутатов, министров, генералов. Общество активно возмущает недостойное поведение должностных лиц, решение государственных вопросов за рамками правового поля. Тем самым население видит несправедливость к конкретному гражданину и к обществу в целом, отсюда порождается недоверие граждан к государству, ее лидерам и лицам, задействованным в государственном управлении. Дальнейший рост недоверия, как снежный ком набирает обороты, это в свою очередь приводит к ряду негативных последствий, таких как рост преступности, желание людей восстановить справедливость, наказать обидчиков, снижению уровня влияния властей на общественные явления, спад экономики, вплоть до проявления таких крайних мер как революция. История знает немало подобных ситуаций, когда власть, не справившись с нарастающим недовольством граждан была свержена своим же народом [5].



Таким образом, имеется огромная актуальность темы коррупции в системе государственного управления, так как ее игнорирование может поставить под угрозу существование самого государства. При этом нельзя не учитывать особое положение Российской Федерации на политической карте мира. Наша страна обладает огромным количеством ресурсов, начиная от полезных ископаемых, которые в том числе используются как источники энергии, заканчивая основными ресурсами необходимыми для жизнедеятельности человека, такие как вода, земля (территория), воздух. Россия все время находится под пристальным вниманием иностранных государств, которые крайне заинтересованы в ослаблении политической силы государственных властей нашей страны, с последующим раздроблением самой большой по территории страны в мире.

Это дополнительно объясняет важность темы коррупции в органах государственной власти, так как ее игнорирование, будет являться ничем иным, как признанием правительства в собственном бессилии.

Ни для кого не секрет, что 90-е годы в истории Российской Федерации были омрачены влиянием криминальных, организованных групп, это сильно отразилось на уровне коррупции во власти [6]. При этом мы не получали такого количества информации о коррумпированности системы государственного управления, как в настоящий момент.

Во-первых, за последние годы значительное развитие получили средства массовой информации, в большей части за счет развития глобальной сети Интернет, поток информации через который очень тяжело отследить и отфильтровать.

Во-вторых, государство осознает опасность такого явления как коррупция, которое вредит экономическому росту и росту удовлетворенности населения от деятельности всех участников системы государственного управления.

Предыдущие два года были уникальны своими громкими уголовными делами в отношении высших чиновников. Да этого момента данные лица, несмотря на очевидную их коррумпированность, де-факте не привлекались к уголовной ответственности, так как они имели условную неприкосновенность, данную им коррумпированной системой власти, частью которой они являлись, либо если и привлекались чиновники высшего эшелона к уголовной ответственности, то это никогда не становилось достоянием общественности, так как формировался положительный образ госслужащего. Для Российского общества было своеобразной нормой осознавать высокую коррумпированность власти. Граждане спокойно воспринимали новости о наличии дорогостоящего имущества чиновников: коттеджах, яхтах, самолетах, при этом понимая, что зарплата этих чиновников не позволяет обеспечить и малой части имеющегося имущества.

В последнее время мировоззрение общества изменился, появился запрос на честную и прозрачную систему государственного управления, как залог правового государства.

## СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Becker, S.O., Boeckh, K., Hainz, C., Woessmann, L. (2016). The Empire Is Dead, Long Live the Empire! Long-Run Persistence of Trust and Corruption in the Bureaucracy. *Economic Journal*, 126 (590), pp. 40-74.

2. Cuervo-Cazurra, A. (2016). Corruption in international business. *Journal of World Business*, 51 (1), pp. 35-49.
3. Hanley, S., Sikk, A. (2016). Economy, corruption or floating voters? Explaining the breakthroughs of anti-establishment reform parties in eastern Europe. *Party Politics*, 22 (4), pp. 522-533.
4. Locatelli, G., Mariani, G., Sainati, T., Greco, M. (2017). Corruption in public projects and megaprojects: There is an elephant in the room! *International Journal of Project Management*, 35 (3), pp. 252-268.
5. Dutta, N., Sobel, R. (2016). Does corruption ever help entrepreneurship? *Small Business Economics*, 47 (1), pp. 179-199.
6. Torsello, D., Venard, B. (2016). The Anthropology of Corruption. *Journal of Management Inquiry*, 25 (1), pp. 34-54.

# ЗАНЯТИЕ ВЫСШЕГО ПОЛОЖЕНИЯ В ПРЕСТУПНОЙ ИЕРАРХИИ: ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

## OCCUPATION OF HIGHEST POSITION IN THE CRIMINAL HIERARCHY: PROBLEMATIC ISSUES AND PROSPECTS FOR DEVELOPMENT

Авторы: *Выползова Светлана Евгеньевна, Томилова Елена Васильевна*

Аннотация: *Данная статья посвящена проблеме квалификации преступных деяний, предусмотренных ч.4 ст. 210 и ст. 210.1 Уголовного кодекса Российской Федерации. Рассмотрен вопрос практической значимости введения такого самостоятельного состава преступления, как «занятие высшего положения в преступной иерархии». Актуальность исследуемой проблемы обусловлена сложностью доказательства занятия лицом высшего положения в преступной иерархии. Предложены пути решения проблемы на законодательном уровне.*

Ключевые слова: *преступление, преступное сообщество, организованная группа, преступная иерархия, высшее положение в преступной иерархии.*

Annotation: *This article is devoted to the problem of qualification of criminal acts under Part 4 of Art. 210 and Art. 210.1 of the Criminal Code of Russian Federation. The question of the practical significance of introducing such an independent corpus delicti as “holding the highest position in the criminal hierarchy” is considered. The relevance of the problem under study is due to the complexity of the evidence that a person occupies a highest position in the criminal hierarchy. The ways of solving the problem at the legislative level are proposed.*

Keywords: *crime, criminal community, organized group, criminal hierarchy, the highest position in the criminal hierarchy.*

По данным МВД России за 2018 год, каждое 7 преступление в нашей стране совершено группой лиц. При общей тенденции по снижению уровня преступности в России зафиксирован рост тяжких и особо тяжких преступлений (+17,6%), совершаемых в составе организованной группы либо преступного сообщества: их число превысило 15,1 тысяч<sup>[1]</sup>. Преступления, совершаемые в составе организованной группы либо преступного сообщества, характеризуются повышенной общественной опасностью. Их лидеры координируют преступные действия, создают устойчивые преступные связи между различными организованными группами, занимаются разделом сфер преступного влияния и преступных доходов, руководят преступными действиями и представляют наибольшую опасность.

Федеральным законом от 16 октября 2009 г. N 245-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и в статью 100 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации», в ч. 4 ст. 210 УК РФ законодатель установил уголовную ответственность для специального субъекта. В качестве такового названо лицо, «занимающее высшее положение в преступной иерархии»<sup>[2]</sup>. Введение данной нормы связано с попыткой законодателя разрешить давно назревшую проблему борьбы с лидерами преступного мира. Приговоров с момента вступления в силу ч. 4 ст. 210 УК РФ до 2017 года за указанное в ней деяние не было

ни одного. Такая статистика по приговорам говорит о трудности и даже невозможности доказать само лидерство в организации преступного сообщества. Как справедливо отмечает Л.Д. Гаухман, признак в ч. 4 ст. 210 УК РФ «только назван, но не определен. Он сформулирован весьма расплывчато, посредством использования в сочетании терминов, предназначенных для общих – неконкретных и неточных – рассуждений о преступности и преступлениях, поэтому заведомо неприменим в следственной и судебной практике как не поддающийся установлению и доказыванию»[3]. Не удивительно, что указанная новелла не повлияла на сокращение преступлений, предусмотренных данной статьей. Отсутствие практики её применения не способствует сокращению других преступных деяний, которые в значительной степени обуславливаются влиянием авторитетов преступного мира[4].

Включенный в ст. 210 УК РФ квалифицирующий признак совершения преступления лицом, «занимающим высшее положение в преступной иерархии» имеет во многом оценочный характер, так как содержит такие термины - «высшее положение», «преступная иерархия», что порождает сложности толкования и применения данной нормы на практике. В научной литературе под «преступной иерархией» принято понимать – систему, которая определяет «структуру подчинения и взаимоотношений лиц, придерживающихся принятых в криминальной среде правил и традиций»[5].

Однако в постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 10 июня 2010 г. № 12 «О судебной практике рассмотрения уголовных дел об организации преступного сообщества (преступной организации) или участии в нем (ней)» не сказано, что такое преступная иерархия, как ее устанавливать и как определять высшее положение в ней.

Законодатель не закрепляет определение высшего положения в преступной иерархии. В связи с чем остаётся неясным содержание объективной стороны состава, признаков, свидетельствующих о факте совершения преступления, то есть фактически статья не применяется. Правоприменитель лишен возможности собрать доказательственную базу по признакам объективной стороны состава преступления и как следствие, лица, занимающие высшее положение в преступной иерархии избегают наказание.

В статье ничего не говорится о территориальности (масштабности, обобщенности и т.д.) преступной иерархии (иерархия преступного сообщества; районного, городского масштаба, или масштаба субъекта РФ), то в соответствии с положениями статей 11 и 12 УК РФ преступная иерархия должна толковаться как преступная иерархия на всей территории Российской Федерации[6].

Однако, в 2019 году был принят Федеральный закон № 46-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации в части противодействия организованной преступности»[7]. Основным нововведением указанного закона является закрепление в УК РФ статьи 210.1 «Занятие высшего положения в преступной иерархии».

Вместе с тем, объективная сторона состава преступления, предусмотренного статьей 210.1 УК РФ, сформулирована неопределенно, поскольку её содержание не разъясняет правоприменителю, каким образом следует определять факт занятия высшего положения в преступной иерархии в конкретном случае.

В законе не прописано конкретно, что будет считаться доказательством (помимо признательных показаний самого обвиняемого) занятия кем-либо высшего положения в преступной иерархии.

Введение статьи 210.1 в УК РФ, дублирующей признак объективной стороны ч. 4 ст. 210 УК РФ «занятие высшего положения в преступной иерархии» и не применяемой на практике по причине своей неопределенности, лишено смысла и не имеет практической значимости в борьбе с организованной преступностью. Кроме того, лицо, занимающее высшее положение в преступной иерархии, по определению участвует в преступлении, будучи его организатором, а привлечение лица по совокупности преступлений, предусмотренных ч. 4 ст. 210 и ст. 210.1 УК РФ приведет к нарушению принципа недопустимости повторного наказания за одно и то же деяние.

Полагаем, целесообразно внести изменение в ст. 210 УК РФ, закрепив в примечании к статье определение высшего положения в преступной иерархии, а в Постановлении Пленума Верховного Суда РФ «О судебной практике рассмотрения уголовных дел об организации преступного сообщества (преступной организации) или участия в нем (ней)» раскрыть признаки высшего положения в преступной иерархии и привести примеры доказательной базы. Реализация вышеизложенных положений позволит правоприменителю привлекать виновных лиц к уголовной ответственности по ч. 4 ст. 210 УК РФ.

Предупреждение преступлений, совершенных организованной группой лиц, может осуществляться как общесоциальными мерами (направленными на улучшение социально-экономической и морально-нравственной сферы жизни общества, специально не направленные на предупреждение преступлений, по приводящие к снижению уровня преступности), так и специально-криминологическими мерами (направленными непосредственно на предупреждение преступности или ее отдельных видов, реализуемые зачастую специальными субъектами, в должностные обязанности которых входит предупреждение преступлений)[8].

#### Список использованной литературы

1. Алексеева Е.А., Абдулин Р.С. Криминология: общая часть: учебное пособие – Курган, 2019. – 148 с.
2. Гаухман Л.Д. Квалификация преступлений: закон, теория, практика. М., 2015 г. С. 554.
3. Гаухман Л.Д. Квалификация преступлений: закон, теория, практика. 4-е издание, переработанное и дополненное. – М.: АО «Центр ЮрИнфоР», 2010. С. 548.
4. Годунов И.В. Организованная преступность от расцвета до заката. М., 2008. С. 60-62.
5. Гришко А.Я. Особо квалифицирующий признак создания преступного сообщества (преступной организации) // Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России. 2017. №2 (38). С. 83.
6. Данные судебной статистики за 2018 год // Судебный департамент при Верховном Суде Российской Федерации [Электронный ресурс]. – URL: [file:///C:/Users/user/AppData/Local/Packages/Microsoft.MicrosoftEdge\\_8wekyb3d8bbwe/Temp State/Downloads/Sbornik\\_dlya\\_sayta\\_19\\_09%20\(1\).pdf](file:///C:/Users/user/AppData/Local/Packages/Microsoft.MicrosoftEdge_8wekyb3d8bbwe/Temp State/Downloads/Sbornik_dlya_sayta_19_09%20(1).pdf) (Дата обращения 07.11.2019 г.).
7. Проект федерального закона «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации (в части противодействия организованной преступности)» [Электронный ресурс]. URL: <https://тинао.мск.мвд.рф/document/16213710> (дата обращения 07.11.2019 г.).
8. Федеральный закон "О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и в статью 100 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации" от 03.11.2009 N 245-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс] // СПС Консультант Плюс: URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_93373/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_93373/) (дата обращения 07.11.2019 г.).

9. Федеральный закон от 01.04.2019 N 46-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации в части противодействия организованной преступности» [Электронный ресурс] //СПС КонсультантПлюс: URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_321411/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_321411/)

[1] Данные судебной статистики за 2018 год // Судебный департамент при Верховном Суде Российской Федерации. – URL: [file:///C:/Users/user/AppData/Local/Packages/Microsoft.MicrosoftEdge\\_8wekyb3d8bbwe/TempState/Downloads/Sbornik\\_dlya\\_sayta\\_19\\_09%20\(1\).pdf](file:///C:/Users/user/AppData/Local/Packages/Microsoft.MicrosoftEdge_8wekyb3d8bbwe/TempState/Downloads/Sbornik_dlya_sayta_19_09%20(1).pdf)

[2] Федеральный закон "О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и в статью 100 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации" от 03.11.2009 N 245-ФЗ (последняя редакция) // СПС Консультант Плюс: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_93373/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_93373/)

[3] Гаухман Л.Д. Квалификация преступлений: закон, теория, практика. М., 2015 г. С. 554.

[4] Гришко Александр Яковлевич Особо квалифицирующий признак создания преступного сообщества(преступной организации) // Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России. 2017. №2 (38). С. 83.

[5] Годунов И.В. Организованная преступность от расцвета до заката. М., 2008. С. 60-62.

[6] Гаухман Л.Д. Квалификация преступлений: закон, теория, практика. 4-е издание, переработанное и дополненное. – М.: АО «Центр ЮрИнфоР», 2010. С. 548.

[7] Федеральный закон от 01.04.2019 N 46-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации в части противодействия организованной преступности» //СПС КонсультантПлюс: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_321411/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_321411/)

[8] Алексеева Е.А., Абдулин Р.С. Криминология: общая часть: учебное пособие – Курган, 2019. – 148 с.

# ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НАРУШЕНИЕ АУДИТОРСКОЙ ТАЙНЫ

---

## RESPONSIBILITY FOR VIOLATION OF THE AUDIT SECRETS

Авторы: Хачатурян Аревик Артуровна

Аннотация: В данной статье освещаются проблемные вопросы, связанные с неразглашением аудиторскими организациями информации, полученной в процессе проведения аудиторской проверки финансово-хозяйственной деятельности аудируемого субъекта. Рассматриваются положения законодательства Российской Федерации и иные нормативно-правовые акты по вопросам аудиторской деятельности, определены меры гражданско-правовой, уголовной, налоговой, административной ответственности за нарушение аудиторской тайны. Приведены случаи, когда разглашение аудиторской тайны не является нарушением принципа конфиденциальности, и не влечёт за собой негативной ответственности. Сделан вывод, что под аудиторской тайной понимается информация коммерческого, служебного и профессионального характера, которая имеет коммерческую ценность в силу неизвестности ее третьим лицам. Рассмотрено понятие аудиторской тайны с позиции разновидности коммерческой и профессиональной тайны.

Ключевые слова: аудиторская тайна, аудиторские организации, индивидуальный аудитор, конфиденциальность, коммерческая тайна, профессиональная тайна, ответственность.

Annotation: *This article highlights issues of concern relating to the indiscretion of the auditors and the auditing organizations of information obtained in the audit of the financial and financial performance of the audient subtract. The provisions of the legislation of the Russian Federation and other regulatory acts for the part of audit activities are considered, and the measures of civil - legal, criminal, tax, administrative liability for violation of the audit secrecy are determined. There are instances where the disclosure of the audit secrecy is not a breach of the principle of confidentiality, nor does it entail any responsibility. It is concluded that under auditing, information is undertaken by commercial, professional and professional character, which has commercial value in the power of the unknown to its third parties. And also considered the notion of auditing secrecy from the position of the variety of commercial and professional secrets. Innovations of the Russian legislation in the field of responsibility for non-observance of audit secrets are considered.*

Keywords: *Audit secrets, auditing organizations, individual auditor, confidentiality, commercial secrets, professional secrecy, responsibility.*

Институт аудиторской тайны тесно связан с принципом, на котором основывается практически любая профессиональная деятельность, в том числе и аудиторская – принципом конфиденциальности.

Аудиторские организации или индивидуальные аудиторы в ходе осуществления аудиторской деятельности, предоставляют аудиторские услуги, направленные на установление состояния бухгалтерской отчётности и иные сопутствующие аудиту услуги. В связи с этим аудиторы



получают доступ к информации, являющейся для них строго конфиденциальной, и обязаны осуществлять свою профессиональную деятельность в соответствии законодательством Российской Федерации.

Положениями Федерального закона «Об информации, информационных технологиях по защите информации» определено понятие профессиональной тайны. Это информация, полученная физическими лицами при исполнении ими профессиональных обязанностей или организациями при осуществлении ими определённых видов работ<sup>[1]</sup>.

Аудиторская тайна относится к данным конфиденциального характера, так как аудит является предпринимательской деятельностью по независимой проверке финансовой деятельности организаций и индивидуальных предпринимателей, осуществляемых строго на профессиональной основе специально уполномоченными субъектами, которые не имеют права заниматься иной предпринимательской деятельностью, помимо сопутствующих аудиту услуг. Подтверждением их компетенции является наличие лицензии на занятие данного рода деятельностью, а также квалификационные аттестаты.

Тайной в теории налогового права является информация, признаваемая федеральным законодательством конфиденциальной в целях защиты прав и интересов лица, общества и государства, соответствующая установленным законом условиям охраноспособности<sup>[2]</sup>.

Так, в соответствии с Федеральным законом «Об аудиторской деятельности» аудиторская тайна подразумевает под собой сведения и документацию полученную аудиторской организацией, ее сотрудниками, а также индивидуальным аудитором и работниками, с которыми им заключены трудовые договоры, при оказании аудиторских и сопутствующих им услуг, за исключением: сведений, разглашенных аудитуемым лицом, либо с получения его согласия; информации о размерах оплаты аудиторских услуг; данных о заключении договора об оказании аудиторских услуг<sup>[3]</sup>.

Но в соответствии с ч. 4 ст. 9 вышеупомянутого Федерального закона, передача сведений, составляющих аудиторскую тайну третьим лицам может и не являться нарушением аудиторской тайны.

Например, в случае, если у индивидуального аудитора или аудиторской организации в ходе осуществления аудиторской проверки возникли основания полагать, что сделки проверяемого субъекта были направлены на легализацию (отмывание) прибыли, полученной преступным путём, об этом необходимо информировать Росфинмониторинг<sup>[4]</sup>.

Кроме того, с 1 января 2019 г. Налоговый кодекс Российской Федерации дополнен статьей, устанавливающей основания истребования налоговым органом у аудиторских организаций информации полученной в ходе аудиторской деятельности.

Аудиторские организации (индивидуальный аудитор) должны предоставить истребуемые документы в течение 10 рабочих дней со дня получения требования. За не предоставление в указанный срок истребуемых документов (информации) или предоставление заведомо недостоверных данных, аудиторские организации или индивидуальный аудитор могут быть оштрафованы на 10.000 рублей.

Ответственность за нарушение аудиторской тайны предусмотрена не только Налоговым кодексом Российской Федерации, а также Гражданским, Уголовным, Трудовым кодексами и Кодексом об административных правонарушениях.

По КоАП РФ лицо, получившее доступ к информации с ограниченным доступом, в связи с



исполнением профессиональных или служебных обязанностей, и разгласившее её, может быть оштрафовано. Граждане понесут ответственность виде штрафа в размере от 500 до 1000 рублей, должностные лица – от 4000 до 5000 рублей[5].

Основной формой наказания для аудитора является лишение его лицензии, либо приостановление ее действия.

Решение о приостановке действия лицензии доводится до аудиторской компании минимум за три дня до вступления в силу. Лицензирующий орган должен установить для аудитора срок устранения нарушений, вызвавших приостановку лицензии, однако, он не может превышать полугод. Если аудитор в установленный срок не справляется, лицензия аннулируется совсем, если нарушения устранены, то регулирующий орган выносит решение о возобновлении действия лицензии в течение месяца.

Так как аудиторской тайной являются также сведения, составляющие коммерческую тайну, незаконное разглашение таких данных влечёт за собой уголовную ответственность: штраф размером до пятисот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до одного года, или исправительными работами на срок до одного года, или принудительными работами на срок до двух лет, или лишением свободы на тот же срок. Если разглашение аудиторской тайны причинило тяжкие последствия, то ответственность ужесточается. Следует наказание в виде принудительных работ сроком до пяти лет, либо лишение свободы сроком до семи лет[6].

Необходимо обратить внимание, что разглашение аудиторской тайны работником аудиторской организации или индивидуального аудитора рассматривается как грубое нарушение трудовых обязанностей. И даже однократного такого нарушения достаточно, чтобы с работником был расторгнут трудовой договор по инициативе работодателя[7].

Также лицо, которому были причинены убытки в результате разглашение аудиторской тайны, вправе требовать возмещение причинённого вреда[8].

Однако, взыскание убытков с недобросовестного аудитора требует некоторых усилий: клиент должен доказать связь между действиями аудитора и наступившими отрицательными последствиями. Доказательством невинности и компетентности аудиторской фирмы может послужить соответствие оказанных услуг общепринятым стандартам.

Таким образом, в заключение рассмотрения вопроса об ответственности за нарушение аудиторской тайны можно отметить, что под аудиторской тайной понимают информацию служебного, коммерческого, и профессионального характера, имеющую коммерческую ценность в силу неизвестности ее третьим лицам; к ней нет свободного доступа на законном основании и аудиторские организации как обладатели этой информации не имеют права разглашать ее третьим лицам без письменного согласия хозяйствующего субъекта, за исключением случаев, предусмотренных законом. А также аудиторскую тайну следует рассматривать, как разновидность коммерческой и профессиональной тайны[9].

#### **Список использованных источников:**

1.Об информации, информационных технологиях по защите информации: Федеральный закон от 27.07.2006 N 149-ФЗ. [Электронный ресурс] /. — Электрон. журн. — Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

2. Крутова Я.А., Очаковский В.А., Кобытина Т. Е. / Налоговая тайна и ее обеспечение / Крутова Я.А., Очаковский В.А., Кобытина Т. Е. // Вестник Краснодарского университета МВД России. 2018, № 3 (41), С. 122-126.
3. Об аудиторской деятельности: Федеральный закон от 30.12.2008 N 307-ФЗ (ред. от 23.04.2018). [Электронный ресурс] /. — Электрон. журн. — Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
4. О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма: Федеральный закон от 07.08.2001 N 115-ФЗ. [Электронный ресурс] /. — Электрон. журн. — Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
5. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 02.08.2019), ст.13,14. [Электронный ресурс] /. — Электрон. журн. — Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
6. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 02.08.2019), ч.2 ст.183. [Электронный ресурс] /. — Электрон. журн. — Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
7. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 02.08.2019), пп. «в» п.6 ч.1 ст.81. [Электронный ресурс] /. — Электрон. журн. — Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
8. Гражданский кодекс РФ (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ, ст.15. [Электронный ресурс] /. — Электрон. журн. — Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
9. Е.В. Курочкина, В.А. Очаковский / Особенности правового регулирования ответственности за несоблюдение аудиторской тайны / Е.В. Курочкина, В.А. Очаковский // Научный журнал «Полимагис», 2018, № 9, С. 55-60.

#### **List of sources used:**

1. About information, information technologies for information protection: Federal Law of July 27, 2006 N 149-ФЗ. [Electronic resource] /. - The electron. journal - Access mode: <http://www.consultant.ru>
2. Krutova Ya.A., Ochakovsky VA, Korytina T.E. / Tax secret and its provision / Krutova Ya.A., Ochakovsky VA, Korytina T.E. // Bulletin of the Krasnodar University of the Ministry of Internal Affairs of Russia . 2018, No. 3 (41), pp. 122-126.
3. On auditing: Federal Law of 30.12.2008 N 307-Federal Law (as amended on April 23, 2018). [Electronic resource] /. - The electron. journal - Access mode: <http://www.consultant.ru>
4. On counteracting the legalization (laundering) of proceeds of crime and the financing of terrorism: Federal Law of 07.08.2001 N 115-ФЗ. [Electronic resource] /. - The electron. journal - Access mode: <http://www.consultant.ru>
5. The Code of the Russian Federation on Administrative Offenses of December 30, 2001 N 195-ФЗ (as amended on August 2, 2019), Article 13.14. [Electronic resource] /. - The electron. journal - Access mode: <http://www.consultant.ru>
6. The Criminal Code of the Russian Federation of June 13, 1996 N 63-ФЗ (as amended on August 2, 2019), part 2 of article 183. [Electronic resource] /. - The electron. journal - Access mode: <http://www.consultant.ru>
7. The Labor Code of the Russian Federation dated December 30, 2001 N 197-FZ (as amended on August 2, 2019), paragraphs "C", clause 6, part 1, article 81. [Electronic resource] /. - The electron. journal - Access mode: <http://www.consultant.ru>

8.

The Civil Code of the Russian Federation (Part One) of November 30, 1994 N 51-ФЗ, Article 15. [Electronic resource] /. - The electron. journal - Access mode: <http://www.consultant.ru>

9. E.V. Kurochkina, V.A. Ochakovsky / Features of the legal regulation of liability for non-observance of audit secrets / E.V. Kurochkina, V.A. Ochakovsky // Scientific journal "Polymatis", 2018, No. 9, P. 55-60.

[1] Об информации, информационных технологиях по защите информации:

Федеральный закон от 27.07.2006 N 149-ФЗ. [Электронный ресурс] /. — Электрон. журн. — Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

[2] Крутова Я.А., Очаковский В.А., Корытина Т. Е. / Налоговая тайна и ее обеспечение / Крутова Я.А., Очаковский В.А., Корытина Т. Е. // Вестник Краснодарского университета МВД России. 2018, № 3 (41), С. 122-126.

[3] Об аудиторской деятельности: Федеральный закон от 30.12.2008 N 307-

ФЗ (ред. от 23.04.2018). [Электронный ресурс] /. — Электрон. журн. — Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

[4] О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма: Федеральный закон от 07.08.2001 N 115-ФЗ. [Электронный ресурс] /. — Электрон. журн. — Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

[5] Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 02.08.2019), ст.13,14. [Электронный ресурс] /. — Электрон. журн. — Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

[6] Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 02.08.2019), ч.2 ст.183. [Электронный ресурс] /. — Электрон. журн. — Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

[7] Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 02.08.2019), пп. «в» п.6 ч.1 ст.81. [Электронный ресурс] /. — Электрон. журн. — Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

[8] Гражданский кодекс РФ (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ, ст.15. [Электронный ресурс] /. — Электрон. журн. — Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

[9] Е.В. Курочкина, В.А. Очаковский / Особенности правового регулирования ответственности за несоблюдение аудиторской тайны / Е.В. Курочкина, В.А. Очаковский // Научный журнал «Полиматис», 2018, № 9, С. 55-60.

# АДМИНИСТРАТИВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА КОРРУПЦИОННЫЕ ПРАВОНАРУШЕНИЯ

## ADMINISTRATIVE RESPONSIBILITY FOR CORRUPTION OFFENSES

Авторы: Соколова Татьяна Андреевна

Аннотация: В статье рассматривается такое социальное явление, как коррупция. Коррупционные правонарушения влекут за собой уголовную, административную, гражданско-правовую или дисциплинарную ответственность. Автор статьи анализирует актуальные проблемы российского законодательства в части привлечения к административной ответственности за коррупционные правонарушения. Также в статье предложены меры по совершенствованию существующего законодательства путём внесения поправок в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях.

Ключевые слова: административная ответственность, административное законодательство, коррупция, правонарушение.

Annotation: The article deals with such a social phenomenon as corruption. Corruption offences entail criminal, administrative, civil or disciplinary liability. The author of the article analyzes the actual problems of the Russian legislation in terms of bringing to administrative responsibility for corruption offenses. The article also proposes measures to improve the existing legislation by amending the Code of administrative offences of the Russian Federation.

Keywords: administrative responsibility, administrative legislation, corruption, offense.

На сегодняшний день коррупция в Российской Федерации является проблемой, требующей к себе особого внимания. Коррупция оказывает негативное воздействие на все сферы жизни общества и влечёт, в частности, расширение криминального сектора теневой экономики, нарушение рыночных механизмов, неэффективное использование бюджетных средств, увеличение социального неравенства, нарушение прав и свобод граждан и разрушение демократических устоев общества. Коррупция является основным препятствием для стабильного социально-экономического развития страны.

Коррупция как социальное явление имеет глубокие исторические корни и наблюдается по всему миру на протяжении многих веков. Активная борьба с коррупцией началась после принятия Конвенции ООН против коррупции от 31 октября 2003 года. Конвенция возложила на каждое из государств-участников обязанность по разработке государственной политики в части противодействия и предупреждения коррупции, повышению эффективности антикоррупционных мер и развитию координации по вопросам борьбы с коррупцией на международном и региональном уровне. Российская Федерация подписала Конвенцию 31 декабря 2003 года, а ратифицировала в 2006 году. Как следствие был принят Федеральный закон от 25.12.2008 № 273-ФЗ «О противодействии коррупции» (далее – Закон о противодействии коррупции). В данном законе раскрыты основные принципы, на которых строится система противодействия коррупции в нашей стране, способы предупреждения коррупции и борьбы с ней, а также методы устранения последствий коррупционных

правонарушений.

Стоит отметить, что в Законе о противодействии коррупции даётся понятие коррупции, которое содержит лишь некоторые коррупционные правонарушения, но не раскрывает точные критерии, по которым деяние может быть определено как коррупционное. Под коррупцией понимается злоупотребление служебным положением, дача взятки, получение взятки, злоупотребление полномочиями, коммерческий подкуп либо иное незаконное использование физическим лицом своего должностного положения вопреки законным интересам общества и государства в целях получения выгоды в виде денег, ценностей, иного имущества или услуг имущественного характера, иных имущественных прав для себя или для третьих лиц либо незаконное предоставление такой выгоды указанному лицу другими физическими лицами, а также совершение указанных деяний от имени или в интересах юридического лица [1]. Граждане РФ, иностранные граждане и лица без гражданства за совершение коррупционных правонарушений могут быть привлечены к уголовной, административной, гражданско-правовой и дисциплинарной ответственности.

Привлечение к административной ответственности лиц, совершивших коррупционные деяния, Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (далее - КоАП РФ) является нормативно-правовым документом, в соответствии с которым происходит привлечение к административной ответственности лиц, совершивших коррупционные деяния. В настоящее время в КоАП РФ нет составов преступлений под названием «коррупция». Имеется лишь открытый перечень правонарушений, предусматривающий административную ответственность за деяния, охватываемые понятием «коррупция».

К числу административных коррупционных правонарушений, предусмотренных КоАП РФ можно отнести следующие [2]:

1. административные правонарушения, предусмотренные гл. 5 КоАП РФ (ст. ст. 5.16 – 5.20; 5.45-5.48; 5.50; 5.52), содержат правонарушения, связанные с процедурами проведения выборов и референдумов.
2. административные правонарушения, предусмотренные гл. 7 КоАП РФ, содержат правонарушения, связанные с
  - охраной собственности (Ст. 7.27 «Мелкое хищение» в случае совершения соответствующего действия путем присвоения или растраты);
  - несоблюдением требований законодательства о контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд (ст. ст. 7.29 - 7.32).
3. административные правонарушения, предусмотренные гл. 14 КоАП РФ: «Ограничение конкуренции органами власти, органами местного самоуправления» (ст. 14.9).
4. административные правонарушения, предусмотренные гл. 15 КоАП РФ, содержат правонарушения, связанные с
  - нецелевым использованием бюджетных средств и средств государственных внебюджетных фондов (ст. 15.14);
  - неправомерным использованием инсайдерской информации, если это действие не содержит уголовно наказуемого деяния (ст. 15.21).
5. административные правонарушения, предусмотренные гл. 19 КоАП РФ:
  - «Незаконное вознаграждение от имени юридического лица» (ст. 19.28).

- «Незаконное привлечение к трудовой деятельности государственного служащего (бывшего государственного служащего)» (ст. 19.29).

По информации Генеральной прокуратуры Российской Федерации в 2018 году за все административные правонарушения коррупционной направленности наложено штрафов на общую сумму свыше 900 млн. руб. Несмотря на внушительные размеры наложенных штрафов в целом, в течение ряда лет имеется проблема с обеспечением их взыскания: за 2018 год только 40% от общей суммы наложенных штрафов поступили в бюджет [3].

Как уже отмечалось, правонарушения коррупционного характера не объединены в КоАП РФ в специальную главу, в отличие от Уголовного кодекса РФ, они размещены в разных главах, что затрудняет возможность их применения. Эффективное противодействия коррупции возможно только при условии совершенствования действующего административного законодательства в области коррупционных правонарушений.

Для решения этой проблемы необходимо создание в Особой части КоАП РФ самостоятельной главы «Коррупционные правонарушения» с включением в нее всех составов административных правонарушений коррупционной направленности либо дополнение главы 17 КоАП РФ «Административные правонарушения, посягающие на институты государственной власти» вышеуказанными нормами.

Своевременное выявление и пресечение административных правонарушений способствует общей профилактике коррупции. Эффективность антикоррупционных мер может быть достигнута комплексным подходом к решению проблемы коррупции, а также совместными усилиями государства и общества.

## Список литературы

1. О противодействии коррупции [Электронный ресурс] : Федеральный закон от 25.12.2008 № 273-ФЗ. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях [Электронный ресурс] : Федеральный закон от 30.12.2001 N 195-ФЗ. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
3. По постановлениям прокуроров более 7 тысяч лиц привлечены к административной ответственности за совершение коррупционных правонарушений [В Интернете] // [genproc.gov.ru](https://genproc.gov.ru) – Генеральная Прокуратура РФ, 21 Марта 2019 г. - <https://genproc.gov.ru/smi/news/genproc/news-1575524/>
4. Конджакулян К.М. Исполнительная власть и институт президенства: вопросы соотношения. (административно-правовое исследование на примере Российской Федерации и Республики Армения)М., Юрлитинформ, 2013.
5. Конджакулян К.М. Административная ответственность за нарушение избирательных прав в Российской Федерации и Республике Армения. М.: Юрлитинформ, 2014.
6. Конджакулян К.М. Исполнительная власть в Республике Армения // Государственная власть и местное самоуправление, 2012, № 1.
7. Конджакулян К.М. Некоторые институциональные аспекты государственного управления: проблемы и пути совершенствования (сравнительное исследование) // Государственная власть и местное самоуправление. 2015. № 1.
8. Конджакулян К.М. Уполномоченный по правам человека в Российской Федерации и Защитник в Республике Армения в системе органов государственной власти // Закон и право. № 12. 2015.
9. Конджакулян К.М. Президент в системе и структуре федеральных органов исполнительной власти // Конституционное и муниципальное право. 2010. № 5.

10. Конджакулян К.М. Сущность института президентства в РФ и РА // Конституционное и муниципальное право. 2010. № 10.
11. Конджакулян К.М. Предложения по усовершенствованию функциональных характеристик правительств Армении и России (Сравнительно-правовое исследование) // Право и образование. 2015. № 2.
12. Конджакулян К.М. Административная ответственность в РФ и РА: понятие и сущность // Российская юстиция. 2013. № 4.



# КОНСТИТУЦИОННО ПРАВОВАЯ КУЛЬТУРА ГРАЖДАНИНА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

## CONSTITUTIONAL AND LEGAL CULTURE OF A CITIZEN OF THE RUSSIAN FEDERATION

Авторы: Дмитриева Мария Ивановна

Научный  
руководитель: Степанов Игорь Афанасьевич

Аннотация: В данной статье рассмотрены понятия конституционно-правовой культуры. Приведены ряды причин актуальности данной темы и ценности повышения конституционно-правовой культуры. Выделены причины и пути повышения конституционно-правовой культуры граждан. В ходе работы над статьей был проведен опрос среди различных возрастных групп, также была попытка охватить граждан, проживающих в различных субъектах Российской Федерации. Была произведена попытка анализа по данным полученным из опроса. На основе проведенной работы, автором статьи дается своё определение конституционно-правовой культуре, также предложены способы ее повышения.

Ключевые  
слова: Конституция, конституционно правовая культура, правовая культура, опрос, права человека.

