


НАУЧНЫЙ ЭЛЕКТРОННЫЙ ЖУРНАЛ

Meridian



ВЫПУСК №12(30) '2019

ОГЛАВЛЕНИЕ

Безопасность и охрана труда	1
ИНФОРМАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ	1
ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ НОВЫХ ПРАВИЛ ОХРАНЫ ТРУДА ПРИ ВЫСОТНОМ	
СТРОИТЕЛЬСТВЕ	4
ТУШЕНИЕ ПОЖАРОВ В ЖИЛЫХ ЗДАНИЯХ ПОВЫШЕННОЙ ЭТАЖНОСТИ	8
ОСОБЕННОСТИ ТУШЕНИЯ ПОЖАРОВ В ПОДВАЛАХ ЗДАНИЙ	10
Государственная политика	13
СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ НАУКИ В РОССИИ: РАЗВИТИЕ, ПРОБЛЕМЫ,	
ПЕРСПЕКТИВЫ	13
ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:	
СПЕЦИФИКА И ПРОБЛЕМЫ	18
НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ УЧАСТИЯ ГРАЖДАН В ВЫРАБОТКЕ РЕШЕНИЙ ОРГАНОВ	
ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ И ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ	21
КАДРОВЫЙ РЕЗЕРВ НА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ГРАЖДАНСКОЙ СЛУЖБЕ В РФ	28
ОСОБЕННОСТИ ПОощРЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ	32
НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В	
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	38
ПРИНЦИПЫ ПРОФЕССИОНАЛИЗМА И КОМПЕТЕНТНОСТИ В СИСТЕМЕ	
ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ	43
ФИНАНСОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ РАСХОДОВ ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА НА	
ВЫПОЛНЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО ЗАДАНИЯ НА ОКАЗАНИЕ УСЛУГ В СФЕРЕ	
ВЫСШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ	47
ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ	
.....	51
ОСВОЕНИЕ ПРИНЦИПА СОЦИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В ПРОЦЕССЕ	
ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ АДАПТАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ	55
ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ НАСЕЛЕНИЯ	
РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)	59
КОНЦЕПЦИЯ ПОЛА РОМЕРА	64
АНАЛИЗ СИСТЕМЫ ПОДГОТОВКИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ	68
ИННОВАЦИОННАЯ СИСТЕМА ДЛЯ ЭКОНОМИКИ ПОСТСОВЕТСКОЙ РОССИИ	72
Информационные технологии	75
ПРИМЕНЕНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАНДАРТОВ ISO/IEC ПО ПРОВЕДЕНИЮ	
ВНУТРЕННЕГО АУДИТА СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА ИНФОРМАЦИОННОЙ	
БЕЗОПАСНОСТИ В РОССИЙСКИХ КОМПАНИЯХ	75
История	80
К ВОПРОСУ ИСТОРИИ И РАЗВИТИЯ ОБЩЕГО ОБРАЗОВАНИЯ В РОССИИ: ГИМНАЗИЯ,	
ЛИЦЕЙ, ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ	80
СТАНОВЛЕНИЕ РУССКОЙ ФИЛОСОФИИ В XI-XVII ВВ.	85
АРХИТЕКТУРА СТАЛИНСКОГО АМПИРА В КУЛЬТУРНОМ ЛАНДШАФТЕ СЕВЕРНЫХ	
ГОРОДОВ	91
ГАСТРОНОМИЧЕСКИЕ ПРИСТРАСТИЯ ЛЮДОВИКА XIV И ОСОБЕННОСТИ	
ВЕРСАЛЬСКОЙ КУХНИ	94
Культурология	97
МЕЖСЕМИОТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ ПОВЕДЕНИЯ ГОСПИТАЛЬНОСТИ В ПАРАДИГМЕ	
СЕВЕРО-КАВКАЗСКОГО МЕНТАЛЬНОСТИ	97
Маркетинг	100

ИНТЕРНЕТ-ТЕХНОЛОГИИ В МАРКЕТИНГЕ КАК ОСНОВА УПРАВЛЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬЮ ОРГАНИЗАЦИЙ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ.	100
СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ОМНИКАНАЛЬНОЙ И МУЛЬТИКАНАЛЬНОЙ МОДЕЛЕЙ КОММУНИКАЦИЙ	103
АНАЛИЗ РЕФЕРЕНТНЫХ ГРУПП ПОТРЕБИТЕЛЕЙ С ПОМОЩЬЮ ИНСТРУМЕНТОВ CRM- СИСТЕМ	109
ПРАКТИЧЕСКОЕ ПРИМЕНЕНИЕ МАТЕМАТИЧЕСКОГО АППАРАТА ДЛЯ ВЫЯВЛЕНИЯ ПЕРСПЕКТИВНОГО ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО СЕГМЕНТА	113
РАЗРАБОТКА МАРКЕТИНГОВОЙ КОНКУРЕНТНОЙ СТРАТЕГИИ	117
БРЕНДИНГ И РОССИЙСКОЕ ОБЩЕСТВО ПОТРЕБЛЕНИЯ	121
КОРПОРАТИВНЫЙ БЛОГИНГ КАК PR-ТЕХНОЛОГИЯ	124
МАРКЕТИНГОВОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ ПРЕДПОЧТЕНИЙ ЦЕЛЕВОЙ АУДИТОРИИ «ПЕРВОГО КАНАЛА»	128
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫХОДА ПРЕДПРИЯТИЯ НА МЕЖДУНАРОДНЫЙ РЫНОК	134
ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ БАНКОВСКОЙ ОТРАСЛИ	
.....	139
Медицинские науки	143
ИЗВИЛИСТОСТЬ СОСУДОВ СЕТЧАТКИ У ЛЮДЕЙ С ДИАБЕТОМ И ДИАБЕТИЧЕСКОЙ РЕТИНОПАТИЕЙ	143
РОЛЬ КАТЕПСИНА S В СОСУДИСТОМ ВОСПАЛЕНИИ И КАЛЬЦИФИКАЦИИ: ОБЗОР	147
.....	
ФИЛОСОФИЯ ПИТАНИЯ	151
СРАВНЕНИЕ РОБОТ-АССОЦИИРОВАННОЙ И ЛАПАРОСКОПИЧЕСКОЙ МЕТОДИКИ ХОЛЕЦИСТЭКТОМИИ	154
ПРОГНОЗИРУЕМОЕ ВЛИЯНИЕ УВЕЛИЧЕНИЯ ИНТЕРВАЛА СКРИНИНГА ДИАБЕТИЧЕСКОЙ РЕТИНОПАТИИ: ПРОГРАММА СКРИНИНГА ШОТЛАНДСКОЙ ДИАБЕТИЧЕСКОЙ РЕТИНОПАТИИ	158
Менеджмент	162
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ СТИМУЛИРОВАНИЯ ТРУДА ПЕДАГОГИЧЕСКИХ РАБОТНИКОВ	162
СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ОБЩЕСТВА И СИСТЕМЫ ГМУ	166
МЕТОДЫ ОЦЕНКИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ	171
ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ ЗАКУПОК В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ	175
ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ ЗАКУПОК В ЕДИНОЙ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЕ ОТ ЛИЦА ПОДРЯДЧИКА	179
СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ УПРАВЛЕНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ В ОРГАНИЗАЦИИ	183
ФИНАНСОВЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ, КАК ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ КАПИТАЛИЗАЦИИ ПРЕДПРИЯТИЯ	187
Педагогика	191
КОНТЕНТ-АНАЛИЗ СОЧИНЕНИЙ ПОДРОСТКОВ, ЗАНИМАЮЩИХСЯ ПЕШЕХОДНЫМ ТУРИЗМОМ	191
ВЛИЯНИЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СРЕДЫ НА РАЗВИТИЕ КОММУНИКАТИВНЫХ УМЕНИЙ ДЕТЕЙ С ТЯЖЕЛЫМИ НАРУШЕНИЯМИ РЕЧИ	195
НЕКОТОРЫЕ МЕТОДЫ ОБУЧЕНИЯ АНГЛИЙСКОМУ	200
УРОВЕНЬ СФОРМИРОВАННОСТИ ОРФОГРАФИЧЕСКИХ УМЕНИЙ И НАВЫКОВ ОБУЧАЮЩИХСЯ 5-7 КЛАССОВ	203
РАБОТА СОЦИАЛЬНОГО ПЕДАГОГА В ДЕТСКИХ ОЗДОРОВИТЕЛЬНЫХ ЛАГЕРЯХ	206
ПРИМЕНЕНИЕ ПОДКАСТИНГОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ КАК СРЕДСТВА РАЗВИТИЯ	

АУДИРОВАНИЯ У СТУДЕНТОВ МЛАДШИХ КУРСОВ ЯЗЫКОВЫХ СПЕЦИАЛЬНОСТЕЙ	209
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ОБОБЩЕННО-ТЕОРЕТИЧЕСКОГО ПОДХОДА ПРИ ПОДГОТОВКЕ БАКАЛАВРОВ ПЕДАГОГИЧЕСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ ЕСТЕСТВЕННОНАУЧНОГО И МАТЕМАТИЧЕСКОГО ПРОФИЛЯ В ПЕДВУЗЕ	212
АКЦЕНТУАЦИИ ХАРАКТЕРА У ПОДРОСТКОВ	215
СОВРЕМЕННАЯ ТЕОРИЯ ПОКОЛЕНИЙ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ	218
Право	222
АДМИНИСТРАТИВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ В СФЕРЕ ДОЛЕВОГО СТРОИТЕЛЬСТВА	222
АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОЙ СТАТУС ГРАЖДАН РФ	227
ПЕРСПЕКТИВЫ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ ВИДОВ СОУЧАСТНИКОВ В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	231
ХАРАКТЕРИСТИКА ЮРИДИЧЕСКОГО ДИСКУРСА.	235
ИНСТИТУТ САМОЗАЩИТЫ В ГРАЖДАНСКОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	239
АДМИНИСТРАТИВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ В ОБЛАСТИ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА	242
ОСОБЕННОСТИ АДМИНИСТРАТИВНОГО ЗАДЕРЖАНИЯ ГРАЖДАНИНА	245
К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ	250
ПРОКУРОР КАК СУБЪЕКТ СОБИРАНИЯ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ В ДОСУДЕБНОМ УГОЛОВНОМ ПРОИЗВОДСТВЕ РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ ТЕОРИИ И ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА	254
ПРАВОВЫЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ОТБЫВАНИЯ НАКАЗАНИЯ В ВИДЕ ЛИШЕНИЕ ПРАВА ЗАНИМАТЬ ОПРЕДЕЛЕННЫЕ ДОЛЖНОСТИ ИЛИ ЗАНИМАТЬСЯ ОПРЕДЕЛЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ	259
АДМИНИСТРАТИВНЫЕ ПРАВОНАРУШЕНИЯ В ОБЛАСТИ ВОИНСКОГО УЧЕТА	262
ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИИ	267
АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВЫЕ МЕРЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ	271
АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ	274
ПРОБЛЕМЫ НАСЛЕДСТВЕННОГО ПРАВА	278
ПРАВОВАЯ ПРИРОДА ПРЕДДОГОВОРНЫХ ОТНОШЕНИЙ	281
СПОСОБЫ ИЗВЕЩЕНИЯ ОТВЕТЧИКА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ	284
ОСНОВНЫ РЕОРГАНИЗАЦИИ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА: ФОРМЫ, ЭТАПЫ	288
ПОНЯТИЕ И ОСНОВНЫЕ ЧЕРТЫ МЕР БЕЗОПАСНОСТИ УЧАСТНИКОВ УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА	292
КОРРУПЦИЯ В СФЕРЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ	295
ОБЯЗАННОСТИ АРБИТРАЖНОГО УПРАВЛЯЮЩЕГО ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ОЗДОРОВИТЕЛЬНЫХ ПРОЦЕДУР В ДЕЛАХ О НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ	301
ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ АРБИТРАЖНОГО УПРАВЛЯЮЩЕГО НА РАЗЛИЧНЫХ СТАДИЯХ В ДЕЛАХ О НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ	303
РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ СУДЕБНЫХ ЭКСПЕРТИЗ В РАССЛЕДОВАНИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ	306
СУЩНОСТЬ И ПРИЗНАКИ СОЦИАЛЬНОЙ-ПРАВОВОЙ ПРИРОДЫ КОРРУПЦИИ	309
О НЕКОТОРЫХ ВОПРОСАХ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	312
ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ВРЕД, ПРИЧИНЕННЫЙ ЖИЗНИ ИЛИ ЗДОРОВЬЮ	

ГРАЖДАНИНА	315
ДОГОВОР ЗАЙМА: ИЗМЕНЕНИЯ ДЕЙСТВУЮЩЕГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА	318
Психология	321
ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ БАРЬЕРЫ В ОБЩЕНИИ ПОДРОСТКОВ	321
СТРЕСС И ДЕПРЕССИЯ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ	324
ВЗАИМОСВЯЗЬ САМООЦЕНКИ И СОЦИОМЕТРИЧЕСКОГО СТАТУСА СТУДЕНТОВ	327
АКЦЕНТУАЦИИ ХАРАКТЕРА У ПОДРОСТКОВ	330
ВОСПИТАНИЕ ДЕТЕЙ КОРЕННЫХ МАЛОЧИСЛЕННЫХ НАРОДОВ СЕВЕРА	333
Сельское хозяйство	337
ПРОФИЛАКТИКА БОЛЕЗНИ МАРЕКА ПТИЦ В ХОЗЯЙСТВЕ ОМСКОЙ ОБЛАСТИ	337
Социология	340
ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЕЖИ В СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЯХ КАК ДВУСТОРОННЯЯ ФОРМА ЖИЗНЕННОЙ АКТИВНОСТИ	340
ОСОБЕННОСТИ ОБЩЕНИЯ СОВРЕМЕННЫХ ПОДРОСТКОВ СО СВЕРСТНИКАМИ	345
ИМИДЖ ДЕЛОВОГО ЧЕЛОВЕКА	349
ОСОБЕННОСТИ И ПРОБЛЕМЫ МОЛОДЫХ СЕМЕЙ В РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ	352
ОБЩЕСТВО И ЛИЧНОСТЬ	356
Технические науки	359
СНИЖЕНИЕ ВЫБРОСОВ ОКСИДОВ АЗОТА С ДЫМОВЫМИ ГАЗАМИ КОТЕЛЬНОГО ОБОРУДОВАНИЯ КАЗАНСКОЙ ТЭЦ-3	359
МЕСТОРОЖДЕНИЯ ГИПСОВОГО СЫРЬЯ	362
ОПТИМИЗАЦИЯ КОМПОНОВКИ НИЗА БУРИЛЬНОЙ КОЛОННЫ	366
ПЛАНИРОВАНИЕ ТРАЕКТОРИИ СКВАЖИНЫ НА ОСНОВАНИИ ГЕОЛОГИЧЕСКИХ УСЛОВИЙ	370
РАЗРАБОТКА АВТОМАТИЗИРОВАННОЙ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	374
ВЫБОР СТРАТЕГИИ В СИСТЕМЕ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ	378
СРАВНЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РАЗЛИЧНЫХ КАРТОГРАФИЧЕСКИХ СЕРВИСОВ В КОРПОРАТИВНЫХ ПРИЛОЖЕНИЯХ	382
ОЦЕНКА СТЕКЛОФИБРОБЕТОНА КАК КОНСТРУКЦИОННОГО МАТЕРИАЛА	387
ПРИНЦИПЫ И КРИТЕРИИ ПОСТРОЕНИЯ КАЧЕСТВЕННОЙ АРХИТЕКТУРЫ ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ	393
ТЕХНОЛОГИИ, РЕАЛИЗУЮЩИЕ ПРИНЦИП РАСПРЕДЕЛЕННОГО РЕЕСТРА, И ВОЗМОЖНОСТИ ИХ ПРИМЕНЕНИЯ В ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМАХ	397
РАЗРАБОТКА ОТКАЗОУСТОЙЧИВОЙ КОНФИГУРАЦИИ СЕРВЕРНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ	402
ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОБЛЕМЫ ПРИНЯТИЯ СЛЕЖЕНИЯ ГОСУДАРСТВОМ ЗА ЕГО ГРАЖДАНАМИ С ЦЕЛЬЮ ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ И РАССЛЕДОВАНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ	405
ДАТЧИКИ ЭЛЕКТРИЧЕСКОГО ПОЛЯ	408
ВЛИЯНИЕ МАГНИТНОГО ПОЛЯ НА КИНЕТИКУ И СТРУКТУРНЫЕ ОСОБЕННОСТИ МАРТЕНСИТНОГО ПРЕВРАЩЕНИЯ	411
ЭКОНОМИКО-МАТЕМАТИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ ЗАДАЧИ ЛИНЕЙНОГО ПРОГРАММИРОВАНИЯ ДЛЯ СППР	419
ПРОФИЛИРОВАНИЕ ЛОПАТКИ ЦЕНТРОБЕЖНОГО НАСОСА НЦПН 40 ПО РАСЧИТАННЫМ В ANSYS ЛИНИЯМ ТОКА	422
ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТЫ СОВРЕМЕННЫХ ОПТИЧЕСКИХ ДЫМОВЫХ ПОЖАРНЫХ ИЗВЕЩАТЕЛЕЙ	425
ОЦЕНКА РИСКОВ С ПОМОЩЬЮ СТАТИСТИЧЕСКОГО МЕТОДА	427

ИССЛЕДОВАНИЕ РОЛИ ТЕХНОЛОГИЙ, СОЗДАНЫХ НА ОСНОВЕ ПЕРЕДОВЫХ ЗНАНИЙ	431
ЛАБОРАТОРИЯ ПО ИССЛЕДОВАНИИ ВЕТРА ГОРОДЕ ГЕЙНСВИЛЛ В ШТАТЕ ФЛОРИДА (США)	435
РАЗРАБОТКА АЛГОРИТМА ФОРМИРОВАНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО РЕЙТИНГА СОТРУДНИКА	441
Физическая культура	445
РАЗВИТИЕ ВЫНОСЛИВОСТИ У СТУДЕНТОВ	445
ВЛИЯНИЕ ФИЗИЧЕСКИХ УПРАЖНЕНИЙ НА ПСИХОЭМОЦИОНАЛЬНУЮ УСТОЙЧИВОСТЬ СОТРУДНИКА СЛЕДСТВЕННОГО КОМИТЕТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	449
КОРРЕКЦИЯ ФИЗИЧЕСКОГО СОСТОЯНИЯ СТУДЕНТОК СПЕЦИАЛЬНОЙ МЕДИЦИНСКОЙ ГРУППЫ СРЕДСТВАМИ ПИЛАТЕСА	453
ПРОБЛЕМЫ ФИЗИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ СТУДЕНТОВ ВЫСШИХ УЧЕБНЫХ ЗАВЕДЕНИЙ И ИХ РЕШЕНИЯ	458
Филология	461
КОМПОНЕНТ «ГОЛОВА» ПРИ ОПИСАНИИ ХАРАКТЕРА И ВНЕШНОСТИ-ПОРТРЕТА В КИТАЙСКИХ И РУССКИХ ФЕ	461
КОМПОНЕНТ «ГОЛОВА» В ЗНАЧЕНИИ ЧЕЛОВЕК В РУССКИХ И КИТАЙСКИХ ФЕ	464
КУЛЬТУРА ДЕЛОВОГО ОБЩЕНИЯ КАК ВАЖНЫЙ ФАКТОР ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО СТАНОВЛЕНИЯ СПЕЦИАЛИСТОВ	467
О ПРЕДУПРЕЖДЕНИИ ГРАММАТИЧЕСКИХ ОШИБОК, СВЯЗАННЫХ С УПОТРЕБЛЕНИЕМ ИМЁН ЧИСЛИТЕЛЬНЫХ, В РЕЧИ СТУДЕНТОВ-НЕФИЛОЛОГОВ	471
Философия	474
К ВОПРОСУ О СОВРЕМЕННОМ ЧЕЛОВЕКЕ	474
ТОЛЕРАНТНОСТЬ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ	478
НЕОБХОДИМОСТЬ. СЛУЧАЙНОСТЬ.	481
Химия	484
ИССЛЕДОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИИ ОКИСЛЕНИЯ ЛЕГКОЙ СМОЛЫ ПИРОЛИЗА ВОЗДУХОМ В ПРИСУТСТВИИ ЩЕЛОЧИ И УКСУСНОЙ КИСЛОТЫ	484
Экология	488
РОССИЙСКИЙ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ПРИМЕНЕНИЯ ПРАВОВЫХ И ФИНАНСОВЫХ МЕХАНИЗМОВ УПРАВЛЕНИЯ В СФЕРЕ УТИЛИЗАЦИИ ОТХОДОВ ПРОИЗВОДСТВА И ПОТРЕБЛЕНИЯ В ЦЕЛЯХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ОХРАНЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ	488
Экономика	495
ДЕТЕРМИНАЦИЯ КЛЮЧЕВЫХ ФАКТОРОВ СТОИМОСТИ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ	495
ФОРМИРОВАНИЕ ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ ПРЕДПРИЯТИЯМИ	498
АНАЛИЗ РЕГИОНАЛЬНОЙ СТРУКТУРЫ ВАЛОВОГО РЕГИОНАЛЬНОГО ПРОДУКТА ПО ВИДАМ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ: ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПРИОРИТЕТНЫХ НАПРАВЛЕНИЙ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ	503
ОСОБЕННОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ РАБОТЫ ПРЕДПРИЯТИЙ АВИАТОПЛИВООБЕСПЕЧЕНИЯ	510
РЕАЛИЗАЦИЯ ИННОВАЦИЙ В ЭКОНОМИКЕ РОССИИ	513
ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ О СТРОИТЕЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЕ	516
ПРОБЛЕМА НАЛОГОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СДЕЛОК НА ИГРОВЫХ ОНЛАЙН-ПЛОЩАДКАХ	521
МАЛОЕ И СРЕДНЕЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	525

МЕНТАЛЬНЫЕ МОДЕЛИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ	528
ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИИ И НАПРАВЛЕНИЯ ИХ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ	532
ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА РАСХОДОВ НА ОСВОЕНИЕ ПРИРОДНЫХ РЕСУРСОВ	536
ПОРТФЕЛЬНОЕ ИНВЕСТИРОВАНИЕ И МЕТОДЫ ОЦЕНКИ РИСКА	540
ЭЛЕКТРОННЫЙ АУКЦИОН-К ЧЕМУ ЭТО ПРИВЕЛО	545
РЕАЛИЗАЦИЯ КИТАЙСКОГО ПРОЕКТА «ОДИН ПОЯС - ОДИН ПУТЬ» И ГЕОЭКОНОМИЧЕСКИЕ ИНТЕРЕСЫ РОССИИ	549
РАЗВИТИЕ МАЛОГО БИЗНЕСА В РЕГИОНЕ (НА ПРИМЕРЕ НИЖЕГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ)	555
ВЛИЯНИЕ НАЛОГОВ НА ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ АО «НПК «БИС»	559
ПРОБЛЕМЫ БАНКОВСКОЙ ОТРАСЛИ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕЕ РАЗВИТИЯ В 2017-2019 Г.	563
ОСНОВНЫЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ КАБАРДИНО- БАЛКАРСКОЙ РЕСПУБЛИКИ	567
АНАЛИЗ ДЕНЕЖНОГО ПОТОКА КАК СПОСОБ АУДИТА КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ	573
ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ АНАЛИЗА СДЕЛОК В ПРОЦЕДУРАХ БАНКРОТСТВА	576
Якутская филология	579
ОҕО ҮӨРЭХХЭ КӨБҮН КӨБҮТҮҮ МЭТЭДЬИИЧЭСКЭЙ ТӨРҮТТЭРЭ	579
ОМУК ТЫЛЫН ҮӨРЭТИИГЭ ОҕО КӨБҮН КӨБҮТЭР НЬЫМАЛАР	583

Безопасность и охрана труда

ИНФОРМАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

INFORMATION SECURITY

Авторы: Буданов Борис Владимирович, Сердитых Глеб Андреевич, Ужаков Георгий Вадимович

Аннотация: В данной статье рассматривается информационная безопасность человека, ее правовая основа защиты, влияние средств массовой информации на человека и негативные последствия неограниченного доступа к информации.

Ключевые слова: информация, безопасность, угроза, цензура, массовая информация, сознание, манипуляция, влияние, конфиденциальность, последствия, доступ, мониторинг, зависимость, социальные сети, переписка, телефон.

Annotation: this article discusses human information security, its legal basis for protection, the impact of the media on the person and the negative consequences of unrestricted access to information.

Keywords: information, security, threat, censorship, mass information, consciousness, manipulation, influence, privacy, consequences, access, monitoring, addiction, social networks, correspondence, phone.

Введение

Двадцать первый век называют веком информации. Благодаря бурному развитию массовых коммуникаций (мобильной связи, компьютерных технологий, интернета) и средств массовой информации (как традиционных бумажных, так и современных электронных) мы получили практически неограниченный доступ к информации. С одной стороны, это открыло широкие возможности для работы, учебы, общения и развлечений, но с другой стороны создало новые угрозы для безопасности.

Информационная безопасность

Информационная безопасность – это состояние защищенности информационной среды общества, обеспечивающее ее формирование, использование и развитие в интересах граждан.

Информационная безопасность человека должна гарантировать конфиденциальность, целостность и доступность информации. Конфиденциальность означает, что информация не станет доступной и не будет раскрыта для неуполномоченных лиц. Целостность – неизменность информации в процессе ее передачи или хранения. Доступность же означает возможность получения и использования информации по требованию уполномоченных лиц.

Правовую основу защиты интересов человека в сфере информационной безопасности определяет Конституция Российской Федерации. Статья 29 провозглашает, что «каждому гарантируется свобода мысли и слова». «Каждый имеет право свободно искать, получать,

передавать, производить и распространять информацию любым законным способом. Гарантируется свобода массовой информации. Цензура запрещается» [1, с. 236]. Не допускаются только «пропаганда или агитация, возбуждающие социальную, расовую, национальную ненависть и вражду... пропаганда социального, расового, национального, регионального или языкового превосходства». К сожалению, не все эти условия в наше время выполняются. Угрозы информационной безопасности могут быть различные, это:

- Принятие нормативных актов, противоречащих конституционным правам граждан;
- Противодействие реализации гражданами прав на неприкосновенность частной жизни;
- Неравномерное ограничение доступа к открытой информации;
- Нарушение прав граждан в области массовой информации;
- Противоправное применение специальных средств, воздействующих на сознание человека;

Средства массовой информации и их влияние на человека

Сегодня любой человек скажет, что для нормального социального общения требуется постоянный приток свежей информации, огромный приток которой он получает ежедневно, ежечасно, ежесекундно разными способами, и чаще всего через средства массовой информации. Это является нормой современного мира общества и в большей степени способствует сохранению информации в первоначальном, неискаженном виде, но в то же время предоставляет неограниченные возможности для тех, кто владеет источниками информации [2, с. 122].

Негативные последствия неограниченного доступа к информации

Следует оговориться, что глобальная доступность информации имеет также негативные последствия. Особенно для детей и подростков. Интернет не только великое благо, но и реальная угроза для психического здоровья. В 2012 году ступило в силу официально положение закона «О защите детей от информации, причиняющей вред их здоровью и развитию», касающееся единого реестра доменных имен и URL-адресов, содержащих запрещенную информацию к распространению (его называют «законом о черных списках сайтов»). Закон вводит мониторинг (и последующую блокировку) сайтов, содержащих опасные для детей материалы [3, с. 92].

Развитие массовых коммуникаций и компьютерных технологий несет для детей и подростков другие угрозы. Прежде всего это компьютерная и интернет-зависимость, представляющие собой один из способов ухода из реальной жизни путем изменения состояния сознания, телемания (постоянный просмотр телепрограмм), игромания, беспрестанные разговоры и переписка в социальных сетях, а также посредством СМС по мобильному телефону.

Список литературы:

- 1) Ю.Ю. Громов, Информационная безопасность и защита информации.
- 2) Л.Л. Ефимова, Информационная безопасность.
- 3) О.В. Калюжин, Российский и зарубежный опыт в области информационно безопасности.

ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ НОВЫХ ПРАВИЛ ОХРАНЫ ТРУДА ПРИ ВЫСОТНОМ СТРОИТЕЛЬСТВЕ

FEATURES OF APPLICATION OF NEW RULES OF LABOR PROTECTION AT HIGH-RISE CONSTRUCTION

Авторы: Алтухов Фёдор Вячеславович, Галаева Диана Хусейновна

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы обеспечения выполнения безопасности строительных и других работ на высоте в связи с введением новых правил по охране труда. Изменения в нормативно-правовой базе призваны повысить уровень ответственности работодателя и безопасность работника.

Ключевые слова: строительство, безопасность, нормативные базы, травматизм

Annotation: The article deals with the issues of ensuring the safety of construction and other works at height in connection with the introduction of new rules on labor protection. Changes in the regulatory framework are designed to increase the level of responsibility of the employer and the safety of the employee.

Keywords: construction, safety, regulatory framework, injuries.

Одной из самых травмоопасных отраслей промышленности РФ является строительство. Любое, даже незначительное нарушение норм безопасности может стать причиной тяжелых травм и гибели работников. Поэтому строительство относится к ряду производственных процессов, характеризующихся повышенной опасностью для непосредственных исполнителей [1, 2]. Удельный вес численности работников, занятых тяжелым физическим трудом, работающих в условиях воздействия вредных и опасных производственных факторов в строительстве остается стабильно высоким [9.10]. Поэтому остается высоким уровень травматизма со смертельным исходом (Таблица 1)

Таблица 1

Численность пострадавших в строительстве со смертельным исходом в расчете на 1000 работающих, $K_{см}$

Годы	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
$K_{см}$	0,330	0,331	0,312	0,332	0,346	0,327	0,248	0,234	0,240	0,231	0,215	0,198

Большое число несчастных случаев и профессиональных заболеваний на производстве содействует возникновению существенных экономических потерь и выбытию квалифицированных трудовых ресурсов [8]. Поэтому, системно организованная работа по охране труда [5], совершенствование законодательной основы и нормативных актов в части охраны труда [4, 7], обеспечение объектов строительства и работающих строителей

современными средствами индивидуальной защиты (СИЗ) при работе на высоте являются важными задачами охраны труда. Ведь, именно при выполнении работ на высоте приходится около 43% всех несчастных случаев в строительстве. Отсутствие или неправильная страховка являются основными причинами травматизма (Рисунок 1)



Рисунок 1. Причины травматизма при работе на высоте

В 2015 году вступили в силу новые «Правила по охране труда при работе на высоте*», в которых даны четкие определения критериев и понятия, связанных с работами на высоте. Например., ранее, при работе на высоте использовались безлямочные пояса, которые имеют один элемент, охватывающий талию или грудную клетку человека. Вследствие этого при падении из-за возникающей значительной динамической нагрузки на поясничные позвонки люди получали серьезные травмы. Правила ввели запрет на использование безлямочных предохранительных поясов, а также предложили решения по организации систем безопасности с использованием современных методов и средств защиты. Также они определили минимальную высоту, при которой требуется защита от падения -1,8 м.

Введение данных норм свидетельствует об усилении государственного контроля за охраной труда и обеспечением безопасности выполнения работ на высоте. Правила стимулировали работодателей применять качественное и эффективное оборудование, средства индивидуальной и коллективной защиты, системы обеспечения безопасности при работе на высоте. Если в 2014 году каждый третий случай травматизма на производстве был связан с падением с высоты, то с введением Правил ситуация изменилась в лучшую сторону - травматизм на предприятиях сокращается, в 2015 году показатель снизился на 20%. Основными причинами несчастных случаев при работе на высоте по-прежнему являются неудовлетворительная организация производства работ и допуск необученного персонала к работе на высотном строительстве.

С 1 января 2015 года вступили в силу поправки к КоАП, ужесточающие ответственность работодателя за нарушения в сфере охраны труда, в том числе за непредставление необходимых СИЗ.

Новые Правила вступили в силу относительно недавно. Для соблюдения требований Правил, обеспечения безопасности при работе на высоте, правильного подбора СИЗ также требуется повысить уровень знания в данной области. Очень важно повышать уровень информированности предприятий о необходимости комплексной защиты. Обучение специалистов службы охраны труда и персонала правилам эксплуатации и пользования СИЗ должно проводиться компетентными организациями. В учебных курсах необходима не только теоретическая часть, но и практические семинары по использованию современных СИЗ. Задача образовательных организаций заключается в том, чтобы формировать и развивать компетентность и ответственность работодателя и самих работников в данном вопросе [3.6].

Внедрение новых Правил позволило расширить номенклатуру применяемых решений. Так, Правила узаконили использование всех необходимых средств защиты для обеспечения безопасности при работе на высоте. При создании эффективной системы защиты от падения необходимо правильно подбирать все ее компоненты: анкерные системы, системы для поддержки тела, соединительно-амортизирующие элементы.

По новым Правилам спасение и освобождение человека из состояния зависания должно быть осуществлено всего за 10 мин, так как при более длительном нахождении в зависшем состоянии работник может погибнуть от недостаточного кровоснабжения головного мозга даже если защитная система работает нормально. Эвакуировать человека за 10 мин - очень сложная задача и поэтому следует в каждом случае прорабатывать и включать в комплексную систему защиты план по спасению и эвакуации.

Обеспечение работников СИЗ является лишь частью решения задачи обеспечения безопасности. Другой неотъемлемой частью решения этой задачи является обучение работников правилам пользования применяемыми СИЗ, поскольку только при выполнении инструкций производителя можно рассчитывать на сохранение жизни и здоровья работников в случае возникновения аварийной ситуации. Например, при неправильном включении страховочного устройства оно при падении работника может не сработать, т.е. не остановить падение, или при неправильном подборе привязи, в случае падения работника, работник может получить тяжелые травмы. Также неотъемлемой частью решения задачи безопасности является оценка пригодности СИЗ, разработка и выполнение мероприятий по уходу и ремонту СИЗ от падения с высоты.

Список литературы:

1. Малые предприятия строительства и большая проблема безопасности труда / Томаков В.Я., Меркулов С. // Проблема обеспечения безопасности строителей Россит материалы IV международных академических чтений. Курск, 2005 год. - Эс. 251-261.
2. Ломаков вы производственный травматизм в строительной отрасли/ /безопасность жизнедеятельности. 2006. № 3.С. 13-22.
3. Ломаков В. Томаков МВ. Психологи-педагогические условия развития профессиональной-личностной компетентности и нравственности менеджера - строителя // Fundamental'nye issledovaniya 2007. > Lf3. С.27-32.
4. Томаков МВ. Нормальная-правовая основа системного управления охраной среды и промышленной безвредности организации строительства // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия Техника и технология. 2012. Ns 2-3. С. 248 - 252.
5. Томаков М.В. Системный подход-теоретическая основа сооружения эффективной системы управления охраной трад // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Техника и технолог. 2012. № 2. СН.2. С.161-164.
6. Томаков МВ. Курочкин В.А., Зубков меня образовательная технология объекта системного исследования // Известия Юго-Западного государственного Вселенной-тетушка. 2011. №2

(35). С. 162-168.

7. [2] Томаков М.Ви., 1а Загор Томаков. совершенствование финансового обеспечения работодателями, предупредительными мерами по сокращению продукта- производственного травматизма и профессиональных заболеваний / Актуальных проблем экологического и охраняемых усилий СБ. статья Восточная Международная научно-практическая конференция. Курск. - ЮЗГУ. 2015. С. 305-310.
8. Томакова Л.А. Почечун Р.И Томаков. Экономика и социология усилий. Курск, 2016 год. С. 137.
9. Томакова 1а, Томаков В.Л 0 финансовое обеспечение мер по предупреждениям профессиональных заболеваний и производственного травматизма // Известия Юго-Западного государственного университета серии: Техника и технолог. 2016. № 1 (18). С. 69-78.
10. Томаков 1А, ТОМАКОВ ВЖ. Состояние условия труда профессиональные заболевания и производственный травматизм в экономике РФ // Известия Юго - Западного государственного университета. Серия Техника и технолог. 2016. № 2 (19). С. 95-107.

ТУШЕНИЕ ПОЖАРОВ В ЖИЛЫХ ЗДАНИЯХ ПОВЫШЕННОЙ ЭТАЖНОСТИ

Авторы: Ковалей Дмитрий Андреевич, Тимофеев Тимофей Сергеевич

Научный руководитель: Буданов Борис Владимирович

Аннотация: Статья посвящена теме тушению пожаров в жилых домах. Во все эпохи пожар в жилище был очень страшным и тяжелейшим бедствием для людей, полностью уничтожались города и поселки. Многие люди считают, что на данный момент пожаров стало в разы меньше, но это не так. Пожары в жилых домах, издавна являются проблемой государственного масштаба, особенно в деревнях. Каждый день в России на пожарах погибают около 20 человек.

Ключевые слова: пожар, жилые дома повышенной этажности, пожарный, тушение, спасение людей

Annotation: The article is devoted to the topic of extinguishing fires in residential buildings. In all ages, a fire in a dwelling was a very terrible and grave disaster for people; cities and towns were completely destroyed. Many people believe that at the moment there are fewer fires, but this is not so. Fires in residential buildings have long been a problem on a national scale, especially in villages. Every day in Russia, about 20 people die in a fire.

Keywords: fire, high-rise residential buildings, firefighter, extinguishing, rescue of people.

Введение

Каждый пожарный при ведении спасательных операций обязан быть в должной степени подготовленным и владеть достаточными профессиональными знаниями. Ежедневно в пожарно-спасательных гарнизонах ведется работа по разработке новых методик по повышению уровня тушения пожаров в высотных строениях. Современная пожарная техника оборудуется насосами, возможностью которых является подача огнетушащих веществ до 100 метров в высоту.

ОСОБЕННОСТИ ТУШЕНИЯ ПОЖАРОВ В МНОГОЭТАЖНЫХ ЗДАНИЯХ

На пожаротушение в многоэтажках автоматически отправляются подразделения по повышенному номеру пожара. На все такие здания заранее создается карточка тушения пожара, которая еще на этапе следования к месту вызова облегчает руководителю тушения найти подходящее направление по проведению боевых действий по тушению пожара. В этом документе отражены характеристики строения и возможные пути эвакуации людей, наличие средств тушения и противопожарной вентиляции, планировка, а так же расположение противопожарного водоснабжения. Огнеборцам на пожаре приходится напрямую работать с людьми, ведь основной задачей является не допущение паники у людей, оказавшихся в опасной зоне.

Действия подразделений пожарной охраны при тушении пожаров в высотных зданиях

Пожары в многоэтажных жилых зданиях создают опасность здоровью людей и угрозу быстрого

распространения огня во всех направлениях, разведка в таких строениях происходит в достаточно непростых условиях. В таком случае создается звено ГДЗС с предварительно созданным постом безопасности, который следит за происходящим вокруг, записывает временные показатели пребывания газодымозащитников в непригодной для дыхания среде и принимает команды и указания от старшего должностного лица.

При возгорании в домах с коридорной планировкой огонь быстро распространяется по всему этажу, создается быстрое задымление коридоров, вестибюлей и лестничных клеток. За счет большой высоты здания происходят существенные перепады давления воздуха. Продукты горения перемещаются по всей лестничной клетке уже через несколько минут после возникновения пожара, а концентрация дыма уже не позволяет пребывать жителям в помещениях без средств защиты органов дыхания. После 15-20 минут огонь переходит в помещения верхних этажей через дверные и оконные проемы, распространяется по лоджиям, балконам и перекрытиям.

Решающим направлением действий пожарных расчетов на пожаре являются спасение пострадавших и ликвидация горения. Обычно данные направления отрабатываются одновременно. Для спасения людей и тушения пожара зачастую применяются специальные пожарные автомобили, такие как автоколенчатый подъемник или автолестница. Так же пожарные используют спасательные веревки и прочее оснащение для ускорения спасательных работ. Исходя из требований безопасности, рабочие рукавные линии при работе на высоте крепятся рукавными задержками за устойчивые конструкции.

Для единовременного спасения людей и пожаротушения создаются участки по ликвидации горения на нескольких лестничных клетках, а руководителем действий выбирается самый подготовленный специалист. При количестве этажей в здании не превышающем 15, огнетушащие вещества доставляются одним насосом, при размещении водоисточников в пределах от 60 до 80 метров от места происшествия. При этажности здания более 20, применяется способ перекачки из одной автоцистерны в другую, в таком случае одна из автоцистерн должна быть установлена возле водоисточника, а другая непосредственно около строения.

Для прокладки рабочей линии в многоэтажных жилых домах ставится несколько разветвлений – одно возле входа в тамбур здания, другое на нижнем этаже от горящего.

Быстрая ликвидация горения и предотвращение травматизма людей в многоэтажках достигается путем установки новейших систем противопожарной защиты и своевременного их обслуживания. Даже для профессионалов, тушение пожаров и спасение пострадавших в высотных сооружениях, является тяжелым трудом, требующим хорошей физической подготовки и достаточной практической отработки.

ИСТОЧНИКИ ЛИТЕРАТУРЫ

- 1). В.В. Терехнев, Справочник руководителя тушения пожара. [1]
- 2). Я.С. Повзик, М.М. Верзилин, Пожарная тактика. [2]

ОСОБЕННОСТИ ТУШЕНИЯ ПОЖАРОВ В ПОДВАЛАХ ЗДАНИЙ

Авторы: Ковалей Дмитрий Андреевич, Тимофеев Тимофей Сергеевич

Научный руководитель: Буданов Борис Владимирович

Аннотация: Статья посвящена специфике проведения боевых действий при тушении пожара и проведении аварийно-спасательных работ в подвальных помещениях. О сложности и пожарной опасности, которые сопровождаются с тушением пожара в условиях работы в подвалах.

Ключевые слова: пожар, подвал, трудность, опасность, действия, тушение, спасение, эвакуация.

Annotation: The article is devoted to the specifics of combat operations during fire extinguishing and emergency rescue operations in basements. About complexity and fire danger, which are accompanied with fire extinguishing in working conditions in cellars.

Keywords: fire, basement, difficulty, danger, action, extinguishing, rescue, evacuation.

ВВЕДЕНИЕ

Прогресс в строительстве не стоит на месте, современные здания характеризуются сложной планировкой и большой этажностью. Все чаще под зданиями различного функционального предназначения располагаются парковки и различные подвальные помещения, спецоборудование и всевозможные системы вентиляции и кондиционирования. Как правило, большое количество современных подвальных помещений оборудуются системами пожарной автоматики, но есть и те, которые не предусматривают данные установки, а также используются в качестве подсобных помещений. Такие помещения могут быть захламлены, тем самым увеличивая пожарную нагрузку, а в зданиях строй постройки о системах обнаружения пожара и не может идти и речи.

СЛОЖНОСТЬ ТУШЕНИЯ ПОЖАРОВ В ПОДВАЛАХ ЗДАНИЙ

Тушения пожаров в подвалах всегда связано с рядом сложностей. Возвращаясь к тому, что эти помещения зачастую заставлены различным оборудованием, а также учитывая тесные проходы и низкие потолки, значительно затруднена эвакуация людей. Также трудность вызывает плохая вентиляция и недостаточное освещение, это не позволяет хорошо ориентироваться в пространстве. Сложная планировка в помещениях доставляет неудобства грамотной расстановки сил и средств пожарной охраны. В производственных зданиях, в свою очередь, в подвальных помещениях зачастую хранятся газовые баллоны, а также тары с легковоспламеняющимися и горючими жидкостями. Это несет за собой большую вероятность взрыва.

ОСОБЕННОСТИ И ТАКТИКА ТУШЕНИЯ ПОЖАРОВ В ПОДВАЛЬНЫХ ПОМЕЩЕНИЯХ

Как и везде, основная цель при тушении пожаров в подвальных помещениях быстро найти очаг горения и ликвидировать его. Очень важно контролировать состояние строительных конструкций, ведь очень высока вероятность обрушения.

Линейная скорость горения в подвальных помещениях достигает один кг на один квадратный метр и может увеличиваться в зависимости от пожарной нагрузки. Уже за небольшой промежуток времени температура в помещениях поднимается до шестисот градусов, образуется огромная экскреция густого и ядовитого дыма, который распространяется по лестничным маршам и пролетам. За этим следует невозможность использования жильцами верхних этажей путей эвакуации.

По прибытию подразделений пожарной охраны руководитель тушения пожара, оценивает обстановку, проводит разведку, по необходимости просит подкрепление и делает повторный запрос на вызов служб медицинской помощи. Если руководитель считает, что огнетушащего вещества не хватит для локализации горения, тогда он отдает распоряжение на установку пожарной автоцистерны на ближайший водоисточник. Также руководитель тушения пожара, как должностное лицо, обязан следить за соблюдением правил охраны труда всех участников боевых действий.

Стравливание дыма из задымленной зоны производится путем открытия окон, люков или дверей на мансард. При помощи пожарных дымососов снабжается подпор нетоксичного воздуха на лестничные марши и устранение дыма из подвального помещения. Жителей, проживающих на верхних этажах, спасают, пуская в дело пожарные автолестницы или коленчатые подъемники. Пострадавших с нижележащих этажей эвакуируют по лестничным маршам или лестничным клеткам, используя спасательные устройства, входящие в первичное боевое оснащение газодымозащитника, присоединяемые к дыхательным аппаратам.

Тушить пожары в подвале рациональней всего с помощью подачи пены высокой кратности. Этот процесс зачастую называют «пенной атакой». При данном виде тушения вытесняются газы и снижается температура в месте пожара, что препятствует обрушению перекрытий и распространению пожара на расположенные выше этажи через конструктивные проемы.

Когда руководитель уверен в невозможности дальнейшего распространения пожара и созданы условия его полного предотвращения, наступает момент локализации. После в подвал снова вводится звено газодымозащитной службы для полной ликвидации очагов горения, после чего дополнительно проливаются и охлаждаются нагретые конструкции помещения.

Стоит отметить, что при расчетах необходимых сил и средств, а также времени работы звена газодымозащитной службы в непригодной для дыхания среды, тушение пожаров в подвальных помещениях расценивается как сложные условия и учитываются определенные коэффициенты.

В заключении хотелось бы сказать, что тушения пожаров в подвалах и других сложных условиях требуют особую слаженность действий пожарных подразделений, качественных знаний и навыков проведения боевых действий в таких условиях и высокого уровня физической и специальной подготовки. Поэтому пожарные и спасатели обязаны всегда совершенствовать свои умения и навыки, четко и беспрекословно выполнять свои должностные обязанности, быть смелыми, сильными и ловкими, ведь от них зависит жизнь других людей.

ИСТОЧНИКИ ЛИТЕРАТУРЫ

1. Подготовка спасателей-пожарных. Пожарно-профилактическая подготовка. Учебное пособие. - Тербнев В.В., Шадрин К.В.

2. Газодымозащитная служба: учебно-методическое пособие. - Грачев В.А., Поповский Д.В., Тербнев В.В.
3. Пенообразователи и пены для тушения пожаров: Состав. Свойства. Применение. - Шароварников А.Ф., Шароварников С.А.

Государственная политика

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ НАУКИ В РОССИИ: РАЗВИТИЕ, ПРОБЛЕМЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ

Авторы: Цвицинская Марина Вячеславовна

Аннотация: В данной работе мы рассмотрим основные аспекты развития, проблемы и перспективы науки в РФ. В начале XXI века развитие инновационных проектов стало важным элементом реформирования российской экономики, однако значительных результатов в этом деле на сегодняшний день не достигнуто. В стране имеется высокая зависимость от импорта высокотехнологичной продукции, технологий и средств производства. Развитие технологий, поддержка высокотехнологичных компаний, выстраивание благоприятной среды для стартапов, своевременное внедрение и коммерциализация новых разработок являются необходимыми факторами для создания конкурентоспособной экономики страны.

Ключевые слова: фундаментальные исследования, инновации, Национальная технологическая инициатива, РАН, национальная инновационная система, Национальный проект «Наука»

Annotation: In this article, we will consider the main aspects of development, problems and prospects of science in the Russian Federation. At the beginning of the XXI century, the development of innovative projects has become an important element in reforming the Russian economy, but significant results in this matter have not yet been achieved. The country is highly dependent on imports of high-tech products, technologies and means of production. Technology development, support for high-tech companies, building an enabling environment for startups, timely implementation and commercialization of new developments are necessary factors for creating a competitive economy in the country.

Keywords: fundamental research, innovation, National technology initiative, RAS, national innovation system, National project «Science»

Несмотря на то, что Россия исторически является одним из лидеров среди мировых научных держав, современный этап развития науки характеризуется как наличием наших конкурентных преимуществ, так и перечнем нерешённых на данный момент проблем, препятствующих научно-технологическому развитию страны.

Ключевыми среди них являются проблемы актуальности проводимых научных исследований, дифференциации научных и образовательных центров по результативности и эффективности работы, концентрация исследовательского потенциала лишь в нескольких регионах страны, отток молодых научных кадров, слабая восприимчивость экономики к инновационному развитию и к инновациям. Эти проблемы создают высокие риски постепенного отставания России от стран – мировых технологических лидеров и обесценивания внутренних инвестиций в сферу науки и технологий.

Негативные тенденции в развитии научного потенциала страны создают риски и в области

обеспечения национальной безопасности нашего государства. Поэтому Президент России определил научно-технологическое развитие в качестве одного из приоритетов государственной политики. При этом наши усилия должны быть сконцентрированы на тех направлениях, которые позволяют получить новые научные и научно-технические результаты, создать технологии, являющиеся основой инновационного развития внутреннего рынка продуктов и услуг, а также устойчивого положения России на внешнем рынке.

Поставленные задачи предполагают несколько решений. Во-первых, научно-технологическое развитие должно базироваться на Стратегии научно-технологического развития РФ и Национальной технологической инициативе, поскольку это задает и ресурсные ограничения, и приоритеты в потребностях экономики в новых продуктах и новых технологических решениях. Во-вторых, Россия должна учитывать существующие и складывающиеся в мире тенденции в развитии направлений науки, технологий и приоритеты научно-технологической политики ведущих стран.

В настоящее время, руководствуясь Стратегией научно-технологического развития РФ, разработаны различные программы и проекты, подробнее мы разберём на примере Национальной технологической инициативы и проекта «Наука» НТИ –долгосрочной комплексной программы по созданию условий для обеспечения лидерства российских компаний на новых высокотехнологичных рынках, которые будут определять структуру мировой экономики в ближайшие 15–20 лет. Национальный проект «Наука» разработан Правительством РФ совместно с Российской академией наук. Основная цель проекта – обеспечение прорывного развития российской науки и подтверждение её лидирующих позиций в мировой научной среде к 2024 году.

Национальная технологическая инициатива

Разработка НТИ началась в соответствии с поручением Президента России В. В. Путина по реализации послания Федеральному Собранию РФ от 4 декабря 2014 года. Согласно поручению, Правительство РФ совместно с Агентством стратегических инициатив по продвижению новых проектов (АСИ), Российской академией наук (РАН), ведущими университетами и деловыми объединениями предпринимателей должно было подготовить доклад о разработке и реализации НТИ к 1 июля 2015 года, далее – один раз в полгода.

С точки зрения РАН, которую представил заместитель президента Академии В. В. Иванов в проекте «Концептуальные основы Национальной технологической инициативы», цель НТИ заключается в обеспечении глобального технологического паритета России и стран - технологических лидеров. Для её достижения было предложено в течение 5-7 лет решить проблемы импортозамещения, а в более долгосрочной перспективе (20-30 лет) осуществить переход к новой технологической структуре отечественной экономики и провести реиндустриализацию. Для решения этих проблем предполагалось разработать государственные программы «Импортозамещение-2020» и «Технологический паритет-2030».

По мнению АСИ, цель НТИ заключается в том, чтобы создать национальные компании на принципиально новых отраслевых рынках, которые сегодня не существуют, при этом через 10–20 лет объём каждого из таких будущих рынков должен превышать в мировом масштабе 100 млрд. долларов США. Данный вывод связан с предположением о том, что у российских компаний есть шанс занять достойное место только на новых рынках, которые ещё не сформированы. Эту точку зрения поддержала также Российская венчурная компания (РВК). В конечном счёте победила точка зрения АСИ.

Системообразующими документами НТИ стали «дорожные карты», нацеленные на

формирование перспективных технологических рынков, которые предполагается развивать в большей степени по сравнению с остальными. «Дорожные карты» включают в себя обоснование выбора рынков, перечень целевых показателей к 2035 году и необходимое обеспечение для достижения данных показателей. В проектах «нормативных дорожных карт» НТИ запланирована реализация мероприятий по соответствующим направлениям. Основным исполнителем по реализации «нормативных дорожных карт» НТИ определены рабочие группы НТИ и создаваемые инфраструктурные центры НТИ. Далее представлен список нормативных дорожных карт: Аэронет, Автонет, Маринет, Нейронет, Хелснет, Энерджинет и Технет.

Также была запущена работа центров компетенций НТИ. Центры компетенций НТИ - это подразделения, которые создаются на базе образовательных или научных организаций и занимаются развитием сквозных технологий НТИ, среди которых искусственный интеллект, большие данные, квантовые технологии, новые и портативные источники энергии, компоненты робототехники, технологии беспроводной связи, виртуальной и дополненной реальностей. Задачи центров компетенций - трансляция результатов фундаментальной науки в инженерные приложения, технологический трансфер через кооперацию с промышленными партнерами, а также подготовка лидеров разработки новых технологий по итогам разработанных программ.

Таблица. Список центров компетенций НТИ

№	Сквозная технология	Победитель конкурсного отбора	Наименование центра
1	Искусственный интеллект	МФТИ	Центр Национальной технологической инициативы по направлению «Искусственный интеллект»
2	Квантовые технологии	МГУ им. М.В. Ломоносова	Центр квантовых технологий
3	Технологии создания новых и портативных источников энергии	ИПХФ РАН	Центр компетенций по технологиям новых и мобильных источников энергии
4	Новые производственные технологии	СПбПУ	Центр Национальной технологической инициативы «Новые производственные технологии» на базе Института передовых производственных технологий
5	Управление свойствами биологических объектов	ИБХ РАН	Центр технологий управления свойствами биологических объектов
6	Нейротехнологии, технологии виртуальной и дополненной реальности	ДВФУ	Центр НТИ по направлению «Нейротехнологии, технологии виртуальной и дополненной реальности»
7	Технологии хранения и анализа больших данных	МГУ им. М.В. Ломоносова	Центр технологий хранения и анализа больших данных
8	Технологии компонентов робототехники и мехатроники	Университет иннополис	Центр технологий компонентов робототехники и мехатроники
9	Технологии сенсорики	МИЭТ	Центр НТИ МИЭТ «Сенсорика»
10	Технологии распределенных реестров	СПбГУ	Центр технологии распределенных реестров СПбГУ
11	Технологии квантовой коммуникации	МИСиС	Центр квантовых коммуникаций НТИ
12	Технологии транспортировки электроэнергии и распределенных интеллектуальных энергосистем	МЭИ	Центр технологии транспортировки электроэнергии и распределенных интеллектуальных энергосистем

13	Технологии беспроводной связи и интернета вещей	Сколтех	Центр компетенций (Технологии беспроводной связи и интернета вещей)
14	Технологии машинного обучения и когнитивные технологии	ИТМО	Национальный центр когнитивных разработок

Оценить перспективы НТИ на мировом технологическом рынке, созданном новыми производственными технологиями, можно, подсчитав патенты, полученные резидентами стран-лидеров и РФ. По всем новым производственным технологиям портфель патентов резидентов РФ намного меньше, чем у стран-лидеров (США, Китая, Японии и др.). Также до 60% патентов РФ выданы не отечественным резидентам. Это может создать проблемы для развёртывания новых производств даже на территории нашей страны, так как практическое применение новых технологий будет затруднено большим количеством российских патентов, выданных зарубежным компаниям. Стоит упомянуть, что большинство резидентов РФ – это исследовательские или образовательные учреждения нашей страны, в отличие от мировой практики, где в качестве резидентов преобладают промышленные компании.

Национальный проект «Наука»

Президентом РФ В.В. Путиным были сформулированы три основные цели проекта «Наука»: обеспечение присутствия Российской Федерации в пятерке ведущих стран мира по приоритетным направлениям научно-технологического развития; привлекательность Российской Федерации для работы здесь ведущих мировых ученых и молодых исследователей; опережающее финансирование научных разработок из всех источников финансирования по сравнению с ростом национального дохода.

В связи с основными целями были поставлены следующие задачи: создание передовой инфраструктуры для научных исследований; обновление материальной базы; создание научных и научно-педагогических центров мирового уровня для подготовки, а также повышения квалификации научных и научно-педагогических кадров.

В Национальном проекте «Наука» определены ключевые показатели, на которые российская наука должна выйти к 2024 году. Прежде всего мы должны войти в пятерку стран по удельному весу научных статей, опубликованных в ведущих мировых научных изданиях, и пятерку стран по количеству заявок на получение патентов и изобретений.

Кроме того, будут заложены два новых современных научно-исследовательских судна, модернизированы существующие, выполнено не менее 210 морских экспедиций на научно-исследовательских судах.

Масштабные исследования планируются в сельском хозяйстве. Будут созданы 5 агробиопарков, на базе которых будут разрабатываться и внедряться инновационные проекты по селекции и генетике.

Результатом реализации национального проекта «Наука» должно стать двукратное увеличение внутренних затрат на исследования и разработки к 2024 году. Увеличение этого показателя в целом за счет всех источников финансирования должно быть доведено до 1,8 триллиона рублей в год.

Реализация национального проекта «Наука» должна стать основой, способствующей реализации других национальных проектов в части научного обеспечения задач, стоящих не только перед Российской Федерацией в целом, но также и отдельных задач технологического развития, актуальных для конкретных субъектов РФ в рамках реализации Стратегии

пространственного развития страны.

Заключение

В заключение можно сказать, что на данный момент достижение Россией лидерства в заявленных направлениях развития науки маловероятно в краткосрочной и среднесрочной перспективах, однако, включенные в НТИ и проект «Наука» исследования и современные производственные технологии несомненно обладают огромным потенциалом для ускоренного развития экономики нашей страны. Достижение поставленных целей НТИ и проекта «Наука» возможно исключительно за счет тесного взаимодействия всех участников научно-технологической сферы Российской Федерации.

Список литературы:

1. Дайджест РАН. Официальный сайт [Электронный ресурс]. Об итогах первого года программы центров компетенций НТИ, внебюджетном финансировании, коммерциализации разработок.
URL:<http://www.ras.ru/digest/showdnews.aspx?id=e74d726a-4dcb-4984-af76-b5f05394a2b4> (дата обращения 10.11.2019).
2. Клыпин А.В. Национальная технологическая инициатива России: вопросы формирования и проблемы реализации // Национальные интересы: Приоритеты и безопасность. – 2015. - №37 С. 22-31.
3. Куракова Н.Г., Петров А.Н. Национальная технологическая инициатива: оценка перспектив технологического лидерства России // Экономика науки. – 2015. – т.1. – №2. С. 84-93.
4. Миндели Л. Э. Инвестиционная поддержка исследований и разработок / Л.Э. Миндели, Н.И. Пашинцева. – М. : ИПРАН РАН, 2018. – 96 с.
5. РАН. Официальный сайт [Электронный ресурс]. Концептуальные основы Национальной технологической инициативы. Проект. РАН (17 февраля 2015). — Приложение к постановлению президиума РАН от 17 февраля 2015 года № 28.
URL:<http://www.ras.ru/presidium/documents/directions.aspx?ID=69fa7c74-4033-4215-b908-911a87acf803> (дата обращения 21.11.2019).
6. Удальцова Н.Л., Пиримова Л.С., Трубкина Я.Е. Современные проблемы национальной инновационной системы // Креативная экономика. – 2013. – № 6 (78) – С.40-44.
7. Фролов А.С. Проблемы планирования научно-технологического развития на государственном уровне // Проблемы прогнозирования. 2014. № 6. С.79-91.

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ: СПЕЦИФИКА И ПРОБЛЕМЫ

STATE REGULATION OF ENTREPRENEURIAL ACTIVITY: SPECIFICITY AND PROBLEMS

Авторы: *Гладких Денис Артурович*

Аннотация: *в статье рассматривается развитие государственного регулирования в России. Отражены основные проблемы и тенденции, присущие государственному регулированию предпринимательской деятельности.*

Ключевые слова: *предпринимательство, государственное регулирование, предпринимательская деятельность, государственная поддержка, развитие предпринимательства.*

Annotation: *The article considers the development of state regulation in Russia. The main problems and trends inherent in state regulation of entrepreneurial activity are reflected.*

Keywords: *entrepreneurship, government regulation, entrepreneurship, government support, entrepreneurship development.*

Чтобы изучить этот вопрос, необходимо понять, из чего состоит концепция государственной поддержки в России. Государственная поддержка отечественного предпринимательства предполагает сознательное формирование государственными структурами организационных, социально-экономических и правовых условий, способствующих развитию субъектов хозяйствования [2, с. 40-46].

В развитых странах предпринимательство – это большой слой собственников, которыми во многом определяются социально-экономическое развитие государства. Поэтому уровень государственного регулирования и поддержки предпринимательства за рубежом значительно выше, чем в России, так как мировой опыт показал, что экономика не может эффективно функционировать без государственного регулирования. В нашей стране особенности поддержки и развития субъектов предпринимательства в сегодняшний день на начальном этапе своего формирования. Нужно создать его с четко определенными функциями и полномочиями, чтобы государство могло эффективно влиять на развитие бизнеса.

Предпринимательство тесно связано с экономической ситуацией в стране. Поэтому необходима система эффективных регуляторов, которая сможет защищать и поддерживать предпринимателей на внутреннем рынке.

Государственное регулирование экономики основывается на экономических и административных методах, а также на том или ином их сочетании. В то же время административные методы используются, когда экономика недостаточно эффективна или, когда экономика страны находится в кризисе. С точки зрения классической теории создания экономического равновесия, основанного на рыночном механизме спроса и предложения, административное регулирование имеет ряд недостатков. Во-первых, это ограничивает конкуренцию, то есть производители и потребители не могут свободно изменять цены,

установленные государственными органами. Во-вторых, система управления приводит к значительному перераспределению доходов и налогов между участниками бюджетной системы. Методы экономического регулирования не нарушают условия функционирования рыночного механизма. Они влияют на экономику посредством производственных издержек, прибыли, заработной платы, развития инвестиционной деятельности малого бизнеса, увеличения производства и реализации продукции различными субъектами бизнеса, стимулирования потребления. Методы экономического регулирования в конечном итоге направлены на изменение спроса и предложения. Например, путем стимулирования увеличения или уменьшения объема ресурсов на рынке или увеличения (уменьшения) платежеспособного спроса. Государственные органы имеют возможность регулировать количество выданных денег, изменять учетные ставки, налоги и сборы.

В регулировании и поддержке предпринимательства есть некоторые преимущества, которые ставят нашу страну на путь к приближению уровня развития предпринимательства в западных странах. К ним относят вопросы: развития законодательных баз регулирования предпринимательства в России, появления и развития государственной финансовой программы по поддержке малого и среднего бизнеса, предоставления субсидии начинающему сельхоз производителю до 1,5 млн. рублей по федеральным программам сельхоз развития РФ; создания некоммерческих организаций – центров развития предпринимательства, создаваемого при участии государства и центра, который консультирует по информационным, консультационным, юридическим, бухгалтерским и иным вопросам предпринимателей; грант на открытие собственного дела до 500 000 рублей[5, с. 42-45]; компенсация части затрат, связанных с профобучением и повышением квалификации работников; поддержка экспортно-ориентированного субъекта малого и среднего бизнеса, субсидия хозяйствующему субъекту малого и среднего предпринимательства в размере до 1 млн. рублей для компенсации затрат на покупку оборудования по производству тепловой энергии и электроэнергии с использованием альтернативного источника, программ льготных кредитований для малого и среднего бизнеса[1, с. 118].

Перечисленные преимущества, хотя и способствуют развитию бизнеса в стране, очень противоречивы, поскольку не позволяют полностью устранить основные недостатки государственной системы поддержки малого и среднего предпринимательства. Мы перечислим эти недостатки.

Несовершенство нормативно-правовой базы государственной поддержки малого предпринимательства [4, с. 121]. Это проявляется во внутренней непоследовательности законов, в отсутствии правовых гарантий равенства всех форм собственности и защиты частной собственности, существующих законодательных пробелов, нестабильности законов, постоянной изменчивости и невыполнения действующего законодательства.

Нестабильность и недостаточное финансирование мер по поддержке малого бизнеса на федеральном, региональном и муниципальном уровне.

Недостаточное развитие государственной и муниципальной инфраструктуры для поддержки малого бизнеса [2, с. 40-46]. Она включает в себя систему специализированных учреждений, которые помогают разрабатывать и осуществлять государственную политику в области малого бизнеса, которые создаются и действуют с участием государства или по инициативе самих предпринимателей. Государство должно развивать инфраструктуру в различных сферах: информационная, консалтинговая, учебная, научно-техническая, технологическая, финансовая, имущественная, а также предоставлять предпринимателям широкий спектр бизнес-услуг.

Высокая налоговая нагрузка для малых и средних предприятий и административные барьеры [3, с. 536-540]. Основной проблемой является слишком высокий уровень налогов. Это не стимулирует рост производства, который в условиях его снижения необходим. Более того, сама налоговая система нестабильна и часто меняется. Существует также множество налогов, при которых предприниматель просто теряет ориентиры. Это заставляет хозяйствующих субъектов искать способ уклонения от налога, что в итоге наносит ущерб бюджету. Отсутствие информационной помощи.

Отсутствие полного анализа потребностей малого бизнеса и мониторинга результатов вспомогательных предприятий. Отсутствие четких мер по стимулированию инвестиций в малый бизнес.

Несовершенство финансово-кредитной системы. Проблема нехватки финансовых ресурсов, как собственных, так и заемных, очень важна для компаний. По мнению экспертов, сегодня удовлетворяется лишь небольшая часть нынешней потребности в кредитах для малого бизнеса. Особенно сложно получить кредит для начинающего предпринимателя. Проблема кредитования является одной из наиболее острых проблем в развитии малого бизнеса. Им часто отказывают в кредитах, ссылаясь на частые изменения в процентах рефинансирования, повышенный риск и высокую потребность в кредитах.

Также можно сказать, что на развитие предпринимательства влияет нестабильная политическая обстановка в стране. Это никак не влияет на малый бизнес и предпринимательскую инвестиционную деятельность. Нет сомнений в том, что политическая нестабильность является основным препятствием для притока иностранного капитала в российскую экономику. Можно определить, что практически все проблемы развития предпринимательства связаны именно с недостатками экономической политики государства, которая определяет основные параметры макроэкономической среды.

Список литературы

1. Глебова И.С., Садырtdинов Р.Р. Государственное регулирование малого и среднего предпринимательства: Учебное пособие. – Казань: Казанский государственный университет им. В.И. Ульянова-Ленина, 2013 326с.
2. Давлетова И. М., Хисаева А. И. Развитие инфраструктуры поддержки малого предпринимательства в регионе // Известия Российского государственного педагогического университета им. А.И. Герцена. – 2015. – №36. – С. 40-46
3. Сайбель Н. Ю., Печенов А. С. Проблемы развития предпринимательства в России // Молодой ученый. – 2016. – №28. – С. 536-540
4. Смагин, В. Н. Организация предпринимательской деятельности: учебное пособие / В.Н. Смагин, В.А. Киселева. – Челябинск: Издательский центр ЮУрГУ, 2009. – 238 с.
5. Супрунов С. Н. Государственная помощь бизнесу в 2017: с кем государство поделится деньгами // «Коммерческий директор». – 2017. № 21. – С. 42-45

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ УЧАСТИЯ ГРАЖДАН В ВЫРАБОТКЕ РЕШЕНИЙ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ И ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ

SOME PROBLEMS OF CITIZENS ' PARTICIPATION IN DECISION-MAKING OF PUBLIC AUTHORITIES AND LOCAL SELF-GOVERNMENT BODIES

Авторы: Бузаков Антон Юрьевич

Аннотация: в статье раскрываются некоторые проблемы участия граждан в выработке решений органов государственной власти и органов местного управления. Раскрывается проблема электоральной активности граждан, выражения протеста на выборах путем порчи бюллетеней, предложены пути решения данных проблем

Ключевые слова: правовая активность, органы государственной власти, местное самоуправление, электоральная активность граждан

Annotation: the article reveals some problems of citizens ' participation in decision-making of public authorities and local authorities. The problem of electoral activity of citizens, protest at elections by spoiling ballots is revealed, the ways of solving these problems are proposed

Keywords: legal activity, public authorities, local self-government, electoral activity of citizens

Участие граждан в управлении делами государства является важнейшим фактором осуществления власти. В Конституции Российской Федерации закреплено, что многонациональный народ России является единственным источником власти и осуществляет ее непосредственно, а также через органы государственной власти и органы местного самоуправления (статья 3)[1].

Согласно Федеральному закону от 6 октября 2003 г. № 131-ФЗ. «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации»[2], форму осуществления власти населением принято именовать местным самоуправлением. Активно выражая свою гражданскую позицию, граждане реализуют свои права путем участия в жизни государства, в том числе реализуя это право через участие в выборах в органы государственной власти субъекта и органы местного самоуправления.

Участие граждан в принятии решений – сложный комплексный процесс, протекающий под воздействием федеральных и региональных, в том числе уникальных, факторов (кризисов политической системы, партийно-идеологической среды). В связи с незавершенностью процесса модернизации политической системы страны система форм и методов участия граждан в процессе принятия решений находится в стадии становления и постоянной трансформации.

Для реализации установленного ст. 32 Конституцией Российской Федерации права граждан на участие в управлении делами государства законодательство РФ устанавливает

соответствующие формы и механизмы участия граждан и их объединений:

- в процессах разработки и принятия властных решений (публичные слушания, независимая экспертиза);
- в осуществлении данных решений, контроле за их исполнением (общественный контроль);
- в измерении эффективности и результативности решений.

Однако для того, чтобы все эти формы и механизмы работали на практике, необходимо чтобы граждане и их объединения знали о них, а также умели конструктивно использовать данные формы и механизмы для защиты своих прав и законных интересов, а также для решения актуальных проблем социально-экономического развития. Важно, чтобы и со стороны государственных органов и органов местного самоуправления была реальная возможность взаимодействия с гражданами.

Кроме того, одной из причин низкой активности граждан является непоследовательность законодателей, а именно ряд субъективных и объективных факторов, которые на первый взгляд дают гражданам простор для проявления инициативы и самостоятельности в реализации правовых возможностей в политико-правовой сфере, а с другой стороны, не учитывают ряд субъективных и объективных факторов, создающих препятствия в реализации своих прав.

Большим процессом усовершенствования системы закупок товаров, работ и услуг ознаменовалось принятие Федерального закона от 5 апреля 2013 г. № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (далее – Закон о контрактной системе)[3]. Согласно статье 20 Закона о контрактной системе, Правительством Российской Федерации устанавливаются [случаи](#) проведения обязательного общественного обсуждения закупок и его [порядок](#). Так, в пункте 2 постановления Правительства № 835 от 22 августа 2016 г.[4] указано, что обязательное общественное обсуждение проводится в случаях если максимальная стоимость заключаемого договора превышает 1 млрд. рублей и тендер проводится конкурентным способом.

С учетом категории закупки (для обеспечения нужд субъекта Российской Федерации или муниципального образования), региональные и местные власти могут устанавливать дополнительные случаи, для обязательного обсуждения закупок. Например, в Республике Мордовия разработан и действует Порядок общественного обсуждения закупок товаров (работ, услуг) для государственных нужд и нужд бюджетных учреждений Республики Мордовия на сумму свыше 1 млрд. рублей, которым урегулированы отношения государственных заказчиков и бюджетных учреждений Республики Мордовия, Государственного комитета Республики Мордовия по организации торгов и ценовой политике при общественном обсуждении размещения заказов с начальной (максимальной) ценой контракта или гражданско-правового договора на сумму свыше 1 млрд. рублей, утвержденный Постановлением Правительства Республики Мордовия от 14 января 2013 года № 3[5]. Как указано, в п. 3.1 Постановления администрации городского округа Красногорск МО от 27.06.2017 № 1452/6[6] при проведении закупок муниципальными заказчиками г. Красногорска обсуждают их при начальной максимальной цене контракта 500 млн руб.

В Земельном кодексе Российской Федерации[7] в качестве важного принципа реализации земельных правоотношений назван принцип участия граждан и общественных организаций (объединений) в решении вопросов, касающихся прав на землю. Данный принцип предусматривает обязательность участия общественности в случаях, связанных с

предоставлением земельных участков для строительства, решением экологических аспектов намечаемой хозяйственной деятельности, градостроительством.

В настоящее время одним из популярных инструментов реализации своего мнения, высказывания «наболевших» проблем и вопросов, является обращения (жалобы) граждан. Порядок приема, обработки и решения, которых отражен в Федеральном законе от 2 мая 2006 г. № 59-ФЗ «О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации»[\[8\]](#).

По мнению И.В. Тепляшина, наличие указанных актов федерального уровня говорит о том, что законодатель соглашается с тем, что при наличии у граждан высокого уровня правовой активности, в первую очередь, происходят совершенствование качества правотворчества и реализации норм права, ограничение произвола государственной власти, установление надлежащей регламентации деятельности органов власти в механизме правового регулирования[\[9\]](#). Но всецело, граждане не всегда имеют желание участвовать в решении данных вопросов в силу проявления негативного и пассивного отношения к власти, низкого уровня правовой и социальной культуры, невозможности участия в силу отсутствия надлежащего уровня квалификации и статуса и многих других проблем.

Исследования социологов и психологов говорят о том, что в целом для россиян характерна экстернальность в понимании ответственности за собственную жизнь[\[10\]](#), что в определенной мере опосредует правовую активность граждан.

В настоящее время остро стоит проблема решения вопросов местного значения на местах. Зачастую, множество проблем, возникающих у населения для комфортного проживания на территории муниципального образования тщательно скрываются перед региональной властью, подменяя тем самым авторитет власти на недоверие со стороны граждан. В конечном итоге мы видим «красивый» отчет, а внутри него огромное множество неразрешенных проблем. Данные факторы порождают явление пассивности граждан, они остаются один на один со своими проблемами и уже никакая инициатива для них не имеет значения.

Еще одну из проблем, которую мне бы хотелось освятить в данной статье, является проблема электоральной активности граждан. В большинстве исследований понятие электоральной активности ассоциируют с уровнем явки на выборы. В более широком исследовательском контексте электоральная активность может рассматриваться как одна из составляющих политической (социально-политической) активности населения[\[11\]](#).

Согласно мнения Н.Д. Середы, электоральная активность представляет собой основанное на осознании своих возможностей воздействия на принятие политических решений стремление людей их реализовать имеющимися в данной системе средствами и методами[\[12\]](#).

Ранее считалось, что высокая электоральная активность может быть подтверждена высокой явкой на выборах, однако, из практики все чаще имеются всеобъемлющие факты ее формальности. Таким образом, сегодня высокая явка не является однозначным выводом о высокой электоральной активности, поскольку многие граждане, получив бюллетень на выборах, отказываются от выражения своих политических предпочтений.

Бывают случаи порчи бюллетеней для голосования, выражающиеся я как некий акт протеста против того или иного кандидата или партии. Так, Свердловская область, Бурятия и Карелия вошли в тройку регионов, где избиратели испортили наибольшее количество бюллетеней. В Республике Мордовия наблюдался минимальный показатель порчи бюллетеней, их испортило 0,5% избирателей, пришедших на выборы. Также ниже среднего уровня Рязанская и

Саратовская области, Республика Марий Эл. Там количество испорченных бюллетеней колеблется от 1,2 до 1,4%.

Можно сделать вывод, что само по себе порча бюллетеней для голосования не является фактором, снижающим явку на выборы, поскольку последняя определяется в соответствии с численностью граждан, получивших бюллетень. Соответственно, негативная электоральная активность все же в некоторой степени способствует легитимности избранных должностных лиц и органов власти. Также, она говорит о наличии определенной заинтересованности в политической жизни, проявлении интереса к выборам. А вот негатив, проявляющийся на выборах является неким элементом «тревожной кнопки» в системе управления, указывая на социально-экономическое, либо политическое неблагополучие в той или иной сфере жизни общества.

Таким образом, в Российской Федерации при наличии возможностей проявления воли граждан для решения насущных проблем, а также предоставления такой возможности в силу прямого указания на это в законах, не всегда существует реальный потенциал граждан на их реализацию. Наличие в обществе негатива, наблюдающегося в выборном процессе, говорит о наличии множества проблем, существующих в сознании граждан. Цели и задачи власти должны быть сосредоточены на решение данных проблем, чтобы впредь не допускать таких проявлений и поддерживать уровень авторитета власти на должном уровне.

Библиографический список:

1. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12.12.1993 (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2014. – № 31, ст. 4398.
2. Земельный кодекс Российской Федерации : федеральный закон от 25 октября 2001 г. № 136-ФЗ : с изм. от 02.08.2019 г. // Рос. газ. – 2001. – 30 окт. – № 211-212.
3. Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации : федеральный закон от 06 октября 2003 г. № 131-ФЗ : с изм. от 02.08.2019 г. // Рос. газ. – 2003. – 8 окт. – № 202.
4. О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации : федеральный закон от 2 мая 2006 г. № 59-ФЗ : с изм. от 27.12.2018 г. // Рос. газ. – 2006. – 5 мая. – № 95.
5. О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд : федеральный закон от 5 апреля 2013 г. № 44-ФЗ : с изм. от 26.07.2019 г. // Рос. газ. – 2013. – 12 апр. – № 80.
6. Об утверждении Правил проведения обязательного общественного обсуждения закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд : постановление Правительства Российской Федерации от 22 августа 2016 г. № 835 // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 2016. – 29 авг. – № 35. – ст. 5352.
7. Об утверждении Порядка общественного обсуждения закупок товаров (работ, услуг) для государственных нужд и нужд бюджетных учреждений Республики Мордовия на сумму свыше 1 млрд. рублей : постановление Правительства Республики Мордовия от 14 января 2013 г. № 3 // Известия Мордовии. – 2013. – 18 янв. – № 7-2.
8. Об утверждении порядка обязательного общественного обсуждения закупок товаров, работ, услуг для обеспечения муниципальных нужд городского округа Красногорск Московской области : постановление администрации городского округа Красногорск МО от 27.06.2017 г. № 1452/6 // Красногорские вести. – 2017. – 4 июл. – № 80-81.
9. Оконешникова О.В. Общественно-политическая активность как фактор социализации

молодежи // Ежегодник Российского психологического общества: Материалы 3-го Всероссийского съезда психологов. 25-28 июня 2003 года: В 8 томах. – СПб., Изд-во С.-Петербург. ун-та, 2003. Т. 6. С. 164-167.

10. Середа Н.Д. От электоральной активности к гражданскому самосознанию: социальное исследование как основа PR-проекта // Международная научно-практическая социологическая конференция «Продолжая Грушина». М., 11-12 нояб. 2010 г. URL: https://wciom.ru/fileadmin/file/nauka/grusha_2010/vlast/Sereda.pdf (дата обращения: 01.12.2019).
11. Тепляшин И.В. Правовая активность российских граждан: перспективы исследования категории // Российский юридический журнал. – 2010. – № 5. – С. 40 - 49.
12. Тихонова Л.Е. Позитивная и негативная электоральная активность граждан Российской Федерации на выборах 2013-2015 гг. // Вестник Пермского университета. ПОЛИТОЛОГИЯ. – 2017. – № 1. – С. 184-198.

Bibliograficheskiy spisok:

1. Konstitucija Rossijskoj Federacii. Prinjata vsenarodnym golosovaniem 12.12.1993 (s uchetom popravok, vnesennyh Zakonami RF o popravkah k Konstitucii RF ot 30.12.2008 № 6-FKZ, ot 30.12.2008 № 7-FKZ, ot 05.02.2014 № 2-FKZ, ot 21.07.2014 № 11-FKZ) // Sobranie zakonodatel'stva Rossijskoj Federacii. – 2014. – № 31, st. 4398.
2. Zemel'nyj kodeks Rossijskoj Federacii : federal'nyj zakon ot 25 oktjabrja 2001 g. № 136-FZ : s izm. ot 02.08.2019 g. // Ros. gaz. – 2001. – 30 okt. – № 211-212.
3. Ob obshhijh principah organizacii mestnogo samoupravlenija v Rossijskoj Federacii : federal'nyj zakon ot 06 oktjabrja 2003 g. № 131-FZ : s izm. ot 02.08.2019 g. // Ros. gaz. – 2003. – 8 okt. – № 202.
4. O porjadke rassmotrenija obrashhenij grazhdan Rossijskoj Federacii : federal'nyj zakon ot 2 maja 2006 g. № 59-FZ : s izm. ot 27.12.2018 g. // Ros. gaz. – 2006. – 5 maja. – № 95.
5. O kontraktnoj sisteme v sfere zakupok tovarov, rabot, uslug dlja obespechenija gosudarstvennyh i municipal'nyh nuzhd : federal'nyj zakon ot 5 aprelja 2013 g. № 44-FZ : s izm. ot 26.07.2019 g. // Ros. gaz. – 2013. – 12 apr. – № 80.
6. Ob utverzhdenii Pravil provedenija objazatel'nogo obshhestvennogo obsuzhdenija zakupok tovarov, rabot, uslug dlja obespechenija gosudarstvennyh i municipal'nyh nuzhd : postanovlenie Pravitel'stva Rossijskoj Federacii ot 22 avgusta 2016 g. № 835 // Sobr. zakonodatel'stva Ros. Federacii. – 2016. – 29 avg. – № 35. – st. 5352.
7. Ob utverzhdenii Porjadka obshhestvennogo obsuzhdenija zakupok tovarov (rabot, uslug) dlja gosudarstvennyh nuzhd i nuzhd bjudzhetnyh uchrezhdenij Respubliki Mordovija na summu svyshe 1 mlrd. rublej : postanovlenie Pravitel'stva Respubliki Mordovija ot 14 janvarja 2013 g. № 3 // Izvestija Mordovii. – 2013. – 18 janv. – № 7-2.
8. Ob utverzhdenii porjadka objazatel'nogo obshhestvennogo obsuzhdenija zakupok tovarov, rabot, uslug dlja obespechenija municipal'nyh nuzhd gorodskogo okruga Krasnogorsk Moskovskoj oblasti : postanovlenie administracii gorodskogo okruga Krasnogorsk MO ot 27.06.2017 g. № 1452/6 // Krasnogorskije vesti. – 2017. – 4 ijul. – № 80-81.
9. Okoneshnikova O.V. Obshhestvenno-politicheskaja aktivnost' kak faktor socializacii molodezhi // Ezhegodnik Rossijskogo psihologicheskogo obshhestva: Materialy 3-go Vserossijskogo s#ezda psihologov. 25-28 ijunja 2003 goda: V 8 tomah. – SPb., Izd-vo S.-Peterb. un-ta, 2003. Т. 6. S. 164-167.
10. Sereda N.D. Ot jelektoral'noj aktivnosti k grazhdanskomu samosoznaniju: socissledovanie kak osnova PR-proekta // Mezhdunarodnaja nauchno-prakticheskaja sociologicheskaja konferencija «Prodolzhaja Grushina». М., 11-12 nojab. 2010 g. URL:

https://wciom.ru/fileadmin/file/nauka/grusha_2010/vlast/Sereda.pdf (дата обращения: 01.12.2019).

11. Tepljashin I.V. Pravovaja aktivnost' rossijskih grazhdan: perspektivy issledovanija kategorii // Rossijskij juridicheskij zhurnal. – 2010. – № 5. – S. 40 - 49.
12. Tihonova L.E. Pozitivnaja i negativnaja jelektoral'naja aktivnost' grazhdan Rossijskoj Federacii na vyborah 2013-2015 gg. // Vestnik Permskogo universiteta. POLITOLOGIJa. – 2017. – № 1. – S. 184-198.

[1] Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12.12.1993 (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2014. – № 31, ст. 4398.

[2] Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации : федеральный закон от 06 октября 2003 г. № 131-ФЗ : с изм. от 02.08.2019 г. // Рос. газ. – 2003. – 8 окт. – № 202.

[3] О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд : федеральный закон от 5 апреля 2013 г. № 44-ФЗ : с изм. от 26.07.2019 г. // Рос. газ. – 2013. – 12 апр. – № 80.

[4] Об утверждении Правил проведения обязательного общественного обсуждения закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд : постановление Правительства Российской Федерации от 22 августа 2016 г. № 835 // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 2016. – 29 авг. – № 35. – ст. 5352.

[5] Об утверждении Порядка общественного обсуждения закупок товаров (работ, услуг) для государственных нужд и нужд бюджетных учреждений Республики Мордовия на сумму свыше 1 млрд. рублей : постановление Правительства Республики Мордовия от 14 января 2013 г. № 3 // Известия Мордовии. – 2013. – 18 янв. – № 7-2.

[6] Об утверждении порядка обязательного общественного обсуждения закупок товаров, работ, услуг для обеспечения муниципальных нужд городского округа Красногорск Московской области : постановление администрации городского округа Красногорск МО от 27.06.2017 г. № 1452/6 // Красногорские вести. – 2017. – 4 июл. – № 80-81.

[7] Земельный кодекс Российской Федерации : федеральный закон от 25 октября 2001 г. № 136-ФЗ : с изм. от 02.08.2019 г. // Рос. газ. – 2001. – 30 окт. – № 211-212.

[8] О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации : федеральный закон от 2 мая 2006 г. № 59-ФЗ : с изм. от 27.12.2018 г. // Рос. газ. – 2006. – 5 мая. – № 95.

[9] Тепляшин И.В. Правовая активность российских граждан: перспективы исследования категории // Российский юридический журнал. 2010. № 5. С. 40 - 49.

[10] Оконешникова О.В. Общественно-политическая активность как фактор социализации молодежи // Ежегодник Российского психологического общества: Материалы 3-го Всероссийского съезда психологов. 25 - 28 июня 2003 года: В 8 томах. 2003. СПб., Т. 6. С. 164 - 167.

[11] Тихонова Л.Е. Позитивная и негативная электоральная активность граждан Российской

Федерации на выборах 2013-2015 гг. // Вестник Пермского университета. ПОЛИТОЛОГИЯ. 2017. № 1. С. 184-198.

[12] Серeda Н.Д. От электоральной активности к гражданскому самосознанию: социальное исследование как основа PR-проекта // Международная научно-практическая социологическая конференция «Продолжая Грушина». М., 11-12 нояб. 2010 г. URL: https://wciom.ru/fileadmin/file/nauka/grusha_2010/vlast/Sereda.pdf (дата обращения: 01.12.2019).

КАДРОВЫЙ РЕЗЕРВ НА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ГРАЖДАНСКОЙ СЛУЖБЕ В РФ

PERSONNEL RESERVE IN THE STATE CIVIL SERVICE IN THE RUSSIAN FEDERATION

Авторы: Волохова Татьяна Игоревна, Макарова Елена Алексеевна

Научный руководитель: Борякин Дмитрий Владимирович

Аннотация: В данной статье рассматривается порядок формирования кадрового резерва, механизм проведения конкурсов на замещение вакантных должностей государственной гражданской службы Российской Федерации и включение в кадровый резерв государственных органов, проведен анализ законодательных актов, регулирующих вопросы кадрового резерва.

Ключевые слова: кадровый резерв, гражданская служба, конкурс на включение в кадровый резерв, замещение должностей государственной гражданской службы, методика конкурсного отбора

Annotation: In this article the order of formation of a personnel reserve, the mechanism of carrying out competitions for replacement of vacant positions of the state civil service of the Russian Federation and inclusion in a personnel reserve of state bodies is considered, the analysis of the legislative acts regulating questions of a personnel reserve is carried out.

Keywords: personnel reserve, civil service, competition for inclusion in the personnel reserve, replacement of positions of the state civil service, methods of competitive selection

Кадровый резерв на государственной гражданской службе определяется как перечень лиц, претендующих на замещение должностей государственной гражданской службы. Формируется данный резерв с учетом сводного реестра государственных гражданских служащих Российской Федерации и заявлений, поступивших от государственных гражданских служащих (граждан), прошедших конкурсный отбор. В современных условиях кадровый резерв является одним из важнейших ресурсов, обеспечивающих бесперебойное функционирование модели государственного управления.

Порядок формирования кадрового резерва на государственной гражданской службе в РФ законодательно регулируется Федеральным законом №79-ФЗ "О государственной гражданской службе Российской Федерации" от 27.07.2004 (ст.64) и Федеральным законом №58-ФЗ "О системе государственной службы Российской Федерации" от 27.05.2003 (ст.11), а также Положением о кадровом резерве федерального государственного органа, утвержденным Указом Президента РФ №96 от 01.01.2017.

Кадровый резерв формируется с целью обеспечения своевременного замещения должностей гражданской службы, обеспечения равного доступа граждан РФ к государственной гражданской службе, формирования высококвалифицированного кадрового состава, обеспечения должностного роста государственных гражданских служащих.

Принципами формирования кадрового резерва считается добровольность при включении граждан в состав кадрового резерва, гласность, правовое равенство, объективная оценка профессионализма и компетентности гражданских служащих, а также приоритет конкурсного отбора.

Включению в кадровый резерв государственной гражданской службы подлежат:

1. граждане, претендующие на замещение вакантных должностей государственной гражданской службы, прошедшие конкурсный отбор на включение их в кадровый резерв и/или непосредственно на замещение вакантной должности с их согласия;
2. гражданские служащие, претендующие на замещение вакантных должностей в порядке должностного роста по результатам конкурсного отбора или по результатам аттестации;
3. гражданские служащие, увольняемые с государственной гражданской службы по причине сокращения должностей или упразднения федерального государственного органа и в иных случаях, предусмотренных законом.

Включение гражданских служащих в кадровый резерв на конкурсной основе проводится в соответствии с "Единой методикой проведения конкурсов на замещение вакантных должностей государственной гражданской службы Российской Федерации и включение в кадровый резерв государственных органов", утвержденной Постановлением Правительства РФ №397 от 31.03.2018, а также в соответствии с "Положением о конкурсе на замещение вакантной должности государственной гражданской службы Российской Федерации", утвержденным Указом Президента РФ №112 от 01.02.2005.

При проведении конкурса совершается оценка профессиональных и личностных качеств претендентов на замещение должностей государственной гражданской службы и их соответствие квалификационным требованиям. При этом могут применяться любые методы оценки, не противоречащие федеральным законам и иным нормативно-правовым актам РФ (индивидуальное собеседование, анкетирование, групповые дискуссии, написание письменных работ или тестирование по вопросам, связанным с выполнением должностных обязанностей по вакантной должности гражданской службы). Кадровый резерв должен быть профессионально подготовлен для того, что бы обеспечить «воспроизводство» структуры органов власти.

Законодательно закреплён ряд случаев, в которых конкурс не проводится:

1. при замещении должности руководителя или помощника (советника) на определенный срок;
2. при назначении на должность руководителя, назначение и освобождение от которой осуществляется Президентом РФ или Правительством РФ;
3. в случае заключения срочного служебного контракта;
4. при назначении на должность гражданского служащего, ранее включенного в кадровый резерв.

Также конкурс может не проводиться при назначении на должности гражданской службы, включающие в себя работу со сведениями, составляющими государственную тайну, а так же при замещении младших должностей гражданской службы.

Конкурсный отбор на право замещения должностей государственной гражданской службы проводится в несколько этапов.

Первый подготовительный этап включает в себя выбор методики конкурсного отбора и оценивания кандидатов. Методика проведения конкурса предлагает такие варианты

конкурсного отбора в виде индивидуального собеседования, анкетирования, проведения групповых дискуссий, написание каких-либо письменных работ, тестирование по вопросам, связанным с правами и должностными обязанностями по вакантной должности. Далее же в документе прописано, что для оценивания кандидатов на вакантную должность проводится тестирование. Можно прийти к выводу что тестирование является обязательным методом, а остальные вышеперечисленные – дополнительными.

Для оценивания профессиональных и личностных качеств претендента на вакантную должность предлагается использование бально-рейтинговой системы, что позволит повысить прозрачность процедуры конкурсному отбору, индивидуализирует ее и лишит коррупционной составляющей. Суть бально-рейтинговой системы заключается в заполнении всеми членами комиссии определенной формы на каждого кандидата путем выставления баллов после каждого пройденного испытания. По завершению конкурса средним арифметическим выводится балл конкурсанта и составляется общий рейтинг. Однако методика не обязывает принимать на должность кандидата, набравшего наибольший балл, что обесценивает саму суть применения данной системы.

На втором этапе на официальных сайтах государственного органа и «единой информационной системы управления кадровым составом государственной гражданской службы Российской Федерации» публикуется объявление о проведении конкурса и приеме документов на участие. В объявлении подробно описывается компетенция вакантной должности, а так же общие сведения о порядке проведения конкурса (методика проведения и оценки). С целью мотивации к участию в конкурсе также публикуется тест для самопроверки которые обычно включается в себя вопросы на знание русского языка, конституции и законодательства. Результаты прохождения данного теста нацелены лишь на стимулирование к участию и не принимаются во внимание конкурсной комиссией.

Не позднее 30 дней после завершения первого этапа, то есть подачи документов и проверки достоверности указанных сведений, проводится второй этап конкурса. Он начинается с информирования кандидатов об их допуске к участию в конкурсном отборе и создания на постоянной основе конкурсной комиссии. Конкурсная комиссия состоит из представителей нанимателя, представителей соответствующего органа по управлению государственной службой, представители научных и образовательных организаций, а так же иные приглашенные представители. Наниматель может запросить включения в состав комиссии независимых экспертов, являющихся специалистами в вопросах связанных с гражданской службой или вопросов непосредственной входящих в компетенцию вакантной должности. В таком случае число независимых экспертов не должно составлять менее одной четверти от общего числа членов конкурсной комиссии.

На этапе непосредственного проведения конкурса комиссией проводится оценка кандидатов на вакантную должность на основании документов об образовании и характеристик, а так же на основании итогов пройденных ими испытаний. Процесс прохождения испытаний фиксируется аудио- и(или) видеозаписью, либо стенограммой. Члены комиссии проводят собеседование с каждым кандидатом и по его итогу заполняют форму где дают субъективную оценку. После подведения итогов испытаний победитель конкурса определяется голосованием простым большинством голосов. Участники конкурса набравшие не менее 50% максимально возможного балла могут быть рекомендованы комиссией на включение в кадровый резерв.

Завершает конкурсный процесс издание соответствующего акта о назначении на должность государственной гражданской службы победителя и заключение с ним служебного контракта, акта о включении в кадровый резерв кандидата, не ставшего победителем конкурса, но получившего высокую оценку его профессиональных и личностных качеств, информирование

участников о результатах проведения конкурса и публикация информации в сети Интернет.

Список использованной литературы:

1. Федеральный закон №79-ФЗ "О государственной гражданской службе Российской Федерации" от 27.07.2004 (ст.64)
2. Федеральный закон №58-ФЗ "О системе государственной службы Российской Федерации" от 27.05.2003 (ст.11)
3. Положение о кадровом резерве федерального государственного органа, утвержденным Указом Президента РФ №96 от 01.01.2017
4. "Единая методика проведения конкурсов на замещение вакантных должностей государственной гражданской службы Российской Федерации и включения в кадровый резерв государственных органов", утвержденная Постановлением Правительства РФ №397 от 31.03.2018
5. "Положение о конкурсе на замещение вакантной должности государственной гражданской службы Российской Федерации", утвержденное Указом Президента РФ №112 от 01.02.2005.
6. Хохлов А.А. Основы социологии государственной кадровой деятельности

ОСОБЕННОСТИ ПООЩРЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ

PECULIARITIES OF PROMOTING STATE SERVANTS

Авторы: Артур Ваникович Гасоян

Аннотация: Социально-экономическое развитие страны во многом зависит от деятельности действующих государственных органов. В свою очередь эффективность государственного управления зависит от профессионализма лиц, осуществляющих свою деятельность на государственной службе. Именно государственные служащие участвуют в разработке общенациональных приоритетов, а так же в формировании различных аспектов государственной политики. В целях выполнения своих должностных обязанностей в надлежащем порядке, необходимо наличие эффективной системы поощрения государственных служащих. В статье раскрываются особенности поощрения государственных служащих.

Ключевые слова: Государственный служащий, поощрение, награда, методы и виды поощрение, присвоение.

Annotation: The social-economic development of the country largely depends on the activities of existing state bodies. In turn, the effectiveness of public administration depends on the professionalism of persons carrying out their activities in the public service. It is public servants who are involved in the development of national priorities, as well as in the formation of various aspects of public policy. In order to carry out their duties in the proper manner, an effective system of rewarding civil servants is necessary. The article reveals the features of encouraging public servants.

Keywords: civil servant, promotion, award, methods and types of promotion.

Государственным служащим является гражданин Российской Федерации, исполняющий в порядке, установленном федеральным законом, обязанности по государственной должности государственной службы за денежное вознаграждение, выплачиваемое за счет средств федерального бюджета или

средств бюджета соответствующего субъекта Российской Федерации.

Поощрение и награждение государственного служащего являются формой общественного признания его заслуг, имеющего большое моральное значение и влекущего определенные правовые, в том числе материальные, преимущества.

В соответствии с частью 1 статьи 55 [Федерального закона от 27.07.2004 N 79-ФЗ \(ред. от 01.05.2019\)](#) существуют следующие виды поощрений и наградений. Их можно разделить на поощрения и награждения, применяемые представителем нанимателя, и поощрения и награждения, применяемые вышестоящими государственными органами.

1. объявление благодарности с выплатой единовременного поощрения;
2. награждение почетной грамотой государственного органа с выплатой единовременного поощрения или с вручением ценного подарка;
3. иные виды поощрения и награждения государственного органа;
4. выплата единовременного поощрения в связи с выходом на государственную пенсию за выслугу лет;
5. поощрение Правительства Российской Федерации;
6. поощрение Президента Российской Федерации;
7. присвоение почетных званий Российской Федерации;
8. награждение знаками отличия Российской Федерации;

9. награждение орденами и медалями Российской Федерации.[1]

Виды государственных наград и порядок награждения установлены Положением о государственных наградах Российской Федерации, утв. Указом Президента РФ от 2 марта 1994 г. № 442 с изменениями и дополнениями. К государственным наградам, в частности, отнесены: звание Героя Российской Федерации, почетные звания Российской Федерации, ордена, медали, знаки отличия Российской Федерации, например, ордена "За заслуги перед Отечеством", "Почета", знак отличия "За безупречную службу".

Хотелось бы отметить применяемый в Законе принцип сочетания поощрительно-наградных мер морального и материального свойства. Вместе с награждениями моральной стороны, например: объявление благодарности или награждение почетной грамотой, к государственным служащим одновременно присваиваются материальные поощрения в различных формах в денежном выражении.

К основным методам поощрения государственных служащих можно отнести материальное стимулирование в виде оплаты труда. Оплата труда гражданского служащего производится в виде денежного содержания, являющегося основным средством его материального обеспечения и стимулирования профессиональной служебной деятельности по замещаемой должности и оно призвано осуществлять следующие функции:

- обеспечивать служащих, а также членов их семей жизненными благами, необходимыми для воспроизводства рабочей силы, воспроизводства поколений (воспроизводственная функция);
- проявить интерес у госслужащего в улучшении результатов своей работы (стимулирующая функция);
- оптимизация территориального расположения служащих по субъектам РФ, государственным органам (регулирование рабочей силы определенного качества на рынке труда);
- формирование престижа профессии на рынке труда, социальный статус служащего;
- являться источником страхования социальных рисков;
- способствовать привлечению к работе и закреплению в государственных органах специалистов, обладающих соответствующими знаниями, навыками и личностными качествами.

Также существует понятие о мотивационном и компенсационном виде материального стимулирования деятельности государственных служащих. Согласно статье 52 Федерального Закона 79-ФЗ :Для обеспечения правовой и социальной защищенности гражданских служащих, повышения [мотивации](#) эффективного исполнения ими своих должностных обязанностей, укрепления стабильности профессионального состава кадров гражданской службы и в порядке компенсации ограничений, установленных настоящим Федеральным законом и другими федеральными законами, гражданским служащим гарантируются:

1. равные условия оплаты труда, а также сопоставимые показатели оценки эффективности результатов профессиональной служебной деятельности при замещении соответствующих должностей гражданской службы, если иное не установлено настоящим Федеральным законом;
2. право гражданского служащего на своевременное и в полном объеме получение денежного содержания;
3. условия прохождения гражданской службы, обеспечивающие исполнение должностных

обязанностей в соответствии с должностным регламентом;

4. отдых, обеспечиваемый установлением нормальной продолжительности служебного времени, предоставлением выходных дней и нерабочих праздничных дней, а также ежегодных оплачиваемых основного и дополнительных отпусков;
5. медицинское страхование гражданского служащего и членов его семьи, в том числе после выхода гражданского служащего на пенсию за выслугу лет, в соответствии с настоящим Федеральным законом и федеральным законом о медицинском страховании государственных служащих Российской Федерации[1].

Но несмотря на огромное количество всевозможных уже существующих поощрений государственных служащих, существуют следующие проблемы в системе стимулирования:

- в настоящее время существует различие величины денежного содержания федеральных государственных служащих органов исполнительной власти со служащими региональных и муниципальных органов управления
- недоработка системы некоторых выплат : в частности, хотелось бы отметить премии за важность и сложность работы, а также ежемесячное денежное поощрение;
- неполная реализация компенсирующей или стимулирующей функций рядом выплат (надбавка к должностному окладу за выслугу лет);
- отсутствие взаимосвязи между системой оплаты труда и результатами деятельности государственных служащих.

Однако поощрительная система совершенствуется и для удаления множества противоречий существует федеральная программа реформирования стимулирования государственных служащих, основным направлением которой является: повышение профессиональной компетентности, мотивации государственных служащих, повышения престижа государственной службы.

В заключение хочется отметить, что целью совершенствования системы стимулирования труда государственных служащих является повышение результативности и качества их труда и, как следствие, повышение качества взаимодействия государства и общества, качества предоставляемых гражданам публичных услуг, оптимизация условий повышения эффективности общественного производства, которая среди прочего достигается за счет привлечения творческого и профессионального потенциала государственных служащих.

Литература

1. Ст. 55 [Федеральный закон от 27.07.2004 N 79-ФЗ \(ред. от 01.05.2019\) "О государственной гражданской службе Российской Федерации"](#)
2. Ст. 52 [Федеральный закон от 27.07.2004 N 79-ФЗ \(ред. от 01.05.2019\) "О государственной гражданской службе Российской Федерации"](#)
3. "Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 02.12.2019) Конджакулян К.М. Некоторые институциональные аспекты государственного управления: проблемы и пути совершенствования (сравнительное исследование) // Государственная власть и местное самоуправление. № 12. 2014.
4. Конджакулян К.М. Предложения по усовершенствованию функциональных характеристик правительств Армении и России (Сравнительно-правовое исследование) // Право и образование. 2015. № 2.
5. Конджакулян К.М. Некоторые проблемы в системе государственного управления (Сравнительно-правовой анализ) // Закон и право. № 11. 2014.

6. Конджакулян К.М., Арутюнян А.Р. Некоторые вопросы взаимодействия правительства и парламента в Российской Федерации и Республике Армения // Государственная власть и местное самоуправление. № 4. 2016.
7. Конджакулян К.М. Исторические аспекты становления и развития исполнительной власти в Российской Федерации (Сравнительно-правовой анализ). // Российское государственное управление. № 3. 2015
8. Конджакулян К. М. Президент в системе и структуре органов исполнительной власти и (сравнительно-правовой анализ на примере России и Армении) // Конституционное и муниципальное право. 2010. № 5.
9. Конджакулян К.М., Зограбян Г.М. Административное правонарушение: - общественная вредность или общественная опасность: вопросы соотношения. (Сравнительное исследование) / Административное право и процесс. 2014. № 7.
10. Конджакулян К.М. Зограбян Г.М. Административная ответственность за нарушение избирательных прав в Российской Федерации и Республике Армения (сравнительно-правовое исследование)/К.М. М.: Юрлитинформ, 2014.
11. Конджакулян К.М. Бицефальная система исполнительной власти: Сравнительно-правовое исследование // Закон и право, № 5, 2014
12. Конджакулян К.М. Бицефальная система исполнительной власти: Сравнительно-правовое исследование // Закон и право, № 4, 2014.
13. Конджакулян К.М. Практические и теоретические предложения по усовершенствованию институциональных и функциональных характеристик деятельности правительств Российской Федерации и Республики Армения // Евразийский юридический журнал. № 10 (77), 2014.
14. Конджакулян К.М. Институт президентства и исполнительная власть: вопросы взаимосвязи и взаимодействия (На примере Российской Федерации и Республики Армения) // Журнал Закон и право, №1(13), 2010г.
15. Конджакулян К.М. Глава государства в системе и структуре органов исполнительной власти. Сравнительно-правовой анализ на примере России и Армении // Журнал Закон и право, № 2, 2010г.
16. Конджакулян К.М. Сущность института президентства в Российской Федерации и Республике Армения в контексте исполнительной власти // Конституционное и муниципальное право, № 10, 2010.
17. Конджакулян К.М. Исполнительная власть и институт президентства: вопросы соотношения (административно-правовое исследование на примере Российской Федерации и Республики Армения) Дисс. ... канд. Юрид. наук. М., ОПТМ РАГС, 2010.
18. Конджакулян К.М. Исполнительная власть в Республике Армения (коллизии, пробелы и правовые механизмы совершенствования) // Государственная власть и местное самоуправление. №1, 2012.
19. Конджакулян К.М. Исполнительная власть и институт президентства: вопросы соотношения. М.: Юрлитинформ, 2013.
20. Конджакулян К.М. Конституционные основы Армении и России (сравнительно-правовой анализ) / А.В. Хорошилов, П.Ю. Федоров, В.Н. Белоновский // Федеральное агентство по образованию, Московский государственный университет экономики, статистики и информатики (МЭСИ), Институт права и гуманитарного образования, №1, 2006г.
21. Конджакулян К.М. Правовые основы влияния Президента на исполнительную власть в Российской Федерации и Республике Армения // Российская академия естественных наук, Московский государственный университет экономики, статистики и информатики (МЭСИ) кафедра общего и стратегического менеджмента, Москва, 2010г.
22. Конджакулян К.М. Отмена и приостановление нормативно-правовых актов Правительства России и Армении: сравнительно-правовой анализ // Перспективы развития науки и образования, сборник научных трудов по материалам Международной научно-

практической конференции: в 7 частях, ООО «АР-Консалт», 2013г.

23. Конджакулян К.М., Арутюнян А.Р. Правительство и высшие органы судебной власти в Российской Федерации и Республике Армения: вопросы соотношения // Ценности и интересы современного общества, международная научно-практическая конференция. 2014.
24. Конджакулян К.М. Роль Правительства в системе формирования рационального информационного общества // Инновационное развитие российской экономики, материалы конференции. 2014.
25. Конджакулян К.М., Зоргабян Г.М. Производство по делам об административных правонарушениях в сфере законодательства о выборах и референдумах: сравнительное исследование // Ценности и интересы современного общества, международная научно-практическая конференция. 2014.
26. Конджакулян К.М. Правовые основы влияния на государственное управление и единоначалие власти в Российской Федерации и Республике Армения // Ценности и интересы современного общества, международная научно-практическая конференция. 2014.
27. Конджакулян К.М., Зоргабян Г.М. Особенности административной ответственности за нарушение избирательных прав (сравнительно-правовое исследование) // Административное право и процесс. 2014. № 8.

НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Авторы: Прибылова Анастасия Валерьевна

Научный руководитель: Екатерина Эдуардовна Килина

Аннотация: Статья посвящена анализу существующих положений, регулирующих налоговую политику в сфере деятельности субъектов малого и среднего предпринимательства в РФ с указанием на несовершенство законодательной базы РФ.

Ключевые слова: льготы, субъекты МСП, системы налогообложения, упрощенная система налогообложения, патентная система налогообложения.

Annotation: This article analyzes the existing provisions governing the tax policy in the sphere of activity of subjects of small and medium enterprises in the Russian Federation with reference to the imperfection of the legislative base of the Russian Federation.

Keywords: benefits, SMEs, the taxation system, simplified taxation system, the patent system of taxation.

Уровень участия субъектов малого и среднего предпринимательства в РФ в общем ВВП отражает экономический потенциал государства. Однако в РФ большее внимание уделяется государственным корпорациям, в то время как в странах Европы около 60-70 % ВВП приходится на долю МСП. В данный момент Стратегия развития до 2030 определяет круг общих проблем, где выделены:

- низкий уровень инновационной и инвестиционной деятельности;
- рост уровня неформальной занятости;
- рост фискальной нагрузки;
- неравномерное развитие субъектов МСП на территории РФ (исходя из деления на федеральные округа);
- недостаток финансовых ресурсов и пр.

Статистика показывает, что существующие категории выделения субъектов малого и среднего бизнеса крайне абстрактны и не отражают всю суть экономической ситуации в стране. В связи с этим следует внести изменения в п. 2 статьи 4 ФЗ № 209 в части численности сотрудников ИП и юридических лиц следующим образом:

«а) до пятидесяти человек для малых предприятий (среди малых предприятий выделяются микропредприятия - до пяти человек);

б) от пятидесяти одного до ста пятидесяти человек для средних предприятий, если иное предельное значение среднесписочной численности работников для средних предприятий не установлено в соответствии с [пунктом 2.1](#) настоящей статьи».

При этом возникает вопрос: может рассчитывать на получение банковской гарантии как субъект МСП юридическое лицо, где числится 152 человека, а остальные категории соответствуют статье закона? Введение данного абзаца содержит ответ на этот вопрос:

«Отклонения от принятых настоящим Законом значений среднесписочной численности работников допускаются по решению уполномоченных органов». Уполномоченный орган, осуществляющий регистрацию - Федеральная налоговая служба.

Пересчет значений дохода, который получен предпринимателем за год, должен быть более гибким и меняться каждые 3 года, а не 5 лет.

Главным очагом давления на бизнес является налоговая политика РФ, результатом которого является неравномерное распределение полномочий между центром и регионами, малая заинтересованность муниципалитетов, высокие налоги, страховые взносы и прочие сборы, «фиктивный» рост количества субъектов МСП путем деления крупных организаций на мелкие и пр.

Внесение изменений в условия применения специальных льготных режимов для субъектов МСП может без удара по «карману» федерального бюджета снять налоговое бремя с субъектов МСП. Так, предложения относительно внесения некоторых изменений в нормативно-правовое регулирование существующих льготных налоговых режимов можно представить следующим образом:

1) возможность использования УСН налогоплательщиками, чей годовой доход достигает 800 млн р, что исключит дробление крупных организаций на более мелкие. Необходимо заменить пункт 2 статьи 346.12. Налогового кодекса РФ (далее - НК РФ) «доходы, определяемые в соответствии со [статьей 248](#) настоящего Кодекса, не превысили 800 млн. рублей» и исключить абзац 4 п. 4 данной статьи: «Указанная в [абзаце первом](#) настоящего пункта величина предельного размера доходов налогоплательщика, ограничивающая право налогоплательщика на применение упрощенной системы налогообложения, подлежит индексации в порядке, предусмотренном [пунктом 2 статьи 346.12](#) настоящего Кодекса», в абз. 1 п. 4, п. 4.1 статьи 346.12 заменить сумму на 800 млн р;

2) возможность лиц, переходящих с УСН на ОСН, на постепенное повышения величины налоговой ставки, подлежащей уплате. Следует дополнить пункт 1 статьи 284 НК РФ шестым абзацем: «Для организаций, перешедших с упрощенной системы налогообложения на общую систему налогообложения, устанавливается пониженная налоговая ставка налога, подлежащего зачислению в бюджеты субъектов Российской Федерации, в соответствии с положениями:

а) в течение одного года после перехода на общую систему налогообложения - 10 %:

- сумма налога, исчисленная по налоговой ставке в размере 2 процентов (3 процентов в 2017 - 2024 годах), зачисляется в федеральный бюджет, если иное не установлено настоящей главой;

- сумма налога, исчисленная по налоговой ставке в размере 8 процентов (7 процентов в 2017 - 2024 годах), зачисляется в бюджеты субъектов Российской Федерации;

б) в течение последующих двух лет после перехода на общую систему налогообложения - 15 %:

- сумма налога, исчисленная по налоговой ставке в размере 3 процентов (4 процентов в 2017 - 2024 годах), зачисляется в федеральный бюджет, если иное не установлено настоящей главой;

- сумма налога, исчисленная по налоговой ставке в размере 12 процентов (11 процентов в 2017 - 2024 годах), зачисляется в бюджеты субъектов Российской Федерации

По истечению трех лет с даты перехода организации на общую систему налогообложения применяются абзацы 1-3 пункта 1 статьи 284 настоящего Кодекса».

Российская Федерация преимущественно обладает мощным агропромышленным комплексом (далее – АПК), в котором занято около 26 % всего населения. Проведение государственной поддержки граждан и их групп, занятых в сельскохозяйственной деятельности, является первостепенной задачей в условиях установления экономических санкций в основном на экспорт продовольственные продукты. Предложения касаются применения специального налогового режима ЕСХН:

1) необходимо понижение минимальной доли дохода от реализации результатов сельскохозяйственной деятельности сельскохозяйственного товаропроизводителя. Предлагается изменить формулировку подпункта 1 пункта 2 ст. 346.2 НК РФ: «организации и индивидуальные предприниматели, производящие сельскохозяйственную продукцию, осуществляющие ее первичную и последующую (промышленную) переработку (в том числе на арендованных основных средствах) и реализующие эту продукцию, при условии, что в общем доходе от реализации товаров (работ, услуг) таких организаций и индивидуальных предпринимателей доля дохода от реализации произведенной ими сельскохозяйственной продукции, включая продукцию ее первичной и последующей (промышленной) переработки, произведенную ими из сельскохозяйственного сырья, а также от оказания сельскохозяйственным товаропроизводителям услуг, указанных в подпункте 2 настоящего пункта, составляет не менее 50 процентов»; в подпунктах 2 и 3 пункта 2 статьи 346.2 НК РФ заменить с 70% на 50%.

2) момент перехода с одного режима налогообложения на другой протекает в срок до 30 марта года, следующего за истекшим налоговым периодом. Возможность подать заявление в выбранные сроки связана с тем, что годовая бухгалтерская отчетность отображает полную картину экономической деятельности и позволяет принять решение о соответствии экономических показателей выбранному специальному налоговому режиму. Соответствие показателей позволяет предпринимательской структуре использовать ЕСХН в следующем отчетном периоде, если показатели не соответствуют нормативам, указанным законом, то такой хозяйствующий субъект теряет право на использование ЕСХН в текущем налоговом периоде.

Использование ПСН ИП имеет некоторые негативные стороны, поэтому представляется проведение следующих мер по совершенствованию патентной системы налогообложения:

1) уплата страховых взносов на обязательное страхование себя и работников, что делает использование ПСН в сравнении с ЕНВД невыгодным даже при их одинаковой стоимости, поэтому следует добавить пункт 1.2 в статью 346.5 НК РФ: «1.2 Сумма патента, исчисленная за налоговый период, уменьшается на сумму:

1) страховых взносов на обязательное пенсионное страхование, обязательное социальное страхование на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством, обязательное медицинское страхование, обязательное социальное страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний, уплаченных (в пределах исчисленных сумм) в данном налоговом периоде в соответствии с законодательством Российской Федерации. При этом сумма патента не может быть уменьшена более чем на 50%».

Результатом проведения государственной политики является увеличение административных барьеров в той или иной сфере деятельности. Предложениями по совершенствованию налогового администрирования может выступить совершенствование порядка применения

налоговых каникул. В данный момент налоговые каникулы в отношении ИП являются наилучшим из методов поддержки предпринимателей. В связи с этим предлагается увеличить по времени применение налоговых каникул для ИП, имеющих статус МСП и осуществляющих свою деятельность в производственной, научной и социальной сферах, так, что на 2021 и 2022 год предприниматели освобождаются от уплаты налогов 50 %, в 2023 - освобождение от уплаты 25 % налогов, если по итогам налогового периода (2020 г) доля доходов от реализации товаров (работ, услуг) при осуществлении видов предпринимательской деятельности, в отношении которых применялась налоговая ставка в размере 0 %, в общем объеме доходов от реализации товаров (работ, услуг) должна быть не менее 70 %. В связи с этим статьи НК РФ следует изложить следующим образом:

1. Пункт 4 статьи [346.20](#) дополнить абзацем 10: «Индивидуальные предприниматели, имеющие статус субъекта малого или среднего предпринимательства в соответствии с законодательством Российской Федерации, осуществляющие свою деятельность в производственной, научной, бытовой и (или) социальной сферах, освобождаются от уплаты 50 процентов суммы налогов на третий и четвертый год налоговых каникул, освобождаются от уплаты 50 процентов суммы налогов на пятый год освобождение от уплаты 25 % налогов, если по итогам налогового периода доля доходов от реализации товаров (работ, услуг) при осуществлении видов предпринимательской деятельности, в отношении которых применялась налоговая ставка в размере 0 процентов, в общем объеме доходов от реализации товаров (работ, услуг) должна быть не менее 70 процентов».

Таким образом, высока вероятность, что предпринимательская деятельность, осуществляемая в соответствии с законодательством РФ, станет более привлекательной для граждан. Граждане должны видеть преференции пребывания в статусе МСП, а не бояться проверок уполномоченными органами по контролю и надзору. Снятие налогового времени изменит отношение предпринимателей и прошение порядка регистрации бизнеса более привлекательным, что позволит избавить государство от большого процента незарегистрированных граждан, занимающихся предпринимательской деятельностью.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

- Налоговый кодекс Российской Федерации часть 1 от 31 июля 1998 года N 146-ФЗ [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://government.ru/docs/all/96558/>;
- Налоговый кодекс Российской Федерации часть 1 от 5 августа 2000 года N 117-ФЗ [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://government.ru/docs/all/96947/>;
- Бердышев, А. В. О роли малого и среднего бизнеса в российской экономике и источниках его финансовой поддержки / А. В. Бердышев // Сб. научн. трудов. Глобальная экономика в XXI веке: диалектика конфронтации и солидарности. Сборник научных трудов / Под ред. д-ра экон. наук, проф. Сорокина Д. Е., д-ра экон. наук, доц. Альпидовской М. Л. – Краснодар, 2017;
- Довгая О.В., Миронова И.Б. Налоговое стимулирование деятельности малых предприятий. Хабаровск: ХГАЭП, 2006;
- Ершова И.В. Особенности правового регулирования деятельности субъектов малого и среднего предпринимательства: пробелы и противоречия законодательства // "Черные дыры" в Российском Законодательстве. - М.: ООО "К-Пресс", 2012;
- Левченко Ксения Александровна, Епанчинцев Виталий Юрьевич Государственная поддержка малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации // Электронный научно-методический журнал Омского ГАУ. 2018. №1 (12). [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/gosudarstvennaya-podderzhka-malogo-i-srednego-predprinima>

[telstva-v-rossiyskoy-federatsii.](#)

ПРИНЦИПЫ ПРОФЕССИОНАЛИЗМА И КОМПЕТЕНТНОСТИ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ

Авторы: Байбурин Руслан Ильдарович, Шарипова Э.А.

Аннотация: В статье рассматривается вопрос об основных принципах государственной службы, в частности о принципе профессионализма и компетентности, показаны основные проблемы и возможные пути их решения.

Ключевые слова: государственная служба, принципы государственной службы, профессионализм, компетентность, государственный служащий

Annotation: This article discusses the basic principles of public service, in particular the principle of professionalism and competence. Their main problems revealed and possible ways of their solution are given.

Keywords: public service, principles of public service, professionalism, competence, civil servant.

Государственные служащие играют решающую роль в управлении экономической, социально-культурной и административно-политической сферах, а также в укреплении российского государства и реформировании общества на основе демократии и права. В этой связи следует отметить, что здесь от заложенных принципов зависит, как будут развиваться эти сферы деятельности.

Понятие «принципы права» хорошо исследовано как теоретиками, так и учеными различных отраслей права. Например, С. С. Алексеев определяет принципы права как выраженные в праве исходные нормативно-руководящие начала, характеризующие его содержание, основы, закрепленные в нем закономерности общественной жизни [2]. Наравне с ним Н. С. Малеин говорит, что «каждый принцип - это идея, т.е. мысль как продукт человеческого мышления об общем и наиболее существенном представлении о праве, правовом мировоззрении, о ценности права» [7]. Действительно, отсутствие подобных идей приведет к хаотичности и дисбалансу в управлении, что негативно скажется на существовании любой организации: как государственной, так и негосударственной.

На законодательном уровне понятие принципов гражданской службы не установлено, хотя мы часто сталкиваемся с данным термином. В ст. 3 гл. 1 Федерального закона "О системе государственной службы Российской Федерации" сформулированы девять основных принципов построения и функционирования системы государственной службы. Рассмотрим некоторые из них.

Одним из первых стоит отметить принцип федерализма, который направлен на единство системы государственной службы и точному следованию конституционных определений предметов ведения и полномочий между федеральными органами государственной власти и органами государственной власти субъектов Федерации.

Высокое звено среди основных идей занимает приоритетность прав и свобод человека и гражданина, а также их непосредственное действие, обязательность их признания, соблюдения и защиты. Этот принцип один из более значимых поскольку в демократическом

государстве человеку должно быть обеспечено право на выражение своего мнения.

Кроме того, выделяют принцип равного доступа граждан к государственной службе, то есть каждый человек, имеющий специальное образование вправе вступить на государственную службу.

Принцип законности и единства правовых и организационных основ государственной службы - здесь на законодательном уровне закрепляется единый подход к организации государственной службы.

Один из основополагающих принципов - принцип взаимосвязи государственной и муниципальной служб. Как и государственные органы, их должностные лица являются субъектами конституционно-правовых отношений, так и «органы местного самоуправления, их должностные лица являются субъектами конституционно-правовых отношений» [10].

«Взаимоотношения органов местного самоуправления с органами государственной власти в Российской Федерации основываются на модели взаимодействия, где ключевым звеном является идея взаимозависимости и сотрудничества» [3]. Известно, что успешного системного функционирования государства между федеральными и региональными органами должна быть связь. Вследствие чего, важно выделить эту идею как одну из самых важных.

Государственная служба должна быть не только открытой и доступной общественному контролю, объективно информировать общество, но и должна располагать кадрами, способными решать современные задачи. К примеру, задачи такого рода, как «дальнейшее повышение эффективности инвестиционной политики субъектов Российской Федерации, которые включены в программы стратегического развития страны на федеральном и региональном уровнях» [8].

Немало значимым принципом следует выделить принцип защиты государственных служащих от неправомерного вмешательства в их профессиональную служебную деятельность как государственных органов и должностных лиц, так и физических и юридических лиц [10].

Вышеперечисленные принципы являются фундаментальными, устанавливающими юридическое содержание, практическую организацию и реальное функционирование государственной службы. Принципы отражают наиболее важные аспекты организации и функционирования не только самой государственной службы, но и системы государственных органов, а также определяют характер сложных отношений в рамках этой системы. Между тем, организациями могут быть приняты и дополнительные принципы, которые не противоречат основным.

Рассуждая о конкретных принципах, стоит отметить наиболее значимым принцип профессионализма. В нем, прежде всего, предопределяется высшая степень психофизиологических и психических качеств специалиста, которые формируются путем длительного выполнения своих обязанностей и которые обеспечивают качественное выполнение работы. Многие известные исследователи полагают, что только знания принципов управления недостаточно для профессионализма в сфере государственного управления. Поэтому стоит привести мнение Р. Коллинза, который не только различает количество и качество знаний, но и выделяет две модели профессионализма: англоамериканскую, где работникам разрешено самостоятельно контролировать организацию трудовой деятельности и континентально-европейскую, когда профессиональные работники обеспечивают себе положение и права благодаря своим академическим дипломам [4].

Современные условия развития государственности предъявляют высокие требования к

формированию высокопрофессионального кадрового корпуса. В связи с чем выясняется такая проблема как отсутствие качества разработки правовой базы профессиональной подготовки, переподготовки, повышения квалификации государственных служащих.

Кроме того, Корнелиус В.И. выделяет и такую проблему как усложненность формирования системы образования, призванной проводить профессиональную подготовку и переподготовку кадров государственной службы. Причина - слишком долгий поиск решений по созданию стройной системы учебных заведений, которым специально поручается заниматься обучением и переподготовкой кадров государственного управления [6].

Наряду с профессионализмом также подчеркивается принцип компетентности государственных служащих. В широком смысле он действует как фундаментальная характеристика личности или круг полномочий, которые входят в обязанности должностного лица. Преимущественно, он позволяет более точно определить сферу компетенции лица и пытается пролить свет на ключевые характеристики, которые определяют эффективное управление.

Известно, что 70 % уровня управленческой компетентности составляют общие для всех руководителей навыки и умения, а остальные 30 % зависят от конкретной сферы деятельности и «климата в организации» [7].

Для разрешения ранее сказанных проблем, ученые предлагают несколько вариантов. Например, Е.А. Грушевская выдвигает идею ясности целеполагания и четкого программирования всех сторон деятельности на всех уровнях управления, постоянное накопление профессиональной компетентности, то есть регулярная обратная связь, оценка деятельности и формирование эффективной системы мотивации для работников государственной службы и МСУ [5].

Соответственно, более благоприятное развитие государственной службы возможно, например, путем использования внешнего найма или количественного развития персонала. Такой подход позволяет внедрить метод внешнего набора вместо внутреннего найма, с ростом безработицы, что повышает уровень мобильности сотрудников.

Кроме того, следует подчеркнуть и повышение способности персонала, который непосредственно связан с качественным увеличением знаний и навыков сотрудника. Туда же стоит включить обучение, профессиональное развитие сотрудника, поскольку это оказывает благоприятное явление на качество предоставляемых государством услуг.

Важным фактором является командная работа и стремление сотрудников к общей цели – стремление к качеству и в то же время количественному росту во всех аспектах государственной службы.

Таким образом, принципы играют важнейшую роль в системе государственной службы. В частности, принципы профессионализма и компетентности ставят себе задачу повышения уровня системы государственной службы. Поскольку от этого роста напрямую зависит увеличение показателей эффективности самого государства как субъекта управления.

Использованные источники

1. Федеральный закон от 27 мая 2003 № 58-ФЗ "О системе государственной службы Российской Федерации" (с изм. и доп. 23 мая 2016 г.) // Собрание законодательства РФ. 2003. №22. Ст.2063.
2. Алексеев С. С. Проблемы теории права. Свердловск, 1972. С. 102.

3. Аминов И.Р. Органы государственной власти и местное самоуправление: проблемы и перспективы взаимодействия // Вестник Уфимского юридического института МВД России. 2016. № 1 (71). С. 25-29.
4. Габричидзе Б.Н., Коланда В.М. Принципы профессионализма в государственной службе // Государство и право. 1995. № 12. С. 19-26.
5. Грушевская Е.А. Кадровый потенциал государственной службы: современное состояние и тенденции развития // Государственное и муниципальное управление, 2014, С. 1-6.
6. Корнелиус В.И. Инновационная ориентация кадровой политики в системе государственной службы управления государственным имуществом // Управление человеческими ресурсами – основа развития инновационной экономики, 2014, № 5. С. 423-426.
7. Малейн Н. С. Правовые принципы, нормы и судебная практика // Государство и право. 1996. № 6. С. 12-18.
8. Сукиасян А.А., Юсупов Р.Г. Республика Башкортостан в системе инвестиционного взаимодействия государств ШОС и БРИКС (2001-2017) // Экономика и управление: научно-практический журнал. 2018. № 6 (144). С. 17-21.
9. Шамахов В.А. Профессионализм на государственной гражданской службе: технологии достижения // Научные труды СЗАГС. 2011. Т. 2. Вып. 3. С. 10-22.
10. Шарипова Э.А. К вопросу о системе субъектов конституционно-правовых отношений / Идель-Уральские правовые чтения Материалы Всероссийской заочной научно-практической конференции. Уфа: БашГУ, 2015. С. 101-106.

ФИНАНСОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ РАСХОДОВ ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА НА ВЫПОЛНЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО ЗАДАНИЯ НА ОКАЗАНИЕ УСЛУГ В СФЕРЕ ВЫСШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Авторы: *Судакова Ангелина Вадимовна*

Аннотация: *В настоящее время, в связи с постоянной оптимизацией расходов федерального бюджета, особенно актуальным становится вопрос финансового обеспечения расходов федерального бюджета на оказание услуг в сфере высшего профессионального образования. В настоящей статье, авторов предпринята попытка критического анализа и осмысления указанной проблематики.*

Ключевые слова: *финансовое обеспечение, расходы федерального бюджета, высшее образование, государственное задание.*

Annotation: *At present, in connection with the constant optimization of federal budget expenditures, the issue of financial support of federal budget expenditures for the provision of services in the field of higher professional education is becoming especially urgent. In this article, the authors attempted to critically analyze and comprehend the indicated problems.*

Keywords: *financial support, federal budget expenditures, higher education, state assignment.*

Современная модель финансового обеспечения образовательной деятельности вузов - результат многоэтапного реформирования, который воплотил изменение организационно-правового статуса образовательных организаций, введение инструментов подушевого финансирования, корректировку инструментов регулирования объема и качества образовательных услуг. Между тем оценка действующего механизма финансового обеспечения образовательной деятельности высших учебных заведений указывает на сохранение ряда проблемных областей.

Первая проблемная область связана с ориентацией вузов на результативность финансового обеспечения образовательной деятельности. В современной модели финансирования вузов оценка результативности образовательных услуг, оказываемых в соответствии с государственным заданием, осуществляется в рамках ежегодного мониторинга эффективности образовательных организаций высшего образования. В составе используемых показателей оценки - доля выпускников, трудоустроившихся в первый год после окончания вуза; удельный вес иностранных студентов, завершивших освоение образовательных программ; объем средств, полученных от иностранных граждан и др.

Достижение параметров результативности деятельности вуза влияет на величину бюджетного финансирования опосредованно, определяя рейтинг образовательной организации в распределении контрольных цифр приема. По существу, индикаторы результативности использования субсидии на выполнение государственного задания отсутствуют. Величина субсидии на оказание государственных услуг подлежит сокращению только при соответствующем изменении либо невыполнении государственного задания.

Основным активным инструментом финансовой поддержки вузов, ориентированным на результат образовательной деятельности, является субсидия на выполнение программы повышения конкурентоспособности вузов, а также субсидия на реализацию программ развития опорных университетов, имеющих ключевое значение для социально-экономического развития субъектов Российской Федерации. Между тем государственная поддержка вхождения российских университетов в первую сотню ведущих мировых университетов, несмотря на значимый объем бюджетного, распространяется на 21 образовательную организацию. Финансовая поддержка программ развития федеральных государственных учреждений, направленная на формирование опорных университетов, охватывает 33 образовательные организации. Таким образом, механизм субсидирования программ развития вузов, ориентированный на достижение конкретных индикаторов образовательных и научных достижений, распространяется менее, чем на 1% вузов.

Таким образом, современная организация субсидирования высшего образования не предусматривает качественных параметров результативности бюджетного финансирования вузов. Результативность основных субсидий (на выполнение государственного задания и т.д.) рассматривается исключительно в контексте оценки объема государственных услуг либо целевого освоения бюджетных ассигнований. Итоги использования субсидий на реализацию планов повышения конкурентоспособности вузов среди мировых научно-образовательных центров, а также формирования опорных региональных вузов указали на существенные проблемы в управлении, не позволившие обеспечить высокую результативность программных мероприятий.

Вторая проблемная зона - в механизме распределения финансовых ресурсов между вузами, осуществляющими подготовку кадров по разным направлениям и специальностям. Сравнительный анализ финансового обеспечения федеральных образовательных организаций позволяет указать на существенный размах в уровне финансирования вузов, реализующих образовательные программы по разным направлениям подготовки и специальностям.

Вузы, специализирующиеся на образовательных программах в области искусства и культуры, здравоохранения и медицинских услуг, отдельных технических направлений, обладают финансовыми преимуществами. В частности, уровень финансового обеспечения федеральных вузов творческой направленности превышает медианный объем финансирования вузов, специализирующихся на образовательных программах в области сельского хозяйства и сельскохозяйственных наук, образования и педагогических наук, общественных и гуманитарных наук и др. В представленной выборке минимальный объем доходов на приведенный контингент в вузе творческого направления в 2,3 раза превышает аналогичный показатель по вузу сельскохозяйственной направленности; соответственно максимальный уровень доходов творческого вуза превышает максимальный уровень финансирования сельскохозяйственного вуза в 2,4 раза.

Финансовое обеспечение вузов творческой направленности строится преимущественно на бюджетном финансировании. Доля внебюджетных средств в доходах от образовательной деятельности составляет в среднем 10-12%. Соответственно, финансовое преимущество творческих вузов обусловлено в первую очередь особенностями расчета объемов бюджетного финансирования. Стоимостная оценка образовательных программ в области культуры и искусства осуществляется исходя из индивидуального соотношения числа преподавателей и студентов, что позволяет применять повышенные нормативы подушевого финансирования.

Уровень финансового обеспечения медицинских вузов в расчете на одного обучающегося превышает медианное значение подушевого объема финансирования в вузах, специализирующихся на образовательных программах иной направленности, в 3-3,5 раза. Это

сопряжено, с одной стороны, с отнесением специальностей и направлений подготовки в области здравоохранения и медицинских наук к третьей стоимостной категории (требующей дорогостоящего лабораторного оборудования), а с другой стороны, со значимым уровнем доходов от оказания образовательных услуг на платной основе.

Различия в уровне бюджетного финансирования вузов продиктованы в первую очередь установлением дифференцированной величины базовых нормативов затрат в зависимости от принадлежности направления подготовки или специальности к соответствующей стоимостной группе, а также применением повышенных коэффициентов для вузов в зависимости от специфики образовательной программы и индивидуальных характеристик образовательной организации.

В итоге финансовое обеспечение по направлениям подготовки и специальностям, относящимся к первой стоимостной группе (математика и механика, юриспруденция, педагогические науки, языкознание и др.), осуществляется в условиях заниженного базового норматива затрат и существенного отрыва от норматива третьей стоимостной группы.

Например, в 2018 г. уровень доходов в расчете на одного студента Самарского государственного медицинского университета существенно превышает аналогичный показатель по другим вузам данного региона: в 3,1 раза выше уровня доходов Самарского государственного социально-педагогического университета, в 2,2 раза - Самарской государственной сельскохозяйственной академии, в 2,5 раза - Поволжского государственного университета сервиса. Аналогично среднедушевой уровень доходов Нижегородской государственной сельскохозяйственной академии и Нижегородского государственного лингвистического университета имени Н.А. Добролюбова в 1,8 раза ниже уровня Нижегородской государственной медицинской академии. В целом в 2018 г. разрыв в значениях базовых нормативах затрат по программам бакалавриата, относящимся к первой и третьей стоимостной группам, составил до 75-80%, по программам магистратуры - более 70%.

Третья проблемная зона отражает качество финансового менеджмента в сфере высшего образования. Итоги мониторинга качества финансового менеджмента, а также данные контрольных мероприятий свидетельствуют о недостатках и нарушениях, допускаемых главными распорядителями бюджетных средств и высшими учебными заведениями в ходе финансового обеспечения государственных услуг высшего образования. Среди них:

- пробелы финансового планирования, о чем свидетельствуют значимые отклонения фактических и плановых значений доходов и расходов вузов от приносящей доход деятельности, частота корректировок планов финансово-хозяйственной деятельности вузов, регулярные запросы вузов на дополнительное бюджетное финансирование;
- нарушения порядка формирования и исполнения государственного задания, проявляющиеся в невыполнении вузами государственных заданий при полном расходовании средств субсидий на оказание государственных услуг, а также отсутствии корректировки государственного задания при уменьшении объема субсидий на финансовое обеспечение государственного задания;
- неравномерное исполнение кассовых расходов по субсидиям и наличие неосвоенных бюджетных средств на счетах вузов. ССЫЛКА

Таким образом, отмеченное свидетельствует о необходимости дальнейшей корректировки механизма финансового обеспечения образовательной деятельности вузов.

Список использованных источников:

1. Карсанов Т.К., Куцури Г.Н. Проблема освоения денежных средств в ходе финансирования бюджетных и автономных учреждений // Бизнес и общество. 2017. № 3. С. 8-9.
2. Лаврищева Е.Е. Управление рисками образовательного учреждения // Экономический анализ: теория и практика. 2017. Т. Вып. 8. С. 147.
3. Отришко М.О., Меликсетян С.Н. Реализация концепции бюджетирования, ориентированного на результат, в государственных (муниципальных) учреждениях социальной сферы // Экономические науки. 2015. № 5. С. 97-104.
4. Пантелеев А.Ю., Трифонова Т.С. Особенности интегрированного взаимодействия органов федерального казначейства и образовательных учреждений федерального уровня // Университетское управление: практика и анализ. 2016. № 4. С. 162-169.
5. Ястребова О.К. Развитие нормативного бюджетного финансирования высшего образования // Научно-исследовательский финансовый институт. Финансовый журнал. 2015. № 3. С. 41-51.

ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Авторы: *Судакова Ангелина Вадимовна*

Аннотация: *В современных рыночных условиях высшее образование является необходимым условием эффективного функционирования не только отраслей народного хозяйства, но и государства в целом. С каждым годом потребность в образованных специалистах возрастает в связи с динамичным развитием информационной и научно-технической составляющей жизни. В настоящей статье, автором предпринята попытка научного анализа и критического осмысления проблем планирования расходов федерального бюджета на выполнение государственного задания на оказание услуг в сфере высшего профессионального образования.*

Ключевые слова: *расходы федерального бюджета, расходы на высшее образование, государственное задание, конкуренция, инновации, экономическое развитие общества.*

Annotation: *In modern market conditions, higher education is a prerequisite for the effective functioning of not only sectors of the economy, but also the state as a whole. Every year, the need for educated specialists increases due to the dynamic development of the information, scientific and technical component of life. In this article, the author attempted a scientific analysis and a critical understanding of the problems of planning the federal budget expenditures for the fulfillment of the state task for the provision of services in the field of higher professional education.*

Keywords: *federal budget expenditures, expenditures on higher education, state assignment, competition, innovation, economic development of society.*

Не менее важна роль высшего образования в обеспечении национальной безопасности страны. В Стратегии национальной безопасности РФ до 2020 года даётся следующее определение национальной безопасности: «состояние защищенности личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз, которое позволяет обеспечить конституционные права, свободы, достойные качество и уровень жизни граждан, суверенитет, территориальную целостность и устойчивое развитие РФ.

Однако национальная безопасность не может быть обеспечена только финансовым, сырьевым или оборонным сектором, если основным не выступит информационный, в котором важное место занимает национальная система образования. Стабильное и качественное развитие государства невозможно без высокого уровня образования, а образование нельзя реализовать без инвестиций в него. В многоуровневой системе образования ведущую роль занимает высшее образование, которым человек может овладеть в университетах, институтах, академиях, как нашей страны, так и за рубежом.

Для того, чтобы обеспечить достойное качество образования в стране, необходим стабильный поток инвестиций в него со стороны государства. В РФ основными источниками финансирования сферы образования являются средства, поступающие из бюджетного и внебюджетного фондов. В Федеральном законе «Об образовании РФ» государством гарантируется, ежегодное выделение средств для сферы образования в размере, не превышающем 10 % национального дохода, а также защищенность соответствующих расходов

федерального, регионального и местного бюджетов РФ. Основная проблема заключается в том, что с каждым годом государственное финансирование высшего образования постепенно снижается, тем самым переводя его все больше на коммерческую основу.

Проанализируем данные по расходам федерального бюджета на высшее образование с 2015 до 2019 года (табл. 1).

Таблица 1. Расходы федерального бюджета РФ на высшее образование (2015-2018 гг.)

Год	2015	2016	2017	2018	2019
Расходы, млрд. руб.	534	482,1	473,9	473,3	457,7

Проанализировав вышеприведенные данные, можно сказать, что наблюдается тенденция спада в государственном финансировании высшего образования. Вследствие этого, в перспективе возможна угроза снижения эффективности национальной системы образования и потери конкурентоспособности высшего образования.

Это может повлечь за собой следующие последствия:

1. Резкое сокращение числа мест, финансируемых за счет федеральных ассигнований, соответственно низкие шансы абитуриентов поступить на бюджетное место.
2. Значительное увеличение вузами стоимости обучения, а вследствие этого падение спроса на образовательные услуги.
3. Падение качества высшего образования, вследствие сокращения размера материального стимулирования профессорско-преподавательского состава и обучающихся (в виде стипендий и других надбавок).
4. Сокращение научного потенциала страны, ввиду отсутствия финансирования на реализацию научных исследований и внедрения научных разработок в практику хозяйствования. Вследствие этого, возникает угроза продажи результатов научных исследований и разработок за рубеж.
5. Угроза миграции образованных людей за рубеж.

Все вышеперечисленные факторы влияют на уровень национальной безопасности РФ, снижая тем самым уровень качества жизни людей и устойчивого развития страны. Возникает следующее противоречие: государство нуждается в высококвалифицированных специалистах, но при этом с каждым годом сокращает инвестиции в человеческий капитал. Пока существует данное противоречие, сложно будет обеспечить достойный уровень народного благосостояния и национальной безопасности страны. Кроме того, сокращение государственных инвестиций в высшее образование повлечет за собой постепенное разрушение национальной системы образования.

Для того, чтобы избежать данных последствий необходимо:

1. На законодательном уровне пересмотреть приоритеты государственного финансирования и увеличить долю расходов государственного бюджета на высшее образование.
2. Увеличить количество средств, выделяемых на государственные стипендии, гранты и иные материальные надбавки.
3. Увеличить количество средств на финансирование научной деятельности и внедрение

научных разработок в те или иные сферы народного хозяйства и общественной жизни страны.

4. Увеличить количество средств, выделяемых на заработную плату педагогических работников, приобретение оборудования и капитальный ремонт учебных заведений.

Проблема государственного финансирования высшего образования остается до сих пор насущной проблемой для современной России. Эта проблема порождает множество противоречий, решить которые достаточно сложно или просто невозможно. Однако, если принять во внимание вышеперечисленные меры, то можно снизить уровень угрозы как для всей системы национального образования, так и национальной безопасности РФ.

Ключевыми направлениями повышения эффективности расходов федерального бюджета на высшее образование, по мнению автора, являются:

- 1) Уточнение нормативно-правового определения эффективности расходов федерального бюджета на оказание услуг высшего образования.

В действующем бюджетном законодательстве необходимо установить порядок оценки: эффективности использования средств федерального бюджета; критериев, которые позволяли бы сделать вывод о неэффективности бюджетных расходов, а также норм, предусматривающих ответственность всех участников бюджетного процесса за неэффективное использование средств бюджета.

- 2) Повышение качества бюджетного планирования, целеполагания, контроля и прозрачности расходов федерального бюджета на высшее образование.

В преддверии принятия федерального бюджета на 2020 - 2022 годы основными инструментами повышения эффективности расходов федерального бюджета на оказание государственных услуг высшего образования должны стать анализ эффективности расходов на всех стадиях бюджетного процесса и учет его результатов для будущих бюджетных циклов. В процессе исполнения бюджета для мониторинга и контроля степени достижения поставленных целей в государственных программах необходимо заменить существующие показатели (например, «существенно увеличить вклад профессионального образования в социально-экономическую и культурную модернизацию России») на измеримые и достижимые. Всем органам, ответственным за исполнение государственных программ обеспечить надлежащий контроль и высокий уровень их сопровождения. Более того, необходимо создать единое информационное пространство, усовершенствовать систему электронного документооборота.

- 3) Развитие системы внебюджетного финансирования системы высшего образования.

В условиях ограниченности средств Федерального бюджета в Российской Федерации возникла проблема недостаточности финансовых средств, направляемых на финансирование высшего образования. В связи с этим, важнейшим направлением совершенствования финансирования высшего образования является увеличение объемов внебюджетного финансирования высшего образования за счет совершенствования и повышения доступности образовательных кредитов, а также развитие системы эндаумент - фондов.

Важным положительным следствием формирования фондов целевого капитала являются изменения в системе управления высших учебных заведений:

- повышается степень открытости и достоверности информации о деятельности образовательной организации, в том числе в части расходования денежных средств;
- повышается уровень общественного контроля деятельности образовательной организации;
- усиливается стратегический аспект планирования развития образовательной организации на перспективу 20-30 лет на базе получения источника долгосрочного финансирования.

Кроме того, в рамках увеличения объемов привлекаемых внебюджетных поступлений образовательных учреждений высшего образования необходимо использовать зарубежный опыт по внедрению инновационных моделей распределения ресурсов - lifelong learning accounts в Великобритании и human capital contracts в Австралии, сотрудничество с частным и государственным сектором в области передовых исследований с целью получения контрактов.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Абанкина И.В. Ловушки дифференциации в финансировании российских вузов / И.В. Абанкина, Т.В. Абанкина, Л.М. Филатова // Актуальные проблемы экономика и права. - 2016. - № 2. Т. 10. - С. 35-38.
2. Альтбах, Ф. Дж. Глобальные перспективы высшего образования: пер. с англ. / Ф.Дж. Альтбах. - М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2018. - 552 с.
3. Боброва, Т.А. Современная система высшего образования Российской Федерации: основные проблемы и пути их решения / Т.А. Боброва // Молодой ученый. - 2018. - № 45. - С. 127-130.
4. Глобальная конкурентоспособность российского образования. Материалы для дискуссии / И. В. Абанкина, А. А. Беликов, О. С. Гапонова, Ф. Ф. Дудырев, Ю. Н. Корешникова, И. А. Коршунов, С. Г. Косарецкий, Т. А. Мерцалова, А. К. Нисская, Д. П. Платонова, П. С. Сорокин, Б. М. Таловская, И. Д. Фрумин; Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики», Институт образования. — М.: НИУ ВШЭ, 2017. -112 с.
5. Овчинникова, М. С. Актуальные вопросы бюджетного финансирования высшего образования в Российской Федерации / М. С. Овчинникова // Юридические науки: проблемы и перспективы : материалы VII Междунар. науч. конф. (г. Казань, май 2018 г.). - Казань : Молодой ученый, 2018. - С. 11-13.
6. Современное образование: векторы развития. Цифровизация экономики и общества: вызовы для системы образования: сб. статей. / Материалы международной конференции. Москва, МПГУ, 24-25 апреля 2018 г. М., 2011. - 377 с.
7. Чиркова, В. М. Финансовое обеспечение системы образования в России. / В. М. Чиркова // Иннов : электронный научный журнал, 2018. - № 3.

ОСВОЕНИЕ ПРИНЦИПА СОЦИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В ПРОЦЕССЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ АДАПТАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ

MASTERING THE PRINCIPLE OF SOCIAL RESPONSIBILITY IN THE PROCESS OF PROFESSIONAL ADAPTATION OF CIVIL SERVANTS

Авторы: Безручко Анастасия Владимировна

Аннотация: В статье представлены основные аспекты процесса профессиональной адаптации, а также ограничения и запреты, которых необходимо придерживаться при поступлении, прохождении и увольнении с государственной службы. Рассмотрены цели и задачи системы управления адаптацией, применяющиеся на государственной службе. Анализируется значимость принципа социальной ответственности в процессе профессионального становления государственного служащего.

Ключевые слова: профессиональная адаптация, государственные служащие, социальная ответственность, управление персоналом, социальная адаптация.

Annotation: The article presents the main aspects of the process of professional adaptation, as well as restrictions and prohibitions that must be adhered to when entering, passing and dismissal from public service. The goals and objectives of the adaptation management system used in the civil service are considered. The article analyzes the importance of the principle of social responsibility in the process of professional development of a civil servant.

Keywords: professional adaptation, civil servants, social responsibility, personnel management, social adaptation.

Адаптация государственного служащего в сфере профессиональной деятельности выступает значимым направлением деятельности системы управления кадрами на государственной службе

При поступлении на государственную службу у нового сотрудника формируется представление о качестве работы. Специалисты в сфере персонала отмечают, что на производительность труда в большой мере влияет социально-психологическая адаптация. По мнению В. М. Масловой, она включает в себя условия и организацию труда, а также психологический климат в коллективе.[\[1\]](#)

Анализ процесса адаптации на государственной службе позволяет выделить следующие виды адаптации: психофизиологическая, социально-психологическая, психофизиологическая и профессиональная.

Социально-психологический аспект адаптации предполагает, что новый сотрудник вливается в работу государственного органа, знакомится с нормами, ценностями в коллективе, с ее формальными и неформальными группами и личностными взаимоотношениями. Психофизиологическая адаптация предполагает освоение сотрудником совокупности новых

условий труда, а также совершенствование условий рабочей среды и санитарно-гигиенических норм. Профессиональная адаптация проявляется в уровне специальных знаний и навыков служащего, формировании у него определенных профессиональных качеств и развитии положительного отношения к своей работе.

На этапе приема на работу государственного служащего оцениваются его профессиональные знания, навыки, а также профессионально значимые и личностные качества. Одним из важных качеств, обеспечивающих эффективность профессиональной деятельности государственного служащего является социальная ответственность. Неслучайно «Типовой кодекс этики и служебного поведения государственных служащих Российской Федерации и муниципальных служащих» содержит в себе принцип ответственного исполнения служебных обязанностей. На государственной и муниципальной службе ответственное служение должно пониматься, прежде всего, как ответственность перед государством, обществом и его гражданами.[\[2\]](#)

Рассмотрим каждый принцип закрепленные в Типовом кодексе этики и служебного поведения государственных служащих Российской Федерации и муниципальных служащих и его влияние на социальную ответственность гражданского служащего.

Принцип лояльности государственного служащего подразумевает его лояльное отношение к различным ветвям власти, государственным органам и так далее, однако нам наиболее интересно, что подразумевает лояльность государственного служащего по отношению к гражданам. Исходя из определения лояльности, можем видеть, что это корректное, благонадежное отношение в данном случае к гражданам, то есть уважение их интересов и их самих из чего в следствии вытекает социальная ответственность.

Принцип законности подразумевает, что государственный служащий в любой своей служебной деятельности будет руководствоваться теми положениями, которые закреплены в законах и не отступать от них ни при каких обстоятельствах. Отношение к социальной ответственности данный принцип имеет самое прямое, так как законы создаются в интересах общества и для их защиты, то их выполнение государственным служащим следовательно также показывает его чувство ответственности перед обществом.

Принцип ограничения служащими своих интересов. Подразумевает отказ государственного служащего от каких-либо своих целей или действий для того, чтобы исполнять свои обязанности по отношению к обществу. В какой-то мере можно рассматривать этот принцип в связке с принципом добросовестного исполнения государственным служащим своих обязанностей.

Принцип гуманизма и социальной справедливости уравнивает отношение государственного служащего к любому члену общества, который к нему обратился и обязывает его уважительно к нему относиться, вне зависимости от каких-либо его особенностей.

Анализ социальной ответственности целесообразно вести на следующих уровнях:

1. Ответственность института государственной службы перед обществом.

Состояние современного общества не является стабильным и следует отметить, что в данный момент в нем происходит ряд негативных процессов. Перед государством стоит не малое количество задач, которые нуждаются в немедленном разрешении возникших проблем. Особое внимание необходимо уделить вопросам: здоровья, образования и поддержки занятости в Российской Федерации, в связи с этим в настоящее время реализуются национальные проекты[\[3\]](#)

На уровне института и общества государство осознает степень ответственности, поскольку если игнорировать проблемы в обществе, это может привести к серьезным последствиям, например, таким как повышение смертности среди граждан трудоспособного возраста. Главные задачи национального проекта это:

- Максимальное обеспечение населения доступности медицинских услуг;
- Обеспечение охвата всех граждан профилактическими медицинскими осмотрами не реже одного раза в год;
- Оптимизация медицинских услуг (сокращение времени ожидания в очереди, упрощенный прием к врачу и т.д.).

Воспитание развитой и социально ответственной личности на основе духовно-нравственных ценностей народов Российской Федерации, исторических и национально-культурных традиций. Этот проект обещает в два раза увеличить количество иностранных граждан, обучающихся в Российской Федерации, добавить 77, 6 тысяч мест в студенческих общежитиях для иностранных студентов и преподавателей, а также данный проект рассчитан, что 18 тысяч иностранных граждан пройдут обучение в летних и зимних школах оздоровительного лагеря.

Что касается поддержки занятости, а также производительности труда, уже в процессе создания 65 центров компетенции, у 1800 человек – участников данного проекта выпадет возможность пройти стажировку за рубежом. Данный проект рассчитан до 2024 года, и направлен на максимальное повышение производительности.[\[4\]](#)

Социальная ответственность проявляется в качестве управленческих решений, а оно в свою очередь оценивается по достигнутым результатам, а также по социальным последствиям, которые могут быть позитивными и негативными.

Анализ на уровне личности предполагает рассмотрение ответственности как личностного качества. На поведенческом уровне проявление ответственности отражается в системе отношений личности, которая формируется еще в начале процесса воспитания.[\[5\]](#)

Ответственность является основным качеством личности, которое основанное на осознании человеком долга и выражающееся в проявлении отношения к субъекту или себе в поведении, которое сводится к получению субъективно одобренного результата.

Поскольку на данный момент активно внедряется практика наставничества, наставник сопровождает весь процесс адаптации нового сотрудника. Он должен уделять особое внимание формированию ответственности, как личностного качества, так и формированию понимания содержания принципа социальной ответственности государственным служащим, проходящим процесс своего профессионального становления. Осваивая содержание и смысл своей профессиональной деятельности, государственный служащий должен четко понимать, что от его профессионализма, принимаемых им решений зависит судьба человека, качество жизни людей района, города, региона, успех развития страны в целом.

Таким образом, в процессе профессиональной адаптации государственных служащих формирование социальной ответственности новых сотрудников приобретает особое значение, поскольку данный принцип отражает основной смысл деятельности государства и выступает ключевым фактором, определяющим эффективность деятельности государственных служащих.

Список использованных источников

1. Типовой кодекс этики и служебного поведения государственных и муниципальных служащих от 23 декабря 2010 г.- Режим доступа: <https://rosmintrud.ru/ministry/programms/anticorruption/9/3> (дата обращения: 25.11.2019)
2. Официальный сайт Правительства Российской Федерации. – Режим доступа: <http://government.ru/rugovclassifier/section/2641/> (дата обращения: 24.12.2019)
3. Горфинкель В. Я. / Корпоративная социальная ответственность В.Я. Горфинкель, Н. В. Родионова – М.: Юрайт, 2019 г. – 85 с.
4. Маслова, В. М. Управление персоналом: учебник и практикум для академического бакалавриата / В. М. Маслова – Изд. 2-е, перераб. и доп. М.: Юрайт, 2015. - 492 с.
5. Охотский, Е. В. / Государственная служба / Е. В. Охотский, А. В. Кочетков - М.: Юрайт, 2019 г. – 110 с.

[1] Горфинкель В. Я. / Корпоративная социальная ответственность В. Я. Горфинкель, Н. В. Родионова – М.: Юрайт, 2019 г. – 85 с

[2] Типовой кодекс этики и служебного поведения государственных и муниципальных служащих от 23 декабря 2010 г.- Режим доступа: <https://rosmintrud.ru/ministry/programms/anticorruption/9/3> (дата обращения: 25.11.2019)

[3] Горфинкель В. Я. / Корпоративная социальная ответственность В. Я. Горфинкель, Н. В. Родионова – М.: Юрайт, 2019 г. – 85 с

[4] Официальный сайт Правительства Российской Федерации. – Режим доступа: <http://government.ru/rugovclassifier/section/2641/> (дата обращения: 24.12.2019)

[5] Охотский, Е. В. / Государственная служба / Е. В. Охотский, А. В. Кочетков - М.: Юрайт, 2019 г. – 110 с.

ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ НАСЕЛЕНИЯ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)

PROBLEMS OF FORMATION OF THE SYSTEM OF SOCIAL PROTECTION OF THE POPULATION OF THE REPUBLIC OF SAKHA (YAKUTIA)

Авторы: Левина Варвара Александровна

Аннотация: На сегодняшний день по уровню качества жизни Российская Федерация занимает всего 49 место в мировом рейтинге, что во многом зависит и от функционирования реформирования и структуризации системы социальной защиты населения в стране. Действующие меры решения социальных проблем сталкиваются с различными проблемами их реализации, что поспособствовало росту исследований в сфере социальной защиты. Данный вопрос является одной из ключевых проблем, что и обуславливает актуальность работы. В статье рассматривается данная проблематика на примере Республики Саха (Якутия).

Ключевые слова: социальная защита, качество жизни, социальное право, государственная программа, социальные услуги.

Annotation: Today, in terms of quality of life, the Russian Federation occupies only 49th place in the world ranking, which largely depends on the functioning of the reform and structuring of the social protection system in the country. The existing measures to solve social problems face various problems of their implementation, which has contributed to the growth of research in the field of social protection. This issue is one of the key problems, which determines the relevance of the work. The article considers this issue on the example of the Republic of Sakha (Yakutia).

Keywords: social protection, quality of life, social law, state program, social services.

На сегодняшний день по уровню качества жизни Российская Федерация занимает всего 49 место (среди 189 стран) в мировом рейтинге, согласно исследованиям специалистов ООН по социологии и аналитике, что во многом зависит и от функционирования реформирования и структуризации системы социальной защиты населения в стране. Действующие меры решения социальных проблем сталкиваются с различными проблемами их реализации, что поспособствовало росту исследований в сфере социальной защиты. Данный вопрос является одной из ключевых проблем, что и обуславливает актуальность работы.

Прежде всего следует обратиться к терминологии, в науке как и в законодательстве Российской Федерации нет такого однозначного понятия как «социальная защита», однако, обозначено что можно понимать под государственной социальной помощью, заключающаяся в предоставлении определенным категориям граждан, указанных в законе, социальных пособий, социальных доплат к пенсии, субсидий, социальных услуг и жизненно необходимых товаров.^[1] Также основой рассмотрения понятия социальная защита в РФ являются конституционные положения, отражающие направление государственной политики в социальной сфере, где закреплено, что государство создает условия для достойного уровня жизни населения.^[2]

В широком смысле, согласно научной литературе, социальная защита представлена, как взаимодействие федеральных, региональных и местных органов власти, посредством внедрения различных способов и мер, влияющих на благосостояние жизни населения. В узком же смысле данный термин рассматривается уже с точки зрения самого процесса администрирования в социальной сфере и совокупности конкретных мер и способов.[\[3\]](#)

Итак, проанализировав выше сказанное, можно предположить, что социальная защита есть совокупность различных мер, способов решения проблем в социальной сфере и социальных услуг, закрепленные законодательством, предоставляемые государством для обеспечения высокого уровня жизни населения.

В работе будет рассмотрена указанная проблема на примере Республики Саха (Якутия). Приоритетом системы социальной защиты РС(Я), как и на федеральном уровне, является удовлетворение жизненных потребностей определенных категорий граждан (пожилых, инвалидов, сирот и т.д.). На сегодняшний день основными направлениями решений социальных проблем в республике являются: сохранение социальной стабильности в обществе и усиление адресности предоставляемой помощи. Сама система представляет собой совокупность учреждений социального обслуживания, численность которых на 2019 год составляет 93.

Главная проблема, как уже отмечалось, состоит в исполнении и реализации возложенных функций, действующая система не позволяет в полной мере удовлетворить потребности населения в сфере социальных услуг. Так, например, обеспечение установленных нормами коек в детских домах-интернатах в РС(Я) составляет 36%.[\[4\]](#)

Также говоря о ситуации проблемы обеспечения социальной защиты в РС(Я) необходимо отметить, что согласно рейтингу российских регионов по качеству жизни на 2018 год республика занимает 72 место из 85 субъектов РФ, а рейтинговый бал – 37.617, по сравнению с 2017 годом уровень понизился на одну ступень.[\[5\]](#)

Для развития государственной политики в социальной сфере РС(Я) разрабатываются различные государственные программы. По итогам государственной программы на 2012-2019 годы отмечалось, что была произведена активная работа, но реализация столкнулась с рядом проблем: нечеткость определения стратегии в целом, финансирование, определение адресности предоставления социальной помощи, качества и доступности социальных услуг.

Сейчас же действует новая государственная программа «Социальная поддержка граждан в Республике Саха (Якутия) на 2018-2022 годы», исполнителем программы является Министерство труда и социального развития Республики Саха (Якутия). Исходя из выводов предыдущей программы разработана цель на 2018-2022 годы – повышение доступности социального обслуживания населения, а также создание условий для повышения уровня благосостояния населения. Задачи на эти годы:

- Повышение качества жизни определенных категорий граждан, закрепленных законодательством;
- Повышение уровня жизни определенных категорий граждан, закрепленных законодательством;
- Улучшение условий труда;
- Повышение уровня доступности социальных объектов и услуг определенных категорий граждан, закрепленных законодательством.

Система социальной защиты РС(Я) предусматривает предоставление различных видов

социальных услуг более 100 тысячам граждан. Наиболее востребованной социальной услугой является обслуживание на дому. Социально-бытовые услуги на дому получают свыше 5 тысяч человек (в среднем по республике 2,16% от общего числа пенсионеров), медицинские и специализированные социальные услуги - более 80 одиноких престарелых граждан.

Таблица 1

Численность населения РС(Я) 2017-2019 годы

Год	Все население, тыс. человек	В том числе:	
		Городское	Сельское
2017	962, 8	630,5	332,3
2018	964,3	632,9	331,5
2019	967	637,4	329,6

Таблица 2

Динамика прожиточного минимума на душу населения в РС(Я) 2018-2019 годы

	Все население	По социальным группам		
		Трудоспособные	Пенсионеры	Дети
<i>2018</i>				
1 квартал	16 452	17 448	13 198	16 906
2 квартал	16 463	17 457	13 226	16 906
3 квартал	16 463	17 475	13 242	16 846
4 квартал	16 667	17 729	13 400	17 042
<i>2019</i>				
1 квартал	16 938	17 985	13 616	17 429
2 квартал	17 126	18 161	13 792	17 660

Общая численность населения на 2017-2019 годы РС(Я) согласно официальной статистике увеличилась на 4,2 тысячи человек. Величина прожиточного минимума РС(Я) также за эти два года увеличилась исходя из представленных таблиц (см. табл. 1 и 2).[\[6\]](#)

Проанализировав динамику прожиточного минимума и численности населения можно сделать вывод, что представленная государственная программа дает положительные показатели своей деятельности.

Наиболее показательными факторами развития системы социальной защиты РС(Я), выражаются в SWOT-анализе представленной в таблице (см. табл. 3).[\[7\]](#)

Таблица 3

SWOT-анализ работы территориальной трехсторонней комиссии РС (Я)

Сильные стороны

Слабые стороны

- трехстороннее соглашение между районным объединением работодателей, районным объединением профсоюзов и местными администрациями;
- возможности инновационного направления;
- присутствие квалифицированных специалистов;
- достаточная основа трудоспособного населения;
- наличие специализированных учебных заведений для подготовки кадров.

Возможности

- получение федеральной или региональной поддержки, для внедрения новых проектов;
- возможность регулирования цен и тарифов на местном уровне для товаров и услуг народного потребления;
- возможность обеспечения компенсаций на оплату жилья и др. обязательств в социальной и трудовой сфере.

- отсутствие уравновешенных совместных действий власти;
- текучка специалистов по многим категориям;
- высокий уровень миграции коренных жителей в центральную часть РФ;
- недостаточный уровень использования современных систем контроля рынка.

Угрозы

- смена руководства в правительстве РС(Я);
- утечка молодых квалифицированных специалистов за пределы РС(Я);
- экономический кризис.

Таким образом, система социальной защиты населения Республики Саха (Якутия) в рамках реализации представленной государственной программы "Социальная поддержка граждан в Республике Саха (Якутия) на 2018 - 2022 годы" еще требует доработок по реализации всех мер и механизмов управления в сфере социальной защиты населения, но стоит отметить, что есть положительный результат, а также активная работа системы направленная на улучшение социального положения и качества жизни уязвимых категорий населения.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ);
2. Федеральный закон от 17.07.1999 N 178-ФЗ (ред. от 01.04.2019) "О государственной социальной помощи";
3. Указ Главы Республики Саха (Якутия) от 30 ноября 2017 года N 2235 «О государственной программе Республики Саха (Якутия) "Социальная поддержка граждан в Республике Саха (Якутия) на 2018 - 2022 годы" (с изменениями на 21 августа 2019 года)»;
4. Сулейманова, Г. В. Право социального обеспечения: учебник / Г. В. Сулейманова. — 3-е изд., перераб. — Москва: КНОРУС, 2018. — С. 9-10.
5. Территориальный орган Федеральной службы статистики Республики Саха (Якутия). [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://www.sakha.gks.ru>;
6. Рейтинг российских регионов по качеству жизни. [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <https://ria.ru/20190218/1550940417.html>. (дата обращения: 17.11.2019).

[1] Федеральный закон от 17.07.1999 N 178-ФЗ (ред. от 01.04.2019) "О государственной социальной помощи"

[2] "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-

ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ)

[3] Сулейманова, ГВ. Право социального обеспечения : учебник / Г.В. Сулейманова. — 3-е изд., перераб. — Москва : КНОРУС, 2018. — С. 9-10.