Annotation: *this article deals with the concept of constitutional and legal culture. A number of reasons for the relevance of this topic and increasing the value of constitutional and legal culture are given. The reasons and ways of constitutional and legal culture of citizens are highlighted. During the work on the article, a survey was conducted among different age groups, and an attempt was also made to cover citizens living in different regions of the Russian Federation. An attempt was made to analyze the data obtained from the survey. On the basis of this work, the author of the article gives his definition of constitutional and legal culture, and also suggests ways to improve it.*

Keywords: *Constitution, constitutional and legal culture, legal culture, survey, human rights.*

Конституционно-правовая культура является частью общей правовой культуры, которая в свою очередь представляет собой совокупность, объединяющую правовую идеологию, ценности, психологию, обыденные правовые представления и социальные эмоции, по отношению к тем или иным правовым явлениям в конкретном обществе. То есть, конституционно-правовая культура – это то, как граждане государства воспринимают, понимают, используют Основной закон государства. Конституция России как основа всей системы законодательства выступает наиважнейшим аспектом для оценки правовой культуры общества.

В данной статье актуализирована тема развития конституционно-правовой культуры, поскольку на любом этапе развития государства и общества требуется совершенствование правовой системы. Также была проведена попытка анализа конституционно-правовой культуры граждан путем проведения опроса. Современное время требует формирования отдельной конституционно-правовой культуры, которая не только будет показывать уровень развития права и демократии российского общества в настоящем, но и положительно



сказываться на правосознании и правовой культуре будущего поколения и правовой системы в целом.

Актуальность рассмотрения конституционной правовой культуры в механизме правового регулирования вызвана следующими причинами:

Во-первых, современный этап развития государства связан с необходимостью усовершенствования правовой российской системы. Раскрытие громадного потенциала Конституции прямо зависит от эффективности правотворческой деятельности на всех уровнях;

Во-вторых, Конституция 1993 года провозгласила на высшем уровне принципиально новые правовые идеи, задачи и цели государственного и общественного развития, что послужило основанием для того, чтобы под воздействием конституционных концепций, являющихся в совокупности цельный «идеологический пласт», сформировалось отождествленное конституционное правосознание, конституционно-правовая культура как показатель развития правовой и демократической культуры российского общества в целом [9];

В-третьих, в основе рассматриваемого вида правосознания лежит Конституция России - основной закон государства, представляющий высшую юридическую силу, который служит регулятором для всех правовых отношений на территории Российской Федерации [3].

Тема конституционно-правовой культуры затрагивается не многими юристами, авторами учебных пособий и учеными-правоведами. В своем труде Б.А. Страшун, писал о том, что «конституционно-правовая культура - это явление многообразное, тесно переплетенное с политической и правовой культурой и нередко неотделимое от них. Вместе с тем можно выделить такие яркие проявления конституционно-правовой культуры, которые прямо связаны с конституцией как основным, высшим законом государства и заслуживают особого внимания, поскольку позволяют глубже понять роль и значение конституций и конституционного права в жизни современного общества» [1, с. 131]. С высказыванием профессора Страшуна трудно не согласиться, так как в нем содержатся основные аспекты данного понятия. Однако, конституционно-правовая культура, не только политическое явление, но и глубоко социальное, социально-культурное. Это объясняется тем, что сама правовая культура, по мнению Бурнашева Г.А., предполагает достаточное знание должностными лицами и гражданами юридических норм, их правовую грамотность, умение, навыки пользоваться законами в практической жизни, высокую степень уважения авторитета права. Не маловажна и активная роль граждан и государственных служащих, заключающаяся в оценке необходимых социальных ценностей для нормального функционирования цивилизованного сообщества людей, формирование устойчивых привычек, а также, внутреннюю потребность к соблюдению закона и социально-правовой активности [2].

Говоря о ценности конституционно-правовой культуры, невозможно не отметить, что она является, прежде всего, основой формирования позитивного права, играет главенствующую роль в правовом правосознании, так как Конституция РФ имеет высшую юридическую силу на территории Российской Федерации и выполняет важнейшую функцию в механизме реализации права [5]. Конституционная правовая культура играет важнейшую роль в механизме реализации права. Естественно, что не каждый гражданин знает полноту своих правомочий, но при отсутствии необходимых знаний, личность действует в соответствии с предписаниями основного закона государства. Кроме того, от уровня конституционного правосознания зависит действия человека в любых жизненных ситуациях, которые так или иначе связаны с правом [12].

Права человека - одна из самых дискуссионных тем человечества, в современном мире. Они

закреплены в различных правовых актах, однако, полностью гарантированные и охраняемые права предоставляет только Конституционный закон государства. Права человека предоставляются всем членам социума, исходя из этого, они являются высшей ценностью общественно-социальной жизни [11]. Однако, для обеспечения полноценной реализации прав самих же граждан, существуют и конституционные обязанности. Каждый отдельно взятый человек, несет ответственность перед другими, с теми, с кем он находится в одном социально-правовом пространстве. Данные слова подтверждают неразрывную связь прав и обязанностей личности.

Конституционно-правовая культура человека и гражданина проявляется через обязанности. Так, они имеют ряд свойств и признаков, которые комплексно показывают юридическую основу прав, свобод и обязанностей человека и гражданина:

Во-первых, закрепленные в Конституции права и свободы «стоят выше» всех остальных юридических прав, свобод, обязанностей, остальные нормативно правовые акты обязаны соответствовать и не противоречить Основному закону, а также они обладают особой правовой защитой. Если же они не отвечают нормам Конституции, то автоматически признаются ничтожными. При выявлении коллизий, решение будет основано на нормах Конституции. Также конституционные права, обязанности и свободы прописаны в общем виде, а более детально они изложены в отраслях и подотраслях права;

Во-вторых, все права, свободы и обязанности равны и обязательны для исполнения независимо от пола, возраста, веры и т.д. Это и является одним из важнейших принципов правового равноправия;

В-третьих, права, свободы, обязанности являются непрерывными. То есть, пока человек - гражданин Российской Федерации ему гарантированы права и свободы, предусмотренные Основным законом. Кроме того, гражданин ровно также несет и обязанности;

Конституционно-правовая культура невозможна без привлечения в нее всех граждан, так как Конституция, как продукт общенародный, должна обеспечиваться и быть использована самим народом [6]. Любой юридический акт, будь то закон, либо акт исполнительного органа власти, местного органа самоуправления должен соответствовать в общественном понимании граждан представлениям о справедливости, равенстве и свободе, не противоречить Основному закону, быть предельно понятным для населения, конкретизированным, а также должен быть опубликован в общедоступном для граждан источнике. Не понимание, отчуждение, страх ведет к появлению такого отрицательного явления как нигилизм [8]. Данное явление невозможно избежать, оно «было, есть и будет», но для достижения истинных целей Конституции, а именно, создание демократического, правового государства требуется бороться с правовым нигилизмом. Для повышения уровня конституционно-правовой культуры необходимо применять различные методы:

Во - первых, самым важным является необходимость достичь всеобщего желания и стремления к повышению общей и индивидуальной культуры в частности, конституционно - правовой, у граждан России. Для этого нужно проводить непрерывную профилактическую работу по борьбе с правонарушениями, в это входит массовое просвещение и правовое воспитание населения и особенно молодежи. Исторический опыт государств, где эффективно осуществляется взаимодействие государства и граждан по популяризации мнений о праве и правопорядке, в ход берутся все возможные, имеющиеся средства: СМИ, искусство, специальные часы в школах, церковь, специальные юридические учебные заведения и так далее. Если проводить такие методы в целях повышения, непосредственно конституционно - правовой культуры, то это определено «принесет свои плоды».

Во - вторых, «перерождение» правового сознания. «Социальные гены» передают нам правовой нигилизм, а это значит, что нужно с малых лет детям, объяснять и давать простые представления о праве и Конституции, развивая на последующих этапах взросления. Только с новым поколением людей, которые полностью используют свои права и исполняют обязанности, возможно создание общества с высокой правовой культурой [4].

В - третьих, искоренение барьера недоверия между государством и членами его общества. Данная деформация, возникает вследствие утраты веры и принятие устрашения, как универсальный, и эффективный иногда единственный, способ решения проблем внутри социума. Всё это можно искоренить лишь с постепенным введением доверия и «устранением страха перед законом», посредством оповещения населения о необходимости взаимного грамотного правопользования государством и его гражданами. В своей работе о способах повышения правовой культуры граждан, М.В.Саакян предположила активное участие государственных органов в пропаганде повышения правовой и конституционно-правовой культуры, что ни есть один из самых эффективных способов взаимодействия граждан (особенно школьного возраста) и государственных органов [7].

В ходе работы над данной статьей, был проведен опрос «ваше мнение о конституционно-правовой культуре РФ», сделана попытка охватить граждан Российской Федерации разных возрастных категорий, социального статуса, регионов. Проведенный опрос показал следующее:

Общее число опрошенных -250 человек. 62,8% (157 человек) – в возрасте от 18 до 25 лет; 19,6% - в возрасте старше 35 лет; 12,8% -в возрасте младше 18 лет и 4,8% - в возрасте от 25 до 35 лет. По месту проживания опрошенных – 77,6% - жители Республики Саха (Якутия); 16,4% - жители центральных городов: Москва и Санкт-Петербург; 6% - из таких городов как: Иркутск, Владивосток, Казань, Екатеринбург, Красноярск, Кемерово, Новосибирск, Омск, а также из Республики Крым, Краснодарского края, Республики Бурятия и Коми.

На вопрос о том, понимают ли они само понятие «конституционно-правовая культура» 88% ответили, что понимают суть данного термина; 12% опрошенных, ответили, что не понимают. Далее на вопрос, насколько они оценивают свою конституционно-правовую культуру был получен результат, что большее количество опрошенных оценивают на «8» (25,2%), что по опросу, довольно высокая конституционно-правовая культура. На вопрос «насколько вы оцениваете общую конституционно-правовую культуру в России в целом, большинство опрошенных оценивают на «5» (24,8%) и «4» (22%), что означает средний и ниже среднего уровня конституционно-правовой культуры. Абсолютное большинство(91,2%) опрошенных, считают категорически важным повышение конституционно-правовой культуры граждан.

58.4% от числа опрошенных считают, что применение мер, по повышению конституционно-правовой культуры, необходимо с юношеского возраста и 38,8%, за то, чтобы начинать делать это с раннего детства. А в качестве мер применяемых для повышения конституционно-правовой культуры, большинство опрошенных (182 человека), считают, что беседы в школах, университетах и т.д. – самым эффективным способом, далее 133 человека, считают, что СМИ - эффективный способ. Третьим, по эффективности способом, проголосовавшие посчитали, что повышение конституционно-правовой культуры возможно лишь с новым поколением людей. Также самими опрошенными были предложены такие способы как: комплекс, всех доступных мер; комплекс мер, включающий ненавязчивое прививание системы ценностей, основанных на конституционных нормах, в том числе беседы в школах и университетах, тематические уроки на тему истории Конституции и личностей, ее создавших, круглые столы на тему, доклады, проекты; комплексный подход, включающий взаимосвязанные государственные программы,

образовательные и информационные; создание горизонтальных общественных объединений, ставящих перед собой задачу "конституционно-правового просвещения"; ужесточение правовых санкций наряду с реформой системы правосудия и так далее.

Конечно, невозможно точно оценить конституционно-правовую культуру граждан Российской Федерации, но, исходя из полученных данных опроса, можно сделать вывод, что граждане РФ, считают необходимым повышение уровня конституционно-правовой культуры в Российской Федерации. При этом, сложился парадокс при оценке собственного и общего уровня конституционно-правовой культуры, возможно это вызвано, либо необъективностью оценки при прохождении опроса, либо действующие способы повышения и пропаганды повышения конституционно-правовой культуры не являются эффективными. Также, исходя из опроса, удалось выяснить, какие способы развития конституционно-правовой культуры люди, считают эффективными.

Таким образом, конституционно-правовая культура представляет собой особый вид правовой культуры, который основывается на реализации норм Конституции Российской Федерации, а также признающих результатом правотворчества формирование правовой системы, где высшей ценностью являются права и свободы человека, то есть демократическое общество. Высшая форма проявления правовой культуры, во главе с конституционно-правовой культурой – неукоснительное соблюдение и четкое выполнение обязанностей и прав Конституции Российской Федерации, поскольку это основа для формирования правовой культуры других отраслевых форм правосознания и иных законов, в свою очередь это значит, что от этого зависит уровень правосознания народа в целом. Конституционно - правовая культура, как и правовая культура в целом нуждается в развитии и предпринятии мер для ее повышения. Опрос граждан, показал, что тема является актуальной и требует принятия мер. Теоретическое значение конституционной и правовой культуры в механизме правового регулирования, а также их место и роль в жизни общества, определяются особенностями самой Конституции как Основного закона страны, теми идеями и принципами, на которых она построена и действует. Очень важно в целях построения гражданского общества и развития правового государства понимать и осознавать то, какими правами пользуется человек, какие реальные возможности ему предоставлены, как они гарантированы, и какое качество жизни ими обеспечивается.

#### Список литературы

1. Страшун Б. А. Конституционное (государственное) право зарубежных стран / Б.А. Страшун – 3-е изд., перераб. и доп. – М. Издательство БЕК, 2000. – 786с.
2. Бурнашев Г. А. Сущность и содержание правовой культуры как нормативно-ценностной основы, цели и средства правоприменительной политики // Молодой ученый. — 2018. — №48. — С. 112-114. — URL // <https://moluch.ru/archive/234/54254/>.
3. Месиков М.А. Конституционно-правовые основы формирования правовой культуры государственных гражданских служащих : автореферат ... кандидата юридических наук : 12.00.02. – М., 2010. – 88 с.
4. Зубова Я., Правовое образование как фактор становления новой правовой культуры России // <https://cyberleninka.ru/article/n/pravovoe-obrazovanie-kak-faktor-stanovleniya-novoy-pravovoy-kultury-rossii>.
5. Мамонов В., Конституционная культура – основа Российского государства <https://cyberleninka.ru/article/n/konstitutsionnaya-kultura-osnova-rssiyskogo-gosudarstva>.
6. Наквасина Г., Хрулева В., Конституционное правосознание и правовая культура в механизме правового регулирования <https://cyberleninka.ru/article/n/konstitutsionnoe-pravosoznanie-i-pravovaya-kultura-v-mehaniz>

[me-pravovogo-regulirovaniya](#)

7. Саакян М., Пути повышения правовой культуры российского общества // <https://cyberleninka.ru/article/n/puti-povysheniya-pravovoy-kultury-rossiyskogo-obschestva>.
8. Сазанов О., Особенности становления правовой культуры России // <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-stanovleniya-pravovoy-kultury-rossii>.
9. Степаненко Р., Особенности Российской правовой культуры в исследованиях общеправовой теории маргинальности // <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-rossiyskoy-pravovoy-kultury-v-issledovaniyah-obsc-hepravovoy-teorii-marginalnosti>.
10. Стрыгина С., Правовая культура современной России // <https://cyberleninka.ru/article/n/pravovaya-kultura-sovremennoy-rossii>.
11. Шефруков А., Правовая культура в системе социальных институтов // <https://cyberleninka.ru/article/n/pravovaya-kultura-v-sisteme-sotsialnyh-institutov>.
12. Щеголов А., Сандул Я., Правовая культура и правовое сознание как важные составляющие безопасности современного российского общества // <https://cyberleninka.ru/article/n/pravovaya-kultura-i-pravovoe-soznanie-kak-vazhnye-sostavlyay-uschie-bezopasnosti-sovremennogo-rossiyskogo-obschestva>.

# Социология

## АЗАРТНЫЕ ИГРЫ КАК ПРОБЛЕМА СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА

Авторы: Новикова Антонина Андреевна

Аннотация: В целях защиты нравственности, прав и законных интересов граждан в Российской Федерации законодательством установлены конкретные ограничения игорного бизнеса. Исполнение этих ограничений обеспечивается административной и уголовной ответственностью, за нарушение установленных законом требований по организации и проведению азартных игр и лотерей. В рамках данной работы азартные игры рассматриваются как одна из проблем современного общества.

Ключевые слова: азартная игра, игорный бизнес, азарт, игра, зависимость.

Annotation: in order to protect the morality, rights and legitimate interests of citizens in the Russian Federation, the legislation establishes specific restrictions on gambling. Execution of these restrictions is ensured by administrative and criminal liability for violation of statutory requirements for the organization and conduct of gambling and lotteries. Within the framework of this work, gambling is considered as one of the problems of modern society.

Keywords: gambling, gambling, excitement, game, addiction.

Зависимость от азартных игр стала одной из серьезных проблем нашего общества, как социальной, так и сугубо медицинской. Бурное, и долгое время практически не контролируемое развитие игорного бизнеса привело многих к нищете, а кого-то и к самоубийству.

В России с 1 июля 2009 года любая игорная деятельность, за исключением букмекерских контор, тотализаторов и лотерей, может осуществляться только в четырёх специальных игорных зонах — в Калининградской области («Янтарная»), Алтайском («Сибирская монета») и Приморском краях («Приморье»), а также в Краснодарском крае («Азов-Сити»). Несмотря на запрет, игорный бизнес нелегально продолжает свою работу, маскируясь под интернет-кафе, лотерейные клубы, ночные клубы.

В итоге за годы, прошедшие с момента закрытия игорного бизнеса, резко выросло количество подпольных игорных заведений в городах. СМИ постоянно сообщают о закрытиях полицией подпольных казино.

Существует общее постановление, требующее, чтобы шанс на выигрыш в игровых автоматах был справедлив (то есть выигрыш был статистически случаен), для того чтобы препятствовать получению производителем больших прибылей от игровых автоматов с искусственно заниженной вероятностью выигрыша, однако, погрузиться в мир казино, рулеток и одноруких бандитов можно и через интернет.

Наверно каждый человек испытывал хоть раз в и жизни такое чувство, как азарт. Азарт – это

эмоция, связанная с предвосхищением успеха, то есть ожидание, что вот-вот произойдет что-то хорошее, и мы одержим успех. Но часто, эта эмоция, нас просто обманывает и не соответствует реальности. Мы хотим добиться успеха (уж так устроен человек), поэтому ждем его и нередко попадаем в очень неприятные ситуации. В особенности, когда дело касается азартных игр.

Азарт – это состояние индивидуума, ассоциирующееся с риском, многие типы активности, которым полностью посвящаешься, связаны с ним. Целесообразный риск имеет смысл во многих случаях, если вы желаете добиться каких-либо серьезных результатов, следует действовать быстро и решительно.

Азартные игры можно разделить на следующие виды:

1. Игровые автоматы. Могут быть как стационарными, так и в виде онлайн-игр в Сети Интернет. Действуют по принципу: в самом автомате заложена программа, которая определяет возможный выигрыш в процентном соотношении. Пользуются популярностью среди азартных игроков, нередко становятся причинами настоящих несчастий для человека, который не может вовремя остановиться. Выиграть значительную сумму денег на игровых автоматах очень трудно, особенно играя длительное время.
2. Букмекерские конторы. Предоставляют услуги в виде ставок и пари на различные спортивные, политические и общественные события. Игрок может сделать ставку на спорт в букмекерской конторе, как в пунктах приема ставок, так и в онлайн-режиме на сайтах букмекеров. С увеличением интернет-аудитории практически все букмекеры перешли на игру в онлайн-режиме, упростив для себя обход запретов на свою деятельность со стороны многих государств. Букмекерские конторы дают возможности играть в режиме-онлайн, ставя деньги по ходу поединка.
3. Лотереи, викторины и розыгрыши. Проводятся как государством, так и специализированными коммерческими фирмами, которые имеют соответствующую лицензию. Играют в этот вид азартных игр уже на протяжении 6 веков, популярность их средняя ввиду малого шанса на выигрыш.
4. Тотализатор. Тотализаторы предлагают в основном ставки на виды соревнований, где задействованы животные. Это различные виды собачьих и лошадиных бегов, всевозможные бои разных видов животных и так далее. Имеют большую популярность в Европе и Азии. Некоторые из видов тотализатора находятся под запретом, поэтому действуют нелегально.
5. Игра в карты. Разные виды карточных игр – старейший вид азартных видов спорта. Всевозможные покерные турниры очень популярны, привлекают большое количество азартных игроков, блэкджек, преферанс – всем хорошо известные карточные игры. Играя в карты на деньги, игрок может надеяться только на честность проигравшего, который отдаст ему долг. Играют в карты как профессионально, так и на любительском уровне.
6. Казино. Включает в себя разные виды игровых автоматов, карточных игр, рулетки. Существуют специальные игровые зоны внутри государств, где могут размещаться казино, например, Монако, Лас Вегас, Макао. В Сети онлайн-казино за несколько последних лет расширили сферу своей деятельности, усовершенствовали игровые программы. Главным преимуществом, которым обладают онлайн-казино над своими стационарными собратьями, это удобство и комфорт для человека. Игрок, не выходя из дома, не вставая с любимого кресла, спокойно может играть в своем любимом казино в режиме онлайн.

Условно азартные игры можно разделить на те, в которых надо полагаться на удачу, и на те, в которых следует обладать неким запасом знаний. К тем видам, в которых действует правило

«пан или пропал», то есть фактор победы четко разделен 50% на 50%, относятся лотереи, игровые автоматы, рулетка. В них игрок ставит свои деньги, полностью полагаясь на удачу.

Вложение в фондовый рынок нельзя назвать азартной игрой, независимо от степени риска. Если фонды растут в цене, то все инвесторы зарабатывают деньги. Выигрыш одного инвестора достигается не за счет проигрыша другого. Иными словами, когда фондовый рынок растет, никто не проигрывает. Вместе со стоимостью фондов растет все экономическое потребление или экономический «пирог».

В отличие от фондового рынка, размер экономического «пирога» в азартных играх остается постоянным. Выигрышем служит общее количество денег, поставленных на кон игроками. Игорное заведение может взять некоторый процент этого «пирога» себе, но в любом случае выигрышный фонд не превысит ставок игроков.

В азартных играх просто перераспределяется стоимость, уже имеющаяся в наличии. Иными словами, выигрыш одного игрока всегда достигается за счет проигрыша и разорения других.

Прежде всего, казино стремятся заработать деньги на игроках. Если бы это было по-другому, инвесторы никогда не вкладывали бы средства в акции игорных заведений. В каждом казино лишь один человек постоянно и крупно выигрывает. Это владелец заведения. Тысячи посетителей делают все, чтобы обеспечить его баснословную прибыль.

Азартные игры несут большую опасность для современного общества. Игромания (лудомания или гемблинг) – это пагубное пристрастие, которое официально признано трудноизлечимой болезнью, сравнимой с наркоманией, вне зависимости от того, что предпочитает игроман. Последние исследования доказали, что биохимический эффект, который оказывают на мозг человека азартные игры, идентичен последствиям приема кокаина. Зависимость в обоих случаях одинаковая. Как и наркоманы, игроманы без очередной дозы азарта испытывают физический дискомфорт, который можно сравнить с ломкой. У них болит тело, пропадает настроение и аппетит, нарушается сон, а все мысли подчинены игре. Даже если нет денег, игроманы идут в казино, чтобы просто почувствовать атмосферу. Со временем игроку становится неинтересно учиться, работать, любить. Происходит полная социальная дезадаптация. Именно при игре быстрее всего захватывается личность. Причем захват происходит фатальный.

На этом фоне наблюдаются вегетативные расстройства: повышенная потливость, тахикардия, покраснение кожи лица, астения, снижение аппетита, боли в области головы и сердца. Периодически возникает все усиливающееся навязчивое желание «отомстить», «отыграться», «доказать» себе и другим собственную правоту и значимость. Несчастный человек обдумывает, как преодолеть препятствия, как избежать влияния людей, отрицательно относящихся к игре, как добыть деньги обманом, лукавством,

вымогательством.

Стремясь достать необходимую сумму денег для удовлетворения своих прихотей, охваченные алчностью игроки, часто растрачивают последние сбережения, забывают о семье, не платят по счетам, занимают в долг, воруют. Они надеются, что счастье когда-нибудь улыбнется. Практика показывает, что это пустая и коварная иллюзия.

Увлечение азартными играми очень часто влияет на отношения с близким людьми, ведь часто люди в буквальном смысле променяют свою жизнь на возможный выигрыш. Но ведь часто выиграть не так просто, как кажется. Поэтому прежде чем начать увлекаться азартными



играми стоит всё же задуматься – а стоит ли оно того?

На вопрос о лечении игромании специалисты не дают однозначного ответа. Создание наиболее эффективных методов — одна из задач, которая в настоящий момент стоит перед научным психотерапевтическим сообществом. Сейчас применяются комплексные виды терапии. Гармонизация отношений и распределение ответственности за зависимость на все окружение игрока, поддержка - одни из основных факторов выздоровления. К сожалению, «волшебной таблетки», позволяющей вылечить от гемблинга, не существует, успех терапии зависит в большей мере от того, насколько игрок и его близкие готовы противостоять зависимости. Некоторые врачи говорят о перспективе медикаментозного лечения препаратами из группы антидепрессантов. Однако в одном специалисты единодушны: чудесное исцеление игромании невозможно. Так же, как невозможно играть и остаться в выигрыше.

Игра на деньги не позволяет нам контролировать степень риска, которому мы подвергаемся. В любом случае, игнорировать опасность азартных игр – это все равно, что недооценивать грабителя, приставившего к макушке заряженный пистолет.

Риск и азартная игра – это не одно и то же. Все прекрасно знают, что постоянно рискуют, и если бы между риском и азартной игрой можно было поставить знак равенства, то можно было бы сказать, что мы каждый день «играем в рулетку».

Именно так считают те, кто оправдывает азартные игры. Они говорят, что все рискуют, садясь в самолет, автобус или машину, или даже выходя на улицу. Человек рискует, даже оставаясь дома в постели в попытке избежать риска. Поэтому, ссылаются они на классика, «вся наша жизнь – игра».

Однако такая позиция основана на неверном понимании азартных игр. Играть в азартные игры означает полагаться на случай ради выигрыша, который достигается за счет проигрыша другого. Не будем забывать: все, что в азартной игре может выиграть один, проигрывает другой.

Помимо всего прочего, риск в азартных играх создается искусственно. Этот риск происходит вследствие игры, где главную роль играет случай. И человек готов пойти на этот риск с единственной целью – попробовать выиграть что-нибудь за счет другого.

Итак, в азартных играх обязательно присутствуют четыре элемента:

1. игрок рискует определенной ценностью;
2. в качестве приза достается часть поставленной на кон ценности, принадлежащей другому игроку;
3. конечный результат в большой степени зависит от воли случая;
4. в результате игры не производится никакой материальной ценности.

Игра – это веселое и интересное развлечение, которое становится очень

возбуждающим переживанием. Азартные игры предлагают привлекательную возможность рискнуть, и до тех пор, пока риск контролируется, в этом нет ничего опасного. Большинство посетителей казино наслаждаются этим видом развлечения без каких-либо проблем, однако имеется небольшое количество людей, теряющих всякий контроль над своими действиями. В фазе выигрыша они могут верить в то, что способны влиять на результаты игры, в фазе же проигрыша они совершенно уверены, что удача вот-вот повернется к ним лицом. В таком случае игра – уже не веселое развлечение, а скорее навязчивая идея.

## Список используемой литературы:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 16.10.2019) //СПС «КонсультантПлюс».
2. Федеральный закон от 29.12.2006 № 244-ФЗ (ред. от 26.07.2019) «О государственном регулировании деятельности по организации и проведению азартных игр и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации» // СПС «КонсультантПлюс».
3. Шепель, Ю. В. Азартные игры как инструмент разрушения общества // Власть, №7, 2015 г. С. 61-65.
4. Раковская, О. А. Социальные ориентиры молодежи: тенденции, проблемы, перспективы - М.: «Наука», 2016.
5. Бухановский, А.О. Зависимое поведение: клиника, динамика, систематика, лечение, профилактика. Пособие для врачей. // Бухановская О.А., Труфанова О.К. и др. - Ростов-на-Дону, 2017.

## References:

1. Criminal code of the Russian Federation of 13.06.1996 No. 63-FZ (ed. of 16.10.2019) // SPS "ConsultantPlus".
2. Federal law of 29.12.2006 No. 244-FZ (ed. of 26.07.2019) "On state regulation of activities for the organization and conduct of gambling and on amendments to certain legislative acts of the Russian Federation" // SPS "ConsultantPlus".
3. Shepel, Yu. V. Gambling as an instrument of destruction of society // Power, No. 7, 2015, Pp. 61-65.
4. Rakovskaya, O. A. Social reference points of youth: trends, problems, prospects-M.: "Science", 2016.
5. Bukhanovsky, A. O. Dependent behavior: clinic, dynamics, systematics, treatment, prevention. Manual for doctors. // Bukhanovskaya O. A., Trufanova O. K. et al. - Rostov-on-don, 2017.

## АДМИНИСТРАТИВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА БЕЗБИЛЕТНЫЙ ПРОЕЗД В Г. МОСКВА

Авторы: *Перфилова Ирина Ивановна*

Аннотация: *Цель статьи рассмотреть административную ответственность за безбилетный проезд в г.Москва, так как вопрос о нарушении оплаты проезда актуален. Результатом проделанной работы по данной теме ожидается - поднять уровень осведомлённости населения по данному вопросу. Пассажиры будут внимательнее относиться к оплате проезда и в дальнейшем будущем это сможет повлечь сокращение числа штрафов за безбилетный проезд, как жителей города, так и его гостей.*

Ключевые слова: *проезд, оплата, общественный транспорт*

Более 46 тысяч штрафов за месяц, и это только в Москве. Мне кажется данная тема будет актуальна всегда, пока троллейбусы, автобусы, трамваи и иной транспорт будут ежедневно выезжать на свой маршрут. Однако не все пассажиры в транспорте знают, какой проезд считается безбилетным, что не все сумочки можно провозить в транспорте бесплатно, кто может штрафовать и другие вопросы, которые мы подробно рассмотрим в этой статье.

Во-первых, какой проезд считается безбилетным? Многие обладатели социальных карт жителей Московской области или карт москвичей, которые ошибочно думают, что при оплате проезда на месяц им не нужно прикладывать карту к валидатору или турникету, к сожалению, в этом случае Ваш проезд будет считаться безбилетным и Вам имеют право выписать *штраф*. Примерами *безбилетного* проезда будут являться случаи:

- если при валидации вы воспользовались *социальной картой жителя Московской области* или *картой москвича*, но не можете или отказываетесь предъявить контролеру документ, подтверждающий ваше право на льготный или бесплатный проезд.
- если вы не можете предъявить контролеру *проездной билет* или свою карту москвича, социальную карту жителя Московской области;
- если срок действия *транспортной карты* или карты, дающей право на льготный или бесплатный проезд, истек;
- если у вас ранее использованный проездной;
- если у вас поддельные или поврежденные (с испорченной магнитной полосой) проездные документы.

Разобравшись, какой проезд считается безбилетным, необходимо упомянуть о том, кто имеет право пользоваться общественным транспортом, не оплачивая проездной билет - исключение составляют дети в возрасте до 7 лет и пассажиры, сопровождающие инвалидов I группы (III степени ограничения способности к трудовой деятельности) или детей-инвалидов.

Также у вас могут проверить *билет на оплату провоза багажа*, номенклатура и размеры которого определены правилами пользования наземным городским транспортом или Московским метрополитеном. Важно помнить, что проездные документы для категорий граждан, имеющих право на бесплатный проезд или проезд с неполной оплатой проезда, не дают право на провоз ручной клади или багажа.

Не менее важно знать, кто может штрафовать за безбилетный проезд. Поэтому следующим

пунктом в этой статье мы рассмотрим этот вопрос более подробно.

Проверить проездные документы и документы, подтверждающие право на льготный или бесплатный проезд, могут:

- *контролеры ГУП «Мосгортранс»*, которые работают в салонах автобусов, троллейбусов, трамваев. Они не штрафуют за безбилетный проезд и неоплаченный провоз багажа, но их полномочий достаточно, чтобы обязать вас приобрести посадочный талон или оплатить провоз багажа- у самих контролёров или у водителя. В случае отказа вы обязаны покинуть салон на следующей остановке, кроме того они имеют право изъять поддельный проездной документ или документ, дающий право на бесплатный проезд или проезд с неполной оплатой, если у вас не будет при себе документа, который подтверждает льготу.
- *контролеры ГКУ «Организатор перевозок»*. Они могут работать как в наземном городском транспорте, так и в метрополитене. В их функции, согласно должностной инструкции, входит выявление факта безбилетного проезда и возбуждение и рассмотрение дел об административных правонарушениях, связанных с безбилетным проездом. Делаем вывод, что они могут вас оштрафовать. При этом поддельные проездные билеты либо карты москвича и социальные карты жителей Московской области контролёры ГКУ «Организатор перевозок» не изымают, но направляют информацию о неправомерном использовании карты в ГУП «Московский социальный регистр».

При исполнении своих обязанностей все контролёры должны быть одеты в *форменную одежду*, иметь *служебное удостоверение* и предъявлять его в развёрнутом виде по первому требованию пассажира, называть свою фамилию.

Ну и конечно, говоря об административной ответственности, необходимо упомянуть и об административном наказании. некоторые вопросы данного исследования были разработаны в научной литературе, а точнее в статье Конджакуляна К.М. Административная ответственность в РФ и РА: понятие и сущность. За данное правонарушение предусмотрен штраф, размер которого определен Кодексом города Москвы об административных правонарушениях (статьи 10.1 и 10.9).

Безбилетный проезд в городском наземном общественном транспорте и метро - 1000 рублей, использование чужой социальной карты или непредставление документа, подтверждающего право на льготный или бесплатный проезд - 2500 рублей, провоз неоплаченного багажа -1000 рублей. Штраф необходимо оплатить в течение 60 дней со дня вступления в законную силу постановления по делу об административном правонарушении, если в этот срок штраф будет не оплачен, то мировым судом на вас будет наложен штраф в двукратном размере и взыскивать его будут судебные приставы.

Делаем вывод, что штраф за один неоплаченный проезд превышает стоимость проезда в 18 раз, поэтому обращаюсь ко всем жителям Московской области и гостям столицы, чтобы они не забывали пополнять свои проездные билеты.

### **Список литературы:**

1. Конджакулян К.М. Исполнительная власть и институт президенства: вопросы соотношения. (административно-правовое исследование на примере Российской Федерации и Республики Армения) М., Юрлитинформ, 2013.

2. Конджакулян К.М. Административная ответственность за нарушение избирательных прав в Российской Федерации и Республике Армения. М.: Юрлитинформ, 2014.
3. Конджакулян К.М. Исполнительная власть в Республике Армения // Государственная власть и местное самоуправление, 2012, № 1.
4. Конджакулян К.М. Некоторые институциональные аспекты государственного управления: проблемы и пути совершенствования (сравнительное исследование) // Государственная власть и местное самоуправление. 2015. № 1.
5. Конджакулян К.М. Уполномоченный по правам человека в Российской Федерации и Защитник в Республике Армения в системе органов государственной власти // Закон и право. № 12. 2015.
6. Конджакулян К.М. Президент в системе и структуре федеральных органов исполнительной власти // Конституционное и муниципальное право. 2010. № 5.
7. Конджакулян К.М. Сущность института президентства в РФ и РА // Конституционное и муниципальное право. 2010. № 10.
8. Конджакулян К.М. Предложения по усовершенствованию функциональных характеристик правительств Армении и России (Сравнительно-правовое исследование) // Право и образование. 2015. № 2.
9. Конджакулян К.М. Административная ответственность в РФ и РА : понятие и сущность // Российская юстиция. 2013. № 4.

## Технические науки

# ОСОБЕННОСТИ ТОПОЛОГИИ ПЕРЕКРЕСТКОВ И БЕЗОПАСНОСТЬ УЛИЧНО-ДОРОЖНОЙ СЕТИ ГОРОДА

## FEATURES OF INTERSECTION TOPOLOGY AND SAFETY OF THE CITY ROAD NETWORK

Авторы: *Караблин Олег Владимирович*

Аннотация: *Возрастающее значение транспортных систем городов стимулирует и актуализирует изучение различных аспектов управления и организации улично-дорожной сети. В статье рассматриваются вопросы, связанные с особенностями перекрестков – узлами улично-дорожной сети. Оценивается влияние сложности дорожно-транспортного узла на безопасность. Делается вывод о направлениях совершенствования оценки «сложность-аварийность» таких узлов.*

Ключевые слова: *безопасность, улично-дорожная сеть, дорожно-транспортный узел*

Annotation: *the Increasing importance of urban transport systems stimulates and actualizes the study of various aspects of management and organization of the road network. The article deals with the issues related to the peculiarities of intersections-nodes of the road network. The impact of the complexity of the road junction on safety is estimated. The conclusion is made about the directions of improvement of the assessment "complexity-accident rate" of such nodes.*

Keywords: *safety, road network, road transport hub*

Транспортные проблемы городов зависят от множества факторов. Так развитие улично-дорожной сети зависит от внутренних экономических, социальных, технологических и других аспектов жизни города. Следует включать в рассмотрение и внешние причины, город не есть обособленный объект, он связан множеством связей с другими городами, транспортной и экономической инфраструктурой региона и страны [1].

Улично-дорожная сеть (УДС) города формировалась многие десятилетия под воздействием географических особенностей места расположения города, тенденций промышленного и коммерческого развития города и под воздействием предыдущих управленческих решений. На современном этапе развития городов и агломераций структура УДС создается на основе планов генерального развития, ориентированных в первую очередь на темпы и прогнозы уровня автомобилизации в конкретном городе и регионе. Все выше сказанное в полной мере относится и к городу Ростов-на-Дону.