[4] Указ Главы Республики Саха (Якутия) от 30 ноября 2017 года N 2235 «О государственной программе Республики Саха (Якутия) "Социальная поддержка граждан в Республике Саха (Якутия) на 2018 - 2022 годы" (с изменениями на 21 августа 2019 года)»

[5] Рейтинг российских регионов по качеству жизни. [Электронный ресурс] - Режим доступа. - URL: <https://ria.ru/20190218/1550940417.html>. (дата обращения: 17.11.2019)

[6] Территориальный орган Федеральной службы статистики Республики Саха (Якутия). [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://www.sakha.gks.ru>

[7] Там же.

КОНЦЕПЦИЯ ПОЛА РОМЕРА

THE CONCEPT OF PAUL ROMER

Авторы: *Мирзоев Фаррухшоҳ Саъдуллоевич, Хасанов Манучехр Мирзомуродович*

Научный руководитель: *Арефьев Петр Владимирович*

Аннотация: *в данной статье рассказывается о концепции Пола Ромера, лауреата Нобелевской премии 2018 года, получившего её за то, что он смог включить в теорию экономического экономическому росту, традиционно состоящую из двух компонентов (труда и капитала), климат и инновации, т.е. технологическую составляющую, что превратило его теорию в революционную.*

Ключевые слова: *экономический рост, инновации, город-хартия*

Annotation: *This article talks about the concept of Paul Romer, the 2018 Nobel laureate, who received it for the fact that he was able to include in the theory of economic growth economy, traditionally consisting of two components (labor and capital), climate and innovation, i.e. technological component, which turned his theory into a revolutionary one.*

Keywords: *economic growth, innovation, the city-charter.*

Влияние распространения знаний на экономическое развитие – вот одна из основных проблем, интересующих экономистов в начале XXI века. Ведь ещё в XX веке появились гипотезы, утверждающие, что знания, новые идеи и технологии – одни из основных источников роста экономики любой страны. Пол Ромер в 1990 году представил данную теорию в качестве эндогенной модели, за что в 2018 году он и получил Нобелевскую премию по экономике. Исследования Пола Ромера легли в основу теории роста, являющейся сейчас одним из важнейших разделов экономики как науки.

Конечно, очевидно, что количество накопленных знаний непосредственно влияет на рост экономики в долгосрочной перспективе. Однако механизм данного процесса вызывает активные научные дискуссии. Запуск процесса развития на основе знаний и последующее закрепление полученных позитивных экономических результатов являются наиболее актуальными вопросами для технологически отстающих стран. Для решения данной проблемы Пол Ромер предлагает создавать экономические зоны, так называемые города-хартии, которые формируются и развиваются по особым правилам и законам.

Город-хартия представляет собой такой город, в котором действуют правила, поощряющие здоровую конкуренцию и накопление знаний. При этом в город-хартию обеспечивается свобода миграции каждому человеку, желающему исполнять установленные там правила. Также необходимо обеспечить исполнение правил города-хартии и не допускать появления в городе людей, извлекающих выгоду из нарушения установленного порядка.

В качестве примера практической реализации данной идеи рассмотрим Гонконг. Будучи британской колонией, Гонконг перенял английские судебную систему и институты предпринимательства.

После окончания опиумных войн Гонконг стал крупнейшим миграционным центром.

Приезжающие в Гонконг очень быстро обогащались, потому что в середине прошлого века Гонконг был в азиатском регионе индустриальным центром, а к концу XX века он превратился в глобальный финансовый центр.

Гонконг добился таких выдающихся результатов в экономическом росте благодаря трём основным составляющим:

1. миграционная политика;
2. стабильная политическая ситуация;
3. низкие налоговые ставки.

Позитивный опыт Гонконга руководство КНР применило при создании особой экономической зоны с центром в городе Шэньчжэнь.

Данный регион демонстрировал очень быстрый экономический рост:

1. за период 1980 – 2015 гг. ВВП Шэньчжэня увеличился в 750 раз;
2. за тот же период ВВП на душу населения вырос с 700 долларов до 17000 долларов [1].

Видя столь впечатляющие успехи этой экономической зоны, руководство КНР создали ещё 3 аналогичные, также успешно развивающиеся экономические зоны.

Таким образом, КНР реализует план модернизации своей экономики, вводя в неё элементы рыночной модели развития.

На сегодняшний день Шэньчжэнь превратился в один из крупнейших производственных центров мира. КНР благодаря столь успешно реализуемой политике экономического роста, вышел на первое место в мире по уровню ВВП и по паритету покупательской способности.

Таким образом, можно утверждать, что в основе стремительного экономического роста Китая лежит успешно реализуемая идея города-хартии.

Для создания города-хартии требуется создать свод правил (хартия), определяющий правила функционирования города.

При этом такие важные моменты, как низкие налоговые ставки, свобода международной торговли и гарантии неприкосновенности частной собственности являются лишь отдельными пунктами, лежащими в основе хартии.

Создавать особую экономическую зону надо именно вокруг городов, отдельные районы города или посёлки, не дадут масштабного экономического эффекта, влияющего на экономики всей страны. Таким образом, создание города – хартии и особой экономической зоны вокруг него – это достаточно дорогой с экономической зрения проект, требующий от руководства страны многолетнюю поддержку и значительные объёмы инвестирования.

Для создания города – хартии в развивающихся странах необходимо сочетание множества факторов:

1. правильно определить место расположения города и его размер. Требуется участок размером не менее 1000 км², поскольку города хартии быстро растут, и необходимо место для роста города;
2. создание эффективной административной модели управления города. Для этого можно привлекать даже иностранных специалистов. Требуется предусмотреть постепенный

переход от управления, назначаемого «сверху», к демократически избранному внутри города-хартии.

3. создание законодательства. Для этого также можно привлекать внешний аппарат принуждения и правовую систему, поскольку зачастую развивающиеся страны сами не имеют стабильного правительства, а их судебные системы отличаются коррумпированностью. Таким образом, гарантировать безопасность вложений иностранных инвесторов и предпринимателей в развивающейся стране может некая «третья» сторона.
4. проведение строительных работ. Требуется большое количество специалистов различных строительных специальностей, имеющих опыт в градостроительстве.
5. обеспечение финансирования проекта. Если предыдущие 4 пункта выполнены, то нетрудно найти инвесторов в данный проект, ведь он должен принести огромную прибыль.
6. Заселение города-хартии жителями. Если будут созданы комфортные условия для жизни и работы, то желающих жить в новом городе будет много: низкие налоговые ставки привлекут в созданный город и рабочую силу, и предпринимателей [3].

Одним из самых настораживающих моментов в концепции создания городов-хартий является необходимость вмешательства иностранных государств. Отдельные критики по этой причине говорили о «новом колониализме». Но они ошибаются: разница между городами-хартиями и колониями огромна. Колонии всегда существовали принудительно. Города-хартии же можно создать лишь на основе взаимного согласия между странами. Жители вселяются в город-хартию добровольно, а руководство развивающейся страны может создать город-хартию с помощью иностранной державы или не создавать его вовсе.

К сожалению, до настоящего времени, в чистом виде ни один проект города-хартии не был осуществлён.

Гондурас был первой страной, решившейся претворить идею Пола Ромера в жизнь с помощью. Данный проект назвали RED.

Для реализации данного проекта в конституцию Гондураса была внесена поправка, дающая возможность создания специальных экономических зон. Одна из стран выразила желание предоставить создаваемому городу-хартии свою судебную систему. В проекте удалось заинтересовать несколько строительных компаний и инвесторов. И появилось много желающих поселиться в создаваемой в Америке зоне со свободным рынком и торговлей.

Пол Ромер был приглашён для работы в комиссии, которая отвечала за прозрачность проекта RED. Однако, он вскоре прекратил своё работу в этом проекте, поскольку руководство Гондураса отказалось раскрыть условия договора с задействованной в постройке специальной экономической зоны компанией, поскольку данный факт нарушал один из основных принципов городов-хартий - принцип открытости.

Пол Ромер позже утверждал, что данный проект не удался из-за попыток создания местной аристократии. Жители этого города не могли демократически влиять на такое правительство, что способствовало бы отсутствию гибкости в его административной системе и не позволило бы городу быстро подстраиваться под изменения, диктуемые его развитием, а также стало бы прекрасной почвой для злоупотребления властью. Несмотря на то, что данный проект всё-таки реализуется, неэффективные институты, закрепившиеся в элите Гондураса, вряд ли позволят RED добиться успеха [2].

Впрочем, данный негативный опыт даёт возможность увидеть, какие угрозы возникают при

осуществлении проекта городов-хартий.

На сегодняшний день других попыток создания городов-хартий не предпринималось, однако, множество стран берут на вооружение идеи, лежащие в основе концепции Пола Ромера.

Вообще идея города-хартии включает в себя метаправила, т.е. данный проект может помочь государству, воплотив в жизнь эффективные институты сначала в отдельном регионе, затем распространить их на всю территорию, сделав их фундаментом экономического роста.

Именно в этом, на мой взгляд, и состоит революционность концепции Пола Ромера.

Библиографический список

1. Жажин, К. Пол Ромер: Мир идей, роста и городов [Электронный ресурс] / Nota Bene Journal – интернет-журнал // Режим доступа: <http://nbjournal.ru/?s=%D0%9F%D0%BE%D0%BB+%D0%A0%D0%BE%D0%BC%D0%B5%D1%80>, свободный.
2. Ромер, Пол [Электронный ресурс] / Википедия - свободная энциклопедия // Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%A0%D0%B>, свободный.
3. Теория нового роста Пола Ромера [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://connect.design.ru/n5_96/theory.html, свободный.

АНАЛИЗ СИСТЕМЫ ПОДГОТОВКИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ

THE ANALYSIS OF THE SYSTEM OF TRAINING CIVIL SERVANTS

Авторы: Цай Наталья Игоревна

Аннотация: В статье рассматривается государственная гражданская служба как система, обеспечивающая профессиональное участие граждан в осуществлении целей и функций государства. Также подробно изучен один из основных элементов госслужбы – система подготовки государственных гражданских служащих. В ходе написания статьи проведен анализ основных направлений подготовки, оснований для направления на нее и тд. Помимо этого, в статье представлено мнение других авторов касательно порядка прохождения подготовки государственных служащих.

Ключевые слова: государственная гражданская служба, система подготовки государственных служащих, дополнительное профессиональное образование, профессиональная переподготовка, повышение квалификации.

Annotation: This article discusses the state civil service as a system? which ensure the professional participation of citizens in the implementation of the goals and functions of the state. One of the main elements of the civil service, the system of training civil servants, was also studied in detail. During the writing of the article, I analyzed the main areas of training civil servants, the reasons for sending it, etc. In addition, the article presents the views of other authors about the training of civil servants.

Keywords: public civil service, the training system for civil servants, additional professional education, professional retraining, advanced training.

Под государственной гражданской службой принято понимать некий социально-правовой институт, который реализуется в деятельности служащих государственных органов, без которой невозможно как нормальное функционирование, так и существование государства. Одним из фундаментальных элементов устойчивости государственной власти, её авторитета и высокого динамизма является именно эффективная гражданская служба. Её основной целью является решение комплекса задач, среди которых:

- обеспечение единства законодательного процесса и требований правоприменения в работе над документами;
- создание политически и юридически благоприятных условий для реализации каждым человеком своих конституционных и социальных прав, свобод и интересов.

Смысл и назначение государственной гражданской службы состоят в обеспечении функционирования государства как такового. Единая, целостная, системно организованная государственная гражданская служба – это то, через что может быть реализована действительная сущность государства. Отсюда государственная гражданская служба — это практическое и профессиональное участие граждан в осуществлении целей и функций государства посредством обеспечения исполнения полномочий федеральных государственных

органов и органов субъектов Федерации.

Из всего вышесказанного мы видим всю значимость института государственной гражданской службы, и в целях её грамотного осуществления необходимы исполнители.

В настоящее время роль кадровых служб на государственной гражданской службе значительно усилилась.

Государственной гражданской службе характерно ряд принципов, среди которых принцип профессионализма и компетенции. Последнее в свою очередь демонстрирует объем знаний и опыт работников. Профессионализм же в свою очередь показывает стремление к расширению и повышению ранее перечисленных показателей.

Ряд авторов считает основным принципом функционирования государственной гражданской службы уделение большого внимания подготовке государственных служащих.

Профессионализм государственной гражданской службы выражается прежде всего в профессиональной подготовке государственных служащих.

Основными задачами профессиональной подготовки являются:

- подготовка квалифицированных специалистов, ранее не состоявших на федеральной государственной гражданской службе;
- повышение профессиональной квалификации федеральных гражданских служащих.

Перед профессиональной подготовкой ставится две цели, а именно:

- приобретения теоретических знаний;
- практическое освоение и закрепление ими навыков по исполнению должностных обязанностей.

Согласно Указу Президента РФ от 21.02.2019 № 68 "О профессиональном развитии государственных гражданских служащих Российской Федерации", «профессиональное развитие гражданского служащего осуществляется на системной основе и заключается в приобретении им новых знаний и умений, развитии его профессиональных и личностных качеств в целях поддержания и повышения уровня квалификации, необходимого для надлежащего исполнения должностных обязанностей.»

К составным элементам профессионального развития относятся:

- а) дополнительное профессиональное образование;
- б) семинары, мастер-классы и иные мероприятия, целью которых является приобретение необходимых знаний и навыков в кратчайшие сроки;
- в) конференции, круглые столы, служебные стажировки, иные мероприятия, целью которых является обмен опытом;
- г) самостоятельное изучение гражданскими служащими образовательных материалов, тематика которых соответствует направлению их профессиональной служебной деятельности и тд.

Профессиональное развитие – это процесс не какого-определенного периода. Оно

продолжается в течение всей профессиональной деятельности госслужащего. Участие гражданских служащих в мероприятиях по профессиональному развитию помимо также является преимуществом при прохождении аттестации, конкурса на назначение на иную должность государственной гражданской службы, включение кадровый резерв и иных мероприятиях, связанных с кадровым движением по горизонтали и вертикали.

В соответствии со ст. 62 Федерального закона от 27.07.2004г. № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации» дополнительное профессиональное образование государственного гражданского служащего делится на профессиональную переподготовку и повышение квалификации.

Основанием для направления гражданского служащего на профессиональную переподготовку, повышение квалификации являются:

- а) решение представителя нанимателя;
- б) результаты аттестации гражданского служащего;
- в) назначение гражданского служащего на иную должность государственной гражданской службы Российской Федерации в соответствии с пунктом 2 части 1 статьи 31 Федерального закона от 27 июля 2004 г. № 79-ФЗ "О государственной гражданской службе Российской Федерации";
- г) назначение гражданского служащего в порядке должностного роста на должность государственной гражданской службы Российской Федерации категории "руководители" высшей или главной группы должностей либо на должность государственной гражданской службы Российской Федерации категории "специалисты" высшей группы должностей впервые;
- д) поступление гражданина на государственную гражданскую службу Российской Федерации впервые.

Повышение квалификации – процесс обновления теоретических знаний и практических навыков в соответствии с постоянно повышающимися требованиями государственных образовательных стандартов.

Профессиональная переподготовка и повышение квалификации гражданского служащего осуществляются в имеющих государственную аккредитацию образовательных учреждениях высшего профессионального, среднего профессионального и дополнительного профессионального образования.

В результате профессиональной переподготовки специалисту может быть присвоена дополнительная квалификация, которая должна быть подтверждена соответствующим документом государственного образца.

Авторы статьи «О соблюдении законодательства в деятельности органов исполнительной власти» Е.В. Черепанова, М.Д. Чеснокова, М.Е. Глазкова одной из причин нарушения законов и иных нормативных правовых актов на государственной гражданской службе считают низкий уровень подготовки кадров органов исполнительной власти, так как нарушение законов в значительной мере способствуют некомпетентность служащих, пробелы в их профессиональной подготовке, отсутствие необходимого опыта работы, недостаток управленческих и юридических знаний.

Из этого можно сделать следующие выводы:

- для эффективного обучения, оно должно быть системным
- должно включать в себя реальную потребность в обучении государственных гражданских служащих.

По окончании обучения гражданские государственные служащие должны представлять отчет руководству об обучении с отражением полученных новых знаний.

Не стоит забывать о личной ответственности гражданских служащих – они должны стремиться к достижению максимально высокого уровня своей деятельности.

В настоящее время обучение и развитие управленческих кадров сфокусированы на управлении знаниями, управление производительностью и изменение модели поведения. Экономическая ситуация в стране стимулирует поиск новых форм обучения с наименьшими финансовыми затратами, такие как семинары, рабочие группы, конференции, обмен опытом.

Государственной службе необходимо уделить внимание развитию качественной профессиональной подготовке и переподготовке кадров, способной оперативно реагировать на вызовы экономики, ориентированной на инновационное развитие. Ведь кадры являются основным локомотивом успешной реализации выбранной государственной политики.

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 27.07.2004 №79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации» // Российская газета. – Федеральный выпуск №3539. URL: <http://base.garant.ru/12136354/> (дата обращения: 10.12.17);
2. Указ Президента РФ от 21.02.2019 N 68 "О профессиональном развитии государственных гражданских служащих Российской Федерации" (вместе с "Положением о порядке осуществления профессионального развития государственных гражданских служащих Российской Федерации"). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_318654/ (дата обращения: 10.12.17).

ИННОВАЦИОННАЯ СИСТЕМА ДЛЯ ЭКОНОМИКИ ПОСТСОВЕТСКОЙ РОССИИ

INNOVATIVE SYSTEM FOR THE ECONOMY OF POSTSOVIET RUSSIA

Авторы: Боркова Елена Аркадьевна, Малинина Анна Дмитриевна

Аннотация: в данной статье поднимается вопрос становления новой экономики России в связи с распадом Советского Союза, рассматриваются проблемы создания и совершенствования инновационной системы для экономики России, предлагаются пути решения существующих проблем и возможные способы стимулирования экономического роста. Авторы делают выводы, что несмотря на появление новых форм собственности, ликвидацию многих отраслевых министерств и созданию современных организационных структур, остаётся недостижимым соответствие основам советской институциональной системе, лежащей в основе.

Ключевые слова: НИОКР (Научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы), СССР, инновационная система, институциональная структура, научно-исследовательские институты.

Annotation: this article raises the question of the formation of the new economy of Russia in connection with the collapse of the Soviet Union, discusses the problems of building and improving the innovation system for the economy of Russia, pro-poses ways to solve existing problems and possible ways of stimulating economic growth. The authors conclude that despite the emergence of new forms of owner-ship, the liquidation of many line ministries and the creation of modern organi-zational structures, it remains unattainable to comply with the foundations of the Soviet institutional system underlying.

Keywords: research and development (R&D), USSR, innovation system, institutional structure, research institutes.

Введение. Переход от централизованной экономики к рыночной, произошедший после распада Советского Союза имел огромное воздействие на национальную систему научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (далее: НИОКР), берущую начало в СССР. В данной системе можно выделить три основные характерные черты: масштабность, централизованность и, в связи с отсутствием частного рынка, финансируемость государством. Очевидно, что вышеперечисленные особенности не относятся к понятию 'рыночная экономика', поэтому неудивительно, что сектор исследований и разработок пережил кризис в годы перехода [1].

Во время перехода от одного типа экономической системы к другому, предполагалось, что высокая степень развития науки и техники, которая не будет ограничена централизованным планированием, обеспечит экспорт передовых товаров, а также будет способствовать экономическому росту страны. К сожалению, осуществлению этого помешало отсутствие рациональной политики и неспособность отойти от принципов централизованной экономики. Необходимо отметить, что для эффективного функционирования инновационной системы недостаточно иметь запас научных знаний мирового уровня, необходимы также институты,

извлекающие материальную и нематериальную пользу из знаний и технологий.

Инновационная система России: она существует, но не работает. За последнее десятилетие российская наука и технологии существовали в качественно новой экономической, социальной и политической среде, которая во многом сформировала ее нынешнее состояние. Важно отметить, что институциональная структура российской науки и техники, со всеми ее внутренними связями и механизмами, в основном сформировалась задолго до начала радикальных экономических и политических реформ и вряд ли была пригодна для ее эффективной интеграции в рыночную среду. Научно-исследовательским организациям и, в действительности, ученым пришлось столкнуться с непривычными реалиями и попытаться приспособиться к новым условиям. [2] Но адаптация происходила в отсутствие надлежащего ответа правительства, такого как необходимые стратегические решения, обеспечивающие адекватную трансформацию сектора науки и техники и повышающие его роль в продвижении положительных социальных и экономических изменений в России. В общем системном кризисе, который затронул всю нацию, это привело к резкому обострению ситуации в сфере науки и технологий.

Из-за долгосрочного развития на основе «советской модели», состоящей в административно-командных методах управления, российские наука и технологии и в настоящее время обладают приведёнными ниже чертами:

Число научно-исследовательских организаций в России достигает 2900, в то время как, к примеру, США, Германии или Японии насчитывается несколько десятков. Следовательно, существует необходимость их финансирования, происходящая в основном, из федерального бюджета.[3] Пока государственный сектор исследований и разработок приходит в упадок, появляется небольшое количество более или менее успешных подразделений, в то время как многие, сохраняющие официальный статус исследовательских институтов, практически прекратили исследовательскую деятельность и вместо этого занялись притворной деятельностью, не имеющей академической, технологической, прикладной ценности, а направленные лишь на освоивание бюджетных ассигнований. Кроме того, финансирование российских научно-исследовательских организаций остается недостаточным: 1200 млн. руб. Хотя сами по себе небольшие подразделения НИОКР могут сыграть положительную роль, их дальнейшее разделение может привести к тому, что многие из них станут полностью безжизненными.

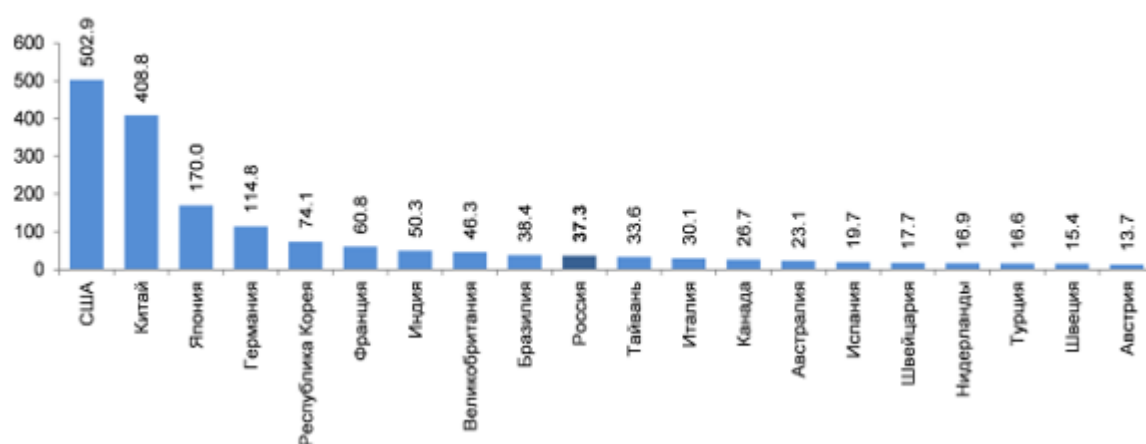


Рисунок 1 "Затраты на науку и технику в ведущих странах мира"

2. Российские НИОКР, основанные на предприятиях, не располагают большим количеством

ресурсов и решают, по большей мере, внутренние задачи своей компании, используя при этом результаты внешних решений.

По статистике отрасли промышленности, обладающие лучшими возможностями для НИОКР на предприятиях, демонстрируют большую активность в заключении контрактов на внешние НИОКР. Данная закономерность демонстрирует, что эти две формы НИОКР не являются взаимоисключающими, а дополняют друг друга [4]. Фирма, самостоятельно занимающаяся проведением исследований, скорее всего будет заключать контракты на исследования и разработки с внешними организациями, в то время как ее собственные подразделения, с помощью обработки и анализа являются источником знаний для изменения конкурентной стратегии компании. Необходимо отметить, что исследовательские центры разработок слабо интегрированы с компаниями и сферами применения разработок, что приводит к отставанию от мирового уровня, "исследования и разработки" зачастую носят показной характер, большая часть не способна куда-либо интегрировать технологии, что негативно сказывается на конкурентоспособности продукции.

Что можно сделать?

- Необходимо обеспечивать ресурсами исключительно жизнеспособные организации.
- Необходима ликвидация организаций, утративших способность к продуктивной исследовательской деятельности.
- Необходимо перевести в университеты или продать инвесторам организации, сохранившие исследовательский потенциал. Необходимо увеличить государственное финансирование гражданской науки и технологий.

Библиографический список

1. Беляева Л.А. Субъекты модернизации в России: практики постсоветского периода и современные проблемы // Вестник Омского университета. Серия: Экономика. 2015. № 3. С. 51-58.
2. Камко Е.В., Кирдина-Чэндлер С.Г. Институциональная структура российской национальной инновационной системы: path dependence - эффект // Актуальные проблемы экономики и права. 2018. Т. 12. № 1 (45). С. 149-160.
3. Бикметов Р.Ш. Стратегия преобразования российских "постсоветских" градообразующих предприятий в инновационные организации // Вестник УГНТУ. Наука, образование, экономика. Серия: Экономика. 2018. № 3 (25). С. 81-87.
4. Miropolskii D.Iu., Selishcheva T.A., Diatlov S.A., Lomakina I.B., Borkova E.A. Regional Supply Chain Structure and Centralization of the Economy of Russia// Exceling Tech. Vol. 7, No. 6, December 2018. — P. 684 - 692.

Информационные технологии

ПРИМЕНЕНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАНДАРТОВ ISO/IEC ПО ПРОВЕДЕНИЮ ВНУТРЕННЕГО АУДИТА СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В РОССИЙСКИХ КОМПАНИЯХ

Авторы: Комаров Никита Владимирович, Макаренко Екатерина Владимировна, Федоров Борис Максимович, Нефедов Юрий Викторович

Аннотация: *Анализируются основные этапы аудита, например, анализ соответствия внедрения системы документооборота или планирование, подготовка и совершенствование. Как видим, на основе анализа этапов аудита системы управления информационной безопасностью может быть разработана комплексная методология аудита соответствия требованиям выбранной группы.*

Ключевые слова: *Группа информационной безопасности, системы менеджмента информационной безопасности.*

Annotation: *The main stages of the audit, for example, analysis for compliance documentation management system implementation or planning, preparation and improvement are analyzed. How we can see, the basis of the analysis of the stages of audit information security management system can be developed for a comprehensive audit methodology for compliance requirements of the selected group.*

Keywords: *InfoSec, information security management system, IS.*

Введение. На данном этапе развития проведения внутреннего аудита систем менеджмента информационной безопасности становится все более актуальным для любого вида предприятия, начиная с небольших частных, заканчивая огромными государственными. С ростом требований компаний, а с этим еще и увеличением нужных ресурсов для них требуется большое количество расходов для создания комплексной (интегрированной) системы менеджмента. Эта система обязательно должна подвергаться аудиту и соответствовать определённым требованиям информационной безопасности. С помощью знаний проведения внутреннего аудита систем менеджмента информационной безопасности появилась возможность выявить ряд практических способов.

Основы аудита информационной безопасности. Аудит систем менеджмента информационной безопасности дает возможность определить все проблемы в защите компании, а также же позволяет оценить эффективность разрабатываемых организационно-технических мер по защите информационной системы организации. Степень обеспечения информационной безопасности меняется в зависимости от предприятий, для которых может применяться абсолютно разные уровни, но минимальный уровень требований безопасности необходим для любой из них. Эти самые требования, которые вырабатываются многие годы компаниями-разработчиками и исследовательскими институтами, с профессиональными людьми в области защиты информации создаются списки правил, которые стандартизируются

на государственном уровне. На данный момент есть ряд стандартов в области информационной безопасности, среди которых самый известный стандарт это международный стандарт ISO/IEC 27001:2005, в котором содержатся условия по созданию систем менеджмента информационной безопасности компаний, и “производных” от него.

Главной задачей аудита является создание и поддержка конфиденциальности, целостности и доступности информации, а также обработка в корпоративной системе предприятия. Аудит по требованиям информационной безопасности это в первую очередь процесс, который является комплексным и циклическим, состоящий из следующих этапов.

- Проектирование аудита
- Проектирование мероприятий по аудиту
- Проверка на соответствие группе требований (сравнение с принятым стандартом, например ISO/IEC 27001:2005)
- Группировка результатов обследования и создание отчетности

Все эти этапы образуют жизненный цикл аудита. Теперь стоит их рассмотреть поподробней.

Жизненный цикл аудита информационной безопасности. Одним из самым важным и сложным этапом является практическое проведение аудита, так как в России своих стандартов на данный момент в этой области нет, то есть базой, лежащей в основу методики поведения аудита системы менеджмента информационной безопасности есть возможность стать стандартом серии ISO 270xx, некоторые из которых уже адаптированы в нашей стране. Теперь пройдемся более подробно.

Начинать аудит надо с четко сформулированной задачей аудита и его области, а также же с критериями аудита и документами (процедуры, стандарты организации, политики), список процессов и активов компании, которые следует просмотреть и проверить на актуальность.

Первая стадия аудита происходит на вступительном совещании с представителями компании, целью которой является программа аудита. Дальше аудиторы в течении некоторого времени проверяют компанию. Аудит документации считается начальным этапом проверки на соответствие требований. В первую очередь проверяются документы верхнего уровня (политика информационной безопасности, частные политики, стандарты организации). Все эти документы отражают идеологию компании в области информационной безопасности и показывают распределённую ответственность сотрудников и руководством. Нужно смотреть осведомленность о содержании этих документов у работников рассматриваемой компании и понимание целей, принципов по защите активов организации, используемых конкретным подразделением компании. Дальше, проверка нижних уровней стоит рассматривать на месте то есть при проверке конкретных процессов или мер по обеспечению безопасности.

Аудитор обязан просмотреть все заявленные в программе подразделения и проследить, что необходимые требования выполняются. Во время этой проверки применяется интервьюирование, а также неполная проверка процесса с помощью выборки, хотя если есть время и ресурсы, то можно совершить и полную проверку все составляющих процессов.

При рассмотрении стандарта ГОСТ Р ИСО/МЭК 27001-2006 – российского аналога ISO/IEC 27001:2005 логичным будет анализ доменов, приведенных в стандарте:

- уязвимости политики безопасности;
- уязвимости организационных мер;
- уязвимости классификации и контроля ресурсов;

- уязвимости процедур, связанных с персоналом;
- уязвимости физической безопасности;
- уязвимости эксплуатации систем;
- уязвимости контроля доступа;
- уязвимости обслуживания и разработки систем;
- уязвимости обеспечения непрерывности бизнеса;
- уязвимости инцидентов информационной безопасности.

В дальнейшем основополагающим для аудита является получение фактов и свидетельств для дальнейшего отчета и анализа. Свидетельства обязаны быть объективны, сам аудитор должен быть объективным и не придумывать из головы для получения полной картины. Свидетельство возможно получить через наблюдения, измерения, испытания или другим возможным способом. Удачной практикой является умение аудитора проговаривать нужные вопросы и его открытость перед сотрудниками, так как это мотивирует интервьюируемого поведать о процессе и при необходимости пояснить нужные детали.

Свидетельства аудита нужны для описания несоответствий, создания заключений и рекомендаций. При проверке часто анализируются результаты прошлых аудитов, и поэтому сделанные свидетельства о несоответствиях должны быть прослеживаемыми и восстанавливаемыми для аудиторов в одинаковой области.

В ходе работы должна быть произведена работа над анализом рисков организации. Из этих анализов должен быть применен инструментальный и аналитический анализ локальной вычислительной сети и информационных ресурсов организации для выявления уязвимостей и их возможных угроз. Прохождение консультаций со специальными людьми из организации и сравнение соответствий с фактическим уровнем безопасности, расчет допустимых рисков и уровня риска на данный момент для каждого конкретного актива, их ранжирование.

В дальнейшем после того, как произойдет проверка всех возможных бизнес-процессов, которые были заявлены в программе аудита, происходит составление отчета по всем выявленным несоответствиям. В данном отчете показываются все несоответствия, без каких-либо двусмысленностей, полная детализация, отражены все имеющиеся факты по каждому из процессов или пунктов. Сам отчет должен быть проверен несколько раз, что не было возможности допустить ошибку или неточность, а также объем данного отчета не должен быть огромным.

Следующий этап является составлением комплексного отчета по проведенному аудиту. В него входят рекомендации по уничтожению выявленных несоответствий, а также план-график по улучшению системы менеджмента информационной безопасности

В конце аудита, если есть возможность, стоит сделать заключительное совещание, на котором рассматривают итоги аудита, а также обсуждаются спорные вопросы, которые возникают в ходе проведения проверки, и разрабатываются сроки устранения замечаний. Целью данного действия является подтверждение понимания возможности улучшения системы менеджмента информационной безопасности и назначение сроков проведения работ по уничтожению несоответствий.

Аудит на соответствие требованиям информационной безопасности является серьезным процессом, так как с его помощью предотвращается хищения или утеря информации, а также выявление уже имеющихся каналов. Но для всего этого необходимо доскональное планирование. Сам же процесс планирования рассмотрен дальше.

Выбор аудитор/группы аудиторов

Отличительным и самым главным фактором должно являться то, что при подборе экспертов должно происходить независимо от проверяемой организации. В больших компаниях это специальные сотрудники, которые занимаются аудитом, или же это могут быть специальные консалтинговые организации, цель которых проведение аудита систем управления информационной безопасностью. В такие группы созываются технические эксперты, проверяющие правильность настройки и функционирование определенных оборудования и программного обеспечения.

Выбирая аудитора для организации, она должна проверить, что компания прошла соответствующую подготовку и обладают навыками, которые нужны для проведения аудита. Основными темами для подготовки аудитора это:

- Знание и понимание требований информационной безопасности;
- Знание методов исследования, опроса, оценивания и отчетности;
- Знание методов проведения аудита информационной безопасности;
- Дополнительные навыки управления аудитом, такие как планирование, организация, общение с высшим руководством.

Отправка «опросной» формы. Аудиторы должны до проведения предварительной встречи провести анкетный опрос организации. Данная анкета должна выявить основную информацию об организации.

Определить длительность и сумму затрат аудита. По этим данным, которые получили на предыдущем этапе, аудиторы рассматривают продолжительность и цену аудита организации. Эти сведения учитываются при разработке договора на проведение аудита Системы менеджмента информационной безопасности.

Составление плана аудита. Этот способ включает в себя два шага

1. Создание плана аудита
2. Утверждение плана аудита

В этот план входят процессы и виды деятельности, а еще рассматриваются проверяемые отделы, персонал для проведения опроса. Так как этот план является важным компонентом, план должен быть разработан ответственным лицом и утверждён высшим руководством.

Дальше идет совещание с высшим руководством, на ней обсуждаются и утверждаются следующие вопросы:

- Административные, которые включают в себя разбор и последующее согласие от доверенного лица организации для общения с аудитором до проверки, после проверки и во время проверки. Также нужно получить определенный комплект документов, аудиторская группа должна получить их от компании.
- Все, что касается аудита, а именно время аудита, сотрудники, которые будут в этом участвовать, все отчетности, все области, а также меры, которые будут применяться по завершению аудита.

Заключение. Для действенной разработки информационной безопасности в организации любых отраслей и масштабов требуется создание комплексной системы, объединяющих и показывающих главные бизнес-процессы и информационные линии. Для согласования правильности внедрения и работы выбранных систем требуется вести периодический аудит,

который соотнесен с требованиями информационной безопасности.

Опыт приводит к тому, что идеальной для составления методики является ГОСТ ИСО/МЭК 27001, с помощью разработки цикла Деминга дает выделить главные области и требования для проведения аудита.

Примечание: Исследование выполнено по гранту Президента РФ по

государственной поддержке ведущих научных школ № НШ-5449.2018.6 «Исследование цифровой трансформации экономики».

Литература

1. Барабанов А.В. Стандартизация процесса разработки безопасных программных средств // Вопросы кибербезопасности. 2015. № 1(1). С. 37-41.
2. Дорофеев А.В. Статус CISSP: как получить и не потерять? // Вопросы кибербезопасности. 2015. № 1(1). С. 65-68.
3. Фадин А.А., Марков А.С. Организационно-технические проблемы защиты от целевых вредоносных программ типа Stuxnet // Вопросы кибербезопасности. 2015. № 1(1). С. 28-36.
4. Цирлов В.Л., Марков А.С. Управление рисками - нормативный вакуум информационной безопасности // Открытые системы. СУБД. 2007. №8. С. 63-67.
5. Цирлов В.Л., Матвеев В.А. Состояние и перспективы развития индустрии информационной безопасности Российской Федерации в 2015 г. // Вопросы кибербезопасности. 2015. № 1(1). С. 61-64.
6. Найханова И.В. Аудит систем менеджмента качества и информационной безопасности // Вестник Московского государственного технического университета им. Н.Э. Баумана. Серия: Приборостроение. 2016. № SPEC. С. 152-156.
7. Хорев А.А. Магистерская программа подготовки «Аудит информационной безопасности автоматизированных систем» // Безопасность информационных технологий. 2016. № 3. С. 82-88.
8. Хорев А.А. Угрозы безопасности информации // Специальная техника. 2018. № 1. С. 50-63.
9. Чобанян В.А., Шахалов И.Ю. Анализ и синтез требований к системам безопасности Объектов критической информационной инфраструктуры // Вопросы кибербезопасности. 2015. № 1(1). С. 17-27.
10. Шахалов И.Ю. Лицензирование деятельности по технической защите конфиденциальной информации // Вопросы кибербезопасности. 2017. № 1(1). С. 49-54.
11. Шахалов И.Ю., Дорофеев А.В. Основы управления информационной безопасностью современной организации // Правовая информатика. 2016. № 3. С. 4-1

История

К ВОПРОСУ ИСТОРИИ И РАЗВИТИЯ ОБЩЕГО ОБРАЗОВАНИЯ В РОССИИ: ГИМНАЗИЯ, ЛИЦЕЙ, ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ

Авторы: Платонова Мария Юрьевна

Научный
руководитель: Котлярова Ольга Александровна

Аннотация: В статье рассматривается история возникновения общего образования в России, дается характеристика основных уровней образовательной системы в разные исторические периоды; приводится сравнительный анализ основных типов образовательных учреждений и требования к уровню подготовки выпускников.

Ключевые
слова: общеобразовательные учреждения, школа, обучающиеся, преобразования, лицей, гимназия, уровни образования, Федеральный закон.

Annotation: The article examines the history of the emergence of General education in Russia, describes the main levels of the educational system in different historical periods, provides a comparative analysis of the main types of educational institutions and requirements for the level of training of graduates.

Keywords: General education institutions, schools, students, schools, lyceums, gymnasiums, level so education, Federal law.

Согласно Федеральному закону "Об образовании в Российской Федерации" от 29.12.2012 N 273-ФЗ каждый гражданин Российской Федерации имеет право получить основное общее образование и пройти несколько ступеней обучения: общее, профессиональное и дополнительное, обеспечивающие возможность реализации права на образование в течение всей жизни (непрерывное образование). История российской образовательной системы неразрывно связана с социально-политическим и духовным развитием государства, в которой исследователи выделяют несколько ключевых этапов.

До принятия христианства на Руси в IX-X веках приоритет имело домашнее воспитание, которое рассматривалось патриархальным обществом как постепенное взросление члена семьи, продолжателя рода. Оно было направлено на передачу опыта старшего поколения и на сохранение жизненных устоев. Образцом воспитания были традиции и обычаи. Одной из важных функций являлось выполнение различных обрядов, а также передача определенных навыков, необходимых для жизни и труда [1].

Следующим этапом в развитии воспитательно-образовательной парадигмы стал период христианизации русского общества, растянувшийся, по мнению исследователей, почти на целое столетие. Этот очевидный прогресс был замечен сразу, и уже в "Повести временных лет" древнерусский летописец Нестор связывает распространение грамотности непосредственно с принятием христианства и правлением князя Владимира. Никаких упоминаний о существовании грамотности до этого периода в "Повести" не содержится [2,

С.46].

Необходимым условием распространения христианства стало овладение населением элементарных первоначальных навыков чтения и письма. «И поставил (Владимир) церковь во имя святого Василия на холме, где стоял идол Перуна и другие и где творили им требы князь и люди. И по другим городам стали ставить церкви и определять в них попов, и приводить людей на крещение по всем городам и селам. Послал он собирать у лучших людей детей и отдавать их в обучение книжное" [3, С.78]. Детей обучали грамоте в церквях и монастырях, изначально только дети мужского пола.

В 1030 г. по указу князя Ярослава Мудрого, детей из семей духовных лиц и старост отдавали в Новгород на книжное учение, так как образованные люди очень ценились. В таких школах дети учились читать и писать, постигали русский язык, математику и христианское вероучение. Кроме того, в это время на Руси существовали и школы высшего типа, которые были предназначены для будущих церковных и государственных деятелей» [4].

До наших дней дошли литературно-педагогические памятники, которые свидетельствуют о целях, методах и задачах воспитания в Киевской Руси: древнерусская рукопись "[Изборник Святослава](#)" 1073 г., сочинение "Учение им же ведати человеку числа всех лет" написанное Кириком Новгородцем в 1136 г., "Поучение детям" князя [Владимира Мономаха](#) в 1117 г. В них представлены моральные наставления, вопросы философии и естествознания, методика обучения детей чтению [5, С.96].

В период монголо-татарского ига в XIII - начале XIV веках важной задачей государства и общества стало сохранение национального языка и книжной культуры. На Руси на долгое время исчезают государственные школы, а монастыри хранят исторические и литературные рукописи. Именно здесь сосредотачивается образовательная сфера почти для всех слоев населения. В некоторых городах, менее пострадавших от разорения (Новгород, Тверь, Владимир) появляются училища мастеров [9].

Таким образом, к XVI веку в России складывается такая система образования, которая включает в себя возможность обучения на дому параллельно с освоением какого-либо дела, мастерства и систему монастырского обучения со своей спецификой церковного образования и воспитания.

Новым этапом в образовании России становится период с XVI по XVII века, именно тогда число образованных людей начинает интенсивно расти. Этому способствовали следующие особенности: возникновение книгопечатания; создание исторических и литературных произведений, по которым дети могли учиться; так же открываются школы, сходные по программам с западноевропейскими грамматическими школами; возникает мода на домашних учителей – иноземцев, преподававших музыку, астрономию, геометрию, арифметику.

Так как целью царя было объединение большого количества православных народов на одной территории и в одно государство, и для этого необходимо повсеместное церковное и светское просвещение, то в Москве начали печатать буквари, которые могли купить даже самые бедные слои населения. Следовательно, священство и просветители нуждались в качественном печатном издании.

Основоположителем отечественного книгопечатания считается Иван Федоров (1510-1583), который издал в Москве первую печатную книгу «Апостол» [7, С .114].

Таким образом, в XVI - XVII веках образование в России удовлетворяло интересы прежде всего

церкви и самого государства. Вплоть до Петра I ученики получали знания по утвержденным методикам. Но в конце концов, условия исторического развития потребовали дальнейших видоизменений.

При первом российском императоре Петре I образование получило государственный характер. Именно при нем были открыты общие и специализированные школы (возникают инженерные школы и ремесленные училища), закладывались условия для открытия Академии наук [2, С. 82]. Так, в Москве основываются Пушкарская (артиллерийская) 1699г., Навигацкая 1701г. и Медицинская 1707г. школы, в Петербурге - Морская академия 1715г. Возникают инженерные школы и ремесленные училища. Учились в них юноши разных сословий в возрасте от 12 до 20 лет. После освоения основ грамоты, арифметики, геометрии и тригонометрии ученики низкого происхождения, поступали на службу, а отпрыски знатных фамилий переходили в «верхнюю школу», где продолжали изучать немецкий язык, астрономию, географию, навигацию, фортификацию [5, С.125]. Молодых людей отправляли учиться морскому и корабельному делу за границу, а для обучения в русских учреждениях нанимали иностранных специалистов. Была создана система светской школы, которая необходима для осуществления преобразований в сфере военной, культурной и хозяйственной отраслей.

Таким образом, реформы Петра I содействовали подъёму российского государственного образования. Школы получают дальнейшее развитие и появляется высшая ступень обучения. Если раньше детей обучали только в церквях и монастырях, то теперь открываются общие школы, в которые дети ходили по утрам или их отправляли на учебу за границу.

В XVIII в. произошли дальнейшие изменения в процессе обучения: появляются новые подходы к образованию, то есть возникают российские гимназии: Академическая гимназия при Академии наук в Санкт-Петербурге в 1747г., в 1755 г. - Академическая гимназия при Московском университете, в 1758 г. - гимназия в Казани, устроенная по образцу гимназии, действовавшей при Московском университете [6].

Перед началом года проводился общий приём в гимназию. Туда могли поступить дети от 8 до 10 лет, и в каждом классе не больше 40 воспитанников. Существовали даже специальные курсы для подготовки ребенка к учебе, в них дети учились один или два года в зависимости от возраста и умственных способностей. В гимназиях изучали грамматику, арифметику, философию, письмо, языки – латинский, немецкий, французский, а также арифметику и геометрию [2, С.169]. В каждой гимназии имелся уникальный устав, в котором прописывались форма одежды обучающихся, правила поведения на занятиях и в самом учреждении и данный устав гласил, что «в гимназии могут получать знания дети любых сословий, без исключения», но учеба была платной.

Гимназии выполняли роль подготовительных учреждений, открытых при университетах. И они готовили обучающихся к слушанию лекций в высших учреждениях. Во главе гимназий стоял инспектор, назначавшийся из числа профессоров университета. Воспитанники, успешно окончившие полный курс, могли поступать в Университет [8].

В период правления Николая I (1825—1855гг.) образование получает замкнутый характер. В гимназиях теперь могут обучаться только дети дворян и чиновников. Более того, в 1827г. выходит указ, в котором прописывается, что дети крепостных не имеют право учиться в гимназиях и университетах. А в 1828г. по указу Николая I образование стало делиться на 3 группы(для детей низших сословий, для детей средних сословий и для детей чиновников).

При Александре II (1855—1881гг.) всё изменилось. Отменяется крепостное право и в 1864г. издается «Устав гимназий» и «Положение о народных училищах». Они регламентируют

начальное и среднее образование. Вводится доступное сословное образование. Гимназии разделяются на классические и реальные. В них принимают детей из всех сословий, способных оплатить обучение [5, С. 177].

Таким образом, создание гимназий в XVIII в. послужило толчком к образованию большинства населения. Если при Николае I в гимназиях могли обучаться только дети дворян, то при Александре II могут обучаться дети всех сословий. Обучение дало возможность овладеть знаниями по разным темам, ведь они выступали в роли подготовительных учреждений в университет.

Наиболее важным этапом в сфере образования является XIX век, образование совершенствуется и начинают появляться первые Лицеи: в 1803г. - Демидовский, в 1811г. - Царскосельский, по распоряжению Александра I. Это были закрытые сословные учреждения, в которое принимали только детей дворян и государственных чиновников от 10 до 12 лет и только после экзаменов, на которых должны были проявить свой талант [7, С.244]. Приём в университет осуществлялся раз в три года, и набирали не больше 20 - 30 человек. Программу обучения в Царскосельском лицее разрабатывал М. Сперанский и изучались такие предметы, как этика, логика, Закон Божий, чтение, риторика, историка, математика; запрещались телесные наказания. Выпускниками Царскосельского лицея были: поэт Александр Пушкин, канцлер Александр Горчаков, министр иностранных дел России Николай Гирс или губернатор Тамбовского края Александр Корнилов и многие другие. Обучение первоначально составляло шесть лет (двух трёхгодичных курсов), а с 1836 года оно стало длиться четыре класса по полтора года. Гораздо большую роль сыграл лицей в развитии русской культуры и общества. Царскосельский лицей определил ряд принципов лицейского образования: гуманность, нравственность, творчество, свобода мысли, культ дружбы и уважения, патриотизм и равноправие.

К началу XX века лицеи приобрели светский характер и обрели специализацию — некоторые остались в основном гуманитарными, другие получили технический уклон [2, С.218].

Таким образом, совершенствуется система образования, изначально появляется первый Царскосельский лицей который заложил фундаментальные традиции лицейского образования в России., лицеи определялись как привилегированные учебные заведения охватывавшие программу обучения средней и высшей школы и предназначались главным образом к подготовке государственных служащих.

Работа лицея как образовательного сообщества в советский период прекратилась, а его возрождение произошло только в конце XX века. Лучшие новые российские лицеи появились как авторские школы на новых основаниях отличающиеся от традиционного советского образования: авторская концепция и уникальность образовательного учреждения., академизм и исследовательский подход в преподавании., опора не на память, а на мышление., диалог как средство., интеграция базового и дополнительного образования.

Проанализировав становление системы образования в России, можно сказать, что на протяжении всей истории от X-XX вв. государство уделяло особое внимание обучению всех слоев населения: начиная от обучения на дому минимальным азам азбуки до учебы в авторских школах со статусом лицея и гимназии. Говоря об истории и развитии общего образования в России, можно утверждать, что учебные заведения отличались спецификой обучения. Школа решала вопрос начального образования и его предоставление широким массам населения. Изучались основы письма и чтения, а в учебном плане отсутствовало изучение древних языков и точных наук. Гимназии в свою очередь, выполняли роль подготовительного учреждения, открытые при университетах и перед ней ставились цели:

подготовка обучающихся к университетским наукам и в дальнейшем преподавание наук. Отличительной чертой гимназий являлось изучение латинского и греческого языков, риторике. Что касается лицеев, то они ориентировались на подготовку государственных, просвещенных чиновников. Его учебный план опирался на гуманитарно-юридическую и физико-математическую направленности. Но несмотря на это, уровень грамотности населения России оставался крайне низким, так как в основном образование было доступно привилегированным слоям общества. Что касается непривилегированных слоев населения, обучение основывалось на передаче определенных навыков от старшего поколения, которые были необходимы для дальнейшей жизни и труда.

Список литературы:

1. Алпатов Ю.М. Зарождение воспитания и образования на Руси. [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/zarozhdenie-vospitaniya-i-obrazovaniya-na-rusi> (дата обращения 26.11.2019).
2. Данилов А.А. История России с древнейших времен до наших дней./А.А.Данилов/.- М.:Проспект,2016.- 320 с.
3. Егоров В. Б. Современная наука и предание Церкви в школьном образовании. Поиск взаимосвязи/ В.Б. Егоров/ - М.: Эндемик, **2014**. - 240 с.
4. Захарченко М. История школ и книжного дела в Древней Руси. [Электронный ресурс] Режим доступа:<http://www.mgarsky-monastery.org/kolokol.php?id=2579> (дата обращения 26.11.2019).
5. Зуев М. Н. История России / М.Н. Зуев/. - М.: Юрайт, **2017**. - 656 с.
6. Костина Т.В. К вопросу о численности и статусе первых академических студентов в Петербурге (1725 - 1731гг). [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-o-chislennosti-i-statuse-pervyh-akademicheskikh-studentov-v-peterburge-1725-1732-gg>(дата обращения 26.11.2019).
7. Орлов А.С. Хрестоматия по истории России/А.С.Орлов/.- М.:Проспект, 2014.- 592с.
8. Поздняков А.Н. Земство и проблемы развития народного образования. [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/zemstvo-i-problemy-razvitiya-narodnogo-obrazovaniya-obz-or-nekotoryh-dokumentov-zemskih-uchrezhdeniy>(дата обращения 26.11. 2019).
9. Тихомиров А. Первые школы на Руси. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://fb.ru/article/69/pervyye-shkoly-na-rusi> (дата обращения 26.11.2019).

СТАНОВЛЕНИЕ РУССКОЙ ФИЛОСОФИИ В XI-XVII ВВ.

Авторы: Потанин Михаил Александрович, Согоян Анна Севадаевна, Трапезников Михаил Владимирович

Аннотация: В данном исследовании рассматриваются предпосылки и основные стадии становления русской философии. Автор проводит последовательный анализ различных источников и персоналий, формирующих традицию ранней русской философской мысли, обращая внимание как на содержание различных концепций, так и на их исторический и культурный контекст. Особенное внимание уделяется византийскому влиянию на раннюю российскую мысль, а также таким персоналиям, как Филофей, Максим Грек, Юрий Крижанич.

Ключевые слова: средневековая русская философия, ранняя русская философия, византийское влияние на русскую философию.

Annotation: This study examines the prerequisites and main stages of the formation of Russian philosophy. The author conducts a consistent analysis of various sources and personalities that form the tradition of early Russian philosophical thought, drawing attention both to the content of different concepts and to their historical and cultural context. Special attention is paid to Byzantine influence on early Russian thought, as well as to such personalities as Philofei, Maxim Greek, Yuri Krijanich.

Keywords: Medieval Russian philosophy, early Russian philosophy, Byzantine influence on Russian philosophy.

Введение

Прежде чем подойти более детально к конкретному анализу процесса становления русской философии в XI-XVII вв., необходимо прояснить предварительно вопросы, связанные с, во-первых, периодизацией истории русской философии и, во-вторых, источниками, оставшимися от интересующего нас периода.

Периодизация истории русской философии всегда была достаточно проблематична. Основание для периодизации должно быть, очевидно, обоснованным и аргументированным. Однако единый взгляд на то, когда в России начинается философия, отсутствует. С одной стороны, существует группа мыслителей, для которых философский процесс в России начинается с X-XI веков. Такого мнения придерживался, например, ещё в 1830-х годах один из первых историков русской философии архимандрит Гавриил[1]. Для другой группы эта установка недопустима, а началом самобытного философского процесса в России является лишь XVIII век. Ярким представителем здесь выступает Г.Г. Шпет[12]. Существует также позиция, согласно которой до XVIII в. включительно мы имеем возможность говорить лишь о «предфилософии», в то время как сама философия в России начинается лишь в XIX веке. Этой позиции придерживался, например, известный историк философии В. В. Зеньковский [4].

Обозначив этот спектр возможных интерпретаций, следует также указать, какие источники и какой материал обычно рассматриваются как наиболее релевантные в рамках исследования истории русской философии. Согласно задаче изучения максимально полного материала, позволяющего адекватно восстановить культурный, исторический и социальный контекст философской мысли, материалом для историко-философского исследования как правило

выступают следующие источники: сочинения различных мыслителей, документы, записи и протоколы заседаний кружков и ассоциаций, конференций, переписка различных видных представителей интеллектуальной сцены соответствующей эпохи. Тем не менее, необходимо всегда критически относиться к материалу, так как автобиографии, к примеру, могут быть приукрашены, цензура не позволяет автору говорить то, что он по-настоящему думает. Церковную архитектуру, архитектуру в целом и живопись также можно рассматривать как источник, так как за этими объектами тоже стоят некие установки соответствующего периода культурно-исторического периода.

Разумеется, в данном исследовании мы не будем проводить детальный анализ всего этого материала, лишь указав, что исследовательские выводы и результаты, которые мы воспроизводим и приводим, основываются на данных широких спектрах источников.

Соответственно, мы должны работать не с тем пониманием философии, которое существует сейчас, но из того определения философии, которое было актуально для рассматриваемой эпохи. Следовательно, руководствуясь простейшими герменевтическими правилами, мы учитываем релевантные контексты: система правления, законодательство, социально-политические условия, система образования, религиозная атмосфера, психологическо-бытовая атмосфера. Следует выделять, более того, тех мыслителей или те тексты, которые в ту или иную эпоху считались нормативными и задавали общие рамки мышления того или иного периода.

2. Зарождение русской философии и её связь с византийской мыслью

2.1. Иоанн Дамаскин и концептуальные рамки русской философии

Для интересующего нас интервала развития русской философии такой нормативной фигурой является Иоанн Дамаскин, а точнее, его работа «Источник знания»[3] (VIII век) и её раздел «Диалектика». Задачей этой работы является точное изложение христианской веры, однако в процессе достижения этой цели Дамаскин даёт целых 6 определений такой деятельности, как философия.

Во-первых, философия есть познание сущего как такового, то есть природы сущего. Во-вторых, философия есть познание божественных и человеческих вещей. В-третьих, философия есть помышление о смерти, произвольной и естественной. В-четвертых, философия есть уподобление Богу в возможной для человека степени. Мы уподобляемся Богу через справедливость, святость и добро. Справедливость состоит в правильном распределении, то есть в том, чтобы не носить и не терпеть обид, каждому воздавать по своим делам. Святость состоит в том, чтобы сносить несправедливость, уступать обидчикам. В-пятых философия есть искусство искусств и наука наук. Философия изобрела всякое искусство. В-шестых, философия есть любовь к мудрости, а истинная премудрость есть Бог. Посему любовь к Богу есть истинная философия.

Более того, Иоанн Дамаскин делит философию на теоретическую, то есть зрительную, и практическую, то есть деятельную. Теоретическая философия состоит из богословия, естествознания (физиологии), математики. Практическая философия состоит из: политики, этики и экономики.

Назначение теоретической философии: рассматривать бестелесное и нематериальное (Бога, ангелов, душу и тд), рассмотрение природы материального, те объекты материального, в

которых проявляется сущность бестелесного. Математика разделяется на арифметику, геометрию и астрономию. Назначение практической философии основывается на малом домострое, описывающем искусство вести хозяйство, и большом домострое, описывающем искусство содержать большой дом – государство. Так же по Дамаскину философ должен быть вовлечен в политику, так как политика – это дело самых разумных людей. Не стоит забывать однако, что вследствие более широкого контекста эпохи становления христианства в философии Дамаскина преобладала богословская проблематика.

2.2. Мироззрение

Если же говорить не о персоналиях, а о более широких мироззренческих идеях этого времени, то стоит отметить, что, в первую очередь, для людей периода X-XI мир представлял собой законченное целое. В силу своей конечности мир легко измеряется. Также мир конечен и в метафизическом смысле. Мир имеет начало и конец, так как в какой-то момент наступит конец света. В связи с этим встаёт вопрос спасения, заставляющий каждого задуматься о том, достаточно ли он работал, чтобы быть спасённым, когда наступит второе пришествие.

Такие идеи и представления, пропитанные религиозным пониманием мира, приводили, в том числе, к отсутствию как такового авторской установки, направленной на индивидуальное творчество мыслителя или писателя. В ситуации, когда конечным источником всяких знаний является Священное писание, задача любого автора состоит только в том, чтобы транслировать содержащиеся в Писании нѐм смыслы. Установка на творчество, источник которого субъективность, появляется значительно позже.

2.3. "Слово о законе и благодати" Илариона

Одним из самых важных сочинений этого времени является, бесспорно, «Слово о законе и благодати»[8] митрополита Илариона, составленное, предположительно, 1037-1050 годы. Полное название этого сочинения звучит следующим образом: «О Законе, через Моисея данном, и о Благодати и Истине через Иисуса Христа явленной, и как Закон отошел, (а) Благодать и Истина всю землю наполнили, и вера на все народы распространилась, и до нашего народа русского (дошла). И похвала князю нашему Владимиру, которым мы крещены были. И молитва к Богу от всей земли нашей» Этот текст, во-многом полемически, зачастую таковым не воспринимается, так как тексты оппонентов Илариона до нас, к сожалению, не дошли. По структуре это сочинение напоминает своеобразное рассуждение о вещах божественных и человеческих через образы и знакомые ситуации.

Послание Илариона строится на классических риторических приемах, основным из которых является выстраивание серии контрастных оппозиций, шаг за шагом доказывающих соответствующие исторические и историософские выводы Илариона. В числе этих оппозиций такие противопоставления, как закон/благодать, Ветхий Завет/Новый Завет, Мария/Исаак, Огарь/Сарра.

Сюжет произведения заключается в том, что жена Авраама Сарра была бесплодна, и позволила мужу родить сына Измаила от рабыни Огарь. Позже Сарра смогла сама родить Аврааму сына, наречѐнного Исааком.

Эти перипетии, тем не менее, остаются непрозрачны, если мы забываем о метафоричности и аллегоричности философского языка того времени. Ведь, как показывает Иларион, первый сын родился раньше, но остаѐтся рабом, так как рожден рабыней. Исаак же свободный, так как рожден Саррой. И в ситуации, когда Ветхий завет, как более старый, олицетворяется Измаилом, а Новый завет, более близкий к нам по времени, изображается Исааком, мы

понимаем, что именно Новый завет является более важной частью Писания. И мы как люди новой эпохи должны смотреть на все происходящее не в контексте Ветхого Завета, а в контексте Нового Завета.

Второй очень важный момент, подчеркиваемый в тексте «Слова» заключается в том, что Христова благодать настолько значительна, что спасает всех людей, принявших святое крещение, независимо от того, когда это произошло. Одного факта крещения достаточно для спасения. Этот вывод крайне важен и политически и идеологически нагружен, так как позволяет обосновать причастность и право русского народа на христианскую веру, к которой он присоединился достаточно поздно.

Вера распространилась по всей земле и дошла до русского народа. И задача «Слова», таким образом, заключается в том, чтобы дать понять, что мы тоже причастны к глобальной истории. Чувство сопричастности к большим делам должно нас вдохновлять. Поэтому «Слово» соответствует второму из приведённых Дамаскином толкований философии, согласно которому философия есть познание божественных и человеческих вещей.

Параграф 2.4 "Изборник 1073/1076", "Повесть временных лет" и басни Кирилла Туровского

Ещё одним важным источником этого периода «Изборник 1073/76»[5]. Источник для него послужил болгарский текст, пришедший из Византии, содержащий сборник разнообразных наставлений. Его структура позволяет нам понять статус, который имела в тот период философия, которой была посвящена значительная часть текста. В нем воспроизводятся разделы философии по Аристотелю: метафизика, физика, учение о категориях, а также вводится философский словарь. Вывод, который здесь необходимо сделать, заключается в том, что создание книг в то время – медленный и очень дорогой процесс. Поэтому Изборник показывает, что философия имела высокий статус для людей того времени.

Ещё одним значимым источником, является «Повесть временных лет» (1113)[9] дошедшая до нас по многочисленным поздним спискам. Нас интересует момент, где к Князю Владимиру приходят миссионеры (булгары, немцы, хазары, православные греки и жидовские) и склоняют его каждый к своей вере. Здесь появляется греческий проповедник, который даёт изложение священной истории, называемое «речь философа». Не желая склоняться перед властью папы, отрицая обрезание, отвергая религию народа без своего государства Владимир наконец выслушивает краткое наставление в вере, рассказы грека про Новый Завет и Страшный суд, вселивший во Владимира праведный ужас и желание спасения.

Ещё одним интересным мыслителем периода XII века является Кирилл Туровский и его «Притча о человеческой душе и теле»[10]. Это произведение представляет из себя нравственное поучение в иносказательной форме и требует своеобразного толкования, владения техникой сравнения и извлечения подразумеваемого смысла. И только в этом случае, не просто механически воспроизводя, а с рассуждением вчитавшись, человек должен изменить свое поведение и приобщиться к добродетелям. Зачем же иначе вовсе нужно было бы читать?

3. Русская философия после Татаро-Монгольского ига

3.1. Книгопечатание и переводы

Однако вследствие кризиса российской государственности и культуры в последующие века, связанного в первую очередь с татаро-монгольским нашествием, сложно говорить о какой-то традиции русской философии, или её серьезном развитии на протяжении XIII-XIV веков.

Период своеобразного возрождения начинается для нее лишь в так называемый Московский период книжного издательства, приведший к резкому возрастанию переводной литературы. В этот период в целом возрастало количество переводной литературы, переводов таких произведений, как, например, «Шестоднев», «Пчела». Также большую роль сыграла ересь жидовствующих, которая представляла из себя довольно сильное движение интеллектуальных элит того времени, ведших свое летоисчисление и распротранявших свои переводы важных для них текстов, таких как «Шестокрыл», «О сфере» и «Тайна тайн» Псевдоаристотеля.

Особо значимые для русской мысли фигуры в этом контексте можно выделить уже только в XVI веке. Это, с одной стороны, старец Филофей и, с другой стороны, монах Максим Грек.

3.2. Старец Филофей и Максим Грек

Филофей жил в первую половину XVI века и являлся монахом Псковско-Елизаровского монастыря. В числе его сочинений, например, ответ астроному Штоффлеру на его «Альманах» 1522г., предсказывавший астрологическими методами потом в 1524г. Однако Филофей широко известен в истории российской мысли прежде всего его концепцией «Москва – третий Рим». Действительно, в своем сочинении «О неблагоприятных днях и часах»[11] Филофей заявляет, что «два Рима пали, а третий стоит, а четвертому не бывать». Обоснованием своеобразной линией истории, несущей светоч христианства от Рима через Константинополь в Москву является очевидная греховность и Рима и Царьграда, павших за свои пороки, а также еретичность католиков. Эта позиция и в самом деле достаточно сильно влияла на протяжении многих веков на самосознание русской нации, рассматривавшей себя как прямую наследницу, правопреемницу и веропреемницу Рима, а затем и Константинополя.

Максим Грек, носивший в миру имя Михаил Приволис, также сыграл немалую роль в развитии русской философской мысли. Максим Грек родился в Греции, городе Арте, около 1470г., путешествовал по Италии, Европе, был знаком с ключевыми фигурами Ренессанса, такими как Фичино, Полициано, Савонарола, знакомится с племянником Мирандолы.

В 1516 же году он приглашен в Россию для перевода Толковой Псалтири, после чего попадает в заточение как слишком ценный кадр для русского двора.

Максим Грек собирает кружок образованных людей, присоединяется к нестяжателям и в 1525г осуждается в ереси.

Будучи учеником итальянских гуманистов, а также активным слушателем проповедей Савонаролы, он рьяно продвигает идеи аскезы, монашеского смирения, осуждает пороки, особенно гордыню и жажду богатств. В этом качестве он представляет из себя очень яркого мыслителя, верного своим идеалам, а его сочинение «Послание к фортуне»[7] достойно пера лучших итальянских мастеров его времени.

3.3. Юрий Крижанич

В XVII, последнем из тех, которые будут рассмотрены в данном исследовании, самой заметной фигурой является Юрий Крижанич, хорватский богослов, философ и публицист, посвятивший всю жизнь борьбе за объединение и процветание всех славянских народов. Одним из его проектов было, например, создание одного единого языка для всех славянских этносов.

Самым интересным его произведением является сочинение «Политика»[6]. В этом тексте Крижанич последовательно доказывает важность и ценность политики, выступающей как

предельная цель любого уважающего себя человека. С его точки зрения, если человек, пройдя последовательные ступени изучения логики, диалектики и метафизики так и не взялся за политику, то иначе как «недоучкой» такого человека назвать нельзя.

Однако политика требует изрядной доли мудрости, а именно мудрости политической, складывающейся как из теорий разума, так и из практик руки, И в этой системе знаний политика является ничем иным, как королевской мудростью, основывающейся на двух принципах. Во-первых, необходимо познать себя. Во-вторых, нельзя верить чужестранцам. Принцип познания себя, который для политика представляет задачу познания своей страны и народа, требует внимательного изучения богатства полей, жития, устройства быта, сильных и слабых сторон, законов и обычаев страны. И в таком случае народу действительно удастся познать себя через политика.

В то же время, в ситуации, когда, как Крижанич указывает в разделе «О немецком злословии», иностранцы изображают Русь в невыгодном свете, необходимо целенаправленное создание позитивного образа, позитивной мифологии русского государства, способной противопоставить себя неадекватным отрицательным предрассудкам, а также побороть в русских людях «чужебесие» как поклонение перед всем иностранным.

Заключение

Таким образом, история становления русской философии в XI-XVII демонстрирует крайне неравномерное развитие, сложные и запутанные исторические траектории и пути. Однако несмотря на всё это, русская философия данного периода полна интересных и оригинальных идей, заложивших фундамент для последующего развития и плодотворной эволюции русской философии в частности, и русской мысли вообще.

Литература:

1. Архимандрит Гавриил Русская философия. М.: Изд-во РГГУ. 2005.
2. Грек М. Послание о фортуне // Литература Древней Руси: хрестоматия М.: Высшая школа. 1990.
3. Дамаскин И. Источник знания М.: Индрик. – 2002.
4. Зеньковский, В. История русской философии: В 2-х т. Париж. 1948.
5. Изборник С. 1073 года. Факсимильное издание М.: Книга.
6. Крижанич Ю. Политика М.: Новый свет. 1997.
7. Максим Грек. Сочинения. Москва: Индрик, 2008. Т. 1.
8. Митрополит Иларион Слово о Законе и Благодати. М.: Институт русской цивилизации. 2011.
9. Повесть временных лет. – Vita Nova, 2012.
10. Туровский К. Притча о человеческой душе и теле // Памятники литературы Древней Руси: XII век. М.: Худож. лит. 1980.
11. Филофей Послание о неблагоприятных днях и часах // Русская философская мысль XI-XVII вв. 2002. №. 1.
12. Шпет Г. Очерк развития русской философии. Часть 1-2 М.: Российская политическая энциклопедия 2008-2009.

АРХИТЕКТУРА СТАЛИНСКОГО АМПИРА В КУЛЬТУРНОМ ЛАНДШАФТЕ СЕВЕРНЫХ ГОРОДОВ

THE ARCHITECTURE OF THE STALINIST EMPIRE IN THE CULTURAL LANDSCAPE OF NORTHERN CITIES

Авторы: Багирова Алёна Руслановна, Набоков Алексей Алексеевич

Аннотация: в статье рассмотрена роль архитектурного неоклассицизма в развитии культурного ландшафта городов Севера России. Кинотеатры рассматриваются с точки зрения воплощения политических идей общества путем организации общественного пространства. Культурный ландшафт не только отражает советскую действительность, но и формирует стилевые особенности, которые характерны не только для русского Севера, но и для страны в целом

Ключевые слова: ампир, городское пространство, культурный ландшафт, пропаганда, культурные учреждения, архитектура

Annotation: the article considers the role of architectural Neoclassicism in the development of the cultural landscape of cities in the North of Russia. Cinemas are considered from the point of view of embodiment of political ideas of society by the organization of public space. The cultural landscape not only reflects the Soviet reality, but also forms stylistic features that are characteristic not only for the Russian North, but also for the country as a whole

Keywords: Empire, urban space, cultural landscape, propaganda, cultural institutions, architecture

В социокультурное пространство современного города вписывается понятие «сталинского ампира». В советский период идеологическая концепция о направляющей роли правящей партии воплощалась посредством технологий пропаганды и агитации. Городское пространство рассматривалось как способ влияния на население, соответственно, оно использовалось как площадка для пропаганды основных идеологических установок советского государства. В данном контексте, интересна попытка взаимосвязи культуры и идеологии, которая по нашему мнению наиболее полно отразилась в архитектурном облике.

Проблема становления архитектурного наследия является одной из основных проблем теории и практики советской архитектуры. Эта проблема диктует новый этап в истории искусства. В 1930-х руководство страны выбрало курс на «неоклассические» образцы как единственно верные и понятные советскому человеку [4, с.25]. Черты большого стиля стали частью городской среды не только крупных городов, но и провинциальных.

Конструктивизм, как архитектурное течение перестал соответствовать экономической и политической ситуации 1930-х годов, поскольку, транслировал идеи равенства и демократии. Необходим был курс на прославление сильной власти.

С момента создания «Союза архитекторов» сталинский ампир стал главным архитектурным стилем. Особая культурная миссия СССР заключалась в самопрезентации. Это выражалось в композиционных принципах неоклассицизма: иерархичности, монументальности, парадности, декоративности. На уровне деталей: ордерные системы, декор с военной и государственной

символикой [2, с. 29].

С появлением узкоспециализированных журналов внимание общественности приковано к переменам в градостроительстве. С 1933 по 1992 гг. издается журнал «Архитектура СССР», где прославлялся существующий строй. Архитектура была призвана направлять строителей коммунизма к великим свершениям.

Городское пространство видоизменяется за счет глобальной перепланировки, расширение площадей, постройки зданий совершенно нового масштаба и типа. «Трудовой подъем масс и наличие бесплатной рабочей силы, как своих политических заключенных, так и немецких военнопленных стали важными факторами громадного промышленного строительства, развернувшегося по всей стране»[1, с 440]. Ситуация в провинции – достаточно яркое отражение тенденций в сфере архитектуры, которые сложились в стране в целом.

Идейно-воспитательная работа среди различных категорий населения была так же реализована через посещение культурно-массовых, просветительных мероприятий. В качестве культурных доминант в городе выступили клубы, дворцы культуры, профсоюзы, кинотеатры. Необходимо отметить, что учреждения культуры транслировали морально-этические нормы, общественные правила. Были в своем роде регулятором развития общественно-культурной жизни. Кроме архитектурного облика, важно было донести идеи через своеобразные образы и ориентиры. Таковыми выступили названия культурных учреждений. Они доносят до нас представления о нормах и системе ценностей, они формируют представления об исторических событиях и людях, которые в них участвовали. Названия объектов имеют высокую степень воспроизводимости в культурном пространстве города и отражают, прежде всего, смену политической ориентации властей.

Названия кинотеатров, как и многих других городских объектов, соотносятся с культурной политикой государства – совокупностью принципов и норм, которыми руководствуется государство в своей деятельности по сохранению, развитию и распространению культуры.

В названиях кинотеатров отражена, прежде всего, история страны. Они связаны с общественно – политическими событиями, традициями и культурой общества. Смена их наименований демонстрирует изменения политических и культурных приоритетов в стране.

Анализируя факторы, с которыми могут быть связаны названия кинотеатров, как части городских учреждений, можно дать следующую классификацию: 1. Природные и климатические особенности региона («Арктика»); 2. Названия населенных пунктов («Новороссийск»); 3. Периоды жизни человека («Юность», «Молодежный»); 4. Проявление национальной идентичности, любви к Родине («Россия», «Русь»); 5. Исторические события или связанные с ними аспекты («Октябрь», «Космос»); 6. Развлечение, досуг, проявление чувств и эмоций («Встреча», «Мечта»).

В советское время киноискусство становится орудием пропаганды новой идеологии. Кроме того, архитектурный облик и наименования кинотеатров в советский период были призваны увековечить важные исторические события из истории СССР и достижения советского народа. Так, в послевоенное десятилетия названия кинотеатров были связаны с победой в Великой Отечественной войне («Мир», «Победа», «Звезда»), а в 1960 – 1970 гг. названия отсылали к покорению космоса. После полета Юрия Алексеевича Гагарина в стране повсеместно появились кинотеатры «Высота», «Полет», «Сатурн».

Также в названиях кинотеатров может присутствовать региональный компонент. Исследователи Т.В. Петрова и Н. А. Петрова объясняют наличие регионального компонента в

урбанонимах «желанием обозначить принадлежность родному краю, связь с малой родиной» [З, с. 1222]. Можно привести следующие примеры регионального компонента в названиях кинотеатров нашей страны: «Север» (г. Архангельск), «Бородино» (г. Москва), «Северное сияние» (г. Мурманск), «Аврора» (г. Санкт – Петербург).

Таким образом, советская архитектура послевоенных десятилетий, как и другие виды искусства, отражают в своих образах советскую действительность.

Использованная литература:

1. Зиновьева О. А. Концепция рая в архитектуре сталинской Москвы: мечта или пропаганда // Сборник статей по искусствоведению, философии. Истории. МГУ им. М.В. Ломоносова. Факультет искусств. — Издательство Московского университета, 2012. — С. 440
2. Иовлева Елена Валентиновна Композиционные особенности архитектуры советского неоклассицизма(на примере Свердловска) // Академический вестник УралНИИпроект РААСН. 2015. №1. С. 29.
3. Петрова Т.В., Петрова Н.А. Функционирование региональных урбанонимов г. Архангельска // Развитие Северо – Арктического региона: проблемы и решения: материалы научной конференции профессорско – преподавательского состава, научных сотрудников и аспирантов Северного (Арктического) федерального университета им. М.В. Ломоносова. – Архангельск: Северный (Арктический) федеральный университет им. М.В. Ломоносова. – 2016. С.1222.
4. Петухов Владимир Владимирович, Грибова Татьяна Николаевна «Сталинский амфир» в архитектурном облике города Находка // Территория новых возможностей. 2015. №3 (30). С.25.

ГАСТРОНОМИЧЕСКИЕ ПРИСТРАСТИЯ ЛЮДОВИКА XIV И ОСОБЕННОСТИ ВЕРСАЛЬСКОЙ КУХНИ

Авторы: Сердов Дмитрий Юрьевич

Аннотация: *Сегодня интерес к личности и эпохе Людовика XIV все больше привлекают не экономические и даже не политические успехи, а повседневная жизнь «Короля-Солнце». Целью данной статьи является рассмотрение кулинарных особенностей версальской кухни XVII в. Исходя из источников личного происхождения, а также законодательных актов, описаны рацион и условия питания, как короля, так и придворных.*

Ключевые слова: *повседневность, гастрономия, Версаль, дворянство, Людовик XIV.*

Немаловажной частью дня во дворе считалось время, когда король садился за стол обедать. Людовик XIV во многом следуя традициям своих предков, продолжал зрелищный церемониал трапезы. Уже в Лувре к обедам и ужинам королей допускалась любопытствующая публика. При Генрихе III, в 1585 году, эта церемония была описана в «Общем установлении» под заголовком «Порядок, устанавливаемый по королевской воле при дворе, как в ведомстве часов, так и касательно воздаваемых ему почестей и обслуживания за столом». В свою очередь, Людовик XIV сделал данный жест обязательным для всего двора и следовал ему до последнего дня жизни. Более того, на серьезность такого церемониала указывает официальный указ короля от 14 апреля 1665 года, по которому были расписаны процедура трапезы и даже роль каждого участника в ней [6, с. 315]. По указу этикет предусматривал несколько типов трапезы: «большая сервировка», накрываемая чаще всего вечером, и «малая сервировка», накрываемая в полдень; сами названия появились не ранее 1692 года. В зависимости от обстоятельств «большая сервировка» могла быть «обычной большой сервировкой», когда трапеза проходила в узком семейном кругу, с королевой или без нее, или «большой сервировкой для всей королевской семьи», когда праздновались свадьбы, или же «большой церемониальной сервировкой» для праздничных дней. Однако как бы то не звучало парадоксально, но масштабные праздники в Версале случались не столь часто. Французский двор, в отличие от других европейских дворов, не праздновал ни дни рождения короля и членов его семьи, ни другие семейные праздники. Только свадьбы принцев были поводом к большим пиршествам, проходившим в соответствии с протоколом «большой сервировки», но с еще большим размахом. Принцессы и принцы крови допускались к королевскому столу. Столы устанавливались либо в передней покоев королевы, как, например, во время свадьбы герцога Шартрского в 1692 году, либо в передней покоев короля, где праздновалась свадьба герцога Бургундского в 1697 году [2, с. 218].

Что же касается Версальской кухни, то её часто именуют «новым гастрономическим искусством». Развитию подобного искусства способствовали личные пристрастия Людовика XIV. Придворные, историографы, писатели, французские и иностранные путешественники, хроникеры и врачи единодушны: все они свидетельствуют, что король был большой любитель поесть. Аппетит короля за столом удивлял даже принцессу Пфальцскую, повидавшую немало людей с хорошим аппетитом: «Я видела, как король ест, а это часто означало: четыре полные тарелки разного супа, целый фазан, куропатка, большая тарелка салата, два больших куса ветчины, барашек с чесноком в собственном соку, тарелка печенья, а потом еще фрукты и яйца вкрутую» [4, с. 78]. Еще один известный мемуарист герцог де Сен-Симон и вовсе считал прожорливость чертой, присущей всем Бурбонам [7, с. 132].

Обычная трапеза Людовика XIV состояла из более чем тридцати различных блюд: король мог выбирать из двух больших и четырех малых супов, двух средних и шести малых антре, двух больших и двух малых блюд жаркого, двух или четырех салатов, двух больших, двух средних и двух малых антреме. При «большой сервировке» его десерт состоял из двух больших чаш со свежими фруктами, двух блюд с разнообразными сухими конфитюрами, четырех компотов, а также жидких конфитюров и печенья. При «малой сервировке» король довольствовался двумя небольшими блюдами свежих фруктов, сухими конфитюрами и четырьмя компотами или жидкими конфитюрами. Нет сомнения, что, несмотря на весь свой монарший аппетит, Людовик XIV ко многому и не притрагивался [5, с. 50].

Для дворянства отдельных гастрономических изысков не производилось. Опять же, исходя из придворного этикета нам известно, что король питался отдельно и вообще, не был любителем разделять трапезу с кем-либо за исключением своего брата герцога Орлеанского. Стоит сказать, что отдельно отведенных мест для питания не было. Дворянство питалось, как правило в своих комнатах, либо в салонах. Известно и то, что в Версале питались хорошо все, в том числе и слуги низших рангов. Несъеденные блюда с королевского стола передавались в распоряжение старшего слуги столового ведомства, который отправлял их обратно в буфетную или подавал к столу старших слуг из дворян. Воровство при дворе было неприемлемо и сильно выводило короля из себя.

В современном обществе, как и несколько столетий назад Франция ассоциируется в первую очередь с виноделием. Ведь даже после развала Римской империи в V веке, и исламизации её осколков, виноделие приходит в упадок почти везде в Средиземноморье, кроме Галлии. Здесь, в будущей Франции, даже в средние века не обрывалась связь между виноделием и христианством, уже начиная с VI века виноградники культивировались средневековым монашеством, а монастыри становились своего рода оплотом винодельческой традиции, что приносило им прибыль, а также обеспечивало постоянный запас вина, символа крови Иисуса Христа, для пиршеств по случаю различных праздников, религиозных служб, а также приема важных гостей, паломников. С того времени к виноделию приобщаются не только церковь и феодальная аристократия, но и короли. Именно при Людовике XIV продолжает развиваться технология виноделия. Ярким примером может служить сооружение Лангедокского канала, который несомненно стал новым и главным коммерческим судоходным путем Нового времени [1]. Не смотря на то, что в Версале вино пили ежедневно в любое время дня, сам король до двадцати одного года употреблял лишь воду.

Таким образом, подводя итоги мы можем утверждать, что Версальская кухня и по сей день продолжает удивлять своими масштабами. Кухня, сотворенная «по образу и подобию замка и садов: лоснящаяся от масла и нашпигованная академизмом», по выражению Жан-Робера Питта, она была образцом для подражания и предметом соперничества между поварами и дворецкими аристократических домов [3, с. 208]. Такая концепция кухни предполагала совершенство, при котором каждая деталь рассматривалась как важная составляющая гигантской постановки. Каждый день Людовика XIV был распisan заранее и все его участники играли определённую роль, которую обязывались исполнить. Это лишь в очередной раз демонстрирует отменный механизм управления дворянством.

Список литературы:

1. Les vins du Midi rouge à la conquête du monde // [telerama.fr](https://www.telerama.fr/monde/les-vins-du-midi-rouge-a-la-conquete-du-monde,71519.php). [Электронный ресурс] URL: <https://www.telerama.fr/monde/les-vins-du-midi-rouge-a-la-conquete-du-monde,71519.php> (Дата обращения: 09.12.2019)

2. *Memoirs of the Court of Louis XIV and of the Regency* . - Boston.: L.C. Page and Company, 1899. - P. 560
3. Pitte J.-R. *Gastronomie française. Histoire et géographie d'une passion*. - Paris.: Fayard, 1991. - P. 264
4. *The Correspondence of Madame, Princess Palatine, Mother of the Regent; of Marie-Adélaïde De Savoie, Duchesse De Bourgogne; And of Madame De Maintenon, in Relation to Saint-Cyr*. - Boston.: Hardy, Pratt & Company, 1899. - P. 323.
5. Ленотр Жорж. *Повседневная жизнь Версаля при королях*. - М.: Молодая гвардия, 2003 г. - 274 с.
6. Мишель Доминика. *Ватель и рождение гастрономии. С приложением рецептов эпохи Людовика XIV, адаптированных Патриком Рамбуром*. - М.: Новое литературное обозрение, 2002. - 419 с.
7. *Полные и доподлинные воспоминания герцога де Сен-Симона о веке Людовика XIV и Регентстве*. - М.: Прогресс, 1991. - 313 с.

Культурология

МЕЖСЕМИОТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ ПОВЕДЕНИЯ ГОСПИТАЛЬНОСТИ В ПАРАДИГМЕ СЕВЕРО-КАВКАЗСКОГО МЕНТАЛЬНОСТИ

INTERSEMIOTIC ASPECT OF HOSPITALITY BEHAVIOUR IN THE PARADIGM OF THE NORTH CAUCASIAN MENTALITY

Авторы: *Лаптев Александр Евгеньевич, Щербинина Ольга Викторовна*

Аннотация: *В статье рассматривается совокупность культурных ценностей, существующих на Северном Кавказе. Особое внимание уделено анализу правил столового этикета сквозь призму северокавказского менталитета.*

Ключевые слова: *Северный Кавказ, настольный этикет, менталитет, культурная целостность*

Annotation: *The article considers the totality of cultural values existing in the North Caucasus. Special attention is paid to the analysis of the rules of table etiquette through the prism of the North Caucasian mentality.*

Keywords: *North Caucasus, table etiquette, mentality, cultural integrity.*

Table etiquette is one of the important aspects of the culture of any society. Etiquette is the established order of conduct in any environment, in certain conditions. [2, с. 738]

In this article we will look at the rules of conduct at the table adopted in the North Caucasus. The Caucasus is situated between the poles of the Eurasian continent, the Far West and the Far East, where two radically different systems of values have emerged in the course of the historical interaction between man and nature, which represent the basis of man's knowledge of the world and of him.

In the Caucasus, there are different religions, languages and peoples with different cultures in the same cultural space. We can identify similarities or commonalities in each of them. Although there are local features in each part of the region, we can see that they share a certain set of similarities. In this regard, we can talk about a special North Caucasian culture of behavior. [3, с. 187]

As the organization of society improves, so does the behavioral regulation. Specific prescriptions regarding behavior in various situations (including everyday ones) are formed, a ceremony of the most significant social events is formed, and a behavioral order reflecting the life of a certain social group appears. [1, с. 64]

In the historically established system of values of the peoples of the North Caucasus, scientists identify four main ones:

- Military style;

- Hospitality;
- The cult of seniority;
- Family relations.

Any life situation is the communication of people with different social statuses, according to which the norms of etiquette prescribe them a characteristic type of behavior. The diversity of social statuses in certain situations is subject to some regularity. It can be described by the simplest model having a common feature, which can be figuratively represented by the formula "domination - submission". There are several types of subordination that are important for the inhabitants of the North Caucasus:

- Dominance is subordination;
- In front of the back;
- The man is a woman;
- Older - younger;
- Noble - simple;
- Strangers - their own;
- The guest is the master. [3, c. 124]

Despite the conventionality of this scheme, it reflects the general principles of etiquette behavior. For example, when meeting two men, the youngest in age or social status should be the first to welcome (the opposition "older - younger"). In the rites of hospitality, the guest has etiquette privileges before the host regardless of age and status ("guest is host"). [3, c. 128]

They were mainly formed in the conditions of traditional society, although they still serve as the basis of cultural and mental identity at present. The values of the mountaineers were embodied in different spiritual values: morals, ethics, and morals.

There are two kinds of feasts in the North Caucasus: festive and every day. An ordinary feast is a feast where family members, close relatives and neighbors gather, and is a simplified version of etiquette, which is held in an apartment building or in the yard. A solemn feast is arranged for an important occasion: the arrival of an honored guest, several guests from afar, a significant event for the family or the village. A large number of people take part in the event. It is preceded by serious preparation, and it takes place in accordance with many rules and traditions.

A table is a process involving a strict hierarchy of participants. All participants are divided into two categories: "guests" and "not guests". Guests are those who come from afar, not guests - all relatives of the host and his closest neighbors, and sometimes all residents of the village. Everyone who belongs to the category of "guests" enjoys privileges, unlike "their own". This is what defines their roles.

Before meals, all guests perform the ritual of washing their hands: young men pour water into their hands from jugs. According to etiquette, it should be done with the right hand and right in the center of the pelvis. The towel should be served freely on both hands, and the right one should be given out a little forward. In the past, girls from the host's family used to soap their feet to the guests of

honors.

The traditional North Caucasian feast, according to customs, should be held without quarrels, sudden movements, loud laughter and drunkenness. In any case, you can't get drunk at a North Caucasian feast - in this case a person will be politely taken out of the table, but it will be considered a disgrace. He who drinks a lot will always be silently condemned by those present. One should not drink without toasts.

It is forbidden to stand arbitrarily from the table or sit in someone else's place during meals. [3, с. 132-146]

Список используемой литературы:

1. Байбуркин А.К., Топорков А.Л. У истоков этикета. – М.: Пресса, 1990. – 123 с.
2. Лопатин В.В., Лопатина Л.Е. Русский толковый словарь. – М.: Русский язык, 1998. – 834с.
3. Ханаху Р.А. Традиционная культура Северного Кавказа: вызовы времени (социально-философский анализ). – Ростов-на-Дону: 2001. – 192 с.

Маркетинг

ИНТЕРНЕТ-ТЕХНОЛОГИИ В МАРКЕТИНГЕ КАК ОСНОВА УПРАВЛЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬЮ ОРГАНИЗАЦИЙ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ.

Авторы: Капустин Алексей Михайлович

Аннотация: В данной статье рассматриваются основные проблемы управления конкурентоспособностью в организациях розничной торговли. Представлены примеры того, как интернет-технологии влияют на повышение заинтересованности среди потребителей и укрепление позиций организации на рынке товаров или услуг. Рассмотрены основные технологии проведения маркетинговых инструментов в сети интернет. Отражена актуальность применения интернет-технологий в современном мире. Выявлено влияние интернет-технологий маркетинга в управлении конкурентоспособностью организации розничной торговли.

Ключевые слова: управление, конкурентоспособность, маркетинг, организация, розничная торговля, маркетинговые инструменты, интернет-технологии, реклама.

Annotation: This article discusses the main problems of competitiveness management in retail organizations. Examples of how Internet technologies affect the increase of interest among consumers and strengthening the position of the organization in the market of goods or services are presented. The main technologies of marketing tools in the Internet are considered. The relevance of the use of Internet technologies in the modern world is reflected. Reveal the influence of Internet technologies of marketing in management of competitiveness of the organization in retail trade.

Keywords: management, competitiveness, marketing, organization, retail, marketing tools, internet-technology, advertising.

Вопрос необходимости использования интернет-технологий в маркетинге организаций становится одной из самых актуальных задач в современной системе торговли. Согласно статистическим данным, с каждым годом происходит постоянный рост количества пользователей сети интернет. Можно отметить, как современное общество плавно переходит из реальной жизни в виртуальную. Люди все дольше начинают проводить время на онлайн просторах «мировой паутины». Тенденция использования интернет технологий приводит к тому, что все большее количество людей используют интернет со всевозможных гаджетов, к примеру, со смартфона или планшета. Согласно этим данным, можно отметить, что создание уникальных интернет ресурсов с актуальными данными о продукции организации является актуальной задачей для любой организации занятой в торговле.

Рассмотрим понятия интернет-технологии и маркетинг. В современной экономике эти два понятия тесно связаны друг с другом, где под первым понимаются различные сервисы и технологии предоставления данных о реализуемой продукции, о ее преимуществах и свойствах, представляемые посредством выложенных данных в сети интернет. Под маркетингом организации подразумеваются мероприятия внутри организационного

управления, которые направлены на увеличение охвата потребителей компании, применяющей маркетинговые технологии, с целью дальнейшей реализации продукции или услуги фирмы на российском или мировом рынках.

Вопрос необходимости применения маркетинговых инструментов управления предпринимательской деятельности в современном мире является ключевым в планировании действий, направленных на работу с клиентом. Именно поэтому очень важно иметь современную платформу ведения бизнеса в обществе.

Одной из ключевых маркетинговых технологий, проводимых на просторах интернета, является реклама. Реклама – это технология, благодаря которой происходит распространение информации о реализуемой продукции для людей, целью рекламы является формирование или увеличение заинтересованности у потребителя покупать данный товар. Существует огромное количество различных типов рекламы в сети интернет. Следует выделить два популярных типа в настоящее время: маркетинг в социальных сетях и контекстная реклама. Подробно рассмотрим каждый вид. Под маркетингом в социальных сетях подразумевается ведение рекламной акции на сайтах, предназначенных для досуга общества. На данные сайты люди заходят с целью общения, развлечения и развития. Как правило на таких сайтах происходит большой охват аудитории, которой рассказывается о реализуемой продукции или услуге, предоставляемой организацией. Однако, просто выложить определенную информацию о товаре на данной платформе недостаточно, необходимо договориться с администрацией интернет-ресурса, с целью передачи информации о рекламируемом товаре на страницы других пользователей. Стоит отметить, что такой вид рекламы в интернете ориентирован на молодую аудиторию, так как мало людей зрелого возраста, в виду их небольшого количества на этих сайтах. На данный момент существует несколько популярных интернет-платформ для конкретного вида рекламы. Следует выделить три основные социальные сети, на которых происходит наивысший охват аудитории, сайты: «Вконтакте», «Instagram», «Одноклассники».

Самый популярный вид маркетинга в социальных сетях - таргетинговая реклама. Суть данного вида онлайн-рекламы заключается в том, что в ней используются средства поиска потенциального потребителя посредством заданных параметров. Данный вид рекламы предоставляется с помощью текстовых, медийных или мультимедийных объявлений и ориентирован на сопоставление предлагаемой продукции по конкретному параметру покупателя.

Параметры могут выделяться, как по полу покупателя, так и по его интересам, национальности, возрасту, уровню образования и дохода. При ведении технологии таргетинговой рекламы в маркетинге социальных сетей очень важно выделить свою целевую аудиторию, которой пригодится предлагаемая продукция или услуга организации розничной торговли. Чем точнее будут указаны параметры покупателя, тем выше шанс, что потребитель товара или услуги заинтересуется в приобретении. После корректного выбора аудитории, интернет-ресурс, на котором проводится рекламная политика будет показывать информацию только тем категориям людей, на которых ориентирована продукция или услуга.

Следующий тип рекламы в сети интернет – контекстная реклама. Данный вид рекламы наиболее сложен в построении, так как задействует огромное количество факторов. Суть данного типа рекламы заключается в том, что происходит отбор покупателя согласно проводимым им запросам в сети интернет. Существуют два основных интернет-ресурса в России, на которых организации розничной торговли проводят свои рекламные кампании: Яндекс.Директ и Google Ads. Контекстная реклама – тип интернет-рекламы, в котором происходит предоставление рекламного объявления основываясь на соответствии

продаваемой продукции запросам покупателя в данный момент. То-есть, когда потенциальный покупатель заходит на поисковую систему в сети интернет и в поисковой строке ищет определенный товар или услугу, происходит отбор сайтов, предоставляющих услугу. Однако поисковые системы созданы таким образом, что в первых списках показываются только популярные сайты, на которые заходят потенциальные покупатели. Исходя из этого создаются барьеры для небольших или только созданных организаций. Именно поэтому, для сохранения конкуренции в сети интернет, среди поисковых систем, была внедрена контекстная реклама. Ее сущность заключается в том, что при покупке организацией данного вида интернет-рекламы происходит перенос их ссылки на первые страницы поисковой системы, таким образом они находятся наряду с популярными сайтами, тем самым увеличивая узнаваемость своего предприятия и увеличивая объемы продаж. Особенностью данной рекламы является то, что рекламодатель платит только за совершенные переходы потенциальных покупателей по ссылке из данной поисковой системы на сайт организации, реализуемого товара или услуги.

В заключении следует отметить, что в современном мире необходимость внедрения интернет-технологий в маркетинге является основой управления конкурентоспособностью предприятий розничной торговли. Основными плюсами влияния данного типа маркетинга являются: мобильность приобретения товара или услуги, широкий охват аудитории, доступность информации о реализуемом товаре или услуге, легкость во взаимодействии с покупателем и тот факт, что для ведения такого рода деятельности достаточно иметь гаджет и доступ к сети интернет.

Список использованной литературы.

1. Курухова И.Ф., Алатырева М.В., Федорова Н.В. Интернет-технологии и маркетинг // Актуальные проблемы авиации и космонавтики. 2013. №9. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/internet-tehnologii-i-marketing> (дата обращения: 06.12.2019).
2. Ершов Вадим Евгеньевич Тенденции развития рекламной деятельности в социальных сетях // Вестник евразийской науки. 2015. №5 (30). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tendentsii-razvitiya-reklamnoy-deyatelnosti-v-sotsialnyh-setyah> (дата обращения: 06.12.2019).
3. Умавова Балаханум Тагировна, Нажмутдинова Саидат Абдулаевна Использование интернет – технологий в маркетинге туризма // Вопросы структуризации экономики. 2012. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ispolzovanie-internet-tehnologiy-v-marketinge-turizma> (дата обращения: 06.12.2019).
4. Дамир Х. Маркетинг в социальных сетях. Москва: Манн, Иванов и Фербер, 2013. – 136с.
5. Ансофф, И. Стратегический менеджмент. Классическое издание : пер. с англ. / И. Ансофф ; под ред. А. Н. Петрова. - СПб. : Питер, 2009. - 344 с.
6. Китаева Е.О. Интернет-маркетинг - инструмент бизнес-пространства Интернета // Вестник МГУП. 2011. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/internet-marketing-instrument-biznes-prostranstva-interneta> (дата обращения: 06.12.2019).

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ОМНИКАНАЛЬНОЙ И МУЛЬТИКАНАЛЬНОЙ МОДЕЛЕЙ КОММУНИКАЦИЙ

COMPARATIVE CHARACTERISTICS OF OMNICHANNEL AND MULTICHANNEL COMMUNICATION MODELS

Авторы: Борисов Александр Сергеевич

Аннотация: В статье рассматривается вопрос применения мультиканальной и омниканальной моделей коммуникации. Производится сравнение моделей на теоретическом и эмпирическом уровнях.

Ключевые слова: omnichannel, multichannel, communication model

Annotation: The article discusses the use of multichannel and omnichannel communication models. Models are compared at the theoretical and empirical levels.

Keywords: омниканальность, мультиканальность, модель коммуникации

В настоящее время происходит значительное расширение возможностей коммуникаций между потребителями и компаниями. Ещё до недавнего времени общение в интернете сводилось к формальным перепискам делового характера по электронной почте. С развитием технологий произошел значительный рост способов обмена информацией. Сейчас, наряду с привычными офлайн-каналами коммуникации, у компании появляется возможность общаться с потребителем при помощи многочисленных онлайн-каналов: социальные сети, интернет-реклама, мессенджеры и т.п. Обилие возможностей взаимодействия с потребителем актуализировало проблему рационального использования всех возможных каналов для построения единого, законченного пути потребителя от первого взаимодействия с компанией до совершения покупки товара или услуги. Описание и последующая интеграция процессов взаимодействия с потребителем на разных каналах коммуникации способны повысить лояльность к компании, а также увеличить прибыль. Так, например, компания Magestore [1], занимающаяся разработкой ПО для ритейла, представила данные, согласно которым 73% покупателей совершают покупки сразу через несколько каналов. А компания Simplicityindex утверждает, что около 64% покупателей готовы переплачивать, если процесс покупки является легким и понятным. [2]

В настоящее время, в целях более рационального использования каналов коммуникации компании переходят от мультиканальной к омниканальной модели. Принципиальные различия будут рассмотрены ниже.

Понятие **омниканальности** можно определить, как систему, объединяющую все каналы коммуникации, в целях сбора информации о контактах с потребителями, её обработки и последующего формирования персонализированного предложения. [3]

Понятие **мультиканальности** можно определить, как сочетание различных каналов коммуникации в целях предоставления потребителю выбора наиболее удобного для него способа взаимодействия с продавцом.

Основные отличия двух моделей будут представлены в таблице 1.

Таблица 1 - Сравнительная характеристика мультиканальной и омниканальной моделей

Критерий сравнения	Мультиканальная модель	Омниканальная модель
1. Взгляд на потребителя	Компанияцентризм	Клиентоцентризм
2. Возможность выбора	Выбор канала сводится к выбору из predetermined списка возможных каналов коммуникации	Дает возможность клиенту пользоваться каналами, которыми он хочет, и которые ему нравятся
3. Возможность продолжения коммуникации на разных стадиях пути покупателя	Подобная возможность отсутствует, так как каналы разрозненны.	Возможность начать общение и продолжить его на любой стадии принятия решения о покупке
4. Целостность каналов	Каналы являются полностью самостоятельными, и каждый из них модерируется по-отдельности	Каналы интегрированы в общую систему с общим управлением.
5. Пригодность данных для последующего анализа	Отсутствие связи между каналами приводит к получению «отрывков» от общей картины, что значительно усложняет анализ	Возможность получить целостную картину пути покупки, элементы которой могут быть проанализированы как в целом, так и по отдельности.

Источник: составлено автором

Обобщая данные таблицы 1, можно сделать вывод, что омниканальная модель имеет ряд преимуществ, а именно:

- системность, которая дает возможность компании более детально анализировать поведение покупателя на разных этапах покупки.
- гибкость - возможность удовлетворения потребностей покупателей на разных коммуникационных платформах;
- управляемость и контролируемость – взаимодействовать с целой системой легче, чем с каждым каналом по отдельности.

Проведем сравнительный анализ двух моделей на примере. На рисунке 1 показан путь, который совершает покупатель, прежде чем совершить покупку.



Рисунок 1 - Процесс выбора покупки в интернете

Источник: составлено автором

Из рисунка 1 можно видеть, что процесс покупки в интернете связан с поиском информации на различных сервисах. Т.е. прежде чем оформить заказ, потребитель будет просматривать различные источники информации, под влиянием которых впоследствии и будет сформировано окончательное мнение. Компании необходимо присутствовать на всех возможных каналах коммуникации с целью «захвата» потребителя и завлечения его на страницу с оформлением заказа. Список каналов коммуникации при этом будет индивидуален для каждой покупки.

Главная проблема, которую решает омниканальность – это создание «бесшовной» связи между каналами. Представим ситуацию, когда потребитель ищет дорогую покупку (в нашем примере – Петр ищет ноутбук), тогда его путь будет выглядеть примерно так. (см. рис. 2).

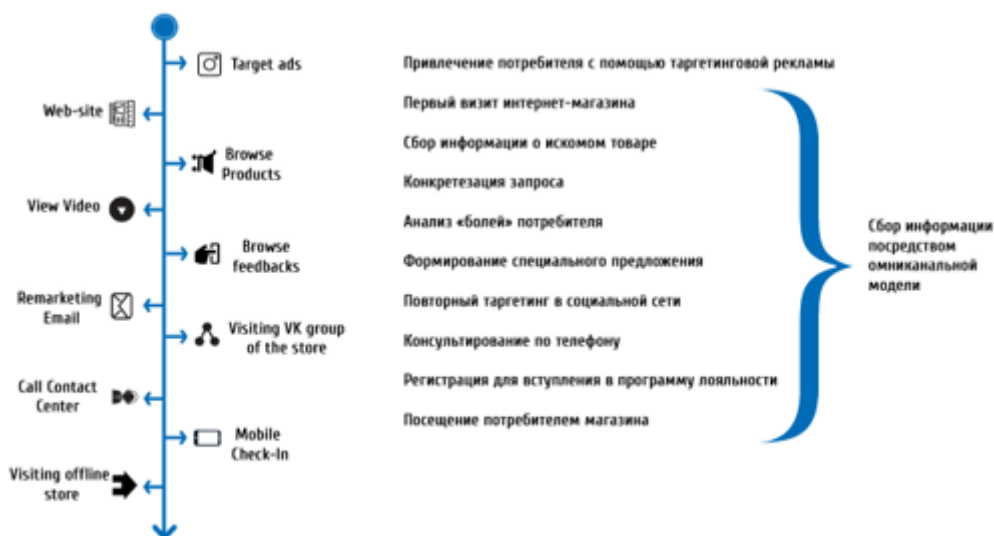


Рисунок 2 - Процесс сбора информации о потенциальном покупателе

Источник: составлено автором

Посмотрим на процесс выбора Петром ноутбука с точки зрения самого Петра, а также компаний использующий омниканальную и мультиканальную модели. (см. таблицу 2)

Таблица 2 – Сравнительная характеристика двух моделей на конкретном примере

Петр	Мультиканальная модель	Омниканальная модель
1. Переход по таргетинговой рекламе в интернет-магазин компании	Данный переход не отслеживается	Сайт регистрирует новую сессию клиента и начинает сбор информации, привязанной к его id
2. Просмотр представленных на сайте товаров	Данная информация не отслеживается	К уже зарегистрированной сессии добавляется информация о товарах, которыми интересуется Петр.
3. Просмотр видео на сайте интернет-магазина	Данная информация не отслеживается.	Сбор информации с целью конкретизации запросов.
4. Обзор отзывов о товарах данной категории	Данная информация не отслеживается.	Сбор информации с целью анализа «болей» и возможностей воздействия на потребителя.
5. Получение рекламного сообщения на e-mail (если пользователь оставил данные)	Письмо содержит общие сведения, может быть привязано только к потенциально интересующей Петра категории	Письмо будет содержать уникальное предложение, на основе уже собранной информации. В нем может быть сравнение двух моделей или рекомендация определенного товара.
6. Получение рекламного сообщения в социальной сети посредством таргетинга.	По-прежнему не конкретизированная в достаточной мере информация.	Конкретное предложение с целью напоминания пользователю о магазине.
7. Звонок в call-центр магазина	У оператора не будет информации о клиенте и его намерениях. Будет необходимо узнать всю информацию, которая на данный момент уже собрана в омниканальной системе.	Передача информации оператору колл-центра, например: чем интересовался Пётр; в каком ценовом сегменте; на что обращал внимание; чем интересовался ещё (товары-комплименты). Оператор сможет заранее подготовиться к ответам на вопросы и показать экспертность.
8. Регистрация в программе лояльности	Будет собрана запрашиваемая информация.	Будет собрана запрашиваемая информация.

9. Забор заказа в офлайн магазине	Не будет функционировать.	Передача информации продавцу-консультанту. Это позволит еще раз ответить на волнующие вопросы, а также предложить потенциально интересный товар.
-----------------------------------	---------------------------	--

Источник: составлено автором

Из таблицы 2 видно, что Петр использовал разные каналы коммуникации. Благодаря омниканальному подходу, все эти каналы были связаны между собой, что позволило достичь эмергентности. Т.е. полученный эффект воздействия от целостной системы стал выше, чем от использования ее элементов по отдельности. Подобный эффект не был бы достигнут, если бы связь между каналами коммуникации отсутствовала, как это происходило в мультиканальной модели, где при каждом обращении к потребителю необходимо было получать информацию заново (см. рис. 3).

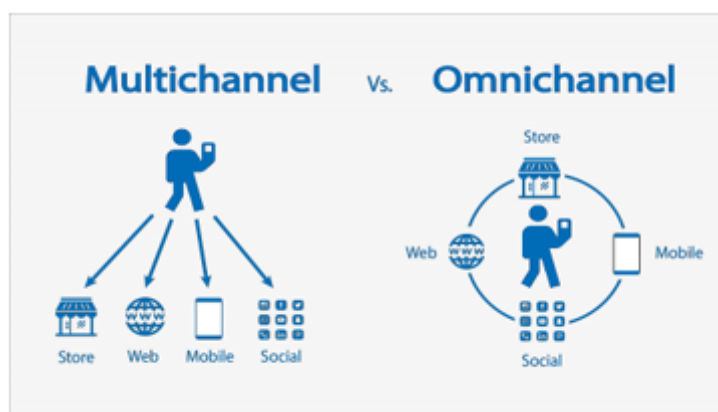


Рисунок 3 - Отличия между мультиканальной и омниканальной моделями

Источник: polus.media

В омниканальной системе же потребитель не замечал перемещения между различными платформами, что позволило избежать повторяющихся вопросов и разногласий между субъектами общения. Как результат, путь клиента с момента первого знакомства с интернет-магазином до совершения покупки получился целостным и законченным. Компания смогла провести клиента, предопределив его желания и направив его к нужной покупке. [5]

Таким образом, внедрение омниканальной модели может способствовать увеличению продаж и лояльности потребителей. Это происходит вследствие более персонализированного подхода к клиенту, а также «сглаженного» перехода между различными каналами коммуникации. Можно сказать, что клиент и продавец взаимодействуют в одной среде, как друзья. Омниканальная модель имеет ряд значительных преимуществ, которые обуславливают перспективность ее использования в будущем. Именно поэтому, проблема объединения каналов коммуникации все чаще рассматривается крупными компаниями и привлекает новые инвестиции.

Список литературы:

1. Официальный сайт компании Magestore. URL: <https://www.magestore.com/> (дата обращения 10.11.2019)

2. Официальный сайт компании Simplicityindex. URL: <http://simplicityindex.com/> (дата обращения 10.11.2019)
3. Е.М. Старин // Цифровая экономика: глобальные тренды и практика российского бизнеса. 2018.
4. Аакер Д.А. Создание сильных брендов. - 2003.
5. Kristen McCabe // Omnichannel Marketing: What it is, Why it Matters, and How to Execute it. - 12/06/2018.

АНАЛИЗ РЕФЕРЕНТНЫХ ГРУПП ПОТРЕБИТЕЛЕЙ С ПОМОЩЬЮ ИНСТРУМЕНТОВ CRM-СИСТЕМ

ANALYSIS OF REFERENCE GROUPS OF CONSUMERS BY USING CRM SYSTEM INSTRUMENTS

Авторы: Кипрушина Жанна Анатольевна

Аннотация: Эта статья посвящена особенностям анализа референтных групп потребителей, который проводится при помощи инструментов CRM-систем. Проведено изучение необходимости анализа различных референтных групп. Рассмотрено преимущество использования CRM-систем на практике, их польза для бизнеса. Отличие CRM-систем от стандартных методов анализа поведения потребителей. Какие функции CRM-систем возможно использовать в малом, среднем или крупном бизнесе.

Ключевые слова: Анализ, референтная группа, потребитель, инструменты, CRM –система.

Annotation: This article is devoted to the features of the analysis of reference consumer groups, which are carried out using the tools of CRM-systems. A study was made of the need for analysis of various reference groups. The advantage of using CRM-systems in practice, their benefit for business, is considered. The difference between CRM-systems from standard methods of analysis of consumer behavior. What functions of CRM-systems can be used in small, medium or large business.

Keywords: Analysis, reference group, consumer, tools, CRM-system.

Значение референтных групп потребителей для итогового объема продаж

Термин «референтная группа» пришел в маркетинг из психологии. Так обозначаются потребители, чье мнение важно для широкого круга лиц. То есть клиент, делая выбор между той или иной продукцией, будет принимать решение на основании мнения референтной группы. С точки зрения социальной психологии существует бесчисленное множество типов референтных групп, но для маркетолога имеют значение только такие типы:

- членская группа – ближайшее окружение (коллеги, друзья, члены семьи или соседи);
- нежелательная группа – те, на кого потребитель не желает быть похожим, поэтому принимает решение кардинально противоположное мнению этих людей;
- группа устремления.

Фактически именно последняя категория интересна для реализации инструментов CRM-систем. Группа устремления – те люди, чье мнение значимо, а образ жизни является примером для подражания. Каждый потребитель в итоге хочет стать частью этой группы, для того чтобы самостоятельно диктовать правила жизни. [1]

Кроме того, референтные группы пользователей могут быть первичными или вторичными, а также классифицироваться по другим признакам. Фактически один и тот же человек одновременно является частью множества референтных групп, не всегда осознавая свою

причастность к тем или иным потребителям.

Не все покупки осуществляются на основе правил референтной группы. Так, приобретение продуктов питания, теплой одежды или наем строителей для утепления жилья – редко связан с мнением референтной группы. Учитывая, что потребитель желает защитить свою семью от холода и голода, такие приобретения будут вынужденными. Вместе с тем, выбор конкретного продавца теплых курток или строительной фирмы будет осуществляться именно под влиянием референтной группы. Для того чтобы предугадать решения потребителя, а также скорректировать их в выгодном для поставщика направлении и используется анализ, который можно произвести при помощи инструментов CRM-систем.

Использование CRM-систем в организации работы современных компаний.

С внедрением компьютеров на всех этапах производства и последующей реализации товаров, стало просто необходимым автоматизировать процесс общения между компанией и потребителем. Изначально процесс автоматизации включал в себя только создание документов в формате Excel, в котором компания в виде электронной таблицы сохраняла данные о клиентах: ФИО, контактные номера телефонов, интересующие их группы товаров. Даже сейчас небольшие компании продолжают использовать такой способ коммуникации с клиентом, хотя и очевидно, что он безнадежно устарел. [2]

CRM-система – нечто большее, чем просто архив данных. С помощью современных программ можно собирать, хранить и анализировать информацию обо всех клиентах, а также автоматизировать некоторые рабочие моменты. Например, такие системы могут заменить колл-центр или работу целого отдела, который ранее занимался подготовкой и рассылкой рекламы клиентам.

Основная особенность такого рода программного обеспечения – его динамичность. Современные предложения разработчиков позволяют выбрать специфичную CRM-систему для каждого вида бизнеса. Кроме того, такие системы обучаемы и могут подстраиваться под потребности предприятия. Каждая компания подбирает CRM-систему по своему усмотрению, исходя из основных ее функций:

1. Стратегическая цель. Именно с ее помощью проводится анализ референтных групп пользователей. Так, руководитель предприятия может выяснить, среди каких групп населения популярны его товары, как часто они возвращаются за новыми покупками. На основании полученных сведений разрабатывается стратегия предприятия на определенный период времени. В план компании включается не только список товаров, которые пользуются спросом, но и стратегия рекламы.
2. Оперативная, которая демонстрирует выжимку отношений между клиентом и компанией. Позволяет увидеть перечень взаимодействий с каждым покупателем, начиная от контактных данных и заканчивая перечнем и датой заказов. Еще такая функция позволяет автоматизировать часть товарооборота. Например, CRM-система может делать рассылку клиентам с настроенной периодичностью, отправляя при этом разные предложения для определенных референтных групп. Также автоматизируется процесс заказа путем создания ботов или автоматического заполнения части формы заявки от имени клиента.
3. Аналитическая функция – одна из важных в любой CRM-системе. Ее задача – сбор данных о потребителе, основываясь не только на их заказах в компании, но и других сведениях. Работа этих инструментов и основывается на данных о референтных группах потребителей. Например, сбор данных об интересах сотрудников одной фирмы или целой профессии. Результатом анализа являются соответствующие графики и диаграммы,

которые позволяют руководителю принять более взвешенные решения о планах и стратегиях компании.

4. Функция сотрудничества. Одно из преимуществ современных CRM-систем – возможность организации сотрудничества между поставщиками, производителями, дистрибьюторами и конечным потребителем.

В зависимости от выбранного программного обеспечения могут быть реализованы как одна, так и сразу все функции, за счет подключения дополнительных модулей. [3]

Как формируются данные о референтных группах в CRM-системах

Итак, при оформлении первого заказа или просто во время первичного контакта с клиентом создается его карточка (профиль). Там отмечается все то, что о нем известно – анкетные данные, контактный номер телефона или адрес почты, информация о товарах, которыми он интересовался или заказал. Профиль дополняется каждый раз, когда клиент заходит на сайт или оставляет заявку по телефону. Кроме того, программа способна собирать данные о потребителе без его ведома – из социальных сетей или путем анализа его запросов в поисковике. Все эти данные накапливаются в профиле клиента, доступа к ним он не имеет, даже не подозревая, что идет сбор такой информации. [4]

Настройщиком задаются параметры референтных групп, поведение которых планируется проанализировать. Самые частые группы:

- по социальному статусу;
- по уровню доходов;
- по уровню трат;
- по региону проживания.

На самом деле руководство компании самостоятельно определяет признаки, по которым желает определить отдельные референтные группы. Определив их, данные о каждом из этих клиентов обобщаются. Например, определяя вторичную референтную группу исходя из региона их проживания, система собирает данные о них, приводя к среднеарифметическим значениям. На выходе руководитель получает сведения об интересах этой группы, о покупках, которые они делают. На основе этого анализа и формируется рекламная политика, корректируется количество и виды продукции, которая поставляется на полки магазинов и т. д. Такой анализ позволяет значительно увеличить доходы компании, снизив траты, которые ранее были привычными для отдельной отрасли.

Отчетливо отследить пользу анализа референтных групп с использованием CRM-систем можно на основе деятельности пищевых предприятий. Для них более всего важны прогнозы спроса, поскольку в случае нереализации товара в определенный срок он будет утилизирован, а значит компания понесет убытки. Вместе с тем анализ поведения референтов будет полезен для любой компании, главное – правильно выбрать CRM-систему, а также программистов, которые смогут обучить ее правильным и необходимым функциям. [5]

Список литературы:

1. Шайдакова Н. В. Психологические особенности подростков, ориентированных на «демонстративное потребление»// В кн.: Экономическая психология в современном мире: материалы Международной научно-практической конференции 22-24 ноября 2012 года /

Отв. ред.: А. Лебедев. М.: Экон-Информ, 2012. С. 213-215.

2. Маркетинг по нотам: практический курс на российских примерах/ под ред. Л.А. Данченко. М.: Маркет ДС, 2008. С. 84-129.
3. Носова Н. С. Лояльность клиентов, или как удержать старых и привлечь новых клиентов, «Дашков и К», Москва, 2009 г., с.-192
4. Бодрийяр, Ж. Общество потребления. Его мифы и структуры. М.: Культурная революция; Республика, 2006.
5. Нелли Власова «Роман с клиентом. Привлечение, ухаживание и удержание», Эксмо-Пресс, 2008, с. -128

ПРАКТИЧЕСКОЕ ПРИМЕНЕНИЕ МАТЕМАТИЧЕСКОГО АППАРАТА ДЛЯ ВЫЯВЛЕНИЯ ПЕРСПЕКТИВНОГО ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО СЕГМЕНТА

PRACTICAL APPLICATION OF THE MATHEMATICAL DEVICE FOR IDENTIFYING A PERSPECTIVE CONSUMER SEGMENT

Авторы: Неуструева Анастасия Сергеевна, Петренко Юлия Вячеславовна

Аннотация: В современном маркетинге сегментирование рынка является одним из ключевых элементов. Сегментирование представляет аналитический процесс, в котором на первое место ставятся потребительские предпочтения. В данной научной статье рассмотрены вопросы сегментирования потребителей на рынке фитнес-услуг за счет практического применения математического аппарата – кластерный анализ. Для построения матрицы близости и матрицы расстояний было проведено анкетирование, по результатам которого респонденты объединены в девять групп в зависимости от важных, по их мнению, характеристик при выборе фитнес-клуба и социально-демографическим признакам. В результате проведенного исследования было сформировано пять сегментов потребителей, для каждого из которых разработаны меры для повышения степени лояльности потребителей.

Ключевые слова: потребительские предпочтения, сегментирование рынка, кластерный анализ, матрица расстояний, матрица близости, целевой сегмент, степень лояльности

Annotation: In modern marketing, market segmentation is one of the key elements. Segmentation is an analytical process in which consumer preferences are put first. This scientific article addresses the issues of consumer segmentation in the market of fitness services through the practical application of the mathematical apparatus - cluster analysis. To build a proximity matrix and a distance matrix, a questionnaire was conducted, according to the results of which respondents were combined into nine groups depending on the important, in their opinion, characteristics when choosing a fitness club and socio-demographic characteristics. As a result of the study, five consumer segments were formed, for each of which measures were developed to increase the degree of customer loyalty.

Keywords: consumer preferences, market segmentation, cluster analysis, distance matrix, proximity matrix, target segment, degree of loyalty

Проведенное анкетирование потребителей фитнес-услуг позволило провести сегментирование с использованием математического аппарата – метода кластерного анализа. Для осуществления кластерного анализа и последующего сегментирования рынка были использованы вопросы анкеты, касающиеся социально-демографических данных респондентов и их предпочтений в сфере фитнес-услуг (респондентам было предложено выбрать три наиболее важные характеристики при выборе фитнес – клуба). Ответы обследуемых групп в кодированной записи (1 и 0) представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Результаты опроса

№ группы	Уровень дохода	Состав группы	Современное оснащение	Внимательность и квалификация персонала	Месторасположение центра	Характеристика		Уровень цен	Гибкая система лояльности	Известность фитнес-центра
						Широкий выбор фитнес-программ	Широкий спектр дополнительных услуг			
1	Высокий	Женщины 36-45 лет	0	0	0	0	0	1	1	1
2	Высокий	Мужчины более 45 лет	1	0	1	0	0	1	0	0
3	Средний	Женщины более 45 лет	0	0	0	0	0	1	1	1
4	Средний	Мужчины 36-45 лет	0	0	1	0	0	1	1	0
5	Средний	Мужчины 26-35 лет	0	0	0	1	0	1	1	0
6	Средний	Женщины 36-45 лет	0	0	0	1	0	1	1	0
7	Низкий	Женщины 26-35 лет	0	0	0	0	1	1	1	0
8	Низкий	Мужчины 18-25 лет	0	0	0	1	0	1	1	0
9	Низкий	Женщины 18-25 лет	0	0	0	0	1	1	1	0

Далее на основании полученных данных строится матрица расстояний (рисунок 1). Она основана на количестве расхождений во мнении разных групп потребителей. На основе матрицы расстояний была построена матрица близости (рисунок 2). Для этого устанавливаем пороговое значение $T = 1$. Теперь все ответы, которые были в матрице расстояний меньше 1, в матрице близости отражаются как 1. А ответы, которые были в матрице расстояний больше 1, в матрице близости отражаются как 0 [1, 2].

	1	2	3	4	5	6	7	8	9
1	*	4	0	2	2	2	2	2	2
2		*	4	2	4	4	4	4	4
3			*	2	2	2	2	2	2
4				*	2	2	2	2	2
5					*	0	2	0	2
6						*	2	0	2
7							*	2	0
8								*	2
9									*

	1	2	3	4	5	6	7	8	9
1	*	0	1	0	0	0	0	0	0
2		*	0	0	0	0	0	0	0
3			*	0	0	0	0	0	0
4				*	0	0	0	0	0
5					*	1	0	1	0
6						*	0	1	0
7							*	0	1
8								*	0
9									*

Рисунок 1 – Матрица расстояний

Рисунок 2 – Матрица близости

На матрице близости показана взаимосвязь групп потребителей фитнес-услуг. Она отражается на графе взаимосвязей потребителей (рисунок 3).

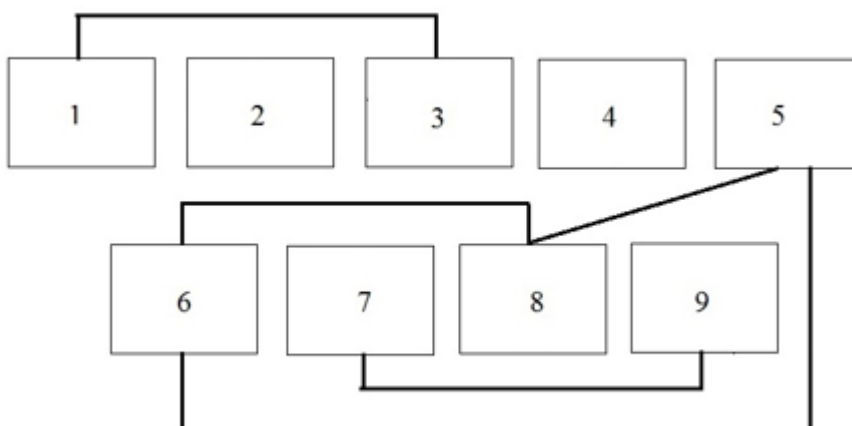


Рисунок 3 – Граф взаимосвязей покупателей

На графе видно, что были выделены несколько сегментов потребителей. Представим характеристику каждого из пяти сегментов ниже.

Сегмент 1: группы потребителей 1 и 3. К данному сегменту относятся женщины среднего и высокого достатка в возрасте от 36 лет. Для потребителей данного сегмента важным фактором является известность фитнес-центра. Для многих людей среднего и старшего возраста важна гибкая система лояльности (наличие дисконтных карт, система скидок). Также потребители сегмента 1 обращают внимания на стоимость услуг.

Сегмент 2: группа 2. Данный сегмент составляют мужчины с высоким уровнем дохода и в возрасте от 45 лет. Для таких клиентов важным является местоположение и современное оснащение фитнес-центра. Также они обращают внимание на уровень цен. Данная группа является малочисленной.

Сегмент 3: группа 4. Данная группа состоит из респондентов мужского пола среднего возраста, имеющих средний доход. Как и для клиентов второго сегмента, помимо местоположения фитнес-центра и уровня цен, им важно наличие гибкой системы лояльности.

Сегмент 4: группы потребителей 5,6 и 8. Данный сегмент потребителей является наиболее большим. Его составляют мужчины от 18 до 35 лет, имеющие средний или низкий доходы, а также женщины 36-45 лет со средним доходом. Для данной категории клиентов при выборе фитнес-центра большое значение имеет гибкая система лояльности, широкий выбор фитнес-программ. Эти покупатели ожидают качественное обслуживание и разумную ценовую политику. В данный сегмент попадают почти 40% опрошенных. Руководству фитнес-клуба стоит обратить внимание на предпочтения именно этого сегмента. Внедряя инновационную услугу необходимо сделать акцент на ее продвижении учитывая потребности данного потребительского сегмента [3].

Сегмент 5: группы потребителей 7 и 9. Эту группу составляют молодые женщины с низким уровнем дохода. Помимо широкого спектра дополнительных услуг и выгодной цены для них большое значение имеет гибкая система лояльности.

На российском рынке фитнес-услуг на данный момент сложилась сложная ситуация, которая, однако, дает возможности компании для реализации существующих у нее сильных сторон и развития инновационной деятельности. Такую угрозу как снижение покупательской способности можно нивелировать за счет разработки индивидуальных подходов к разным сегментам потребителей, внедрения новой системы лояльности и проведения дифференцированной рекламной кампании.

Одним из перспективных направлений развития любого фитнес-клуба можно считать возможное внедрение инновационных программ и направлений деятельности, опираясь на рост популярности здорового образа и расширения географических локаций использования информационных и компьютерных технологий.

Литература

1. Сегментация рынка потребителей сотовой связи с помощью кластерного анализа //

Баисов И.М., Лейзин И.Б., Вардугина В.В. [Электрон. ресурс]. – Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=29026381>

2. Выявление перспективного сегмента потребителей нижнего белья методом кластерного анализа // Неуструева А.С., Петренко Ю.В., Травкина Е.А. [Электрон. ресурс]. – Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=41266723>
3. Инновационная деятельность предприятия сферы физической культуры и спорта в условиях конкурентного рынка // Гушин С.С., Петренко Ю.В., Неуструева А.С. [Электрон. ресурс]. – Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=32509128>

References

1. Segmentacija rynka potrebitelej sotovoj svjazi s pomoshh'ju klasternogo analiza // Baisov I.M., Lejzin I.B., Vardugina V.V. [Jelektron. resurs]. – Rezhim dostupa: <https://elibrary.ru/item.asp?id=29026381>
2. Vyjavlenie perspektivnogo segmenta potrebitelej nizhnego bel'ja metodom klasternogo analiza // Neustrueva A.S., Petrenko Ju.V., Travkina E.A. [Jelektron. resurs]. – Rezhim dostupa: <https://elibrary.ru/item.asp?id=41266723>
3. Innovacionnaja dejatel'nost' predpriyatija sfery fizicheskoj kul'tury i sporta v uslovijah konkurentnogo rynka // Gushhin S.S., Petrenko Ju.V., Neustrueva A.S. [Jelektron. resurs]. – Rezhim dostupa: <https://elibrary.ru/item.asp?id=32509128>

РАЗРАБОТКА МАРКЕТИНГОВОЙ КОНКУРЕНТНОЙ СТРАТЕГИИ

Авторы: Аникин Даниил Олегович

Аннотация: Данная статья посвящена разработке маркетинговой конкурентной стратегии. Выделены основные этапы маркетинговой конкурентной стратегии, а также её основная цель. Сделаны выводы о её использовании.

Ключевые слова: потребитель, компания, производитель, разработка, конкуренция, цель.

Annotation: This article is about developing a competitive marketing strategy. The main stages of the marketing competitive strategy are highlighted, as well as its main goal. Conclusions are drawn about its use.

Keywords: consumer, company, manufacturer, development, competition, goal.

Любая компания, целью которой является успешное развитие или сохранение устойчивого положения в своей профессиональной нише, должна располагать информацией о том, что происходит на рынке товаров и услуг, в том числе предпочтения потребителей, ценовая политика, конкуренция и прочие факторы, влияющие на деятельность компании. Все это входит в компетенцию маркетинга. При этом маркетинговая стратегия – это, пожалуй, ключевая вещь в бизнесе. Именно она позволяет компании получать конкурентные преимущества перед другими участниками рынка, ставить цели и эффективно достигать их.

Прежде всего, маркетинговая стратегия обеспечивает определенную степень отрыва от конкурентов. Это те преимущества, которые организация получает, мысля стратегически и понимая, к чему стремится, осознает место, которое занимает на рынке, знает свою целевую аудиторию.

Однако основной движущей силой изменений на многих рынках является конкуренция. В отсутствии конкуренции уровень товаров или обслуживания, предлагаемый компанией, может быть удовлетворительным, но вряд ли будет превосходным, поскольку при выборе между более полным удовлетворением потребителей и снижением своих издержек фирмы отдадут приоритет последнему, так как потребители лишены выбора, а сокращение затрат дает ощутимые результаты производителю. Таким образом, конкуренция полезна именно потребителю, поскольку в этих условиях только интенсивная работа дает компании возможность сохранить свой сегмент рынка.

Разрабатывая маркетинговые стратегии, компании должны учитывать сильные и слабые стороны как свои, так и конкурентов, а также нужды потребителей. При таком подходе к разработке стратегии, называемом «стратегическим треугольником», критериями успеха компании являются превосходство над конкурентами и хорошее удовлетворение потребностей покупателей.

Маркетинговая стратегия компании на современном рынке формируется под влиянием множества факторов и на основе огромного количества маркетинговой информации (исследованиях промышленных покупателей и их предпочтений, экспертизе ситуации в отрасли и т.д.). При формировании маркетинговой стратегии любой организации следует учитывать следующие четыре группы основных факторов:

- тенденции развития спроса и внешней маркетинговой среды;
- состояние и особенности конкурентной борьбы на рынке, основные фирмы-конкуренты и стратегические направления их деятельности;
- управленческие ресурсы и возможности самой фирмы;
- основная концепция развития фирмы, ее глобальные цели и задачи предпринимательской деятельности в основных стратегических зонах.

Следует отметить, что соперничество между фирмами не всегда приводит к конфликтам и агрессивным рыночным войнам. Существует пять типов конкурентных ситуаций: конфликт, конкуренция, сосуществование, сотрудничество и тайный сговор.

Итак, целью разработки конкурентной маркетинговой стратегии является достижение таких стратегических целей, как возведение, поддержание определенного уровня, создание ниши, «сбор урожая» или отказ от некоторой части бизнеса.

Полный процесс стратегического маркетингового планирования включает следующие основные этапы:

1) Проведение маркетингового анализа (решение комплекса задач по анализу внешней и внутренней среды компании). Анализ внешней среды – оценка состояния и перспектив развития наиболее важных, с точки зрения компании, объектов и факторов окружающей среды. Анализ внутренней среды – это анализ сильных и слабых сторон компании, оценка ее потенциала, на который она может рассчитывать в конкурентной борьбе в процессе достижения своих целей.

2) Разработка миссии фирмы. Миссия – это публичная цель деятельности компании. Формулировка миссии определяется отношением фирмы к своим покупателям, работникам, конкурентам, правительству и т.д. Четкое понимание своей миссии позволяет фирме выделиться среди конкурентов и завоевать покупателей. Определение миссии – это одна из самых сложных задач любого бизнеса. В ходе ее решения необходимо учитывать влияние следующих пяти элементов: история компании, существующие предпочтения владельцев и управляющих, рыночная среда, ресурсы компании, определенные деловые способности и возможности. Миссия компании должна быть максимально адаптированной к рынку и основываться на том, что компания умеет делать наилучшим образом; должна быть

реалистичной и учитывать мнения и желания лиц, определяющих судьбу компании. Во всем процессе стратегического планирования миссия наиболее статична. В идеале она разрабатывается лишь однажды, в момент выхода фирмы на рынок, и определяет направление ее развития. На каждом уровне управления миссию компании нужно преобразовать в конкретные стратегические цели.

3) Определение целей фирмы. Цели фирмы – это кратко- и долгосрочные результаты деятельности, которые фирма надеется достигнуть. Определение четких целей помогает выработать эффективную стратегию и позволяет трансформировать миссию компании в конкретные действия. Компания может выбрать одну из целей или попытаться достичь сразу всех. Цели должны быть ясными, измеримыми и достижимыми.

4) Разработка общей стратегии. Стратегия маркетинга – комплекс базовых решений, направленных на достижение генеральной цели фирмы и исходящих из оценки рыночной ситуации и собственных возможностей, а также других факторов и сил окружающей среды маркетинга. Она направлена на оптимальное использование возможностей компании и предотвращение ошибочных действий, которые могут привести к снижению эффективности деятельности фирмы. Этап разработки стратегии предполагает не только определение политики, но и разработку мер и мероприятий, а также методов достижения целей, он обеспечивает основу для принятия последующих долгосрочных решений.

5) Определение механизма контроля. Стратегия не является чем-то окончательным и неизменным. Перемены внутренних и внешних факторов маркетинговой среды могут привести к необходимости пересмотра отдельных элементов стратегии. Поэтому необходимо разрабатывать механизм контроля, позволяющего не только проводить аудит компании, но и своевременно вносить коррективы в стратегию и тактику ее поведения на рынке. Маркетинговый аудит служит основным инструментом стратегического контроля, кроме того, он обеспечивает исходные данные для разработки плана действий по повышению эффективности маркетинга компании. Маркетинговый аудит – систематическое изучение среды, целей, стратегий и деятельности компании с целью определения проблем и возможностей, а также с целью выработки предложений по составлению плана действий направленных на повышение эффективности маркетинга компании.

Стоит также учитывать, что рынок изменчив, необходимо быть гибкими. Стратегия должна постоянно меняться, и это нормально. Из этого вытекает необходимость постоянного сбора и анализа данных. Нужно понимать, какие услуги/товары продаются лучше, и кто их покупает – для этого просто необходимы опросы клиентов. Причем, звонить и общаться с ними нужно лично. В случае выявления несоответствия требованиям покупателей производится корректировка стратегий и планов.

Таким образом, при разработке маркетинговой стратегии фирмы необходимо тщательно подходить к каждому из вышеперечисленных пунктов, чтобы создать качественную

маркетинговую стратегию, которая бы полностью отражала специфику бизнеса, индивидуальность предприятия и рыночные условия.

Список использованной литературы.

1. Багиев Г. Л. и др. Маркетинг: Учебник для ВУЗов / Г. Л. Багиев, В.М. Тарасевич., Х. Анн; Под общ. ред. Г. Л. Багиева. - М.: ОАО "Издательство Экономика, 2014.
2. Еферин В. П., Мотин В. В. Оценка конкурентоспособности при маркетинговых исследованиях - М., 2017.
3. Юданов А. Ю. Конкуренция: теория и практика. Учебно-методическое пособие - М., 2016
4. Регулирование конкурентных отношений в РФ // Законодательство и экономика. - 2015. - с. 205
5. Голубков Е.П. «Изучение конкурентов и завоевание преимуществ в конкурентной борьбе». Маркетинг в России и за рубежом, 2017 с.279

БРЕНДИНГ И РОССИЙСКОЕ ОБЩЕСТВО ПОТРЕБЛЕНИЯ

BRANDING AND RUSSIAN CONSUMER SOCIETY

Авторы: Мышанский Андрей Алексеевич

Аннотация: В статье рассматривается общество потребления через призму брендингового подхода, выделяются основные инструменты формирования общества потребления, рассматривается специфика российского общества потребления.

Ключевые слова: общество потребления, бренд, торговая марка, продвижение, цена, потребитель, российская специфика.

Annotation: The article is devoted to observing the consumer society through the prism of branding approach. It defines the main instruments of consumer society formation. Also it describes the peculiarities of Russian consumer society.

Keywords: consumer society, brand, promotion, consumerism, Russian peculiarity.

С начала 1990-х гг. в России развивается особая система взаимоотношений производителей и потребителей – общество потребления. Под этим термином принято понимать совокупность общественных отношений, организованных на основе принципа индивидуального потребления [2, с. 8].

Сегодня развитие общества потребления происходит по пути все большей «виртуализации» потребления, когда потребители стремятся приобрести не товар, а набор эмоций и представлений о товаре. Это, в свою очередь, приводит к изменению восприятия торговых марок (или брендов) потребителями. То, каким образом «преломляется» восприятие торговой марки (или бренда) в обществе потребления, можно рассмотреть через составляющие комплекса маркетинга в соответствии с «классической» моделью «4P» (product, price, place, promotion).

Product (товар). Во-первых, в отличие от индустриального общества, в структуре совокупности производимых благ которого в качестве товаров доминируют физические объекты, в обществе потребления в структуре совокупности производимых благ, безусловно, доминируют услуги.

Во-вторых, количество товаров-брендов (маркируемых товаров) значительно превосходит количество немаркируемых товаров.

Price (цена). Ценообразование общества потребления вообще не имеет ничего общего с классическим ценообразованием. Классическое маркетинговое ценообразование предполагает, что цена формируется исходя из объективных затрат и издержек производителя и посредника. В обществе потребления более дорогие по себестоимости товары могут оказаться дешевле по цене, чем более дешевые по себестоимости. Иногда возможно даже представление товаров по цене ниже себестоимости (например, при проникновении бренда на рынок или в целях конкурентной борьбы). Общество потребления также диктует восприятие цены товара: брендированный товар не просто может быть дороже, он обязан быть дороже, в противном случае цена на него не будет восприниматься как справедливая, а сам товар вызовет сомнение в своей аутентичности.

Place (место). Место – один из четырех элементов маркетинг-микс, в который входит дистрибуция – деятельность, отвечающая за организацию сбыта товара и распределение по сети сбыта, после которой товар становится доступным для целевых рынков. Дистрибуция в продвижении к потребителям товара-бренда становится каналом коммуникации, сообщая о преимуществах товара. Это приводит и к изменению покупательского поведения, которое становится более нацеленным на «случайные контакты» с брендами, а не на осознанный шоппинг, становясь, таким образом, организацией досуга [1, с. 38].

Особенно это характерно для молодежи, которая, будучи гораздо более подвержена «давлению» со стороны общества потребления, с одной стороны, стремится к «красивой» жизни, которую потребление обещает, а с другой, – просто не умеет занять себя продуктивными формами досуга [3].

Promotion (продвижение). В продвижении товара к потребителю изменения коснулись всех форм коммуникаций. Однако в обществе потребления наиболее революционные изменения произошли в сфере рекламы. Во-первых, реклама превратилась в поле формирования потребительских мифов. Во вторых, реклама превратилась в особый феномен массовой культуры, напрямую влияющий на формирование культурной идентичности [4].

Общество потребления в России обладает своей спецификой. Этому есть несколько объяснений:

- низкий уровень доходов российского населения, который не позволяет в полной мере использовать технологии брендинга;
- высокая волатильность российской экономики делает рискованными любые брендинговые процессы;
- недостаточный уровень лояльности к торговым маркам, который нужно рассматривать с двух сторон. Во-первых, небольшие по численности группы лояльных потребителей к торговым маркам. Во-вторых, небольшое число торговых марок, к которым лоялен каждый конкретный российский потребитель. Многочисленные опросы, проводимые автором данной работы, позволяют утверждать, что в настоящее время средний российский потребитель лоялен к 2-3 торговым маркам, когда как в странах Западной Европы и США потребительская лояльность распространяется на список до 20 брендов;
- достаточно низкий уровень теоретической и, что более важно, практической подготовленности российских специалистов в области маркетинга и брендинга, который зачастую приводит к «бездумному копированию западных приемов» брендинга, в которых не учитываются особенности менталитета российских потребителей;
- в сознании российских потребителей присутствует недоверие к российским торговым маркам в некоторых товарных категориях. Например, российские торговые марки высокотехнологичных товаров (телевизоры, автомобили, компьютеры), несомненно, проигрывают в сравнении с аналогичными иностранными брендами европейского, американского, японского, корейского и даже китайского производства. Это же относится и к сфере товаров fashion-индустрии, особенно молодежной.

Таким образом, можно сделать вывод, что:

- на современном этапе рыночных отношений возникло такое явление как «общество потребления», которому характерна максимизация внимания удовлетворению нужд и запросов потребителей;
- одновременно с появлением общества потребления появляется инструментарий удовлетворения его потребностей – брендинг, формирующий новую систему взаимодействия производителя и потребителя товаров и услуг;

- к настоящему времени брендинг – это не только средство удовлетворения возрастающих потребностей потребителей, но и условие существования общества потребления в целом;
- в России брендинг обладает весомым списком особенностей, причина которых кроется как в особых психологических установках отечественных потребителей, так и в особенностях развития экономики в нашей стране.

Список литературы:

1. Ильин В.И. Общество потребления: теоретическая модель и российская реальность // Мир России. 2005. № 2. С. 3-40.
2. Мышанский А.А. Управление торговой маркой : учебное пособие / А.А. Мышанский, Ю.В. Терентьев; Мин-во образования и науки РФ, Новосиб. гос. пед. ун-т. – Новосибирск : Изд-во НГПУ, 2016
3. Овсянников А.А. Общество потребления в России: системность и тотальность кризиса // Вестник МГИМО-Университета. – 2011. – № 3. – С. 222-235.
4. Whiteley N. Design for Society. – London: Reaktion Books, 1993, p.113.

КОРПОРАТИВНЫЙ БЛОГИНГ КАК PR-ТЕХНОЛОГИЯ

Авторы: *Поголова Диана Александровна, Лихота Ульяна Александровна*

Аннотация: *в данной работе раскрываются особенности установления связей с общественностью путем корпоративного блогинга. Всемирная сеть Интернет предлагает использовать блог как мощнейшую PR-технологию, что позволяет увидеть его отличия от других СМИ и изучить основной функционал.*

Ключевые слова: *корпоративный блог, PR-технология, интернет, связи с общественностью, потенциальные клиенты, информация, продвижение.*

На сегодняшний день одним из самых востребованных средств коммуникации является Интернет. Без него не представляет себе жизнь не один житель мегаполиса. Именно используя всемирную сеть, население может узнавать последние новости страны, совершать различные платежи и покупки, а, главное, получать все интересующую информацию. В связи с этим, в современном мире функционал любой области деятельности, так или иначе, связан с Интернетом. Именно там формируются начальные связи с общественностью, которые в дальнейшем перетекают в долгосрочные взаимовыгодные отношения.

Связи с общественностью, или Public Relations (PR) – это система связей некоммерческого характера с общественными организациями, технология использования средств массовой информации для формирования общественного мнения[2]. Можно трактовать их как одну из важных функций менеджмента, которая всецело обеспечивает установление и развитие общения, взаимопонимания, а также сотрудничества между компанией и общественностью. Установление прочных связей с общественностью формирует в общественном сознании лояльное отношение и доверие к субъекту, а также помогает создавать и поддерживать положительный имидж. Всемирная сеть на сегодняшний день является лучшим PR-инструментом для этого.

Для чего вообще необходимо развитие связей с общественностью компаниям? Конечно же, для расширения потенциальной базы клиентов и увеличения прибыли. Вопрос лишь в том, как вызвать интерес к своим продуктам у населения и спровоцировать их приобретение. Здесь и приходит на помощь новшество социальной сферы общества – блог. Он представляет собой интернет-дневник или онлайн журнал, куда систематически добавляются пользовательские записи, служащие его основным наполнением. В состав записей могут входить текстовые блоки, графика, фото либо мультимедиа. Для компаний это отличный современный способ рассказать о себе, показать продукт со всех сторон, получить от читателей обратную связь, которая поможет выделить аспекты, которые в продукте нужно доработать, для его улучшения в глазах потребителей.

Блог является достаточно новым средством коммуникации и все чаще находит свое применение в PR-технологиях. Этот формат подачи информации намного лучше традиционных СМИ, которые лишь предлагают её к прочтению, не требуя обратной связи. Основой блога же является именно дискуссии, отзывы и комментарии, которые оставляют пользователи после получения информации. Благодаря общению с потенциальными клиентами, компания создает тот продукт, который будет максимально востребован[3]. Блог дает возможность ознакомиться с товаром перед приобретением со всех сторон, узнать его основные плюсы и минусы, убедиться в желании его купить.

В России формат блога развит не особенно сильно – лишь несколько сотен организаций внедрились в свою PR-стратегию. Это связано с некоторыми стереотипами общественного сознания, в котором блог рассматривается лишь как способ развлечения. Вряд ли можно утверждать о полной готовности российских компаний использовать такое средство PR. В то же время, очевидно, что корпоративный блогинг – тема недостаточно развитая, однако потенциально весьма эффективная, требующая глубочайшего изучения.

Множество российских и зарубежных критиков обсуждают в своих трудах феномен блога. Его преимущественное коммуникативное отличие от стандартного веб-сайта позволяет говорить о совершенно новом уровне взаимодействия с общественностью. Так, специалисты выделяют 6 основных отличий блога от других средств массовой информации (рис.1).



Рисунок 1 - Основные отличия блога от других средств массовой информации

Легче всего опубликовать информацию именно в блоге, для этого не требуется ничего, кроме доступа в Интернет и регистрации в той или иной социальной сети. Наибольшую популярность имеет ведение корпоративного блога в Instagram, сейчас там сосредоточено наибольшее количество потенциальных клиентов любой компании. Также можно использовать такие платформы как ВКонтакте, YouTube, Facebook и др. Все публикации отображаются в хронологическом порядке, поэтому не составит большого труда найти что-то конкретное, если это необходимо.

Самое главное отличие блога от СМИ – опора на общество. Сущность блога – общение, взаимодействие, вследствие которого информация быстро распространяется между пользователями со схожим интересом[1].

Многие компании не используют такую PR-технология, так как опасаются, что сотрудники могут выложить в блог информацию, которая подорвет имидж организации и испортит «имя». Во избежание этого, корпорации нанимают PR-специалистов, в обязанности которых входит составление стратегии ведения блога, сбор контента, а также подготовка и обработка информационных статей для публикации. При умении правильно использовать этот мощнейший PR-инструмент, компания сможет установить прочные и доверительные связи с будущими клиентами.

Стоит отметить, что собственный корпоративный блог уменьшает потребность фирмы в различных рекламных компаниях. В рамках блога создается так называемая «площадка для обсуждения», где собираются специалисты компании и активные потребители, которые своими отзывами привлекают новых заинтересованных клиентов. Функции корпоративного блога достаточно обширны, в качестве PR-технологии это:

1) информирование клиентов;

2) создание имиджа;

3) продвижение[2].

Прежде всего, компания создает блог для информирования потребителей о своих товарах. После выхода тех или иных сведений, появляются комментарии пользователей, которые могут быть как положительными, так и отрицательными, чего так сильно боятся владельцы российских компаний, вследствие чего тормозят развитие данного канала коммуникаций. Однако с научной точки зрения, негативные отзывы должны лишь мотивировать производителя улучшить свой товар, дабы увеличить на него спрос. Помимо отзывов, информация провоцирует интересующихся потребителей на вопросы, касающиеся товара[4]. Для создания положительного имиджа специалистам необходимо отвечать на них, так как игнорирование заставит будущих клиентов усомниться в качестве изделий или услуг. После того, как положительный имидж создан, компания имеет большинство отзывов, настает момент всестороннего продвижения корпорации на рынке.

Примерами лучших крупнейших корпоративного блогов можно считать блоги Лаборатории Касперского или Яндекса. Это площадки, которые полностью соответствуют определению «корпоративный блог». Данные сайты не содержат навязчивой рекламы о приобретении услуг данных фирм. На страницах располагается лишь интересная информация о компании, новшества в определенных сферах, поданные где-то в научной, а где-то и в юмористической форме. Сотрудники этих компаний публикуют в блогах информацию о новых компьютерных вирусах и обновлениях своих приложений, не убеждая пользователей приобретать их, а предлагая лишь ознакомиться с функционалом. Такая политика привлекает население своей ненавязчивостью и популярность компании растет.

Таким образом, с появлением блогинга в России сформировалась новая эра коммуникаций, в которой читатель является не только пассивным получателем информации, но и активным участником её обсуждения. Корпоративный блогинг оказывает огромную помощь маркетологам, PR-специалистам, журналистам и обычным пользователям. Не стоит недооценивать эту сравнительно новую технологию связей с общественностью, которая стремительно набирает обороты. На сегодняшний момент будущее корпоративного блогинга в нашей стране зависит от руководителей компаний и отделов связей с общественностью, которые будут готовы принять в свой инструментарий новое средство коммуникации.

Список использованных источников

1. Скобл Р., Израэл Ш. Разговор дороже денег: как блогинг меняет общение бизнеса и потребителей. // Р. Скобл, Ш. Израэл. - Спб. : Питер, 2017. С. 245-251.
2. Попов А. А. Корпоративный блогинг как PR-технология // Научные ведомости БелГУ. Серия: Гуманитарные науки. 2015. №6. С. 57-63.
3. Малахова О.Н. Общение как фактор антропосоциогенеза. // Устойчивому развитию АПК - научное обеспечение. Материалы Всероссийской научно-практической конференции. Ижевская государственная сельскохозяйственная академия. 2004. С. 261-271
4. Орехов А.М. Интеллектуальная собственность: эскизы общей теории. //Социологические

исследования. 2016. № 5 (385). С. 166-167.

5. Рысьмятов А.З., Дьяков С.А. Научные исследования: информация, анализ и прогноз: монография / под общей редакцией доктора философских наук, профессора О. И. Кирикова. Воронеж - Москва, 2015. Том Книга 50
6. Бунтовский С. Ю. К вопросу о корпоративном пиаре как важнейшей функции системы управления персоналом / С. Ю. Бунтовский // Политическое и социально-экономическое развитие Юга России: история, современность, перспективы развития: сборник научных статей международной научно-практической конференции / под ред. В.П. Басенко, В.П. Зайкова. [Электронное издание]. Моск. ун-т им. С. Ю. Витте; ф-л Моск. ун-та им. С. Ю. Витте в г. Краснодаре. М.: изд. ЧОУВО «МУ им. С. Ю. Витте», 2015.
7. Бунтовский С.Ю. Внутрикorporативное СМИ и внутренний PR в организации / С.Ю. Бунтовский, Д.А. Мкртчян // Личностные и ситуационные детерминанты поведения и деятельности человека [Текст]: Материалы международной научно-практической конференции (г. Донецк, 15.11.2018). Под общ. ред. А.В. Гордеевой, Э.А. Ангелиной. - Донецк: ДонНУ, 2018. -. С. 40-43.

МАРКЕТИНГОВОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ ПРЕДПОЧТЕНИЙ ЦЕЛЕВОЙ АУДИТОРИИ «ПЕРВОГО КАНАЛА»

MARKETING STUDY OF «FIRST CHANNEL» TARGET AUDIENCE PREFERENCES

Авторы: Петренко Юлия Вячеславовна, Неуструева Анастасия Сергеевна

Аннотация: Маркетинговые исследования касаются почти каждой сферы деятельности управления компанией. Проводя такие исследования, организация может лучше узнать своих потребителей, как реальных, так и потенциальных; оценить свое положение на рынке; сравнить свою продукцию с товарами конкурентов, и в качестве результата проведения исследования – повысить эффективность своей деятельности. В статье представлен практический пример проведения маркетингового исследования с помощью анализа собранной вторичной и первичной информации, обработки результатов наблюдения, анкетирования и метода графического моделирования. Авторами выявлено целевое ядро аудитории «Первого канала», определены приоритетные направления развития жанрового наполнения телевизионной сетки вещания и перспективы увеличения динамики рейтинга просмотра канала в первой половине дня.

Ключевые слова: маркетинговые исследования, первичная информация, анкетирование, целевая аудитория, телевидение, «Первый канал», жанровые предпочтения, программа передач

Annotation: *Marketing research covers almost every area of company management. By conducting such research, the organization can better know its customers, both real and potential; assess your market position; Compare their products with competitors' products, and because of the study - increase the efficiency of their activities. The article presents a practical example of conducting marketing research by analyzing the collected secondary and primary information, processing the results of observation, questionnaires and the method of graphic modeling. The authors identified the target core of the audience of the «First channel», identified priority areas for the development of the genre content of the television broadcasting network and the prospects for increasing the dynamics of the rating of channel viewing in the morning.*

Keywords: *marketing research, primary information, questionnaires, target audience, television, «First channel», genre preferences, program guide*

Успешность проведения маркетинговых исследований зависит от качества, своевременности и актуальности данных, а качество результатов в свою очередь – от методов и приемов, которые применяются для сбора данных [1]. Для предварительного анализа рынка и общей оценки ситуации проводится сбор вторичной информации посредством кабинетных исследований, а одним из эффективных и гибких методов получения достоверной первичной информации является анкетирование. Это наиболее распространенный метод сбора первичных данных, подходящий для любого вида исследования. Этот метод также иногда называют методом общения, так как данные в основном собираются путем общения с респондентами, либо через устный опрос, либо с помощью вспомогательных средств, таких как: телефон, почта, Интернет и т.д.

На сегодняшний день российский рынок телевидения находится в неоднозначном положении, так как новейшие технологии и развитие сети Интернет угрожают доминированию эфирного телевидения. Однако это касается в большей мере крупных городов, в отдаленных уголках страны, и чем дальше от столицы, тем положение эфирного телевидения остается более стабильным. По прогнозам аналитиков, ситуация в регионах останется прежней в ближайшие 5-6 лет, если темпы технологического развития радикально не изменятся.

В настоящее время телекомпания «Первый Канал» является не только самым масштабным, так как телеканал транслирует свои программы на довольно большую территорию, но и самым популярным и известным федеральным каналом страны. Это второй по возрасту телеканал Российской Федерации (после петербургского «Пятого канала») [2]. Аудиторная доля компании входит в тройку лидеров, среднесуточная доля составляет – 13,1%. В основном «Первый Канал» смотрят семейные люди, со сложившимися увлечениями и привычками, однако, в последнее время руководство телеканала стало «делать ставку» на привлечение молодых людей. Данный телеканал постоянно работает над расширением жанров программ, тем самым увеличивая целевую аудиторию, привлекается новая категория населения – подростки, молодежь.

В основе вещания компании находятся информационные, развлекательные и познавательные программы, российские и зарубежные фильмы, документальные программы, ключевые спортивные матчи, некоторые авторские передачи и многое другое. Жанровое наполнение канала представлено на рисунке 1.



Рисунок 1 – Жанровое наполнение «Первого Канала»

Анализируя данные, представленные на рисунке 1, можно сказать, что в настоящий момент, как и было отмечено ранее, компания ориентирована на привлечение молодого зрителя, так как 47% времени занимают развлекательные передачи. На втором месте находятся

кинопрограммы, в число которых входят новые кинопремьеры, зарубежные и отечественные кинокартины, а также авторские проекты и биографические фильмы. Замыкают тройку вещания новостные передачи, так как компания является лидирующим федеральным каналом страны и готова в любой момент времени и практически из любой страны транслировать репортажи и основные события, которые происходят не только в стране, но и в мире в целом.

Также с помощью доступной вторичной информации была проанализирована динамика рейтинга «Первого Канала», которая показала рост зрительского интереса в вечерние часы. Традиционно канал включает в свое эфирное время вечерние новости в 21:00 по московскому времени, опираясь на динамику рейтинга просмотров [3].

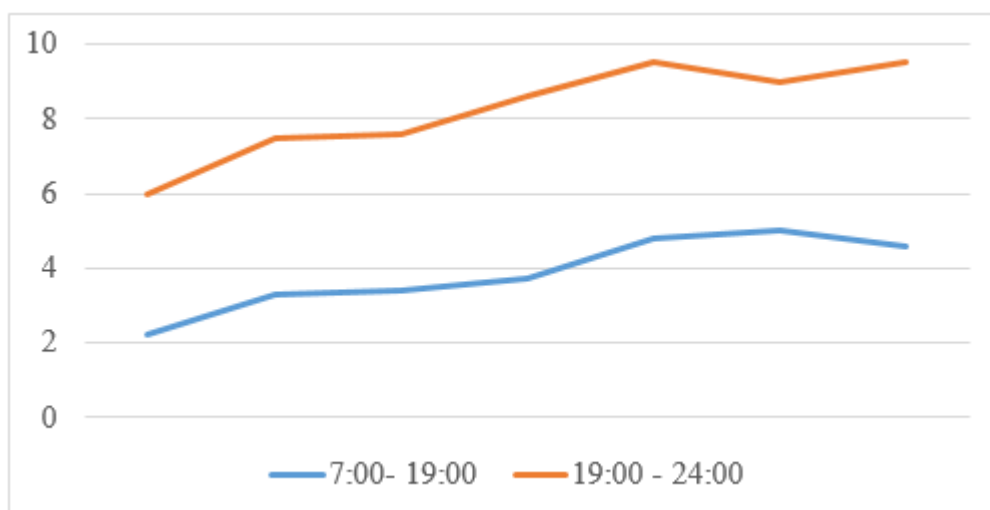


Рисунок 2 – Динамика рейтинга «Первого Канала»

Анализируя современный рынок телевизионных СМИ, следует упомянуть и основных конкурентов «Первого Канала». На сегодняшний день основными конкурентными компаниями являются федеральный телеканал «Россия-1» и «НТВ» [3], рейтинговая модель по доли аудитории представлена на рисунке 3.

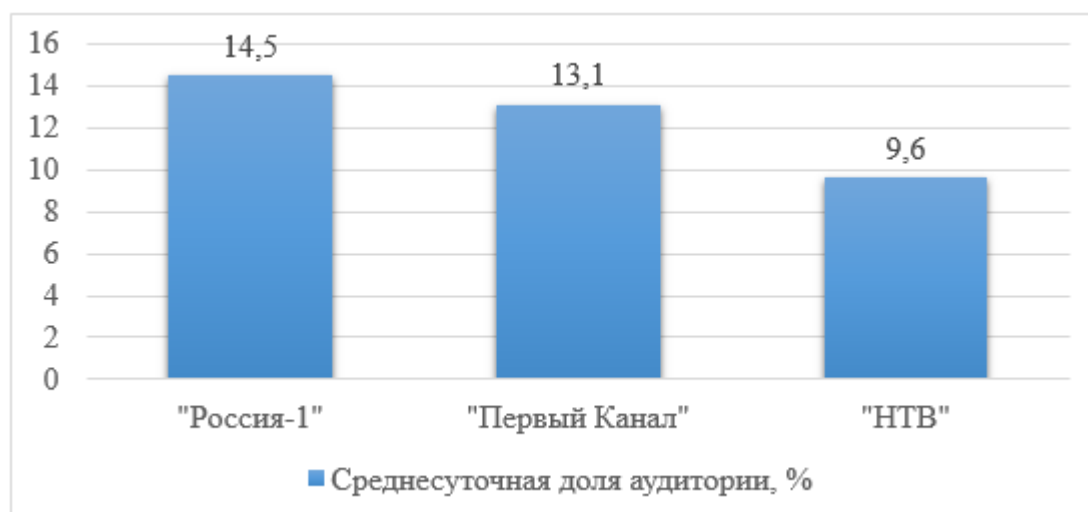


Рисунок 3 – Среднесуточная доля аудитории телеканалов

На данный момент у «России-1» целевая аудитория – это зрители старше 25 лет, и в ней вещатель лидирует. Данный канал планирует расширить свою аудиторию до всех зрителей старше 18 лет. На эту же аудиторию много лет ориентируется канал «НТВ». Среди всех зрителей старше 18 лет среднесуточная доля аудитории канала составляет 9,6%.

Сравнивая сетку вещания данных телеканалов, можно сделать вывод, что программа «Первого Канала» во многом сходится с тематическими направлениями «Россия-1». Даже если рассматривать только новостной аспект, можно заметить, что обе компании считают своей основной направленностью информирование населения о событиях, произошедших в мире, стране или регионе через программу «Вести» на канале «Россия-1» и «Новости» на «Первом Канале».

Первичная информация была собрана посредством анкетирования целевой аудитории в ходе которого респонденты оценили качество программ, представленных в телевизионной сетке вещания и поделились мнением о недостатках в существующей программе передач.

Согласно данным, представленным на рисунке 4 можно отметить, что основная масса телезрителей находится в возрасте от 40 лет и старше, а количество телезрителей растет прямо пропорционально увеличению возраста.



Рисунок 4 – Возрастной диапазон телезрителей «Первого Канала»

Оценка телезрителями качества программ проводилась по шкале от 1 до 5. Средний балл полученный в ходе обработки данных составил 3,8, что говорит о необходимости проведения мер по улучшению и повышению эффективности и качества транслируемых передач.

Предпочтения потребителей исходя из жанровой направленности программ представлены на рисунке 5.



Рисунок 5 – Жанровые предпочтения телезрителей

Таким образом, можно сделать вывод, что в основном телеканал включают для просмотра новостных передач, кинопремьер и познавательных программ. Жанровые предпочтения телезрителей совпадают с возрастным диапазоном целевой аудитории.

Отвечая на вопрос о том, каких передач не хватает на телеканале, большая часть опрошенных ответила, что хотели бы видеть в эфире больше кинопрограмм и кинопремьер, не только отечественных, но и зарубежных.

Как показало проведенное исследование телекомпания «Первый канал» занимает значительную долю российского рынка СМИ. На данный момент целевая аудитория канала представляет собой зрителей старше 40 лет, с определенными жанровыми предпочтениями и особыми требованиями к качеству продукта. Для решения проблем конкуренции, необходимо внедрить что-то новое в эфирное время, что кардинально отличало бы «Первый Канал» от «России-1», потому что на данный момент их сетка телепередач практически идентична. При увеличении доли целевой аудитории и расширении жанровых возможностей «Первый Канал» может снова вернуть себе лидирующие позиции.

Литература

1. [Оценка качества автомобильных интернет-порталов](#). Петренко Ю.В., Неуструева А.С. *Маркетинг и маркетинговые исследования*. 2019. № 3. С. 236-242.
2. Данные о деятельности «Первый Канал» [Электронный ресурс] ИОП ГИМУ. URL: http://gimurf.ru/perviy_kanal/
3. Рейтинг телеканалов [Электронный ресурс] ОАО «РБК». URL: https://www.rbc.ru/technology_and_media/11/12/2017/5a2a56269a794726311185fb

References

1. Ocenka kachestva avtomobil'nyh internet-portalov. Petrenko Ju.V., Neustrueva A.S. Marketing i marketingovye issledovaniya. 2019. № 3. S. 236-242.
2. Dannye o dejatel'nosti «Pervyj Kanal» [Jelektronnyj resurs] IOP GIMU. URL: http://gimurf.ru/perviy_kanal/
3. Rejting telekanalov [Jelektronnyj resurs] OAO «RBK». URL: https://www.rbc.ru/technology_and_media/11/12/2017/5a2a56269a794726311185fb

ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫХОДА ПРЕДПРИЯТИЯ НА МЕЖДУНАРОДНЫЙ РЫНОК

Авторы: Низамутдинова Алина Наилевна

Аннотация: Статья посвящена организации выхода предприятия на международный рынок в сфере информационных технологий. Определяются задачи, которые решаются в процессе выхода на внешний рынок. Приводятся группы проблем, с которыми приходится иметь дело компаниям. Показываются условия, определяющие возможность работы на внешнем рынке. На примере компании, предоставляющей программные решения, разработаны основные пути выхода на российский рынок.

Ключевые слова: информационные технологии, внешний рынок, SWOT-анализ, освоение нового рынка, внутриотраслевая конкуренция, конкурентоспособность, партнерство, программное обеспечение.

Annotation: The article is devoted to the organization of the enterprise's entry into the international market in the field of information technology. The tasks that are solved in the process of entering the foreign market are determined. Groups of problems that companies have to deal with are given. The conditions that determine the ability to work in the foreign market are shown. Using the example of a company providing software solutions, the main ways to enter the Russian market have been developed.

Keywords: information technology, foreign market, SWOT analysis, new market development, intra-industry competition, competitiveness, partnership, software

По мере роста компании, руководство часто принимает решение расширить географические границы и начать освоение новых рынков. Однако, всегда подобная стратегическая цель сопряжена с рядом трудностей. Трудности возникают из-за отсутствия знаний о потребителях, конкурентах того рынка[1]. Также неотъемлемой частью, требующей внимания становится политическая и экономическая ситуация в стране. Поэтому, прежде чем выходить на новый рынок, необходимо провести тщательный анализ своей ниши и рынка в целом.

Наукоемкие компании, занимающиеся производством высокотехнологичной продукцией и внедрением инноваций сталкиваются с дополнительными барьерами при освоении нового рынка. На новый продукт, до этого не имевший аналогов, потребители могут дать абсолютно разную реакцию. В связи с этим, возникает вопрос о пробном внедрении продукта или поиска сотрудничества с местными компаниями.