В настоящее время существенное значение приобрела экономическая деятельность людей, которая привела к сложному многообразию транспортного взаимодействия. Объемы грузоперевозок и пассажироперевозок за последний период выросли [2].

Автомобильный трафик по основным улицам растет, что ведет к снижению безопасности и

росту аварийности на дорогах города. На рисунке 1 показаны наиболее аварийные места транспортной городской сети в целом.



Рисунок 1 – Локализация мест высокой аварийности в г. Ростове-на-Дону

Наибольшая аварийность отмечается на пересечении улица Мансена- проспект Нагибина и проспект Малиновского – улица Доватора, на рисунке 2 эти два перекрестка обозначены кружками с наибольшими диаметрами по сравнению с другими, приведенными на схеме.

Характерной особенностью для этих перекрестков является смешение междугороднего и внутригородского потоков, что приводит к серьезной перегрузке как перекрестка, так и примыкающих улиц.

Все дорожно-транспортные узлы на проспекте Малиновского, как и перекресток Малиновского-Доватора являются регулируемыми и одноуровневыми, отличительной особенностью перекрестка Нагибина-Мансена выступает двухуровневость и прохождение железнодорожных путей над пр. Нагибина, которые разделяют ул. Мансена на северную и южную сторону. Очевидно, что существует некоторый порог сложности перекрестка, который относит его либо к высокоаварийным, либо к низкоаварийным (безаварийным).

Для расчета сложности перекрестка (дорожно-транспортного узла)  $M$  пользуются формулой [3]

$$M = K_o \cdot n + K_c \cdot m + K_p \cdot p$$

Где  $K_o$  – коэффициент сложности ответвлений, принимаемый равным 1;

Кс – коэффициент сложности слияний равный 3;

Кп – коэффициент сложности пересечений равный 5;

n, m, p – число точек ответвлений, слияний и пересечений в анализируемом дорожно-транспортном узле.

Считается что при  $M \leq 10$  дорожно-транспортный узел относится к очень простым узлам, при M равном от 11 до 25 узел относится к простым узлам, дорожно-транспортный узел с M в пределах 26...55 является средней сложности, узел с M больше 55 считается сложным.

В работе [3] схематично показаны конфликтные точки при различных видах типовых дорожно-транспортных узлов, этот аппарат будем использовать при анализе особенностей улично-дорожной сети на примере проспекта Малиновского г. Ростова-на-Дону.

На рисунке 3 приведена схема организации движения и взаимодействия транспортных потоков на перекрестке пр. Малиновского – ул. Еременко. Этот перекресток в качестве примера выбран по причине достаточно высокой аварийности и сложности его пересечения, обусловленной близостью нерегулируемого пешеходного перехода по западной части ул. Еременко, параллельно пр. Малиновского и близости остановки общественного транспорта [4].

На рисунке 2 объемными стрелками показаны направления транспортных потоков по обеим улицам. На схеме ответвления обозначены □ (квадрат), слияния ○ (кружок), пересечения транспортных потоков × (знак умножения). Простой подсчет дает нам шесть ответвлений, шесть слияний и два пересечения транспортных потоков на данном дорожно-транспортном узле.

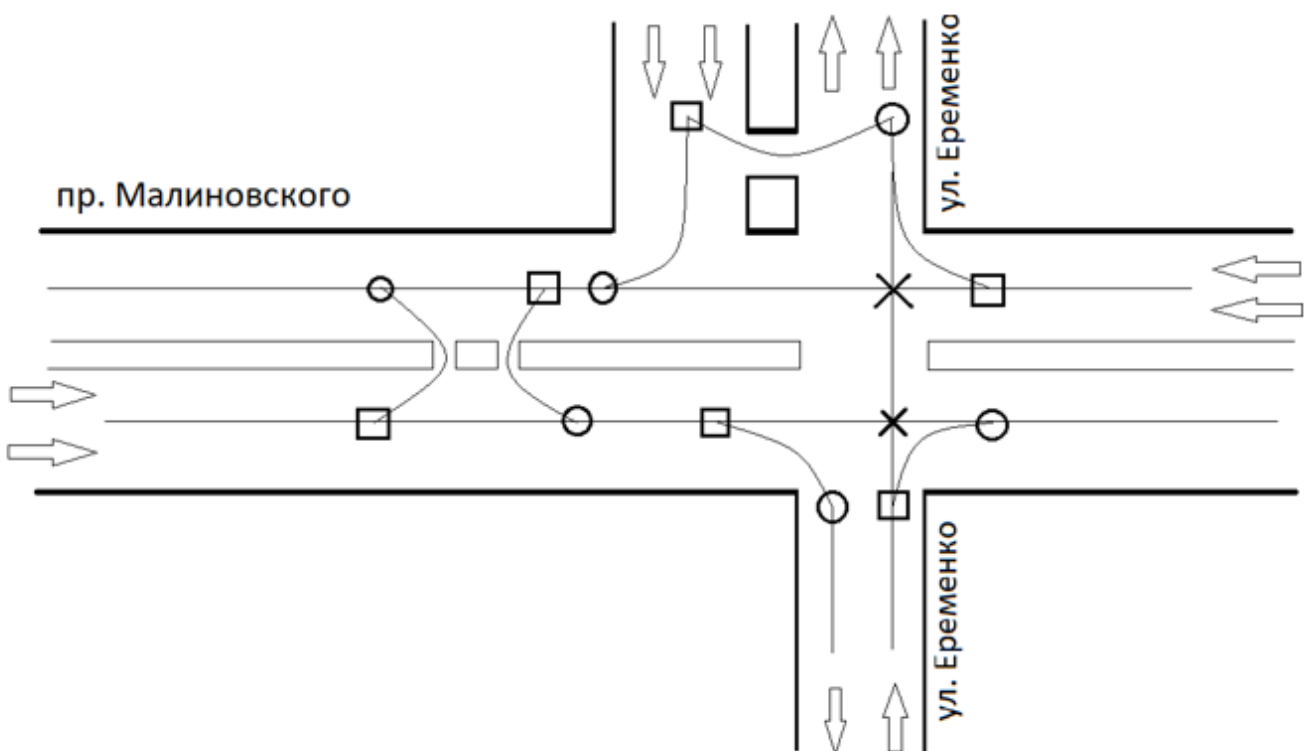


Рисунок 2 – Схема дорожно-транспортного узла перекрестка пр. Малиновского-ул. Еременко



В таблице 2 приведены данные по числу ответвлений, слияний и пересечений для основных перекрестков по проспекту Малиновского. Подсчет проводился аналогично вышеуказанному примеру. Перечисление перекрестков идет по названию пересекающих улиц от южного въезда на север.

Сложность перекрестка Малиновского - Доватора ( $M=52$ ) и Малиновского - Еременко ( $M=34$ ) логично коррелируют с данными о высокой и выше средней аварийности соответственно, показанными на рисунке 2.

Таблица 2 – Расчет сложности дорожно-транспортных узлов по проспекту Малиновского

№	Название пересечения пр. Малиновского с улицами	Число			M
		ответвлений	слияний	пересечений	
1	Каширская	4	4	1	21
2	2-ая Краснодарская	4	4	1	21
3	Коммунистический	3	3	1	17
4	Стачки	4	4	2	26
5	336-ой стрелковой дивизии	3	2	1	14
6	Еременко	6	6	2	34
7	Доватора	8	8	4	52
8	Сужение дороги перед мостом	0	3	0	9
9	Развязка у 1-ого Машиностроительного	3	3	0	12
10	Таганрогское шоссе	3	3	3	27

Аналогичный расчет для перекрестка Нагибина – Нансена дал значение M равное 67, что позволяет отнести данный улично-транспортный узел к категории «сложный», расчетное значение сложности перекрестка Нагибина-Ларина (тоже на схеме отмечен как аварийный перекресток) равно 44.

Для сравнительного анализа сведем интересующие данные в таблицу 3.

Таблица 3 – Характеристика перекрестков

Наименование перекрестка	Сложность	Категория сложности	Уровень аварийности
Нагибина-Нансена	67	сложный	высокий
Малиновского-Доватора	52	средней сложности	высокий
Нагибина-Ларина	44	средней сложности	выше среднего
Малиновского-Еременко	34	средней сложности	выше среднего

Таким образом, использование устоявшегося подхода к оценке особенностей улично-дорожной

сети города с помощью подсчета уровня сложности дорожно-транспортного узла и сравнения его с уровнем аварийности, позволяет сделать следующие выводы:

- сложность перекрестка напрямую влияет на аварийность в конкретном дорожно-транспортном узле, но необходимая дополнительная информация для установления корреляции с аварийностью на этом перекрестке;

- разведении пересекающихся транспортных потоков на разные уровни не всегда способствуют снижению сложности и аварийности.

Очевидно, что имеется необходимость и в доработке подхода по оценке связки «сложность-аварийность» дорожно-транспортного узла. Предполагается, что введение в методику расчета сложности количества полос автомобильного трафика и интенсивности автомобильного трафика (плотности автомобильного потока, средней скорости потока и т.п.), позволит получить более точные оценки сложности, что в свою очередь будет влиять на управленческие решения в сфере городского дорожного хозяйства.

#### Литература:

1. Лежава И.Г. Выбор XXI века – линейная структура городских систем / статья: Известия Казанского государственного архитектурно-строительного университета. – 2009. - №2(12). – С.66-69.
2. Ростовстат [Электронный ресурс] - Режим доступа: [http://rostov.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat\\_ts/rostov/ru/statistics/enterprises/transport/](http://rostov.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/rostov/ru/statistics/enterprises/transport/) Дата обращения 31.10.2019 г.
3. Стратегия развития транспортных систем городов России: [монография]/ И.Н. Пугачев [и др.]; под ред. Ю.И. Куликова. – Хабаровск: Изд-во Тихоокеан. гос. ун-та, 2017. – 148 с.
4. Топ-10 самых аварийных и самых опасных участков дорог в Ростове определили аналитики «Яндекса» [Электронный ресурс] / Режим доступа DON24.RU. Дата обращения 31.10.2019 г.

#### References

1. Lezhava I. G. the Choice of the XXI century-the linear structure of urban systems / article: proceedings of the Kazan state University of architecture and construction. - 2009. - No. 2 (12). - Pp. 66-69.
2. Rostovstat [Electronic resource] - access Mode: [http://rostov.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat\\_ts/rostov/ru/statistics/enterprises/transport/](http://rostov.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/rostov/ru/statistics/enterprises/transport/) accessed 31.10.2019.
3. Strategy of development of transport systems of cities of Russia: [monograph] / I. N. Pugachev [et al.] ; edited by Yu. I. Kulikov. – Khabarovsk: publishing house of the Pacific. state University, 2017. - 148 p.
4. Top-10 most emergency and most dangerous sections of roads in Rostov identified analysts «Yandex» [Electronic resource] / access Mode DON24.RU. accessed 31.10.2019.

# РАЗРАБОТКА ТРЕБОВАНИЙ ПО ОБЕСПЕЧЕНИЮ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРИ ПРОЕКТИРОВАНИИ КАБЕЛЬНЫХ СИСТЕМ ЦЕНТРА ОБРАБОТКИ ДАННЫХ

Авторы: Лукьянов Дмитрий Олегович

Аннотация: Кабельная система предназначена для организации в ЦОД единой стандартизированной кабельной инфраструктуры для передачи данных на скорости до 10 Гбит/с по волоконно-оптическим и медным линиям связи. Кабельная инфраструктура ЦОД проектируется с учетом ряда требований к качеству компонентов, уровню помехозащищенности, эффективности, гибкости и адаптивности. В данной статье разработаны требования к кабельным системам центра обработки данных.

Ключевые слова: центр обработки данных, кабельная система

Annotation: The cable system is designed to organize a unified standardized cable infrastructure in the data center for data transmission at speeds up to 10 Gbit / s via fiber-optic and copper communication lines. The data center cable infrastructure is designed taking into account a number of requirements for the quality of components, the level of noise immunity, efficiency, flexibility and adaptability. This article has developed requirements for data center cable systems

Keywords: data center, cable system.

## 1. Общие данные.

- Структурированная кабельная система (СКС) должна охватывать гермозону, комнату мониторинга и помещение ввода. Эта СКС строится в соответствии с рекомендациями стандарта ANSI/TIA/EIA-942:2005.
- Топология СКС повторяет топологию ЛВС с предоставлением запаса по дальнейшему развитию.
- В проекте СКС учесть следующие рекомендации:
- Прокладку кабелей выходящих за пределы гермозоны выполнить в защищённых лотках либо кабельных каналах.
- В проекте ЛВС учесть:
- необходимость построения сети по трех-уровневой схеме: уровень доступа, уровень агрегации и уровень ядра.
- для внешних соединений предусмотреть аппаратные средства обеспечения информационной безопасности.

## 2. Основные требования по телекоммуникационным зонам.

- В соответствии со стандартом ANSI TIA/EIA-942:2005 ЦОД должен быть организован из телекоммуникационных зон:
- помещение ввода;
- главная распределительная зона;

- место зонного распределения;
- аппаратная зона;
- вспомогательная зона.
- Помещение ввода (entrance room) – место для сопряжения СКС ЦОД с внешними кабелями связи провайдера, размещения оборудования провайдера доступа и точки разграничения. В соответствии с требованиями ANSI TIA/EIA-942:2005 для ЦОД должно быть организовано отдельное помещение ввода.
- Главная распределительная зона (main distribution area, MDA) – это центральный пункт распределения структурированной кабельной системы, включающий в себя главную кросс-панель, а также основной маршрутизатор и коммутатор инфраструктуры локальной сети передачи данных и сети системы хранения данных (ССХД).
- Вспомогательная зона должна быть расположена вне аппаратных залов. Она предназначена для обеспечения функционирования ЦОД. Вспомогательная зона должна включать в себя рабочие кабинеты персонала, помещение для центрального мониторинга, помещение для подготовки оборудования перед монтажом и т.п.
- Место зонного распределения (zone distribution area, ZDA) должно представлять собой телекоммуникационный шкаф с установленными в нем коммутатором дистрибуции ЛСПД и кросс-панелями для медных и оптических кабелей.
- Аппаратная зона (equipment distribution area, EDA) – места, выделенные для размещения клиентского оконечного оборудования ЛСПД, систем хранения данных и т.п. в аппаратном зале ЦОД.
- В ЦОД конструктивно должен быть выделен 1 аппаратный зал (гермозона) площадью не менее 70 м.кв.
- Физическая геометрия пространства аппаратного зала ЦОД должна предусмотреть аппаратные зоны (EDA) 2 ряда по 6-8 шкафов в ряду либо один ряд 8-16 шкафов. Один сетевой шкаф (NET ZDA) должен быть установлен в центре ряда и обслуживать 3-4 клиентских шкафа, при двухрядной установке, или 5-8 шкафов с каждой стороны при однорядной. Ряды условно должны быть разделены на стойко-места.

### 3. Основные требования к горизонтальной кабельной разводке.

- Должна быть спроектирована горизонтальная кабельная разводка, предназначенная для обеспечения функционирования сервисов и систем:
- голосовая, модемная и факсимильная связь;
- коммутационное оборудование помещений;
- соединения для управления (администрирования) вычислительной сетью и сетью связи;
- KVM-соединения;
- информационные коммуникации;
- глобальная сеть (WAN);
- локальная сеть передачи данных (LAN);
- сеть системы хранения данных (ССХД);
- Организация выделенной СКС для Аппаратного зала и рабочих мест операторов ЦОД должна быть выполнена с учетом рекомендаций международного стандарта ANSI/TIA/EIA-942:2005 и EN 50173-5.
- Горизонтальная кабельная система строится по топологии «звезда». Главная распределительная зона должна быть соединена магистральными кабелями (оптическим и медным) с помещением для централизованного мониторинга.
- Для основной магистральной разводки СКС должны быть использованы кабели STP 4x2 категории 6. Кроме этого, должна быть предусмотрена прокладка многомодовых оптических кабелей.

- Соединение главной распределительной зоны необходимо предусмотреть:
- с местами зонного распределения – 24 кабелей STP 4x2 и 12 оптических многомодовых волокон (MDA с каждым зонным шкафом ZDA);
- с помещением ввода – 12 оптических многомодовых волокон и 4 оптических одномодовых волокон;
- с оборудованием комплексных систем безопасности и мониторинга, а также рабочими местами операторов ЦОД в помещении для централизованного мониторинга – по 12 кабелей STP 4x2 и по 8 оптических многомодовых волокон от MDA;
- Оптическая кабельная подсистема СКС должна быть выполнена:
- мультимодовым оптическим кабелем с характеристиками 50/125  $\mu\text{m}$  в малодеформированной безгалогеновой оболочке категории OM-3;
- одномодовым оптическим кабелем 9/125  $\mu\text{m}$ .
- Основная кабельная подсистема должна быть выполнена медным кабелем категории 6, одножильным, 4 пары индивидуально экранированные алюминиевой фольгой – STP 4x2.

#### 4. Требования к телекоммуникационным шкафам.

- Телекоммуникационные шкафы MDA и ZDA предназначены для размещения активного и коммутационного оборудования, а также элементов систем электропитания и заземления. Шкафы должны соответствовать требованиям TIA-310-D-1992.
- Часть шкафа ZDA мест зонного распределения используется для размещения кросс-панелей оптических и медных кабелей, а также активного оборудования ЛСПД и системы мониторинга. В свободной части может размещаться какое-либо дополнительное оборудование.
- От кросс-шкафов ZDA мест зонного распределения к серверным шкафам аппаратной зоны прокладываются коммутационные шнуры (STP), терминированные разъемами RJ-45.

#### 5. Требования к системе кабелепроводов.

- Для прокладки кабелей СКС и электропитания в Аппаратном зале необходимо предусмотреть систему сетчатых лотков.
- При однорядном размещении шкафов лотки СКС должны быть проложены над рядами шкафов вдоль лицевой стороны оборудования.
- Лотки электропитания должны быть проложены параллельно лоткам СКС, с разносом от них в вертикальной плоскости не менее 150 мм и в горизонтальной плоскости на расстояние не менее 300 мм.
- Вдоль лотка электропитания должна быть проложена медная шина для заземления корпусов шкафов и металлоконструкций.
- Крепление лотков СКС и электропитания должно быть выполнено к шкафам ZDA и к стоечным конструктивам, размещаемым в пространстве между стойко-местами. Конструктивы крепятся к фальшполу и потолку.
- При использовании системы герметизации горячих-холодных коридоров прокладка кабеля над шкафами должна осуществляться в лотках и конструктивах поставляемых в комплекте.

#### 6. Технические требования к СКС.

- СКС должна быть построена в соответствии с группой стандартов TIA/EIA-586;
- Многомодовый оптический кабель должен отвечать категории OM3;
- Медный кабель должен быть экранированным и отвечать категории 6;
- На СКС должна распространяться гарантия производителя не менее 15 лет;
- Комплект патч-кордов поставляемых к шкафам ZDA должен обеспечивать коммутацию аппаратного шкафа, находящегося на расстоянии от 0 до 5000 мм от него. Количество патчкордов определяется на этапе проектирования.
- Смонтированная СКС должна быть протестирована.

## **Заключение**

В статье были разработаны требования для кабельных систем центра обработки данных, для применения в проектировании ЦОД. Надеюсь эти данные помогут практической реализации.

## **Литература**

1. Экономическая информатика. Компьютерные сети. //www.lessons-tva.info – Компьютерные сети и современные сетевые Международной научной журнал «Синергия наук» технологии – URL – <http://www.lessons-tva.info/edu/e-inf3/inf3.html> – (дата обращения: 10.11.2019).
2. Кузьменко, Н.Г. Компьютерные сети и сетевые технологии / Н.Г. Кузьменко – СПб.: Наука и техника, 2013. – 368 с.
3. Остапенко А.Г. Атакуемые взвешенные сети / А.Г. Остапенко, А.О. Калашников и др.; Под ред. чл. корр. РАН Д.А. Новикова. – М.: Горячая линия – Телеком, 2018. – 248 с.: ил. – (Серия «Теория сетевых войн»; Вып.2)
4. ГОСТ 34.003-90 С. 4. Информационная технология. Комплекс стандартов на автоматизированные системы. Термины и определения.

# РАЗРАБОТКА УЧЕБНОГО ПРИЛОЖЕНИЯ ПО ПЛАНИРОВАНИЮ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРОЦЕССОРНОГО ВРЕМЕНИ

## DEVELOPMENT OF A TRAINING APPLICATION FOR PLANNING THE USE OF PROCESSOR TIME

Авторы: *Беляева Марина Борисовна, Оксана Владиславовна Назарова*

Аннотация: *В статье рассматриваются основные алгоритмы краткосрочного планирования процессорного времени, такие First-Come,First-Served (FCFS), Round Robin, многоуровневые очереди с обратной связью. Для реализации работы данных алгоритмов было разработано учебное приложение в программе Delphi Second edition v 7.2. В главной форме приложения осуществляется выбор алгоритма, вводится количество рассматриваемых процессов, время появления, длительность процесса, время квантования и приоритет. В зависимости от этих данных программа выводит результат исполнения всех процессов и показывает, в какое время каждый из процессов находился либо в режиме готовности, либо в режиме исполнения, а так же можно увидеть какое количество процессорного времени заняло исполнение всех процессов.*

Ключевые слова: *алгоритмы планирования процессорного времени, First-Come,First-Served (FCFS), Round Robin, многоуровневые очереди с обратной связью, учебное приложение по планированию использования процессорного времени, не вытесняющее планирование, краткосрочное планирование.*

Annotation: *The article deals with the basic algorithms of short-term planning of processor time, such as First-Come, first-Served (FCFS), Round Robin, multilevel queues with feedback. To implement the work of these algorithms, a training application was developed in the Delphi Second edition v 7.2 program. In the main form of the application, the algorithm is selected, the number of processes under consideration, the time of occurrence, the duration of the process, the quantization time and priority are entered. Depending on these data, the program displays the result of execution of all processes and shows at what time each of the processes was either in the ready mode or in the execution mode, as well as you can see how much CPU time it took to execute all processes.*

Keywords: *processor time scheduling algorithms, First-Come,First-Served (FCFS), Round Robin, multi-level feedback queues, training application for CPU time scheduling, non-crowding scheduling, short-term scheduling.*

Процессорное время является одним из самых ограниченных ресурсов вычислительной системы. Для того чтобы его распределить между многочисленными процессами в системе необходимо использовать процедуру планирования процессов. Различают следующие виды планирования процессов (по длительности влияния): краткосрочное, среднесрочное и долгосрочное [4]. В данной статье мы рассмотрим методы краткосрочного планирования.

Для краткосрочного планирования в качестве динамических характеристик процессов могут применяться следующие сведения:

- Какое количество времени потребовалось для выгрузки процесса на накопитель или его загрузки в оперативную память.
- Какое количество оперативной памяти захватывает процедура.
- Какое количество процессорного времени ранее дано процессу.
- CPU burst.
- I/O burst.

Поясним значение двух последних параметров, длительность которых, считается значимым динамическим параметром процесса. Работу каждого процесса можно представить, как очередность циклов применения процессора и ожидания окончания действий ввода-вывода. Период времени постоянного применения процессора носит наименование CPU burst, а период времени постоянного ожидания ввода-вывода - I/O burst [8]. На рисунке 1 представлен отрывок работы определенного процесса с выделением указанных интервалов.

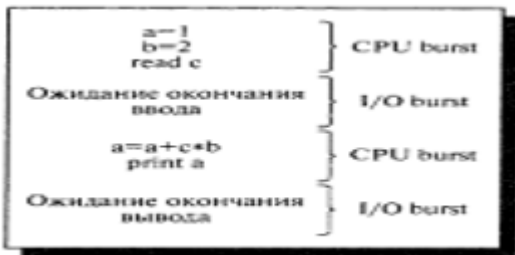


Рисунок 1. Фрагмент деятельности процесса с выделением промежутков

Одним из наиболее простых алгоритмов планирования является First-Come - First-Served (первым пришел, первым обслужен). Его обычно обозначают - FCFS по первым буквам его английского названия. Предположим, что процессы, пребывающие в состоянии готовности, выстроены по очереди. Если процесс переходит в положение готовность, он, а конкретнее, ссылка в его PCB переходит в конец данной очереди. Подбор следующего процесса с целью выполнения осуществляется из начала очереди с того места ссылки в его PCB. Очередность такого вида содержит в программировании специализированное название - FIFO - сокращение от First In, First Out (первым прибыл, первым вышел) [11].

Данный алгоритм выбора процесса осуществляет невытесняющее планирование. Процесс, получивший в распоряжение процессор, занимает его до истечения настоящего CPU burst. Затем для выполнения выбирается следующий процесс из начала очереди.

Преимуществом алгоритма FCFS является простота его реализации, но в то же время он обладает множеством минусов [9]. Рассмотрим следующий пример. Пусть в состоянии готовности находятся три процесса - для которых известны времена их очередных CPU burst. Эти времена приведены в таблице на рисунке 2 в некоторых условных единицах.

Процесс	P <sub>0</sub>	P <sub>1</sub>	P <sub>2</sub>
Продолжительность очередного CPU burst	13	4	1

Рисунок 2. Времена очередных CPU burst

Для легкости понимания будем считать, что работа процессов ограничивается применением



только лишь одного промежутка CPU burst, что процессы не делают действий ввода-вывода и что время переключения контекста так незначительно, что его можно не брать во внимание.

Если процессы, готовые к выполнению, расположены в порядке , то картина их исполнения выглядит следующим образом (рис. 2). Первым выполняется процесс  $P_0$ . Получает его на все своего CPU burst, то есть на единиц времени. Затем, когда процесс  $P_0$  будет выполнен, начнет свое выполнение новый процесс – . Время, на которое он займет процессор, составит уже четыре единицы. Далее, за процессом , следует процесс  $P_2$ . Следовательно, время ожидания для процесса равно нулю, для процесса единиц (время выполнения процесса ), а для , соответственно – 17 единиц (сумму времени, ушедшего на выполнение процессов  $P_0$  и  $P_1$ ). Расчитаем среднее время выполнения процесса. Оно составит

Тогда, рассчитаем среднее полное время: единицам времени.

Если изменить порядок расположения процессов, и расположить их следующим образом: , то их выполнение будет происходить следующим образом (рис. 3).

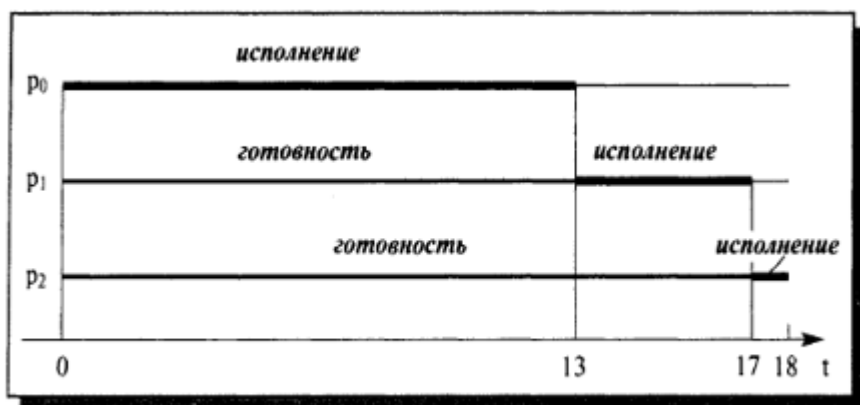


Рисунок 3. Выполнение процессов в порядке

Ожидание выполнения процесса составит Тогда, ожидание д 0 единиц.

Тогда рассчитаем среднее время ожидания: Что в пять раз меньше, чем в случае, рассмотренном ранее, когда процессы располагались следующим образом: Проверим, уменьшилось ли полное время выполнения процессов. Полное время выполнения для процесса  $P_0$  равно 18 ,  $P_1$ – 5 единицам,  $P_2$ –1 единице. Тогда, среднее полное время: . Это, как мы и предполагали, меньше, чем при расстановке процессов первым способом (в два раза) [4].

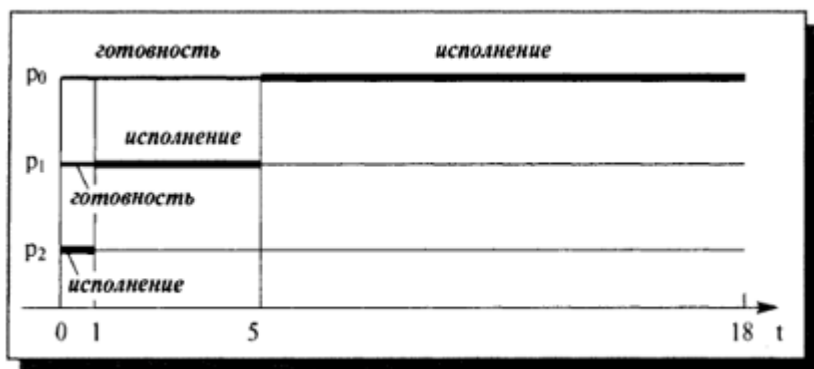


Рисунок 4. Выполнение процессов в порядке



Буквой «И» обозначены процессы, которые находятся в режиме исполнения, а буквой «Г» соответственно процессы, которые находятся в режиме готовности. Ячейки завершенных процессов пусты.

Столбцы таблицы – это единицы времени на протяжении которых процессы находятся в определенном режиме, так столбец с цифрой «1» соответствует промежутку времени от 0 до 1 и т.д.

Итак, первым в очереди к исполнению будет процесс. Длительность исполнения данного процесса не вмещается в единицу времени, но процесс времени исполняется до истечения кванта следовательно CPU burst занимает 4 единицы времени. Затем, он становится последним в очереди процессов, которые готовы к исполнению. Следовательно, очередь будет выглядеть следующим образом. Теперь начинается выполнение процесса. В данном случае величина выделенного кванта равна времени исполнения процесса, поэтому процесс будет продолжать работу до завершения. Очередь процессов, которые находятся в состоянии готовности теперь будет содержать только два процесса. Начинает свое выполнение процесс который завершается за то процессорное время, которое было ему отпущено. Теперь, единственным процессом, который еще не закончил свою работу является процесс поэтому все оставшиеся кванты времени отводятся ему.

Посчитаем число символов «Г» (время ожидания для процесса) для каждой строки соответственно процессам: для 1 – 5 единиц времени, для 2 – 4 единиц времени, для 3 – 8 единиц времени. Расчитаем среднее время ожидания для данного алгоритма:  $(5+4+8)/3$  единиц времени. Аналогично посчитаем полное время выполнения для каждого процесса: для 1 – 8 единиц, для 2 – 9 единиц. Среднее полное время выполнения оказывается равным  $(8+9)/2$  единицам времени.

Несложно заметить, что, как и для алгоритма FCFS, среднее время ожидания равно 2, а среднее полное время выполнения равняется 6 единицам времени.

С совершенствованием алгоритма многоуровневых очередей к нему добавился механизм обратной связи. Заключается он в том, что процесс не приписан к определенной очереди на постоянной основе, а способен перемещаться между очередями в зависимости от своего поведения.

Для наглядности разберем случай, когда процессы, находящиеся в состоянии готовности сформированы в 4 очереди. Планирование процессов между очередями строится на базе вытесняющего приоритетного механизма.

Чем выше на рисунке расположена очередь, тем выше ее приоритет. Процессы в первой очереди не будут выполняться, если в очереди ноль есть хотя бы один процесс. Процессы в очереди 2 не смогут, если есть хотя бы один процесс в очередях 0 и 1. И в конечном итоге, процесс в очереди 3 может исполниться только тогда, когда очереди 0,1 и 2 пусты.

Если при работе одного процесса появляется другой, который находится в наиболее приоритетной очереди, то исполняющийся в данный момент процесс вытесняется новым. Планирование процессов для очередей 0-2 основывается на алгоритме RR, а планирование процессов в очереди 3 на алгоритме FCFS.

Появившийся процесс переходит в очередь 0. В его распоряжении входит квант времени равный 8 единицам измерения. Далее, процесс либо остается в данной очереди, если квант времени больше продолжительности его CPU burst, либо переходит в очередь. В первой

очереди квант времени процессов равен 16 единицам. Если же процесс не укладывается и в это время, то он мигрирует в следующую очередь, в противном случае остается в очереди 1. В очереди 2 размерность кванта времени равна 32 единицы. По аналогии, процесс либо остается в очереди 2, либо переходит в очередь 3, которая не имеет величины квантового времени, то есть готовых процессов в других очередях нет, процесс может продолжать выполнение до завершения своего CPU burst.

Для процесса приоритетность очереди, в которую он попадет, зависит от продолжительности его CPU burst. Процессы с наименьшим значением продолжительности CPU burst попадают в наиболее приоритетные очереди, но, вместе с тем, они не могут рассчитывать на большое процессорное время. В результате, все процессы распределяться по высоко- и низкоприоритетным очередям соответственно требованиям времени работы процессора.

Размещение процессов в противоположном порядке может реализовываться по разным принципам. Миграция процессов занимающих низкоприоритетную очередь в очередь высокоприоритетную позволяет подробнее учесть изменение поведения процессов во времени [1].

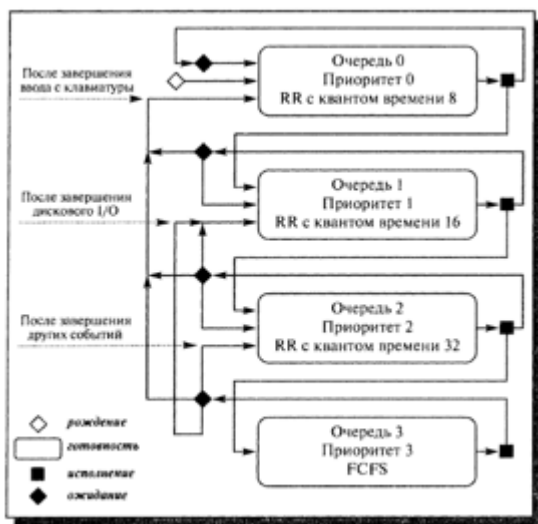


Рисунок 6. Схема миграции процессов Multilevel Feedback Queue

Данный алгоритм, по сравнению с другими выше рассмотренными, является наиболее общим аспектом планированию процессов. Многоуровневые очереди с обратной значительнее сложнее в реализации, но в свою очередь владеют большей степенью гибкости [11]. Понятно, что кроме варианта, приведенного выше, существует множество других модификаций данного способа планирования.

Для разработки приложения была выбрана программа Delphi Second edition v 7.2. Алгоритмы, рассмотренные в первой части, были протестированы, а результаты работы разработанного приложения представлены в виде скриншотов во второй части.

В разработке приложения использовались следующие модули: Windows, Messages, SysUtils, Variants, Classes, Graphics, Controls, Forms, Dialogs, StdCtrls, Grids.

Рассмотрим примеры работы программы, используя различные алгоритмы планирования. Главная форма приложения содержит строку выбора алгоритма:

- First-Come - First-Served
- Round Robin
- Multilevel Feedback Queue (рис. 7).

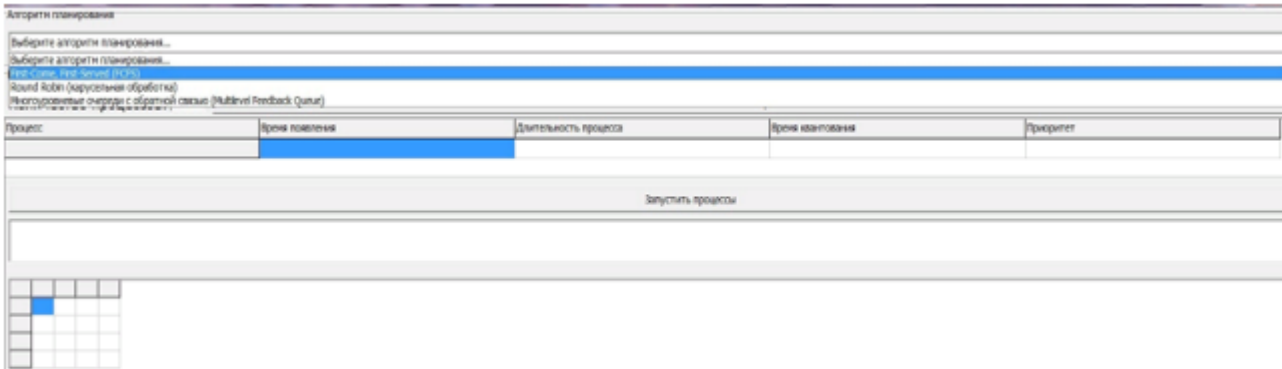


Рисунок 7. Главная форма приложения

На выполнение процессов, в зависимости от алгоритма, будут влиять разные параметры. Так, результат работы алгоритма FCFS зависит только от времени запуска процесса и от его длительности. Как мы видим, все процессы выполняются друг за другом по времени запуска, не прерываясь, до своего исполнения (рис. 8).

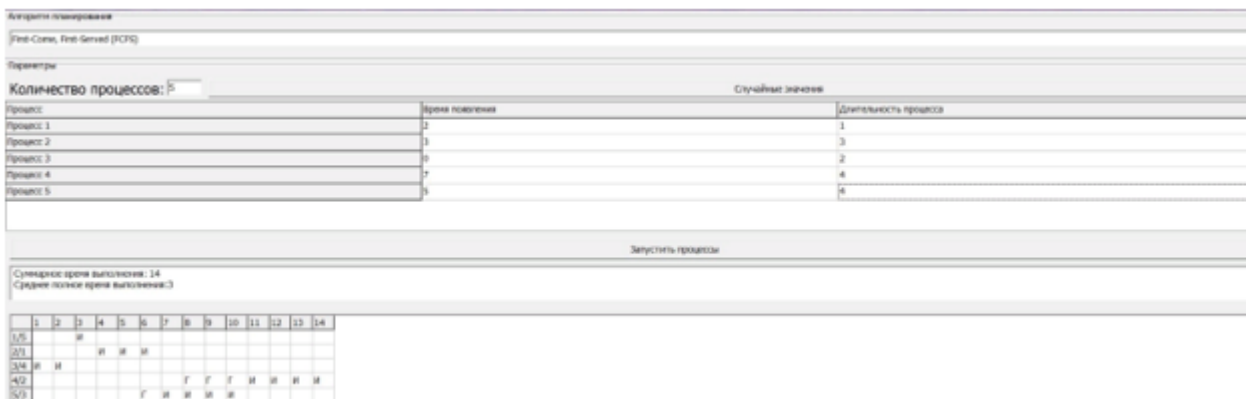


Рисунок 8. Результат работы алгоритма FCFS.

Результат же работы алгоритма Round Robin зависит еще и от времени квантования (промежуток времени, в который процесс находится около процессора). Так, рассмотрим как выполняется процесс 2 на рисунке 9 ниже.

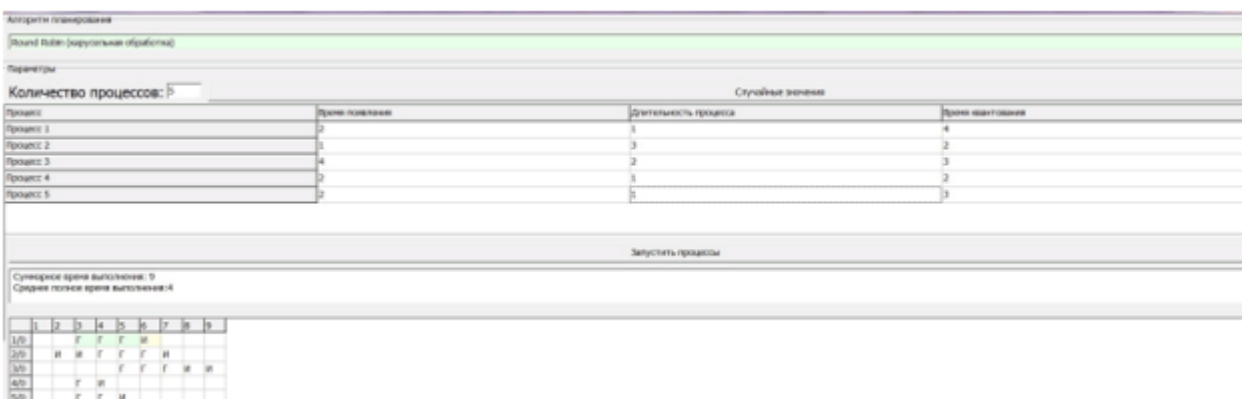


Рисунок 9. Результат работы алгоритма RR.

Он запускается первым, его длительность равна 3, но в режиме исполнения он находится только две единицы времени, так как время его квантования равно 2. Затем, начинает исполняться следующий процесс в течение времени его квантования или до полного завершения.

На исполнение алгоритма Multilevel Feedback Queue оказывает значительное влияние такой параметр как приоритет.

Процесс	Время выполнения	Длительность процесса	Время квантования	Приоритет
Процесс 1	2	1	4	5
Процесс 2	1	3	2	1
Процесс 3	4	2	3	4
Процесс 4	2	1	2	2
Процесс 5	2	1	3	3

Суммарное время выполнения: 9  
Среднее полное время выполнения: 4

t	1	2	3	4	5	6	7	8	9
115									
113	И	И	И						
114			Г	Г	И	И			
112		Г	И						
103		Г	Г	И					

Рисунок 10. Результат выполнения алгоритма MFQ.

В ходе проведения работы были изучены и проанализированы алгоритмы планирования и средства, позволяющие создавать учебные приложения. Наиболее подходящими для выполнения поставленной задачи оказался структурированный объектно-ориентированный язык программирования Delphi 7 Second edition v 7.2.

Разработанное учебное приложение наглядно демонстрирует работу алгоритмов планирования процессорного времени. Благодаря его использованию, можно отследить какой из алгоритмов в зависимости от заданных параметров занимает меньше процессорного времени, а значит, является более эффективным.

## Литература

- [1] Бакнелл Д. Фундаментальные алгоритмы и структуры данных в Delphi. – Питер, 2006.
- [2] Белов В.В. Программирование в Delphi: процедурное, объектно-ориентированное, визуальное: Учебное пособие для вузов / В.В. Белов, В.И. Чистякова. – М.: ГЛТ, 2014.
- [3] Бобровский С. Delphi 7. Учебный курс. – Питер, 2006.
- [4] Олифер В.Г., Олифер Н.А. Сетевые операционные системы. – СПб.: Издательский дом Питер, 2001.
- [5] Санников Е. Курс практического программирования в Delphi. Объектно-ориентированное программирование / Е. Санников. – М.: Солон-пресс, 2013.
- [6] Сорокин А. Delphi. Разработка приложений.– СПб. : Питер, 2011.
- [7] Сухарев М. Золотая книга Delphi. – Наука и техника, 2008.

- [8] Таненбаум Э. Современные операционные системы. – СПб.: Издательский дом Питер, 2015.
- [9] Фаронов В. Delphi. Программирование на языке высокого уровня / В. Фаронов. – СПб.: Питер, 2012.
- [10] Фуфаев Э. Delphi проекты. – М. : Academia, 2013.
- [11] Чеснокова О. Delphi 2007. Алгоритмы и программы. – НТ Пресс, 2008.

## References

- [1] Bucknell D. Fundamental algorithms and data structures in Delphi. - Peter, 2006.
- [2] Belov V. V. Programming in Delphi: procedural, object-oriented, visual: textbook for universities / V. V. Belov, V. I. Chistyakova. - Moscow: GLT, 2014.
- [3] Bobrovsky S. Delphi 7. Training course. - Peter, 2006.
- [4] olifer V. G., olifer N. A. Network operating systems. – SPb.: Peter publishing house, 2001.
- [5] Sannikov E. Course of practical programming in Delphi. Object-oriented programming / E. Sannikov. Moscow: Solon press, 2013.
- [6] Sorokin A. Delphi. Application development.- SPb. : Peter, 2011.
- [7] Sukharev M. Golden book Delphi. - Science and technology, 2008.
- [8] Tanenbaum E. Modern operating systems. – SPb.: Peter publishing house, 2015.
- [9] V. Faronov Of Delphi. Programming in a high-level language / V. Faronov. – SPb.: Peter, 2012.
- [10] Fufaeв E. Delphi projects. - Moscow: Academia, 2013.
- [11] Chesnokova O. Delphi 2007. Algorithms and programs. NT Press, 2008.

# Физическая культура

## ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ТРЕНЕРА КАК ФАКТОР ВЛИЯНИЯ НА МОТИВАЦИЮ СПОРТСМЕНОВ РАЗНОГО ВОЗРАСТА

Авторы: Тимофеева Олеся Анатольевна

Аннотация: В статье описывается деятельность тренера, влияющая на успешную деятельность спортсменов, рассмотрена спортивная мотивация спортсменов разного возраста.

Ключевые слова: Тренер, спортивная деятельность, мотивация, факторы, возраст.

Annotation: The article describes the activity of the coach, which affects the successful activity of athletes, sports motivation of athletes of different ages is considered.

Keywords: Coach, sports activity, motivation, factors, age.

Влиянию спортивной мотивации посвящено много научных работ. Исследуя мотивацию в спортивной деятельности, Р.А. Пилоян пишет следующее: «Мотивация – это особое состояние личности спортсмена, которое формируется в результате соотнесения им своих возможностей с предметом самой спортивной деятельности. Оно является основой для реализации целей, которые направлены на достижение максимального спортивного результата» [2].

Так как мотивация является основой для успешности спортивной деятельности, то верно ли будет считать, что чем более мотивирован спортсмен, тем лучше он сможет выступить на соревнованиях? Как показывают многие исследования в этой сфере, неверным будет считать, что при выполнении определенного рода задач для всех личностей необходима максимальная мотивация.

Роль мотивации с целью выполнения определенной деятельности установлено давно. Но нужно отметить, что некоторым спортсменам повышенная мотивация может не только помочь, но и навредить. Слишком большое старание успешно выступить на соревнованиях может привести к ухудшению деятельности спортсмена. Тот тренер, который применяет одну и ту же стратегию мотивации ко всем подопечным допускает большую ошибку.

Психологический принцип поведения, который был сформулирован очень давно и получивший название «закон Йеркса-Додсона», дает возможность тренерам вооружиться эффективной стратегией: имеется оптимальный уровень мотивации с целью достижения определенной задачи и определенного исполнителя. Данное положение играет главную роль для тренеров в процессе подготовки спортсменов к соревнованиям, а именно - сформировать оптимальный уровень мотивации для каждого спортсмена.

Спортивные соревнования являются мощным источником мотивации в спортивной деятельности. Соревновательные ситуации помогают способствовать достижению более высоких результатов, чем тренировочном процессе.

Еще один источник мотивации - это информация, или обратная связь, которая должна



обеспечиваться непосредственно тренером. Существуют разные виды информации, а также разные способы ее подачи спортсменам. Источник мотивации спортсмена - это подкрепление, в качестве которого могут выступать любые события, способные повысить вероятность необходимой реакции спортсмена.

В исследовании Р.Н. Сингера отмечается, что между уровнем притязаний спортсмена и мотивацией существует взаимная связь. На уровень притязаний спортсмена могут влиять прошлые успехи или же неудачи [1]. Уровень притязаний может быть установлен не только спортсменом, но также и другим человеком, например, тренером.

Таким образом, тренер имеет возможность точнее поставить цель перед своим подопечным, ориентируясь на его возможности, уровень подготовленности, а также имеющиеся способности. В зависимости от уже имеющегося опыта и ожиданий на данный момент времени, перед каждым спортсменом должна ставиться достижимая цель, которую необходимо менять после каждого выступления.

Изучая спортивную мотивацию, Е.П. Ильин отмечает существующие упущения. Одним из главных он называет стремление рассматривать побудительный механизм (мотивацию) как что-то статическое, начально заданное [1].

На самом же деле, мотивация имеет в себе главный признак психического, то есть, «процессуальность». Эту «процессуальность» рассматривают как психическую активность субъекта, которая включает в себя постоянное дифференцирование значимого и незначимого в существующей на данный момент реальности.

Таким образом, процессуально-динамический подход в изучении личности спортсменов может позволить найти и проследить причастность к становлению, а также развитию побудительного механизма, имеющих психических функций и образований личности спортсменов.

## **Литература**

1. Ильин, Е.П. Психология физического воспитания: Учебник для институтов и факультетов физической культуры /Е.П. Ильин.- 2 - е изд., испр. и доп. - СПб.: РГПУ им. А.И. Герцена, 2000. - 486с.
2. Пилоян, Р.А. Мотивация спортивной деятельности / Р.А. Пилоян. - М., 1984. - 247 с.

## **Literature**

1. Ilyin, E. P. Psychology of physical education: Textbook for institutes and faculties of physical culture /E. p. Ilyin.- 2nd ed., ISPR. and extra - SPb.: RGPU im. A. I. Herzen, 2000. - 486с.
2. Piloyan, R. A. Motivation of sports activity / R. A. Piloyan. - M., 1984. - 247 p.

# ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПСИХОЛОГО-ПЕДАГОГИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПО УПРАВЛЕНИЮ КОНТЕКСТНЫМИ ФАКТОРАМИ МОТИВАЦИИ СПОРТИВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Авторы: Тимофеева Олеся Анатольевна

Аннотация: В статье описываются основные направления психолого-педагогической деятельности, которая направлена на управление контекстными факторами мотивации.

Ключевые слова: Контекстные факторы, мотивация, психолого-педагогическая деятельность.

Annotation: The article describes the main directions of psychological and pedagogical activity, which is aimed at managing contextual factors of motivation.

Keywords: Contextual factors, motivation, psychological and pedagogical activity.

В процессе подготовки спортсменов с высокой квалификацией нельзя основываться только на совершенствовании сфер их спортивного мастерства. Этот процесс необходимо рассматривать как управление всей спортивной деятельностью, главным рычагом которого есть контроль направленности мотивации [1].

Влиянию спортивной мотивации посвящено много научных работ. Среди них можно встретить исследование мотивации достижения успеха и избегания неудачи, различных уровней притязаний и предпочтительного типа каузальной атрибуции, а также внутренней и внешней мотивации.

Однако среди исследований спортивной мотивации долгое время недооценивалось значение глобальных факторов. В процессе развития изучения мотивации все большее внимание в наши дни стал привлекать тот факт, что побуждением к спортивной деятельности может быть не только мотивация, которая связана с ситуацией, в которой находится сам спортсмен, а та мотивация, которая связана с традициями, принятыми в обществе, с культурными нормами, с нормами той группы, в которой спортсмен находится. Нужно учитывать, что мотивация - это не только личностный феномен, но также и социальный.

Наиболее ярко системный анализ мотивации выражен в концепции Валеранда [2]. Он пишет, что спорт, как и другие сферы жизнедеятельности, могут быть взаимовлияемыми. Чтобы понять спортсмена как личность, мотивацию необходимо рассматривать во всей ее совокупности, а также обращать внимание все компоненты спортивной мотивации, так как каждый ее компонент является лишь частичкой личности.

Весь анализ мотивации должен включать в себя внешнюю, внутреннюю мотивацию, а также амотивацию. Внутренняя мотивация предполагает занятие спортивной деятельностью с целью собственного удовольствия. Внешняя мотивация является противоположной внутренней мотивации, и предполагает занятие спортивной деятельностью не только ради собственного удовольствия, а по внешней причине.

Если спортсмен не мотивирован ни внутренне, ни внешне, следовательно, он амотивирован. В данном случае спортсмен не имеет стойких побуждений к занятиям спортом, что, в свою

очередь, может привести к прекращению спортивных занятий.

Внешняя, внутренняя мотивация и амотивация существуют на трех уровнях: глобальном, контекстуальном и ситуативном.

В соответствии с исследованиями Валеранда, на глобальном уровне личность развивает глобальную мотивационную направленность взаимодействия с окружающей средой внутренним, внешним и амотивационным способом. Глобальные факторы относятся к факторам социальным, которые распространены во всех аспектах жизни спортсмена. Следовательно, необходимо учитывать, что социальные факторы в большей степени влияют на мотивацию на соответствующем уровне.

Контекстуальный уровень связан с определенной сферой жизнедеятельности человека. В этих «контекстах» спортсмены тоже развивают мотивационные ориентиры. Контекстуальные факторы являются изменяющимися, они являются основой одной особенной сферы жизни, к примеру, спортивной.

Ситуативный уровень является третьим и последний уровнем иерархии. Процесс мотивации на данном уровне относится к мотивации личности, которая увлекается какой-либо деятельностью в данный момент, например спортивной. Ситуативные факторы являются непостоянными, они существуют в данный момент, и, следовательно, не могут являться устойчивым фундаментом регуляции поведения личности.

Необходимо также учесть потенциальное влияние мотивации, которое находится на более высоком уровне в указанной иерархии, на мотивацию, которая находится на уровень ниже. К примеру, низкий уровень ситуативной мотивации в результате сильного поражения в каком-то соревновании, скорее всего, окажет негативное влияние на контекстуальную мотивацию спортивной деятельности, а также может способствовать уходу из спорта вообще.

Резюмируя выше изложенное, необходимо подчеркнуть, что нужно принимать во внимание те мотивационные изменения, которые могут произойти, а также взаимодействие между различными уровнями мотивации. Развитие спортивной мотивации необходимо осуществлять в направлении от внешне организованной к внутренне организованной.

## **Литература**

1. Федоренко А.Б. Взаимосвязь глобальных и контекстуальных компонентов мотивации спортивной деятельности // Вестник Адыгейского госуниверситета. Серия: Педагогика и психология, 2009. - № 2. - С. 264-267
2. Vallerand R.J., Perreault S. Intrinsic and extrinsic motivation in sport: toward a intrinsic and extrinsic motivation for sport // Essential reading in sport and exercise psychology / eds. By D. Smith, M. Bar-Eli. Champaign, 2007. P. 155-164.

## **Literature**

1. A. B. Fedorenko Interrelation of global and contextual components of sports activity motivation // Bulletin of Adyghe state University. Series: Pedagogy and psychology, 2009. - No. 2. - Pp. 264-267.
2. Vallerand R.J., Perreault S. Intrinsic and extrinsic motivation in sport: toward a intrinsic and extrinsic motivation for sport // Essential reading in sport and exercise psychology / eds. By D.

Smith, M. Bar-Eli. Champaign, 2007. P. 155-164.

# РАЗВИТИЕ СРЕДОВЫХ ФАКТОРОВ МОТИВАЦИИ В СПОРТИВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, КЛАССИФИКАЦИЯ СИМПТОМОВ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ВЫГОРАНИЯ

Авторы: Тимофеева Олеся Анатольевна

Аннотация: В статье описываются средовые факторы мотивации, способствующие успешной физкультурной деятельности, рассмотрены симптомы профессионального выгорания, а также их особенности.

Ключевые слова: Физкультурные организации, мотивация, средовые факторы, среда, профессиональное выгорание.

Annotation: The article describes the environmental factors of motivation that contribute to successful physical activity, the symptoms of professional burnout, as well as their features.

Keywords: Physical culture organizations, motivation, environmental factors, environment, professional burnout.

В спортивной мотивации можно выделить два базисных типа: тренировочную и спортивную. На первоначальном этапе занятий всегда главную роль играет тренировочная мотивация.

В непосредственной зависимости от содержательных особенностей преобладающих мотивов занятия спортивной деятельностью мотивацию можно разделить на два условных вида: на спортивно-деловой и на лично-престижный.

Для спортсменов с преобладающими спортивно-деловыми мотивами характерно стремление к достижению определенного спортивного результата, а также активная жизненная позиция в системе взаимоотношений данной спортивной группы. В результате этого у них заметна гораздо более сильная психическая готовность на абсолютно всех этапах соревновательной деятельности.

У спортсменов с преобладающими лично-престижными мотивами заметно стремление к своему собственному самоутверждению с помощью спорта, стремление получить от окружающих людей позитивные оценки даже в ущерб задачам своей спортивной деятельности. Для них характерна сильная боязнь поражения, неустойчивость эмоциональной сферы во время спортивных соревнований.

В работе со спортсменами с явным страхом поражений тренер может повысить ориентацию на определенные личностные достижения, тщательный разбор промахов, как важной составляющей тренировочного процесса, продемонстрировать значимость роли, которую конкретный игрок исполняет в команде.

В семнадцать-восемнадцать лет у спортсменов начинает отмечаться наибольшая заинтересованность в улучшении собственного спортивного мастерства. Поэтапно уровень такой заинтересованности начинает уменьшаться, учитывая, что до пятидесяти процентов спортсменов в данном возрасте рассматривает собственные успехи в спортивной деятельности в качестве еще одной возможности выстроить карьеру в прочих видах деятельности.

На этапе высшего спортивного мастерства мотивация начинает характеризоваться стабильностью. Среди базисных мотивов можно выделить стремление к самоутверждению и собственному совершенствованию, а также интерес к определенному виду спорта, соревновательный мотив.

По мере того, как из-за возрастных перемен начинают постепенно уменьшаться и спортивные результаты, у спортсмена могут проявляться признаки профессионального выгорания. Такой синдром профессионального выгорания появляется на фоне постоянного стресса, которые характерен для спортивной деятельности, и соответствует стадии эмоционально-энергетических, а также личностных ресурсов.

В спортивной психологии мотивации выделена классификация традиционных симптомов профессионального выгорания, среди которых:

- психофизические симптомы. Это чувство постоянной усталости, уменьшение восприимчивости к переменам в окружающей среде, периодические головные боли, расстройства желудочно-кишечного тракта;

- социально-психологические симптомы. Это периодический пониженный эмоциональный тонус, усиливающаяся тревожность и раздражительность, увеличивающаяся гиперответственность, отрицательная установка на жизненные, а также профессиональные перспективы;

- поведенческие симптомы. Появляющееся ощущение, что профессиональная деятельность утяжеляется, равнодушие к своей деятельности, употребление алкогольных напитков.

На этапе завершения спортивной карьеры мотивация, как и на начальных этапах деятельности, крайне неустойчива: с одной стороны, появляется вполне понятное желание завершить активные занятия спортом, а с другой – нет желания избавляться от источника денежных средств, изменять устоявшийся образ жизни.

Мотивами в таком случае выступают психологическая усталость и проблемы со здоровьем, стремление уйти победителем, растущая конкуренция между спортсменами, семейные обстоятельства.

## **Литература**

1. Бабушкин, Г.Д. Формирование спортивной мотивации/ Г.Д. Бабушкин, Е.Г. Бабушкин. – Омск: СибГАФК, 2000. – 179 с.
2. Пилюян, Р.А. Мотивация спортивной деятельности/ Р.А. Пилюян. – М.: Физкультура и спорт, 1984. – 112 с.

## **Literature**

1. Babushkin, G. D. Formation of sports motivation/ G. D. Babushkin, E. G. Babushkin. - Omsk: Sibgafk, 2000. - 179 p.
2. Piloyan, R. A. Motivation of sports activity/ R. A. Piloyan. - Moscow: physical Culture and sport,

1984. - 112 p.

# КОМПЛЕКСНЫЙ ВЕТЕРИНАРНЫЙ КОНТРОЛЬ В СОСТОЯНИИ ЗДОРОВЬЯ СПОРТИВНОЙ ЛОШАДИ

## COMPLEX VETERINARY CONTROL IN A STATE OF HEALTH OF A SPORTS HORSE

Авторы: Стойлов Антон Юрьевич, Овчинников Юрий Дмитриевич

Аннотация: В статье авторы обращают внимание на комплексный ветеринарный контроль состояния здоровья спортивной лошади. На современном этапе развития конного спорта в период резкого возрастания объема и интенсивности нагрузок и числа соревнований для достижения конкурентоспособных технических результатов необходимы хорошее состояние здоровья, высокий уровень функциональной подготовленности спортивной лошади. Результативность выступлений в конном спорте зависит от множества индивидуальных морфологических и физиологических особенностей лошади. Данный факт очень важен не только для выступающего спортсмена – профессионала, но и для начинающих спортсменов-конников, которые должны привыкать заботиться о здоровье лошади, на которой начал выступать.

Ключевые слова: ветеринарный контроль, конный спорт, спортивная лошадь.

Annotation: In the article, the authors pay attention to the comprehensive veterinary control of the health of a sports horse. At the present stage of development of equestrian sport in the period of sharp increase of volume and intensity of loadings and number of competitions for achievement of competitive technical results good state of health, high level of functional readiness of a sports horse is necessary. The effectiveness of performances in equestrian sport depends on many individual morphological and physiological characteristics of the horse. This fact is very important not only for the performing professional athlete, but also for novice equestrian athletes who must get used to taking care of the health of the horse on which he began to perform.

Keywords: veterinary control, equestrian sport, sport horse.

На современном этапе развития конного спорта в период резкого возрастания объема и интенсивности нагрузок и числа соревнований для достижения конкурентоспособных технических результатов необходимы хорошее состояние здоровья, высокий уровень функциональной подготовленности спортивной лошади (Большакова М.В., Иванова Н.В.) [1]. Результативность выступлений в конном спорте зависит от множества индивидуальных морфологических и физиологических особенностей лошади (Пигарева С.Н.; Пилов А.Х., Тарчоков Т.Т.) [9,10,11].

Современные условия соревнований требуют достижения высокого уровня тренированности лошадей и длительного сохранения их работоспособности [17,18].

**Выявленная проблема.** В связи с этим возникает необходимость тщательного отбора конского состава с учетом породных особенностей, экстерьерных данных и функциональных показателей на начальном этапе подготовки и специализации спортивной лошади, и ветеринарного мониторинга и корректировки тренировочного процесса лошадей высшего



спортивного класса при подготовке к международным соревнованиям. С помощью программы комплексного ветеринарного контроля можно осуществлять на различных этапах тренировочного процесса мониторинг показателей здоровья и функционального состояния лошади, что позволит оптимизировать тренировочный процесс и достичь высоких спортивных результатов (Позов С.А., Цыганский Р.А., Орлова Н.Е.) [12]. Начинающие спортсмены должны знать особенности проведения ветеринарного контроля, чтобы воспитывалась забота о здоровье лошади.

#### МАТЕРИАЛЫ ИССЛЕДОВАНИЙ.

Научно-практическое исследование было проведено в группе начальной подготовки 2 года - Государственное казенное учреждение Кабардино-Балкарской Республики «Спортивная школа олимпийского резерва № 3» (руководитель Бецуков Аслан Аниуарович). Стойлов А.Ю., студент факультета спорта, профиль конный спорт, кандидат в мастера спорта Кубанский государственный университет физической культуры, спорта и туризма (г. Краснодар) участвовал в процессе привития лошадей, рассказывая ученикам о важности программы комплексного ветеринарного контроля состояния здоровья спортивных лошадей, проявляя практические и педагогические компетенции в работе как молодой специалист.

Программа комплексного ветеринарного контроля состояния здоровья спортивных лошадей должна состоять из следующих этапов: 1. Диагностика: отбор лошадей на начальном этапе подготовки и спортивной специализации; определения состояния здоровья лошадей. 2. Профилактика: создание оптимальных условий содержания, тренинга и отдыха; обеспечение рациональным кормлением; обеспечение современных и безопасных условий транспортировки к месту проведения соревнований; обеспечение современной спортивной экипировкой лошади для тренировочной и соревновательной деятельности. 3. Контроль подготовки: мониторинг физиологических и биохимических показателей организма лошади на разных этапах годового цикла тренировочного процесса; корректировка тренировочного процесса с учетом функционального состояния организма лошади (создание индивидуальной программы подготовки лошади). 4. Восстановление работоспособности: медикаментозное сопровождение тренировочного процесса согласно требованиям антидопингового контроля; физиотерапевтические методы восстановления.

Для осуществления комплексного ветеринарного контроля состояния здоровья спортивной лошади должны проводиться следующие мероприятия: Ежедневное наблюдение за лошадью во время отдыха и кормления для оценки внешнего вида и поведения животного. Ежедневный клинический осмотр: измерение температуры тела, частоты пульса и дыхания лошади в покое, осмотр опорно-двигательного аппарата и мускулатуры, определение упитанности (Оришев З.Х.) [7]. Контроль режима кормления и питательности рационов. Врачебный контроль тренировочного процесса (разминка, основная и заключительная часть тренировочного занятия, теста, соревновательной программы). Консультативная помощь тренерам и спортсменам для определения объема индивидуальной тренировочной нагрузки для лошади с учетом состояния здоровья, качества и технических характеристик покрытия тренировочной площадки и погодных условий.

Для определения подготовленности лошади в олимпийских видах конного спорта создана система комплексного контроля подготовленности спортивной лошади, которая включает в себя программу функционального контроля (Иванова Н.В.) [4].

Программа функционального контроля спортивной лошади состоит из мониторинга функционального состояния сердечно-сосудистой системы и клинико-биохимического контроля. Состояние сердечно-сосудистой системы играет одну из главных ролей в

обеспечении высокой работоспособности. Различное функциональное состояние системы кровообращения может, как расширять, так и лимитировать адаптацию организма к тренировочным и соревновательным нагрузкам. Для осуществления оперативного контроля функционального состояния сердечно-сосудистой системы спортивной лошади в различные периоды подготовки могут использоваться простые и доступные методы функциональной диагностики: электрокардиография и пульсометрия. Наиболее информативным и перспективным методом клиничко-биохимического контроля является изучение реакции организма лошади на выполняемую нагрузку. Для осуществления контроля адаптации организма к тренировочным и соревновательным нагрузкам в качестве наиболее информативных показателей используется широкий спектр биохимических и гематологических показателей. Определение морфологического состава и кислородтранспортной функции крови, оценка метаболизма в печени, сердце и скелетной мускулатуре, определение показателей углеводного, жирового и белкового обмена до и после выполнения физической нагрузки позволяет получить оперативную информацию для управления тренировочным процессом.

В годичном цикле подготовки необходимо проводить комплексное обследование спортивной лошади по программе функционального контроля 2 раза в год: 1-е обследование — в подготовительном периоде для определения исходного уровня подготовленности; 2-е обследование — в предсоревновательном периоде для определения достигнутого уровня подготовленности и функциональной готовности к выполнению соревновательной нагрузки.

Для осуществления контроля адаптации лошадей к тренировочным и соревновательным нагрузкам в качестве наиболее простых и доступных используются следующие методы: Электрокардиография — это метод исследования биоэлектрической активности сердца для проведения в диагностики и распознавания нарушений ритма и проводимости, гипертрофии сердечной мышцы, нарушений обменных процессов в миокарде. Метод электрокардиографии информативен, абсолютно безвреден и доступен в условиях учебно-тренировочных сборов и соревнований(Магер С.Н., Рузанова Т.С)[6]. Проведение мониторинга ЭКГ позволяет изучить динамику функционального состояния сердечно-сосудистой системы, оценить состояние миокарда, выявить возможные нарушения ритма, проводимости, и на основе полученных результатов сформировать индивидуальный план тренировочной и соревновательной нагрузки(Вирясова Н.А., Ипполитова Т.В.)[2,3]. Контроль функционального состояния сердечно-сосудистой системы и оценка уровня подготовленности спортивной пары в годичном цикле с помощью электрокардиографии позволит своевременно вносить коррекцию в тренировочный процесс и повысить эффективность соревновательной деятельности. Частота сердечных сокращений — это информативный физиологический показатель, который характеризует психоэмоциональное состояние, реакцию организма на физическую нагрузку и окружающую среду. Для оценки функционального состояния лошади, ее готовности к выступлению, своевременного выявления утомления и перетренированности используется пульсометрия – мониторинг частоты сердечных сокращений. Изучение динамики ЧСС позволяет оценить функциональные возможности организма, степень воздействия специальных упражнений на сердечно-сосудистую систему, определить интенсивность каждого упражнения(Сергиенко Г.Ф.)[13,14,15]. Мониторинг ЧСС позволяет правильно дозировать тренировочную и соревновательную нагрузки. В результате повышается качество тренировочного процесса для достижения высоких технических результатов при сохранении здоровья и спортивного долголетия лошади.

Определение динамики гематологических и биохимических показателей крови до и

после выполнения стандартной нагрузки является наиболее информативным и перспективным методом, который дает оперативную информацию о реакции организма лошади на выполняемую нагрузку для управления тренировочным процессом (Калашникова Т.В.; Папаев Р.М.) [5,8]. В качестве наиболее информативных показателей предлагается использовать: количество эритроцитов, лейкоцитов и тромбоцитов, лейкограмма, уровень гематокрита, концентрация гемоглобина, концентрация лактата, триглицеридов, глюкозы, мочевины, активность ферментов аспаратаминотрансферазы (АСТ), креатинфосфокиназы, лактатдегидрогеназы (Сотникова Л.Ф., Гончарова А.В.) [16].

Выводы. Результаты клинико-биохимического контроля обязательно должны рассматриваться во взаимосвязи с данными мониторинга функционального состояния сердечно-сосудистой системы и педагогического контроля, что позволит получать комплексную информацию о состоянии функциональной подготовленности лошади, уровне тренированности.

На основании анализа полученных данных в результате комплексного ветеринарного контроля и мониторинга функциональной подготовленности спортивной лошади следует проводить корректировку индивидуальных планов подготовки лошади с помощью подбора соответствующих средств и методов тренировки и восстановления. Это позволит обеспечить высокую степень тренированности, хорошую спортивную форму, максимальную работоспособность и высокие стабильные технические результаты с положительной динамикой на соревнованиях.

Список литературы.

1. Большакова М.В., Иванова Н.В. Изменение акупунктуры 24 (кончик уха) у терапевтических лошадей в зависимости от условий содержания // [Коневодство и конный спорт](#). 2014. № 2. С. 25-27.
2. Вирясова Н.А., Ипполитова Т.В. Особенности биоэлектрической активности головного мозга спортивных лошадей // [Известия Тимирязевской сельскохозяйственной академии](#). 2018. № 2. С. 99-111.
3. Вирясова Н.А., Ипполитова Т.В. Особенности ЭЭГУ спортивных лошадей в зависимости от возраста // [Ветеринария, зоотехния и биотехнология](#). 2017. № 4. С. 78-86.
4. Иванова Н.В. Спортивный тренинг молодняка // [Вестник Рязанского государственного агротехнологического университета им. П.А. Костычева](#). 2011. № 3 (11). С. 10-12.
5. Калашникова Т.В. Особенности элементарного обмена у продуктивных лошадей // [Коневодство и конный спорт](#). 2019. № 3. С. 31-34.
6. Магер С.Н., Рузанова Т.С. Сравнительная характеристика ультрасонографии и рентгенографии в диагностике патологий конечностей у лошадей // [Генетика и разведение животных](#). 2018. № 1. С. 67-73.
7. Оришев З.Х. Изучение тонуса мышц чистокровных лошадей // [Коневодство и конный спорт](#). 2007. № 4. С. 20а-21.
8. Папаев Р.М. Реакция систем крови и обмена веществ у лошадей разного возраста на нагрузку адреналином // [Ученые записки Казанской государственной академии ветеринарной медицины им. Н.Э. Баумана](#). 2011. Т. 205. С. 164-169.

- 9.Пигарева С.Н. Физиологические аспекты спортивной тренировки в конной выездке//[Тюменский медицинский журнал](#). 2016. Т. 18. № 3. С. 52-55.
- 10.Пигарева С.Н.Статодинамические характеристики тренировки в выездке на основе анализа вегетативных и нервно-мышечных показателей организма спортсменов//[Тюменский медицинский журнал](#). 2017. Т. 19. № 3. С. 55-59.
- 11.Пилов А.Х., Тарчоков Т.Т. Патологический анализ морфологицитовидной железы лошадей в условиях предгорной зоны Кабардино-Балкарской Республики//[Аграрная Россия](#). 2014. № 4. С. 14-15.
- 12.Позов С.А., Цыганский Р.А., Орлова Н.Е.Динамика температуры точек акупунктуры у спортивных лошадей при физической нагрузке//[Ветеринарный врач](#). 2013. № 1. С. 54-56.
- 13.Сергиенко Г.Ф., Иванова Н.П. Функциональное состояние лошадей разного типа ВНД при различных системах тренинга//[Коневодство и конный спорт](#). 2011. № 3. С. 19-20.
- 14.Сергиенко Г.Ф., Бородкина Е.Ю. Физиологические и биохимические показатели крови лошадей//[Коневодство и конный спорт](#). 2011. № 2. С. 19-21.
- 15.Сергиенко Г.Ф., Сергиенко С.С., Пашкова О.Н., Боровая Е.А.Период восстановления значений ЧСС до исходного уровня при тренинге различной интенсивности//[Коневодство и конный спорт](#). 2017. № 3. С. 30-31.
- 16.Сотникова Л.Ф., Гончарова А.В. Кератопатии у лошадей:оценка физиологических барьеров,клинико-бактериологический мониторинг//[Ветеринария и кормление](#). 2017. № 6. С. 10-14.
- 17.Стойлов А.Ю., Овчинников Ю.Д. Программируемые интеративные симуляторы для обучения движениям//[Наука-2020](#). 2019. № 7 (32). С. 96-105.
- 18.Яшина Е.Р., Прохорова И.В., Турзин П.С. Оздоровительно-реабилитационный эффект верховной езды у детей//[Теория и практика физической культуры](#). 2017. № 11. С. 57-59.

## Экономика

# СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА СИСТЕМЫ КРЕДИТОВАНИЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ НА ПРИМЕРЕ СБЕРБАНКА И ВТБ

Авторы: Бичева Елена Евгеньевна, Лесникова Дарья Сергеевна

Аннотация: В статье рассмотрены условия кредитования физических лиц в Сбербанке и ВТБ, раскрыты их отличительные особенности в зависимости от программ кредитования, выявлены условия рефинансирования кредитов.

Ключевые слова: кредит, система кредитования, условия кредитования, рефинансирование, зарплатные карты, физические лица.

Annotation: The article considers the conditions of lending to individuals in Sberbank and VTB, reveals their distinctive features depending on the lending programs, identifies the conditions of refinancing loans.

Keywords: credit, credit system, credit conditions, refinancing, salary cards, individuals.

В России за последние семь лет выдано рекордное количество потребительских кредитов. Аналитики РЭУ им. Г. В. Плеханова сообщили, что на одного россиянина в среднем приходится 87 тысяч рублей, взятых в кредит. Современный человек нередко сталкивается с проблемой срочного кредитования. В этот момент ему необходимо выбрать наиболее привлекательные условия, которые ему предлагают банки.

Рассмотрим предоставляемые услуги кредитования физических двух ведущих банков страны: Сбербанк и ВТБ на 01.10.2019.