Американская компания Clearbit, производитель и поставщик программного обеспечения[4]. В сферу деятельности компании входит продажа клиентам базы данных. Данная база содержит информацию о компаниях со всего мира. Такая информация интересна заказчикам тем, что с помощью этой информации они могут предложить свой продукт нужному сегменту, тем самым увеличивая свои продажи и приобретая новых клиентов. На данный момент клиентами компании являются только американские компании. Рассмотрим ситуацию освоения данной компанией российского рынка. Первое, что стоит отметить – это то, что услуги и товар компании является инновацией. В России пока ни одна компания не предоставляет такого рода услугами. Это связано с тем, что производство информационных технологий развито слабо. В основном мы импортируем программные решения. Наши собственные разработки

связаны в большинстве только с автоматизированными системами управления предприятием. Однако, услуги компании Clearbit помогут и вышеупомянутым компаниям увеличить воронку продаж.

Предпринимая выход на международный рынок, необходимо провести анализ внешних и внутренних факторов и, на его основании, выявить сильные и слабые стороны, а также существующие возможности и угрозы. В таблице 1 представлен SWOT-анализ компании Clearbit.

Таблица 1

SWOT-анализ компании Clearbit

Сильные стороны	Слабые стороны
1.Профессионализм персонала	1.Неизвестный бренд
2.Долгосрочное сотрудничество с клиентами	2.Отсутствие клиентской базы в России
3.Наличие крепких партнерских отношений	3.Низкий уровень контроля выполнения задач
4.Инновационны технологии	4.Отсутствие системы обслуживания клиентов на русском языке
Возможности	Угрозы
1.Стабилизация курса валют	1.Изменения в налоговой политике России (увеличение налоговых ставок)
2.Привлечение инвесторов в ИТ-отрасль	2.Повышение уровня конкуренции в сегменте ИТ-консалтинга
3.Развитие технологической отрасли	3.Введение санкций
4.Повышение покупательской способности	4.Изменения в российском законодательстве (новые законы)

Swot-анализ также предусматривает разработку рекомендаций: как с помощью сильных сторон компании реализовать возможности и снизить угрозы, и как слабые стороны превратить в возможности (Таблица 2)

Таблица 2

Расширенный SWOT-анализ Clearbit

	Сильные стороны	Слабые стороны
	1.Профессионализм персонала	1.Неизвестный бренд
	2.Долгосрочное сотрудничество с клиентами	2.Отсутствие клиентской базы в России
	3.Наличие крепких партнерских отношений	3.Низкий уровень контроля выполнения задач
	4.Инновационные технологии	4.Отсутствие системы обслуживания клиентов на русском языке
Возможности	Поле СИВ	Поле СЛВ

<ul style="list-style-type: none"> 1. Стабилизация курса валют 2. Привлечение инвесторов в ИТ-отрасль 3. Развитие технологической отрасли 4. Повышение покупательской способности 	<ul style="list-style-type: none"> 1. Разработать гибкую ценовую политику, работать над снижением цен. 2. Поиск российских партнеров, совместная работа над инновациями. 3. Повышать качество услуг, благодаря профессионализму персонала. 4. Расширять географическое присутствие. 	<ul style="list-style-type: none"> 1. Привлечение инвестиций для проведения мероприятий по повышению узнаваемости бренда. 2. Участие в конференциях и выставках. 3. Разработать систему контроля, штрафы и санкции за невыполнение. 4. Привлечение квалифицированных специалистов и разработка русифицированного контента
Угрозы	Поле СИУ	Поле СЛУ
<ul style="list-style-type: none"> 1. Изменения в налоговой политике России (увеличение налоговых ставок) 2. Повышение уровня конкуренции в сегменте ИТ-консалтинга 3. Введение санкций 4. Изменения в российском законодательстве (новые законы) 	<ul style="list-style-type: none"> 1. Снизить производственные затраты, за счет инновационных технологий 2. Повышать узнаваемость бренда и лояльность клиентов. Обеспечить высокое качество услуг и бесперебойную работы платформы. 3. Поиск альтернативных вариантов действий. 4. Дифференциация бизнеса. 	<ul style="list-style-type: none"> 1. Укрепление позиций на рынке ИТ 2. Нарращивать базу клиентов, разработать разные варианты подписок для удобства клиентов. 3. Поиск альтернативных каналов распределения в России. 4. Заключить стратегическое партнерство с российскими компаниями в ИТ-отрасли

Для реализации возможностей и снижения угроз необходимо использовать сильные стороны организации, а также устранить слабые места, которые связаны с малой известностью бренда, с отсутствием клиентской базы в России. Существующие проблемы можно решить путем создания системы маркетинг-менеджмента, которая направлена на решение не только маркетинговых проблем, но и управления компанией в целом. Система маркетинг-менеджмента позволит реализовать возможности быстрее конкурентов и укрепить позиции на рынке.

Следующим шагом при выходе на международный рынок является анализ конкурентов[4]. Как было сказано выше, услуги и продукт компании является инновационным и не имеет аналогов на российском рынке. В таблице 3 представлен анализ внутриотраслевой конкуренции, которая также включает в себя угрозу со стороны потребителей и появление новых игроков на рынке.

Таблица 3

Сводные данные анализа внутриотраслевой конкуренции

Параметр	Значение	Описание	Направление работ
----------	----------	----------	-------------------

Угроза со стороны товаров-заменителей	Низкий	Продукт и услуги компании являются уникальными и не имеют аналогов	Поддерживать и совершенствовать уникальность продукта
Угроза со стороны действующих конкурентов	Средний	Рынок компании сложный и быстро растущий, присутствуют сильные конкуренты, однако на сегодняшний день прямых конкурентов нет	Повышать качество и узнаваемость бренда, увеличивать долю рынка
Угроза появления новых игроков на рынке	Средний	Низкие затраты для входа в отрасль могут привести к появлению новых игроков на рынке	Проводить мониторинг появления новых компаний. Внимательно слушать клиентов, обеспечить бесперебойную работу системы
Угроза со стороны потребителей	Средний	Портфель клиентов обладает низкими рисками, для клиентов рынка b2b на первом месте стоит качество оказываемых услуг	Повышать качество услуг, обеспечить быструю обратную связь, разработать индивидуальные подходы к каждому клиенту
Угроза со стороны поставщиков	Низкий	Стабильность со стороны поставщиков	Наладить дружеские отношения для обеспечения уверенности в долгосрочном сотрудничестве

Таким образом, на основании результатов анализа 5 сил М. Портера[2] можно сделать вывод, что уровень внутриотраслевой конкуренции компании Clearbit средний. Рынок растущий, сложный, требования потребителей рынка B2B жестче, чем потребителей рынка B2C. Однако компания обладает уникальным продуктом, не имеющим аналогов в России. Услуги, которые предоставляет Clearbit позволяют производителям ПО быстро найти потенциальных клиентов. Низкие затраты для входа в отрасль, отсутствие товаров-заменителей, широкий выбор поставщиков и их стабильность позволят Clearbit привлечь российских предпринимателей к сотрудничеству.

Библиографический список

1. Арзамасцев А. Д. Российский рынок информационных технологий: динамика и стратегия развития/ А.Д. Армасцев, А.А. Загайнова: научная статья. – Поволжский государственный технологический университет, 2014.-14с.
2. Гильдия маркетологов: особенности маркетинга на рынке b2b [Электронный ресурс].- Режим доступа: <https://www.marketologi.ru/>
3. Никифорова С. В., Мамров А. Н. Конкурентные преимущества предприятия на международном рынке/ С.В. Никифорова, А.Н. Мамров.-М.: ИНФРА-М, 2014.-190с.
4. Официальный сайт Clearbit [Электронный ресурс].-Режим доступа: <https://clearbit.com/>
5. Рожков, И.В. Информационные системы и технологии в маркетинге/ И.В. Рожков.- М.: Русайнс, 2014. - 196 с.

ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ БАНКОВСКОЙ ОТРАСЛИ

Авторы: Петросян Сергей Алексеевич

Научный руководитель: Фёдоров Борис Максимович, Клячин Марк Сергеевич

Аннотация: Более 85% российских банков находятся на пути цифровой трансформации. При этом не все банки правильно понимают понятие трансформации и не готовы к ее внедрению. Актуальной задачей для банковского сектора в настоящее время является реализация комплексной программы цифровой трансформации, а не набора пилотных проектов, которые сегодня активно используют финансово-кредитные организации.

Ключевые слова: цифровая экономика, банковская система, трансформация, цифровизация.

Annotation: *More than 85% of Russian banks are on the path of digital transformation. At the same time, not all banks correctly understand the notion of transformation and are not ready for its implementation. An urgent task for the banking sector is currently implementing a comprehensive digital transformation program, rather than a set of pilot projects that are actively used by financial and credit organizations today.*

Keywords: *digital economy, bankingsystem, transformation, digitalization*

В условиях становления и развития цифровой экономики индустрия финансовых услуг является одним из самых быстрых секторов с точки зрения внедрения современных технологий[1]. Банки по всему миру понимают, как инвестиции в цифровые технологии могут способствовать привлечению и удовлетворению клиентов. Сейчас, с новым этапом развития цифровых технологий, появились возможности для кардинального улучшения обработки данных и добычи знаний[2]. В связи с этим цифровая трансформация банковского сектора становится неотъемлемой частью этого процесса и является движущей силой экономического роста страны.

Под цифровизацией, или цифровой трансформацией финансово-кредитной организации следует понимать основанный на применении новых цифровых технологий процесс преобразования структур, способов и форм производства, изменения целевой направленности деятельности, которое обеспечит значительное изменение предлагаемых и создание новых современных банковских продуктов и услуг. Благодаря новым цифровым технологиям будут сформированы дистанционные каналы взаимодействия с потребителем финансовых услуг и удобные сервисы для покупки продуктов.

Таким образом, цифровизация направлена на улучшение существующих и создание новых современных продуктов, которые могут отвечать потребностям цифровой экономики.

Переход с аналоговой на цифровую форму обслуживания имеет много преимуществ для банковского сектора, среди которых можно выделить следующие:

- Произойдет значительное улучшение качества обслуживания клиентов финансово-кредитной организации.

- Количество клиентов растет благодаря удобству сервиса, который позволяет пользователям экономить их время.

- Расходы для банков и их клиентов можно снизить с помощью безналичных операций и т. д.

- Базу цифровых данных (информацию о клиентах) можно использовать для принятия динамических решений на основе этих данных, что полезно как для банков, так и для самих клиентов. Так, несмотря на свою огромную долю рынка, Сбербанк сравнивает свои результаты с технологическими компаниями, а не с другими банками, чтобы иметь возможность реагировать на изменения в скорости и масштабе. Сбербанк Онлайн стал крупнейшей альтернативной платежной системой, которая включает более 40 миллионов пользователей в месяц. Располагая всеми доступными ему цифровыми данными, Сбербанк стремится иметь полностью заполненные анкеты 95% своих клиентов и основывать 90% своих консультаций и продаж на основании этих данных к 2020 году. Сотрудничая с финансовыми технологическими стартапами по всему миру, инвестируя в различные акции, Сбербанк хочет создать такие платформы, такие как Apple или Android, чтобы выйти на рынок с новыми решениями, которые другие учреждения не смогут использовать и создавать подобные приложения.

- Оцифровка уменьшает человеческую ошибку. Оцифровка — это преобразование данных в цифровой формат с применением технологий. [3].

Цифровая трансформация способствует повышению эффективности функционирования финансово-кредитной организации, сокращению ее расходов, улучшения покупательского опыта и разработки инновационных продуктов и услуг[4].

В результате проведения цифровой трансформации банковского сектора будет выделено три базовых модели по ведению бизнеса [5]:

- финансово-кредитные организации, которые будут продавать как собственные финансовые услуги и продукты, так и продукты и услуги своих партнеров;

- универсальные финансово-кредитные организации, деятельность которых будет направлена на осуществление большинства финансово-кредитных операций;

- специализированные финансово-кредитные организации, которые будут доминировать и осуществлять деятельность в относительно узких сегментах рынка.

В перспективе под воздействием цифровизации ряд финансово-кредитных организаций будет сочетать в себе черты сразу нескольких вышеперечисленных моделей.

Обязательным условием для осуществления цифровизации финансово-кредитной организации должно стать внедрение комплексной программы цифровой трансформации, а не набора пилотных проектов, которые направлены на различные виды деятельности банка. Однако при разработке комплексной программы цифровизации финансово-кредитные организации сталкиваются с рядом препятствий, которые тормозят развитие процессов трансформации. К таким препятствиям можно отнести[6]:

- Автоматизировать все выполняемые вручную процедуры дорого и неэффективно. Для проведения таких проектов у финансово-кредитных организаций недостаточное количество ИТ-инфраструктуры и недостаточно бюджета.
- У ИТ-сотрудников финансово-кредитных организаций недостаточно высокий уровень компетенций для осуществления цифровизации внутри организации.
- Существующие на сегодняшний день бизнес-процессы в финансово-кредитных

организациях не позволяют осуществить цифровизацию. Необходимо вначале оптимизировать эти бизнес-процессы, а потом уже применять какой-то современный инструмент цифровизации.

- Общество не готово к широкому применению инноваций. В первую очередь это характеризуется нерешенной проблемой создания системы, направленной на защиту личных данных клиентов.

В связи с этим финансово-кредитной организации необходимо смоделировать и произвести цифровизацию в первую очередь тех процессов, которые ориентированы на достижение ее бизнес-целей[7]. При этом те части процедур, которые не приносят прибыли организации, следует автоматизировать в последнюю очередь или не автоматизировать вообще[8].

В настоящее время в банковском секторе отмечается тенденция, которая заключается в том, что крупные банки могут позволить себе инвестировать в цифровую трансформацию, в то время как многим банкам, в том числе региональным, сделать это намного сложнее. В результате доля рынка явно движется в сторону крупных игроков, потому что у них больше денежных средств и возможностей.

На сегодняшний день ключевыми технологиями цифровой трансформации банковского сектора в России, которые активно внедряются финансово-кредитными организациями, являются чат-боты для общения с потенциальными потребителями банковских продуктов и услуг, программы направленные на анализ больших данных (например, Big Data), роботизация автоматизированных бизнес -процессов (RPA), оптическое распознавание (OCR), искусственный интеллект (AI), виртуальная и дополненная реальность (VR и AR) и блокчейн.

Таким образом, сегодня удобство, скорость и гибкость больше не считаются привлекательными дополнениями, а стали стандартным ожиданием быстро меняющихся отношений между клиентом и банком. Для удовлетворения быстро растущих требований потребителей, банкам предлагается использовать цифровизацию, тогда банки смогут предоставлять расширенные услуги клиентам. Это обеспечит удобство для клиентов и поможет сэкономить время. Цифровизация сократит человеческие ошибки и с помощью этого банк сможет повысить лояльность клиентов. Сегодня люди имеют круглосуточный доступ к банкам благодаря онлайн-банкингу. Цифровизация поможет клиентам, облегчая безналичные транзакции и позволяя управлять большими суммами денежных средств без ограничений. Клиентам больше не нужно будет хранить наличные деньги, они могут совершать сделки в любом месте и в любое время.

Примечание: Исследование выполнено по гранту Президента РФ по государственной поддержке ведущих научных школ № НШ-5449.2018.6 «Исследование цифровой трансформации экономики».

The research was supported by grant of President of Russian Federation according to state support of leading scientific schools (grant № NSh-5449.2018.6).

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. Азаренко Д.А. Модернизация современного банкинга в рамках цифровизации экономики Аллея науки. 2019. Т. 1. № 2 (29). С. 319-323.
2. Афанасьев М.А., Днепровская Н.В., Клячин М.С., Демидко Д.В. Образование. Наука. Научные кадры. 2018. № 3. С. 137-142.

3. Гребенюк Е.А. Трансформация банковского сектора в условиях цифровой экономики Экономика. Бизнес. Банки. 2018. № S3. С. 126-135.
4. Долгушина А.Я. Основные направления развития цифровизации банковской деятельности // В сборнике: От синергии знаний к синергии бизнеса Сборник статей и тезисов докладов IV Международной научно-практической конференции студентов, магистрантов и преподавателей. 2017. С. 153-156.
5. Материалы конференции «Смогут ли цифровые сотрудники заменить банковских специалистов» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.comnews.ru/content/118572/2019-03-20/banki-na-puti-cifrovoy-transformacii> [Дата обращения: 12.05.2019г.]
6. Проект стратегических направлений формирования и развития цифрового пространства Евразийского экономического союза в перспективе до 2025 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://www.eurasiancommission.org/ru/act/dmi/workgroup/materials/Documents/Стратегические%20направления%20формирования%20цифрового%20пространства%20ЕАЭС%20\(проект\).pdf](http://www.eurasiancommission.org/ru/act/dmi/workgroup/materials/Documents/Стратегические%20направления%20формирования%20цифрового%20пространства%20ЕАЭС%20(проект).pdf) [Дата обращения: 21.05.2019г.]
7. Цифровая трансформация, Европейская комиссия, [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://ec.europa.eu/growth/sectors/digital-economy_en [Дата обращения: 11.05.2019г.]
8. Акимов С.О., Дик В.В., Днепровская Н.В., Нефедов Ю.В., Павлековская И.В., Уринцов А.И. Управление знаниями. Теория и практика. Учебник / Москва, 2015. Сер. 61 Бакалавр и магистр. Академический курс. М.: Юрайт, 2016.

Медицинские науки

ИЗВИЛИСТОСТЬ СОСУДОВ СЕТЧАТКИ У ЛЮДЕЙ С ДИАБЕТОМ И ДИАБЕТИЧЕСКОЙ РЕТИНОПАТИЕЙ

Авторы: Панфилова Полина Сергеевна

Научный руководитель: Боровская Екатерина Николаевна

Аннотация: Диабетическая ретинопатия (ДР) является одним из наиболее распространенных осложнений диабета. Хотя патогенез ДР остается в значительной степени неясным, известно, что он связан с длительностью диабета. Тем не менее, последние данные свидетельствуют о том, что этот давно установленный фактор риска объясняет лишь часть вариаций риска ДР. Выявление дополнительных маркеров помимо известных крайне важно для понимания патогенеза ДР и для лучшего управления диабетом и ДР.

Ключевые слова: Сахарный диабет, микрососудистые осложнения диабета, диабетическая ретинопатия, визуализация сетчатки, извилистость сосудов сетчатки.

Annotation: Diabetic retinopathy (DR) is one of the most common complications of diabetes. Although the pathogenesis of DR remains largely unknown, it has been known to be associated with duration of diabetes. Yet recent evidence suggests that these long established risk factors explain only a proportion of risk variation of DR. Identifying additional risk markers beyond these known factors is critically important to understand the pathogenesis of DR and to better manage diabetes and DR.

Keywords: Diabetes, diabetes microvascular complications, diabetic retinopathy, retinal vascular tortuosity.

Цель: изучение связи извилистости сосудов сетчатки с диабетом и диабетической ретинопатией (ДР).

Методы: Клиническое исследование 327 участников (224 с диабетом и 103 недиабетических контроля) в возрасте ≥ 18 лет. ДР была оценена по фотографиям глазного дна в соответствии с классификацией Airlie House [8] и классифицирована как легкая непролиферативная ДР (NPDR), умеренная непролиферативная ДР и угрожающая зрению ДР (VTDR). Ретинальная извилистость сосуда измерялась по дискоцентрированным фотографиям сетчатки. Измерения проводились с помощью полуавтоматической компьютерной программы.

Диабетическая ретинопатия (ДР) является одним из самых распространенных осложнений диабета [1]. Микрососудистая сеть сетчатки предоставляет уникальную возможность прямо и неинвазивно визуализировать систему кровообращения. Множество исследований предполагают, что изменения в сосудистой сети сетчатки (калибр сосуда, размер фрактала) могут быть маркерами диабета [2], диабетической ретинопатии [3,4] и нефропатии [5-7]. Кроме того, извилистость сосудов сетчатки напрямую связана с гемодинамическими изменениями при диабете, такими как нарушение кровотока, эндотелиальная дисфункция и повышенная продукция сосудистого эндотелиального фактора роста (VEGF). Предыдущие

экспериментальные и клинические исследования также показали, что извилистые сосуды были связаны с ДР.

Исследование населения: Было набрано 224 белых людей с диабетом (85 с типом I и 139 с типом II) и 103 недиабетических белых индивидуума в качестве контроля в период с октября 2006 по апрель 2008 года. В исследования были включены пациенты в возрасте 18–70 лет и исключены люди, в анамнезе которых имели место эпилепсии или глаукомы, катаракты, операции на стекловидном теле / сетчатке или какие-либо другие патологии глаза, помимо ДР.

Не диабетика так же проходили тест с применением глюкозы натошак.

Оценка других факторов риска: Все участники прошли опрос с использованием анкет, выявляющих прошлую историю болезни, наличие вредных привычек, использование медикаментов (инсулин и препараты, перорально снижающие глюкозу, гипотензивные и гиполипидемические препараты).

Оценка ДР: Клинические осмотры и фотографии сетчатки глаза были выполнены для всех участников. ДР была оценена по цифровым фотографиям сетчатки. Оценка тяжести DR была выявлена для каждого глаза в соответствии с классификацией Эйрли Хаус [8]. ДР была классифицирована следующим образом: «Нет ДР», если уровень варьировался от 10 до 12; «Легкая непролиферативная ДР (NPDR)», если 14–20; «Умеренная ДР (NPDR)», если 31 или 41; и «Тяжелая непролиферативная ДР (NPDR)» и «пролиферативная ДР (PDR)», если это было 51–80. «Любая ДР» включает в себя уровни 14–80. Отек макулы был определен как «присутствует» или «отсутствует» и далее классифицируется как «клинически значимый отек желтого пятна» (CSMO) или нет.

Измерение извилистости сосудов сетчатки: Извилистость или искривление сосудистого русла были количественно измерены по цифровым фотографиям сетчатки диска. Использовался «обученный» грейдер, в зависимости от характеристик участников он применялся к каждому изображению, которые были разделены на три концентрические зоны. Все сосуды в этих зонах идентифицировались как артериола или венула. Грейдер тщательно проверил, все ли артериолы и вены были правильно определены, основываясь на информации об их магистральных сосудах и цвете сосудов. Все исправления были внесены. Все сосуды, шириной более 40 мкм и проходящие через все три зоны были измерены. Средние значения среди крупнейших шести артериол и шести венул были обобщены как индексы извилистости артериол и венул соответственно. Индекс извилистости сосуда рассчитывали как интеграл от общей квадратной кривизны вдоль пути сосуда, разделяя на общую длину дуги сосуда.

Полученные результаты: Было 224 (68,5%) пациентов с диабетом и 144 (44%) с ДР. Люди с диабетом были старше, имели более высокий ИМТ (индекс массы тела) и уровень холестерина, и были более склонны к гипертонии по сравнению с больными без диабета. Диабетика с ДР болеют диабетом дольше, более склонны к использованию инсулина по сравнению с диабетиками без ДР. Средние значения артериолярной и венозной извилистости были выше у людей с диабетом. Однако среди больных диабетом артериолярная извилистость была выше у лиц с ДР.

Контрольные показатели артериолярной и веноулярной извилистости были больше у людей с диабетом, как без ДР (средняя разница $12,4 \times 10^{-5}$ и $13,3 \times 10^{-5}$ соответственно; $p < 0,05$), так и у лиц с ДР (средняя разница $15,4 \times 10^{-5}$ и $15,0 \times 10^{-5}$ соответственно; $p < 0,01$). По сравнению с людьми с диабетом, но без ДР, артериолярная извилистость была увеличена в легкой степени (средняя разница $2,09 \times 10^{-5}$). Артериолярная извилистость увеличивается с увеличением тяжести ДР.

Среди людей с диабетом, после поправки на возраст, пол, длительность диабета, артериальное давление, ИМТ, холестерин, триацилглицерин, применение инсулина, антигипертензивных и гиполипидемических препаратов, и калибр сосудов, увеличение артериолярной извитости было значительно связано с легкой и умеренной непролиферативной ДР.

Обсуждение: В этом клиническом исследовании показано, что люди с диабетом чаще имели извилистые артериолы и вены. Среди пациентов с диабетом увеличение артериолярной извитости было связано с легкой и умеренной ДР, но не VTDR (тяжелые или пролиферативный ДР). Венозная извилистость не была связана с ДР. Отношения между извилистостью сосудов сетчатки, диабетом и ДР были ранее продемонстрированы в исследованиях на животных [16] и людях [9]. Взаимосвязь между извилистостью сосудов сетчатки, диабетом и диабетической ретинопатией было продемонстрировано в экспериментальном исследовании крысиной модели с галактозой [16]. Кристинссон и партнеры, также показали, что пациенты с ДР и диабетическим макулярным отеком имели удлиненные и извилистые сосуды сетчатки [9]. Хотя методы измерения извилистости отличались между этим исследованием Кристинссона и текущим анализом, аналогичные ассоциации наблюдались, предполагая, что лица с диабетом, чаще имеют извилистые сетчатки сосуды даже при отсутствии ДР.

Гипотеза о связи аномалий в извилистости сосудов сетчатки и диабета биологически правдоподобна. Были исследования, предполагающие, что увеличение извилистости сосудов связано с гемодинамическими изменениями, вызванными диабетом, такими как нарушение кровотока [9, 12], тканевая гипоксия [11], эндотелиальная дисфункция [10, 13] и повышенные уровни VEGF [14]. У лиц с гипоперфузией, вызванной гипергликемией, может возникнуть нарушение кровотока, ведущее к потере ауторегуляторной функции сосудов [15]. Впоследствии сосуды становятся расширенными и извилистыми. Что еще более важно, извилистые сосуды означают отсутствие поддержки со стороны клеток стенки сосуда, что может способствовать повышенной хрупкости и уязвимости к кровотечениям [17], которые появляются как признаки ретинопатии.

Таким образом, в этом исследовании показана потенциальная полезность количественной оценки извилистости сосудов сетчатки в оценке ранних стадий структурных изменений в сетчатке. Микрососудистая сеть связана с диабетом и ДР. Пациенты с диабетом, более вероятно, имели увеличение извилистости сосудов сетчатки, чем недиабетические больные, независимо от наличия ДР. Увеличение артериолярной извитости ассоциируется с легкой или умеренным ДР среди лиц с диабетом. Эти результаты могут предложить новое понимание ранних связанных с диабетом микрососудистых изменений в сетчатке и в других органах. Продольные исследования необходимы для того, чтобы определить, является ли сосудистая извилистость сетчатки ранним показателем микрососудистого повреждения при диабете.

Выводы: У людей, больных диабетом отмечалась более извилистая сосудистая сеть сетчатки, чем у лиц без диабета. У людей с диабетом повышенная извилистость артериол была связана с легкой и умеренной стадиями ДР. Это предполагает, что извилистость сосудов сетчатки может быть ранним показателем микрососудистого повреждения при диабете.

Список литературы

1. Wong TY, Klein K (2008) The epidemiology of eye diseases in diabetes. In: Ekoé JM, Rewers M, Williams R, Zimmet P (eds) The epidemiology of diabetes mellitus, 2nd edn. Wiley, Oxford, pp 475-497
2. Yau J, Kawasaki R, Islam F et al (2010) Retinal fractal dimension is increased in persons with diabetes but not impaired glucose metabolism: the Australian Diabetes, Obesity and Lifestyle

(AusDiab) study. *Diabetologia* 53:2042-2045

3. Nguyen TT, Wang JJ, Wong TY (2007) Retinal vascular changes in pre-diabetes and prehypertension: new findings and their research and clinical implications. *Diabetes Care* 30:2708-2715
4. Grauslund J, Hodgson L, Kawasaki R, Green A, Sjolie AK, Wong TY (2009) Retinal vessel calibre and micro- and macrovascular complications in type 1 diabetes. *Diabetologia* 52:2213-2217
5. Cheung N, Rogers SL, Donaghue KC, Jenkins AJ, Tikellis G, Wong TY (2008) Retinal arteriolar dilation predicts retinopathy in adolescents with type 1 diabetes. *Diabetes Care*
6. Grauslund J, Green A, Kawasaki R, Hodgson L, Sjolie AK, Wong TY (2010) Retinal vascular fractals and microvascular and macrovascular complications in type 1 diabetes.
7. Wong TY, Shankar A, Klein R, Klein BE (2004) Retinal vessel diameters and the incidence of gross proteinuria and renal insufficiency in people with type 1 diabetes.
8. Wong TY, Klein R, Islam FM et al (2006) Diabetic retinopathy in a multi-ethnic cohort in the United States.
9. Kristinsson JK, Gottfredsdottir MS, Stefansson E (1997) Retinal vessel dilatation and elongation precedes diabetic macular oedema.
10. Tapp RJ, Williams C, Witt N et al (2007) Impact of size at birth on the microvasculature: the Avon Longitudinal Study of Parents and Children
11. Taarnhoj NC, Munch IC, Sander B et al (2008) Straight vs tortuous retinal arteries in relation to blood pressure and genetics
12. Kylstra JA, Wierzbicki T, Wolbarsht ML, Landers MB 3rd, Stefansson E (1986) The relationship between retinal vessel tortuosity, diameter, and transmural pressure.
13. Witt N, Wong TY, Hughes AD et al (2006) Abnormalities of retinal microvascular structure and risk of mortality from ischemic heart disease and stroke.
14. Ferrara DC, Koizumi H, Spaide RF (2007) Early bevacizumab treatment of central retinal vein occlusion. *Am J Ophthalmol* 144:864-871
15. Curtis TM, Gardiner TA, Stitt AW (2009) Microvascular lesions of diabetic retinopathy: clues towards understanding pathogenesis?
16. Robison WG Jr, Laver NM, Jacot JL, Glover JP (1995) Sorbinil prevention of diabetic-like retinopathy in the galactose-fed rat model.
17. Gould DB, Phalan FC, van Mil SE et al (2006) Role of COL4A1 in small-vessel disease and hemorrhagic stroke.

РОЛЬ КАТЕПСИНА S В СОСУДИСТОМ ВОСПАЛЕНИИ И КАЛЬЦИФИКАЦИИ: ОБЗОР

Авторы: Карасов Илья Андреевич, Кузнецова Валерия Владимировна

Аннотация: Катепсин S – циспротеиназа, катализирующая распад внеклеточных эластина и коллагена. В этом обзоре затронута катепсина S в воспалении при сердечно-сосудистых заболеваниях и кальцификации при ХБП. Проанализированы механизмы действия катепсина S, его роли в различных типах воспаления, кальцификации при почечной недостаточности, а так же выделены потенциальные новые направления в терапии ассоциированных с этим белком заболеваний.

Ключевые слова: Атеросклероз, катепсин S, кальцификация, хроническая болезнь почек.

Вступление

Катепсины представляют собой лизосомальные протеазы, разрушающие пептидные связи между определенными аминокислотами. Они вносят значительный вклад в разрушение внеклеточного матрикса (ECM), а точнее – в протеолиз эластина и коллагена. Что еще более важно, катепсины играют решающую роль при различных патологиях, таких как аутоиммунные заболевания, кардиомиопатии, болезни клапанов сердца и атеросклероз. В настоящее время известно, что у людей семейство катепсинов, в частности цистеинил, состоит из катепсинов B, C, F, H, K, L, O, S, V, W и Z.

Предполагается, что катепсин S является самым мощным ферментом-цистеинпротеазой, расщепляющим эластин и генерирующим биоактивные эластиновые пептиды, что приводит к развитию сердечно-сосудистого воспаления и кальцификации.

Сосудистое воспаление, в частности, является характерным фактором возникновения и прогрессирования атеросклеротических поражений. Воспаление сосудистой стенки объясняется ремоделированием внеклеточного матрикса и фенотипическим изменением клеток. Сочетание хронического воспаления и нарушения фосфорно-кальциевого обмена у пациентов с хронической болезнью почек (ХБП) еще больше ускоряет и усугубляет развитие атеросклероза. Исследования цитокинового профиля, ассоциированного с атеросклерозом, показали, что экспрессия и активность катепсинов усиливаются в эндотелии сосудов [3]. Также, затрагивая пациентов с ХБП, кальцификация аортального клапана выдвинута на первый план как главная клиническая проблема в этой группе населения, так как может привести к прогрессированию стеноза аортального клапана. Тем самым, пациенты с ХБП, находящиеся на гемодиализе, нуждаются в замене клапана перед проведением трансплантации почки.

Кроме того, недавние клинические испытания не показали пользы применения статинов в остановке прогрессирования кальцификации аорты и стеноза [6], в результате чего на данный момент человечество не располагает эффективным методом терапии. Как сообщается, один из двух пациентов с ХБП, умирает от увеличения сердечно-сосудистой нагрузки, особенно в результате ускорения развития кальцификации и атеросклеротических поражений [1]. Следовательно, это является ведущим фактором высокого сердечно-сосудистого риска, вероятности развития сердечно-сосудистых заболеваний (ССЗ) и, в конечном итоге, смерти от сердечно-сосудистых причин. Таким образом, вмешательства, которые могут помочь

остановить или уменьшить кальцификацию и атеросклероз, особенно для пациентов с ХБП, крайне необходимы. Ингибирование катепсина S является перспективным методом остановки прогрессирования атеросклеротических бляшек, особенно для пациентов с ХБП [4]. Это особенно важно, учитывая отсутствие вариантов лечения для пациентов с кальцификацией аортального клапана, что может привести к развитию стеноза и необходимости замены клапана.

Катепсин S и ХБП

В работах Aikawa et al. демонстрируется, что у мышей с дефицитом аполипротеинов катепсин S существенно ускоряет рост атеросклеротических бляшек, а также кальцификацию аортального клапана [1]. Что касается связи между катепсином S и почечной недостаточностью, исследование Steubl et al. показывает, что катепсин S и маркеры эндотелиальной дисфункции увеличиваются по мере снижения скорости клубочковой фильтрации [11]. Это указывает на то, что активность катепсина S возрастает с прогрессированием ХБП, также предполагается, что катепсин S может стать терапевтической мишенью для предотвращения сердечно-сосудистых событий при ХБП. Huang et al. раскрывают роль катепсина S в регуляции передачи сигналов посредством эпидермального фактора роста (EGFR) [5]. Сообщалось, что экспрессия EGFR увеличивается в опухолях мочевого пузыря, толстой кишки, яичника и почки. Таким образом, исследователи приводят доводы в пользу исследования комбинации ингибиторов катепсина S и EGFR-тирозинкиназы. Кроме того, Carlsson et al. в когортном исследовании с участием 207 пациентов, проходящих гемодиализ, обнаружили, что катепсин S и L были связаны с рецепторами факторов некроза опухоли [2].

Катепсин S и кальцификация

Сосудистый кальциноз описывается как заболевание, возникающее в результате нарушения минерального обмена у человека, когда локальное отложение минералов, таких как кальций и фосфат, может привести к утолщению стенки сосуда и нарушению тока крови [1]. На уровне населения растущее бремя факторов риска возникновения и прогрессирования ССЗ, таких как старение, гиперхолестеринемия и почечная недостаточность, привело к увеличению распространенности кальциноза клапанов сердца. Кроме того, возрастает частота осложненных форм кальциноза – разрыва бляшки или стеноза клапана.

Дополнительную обеспокоенность вызывает тот факт, что в настоящее время нет эффективных способов лечения, позволяющих уменьшить или избежать этих неблагоприятных состояний, кроме замены клапана [6]. В исследовании, посвященном роли фибробластов в медиальной кальцификации сосудов, Simionescu et al. обнаружили, что кальцинированные узелки образуются в присутствии продуктов распада эластина и TGF- β 1 [9]. Исследователи показывают, что пептиды деградации эластина могут вызывать кальцификацию мезенхимальных клеток *in vitro*. Эти данные свидетельствуют о том, что деградация эластина может фактически вызывать кальцификацию сосудистых миоцитов и клапанных миофибробластов и, таким образом, увеличивать кальциноз ткани.

Катепсин S и атеросклероз

Как уже было сказано ранее, катепсин S является наиболее мощной цистеинпептидазой, участвующей в сосудистом воспалении. На данный момент иммуновоспалительная природа атеросклероза не подвергается сомнению. Процесс расщепления эластина и продукции эластиновые пептиды, приводит к активации местного сердечно-сосудистого воспаления и стимулирует процесс кальцификации. Примечательно то, что катепсин S может выделяется

гладкомышечными клетками и макрофагами, реагирующими на воспаление[3] . Учитывая, что пролиферация мигрировавших гладкомышечных клеток и инфильтрация сосудистой стенки моноцитами с последующей дифференцировкой в макрофаги являются важными звеньями в цепи атерогенеза, можно уверенно сказать, что цистеинпротеиназы усугубляют процесс формирования бляшки [13]. Опубликованы исследования, выявляющие корреляцию между экспрессией и активностью семейства катепсинов и атеросклеротическим поражением стенок артерий [3,4,5]. Особенно тревожной представляется связь катепсина S с кальцификацией бляшек (уже упомянутый ранее продукт распада эластина TGF- β 1)[9] – в некоторых случаях этот процесс может стать причиной невозможности выполнения шунтирующей операции на артерии из-за ригидности сосудистой стенки.

При этом эта цистеинпротеиназа не всегда может быть использована для оценки риска развития атеросклероза – так, у пациентов с ревматоидным артритом четкой связи между уровнем катепсина S и утолщением комплекса интима-медиа при субклиническом стенозе сонных артерий обнаружено не было [12].

При анализе вышеизложенной информации возникает закономерный вопрос – возможно ли рассмотреть каскад реакций с участием катепсина S как потенциальную мишень для терапии атеросклероза? Тем более, что эффективность и безопасность основных антиатеросклеротических средств – статинов – иногда оставляет желать лучшего [7]. На данный момент в литературе описано несколько возможностей для создания лекарственных средств, ингибирующих активность цистеинпротеиназ.

В первом случае мишенью служат окисленные липопротеиды низкой плотности, являющиеся одним из основных звеньев в цепи атерогенеза [13] – именно с их уровнем ассоциирована инфильтрация интимы артерий липидами и превращение макрофагов в пенистые клетки. В работе С.В Poulsen с соавторами показано влияние человеческого рекомбинантного Ig G к окисленным липопротеинам низкой плотности на атеросклеротические бляшки у карликовых домашних свиней. Исследование показало снижение уровня катепсина S в коронарных артериях подопытных животных, при этом изменений в аорте и подвздошных артериях, а также в липидном спектре крови не наблюдалось [8].

Описано так же прямое действие против катепсина S с использованием специфического ингибитора RO5444101. При этом у мышей с моделированной ХБП происходило замедление роста атеросклеротических бляшек, а так же снижение уровня экспрессии GDF-15 (Growth differentiation factor 15) и моноцитарного хемоаттрактантного протеина-1 [4].

Еще один потенциальный вариант приложения терапии связан с воздействием на РНК, кодирующую катепсин S. При этом открывается возможность контроля продукции катепсинов клетками эндотелия. В эндотелиальных клетках избыточная экспрессия действующей на ферменты РНК аденозиндеаминазы ADAR1 или увеличение клеток в состоянии гипоксии и продукцией провоспалительных цитокинов (интерферон- γ и фактор некроза опухоли- α) увеличивает экспрессию катепсина S [10]. Методы воздействия на эту систему так же можно рассмотреть как мишень для ингибирования.

Таким образом, катепсин S является важным звеном в патогенезе атеросклероза и

кальцификации соединительной ткани (патология клапанов, развитие хронической болезни почек). Исследования, направленные на разработку ингибиторной терапии цистеинпротеиназ в будущем могут позволить получить эффективные лекарственные средства для предотвращения сердечно-сосудистых катастроф.

Список литературы

1. Aikawa E, Aikawa M, Libby P, Figueiredo JL, Rusanescu G, Iwamoto Y, et al. Arterial and aortic valve calcification abolished by elastolytic cathepsin S deficiency in chronic renal disease. *Circulation* (2009) 119(13):1785–94. doi:10.1161/CIRCULATIONAHA.108.827972
2. Carlsson AC, Carrero JJ, Stenvinkel P, Bottai M, Barany P, Larsson A, et al. Endostatin, cathepsin S, and cathepsin L, and their association with inflammatory markers and mortality in patients undergoing hemodialysis. *Blood Purif* (2015) 39(4):259–65. doi:10.1159/000381664
3. Cheng XW, Huang Z, Kuzuya M, Okumura K, Murohara T. Cysteine protease cathepsins in atherosclerosis-based vascular disease and its complications. *Hypertension* (2011) 58(6):978–86. doi:10.1161/HYPERTENSIONAHA.111.180935
4. Figueiredo JL, Aikawa M, Zheng C, Aaron J, Lax L, Libby P, et al. Selective cathepsin S inhibition attenuates atherosclerosis in apolipoprotein E-deficient mice with chronic renal disease. *Am J Pathol* (2015) 185(4):1156–66. doi:10.1016/j.ajpath.2014.11.026
5. Huang CC, Lee CC, Lin HH, Chang JY. Cathepsin S attenuates endosomal EGFR signalling: a mechanical rationale for the combination of cathepsin S and EGFR tyrosine kinase inhibitors. *Sci Rep* (2016) 8(6):29256. doi:10.1038/srep29256
6. Liebe V, Brueckmann M, Borggrefe M, Kaden JJ. Statin therapy of calcific aortic stenosis: hype or hope? *Eur Heart J* (2006) 27(7):773–8. doi:10.1093/eurheartj/ehi697
7. Okuyama H et al. Statins Stimulate Atherosclerosis and Heart Failure: Pharmacological Mechanisms *Expert Rev Clin Pharmacol*, 8 (2), 189-99 Mar 2015
8. Poulsen C.B et al. Treatment with a human recombinant monoclonal IgG antibody against oxidized LDL in atherosclerosis-prone pigs reduces cathepsin S in coronary lesions *Int J Cardiol*. 2016 Jul 15;215:506-15. doi: 10.1016/j.ijcard.2016.03.222
9. Simionescu A, Simionescu DT, Vyavahare NR. Osteogenic responses in fibroblasts activated by elastin degradation products and transforming growth factor- β 1: role of myofibroblasts in vascular calcification. *Am J Pathol* (2007) 171(1):116–23. doi:10.2353/ajpath.2007.060930
10. Stellos K et al. Adenosine-to-inosine RNA Editing Controls Cathepsin S Expression in Atherosclerosis by Enabling HuR-mediated Post-Transcriptional Regulation *Nat Med*, 22 (10), 1140-1150 Oct 2016
11. Steubl D, Kumar SV, Tato M, Mulay SR, Larsson A, Lind L, et al. Circulating cathepsin-S levels correlate with GFR decline and sTNFR1 and sTNFR2 levels in mice and humans. *Sci Rep* (2017) 27(7):43538. doi:10.1038/srep43538
12. Tejera-Segura B et al. Serum Cathepsin S and Cystatin C: Relationship to Subclinical Carotid Atherosclerosis in Rheumatoid Arthritis *Clin Exp Rheumatol*, 34 (2), 230-5 Mar-Apr 2016
13. Титов В.Н., Востров И. А., Каба С. И., Амелюшкина В. А., Ширяева Ю. К. Липопротеины низкой и очень низкой плотности: патогенетическое и клиническое значение // *Клиническая медицина*//«Медицина» – М. 2013. №1. С.20-27

ФИЛОСОФИЯ ПИТАНИЯ

PHILOSOPHY OF NUTRITION

Авторы: Анкушина Ксения Дмитриевна, Лебедева Дарья Дмитриевна, Кавиева Лейсан Райнуровна

Научный руководитель: Трапезников Михаил Владимирович

Аннотация: В наше время невозможно представить полноценную и счастливую жизнь без правильного питания. Пища, которую мы едим, влияет на наше настроение, физическое, психологическое и духовное здоровье. «Мы есть то, что мы едим». А современное общество предпочитает есть JunkFood - (дословно - «пищу - хлам»). Очень важно, чтобы во время приема пищи была спокойная атмосфера. Плохо когда за столом человек начинает обсуждать свои проблемы или кого-то критиковать. Цель работы: выяснить, что является предметом изучения философии питания и тенденции ее развития.

Ключевые слова: питание; пища; организм; еда; время; процесс; человек; жизнь; метаболизм; кровь

Annotation: *At this moment it's impossible to imagine a perfect life without a proper diet. The food affects to our health, physical, psychological and spiritual health. "We are what we eat." And modern society prefers to eat JunkFood - (verbatim - "food - nonsense"). It's important that during meals there is a peaceful atmosphere. It's terrible, when a person starts discussing their problems or criticizing it t while we're eating. The purpose of the article is find out whether the philosophy of nutrition and the trend of its development.*

Keywords: *Nutrition; food; body; food; time; process; human; life; metabolism; blood*

Философия питания заключается в осмыслении пищи не как насыщения тела, а непосредственно питание души. Её основной задачей является осознание значения пищи. С помощью правильного подхода к питанию можно генерировать и сохранять чистоту своих мыслей в будущем. Все чаще прием пищи происходит на бегу в неподходящее время.

На сегодняшний день существует огромное количество направлений в приготовлении и потреблении еды, отрицающих фастфуд. Фьюжн, классическая кухня, фрукторианство, движение медленного питания, сыроедение, различные направления вегетарианцев - это то, что поправупротивостоит фастфуду. В мире также можно найти людей, которые отказались от еды вообще или оставили в своей жизни лишь жидкую пищу -солнцееды или праноеды. По их словам, взамен они получили свободу и даже большие способности. Действительно, человек сделал попытку избавиться от естественной зависимости, заключающейся в добыче пищи, другими способами избавляясь от чувства голода. Издавна медицинские школы утверждали, что большинство заболеваний возникает из-за нарушений питания. Как говорит психология востока: не будет никакой пользы от саморазвития или каких бы то ни было духовных практик, пока вы не начнете правильно питаться. Есть общееправило - восточная психология рекомендует исключить, или хотя бы уменьшить в рационе все ненатуральные и рафинированные продукты, кофе, черный чай. Продукты, которые мы употребляем, влияют на наш ум, а так же на мышление и даже подсознание.

Много времени в жизни человека уходит на то, чтобы приготовить и потребить продукты. Из чего следует, что современным людям некогда предаваться удовольствию от этого занятия. Есть, чтобы не умереть с голода - это старое отношение к еде только как к удовлетворению потребности жизни, которое стало актуально вновь. Уже не так важна потребность в красивом и полезном питании, ведь наслаждению в еде отводится ничтожно малая роль. Тарелки с пищей зачастую находятся вблизи компьютерной клавиатуры.

В Аюрведе говорится, что еда обеспечивает питание на каждом из 3-х уровней: 1. на физическом - уровне первоэлементов; 2. на психическом - сенсорные и ментальные впечатления; 3. на духовном уровне - на уровне гун (качеств) материальной природы. Благости, страсти, а так же невежества.

Через пищу возможно воздействовать на сознание, и после такого вмешательства могут возникнуть психические или даже психо-терапевтические расстройства. Пища влияет на эмоции, а эти изменения влекут за собой перемены на физическом и духовном уровне. В момент приема пищи подсознание максимально открыто, мы буквально поглощаем всю энергетику, все сенсорные и ментальные впечатления, поэтому имеет значение с кем мы едим. Спокойная атмосфера - это так же очень важная составляющая приема пищи.

Изучение привычек питания почти полностью игнорировались несколькими поколениями исследователей клеток и наследственности, в то время как именно привычки определяют и предопределяют развитие клеток и влияют на выживание.

Питание можно считать суммой всех процессов и функций, определяющих рост и развитие, поддержание и восстановление организма, его воспроизводство. Это — восстановление тканей, а не просто аккумуляция жира или "стимуляция" (возбуждение) жизненных сил. Из-за большого недопонимания и неразберихи вокруг термина "стимуляция" многие склонны ассоциировать это понятие с трапезничеством. "Чистое и правильное питание, — как пишет д-р Тролл, — предполагает ассимиляцию большей части питательного вещества для сохранения структуры организма без какого-либо возбуждения, нарушения или влияния, которое могло бы быть определено как стимулирующее". "Все стимуляции являются причиной ненужного расхода и потери силы жизни, потому что они противоречат здоровому питанию".

Для нас пища - это любое вещество, из составных частей которого формируются единицы тканей и жидкостей организма, а так же на выполнение любых его функций. Пища необходима каждому из нас для жизни, ведь рост, восстановление и сохранение тканей являются результатом питания. Все функции организма зависят от поставки питательных веществ непосредственно кровью. Её образуют вода, воздух, пища и энергия солнца. Абсолютно каждый их них необходим для создания здоровых тканей, органов и их функционирования. В жизни одновременно и ежеминутно происходят два процесса — созидание и разрушение, в совокупности составляющие метаболизм. Созидательный процесс называется анаболизмом, а наоборот разрушительный — катаболизмом. В здоровом организме в детстве и юности созидательный процесс безусловно преобладает над разрушительным. Во же время, в старости и во время болезни преобладает процесс разрушения. Во время полноценного отдыха и во сне всеобщие жизненные функции протекают менее активно чем во время бодрствования. Сердце продолжает биться, грудь поднимается и опускается во время дыхания, печень, органы пищеварительной и других систем продолжают функционировать. Основной метаболизм - это метаболизм, который осуществляется во время полного отдыха. Его степень определяется количеством потребляемого кислорода, которое изменяется исходя из возраста, пола, климата, расы, привычек, питания, умственного состояния и других факторов.

«Скажи мне, как ты питаешься, и я скажу, какой ты человек» - к такому заключению пришел

известный французский эссеист Жан АнтельмБрилья-Саварен в начале XIX века, рассуждая о еде в рамках своего трактата «Физиология вкуса» Таким образом, потребность к вкусному, качественному, здоровому и красивому питанию говорит о том, что человек - достаточно сложное, неоднозначное и глубокое существо. Роль еды в становлении человека, его образовании и формировании мира, в котором предстоит жить и получать от жизни удовольствие, не переоценить.

Список литературы:

1. Детьен М. Священные благовония и пифагорейская кухня // Ароматы и запахи в культуре. - Кн. 1. - М.: Новое литературное обозрение, 2010.
2. Майкл Поллан: Философия еды. Правда о питании. Издательство: Астрель, 2013 г. - 288с.
3. Монтарани М. Голод и изобилие. История питания в Европе. - СПб.: Aleksandria, 2009.
4. Гримо де Ла Реньер А. Альманах гурманов. - М.: Новое литературное обозрение, 2011.

СРАВНЕНИЕ РОБОТ-АССОЦИИРОВАННОЙ И ЛАПАРОСКОПИЧЕСКОЙ МЕТОДИКИ ХОЛЕЦИСТЭКТОМИИ

COMPARISON OF ROBOT-ASSOCIATED AND LAPAROSCOPIC CHOLECYSTECTOMY TECHNIQUES

Авторы: Максимова Полина Евгеньевна, Аджисалиев Гуливер Ризаевич

Аннотация: В статье проводится сравнение оперативных результатов при проведении холецистэктомии лапароскопическим либо роботизированным методом. Сравнивались показатели интраоперационных осложнений, послеоперационных болевых ощущений, а также длительность проведения холецистэктомии. Дальнейшее изучение данной темы позволит понять долгосрочные последствия применения роботизированных технологий и их роль в малоинвазивной хирургии.

Ключевые слова: холецистэктомия, робот-ассоциированная операция, лапароскопическая операция.

Annotation: This article compares operative results of robot-associated and laparoscopic cholecystectomy techniques. Indicators of intraoperative complications, postoperative pain, and duration of cholecystectomy were compared. Further study of this topic will help to understand the long-term consequences of the use of robotic technologies and their role in minimally invasive surgery.

Keywords: cholecystectomy, robot-associated surgery, laparoscopic surgery.

Введение. Современные хирургические методы лечения характеризуются применением малоинвазивных методов вмешательств. В настоящее время лапароскопическая холецистэктомия считается стандартным методом для хирургического лечения острого калькулезного холецистита, холецистолитиаза [1]. Однако, в последнее время неуклонно растет интерес к роботизированному подходу лечения заболеваний желчного пузыря [2].

Цель данной работы – выяснить эффективность и безопасность роботизированной методики проведения холецистэктомии в сравнении с лапароскопическим методом.

Результаты и обсуждение. В 1985 году Эрих Мюэ выполнил первую лапароскопическую холецистэктомию, и в то время хирургическое сообщество пренебрежительно отнеслось к данному методу из-за риска травмирования желчевыводящих путей, длительной продолжительности операции, риска кровотечений [3]. Однако с того момента преимущества данного метода настолько возросли, что на сегодняшний день лапароскопическая холецистэктомия является стандартом лечения многих заболеваний желчного пузыря. Лапароскопическая холецистэктомия более чем за 20-летний период существования завоевала широкое признание во всем мире. По опубликованным данным, в современной клинической практике лапароскопическим методом выполняют до 70-80% холецистэктомий [4]. Рандомизированные исследования лапароскопической и открытой холецистэктомии показали уменьшение продолжительности пребывания в стационаре, уменьшение послеоперационных болей, улучшение косметического эффекта. С развитием методов инвазивных вмешательств появились роботизированные методы проведения операций. В 2014 году было проведено около 570 000 роботизированных процедур с

использованием системы да Винчи по всему миру, что соответствует увеличению на 178% по сравнению с 2009 годом [5]. Роботизированная платформа улучшает визуализацию операционного поля, устраняет физиологический тремор оператора. Неудобные позы в лапароскопической хирургии могут подвергать хирургов развитию усталости и травм [6]. Данный фактор значительно снижается с применением роботизированных методов, тем самым улучшается эргономика для хирурга [7]. Также шарнирные роботизированные инструменты обеспечивают более высокий диапазон движений в отличие от традиционных лапароскопических инструментов [5]. В рандомизированном двойном слепом исследовании Pietrabissa и соавт. [8] было выяснено, что показатели послеоперационной боли после роботизированной холецистэктомии с одним разрезом в сравнении с четырехпортовой лапароскопической холецистэктомией значительно не уменьшились, хотя косметический дефект был менее выражен в группе с применением робот-ассоциированной холецистэктомии. 98,3% пациентам, перенесшим лапароскопическую холецистэктомию, были назначены опиаты для снижения послеоперационной боли в сравнении с 97,2% пациентов, перенесших робот-ассоциированную холецистэктомию. Средняя продолжительность употребления опиатов была 2,4 и 2,5 дня для лапароскопической и роботизированной холецистэктомии соответственно. Авторы также предложили, что болевые ощущения после лапароскопической холецистэктомии настолько минимальны, что надежда на дальнейшее их сокращение с техническим улучшением маловероятна [9].

Длительность проведения холецистэктомии. Многочисленные исследования показали, что роботизированный метод связан с более длительным временем проведения холецистэктомии [10, 11]. В основном это связывают еще с недостаточно хорошо отработанной техникой проведения робот-ассоциированных операций. Непрерывное и одновременное обучение членов команды и штатного хирурга в лаборатории робототехники позволит снизить время, необходимое для проведения операции [12]. Медиана общего оперативного времени составила 115,3 минуты (диапазон = 65,0-141,5) и 128,0 минут (диапазон = 85,0-232,5) при лапароскопической и робот-ассоциированной холецистэктомии соответственно [13].

Осложнения. Интересно, что роботизированный подход, как оказалось, имеет общий уровень осложнений 1,7%, что значительно выше, чем 0,9% в лапароскопической группе ($p < 0,001$) [9]. Наиболее частым интраоперационным осложнением является повреждение желчных протоков. В данном случае, интеграция технологии ICG (флуоресцентной навигационной лапароскопии) с роботизированной платформой может уменьшить частоту ятрогенного повреждения желчевыводящих путей. В недавнем исследовании, опубликованном Gangemi и соавт [14], обнаружили, что в тех случаях, когда была выполнена флуоресцентная лапароскопия и робот-ассоциированная холецистэктомия частота повреждений желчевыводящих путей значительно снижается [14]. Что касается остальных осложнений, то медиана кровопотери составила 13 мл (диапазон = 12-14) и 11 мл (диапазон = 8-14) в группах лапароскопической и роботизированной холецистэктомии соответственно [13]. Медианный коэффициент конверсии был 7,5% (диапазон = 0-15,7) для лапароскопической холецистэктомии, для роботизированной 1% (диапазон = 0-1,9). В исследовании, при котором 949 пациентам была проведена лапароскопическая холецистэктомия, наиболее частыми причинами конверсии (переход на открытую холецистэктомию) были кровотечения (0,5%), рубцово-спаечный процесс в гепатобилиарной зоне (3,9%), желчеистечение (0,3%), патология гепатикохоледоха (0,6%) [15].

Также к одному из недостатков робот-ассоциированной холецистэктомии относят более высокую стоимость в сравнении с лапароскопической холецистэктомией.

Заключение. Малоинвазивные методики все больше входят в практику современной хирургии. Роботизированные операции, на данный момент, еще имеют некоторые минусы,

связанные, в основном, с необходимостью адаптации хирургов к управлению роботом-манипулятором через консоль. Однако проведенный анализ медицинской литературы подтверждает то, что значимых различий между робот-ассоциированной и лапароскопической холецистэктомией нет. Роботизированная методика проведения операции с каждым годом применяется все чаще и, таким образом, можно предположить, что через некоторое время все недостатки будут сведены к минимуму, что позволит выполнять холецистэктомию с минимальными последствиями для пациентов и со значительными преимуществами для хирургов.

Использованные источники:

1. Harrell A.G., Heniford B.T. Minimally invasive abdominal surgery: lux et veritas past, present, and future // *Am J Surg.* – 2005. – № 190(2). – С. 239- 243.
2. Rodriguez-Sanjuan J.C., Gomez-Ruiz M., Trugeda-Carrera S., Manuel-Palazuelos C., Lopez-Useros A., Gomez-Fleitas M. Laparoscopic and robot-assisted laparoscopic digestive surgery: present and future directions // *World J Gastroenterol.* – 2016. – № 22(6). – С. 1975-2004.
3. Litynski G.S. Erich Muhe and the rejection of laparoscopic cholecystectomy (1985): a surgeon ahead of his time // *JLS.* – 1998. – № 2. – С. 341-346.
4. Алиев М. А., Хамаров М. А., Меджиров Р. Г. и др. Ближайшие результаты лапароскопической холецистэктомии // *Эндоскопическая хирургия.* – 2002. – №4. – С. 2-7.
5. Higgins R.M., Frelich M.J., Bosler M.E., Gould J.C. Cost analysis of robotic versus laparoscopic general surgery procedures // *Surg Endosc.* – 2017. – №31. – 185e192.
6. Uhrich M.L., Underwood R.A., Standeven J.W., Soper N.J., Engsborg J.R. Assessment of fatigue, monitor placement, and surgical experience during simulated laparoscopic surgery // *Surg Endosc.* – 2002. – №16(4). – С.635-639.
7. Nelson E.C., Gottlieb A.H., Muller H.G., Smith W., Ali M.R., Vidovszky T.J. Robotic cholecystectomy and resident education: the UC davis experience // *Int J Med Robot.* – 2014. – №10. – 218e222.
8. Pietrabissa A., Pugliese L., Vinci A., Peri A., Tinozzi F.P., Cavazzi E., Pellegrino E., Klersy C. Short-term outcomes of singlesite robotic cholecystectomy versus four-port laparoscopic cholecystectomy: a prospective, randomized, double-blind trial // *Surg Endosc.* – 2016. – №30(7). – С.3089-3097.
9. Pokala B., Flores L., Armijo P.R., Kothari V., Oleynikov D. Robot-assisted cholecystectomy is a safe but costly approach: A national database review // *Am J Surg.* – 2019. – №218(6). – С.1213-1218.
10. Li Y.P., Wang S.N., Lee K.T. Robotic versus conventional laparoscopic cholecystectomy: a comparative study of medical resource utilization and clinical outcomes // *J Med Sci.* – 2017. – №33. – 201e206.
11. Breitenstein S., Nocito A., Puhan M., Held U., Weber M., Clavien P.A. Robotic assisted versus laparoscopic cholecystectomy: outcome and cost analyses of a case-matched control study // *Ann Surg.* – 2008. – №247. – 987e993.
12. Ayloo S., Roh Y., Choudhury N. Laparoscopic versus robot-assisted cholecystectomy: a retrospective cohort study // *Int J Surg.* – 2014. – №12. – 1077e1081.
13. Huang Y., Chua T.C., Maddern G.J., Samra J.S. Robotic cholecystectomy versus conventional laparoscopic cholecystectomy: A meta-analysis // *Surgery.* – 2017. – №161(3). – С.628-636.
14. Gangemi A., Danilkowicz R., Elli F.E., Bianco F., Masrur M., Giulianotti P.C. Could ICG-aided robotic cholecystectomy reduce the rate of open conversion reported with laparoscopic approach? A head to head comparison of the largest single institution studies // *J Robot Surg.* – 2017. – №11. – 77e82.
15. Гюльалиев Ф.Я., Закирзянов М.Х., Бастраков Э.Н., Давлетшин И.И. Конверсия при лапароскопической холецистэктомии // *Казанский медицинский журнал.* – 2010. – №3. –

C.348-350.

ПРОГНОЗИРУЕМОЕ ВЛИЯНИЕ УВЕЛИЧЕНИЯ ИНТЕРВАЛА СКРИНИНГА ДИАБЕТИЧЕСКОЙ РЕТИНОПАТИИ: ПРОГРАММА СКРИНИНГА ШОТЛАНДСКОЙ ДИАБЕТИЧЕСКОЙ РЕТИНОПАТИИ

Авторы: Нелюбин Евгений Борисович

Научный руководитель: Боровская Екатерина Николаевна

Аннотация: Потенциальная потеря зрения остается главной проблемой для людей с диабетом. Программы скрининга сетчатки направлены на то, чтобы дать возможность офтальмологическому обследованию и лечению сосредоточиться на тех, кто наиболее подвержен риску потери зрения в будущем. Это особенно важно для пролиферативной ретинопатии, которая протекает бессимптомно до тех пор, пока не произойдет кровоизлияние в стекловидное тело или отслоение сетчатки.

Ключевые слова: Сахарный диабет, диабетическая ретинопатия, макулопатия, скрининг диабетической ретинопатии в Шотландии, Шотландский информационный центр по лечению диабета.

Annotation: Potential loss of vision remains a major concern for people with diabetes. Retinal screening programs aim to enable ophthalmic assessment and treatment to be focused on those most at risk of future sight loss. This is particularly important for proliferative retinopathy, which is asymptomatic until vitreous haemorrhage or retinal detachment occur.

Keywords: Diabetes, diabetic retinopathy, maculopathy, Scottish diabetic retinopathy screening (DRS), Scottish Care Information – Diabetes Collaboration (SCI – DC).

Введение. Регулярный скрининг на пролиферативную ретинопатию рекомендуется для людей с диабетом, так как лазерное лечение может предотвратить потерю зрения [1]. Программа скрининга диабетической ретинопатии в Шотландии (DRS) достигла национального охвата в 2006 году с целью ежегодного скрининга всех людей в возрасте ≥ 12 лет с диабетом [2]. Основная цель заключается в том, чтобы производить вмешательство с помощью лазера у пациентов с пролиферативной ретинопатией до того, как зрение начнет ухудшаться в результате кровоизлияния в стекловидном теле или отслоения сетчатки. Больше число пациентов направляется после DRS в центры для оказания специализированной офтальмологической помощи с подозрением на диабетический макулярный отек (макулопатию), чем с подозрением на пролиферативную ретинопатию. Кроме того, двум группам пациентов оказывается разная помощь. Так, пациентам с пролиферативной ретинопатией, даже с нормальным зрением, предлагается лазерное лечение, тогда как пациентам с макулярным отеком предлагается лечение, только если они имеют симптоматическую потерю зрения. Всё потому, что лазер не может восстановить зрение, но, возможно, что после него лечение пролиферативной ретинопатии будет завершено и его не нужно будет повторять, в то время как подобное лечение макулярного отека восстановит зрение у многих, но ценой бессрочных ежемесячных внутриглазных инъекций.

В период с апреля 2010 года по март 2011 года в рамках программы DRS было

обследовано 174 582 человека (85% отвечающего критериям населения) [3]. Тем не менее, распространенность диабета продолжает расти в Шотландии (как и в других частях мира) в среднем на 4,2% в год [4]. Этот рост требует большей эффективности современных методов проверки, включая, среди прочего, оптимальный интервал проверки для обратившихся.

Целью данного исследования было использование данных программы DRS для моделирования 1 и 2-летнего уровня переходного периода между различными состояниями ретинопатии для определения коэффициентов перехода для конкретных подгрупп населения, прошедших скрининг в соответствии с полом, продолжительностью и типом диабета, и установить, существуют ли подгруппы населения с очень низким риском перехода к ретинопатии через 2 года.

Методы. Используемые данные были взяты из псевдоанонимизированной выписки из Шотландского информационного центра по лечению диабета (SCI DC), созданной в мае 2008 года, - информационной системы клинического диабета, которая автоматически сопоставляет клинические данные людей с диагнозом «диабет» в Шотландии [12] и имеет текущий расчетный охват > 99%. Приемлемые лица (в возрасте ≥ 12 лет с диагнозом «диабет»), зарегистрированные на SCI-DC, приглашаются либо раз в 6 месяцев, либо ежегодно участвовать в программе DRS в зависимости от результатов их предыдущего скринингового обследования, как описано ранее [13]. С 2008 года программа DRS последовательно проверяет > 80% правомочного населения каждый год [3].

Шотландская классификационная система [14] классифицирует фоновую диабетическую ретинопатию и, следовательно, риск развития пролиферативной ретинопатии, отдельно от наличия макулопатии. Есть четыре возможных результата оценки:

- (1) дополнительное исследование щелевой лампой;
- (2) если у пациента нет видимой ретинопатии или только легкая фоновая ретинопатия - пригласить через 12 месяцев;
- (3) если у пациента наблюдаемая фоновая ретинопатия или наблюдаемая фоновая макулопатия - пригласить через 6 месяцев;
- (4) если у пациента имеется пролиферативная ретинопатия, вторичная фоновая ретинопатия или макулопатия - направить в офтальмологический стационар.

Действия определяются на основании положения в худшем глазу.

Полученные результаты. В период с октября 2005 года по ноябрь 2011 года было проведено 184 620 скринингов людей, прошедших хотя бы одно успешное обследование (последняя дата, за которую были доступны данные). Из них были отобраны те, у кого не было рецидивирующего заболевания при первом скрининге.

Наблюдаемые переходы. В целом было зарегистрировано 11 275 случаев болезни в исследовании, из которых 2071 (18,4%) с ретинопатией; остальные 9 204 (81,6%) с макулопатией.

За последний год данного исследования процент заболеваемости был стабильным и составлял 5% для людей с диабетом 1 типа и 2% для людей с диабетом 2 типа. Была рассчитана прогрессия и установлено, что макулопатия составила большинство случаев рецидивирующих заболеваний, риск прогрессирования ретинопатии всегда был существенно ниже для любого типа диабета, пола и продолжительности заболевания. Пропорция перехода

к рецидивирующей болезни у людей без видимой ретинопатии была намного ниже, чем у людей с мягкой фоновой диабетической ретинопатией (0,6% против 5,1% для любого заболевания при диабете 2 типа). Следует отметить, что было зафиксировано поразительное количество регрессий, особенно при более низких степенях ретинопатии. Например, у 18,2% людей с диабетом 1 типа и у 36,4% людей с диабетом 2 типа был выявлен переход от легкой степени фоновой ретинопатии к ретинопатии без видимых проявлений на момент их следующего обследования.

Вывод. В начале программ скрининга сетчатки в Великобритании эмпирически был выбран 12-месячный интервал скрининга [2, 15, 16], отражающий традицию ежегодного осмотра для людей с диабетом. Современные данные, полученные из программ скрининга, были использованы для определения более оптимальных /индивидуализированных интервалов скрининга [5-11, 17, 18]. Здесь сообщается о самом большом и наиболее полном исследовании на сегодняшний день. Выяснено, что у мужчин и женщин с диабетом 2 типа и отсутствием видимой ретинопатии при последнем обследовании низкий риск развития ретинопатии в течение 1 года ($\leq 0,06\%$) или 2-летнего интервала ($\leq 0,22\%$). Если два последовательных скрининга не выявили видимой ретинопатии, риски были еще ниже ($\leq 0,03\%$ после 1-летнего интервала и $\leq 0,15\%$ после 2-летнего интервала даже при продолжительности диабета 15 лет). Переход к референтному заболеванию с интервалом в 2 года был выше у лиц с более длительной продолжительностью диабета 2 типа и у пациентов с диабетом 1 типа.

Результаты показывают, что для людей без видимой ретинопатии как в текущем, так и в предыдущем скрининге можно было бы рассмотреть возможность продления интервалов скрининга до двух лет. Внедрение правила о необходимости проведения двух последовательных обследований без видимой ретинопатии до перехода на двухлетний интервал означало бы, что 40% всех людей, прошедших скрининг в 2008 году, имели бы право на переход с сокращением на 51 278 скрининговых обследований в 2009 году, и, таким образом, достигалось бы более эффективное использование ресурсов.

Это исследование показывает, что повышенный риск увеличения интервалов скрининга диабетической ретинопатии у пациентов с диабетом 2 типа и отсутствием видимой ретинопатии после двух последовательных ежегодных скрининговых обследований невелик. Возможные преимущества двухгодичных интервалов включают скрининг большего числа пациентов и / или более частый скрининг пациентов с высоким риском.

Список литературы

1. Kohner EM (1993) Diabetic retinopathy. *BMJ* 307:1195-1199
2. National diabetes retinopathy screening (2011). Available from www.ndrs.scot.nhs.uk/, accessed 6 October 2011
3. Scottish Diabetic Retinopathy Screening Programme annual report 2010-2011. Available from www.ndrs.scot.nhs.uk/ExecGrp/Docs/DRSP%20Annual%20Report%202010-2011.pdf, accessed 30 July 2012
4. Scottish Diabetes Survey 2011. Available from www.diabetesinscotland.org.uk/Publications/SDS%202011.pdf, accessed 1 October 2012
5. Aspelund T, Thornorisdottir O, Olafsdottir E et al (2011) Individual risk assessment and information technology to optimise screening frequency for diabetic retinopathy. *Diabetologia* 54:2525-2532
6. Agardh E, Tababat-Khani P (2011) Adopting 3-year screening intervals for sight-threatening retinal vascular lesions in type 2 diabetic subjects without retinopathy. *Diabetes Care*

34:1318- 1319

7. Mehlsen J, Erlandsen M, Poulsen PL, Bek T (2012) Individualized optimization of the screening interval for diabetic retinopathy: a new model. *Acta Ophthalmol* 90:109-114
8. Thomas RL, Dunstan F, Luzio SD et al (2012) Incidence of diabetic retinopathy in people with type 2 diabetes mellitus attending the Diabetic Retinopathy Screening Service for Wales: retrospective analysis. *BMJ* 344:e874
9. Younis N, Broadbent DM, Harding SP, Vora JP (2003) Incidence of sight-threatening retinopathy in type 1 diabetes in a systematic screening programme. *Diabet Med* 20:758-765

Менеджмент

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ СТИМУЛИРОВАНИЯ ТРУДА ПЕДАГОГИЧЕСКИХ РАБОТНИКОВ

Авторы: Брякова Юлия Сергеевна

Аннотация: в статье рассмотрены вопросы стимулирования труда педагогических работников. В статье представлена характеристика нормативно-методического обеспечения системы стимулирования трудовой деятельности педагогических работников. Автором статьи обращено внимание на особенности денежного стимулирования работников образовательных учреждений. Также автор обращает внимание на методы неденежного стимулирования.

Ключевые слова: система стимулирования труда, стимулирующие выплаты, оплата труда, педагогические работники.

Annotation: *the article discusses the issues of stimulating the work of teachers. The article presents the characteristic of the normative and methodological support of the system of stimulation of labor activity of teachers. The author of the article draws attention to the features of monetary incentives for employees of educational institutions. The author also draws attention to the methods of non-monetary incentives.*

Keywords: *labor incentive system, incentive payments, labor remuneration, teaching staff.*

Нормативно-методического обеспечения системы стимулирования трудовой деятельности педагогических работников начинается с разработки и внедрения "Положения о стимулирующих выплатах". Данный документ содержит следующие разделы:

1. Основания (нормативная база) – в данном разделе перечислены нормативные документы, на основе которых разработано данное положение.
2. Цель введения – в данном разделе показана увязка повышения оплаты труда с достижением конкретных показателей качества оказываемых муниципальных услуг.
3. Понятие стимулирующих выплат – в данном разделе дано определение стимулирующих выплат, определена трудовая функция, показатели и критерии оценки эффективности деятельности, размер и условия стимулирующих выплат, определенные с учетом рекомендуемых показателей[1].
4. Алгоритм введения стимуляционных выплат.

Стимулирование трудовой деятельности педагогических работников может быть денежным и неденежным.

Для совершенствования денежного стимулирования в образовательных учреждениях предлагается внести корректировки в действующий контракт со специалистами, что позволит предоставить работникам организации и учреждению систему оплаты труда, позволяющую сосредоточиться на качественном выполнении своей основной работы, которая стимулировала бы эффективное решение трудовых задач. В рамках внесения изменений в трудовой контракт

необходимо разработать Положение «О внедрении дополнительных показателей стимулирования деятельности персонала». Это позволит в первую очередь сделать профессию педагога престижной и привлекательной по оплате труда профессией.

Кроме того, внедрение эффективного контракта в образовательном учреждении позволит работникам стремиться повышать уровень своей квалификации. Таким образом, в образовательных учреждениях необходимо вносить изменения в действующий контракт и методы расчета стимулирующих выплат труда, в котором необходимо закрепить стимулирующие выплаты педагогическим работникам в зависимости от объемов и качества оказания муниципальных услуг, что позволит внедрить оплату труда в зависимости от показателей эффективности деятельности, а не только за педагогический стаж и квалификационные категории.

Основные условия стимулирования деятельности педагогических работников сформулированы в рекомендациях по оформлению трудовых отношений с работниками государственных и муниципальных учреждений (утверждены Приказом Минтруда от 26.04.2013 № 167н). Так, в пункте 2 сказано, что для каждого работника необходимо уточнить и конкретизировать^[2]:

- трудовые обязанности;
- показатели и критерии эффективности труда;
- вознаграждение;
- премии и другие поощрения за достижение коллективных результатов труда.

Формы стимулирующих выплат должны также учитывать нормативные акты, определяющие:

- оплату труда (включая размеры окладов (должностных окладов), зарплатных ставок, доплат, надбавок);
- нормирование труда;
- условия труда по итогам проведения их спец оценки;
- режим рабочего времени и времени отдыха;
- штатное расписание;
- условия, определяющие характер работы (подвижной, разъездной, в пути, другой характер работы).

Достижение педагогическим работником нормативного значения оценки эффективности деятельности дает ему право на назначение ежемесячной стимулирующей надбавки. Стимулирующие выплаты педагогическим работникам должны учитывать эффективность работы по следующим направлениям на основании^[3]:

- показателей сохранения и укрепления здоровья воспитанников (учитываются коэффициенты посещаемости подотчетной группы, заболеваемости);
- результативность образовательного процесса согласно требованиям ФГОС ДО. Следует принять во внимание факт наличие замечаний по результатам проведения ежемесячного внутреннего контроля качества, охват воспитанников образовательными услугами на дополнительной основе, результаты участия детей в групповых и индивидуальных конкурсах, соревнованиях, факт наличия жалоб со стороны представителей семей, уровень исполнительской дисциплины, индивидуализация обучения (разработка различных видов образовательной активности с учетом индивидуальных потребностей учеников), организация досуга детей;
- повышение профессионального уровня (участие в семинарах, педагогических форумах, использование на занятиях в группе интерактивных технологий, проведение педагогических разработок с последующей публикацией результатов в СМИ);

- создание предметно-развивающей среды;
- взаимодействие с родителями;
- участие в жизни образовательного учреждения (вклад в организацию торжеств, праздников, встреч с известными людьми).

Общий контроль сбора и первичной обработки сведений, а также расчет и назначение стимулирующих выплат необходимо возлагать на Комиссию по расчету и назначению стимулирующих выплат.

В рамках мероприятий развития нематериального стимулирования следует выделить внедрение нематериальных поощрений специалистам, которые используют инновационные методы работы, стремятся применять нестандартные подходы к работе с детьми и их развитию.

К таковым нематериальным методам стимулирования можно отнести:

- предоставление путевки в ведомственные базы отдыха на 2 дня и на два человека,
- предоставление абонементов в спортивный клуб на 1 месяц,
- награждение грамотой.

Процесс оценки индивидуальных достижений должен осуществляться специальной комиссией, состоящей из директора образовательного учреждения, специалистов Администрации один раз в 6 месяцев.

Таким образом, в рамках совершенствования системы стимулирования педагогических работников предложены следующие мероприятия:

– ввести систему оплаты труда работников образовательного учреждения в соответствии с новой системой стимулирующих выплат, и оформить это в Положении о стимулирующих выплатах, в котором конкретизированы: все должностные обязанности работника; заработная плата и условия ее получения; показатели эффективности работы; показатели качества оказываемых муниципальных услуг; премии, доплаты и другие стимулирующие выплаты;

– в рамках мероприятий нематериального стимулирования проводить повышение квалификации и уровня образования работников для достижения уровня, требуемого занимаемой ими должности, в целях их личностного развития и дальнейшего профессионального и карьерного роста.

Литература

1. Приказ Минтруда России №167н от 26 апреля 2013 г. «Об утверждении рекомендаций по оформлению трудовых отношений с работником государственного (муниципального) учреждения при введении эффективного контракта».
2. Кибанов А.Я. Мотивация и стимулирование трудовой деятельности [Текст] учебник / А.Я. Кибанов, И.А. Баткаева, Е.А. Митрофанова, М.В. Ловчева / Под ред. А.Я. Кибанова. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2015. – 524 с.
3. Конобеева А.Б. Особенности управления развитием персонала образовательного учреждения // Ученые записки ИУО РАО. – 2018. – №2 (66). – С.182-185.

[1] Кибанов А.Я. Мотивация и стимулирование трудовой деятельности [Текст] учебник / А.Я. Кибанов, И.А. Баткаева, Е.А. Митрофанова, М.В. Ловчева / Под ред. А.Я. Кибанова. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2015. С. 128.

[2] Приказ Минтруда России №167н от 26 апреля 2013 г. «Об утверждении рекомендаций по оформлению трудовых отношений с работником государственного (муниципального) учреждения при введении эффективного контракта»

[3] Конобеева А.Б. Особенности управления развитием персонала образовательного учреждения // Ученые записки ИУО РАО. – 2018. – №2 (66). – С.182-185.

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ОБЩЕСТВА И СИСТЕМЫ ГМУ

MODERN TRENDS OF DEVELOPMENT OF SOCIETY AND GMU SYSTEM

Авторы: Бабкова Альбина Шамильевна

Аннотация: в статье рассматриваются задачи, которые стоят перед органами государственного и муниципального управления и достижение которых позволит улучшить качество жизни населения и позволит вывести государство на новый международный уровень.

Ключевые слова: органы местного самоуправления система общественных отношений, развитие общества, государственное управление.

Annotation: the article discusses the challenges facing the state and municipal government and the achievement of which will improve the quality of life of the population and will allow the state to bring to a new international level.

Keywords: local authorities, public relations system, development of society, public administration.

Современные проблемы трансформации общественных отношений, разработка новых механизмов реализации положений Конституции России, внесли и продолжают вносить существенные изменения в содержание государственно-управленческой деятельности, формирования и реализации государственно-служебных отношений.

Именно поэтому на данном этапе развития общества целью административно правового регулирования является совершенствование форм и методов управленческой деятельности, установление и регламентация таких взаимоотношений граждан и государственных институтов, когда каждому человеку должны гарантироваться реальное соблюдение и охрана прав и свобод, а также эффективная защита этих прав и свобод в случаях их нарушений. Собственно, система государственного и муниципального управления (ГМУ) предусматривает функционирование универсального организационно-правового механизма выявления, согласования и реализации общественных потребностей и интересов на основе использования различных правовых средств, формирования комплекса субъективных прав и обязанностей участников общественных процессов, перевод их связей и отношений в конкретные правоотношения. Данная тема актуальна на сегодняшний день в связи с тем, что взаимодействие органов местного самоуправления и органов государственной власти, а также разработка предложений по развитию института передачи полномочий от одних органов к другим являются важными для развития государства и общества в целом.

Целью моей работы является анализ состояния системы общественных отношений в сфере публичного (государственного) управления и разработка на этой основе концептуальных основ трансформации управления на основе принципов менеджмента.

Объектом изучения является процесс развития общества и системы ГМУ.

Предметом изучения является современные тенденции развития общества и системы ГМУ.

Проблемной сферой данного исследования является создание современных, адаптированных к вызовам современного общества управленческих моделей, способных сохранять устойчивость при нестандартных внешних управляющих воздействиях.

Вместе с тем, в эссе ставится задача осуществить исследование эффективных механизмов национального управления в контексте рассмотрения его как элемента системы наднационального управления в пределах полномочий наднациональных административных институтов, а также в определении таких принципов надгосударственного управления, которые могут быть внедрены в отечественной практике для оптимизации государственной политики администрирования и нормотворчества, как направления совершенствования государственно-управленческой деятельности в целом.

Государственное управление – это определенная разновидность государственной деятельности, подразумевающая реализацию государственной власти в ее исполнительной ветви посредством системы специализированных органов государственной власти.

Государственное управление представляет собой целенаправленное и регулирующее воздействие органов власти на общественные процессы, на поведение и деятельность социальных групп и последующее управление с целью реализации общественных потребностей, интересов и целей в соответствии с возможностями общества, посредством рационального использования всех видов ресурсов и инновационных технологий. При этом государственное управление не является статичной системой, как и само государство в целом. Причинами современных изменений являются интеграционные процессы, высокая скорость развития технологий и качественное изменение общества и его потребностей; выделяют следующие тенденции развития современных обществ:

-усложнение взаимодействия посредством усиления взаимозависимости между людьми, социальными группами как внутри государства, так и между странами;

-стремление к свободе – человек отказывается от пассивной роли потребителя, он - активный субъект потребительского рынка, оказывающий влияние на товаропроизводителей;

-переход от индустриального общества к обществу услуг;

-ускорение социально-экономического развития в результате ускорения научно-технического прогресса предопределяет «скорость» экономических и социальных преобразований в современном обществе и его сферах.

Говоря о Российской Федерации необходимо различать формальную сторону, которая закрепляется в нормативно - правовых актах и фактическую, которая обстоит на самом деле. Формальная часть отражается в статье 1 Конституции Российской Федерации, где закрепляется, что Россия является демократическим и федеративным государством. Необходимо отметить, что последние реформы Владимира Путина в сфере федеративных отношений указывают на то, что повышен уровень управляемости эффективности самого управления, а также то, что государственная власть централизована. Еще в 2000 году президентом был принят указ, в котором закреплялись полномочные представители президента и были сформированы федеральные округа. Округа являются результатом условного деления территории государства для более эффективного и простого управления, а также контроля со стороны президента. [1, С. 32]

В России и в иных зарубежных странах отмечаются проблемы во взаимодействии органов местного самоуправления и органов государственной власти. Верховный закон Российской

Федерации закрепил обособленность органов местного самоуправления от органов государственной власти. Однако на практике было отмечено, что эффективно управлять общественной жизнью возможно лишь при существовании отлаженных механизмов взаимодействия указанных органов. В связи с тем, что этот механизм сдаёт сбои учёные отмечают большие неудачи в экономике и социальной сфере.

Согласно точке зрения Попова Г.Х., достижение высокой эффективности и качества любого вида управленческой деятельности заключается в повышении эффективности и качества правового обеспечения данной деятельности. Именно публично-правовое нормирование поведения субъектов и объектов управления, которое осуществляется с помощью организационно-правового регулирования, способно обеспечить согласованность и целенаправленность их деятельности, ориентированной на удовлетворение общественных потребностей и интересов, которые объективно существуют на конкретном этапе общественного развития.

Сформулированные закономерности повлияли на природу ГМУ, что привело к корректировке вектора развития государственного аппарата и осуществляемых им функций исполнения, управления, контроля – все это характерно для большинства стран мира.[5, С. 73]

По Баранову П.П., государства отходят от классических принципов управления, происходит постепенная трансформация базовых принципов с учетом изменения общей конъюнктуры. Каждый государственный орган стремится к сокращению сложности, упрощению организационных структур и управленческих процедур, автономизации операционных единиц, децентрализации процесса принятия решений для все более полного удовлетворения потребностей общества. В процессе управления наблюдается обратный узкой специализации процесс: переход от разделения труда в управлении к широкой профессионализации, активному задействованию творческого потенциала человека. Автор отмечает, что Территориально практически любое государство (исключение – карликовые) представляет собой совокупность административных единиц, интересы которых учитываются при построении системы муниципального управления. Как правило, муниципальные образования могут создаваться в границах административно-территориальных единиц, хотя это и не обязательно. При этом муниципальное образование не идентично административно-территориальной единице. Муниципальные образования выделяются на основе социально-территориальной общности людей, населяющих определенную территорию. Эта общность наделяется правом осуществления муниципального управления, выборного создания органов его осуществления. [1, С. 72]

Как отмечает Мудрик А.В., актуальные исследования базовых принципов государственного управления в системе внутренней и внешней политики России, зарубежного опыта конституирования управленческой деятельности в системе интеграционных процессов и определение путей его внедрения в России дают основания утверждать, что участие в интеграционных процессах является основным фактором становления в нашей стране новых экономических отношений, формирования демократических институтов, обеспечения прав и свобод человека. Именно поэтому целью и приоритетным направлениям исследования реформирования государственного управления является определение понятия и содержания государственного управления в системе наднациональных интеграционных процессов, установления постоянных динамических тенденций развития национального государства в условиях интеграционных процессов. Такая цель достигается с учетом наработки науки государственного управления, права, политологии, что в результате формализует обновление демократической концепции управления, адаптации такой концепции в условиях переходного общества с тем, чтобы она могла быть использована в качестве теоретической основы при подготовке нового и уточнении положений действующего законодательства.

Территориально практически любое государство (исключение – карликовые) представляет собой совокупность административных единиц, интересы которых учитываются при построении системы муниципального управления. Как правило, муниципальные образования могут создаваться в границах административно-территориальных единиц, хотя это и не обязательно. При этом муниципальное образование не идентично административно-территориальной единице. Муниципальные образования выделяются на основе социально-территориальной общности людей, населяющих определенную территорию. Эта общность наделяется правом осуществления муниципального управления, выборного создания органов его осуществления. Система планирования в государственном и муниципальном управлении ориентируется на достижение целей, которые стоят перед государственными органами и органами местного самоуправления. Планирование проводится на всех уровнях власти. При разработке планов обязателен анализ ситуации в интересующей сфере. После этого разрабатывается концепция, в которой прорабатываются приоритеты и политика поведения. Долгосрочные прогнозы позволяют увидеть общие представления будущего и определить факторы развития общества.[3, С. 58]

Основу современных исследований процессов реформирования управления составляют работы европейских исследователей. Так А.Милворд указывает, что в процессе реформирования нецелесообразно акцентировать внимание на добровольной передаче государством своих суверенных полномочий новосформированной транснациональной элите. По мнению этого исследователя, интеграция является выгодной тогда, когда речь идет об объединении ресурсов с целью достижения общих целей и решения общих проблем, что является особенно актуальным из-за развития современных глобализационных процессов.

Анализ точки зрения В. Баштанник и Т. Стадниченко о современных принципов менеджмента позволяет сделать вывод об актуальности формирования устойчивой модели государственного управления на региональном уровне на основе четкого определения и законодательного закрепления распределения полномочий и обязанностей между органами исполнительной власти и местного самоуправления. На этапе реформирования необходимо сохранить крепкую вертикаль государственной власти, которая призвана обеспечить действенность системы управления и стабильность национальной экономики. [2, С. 41]

Объективным свойствам реформирования государственного управления относятся также системность, единство, непрерывность, стабильность и управляемая гибкость, когда власть выступает формой выражения общественных интересов наряду с обеспечением взаимосвязи между отдельными интересами и эффективным управлением.

Таким образом, можно отметить, что перед органами государственной власти и органами местного самоуправления стоят важные задачи, достижение которых позволит улучшить качество жизни населения и позволит вывести государство на новый международный уровень.

Таким образом, в результате анализа литературных источников, можно заключить следующее. Государственную власть вполне мотивировано следует детерминировать как инструмент обеспечения существования государства, достижения ее целей. При этом государственная власть способна влиять на общественные процессы, поведение отдельных социальных групп с помощью специальных органов и учреждений как составных частей единого механизма государственной власти. Определение комплекса управления как сознательного, организованного и регулирующего воздействия на собственную общественную и групповую жизнедеятельность, осуществляемое непосредственно или косвенно - через государство, самоуправления, партии, фирмы, позволяет детерминировать современное публичное управление как целенаправленное, организационное, системное воздействие на

жизнедеятельность общества. Определяющим субъектом государственного управления в пределах личных и общественных взаимоотношений следует считать орган власти. Орган власти (государства) - составная часть государственного аппарата, группа лиц или лицо, наделенное законодательно определенными властными полномочиями для выполнения задач и функций государства. Взаимоотношения государственной власти и муниципалитетов основываются на сочетании начал каждого из органов с приоритетом государственной власти. Особенно необходимо чтобы государством были предусмотрены механизмы, которые позволят местному самоуправлению иметь свои полномочия, и ограничат власть государства. Однако многие ученые отмечают, что в стране такие механизмы еще не развиты в полной мере. На всех уровнях публичной власти признано, что на сегодняшний день не выстроена идеальная система взаимоотношений государственной и местной власти. Так, В.В. Путин обратил внимание на то, что грамотное государственное и муниципальное управление является необходимым для качественной жизни граждан, и указал на то, что законодательная база в данной сфере должна быть высокого качества. Государственное и муниципальное управление являются важнейшей сферой деятельности страны. Их изучение позволит решить многие проблемы, которые имеются в данной сфере.

Использованные источники

1. Баранов П.П. Стратегическое планирование развития муниципального образования. – М.: Лаборатория книги, 2012. - 93 с.
2. Васильева З.А. Управление эффективностью инновационного развития муниципальных территорий. - Красноярск: Сибирский федеральный университет, 2010. - 144 с.
3. Мескон М. и др. Основы менеджмента: Вильямс 2006 , 672с.
4. Мудрик А.В. Менеджмент знаний – парадигма управления новой экономикой / А.В. Мудрик // Кіраванне у адукацыі. – 2008. – №5 (79). – С.3-9. 2.
5. Попов Г.Х. Проблемы теории управления. – М.: Экономика, 1997.

МЕТОДЫ ОЦЕНКИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

METHODS OF ASSESSING SUSTAINABLE ENTERPRISE DEVELOPMENT

Авторы: Зорькин Владислав Сергеевич

Аннотация: Под устойчивостью предприятия можно понимать такое поступательное и сбалансированное изменение его показателей устойчивости, при котором предприятие будет способно противостоять негативным тенденциям внешней среды. Одним из важных элементов финансовой устойчивости предприятия является возможность отвечать по своим обязательствам перед кредиторами.

Ключевые слова: методология SAM; устойчивое развитие; методология IchemE; внешние факторы; внутренние факторы.

Annotation: Enterprise stability can be understood as such a progressive and balanced change in its sustainability indicators, in which the enterprise will be able to withstand negative trends in the external environment. An important element of the financial sustainability of an enterprise is the ability to meet its obligations to creditors

Keywords: SAM methodology; Sustainable development; IchemE methodology; External factors; Internal factors.

Современная экономическое положение отличается непредсказуемостью и достаточно большим количеством факторов, подрывающих стабильность экономики. Предприятия на сегодняшний день осуществляют свою деятельность в сложнейших условиях. На пути достижения лидирующих позиций перед ними возникают множество проблем, значительными из которых являются проблемы поддержания добросовестной конкуренции.

Человечество развивается, совершает технические и технологические открытия, познает себя и окружающий мир. На протяжении последнего столетия в научном мире было произведено множество фундаментальных исследований, разработаны новые технологии, что позволило обществу стремительно продвинуться вперед. Однако у такого прогресса есть и негативные стороны - загрязнение окружающей среды и негативное влияние на нее. Глобальные экологические проблемы в их взаимосвязи с социальными вопросами в настоящее время приобретают все больший масштаб и становятся исключительно важными для человечества. Так, поиски путей их решения стали причиной разработки концепции устойчивого развития в 1980-е годы.

Впервые термин «устойчивое развитие» в международных документах был использован во Всемирной стратегии охраны природы (World Conservation Strategy, 1980) [8]. Здесь устойчивое развитие трактуется как «развитие, определяемое изменением биосферы в процессе использования человеком ее ресурсов таким образом, чтобы поддержать экологическое равновесие и сохранить генетическое разнообразие видов «для удовлетворения потребностей и устремлений будущих поколений» [2].

Сегодня концепция устойчивого развития экономики приобретает все большее значение. Концепция устойчивого развития во многом предполагает соблюдение сбалансированности экономики, экологии и социальной сферы, а также решение задач, с учетом последующей

перспективы для будущих поколений.

Поскольку любая система в процессе своей жизнедеятельности может находиться либо в устойчивом, либо в неустойчивом состоянии, то стоит отметить, что концепция устойчивого развития может быть применена не только по отношению к отдельным странам и регионам, но и к предприятию (организации). Под устойчивостью предприятия можно понимать такое поступательное и сбалансированное изменение его показателей устойчивости, при котором предприятие будет способно противостоять негативным тенденциям внешней среды, сохранить свою целостность и обеспечить социальное развитие, не воздействуя негативно на окружающую среду.

Одним из важных элементов финансовой устойчивости предприятия является возможность отвечать по своим обязательствам перед кредиторами. Также к важным элементам можно отнести и возможность быстро восполнять свои ресурсы, иначе говоря обеспеченность ресурсами, отсюда вытекает и следующий элемент – бесперебойное функционирование, которое возможно лишь при наличии необходимых ресурсов. В итоге мы получаем стабильность и положительные финансовые результаты.

Если рассмотреть противоположную ситуацию, предприятие, которое не выстраивает свою политику устойчивого развития теряет свою финансовую стабильность, что приводит предприятие к банкротству и в конечном итоге к ликвидации. Но следует учитывать и то, что чрезмерная финансовая устойчивость препятствует достижения поставленных целей, потому что слишком большой объем ресурсов создает излишние резервы, что усложняет деятельность предприятия. Факторы, которые оказывают прямое влияние на финансовую устойчивость можно разделить на внешние и внутренние.

К внутренним факторам, главным образом, отнесем такие факторы как объем собственного капитала, величина затрат и их изменение по сравнению с меняющимися доходами, разнообразие изготавливаемой продукции, доля рынка, который охватывает выпускаемый продукт, принадлежность предприятия к той или иной отрасли, структура и состав финансовых ресурсов и резервов, прогрессивность используемой техники и технологии, источники восполнения резервов. Также, дополнительно, к ним можно отнести количество и состав инвесторов, и обязательно учитывать налогового бремя, которое несет предприятие. Данные внутренние факторы имеют достаточно сильное прямое влияние на финансовую устойчивость субъектов хозяйствования и определяют, насколько предприятие способно отвечать по своим обязательствам.

Внешние факторы, воздействующие на финансовую устойчивость предприятия, очень разнообразны, в связи с этим их подразделяют на следующие группы: политические (какая политическая система в стране и как она влияет на экономическую систему); экономические (какую экономическую политику проводит государство и как ее поддерживает, развитость всех видов рынков, поддержание инвестиционной деятельности и т.д.); социальные (социальная стабильность, платежеспособность населения и др.); технологические (уровень развития науки и техники в стране, количество и качество используемых инновационных технологий и т. д.); экологические (степень возникновения опасности, частота природных катастроф, уровень загрязнения окружающей среды и др.).

Устойчивое развитие предприятие предполагает соблюдение определенных количественных и качественных характеристик различных аспектов деятельности (экономического, социального, экологического). Критерии оценки такого развития разрабатываются как на уровне отдельно взятых хозяйствующих субъектов, так и в отдельных исследованиях [5, 6, 10]. С этой целью может быть рассчитан уровень устойчивого развития отдельно взятой компании, который

представляет собой количественную характеристику, определяющую степень соответствия характеристик предприятия критериям оценщика. Рассмотрим некоторые инструменты и методы оценки устойчивого развития предприятия.

- 1) Green Management Assessment Tool. GMAT представляет собой инструмент для оценки экологического менеджмента, позволяющий анализировать показатели промышленных предприятий.
- 2) Методология Глобальной инициативы по отчетности (Global Reporting Initiative). Коалиция за экологически ответственную экономику¹ и Программа Организации Объединённых Наций по Окружающей Среде (ЮНЕП) в 1997 году выступили за создание Глобальной инициативы по отчетности (GRI) - некоммерческой международной организации. Задача GRI заключается в том, чтобы инициировать составление отчетности в области устойчивого развития организациями так же, как и обычной финансовой отчетности, обеспечив при этом согласованность составных элементов и показателей, а также высокое качество докладов.
- 3) Методология IchemE

Институтом инженеров-химиков (IchemE) была разработана группа показателей для измерения устойчивости промышленных процессов. Согласно данной инициативе, устойчивость может быть подсчитана на основе анализа трех компонентов: экологической ответственности, экономической отдачи (создания материальных благ) и социального развития [9]. Инструмент имеет внутреннюю фокусировку, обеспечивая стандартизацию форм и таблиц перевода, и позволяет осуществлять непрерывный мониторинг прогресса организации в достижении устойчивого развития.

- 4) Методология SAM

Основанная в 1995 году компания SAM (переименованная в 2013 году в RobecoSAM) занимается оценкой уровня устойчивого развития предприятий и публикует всемирно признанный индекс Dow Jones Sustainability Index (DJSI) [7]. Оценка RobecoSAM корпоративной устойчивости представляет собой ежегодный анализ практики компаний в области устойчивого развития.

- 7) Методология Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП)

Методология РСПП представляет адаптированную для российской действительности методологию GRI. Главная цель подобного анализа - создание платформы для регулярного мониторинга ситуации в области устойчивого развития и корпоративной социальной ответственности.

Таким образом, в результате изучения проблем оценки устойчивого развития предприятия становится очевидным, что как в зарубежной, так и в отечественной литературе существует большое количество подходов к изучению данной проблемы. Вопросы гармоничного развития организации становятся все более актуальными и выступают важнейшим фактором перехода общества к принципам устойчивого развития. Все представленные методики являются эффективными способами оценки устойчивости на различных уровнях (национальном, региональном и корпоративном). Выбор же конкретного инструмента должен основываться на цели оценки.

ИСПОЛЬЗОВАННЫЕ ИСТОЧНИКИ

Ян Ц. Риски и их влияние на устойчивое развитие промышленного предприятия // Финансовая экономика. 2019. № 7. С. 347-350.

Павлова И.А., Макушева Ю.А., Серова Л.Г. Диагностика экономического состояния устойчивого развития производственного предприятия // Экономические отношения. 2019. Т. 9. № 2. С. 1395-1406.

Анпилов С.М. Основы устойчивого развития предприятий строительного комплекса // Тольятти, 2019.

Тумин В.М., Костромин П.А. Планирование работы предприятий в концепции устойчивого развития территорий // Материалы XX Всероссийского симпозиума. Под редакцией Г.Б. Клейнера. 2019. С. 255-257.

Багровникова А.Н. Оценка устойчивого развития машиностроительных предприятий в современных экономических условиях // В сборнике: Технические университеты: интеграция с европейскими и мировыми системами образования Материалы VIII Международной конференции. В 2-х томах. 2019. С. 482-491.

SOURCES USED

Jan K. Risks and their impact on sustainable development of industrial enterprise//Financial economy. 2019. № 7. Page 347-350.

Pavlova I.A., Makusheva Yu.A., Serova L.G. Diagnostics of Economic State of Sustainable Development of Production Enterprise//Economic Relations. 2019. Т. 9. No. 2. Page 1395-1406.

Anpilov S.M. Foundations of Sustainable Development of Construction Complex Enterprises//Tolyatti, 2019.

Tumin V.M., Kostromin P.A. Planning of enterprises in the concept of sustainable development of territories//Materials of the XX All-Russian Symposium. Edited by G.B. Kleiner. 2019. Page 255-257.

Bagrovnikov A.N. Evaluation of Sustainable Development of Machine-Building Enterprises in Modern Economic Conditions//In the collection: Technical Universities: Integration with European and World Education Systems Materials of the VIII International Conference. In two volumes. 2019. Page 482-491.

ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ ЗАКУПОК В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ

PROCUREMENT IN THE FIELD OF EDUCATION

Авторы: Волохова Татьяна Игоревна, Макарова Елена Алексеевна

Научный руководитель: Борякин Дмитрий Владимирович

Аннотация: В данной статье рассматриваются особенности осуществления закупок для государственных и муниципальных нужд в сфере образования, способы проведения закупок, проанализированы законодательные акты регулирующие закупочную документацию, описана методика определения начальной (максимальной) цены контракта, а так же последствия ее неверного определения.

Ключевые слова: закупки в сфере образования, начальная (максимальная) цена контракта, план-график закупки, способ проведения закупки, аукцион, запрос котировок

Annotation: This article discusses the features of procurement for state and municipal needs in the field of education, methods of procurement, analyzed the legislative acts regulating the procurement documentation, describes the method of determining the initial (maximum) price of the contract, as well as the consequences of its incorrect definition.

Keywords: procurement in education, initial (maximum) contract price, procurement schedule, method of procurement, auction, request for quotations

Порядок осуществления закупок для нужд государственных и муниципальных учреждений, в том числе образовательных регулируется законом №44 – ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 05.04.13. Отдельно законом №223 – ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» от 18.07.11 регулируется механизм закупки за счет грантовых средств, собственных доходов или на основании субподряда. Постоянно пополняющийся список новых образовательных технологий требует отдельного рассмотрения процесса закупок с целью эффективного и рационального расходования средств бюджета.

Любая закупка начинается с определения объекта закупки. В рассматриваемом случае это могут быть товары или образовательные услуги (учебная литература, программа дополнительного профессионального образования и т.д.).

Закон №44 – ФЗ предусматривает несколько вариантов проведения закупок, основным различием которых является соблюдение принципа конкуренции. Соблюдение принципа конкуренции влечет за собой проведение конкурса, аукциона, запроса котировок или предложений и большой объем документооборота. Проведение закупок без соблюдения принципа конкуренции предусмотрено в следующих случаях:

1. Если затраты на проведение конкурса или аукциона являются не целесообразными, то есть они не сопоставимы или даже превышают стоимость закупки;
2. Если конкуренция на поставку данного товара отсутствует, то есть товар является настолько специфичным, что имеется лишь один поставщик, или если поставщик

обладает исключительным правом на производство данного товара (В качестве примера можно привести закупку электронных и печатных изданий, произведений искусства);

3. Если сумма закупки не превышает 100 тысяч рублей, но при условии что годовой объем закупок не превышает два миллиона рублей или, если заказчик обладает крупным бюджетом, не превышать пятьдесят миллионов рублей и не составлять более 5% совокупного годового объема закупок.

Если же закупка на небольшую сумму не подходит заказчику, то существует несколько других вариантов.

Первый из них - запрос котировок. Этот способ так же имеет ряд ограничений в цене и объеме закупки (цена контракта не должна превышать пятьсот тысяч рублей и 10% совокупного годового объема закупок), однако позволяет не тратить время и силы на составление закупочной документации. Победителем запроса котировок становится участник, предложивший наименьшую цену контракта. У данного способа есть явный минус: закон №44 – ФЗ запрещает устанавливать требования к уровню квалификации участников, что может повлечь проблему низкого качества товара или оказываемой услуги.

Следующим вариантом проведения закупок, учитывающим принцип конкуренции, является проведение аукционов или конкурсов. При проведении аукциона так же отсутствует возможность регулирования квалификации участников, поэтому частью 2 статьи 48 закона №44 - ФЗ предусмотрена возможность проведения конкурса, при наличии у заказчика времени и ресурсов. Не смотря на то, что и в конкурсе победитель определяется на основании цены контракта, а так же все еще отсутствует возможность установить требования к квалификации участников, у такого вида проведения закупок есть определенное преимущество.

Постановление Правительства от 28.11.2013 №1085 дает возможность заказчику на стадии объявления конкурса установить также нестоимостные критерии рассмотрения заявок. Ими могут быть качественные, функциональные или экологические характеристика объекта закупок. Следовательно при определении победителя конкурса на поставку работ или услуг к критерию цены контракта добавляется критерий качества закупаемого товара или услуги.

После определения объекта закупки и способа ее проведения начинается стадия планирования закупки. В соответствии с законом на этапе планирования заказчиком составляется и обосновывается план-график закупки.

Форма плана-графика закупок устанавливается Постановлением Правительства РФ от 05.06.2015 №553 «Об утверждении правил формирования, утверждения и ведения плана-графика закупок товаров, работ и услуг для обеспечения федеральных нужд, а также требований к форме плана-графика закупок товаров, работ и услуг для обеспечения федеральных нужд».

План-график закупки включает такую информацию, как:

1. Идентификационный код закупки;
2. Наименования закупаемых товаров, работ или услуг и их обобщенную характеристику;
3. Обоснование начальной (максимальной) цены;
4. Способ определения исполнителя со ссылкой на норму закона;
5. Дата начала закупки;
6. В случае проведения конкурсов и аукционов информация о размере обеспечения заявки и размере обеспечения контракта, в остальных случаях обеспечение заявки не предусмотрено;
7. Информация о банковском сопровождении контракта.

При составлении плана-графика закупок сложность может возникнуть при определении и обосновании начальной (максимальной) цены закупки. Начальной (максимальной) ценой закупки (НМЦК) называется предельное значение цены, указываемое в документации о закупке при соблюдении принципа конкуренции.

Если НМЦК окажется заниженной, то процедура закупки может не состояться вовсе, в виду того что ни один исполнитель не захочет выполнять контракт себе в убыток, или контракт все таки будет заключен, но с существенной потерей в качестве поставляемого товара, работы или услуги.

В случаях когда НМЦК оказывается завышенной, это может привести к нерациональному расходованию бюджетных средств, что в сфере образования является весомым показателем. Также существует вероятность, особенно при проведении электронных аукционов, незначительного снижения начальной (максимальной) цены контракта примерно на 1%, что создаст лишь видимость торгов и, как следствие, заключение контракта по чересчур высокой цене.

Когда же начальная (максимальная) цена контракта определена рационально и корректно, участие в подобной закупке окажется благоприятным и выгодным для всех участников закупки. Товары, работы или услуги будут поставлены в соответствующем качестве, бюджетные средства будут израсходованы целесообразно и рационально.

В соответствии с Законом №44 – ФЗ существует несколько возможных способов определения НМЦК:

- Метод сопоставимых рыночных цен (анализа рынка);
- Нормативный метод;
- Тарифный метод;
- Проектно-сметный метод;
- Затратный метод.

Предусматривается возможность применения нескольких методов одновременно для более корректного определения НМЦК, однако приоритетным методом закон выделяет метод сопоставимых рыночных цен. Если же использование данных методов невозможно, то допускается использование иных методов, при наличии подробного описание примененного метода и обосновании невозможности использования имеющихся.

Метод сопоставимых рыночных цен основывается на анализе рыночных цен на данные товары, работы или услуги. Если заказчику не удастся найти информацию о ценах на идентичную продукцию, то можно рассматривать цены на однородную продукцию. Рекомендуется использовать не менее трех вариантов цен предлагаемых различными производителями.

На основании плана графика составляется закупочная документация, которая также публикуется в Единой информационной системе. Особым элементом закупочной документации является описание объекта закупки. Описывать объект рекомендуется максимально детально, можно даже выполнить его в виде технического задания, которое потом будет воспроизведено в проекте контракта. Запрещается использовать в описании произвольную терминологию. Завершает подготовительный этап составление извещения о закупке.

Приемка результатов исполнения заключенного в итоге закупки контракта производится в установленные в нем сроки и в определенных условиях. При закупке образовательных услуг заказчик обязан провести экспертизу и составить по ее итогам документ о соответствии.

Экспертиза может производиться как заказчиком самостоятельно, так и при помощи сторонних организаций. Оплата предоставленных в рамках контракта товаров, работ или услуг производится, в соответствии с законом, в тридцатидневный срок с момента составления и подписания документации о приемке или, если исполнителем контракта был субъект малого предпринимательства или СНКО, в течение пятнадцати рабочих дней.

Список использованной литературы:

1. №44 – ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 05.04.13.
2. №223 – ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» от 18.07.11
3. Постановление Правительства №1085
4. Постановление Правительства РФ от 05.06.2015 №552 «Об утверждении правил формирования, утверждения и ведения плана закупок товаров, работ и услуг для обеспечения федеральных нужд, а также требования к форме плана закупок товаров, работ и услуг для обеспечения федеральных нужд».
5. Постановление Правительства РФ от 05.06.2015 №553 «Об утверждении правил формирования, утверждения и ведения плана-графика закупок товаров, работ и услуг для обеспечения федеральных нужд, а также требований к форме плана-графика закупок товаров, работ и услуг для обеспечения федеральных нужд».

ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ ЗАКУПОК В ЕДИНОЙ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЕ ОТ ЛИЦА ПОДРЯДЧИКА

FEATURES OF PROCUREMENT IN A SINGLE INFORMATION SYSTEM ON BEHALF OF THE CONTRACTOR

Авторы: Булаев Игорь Алексеевич

Аннотация: В данной работе рассмотрены вопросы, которые касаются особенностей проведения закупок в единой информационной системе от лица подрядчика. Был изучен материал по тематике исследования; выделены основные правила составления описания объекта закупки; перечислены главные особенности, касающиеся системы закупок со стороны подрядчиков.

Ключевые слова: единая информационная система, подрядчик, закупки, особенности.

Annotation: In this work the questions which concern features of carrying out purchases in uniform information system on behalf of the contractor are considered. The material on the subject of the study was studied; the basic rules of the description of the object of procurement were highlighted; the main features concerning the procurement system by contractors were listed

Keywords: unified information system, contractor, procurement, features.

Введение

Создание и активное развитие закупочной системы в Российской Федерации в 2019 году имеет своей целью способствовать развитию конкуренции и минимизировать уровень коррупции в государстве при осуществлении государственных закупок.

Планы закупок формируются заказчиками исходя из целей осуществления закупок, определенных с учетом положений статьи 13 Федерального закона от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (далее – Закон о контрактной системе), а также с учетом установленных статьей 19 Закона о контрактной системе требований к закупаемым заказчиками товарам, работам, услугам (в том числе, предельной цены товаров, работ, услуг) и нормативных затрат на обеспечение функций государственных органов, органов управления государственными внебюджетными фондами, муниципальных органов.

Особенность использования Единой информационной системы во время поиска тендера

Вся информация о проводимых на территории Российской Федерации государственных и муниципальных закупках отражается в федерально-информационном сервисе, которым является Единая Информационная Система (ЕИС) в сфере закупок. Доступ к ЕИС можно получить посредством посещения интернет-сайта.

В данной системе имеется целый ряд особенностей, которые накладывают определенные требования на работу с ней со стороны подрядчиков.

В данный момент огромное количество подрядчиков используют эту систему для участия в торгах. Это обусловлено тем, что Единая информационная система была создана в 2013 году, она является государственным рынком по поиску подрядчика по нуждам муниципальных и городских нужд. По статистике за 2018 год в Единой информационной системе зарегистрировано 289 625 заказчиков, которые в 2018 году разместили 191 698 планов-графиков на проведение 3 280 000,00 млн закупок общим объемом 6 000 000 000 000,76 рублей. Самый крупный заказ в 2019 году был выигран компанией АО «Мостотрест», на тему строительства, сумма которой: 51 960 124 669,88 рублей.

По официальной статистике с сайта Единой Информационной Системы, за 2019 год, было запланировано торгов на сумму: 319 000 000 000,77 рублей.

Самым распространенным конкурентным способом определения поставщика в отчетном периоде является аукцион, для подрядчика это так же удобно, соревнуясь с конкурентами путем падения цены.

В отчетном периоде с 1 по 3 квартал 2018 года, 642 940 закупок было признано несостоявшимися, что на 17,4 % ниже, чем в 2017 году.

Основные правила регистрации в Единой информационной системе

Для того чтобы пройти процедуру регистрации в Единой Информационной Системе в сфере закупок, руководитель или ответственное должностное лицо компании должны выполнить следующие действия:

- **получить электронную цифровую подпись;**
- **настроить программного обеспечения;**
- **зарегистрироваться в Единой системе идентификации и аутентификации;**
- **оформить карточки организации в Единой системе идентификации и аутентификации;**
- **оформить учетную запись на сайте Единой информационной системы;**
- **внести данные о лицах, которые будут осуществлять работу в Единой информационной системе.**

Если говорить о перечне необходимых документов, то для прохождения регистрации в Единой Информационной Системе потребуются в формате электронных скан-копий, заверенных электронной цифровой подписью:

- **уставные документы;**
- **выписка из Единого государственного реестра юридических лиц;**
- **приказ о назначении руководителя организации, выписка из уставных документов.**

Особенности проведения закупок со стороны подрядчика

Перечислим основные правила составления описания объекта закупки:

- должны правильно формироваться лоты, в т.ч. с учетом антимонопольных требований;
- должны соответствовать Закону № 44-ФЗ;
- должны учитывать подходы ФАС России;
- должны быть подготовлены с учетом требований законодательства о техническом регулировании;
- должно учитываться требования законодательства в соответствии с темой закупки.

Указанные правила должны соблюдаться одновременно и указываться в конкурсной документации для подрядчика.

Заказчики при осуществлении закупок используют конкурентные способы определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) или осуществляют закупки у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя).

В ходе исполнения контракта поставщик (подрядчик, исполнитель) вправе изменить способ обеспечения исполнения контракта и (или) предоставить заказчику взамен ранее предоставленного обеспечения исполнения контракта новое обеспечение исполнения контракта.

При привлечении к выполнению работ субподрядчиков генеральный подрядчик обязан:

- организовать и координировать работу субподрядчиков;
- составлять совместно с субподрядчиками и утвердить календарный план, техническое задание, срок приемки и оплаты выполненных работ.
- принимать у субподрядчика работы раньше срока сдачи своих работ заказчику. Оплачивать работы субподрядчику подрядчик будет после приемки и оплаты работы у заказчика.

Генеральный подрядчик несет ответственность перед заказчиком, а также по условиям конкурсной документации выдает гарантию на выполненные работы, производимые им и его субподрядчиками.

Заключение

Таким образом, можно с уверенностью сказать, что при проведении закупок в Единой информационной системе подрядчики получили удобный сервис по поиску заказчика, закупки по любой теме по сферам деятельности в Российской Федерации. Несмотря на плюсы, подрядчики обязаны выполнять все обязательства, которые они берут на себя, корректно ознакамливаться с конкурсной документацией перед конкурсом. При спорных ситуациях следует обращаться к положениям ФЗ № 44, который может защитить как заказчика, так и подрядчика.

Список использованной литературы

1. Статистические показатели, характеризующие результаты осуществления закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд по итогам I – III кварталов 2018 г. [Электронный ресурс], режим доступа:

https://www.minfin.ru/ru/document/?id_4=124945-statisticheskie_pokazateli_kharakterizuyushchie_rezultaty_osushchestvleniya_zakupok_dlya_obespecheniya_gosudarstvennykh_i_munitsipalnykh_nuzhd_po_itogam_i_iii_kvartalov_2018

2. Официальный сайт Единой информационной системы. [Электронный ресурс], режим доступа: <http://zakupki.gov.ru/>

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ УПРАВЛЕНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ В ОРГАНИЗАЦИИ

MODERN TRENDS OF HUMAN RESOURCES MANAGEMENT IN THE ORGANIZATION

Авторы: Рябов Егор Александрович

Аннотация: В управлении человеческими ресурсами люди рассматриваются как один из видов ресурсов предприятия. Они являются достоянием компании и добываются в конкурентной борьбе, их нужно размещать, мотивировать их деятельность, развивать наравне с другими ресурсами, чтобы достичь стратегических целей организации. Человеческими ресурсами в менеджменте принято считать всех работников любой организации, которые, в свою очередь, делятся на производственный персонал и управленческий персонал (кадры управления). Таким образом, и управление человеческими ресурсами можно условно разделить на управление персоналом и управление кадрами. Целью менеджмента человеческих ресурсов является принятие на работу компетентных и заинтересованных сотрудников, умение их удержать, постоянное совершенствование их профессиональной подготовки.

Ключевые слова: управление человеческими ресурсами, управление персоналом, экономическая эффективность, метод оценки персонала, кадровая политика.

Annotation: in human resources management, people are considered as one of the types of enterprise resources. They are the property of the company and are extracted in a competitive struggle, they need to be placed, motivate their activities, develop on a par with other resources to achieve the strategic goals of the organization. Human resources in management is considered to be all employees of any organization, which, in turn, are divided into production personnel and management personnel (management personnel). Thus, human resources management can be divided into human resources management and personnel management. The purpose of human resources management is to hire competent and interested employees, the ability to retain them, the constant improvement of their professional training.

Keywords: human resources management, personnel management, economic efficiency, personnel evaluation method, personnel policy

Деятельность по управлению персоналом в организации является важнейшей составляющей управления организацией в целом. От того, насколько эффективно организована система управления персоналом в организации зависит достижение ею организационных целей и успешность функционирования.

В основе эффективности управления трудовым коллективом (персоналом организации), а также методах измерения эффективности управленческих мероприятий по формированию кадрового состава, его наиболее рационального использования в жизнедеятельности организации лежит эффективность трудовой деятельности этого коллектива.

Менеджмент персонала направлен на измерение, отслеживание и оптимизацию трудовой деятельности каждого сотрудника организации и каждой группы сотрудников. Если это выполняется продуктивно, можно говорить об эффективном управлении персоналом.

На основе анализа научных концепций можно выделить основные методические подходы к оценке эффективности деятельности персонала: экономический, социальный, организационный, результативный.

Экономическая эффективность, позволяющая путем соизмерения экономии (прибыли) и затрат (вложений) экономически обосновывать результаты деятельности организации по законченным проектам (бизнес-планам, инвестициям, мероприятиям). В качестве основных показателей экономической эффективности используются: коэффициент эффективности затрат; срок окупаемости затрат; годовой экономический эффект.

Социальная эффективность позволяет оценивать общественный характер труда с помощью количественных и качественных показателей. Измерению подвергается мотивация персонала, социально-психологический климат в трудовом коллективе и уровень развития человеческих ресурсов организации. Основные показатели социальной эффективности: уровень средней заработной платы работника, трудовая дисциплина, текучесть кадров, потеря рабочего времени; состояние социально-психологического климата.

Организационная эффективность оценивает уровень организации трудовой деятельности управленческого и производственного персонала, состояние системы управления организации: надежность работы персонала и равномерность загрузки персонала; нормы управляемости, качество управленческого труда; уровень управленческого потенциала.

Оценка эффективности по управлению персоналом – сложный систематический процесс, направленный на соизмерение затрат и результатов, связанных с кадровой политикой, а также соотнесение данных результатов с итогами деятельности самой организации, а также деятельностью ее конкурентов.

Рассмотрим сущность основных методов оценки и построения системы управления персоналом в деятельности руководителя организацией (учреждением).

Системный анализ является методическим средством системного подхода к решению проблем совершенствования системы управления персоналом. Данный подход направлен на изучение системы управления персоналом в целом и таких составляющих его компонентов как: цели, функции, организационная структура, кадры, технические средства управления, управленческие решения; на выявление взаимосвязи и взаимозависимости этих компонентов между собой и внешней средой и сведение их в единую целостную картину [2, с. 19].

Метод структуризации целей позволяет сопоставить и увязать цели различных уровней управления персоналом.

Метод декомпозиции раскладывает сложные явления на более простые. Чем проще элементы организации, тем полнее можно их изучить. Система управления персоналом раскладывается на подсистемы, подсистемы на функции, функции на процедуры, процедуры на операции. После всестороннего изучения система управления персоналом воссоздается как единое целое. При этом применяется декомпозиционное моделирование, где используются логические, графические или цифровые модели.

Экспертно-аналитический метод анализа управления персоналом заключается в привлечении специалистов-экспертов в области управления персоналом. При применении метода важна проработка форм систематизации записей и точной передачи мнений экспертов. Данный метод позволяет определить основные направления совершенствования управления персоналом, оценки результатов анализа и причины недостатков. Тем не менее, такому

методу не всегда присуща высокая точность и объективность в связи с тем, что у экспертов отсутствуют единые критерии оценок [5, с. 307].

Метод творческих совещаний представляет собой коллективное обсуждение важных направлений развития системы управления персоналом в организации группой ведущих специалистов и руководителей.

Функционально-стоимостный подход позволяет выбрать такой вариант построения системы управления персоналом или выполнения той или иной функции управления трудовым коллективом, требующий наименьших затрат и является наиболее оптимальным с точки зрения конечных результатов. Он направлен на выявление лишних или дублирующих функций управления, функций, которые по каким-либо причинам не выполняются и т.п. [5, с. 174]

Таким образом, проведенный анализ литературы показал, что проблема оценки деятельности персонала и деятельности руководителя является актуальной и малоизученной. Несмотря на предлагаемые наукой методы оценки, практически эти методы сложно воспроизводимы и не дают полной картины выявления уровня эффективности деятельности как персонала, так и руководителя.

Функция управления персоналом переходит на новый уровень, сегодня это целостная и упорядоченная система, которая способствует достижению целей предприятия и представляет собой абсолютно самостоятельный элемент общей внутрифирменной стратегии предприятия [3, с. 292].

Основополагающими элементами этой системы являются кадровая политика, кадровая стратегия и планирование.

Связующим элементом является кадровая политика, призванная определять то, какой коллектив необходим предприятию для того, чтобы оно успешно реализовывало свои стратегические цели. Рассмотрим компоненты кадровой политики предприятия более подробно.

1. Участие в разработке и реализации внутрифирменной стратегии предприятия.
2. Проектирование системы управления кадровыми ресурсами.
3. Поиск и наем необходимых кадров.
4. Инвестиции в развитие человеческих ресурсов и производительности.
5. Оценка и поддержание организационной компетенции и производительности персонала [2, с. 19].

Формирование лидерских качеств у руководителей происходит за счет проведения специализированных курсов и тренингов, обеспечения преемственности руководства и продвижения по службе в рамках программы развития лидерства. Лидерские качества и компетенции позволяют обеспечить исполнение распоряжений руководства, сформировать благоприятный организационный климат и командный дух на предприятии.

Исполнительская культура создается в рамках управления мотивацией и направлена на поддержание дисциплины в организации. Она позволяет обеспечить отработку полного рабочего дня сотрудником, его стремление к быстрому и качественному выполнению своих рабочих обязанностей, а также соблюдение субординации.

В рамках управления талантами определяются и развиваются важнейшие компетенции, знания и навыки работников. При этом работник воспринимается, как источник творчества,

креатива и инноваций. Для реализации стратегии управления талантами необходимо создание диалога в организации и возможностей для творчества у сотрудников.

Список использованных источников:

1. Ning L., Dmitrieva M.L. Human resource management innovation in medical institutions // В сборнике: Управление человеческими ресурсами - основа развития инновационной экономики Материалы VIII Международной научно-практической конференции. 2019. С. 227-231.
2. Герасимова С.В. Система и стратегия управления человеческими ресурсами предприятия // В сборнике: Актуальные проблемы и перспективы развития экономики Труды XVIII Всероссийской с международным участием научно-практической конференции. Под редакцией Н.В. Апатовой. 2019. С. 19-20.
3. Ильина И.А., Демидова Е.В. Организационная культура в системе управления человеческими ресурсами // В сборнике: Управление человеческими ресурсами - основа развития инновационной экономики Материалы VIII Международной научно-практической конференции. 2019. С. 292-297.
4. Кузнецова Н.С. Инновационное управление человеческими ресурсами // В сборнике: Управление человеческими ресурсами - основа развития инновационной экономики Материалы VIII Международной научно-практической конференции. 2019. С. 298-301.
5. Лукашенко А.Ю. Человеческие ресурсы как главная составляющая стратегических ресурсов предприятия // В сборнике: Управление человеческими ресурсами - основа развития инновационной экономики Материалы VIII Международной научно-практической конференции. 2019. С. 307-310.

ФИНАНСОВЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ, КАК ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ КАПИТАЛИЗАЦИИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Авторы: *Губаева Ирина Владимировна*

Аннотация: *в рамках настоящего исследования проведен анализ финансовых методов повышения капитализации предприятия, а также наиболее эффективных комбинаций их использования на различных этапах хозяйственного цикла.*

Ключевые слова: *капитализация, рынок, предприятие, финансовый метод, фазы хозяйственного цикла.*

Ключевым показателем эффективности деятельности предприятия является прирост ее стоимости, выражающийся в повышении капитализации, которая определяется как рыночная оценка способности предприятия к формированию потока доходов в настоящем и будущем. Деятельность предприятия принято подразделяется на операционную, инвестиционную и финансовую. Однако специфика формирования капитализации предопределяет необходимость детализации сфер их деятельности в целях выявления всего комплекса факторов, воздействующих на этот процесс, и определения комплекса финансовых методов формирования их оценки на фондовой бирже.

К сферам деятельности предприятий, определяющим динамику их капитализации, относятся:

- формирование структуры и объема собственного капитала;
- управление операционной деятельностью и активами;
- управление обязательствами (заемным капиталом, кредиторской задолженностью);
- формирование стоимости капитала, инвестирование, создание потенциала роста компании.

Наиболее значимую роль в управлении капитализацией предприятия играет корпоративный финансовый менеджмент, который формирует систему финансовых методов управления вышеуказанным процессом. [1] Под финансовыми методами понимаются объективно существующие и выбранные менеджментом направления их влияния на конкретные элементы корпоративных финансов с целью формирования максимально возможной рыночной капитализации предприятия.

Выбор финансовых методов капитализации напрямую зависит от степени их соответствия специфике его экономического развития на разных фазах хозяйственного цикла. Для подобных циклов характерны фазы кризиса, депрессии, оживления и подъема. Циклические колебания предопределяют необходимость корректировки финансовой стратегии компаний и используемых финансовых методов формирования их капитализации.

В фазе кризиса финансовые методы должны быть направлены на минимизацию снижения капитализации компаний и на создание предпосылок для ее последующего роста при изменении ситуации на рынке. При этом следует учитывать, что деятельность предприятия находится под значительным влиянием макроэкономических факторов, определяемых как динамикой рынков, так и политикой регуляторов хозяйственной системы. При выборе конкретных методов менеджмент компаний должен опираться на особенности таких проявлений негативной макроэкономической динамики, как:

- снижение совокупного платежеспособного спроса;
- ухудшение условий доступа к кредитным ресурсам;
- повышение рисков невозврата предоставленных займов и погашения кредиторской задолженности;
- рост неопределенности относительно реализуемых и планируемых инвестиционных проектов.

Замедление и даже предотвращение падения капитализации компаний могут быть обеспечены за счет использования таких финансовых методов, как сокращение дебиторской задолженности, оптимизация товарно-материальных запасов на основе оценки платежеспособного спроса на продукцию компании, увеличение остатков на банковских счетах, пересмотр бюджетов подразделений компании, мониторинг финансового состояния поставщиков и потребителей, минимизация постоянных и переменных затрат.[\[2\]](#)

В условиях кризиса ключевое значение приобретает управление кредиторской задолженностью, заемным капиталом, финансовыми рисками. Для предприятий, с высокой долей заемного капитала и разрывом сроков активов и пассивов, суммам и видам валют финансовая стабилизация может быть обеспечена за счет использования таких методов, как реструктуризация накопленной задолженности, снижение выплат дивидендов или временный отказ от таких выплат, привлечение кредитов акционеров, оптимизации структуры заемного капитала, отказ от привлечения краткосрочных кредитных ресурсов для пополнения оборотного капитала, рефинансирование долга (перекредитование) на наиболее выгодных условиях.

Помимо вышеизложенного, в условиях кризиса предприниматели сталкиваются не только с нарастанием финансовых рисков, но и с необходимостью ликвидации последствий реализовавшихся рисков. Так, к числу рисков, проявляющихся в операционной деятельности компаний, относятся снижение рентабельности капитала, падение объемов реализации и активов, недостаток товарно-материальных запасов, нехватка денежных средств на банковских счетах, рост просроченной дебиторской задолженности, нехватка оборотного капитала, банкротство поставщиков и подрядчиков, снижение платежеспособного спроса. Финансовыми методами управления указанными рисками состоят в формировании оптимальных резервов (в том числе товарно-материальных запасов), снижении периодов рассрочки платежей для потребителей с целью минимизации дебиторской задолженности, хеджировании валютной выручки по экспортным поставкам на фьючерсном рынке.

На фазе экономической депрессии происходит резкое снижение процентных ставок и их последующая стабилизация на низком уровне. Это предопределяет изменение условий обслуживания заемного капитала.[\[3\]](#) Компании получают возможность реструктуризации накопленной задолженности. В результате улучшается структура капитала, снижается его стоимость, обеспечивается соответствие активов и пассивов по срокам и суммам. Для компаний становятся доступными кредитные ресурсы для пополнения оборотного капитала. С нормализацией денежных потоков уменьшаются риски платежеспособности и ликвидности. Снизившиеся постоянные и переменные затраты позволяют использовать скидки с действующих цен для расширения продаж. Низкие процентные ставки дают возможность активно применить такой финансовый метод, как управление дебиторской задолженностью. Ее увеличение приводит к росту реализации и позитивно влияет на капитализацию компаний. Если в фазе кризиса должны применяться защитные финансовые методы, направленные на стабилизацию капитализации компаний, то на фазе депрессии могут быть использованы финансовые методы, создающие предпосылки для роста стоимости компаний и их рыночной капитализации.

Кроме вышеприведенных методов, существенный эффект оказывает такой инструмент финансового менеджмента как операционный рычаг (леверидж), применение которого целесообразно лишь в периодов экономического оживления, когда стоимость компании уже была восстановлена и предприятие стремится к увеличению рыночной капитализации. Посредством применения данного инструмента, предприятие получает возможность влияния на величину прибыли путем изменения объёма производства, а также себестоимости продукции. Увеличение стоимости компании на данном этапе осуществляется также посредством вовлечения предприятия в инвестиционную и инновационную деятельность.

Фаза экономического подъёма предполагает дальнейший рост рыночной капитализации предприятия, но более фундаментальный и планомерный. На данном этапе приоритетное значение имеет определение стратегии, а также постепенное наращивание объёмов производства и сбыта продукции. Для достижения наибольшей эффективности, по мнению автора, предприятию необходимо применять такие финансовые методы как финансирование НИОКР и формирование интеллектуальной собственности компании.

Совокупность финансовых методов формирования капитализации предприятия обеспечивает достижение синергии, то есть усиления эффекта от интеграции двух или более факторов. Отсюда следует, что достижение синергетического эффекта необходимо считать важнейшей задачей финансового менеджмента в сфере формирования капитализации предприятия.

Список используемой литературы:

1. Шимко П.Д. Международный финансовый менеджмент. Учебник и практикум / П.Д. Шимко. - М.: Юрайт, **2018**;
2. Тепман Л.Н. Международный финансовый менеджмент: Учебное пособие / Л.Н. Тепман, Н.Д. Эриашвили. - М.: ЮНИТИ, 2016;
3. Беспалов М.В., Абдукаримов И.Т. Анализ финансового состояния и финансовых результатов предпринимательских структур. М.: ИНФРА-М, 2013;
4. Основы учета и анализа в системе финансового менеджмента / Д. Панков и др. - М.: Современная школа, **2017**;
5. Ковалев, В.В. Финансовый менеджмент. Теория и практика / В.В. Ковалев. - М.: Проспект, 2015;
6. Ермасова, Н. Б. Финансовый менеджмент / Н.Б. Ермасова, С.В. Ермасов. - М.: Юрайт, Юрайт, **2016**;
7. Аврашков Л.Я. Статья: EBITDA - показатель эффективности производственно-хозяйственной деятельности предприятия. М.: ИНФРА-М, 2014;
8. И. Зенкина Экономический анализ в системе финансового менеджмента / Зенкина Ирина. - М.: Феникс, **2017**;
9. Горелкина И.А. Методические подходы к обоснованию системы экономических показателей оценки капитализации предприятия М.: Инфра1, 2015;
10. Дроговоз П. Управление стоимостью инновационного промышленного предприятия / Павел Дроговоз. - Москва: **РГГУ, 2016**.

[1] Ермасова, Н. Б. Финансовый менеджмент / Н.Б. Ермасова, С.В. Ермасов. - М.: Юрайт, Юрайт, **2016**

[2] Шимко П.Д. Международный финансовый менеджмент. Учебник и практикум / П.Д. Шимко. - М.: Юрайт, **2018**

[3] Дроговоз П. Управление стоимостью инновационного промышленного предприятия / Павел Дроговоз. - Москва: **РГГУ, 2016**

Педагогика

КОНТЕНТ-АНАЛИЗ СОЧИНЕНИЙ ПОДРОСТКОВ, ЗАНИМАЮЩИХСЯ ПЕШЕХОДНЫМ ТУРИЗМОМ

CONTENT ANALYSIS OF THE WRITINGS OF TEENAGERS ENGAGED IN HIKING

Авторы: Власова Елена Михайловна

Аннотация: в данной статье приводятся результаты контент-анализа сочинений подростков по итогам похода, занимающихся пешеходным туризмом по дисциплине «Дистанция» и «Маршрут»

Ключевые слова: детско-юношеский туризм; школьный туризм, пешеходный туризм, поход, отношение подростков.

Annotation: *this article presents the results of content analysis of the works of teenagers on the results of the hike, engaged in Hiking in the discipline "Distance" and "Route"*

Keywords: *children and youth tourism; school tourism, Hiking, Hiking, attitude of teenagers.*

Пешеходное направление как наиболее доступный вид туризма на протяжении последних лет активно развивается: все более популярным становится такое направление, как «Дистанция». Этот молодой вид спорта привлекает внимание благодаря своей зрелищности [5]. В то же время, для данного направления участие в многодневных походах не является приоритетной задачей.

В данной статье рассматривается отношение к походу школьников, занимающихся по двум разным направлениям: «Дистанция» и «Маршрут». В качестве практической базы была выбрана секция внеурочной деятельности «Спортивный туризм» МОУ СОШ №1 г.Малоярославец. В исследовании приняли участие подростки 12-14 лет. Выборка контрольной группы составляет 10 человек (6 юношей, 4 девушки), экспериментальной — 20 человек (13 юношей, 7 девушек).

В контрольной группе целью программы являлось развитие физических качеств подростков средствами спортивного туризма. Участники в сентябре 2017 года прошли зачетный поход III степени сложности протяженностью 75 км по Калужской области. По итогам школьники написали сочинение «Как я пошел в поход». На протяжении учебного года в тренировочный процесс не входили походы выходного дня с ночевками в полевых условиях. Большая часть занятий проходила в условиях спортивного зала по направлению «Дистанция-пешеходная».

В экспериментальной группе основной целью являлось воспитание учащихся средствами пешеходного туризма. Первый длительный тренировочный поход состоялся из г. Обнинск в г.Малоярославец. Участники преодолели около 25 км пешком, произвели фотосъемку, выполняли топографические и краеведческие задания.

Вторым сложным выходом стало участие в соревнованиях «Тропа мужества» на территории Калужской и Московской областей. Четверо юношей в возрасте 14 лет успешно преодолели 30 км лесистой местности за 16 часов. Еще шестеро участников, в том числе 5 девушек прошли 20 км намеченного маршрута, однако ввиду недостаточной подготовленности вынуждены были сняться с соревнований.

Следующим мероприятием стал краеведческий выход в деревню Панское, в усадьбу 1803 года постройки. Участники впервые опробовали приготовление пищи на газовой горелке, совершили 14-километровый пеший выход по достаточно глубокому снегу. После этого состоялась зимняя ночевка в аварийных укрытиях.

Таким образом, в течение года производилась подготовка по направлению «Маршрут».

Таблица 1 Сводная таблица походов выходного дня протяженностью более 12 км в течение года:

Дата	Маршрут	Протяженность, км
14.09.2018	г.Обнинск- г. Малоярославец.	25
20.09.2018	Добрино-Елагино-Афанасовка-Каменское-Добрино	30
16.12.2018	Малоярославец-Панское-Терентьево-Малоярославец	14
10.06.2019-13.06.2019	Никола-Ленивец-Полотняный завод	34
Общая протяженность		103

По итогам летнего зачетного похода I степени сложности учащиеся написали сочинение на тему «Как мы пошли в поход» для проведения дальнейшего контент-анализа с целью выявить отношение участников к проводимому мероприятию.

В дальнейшем был произведен контент-анализ [2;3] сочинений на тему для каждой группы испытуемых. Из списка были выбраны наиболее часто встречающиеся слова, не относящиеся к туристской терминологии (палатка, бивак, костер, маршрут и т.д.)

Таблица 11 Контент-анализ сочинений в контрольной группе

1.	сильный	2,8%
2.	физический	1,7%
3.	природа	1,5%
4.	спорт	1,4%
5.	интересный	1,3%
6.	родной	1,2%
7.	друзья	1,1%
8.	развитие	1,1%

9.	изучать	1,1%
10.	внимание	1,0%

Школьники описывают, что поход для них представлял интересный опыт, проходил с целью достижения спортивного результата, однако в процессе подготовки и проведения получили эстетическое удовольствие от природы родного края, учились туристским навыкам.

Таблица 12 Контент-анализ сочинений в экспериментальной группе

1.	путешествие	3,3%
2.	труд	3,1%
3.	помогать	2,8%
4.	друзья	1,9%
5.	доверять	1,7%
6.	объединять	1,6%
7.	испытать	1,4%
8.	возможность	1,3%
9.	надежный	1,1%
10.	взаимодействовать	1,1%

Участники отмечают, что походы дают им возможность испытать себя, проявить свои лучшие качества и увидеть других участников как с положительной, так и с отрицательной стороны. Многие осознают, что проведение мероприятия — это совместный труд, и не всегда получается справиться с должностью с первого раза. Однако, именно распределение должностей помогает найти участникам свое место в команде, быть полезным и помогать друг другу.

«Для меня в походах за этот год стало очень важным:

- возможность отвлечься от городского мира
- очень важен миг помощи в непростой ситуации!
- можно узнать кому действительно стоит доверять
- познание новой информации
- решение непредвиденных ситуаций, приходится использовать смекалку
- незабываемые "реальные" моменты, посиделки у костра
- общение», — написал один из участников в своем сочинении.

Контент-анализ показал, что наиболее часто повторяющиеся слова в контрольной и экспериментальной группах разные, они практически не пересекаются, кроме одного «друзья». В контрольной группе на первых местах стоят понятия, связанные с физическими качествами. В экспериментальной группе другая направленность: морально-коммуникативная.

Список литературы:

1. Линчевский Э.Э. «Психологический климат в туристской группе», М: Физкультура и спорт, 1981, 111 с
2. [Литвинова В. Ю.](#) Контент-анализ как средство организационно-методической диагностики образовательного процесса среднего профессионального учебного заведения: дис.. кандидата пед. наук: 13.00.01. - Таганрог, 2006. - 162 с.
3. Мариновская О.Я. Метод контент-анализа в педагогических исследованиях: анализ научной литературы. [Известия балтийской государственной академии рыбопромыслового флота: психолого-педагогические науки](#). Калининград, Изд-во [Обособленное структурное подразделение "Балтийская государственная академия рыбопромыслового флота" федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего профессионального образования "Калининградский государственный технический университет"](#), №31, 2015, с.8-16
4. Остапец А.А. Педагогика и психология туристско-краеведческой деятельности учащихся, М.2001, 87с
5. Подгорная А.С. Структура физической подготовки в спортивном туризме (Группа дисциплин «Дистанция-пешеходная») ж. Курорты. Сервис. Туризм №3-4, г.Краснодар, 2017, с.164-168
6. Ривкин Е.Ю. Организация туристической работы со школьниками, ТКОО Искатель, М., 2001, 27с
7. Таршиц Е.Я. Контент-анализ: принципы методологии (построение теоретической базы. Онтология, аналитика и феноменология текста. Программа исследования). М., ЛИБРОКОМ, 2014
8. Н.П. Фетискин, В.В.Козлов, Г.М.Мануйлов. Социально-психологическая диагностика развития личности и малых групп. М. Изд-во Института Психотерапии. 2002, 362с
9. [Шигаев А.В.](#) Экологическое воспитание студентов средствами спортивного туризма, походов и экскурсий. [ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО МЫШЛЕНИЯ В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ](#) материалы Международной научно-практической интернет-конференции. 2014
Издательство: [Мордовский государственный педагогический институт имени М.Е. Евсевьева](#), Саранск, 2014, с.174-178
10. Шипко А. Л., Грабовский Ю. А. Особенности нравственного воспитания в туристских походах. [Вестник академии детско-юношеского туризма и краеведения](#) М., Изд-во: [Международная общественная организация "Международная академия детско-юношеского туризма и краеведения имени А.А. Остапца-Свешникова"](#), №3, 2014, с.35-43

ВЛИЯНИЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СРЕДЫ НА РАЗВИТИЕ КОММУНИКАТИВНЫХ УМЕНИЙ ДЕТЕЙ С ТЯЖЕЛЫМИ НАРУШЕНИЯМИ РЕЧИ

THE INFLUENCE OF THE EDUCATIONAL ENVIRONMENT ON THE DEVELOPMENT OF COMMUNICATIVE SKILLS OF CHILDREN WITH SEVERE SPEECH DISORDERS

Авторы: Бочарова Элина Евгеньевна

Аннотация: данная статья раскрывает основные понятия развивающей среды, правила организации образовательной среды в дошкольном учреждении, способствующие формированию коммуникативных умений. Рассмотрено понятие «коммуникативные умения» дошкольников. Предложен ряд эффективных направлений логопедической работы для усовершенствования коммуникативных умений детей. Описывается система работы, позволяющая сформировать у дошкольников устойчивые навыки правильной речи, поведения и умений идти на контакт со сверстниками и взрослыми.

Ключевые слова: коммуникативные умения, образовательная среда, дошкольники, тяжелое нарушение речи, коммуникативные умения, развивающая предметно-пространственная среда.

Annotation: this article reveals the basic concepts of the developing environment, rules of organization of educational environment in preschool institution, contributing to the formation of communicative skills. The concept of "communicative skills" of preschoolers is considered. A number of effective directions of speech therapy work for improvement of communicative skills of children is offered. Describes the system of work, allowing to form stable skills of correct speech in preschoolers, behavior and skills to communicate with peers and adults.

Keywords: communication skills, educational environment, preschooler, severe speech impairment, communication skills, developing subject-spatial environment.

Важнейшее условие успешной реализации образовательной программы в рамках ФГОС ДО – это создание образовательной среды, которая будет гарантировать охрану и укрепление как физического, так и психического здоровья детей; обеспечит эмоциональное благополучие; будет способствовать профессиональному развитию педагогических работников; создаст условия, в которых будет применяться вариативное дошкольное образование; обеспечит открытость дошкольного образования; создаст условия для участия родителей (законных представителей), либо законных представителей в образовательной деятельности [6].

Образовательная среда - совокупность образовательного процесса, особенностей его организации, а также его программно-методического, учебно-материального, материально-технического, психолого-педагогического, медико-социального обеспечения [7].

Образовательная среда для ребенка дошкольного возраста – предметно пространственная развивающая образовательная среда; характер взаимодействия со взрослыми; характер взаимодействия с другими детьми; система отношений ребенка к миру, к другим людям, к себе

самому.

Развивающая предметно-пространственная среда – часть образовательной среды, представленная специально организованным пространством (помещением, участком и т.п.), материалами, оборудованием и инвентарем для развития детей дошкольного возраста в соответствии с особенностями каждого возрастного этапа, охраны и укрепления их здоровья, учета особенностей и коррекции недостатков их развития [7].

Проблема формирования коммуникативных умений у детей, имеющих тяжелые нарушения речи, на сегодняшний день является одной из самых актуальных. Данная тема достаточно широко освещена в работах отечественных логопедов, дефектологов, социальных педагогов. Особенности развития коммуникативных умений у детей дошкольного возраста с тяжелыми нарушениями речи представлены в трудах О.В. Дзюба, Т. А. Репина, Т.Н. Волоковской и др.

Речевое развитие включает владение речью как средством общения и культуры; обогащение активного словаря; развитие связной, грамматически правильной диалогической и монологической речи; развитие речевого творчества; развитие звуковой и интонационной культуры речи, фонематического слуха; знакомство с книжной культурой, детской литературой, понимание на слух текстов различных жанров детской литературы; формирование звуковой аналитико-синтетической активности как предпосылки обучения грамоте .

Коммуникация - важная жизненная компетенция ребенка дошкольного возраста, и именно в этот период детства развиваются основные умения.

В центре внимания педагогов – коммуникативные умения, так они имеют особую значимость для человека абсолютно во всех сферах его жизни. Коммуникативные умения — это осознанные коммуникативные действия субъектов педагогического общения (на основе знаний структурных компонентов умений и коммуникативной деятельности) и их способность правильно строить свое поведение, управлять им в соответствии с задачами общения.

В этом определении обращают на себя внимание два момента:

1) коммуникативные умения - это именно осознанные коммуникативные действия, которые базируются на системе знаний и усвоенных элементарных умений и навыков;

2) коммуникативные умения - это способность субъектов педагогического процесса управлять своим поведением, использовать наиболее рациональные приемы и способы действий в решении коммуникативных задач [7].

Коммуникативные умения по структуре являются сложными, высокого уровня; они включают в себя простейшие (элементарные) умения. По своему содержанию коммуникативные умения объединяют в себе информационно-коммуникативные, регуляционно-коммуникативные и аффективно-коммуникативные группы умений. В современном обществе предъявляются достаточно жесткие требования к коммуникативной деятельности. Это обуславливает необходимость воспитания творческой личности, способной в случае необходимости, эффективно разрешить проблемный вопрос в разных жизненных ситуациях. Также задачи педагогов: воспитать человека, умеющего грамотно выражать свои мысли; развивать способность к нестандартному мышлению.

Логопедические и психологические исследования показывают, что у детей, имеющих тяжелые нарушения речи, с трудом формируются коммуникативные умения (вербальные и невербальные). В дефектной структуре нарушения речи у данной категории детей первичны,

что и являются причиной нарушения процесса формирования коммуникативных умений, что в итоге приводит часто к недоразвитию в целом [2].

Словарь дошкольников, имеющего тяжелые речевые нарушения беден, как правило, он ограничивается необходимыми бытовыми словами. При этом можно отметить, что нарушен и грамматический строй, и звуковая сторона речи. Дети неспособны понять друг друга, и не могут полноценно вести беседу, что порождает конфликтные ситуации, и нежелание сотрудничать с другими.

Помимо этого зачастую используются простейшие средства невербального общения (мимика, взгляды), что характерно для детей самого раннего возраста. Их сверстники, не имеющие речевых нарушений, уже пользуются в процессе общения преимущественно словами [1]. На фоне вышесказанного развивается общая недостаточность культуры поведения. Таким образом, проблема организации образовательной среды в ДОО, способствующей формированию коммуникативных умений неоспорима.

В итоге, правильной организации образовательного пространства дети могут научиться свободному общению со сверстниками, сформировать умение непринуждённо вести беседу, научиться и слушать собеседников, и самостоятельно вести диалог с ними. То есть овладеют всем арсеналом коммуникаций с целью сотрудничества, как с ребятами своего возраста, так и с взрослыми.

Для того, чтобы сформировались коммуникативные умения и успешно решались коммуникативные задачи, важно решить ряд коррекционных проблем и устранить речевые дефекты: исправить дефекты звукопроизношения, овладеть основными закономерностями грамматического и лексического строя, связной речью (монолог, диалог), использовать интонационные средства выразительной и чёткой речи.

Чтобы развить коммуникативные умения у детей с тяжёлыми речевыми нарушениями должны соблюдаться следующие условия: развитие ребенка исходя из его социальной ситуации, использование совместной деятельности и обучения.

Все эти условия успешно могут быть реализованы посредством игры в дошкольном учреждении. При этом стоит отметить, что согласно требованиям ФГОС ДО, организовать игровую деятельность в дошкольном учреждении педагоги должны обязательно.

Для того чтобы сформировать коммуникативные компетенции, в образовательную среду должны быть включены различные коммуникативные игры; игры с элементами театрализации, драматизации; с использованием, как диалоговой так и монологической речи и др. Все они направлены на то, чтобы развить общение.

В логопедические занятия также рекомендовано включать коммуникативные упражнения, благодаря которым дети научатся чувствовать, понимать и принимать партнёров. Рационально включение и групповых упражнений, направленных на развитие умения взаимодействовать в коллективе посредством организации совместной деятельности.

В итоге у детей появляется коммуникативная активность и коммуникативное намерение, они станут инициативными и больше будут стремиться к общению со сверстниками.

На первом этапе работы педагоги формируют и развивают ряд мотивационных потребностей и стимулируют невербальные средства общения.

Основные направления педагогической работы: формирование положительного настроения на занятиях; привлечение внимания к своим ровесникам; формирование умения осознавать собственные эмоции и ощущения; введение невербальных средств общения, которые будут воздействовать на процессы коммуникации [4] .

Педагоги должны помнить, что коммуникативные умения могут быть сформированы на фоне комфортности общения с определённым собеседником.

Таким образом, дети учатся сотрудничать, соблюдать определённые правила игры, развивать контроль над собой, работать по инструкции, быть внимательным к собеседнику. Так в работу педагога может быть включена игра «Мир чувств», в которой эмоции человека, его состояние дети учатся понимать по выражению лица. Идет знакомство с невербальными методами общения, к которым относят мимику, жесты, позы и т.д.

На втором этапе работы по формированию коммуникативных умений у детей с ТНР (тяжелое нарушение речи) должны быть сформированы правила и способы эффективного общения. Развитие невербального общения продолжается, обогащаются способы эмоционального реагирования, развивается умение слушать, воспринимать информацию, формируются представления о правилах общественного поведения. Дети осознают различные типы взаимоотношений. Так на этом этапе развивается и вербальная, и невербальная коммуникация, при помощи выразительных движений и речи выражаются эмоции и состояние, развивается память и восприятие информации на слух. Дети обучаются выделять основную идею высказывания собеседника, в дальнейшем ее развивать, они сами могут сделать определённые умозаключения, основой которых будет причинно-следственная связь. Также на данном этапе дошкольники высказывают свою точку зрения, аргументируя ее [5].

На третьем этапе приобретенные умения доводятся до автоматизации, развивается умение свободно говорить. Эффективно включать метод проблемной ситуации, когда дети самостоятельно организуют свое поведение, применяя адекватные правила и волевые усилия. Важна в работе педагога и импровизация общения. Главное создать условия для речевого общения, взаимодействия.

Таким образом, посредством игровой деятельности, которая используется не только на занятиях, но в повседневной жизни дошкольников, имеющих тяжёлые речевые нарушения, организуется образовательная среда, способствующая развитию коммуникативных умений. В работе с дошкольниками, имеющими ТНР, развитие коммуникативных умений должно быть одним из основ направлений работы педагогов и логопедов.

Список использованных источников

1. Дудко Я. О., Осетинская Е. А. Формирование коммуникативной компетенции у детей с тяжелыми нарушениями речи //Специальное образование, 2016 С. 50-55
2. Красовская Е. В., Данилова А. Н. Формирование коммуникативных компетенций у детей старшего дошкольного возраста с общим недоразвитием речи // Теория и практика образования в современном мире, 2014. – С. 80-82
3. Куфтяк Е.В., Одинцова М.С. Изучение коммуникативных способностей дошкольников с тяжелыми нарушениями речи //Клиническая и специальная психология, М:2018 С. 70-82
4. Попова И.В. Коррекционно-развивающая среда в семье ребенка с тяжелыми

нарушениями речи и ее структурные компоненты //Социальное образование, 2016 С. 50-55

5. Социальная сеть работников образования // nsportal.ru. Развитие коммуникативных умений. URL: <https://nsportal.ru/> 9дата обращения (12.11.2019)
6. Приказ Министерства образования и науки Российской Федерации (Минобрнауки России) от 17 октября 2013 г. N 1155 г. Москва «Об утверждении федерального государственного образовательного стандарта дошкольного образования»
7. Основы понятия ФГОС: http://www.kirov.spb.ru/DOU/30/images/docs/ponyatiya_FGOS.pdf

НЕКОТОРЫЕ МЕТОДЫ ОБУЧЕНИЯ АНГЛИЙСКОМУ

Авторы: Самсонова Наталья Егоровна

Аннотация: В статье рассматриваются некоторые эффективные методы обучения английскому языку.

Ключевые слова: игровой метод, проектный метод, внеклассные мероприятия, разговорная речь.

Annotation: The article discusses some effective methods of teaching English.

Keywords: game method, project method, extracurricular activities, speaking.

С древних времен пришла к нам поговорка «Я столько раз человек, сколько языков я знаю». Чем больше человек знает языков, тем легче ему адаптироваться в любом обществе, тем выше его интеллект и шире спектр его возможностей и, соответственно, выше его конкурентоспособность.

В настоящее время глобальной целью овладения иностранными языками считается приобщение к иной культуре и участие в диалоге культур. Урок иностранного языка имеет свою специфику, в качестве основной цели обучения выдвигается формирование коммуникативной компетенции обучающихся. Необходимость знания иностранного языка для обучающихся нашей школы заключается не только в том, что они с раннего детства исполняют музыку разных культур, но и имеет практическое значение, потому что дети, участвуя в конкурсах, часто выезжают за рубеж. Следовательно, они должны быть коммуникативными и общение их должно быть на уровне. К примеру, это относится к участникам государственного ансамбля скрипачей «Виртуозы Якутии», побывавшим во многих зарубежных странах. Цель достигается путем формирования способности к межкультурной коммуникации. Именно преподавание, организованное на основе заданий коммуникативного характера, обучение иноязычной коммуникации, используя все необходимые для этого задания и приемы и является отличительной особенностью урока иностранного языка.

Учитывая специфику обучения обучающихся данного образовательного учреждения, я в своей учительской практике по преподаванию английского языка, стараюсь использовать самые элементарные но, тем не менее, самые эффективные методы: игровые методы на разных уровнях обучения и разговорную практику. Игровые приемы выполняют множество функций в процессе развития ребенка, облегчают учебный процесс, помогают усвоить увеличивающийся с каждым годом материал и ненавязчиво развивают необходимые компетенции. Если в соревновательных играх участники стремятся достичь цели первым, то в совместных все игроки работают сообща на достижение результата. В любом случае ребенок учится действовать в коллективе, уметь находить подходы к окружающим. Самая большая работа по социализации ребенка происходит во время ролевой игры, т.к. ее содержанием являются отношения между людьми и людьми с различными организациями.

Большую популярность приобретают проекты как особый вид организации игр. В них школьник получает возможность поговорить о своих привычках, любимых вещах в сравнение с теми же явлениями в англоязычных странах. Кроме того, что проекты создают мотив изучения языка и культуры, они еще учат школьников учиться, выполнять разнообразные виды работы – собирать информацию, организовывать текст, брать интервью, делать аудио записи и т.д.

Ребенок учится работать самостоятельно, использовать разные источники информации и новые технологии.

Игры помогают реализовать ребенку желание учиться дальше, развивают умение самостоятельно решать поставленную задачу, организовывать свою работу, давать собственную оценку и самооценку, умение сравнивать, классифицировать, выбирать главную и отсеивать второстепенную информацию, использовать дополнительный материал. Благодаря широкому разнообразию и коммуникативной направленности игры можно включать на любом этапе изучения лексики иностранного языка. На начальном этапе изучения лексики они будут представлены в виде игровых упражнений, которые облегчат запоминание новых слов. На заключительном этапе уместны ролевые игры и игровые ситуации, которые и приведут к главной цели изучения новой лексики – общению.

Игровые формы обучения актуальны не только на начальном, но и на старшем этапе обучения, ведь они активизируют познавательные процессы учащихся, повышают мотивацию к изучению иностранного языка. Но что особенно важно – игровые методики создают вполне естественные ситуации общения между участниками.

Также одним из наиболее эффективных методов преподавания английского языка в данной школе и вообще, на мой взгляд, является изучение английской разговорной речи. В условиях ВШМ овладение разговорной речью имеет большое практическое значение, потому что наши дети не только выезжают за рубеж, но и принимают гостей из разных стран. Упомянувшиеся выше участники государственного ансамбля "Виртуозы Якутии" не затрудняются в общении, поскольку с каждым выездом приобретают больше опыта в общении с носителями языка.

Овладеть коммуникативной компетенцией на английском языке, не находясь в стране изучаемого языка, как известно, дело весьма трудное. Поэтому важной задачей учителя является создание реальных и воображаемых ситуаций общения на иностранном языке с использованием различных приемов работы. Учащимся необходимо преодолеть языковой барьер, развить навыки уверенной разговорной речи, улучшить произношение. При обучении большое внимание нужно уделить:

- развитию способности учащегося выражать свои мысли на английском языке;
- умению понимать устную речь на слух, включая восприятие речи, передаваемую через медиа-источники;
- расширению активного словарного запаса (разговорный сленг);
- овладению речевым этикетом повседневного общения;
- повышению общего уровня владения английским языком.

Все формы работы с одаренными детьми должны в полной мере учитывать личностные особенности одаренного ребенка и ориентироваться на эффективную помощь ему в решении проблем.

Учебный предмет «Английский язык» способствует развитию творческой деятельности детей и решает задачи эстетического воспитания одаренных детей. В Высшей Школе Музыки каждый год проводятся различные события (олимпиады, заочные викторины, инсценировки, конкурсы песен, стихов и др.) с целью повышения уровня овладения английским языком и привлечением большого количества обучающихся, занятых в нем. Одной из главных задач школы является вооружение обучающихся знанием по иностранному языку для получения информации из разных источников, используя язык как средство.

Для обучающихся и студентов ВШМ изучение английского языка имеет огромное практическое

значение, т.к. они с раннего детства приобщаются к разным культурам и участвуют в диалоге культур. Наши выпускники должны иметь возможность общаться на равных с представителями других культур и стран. Это возможно только в том случае, если наши дети знают свой родной язык, культуру и владеют иностранными языками.

Список литературы

1. Бердичевский Н.А. Содержание обучения иностранному языку на основе базовой культуры личности // Иностранные языки в школе. - 2004. - №2. - С. 17-20.
2. Бим И.Л. Личностно-ориентированный подход – основная стратегия обновления школы. - 2002. - №2. - С. 11-15.
3. Коряковцева Н.Ф. Автономия учащегося в учебной деятельности по овладению иностранным языком как образовательная цель // Иностранные языки в школе. – 2001. - №1. - С. 9-14.
4. Колкер Я.М. Роль родного языка в обучении иностранному языку / Я.М. Колкер, Е.С. Устинова // Иностранные языки в школе. – 2004. - №2. - С. 20-27
5. Комарова Е.А. Развитие и контроль коммуникативных умений: традиции и перспективы // Первое сентября. – 2007. - №18.
6. Соловова Е.Н. Задачи языкового образования в русле глобальных реформ // Первое сентября. – 2005. - №17.
7. Чоросова, О.М. Разработка языковой политики в условиях многоязычного общества // От съезда к съезду. Выпуск 2: Язык как целое. Современная гуманистическая философия образования и обучения языкам: матер. республ. науч.-практ. конф., 28-29 марта 2006г. - Мирный-Якутск: Изд-во ИПКРО, 2006.

УРОВЕНЬ СФОРМИРОВАННОСТИ ОРФОГРАФИЧЕСКИХ УМЕНИЙ И НАВЫКОВ ОБУЧАЮЩИХСЯ 5-7 КЛАССОВ

THE LEVEL OF FORMATION OF SPELLING SKILLS OF STUDENTS GRADES 5-7

Авторы: Салимова Койчек Матлаб кызы

Научный руководитель: Белькова Анна Евгеньевна

Аннотация: Из практики обучения русскому языку в 5-7 классах известно, что орфографическая грамотность обучающихся не достигает достаточно высокого уровня, о чем свидетельствуют результаты итоговых контрольных работ. Поэтому совершенствование орфографической грамотности обучающихся – одна из важных задач, стоящих перед учителем. Поверхностный способ изучения орфографического правила ведёт к пропуску речемыслительных действий в процессе письма при выборе правильного написания, а в итоге – к отсутствию осознания обучающимися языковой сущности орфографических правил. В данной статье нами рассмотрены особенности уровня сформированности орфографических умений и навыков у обучающихся 5-7 классов. Теоретическая значимость данной статьи состоит в процессе изучения орфографических правил в средней школе.

Ключевые слова: орфография; система правил; орфографическое правило; орфографический навык; системно-деятельностный подход.

Annotation: From the practice of teaching the Russian language in grades 5-7, it is known that the spelling literacy of students does not reach a sufficiently high level, as evidenced by the results of the final examinations. Therefore, improving spelling literacy of students is one of the important tasks facing the teacher. The superficial way of studying the spelling rule leads to the omission of verbal actions in the process of writing when choosing the correct spelling, and as a result - to the lack of awareness of the students of the linguistic essence of spelling rules. In this article we consider the features of the level of formation of spelling skills in students of 5-7 classes. The theoretical significance of this article is in the process of studying spelling rules in high school.

Keywords: орфография; система правил; орфографическое правило; орфографический навык; системно-деятельностный подход.

Цель обучения орфографии в школе - формирование орфографического навыка. При этом сами исследователи свидетельствуют, что довольно низок процент среди младших школьников, умеющих обнаружить орфограммы, уметь применить орфографическое правило на практике. Причина этого кроется, образуют определенный навык. Это условие правильного использования учащимися теоретических знаний для обоснования написания слова – действовать сознательно. Также педагогами отмечено, что развитие навыка грамотного письма у обучающихся базируется на усвоение грамматической концепции и орфографических законов. Правила написания подлежат унификации на основе объединения слов по своей грамматической общности [2, с.43].

Орфографические навыки наиболее оптимально формируются в том случае, если у школьников развиты такие качества, как запоминание, сохранение и воспроизведение. В психологической литературе обращается внимание на тот факт, что мышление в значительной степени облегчает работу памяти, если оно систематизирует и обобщает. Кроме всего прочего, считается, что на усвоение правил правописания влияет «языковое чутье». Так, С.Ф. Жуйков определяет «чутье языка» как систему определенных языковых связей, предполагающую достаточно развитый фонематический слух, который формируется в дошкольном возрасте в речевой деятельности (в процессе слушания и говорения) и в результате воздействия специальных упражнений [3, с.24].

Психолог Т.В. Ахутина считает, что формирование орфографических навыков представляет само по себе образование временных ассоциативных связей [1, с.34]

По мнению С. Савинова, обучающиеся 5-7 классов должны обладать следующим набором орфографических умений и навыков учащихся [6, с.21]:

- осуществлять анализ звукобуквенного состава слов, уметь сопоставлять количество звуков и букв в известных ему двусложных словах;
- правильно списывать слова, предложения, текст, осуществлять контроль написанного, сравнивая его с образцом;
- уметь записывать под диктовку слова, предложения, текст, писать на слух без ошибок слова, совпадающие в произношении и написании;
- определять опасные места в словах на основании изученных орфограмм;
- находить и исправлять орфографические ошибки по изученному теоретическому материалу;
- составлять предложения из слов, предложения на заданную тему и уметь их записывать;
- составлять небольшой текст (4-5 предложений) по иллюстрации или на заданную тему (с помощью учителя) и уметь записывать его.

В свою очередь, орфографический навык называют разновидностью речевого навыка. Это навык письменной речи: человек, начиная писать письмо или книгу, задумывается только над содержанием, а не над орфографией каждого слова.

В Федеральном государственном образовательном стандарте второго поколения орфографической грамотности отводится важная роль в обучении русскому языку. Согласно требованиям ФГОС, основной единицей орфографии выступает орфограмма.

Введение данного понятия в обучение, как известно, было направлено на повышение орфографической зоркости обучающихся. Но до настоящего времени нет единого определения термина «орфограмма», что также влияет на качество функционирования данного понятия в обучении. М.М. Разумовская считает орфограмму задачей выбора неопределяемых на слух написаний, «не разрушающего» слова [5, с.74].

В определении исследовательницы присутствует деятельностная характеристика ошибкоопасных мест. Это соответствует системно-деятельностному подходу, который является одним из методологических оснований ФГОС второго поколения. Кроме того, подобное определение указывает на характерную отличительную черту орфограмм (в их противопоставлении неорфограммам): случаи, когда имеется выбор графических знаков

(букв), и являются орфограммами. Следует отметить, что в рамках системно-деятельностного подхода отсутствует полная классификация орфограмм. Что приводит к ситуации, в которой пишущий затрудняется определить места орфограммы в слове или предложении.

В работе «Методика преподавания русского языка в средней школе» В.Г. Горецкий, М.Р. Львов и О.В. Сосновская уточняют возможные места присутствия орфограммы. Авторы рассматривают орфограммой отдельную букву в слове, сочетание букв, морфему, стык морфем, пробел между словами, место разделения слова для переноса и выбор заглавной или строчной буквы. Также утверждается, что в орфограмме должно быть не менее двух предполагаемых написаний [4, с.65].

На основании вышеизложенного можно сделать вывод, что способность видеть орфограммы является необходимым условием в деле овладения орфографическими нормами. Чтобы ученик научился успешно применять правила, нужно научить его находить те места в тексте, которые подлежат применению этих правил. Следовательно, воспитание этой способности к орфографической зоркости у обучающихся есть насущная необходимость. Орфографические навыки формируются, развиваются постепенно в процессе языкового анализа и синтеза, выделения звуков и букв, морфем при чтении, при письме диктантов, при списывании, если оно осложнено заданиями, и в других многочисленных упражнениях. Кроме того, для успешного развития орфографических навыков очень важно сформировать сознательный настрой самих обучающихся на их выработку.