Таблица 1 Сравнительная характеристика

Виды операций	Сбербанк			Виды операций	ВТБ		
	% по кредитам	Сумма кредита, руб	Срок кредита		% по кредитам	Сумма кредита, руб	Срок кредита
Кредит на любые цели	От 12,9%	До 5 млн	До 5 лет	Кредит наличными на любые цели	От 13,2%	до 3млн	До 5 лет
Ипотека:				Ипотека:			
-Свой дом под ключ	от 10,9%	от 300 000	до 30 лет	-Вторичное жилье	От 10,5%	До 60млн	До 30 лет
-Приобретение строящегося жилья	от 7,3%	от 300 000	до 30 лет	-Новостройка	От 10,2%	До 60млн	До 30 лет
-Приобретение готового жилья	от 8,8%	от 300 000	до 30 лет	-Ипотека на жилые дома	От 10,1%	До 8 млн.	До 30 лет

-Ипотека с господдержкой для семей с детьми	от 5%	до 12млн	до 30 лет	-Ипотека для военных	От 9,2%	До 2,570 млн	До 20 лет
-Строительство жилого дома	от 10%	от 300 000	до 30 лет	-Нецелевой кредит под залог недвижимости	От 11,4%	До 15 млн	До 20 лет
-Загородная недвижимость	от 9,5%	от 300 000	до 30 лет	-Ипотека с господдержкой	От 5%	От 1,5 млн	До 30 лет
-Нецелевой кредит под залог недвижимости	от 11,6%	до 10млн	до 20 лет	-Больше места-ниже ставка	8,9%	До 60 млн	До 30 лет
-Ипотека плюс материнский капитал	от 8,8%	от 300 000	до 30 лет	-	-	-	-
-Ипотека по программе приобретение готового жилья	от 9,1%	от 300 000	до 30 лет	-	-	-	-
-Военная ипотека	от 9,2%	до 2,502млн	до 20 лет	-	-	-	-
-Гараж или машино-место	от 10%	от 300 000	до 30 лет	-	-	-	-
Рефинансирование кредитов	От 12,9%	До 3млн	До 5 лет	Рефинансирование кредитов	От 12,2%	До 5 млн	До 5 лет
Кредит с поручителем	От 12,9%	От 30 000	До 5 лет	-	-	-	-
Кредит на личное подсобное хозяйство	17%	До 1,5млн	До 5 лет	-	-	-	-
Образовательный с господдержкой	8,79%	Соответствует стоимости обучения	До 10 лет	-	-	-	-

Проанализировав данные таблицы 1, с уверенностью можно сделать вывод о том, что Сбербанк предоставляет более широкий спектр услуг, на значительно выгодных условиях, чем ВТБ. Но для клиентов банка ВТБ, получающих заработную плату на карту ВТБ действуют специальные выгодные условия. В Сбербанке, как и ВТБ действует ряд привилегий для держателей зарплатных карт.

Сегодня у ВТБ есть несколько видов кредитных программ для различных категорий клиентов. Для частных лиц, получающих зарплату на карту ВТБ, и для сотрудников компаний, участвующих в корпоративной программе банка, действуют особые условия:

Кредит наличными для клиентов, получающих заработную плату на карту, предоставляется сроком от 6 месяцев до 7 лет, в то время как срок кредита для других заемщиков от 6 месяцев до 5 лет. Базовая процентная ставка для заемщиков составляет от 13,2%, для клиентов 10,2%. Также отличается и предоставляемая сумма, для клиентов ВТБ сумма составляет от 100 тыс. до 5 млн. рублей, в то время, как для других заемщиков сумма варьируется от 100 тыс. до 3 млн. рублей.

Условия по ипотеке в ВТБ, значительно отличаются от предоставляемых услуг Сбербанка. ВТБ предлагает значительно меньшее количество услуг, но более выгодные условия для клиентов, получающих заработную плату на карту ВТБ. Для владельцев карты:

- Вторичное жилье от 8,9% , сроком до 30 лет, на сумма до 60 млн.
- Новостройка от 8,9% , сроком до 30 лет, на сумму до 60 млн.
- Больше места-ниже ставка от 8,9%, сроком до 30 лет, на сумму до 60 млн.

Еще одной разновидностью кредитования является рефинансирование кредитов. Рефинансирование - это замена существующего долгового обязательства на новое долговое обязательство на рыночных условиях. Для клиентов ВТБ процентная ставка составляет от 10,9%, срок выплаты 6 месяцев-7 лет, в зависимости от размера кредита.

Сбербанк, как и свой вышеупомянутый «соперник» также очень благосклонен к своим клиентам, чему свидетельствуют постоянные акционные предложения и большой перечень кредитных программ с выгодными условиями.

Привилегии для держателей зарплатных карт Сбербанк России, в принципе, очень лояльно относятся ко всем своим клиентам, но, как бы там ни было, к гражданам, которые получают зарплату или пенсию на счет данной финансовой структуры – отношение особое.

1. При оформлении кредита от заемщика понадобится минимальный пакет документов. Например, для потребительского кредита нужно будет предъявить лишь паспорт и зарплатную карточку.
2. При получении любого вида кредита клиент может рассчитывать на «скидку» с процентной ставки – 0,5-2% в зависимости от вида кредита, наличия кредитной истории, залога и поручителей.
3. Возможность оформления кредитной карты на специальных условиях: бесплатное обслуживание в течение первого года, снижение процентной ставки по сравнению с обычной на целых 5%.

Другими словами, чем дольше человек обслуживается в одном банке, тем на более выгодных для себя условиях может получить банковскую услугу именно в этом кредитно-финансовом учреждении.

Таким образом, виды кредитования банков разнообразны и приемлемы практически для любого клиента, выгодные процентные ставки и условия, делают кредиты доступными. Кредиты в Сбербанке России, на сегодняшний день являются наиболее подходящими для физических лиц, так как процентная ставка самая низкая и доступная.

### **Библиографический список:**

1. Деньги, кредит, банки / В. В. Пшеничников, Е. Е. Бичева ; Воронеж. Государственный Аграрный университет.— Воронеж : ВГАУ, 2010.
2. Официальная страница Сбербанк URL: <https://www.sberbank.ru>

# СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ И МЕТОДЫ, ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ В ОЦЕНКЕ СТОИМОСТИ БИЗНЕСА, ИХ ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ

Авторы: Гордеева Евгения Васильевна, Леванидова Наталья Павловна

Аннотация: Оценка стоимости бизнеса является одним из быстроразвивающихся направлений оценочной деятельности. В данной статье рассмотрены современные подходы к оценке стоимости бизнеса и различные методы ее эффективного проведения. Авторы описывают основные преимущества и недостатки подходов к оценке стоимости организации.

Ключевые слова: стоимость бизнеса, оценка бизнеса, методы оценки, управление.

Annotation: Business valuation is one of the fastest growing areas of valuation activity. This article discusses modern approaches to business valuation and various methods of its effective implementation. The authors describe the main advantages and disadvantages of approaches to assessing the value of the organization.

Keywords: business value, business valuation, valuation methods, management.

В современном динамично развивающемся мире ни одна крупная компания не может успешно функционировать без оценки стоимости своего бизнеса.

Наиболее распространенными в мировой практике подходами к оценке являются доходный, рыночный и затратный. Подход к оценке стоимости организации — это совокупность методов, объединенных общей методологией. В свою очередь, метод оценки стоимости бизнеса — это упорядоченные процедуры, позволяющие оценить стоимость организации. В таблице 1 представлены основные подходы и методы к оценке стоимости бизнеса.

Таблица 1 — Подходы и методы к оценке стоимости предприятия (бизнеса)

Доходный подход	Рыночный подход	Затратный подход
Метод дисконтирования денежных потоков	Метод отраслевых коэффициентов	Метод чистых активов
Метод капитализации	Метод компаний-аналогов	Оценка ликвидационной стоимости
-	Метод сделок	-

Доходный подход базируется на показателе дохода, который определяет величину стоимости бизнеса, то есть чем выше доход, тем выше стоимость бизнеса. Однако необходимо учитывать временные рамки получения дохода, степень и виды рисков. Оценка стоимости организации в рамках доходного подхода проводится методом дисконтирования и капитализации. Сущность первого метода заключается в расчете текущей стоимости доходов будущих периодов, которые образуются в результате функционирования фирмы и возможной последующей ее продажи. Сущность метода капитализации заключается в преобразовании дохода в стоимость.

Затратный подход основывается на определении совокупности затрат, необходимых для воспроизводства либо замещения предприятия с учетом износа его активов. Основная формула стоимости бизнеса в рамках данного подхода: активы минус обязательства. Для



определения ликвидационной стоимости дополнительно надо учитывать все затраты, непосредственно связанные с ликвидацией активов организации.

Рыночный подход к определению стоимости бизнеса представляет собой куплю-продажу активов (обязательств) с учетом информированности каждой стороны о предприятии. В основе метода компаний-аналогов лежит стоимость аналогичных предприятий, то есть аналогом признается объект схожий с объектом оценки по технико-экономическим, материальным и иным характеристикам, определяющим его стоимость. Методы компаний-аналогов и сделок по своей сути схожи, различие состоит в величине оцениваемого пакета акций организации. Метод отраслевых коэффициентов заключается в выражение стоимости через отраслевые показатели, но в России данный метод используется крайне редко в связи с отсутствием актуальных статистических данных.

Рассмотрим преимущества и недостатки существующих подходов к оценке стоимости бизнеса в таблице 2.

Таблица 2 — Преимущества и недостатки подходов к оценке стоимости бизнеса

Преимущества	Недостатки
<b>Доходный подход</b>	
1. Учитывает будущие изменения доходов и расходов организации. 2. Учитывает уровень риска через ставку дисконта. 3. Учитывает интересы инвестора.	1. Трудоемкость расчетов. 2. Не учитывает конъюнктуру рынка. 3. Возможно несколько норм доходности, что затрудняет принятие решения.
<b>Рыночный подход</b>	
1. Базируется на данных рынка. 2. Отражает действующую практику покупок и продаж. 3. Учитывает влияние отраслевых факторов.	1. Не учитываются будущие результаты и затраты. 2. Отсутствие необходимых статистических данных о положении в отраслях. 3. В расчет принимается только ретроспективная информация.
<b>Затратный подход</b>	
1. Учитывает влияние производственно-хозяйственных факторов на изменение стоимости активов. 2. Дает оценку уровня развития технологии с учетом степени износа активов. 3. Расчеты опираются на финансовые и учетные документы, то есть результаты оценки более обоснованы.	1. Отражает прошлую стоимость. 2. Не учитывает риски. 3. Не учитывает текущую рыночную ситуацию. 4. Не учитывает перспективы развития бизнеса и связь с настоящими и будущими результатами деятельности предприятия.

Таким образом, для снижения степени разного рода риска при оценке стоимости бизнеса важно применять различные подходы и методы, использовать максимальное количество имеющейся в открытом доступе информации, характеризующей состояние оцениваемой организации.

#### Список используемых источников:

1. Алексейчева, Елена Юрьевна. Экономика организации (предприятия) учебник: Е. Ю. Алексейчева, М. Д. Магомедов. — Москва: Дашков и К, 2016. — 292 с.
2. Грязнова А.Г., Федотова М.А., Эскиндаров М.А., Тазихина Т.В., Иванова Е.Н., Щербакова О.Н. Оценка стоимости предприятия (бизнеса) - М.: Интерреклама, 2015. - 544 с.
3. Сравнительный подход в оценке стоимости предприятия: учебное пособие/ О. А. Минаева; ВолгГТУ. - Волгоград, 2016. - 76 с. ISBN 978-5-9948-2163-3

# НОРМАТИВНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРОЦЕССА ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ В ОБЛАСТИ ПОСТРОЕНИЯ КОММУНИКАЦИЙ МЕЖДУ НАСЕЛЕНИЕМ И МЕСТНЫМИ ОРГАНАМИ ВЛАСТИ

Авторы: Барт Татьяна Вячеславовна, Фуртова Наталья Ивановна

Аннотация: Статья посвящена вопросам построения эффективного взаимодействия между органами власти и населением, являющегося важной задачей современного этапа развития России. Рассмотрены три основных метода построения коммуникаций между населением и органами власти. В данной статье изложены основополагающие нормативно-правовые акты, определяющие принципы построения коммуникаций между органами власти и населением.

Ключевые слова: местное самоуправление, электронный портал, муниципальное образование, взаимодействие власти и населения, информационные технологии, коммуникации, нормативно-правовое обеспечение.

Annotation: The article is devoted to the issues of building effective interaction between authorities and the population, which is an important task of the current stage of development of Russia. Three main methods of building communications between the population and government are considered. This article sets out the fundamental regulatory acts that determine the principles for building communications between government and the public.

Keywords: local self-government, electronic portal, municipality, interaction between the authorities and the population, information technology, communications, regulatory support.

Построение эффективного взаимодействия между органами власти и населением является важной задачей современного этапа развития России.

При этом важно отметить, что построение демократического гражданского общества невозможно без диалога между властью и народом. На сегодняшний день вопросы взаимодействия местных органов власти и населения являются достаточно актуальными, именно поэтому данную проблему регулирует значительное количество нормативно-правовых актов.

Основополагающим нормативно-правовым актом, определяющим принципы построения коммуникаций между органами власти и населением является Конституция Российской Федерации. В частности, статьей 33 Конституции РФ предусмотрено право граждан обращаться в органы государственной власти и местного самоуправления. Также к принципам организации коммуникации между органами государственной власти и населением можно отметить, требование статьи 24 Конституции РФ, определяющей необходимость предоставления доступа гражданам к информации непосредственно затрагивающей их права и свободы, если иное не предусмотрено законом.[1]

Как правило, взаимодействие граждан с органами государственной власти осуществляется в нескольких направлениях:

- по средствам обращения. В данном случае инициатором взаимодействия выступает гражданин или общественное объединение;
- по средствам публикации информации в СМИ;
- использование современных информационных ресурсов для взаимодействия с гражданами. (В данном случае рассматривается создание сайта органа государственной власти, использование социальных сетей и т.д).

Правовые аспекты организации взаимодействия органов государственной власти и населения по средствам обращений определяются следующими законодательными актами: Конституция РФ и Федеральный закон от 6 октября 2003 г. № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации»[2]. В Федеральном законе от 2 мая 2006 г. № 59-ФЗ «О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации»[3], определяются формы обращений граждан (личный прием, письменная или по средствам электронных коммуникаций). Сроки реагирования органов государственной власти на обращение граждан и т.д. При этом можно отметить, что указанный закон имеет ряд неточностей, в частности не определен порядок проведения личного приема и его периодичность.

Исследуя вопросы взаимодействия органов государственной власти и населения необходимо также рассмотреть Федеральный закон от 09.02.2009 г. № 8-ФЗ «Об обеспечении доступа к информации о деятельности государственных органов и органов местного самоуправления»[4]. Данным законом определяются основные принципы предоставления населению доступа к информации о деятельности органов государственной власти и местного самоуправления.

В частности, в ст.4 определяется принцип открытости и доступности информации. Данный принцип можно считать одним из основополагающих принципов, обеспечивающих построение коммуникации между населением и органами государственной власти. С одной стороны это обеспечивает общественный контроль за деятельностью органов власти, а с другой стороны способствует большей политической активности населения.

Необходимо отметить, что указанный выше закон не посвящен полностью вопросам регулирования функционирования сайтов государственных органов власти и органов местного самоуправления, а вводит новый институт предоставления гражданам информации о работе государственных органов. Вопросы Интернета рассматриваются именно в разрезе обеспечения открытого и беспрепятственного доступа к этим данным.

Важной особенностью закона являлось то, что в нем впервые на законодательном уровне определилось понятие официальный сайт государственного органа — это сайт в сети Интернет, содержащий информацию о деятельности органа, электронный адрес которого включает доменное имя, права на которое принадлежат органу.

Как видим, определение вполне удачное — под понятие официального сайта попадут также и поддомены и поддиректории на веб-серверах. Правда, для полноты определения все же стоило рассказать что такое «сайт». Но, видимо, это уже понятие аксиоматическое.

Важно обратить также внимание на то, что доменное имя должно быть оформлено на государственный орган, а не на IT-шника, руководителя органа, что позволяет сохранить и законодательно закрепить права на домен именно за самим органом и случае ухода ответственного лица органу государственной власти не придется менять домен и адрес сайта.

Но при этом в законе отсутствуют требования к размещаемой на сайте органа

государственной власти или местного самоуправления информации. Это приводит к тому, что на некоторых сайтах органов государственной власти публикуется информация, касательно деятельности определенных партий, что ставит данные партии в более выгодное положения.

При исследовании правового регулирования построения коммуникаций между органами власти и населением также необходимо рассмотреть Указ Президента РФ от 07.05.2012 г. № 601, которым была утверждена концепция «Российская общественная инициатива» (РОИ)[5], предусматривающая создание условий для публичного представления граждан с использованием специализированного ресурса в сети Интернет. Концепция предусматривала рассмотрение предложений, получивших поддержку не менее 100 тыс. граждан в течение 1 года.

Можно отметить, что на сегодняшний день отсутствуют нормативно-правовые нормы регулирующие требования к организации и учету оценок граждан полученных в рамках информационного взаимодействия, в частности отправки сообщений через сайт органа государственной власти или личным сообщением руководителю органа государственной власти в социальных сетях.

Многие эксперты высказывают мнение о необходимости введения нормативно-правовых норм, регулирующих требования к публикациям сообщений от органов государственной власти в социальных сетях и разграничение рабочей страницы и личной, что приводит к тому, что публичное лицо посредством публикации постов в социальных сетях высказывает свое личное мнение, которое ущемляет или оскорбляет других граждан и воспринимается гражданами как официальная позиция органов государственной власти.

Таким образом, взаимодействие органов местного самоуправления с населением нашло закрепление в нормативных правовых актах различного уровня. Однако, как показал анализ, современные вызовы требуют расширения участия населения и общественных институтов в процессах решения вопросов местного значения. Недостаточно, чтобы данные вопросы реализовывались только органами местного самоуправления.

#### **Использованные источники:**

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 года. // СПС «Консультант плюс» // Электронный ресурс – Режим доступа URL: <http://www.consultant.ru/>
2. Федеральный закон от 06.10.2003 г. № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» // СПС «Консультант Плюс» // Электронный ресурс – Режим доступа URL: <http://www.consultant.ru/>
3. Федеральный закон от 02.05.2006 г. № 59-ФЗ «О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации» // СПС «Консультант Плюс» // Электронный ресурс – Режим доступа URL: <http://www.consultant.ru/>
4. Федеральный закон от 09.02.2009 г. № 8-ФЗ «Об обеспечении доступа к информации о деятельности государственных органов и органов местного самоуправления» // СПС «Консультант Плюс» // Электронный ресурс – Режим доступа URL: <http://www.consultant.ru/>
5. Указ Президента Российской Федерации № 601 от 12.05.2012 г. "Об основных направлениях совершенствования системы государственного управления" // СПС «Консультант Плюс» // Электронный ресурс – Режим доступа URL: <http://www.consultant.ru/>



# СИСТЕМА ОЦЕНКИ ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ СТРОИТЕЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Авторы: *Василенко Жанна Андреевна, Сергеева Ксения Игоревна*

Аннотация: *В статье предложена авторская структура экономического потенциала строительного предприятия. Представлена методика оценки экономического потенциала строительного предприятия предполагает последовательную оценку его структурных элементов с последующим выведением интегрального показателя.*

Ключевые слова: *экономический потенциал, факторы, оценка, строительное предприятие*

Annotation: *The article suggests the author's structure of the economic potential of a construction enterprise. A methodology for assessing the economic potential of a construction enterprise is presented, which implies a consistent assessment of its structural elements, followed by the derivation of an integral indicator.*

Keywords: *economic potential, factors, assessment, construction company*

Современные подходы к определению экономического потенциала на сегодняшний день позволяют выделить два направления в трактовке данного термина:

- экономический потенциал как совокупность имеющихся в наличии ресурсов;
- экономический потенциал как способность производственных сил к достижению определенного результата.

Изучив труды ученых и специализированную литературу, не удалось выявить какого-либо завершенного подхода к определению структуры экономического потенциала строительного предприятия, что дает возможность констатировать следующее:

- в работах представлен различный количественный и качественный состав субпотенциалов, которые являются относительно самостоятельными элементами, но одновременно с этим, все субпотенциалы, как и их составляющие элементы взаимосвязаны между собой;
- некоторые субпотенциалы не поддаются измерению и могут быть охарактеризованы лишь с их качественной стороны, поэтому целесообразно рассматривать такие элементы, которые также могут быть исчислены и оценены количественно;
- чаще всего в структуре экономического потенциала выделяют производственный, трудовой, финансовый, имущественный, научно-технический субпотенциалы;
- необходима четкая, комплексная структура экономического потенциала, которая бы учитывала принадлежность предприятия к строительной отрасли.

Эти положения послужили основой для разработки авторской структуры экономического потенциала строительного предприятия (рисунок 1).

## Экономический потенциал строительного предприятия

Финансовый субпотенциал	Инвестиционный субпотенциал	Маркетинговый субпотенциал	Кадровый субпотенциал
----------------------------	--------------------------------	-------------------------------	--------------------------

Рисунок 1 – Структура экономического потенциала строительного предприятия

Выделенные в структуре экономического потенциала субпотенциалы, при взаимодействии друг с другом могут образовывать новые компоненты, обеспечивающие экономический потенциал строительного предприятия, но все они так или иначе характеризуются теми параметрами, которые входят в состав элементов. Элементы потенциала обладают такими свойствами как взаимозаменяемость и взаимодополняемость. Например, недостаток кадрового потенциала, может быть компенсирован производственным и имущественным потенциалами в виде технического оснащения и применения новейших технологий, что в условиях деятельности строительных предприятий особенно актуально в связи с ограниченностью их ресурсов.

Согласно, данной авторской структуре экономического потенциала, финансовые ресурсы приобретают первостепенное значение, поскольку это – единственный вид ресурсов предприятия, трансформируемый непосредственно и с минимальным временным благом в любой другой вид ресурсов. От того, насколько эффективно и целесообразно они трансформируются в основные и оборотные средства, а также в средства стимулирования рабочей силы, зависит финансовое благополучие строительных предприятий в целом, его владельцев и работников. Поэтому формирование эффективного механизма управления финансовым субпотенциалом позволит благоприятно влиять на экономический потенциал строительного предприятия путем рационального использования и распределения финансовых ресурсов.

Для полной и всесторонней характеристики строительных предприятий разработано много показателей характеризующих уровень их деятельности, однако, чтобы оценить уровень и эффективность использования их экономического потенциала, данные показатели необходимо систематизировать. Разработка системы показателей, в интеллектуальном плане, является сложной и трудоемкой работой. Процесс формирования или отбора наиболее значимых показателей может быть осуществлен одним из следующих способов [1]:

1. Лицом, принимающим решение (ЛПР) на основе своих знаний и представлений без привлечения экспертов. В данном случае объективность подбора показателей (факторов) зависит от умения, компетентности и квалификации ЛПР. Можно сказать, что это самый быстрый и простой с точки зрения способ создания набора факторов, значимых при определении потенциальных возможностей предприятия.
2. На основе опросов группы экспертов. Преимущества данного метода состоят в возможности агрегировать индивидуальные мнения и в базировании на большом диапазоне оценок, чем можно извлечь из изучаемых документов.
3. На основе изучения статистических данных, результатов научных исследований, публикаций, отражающих различные подходы к определению экономического потенциала строительных организаций.

Оценка обозначенных автором субпотенциалов, образующих экономический потенциал, должна сводиться к оценке конкретных характеристик объектов. Каждый из субпотенциалов может быть охарактеризован множеством показателей, среди которых можно выделить как количественные, так и качественные показатели. В связи с этим возникает потребность в



определении необходимого и достаточного количества показателей, причём эти показатели должны: отражать конкретные направления развития потенциала строительных предприятий и обеспечивать условия его роста; быть количественно измеримы, а результаты расчетов должны соответствовать направлению развития и обладать определенной тенденцией; иметь стабильную и достоверную информационную базу; быть сопоставимы между собой и позволять проводить сравнения с уровнем развития аналогичных предприятий; обеспечивать однозначность толкования; быть простыми в вычислении. Также количество показателей по возможности лучше свести к минимуму, чтобы избежать дублирования и противоречивости при комплексной оценке.

Кроме того, в целях повышения эффективности управления экономическим потенциалом, целесообразно вывести обобщающий или интегральный показатель. Интегральный показатель позволит в любой момент определить реальный размер экономического потенциала и выявить тенденции его развития, например, сравнив экономический потенциал одного предприятия за разные временные промежутки.

Предлагаемая методика оценки экономического потенциала предполагает последовательную оценку его структурных элементов с последующим выведением интегрального показателя. В связи с этим, прежде чем приступить к рассмотрению самой методики, считаем целесообразным определить структуру экономического потенциала предприятия, выделить основные показатели, составляющие потенциал, и выразить эти показатели в баллах, которые находятся на разных уровнях детализации.

Таким образом, сформированная структура экономического потенциала строительной компании, состоящая состоит из финансового, инвестиционного, маркетингового и трудового субпотенциалов, может обеспечить реальную конкурентоспособность строительного предприятия на рынке лишь при сочетании указанных субпотенциалов. Интеграция этих показателей создает конкурентное преимущество, которое многие авторы сводят к стержневой компетенции компании.

Наиболее детально интегральная сущность потенциала предприятия, работающего в рыночных условиях, отражена в работах Е.В. Попова, где в развитие понятия социально-экономического потенциала предприятия, предложено использование понятия рыночный потенциал, в целях более эффективного осуществления стратегического планирования деятельности промышленных предприятий в условиях рынка [2,3].

В качестве составных частей первого уровня данного интегрального показателя автор выделяет два блока:

- 1) потенциал маркетинговой деятельности,
- 2) потенциал управленческой деятельности,

которые в процессе декомпозиции до четвертого уровня распадаются на составляющие элементы. Каждый из них подвергается оценке и суммируется в интегральный показатель. Данный метод, заключающийся в количественной оценке рыночного потенциала предприятия, является важным инструментом маркетингового и стратегического управления, позволяющим реализовать ресурсный подход в управлении и повышать конкурентоспособность предприятия.

Применив и дополнив данную методику, авторами была разработана система детализации, которая включает в себя различные уровни: системный, концептуальный, методический,

тактический. Составляющими блоками, на системном уровне должны стать: Блок 1 – Управление, Блок 2 – Внутренние рынки, Блок 3 – Ресурсы. Проведем операционализацию понятийного аппарата.

Блок 1 «Управление» – задает общий вектор развития, управляет фирмой и ее положением на рынке. Данный блок включает в себя: организационную структуру управления; организацию системы маркетинга предприятия; стратегию, планирование, контроль; сегментирование рынка.

Блок 2 «Внутренние рынки» – представляет собой совокупность факторов внешней среды, действующих на рынках, состоящих из товаров и услуг.

Блок 3 «Ресурсы» – это материальная и нематериальная основа экономического потенциала. В данный блок входят материальные ресурсы, нематериальные активы, финансовое состояние предприятия кадры и информационные ресурсы.

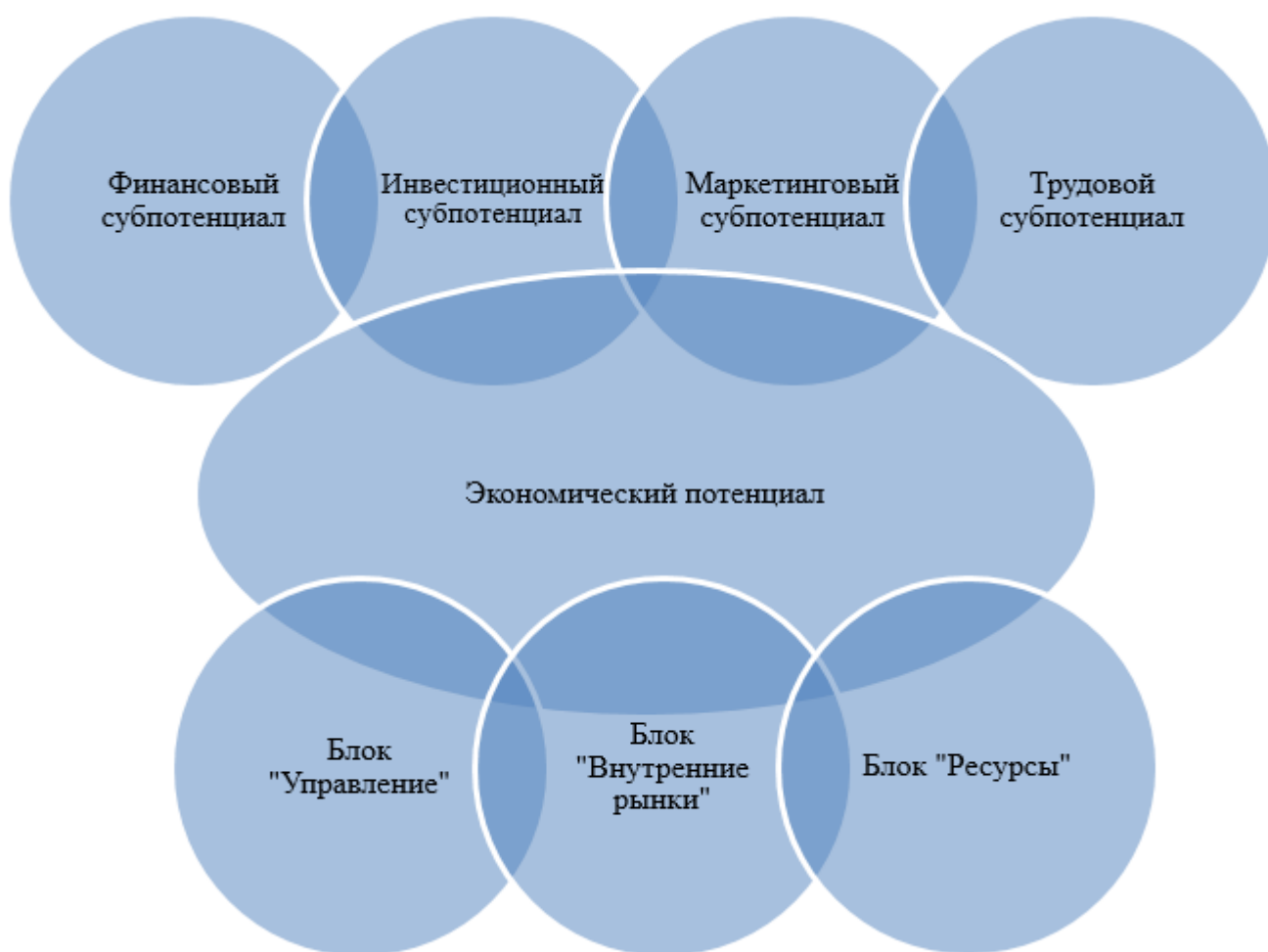


Рисунок 2 – Графическая схема интеграции экономических субпотенциалов и блоков потенциала

Таким образом, категория экономического потенциала является интегральной величиной, включающей следующие структурные единицы:

$$\text{ЭП} = f(\text{П1}; \text{П2}; \text{П3}), \quad (1)$$

где: П1 - система управления деятельностью предприятия; П2 - внутренние рынки; П3 - ресурсы для осуществления экономической деятельности.

При этом структурные показатели каждого блока можно подразделить на элементы более низкого порядка. Содержание элементов всех уровней и их детализация показаны в таблице.

Таблица - Содержание элементов категории «экономический потенциал»

<b>Уровни детализации</b>			
<b>Системный (I)</b>	<b>Концептуальный (II)</b>	<b>Методический (III)</b>	<b>Тактический (IV)</b>
1	2	3	4

1 Управление	1.1 Организационная структура управления	1.1.1 Уровень координации	1.1.1.1	Централизация управления	
			1.1.1.2	Координация управления	
		1.1.2 Корпоративная культура	1.1.2.1	Социальная культура	
			1.1.2.2	Корпоративные установки и убеждения	
		1.2 Организация системы маркетинга	1.2.1 Уровень координации	1.2.1.1	Структура управления маркетингом
				1.2.1.2	Форма организации маркетинга
	1.2.2 Комплекс маркетинга		1.2.2.1	Товар	
			1.2.2.2	Цена	
	1.3 Стратегия, планирование, контроль	1.3.1 Анализ возможностей предприятия	1.2.2.3	Продвижение	
			1.3.1.1	Анализ внутренних возможностей	
			1.3.1.2	Анализ внешних факторов	
			1.3.2.1	Стратегическое планирование	
		1.3.2 Вид планирования	1.3.2.2	Оперативное планирование	
			1.3.2.3	Развитие хозяйственного портфеля	
		1.3.3 Основа планирования	1.3.3.1	Согласование тактики и стратегии	
			1.3.4 Контроль	1.4.4.1	Вид контроля
	1.4.4.2	Периодичность контроля			

Продолжение таблицы

1	2	3	4	
1.4 Сегментирование рынка		1.4.1 Сегментирование	1.4.1.1	Признаки сегментирования
			1.4.1.2	Работа с целевыми сегментами
		1.4.2 Позиционирование	1.4.2.1	Карта позиционирования
			1.4.2.2	Позиционирование конкурентных преимуществ

2	Внутренние рынки	2.1	Информация о рынке	2.1.1	Размер	2.1.1.1	Уровень спроса
					потенциального рынка	2.1.1.2	Уровень предложения
				2.1.2	Открытость рынка	2.2.1.1	Торговые ограничения
						2.2.1.2	Уровень концентрации
		2.2	Информация о товаре	2.2.1	Товар	2.2.1.1	Ассортимент
						2.2.1.2	Качество
						2.2.1.3	Товарная марка
						2.2.1.4	Упаковка
				2.2.2	Цена	2.2.2.1	Методы ценообразования
						2.2.2.2	Гибкость ценовой политики
				2.2.3	Распределение	2.2.3.1	Традиционный канал
						2.2.3.2	Интегрированный канал
		2.2.4.1	Реклама				
		2.2.4.2	Стимулирование сбыта				
		2.2.4	Продвижение	2.2.4.3	Выставки		
				2.2.4.4	PR		

Окончание таблицы

3	3.1	Материальные ресурсы	3.1.1	Основные фонды	3.1.1.1	Управленческий учет основных фондов
			3.1.2	Оборотные фонды	3.1.2.1	Управленческий учет оборотных фондов
	3.2	Нематериальные активы	3.2.1	Деловая репутация	3.2.1.1	Оценка деловой репутации предприятия
			3.2.2	Патенты, лицензии	3.2.2.1	Собственные нематериальные активы
	3.3	Кадры	3.3.1	Обеспеченность	3.3.1.1	Приобретенные нематериальные активы
			3.3.2	Квалификация	3.3.1.2	Укомплектованность
	3.4	Информационные ресурсы	3.4.1	Компьютерные программы	3.3.1.2	Текучесть
					3.3.2.1	Базовая квалификация
			3.4.1.1	Программы по управлению		
			3.4.1.2	Программы по учёту		
	3.4.2	Базы данных	3.4.2.1	Внутренняя база		
			3.4.2.2	Внешняя база		

Так, первый, наиболее крупный уровень, обозначим как системный. В составляющие его блоки (блок Управления П1, блок внутренних рынков - П2 и блок Ресурсов - П3) включены большинство основных показателей, характеризующих экономический потенциал, наиболее полное обладание которыми может привести организацию к достижению максимального результата.

В свою очередь, каждый из этих блоков подразделяется на элементы более низкого порядка следующего, второго уровня детализации, называемого концептуальным уровнем.

Таким образом, блок Управления (П1) включает следующие элементы второго уровня, т.е. концептуального: потенциал организационной структуры управления (П1.2); потенциал организационной системы маркетинга как системы взаимодействия с рынком (П1.3), потенциал стратегии, планирования и контроля (П1.3), потенциал сегментирования рынка (П1.4):

$$P1 = f (P1.1; P1.2; P1.3 P1.4) \quad (2)$$

На этом же уровне блок П2 представляет собой сумму потенциалов наиболее типичных рыночных инструментов: информации о рынке (П2.1) и информации о товаре (П2.2):

$$П1 = f(П2.1; П2.2) \quad (3)$$

В блоке Ресурсов (ПЗ), наряду с материальными ресурсами (ПЗ.1) и нематериальными активами предприятия (ПЗ.2), важной составляющей является потенциал кадровых ресурсов (ПЗ.3), т. е. наличие специалистов, способных выполнять определенные стратегические задачи в условиях рынка, а также наличие и полноценное использование современных информационных технологий (ПЗ.4) для обеспечения эффективной деятельности:

$$ПЗ = f(ПЗ.1; ПЗ.2; ПЗ.3 ПЗ.4) \quad (4)$$

В итоге второй уровень внешнеэкономического потенциала объединяет 10 составляющих и является достаточно крупным. Но недостаточно объемным, чтобы объективно оценить экономический потенциал.

Для того, чтобы дать наиболее объективную оценку применимости этого показателя, необходимо выйти на третий, более глубокий уровень детализации, который может быть охарактеризован как методический. Он описывает содержание потенциалов предыдущего уровня и включает 24 показателя. Первичную, наиболее детальную информацию о состоянии стратегического управления в условиях рынка, которая должна быть проанализирована в результате обследования конкретного объекта, можно получить, выйдя на последний, четвертый, уровень детализации (тактический уровень). Все перечисленные показатели являются необходимыми составными частями для комплексной оценки экономического потенциала и состояния стратегического управления предприятия в условиях рынка.