Список литературы:

- Ахутина Т.В. Нейропсихологическая диагностика, обследование письма и чтения младших. - Изд-во: В. Секачев, 2013. С.128
- Белькова А.Е., Салимова К.М. сб.ст. XIII Международной научно-практической конференции. г.Пенза: «Наука и Просвещение». 2019г. С.364.
- Жуйков С.Ф. Формирование орфографических действий. - М.: ЭКСМО, 2015. С. 355
- Львов М.Р. Методика преподавания русского языка в средней школе. - М.: Издательский центр «Академия», 2016. С.464
- Разумовская М.М. Методика обучения орфографии в школе. - М.: Просвещение, 1992.
- Савинова З.А. Виды работ по формированию орфографической зоркости // Начальная школа. - 2014. - № 1. С. 45.

РАБОТА СОЦИАЛЬНОГО ПЕДАГОГА В ДЕТСКИХ ОЗДОРОВИТЕЛЬНЫХ ЛАГЕРЯХ

THE WORK OF A SOCIAL EDUCATOR IN CHILDREN'S CAMPS

Авторы: Соловьева Айурана Петровна, Николаев Егор Васильевич

Аннотация: В данной статье рассмотрена работа социального педагога в детских оздоровительных лагерях. Авторы показывают какую роль социального педагога в лагерях. Перечисляют принципы дифференциального подхода. Узнают какую роль для подростка должны играть каникулы,

Ключевые слова: социальный педагог, детский оздоровительный лагерь, воспитание, вожатый, каникулы.

Annotation: This article discusses the work of a social educator in children's health camps. The authors show the role of the social educator in the camps. The principles of a differential approach are listed. Find out what role vacation should play for a teenager,

Keywords: social teacher, children's recreation camp, education, counselor, vacation.

Сейчас в России важнейшим компонентом общества является подростки. Каждый год проводится очень много мероприятий для поощрения активности данной группы общества, также много внимания уделяется летнему отдыху и оздоровлению детей. Детский оздоровительный лагерь на сегодняшний день является учреждением, которое дает детям внешкольное воспитание и обучение. Воспитательная важность лагерей состоит в том, что они создают привлекательный для школьников досуг, большинство детей один раз побывавших в лагере, хотят вернуться обратно в лагерь.

В «Положении об оздоровительном лагере» [3] мы ознакомились с основными целями учреждения по обеспечению необходимых условий для личностного развития, укрепления здоровья и профессионального самоопределения:

- оздоровление детей;
- формирование навыков здорового образа жизни и осознанного отношения к своему здоровью и окружающей среде;
- формирование адаптационных навыков и подготовка жизни в обществе;
- развитие интеллектуального, духовного потенциала, творческих способностей и интересов детей;
- активное приобщение к различным видам деятельности;

Работа социального педагога в оздоровительных лагерях имеет свои особенности, это его задачи: укрепление здоровья детей, отдых и воспитание. В лагере взрослые и дети должны найти общий язык, их отношения строятся на взаимопонимания и уважения друг к другу. В

лагерь собираются дети разных возрастов и социального положения, поэтому социальный педагог должен быть хорошо подготовленным к работе. Он должен знать все, начиная от нормы питания, оказанию первой помощи до организации культурно-массовых мероприятий.

Социально-педагогическая деятельность – это работа, включающая педагогическую деятельность, которая направлена на помощь подростку в нахождении собственного «Я», на организацию нормальных отношений в обществе и его психологического состояния.

Поэтому практически в каждом оздоровительном лагере есть свои социальные педагоги, которые не только помогают работникам лагеря с трудными подростками. Ведь формы работы педагога разные: организация спортивных соревнований, походы и экскурсии, просмотры телевизионных программ, шоу, конкурсы, ярмарки. Но самое распространенное это организация досуга в лагерях являются различные игры. За одну смену (21 день) можно подготовить и провести массово структурно сложные игры, которые включают в себя другие формы досуговой деятельности. Такие очень хорошо развивают у детей инициативу и творческую деятельность. Воспитывают в них социально ценные качества, например, взаимопомощь и коллективизм.

Воспитание – это долговременный процесс, в нем участвуют много людей. Из-за этого очень важно соблюдать последовательность и систематичность в работе, своевременно выявлять уровни воспитанности детей из разных социальных групп.

Для того, чтобы знания, которые дает социальный педагог, усваивались хорошо и были понятны детям, ему необходимо объяснять их в упорядоченной и систематичной системе. Заранее подготовиться, сделать план работы, программу проведения мероприятий и выполнять их в последовательности. Этот принцип обусловлен научной логикой изучаемого и закономерностями развития мышления детей и подростков. Поэтому знания, полученные от социального педагога, считаются усвоенными, если у ребенка образовались системы ассоциаций и не произошло резкого изменения плана работы. Ведь в противном случае, ребята потеряют интерес к происходящему и к социальному педагогу, как источнику новых знаний, как к человеку, который всегда придет на помощь.

Социальный педагог также в своей работе опирается на принципы дифференцированного подхода. Этот принцип возрастных и индивидуальных особенностей детей, является одним из очень важных принципов воспитания, во многом обуславливающим действенность и результативность всех остальных. Социальный педагог детского летнего оздоровительного лагеря учитывает возраст, жизненный опыт, силы и возможности каждого ребенка. Он выявляет детей одного возраста, фиксирует их возможности и потребности, после чего объединяет в группы для эффективности воспитания и развития их личности. Иначе, в условиях одинакового воспитания всех детей происходит нежелательное уравнивание их знаний, в то время как у разных детей имеются разные познавательные возможности и разный уровень развития умственных сил. Поэтому социальному педагогу необходимо учитывать возрастные и индивидуальные особенности каждого ребенка. Как видно, принципы современной педагогики образуют систему, целостное единство, скрепленное их тесной взаимосвязью. Реализация одного принципа связана с реализацией других. Все в системе они отражают основные особенности принципа воспитания.

Социальный педагог летнего оздоровительного лагеря работает в условиях неформального общения, становясь в конце концов неформальным лидером. При этом он не теряет из виду детей на различных возрастных этапах и в разных сферах микросреды личности. Так же социальный педагог учитывает в своей деятельности и психологические особенности каждого возраста. Индивидуальный подход социального педагога к воспитанию детей основывается на

знаниях возрастных особенностей каждого возраста у детей. Социальному педагогу очень важно найти у каждого ребенка лучшие стороны его личности, выявить его способности, и, опираясь на них, всячески поддерживать у ребенка веру в себя. Но даже эту в верную позицию можно дополнить: с другой стороны, педагог должен научить ребенка удивляться окружающему миру, себе и другим людям. В этом - широкий аспект социально-педагогической деятельности. А в более узком смысле социально-педагогическая деятельность лагеря - это специальное направление в его работе, связанное с оказанием квалифицированной психолого-педагогической помощи детям в их социальной адаптации и интеграции, создание условий для их творческого развития и саморазвития.

Таким образом, мы пришли к выводу, что летние каникулы для школьников - это восстановление здоровья, развитие творческого потенциала, совершенствование личностных возможностей, приобщение к культурным образовательным ценностям и вхождение в систему новых социальных связей. Социальный педагог помогает детям выявить их способности, установить дружбу в коллективе, направляет на развитие их интересов. В воспитании детей значение социального педагога неопределимо. Вот почему педагог должен быть психологом-организатором, добрым, внимательным, который сможет найти общий язык с детьми и который сможет расположить их к себе. Социальный педагог должен сеять зерна добра в сознании детей, учить их смотреть на будущее с надеждой, воспитывать духовно-сильными личностями.

Список литературы

1. Бычковский П.М., Полякова Л.С. Формы воспитательной работы в школе и лагере: игры, конкурсы, викторины / Под ред. И.Я. Звоник, О.С. Копылович - М., 2008. - 349 с. [Электронный ресурс]. URL: <https://docplayer.ru/29050216-P-m-bychkovskiy-l-s-polyakova-i-ya-zvonik-o-s-kopylovich.html>
2. Василькова Т. А., Социальная педагогика. [учебное пособие для студентов высших учебных заведений, обучающихся по специальностям "Педагогика и психология", "Социальная педагогика", "Педагогика"]. — 2010. [БФ СВФУ].
3. Министерство здравоохранения и социального развития российской федерации, от 14 ноября 2011 года N 18-2/10/1-7164 (Типовое положение о детском оздоровительном лагере). [Электронный ресурс]. URL: <http://docs.cntd.ru/document/499093638>
4. Социальная педагогика Учеб. пособие / Под ред. В.А. Никитина. М., 2002. [БФ СВФУ].
5. Социальная педагогика: курс лекций /Под общей ред. М.А. Галагузовой. - М.: Гуманит. изд. Центр ВЛАДОС, 2000. - 416 с. [Электронный ресурс]. URL: <http://ural-education.ru/wp-content/uploads/2016/12/.pdf>
6. Цель воспитания / А.С. Макаренко // История социальной педагогики / под ред. М.А. Галагузовой. - М., 2000.
7. Шишковец Т.А. Справочник социального педагога. - М.: ВАКО, 2005. - 208 с.

ПРИМЕНЕНИЕ ПОДКАСТИНГОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ КАК СРЕДСТВА РАЗВИТИЯ АУДИРОВАНИЯ У СТУДЕНТОВ МЛАДШИХ КУРСОВ ЯЗЫКОВЫХ СПЕЦИАЛЬНОСТЕЙ

Авторы: Салина Анастасия Сергеевна, Чиглинцева Татьяна Александровна

Аннотация: Статья посвящена изучению применению подкастов и видеороликов для развития навыков аудирования у студентов младших курсов на занятиях по практике речи и практической фонетике английского языка. В качестве примеров приведены задания, разработанные по видеокасту *Anglophenia*.

Ключевые слова: подкастинг, аудирование, видеокасты, английский язык, методика обучения.

Annotation: *The article studies the potential of podcasts and video-casts in teaching the English language to first- and second-year students of Foreign Languages Departments. We examine their use in developing students' listening comprehension skills. As examples we give tasks based on the video-cast Anglophenia.*

Keywords: *podcasting, listening comprehension, video casts, English, teaching methods.*

XXI век является локомотивом глобальной информатизации современного общества. Все открытия, позволяющие появиться на свет техническим новациям, уже совершены. Цифровая революция неизбежна [1, с. 12]. Сегодня для качественного обучения человека образовательный процесс требует обязательного внедрения компьютерных технологий. Цель информатизации и активного внедрения компьютерных технологий в современную образовательную систему обуславливается стремлением современного общества к развитию интеллектуальной, творческой личности, способной без труда ориентироваться в информационном пространстве. Личности, которая будет обладать способностью к саморазвитию.

Процесс всемирной экономической, политической, культурной и религиозной интеграции и унификации ставит развитие коммуникативных компетенций в список главных задач обучения иностранному языку. Новые технологии всегда оказывают очень сильное влияние на процесс образования. Подкастинг, в этом смысле, ничем не отличается. Многие учебные заведения сокращают количество учебников, предпочитая инвестиции в развитие информационных технологий.

На уроках английского языка преподаватели могут использовать мультимедиа самыми различными способами. Одним из таких способов является использование подкастинговых технологий. Подкастинг, как одно из мейнстримовых направлений, является одной из основных передовых технологий, которые способствуют положительным изменениям в изучении иностранных языков.

Подкаст – разновидность социального сервиса, которая дает возможность прослушивать, просматривать либо создавать эпизодические серии цифровых аудио или видеофайлов для загрузки и распространения во всемирной сети. В отличие от обычных телевизионных и радио технологий, подкаст позволяет прослушивать аудиофайлы и просматривать видео-контент не в режиме прямого эфира, а в любое наиболее удобное для пользователя время.

Использование учебных подкастов позволяет развивать в аудировании такие аспекты как:

- понимание цели и темы текста;
- понимание логики изложения или аргументации;
- понимание взаимосвязи между фактами и событиями;
- умение определить отношение говорящего к предмету разговора;
- способность давать прогноз развития событий;
- умение выражать свои мысли и формировать собственное мнение об услышанном.

Для развития аудитивных умений при помощи подкастинговых технологий можно использовать классическую трехфазовую систему обучения аудированию:

1. До прослушивания;
2. Во время прослушивания;
3. После прослушивания.

Существенных отличий методики использования подкастинговых технологий от традиционной методики нет. Именно поэтому подкаст будет являться видом дополнительного и неограниченного источника аудио-и видеоматериала по различным тематикам.

Приведем примеры различного рода заданий, разработанных на основе одного из видеороликов учебного британского подкаста Anglophenia. В эпизоде **How to Have a British Christmas** авторы подкаста сравнивают рождественские традиции Великобритании и США. До начала просмотра видео студентам предлагается попытаться ответить на вопросы:

- When do the British celebrate Christmas?
- What Christmas traditions do you know?
- What do children do with their Christmas letters to Santa?
- Where are the stockings hung?
- What food is traditionally served at Christmas?
- What is left for Santa?
- What is served for dessert?
- What does a Christmas cracker look like?
- What is Boxing Day?
- Why do you think it is called like that?

Во время просмотра студенты должны отметить следующие утверждения как верные или неверные:

1. Christmas Crackers in the UK are eaten with cheese.
2. Inside the Christmas crackers there is usually a toy, joke and origami reindeer.
3. The grumpiest family members often don't want to wear the paper crowns!
4. In the US, Christmas dinner usually consist of turkey, roast potatoes and brussel sprouts.
5. In the UK the Royal Christmas Message is given on Christmas Day every year.
6. Boxing Day is the day before Christmas.
7. Boxing Day is a shopping day in the UK.
8. Pantomimes in the UK are not for children.
9. In the UK, the Christmas tree should be taken down within 12 days of Christmas.
10. In the US, the Christmas tree should be taken down on the 4th of July.

Студенты могут просматривать ролик всей группой, тогда, при необходимости ролик просматривается дважды. Также возможен индивидуальный просмотр в лингафонном

кабинете (или если данные задания даются студентам в качестве домашней работы), в этом случае студенты имеют возможность делать паузы и просматривать отдельные фрагменты видео многократно.

После просмотра студенты заполняют таблицу, в которой им необходимо дать развернутое описание и сопоставить предложенные ниже рождественские традиции, принятые в Великобритании и в США:

- 1) Letters to Father Christmas
- 2) Hanging stockings
- 3) Christmas crackers
- 4) Christmas hats
- 5) Christmas dinner
- 6) Christmas pudding/pie
- 7) The Royal Christmas message
- 8) Boxing Day
- 9) Pantomime
- 10) Taking down the Christmas tree.

Заключительным этапом работы может стать групповая дискуссия, которая даст каждому студенту сравнить впечатления и высказать свое мнение о просмотренном материале.

Для достижения учебной цели необходимо подходить к подкастам непосредственно как к средству обучения. Целью обучения в данном случае является развитие у студентов аудирования аутентичной английской речи, а также пополнение словарного запаса, развитие письма и говорения. В конечном итоге учащиеся будут способны извлекать из подкастов содержательную для процесса обучения иностранному языку информацию.

Список использованной литературы

1. Мурзагулов, Р.Р. Цифровое общество середины XXI века 12 как новый этап цивилизационного развития. Социально-философский анализ. / Р.Р. Мурзагулов «Издательские решения», 2018. С.12.
2. Елухина, Н.В. Обучение слушанию иноязычной речи / Н.В. Елухина «ИЯШ», 1996. С.20-22.

List of Literature

1. Murzagulov, R.R. Cifrovoe obshchestvo serediny XXI veka 12 kak novyj etap civilizacionnogo razvitiya. Social'no-filosofskij analiz. / R.R. Murzagulov «Izdatel'skie resheniya», 2018. P.12.
2. Eluhina, N.V. Obuchenie slushaniyu inoyazychnoj rechi / N.V. Eluhina «IYASH», 1996. P.20-22.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ОБОБЩЕННО-ТЕОРЕТИЧЕСКОГО ПОДХОДА ПРИ ПОДГОТОВКЕ БАКАЛАВРОВ ПЕДАГОГИЧЕСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ ЕСТЕСТВЕННОНАУЧНОГО И МАТЕМАТИЧЕСКОГО ПРОФИЛЯ В ПЕДВУЗЕ

Авторы: *Закотнов Владимир Владимирович, Яцуто Марина Алексеевна*

Аннотация: *в данной статье говорится об основных элементах системы научных понятий, использовании обобщенных приемов работы по усвоению понятий при подготовке бакалавров в педвузе.*

Ключевые слова: *научные понятия, основные элементы научных знаний, обобщенные приемы работы по усвоению понятий, обобщенно-теоретический подход.*

Keywords: *scientific concepts, basic elements of scientific knowledge, generalized techniques for understanding concepts, general-theoretical approach.*

Научные понятия имеют исключительно важное познавательное и практическое значение. Они являются центральным элементом построения научных систем, основой учебных предметов. Система научных понятий является основой научных знаний. Работа преподавателя по формированию понятий позволяет выделить главное в каждом предмете, развивать мышление студентов, вооружать их интеллектуальными навыками, закладывать основы научного мировоззрения. Изменение методов обучения должно идти в направлении усиления самостоятельности, вооружения студентов рациональными приемами учения, общими и специфическими для каждого предмета умениями и навыками.

К формированию системы научных понятий у школьников должен быть готов учитель. Для этого ему необходимо в совершенстве владеть понятийным аппаратом соответствующей науки и методами работы над понятиями [2].

Все выше изложенное привело нас к мысли о том, что в наибольшей степени с задачами обучения студентов в педагогических вузах, с их возрастными особенностями и познавательными способностями, согласуется подход, условно названный нами «обобщенно-теоретическим подходом». Он призван решать двойную задачу: обеспечивать владение понятиями и обобщенными приемами работы над понятиями. Это обусловлено, во-первых, тем, что студенты за период обучения должны хорошо усвоить определенную систему понятий по различным учебным предметам и, главное, по своей будущей специальности. Качество усвоения понятий во многом будет зависеть от того, какие приемы (способы) работы по усвоению понятий будут сформированы у студентов. От качества усвоения понятий зависит во многом эффективность работы учителя - предметника, а, следовательно, качество знаний его учеников. Во-вторых, необходимость формирования у студентов обобщенных приемов работы по усвоению понятий вызвана тем, что студенты - будущие учителя - должны будут уметь сформировать эти приемы у своих учеников. В-третьих, знание приемов работы над понятиями обеспечивает развитие у студентов умений и навыков самоконтроля, является побуждением и условием самообразования. Усвоение обобщенного теоретического подхода способствует профессионализации процесса изучения профилирующих дисциплин.

Процесс формирования обобщенных приемов работы по усвоению понятий может протекать более продуктивно при условии, если обучающийся знает основные общие характеристики понятия как логической категории, критерии усвоения понятий, правила их определения, основные виды связей и отношений между понятиями, основные виды (группы) понятий. Эти сведения о понятиях составляют один из важных компонентов обобщенного теоретического подхода к работе над понятиями [2].

Другим важным компонентом, составляющим основу обобщенного теоретического подхода, являются общие требования к усвоению основных групп понятий. Они были разработаны А.В. Усовой на основе структурно-логического анализа содержания предметов естественного цикла, что позволяет выделить в них в качестве общих основных взаимосвязанных структурных элементов знаний научные факты, понятия, законы и теории. На основе анализа новых научных фактов вводятся новые научные понятия. Законы выражают существенные связи между понятиями. Научные теории оперируют системами понятий, т.е. тоже выражают связи между понятиями, но связи более широкие, чем те, которые выражают законы. Эти положения выполняют роль планов обобщенного характера при изучении учебного материала и при построении ответов, потому что их структура не зависит от частных особенностей материала [3, 4, 5].

Для формирования у студентов обобщенных приемов работы по усвоению понятий, нами были использованы модифицированные применительно к обучению в вузе, планы обобщенного характера. Они представляют собой совокупность требований, расположенных в определенной последовательности так, что каждое следующее требование логически вытекает из предыдущего. Эта совокупность требований, являющаяся планом-предписанием для изучения определенных групп понятий (о явлениях, физических и химических величинах, законах, теориях) была составлена с учетом более высоких познавательных способностей студентов. Сюда были включены пункты, отражающие методологические, мировоззренческие вопросы, вопросы экологии, а также пункты, отражающие профессиональную направленность обучения в педвузе [1, 2]. Пункты планов обобщенного характера играют роль ориентировочной основы, которая дает возможность выделить главные мысли в изучаемом материале. Работа с планами упорядочивает мыслительную деятельность в процессе усвоения понятий, делает ее более осознанной и целенаправленной.

Планы обобщенного характера для студентов, по нашему мнению, выполняют следующие функции:

- содержат указание на то, что следует обязательно выяснить при изучении явления, величины, закона, теории и прибора;
- являются ориентировочной основой для формирования у студентов навыков самоконтроля;
- ориентируют студентов в работе с учебниками и методическими пособиями;
- служат примерным планом, по которому будущий учитель может построить изложение материала на уроке и контролировать его усвоение [2].

Для оценки качества усвоения понятий и эффективности методики по их формированию важны критерии усвоения понятий. В работах [1, 2, 3] выделены следующие критерии: полнота усвоения содержания понятия, степень усвоения объема понятия, являющаяся мерой его обобщенности, и полнота усвоения связей и отношений данного понятия с другими. В соответствии с критериями, предлагаются количественные показатели усвоения понятий: коэффициент полноты усвоения содержания понятия, коэффициент полноты усвоения объема

понятия.

В дальнейшем, например, в работе А.В. Усовой [6] было показано, что основные элементы систем научных знаний не зависят от того, к какой области знаний они относятся. Например, план изучения явлений является общим для физических, химических и биологических явлений. То же относится к планам изучения приборов, законов и теорий.

Экспериментальная проверка применения обобщенно-теоретического подхода была проведена нами в различные годы по направлению «Педагогическое образование» по предмету «Физика» для профилей: «Физика и математика», «Физика и информатика», «Математика и информатика», «Технология», по предметам «Химическая технология», «Химический лабораторный практикум» для профилей «Химия и безопасность жизнедеятельности», «Биология и химия». Также была проведена экспериментальная работа по формированию понятий с помощью обобщенно-теоретического подхода и направления «Биология» профили «Биоэкология» по предметам «Физика» и «Геохимия и геофизика биосферы». Полученные результаты показали эффективность предлагаемого подхода к формированию понятий.

Таким образом, применение планов обобщенного характера составляет основу обобщенного теоретического подхода к формированию понятий у студентов и делает усвоение понятий и приемов работы над ними – управляемыми и контролируемыми.

Список литературы

1. Закотнов В.В. Самостоятельная работа по овладению знаниями и профессионально - методическими умениями в курсе общей физики. Методические рекомендации для студентов физических и физико-математических факультетов педагогических институтов. Челябинск, 1984. 22 с.
2. Закотнов В.В. Совершенствование методики работы по формированию понятий на практических и семинарских занятиях по курсу общей физики в педвузе. Диссертация на соискание ученой степени кандидата педагогических наук. Челябинск, 1984. 168 с.
3. Усова А.В. Анализ усвоения учащимися научных понятий // Новые исследования в педагогических науках, № 4 (XVII). М.: Педагогика, 1971. С. 117-121.
4. Усова А.В. Формирование обобщенных умений // Народное образование. 1974. № 3. С.100.
5. Усова А.В. Психолого-дидактические основы формирования у учащихся научных понятий. Пособие для студентов педагогических институтов. Ч.1. Челябинск. 1978. 99 с.
6. Усова А.В. Формирование учебно-познавательных умений в процессе изучения предметов естественного цикла // Физика. 2006. № 16.

АКЦЕНТУАЦИИ ХАРАКТЕРА У ПОДРОСТКОВ

ACCENTUATIONS OF CHARACTER IN TEENAGERS

Авторы: Подборонова Диана Авзальевна, Феоктистова Анастасия Дмитриевна

Аннотация: В данной статье рассматриваются акцентуации характера у подростков, их проявление и влияние на поведение школьников. На основе проведенного теста "Акцентуации характера" приведены данные, с помощью которых можно выявить какой тип акцентуации характера более распространен среди тестируемых.

Ключевые слова: Характер, личность, акцентуации характера.

Annotation: This article discusses the accentuation of character in adolescents, their manifestation and impact on the behavior of students. Based on the test "Character Accentuations", data are presented that can be used to identify which type of character accentuation is more common among the tested

Keywords: Character, personality, accentuation of character.

В психологии понятия **личность и характер** являются базовыми и наиболее важными объектами изучения. Индивид с самого начала своего появления стремился познать себя и отличить от других не только по внешним факторам, но и по более глубинным, скрытым признакам своего характера. Создавая для удовлетворения своих потребностей самые разные классификации. В отечественных научных кругах одной из наиболее признанных является типология акцентуаций характера, предложенные психиатром К. Леонгардом.

Акцентуации характера – это крайние варианты нормы развития характера, проявляющиеся и показывающиеся в усилении отдельных черт. Эти важные особенности могут служить факторами нарушения социальной адаптации подростков. Подобное происходит обычно вследствие пубертатных кризисов, психических травм, трудных жизненных ситуаций у людей. Но стоит отметить, что не все трудные ситуации могут вызвать дезадаптацию, а только те, которые предъявляют и показывают повышенные требования к слабому месту характера.

У каждого типа акцентуаций, на которые они подразделяются в зависимости от выраженных черт, есть свои слабые места. Трудные и не исполнимые ситуации в отношении более сильных элементов структуры характера акцентуированного подростка, наоборот, воспринимаются адекватно, понятно и четко, а некоторые в своем роде понимаются даже с повышенной устойчивостью.

Данный признак, позволяет отличить акцентуации от расстройств личности – патологических вариантов развития характера. При расстройствах личности дезадаптация появляется вследствие любого рода травм и даже при их отсутствии.

Акцентуации служат фоном для развития расстройств, но стоит заметить, что в большинстве случаев подобного не происходит. Более половины популяции развитых стран обладает и имеет акцентуационный характер.

Зарубежным автором концепции акцентуации является немецкий психиатр Карл Леонгард, который ввел научный термин «акцентуированная личность». Отечественный психиатр А. Е.

Личко уточнил этот термин, изменив его на термин «акцентуация характера», потому что личность, по его мнению, слишком комплексное понятие, скорее подходящее для психопатий.

Акцентуации по степени выраженности делятся на два типа: **Явная** – черты выражены. Данная акцентуация выявляется на основе истории жизни, опроса близких и наблюдения за поведением, в особенности – среди сверстников. Характеристикой данного типа является: удовлетворительная адаптация с временными нарушениями, которые происходят вследствие воздействия на уязвимое место в структуре характера. **Скрытая** - черты не видны в обычной ситуации. Этот тип акцентуации характеризуется детальным и доскональным наблюдением. Разнообразные встречи, и анализ не могут дать чёткого и определенного представления о типе характера. Но стоит заметить, что черты ярко проявляются, при болезненном воздействии на “место наименьшего сопротивления” акцентуанта. Даже тяжёлые и болезненные психические травмы другого типа, могут не помочь в определении типа характера самой личности. Даже при травмирующем воздействии на слабое место дезадаптация непродолжительна.

Типы акцентуаций

Существует огромное множество важнейших классификаций акцентуаций по самым выделяющимся чертам. Наиболее распространенной на территории России является классификация отечественного психиатра А.Е. Личко, она создавалась специально для подростков и имеет соответствующие диагностические инструменты для подростков 14-19 лет, но эта типология применима также и ко взрослым людям.

А. Е. Личко выделяет следующие виды акцентуаций характера:

Гипертимный, Циклоидный, Лабильный, Астено-невротический, Сенситивный, Тревожно-педантический, Интровертированный, Возбудимый, Демонстративный;
Неустойчивый

Результаты тестирования

Нами было проведено исследование акцентуаций характера у школьников-подростков 14-16 лет на базе МАОУ Гимназии 87. Всего в нашем исследовании приняло участие 40 учеников 7-9 классов. В результате тестирования было выявлено, что у 80% мальчиков преобладает гипертимный тип акцентуации, который характеризуется повышенной активностью, склонностью к нарушению дисциплины и неприятию ограничений.

У девочек явно доминирует демонстративный тип акцентуации, для которого характерно самолюбие и необходимость привлечения внимания к себе. В беседе с соц.педагогом гимназии мы узнали, что действительно большинство мальчиков участвующих в опросе имеют проблемы с соблюдением дисциплины, низкой успеваемостью, а также страдают несобранностью. Также подтвердились наши предположения о девочках, почти каждая из них участвует во всех школьных мероприятиях и старается выделиться в учебе или творческой жизни.

В результате проведённого исследования мы сформулировали следующие рекомендации для педагогов и родителей по отношению к детям с ярко выраженными акцентуациями характера:

1. Гипертимный тип

Необходимо создание таких условий, в которых может проявиться активность подростка. Поэтому основная задача педагога – обеспечить полезные направления применения этой энергии. И идти не по пути ограничения активности, а по пути ее продуктивного использования. Можно поручать руководство в организации мероприятий, где требуется быстрота и находчивость. Особенно полезны занятия спортом. Повседневная навязчивая опека, постоянные нравоучения и наставления, только усилят непослушание и нарушение правил и порядков. Также рекомендуется избегать чрезмерной директивности. Беседы лучше

вести в живом и быстром темпе, не задерживаясь долго на одной теме, чаще передавая инициативу в разговоре подростку.

2. Демонстративный тип

Для установления контакта необходимо дать подростку почувствовать, что к нему испытывают интерес как к личности. Учитывая повышенную потребность во внимании, нужно найти формы, в которых эта потребность могла бы успешно удовлетворяться. Взаимодействие с подростком должно быть ровное, спокойное, деловое, без особого выделения. Исключить атмосферу обожания, необоснованного признания. Положительные оценки, поощрения должны даваться избирательно – только за реальные достижения и способности.

Вывод

Подводя итог всему вышесказанному, можно сделать вывод что в период становления характера его типологические особенности, не будучи ещё сглажены жизненным опытом, выявляются настолько ярко, что иногда напоминают психопатии, патологические аномалии характера. Но при правильном общении и поведении с такой личностью с взрослением черты акцентуации исчезают.

Литература:

1. Личко А.Е. Психопатии и акцентуации характера у подростков. Ленинград: «Медицина», 1983 г.
2. Леонгард К. Акцентуированные личности. – Ростов-на-Дону: Феникс, 1997г.
3. <http://www.psychiatry.ru/lib/1/book/55/chapter/2> - 2, 3с
4. <https://infourok.ru/rekomendacii-akcentuacii-haraktera-u-podrostkov-646632.html>

СОВРЕМЕННАЯ ТЕОРИЯ ПОКОЛЕНИЙ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ

Авторы: Ковин Егор Андреевич

Аннотация: в данной статье представлены примеры «инструкций» для педагогов по обучению современных школьников и студентов, которые были разработаны на основе научно-популярной теории поколений американских писателей В. Штрауса и Н. Хоува. Выявлены основные недостатки их подхода, такие как рассмотрение поколений как естественного социального феномена, возникающего под воздействием внешних исторических обстоятельств. Также в статье обосновывается необходимость иного подхода к формированию теории поколений в сфере образования в рамках современного образования.

Ключевые слова: теория поколений, поколения XYZ, обучение людей разных поколений, теория поколений в образовании.

Annotation: this article presents examples of “instructions” for educators teaching modern schoolchildren and students, which were developed on the basis of the popular science theory of generations of American writers V. Strauss and N. Howe. The main shortcomings of their approach are identified, such as the consideration of generations as a natural social phenomenon that arises under the influence of external historical circumstances. The article also substantiates the need for a different approach to the formation of the theory of generations in the field of education in the framework of modern education.

Keywords: generation theory, XYZ generation, education of people of different generations, theory of generations in education.

В научно-популярных и публицистических текстах мы часто сталкиваемся с использованием таких терминов, как «теория поколений», «поколение X», «поколение Y», «поколение Z», «межпоколенческий конфликт». На сегодняшний день, во многих сферах, в том числе в образовании, принято считать, что авторами теории поколений являются американские писатели В. Штраус и Н. Хоув. В своей теории поколений они выделяют четыре современных поколения: «бэйби-бумеры», «поколение X», «Поколение Y», «Поколение Z». В России на основе теории поколений В. Штрауса и Н. Хоува существует проект «RuGenerations – российская школа Теории поколений» [6]. Такие крупные фирмы как «Сбербанк», «Уральский банк реконструкции и развития», «Вымпелком» проводят собственные исследования по данной теме. Самым масштабным из них является исследование, проведенное «Сбербанком» совместно с маркетинговой компанией «Validata», где была предпринята попытка изучить «поколение Z» и было выявлено 30 фактов о современной молодежи [7].

Теория поколений сегодня популярна и в сфере педагогики, где множится число научных статей, в которых приводятся инструкции для педагогов, рассказывающие как правильно обучать представителей того или иного поколения. Более того, по всему миру ежегодно проводятся десятки конференций, на которых активно развивается идея о том, что нельзя одинаково обучать людей, которые родились в разные промежутки времени. Так, например, известный американский специалист в области обучения детей и взрослых Джули Коатс, говорит о том, что современных детей нельзя обучать, как детей конца XX века. По ее мнению, основной миссией современного педагога должно стать не передача знаний, а педагогическая поддержка индивидуального развития личности через вхождение и самоидентификацию

обучаемого в мире культурных ценностей [3]. Таких «инструкций» и «наставлений» для педагогов множество, как для среднего образования, так и для высшего.

Согласно российскому подходу к периодизации поколений, разработанному Ю.В. Асташовой в своей статье «Теория поколений в маркетинге», современных школьников можно отнести к «поколению Z» (это люди, рожденные позднее 2000 г.) [1]. Существует ряд инструкций для педагогов, которые «подсказывают» как верно обучать людей этого возраста.

Например, А.В. Сапа в своей статье «Поколение Z – поколение эпохи ФГОС», перечисляет «подсказки», которые позволяют выстроить оптимальное обучение школьников эпохи Z. Приведем основные из них: (1) эффективно используйте время – представители «поколения Z» не способны концентрироваться на чем-то одном более 15-20 минут. Необходимо каждые 25-30 минут менять вид деятельности. (2) Информация не должна быть избыточной – Z-ты привыкли получать «концентрированную» информацию. Этапы обучения, направленные на закрепление материала, будут сознательно игнорироваться. (3) Учебный план должен быть ярким и зрительным – «поколение Z», как никакое другое поколение, способно воспринимать визуальную информацию. (4) Учебный материал в виде текста, должен быть максимально упрощен, а основные моменты должны быть обязательно выделены визуально [4].

Данные «подсказки» были даны на основе работ Джули Коатс, упомянутой во введении, она же в своей книге «Поколения и стили обучения» выделяет еще несколько важных, по ее мнению, особенностей обучения «зетов»: (1) учащийся должен всегда быть в центре внимания; (2) современные школьники должны понимать как они смогут применить на практике полученные знания; (3) для «зетов» главное результат, задания, направленные на повторения или выполнения монотонных действий не будут выполнены; (4) важен диалог, педагогом следует использовать современные технологии для общения с учениками, например ведения своего блога; (5) необходимо сделать весь процесс обучения как можно динамичнее; (6) позитивный настрой, «зеты» лучше усваивают информацию, которую подают им в позитивном ключе; (7) иногда педагог должен дать ученику почувствовать, что он более информированный в каком-то вопросе, чем учитель [3].

Подобных инструкций для педагогов, касающихся обучения людей с 2000 года рождения по наше время, множество, но все они указывают приблизительно на подобные рекомендации, которые были приведены выше. Таким образом, можно сделать вывод, что согласно современной теории поколений, современные школьники не способны концентрироваться на чем-то одном больше 15 минут, не воспринимают текстовый формат, усваивают материал в виде картинок, для них главное позитивный настрой, важно получать результат от работы и знать практическую значимость получаемой информации.

Аналогичные инструкции для педагогов существуют и в отношении «поколения Y» (большинство нынешних студентов), людей, которые родились в 1984-2000 годах. Так Е.Д. Дынкина, в статье «Подбор инструментов для эффективного обучения поколения Y», говорит о том, что (1) необходимо увеличивать долю дистанционного обучения, так как такой формат позволяет представителям «поколения Y» самостоятельно организовывать свое время; (2) нужно отдавать приоритет непродолжительным заданиям, так как время концентрации у «игриков» не превышает тридцати минут; (3) учебная информация должна быть проста в понимании и легкодоступна, а (4) для учеников, относящихся к «поколению Y», очень важно обеспечить возможность в самовыражении и творчества [2].

Также М.В. Осипов в своей статье «Модель студента как представителя цифрового поколения» приводит целую таблицу новообразованных особенностей «игриков» и проявление этих способностей в учебном процессе, например: (1) всеобщая информированность ухудшила

способность запоминать информацию; (2) перегруженность поступающей информации, снизила способность у «игриков» ее усвоению и выстраиванию логических связей; (2) расширения Интернета открыло доступ к «нежелательному контенту», что может повлиять на проявление агрессии; (4) перестала существовать эмоциональное «подключение» к человеку, у представителей поколения «Y», создается лишь иллюзия дружбы; (5) происходит уменьшение зрительного восприятия, что приводит к еще большей неэффективности подачи информации в виде текста; (6) ориентация на положительный результат, «игрики» стали лучше мотивированы к работе; (7) из-за появления различных технологий, наладить контакт с людьми стало проще и «игрики» стали лучше работать в команде [5].

Как видно из перечисленных пунктов, новообразованные особенности представителей «поколения Y» могут как положительно, так и отрицательно сказываться на процесс обучения. Чтобы нивелировать отрицательные признаки «поколения Y», М.В. Осипов предлагает педагогом придерживаться следующих советов: (1) Представлять информацию только в яркой, наглядной форме, графических образах, в цвете. (2) Сделать учебный процесс максимально динамичным. Повысить скорость представления информации, то есть повысить темп, ограничить время для решения задач, дать возможность для рефлексии результатов. (4) Не гнаться за соблюдением стереотипов и условностей, а использовать систему поощрения «здесь и сейчас» [5].

Таким образом, можно сделать вывод, что большинство современных студентов не могут концентрироваться на чем-то одном более 30 минут, привыкли сами организовывать свое время, не способны систематизировать и запоминать информацию, для них важно творчество и самовыражение.

Хотелось бы отметить, что на сегодняшний день, теория поколений действительно является популярной в сфере образования. К сожалению, абсолютно все «инструкции для педагогов», которые рассказывают, как правильно обучать нынешних школьников и студентов, основаны на публицистической теории поколений американских писателей В. Штрауса и Н. Хоува, которая не имеет ни малейшего научного обоснования. Фундаментальные работы настоящих исследователей в сфере теории поколений, ни в одной «инструкции» не были даже приведены.

Именно в результате поверхностного изучения возникновения и становления теории поколений, подобные «советы для педагогов» имеют ряд существенных недостатков. Не трудно заметить, что авторы процитированных выше работ исходят из следующих тезисов. Во-первых, с их точки зрения смена поколений происходит в каждом обществе одновременно для всех его слоев и групп. Во-вторых, смена поколений в этих рассуждениях носит резкий характер, как будто всякий, кто родился до 31 декабря 1999 года автоматически должен быть отнесен к «поколению Y», а всякий рожденный после этого рубежа – к «поколению Z». В третьих, поколения меняются сразу на всем географическом пространстве, занимаемом данным обществом, то есть житель любого села, в глубинке России рожденный в 2002 году, будет обладать одинаковыми признаками с жителем мегаполиса того же года рождения. Соответственно, абсолютно все характеристики, которые приписываются к определенному поколению, автоматически распространяются на всех, без исключения, представителей данного поколения.

Еще 90 лет назад К. Маннгейм, утверждал, что молодежь в Пруссии, рожденная в 1800 году, не является одним поколением с китайской молодежью того же периода, а крестьянская молодежь, не знакомая с современными новациями, в действительности не является одним поколением с городскими молодыми людьми [8, 282 с.].

Из этого можно сделать вывод, что в каждой возрастной когорте мы можем выделить разные по своим установкам и паттернам поведения группы. Они будут по-разному реагировать на внешние условия, которые действуют в качестве социализирующих факторов на всех членов возвратной когорты. Вероятно, причина тут даже не в разнице социальных условий, например, между городской и сельской молодежью, или между мальчиками и девочками, а в том, на какую почву ложатся внешние вызовы.

В итоге можно сделать вывод, что действия педагога также должно быть переосмыслено. Современный педагог должен стать тонким исследователем социальной жизни подрастающего поколения, умеющим увидеть в типичном индивидуальное, и в индивидуальном – типичное. А говорить о каких-то применимых на практике «инструкциях» для педагогов, составленных на основе теории поколений, говорить пока преждевременно.

Список использованной литературы

1. Асташева Ю.В. Теория поколений в маркетинге // Вестник ЮУрГУ. Серия «Экономика и менеджмент» – 2014 – том 8 – №1 – С.108-114.
2. Дынкина Е.Д. «Подбор инструментов для эффективного обучения поколения Y» // Бизнес-образование в экономике знаний – 2015 – № 1 – С. 50-53.
3. Коатс Дж. Поколения и стили обучения /Дж. Коатс. — М. : МАПДО — Новочеркасск : НОК, 2011.
4. Сапа А.В. Поколение Z – поколение эпохи ВГОС // Инновационные проекты и программы в образовании – 2014 – №2 – С. 24-30.
5. Осипов, М. В. Модель студента как представителя цифрового поколения // Молодежь и наука: сборник материалов X Юбилейной Всероссийской ... [Электронный ресурс]. – Красноярск: Сибирский федеральный ун-т, 2014. – Режим доступа: <http://conf.sfu-kras.ru/sites/mn2014/directions.html>, свободный.
6. Российская школа Теории поколений – RuGenerations [Электронный ресурс] <https://rugenations.ru/> (дата обращения 25.11.2019 г.).
7. «30 фактов о современной молодежи» / Сбербанк [Электронный ресурс] https://www.sberbank.ru/common/img/uploaded/files/pdf/youth_presentation.pdf (дата обращения 10.02.2019 г.).
8. Mannheim K. The Problem of Generations// Mannheim K. Essays on the Sociology of Knowledge. London, 1952.

Право

АДМИНИСТРАТИВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ В СФЕРЕ ДОЛЕВОГО СТРОИТЕЛЬСТВА

Авторы: Борзунов Сергей Сергеевич

Аннотация: Проблема обманутых дольщиков не нова и является общероссийской. Число таких людей на пике достигало до миллиона человек. Обманутые дольщики, пытаясь привлечь внимание чиновников к своим проблемам, часто идут на протестные действия. При этом истинные преступники часто просто уходят от наказания и от любой ответственности

Ключевые слова: административная ответственность, дольщик, правонарушение, эскроу-счет.

ВВЕДЕНИЕ

Жилье всегда было одной из важнейших проблем в России. Так в 1995 году, в крупных городах на одну квартиру приходилось 1,3 семьи. Вслед за дефицитом жилья на рубеже тысячелетий в России наблюдается рост числа девелоперов, строящих дома на основе договора долевого участия (далее по тексту – ДДУ). Эта система была опробована и испытана во всем мире и рассматривается как качественное решение жилищного кризиса в России. Однако предложенный ответ на проблему создал новые проблемы на рынке недвижимости. В связи с целым рядом факторов, рассматриваемых ниже, система долевого строительства не работала так, как предполагалось, и правительство, наконец, решило ввести новое регулирование (поправки к федеральному закону "Об участии в долевом строительстве многоквартирных домов и иных объектов недвижимости и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации" от 30.12.2004 N 214-ФЗ и Федеральный закон "О государственной регистрации недвижимости" от 13.07.2015 N 218-ФЗ) для поэтапного отказа от таких видов сделок и полностью прекратить их в течение 3 лет.

Основная цель настоящего документа состоит в том, чтобы рассмотреть различные факторы и причины неспособности развития ДДУ, законы и правила, введенные правительством для решения этих задач, и обсудить различные вопросы, которые могут возникнуть в связи с этими новыми правилами.

ПРОБЛЕМЫ СТРОИТЕЛЬСТВА ПО «СПРАВЕДЛИВОСТИ»

Долевое строительство - это строительство недвижимости, которое финансируется за счет депозитов отдельных покупателей, а не коммерческого кредитора.

Для покупателей эта схема привлекательна тем, что собственность часто продается по ценам ниже рыночной стоимости и с перспективой высокой отдачи от аренды после завершения строительства. Потенциальная отдача от инвестиций значительно выше, чем отдача от традиционных инвестиций в недвижимость. Возникновение долевого строительства в РФ является следствием перехода к новой экономической модели в конце 20 века.

Банки не кредитовали застройщиков из-за следующих причин:

1. Брать деньги в банке было невыгодно из-за огромных процентов по кредитам, так в 1990-ых средняя ставка по кредиту была приблизительно равна 120% .
2. Не многие банки были готовы кредитовать строительство, и не всегда выдавали достаточную для всего проекта сумму.
3. Если банки и кредитовали строительство, обязательным условием ставили получение части в готовом доме.

Эта система развития рынка недвижимости формировалась по образцу аргентинской модели, где она помогла простым людям приобрести жилье благодаря чему число владельцев недвижимости в Аргентине выросло почти в десять раз, и рассматривалась как выход из российского жилищного кризиса.

В России проблемы долевого строительства разделились на 2 группы:

1. Неопределенные сроки строительства и мошенничество.

Большинство проектов, связанных с ДДУ, были отложены по причинам, связанным с затратами, которые позже оказались простым мошенничеством. Всего в Российской Федерации насчитывается от 40 000 до 120 000 «обманутых дольщиков» – людей, которые заплатили деньги за новые квартиры, но не могли заселиться, потому что строительство никогда не заканчивалось. Эта проблема существует больше десяти лет.

2. Отсутствие правового регулирования.

Первые обманутые дольщики начали появляться еще в 1990-х годах. До 2000 года эта сфера практически не регулировалась, но в 2004 году был принят целый ряд законов о доступном жилье, которые включали новые градостроительные и жилищные кодексы, а также положения о долевом строительстве. На сегодняшний день наказания в этой сфере довольно смешные : штрафы для юр лиц начинаются от 20 до 500 тысяч ,что при больших объемах строительства практически не заметны

НОВЫЙ ПОРЯДОК РЕГУЛИРОВАНИЯ

30 декабря 2004 вступил в силу первый закон регулирующий сферу Долевого строительства

Федеральный закон № 214-ФЗ "Об участии в долевом строительстве многоквартирных домов и иных объектов недвижимости " . А также Федеральный Закон № 175-ФЗ " О внесении изменений в Федеральный Закон Об участии в долевом строительстве многоквартирных домов и иных объектов недвижимости" Этот закон принят был для того чтобы защитить права и деньги покупателей квартир, однако в закон принятый в 2004 года имел множество белых пятен, которые позволяли мошенникам забирать деньги и не строить жилье. Внесенные изменения в 2018 году помогли улучшить данную ситуацию были приняты следующие поправки, ужесточающие контроль над застройщиками, так в статье 3 Федерального Закона 214-ФЗ говорится, что застройщик обязан :

1. Вложить не менее 10% собственных средств от планируемой суммы строительства
2. Обеспечить отсутствие обязательств по кредитам, займам, ссудам, за исключением целевых кредитов, связанных с привлечением денежных средств участников долевого строительства

3. Не превышать расходы на свои нужды более чем 10% от стоимости проекта
4. Не привлекать какие-либо займы, кроме целевого кредита на конкретный строительный проект;
5. Не совершать сделки, не связанные с его основной деятельностью и ее обеспечением;
6. Не привлекать деньги сразу по нескольким разрешениям на строительство.
7. Не использовать имущество, принадлежащее застройщику, для обеспечения исполнения обязательств третьих лиц
8. Иметь только одно разрешение под строительство (Рф, 2004)

Данные поправки в ФЗ-214 фактически сводят на нет главный плюс долевого строительства — это возможность купить жилье на стадии котлована по цене гораздо ниже средней. Теперь привлекать средства таким образом будет нельзя, а выполнять обязательства перед дольщиками и выполнять все эти обязательства не захотят, и можно сказать что такая схема потеряет смысл поэтому застройщики начали в ускоренном темпе получать разрешения по старым правилам, пока не наступил негативный эффект от новых поправок

«Дорожная карта» от 21 декабря 2017 года закрепляет переходный период и завершающий.

С 1 июля 2018 года запрещена регистрация новых ЖНК, а также закреплен переход к проектному финансированию строительства банками. Строительные компании обязаны иметь специальный счет в одном из уполномоченных банков (всего таких 60, по состоянию на первое ноября 2018 года), операции по которому будут жестко регулироваться банком. Для финансирования строительства могут быть использованы:

- Собственные средства (вложения акционеров, уставной капитал и так далее их объем не должен быть меньше 10% от всей суммы строительства)
- Эскроу-счет – это счет, на котором замораживаются деньги до исполнения обязательств застройщиком
- Жилищно – накопительные кооперативы и кредиты банков.
- Увлечение штрафов за нарушение КОАП РФ в данной сфере

Разберемся как работают эскроу-счета. Здесь участвуют три стороны покупатель, продавец и эскроу – агент. Застройщик не может использовать средства на финансирование строительства, только на платежи по кредиту. Благодаря этой системе участник долевого строительства может расторгнуть договор ДДУ, если застройщик не введет дом в эксплуатацию, и получить обратно вложенные средства.

2) Правительство создало Национальный реестр для дольщиков, жилье которых просрочено более чем на 9 месяцев, с тем, чтобы ускорить рассмотрение их жалоб.

3) Министерство строительства сообщило, что получило от правительства проекты по решению проблем России с обманутыми дольщиками, а на вице-губернаторов по всей стране возложена задача по реализации этих планов. В прошлом году правительства регионов завершили 140 остановленных жилищных проектов, и чиновники говорят, что к концу года закончат еще 360.

4) Президент РФ подписал указ о поэтапной ликвидации долевого строения по всей России в ближайшие три года.

ПРОБЛЕМЫ С НОВЫМИ ПРАВИЛАМИ

1. Средства на эскроу-счетах не будут защищены полностью, так как стоимость квартир превышает максимальную страховку депозита.

2. Объем капитала, необходимый для финансирования этих проектов, доступен лишь небольшой группе банков. Из 60 банков, уполномоченных на финансирование строительства, не больше 10 банков могут позволить себе финансировать строительство и не нарушая НБ ЦБ РФ, при среднестатистической стоимости одного квадратного метра жилья в 41137 рублей.
3. При переходе на стопроцентное кредитование изменятся условия на рынке: часть застройщиков обанкротится, из-за этого предложение жилья будет сокращаться. У застройщиков, кроме собственных средств, останется возможность взять кредит, а это проценты. Следовательно, дополнительные издержки лягут на покупателя, и жилье станет дороже.
4. Слишком большие ожидания от инвесторов
5. Чрезмерный надзор со стороны уполномоченных Органов РФ
6. Так усиление роли банков в данной системе может привести к появлению неконкурентной среды, в которой именно банки будут определять, кого они будут кредитовать.

ПОСЛЕДСТВИЯ ОТХОДА ОТ ДОЛЕВОГО СТРОИТЕЛЬСТВА

1. В данный момент рынок первичного жилья в России «перегрет». Так по данным МОСГОРСТАТА за 2017 год в Москве ввели в эксплуатацию 3,385 млн кв. м., а реальный спрос колеблется в районе 1,85 млн кв.м. Предложение превышает спрос почти в 2 раза. После отмены долевого строительства застройщики будут вынуждены сократить предложение в силу недостаточности финансирования. Это приведет рынок в точку равновесия.
2. На рынке сократится количество застройщиков
3. Отказ от ДДУ на начальных этапах строительства заставит брать кредиты в банках это увеличит издержки застройщиков, что однозначно приведёт к увеличению цен.
4. Административный барьер для компаний, осуществляющих свою деятельность менее 3 лет, по ФЗ 214 они не смогут вести строительство.
5. Вектор смещается в сторону банков, они контролируют процесс строительства, застройщик обязан предоставлять банку всю информацию обо всех подрядчиках, привлеченных к работе.
6. Покупатели не смогут дешево покупать жилье на стадии «котлована». Основным преимуществом долевого строительства была возможность инвестировать на раннем этапе, что позволяло купить недвижимость по цене заметно ниже рыночной. Когда вступит в силу новый закон, покупатели все еще смогут приобретать жилье на стадии котлована, но выгоды с этого уже не будет. Цена уже будет исходить из будущих перспектив, а не текущих.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Международный опыт неоднократно показывал, что строительные проекты, финансируемые покупателями, чаще всего были неудачными и приводили к огромным потерям вложенных средств. Будь то проекты в Великобритании, Индии, ОАЭ или других странах, эта система строительства неоднократно разочаровывала инвесторов. Россия предприняла позитивные шаги для защиты своих граждан и инвесторов от подобных схем, приняв новое законодательство и даже перейдя к поэтапному отказу от долевого строительства в ближайшие три года. Тем не менее, законодательство имеет несколько недостатков, которые не предвещают ничего хорошего для сектора недвижимости в России, а также не способствуют решению жилищного кризиса, который продолжается в течение многих лет в стране. Для решения этих проблем и стимулирования роста в этом секторе необходимы

дополнительные инвестиции и новые методы финансирования. До тех пор правительство может только попытаться поймать как можно больше мошенников и попытаться закончить как можно больше незавершенных проектов, которые разбросаны по всей России.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. [Электронный ресурс] : Федеральный закон от 30.12.2004 N 214-ФЗ. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
2. Конджакулян К.М. Исполнительная власть и институт президентства: вопросы соотношения. (административно-правовое исследование на примере Российской Федерации и Республики Армения)М., Юрлитинформ, 2013.
3. Конджакулян К.М. Административная ответственность за нарушение избирательных прав в Российской Федерации и Республике Армения. М.: Юрлитинформ, 2014.
4. Конджакулян К.М. Исполнительная власть в Республике Армения // Государственная власть и местное самоуправление, 2012, № 1.
5. Конджакулян К.М. Некоторые институциональные аспекты государственного управления: проблемы и пути совершенствования (сравнительное исследование) // Государственная власть и местное самоуправление. 2015. № 1.
6. Конджакулян К.М. Уполномоченный по правам человека в Российской Федерации и Защитник в Республике Армения в системе органов государственной власти // Закон и право. № 12. 2015.
7. Конджакулян К.М. Президент в системе и структуре федеральных органов исполнительной власти // Конституционное и муниципальное право. 2010. № 5.
8. Конджакулян К.М. Сущность института президентства в РФ и РА // Конституционное и муниципальное право. 2010. № 10.
9. Конджакулян К.М. Предложения по усовершенствованию функциональных характеристик правительств Армении и России (Сравнительно-правовое исследование) // Право и образование. 2015. № 2.
10. Конджакулян К.М. Административная ответственность в РФ и РА: понятие и сущность // Российская юстиция. 2013. № 4.

АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОЙ СТАТУС ГРАЖДАН РФ

Авторы: Турдугулова Айдай Чолпоновна

Аннотация: В данной статье рассмотрена система административно-правового статуса гражданина РФ.

Ключевые слова: Конституция РФ, ФЗ «О гражданстве», гражданство, ответственность.

Annotation: This article discusses the system of administrative and legal status of a citizen of the Russian Federation.

Keywords: Constitution of the Russian Federation, Federal law "on citizenship", citizenship, responsibility.

Понятие «гражданства» представляет собой один из важнейших элементов правового статуса личности, и гарантия его свобод и составляет важнейшую часть Конституции РФ.

Административно-правовой статус гражданина – это юридическое закрепление положения гражданина в обществе, комплекс субъективных прав, юридических обязанностей, гарантий и ответственности граждан, закрепленных административно-правовыми нормами. В данной статье рассматриваются институт гражданства и система административно-правового статуса граждан.

Определение административно-правового статуса гражданина неотделимо от уяснения понятия «гражданство». На сегодняшний день основополагающие вопросы гражданства установлены в статье 6 Конституции РФ:

Гражданство Российской Федерации приобретается и прекращается в соответствии с федеральным законом от 31 мая 2002 г. № 62 «О гражданстве Российской Федерации» (ред. от 29.07.2017), и является единым и равным независимо от оснований приобретения; Самым важным условием приобретения российского гражданства является то, что заявитель должен постоянно (не менее 5 лет) проживать на территории РФ.

В соответствии положением Конституции РФ 1993 гражданин Российской Федерации не может быть лишен своего гражданства или права изменить его, а также не может быть выслан за пределы РФ или выдан другому государству [4, ст.6]. Таким образом, правовой механизм для лишения гражданства больше не существует.

Конституционные положения о гражданстве конкретизированы Федеральным законом "О гражданстве Российской Федерации", который содержит принципы гражданства РФ и правила, регулирующие отношения, связанные с ним, определяет основания, условия, порядок приобретения и прекращения гражданства РФ.

Статья 3 Закона о гражданстве определяет гражданство как устойчивую правовую связь лица с РФ, выражающуюся в совокупности их взаимных прав и обязанностей.

Статьей 4 данного Закона определены принципы гражданства РФ и правила, которые регулируют вопросы гражданства.

Гражданами РФ в соответствии со статьей 5 Закона о гражданстве являются:

1. Лица, которые имеют гражданство РФ на день вступления в силу закона о гражданстве [3, ст.45].
2. Лица, которые приобрели гражданство Российской Федерации в соответствии с Законом о гражданстве.

В соответствии со статьей 33 пунктом 4 Федерального закона о гражданстве перечень необходимых документов для приобретения российского гражданства определяется Постановлением о порядке рассмотрения вопросов гражданства, утвержденным Указом Президента Российской Федерации от 14.11.2002 № 1325.

Приобретение гражданства РФ регламентировано гл. II Закона о гражданстве:

- 1) по рождению (jussanguinis (право крови));
- 2) в результате приема в гражданство Российской Федерации;
- 3) по браку (justrimonii);
- 4) в результате восстановления в гражданстве Российской Федерации;
- 5) по иным основаниям, предусмотренным Законом о гражданстве или международным договором Российской Федерации.

Одним из признаков демократического государства является признание, соблюдение и защита прав и свободы человека и гражданина, и наличие у него обязанностей. [4, ст.2]. Граждане РФ на всей территории России обладают всеми правами и свободами, а также имеют равные обязанности, предусмотренные Конституцией РФ [4, пункт 2 ст.6]

Административно-правовой статус гражданина РФ определяется Конституцией РФ; Федеральным конституционным законом «Об Уполномоченном по правам человека Российской Федерации» от 29 февраля 1997 года №1 –ФКЗ; ФКЗ «О чрезвычайном положении» от 30 мая 2001 года №3- ФКЗ; международно-правовыми договорами; «Всеобщей декларацией прав человека» 1948 года; Указом Президента РФ «Об утверждении положения о порядке рассмотрения вопросов гражданства РФ» от 14 ноября 2002 года; ФЗ «О гражданстве РФ» № 62-ФЗ от 31 мая 2002 года и др. В Федеральном законе « О гражданстве Российской Федерации» определены понятие и принципы гражданства Российской Федерации и его правила, которые регулирует вопросы гражданства в РФ.

Административно-правовой статус гражданина складывается из четырех подсистем, которые между собой тесно взаимосвязаны. Первая подсистема – это административно-правовой статус личности, характеризуемый комплексом прав и гарантий, декларируемых Конституцией РФ, актами международного права, находящими конкретизацию в нормах административного права, и реализуемых посредством участия гражданина в административно-правовых отношениях. Это такие права как, право на свободу и личную неприкосновенность, право на жизнь, равенство перед законом и судом, право на свободу слова и мысли, на достоинство и другие. Вместе с тем, нельзя забывать и комплекса обязанностей, можно привести пример бережного отношения к природному богатству; уплату законно установленных налогов и сборов; сохранение природы и окружающей среды и др.

Вторая подсистема – это административно-правовой статус гражданина. Именно в данной подсистеме принципиальное значение имеет устойчивая правовая связь человека с государством, выражающаяся в наличии гражданства. Самая главная особенность в том, что административно-правовой статус гражданина включает в себя права и обязанности,

которыми не обладают лица без гражданства. С наличием гражданства, гражданин обязуется защищать Отечество [ст.59 КРФ, обязанность граждан РФ защищать Отечество].

Третья подсистема административно-правового статуса – социальный статус. В статье 19 Конституции РФ закрепляется 3 фундаментальных положения, которые должны учитываться при оценке содержания социального статуса гражданина. В соответствии:

- 1) с частью 1 ст.19 все равны перед законом и судом;
- 2) с частью 2 ст.19 государство гарантирует равенство прав и свобод человека и гражданина независимо от пола, расы, национальности, языка, происхождения, имущественного и должностного положения, места жительства, отношения к религии, убеждений, принадлежности к общественным объединениям, а также других обстоятельств. Запрещаются любые формы ограничения прав граждан по признакам социальной, расовой, национальной, языковой или религиозной принадлежности;
- 3) с частью 3 ст. 19 мужчина и женщина имеют равные права и свободы и равные возможности для их реализации.

И последняя четвертая подсистема, административно-правовой статус гражданина, так называемый особый статус, содержание которого определяется правами и обязанностями, приобретаемыми гражданином для удовлетворения индивидуальных потребностей. Примером такого особого статуса может быть автовладелец, охотник, фотограф, официант.

Структура административно-правового статуса:

- а) административная правоспособность – это возможность иметь определенные права и обязанности по общему правилу, для граждан Российской Федерации наступает правоспособность с рождения и прекращается со смертью.
- б) административная дееспособность – Согласно со ст.60 Конституции Российской Федерации дееспособность наступает с 18 лет и дает собственно своими действиями приобретать, изменять и осуществлять свои права и обязанности.
- в) совокупность прав и обязанностей;
- г) ответственность;
- д) гарантия реализации прав и обязанностей.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс РФ (Принят Государственной Думой 21 октября 1994 года)
2. Федеральный закон «О гражданстве Российской Федерации», от 31.05.2002 г.
3. Конституция Российской Федерации принята всенародным голосованием 12.12.1993 г.
4. Конджакулян К.М. Уполномоченный по правам человека в Российской Федерации и Защитник в Республике Армения в системе органов государственной власти // Закон и право. № 12. 2015.
5. Конджакулян К.М. Президент в системе и структуре федеральных органов исполнительной власти // Конституционное и муниципальное право. 2010. № 5.
6. Конджакулян К.М. Сущность института президентства в РФ и РА // Конституционное и муниципальное право. 2010. № 10.
7. Конджакулян К.М. Административная ответственность в РФ и РА : понятие и сущность //

ПЕРСПЕКТИВЫ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ ВИДОВ СОУЧАСТНИКОВ В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Авторы: *Осканян Сергей Михайлович*

Аннотация: *В статье анализируются виды соучастников преступления,, характеризуются каждый вид соучастника в отдельности. Автор рассматривает дифференциации видов соучастников в уголовном праве российской федерации. Обращается внимание на посредничество как самостоятельный вид соучастия. Делается вывод о нецелесообразности выделения в настоящее время новых видов соучастников и установление их признаков в уголовном законодательстве.*

Ключевые слова: *преступление, соучастие, виды соучастников, преступление в соучастии, уголовный процесс, преступность*

Annotation: *the article analyzes the types of accomplices of the crime, characterizes each type of accomplice separately. The author considers the differentiation of types of accomplices in the criminal law of the Russian Federation.. Attention is drawn to mediation as an independent type of complicity. It is concluded that it is inexpedient to identify new types of accomplices at the present time and to establish their characteristics in criminal legislation.*

Keywords: *crime, complicity, types of accomplices, crime in complicity, criminal process, crime*

Аспект классификации и деления соучастников совершения преступного деяния на различные виды имеет большую практическую значимость, т.к. именно от вида соучастия зависит квалификация преступления. Кроме того, назначая наказание, суд учитывает вид соучастника.

Актуальная редакция ст. 33 УК РФ содержит только четыре вида соучастников: исполнитель, организатор, подстрекатель, пособник.[\[1\]](#)

Что касается зарубежного уголовного права, то традиционно выделяются три вида соучастников, организатор в качестве самостоятельного вида соучастника не рассматривается.

Тем не менее, в правовой доктрине часто высказывается мнение о необходимости введения и установления других видов соучастников. Ученые-правоведы предлагают выделить такие виды как инициатор, руководитель, посредник, заказчик и др.

Данные предложения по внесению изменений в действующее уголовное законодательство обуславливают актуальность изучения необходимости подобного выделения. Представляется необходимым, чтобы новые виды соучастников находились в строгом соответствии понятию соучастия, а не дублировали уже закрепленные виды соучастников. Новые виды не должны игнорировать все возможные методы совместной преступной деятельности.

В правовой доктрине и правоприменительной практике инициатор преступления обычно рассматривается в качестве аналога такого дореволюционного понятия как «зачинщик». Инициатор выступает исполнителем и подстрекателем одновременно. Инициатору свойственная повышенная общественная опасность, что отражается на назначении наказания.

Учитывая особенности роли инициатора, а также его общественную опасность, высказывались предложения обособить данного участника как самостоятельный вид соучастия. Однако, законодатель справедливо не устанавливает формальные правила назначения наказания определенным видам соучастников. Такое положение соответствует принципу самостоятельности ответственности соучастников, который применяется в отечественном уголовном праве параллельно с принципом акцессорности.

Осуществление конкретной функции, т.е. определенной роли является исходным ориентиром при определении степени ответственности соответствующего соучастника. Назначая санкцию в итоге судебный орган учитывает и другие факторы.

Не смотря на отсутствие в актуальном законодательстве выделения инициатора как самостоятельного вида соучастника, суд всегда учитывает активную роль инициатора. Таким образом, неоправданное усложнение Уголовного кодекса Российской Федерации не будет соответствовать принципам юридической техники, а также требованиям правоприменительной практики.

В правовой доктрине встречаются предложения разграничить такие фигуры как руководитель и организатор. Действующая редакция ч. 3 ст. 33 Уголовного кодекса Российской Федерации руководителя преступления и руководителя организованной преступной группы (сообщества) относит к видам организатора. Высказываются мнения о необходимости разграничения руководства как вида преступной деятельности от организаторской деятельности в диспозициях некоторых статей УК РФ: ст. 208 «Организация незаконного вооруженного формирования или участие в нем», ст. 209 «Бандитизм», ст. 210 «Организация преступного сообщества (преступной организации) или участие в нем (ней)» и др.

Верховный Суд Российской Федерации в п. 16 постановления Пленума от 9 июля 2013 г. № 24 «О судебной практике по делам о взяточничестве и об иных коррупционных преступлениях» закрепил, что организованная группа отличается устойчивостью и повышенной степенью организованности. В таком формировании распределяются роли, существует организатор и руководитель.^[2]

Однако, иногда термины «организатор» и «руководитель» применяются как синонимы (п. 15 постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации № 29 от 27 декабря 2002 г. «О судебной практике по делам о краже, грабеже и разбое»)^[3]

Представляется, что нормы, отраженные в актах Верховного Суда Российской Федерации, являются дискуссионными с точки зрения содержания уголовного закона. Понятия организатора и руководитель имеют некоторые семантическими отличия. Использование данных дефиниций как тождественных неправомерно.

Более того, анализ ст. 33 УК РФ позволяет сделать вывод, что законодательное понятие руководителя уже содержится в понятии организатора. Т.е. смысл термина организатор представляется более широким, руководитель в свою очередь является составной частью организатора.

Выделение руководителя преступления или преступной группы в качестве самостоятельного вида соучастия приведет к случаям употребления понятием «организатор» и «руководитель» как тождественных не только с теоретической точки зрения, но и в правоприменительной практике, что является некорректным.

Использование термина «посредник» в доктрине уголовного права и законодательстве

получило распространение по делам о взяточничестве.^[4] Правоприменителями предлагается при оценке действия посредника учитывать определенные обстоятельства дела, а также роль данной фигуры в процессе дачи или получения взятки; т.е. наряду с действиями организатора, подстрекателя и (или) пособника. В настоящее время изменения уголовного законодательства и появление ст. 291.1 «Посредничество во взяточничестве» УК РФ позволяет оценить данные действия как отдельный состав преступления.

Важно отметить, что новые действия посредника при внесении изменений в уголовное законодательство не были криминализованы. Существующие ранее формы посредничества оценивались в качестве соучастия в даче или получении взятки. Кроме того, некоторые посреднические действия в действительности были декриминализованы (касающиеся взятки в значительном и крупном размере), что отрицательно отразится на противодействии коррупции.

В итоге сложилась неоднозначная ситуация: принятая норма с теоретической точки зрения имеет несбалансированную санкцию.

Таким образом, видится необусловленным введение в Общую часть Уголовного кодекса Российской Федерации нормы о посреднике как отдельном виде соучастия, затрагивающей все возможные преступления. Представляется, посредничество способно в полном объеме содержаться в понятиях уже установленных видов соучастников (пособник).

Норма ч. 5 ст. 35 УК РФ включает в виды пособничества «устранение препятствий», которое теория уголовного права понимает весьма широко. Под устранением препятствий следует понимать всякую деятельность, которая облегчает реализацию преступного деяния. В устранении препятствий большое значение имеет причинная связь такой деятельности и общего преступного результата. В некоторых ситуациях речь может идти и о подстрекательстве. Например, предложение посредничества, а если посредник самостоятельно занимается организацией получения или дает взятку, то он меняет свой статус на организатора преступления.

Провокация взятки и коммерческого подкупа предусматривается отечественным уголовным законом как специальный состав преступления (ст. 304 УК РФ).

Уголовное законодательство определяет провокацию взятки или коммерческий подкуп как попытку передачи должностному лицу или лицу, которое осуществляет функции управленца в коммерческих или иных организациях, без его согласия денег, ценных бумаг, другого имущества, а также оказание ему имущественных услуг с целью искусственного создания доказательств совершения преступления или шантажа.

Вопрос уголовной ответственности за провокацию получения взятки остается дискуссионным. Наиболее эффективный способ раскрытия и доказывания некоторых преступлений заключается в оперативно-розыскной деятельности, в процессе которой для подозреваемого создаются условия выбора преступного или не преступного поведения. Не смотря на существование законодательства, регулирующего подобные оперативно-розыскные мероприятия, некоторыми правоведами предлагается различное толкование границ дозволенного в процессе разоблачения коррупционеров.^[5]

Таким образом, резюмируя вышеизложенное, можно сделать вывод о нецелесообразности в настоящее время дифференциации новых видов соучастников и закреплении их признаков.

Перечень видов соучастников, установленный законодателем, представляет собой ясную и

точную классификацию, в которой можно найти полностью обособленные классы (виды) соучастия.[\[6\]](#)

Использованные источники:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 29.05.2019)// Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст. 2954
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 09.07.2013 N 24 (ред. от 03.12.2013) "О судебной практике по делам о взяточничестве и об иных коррупционных преступлениях"// Российская газета. 2013. № 154
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.12.2002 N 29 (ред. от 16.05.2017) "О судебной практике по делам о краже, грабеже и разбое"// Российская газета. 2013. № 9
4. Дрепелев А.С. [О совершенствовании регламентации видов соучастников преступления](#)// [Вестник Ярославского государственного университета им. П.Г. Демидова. Серия Гуманитарные науки](#). 2016. № 2 (36). С. 82-85.
5. Лебедев А.Е. [Посредник как разновидность пособника преступления](#)// В сборнике: [Государство и право в изменяющемся мире](#). Материалы II научно-практической конференции с международным участием. 2017. С. 587-593.
6. Ярзуткина В.А., Скобина Е.А. [К вопросу о формах \(видах\) соучастия в преступлении](#)// [Вопросы современной юриспруденции](#). 2016. № 60. С. 102-109.

[\[1\]](#) Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 29.05.2019)// Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст. 2954

[\[2\]](#) Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 09.07.2013 N 24 (ред. от 03.12.2013) "О судебной практике по делам о взяточничестве и об иных коррупционных преступлениях"// Российская газета. 2013. № 154

[\[3\]](#) Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.12.2002 N 29 (ред. от 16.05.2017) "О судебной практике по делам о краже, грабеже и разбое"// Российская газета. 2013. № 9

[\[4\]](#) Лебедев А.Е. [Посредник как разновидность пособника преступления](#)// В сборнике: [Государство и право в изменяющемся мире](#). Материалы II научно-практической конференции с международным участием. 2017. С. 587-593.

[\[5\]](#) Дрепелев А.С. [О совершенствовании регламентации видов соучастников преступления](#)// [Вестник Ярославского государственного университета им. П.Г. Демидова. Серия Гуманитарные науки](#). 2016. № 2 (36). С. 82-85.

[\[6\]](#) Ярзуткина В.А., Скобина Е.А. [К вопросу о формах \(видах\) соучастия в преступлении](#)// [Вопросы современной юриспруденции](#). 2016. № 60. С. 102-109.

ХАРАКТЕРИСТИКА ЮРИДИЧЕСКОГО ДИСКУРСА.

CHARACTERISTICS OF LEGAL DISCOURSE.

Авторы: Кандыбко Светлана Святославовна

Аннотация: Достаточно трудно сформулировать понятие «дискурса». На сегодняшний день имеется масса соображений о том, что стоит понимать под «дискурсом» (в общем восприятии как совокупное общественное событие либо в частном понимании как беседа или текст), однако общепризнанной и единственно верной дефиниции дискурса нет.

Ключевые слова: дискурс, юриспруденция, язык, речь.

Annotation: *It is quite difficult to formulate the concept of "discourse". To date, there are many considerations about what should be understood by "discourse" (in General perception as a collective social event or in private understanding as a conversation or text), but there is no universally recognized and only correct definition of discourse.*

Keywords: *discourse, jurisprudence, language, speech.*

Н. Д. Арутюнова так осмысляет понятие дискурса: «Дискурс — это речь, погруженная в жизнь» [1]. Гаспаров Б. Г. определяет дискурс как «центральный момент человеческой жизни в языке», «языковое существование» [2].

Юридический дискурс отличает общественно значимая способность проявления власти, наделенность функциями принуждения и обязательности исполнения.

К тому же, юридический дискурс является одним из самых востребованных и актуальных дискурсов, в нем существуют все жанры профессионального общения как устной речи, так и юридических документов, в которых также возможно присутствие персонального общения и его смешения с институциональным.

Юридический дискурс — это язык, обладающий следующими свойствами:

- а) область действия — правовое функционирование
- б) сущность и мотивация — соответствие закону анализируемого события
- в) коммуникативный вектор — координация отношений в обществе, базируемая на верховенстве закона.

Юридическому языку свойственна отличительная специфика, понимание которой поможет правильно осуществить перевод правовой документации.

Приведем некоторые общие характеристики юридического языка:

1. Юридический язык осознает прецедент; является консервативным; шаблонным.

Основная идея правового дискурса в том, что закон является единой системой, которая из

поколения в поколение органически развивается.

«В законе есть преемственность, он продолжает расти и развиваться последовательно на протяжении очень давней традиции. Юридический язык отражает эти концепции; острое сознание прецедента влияет на каждый выбор слова, каждый оборот фразы в юридическом дискурсе. По этой причине юридический язык имеет тенденцию быть довольно консервативным. Он медленно меняется и имеет тенденцию сохранять фразы и формулы, которые вышли из употребления в повседневном языке. Юридический язык в значительной степени опирается на стандартные формулы выражения» [3].

2. Юридический язык является точным и определенным.

«Законодатель посылает свое сообщение через большие пространства, и он передает его в течение неопределенного промежутка времени. Учитывая данные факты, законодатель, прежде всего ораторы, должен передавать свое сообщение в форме, которая не может быть пропущена или потеряна» [4].

Сообщение должно быть передано на языке, который является чрезвычайно точным и конкретным. Слова должны применяться в неукоснительном соответствии с определениями, понятными для всех причастных к дискурсу сторон. Представители юридической профессии проводят тщательное различие между словами, которые для непрофессионала кажутся почти взаимозаменяемыми. Различие между местом жительства и местом проживания, решением и изречением, правом и привилегией, может иметь в повседневном языке незначительные последствия, но быть критичными в правовом контексте.

«Степень определенности (необходимая для правового дискурса) обычно может быть достигнута только с помощью юридических слов, значение которых было выявлено и зафиксировано благодаря многолетнему опыту и использованию», — объясняет Берк Шартел [4].

3. Юридический язык излагает вещи с кропотливым вниманием к мельчайшим деталям.

Детали являются важной составляющей юридического дискурса. Юридический язык не допускает сокращений и опущений слов, так как повторения и длина — стилистические особенности юридического текста, играющие в нем значительную роль.

«На обычном языке мы обычно пытаемся оставить очевидное недосказанным; мы считаем само собой разумеющимся, что люди знают, о чем мы думаем и понимают, что мы имеем в виду. В юридическом дискурсе ничто не может быть воспринято как должное: каждая существенная деталь должна быть изложена в явном виде. Мы часто чувствуем, что юридический язык является излишним, и мы часто испытываем искушение при переводе попытаться уменьшить количество слов. Это может иметь опасные последствия, поскольку явная избыточность обычно выполняет важную функцию» [5].

4. Юридический язык формален во всех его аспектах.

Формальность свойственна самому правовому делу, что предопределяет формальность юридического языка.

Берман и Грайнер выражают формальность следующим образом:

«В случаях, когда требуется юридическое решение проблем, необходимо время для обдуманых действий, для четкого определения вопроса, для решения, которое подлежит

общественному рассмотрению и которое должно быть объективным, так как отражает личное суждение. Такие типы правовой деятельности как принятие законов (законодательства), издание нормативных актов в соответствии с законом (администрация), применение законов к спорам (судебные решения) и заключение частных соглашений ... должны иметь юридическую силу» [6].

5. Сложность некоторых правовых концепций в структуре предложений требует подобающей сложности.

«Может потребоваться большое количество уточняющих фраз и зависимых предложений, чтобы выразить концепцию с необходимой точностью» [3].

6. В юридическом языке применяется немало иностранных выражений, особенно на латыни.

В юридической терминологии используются такие латинизмы как, например, *de facto* (фактически), *de jure* (юридически), *mens rea* (виновная доля, вина), так как исторически основой юриспруденции являлись дефиниции римского права.

Для того чтобы перевод или анализ юридического текста был успешным, требуется также уметь установить его стилевую ориентацию. Это может быть «язык закона, нормативных и процессуальных актов, предварительного расследования и судебного производства; это язык допроса во время предварительного и судебного расследования дела, устных выступлений прокурора и адвоката в судебном заседании» [7].

Подытоживая краткую характеристику юридического языка, отметим, что он является не только инструментом государственного руководства обществом, но и мерой поведения каждого человека в обществе.

Юридические тексты должны быть точными, изложенными с помощью точного и удобопонятного языка, отличающегося терминологической информированностью. «...Нарушение логики закона, неточность его формулировок, неопределенность использованных терминов порождают многочисленные запросы, толкования и разъяснения, вызывают произвольную трату времени, сил и энергии и вместе с тем являются питательной почвой для бюрократической волокиты, позволяют извращать смысл закона и неправильно его применять» [8].

Сознавая важность и ответственность использования терминов в юридическом дискурсе, доцент ЮФУ И. В. Тимошенко обосновывает актуальную для настоящего времени потребность обучения будущих правоведов такой дисциплине, как «юридическая терминология» [9].

Актуальной задачей во все времена, в современности особенно, является правовая компетентность будущих профессионалов в сфере юриспруденции и в правовой переводческой деятельности.

Итак, нами рассмотрены некоторые дефиниции юридического дискурса в общем.

Произведена характеристика юридического дискурса, его функций, особенностей юридического языка.

С расширением международных контрактов в разных областях деятельности особенно необходимо компетентное юридическое сопровождение документации на различных языках, что требует подготовки высококлассных специалистов. Понимание специфичности юридического дискурса настоятельно требуется для грамотного перевода юридических

документов.

Список литературы:

1. Арутюнова Н.Д. Дискурс. Лингвистический энциклопедический словарь, Москва: Советская энциклопедия, 1990.
2. Гаспаров Б.М. Язык, память, образ. Лингвистика языкового существования. Москва, 1996.
3. Храмцова Н.Г. Теория правового дискурса: базовые идеи, проблемы, закономерности. Курган, 2010.
4. Shartel, Burke W. Our Legal System and How It Operates. Michigan Legal Studies. Ann Arbor: University of Michigan Law School, 1951. 288 с.; 295 с.
5. Туранин В.Ю. Юридическая терминология в современном российском законодательстве. Белгород, 2017.
6. R. Greiner, H. J. Berman, Foundation Press, 1972. 26с.
7. Косоногова О.В., Малащенко М.В. Специальный юридический язык как инструмент взаимодействия языка и права. UNIVERSUM: Филология и искусствоведение: электрон. научн. журн. 2014 №7 (9).
8. Керимов Д.А. Культура и техника законотворчества. Москва, 1991.
9. Тимошенко И.В. Юридическая терминология как учебная дисциплина инновационного типа: постановка проблемы. Известия ЮФУ: Технические науки, 2009.

ИНСТИТУТ САМОЗАЩИТЫ В ГРАЖДАНСКОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

INSTITUTE OF SELF-DEFENSE IN THE CIVIL LEGISLATION OF THE RUSSIAN FEDERATION

Авторы: Белова Валерия Дмитриевна

Аннотация: В статье рассмотрен институт самозащиты как один из видов защиты нарушенных гражданских прав. Обозначены основные позиции законодательства, а также точки зрения современных правоведов на состояние самозащиты гражданских прав в современном российском обществе. Указаны основные способы самозащиты нарушенных гражданских прав. Отмечено, что наличие эффективного механизма защиты субъективных гражданских прав и правовых интересов является неотъемлемым условием формирования подлинного гражданского общества и правового государства.

Ключевые слова: субъективное гражданское право, гражданско-правовое регулирование, гражданский процесс, правовое государство, правовая защита, самозащита, способы самозащиты гражданских прав.

Annotation: The article considers the institution of self-defense as one of the types of protection of violated civil rights. The main positions of the legislation, as well as the point of view of modern jurists on the state of self-defense of civil rights in modern Russian society are outlined. The main methods of self-defense of violated civil rights are indicated. It is noted that the existence of an effective mechanism for the protection of subjective civil rights and legal interests is an integral condition for the formation of a true civil society and the rule of law.

Keywords: subjective civil law, civil law regulation, civil process, rule of law, legal protection, self-defense, methods of self-defense of civil rights.

В процессе построения правового государства правовая наука должна выражать интересы народа, который является единственным носителем власти. Из-за чего вопрос о субъективных правах, в том числе гражданских правах, уже на протяжении многих лет находится в центре внимания правовой науки.

Российское государство не только признает основные права и свободы человека, но и в качестве приоритетной функции государства декларирует защиту прав и свобод граждан. Права и свободы индивида – это обязательный системообразующий признак правового государства, который характеризует государство как правовое и демократическое.

В Конституции РФ (ч.1 статьи 45)[1] и в других нормативно-правовых актах гарантируется государственная защита прав и свобод человека и гражданина. Общее конституционное правило закрепляет обязанность государства, органов или должностных лиц обеспечивать защиту прав и свобод, осуществлять их регулирование различными правовыми способами и методами [2].

Условно всю защиту можно разделяют на три вида: судебная защита, юрисдикционная защита и самозащита. Судебная и юрисдикционная защита относятся к государственной защите,

третий вид защиты таковым не является. Процесс осуществления судебной и юрисдикционной защиты в полной мере определен и урегулирован нормами действующего законодательства.

Понятие же самозащиты гражданских прав — новшество для гражданского законодательства Российской Федерации. Порядок осуществления самозащиты нашел отражение в 12 и 14 статье Гражданского кодекса Российской Федерации. Согласно 12 статье Гражданского кодекса самозащита определена как способ защиты гражданских прав. В 14 статье Гражданского кодекса закреплено, что «способы самозащиты должны быть соразмерны нарушению и не выходить за пределы действий, необходимых для его пресечения» [3].

Однако в российском законодательстве нет определения самого термина «самозащита». Анализируя нормы действующего законодательства, судебную практику, а также научную литературу, под самозащитой следует понимать «действия (бездействие) физических или юридических лиц, направленные на предупреждение, пресечение и восстановление нарушений своих субъективных прав, реализация которых влечет приобретение (достижение) охраняемых законом интересов, при условии не превышения установленных законом пределов» [4].

Правовым основанием для реализации действий по самозащите является неотчуждаемое право на самозащиту. Это право выполняет охранительную функцию, так как появляется как итог противоправного деяния, нарушающего права или представляющего угрозу нарушения, и допускает совершение действий одностороннего порядка, нацеленных на защиту охраняемого права. Право на самозащиту и обязанность нарушителя понести соответствующее наказание совокупно представляют сущность гражданских охранительных правовых отношений.

Институт самозащиты гражданских прав наделен личным механизмом исполнения, отличным по своему содержанию от механизма правового регулирования. Стоит заметить, что механизм правового регулирования в данном случае является системой правовых средств, а механизм защиты прав выражается в материальном (комплекс средств) и процессуальном (действия по использованию средств) определениях. Действия относительно выбора и использования средств самозащиты есть ни что иное как способы самозащиты.

Выделяют несколько способов самостоятельной защиты нарушенных субъективных прав: необходимая оборона; крайняя необходимость; удержание; задержание. Суть указанных способов самозащиты можно свести к трем формам ее исполнения, а именно: обращение с иском в суд; обращение с жалобой или заявлением в уполномоченный государственный орган или к должностному лицу; совершение самостоятельных действий по защите конкретного субъективного права.

Самозащита гражданских прав возможна в договорных и внедоговорных обязательствах. В договорных отношениях субъекты используют самозащиту при неисполнении или ненадлежащем исполнении обязательств перед друг другом или же существует возможность заранее обсудить меры самозащиты между сторонами. Во внедоговорных обязательствах к способам самозащиты относят необходимую оборону и действия в состоянии крайней необходимости.

Стороны гражданского процесса в большинстве случаев используют самозащиту как запасной механизм защиты нарушенных прав, несмотря на то, что защита субъективных прав, в большинстве случаев, основывается на системе мер государственного принуждения. Потребность в самостоятельной защите прав вызвана, на первый взгляд, недостаточно эффективной деятельностью механизма судебной защиты субъективных прав, и в то же время — продуктивностью и приемлемостью мер защиты, реализуемых без содействия правовых

органов. Самозащита гражданских прав — неотделимая составляющая гражданско-правовой охранительной системы, другие формы защиты не могут в полной мере восполнить ее отсутствие.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации 1993 года (в посл. ред. законов РФ о поправках к Конституции РФ от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 2014. № 31. Ст. 4398.
2. Федеральный конституционный закон от 31.12.1996 г. №1-ФКЗ "О судебной системе Российской Федерации" // Собрании законодательства Российской Федерации от 6 января 1997 г. №1 ст. 1
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (в актуальной редакции) // Собрание законодательства РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.
4. Григоров А.А. Механизм самозащиты// Вестник КГУ им. Н.А. Некрасова — 2015. — №3.
5. Кривенцева С. И. Проблемы реализации и защиты гражданских прав и надлежащего исполнения гражданских обязанностей // Молодой ученый.- - № 10.
6. Любкина Н.А. Проблемы защиты субъективных гражданских прав в Российской Федерации // Юристъ-Правовед. - 2018. - № 10.

АДМИНИСТРАТИВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ В ОБЛАСТИ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА

ADMINISTRATIVE RESPONSIBILITY IN SPHERE OF CUSTOMS

Авторы: Напасникова Юлия Дмитриевна

Аннотация: В данной статье изложена информация об административной ответственности, которая наступает при совершении правонарушений в области таможенного дела и её особенностях.

Ключевые слова: административная ответственность, нарушение таможенных правил, таможенный контроль, таможенные декларации, таможенная процедура, таможенные платежи

Annotation: This article provides information about the administrative responsibility that occurs when committing offenses in the sphere of customs and its features.

Keywords: administrative responsibility, customs offence, customs control, customs declarations, customs procedure, customs payments

Административные правонарушения в области таможенного дела могут посягать на интересы государств, которые являются членами Таможенного союза ЕАЭС, в экономической сфере, иметь отношения к безопасности населения, экологического благополучия.

Нормативная основа административной ответственности в таможенном деле на таможенной территории Российской Федерации определяется Кодексом об административной ответственности, в котором указаны:

1. состав административного проступка в таможенном деле;
2. система административного наказания и принцип ее применения;
3. перечень субъектов, у которых имеются полномочия для привлечения виновных лиц к понесению административной ответственности;
4. процедура того, как привлекаются к понесению административной ответственности лица и какова ее процессуальная форма.

Особенности

- законодательство о нарушениях таможенных правил состоит из КоАП РФ, отдельных норм Таможенного кодекса Таможенного союза и Федерального закона "О таможенном регулировании в Российской Федерации";
- правонарушения в области таможенного дела в основном носят корыстный характер, в их субъективной стороне чаще всего отмечается вина в форме умысла.
- нарушения таможенных правил носят экономический характер, посягают на экономические интересы, угрожают экономической безопасности России;
- наличие специальных субъектов. Помимо физических лиц, должностных и юридических лиц, следует выделить группу субъектов, профессионально занимающихся деятельностью в области таможенного дела. А также индивидуальных предпринимателей без образования юридического лица, таможенных перевозчиков,

- декларантов, таможенных представителей, владельцев складов временного хранения, магазинов беспошлинной торговли, уполномоченного экономического оператора и др.
- в качестве основного субъекта, привлекаемого к административной ответственности за нарушения таможенных правил, выступают физические лица. Имеются сложности привлечения юридических лиц к административной ответственности, так как нормы КоАП РФ (ст. 2.1) нечетко регламентируют данную процедуру; в соответствии с примечанием 1 ст. 16.1 КоАП РФ за нарушение таможенных правил лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, несут административную ответственность как юридические лица;
 - сложность и проблематичность привлечения к административной ответственности иностранных граждан - участников ВЭД, которые после возбуждения дела о нарушении таможенных правил в ряде случаев покидают территорию России и уклоняются от административной ответственности;
 - постановление по делу о нарушении таможенного законодательства Таможенного союза в рамках ЕврАзЭС или законодательства РФ о таможенном деле может быть вынесено в течение двух лет со дня совершения (ст. 4.5 КоАП РФ);
 - дела о нарушениях таможенных правил, в соответствии со ст. ст. 23.1 и 23.8 КоАП РФ, рассматривают судьи (ч. 2 ст. 16.1) и таможенные органы (ч. ч. 1, 3 и 4 ст. 16.1, ст. ст. 16.2 - 16.24). Однако судьи обладают компетенцией и в рассмотрении других дел о нарушении таможенных правил, в основном составы которых предусматривают конфискацию товаров и транспортных средств, если таможенный орган, в который поступило дело о таком административном правонарушении, передает его на рассмотрение судьи;
 - в соответствии с ч. 2 ст. 1.4 КоАП РФ привлечение к административной ответственности, в том числе и за нарушение таможенных правил, должностных лиц, выполняющих определенные государственные функции (депутатов, судей, прокуроров и иных лиц), служебная деятельность которых зачастую связана с международными визитами, заграничными служебными командировками, устанавливается Конституцией РФ и федеральными законами, на них распространяется полный, значительный или частичный административно-деликтный иммунитет.

Список литературы

1. Кодекс РФ об административных правонарушениях (КоАП РФ) от 30.12.2001 N 195-ФЗ // Российская газета, N 256, 31 декабря 2001 года.
2. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (Приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) [Электронный ресурс]: КонсультантПлюс. Режим доступа: http://www.consultant.ru/LAW_215315/, свободный.
3. Федеральный закон Российской Федерации от 27.11.2010 № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации» [Электронный ресурс] : Режим доступа: СПС «Консультант Плюс», URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi>, свободный.
4. Конджакулян К.М. Исполнительная власть и институт президенства: вопросы соотношения. (административно-правовое исследование на примере Российской Федерации и Республики Армения)М., Юрлитинформ, 2013.
5. Конджакулян К.М. Исполнительная власть в Республике Армения // Государственная власть и местное самоуправление, 2012, № 1.
6. Конджакулян К.М. Некоторые институциональные аспекты государственного управления: проблемы и пути совершенствования (сравнительное исследование) // Государственная власть и местное самоуправление. 2015. № 1.
7. Конджакулян К.М. Уполномоченный по правам человека в Российской Федерации и Защитник в Республике Армения в системе органов государственной власти // Закон и

право. № 12. 2015.

8. Конджакулян К.М. Президент в системе и структуре федеральных органов исполнительной власти // Конституционное и муниципальное право. 2010. № 5.
9. Конджакулян К.М. Сущность института президентства в РФ и РА // Конституционное и муниципальное право. 2010. № 10.
10. Конджакулян К.М. Предложения по усовершенствованию функциональных характеристик правительств Армении и России (Сравнительно-правовое исследование) // Право и образование. 2015. № 2.
11. Конджакулян К.М. Административная ответственность в РФ и РА: понятие и сущность // Российская юстиция. 2013. № 4.

ОСОБЕННОСТИ АДМИНИСТРАТИВНОГО ЗАДЕРЖАНИЯ ГРАЖДАНИНА

Авторы: Клешина Анна Александровна

Аннотация: В настоящее время лишь немногие знают свои права и обязанности, а ведь это является важным аспектом в различных жизненных ситуациях. Так, например, летом 2019 года в Москве проходили многотысячные протестные акции. В связи с этим происходили массовые задержания граждан. Были и те люди, которые просто проходили мимо и не захотели оставаться равнодушными, а в результате оказывались за решёткой. Чтобы такого не происходило, я решила досконально изучить данный вопрос и в понятной форме донести его людям.

Ключевые слова: Административное задержание, административный арест

В настоящее время лишь немногие знают свои права и обязанности, а ведь это является важным аспектом в различных жизненных ситуациях. Так, например, летом 2019 года в Москве проходили многотысячные протестные акции. В связи с этим происходили массовые задержания граждан. Были и те люди, которые просто проходили мимо и не захотели оставаться равнодушными, а в результате оказывались за решёткой. Чтобы такого не происходило, я решила досконально изучить данный вопрос и в понятной форме донести его людям.

Для начала нужно понять, что же такое административное задержание, административный арест и доставление, а также, чем они различаются. **Административное задержание**, согласно ч. 1 ст. 27.3 КоАП РФ, – это мера обеспечения производства по административному правонарушению, а **административный арест**, согласно ч. 1 ст. 3.9 КоАП РФ, – это один из видов административного наказания. **Доставлением** же, согласно п. 1 ст. 27.2 КоАП РФ, называется принудительное препровождение гражданина в целях составления протокола об административном правонарушении при невозможности составления его на месте происшествия [3].

Итак, если к вам обратился сотрудник полиции, то он обязан, согласно ч. 4 и 5 ст. 5 ФЗ «О полиции» [2]:

1. Назвать свои должность, звание, фамилию, предъявить по вашему требованию служебное удостоверение, а также сообщить причину и цель обращения;
2. В случае применения мер, ограничивающих ваши права и свободы, сотрудник полиции обязан разъяснить причину и основания применения таких мер, а также возникающие в связи с этим ваши права и обязанности.

Сотрудник полиции вправе проверить ваш паспорт гражданина РФ или иные документы, согласно п. 2 ч. 1 ст. 13 ФЗ «О полиции» [2], если:

- Вас подозревают в совершении преступления
- Имеются сведения, что вы находитесь в розыске
- Если имеется повод для возбуждения в отношении вас дела об административном правонарушении
- Имеются основания для задержания

Важно отметить, что согласно Постановлению Правительства РФ от 08.07.1997 N 828 (ред. от 20.11.2018) «Об утверждении Положения о паспорте гражданина Российской Федерации, образца бланка и описания паспорта гражданина Российской Федерации», паспорт обязаны иметь все граждане РФ, достигшие 14-летнего возраста и проживающие на территории Российской Федерации. Обратите внимание, что в данном постановлении используется формулировка «обязан иметь», а не «обязан иметь при себе». Отсюда вытекает, что гражданин РФ не обязан носить с собой паспорт РФ или любой другой документ, удостоверяющий личность.

Если же вас по каким-либо причинам остановили сотрудники полиции и попросили предъявить документы, а у вас их нет, то скорее всего вас пригласят пройти в отделение полиции, с целью установить вашу личность.

Данный процесс является довольно простым. У вас спрашивают ФИО, дату рождения, адрес регистрации (постоянный и временный). Если всё совпадает с базой данных, то ваша личность считается установленной.

В данной ситуации ни в коем случае не отказываетесь пройти в отделение полиции, так как отказ влечет наложение административного штрафа в размере от 500 до 1 000 рублей или административного ареста на срок до пятнадцати суток (ч. 1 ст. 19.3 КоАП РФ [3]).

Доставление в отдел полиции сотрудниками вправе производить тоже в строго определенных случаях (согласно п. 13 ч. 1 ст. 13 ФЗ «О полиции» [2]):

- В целях решения вопроса о задержании гражданина, если данный вопрос невозможно решить на месте
- Если есть основания того, что гражданин находится в розыске;
- Защиты гражданина от непосредственной угрозы его жизни и здоровью в случае, если он не способен позаботиться о себе или если нельзя избежать опасности другим способом
- Если гражданин находится в состоянии алкогольного, наркотического или иного токсического опьянения
- Если гражданин, совершивший правонарушение или антиобщественные действия является несовершеннолетним
- Если гражданин является безнадзорным или беспризорным

Случаи задержания, как и доставления, строго определены ФЗ «О полиции». Согласно ч. 2 ст. 14 данного федерального закона сотрудник полиции имеет право вас задерживать, если:

1. Вы подозреваетесь в совершении преступления или в отношении вас избрана мера пресечения в виде заключения под стражу
2. Вы совершили побег из-под стражи, уклоняетесь от отбывания уголовного наказания, от получения предписания и прочее
3. Если вы уклоняетесь от исполнения административного наказания
4. Если вы находитесь в розыске
5. Если в отношении вас ведется производство по делу об административном правонарушении
6. Если вы уклоняетесь от исполнения назначенных судом принудительных мер медицинского характера или принудительных мер воспитательного характера, уклоняетесь от следования в специализированные лечебные учреждения, а также если вы совершили побег из данных учреждений
7. Нарушили правила комендантского часа
8. Незаконно проникли на охраняемые объекты

9. Если вы прибегли к попыткам совершить самоубийство
10. Если вы являетесь лицом иностранного государства и в отношении вас поступило требование о выдаче

При задержании, согласно ч. 3 ст. 14 ФЗ «О полиции», сотрудник полиции так же обязан представиться, назвав свои должность, звание, фамилию, предъявить по вашему требованию служебное удостоверение, сообщить причину и цель обращения, а также уведомить, что у вас есть право на юридическую помощь, право на услуги переводчика, право на уведомление близким о факте задержания, право на отказ от дачи объяснения [2].

Если вы являетесь несовершеннолетним, то сотрудник полиции должен незамедлительно сообщить вашим родителям или иным законным представителям о факте задержания (ч. 8 ст. 14 ФЗ «О полиции» [2]).

Согласно ч. 14 и 15 ст. 14 ФЗ «О полиции» при задержании обязательно составляется протокол, в котором указываются дата, время и место его составления, должность, фамилия и инициалы сотрудника полиции, составившего протокол, сведения о задержанном лице, дата, время, место, основания и мотивы задержания, а также факт уведомления близких родственников или близких лиц задержанного лица [2]. Протокол в обязательном порядке подписывается сотрудником полиции, который его составлял, и задержанным лицом. Вы вправе не подписывать протокол, если не согласны с его содержанием. В таком случае в протоколе о задержании ставится соответствующая пометка. Вы также вправе изложить все обстоятельства, которые считаете нужными. В том числе если вам угрожали, грубили, заставляли что-либо сделать, отнимали вашу одежду и прочее.

Согласно ч. 15 ст. 14 ФЗ «О полиции» копия протокола вручается задержанному лицу, а согласно ч. 2 ст. 27.4 КоАП РФ копия протокола об административном задержании вручается задержанному лицу по его просьбе [2,3]. Здесь возникает некое противоречие, но важно понимать, что даже если вам не дали копию протокола, то нужно ее попросить. После освобождения от задержания, вы имеете право обжаловать в суде действия сотрудника полиции, но для этого вам нужна будет как раз таки та самая копия протокола. Так же важно отметить тот факт, что неправильное оформление протокола является основанием для прекращения производства по делу. Примером этого служит Постановление Верховного Суда РФ от 08.09.2017 N 12-АД17-9. Данный вопрос так же был разработан в научной литературе [6].

Еще раз хочу подчеркнуть тот факт, что нужно внимательно читать протокол, который заполнил сотрудник полиции, фиксировать в нем все нарушения, которые вы успели заметить (например, что вам не была сообщена причина задержания или что сообщенная причина является незаконной), а также обязательно требовать копию протокола!

Последний вопрос, который я бы хотела рассмотреть в данной статье, - это срок административного задержания. Согласно ст. 27.5 КоАП РФ срок административного задержания не должен превышать три часа, за исключением случаев, предусмотренных частями 2 и 3 настоящей статьи, за которые срок административного задержания не должен превышать 48 часов, а именно:

- Если вы совершили правонарушение, посягающее на режим государственной границы РФ и порядок пребывания на территории РФ; во внутренних морских водах, в территориальном море, на континентальном шельфе, в исключительной экономической зоне РФ; или повлекшее нарушение таможенных правил - в случае необходимости установления личности или выяснения обстоятельств правонарушения;
- если в отношении вас ведется дело об административном правонарушении, за которое

предусмотрено наказание в виде административного ареста или административного выдворения за пределы РФ

Согласно ч. 4 ст. 27.5 КоАП РФ срок административного задержания исчисляется с момента вашего доставления в помещение органов внутренних дел либо с момента вытрезвления, если вас задержали в состоянии опьянения, но общий срок не должен превышать 48 часов [3].

В заключение хочу сказать, что вне зависимости от того, согласны вы с действиями сотрудников полиции или нет, ведите себя спокойно, не грубите и не оскорбляйте сотрудников полиции, не оказывайте физического сопротивления и не угрожайте им, запишите ФИО сотрудника полиции, номер его удостоверения, должность и прочую служебную информацию. Если не согласны с содержанием протокола, то обязательно сделайте пометку об этом, а также не забудьте взять себе копию! И помните, что каждый гражданин должен знать свои права и обязанности, а также умело применять их на практике.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) Статья 19 [В Интернете]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/a4d26fe6022253f9f9e396e9ca6f63c80946702f/.
2. Федеральный закон "О полиции" от 07.02.2011 N 3-ФЗ [В Интернете]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_110165/
3. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 12.11.2019) [В Интернете]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34661/
4. Конджакулян К.М. Административная ответственность за нарушение избирательных прав в Российской Федерации и Республике Армения. М.: Юрлитинформ, 2014.
5. Конджакулян К.М. Предложения по усовершенствованию функциональных характеристик правительств Армении и России (Сравнительно-правовое исследование) // Право и образование. 2015. № 2.
6. Конджакулян К.М. Административная ответственность в РФ и РА : понятие и сущность // Российская юстиция. 2013. № 4.
7. Конджакулян К.М. Некоторые проблемы в системе государственного управления (Сравнительно-правовой анализ) // Закон и право. № 11. 2014.
1. Конджакулян К.М., Зограбян Г.М. Административное правонарушение: - общественная вредность или общественная опасность: вопросы соотношения. (Сравнительное исследование) / Административное право и процесс. 2014. № 7.
2. Конджакулян К.М. Зограбян Г.М. Административная ответственность за нарушение избирательных прав в Российской Федерации и Республике Армения (сравнительно-правовое исследование)/К.М. М.: Юрлитинформ, 2014.
10. Конджакулян К.М. Практические и теоретические предложения по усовершенствованию институциональных и функциональных характеристик деятельности правительств Российской Федерации и Республики Армения // Евразийский юридический журнал. № 10 (77), 2014.

1. Конджакулян К.М., Зоргабян Г.М. Производство по делам об административных правонарушениях в сфере законодательства о выборах и референдумах: сравнительное исследование // Ценности и интересы современного общества, международная научно-практическая конференция. 2014.
12. Конджакулян К.М., Зограбян Г.М. Особенности административной ответственности за нарушение избирательных прав (сравнительно-правовое исследование) // Административное право и процесс. 2014. № 8.
13. Конджакулян К.М. Некоторые проблемы в системе государственного управления (Сравнительно-правовой анализ) // Закон и право. № 11. 2014.
14. Конджакулян К.М. Административная ответственность специальных субъектов за нарушения в сфере правил дорожного движения и вопросы малозначительности правонарушения // Известия Юго-Западного государственного университета. 2015. № 6 (63).
15. Конджакулян К.М., Зограбян Г.М. Административная ответственность в Российской Федерации и Республике Армения: понятие и сущность // Российская юстиция. 2013. № 4.
16. Конджакулян К.М. Особенности привлечения к административной ответственности специальных субъектов за нарушения в сфере правил дорожного движения: проблемные аспекты // Экономика. Право. Общество. 2016. № 1 (5).
17. Конджакулян К.М. Организационные аспекты взаимоотношений органов исполнительной власти: сравнительно-правовое исследование на примере России и Армении // Юридические записки. 2013. № 1.
18. Конджакулян К.М. Белова Е.С. Институт обращения граждан как элемент государственного управления // Закон и право. № 11. 2017.
19. Конджакулян К.М. Иные обстоятельства как метод освобождения от административной ответственности: вопросы теории и практики // Вестник Московской академии следственного комитета Российской Федерации. № 3. 2017.
20. Конджакулян К.М. Юридическое лицо и вина: вопросы соотношения практики и теории через призму ответственности // Российская юстиция. № 11. 2017.
21. Конджакулян К.М., Арутюнян А.Р. Правительство Российской Федерации в системе законодательной деятельности (сравнительно-правовое исследование) // Государственная власть и местное самоуправление. 2017. № 9.
22. Конджакулян К.М., Арутюнян А.Р. Правовые основы функционирования Правительства в законотворческой деятельности // Российское государствоведение. 2016. № 3.
23. Конджакулян К.М. Кадровые отношения Президента и должностных лиц органов исполнительной власти в Российской Федерации и Республике Армения // Конституционное и муниципальное право. 2012. № 1.

К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

ON THE CONCEPT OF DIFFERENTIATION OF CRIMINAL RESPONSIBILITY

Авторы: Тунина Алёна Андреевна

Научный руководитель: Никодимов Игорь Юрьевич

Аннотация: В статье рассматриваются общие основания дифференциации уголовной ответственности, приводятся различные трактовки самого термина дифференциации, а также предпринимается попытка на основе изучения специальной литературы сформулировать собственное определение понятия дифференциации уголовной ответственности.

Ключевые слова: уголовная ответственность; дифференциация; принцип; законодательство; уголовное право.

Annotation: *The article deals with the General grounds of differentiation of criminal responsibility, provides different interpretations of the term differentiation, as well as an attempt on the basis of the study of special literature to formulate its own definition of the concept of differentiation of criminal responsibility.*

Keywords: *criminal liability; differentiation; principle; legislation; criminal law.*

Принцип дифференциации уголовной ответственности прямо закреплен в Уголовно-исполнительном кодексе Российской Федерации, однако он является общим для всех отраслей уголовного цикла. Уголовно-процессуальное право использует принцип дифференциации ответственности, что определяется положениями о необходимости учитывать все обстоятельства конкретного происшествия при расследовании совершенного им преступления и привлечении лиц к ответственности. Применение положений уголовного закона основывается на распределении ответственности исходя из правил применения только тех мер принуждения, которые полностью охватывают содеянное конкретным лицом. Ст. 6 УК РФ закрепляет принцип справедливости, согласно которому «наказание и иные меры уголовно-правового характера, применяемые к лицу, совершившему преступление, должны быть справедливыми, то есть соответствовать характеру и степени общественной опасности преступления, обстоятельствам его совершения и личности виновного» [6]. В данном принципе находит свое отражение и суть дифференциации ответственности лица, подтверждение чему можно найти и в литературе: «общим началом назначения наказания в ч. 3 ст. 60 Уголовного кодекса Российской Федерации назван учет характера и степени общественной опасности преступления и личности виновного, в том числе обстоятельств, смягчающих и отягчающих обстоятельств, а также влияния назначенного наказания на исправление осужденного и на условия жизни его семьи» [1, с. 192].

В Постановлении Пленума ВС РФ Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 22.12.2015 N 58 «О практике назначения судами Российской Федерации уголовного наказания» [2] разъяснено, что «характер общественной опасности преступления определяется уголовным законом и зависит от установленных судом признаков состава преступления» [2]. Данное

разъяснение позволяет уяснить суть дифференциации ответственности и ее отличие от индивидуализации.

Несмотря на то, что дифференциация ответственности является важным принципом уголовного законодательства, в процессе правоприменения возникают определенные сложности в его реализации: у судов не всегда получается правильно оценить все существенные обстоятельства, имеющие отношение к лицу, совершившему преступление, в силу чего через нарушение принципа дифференциации ответственности мы видим и нарушение другого ключевого принципа – принципа справедливости. Все вышеобозначенное подтверждает необходимость дальнейшего всестороннего изучения вопросов дифференциации уголовной ответственности.

В научной литературе высказаны разные точки зрения по поводу формулирования понятия дифференциации, поскольку законодатель не дает четкого определения этого термина. Кроме того, нет единства и по вопросу сущности дифференциации ответственности, которую многие исследователи отождествляют с индивидуализацией.

Так, Лопашенко Н.А. под дифференциацией ответственности понимает особое направление деятельности законодателя, направление уголовной политики в части разграничения преступлений [2, с. 579].

Кротов С.Е. называет дифференциацией специальное предусмотренное уголовным законом основание для разграничения мер ответственности для выделения преступлений различной степени тяжести [3, с. 176].

Другие указывают, что дифференциация ответственности – это различное правовое регулирование преступлений, которое основывается на совокупности различных факторов [4, с. 8-12].

Главным основанием для дифференциации уголовной ответственности является степень общественной опасности не только самого деяния, но и лица, совершившего это деяние. Основания для дифференциации устанавливает законодатель путем формулирования в уголовном законе различных условий для применения уголовного закона к различным категориям лиц и при различных условиях.

Важным отличительным моментом, который позволяет отграничить дифференциацию ответственности от индивидуализации, является то, что субъектом дифференциации, т.е. тем, кто устанавливает ее правила и пределы, является орган законодательной власти, который в уголовном законе устанавливает основания дифференцирования преступлений. Процесс индивидуализации происходит уже позже, когда в рамках, установленных законом, правоприменительные органы реализуют указанные принципы в отношении конкретного лица. Это происходит при квалификации деяния, определении роли каждого из соучастников, установлении иных отличительных признаков, которые присущи конкретному преступлению и совершившему его лицу.

При этом в литературе встречается обоснованное мнение о том, что некоторые положения уголовного закона создают дополнительную путаницу в понятиях дифференциации и индивидуализации ответственности. В частности, речь идет о введенном в уголовный закон положении, согласно которому у суда есть право менять категорию преступления на более мягкую при наличии на то оснований. Некоторые исследователи обоснованно считают, что подобные нормы позволяют правоприменителю брать на себя функции законодателя, изменяя установленные законом общие правила [8, с. 31-35]. Решения судов не должны подменять

законодательные нормы, в противном случае создается не только подмена понятий индивидуализации и дифференциации, но и появляется законодательная лазейка для необоснованного смягчения ответственности. Впрочем, этот вопрос следует рассматривать в рамках более подробных исследований.

В соответствии с разделением Уголовного кодекса РФ на две части, можно рассмотреть и сгруппировать основания дифференциации по признакам Общей и Особенной частей.

Так, в Общей части УК РФ закреплены основания для дифференциации в зависимости от:

- множественности преступлений;
- оконченной или неоконченной преступной деятельности;
- обстоятельств, смягчающих и отягчающих ответственность;
- условий освобождения от наказания;
- судимости и т.д. [5, с. 149]

В Особенной части основаниями дифференциации выступают:

- наличие основных составов;
- наличие квалифицированных и особо квалифицированных составов;
- наличие привилегированных составов.

Кроме того, выделяют основания дифференциации по существенным характеристикам, которые выражают:

- процент изменения степени и характера опасности деяния;
- процент изменения опасности для общества лица, которое совершило преступление;
- обстоятельства, которые во всех иных случаях могут повлиять на применение мер уголовной ответственности к лицу [5, с. 151].

Приведенные варианты классификации обстоятельств являются приблизительными, однако из них в достаточной мере выявляются главные критерии для дифференциации уголовной ответственности.

Таким образом, в Общей части УК РФ дифференциация определяется установлением оснований для освобождения от ответственности, категоризацией преступлений, выделением отдельных норм обстоятельств, смягчающих и отягчающих ответственность.

В Особенной части дифференциация проявляется выделением различных видов составов преступлений: привилегированных и квалифицированных.

Тесная взаимосвязь всех институтов уголовного закона проявляется и в вопросе дифференциации ответственности. Так, система наказаний и категоризация преступлений обеспечивают четкий алгоритм установления санкций и определения вида наказания, позволяют законодателю устанавливать привилегированные и квалифицированные составы. Это, в свою очередь, обеспечивает возможность градуировать ответственность, не нарушая установленные законом принципы справедливости и запрета на субъективное вменение.

Подводя итог сказанному, можно сделать вывод о том, что сущность дифференциации ответственности заключается в установленном законом ее разделении, а ее основанием выступают характер и степень общественной опасности совершенного деяния.

Обобщая различные точки зрения, можно предложить следующее определение:

дифференциация ответственности заключается в установлении способов и оснований для разграничения преступлений в зависимости от степени их тяжести.

Полагаем, что в настоящее время необходима выработка единого терминологического аппарата для таких важных положений уголовного законодательства, как дифференциация и индивидуализация ответственности, поскольку от этого зависит не только правильность и полнота применения закона, но и обеспечение прав и законных интересов лиц, в отношении которых этот закон применяется.

Список литературы:

1. Голубовский В.Ю., Глазкова Л.В., Кунц Е.В. Уголовное право. Общая часть : учебное пособие. — Москва: Проспект, 2018 — 192 с.
2. Лопашенко Н.А. Уголовная политика. М.: Волтерс Клувер, 2009. 579 с.
3. Кротов С.Е. Дифференциация уголовной ответственности в зависимости от категоризации преступлений, квалифицирующих признаков и обстоятельств, отягчающих наказание: автореф. дисс. ... к.ю.н. Москва: Московский университет МВД России, 2005. 176 с.
4. Кругликов Л.Л. Дифференциация уголовной ответственности: соотношение со смежными понятиями // Правовая парадигма. - 2017. - Т. 16. - № 3. С. 8-12.
5. Долгополов К.А. Отягчающие обстоятельства как средство дифференциации уголовной ответственности // Правовая парадигма. - 2018. - Т. 17. - № 2. С. 149.
6. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 04.11.2019) // СПС «КонсультантПлюс»
7. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 22.12.2015 N 58 (ред. от 18.12.2018) "О практике назначения судами Российской Федерации уголовного наказания" // СПС «КонсультантПлюс»
8. Семенова Д.М. Проблемы дифференциации уголовной ответственности за множественность преступлений // Евразийская адвокатура. - 2017. - № 2(27). С. 31-35.

ПРОКУРОР КАК СУБЪЕКТ СОБИРАНИЯ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ В ДОСУДЕБНОМ УГОЛОВНОМ ПРОИЗВОДСТВЕ РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ ТЕОРИИ И ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Авторы: Жура Анастасия Олеговна

Аннотация: В статье анализируется процессуальное положение прокурора при собирании доказательств на досудебных стадиях уголовного процесса. В результате исследования позиций процессуалистов в работе предлагается авторская классификация субъектов, собирающих доказательства в уголовном судопроизводстве. Сформулированные предложения по возможным изменениям действующего законодательства могут способствовать устранению коллизий между нормами УПК РФ, регламентирующими положение прокурора при собирании доказательств в досудебном уголовном производстве.

Ключевые слова: прокурор, уголовное судопроизводство, законодательство.

Annotation: In this article procedural position of the prosecutor when collecting proofs at pre-judicial stages of criminal procedure is analyzed. As a result of a research of positions of processualist in work author's classification of the subjects collecting proofs in criminal trial is offered. The formulated offers on possible changes of the current legislation can influence process on elimination of collisions between the norms of the CPC of the RF regulating position of the prosecutor when collecting proofs in pre-judicial criminal proceedings.

Keywords: prosecutor, criminal proceedings, legislation.

В науке уголовного процесса и судебно-следственной практике отсутствует единый подход к вопросу о понятии, структуре и субъектах доказывания. Трактовка и такого элемента доказывания, как собирание доказательств, а также субъектов, осуществляющих доказательственную деятельность, на законодательном уровне по-прежнему остается дискуссионной.

В специальных исследованиях неоднократно отмечалось, что доказательство будет допустимым лишь в том случае, если оно получено лицом (субъектом), занимающим процессуальное положение, дающее ему право на собирание доказательств, и если совершенные им действия не выходят за пределы его полномочий. Собирание доказательств как первичный элемент и как самостоятельный этап процесса доказывания не только имеет важное значение для установления события преступления при расследовании уголовного дела, но и служит предпосылкой для принятия законного и справедливого судебного решения.

Так, по мнению С. А. Шейфера, «собирание доказательств — это комплекс осуществляемых субъектом доказывания операций, дающих ему возможность выявить носителей искомой информации, воспринять ее и преобразовать в надлежащую процессуальную форму, т.е. в форму показаний, заключений эксперта и т.д.

Вышеприведенные дискуссионные вопросы приводят процессуалистов к сомнению в том, что прокурор в досудебных стадиях является субъектом собирания доказательств. Вместе с тем

от правильного разрешения данного вопроса зависит не только определение статуса прокурора в уголовном процессе, но и правильное рассмотрение уголовных дел. Судя по публикациям в юридической литературе, законопроектам, поступавшим в органы законодательной власти, проблемы места и роли прокурора в уголовном процессе постоянно находятся в поле зрения отечественного законодателя и ученых. Их острота во многом обусловлена отсутствием в уголовно-процессуальном законе четких критериев разграничения процессуальных полномочий прокурора, особенно при собирании доказательств.

На основе суждений, изложенных в юридической литературе, можно условно разделить участников собирания доказательств в досудебном производстве на две группы: 1) субъекты, представляющие интересы государства в целях раскрытия, расследования и разрешения уголовного дела (дознаватель, начальник органа дознания, следователь, руководитель следственного органа, прокурор и суд); 2) субъекты, представляющие свои законные интересы либо интересы других лиц в целях защиты от незаконного и необоснованного обвинения (подозреваемый, обвиняемый, защитник или их законные представители).

Представляется, что прокурор является субъектом, реализующим свои полномочия и в части обеспечения интересов государства по успешному раскрытию и расследованию преступлений. Достижение вышеуказанной цели на досудебных стадиях во многом обуславливается деятельностью прокурора при осуществлении уголовного преследования (ч. 2 ст. 21 УПК РФ).

Согласно главе 6 УПК РФ прокурор отнесен к участникам со стороны обвинения. Из всех участников данной группы субъектов уголовного процесса только применительно к прокурору законодатель раскрывает функциональную направленность его деятельности, прокурор уполномочен: а) осуществлять в пределах компетенции уголовное преследование; б) осуществлять надзор за процессуальной деятельностью органов дознания и следствия (ч. 1 ст. 37 УПК РФ).

В связи с этим большинство исследователей содержание самого уголовного преследования определяют как обвинительную деятельность, включающую в себе комплекс действий, направленных в том числе и на собирание доказательств.

В качестве одного из элементов уголовного преследования А. Г. Халиулин выделяет производство следственных действий, направленных на собирание в отношении конкретного лица обвинительных доказательств.

По мнению А. А. Джонакова, «уголовное преследование в стадии предварительного расследования осуществляется путем доказывания, то есть собирания, закрепления, исследования, оценки и использования доказательств.

Однако перечень способов установления прокурором события преступления и осуществления доказывания причастности лица к совершению преступления в УПК РФ четко не регламентируется, что порождает научную дискуссию.

Согласно ч. 1 ст. 86 УПК РФ «собирание доказательств осуществляется в ходе уголовного судопроизводства дознавателем, следователем, прокурором и судом путем производства следственных и иных процессуальных действий, предусмотренных настоящим Кодексом». Если исходить из содержания данной нормы, то можно сделать вывод о том, что законодатель регламентирует два способа собирания доказательств: следственными и иными процессуальными действиями. В связи с этим возникает вопрос: «Какой из перечисленных способов, предусмотренных УПК РФ, использует прокурор в досудебном производстве, собирая доказательства?».

Так, А. Н. Кузнецов считает, что следственные действия являются основным и приоритетным способом собирания доказательств, который осуществляет в том числе и прокурор. А что касается иных процессуальных действий, то, по мнению автора, это вторичные способы собирания доказательств.

А. О. Бестаев полагает, что дознаватель, следователь, прокурор и суд собирают доказательства только путем проведения следственных и процессуальных действий, а подозреваемый, обвиняемый, потерпевший, гражданский истец, гражданский ответчик и защитник — путем иных процессуальных действий, предусмотренных уголовно-процессуальным законом».

В. Л. Шапошников придерживается позиции, что прокурор является одним из субъектов, осуществляющих следственные действия в целях получения новых или проверки уже имеющихся доказательств. Рассматривая сущность и правовую регламентацию следственных действий, С. А. Шейфер указывает на то, что субъектами проведения следственных действий могут быть только следователь, руководитель следственного органа, дознаватель и начальник подразделения дознания. С точки зрения А. К. Маслова, прокурор в досудебном производстве не имеет права участвовать в проведении следственных действий, а также принять дело к своему производству. Поэтому он собирает доказательства посредством иных процессуальных действий, точнее, путем дачи письменных указаний дознавателю о необходимости производства процессуальных действий. В связи с этим автор предлагает изложить ч.1 ст. 86 УПК РФ в следующей редакции: «Собирание доказательств осуществляется в ходе уголовного судопроизводства: ... 2) прокурором путем производства процессуальных действий, предусмотренных настоящим Кодексом». Сложно согласиться с мнением автора, поскольку предложенные им изменения ч. 1 ст. 86 УПК РФ, по сути, не соответствуют его же суждениям. Сначала А. К. Маслов указывает, что прокурор правомочен собирать доказательства в ходе досудебного производства путем проведения иных процессуальных действий, а потом в целях совершенствования норм УПК РФ предлагает предусмотреть возможность совершения им «процессуальных действий».

Стоит обратить внимание и на то, что процессуальное действие включает в себя не только иные процессуальные действия, но и следственные и судебные действия (п. 32 ст. 5 УПК РФ). На наш взгляд, рассматриваемое предложение не будет способствовать совершенствованию норм УПК РФ, а, наоборот, усложнит правоприменительную практику.

Таким образом, наиболее обоснованной представляется позиция тех авторов, которые считают прокурора субъектом иных процессуальных, а не следственных действий. Однако в УПК РФ не содержится толкования понятия «иные процессуальные действия» и указания на процессуальный порядок их реализации в ходе раскрытия и расследования преступлений. Потому многие исследователи в качестве «иных процессуальных действий» рассматривают требования, поручения и запросы следователя, дознавателя и прокурора, обязательные для исполнения всеми учреждениями, предприятиями и гражданами. Иные процессуальные действия в досудебном производстве, по мнению Т. П. Сазоновой, это и есть способы собирания доказательств, заключающиеся в истребовании или получении прокурором различных предметов и документов, не обеспеченные уголовно-процессуальным принуждением и не ограничивающие права и свободы граждан, осуществляемые в стадиях возбуждения уголовного дела и предварительного расследования».

Схожую позицию занимает и Л. Г. Демурчева, полагаящая, что иные процессуальные действия должны представлять собой предусмотренные уголовно-процессуальным законодательством действия следователя, дознавателя, руководителя следственного органа, начальника органа дознания, начальника подразделения дознания, органа дознания, прокурора и суда при

участии иных участников процесса, а также иных лиц, направленные на собирание доказательств путём их представления, истребования, требования производства документальных проверок, ревизий и исследований.

Кроме того, согласно ч. 2 ст. 144 УПК РФ прокурор является косвенным субъектом проверки сообщения о преступлении. В случае обнаружения признаков преступления в сообщении, опубликованном в СМИ, прокурор имеет право истребовать от редакции и главного редактора документы или материалы, подтверждающие сообщение о преступлении.

Также прокурор правомочен дать поручение органу дознания проводить доследственную проверку по сообщениям о преступлениях, распространенным в СМИ. Следовательно, в соответствии с п. 4 ч. 2 ст. 37 УПК РФ прокурор в ходе досудебного производства имеет право давать дознавателю письменные указания о производстве процессуальных действий.

Таким образом, в результате анализа ряда норм УПК РФ, а также имеющих в теории точек зрения о правовом статусе прокурора в досудебном производстве предпринята попытка сформулировать некоторые выводы и предложения. В частности:

1. Предлагается изложить ч. 1 ст. 86 УПК РФ в следующей редакции: «1. Собираение доказательств как система поисковой деятельности дознавателя (начальника подразделения дознания), следователя (руководителя следственного органа), прокурора и суда осуществляется в целях обнаружения, фиксации, изъятия и закрепления сведений, определяющих обстоятельства, имеющие значение для расследования и установления объективной истины по уголовному делу, путем проведения следственных, судебных и иных процессуальных действий, предусмотренных настоящим Кодексом».
2. Устранить коллизию норм УПК РФ путем следующего дополнения ст. 86 УПК РФ: «1.1. Прокурор в ходе досудебного производства в целях установления обстоятельств, подлежащих доказыванию, а также иных обстоятельств, имеющих значение для уголовного дела, собирает доказательства путем иных процессуальных действий».
3. Для единообразного толкования понятия «иные процессуальные действия» предлагается внести дополнения в ст. 5 УПК РФ следующего содержания: «32.1. Иные процессуальные действия — это способы собирания доказательств в ходе досудебного и судебного производства путем требования, запроса и поручения в целях установления обстоятельств, подлежащих доказыванию, а также других обстоятельств, имеющих значение по уголовным делам».

Процессуальные полномочия прокурора должны позволять ему влиять на сбор, проверку и оценку доказательств по уголовным делам, квалификацию содеянного, результаты расследования. Следует также учитывать исторический опыт России, систему и структуру органов предварительного расследования, уровень профессиональной подготовки сотрудников правоохранительных органов и правовой грамотности населения. Все это позволяет констатировать: надзорная деятельность прокурора в досудебном производстве призвана быть действенным средством выявления и пресечения нарушений закона. Решение же законодателя о полном, по сути, отстранении прокурора от формирования обвинения в ходе предварительного расследования, по нашему мнению, было ошибочным.

Список литературы:

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 19.07.2018) // Собрание законодательства РФ. - 2001. - № 52 (ч. I). - Ст. 4921.
2. Бестаев А. О. Способы собирания доказательств в уголовном процессе России : автореф. дис. ... канд. юрид. наук. — Ростов-на-Дону, 2007. — 28 с.

3. Картохина О. А. Начало и прекращение уголовного преследования следователями органов внутренних дел : дис. ... канд. юрид. наук. — СПб., 2003. — 244 с.
4. Капинус О. С. К вопросу о процессуальном положении прокурора в уголовном судопроизводстве // Прокурор. — 2013. — № 2. — С. 50—58.
5. Кузнецов А. Н. Следственные и иные процессуальные действия как способы собирания доказательств в уголовном процессе : автореф. дис. ... канд. юрид. наук. — Волгоград, 2005. — 27 с.
6. Лушкин С. А. Собираение доказательств как способ проверки доказательств // Бизнес в законе. — 2013. — № 4. — С. 70—72.
7. Маслов А. К. Субъекты собирания доказательств в уголовном процессе // Общество и право. — 2009. — № 2 (24). — С.192—195.
8. Рыжков А. П. Собираение (проверка) доказательств. Показания как средство доказывания : научно-практическое руководство. — М. : Директ-Медиа, 2013. — 185 с.
9. Сазонова Т. П. Иные процессуальные действия как способы собирания доказательств в досудебном производстве : автореф. дис. ... канд. юрид. наук. — Челябинск, 2009. — 35 с.
10. Смирнов А. В., Калиновский К. Б. Комментарий к Уголовно-процессуальному кодексу Российской Федерации. Постатейный / под общ. ред. А. В. Смирнова. — 4-е изд., доп. и перер. // Система «Гарант», 2007.
11. Толмосов В. И. Собираение доказательств правомочным субъектом — гарантия признания полученного доказательства допустимым // Вестник Самарской гуманитарной академии. Серия: Право. — 2007. — № 1. — С. 146—151.
12. Уголовный процесс : учебник для вузов / под общ. ред. В. И. Радченко. — 2-е изд., перераб. и доп. — М. : Юридический дом, 2006.
13. Халиулин А. Г. Уголовное преследование как функция прокуратуры РФ (проблемы осуществления правовой реформы) : дис. ... д-ра юрид. наук. — Москва, 1997. — 261 с.
14. Халиулин А. Г. Осуществление функции уголовного преследования прокуратурой России. — Кемерово : Кузбассвуиздат, 1997. — 223 с.
15. Шапошников В. Л. Проблемы собирания доказательств стороной обвинения в уголовном процессе России : автореф. дис. ... канд. юрид. наук. — Волгоград, 2005. — 24 с.
16. Шейфер С. А. Доказательства и доказывание по уголовным делам : проблемы теории и правового регулирования. — М. : Норма, 2009. — 125 с.
17. Шейфер С. А. Собираение доказательств по уголовному делу : проблемы законодательства, теории и практики. — М. : Норма, 2015. — 112 с.
18. Ягофаров Ф. М. Механизм реализации функции обвинения при рассмотрении дела судом первой инстанции : дис. ... канд. юрид. наук. — Оренбург, 2003. — 149 с.

ПРАВОВЫЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ОТБЫВАНИЯ НАКАЗАНИЯ В ВИДЕ ЛИШЕНИЕ ПРАВА ЗАНИМАТЬ ОПРЕДЕЛЕННЫЕ ДОЛЖНОСТИ ИЛИ ЗАНИМАТЬСЯ ОПРЕДЕЛЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ

LEGAL CONSEQUENCES OF SERVING A SENTENCE OF DEPRIVATION OF THE RIGHT TO HOLD CERTAIN POSTS OR ENGAGE IN CERTAIN ACTIVITIES

Авторы: Керефов Кантемир Андзорович

Аннотация: В статье анализируется содержание кары и общеправовые последствия уголовного наказания в виде лишения права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью. Анализируется насколько оправдано само назначение наказания ст.47 УК РФ, если последствия наличия судимости у субъектов данного вида наказания влечет не к временному лишению права, как указано в диспозиции статьи, а к бессрочному.

Ключевые слова: судимость, лишение права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью, последствия, Уголовный кодекс.

Annotation: The article analyzes the content of punishment and the General legal consequences of criminal punishment in the form of deprivation of the right to hold certain positions or engage in certain activities .Examines how justified is the very purpose of nakazanie.47 of the criminal code, if the consequences of having a criminal record in the subjects of this type of punishment does not entail temporary deprivation of the right as indicated in the disposition of the article, but to indefinite.

Keywords: criminal record, deprivation of the right to hold certain positions or engage in certain activities, consequences, the criminal code.

Одним из ключевых направлений современной уголовной политики России является тенденция гуманизации уголовной ответственности при достижении ее основной задачи – применение превентивных мер. Результатом этого является и наличие в законодательстве наказания в виде лишения права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью. Согласно ч. 2 ст. 45 и ст. 47 УК РФ лишение права занимать определенные должности и заниматься определенной деятельностью назначается в качестве основного и дополнительного наказания[1,ст.47]. Назначение данного вида наказания необходимо в случаях, когда характер совершенного виновным преступления детерминирует невозможность занимать определенную должность или заниматься определенной деятельностью. В приговоре суда должно быть точно указано, какие должности осужденному запрещено занимать или какой деятельностью ему запрещено заниматься. В качестве основного, это наказание может устанавливаться судом на срок от одного года до 5 лет; как дополнительное – от 6 месяцев до 3 лет.

Согласно ст. 47 УК РФ выделяются два вида лишения прав, а именно: занимать определенные

должности или заниматься определенной деятельностью, каждый из которых содержит особенные правоограничения, применяемые по усмотрению суда. Уголовно-правовая кара состоит в категорическом запрете занимать определенные должности в государственных органах или органах местного самоуправления либо заниматься определенным родом деятельности. В силу публичного характера службы лишение права занимать должности на государственной службе и в органах местного самоуправления влечет за собой утрату доверия к данному осужденному со стороны всего общества, ограничивает принцип равного доступа к государственной службе. Исполнение данного наказания нацелено на то, чтобы не позволить виновному совершить новое преступление, связанное с использованием конкретной должности или рода деятельности, что осуществляется через определенный механизм воздействия на данную категорию лиц, предполагающий систему карательного воздействия[4,с.83]. Ч. 2 ст. 34 УИК РФ возлагает на работодателя, с которым осужденным заключен трудовой договор, обязанность в случае увольнения осужденного, не отбывшего наказание, внести в его трудовую книжку запись об основании и сроках лишения права занимать или какой деятельностью лишен права заниматься, а согласно ч. 2 ст. 35 УИК РФ органы, правомочные аннулировать разрешение на занятие соответствующей деятельностью, в течение 3 дней после получения копии приговора суда и извещения уголовно-исполнительной инспекции обязаны аннулировать разрешение на занятие той деятельностью, которая приговором суда запрещена лицу и изъять документ, подтверждающий право лица заниматься ею. Следовательно, в систему ограничений и лишений данного наказания входят и ограничения в сфере трудовых правоотношений. Следует так же выделить и ограничения финансовые, как результат трудовых ограничений.

Как правовое последствие стоит выделить так же ограничения, вызванные наличием судимости, так как в данном конкретном случае последствия судимости способны конкурировать с самим наказанием[3, с.289]. К примеру, п. 2 ч. 1 ст. 16 Федерального закона от 27 июля 2004 г. № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации» содержит нормы, свидетельствующие о том, что наличие не снятой или не погашенной судимости у государственного служащего является тем же лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью. Отбытие осужденным наказания в виде лишения права занимать государственные должности субъекта РФ и снятия лица с учета уголовно-исполнительной инспекции еще не означает, что теперь лицо свободно в выборе своей дальнейшей деятельности, так как наличие не снятой или не погашенной судимости за совершенное преступление будет представлять, по сути, то же самое лишение права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью, а в некоторых случаях станет бессрочным препятствием для осуществления в дальнейшем такой деятельности. Так как помимо уголовно-правовых последствий не следует забыть и об общеправовых последствиях судимости. Как указано в решении Конституционного Суда РФ, «за пределами уголовно-правового регулирования судимость приобретает автономное значение и влечет за собой не уголовно-правовые, а общеправовые, опосредованные последствия, которые устанавливаются не Уголовным кодексом Российской Федерации, а иными федеральными законами, исходя из природы и специфики регулирования соответствующих отношений, не предполагающих ограничений уголовно-правового характера».

Таким образом, разумнее будет исключить одну из двух конкурирующих положений закона: правовые последствия лишения права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью, или совокупность ограничений, вызванных наличием судимости, так, чтобы при назначении данного вида наказания правовые последствия устанавливались судом в индивидуальном порядке.

Литература

1. "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ.[Электронный ресурс] URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/a090fac1812ec1f374f05aa83399aec68b131a7/ (дата обращения: 02.12.2019).
2. О государственной гражданской службе Российской Федерации" от 27.07.2004 N 79-ФЗ. [Электронный ресурс] URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_48601/ (дата обращения: 02.12.2019).
3. Борисова О.С. Уголовное наказание и общеправовые последствия судимости // Уголовное право: стратегия развития в XXI веке: материалы XIV Международной научно-практической конференции (26–27 января 2017 г.). – М.: Оригинал-макет, 2017.
4. Звонов Андрей Викторович Содержание кары уголовного наказания в виде лишения права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью: краткий обзор // Человек: преступление и наказание. 2016. №4 (95). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/soderzhanie-kary-ugolovnogo-nakazaniya-v-vide-lisheniya-prava-zanimat-opredelennye-dolzhnosti-ili-zanimatsya-opredelennoy> (дата обращения: 02.12.2019).

АДМИНИСТРАТИВНЫЕ ПРАВОНАРУШЕНИЯ В ОБЛАСТИ ВОИНСКОГО УЧЕТА

ADMINISTRATIVE OFFENSES IN THE FIELD OF MILITARY ACCOUNTING

Авторы: Запивахина Юлия Вадимовна

Аннотация: в статье представлены понятия и сущность административных правонарушений в области воинского учета, а также рассмотрены проблемные аспекты и пути их решения.

Ключевые слова: административные правонарушения, воинский учет, административная ответственность, Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях, людские ресурсы, административные правонарушения в области воинского учета, военная организация

Annotation: the article presents the concepts and essence of administrative offenses in the field of military registration, as well as discusses the problematic aspects and ways to solve them

Keywords: administrative offenses, military registration, administrative responsibility, Code of the Russian Federation on administrative offenses, human resources, administrative offenses in the field of military registration, military organization

Строительство и развитие военной организации государства, обеспечение ее функционирование, поддержание Вооруженных Сил Российской Федерации в готовности к отражению внешней агрессии, а так же выполнения ими других специальных задач требует решения такой сложной задачи как обеспечение людскими ресурсами. Одним из направлений решения этой задачи является качественная организация воинского учета.

Под воинским учетом понимается государственная система контроля призывных и мобилизационных людских ресурсов.

За годы существования Советского Союза была создана и функционировала высокоэффективная система воинского учета, позволявшая решать задачи комплектования Вооруженных Сил, внутренних и пограничных войск, других войск, воинских формирований и организаций, составлявших основу военной организации государства, как в мирное время, так и в период войны. Кроме того, созданная система полностью обеспечивала решение такой важнейшей задачи как мобилизация. Одним из принципов функционирования этой системы был экстерриториальный принцип комплектования людскими ресурсами. То есть, гражданин государства, призываемый на военную службу по призыву, на военные сборы, находясь в запасе, или получив мобилизационное предписание, мог быть направлен в воинскую часть, дислоцированную на территории одной из республик СССР.

Вместе с тем, с развалом советского государства данная система воинского учета оказалась практически разрушенной и неспособной функционировать в сложившейся ситуации.

Граждане Российской Федерации всячески уклонялись от прохождения военной службы и постановки на воинский учет, об изменении места жительства военные комиссариаты не

информировали. С началом непродуманной приватизации и массового перехода предприятий промышленности и различных организаций, имевших мобилизационные задания, в частный сектор, выполнение ими задач воинского учета не выполнялось. Законодательство Российской Федерации в отношении этих правонарушений либо не предусматривало, либо – практически не действовало.

Это потребовало адаптации системы воинского учета к сложившимся реалиям и налаживания ее функционирования в новых условиях – в условиях существования независимого российского государства и активного развития частного сектора в экономике страны. А так же принятия мер по совершенствованию законодательства Российской Федерации, в части касающейся ответственности за правонарушения в области воинского учета.

В представленной статье рассмотрена существующая система административной ответственности за правонарушения в области воинского учета, а также некоторые проблемные вопросы ее функционирования.

В настоящее время основным нормативно-правовым документом, регламентирующим вопросы административных правонарушений в области воинского учета является Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях (далее - КоАП).

В соответствии со ст. 2.1 гл. 2 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях административным правонарушением признается противоправное, виновное действие (бездействие) физического или юридического лица, за которое КоАП или законами субъектов Российской Федерации об административных правонарушениях установлена административная ответственность.

Юридическое лицо признается виновным в совершении административного правонарушения, если будет установлено, что у него имелась возможность для соблюдения правил и норм, за нарушение которых КоАП или законами субъекта Российской Федерации предусмотрена административная ответственность, но данным лицом не были приняты все зависящие от него меры по их соблюдению.

Назначение административного наказания юридическому лицу не освобождает от административной ответственности за данное правонарушение виновное физическое лицо, равно как и привлечение к административной или уголовной ответственности физического лица не освобождает от административной ответственности за данное правонарушение юридическое лицо.

Таким образом, можно проследить принципиальное отличие административной ответственности от уголовной: субъектом административной ответственности может быть юридическое лицо (организация, предприятие, учреждение). Кроме того, соответствии с ч. 3 ст. 2.1 КоАП в случае совершения юридическим лицом административного правонарушения и выявления конкретных должностных лиц, по вине которых оно было совершено (ст. 2.4 КоАП), допускается привлечение к административной ответственности по одной и той же норме, как юридического лица, так и указанных должностных лиц.

Как говорилось выше, основным документом, регламентирующим вопросы административных правонарушений в области воинского учета, является Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях. В его содержание включена Глава 21, которая непосредственно посвящена административным правонарушениям в этой области.

Эта Глава включает семь статей, в которых представленные правонарушения условно можно

разделить на две группы.

Первая группа – правонарушения, совершаемые должностными лицами, отвечающими за воинский учет в организациях, на предприятиях и в военных комиссариатах:

непредставление в военный комиссариат или в иной орган, осуществляющий воинский учет, списков граждан, подлежащих первоначальной постановке на воинский учет;

неоповещение граждан о вызове их по повестке военного комиссариата или иного органа, осуществляющего воинский учет;

несвоевременное представление сведений об изменениях состава постоянно проживающих граждан или граждан, пребывающих более трех месяцев в месте временного пребывания, состоящих или обязанных состоять на воинском учете;

несообщение сведений о гражданах, состоящих или обязанных состоять на воинском учете.

Вторая группа – правонарушения совершаемые гражданами Российской Федерации и касающиеся вопросов неисполнения обязанностей по воинскому учету, уклонения от медицинского обследования и умышленной порчи или утраты документов воинского учета.

Анализ указанных статей Главы 21 КоАП показывает, что в целом они охватывают весь перечень возможных административных правонарушений в области воинского учета.

Однако, несмотря на то, что в Российской Федерации сформировалась и функционирует система административной ответственности за подобные правонарушения, количество их не снижается. Основными причинами этого является несколько факторов.

Первый – крайне низкая сумма денежных штрафов за невыполнение положений нормативно-правовых документов в сфере регулирования воинского учета.

В соответствии с Главой 21 максимальная сумма взысканий по данным административным правонарушениям составляет до 1000 рублей, а по некоторым не более 500 рублей или вообще ограничивается административным предупреждением.

Такое положение дел позволяет организациям и предприятиям без финансового ущерба для своего бизнеса выплачивать незначительные штрафы и в дальнейшем продолжать не выполнять положения нормативно-правовых документов по воинскому учету. Это же и касается граждан Российской Федерации не выполняющих обязанности по воинскому учету. Другими словами «штрафом в 1000 рублей никого не испугаешь».

Еще одним фактором является деструктивная деятельность третьих лиц по предоставлению услуг в сфере уклонения от исполнения гражданами обязанностей по воинскому учету. Данные лица и организации, используя различные пробелы в законодательстве, предоставляют юридические услуги по данным направлениям и их деятельность к административным правонарушениям не относится. А, соответственно, КоАП не регулируется.

Другим фактором можно рассматривать низкую компетенцию должностных лиц, отвечающих за организацию воинского учета, и халатное исполнение ими своих должностных обязанностей или не выполнение их по определенному умыслу. Умысел в данном случае может содержать в себе коррупционную составляющую, что уже предполагает уголовную ответственность.

В настоящее время не существует системы подготовки кадровых работников в этой области,

кроме того, как правило, их оплата труда является невысокой. Несмотря на то, что данный фактор, в общем, не относится к вопросам административной ответственности, он позволяет некоторым руководителям, ограничиваясь минимальными штрафами за правонарушения в области воинского учета, брать на работы граждан не способных организовать эту деятельность.

Таким образом, можно констатировать факт, что основным фактором, негативно влияющим на выполнение задач в области воинского учета, является несовершенство административной ответственности в этой области.

В этой связи можно выработать определенные предложения по совершенствованию административного законодательства Российской Федерации в части касающейся правонарушений в области воинского учета.

Одним из направлений должно быть значительное увеличение штрафных санкций для лиц и организаций, которые являются субъектами правонарушений, определенных приведенной выше статьей Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях.

При этом для граждан данные штрафа должны составлять до 5000 рублей, для юридических лиц – до 50000 рублей. При этом отдельно необходимо определить штрафные санкции за повторное нарушение законодательства. Кроме того, хорошим стимулом для соблюдения законодательства Российской Федерации в этой области может стать угроза лишения лицензии на ведение экономической деятельности предприятиями и организациями.

Еще одним направлением по совершенствованию административного законодательства должно стать уточнение и расширение перечня правонарушений, за которые возникает административная ответственность в области воинского учета.

Безусловно, могут быть и другие направления совершенствования административной ответственности за правонарушения в области воинского учета. Но все эти направления должны объединяться одной целевой установкой – нарушать законодательство в этой области должно быть невыгодно.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 г. № 195-ФЗ (в последней ред. от 30.09.2013 г. № 262-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 2002. № 1 (ч. 1). Ст. 1.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 г. № 14-ФЗ (в последней ред. от 14.06.2012 г. № 78-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 1996 № 5. Ст. 410.
3. Федеральный закон «О воинской обязанности и военной службе» от 28.03.1998 г. № 53-ФЗ (в последней ред. от 01.12.2011 г. № 375-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 1998. № 13. Ст. 1475.
4. Федеральный закон «Об обороне» от 31.05.1996 г. № 61-ФЗ (в последней ред. от 08.12.2011

г. № 424-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 23. Ст. 2750.

5. Федеральный закон «О мобилизационной подготовке и мобилизации в Российской Федерации» от 26.02.1997 г. № 31-ФЗ (в последней ред. от 09.03.2010 г. № 27-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 1997. № 9. Ст. 1014.

6. Постановление Правительства РФ «Об утверждении Положения о воинском учете» от 27.11.2006 г. № 719 (в последней ред. от 06.10.2011 г. № 824) // Собрание законодательства РФ. 2006. № 49 (2 ч.). Ст. 5220.

7. Постановление Правительства РФ «Об утверждении Положения о призыве на военную службу граждан Российской Федерации от 11.11.2006 г. № 663 // Собрание законодательства РФ. 2006. № 47. Ст. 4894.

7. Указ Президента РФ «Об утверждении Положения о военных комиссариатах» от 01.09.2007 г. № 1132 (в последней ред. от 22.06.2009 г. № 709) // Собрание законодательства РФ. 2007. № 37. Ст. 4433.

8. Конджакулян К.М. Исполнительная власть и институт президентства: вопросы соотношения. (административно-правовое исследование на примере Российской Федерации и Республики Армения) М., Юрлитинформ, 2013.

9. Конджакулян К.М. Административная ответственность за нарушение избирательных прав в Российской Федерации и Республике Армения. М.: Юрлитинформ, 2014.

10. Конджакулян К.М. Исполнительная власть в Республике Армения // Государственная власть и местное самоуправление, 2012, № 1.

11. Конджакулян К.М. Некоторые институциональные аспекты государственного управления: проблемы и пути совершенствования (сравнительное исследование) // Государственная власть и местное самоуправление. 2015. № 1.

12. Конджакулян К.М. Уполномоченный по правам человека в Российской Федерации и Защитник в Республике Армения в системе органов государственной власти // Закон и право. № 12. 2015.

13. Конджакулян К.М. Президент в системе и структуре федеральных органов исполнительной власти // Конституционное и муниципальное право. 2010. № 5.

14. Конджакулян К.М. Сущность института президентства в РФ и РА // Конституционное и муниципальное право. 2010. № 10.

15. Конджакулян К.М. Предложения по усовершенствованию функциональных характеристик правительств Армении и России (Сравнительно-правовое исследование) // Право и образование. 2015. № 2.

16. Конджакулян К.М. Административная ответственность в РФ и РА : понятие и сущность // Российская юстиция. 2013. № 4.

ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИИ

Авторы: *Слукин Сергей Викторович, Костромина Анастасия Евгеньевна, Николаева Александра Андреевна*

Аннотация: *в статье рассмотрены основы предпринимательского права в современной России, а также основные проблемы в области развития малого предпринимательства в Российской Федерации.*

Ключевые слова: *малый бизнес, государственное регулирование предпринимательства, государство, защита, предпринимательское право.*

Основополагающим моментом в правовом регулировании предпринимательства выступает Конституция Российской Федерации, она подразумевает равенство между формами собственности, каждый имеет право на свободное применение собственных умений и имущества для ведения и развития предпринимательства, и запрещает деятельность, которая направлена на монополию и недобросовестную конкуренцию.

Предпринимательская деятельность - это деятельность, которая осуществляется с риском для предпринимателя, а также подразумевает получение доходов от продажи товаров, оказания услуг, использования имущества. Предприниматель должен зарегистрироваться и вести деятельность в рамках законодательства.

Малый же бизнес существовал и существует при любом общественно-политическом строе, он имеет большое значение в жизни и деятельности страны, так как представляет разностороннее экономическое и социальное значение.

Институт малого предпринимательства - это правовой институт в сфере предпринимательского права, который сочетает публично-правовые и частноправовые отношения, они в свою очередь регулируются законами прав:

- предпринимательское право;
- гражданское право;
- финансовое право;
- налоговое право;
- административное право.

Вместе с ростом малого бизнеса также заметно уменьшение его присутствия в системе гос.заказов. Таким образом - крайне необходимо: совершенствование законов в сфере малого бизнеса; появление возможности для малых предприятий по участию в масштабных проектах, а также необходимо предоставлять им возможность выполнять работы или услуги, как в зарубежных странах.

Мировой финансово-экономический кризис негативно повлиял на экономическое и социальное положение России тем, что препятствовал экономическому росту. Под удар попали крупные добывающие предприятия, а также металлургические, химические, лесные - производственные предприятия. Именно они в большей степени дают основу для формирования экономического, финансового и социального развития России. Предприятия этих сфер из-за снижения цен на свою продукцию, как внутренних, так и мировых значительно

сократили объемы производства и реализации продукции, неся тем самым огромные убытки, многие предприятия закрылись. Что же говорить о малом и среднем бизнесе, их положение пошатнулось еще сильнее.

Для малого и среднего предпринимательства нет такого понятия как «налоговые каникулы», которое освобождает предприятие от налогов в первые года своего существования, такое понятие существует во многих других странах. В тоже время налоговые режимы Российской Федерации все же имеют некую лояльность в виде единого налога на вмененный доход, но данный процесс можно распространить на более широкий перечень видов предпринимательства. Также возможно смягчение условий перехода на упрощенную налоговую систему.

В области инвестиции также нет налоговых льгот, например, налог на прибыль мог быть скорректирован. Органы власти субъектов РФ и органов местного самоуправления по установлению налоговых льгот по федеральным налогам субъектам малого и среднего предпринимательства ограничены действующими законами. Данные предприятия имеют только возможность отсрочки или рассрочки по уплате налогов, а также инвестиционного налогового кредитования только по основаниям, предусмотренным п. 2 ст. 64, п. 1 ст. 67 Налогового кодекса РФ.

Крупные коммерческие организации не заинтересованы в использовании товаров или услуг от малых и средних предпринимателей, так как большие предприятия платят налоги по НДС и не получают налоговый вычет по НДС когда приобретают продукцию или услуги у предприятий, которые не применяют НДС, то есть многие малые и средние предприятия попадают под эту категорию и не могут сотрудничать с крупными партнерами.

Нынешнее законодательство касаясь налогов и сборов может быть усовершенствовано таким образом:

1. В ст. 284 НК РФ предлагается установить 0% ставку по налогу на прибыль малого и среднего бизнеса на 1-й год работы (50% от действующей ставки - на 2-й год работы).
2. В п. 2 ст. 346.26 Налогового кодекса РФ ввести процесс налогообложения как единый налог на вмененный доход на всех предпринимателей малого и среднего бизнеса независимо от вида деятельности.
3. Увеличить максимальный размер дохода организации по итогам 9 месяцев до 200 млн. руб., установленный для перехода налогоплательщика на упрощенную систему налогообложения.
4. При приобретении продукции у налогоплательщиков, применяющих специальный налоговый режим и не являющихся налогоплательщиками по НДС, признать налоговой базой по НДС для налогоплательщиков НДС разницу между ценой реализации товара с учетом НДС и ценой приобретения указанной продукции.
5. Предоставить субъектам малого и среднего предпринимательства право на получение отсрочки или рассрочки по уплате налогов и инвестиционного налогового кредита по налогу на прибыль организации в дополнение к основаниям, предусмотренным п. 2 ст. 64, п. 1 ст. 67 НК РФ.

Органы государственной власти активно работают в процессе снижения административных барьеров для предпринимателей, но неоправданные ограничения продолжают существовать. Индивидуальные предприниматели и организации, которые платят единый налог на вмененный доход все еще должны использовать контрольно-кассовую технику для оплаты наличными или расчетов по платежным картам - при этом уплата налогов не связана с уровнем дохода, который определяется контрольно-кассовой техникой. Федеральный закон от

26 июля 2006 г. № 135-ФЗ "О защите конкуренции" в ч. 1 ст. 20 требует получать согласие в письменной форме антимонопольного органа при предоставлении государственной или муниципальной помощи.

В соответствии с ч. 3 ст. 34 Лесного кодекса Российской Федерации граждане и юридические лица, которые осуществляют заготовку пищевых лесных ресурсов и сбор лекарственных растений на основании договоров аренды лесных участков в процессе заключения договора аренды лесного участка, на срок от 10 до 49 лет в указанных целях, - не берет в счет сезонность процесса. Закон требует проведения регистрации прав на участки, то есть местные жители села не имеют возможности законно заготавливать и собирать пищевые лесные ресурсы и лекарственные растения. Этот процесс является традиционным занятием местного населения и их единственным доходом. Государство стимулирует тем самым, чтобы крупные предприятия вели подобную деятельность, забывая о необходимости развития малого бизнеса.

Кроме барьеров административного характера ведению деятельности малого предпринимательства существуют и экономические препятствия. Кредит для хозяйствующих субъектов теперь почти невозможно получить, а выход из кризиса связан с государственной поддержкой, а также стимулированием и развитием реального производства. Существует ограничение для малого и среднего бизнеса от крупных предприятий, от государственных учреждений и корпораций.

Малый и средний бизнес не подразумевает больших инвестиций, но при этом может гарантировать высокую скорость оборачиваемости средств, подразумевает экономичное решение по модернизации предприятия, а также насыщает рынок товарами и услугами для общества. Развитие малого и среднего предпринимательства и его дальнейшая перестройка в средний и малый бизнес практически во всех сферах и отраслях экономики страны, отвечает мировым хозяйственным тенденциям экономических процессов, формированию гибкой смешанной экономики, сочетанию различных форм собственности и моделей хозяйствования, в которой реализуется сложный рыночный механизм и его государственное регулирование [5, с.38].

Значимость малого и среднего бизнеса состоит в:

- повышении количества собственников;
- увеличении количества активного населения;
- поиске таких предпринимателей, которые готовы самореализовываться в своей деятельности;
- удовлетворении необходимости в нужном количестве работодателей.

Предпринимательство выступает важным аспектом в экономическом и социальном развитии общества в целом. Оно содействует качественному труду и развитию технологий, а также покрывает нужды населения в услугах и товарах.

Помощь в развитии предпринимательства со стороны государства позволяет стимулировать производство у крупных предприятий, путем завоевания новой сегментации рынка, стимулирует экономику к эластичности, так как малый бизнес быстро реагирует на любую динамику рынка. Такая помощь борется с антимонопольной составляющей, способствуя развитию конкуренции.

Необходимо заметить, что активное развитие малого и среднего предпринимательства особо актуально для субъектов Российской Федерации, где основные сферы экономики сконцентрированы в данном секторе экономики [4, с.93].

Как государство защищает и поддерживает малое предпринимательство?! Производит контроль за порядком осуществления деятельности предпринимателей, чтобы обеспечить законодательные права и интересы всех субъектов экономической деятельности, а также осуществляет наблюдение за отсутствием нарушений в области интересов населения и государства в том числе.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации от 12 декабря 1993 г. – Официальный текст с изменениями от 21 июля 2014 г. – М.: ИНФРА-М, 2014
2. Федеральный закон РФ «Гражданский кодекс РФ. Часть 1» № 51-ФЗ от 21 октября 1994 г. (в ред. Федерального закона РФ № 302-ФЗ от 30 декабря 2012 г.) // Консультант Плюс.
3. Афанасьев В. Малый бизнес: проблемы становления.// Российский экономический журнал. – 2015. - №5 - С. 10.
4. Мягков П. Малое и среднее предпринимательство: государственная поддержка обязательна. /// Российский экономический журнал. – 2015. - №10 - С. 15
5. Оноприенко В.И. Малые предприятия: Опыт, проблемы. - М.: Профиздат, 2015.
6. Певзнер А.Г. Новое о малых предприятиях. - М.: АО "Факт", 2016.
7. Разумнова И. Мелкие предприятия в промышленности США.// Проблемы теории и практики управления. - 2015. - №5 - С.20

АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВЫЕ МЕРЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ

ADMINISTRATIVE AND LEGAL MEASURES TO COMBAT CORRUPTION IN THE PUBLIC SERVICE SYSTEM

Авторы: Талантбеков Эмир Талантбекович

Аннотация: В работе представлен анализ административно-правовым средствам противодействия

Ключевые слова: служба, коррупция, противодействие, регулирование, правонарушение.

Annotation: The paper presents an analysis of administrative and legal means of combating corruption in the civil service system.

Keywords: service, corruption, counteraction, regulation, offense.

Данная проблематика является актуальной на протяжении всего развития Российского государства. В соответствии с Федеральным законом «О противодействии коррупции», устанавливаются основные принципы противодействия коррупции, правовые и организационные основы предупреждения коррупции и борьбы с ней, минимизации и (или) ликвидации последствий коррупционных правонарушений.[, ст.1]

Для целей настоящего Федерального закона понятие коррупция понимается как:

а) злоупотребление служебным положением, дача взятки, получение взятки, злоупотребление полномочиями, коммерческий подкуп либо иное незаконное использование физическим лицом своего должностного положения вопреки законным интересам общества и государства в целях получения выгоды в виде денег, ценностей, иного имущества или услуг имущественного характера, иных имущественных прав для себя или для третьих лиц либо незаконное предоставление такой выгоды указанному лицу другими физическими лицами. [ст.1]

Исходя, из данного определения можно сделать вывод, что в Федеральном законе данное определение состоит лишь из перечисления посягательств, составляющих суть должностных преступлений, подменяющих понятие коррупции. Также можно заметить, что в данном понятии отсутствуют такие пункты как нецелевое расходование бюджетных средств и превышение должностных полномочий. И это наводит на мысль, что в данном законе нет четкого представления о возможных формах проявления и разновидности коррупции, а также о механизмах борьбы с ней.

Согласно Федеральному закону №58 «О системе государственной службы Российской Федерации» государственная служба понимается, как профессиональная служебная деятельность граждан Российской Федерации (по обеспечению исполнения полномочий: федеральных государственных органов, субъектов РФ, государственных органов субъектов Российской Федерации, лиц, замещающих государственные должности РФ, а также государственные должности.

В настоящее время правовую базу антикоррупционной политики Российской Федерации составляет: Конституция РФ, ФЗ от 25 декабря 2008 года

№ 273-ФЗ «О противодействии коррупции», КоАП РФ, УК РФ, ФЗ от 3 декабря 2012 г. № 230-ФЗ «О контроле за соответствием расходов лиц, замещающих государственные должности, и иных лиц их доходам» и иные нормативные правовые акты.

Среди основных принципов противодействия коррупции Федеральный закон «О противодействии коррупции» в ст.3 устанавливает следующие принципы:

1. признание, защита и обеспечение прав и свобод человека и гражданина;
2. законность;
3. гласность деятельности государственных органов;
4. неотвратимость наказания за совершение коррупционных правонарушений;
5. сотрудничество государства с институтами гражданского общества.

Для борьбы с коррупцией необходимо создавать в нашем обществе такое мировоззрение, которое бы вызвало нетерпимость к коррупционному поведению. Одним из элементов по профилактике коррупции является применение поощрения к государственным служащим, за продуктивное и своевременное

исполнение своих должностных полномочий, которое будет учитываться при дальнейшем продвижении по службе.

Также важной мерой по борьбе с коррупцией является запрет на создание счетов и вкладов в зарубежных банках, для того чтобы можно было проследить соответствующим органам за расходами и доходами государственных служащих, в противном случае в следствие несоблюдения данного запрета, государственный служащий может быть освобожден от занимаемой должности и уволен в связи с утратой доверия. Перечень лиц, которые должны предоставлять данные сведения устанавливаются актами Президента РФ.

Таким образом, административно-правовые средства по противодействию коррупции в системе государственной службы многообразны и в той или иной степени способствуют профилактике и пресечению коррупционных правонарушений. Законодателю следует развивать комплекс административно-правовых антикоррупционных мер и, безусловно, учитывать практику зарубежных стран по борьбе с коррупцией, для создания эффективной модели государственного управления в Российской Федерации.

Список литературы

1. Конджакулян К.М., Арутюнян А.Р. Некоторые вопросы взаимодействия Правительства и Парламента в Российской Федерации и Республике Армения // Государственная власть и местное самоуправление. 2016. № 4.
2. Конджакулян К.М., Арутюнян А.Р. Правительство Российской Федерации в системе законодательной деятельности (сравнительно-правовое исследование) // Государственная власть и местное самоуправление. 2017. № 9.
3. Конджакулян К.М. Юридическое лицо и вина: вопросы соотношении практики и теории через призму ответственности // Российская юстиция. № 11. 2017.
4. Конджакулян К.М. Белова Е.С. Институт обращения граждан как элемент государственного управления // Закон и право. № 11. 2017.
5. Конджакулян К.М. Иные обстоятельства как метод освобождения от административной ответственности: вопросы теории и практики // Вестник Московской академии

- следственного комитета Российской Федерации. № 3. 2017.
6. Конджакулян К.М., Цой С.В. Особенности государственного управления в сфере природных ресурсов и экологии Российской Федерации // Государственная служба и кадры. № 12. 2017.
 7. Конджакулян К.М., Зограбян Г.М. Административная ответственность в Российской Федерации и Республике Армения: понятие и сущность // Российская юстиция. 2013. № 4.
 8. Конджакулян К.М. Некоторые кадровые полномочия Президентов Российской Федерации и Республики Армения в механизме государственной власти // Конституционное и муниципальное право. 2011. № 6.
 9. Конджакулян К.М. Некоторые кадровые полномочия Президентов Российской Федерации и Республики Армения в механизме государственной власти // Конституционное и муниципальное право. 2011. № 6.
 10. Конджакулян К.М. Предложения по усовершенствованию функциональных характеристик правительств Армении и России (Сравнительно-правовое исследование) // Право и образование. 2015. № 2.
 11. Конджакулян К.М., Арутюнян А.Р. Некоторые вопросы взаимодействия правительства и парламента в Российской Федерации и Республике Армения // Государственная власть и местное самоуправление. № 4. 2016
 12. Конджакулян К.М. Исторические аспекты становления и развития исполнительной власти в Российской Федерации (Сравнительно-правовой анализ). // Российское государствоведение. № 3. 2015
 13. Конджакулян К. М. Президент в системе и структуре органов исполнительной власти и (сравнительно-правовой анализ на примере России и Армении) // Конституционное и муниципальное право. 2010. № 5.
 14. Конджакулян К.М. Сущность института президентства в Российской Федерации и Республике Армения в контексте исполнительной власти // Конституционное и муниципальное право, № 10, 2010.
 15. Конджакулян К.М. Исполнительная власть в Республике Армения (коллизии, пробелы и правовые механизмы совершенствования) // Государственная власть и местное самоуправление. №1, 2012.
 16. Конджакулян К.М., Зограбян Г.М. Особенности административной ответственности за нарушение избирательных прав (сравнительно-правовое исследование) // Административное право и процесс. 2014. № 8.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

Авторы: *Димитрова Ирина Дмитриевна, Тедеева Виктория Шамильевна*

Аннотация: *Проблема совершения правонарушений несовершеннолетними в настоящее время в России является острой и достаточно актуальной. Такие правонарушения вызывают особую обеспокоенность у общества. Это связано с тем, что такое поведение определяет не только настоящее, но и будущее состояние правопорядка.*

Ключевые слова: *право, несовершеннолетние*

Ежегодно в России к административной ответственности привлекаются десятки миллионов граждан, из которых около 30% составляют граждане в возрасте до 18 лет. Следует отметить, что в действующем законодательстве не дается определения административной ответственности, несмотря на то, что в кодексе Российской Федерации об административных правонарушениях РФ (далее КоАП РФ) есть указание на то, что мерой административной ответственности является административное наказание, которое применяется с целью перевоспитания лица, совершившего административное правонарушение, и предотвращения совершения правонарушений. Такой пробел в праве порождает дискуссии среди ученых, что влечет за собой многочисленные точки зрения по этому поводу.

О понятии административной ответственности в теории административного права имеются различные мнения. Одним из них является концепция «санкционной» административной ответственности. О.М. Якуба дает определение этому понятию как ответственность граждан и должностных лиц перед органами государственного управления, а в случаях, определенных законом, перед судом (судьями), а также перед общественными организациями за виновное нарушение общественных административно-правовых норм, выраженных в применении к нарушителям установленных административных санкций.

Аналогичной точки зрения придерживается и Д.Н. Бахрах. Он полагает, что под административной ответственностью следует понимать применение государственными органами и должностными лицами в условиях внеслужебного подчинения административных санкций за правонарушение.