На следующем этапе разрабатывается анкета, позволяющая оценить состояние всех выделенных показателей в баллах по шкале от 1 до 10, где балл «1» - показатель не развит на предприятии, балл «10»- показатель развит на предприятии в полной мере.

Далее разработанная анкета отдается на рассмотрение эксперту либо группе экспертов, которые на основании данных о компании присваивают баллы каждому показателю четвертого уровня от 1 до 10. Важно отметить, заполнение данной анкеты будет подчиняться основному «закону» анкетирования: чем меньше выборка, тем больше погрешность, полученных данных. Следовательно, на крупных предприятиях рекомендуется привлечение большего количества экспертов с разных уровней организационной структуры, чтобы минимизировать погрешность исследования.

Можно сделать вывод, что в рамках данного исследования экономический потенциал характеризует совокупную способность управляющей системы обеспечивать устойчивость предприятия, экономическую и социальную конкурентоспособность его товара или услуги благодаря планированию и проведению эффективных мероприятий в области исследования спроса, товара, ценовой, коммуникативной и сбытовой политики, а также реализации системы стратегического управления бизнес-процессами. Численная оценка уровня экономического потенциала предприятия или группы предприятий, входящих в комплекс, позволит выявить скрытые резервы в их деятельности и выработать систему управленческих воздействий с целью достижения максимальных результатов.

## Список литературы

1. Дворецкий А.А. Методы оценки использования экономического и производственного потенциала предприятий в сфере жилищного строительства: дис... канд. экон. наук: 08.00.05 / Дворецкий А.А. – М., 2004. – 189 с.
2. Рыночный потенциал предприятия / Е. В. Попов – М.: ЗАО "Издательство "Экономика", 2002. – 559 с.
3. [Манин П.В., Чиранова Т.И.](#) Алгоритм оценки внешнеэкономического потенциала промышленного предприятия. // [Вестник Волжского Университета им. В.Н. Татищева](#). – 201 – 21. – 98-105.
4. Дьякова О.В., Филиппова А.В. [Основные проблемы и направления развития производственно-экономического потенциала организации – Актуальные проблемы науки и техники. 2018](#) Материалы национальной научно-практической конференции. – 2018. – С. 30-31.
5. Небритов Б.Н., Василенко Ж.А., Порядин В.С. Отраслевые особенности, определяющие направление совершенствования методов комплексной оценки экономической эффективности деятельности строительных предприятий/ //Интернет-журнал Науковедение. – 2012. – 4(13). – С. 180.



## СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА

Авторы: Лопастейская Людмила Геннадьевна, Мянгишева Гузель Рамилевна

Аннотация: в данной статье рассмотрены основные проблемы ведения бухгалтерского учета на предприятии в современных условиях и предложены пути их решения.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, международные стандарты финансовой отчетности, проблемы, автоматизация.

Annotation: this article discusses the main problems of accounting in the enterprise in modern conditions and suggests ways to solve them.

Keywords: accounting, international financial reporting standards, problems, automation.

Бухгалтерский учет является ключевым моментом деятельности любой организации. Это обязательное условие для всех организаций, отображающий результат их деятельности.

Поскольку данные бухгалтерского учета являются основой для проведения экономического анализа, проблемы бухгалтерского учета не могут не отражаться на качестве экономического анализа. В связи с этим исследование проблем бухгалтерского учета является актуальным для специалистов в указанной области и для аналитиков.

В связи с развитием общества в экономической сфере принципы ведения бухгалтерского учета развиваются и изменяются. В современных условиях требуется новый подход к ведению бухгалтерского учета на предприятиях. На сегодняшний день существует множество проблем, связанных с применением на практике требований ведения бухгалтерского учета. Среди них можно выделить такие, как отсутствие использования в управленческом и финансовом учете автоматизации вычислительных работ. Автоматизация позволит упростить алгоритм составления и анализа бухгалтерской отчетности, повысить качество и оперативность составления экономической информации [3, с.136].

Важной проблемой современной автоматизации бухгалтерского учета является вопрос гарантирования безопасности хранения данных, так как информация становится одним из стратегических ресурсов организации и приобретает все большее значение в ее деятельности.

Одна из первостепенных задач организации в настоящее время – эффективность знания бухгалтерского учета. Тем не менее, российские стандарты бухгалтерской отчетности не могут быть применены в качестве достоверных инструментов отражения подлинного положения организации, так как слабо учитывают особенности организации различных форм собственности и отраслевой принадлежности. К тому же некоторые данные бухгалтерского учета чаще всего противоречат друг другу. Такие условия приводят к искажению реальной информации и, как следствие, к недоступности объективной оценки эффективности и результативности работы организации.

Особенно актуальным в современном мире стоит вопрос об объединении российского учета с международными стандартами финансовой отчетности. Международные стандарты финансовой отчетности – это набор международных стандартов бухгалтерской отчетности. Такая информация позволяет организациям и индивидуальным инвесторам принимать наилучшие экономические решения в отношении организации.

Международные стандарты показывают направления и описывают принципы, согласно с которыми должна составляться отчетность, избегая правил и инструкций к ее выполнению. Это предполагает выполнение высокой маневренности всем субъектам, так как это очень важно в постоянно меняющейся среде.

При переходе организаций на международные стандарты финансовой отчетности появляется большое количество проблем. Одним из них является то, что российские положения по бухгалтерскому учету не приспособлены под особенности учета в зарубежных странах.

Таким образом, внедрение международных стандартов финансовой отчетности в современных условиях требует детального обоснования необходимости и выделения определенного типа компаний, которым применение этих стандартов действительно необходимо. Внедрение стандартов требуется именно крупным компаниям, которые имеют доступ к иностранному рынку или стремятся его получить.

Вдобавок в связи с переходом на международные стандарты финансовой отчетности выделяется еще одна проблема автоматизации бухгалтерского учета, вызванная потребностью улучшения программных продуктов под основные стандарты ведения учета [1, с.294].

Развитие информационных технологий в бухгалтерском учете позволяет повысить эффективность и качество работы бухгалтера, улучшить контроль над финансово-хозяйственной деятельностью организации. Однако можно заметить, что никакая система автоматизации учета не способна заменить бухгалтера, так как существует большое количество вопросов, при которых требуется выработка профессионального суждения, которое основывается преимущественно на личном опыте человека.

Широкое применение автоматизации операций позволит правильно составлять и анализировать деятельность компании, а также повысить качество и эффективность ведения бухгалтерского учета и другой экономической информации.

### **Библиографический список**

1. Анциферова, И.В. Бухгалтерский финансовый учет: Практикум / И.В. Анциферова. - М.: Дашков и К, 2016. - 368 с.
2. Бабаев, Ю.А. Бухгалтерский учет, анализ и аудит внешнеэконом. деятельности: Учебник / Ю.А. Бабаев, А.М. Петров, Ж.А. Кеворкова и др. - М.: Вузовский учебник, 2018. - 352 с.
3. Васильчук, О.И. Бухгалтерский учет и анализ: Учебное пособие / О.И. Васильчук, Е.Е. Спиридонова, Л.А. Парамонова. - М.: Форум, 2017. - 176 с.
4. Лопастейская Л.Г. Специфика потребностей пользователей бухгалтерской информации // Бухгалтерский учет в современной экономической науке и практике: Международная заочная научно-практическая конференция (Ульяновск, 20-23 ноября 2015 г.): сборник научных трудов. - Ульяновск: УлГТУ, 2015. - 350 с.
5. Сысоева, Г.Ф. Бухгалтерский учет, налогообложение и анализ внешнеэкономической деятельности: Учебник для магистров / Г.Ф. Сысоева, И.П. Малецкая. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 424 с.

# ВНЕДРЕНИЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ, СВЯЗАННЫМИ С ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ В МЕДИЦИНСКОМ УЧРЕЖДЕНИИ

Авторы: Гаевая Дарья Павловна

Аннотация: В статье описан последовательный пример внедрения профессиональной системы управления рисками. Определены основные критерии вероятности и серьезности последствий. Предлагаются меры по снижению рисков. Простота методики позволяет реализовать систему на практике.

Ключевые слова: Гигиена и безопасность труда. Система управления профессиональными рисками. Риск-ориентированный подход. Оценка рисков.

Annotation: The article describes a consistent example of the implementation of a professional risk management system. The main criteria for the probability and severity of the consequences are determined. Measures to reduce risks are proposed. The simplicity of the technique allows you to implement the system in practice.

Keywords: Occupational Health and Safety. Occupational risk management system. Risk-based approach. Risk assessment.

Одним из самых социально важных видов трудовой деятельности является труд медицинских работников. Он характеризуется высоким уровнем нервно-эмоциональных и умственных нагрузок. Риск возникновения профессиональных заболеваний в некоторых отраслях здравоохранения не уступает аналогичным показателям некоторых ведущих отраслей промышленности [2]. При этом течение профессиональных заболеваний врачей отличается большей продолжительностью и большей степенью тяжести, чем среди остальных профессиональных групп [1, 4].

За основу общепринятой современной методологии обеспечения промышленной безопасности взята концепция приемлемого риска. Содержание данной концепции состоит в признании явного факта, что любая деятельность принципиально не может быть полностью безопасной, или, другими словами, достичь абсолютной безопасности, в принципе, невозможно.

Управление рисками – это процесс, который предусматривает систематическое выявление и анализ опасностей, характерных для определенного вида деятельности, а также проведения оценки существующих рисков для здоровья работников с целью выбора и реализации эффективных мер контроля производственных рисков [3].

Исходя из специфики деятельности медицинского учреждения, взятого за основу исследования, а именно - перинатального центра на базе Государственного бюджетного учреждения здравоохранения Московской области «Подольский родильный дом», была определена, на мой взгляд, наиболее подходящая система управления профессиональными рисками, с точки зрения адаптации под конкретные условия, простоты воплощения в жизнь и эффективности функционирования.

Процедура внедрения включает в себя три этапа.

## **1 Этап. Определение опасностей**

В качестве нашего примера взяты основные профессии центра – акушер-гинеколог, медсестра, врач хирург.

**Для определения исходных данных можно использовать подобные информационные источники:**

- Материалы проведенной специальной оценки условий труда и факторов трудового процесса (СОУТ);
- Результаты проведения проверок;
- Отчеты о контроле рабочих мест органами государственного контроля;
- Перечень химических веществ и информацию об их безопасном использовании;
- Статистику несчастных случаев;
- Анкетирование среди работников.

Анкетирование – очень мощный инструмент, способный достаточно информативно отразить действительную ситуацию. Сотрудникам центра было предложено заполнить специально разработанные анкеты (табл. 1), отражающие воздействие 5 видов вредных факторов (физические, факторы несчастного случая, факторы, обусловленные эргономикой, химическими\биологическими и психологическими факторами) [5].

Рассмотрим результаты анкетирования более подробно, акцентируя внимание только на основных опасностях, а именно – химические\биологические факторы, психологические, факторы несчастного случая).

**Факторы риска несчастного случая:**

- Отсутствие\пренебрежение средствами индивидуальной\коллективной защиты – как результат – микротравмы (порезы);
- Опасность от падения предметов.

**Химические и биологические факторы:**

- Вещества, вызывающие аллергию (пыли, взвеси, аэрозоли, волокна и пр.);
- Бактерии, вирусы, инфекции, грибки;

**Психологические факторы:**

- Работа в ночные смены;
- Вынужденная высокая интенсивность труда;
- Огромный уровень ответственности;
- Ненормированный режим труда и отдыха.

Идентифицировав все возможные риски, можно переходить к определению величины этих рисков.

**Этап 2. Определение величины рисков**

**1. Факторы риска несчастного случая.**

Вероятность риска можно определить с помощью анализа частоты возникновения несчастного случая. Серьезность последствий можно проверить продолжительностью отсутствия сотрудника на работе, или с помощью характера повреждений.

Для определения уровня рисков будем использовать таблицу 2 [7].

Таблица 2. Уровни рисков факторов несчастного случая

<b>Вероятность</b>	<b>Последствия</b>		
	<b>Легкие</b> (отсутствие на работе менее 3 рабочих дней. Легкий ушиб, микротравма)	<b>Средней тяжести</b> (отсутствие 3-30 дней, длительные серьезные последствия, постоянные легкие раздражения, порезы)	<b>Тяжелые</b> (отсутствие на работе более 30 дней. Постоянная нетрудоспособность, смерть)
Малая (случайные опасные ситуации встречаются крайне редко)	<b>Малозначимый 1</b>	<b>Малый 2</b>	<b>Умеренный 3</b>
Средняя (состояние развития несчастного случая довольно часто. Несчастный случай был очень близок)	<b>Малый 2</b>	<b>Умеренный 3</b>	<b>Значительный 4</b>
Высокая (опасные ситуации встречаются часто. Несчастный случай произошел)	<b>Умеренный 3</b>	<b>Значительный 4</b>	<b>Недопустимый 5</b>

Сводим все данные по факторам несчастного случая в таблицу 3.

Таблица 3. Сводная таблица факторов несчастного случая

Описание ситуации	Фактор опасности	
	СИЗ	Падение предметов
	Отсутствие\пренебрежение средствами индивидуальной\коллективной защиты, как результат получение порезов, микротравм с возможностью занесения инфекций разного уровня патогенности	Опасность от падения предметов с высоты (стеллажи, стремянки пр.) в складских и других специально предназначенных для хранения помещениях
Последствия	Тяжелые	Легкие
Вероятность	Малая	Малая
<b>Уровень риска</b>	<b>Умеренный 3</b>	<b>Малозначимый 1</b>

## 2. Химические и биологические факторы

Вероятность рисков можно оценить на основании сравнения параметров с ПДК, а так же

частоты и длительности воздействия (табл. 4).

Таблица 4. Уровни рисков химических и биологических факторов

Вероятность	Последствия		
	Легкие (неудобства, раздражения, легкое недомогание)	Средней тяжести (следы от воздействия, длительные серьезные влияния постоянный легкий вред)	Тяжелые (профессиональные заболевания, постоянные серьезные влияния, болезни, сокращающие жизнь и влияющие на следующее поколение)
Малая (химические вещества используются редко, концентрации низкие)	<b>Малозначимый 1</b>	<b>Малый 2</b>	<b>Умеренный 3</b>
Средняя (используются часто. Концентрации умеренные)	<b>Малый 2</b>	<b>Умеренный 3</b>	<b>Значительный 4</b>
Высокая (признаки влияния - «на лицо», концентрации близки к ПДК и превышают)	<b>Умеренный 3</b>	<b>Значительный 4</b>	<b>Недопустимый 5</b>

Сводим все данные о выявленных химических и биологических факторах в единую таблицу 5.

Таблица 5. Сводная таблица химических и биологических факторов

Описание ситуации	Фактор опасности	
	Аллергия	Инфекция
	Сотрудники центра постоянно контактируют с химическими и биологическими веществами, способными тем или иным образом влиять на общее самочувствие. От уровня работы систем вентиляции и кондиционирования воздуха зависят многие показатели жизнедеятельности не только пациентов, но и самих сотрудников. Постоянные воздействия раздражителя нередко вызывало аллергии среди персонала. Было так же отмечено, что в случае устранения возбудителя (сотрудники находились дома), симптоматика исчезает	Медицинское учреждение – место, где вероятность подхватить инфекцию вырастает в разы. Не исключением является персонал учреждения, особенно перинатального центра. Некоторые категории персонала контактируют с инфекциями разного уровня патогенности постоянно, что вполне естественно, отражается на здоровье самих сотрудников.
Последствия	Средней тяжести	Тяжелые

Вероятность	Высокая	Средняя
<b>Уровень риска</b>	<b>Значительный 4</b>	<b>Значительный 4</b>

### 3. Психологические факторы.

Риски можно оценить на основании частоты возникновения случаев воздействия психологических перегрузок и уровня вреда, вызванного ими (табл.6).

Таблица 6. Уровни рисков психологических факторов

<b>Вероятность</b>	<b>Последствия</b>		
	<b>Легкие</b> (легкая усталость, незначительная раздражительность)	<b>Средней тяжести</b> (потеря концентрации, внимания, слабая продуктивность труда, раздражительность)	<b>Тяжелые</b> (чувство безнадежности, апатии, полное отсутствие интереса к работе, депрессия)
Малая (вредное психологическое воздействие проявляется редко и проходит быстро)	<b>Малозначимый 1</b>	<b>Малый 2</b>	<b>Умеренный 3</b>
Средняя (вредное психологическое воздействие проявляется регулярно и проходит через некоторый период времени)	<b>Малый 2</b>	<b>Умеренный 3</b>	<b>Значительный 4</b>
Высокая (вредное психологическое воздействие присутствует постоянно. Стресс стабильный)	<b>Умеренный 3</b>	<b>Значительный 4</b>	<b>Недопустимый 5</b>

Сводим все данные о выявленных психологических факторах в единую таблицу 7.

Таблица 7. Сводная таблица психологических факторов

	Фактор опасности			
	Работа в ночные смены	Огромный уровень ответственности	Ненормированный режим труда и отдыха	Вынужденная высокая интенсивность труда
Описание ситуации	Мед персонал центра часто вынужден трудиться в ночное время суток. Основное количество родов приходится на ночь	Роды – самый сложный процесс, ответственность за который несет целая команда во главе с акушер-гинекологом. От уровня проведения родов во многом зависит дальнейшее развитие событий	Очень часто роды затягиваются на неопределенный длительный период времени, что влечет за собой постоянную напряженность и контроль над процессом	Вынужденная высокая интенсивность труда Общее психологическое напряжение и все психологические факторы дополняя друг друга образуют колоссальный уровень интенсивности труда
Последствия	Легкие	Средней тяжести	Средней тяжести	Тяжелые
Вероятность	Высокая	Высокая	Средняя	Средняя
<b>Уровень риска</b>	<b>Умеренный 3</b>	<b>Значительный 4</b>	<b>Умеренный 3</b>	<b>Значительный 4</b>

Строим профиль рисков (табл. 8). Главный критерий – уровень риска.

Таблица 8. Профиль рисков

Вид рисков	Уровень риска				
	Малозначимый 1	Малый 2	Умеренный 3	Значительный 4	Недопустимый 5
Несчастный случай	+	-	+	-	-
Химические и биологические	-	-	-	++	-
Психологические	-	-	++	++	-
<b>ИТОГО</b>	<b>1</b>	<b>0</b>	<b>3</b>	<b>4</b>	<b>0</b>

### Этап 3. Разработка мероприятий

Разработку мероприятий необходимо начинать с самых больших рисков, так как они первыми могут нанести вред. Разрабатывая мероприятия и рекомендации по улучшению условий труда, очень важными факторами являются экономическая обоснованность и возможности предприятия воплотить эти меры в жизнь. Поэтому, не имея возможности достаточного финансирования и привлечения высококвалифицированных кадров, можно предложить ряд организационно-технических мероприятий.

Итак, начинаем с самых больших рисков:

#### 1. **Значительный риск 4.**



**Химические и биологические факторы.** Постоянное вредное воздействие химических и биологических раздражителей, способных вызывать аллергические реакции возможно снизить следующим образом:

- уменьшение концентраций вредных веществ;
- использование специальных антимикробных средств индивидуальной и коллективной защиты, в первую очередь, органов дыхания, рук и глаз;
- оптимизация параметров воздуха рабочей зоны путем надлежащего функционирования систем вентиляции и кондиционирования;
- снижение временного воздействия вредных веществ на органы и системы человека (защита временем).

Риск вероятности инфицирования необходимо минимизировать, в первую очередь, путем снижения времени контактирования с возбудителем. При этом необходимо строго соблюдать санитарные нормы и правила, не пренебрегать средствами индивидуальной защиты, а так же иметь высокий уровень личностной культуры безопасности.

**Психологические факторы.** Огромный уровень ответственности, ненормированный режим труда и отдыха, к сожалению, в данном случае относятся к тем факторам, которых не избежать. Но рациональная организация рабочего времени, дружественная атмосфера в коллективе, достойная система мотивации и премирования (не только финансовая), на мой взгляд, способны существенно повлиять на уровень удовлетворенности и повышения интереса к профессиональной деятельности и, как следствие, снижение вредного воздействия психологических факторов.

## **2. Умеренный риск 3.**

**Факторы риска несчастного случая.** Такой фактор риска, как получение микротравм и как следствие – возможность заражения различными инфекциями тесно переплетается с другими факторами – химическими, биологическими, а так же психологическими. Поэтому, в данном случае получение микротравмы – является следствием воздействия комплекса опасных и вредных факторов, и в первую очередь, психологических. Соответственно, и для воздействия на данные риски получения микротравм необходим системный подход, который будет включать в себя мероприятия, направленные на природу возникновения вредных и опасных факторов.

Оценить эффективность предложенных мероприятий можно лишь на основании повторной оценки рисков. Только тогда можно утверждать, что действия привели к повышению уровня безопасности.

## **Вывод**

Управление рисками – это не разовое мероприятие, а системный процесс, который необходимо поддерживать в актуальном состоянии. Оценка рисков – задача всего коллектива предприятия в целом – начиная от линейных сотрудников и заканчивая административным аппаратом, а не только службы охраны труда.

В данной работе представлен поэтапный пример внедрения системы управления рисками в действующее учреждение охраны здоровья, который может быть взят за основу в подобных медицинских учреждениях.

## Литература

1. Авхименко М.М. Некоторые факторы риска труда медика. Мед. помощь: Научно-практический журнал. – М.: Медицина, 2003. - №2 – 49с.
2. Глушкова Н.Ю., Степанов С.И. Профессиональная заболеваемость Российских медиков. Сестринское дело. – 2003. - №2 – 13с.
3. Зеркалов Д.В. Безопасность жизнедеятельности. Учебное пособие.– К.: Основа, 2016. - 267 с.
4. Косарев В.В., Бабанов С.А. Профессиональные заболевания медицинских работников: Монография. - М.: НИЦ Инфра-М, 2013. - 175 с.
5. Мерви Муртонен Оценка рисков на рабочем месте – практическое пособие, Темпере, Финляндия, - 64 с.
6. Пяяхкенен Р. и другие. Оценка и управление химическими и физическими рисками производственной среды. Хельсинки, Институт медицины и гигиены труда, 1999. – 99с.
7. BS 8800 Guide to Occupational Health and Safety Management Systems. British Standard Institution, – 1996. – 40 s. (Руководство по системам управления охраной труда. Британский институт стандартизации, – 1996. – 40 с.)

# ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРОВЕДЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЗАКУПОК В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Авторы: Храмцова Виктория Евгеньевна

Аннотация: В работе исследуется взаимосвязь нормативного регулирования контрактной сферы и активности участия субъектов рынка в процессе проведения государственных и муниципальных закупок. В результате исследования выявлены основные факторы, влияющие на уровень конкурентоспособности участников рынка, а также проблемы проведения государственных и муниципальных закупок. Приводятся статистические данные проведения закупок, а также предлагаются инструменты ликвидации выявленных проблем.

Ключевые слова: контрактная система, государственные и муниципальные закупки, государственные и муниципальные заказчики, ограничение конкуренции.

Annotation: The paper explores the interaction between regulatory controls in contract system and the activity of market participants in the process of public and municipal procurement. As a result of the research the main factors, which influence on the market participants competitiveness were identified. The article gives a detailed analyses of problems in procedures of public and municipal procurement. Procurement statistics is provided and tools are proposed for solving identified problems.

Keywords: contract system, public and municipal procurements, state and municipal participants.

На сегодняшний день мощным рычагом влияния государства на экономику является система государственных и муниципальных закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд (далее – сфера закупок).

В условиях смешанной экономики государство выступает в качестве крупнейшего заказчика и потребителя продукции целого ряда отраслей, превращая государственный спрос в мощный инструмент регулирования экономики, оказывающий влияние на ее динамику и структуру.

Государственные закупки подразумевают выполнение государством разнообразных функций, ориентированных на повышение централизованной управляемости, предотвращение неконтролируемого нарастания затрат, сокращение расходов государственного бюджета, управление материальными потоками при условии соответствия их рыночным отношениям. Отсюда можно сделать вывод о том, что главной целью организации системы государственных и муниципальных закупок является оптимизации бюджетной системы за счет сокращения неэффективных расходов.

В целях реализации данного положения на территории Российской Федерации действует Федеральный закон от 05.04.2013 N 44-ФЗ (ред. от 31.12.2017) "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" (далее – Закон о ФКС).

Статьей 1 Закона о ФКС установлено, что закон регулирует отношения, направленные на обеспечение государственных и муниципальных нужд в целях повышения эффективности,

результативности осуществления закупок товаров, работ, услуг, обеспечения гласности и прозрачности осуществления таких закупок, предотвращения коррупции и других злоупотреблений в сфере таких закупок. Среди принципов, положенных в основу контрактной системы в сфере закупок, ведущее место занимает принцип обеспечения конкуренции (статья 8 Закона о ФКС)

Следовательно, одно из предназначений Закона о ФКС можно определить как реализацию государственной конкурентной политики в сфере закупок, в части создания и обеспечения равных условий для участников государственных и муниципальных закупок. Это связано прежде всего с тем, что эффективность государственных закупок в значительной степени зависит от количества участников конкурентной процедуры. Чем больше фирм принимает участие в торгах, при прочих равных, тем выше будет конкуренция за контракт, тем больше вероятность, что контракт достанется фирме, которая сможет его выполнить с наименьшими издержками и по лучшей цене.

Однако, согласно мониторингу сайта Единой информационной системы в сфере закупок<sup>[1]</sup>, конкуренция в государственных закупках в России на многих рынках остается очень низкой, что обусловлено несколькими факторами. Рассмотрим некоторые из них<sup>[2]</sup>.

Каждая из проводимых Заказчиком закупок начинается с официального опубликования в Единой информационной системе в сфере закупок извещения и проведении закупки и документации о закупке.

Так, в 2018 году наиболее распространенными способами определения поставщика (подрядчика, исполнителя) являются:

- электронный аукцион – **1, 96 млн.** извещений (**60 %**) общим объемом **5,7 трлн.** рублей (**68,7%**);
- закупка у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя) – **752,5 тыс.** извещений (23%), общим объемом **1,12 трлн.** рублей (**13,5%**);
- запрос котировок – **397 тыс.** извещений (**12%**) общим объемом **65,2 млрд.** рублей (**2%**);
- открытый конкурс – **40,6 тыс.** извещений общим объемом **604,5 млрд.** рублей (**7,3%**);
- конкурс с ограниченным участием **10,6 тыс.** извещений (**0,3%**) общим объемом **364,6 млрд.** рублей (**4,4%**).

Вместе с тем, в соответствии с положениями Закона о ФКС, в какой бы форме не проводилась закупка (электронный аукцион, открытый конкурс, запрос котировок и т.д.) документация о проведении закупки должна содержать описание объекта закупки.

В соответствии со статьей 33 Закона о ФКС не допускается включение требований в описание объекта закупки, ограничивающих число участников закупки, в том числе, недопустимо включать в описание объекта закупки требований к товару (в случае если предметом закупки является поставка товара), под совокупность которых подходит конкретная модель единственного производителя без возможности поставки эквивалентного товара иной производителя, иными словами недопустима закупка «под единственного производителя».

Однако государственный или муниципальный заказчик иногда намеренно формулирует как сам объект закупки, так и положения документации о закупке таким образом, чтобы его требованиям удовлетворяли продукция, работы и услуги, которые может поставить (выполнить) только один из участников конкретной процедуры. Такие требования к товару заказчик зачастую объясняет своими специфическими потребностями, вместе с тем, не обосновывая их объективную необходимость.

Наряду с ограничением конкуренции на этапе формирования документации, при процедуре проведения отборочной стадии закупок, на которой решается, заявки каких участников должны быть допущены к участию в торгах, так же возникают механизмы ограничения числа участников закупок, итогом действия которых является отсутствие конкурентной борьбы между участником закупки.

Согласно положениям Закона о ФКС при осуществлении отборочной стадии закупки (принятия решения о допуске к участию в торгах лиц, подавших заявки) заказчики проверяют, соответствуют ли представленные в заявках сведения о предлагаемых товарах установленным документацией значениям, а также требованиям действующих нормативных документов (ГОСТ, СНиП и т. д.).

На этапе рассмотрения заявок, поданных на участие в закупки, закупочная комиссия зачастую принимает решения об отклонении участника закупки от участия в закупке, например, в виду отсутствия указаний в первой части заявки, например при проведении электронного аукциона на поставку товара, конкретных характеристик по некоторым позициям товаров.

При возникновении подобного рода отклонений, зачастую документации об электронном аукционе, содержит так называемые «показатели - ловушки», то есть показатели закупки, не позволяющие однозначно определить конкретную потребность Заказчика, установленную в данном показателе. В результате такие показатели вводят участника закупки в заблуждение, что приводит к возникновению у участника закупки ошибок технического характера при заполнении и формировании своей заявки, что в свою очередь приводит к признанию таких заявок не соответствующим установленным Заказчиком требованиям.

Вместе с тем, данные нарушения являются наиболее существенными для участников закупок, которые влияют на уровень их конкурентной активности при проведении закупок.

Вышеуказанные обстоятельства обуславливают невысокую конкурентную борьбу при проведении закупок. Некоторые потенциальные участники закупок изначально не подают заявку на участие в закупке, предполагая невозможность выполнения ими потребностей заказчиком, описанных им в документации о закупке; иные участники, заявка которых была неправомерно отклонена, теряют интерес к институту государственных закупок; а в случае, если Заказчиком намеренно использованы механизмы ограничения конкуренции при формировании и проведении закупки для заранее определенного субъекта рынка, реальным участникам закупки, ввиду создания искусственных препятствий, не удается прорваться на финальную стадию проведения закупки - заключение контракта. Данные положения подтверждаются следующими аналитическими данными:

Согласно сведениям ЕИС по итогам 2018 года **969,8 тыс.** закупок было признан несостоявшимися (**1,093 млн** в 2017 году).

В стоимостном выражении объем несостоявшихся закупок составил **3,36 трлн.** рублей (**40%** от общего объема размещенных извещений, что аналогично показателю 2017 года).

Из общего количества закупок, признанных несостоявшимися, **65%** случаев закупки были признаны несостоявшимися по причине того, что на участие в таких закупках была **подана только одна заявка.**

При этом, поскольку 60% закупок осуществлялись заказчиками путем проведения электронного аукциона, в связи с этим наибольшее количество несостоявшихся процедур

определения поставщика (подрядчика, исполнителя) было признано по результатам проведения электронного аукциона.

Также одними из наиболее часто встречающихся закупок, которые в отчетном периоде были признаны несостоявшимися, являются запрос котировок и открытый конкурс.

При этом из общего количества закупок, осуществленных в отчетном периоде путем проведения электронного аукциона, **36%** таких закупок были признаны несостоявшимися, основными причинами которых являются:

- в **61%** случаев подана только одна заявка на участие в электронном аукционе, (**80%** от общего количества аукционов, признанных несостоявшимися);
- в **18%** случаев не было подано ни одной заявки на участие в электронном аукционе;
- в **13%** случаев по результатам рассмотрения вторых частей заявок участников электронного аукциона, все такие вторые части заявок были признаны несоответствующими требованиям документации об электронном аукционе.

Для решения выявленной проблемы, в целях увеличения числа участников закупок при проведении закупочных процедур, возникает необходимость разработки правовых механизмов, направленных на правовую конкретизацию государственной конкурентной политики в части ограничения конкуренции Заказчиком в сфере закупок, согласно Закону о ФКС. Решением данной задачи может стать стратегия ликвидации методов обеспечения закрытости рынка государственных и муниципальных закупок для участников рынка.

В конечном итоге, разработка стратегии ликвидации методов обеспечения закрытости рынка государственных и муниципальных закупок для участников рынка в ходе реализации государственной конкурентной политики Российской Федерации будет способствовать созданию открытой конкурентной среды для участников рынка.

## **Использованные источники**

1. Федеральный закон от 05.04.2013 N 44-ФЗ (ред. от 31.12.2017) "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд"// СПС «Консультант Плюс».
2. Федеральный закон от 26.07.2006 N 135-ФЗ (ред. от 29.07.2017) "О защите конкуренции"// СПС «Консультант Плюс».
3. и правоохранительная практика. 2015. №3 (25). С.123-127.
4. Попова Е.А., Медякова Е.М. Государственная политика в сфере закупок и профессиональные стандарты: направления совершенствования // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. 2016. №4.
5. Чеботарев В.С., Тимченко А.В. Актуальные проблемы процесса государственных закупок // Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России. 2014. №2 (26). С.155-158.

6. Истомина Е.А. Особенности современной модели института государственных закупок в России // Вестник ЧелГУ. 2014. №9 (338).
7. Малыгина Е.А. Особенности финансово-правового регулирования отношений, возникающих в процессе реализации контрактной системы в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд // Вестник СГЮА. 2014. №2 (97). С.249-253
8. Бальсевич А.А., Подколзина Е.А. Причины и последствия низкой конкуренции в государственных закупках в России // Экономический журнал ВШЭ. 2014. №4. С.563-585.
9. Рубцов В.Н. Мониторинг государственных закупок как механизм противодействия коррупции // Евразийская адвокатура. 2017. №1 (26). С.143-145.
10. Пахомова Л. М. Модели организации контрактной службы в свете реформы государственных и муниципальных закупок // ARS ADMINISTRANDI. 2014. №4. С.5-16 .
11. Першин Д.А. Инфраструктура государственных и муниципальных закупок // Социально-экономические явления и процессы. 2014. №1. С.67-72.
12. Дерновая А.О. Проблемы оценки эффективности контрактной системы в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд // Ленинградский юридический журнал. 2015. №1 (39). С.151-157 .
13. Скворцова В.А., Медушевская И. Е. Государственное регулирование конкуренции в современной экономике России // Известия ПГУ им. В.Г. Белинского. 2015. №24.
14. Седова М. В. Контрактная система России как новый финансовый инструмент // МИР (Модернизация. Инновации. Развитие). 2014. №4.
15. Пахомова Н.В., Некрасова Е.А. Конкурентная политика и развитие антимонопольного регулирования в России // Вестник СПбГУ. Серия 5: Экономика. 2016. №3.
16. Единая информационная система в сфере закупок // Официальный сайт, 2018. [Электронный ресурс] URL: <http://zakupki.gov.ru/epz/main/public/home.html>.
17. Институт государственных и регламентированных закупок, конкурентной политики и антикоррупционных технологий // Официальный сайт, 2018. [Электронный ресурс] URL: <http://roszakupki.ru/>.

[1] <http://www.zakupki.gov.ru/epz/main/public/home.html>

[2] Здесь и далее проблемы реализации государственной конкурентной политики в сфере закупок рассматриваются с точки зрения Закона о ФКС.

# РЕЗУЛЬТАТЫ ОЦЕНКИ СТОИМОСТИ БИЗНЕСА В ЦЕЛЯХ РЕСТРУКТУРИЗАЦИИ НА ПРИМЕРЕ СЕТИ ЭЛЕКТРОНИКИ DNS

Авторы: Савина Елена Игоревна, Гордеева Евгения Васильевна

Аннотация: Целью написания данной статьи являлось изучение процесса и результатов оценки стоимости компании в целях реструктуризации бизнеса на примере сети магазинов DNS. При исследовании были использованы такие методы, как обобщение, сравнительный анализ, измерение и статистические расчеты. В результате приведены показатели, отражающие выручку компании и ее стоимость по данным за 2018г. Вывод: путем реструктуризации и непрерывной борьбы, а также благодаря правильной стратегии развития компании, сеть DNS выросла из отдельных региональных розничных магазинов в более чем успешную федеральную сеть общей стоимостью в \$790 млн.

Ключевые слова: оценка стоимости компании, ретейлер.

Annotation: The purpose of this article was to study the process and results of evaluating the value of a company in order to restructure a business using the example of a network of DNS stores. In the study, methods such as generalization, comparative analysis, measurement and statistical calculations were used. As a result, indicators are presented that reflect the company's revenue and its value according to data for 2018. Conclusion: through restructuring and continuous struggle, as well as due to the correct development strategy of the company, the DNS network has grown from individual regional retail stores into a more than successful federal network with a total value of \$ 790 million.

Keywords: company valuation, retailer.

Оценка бизнеса в целях реструктуризации позволяет выявить резервы развития компании на основании внутренних и внешних факторов. Кроме того, оценка реструктуризации предприятия предполагает поиск наиболее эффективного способа использования активов, который обеспечит увеличение текущей стоимости бизнеса. Так, реструктуризация сети DNS позволила дать оценку стоимости компании. По данным «Infoline-Аналитика», в 2018 году выручка группы составила 268,5 млрд рублей. Исходя из этой суммы Forbes оценивает весь бизнес DNS к концу 2018 года в \$790 млн.

Пять лет назад выручка DNS не превышала 100 млрд рублей. А сама группа представляла собой набор из более чем 50 разрозненных компаний, зарегистрированных по всей стране — от Ростова-на-Дону до Владивостока, где находилась ее условная штаб-квартира. Не простой была и структура собственности — у DNS было 10 учредителей, знакомых еще с 1990-х, на каждого из них было записано несколько компаний.