Другие авторы полагают, что мерами административной ответственности следует считать только наказания. По мнению В.М. Манохина и других ученых, административная ответственность есть реализация мер наказания, мер пресечения и восстановительных мер.

Несмотря на отсутствие в КоАП РФ понятия «административная ответственность несовершеннолетних», диспозиция статьи 2.3 дает основание считать, что несовершеннолетние являются особым субъектом административного права. Согласно Кодексу Российской Федерации об административных правонарушениях, к административной ответственности может привлекаться определенный круг субъектов. В частности, статьей 2.3 КоАП установлено, что административной ответственности подлежит лицо, достигшее к моменту совершения административного правонарушения возраста шестнадцати лет. В этой же статье указано, что лицо, совершившее преступление в возрасте от 16 до 18 лет, может быть освобождено от административной ответственности комиссией по делам несовершеннолетних и защите их прав с учетом конкретных обстоятельств дела и данных о

лице с применением к данному правонарушителю меры воздействия, предусмотренных федеральным законодательством о защите прав несовершеннолетних.

При рассмотрении вопросов, касающихся административной ответственности несовершеннолетних, следует выделить некоторые особенности этой категории. По сравнению со взрослыми правонарушителями, цели административной ответственности, применяемой к несовершеннолетним, определяют меньший объем и степень ограничения или лишения прав и свобод несовершеннолетних лиц. Кроме того, не все виды административной ответственности могут быть применены к этой категории, и административная ответственность налагается за правонарушения, предусмотренные ч. 1, 2, 3 ст. 20.20, ст. 20.21, ст. 6.8 КоАП РФ и другие общественно опасные деяния. Особенностью так же является то, что наряду с несовершеннолетними могут быть привлечены и их родители, а за некоторые проступки, несовершеннолетние вообще не могут быть привлечены к административной ответственности. Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод, что несовершеннолетний возраст правонарушителя является обстоятельством, смягчающим административную ответственность.

Учитывая данные особенности, можно выделить основные проблемы в этой области. Главными проблемами являются повышенный возраст правонарушителя для привлечения к административной ответственности, что не позволяет полностью достичь цели административного наказания, а также полное отсутствие ответственности правонарушителя в случае наложения административного штрафа на родителей и законных представителей. С учетом того, что в последнее время наблюдается резкий рост административных правонарушений, совершенных несовершеннолетними, можно сказать, что законодатель при установлении возрастного предела не учел данных обстоятельств. Не случайно в науке уголовного права все чаще поднимается вопрос о снижении возраста, с которого должна наступать уголовная ответственность. А именно, предлагается проведение соответствующих криминалистических и социально-психологических исследований в данной области. Вопрос же о снижении возраста наступления административной ответственности в науке административного права, остается, к сожалению, малоизученным.

На практике органами внутренних дел было вынесено предложение снижения возраста административной ответственности несовершеннолетних до 14 лет за распространенные правонарушения. Это связано с неэффективностью мер воспитательного характера.

В ближайшее время специальная правительственная группа должна представить концепцию нового Кодекса об административных правонарушениях. К работе подключилось широкое научное сообщество, в том числе ведущие юридические вузы страны. Представители науки выдвинули предложение сократить до 14 лет возраст привлечения к административной ответственности за некоторые нарушения, например, мелкое хулиганство и побои. Ряд специалистов обращали внимание, что в некоторых случаях существующих правовых инструментов воздействия на так называемых трудных подростков, отличающихся вызывающим антиобщественным поведением, оказывается недостаточно. Окончательное решение будет приниматься непосредственно в ходе работы над новым Кодексом об административных правонарушениях.

Следует так же учитывать, что возрастная группа с 14 до 16 лет оказывается в некой "темной" зоне: трудные подростки уже способны совершать проступки, представляющие серьезную общественную опасность, но из сферы законодательства об административных правонарушениях они выпадают. Это порождает у них чувство безнаказанности, а

безнаказанность ведет к более страшным преступлениям.

Как было сказано, еще одной актуальной проблемой является установление административной ответственности для родителей и законных представителей несовершеннолетних. Основная проблема заключается в том, что нарушитель фактически остается ненаказанным. Одним из самых распространенных случаев является наложение административного штрафа за появление лиц до 16 лет в нетрезвом состоянии, а также распитие алкогольных напитков, употребление наркотических веществ без назначения врача в общественных местах. На сегодняшний день в РФ особо обострилась проблема пьянства и наркомании среди подростков, не достигших 16 лет. Значительный рост правонарушений в данной области дает возможность сделать выводы о неэффективности данной меры наказания, следовательно, следует внести определенные корректировки и дополнения. За появление в общественных местах в состоянии опьянения, потребление наркотических средств и психотропных веществ без назначения врача, а также за распитие алкогольных и спиртосодержащей продукции в общественных местах следует установить административную ответственность для лиц от 14 до 16 лет в виде административного наказания, а именно - предупреждение. Что касается несовершеннолетних от 14 до 16 лет, имеющих самостоятельный заработок, следует налагать административный штраф.

Учитывая все вышесказанное, необходимо урегулирование правового статуса несовершеннолетнего в качестве субъекта административной ответственности, путем изменения и внесения в КоАП соответствующих норм, которые позволят правильно и однозначно регулировать данный вид субъектов, а также уменьшит уровень правонарушений, совершаемых несовершеннолетними.

Список используемой литературы

1. Конджакулян К.М. Некоторые проблемы в системе государственного управления (Сравнительно-правовой анализ) // Закон и право. № 11. 2014.
2. Конджакулян К.М., Зограбян Г.М. Административное правонарушение: - общественная вредность или общественная опасность: вопросы соотношения. (Сравнительное исследование) / Административное право и процесс. 2014. № 7.
3. Конджакулян К.М. Зограбян Г.М. Административная ответственность за нарушение избирательных прав в Российской Федерации и Республике Армения (сравнительно-правовое исследование)/К.М. М.: Юрлитинформ, 2014.
4. Конджакулян К.М. Практические и теоретические предложения по усовершенствованию институциональных и функциональных характеристик деятельности правительств Российской Федерации и Республики Армения // Евразийский юридический журнал. № 10 (77), 2014.
5. Конджакулян К.М. Конституционные основы Армении и России (сравнительно-правовой анализ) / А.В. Хорошилов, П.Ю. Федоров, В.Н. Белоновский // Федеральное агентство по образованию, Московский государственный университет экономики, статистики и информатики (МЭСИ), Институт права и гуманитарного образования, №1, 2006г.
6. Конджакулян К.М. Правовые основы влияния Президента на исполнительную власть в Российской Федерации и Республике Армения // Российская академия естественных наук, Московский государственный университет экономики, статистики и информатики (МЭСИ) кафедра общего и стратегического менеджмента, Москва, 2010г.
7. Конджакулян К.М., Арутюнян А.Р. Правительство и высшие органы судебной власти в Российской Федерации и Республике Армения: вопросы соотношения // Ценности и интересы современного общества, международная научно-практическая конференция. 2014.
8. Конджакулян К.М. Роль Правительства в системе формирования рационального

- информационного общества // Инновационное развитие российской экономики, материалы конференции. 2014.
9. Конджакулян К.М., Зоргабян Г.М. Производство по делам об административных правонарушениях в сфере законодательства о выборах и референдумах: сравнительное исследование // Ценности и интересы современного общества, международная научно-практическая конференция. 2014.
 10. Конджакулян К.М., Зоргабян Г.М. Особенности административной ответственности за нарушение избирательных прав (сравнительно-правовое исследование) // Административное право и процесс. 2014. № 8.
 11. Конджакулян К.М., Авдеенко В.В., Квятковский А.В. Некоторые вопросы сравнительно-правового анализа Кодекса административного судопроизводства РФ и Гражданского процессуального законодательства. Особенности правового регулирования // Закон и право. 2016. № 3.
 12. Конджакулян К.М. Административная ответственность специальных субъектов за нарушения в сфере правил дорожного движения и вопросы малозначительности правонарушения // Известия Юго-Западного государственного университета. 2015. № 6 (63).
 13. Конджакулян К.М. Особенности привлечения к административной ответственности специальных субъектов за нарушения в сфере правил дорожного движения: проблемные аспекты // Экономика. Право. Общество. 2016. № 1 (5).
 14. Конджакулян К.М. Юридическое лицо и вина: вопросы соотношения практики и теории через призму ответственности // Российская юстиция. № 11. 2017.
 15. Конджакулян К.М. Иные обстоятельства как метод освобождения от административной ответственности: вопросы теории и практики // Вестник Московской академии следственного комитета Российской Федерации. № 3. 2017.
 16. Конджакулян К.М. Бицефальная система исполнительной власти: Сравнительно-правовое исследование // Закон и право, № 5, 2014
 17. К.М. Бицефальная система исполнительной власти: Сравнительно-правовое исследование // Закон и право, № 4, 2014.
 18. Конджакулян К.М. Некоторые институциональные аспекты государственного управления: проблемы и пути совершенствования (сравнительное исследование) // Государственная власть и местное самоуправление. № 12. 2014.
 19. Конджакулян К.М. Исторические аспекты становления и развития исполнительной власти в Российской Федерации (Сравнительно-правовой анализ). // Российское государствоведение. № 3. 2015.
 20. Волков А.М., Конджакулян К.М. О месте и роли Администраций Президентов Российской Федерации и Республики Армения // Вестник Евразийской академии административных наук. 2012. № 2.

ПРОБЛЕМЫ НАСЛЕДСТВЕННОГО ПРАВА

PROBLEMS OF INHERITANCE LAW

Авторы: Зинурова Аниса Джалилевна

Аннотация: В данной статье рассматривается ряд проблем наследственного права, к которым относят: процедура получения наследства наследником; наследование по закону седьмой очереди наследников; права на наследственное имущество детей, зачатых при рождении наследодателя, но родившихся после его смерти; отсутствие юридической дефиниции «обязательный наследник» в ГК РФ.

Ключевые слова: право, наследство, наследодатель, очередь, доля, наследник, закон, завещание, проблемы, имущество.

Annotation: This article deals with a number of problems of inheritance law, which include: the procedure for obtaining an inheritance by the heir; inheritance by law, the seventh line of heirs; the right to hereditary property of children conceived at birth of the testator, but born after his death; the absence of a legal definition of "mandatory heir" in the civil code.

Keywords: law, inheritance, testator, turn, share, heir, law, will, problems, property.

Основное понятие наследственного права является наследование, под которым понимается переход прав и обязанностей от наследодателя к наследникам [5, с. 33].

Процедуру получения наследства наследником следующей очереди следует упростить, а также установить срок, в течение которого наследник следующей очереди вправе вступить в наследство, если наследник соответствующей очереди во время этого не сделал.

В этой связи представляется необходимым внесение изменений в статью 1156 «Переход права на наследство (наследственная трансмиссия)».

К п.1 ст.1156 необходимо добавить следующие подпункты 1.1 и 1.2 :

1.1. Если наследник, в течение установленного срока для принятия наследства не принял наследство, то правом принятия наследства обладают наследники следующей очереди в течение шести месяцев со дня истечения срока для принятия наследником предыдущей очереди.

1.2. Если наследник, принявший наследство, не нуждается и не пользуется наследством, то наследник последующей очереди имеет полное право обратиться в суд для признания за ним права на наследование, если будет доказано, что он нуждается в имуществе, входящем в состав наследства.

Также существует проблема наследования по закону седьмой очереди наследников, в частности: пасынков и падчериц, отчимов и мачехи. По мнению практика наследственного права К.Г. Кудым., из этих допущенных упущений [3, с. 89-90]. Детально судам рекомендации, по этому вопросу, дает постановление Пленума Верховного Суда РФ № 9 «О судебной практике по делам о наследовании» от 29 мая 2012 года [8].

Решение данной проблемы представляется лишь в двух возможных вариантах – либо в корректировке пункта 29 данного постановления Пленума Верховного Суда РФ, либо же, что гораздо более маловероятно, отмене статьи 97 Семейного кодекса, что менее логично, так как не логично – сама по себе данная норма не несет дискриминации и примечательна лишь тем, что сохраняет при разводе родного родителя пасынка либо падчерицы и ее бывшего супруга наименование «пасынок» и «падчерица», но не «бывший пасынок» и «бывшая падчерица».

Также в нашем исследовании обратим внимание на права на наследственное имущество детей, зачатых при рождении наследодателя, но родившихся после его смерти являются сегодня актуальным научным направлением в свете глобального реформирования наследственного законодательства, так как имеют ряд не раскрытых вопросов.

По общему правилу, все права мы получаем благодаря свойству правоспособности. Правоспособность у каждого человека наступает с момента его рождения. Если логически рассуждать, то и право на наследство гражданин должен получать с момента своего рождения. Тем не менее, законодатель пошел несколько по иному пути и сделал исключение для детей, зачатых при жизни наследодателя, но рожденных уже после его смерти [9, с. 18-24].

Так в ст. 1166 ГК РФ указано, что наличие зачатого, но еще не родившегося ребенка, который является наследником, препятствует разделу имущества. Раздел имущества наследодателя возможно только после рождения нового предполагаемого наследника.

При подтверждении родства ребенок становится наследником и имеет право на свою долю в наследстве. В случае если ребенок родился живым, но по стечению обстоятельств умер, то все его имущество переходит к наследникам по его линии, то есть его матери и отцу [10, с. 755-759].

Тем не менее, нет ни одно упоминания об обязательной доли на детей, зачатых при рождении, наследодатели, но родившихся после его смерти [7, с. 37-40].

Таким образом, в праве не рожденного ребенка на наследство законодательно не раскрыто понятие в какой момент ребенок считается рожденным живым. Так же остается открытым вопрос как ребенок в утробе матери, не обладая правоспособностью имеет право на наследство [2, с. 106-109].

Таким образом, законодатель показывает, что отношения между отчимом или мачехой и детьми его бывшей супруги или супруга сохраняются, тогда единственно верным было бы распространить на действие пункта 29 аналогичное решение.

Также в настоящее время отсутствует юридическая дефиниция «обязательный наследник» в ГК РФ. Анализируя гражданско-правовые нормы о наследовании по закону, нельзя не затронуть право на наследство обязательных наследников [5, с. 33].

Опять же здесь мы встречаемся с терминологической проблемой: закон относит к обязательным наследникам несовершеннолетних детей, несовершеннолетние, достигшие 16 лет (да и 14 лет) вполне являются трудоспособными. Таким образом, идет несоответствие трудового и гражданского законодательства.

Предлагаем на законодательном уровне закрепить дефиницию «обязательные наследники» и внести изменение в соответствующую статью ГК РФ [4, с. 19-29].

Таким образом, мы выявили несколько неурегулированных проблем и вопросов современного института наследования России. По нашему мнению, решение хотя бы этой небольшой части даст возможность приблизить российское гражданское законодательство к эталонным стандартам европейской цивилистики.

Список литературы:

1. Бактугулова, Д.К. Порядок принятия наследства и порядок получения свидетельства о праве на наследство/Д.К.Бактугулова//Молодой ученый. - 2016. - № 12 (116). - С. 567-569.
2. Бочарников, М.В. Проблемы наследования по завещанию в гражданском праве/М.В. Бочарников//Вестник Северо-Кавказского гуманитарного института. - 2016. - № 3 (19). - С. 106-109.
3. Гудым, К.Г. Наследование по закону и по завещанию/К.Г. Гудым//Вестник магистратуры. - 2015. - № 6-3 (45). - С. 89-90.
4. Гюльназарян, Г.Э. Наследование по закону. Наследование по завещанию. Современные проблемы наследования/Г.Э. Гюльназарян//Нотариальный вестник. - 2015. - № 8. - С. 19-29.
5. Ермолова, К.В. Проблемные вопросы современного наследования по закону/К.В. Ермолова//В сборнике: Наука и образование: проблемы и перспективы: Сборник материалов студенческой научно-практической конференции. - 2015. - С. 34.
6. Коваль, О.С. Понятие наследования по закону в Российской Федерации/О.С. Коваль//В сборнике: Юриспруденция в современном мире: проблемы и перспективы сборник научных трудов подготовленный по материалам общероссийской научно-практической конференции. - 2015. - С. 37-40.
7. Мурзин, А.Е., Шишова, И.А. Проблемы исполнения и толкования наследования по завещанию в Российской Федерации/А.Е. Мурзин, И.А. Шишова//В сборнике: Молодой ученый: вызовы и перспективы сборник статей по материалам XVIII международной научно-практической конференции. - 2016. - С. 37-40.
8. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 29.05.2012 № 9 "О судебной практике по делам о наследовании"// Бюллетень Верховного Суда РФ. - № 7. - 2012.
9. Ткаченко, А.Г. Правовые проблемы наследования по завещанию/А.Г. Ткаченко//В сборнике: Актуальные вопросы гражданского права. Мир Науки Сборник научных трудов. - 2017. - С. 18-24.
10. Шнайдер, Е.С., Иванова, Ж.Б. Проблемы практического применения института наследования по завещанию и пути их совершенствования/Е.С. Шнайдер, Ж.Б. Иванова//В сборнике: Студенческая наука подмосковью материалы международной научной конференции молодых ученых. - 2016. - С. 755-759.

ПРАВОВАЯ ПРИРОДА ПРЕДДОГОВОРНЫХ ОТНОШЕНИЙ

LEGAL NATURE OF PRE-CONTRACT RELATIONS

Авторы: Должикова Диана Владимировна

Аннотация: В данной статье рассмотрена такая законодательно незакрепленная категория гражданских правоотношений, как преддоговорные отношения. Дается общая характеристика понятия преддоговорных отношений, раскрывается их содержание, приводятся практические примеры. На основе изученного научного и законодательного материала сделаны выводы о правовой природе данного вида взаимодействия субъектов.

Ключевые слова: преддоговорные, договор, заключение, отношения, гражданский.

Annotation: This article considers such a legally unsecured category of civil legal relations as pre-contractual relations. A general description of the concept of pre-contractual relations is given, their content is revealed, practical examples are given. Based on the studied scientific and legislative material, conclusions are drawn about the legal nature of this type of interaction of subjects.

Keywords: pre-contractual, contract, conclusion, relationship, civil.

Современное развитие российского гражданского общества невозможно без правового регулирования договорных отношений. Заключение сделок является важным институтом, позволяющим участникам права устанавливать, изменять и прекращать правоотношения между гражданами и организациями.

Однако, как известно, помимо урегулированных норм поведения субъектов, существуют и те, которые не подпадают под воздействие результатов нормотворчества. В пример можно привести обычаи делового оборота, которые не урегулированы гражданским законодательством, но предполагают сложившиеся и применяемые принципы при осуществлении какой-либо предпринимательской деятельности. Отдельно следует рассмотреть такой вид отношений, которые осуществляются в преддоговорном порядке.

Условно заключение любого соглашения между субъектами можно подразделить на такие стадии:

1. Преддоговорная стадия. Логично, что заключение договоров не должно быть моментальным, оно сопровождается предварительной подготовкой, проверкой контрагента, учетом финансовых вопросов, осуществляются иные действия, которые позволят стороне соглашения.
2. Договорная стадия. Это непосредственное заключение сделки, соблюдение сторонами всех предусмотренных соглашением условий. Частично к данному процессу относятся направление оферты (предложения заключить договор), обсуждение сделки, акцепт оферты (принятие предложения).

Преддоговорные отношения, в отличие от порядка заключения сделок, практически не урегулированы Законодательством Российской Федерации. Исключением может служить ст. 446 Гражданского Кодекса РФ, согласно которой в случаях передачи разногласий, возникших при заключении договора, на рассмотрение суда на основании ст. 445 ГК РФ либо по

соглашению сторон условия договора, по которым у сторон имелись разногласия, определяются в соответствии с решением суда. [1, ч. 1 ст. 445]

В общем, преддоговорные отношения – это сложное, многогранное понятие, требующее изучения. Как отмечает Абова Т. Е., доктор юридических наук и специалист в области гражданского права, преддоговорные отношения не действуют как основание появления прав и обязанностей. [2, с. 61]

При всём при этом они имеют решающую роль для переговоров по заключению соглашения. Для интерпретации соглашения может сыграть роль и преддоговорная переписка. Стоит отметить и то, что в настоящее время переговоры, которые длятся достаточно долгое время, не поддаются разделению на стадии. [6, с. 299]

Зачастую с практической точки зрения многие предприниматели желают урегулировать преддоговорные отношения, подписывая различные документы, как например, меморандум, соглашение о намерениях и т. п. Это связано с тем, что преддоговорная деятельность зачастую связана с высокой «ресурсозатратностью» (сбор информации, подготовка документов и др.) Таким образом, стороны пытаются преодолеть пробелы правового регулирования, создать механизмы защиты своих интересов (в случаях, когда это возможно сделать). [4, с. 93]

В целом вопрос о преддоговорных отношениях всегда рассматривался через призму преддоговорной ответственности. Принято считать, что назначением преддоговорной ответственности является придание качества юридически значимого действия преддоговорным отношениям в целях обеспечения сохранности прав и учета интересов субъектов гражданского оборота. В этой связи возникает вопрос о том, какое значение имеет преддоговорный этап для признания договора заключенным (незаключенным) в российском гражданском праве.

Российское гражданское законодательство как приемник римского права знает институт преддоговорной ответственности. [3, с. 148] Это нашло своё отражение, в частности, в статье 507 ГК РФ, устанавливающий порядок заключения договора о поставке товара.

Данная норма регулирует и заключения договора на торгах, закрытого аукциона и закрытого конкурса, при которых за отказ от их проведение организатор несет материальную ответственности в виде возмещения понесенных убытков участникам таких мероприятий. [1, п. 3 ст. 448] Однако, преддоговорная ответственность в данном случае имеет роль самостоятельного звена, не относясь к договорной или деликтной ответственности.

Гражданский Кодекс РФ в части урегулирования преддоговорных отношений закрепил несколько случаев наступления преддоговорной ответственности [5, с. 213]:

- 1) когда заключение договора является обязательным для одной из сторон, которая уклоняется от его заключения и, соответственно, обязана возместить другой стороне причиненные этим убытки (п. 4 ст. 445 ГК РФ);
- 2) когда сторона уклоняется от обязанности заключить публичный договор (ст. 426 ГК РФ);
- 3) когда сторона уклоняется от обязанности заключить договор на основании предварительного договора (ст. 429 ГК РФ);
- 4) когда сторона уклоняется от подписания договора, право на заключение которого являлось предметом торгов (п. 5 ст. 448 ГК РФ).

Таким образом, преддоговорные отношения следует понимать как стадию, предшествующую заключению договора. К ней можно отнести такие действия: сбор информации о контрагенте, подготовка пакета документов, определение порядка взаимодействия, переговоры и многое другое. Правовая природа преддоговорных отношений традиционно связана с преддоговорной ответственностью субъектов, которая лишь относительно недавно была закреплена в статье 446 Гражданского Кодекса. В целом, следует констатировать, что данный институт Законодательством России не урегулирован. Подобная скупость норм обуславливается тем, что на данном этапе только одна из сторон совершает какие-либо действия по заключению будущего договора – например, действия по конструированию будущего договора или созданию оферты для ее дальнейшего акцепта.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (части первая, вторая, третья, четвертая) (ред. от 18.07.2019). М.: Норматика. 2019. 607 с.
2. Абова Т. Е. Сделки в гражданском и семейном праве, формы защиты прав и интересов участников сделок. Сборник статей. М.: Проспект. 2017. 147 с.
3. Алексеев С. С., Степанова С. А. Гражданское право в вопросах и ответах. 3-е издание. Учебное пособие. М.: Проспект. 2016. 639 с.
4. Звягинцева Б. О., Хевсаков А. В. Преддоговорная стадия как стадия реализации свободы заключения договоров в предпринимательских отношениях // Социально-экономические исследования, гуманитарные науки и юриспруденция: теория и практика. 2016. № 5. С. 92-96.
5. Конюхова А. И. Гражданско-правовое регулирование преддоговорных отношений // В сборнике: Лучшая студенческая статья 2019. Сборник статей XXIII Международного научно-исследовательского конкурса. 2019. С. 212-215.
6. Устинова А. В. Гражданское право: учебное пособие. М.: Проспект. 2018. 496с.

СПОСОБЫ ИЗВЕЩЕНИЯ ОТВЕТЧИКА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

Авторы: Зайнетдинова Олеся Геннадьевна

Научный руководитель: Жемалетдинов Рустэм Маратович

Аннотация: Статья посвящена извещения лиц, участвующих в деле, о дате и месте проведения судебного заседания. Рассматриваются наиболее часто применяемые судами способы извещения лиц, такие как судебная повестка, направление телеграммы, смс-извещения, email-извещения.

Ключевые слова: гражданское дело, извещение сторон, целесообразность, судебная повестка, телеграмма, смс-извещения.

Annotation: The article is devoted to notifying the persons participating in the case of the date and place of the hearing. The most commonly used by the courts methods of notifying persons are considered, such as a subpoena, telegrams, SMS notifications, email notifications.

Keywords: civil case, notice of the parties, expediency, subpoena, telegram, SMS notifications.

Как показывает судебная практика, довольно часто гражданские дела рассматриваются судами с грубыми нарушениями процессуальных сроков, вызванными тем, что участники процесса несвоевременно извещаются о времени и месте судебного заседания и в результате не являются на него. Так ошибки и медленность в доставке корреспонденции почты способствуют судебным проволочкам.

Один из главных и значимых принципов судопроизводства это равноправие сторон [1]. Этот принцип равноправия сторон сводится к двум положениям. Во-первых, суд не может вынести решение, не предоставив ответчику возможности дать объяснение. Если ответчик не желает высказаться, его нельзя принудить к этому. Во-вторых, каждой стороне должны быть предоставлены одинаковые процессуальные средства борьбы и дана одинаковая возможность ими пользоваться. Истцу не может быть дозволено то, что запрещается ответчику, и наоборот [2].

Своевременное и надлежащим образом оформленное извещение лиц, которые являются сторонами в гражданском процессе, является гарантией права на судебную защиту. Суды немаловажное значение придают надлежащему извещению сторон, и в частности, ответчика, поскольку принятие решения без извещения ответчика является безусловным основанием для отмены решения суда первой инстанции судом апелляционной инстанции. В случае, если в материалах дела отсутствуют сведения об извещении лица о дате судебного заседания, становится очевидным, что суд не выполнил свои обязанности по извещению, что повлечет за собой отложение судебного разбирательства. При оценке действия суда исследованию подлежат вопросы, связанные с осуществлением судьей контроля за выполнением работниками аппарата суда своих служебных обязанностей, в том числе по извещению участвующих в деле лиц о времени и месте судебного заседания. Своевременное и надлежащее извещение лиц, участвующих в деле, является необходимым условием судебного заседания, важной предпосылкой вынесения справедливого, законного и обоснованного

решения. Отсутствие извещения на судебное заседание лишает лицо возможности воспользоваться своими процессуальными правами.

Часть 1 статьи 113 ГПК РФ предусматривает формы судебных извещений и вызовов. Согласно указанному положению лица, участвующие в деле, извещаются о месте и времени судебного заседания заказным письмом с уведомлением о вручении, судебной повесткой с уведомлением о вручении, телефонограммой или телеграммой, по факсимильной связи либо с использованием иных средств связи и доставки, обеспечивающих фиксирование судебного извещения или вызова и его вручение адресату. Судебное извещение, адресованное лицу, участвующему в деле, направляется по адресу, указанному лицом, участвующим в деле, или его представителем. В случае, если по указанному адресу гражданин фактически не проживает, извещение может быть направлено по месту его работы[3].

Одним из форм извещения ответчика является судебная повестка. По общему правилу, повестка направляется по адресу регистрации ответчика. Законодательство предусматривает направление повестки по всем известным адресам места жительства ответчика, поскольку зачастую физические лица не живут по адресу регистрации. Вместе с повесткой, как правило, направляются копии процессуальных документов. Судебная повестка вручается адресату лично под расписку, и он должен поставить дату и время получения повестки.

Федеральным законом от 23.06.2016 г. № 220-ФЗ в статью 113 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации введена часть 2.1 в которой указывается, что органы государственной власти, органы местного самоуправления, иные органы и организации, являющиеся сторонами и другими участниками процесса, могут извещаться судом о времени и месте судебного заседания или совершения отдельных процессуальных действий лишь посредством размещения соответствующей информации на официальном сайте суда в информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", если суд располагает доказательствами того, что указанные лица надлежащим образом извещены о времени и месте [первого](#) судебного заседания [4]. Такие лица, получившие первое судебное извещение по рассматриваемому делу, самостоятельно предпринимают меры по получению дальнейшей информации о движении дела с использованием любых источников такой информации и любых средств связи. Данное введение упрощает работу работников суда, а именно секретаря судебного заседания, поскольку именно он занимается формированием и отправкой судебной корреспонденции. Однако, на практике указанное применяется редко, так как судам необходимо надлежащее извещение на каждое судебное заседание. Вышеуказанная часть статьи 113 ГПК РФ является не совсем удобной и выгодной для органов государственной власти, органов местного самоуправления, иных органов и организаций, как ответчиков, так как не всегда повестки с приложенными документами из канцелярии или приемной самой организации доходят до правового отдела по тем или иным причинам. Поэтому, я считаю, что в целях соблюдения принципа равенства всех перед законом и судом, принципа состязательности лиц, участвующих в деле, об отложении (продолжении) судебного заседания такие лица должны быть извещены путем направления на бумажном носителе судебного извещения или вызова.

В случае подтверждения надлежащего извещения ответчика (физического лица) суд вправе, исходя из принципа правовой определенности, в целях соблюдения прав других лиц на справедливое публичное разбирательство дела в разумный срок, гарантированное статьей 6 Конвенции о защите прав человека и основных свобод от 4 ноября 1950 года, рассмотреть дело в отсутствие этого ответчика, на основании ч. 1 ст. 233 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации в порядке заочного производства. В данном случае, у ответчика есть право, после получения решения суда, в течении семи дней обратиться в суд с

заявлением об отмене судебного решения.

По моему мнению, закон определяет судебную повестку как одну из основных форм извещения ответчика и иных лиц о судебном заседании.

Другой формой судебного извещения является направление телеграммы. Обычно телеграмма направляется за счет истца, с дальнейшим взысканием данных расходов с ответчика по заявлению истца в случае удовлетворения исковых требований. По мнению многих специалистов, указанный способ не является достаточно эффективным. Ответчика попросту может не оказаться по адресу направления телеграммы и он не будет в курсе относительно судебного процесса против него и, соответственно, у него не будет возможности предоставить аргументы и доказательства в свою защиту. В данном случае в суд придет уведомление, что по причине отсутствия ответчика телеграмму вручить не удалось.

Смс-извещение также является одной из форм извещения. Порядок извещения с помощью СМС-сообщения утвержден Приказом Судебного Департамента Верховного Суда Российской Федерации от 25 декабря 2013 г. № 257. Подобное извещение допускается в случае наличия расписки на согласие на СМС-извещение. Указанный способ является удобным для суда, но для этого следует получить согласие на СМС-уведомление, что является довольно затруднительным, поскольку ответчик либо не является на судебное заседание, либо отказывается давать такую расписку. Помимо всего, трудности могут возникнуть и после получения такой расписки. Ответчик, по случайности, может ошибиться при указании своего номера телефона либо сменить его. Конечно, в таком случае извещение не будет являться надлежащим. Кроме того, смс-извещения являются экономически целесообразными. Стоимость одного смс у ведущих операторов составляет 15-18 коп. Порталы, которые выступают посредниками, за сообщение взимают от 1 до 2.5 руб. В то время как за отправку 500 уведомлений из бюджетных средств тратится порядка 2 000 руб.

Также, аналогичным образом можно известить стороны путем e-mail-извещения. Обязательными условиями такого извещения является согласие стороны на извещение о судебных заседаниях путем отправки e-mail-извещения и фиксирование факта отправки и доставки извещения лицу. Однако, указанное извещение имеет свои недостатки. Электронное письмо может попасть в папку «Спам», вследствие огромного потока ненужных писем в электронной почте человек может и не заметить извещение суда о дате судебного заседания. Также существует вероятность того, что письмо будет прочитано не адресатом такого письма.

Таким образом, закон позволяет использовать практически любое средство связи (доставки корреспонденции), главное, чтобы оно обеспечивало получение судом сведений о вручении адресату соответствующей корреспонденции (уведомление о вручении и иные средства фиксирования данного факта). Иными словами, использование средств связи или доставки должно обеспечивать фиксирование извещения (вызова) и его вручение адресату. Вне зависимости от того, какой из способов извещения выбран судом, он должен обеспечивать достоверную фиксацию переданного сообщения и факт его получения адресатом.

По моему мнению, наиболее целесообразным и практичным является такой способ извещения как судебная повестка. Поскольку судебная повестка, направленная по адресу регистрации гражданина, считается надлежащим извещением. Это способствует более быстрому рассмотрению дела в суде.

Использованные источники:

1. Конституция РФ (принята всенародным голосованием 12.12.1993 г.) (с учетом поправок,

внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11_ФКЗ).

2. Васьковский Е.В. Курс гражданского процесса. М.:Статут, 2016. 349 с.
3. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14 ноября 2002 г. № 138-ФЗ (с посл. изм. и доп. от 28 декабря 2017г. № 421-ФЗ.) // Российская газета. 2002. 20 ноября.
4. Федеральный закон от 23 июня 2016 г. N 220-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части применения электронных документов в деятельности органов судебной власти".

ОСНОВНЫ РЕОРГАНИЗАЦИИ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА: ФОРМЫ, ЭТАПЫ

Авторы: Курганова Анастасия Викторовна

Аннотация: Статья посвящена элементу гражданского права – реорганизации. Автором рассмотрены основные формы проведения реорганизации. В статье выделены основные этапы процесса реорганизации юридического лица. Так же автором даны характеристики разделительного баланса и передаточного акта.

Ключевые слова: реорганизация, юридического лица, разделительный баланс, передаточный акт, этапы реорганизации, формы реорганизации.

Annotation: The article is devoted to the element of civil law - reorganization. The author considers the main forms of reorganization. The article highlights the main stages of the process of reorganization of a legal entity. The author also gives the characteristics of the separation balance sheet and the deed of transfer.

Keywords: reorganization, legal entity, separation balance sheet, deed of transfer, stages of reorganization, forms of reorganization.

Реорганизация – это форма прекращения юридического лица, при котором права и обязанности ликвидируемого лица передаются другому или другим юридическим лицам, то есть возникает право преемственности. Право преемственности является отличительной особенностью реорганизации по отношению к ликвидации юридического лица, то есть в отличие от ликвидации реорганизация предполагает дальнейшее существование хозяйственных прав и обязанностей в большем или меньшем формате.

Основным нормативным документом, регулирующим процесс реорганизации, является статья 57 Гражданского кодекса Российской Федерации, но она не распространяется на организации, чья основная деятельность направлена на финансы (банки, клиринговые агентства, инвестиционные фонды и т.д.). В соответствии со статьёй 57 реорганизация может быть осуществлена следующими лицами:

- Учредителями (участниками) юридического лица;
- Уполномоченным юридическими документами органом юридического лица (к примеру такие полномочия часто делегируются Совету директоров);
- Уполномоченными государственными органами или судом.

Таким образом, реорганизация может быть добровольной и принудительной. В случае принудительной реорганизации пойти на данную меру необходимо для соблюдения законодательства РФ.

Принудительная реорганизация юридического лица осуществляются в соответствии со следующими этапами:

1. Уполномоченный государственный орган, по решению которого может проводиться принудительная реорганизация, выносит решение о такой реорганизации и устанавливает срок для её проведения.
2. Если в вышеуказанный срок учредители не проведут реорганизацию – государственный орган обращается в суд с соответствующим иском.

3. Суд по иску о реорганизации назначает арбитражного управляющего юридическим лицом и поручает ему осуществить реорганизацию.
4. Арбитражный управляющий составляет документы о реорганизации (в том числе передаточный акт) и передает их на рассмотрение суда. Решение суда об утверждении указанных документов является основанием для государственной регистрации юридических лиц, создаваемых в результате реорганизации.

В статье 57 Гражданского кодекса РФ выделяют следующие виды реорганизации:

1. Слияние – это форма реорганизации, которая подразумевает объединение двух или более юридических в одно целое юридическое лицо.
2. Присоединение – это форма реорганизации, при которой одно или более юридических лиц присоединяются к другому, при этом права и обязанности переходят к последнему.
3. Разделение – это форма реорганизации, при которой юридическое лицо делится на несколько новых, при этом права и обязанности переходят к последним.
4. Выделение – это форма реорганизации, которая отличается от разделения тем, что первоначальное юридическое лицо при формировании нового не прекращает своего существования.
5. Преобразование – это форма реорганизации, которая подразумевает то, что существующее юридическое лицо меняет свою организационно-правовую форму.

Процесс реорганизации так же может быть комбинированным, то есть содержать в себе отдельные элементы каждой формы.

Сам процесс реорганизации зависит от её формы и таким образом имеет свои особенности, но можно выделить следующие общие этапы, свойственные для каждого вида. [2]

На первоначальном этапе принимается решение о реорганизации юридического лица. В процессе принятия решения о начале реорганизации должны быть определены следующие элементы:

- Выбранная форма реорганизации;
- Сроки реорганизации;
- Ответственные исполнители;
- Порядок составления и утверждения разделительного баланса или передаточного акта.

После принятия решения о её проведении участники обязаны в установленный срок (не позднее трех дней) обратиться в территориальный орган ФНС по месту регистрации юридического лица с оповещением о проведении реорганизации, после чего налоговым органом будет внесена запись в Единый государственный реестр юридических лиц о том, что данное лицо находится в процессе реорганизации.

Последующий этап включает в себя обязательную инвентаризацию имущества юридического лица с дальнейшим составлением отчёта об оценке его имущества и обязательств. Инвентаризации подвергаются следующие элементы финансовой отчетности:

- Основные средства;
- Нематериальные активы;
- Финансовые вложения;
- Сырьё и готовая продукция;
- Деньги и финансовые активы;
- Обязательства и задолженности юридического лица.

В процессе инвентаризации оценка даётся не только имуществу, которое непосредственно принадлежит реорганизуемому лицу, но и то, что находится на ответственном хранении или в пользовании на основе договора аренды.

По завершению инвентаризации составляются акты инвентаризации в двух или более экземплярах. В них должны быть предоставлены все сведения, связанные с фактическим наличием имущества и обязательств у юридического лица. В случае выявления расхождений между актами инвентаризации и данными бухгалтерского баланса составляются сличительные ведомости, в которых отражаются излишки или недостатки. Документы, полученные в ходе инвентаризации, являются доказательством достоверности данных, отмеченных в разделительном балансе или в передаточном акте. После составления инвентарных описей происходит оценка имеющегося имущества, которое будет передано правопреемникам в процессе реорганизации. Оценка осуществляется двумя способами: по остаточной стоимости (в цифрах, приведенных в бухгалтерской отчетности за прошлый период), по текущей рыночной стоимости.

Последним этапом является составление передаточного акта или разделительного баланса. Какой именно документ должен быть составлен зависит от формы проведения реорганизации (таблица 1).

Таблица 1. Составление финального документа реорганизации в зависимости от её формы.

Разделительный баланс	Передаточный акт
Разделение юридического лица	Слияние юридических лиц
Выделение юридического лица	Присоединение юридических лиц
	Преобразование юридических лиц

Источник: статья 58 ГК РФ

Форма заключительного документа (передаточного акта или разделительного баланса) законом никак не регламентируется, Гражданский кодекс только определяет требования к их содержанию. Статья 59 ГК РФ обязует указывать в передаточном акте и разделительном балансе положение о правопреемстве по всем обязательствам реорганизуемого юридического лица в отношении всех его кредиторов и должников, включая обязательства, оспариваемые сторонами. В состав передаточного акта и разделительного баланса так же должны быть включены следующие приложения:[1]

- Бухгалтерская отчетность;
- Акты инвентаризации;
- Первичные учетные документы по материальным ценностям.

Разделительный баланс чаще всего предоставляется в виде сводной таблицы, в которую включено все имущество реорганизуемого лица, которое арифметически делится на количество создаваемых из него юридических лиц.

Передаточный акт составляется в форме акта приёма-передачи, в котором указывают реорганизуемое юридическое лицо и создаваемое юридическое лицо – правопреемника.

В итоге передаточный акт или разделительный баланс утверждается лицами, принявшими решение о проведении реорганизации (учредителями, участниками или органом государственной власти), и вместе с сопутствующими документами, и учредительными документами создаваемых юридических лиц предоставляются в органы государственной

регистрации, так как данные документы являются основанием для регистрации создаваемых юридических лиц.

Использованные источники:

1. Гутенева М.С. Правовая природа реорганизации юридических лиц, виды реорганизации // Таврический научный обозреватель. 2016. №11-2 (16). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/pravovaya-priroda-reorganizatsii-yuridicheskikh-lits-vidy-reorganizatsii> (дата обращения: 06.12.2019).
2. Нуждин Т.А. Комбинированная реорганизация юридических лиц // Право. Журнал Высшей школы экономики. 2018. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/kombinirovannaya-reorganizatsiya-yuridicheskikh-lits> (дата обращения: 06.12.2019).

ПОНЯТИЕ И ОСНОВНЫЕ ЧЕРТЫ МЕР БЕЗОПАСНОСТИ УЧАСТНИКОВ УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА

THE CONCEPT AND MAIN FEATURES OF SECURITY MEASURES OF PARTICIPANTS OF CRIMINAL PROCEEDINGS

Авторы: Редкумова Яна Павловна

Аннотация: В статье описывается проблема отсутствия общепринятого, закрепленного в законодательстве, понятия «мер безопасности участников уголовного судопроизводства». Предлагается формулировка понятия «мер безопасности участников уголовного судопроизводства». Раскрывается общее назначение, описываются основные черты мер безопасности участников уголовного судопроизводства.

Ключевые слова: Ключевые слова: защита, безопасность, участники уголовного судопроизводства, меры безопасности.

Annotation: The article describes the problem of the absence of the generally accepted, enshrined in the legislation, the concept of "security measures of participants in criminal proceedings". The wording of the concept of "security measures of participants in criminal proceedings" is proposed. The General purpose is revealed, the main features of security measures of participants of criminal proceedings are described.

Keywords: protection, security, participants of criminal proceedings, security measures.

В соответствии с международным и российским законодательством для участников уголовного судопроизводства предусмотрены, установленные законом меры безопасности. Для участников уголовного судопроизводства с целью обеспечения наиболее эффективного и справедливого правосудия предусматривается право на обеспечения безопасности и на государственную защиту.

Невзирая на наличие института безопасности в уголовном процессе, необходимо сказать, что данный институт на сегодняшний день находится на стадии формирования. Действенной реализации норм этого института мешает отсутствие точного механизма предоставления безопасности участников уголовного судопроизводства, противоречия, каковые образуются между нормами права (обязанности следователя, потерпевшего также свидетеля действовать установленным способом) и морали. [6]

Проблемы, которые связаны с обеспечением безопасности участников уголовного судопроизводства возможно разрешить посредством изменения и дополнения в УПК РФ и Федеральный закон «О государственной защите потерпевших, свидетелей и иных участников уголовного судопроизводства».

Под обеспечением безопасности участников уголовного процесса в научной литературе понимают реализацию правовых, организационно-технических, а также других мер, которые направлены на защиту жизни, здоровья, жилища, имущества, чести и достоинства данных лиц

от противоправных посягательств, также формирования требуемых условий с целью соответствующего осуществления правосудия.

Проведя анализ нормативно-правовых актов, подзаконных нормативных актов и интерпретационных документов можно прийти к выводу, что понятие мер безопасности в них отсутствует, однако, само это словосочетание встречается достаточно часто.

В научной литературе даются различные понятия мер безопасности. Так Л.В. Брусницын, определил меры безопасности как «предупредительные правовые средства, предусмотренные различными отраслями, которые обеспечивают в ходе уголовного судопроизводства и вне его защиту лиц, которые участвуют в уголовном судопроизводстве и их родных от запрещенных уголовным законодательством и прочих форм посткриминального воздействия». [3]

Однако, данное понятие нельзя признать полностью охватывающим все признаки, которые присущи рассматриваемым мерам, поскольку остается не понятным, почему именно меры могут быть только предупредительными. А как же быть в случае, когда воздействие на лиц, в отношении которых меры безопасности не применялись, уже было оказано. На наш взгляд, указанные меры должны применяться для цели максимально возможно устранить последствия такого воздействия, нейтрализовать их как для лица, на которое оно было оказано, так и для осуществления уголовного судопроизводства, и, помимо этого, для предотвращения данного воздействия в будущем.

По мнению, В.В. Войникова под мерами безопасности в уголовном процессе подразумевается система установленных действующим законодательством действий, которые предпринимаются уполномоченными на то субъектами и направлены на недопущение возникновения ситуаций, которые связаны с нарушением состояния защищенности охраняемых объектов безопасности, а в случае их возникновения – на восстановление нарушенного состояния их защищенности. [4]

Считаем, что данное определение слишком широкое, что является его недостатком. Оно по смыслу выходит за рамки уголовного процесса, однако на нашему мнению, определяя меры безопасности в уголовном процессе необходимо выделять рамки, а именно уголовное судопроизводство.

С.А.Янин, Е.А.Тришкина, А.В.Песоцкий, в своей статье предлагают следующее понятие мер безопасности в уголовном процессе - это система установленных законодательством процессуальных и прочих действий, которые осуществляются уполномоченными на это государственными органами, направленная на обеспечение безопасности лиц, которые содействуют уголовному судопроизводству. [7] Однако, данное определение также имеет недостаток, т.к. безопасность может предоставляться не только лицам, которые содействуют уголовному судопроизводству, но и их близким.

Общим назначением мер безопасности участников уголовного судопроизводства является профилактика и предупреждение преступлений, а также формирование условий для доказывания истины по уголовному делу. [5]

В соответствии с анализом Федерального закона «О государственной защите потерпевших, свидетелей и иных участников уголовного судопроизводства» и Федерального закона «О государственной защите судей и должностных лиц правоохранительных и контролирующих органов» можно выделить основные черты, которые присущи мерам безопасности, применяемым к участникам уголовного судопроизводства: [2]

- определенные федеральным законодательством меры применимы в отношении защищаемого лица в связи с его участием в уголовном судопроизводстве или в связи с осуществлением им должностных полномочий, что по своей сути подразумевает неукоснительное исполнение требований законодательства, так как деятельность по обеспечению безопасности участников уголовного судопроизводства связана с ограничением конкретных, установленных законом прав и свобод личности;

- должностное лицо, которое обеспечивает безопасность, обязано строго следовать нормативным правовым актам, так как в них жестко регламентирован порядок реализации той или иной меры безопасности, а также устанавливаются права и обязанности органов, которые должны их осуществлять;

- при вынесении постановления о применении мер безопасности в отношении определенного лица субъекты указанных правоотношений наделяются конкретными правами и обязанностями;

- должностное лицо вправе воспользоваться имеющимся в его распоряжении оперативно-розыскными средствами для достижения определенной цели применения мер безопасности безопасности лица, а так же его близких, которым угрожает опасность либо, возможно, что будет угрожать опасность их жизни, здоровью, имуществу в связи с участием в уголовном судопроизводстве. [1]

Итак, исходя из вышесказанного меры безопасности могут быть сформулированы в Федеральном законе, непосредственно регулирующем обеспечение безопасности участников уголовного судопроизводства как установленные законодательством меры, которые обеспечиваются уполномоченными на то государственными органами для защиты лиц, которые участвуют в уголовном судопроизводстве, а также их родственников, которые подверглись противоправным действиям, либо при угрозе таких действий.

Список используемых источников

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 02.08.2019) // СПС: Консультант Плюс.
2. Федеральный закон «О государственной защите потерпевших, свидетелей и иных участников уголовного судопроизводства» от 20.08.2004 № 119-ФЗ (последняя редакция) // СПС: Консультант Плюс.
3. Брусницын, Л.В. Обеспечение безопасности лиц, содействующих уголовному правосудию: российский, зарубежный и международный опыт XX века (процессуальное исследование). М., 2001. С. 310
4. Войников, В.В. Тактика обеспечения безопасности в уголовном судопроизводстве. Автореф. дисс. ... канд. юрид. наук. Калининград, 2002. С. 6
5. Макеева, Н.В. [Понятие и классификация мер безопасности участников уголовного судопроизводства](#) // [Вестник Калининградского юридического института МВД России](#). 2008. № 1 (15). С. 115-120.
6. Чипилевская, О.И. Безопасность участников уголовного судопроизводства // Современные исследования. 2017. № 1. с.46.
7. Янин, С.А., Тришкина, Е.А., Песоцкий, А.В. К вопросу о понятии и видах мер обеспечения безопасности в российском уголовном судопроизводстве // Высшее образование. 2017. № 6. С.43.

КОРРУПЦИЯ В СФЕРЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

CORRUPTION IN HIGHER EDUCATION: PROBLEMS AND WAYS OF THEIR SOLUTION

Авторы: Шibaева Дарья Михайловна

Научный руководитель: Ахмедов Микаэль Насреддинович

Аннотация: В статье рассматриваются проблемы коррупции в сфере высшего образования и пути их решения в современном российском обществе. Коррупционная практика в ВУЗах РФ снижает качество подготовки и квалификацию специалистов, способности к созданию интеллектуальных и инновационных продуктов. Кроме того, коррупция деформирует правосознание отечественного студенчества, формирует установки на противоправное поведение, терпимость к различным коррупционным проявлениям.

Ключевые слова: образование, высшее образование, должностное лицо, коррупция, взятка, коррупционные практики, преступность.

Annotation: The article discusses the problems of corruption in higher education and ways to solve them in modern Russian society. Corrupt practice in universities of the Russian Federation reduces the quality of training and qualifications of specialists, the ability to create intelligent and innovative products. In addition, corruption deforms the legal awareness of domestic students, forms attitudes towards illegal behavior, tolerance of various corruption manifestations.

Keywords: education, higher education, official, corruption, bribe, corrupt practices, crime.

Коррупция существует с появлением государства и должностных лиц, принимающих решения от имени органов власти. Причина коррупции в государстве - возможность руководителей распоряжаться чужими ресурсами.

Коррупция - это одна из важнейших проблем, которые необходимо решать для обеспечения государственной безопасности, стабилизации внутренней социально-политической обстановки в стране, стимулирования населения осуществлять трудовую деятельность в соответствии с законом.

Ежегодно в России ущерб от коррупционных преступлений составил более 45 миллиардов рублей, что отрицательно отражается на общем уровне жизни населения.

Распространенные коррупционные практики в высших образовательных учреждениях оказывают крайне негативное воздействие на репутацию высшей школы, снижают ее авторитет в среде отечественных и зарубежных студентов и специалистов. Это приводит к снижению качества высшего образования и уменьшению численности высококвалифицированных специалистов, способных создавать высокоинтеллектуальные продукты и инновации в различных областях профессиональной деятельности.

Коррупционные практики, реализуемые в сфере высшего образования:

- деформируют правовое сознание и мышление студентов;
- порождают терпимость к коррупционным правонарушениям;
- вырабатывают готовность к нарушению закона ради получения выгоды.

По мнению Денисовой-Шмидт - преподавателя русской культуры и общества в Университете Санкт-Галлена, Швейцария, научного сотрудника Центра Международного Высшего Образования (CINE) Boston College, США[3]:

- число выпускников, знающих о случаях взяточничества, на 52% выше числа осведомленных студентов младших курсов;
- среди студентов считается нормой: списывание на экзамене, скачивание работ из сети Интернет, покупка готовых работ;
- наиболее распространено отношение к коррупционному поведению у студентов, которые часто сталкивались с коррупцией и считают нормой распространение коррупции;
- около 80% молодых людей получает высшее образование, но не все из них готовы к обучению в ВУЗе по имеющимся знаниям, а также поступают в ВУЗ для возможности участвовать в универсиадах, Олимпиадах, КВН и т.д.;
- слабо успевающих студентов нельзя отчислить, так как для администрации университета такая молодежь является ресурсом для ВУЗа, зависящего от министерства образования, от установленного бюджета.

Задача ВУЗов страны – признание Минобрнауки эффективности данного учреждения, при этом для них студенты не важны.

При таком положении дел в высшем образовании единственным эффективным инструментом для управления становится коррупция.

Определение понятия «коррупция» содержится в Федеральном законе «О противодействии коррупции», в котором коррупция определяется как «злоупотребление служебным положением, дача взятки, получение взятки, злоупотребление полномочиями, коммерческий подкуп либо иное незаконное использование физическим лицом своего должностного положения вопреки законным интересам общества и государства в целях получения выгоды в виде денег, ценностей, иного имущества или услуг имущественного характера, иных имущественных прав для себя или для третьих лиц либо незаконное предоставление такой выгоды указанному лицу другими физическими лицами»[9].

Применительно к сфере высшего образования в качестве наиболее распространенных коррупционных практик необходимо рассматривать такие преступления, как дача взятки, получение взятки и посредничество во взяточничестве.

Анализ судебной практики позволил сделать вывод о том, что вследствие большого количества аналогичных дел и невозможности привлечения данной категории лиц к ответственности, предусмотренной другими статьями УК РФ, суды стали выносить обвинительные приговоры как в отношении школьных учителей, так и педагогических работников высших учебных заведений. Эти судебные решения стали учитываться в рамках

судебной практики, реализуемой на уровне субъектов РФ[12, С. 145].

Коррупция в сфере высшего образования имеет ряд специфических характеристик и проявляется в отношениях, складывающихся в рамках образовательного процесса между педагогическим работником и обучающимся. При этом необходимо отметить наличие и особенности субъектов пассивного и активного подкупа[1, С. 38]:

1. Особенности субъектов пассивного подкупа:

- они в корыстных целях используют свое служебное положение;
- это педагогические или научные работники, представители различных административных или административно-хозяйственных служб, медицинские работники и другие;
- характерны специфические формы, например, использование ими должностного положения за вознаграждение при аттестации обучающегося.

2. Особенности субъектов активного подкупа:

- предоставляют выгоды и преимущества стороне пассивного подкупа, например, сами обучающиеся, их родители или другие заинтересованные лица; - совершают коррупционные преступления: дача взятки и посредничество во взяточничестве.

Результаты всероссийских социологических опросов свидетельствуют о том, что сфера образования входит в число тех сфер жизнедеятельности общества, которые характеризуются наибольшей распространенностью в них различных коррупционных практик.

При этом большинство респондентов (87,67%), представляющих студентов высших учебных заведений, рассматривают коррупцию как денежное вознаграждение за оказание незаконной услуги[4, С. 71].

По данным пресс-службы Следственного управления СКР в Ставропольском крае, к примеру, на долю образования приходится около 40% всех коррупционных преступлений (на втором и третьем месте данного антирейтинга оказались правоохранительная система и финансово-бюджетная сфера)[7, С. 108].

В качестве основной причины совершения коррупционных преступлений педагогическими работниками высших учебных заведений чаще всего выделяется низкий размер заработной платы профессорско-преподавательского состава. Вместе с тем рассматривать педагогических работников в качестве основного источника коррупции в российских вузах неправомерно, некорректно и неэтично.

Как показывают результаты социологического опроса, проведенного отечественными специалистами О.А. Логуновой и Е.Г. Логуновой, абсолютное большинство студентов (91%) отрицают факты вымогательства. Интересно, что сами обучающиеся в качестве основных причин коррупционного поведения в отношении педагогических работников указали свою лень (40,74%), отсутствие (по самым разным причинам) возможности качественной подготовки к промежуточной аттестации (37,04%) и нежелание изучать дисциплины, предусмотренные учебным планом (18,52 %)[4, С. 76].

По мнению некоторых исследователей, наряду с низкой заработной платой одним из факторов, увеличивающим коррупционные риски, является отсутствие так называемого академического вознаграждения у педагогов. Как отмечает А.М. Соловьев, вознаграждение преподавателей высших учебных заведений в западных университетах традиционно складывается из двух

составляющих: финансового вознаграждения и академического вознаграждения[7, С. 128].

Невысокий уровень материального вознаграждения в комплексе с низким социальным статусом педагогических работников создает благоприятные условия, способствующие пополнению сферы высшего образования кадрами, имеющими невысокую квалификацию и уровень профессиональной подготовки.

Подрыв традиционных основ фундаментального классического образования порождает равнодушное отношение граждан к его качеству. Как отмечает А.В. Сычева, равнодушное отношение граждан к качеству получаемого образования выступает существенным фактором, обуславливающим широкую распространенность коррупционных практик в сфере высшего образования.

Родители молодых людей, готовящихся к поступлению в высшие учебные заведения, ориентируют их на получение диплома, способного гарантировать им материальное благополучие и блистательную карьеру. Родители, по мнению А. В. Сычевой, зачастую как бы внушают своим детям, что процесс обучения в высшем учебном заведении имеет второстепенный характер, поскольку в процессе осуществления трудовой деятельности им все равно придется «переучиваться»[11, С. 111].

Такое отношение к образованию не может не иметь следствием формирование достаточно равнодушного отношения к учебе у значительного числа представителей отечественного студенчества, а это, в свою очередь, может приводить к стремлению решать те или иные учебные проблемы, связанные со сдачей экзаменов и зачетов, написанием и защитой квалификационных работ, нелегальными способами.

Интересно, что с точки зрения самих студентов, столкнувшихся с коррупционными практиками в процессе обучения в высших учебных заведениях и ответивших на вопрос социологической анкеты о мерах противодействия коррупции, наиболее предпочтительными из них являются следующие:

- ужесточение наказания за коррупционные преступления - 57% респондентов;
- внедрение осведомителей, способных выявлять преподавателей, реализующих коррупционные схемы - 21% респондентов;
- повышение процента раскрываемости указанных преступлений - 17,33% респондентов.

В качестве других мер противодействия коррупции в высшей школе студентами предлагалось использовать видеокамеры и даже введение смертной казни за взяточничество[2].

Следовательно, подавляющее большинство респондентов выделяют в качестве предпочтительных способов борьбы с коррупцией в сфере высшего образования меры уголовно-правового характера, которые в данном случае являются не самыми результативными. Наиболее эффективный характер могли бы иметь такие преобразования, которые направлены на трансформацию рефлексивных ментальных структур[6, С. 77].

Мероприятия, связанные с противодействием коррупции в высших учебных заведениях, могут осуществляться на двух уровнях: государственном (макроуровень) и внутривузовском (микроуровень).

Мероприятия на государственном уровне:

- изменения в уголовное законодательство, предусматривающие ужесточение наказаний за коррупционные преступления;
- увеличение финансирования правоохранительных органов как способов противодействия коррупции;
- кардинальное изменение основных принципов образовательного процесса, поставив работу преподавателей и образовательных организаций в зависимость от профессионального уровня выпускников, приобретенных ими компетенций. [8]

Наиболее эффективной мерой стало бы введение нейтральных комиссий для проведения итоговых испытаний для выпускников ВУЗов по аналогу с Единым государственным экзаменом (ЕГЭ) для школьников. Успешное прохождение данных испытаний должно выступать в качестве[5, С. 11-12]:

- обязательного условия их социальной адаптации;
- получения диплома о высшем образовании, свидетельствующего о наличии определенной квалификации, дающей возможность устроиться на работу по приобретенной специальности.

Кроме того, обязательным компонентом государственной политики в области высшего образования должно выступать реальное, а не декларативное повышение заработной платы профессорско-преподавательского состава.

Мероприятия на внутривузовском (микроуровне), в рамках конкретных высших учебных заведений, может быть реализован целый комплекс мер, направленных на противодействие коррупции:

- 1) Необходима четко определенная и реализуемая на практике позиция руководства ВУЗа, которая предусматривала бы борьбу с коррупцией и проецировалась на преподавателей и обучающихся.
- 2) Необходимо регулярно проводить мониторинг коррупции в вузах, что включает анонимное анкетирование студентов и другие мероприятия.

Для практической реализации требований корпоративной этики в рамках педагогической организации может быть создана служба телефона доверия (размещение объявления, содержащего номер телефона, куда можно позвонить и сообщить о фактах вымогательства денежных средств). [10]

При проведении экзаменационных процедур могут использоваться информационно-коммуникационные технологии, а сами экзамены и зачеты могут приниматься с помощью электронного тестирования, что позволит избежать предвзятости со стороны экзаменатора и обеспечить объективную оценку знаний студентов.

Таким образом, эффективная деятельность, направленная на противодействие коррупции в высших учебных заведениях, предполагает совместные усилия государственных органов, реализующих политику в сфере высшего образования, и руководства отечественных вузов. При этом государству должна отводиться особая роль[6].

Список литературы

1. Акунченко, Е.А., Вырва П.А., Дамм И.А. Основы коррупционного просвещения в сфере

- образования / под ред. И.А. Дамм, Н.В. Щедрина. Красноярск. - 2016.
2. Государственная программа Российской Федерации «Развитие образования» на 2013 - 2020 годы / Постановление Правительства РФ от 15.04.2014 г. № 295. - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: [<http://www.consultant.ru/document/>] (дата обращения 15.07.2019).
 3. Коррупция в вузах - Newtonew - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: [newtonew.com › [opinion](http://newtonew.com/opinion) › [corruption-education](http://newtonew.com/opinion/corruption-education)] (Дата обращения: 16.11.2019).
 4. Логунова, О.А., Логунова Е.Г. Проблема коррупции в сфере образования: опыт социологического анализа // Журнал научных публикаций. - 2016. - № 5 (68).
 5. Лубский, А.В., Лубский Р.А. Адаптация народов Юга России к социальным трансформациям: проблемы методологии исследования // Научная мысль Кавказа. - 2016. - № 4 (56).
 6. Лубский, Р.А. Этатизм как принцип взаимодействия человека и государства в России // Историческая и социально-образовательная мысль. 2016. № 6.
 7. Момотова, О.Н., Руденко М.Н. Особенности изучения коррупции в сфере образования // Экономика и социум. - 2016. - № 9 (28).
 8. Об образовании в Российской Федерации: Федеральный закон от 29.12.2012 № 273-ФЗ (ред. от 17.06.2019) // СПС Консультант Плюс.
 9. О противодействии коррупции: Федеральный закон от 25.12.2008 № 273-ФЗ (ред. от 26.07.2019) // Собрание законодательства РФ. 2008. № 52 (ч. 1). Ст. 6228.
 10. Соловьев, А.М. Проблемы формирования антикоррупционной среды в профессиональных образовательных организациях // Государственная политика противодействия коррупции в молодежной среде: тенденции и перспективы: материалы краевой научно-практической конференции. Ставрополь. - 2015.
 11. Сычева, А.В. Коррупция в сфере высшего образования: коррозия правосознания // Ученые записки Крымского федерального университета имени В. И. Вернадского. Юридические науки. - 2015. - Т. 1 (67). - № 4.
 12. Фоменко, И.В. Формирование антикоррупционной культуры в преподавательской среде // Государственная политика противодействия коррупции в молодежной среде: тенденции и перспективы: материалы краевой научно-практической конференции. Ставрополь. - 2015.

ОБЯЗАННОСТИ АРБИТРАЖНОГО УПРАВЛЯЮЩЕГО ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ОЗДОРОВИТЕЛЬНЫХ ПРОЦЕДУР В ДЕЛАХ О НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Авторы: *Алексеев Владимир Михайлович*

Аннотация: *В статье проведен анализ обязанностей в деятельности арбитражных управляющих по вопросам, касающимся оздоровительных процедур, рассмотрен статус административного управляющего, проанализированы обязанности административного управляющего.*

Ключевые слова: *Несостоятельность, банкротство, арбитражный управляющий, конкурсный управляющий, обязанности, коммерческие организации.*

Арбитражный управляющий в деле о банкротстве является субъектом, который осуществляет деятельность по сопровождению процедуры банкротства. Согласно п. 1 ст. 20 закона «О несостоятельности...» от 26.10.2002 № 127-ФЗ он обязан быть членом одной из саморегулируемых организаций (СРО) арбитражных управляющих. При этом он может работать самостоятельно, занимаясь частной практикой.

Понятие арбитражного управляющего – обобщающее. В зависимости от того, какая процедура банкротства осуществляется – наблюдение, оздоровление, внешнее управление, конкурсное производство – утверждаются временный, административный, внешний или конкурсный управляющий. Они отличаются, с точки зрения исполняемых полномочий, но требования к ним едины. С точки зрения трудового законодательства, управляющий не является работником должника или конкурсных кредиторов, он не получает зарплату, и с ним не подписывается трудовой договор. Вознаграждение управляющему платится не по нормам трудового права, а на основании законодательства о банкротстве.

Административный управляющий включается в работу администрации коммерческой организации, которая проходит процедуру признания финансовой несостоятельности, и реализует необходимые меры с целью выведения организации из кризиса. При этом все свои действия он согласовывает с руководителем коммерческой организации, а в случае необходимости может и ходатайствовать об отстранении руководства.

Перечень прав и обязанностей административного управляющего, как участника процесса признания должника финансово несостоятельным, зафиксированы в частях 3 и 4 статьи 83 рассмотренного выше федерального закона.

В соответствии с положениями части 3 статьи 83 указанного закона, к числу основных обязанностей административного управляющего относятся:

- ведение специального реестра, куда включаются требования всех кредиторов в соответствии с определенной по закону очередностью;
- созыв собраний кредиторов с целью разрешения ключевых вопросов, связанных с проведением процедуры признания должника банкротом;
- формирование плана финансового оздоровления должника;

- проведение мероприятий по контролю за реализацией сформированного плана финансового оздоровления, а также по соблюдению установленного графика погашения задолженностей перед кредиторами;

- предоставление информации собранию кредиторов в виде специально утверждённой формы отчета о том, в каком виде и каким образом происходит погашение должником своих обязательств перед кредиторами;

- осуществление контроля за исполнением должником текущих платежей, предусмотренных обязательствами перед кредиторами;

- в случае наличия составленного и утвержденного плана финансовой санации должника на административного управляющего возлагается также обязанность по контролю за исполнением данного плана и реализации предусмотренных в его рамках мероприятий.

В случае, если за должника поручились какие-либо третьи лица, и должник не исполняет своих обязанностей по погашению задолженностей перед кредиторами в соответствии с утвержденными графиками погашения и планами санации, административный управляющий должен обращать требования по погашению всех видов задолженностей к таким поручителям.

Основные документы, которыми должен руководствоваться административный управляющий – это план действий и график реструктуризации задолженности.

Арбитражный управляющий на стадии финансового оздоровления контролирует выполнение намеченного плана действий.

По итогам деятельности административный управляющий должен предоставить суду, а также кредиторам план финансового оздоровления. Документ должен содержать подробные сведения о результатах работы по погашению имеющейся задолженности.

Литература

1. Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» // Российская газета. № 209-210. 02.11.2002. 2. Кузнецова М.В., Коровина О.С. Правовой статус арбитражных управляющих // Арбитражный управляющий. 2009. № 5 (42). С. 31.
2. Нарожная О. Арбитражный управляющий: профессия и бизнес / О. Нарожная. – М., 2009.

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ АРБИТРАЖНОГО УПРАВЛЯЮЩЕГО НА РАЗЛИЧНЫХ СТАДИЯХ В ДЕЛАХ О НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Авторы: *Алексеев Владимир Михайлович*

Аннотация: *В статье проведен анализ обязанностей в деятельности арбитражных управляющих по вопросам, касающимся оздоровительных процедур, рассмотрен статус административного управляющего, проанализированы обязанности административного управляющего.*

Ключевые слова: *Несостоятельность, банкротство, арбитражный управляющий, конкурсный управляющий, обязанности, коммерческие организации.*

Возможность объявить себя банкротом, как для юридических, так и для физических лиц появилась не так давно. Провести процедуру банкротства для коммерческих организаций достаточно просто, она имеет строгий регламент на законодательном уровне и вполне хорошо отлажена. Однако и в этом случае не все руководители убыточных предприятий понимают весь процесс проведения процедуры банкротства и возможных последствий для должника и предприятия.

При проведении процесса о несостоятельности коммерческим организациям необходимы арбитражные управляющие. Данных специалистов назначает сам арбитражный суд. Эта процедура проходит в четыре этапа, отличающихся между собой за счет своих особенностей.

Наблюдение - это этап процедуры банкротства, который назначается практически во всех случаях. Единственно причиной, когда не проводится этап наблюдения, является полная несостоятельность и отсутствие должника и полная ликвидация предприятия. При такой ситуации проводят упрощенную процедуру, переходя сразу к конкурсному производству.

На данном этапе арбитражным управляющим проводится оценка финансового состояния предприятия и поиск возможных способов его оздоровления. На этом же этапе проводится собрание кредиторов, где вносятся в реестр их требования. После чего арбитражному управляющему необходимо доложить все суду, и обосновать каким будет следующий этап выполнения процесса несостоятельности, возможно ли оздоровление и какие способы нужно будет применить.

Следующий этап - финансовое оздоровление. Если специалист занимающийся вопросом по банкротству смог донести суду возможные способы оздоровления и принцип их проведения, судом назначается этап финансового оздоровления. Данный этап может длиться до двух лет. На данном этапе должнику необходимо будет расплачиваться с кредиторами, при этом условия для погашения долгов будут более комфортными.

В случае если стадия оздоровления не приносит желаемого результата по причинам неверного направления работы руководства компании, процесс банкротства переходит на следующий этап - внешнее управление. На данном этапе все руководство предприятия отстраняется от работы, и все управление предприятия переходит арбитражному управляющему. Управляющему открыт большой спектр полномочий, он может сократить штат сотрудников, реорганизовать компанию или продать часть ее собственности. А также арбитражный

управляющий применяет другие меры, нацеленные на восстановление и оздоровление производства.

Этап конкурсного производства является заключительным, на нем происходит продажа всего имущества должника. Назначение данной стадии производится, когда все предыдущие этапы возможного оздоровления предприятия не принесли никаких результатов. Арбитражный управляющий на данном этапе собирает и оценивает всю собственность компании. Также при нахождении правонарушений и преступлений со стороны руководителей, которые могли привести к сложившейся ситуации, арбитражный управляющий передает эту информацию в соответствующие органы.

В зависимости от стадии проведения процедуры банкротства у арбитражного управляющего меняются его обязанности. Для каждой стадии банкротства, возможно, выбрать разных управляющих, ориентированных именно на конкретный процесс или доверить работу одному человеку.

Временный управляющий выбирается для первой стадии банкротства – наблюдения, и имеет следующие обязанности:

- наблюдает за сохранностью имущества должника;
- проводит тщательный анализ финансового статуса должника;
- занимается внесением в реестр требований от кредиторов;
- организует официальное собрание кредиторов.

Длительность данного процесса и соответственно работа временного управляющего составляет 7 месяцев.

Административный управляющий имеет направленность на проведение оздоровления предприятия и возвращения платежеспособности должнику. Административный управляющий проводит ряд реанимационных работ, позволяющих спасти производство от разорения. Для того чтобы вернуть платежеспособность должнику, применяются только законные методы.

Большим плюсом на данном этапе является возвращение платежеспособности, а также приостановка начислений штрафов и неустоек. В том числе и новые штрафы будут отменены. Также на данном этапе управляющий проводит реструктуризацию долгов и занимается составлением графика, по которому должник сможет расплатиться с кредиторами.

Внешний управляющий также занимается оздоровлением предприятия, возвращением платежеспособности и налаживанием финансового статуса должника. На данном этапе внешний управляющий берет на себя обязанности управления предприятием, ведением бухгалтерского учета, а также занимается составлением плана по реабилитации и его исполнению.

Данная процедура устраивается в том случае, если суд примет решение, что руководство предприятия плохо справляется со своими обязанностями и управляющий сделает это лучше. Обычно продолжительность данного процесса занимает до 18 месяцев.

Конкурсный управляющий должен удовлетворить требования кредиторов применяя только законные методы. Конкурсный управляющий имеет следующие полномочия:

- полное распоряжение активами должника;
- найти и вернуть имущество должника, переданное третьим лицам в целях сохранения;
- воспользоваться услугами профессиональных оценщиков для точного понимания стоимости всего имущества должника;
- произвести продажу собственности должника на специальном аукционе.

Помимо этого управляющий обязан следить за соблюдением всех законов, а также проверить, не являлось ли банкротство фиктивным.

Литература

1. Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» // Российская газета. № 209-210. 02.11.2002. 2. Кузнецова М.В., Коровина О.С. Правовой статус арбитражных управляющих // Арбитражный управляющий. 2009. № 5 (42). С. 31.
2. Нарожная О. Арбитражный управляющий: профессия и бизнес / О. Нарожная. – М., 2009.

РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ СУДЕБНЫХ ЭКСПЕРТИЗ В РАССЛЕДОВАНИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ

THE ROLE AND IMPORTANCE OF FORENSIC EXAMINATIONS IN THE INVESTIGATION OF ECONOMIC CRIMES

Авторы: Тимохина Мария Ивановна

Научный
руководитель: Хаснутдинов Ренат Рафаильевич

Аннотация: В статье исследуется роль и значение судебных экспертиз по экономическим преступлениям. Также приводится перечень экспертиз, назначаемых при расследовании экономических преступлений. Производится анализ следственно-судебной практики. Даются разъяснения на конкретном уголовном деле.

Ключевые
слова: уголовное дело, экономические преступления, первоначальный этап расследования, судебная экспертиза, судебная экономическая экспертиза.

Annotation: The article examines the role and importance of forensic examinations on economic crimes. There is also a list of examinations appointed in the investigation of economic crimes. The analysis of investigative and judicial practice is carried out. Clarifications are given on a specific criminal case.

Keywords: criminal case, economic crimes, initial stage of investigation, judicial examination, judicial economic examination.

Одним из важных следственных действий, проводимых в ходе первоначального этапа расследования уголовного дела по преступлениям в сфере экономики, является назначение судебной экспертизы. Производство судебной экспертизы обусловлено необходимостью установления истины, поскольку в большинстве случаев для объективного, всестороннего и полного расследования уголовного дела, в частности по экономическим преступлениям, необходимы специальные знания.

Ряд исследователей отмечают, что «при назначении судебных экспертиз в ходе расследования уголовных дел в сфере экономики необходимо определить ее вид, т.е. ту область специальных знаний, которая позволит получить ответы на интересующие следствие вопросы [1]». Полагается, что необходимость правильного выбора вида экспертизы обусловлена течением процессуальных сроков предварительного расследования. Так, исследование уголовных дел по экономическим преступлениям позволило выявить проблему несоблюдения процессуальных сроков ввиду производства судебных экспертиз. Данный аспект обусловлен тем, что в уголовных делах имелись ходатайства экспертов о предоставлении дополнительных документов и материалов, необходимых для полных и объективных ответов на поставленные вопросы.

В связи с этим, ряд авторов отмечают, что «для оптимизации процесса назначения и

производства судебных экспертиз по преступлениям в сфере экономики, а также для исключения затягивания процессуальных сроков необходимо на первоначальном этапе расследования качественно подготавливать объекты для экспертного исследования»[\[2\]](#).

При расследовании экономических преступлений назначаются различные виды экспертиз, в частности: криминалистические – дактилоскопическая, трасологическая, судебно-почерковедческая, судебно-техническая и др.; судебно-экономические – бухгалтерская судебная экспертиза, финансово-аналитическая, финансово-кредитная, строительная судебная экспертиза[\[3\]](#). Сущность и значение, назначаемых в ходе первоначального этапа расследования преступлений, состоит в том, что судебная экспертиза позволяет доказывать объективную сторону преступления, т.е. внешнее проявление общественно опасного деяния. Рассмотрим на примере некоторые из них.

Так, приговором Октябрьского районного суда г. Самары В. была признана виновной в совершении преступления, предусмотренного ч.4 ст. 159 УК РФ. В. совершила мошенничество, то есть тайное хищение чужого имущества путем злоупотребления доверием, совершенное в особо крупном размере при следующих обстоятельствах. В., являясь должностным лицом, имея опыт в бухгалтерской деятельности, умышленно, из корыстных побуждений, с целью незаконного личного обогащения, путем злоупотребления доверием, используя сложившиеся доверительные отношения в силу исполнения своих обязанностей главного бухгалтера с председателем правления П., В. использовала оставленный П. электронный ключ удаленного доступа к лицевому счету, вводя П. в заблуждение относительно своих преступных намерений, поясняя необходимость использовать электронный ключ осуществлением своих профессиональных обязанностей. В., имея доступ к системе и бухгалтерской программе «1С», используя электронный ключ удаленного доступа к лицевому счету, осознавая противоправность своих действий, не уведомляя председателя правления П. и без согласования с ним, достоверно зная об отсутствии должности инспектора отдела кадров в штатном расписании ТСЖ, при составлении документов завысила суммы выплат по выдаче заработной платы из кассы на свое имя, получив их наличными денежными средствами, и осуществила перечисления денежных средств на свои счета в качестве оплаты заработной платы в завышенном размере, за совместительство должности инспектора отдела кадров с должностью главного бухгалтера. Вина В. была доказана, в частности, назначенной следователем судебно-экономической экспертизой. В ходе проведения которой было установлено, что каких-либо достоверных документов об изменении заработной платы, в частности документов о совмещении В. должности инспектора отдела кадров не было представлено[\[4\]](#).

Рассмотрим значение судебно-бухгалтерской экспертизы при расследовании уголовного дела, предусмотренного ч.1 ст. 176 УК РФ.

М. совершил преступление, а именно получение руководителем организации кредита путем представления банку заведомо ложных сведений о хозяйственном положении и финансовом состоянии организации, когда это деяние причинило крупный ущерб, при следующих обстоятельствах. М., действуя умышленно, будучи осведомленным об общем порядке и основных требованиях, предъявляемых к юридическим лицам для предоставления и учета кредитов на текущие цели, а также о том, что реальное хозяйственное положение и финансовое состояние руководимого им ООО является неудовлетворительным и не позволяет получить крупный кредит в кредитных учреждениях, решил незаконно получить кредит путем предоставления банку заведомо ложных сведений о хозяйственном положении и финансовом состоянии руководимого им общества. М., действуя во исполнение своего преступного умысла, предоставил в банк заявление и анкету клиента – юридического лица на предоставление ООО

кредитных средств на сумму 150000000 рублей, в которой отразил следующие недостоверные показатели финансово-хозяйственной деятельности. Вина М. была доказана заключением эксперта по судебно-бухгалтерской экспертизе, а именно было выявлено несоответствие данных, содержащихся в заявке на предоставление кредита, отчётам о прибылях и убытках, а также в бухгалтерского баланса общества[5].

Резюмируя вышеизложенное, полагаем, что судебная экспертиза определяется как следственное действие, как область специальных знаний; значение судебных экспертиз по экономическим преступлениям велико и обусловлено объективностью, полнотой и всесторонностью расследования уголовных дел; роль судебных экспертиз состоит в доказывании объективной стороны преступления; в целях эффективного противодействия экономической преступности необходимо иметь знания в различных областях науки.

Литература:

1. Ivanovna O.M., Mironov S. V., Ivanov M. G. Problemnye aspekty primeneniya special'nyh poznanij v processe rassledovaniya ugovolnyh del o prestuplenijah jekonomicheskoj napravlenosti // Vestnik Rossijskogo universiteta kooperacii. №1 (35). 2019. S.125-129.
2. Makarova O. N., Melkostupov Je.G., Martynenko O. V. Rol' sudebnoj jekonomicheskoj jekspertizy v preduprezhdenii jekonomicheskikh prestuplenij // Nauchnyj zhurnal NIU ITMO. Serija «Jekonomika i jekologicheskij menedzhment». №3. 2019. S. 68-76.
3. Prigovor Oktjabr'skogo rajonnogo suda g. Samary №1-382/2016 1-22/2017 ot 19 maja 2017 g. po delu №1-382/2016 //sudact.ru/regular/doc/AUy2VMiAQbWm/ (Data obrashhenija: 05.12.2019 g.)
4. Prigovor Leninskogo rajonnogo suda g. Samary № 1-185/2012 ot 26 dekabrja 2012 g. //sudact.ru/regular/doc/CKrRa95LEXWh/ (Data obrashhenija: 05.12.2019 g.)
5. Rasulova N. S. Osobennosti naznachenija i proizvodstva sudebnoj jekspertizy po prestuplenijam v sfere jekonomiki // Vestnik Ural'skogo juridicheskogo instituta MVD Rossii. №4. 2018. S. 85-89.
6. Shapiro L. G. Sudebno-jekonomicheskie jekspertizy v bor'be s prestupnost'ju v sfere jekonomiki: processual'nye i kriminalisticheskie problemy // Vestnik Saratovskoj gosudarstvennoj juridicheskoi akademii. №1 (108). 2016. S. 158-163.

[1] Ивановна О.М., Миронов С. В., Иванов М. Г. Проблемные аспекты применения специальных познаний в процессе расследования уголовных дел о преступлениях экономической направленности // Вестник Российского университета кооперации. №1 (35). 2019. С.126.

[2] Шапиро Л. Г. Судебно-экономические экспертизы в борьбе с преступностью в сфере экономики: процессуальные и криминалистические проблемы // Вестник Саратовской государственной юридической академии. №1 (108). 2016. С. 159.

[3] Расулова Н. С. Особенности назначения и производства судебной экспертизы по преступлениям в сфере экономики // Вестник Уральского юридического института МВД России. №4. 2018. С. 86.

[4] Приговор Октябрьского районного суда г. Самары №1-382/2016 1-22/2017 от 19 мая 2017 г. по делу №1-382/2016 //sudact.ru/regular/doc/AUy2VMiAQbWm/ (Дата обращения: 05.12.2019 г.)

[5] Приговор Ленинского районного суда г. Самары № 1-185/2012 от 26 декабря 2012 г. //sudact.ru/regular/doc/CKrRa95LEXWh/ (Дата обращения: 05.12.2019 г.)

СУЩНОСТЬ И ПРИЗНАКИ СОЦИАЛЬНО-ПРАВОВОЙ ПРИРОДЫ КОРРУПЦИИ

ESSENCE AND SIGNS OF THE SOCIAL-LEGAL NATURE OF CORRUPTION

Авторы: Москвина Светлана Александровна

Аннотация: В статье рассмотрена сущность социально-правовой природы коррупции, рассматриваются основные подходы к определению данного понятия. Автором указывается, что социально-правовая природа коррупции выражается в совокупности наиболее существенных ее признаков как общественного отношения

Ключевые слова: коррупция, должностное лицо, злоупотребление должностными полномочиями, ответственность за коррупцию, коррупционные действия

Annotation: The article examines the essence of the socio-legal nature of corruption, discusses the main approaches to the definition of this concept. The author indicates that the socio-legal nature of corruption is expressed in the aggregate of its most significant features as a public relation

Keywords: corruption, official, abuse of power, responsibility for corruption, corruption

Исследование социально-правовой природы коррупции, по моему мнению, является до настоящего времени актуальным, поскольку относится к теоретическим вопросам, оказывающим значительное влияние на формирование российской правовой системы.

Приступая к анализу данного вопроса, я соглашаюсь с мнением Л.Д. Гаухмана, который рассматривал коррупцию в четырех значениях: общесоциальном, политико-экономическом, криминологическом и уголовно-правовом [3, с. 2].

Так, в общесоциальном значении коррупция - это использование должностным лицом своих полномочий с целью незаконного обогащения, вне зависимости от того, используются эти полномочия в рамках должностного положения или вне него. Решающее значение здесь имеет статус, связанный с государственной должностью, то есть возможность использования авторитета власти [7, с. 102]. А.А. Аникин указывает, что в понимании коррупции принято выделять наличие у должностных лиц возможности собственно распределять выгоды или давать разрешение на подобное распределение, когда искушение получить личную выгоду преобладает над долгом и обязанностью служить интересам государства и общества. [2, с. 8].

В политико-экономическом значении коррупция рассматривается как приобретение должностными лицами материальной выгоды и иных льгот через свои властные полномочия, т.е. здесь приобретение выгоды - это экономический аспект, а получение власти и предоставление преимуществ и льгот, в том числе незаконным путем, - политический. [7, с. 103].

Рассмотрение коррупции в ее криминологическом значении подводит меня к теории, характеризующейся широким подходом к рассматриваемому определению. Так, в учебнике по криминологии коррупция трактуется как социальное явление, которое характеризуется

подкупом, т.е. продажностью должностных лиц, принятием ими различного рода материальных выгод и личных преимуществ, в ответ на деяния, которые данные субъекты могут совершить с использованием своего официального статуса [4, с. 311].

Трактовка коррупции с позиций уголовно-правового значения относится к юридическому, или узкому, подходу. В рамках данного подхода В.Н. Кудрявцев и В.Е. Эминов рассматривают коррупцию как совокупность составов правонарушений, предусмотренных в законодательстве и отличающихся таким важным квалифицирующим признаком, как использование должностным лицом своего публичного статуса в корыстных целях для личного обогащения или в групповых интересах, или должностное злоупотребление [5, с. 369]. Следует отметить, что я согласна с мнением Е.Р. Пудакова о том, что уголовное право не может играть главную роль в противодействии коррупции, поскольку сложность процедуры реализации его норм через уголовный процесс не всегда гарантирует положительный результат, а для ее повсеместного использования нет достаточного резерва сил и средств [6, с. 20]. По моему мнению, роль уголовного права в сфере борьбы с коррупцией состоит в оказании влияния на эффективность применения уголовно-правовых мер, в результате чего государственные должностные лица и муниципальные служащие могут быть привлечены к уголовной ответственности за коррупционные преступления.

Как отмечает С.Н. Шишкарев, учет законодательством основных признаков коррупции как социального явления означает взаимосвязь системы нормативно-правового регулирования с одной стороны и системы общественных отношений с другой [7, с. 103]. Исходя из международно-правовых характеристик коррупции, изложенных в нормативных актах Совета Европы и ООН, я прихожу к выводу, что они включают, в основном, три аспекта: с одной стороны, взяточничество и подкуп; любые незаконные выгоды (неимущественного характера в том числе), для себя или других лиц, с другой стороны; нарушение должностных обязанностей во взаимосвязи с органами государственной власти, с третьей. В Федеральном законе от 25 декабря 2008 г. № 273-ФЗ «О противодействии коррупции» приведено следующее определение коррупции: «коррупция: а) злоупотребление служебным положением, дача взятки, получение взятки, злоупотребление полномочиями, коммерческий подкуп либо иное незаконное использование физическим лицом своего должностного положения вопреки законным интересам общества и государства в целях получения выгоды в виде денег, ценностей, иного имущества или услуг имущественного характера, иных имущественных прав для себя или для третьих лиц либо незаконное предоставление такой выгоды указанному лицу другими физическими лицами; б) совершение деяний, указанных в подпункте «а» настоящего пункта, от имени или в интересах юридического лица» [1]. По моему мнению, в указанной законодательной дефиниции не отражена социальная суть коррупции, которая заключается в подкупе-продажности должностных лиц и муниципальных служащих лиц как в государственном, так и в частном секторах с одной стороны, и физическими лицами с другой. Кроме этого, в Законе о коррупции должно быть отражено, что коррупция включает в себя как ряд односторонних злоупотреблений, совершаемых должностными лицами, так и ряд взаимовыгодных встречных деяний со стороны третьих лиц. Исходя из сказанного, законодательное определение коррупции должно быть дополнено более общей дефиницией, раскрывающей основную, структурообразующий признак коррупции.

Подводя итог проведенному исследованию, я прихожу к выводу, что социально-правовая природа коррупции раскрывается через систему общественно-правовых отношений, где эффективность права обуславливается уровнем взаимосвязи нормативно-правовой регуляции и общественных отношений. Социально-правовую природу выражает также в совокупности следующих наиболее существенных ее признаков как общественного отношения: 1) договорный характер отношений между должностным лицом и лицом, заинтересованным в

соответствующей стратегии его действий (сделка); 2) обоюдная заинтересованность и возмездность (не обязательно материальная) этих отношений; 3) незаконный характер сделки, выражающийся в противоречии уголовному, административному, гражданскому и иному законодательству, запрещающему подобное поведение должностных лиц; взаимосвязь действий должностного лица с осуществлением его служебных обязанностей в целях исполнения данной сделки.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Федеральный закон от 25 декабря 2008г. №273-ФЗ «О противодействии коррупции» (с изм. от 26 июля 2019 г. № 251-ФЗ) // СЗ РФ. – 2008. - № 52 (часть I). - Ст. 6228.
2. Аникин, А.А. Взятничество как коррупционное преступление и меры противодействия ему: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. - М., 2009. – 28 с.
3. Гаухман, Л.Д. Коррупция и коррупционное преступление / Л.Д. Гаухман // Законность. – 2000. - № 6. - С. 2-6.
4. Криминология: учебник для ВУЗов / под ред. В.Д. Малкова. 3-е изд., доп. – М.: Проспект, 2015. – 784 с.
5. Криминология: учебник / под ред. В.Н. Кудрявцева, В.Е. Эминова. 4-е изд., перераб. и доп. - М., 2016. - 800 с.
6. Пудаков, Е.Р. Государственная политика Российской Федерации по противодействию коррупции: монография / Е.Р. Пудаков. – Уфа: Изд-во БИСТ (филиал) ОУП ВО «АТиСО». – 2015. – 166 с.
7. Шишкарев, С.Н. Сущность и правовая природа коррупции / С.Н. Шишкарев // Берегиня.777.Сова. – 2011. – № 4(11). - С. 97-105.

О НЕКОТОРЫХ ВОПРОСАХ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ON SOME ISSUES OF COUNTERING CORRUPTION IN THE RUSSIAN FEDERATION

Авторы: Москвина Светлана Александровна

Аннотация: В статье прослеживается развитие нормативно-правового регулирования антикоррупционной деятельности в Российской Федерации. Анализируется ряд недостатков в современном российском механизме противодействия коррупции и предлагаются некоторые меры по совершенствованию указанного механизма

Ключевые слова: коррупция, антикоррупционная политика, антикоррупционная деятельность, противодействие коррупции, антикоррупционное законодательство

Annotation: The article traces the development of legal regulation of anti-corruption activities in the Russian Federation. It analyzes a number of shortcomings in the modern Russian anti-corruption mechanism and suggests some measures to improve this mechanism

Keywords: corruption, anti-corruption policy, anti-corruption activities, countering corruption, anti-corruption legislation

Становление и развитие нового социально-экономического строя России сопровождалось активным ростом коррупционных преступлений, поэтому уже в 2005 г. в Концепции административной реформы Российской Федерации в 2006-2010 гг. [11] была поставлена задача внедрения эффективных механизмов противодействия коррупции. В связи с этим в 2006 г. Федеральным законом от 8 марта 2006 г. № 40-ФЗ [1] была ратифицирована Конвенция ООН против коррупции, а Федеральным законом от 25 июля 2006 г. № 125-ФЗ [2] - Конвенция Совета Европы об уголовной ответственности за коррупцию.

В 2008-2009 гг. принят ряд законов по противодействию коррупции: Федеральный закон от 25 декабря 2008 г. № 273-ФЗ «О противодействии коррупции» [3], Федеральный закон от 25 декабря 2008 г. № 274-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с принятием Федерального закона «О противодействии коррупции» [4], Федеральный закон № 172-ФЗ от 17 июля 2009 г. «Об антикоррупционной экспертизе нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов» [6], Федеральный закон от 17 июля 2009 г. № 171-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О прокуратуре Российской Федерации» в связи с принятием Федерального закона «Об антикоррупционной экспертизе нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов» [5], Указ Президента РФ № 815 от 19 мая 2008 г. «О мерах по противодействию коррупции» [7], и др. Особое место в системе нормативно-правовых актов в сфере антикоррупционной направленности занимает Национальный план противодействия коррупции, который был впервые утвержден Президентом РФ 31 июля 2008 года [8]. Действующим на данный момент является Национальный план противодействия коррупции на 2018-2020 гг. [10], в котором с учетом недостатков предыдущих Планов (2008, 2010, 2012 и 2014 гг.) определены основы контроля, мониторинга и противодействия

коррупции, призванные поспособствовать уменьшению негативного влияния коррупции на жизнь общества, а также на дальнейшее искоренение коррупционной деятельности в России.

Следует отметить, что проводимая в настоящее время антикоррупционная деятельность в Российской Федерации критикуется многими исследователями, которые отмечают что «отсутствие единого научно обоснованного подхода к содержанию понятия «коррупция» и четкого законодательного закрепления его определения препятствует правильному формированию государственной стратегии и политики противодействия коррупции в России» [13, с. 9].

В Федеральном законе «О противодействии коррупции» коррупция определяется как: «а) злоупотребление служебным положением, дача взятки, получение взятки, злоупотребление полномочиями, коммерческий подкуп либо иное незаконное использование физическим лицом своего должностного положения вопреки законным интересам общества и государства в целях получения выгоды в виде денег, ценностей, иного имущества или услуг имущественного характера, иных имущественных прав для себя или для третьих лиц либо незаконное предоставление такой выгоды указанному лицу другими физическими лицами; б) совершение деяний, указанных в подпункте «а» настоящего пункта, от имени или в интересах юридического лица».

Как следует из приведенного определения, в рассматриваемом Законе коррупция характеризуется лишь с уголовно-правовой точки зрения, однако сфера коррупционных деликтов не ограничивается исключительно уголовно-наказуемыми деяниями. Позиция российского законодателя, по моему мнению, исключает из правового поля проявления коррупции в различных областях социального управления и не учитывает того, что коррупционная деятельность чаще всего начинается с совершения малозначительных коррупционных актов. Таким образом, определение, данное в Законе, не учитывает всю совокупность существенных признаков коррупции, оставляя неурегулированным целый ряд отношений коррупционного характера.

Мною предлагается следующее определение коррупции: «коррупция – использование должностным лицом возможностей, обеспечиваемых служебным положением, в личных целях или в целях заинтересованных лиц, направленное на незаконное получение имущественных и неимущественных благ должностным лицом лично или через посредников либо третьими лицами, а также от имени или в интересах юридического лица, влекущее нарушение законности».

Коррупцию нельзя ограничить одними только законодательными методами и борьбой с ее активными проявлениями. Очевидно, что антикоррупционную деятельность в Российской Федерации следует понимать как один из видов государственной политики, т.е. как совокупность целей, задач, приоритетов и нормативно-правовых документов, которые разрабатываются и реализуются органами государственной власти и местного самоуправления. Как указывают В.П. Алехин и Н.Г. Ситько, целостная антикоррупционная политика «предполагает осуществление самых разных мер политического, экономического, социального, правового и идеологического характера при условии эффективного взаимодействия федеральных органов государственной власти, органов власти субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления и общества в целом» [12, с. 4]. Однако, по моему мнению, в настоящее время абсолютно несистематизированными являются собственно правовые основы противодействия коррупции в нашей стране. Так, в Законе о противодействии коррупции собраны отдельные меры антикоррупционной деятельности и закрепленные в иных нормативных актах элементы противодействия коррупции, при этом в

нем отсутствуют определенные цели и задачи по противодействию коррупции, а также механизмы их достижения и ожидаемая эффективность. По моему мнению, современное российское антикоррупционное законодательство нуждается в детализации, для чего необходимо осуществлять постоянное взаимодействие с научными учреждениями и профессиональными научными сотрудниками, а также активно вовлекать специалистов в консультирование по правовым, экономическим и социальным вопросам.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Федеральный закон от 8 марта 2006г. №40-ФЗ «О ратификации Конвенции Организации Объединенных Наций против коррупции» // СЗ РФ. – 2006. - № 12. - Ст. 1231.
2. Федеральный закон от 25 июля 2006г. №125-ФЗ «О ратификации Конвенции об уголовной ответственности за коррупцию» // СЗ РФ. – 2006. - № 31 (часть I). - Ст. 3424.
3. Федеральный закон от 25 декабря 2008г. №273-ФЗ «О противодействии коррупции» (с изм. от 26 июля 2019 г. № 251-ФЗ) // СЗ РФ. – 2008. - № 52 (часть I). - Ст. 6228.
4. Федеральный закон от 25 декабря 2008г. № 274-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с принятием Федерального закона «О противодействии коррупции» // СЗ РФ. – 2008. - № 52 (часть I). - Ст. 6229.
5. Федеральный закон от 17 июля 2009г. № 171-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О прокуратуре Российской Федерации» в связи с принятием Федерального закона «Об антикоррупционной экспертизе нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов» // СЗ РФ. – 2009. - № 29. - Ст. 3608.
6. Федеральный закон от 17 июля 2009г. №172-ФЗ «Об антикоррупционной экспертизе нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов» // СЗ РФ. – 2009. - № 29. - Ст. 3609.
7. Указ Президента РФ от 19 мая 2008г. №815 «О мерах по противодействию коррупции» // СЗ РФ. – 2008. - № 21. - Ст. 2429.
8. Национальный план противодействия коррупции на 2010 - 2011 годы (утв. Президентом РФ от 31 июля 2008 г. № Пр-1568) // Российская газета. – Федеральный выпуск от 5 августа 2008 г.- № 4271.
9. Указ Президента РФ от 29 июня 2018г. №378 «О Национальном плане противодействия коррупции на 2018 - 2020 годы» – URL: garant.ru/products/ipo/prime/doc/71877694 (дата обращения 26 октября 2019)
10. Распоряжение Правительства РФ от 25 октября 2005 г. № 1789-р «[Об одобрении Концепции административной реформы в РФ в 2006-2008 годах и плана мероприятий по проведению административной реформы в РФ в 2006-2010 годах](#)» (с изм. от 10 марта 2009 г. № 219) // СЗ РФ. – 2005. - № 46. – Ст. 4720.
11. Алехин, В.П., Ситько, Н.Г. Способы борьбы с коррупцией в России / В.П. Алехин и Н.Г. Ситько // [Научный журнал КГАУ](#). – 2017. - № 129(05). – С. 1-11.
12. Шокот, И.Ю. К вопросу о понятии коррупции, ее сущности и признаках / И.Ю. Шокот // Военно-юридический журнал. - 2015. - № 7. - С. 8-12.

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ВРЕД, ПРИЧИНЕННЫЙ ЖИЗНИ ИЛИ ЗДОРОВЬЮ ГРАЖДАНИНА

LIABILITY FOR DAMAGE CAUSED TO LIFE OR HEALTH OF A CITIZEN

Авторы: Платонова Екатерина Павловна

Аннотация: В статье на основании анализа теоретических позиций и норм российского законодательства раскрывается механизм ответственности за вред, причиненный жизни или здоровью гражданина.

Ключевые слова: гражданско-правовая ответственность, правонарушение, основания и условия гражданско-правовой ответственности, вина правонарушителя, противоправный характер нарушения, обстоятельства, исключающие гражданско-правовую ответственность, чрезвычайные и непредотвратимые обстоятельства.

Annotation: On the basis of the analyses of the theoretical positions and Russian legislation the mechanism of the responsibility for harm to health of a person is described.

Keywords: the civil law responsibility, the offence, the basis and conditions of the civil law responsibility, the guilt of an offender, an illegal act, circumstances excluding the civil law responsibility, emergency and unavoidable circumstances.

Гражданско-правовой институт ответственности за вред, причиненный в жизни или здоровью гражданина, является важным институтом гражданского права современной России и направлен на возмещение вреда потерпевшей стороны. Эффективность использования норм об ответственности за вред, причиненный жизни или здоровью гражданина, имеет важное не только теоретическое, но и практическое значение. Однако, в правоприменительной практике возникает множество проблем. Исходя из вышеуказанного мы видим, что тема исследования является актуальной.

В гражданско-правовой теории разработаны различные подходы относительно правовой природы института гражданско-правовой ответственности. Однако они не являются в полной мере удачными, что ведет к необходимости дальнейшей разработки рассматриваемого института гражданского права.

По мнению С.С. Курниковой в гражданско-правовой теории под гражданско-правовой ответственностью следует понимать санкция за правонарушение. Гражданско-правовая ответственность, по ее мнению, выступает в качестве формы государственного принуждения [1, с. 29]. При изучении гражданско-правовой ответственности за вред, причиненный жизни или здоровью гражданина необходимо за основу взять общее определение гражданско-правовой ответственности.

По мнению Б. Т. Базылева понятие юридической ответственности выступает в качестве особого правоотношения охранительного типа [2, с. 35]. Точка зрения Б. Т. Базылева не является безупречной, т. к. понятие гражданско-правовой ответственности и понятие гражданского охранительного правоотношения не являются тождественными.

В гражданском законодательстве отсутствует легальное определение «основания гражданско-правовой ответственности». Это понятие является дискуссионной.

В гражданско-правовой науке выдвигаются различные точки зрения относительно оснований гражданско-правовой ответственности. Теоретические изыскания по рассматриваемому вопросу имеет важное значение ввиду отсутствия законодательной трактовки. Выявление оснований возникновения гражданско-правовой ответственности играет важное значение [3, с. 35].

Некоторые ученые (к примеру, Г.К. Матвеев) [3, с. 35] считают, что между основаниями и условиями гражданско-правовой ответственности отсутствует какая-либо разница.

По мнению С.Е. Донцова и М.Я. Марининой можно выделить не только общие, но и специальные условия (основания) гражданско-правовой ответственности. Как видим, эти ученые по-разному определяют правовую природу оснований и условий [3, с. 35].

Мы поддерживаем точку зрения С.Е. Донцова и М.Я. Марининой и считаем, что основания и условия имеют различную правовую природу и различаются.

Наступление гражданско-правовой ответственности за вред, причиненный жизни или здоровью гражданина, возможно при наличии указанных в законе условий [4, с. 95]. Использование обозначенных мер гражданско-правовой ответственности возможно лишь при наличии общих условий гражданско-правовой ответственности. К таким условиям относятся:

Во-первых, вина правонарушителя;

Во-вторых, наличие прямой причинной связи между нарушением поведением и наступившим вредом (убытками);

В-третьих, наличие вреда либо убытков;

В-четвертых, противоправный характер нарушения.

В гражданском законодательстве прописаны случаи, при наступлении которых гражданско-правовая ответственность за вред, причиненный жизни или здоровью гражданина, исключается. В гражданско-правовой теории они именуется «обстоятельствами, исключающими гражданско-правовую ответственность».

Т.И. Илларионова считает, что основаниями освобождения от деликтной ответственности выступают обстоятельства, которые прямо указаны либо в норме закона, либо прописаны в договоре. По мнению Т.И. Илларионовой к признакам таких обстоятельств относятся:

Во-первых, субъективный случай. При определении гражданско-правовой ответственности причинителя вреда субъективный случай должен учитываться. Причинитель вреда должен доказать факт своей невиновности. По мнению Т.И. Илларионовой в цивилистической теории выделяются следующие критерии невиновности.

а) Объективные критерии. Объективными признаются «требования к степени заботливости и осмотрительности, которые вытекают из специфики обязательства или условий оборота» [5].

б) Субъективные критерии. Субъективными признаются «предвидение лицом достаточности принимаемых мер и вероятные последствия своего поведения при исполнении конкретного обязательства» [5].

Обозначенным объективные и субъективные критерии могут применяться не только в договорных, но и во внедоговорных правоотношениях.

Во-вторых, объективный случай. Объективными являются обстоятельства непреодолимой силы.

Чрезвычайные и непредотвратимые обстоятельства – это признаки непреодолимой силы. Чрезвычайными и непредотвратимыми признаются обстоятельства как природного (естественного), так и социального характера.

Необходимо сделать следующий вывод - гражданско-правовой институт ответственности за вред, причиненный жизни или здоровью гражданина, является важным институтом гражданского права современной России. Данный гражданско-правовой институт направлен на возмещение вреда потерпевшей стороны, а эффективность использования и применения норм об ответственности за вред, причиненный жизни или здоровью гражданина, имеет важное практическое и теоретическое значение.

Список литературы:

1. Курникова С.С. Понятие и признаки гражданско-правовой ответственности как меры государственного принуждения / С.С. Курникова // Вестник Казанского юридического института МВД России. - 2016. - №4. - С. 29-32.
2. Базылев Б.Т. Юридическая ответственность (теоретические вопросы) / Б.Т. Базылев. - Красноярск: Изд-во Краснояр. ун-та, 2013. - 126 с.
3. Гражданско-правовой механизм возмещения вреда, причиненного актом терроризма: монография / Л.Т. Кокоева, В.А. Рыбаков, В.Н. Соловьев и др. - М.: Юрист, 2009. - 179 с.
4. Минкина Л.Ш. Условия гражданско-правовой ответственности: общие положения / Л.Ш. Минкина // Правосудие в Поволжье. - 2008. - №6. - С. 94-108.
5. Илларионова Т.И. Учебник по гражданскому праву / Т.И. Илларионова. Режим доступа: http://www.pravo.vuzlib.net/book_z840_page_103.html (дата обращения 25.01.2019).

ДОГОВОР ЗАЙМА: ИЗМЕНЕНИЯ ДЕЙСТВУЮЩЕГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Авторы: Дыбкова Виктория Александровна, Старцев Данил Валерьевич

Научный руководитель: Ахтямова Евгения Викторовна

Аннотация: в статье рассматриваются последние существенные изменения в договор займа. Рассматривается историческое понимание договора займа в России и зарубежный подход к определению займа как реального или консенсуального. Анализируются проблемы, которые возникали на практике до внесения изменений, а также соотношение кредитного договора и договора займа.

Ключевые слова: договор займа, консенсуальный займ, соотношение займа и кредитного договора.

Annotation: the article displays the latest significant changes in the loan agreement. The historical understanding of the loan agreement in Russia and abroad is considered. As well as the ratio of the loan agreement and the loan agreement.

Keywords: loan agreement, consensual loan, loan to loan ratio

Традиционно, римское право проводило деление контрактов на консенсуальные и реальные, где в первом случае договор считается заключенным с момента достижения сторонами соглашения по всем существенным условиям, а во втором случае даже после согласования всех существенных условий необходима передача вещи, до такой передачи договор не считается заключенным [1, С. 390]. В качестве одного из наиболее ярких примеров последнего И.А. Покровский приводит «mutuum» - договор займа [1, С. 412].

Договор займа исторически в России понимался как реальный договор [2]. В предпринимательской деятельности договор займа заключается юридическими лицами с одной стороны (для заимодавца), для получения процентов от выдаваемых денежных средств (или вознаграждения за переданные вещи, определяемые родовыми признаками); а с другой (для заемщика), для привлечения денежных средств в производство. При реальной модели займа в случае, если заимодавец не передал денежную сумму, с него нельзя взыскать убытки или потребовать передачи предмета займа, что оставляло заемщика без должной защиты.

Существующий экономический оборот не устраивало подобное положение вещей, поэтому предприниматели использовали «усложненную» конструкцию займа: сначала заключался предварительный договор на заключение договора займа [3, С. 36], что позволяло заемщику понудить заключить договор займа на предусмотренных предварительным договором условиях в соответствии с п. 5 ст. 429 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ) [4]. Практика судов, связанная с возможностью заключения предварительного договора займа разнится: есть практика, признающая такую возможность [5], есть отрицающая со ссылкой на противоречие сущности реального договора займа [6]. В доктрине отмечалось, что «нет ни одного убедительного политико-правового резона, который мог бы подкрепить идею о строгой реальности договора займа» [7].

В период реформирования гражданского законодательства в области финансовых сделок,

Федеральным законом № 212-ФЗ [8] были внесены изменения в ст. 807 ГК РФ и договор займа по выбору сторон может быть как реальным, так и консенсуальным (для непредпринимателей – только реальным). Изменения вступили в силу с 01 июня 2018 г. Большинство развитых правовых систем, на данный момент уже отказались от модели реального займа (ст. 312 Швейцарского обязательственного закона [9], §448 Германского Гражданского Уложения [10]), поэтому подход российского законодателя отвечает современным подходам зарубежных стран.

Помимо изменения Федеральным законом № 212-ФЗ модели договора с реального на консенсуальную, в п. 1 ст. 807 ГК РФ была введена возможность передавать по договору займа ценные бумаги. Если для ГК РФ это положение можно признать новеллой, то для отечественного законодательства – нет. Так, о займе ценных бумаг идет речь в ст. 3 Федерального закона «О рынке ценных бумаг» [11] и в ст. 282.1 Налогового кодекса Российской Федерации [12]. Более того, судебная практика допускает заключение договора займа в отношении документарных ценных бумаг. При этом обосновывая свою позицию, суды никогда не предпринимали попытку провести квалификацию соответствующих отношений; они лишь ссылались на наличие в действующем законодательстве вышеуказанных норм. Так, Арбитражный суд Уральского округа в одном из своих постановлений обосновал возможность заключения договора займа ценных бумаг тем, что такие хозяйственные операции с ценными бумагами, как заем, известны налоговому законодательству и законодательству с ценными бумагами [13].

В связи с внесенными изменениями, возникает вопрос о соотношении договора кредита и договора займа. Если ранее кредитный договор был консенсуальным, а займа реальным, то в настоящее время договор кредита является и договор займа относятся как частное и общее [14]. Кредитный договор отличается от договора займа специальным субъектом: займодавцем выступает банк или иная кредитная организация; а также кредитный договор может быть только возмездным, тогда как заем в предусмотренных п. 4 ст. 809 ГК РФ может быть беспроцентным.

Таким образом, изменения, внесенные в ГК РФ, отвечают требованиям экономического оборота, а также подходу зарубежных стран, хотя некоторые изменения в ГК РФ лишь закрепляют подход, выработанный ранее в практике судов. Если ранее кредитный договор имел существенные отличия от договора займа, то сегодня он является видом договора займа со специальным регулированием. Изменения, внесенные Федеральным законом № 212-ФЗ, направлены на повышение доступности заемных денежных средств и блокирование противоречивого поведения займодавца.

Список литературы:

1. См.: Покровский И.А. История римского права. СПб.: Летний сад, 1999. 540 с.
2. Радченко И.В. О реальности договоров [Электронный ресурс]. URL: https://zakon.ru/blog/2016/6/10/o_realnosti_dogovorov
3. Меньшенин П.А. Понятие и предмет предварительного договора: основные подходы теории и практики // Вестник Высшего Арбитражного суда Российской Федерации, 2011. № 5. С. 30-48.
4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26 января 1996 № 14-ФЗ (с посл. изм. и доп. от 01 октября 2019 г. № 34-ФЗ) // Российская газета. 1996. № 5, ст. 410.

5. Решение Арбитражного суда Ивановской области от 17 ноября 2016 г. по делу № А17-3914/2015 [Электронный ресурс]. Документ опубликован не был. Доступ из справ-правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения: 10.11.2019).
6. Постановление Арбитражного суда московского округа от 28 декабря 2004 г. № КГ-А40/12211-04 [Электронный ресурс]. Документ опубликован не был. Доступ из справ-правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения: 10.11.2019).
7. Карапетов А.Г. Договорное и обязательственное право (общая часть): постатейный комментарий к статьям 307 – 453 ГК РФ [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения: 10.11.2019).
8. Федеральный закон от 26 июля 2017 № 212-ФЗ «О внесении изменений в части первую и вторую Гражданского кодекса Российской Федерации отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 2017. № 31 (Часть I), ст. 4761.
9. Швейцарский обязательственный закон (вместе с «Федеральным законом дополнении Швейцарского гражданского кодекса»). (с посл. изм. и доп. от 01 марта 2012 г.) [Электронный ресурс]. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения: 10.11.2019).
10. Германское гражданское уложение от 18 августа 1896 (с изм. и доп. от 31 марта 2013) [Электронный ресурс]. URL: <https://constitutions.ru/?p=1727> (дата обращения: 10.11.2019).
11. Федеральный закон от 22 апреля 1996 № 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг» (с посл. изм. и доп. от 26 июля 2019 г. № 248-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 17, ст. 1918.
12. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05 августа 2000 № 117-ФЗ (с посл. изм. и доп. от 01 ноября 2019 № 258-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 2000. № 32, ст. 3340.
13. Постановление Арбитражного суда Уральского округа от 5 сентября 2017 г. № Ф09-4793/17 по делу № А50-25819/2016 // [Электронный ресурс]. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс» (дата обращения: 10.11.2019).
14. Башкатов М.Л. Реформа положений ГК РФ о финансовых сделках [Электронный ресурс]. URL: <https://lfacademy.ru/c/course/1443982>

Психология

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ БАРЬЕРЫ В ОБЩЕНИИ ПОДРОСТКОВ

PSYCHOLOGICAL BARRIERS IN ADOLESCENT COMMUNICATION

Авторы: Титова Наталья Сергеевна, Коршунова Татьяна Александровна

Научный руководитель: Бахтина Светлана Владимировна

Аннотация: В данной статье поднимается проблема психологических барьеров в общении подростков. Дается краткая характеристика общению, определяется его роль в подростковом возрасте. В работа представлена подробная характеристика видов психологических барьеров, предлагаются способы преодоления психологических барьеров.

Ключевые слова: общение, подросток, подростковый возраст, психологические барьеры, коммуникативные барьеры.

Annotation: This article raises the problem of psychological barriers in the communication of adolescents. It is given a brief description of communication, defined its role in adolescence age here. The paper presents a detailed description of the types of psychological barriers. Ways to overcome psychological barriers are suggested.

Keywords: communication, teenager, adolescence, psychological barriers, communication barriers

Проблема общения и отношений между людьми занимает одно из центральных мест в современной психологии. На данном этапе психологической науки существует множество определений понятия общения. На наш взгляд, наиболее общим является определение

Г.М. Андреевой. Она считает, что общение является сложным процессом взаимодействия между людьми, которое заключается в обмене информацией, а также в восприятии и понимании партнерами друг друга» [1].

Роль общения возрастает в подростковом возрасте. Это напрямую связано со специфическими особенностями подросткового возраста. У ребенка подросткового возраста изменяется социальная ситуация развития, возникает «чувство взрослости» [2]. Он стремится выйти из-под попечительства родителей, сравнивает себя с более старшими людьми, требует, чтобы его мнение уважали, а его самого воспринимали серьезно. [2]. У детей-подростков в процессе общения могут возникать проблемы, которые получили название психологические барьеры. В данной статье мы более подробно остановимся на вопросе психологических барьеров в подростковом общении.

Существует большое количество определений понятия психологического барьера. Это объясняется многоплановостью его проявления в различных видах социальной активности. Мы будем опираться на определение С.Ю. Головиной: «Барьер психологический – психическое

состояние, проявляемое как неадекватная пассивность, препятствующая выполнению тех или иных действий, – внутреннее препятствие психологической природы: нежелание, боязнь, неуверенность и пр.»[3]. Препятствия в общении влекут за собой падение продуктивности коммуникации, создание напряжения и негативных эмоций. Во многих случаях они становятся главным поводом к конфликтным ситуациям.

Все барьеры общения психологи делят на две категории: психологические и коммуникативные. Психологические барьеры появляются в результате индивидуально-психологических качеств людей, которые втягиваются в процесс общения, а также по причине особенностей взаимоотношений между партнерами. Центральным для созданий ситуаций неэффективного общения становятся личностные взгляды. Из-за того, что каждый человек истолковывает события и явления окружающего мира субъективно, дает им оценку с точки зрения своего персонального опыта, в отдельных случаях ему бывает непросто понять собеседника, у которого не такая точка зрения и совершенно другие особенности восприятия. Среди психологических барьеров общения в психологии выделяют:

1. Эстетические – появляются в условиях, когда человеку не нравится внешний вид собеседника. Это может касаться особенностей его внешности, стиля одежды, определенных деталей гардероба.
2. Интеллектуальные – проявляются в разнице типов мышления, скорости совершения мыслительных операций и различиях ступени интеллектуального развития. Например, общение оптимиста и пессимиста иногда можно назвать плодотворным, ведь один будет стремиться искать в каждой ситуации плюсы и пути выхода, а второй-заострять внимание на негативе. Интеллектуальным барьерам соответствует барьер некомпетентности, когда человек не ориентируется в рассматриваемой теме. Это создает у собеседника чувство огорчения или раздражения.
3. Мотивационные – обнаруживаются тогда, когда у людей различные цели. Это приводит к отсутствию понимания, ошибочному восприятию информации.
4. Моральные или этические – продуктивности общения препятствует противоположность нравственных позиций, принципов, взглядов.
5. Барьер установки – если у личности есть негативная установка по отношению к партнеру, то его слова рассматриваются не объективно, зачастую с внутренним сопротивлением. Данный барьер может появиться как итог прошлого опыта общения или на основе отзывов других людей.
6. Барьер негативных эмоций или плохого физического состояния – относится к возникающим в определенных условиях барьерам. Нередко проблемы в общении появляются, когда у человека плохое настроение или самочувствие, и он не настроен на создание контакта с другими [4].

Коммуникативные барьеры возникают в том случае, если между партнерами по общению есть несоответствие словесного запаса. К этой группе также относятся проблемы, которые связаны с недостатком аналогии понятий в разных языках и различные сложности перевода.

Исследуя основные виды коммуникативных барьеров А.А. Бодалев обращает внимание на следующие:

- 1.Смысловые – появляются, когда партнеры по общению под сходными понятиями предполагают разные вещи. Например, один человек фразу «хорошее средство достижения

цели» рассматривает, как способ, который не навредит другим людям, а второй индивид понимает данное высказывание как стратегию достижения нужного любой ценой, даже если окружающие люди станут жертвами.

2. Логические – проявляются, если человек не в состоянии четко и последовательно излагать свои мысли. В подобном диалоге нарушаются причинно-следственные связи, часто возникает фальсификация понятий.

3. Фонетические – плохая техника речи, когда слова звучат неясно и расплывчато, что препятствует восприятию информации [4].

Когда говорят о психологических барьерах общения в подростковом возрасте, характеризуют их как некоторое столкновение между индивидуально-личностными особенностями ребенка и конкретными внешними ситуациями, которые вступая во взаимодействие, побуждают его испытывать страх, сомнения, агрессию, отчаяние, смирение, депрессию, апатию и другие эмоциональные состояния. Подобные реакции вынуждают подростка выходить из зоны своего комфорта, углублять свой кругозор, совершенствовать свои общественные навыки. Мы особо подчеркиваем положительную и отрицательную стороны психологических барьеров. Трудностью выступает то, что очень часто подростки не понимают, как правильно понять и среагировать на ту или иную ситуацию, вызвавшую у него недовольство. Не успев своевременно справиться с проблемами, у ребенка подросткового возраста происходит взаимоналожение друг на друга разных эмоциональных реакций, что может повлечь в последующем к психологическим травмам. Для того чтобы избежать травмирования психики ребенка, его окружению и преподавателям следует проводить с ним больше времени в совместной деятельности, уделять внимание его психическим состояниям, максимально поддерживать его, беседуя на различные темы, проводить индивидуальные и групповые психотренинги по формированию навыков бесконфликтного общения.

Для преодоления «барьеров», по мнению психологов, нужно точно понять ситуацию, конкретно выяснить причины образования «барьера» и в дальнейшем действовать учитывая вид барьера, вызвавшие его ситуации. Для продуктивного общения личности важно понять, как он принимается и оценивается другими людьми, лучше понимать причинно-следственные связи и предмет общения. Необходимо помнить о том, что общение – это неотделимая часть нашей жизни. Мы общаемся постоянно, даже когда молчим (например, с помощью мимики и жестов). Главным положением в работе по предотвращению барьеров общения являются совместная деятельность подростков и их окружения, взаимопонимание между ними, сформированность навыков справляться с ситуациями, вызывающими барьеры общения [5].

Литература:

1. Андреева Г. М. Социальная психология. – М.: Аспект-Пресс, 1998.
2. Эльконин Д. Б. Психология развития человека. – М.: Аспект-Пресс, 2001.
3. Манина В. А. Понятие психологического барьера в зарубежной психологии // Самарский научный вестник. 2013. №4. С. 108-111.
4. Ананьев Б. Г. Человек как предмет познания. – СПб., 1999.
5. Бодалев А. А. Психология общения. – М.: 2007.

СТРЕСС И ДЕПРЕССИЯ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

STRESS AND DEPRESSION IN THE MODERN WORLD

Авторы: Куралёва Ольга Олеговна, Шиппер Алина Алексеевна

Аннотация: Стресс и депрессия являются распространёнными явлениями в современном мире. В статье рассматривается краткая характеристика стресса и депрессии. Перечислены симптомы и факторы влияния на них. Также были рассмотрены способы избавления от стресса и депрессии, и приведены профилактические меры, направленные на их избежание.

Ключевые слова: стресс, депрессия, стрессовые ситуации, факторы стресса, профилактика стресса и депрессии.

Annotation: Stress and depression are common in the modern world. The article discusses a brief description of stress and depression. The symptoms and factors of influence on them are listed. Ways to get rid of stress and depression were also considered, and preventive measures aimed at their avoidance were given.

Keywords: stress, depression, stressful situations, stress factors, prevention of stress and depression.

Стресс и депрессия являются распространёнными явлениями в современном мире. В настоящее время жизнь человека подвержена влиянию множества негативных факторов и поэтому стрессовые ситуации случаются с каждым из нас практически ежедневно. По многочисленным оценкам экспертов, психические расстройства, вызванные стрессом, широко распространены. Стресс — это состояние повышенного напряжения организма как защитная реакция на различные неблагоприятные факторы. Главное последствие стресса - депрессия. Депрессия - это заболевание, оказывающее воздействие на физическое состояние организма, настроение и психику. Депрессия является наиболее серьёзным недугом для человека и требует лечения.

Но как выявить стресс и депрессию и распознать симптомы? Среди наиболее распространённых реакций организма на них, выделяют:

- беспричинные и частые приступы раздражительности, злости и недовольства;
- вялость, слабость, пассивность, быстрая утомляемость;
- бессонница или беспокойный сон;
- постоянное напряжение, приступы страха и паники, нервный тик;
- плохая концентрация внимания, заторможенность, снижение интеллектуальных возможностей, проблемы с памятью и заикание;
- отсутствие аппетита или наоборот частое чувство голода;
- повышенная потливость и возбудимость, расстройства пищеварительной системы (диарея, тошнота, рвота), головная боль, головокружение, учащенное сердцебиение, проблемы с дыханием (чувство удушья, дискомфорт в грудной клетке), резкое повышение температуры

тела и озноб;

- повышенный интерес к алкоголю, наркотикам, курению, компьютерным играм и другим вещам, которые ранее не присутствовали в жизни человека.

На негативное эмоционально-психологическое состояние человека, приводящее к стрессу и депрессии, также влияют многочисленные факторы. К наиболее популярным относятся:

- конфликтная ситуация с другим человеком (с друзьями, близкими, коллегами и вовсе посторонними людьми);

- недовольство окружающими людьми, уровнем жизни и окружающей обстановкой;

- однообразность жизни с отсутствием или маленьким количеством положительных эмоций и перемен;

- низкая самооценка;

- проблемы в личной жизни;

- длительные хронические заболевания, болезни, смерть родственников или близких.

Нервная система людей, живущих в бешеном ритме и постоянном физическом и эмоциональном напряжении, часто не справляется с нагрузками. Такое явление, как стресс, кажется уже неотъемлемой частью жизни человека, казалось бы, от него невозможно избавиться, но всё же существуют способы избавления от этого недуга, а также профилактические меры, направленные на его избежание. Правильный антистрессовый стиль включает в себя четыре пункта, которым необходимо следовать - правильное питание, отдых, здоровый сон и физические нагрузки.

1. Начнём с немаловажного способа избавления от стресса — это правильное питание. К сожалению, сладкое и спиртное стали основными спутниками плохого настроения, а также эмоционально напряжения. Но такие способы оказывают ещё более пагубное влияние на состояние организма человека. Неправильное питание, перекусы на ходу, употребление алкоголя и вредных продуктов, а также переедание и одержимость едой являются стрессом для организма. Чтобы человек себя чувствовал одушевлённым, бодрым и позитивным ему необходимо правильное и сбалансированное питание. Правильное питание заключается в обеспечении организма полноценным рационом, в который входят все необходимые для него продукты: мясо, злаки, овощи и фрукты.

2. Каждый человек нуждается в полноценном отдыхе. Отдых должен быть не только физический, но и эмоциональный. Существуют самые разнообразные способы отдыха - чтение, прогулки на свежем воздухе, просмотр кино, общение с друзьями и творчество.

3. Другой способ профилактики стресса — это здоровый сон. Показатели стрессоустойчивостисыпающегося человека намного выше, чем у того, кто спит мало. Норма сна для взрослого человека колеблется в районе 7-8 часов в сутки. При этом необходимо отказаться от пищи за 2-3 часа и гаджетов хотя бы за 30 минут до сна. Также полезно прогуливаться перед сном или подышать свежим воздухом минимум 10 минут и не забывать проветривать спальню.

4. Физический нагрузки это хороший способ предупредить стресс, ведь за счёт них высвобождается излишняя энергия. В настоящее время любой человек может найти себе занятие по душе и в соответствии со своими возможностями: бокс, плавание, танцы и футбол.

Справиться со стрессом человек может без помощи специалиста, в отличие от депрессии. Необходимо помнить, что самолечение опасно для жизни и при сложной форме депрессии человеку необходима консультация и лечение квалифицированного врача. Основными направлениями терапии депрессии являются фармакотерапия, психотерапия и социальная терапия.

1. Фармакотерапия - лечение лекарственными средствами. При депрессии врачи используют антидепрессанты и растительные препараты. Лекарства не действуют сразу, чаще всего антидепрессивный эффект проявляется по истечению 2-3 недель. Антидепрессанты имеют сложный химический состав и действуют по-разному, их приём ослабляет чувство тревоги.
2. Психотерапия - система лечебного воздействия на психику и через психику на организм человека. Специалисты данного направления помогают пациенту избавиться от повседневных проблем и задач, также уменьшают выраженность негативных представлений человека о себе, об окружающей мире и о будущем.
3. К социальной терапии относятся физические нагрузки. По данным исследователей физические нагрузки укрепляют социальную коммуникацию, уменьшают проблемы в межличностных отношениях, также влияют на нейротрансдукцию определённых биологически активных химических веществ и повышают температуру тела, которая приводит к повышению интенсивности обмена веществ.

К сожалению, люди не всегда могут избежать то, что их беспокоит, но в состоянии взять под контроль свою эмоциональную реакцию на негативные ситуации, поэтому необходимо трансформировать своё мышление. Научитесь мыслить более позитивно, не закливайтесь на негативе и ищите в происходящем положительные моменты. Попробуйте избавиться от многозадачности, не загружайте себя большим количеством дел и решайте все по мере наступления и необходимости. Минимизируйте факторы стресса, меньше контактируйте с негативными людьми, избегайте конфликтов. Овладейте медитацией, в настоящее время большое количество психических упражнений опубликованы в сети Интернет. Уделяя медитации хотя бы 10 минут своего свободного времени, вы заметно ощутите лёгкость и воодушевлённость. Путешествуйте, посещайте новые места, знакомьтесь с интересными людьми, окружите себя позитивными эмоциями.

И нужно помнить, что пробовать нужно разные способы. Только так вы сможете найти то, что подходит именно вам и оказывает влияние более эффективно.

Стресс и депрессия, к сожалению, являются распространёнными явлениями в современном мире. Но следуя профилактическим мерам, можно избежать этих недугов.

Литература.

1. Гринберг М. Стрессоустойчивый мозг. - СПб.: Весь СПб, 2019. - 336 с.
2. Серван-Шрейбер Д. Антистресс. - М.: Рипол-классик, 2018. - 352 с.
3. Сторони М. Без стресса. Научный подход к борьбе с депрессией, тревожностью и выгоранием. - М.: МИФ, 2019. - 320 с.

ВЗАИМОСВЯЗЬ САМООЦЕНКИ И СОЦИОМЕТРИЧЕСКОГО СТАТУСА СТУДЕНТОВ

THE RELATIONSHIP OF SELF-ESTEEM AND SOCIOMETRIC STATUS OF STUDENTS

Авторы: Коршунова Татьяна Александровна, Титова Наталья Сергеевна

Научный руководитель: Бахтина Светлана Владимировна

Аннотация: В данной статье поднимается проблема взаимосвязи самооценки и социометрического статуса. Представлена краткая информация о видах самооценки, дана характеристика понятия «социометрический статус», предоставлены и интерпретированы данные исследования самооценки и социометрического статуса у студентов Марийского государственного университета.

Ключевые слова: самооценка, социометрический статус, студент, вид самооценки, малая группа.

Annotation: In this article, the problem of the relationship of self-esteem and sociometric status is raise. Brief information about the types of self-esteem is provided. the characteristics of the concept of "sociometric status" is done. The article provides and interprets research data on self-esteem and sociometric status of students at Mari State University.

Keywords: self-esteem, sociometric status, student, type of self-esteem, small group.

На современном этапе развития общества в психологической науке все больше внимания уделяется проблеме взаимосвязи самооценки личности и её социального статуса. Человек не может жить и развиваться вне общества, которое состоит из множества малых групп. Роль занимаемой личностью позиции в группе достаточно велика. Исходя из данного положения, возникает следующий вопрос: «Почему одни люди с легкостью идут на контакт, хорошо воспринимаются в группе, другие – наоборот?». Мы полагаем, что в этом случае огромное значение имеет самооценка: чем выше самооценка, тем выше положение человека в группе. В данной статье мы рассматриваем взаимосвязь самооценки личности студента и его положения в группе.

Для начала определимся, что же представляет из себя самооценка. За основу мы взяли определение, данное М.В.Горобинским и С.М. Ветвицкой: «Самооценка – это представление человека о ценности своей личности, деятельности среди других людей и оценивание себя, собственных качеств и чувств, достоинств и недостатков, выражение их открыто или даже закрыто» [1]. В малой группе самооценка становится неким фундаментом для формирования официального и неофициального статуса личности, соответствующего выполнению определенных социальных ролей. Психологи выделяют два вида самооценки: адекватная и неадекватная. Именно они выступают в роли оценки личности, которая определяет, насколько разумно и верно оценивает индивид свои силы, поступки и качества.

Адекватная самооценка, как правило, верно отражает способности и качества личности. Она

выражена представлением человека о себе самом, которое отвечает настоящему положению вещей. Данные представления могут быть как положительными, так и отрицательными. Безусловно, самооценка оказывает определенное влияние на поведение человека и на его отношение к себе, к окружающим его людям и миру. Так, при адекватной самооценке индивид, как правило, правильно оценивает соотношение своих потребностей и способностей; ставит перед собой реальные цели, которые он в ближайшем будущем способен выполнить; способен критически оценивать себя и свои поступки; старается предусмотреть итоги своих поступков. Для человека с адекватной самооценкой огромное значение имеют окружающие его люди и их мнение о нем. Однако, он не слепо ориентируется на их мнение, он его оценивает объективно, больше ориентируясь на собственное понимание о пользе или вреде своих действий [3].

Неадекватная самооценка может быть как заниженной, так и завышенной. Самооценка, которая соответствует уровню чуть выше или чуть ниже среднего – широко распространенное явление в обществе, и она почти не проявляется в поведении индивида, не мешает ему жить и взаимодействовать с окружающими. Определить отклонение в этом случае можно только с помощью специальных психологических тестов. Самооценка чуть выше среднего даже в коррекции не нуждается, так как человек вполне заслуженно может уважать и ценить себя, а самоуважение еще никому не мешало. У студентов встречаются такие случаи, когда уровень самооценки далек от оптимального и значительно выше или ниже среднего уровня. Это очень сказывается на их поведении и поступках, и может вызвать отвержение данного студента группой, привести к конфликтам с окружающими. Человек с неадекватно завышенной самооценкой придает излишнюю значимость свои достоинствам. Такой человек уверен, что он лучше всех. А те, у кого слишком занижена самооценка, акцентируют внимание на недостатках, из-за чего они испытывают нерешительность и неуверенность в своих действиях, у них обострено чувство вины. Крайние виды самооценки очень редко помогают продуктивному развитию человека, так как человек не в состоянии трезво оценивать свои возможности и поступки [1].

Формирование самооценки во многом зависит от положения человека в группе, но и становление социометрического статуса во многом, в свою очередь, определяется его самооценкой. Социометрический статус – это место, занимаемое субъектом в системе межличностных отношений в конкретной социальной группе [4]. Социометрический статус может показать, насколько личность привлекательна для других людей, уважаема ими, или насколько она непопулярна у членов организации и участников социальной группы [2].

Для студентов огромное значение имеет его статус в группе. Студенческий возраст – это период юности, мечтаний, признания сверстниками, самоутверждения. Юноши и девушки начинают оценивать свои действия и поступки, соотносить их с требованиями общества. По ходу накопления определенного социального опыта, в частности, опыта социального взаимодействия, формируется оценка самого себя [4].

Наше исследование взаимосвязи самооценки личности студента и его положения в группе проводилось на базе Марийского государственного университета. В нем приняли участие студенты 3-их курсов в количестве 50 человек. Для выявления самооценки личности применили методику «Исследование самооценки и уровня притязаний» Т. Дембо и С.Я. Рубинштейна [6]. Анализ полученных данных показал, что у 47% студентов уровень самооценки адекватный. Студенты реально оценивают свои возможности и ставят перед собой те цели и задачи, которые могут выполнить, критично анализируют свои действия и могут реально определить причину своих успехов или неудач. У 20% испытуемых уровень самооценки высокий. Данные студенты существенно завышают свои возможности, готовы гарантировать свой успех в той области, в которой абсолютно некомпетентны. У 33% опрошенных низкий уровень самооценки. Для этих студентов характерно восприятие любой

неудачи слишком тяжело, чаще всего они не уверены в своих успехах и боятся начать делать что-то новое. Они испытывают чувство вины даже тогда, когда их не в чем обвинить. Боясь неудач и не желая подвести своих товарищей, не берутся за выполнение какого-либо ответственного дела. Как правило, они стараются сидеть тихо, находясь в своем мире.

Для определения социометрического статуса личности нами была использована методика «Социометрия» Дж. Морено [6]. В группе «звездный» статус имеют 6% студентов, статус «предпочитаемых» - 13%, статус «принятых» - 53% и статус «непринятых» имеют 20%. Студентов со статусом «отвергнутые» нет. 40% ребят с высоким уровнем самооценки имеют относительно высокий групповой статус, стараются сохранять его, хотя не всегда реальными делами, а скорее поддерживая созданный имидж. Среди обладателей «звездного» статуса оказалось 70% студентов с адекватной самооценкой. В числе «непринятых» большинство были студенты с низкой и крайне высокой самооценкой.

Анализ данных исследования показал, что не только самооценка влияет на социометрический статус, но социометрический статус влияет на самооценку. И не всегда высокий социометрический статус соответствует тому, что у индивида высокий уровень самооценки.

Литература:

1. Горобинский М.В., Ветвицкая С.М. Самооценка: особенности ее формирования и значение в жизни человека [Электронный ресурс]. Журнал «Международный студенческий научный вестник». – 2017. – №6.

URL: <https://eduherald.ru/ru/article/view?id=17850> (дата обращения: 27.11.2019)

2. Подольская Е.А. Противоречивость социального статуса современного студента: социологическое измерение [Электронный ресурс]. Журнал «Ценности и смыслы», 2010.

URL:

<https://cyberleninka.ru/article/n/protivorechivost-sotsialnogo-statusa-sovremennogo-studenta-sotsiologicheskoe-izmerenie> (дата обращения: 25.11.19)

3. Галкина Т.В. Самооценка как процесс решения задач: системный подход. – М.: ИН-т психологии РАН, 2011. – 398 с.
4. Андреева Г.М. Социальная психология: учебник для вузов/ Г.М. Андреева – 5-е изд., испр. и доп. – М.: Аспект-Пресс, 2004. – 365 с.
5. Ремшмидт Х. Подростковый и юношеский возраст: проблемы становления личности. – М.: Мир, 1994. – 319 с.
6. Психологические тесты/ под ред. А.А. Карелина: в 2 т. – М.: Гуманит. изд. центр ВЛАДОС, 2000. – Т. 2.

АКЦЕНТУАЦИИ ХАРАКТЕРА У ПОДРОСТКОВ

ACCENTUATIONS OF CHARACTER IN TEENAGERS

Авторы: Подборонова Диана Авзальевна, Феоктистова Анастасия Дмитриевна

Аннотация: В данной статье рассматриваются акцентуации характера у подростков, их проявление и влияние на поведение школьников. На основе проведенного теста "Акцентуации характера" приведены данные, с помощью которых можно выявить какой тип акцентуации характера более распространён среди тестируемых.

Ключевые слова: Характер, личность, акцентуации характера.

Annotation: This article discusses the accentuation of character in adolescents, their manifestation and impact on the behavior of students. Based on the test "Character Accentuations", data are presented that can be used to identify which type of character accentuation is more common among the tested.

Keywords: Character, personality, accentuation of character.

В психологии понятия **личность и характер** являются базовыми и наиболее важными объектами изучения. Индивид с самого начала своего появления стремился познать себя и отличить от других не только по внешним факторам, но и по более глубинным, скрытым признакам своего характера. Создавая для удовлетворения своих потребностей самые разные классификации. В отечественных научных кругах одной из наиболее признанных является типология акцентуаций характера, предложенные психиатром К. Леонгардом.

Акцентуации характера – это крайние варианты нормы развития характера, проявляющиеся и показывающиеся в усилении отдельных черт. Эти важные особенности могут служить факторами нарушения социальной адаптации подростков. Подобное происходит обычно вследствие пубертатных кризисов, психических травм, трудных жизненных ситуаций у людей. Но стоит отметить, что не все трудные ситуации могут вызвать дезадаптацию, а только те, которые предъявляют и показывают повышенные требования к слабому месту характера.

У каждого типа акцентуаций, на которые они подразделяются в зависимости от выраженных черт, есть свои слабые места. Трудные и не исполнимые ситуации в отношении более сильных элементов структуры характера акцентуированного подростка, наоборот, воспринимаются адекватно, понятно и четко, а некоторые в своем роде понимаются даже с повышенной устойчивостью.

Данный признак, позволяет отличить акцентуации от расстройств личности – патологических вариантов развития характера. При расстройствах личности дезадаптация появляется вследствие любого рода травм и даже при их отсутствии.

Акцентуации служат фоном для развития расстройств, но стоит заметить, что в большинстве случаев подобного не происходит. Более половины популяции развитых стран обладает и имеет акцентуационный характер.

Зарубежным автором концепции акцентуации является немецкий психиатр Карл Леонгард, который ввёл научный термин «акцентуированная личность». Отечественный психиатр А. Е. Личко уточнил этот термин, изменив его на термин «акцентуация характера», потому что личность, по его мнению, слишком комплексное понятие, скорее подходящее для психопатий.

Акцентуации по степени выраженности делятся на два типа: **Явная** – черты выражены. Данная акцентуация выявляется на основе истории жизни, опроса близких и наблюдения за поведением, в особенности –

среди сверстников. Характеристикой данного типа является: удовлетворительная адаптация с временными нарушениями, которые происходят вследствие воздействия

на уязвимое место в структуре характера. **Скрытая** -

черты не видны в обычной ситуации. Этот тип акцентуации характеризуется детальным и доскональным наблюдением. Разнообразные встречи, и анализ не могут дать чёткого и определенного представления о типе характера. Но стоит заметить, что черты ярко проявляются, при болезненном воздействии на “место наименьшего сопротивления” акцентуанта. Даже тяжёлые и болезненные психические травмы другого типа, могут не помочь в определении типа характера самой личности. Даже при травмирующем воздействии на слабое место дезадаптация непродолжительна.

Типы акцентуаций

Существует огромное множество важнейших классификаций акцентуаций по самым выделяющимся чертам. Наиболее распространенной на территории России является классификация отечественного психиатра А.Е. Личко, она создавалась специально для подростков и имеет соответствующие диагностические инструменты для подростков 14-19 лет, но эта типология применима также и ко взрослым людям.

А. Е. Личко выделяет следующие виды акцентуаций характера:

Гипертимный, Циклоидный, Лабильный, Астено-невротический, Сенситивный, Тревожно-педантический, Интровертированный, Возбудимый, Демонстративный;

Неустойчивый

Результаты тестирования

Нами было проведено исследование акцентуаций характера у школьников-подростков 14-16 лет на базе МАОУ Гимназии 87. Всего в нашем исследовании приняло участие 40 учеников 7-9 классов. В результате тестирования было выявлено, что у 80% мальчиков преобладает гипертимный тип акцентуации, который характеризуется повышенной активностью, склонностью к нарушению дисциплины и неприятию ограничений.

У девочек явно доминирует демонстративный тип акцентуации, для которого характерно самолюбие и необходимость привлечения внимания к себе. В беседе с соц.педагогом гимназии мы узнали, что действительно большинство мальчиков участвующих в опросе имеют проблемы с соблюдением дисциплины, низкой успеваемостью, а также страдают несобранностью. Также подтвердились наши предположения о девочках, почти каждая из них участвует во всех школьных мероприятиях и старается выделиться в учебе или творческой жизни.

В результате проведённого исследования мы сформулировали следующие рекомендации для педагогов и родителей по отношению к детям с ярко выраженными акцентуациями характера:

1. Гипертимный тип

Необходимо создание таких условий, в которых может проявиться активность подростка. Поэтому основная задача педагога – обеспечить полезные направления применения этой энергии. И идти не по пути ограничения активности, а по пути ее продуктивного использования. Можно поручать руководство в организации мероприятий, где требуется быстрота и находчивость. Особенно полезны занятия спортом. Повседневная навязчивая опека, постоянные нравоучения и наставления, только усилят непослушание и нарушение правил и порядков. Также рекомендуется избегать чрезмерной директивности. Беседы лучше вести в живом и быстром темпе, не задерживаясь долго на одной теме, чаще передавая инициативу в разговоре подростку.

2. Демонстративный тип

Для установления контакта необходимо дать подростку почувствовать, что к нему испытывают интерес как к личности. Учитывая повышенную потребность во внимании, нужно найти формы,

в которых эта потребность могла бы успешно удовлетворяться. Взаимодействие с подростком должно быть ровное, спокойное, деловое, без особого выделения. Исключить атмосферу обожания, необоснованного признания. Положительные оценки, поощрения должны даваться избирательно – только за реальные достижения и способности.

Вывод

Подводя итог всему вышесказанному, можно сделать вывод что в период становления характера его типологические особенности, не будучи ещё сглажены жизненным опытом, выявляются настолько ярко, что иногда напоминают психопатии, патологические аномалии характера. Но при правильном общении и поведении с такой личностью с взрослением черты акцентуации исчезают.

Литература:

1. Личко А.Е. Психопатии и акцентуации характера у подростков. Ленинград: «Медицина», 1983 г.
2. Леонгард К. Акцентуированные личности. – Ростов-на-Дону: Феникс, 1997г.
3. <http://www.psychiatry.ru/lib/1/book/55/chapter/2> - 2, 3с
4. <https://infourok.ru/rekomendacii-akcentuacii-haraktera-u-podrostkov-646632.html>

ВОСПИТАНИЕ ДЕТЕЙ КОРЕННЫХ МАЛОЧИСЛЕННЫХ НАРОДОВ СЕВЕРА

UPBRINGING OF CHILDREN OF INDIGENOUS PEOPLES OF THE NORTH

Авторы: Баишева Анисья Юрьевна

Аннотация: Воспитание ребенка - воздействия, формирующие личность ребенка и системно меняющие его поведение. В статье рассматривается воспитание детей коренных малочисленных народов Севера. Представлены особенности традиционного воспитания детей коренных малочисленных народов Севера.

Ключевые слова: дети, КМНС, игры, воспитание, труд, природа

Annotation: the article deals with the traditional education of children of indigenous peoples of the North. The features of traditional education of children of indigenous peoples of the North are presented.

Keywords: children, games, education, work, nature.

Актуальность исследования. Воспитание детей у коренных малочисленных народов Севера на основе их традиционного уклада жизни, родного языка и самобытной этнической культуры является одной из актуальных проблем современности.

Северные территории - родина коренных малочисленных народов, олицетворяющая самобытные культуры. Особенность Крайнего Севера формируют не только суровые климатические условия, но и те особые виды деятельности, которые начали развиваться здесь многие столетия назад. Они определяют мировоззрение и духовные истоки коренных народов. В последние десятилетия интерес мировой общественности к положению коренных народов Севера усиливается [4].

Воспитание детей в семьях коренных малочисленных народов Севера осуществлялось с учетом природно-климатических условий этого края. Взрослые всеми способами стремились показать детям образец хорошего поведения как в быту, так и в процессе практической деятельности, чтобы формировать у подрастающего поколения высокую нравственность. "Общесибирские представления о нравственности, красоте, об уме, - пишет В. Ф. Афанасьев, - веками складывались из суммы представлений многих поколений, племен, народностей. Идеал совершенной личности поэтому может быть объективно представлен только как гармоничное единство мыслей разных народов о хорошем человеке". Этот идеал предполагает единство физического, трудового, умственного и нравственного воспитания.

В эвенской народной педагогике главная роль отводится семье, так как именно в ней сосредоточено богатство содержания, форм и методов системы этновоспитания детей. Сущность его состоит в том, что ребенок как член семьи, взаимодействующий с социальной и природной средой, находит с помощью взрослых адекватные пути и способы выживания, принимает посильное участие во всех делах семейного сообщества. В процессе этой деятельности происходит социализация его личности. Для воспитания детей не готовятся какие — либо специальные, тем более «тепличные» условия, все необходимое в жизни они

познают и приобретают в деятельности [5].

Физическое воспитание, воспитание через игру. Игра является неотъемлемой частью жизни человека, применяемой для воспитательной цели, умственного и физического развития подрастающего поколения. В игре дети обогащают свой чувственный и жизненный опыт, вступают в определенные отношения со сверстниками и взрослыми [3].

Среди коренных малочисленных народов Севера игры имеют разные направленности:

Игры познавательной направленности о кочевом укладе жизни. Общими для мальчиков и девочек являются игры, связанные с оленем. С раннего возраста это северное домашнее животное присутствовало в их жизни, и дети очень рано начинают понимать его незаменимую роль и значение для благополучия семьи. Играя в «стадо», дети делились на «пастухов» и «олений». Они держали над головой небольшие оленьи рога, за которые «пастухи» ловили их маутами. В игре воспроизводился весь производственный цикл: олений пасли, искали, лечили, защищали от волков и т.д. В дальнейшем такое отношение проецируется и в действительность.

Игры промысловой направленности. Дети эвенов в возрасте от 10 до 14 лет уже начинают самостоятельно охотиться на водоплавающую дичь, помогают старшим в изготовлении ловушек и прочего охотничьего снаряжения. В связи с этим их игры приобретают промысловую направленность, готовят к суровым условиям кочевого и полукочевого образа жизни, способствуют воспитанию физических качеств, специальных двигательных навыков, необходимых в дальнейшем для самостоятельного ведения промысла [2].

Традиционной спортивной направленности. Чрезвычайно разнообразно развивающее и воспитательное значение традиционных народных игр, особенно подвижного характера: метание аркана, прыжки через нарты, стрельба по мишеням, бег на лыжах, перетягивание верёвки (маута) и др. С их помощью развиваются различные физические качества, и, прежде всего быстрота и ловкость. Одновременно закрепляются и совершенствуются двигательные навыки, физические качества проявляются все полнее и разнообразнее. Народная игра постепенно укрепляет организм детей и служит залогом здоровья.

Кроме того, особое место в развитии умственных способностей детей, игра является одним из обязательных компонентов воспитания и развития подрастающего поколения, которая, вместе с трудом, является для детей своеобразной школой развития всех его задатков. Детские игры вырабатывают у ребят смекалку, находчивость, сообразительность, тренирует память; они воспитывают у них волю, дисциплинированность, внутреннюю организованность, коллективизм. Во время данного воспитания дети учатся находить общий язык со своими сверстниками, обучаются традиционным национальным играм, развивают духовные силы и способности, готовятся к суровым условиям кочевого и полукочевого образа жизни, развивают координацию движения, умение ориентироваться в местности, навыки работы в традиционной отрасли: оленеводстве и промысле.

Воспитание через труд. Основой основ в формировании у индивида нравственности является труд. В. Ф. Афанасьев считает труд главной целью и решающим средством воспитания. Он отмечает, что трудовое воспитание является стержневой проблемой народной педагогики; оно включает в себя и умственное, и физическое, и нравственное воспитание, поэтому так широко воспевается и в устном народном творчестве (в песнях, сказках, пословицах и поговорках), где "труд выступает как универсальное средство воспитания, как главная и решающая цель формирования личности молодого человека". С раннего возраста малочисленные народы Севера приучают детей к труду, промыслам, ведению домашнего хозяйства. Оленеводство,

рыболовство, собирательство и охотничий промысел составляет не только часть рабочего, но и большую часть свободного времени- досуговой деятельности, являются основными любимыми занятиями проведения свободного времени на природе. Воспитание через труд развивает духовные силы, способности, происходит восстановление различных сил ребенка, восстанавливают работоспособность, вырабатывают такие качества, как сдержанность, ловкость, выносливость, быстрота, энергичность, мужество.

Нравственно-эстетическое воспитание. Нравственный идеал народной педагогики коренных малочисленных народов Севера - это человек, преданный родному краю. Вся жизнь коренных народов была тесно связана с окружающей природой, что предопределило влияние природы на воспитательные процессы. С малых лет детям присваивают интерес к своей истории. Особое значение в воспитании северные народы придавали устному народному творчеству, которое способствовало усвоению детьми образа мышления взрослых, помогало им шире познать окружающий мир. Сказки, легенды, рассказы, предания служили важным средством обогащения речи детей новыми словами, осмысление которых выводило их за рамки промысловых и бытовых представлений. Дети много читают и слушают рассказы старшего поколения. С ранних лет девочки учились вырезать узоры (мули) для одежды с 6-7 лет. К 16-17 годам девушки уже были мастерицами [2]. Основными факторами нравственного воспитания, констатирует якутский ученый, являются: обобщение достижений духовной культуры народов Севера, Сибири и Дальнего Востока; воспитание справедливости, скромности, выдержки, чувств долга, чести, дружбы, гуманизма; глубокое уважение к труду и человеку труда; воспитание нравственности через обычаи к традиции коренных народов, игровую деятельность, устное народное творчество и т.д.; воспитание любви к окружающей природе, родному краю.

Организация летнего лагеря для детей коренных малочисленных народов Севера. Большое внимание ориентируется в организации традиционного воспитания детей. В частности, речь идет о кочевом лагере как новой организационной формы традиционного воспитания детей.

Кочевой лагерь – это форма организации временного образовательного процесса и воспитания детей. В ходе работы кочевого лагеря воспитывается, развивается личность, усваивающая социальные нормы, ценности и опыт; собираются и систематизируются народные знания о воспитании и обучении детей, народная мудрость, отраженная в легендах, сказках, песнях, играх, национальном шитье, семейном и общинном укладе, быте, традициях; применяется весь педагогический потенциал. И организация временных детских коллективов, одним из которых является кочевой лагерь, поможет сохранить культуру, фольклор и традиции коренных малочисленных народов.

Заключение

Таким образом, в формировании личности ребенка основными видами воспитания являются семейное, трудовое, физическое, умственное и нравственно-эстетическое.

Фактором и средой первичной социализации ребенка является семья. В ней ребенок получает первые впечатления, первые знания, здесь начинают развиваться и его способности. Успех воспитательной работы в семье зависит от того, являются ли родители для детей примером, эталоном поведения.

Физическое воспитание, воспитание через игру. Игры национальной направленности способствует развитию духовных сил и способностей, дети учатся находить общий язык со своими сверстниками, обучаются традиционным национальным играм, готовятся к суровым

условиям кочевого и полукочевого образа жизни. Детям коренных народов Севера, ведущих кочевой образ жизни, игры развивают координацию движения, умение ориентироваться в местности, навыки работы в традиционной отрасли: оленеводстве и промысле.

Кроме того, игра занимает особое место в развитии умственных способностей детей. Является одним из обязательных компонентов воспитания и развития подрастающего поколения, которая, вместе с трудом, являются для детей своеобразной школой развития всех его задатков. Детские игры вырабатывают у ребят смекалку, находчивость, сообразительность, тренирует память; они воспитывают у них волю, дисциплинированность, внутреннюю организованность, коллективизм.

Воспитание через труд. В. Ф. Афанасьев считает труд главной целью и решающим средством воспитания. Воспитание через труд развивает духовные силы, способности, происходит восстановление различных сил ребенка, восстанавливают работоспособность, вырабатывают такие качества, как сдержанность, ловкость, выносливость, быстрота, энергичность и мужество.

Нравственно-эстетическое воспитание. Основными факторами нравственного воспитания являются: обобщение достижений духовной культуры народов Севера; воспитание справедливости, скромности, выдержки, чувств долга, чести, дружбы, гуманизма; глубокое уважение к труду и человеку труда; воспитание нравственности через обычаи к традиции коренных народов, игровую деятельность, устное народное творчество и т.д.; воспитание любви к окружающей природе, родному краю.

Организация временных детских коллективов, одним из которых является кочевой лагерь, ориентированный в организации традиционного воспитания детей, поможет сохранить культуру, фольклор, традиции коренных малочисленных народов Севера.

Список использованной литературы

1. Никитина Р.С. Воспитание детей эвенов на основе духовно нравственных традиций: автореферат дис.канд. педаг. наук. М., 2000. 47 с.
2. Пономарев, В. Д. Педагогика формирования игровой культуры досуга : дис. д - ра пед. наук / В. Д. Пономарев. - СПб. : СПб ГУКИ, 2005. - 384 с.
3. Роббек Г.В. Игры и состязания эвенов: лингвистический аспект. (Памятники этнической культуры коренных малочисленных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока; Т.26) – Новосибирск: Наука, 2011 – 135с
4. Слепцов Ю. А. Народное воспитание детей эвенов // Молодой ученый. — 2013. — №9. — С. 403-404. — URL <https://moluch.ru/archive/56/7698/> (дата обращения: 10.12.2019).
5. Турутина П. Г. Школа детей лесных ненцев. Новосибирск: Академ. изд-во «Гео», 2007. 87 с.

Сельское хозяйство

ПРОФИЛАКТИКА БОЛЕЗНИ МАРЕКА ПТИЦ В ХОЗЯЙСТВЕ ОМСКОЙ ОБЛАСТИ

PREVENTION OF MAREK'S DISEASE OF BIRDS ON THE FARM OF OMSK REGION

Авторы: Вергасова Полина Дмитриевна

Аннотация: Статья представляет собой анализ профилактических мероприятий при болезни Марека птиц в хозяйстве Омской области. Эта болезнь наиболее часто является причиной падежа мясо-промышленной птицы. Эти знания необходимы для профилактики предотвращения болезни, наносящей серьезный экономический ущерб хозяйству. Качественно проведенные профилактические мероприятия позволяют избежать вспышек болезни, а также вырастить полноценную здоровую птицу, тем самым удовлетворить потребности покупателей.

Ключевые слова: болезнь Марека, инфекция, птица, профилактика, вакцинация.

Annotation: The article is an analysis of preventive measures for Marek's disease of birds in the farm of the Omsk region, which is most often the cause of death of meat-industrial poultry. This knowledge is necessary for the prevention of Marek's disease, which causing serious economic damage to the household. High-quality preventive measures help to avoid outbreaks of the disease, as well as to grow a healthy bird, thereby satisfying the needs of customers.

Keywords: Marek's disease, infection, poultry, prevention, vaccination.

Птицеводство является одной из отраслей животноводства, развитие которой чрезвычайно интенсивно. Птицеводство находится на передовых позициях производства мяса птицы. В свою очередь, эта интенсивность говорит об опасности возникновения и быстрого распространения инфекционных болезней.

При огромном количестве на ферме птицы разных возрастов и видов, возбудитель инфекционной болезни имеет больше шансов проникнуть в организм животного.

Актуальность данной темы, которая связана с болезнью Марека птиц в хозяйстве Омской области достаточно велика и серьезна, поскольку инфекция протекает очень быстро, и за несколько дней можно наблюдать колоссальные потери птицы.

Целью работы является изучение особенностей профилактических мер с болезнью Марека, в условиях хозяйства Омской области, производящего мясо птицы.

Болезнь Марека— высоко контагиозная вирусная болезнь птиц, характеризующаяся параличами и парезами конечностей, пролиферацией лимфоретикулярной ткани в периферической и центральной нервной системе, оболочках глаз, во внутренних органах,

скелетной мускулатуре и коже.

В промышленном птицеводстве болезнь Марека не лечат. Выбор биопрепарата проводят, опираясь на эпизоотическую ситуацию. В данном хозяйстве используют сухую культуральную вакцину «АВИВАК-Марек» штамм «ФС-126» с разбавителем [1, с.1].

Вакцинацию проводят в первые дни жизни бройлеров, однократно, непосредственно в инкубатории, в специально приспособленном помещении. Иммуитет у привитых цыплят вырабатывается на 14-й день, и сохраняется в течение всего периода продуктивного использования птиц. Вакцинированную птицу содержат изолированно от других возрастных групп, в течение 3-х недель. Ограничений по продукции мяса птицы, привитой вакциной «АВИВАК-Марек», нет.

Дезинфекционные мероприятия в хозяйстве предусматривает обработку помещений, кормовых бункеров, вентиляционных труб, инкубаторов, инкубационного яйца. Используют аэрозольный дезинфектант на основе четвертичных аммонийных соединений и глутаральдегида «Гермосан Форте», который действует губительно на вирусы, бактерии, споры, грибы. Его применяют в отсутствие птицы. Экспозиция 2-3 часа. Аэрозольный баллон 500 мл рассчитан на 200-300 м³[2, с.1].

Для дегельминтизации и инсекто-акарицидных обработок используют препарат «Бровермектин 2% (водорастворимый)». Применяют 1 мл на 50 кг массы тела, дозу разводят в 1/3 суточной нормы воды и выпаивают в течение дня. Препарат не применяют для кур-несушек. После последнего введения препарата «Бровермектин 2 % (водорастворимый)» убой птицы на мясо разрешается через 10 суток. При вынужденном убое ранее указанного срока, мясо утилизируют [3, с.1].

Профилактическую дератизацию проводят 2 раза в год весной и летом. Вынужденную обработку по уничтожению грызунов проводят в период вспышки болезни. «Крысид-гель» используют с приманкой в соотношении 1:10. Готовую отраву раскладывают на расстоянии 5-10 м друг от друга в местах наибольшего скопления грызунов [4, с.2].

При соблюдении ветеринарно-санитарных и зооигиенических норм и правил содержания, кормления птиц, вакцинация обеспечивает защиту цыплят против вируса болезни Марека не менее 90%.

В статье было описано одно хозяйство Омской области, которое уже на протяжении 14-ти лет сохраняет статус эпизоотически благополучного хозяйства по болезни Марека птиц. Это доказывает высокий уровень компетентности специалистов ветеринарной службы на предприятии.

Использованные источники

1. Инструкция по применению вакцины против болезни Марека «АВИВАК-Марек» с разбавителем. – ООО «НПП «АВИВАК» Ленинградская область, д. Горбунки, - 2017 г. – 3с.
2. Инструкция по применению дезинфицирующего средства в форме аэрозоля для дезинфекции объектов ветеринарного надзора «Гермосан Форте». – «Фармбиоконтроль», Испания, - 2019 г. – 2 с.
3. Инструкция по применению препарата «Бровермектин 2 % (водорастворимый)» для дегельминтизации и инсекто-акарицидной обработки птицы, свиней и кроликов при ряде инвазионных заболеваний. – ООО «БРОВАФАРМА», Украина, - 2019 г. – 3с.
4. Инструкция по применению средства родентицидного «КРЫСИД-ГЕЛЬ». - ЗАО «Научно-

коммерческая фирма «РЭТ», Россия, - 2018г. - 5 с.

Социология

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЕЖИ В СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЯХ КАК ДВУСТОРОННЯЯ ФОРМА ЖИЗНЕННОЙ АКТИВНОСТИ

INTERACTION OF MODERN YOUTH IN SOCIAL NETWORKS AS A BILATERAL FORM OF LIFE ACTIVITY

Авторы: Попов Леонид Михайлович, Устин Павел Николаевич, Абитов Ильдар Равильевич

Аннотация: Исследование выполнено в рамках разработки теоретико-прикладной модели прогнозирования жизненной активности личности через психометрические характеристики (метрики), которые представлены в ее персональном профиле в социальных сетях. В работе обосновывается, что различные психометрические характеристики (друзья, интересные страницы, посты, видео, аудио и т.д.), выступая результатами интернет-активности пользователя, отражают взаимосвязи его «Я реального» и «Я виртуального». В качестве механизма, который связывает «Я виртуальное» и «Я реальное», выступает взаимодействие - процесс, который наиболее точно раскрывает двунаправленный характер жизненной активности личности, результатом чего являются различные продукты, имеющие внешне и внутренне выраженный характер. Данные продукты представлены в форме метрик персонального профиля личности и могут быть описаны как ее когнитивно-поведенческие характеристики активности в социальных сетях.

Ключевые слова: личность, поведение, виртуальное поведение, социальные сети, академическая успешность, когнитивные механизмы, психометрия, предикторы, виртуальное пространство, взаимодействие

Annotation: The study was carried out within the framework of the development of a theoretical and applied model for predicting the life activity of a person through psychometric characteristics (metrics), which are presented in her personal profile in social networks. The paper substantiates that various psychometric characteristics (friends, interesting pages, posts, video, audio, etc.), acting as the results of the user's Internet activity, reflect the relationship of his "real Self" and "virtual Self". As a mechanism that links "virtual I" and "I'm real" is the interaction - process, which reveals the bidirectional nature of the life activity of the individual, resulting in a variety of products, have externally and internally marked. These products are presented in the form of personal profile metrics and can be described as its cognitive behavioral characteristics of activity in social networks.

Keywords: personality, behavior, virtual behavior, social networks, academic success, cognitive mechanisms, psychometry, predictors, virtual space, interaction

Задача состоит в том, чтобы показать новые возможности анализа активности человека с учетом ее двунаправленного характера. Речь идет о желании понять жизненную активность молодых людей – постоянных участников контактов в социальных сетях. В рамках

двустороннего проявления активности она, с одной стороны, выступает внешней детерминантой когнитивно-поведенческих актов (активность от других), а с другой – их самодетерминантой (активность от себя).

Обращение к тематике поведения молодых людей в социальных сетях обусловлено тем, что социальные сети выступают той внешней детерминантой, под воздействием которой формируется информационное пространство молодых людей, складывается их образ мира и ценностно-смысловая система.

По мнению ряда авторов, пребывание в социальных сетях ежедневно колеблется от получаса до нескольких часов [1,6]. Интернет стал неотъемлемой частью жизни большинства молодых людей. Там они находят информацию для обучения профессиональной деятельности. Там, в ходе прямого или скрытого представления себя, они общаются с десятками и сотнями молодых людей, вступают в дружеские отношения, находят материал для развлечений, смотрят фильмы, слушают музыку.

Возникло, своего рода, две жизни, в которых живет сегодняшний молодой человек: жизнь реальная, где надо ходить на работу, учебу, жить в реальном социуме; и жизнь виртуальная, которая начинается в досуговое время (и не только) и проходит возле своего «молчаливого друга» – смартфона, планшета, компьютера и иных гаджетов. Интернет стал тем детерминирующим фактором, который оказывает сильнейшее воздействие на складывающуюся личность.

Современная психология должна перейти к новому пониманию механизмов формирования личности, где взаимодействие с реальным миром дополняется взаимодействием с виртуальным миром, и где адаптационная позиция человека сменяется его субъективной позицией, то есть детерминация динамично переходит в самодетерминацию.

Однополюсное понимание активности, где человек выступает ее инициатором, субъектом, представлено такими понятиями, как деятельность и собственно активность (познавательная, трудовая, интеллектуальная, художественная, физическая). Обращаясь к объекту нашего исследования (учащаяся молодежь), следует сказать, что нас привлекает желание понять роль и формы проявления когнитивно-поведенческой активности молодых людей в социальных сетях. В свою очередь, считая, что контакты в социальных сетях имеют двусторонний характер, термином «активность» не обойтись. Следует признать, что термин общение более адекватен для передачи обоюдных проявлений активности, где обе стороны могут находиться в позициях объекта и субъекта.

Однако, если нас привлекают когнитивные формы и проявления активности в виде академической успешности (успеваемости), то учащийся рассматривается здесь, чаще всего, с позиций объекта, который должен, согласно требованиям стандарта (ФГОС) освоить все то, что способствует его профессиональному росту. При этом иногда даже стимулируется критическое мышление самого учащегося, но в большинстве случаев оно, наоборот, исключается. С позиций современного понимания компетентного подхода, учащийся должен познать необходимую информацию, овладеть ею и уметь применить на практике.

Включенность молодого человека в контакты с миром информации, музыки, художественной культуры, поп-культуры, что идет параллельно с учебно-образовательной, профессиональной жизнедеятельностью, позволяет быть не только объектом ее воздействия, но и при определенном критическом уровне мышления, - быть аналитиком, критиком и преобразователем. При этом адаптационная, объектная позиция меняется на субъектную, преобразующую.

Для более объемного понимания источников и форм, интенсивности проявления жизненной активности с учетом интернет-контактов и направленности, примем теоретические положения работ В. Штерна[8], С.Л. Рубинштейна[5], Я.А. Пономарева[3] о формировании личности в ее постоянном взаимодействии с миром и с самим собой.