Долгие годы такая сложная структура устраивала основателей DNS. Но летом 2014 года 15 складов компании опечатали таможенники, более года продолжалась борьба за конфискованные товары. После этого случая DNS запустила реструктуризацию. В марте 2018 года у группы появился центр прибыли — компания «ДНС Ритейл» (100%-ая «дочка» холдинговой структуры «ДНС Групп») поглотила 40 компаний, на которых ранее



аккумулировалась большая часть выручки DNS.

Сегодня Алексеев — крупнейший акционер «ДНС Групп» с долей в 48,73%. Еще 43,88% акций находятся у финансового директора DNS Юрия Карпцова. Помимо Алексеева и Карпцова у DNS есть еще пять миноритариев с пакетами, не превышающими 3% акций.

По итогам 2018 года выручка группы составила 268,5 млрд рублей (по оценке «INFOline - Аналитика»). Это означает, что сеть DNS по состоянию на конец прошлого года стоила примерно \$790 млн, а состояния совладельцев — Алексеева и Карпцова — можно оценить в \$380 млн и \$340 млн соответственно. По собственным прогнозам компании, в 2019 году выручка группы вырастет еще на 15%.

История создания DNS уходит еще в 1990-е, когда Алексеев и Карпцов занимались сборкой и продажей компьютеров, обслуживая преимущественно корпоративных клиентов. Все изменил кризис 1998 года. Компании сокращали расходы на закупку оборудования, в то время как частные клиенты отказываться от гаджетов не собирались, поэтому партнеры перешли на розничную торговлю. Первый магазин открыли уже в 2000-е в родном Владивостоке, а в 2007 году запустили собственное производство. Под марками DNS, DEXP, ZET компания выпускает стационарные компьютеры, ноутбуки, мониторы, смартфоны, компьютерные аксессуары. По словам Алексеева, сейчас на собственную технику приходится немногим более 10% от общей объема продаж.

DNS является одним из крупнейших федеральных ретейлеров, торгующих электроникой и бытовой техникой. Во многом это стало возможным благодаря тому, что рынок в последние годы консолидируется. «М.Видео» под управлением группы «Сафмар» Михаила Гуцериева скупил крупнейших игроков: MediaMarkt и «Эльдорадо», ряд игроков обанкротились, например сети «Белый ветер цифровой» и Domo. При этом DNS не только не сдал свои позиции, но и активно наращивает обороты. На сегодняшний день у группы 1800 магазинов в 400 городах, работают в компании больше 27 000 человек.

Секрет успеха DNS — в правильно выбранной стратегии, которая напоминает стратегию «Магнита» в его лучшие годы, когда он еще находился под управлением Сергея Галицкого. Целью является получение потребителей в небольших и средних городах России, т.е. укрепление своих позиций в регионах, и только после этого на федеральном уровне. Это позволило DNS сделать сеть более универсальной с точки зрения форматов магазинов. Свою роль сыграло и то, что группа занималась собственным развитием, не ориентируясь на конкурентов: когда «М-видео», «Эльдорадо» и MediaMarkt еще не были единой группой, они зачастую просто брали объекты в аренду даже по неадекватной стоимости — лишь бы на этом месте не открылся магазин конкурента.

Впрочем, DNS не ограничивает свою стратегию только органическим ростом. В 2014 году группа приобрела петербургскую сеть магазинов «Компьютерный мир», а в 2019 году купила еще одну питерскую сеть «Кей». Аналитик «Атон» Виктор Дима отмечает, что консолидация рынка ретейла происходит не только в России, но и в Европе и США. При этом этот процесс сыграл на руку DNS — они получают те доли рынка, которые раньше принадлежали небольшим региональным игрокам.

Еще один канал продаж для всех ретейлеров — онлайн. DNS начал осваивать продажи через интернет раньше конкурентов. В онлайн-канале невозможно быть успешным без развитой логистической сети, и у DNS уже существуют магазины в большинстве городов, благодаря чему стоимость доставки товаров, заказанных через интернет, практически сводится к нулю.

Итак, путем реструктуризации и непрерывной борьбы, а также благодаря правильной стратегии развития компании, сеть DNS выросла из отдельных региональных розничных магазинов в более чем успешную федеральную сеть общей стоимостью в \$790 млн.

### **Список литературы:**

1. Акулич, М. В. Оценка стоимости бизнеса / М.В. Акулич. - М.: Питер, **2017**. - 272 с.
2. Дамодаран, Асват Оценка стоимости активов / Асват Дамодаран. - М.: Попурри, **2015**. - 272 с.
3. З., Кристофер Мерсер Интегрированная теория оценки бизнеса / З. Кристофер Мерсер, Трэвис У. Хармс. - М.: Маросейка, **2016**. - 288 с.

# ФИНАНСОВЫЙ КОНТРОЛЬ И АУДИТ РАСХОДОВ ОРГАНИЗАЦИИ И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА ДОСТОВЕРНОСТЬ ОТЧЕТНОСТИ

## FINANCIAL CONTROL AND AUDIT OF COSTS OF THE ORGANIZATION AND ITS INFLUENCE ON THE ACCOUNTABILITY OF REPORTING

Авторы: Нуретдинова Юлия Викторовна, Калакова Камила Марсовна

Аннотация: В данной статье исследуется вопрос влияния финансового контроля на достоверность отчетности. Рассматриваются основные методы, цели и задачи проводимого контроля и аудита расходов организации. Выделяются подробно внешние и внутренние источники информации. В заключении сформирована актуальность и целесообразность проводимых мероприятий.

Ключевые слова: финансовый контроль, аудит, расходы, учетная политика, документация, отчетность.

Annotation: This article examines the issue of the influence of financial control on the reliability of reporting. The basic methods, goals and objectives of the control and audit of the organization's expenses are considered. External and internal sources of information are highlighted in detail. In conclusion, the relevance and feasibility of the measures taken is formed.

Keywords: financial control, audit, costs, accounting policies, documentation, reporting.

Финансовый контроль — это совокупность действий и операций по проверке финансовых и связанных с ними вопросов деятельности субъектов хозяйствования и управления с применением специфических форм и методов его организации.

Аудит же представляет собой независимую проверку финансовой и хозяйственно-экономической деятельности предприятия.

Согласно ПБУ 10/99 расходами организации признается уменьшение экономических выгод в результате выбытия активов (денежных средств, иного имущества) и (или) возникновения обязательств, приводящее к уменьшению капитала этой организации, за исключением уменьшения вкладов по решению участников (собственников имущества).

В этом же Положении все расходы делятся на два вида:

1. Расходы по обычным видам деятельности
2. Прочие расходы. [2]

В составе прочих расходов так же можно выделить:

- операционные расходы;
- внереализационные;
- чрезвычайные.

В соответствии с п. 1 ст. 9 Федерального закона «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 N 402-ФЗ все хозяйственные операции, проводимые организацией, должны оформляться первичными учетными документами. Не допускается принятие к бухгалтерскому учету документов, которыми оформляются не имевшие места факты хозяйственной жизни, в том числе лежащие в основе мнимых и притворных сделок. Принцип документирования затрат определяет задачу аудитора – подтвердить наличие первичных документов для обоснования затрат, а также проверить правильность отражения этих операций в бухгалтерском учете. [1]

До начала документальной проверки аудитору необходимо изучить организационные и технологические особенности предприятия, специализацию, масштабы и структуру каждого вида его производственной деятельности. На основе анализа учетной политики и особенностей производства аудитор выясняет обоснованность применяемого на практике учета производственных затрат и варианта сводного учета затрат. [4]

При подтверждении достоверности оформления и отражения в учете прямых и косвенных расходов, аудитор выясняет обоснованность отнесения каждого вида затрат на себестоимость продукции, правильность разграничения затрат по отчетным периодам и объектам учета, соответствие выполненных корреспонденций счетов бухгалтерского учета установленным нормативными документами. При этом изучаются рабочие документы, уже сформированные аудитором при проверке операций по заготовлению и расходованию, с денежными средствами, расчетных операций.

Основными методами финансового контроля и аудита являются:

1. Проверка арифметических расчетов (пересчет).
2. Инвентаризация.
3. Проверка соблюдения правил учета отдельных операций по изготовлению и продаже продукции.
4. Устный опрос персонала, руководства предприятия и независимой (третьей) стороны.
5. Прослеживание.
6. Аналитические процедуры.

Источники информации, на основании которой проводят финансовый контроль:

- первичные документы экономического субъекта и третьих лиц;
- регистры бухгалтерского учета экономического субъекта, бухгалтерская отчетность;
- результаты анализа финансово-хозяйственной деятельности экономического субъекта;
- устные высказывания сотрудников предприятия и третьих лиц;
- сопоставление внутренней документации организации, а также сопоставление документов с документами третьих лиц;
- результаты инвентаризации имущества экономического субъекта, проводимой сотрудниками. [6]

В Таблице 1 представлены приоритетные источники информации при проверке затрат организации.

Таблица 1. Источники информации, используемые при проведении финансового контроля расходов организации.

Внутренние источники информации

Внешние источники информации

- |   |   |
|---|---|
| 1. Положение об учетной политике;   |   |
| 2. План счетов;   |   |
| 3. Ведомости распределения<br>общехозяйственных и<br>общепроизводственных расходов; | 1. Письма, сообщения покупателей;               |
| 4. Ведомости отгрузки и реализации<br>готовой продукции;                            | 2. Подтверждающая документация<br>контрагентов; |
| 5. Выписки с расчетных счетов в банках с<br>приложенными первичными документами.    | 3. Налоговая отчетность.                        |

Целью проверки затрат на производство и продажу продукции является контроль за корректностью, целостностью, своевременностью бухгалтерского учета, выпуска и движения готовой продукции, ее оценки и исчисления выручки от реализации данной продукции, помимо этого контроль административных и коммерческих расходов, а также прибыли или убытка от реализации. [5]

В ходе проведения финансового контроля и аудита решаются следующие задачи:

1. Проверка соответствия фактических данных уставленным в учетной политике схемам и методам учета затрат, и способам калькуляции себестоимости.
2. Анализ учетной политики в части регулирования порядка учета выпуска и продажи продукции в соответствии с действующим законодательством и отраслевыми особенностями;
3. Проверка своевременного соотнесения некоторых затрат на фактическую себестоимость;
4. Оценка качества проведенной инвентаризации;
5. Проверка обоснованности и правомерности включения в затраты стоимости материалов, оплаты труда, косвенных расходов и др.;
6. Сверка правильности документального оформления по выпуску и продаже продукции;
7. Изучение порядка списания и учета затрат на производство и продажу готовой продукции;
8. Отслеживание соблюдения налогового законодательства и пр. [3]

Вышеперечисленные меры контроля являются действенными методами предотвращения следующих ошибок и нарушений в учете затрат на производство и реализацию продукции:

- нарушения, которые могут быть допущены при оформлении первичной документации;
- отсутствие или некачественное проведение инвентаризации;
- отсутствие графика документооборота;
- несоответствие применяемого способа оценки готовой продукции и соотнесения затрат, указанному в учетной политике;
- не соотнесение расходов и доходов организации;
- необоснованное включение в себестоимость отдельных видов затрат;
- неверное составление корреспонденции счетов и др.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что финансовый контроль и аудит расходов играет важную роль в общей системе обеспечения экономической безопасности предприятия. Своевременные проверки и контроль документации, а также фактических данных позволяет поддерживать уровень достоверности отчетности на должном уровне, что в свою очередь обеспечивает возможность грамотного составления заключений о прибыльности (или убытке) организации, ведущих статья расходов, целесообразности тех или иных видов деятельности

и реализации выпускаемой продукции, а также планирования и прогнозирования дальнейшего развития и перспективы предприятия.

#### **Список использованных источников:**

1. Федеральный закон "О бухгалтерском учете" от 06.12.2011 N 402-ФЗ;
2. Приказ Минфина России от 06.05.1999 N 33н (ред. от 06.04.2015) "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Расходы организации" ПБУ 10/99" (Зарегистрировано в Минюсте России 31.05.1999 N 1790);
3. Контроль и ревизия: учебное пособие / О.Н. Кузнецова. — Москва : РУСАЙНС, 2018. — 15 с.
4. Арабян К.К. Единая концепция финансового контроля в Российской Федерации // Аудитор. - 2014. - № 2. - С. 49.
5. Жминько Надежда Сергеевна, Васильева Наталья Владимировна Теоретические аспекты финансового контроля хозяйствующих субъектов // Научный журнал КубГАУ - Scientific Journal of KubSAU. 2014. №98. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/teoreticheskie-aspekty-finansovogo-kontrolya-hozyaystvuyuschih-subektov> (дата обращения: 28.10.2019).
6. Станкевич Г.В. Современные подходы к пониманию института финансового контроля // Инновационная наука. 2015. №8-2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-podhody-k-ponimaniyu-instituta-finansovogo-kontrolya> (дата обращения: 28.10.2019).

# ПРОБЛЕМЫ ПРАВОПРИМЕНЕНИЯ ПРИ ПРОВЕДЕНИИ ЗАКУПОК ТОВАРОВ, РАБОТ, УСЛУГ У СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА.

## PROBLEMS OF LAW WHEN PURCHASING GOODS, WORKS, SERVICES AT SUBJECTS OF SMALL BUSINESS

Авторы: Позмогова Дарья Алексеевна

Аннотация: В данной статье рассматриваются проблемы, с которыми сталкиваются государственные заказчики при осуществлении закупок товаров, работ, услуг у субъектов малого предпринимательства. В ходе исследования проведен сравнительный анализ положений нормативно-правовых актов, регламентирующих условия допуска субъектов малого предпринимательства к участию в закупках. На основании отсутствия единства практики антимонопольных органов выявлена необходимость устранения противоречий в законодательном порядке.

Ключевые слова: государственные закупки, субъекты малого предпринимательства, реестр субъектов малого предпринимательства, антимонопольная практика.

Annotation: This article discusses the problems which are faced by state customers during the process of procurement of goods, work, services from small-scale entrepreneurship. During the study, we carried out a comparative analysis of the provisions of regulatory legal acts governing the conditions for admission of small businesses to participate in procurement. Based on the lack of unity of practice of the antitrust authorities the need for eliminating the contradictions in the legislative order has been identified.

Keywords: public procurement, small businesses, register of small businesses, antitrust practice.

В настоящее время одной из приоритетных стратегических целей внутренней государственной политики Российской Федерации является поддержка и развитие национальной экономики [1]. Наибольший потенциал такого развития — в эффективности функционирования частного бизнеса.

В последние годы предпринимается множество усилий со стороны государства для стимулирования роста малых и средних предприятий, в том числе упрощение механизма регистрации, предоставление налоговых льгот, послабления в сфере контроля. Одной из существенных мер поддержки является законодательное закрепление обязанности заказчиков при проведении конкурентных процедур закупок товаров, работ, услуг осуществлять закупки у малого бизнеса.

Так в части 1 статьи 30 Федерального закона от 5 апреля 2013 года № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для государственных и муниципальных нужд» предусмотрено, что заказчики «обязаны осуществлять закупки у субъектов малого предпринимательства, социально ориентированных некоммерческих организаций в объеме не менее чем 15% от совокупного годового объема закупок» [2].

Часть 8 статьи 4 Федерального закона от 18 июля 2011 года № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» закрепляет право Правительства Российской Федерации на установление «особенностей участия субъектов малого и среднего предпринимательства в закупке, осуществляемой отдельными заказчиками, годовой объем закупки, который данные заказчики обязаны осуществить у таких субъектов» [3]. Во исполнение указанной нормы реализовано Постановление Правительства Российской Федерации от 11 декабря 2014 года № 1352 «Об особенностях участия субъектов малого и среднего предпринимательства в закупках товаров, работ, услуг отдельных видов юридических лиц». Положением предусмотрено, что «годовой объем закупок отдельных категорий заказчиков у субъектов малого и среднего предпринимательства должен составлять не менее 18% от совокупной годовой стоимости договоров, заключенных по результатам закупок» (п. 5 Положения) [4].

Стоит отметить, что и в Федеральном законе № 44-ФЗ, и в Федеральном законе № 223-ФЗ присутствует один и тот же участник закупок — субъект малого предпринимательства (далее — СМП).

В августе 2018 года конкретизировано понятие, указанное в статье 3 Федерального закона от 24 июля 2007 года № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» (далее — закон о развитии малого и среднего предпринимательства), а именно: «субъекты малого и среднего предпринимательства — хозяйствующие субъекты (юридические лица и индивидуальные предприниматели), отнесенные в соответствии с условиями, установленными настоящим Федеральным законом, к малым предприятиям, в том числе к микропредприятиям и средним предприятиям, сведения о которых внесены в единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства» (далее — реестр субъектов МСП) [5]. Обязанность по ведению реестра субъектов МСП возложена на федеральную налоговую службу. Сведения из реестра являются открытыми и общедоступными в сети «Интернет» на официальном сайте ФМС.

Проведем сравнительный анализ положений двух Федеральных законов в части допуска к участию СМП в электронных процедурах.

Положения	Федеральный закон № 44-ФЗ	Федеральный закон № 223-ФЗ
Подтверждение участником закупки принадлежности к субъектам малого предпринимательства	Предоставление декларации в заявке на участие в закупке своей принадлежности к субъектам малого предпринимательства (ч. 3 ст. 30 Федерального закона № 44-ФЗ)	Предоставление декларации в заявке на участие в закупке своей принадлежности к субъектам малого предпринимательства (п. 11 Положения, утвержденного Постановлением Правительства РФ № 1352)
Форма предоставления декларации	С помощью программно-аппаратных средств электронной площадки (п. 7 ч. 6 ст. 54.4, п. 7 ч. 5 ст. 66, пп. "в" п. 4 ч. 9 ст. 82.3, п. 8 ч. 9 ст. 83.1 Федерального закона № 44-ФЗ).	В форме документа на бумажном носителе или в форме электронного документа сведений из единого реестра субъектов малого и среднего предпринимательства (п. 11 Положения, утвержденного Постановлением Правительства РФ № 1352)



Основание принятия решения об отказе в допуске к участию в закупке	Наличие в документах и информации недостоверных сведений (п. 2 ч. 4 ст. 54.7, п. 1 ч. 6 ст. 69, п. 1 ч. 3 ст. 82.4, ч. 18 ст. 83.1 Федерального закона № 44-ФЗ)	Непредоставление декларации (п. 14.1 Положения, утвержденного Постановлением Правительства РФ № 1352)
--	---	---

В случае с закупками по правилам, установленным Федеральным законом № 223-ФЗ, существует единая позиция контролирующих органов — действия заказчика признаются правомерными при отклонении заявок из-за отсутствия сведений об участнике в едином реестре субъектов МСП (решение ФАС России от 05.09.2017 № 223ФЗ-864/17, решение ФАС России от 02.07.2018 № 223ФЗ-475/18) [6].

В случае с закупками по правилам, установленным Федеральным законом № 44-ФЗ, не все так однозначно.

С одной стороны, можно сделать вывод о том, что заказчик при предоставлении участником закупки декларации с помощью программно-аппаратных средств площадки имеет право проверить наличие сведений о таком участнике в реестре субъектов МСП и в случае отсутствия таких сведений считать декларацию недостоверной, как следствие — принять решение об отказе в допуске к участию в закупке. С другой стороны, обязанность по проведению такой проверки на заказчика законодательно не возложена; требовать дополнительные документы кроме «галочки» (декларации, подаваемой с помощью программно-аппаратных средств электронной площадки) заказчик не имеет права.

Казалось бы, проблема правовых оснований проверки государственными заказчиками деклараций на достоверность, затронутая в исследовании О.Ю. Гурина, должна быть нивелирована после вступления в силу поправок к статье 3 закона о развитии малого и среднего предпринимательства, но это, к сожалению, не так [7]. В качестве примера можно привести актуальную практику антимонопольных органов.

При рассмотрении жалоб участников конкурентных процедур на действия комиссий заказчиков (отказ в допуске к участию в закупке) на стороне заявителя остались Московское УФАС России (решение от 07.06.2019 по делу № 077/06/00-2891/2019, решение от 13.09.2018 по делу № 2-57-11296/77-18), Башкортостанское УФАС России (решение по делу от 22.10.2018 № ГЗ-1087/18) [6]. Антимонопольные органы указывают на то, что требование о предоставлении участником закупки декларации о принадлежности к МСП не увязано с требованием о нахождении сведений о таком участнике в реестре субъектов МСП. При таком подходе наличие декларации является необходимым и достаточным условием для признания заявки участника соответствующей требованиям документации о закупке. Сам по себе факт отсутствия сведений об участнике закупки в реестре субъектов МСП в этом случае не признается безусловным доказательством непринадлежности участника закупки к субъектам малого или среднего предпринимательства.

Марийское УФАС России действия заказчиков признало правомерными, а жалобу — необоснованной (решение от 26.08.2019 по делу № 012/06/106-457/2019) [6]. Антимонопольная служба приводит в пример Постановление Правительства РФ от 26 июля 2016 г. № 719 «О внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации», в пункте 14(2) которого обозначено, что «при осуществлении закупок в случае несоответствия сведений о субъекте малого и среднего предпринимательства, содержащихся в декларации, сведениям, содержащимся в едином реестре субъектов малого и среднего предпринимательства,

заказчиком используются сведения, содержащиеся в реестре субъектов МСП» [8]. Данное постановление вносит изменения в Постановление Правительства Российской Федерации от 11 декабря 2014 года № 1352 «Об особенностях участия субъектов малого и среднего предпринимательства в закупках товаров, работ, услуг отдельных видов юридических лиц», но непосредственного отношения к Федеральному закону № 44-ФЗ не имеет.

Хабаровское УФАС России (решение от 23.04.2019 № 104), Омское УФАС России (решение от 01.02.2019 № 055/06/69-27/2019) [6] также остались на стороне заказчиков. Контролирующие органы сочли, что если участник закупки представил в составе заявки декларацию о принадлежности к малому предпринимательству, при этом реестр субъектов МСП не содержал информации об этом участнике закупки, то при таких обстоятельствах у комиссии заказчика отсутствовали основания для признания заявки участника закупки как не соответствующей требованиям документации.

Отсутствие единства антимонопольной практики неблагоприятно сказывается не только на уверенности в действиях комиссий заказчиков (при необоснованном отклонении участников закупки члены комиссии будут привлечены к административной ответственности), но и на применении мер государственной поддержки малого бизнеса в целом (возможна нецелевая поддержка, искажение отчетных сведений).

Для разрешения указанной проблемы и устранения противоречий необходимо законодательно урегулировать спорные моменты, а именно: нормативно закрепить обязанность участника закупки по 44-ФЗ для подтверждения своего статуса и получения преференций предоставлять сведения-выписки из реестра субъектов МСП.

А до тех пор, пока не будет устранена правовая коллизия, заказчикам придется принимать решения о допуске или отклонении участников закупок на свой страх и риск, обращая внимание только на практику антимонопольного органа субъекта Российской Федерации, в котором они работают.

## СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Распоряжение Правительства РФ от 31 января 2019 г. № 117-р «Об утверждении Концепции повышения эффективности бюджетных расходов в 2019-2024 годах». Официальный интернет-портал правовой информации. [Электронный ресурс] URL: <https://www.pravo.gov.ru/> (дата обращения: 10.11.2019).
2. Федеральный закон от 5 апреля 2013 г. № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд». Официальный интернет-портал правовой информации. [Электронный ресурс] URL: <https://www.pravo.gov.ru/> (дата обращения: 10.11.2019).
3. Федеральный закон от 11 июля 2011 г. № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» Официальный интернет-портал правовой информации. [Электронный ресурс] URL: <https://www.pravo.gov.ru/> (дата обращения: 10.11.2019).
4. Постановление Правительства РФ от 11 декабря 2014 г. № 1352 «Об особенностях участия субъектов малого и среднего предпринимательства в закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц». Официальный интернет-портал правовой информации. [Электронный ресурс] URL: <https://www.pravo.gov.ru/> (дата обращения: 10.11.2019).
5. Федеральный закон от 24 июля 2007 г. № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего

предпринимательства в Российской Федерации» Официальный интернет-портал правовой информации. [Электронный ресурс] URL: <https://www.pravo.gov.ru/> (дата обращения: 10.11.2019).

6. База решений и правовых актов // Официальный сайт Федеральной антимонопольной службы [Электронный ресурс] URL: <https://br.fas.gov.ru/> (дата обращения: 10.11.2019).
7. Гурин О.Ю. Как проверить достоверность декларации о принадлежности к субъектам малого предпринимательства // Государственные и муниципальные закупки — 2017: Сборник докладов XII Всероссийской практической конференции-семинара. М.: ООО «Компания Ладья», 2017 — 336 с. — С. 239-245.
8. Постановление Правительства РФ от 26 июля 2016 г. № 719 «О внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации». Официальный интернет-портал правовой информации. [Электронный ресурс] URL: <https://www.pravo.gov.ru/> (дата обращения: 10.11.2019).

# АУДИТ РАСЧЁТОВ С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА: ТЕОРИЯ ВОПРОСА

Авторы: Воякина Дарья Андреевна

Аннотация: В статье нашли отражение основные проблемы с которыми сталкивается организация в процессе построения экономически обоснованной системы вознаграждения персонала. Обоснована актуальность и важность процесса проведения аудита расчетов по оплате труда, с целью соблюдения интересов работников и работодателей в рамках действующего законодательства. Проанализированы основные источники информации в рамках, которых производится аудит расчетов по оплате труда. Предложены рекомендации аудиторам по нарушениям, которые могут возникнуть при неверном ведении бухгалтерского учета по оплате труда.

Ключевые слова: трудовое право, расчеты, фонд оплаты труда, аудит, система вознаграждения персонала, аудит расчетов по оплате труда, рекомендации аудиторам.

Annotation: The article reflects the main challenges facing the organization in the process of building a cost-based system of remuneration of staff. The urgency and importance of the audit of payments of wages, in order to meet the interests of workers and employers in the framework of the current legislation. Analyzed the main sources of information in which the audit is performed calculations on a payment. The recommendations of auditors for violations that can occur with the incorrect bookkeeping of wages

Keywords: labor and employment law, calculations, payroll audit, the system of staff remuneration, audit calculations on a payment, the audit recommendations.

Для развития любой организации актуальна задача построения экономически обоснованной системы вознаграждения персонала, в связи с этим аудит расчетов с персоналом по оплате труда также, несомненно, является необходимым. Оплата труда работника – это вознаграждение за труд в зависимости от квалификации работника, сложности, количества, качества и условий выполняемой работы, а также компенсационные и стимулирующие выплаты. Трудовым кодексом Российской Федерации (ТК РФ) определяются лишь общие условия оплаты труда рабочих и служащих, соответственно вопросы оплаты труда на предприятиях регулируются путем принятия внутренних нормативных документов к важнейшим из них относятся трудовой договор (контракт), коллективный договор, локальные нормативные акты .

Целями аудита по оплате труда являются: проверка достоверности финансовой (бухгалтерской) отчетности аудируемых лиц в области расчетов с персоналом и соответствия порядка ведения бухгалтерского учета этих операций законодательству РФ, проверка полноты и правильности документального оформления и отражения в бухгалтерском учете операций по расчетам с персоналом как по физическим лицам, так и в целом по предприятию, контроль соблюдения нормативно-правовых актов, касающихся трудового законодательства, правильности начисления различных видов оплат и удержаний, а также начисления налогов и платежей с фонда оплаты труда (ФОТ) и выплат социального характера .

Источниками информации служат: первичные документы по учету операций по оплате труда (табель учета рабочего времени, штатное расписание, приказы и распоряжения и др.),

регистры аналитического и синтетического учета (расчетно-платежная ведомость, лицевой счет, оборотно-сальдовые ведомости по счетам 68, 69, 70, декларации по страховым взносам в Фонде социального страхования и Пенсионном фонде РФ) .

В начале проверки расчетов по оплате труда необходимо сверить сальдо по счету 70 на начало года в Главной книге и в балансе предприятия с итоговыми суммами (к выдаче) расчетно-платежных ведомостей для установления соответствия показателей аналитического учета по счету 70

с записями в Главной книге и в бухгалтерском балансе на одну и ту же дату. Если имеются расхождения, то следует установить причины их возникновения. Суммы невыплаченной в конце месяца заработной платы должна соответствовать кредитовому сальдо по счету 70. Также сверяются данные по счету 76 (субсчет «Расчеты с депонентами») с записями в книге учета депонированной зарплаты. Также надо проверить, как соблюдается трудовое законодательство на предприятии: ведется ли оформление сотрудников, как построена система оплаты труда. При проверке первичных документов проверяются приказы (на прием, увольнение, поощрение, перевод) и трудовые договоры, где оговорена система оплаты каждого конкретного работника, табель учета рабочего времени, штатное расписание, личная карточка работника на предмет достоверности, правильности их заполнения, соответствие требованиям и нормативам по начислению и выплате зарплаты .

Учет рабочего времени и начисление заработной платы работникам, состоящим на повременной оплате труда, ведется согласно статьи 91 ТК РФ с помощью **табеля учета использования рабочего** времени и расчета заработной платы (№ Т-12) и штатного расписания (ст. 57 ТК РФ), где отражаются все данные по каждому работающему, включая отработанное время, дни отпуска, время нахождения в командировке, дни болезни и др. Аудитор проводит проверку данных документов на предмет включения в них вымышленных лиц, правильность применения тарифных ставок (окладов), количество отработанных конкретным работником дней (часов) наличие подписей ответственных должностных лиц, заполнение всех реквизитов. Далее аудитор рассчитывает причитающееся вознаграждение работнику, исходя из тарифной дневной (часовой) ставки. Полученная сумма сверяется с суммой, отраженной в расчетно-платежной либо расчетной ведомости. Если по обозначенным суммам есть в наличии расхождения, аудитору следует обратиться за разъяснениями к лицам, ответственным за заполнение этих форм. Что касается рабочих-сдельщиков, то основными документами являются наряды (№ Т-40), утвержденные в организации нормы выработки и сдельные расценки за выполненную работу. В ходе проверки аудитору необходимо убедиться, что полученная сдельщиком сумма совпала с начисленной суммой оплаты труда данного работника. Следует проверить, нет ли случаев повторного начисления сумм по ранее оплаченным первичным документам.

Подлежит аудиту и правильность начисления основной и дополнительной заработной платы по расчетно-платежным ведомостям, расчетным листкам, лицевым счетам в соответствии с установленным ТК порядком. При этом помимо подтверждения основного заработка аудитор обязан проконтролировать наличие документов, подтверждающих выплаты сотрудникам, приказов о премировании сотрудников – аудитору прежде всего следует ознакомиться с положением о премировании работников организации, положением о выплате вознаграждения по итогам работы за год и положением о выплате вознаграждения за выслугу лет, регулирующими порядок, размеры и условия их выплаты, заявлений и приказов о выдаче материальной помощи.

При проверке **расчетно-платежной ведомости** (№ Т-49) аудитор построчно проверяет

расписки в получении денег и суммирует выданную заработную плату. Против фамилий тех, кто не получил заработную плату, в графе «Расписка в получении» должен быть проставлен штамп или надпись от руки «депонировано». Расчетно-платежная ведомость в этом случае должна закрываться двумя суммами – выданной наличными и депонированной. Остаток денег из кассы должен быть сдан на расчетный счет, поскольку наличные деньги, взятые из банка, расходуются строго по целевому назначению.

Кроме того, аудитор также проверяет корректность начислений и соблюдения сроков выплат по прочим видам выплат:

– **оплаты отпусков.** При проверке оплаты за время отпуска обращается внимание на дату начала отпуска по приказу и табелю, правильность определения расчетного периода и соответствия сумм заработной платы по месяцам расчетного периода в расчете отпускных и лицевом счете. Согласно ст.114,115 ТК РФ штатным работникам ежегодно предоставляются очередные отпуска по графику, утвержденному администрацией предприятия. Основанием для расчета суммы отпускных является приказ. В соответствии с п. 2 Положения об особенностях порядка исчисления средней заработной платы расчет оплаты за отпуск производится исходя из средней заработной платы и количества дней предоставляемого отпуска. Средний дневной заработок для оплаты отпусков и выплаты компенсации за неиспользованные отпуска исчисляется за последние 12 календарных месяцев путем деления суммы заработной платы, фактически начисленной за расчетный период, на 12 и на среднемесячное число календарных дней (29,3);

– **работы в праздничные дни, доплат за работу в ночное время.** В соответствии со ст.154 Трудового кодекса РФ каждый час работы в ночное время оплачивается в повышенном размере по сравнению с работой в нормальных условиях, но не ниже, чем предусматривается законодательством, оплата за работу в сверхурочное время (за первые два часа работы оплачивается в полуторном размере, за последующие часы – в двойном размере), оплата в праздничные дни (в двойном размере);

– **выплат компенсаций при увольнении.** Выплачиваются независимо от причины увольнения работника. Согласно ст. 127 ТК РФ компенсации должны быть выплачены работнику за все неиспользуемые отпуска и за дни, отработанные в месяце увольнения.

Методика проверки остальных выплат сводится к проверке алгоритмов расчетов и начальных данных. По найденным ошибкам аудитор рекомендует аудируемому лицу сделать исправления, которые по решению и в сроки, установленные планом мероприятий по исправлению ошибок по приказу руководителя, бухгалтер вносит. Если было допущено несоблюдение установленных законодательством сроков по оплате труда, аудитор определяет причины несвоевременной оплаты и начисление компенсаций в размере 1/300 ставки рефинансирования ЦБ РФ за каждый день задержки выплат, как это предусмотрено ст. 236 ТК РФ.

**Далее аудитор приступает к проверке суммы начисленных пособий по временной нетрудоспособности руководствуясь ст. 14 Закона № 255-ФЗ** - основанием для выплаты пособий являются больничные листы, выдаваемые лечебными учреждениями. Размеры пособия зависят от среднего заработка, который рассчитывается за два предшествующих болезни года работы, количества дней болезни и непрерывного стажа работы.

Одним из важнейших направлений аудита оплаты труда является проверка соблюдения **установленного порядка удержаний**, которые можно разделить на две группы: обязательные (по налогу на доходы физических лиц, по исполнительным листам и надписям

нотариальных контор в пользу

физических и юридических лиц, по вступившему в законную силу приговору суда) и удержания по инициативе организации (за причиненный организации материальный ущерб – на основании приказа или по решению суда, за допущенный брак, за своевременно не возвращенных подотчетных сумм, по

предоставленным займам и ссудам, удержания излишне выданной оплаты труда и др.), при этом общий размер всех удержаний при каждой выплате заработной платы не может превышать значения, указанные в ст. 138 ТК РФ.

**При проверке исчисления налога на доходы физических лиц (НДФЛ)** аудитор должен проверить правильность применения соответствующих ставок для исчисления налога, руководствуясь ст. 224 НК РФ [3]. Также аудитор должен убедиться в правильности предоставления работникам соответствующих налоговых вычетов – стандартных, социальных, имущественных и профессиональных, согласно ст. 224 НК РФ и проверить правильность расчета НДФЛ согласно ст. 224 НК РФ. Исчисление налога производится налоговыми агентами нарастающим итогом с начала налогового периода по итогам каждого месяца с зачетом ранее удержанных сумм налога. Причем сумма налога определяется в полных рублях. На счетах бухгалтерского учета суммы удержанного НДФЛ должны отражаться по Дт 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда» и Кт 68 «Расчеты с бюджетом». Перечисление сумм налога на доходы отражается: Дт 68 «Расчеты с бюджетом» Кт 51 «Расчетный счет».

Далее аудитор определяет правильность применения и своевременности перечисления в бюджет размера обязательных платежей во внебюджетные фонды, которые должны отвечать требованиям Федерального закона № 212-ФЗ (ред. от 03.07.2016). Также аудитор должен проверить, чтобы в платежи во внебюджетные фонды, которые относятся на себестоимость продукции, не попали суммы выплат, не включенные в себестоимость.

**В заключение аудитор** проверяет правильность составления бухгалтерских записей. Как известно, синтетический учет по начислению заработной платы ведется по кредиту счета 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда», поэтому при начислении заработной платы и других выплат аудитор с начала необходимо определить их источники, а затем проверить бухгалтерские записи. Аудитору необходимо выяснить правильность определения и достоверность отнесения на себестоимость продукции (работ, услуг) затрат на оплату труда и других выплат, так как выплаты могут производиться за счет не только себестоимости производства, но и прибыли. Проверая правильность отнесения затрат на оплату труда на себестоимость продукции, аудитор должен изучить записи по кредиту счета 70 в корреспонденции со счетами 20, 23, 25, 26 и др. Примерная аналитическая таблица по аудиту расчетов по оплате труда может выглядеть следующим образом (см. табл. 1).

Таблица 1

### **Аналитическая таблица по аудиту расчетов по оплате труда**

№ п/п	Аудит расчетов с персоналом по оплате труда	Наименование проверяемого документа	Выявленные нарушения	Рекомендации аудиторов
1.	Проверка соблюдения положений законодательства о труде			

1.1.	Проверка правильности оформления работников (прием и увольнение)	Приказы, контракты, трудовые договора, личные карточки	Не во всех договорах учтено обязат. Пункт гарантии и компенсации за работу с вредными и (или) опасными условиями труда. Нарушена ст. 57 ТК РФ	1) Проверить все трудовые договоры, заключенные с работниками и внести исправления при обнаружении того, что в трудовом договоре отсутствуют какое-либо из обязательных условий.
1.2.	Проверка правильности применения тарифных ставок при повременной оплате и норм и расценок при сдельной оплате	Штатное расписание, наряды, алгоритмы расчетов, так как расчеты ведутся с помощью ПК	Отсутствие подписей должностных лиц, ответственных за учет производственных работ, не полностью заполнены реквизиты. Нарушена ст. 91 ТК РФ	2) Сверить внесенные в личные карточки записи с записями, сделанными в трудовых книжках.
1.3.	Проверка учета рабочего времени	Табеля учета расчетов рабочего времени (ф. № Т-12)	Не везде проставлено время нахождения сотрудников в командировке. Нарушена ст. 91 ТК РФ	3) Проверить наличие подписей должностных лиц и сотрудников во всех документах по учету труда и его оплаты.
1.4.	Проверка правильности оформления расчетно-платежных документов	Расчетные ведомости, платежные ведомости, расходные кассовые ордера	Отсутствуют подписи руководителя, не везде проставлены штамп «Депонент». Нарушена форма заполнения № Т-53	
<b>2. Аудит системы начислений заработной платы</b>				
2.1.	Проверка обоснованности начислений за особые условия труда: а) сверхурочные работы и работу в ночное время; б) работу в выходные и праздничные дни; в) выполнение работ с тяжелыми и вредными условиями труда; г) работы в районах с неблагоприятными климатическими условиями	Приказы руководителя, табели учета рабочего времени, расчетно-платежные ведомости, лицевые счета, личные карточки (а, б, в, г)	Не всем сотрудникам была верно посчитана доплата за дополнительные часы работы. Нарушена ст. 152 ТК РФ	1) Проверить расчетно-платежные ведомости 2) Проверить наличие подписей во всех приказах о премировании 3) Организовать ведение книги учета депонированной заработной платы
2.2.	Проверка правильности расчета среднего заработка для различных целей	Приказы руководителя, заявления работников, расчетно-платежные ведомости, личные карточки	Не во всех приказах о премировании присутствуют росписи работников. Нарушено постановление Госкомстата РФ	
2.3.	Проверка правильности расчета пособий, выплачиваемых за счет средств ФСС РФ	Заявления работников на выплату пособий, листки нетрудосп., путевки на санаторно-курортное лечение, счета организаций, оказывающих услуги, расчетно-платежные ведомости, личные карточки	Нарушений не выявлено	
2.4.	Проверка депонированных сумм по заработной плате	Книга аналитического учета депонированной заработной платы, касса	Отсутствует книга учета депонированной заработной платы. Нарушен приказ № 123н	

## Список использованной литературы

1. Камышанов, П. И. Пособие по аудиту / П. И. Камышанов. – М. : ИНФРА-М, 2015. – 120 с.



2. Ковалева, О. В. Аудит : учеб.пособ. / О. В. Ковалева. – М. : ПРИОР, 2013. – 110 с.
3. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ // Российская газета. –1994. – № 238-239; 2012.
4. Подольский, В. И. Аудит : учебник / В. И. Подольский. – М. :Экономистъ, 2016. – 151 с.
5. Постановление Госкомстата РФ от 5 января 2004 г. № 1 «Об утверждении унифицированных форм первичной учетной документации по учету труда и его оплаты» // Финансовая газета. – 2004. – № 13.
6. Постановление Правительства РФ от 24 декабря 2007 г. № 922 // Российская газета. – 2007. – № 294.
7. Трудовой кодекс Российской Федерации от 31.12.2001 № 197-ФЗ // Российская газета. – 2001. – № 256.
8. Федеральный закон «Об обязательном социальном страховании на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством» от 29.12.2006 № 255-ФЗ // Российская газета. – 2006. – № 297.
9. Федеральный закон «О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования» от 24.07.2009 № 212-ФЗ // Российская газета. – 2009. – № 137.
10. Шеремет, А. Д., Аудит : учебник / А. Д. Шеремет. – М. : ИНФРА-М, 2015. – 448 с.

# ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СОВРЕМЕННЫХ БИБЛИОТЕК (НА ПРИМЕРЕ МУНИЦИПАЛЬНЫХ И НЕМУНИЦИПАЛЬНЫХ БИБЛИОТЕК НСО)

## ECONOMIC EFFICIENCY OF ACTIVITIES OF MODERN LIBRARIES (ON THE EXAMPLE OF MUNICIPAL AND NONMUNICIPAL LIBRARIES OF NOR)

Авторы: Наказный Егор Владиславович

Аннотация: В статье представлена наиболее целесообразная для исследования интерпретация понятия «Экономическая эффективность». Вопросы экономической эффективности рассмотрены на примере работы сельских библиотек Новосибирской области. Отмечаются проблемы в работе сельских библиотек, обосновывается важность их решения. Критический анализ основных направлений в работе библиотек (муниципальных и особенно культурно-досугового типа) показывает, что недостаточное финансирование, а иногда и его полное отсутствие, не позволяет библиотечному делу на селе успешно развиваться и совершенствоваться. Внедрение реформы бюджетной сферы имеет перспективы новой оценки социальной и экономической эффективности бюджета в библиотечном деле.

Ключевые слова: экономическая эффективность, бюджетная сфера, экономические показатели, библиотечное дело.

Annotation: The article presents the most appropriate interpretation of the concept "Economic Efficiency" for research. The issues of economic efficiency are considered on the example of the work of rural libraries in the Novosibirsk region. Problems in the work of rural libraries are noted, the importance of their solution is substantiated. Critical analysis of the main directions in the work of libraries (municipal and especially cultural and leisure type) shows that insufficient funding, and sometimes its complete absence does not allow library business in the village to successfully develop and improve. The introduction of budget reform has the prospect of a new assessment of the social and economic effectiveness of the budget in library work.

Keywords: economic efficiency, budget sphere, economic indicators, librarianship.

Исследование экономической эффективности работы современной библиотеки в настоящее время имеет актуальное значение; особое внимание требуется при изучении экономической эффективности работы сельских библиотек, т. к. их экономическое положение находится на крайне низком уровне. В работе сельских библиотек Новосибирской области отмечаются большие проблемы, и возникает необходимость найти причины, их вызывающие; необходимо также обосновать важность решения существующих проблем для повышения эффективности библиотечной деятельности в целом.

Целью данного исследования является критический анализ работы всех направлений сельских библиотек НСО: экономических показателей, показателей книгообеспеченности, обращаемости, посещаемости и читаемости в формулах расчета для выявления недостатков в

библиотечной работе по всем названным направлениям; названная методика позволяет определить основную причину крайне низкого, недостаточного, а иногда и вовсе отсутствующего финансирования органами муниципального управления.

Для достижения поставленной цели были решены следующие задачи: изучение общих понятий «Эффективность» и «Экономическая эффективность», выбор наиболее целесообразных для настоящего исследования определений, позволяющих описать все сферы деятельности библиотеки, сбор и анализ статистической информации с применением расчетных формул, которая свидетельствует объективно о больших проблемах в работе сельских библиотек, связанных с низким финансированием, который приводит к экономическому кризису в библиотечном деле.

Изучение научных статей, посвященных оценке экономической эффективности учреждений культуры и, в частности, библиотек позволило показать две важные тенденции, способствующих выходу сельских библиотек из экономического кризиса: наметившийся вектор возвращения библиотек культурно-досугового типа в сеть муниципальных учреждений, проводимая в настоящее время реформа бюджетной сферы, осуществляемая органами муниципального управления и предлагающая новые методы финансового обеспечения.

Результаты обработки статистических данных методом обобщающих показателей с применением формул расчета оказались значительно точнее и объективнее статистической информации, представленной в библиотечной форме 7-НК, разработанной для сельских библиотек. Расчеты экономических показателей, а также всех других направлений работ сельских библиотек дают достоверную информацию: статистические показатели значительно ниже нормативных установок; идет закономерный процесс снижения основных показателей в следствие следующих основных факторов: разрушение сетевой организации муниципальных библиотек (переход в культурно-досуговый тип), полное прекращение финансирования для библиотек культурно-досугового типа.

В результате проведенного исследования были сделаны следующие выводы:

- 1) Возвращение сельских библиотек в сеть муниципальных учреждений позволяет обеспечить адекватное финансирование, а в результате этого и рост экономической эффективности, определяющей все сферы библиотеки.
- 2) Муниципальные библиотеки на селе должны войти в систему реорганизации бюджетной сферы, которая позволит создать новые критерии оценки всей работы библиотеки.

Новые преобразования позволят повысить активность библиотечной работы и расширить сектор предоставляемых населению услуг.

Список использованной литературы:

- 1 Курченко В. Сущность понятия экономической эффективности предприятия. – Международный журнал гуманитарных и естественных наук: 2018. – с. 203-205.
- 2 Основы организационного проектирования: предпринимательский подход. – Санкт-Петербург: 2014. – 212 с.
- 3 Морозов В. А. Оценка эффективности деятельности бюджетного учреждения органами государственного и муниципального управления. – [Бухгалтерский учет в бюджетных и](#)

[некоммерческих организациях](#): 2006. – с. 13-14.

4 Ежегодный доклад о деятельности муниципальных библиотек Новосибирской области в 2016 году – Новосибирск: 2017. – 73 с.

# ВЛИЯНИЕ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ НА ЭКОНОМИКИ ПРИНИМАЮЩИХ СТРАН И СТРАН БАЗИРОВАНИЯ

Авторы: *Арефьев Петр Владимирович, Полякова Наталья Александровна, Заиченко Алиса Александровна*

Аннотация: *В данной статье рассматривается понятие международных корпораций а именно транснациональных корпораций (ТНК), их влияние в мировой торговле, а также рассматриваются положительные и отрицательные стороны влияния ТНК на принимающие страны и страны базирования. Также, был проведен анализ статистических данных по прямым инвестициям за последние 3 года. В заключении приводятся выводы.*

Ключевые слова: *транснациональная корпорация (ТНК), страна базирования, прямые инвестиции, международная компания, корпорация, страна базирования.*

Annotation: *In this article we discussed idea of international corporation, their effect in the world economy and trade. Also, we have analyzed positive and negative influence of international corporation to many countries. In the conclusion, we have given statistics of direct investments in the countries.*

Keywords: *international company, transnational corporation, direct investment, developing country, corporation.*

Актуальность выбранной темы исследования обусловлено существенным влиянием международных компаний (корпораций) на экономики отдельно взятых стран, и во многом это связано с тем, что современные ТНК владеют производством одновременно в нескольких странах, и на данные компании в XXI в. приходится основная масса мировой торговли.

В современном представлении ТНК возникли к 70-м годам прошлого столетия, как явление в экономике, присущее развитым странам. Отличительной особенностью ТНК выступает то, что данными компаниями осуществляются международные инвестиции из страны их базирования в принимающие страны. [1]

В экономической теории до сих пор нет единства мнений относительно содержания понятия «международная компания (корпорация)». В этой связи целями настоящей статьи выступают формулирование понятия «международная компания (корпорация)» (далее по тексту – ТНК) и определение влияния ТНК как на страны базирования, так и на принимающие страны. [3]

До настоящего времени в экономической доктрине изучение причин возникновения ТНК не потеряло своей актуальности. И одной из первых точек зрения по данному вопросу выступает позиция ученых о том, что возникновение ТНК обусловлено экономией на издержках путем переноса процесса производства из страны базирования в принимающую страну. [2] При этом, под страной базирования следует понимать ту страну, в которой располагается головной офис ТНК, а под принимающей страной – страну, в которой ТНК имеет дочерние, ассоциированные компании или филиалы, основанные на базе прямых инвестиций. Другая точка зрения относительно причин появления ТНК объясняла технологическое превосходство данных компаний (корпораций), сохраняющих передовые технологии за страной базирования и вспомогательную функцию за принимающей страной.

По нашему мнению, обозначенные подходы раскрывают совершенно разные аспекты возникновения ТНК. Так, с одной стороны, любая компания (корпорация) стремится произвести товар при минимальных издержках. Безусловно, в тех странах, где свободно открыт доступ к природным и трудовым ресурсам, стоимость издержек ниже, открытие производства наиболее предпочтительно. Кроме того, ТНК, обладая большими масштабом, способно эффективнее осуществлять производство продукции и устанавливать систему контроля и качества на территории всех своих филиалов, качественно и оперативно управлять процессами деятельности предприятия. [4] В этой связи ТНК выступают формой экономического взаимодействия между странами базирования и принимающими странами.

Как субъект экономики ТНК выбирает наиболее предпочтительный и соответствующий внутрикорпорационным интересам регулятор для осуществления своей деятельности. При этом, не исключена возможность столкновения национальных интересов различных стран. Тот регулятор страны, который не будет отвечать требованиям ТНК, не будет использоваться им. Данное обстоятельство может повлечь за собой уход ТНК с территории выбранного суверенного образования и поиск другого инструмента регулирования. При таких обстоятельствах возможны существенные экономические потери принимающей стороны.

Страна базирования осуществляет регулирование деятельности ТНК посредством национального законодательства о корпорациях, принимающие страны, в свою очередь, устанавливают регулирование посредством создания национальных норм о функционировании подразделений иностранных ТНК и законодательных актов об иностранных инвестициях. На межгосударственном уровне чаще всего принимаются двусторонние или многосторонние соглашения, регулирующие вопросы защиты иностранных инвестиций, а также вопросы ликвидации двойного налогообложения. [6]

Что касается положительных аспектов влияния ТНК на страны базирования и принимающие страны, тут стоит отметить, что в первую очередь, принимающие страны выигрывают по многим показателям. В частности, приток иностранных инвестиций обеспечивает снижение безработицы в государстве, повышению доходов госбюджета, снижается или сходит на нет потребность в импорте тех или иных товаров, ведь они уже производятся филиалом ТНК на территории страны, кроме того, укрепляется позиция в рамках экспортно-импортных отношениях государства с другими странами. [7] Помимо количественной стороны, приток инвестиций стимулирует сторону качественную, а именно, введение новых стандартов качества продукции, производимой на территории принимающего государства, установление стандартов в рамках организации труда, социальных стандартов на мировом уровне, повышение требований к качеству подготовки сотрудников предприятий, внедрение новых технологий, унификация процессов производства на основе общепринятых мировых стандартов и другие. Следует отметить, что развивающиеся страны в качестве отличного импульса к модернизации борются за привлечение инвестиций и открытие филиалов ТНК на своей территории. Примером может являться ситуация с компанией «General Motors», которая выбирала, где ей построить крупный завод по выпуску автомашин и запчастей – на Филиппинах или в Таиланде. [5] С точки зрения профессионалов, Таиланд имел преимущество, так как автомобильный рынок здесь развит лучше. Однако победили Филиппины, предложив «General Motors» ряд льгот, включая налоговые и таможенные, стимулирующие строительство завода именно в этой стране. Положительные аспекты от деятельности ТНК для стран базирования, состоит в том, что ТНК своей деятельностью повышает среднее значение прибыли, гарантии ее получения, соответственно, держатели акций ТНК имеют право рассчитывать на доходность своих ценных бумаг. К сильным сторонам деятельности можно также отнести возрастающую мобильность высококвалифицированных специалистов (менеджмента) страны базирования, перемещающихся из страны в страну при открытии

производств и расширении поля деятельности. Конечно, самым главным плюсом деятельности ТНК можно считать унификацию регуляторов (инструментов, законодательной базы в рамках трудового, антимонопольного, налогового, контрактного права) в глобальном масштабе на основе права развитых стран. ТНК своей деятельностью объективно усиливают влияние стран базирования на принимающие страны. Так фирмы Германии в 90-х гг. XX столетия подчинили практически весь чешский бизнес, в результате чего, по мнению некоторых экспертов, Германия установила над экономикой Чехии гораздо более эффективный контроль, чем в 1938–1944, когда Чехословакия была захвачена фашистской Германией. Схожим образом экономика Мексики и многих иных стран Латинской Америки контролируется американским капиталом. Сложно не отметить, что именно благодаря деятельности ТНК происходит стимулирование международной экономической интеграции (и не только экономической, но и правовой), а также регулирование производства и распределения продукции, да и процесс глобализации стимулируется именно ТНК. Уже к началу XX в. стало ясно, что субъектами централизованного управления становятся не только национальные правительства, но и международные фирмы. «Важно подчеркнуть, – пишут современные российские экономисты А. Мовсесян и С. Огневцев, – что законы свободного рынка не работают внутри ТНК, где устанавливаются внутренние цены, определяемые корпорациями. [8] Если вспомнить о размерах ТНК, то окажется, что только четвертая часть мировой экономики функционирует в условиях свободного рынка, а три четверти – в своеобразной „плановой“ системе». Это обобществление производства создает предпосылки для перехода к централизованному регулированию мировой экономикой в интересах всего человечества, для создания «социального мирового хозяйства».

Что касается негативных сторон деятельности ТНК, то хотелось бы отметить, что для принимающих стран, это угроза национальной безопасности страны, в частности, навязывание ей того места в системе международного разделения труда, которое необходимо ТНК, но не государству, сброс на территорию страны приема экологически опасных производств. Также ТНК в экономике принимающей стороны занимает сегмент наиболее перспективный, интересный, «вкусный», что логично ведет к оттеснению национальных бизнес-структур на второй план, так как они не способны конкурировать с «большим братом», пришедшим на рынок. [9] Кроме того, можно отметить сокращение доходов госбюджета из-за использования ТНК внутренних (трансфертных) цен. ТНК обладают сверхмощными финансовыми и политическими ресурсами, способными внедрить в жизнь нужные им правила, зачастую принимающие страны просто не в состоянии бороться и диктовать ТНК свои условия, так как (как отмечалось выше) ТНК просто «удаляют» страну из своей деятельности и это негативно скажется на экономике государства. Особенно часто в корыстной политической деятельности замечены американские ТНК. ТНК «American Fruit» вместе с Госдепартаментом США (а иногда и без Госдепартамента США) свергала в 1950–1960-е правительства некоторых «банановых республик» Латинской Америки и устанавливала там «свои» режимы, а компания ИТТ финансировала в 1972–1973 заговор против законного президента Чили Сальвадора Альенде. [12]

Рассмотрим статистические данные по прямым инвестициям на сегодняшний день, сразу стоит отметить, что в 2018 году по данным ЮНКТАД мировой объем потоков прямых инвестиций сокращается, упав на 13% до 1,3 трлн. долл. Это сокращение продолжается 3 год подряд и это связано с репатриацией многонациональными предприятиями Соединенных Штатов, накопленной за рубежом прибыли в течение первых двух кварталов 2018 года, после налоговых реформ, которые были проведены в этой стране в 2017 году.

Оперируя данными из доклада ЮНКТАД, можно сказать что 54% прямых иностранных инвестиций приходится на развивающиеся страны, такие показатели можно связывать с

инвестициями в промышленность [азиатских стран](#). [10] Наиболее устойчивым источником финансирования развивающихся стран являются прямые инвестиции. Этот источник более важный, нежели поступления от мигрантов. Больше всего инвестируют в сферу услуг и промышленность (химическую и пищевую). Но нельзя не отметить, что до 2018 года инвесторам было предпочтительнее вкладываться именно в развитые страны. Здесь же стоит отметить, что приток прямых инвестиций в развитые страны достиг самого низкого показателя с 2011 года, сократившись на 27 %. Приток прямых инвестиций в развивающиеся страны остался стабильным на протяжении 9 лет, и увеличился в 2018 году на 2% достигнув 706 млрд долл.

Что касается России, то здесь приток иностранных инвестиций сократился вдвое с 26 до 13 миллиардов долларов. Россия занимает 20-е место среди стран-получателей прямых инвестиций. При этом экспорт инвестиций существенно не менялся и в прошлом году был больше импорта в 3 раза (36 миллиардов долларов). [11] Можно сделать вывод, что это связано не только с [санкционной политикой](#), но, возможно, немаловажную роль сыграла деофшоризация российской экономики. Так, переход с кипрской юрисдикции на российскую повлек снижение показателей притока иностранных инвестиций.

Таким образом, существенное влияние ТНК на мировое экономическое пространство не вызывает сомнений. С одной стороны, оно проявляется в негативных аспектах по отношению к принимающим странам и выражается в экспансии, навязывании странами базирования ТНК своих интересов, вмешательством в суверенитет государств принимающей стороны. По своему смыслу ТНК давно претендуют на роль субъектов международного права, способных устанавливать свои нормы и подчинять им государства. С другой стороны, деятельность ТНК носит и положительный характер. Таким образом, процесс транснационализации и глобализации мировой экономики – объективная реальность, которую сложно не признать. Как и у любого процесса у нее есть свои положительные и отрицательные стороны. Важно уметь минимизировать отрицательные последствия на фоне положительных.

## Список литературы

1. Аджимет Г.Х., Воронова Ю.А. Анализ деятельности ТНК ЕС в условиях глобализации мировой экономики // Ученые записки Крымского инженерно-педагогического университета. № 2(56).
2. Владимирова И.Г. Глобализация мировой экономики: проблемы и последствия // Менеджмент в России и за рубежом. – 2017. – № 3.
3. Киреев А.П. Международная экономика. – М.: Международные отношения, 1997, 416 с
4. Мовсесян А. Г. Транснационализация в мировой экономике. Москва, 2016.
5. Паньков В.С. Глобализация экономики: некоторые дискуссионные вопросы / Публикации клуба мировой политической экономики. URL.: [www.wpec.ru](http://www.wpec.ru).
6. Ревенко Л. С. Международные экономические отношения: реалии, вызовы и перспективы: монография. Москва, 2019
7. Ромашкин Т. В. Становление и развитие ТНК в условиях глобализации. монография. Саратов, 2016.
8. Фролова Е. Д. Мировая экономика и Международные экономические отношения: современное состояние, проблемы и основные тенденции развития. УрФУ. Екатеринбург, 2016
9. Хасбулатов Р.И. Мировая экономика. В 2-х т. М.: Экономика, 2017
10. Ху Цзунь Жун. Теоретические основы экономической транснационализации // Журнал международного права и международных отношений. – 2017. – № 3.
11. Шагурин С.В., Шимко П.Д. Экономика транснационального предприятия: Учебное пособие. Санкт-Петербург, 2017



12. Юнусов Л.А. Глобализация мировой экономики: понятие и основные этапы // Проблемы современной экономики. – 2018. – № 4 (28).

# ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ СТАНДАРТОВ МСФО НА ПРАКТИКЕ В ОТРАСЛИ КОФЕ И КОФЕЕН В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В НАСТОЯЩЕЕ ВРЕМЯ

## PROBLEMS OF APPLICATION OF IFRS STANDARDS IN PRACTICE IN THE COFFEE AND COFFEE HOUSES INDUSTRY IN THE RUSSIAN FEDERATION AT THE PRESENT TIME

Авторы: Кашу Артем Викторович

Аннотация: За последние годы кофейный рынок России претерпел ряд существенных изменений. В первую очередь, изменилась конъюнктура рынка, на котором появились новые игроки. Кардинально изменилось поведение потребителя, его отношение к продукту и ингредиентам; потребитель стал более избирательным. На рынке кофе явно обозначилась тенденция дисконтирования цен. Актуальность вопроса, рассматриваемого в статье, заключается в обосновании важности и необходимости использования стандартов МСФО компаниями кофейного рынка. Целью данной статьи является анализ выведенной гипотезы о том, что внедрение и применение международных стандартов финансовой отчетности необходимо не только для компаний, работающих на международных рынках, но и для компаний, работающих на региональных рынках. Задачей исследования является сравнительный анализ компаний на предмет применения МСФО на российском рынке кофе.

Ключевые слова: МСФО, РСБУ, кофейни, рынок кофе, динамика развития, проблемы, применение, стандарты.

Annotation: in recent years, the Russian coffee market has undergone a number of significant changes. First of all, the market situation has changed, where new players have appeared. The consumer's behavior, attitude to the product and ingredients has changed dramatically; the consumer has become more selective. In the coffee market, there is clearly a trend of discounting prices. The relevance of the issue considered in the article is to justify the importance and necessity of using IFRS standards by coffee market companies. The purpose of this article is to analyze the hypothesis that the introduction and application of international financial reporting standards is necessary not only for companies operating in international markets, but also for companies operating in regional markets. The objective of the study is a comparative analysis of companies for the application of IFRS in the Russian coffee market.

Keywords: IFRS, RAS, coffee shops, coffee market, development dynamics, problems, application, standards.

**Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО)** – список стандартов и интерпретаций, изложенный Фондом МСФО, и включающий в себя все стандарты финансового учета, разработанные и принятые Советом по Международным стандартам финансовой отчетности (СМСФО). Другими словами, это документы, раскрывающие требования к

содержанию бухгалтерской информации и методологии получения важнейших учетных характеристик на основе гармонизации национальных стандартов экономически развитых стран, разрабатываемые и публикуемые Комитетом по международным стандартам финансовой отчетности. С целью изучения проблем применения стандартов МСФО в изучаемой сфере проанализируем текущее положение отрасли кофе и кофеен в настоящее время [1].

Сегодня кофейная индустрия России находится на подъеме. Кофейный бизнес не только развивается и расширяется, но и совершенствуется. Согласно современным маркетинговым исследованиям численность людей, употребляющих кофе, в России увеличивается с каждым годом. Причем эта тенденция активно развивается не только в столице, но и далеко за ее пределами.

В 2016-2017 гг. в крупнейших городах страны наблюдался значительный рост количества кофеен. Этот факт в свою очередь вызвал резкое увеличение объема импорта кофе в Россию – на 18 % в сравнении с 2015 годом. Надо отметить, что с падением уровня доходов населения для некоторой части жителей страны кофейни стали восприниматься как место отдыха, в котором существенно сокращались их расходы, что привлекло внимание к кофейням значительной части населения. В мегаполисах – Москве, Санкт-Петербурге, Екатеринбурге, Казани и других городах рост интереса к кофейням во многом определило развитие регионального туризма.

За 2018 год количество кофеен в городах с населением свыше 1 миллиона человек выросло на 17 % (до 4 400 точек), а их посещаемость – на 12 %. В настоящее время лидером по количеству открытых кофеен – 1 908 точек – является Москва. Здесь объем рынка составляет около 23 миллиардов рублей. На втором месте находится Санкт-Петербург с 825 кофейнями и объемом рынка в 7 миллиардов рублей [3].

В крупных городах значительно активизирован рынок кофеен формата «кофе с собой». Наибольшее количество посетителей кофейни собирают в будни по утрам и в обеденное время. Их клиентами являются студенты, сотрудники ближайших соседних компаний и офисов, для которых потребление кофе вошло в привычку.

В последнее время в крупнейших городах страны (за исключением Ростова-на-Дону) преобладают кофейни формата base – это так называемые «монокофейни» и кофе навынос; в большинстве городов такие кофейни вытеснили классический формат – кофейни полного цикла с посадочными местами и питанием.

Следует повторить, что за последние 5 лет рынок кофе в России значительно вырос. По подсчетам аналитиков The NPD Group треть чеков в заведениях содержат позицию «кофе». По статистике потребления напитка россияне пьют кофе в заведениях чаще, чем в Италии и Франции.

По информации MarketMedia все участники рынка утверждают, что кофейный рынок в России имеет реальные возможности к росту. Однако, прогнозы объема увеличений довольно разнятся. Так, портал Allegra World Coffee Portal рассчитывает на рост рынка кофе в 6,5% ежегодно до 2023 года. По расчетам Knight Frank предполагается, что за 10 лет рынок кофе в России может вырасти как минимум в 8 раз и достигнет 1 трлн. рублей. А в самой крупной российской сети Coffee Like планируют за 3 года увеличить выручку сети почти в 10 раз – от 1,35 млрд до 12,86 млрд рублей [2].

### **Таблица 1. Топ-10 сетей кофеен в России**

<b>Название, владельцы</b>	<b>Сколько точек сейчас (сент. 2019)</b>	<b>Сколько было открыто за 2018 год</b>	<b>Сколько было открыто с начала 2019 года</b>
Coffee Like	594	+297	+203
ГК «Шоколадница», владеет сетями «Шоколадница», «Кофе Хауз»	526	+72	+34
«Бодрый день»	170	+46	+27
Coffee Way	167	+50	+17
Starbucks*	141	+9	Нет данных
Cofix	137	+70	+36
Traveler's coffee	101	+11	+3
McCafe *	96	+1	Нет данных
Love Coffee	87	+38	+17
Coffeeshop Company*	83	-9	Нет данных

Источник: данные компаний, \*Оценка Allegra World Coffee Portal

Рассмотрим топ-10 федеральных сетей кофеен по количеству открытых заведений. В таблице 1 представлены крупнейшие сети кофеен в России. Четыре из десяти представленных компаний – это классические кофейни (с посадочными местами и питанием), остальные 70% - представители сегмента «кофе с собой». Компании Starbucks, McCafe, ГК «Шоколадница» (в ее состав в 2018 году вошли кофейни CoffeeShop Company), Cofix, Coffee Like, Traveler`s coffee являются международными или имеют филиалы за пределами РФ. С большой уверенностью можно утверждать, что головные (или управляющие) компании этих кофейных брендов при формировании отчетности используют международные стандарты (МСФО). Те же компании, чьи торговые точки функционируют только в России, имеют право не применять формы отчетности МСФО и работать по формам отчетности РСБУ.

Необходимо отметить, что среди тенденций развития отрасли кофе и кофеен в первую очередь наблюдается рост сегмента take away. При этом сегодня приобретает гораздо большее значение в России, чем, например, 5 лет назад фактор узнаваемости кофейного бренда и стаканчика. Кроме того, наблюдается значительный рост формата кофеен по фиксированной цене. Надо сказать, что они, по сути, не столько конкурируют со средним сегментом, сколько расширяют, увеличивают количество постоянных гостей и знакомят их с культурой кофе.

В 2018 году совокупный объем рынка кофеен в России составил 32,2 млрд. руб. Эти данные представлены исследованиями Business planner. Лидирует в этом списке Москва, за ней второй крупнейший город – Санкт-Петербург, затем Екатеринбург, Казань и Новосибирск.

С начала 2019 года крупные сети, в том числе Costa Coffee и агрегаторы начали тестирование доставки горячего кофе. Следует отметить, что по результатам тестирования в России начала набирать обороты доставка кофейных напитков. По словам бренд-директора сети британских кофеен Costa Coffee Станислава Коллавины в будущем эксперты прогнозируют в России активное развитие данного формата [4].

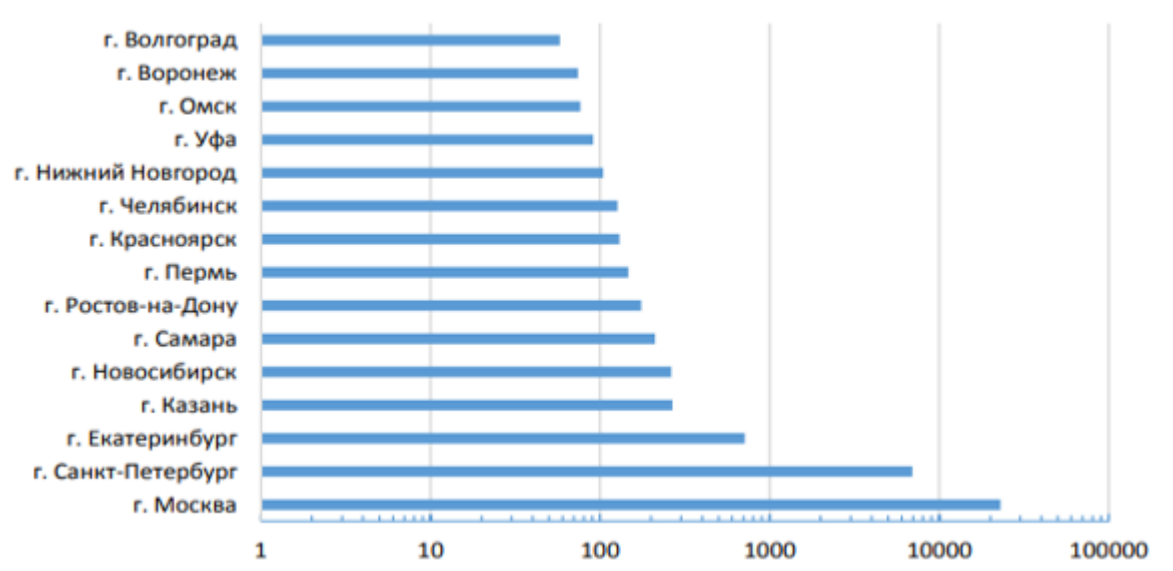


Рисунок 1. Объем рынка кофеен в РФ, 2018 г., млн. руб.

В конце 1990-х — начале 2000-х гг. в области бухгалтерского учета и отчетности в Российской Федерации произошли значительные изменения. Они во многом были предопределены Программой реформирования бухгалтерского учета. В целях установления приоритетных направлений развития бухгалтерского учета и отчетности на среднесрочную перспективу была одобрена Концепция развития бухгалтерского учета и отчетности в Российской Федерации на среднесрочную перспективу (Приказ Министерства финансов от 1 июля 2004 г. № 180). Проблемы применения в отрасли кофе и кофеен стандартов МСФО на практике состоят из нескольких аспектов. Наибольшую сложность перехода России на стандарты МСФО представляет постоянное реформирование экономической системы и стандартов финансовой отчетности, начатых в конце XX века.

В период с 2004 по 2010 гг. предполагались следующие этапы реализации данной Концепции:

В 2004—2007 гг. предполагался обязательный перевод на международные стандарты финансовой отчетности консолидированной финансовой отчетности общественно значимых хозяйствующих субъектов, за исключением тех, чьи ценные бумаги обращаются на фондовых рынках других стран и которые составляют такую отчетность по иным международно признанным стандартам. Кроме того, предполагалось утверждение основного комплекта российских стандартов индивидуальной бухгалтерской отчетности на основе МСФО.

В 2008—2010 гг. намечался обязательный перевод на МСФО консолидированной финансовой отчетности других хозяйствующих субъектов, включая общественно значимые, ценные бумаги которых обращаются на фондовых рынках других стран и которые составляют такую отчетность по международно признанным стандартам.

Однако основные положения, заложенные в Концепции, до сих пор не выполнены. Причиной этому является наличие факторов, препятствующих массовому переходу на международные стандарты финансовой отчетности.

Надо сказать, что, начиная с 2010 г., процесс реформирования бухгалтерского учета в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности в России значительно активизировался.

При введении отчетности по стандартам МСФО для функционирования предприятий кофейной отрасли возникли определенные проблемы. Приходится принять во внимание тот факт, что в Российской Федерации для некрупных сетевых предприятий на кофейном рынке просто отсутствует реальная необходимость ведения отчетности по МСФО и достаточно ведения отчетности в рамках стандартов РСБУ. Это обусловлено тем, что довольно большая доля игроков в сегменте кофе не имеет филиалов за рубежом, не котируется на биржах и не попадает под требования, согласно которым осуществлять отчетность надлежит по стандартам МСФО.

В заключение хотелось бы отметить, что для кофейных компаний переход на международные стандарты финансовой отчетности может повлечь за собой как положительные, так и отрицательные последствия. К положительным факторам внедрения МСФО можно отнести следующие: повышение прозрачности в работе компаний кофейного рынка, улучшение сопоставимости показателей в работе компаний и, следовательно, - увеличение возможностей для анализа их деятельности, а также облегчение доступа к международным рынкам капитала. Среди отрицательных аспектов перехода к отчетности по стандартам МСФО можно отнести определенную сложность перехода с РСБУ на МСФО, рост управленческих затрат на ведение параллельного учета по национальным и международным требованиям, трудности трансформации бухгалтерской отчетности и другие.

Однако, необходимо подчеркнуть, что положительные факторы перехода на МСФО все же преобладают над отрицательными. Так, переход крупных компаний на МСФО отразится на структуре рынка труда бухгалтерских и финансовых услуг, значительно увеличится потребность в специалистах по международным стандартам финансовой отчетности.

Надо признать, что переход кофейной отрасли к составлению отчетности на основании МСФО должен стать важным шагом на пути обеспечения открытости и прозрачности в работе российских кофейных компаний, повышения их конкурентоспособности, снижения стоимости привлекаемых ими заемных средств. Эти аргументы становятся доминирующим фактором в пользу перехода российских компаний к составлению отчетности по стандартам МСФО.

Переход на МСФО – это неоднозначный и довольно сложный процесс, который должен проходить в обязательном соответствии с темпами развития экономической реальности в России и соотноситься с готовностью действующей системы бухгалтерского учета и бухгалтеров-практиков к соответствующим новациям.

#### **Использованные источники:**

1. Международные стандарты финансовой отчетности: сайт Википедия. [Электронный ресурс]. URL: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Международные\\_стандарты\\_финансовой\\_отчетности](https://ru.wikipedia.org/wiki/Международные_стандарты_финансовой_отчетности) (дата обращения: 11.11.2019)
2. Россияне «не допивают» кофе на 1 трлн рублей: сайт Knight Frank. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.knightfrank.ru/news/Россияне-«не-допивают»-кофе-на-1-трлн-рублей-013092.aspx> (дата обращения: 05.11.2019)
3. McDonald's откроет рестораны только для доставки. Как это изменит рынок еды?: сайт Forbes. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.forbes.ru/karera-i-svoy-biznes/376555-mcdonalds-otkroet-restorany-tolko-dlya-dostavki-kak-eto-izmenit-rynok> (дата обращения: 08.11.2019)
4. Обзор российского рынка кофе. Хороший черный – крепкий черный: сайт Российский продовольственный рынок. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.foodmarket.spb.ru/current.php?article=2474> (дата обращения: 08.11.2019)