Взаимодействие – это форма жизненной активности личности. Активность – это широкое понятие. Оно соотносится с процессами в живой и неживой материи. Применительно к жизнедеятельности человека выделяют внешнюю и внутреннюю активность, произвольную и произвольную, когнитивную, регулятивную, коммуникативную, художественную, спортивную, трудовую, физическую (Секун В.И., 1990)

Активность всегда направлена на объект. Человек, как носитель активности, является личностью, которая как субъект включена в постоянное взаимодействие с миром [5,8]. Результатом этого взаимодействия, как процесса, являются некие продукты, имеющие внешне и внутренне выраженный характер. Если процесс взаимодействия субъекта с объектом имеет абстрактно-аналитический, интеллектуальный характер [4], то его продукты будут иметь узко выраженный характер, необходимый для научного осмысления. Если процесс имеет практико-ориентированный характер, а взаимодействие субъекта осуществляется с реально(конкретно) существующим объектом (человек, компьютер, животное), то и продуктом такого взаимодействия во внутреннем плане на полюсе субъекта становится новый, чувственно воспринимаемый образ, а во вне – сам преобразованный объект. Таким образом, рассматривая социальные сети, как поле жизненной активности человека (виртуальная реальность), взаимосвязанное с его реальной жизнедеятельностью (реальная жизнь), в качестве продуктов взаимодействия с миром мы можем выделить метрики, цифровые следы, и др. – то есть все те элементы, которые широко представлены в Интернете как проявления виртуальной-реальной личности. В отношении социальных сетей такими продуктами выступают метрики персонального профиля (друзья, фотографии, аудио, видео, просматриваемые интересные страницы, посты и репосты и т.д.) – все то, что выступает продуктами взаимодействия пользователей в виртуальном пространстве. Соответственно, данные метрики (данные личного профиля) являются психометрическими характеристиками, которые выступая продуктами (результатами) интернет-активности личности, отражают взаимосвязи ее виртуального и реального «Я».

Взаимодействие как психологический термин активно использовался в работах Я.А. Пономарева[3]. В работах Д.В. Ушакова – ученика Я.А. Пономарева, - дается обоснование использования термина «взаимодействие», как более адекватного по сравнению с термином «деятельность». Суть в том, что термин деятельность предназначен для гносеологической характеристики познавательно-преобразующих процессов субъектно-объектного плана, где все процессы представлены в сознании. Образ мира познающим субъектом строится сознательно с учетом тех свойств объектов, которые им сознательно отбираются. Поэтому в деятельностном подходе «мозг снабжается целенаправленно отобранной информацией» [7, с.147]. Отсюда, в деятельностном подходе возникло положение о том, что «сознание формируется в деятельности». На взгляд Я.А. Пономарева «деятельностная схема справедлива, когда субъект имеет дело с относительно знакомой ему сферой действительности». Но в ряде случаев мы сталкиваемся «с принципиально новым явлением», требующим творческого подхода. В этом случае целенаправленная деятельность не дает решения проблем. Объект не поддается познанию и преобразованию. «Объект начинает транслировать информацию помимо, в обход наших сознательных целей и установок [7, с.148]. И здесь более адекватным становится термин «взаимодействие», при котором возникают неожиданные побочные продукты, как результат «обратного влияния объекта», которые Я.А. Пономаревым характеризуются как продукты «интуитивного озарения».

Итак, личность не существует изолированно, она включена в бесконечное число взаимодействий с окружающим миром и со своим внутренним миром. В любом, отдельно взятом исследовании, мы делаем предметом нашего анализа лишь некоторую, актуальную связь субъекта с объектом, их «межкомпонентное взаимодействие». Другие, скрытые от нас связи их многомерных (многокомпонентных) систем, мы не берем во внимание. Согласно абстрактно-аналитической стратегии [4], научное постижение субъектом какого-то целостного объекта возможно только при абстрагировании определенной связи, определенных компонентов указанных систем. Отсюда в психологии мы стремимся доказать, что в результате определённого воздействия субъекта на объект или на свой внутренний мир мы получили надлежащий результат в виде изменения (развития) отдельных способностей, качеств, межличностных отношений. Но мы понимаем, что на этот результат накладывается кроме нашего влияния множество эффектов, возникающих помимо нашего участия, как побочные продукты взаимодействия других систем субъектно-объектной связи. Отсюда, при абстрактно-аналитическом подходе возникает вопрос о степени надежности полученных результатов. И если надежность подтверждается статистическими методами, то повторяемость результатов всегда проблематична, когда предметом внимания являются личностные характеристики человека.

Процессуальная сторона взаимодействия, на наш взгляд, может быть представлена тремя двойственными процессами: созерцанием (познанием) и самосозерцанием (самопознанием); адаптацией к внешней среде и самоадаптацией (приспособление к внутренней среде); преобразованием внешнего мира и преобразованием своего внутреннего мира (саморазвитие, самосовершенствование).

Ранее мы предложили рассматривать внешний мир как мир объектов, типология которых может соотноситься с пятью типами профессий Е.А. Климова. Это объекты типа: человек, техника, природа, знак, художественный образ [2]. До цифрового понимания формирующейся личности было достаточно видеть мир, строить образ мира из реально существующих людей, их отношений и других объектов, реально существующих в природе, культуре. Сегодняшняя личность молодого человека складывается во взаимодействии с объектами как реального, так и виртуального типа. Объекты виртуального (фантастического) мира известны нам по фантастическим романам и кино. В них виртуальные герои взаимодействуют с виртуальными объектами в виртуальных ситуациях. В этом случае для читателя, зрителя не было необходимости вступать во взаимодействие с виртуальными объектами. Они могли высказать лишь свое отношение к ним. Сейчас ситуация изменилась – виртуальный мир с его носителями пришел почти в каждую семью, благодаря социальным сетям. И каждый пользователь на практике сталкивается с виртуальными объектами. В процесс реального взаимодействия с этими объектами он может не только выразить свое отношение к ним, но и совершать коммуникативные и преобразующие действия с ними, по аналогии с киногероями виртуально-фантастических произведений.

Таким образом, категория взаимодействия, выступая формой жизненной активности личности, является наиболее адекватной формой описания механизма, который связывает «Я реальное» с «Я виртуальным». Данная связь проявляется на трех уровнях: познание, адаптация и преобразование. Одним из весомых мест виртуальной активности личности выступают социальные сети. Индикаторами (предикторами) проявлений взаимодействия выступают продукты когнитивно-поведенческого плана, отраженные в метриках личностного профиля пользователей социальных сетей.

Благодарности

Исследование выполнено за счет гранта Российского научного фонда (проект №19-18-00253, «Нейросетевая психометрическая модель когнитивно-поведенческих предикторов жизненной активности личности на базе социальных сетей»).

Список литературы

1. Асеева О.В. Влияние сети интернет на развитие познавательной активности молодежи // Современные исследования социальных проблем (электронный научный журнал), 2012. - №6(14). Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-seti-internet-na-razvitie-poznavatelnoy-aktivnosti-molodezhi/viewer>
2. Климов Е.А. Образ мира в разнотипных профессиях: учебное пособие. – М.: Изд-во МГУ, 1995. – 224 с.
3. Пономарев Я.А. Психика и интуиция. Неопубликованные материалы, стихи, рисунки и фотографии / Редакторы-составители: А.Л. Журавлев, Т.В. Галкина. – М.: ООО «Тид Арис», 2010. – 292 с.
4. Попов Л.М., Ибрагимов Е.Н., Устин П.Н. Концепция психологии творчества Я.А. Пономарева и ее применение в изучении // Психологический журнал. - 2016. - Т. 37. - №1. - С. 35-47.
5. Рубинштейн С.Л. Бытие и сознание. Человек и мир. – СПб.: Питер, 2003. – 512 с.
6. Сорокина К.А. Активность молодых людей в социальных сетях в настоящий период времени // Гуманитарные научные исследования, 2016. - №4. Режим доступа: <http://human.snauka.ru/2016/04/15003>
7. Ушаков Д.В. Психология интеллекта и одаренности. – М.: Издательство «Институт психологии РАН, 2011. – 464 с.
8. Штерн В. Персоналистическая психология // История зарубежной психологии (30-60-е гг XX века); под ред. П.Я. Гальперина, А.Н. Ждан. – М.: Изд-во МГУ. – С.186-198.

ОСОБЕННОСТИ ОБЩЕНИЯ СОВРЕМЕННЫХ ПОДРОСТКОВ СО СВЕРСТНИКАМИ

Авторы: Летунова Арина Леонидовна, Слепухина Галина Владимировна

Аннотация: В статье рассматриваются особенности общения современных подростков со сверстниками. Описывается использование подростками в общении со сверстниками жаргона. Приводится характеристика общения подростков со сверстниками как при непосредственном взаимодействии, так и с использованием сети Интернет. Показано, что общение в режиме «online» имеет достоинства и недостатки. В статье также рассматриваются различные особенности поведения в подростковом возрасте, связанные с выражением симпатии к противоположному полу.

Ключевые слова: подросток, жаргон, Интернет, сверстник, общение, референтная группа.

Annotation: The article deals with the features of communication between modern teenagers and their peers. The use of jargon by teenagers in communication with peers is described. The characteristic of communication of teenagers with peers both at direct interaction, and with use of the Internet is resulted. It is shown that communication in the "online" mode has advantages and disadvantages. The article also discusses various features of behavior in adolescence associated with the expression of sympathy for the opposite sex.

Keywords: teenager, jargon, Internet, peer, communication, reference group.

Общение со сверстниками является важным составляющим аспектом в социализации подростка и является ведущим типом деятельности в подростковом возрасте.

Ю. А. Масальская считает, что общение – это взаимодействие людей, в котором устанавливается взаимопонимание, взаимоотношения между ними, основанные на определённых взаимообращениях участвующих в общении людей по отношению друг к другу [3, с. 73].

Особенность общения подростков со сверстниками строится на основе двух противоречий. С одной стороны, это потребность в обособлении – желании отстоять свою индивидуальность и независимость. С другой стороны, возникает потребность в принадлежности к какой-либо группе, проявляющаяся в желании уважения, признания и поддержки со стороны сверстников, что ведёт к необходимости подростка соблюдать установленные правила и выполнять требования группы.

Можно выделить три основные функции общения подростка со сверстниками [7, с. 241]:

- 1) через общение со сверстниками подросток получает необходимую информацию, связанную как с учебной деятельностью, так и с ответами на вопросы относительно личных интересов, не обращаясь ко взрослым;
- 2) через общение со сверстниками подросток удовлетворяет свои эмоциональные потребности, связанные с групповой принадлежностью, взаимопомощью, солидарностью, поддержкой и т.д.;
- 3) через общение со сверстниками подросток учится выстраивать межличностные

взаимоотношения, обучаясь навыкам социального взаимодействия.

Принадлежность подростков к какой-либо референтной группе имеет важное значение для их социального развития [4, с. 105]. Во-первых, подростки учатся соблюдать правила и нормы, которые являются общими для всех членов группы. Во-вторых, учатся таким качества, как солидарность, поддержка, взаимопомощь. В-третьих, подросток в группе может реализовать свои способности. Принадлежность подростка к группе может повысить его уверенность и самооценку (является лидером в группе) или, наоборот, понизить (является непонятым и непринятым группой), а также удовлетворяет потребность в межличностном общении.

Референтная группа влияет на поведение подростка, используя различные психологические механизмы такие как, научение, подражание, заражение, идентификация (чаще всего через одежду, поведение и др.) [7, с. 241]. Психологические механизмы помогают привлечь внимание подростков и управлять их поведением при принятии решения.

В группе подросток может занимать позицию лидера, которая характеризуется способностью быстро принимать решения и управлять работой группы, или аутсайдера. К последней категории относят подростков, которых группа не принимает по каким-либо причинам (агрессивный подросток, эгоистичный, некоммуникабельный, имеет низкий социальный статус и др.), или такие подростки занимают нишу группы и остаются незамеченными. В отличие от аутсайдера, лидер в группе может быть только один. Также в группе есть такие подростки, которые не являются лидерами, но они значимы для группы и к их советам прислушиваются, они могут иметь несколько друзей.

Выбор друга также является важной стороной общения со сверстниками для подростка. Подросток выбирает друга, который имеет такие же увлечения, интересы, успехи в учебе и социальное положение в обществе. Через общение со своим другом подросток познаёт себя, своё место в мире, учится взаимопониманию, поддержке, сопереживанию.

К концу подросткового возраста появляется интерес к противоположному полу и стремление нравиться. Так подростки идентифицируют себя по половому признаку. Сначала такой интерес может проявляться в неадекватных формах поведения, например, в повышенном внимании к противоположному полу, проявляющемся в дергание девочек за косички, жалобах девочек на мальчиков, повышенной агрессии и т.д. Таким образом подростки пытаются привлечь к себе внимание. Позже отношения постепенно усложняются, что проявляется в любовных переписках, приглашениях на свидание. Подростки начинают ощущать чувство взрослости и у них возникает симпатия к противоположному полу, а позже и чувство влюбленности, переходящее в глубокое чувство – любовь. Всё это заставляет подростков работать как над своими внешними качествами, так и над внутренними, что ведёт к самосовершенствованию и самовоспитанию.

Отличительной особенностью общения современных подростков со сверстниками является использование жаргона, под которым понимается совокупность слов и выражений, характерных для той или иной социальной группы.

Можно выделить следующие функции жаргона, используемого в среде современных подростков:

- 1) стремление уменьшить набор слов, которые чаще всего используются: облом – попасть в неприятное положение, параша – плохая вещь, крышка – наказание за поступок, чувак – парень и т.д.;

2) передача эмоций и чувств через ярко окрашенные выражения, которые понятны только подросткам: шнырь – шестерка, перетирать – обсуждать, в лом – лень, красава – молодец и т.д.;

3) отражают состояние психики, которая в подростковом возрасте неустойчива и эмоционально окрашена, поэтому подростки сдержаны в проявлении чувств: тусить – танцевать, вперся – возникли проблемы, го – призыв к действию, в натуре – убеждение и т.д.

Употребление жаргона в речи современных подростков имеет разные причины, которые могут быть связаны с игрой, выражением протеста, бедностью лексикона, отделением «своих» от «чужих», проявлением чувства солидарности. Также современные подростки активно используют различные жесты, имеющие четкое значение в их среде (сплетение нескольких пальцев отражает единство; кручение указательным пальцем у виска означает пренебрежение интеллектуальными способностями сверстника и др.). Часто подростки и не задумываются о значении различных слов и жестов, которые могут оскорбить личность или унижить её достоинство.

Современные подростки активно общаются в Интернете, используя социальные сети («ВКонтакте», «Одноклассники», «Твиттер», «Instagram» и др.). Использование Интернета как средства общения имеет много достоинств: поиск друга или единомышленника; общение на расстоянии; выкладывание результатов своего творчества (песни, стихи); поиск познавательной информации и получение новостей. Общение в Интернете имеет недостатки: подросток много времени тратит впустую; использование сокращений обедняет лексикон («поч» – почему, «ок» – хорошо, «прив» –привет), что ведет к снижению грамотности; появляется зависимость от виртуального мира, что характеризуется проведением большого количества времени за компьютером или телефоном, а это отрицательно сказывается на состоянии здоровья; мошенничество. Еще одной важной проблемой общения в социальных сетях является различные группы («Синий кит»), которые направлены на общение с подростками. При этом в группах работают профессиональные психологи, которые выстраивают доверительные отношения с подростками, представляясь сверстниками, и заставляют выполнять определенное количество заданий, которые связаны с нанесением вреда своему здоровью (пробежать перед едущей машиной, сделать порезы на коже и др.), а позже выполнением последнего задания подталкивают подростков на суицидальные действия. За бездействие организаторы групп угрожают рассказать всё родителям. Чаще всего под влияние таких групп попадают отверженные и одиноки подростки. Общение в Интернете носит противоречивый характер. Несмотря на наличие достоинств общения в Интернете, оно не сможет заменить «живое» общение при непосредственном контакте друг с другом.

Таким образом, можно прийти к выводу, что общение со сверстниками является важным фактором, влияющим на развитие и социализацию подростка и имеет свои отличительные особенности. Изоляция подростка от взаимодействия со сверстниками может негативно сказаться на его психическом развитии, так как само поведение подростка изначально является коллективно-групповым.

Использованные источники:

1. Бортникова, Л. Г. Осознанная саморегуляция произвольной активности подростков в контексте реализации ведущего типа деятельности [Электронный ресурс] / Л. Г. Бортникова, Д. Б. Петрова // Вестник Сургутского государственного педагогического университета. – 2012. – № 1. – С. 163-169. – Режим доступа: <https://e.lanbook.com/reader/journalArticle/231114/#1> (дата обращения: 15.10.2019).

2. Донцов, А. И. Психология коллектива / А. И. Донцов. – М. : Изд-во МГУ, 1984. – 208 с.
3. Масальская, Ю. А. Влияние межличностных отношений в подростковом возрасте на формирование личности [Электронный ресурс] / Ю. А. Масальская // Вестник инновационного евразийского университета. – 2017. – № 2. – С. 73-76. – Режим доступа: <https://e.lanbook.com/reader/journalArticle/548237/#1> (дата обращения: 15.10.2019).
4. Мудрик, А. В. Социальная педагогика : учеб. пособие для студентов пед. вузов / под ред. В. А. Сластенина. – 3-е изд., доп. – М. : Издат. центр «Академия», 2002. – 200 с.
5. Петровский, А. В. Психология развивающейся личности / А. В. Петровский. – М. : Педагогика, 1987. – 311 с.
6. Слепухина Г. В. Нравственное развитие старшеклассников во взаимодействии субъектов образовательного процесса : дис. ...канд. пед. наук. / Г. В. Слепухина. – Магнитогорск, 2003. – 184 с.
7. Юдина, А. И. Факторы влияния на социализацию подростков в условиях трудной жизненной ситуации [Электронный ресурс] / А. И. Юдина // Вестник Кемеровского государственного университета культуры и искусств. – 2013. – № 24. – С. 231-242.

ИМИДЖ ДЕЛОВОГО ЧЕЛОВЕКА

Авторы: *Власкина Ольга Николаевна, Пьянзов Сергей Владимирович, Истихин Владимир Сергеевич*

Аннотация: *В статье рассматривается имидж современного делового человека. Представлены общие сведения о сложившемся понятии слова имидж в сознании людей. Проанализирован имидж делового общения человека, его внешний вид и поведение в обществе. Описаны основные функции делового имиджа.*

Ключевые слова: *имидж, образ, человек, деловое общение, внешний вид, этика, качества.*

Annotation: *The article considers the image of a modern business person. General information about the prevailing concept of the word image in the minds of people is presented. The image of a person's business communication, his appearance and behavior in society are analyzed. The main functions of a business image are described.*

Keywords: *image, person, business communication, appearance, ethics, qualities*

Первооткрывателями понятия «имидж», стали американские экономисты, занимающиеся предпринимательской деятельностью. В свою очередь экономист из Америки Стэнли Болдуин в 1960 году ввел в деловой оборот такое понятие как «имидж», а также обосновал его важность и значимость для развития бизнеса [1, с. 273].

Имидж (от англ. «image» – образ, отражение, изображение самопрезентация) – это набор неких качеств, некий стереотип и образ, вызывающие ассоциации с определенными людьми. То есть это своеобразный образ человека, который включает в себя умение не только одеваться, но и общаться (правильно говорить и внимательно слушать своего собеседника) [2, с. 26].

Деловой имидж сейчас представляет собой образ человека, черты и ценности которого определенным образом влияют на тех, с кем он состоит в коммуникативных и деловых отношениях. Такого человека отличает умение одеваться соответственно случаю, умение ориентироваться в определенной ситуации, знать пути психологического воздействия на оппонентов, этика делового общения.

Этика общения гласит: «Относитесь к другим так, как вы хотели бы, чтобы относились к вам». И такое правило нельзя сбрасывать со счетов.

По тому, как выглядит деловой человек, можно узнать о нем многое: каково его экономическое положение в обществе, эстетический вкус, к какой профессиональной нише он принадлежит, как воспринимает окружающих его людей и тому подобное. Одежда может сказать о человеке многое.

Анализ литературы [1-4] позволил выделить две основные функции делового имиджа:

1. Технологическая функция. Формируется положительный, располагающий к себе образ, который дает возможность внедриться в нужные социальные слои, обратить на себя внимание и установить в обществе дружелюбные отношения. В целях визуального сокрытия недостатков используется привлекающая внимание одежда, разные атрибуты и другое.

Установившийся имидж располагает к такому человеку окружающих.

2. Ценностная функция. Деловой человек становится привлекательным для окружающих его людей. Вследствие этого он чувствует себя совершенно свободно, он социально востребован и в большей мере проявляет свои лучшие качества: симпатизирует своему окружению, добр, терпим и тактичен. Как итог – настроение его всегда на высоте, как и уверенность в себе и своих действиях и поступках.

Прежде чем выбрать, какой стиль одежды предпочесть, важно знать, в каком обществе он будет «вращаться» или перед какой аудиторией будет выступать. Люди устроены так, что больше тянутся к тем, кто на них похож, по этой причине крайне важно соответствовать тому стилю атмосферы, в которой придется работать. Немаловажный факт: во многих известных крупных организациях введен дресс-код. Строго определенный стиль одежды обязателен на их территории. Необходимо учитывать, что чересчур яркая и вызывающая, хоть и стильная одежда способна отвлечь от дела. Поэтому в деловом стиле обязательна солидность и сдержанность.

В ногу с новыми веяниями моды должен меняться и имидж. Но происходить это должно в рамках разумного. Люди по большей части воспринимают себе подобных «по одежке», как правило, по лицу.

Человек способен преобразиться и стать более интересным, всего лишь правильно, со вкусом и к месту подобрав себе одежду, причем немаловажно уметь ее носить. Переговоры с неряшливым человеком, одетым абы как, вряд ли можно назвать серьезными. Пусть даже при этом он будет довольно дорого одет. Здесь сработает подсознание: небрежен в одежде – ненадежен в деле. Поэтому чистая, выглаженная одежда многое значит.

Не только за одеждой важно следить деловому человеку. Не менее важно следить и за самим собой. Если одежда дорогая и опрятная, но волосы и ногти грязные, впечатление о человеке сложится далеко не в его пользу. Так же и чересчур яркий макияж намного уменьшит хорошее впечатление от платья, подобранного с хорошим вкусом. Здесь настолько все тонко, что даже духи стоит выбирать очень продуманно. К тому же если человек сам следит за собой, он чувствует себя позитивно и уверенно, и это передается окружающим.

Имидж губит отсутствие вкуса, экстравагантность, неряшливость, несоблюдение сезонности. И пусть вы обладаете массой уникальных качеств, но если не умеете одеваться, о вас может сложиться совсем иное мнение.

Вызывающий и обращающий на себя внимание стиль одежды может заставить подумать людей о том, что вы просто привлекаете к себе внимание именно этим – одеждой, а значит, другого способа добиться своей цели не видите. Умение одеваться – это очень тонкое искусство. Выглядеть неповторимо и не вызвать у окружающих отрицательных эмоций – вот к чему нужно стремиться. Именно одежда, идущая вам, поможет создать неповторимый образ.

Таким образом, верно найденный свой имидж – одно из слагаемых успеха в деловом общении, который играет важную роль в успешном осуществлении как коммерческих, так и политических проектов, а также пользоваться достойной репутацией в деловых кругах.

Использованные источники:

1. Саврасова, Д. Д. Имидж делового человека / Д. Д. Саврасова // Экономика России в XXI век Сборник научных трудов XI Международной научно-практической конференции «Экономические науки и прикладные исследования: фундаментальные проблемы

модернизации экономики России». – 2014. – С. 273-274.

2. Ахметшина, Р. М. Имидж делового человека / Р. М. Ахметшина, // Молодежь и наука: шаг к успеху сборник научных статей 2-й Всероссийской научной конференции перспективных разработок молодых ученых. – 2018. – С. 26-29.
3. Перелыгина, Е.Б. Психология имиджа / Е.Б. Перелыгина. – Учебное пособие – М.: Аспект пресс, 2002. – 223 с.
4. Алехина, И. В. Имидж и этикет делового человека / И.В.Алехина. – М.: ЭЭН, 2006. – 111 с.

ОСОБЕННОСТИ И ПРОБЛЕМЫ МОЛОДЫХ СЕМЕЙ В РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

FEATURES AND PROBLEMS OF YOUNG FAMILIES IN RUSSIA AT THE PRESENT STAGE

Авторы: Баишева Анисья Юрьевна

Аннотация: Положение семьи в Российской Федерации на современном этапе развития общества можно охарактеризовать как кризисное. На сегодняшний день увеличение благосостояния населения остается одной из основных целей любого общества, стремящегося к развитию. Молодая семья как предмет отдельного социологического анализа в социологии молодежи и социологии семьи занимает значительное место. В данной статье рассмотрены особенности и актуальные проблемы молодых семей в России на современном этапе.

Ключевые слова: семья, молодая семья, проблемы, особенности, защита.

Annotation: This article discusses the features and problems of young families in Russia at the present stage. The situation of the family in the Russian Federation at the present stage of development of society can be characterized as crisis. Today, increasing the welfare of the population remains one of the main goals of any society striving for development. The young family as a subject of a separate sociological analysis in the sociology of youth and sociology of the family occupies a significant place.

Keywords: family, young family, problems, features, protection

Актуальность. Проблема семьи и ее сохранения, укрепления занимает сегодня важное место среди социальных проблем современного российского общества. Отмечается нарастающая тенденция разрушения семей практически в самом начале их существования, что подтверждает кризисное состояние современной молодой семьи. Статистика подтверждает тенденцию увеличения числа разводов не только у нас в стране, но и во всем мире.

В настоящее время у российской молодой семьи есть ряд проблем следующего характера: психологические, социологические, экономические и юридические. Выбор жизненного пути, приобретение профессии, повышение квалификации, поиск любимой работы - все это общая направленность современной молодежи.

По экспертным оценкам, в Российской Федерации на данный момент насчитывается примерно 50 млн семей и каждая пятая семья - молодая. Быстрое старение населения и неблагоприятная демографическая ситуация последних 15 лет предъявляют к сегодняшним молодым семьям.

Молодую семью в качестве объекта молодежной политики можно определить - семью, в первые 3 года после заключения брака (в случае рождения детей - без ограничения продолжительности брака) при условии, что ни один из супругов не достиг 35-летнего возраста.

Молодая семья в социальной структуре общества выступает как основанная на браке малая

группа, члены которой связаны общностью быта, взаимной моральной ответственностью и взаимопомощью. Основными функциями молодой семьи являются:

- Репродуктивная (воспроизводство физически и психически здорового потомства);
- Экономическая (участие в создании валового национального продукта в таком объёме, который бы обеспечивал экономический рост государства и материальное благополучие семьи);
- Социальная (воспроизводство свойственных данной культуре позитивных норм и моделей социального поведения);
- Культурная (передача и развитие эстетического и нравственного потенциала, культурных достижений и традиций как отдельной семьи, так и общества в целом);
- Воспитательная (передача подрастающему поколению накопленного опыта);
- Рекреативная (обеспечение условий для укрепления здоровья и полноценного отдыха всех членов семьи) и др.

Специалисты отмечают 4 особенности молодой семьи в России:

- Объективно недостаточный уровень материальной и финансовой обеспеченности. Сегодня среднедушевые доходы в молодых семьях в 1,5 раза меньше, чем в среднем по стране. При этом 69 % молодых семей живут за чертой бедности.
- Объективно повышенная материальная и финансовая потребность в связи с необходимостью обустройства семейной жизни: приобретение жилья, организация быта.
- Время, когда супруги вынуждены проходить определенные ступени социализации: получать образование, профессию, рабочее место.
- Необходимая психологическая адаптация к семейной жизни. 18 % молодых семей нуждаются в психологическом консультировании.

Современная молодая семья встречается с немалыми трудностями, часть которых определяются объективными причинами - неприспособленность к семейной жизни:

Материальные проблемы. Неудовлетворительный уровень материально-финансовой состоятельности можно отметить как одну из основных особенностей молодой семьи в России. Безработица молодежи на начальном этапе семейной жизни является достаточно серьезным препятствием для ее закрепления. На данный момент доходы молодых семей отличаются от средних показателей по стране. При этом около 70 % молодых семей имеют доходы ниже прожиточного минимума. Кроме этого, молодая семья имеет завышенные материальные потребности, так как нуждается в жилье, организации быта и так далее.

Проблема трудоустройства. Молодые супруги относятся к социальной группе - «молодежь». Молодежь в возрасте 18-24 года - это студенты и молодые люди, завершающие или завершившие в основном профессиональную подготовку. Они являются самой уязвимой группой, так как не имеют достаточного профессионального и социального опыта и в силу этого менее конкурентоспособны. Проблема трудоустройства молодых людей существенно отражается на молодой семье. Ведь из-за отсутствия работы многие молодые люди стеснены в финансовом плане, из-за чего не могут содержать семью самостоятельно. Поэтому многие пары не живут вместе, а только периодически встречаются то на одной, то на другой территории. Часть молодых людей нашла другой выход: следствием нестабильности в материальном плане является увеличение числа гражданских браков, так как молодые люди боятся брать ответственность за семью и предпочитают состояние «временного пребывания». На трудоустройство молодых супругов влияет ситуация на региональном рынке труда. При первом выходе на рынок труда молодые специалисты идеализируют представления о будущей профессии, трудовой карьере и с самого начала их представления рушатся, что в свою

очередь, приводит к неуверенности в будущем.

Молодые семьи испытывают **психологические проблемы**: недопонимания с родителями; проблемы при рождении первого ребенка; совмещение семейных обязанностей; психологической несовместимости супругов. Одной из основных причин, почему молодые люди не обращаются в организации по работе с молодыми семьями - это отсутствие информации.

Студенческие семьи с детьми находятся в особом положении. Зачастую они являются иждивенцами родителей, но даже если они живут самостоятельно, то их доходы весьма скромны. В связи с этим им приходится ограничивать свои потребности, отказываться от хобби, привычек и желаний. На сегодняшний момент большое количество семей имеют потребность в одном ребенке, и это вызвано не экономическими, а социальными причинами. Ввиду сокращенной рождаемости происходит рост ее внебрачной доли. Это можно объяснить ослаблением внешнего давления нравственных норм.

Российская молодежь вступает в социально-экономические отношения значительно раньше по сравнению с молодежью в других развитых странах, что вызвано историческими особенностями (предрассудки прошлых лет), отсутствием культурного воспитания, экономическая выгода и так далее [1].

Если средний возраст вступающих в брак в странах Европы составляет 26-28 лет, а есть примеры и старше 30 лет, например Швеция, то в России этот показатель составляет 21-23 года. Внебрачные отношения стали обыденностью для современного российского общества.

Одной из главных проблем, с которой сталкиваются молодые семьи- **жилищная**. Семья сталкивается с большими жилищными трудностями. В зависимости от материальных возможностей чаще всего встречается три варианта начала построения молодой семьи: - молодожены проживают совместно с родителями одного из супругов; - молодожены снимают квартиру; - молодожены сразу имеют отдельную квартиру.

На сегодняшний день является очевидным тот факт, что более половины молодых семей в России не имеют возможностей в начальный период своего существования жить в отдельной квартире, что приводит к различного рода негативным последствиям. Отсутствие собственного жилья сильнее всего сказывается на внутрисемейном климате и душевном состоянии членов молодой семьи. Материальные трудности и проблемы с жильем «тормозит» молодых людей перед рождением ребенка, содержание и воспитание которого сопряжено с серьезными вложениями семейного капитала.

Таким образом, основными проблемами молодых семей в России на современном этапе являются: проблема в экономическом и материальном плане, проблема трудоустройства, психологические и жилищные проблемы. Молодая семья относится к особым группам общества. Она является одновременно социальной группой и общественным институтом, является своеобразной моделью общества, всех его социальных связей и отношений. Обострение основных проблем молодой семьи происходит в силу отсутствия системы скоординированной поддержки со стороны государства, а также отсутствия системы подготовки молодежи к семейной жизни.

Литература

1. Васильева Н. У. Молодая семья: проблемы и перспективы социальной поддержки // Вестник ВЭГУ. Уфа, 2010. № 4 (48). С. 119-124.
2. Ветрова Е. А. Основные особенности социально-экономического взаимодействия власти и

бизнеса по развитию человеческого капитала в современной России // Вестник Тамбовского университета. Серия Гуманитарные науки. Тамбов, 2010. № 12 (92). С. 358-363.

3. Климантова Г. И. Проблемы молодой семьи в условиях модернизации общества // Материалы V Все-рос. социально-педагогического конгресса (Москва, 67 июня 2005 г.). М., 2005, С. 5.
4. Осохеева Б. Р. Современная молодая семья: процессы трансформации и факторы стабилизации: автореф. дис. ... канд. социол. наук. Улан-Удэ, 2007.

ОБЩЕСТВО И ЛИЧНОСТЬ

SOCIETY AND PERSONALITY

Авторы: *Инородцева Ольга Вячеславовна, Трапезников Михаил Владимирович*

Аннотация: *Взаимоотношения личности и общества является популярной проблемой гуманитарных наук, в частности философии. В данной статье, мы попытаемся раскрыть три главных подхода к указанной проблеме и выявить более значимые в современном обществе.*

Ключевые слова: *личность, общество, взаимосвязь, индивидуальная свобода, творчество.*

Annotation: *The relationship between the individual and society is a popular problem in the humanities, in particular philosophy. In this article, we will try to reveal three main approaches to this problem and identify more significant in modern society.*

Keywords: *personality, society, relationship, individual freedom, creativity.*

Для начала дадим определение слову «Личность». Личность - понятие, выработанное для отображения социальной природы человека, рассмотрения его как субъекта социокультурной жизни, определения его как носителя индивидуального начала, самораскрывающегося в контексте социальных отношений, общения и предметной деятельности. Под «личностью» могут понимать или человеческого индивида как субъекта отношений и сознательной деятельности («лицо» — в широком смысле слова), или устойчивую систему социально значимых черт, характеризующих индивида как члена того или иного общества или общности. Хотя эти два понятия — лицо как целостность человека (лат. *persona*) и личность как его социальный и психологический облик (лат. *personalitas*) — терминологически вполне различимы, они употребляются иногда как синонимы[1]. Такое понимание личности даёт популярный электронный ресурс «Википедия». Личность – система социально значимых качеств индивида, мера овладения им социальными ценностями и его способность к реализации этих ценностей.

Если индивид включает в себя качества *homo sapiens* – представителя человеческого рода, то личность связана с индивидуальностью, то есть с творческим преломлением, принятые в обществе. Индивид – это конкретный человек как представитель рода *homo sapiens*, носитель предпосылок (задатков) человеческого развития.

Индивидуальность – неповторимое своеобразие конкретного человека, его природных и социально-приобретенных свойств.

Понять личность – это значит понять, какие жизненные задачи и каким способом она решает, какими исходными принципами решения этих задач она вооружена.

Различаются личности социализированные – адаптированные к условиям своего социального бытия, десоциализированные – девиантные, отклоняющиеся от основных социальных требований (крайние формы этого отклонения – маргинальность) и психически аномальные личности (психопаты, невротики, лица с задержками психического развития и с личностными акцентуациями – "слабыми местами" в психической саморегуляции).

Во мы уже и приближаемся к обществу. Посмотрим, какое определение нам выдаст

«Википедия.» Общество - человеческая общность, специфику которой представляют отношения людей между собой, их формы взаимодействия и объединения[2]. И непосредственно личность взаимодействует с социумом, во всех её проявлениях.

Можно выделить ряд особенностей социализированной личности, находящейся в пределах психической нормы.

Наряду с социальной приспособленностью развитая личность обладает личностной автономией, утверждением своей индивидуальности. В критических ситуациях такая личность сохраняет свою жизненную стратегию, остается приверженной своим позициям и ценностным ориентациям (целостность личности). Возможные психические срывы в экстремальных ситуациях она предупреждает системой средств психологической защиты (рационализацией, вытеснением, переоценкой ценностей и др.).

Личность в норме находится в состоянии своего непрерывного развития, самоусовершенствования и самореализации, постоянно открывая для себя новые горизонты на своем человеческом пути, испытывает "радость завтрашнего дня", изыскивает возможности актуализации своих способностей. В трудных условиях – толерантна, способна к адекватным действиям.

Психически уравновешенный индивид устанавливает доброжелательные отношения с другими людьми, проявляет чуткость к их потребностям и интересам [3].

Взаимоотношения личности и общества – это, прежде всего, взаимоотношение интересов. В общественных интересах выражается то, в чем заинтересовано общество в целом (развитие экономики, средств коммуникации, охраны окружающей среды и т. д.). К общественным интересам относятся и интересы социальных групп данного общества. Личные интересы выражают потребности отдельного человека, связанные с обеспечением его материальных нужд и духовных запросов.

Личность не дана человеку извне, она может быть сформирована лишь им самим. Личность всегда несет на себе печать конкретной эпохи. Для современной личности характерны высокий уровень образованности, социальная активность, прагматичность, целеустремленность. Современный человек - это человек, освоивший демократические и общечеловеческие ценности и идеалы. Он не отделяет свою судьбу от судьбы своего народа и общества в целом. Человек обладает механизмом не только биологического, но и социального наследования. Социальное наследование осуществляется в обществе в ходе социализации. Социализация- это процесс становления личности, происходящий, прежде всего, с помощью воспитания как специального вида деятельности. Человеку присущ коллективный образ жизни. Только в рамках такой деятельности он может формировать и развивать свои качества. Богатство ума человека и эмоционального мира, широта его взглядов, интересов и потребностей во многом зависят от широты его общения и взаимодействия с другими людьми. Под социальным в человеке философия понимает, прежде всего, его способности мыслить и практически действовать. Сюда относятся и духовность, и отношение к внешнему миру, гражданская позиция. Все это вместе оставляет социальные силы человека. Они приобретаются им в обществе через механизмы социализации, т.е. приобщения к миру культуры и реализуются в ходе разнообразной деятельности[4].

Личность характеризуется комплексом устойчивых свойств – чувствительностью к внешним воздействиям, устойчивой системой мотивации, установками, интересами, способностью к взаимодействию со средой, нравственными принципами саморегуляции поведения. Все эти особенности личности являются интеграцией генетических, наследственных и социально-

культурных факторов.

Таким образом, можно сделать вывод, что человек, как личность и общество находятся в тесной взаимосвязи и не могут существовать друг без друга. Человек — существо социальное, он создан для общества и с самого раннего детства находится в нем. Именно общество развивает, формирует человека, во многом именно от среды и окружения зависит, каким станет человек. Если в силу различных причин (сознательный выбор, случайность, изгнание и изоляция, применяемые в качестве наказания) человек оказывается вне общества, он теряет часть себя, чувствует себя потерянным, испытывает одиночество, нередко деградирует.

Список литературы

1. Определение личности: (Электронный ресурс):[<https://ru.wikipedia.org/wiki/Личность>]
2. Определение общества: (Электронный ресурс):[<https://ru.wikipedia.org/wiki/Общество>]
3. В. С. Мерлин, «Личность и общество» , Пермь 1990, С 11
4. Личность и общество: (Электронный ресурс):[<http://filosofedu.ru/index.php/filosofija-shpargalki/662-ponjatie-lichnosti-lichnost-i-obschestvo>]

Технические науки

СНИЖЕНИЕ ВЫБРОСОВ ОКСИДОВ АЗОТА С ДЫМОВЫМИ ГАЗАМИ КОТЕЛЬНОГО ОБОРУДОВАНИЯ КАЗАНСКОЙ ТЭЦ-3

REDUCTION OF EMISSIONS OF NITROGEN OXIDES FROM FLUE GASES OF BOILER EQUIPMENT OF KAZAN CHP-3

Авторы: Искандарова Эльза Разифовна, Загретдинов Айрат Рифкатович

Аннотация: Представлены малозатратные методы снижения выбросов оксидов азота на выходе из утилизационной системы ГТУ. Описаны расчетно-теоретические исследования процессов образования оксидов азота в топках котлов при нестехиометрическом сжигании природного газа и мазута. Выявлено влияние на эти процессы избытков воздуха в восстановительной и окислительной зонах.

Ключевые слова: Оксид азота, топочная камера, восстановительная и окислительная зона.

Annotation: Low-cost methods for reducing emissions of nitrogen oxides at the outlet of the GTU utilization system are presented. Calculation and theoretical studies of the processes of formation of nitrogen oxides in boiler furnaces during non-stoichiometric combustion of natural gas and fuel oil are described. The effect of excess air in the reduction and oxidation zones on these processes is revealed.

Keywords: Nitric oxide, combustion chamber, reduction and oxidation zone.

Современное развитие теплоэнергетической отрасли, как в Российской Федерации, так и в зарубежных странах больше всего определяется экологическими требованиями, предъявляемыми к состоянию атмосферного воздуха.

Вероятная опасность загрязнения воздушного бассейна связана с процессами утилизации топлива в виде сжигания, что сопровождается образованием целого ряда вредных примесей. При использовании природного газа, к таким примесям прежде всего относятся окислы азота NO_x и продукты химического распада. Инструментальное определение и периодический контроль фактического количества опасных веществ, выбрасываемых в воздушный бассейн котельными установками, являются частью системы природоохранных мероприятий, осуществляемых промышленными предприятиями в соответствии с действующим законодательством [1, 2].

Для уменьшения концентрации выбросов оксида азота в воздушный бассейн широкое применение на ТЭС нашли малозатратные методы. Многолетний опыт исследований, процессов образования оксидов азота на выходе из котлов при сжигании природного газа и мазута за счет топливно-воздушного разбаланса по горелкам, выявил влияние на эти процессы избытков воздуха. Используя данные результатов экспериментальных исследований были разработаны практические рекомендации по эффективному внедрению способов нестехиометрического сжигания топлива, с одновременным присутствием в топочной камере

раздельных восстановительной ($\alpha < 1$) и окислительной ($\alpha > 1,2, 1,25$) зон горения при сохранении традиционных избытков воздуха на выходе из котлов без существенного ухудшения их технических, экономических показателей и надежности работы [3,4].

Так для котлов ТГМ-84 «А» подходит метод топливного разбаланса осуществляемый перераспределением подачи топлива в горелки при равномерной раздаче воздуха по всем горелочным устройствам. Для этого все воздушные заслонки горелок полностью открыты, при этом аэродинамические характеристики камеры сгорания, условия воспламенения и выгорания топлива практически не изменяются.

Двухступенчатое сжигание топлива с успехом реализуется на котлах ТГМ-84 «Б» и ТПЕ, при нагрузках менее 75 % от номинальной. Во время рабочего цикла через горелки в топочную камеру подаётся топливо с малым количеством воздуха ($\alpha < 1$), а остальная (необходимая для полного сгорания топлива) часть воздуха проходит через отключенные по топливу горелки. Основными достоинствами данного метода являются универсальность по топливу и высокая эффективность снижения оксидов азота.

Метод воздушного разбаланса применим к котлам ТГМ, при нагрузке более 75 % номинальной паропроизводительности. И осуществляется перераспределением подачи воздуха по горелочным устройствам путем частичного прикрытия воздушных заслонок перед частью горелок при равномерной раздаче топлива. Не полное закрытие индивидуальных воздушных заслонок перед соответствующими горелками обеспечивает перераспределение воздуха, путем переток дополнительного количества воздуха на остальные горелочные устройства, воздушные заслонки которых остаются полностью открытыми. При этом общее потребление котлом воздуха остается неизменным, что можно наблюдать по содержанию кислорода в дымовых газах на выходе из топки. Нагрузка котла при данном способе сжигания топливарегулируется давлением воздуха в общем коробеи подачей топлива на котел.

Данные исследований показывают, что оксид азота полностью формируется в объеме топочной камеры котла (в крайнем случае – до поворотной камеры котла) и далее его концентрация по всей длине газового тракта не меняется. Изменение содержания оксидов азота в камере котла возможно только за счет поступления холодного воздуха в газовый тракт котельной установки. В стандартных условиях (сухие газы, $\rho = 1,4$, 0°C , 101,3 кПа) концентрации оксидов азота на все протяжении газового тракта котельной установки остаются на неизменном уровне.

Значения концентраций NO (пересчитанные на стандартные условия) изменяются при разных режимах работы котла и зависят только от режимных условий в топке котла, которые определяются нагрузкой котлоагрегата и коэффициентом избытка воздуха в активной зоне горения. Таким образом для осуществления контроля выбросов оксида азота или настройки экологически чистых режимов работы котельного оборудования, содержание оксидов азота в продуктах сгорания углеводородов может измеряться на протяжении всего газового тракта после поворотной камеры.

В процессе исследований оказалось, что выход оксидов азота существенно зависит от химического недожога топлива. Причем основное уменьшение эмиссии NO встречается уже при возникновении относительного недожога топлива: при повышении содержания окиси углерода в продуктах сгорания в сечении РВЭ от 0 до 50 ppm происходит снижение содержания оксидов азота на четверть или 30 %. При последующем повышении недожога, когда концентрация CO увеличивалась с 50 ppm до нормативных значений (240 ppm или 300 мг/м³), происходило дополнительное снижение концентрации оксида азота на 10-12 % в зависимости от начального значения. При сжигании природного газа используя

контролируемый химический недожог можно добиться заметного снижения выбросов NO. Однако, увеличение химического недожога сверх значений CO = 100-150 ppm приведет к низкому последующему эффекту и увеличению концентрации токсичных веществ в дымовых газах.

Список литературы:

1. Махнутин А.К., Кавалеров Б.В. О вопросах применения газотурбинных установок и парогазовых установок в энергетике // Вестник ПНИПУ. 2015. №15. С.84-96.
2. Росляков П.В. Проблемы российского топливно-энергетического комплекса // Вестник МЭИ. 2003. № 5. С. 20-26.
3. Росляков П.В., Закиров И.А., Егорова Л.Е., Ионкин И.Л. Исследование способа нестехиометрического сжигания природного газа и мазута // Теплоэнергетика. 1997. № 9. С. 69-75.
4. Росляков П.В., Закиров И.А., Ионкин И.Л., Егорова Л.Е. Внедрение малозатратных схем нетрадиционного сжигания топлив на ТЭС // Теплоэнергетика. 2004. № 12. С. 6-12.

МЕСТОРОЖДЕНИЯ ГИПСОВОГО СЫРЬЯ

Авторы: *Виноградов Александр Михайлович*

Аннотация: *Разновидность гипса. Запасы гипсового сырья в России. Аналитический разбор химического состава гипсового камня во всех месторождениях. Применение гипса.*

Ключевые слова: *Гипс, месторождение гипса, геологические осадки, запасы сырья, гипсоангидритовый камень.*

Annotation: *A kind of gypsum. Stocks of gypsum raw materials in Russia. Analytical analysis of the chemical composition of gypsum stone in all deposits. The use of gypsum.*

Keywords: *Gypsum, gypsum deposit, geological sediments, stocks of raw materials, gypsum anhydrite stone.*

Гипс принадлежит к числу наиболее ранних геологических осадков, наряду с ангидритом, и располагается в нижних горизонтах залежей. Все его месторождения относятся к трем типам: осадочные, остаточные и метасоматические. Осадочные месторождения по условиям их образования делятся на сингенетические (породы и включенный в них гипс образовались одновременно) и эпигенетические (результат процесса гидратации ангидрита под действием подземных вод). В первых месторождениях залежи гипса принимают форму линз. Такие пласты имеют мощность до 20 м и более. В месторождениях второго типа — пласты, осложненные внутренней тектоникой, складчатостью, раздувами и пережимами. Месторождения гипса в России почти всегда именно осадочного типа. Остаточный (накопление гипса при выщелачивании минералов в соляных залежах) и метасоматический (замещение гипсом карбонатных пород под воздействием сернокислых вод) тип месторождений в российской гипсовой промышленности практически не встречается.

Гипс чаще всего залегает пластами, горизонтальными или под небольшим углом. Мощность пластов составляет от 1–3 до 20–25 м и более, слои обычно чередуются со слоями других пород (рис. 3). В зависимости от условий залегания месторождения разрабатываются:

- открытым способом, если залежи выходят на поверхность или расположены на глубине не более 15–20 м;
- подземным, если покрыты толщами наносных пород мощностью до 100–130 м.

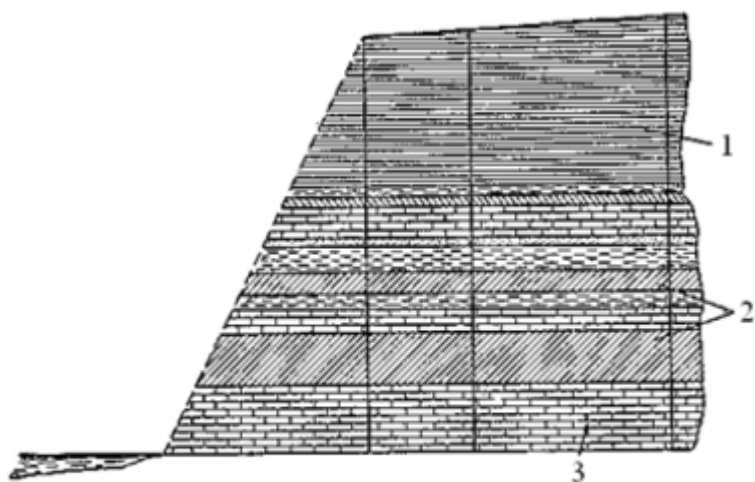


Рис. 3. Геологический разрез месторождения гипса:

1 — толща пород, покрывающих месторождение; 2 — пласты гипса;
3 — подстилающие породы [6]

Мощные гипсоносные толщи залегают по Западному Приуралью, Татарстану, Башкортостану, Северному Кавказу, Горьковской, Вологодской, Архангельской, Московской областям, в бассейнах Волги и Камы. Россия располагает практически не ограниченными запасами гипсового сырья, залегающего на относительно небольшой глубине. По данным портала <http://newchemistry.ru> на 2003 год в нашей стране существовало 86 месторождений (см. табл. 1). Из них разрабатывается только 24 месторождения, что составляет 28%. Самыми большими запасами сырья обладает Центральный федеральный округ. Имеющиеся в его распоряжении 6 месторождений очень крупные, в них сосредоточено более половины гипсового камня. Значительными запасами располагают Приволжский и Южный федеральные округа (в сумме около 35%). Большинство из имеющихся месторождений гипсового сырья имеют относительно небольшие запасы. К крупным месторождениям, с запасами более 25 млн т, можно отнести только 19, но зато на их долю приходится около 90% всего гипса России. Более 75% природного гипса сосредоточено в девяти крупнейших месторождениях с запасами более 100 млн т каждое — Павловское, Скуратовское, Плетневское, Баскунчакское, Лазинское, Новомосковское, Порецкое, Болоховское и Оболенское.

Таблица 1

Запасы гипсового сырья в России

Федеральный округ	Количество месторождений		Запасы	
	всего	эксплуатируемое	млн т	доля от общих запасов России, %
Центральный	6	1	1850,7	56,5
Северо-Западный	3	-	47,1	1,4
Южный	20	6	308,6	9,4
Приволжский	38	12	851,8	26,0
Уральский	4	1	35,3	1,1
Сибирский	11	3	163,4	5,0
Дальневосточный	4	1	19,0	0,6
Всего в России	86	24	3275,9	100,0

Полезная толща 79 месторождений этих полезных ископаемых является смесью двухводного гипса и ангидрита, с преобладанием первого до 90%. На долю ангидрита приходится менее 10% от общего объема запасов. Мировые разведанные запасы $\text{CaSO}_4 \cdot 2\text{H}_2\text{O}$ составляют более 7500 млн т. Примерно половина из них приходится на Россию. Что касается гипсосодержащих пород, то их многочисленные месторождения находятся на территории Астраханской, Волгоградской, Ростовской областей и на Кавказе (см. табл. 2). В Свердловской области своих месторождений гипса нет, поэтому заводы вынуждены вести сырье с месторождений Пермского края и Башкортостана.

Таблица 2

Химический состав гипсовых пород, мас.%

Месторождение	CaO	SiO ₂	Al ₂ O ₃	Fe ₂ O ₃	MgO	SO ₃	H ₂ O	Содержание CaSO ₄ *2H ₂ O
Гипсовый камень								
Новомосковское (Тульская обл.)	30,70	3,85	0,75	0,30	2,35	39,25	18,75	82,05
Шедокское (Краснодарский край)	31,50	0,88	0,32	0,11	0,32	45,10	20,90	86,50
Камско-Устьинское (респ. Татарстан)	33,00	0,50	0,66	0,10	0,70	42,25	18,95	85,70
Ергачинское (Пермский край)	29,23	4,74	1,29	0,76	4,45	36,82	—	79,17
Ангидрит								
Охлебинское (респ. Башкортостан)	39,90	0,29	0,03	3,60	1,40	56,50	3,78	—
Гипсосодержащие породы								
Ленинское (респ. Калмыкия)	30,40	4,30	1,32	0,30	0,47	37,95	16,10	78,50
Илийское (Казахстан)	23,35	20,21	—	—	1,88	31,55	1,62	91,19

Необходимо отметить, что двухводный гипс является сырьем не только для изготовления вяжущих, но используется и в других отраслях. Цементная промышленность применяет его как добавку, регулирующую сроки схватывания. В сельском хозяйстве гипсовая мука нужна для удобрения солонцовых почв, а в целлюлозно-бумажной промышленности он служит наполнителем при получении высокосортной белой бумаги. Химическая промышленность нуждается в нем при производстве серной кислоты, азотных удобрений, сульфата аммония и других веществ. Требования к природному гипсу как к сырью определены ГОСТ 4013-82 «Камень гипсовый и гипсоангидритовый для производства вяжущих материалов. Технические условия» [7]. Согласно ему гипсовый камень по содержанию гипса и гипсоангидритовый камень по суммарному содержанию гипса и ангидрита в пересчете на гипс подразделяют на сорта, при этом содержание $\text{CaSO}_4 \cdot 2\text{H}_2\text{O}$ в первом определяют по кристаллизационной воде, а во втором — по серному ангидриту.

Для производства гипсовых вяжущих поставляют только гипсовый, а для производства цемента возможно использовать как гипсовый, так и гипсоангидритовый камень. В последнем

должно быть не менее 30% двуводного гипса. При производстве вяжущих, применяемых в фарфоро-фаянсовой, керамической и медицинской промышленности, должны поставлять только гипсовый камень 1-го сорта. Он же используется при изготовлении белого, декоративного и гипсоглиноземистого расширяющегося цемента. Гипсовый и гипсоангидритовый камень применяют в зависимости от размера фракции: · 60–300 мм — для производства гипсовых вяжущих; · 0–60 мм — для производства цемента. По согласованию с потребителем допускается поставка камня других фракций с максимальным размером не более 300 мм. При этом у фракции 60–300мм содержание камня размером менее 60мм не должно превышать 5, а более 300 — 15%. Максимальный размер камня не должен превышать 350мм. Фракции размером 0–60 должны содержать не более 30% камня 0–5мм. В отдельных случаях по согласованию с потребителем доля содержания последней фракции допускается более 30, но не выше 40%. Для производства эстрих-гипса желательное минимальное содержание примесей карбонатов и равномерное их распределение в сырье.

Список используемой литературы

1. Е.Н. Потапова. «История вяжущих материалов».
2. [Парикова Е.В. «Материаловедение \(сухое строительство\)».](#)
3. Ферронская А.В. «Гипсовые материалы и изделия. Производство и применение» - Москва, АСВ 2004 год.
4. Рихтер Я.А. «Геология полезных ископаемых», учебное пособие - Саратов, 2015 год.

ОПТИМИЗАЦИЯ КОМПОНОВКИ НИЗА БУРИЛЬНОЙ КОЛОННЫ

Авторы: Айтиев Георгий Сергеевич, Бызов Алексей Юрьевич, Мальнова Диана Александровна, Сахабутдинов Ильдар Ильфатович, Уксюзов Владислав Владимирович

Аннотация: В статье рассматривается вопрос оптимизации КНБК (компоновка низа бурильной колонны) для обеспечения доведения нагрузки на долото и корректной работы яса. Авторами проведены плановые расчёты механических нагрузок, на основании которых был сделан вывод о том, что необходимо сделать проставку из ТБТ над КНБК.

Ключевые слова: бурение, скважина, планирование, строительство, траектория, профиль.

Annotation: *The problem here to be studied is the optimization of the BHA (bottomhole assembly) to ensure bringing the WOB (weight on bit) and work according to the specification of the Jar. The authors collected some planned calculations of Buckling Margins (mechanical loads). Based on these calculations, the authors concluded that there is a necessity of HWDP (heavy weight drill pipe) under the BHA .*

Keywords: *drilling, well, planning, construction, trajectory, profile.*

Плановый расчет механических нагрузок представляет собой трудоемкий процесс, на основании которого определяется буримость скважины, необходимость в предоставлении специализированного оборудования для сборки КНБК в соответствии с программой на бурение. Основная задача инженера произвести плановые расчеты на проектные параметры бурового раствора для того, чтобы определить, возможно ли, используя принятый дизайн КНБК пробурить скважину до проектного забоя с максимально возможной скоростью, безаварийно и без дополнительных СПО.

В первую очередь производится расчет механических нагрузок для следующих условий^[1]: вращение над забоем, обратная проработка, бурение с вращением, направленное бурение, подъем КНБК без вращения с затяжкой, подъем КНБК с вращением с затяжкой, спуско-подъемные операции (СПО).

В процессе расчета необходимо учесть все факторы, влияющие на поведение КНБК в скважине – коэффициент трения, извилистость ствола скважины, момент на долоте, вес блока и т.д. Учитывая все данные условия, определяем расчетные максимально допустимую нагрузку на долото до синусоидального и спиралевидного складывания, затяжку на долоте, вес на крюке, расчетный момент на устье и т.д. В первую очередь требуется обеспечение достаточной расчетной нагрузки на долото для разрушения породы и использования аварийного оборудования – яса. Чаще всего это является основной проблемой в процессе бурения наклонно-направленных и горизонтальных скважин.

В связи с этим в статье рассматриваются проблемы, возникающие при расчете стандартной для N-го месторождения КНБК для бурения секции под транспортную колонну диаметром 220.7 мм (внутренний диаметр – 178мм). На данном месторождении используется алюминиевый бурильный инструмент, что учитывается при расчетах, таким образом, все

плановые расчеты нагрузок и предложенный вариант оптимизации КНБК подходит только для КНБК с алюминиевым инструментом.

Сравнение двух типов КНБК для бурения ТС (транспортный ствол).

При расчете КНБК-1 (Таблица 1) возникли проблемы с доведением нагрузки и использованием яса для проведения аварийных работ в случае возникновения прихвата.

Расчет механических нагрузок произведен на забой секции для коэффициентов трения в обсаженном/открытом стволах – 0.35.

Извилистость:

- вертикального ствола – 0.5град/30м
- интервала набора параметров кривизны – 1.5град/30м
- интервала стабилизации – 0.75град/30м

Расчет произведен на значение нагрузки на долото – 9 тонн.

Для перевода значений замковых соединений из API в ГОСТ использовался справочник[2].

Для проведения расчетов использовалось ПО DOX.2.10, так же стандартные формулы для расчетов нагрузок и веса КНБК в скважине.[3]

По графику (рис. 1) мы видим, что складывание инструмента возникает выше яса, что говорит о том, что необходимая нагрузка для разблокировки защелки на ясе не может быть достигнута. В связи с этим на основании проведенных расчетов для обеспечения необходимой нагрузки требуется разместить 50 м ТБТ над немагнитной УБТ – КНБК-2 (Таблица 1).

Результаты расчета КНБК-2 представлены на втором графике (Рис. 2). При прочих равных условиях складывания инструмента выше яса нет.

Таблица 1. Дизайн КНБК

Дизайн КНБК-1		Дизайн КНБК-2		
	Наименование	Длина, м	Наименование	Длина, м
1	Долото	0.34	Долото	0.34
2	ВЗД (винтовой забойный двигатель)	8.71	ВЗД	8.71
3	Обратный клапан	0.77	Обратный клапан	0.77
4	Короткая немаг. УБТ (утяжеленные бурильные трубы)	4.00	Короткая немаг. УБТ	4.00
5	Предохр. пер-ник	0.72	Предохр. пер-ник	0.72
6	Телеметрия	9.42	Телеметрия	9.42
7	Предохр. пер-ник	0.67	Предохр. пер-ник	0.67
8	Немаг. УБТ	9.24	Немаг. УБТ	9.24
9	Переводник	1.04	ТБТ (6 труб)	50.00
10	Алюмин. бур. трубы (16 труб)	196.00	Переводник	1.04

11	Переводник	1.04	Алюмин. бур. трубы (16 труб)	148.00
12	ТБТ (труба бурильная толстостенная) (3 трубы)	24.90	Переводник	1.04
13	Яс	6.49	ТБТ (3 трубы)	24.90
14	ТБТ (15 труб)	124.50	Яс	6.49
15	Переводник	1.04	ТБТ (15 труб)	124.50
16	Алюмин. бур. трубы (234 трубы)	2861.14	Переводник	1.04
17			Алюмин. бур. трубы (234 трубы)	2861.14

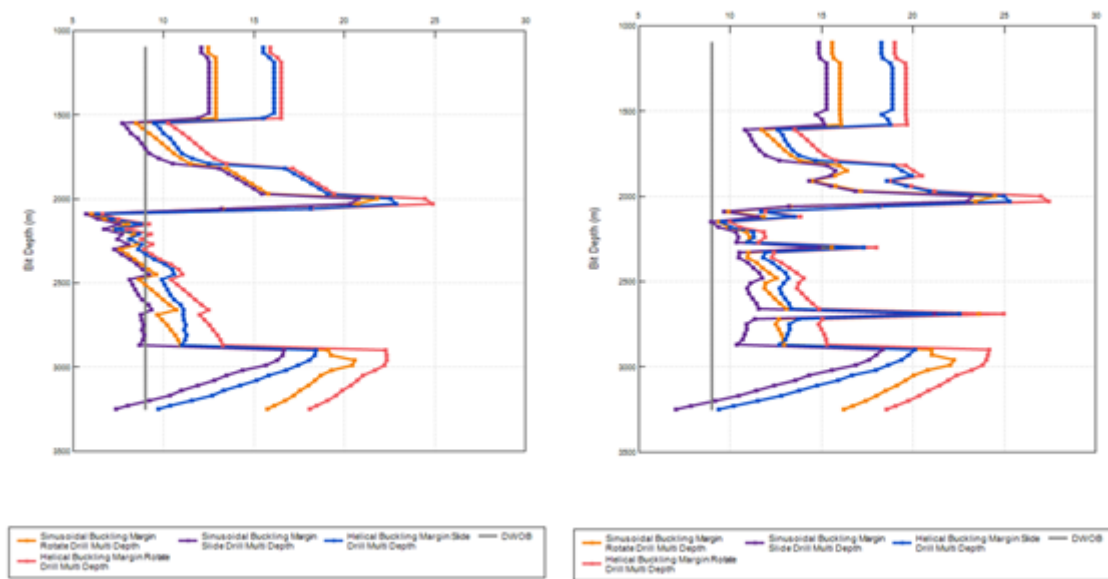


Рис. 1./ Рис. 2 График расчета механических нагрузок.

Комментарии к графику (рис. 1,2)

По горизонтали отражена нагрузка на долото в тоннах, по вертикали глубина секции в метрах

Sinusoidal Buckling Margin Rotate Drill Multi Depth - Синусоидальное складывание при бурении с вращением

Helical Buckling Margin Rotate Drill Multi Depth - Спиралевидное складывание при бурении с вращением

Sinusoidal Buckling Margin Slide Drill Multi Depth - Синусоидальное складывание при направленном бурении

Helical Buckling Margin Slide Drill Multi Depth - Спиралевидное складывание при направленном бурении

DWOB - Downhole Weight on Bit - Нагрузка на долото

Вывод

Привычные методы изменения конфигурации бурильного инструмента не всегда обеспечивают

необходимый результат. Для того чтобы расположить яс на расстоянии 265 м от долота (в связи с геологическими условиями) делаем «проставку» из алюминиевых труб. В совокупности – особенности траектории, нагрузка, дизайн КНБК – данные условия приводят к тому, что происходит складывание до места расположения яса. Таким образом, необходимо подходить к решению нестандартно, что и привело к созданию такой конфигурации КНБК, при которой ТБТ установлены максимально близко к низу бурильной колонны. Необходимо учитывать, что все плановые расчеты проведены для алюминиевого бурильного инструмента, при использовании другого БИ все расчеты будут недействительны и предложенная конфигурация КНБК может быть неприменима.

Список литературы

1. Tom H. Hill, P. E. Standard DS-1™ Third Edition, Volume 2, Drill Stem Design and Operation, 2004, p.10
2. O'Brian-Goins-Simpson & Associates Comparison of API and GOST Standards Hand Book Conducted under the auspices of the drilling engineering association. April 1996
3. Lyons, William C, Tom Carter, Norton J. Lapeyrouse Formulas and calculations for drilling, production, and workover: all the formulas you need to solve drilling and production problems Fourth Edition, 2016, p.53

[\[1\]](#) Tom H. Hill, P. E. Standard DS-1™ Third Edition, Volume 2, Drill Stem Design and Operation, 2004, p.10

[\[2\]](#) O'Brian-Goins-Simpson & Associates Comparison of API and GOST Standards Hand Book Conducted under the auspices of the drilling engineering association. April 1996

[\[3\]](#) Lyons, William C, Tom Carter, Norton J. Lapeyrouse Formulas and calculations for drilling, production, and workover: all the formulas you need to solve drilling and production problems Fourth Edition, 2016, p.53

ПЛАНИРОВАНИЕ ТРАЕКТОРИИ СКВАЖИНЫ НА ОСНОВАНИИ ГЕОЛОГИЧЕСКИХ УСЛОВИЙ

Авторы: Айтиев Георгий Сергеевич, Бызов Алексей Юрьевич, Мальнова Диана Александровна, Сахабутдинов Ильдар Ильфатович, Уксюзов Владислав Владимирович

Аннотация: Первичным и наиболее важным этапом в строительстве скважины, после определения геологических целей, является построение ее траектории, которая будет учитывать все необходимые требования. Правильно построенная траектория поможет выявить и держать под контролем риски, возникающие в процессе бурения, способствовать предотвращению рисков по пересечению стволов скважин, будет способствовать сокращению сроков строительства скважины, будет отвечать условиям гидравлических и механических расчетов и т.д., что в общем и целом должно удовлетворить основную цель – возможность добурить скважину до проектного забоя с максимально возможной МСП (механическая скорость проходки) без дополнительных СПО (спуско-подъемных операций), безаварийно и максимально быстро. В данной статье рассмотрена ситуация, при которой возникает проблема при бурении с вращением при прохождении определенных пластов, а именно затруднена возможность следовать плановой траектории, что приводит к необходимости идти в наклонном режиме – проводить частые корректирующие слайды. Таким образом, возникает риск отклонения, который может привести к невозможности соблюсти все условия входа в продуктивный пласт, а соответственно и к перебору ствола скважины.

Ключевые слова: бурение, скважина, планирование, строительство, траектория, профиль.

Annotation: *The primary and most important stage in well construction, after determining the geological targets, is the designing the trajectory, that will accommodate all the necessary requirements. Properly designed trajectory will help us to prevent and mitigate risks arising in the drilling process, contribute to prevention of Anticollision Risks, will help to reduce the time of well construction, will meet the conditions of hydraulic and mechanical calculations, etc., which in General should satisfy the main goal – the ability to drill the well till it's geological target with the maximum possible ROP (Rate of penetration) without additional RIH/POOH (Run in Hole/Put out of Hole), accident-free and as fast as possible. The situation here to be studied are problems we meet during drilling with rotation during the passage of certain formations, namely, the inability to follow the planned trajectory, which leads to the necessity of slide drilling – to conduct frequent corrective slides. Thus, there is a risk of deviation, which can lead to the inability to comply with all the conditions of entry into the productive formation, and, accordingly, to overburden the wellbore.*

Keywords: *drilling, well, planning, construction, trajectory, profile.*

В теории оптимальный профиль должен быть максимально легко выполним с технической точки зрения и должен иметь минимальные риски пересечения с соседними скважинами, так же иметь приемлемые нагрузки в соответствии со спецификацией оборудования.

Для определения важности учета геологических условий при строительстве скважин

рассмотрим строительство четырех пилотных стволов на месторождении. При бурении с вращением наблюдались проблемы, которые привели к значительному отставанию от траектории и затруднениям при попытке вернуться на план. Было принято решение проанализировать какую интенсивность (BR – build rate) давала КНБК при прохождении свит при бурении с вращением.

Процесс анализа включает создание графиков, основанных на интерпретации данных из памяти приборов. Необходимо было рассмотреть поведение КНБК в интервале Свиты 1 и Свиты 2. По горизонтали отображена глубина по а.о., по вертикали расположены значения CRPM (collar rotation per minute, c/min), DLS (dog leg severity, °/30m), INCL_CONT (inclination continuous).

Ниже представлены результаты анализа по четырем пилотным стволам, пробуренным на данном месторождении. На основании анализа первого пилотного ствола делаем вывод, что при прохождении Свиты 1 фактическая BR = 0.2 °/10м на набор угла, при прохождении Свиты 2 – BR = 0.4 °/10м на сброс угла. Таким образом, при выявлении закономерности в тенденции КНБК при прохождении свит 1 и 2 (рис. 1), можно с уверенностью утверждать, что при прохождении Свиты 1 разумно закладывать набор угла с интенсивностью 0.2 °/10м, для того, чтобы проходить этот интервал в роторном режиме без явного риска отклонения от плановой траектории. Так же при прохождении Свиты 2 закладывать сброс по углу с интенсивностью 0.4 °/10м соответственно.

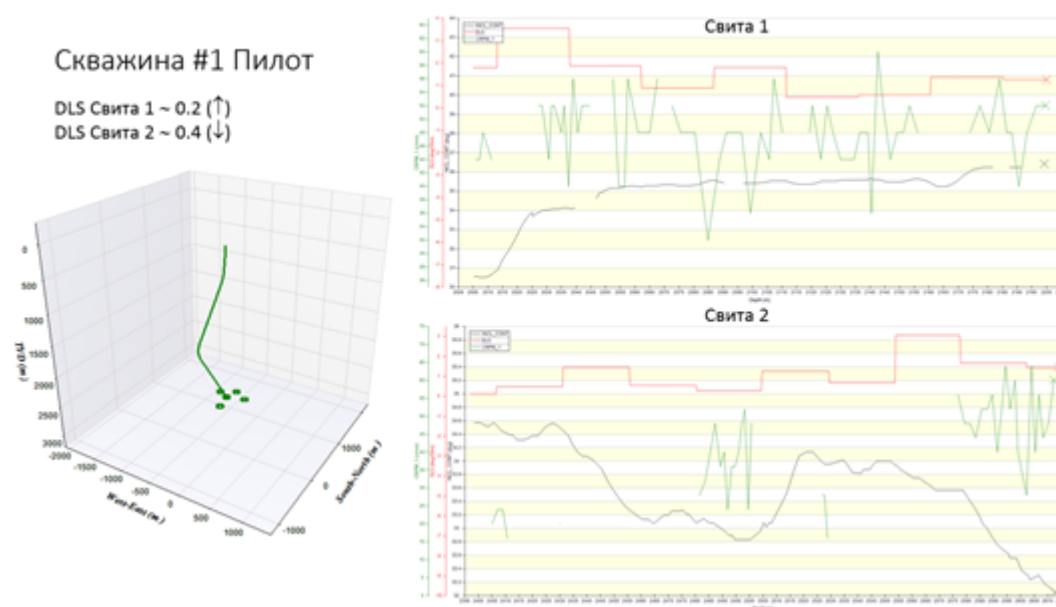


Рис. 1. Поведение КНБК в интервале Свиты 1 и Свиты 2

При интерпретации данных, полученных после бурения второго пилотного ствола, при прохождении Свиты 1 мы не можем сделать вывод о собственной тенденции КНБК, так как весь интервал был пробурен в направленном режиме – следование траектории было осложнено необходимостью поддерживать плановый интервал стабилизации. На основании этих выводов мы подтверждаем необходимость корректировки плановой траектории с условием заложения необходимой плановой интенсивности в профиль.

Скважина #2 Пилот

DLS Свита 1 – нет данных
DLS Свита 2 ~ 0.4 (↑)

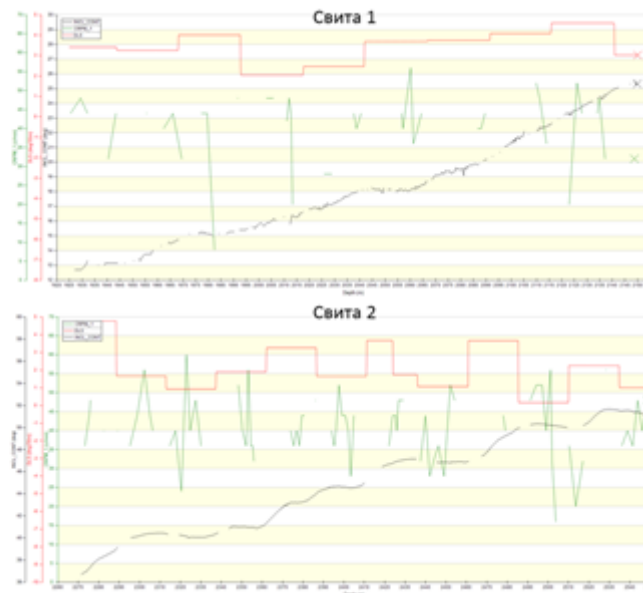
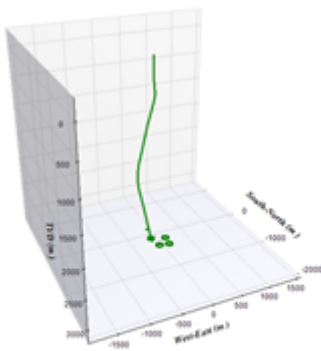


Рис. 2. Поведение КНБК в интервале Свиты 1 и Свиты 2

Анализ третьего пилотного ствола дает нам те же результаты, подтверждающие нашу теорию. При прохождении Свиты 1 собственная тенденция КНБК дает интенсивность на набор угла 0.2 гр/10м, при прохождении Свиты 2 получаем 0.4 гр/10м. (Рис.3)

Скважина #3 Пилот

DLS Свита 1 ~ 0.2 (↑)
DLS Свита 2 ~ 0.4 (↓)

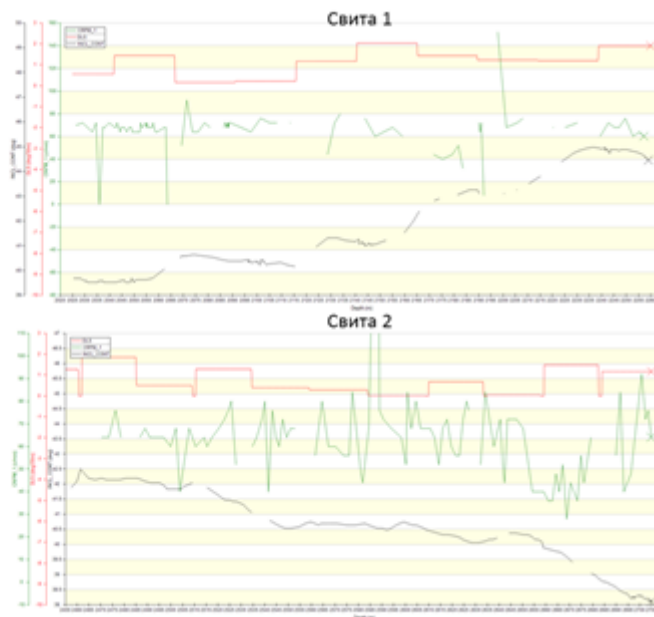
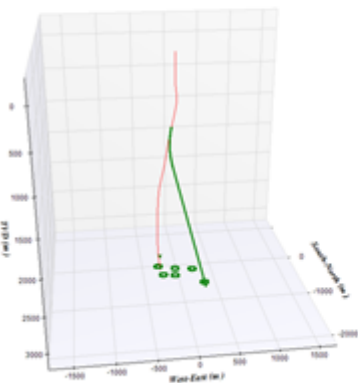


Рис. 3. Поведение КНБК в интервале Свиты 1 и Свиты 2

Результаты проведенного анализа четвертого пилотного ствола говорят о том, что и здесь при прохождении Свиты 1 и Свиты 2 мы получаем те же интенсивности на набор и падение зенитного угла от принятой КНБК (Рис.4).

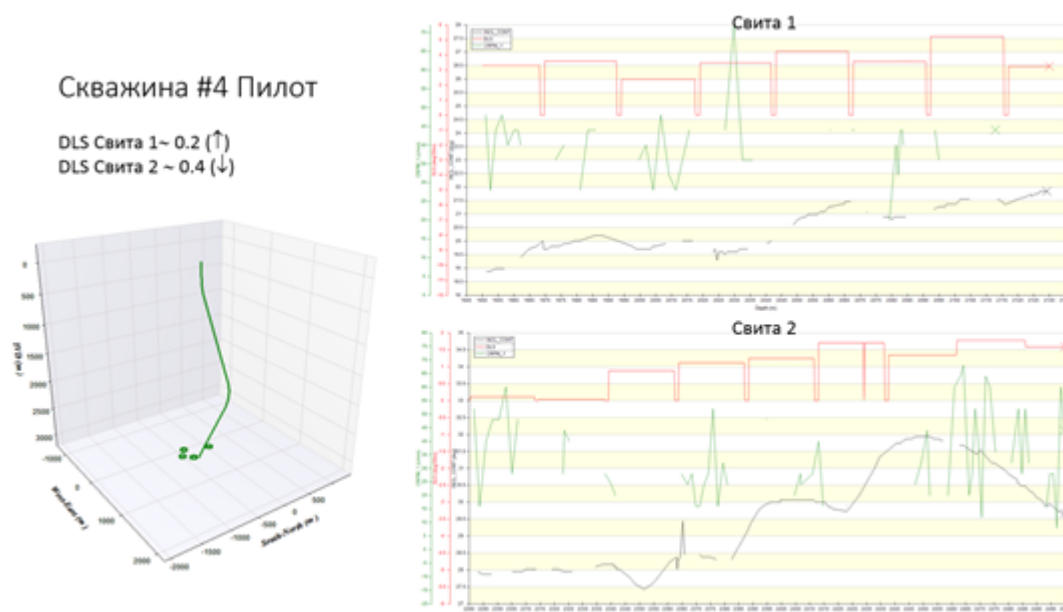


Рис. 4. Поведение КНБК в интервале Свиты 1 и Свиты 2

Таким образом, на основании анализа четырех пробуренных пилотных стволов на данном месторождении, мы можем с уверенностью утверждать о необходимости учитывать геологические особенности при построении плановой траектории скважины. Это позволит нам снизить риск отклонения от плановой траектории и достичь основной цели – добурить скважину до проектного забоя безаварийно, с максимально возможной механической скоростью и без дополнительных СПО.

Список литературы

1. Introduction to wellbore positioning. An ISCWSA initiative. University of the Highlands & Islands. P.7
2. Lowdon R. D&M Well Surveying and Anticollision Standard. 2013.
3. [Society of Petroleum Engineers](#) The Use of Well Trajectory Design Illustration Tool Version 1.0 in the Design of Directional Well, 2016

РАЗРАБОТКА АВТОМАТИЗИРОВАННОЙ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

DEVELOPMENT OF THE AUTOMATED INFORMATION SYSTEM OF FOREIGN TRADE ACTIVITY OF THE ENTERPRISE

Авторы: Ахмадеев Ленар Айратович, Медведева Светлана Николаевна

Аннотация: Статья по теме «Разработка автоматизированной информационной системы внешнеторговой деятельности предприятия» посвящена проблеме разработки информационной системы для автоматизации процесса работы с внешнеторговыми контрактами предприятия. Современные технологии программирования, осуществляют автоматизацию хранения и управления информацией на предприятии, что обеспечивает контроль исполнения обязательств всех участников внешнеэкономической деятельности.

Ключевые слова: C# Windows Form; Microsoft SQL Server; SQL; АИС.

Annotation: The article on the topic "development of automated information system of foreign trade activity of the enterprise" is devoted to the problem of developing an information system to automate the process of working with foreign trade contracts of the enterprise. Modern technologies of programming, carry out automation of storage and management of information at the enterprise that provides control of performance of obligations of all participants of foreign economic activity.

Keywords: C# Windows Form; Microsoft SQL Server; SQL; AIS.

В данной работе представлены результаты разработки программного комплекса, который позволяет автоматизировать систему технической информационной поддержки предприятия, а также упрощает хранение и управление информацией.

Данная автоматизированная информационная система внешнеторговой деятельности предприятия обеспечивает выполнение следующих функций:

1. Хранение информации о заключенных внешнеторговых контрактов.
2. Контроль исполнения незавершенных внешнеторговых контрактов.
3. Выявление рисков неисполнения внешнеторговых контрактов.
4. Хранение подробной информации о поставщиках и покупателей.
5. Отчет об импортированной/экспортированной продукции в соответствии с декларацией на товары за определенный временной период.
6. Финансовое планирование внешнеэкономической деятельности.
7. Формирование отчетов для внутренних служб предприятия, а также для внешних контролирующих организаций.

Автоматизированная информационная система (далее - АИС) реализуется при помощи языка программирования C# Windows Form, имеет отдельный сервер для базы данных. Windows

Form представляет собой событийно-ориентированное приложение, поддерживаемое Microsoft .NET Framework и предоставляет возможность разработки кроссплатформенного графического пользовательского интерфейса [1, с. 342].

Разрабатываемая АИС имеет удобный и интуитивно понятный интерфейс взаимодействия с пользователем, позволяет повысить качество обработки информации, ее достоверность и надежность.

Главная страница АИС представлена на рисунке 1.

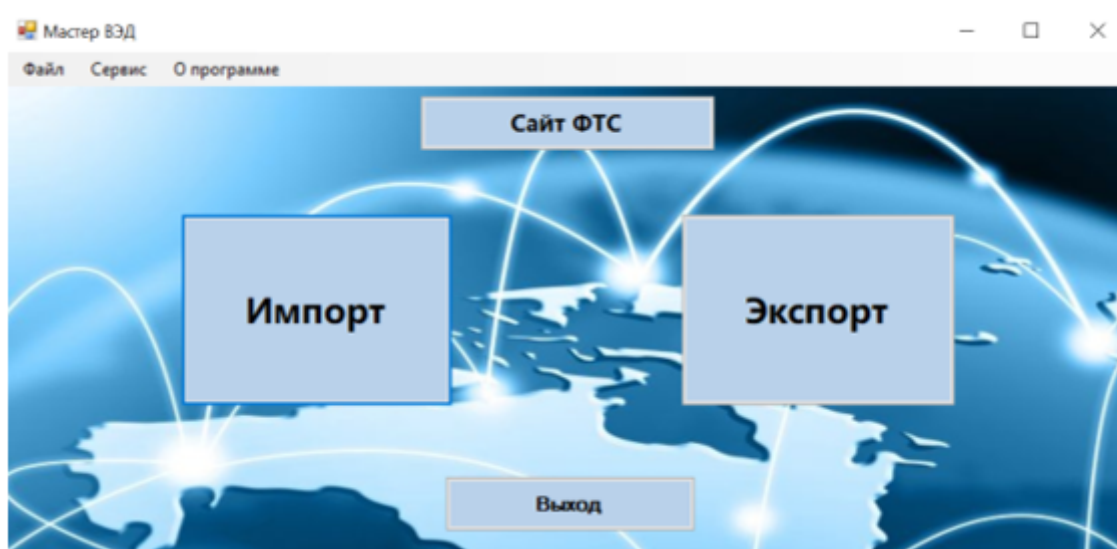


Рисунок 1. Главная страница АИС

В АИС используется система управления реляционными базами данных Microsoft SQL Server в качестве программного средства. Создание структуры базы данных, хранения системной информации, редактирования содержимого и отбора данных в соответствии с заданными критериями, упорядочения, оформления и последующей выдачи данных на устройства вывода или передачи по каналам связи осуществляется с помощью язык запросов Transact-SQL. В целях получения более оптимизированного и устойчивого программного обеспечения используются две взаимосвязанные базы данных. Первая база данных служит для обработки, анализа и хранения данных об импортных поставщиках и поставках товара, вторая для экспортных покупателей и отгрузки товара. Все таблицы, созданные в ходе разработки автоматизированной информационно системы внешнеторговой деятельности предприятия, приведены к третьей нормальной форме, что обеспечивает отказоустойчивость и корректность формирования отчетов при работе с программным обеспечением. Таблица, содержащая информацию об импортных контрактах, представлена на рисунке 2.

Номер контракта	Наименование товара	Количество	Дата подписания	Дата окончания	Общая стоимость	Валюта	Поставщик	Действующий/Завершённый
112-2017	Заготовки	23	12.12.2017	01.12.2019	50 000	CYN	Sensor Id	Завершённый
256-2019	Электроника	250	15.07.2019	12.09.2021	3 000 000	EUR	Elekro Optk Id	Действующий

Рисунок 2. Таблица «Импортные контракты»

Для выполнения действий с информацией в АИС, таких как удаление, исполнение и изменение, используются хранимые процедуры. Хранимые процедуры - это объекты базы данных, в которых заложен алгоритм в виде набора SQL инструкций и используются для сохранения на сервере повторно используемого кода. Хранимая процедура для обновления информации в используемой нами базе данных выглядит следующим образом:

```
@Name_of_item nvarchar(30), @Pcs int, @Date_of_signing date,
@Expiry_date date, @Amount nvarchar(20),@Currency nvarchar(10),
@Supplier nvarchar(50), @Act_or_Compl nvarchar(10)
```

AS

```
INSERT INTO Import_Contract (Im_Contract_Numb, Name_of_item, Pcs, Date_of_signing,
Expiry_date, Amount, Currency, Supplier, Act_or_Compl)
```

```
VALUES (@Im_Contract_Numb, @Name_of_item, @Pcs, @Date_of_signing, @Expiry_date,
@Amount, @Currency, @Supplier, @Act_or_Compl)
```

```
SET @ImportId=SCOPE_IDENTITY()
```

GO

Описанная выше хранимая процедура помогает избежать перезагрузки данных и в то же время получить ID новой записи при выполнении метода adapter.Update, так как мы вручную определяем все те выражения, которые будут выполняться.

Исходя из вышеизложенного, разработка автоматизированной информационно системы на предприятии, является актуальной задачей, решение которой зависит от тщательного системного анализа предметной области проекта и использования современных информационных технологий.

Список литературы:

1. Джеффри Рихтер CLR via C#. Программирование на платформе Microsoft.NET Framework 4.5 на языке C# / Джеффри Рихтер. - М.: Питер, 2016. - 896 с.
2. Кариев. Ч.А. Разработка Windows-приложений на основе Visual C# / Ч.А. Кариев. - М.: Интернет-университет информационных технологий, Бином. Лаборатория знаний, 2017. - 768 с.
3. Microsoft SQL Server 6.5. Проектирование высокопроизводительных баз данных / Шнайдер, Роберт. - М.: ЛОРИ, 2013. - 361 с.

ВЫБОР СТРАТЕГИИ В СИСТЕМЕ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ

CHOICE OF STRATEGY IN THE STRATEGIC PLANNING SYSTEM

Авторы: Апханова Екатерина Юрьевна

Аннотация: в статье показано место определения и выбора стратегических альтернатив в системе стратегического планирования, определены принципы и критерии оценки стратегических альтернатив, представлен механизм выбора стратегии.

Ключевые слова: стратегическая альтернатива, стратегический выбор, принципы и критерии оценки.

Annotation: the article shows the place of determination and selection of strategic alternatives in the strategic planning system, defines the principles and criteria for evaluating strategic alternatives, presents a mechanism for choosing a strategy.

Keywords: strategic alternative, strategic choice, principles and evaluation criteria.

Выбор и обоснование вариантов стратегических решений в системе долгосрочного планирования являются неотъемлемым условием удержания лидирующих позиций организации на рынке и повышения своей конкурентоспособности.

Стратегическое планирование представляет собой совокупность параллельно-последовательных процедур, цель которых состоит в определении стратегии организации. Другими словами, стратегическое планирование – это процесс разработки стратегии развития организации, который предполагает прохождение определенных этапов. Результатом данного процесса является выбор стратегии из нескольких альтернатив [6].

Анализ научных исследований российских и зарубежных авторов в области стратегического менеджмента показывает, что наименее освещенным является вопрос о методике формирования и выбора стратегических альтернатив как основы перспективного дальнейшего развития организаций (таблица 1). Под стратегическими альтернативами нами понимается совокупность различных вариантов частных стратегий, позволяющих достичь целей организации.

Таблица 1 – Выделяемые различными авторами этапы стратегического планирования и их характеристика [1, 2, 6]

	Этап 1	Этап 2		Этап 3	Этап 4	Примечание
	Целеполагающий этап	Внутренняя среда	Внешняя среда	Определение стратегической позиции	Определение и выбор стратегических альтернатив	
М.Портер	не регламентируется	выявление сильных и слабых сторон	оценка 5 сил конкуренции	определение позиции в отношении основных сил конкуренции	не регламентируется	упор на конкурентные стратегии
О. К Платов	формулировка миссии и целей (первоочередной этап)	анализ использования потенциала предприятия, выявление его сильных и слабых сторон	характеристика состояния и перспектив развития отрасли, анализ конкурентной среды, макроокружения	определяется по результатам этапа 2. Конкретная процедура не регламентируется	не регламентируется	акцент на исследовании внешней среды (выделяются мезо-, макро-, мегасреда)
Р. Лоренц	не регламентируется	анализ сильных и слабых сторон, выявление проблем на основе мозгового штурма	анализ конкурентов и отрасли	осуществляется экспертным путём на основе полученных результатов	не регламентируется	ориентация на экспертное принятие решение в процессе разработки стратегии
О. С. Виханский А. Т. Зуб, Б. Хьюстон, Н. И. Круглова	видение, миссия, цели	анализ сильных и слабых сторон	определение тенденций развития внешней среды	в основном не регламентируется (за исключением определения типа стратегии поведения в конкурентной борьбе)	осуществляется с помощью заданного поля в соответствии с тенденциями изменения (базовая стратегия). Выбор основан на комплексе показателей	глубокий детализированный анализ как внутренней, так и внешней среды компании

Синтезируя имеющиеся в экономической литературе подходы к процессу стратегического выбора, механизм выбора стратегии представим следующим образом (рисунок 1) [4].

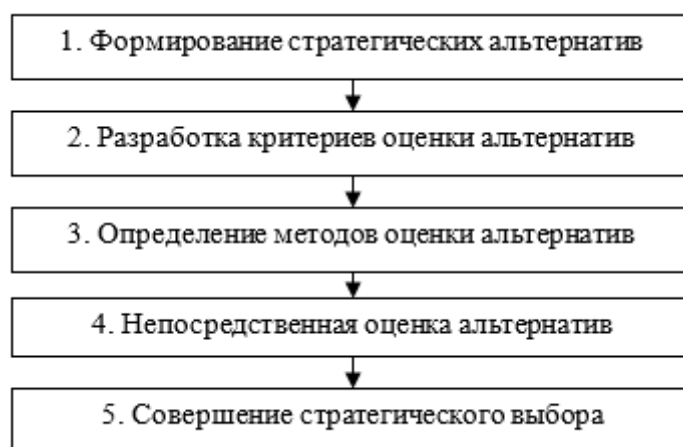


Рисунок 1 – Механизм стратегического выбора

Формирование стратегических альтернатив происходит в разрезе определенных групп стратегий: базовых стратегий роста (стратегии ограниченного роста, диверсифицированного, интегрированного, концентрированного роста, сокращения), стратегий достижения

конкурентных преимуществ, поведенческих стратегий и т.д. Если организация формирует одновременно несколько стратегических линий, то схема стратегического выбора примет следующий вид (рисунок 2):



Рисунок – Возможные стратегические альтернативы развития организации (А, Б, В)

Для совершения обоснованного стратегического выбора частных стратегий (А 1, А 2, А 3/ Б 1, Б 2, Б 3/ В 1, В 2, В 3) в рамках соответствующей группы стратегий необходимо провести их оценку в соответствии с определенными принципами и критериями.

К принципам стратегического выбора можно отнести:

1. Согласованность стратегии с целями организации, ее ценностями, нормами, видением;
2. Внутренняя согласованность стратегии с ее структурными компонентами;
3. Учет стратегией факторов внешнего окружения.

В научной литературе существуют следующие подходы к выбору стратегии:

- матричный метод выбора стратегии (построение различных матриц дает возможность выбора определенной стратегии, например, матрица А.Томпсона и А. Стрикленда, БКГ, И. Ансоффа и др.);
- сценарный подход к разработке стратегии (предполагает создание, как правило, трех альтернативных вариантов развития будущего: пессимистического, усредненного и оптимистического).

После определения стратегических альтернатив, необходимо особое внимание уделить критериям их оценки.

Под критерием понимается показатель (признак), на основе которого совершается оценка качества экономического объекта, то есть, критерий это некий объективный признак, присущий экономическому объекту, позволяющий произвести его оценку в соответствии с поставленной задачей [4]. Принятие стратегического решения должно быть основано на принципе многокритериальности оценки, позволяющей повысить адекватность и объективность управленческого решения. В процессе стратегического менеджмента встречается большое количество критериев оценки. Для удобства проведения оценки критерии группируются по различным признакам, при этом каждой группе критериев могут соответствовать свои единицы измерения, методы, шкалы и т.д. Все многообразие критериев оценки альтернатив предлагаем свести в две группы:

- Внешние оценочные критерии (характеризуют способность стратегии оказать влияние в случае своего принятия на рыночные показатели и конкурентный статус: степень гибкости стратегии, объем продаж, стратегическая позиция, доля рынка, имидж организации;
- Внутренние оценочные критерии (приемлемость для внутренних стейкхолдеров; осуществимость, то есть обеспеченность всеми ресурсами; принятие со стороны персонала; период окупаемости; обеспечение роста и развития организации, а также личностного роста ее работников).

Нужно также помнить, что помимо установления критериев оценки стратегических альтернатив необходимо определить внутренние и внешние ограничения, обуславливающие возможность реализации на практике каждой из них. К внутренним ограничениям можно отнести состояние производственной системы, уровень экономического развития организации, доступность ресурсов, готовность работников к принятию изменений и т.д. В качестве внешних ограничений выступают емкость рынка, потребительский спрос, барьеры входа и выхода и т.д.[4]

Таким образом, результатом стратегического выбора организации является альтернатива, которая согласована с ее целями, соответствует критериям выбора по итогам оценивания и является наилучшей из всех вариантов стратегического развития организации. Рассматриваемый процесс выбора стратегии является формализованным алгоритмом при принятии управленческого решения, повышающая объективность и достоверность результатов стратегического выбора для организации.

Список использованных источников

1. Ансофф, И. Новая корпоративная стратегия / И. Ансофф / Пер. с англ. Под ред. Ю.Н. Каптуревского. – СПб.:Изд-во «Питер», 1999. – 416 с.
2. Виханский О. С. Менеджмент: Учебник / Виханский О.С., Наумов А.И., - 6-е изд., перераб. и доп - Москва :Магистр, НИЦ ИНФРА-М, 2019. - 656 с
3. Дюйзен Е. Ю. Разработка методического подхода к оценке ресурсного потенциала предприятия лесной отрасли // Вопросы управления. – № 1 (7). – 2014. – С. 149-159
4. Дюйзен Е. Ю. Формирование стратегических альтернатив и выбор стратегии // Междисциплинарность науки как фактор инновационного развития : сб. статей по итогам Междунар. научно-практич. конф. (11 октября 2017 г.) Казань: ООО «АМИ».- С. 221-225
5. Зайцев Л. Г. Стратегический менеджмент : учебник / Л. Г. Зайцев, М. И. Соколова. – 2-е изд., перераб. и доп. – М. : Магистр, 2008. – 457 с.
6. Porter, М. Competitive advantage: creating and sustaining superior performance / М. Porter. – NY: THE FREE PRESS, 1998. – 557 p.

СРАВНЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РАЗЛИЧНЫХ КАРТОГРАФИЧЕСКИХ СЕРВИСОВ В КОРПОРАТИВНЫХ ПРИЛОЖЕНИЯХ

COMPARISON OF EFFICIENCY OF USING VARIOUS CARTOGRAPHIC SERVICES IN CORPORATE APPLICATIONS

Авторы: *Зиятдинов Адель Радикович*

Аннотация: *Статья посвящена анализу использования различных картографических сервисов при разработке IT решений. Основными критериями оценки служат: экономическая составляющая, трудоемкость интеграции, UI, UX. Также немаловажным фактором служит наличие объемной документации по API описанных карт. В данной статье представлено сравнение по всем указанным пунктам.*

Ключевые слова: *картография, сравнение, UI, UX, стоимость, документация.*

Annotation: *The article is devoted to the analysis of the use of various mapping services in the development of various IT solutions. The main evaluation criteria are: the economic component, the complexity of integration, UI, UX. Also an important factor is the availability of extensive documentation on the API of the described cards. This article will be a comparison for all of these points.*

Keywords: *maps, comparison, UI, UX, costs, documentation.*

В условиях динамически развивающихся технологий все большую популярность обретают онлайн-сервисы, предоставляющие различные услуги, такие как: вызов такси, бронирование отелей, заказ еды и многое другое. В основе всех указанных приложений лежит использование какого-либо картографического сервиса, поэтому, как показывает практика, графический способ предоставления информации о местоположении различных объектов является наиболее информационно полным. При разработке подобных приложений важно выбрать наиболее эффективный сервис предоставления картографических данных, так как именно он ляжет в основу всего приложения, а возможный отказ от него после введения в эксплуатацию может вылиться в огромные проблемы, как со стороны экономических ресурсов, так и со стороны оценки потребителей, привыкших к раннему дизайну приложения.

Также стоит отметить, что некоторые компании не пользуются услугами популярных картографических сервисов, а разрабатывают собственные движки для рендеринга карт. Такой подход наиболее оптимален с точки зрения трудоемкой эффективности, так как собственная разработка целиком и полностью может быть кастомизирована вами, равно как и скорость исправления ошибок будет зависеть целиком от вашей компании, а не стороннего сервиса. Однако, данный подход требует значительных экономических ресурсов, поэтому к нему в основном прибегают, такие компании-гиганты как Google, Uber, Yandex. Многие из них в последующем открывают общедоступное API для компаний более малых и зарабатывают на монетизации транзакций по их сервису. Анализу этих сервисов и будет посвящена данная статья.

Первым, что интересует руководителей при выборе того или иного сервиса, естественно,

является ценообразование [1]. В данном аспекте сложно вывести единую модель сравнения, так как каждый сервис предоставляет свою политику ценообразования, поэтому сравнивать мы будем по примерной цене за 10 тайлов карты. Тайл – это единица измерения отображение карты, представляющее собой квадрат, из которых строится карта. Количество тайлов зависит в основном от разрешения девайса, на котором производится показ [2].

Ценовая политика картографических сервисов (за 10 тайлов)

	Google maps	Mapbox	Azure maps	TomTom	MapTiler	HERE	Я.Карты
Цена	7\$ (1000 загрузок карты)	0,5\$ за каждый показ карты	0,5\$ за 1000 показов	0,5\$ за 1000 показов	0,05\$ за каждый тайл	0,5\$ за пакет	1\$ за 1000 показов
За 10 тайлов (в \$)	0,004	0,05	0,0003	0,0003	0,05	0,0003	0,0006

Под показом и пакетом в данной таблице бралось примерно 15 тайлов.

Однако, здесь много нюансов, связанных со скидками для корпоративных клиентов. К примеру, цена на Я.Карты разнится от 0,5\$ до 2\$ за 1000 показов. Также и другие поставщики карт предоставляют различные скидки на их сервисы, связанные с частотой использования и прочими факторами.

Беря среднее значение по цене за 10 тайлов, мы получим, что самыми дешевыми вариантами являются Azure, TomTom, HERE. Самым дорогим сервисом является Google maps [3].

Стоит еще отметить такой картографический сервис, как OpenStreetMaps, данные которого являются бесплатными в отличие от их тайлов. [4]. То есть теоретически, при достаточном объеме мощностей и ресурсов, можно использовать данные OpenStreetMaps и развернуть свой собственный тайл сервер, получив таким образом абсолютно бесплатный и контролируемый картографический сервис (естественно, исключая расходы по пользованию тайл-сервера).

Следующим немаловажным критерием является UI и UX выбираемого сервиса (интерфейс и дружелюбность к пользователю). В данном разделе сложно выделить определенных победителей, каждый сервис предоставляет высокий уровень качества и детализации.

Рассмотрим интерфейс на примере нескольких наиболее популярных сервисов (Azure, HERE, Я.Карты).

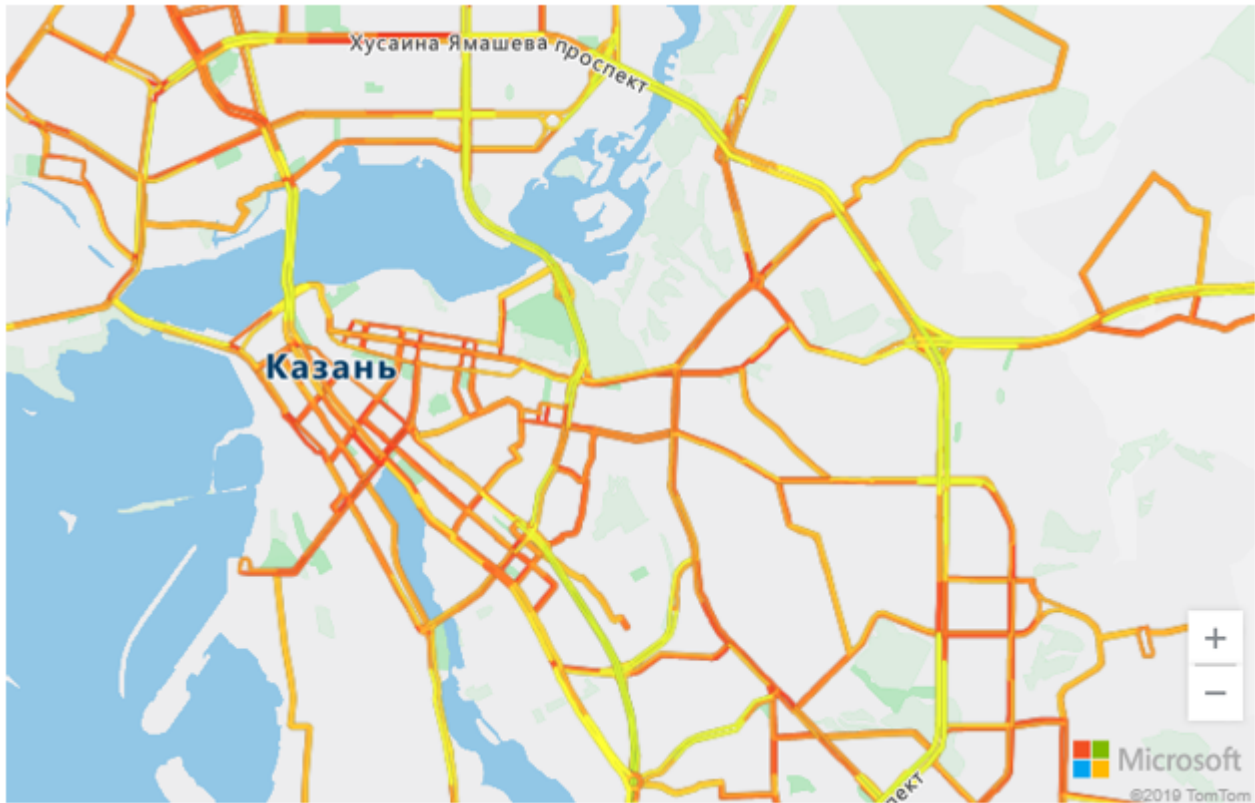


Рисунок 1. Azure Maps

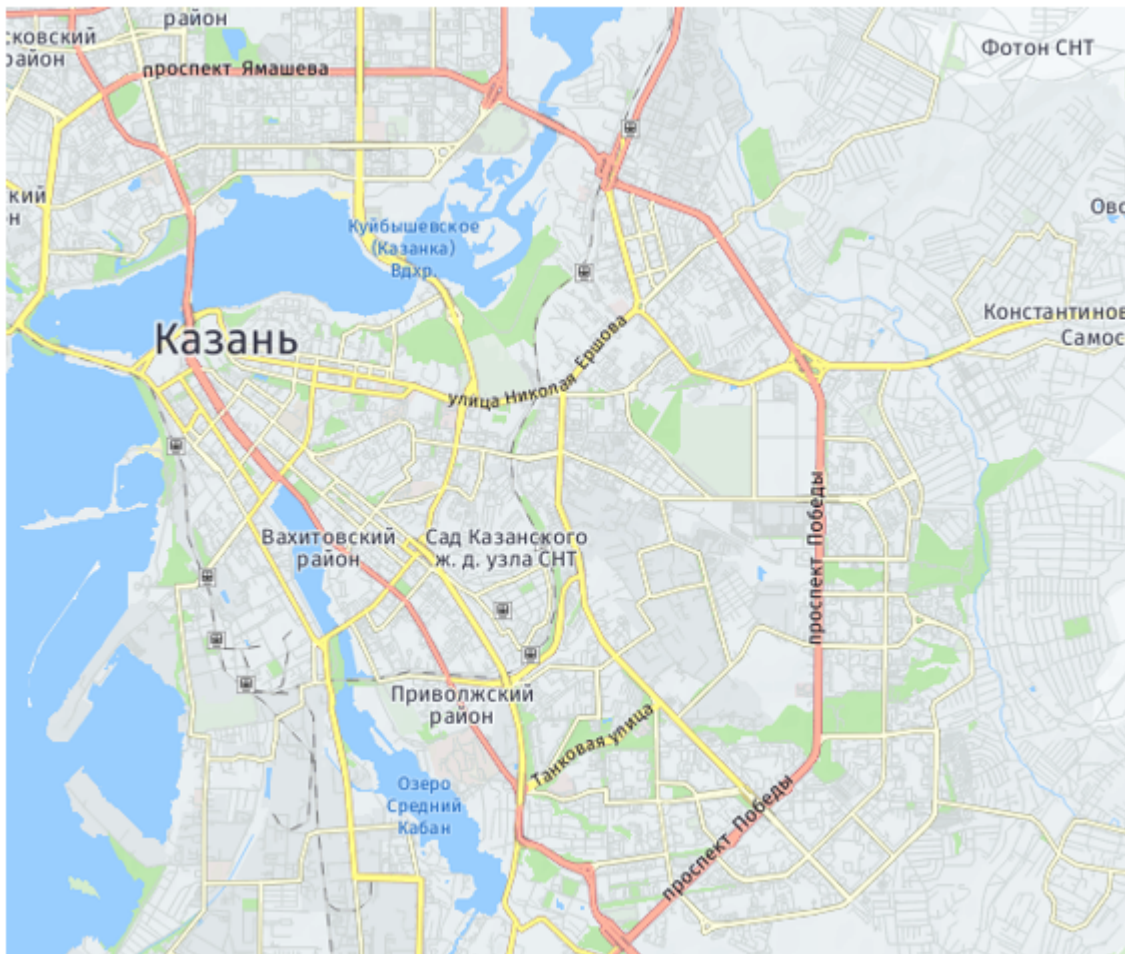


Рисунок 2. HERE maps

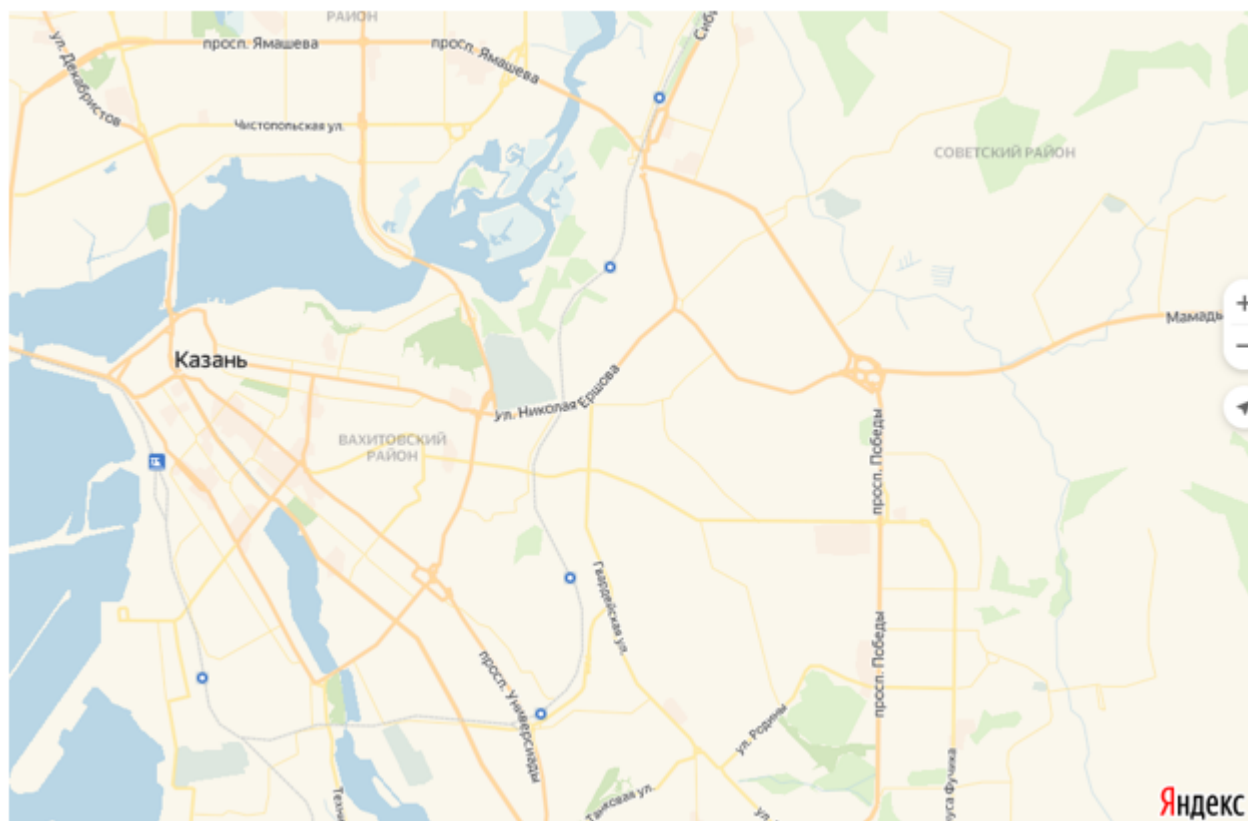


Рисунок 3. Я.Карты

Как мы видим, наименее малый уровень детализации имеют карты от Azure maps, по утверждению корпорации Microsoft, пустое место оставлено специально для корпоративных клиентов, имеющих возможность добавить много собственной информации на пользовательские слои.

Карты HERE являются наиболее детализированными, однако порой это выступает и минусом, при построении маршрутов иногда сервис выдает довольно сомнительные результаты. Дополнительно еще отметим, что сервис порой выдает не совсем точный результат при использовании карт России.

Я.Карты являются наиболее полными и подробными картами для использования в России, однако, хоть и по таблице ценовой политики Я.Карты кажутся не такими дорогими, цены приведены усредненные. По факту, для небольших проектов Яндекс карты являются одним из самых дорогих сервисов.

В части интеграции все сервисы имеют удобное API, интегрируемое с любым языком программирования, здесь кого-то выделять не имеет смысла.

Последнее, на что стоит обратить внимание при выборе картографического сервиса – наличие обширной документации. Здесь сложно выделить отдельный сервис, каждый предоставляет обширное описание предоставляемого API. Можно отметить лишь более удобное на взгляд автора данной статьи описание предоставляемого функционала у Google и Яндекса – сказывается опыт большой компании.

Подводя итоги проведенного исследования, можем отметить, что каждый картографический

сервис имеет свои преимущества и недостатки – некоторые призваны обеспечить надлежащее качество, при этом требуя немалые деньги, другие наоборот – могут быть номинально бесплатными, но требуют дополнительных ресурсов.

Использованные источники:

1. Любушин, Н. П. Экономический анализ : учебник для бакалавров / Н. П. Любушин.— 3-е изд., перераб. и доп.— ЮНИТИ, 2010.— 576 с.
2. Фаулер, М. Архитектура корпоративных приложений/ М. Фаулер. – Москва: Вильямс, 2006. – 544 с.
3. Григорюк А.П. Опыт веб-картографирования на основе сервиса GOOGLE MAPS [Электронный ресурс] / А.П. Григорюк . – Электрон. текстовые дан. – Новосибирск: [б.и.], 2008. – Режим доступа:
<https://cyberleninka.ru/article/n/opyt-veb-kartografirovaniya-na-osnove-servisa-google-maps>, свободный.
4. Официальная документация API OpenStreetMaps : сайт OSMF Operations Working Group. [Электронный ресурс]. URL: <https://operations.osmfoundation.org/policies/tiles/>.

ОЦЕНКА СТЕКЛОФИБРОБЕТОНА КАК КОНСТРУКЦИОННОГО МАТЕРИАЛА

ESTIMATION OF GLASS FIBROBETON AS A CONSTRUCTION MATERIAL

Авторы: Окунева Инга Владимировна, Первушина Дарья Владимировна

Аннотация: Стеклофибробетон - это дисперсно прочный строительный материал, где в качестве армирования применяется стекловолокно. При разработке фибробетона используют - песок, портландцемент и воду, применяемые при разработке обычного бетона, а также щелочестойкое стекловолокно, размеренно размещенного по всему объему мелкозернистой бетонной матрицы. Фибробетон включает в себя большой предел прочности на сжатие с большими возрастающими благодаря стеклофиброармированию долговечностью на растяжение при изгибе (в 4-5 раз), ударной прочностью (в 10-15 раз) и морозостойкостью (более 300 циклов).

Ключевые слова: Стеклофибробетон, высокая анизотропность, дисперсное армирование, надежности.

Annotation: Fiberglass concrete is a dispersion-strengthened building material where fiberglass acts as reinforcement. In the manufacture of SFEs, sand, portland cement and water used in the manufacture of ordinary concrete, as well as alkali-resistant fiberglass, measured along the entire volume of fine-grained concrete matrix, are used. Glass fiber concrete contains a high limit of compressive durability with the flexural strength (4-5 times), impact strength (10-15 times) and frost resistance (more than 300 cycles), which considerably increases due to glass fiber reinforcement.

Keywords: Glass fiber concrete, high anisotropy, disperse reinforcement, reliability.

В настоящее время приобретен значительный опыт по использованию дисперсно-армированных бетонов. Качественно освоены особенности сталефибробетонов, бетонов, армированных базальтовым, асбестовым волокном. Различными приметами стеклофибробетонов служит значительная анизотропность и дискретность, все это дает возможность преобразовать их в отдельный вид строительного сырья. Эксплуатируемого как дисперсное армирование стекловолокна и служит общим для всех трендов приобретения качественных структурных строительных материалов.

Вопреки выполненного в конкретной зоне анализа, в данном момент использование стеклофибробетона при строительных работах имеет некие ограничения. Это связано с неполноценной обследовательностью черт стеклофибробетона и из-за нехватки нормативных документов.

Значительной причиной ненужности фибробетона при строительных работах значится большая цена, нежели чем у стандартного бетона или железобетона.

Существует два способа армирования:

Первый, устоявшийся, предполагает помещение стекловолокна в состав раствора в период ее изготовления.

Нынешний способ пневмонабрызга используется при втором методе, порой стеклофибра добавляется в состав раствора в период ее укладки в опалубку. Способ укладки на прямую относится к реологическим свойствам смеси, который не обладает возможностью осуществить модификационную структуру, находящуюся прежде всего в росте трат вяжущего.

В связи с этим может произойти деформация ползучести и усадки. В целях осуществления прочности стеклофибробетона понадобилось изучение изменений внешних свойств материала.

Таблица 1. Характеристики щелочестойкого стекловолокна

Показатель	Нормативный документ	Значения
Диаметр волокна, мкм	-	14
Длина волокон, мм	-	10
Содержание влаги, %	ISO 3344:1977	< 0,3
Содержание аппрета	ISO 187:1980	1,0

Имелись два образа, разные в соответствии вяжущего и заполнителя. Показатели имеют структуры с разными уровнями упрочнения фибры: 0; 1,5 и 2,5 % по объему смеси.

Заполнитель, минералит и стеклофибро волокно перемешивают в специальном аппарате до преобразования смеси, после закрывают надобным объемом воды и перемешивают до преобразования моногенической массы.

Далее готовят образцы-балочки имеющие габариты 4x4x16 см, где они хранятся до проверки в камере нормально-влажностного отвердевания. Проверка модели проходила 7 - 28 суток.

Из проведенного опыта видно, где добавление фибры в объеме 1,5 % повышает предел прочности при изгибе в течение 7 суток сравнительно контрольного состава на 56 % не зависимо от вяжущего и заполнителя. В период 28 суток предел прочности при изгибе увеличивается нежели у неармированного состава на 38 %. (В рисунке 2 изображены прочностные характеристики).

Можно обозначить, что большой рост предела прочности при изгибе (примерно в 2 раза) образуется из-за добавления 2,5 % стеклофибры.

Добавление в цементно-песчаные группы стеклофибробетона (рисунок 3) ведет к уменьшению предела прочности при сжатии, это происходит из-за разуплотнения бетона в связи не герметично упакованной цементно-песчаных волокон.

Таблица 2. Разуплотнения структуры

№ п/п	Цемент, кг/м ³	Песок, кг/м ³	Количество стеклофибры, %
-------	---------------------------	--------------------------	---------------------------

1	745	1216	0
2	745	1216	1,5
3	745	1216	2,5
4	988	988	0
5	988	988	1,5
6	988	988	2,5

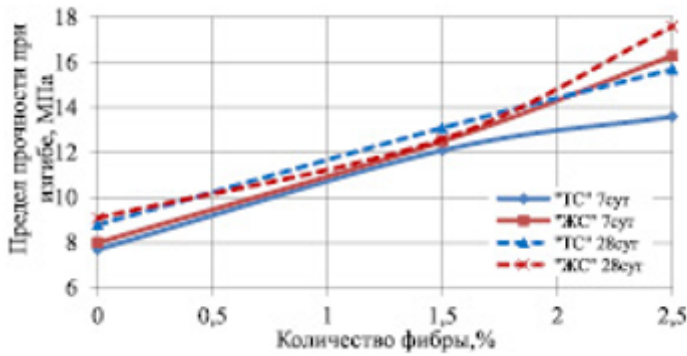


Рис. 1. Предел прочности стеклофибробетона при изгибе в возрасте 7 и 28 суток

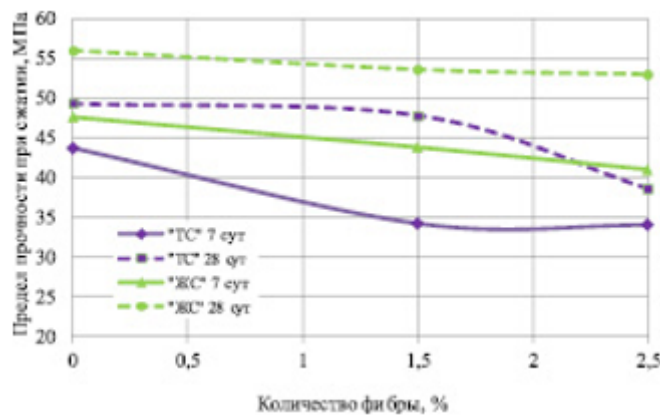


Рис.2. Предел прочности стеклофибробетона при сжатии в возрасте 7 и 28 суток

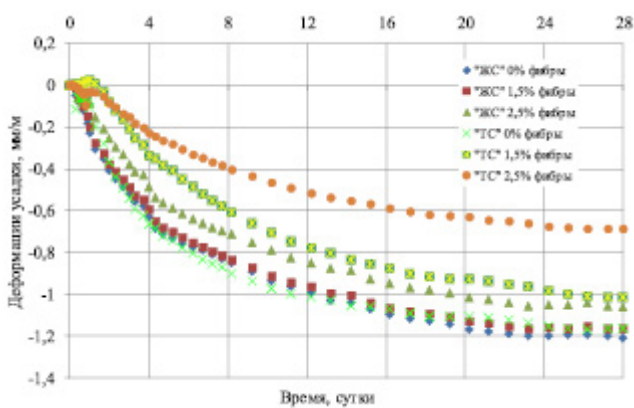


Рис. 3. Деформация усадки в зависимости от степени армирования составов при различном соотношении вяжущее

Не менее интересны для проработки настоящие деформации фибры. Опыты по установлению усадки ведут с использованием специального комплекса «Терем-4» в течение 28

суток в нормально-влажностных положениях твердения. Окончательные данные опыта изображены на рисунке 4.

Исследование графиков изображает, что независимо от затрат цемента большая усадка в процессе 28 суток содержит структуру без фибры (до 2 мм/м). Но только повышение состава фибры до 2,5 % понижает усадку «ЖС» (до 1,05 мм/м). В системе с небольшим затратам вяжущего, характер понижения усадки зависящее от объема стеклофибры значительно заметна. В то же время большое понижение усадочных искажений аналогично образуется из-за добавления 2,5 % фибры.

Среди увеличенного потребления вяжущего, повышение искажений во времени при неизменной нагрузке, может получиться достаточно высокой. Благодаря этому, предстоящим путем действий стала проверка деформаций ползучести стеклофибробетона, согласно с ГОСТ 24544-81.

Ползучесть бетона становится больше от увеличения ряда значений, чем усадка. Однако значительное количество моментов оказывает воздействие на деформации ползучести подобно их воздействию на усадку. Главным признаком, устанавливающим усадку, можно отнести:

- затраты и внешний образ портландцемента;
- водоцементное соотношение;
- образ и объемность заполнителя;
- уровень сжатия бетона;
- уровень гидратации цемента в момент действующих нагрузок;
- степень теплоты , влагу окружающей среды и бетона.

Из стеклофибры с разным соответствием В:З, армированных стекловолокном, производились модель-призмы 70×70×280 мм, где они 28 суток проходили опыты на ползучесть. В роли структуры длительных опытов деформаций применялись пружинные прессы.

В результате изучения полученных результатов был подведен итог о воздействии обилия стеклофибробетона на долговременную усадку двух составов. Таким образом, использование 1,5 % армирующих волокон значительно уменьшает ползучесть материала. Легко догадаться, что предстоящее повышение числа стеклофибры повергнет к значительному понижению деформаций ползучести. Опытным путем собравшиеся показатели указывают, что небольшой ползучестью владеет бетон с 2,5 % стеклофибробетона в смеси, ползучесть эких смесей с аналогией уменьшилась на 95–100 %.

Нужно обозначить, что искажение в наличии стекловолокна у примесей в соотношении В:З = 1:1,6 восстанавливаются в возрасте 150 суток, тогда как «жирные составы» (В:З = 1:1) следует изучать изменения ползучести по истечению 180 суток.

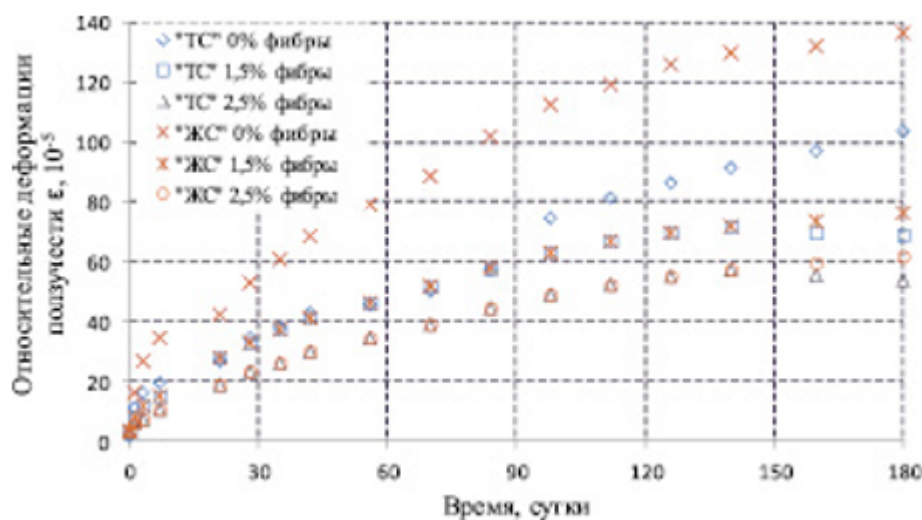


Рис. 4. Относительные деформации ползучести в зависимости от степени армирования составов при различном соотношении вяжущих

Таким образом, не зависимо от расклада вяжущее: заполнитель, дополнение фибры в объеме 1,5 и 2,5 % допускает увеличить предел прочности при изгибе в 1,5 и 2 раза.

Дисперсно-армированные «жирные» составы ($V:3 = 1:1$) обрисовываются большой долговечностью при сжатии, а так же большими изменениями усадки. Для понижения усадки трата фибры должна быть не менее 2,5 %.

Структуры в соотношении $V:3 = 1:1,6$ представляют большое понижение надежности из-за сжатия, когда затрата фибры превосходит 2,5 %. Однако, усадочные деформации снижаются на 42 % в сравнении с контрольным составом.

Испытательно определено, что добавление стеклофибры в бетон значительно влияет на динамику понижения долгих изменений материала (деформация ползучести армированных составов понижается в 2 раза по сравнению с контрольным составом).

Литература:

1. Материалы, армированные волокном. Стройиздат, 1982 год
2. Методика определения химической устойчивости стекловолокна в цементном камне, НИИЦемент, 1979 год
3. Приборы для испытания строительных конструкций, А.П. Мандриков, 1975 год
4. Рябова А.А. Оценка стеклофибробетона как конструкционного материала // Фундаментальные исследования.-2015.-№11-3.-С.500-504;
5. Строительные конструкции В.Н. Байкова, СИ. 1980

Literature:

1. Fiber reinforced materials. Stroyizdat, 1982
2. Methodology for determining the chemical stability of fiberglass in cement stone, NIITsement, 1979
3. Devices for testing building structures, A.P. Mandrikov, 1975
4. Ryabova A.A. Evaluation of fiberglass concrete as a structural material // Basic Research.-2015.-№11-3.-С.500-504;

5. Building structures V.N. Baykova, SI. 1980

ПРИНЦИПЫ И КРИТЕРИИ ПОСТРОЕНИЯ КАЧЕСТВЕННОЙ АРХИТЕКТУРЫ ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ

PRINCIPLES AND CRITERIA FOR BUILDING A QUALITY SOFTWARE ARCHITECTURE

Авторы: Придиус Екатерина Сергеевна, Сукиасян Владимир Мартунович

Аннотация: В данной статье кратко рассмотрено понятие архитектуры программного обеспечения, а также цели введения данного понятия в процесс разработки. Кроме того, рассмотрены критерии для оценки качества построенной архитектуры.

Ключевые слова: архитектура, программное обеспечение, компоненты, системы, принципы, разработка, требования, производительность, качество.

Annotation: This article briefly discusses the concept of software architecture, as well as the objectives of introducing this concept into the development process. In addition, the criteria for assessing the quality of the built architecture are considered.

Keywords: architecture, software, components, systems, principles, development, requirements, performance, quality.

Введение

Архитектура программного обеспечения (англ. software architecture) — это совокупность решений об организации программной системы, в том числе таких, как:

- Выбор и определение структурных элементов, организованных определенными способами для взаимодействия друг с другом, складывающихся в единый программно-аппаратный комплекс;
- Соединение выбранных элементов структуры во всё более крупные системы;
- Выбор стиля, впоследствии используемого всеми участниками разработки, для организации решений в процессе производства информационных систем.

Создание архитектуры приложения – это по сути своей процесс формирования структурированного решения, которое будет отвечать всем техническим и функциональным требованиям. При этом каждое из этих решений оказывает весомое влияние как на качество, так и на производительность, удобство обслуживания и общий успех приложения.

Неправильно спроектированная архитектура может являться причиной нестабильности работы программного обеспечения, сложности в поддержании существующих или будущих бизнес-требований, сложности при развертывании или управлении в среде производственной эксплуатации. Проектирование систем должно осуществляться с учетом потребностей пользователя, ИТ-инфраструктуры и преследуемых бизнес-целей. Для каждой из этих составляющих определяются ключевые сценарии и выделяются важные параметры качества программного обеспечения (например, надежность или масштабируемость).



Рисунок 1. Пользователь, бизнес, система

Главной задачей системного архитектора является поиск компромиссов и баланса между порой абсолютно разными и даже конкурирующими требованиями этих трех областей (рис. 1).

Основное назначение архитектуры – описание использования или взаимодействия основных элементов и компонентов приложения. При этом основной ее целью является выявление требований, оказывающих влияние на структуру приложения и уменьшение человеческих трудозатрат на создание и сопровождение системы.

Необходимо помнить, что архитектура должна:

- Раскрывать структуру системы, но скрывать детали реализации.
- Реализовывать все варианты использования и сценарии.
- По возможности отвечать всем требованиям различных заинтересованных сторон.
- Выполнять требования, как по функциональности, так и по качеству.

Критерии хорошей архитектуры

Хорошая архитектура - это прежде всего выгодная архитектура с точки зрения сложности и эффективности процесса разработки и сопровождения программного комплекса. Такое программное обеспечение легче расширять и изменять, а также проводить тестирование кода и его отладку. Ниже представлены несколько критериев для оценки качества архитектуры системы.

1. Эффективность системы.

Первоочередной целью любой программы является решение поставленных задач, причем в различных условиях. Кроме того, приоритетными являются такие характеристики, как надежность, производительность, безопасность и масштабируемость.

2. Гибкость системы.

Любое приложение со временем подвергается некоторым изменениям вследствие изменений существующих требований или добавления новых. Чем меньше проблем и ошибок вызовет внесение изменений в существующий функционал — тем более гибкой и конкурентоспособной является система. Изменение одного фрагмента системы не должно влиять на другие ее фрагменты.

3. Расширяемость системы.

Под этим критерием понимается возможность добавлять в систему новые сущности и функции без нарушения основной структуры. При проектировании системы необходимо придерживаться принципа YAGNI (you ain't gonna need it, «Вам это не понадобится»), который подразумевает под собой закладку только основного и самого необходимого функционала на начальном этапе. При этом спроектированная архитектура не должна препятствовать добавлению нового функционала по мере необходимости.

4. Масштабируемость процесса разработки.

Срок разработки должен сокращаться за счёт добавления к проекту новых людей. Для этого архитектура должна позволять распределить процесс разработки так, чтобы некоторое количество людей могли работать над программой одновременно.

5. Тестируемость.

Легко тестируемый код содержит меньше ошибок и в перспективе должен надежнее работать. Существует целая методология разработки программ на основе тестов, которая так и называется — Разработка через тестирование (Test-Driven Development, TDD).

6. Возможность повторного использования.

Систему желательно проектировать так, чтобы ее фрагменты можно было повторно использовать в других системах.

7. Хорошо структурированный, читаемый и понятный код. Сопровождаемость.

Поскольку команда разработки одной и той же системой обычно подвергается изменениям, зачастую сопровождать программу приходится специалистам, не принимавшим участие непосредственно в разработке данной системы. Поэтому хорошая архитектура должна давать возможность относительно легко и быстро разобраться в системе новым разработчикам. Проект должен быть хорошо структурирован, не содержать дублирования, иметь хорошо оформленный код и желательно документацию.

Заключение

В наше время в мире протекает процесс глобальной цифровизации, что влечет за собой несомненное увеличение объемов программного обеспечения, хранимой информации, зачастую конфиденциальной, такой как персональные данные и т.д. В таких условиях наиболее актуальным вопросом перед специалистами в IT-сфере становится вопрос безопасности хранимой, обрабатываемой и передаваемой информации, что непосредственно зависит от качества используемого программного обеспечения, в частности от его архитектуры. Приведенные выше принципы построения архитектуры и критерии для оценки ее качества служат некой базой работы для системных архитекторов и разработчиков, обеспокоенных качеством своего продукта.

Список литературы

1. Мартин Р. Чистая архитектура. Искусство разработки программного обеспечения. СПб.: Питер, 2020. 352 с.: ил. (Серия «Библиотека программиста»).
2. Руководство Microsoft по проектированию архитектуры приложений, 2-е издание https://blogs.technet.microsoft.com/isv_team/2010/09/16/microsoft-patterns-practices/ (дата обращения 19.11.19).
3. Создание архитектуры программы или как проектировать табуретку

<https://habr.com/ru/post/276593/> (дата обращения 19.11.19)

ТЕХНОЛОГИИ, РЕАЛИЗУЮЩИЕ ПРИНЦИП РАСПРЕДЕЛЕННОГО РЕЕСТРА, И ВОЗМОЖНОСТИ ИХ ПРИМЕНЕНИЯ В ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМАХ

TECHNOLOGIES THAT IMPLEMENT THE PRINCIPLE OF DISTRIBUTED REGISTRY, AND THE POSSIBILITY OF THEIR APPLICATION IN INFORMATION SYSTEMS

Авторы: Артикуленко Владислав Игоревич

Аннотация: Целью исследования является анализ технологий, реализующих принцип распределенного реестра, а также сравнение их технических характеристик и возможностей применения в информационных системах с различными прикладными целями. В статье подробно рассматривается технология Blockchain, ее платформы и модификации, преимущества и недостатки. В качестве ее альтернативы представлены и рассмотрены технологии Tangle и Hashgraph, а также возможности их реализации в информационных системах. В результате проводится сравнительный анализ изученных технологий и делаются выводы о текущем развитии систем, реализующих технологии распределенного реестра.

Ключевые слова: распределенный реестр; DLT; Blockchain; Tangle; Hashgraph

Annotation: *The aim of the study is to analyze technologies that implement the principle of distributed registry, as well as to compare their technical characteristics and application possibilities in information systems with different application purposes. The article deals in detail with Blockchain technology, its platforms and modifications, advantages and disadvantages. Tangle and Hashgraph technologies, as well as the possibilities of their implementation in information systems, are presented and considered as an alternative. As a result, a comparative analysis of the studied technologies is carried out and conclusions are drawn about the current development of systems implementing distributed registry technologies.*

Keywords: distributed registry; DLT; Blockchain; Tangle; Hashgraph

Система распределенного реестра или DLT (от англ. Distributed Ledger Technology) - это технология хранения информации, ключевыми особенностями которой является совместное использование и синхронизация цифровых данных согласно алгоритму консенсуса, где каждый участник обладает своей полноправной копией реестра, равнозначные копии географически распределены в разных точках по всему миру, а центральный администратор отсутствует. Такой подход существенно отличается от традиционной архитектуры централизованных систем, в которых присутствует единственный источник достоверных данных. Актуальные копии базы данных поддерживаются на каждом узле, отчего операционная устойчивость существенно повышается. Первая полноценная DLT появилась в 2008 году, когда программист Сатоши Накамото опубликовал документ, содержащий описание квазиденежного инструмента «Биткойн», основанного на реплицированной распределённой базе данных, названной блокчейном. С тех пор системы распределенного реестра чаще всего ассоциируются с блокчейном, а блокчейн – с криптовалютами. Однако, в нынешнее время, принципы распределенного реестра реализуют и другие технологии, а применение блокчейна

вышло далеко за рамки криптовалют.

В блокчейне распределенный между всеми узлами сети реестр непрерывно записывает историю операций с активами между одноранговыми (одного порядка) узлами сети в виде блоков информации. Формируются цепи блоков с помощью хеша: распределенная база данных выглядит как цепочка последовательных блоков, каждый из которых содержит в себе хеш предыдущего блока и свой порядковый номер. Помимо этого, для тех же целей обеспечения неизменности и подлинности, все транзакции подписываются электронной цифровой подписью, для проверки которой используется открытый ключ отправителя транзакции. В криптовалютах блокчейн используется для нахождения хеша и предоставления доказательства его подлинности, а также проведенной работы (в отдельных случаях – доли участия) с помощью алгоритма консенсуса. Технология в первую очередь решает проблему недоверия контрагентов – это происходит благодаря невозможности изменения или удаления уже добавленных данных и распределенному алгоритму для добавления новой информации. Помимо этого, происходит уменьшение издержек, как временных, так и денежных за счет отсутствия посредников. Из-за того, что блокчейн делает бизнес-процессы прозрачными и защищает информацию надежнее, чем любая технология, которая использовалась до этого, технология уже находит себе массу применений, помимо криптовалют: электронные медицинские карты Medicalchain [3]; торговая площадка для купли и продажи редкими автомобилями – Bitcar [4]; системы межбанковских платежей – Ripple [5]; электронное голосование – Polys [6].

За более чем 10 лет существования блокчейна было создано несколько десятков платформ, полностью или частично реализующих данную технологию для различных целей. Проведем сравнительный анализ некоторых из них.

Таблица 1.

Характеристика	Bitcoin	Ethereum	Hyperledger fabric	Corda
Цель	Цифровой перевод средств без ограничений доступа	Исполнение смарт-контрактов в распределенном реестре	Широкий спектр бизнес-целей	Платформа для финансовых транзакций
Модель обмена информации	Широковещательная	Широковещательная	Широковещательная (в зашифрованном виде)	Принцип служебной необходимости
Валидация транзакций	Proof of Work (POW)	Proof of Work (POW)	Practical Byzantine Fault Tolerance (PBFT)	Подтверждается участвующими сторонами в сделке
Консенсус	Proof of Work (POW)	Proof of Work (POW)	Practical Byzantine Fault Tolerance (PBFT)	Уникальный
Модель транзакций	UTXO модель (опирается на вывод неизрасходованных транзакций)	База счетов	Блокчейн + Хранилище ключевых знаний	UTXO модель
Наличие регулятора платформы	Нет	Нет	Нет	Существуют регуляторные ноды
Используемые языки программирования	Python	Solidity	Go	Kotlin, Java

Использование криптовалют	Да	Да	Нет	Нет
Доступ к платформе	Открытый	Открытый	По запросу	По запросу
Смарт-контракты	Ограничены в использовании, обусловленные	Тьюринг-полные	Тьюринг-полные	Тьюринг-полные
Виртуальные машины	Машинный код	Виртуальная машина Ethereum	Машинный код	Виртуальная машина Java
Юридическая модель	«Код-закон»	«Код-закон»	Предусмотрена возможность отсылки к юридически значимым документам	Предусмотрена возможность отсылки к юридически значимым документам
Завершенность транзакций	Нет	Нет	Да	Да

Сравнительная характеристика систем на основе blockchain

Как можно увидеть из сравнительной таблицы, блокчейн-платформы бывают разнообразны в своей архитектуре, используемых программных средствах и в целях использования. Однако, все они используют общие принципы блокчейн, которые, несмотря на все преимущества, не лишены и недостатков. Некоторые из этих недостатков, например, известные проблемы безопасности, можно обойти, и, если это возможно, выбрать систему с иным протоколом консенсуса, но также можно выделить одну крупную проблему, свойственную технологии в целом — это проблема масштабируемости. Сейчас в системе биткойн проходит примерно 7 операций в секунду. Некоторые из современных блокчейнов с помощью прямой работы с чейн-кодом могут в разы увеличить количество транзакций в секунду, однако для поддержания работоспособности сети каждая полная нода должна иметь достаточно памяти для хранения всех данных. Чем больше в сети происходит транзакций, тем больше она весит и тем быстрее она растет. Также важно отметить, что предварительно перед запуском, каждая полная нода должна скачать всю историю транзакций, на что может уйти очень много времени. Поэтому многие используют “легкие клиенты”, которые не скачивают весь блокчейн на компьютер, а только необходимую в данный момент часть. В результате истинных хранителей полноценного узла распределенного реестра не так уж и много, что мешает реализации принципа децентрализации.

Главной альтернативой блокчейну в построении систем распределенного реестра является технология Tangle, в основе которой лежит алгоритм DAG (направленный ациклический граф, DAG от англ. directed acyclic graph). Такой алгоритм позволяет достигать консенсуса без хранения транзакций в блоках. Все транзакции в сети проходят через подтверждение самих участников сети - отправитель транзакции обязательно проверяет другие транзакции. Например, для криптовалюты IOTA, созданной на технологии Tangle, для отправления новой транзакции необходимо проверить две предыдущие. И поскольку за поддержание работоспособности сети отвечает каждый ее участник, необходимость в майнерах отсутствует. Это решает в том числе некоторые проблемы безопасности основного алгоритма консенсуса блокчейна - «Proof-of-work», такие как: повторная передача одних и тех же активов, захват пятидесяти одного процента вычислительных мощностей сети, а также других специфических уязвимостей протокола. Сеть, построенная на Tangle, должна расширяться тем эффективнее, чем больше людей будут ею пользоваться. Это обусловлено тем, что с

увеличением числа проходящих через сеть транзакций возрастают возможности обработки других транзакций. Кроме того, применяемый механизм консенсуса прекрасно подходит для микроплатежей, что обусловлено использованием одноранговых подтверждений.

Новейшим словом в решении проблемы масштабируемости распределенных реестров является технология Hashgraph. Если классический блокчейн визуально можно изобразить как строгую последовательность блоков, то Hashgraph визуально напоминает древо с огромным количеством ветвлений. Так как количество одновременных циклов практически неограничено, Hashgraph позволяет одновременно осуществлять огромное количество транзакций – до 10000 в секунду, что превышает пропускную способность блокчейна в тысячи раз. Следующим принципиальным отличием Hashgraph от классического блокчейна является подпротокол gossip (протокол сплетен). Внутри распределенного реестра каждая транзакция не означает передачу всех данных, но лишь сведений о сведениях (Gossip about Gossip). О транзакции нода сообщает двум другим произвольным узлам, каждый из которых, в свою очередь, транслирует сообщения двум другим до того момента, когда количество извещенных нодов окажется достаточным для достижения консенсуса, а это случается, когда проинформирована большая часть узлов (и именно за счет этого достигается заявленное количество транзакций на единицу времени). В отличие от PoW и PoS, наиболее часто встречающихся в блокчейне, он не нуждается ни в специальном оборудовании. Это позволяет ему использовать меньший объем данных о предыдущих транзакциях, что также способствует увеличению пропускной способности сети. Главным же недостатком на текущий момент является то, что технология совсем недавно была впервые запущена в публичной сети Hedera и не прошла полное масштабное тестирование [8]. К тому же, в некоторых средах есть свои ограничения на количество транзакций в секунду – например, заявленная скорость работы со смарт-контрактами составляет 10 транзакций в секунду. В таких случаях преимущество в скорости обработки перед блокчейном уже не столь существенно. В иных же случаях скорость работы позволит производить записи в реестре, практически в реальном времени. Таким образом данную технологию можно будет использовать во множестве государственных реестров (налогообложение, социальные фонды, страхование и т. п.). Некоторые решения, предлагаемые подобными проектами только потенциально возможны для блокчейне, а вот на хэшграфе могут стать реально исполнимыми.

Таблица 2.

Сравнительная характеристика технологий для построения систем распределенного реестра

	Блокчейн	Tangle	Hashgraph
Максимальное количество транзакций в секунду	~10	~1000	~10 000
Структура Майнинг	Цепочка да	древо нет	древо да
Ограничения скорости работы	Вычислительная мощность установленного оборудования	Скорость распространения радиоволн	Скорость интернета

Необходимость в оборудовании	да	нет	нет
Анонимность	Да (в частных сетях)	нет	нет
Этап разработки	Внедрение	Масштабное тестирование	Внутреннее тестирование

В результате исследования можно сделать вывод о том, что системы распределенного реестра активно развиваются – появляются новые технологии для использования таких систем с различными целями. И если раньше понятие DLT ассоциировалось только с криптовалютами на основе блокчейна, то сейчас разрабатывается множество уникальных систем со своими преимуществами, недостатками и особенностями, при этом сохраняются основные принципы DLT. И если некоторые системы, основывающиеся на блокчейне уже хорошо показали себя за рамками криптовалют, то другим DLT, таким как Tangle и Hashgraph, еще предстоит пройти масштабное тестирование.

Список литературы:

1. Власов А. И, Карпунин А. А., Новиков И. П. Системный анализ технологии обмена и хранения данных blockchain // Современные технологии. Системный анализ. Моделирование. 2017. №3 (55). С. 75-83.
2. Мельник Э. В., Клименко А. Б., Родина А. А. Децентрализованное формирование распределенных реестров размеченного интернет-контента // Известия тульского государственного университета. Технические науки. 2019. №2. С. 282-293.
3. Medicalchain // Аналитическая платформа Icoholder URL: <https://icoholder.com/ru/medicalchain-1017> (дата обращения: 09.11.2019).
4. Bitcar // Международный ежегодный саммит "Блокчейн для бизнеса" URL: <https://tmt.knectcom/blockchain-business-summit/sponsors/bitcar> (дата обращения: 09.11.2019).
5. Bitcoin vs. Ripple: What's the Difference? // Investopedia URL: <https://www.investopedia.com/tech/whats-difference-between-bitcoin-and-ripple/> (дата обращения: 09.11.2019).
6. В Саратовской области прошли крупнейшие в мире выборы на блокчейне // Российский фонд свободных выборов URL: <http://www.rfsv.ru/practice/itogi-otsenki-vyvody/v-saratovskoi-oblasti-proshli-krupneishie-v-mir-e-vybory-na-blokcheine> (дата обращения: 09.11.2019).
7. Mastering Blockchain: Distributed ledger technology, decentralization, and smart contracts explained. 2 изд. Лондон: Packt Publishing, 2018. 656 с.
8. Конкурент блокчейна: Hedera Hashgraph запустила публичную сеть // Bloomchain URL: <https://bloomchain.ru/newsfeed/alternativa-blokchejnu-hedera-hashgraph-zapustila-publichnyu-u-set/> (дата обращения: 15.09.2019).
9. IOTA-ROUNDUP // THE TANGLER URL: <http://www.tangleblog.com/what-is-iota-what-is-the-tangle/> (дата обращения: 15.09.2019).

РАЗРАБОТКА ОТКАЗОУСТОЙЧИВОЙ КОНФИГУРАЦИИ СЕРВЕРНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ

DEVELOPMENT OF FAULT-TOLERANT CONFIGURATION OF SERVER INFRASTRUCTURE

Авторы: Патрикеев Александр Вячеславович

Научный
руководитель: Медведева Светлана Николаевна

Аннотация: В данной работе проведен анализ конфигурации серверной инфраструктуры и отказоустойчивости объектов предприятия. Разработано техническое задание. Представлены основные характеристики выбранного оборудования. Рассчитаны необходимые характеристики сервера. Разработана система интеграции на сервера предприятия «AutoCAD». Даны необходимые рекомендации работникам предприятия по эксплуатации системы.

Ключевые
слова: система контроля управления доступом; несанкционированный доступ; источник бесперебойного питания; структурная кабельная система; отказоустойчивая серверная инфраструктура.

Annotation: In this work the analysis of configuration of server infrastructure and fault tolerance of objects of the enterprise is carried out the specification is Developed. The main characteristics of the selected equipment are presented. The necessary characteristics of the server are calculated. The system of integration on the server of the enterprise "AutoCAD" is developed. The necessary recommendations are given to the employees of the enterprise for the operation of the system.

Keywords: access control system; unauthorized access; uninterruptible power supply; structural cable system; fault-tolerant server infrastructure.

Сервер - это компьютер или несколько компьютеров, которые обладают большой мощностью и хранят большое количество информации. Сервер всегда находится во включенном состоянии и подключен к сети (локальной сети или сети Интернет), чтобы обрабатывать запросы пользователей и выдавать необходимую информацию. Чем большее количество информации хранит сервер на жестком диске чем больше количество пользователей, отправляющих запрос, тем мощнее должен быть сервер.

Основной упор был сделан на сервер для AutoCAD для предприятия. Автокад - довольно ресурсоемкое приложение требующее все ресурсы железа: и оперативную память, и видеокарту, и мощный процессор, и быстрые диски. И сразу напрашивается мысль, что отдельностоящие мощные ПК - это самый хороший вариант. Но мы постарались развернуть терминальный сервер для этого приложения и применить его на практике.

Такая система позволяет одновременно использовать ресурсы сервер для 2D и 3D моделирование, пользователи могут одновременно использовать ресурсы сервера для моделирования систем. По Сколькo данная система очень эффективная, когда одновременно пользуются ресурсами сервер около 30 человек, все расчеты и моделирование происходит на

сервер гораздо быстрее. Вы можете сказать, а не проще купить компьютер и установить туда высокопроизводительную карту, да можете но вы будете пользоваться один, а у нас расчет идет на 10-15 пользователей одновременно на сервере, это эффективно и практично.

Основные преимущества предлагаемого решения включают в себя:

- снижение первоначальных инвестиций в рабочее место специалиста;
- повышение мобильности сотрудников и доступ к проекту моделирование;
- установлена система хранения данных, информация резервируется

Все эксперименты производились на предприятии.

Показано 13 пользователей работают одновременно в AutoCAD.

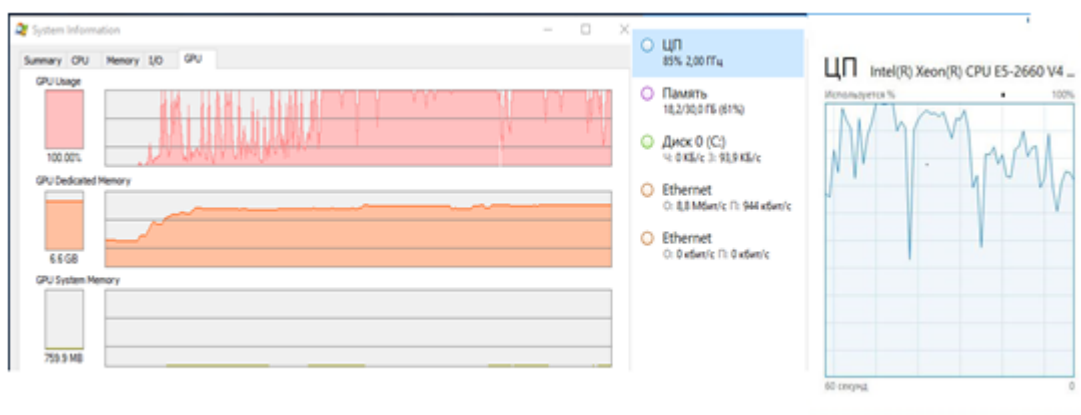


Рис.№ 1 Показана загрузка графического процессора TeslaM60.

Из этого можем сделать вывод, что Терминальный сервер на виртуальной машине с проброшенной методом passthrough TeslaM60 можно использовать для работы в автокаде по rdp-протоколу с количеством пользователей до 15, лучше примерно 12 на сервер, чертежи в 2D и в 3D.

Пользователь	Состояние
> patrikeev (17)	
> Хеон (13)	
> Борисова (16)	
> Булыгин (12)	
> Верес (12)	
> Газимов (14)	
> Исакова (17)	
> Кужанова (16)	
> Малыгин (11)	
> Милицкий (19)	
> Потапова (21)	
> Филатов (11)	

Рис.№ 2 Показана пользователи подключены через RDP

Список литературы:

1. [Видео карта Teslam60 техническая документация:
https://www.nvidia.com/content/dam/en-zz/Solutions/design-visualization/solutions/resources/documents1/PB-07864-001_v02_TeslaM60-Product-Brief_12-16.pdf]
2. [AutoCAD: <https://www.autodesk.com/products/inventor-lt-family/overview>]
3. [Операционная система Microsoft windows server 2019:
<https://www.microsoft.com/ru-ru/cloud-platform/windows-server>]
4. [Протокол удалённого рабочего стола:
https://ru.wikipedia.org/wiki/Remote_Desktop_Protocol]

ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОБЛЕМЫ ПРИНЯТИЯ СЛЕЖЕНИЯ ГОСУДАРСТВОМ ЗА ЕГО ГРАЖДАНАМИ С ЦЕЛЬЮ ПРЕДОТВРАЩЕНИЯ И РАССЛЕДОВАНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

Авторы: Солодушкин Максим Олегович, Вершинников Владимир Андреевич

Аннотация: в данной статье рассмотрена проблема общественного недовольства системой технических средств для обеспечения функций оперативно-розыскных мероприятий (СОРМ). Для анализа этой проблемы был проведен структурный анализ СОРМ, принцип её использования, проведен общественный опрос, чтобы определить их отношение к проблеме.

Ключевые слова: Общество, средства оперативно-розыскных мероприятий, структурный анализ.

Annotation: This article discusses the problem of public discontent with the system of technical means to ensure the functions of operational investigative measures (SORM). To analyze this problem, a structural analysis of SORM was conducted, the principle of its use, a public survey was conducted to determine their attitude to the problem.

Keywords: society, means of operational-search measures, structural analysis.

Сейчас, после всех скандалов вокруг «Проекта Яровой» в нашей стране большинству людей стало известно о системе СОРМ - системе технических средств для обеспечения функций оперативно-розыскных мероприятий, которая собирает информацию по сотовой телефонии и данные интернет провайдеров, которые, с недавних пор еще и хранит в течении трех лет. Данный комплекс общественно известных программ носит название СОРМ - средства оперативно-розыскных мероприятий. СОРМ-1 - предназначенная для прослушивания телефонной связи, СОРМ - 2, для надзора за интернет-пространством и СОРМ - 3 - отвечающая за сбор и хранение всей этой информации на серверах операторов в течении трех лет, с доступом к ней уполномоченных органов. Это позволяет собрать достаточно информации для её анализа и определения угроз не только в реальном времени, но и для отслеживания круга общения уже выявленных источников. Даже социальные сети представляют достаточно высокую опасность для конфиденциальности. Большинство людей не осознает то, как легко можно собрать психологический и материальный портрет из их аккаунтов в социальных сетях, их перемещения, круг общения. В настоящее время, к примеру, в социальных сетях вводят обязательную верификацию по номеру мобильного телефона, который в свою очередь привязан к паспорту. Несмотря на то, что данные действия были осуждены ЕСПЧ (Европейским судом по правам человека), который в 2015 году постановил, что «положения законодательства Российской Федерации, регулирующие прослушивание связи, не содержат адекватных и эффективных гарантий против произвола и риска превышения полномочий, которые присущи любой системе скрытого наблюдения и которые особенно высоки в системе, где специальные службы и правоохранительные органы имеют прямой доступ с помощью технических средств ко всем мобильным телефонным сообщениям», и, следовательно, это законодательство нарушает статью 8 Европейской конвенции по правам человека, можно отметить то, что в своей сути, они направлены на борьбу с терроризмом. По словам представителя национального антитеррористического комитета, в настоящее время, вовлечение в преступные группы происходит в основном с использованием новейших технологий в социальных сетях. "Международная преступности и терроризм делают ставку на

эту форму привлечения людей. Ни один теракт не обходится без предварительного общения в интернете, сейчас все делается дистанционно, удаленно создаются ячейки". "Процесс бывает очень быстрым, воздействие иногда происходит буквально за несколько месяцев", - отметил он. По вполне понятным причинам, эффективность данных средств не разглашается.

Многие граждане нашей страны, особенно молодое поколение выступают против того что в РФ ведется слежка за жителями страны. Волна недовольства была после введения законопроекта Яровой в котором говорилось о хранении всей информации из социальных сетей и телефонных разговоров или переписок. Так же упоминалось о доступе к этой информации представителей ФСБ по первому их требованию. Выступающие против этого пытаются опровергнуть её эффективность якобы можно делать «по старинке», личные встречи для вербовки и для обсуждения, без использования сотовой связи и социальных сетей что бы не нарушалось их личное пространство, вот два ярчайший примера того что нужно отслеживать социальные сети и использовать другие способы предотвращения.

Первый случай произошёл 31 августа 2017, стало известно, что Федеральная служба безопасности задержала двух выходцев из Центральной Азии, готовивших теракты в Москве и Московской области 1 сентября [1]. Один из террористов собирался совершить самоподрыв, другой — напасть на людей, используя холодное оружие. В телефоне одного из подозреваемых нашли контакты вербовщиков "Исламского государства" (террористическая организация, запрещенная в России) инструкции по подготовке терактов. При обыске у подозреваемого нашли самодельное взрывное устройство большой мощности, а также компоненты для его изготовления. Задержанный признался, что собирался стать террористом-смертником. Второй случай недавно был в городе Красноярске группировкой под названием «Красноярский джамат». 27 марта 2019 года были задержаны представители «спящей» ячейки «Красноярский джамат». Они не планировали конкретных террористических действий, зато её члены занимались пропагандой, оправданием и поддержкой терроризма, а также финансированием террористической деятельности. Красноярские террористы несколько раз высылали пожертвования запрещенным террористическим организациям за границу, а также отправляли завербованных людей. Новых последователей участники группы искали в Соборной мечети, молельных комнатах, халяльных кафе города, а также вербовали среди студентов в красноярских вузах [2]. Особое внимание уделялось местным предпринимателям так как посредством их финансов могли продолжать финансирование террористических организаций. В ячейке действовали строгие меры по конспирации: невербальные способы общения в общественных местах, отказ от открытых каналов связи, условные обозначения. Люди вели обычную жизнь у многих были семьи, которые даже не догадывались о запрещённых действиях своих родственников.

Но все равно, учитывая не особо сильную развитость нашей страны в IT-сфере обрабатывать огромные массивы данных слишком сложно, как и переносить их на сервера спецслужб. Поэтому, для точечной слежки им все равно необходимо получить разрешение суда.

Ведя разговор о наших системах слежения, нельзя не упомянуть, что подобные системы существуют во множестве стран, таких как Великобритания, Китай, США, Франция, и это только из открытых источников.

Во время опроса мы спрашивали людей: «Что важнее, благо безопасности всех людей, или тайна переписки одного или всех людей.

В результате 88% людей ответили, что тайна переписки важнее безопасности. Лишь 4% ответили, что предпочтут безопасность и 8% готовы отказаться от тайны переписки, если она угрожает безопасности.

Подытожить вышесказанное можно тем что для обеспечения государства и его сограждан нужно продолжать развивать данное направление контроля в России. Так как таким образом можно предотвратить множество терактов, количество преступлений против государства и людей, почти свести к нулю возможные шантажи в социальных сетях которые на данный момент очень распространены на просторах интернета. Главное, чтобы сами люди поняли это и шли на встречу службам безопасности, а не выступали с митингами или забастовками в интернете. Все эти ситуация показывает, что Российские службы по борьбе с терроризмом отлично работают и используют не только способ вычисления по социальным сетям и сотовой связи. Скорее всего также используются отслеживание денежных переводов за пределы страны и если они имеют направление в страны где развит терроризм, то появляется особое внимание к этим гражданам. Все способы по борьбе с терроризмом конечно же не раскрываются так как это позволит проще им противодействовать.

Библиографический список

1. РИА Новости [Электронный ресурс]. URL: <https://ria.ru/20170831/1501477886.html> (дата обращения 20.11.2019)
2. Интернет-газета newslab.ru [Электронный ресурс]. URL: <https://newslab.ru/news/927235> (дата обращения 20.11.2019)

ДАТЧИКИ ЭЛЕКТРИЧЕСКОГО ПОЛЯ

ELECTRIC FIELD SENSORS

Авторы: Попов Никита Сергеевич

Научный руководитель: Колмаков Виталий Олегович

Аннотация: В данной статье мы рассматриваем применение и использование датчиков измерения электрического поля. Мы рассмотрим датчик EPIC и выясним, где его можно использовать в железнодорожной отрасли

Ключевые слова: Датчики электрического поля, электрическое поле, низкочастотный датчик, ЭКГ.

Annotation: In this article, we consider the application and use of electric field measurement sensors. We will look at the EPIC sensor and find out where it can be used in the rail industry

Keywords: electric field, electric field, low frequency sensor, ECG.

Датчик электрического поля относится к электроизмерительной технике и используется для обнаружения электрического поля. Данный тип датчиков реагирует на электрическое поле проводов и кабелей различного назначения, в том числе высоковольтных ЛЭП и сигнализирует о напряженности поля выше определенного уровня. Прибором можно пользоваться для предупреждения людей, работающих вблизи электроустановок, об опасности поражения электрическим током. В быту он пригодится в качестве фаз укавателя и для обнаружения скрытой проводки, что будет крайне необходимо при ремонте, либо замене электропроводки в квартире. В данной статье мы рассмотрим одну из моделей датчиков электрического поля.

В наше время существует огромное количество различных электроприборов, кабелей, ЛЭП, которые имеют своё электрическое поле. Необходимо следить за показателями электрического поля, с его помощью мы можем обнаружить различные проводники под напряжением, определить отклонение показателей электрического поля, т.к. датчики электрического поля используют не только для обнаружения электрического поля, но и для измерения его показателей.

Датчики электрического поля бывают:

- Низкочастотные
- Высокочастотные

Существуют различные типы датчиков электрических полей. Методы измерения электрических полей основаны в основном либо на возбуждении индукционных полей, либо на использовании чувствительных полевых транзисторов, специально сконструированных для этой цели. Индукционные методы являются менее чувствительными, так как они основаны на измерении индуцированных зарядов. Полевые транзисторы позволяют измерять потенциалы и напряженности электрических полей, требующие чрезвычайной чувствительности, но их методика основана на регистрации изменяющегося электрического поля. Необычный метод измерения электрического поля основан на изучении картины, получаемой в жидкости благодаря эффекту направленной поляризации [2].

Измерение слабых электрических полей низкой частоты представляет собой сложную проблему. Существующие методы измерения основаны в основном либо на возбуждении индукционных полей, либо на использовании чувствительных полевых транзисторов, специально сконструированных для этой цели. Индукционные методы, к ним можно также отнести контактные методы (щупы), являются менее чувствительными, так как они основаны на регистрации индуцированных зарядов. Полевые транзисторы позволяют измерять потенциалы и напряженности электрических полей, требующие чрезвычайной чувствительности, но их методика основана на регистрации изменяющегося электрического поля. В настоящее время компании Plessey Semiconductors удалось создать наиболее чувствительные датчики низкочастотных электрических полей - EPIC (Electric Potential Integrated Circuit). Эти датчики позволяют измерять поля низких частот вплоть до частоты 0.2 Гц. Верхний предел измерений частот—10 кГц [3]

Таблица 1. Заявленные характеристики датчика PS25201B

Характеристики	Значение			Единицы измерения	Условия
	Мин.	Хар.	Макс.		
Напряжение питания	±2.4		±5.5	В	Биполярное питание, Gnd=0 В
Потребляемый ток	0.6	2.5	3.5	мА	
Эффективное входное сопротивление		20		ГОм	
Эффективная входная емкость		15		пФ	
Коэффициент усиления напряжения	47.5	50	52.5		На частоте 1 кГц
Ёмкостная связь		250		пФ	Датчик на коже
Нижняя граница полосы пропускания по уровню -3 Дб		0.20		Гц	При значении емкостной связи 250 пФ
Верхняя граница полосы пропускания по уровню -3 Дб	4.0			кГц	

Датчик EPIC представляет собой совершенно новую область сенсорных технологий, он измеряет изменения в электрическом поле подобно тому, как магнитометр обнаруживает изменения в магнитном поле. Датчик EPIC не требует ни механического, ни резистивного контакта для проведения замеров и позволяет производить такие инновационные продукты, как, например, медицинские сканеры, которые будет достаточно просто расположить вблизи груди пациента, чтобы получить качественную электрокардиограмму (ЭКГ) или устройства, которые могут «видеть» сквозь стены. Датчик может быть интегрирован в специализированной микросхеме с другими функциями, такими как преобразователи данных, цифровая обработка сигналов и беспроводная связь.

Технология при нормальной комнатной температуре обеспечивает исключительно высокое входное сопротивление датчика, который фактически представляет собой высокостабильный,

очень чувствительный бесконтактный цифровой вольтметр для измерения малейших изменений в электрическом поле начиная с уровня милливольт. В большинстве мест на Земле присутствует вертикальное электрическое поля силой до 100 вольт на метр. Организм человека, имеющий в своем составе достаточно большую долю воды, взаимодействует с электрическим полем, а технология EPIC настолько чувствительна, что может обнаружить эти изменения на расстоянии и даже сквозь сплошную стену

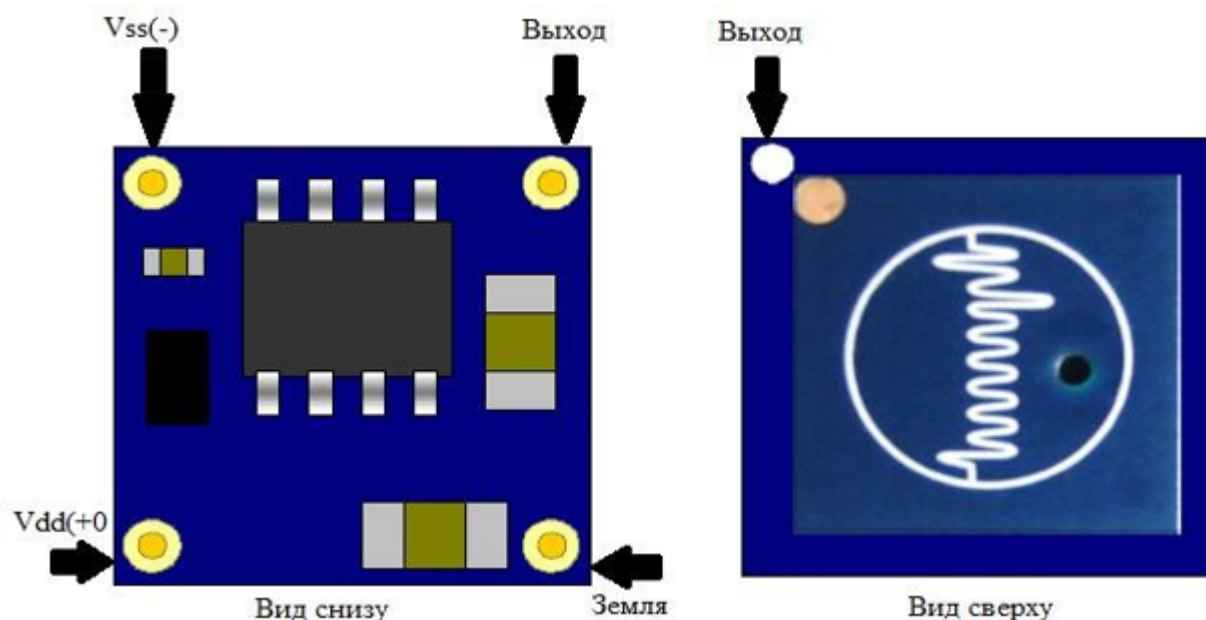


Рисунок 1- Схема датчика

Заключение

Использование датчиков электрического поля актуально в наше время. Данный вид датчиков, рассмотренный в статье можно использовать при проведении работ на контактной сети, а также при поиске поломок линии СЦБ. Также выше рассмотренный датчик будет полезен при монтаже освещения и различных монтажных работах в подстанционной зоне и на ЭЧК.

Список используемых источников:

1. Датчики электрического поля [https://dic.academic.ru/dic.nsf/ruwiki/147737#.D0.9E.D0.BF.D1.80D0B5.D0B4.D0D0.BB.D0.B5.D0.BDD0.B8.D1.8F_.D0.BF.D0.BE.D0.BD.D1.8F.D1.82.D0.B8.D1.8F_D0.B4.D0.B0.D1.82.D1.87.D0.B8.D0.BA]
2. Особенности обнаружения электрического поля [Jin R. L. et al. Ultrahigh sensitivity electric field detection with a liquid electrooptical film //Optics letters. – 2011. – Т. 36. – №. 7. – С. 1158-1160].
3. Датчик электрического поля EPIC [<http://genphys.phys.msu.ru/rus/diploma/diploma2016/Напкин.pdf>]
4. «Быстрое» ЭКГ с интегральными датчиками EPIC от Plessey [<https://www.rlocman.ru/review/article.html?di=462751>]

ВЛИЯНИЕ МАГНИТНОГО ПОЛЯ НА КИНЕТИКУ И СТРУКТУРНЫЕ ОСОБЕННОСТИ МАРТЕНСИТНОГО ПРЕВРАЩЕНИЯ

INFLUENCE OF MAGNETIC FIELD ON KINETICS AND STRUCTURAL FEATURES OF MARTENSITY TRANSFORMATION

Авторы: Пустовойт Виктор Николаевич, Долгачев Юрий Вячеславович, Богданова Инна Сергеевна

Аннотация: В данной статье рассмотрено влияние магнитного поля на кинетику и строение продуктов мартенситного превращения. Показано, что наложение магнитного поля при охлаждении способствует увеличению степени магнитного порядка в аустените. Влияние поля при закалке проявляется в воздействии на ферромагнитноупорядоченные кластеры в аустените инициируя в них образование мартенситной фазы, что изменяет кинетику перехода и структуру конечных продуктов превращения. Мартенситное превращение лежит в основе технологических операций закалки и отпуска, которые являются основными способами получения высокопрочного состояния стали. Возможная реализация резервов упрочнения в результате использования комбинированной обработки с воздействием энергий внешнего магнитного поля представляет собой интерес. Аномалия электросопротивления при температуре магнитного превращения позволяет оценить момент начала процесса и темп его развития. Характерные особенности кинетики мартенситного превращения можно отметить при анализе температурной зависимости электросопротивления, а также зависимости $dR/dt(t)$. Для получения таких зависимостей был проведен эксперимент по охлаждению образцов сталей в вакуумной камере установки ИМАШ 5С-65 с записью термограмм охлаждения и изменений электросопротивления потенциометрическим методом.

Ключевые слова: магнитное поле, мартенситное превращение, закалка, мартенсит, аустенит, ферромагнитные кластеры.

Annotation: *This article discusses the effect of a magnetic field on the kinetics and structure of martensitic transformation products. It is shown that the application of a magnetic field during cooling contributes to an increase in the degree of magnetic order in austenite. The effect of the field during quenching is manifested in the effect on ferromagnetically ordered clusters in austenite, initiating the formation of a martensitic phase in them, which changes the kinetics of the transition and the structure of the final transformation products. The martensitic transformation underlies the technological operations of quenching and tempering, which are the main ways to obtain a high-strength state of steel. The possible realization of hardening reserves as a result of using combined processing with the action of external magnetic field energies is of interest. The anomaly of electrical resistance at the temperature of magnetic transformation allows us to evaluate the moment of the beginning of the process and the rate of its development. The characteristic features of the kinetics of the martensitic transformation can be noted in the analysis of the temperature dependence of the electrical resistance, as well as the dependence $dR / dt (t)$. To obtain such dependences, an experiment was conducted on cooling steel samples in the vacuum chamber of the IMASH 5C-65 setup with recording of thermograms of cooling and changes in electrical resistance by the potentiometric method.*

Keywords: *magnetic field, martensitic transformation, quenching, martensite, austenite, ferromagnetic clusters.*

Введение

Мартенситное превращение лежит в основе технологических операций закалки и отпуска, которые являются основными способами получения высокопрочного состояния стали [1-4]. Возможная реализация резервов упрочнения в результате использования комбинированной обработки с воздействием энергий внешнего магнитного поля [5-10] представляет собой интерес.

Цель исследования

Изучение экспериментальных данных о влиянии магнитного поля на кинетику и строение продуктов мартенситного превращения.

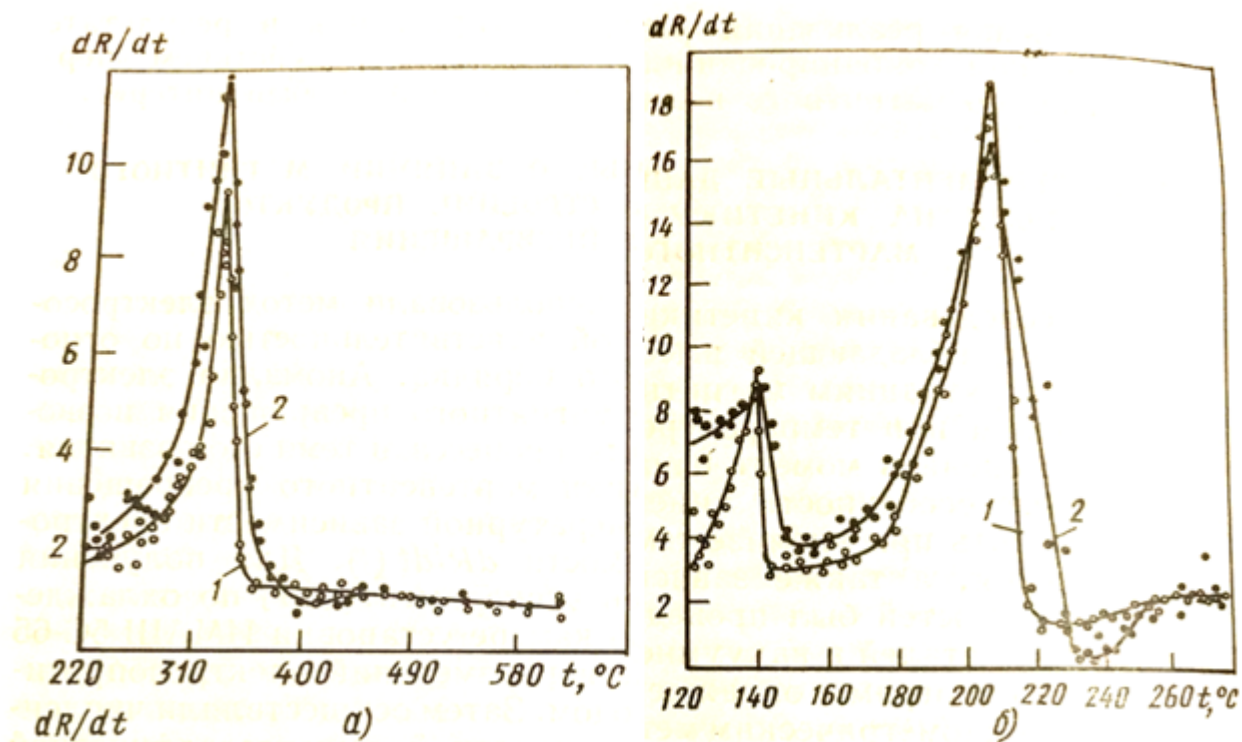
Методика проведения исследований

Для исследования кинетики мартенситного превращения под действием магнитного поля использовали метод электросопротивления, имеющей высокую чувствительность по отношению к флуктуациям магнитного порядка. Аномалия электросопротивления при температуре магнитного превращения позволяет оценить момент начала процесса и темп его развития. Характерные особенности кинетики мартенситного превращения можно отметить при анализе температурной зависимости электросопротивления, а также зависимости $dR/dt(t)$. Для получения таких зависимостей был проведен эксперимент по охлаждению образцов сталей в вакуумной камере установки ИМАШ 5С-65 с записью термограмм охлаждения и изменений электросопротивления потенциометрическим методом.

Также, стандартными методами физического металловедения изучались: микроструктуры технического железа с помощью металлографического микроскопа ЕС МЕТАМ-РВ 22; изображение тонкой структуры сталей 45 и 30 ХГСА. получено с помощью просвечивающей микроскопии.

Результаты исследований и их обсуждение

На рис. 1 показаны результаты машинного счета, иллюстрирующие особенности кинетики мартенситного превращения под влиянием магнитного поля. Общей особенностью рассматриваемых зависимостей является наличие аномалии электросопротивления при температуре, соответствующей появлению ферромагнитной фазы в результате магнитного или полиморфного превращения. Появление аномалии обусловлено взаимодействием s- и d-электронов, ответственных за спонтанную намагниченность. У стали 30ХГСА наличие пика на кривой dR/dt (t) является следствием появления ферромагнитного мартенсита при температуре $\sim 320^\circ\text{C}$.



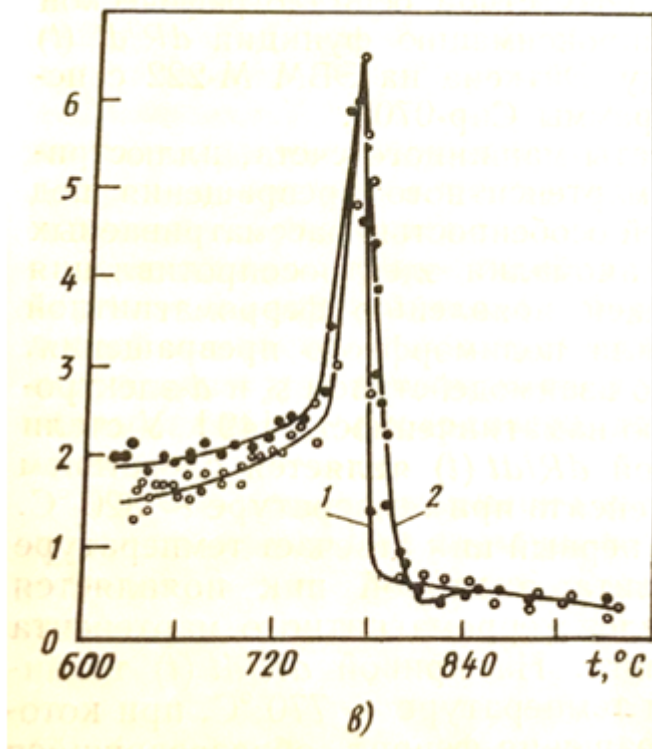


Рис.1. Температура зависимости dR/dt для сталей 30ХГСА(а), 0Н18К9М5Т(б) и технического железа (в): 1-охлаждение без поля; 2-охлаждение в магнитном поле напряженностью 1,0 МА/м

Для мартенситостареющей стали 0Н18К9М5Т первый пик отвечает температуре магнитного превращения аустенита, а второй пик появляется в связи с образованием кристаллов ферромагнитного мартенсита при сдвиговом $\gamma \rightarrow \alpha$ превращении. На кривой $dR/dt(t)$ технического железа пик соответствует температуре $\sim 770^\circ\text{C}$, при которой испытывает магнитное превращение феррит, образовавшийся по нормальному механизму. Однако металлографический анализ (рис. 2, а) показывает, что при скорости охлаждения, полученной в эксперименте ($\sim 15^\circ\text{C}/\text{c}$), в техническом железе происходит и сдвиговое (мартенситное) $\gamma \rightarrow \alpha$ превращение, начиная с температуры $\sim 730^\circ\text{C}$ (ему соответствует тепловой эффект на термограмме). Образование «сдвигового» феррита не сопровождается аномалией электросопротивления, так как его магнитные свойства не отличаются от свойств полиэдрического феррита. Как видно из рис. 2 (б) действие магнитного поля проявляется в увеличении дисперсности продуктов превращения.

Размытие пика на кривых в сторону высоких температур объясняется наличием ближнего порядка в расположении электронных спинов [4]. Наложение магнитного поля при охлаждении способствует увеличению степени порядка. По-видимому, в поле имеет место пространственная корреляция не только между соседними спинами, но и их ансамблями («роями»), в связи с чем увеличивается время релаксации флуктуаций намагниченности, что эквивалентно повышению их мгновенной концентрации и термодинамической устойчивости. Характерно, что при образовании группы однонаправленных спинов в этой субмикрорегионе создается анизотропное поле упругих искажений вследствие разницы в энергии намагничивания для различных кристаллографических направлений. Если размеры таких субмикроскопических областей соизмеримы с длиной электронных волн, то последние могут рассеиваться, что приводит к соответствующим изменениям электросопротивления и фиксируется экспериментально (см. рис. 1) в виде «ям» на кривых $dR/dt(t)$. Такие данные

служат прямым доказательством магнитной неоднородности матрицы и усиления степени гетерогенности под действием магнитного поля. Имеющиеся в аустените ферромагнитноупорядоченные кластеры являются вероятными местами зарождения мартенсита.

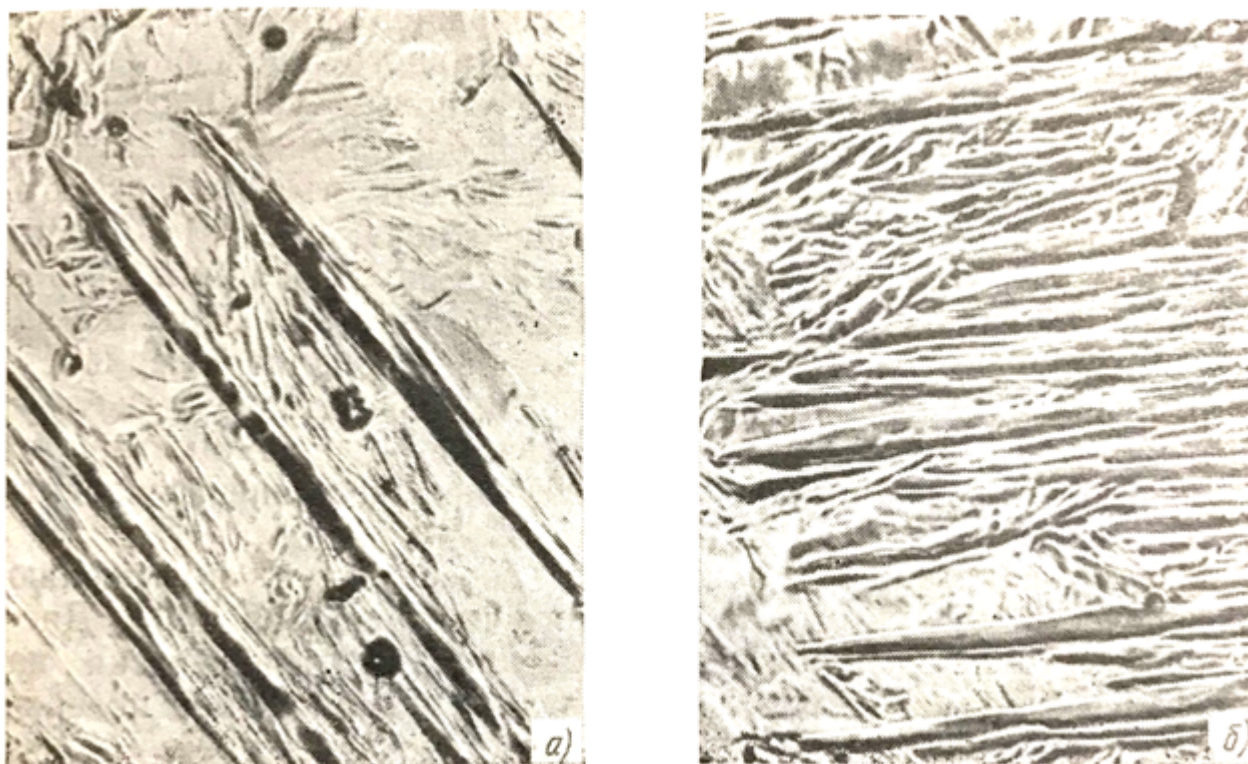


Рис.2. Поверхностный рельеф при сдвиговом превращении в техническом железе, x400:

а - без поля; б - в магнитном поле напряженностью 1.6 МА/м

Особенностью кинетики мартенситного γ - α превращения всех рассмотренных сплавов является заметное увеличение темпа атермической реакции при наложении магнитного поля. Разница производных dR/dt характеризует различие в степени превращения при данной температуре.

Следует отметить, что определенный вклад в эту разницу вносит поперечный гальваномагнитный эффект $\Delta R/R_1$ (поле накладывалось поперек направления измерительного тока образца в вакуумной камере установки ИМАШ 5С-65), однако на примере мартенситостареющей стали, когда этот эффект проявляется в чистом виде (в температурном интервале 140-210°C), видно, что разница производных, обусловленная $\Delta R/R_1$, мала по сравнению с абсолютной величиной, свойственной температурному интервалу мартенситного превращения.

Увеличение скорости мартенситного превращения в магнитном поле происходит в результате мультипликативного зарождения кристаллов α -фазы в микрообъемах со спиновым упорядочением, которые отличает повышенный уровень свободной энергии. Данные экспериментов (см. рис. 1, а-в) показывают, что для рассмотренных сплавов (без вычета гальваномагнитного эффекта) скорость мартенситного превращения на ранних стадиях реакции увеличивается до 1,5 раз, что находится в соответствии с оценками, сделанными в [7].

Металлографическое исследование поверхностного рельефа, вызванного сдвиговым превращением в железе (см. рис. 2, б). убеждает в существовании мультипликативного зарождения кристаллов α -фазы при воздействии внешнего магнитного поля.

Мультипликативное зарождение способствует повышению дисперсности продуктов мартенситного превращения. Дисперсность структуры мартенсита оценивали статистически на шлифах и фольгах, а также путем изучения параметров поверхностного рельефа, вызванного сдвиговым превращением.

Универсальный показатель дисперсности, применяемый к структурам с любой формой микрочастиц – удельная поверхность, – площадь граничной поверхности раздела фаз, отнесенная к единице объема гетерогенной структуры. Измерение удельной поверхности выполняли на микрофотографиях стали ХГ после закалки от 1100 °С. Такой обработкой фиксировали двухфазное состояние (мартенсит и остаточный аустенит) с целью установления различий в объемной доле фаз при закалке в магнитном поле и без наложения поля. В этой связи определяли относительную удельную поверхность мартенсита, т. е. суммарную площадь поверхности микрочастиц данной фазы, отнесенную к ее объему. С каждого шлифа анализировали по 15-20 снимков, на которые накладывали квадратную сетку со 100 узловыми точками. Таким образом комбинировали точечный метод с методом случайных секущих. Объемная доля мартенсита, определенная точечным методом, составляет 28,21±0,78 % и 35,35±0,81% соответственно при обычной закалке и закалке в магнитном поле, а относительная удельная поверхность для этих режимов оказалась одинаковой. Это свидетельствует о том, что при обработке в магнитном поле «срабатывают» дополнительные центры в субмикрообъемах со спиновым упорядочением, однако растущие из этих центров кристаллы практически не встречают препятствий со стороны соседних растущих кристаллов при сравнительно небольшой объемной доле мартенсита.

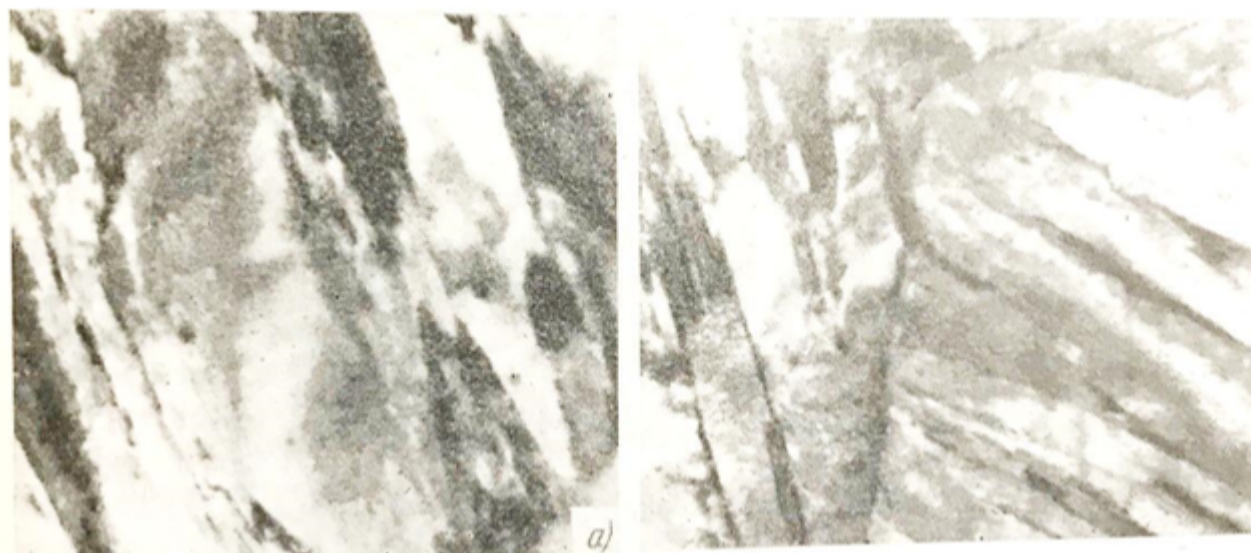


Рис.3.Строение мартенсита стали 30ХГСА, х17000:

а-закалка без поля; б- закалка в магнитном поле напряженностью 1,6 МА/м

Измерение удельной поверхности α -фазы при отсутствии остаточного аустенита выполнено на электронно-микроскопических снимках при просвечивании фольги из сталей 45 и 30ХГСА по методике, предложенной в работе. Удельную поверхность определяли методом случайных секущих, нанесенных непосредственно на снимок (рис. 3), или на контурный рисунок

структуры мартенситных реек, который выполняли с негатива три наблюдателя с последующим уточнением расхождений в визуальной трактовке действительных границ речных кристаллов.

При закалке в магнитном поле дисперсность структуры мартенсита повышается, однако существенным является установление масштабов фрагментации, т. е. является последнее с результатом измельчения только речных кристаллов или их комплексов (пакетов). В связи с этим исследовалось строение рельефа, вызванного сдвиговым превращением. Особенности строения мартенситного рельефа изучали в вакуумной камере установки ИМАШ 5С-65 на образцах общепринятой конструкции из стали 30ХГСА.

Выводы

Влияние магнитного поля проявляется в изменении кинетики превращений, за счет снижения термодинамического потенциала ферромагнитной фазы, и локальным приростом свободной энергии исходной неферромагнитной фазы в микрообъемах. При неизменном переохлаждении это дает выигрыш в движущей силе перехода и реализуется в увеличении темпа фазового превращения. Последнее приводит к стабильным изменениям структуры и свойств стали, полезным для эксплуатации.

Список использованных источников

1. Пустовойт В.Н., Долгачев Ю.В. О природе мест зарождения мартенсита при закалке стали // Известия высших учебных заведений. Черная металлургия. 2019. Т. 62. № 2. С. 109-114.
2. Салынских В.М., Щербакова Е.Е., Арефьева Л.П. Улучшение механических свойств пружин из стали 65Г изотермической закалкой // Молодой исследователь Дона. 2018. № 2 (11). С. 77-80.
3. Степанов М.С., Домбровский Ю.М., Давидян Л.В. Структура, фазовый состав, механические свойства и износостойкость стали после микродугового борованадирования // Известия высших учебных заведений. Черная металлургия. 2019. Т. 62. № 6. С. 446-451.
4. Пустовойт В.Н., Долгачев Ю.В., Домбровский Ю.М., Корнилов Ю.А. О местах сдвигового образования зародышей при фазовых превращениях в стали // Известия высших учебных заведений. Черная металлургия. 2018. Т. 61. № 2. С. 114-119.
5. Счастливцев В.М., Калетина Ю.В., Фокина Е.А., Мирзаев Д.А. Влияние внешних воздействий и магнитного поля на мартенситное превращение в сталях и сплавах // Металловедение и термическая обработка металлов. 2016. № 5 (731). С. 3-9.
6. Гришин С.А. Повышение конструкционной прочности сталей термической обработкой в магнитном поле. - Ростов-на-Дону: Институт водного транспорта имени Г.Я. Седова – филиал «Государственный морской университет имени адмирала Ф.Ф. Ушакова», 2015. - 81 с.
7. Пустовойт В.Н., Долгачев Ю.В. Зарождение мартенсита в условиях сверхпластичности аустенита и воздействия внешнего магнитного поля // Известия Волгоградского государственного технического университета. 2016. № 2 (181). С. 114-120.
8. Счастливцев В.М., Гундырев В.М., Зельдович В.И. О механизме мартенситного превращения в среднеуглеродистой стали и железо-никелевом сплаве // В книге: АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ФИЗИЧЕСКОГО МЕТАЛЛОВЕДЕНИЯ СТАЛЕЙ И СПЛАВОВ материалы XXIV Уральской школы металлургов-термистов. ФГБОУ ВО «Магнитогорский

государственный технический университет им. Г.И. Носова». 2018. С. 14-15.

9. Счастливец В.М., Мирзаев Д.А., Калетина Ю.В., Фокина Е.А. Природа влияния магнитных полей на температуру начала мартенситного превращения в сплавах железа // Физика твердого тела. 2016. Т. 58. № 2. С. 327-335.
10. Калетина Ю.В., Фокина Е.А. Влияние магнитного поля на количество остаточного аустенита в закаленных сталях // Металловедение и термическая обработка металлов. 2008. № 10 (640). С. 27-33.

ЭКОНОМИКО-МАТЕМАТИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ ЗАДАЧИ ЛИНЕЙНОГО ПРОГРАММИРОВАНИЯ ДЛЯ СППР

ECONOMIC AND MATHEMATICAL MODEL OF LINEAR PROGRAMMING PROBLEM FOR DSS

Авторы: Пак Ольга Анатольевна, Кондранина Марина Анатольевна

Аннотация: В предложенной статье рассматриваются экономико-математическая модель задачи линейного программирования для систем поддержки принятия решений; обозначены основные характеристики транспортных задач; представлены практическое применения одного из методов с учетом современных российских условий.

Ключевые слова: системы поддержки принятия решений, транспортная задача, поиск решений, задача линейного программирования, целевая функция.

Annotation: The proposed article discusses the economic and mathematical model of the linear programming problem for decision support systems; identifies the main characteristics of transport problems; presents the practical application of one of the methods taking into account modern Russian conditions.

Keywords: decision support systems, transport problem, solution search, linear programming problem, target function.

СППР – технологические совокупность автоматизированных инструментов, которые позволяют всем пользователям (ЛПР), кому необходимо принять соответствующее решение, применять результаты от принятия решения программой, чтобы решать неструктурированные модели задач с учетом предшествующих факторов [2].

Для СППР очень важно понимать, что представляет собой экономико-математическая модель задач линейного программирования. Поэтому считаем целесообразным решить определенный тип задач.

Транспортная задача (задача Монжа-Канторовича) – математическая задача линейного программирования специального вида. Её можно рассматривать как соответствующий набор данных о взаимовыгодном расчете перевозок запасов, необходимых составляющих из пунктов спроса в пункты предложения, с наименьшими потерями в финансовом и других планах.[4].

Проведем исследование таковой задачи через метод потенциалов и посмотрим те же данные через табличный процессор MS Excel с помощью надстройки «Поиск решения». Выпишем полученные компьютерным способом таблицы с исходными данными и затем сделаем интерпретирование полученных результатов.

В пунктах A_i ($i = 1, 2, 3$) производится однородная продукция в количестве a_i единиц. Себестоимость производства в i -м пункте представляет собой C_i . Необходимый товар поставляется в пункты B_j ($j = 1, 2, 3, 4$), спрос в которых равны b_j ед. Конечная цена перевозки единицы товара из пункта A_i в пункт B_j представляют собой матрицу C_{ij} .

У нас имеются следующие необходимые показатели, отраженные ниже

Таблица 1 - Параметры транспортной задачи (составлена автором)

Параметр

a_1	a_2	a_3	C_1	C_2	C_3	b_1	b_2	b_3	b_4	C_{11}	C_{12}	C_{13}	C_{14}	C_{21}	C_{22}	C_{23}	C_{24}	C_{31}	C_{32}	C_{33}	C_{34}
283	442	118	2	2,5	1	195	232	131	163	8	2	7	8	6	2	7	2	10	4	4	6

Для начала посмотрим, какая у нас модель транспортной задачи, имеет ли баланс. Отсюда возьмем полный потребляемый запас и произведем сравнение с общим количеством объемом потребности: $195+232+131+163=721$ не однотипно $566+1105+118=1789$

Получим вывод, что рассматриваемая модель является несбалансированной. Для открытой задачи введем дополнительного потребителя $B_5=1789-721=1068$. Итак, модель имеет баланс.

Укажем исключения: общий запас необходимой продукции должен быть больше или равен 0. В дополнении все предложение необходимо привести к заказчику, поскольку модель сбалансированная.

Определим ценовую категорию транспортировки 1 ус.ед. предлагаемого товар в рабочие ячейки MS Excel. Добавим формулы для определения общего числа товаров. Так представим первоначальное исключение.

Интерпретированные полученные результаты отражены ниже.

Таблица 2 - Потребители и производители в транспортной задаче (составлена автором)

Производители	Потребители					
	1	2	3	4	5	
1	8	2	7	8	0	566
2	6	2	7	2	0	1105
3	10	4	4	6	0	118
	195	232	131	163	1068	

В таблице 3 представлены необходимые ограничения транспортной задачи.

Таблица 3 - Ограничения транспортной задачи (составлена автором)

	1	2	3	4	5	Огран.2	V произ-ва
1	0	0	0	0	566	566	566
2	195	232	13	163	502	1105	1105
3	0	0	118	0	0	118	118
Огран.1	195	232	131	163	1068		
потребность	195	232	131	163	1068		

Исходя из выше представленных данных, и проведя расчет целевой функции, получим ее значение в 2523 у.ед. Целевая функция стремится к максимуму, поэтому данное значение является крайним. Так мы получили наглядный пример расчета необходимого количества

запасов, требующие транспортировки в спрашиваемый пункт.

Список литературы:

1. Зак Ю.А. Принятие решений в условиях нечетких и размытых данных: Fuzzy-технологии / Ю.А. Зак. – Москва: URSS, 2013. – 349 с.
2. Метод Дельфы. URL: <https://studfiles.net> (дата обращения 20.11.2019)
3. Методы качественного оценивание систем. Методы типа Дельфи. . URL: <http://book-science.ru> (дата обращения 20.11.2019)
4. Методы оптимизации управления и принятия решений: примеры, задачи, кейсы: учебное пособие / Зайцев М.Г., Варюхин С.Е. - М.: Дело, 2011.
5. Методы процедуры принятия решений. URL: <http://900igr.net/prezentacija/ekonomika> (дата обращения 20.11.2019)
6. Понятие СППР. URL: <http://myuniversity.ru> (дата обращения 20.11.2019)
7. Сетевой график – Управление проектами. URL: <http://forpm.ru/сетевой-график/> (дата обращения 20.11.2019)
8. Топология сетевой модели организации производства работ. URL: <https://studfiles.net> (дата обращения 20.11.2019)
9. Gorry, G.A. and Scott Morton, M.S. A Framework for Management Information Systems. Sloan Management Review. – 1971.
10. Ginzberg M.I., Stohr E.A. Decision Support Systems: Issues and Perspectives // Processes and Tools for Decision Support / ed. by H.G. Sol.. — Amsterdam: North-Holland Pub.Co, 1983.
11. Little J.D.C., Models and Managers: The Concept of a Decision Calculus // Management Science. – 1970.
12. Simon H. A. The New Science of Management Decision N. Y.: Harper and Row Publ., 1960.

ПРОФИЛИРОВАНИЕ ЛОПАТКИ ЦЕНТРОБЕЖНОГО НАСОСА НЦПН 40 ПО РАСЧИТАННЫМ В ANSYS ЛИНИЯМ ТОКА

PROFILING THE VANE OF A CENTRIFUGAL PUMP NCPN 40 ON THE CURRENT LINE CALCULATED IN ANSYS

Авторы: Буданов Борис Владимирович, Кузнецов Владимир Сергеевич, Александров Алексей Георгиевич

Аннотация: В данной статье рассматривается методика профилирования лопаток центробежного насоса. Профилирование лопатки необходимо для более надежной и эффективной работы насоса. Это весьма актуально для единиц техники, задействованных в тушении пожаров.

Ключевые слова: Центробежный насос, лопатка, профилирование, линии тока.

Annotation: This article discusses the method of profiling centrifugal pump blades. Vane profiling is essential for more reliable and efficient pump operation. This is very relevant for pieces of equipment involved in extinguishing fires.

Keywords: Centrifugal pump, paddle, profiling, streamlines.

Насос центробежный пожарный нормального давления НЦПН-40/100 предназначен для подачи воды и водных растворов пенообразователей с температурой до 303 К (30 °С), плотностью до 1010 кг/м³ и массовой концентрацией взвешенных твердых частиц грунта до 0,5 %, при их максимальном размере 3 мм.

Насос используется для установки в закрытых отсеках пожарных автомобилей, в которых во время работы обеспечивается положительная температура. Вид в разрезе насоса НЦПН-40/100 представлен на рисунке 1, где 1 - полумуфта, 2 - манжета, 3 - крышка, 4 - подшипник 307 ГОСТ 8338, 5 втулка, 6 - датчик тахометра ТС-1, 7 ротор, 8 - вал, 9 - подшипник 309 ГОСТ 8338, 10 колесо рабочее, 12 - крышка насоса, 13 - сетка, 14 - блок уплотнительный, 15 - штуцер дренажного отверстия, 17 - манжета 1 52x75 ГОСТ 8752, 18 - корпус.

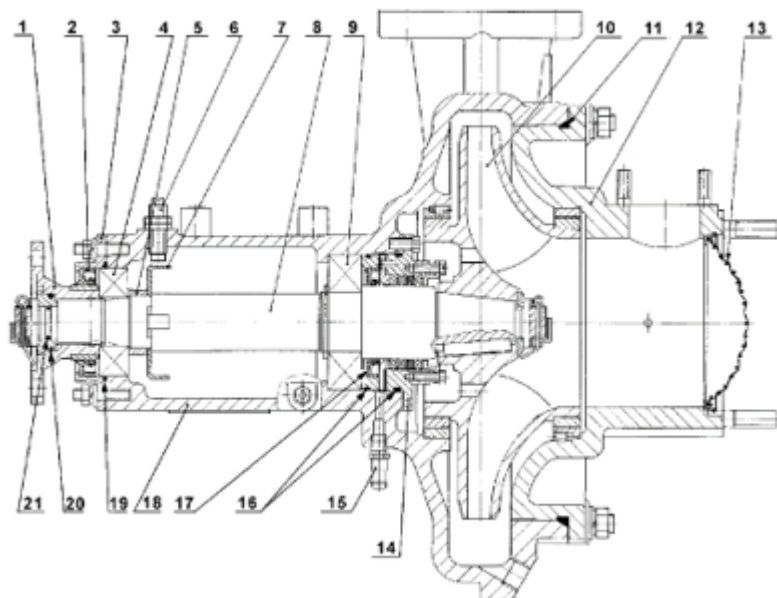


Рисунок 1- Вид в разрезе насоса НЦПН-40/100

В нашей работе зная параметры водного потока можем смоделировать работу насоса, затем произвести расчет и получить оптимальный профиль лопатки. После моделирования профиля можем наглядно отследить динамику потока за счет отображения линий тока на расчетной модели.

Зная напорно - энергетические характеристики насоса нами был произведен расчет модели. Данные полученные в процессе расчета приведены на рисунке 2

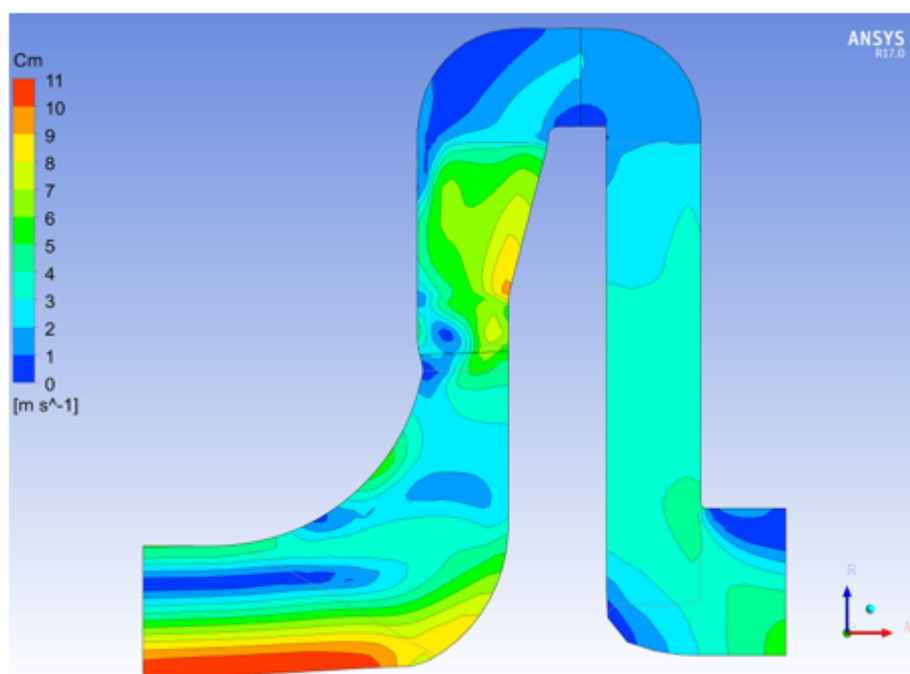


Рисунок 2 - Распределение меридиональной проекции скорости

Расчет производится программном комплексе ANSYS, это универсальная программная система конечно-элементного (МКЭ) анализа, существующая и развивающаяся на протяжении последних 30 лет, является довольно популярной у специалистов в сфере автоматизированных

инженерных расчётов.

Вывод

В работе проведено численное моделирование течения жидкой среды (воды) в проточной части первой ступени центробежного насоса. Определены основные параметры потока как в подвижных элементах ступени насоса, так и в неподвижных, выведены распределения основных непрерывных величин. Полученные данные позволяют определить качественно и количественно процессы переноса жидкой среды, определить напор ступени, зоны рециркуляции и многие другие характеристики насоса.

При моделировании пространственного течения в рабочем колесе на входе обнаружено крайне неравномерное распределение потока в радиальном направлении. В связи с этим, влияние распределения скоростей на входе в колесо на пространственное течение среды в проточной части ступени весьма значительно и необходимо дополнительное исследование с моделированием всасывающей камеры на входе в ступень.

Список литературы

1. Руководство по эксплуатации НЦПН-40/100
2. Карелин В. Я., Минаев А. В. Насосы и насосные станции: Учебник для вузов. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва: Стройиздат, 1986. — 320 с, ил.
3. ANSYS : [учебное пособие] / М. А. Денисов. Екатеринбург : Изд-во Урал, ун-та, 2014. - 77 с. ISBN 978-5-7996-1126-2.

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТЫ СОВРЕМЕННЫХ ОПТИЧЕСКИХ ДЫМОВЫХ ПОЖАРНЫХ ИЗВЕЩАТЕЛЕЙ

IMPROVEMENT OF EFFICIENCY OF WORK OF MODERN OPTICAL SMOKE FIRE DETECTORS

Авторы: Буданов Борис Владимирович, Александров Алексей Георгиевич, Иосифов Александр Геннадьевич

Аннотация: В данной статье проведен анализ работы существующих конструкций дымовых пожарных извещателей, на основе которого предполагаются рекомендации по усовершенствованию конструкции, а именно повышение чувствительности, устойчивости к воздействию электромагнитных помех и быстрдействию.

Ключевые слова: Дымовой пожарный извещатель, лазерный источник, дым, время срабатывания.

Annotation: This article analyzes the operation of existing designs of smoke detectors, based on which suggestions for improving the design, namely increasing sensitivity, resistance to electromagnetic interference and speed, are suggested.

Keywords: Smoke detector, laser source, smoke, response time.

Появление датчиков дыма позволило эффективно, со своевременным обнаружением, в полном объеме защищать общественные и жилые объекты, в которых пожарная нагрузка помещений при горении выдает прежде всего дым; а уже только в стадии развития при непринятии неотложных мер по локализации/ликвидации – высокую температуру, нагрев воздуха и строительных конструкций. Дымовые ИП бывают различных видов/типов – ионизационными, оптико-электронными, называемыми также фотоэлектрическими, линейными, аспирационными; а также точечными, автономными, адресными, аналоговыми и адресно-аналоговыми. Чаще всего используются оптико-электронными ИП, ввиду своей универсальности, невысокой цене и безопасности для людей. Срабатывание автономного ИП происходит тогда, когда уровень концентрации мельчайших частиц дыма/аэрозольных продуктов пиролиза органических веществ превышает установленный заводскими настройками. А также в некоторых марках изделий оптико-электронных устройств возможна регулировка чувствительности датчика дыма.

Теперь разберем плюсы и минусы автономных извещателей. К плюсам можно отнести возможность защиты одним таким извещателем практически любого помещения квартиры/жилого дома, т.к. площадь при высоте до 3, 5 м, контролируемая им, достигает 85 кв. м. Звуковой сигнал весьма громкий, а световое оповещение яркое, что позволяет без труда известить о возникновении пожара жильцов, даже если они спят.

К минусам данных извещателей можно отнести. При отсутствии человека в квартире/жилом доме – эффективность автономной АПС равна нулю, ведь тревожный сигнал никуда не передается. Дешевизну используемых материалов и большую серийность сборки, что может повлечь за собой заводские дефекты, связанные с оптической частью датчиков. Пример таких датчиков приведен на рисунке 1



Рисунок 1 – Общий вид ИП 212-142

Проанализировав принцип работы ИП можно выбрать направления для оптимизации работы. А именно, повышением когерентности источников света, так как источники, обладающие более высокой когерентностью, выделяют луч большей мощности и с меньшим углом расхождения.

Повышение плотности светового потока и уменьшение спектра освещения. Замена светодиодных источников на лазерные за счет одинаковой потребляемой мощности обоими источниками, но наибольшей интенсивности излучения лазерными.

Вывод

В сфере пожаротушения первоначально важна оперативность реагирования на очаг возгорания, в связи с этим не перестают своё совершенствование различные пожарные датчики, проведя анализ функционала различных датчиков, можно сделать вывод о том что необходимо совершенствовать источники с развитием оптических технологий. Но на сегодняшний день можно модернизировать датчики следующими способами:

увеличивать когерентность источников за счет увеличения интенсивности света;

увеличивать плотность светового потока за счет уменьшения спектра светимости;

не меняя мощности источника повысить интенсивность излучения за счёт замены его на другой тип.

Список литературы

1. Пожарные извещатели//Пожарная безопасность. Энциклопедия. —М.:ФГУ ВНИИПО, 2007
2. ТР ЕАЭС от 23.06.2017 г. N 043/2017 "Технический регламент Евразийского экономического союза "О требованиях к средствам обеспечения пожарной безопасности и пожаротушения" (ТР ЕАЭС 043/2017)" п.6.
3. Тульчин И. К., Нудлер Г. И. Электрические сети и электрооборудование жилых и общественных зданий М.:—Энергоатомиздат, 1990 С.317

ОЦЕНКА РИСКОВ С ПОМОЩЬЮ СТАТИСТИЧЕСКОГО МЕТОДА

Авторы: Демина Ирина Валерьевна, Алмазова Анастасия Игоревна

Аннотация: Оценка риска – это этап анализа риска, имеющий целью определить его количественные характеристики: вероятность наступления неблагоприятных событий и возможный размер ущерба. Статья посвящена оценке и анализу корпоративных рисков российских организаций с помощью статистического метода. Определение перспектив развития отрасли, качественная идентификация рисков, определение размера вероятных потерь, разработка мер превентивного противодействия рискам – приоритетные направления обеспечения устойчивого развития организации.

Ключевые слова: корпоративный риск, корпорация, математическое ожидание, среднее ожидаемое значение, среднеквадратическое отклонение, вариация.

Annotation: Risk assessment is a stage of risk analysis aimed at determining its quantitative characteristics: probability of adverse events and possible amount of damage. The article is devoted to the assessment and analysis of corporate risks of Russian organizations using a statistical method. Determining the prospects of the industry development, qualitative identification of risks, determination of the size of probable losses, development of preventive measures to counter risks - priority directions for ensuring the sustainable development of the organization.

Keywords: corporate risk, corporation, mathematical expectation, average expected value, standard deviation, variation.

В аналитических исследованиях KPMG, PWC показано, что при управлении рисками компании высший менеджмент во многом ориентируется на следующие показатели результативности: экономическую или операционную прибыль, чистый денежный поток, выручку, рыночную и фундаментальную стоимость компании, укрепление кредитного рейтинга и, как следствие, снижение стоимости заимствований.

Наибольшее распространение при оценке рисков получил статистический метод, основанный на методах математической статистики. Оценим эффективность применяемой в компании системы риск-менеджмента на основе статистического метода.

Алгоритм вычислений по статистическому методу состоит в следующем.

Рассчитывается математическое ожидаемое значение показателя. Математическое ожидание случайной величины в ограниченной выборке оценивается выборочной средней, т.е. средним арифметическим значений случайной величины в выборке по формуле:

$$\bar{x} = \frac{\sum_{i=1}^n x_i}{n}, \quad (1)$$

где \bar{x} – среднее математическое ожидаемое,

x_i - значение для каждого случая;

n - число элементов в выборке.

$\sum_{i=1}^n x_i$ - сумма значений всех элементов выборки.

Среднее ожидаемое значение представляет собой обобщенную количественную характеристику. Для дальнейшей оценки необходимо определить меру волатильности возможного результата. Волатильность представляет собой степень отклонения ожидаемого значения от среднего. Выборочная дисперсия (вариация) представляет собой среднее арифметическое квадратов отклонений случайной величины от среднего значения:

$$\tilde{\sigma}_x^2 = \frac{\sum_{i=1}^n (x_i - \bar{x})^2}{n}, \quad (2)$$

где \bar{x} - среднее математическое ожидаемое,

x_i - значение для каждого случая;

n - число элементов в выборке.

Выборочное среднеквадратическое отклонение случайной величины x представляет собой корень квадратный из выборочной дисперсии:

$$\tilde{\sigma}_x = \sqrt{\frac{\sum_{i=1}^n (x_i - \bar{x})^2}{n}}, \quad (3)$$

Рассчитывается вариация отклонения результата (коэффициент вариации) по формуле:

$$V_x = \frac{\sigma_x}{\bar{x}}. \quad (4)$$

В качестве меры, демонстрирующей эффективность риск-менеджмента, были выбраны показатели органического прироста выручки и прибыли до налогообложения (ЕБИТДА). ЕБИТДА позволяет оценивать эффективность бизнеса без учета особенностей национальной системы налогообложения, кредитной нагрузки, восстановления стоимости основных активов и погашения обязательств. Это позволяет сравнивать результаты работы компании в разные периоды. Показатель ЕБИТДА достаточно широко распространен в качестве независимого параметра. Такие показатели, как фундаментальная и рыночная стоимость компании, укрепление кредитного рейтинга не приняты в расчет из-за большого количества условных допущений в целях их определения.

Исходные данные для расчета получены из данных бухгалтерской и финансовой отчетности за период 2012-2016 гг. (таблица 1).

Таблица 1.

Исходные данные для расчета эффективности бизнеса, млн.руб.

Год	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Выручка	6 784,59	7 000,32	7 499,62	8 232,61	8 714,25
ЕБИТДА	300,90	349,22	385,00	309,35	639,87

Рассчитаем среднее математическое ожидание:

$$\tilde{x}_{\text{выр}} = \frac{6784,59+7000,32+7499,62+8232,61+8714,25}{5} = 7646,28 \text{ млн.руб.}$$

$$\tilde{x}_{\text{ЕБИТДА}} = \frac{300,9+349,22+385+309,35+639,87}{5} = 396,87 \text{ млн.руб.}$$

Расчет выборочной дисперсии:

$$\tilde{\sigma}_{\text{хвыр}}^2 = 533\,125\,494,48$$

$$\tilde{\sigma}_{\text{хЕБИТДА}}^2 = 15\,665\,981,52$$

Расчет выборочного среднеквадратического отклонения:

$$\tilde{\sigma}_{\text{хвыр}} = \sqrt{533\,125\,494,48} = 730,15$$

$$\tilde{\sigma}_{\text{хЕБИТДА}} = \sqrt{15\,665\,981,52} = 125,16$$

Рассчитаем коэффициент вариации:

$$V_{\text{хвар}} = \frac{730,15}{7646,28} = 0,10$$

$$V_{\text{хЕБИТДА}} = \frac{125,16}{396,87} = 0,32$$

В обобщенном виде результаты расчета приведены в таблице 2.

Таблица 2.

Показатель	Результаты расчета оценки эффективности бизнеса			
	\tilde{x}	$\tilde{\sigma}_x^2$	$\tilde{\sigma}_x$	V_x
Выручка	7 646,28	533 125 494,48	730,15	0,10
ЕБИТДА	396,87	15 665 981,52	125,16	0,32

Таким образом, результаты расчетов показывают, что наиболее сильно внедрение

системы риск-менеджмента отражается на волатильности показателя EBITDA ($V_x = 0,32$), а также достаточно показательно, что внедрение системы риск-менеджмента ограничивает волатильность органического прироста выручки ($V_x = 0,10$). Так, в 2016 году показатель EBITDA вырос по сравнению с 2015 годом (годом внедрения системы риск-менеджмента) почти вдвое при обычном органическом темпе прироста выручки.

Как показывают расчеты, внедренная в организации система процедур риск-менеджмента в первую очередь ориентирована на нивелирование рисков операционной деятельности. По результатам расчета можно сделать вывод, что выбранная модель риск-менеджмента оказывает положительное влияние на основную деятельность предприятия в настоящий момент.

Использованные источники:

1. Авдийский В.И., Безденежных В.М. Риски хозяйствующих субъектов: теоретические основы, методология анализа, прогнозирование и управление: учебное пособие / В.И. Авдийский, В.М. Безденежных; Финуниверситет.— М.: Альфа-М: Инфра-М, 2014 .— 368 с.
2. Балдин К.В. Риск-менеджмент. Учебное пособие./К.В. Балдин – М.: Эксмо, 2016. – 368 с.
3. Губанова Е.В. Экономический анализ: Учебно-методический комплекс дисциплины для студентов 080507.65 -Менеджмент организации. -Калуга, 2013. -63 с.
4. Грачева М.В. Управление рисками в инновационной деятельности: Учебное пособие / М.В. Грачева, С.Ю. Ляпина – М.: ЮНИТИ, 2015. – 351 с.
5. Тепман Л.Н. Управление рисками в условиях финансового кризиса: Учебное пособие / Л.Н. Тепман, Н.Д. Эриашвили. – М.: ЮНИТИ, 2015. – 295 с.
6. Уродовских, В.Н. Управление рисками предприятия: Учебное пособие / В.Н. Уродовских. – М.: Вузовский учебник, ИНФРА-М, 2016. – 168 с.
7. Губанова Е.В. Оценка инвестиционных рисков при разработке инвестиционной стратегии//Вестник Воронежского института экономики и социального управления. 2017. -№ 3. -С. 28-34.

ИССЛЕДОВАНИЕ РОЛИ ТЕХНОЛОГИЙ, СОЗДАННЫХ НА ОСНОВЕ ПЕРЕДОВЫХ ЗНАНИЙ

Авторы: Кошелев Александр Витальевич, Ерохина Елена Вячеславовна

Аннотация: в данной статье была поставлена задача исследования роли технологий в современном мире, созданных благодаря передовым знаниям. Технологии оказывают значительное влияние на развитие научно-технического прогресса, а так же на мировую экономику, так как используются во многих отраслях. Кроме того, в настоящее время в средствах массовой информации все чаще затрагивается тема обмена технологиями на современном этапе. Целью данной статьи является рассмотреть существующие передовые технологии на сегодняшний день. В представленной статье описываются нано- и биотехнологии, оптические технологии, искусственный интеллект, альтернативные источники энергии.

Ключевые слова: инновации, новые технологии, нанотехнологии, биотехнологии, альтернативные источники энергии.

Annotation: in this article, the task was set to study the role of technologies in the modern world, created thanks to advanced knowledge. Technologies have a significant impact on the development of scientific and technological progress, as well as on the global economy, as they are used in many industries. In addition, the topic of technology exchange at the present stage is increasingly being touched on in the media today. The purpose of this article is to consider existing advanced technologies today. This article describes nano and biotechnology, optical technology, artificial intelligence, alternative energy sources.

Keywords: nano and biotechnology, optical technology, artificial intelligence, alternative energy sources.

Внедрение новой техники и технологии - это крайне трудный процесс. Считается, что совершенствование технических средств приводит к снижению трудозатрат, доли труда в стоимости единицы продукции. Но все же на сегодняшний день стоимость возрастает, так как появляется необходимость использования более совершенных станков, электронно-вычислительных машин, роботизированных машин, автоматизированных средств управления.

В настоящее время можно выделить следующие особенности технологий [6]:

1. Усиление технологической направленности технологий, её технологической составляющей. Инновационные технологии на сегодняшний день являются основным элементом как по масштабам внедрения, и по результатам.
2. Интенсификация: наблюдается рост объема используемых научных знаний, повышение квалификации сотрудников, проведение необходимых мероприятий для увеличения эффективности деятельности предприятий.
3. В настоящее время технологии приобретают комплексный, системный характер. Данная тенденция наблюдается, во всех сферах экономики, в том числе в сфере предоставления услуг. Комплексный и системный характер приобретает, как материально техническая база, так и элемент подготовки сотрудников с необходимыми навыками и квалификацией. Наблюдается массовое внедрение научно-технических достижений, что отражает количественный фактор комплексного подхода.

4. Важным элементом становится направленность на сбережение ресурсов. Внедрение различных научно-технических достижений приводит к сокращению использования, как материальных, так и трудовых ресурсов, что в целом положительно сказывается на результативности.
5. Необходимым элементом становится социальная направленность: благоприятные условия труда, бесконфликтный коллектив, различные льготы.

Одной из наиболее актуальных задач становится задача достижений баланса инновационного процесса, а именно роль государства. Государственные структуры могут являться заказчиками различных исследований и разработок новых технологий, в то же время способны предоставлять необходимые для реализации данных проектов ресурсы, а так же финансы.

Технология - это объект купли-продажи, являющийся результатом интеллектуальной деятельности и существующий в двух формах: неовещественной (идеи, знания, навыки, патенты, лицензии, ноу-хау, инжиниринг и др.) и овещественной (инструменты, технологические линии, приборы и т.д.).

Технологии с точки зрения новизны можно классифицировать на уникальные, прогрессивные, традиционные, морально устаревшие. Понятие новизны можно назвать относительным, так как для одной страны оно является морально устаревшим, а для другой - традиционной технологией [1].

Биотехнология – совокупность промышленных методов, использующих живые организмы и биологические процессы, достижения генной инженерии (отрасли молекулярной генетики, связанной с созданием искусственных молекул вещества, передающего наследственные признаки живого организма) и клеточной технологии. Такие методы применяются в растениеводстве, животноводстве, при изготовлении ряда ценных технических продуктов. Разрабатываются биотехнологические программы обогащения бедных руд и концентрации редких и рассеянных в земной коре элементов, а также преобразования энергии [6].

Нанотехнология – изучение, производство и работа со сверхмалыми структурами и приспособлениями возникла благодаря созданию микроскопических приборов. Сегодня много молодых компаний работает в направлении развития нанотехнологий.

Нанобиотехнология - составляющая наноинженерии, применяющая различные методы и способы создания биоструктур и изучения биологических систем. Нанотехнологии также используют способность биомолекул к самосборке в наноструктуры. Так, например, липиды способны спонтанно объединяться и формировать жидкие кристаллы. Молекулы пептидов в воде формируют правильные нановолокна, которые, в свою очередь, связываются и образуют каркасы [3].

Современные оптические технологии на сегодняшний день используются во многих разнообразных сферах деятельности и в большинстве случаев определяют прогресс в развитии ключевых направлений различных сфер деятельности, науки и производства. На сегодняшний день оптические технологии открывают огромное количество возможностей для изучения мира и проведения исследований, обработки и получения различной информации, организации систем управления и их автоматизации. В процессе изучения характеристик излучения можно сделать разнообразные открытия в сфере процессов протекающих в атомах, клетках и даже на уровне Вселенной.

Системы, использующие световое излучение для передачи информации, являются наиболее совершенными, так как скорость света, являющаяся наибольшей из доступных и изученных

позволяет разрабатывать наиболее быстродействующие системы передачи и обработки информации, что приводит к повышению эффективности деятельности в производстве, предпринимательской деятельности, научной деятельности, так как существенно сокращает необходимое для передачи и обработки информации, являясь наиболее перспективной технологией в современном мире.

Понятие искусственного интеллекта (в дальнейшем ИИ), как понятие и обычного интеллекта, достаточно неопределенно. Понятие интеллекта имеет латинские корни (*intellectus*) означает способность мыслить, принимать определенные решения на основе полученного опыта. Следовательно, под искусственным интеллектом (*artificial intelligence*) - ИИ (AI) чаще всего подразумевается возможность автоматизированных систем принимать определенные решения, используя полученные ранее данные и сделанные выводы по итогам ранее проведенных опытов.

Процесс мышления заключается в накапливании опыта, изменения мировоззрения человека или параметров системы для дальнейшего принятия необходимых решений в ситуациях, схожих с уже ранее изученными, на основе полученного опыта и оценки результатов принятия того или иного решения в различных условиях.

Актуальность альтернативных источников энергии на сегодняшний день заключается в перспективности использований новых технологий для получения энергии без использования невозобновляемых ресурсов, а так же получения энергии без нанесения вреда экологии. Переход от невозобновляемых источников энергии к возобновляемым, таким как энергия Солнца, ветра, приливов, отливов в виде, морских волн, течения рек, внутреннего тепла планеты позволит раз и навсегда забыть о проблеме ограниченного запаса ресурсов, актуальность которой из года в год только растет.

Ключевыми факторами, определяющими важность скорейшего перехода к возобновляемым источникам энергии являются:

- Вред окружающей среде. На сегодняшний день все чаще появляются новости об изменении исходных климатических условий планеты, с каждым годом растет риск критического изменения климата, что повлечет за собой необратимые последствия, уже на сегодняшний день наблюдаются первые признаки глобальных изменений климата.
- Экономический фактор. Переход к альтернативным возобновляемым видам источников энергии потребует определенного вложения средств, как на разработку и совершенствование необходимых для выработки альтернативной энергии технологий, так и на реализацию данных проектов. Но со временем эти вложения обязательно окупятся, в связи с тем, что тенденция роста цен на традиционные, используемые на сегодняшний день, источники энергии, лишь растут в связи с ограниченностью запасов невозобновляемых источников, в то время стоимость использования альтернативных возобновляемых источников энергии не обладает тенденцией роста и потребует затрат только на реализацию проектов и последующее техническое обслуживание.
- Социальный фактор. С каждым годом население Земли лишь растет, в то время как расход ограниченных запасов традиционных источников энергии лишь растет, из чего следует, что в течение определенного периода времени все существующие на данный момент запасы будут израсходованы, по мере сокращения запасов цены на них будут расти в геометрической прогрессии, что приведет к экономической нестабильности, спаду роста промышленности, а так же и к более критическим последствиям, так как станут наиболее актуальными совершенно иные проблемы, одной из которых является проблема глобального изменения

климата, которая может привести к катастрофическим последствиям, представляющим угрозу для всего мирового сообщества, из чего можно сделать вывод, что переход к альтернативным источникам энергии необходимо провести в наиболее краткие сроки. Данное решение обезопасит планету от глобального изменения климата, связанного с выбросом вредных веществ и нанесением вреда экологии, а так же будет экономически эффективным.

В настоящее время технологии становятся комплексными, системными. Данная тенденция наблюдаемая, во всех сферах экономики, в том числе в сфере предоставления услуг, становится наиболее актуальной стратегией развития. Наблюдается массовое внедрение научно-технических достижений, что отражает количественный фактор комплексного подхода.

По мере внедрения различных инновационных технологий возникает необходимость не только в современном, обладающем всеми необходимыми функциями оборудовании, но и в квалифицированном персонале, способном выполнять все необходимые работы и прогрессировать в профессиональном росте в дальнейшем.

В настоящее время специфика инновационных разработок заключается в разнообразных трудностях на стадии зарождения проекта и его развития, что свидетельствует о необходимости вмешательства государства с целью оказания поддержки новым и только начавшим жизненный цикл проектам. Одним из способов осуществления регулятивной деятельности с целью поддержания жизнеспособности инновационных проектов является создание международного сообщества, целью которого будет поддержка новых проектов на стадии зарождения и развития для конечного роста уровня научно-технического развития мирового сообщества в целом. Именно сплоченные усилия государств могут выступить основной силой для повышения научно-технического уровня мирового сообщества и реализации многих необходимых проектов, таких как переход к альтернативным источникам энергии, которые для предотвращения возникновения критических ситуации должны быть реализованы в кратчайшие сроки.

Список используемых источников

1. Боровская, Е.В. Основы искусственного интеллекта: учебное пособие / Е.В. Боровская, Н.А. Давыдова.— Москва : Издательство "Лаборатория знаний", 2016. — 130 с.
2. Германович, В. Альтернативные источники энергии и энергосбережение. Практические конструкции по использованию энергии ветра, солнца, воды, земли, биомассы / В. Германович, А. Турилин.— Санкт-Петербург : Наука и Техника, 2014. — 320 с.
3. Губанова, Л.А. Оптические технологии [: учебно-методическое пособие / Л.А. Губанова, Ю.А. Константинова.— Санкт-Петербург : НИУ ИТМО, 2018. — 62 с.
4. Критинина С. В. Инновационные технологии и оборудование оптического производства // Интерэкспо Гео-Сибирь. 2011. №1. с. 206-211
5. Современные информационные технологии: материалы конференции / под общ. науч. ред. В.М. Артюшенко.— Москва : Научный консультант, 2017. — 190 с.
6. Современная микробиология и биотехнология глазами молодых исследователей: материалы Всероссийской научной конференции]: материалы конференции.— Томск : ТГУ, 2014. — 108 с.

ЛАБОРАТОРИЯ ПО ИССЛЕДОВАНИИ ВЕТРА ГОРОДЕ ГЕЙНСВИЛЛ В ШТАТЕ ФЛОРИДА (США)

Авторы: Эрназаров Эльбай Сагынбекович

Аннотация: В работе обусловлена актуальность вопроса экспериментальных исследований строительных конструкций зданий и сооружений при воздействии ветряных нагрузок. Такие исследования очень сложны и проводятся в специальных лабораториях. В статье рассмотрена специальная лаборатория строительных конструкций симуляций ветровых нагрузок, которая расположена в г. Гейнсвилл, США. Представлено описание лаборатории, основного оборудования и его технические характеристики.

Ключевые слова: Ветровые нагрузки, лаборатория, экспериментальные исследования, динамический симулятор потока, колебания.

Университета Флориды предоставляет пользователям доступ к одному из самых больших и самых разнообразных экспериментальных инфраструктур в мире в области ветроэнергетики. Расположенный в лаборатории структур и материалов семейства Пауэлл, NHERI UF EF позволяет исследователям определять нагрузку и динамический отклик широкого спектра инфраструктуры в большой аэродинамической трубе с переконфигурируемым пограничным слоем (АТПС) и проводить полномасштабное исследование. Испытания больших строительных систем с оборудованием, способным выдерживать предельные / разрушительные нагрузки, связанные с ураганом "Симпсон Ураган", шкалой ветра 5 категории или торнадо "Усовершенствованная шкала Фудзита 5".

Лаборатория включает в себя пять инструментов исследования опасности ветра:

1. Аэродинамическая труба пограничного слоя (АТПС)

АТПС представляет собой аэродинамическую трубу шириной 6 м, высотой 3 м и длиной 40 м, предназначенную для моделирования потоков пограничного слоя для характеристики ветровой нагрузки и структурных характеристик, включая аэроупругую реакцию чувствительных к ветру конструкций (рис.1).



Рис.1. Аэродинамическая труба пограничного слоя с образцом для испытаний и массивом

терраформеров

Уникальными особенностями этого объекта являются его большой размер и автоматическое плавно регулируемое поле неровностей местности («Terraformer»). Восемь 1,5 м диаметром, 75 л.с. с приводом от двигателя, вентиляторы Aerovent Vaneaxial могут развивать скорость до 18 м / с, поддерживая + / - 1 об / мин вентилятора. Terraformer состоит из поля размером 6 x 18 м из 1116 индивидуально управляемых кубических элементов длиной 100 мм и шириной 50 мм, которые поднимаются над полом туннеля до 160 мм каждый, образуя неоднородное или однородное поле местности. Переконфигурирование поля местности занимает приблизительно 2 минуты, что позволяет быстро тестировать несколько конфигураций местности.

Собственный инструментарий АТПС включает в себя:

- 512-канальная сканирующая система Scanivalve ZOC33 625 Гц, установленная под поворотным столом.
- Четыре измерительных прибора Cobra для измерения турбулентного потока, которые измеряют три составляющие скорости до 2000 Гц, смонтированы на поперечном портале, чтобы обеспечить возможность позиционирования в любом месте в поперечном сечении туннеля.
- Трубки Пито, установленные на контрольной высоте над испытательной секцией.
- Датчики давления Дуайера вдоль стен туннеля.
- Два 6-осевых миниатюрных тензодатчика ATI Industries Nano25 для количественного определения базовых сил и моментов.

2. Многоосевой симулятор ветровой нагрузки (МСВН)

МСВН - это уникальный крупномасштабный симулятор динамических эффектов ветра, который создает динамическое давление воздуха в сочетании со статическим сдвигом в плоскости или усилиями подъема. Система предназначена для размещения стен, компонентов или образцов облицовки высотой до 6 м и шириной 8 м. Эта система поддерживает изучение взаимодействия между статическим поднятием или сдвигом в плоскости и изменяющимися во времени условиями давления до уровня, связанного с интенсивным ураганом по шкале 5 ветра урагана Саффира-Симпсона или торнадо EF5. Может поддерживаться пиковое давление, превышающее 20 кПа при поддержании потока воздуха, превышающего 2000 м³ / мин (для компенсации утечки вокруг / через образец для испытаний), с частотной характеристикой 1 Гц. Система была разработана для работы в широком диапазоне условий утечки и изменений в объеме, вызванных отклонением образцов вне плоскости.

Для симулятора есть четыре основных компонента: вентилятор, воздуховод, система управления и камера давления (рис. 2).

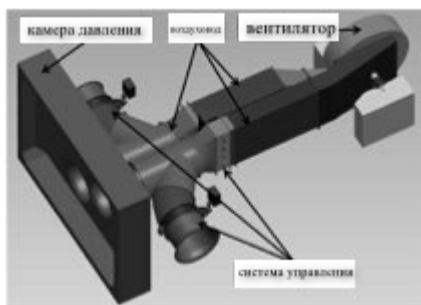


Рис.2. Компоненты МСВН

Система управления включает пять демпферов (клапанов): четыре дроссельных заслонки и изготовленный на заказ быстродействующий демпфер жалюзи с противоположными лопастями. Назначение четырех дроссельных заслонок состоит в том, чтобы изменить конфигурацию потока таким образом, чтобы на образец можно было приложить положительное или отрицательное давление, или, альтернативно, обойти камеру, чтобы пропустить воздух через секцию высокоскоростной аэродинамической трубы. Заслонка жалюзи модулирует сопротивление системы, которое изменяет поток воздуха в / из камеры давления и, таким образом, вызывает соответствующее изменение давления, действующего на образец (т.е. изменяется рабочая точка на кривой вентилятора). Два дифференциальных преобразователя измеряют давление внутри испытательной камеры с частотой дискретизации 120 Гц, чтобы привести в действие механизм обратной связи для заслонки жалюзи. Процесс контроля / обратной связи является непрерывным; была реализована только аналоговая обратная связь / управление (без A / D или D / A). Система управления позволяет пользователю выбирать вход «пошагово и удерживай» (устанавливая уровень давления на неопределенное время), вход от функционального генератора (например, синусоидальной волны с определенным средним значением, амплитудой и частотой) или трассу (входной файл CSV, содержащий временную историю измеренного или смоделированного сигнала давления ветра).

Образец для испытаний устанавливается в реакционной раме, которая крепится к открытой стороне камеры давления, чтобы закрыть камеру давления для испытаний. Камера давления имеет ширину 7,3 м, высоту 5,5 м, глубину 1 м. Каркасная система реакции состоит из первичного и вторичного каркаса реакции. Первичная рама противостоит контактным силам, создаваемым образцом для испытаний, подвергнутым нагрузке ветровым давлением, и является фиксированной, в то время как вторичная реакционная рама может быть удалена и изменена в соответствии с размерами образца (рис.3).



Рис.3. Многоосевой симулятор ветровой нагрузки с установленным испытательным образцом

3. Динамический симулятор потока (ДСП)

ДСП (рис.4) используется для определения предельной мощности подъема ветра в прерывистых кровельных системах (таких как черепица, асфальтовая или металлическая

черепица), для которых мощность подъема зависит от геометрического профиля (высокий профиль или почти плоский) профиль) и эффективность воздушных уплотнений между рядами плиток. Уникальные особенности ДСП включают в себя максимальную скорость на испытательном участке - примерно 100 м / с - и способность воспроизводить сигналы с частотой до 1 Гц. ДСП была разработана для испытаний натуральных образцов кровли шириной до 2 м и длиной 2,6 м. Геометрия плитки влияет на утечку воздуха через систему и, следовательно, на общие создаваемые подъемные нагрузки. Поле ветра, создаваемое в вертикальной плоскости над образцом для испытаний гальки, представляет собой изменение приповерхностного ветра, протекающего над крышей.



Рис.4. Динамический симулятор потока

4. Привод нагрузки высокого давления воздушного потока (ПНВДВП)

ПНВДВП одновременно применяет изменяющееся во времени ветровое давление и имитируемый ветром дождь на горизонтальном фасаде здания (рис. 6).

Идеально подходит для быстрой оценки больших тестовых матриц и испытаний, ведущих к тестированию на МСВН. ПНВДВП состоит из двух центробежных вентиляторов мощностью 75 л.с., настроенных для последовательной работы. Использование двух вентиляторов позволяет ПНВДВП поддерживать высокие скорости прохождения воздуха (утечки) (до 51 м³ / мин). Воздуховод соединяется с пятипортовым воздушным клапаном, который контролирует давление в камере, модулируя количество воздуха, проходящего из испытательной камеры в выпускное отверстие. Диск клапана соединен с поворотной исполнительной системой, которая обеспечивает обратную связь позиционирования. Система распыления воды переменной интенсивности (СРВПИ) имитирует воздействие дождя от ветра на системы ограждающих конструкций зданий. СРВПИ устанавливается внутри стальной камеры и состоит из двух отдельных стоек с 25 форсунками. Система РХИ компании National Instruments контролирует давление в камере с помощью Пропорционально-интегрально-производного (ПИД) регулятора с частотой 50 Гц, который получает обратную связь от датчика давления в испытательной камере, который может отслеживать быстро меняющиеся кривые давления с высокой точностью. Такая конструкция позволяет ПНВДВП испытывать компоненты при одновременном колебании давления и ветровых дождевых условиях с частотой до 3 Гц при давлениях до 6 кПа, которые могут следовать быстро изменяющимся следам давления с высокой точностью. Такая конструкция позволяет ПНВДВП испытывать компоненты при одновременном

колебании давления и ветровых дождевых условиях с частотой до 3 Гц при давлениях до 6 кПа, которые могут следовать быстро изменяющимся следам давления с высокой точностью. Такая конструкция позволяет ПНВДВП испытывать компоненты при одновременном колебании давления и ветровых дождевых условиях с частотой до 3 Гц при давлениях до 6 кПа.



Рис.5. Привод нагрузки высокого давления воздушного потока

5. Привод пространственно-временной нагрузки (ППВН)

ППВН является инструментом, аналогичным МСВН и ПНВДВП, но представляет собой массив из четырех независимых приводов нагружения давлением (ПНД), которыми можно одновременно управлять, чтобы прикладывать независимые кривые давления к отдельным областям одного испытательного образца (рис.7).

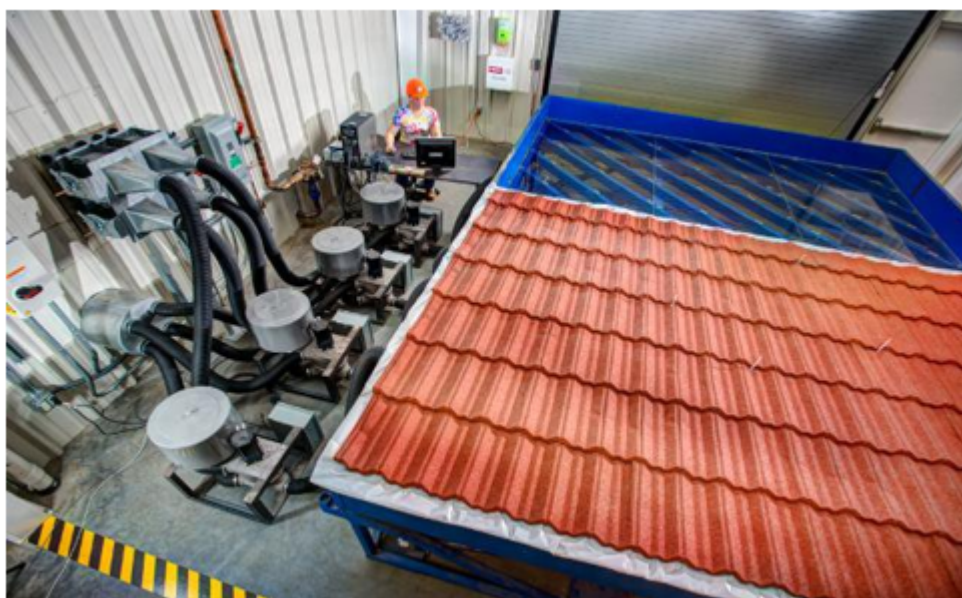


Рис.7. Привод пространственно-временной нагрузки

Ключевыми особенностями конструкции ППВН является то, что она: а) создает ветровые нагрузки до урагана категории 5 (т. Е. Диапазон от +5 кПа до -10 кПа; б) может следовать

кривой давления с высокой точностью для диапазона площади поверхности; в) имеет частотную характеристику до 4-6 Гц; и d) может работать при значительной утечке воздуха (12 - 60 мЗ / мин) через трещины в строительных материалах. Рабочие характеристики ПНД зависят от размера используемой испытательной камеры. Независимый серводвигатель контролирует положение вращающегося диска в каждом ПНД, который регулирует давление в камере. Каждый ПНД является портативным и независимо позиционируется в зависимости от расположения подкамер для эксперимента. Датчик давления в каждой подкамере контролирует давление и обеспечивает обратную связь с каждым ПНД. Четыре ПНД объединены в сеть и управляются с помощью единой программы управления на базе ПК.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. <https://ufl.designsafe-ci.org/equipment/>
2. https://ufl.designsafe-ci.org/media/filer_public/30/5d/305dc30e-3141-4446-9027-06ace8f625e0/varwwwdesignsafe-ciorgmediacms_page_media161scanivalve_sop_v1.pdf
3. https://ufl.designsafe-ci.org/media/filer_public/ae/e1/aee10917-d103-4eb6-b2f7-b4505a81617b/varwwwdesignsafe-ciorgmediacms_page_media161blwt_sop_v1a.pdf
4. https://ufl.designsafe-ci.org/media/filer_public/24/f0/24f0a205-fe49-44e3-86ba-fc6cb15e2e1a/varwwwdesignsafe-ciorgmediacms_page_media1612016-08-22_mawls-dfs_sop.pdf
5. https://ufl.designsafe-ci.org/media/filer_public/d5/39/d539b7b8-36f5-4100-a356-874c22da6925/varwwwdesignsafe-ciorgmediacms_page_media161spla_sop_v100_r4hi0ga.pdf

РАЗРАБОТКА АЛГОРИТМА ФОРМИРОВАНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО РЕЙТИНГА СОТРУДНИКА

DEVELOPMENT OF AN ALGORITHM FOR THE FORMATION OF A PROFESSIONAL RATING FOR AN EMPLOYEE

Авторы: Игнатов Дмитрий Александрович

Аннотация: Данная статья посвящена разработке алгоритма оценивания профессиональных качеств сотрудников организации, путем составления рейтинга благодаря методу критериев. Рассматриваются методы анализа достоверности рейтинга и способы для расчета коэффициентов критериев, относительно которых происходит формирование рейтинга.

Ключевые слова: математический алгоритм, составление рейтинга, определение профессиональных качеств, анализ достоверности

Annotation: This article is devoted to the development of an algorithm for assessing the professional qualities of the organization's employees by rating using the criteria method. Methods of analysis of the reliability of the rating and methods for calculating the coefficients of the criteria relative to which the rating is being formed are considered.

Keywords: mathematical algorithm, ranking, determination of professional qualities, reliability analysis

Подбор квалифицированного персонала имеет важную роль при развитии любой сферы бизнеса, поэтому очень важным является подход при оценивании сотрудника, данная работа предлагает способ определения рейтинга каждого из оцениваемых сотрудников.

В большинстве своем, на данный момент предлагается способ определения рейтинга в виде взвешенной суммы (см. формулу 1)

$$R = \sum w_i r_i \quad (1)$$

В данной формуле, r_i - является оценкой сотрудника по i -му критерию, а w_i - вес i -го критерия.

Такой способ имеет изъяны, так как не всегда дает точный результат. Это связано с подбором критериев, так как не всегда удастся обосновать выбор набора критериев, необходимых для решения текущей задачи оценивания. Помимо этого, еще большей проблемой является подбор весов критериев. Можно сказать, что веса критериев — это самый сложный момент в проблеме анализа критериев. Чаще всего веса назначают, исходя из интуитивного представления о сравнительной важности критериев.

Однако исследования показывают, что человек не может назначать корректные численные веса для критериев. Необходимо использование специального алгоритма расчета весов.

Операция суммирования имеет изъян, так как очень низкая оценка по каждому критерию будет перекрываться любой высокой, что может негативно сказаться на конечной оценке, в связи с тем, что пересекаемые критерии не всегда имеют одинаковую важность. Например, если оценивать работу программиста, который быстро решает задачу, получая максимальную оценку по критерию скорости работы, но выполненная задача не соответствует техническому заданию.

При таком подходе скорость написания программы не является тем аргументом, при котором уровень программиста соответствует желаемому.

При составлении рейтинга встает вопрос о его достоверности, поэтому в данной статье рассматривается алгоритм получения числа, которое демонстрирует оценку определенных качеств соискателя работы или текущего сотрудника. Существуют несколько типов рейтинга, обобщенный - интегральный, который включает в себя профессиональные личностные качества или несколько частных. Рассмотрим интегральный рейтинг.

Начинать оценивание необходимо с составления таблицы взаимоотношений, которую будут заполнять сотрудники организации, для определения полноты информации о других сотрудниках, их личностных и профессиональных качеств (таблица 1).

Профессиональные качества	Личностные качества
Отлично знаю: Фамилии оцениваемых	Отлично знаю: Фамилии оцениваемых
Хорошо знаю: Фамилии оцениваемых	Хорошо знаю: Фамилии оцениваемых
Удовлетворительно знаю: Фамилии оцениваемых	Удовлетворительно знаю: Фамилии оцениваемых
Плохо знаю: Фамилии оцениваемых	Плохо знаю: Фамилии оцениваемых

Таблица 1. Взаимоотношения сотрудников организаций

Исходя из полученных данных будет спроектирована база данных, которая будет в себе содержать степень знания сотрудников друг о друге. Для дальнейших расчетов таблицу необходимо перевести в числовой эквивалент с коэффициентами знаний в диапазоне от нуля до единицы. Где 0 – абсолютное незнание, 1 – абсолютное знание. Чем выше степень знаний субъектов об объектах оценивания, тем выше точность оценки (см. таблицу 2).

Коэффициент знаний	Числовой эквивалент
Очень хорошо	0.9
Хорошо знаю	0.7
Удовлетворительные знания	0.5
Плохо знаю	0.2

Таблица 2. База знаний сотрудников

Следующим шагом при использовании методики взаимооценки (каждый сотрудник - X, будет оценивать N – других сотрудников, для таких расчетов) необходимо построить таблицу 3, введя дополнительное понятие – человека принимающего решения (ЧПР), представителя организации из кадровой службы или начальника отдела, который осуществляет проверку квалификации сотрудников.

Субъект оценивания	Степень знаний объекта	Уровень доверия
Субъект - 1	M1	L1
.....
Субъект - N	Mn	Ln

Таблица 3. Таблица знаний субъектов об объектах

Уровень доверия будет определяться соответствующими коэффициентами, аналогичными знаниям, от нуля до единицы, где 0 – полное недоверие, а 1 – полное доверие.

Это позволяет допустить, что полученные коэффициенты — это степень доверия ЧПР к степени знания конкретного субъекта о конкретном объекте. В таблице - 3 L1 определяет степень доверия ЧПР к тому, что степень знания субъектом - 1 объекта X равняется L1.

Данная технология позволяет большому количеству субъектов оценивать объекты, поэтому для сведения количества степеней доверия объекту к одной, требуется построить функцию F (функция оценки доверия объектов оценивания).

$$F=f(M,L) \quad (2)$$

Полученная функция позволяет не только получить единую степень доверия для каждого объекта оценивания, но и рассчитать общую степень доверия для всей работы. Полученную таким образом величину можно рассматривать как степень достоверности рейтинга.

Полученный рейтинг сотрудников представим в виде набора таблиц в зависимости от количества субъектов, которые были задействованы при оценивании (таблица 4).

Объект	C1	Cm
Объект - 1	X11	X1m
....	X21
Объект - N	Xn1	Xnm

Таблица 4. Таблица оценок объектов субъектами

С помощью C_j обозначается каждый j - й критерий, тогда X_{ij} является оценкой i -го объекта по критерию j . Тогда, для получения интегральной оценки, мы строим функцию получения рейтинга критериев (см. формулу 3).

$$R=f(x,w) \quad (3)$$

В данной формуле - R выступает в качестве рейтинга объекта, x - вектором оценки по критериям, а w - вектором весов.

В процессе написания статьи, было рассмотрено такое понятие как - достоверность оценивания, поэтому оценка каждого из объектов представлена в виде рейтинга - R и степени достоверности - F .

Результатом выполненной работы является формула - 4 (формула оценки объект), благодаря которой можно решать задачи по определению профессиональных качеств сотрудника и определить предполагаемые затраты на проведение оценивания.

$$O=\{R,F\} \quad (4)$$

Использованные источники:

- Методы и цели оценки персонала - 2012 [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.kp.ru/guide/otsenka-personala.html> (дата обращения: 14.11.2019)
- Принятие решений в условиях неопределенности - 2015 [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.elitarium.ru/prinjatie-reshenija-risk-neopredelennost-razvitie-vybor-alternativa-verojatnost/> (дата обращения:16.11.2019).
- Основы принятия решений при многих критериях - 2014 [Электронный ресурс] URL: <http://victor-safronov.ru/systems-analysis/lectures/zhivickaya/21.html> (Дата обращения: 18.11.2019).
- Методы определения весовых коэффициентов - 2017 [Электронный ресурс] URL: <https://gigabaza.ru/doc/31750.html> (Дата обращения: 28.11.2019).
- Аналитическая иерархическая процедура Саати - 2012 [Электронный ресурс] URL: <http://victor-safronov.ru/systems-analysis/lectures/zhivickaya/21.html> (Дата обращения: 1.12.2019).

Физическая культура

РАЗВИТИЕ ВЫНОСЛИВОСТИ У СТУДЕНТОВ

DEVELOPMENT OF ENDURANCE IN STUDENTS

Авторы: *Петроченкова Анастасия Владимировна*

Аннотация: *Развитие выносливости у студентов. Упражнения, которые выполняются для повышения выносливости.*

Ключевые слова: *развитие выносливости, студенты*

Annotation: *Development of endurance in students. Exercises that are performed to increase endurance.*

Keywords: *the development of endurance, students*

Актуальность. Физическая культура занимает одну из важнейших ролей в современном обществе. Особенно она влияет на молодежь, в частности на студентов и их работоспособность. Физическая культура способствует развитию в личности такие качества как выносливость, которая позволяет повысить эффективность в работе с умеренной нагрузкой.

В настоящее время у молодых людей есть проблемы с выносливостью, так как у большинства работа и учеба имеет сидячий характер и нет возможности полноценно заниматься физической культурой.

Эту проблему можно решить в плане рационального внесения занятий физической культуры в жизнедеятельность молодежи.

Выносливость — это одно из ключевых физических качеств, выражающееся в профессиональной, спортивной деятельности и в повседневной жизни человека. [1, с. 1025]

Для людей существуют две вариации выносливости – общая и специфическая.

Общая выносливость позволяет выполнять свою работу в обычном режиме. Она способствует развитию основных функций человека, повышая его работоспособность. Тем самым общая выносливость – это то, что нужно студенту любого высшего учебного заведения, так как она оптимизирует все системы жизнедеятельности (например, дыхательную, опорно-двигательную, кровеносную).

Общая выносливость является основой для других выносливостей, например, для специфической. Специфическая выносливость — способность противостоять утомлению в условиях специфических нагрузок, особенно при максимальной мобилизации функциональных возможностей организма. [2, с. 7] То есть специфическая или же специальная выносливость переходит уже за пределы обычного режима человека.

Специальная выносливость подразделяется на:

- Скоростная выносливость;
- Силовая выносливость;
- Координационная выносливость.

Для скоростной выносливости главным показателем является то, что человек может поддерживать определенную скорость на протяжении времени. В силовой выносливости — это способность противостоять утомлению в мышечной работе с выраженными моментами силовых напряжений [2, с. 9]. Координационная выносливость делает ставку на то, что человек максимально проявит себя в координационных возможностях при движениях.

В специальной выносливости упражнения очень сильно приближены к упражнениям, которые используются на соревнованиях. Их определенная структура, форма, сама особенность воздействия на системы человека помогают повысить возможности студента.

В специфической выносливости используются такие упражнения как:

1. Лактатные возможности при нехватке кислорода. Большая интенсивность, которая приблизительно равно 80-90% от доступной, по времени около 60 секунд.
2. Алактатная и лактатная возможности при нехватке кислорода. Эти упражнения позволяют развивать одновременно такие возможности. Очень большая интенсивность, почти все 100%, по времени 25 секунд.
3. Алактатные возможности при нехватке кислорода. Также очень большая интенсивность (100%), по времени 10-15 секунд. Выполняются такие упражнения циклично и сериями.
4. Алактатные возможности при нехватке и достатке кислорода. Интенсивность 80-85%, по времени до 5 минут.

Существуют также тесты, позволяющие оценить подготовку молодежи в выносливости. Например, такие тесты как:

- Тест Купера. Его специфика заключается в том, что человек должен пробежать большое расстояние за 12 минут. Данные о беге можно посмотреть в таблице 1:

Таблица 1.

Таблица оценки физической подготовленности по 12-минутному беговому тесту Купера

Физическая подготовленность	Преодоленное расстояние					
	Девушки	Женщины	Женщины	Юноши	Мужчины	Мужчины
	13-19 лет	20-29 лет	30-39 лет	13-19 лет	20-29 лет	30-39 лет
Очень плохая	< 1600	< 1550	< 1500	< 2100	< 1950	< 1900
Плохая	1600-1900	1550-1800	1500-1700	2100-2200	1950-2400	1900-2100
Удовлетворительная	1900-2100	1800-1900	1700-1900	2200-2500	2100-2400	2100-2300
Хорошая	2100-2300	1900-2100	1900-2000	2500-2750	2400-2600	2300-2500
Отличная	2300-2400	2100-2300	2000-2200	2750-3000	2600-2800	2500-2700
Превосходная	> 2400	> 2300	> 6800	> 3000	> 2800	> 2700

- Бег на самое большое расстояние до отказа;
- Время, отведенное на определение нормированной дистанции.

Эти тесты используются для общей выносливости. Для специфической используются различные тесты, которые подразделяются на виды самой специальной выносливости. Например, для силовой выносливости применяют тест на отжимания.

Для студентов важна именно общая выносливость. Поэтому стоит обратить внимание именно на развитие нее, а значит, что и упражнения подбираются в этом соответствии (а также в соответствии с физическими и психологическими показателями самого студента). Но в целом в общую выносливость входят такие упражнения как:

- Бег;
- Плавание;
- Ходьба на лыжах.

Эти упражнения относятся к циклическим, а также являются одними из основополагающих, самых простых и распространенных для развития выносливости.

Также популярна весьма ритмическая гимнастика в плане развития выносливости у студентов. Она является комплексом упражнений, делящаяся на несколько частей в исполнении (таблица 2).

Таблица 2.

Ритмическая гимнастика по продолжительности

	Подготовительная часть	Основная часть	Заключительная часть
Время, потраченное от занятия, %	15-20	70	5-10

Подготовительная часть позволяет организму разогреться перед предстоящими упражнениями.

Основная часть подразделяется на аэробную и силовую (таблица 3).

Таблица 3.

Упражнения, используемые в ритмической гимнастике

	Аэробная часть	Силовая часть
Упражнение	Приседания	Махи
Упражнение	Прыжки	Наклоны
Упражнение	Бег	Отжимания

Заключительная часть включает в себя упражнения, которые позволяют восстановить

организм после физических нагрузок.

Одной из ее особенностей является то, что она идет в совокупности с музыкой.

Музыка является важной составляющей ритмической гимнастики. Она позволяет настроиться на нужный лад во время занятия, повысить эмоциональный фон у студентов.

В качестве музыкального сопровождения используется музыка, которая подбирается под тот комплекс упражнений, который свойственен для данного мероприятия. Определяется интенсивность, ритм, темп.

Вывод. Выносливость — это одна из важных качеств в жизни человека, в частности студента. Ее развитие — это то, что необходимо делать студенту для повышения своей работоспособности.

Список литературы

1. Галкин В. А. Воспитание специальной выносливости у студентов транспортных вузов // Молодой ученый. — 2016. — №3. — С. 1024-1027. — 2019.
2. Захарова В.В. Развитие выносливости у студентов 1-3 курсов, занимающихся на специализации «Легкая атлетика»: практикум - Ульяновск: УлГТУ, 2016.

ВЛИЯНИЕ ФИЗИЧЕСКИХ УПРАЖНЕНИЙ НА ПСИХОЭМОЦИОНАЛЬНУЮ УСТОЙЧИВОСТЬ СОТРУДНИКА СЛЕДСТВЕННОГО КОМИТЕТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

PSYCHO-EMOTIONAL STABILITY OF EMPLOYEES OF THE INVESTIGATIVE COMMITTEE OF THE RUSSIAN FEDERATION

Авторы: Василенко Юлия Владимировна

Научный руководитель: Рогожников Максим Алексеевич

Аннотация: В данной статье рассматриваются трудности и отличительные особенности психоэмоциональной устойчивости, значимость физической активности и спорта для психологического здоровья, биологические механизмы, а также рассмотрены вопросы эмоционального выгорания у действующих сотрудников Следственного комитета Российской Федерации.

Ключевые слова: профилактика, психология, стресс, следователь, здоровье, физическая культура, спорт, следователь, Следственный комитет Российской Федерации.

Annotation: This article discusses the difficulties and distinguishing features of psycho-emotional stability, the importance of physical activity and sports for psychological health, biological mechanisms, and also discusses issues of emotional burnout among current employees of the Investigative Committee of the Russian Federation.

Keywords: prevention, psychology, stress, investigator, health, physical education, sport, investigator, Investigative Committee of the Russian Federation.

Актуальность работы обусловлена высокой психологической и физической нагрузкой сотрудников, сложной кадровой ситуацией в Следственном комитете и эмоциональном выгорании сотрудников. А так как физическая подготовка и спорт помогают в борьбе со стрессом, а также до сих пор это является неотъемлемой частью следователя, то тема моей научной работы сохраняет свою актуальность и по сей день.

Цель исследования: в рамках данной работы будут рассмотрены физические и психологические требования, выдвигаемые к сотруднику Следственного комитета, проведен анализ психоэмоционального аспекта деятельности.

С точки зрения **методологии**, данная работа носит междисциплинарный характер. Для достижения цели использовались диалектический метод познания, сравнительно-правовой метод, метод обобщения, формально-юридический, логико-юридический и иные методы, которые диктуются особенностями предмета и объекта исследования.

Следователям Следственного комитета Российской Федерации на сегодняшний день необходимо выдерживать тяжелую физическую и умственную нагрузку в рамках их трудовой деятельности. Причины данной нагрузки обусловлены особенностями той профессии, которой

они себя посвящают.

Развитие и совершенствование профессионально важных физических качеств позволяет обеспечить высокий уровень работоспособности, которая, в свою очередь, способствует укреплению национальной безопасности нашей огромной страны. Я считаю, что во время проведения профилактических работ, а также в периоды повышения квалификации сотрудников, несомненно, стоит развивать умственные и интеллектуальные способности следователя, но также, согласно моему мнению, необходимо уделять гораздо более значительное время на физическую подготовку сотрудников, чем уделяется сейчас. Помимо всего вышесказанного, необходимо проводить работу по психологической разгрузке сотрудников, повышению их стрессоустойчивости и мониторингу психологического состояния во избежание развития различных расстройств и заболеваний.

Можно выделить несколько причин развития расстройств. Одна из них – это ненормированный рабочий день, и переработки, когда сотрудник может проводить на рабочем месте по 12 часов в сутки 6 дней в неделю. Как следствие – утомлению, как физическое, так и эмоциональное. Другой не менее важной причиной являются условия труда, в которых приходится работать сотрудникам. Они практически всегда в состоянии стресса и напряжения – ограниченные сроки, нераскрытые уголовные дела, огромная ответственность, работа всегда с отрицательными явлениями общества – все эти факторы негативно сказываются на психоэмоциональном состоянии личности.

Сотрудники Следственного комитета должны доблестно, честно и самоотверженно нести свою службу. Ввиду этого ко всем сотрудникам Следственного комитета выдвигаются равные требования. Следователь должен:

1. В условиях экстренной ситуации уметь быстро реагировать и принимать точные, правильные решения.
2. Иметь навыки профессионального общения с различными слоями населения и классами граждан.
3. Пресекать противоправные деяния, применяя силовые приемы, а также специальные средства, оружие
4. Быть стрессоустойчивым, готовым работать даже в самых сложных и трудных условиях.
5. Обладать должным уровнем физической подготовки

Как уже говорилось выше, помимо требований, представляемых к должной физической подготовке, большое внимание уделяется морально-нравственным качествам сотрудника, а также к его психологическому здоровью. Для работников следственных органов очень важно уметь правильно распределять нагрузки на работе, чтобы они не вредили здоровью. При этом не только физического, но и психического. Психическое здоровье немаловажный аспект жизнедеятельности следователя, сильно влияющий на профессиональную пригодность.

Как известно, такое явление, как эмоциональное истощение, встречается у лиц, сфера работы которых связана с коммуникативной деятельностью. К таким, в частности, можно отнести следователей Следственного комитета Российской Федерации.

В настоящее время существует множество определений понятия синдрома эмоционального выгорания (Burnout). Синдром эмоционального выгорания (СЭВ) – это состояние физического и эмоционального истощения, возникающее вследствие продолжительного воздействия профессиональных стрессов средней интенсивности.

Как известно, длительное воздействие стресса имеет достаточно большую разрушительную

силу и ввиду этого является помехой на пути к долголетию и крепкому здоровью, а также снижает продуктивность человека и эффективность его деятельности. Снимать возникшую психоэмоциональную усталость можно различными способами. Грамотные физические нагрузки, безусловно, являются одним из них. Они оказывают благотворное влияние на физическое и психическое состояние человека. С помощью выполнения определенных двигательных актов можно способствовать снижению психоэмоционального напряжения, улучшению настроения, умственной работоспособности, снижению агрессии, что сказывается благоприятно на психологическом климате внутри коллектива. Люди, систематически выполняющие физические упражнения и регулярно имеющие нагрузки, могут подтвердить, что занятия спортом либо выполняемые упражнения помогают разгрузиться эмоционально, избавить наш мозг от негативных мыслей и способствуют борьбе со стрессом, а также повышают настроение. Это имеет свою обоснованность с биологической и медицинской точки зрения - во время физических нагрузок в мозгу вырабатываются нейромедиаторы, отвечающие за хорошее настроение и уменьшают содержание в крови гормона стресса — кортизола.

Физические нагрузки оказывают положительное воздействие не только на тонус его мышц, но и на эмоциональное здоровье, что немаловажно как для сотрудника, так и для любого человека, заботящегося о себе и своем организме.

Во-первых, упражнения уменьшают беспокойство. Рядом ученых было выяснено, что после выполнения комплекса предписанных упражнений электрическая активность мышц уменьшается. Люди становятся спокойнее в психоэмоциональном плане.

Во-вторых, спорт способствует расслаблению. Одна тренировка снимает напряжение на 90–120 минут. Некоторые называют это послетренировочной эйфорией или эндорфинным ответом. Вне зависимости от того, какой название дают различные научные деятели, это доказанный факт.

В-третьих, регулярные упражнения вырабатывают у человека привычку и здоровый образ жизни, улучшают аппетит и качество еды. Люди, которые регулярно уделяют время тренировкам, отдают предпочтение полезной пище и стараются следить за тем, что они едят. Полноценное питание помогает организму успешно справляться со стрессом и его последствиями, что тоже очень важно для следователей, людей, которые ежедневно в большом объеме имеют не только физические нагрузки, но и умственные.

Ввиду того, что у следователей большая нагрузка и острая нехватка времени, достаточно проблематично на регулярной основе заниматься спортом. Однако, можно найти альтернативы, которые будут оказывать благотворное воздействие на физическое и психологическое здоровье. Один из способов, доступных каждому и не требующих специального оборудования, – лёгкие аэробные нагрузки, которые представляют собой пешие прогулки в быстром темпе, бег, езда на велосипеде. Также очень полезна йога, которая одновременно задействует множество мышц, заставляя их то расслабляться, то напрягаться. Недавние исследования показали: когда мышцы постоянно сокращаются и расслабляются, в мозг посылается сигнал о том, что пора высвободить определённые нейромедиаторы. Активные виды спорта, такие как теннис, сквош, баскетбол, футбол и флорбол помогают организму избавляться от адреналина и других гормонов стресса. Все перечисленное, безусловно, окажет помощь в борьбе со стрессом и различными перегрузками.

При всем при этом необходимо помнить несколько ключевых моментов, которые обеспечат эффективность занятий спортом и помогут действительно справиться со стрессом:

- нагрузка должна быть умеренной, предотвращая доведение организма до состояния

истощения;

- общая разминка всех групп мышц и суставов и – обязательное условие, которое предотвратит повреждения и травмы;
- необходимо объективно оценивать собственные силы и ставить только достижимые цели, что поспособствует получению наибольшего удовлетворения от результата;
- во время занятия нужно сосредотачиваться непосредственно на процессе, что помогает переключить внимание с негативных мыслей и переживаний;

Подводя итог всему вышесказанному, спорт и физические нагрузки – одни из самых результативных, эффективных и в то же время легкодоступных для каждого способов борьбы со стрессом. Каждый с легкостью сможет подобрать индивидуально для себя именно тот вид спорта, который ему наиболее подходит. Нельзя не сказать, что достижения положительных результатов вполне достаточно умеренных физических нагрузок. Для достижения максимального эффекта в борьбе со стрессом нужно обязательно следить за своим питанием и соблюдать режим дня, придерживаться здорового образа жизни, что имеет важное значение для успешной службы и интеллектуальной деятельности.

Список литературы

1. Федеральный закон «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» от 04.12.2007 N 329-ФЗ (последняя редакция) // Официальный сайт компании «КонсультантПлюс». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/ (Дата обращения: 01.04.2019)
2. Дутов С.Ю. Физическая культура и спорт как фактор укрепления здоровья молодежи // Вестник Тамбовского университета. Серия: гуманитарные науки. – 2012. – № 10. – С. 187-190.
3. Карданов А.К, Теория и практика общественного развития (2014, №14) «Значение физической подготовки в профессиональной деятельности современного полицейского»
4. Локшин И.М. Бег (способ передвижения). – 3-е изд. – М. : Советская энциклопедия, 1969-1978.
5. Суслов Ф.П., Тышлер Д.А. Терминология спорта: толковый слов. спорт. терминов. М. : СпортАкадемПресс, 2001. – 480 с.
6. Фадеев О. В. Формирование психологической устойчивости средствами физической подготовки // Молодой ученый. — 2014. — №7. — С. 239-241.
7. Ханин Ю.Л. Стресс и тревога в спорте: междунар. сб. науч. ст. – М. : Физкультура и спорт, 1983. – 288 с.

КОРРЕКЦИЯ ФИЗИЧЕСКОГО СОСТОЯНИЯ СТУДЕНТОК СПЕЦИАЛЬНОЙ МЕДИЦИНСКОЙ ГРУППЫ СРЕДСТВАМИ ПИЛАТЕСА

CORRECTION OF PHYSICAL CONDITION OF STUDENTS OF SPECIAL MEDICAL GROUP BY MEANS OF PILATES

Авторы: Чибышева Ольга Владимировна, Осипова Елена Федоровна

Аннотация: В настоящее время необходим поиск новых средств и методов двигательной активности для студенток специальных медицинских групп, способствующих коррекции их уровня физического здоровья, нормализации функционального состояния сердечно-сосудистой и дыхательной системы, физической подготовленности. Цель исследования: разработать методику занятий Пилатесом у студенток специальной медицинской группы и экспериментально оценить ее эффективность. Результаты: разработанная методика занятий Пилатесом позволила достичь весомых результатов в улучшении физического состояния студенток специальной медицинской группы по сравнению с традиционной программой занятий физическим воспитанием. Полученные результаты формирующего эксперимента подтвердили эффективность разработанной методики занятий Пилатесом и могут служить основанием для ее практического внедрения.

Ключевые слова: физическое состояние, Пилатес, методика, студентки.

Annotation: Currently, it is necessary to search for new means and methods of motor activity for students of special medical groups, contributing to the correction of their level of physical health, normalization of the functional state of the cardiovascular and respiratory system, physical fitness. The purpose of the study: to develop a method of Pilates classes in students of a special medical group and to assess its effectiveness experimentally. Results: the developed method of Pilates classes allowed to achieve significant results in improving the physical condition of students of the special medical group in comparison with the traditional program of physical education. The obtained results of the forming experiment confirmed the effectiveness of the developed Pilates training methodology and can serve as a basis for its practical implementation.

Keywords: physical condition, Pilates, technique, female students.

Введение. Однако многочисленные исследования доказывают, что уровень здоровья и физической подготовленности студенческой молодежи в высших учебных заведениях с каждым годом ухудшается [1; 2]. Особое внимание уделяется студентам, которые имеют ослабленное здоровье. Масштабность данной проблемы подтверждается результатами научных исследований, согласно которым в высших учебных заведениях неуклонно увеличивается количество студенток специальных медицинских групп [3; 4]. Поэтому в образовательном пространстве высшего учебного заведения особенно актуальными становятся физкультурно-оздоровительные мероприятия, направленные на укрепление соматического здоровья студенток, повышение их физической подготовленности. Они разрабатываются под конкретный педагогический замысел, опираются на научную концепцию, имеют цель, формы, методы, приемы и средства педагогического процесса и приводят к

запланированному результату.

Цель исследования – разработать методику занятий Пилатесом у студенток специальной медицинской группы и экспериментально оценить ее эффективность.

Организация исследования: В исследовании приняло участие 40 студенток 1 курса специальной медицинской группы. Методом случайной выборки 40 студенток были подразделены на экспериментальную (n=21) и контрольную группы (n=19). Средний возраст студенток экспериментальной группы составил $17,2 \pm 0,5$ лет, контрольной - $17,3 \pm 0,6$ лет. Группы были однородны по возрасту, физическому состоянию и основному заболеванию до начала проведения исследования, что дает возможность объективно оценивать эффективность разработанной методики Пилатеса в физическом воспитании студенток экспериментальной группы. Контрольная группа студенток занималась по общепринятой методике.

Вариативность выбора содержания и структуры Пилатеса в процессе реализации коррекционно-оздоровительной методики была реализована с учетом уровня физического состояния студенток.

Разработанная методика Пилатеса по повышению уровня физического здоровья и физической подготовленности у студенток специальных медицинских групп была направлена на развитие их аэробных способностей, а также улучшение их физического и функционального состояния, что крайне необходимо для укрепления здоровья. Данная методика реализовывалась на двух этапах: адаптационном (3 месяца) и тренировочном (6 месяцев).

Для решения поставленных целей были обозначены следующие задачи занятий по методике Пилатеса:

- приобщение студенток к систематическим занятиям физической культурой;
- привитие стойкого интереса к коррекционно-оздоровительной деятельности и через нее формировать потребности к самостоятельной активной двигательной деятельности в повседневной жизни;
- улучшение уровня соматического здоровья;
- профилактика инфекционных заболеваний;
- комплексное развитие физических качеств и повышение физической работоспособности у студенток;
- улучшение координации движений, коррекция мышечного дисбаланса и нарушений пространственной организации тела;
- улучшение эластических свойств суставно-связочного аппарата;
- содействие в приобретении студентками знаний в области физической культуры и фитнеса.

Нагрузка в нашей методике подбиралась индивидуально для получения специфического воздействия на организм студентки и носила преимущественно аэробный характер. Увеличение нагрузки осуществлялось поэтапно как за счет объема, так и интенсивности, а также за счет применения дополнительного инвентаря. Для организации и проведения коррекционно-оздоровительных занятий мы использовали соответствующий спортивный инвентарь и оборудование, которое широко используется в фитнес индустрии (гимнастические палки, фитболы, малые мячи, коврики для фитнеса, скакалки).

С помощью целенаправленных занятий по коррекционно-оздоровительной методике и систематического усложнения разработанных комбинаций происходило постепенное

улучшение адаптационных механизмов, увеличение выносливости и совершенствование координационных способностей у студенток.

Результаты и обсуждение. Для оценки результативности и эффективности разработанной методики занятий Пилатесом была произведена сравнительная оценка исследуемых показателей между экспериментальной и контрольной группой (таблица 1).

Таблица 1 - Динамика показателей физической подготовленности у студенток экспериментальной и контрольной группы

Показатель	Экспериментальная группа (n=21)		p	Контрольная группа (n=19)		p
	до	после		до	после	
Прыжок в длину с места, см	165,62±2,54	176,92±2,21*	<0,05	167,63±2,50	170,63±2,60	>0,05
«Челночный бег» 4×10 м, с	13,89±0,42	12,13±0,42	<0,05	13,90±0,41	13,20±0,31	>0,05
Сгибание разгибание рук в упоре лежа, кол-во раз	12,00±0,42	16,00±0,52	<0,05	12,50±0,42	15,00±0,12	<0,05
Поднимание туловища из положения лежа за 1 минуту, кол-во раз	30,00±0,52	39,13±0,42*	<0,05	31,50±0,32	35,17±0,33	<0,05
Наклон туловища из положения сидя, см	8,1±0,11	13,13±0,12*	<0,05	8,2±0,11	9,30±0,31	>0,05

Примечание: * - $p < 0,05$ при сравнении конечных данных студенток экспериментальной и контрольной группы

Как видно, из результатов, представленных в таблице 1, у студенток экспериментальной группы произошли изменения большинства показателей, характеризующих силовые, скоростно-силовые способности, гибкость и ловкость: показатель прыжка в длину с места улучшился на 11,30 см ($p < 0,05$), челночного бега – на 1,59 с ($p < 0,05$), сгибания и разгибания рук в упоре лежа – на 4,0 раза ($p < 0,05$), поднимания туловища из положения лежа на спине за 1 мин – на 9 раз ($p < 0,05$), гибкости – 5,03 см ($p < 0,05$), что свидетельствует о положительном влиянии средств и методов Пилатеса для студенток специальной медицинской группы на развитие их физической подготовленности.

Систематизировав полученные данные, мы установили, что существенные различия между группами студенток наблюдались по некоторым показателям. Показатель прыжка в длину с места был достоверно выше у студенток экспериментальной группы по сравнению с контрольной на 6,29 см ($p < 0,05$), поднимания туловища из положения лежа за 1 минуту – на

3,96 раз ($p < 0,05$), наклона туловища из положения сидя – на 3,83 см ($p < 0,05$).

Результаты повторной интегральной оценки уровня физического здоровья по Г.Л. Апанасенко представлены на рисунке 1.



Рисунок 1 - Результаты повторной оценки уровня физического здоровья у студенток специальной медицинской группы по методике Г.Л. Апанасенко

После проведения исследования было выявлено, что у 20% студенток ЭГ и 40% КГ наблюдался низкий уровень физического здоровья; у 30% студенток ЭГ и 50% КГ – ниже среднего, у 40% студенток ЭГ и 10% КГ – средний уровень физического состояния. Полученные данные являются подтверждением эффективности разработанной дифференцированной методики Пилатеса для данного контингента студенток.

Выводы.

1. Результаты системного анализа научно-методической литературы и практического опыта специалистов свидетельствуют о том, что проблема улучшения физического состояния студенток специальной медицинской группы остается актуальной. Несмотря на активный поиск методов и средств коррекции физического состояния, их эффективность остается недостаточной.
2. Разработанная методика Пилатеса включала рациональное сочетание аэробных и силовых упражнений, которые соответствовали индивидуальным функциональным возможностям и уровню физического состояния студенток специальной медицинской группы. Данная методика занятий позволила достичь весомых результатов в улучшении физического состояния студенток специальной медицинской группы по сравнению с традиционной программой занятий физическим воспитанием.

Список литературы

1. Концепция структуры и содержания оздоровительных занятий для студентов высших учебных заведений. / Ю. А. Копылов, Л. Н. Яцковская, М. Д. Кудрявцев, В. А. Кузьмин, И. А. Толстопятов, С. С. Ермаков // Физическое воспитание студентов. – № 5. – С. 23–30.
2. Особенности организации занятий физическим воспитанием в специальном отделении вуза. И. И. Вржесневский, Г. В. Коробейников, Н. И. Турчина, Э. Г. Черняев // Физическое

воспитание студентов. 2012. - № 5. - С. 35-39.

3. Резенькова О. В., Шаталова И. Е., Лукина Л. Б. Физическая культура студентов специальных медицинских групп: учеб. пособие / О.В. Резенькова, И.Е. Шаталова. - изд. 2-е, перераб. Киров: МЦНИП, 2013. - 210 с.
4. Соколова Н. И. Методические аспекты занятий по физическому воспитанию студентов специальной медицинской группы / Н.И. Соколова // Спортивный вестник Приднепровья. - № 1. - С. 122-128.

ПРОБЛЕМЫ ФИЗИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ СТУДЕНТОВ ВЫСШИХ УЧЕБНЫХ ЗАВЕДЕНИЙ И ИХ РЕШЕНИЯ

PROBLEMS OF PHYSICAL EDUCATION OF STUDENTS OF HIGHER EDUCATIONAL INSTITUTIONS AND THEIR SOLUTIONS

Авторы: Демьянова Людмила Михайловна, Усенко Сергей Владимирович, Гиндия Милана Алхасовна

Аннотация: В статье рассмотрены проблемы физического воспитания студентов высших учебных заведений. Несистематизированная организация занятий физической культурой и неразвитая спортивная инфраструктура рассмотрены в качестве причин возникновения рассматриваемых проблем. В качестве решения проблем организации спортивных занятий и мотивации студентов вузов к занятиям физической культурой предложены развитие инфраструктуры спортивных занятий и синхронизация расписаний факультативных и спортивных занятий.

Ключевые слова: физическая культура, физическое воспитание, спорт, проблемы физического воспитания, студенты, вуз, физическая подготовка.

Annotation: the article deals with the problems of physical education of students of higher educational institutions. Unsystematic organization of physical training and underdeveloped sports infrastructure are considered as the causes of the problems considered. As a solution to the problems of organization of sports activities and motivation of University students to physical education.

Keywords: physical culture, physical education, sport, problems of physical education, students, higher educational, physical training.

В высшем учебном заведении физическая культура как дисциплина обязательна для всех специальностей с целью развития будущего специалиста в физическом и духовном плане, а физическое воспитание играет немаловажную роль в формировании личности, влияет на внутреннюю дисциплину человека, укрепляет дух, и улучшает физические характеристики организма [1, с. 1]. На сегодняшний день существует множество профессий, основанных на пользовании цифровыми информационными технологиями, которые внедряются во все сферы нашей жизни, становятся новой ведущей производительной силой во всем мире. По результатам социологических опросов 80% работы на производстве выполняются при использовании цифровых информационных технологий: ручная работа теперь облегчена автоматизацией. С этим стремительным развитием технологий необходимо уделять больше внимания физической культуре при таких негативных последствиях, как малая подвижность, приводящая к дегенерации опорно-двигательного аппарата, расстройство нервной системы или нарушение работы зрительного аппарата. Для минимизации числа подобных последствий и воспитания здоровых специалистов обновляются методы преподавания физической культуры в высших учебных заведениях.

Несколько лет назад преподавание физической культуры в вузах заключалось в общей физической подготовке студентов. На сегодняшний день элективные занятия по своему

характеру преподавания напоминают подготовку спортсмена к достижениям, но стоит отметить, что они рассчитаны на студентов с общей физической подготовкой, в то время как для спортсменов определены курсы с отдельной учебной программой. Элективные дисциплины по физической культуре подразумевают изучение студентами теоретической базы и практические занятия по выбранным видам спорта. Разнообразие спортивных секций позволяет студенту выбирать занятия по личным интересам. Такая концепция преподавания физической культуры замечена в Нидерландах [4].

Но, несмотря на относительное удобство и свободу выбора секций, следует уделить внимание проблемам, возникающим при определении и выборе спортивной секции.

Первая проблема заключается в несистематизированной организации. Выделенное для спорта время может совпадать с учебным временем факультативных занятий, из-за чего студент сталкивается с рядом проблем при занятии в выбранной спортивной секции, но при этом студенту предоставлен широкий выбор видов спорта.

Для исследования данной проблемы был проведен опрос среди 20 студентов 1-3 курсов вуза. Из опроса следует вывод, что: 40 % студентов выбирают секцию по спортивным интересам; 36,6 % - с учетом расписания факультативных занятий; 23,3 % - по удобному расположению к месту жительства и месту учебы. [5]

Следует сделать вывод о том, что время факультативных занятий студентов не всегда рассчитано на занятия спортом и физической культурой. Для решения рассмотренной проблемы необходимо расписание, позволяющее студенту беспрепятственно заниматься любимым видом спорта без ущерба спортивным интересам. В равной степени необходимо развитие инфраструктуры физической культуры и спорта. Невнимательность к подобным проблемам может снизить интерес к спорту и здоровому образу жизни, что скажется на качестве производительной силы студентов, будущих специалистов.

Второй проблемой в физическом воспитании студентов высших учебных заведений является отсутствие мотивации к занятиям физической культурой и спортом [2]. Причин может быть несколько:

- личные проблемы, препятствующие студенту в занятии физической культурой и спортом;
- низкий уровень спортивного интереса;
- проблемы при выборе спортивной секции, связанные с организацией учебного процесса;
- слабая оснащенность спортивных помещений.

Вопросы организации учебного процесса по данной дисциплине регламентированы сегодня федеральными государственными образовательными стандартами. Вместе с тем, организация спортивной подготовки студентов в условиях вузов научно не разработана и не систематизирована, в отличие от организации спортивной подготовки студентов зарубежных вузов, в которых физическое воспитание обязательно для всех обучающихся любых факультетов, особенно в вузах Европы (Нидерланды, Великобритания, Германия) [6, с.20] .

В условиях коммерциализации и профессионализации спорта вузы, предоставляющие возможность получения высшего профессионального образования, являются гарантами не только закрепления в регионе высококвалифицированных спортсменов, но и сохранения системы спортивной подготовки. Это обуславливает необходимость, в условиях становления

физкультурно-спортивного движения страны, выявления путей и механизмов, повышающих эффективность подготовки спортсменов в период их обучения в вузе, т. е. той системы факторов, использование которых повышает эффективность всех компонентов физической подготовки [2, с. 22-23; 3, с.217] .

В качестве решения проблем и становления перспектив развития физической культуры и спорта в высших учебных заведениях было предложено составление удобного расписания для студентов., финансирование спортивных клубов, организаций. Необходимо увеличение количество спортивно-оздоровительных заведений, обустроенных по всем современным стандартам.

Таким образом, развитие физической культуры и спорта в системе высшего профессионального образования требует пристального внимания, так как оно во многом определяет специалиста, способного не только решать важные профессиональные задачи, но и вести здоровый образ жизни.

Библиографический список:

1. Бурдина Н.Н., Гарипова А.З. Физическая культура в ВУЗе: проблема посещаемости и ее решение // Психология, социология и педагогика. 2016. № 1 [Электронный ресурс]: URL: <http://psychology.snauka.ru/2016/01/6303> (дата обращения: 29.09.2019).
2. Геворгян Р.С., Демьянова Л.М. Актуальные вопросы мотивации студента к занятиям физической культуре в вузе // Студенческий вестник: научный журнал. № 8(28). Часть 1. – М., Изд. «Интернаука», 2018. – С. 22-24. [Электронный ресурс] URL: <https://www.internauka.org/journal/stud/herald/28> (дата обращения: 01.10.2019).
3. Демьянова Л.М., Волокитина Т.А. Усенко С.В. // Оздоровительная физическая культура в основе здорового образа жизни студента / Инновационные системы образования. 2017. – С. 217-219 [Электронный ресурс]. URL: <https://www.internauka.org/journal/stud/herald/28> (дата обращения: 03.10.2019).
4. Власова Ж.Н. Роль физической культуры в формировании здорового образа жизни // Гуманитарный вектор. Серия: Педагогика, психология № 1. 2009. – С. 5-7. [Электронный ресурс]. URL:<https://cyberleninka.ru/article/v/rol-fizicheskoy-kultury-v-formirovanii-zdorovogo-obraza-zhizni> (дата обращения: 03.10.2019).
5. Демьянова Л.М., Самойлова А.М. Физическая культура в жизни студента XXI века // Интернаука: научный журнал. № 12(46). – М., Изд. «Интернаука», 2018. – С. 34-35 [Электронный ресурс]. URL: <https://www.internauka.org/journal/stud/herald/28> (дата обращения: 03.10.2019).
6. Голощапов Б. Р. История физической культуры и спорта // Учеб. пособие для студ. высш. пед. учеб. заведений, - М.: Издательский центр “Академия”, 2001. — С. 20 [Электронный ресурс]. URL: <https://topuch.ru/programma-fizicheskaya-kuletura-i-sport/index.html> (дата обращения: 03.10.2019).

Филология

КОМПОНЕНТ «ГОЛОВА» ПРИ ОПИСАНИИ ХАРАКТЕРА И ВНЕШНОСТИ-ПОРТРЕТА В КИТАЙСКИХ И РУССКИХ ФЕ

COMPONENT "HEAD" IN DESCRIBING THE CHARACTER AND PORTRAIT OF A HUMAN IN CHINESE AND RUSSIAN PHRASEOLOGICAL UNITS

Авторы: Гаврильева Дайаана Дьулустановна

Аннотация: статья посвящена изучению китайских и русских фразеологизмов с компонентом «голова» при описании характера и внешности-портрета. Проанализирован материал фразеологических единиц с компонентом «голова», проведен сопоставительный анализ ФЕ.

Ключевые слова: фразеологизмы китайского языка, русские фразеологизмы, чэньюй.

Annotation: the article is devoted to the study of Chinese and Russian phraseological units with the component "head" when describing the character and portrait of a human. The material of phraseological units with the component "head" has analyzed, the comparative analysis of phraseological units has carried out.

Keywords: phraseological units of Chinese language, Russian phraseological units, Chengyu.

В китайском языке фразеологизмы имеют огромное значение. Знание наиболее популярных чэньюев является необходимым признаком образованного китайца. Большинство чэньюев составляют выражение из классических китайских произведений на вэньяне – письменном классическом китайском языке. Для понимания таких чэньюев необходим перевод на современный китайский язык и дополнительные смысловые комментарии. Таким образом, чэньюи близки к русским фразеологизмам, которые принято называть «крылатыми выражениями», т.е. фразеологизмами из исторических и литературных источников. [1: с. 32]

Русские фразеологизмы – это устойчивое по составу и структуре, лексически неделимое и целостное по значению словосочетание, которое выполняет функцию отдельной лексемы. Они употребляются как некоторое целое, не подлежащее дальнейшему разложению и обычно не допускающее внутри себя перестановки своих частей. [3: с. 93]

Были рассмотрены ФЕ, отобранные из четырех словарей (О.М.Готлиб и Му Хуаин, словарь К.В.Толмаца, историко-этимологический справочник А.К. Бирих, В.М. Мокиенко, Л.И. Степанова, фразеологический словарь русского языка А.Н. Тихонова, А.Г. Ломова, Л.А. Ломова) и из сайта китайских фразеологизмов. В качестве китайских фразеологических единиц я взяла чэньюй, потому что они близки к русским фразеологизмам, т.е. крылатым выражениям из исторических и литературных источников. Чэньюй в основном составляют выражение из классических китайских произведений на вэньяне – письменном классическом языке, и чтобы понимать таких чэньюй нужно перевести на современный китайский язык. А также чэньюй составляют

большой пласт китайских фразеологизмов.

«Голова при описании характера и внешности-портрета» в китайских ФЕ

铜头铁额(tóngtóutiěé) – в буквальном переводе «медная голова, железный лоб» - передает смысл «сильный, здоровый, смелый человек».

牛头马面(niútóu mǎmiàn) – букв. «коровья голова и морда лошади» смысл «отвратительный; мерзкий». По буддийской мифологии два служителя в потустороннем мире, один – с головой быка, другой – с лошадиной мордой, т.е описывает мерзкого человека.

蓬头历齿(péngtóulìchǐ)- букв. «торчащие волосы, редкие зубы» - смысл «глубокий старец, очень старый человек».

摇头晃脑(yáo tóu huàng nǎo) - 1) мотать головой, 2) самодовольный, уверенный, с удовольствием, с радостью. Описание гордого или самоуверенного человека.

三头两面(sān tóu liǎng miàn) – выражает смысл «хитрый, изворотливый; плутовать; хамелеон», букв. «три головы, два лица». В этом случае «Три головы» – означает «лицемерного человека», хитрого, который относится ко всем по-разному.

油头粉面(yóutóufěnmian) – букв. «маслянистая голова, напудренное лицо» - несет смысл «грубо накрашенный, размалёванный; франт, щеголь; с претензией на кокетливость и пикантность». В китайской культуре этим ФЕ выражают женщину, с легкомысленным поведением, и с неухоженным видом.

獐头鼠目(zhāngtóushǔmù) – букв. «кабарожья голова и крысиные глаза» - смысл «вульгарная, неприятная наружность; неприятное лицо как признак низкого происхождения; мошеннический (пронырливый) вид; бегающие глазки». Голова водяного оленя маленькая и заострённая, глаза мыши маленькие и круглые, т.е. описывает уродливого человека с неприятным лицом.

油头滑脑(yóutóuhuánǎo) – «о изворотливом; лукавым; легкомысленном; ветреном человеке».

脑满肠肥(nǎomǎnchángféi) – букв. «мозги жиром заплыли»- смысл «разжиревший как свинья; об очень толстом человеке».

方头不劣(fāngtóubùliè) – букв. «квадратную голову не поправишь» - несет смысл «ретроград; упрямый, несговорчивый».

灰头土面(huītóutǔmiàn)- букв. «пепел на голове, земля на лице» - смысл «растрепан, неряха; растрепанный, грязный, неопрятный».

缩头缩脑(suōtóusuōnǎo) – смысл «пуглив, труслив», букв. «втянуть голову и втянуть башку»

«Голова при описании характера и внешности-портрета» в русских ФЕ

Голова как у вола – о человеке с большим размером головы.

В этом фразеологизме использован метафорический перенос по форме.

Кроме того, в русском языке существуют фразеологизмы, которые дают общее представление об облике человека в целом, а не только по форме его головы. Например ФЕ:

Шальная голова - о рисковом, безрассудно смелом, отчаянном человеке.

Забубенная головушка - о бесшабашном, разгульном, отчаянном человеке.

Бедовая голова -неодобрительный. О рисковом, отчаянно смелом и озорном человеке.

Мозги набекрень - о человеке с причудами, со странностями.

Удалая голова - об очень смелом, отважном, рискованном человеке.

Голова два уха - 'о простоватом, слишком доверчивом человеке', которые дают общее представление об облике человека в целом, а не только о форме его головы.

Проведя анализ, выяснилось, что количество ФЕ с компонентом "голова" при описании характера и внешности-портрета в китайском языке больше чем в русском языке. Это может связано с тем, что китайцы часто употребляют такие ФЕ в обыденной жизни, и постепенно количество синонимичных чэньюй, характеризующие характер и внешность человека, выросло.

Литература:

1. Байлян Цзин, Основные особенности фразеологии китайского языка. М., 2015.56с.
2. Бидрих А.К., Мокиенко В.М., Степанова Л.И. Словарь русской фразеологии (историко-этимологический справочник).
3. Виноградов В.В. основные понятия русской фразеологии как лингвистической дисциплины. М.-Л., 1947.-182
4. Готлиб О.М., Му Хуаин. Китайско-русский фразеологический словарь
5. Толмац К.В. Китайско-русский фразеологический словарь
6. Тихонов А.Н, Ломов А.Н., Л.А.Ломова. Фразеологический словарь русского языка.
7. 成语词典. Chinees-tools.com

КОМПОНЕНТ «ГОЛОВА» В ЗНАЧЕНИИ ЧЕЛОВЕК В РУССКИХ И КИТАЙСКИХ ФЕ

THE COMPONENT "HEAD" IN THE MEANING OF PERSON IN RUSSIAN AND CHINESE PHRASEOLOGICAL UNITS

Авторы: Гаврильева Дайаана Дьулустановна

Аннотация: статья посвящена изучению китайских и русских фразеологизмов с компонентом «голова» в значении человек. Проанализирован материал фразеологических единиц с компонентом «голова», проведен сопоставительный анализ ФЕ.

Ключевые слова: фразеологизмы китайского языка, русские фразеологизмы, чэньюй.

Annotation: the article is devoted to the study of Chinese and Russian phraseological units with the component "head" in the meaning of person. The material of phraseological units with the component "head" has analyzed, the comparative analysis of phraseological units has carried out.

Keywords: phraseological units of Chinese language, Russian phraseological units, Chengyu.

Фразеология имеет важное значение для исследования языка, культуры, жизненных ценностей любого народа. В современной лингвистике изучение и сопоставление фразеологизмов разных языков, приобретает все большее значение.

Основным объектом изучения фразеологии являются фразеологические обороты, т.е. устойчивые сочетания слов, воспроизводимые в таком виде, в каком они закрепились в языке, какими их удерживает наша память. Во фразеологии они изучаются как устойчивые сочетание слов, в семантическом и структурном отношении представляющие собой предложения, т.е. все воспроизводимые единицы без исключения.

Фразеологизмы китайского языка являются отражением национальной культуры, хранителей тайны истории, императорских династий и великих сражений, народной мудрости и юмора изысканных эстетов. Как и в любом другом языке, фразеологизмы – это устойчивые обороты речи. Они всегда остаются такими, какими закрепились в языковой практике. [1; с. 56].

Вопрос о составе фразеологического фонда китайского языка также продолжает занимать современных исследователей. Так, известный китайский лингвист Ма Гофань выделяет пять основных разрядов фразеологизмов китайского языка: чэньюй (букв. «готовое выражение») – идиома; яньюй – пословица; сехоуяй – недоговорка-иносказание; гуаньюньюй – фразеологические сочетания; су юй – поговорка.

Русские фразеологизмы существуют на протяжении всей истории языка. В конце 18 века они были объяснены в сборниках, словарях под различными названиями (крылатые выражения, афоризмы, идиомы, пословицы, поговорки). Еще в то время, М.В. Ломоносов, составляя план лексики литературного языка, указывал, что в него должны войти «фразесы», «идиоматизмы», «речения», т.е. обороты, выражения. [3; с. 182]

В настоящее время, основные употребляющие фразеологические единицы составляют

устойчивые сочетание слов исконно-русского происхождения. Они возникли в русском языке или унаследованы из более древнего языка.

Были рассмотрены ФЕ, отобранные из четырех словарей (О.М.Готлиб и Му Хуаин, словарь К.В.Толмаца, историко-этимологический справочник А.К. Бирих, В.М. Мокиенко, Л.И. Степанова, фразеологический словарь русского языка А.Н. Тихонова, А.Г. Ломова, Л.А. Ломова) и из сайта китайских фразеологизмов. В качестве китайских фразеологических единиц я взяла чэньюй, потому что они близки к русским фразеологизмам, т.е. крылатым выражениям из исторических и литературных источников. Чэньюй в основном составляют выражение из классических китайских произведений на вэньян – письменном классическом языке, и чтобы понимать таких чэньюй нужно перевести на современный китайский язык. А также чэньюй составляют большой пласт китайских фразеологизмов.

Из использованных мной словарей были найдены 3 китайских ФЕ и 4 русских ФЕ с компонентом «голова» в значении человек.

«Голова в значении человек» в китайском ФЕ

头面人物 (tóumiàn rénwù) - лицо с видным положением; важная персона.

领头人 (lǐngtóurén)- передает смысл «ведущий». В китайском языке голова – важнейшая часть тела человека. И обозначает «предводитель, ведущий, вождь».

出头露面 [chū tóu lòu miàn] – 1) показывать свое лицо: показываться на людях; 2) выпячивать себя; проявлять себя. В этом случае, голова означает «самого себя», «свою лицу», т.е. символизирует человека в целом.

«Голова в значении человек» в русском ФЕ

Сам себе голова - об абсолютно независимом, полностью самостоятельном человеке. Выражение сформировалась на основе устаревшего значения слова голова – «руководитель, начальник».

В этом случае следует отметить, что в русском языке, который сочетает древнерусские и церковнославянские формы, этот компонент представлен двумя вариантами: главой (неполнотой, указывающей на происхождение церковнославянского языка) и головой (полноформатной вариант древнерусского языка). Если человек независим, он является сам себе хозяином, тогда называют сам себе голова, быть независимым; быть единственным главой самому себе.

С головы до пят – весь, со всеми его особенностями, целиком и полностью, всем своим существом (о человеке).

Победная головушка – о человеке, испытавшем много несчастий, бедствий.

Здесь головой обозначается человек как носитель каких-нибудь идей, взглядов, способностей, и качеств. В своей работе русский лингвист, В.Г. Гак пишет, что «голова – самая характерная часть тела; когда мы смотрим на человека, то прежде всего мы видим его голову, поэтому во многих языках слово голова заменяет обозначение человека в целом.» [4; с. 711].

Отвечать головой – брать на себя полную ответственность.

В данной ФЕ голова символизирует человека в целом как отдельную мыслящую единицу.

Исходя из анализа, пришла к выводу, что в русской лингвокультуре, «голова» представлен двумя вариантами: главой (неполнотой, указывающей на происхождение церковнославянского языка) и головой (полноформатной вариант древнерусского языка). В китайском языке нет соответствующих эквивалентов на эти понятия. Соответственно, в русском языке больше ФЕ, чем в китайском. В китайской лингвокультуре «голова» обозначает 'предводитель, вождь, ведущий'. В русской и китайской лингвокультурах голова ассоциируется с самим человеком в результате метонимического переноса значения при наименовании части-целого, или обозначается человек как носитель каких-нибудь идей, взглядов, качеств, способностей.

Литература:

1. Байлян Цзин, Основные особенности фразеологии китайского языка. М., 2015. 56с.
2. Бидрих А.К., Мокиенко В.М., Степанова Л.И. Словарь русской фразеологии (историко-этимологический справочник).
3. Виноградов В.В. основные понятия русской фразеологии как лингвистической дисциплины. М.-Л., 1947.-182
4. Гак В.Г. Языковые преобразования. М.: Школа «Языки русской культуры», 1998, 711 с.
5. Готлиб О.М., Му Хуаин. Китайско-русский фразеологический словарь
6. Толмац К.В. Китайско-русский фразеологический словарь
7. Тихонов А.Н, Ломов А.Н., Л.А.Ломова. Фразеологический словарь русского языка.
8. 成语词典. Chinees-tools.com

КУЛЬТУРА ДЕЛОВОГО ОБЩЕНИЯ КАК ВАЖНЫЙ ФАКТОР ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО СТАНОВЛЕНИЯ СПЕЦИАЛИСТОВ

CULTURE OF BUSINESS COMMUNICATION AS AN IMPORTANT FACTOR OF PROFESSIONAL DEVELOPMENT OF SPECIALISTS

Авторы: Морозова Татьяна Викторовна, Лузанов Артем Андреевич

Аннотация: В статье говорится о культуре делового общения специалистов, о навыках делового общения, необходимых для реализации успешных переговоров, встреч. Объясняется важность умения грамотно говорить, описывается значимость грамотной речи для специалистов при трудоустройстве.

Ключевые слова: культура делового общения, формирование культуры общения, деловая речь, грамотность речи, этические нормы.

Annotation: The article mentions the culture of business communication of specialists, business communication skills necessary for the implementation of successful negotiations, meetings. The importance of the ability to speak competently is explained, the importance of competent speech for specialists in their employment is described.

Keywords: culture of business communication, formation of culture of communication, business language, literacy of the speech, ethical standards.

Культура делового общения оказывает большое влияние на профессиональную подготовленность человека и является главным фактором в эффективности общения между специалистами.

Специалист—это человек, который профессионально занимается соответствующим его профессии, специальным трудом. Не зависимо от направления своей профессиональной деятельности, любой сотрудник тем или иным образом, взаимодействует и обменивается информацией с другими работниками, коллегами. Самым распространенным видом коммуникации в деловой сфере, служит деловое общение, которое является ключевым аспектом в коммерческих, экономических, административных и производственных отношениях. Важнейшие на сегодняшний день социальные и экономические условия в стране побуждают к необходимости обучения языковым формам делового общения, к росту лингвистической компетентности специалистов, что, в настоящее время, уже является обязательной частью подготовки руководителей всех уровней, менеджеров, референтов, муниципальных служащих и других сотрудников [2].

Грамотный специалист способен правильно принимать решения, может успешно проводить деловые переговоры, встречи, умеет работать с документами и четко регулирует весь рабочий процесс.

Одной из важнейших характеристик деловой коммуникации является взаимосвязь действующих лиц. Всё деловое общение завязывается на реакции партнера. Для того, чтобы реакция от обеих сторон переговоров была положительной, нужно уважать партнера, уважительно относиться к его мыслям, суждениям, высказываниям, полезно подчеркивать

своё внимание к собеседнику, используя, при этом, различные языковые этикетные формы. Необходимо спокойно воспринимать качество, количество и достоверность информации, которая поступает от оппонента, тема коммуникации должна быть понятной всем участникам делового общения. В своих высказываниях следует быть аргументированным и последовательным. Нужно помнить, что деловому общению свойственна регламентированность [4].

Высокая грамотность речи и её культура определяют соответствующую границу развития общества, поэтому сегодня, в учебные планы ВУЗов страны вводится предмет «русский язык» и курсы культуры речи, которые смогут научить будущего профессионального сотрудника не только нормам русского языка, но и правильному употреблению делового общения в различных ситуациях.

Под деловым общением понимают многоплановый и сложный процесс развития взаимопонимания между специалистами в служебной сфере. Участники делового общения осведомлены в достижении какой-либо конкретной задачи или цели. Подчинение установленным нормам, культурным традициям, профессионально-этическим принципам является главной особенностью делового общения [7].

Устная деловая речь должна соответствовать параметрам официально-делового стиля и официального статуса, выделяться интонацией. Соблюдение произносительных норм литературной речи строго обязательно, а выбор конкретных языковых средств будет влиять на дальнейший успех общения. Нужно помнить, что эмоциональный окрас в речь добавляют экспрессивные средства языка. Это такие единицы речи, которые усиливают эмоциональность высказываний говорящего. Наиболее мощными экспрессивными средствами общения считаются фонетические. В их число входят: повышение тона, использование пауз в речи, ударений, напевность. Все они усиливают воздействие высказываний, придают значимости определенной информации.

Будущий специалист, в процессе своего обучения, должен ознакомиться со всеми правилами и тонкостями профессиональной культуры, которая включает в себя навыки организации и управления профессиональным диалогом, технику построения выступлений на профессиональную тематику, умение найти контакт с неспециалистами в конкретной профессиональной сфере, а также знание и уместное употребление терминов, присущих конкретной специальности [5, с. 48-50].

Говоря о культуре делового общения, следует обратить внимание на употребление в речи этических норм. Деловой этикет позволяет продуктивно взаимодействовать с собеседником. Установить контакт с человеком, поддержать разговор, сформировать взаимопонимание и положительную обстановку в коллективе, помогает применение этикетных речевых конструкций и оборотов. Успешный исход деловых встреч зависит от навыков употребления делового общения [3].

Помимо правильного употребления деловой речи в разговоре, специалист должен быть осведомлен о правилах поведения в конкретной деловой ситуации, а также должен знать об этикете внешнего вида. Поведение и манеры человека многое говорят о его культуре и о его отношении к делу. Внешний вид специалиста является важной частью деловой культуры.

Ведя переговоры с иностранными партнерами, стоит следить за своими невербальными средствами коммуникации. Так, в разных странах отдельные жесты могут иметь совершенно разное значение, соответственно, неуместно использованная невербальная речь может быть воспринята людьми из разных стран и культур как что то негативное и резкое. Незнание

правил невербального общения ведет не только к нарушению этикета общения, но и к оскорблению или унижению иностранных коллег. Человек, с которым ведутся переговоры должен чувствовать, что к нему относятся доброжелательно, внимательно и с пониманием [6, с. 5].

На данный момент, качество уровня деловой культуры стало выступать одним из главных критериев уровня современного образования. Работодатели обращают особое внимание на умение претендента на должность общаться, строить деловые переговоры, разрешать конфликты. Работодателю выгодно принимать на работу сотрудника, который уже освоен о порядках культуры деловой речи и общения.

Есть некий ряд исследователей, который склоняется к тому факту, что работу и уровень обучения определенного ВУЗа работодатель судит не только по способностям и знаниям выпускника, но и по его грамотности в отношении культуры делового общения [1].

Формирование культуры общения и этикета является сложным динамичным процессом специалиста, который формируется с ранних стадий жизнедеятельности человека и окончательно закладывается в период овладения определенной профессиональной деятельностью, на практике, в ВУЗе, на производстве.

Подводя итог, можно еще раз отметить, что культура делового общения является одним из важнейших факторов профессионального становления специалистов.

Стоит подчеркнуть, что деловое общение имеет всегда целевую направленность. Грамотная деловая речь обеспечивает успешный исход дела, помогает создать благоприятные условия для целевого сотрудничества, устанавливает развитие отношений с коллегами, клиентами, партнерами, конкурентами и т. д. Успех любой деятельности специалиста определяется созданием хорошей благотворной атмосферы для делового сотрудничества.

Список литературы

1. Карпов Е.Б. Трудоустройство выпускников и имидж высшего учебного заведения // Имиджелогия—2006: материалы четвертого Междунар. симп. по имиджелогии. М., 2006.
2. Колтунова М. В. Деловое общение. Нормы. Риторика. Этикет. Учеб. пособие для вузов. Рекомендовано Министерством образования РФ. — М.: Логос., 2005.
3. Культура профессионального общения как фактор формирования будущего специалиста [Электронный ресурс] / И.Ю. Скибицкая. // Психология делового общения и управления — 2005. Режим доступа к журн: <https://uchebnikfree.com/delovoe-obschenie-psihologiya/etika-delovogo-obscheniya-17619.html> — Назв. с экрана.
4. Русский язык и культура речи : учебник / под ред. О. Я. Гойхмана. М. — Москва, 2007. — С. 81-83.
5. Скибицкая И.Ю. Культура профессионального общения как фактор формирования будущего специалиста / И.Ю. Скибицкая // МИСБФМ. — 2011. — с. 48-50.
6. Устное и письменное деловое общение [Электронный ресурс] / Ю.А Вилкова // Деловая коммуникация. — 2017 — С. 5. — Режим доступа к журн: <https://mirznanii.com/a/132129-5/ustnoe-i-pismennoe-delovoe-obshchenie-5> — Назв. с экрана.
7. Факторы повышения эффективности делового общения [Электронный ресурс] / Н. А.

Гаврилова // Этика делового общения. Режим доступа к журн:
https://studwood.ru/1976091/psihologiya/factory_povysheniya_effektivnosti_delovogo_obscheniya — Назв. с экрана.

О ПРЕДУПРЕЖДЕНИИ ГРАММАТИЧЕСКИХ ОШИБОК, СВЯЗАННЫХ С УПОТРЕБЛЕНИЕМ ИМЁН ЧИСЛИТЕЛЬНЫХ, В РЕЧИ СТУДЕНТОВ-НЕФИЛОЛОГОВ

ON THE PREVENTION OF INCORRECT USING OF NUMERALS AS A GRAMMATICAL ERROR IN TECHNICAL STUDENTS' SPEECH

Авторы: Соломина Елизавета Владимировна

Аннотация: В статье обосновывается необходимость более детальной работы над темой «Склонение количественных и порядковых числительных», изучаемой в рамках курса «Русский язык и культура речи» в российских вузах. Предлагается система упражнений, направленных на усвоение данной темы студентами нефилологических специальностей.

Ключевые слова: имя числительное, грамматическая ошибка, культура речи

Annotation: The article demonstrates the need for more detailed work on the topic "Declination of quantitative and ordinal numerals" studied in the university course "Russian language and culture of speech". The article presents an exercises system aimed at mastering this topic by students of non-philological specialties.

Keywords: numerals, grammatical mistake, culture of speech

Основной целью курса «Русский язык и культура речи», входящего в учебные планы большинства российских вузов, является повышение уровня грамотности студентов – будущих специалистов. В ходе освоения курса студенты приобретают знания в области орфоэпии, грамматики, лексики, стилистики и т.д. Однако отмечается, что существуют темы, которые осваиваются студентами менее успешно, чем остальные темы курса: об этом свидетельствует большое количество ошибок в речи студентов, уже окончивших курс «Русский язык и культура речи» и получивших по его завершении положительные оценки. Одной из таких тем являются нормы употребления имён числительных.

Главной причиной того, что данная тема усваивается обучающимися с трудом, является то обстоятельство, что правильные формы имён числительных носитель языка практически никогда не видит в текстах: известно, что как в школьных и вузовских учебниках, так и в публицистических текстах, с которыми работает школьник и студент, имена числительные передаются цифрами. Таким образом, носитель языка, осваивая тему «Склонение имён числительных», лишён возможности использовать свою зрительную память. В то же время установлено, что зрительная память в значительной степени влияет на результаты обучения и, в частности, на сформированность устной речи (см., например, [1], [2] и др.).

Эти обстоятельства диктуют необходимость прорабатывать названную тему более детально. В настоящей статье представляем систему упражнений, направленных на усвоение студентами темы «Склонение количественных и порядковых числительных».

Обучение данной теме целесообразно разделить на два этапа. На первом этапе по

предъявлении теоретического материала студентам предлагаются письменные упражнения, в ходе которых студент записывает имена числительные в тетрадь (полезным представляется также печатать имена числительные на компьютере в любом текстовом редакторе). Записывание числительных словами направлено на формирование у студента зрительного образа слова как объекта запоминания. Ниже приведём примеры заданий.

Упражнение 1. Напишите числительные словами, а слова из скобок - в нужном падеже. 1. Длина окружности равна 121 (сантиметр). 2. Самолёт с 376 (пассажир) на борту произвёл аварийную посадку. 3. Высота этого сооружения равна 648 (метр) 53 (сантиметр). 4. Разность между 587 и 358 равняется 229. 5. Этот старинный город с 7854 (житель) можно увидеть из окна городской башни. 6. Картофель, выращенный на 492 (гектар), необходимо распределить по 22 (овощехранилище). 7. Наш бизнес-центр ежегодно посещает более 75800 (турист). 8. Выяснилось, что в библиотеке недостаёт 479 (журнал). 9. Около 380 (килограмм) (мандарин) будет продано в нашем магазине в декабре. 10. Практикум с 426 (чертёж) можно взять в библиотеке.

Упражнение 2. Напишите числительные словами. 1. Крещение Руси относят к 988 г. 2. Первое упоминание Москвы относится к 1147 г. 3. Монголо-татарское иго началось в 1237 г. и закончилось в 1480 г. 4. Пётр I правил с 1682 - 1725 гг. 5. Санкт-Петербург заложен в 1703 г. 6. Екатерина Великая царствовала с 1762 по 1796 гг. 7. Россия воевала с Наполеоном в 1812 - 13 гг. 8. Отмена крепостного права произошла в 1861 г.

Когда зрительный образ числительного у обучающегося сформирован, можно перейти к устной работе по склонению числительных. Устную работу с числительными целесообразно начинать тогда, когда у студента сформирован определённый автоматизм, который достигается на первом этапе путём прописывания числительных словами. В качестве примеров упражнений, предлагаемых студентам на втором этапе обучения данной теме, можно привести следующие.

Упражнение 3. Прочитайте текст вслух. Следите за правильностью падежных форм имён числительных. На земном шаре 4 океана, самый большой - Тихий океан, площадь которого равна 178,68 млн. км², его наибольшая глубина - 11022 м; затем - Атлантический океан с 91,66 млн. км² и 8742 м предельной глубины; Индийский океан - площадью в 76,17 млн. км² и с 7729 м наибольшей глубины; Северный Ледовитый океан с 14,75 млн. км² площади и с 5527 м предельной глубины.

Упражнение 4. Прочитайте текст вслух. Следите за правильностью падежных форм имён числительных. Планету Земля составляют 6 частей света: Азия, площадь которой равна 44,4 млн. км²; Америка - площадью в 42,1 млн. км²; Африка - с 29,9 млн. км²; Антарктида, площадь которой приближается к 13,9 млн. км²; Европа с более чем 10,2 млн. км²; Австралия и Океания - около 8,9 млн. км².

Упражнение 5. Прочитайте текст вслух. Следите за правильностью падежных форм имён числительных и существительных. Самой крупной рекой на Земле является Нил с 6671 (километр) длины. Ему немного уступает Миссисипи, длина которой равна 6420 (километр). Амазонка лишь на несколько (километр) короче Миссисипи - 6400 (километр). Длина Янцзы составляет около 5800 (километр), а Хуанхэ - около 4845 (километр). Далее следует Миссури с 4740 (километр) длины и Меконг с 4500 (километр). Длина Амура лишь на 60 (метр) короче Меконга, а Лены - на 100 (метр). Иртыш с 4248 (километр) длины превосходит Нигер, длина которого приближается к 4160 (километр). Замыкают список рек-чемпионов по длине Енисей, Обь и Волга. Длина Енисея - 4102 (километр), Оби - 3650 (километр), Волги - 3530 (километр).

Предложенные в статье и подобные упражнения будут способствовать более успешному освоению такой сложной грамматической темы, как склонение имён числительных.

Использованные источники:

1. Кубрякова Е.С., Шахнарович А.М., Сахарный Л.В. Человеческий фактор в языке: Язык и порождение речи. - М.: Наука, 1991. - 240 с.
2. Лурия А.Р. Письмо и речь: Нейролингвистические исследования: Учеб. пособие для студ. психол. фак. высш. учеб. заведений. - М.: Изд. центр «Академия», 2002. - 352 с.

Философия

К ВОПРОСУ О СОВРЕМЕННОМ ЧЕЛОВЕКЕ

Авторы: Ильичев Павел Иванович

Аннотация: Статья посвящена анализу философского осмысления основных проблем человека в современных условиях его существования. В работе с социально-философских позиций исследуется сложность и неоднозначность данной проблематики. На основании проделанной работы сделаны выводы, позволяющие не только понять образ современного человека, но и выявить пути его дальнейшего развития.

Ключевые слова: исторический процесс; кризис; общество; современный человек; внутренний мир человека; ответственность

Annotation: *The article is devoted to the analysis of philosophical understanding of the main problems of man in modern conditions of his existence. The paper examines the complexity and ambiguity of this problem from the socio-philosophical point of view. On the basis of this work, conclusions are made that allow not only to understand the image of modern man, but also to identify ways of its further development.*

Keywords: *historical process; a crisis; society; modern man; human inner world; a responsibility*

Процесс развития человечества представляет собой бесконечную смену эпох, в каждой из которых человек был не только главным, но и «единственным творцом ее истории»[1,с.520]. В ходе развития человеческого общества, начиная с древнегреческой античности и заканчивая современным временем, возникали самые разнообразные философские системы, в которых мыслители, пытаясь постичь сущность человека, и надеясь на объективность собственных рассуждений, искренне полагали, что открывают миру тайну человеческой природы.

Исследования современных философов в сфере философской антропологии не являются исключением, поэтому в настоящее время обнаруживается вновь столь пристальное внимание к осмыслению проблемы человека, который, как справедливо отмечал К.Ясперс, «всегда больше того, что он знает о себе»[2,с.378]. Наш век ворвался в историю человечества мощнейшими темпами экономического, политического и социального развития доселе неизвестных никакой эпохе. Кардинальные изменения произошли в самых разнообразных областях человеческой жизнедеятельности. Не минули они и общества, вместе с которым изменился и сам человек, более того «произошел надлом его мироощущения, переориентация, переосмысление, переоценка ценностей»[3,с 11].

Особое внимание к проблеме современного человека вызвано, прежде всего, его потребностью постоянно решать в не только жизненно важные проблемы собственного существования, но и проблемы планетарного значения, возникшие в результате столь стремительно развивающегося мира. Эти проблемы настолько остры, что вряд ли в истории развития человечества найдется период, который по своей сложности и противоречивости мог бы быть сравним с настоящим временем.

Современный человек, находясь в сложных жизненных ситуациях, все чаще ощущает чувство неудовлетворенности и дискомфорта. Уйти от этого состояния и тягот житейских забот ему помогает его способность обратиться к своему внутреннему миру. Эту способность человек постоянно стремится развивать, так как благодаря ей он уходит от нежелательных для него воздействий внешнего мира и, освобождаясь, таким образом, от всего того, что его угнетает, создает состояние удовольствия, наслаждения и самоуспокоения. Такая умиротворённость, возникающая во внутреннем мире человека, улучшает душевное состояние, ведет к повышению качества жизни и осознанию ее значимости. В этом случае человек, воздействуя на свой внутренний мир, не может не изменить мир внешний. В результате физических и духовных усилий человека, направленных на совершенствование собственного внутреннего мира, меняется мир вещей и создается новый. Этим новым миром стала техника, используя которую, человек приобрел массу свободного времени, что позволило ему чаще посещать свой мир, в котором в размышлениях о смысле и превратностях своей судьбы он создавал свои идеалы и ценностные установки. Техника научила современного человека властвовать над внешним миром, реализовывать свои нескончаемые потребности, навязывать ему свою волю. Используя технику и изменяя ею окружающий мир, человек часто превращает его в такое место, которое становится непригодным для дальнейшего человеческого существования. Постоянным желанием современного человека, получившим огромные блага в результате использования техники, стало его стремление к безраздельному господству над окружающим миром, естественным и созданным им самим. В сложившихся обстоятельствах человек перестал замечать, что становится полностью зависимым от собственных нескончаемых интересов и желаний. Могущество человека в сфере техники сделало его крайне опасным существом в материальном мире, так как он ощутил силу, но не смог до конца осознать те последствия, которые могут возникнуть в результате ее применения. Впервые в истории развития человечества человек заявил о себе как о самой могущественной, но и неуправляемой силе. Он создал такие экстремальные условия для своего существования, при которых уже не в состоянии не только контролировать разнообразные процессы, но и адекватно оценивать их последствия. Сегодня судьба дальнейшего существования всех форм жизни на планете находится в прямой зависимости от того, какие действия будет осуществлять человек в процессе своего дальнейшего развития. В данном случае возникает вопрос - стал ли человек равноправным хозяином, созданных им существующих миров? Так как в настоящее время ответ на этот вопрос не может быть однозначным, то в таком случае перед человечеством встает проблема выживаемости нашей планеты.

Разрешить эту проблему возможно лишь в тех обстоятельствах, при которых современный человек изменит свое отношение ко всему живущему на нашей планете и станет на позиции, которые так стойко отстаивал А.Швейцер в своем этическом учении, основным принципом которого было « благоговение перед жизнью».

Современный человек постоянно находится на перепутье своих желаний и интересов, стремясь к благу, его деятельность очень часто оборачивается злом для тех, кто находится рядом с ним. Чтобы реализовать свои зачастую эгоистические потребности и желания, человек вступает в конфликт с людьми, что приводит к утрате человеческого в нем самом, превращая его в «несвободное, ограниченное, бездумное существо»[4,с.271]. Современный человек, лишенный гуманности, находится под угрозой стать некультурным, потому что культурным человеком может быть только тот, кто в любых жизненных ситуациях сохраняет свою истинную человечность и постоянно осознает свою ответственность за действия и поступки, осуществляемые им.

Теперь уже ни для кого не является открытием, что современный человек живет в мире,

который развивается в условиях расширения и углубления глобальных проблем. Они возникли не сами по себе, а в результате деятельности людей. Современному человеку, если он не понимает, что уничтожая природу, он уничтожает самого себя, сложно осознать, что «мудрость завтрашнего дня иная, чем мудрость вчерашнего»[5,с.506]. И если человек этого не осознает в самое ближайшее время, человечеству грозят большие перемены и далеко не в лучшую сторону.

Современный человек должен не только устранить экспансии общества по отношению к природе, оборачивающиеся экспансией по отношению к себе, но и четко скоординировать свои действия, которые позволят ему сохранить свою целостность.

Очень актуальна на современном этапе проблема отчуждения человека, под которой подразумевается тот факт, «что человек становится все более чуждым самому себе, собственной сущности - вплоть до того, что эта сущность ставится им под сомнение»[6, с.108]. Отчуждение возникает обычно там, где конкретный человек пытается адаптировать чуждые ему ценности. В такой ситуации человек зачастую утрачивает самого себя, принимая чуждые ему принципы, что и ведет к разрушению личности. Условия отчуждения возникают, когда индивид лишен своего прошлого, когда не имеет возможности реализовать свои ценности. Наш бурно развивающийся век привнес в личностную характеристику современного человека ряд свойств, которые проявились в его неопределенности, неуверенности, непредсказуемости. Устранить эти негативные личностные качества могут знания и подлинные ценности, которые способны сделать человека спокойным, счастливым, уравновешенным, уверенным в себе, и разорвать порочный круг отчуждения. Они возвратят человеку его самоценность, которая «позволит ему приобрести способность сосредотачиваться на самом себе, овладеть самим собой, создавать свой духовный мир и быть ответственным за него»[7,с.112]. Этого достичь можно, если человек осознает жизненную необходимость стремления к самопознанию, саморазвитию и самосовершенствованию. В середине XX века великий гуманист, Пьер Тейяр де Шарден, писал, что «в один прекрасный день человечество признает, что его первая функция - это проникать, интеллектуально объединять, улавливать, чтобы еще больше понять и покорить окружающие его силы, и тогда для него минует опасность столкнуться с внешним пределом своего развития»[8,с.220] .

В заключение данного исследования необходимо сделать выводы, из которых следует, что:

- современный человек в условиях бурно развивающегося техногенного мира создал такое качественное состояние собственного существования, которое позволило ему возвыситься не только над внешним миром, но и над самим собой;

-современный человек, получив в свое распоряжение роль лидера эволюционного развития, все же еще не готов взять на себя ответственность за жизнь на нашей планете;

-осознание современным человеком факта, что если высшей ценностью всего существующего является жизнь, то ее реализация возможна лишь на пути к самопознанию, саморазвитию и самосовершенствованию человека.

Использованные источники

1. П.Сорокин.Человек.Цивилизация.Общество.М.:Политиздат.1992;С.520
2. Ясперс К.Смысл и назначение истории.М.: Издательство Политическая литература.1991;с.378.
3. СоловьеваГ.В.,СтаниславоваИ.Л.,ИльичевП.И.,Раевская Н.Ю. Современная западная

- философия на пороге XXI века. В сборнике: Проблема человека: гуманитарные и медицинские аспекты. Сборник научных трудов. Санкт-Петербург. 2012; С. 11-13.
4. Швейцер А. Упадок и возрождение культуры. М.: Прометей. 1993; С. 271.
 5. Швейцер А. Благоговение перед жизнью. М.: Прогресс. 1992; С. 506.
 6. Г. Марсель. Трагическая мудрость философии. М.: Гуманлит. 1995; С. 108.
 7. Станиславова И. Л. Философия и педагогика // Вопросы педагогики. № 7-1. 2019. С. 111-113.
 8. Пьер Тейяр де Шарден. Феномен человека. М.: Наука. 1967; С. 220.

ТОЛЕРАНТНОСТЬ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

TOLERANCE IN THE MODERN WORLD

Авторы: *Инородцева Ольга Вячеславовна, Фам Ван Чунг, Трапезников Михаил Владимирович*

Аннотация: *Толерантность получила широкое развитие в западной культуре и теперь усиленно насаждается в современном российском обществе. Издаётся огромное количество литературы по проблемам толерантности и даже открывается Институт толерантности с филиалами по всей стране. Но так ли безобидно это явление и получит ли оно свое применение? Следует тщательно разобраться, что же из себя представляет явление толерантности и так ли уж нетолерантно российское общество? И главное – должны ли быть пределы толерантности?*

Ключевые слова: *толерантность, значение термина, понятие в обществе, отношение к толерантности в западных странах и в России, пределы толерантности.*

Annotation: *Tolerance has been widely developed in Western culture and is now strongly implanted in modern Russian society. A huge amount of literature on tolerance issues is published and even an Institute of tolerance with branches throughout the country is opened. But is this phenomenon so harmless and will it get its application? It is necessary to carefully understand what the phenomenon of tolerance is and whether the Russian society is so intolerant? And most importantly-should there be limits to tolerance?*

Keywords: *Tolerance, the meaning of the term, the concept in society, the attitude to tolerance in Western countries and in Russia, limits of tolerance.*

Толерантность уже давно является самой обсуждаемой проблемой в современном мире, средствах массовой информации, политике, а также в науке. Воспитание толерантности у подрастающего поколения является важным направлением не только в воспитательной работе учебных заведений всех уровней, но и в кругу своих близких. Толерантность подаётся как однозначное благо и неотъемлемое социально значимое качество сформированной личности.

Чтобы лучше понять предмет обсуждения, следует уточнить значение этого слова.

Словарь методических терминов даёт такое определение толерантности, как «терпимость человека к кому-либо или к чему-либо. В культурологии и социологии этот термин используется для обозначения понимания и уважения к другой культуре, к отличиям представителя другой культуры – этническим, национальным, расовым, религиозным, языковым».

Большой энциклопедический словарь даёт несколько определений этому понятию, из которых чаще используемые два: толерантность (от лат. *tolerantia* – терпение) – это способность организма переносить неблагоприятное влияние того или иного фактора среды; Терпимость к чужим мнениям, верованиям, поведению.

Также более значимым является и медицинское определение термина толерантность. Например, толерантность иммунологическая (*immunological tolerance*) означает неспособность

организма отличать собственные, вырабатываемые в нем вещества, к которым он должен быть толерантен, от чужеродных веществ, против которых в нём должны вырабатываться антитела. В этом случае полная толерантность приводит к гибели самого организма.

Слово толерантность – первоначально являющийся медицинским термином, который ввел английский иммунолог П. Медавара в 1953 году. Таким образом он обозначил «терпимость» иммунной системы организма к пересаженным инородным тканям, в дальнейшем он стал частью социальных наук. Терпимость – значение толерантности во всех отраслях.

В интернете, не менее известных сайт, как «Википедия» проводит сравнение толерантности и терпимости и даёт нам такое определение: «Слово «толерантность», хотя и используется как синоним «терпимости», несёт в себе другие смыслы. «Толерантность» – это активное социальное поведение, к которому человек приходит добровольно и сознательно»[2]. Конечно, «Википедию» нельзя назвать самым главным источником, но именно её, в начале списка, предлагают поисковые блоки.

Если в наших современных словарях терпимость определяется как добровольное, активное, сознательное поведение, то в Декларации принципов терпимости, принятой резолюцией 5.61 Генеральной конференции ЮНЕСКО от 16 ноября 1995 года, в п. 1.3. утверждается следующее: «Терпимость – это обязанность способствовать утверждению прав человека, плюрализма (в том числе культурного плюрализма), демократии и правопорядка. Терпимость – это понятие, означающее отказ от догматизма, от абсолютизации истины и утверждающее нормы, установленные в международных правовых актах в области прав человека.

Иными словами, Декларация рекомендует считать нормой добровольный и сознательный отказ от каких-либо норм, кроме тех, которые установлены в международных правовых актах. Однако решающими факторами действия социума лидируют не только нормы права. Существуют и другие регуляторы, присущие любой национальной культуре, такие как нормы морали, обычаи, традиции, ритуалы и т.д. Австрийский психоаналитик, психиатр и невролог - Зигмунд Фрейд уточнял, что человеческая культура зарождается именно тогда, когда люди добровольно налагают табу (запрет) на некоторые деяния и поступки. Область табу в христианской традиции называют грехом [3].

Нормы морали, обычаев, традиций и ритуалов возникают долгое время и становятся явными после длительной проверки на обоснованность. Ни одно ведение чего-то нового в социуме не укореняется, если оно не признано и не одобрено большей частью этого общества. Норма становится нормой только тогда, когда она считается не только приемлемой, но и осознанно необходимой. Управлять нормами в обществе на уровне права гораздо проще, чем на уровне морали и нравственности.

В наше время использование подражающих слов является достаточно нередкими. Тождество толерантность не уклоняется от этой участи, однако следует определиться с тем, насколько есть необходимость в неоднократном его использовании. Употребление заимствованных слов оправдывается при том случае, когда в употреблении языка нет аналога. Если толерантность переводится как терпимость, то, насколько оправдано его использование?

С.И. Ожегова в Толковом словаре излагает терпимость как то, что можно терпеть, с чем можно мириться; уметь без вражды, терпеливо относиться к чужому мнению, взглядам, поведению [1].

Терпимость понимается как допустимость своего параллельного существования чужого, другого, иного, чем у нас, но в соответствии с нашей системой нравственных ценностей

допустимого, без принятия этого нормой для себя, без приближения к себе и пропускания через себя. Терпимость не предполагает активного участия в утверждении чуждого.

Современный, так называемый «просвещённый», западный мир заывает толерантно относиться к различным извращённым проявлениям сексуальности, требует ровно относиться к ним и энергично способствовать их заявлению в качестве правила. Они предлагают нам толерантно реагировать на заявления, вроде гомо- и гетросексуальности человека, то практика полового воспитания в скандинавских странах и изменения в законодательствах стран Западной Европы вводит в социальный и политический дискурс толерантное отношение к педо-, зоо-, некро- и прочим сексуальным предпочтениям.

Тогда у нас возникает вопрос: Где пределы толерантности?

Весь Интернет утверждает, что ЛГБТ, БДСМ и пр. – это норма и к ним следует иметь толерантное отношение? А если же человек не располагает к толерированию, то в этом случае он гомофоб, педофоб и т.д.

Остаётся непонятным, почему границы терпимости должен пройти за этими сексуальными ориентациями, а не перед ними. Почему то, что с точки зрения традиционной русской культуры основанной на православии, является откровенным извращением, предлагают вносить в пределы допустимого? Почему то, что является откровенным грехом, мы обязаны толерировать, а правильнее сказать терпеть? Да и вообще, насколько уместно учить терпению один из самых терпеливых народов мира?

Если уж мы толерантно относимся к западному обществу с его системой ценностей, в которой сексуальные извращения считаются нормой, следовательно, и Запад должен относиться толерантно к российскому обществу, в котором подобные явления недопустимы [4].

Таким образом, безграничная толерантность – очень опасное явление в социальном обществе. Отсутствие запретов на данное деяние или осознанный отказ от них, формирует человеческое общество в стадо животных. Отсутствие определенных границ толерантности – явный путь к бестиализму, безнравственности и утрате человечности общества. Нет в нашем мире безграничной свободы, значит и безграничной толерантности нет места, потому что это ведёт к вседозволенности и беспределу.

Список литературы

1. Словарь русского языка С. И. Ожегова 1949, определение толерантности С.16
2. Толерантность: [Электронный ресурс]: (<https://ru.wikipedia.org/wiki/>)
3. Толерантность:[Электронный ресурс]: (<https://iphlib.ru/library/collection/newphilenc/document/HASHbb6bc2e9803479862096bb>)
4. Проблемы формирования толерантности в современной Европе: [Электронный ресурс]:(<https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-formirovaniya-tolerantnosti-v-sovremennoy-evrope-mezhdunarodno-pravovoy-aspekt>)

НЕОБХОДИМОСТЬ. СЛУЧАЙНОСТЬ.

NECESSITY. AN ACCIDENT.

Авторы: *Инородцева Ольга Вячеславовна, Трапезников Михаил Владимирович*

Аннотация: *Необходимость и случайность — философские категории, отражающие различные типы связей предметов и явлений друг с другом. Необходимость — это внутренняя, существенная связь, вытекающая из коренных особенностей явления; то, что при наличии определенных условий обязательно должно произойти. Случайность же имеет внешний по отношению к данному явлению характер.*

Ключевые слова: *необходимость, случайность, фатализм и его виды, социальный процесс, диалектическое единство.*

Annotation: *Necessity and chance are philosophical categories that reflect various types of connections between objects and phenomena with each other. Necessity is an internal, essential connection arising from the fundamental features of the phenomenon; that under certain conditions must necessarily happen. Accident is external in relation to this phenomenon.*

Keywords: *Necessity, chance, fatalism and its types, social process, dialectical unity.*

«Необходимость» и «случайность» – относительные понятия. Они имеют смысл, если указана область их определения – фрагмент действительности, по отношению к которому исследуемый объект идентифицируется как необходимые или случайные. В повседневном и научном мышлении такой фрагмент обычно конечен и в пространстве, и во времени. Это порождает трудность, зафиксированную И.Кантом: однозначная детерминация сама по себе не делает явление необходимым: породившее его явление само может оказаться случайным и т.д. Есть два способа преодолеть эту трудность. Первый – постулировать в начале причинного ряда безусловно необходимую первопричину. Второй – осуществить предельный переход, т.е. расширить область определения необходимости и случайности до бесконечного в пространстве и времени мира в целом. Все события в таком мире мыслятся как однозначно детерминированные (разрывы в каузальных цепях исключаются).

Постигнуть необходимость и случайность в их внутренней взаимосвязи можно лишь на пути диалектического понимания процесса развития становления в неповторимых формах единичных событий на основе определенного способа разрешения исходного противоречия. Любой процесс есть разрешение в пространстве и во времени некоторого ранее назревшего противоречия. Противоречие, поскольку оно назрело, должно быть с необходимостью разрешено, но форма этого процесса может быть различной и в своей неповторимости случайной, так как в данный момент и при данных условиях в нем принимают участие многие события и явления, рожденные на более широком или другом основании. Таким образом, необходимость, точнее её способ неизбежного разрешения противоречия, прокладывает себе дорогу сквозь случайности, а случайности оказываются «дополнением и формой проявления»[1].

Случайность обусловлена побочными факторами, не связанными с сущностью этого явления. Это то, что в данных условиях может произойти, а может и не произойти, может совершиться так, а может и по-другому. Если бы в мире существовала одна случайность, то он носил бы

хаотический, неупорядоченный характер, вследствие чего было бы невозможно предвидеть ход событий. И наоборот, если бы все предметы и явления развивались лишь необходимым образом, то развитие приобрело бы мистический, предопределенный заранее характер (Фатализм). Каждое явление формируется под влиянием не только существенных, необходимых, но и случайных, несущественных причин. Поэтому необходимость и случайность не существуют друг без друга; они представляют собой нераздельное диалектическое единство. Одно и то же явление, случайное в одном отношении, выступает как необходимое в другом. Буря, поломавшая деревья в лесу,—случайная причина их гибели, но она является в то же время и необходимым следствием определенных метеорологических условий.

Необходимость не существует в «чистом виде», она проявляется через случайность. В свою очередь случайность выступает как форма проявления необходимости и ее дополнение; она придает явлению определенное своеобразие, специфику, неповторимые черты. Животные, принадлежащие к определенному виду, имеют общие (видовые) признаки, возникшие в процессе длительного исторического развития и передающиеся по наследству. Но эти необходимые признаки существуют всегда в индивидуальной форме, т. к. животные различаются между собой по окраске, формам, размеру и т. д. Некоторые из этих вначале случайных для данного вида признаков в ходе развития закрепляются, передаются по наследству и становятся необходимыми, а те из необходимых признаков, которые оказываются нецелесообразными в иной обстановке, исчезают, появляясь в последующих поколениях лишь в виде рудимента, т. е. случайного признака. Так случайность превращается в необходимость и, наоборот, необходимость переходит в случайность. Все новые факты, подтверждающие глубокую взаимосвязь необходимость и случайность дает современная наука. Физика, например, изучает объекты (элементарные частицы, атомы, молекулы), положение которых в каждый данный момент можно определить лишь с некоторой долей вероятности. И в то же время здесь нет чистой случайности. В хаотическом движении, например, молекул в сосуде с жидкостью проявляется необходимость, закономерность. Ей подчиняются не отдельные молекулы, а их совокупность, которая ведет себя строго определенным образом. Понимание диалектики необходимости и случайности очень важно для познавательной и практической деятельности людей. Задача науки состоит в открытии необходимых связей между явлениями. Поскольку же случайность представляет собой форму проявления необходимости, познание должно идти по пути выделения необходимого, существенного из случайного, несущественного. Это дает возможность предвидеть дальнейший ход того или иного природного либо социального процесса и направлять его в желательную для интересов общества сторону [2].

1. Обывательский, или бытовой, фатализм

Приверженцы бытового фатализма – это пессимисты в самом распространенном смысле слова. При каждой житейской неудаче они стремятся переложить вину на других людей.

Когда это не удастся, то «крайними» оказываются некие высшие силы, изначальная недоброжелательность и враждебность которых по отношению к человеку не поддается сомнению.

2. Теологический фатализм

Сторонники этого ответвления приписывают все, что происходит с людьми на земле, божественному предопределению. По их мнению, Бог заранее спланировал каждую человеческую жизнь и определил испытания, которые будут встречаться на ее пути.

Любое событие, даже самое незначительное, возводится в ранг необходимого и неслучайного. Некоторые представители даже доходят до отрицания свободы выбора человека и снимают с

него ответственность за его поступки.

3. Рационалистический, или логический, фатализм

Этого воззрения придерживаются все те, кто убежден: то, что происходит сейчас, – не что иное, как результат предшествующих событий и поступков. Впервые эту мысль высказал знаменитый философ Древней Греции Демокрит. Он пришел к выводу: раз все в мире имеет свою первопричину, случайностей просто не может быть.

Один из примеров жертв фатализма:

Древнеримского диктатора - Гая Юлия Цезаря предупреждали о готовящемся на него покушении. Его жена Кальпурния видела ужасный сон, в котором его убивали на городском форуме. Его личный предсказатель Спурина неоднократно намекал, что в мартовские иды (то есть середина марта) должно случиться нечто непоправимое. Тем не менее, в назначенный день 15 марта Цезарь идет на заседание римского сената без телохранителей. И погибает, пораженный кинжалами убийц.

Таким образом, можно сказать что Необходимость — вещь, явление в их всеобщей закономерной связи, основных направлений её развития: выражение такой ступени движения познания в глубь объекта, когда вскрываются его сущность, закон; способ превращения возможности в действительность, при котором в определенном объекте при данных условиях имеется только одна возможность, превращающаяся в действительность. Случайность — отражение в основном внешних, несущественных, неустойчивых, единичных связей действительности; выражение начального пункта познания объекта; результат перекрещивания независимых причинных процессов, событий; форма проявления необходимости и дополнение к ней.

Список литературы

1. Философский словарь / Под редакцией И.Т. Фролова.-

4-е издание 1981. - С 445

2. Необходимость и случайность: (Электронный ресурс):

[<https://www.booksite.ru/fulltext/1/001/008/081/100.htm>]

3. Фатализм: (Электронный ресурс):

[<https://progs-shool.ru/kratkij-slovar-po-filosofii/244-neobxodimost-i-sluchajnost.html>]

Spisok literatury

1. De dictionary / Sub redaktsiky I.T. Frolova.- 4th edition 1981. - S 445

2. Casus vel Necessitatis: (Jelektronnyj resurs):

[<https://www.booksite.ru/fulltext/1/001/008/081/100.htm>]

3. Fatalizm: (Jelektronnyj resurs):

[<https://progs-shool.ru/kratkij-slovar-po-filosofii/244-neobxodimost-i-sluchajnost.html>]

Химия

ИССЛЕДОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИИ ОКИСЛЕНИЯ ЛЕГКОЙ СМОЛЫ ПИРОЛИЗА ВОЗДУХОМ В ПРИСУТСТВИИ ЩЕЛОЧИ И УКСУСНОЙ КИСЛОТЫ

INVESTIGATION OF THE TECHNOLOGY OF OXIDATION OF LIGHT PYROLYSIS RESIN BY AIR IN THE PRESENCE OF ALKALI AND ACETIC ACID

Авторы: Валиев Динар Илсафович, Гарифуллин Рустем Фаилевич

Научный
руководитель: Арпишкин Игорь Михайлович

Аннотация: В связи с повышением мощностей производства нефтехимической отрасли. Требуется уменьшение выхода побочных продуктов, а именно поэтому в данной работе рассмотрели переработку смолы пиролиза путем окисления ее воздухом в присутствии щелочи и уксусной кислоты. Провести анализ возможности получения товарной продукции, путем окисления легкой смолы пиролиза.

Ключевые
слова: смолы пиролиза, легкая смола пиролиза, щелочь, уксусная кислота, переработка побочных продуктов, окисление легкой смолы пиролиза воздухом в присутствии уксусной кислоты и щелочи

Annotation: In connection with the increase in production capacity of the petrochemical industry. It is required to reduce the yield of by-products, and that is why in this paper we considered the processing of pyrolysis resin by oxidation with air in the presence of alkali and acetic acid. To analyze the possibility of obtaining marketable products by oxidation of light pyrolysis resin.

Keywords: pyrolysis resins, light pyrolysis resin, alkali, acetic acid, by-product processing, oxidation of light pyrolysis resin by air in the presence of acetic acid and alkali

Смола пиролиза — это побочный продукт производства этилена и пропилена, является высокоароматизированной смесью углеводородов [1].

Переработка сырья и расширение выпуска целевой продукции является в наше время движущей силой для нефтехимической отрасли. А именно пиролиз углеводородного сырья прямогонного бензина и широкой фракции легких углеводородов, это основной процесс, который позволит получить наиболее востребованные мономеры – этилен и пропилен. Квалифицированная переработка этих продуктов создает базу для производства бензола, толуола, ксилолов, этилбензола, стирола, дивинила, циклопентадиена, нафталина и других ценных углеводородов [2].

В связи с этим является главным резервом сокращения затрат на выпуск товарных продуктов, что привлечет так же снижению ее себестоимости. Способствует снижению объемов добычи

нефти, ее транспортировки.

Таким образом, данное исследование определяет необходимость расширения ассортимента углеводородного сырья, для получения товарных продуктов в различных отраслях промышленности, так как постоянное нарастающие объемы пиролизных производств этилена-пропилена и их побочных продуктов как сырьевой базы, требованиями к совершенствованию технологий для переработки его в целевую продукцию.

В качестве объекта исследования взята легкая смола пиролиза с пределом кипения 35-230°C.

Индивидуальные показатели жидкой смолы пиролиза приведены в таблице 1

Таблица 1- Индивидуальные показатели смолы пиролиза

Наименование показателя	Норма ТУ
Внешний вид	Жидкость желтого цвета
Механические примеси	отсутствие
Плотность при 20 °С	0,848
Фракционный состав:	
Температура начала кипения, °С	41
Температура конца кипения, °С	193
Массовая доля ароматических углеводородов С6-С8 в отгоне до 185 °С, %	70
Массовая доля бензола, %	39
Массовая доля воды, %	Отсутствие

В результате было принято смолу переработать путем окисления воздухом в присутствии щелочи и уксусной кислоты.

Для данного исследования и кипения был схож с методом получения ТФК. Все соотношения были взяты из этого же регламента по получению ТФК. Только вместо параксилола применялась легкая смола пиролиза. В таблице № 2 приведены оптимальные параметры проводимых исследований

Таблица 2 Параметры исследований

Температура в реакторе, °С	185-195 (оптимальное 186)
Соотношение уксусной кислоты к смоле	5-6 (оптимальное 5,4/1)
Время пребывания в реакторе, минут	20-30
Концентрация в исходной реакционной смеси: - катализатора (кобальт (II) уксуснокислого и марганца (II) уксуснокислого), %	0,30-0,40
Тетробромэтана, % масса, х	0,08-0,10
Силиконового масла, ppm	8-10
Воды, % масс	5-6

Для проведения опыта мы сконструировали опытную установку объемом 10 литров, установили термopару, манометр, обмотали данную установку электронагревательной лентой, поставили штуцер для компрессора и спусник для стравливания давления в нем.

Проводили опыты при температуре 185°C , время проведения было 25-30 минут что в уксусной и что в щелочной среде и давление 3 кгс/см².

Результаты опытов приведены в таблице 3 , в присутствии щелочи и в таблице 4 в присутствии уксусной кислоты. Получили при проведение анализов на Хроматографе и рентгенофлуоресцентным методом

Таблица 3, Результаты опытов

№	Наименование показателя	Метод испытания	Результат
1.	Кислотное число, мг КОН/1г.пр.	ГОСТ 5985	отсутствие
	Групповой углеводородный состав,%		
	-парафино-нафтеновые		50,5
	-легкая ароматика		19,5
	-средняя ароматика		Отсутствие
	-тяжелая ароматика		Отсутствие
2.	-смолы I	Св-во № 222.0223./01.00258/2014	8,0
	-смолы II		22,0
	- асфальтены		отсутствие

Анализ растворения образца в смеси бензола с циклогексаном на фильтре при фильтровании осталось 32% не растворившего остатка.

Далее после анализа рентгенофлуоресцентным методом получили содержание углерода 6% и водорода 6,7%.

Таблица 4, Результаты испытаний

№	Наименование показателя	Метод испытания	Результат
	Групповой углеводородный состав,%		
	-парафино-нафтеновые		46,5%
	-легкая ароматика		15,0%
	-средняя ароматика		8,0%
	-тяжелая ароматика		10,3%
1.	-смолы I	Св-во № 222.0223./01.00258/2014	7,3%
	-смолы II		12,9%
	- асфальтены		отсутствие

После растворения образца в горячем толуоле на фильтре осталось 2,9% не растворившегося остатка.

Далее после анализа рентгенофлуоресцентным методом получили содержание углерода 41% и водорода 7%.

Как видно из данных опытов по окислению легкой смолы пиролиза воздухом в присутствии щелочи в сравнение с уксусной мы получили большее количество парафино-нафтеновых в углеводородном составе. Разница при рентгенофлуоресцентным методом это содержание

углерода и водорода, а именно в уксусной кислоте содержание водорода 41%.

Задачей исследования был анализ получения целевой продукции путем окисления легкой смолы пиролиза в различных средах. В данном опыте мы получили сравнительный анализ и выявили не растворимый остаток в щелочи большего количества, чем в уксусной кислоте, что в результате составляет аж 32% не растворимого остатка и может являться ценным продуктом. Либо вызвать промышленный интерес в сфере переработки побочных продуктов. Состав нерастворимого остатка определить, к сожалению, по техническим причинам не возможно. А полученные результаты исследования в данной сфере помогут в дальнейшем исследование по переработке побочных продуктов.

Список литературы:

1. Глазунов, А.А. Способ переработки смолы пиролиза // Советский патент 1961 года по МПК С10С1/08 / А.А. Глазунов, И.Г. Глезер, К.К. Земблевский, М.А. Ионина, Б.С. Филиппов, Ш.И. Эдельман.
2. Гуломов, Ш.Н. Конструкции печей, проводящих пиролиз углеводородного сырья // Химические технологии / Ш.Н.Гуломов, Г.Р. Базаров, - 2017. - №3. - С. 32-33.

Экология

РОССИЙСКИЙ И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ПРИМЕНЕНИЯ ПРАВОВЫХ И ФИНАНСОВЫХ МЕХАНИЗМОВ УПРАВЛЕНИЯ В СФЕРЕ УТИЛИЗАЦИИ ОТХОДОВ ПРОИЗВОДСТВА И ПОТРЕБЛЕНИЯ В ЦЕЛЯХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ОХРАНЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ

Авторы: Рабинович Максим Александрович

Аннотация: В данной статье рассмотрен российский и зарубежный опыт применения правовых и финансовых механизмов управления в сфере утилизации отходов производства и потребления в целях обеспечения охраны окружающей среды.

Ключевые слова: утилизация отходов, ресурсосбережение, охрана окружающей среды, отходы.

Annotation: This article discusses the Russian and foreign experience in the application of legal and financial management mechanisms in the field of utilization of production and consumption waste in order to ensure environmental protection.

Keywords: waste disposal, resource saving, environmental protection, waste.

Приоритетными направлениями в рамках реализации курса на устойчивое развитие российского государства в настоящее время являются:

- ресурсосбережение
- обеспечение экологической безопасности
- обеспечение рационального использования природных ресурсов
- охрана окружающей среды

В соответствии со ст. 2 Конституции России человек, его права и свободы являются высшей ценностью для государства. Также Основной закон нашей страны устанавливает, что каждый имеет право на благоприятную окружающую среду [1], которая возможна только в том случае, если в обществе налажены механизмы, успешно минимизирующие негативное воздействие человека на природу, в частности результатов жизнедеятельности, что становится наиболее актуальным в наше время в условиях перенаселенности планеты, перенасыщенности материальными объектами и расцветом общества потребления.

Свыше 30 000 млн. тонн отходов накоплено в результате прошлой хозяйственной и иной деятельности, выявлено 340 объектов накопленного вреда окружающей среде, являющихся источником потенциальной угрозы жизни и здоровью 17 млн. человек. Увеличивается количество отходов, которые не вовлекаются во вторичный хозяйственный оборот, а размещаются на полигонах и свалках, что приводит к выводу продуктивных сельскохозяйственных угодий из оборота. Около 15 тыс. санкционированных объектов

размещения отходов занимают территорию общей площадью примерно 4 млн. гектаров, и эта территория ежегодно увеличивается на 300 - 400 тыс. гектаров [8].

Сложившаяся за десятилетия система обращения с отходами на территории России требует коренной перестройки от повсеместного захоронения в пользу эффективно применяемых в мировой экономике технологий ресурсосбережения, обработки, утилизации и обезвреживания таких отходов.

Устойчивое развитие в данной сфере предусматривает требования к системе обращения с отходами. Для их выполнения в мировом сообществе принят порядок приоритетов в управлении потоками отходов, регламентирующий использование таких возможностей, как предотвращение образования отходов, повторное использование всех полезных фракций отходов, получение энергии, строго контролируемое сжигание, экологически безопасное захоронение не утилизируемых фракций.

Устойчивость комплексной системы обращения с отходами обеспечивается развитием рынка вторичного сырья из утилизированных отходов, пресечением нелегального захоронения отходов (система контроля), применением принципа «загрязнитель платит».

Одним из факторов, сдерживающих вовлечение отходов в хозяйственный оборот, является несовершенство нормативной правовой базы. В первую очередь, нуждается в усовершенствовании и конкретизации система принятого понятийного аппарата в области обращения с отходами.

В [ст. 1](#) Закона об отходах «отходы производства и потребления» определены как «вещества или предметы, которые образованы в процессе производства, выполнения работ, оказания услуг или в процессе потребления, которые удаляются, предназначены для удаления или подлежат удалению». Данная дефиниция внесена в [Закон](#) об отходах (далее - Закон №89-ФЗ) Федеральным [законом](#) от 29 декабря 2014 г. № 458-ФЗ [5]

Несмотря на применение специального термина «удаление», от раскрытия значения которого зависит теперь понимание правового понятия «отходы», в Законе об отходах он остался без определения и не используется в нем больше нигде. Определения сбора, накопления, транспортирования, обработки, утилизации, обезвреживания, размещения отходов в [ст. 1](#) Закона об отходах также не соотнесены с термином «удаление».

Руководствуясь исключительно определением отходов из [ст. 1](#) Закона об отходах, правоприменительные органы в своих практических оценках того, какая деятельность является деятельностью по обращению с отходами, приходят подчас к парадоксальным заключениям, когда, например, музыкальные школы, катки, продуктовые магазины рассматриваются как субъекты, обязанные разрабатывать нормативы размещения отходов, вести паспорт отходов и т.д. В таких случаях суд при разрешении спорных ситуаций, возникающих по поводу квалификации деятельности субъектов как деятельности по обращению с отходами, как правило, ограничивается в вопросе признания веществ и материалов отходами лишь цитированием определения отходов из [ст. 1](#) Закона об отходах.

Во избежание подобных ситуаций предлагается либо перечислить отходы (группы отходов), на которые распространяется [Закон](#) об отходах и принятые в соответствии с ним подзаконные нормативные правовые акты, а также методическая и иная нормативно-техническая документация (например, как в [приложении I](#) к Базельской конвенции «Категории веществ, подлежащих регулированию»), либо, напротив, в перечислении ряда отходов как исключений из общего порядка правового регулирования (примером здесь выступает положение [п. 4 ст. 1](#)

Базельской конвенции, согласно которому отходы, возникающие в результате нормального функционирования морских судов, сброс которых охватывается другими международно-правовыми документами, исключаются из сферы действия данной Конвенции)[2].

Для решения экологических проблем, в том числе в сфере утилизации отходов, в зарубежных странах используются различные правовые способы и средства, важнейшими из которых являются инструменты стимулирования бизнеса к экологически ответственному поведению. Так как спецификой экологического управления является необходимость не возмещения уже нанесенного вреда, а предотвращение причинения, поэтому в данном смысле неправовые методы управления обладают такой же ценностью, что и правовые. Указанные инструменты условно можно разделить на две основные группы: административно-правовые и финансовые.

Административно-правовые методы уже давно применяются в большинстве стран в качестве основных (традиционных). Финансовые (рыночно-ориентированные) инструменты государственной экологической политики применяются относительно недавно.

Экономическое регулирование охраны окружающей среды предполагает использование таких инструментов, как налогообложение, нормирование, финансовое регулирование.

В зарубежной практике часто используются:

1. Экологические платежи. Основной целью экологических платежей не является пополнение бюджета. Их задача - возложение на загрязнителей окружающей среды дополнительных расходов и тем самым стимулирование сокращения или прекращения деятельности, негативно влияющей на окружающую среду, а также сокращения использования вредоносных продуктов.

В Швеции несмотря на высокую ставку налога, механизм его возврата плательщикам позволил избежать ухудшения конкурентоспособности шведских предприятий.

Эффективными оказались и другие льготы в целях стимулирования «зеленых» технологий:

- освобождение на три года от обязанности уплачивать сбор за загрязнение окружающей среды при условии финансирования программ, влекущих сокращение объема загрязнения минимум на 15% (Эстония);
- снижение налога на выбросы на сумму затрат, понесенных в целях уменьшения загрязнения воздуха (Латвия);
- снижение ставки сбора за сброс сточных вод на 50% в период внедрения технологий по уменьшению загрязнения (Словакия).

2. Экологические субсидии. Экологические субсидии - поощрения за реализацию природоохранных мероприятий.

Их виды достаточно разнообразны: гранты, ссуды с низкой процентной ставкой, льготные тарифы, льготное налогообложение и др.

Чаще всего применяются следующие льготы:

- освобождение от НДС товаров, сокращающих негативное воздействие на окружающую среду (например, электрических автомобилей в Норвегии);

- единовременный вычет затрат на природоохранное имущество (например, в отношении водосберегающего оборудования в Великобритании);

- индексирование затрат (например, в Великобритании разрешается применять налоговую скидку в размере 150% суммы затрат на очистку загрязненной территории; в Бельгии разрешен налоговый вычет в размере 120% суммы затрат предприятий на создание, приобретение и реконструкцию помещений для хранения велосипедов, используемых их работниками);

3. Коммерчески реализуемые разрешения - выдача квот на загрязнение с возможностью их дальнейшей перепродажи.

Непостоянные уровни объема производства, а также разная степень приверженности к энергосберегающим методам работы привели к тому, что практика перекупки квот на загрязнение приобрела успех во многих странах.

Природоохранные квоты стали своего рода валютой. Предприятие, уменьшив количество вредных выбросов, имеет возможность перепродать остаток квоты на выгодных для себя условиях. Предприятие, которому не удалось остаться в пределах квоты, вынуждено докупать природоохранную квоту по завышенной цене.

Схожие механизмы стали применять и в России. В отечественном законодательстве экологический сбор появился сравнительно недавно - с 1 января 2015 года, а практически его исчисление, уплата и составление отчетности впервые проведены в 2017 году по итогам 2016 года. Производители, импортеры товаров (включая упаковку) обязаны обеспечивать выполнение установленных Правительством РФ нормативов утилизации [7]. Производители, импортеры товаров, которые не обеспечивают самостоятельную утилизацию отходов от использования товаров, уплачивают экологический сбор.

Таким образом экологический сбор был введен в целях стимулирования производителей и иных субъектов к возложению на себя обязанности по самостоятельной утилизации отходов, которые стали результатом их деятельности. Если же данные субъекты не обладают необходимыми ресурсами для выполнения нормативов утилизации, государство обязуется выполнить утилизацию, но понесенные расходы должны быть возмещены коммерческими структурами.

В соответствии с законодательством экологический сбор не входит в систему налогов и сборов Российской Федерации и относится к неналоговым доходам федерального бюджета.

Еще один немаловажный аспект регулирования экологических сборов связан с поступлением в бюджет и с дальнейшим его расходованием. В соответствии с [п. 1 ст. 24.5](#) Закона № 89-ФЗ средства, поступившие в федеральный бюджет в счет уплаты экологического сбора, в приоритетном порядке предназначаются для выполнения нормативов утилизации отходов от использования товаров, обязанность по утилизации которых исполнена производителями, импортерами таких товаров, путем уплаты экологического сбора, а также для других целей, связанных с природоохранной деятельностью государства.

Иными словами, названные выше нормы предполагают строго целевое назначение экологического сбора. Напомним, что [ст. 35](#) БК РФ [3] установлен принцип общего (совокупного) покрытия расходов бюджетов, согласно которому расходы бюджета не могут быть увязаны с определенными доходами бюджета и источниками финансирования дефицита бюджета.

Анализ бюджетного законодательства обнаруживает, что фактически экологический сбор носит не целевой, а исключительно фискальный характер, а соответствующие денежные средства, поступившие в федеральный бюджет, могут направляться на расходы, не связанные с природоохранной деятельностью государства. Возникает парадоксальная ситуация, когда государство становится заинтересованным в увеличении числа источников загрязнения окружающей среды, так как соответствующие платежи позволяют ему решить проблемы с наполнением бюджета.

Для того чтобы экологический сбор был признан экологическим налогом в лучших традициях мировой практики, необходимо внести следующие изменения в действующее налоговое законодательство.

Во-первых, включить экологический налог в состав федеральных налогов и сборов ([ст. 13](#) НК РФ) и ввести в часть вторую [НК](#) РФ соответствующую главу [4].

Во-вторых, внести изменения в [БК](#) РФ, в частности предусмотреть в [БК](#) РФ создание ранее упраздненного федерального экологического фонда и обязательное создание территориальных экологических фондов.

В-третьих, принять Постановление Правительства РФ о порядке предоставления субсидий для софинансирования региональных экологических программ.

Для стимулирования природоохранной деятельности некоторые регионы освободили компании от налога на объекты основных средств, используемые исключительно в природоохранных целях (Закон Вологодской области от 21.11.2003 № 968-ОЗ «О налоге на имущество организаций» [10]; Закон Республики Башкортостан от 28.11.2003 № 43-з «О налоге на имущество предприятий» [11]). Однако фактически данные стимулирующие нормы не применяются.

Так, компании «Учалинский ГОК» было отказано применить льготу в отношении хвостохранилища на том основании, что оно «используется не только в целях накопления сточных вод, но в равной степени и для обеспечения дальнейшей производственной деятельности заявителя, поскольку также является источником оборотного водоснабжения обогатительной фабрики, что обеспечивает уменьшение объемов изъятия чистой воды из природных источников для производственных целей, то есть сохранение природных водных ресурсов» [12].

Действующая система природоохранного нормирования и выдачи разрешений на негативное воздействие на окружающую среду является сложной, многоэтапной, но при этом она слабо учитывает масштаб планируемой или осуществляемой хозяйственной деятельности, ее отраслевые особенности, специфику территории. В результате крупное предприятие и малый предприниматель должны получать одни и те же нормативы и разрешения по одинаковой процедуре. Исключение сделано лишь для субъектов малого и среднего предпринимательства, однако такой подход вызывает критику, поскольку дифференциацию требований необходимо увязывать не со статусом природопользователя, а со степенью опасности отходов, находящихся в обращении у субъекта хозяйственной деятельности [9].

Однако до настоящего времени, за исключением рыбохозяйственных нормативов, нормативы качества окружающей среды не внедрены в природоохранную практику. Поэтому при установлении нормативов допустимого воздействия природоохранные органы руководствуются нормативами, рассчитанными на основе анализа воздействия загрязняющих веществ на человека и его здоровье, которые утверждаются Федеральной службой по надзору

в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека (Роспотребнадзором).

На санитарно-эпидемиологические нормативы качества окружающей среды не распространяется требование [п. 3 ст. 19](#) Федерального закона от 10 января 2002 г. № 7-ФЗ «Об охране окружающей среды» [6]: нормативы и нормативные документы в области охраны окружающей среды разрабатываются, утверждаются и вводятся в действие на основе современных достижений науки и техники с учетом международных правил и стандартов в области охраны окружающей среды, поэтому в результате получается замкнутый круг: Роспотребнадзор самостоятельно устанавливает и пересматривает нормативы качества окружающей среды, а предприятия, которые объективно не могут соблюдать такие нормативы, вынуждены ежегодно утверждать лимиты на выбросы и сбросы загрязняющих веществ.

В результате складывается противоречивая ситуация: формально экологические требования в Российской Федерации не уступают зарубежным стандартам или даже превышают их, однако на практике указанные нормативы не соблюдаются посредством легальной процедуры установления экологических нормативов. Тем самым подтверждается известный тезис о том, что жесткость законов в России компенсируется необязательностью их соблюдения. Подтверждением тому являются: ситуация с Экотехнопарком «Шиес», полигоном «Ядрово», полигоны в Свердловской и Тамбовской областях и многие другие.

К сожалению, данная проблема не имеет простого и быстрого решения. Предложение Министерства природных ресурсов и экологии Российской Федерации об отказе от установления лимитов натолкнулось на резкое сопротивление со стороны бизнеса, поскольку система природоохранного нормирования напрямую увязана с платежами за негативное воздействие на окружающую среду. Поэтому в результате отказа от установления лимитов платежи предприятий, получающих лимиты, на всей территории Российской Федерации выросли бы многократно. Кроме того, предприятия, работающие на основе получаемых лимитов, автоматически перешли бы в категорию правонарушителей и вынуждены были бы платить крупные административные штрафы и возмещать вред, причиненный окружающей среде.

Литература

1. Конституция России от 12.12.1993 (в редакции от 21.07.2014) // «Российская газета», 25.12.1993.
2. Базельская конвенция о контроле за трансграничной перевозкой опасных отходов и их удалением от 22.03.1989 // «СЗ РФ», 29.03.1996, № 18, ст. 2066.
3. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 04.11.2019) // «СЗ РФ», 03.08.1998, № 31, ст. 3823,
4. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 29.09.2019) // «СЗ РФ», 07.08.2000, № 32, ст. 3340,
5. Федеральный закон от 24.06.1998 № 89-ФЗ (ред. от 02.08.2019) «Об отходах производства и потребления» // «СЗ РФ», № 26, 29.06.1998, ст. 3009.
6. Федеральный закон от 10.01.2002 № 7-ФЗ (ред. от 26.07.2019) «Об охране окружающей среды» // «СЗ РФ», 14.01.2002, № 2, ст. 133.
7. Распоряжение Правительства РФ от 28.12.2017 № 2971-р (ред. от 16.06.2018) «Об утверждении нормативов утилизации отходов от использования товаров на 2018-2020 годы» // «СЗ РФ», 08.01.2018, № 2, ст. 502.
8. Распоряжение Правительства РФ от 25.01.2018 № 84-р «Об утверждении Стратегии развития промышленности по обработке, утилизации и обезвреживанию отходов

- производства и потребления на период до 2030 года» // «СЗ РФ», 05.02.2018, № 6, ст. 920.
9. Приказ Министерства природных ресурсов и экологии Российской Федерации от 25.02.2010 № 50 (ред. от 25.07.2014) «О Порядке разработки и утверждения нормативов образования отходов и лимитов на их размещение» // «Бюллетень нормативных актов федеральных органов исполнительной власти», № 17, 26.04.2010.
 10. Закон Вологодской области от 21.11.2003 «О налоге на имущество организаций» // «Красный Север», № 241, 25.11.2003.
 11. Закон Республики Башкортостан от 28.11.2003 «О налоге на имущество организаций» // «Республика Башкортостан», № 230-231(25462-25463), 29.11.2003, «Ведомости Государственного Собрания - Курултая, Президента и Правительства Республики Башкортостан», 2004, № 2(176), ст. 45.
 12. Постановление Восемнадцатого Арбитражного Апелляционного Суда Российской Федерации от 20.01.2017 по делу № А07-8216/2016 // Справочно-правовая система «Консультант плюс».

Экономика

ДЕТЕРМИНАЦИЯ КЛЮЧЕВЫХ ФАКТОРОВ СТОИМОСТИ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

DETERMINATION OF INTELLECTUAL PROPERTY KEY VALUE FACTORS

Авторы: Плохов Степан Андреевич

Аннотация: Цель данной статьи заключается в детерминации ключевых факторов стоимости объектов интеллектуальной собственности, которые должны являться основным объектом анализа при принятии стратегических решений. Также в работе выявлены регрессоры, которые могут оказывать влияние на такие факторы.

Ключевые слова: интеллектуальная собственность, факторы интеллектуальной собственности, оценка интеллектуальной собственности

Annotation: The purpose of the article is to determine intellectual property's key value factors which should be considered as principal objects of analysis in adopting strategic decisions. Additionally, regressors, which could influence these factors, are revealed.

Keywords: intellectual property, factors of intellectual property, intellectual property valuation

Высокая стоимость объекта интеллектуальной собственности – желаемый результат ее правообладателя. Для грамотного управления стоимостью необходимо идентифицировать параметры, которые оказывают на нее влияние. Управление этими факторами непосредственно оказывает влияние на итоговую стоимость объекта оценки, а также позволяет оптимизировать процесс коммерциализации ИС в целом. В данном параграфе мы сфокусируемся на детерминации ключевых факторах стоимости РИД и управления ими.

Определение категории «фактор стоимости» довольно широкое. Многие авторы сходятся во мнении, что данный термин включает в себя любой параметр, влияя на который руководство компании непосредственно влияет на стоимость оцениваемого объекта. Рассмотрим ряд определений, предлагаемых различными авторами и институтами: «Факторы стоимости – это параметры деятельности компании, определяющие ее стоимость» [1]. «Фактор стоимости – любой показатель деятельности компании, способный оказывать влияние на ее стоимость» [2]. «Факторы стоимости – показатели, управление которыми ведет к увеличению денежных потоков и снижению риска. Концепция факторов стоимости подразумевает наличие взаимосвязей между ресурсами и ценностью, которую они создают» [3].

Концептуально определение понятия «факторы стоимости» для целей управления стоимостью РИД не претерпевает изменений: мы определяем их как систему параметров, управление которыми оказывает прямое воздействие на стоимость РИД. Идентификация данных факторов может быть произведена на основании изучения формул оценки РИД, предусмотренных ФСО: в

рамках методов упускаемых роялти, 25%, преимущества в прибыли. В табл. 1 мы не только структурировали данные факторы, но и попытались систематизировать регрессоры, которые оказывают на них влияние.

Таблица 1

Ключевые факторы стоимости ИС и их регрессоры

Фактор стоимости	Регрессоры
Инвестиции	Степень готовности РИД; Специфика производственных мощностей; Барьеры восприятия конечной продукции; определяющие стратегию продвижения
Прирост денежных потоков за счет коммерциализации РИД	Потенциальный объем продаж; Степень проработанности медиаплана; Конкурентоспособность продукции, выпускаемой на основе РИД; Затраты на патентный мониторинг; Обоснованное ценообразование; Возможность экономии на себестоимости за счет внедрения процессных инноваций ^[1]
Ставка дисконтирования	Уровень инфляции; Характер инновации: чем более радикальная инновация, тем большую компенсацию за риск будут требовать собственники; Величина и условия привлечения заемного капитала: -оказывают влияние на стоимость привлечения заемных средств; -оказывают влияние на финансовый рычаг, связанный с доходностью собственников
Ставка роялти	Тип лицензионного договора; Степень зависимости лицензиата от лицензиара; Наличие конкурентных предложений приобретаемой технологии со стороны других компаний; Степень готовности технологии; Объем передаваемой технической документации; Репутация лицензиара; Политика защиты ИС

Отметим, что указанные в таблице регрессоры, как правило, не ограничиваются влиянием лишь на один обособленный фактор стоимости. Так, например, степень готовности РИД оказывает влияние и на необходимый объем инвестиций, и на величину ставки роялти при переуступке прав ИС третьим лицам. Характер инновационности РИД может оказывать влияние не только на отражаемые в ставке дисконтирования риски, но и на размер инвестиций (в части приобретения специального оборудования), а также интенсивность рыночного спроса.

Это означает, что компания должна обладать гибкостью в принятии решений об управлении факторами стоимости и рассматривать их комплексно.

Список литературы:

1. Иванченко Д.Н. Факторы стоимости компании / Проблемы экономики и управления нефтегазовым комплексом, №6, 2010г.
2. Спиридонова Е. А, Оценка стоимости бизнеса 2-е изд., пер. и доп. Учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры, 2019
3. Corporate Finance Institute, url: <https://corporatefinanceinstitute.com/resources/knowledge/valuation/valuation-drivers/>, дата обращения: 03.12.2019

[1] Этот и предыдущий пункты релевантны для метода преимущества в прибыли

ФОРМИРОВАНИЕ ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ ПРЕДПРИЯТИЯМИ

Авторы: *Исаков Жанабай Якыпбаевич, Шомуродов Равшан Турсункулови, Исаков Ильхамбек Жанабаевич*

Аннотация: *В этой статье рассматриваются вопросы укрепления финансовых отношений в компаниях, распределения денежных средств, создания доходов, накоплений и формирования денежных фондов в них, описаны меры по совершенствованию экономических взаимоотношений компаний с различными субъектами собственности.*

Ключевые слова: *товарно-денежные отношения, собственный капитал, денежные фонды, доход, коллективное управление, производство, акция, предприятия.*

Annotation: *This article reviews the issues on strengthening of financial relations in the companies, distribution of cash flow, generation of incomes, saving and forming of funds in them, as well as describes the measures on improvement of economic interrelations of joint-stock companies with various property entities*

Keywords: *commodity monetary relations, sobstayenny capital, monetary funds, income, collective management, production, action, enterprises*

Наиболее важной функцией управления предприятиями является рациональное формирование финансовых ресурсов. Состав финансовых ресурсов у разных предприятий различается количественно и качественно, но он определяется, профилем деятельности компаний ее отраслевой принадлежностью, объемами производства, численностью работающих, и другими факторами. Основной целью формирования финансовых ресурсов компаний является удовлетворение потребностей в формировании необходимых активов, обеспечивающих развитие ее хозяйственной деятельности в стратегической перспективе.

Благополучие предприятий результаты его деятельности в значительной мере определяются тем, какими финансовыми ресурсами располагает компания, насколько оптимальна его структура, насколько они целесообразно трансформируются в основные и оборотные фонды. В связи с этим управление привлечением и эффективным использованием финансовых ресурсов является одной из важнейших функций финансового менеджмента, направленной на обеспечение достижения высоких конечных результатов хозяйственной деятельности компаний.

Финансовые ресурсы предприятий формируются за счет собственных и привлеченных средств.

В развитых странах мира, в общем объеме ресурсов предприятий относительно большой удельный вес занимают собственные средства и кредиты коммерческих банков [1]. Это объясняется стабильностью финансового положения предприятий и развитостью кредитной практике коммерческих банков.

Однако, во многих развивающихся странах компании испытывают нехватки оборотных средств, а в банках наблюдается нехватка финансовых ресурсов, в том числе, долгосрочных ресурсов. Поэтому, кредиты коммерческих банков не является надёжным источником финансирования деятельности компаний. Для обоснования данного тезиса мы анализируем структуре источников финансирования инвестиций в основной капитал в России.

Таблица 1**Структура источников финансирования инвестиций в основной капитал в России [2] в %**

Источники финансирования	Годы				
	01.01.2013	01.01.2014	01.01.2015	01.01.2016	01.01.2017
Собственные средства	44,5	45,2	45,7	50,2	51,8
Кредиты банков	8,4	10,0	10,6	8,1	10,5
Заёмные средства других организаций	6,1	6,2	6,4	6,7	5,4
Иностранные инвестиции	0,0	0,8	0,9	1,1	0,5
Бюджетные средства	17,9	19,0	17,0	18,3	16,0
Средства внебюджетных фондов	0,4	0,3	0,2	0,3	0,2
Средства, полученные от долевого участия на строительство	2,7	2,9	3,5	3,2	2,8
Прочие	20,0	15,6	15,7	12,1	12,8
Инвестиции в основной капитал - всего	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Как видно из приведенных данных таблицы 1, собственные средства предприятий занимает относительно большой удельный вес в общем объеме источников финансирования инвестиций в основной капитал. А кредиты коммерческих банков занимает относительно низкий удельный вес в общем объеме источников финансирования инвестиций в основной капитал. Это свидетельствует о том, что кредиты банков ещё не превратились основным источником финансирования инвестиций. Главной причиной тому является нехватка долгосрочных ресурсов в коммерческих банках России.

Результаты проведенных исследований показали, что, во-первых, низкий уровень развития российского фондового рынка лишает банки части длинных пассивов; во-вторых, депозиты пенсионных фондов не являются для банков долгосрочными ресурсами; в - третьих, депозиты физических лиц традиционно дороже депозитов предприятий, что связано с ограниченностью возможностей для предприятий поиска других возможностей для размещения средств при минимальных рисках и стремлением предприятий относительно безопасно размещать свои средства [3].

Как видно из приведенных данных таблицы 1, бюджетные средства, то есть средства Федерального бюджета России занимает значительный удельный вес. Это объясняется тем, что государство финансирует из федерального бюджета атомных и гидравлических станций, а также, компании, относящиеся к естественным монополиям [4].

В Узбекистане, в структуре источников финансирования инвестиций в основной капитал преобладают собственные средства предприятий, иностранные инвестиции и международные кредиты (рис.1).



Рис.1. Структура источников финансирования инвестиций в основной капитал в Республике Узбекистан, на 01.01. 2018 года (в процентах) [5]

Как видно из приведенных данных рис. 1, собственные средства предприятий занимает относительно большой удельный вес в общем объеме источников финансирования инвестиций в основной капитал. Также, из рисунка видно, что кредиты коммерческих банков занимает сравнительно низкий удельный вес в общем объеме источников финансирования инвестиций в основной капитал.

Приведенные данные показывают, что иностранные инвестиции и международные кредиты занимают относительно большой удельный вес в общем объеме источников финансирования инвестиций в основной капитал. Это объясняется тем, что в республике созданы необходимые условия для привлечения иностранного капитала.

Необходимо подчеркнуть, что в соответствии с Указом Президента «О Государственной программе по реализации Стратегии действий по пяти приоритетным направлениям развития Республики Узбекистан в 2017-2021 годах в «Год поддержки активного предпринимательства, инновационных идей и технологий» (28 января 2018 года), определены конкретные меры, направленные на создание благоприятных правовых, организационных условий для развития активного предпринимательства, внедрению инновационных идей и технологий, дальнейшему совершенствованию правовых гарантий защиты и механизмов предупреждения незаконного вмешательства в деятельность субъектов предпринимательства, налоговой и таможенной политики, банковско-финансовой сферы, разработку стратегии реформирования аграрного сектора, отказ от предоставления индивидуальных льгот с предоставлением льгот отраслям и сферам экономики, активное развитие регионов.

Реализация вышеназванных мер должно способствовать дальнейшему повышению инвестиционной привлекательности национальной экономики для иностранных инвесторов.

Однако, высокий уровень девальвации национальной валюты и инфляции отрицательно влияет на ресурсную базу отечественных предприятий. В 2017 году годовой уровень

девальвации национальной валюты по отношению к доллару США составил 192,4% , а годовой уровень инфляции – 14,4% [6].

Ниже мы рассмотрим структуре ресурсной базы АО «UzTex Tashkent»

Таблица 2

Структура ресурсной базы АО «UzTex Tashkent» (Узбекистан) [7]

в процентах

Структура ресурсов	Годы				
	2014	2015	2016	2017	2018
Собственные средства	55,3	56,6	68,6	85,3	88,6
Долгосрочные кредиты банков	44,7	43,4	31,4	14,7	1,4
Краткосрочные кредиты банков	0	0	0	0	0
Поступление от продажи собственных ценных бумаг	0	0	0	0	0
Ресурсы - всего	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Как видно из приведенных данных таблицы 2, в структуре ресурсов АО «UzTex Tashkent» очень большой удельный вес занимает собственные средства. Это объясняется тем, что, во-первых, компания не использует краткосрочные кредиты коммерческих банков для пополнения оборотных средств; во-вторых, у компании отсутствуют ценные бумаги, выпущенные в обращении. На наш взгляд, для укрепления ресурсной базы отечественных предприятий необходимо принять следующие меры:

1. Необходимо расширить сферу государственного финансирования в форме долевого участия государства в уставном капитале предприятий реального сектора экономики, имеющие действенную систему управления инновационной деятельностью.

Для обеспечения эффективности государственного финансирования инновационной деятельности необходимо внедрить ежемесячное обобщение результатов мониторинга инновационного потенциала данных компаний. Поскольку, данное обобщение позволяет сформулировать правильные выводы, на основе которых принимаются правильные управленческие решения.

2. Для повышения уровня доступности кредитов коммерческих банков для предприятий реального сектора экономики, необходимо:

- повысить уровень коэффициентов оборачиваемости дебиторской задолженности и товарных запасов предприятий;

- увеличить объема долгосрочных ресурсов банков путем внедрения в практике коммерческих банков инновационных депозитных продуктов.

3. Для увеличения объема финансовых ресурсов, формируемые путем продажи ценных бумаг предприятий необходимо:

- повысить инвестиционную привлекательность ценных бумаг компаний путем

обеспечения нормативного уровня рентабельности собственного капитала и предотвращением снижения реальной стоимости инвестиций в ценные бумаги из-за девальвации национальной валюты и инфляции;

- обеспечить получение инвестиционного рейтинга международных рейтинговых агентств (Стандарт энд Пурс, Мудис, Фитч Рейтингс).

Необходимо отметить, что рейтинги, находящиеся в диапазоне от AAA до BBB, считаются инвестиционными, последующие - неинвестиционными, «мусорными» (junk grade).

Список литературы:

1. Бланшар О. Макроэкономика. Пер. с англ. – М.: ИД «Высшая школа экономики», 2010. - С. 108-109.
2. Российская экономика в 2016 году. – М.: ИЭП, 2017. – С. 205.
3. Матовников М.Ю. Банковская система России и долгосрочные ресурсы//Деньги и кредит. – Москва, 2013. – №5. – С. 12-14.
4. Луксевич И.Я., Кузнецов Н.В. Финансовое обеспечение генерирующих компаний в посткризисный период//Финансы. – Москва, 2014. – №11. – С. 62.
5. Официальная статистика.[Электронный ресурс] www.stat.uz. (дата обращения 12.10.2019)
6. Основные направления монетарной политики на 2018 год. www.cbu.uz.
7. Бухгалтерский учет АО «UzTex Tashkent» (1-форма).

АНАЛИЗ РЕГИОНАЛЬНОЙ СТРУКТУРЫ ВАЛОВОГО РЕГИОНАЛЬНОГО ПРОДУКТА ПО ВИДАМ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ: ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПРИОРИТЕТНЫХ НАПРАВЛЕНИЙ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ

Авторы: Чернущ Роман Сергеевич

Аннотация: в статье проведен анализ взаимосвязи ряда показателей, характеризующих уровень экономического развития региона. Осуществлено исследование динамики валового регионального продукта (ВРП) Алтайского края за период 2012-2016 гг., выявлены основные тенденции, характеризующие развитие экономики региона. Представлены оценка изменений ВРП по видам экономической деятельности, исследование значимости региональных сдвигов в его структуре. Определены наиболее динамично развивающиеся направления экономики Алтайского края, предложены пути ее модернизации.

Ключевые слова: валовый региональный продукт, виды экономической деятельности, показатели структурных сдвигов.

Annotation: *The analysis of the interaction of a number of parameters that describe the level of the regional economic development has been performed. The study of the dynamics of the gross regional product (GRP) of the Altai Region for the period of 2012-2016 has been conducted and the basic trends that characterize the development of the regional economy have been identified. The evaluates the changes of GRP according to the types of economic activity, study the significance of regional shift in GRP structure. Determined the most dynamically developing areas of the Altai Territory's economy, the ways of its modernization.*

Keywords: *the gross regional product, the types of economic activities, indicators of structural changes*

Переход экономики регионов к устойчивому развитию непосредственно связан с процессом ее стабилизации, опирающимся на экономические реформы, проводимые в государстве. Субъекты Российской Федерации (РФ) представляют собой открытые экономические системы, что предполагает тесные зависимости формирования товарных, финансовых, трудовых, информационных ресурсов и реализации конечной продукции каждого региона, от размещения производства и потребления в масштабе России, ближнего и дальнего зарубежья, от состояния равновесия и экономической политики внутри страны и в мире.

Подобно тому, как отдельные страны по-разному решают глобальные проблемы, что обусловлено множеством факторов (от степени интегрированности в мировое хозяйство, уровня развития реального сектора экономики, финансовых рычагов до социальных, связанных с наличием или отсутствием доверия к власти и т.д.), регионы имеют свою специфику, влияющую на их потенциал, дифференцированное развитие и

подверженность негативным факторам как мировой финансовый кризис или дефолт.

Для определения приоритетных направлений современной экономической политики необходим углубленный статистический анализ макроэкономических процессов на основе системы национальных счетов. Статистический анализ позволяет получить оценку эффективности мер государственной экономической политики, выявить тенденции, осуществить проверку различных макроэкономических гипотез, что позволяет реализовать макроэкономическую политику достаточно эффективно.

Анализ макроэкономических процессов осуществляется также на уровне регионов, что дает возможность определить их специфику и особенности, и в соответствии с ним, позволяет провести корректировку экономической политики.

Для проведения оценки социально-экономического развития региона необходима система взаимосвязанных измерителей, в качестве которых выступают соответствующая статистическая информация в виде показателей и индикаторов состояния и развития экономики регионов.

Одним из показателей, входящим в комплекс макроэкономических индикаторов, характеризующим региональную экономическую систему, является производство и использование ВРП. При этом необходимо разграничивать произведенный и использованный ВРП, так как рост производства и рост благосостояния - это процессы взаимосвязанные, но различные и, как правило, часто не совпадающие.

При исследовании проблем использования ВРП были проанализированы научные результаты, которые изложены в работе отечественных и зарубежных авторов, таких как: М. Брауна, Б.И. Башкатовой, В.И. Бутова, А.Г. Гранберга [1] и других. Цель исследования - анализ региональной структуры ВРП по видам экономической деятельности с помощью статистических методов для выявления основных проблем, связанных с определением приоритетных направлений развития экономики.

ВРП характеризует уровень экономического развития субъектов РФ. Объем произведенного ВРП Алтайского края в 2012 году сложился на уровне 369,0 млрд. руб, что в сумме региональных ВРП РФ составил 7,1% притом, что доля края в общей среднесписочной численности занятых в экономике страны составила 1,6%. К 2016 году объем ВРП вырос на 129,8 млрд.руб., что составляет 498,8 млрд.руб., таким образом, в сумме региональных ВРП РФ увеличился на 35,2% к уровню 2012 г. [2]

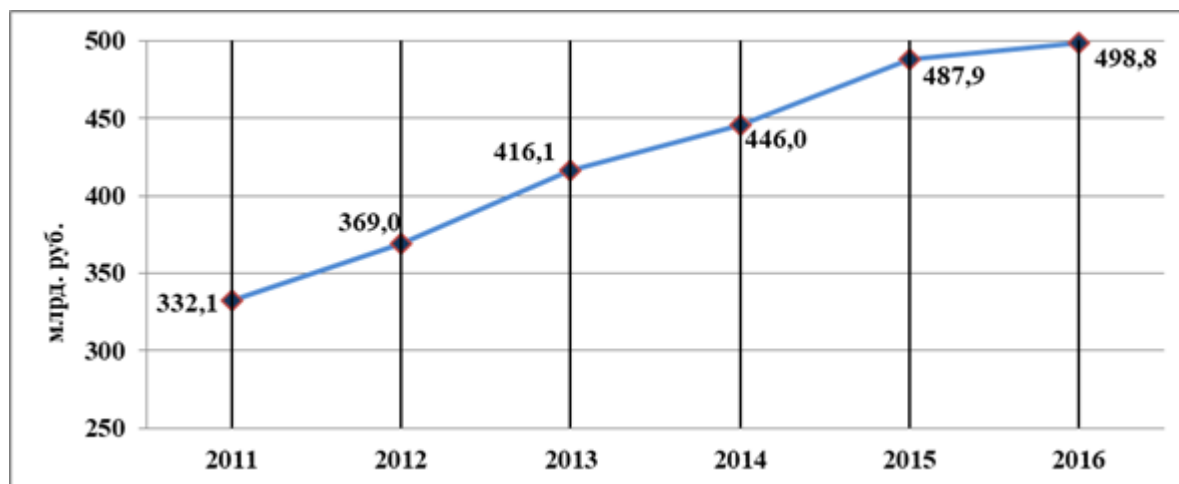


Рисунок 1. Динамика валового регионального продукта в Алтайском крае за 2011-2016 гг.

При определении приоритетных направлений развития экономики региона необходимо проанализировать структуру ВРП по видам экономической деятельности за период 2012-2016 гг., представленная в таблице 1.

Таблица 1

Структура ВРП Алтайского края по видам экономической деятельности за 2012/2014/2016 гг (в %).

Виды экономической деятельности	Годы		
	2012	2014	2016
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	13,8	14,6	20,1
Рыболовство, рыбоводство	0,0	0,0	0,1
Добыча полезных ископаемых	1,1	0,7	0,7
Обрабатывающие производства	19,7	18,2	18,9
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	4,0	2,7	2,9
Строительство	4,9	6,1	3,8
Оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования	16,9	16,8	14,1
Гостиницы и рестораны	0,9	0,9	1,0
Транспорт и связь	7,6	8,0	7,8
Финансовая деятельность	0,4	0,2	0,3
Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	10,7	11,7	11,9
Государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное страхование	8,2	7,8	7,1
Образование	4,8	4,8	4,1
Здравоохранение и предоставление социальных услуг	5,8	5,8	5,6
Предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	1,2	1,7	1,6
Добавленная стоимость в основных ценах	100	100	100

В ходе исследования ВРП по видам экономической деятельности за данный период был использован ряд показателей [3,4]:

а) коэффициент неравномерности распределения

$$K_{н.р.} = \frac{k \times I}{k - I} \sum_{i=1}^k (d_i - p)^2 \quad (1)$$

где $k = 15$, - число выделенных групп;

I - число доминантных групп, в которых сосредоточено 60 и более процентов единиц совокупности - для Алтайского края в целом таких групп 4;

d_i - удельный вес i -й группы в общем объеме совокупности;

p - доля групп при абсолютно равномерном распределении, $p = \frac{1}{k}$.

Таким образом, $p = \frac{1}{k} = 0,067$,

$$K_{н.р.2012} = \frac{15 \times 4}{15 - 4} \times 0,053727 = 0,293058$$

$$K_{н.р.2014} = \frac{15 \times 4}{15 - 4} \times 0,052711 = 0,287515$$

$$K_{н.р.2016} = \frac{15 \times 4}{15 - 4} \times 0,062139 = 0,33894$$

Чем ближе значение коэффициента неравномерности к 1, тем более неравномерно распределение единиц по группам, равенство нулю свидетельствует о равномерном распределении. Таким образом, ВРП в Алтайском крае в 2014 г. стал более равномерно распределенным по видам экономической деятельности, чем 2012 и 2016 гг. Число доминантных групп не изменилось, однако их удельный вес в структуре ВРП увеличился с 61,1% в 2012 г. до 65,0% в 2016 г.

Таблица 2

Динамика удельного веса групп, включенных в перечень доминантных в Алтайском крае за 2012/2014/2016 гг.

k	Наименование вида экономической деятельности	Удельный вес группы, %		
		2012	2014	2016
1	Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	13,8	14,6	20,1
2	Обрабатывающие производства	19,7	18,2	18,9

3	Оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования	16,9	16,8	14,1
4	Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	10,7	11,7	11,9
	Итого	61,1	61,3	65,0

а) Коэффициент концентрации

$$K_{\text{конц.}} = \frac{1}{2} \sum \left| d_i - \frac{1}{k} \right| \quad (2)$$

$$\text{Так, } K_{\text{конц.2012}} = \frac{1}{2} \times 0,739 = 0,3695$$

$$K_{\text{конц.2014}} = \frac{1}{2} \times 0,743 = 0,3715$$

$$K_{\text{конц.2016}} = \frac{1}{2} \times 0,799 = 0,3995$$

На основе полученных результатов следует, что коэффициент концентрации в 2012 г был более равномерным, чем в 2014 и 2016 гг.

Структурные изменения в экономике носят, как правило, продолжительный характер и могут быть вызваны разными причинами, государственной поддержкой того или иного вида экономической деятельности, поэтому важно отслеживать характер и направленность этих изменений как индикатора эффективности мер воздействия на экономические процессы.

Результаты оценки изменений структуры во времени, представленные в таблице 3. В Алтайском крае структуры ВРП по видам экономической деятельности за 2016 г. к 2012 г. составили 14,7%, а за 2016 г. к 2014 г. – 13,4%.

Различия в удельных весах за 2016 г. к 2012 г. в среднем составили 0,0111 процентных пункта по линейному показателю абсолютных структурных сдвигов и 0,019 процентных пункта по квадратическому коэффициенту абсолютных структурных сдвигов. За период 2016 г. к 2014 г. данные показатели уменьшились на 0,002 процентных пункта и достигли уровня 0,0092 и 0,017 п.п. соответственно. Величина индекса различий свидетельствует о незначительных изменениях в структуре ВРП по видам экономической деятельности за исследуемый период.

Таблица 3

Анализ структуры ВРП Алтайского края за 2012-2016 гг.

Наименование показателя	Формула	Период 2016/2012 гг.	2016/2014 гг.
Интегральный коэффициент структурных сдвигов К.Гатева	$K_{\Gamma} = \sqrt{\frac{\sum_{i=1}^k (d_i - d_0)^2}{\sum_{i=1}^k d_i^2 + \sum_{i=1}^k d_0^2}}$	$K_{\Gamma} = \sqrt{\frac{0,005416}{0,128806 + 0,120394}} = 0,1474$	$K_{\Gamma} = \sqrt{\frac{0,00445}{0,128806 + 0,119378}} = 0,1339$
Линейный коэффициент абсолютных структурных сдвигов	$S_d = \frac{\sum d_i - d_0 }{k}$	$S_d = \frac{0,166}{15} = 0,01107$	$S_d = \frac{0,138}{15} = 0,0092$
Квадратический коэффициент абсолютных структурных сдвигов	$S_{\sigma} = \sqrt{\frac{\sum (d_i - d_0)^2}{k}}$	$S_{\sigma} = \sqrt{\frac{0,00542}{15}} = 0,019$	$S_{\sigma} = \sqrt{\frac{0,00445}{15}} = 0,017$
Индекс различий	$I_{\text{разл.}} = \frac{1}{2} \sum d_i - d_0 $	$I_{\text{разл.}} = \frac{1}{2} \times 0,16 = 0,083$	$I_{\text{разл.}} = \frac{1}{2} \times 0,138 = 0,069$

Так, в период с 2012 г. по 2016 г. существенных изменений в структуре ВРП Алтайского края не произошло. Необходимо отметить, что увеличилась концентрация ВРП по определенным видам экономической деятельности, не связанных с производством продукции. Полученные результаты настораживают, так как реальная структурная перестройка экономики, ориентированная на обеспечение нового качества, техническое перевооружение существующих производственных мощностей, не может начаться без активного роста собственного машиностроения, тех видов экономических деятельностей, которые производят средства производства. Развитие промышленности нельзя заменить какой-либо иной сферой человеческой деятельности. Традиционно именно в рамках индустриального сектора формируются новые направления научно-технического прогресса, которые ставят развитие высокопроизводительной силы машин и оборудования на более высокую ступень, без чего невозможно представить общество высоких технологий.

Таким образом, очевидна необходимость разработки такой региональной политики, которая была бы ориентирована не только на рост количественных показателей, но и на изменение качественных характеристик роста за счет структурных сдвигов в экономике и повышения экономической эффективности использования факторов производства в регионах.

Библиографический список:

1. Гранберг, А.Г. Основы региональной экономики: учебник/ А. Г.

Гранберг. — М.: Изд. дом ГУ ВШЭ, 2004. — 495 с.

2. Статистический ежегодник. Алтайский край. 2007 - 2012: Стат. сборник. / Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Алтайскому краю. - Б., 2013. - 400 с.

3. Статистический ежегодник. Алтайский край. 2013-2017: Стат. сборник./ Управление Федеральной службы государственной статистики по Алтайскому краю и Республике Алтай. - Б., 2018. - 330 с.

4. Алтайский край в цифрах. 2014-2018: Крат. стат. сб./ Управление Федеральной службы государственной статистики по Алтайскому краю и Республике Алтай. - Б., 2019. - 196 с

ОСОБЕННОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ РАБОТЫ ПРЕДПРИЯТИЙ АВИАТОПЛИВООБЕСПЕЧЕНИЯ

Авторы: Максимова Ангелина Сергеевна, Майорова Наталья Сергеевна, Зобов Павел Владимирович

Аннотация: данная статья посвящена особенностям экономических показателей работы предприятий авиатопливообеспечения, каждая из которых влияет на общий экономический результат предприятия.

Ключевые слова: система экономических показателей, экономический анализ, среднесуточный расход топлива, годовой объём заправляемого топлива, удельные эксплуатационные расходы, удельные энергозатраты, удельные трудозатраты, уровень механизации

Annotation: this article is devoted to the peculiarities of economic performance of aviation fuel supply enterprises, each of which affects the overall economic result of the enterprise.

Keywords: system of economic indicators, economic analysis, average daily fuel consumption, annual volume of refueled fuel, specific operating costs, specific energy costs, specific labor costs, level of mechanization

Работа и развитие любого предприятия требует экономического исследования и оценки показателей, так как с их помощью можно определить в правильном ли направлении оно движется. Экономические показатели группируются в определенную систему в соответствии с известными критериями.

Система показателей, отражающая деятельность предприятия — это совокупность взаимосвязанных величин, которая всесторонне характеризует имущественно — финансовое положения организации, ее деятельность и результаты этой деятельности. Экономические показатели подразделяются в общем виде на два основных вида — натуральные и стоимостные (денежные) в зависимости от того, какие измерители используются при исчислении этих показателей. Стоимостные показатели являются наиболее распространенным видом экономических показателей. Они дают возможность обобщать разнородные хозяйственные явления. [1]

Требуется системно проводить экономический анализ по комплексу показателей, не исключением является авиатопливное предприятие.

На данном виде предприятий есть как общие показатели, характерные для всех сфер, так и частные, специфические - отраслевые. К общим относится выручка, валовая и чистая прибыли, рентабельность, капитализация, производительность труда, уровень оплаты труда, коммерческие расходы, фондоотдача, фондовооруженность, фондоемкость, оборачиваемость капитала и др. Каждый из них существенен. Среди общих показателей для отрасли авиатопливообеспечения крайне важен такой показатель как производительность труда работника. Данный показатель характеризует способность работников создавать своим трудом товары и услуги за определенное время. Предприятию необходимы высококвалифицированные работники, которые своей производительностью помогают добиться целей, поставленных компанией. Поэтому если данный показатель будет расти, с помощью нескольких видов решений повышения производительности труда, экономика

позволит быть предприятию более конкурентоспособным, а значит, дает возможность бороться за клиентов и покупателей. В глобальном плане повышение приводит к возможности завоевания большей части имеющегося рынка, а также выход на новые рынки.

К экономическим показателям, требующим особенного внимания в отрасли авиатопливообеспечения следует отнести не только выше указанные, но и ниже изложенные специальные: среднесуточный расход топлива, годовой объём заправляемого топлива, удельные эксплуатационные расходы, удельные энергозатраты, удельные трудозатраты, уровень механизации и некоторые другие.

Анализ деятельности предприятий авиатопливообеспечения по существу представляет собой изучение определенных экономических показателей, характеризующих различные стороны этой деятельности в их взаимосвязи и динамике.

Предприятие авиатопливообеспечения использует различные виды нефтяного сырья, поэтому крайне важно отслеживать данные о суммах поступления, расходования и остатка на основе соответствующих стоимостных показатели.

По итогам 2018 года АО «Газпромнефть» продемонстрировала устойчивый рост ключевых финансовых показателей. Выручка Компании выросла на 28,7 % – до 2,49 трлн. рублей. Этому способствовали благоприятная ценовая конъюнктура, повышение операционной эффективности и продолжающийся рост добычи на Новопортовском, Приразломном и Восточно-Мессояхском месторождениях. Благодаря росту переработки нефти и оптимизации технологических процессов в 2018 году существенно возросло производство светлых нефтепродуктов – автомобильных бензинов, дизельного топлива, реактивного топлива. Рост объемов производства автомобильных бензинов составил 3,0 %, дизельного топлива – 7,6 %. Объем производства реактивного топлива увеличился на 14,1 % к уровню 2017 г. В целях повышения эффективности переработки с учетом сложившейся конъюнктуры на внутреннем рынке автомобильных бензинов было увеличено производство нефти относительно 2017 г. Увеличение спроса на внутреннем рынке и расширение экспортных поставок обеспечили рост производства битумов на 14 %.[2]

Среднесуточный расход топлива — это величина, которая отражает среднюю потребность в топливе. Для обеспечения работы транспортных средств необходимо снабжать транспортные средства топливом и соблюдать нормы его расхода, то есть закупать топливо так, чтобы можно было обеспечить техническое обслуживание. Нормы расхода топлив могут устанавливаться для каждой модели, марки и модификации, эксплуатируемых транспорта и соответствуют определенным условиям их работы и согласно их классификации и назначению. Они включают расход топлив, необходимый для осуществления транспортного процесса: на технические, гаражные и прочие внутренние хозяйственные нужды, не связанные непосредственно с технологическим процессом перевозок пассажиров и грузов. Поэтому среднесуточный расход топлива играет важную роль в эксплуатации транспортных средств, тем самым составляет основную экономическую статистику для авиатопливообеспечения.[3]

Годовой объём заправляемого топлива - показатель, который зависит не только от технических характеристик транспорта, а также от сезонности потребления топлива. Использование топлива в разные сезоны года значительно отличаются друг от друга. Так в зимнее время расход топлива увеличивается, соответственно повышаются значения данного показателя и значение практически всех экономических параметров предприятия, обеспечивающих топливом при благоприятной конъюнктуре.

Удельные эксплуатационные расходы включают в себя текущие затраты на обеспечение

работоспособности основных средств на протяжении всего срока их эксплуатации. Под текущими тратами понимаются расходы на производство и продажу, они будут отличаться. Для авиатопливообеспечения это очень важный показатель, так как предприятие ориентируется на потребителя. Какое топливо закупается в больших количествах и чаще всего, то и будет производить предприятие, поэтому с точки зрения экономики траты должны компенсироваться прибылью, для дальнейшей работоспособности предприятия.

Удельные трудозатраты (удельная трудоемкость) – это показатель, характеризующий затраты рабочего времени на изготовление единицы продукции или на выполнение определенной работы. Удельные энергозатраты (удельная энергоемкость) – это показатель, определяющий количество энергии, отнесенное к единице выполненной технологической работы или продукции. Эти показатели влияют друг на друга. На предприятии авиатопливообеспечения одним из важнейших факторов является трудовые затраты, так как заправка топлива на данное время не полностью механизирована, например, при уменьшении человеческих трудовых затрат, будут снижены темпы работы предприятия, что может привести и к дальнейшему приостановлению производственных работ, а, следовательно, за ними и снижение значений экономических показателей. [4]

Уровень механизации и автоматизации - значительная часть трудовых операций выполняется машинами и механизмами, меньшая – вручную. В настоящее время данный показатель вводится во всех сферах производства, так как он обходится дешевле ручных работ и более эффективен по сравнению с неавтоматизированными работами. Данный показатель положительно влияет на экономику предприятия.

В заключение отметим, что на основе общих и частных показателях, отражающих деятельность предприятия, должен основываться интегральный, комплексный показатель. Он позволяет произвести комплексную оценку деятельности организации и определить общий уровень капитализации и конкурентоспособности. Таким образом, правильная система экономических показателей служит базой для анализа хозяйственной деятельности предприятия авиатопливообеспечения и определения путей для его успешного развития.

Использованные источники:

1. Абрютин М.С. Экономика предприятия. – М.: Дело и Сервис, 2004. - 528 с.
2. Годовой отчет ПАО «Газпром нефть» за 2018 г. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://ir.gazprom-neft.ru/news-and-reports/annual-reports/> [дата обращения: 15.11.2019]
3. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятий. /Под ред. Л. Короткова и Р. Медведева. — М.: Госфиниздат, 1963. — 357с.
4. Теория экономического анализа: Учебник для студ. экон. спец. /М.И.Баканов, А. Д. Шеремет. – 4-е изд., доп и перераб. – М.: Финансы и статистика, 2002. – 415 с.

РЕАЛИЗАЦИЯ ИННОВАЦИЙ В ЭКОНОМИКЕ РОССИИ

IMPLEMENTATION OF INNOVATIONS IN THE RUSSIAN ECONOMY

Авторы: Темиров Шавкатджон Амонкулович, Чудесова Галина Павловна

Аннотация: Статья посвящена инновациям в экономике России. Рассматривается сущность и особенность внедрения инноваций в современных условиях российской экономики. В статье описаны основные виды инноваций, и их функции. Группы участников инновационного рынка, а также основные этапы инновационного процесса

Ключевые слова: виды инноваций; инновационная деятельность; этапы инновационного процесса; инновационный рынок; экономика России.

Annotation: The article is dedicated to innovation in the economy. The essence and peculiarity of introducing innovations in modern conditions of the Russian economy are considered. The article describes the main types of innovations, and their functions. Groups of participants in the innovation market, as well as the main stages of the innovation process.

Keywords: types of innovations; innovation activity; stages of the innovation process; innovation market; Russian economy.

Инновации – это конечный результат инновационной или научно-технической деятельности, реализации товаров, услуг на рынке, новых или усовершенствованных технологических процессов или методов производства, используемых в практической деятельности.

Инновационная продукция должна быть зарегистрирована в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации и приносить доход от реализации на рынке. Таким образом, основные характеристики инноваций заключаются в научно-технической новизне, промышленной применимости и коммерческой жизнеспособности[6].

В зависимости от сферы деятельности предприятия инновации подразделяются на следующие виды

Классификация инноваций[2, стр.6]

Виды инноваций

Технологические
Производственные
Экономические
Финансовые
Торговые и
коммерческие

Примеры инноваций

результаты НИОКР, НИР, изобретения, ноу-хау
опыт производства, монтаж, испытания
освоение новых рынков сбыта, методов стимулирования
производства
условия получения и размещения денежных средств
продвижение продуктов, организации рекламы, внедрение
логистических систем

Управленческие или
организационные

новые подходы к управлению, организации бизнеса,
система контроля качества и сертификации товаров

Инновационная стратегия направлена на создание уникальных инноваций в определенной форме, чтобы обеспечить конкурентное преимущество компании. Так же инновационная деятельность, олицетворяющая внедрение инновационных процессов, делится на различные сферы и осуществляется в виде функционально-организационных единиц, в результате разделения подразделений.

Инновационная деятельность включает три основных этапа:

1. Этапы создания новых знаний – информационное обеспечение, проведение фундаментальных и прикладных исследований, разработка методов творческого мышления, создание новых знаний[5].
2. Этапы управления промышленностью – этапы разработки, проектирование, внедрение, строительство, разработки промышленного производства;
3. Этапы продвижения новых товаров и услуг на рынке: маркетинг и продажи. Следует отметить, что по инновационному развитию Россия отстает не только от развитых, но и от развивающихся стран. Российские инвестиции в НИОКР в пять раз меньше, чем в развитых странах. На душу населения расходы на НИОКР в России составляют менее 100 долл. США в год, а в развитых странах-до 500 долл. Кроме того, известно, что только 10% фундаментальных исследований имеют положительные результаты, но не все они применяются на практике[6].

С экономической точки зрения инновация имеет три основные функции: воспроизводство, инвестиции и стимулы. Смысл репликации состоит в том, чтобы получать прибыль от инноваций и использовать их в качестве финансового ресурса. Прибыль от внедрения инноваций может быть использована для разных целей. Если инновационная прибыль используется в качестве капитала для привлечения новых инновационных фондов, то инновация выполняет инвестиционные функции. Эта функция помогает постоянно исследовать спрос, улучшать бизнес компании и деятельность по развитию, также улучшать применение методов управления компанией и внедрять инновации в производство.

Практические вопросы микроэкономики включают в себя изучение поведения субъектов хозяйствования как фактических или потенциальных участников инновационного процесса. Два рыночных аспекта этой проблемы заслуживают наибольшего внимания: рынок инноваций – объем спроса и предложения на продукты, и инновационные идеи, как особое состояние всего рынка, уникального для инновационной экономики.

Отличительной особенностью инновационного рынка является то, что он стимулирует, в первую очередь, инновационное производство и отсеивает экономические субъекты, которые не могут эффективно внедрять инновации. Инновационный рынок имеет строгую систему, дисциплину и высокую конкуренцию. В процессе постиндустриализации сфера производства материалов сокращается по сравнению со сферой услуг, а количество различных инновационных услуг стремительно растет[2].

Несмотря на наличие товаров в обществе и важность нормального функционирования реального сектора экономики-промышленности, сельского хозяйства и строительства, вектор развития современной экономики определяют и другие отрасли-науки, образование,

передовые информационные технологии.

-Интеллектуальная собственность, финансовый сектор, услуги. В этих областях обеспечение производства и оборота новых идей, научных достижений, продуктов и ресурсов должно в первую очередь направлять инвестиции[3].

К сожалению, в России сложилась обратная ситуация. Распределение инвестиционных ресурсов остается силой корпоративной структуры, связанной с материальными и производственными сферами. Инновационное производство в России по-прежнему зависит от спроса на эти структуры и оказывается не первоначальным, а теперь неестественным окончательным или даже побочным звеном цикла воспроизводства[2].

Закрепившаяся олигополистическая структура, и ментальная модель, сформированная российской экономикой и обществом, в настоящее время не ориентирована на инновации. Инновация должна быть привлекательной, также быть более прибыльными, чем существующие сферы бизнеса. Для российских бизнесменов характерно следующее поведение: во-первых, они охватывают области с более высокой прибылью и более низким риском. Рентабельность снижается из-за насыщения спроса и избытка рынка, и предприниматели ищут менее загруженные и более прибыльные районы. Факторы риска и сложность играют жизненно важную роль, когда доход легко получить, и предприниматели вряд ли будут заинтересованы в сложных инновациях.

Для России, инновации были одной из самых обсуждаемых тем в науке и бизнесе в течение последних 15 лет, но политическое сообщество еще не стало ключевым условием выживания и роста отечественной экономики. Следует признать, что стратегические ориентиры не были полностью поддержаны региональными властями субъектов Российской Федерации.

Использованные источники:

1. Бебрис А.О. Основные принципы успешной стратегии в рисковом бизнесе. Инновации в науке. — 2013. — № 25. — С. 193—196.
2. Бебрис А.О. Разработка стратегии инновационного развития как механизма обеспечения конкурентоспособности венчурной фирмы. автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Московский государственный университет экономики, статистики и информатики (МЭСИ). Москва, 2011
3. Каменева Н.А. информационные ресурсы инновационной деятельности //риск: ресурсы, информация, снабжение, конкуренция. — 2009. — № 2. — с. 118—122.
4. Каменева Н.А. инновационная активность как фактор обеспечения конкурентоспособности российской экономики //проблемы современной экономики. — 2011. — № 4. — с. 19—21.
5. Каменева Н.А. развитие творческих способностей студентов высшего профессионального образования //в мире научных открытий. — 2010. — № 1—2. — с. 197—204.
6. Каменева Н.А. ресурсные основания и управленческие решения стратегии инновационного развития российской федерации //экономические науки. — — № 62.— с. 276—280.

ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ О СТРОИТЕЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЕ

Авторы: Шогенов Альберт Анатольевич, Шантукова Диана Анатольевна

Аннотация: Строительство представляет собой одну из важнейших отраслей экономики страны, которая призвана обеспечивать производственное, жилищно-коммунальное, дорожно-транспортное развитие Российской Федерации. В этой сфере сходятся интересы Российской Федерации, её субъектов, муниципальных образований. Вопросы строительства сосредоточены в руках различных органов исполнительной власти, органов исполнительной власти субъектов Федерации, органов местного самоуправления.

Ключевые слова: затратный подход, сравнительный подход, доходный подход, оценка, экспертиза.

Annotation: Construction is one of the most important sectors of the country's economy, which is designed to provide industrial, housing and communal services, road transport development of the Russian Federation. In this area, the interests of the Russian Federation, its constituent entities and municipalities converge. Construction issues are concentrated in the hands of various Executive authorities, Executive authorities of the subjects of the Federation, local authorities.

Keywords: Cost approach, comparative approach, income approach, assessment, expertise.

Вопросы стоимости всегда были важны для заказчиков и для всех компаний и проектов, которые реализуются в строительной сфере. Так как движение денежных потоков, покупка и продажа являются подчас основой инвестиционных строительных проектов и важной частью всех строительных проектов по причине большого количества средств, вкладываемых в строительство и используемых в нем. Поэтому экономическое качество проектов по важности сопоставимо с техническим.

Оценку здания проводят различными методами. Среди них выделим три метода:

- затратный подход;
- доходный подход;
- сравнительный подход.

Затратный подход

В основе затратного подхода лежит принцип замещения, т. е. рассудительный покупатель не заплатит за объект недвижимости больше, чем обойдется ему приобретение прав (собственности или аренды) на иной аналогичный земельный участок и возведение на нем и приемлемые аналогичных по назначению и качеству улучшений [1].

Затратный подход к оценке недвижимости определяет ее стоимость как сумму остаточной стоимости зданий и земельного участка. Он основывается на сравнительном анализе, который дает возможность определить затраты, необходимые для воссоздания объекта недвижимости, представляющей точную копию оцениваемого объекта, либо замещающего его по назначению.

Вычисленные затраты корректируют на фактический срок эксплуатации, состояние и полезность оцениваемого объекта.

В ходе оценки формируются прямые и косвенные затраты, а кроме того, предпринимательская прибыль, необходимая для строительства имеющегося здания и создания инфраструктуры участка, которые суммарно представляют стоимость вновь созданного здания на дату оценки. Далее рассчитывается общий накопленный износ, на величину уменьшения полной стоимости здания для получения остаточной стоимости. Сумма полученного значения стоимости и стоимости земельного участка представляет стоимость оцениваемой недвижимости, т. е. рыночную стоимость объекта оценки, которая определяется затратным подходом и соответствует суммарной стоимости прав на земельный участок и права собственности на улучшения.

Стоимость недвижимости, которая рассчитана на основе затратного подхода, равна стоимости земельного участка как условно свободного при его наиболее эффективном использовании плюс стоимость восстановления либо замещения улучшений за минусом накопленного износа:

$$V_0 = V_L + V_B = V_L + CB(CЗ) - И,$$

где V_0 — стоимость объекта недвижимости;

V_L — стоимость прав на земельный участок;

V_B — стоимость прав собственности на улучшения: $V_B = CB(CЗ) - И$;

CB — стоимость воспроизводства улучшений: $CB = C_c^K + ПП$;

$CЗ$ — стоимость замещения улучшений: $CЗ = C_c^A + ПП$;

C_c^K — затраты на восстановление (воспроизводство) улучшений, т. е. стоимость нового строительства идентичных (точной копии) улучшений;

C_c^A — затраты на замещение улучшений, т. е. стоимость нового строительства аналогичных улучшений;

$ПП$ — прибыль предпринимателя (инвестора);

$И$ — накопленный износ улучшений: $И = ФИ + ФУ + ВУ$;

$ФИ$ — физический износ улучшений;

$ФУ$ — функциональное устаревание улучшений;

$ВУ$ — внешнее устаревание [3].

Недостатки данного подхода могут быть выявлены в следующем ряде случаев:

1. у экспертов часто возникают проблемы при расчете стоимости реконструкции старых зданий;
2. усложняют процесс расчета существующие технологии оценки земельных участков;
3. трудности могут возникнуть при определении величины существующего износа старых строений, так как у многих сооружений существуют скрытые проблемы, выявление которых возможно только при использовании соответствующего оборудования;

4. в ходе расчетов очень часто возникает ситуация, когда затраты, которые запланированы для проведения строительных работ, серьезно расходятся с рыночной стоимостью эквивалентного объекта. В данном случае для аналогичного объекта требуется провести более точные расчеты имеющегося износа, сопровождающиеся быстрым ростом трудовых затрат [1, 2].

Доходный подход

Когда существует достоверная информация, позволяющая прогнозировать будущие доходы, которые объект оценки способен приносить, а также связанные с объектом оценки расходы применяется доходный подход. При применении доходного подхода оценщик определяет величину будущих доходов и расходов и моменты их получения.

Применяя доходный подход к оценке, оценщик должен:

- а) установить период прогнозирования. Под периодом прогнозирования понимается период в будущем, на который от даты оценки производится прогнозирование количественных характеристик факторов, влияющих на величину будущих доходов;
- б) исследовать способность объекта оценки приносить поток доходов в течение периода прогнозирования, а также сделать заключение о способности объекта приносить поток доходов в период после периода прогнозирования;
- в) определить ставку дисконтирования, отражающую доходность вложений в сопоставимые с объектом оценки по уровню риска объекты инвестирования, используемую для приведения будущих потоков доходов к дате оценки;
- г) осуществить процедуру приведения потока ожидаемых доходов в период прогнозирования, а также доходов после периода прогнозирования в стоимость на дату оценки.

Доходный подход оценивает стоимость недвижимости в данный момент как текущую стоимость будущих денежных потоков, т. е. отражает:

- качество и количество дохода, который объект недвижимости может принести в течение своего срока службы;
- риски, характерные как для оцениваемого объекта, так и для региона.

К недостаткам доходного подхода относятся:

1. прогнозирование долговременного потока дохода затруднено сложившейся недостаточно устойчивой экономической ситуацией в России;
2. сложность расчета ставок капитализации и дисконтирования;
3. в процессе прогнозирования денежных потоков или ставок дисконтирования устанавливаются различные предположения и ограничения, носящие условный характер;
4. влияние факторов риска на прогнозируемый доход;
5. многие предприятия не показывают в отчетности реальный доход, на анализе которого базируется доходный подход, или же показывают убытки.

Сравнительный подход

Сравнительным подходом к оценке является совокупность методов оценки стоимости, основанных на сравнении объекта оценки с его аналогами, в отношении которых имеется информация о ценах сделок с ними [2].

При использовании сравнительного подхода в процессе анализа продаж подбираются сопоставимые объекты недвижимости, которые были проданы (или выставлены на продажу) на соответствующем рынке сравнительно недавно. Затем в цену объектов-аналогов вносятся поправки на выявленные различия между оцениваемым и сопоставимыми объектами. В результате определяется откорректированная цена каждого из сопоставимых объектов, как если бы при продаже он имел те же основные характеристики, что и оцениваемый объект. Среднее значение от скорректированных цен объектов-аналогов позволяет сделать вывод о рыночной стоимости оцениваемого объекта [2].

Сравнительный подход используется в том случае, если рынок объекта оценки активен, т. е. на дату оценки имеется информация о достаточном количестве сделок или предложений. Он позволяет получить достаточно хорошие результаты для оценки квартир, земельных участков.

При наличии достаточного количества данных сравнительный подход позволяет получить хорошие и, что очень важно, легко объяснимые результаты оценки стоимости. Именно поэтому его стараются использовать даже тогда, когда данных явно недостаточно, чтобы получить достоверные точечные оценки.

При ограниченном количестве данных метод позволяет получить диапазон, в котором может находиться искомая стоимость. Такая информация полезна в качестве проверочной при использовании других методов оценки.

К недостаткам данного подхода относят ряд факторов, которые вызывают сложности при получении оценки.

Первая проблема состоит в сложности получения информации о практических ценах проведенных сделок. Дополнительно, к выше указанному, можно отнести невозможность получения данных о специфических условиях сделки, если таковые имелись.

Во-вторых, сравнительный подход способен предоставить хорошие результаты оценки недвижимости при стабильности и активности рынка. В случае небольших отклонений результаты могут быть очень неточными, так как существует серьезная зависимость от текущей ситуации. Помимо этого, у экспертов при проведении оценки могут возникнуть сложности в согласовании данных о существенно различающихся продажах.

В рамках рассмотрения современных подходов к оцениванию недвижимого имущества было выяснено, что рассматриваемая проблема актуальна на сегодняшний день. Однако, подробного анализа существующих подходов оказалось не достаточно. Для более полного понимания рассматриваемой проблемы необходимо детальное изучение существующих методологий, а также их возможных комбинаций, в рамках каждого из приведенных подходов. Только подробно рассмотрев и изучив существующие методы, можно будет осуществить переход к решению практических задач и разработке информационной системы, автоматизирующей процесс оценки недвижимости [3].

Литература:

1. С. В. Грибовский «Оценка стоимости недвижимости» - Учебное пособие. - М.Маросейка,

2009.

2. Л.А. Лейфер «Технология обработки данных в оценке недвижимости, земли и бизнеса».
3. Математические методы оценки стоимости недвижимого имущества: учеб. пособие/ С.В. Грибовский, С.А. Сивец; под ред. С.В. Грибовского, М.А. Федотовой.- М.: Финансы и статистика, 2008.

ПРОБЛЕМА НАЛОГОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СДЕЛОК НА ИГРОВЫХ ОНЛАЙН-ПЛОЩАДКАХ

THE PROBLEM OF TAX REGULATION OF TRANSACTIONS ON ONLINE GAMING PLATFORMS

Авторы: Волкова Анна Юрьевна, Дементьев Илья Вадимович

Аннотация: Статья посвящена проблеме контроля виртуальных сделок на онлайн-платформах и выявлению возможных последствий для экономики государства. В тексте раскрывается система заработка посредством многопользовательских онлайн-игр. Также описан законодательный аспект регулирования данной сферы и приведен пример зарубежного опыта решения данного вопроса.

Ключевые слова: экономическая безопасность государства, налоговая политика, виртуальная экономика, доходы физических лиц, онлайн-платформы.

Annotation: The article is devoted to the problem of control of virtual transactions on online platforms and identification of possible consequences for the state economy. The text reveals a system of earnings by means of massively multiplayer online games. The legislative aspect of regulation of this sphere is also described and an example of foreign experience in solving this issue is given.

Keywords: economic security of the state, tax policy, virtual economy, personal income, online platforms.

В системе обеспечения экономической безопасности государства особое значение приобретает проведение сбалансированной налоговой политики, которая активно воздействует на экономические и социальные процессы, а сами налоги служат одним из ключевых источников финансовых ресурсов страны. А с учетом стремительного развития не только реальной, но и виртуальной экономики появляется проблема налогового регулирования сделок на онлайн-платформах, к которым можно отнести многопользовательские онлайн-игры.

В современных реалиях компьютерные игры для рядового пользователя стали переходить из сферы интересного времяпрепровождения в разряд экономических проектов. И в первую очередь это проявляется в сфере онлайн игровой индустрии.

По своей сущности онлайн игры – это место, где пользователи готовы оставлять значительные суммы денег ради преимущества над другими игроками. Схема заработка весьма прозрачна: сначала пользователь инвестирует в игру, затем выполняет поэтапно все необходимые шаги и требования, создавая при этом определенную стратегию или систему, после этого созданное необходимо вывести на общедоступный уровень, затем начисляются достижения, которые непосредственно можно перевести в некий эквивалент. Конечно, участие в данной деятельности возможно и без денежных вложений, но тогда уже речь идет о большей инвестиции времени в проект.[\[1\]](#)

При этом в тот момент, когда у пользователя возникает потребность в переводе игровых ценностей в реальный эквивалент, он сталкивается с проблемой “где продать”. Официальные торговые площадки дистрибуторов игр, если таковые имеются, запрещают выводить

денежные средства за пределы площадки, в остальных же случаях действует стандартный запрет на передачу игровых ценностей третьим лицам. Именно это ограничение и послужило причиной формирования рынка “теневой” купли-продажи на игровых площадках, за которые пользователи готовы будут платить.

Биржа игровых ценностей – это место, в котором объединяются группа лиц, которым присущи общие интересы в игровой сфере. При этом биржа обеспечивает безопасность сделки и взимает проценты с совершаемых сделок. Принцип работы биржи следующий, - продавец предоставляет товар, товар предоставляется в руки гаранту или же предоставляются данные от аккаунта продавца для проверки подлинности продаваемого товара, покупатель в свою очередь переводит денежные средства на счета гаранта. Гарант проводит сверку подлинности и передает покупателю товар, а продавцу денежные средства. Гарантом в данном случае выступает биржа. Процент, получаемый биржей, зависит от величины сделки и степени популярности игры.

Основным принципом, на котором основан выбор площадки, зависит от удобства самого сайта, степени посещаемости и процента взимаемого биржей. Наиболее популярной биржей на российском рынке можно выделить биржу – FunPay. Где процент взимаемый биржей от сделок составляет 4%, но может достигать и 20%. Ежедневный оборот сделок составляет 6 000 штук. Например, по оценочным данным, домен сайта FunPay составляет 5 935 002 рубля. Оценка производилась на основании аналитических данных по количеству запрашиваемых запросов, степени посещаемости, отношение в сравнение с конкурентами и др.[\[2\]](#)

В связи с ростом популярности данной индустрии государство сталкивается с проблемой в сфере финансового контроля. В первую очередь контроль за деятельностью самой биржи, а во-вторых за приток денежных средств в руки продавца. Как следствие, налоговая система России сталкивается с фактом невыплаты налоговых сборов по налогу на доходы физических лиц при осуществлении сделок на подобных площадках, игрокам в свою очередь присуще мнение, что они никому ничего не должны, раз их деятельность ведется в интернет-ресурсах. Согласно ч. 1 ст. 207 НК РФ, налогоплательщикам на доходы физических лиц являются физические лица являющиеся резидентами Российской Федерации, физические лица, получающие доходы от источников, в Российской Федерации, не являющиеся налоговыми резидентами Российской Федерации. А так же, согласно ч. 1 ст. 210 НК РФ, при определении налоговой базы учитываются все доходы налогоплательщика, полученные им как в денежной, так и в натуральной формах, или право на распоряжение, которыми у него возникло, а также доходы в виде материальной выгоды.[\[3\]](#) Исходя из этого, мы можем судить о том, что и площадки, и продавцы являются плательщиками налога на доходы физических лиц. Зачастую представленные лица уклоняются от уплаты данного налога. При этом у налоговых органов возникает проблема отслеживания подобных сделок.[\[4\]](#)

В России на данный момент отсутствует какое-либо регулирование отношений, возникающих на платформах онлайн-игр, а сложившийся в судебной практике подход к таким отношениям можно назвать отстраненным. А вот правительства некоторых других государств начинают уделять все более пристальное внимание данному вопросу. Особенно беспокоятся американские налоговые органы, понимая, что их соотечественники ежегодно участвуют в обороте сотен миллионов неучтенных долларов.

В связи с этим Конгресс США решил, что конвертирование виртуальных ценностей в реальные деньги подлежит обязательному отражению в налоговой декларации. Но, с другой стороны, невещественность сделок, расположение серверов в разных странах, наличие у них собственников и другие юридические аспекты не позволяют государству полностью контролировать процесс вывода денежных средств.[\[5\]](#)

Как мы можем заметить, степень обостренности проблемы с биржами игровых ценностей в сфере налогообложения стоит довольно остро. При серьезных доходах населения не уплачиваются значительные налоги, как со стороны биржи, так и со стороны продавца. К сожалению, основной проблемой для государства является то, что зачастую домены биржевых сайтов располагаются на зарубежных хостах, а сделки проводят на территории Российской Федерации, что в значительной мере затрудняет контроль за подобными операциями.^[6]

Использованные источники

1. Налоговый кодекс Российской Федерации часть 2 (НК РФ ч.2) (с послед. изм. от 31.05.2018 N 22-П) [Электронный ресурс] – Режим доступа:
http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/ (дата обращения: 08.12.2019).

2. Алексеева А.В., Завадская В.В. ВОЗМОЖНОСТЬ ЗАРАБОТАТЬ В ИНТЕРНЕТЕ: УГРОЗЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ// ПОТЕНЦИАЛ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ И ИННОВАЦИОННЫЕ ПУТИ ЕГО РЕАЛИЗАЦИИ: Материалы международной научно-практической конференции студентов и аспирантов, г. Омск. 2018. – С. 15.

3. Виртуальная экономика. Как зарабатывают в онлайн [Электронный ресурс] – Режим доступа:
https://zoom.cnews.ru/games/publication/item/virtualnaya_ekonomika_kak_zarabatyvayut_v_onlajne (дата обращения: 08.12.2019).

4. Иванова Е.В., Нурпиисова М. А., Поцелуева К.А. «НАЛОГ НА GOOGLE» ИЛИ ФИСКАЛЬНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЭЛЕКТРОННОЙ КОММЕРЦИИ В РФ//ПОТЕНЦИАЛ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ И ИННОВАЦИОННЫЕ ПУТИ ЕГО РЕАЛИЗАЦИИ: Материалы международной научно-практической конференции студентов и аспирантов, г. Омск. 2018. – С. 71.

5. Сервис оценки сайтов REL [Электронный ресурс] – Режим доступа:
http://rel.su/ru/cost/funpay.ru#domain_name (дата обращения: 08.12.2019).

6. Савельев А.И. Правовая природа виртуальных объектов, приобретаемых за реальные деньги в многопользовательских играх [Электронный ресурс] – Режим доступа:
<https://of-law.ru/stati/pravovaya-priroda-virtualnykh-ob-ektov-priobretaemykh-za-realnye-dengi-v-mnogopolzovatel'skikh-igrakh.html> (дата обращения: 08.12.2019).

[1] Алексеева А.В., Завадская В.В. ВОЗМОЖНОСТЬ ЗАРАБОТАТЬ В ИНТЕРНЕТЕ: УГРОЗЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ// ПОТЕНЦИАЛ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ И ИННОВАЦИОННЫЕ ПУТИ ЕГО РЕАЛИЗАЦИИ: Материалы международной научно-практической конференции студентов и аспирантов. / Под ред. д.э.н., доц. В.А. Ковалева и д.э.н., проф. А.И. Ковалева. В 2 ч. Ч. I – г. Омск. 2018. – С. 15.

[2] Сервис оценки сайтов REL [Электронный ресурс] – Режим доступа:
http://rel.su/ru/cost/funpay.ru#domain_name (дата обращения: 08.12.2019).

[3] Налоговый кодекс Российской Федерации часть 2 (НК РФ ч.2) (с послед. изм. от 31.05.2018 N 22-П) [Электронный ресурс] – Режим доступа:
http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/ (дата обращения: 08.12.2019).

[4] Иванова Е.В., Нурпиисова М. А., Поцелуева К.А. «НАЛОГ НА GOOGLE» ИЛИ ФИСКАЛЬНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЭЛЕКТРОННОЙ

КОММЕРЦИИ В РФ//ПОТЕНЦИАЛ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ И ИННОВАЦИОННЫЕ ПУТИ ЕГО РЕАЛИЗАЦИИ:

Материалы международной научно-практической конференции студентов и аспирантов. / Под ред. д.э.н., доц. В.А. Ковалева и д.э.н., проф. А.И. Ковалева. В 2 ч. Ч.I – г.Омск. 2018. – С. 71.

[5] Виртуальная экономика. Как зарабатывают в онлайн [Электронный ресурс] – Режим доступа:

https://zoom.cnews.ru/games/publication/item/virtualnaya_ekonomika_kak_zarabatyvayut_v_onlajne (дата обращения: 08.12.2019).

[6] Савельев А.И. Правовая природа виртуальных объектов, приобретаемых за реальные деньги в многопользовательских играх [Электронный ресурс] – Режим доступа:

<https://of-law.ru/stati/pravovaya-priroda-virtualnykh-ob-ektov-priobretaemykh-za-realnye-dengi-v-mnogopolzovatelskikh-igrakh.html> (дата обращения: 08.12.2019).

МАЛОЕ И СРЕДНЕЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Авторы: Зарипова Ильсюяр Ильфатовна, Нефедова Вероника Николаевна

Аннотация: Статья посвящена преимуществам малого и среднего бизнеса предпринимательства для развития экономики России. В статье сопоставляются данные о количестве малого и среднего бизнеса в России, других странах и среднемирового уровня. Также в статье приведён прогноз на текущий год и планы государства на ближайшие пять лет.

Ключевые слова: экономика, экономический рынок, бизнес, малое предпринимательство, среднее предпринимательство.

Annotation: The article is devoted to the advantages of small and medium business entrepreneurship for the development of the Russian economy. The article compares data on the number of small and medium-sized businesses in Russia, other countries and the global average. The article also provides a forecast for the current year and state plans for the next five years.

Keywords: economy, economic market, business, small business, medium business.

Малое и среднее предпринимательство (МСП) – это огромный пласт экономики и социальной сферы России. Развитие малого и среднего бизнеса играет важную роль, так как предоставляет рабочие места гражданам.

Значимость малого бизнеса в экономике России неоспорима, развитие данного сегмента оказывает больше влияние на экономический рост, насыщенность рынка качественными товарами.

Кроме того, малый бизнес способствует внедрению инноваций, поддержке оптимальной конкурентной среды, создает дополнительные рабочие места, препятствует развитию монополий и увеличивает потребительский спрос.

В результате, расширение границ деятельности малых предпринимателей не только благотворно влияет на экономический рынок России, но и позволяет ему выйти на новый, более качественный уровень.

В 2019 году количество малых и средних бизнесов увеличиться до 19, 6 млн. человек, занятых в малом и среднем предпринимательстве. Увеличится доля малого и среднего предпринимательства в экономике Российской Федерации, она составит 23%.

В планах правительства увеличить этот показатель до 32% к 2024 году.

На совещании президента РФ Владимира Путина с членами правительства первый вице-премьер, министр финансов РФ Антон Силуанов отметил, что делается снижение налоговой нагрузки и уже в качестве пилотного проекта внедрились новый режим работы бизнеса в рамках самозанятости в четырёх субъектах РФ. [4]

Ведь государство может дать значительный толчок в данном сегменте экономики и число малого и среднего предпринимательства увеличиться.



Число активных компаний на 1000 чел. в трудоспособном возрасте и старше

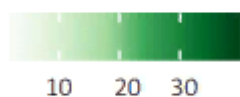


Рис. 1. Карта предпринимательской активности

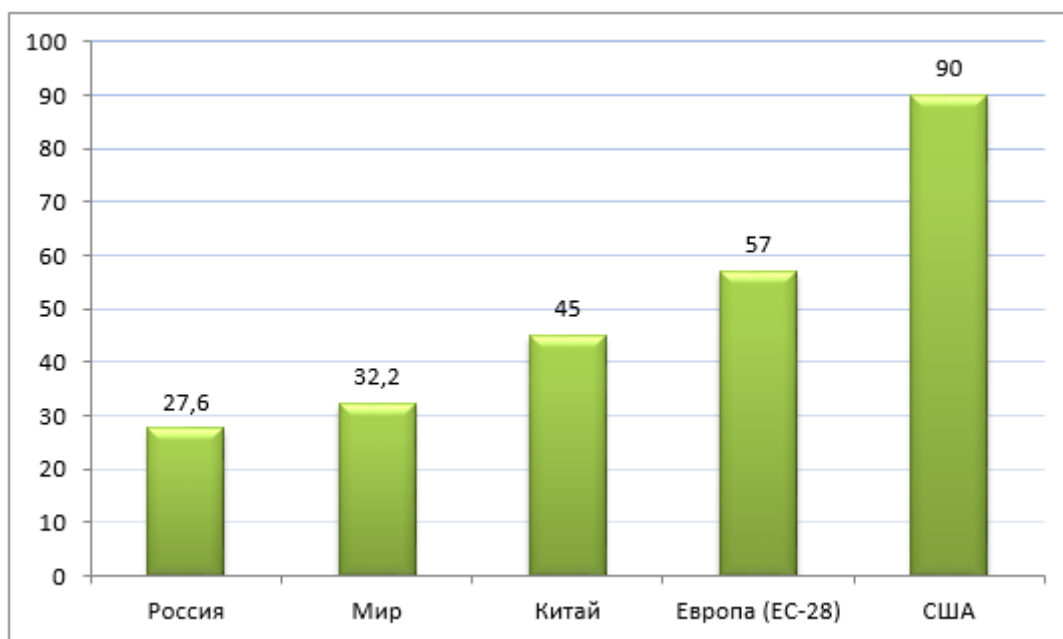


Рис. 2. Количество предприятий МСП на 1000 чел. в России и других странах

На графике видно, что количество предприятий МСБ в России в соотношении с другими странами и среднемирового уровня меньше.

В 11 регионах России плотность проникновения МСБ все же оказалась выше среднемирового уровня. В лидерах Санкт-Петербург с показателем в 39,1, а также Москва и Московская

область с 37,4. Крупный город в субъекте положительно влиял на уровень создания малых и средних бизнесов. Наименьший уровень активности населения в малом бизнесе находились преимущественно в регионах на юге страны. [5]

Итак, роль малого и среднего бизнеса очень важна для развития экономики страны. Будущее у МСБ в России есть, важна лишь поддержка государства, тогда появятся новые рабочие места для граждан, что будет способствовать улучшению экономики в РФ. [6]

Библиографический список

1. Рекута Е. А. Проблемы и перспективы развития малого бизнеса России в условиях кризиса// Молодёжный научный форум: электр. сб. ст. по мат. VIII междунар. студ. науч.-практ. конф. № 7(8). URL: <https://nauchforum.ru/studconf/science/8/34960> (дата обращения: 01.07.2019)
2. Ибрагимов Т.Г., Якунина М. Г. Тенденции и перспективы развития малого бизнеса в России на примере зарубежного опыта // Крымский научный вестник, №1 (22), 2019
3. Силуанов: доля малого и среднего бизнеса в экономике России составит 23% в 2019 году URL: <https://tass.ru/ekonomika/6006304>
4. Указ «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» URL:<http://kremlin.ru/events/president/news/57425>
5. Развитие малого и среднего бизнеса в России//[электронный ресурс] 04.2019.URL:https://www.sberbank.ru/common/img/uploaded/files/pdf/analytics/s_m_business_dev.pdf
6. Зайтова Е.З. Проблемы и перспективы развития малого и среднего предпринимательства // Научное сообщество студентов: Междисциплинарные исследования: сб. ст. по мат. IX междунар. студ. науч.-практ. конф. № 6(9). URL: [https://sibac.info/archive/meghdis/6\(9\).pdf](https://sibac.info/archive/meghdis/6(9).pdf) (дата обращения: 01.07.2019)

МЕНТАЛЬНЫЕ МОДЕЛИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

MENTAL MODELS OF HIGHER EDUCATION FUNCTIONING

Авторы: Молокова Елена Леонидовна

Аннотация: Работа посвящена исследованию влияния ментальной модели акторов на эффективность реализации реформ в высшем образовании. Установлено, что ментальная модель является базой для реализации трансформаций институциональной среды. Несформированная ментальная модель или наличие противоречий между неформальными институтами, лежащими в ее основе и новыми институтами снижает эффективность изменений. Экономическая ментальность, по сути, является мостиком между эволюционным экономическим развитием и трансформационными преобразованиями.

Ключевые слова: ментальная модель, высшее образование, формальные и неформальные институты, реформы.

Annotation: The paper is devoted to the study of the influence of the mental model of actors on the efficiency of reforms in higher education. It is established that the mental model is the basis for the implementation of institutional environment transformations. An unformed mental model or the presence of contradictions between the informal institutions that underlie it and the new ones reduces the effectiveness of changes. Economic mentality, in fact, is the bridge between evolutionary economic development and transformation.

Keywords: mental model, higher education, formal and informal institutions, reforms.

Ментальная модель, как особая форма эмпирических обобщений и представлений об окружающем мире формирует исторически устойчивые и широко распространенные стереотипы массового сознания[1]. Институты, в свою очередь, являются отражением эволюционирующих ментальных моделей[2].

Использование ментальных моделей в качестве аналитического инструмента позволит создать методологическую рамку, позволяющую акцентироваться на некоторых конкретных сообществах стейкхолдеров объединенных общественными отношениями, опосредуемыми формальными, неформальными институтами и рутинами. При этом, очевидна сложность, неоднородность ментальных моделей, существующих в высшем образовании.

Наиболее обще, экономическую ментальность акторов высшего образования можно представить в виде социально-культурного феномена, представляющего собой:

во-первых, своеобразный код памяти, формирующий неформальные институты и сам сформированный под их воздействием;

во-вторых, матрицу, вобравшую в себя интегрированный опыт поколений и определяющую модель поведения субъектов образовательного пространства.

В основе формирования адекватных ментальных моделей лежат качественные институты. Между ментальными моделями и институтами существует тесная связь. Ментальная модель сформирована когнитивными системами индивида, позволяющими ему интерпретировать окружающий его мир.

Институты, являясь внешними для сознания индивида конструкциями позволяют упорядочивать окружающую среду[3]. В основе формирования ментальной модели лежат рутины (устойчивые стереотипы поведения) и базовые ценности.

В условиях систематических трансформаций институциональной среды высшего образования идет интенсивное изменение и разрушение рутин. Зачастую невозможность быстрого формирования приводит к их недостаточности в качестве базы для создания устойчивой ментальной модели.

Отметим, что недостаточность рутин как базовой основы ментальной модели явление, весьма распространенное в периоды реформ, достаточно упомянуть отсутствие рутин в условиях перехода советской экономики на рыночные рельсы[4].

Отметим, что в силу инертности образования, современные ментальные модели во многом отражают систему координат, заданную в восьмидесятых-девяностых годах прошлого столетия.

С точки зрения Д. Норта, экономический рост вовсе не является функцией от знаний и технологий: своеобразная культура и ментальность, а также неэффективные институты могут нейтрализовать позитивное влияние знаний и технологий[5].

Таким образом, результативность реформ в первую очередь зависит от существующих неформальных институтов и ментальной модели на которую накладываются новые пореформенные институты.

Условный сравнительный анализ сохраняющейся ментальной модели и модернизируемой новейшей модели, формируемой под влиянием реформ представлен в таблице 1.

Компоненты ментальной модели	Старая ментальная модель 1990-2000гг.	Формируемая ментальная модель
Общие знания	На рынке труда востребованы знания	На рынке труда востребованы не сами знания, а умение их применять
Общие значения	Знаниевая парадигма	Компетентностная парадигма
Общие ценности	Всеобщее высшее образование вне связи с рынком труда	
Общие ожидания	Диплом о высшем образовании – гарантия карьерного роста	Необходимость образования через всю жизнь
Общие убеждения	Российское образование лучшее в мире	

Вышеописанное состояние неформальных институтов общества по-прежнему является существенной преградой развития высшего образования, в частности:

- придание большего значения теоретическим занятиям, а не практикам и семинарам, в ходе которых происходит привитие навыков и умений применять знания в дальнейшем;

- убежденность, что высшее образование дает только теоретические знания, а умения будут получены в процессе работы;
- мнение, об отсутствии рабочих мест, где бы не требовалось высшее образование;
- убежденность, что высшее образование гарантирует работу по специальности в течении всей жизни, без дополнительного обучения;
- отрицание реформ, в связи с убежденностью в том, что советская модель образования была лучшей и не требовала совершенствования.

При этом, нами выделены лишь наиболее важные и концептуальные элементы уходящей в прошлое ментальной модели.

В силу ментальной инерции большая часть современных изменений государственного регулирования сферы высшего образования не нашла отражения в неформальных институтах как домохозяйств, так и в большей части академического сообщества. Данный фактор сдерживает создание современной ментальной модели, которая должна лечь в основу успешности реформ высшего образования.

Поскольку ментальная модель складывается в результате аналитической деятельности человека, получающего определенный опыт, сложившуюся ситуацию можно охарактеризовать как отсутствие ментальной модели опосредующей реформы в силу отсутствия многих неформальных институтов, не сложившихся рутин и несформированных базовых ценностей.

Сказанное позволяет предположить, что государство при проведении экономических реформ должно учитывать ментальность акторов, которая ложится в основу трансформаций институциональной среды. Более того, ментальная модель, являясь характеристикой развития населения в основе которой лежат культурные ценности, стереотипы и представления (неформальные институты) является ключевой предпосылкой реализации реформ, и, если проводимые изменения не совпали с ментальной моделью, реформы как правило принимают затяжной и неэффективный характер.

Наиболее явными являются противоречия между частными и общественными интересами, а также между декларируемыми и исповедуемыми и практикуемыми ценностями[6].

При этом следует отметить, что ментальная модель молодежи не является сформированной и устойчивой, а также легче поддается изменениям, в связи со сказанным именно высшее образование способно быть связующим звеном экономического развития, формируя новейшую ментальную модель молодого поколения. В свою очередь, реформирование высшего образования должно опираться на уже сформированные ментальные модели для реализации реформ. Опираясь на работы К.Г. Юнга и Э. Дюркгейма, утверждавших, что ментальная модель является своеобразным драйвером между сознательным бытием и инстинктивной памятью, можно отметить, что экономическая ментальность, по сути, является мостиком между эволюционным экономическим развитием и трансформационными преобразованиями, детерминируя соотношение формальных и неформальных институтов.

Список литературы

1. Denzau A.T., North D.C. Shared Mental Models. Ideologies and Institutions // Kyklos. 1994. Vol. 47. Freedom House. Nations in Transit-2007. Russia // http://www.freedomhouse.hu/images/fdh_galleries/NIT2007/ntrussia-final.pdf.
2. Максимова Т.П. Механизм влияния неформальных институтов на траекторию

трансформации аграрной сферы экономики РФ: методологические аспекты // Успехи современной науки и образования. 2016, №2. с. 24-29.

3. Норт Д. [Функционирование экономики во времени](#) // Отечественные записки. - № 6 (21) 2004. URL: ozjournal.ru
4. Понимание процесса экономических изменений [Текст] / пер. с англ. К. Мартынова, Н.Эдельмана; Гос. ун-т—Высшая школа экономики. — М.: Изд. дом Гос. ун-та—Высшей школы экономики, 2010.— 256 с.
5. Сидорова А.М. Влияние экономической ментальности на становление интеграционных процессов // JIS. 2015. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-ekonomicheskoy-mentalnost>

[1] Denzau A.T., North D.C. Shared Mental Models. Ideologies and Institutions // Kyklos. 1994. Vol. 47. Freedom House. Nations in Transit-2007. Russia // http://www.freedomhouse.hu/images/fdh_galleries/NIT2007/ntrussia-final.pdf.

[2] Denzau A.T., North D.C. Shared Mental Models. Ideologies and Institutions // Kyklos. 1994. Vol. 47. Freedom House. Nations in Transit-2007. Russia // http://www.freedomhouse.hu/images/fdh_galleries/NIT2007/ntrussia-final.pdf.

[3] Норт Д. [Функционирование экономики во времени](#) // Отечественные записки. - № 6 (21) 2004

[4] Сыроваткина Т.Н Факторы институционального развития экономики, основанной на знаниях // Вестник ОГУ. - №4 (165)/апрель. - 2014. - с. 221-225

[5] [Норт Д.](#) Понимание процесса экономических изменений. М.: Изд. дом ГУ ВШЭ, 2010.

[6] Максимова Т.П. Механизм влияния неформальных институтов на траекторию трансформации аграрной сферы экономики РФ: методологические аспекты // Успехи современной науки и образования. 2016, №2. С. 24-29.

ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИИ И НАПРАВЛЕНИЯ ИХ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

FEATURES OF LEGAL INSURANCE FOR DEVELOPMENT OF ENTREPRENEURSHIP IN RUSSIA AND DIRECTIONS FOR IMPROVING THEM

Авторы: Гладких Денис Артурович

Аннотация: Развитие предпринимательства является объективно необходимым условием реформирования современной российской экономики. Государство должно поощрять население к предпринимательской деятельности с целью повышения эффективности экономики страны в целом. Ввиду вышесказанного, разработка и реализация государственной политики поддержки предпринимательства имеют особое значение. Разработка государственной политики поддержки предпринимательства связана с развитием законодательства в этой области. Статья посвящена направлениям по совершенствованию правового развития предпринимательства в России.

Ключевые слова: предпринимательство, государственное регулирование, государственная поддержка, развитие предпринимательства, субъекты предпринимательской деятельности.

Annotation: The development of entrepreneurship is an objectively necessary condition for the reform of the modern Russian economy. The state should encourage people to engage in entrepreneurial activity in order to increase the efficiency of the country's economy as a whole. In view of the above, the development and implementation of state policies to support entrepreneurship are of particular importance. The development of state policy to support entrepreneurship is associated with the development of legislation in this area. The article is devoted to directions for improving the legal development of entrepreneurship in Russia.

Keywords: entrepreneurship, state regulation, state support, entrepreneurship development, business entities.

Государственное регулирование предпринимательства представляет собой систему правовой, экономической, организационной, социальной и политической поддержки государством благоприятных условий для развития предпринимательства. Оно предусматривает создание ряда законодательных, исполнительных, судебных и надзорных мер, реализуемых на основе правовых актов государственных учреждений и общественных организаций по развитию предпринимательства.

Государственное продвижение предпринимательства включает в себя ряд мер по созданию, развитию и стабилизации предпринимательства. В отличие от государственного регулирования предпринимательской деятельности, которое обычно устанавливает определенные рамки, разграничивающие пределы деятельности экономических единиц, государственная поддержка предпринимательской деятельности направлена на расширение их возможностей. Цель государственной поддержки является создание благоприятного

организационно-экономического условия для развития хозяйственной деятельности.

Механизм государственной системы поддержки и регулирования предпринимательства реализуется на следующих основных уровнях. Это федеральный, региональный и местный уровни. Проанализируем основные меры регулирования и поддержки предпринимательства в нашей стране.

Прежде всего, на федеральном уровне государственной поддержки и регулирования предпринимательства формируется правовая база для ведения бизнеса. В настоящее время действуют юридические документы, определяющие статус, полномочия, права и обязанности субъектов хозяйствования.

Высший орган исполнительной власти Российской Федерации предпринимает шаги по созданию благоприятных условий для доступа России на зарубежные рынки и с этой целью вступает в двусторонние и многосторонние переговоры, заключает международные договоры Российской Федерации, а также участвует в создании и деятельности международных организаций и Межправительственные комиссии по содействию развитию внешнеэкономических связей Российской Федерации [3, с. 89]

Для того, чтобы поощрять хозяйствующие субъекты во многих секторах экономики были созданы особые экономические зоны, т.е. области, которым государством предоставляется особый правовой статус и экономическая выгода России и иностранных инвесторов в наиболее приоритетных для страны секторах [7, с. 95]. Они способствуют расширению предпринимательской деятельности в высокотехнологичных отраслях экономики, направлены на создание импортозамещающих производств, разработку и производство новых видов продукции. Сейчас они функционируют во многих регионах России (республика Татарстан, Томская, Московская, Ленинградская области и т.д.).

Другое мероприятие — это создание упрощенной системы налогообложения для организаций и индивидуальных предпринимателей. Применение организациями упрощенной системы налогообложения предусматривает освобождение их от обязанности по уплате налога на прибыль организаций (за исключением налога, уплачиваемого с доходов, облагаемых по налоговым ставкам) и налога на имущество организаций. Для индивидуальных предпринимателей упрощенная система налогообложения предусматривает освобождение от обязанности по уплате налога на прибыль и налога на имущество [2].

Специальными формами государственной поддержки предприятий являются налоговые и инвестиционные налоговые кредиты в соответствии с Налоговым кодексом Российской Федерации (налоговый кредит - изменить срок уплаты налога на срок от трех месяцев до одного года, если есть причина; инвестиционного налогового кредита - изменить период уплаты налога)[2].

Необходимо также упомянуть о том, что государство оказывает определенную поддержку агропромышленному комплексу, поскольку он имеет приоритетную значимость развития[1]. Государство в области сельского хозяйства оказывает следующие виды поддержки предпринимательской деятельности: предоставление консультационной помощи сельскохозяйственным товаропроизводителям, подготовка и переподготовка специалистов для сельского хозяйства, обеспечение доступности кредитов для сельскохозяйственных товаропроизводителей, развитие системы страхования рисков, финансирование мероприятий в сфере сельского хозяйства, предоставление субсидий.

Одним из основных мероприятий является становление упрощенной системы порядка

регистрации субъектов малого предпринимательства, лицензирования их деятельности, сертификации их продукции, представления государственной статистической и бухгалтерской отчетности.

Еще одним важным мероприятием является субсидирование бизнеса в России. Субсидия – вид денежной безвозвратной помощи для субъектов предпринимательства, которая выдается для целевого использования. Особую роль субсидии играют в развитии малого и среднего предпринимательства.[6, с. 42-45].

Но, к сожалению, объем помощи малому бизнесу со стороны государства имеет тенденцию к снижению. Так, в 2014 году на поддержку малого и среднего предпринимательства было выделено около 20 миллиардов рублей, а в 2015 году - 17 миллиардов. В 2016 году из федерального бюджета оказана финансовая помощь на сумму почти 15 миллиардов, но на самом деле было предоставлено 11 миллиардов. В 2017 году эта тенденция к снижению финансовой помощи продолжилась. Государство готово оплатить только 7,5 млрд руб. [6, с. 42-45]

Другим примером мероприятия по оказанию материальной помощи предпринимательству со стороны государства, в том числе крупного, является утверждение Правительством Российской Федерации положения о наградах Правительства Российской Федерации в области качества. В соответствии с этим положением Министерство промышленности и энергетики России представляет Правительству Российской Федерации предложения о присуждении премий. Этот регламент предусматривает как меры экономического стимулирования в области качества (награды), так и моральные (дипломы Совета) [7, с. 95].

Как видно, государственное регулирование и поддержка предпринимательства в России носит обширный характер. Они носят не односторонний характер, а охватывают множество аспектов предпринимательской деятельности. Однако, несмотря на это, в нашей стране не наблюдается стремительный рост предпринимательской активности, эффективность экономики. Политика государства в сфере предпринимательства имеет большое количество недочетов и недостатков, хотя бы потому, что не все перечисленные мероприятия претворяются в жизнь.

Чтобы увеличить национальную и глобальную конкурентоспособность российской экономики в условиях адаптации к ситуациям хронической нестабильности на мировом товарном и финансовом рынке, необходимы значительные корректировки экономической политики на федеральном и региональном уровнях. Модернизация российской экономики продолжается медленными темпами и пока не дала видимого макроэкономического результата.

Рассмотрим основные направления совершенствования государственного регулирования и поддержки предпринимательства в России.

Государство должно учитывать, что на предпринимательство особое влияние оказывает не только внутренняя среда предприятия (структура, управление, корпоративная культура), но и в большей степени внешняя.[5, с. 1. 95].

Необходимо проведение более активной политики взаимодействия предпринимателей и государства, создание условий активного участия самих хозяйствующих субъектов в разработке программы, нормативного акта, концепции и мониторинга уже существующей нормативно-правовой базы, потому что именно на практике многие мелкие предприниматели сталкиваются с проблемой, не ориентируясь на помощь местной и региональной власти.

Необходимо иметь систему средств для поддержки предпринимательской структуры

федерального и регионального уровня из консолидированного источника (отчисление из государственных бюджетов и доход от предпринимательской структуры, ресурс, выделяемый международной организацией для помощи хозяйствующему субъекту малого бизнеса и т.д.).

Важное улучшение для развития системы поддержки организационной инфраструктуры для предпринимательства в целом – это разработка и принятие концепции и программы инфраструктуры предпринимательства, создание закона, регулирующего инфраструктуру поддержки субъектов хозяйствования. В этой области необходимо создавать и развивать бизнес-центры и центры поддержки предпринимательства, бизнес-инкубаторы, технопарки, профессиональные и общественные объединения, фонды поддержки предпринимательства, предпринимательство, инвестиционные фонды, инновационные фонды, консультационные и информационные учреждения [4, с. 40-46].

Минэкономразвития России разработало «Прогноз долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2030 года», в котором перечислены основные направления совершенствования и изменений в государственной поддержке малых и средних предприятий и включены все вышеперечисленные предложения по улучшению.

Эти меры, если они будут реализованы, помогут увеличить процент людей, вовлеченных в малые и средние предприятия, которые являются основой для создания крупных предприятий. Поэтому они напрямую влияют на развитие крупного бизнеса в России. Они также помогут увеличить средний класс населения страны, улучшить экономику, увеличить ВВП и повысить уровень жизни населения.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Части первая, вторая, третья и четвертая. – М.: Эксмо, 2019. – 608 с.
2. Налоговый кодекс Российской Федерации. Части 1 и 2. – М.: Эксмо-Пресс, 2019. – 1488 с.
3. Алексеев В.Б. Особенности правового регулирования предпринимательства в Российской Федерации: учеб. Пособие / В. Б. Алексеев. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: ВолтерсКлувер, 2014. – 176 с.
4. Давлетова И.М., Хисаева А.И. Развитие инфраструктуры поддержки малого предпринимательства в регионе // Известия Российского государственного педагогического университета им. А.И. Герцена. – 2015. – №36. – С. 40-46
5. Инновационное предпринимательство: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / В.Я. Горфинкель [и др.]. – М.: Издательство Юрайт, 2016. – 523 с.
6. Супрунов С.Н. Государственная помощь бизнесу в 2017: с кем государство поделится деньгами // «Коммерческий директор». – 2017. № 21. – С. 42-45
7. Чернопяттов А.М. Государственное регулирование предпринимательской деятельности: Учебное пособие для студентов высш. учеб. заведений. – М.: Издательство ООО "Винчера", 2018. – с. 95

ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА РАСХОДОВ НА ОСВОЕНИЕ ПРИРОДНЫХ РЕСУРСОВ

FEATURES OF ACCOUNTING OF EXPENSES ON DEVELOPMENT OF NATURAL RESOURCES

Авторы: Абзалетдинов Илья Игоревич

Аннотация: Данная статья представляет собой обзор особенностей учета затрат на освоение природных ресурсов. В обзор включена информация о признании и оценке поисковых затрат с корреспонденцией счетов. В работе выявлены отличительные теоретические аспекты РСБУ и МСФО в разрезе особенностей учета затрат на освоение природных ресурсов.

Ключевые слова: геологоразведка, учет затрат, методология, международные стандарты.

Annotation: This article is an overview of the features of accounting for the development of natural resources. The review includes information on the recognition and valuation of search costs with account correspondence. The paper identifies the distinctive theoretical aspects of RAS and IFRS in the context of accounting for the cost of natural resources development.

Keywords: geological exploration, cost accounting, methodology, international standards.

Наиболее прибыльной отраслью отечественной экономики является добыча полезных ископаемых, включающую в себя субъекты, осуществляющие геологоразведку и поиск месторождений.

Для эффективного функционирования предприятий геологоразведки в краткосрочной и долгосрочной перспективе, немаловажным является успешное формирование системы учета затрат.

С точки зрения теории и практики, система бухгалтерского учета затрат на производство и калькулирования себестоимости продукции в добывающей отрасли определена законодательством, однако на сегодняшний день существует недостаточность нормативной базы в методологии бухгалтерского учета затрат в части геологоразведочной деятельности.

В настоящий момент единственное Положение по ведению бухгалтерского учета 24/11 «Учет затрат на освоение природных ресурсов» регулирует вопросы учета затрат в институциональных субъектах геологоразведки, которое применяется до документального подтверждения коммерческой целесообразности добычи. Российские предприятия вынуждены руководствоваться общими принципами учета, закрепленными в различных ПБУ, методическими рекомендациями в соответствующей отрасли и правилами налогового учета. Отсутствует конкретный регламентированный перечень расходов на освоение природных ресурсов, в связи с чем, решением данной проблемы занимаются сами хозяйствующие субъекты. Себестоимость продукции определяется спецификой добычи организации, отражаемой в отраслевых методических указаниях.

Счет 08 «Вложения во внеоборотные активы» используется для признания расходов на этапах разведки и оценки полезных ископаемых. Затраты произведенные на нескольких участках

учитываются отдельно по каждому участку недр. Указанные расходы признаются для целей налогообложения с первого числа месяца, следующего за месяцем, в котором завершены этапы работ, и включаются в состав прочих расходов в следующем порядке:

- 1) Расходы на поиски и оценку месторождений полезных ископаемых, включаются равномерно в течение 12 месяцев;
- 2) В течение двух лет в расходы включаются затраты на рекультивацию и подготовку территории.

Расходы на приобретение работ (услуг), геологической и иной информации у третьих лиц, а также расходы на самостоятельное проведение работ по освоению природных ресурсов принимаются для целей налогообложения в сумме фактических затрат.[1]

Налогоплательщик признает расходы от осуществления деятельности, связанной с добычей углеводородного сырья на НММ углеводородного сырья, в том налоговом (отчетном) периоде, к которому они относятся, независимо от времени фактической выплаты денежных средств и (или) иной формы их оплаты, но также не ранее даты выделения на данном участке недр углеводородного сырья либо в случаях, предусмотренных п. 8 ст. 261 НК РФ, даты принятия налогоплательщиком решения о завершении работ по освоению природных ресурсов либо их части на указанном участке недр или о полном прекращении работ на участке недр в связи с экономической нецелесообразностью, геологической бесперспективностью или по иным причинам.[1]

В настоящий момент преодоление различий и сближение РСБУ и международных стандартов финансовой отчетности (МСФО) стала приоритетной. Поэтому очень актуальна тема о переходе Российских организаций на МСФО. Вышеназванные причины обуславливают актуальность вопроса развития методологии учета затрат в геологоразведочной отрасли, в условиях перехода на международные стандарты.

Поисковые затраты являются важнейшей частью ПБУ 24/2011, дефиницией которых являются расходы на геологоразведочные и оценочные работы. Способ распределения поисковых затрат должен быть отражен в учетной политике институционального субъекта геологоразведки. Правоустанавливающим документом для признания затрат на освоение природных ресурсов является лицензия на пользование недрами, которая всегда относится к определенному участку недр. Поисковые активы определяются как часть затрат организации, сформировавшихся в ходе работ по исследованию месторождений запасов полезных ископаемых на предмет целесообразности их добычи.[4]

Средства на поисковые и оценочные мероприятия состоят из двух элементов, отсюда принятое деление активов на 2 группы. Материальные, к ним относятся инженерные сооружения, специальное оборудование, различные транспортные средства. И нематериальные: лицензия, геологические сведения, отчет о коммерческой целесообразности.

Поисковые затраты являются открытыми по ПБУ 24/11 и IFRS 6, но отличием служит включение в себестоимость оценочных обязательств рекультивации земель и охраны окружающей среды.[5]

Поисковые активы учитываются в составе внеоборотных активов, учет ведется по счету 08, к которому открываются субсчета по вложениям в поисковые активы, материальным и нематериальным поисковым активам:

- 1) 08.9 “Вложения в поисковые активы”;
- 2) 08.10 “Материальные поисковые активы”;
- 3) 08.11 “Нематериальные поисковые активы”.[7]

По строке “Материальные поисковые активы” отражаются затраты на геологоразведку, оценки и поиск полезных ископаемых на легитимном предприятии участке. К таким затратам относятся сооружения, оборудование и транспортные средства, используемые в процессе поиска и разведки, учитываемые как основные средства.

Геодезическая информация, результаты оценки и разведки, такие нематериальные поисковые единицы следует учитывать аналогично нематериальным активам.

Ниже рассмотрена подробная корреспонденция счетов (таблица1).

Таблица 1 - Корреспонденция счетов при учете поисковых затрат.

Дебет	Кредит	Операция
08.9	10, 20, 23 и т.д.	Формирование первоначальной стоимости поискового актива.
08.10	08	Поисковый актив принят к учету.
20,23,25,26	68	Начисление платы за пользование водными объектами/негативное воздействие на окружающую среду.
68	51	Перечисление платы за пользование водными объектами/негативное воздействие на окружающую среду.
91.2	08.М(Н)ПА	Признание убытка от обесценения поисковых активов.
02.А	91.1	Корректировка амортизации обесцененного поискового актива.
23	02.АПА	Начислена амортизация поисковых активов.
02.АПА	08.М(Н)ПА	Амортизация списана на уменьшение первоначальной стоимости поисковых активов.
91.“Нерентабельная добыча”	08.М(Н)ПА	Списание на финансовый результат поисковых активов.

Процедура обесценения поисковых активов по российским стандартам идентична международным, и происходит при наличии одного из четырех признаков, согласно списку. При наличии признаков обесценения изменение стоимости поисковых активов учитывается в соответствии с IFRS 6 и IAS 36, при котором любой убыток от обесценения признается в качестве расхода.[2,3]

Амортизация и переоценка поисковых активов происходит так же, как НМА и ОС, открывается субсчет к счету 02 "Амортизация поисковых активов", регламентируется на уровне учетной политики. Амортизационные отчисления включаются в состав затрат по геологоразведочным работам.[4]

После подтверждения коммерческой целесообразности добычи, поисковые активы переводятся в состав ОС и НМА по остаточной стоимости. Если деятельность по добыче полезных ископаемых признана нерентабельной, то затраты на поисковые активы списываются на 91 счёт.

В данной статье были охарактеризованы теоретические аспекты особенностей учета затрат на освоение природных ресурсов. Необходимо констатировать, что принятие ПБУ 24/2011 урегулировало многие проблемы учета поисковых затрат, но оставляет для организации большой выбор при формировании учетной политики.

Список литературы

1. Налоговый кодекс Российской Федерации: [федер. закон от 31 июля 1998 года N 146 - ФЗ (ред. от 28.12.2016) (Часть первая); федер. закон от 5 августа 2000 года N 117 - ФЗ (ред. от 28.12.2016) (Часть вторая)]
2. Международный стандарт финансовой отчетности (IFRS) 6 «Разведка и оценка запасов полезных ископаемых»: [введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 25.11.2011 N 160 н]
3. Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 36 "Обесценение активов" [введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 25.11.2011 N 160н]
4. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Учет затрат на освоение природных ресурсов" (ПБУ 24/2011)" [утв. Приказом Минфина РФ от 06.10.2011 N 125н]
5. Попов А.Ю. Особенности бухгалтерского учета поисковых активов // Известия УрГЭУ. 2013. №5
6. Харченко О.Н., Белоногов А.Н. Бухгалтерский учет затрат на разведку и оценку полезных ископаемых / 2019 монография
7. Медведев М.Ю. ПБУ 24/2011 «Учет затрат на основе природных ресурсов». Актуальный комментарий. М.: Изд-во ДКМ Пресс, 2012. 243 с.

ПОРТФЕЛЬНОЕ ИНВЕСТИРОВАНИЕ И МЕТОДЫ ОЦЕНКИ РИСКА

PORTFOLIO INVESTMENT AND RISK ASSESSMENT METHODS

Авторы: Иванова Юлия Владимировна

Аннотация: В данной статье рассматриваются разработанные учеными экономистами модели портфельного инвестирования. Проанализированы статьи, в которых представлены варианты применения портфельной теории Г. Марковица. Приведены характеристики применения модели САМР для определения оптимальной доходности. Так же рассмотрена обратная сторона доходности – риск, его виды и свойства.

Ключевые слова: портфельное инвестирование, структура портфеля, риск, факторы риска, диверсификация, модель САМР.

Annotation: This article uses portfolio investment models developed by learned economists. The articles are analyzed in which the application options of G. Markowitz's portfolio theory are presented. The characteristics of applying the CAMP model to determine the optimal yield are given. The reverse side of profitability is risk, its types and properties.

Keywords: portfolio investment, portfolio structure, risk, risk factors, diversification, model CAMP.

Для оптимизации портфельного инвестирования и повышения его эффективности важно ввести систему риск-менеджмента. Для этого необходимо следовать этапам управления рисками: во-первых, нужно проанализировать их и измерить, используя различные методы расчетов (в том числе, статистические и использование бетакоэффициента для недиверсифицируемых рисков).

Существует несколько методов снижения рисков, как говорилось ранее, однако, как показывает практика наиболее подходящим и применяемым является диверсификация с хеджированием. В тандеме и в согласии с названием стратегии – этот метод позволят предупредить и проконтролировать возможные потери, снизить риски убытков до минимальных размеров. Используя на современных инструментах портфельную теорию Марковица и его модель оптимального портфеля, которые опираются на диверсификацию портфеля, возможно значительно сократить риски при относительно простых действиях. Характеристики портфеля в этом случае показывают равновесие за счет разных параметров различных ценных бумаг, вошедших в портфель.

Г. Марковиц привел доказательство того, что между уровнем доходности различных активов существует взаимосвязь, которая дает возможность финансовым инженерам эффективно осуществлять действия по диверсификации портфеля. Которые направлены на существенное снижение риска совокупного портфеля, если проанализировать и сопоставить с риском отдельных инструментов, входящих в его состав. Также им было доказано, что при выборе акций, на которые цены меняются по-разному, инвестор может уменьшить стандартное отклонение доходности портфеля [2].

В 60-х годах XX века У. Шарп разработал индексную модель, в основе которой лежит метод регрессионного анализа. Также Шарп ввел β – коэффициент, который представляет собой коэффициент эластичности, а его значение можно рассчитать как отношение приращения доходности акций компании к приращению среднерыночной доходности. Если при расчете бета больше единицы, то ценные бумаги компании более рискованны, чем в среднем относительно других бумаг, обращающихся на рынке. Если бета показывает значение меньше единицы, то ценные бумаги компании менее рискованны, чем в среднем на рынке. Если бета равна 1, то акции компании имеют среднюю степень риска, которая сложилась на рынке в целом [5;8].

Развитием модели У. Шарпа является теория CAPM (Capital Asset Pricing Model), созданная в 70-х годах прошлого столетия У. Шарпом, Дж. Линтнером и Я. Моссиным. Модель CAPM объясняет поведение доходности любой ценной бумаги, обращающейся на рынке, как функции меры систематического риска, оцениваемого специальной характеристикой, называемой β - коэффициентом [5]. В отличие от индексной модели У. Шарпа, модель CAPM включает безрисковые активы, которые изменяют сущность инвестиционного портфеля и повышают его эффективность. Согласно модели оценки капитальных финансовых активов ожидаемая доходность ценной бумаги представляет собой функцию трех переменных: безрисковой доходности, средней доходности на фондовом рынке, и β - коэффициента.

Важным свойством модели CAPM является теория разделения. Она показывает оптимальную для инвестора комбинацию рискованных активов независимых от его предпочтений относительно риска и доходов [5;8]. Необходимо отметить, что модель оценки капитальных финансовых активов подверглась критике со стороны Р. Ролла, Ю. Фама, К. Френча, Ю. Бригхем, Л. Гапенски, Р. Леви, М. Блюма. Однако, несмотря на критику данной модели, можно отметить ее существенный вклад в развитие портфельной теории. Теме портфельной теории посвящено также много работ российских авторов. Так С. А. Гаранина в своей статье применила портфельную теорию при формировании активов компаний [1].

А. Ф. Плеханова, А.С. Узбекова и Н. А. Шибанов в своей статье применили портфельную теорию к оценке промышленных кластеров. Они доказали, что математический аппарат портфельной теории может быть применен при организации и оценке функционирования кластеров [9].

Т. О. Калугина в своей статье применила портфельную теорию Марковица при формировании оптимального кредитного портфеля [4]. А. В. Кулак в своей работе применил портфельную теорию Г. Марковица в рамках повышения эффективности лимитной политики на межбанковском рынке. На основании портфельной теории Г. Марковица он рассмотрел возможность формирования рационального лимитного поля межбанковских операций путем распределения уровня риска между различными банками - контрагентами в результате изменения их доли в совокупном портфеле [6]. А. А. Федосеев модифицировал модель Марковица путем добавления дополнительного критерия ликвидности и методики расстановки ограничений на доли вхождения ценных бумаг [11].

В. Э. Евдокимова в своей работе исследовала портфельную теорию и возможность ее применения для управления банковскими активами и пассивами. Она предложила расширенную трактовку портфельного подхода. По ее мнению в основе портфельного подхода лежит совокупность способов, средств и инструментов позволяющих применять разработанную в рамках портфельной теории модель постановки и решения проблем [3].

Д. М. Михайлов в статье применил портфельную теорию Г. Марковица при формировании системы управляющих действий по финансированию дефицита федерального бюджета [5, с.38]. Он провел анализ оптимизации теории Марковица, с целью изучить возможность ее

применения для формирования портфеля ценных бумаг при управлении международными резервными активами. Из проведенного анализа автор сделал вывод, что прямое использование модели Г. Марковица, для составления резервных активов не возможно.

Из вышесказанного можно сделать вывод, что в настоящее время разрабатываются всевозможные модели и дополнения к современной портфельной теории. Некоторые из них подвергаются критике или опровергаются. Другие наоборот входят в историю и широко применяются на практике.

Преимущества CAPM модели имеет ряд преимуществ по сравнению с другими методами расчёта требуемой доходности, что объясняет, почему она пользуется популярностью более 40 лет.

В ней учитывается лишь систематический риск, отражающий реальность, в которой большинство инвесторов владеют диверсифицированными портфелями, из которых несистематический риск был большей частью устранён.

Эта полученная в теории взаимосвязь между требуемой доходностью и систематическим риском часто подвергалась эмпирическим исследованиям и тестированию.

Считается, что она является гораздо более точным способом расчёта стоимости собственного капитала, чем модель оценки, основанная на росте дивидендов (DGM), поскольку в ней в явном виде учитывается уровень систематического риска компании по отношению к фондовому рынку в целом.

Эта модель явно превосходит WACC в плане определения ставок дисконтирования для использования в оценке инвестиций.

Модель CAPM имеет несколько недостатков и ограничений, которые нужно отметить для того, чтобы обсуждение этой важной теоретической модели было всесторонним.

Для использования модели CAPM необходимо присвоить значения безрисковой норме доходности, рыночной норме доходности (или премии за риск долевого участия, ERP), а также бета-коэффициенту собственного капитала. Доходность по краткосрочным государственным ценным бумагам, которая используется в качестве аналога безрисковой нормы доходности, не является фиксированной, и постоянно изменяется при изменении экономических условий. Для сглаживания этой волатильности можно использовать краткосрочное среднее значение. Найти значение для премии за риск долевого участия (ERP) сложнее.

Доходность на фондовом рынке представляет собой сумму среднего прироста капитала и средней дивидендной доходности. В краткосрочной перспективе фондовый рынок может обеспечить отрицательную, а не положительную доходность, если эффект от падения цен акций превышает дивидендную доходность. Поэтому обычно для ERP используется долгосрочное среднее значение, взятое из эмпирических наблюдений. Однако было замечено, что значение ERP не является стабильным на протяжении долгого периода. В Великобритании в настоящее время подходящим является значение ERP от 3.5% до 4.8%. Но в любом случае, неопределённость в отношении значения ERP транслируется в неопределённость расчёта требуемой доходности.

Исследования показали, что модель CAPM выдерживает критику, хотя в последние годы критические выпады в её адрес участились. Пока не появится что-то лучшее, модель CAPM останется очень полезным элементом инструментария финансового менеджмента [7, с.182].

Оценка привлекательности акций для инвестора включает комплексный анализ уровня доходности и оценку их надежности (риска). Российский рынок ценных бумаг (в первую очередь акций) характеризуется, по большей своей части, высокими рисками. Акции различных эмитентов отличаются друг от друга степенью привлекательности относительно основных параметров. Одним из них является риск; для осуществления обоснованного выбора ценных бумаг в целях портфельного инвестирования, следует учитывать влияние этого фактора, поскольку он сопровождает обращение бумаг на рынках: все сделки или операции на рынке ценных бумаг предполагают, что его участники (инвестор, эмитент посредник) принимают на себя ту или иную величину рисков.

Под риском, связанным с вложениями в ценные бумаги, понимается вероятность отклонения ожидаемого дохода от заданного уровня. Риск, связанный с вложениями в ценные бумаги, - это один из видов инвестиционных рисков. Он является агрегированным понятием и включает в себя множество конкретных рисков.

От финансового риска зависит многое: ожидание потерь или выгоды, соизмерение возможности их появления составляют основу стратегии инвестора. Финансовые риски характеризуются большим многообразием и в целях эффективного управления ими классифицируются определенным образом. Риск снижения доходности упущенной выгоды или прямых финансовых потерь возникает в инвестиционных операциях в связи с высокой степенью неопределенности их результатов, влиянием на них множества случайных факторов, возможной неэффективностью производства или менеджмента.

Количественно риск может быть выражен показателем, измеряющим изменчивость (вариабельность) какого-либо финансового инструмента. Поэтому финансовый риск можно количественно определить мерой абсолютного отклонения ожидаемой величины от средних ее фактических значений. В основе стратегии инвестора лежит комплексная оценка - то есть, не просто оценка риска, но и анализ финансовой состоятельности эмитента и инвестиционной привлекательности его акций. Так, одними из факторов, определяющих выбор ценных бумаг, являются рентабельность производства и перспективы роста продаж. Высокорентабельный бизнес обеспечивает наименьший период окупаемости и создает предпосылки для реинвестирования прибыли в развитие производства. Инвесторов непосредственно интересуют показатели, влияющие на доходность капитала предприятия, курс акций и уровень дивидендов. От уровня доходности зависит размер дивидендов по акциям.

Для оценки инвестиционного потенциала предприятия имеет значение, за счет каких факторов растет или снижается рентабельность капитала. Держателей обыкновенных акций в большей степени, чем уровень дивидендов, интересует курс акций. Курс зависит от целого ряда финансовых показателей акционерного общества (не только от уровня чистой прибыли/дивидендов на одну акцию). Иногда низкий уровень дивидендов по акциям связан с необходимостью использовать в данном периоде прибыль для развития производства: в последующие периоды величина выплат может быть значительно выше [6, с.31].

Факторы риска ценных бумаг определяются внешней средой (например, риском законодательных изменений, валютным, процентным риском и др.) и внутренними для данной компании причинами (состояние менеджмента, финансовая устойчивость эмитента, опыт работы персонала с ценными бумагами и т.д.). Отсюда различают собственный вид риска, субъективно присущий данной акции, и рыночный, объективно существующий риск, независимый от таких внутренних факторов конкретной компании как знания или подготовка персонала. На практике собственный риск может быть сведен к незначительной величине при умелом управлении знающим инвестором/менеджером, поэтому он часто называется

диверсифицируемым или специфическим [4, с.173].

Рыночный риск принципиально неустраним, его конечная величина обычно называется систематическим/недиверсифицируемым риском. Другими словами, инвестор, владеющий хорошо диверсифицированным портфелем, будет испытывать влияние в основном от систематического риска. По уровню риска виды ценных бумаг располагаются исходя из принципа «чем выше доходность, тем выше риск», и «чем выше гарантированность ценной бумаги, тем ниже риск». В конечном счете, прибыль или убытки инвестиционного портфеля будут зависеть от пропорций, в которых распределены различные виды инструментов. Чем лучше скомбинирован портфель, тем стабильнее будет доход, тем прибыльнее может оказаться набор инструментов в целом.

Структура портфеля зависит от объема средств, предназначенных для инвестирования, вида инструмента и его характеристик, сроков инвестиций, типа инвестор и др. Примерные параметры, характеризующие зависимость общего риска портфеля (риска снижения совокупного дохода) от структуры и пропорций между видами финансовых инструментов, применительно к общему числу инструментов.

Список литературы

1. Горобец, О. А. Эволюция портфельной теории Г. Марковица / О. А. Горобец // Вектор экономики. – 2017. – № 3. – С.30–46.
2. Евдокимова, В. Э. Исследование портфельной теории и возможности ее применения для управления банковскими активами и пассивами / В. Э. Евдокимова // Наука как движущая антикризисная сила: инновационные преобразования, приоритетные направления и тенденции развития фундаментальных и прикладных научных исследований. – 2016. – № 40. – С. 152 – 154.
3. Калугина, Т. О. Применение портфельной теории Марковица при формировании оптимального кредитного портфеля / Т. О. Калугина // Современные тенденции в экономике и управлении: новый взгляд. – 2014. – № 10. – С.167–171.
4. Кулак, А. В. Применение портфельной теории Г. Марковица в рамках повышения эффективности лимитной политики на межбанковском рынке / А. В. Кулак // Синтез науки и общества в решении глобальных проблем современности. – 2017. – № 53. – С. 173 –175.
5. Михайлов, Д. М. Применение портфельной теории для управления дефицитом федерального бюджета / Д. М. Михайлов // Экономика и предпринимательство. – 2017. – №8. – С. 38 – 43.
6. Плеханова, А. Ф. О применении портфельной теории к оценке промышленных кластеров / А. Ф. Плеханова, А. С. Узбекова, Р. Е. Алексеева // Труды НГТУ им. Р. Е. Алексеева. – 2017. – №3. – С. 46 – 50.
7. Рэдхэд К. Управление финансовыми рисками/ К. Рэдхэд, С.Хьюс. – М.: ИНФРА-М, 1996. – 288 с.
8. Федосеев, А. А. Модификация модели Марковица путем учитывания дополнительных характеристик ценных бумаг / А.А. Федосеев // Известия Тульского государственного университета. Естественные науки. – 2015. – № 3. – С. 117 – 126.
9. Хаертфельдер М. Фундаментальный и технический анализ рынка ценных бумаг / М. Хаертфельдер, Е. Лозовская, Е. Хануш. – СПб.: Питер, 2005. – 352 с.

ЭЛЕКТРОННЫЙ АУКЦИОН-К ЧЕМУ ЭТО ПРИВЕЛО

ELECTRONIC AUCTION-WHAT DID IT LEAD TO

Авторы: Ключечкина Инга Дмитриевна

Аннотация: Острой социально-экономической проблемой, подрывающей авторитет государственной власти, а также снижающей эффективность экономического развития является коррупция. Системы бюджетных заказов- наиболее распространенный источник коррупции во всех странах.

Ключевые слова: электронный аукцион; государственные закупки; коррупция

Annotation: Corruption is an acute socio-economic problem that undermines the authority of state power and reduces the efficiency of economic development. Budget order systems are the most common source of corruption in all countries.

Keywords: electronic auction; public procurement; corruption

Согласно оценкам ущерб от коррупции в конкретной сфере, а именно в сфере электронных аукционов, часто превышает 30% всех бюджетных расходов по этим статьям. В Российской Федерации резкие изменения системы государственного и муниципального заказа начались с 1977г. С осуществлением различных нормативно-правовых актов при, [распределении](#) бюджетного заказа со временем появились новые формы его размещения (табл. 1).

Таблица 1. Эволюция способов размещения заказа в Российской Федерации

Период	Нормативно-правовой акт, регулирующий сферу государственного заказа	Способы размещения заказа
1	2	3
1997-2006 гг.	1) Указ Президента РФ от 08.04.1997 N 305 "О первоочередных мерах по предотвращению коррупции и сокращению бюджетных расходов при организации закупки продукции для государственных нужд" 2) Федеральный закон от 6 мая 1999 г. N 97-ФЗ "О конкурсах на размещение заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных нужд"	-Конкурс (открытый и закрытый) -Двухэтапные торги -Запрос котировок у единственного источника

2006-2010 гг.	Федеральный закон "О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд" от 21.07.2005 № 94-ФЗ	<ul style="list-style-type: none"> -Конкурс (открытый и закрытый) -Аукцион (открытый, в том числе в электронной форме (по ст. 41), закрытый) -Запрос котировок -Запрос котировок в целях оказания гуманитарной помощи, либо ликвидации последствий чрезвычайных ситуаций природного или техногенного характера. -Размещение заказа у единственного поставщика (исполнителя подрядчика)
2010 г	Федеральный закон "О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд" от 21.07.2005 № 94-ФЗ	<ul style="list-style-type: none"> -Конкурс (открытый и закрытый) -Аукцион (открытый, в том числе в электронной форме (по ст. 41 и по главе 3.1), закрытый) -Запрос котировок -Запрос котировок в целях оказания гуманитарной помощи, либо ликвидации последствий чрезвычайных ситуаций природного или техногенного характера. -Размещение заказа у единственного поставщика (исполнителя подрядчика)
2011 г	Федеральный закон "О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд" от 21.07.2005 № 94-ФЗ	<ul style="list-style-type: none"> -Конкурс (открытый и закрытый) -Аукцион (открытый, в том числе в электронной форме (по ст. 41 и по главе 3.1), закрытый) -Запрос котировок -Запрос котировок в целях оказания гуманитарной помощи, либо ликвидации последствий чрезвычайных ситуаций природного или техногенного характера. -Размещение заказа у единственного поставщика (исполнителя подрядчика)

2013-2019	Федеральный закон от 05.04.2013 N 44-ФЗ (ред. от 27.06.2019) "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2019)	-Запрос котировок -Запрос предложений -Электронный аукцион -Конкурс(открытый, с ограниченным участием, двухэтапный) -Конкурс(закрытый, с ограниченным участием, двухэтапный) -Закрытый аукцион
-----------	---	---

Основная цель о внедрении «новой» процедуры электронного аукциона была достигнута в связи с несовершенством процедур классического «бумажного» аукциона и электронного аукциона по ФЗ №94 от 21.07.2005. К главным недостаткам можно отнести:

- закрытость информации (вся информация в сфере закупочной деятельности не отправлялась в единую информационную систему);
- Очень слабо обеспечена конкуренция;
- Страдает профессионализм заказчиков (предполагающей, создание профессиональной контрактной службы заказчика);
- Слабое стимулирование инноваций;
- Низкая ответственность за результативность, эффективность осуществления закупок;
- Участие в аукционах недобросовестных поставщиков;
- Отсутствие обеспечения заявки приводило к возможности участия «фирм-однодневок».

Все вышеперечисленные недостатки привели к острой нужде в модернизации электронного аукциона как способа размещения заказа. Как следствие в 2013 году был принят ФЗ N 44 "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд", который 27.06.2019 перенёс следующие изменения:

- Открытость и прозрачность информации (вся информация в сфере закупочной деятельности должна находиться в единой информационной системе, быть полной и достоверной);
- Обеспечение конкуренции (актуальной ценовой и неценовой конкуренции);
- Профессионализм заказчиков (предполагающий, в т.ч. возникновения профессиональной контрактной службы заказчика);
- Стимулирование инноваций;
- Единство контрактной системы;
- Ответственность за результативность, эффективность осуществления закупок;
- Отсутствие в реестре недобросовестных поставщиков (подрядчиков, исполнителей) не только информации об участнике закупки - юридическом лице, но и информации об учредителях, о

членах коллегиального исполнительного органа, лице, исполняющем функции единоличного исполнительного органа участника закупки;

-Запретил заключение контрактов, если компанию-поставщика возглавляют родственники заказчика;

-Контракты на сумму свыше одного миллиарда рублей должны проходить общественную экспертизу.

Все эти преимущества помогли решить многие проблемы, которые делали аукцион «коррупционным». Согласно последним новостям с электронных аукционов, коррупция снизилась до 17%(данный на 2018г), поэтому можно четко утверждать, наше правительство делает все необходимое.

Список литературы:

1.Федеральный закон от 05.04.2013 N 44-ФЗ (ред. от 27.06.2019) "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2019)

2.Федеральный закон "О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц" от 18.07.2011 N 223-ФЗ

3.Никишкин А.Е. «Коррупцию выдают из сферы госзакупок к 2018 году»// Парламентская газета

РЕАЛИЗАЦИЯ КИТАЙСКОГО ПРОЕКТА «ОДИН ПОЯС - ОДИН ПУТЬ» И ГЕОЭКОНОМИЧЕСКИЕ ИНТЕРЕСЫ РОССИИ

IMPLEMENTATION OF THE CHINA PROJECT "ONE BELT - ONE WAY" AND GEOECONOMIC INTERESTS OF RUSSIA

Авторы: Антонович Яна Андреевна, Ткаченко Анжелика Сергеевна

Научный руководитель: Бубликов Василий Валерьевич

Аннотация: Концепция «Один пояс - один путь» – представляет собой борьбу Китая за развитие новых торговых путей и создание выгодных транспортных и экономических связей, способствующих развитию торговых отношений. В статье проанализированы мнения экспертов с учетом приоритетных направлений, возможные выгоды и угрозы для экономики России реализации этой концепции.

Ключевые слова: Проект «Один пояс - один путь», инвестиции, экономический союз, зоны свободной торговли, экономическая выгода, Китай, Россия.

Annotation: The concept of "One belt - one way" – represents the struggle of China for the development of new trade routes and the creation of profitable transport and economic ties conducive to the development of trade relations. The article analyzes the opinions of experts taking into account priority areas, possible benefits and threats to the Russian economy, the implementation of this concept.

Keywords: One belt and one road project, investments, economic Union, free trade zones, economic benefits, China, Russia.

Проект «Один пояс - один путь» является приоритетным направлением борьбы Китая за новый мировой экономический и финансовый порядок. Си Цзиньпинь - руководитель Китая, впервые заявивший о восстановлении древнего Шелкового пути, который изначально подразумевал объединение транспортных узлов между государствами, которые размещаются по периметру Тихого океана и Западной Европой, которая считается одним из основных потребителей продукции, производимой в Китае[1].

Ещё одной идеей лидера Китая, является создание «Морского Шелкового пути XXI века», соединившую сухопутную транспортную сеть южных провинций Китая и стран ЮВА. Такое воссоединение позволяет расширить выход продукции Китая и стран ЮВА на мировые рынки.

Предложенные идеи, объединенные в один общий проект «Один пояс - один путь», представляют собой серьезную программу по экономическому и политическому расширению влияния Китая. Данное расширение позволит изменить как экономико-политический рельеф Евразии, так и может изменить равновесие сил на мировой арене в целом.

При быстром развитии строительства «Пояса и пути» эффективное воздействие будет приходиться на экономическое развитие, укрепление взаимопонимания между различными культурами стран, непосредственно располагающихся вдоль экономического пояса Шелкового пути.

Во времена династии Хань (270 г. до н.э. – 220 г. н.э.) китайцы вынуждены были увеличить Великую китайскую стену для защиты караванных путей. Ввиду того, что одним из основных товаров был китайский шелк, данный торговый тракт получил название «Шелковый Путь»[2].

Шелковый путь – представлял собой не только путь торговли, но также и путь обмена знаниями. Данный путь способствовал проникновению шелка, фарфора, железной утвари в западные страны, в обратном направлении по маршрутам данного пути проникли: перец, лен, специи. Привлекательность данного маршрута была в том, что, происходило общение и взаимное культурное проникновение среди жителей ряда стран. Например, буддизм – который зародился в Индии, расцвёл в Китае и в Юго-Восточной Азии, конфуцианская культура, зародившаяся в Китае, получила признание среди европейских мыслителей, таких как Лейбниц и Вольтер[3].

Вдоль Шелкового пути создавались целые регионы с развитыми городами и портами. Благодаря Шелковому пути процветала Римская империя, Парфянское и Кушанское царства, а также активно развивались китайские две династии Хань и Тан[4].

Для Китая строительство новых путей взаимосвязи стран, играет не маловажное значение, в следствии этого предпринимаются меры по финансированию проекта «Один пояс – один путь». Средства выделяются предприятиями и банками развития, поддержку которых осуществляют – государство и органы местного управления. Одним из главных участников финансирования – является Азиатский Банк Инвестиций в инфраструктуру, который заинтересован в финансировании объёмных проектов[5]. Достижение данной цели - поиск проектов за границей, осуществляется путём отправки специальных делегаций. Правительство Китая решает с какими странами они готовы сотрудничать, и эти страны выдвигают проекты для будущего финансирования.

На данный момент, проекты, которые включены в базу общих проектов по строительству нового пути, уже осуществляются. Так, в таблице 1, представлены уже реализованные проекты.

Проект	Сумма денежных средств, выделенная на строительство (млрд.дол.)
1. Строительство высокоскоростной железнодорожной линии из Китая через Таиланд в Сингапур	23
2. Газовая магистраль, протянувшаяся из России в Китай через Сибирь	более 55
3. Сеть каналов в Европе, которые объединят бассейны рек от Польши до Словакии и Австрии.	более 100

Таблица 1. Финансирование проектов по строительству нового пути (млрд. дол.)[6].

По данным на 2016 год 62 государства, среди которых страны СНГ, Европы, Среднего Востока, Западной Африки, Юго-Западной, Южной и Северной Азии, стали участниками проекта «Один пояс – один путь».

На страны вдоль «Пояса и пути» приходится около третьей части от общего объема внешней торговли КНР. По итогам 2016 г. товарооборот с этими странами дополнительно вырос, по сравнению с предыдущими годами, что мы видим на рисунке 1.

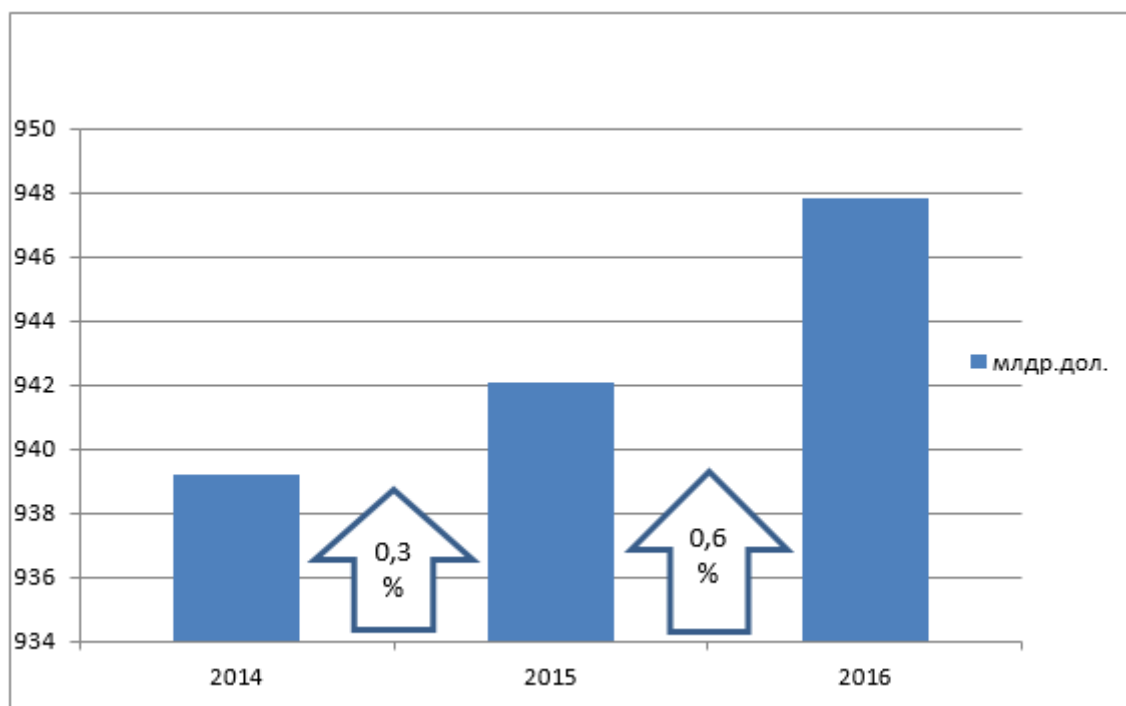


Рисунок 1. Товарооборот со странами вдоль «Пояса и пути» (млрд.дол.)[\[7\]](#).

Так, по данным, товарооборот в 2016 г. вырос на 0,6 %, по сравнению с 2015 г., и достиг – 947,8 млрд. дол., а в 2015 по сравнению с 2014 – вырос на 0,3%, что составило – 942,1 млрд. дол.

Также заметно значительное увеличение товарооборота между Россией и Китаем. За 2017 год по данным Росстата объем торговли двух стран составил 38,9 млрд. дол., увеличившись по сравнению с предыдущим годом на 39% (в 2016 г. – 28 млрд.)[\[8\]](#).

На сегодняшний день приоритетными задачами российско-китайских отношений в торгово-экономической сфере являются поддержание обоюдовыгодного товарооборота, создание новых точек взаимодействия, ведущих к дальнейшему росту и улучшению структуры рынка[\[9\]](#).

Для финансирования транспортных проектов Россия и Китай создали российско-китайский инвестиционный фонд. Соучредитель с российской стороны – Российский фонд прямых инвестиций, с китайской – Китайская инвестиционная корпорация[\[10\]](#). Предоставленные инвестиции с каждой из сторон, размер которых оговорён в размере 1 млрд.дол., направляются в российские проекты. Так с объёмом инвестиций 1 млрд.дол. фонд профинансировал 19 проектов в сфере: лесопереработки, транспортной инфраструктуры, в финансовом, технологическом и потребительском секторах[\[11\]](#).

С 2013 года благодаря проекту «Один пояс – один путь» с Китаем 126 стран и 29 международных организаций из Азии, Африки, Европы, Океании и Латинской Америки уже подписали документы о сотрудничестве в реализации этой инициативы[\[12\]](#).

России предстоит четко определить свои долгосрочные приоритеты и интересы в рамках этого проекта, учитывающие ее реальные возможности и ограничения, и совместно с Китаем и другими участниками скоординировано их реализовывать. Эта задача на порядок сложнее, чем любой национальный проект. Но она также и на порядок важнее любого реализуемого сегодня национального проекта.

По словам пресс-секретаря президента Российской Федерации Д. Пескова сотрудничество КНР и РФ будет строиться на обоюдовыгодных условиях, проект «Один пояс - один путь» предусмотрен на длительный период. Также Д. Песков отметил: «Президент Российской Федерации акцентирует всячески необходимость сопряжения нашего интеграционного процесса, то есть ЕврАзЭС и проекта «Один пояс - один путь». Именно сопряжение. «Один пояс - один путь» действительно очень мощный проект, он рассчитан многие годы, потому что китайцы в целом мыслят вековыми категориями, они никогда не ориентируются на один или на два года»[\[13\]](#).

Говорить о жизнеспособности сопряжения Евразийского экономического союза и китайской инициативы «Один пояс - один путь» сегодня действительно непросто. В частности, С. Уянаев отмечает: «Один пояс - один путь» ориентирован на широкие зоны свободной торговли, тогда как Евразийский экономический союз, напротив, предусматривает защиту внутренних рынков Союза от внешних игроков и бестарифную зону только для стран-участниц»[\[14\]](#).

Вероятность вовлечения китайских капиталов, в будущем может способствовать развитию Сибири, Дальнего Востока, Поволжья и других российских регионов, через которые проходит Шелковый путь.

«Президент России, выступая на Международном форуме "Один пояс - один путь" в Пекине, предложил китайским коллегам совместно развивать морские транспортные коридоры в Северном Ледовитом океане. Если инфраструктурные проекты, заявленные в рамках ЕАЭС и инициативы "Один пояс - один путь", развивать в связке с российским СМП, то может быть создана принципиально новая транспортная конфигурация Евразийского континента, что позволит повысить эффективность освоения арктических территорий, оживить экономическую и инвестиционную активность»[\[15\]](#).

«Китайское правительство настроено на совместное с российскими коллегами развитие и освоение морских коридоров, а также готово участвовать в модернизации СМП, который рассматривается в качестве составного маршрута нового проекта под названием «Ледяной Шелковый путь», - заявил председатель КНР Си Цзиньпин[\[16\]](#).

За шесть лет реализации инициатива «Один пояс - один путь» не только содействовала сопряжению национальных стратегий развития разных стран и межправительственному сотрудничеству, эта инициатива изменила и продолжает менять нашу жизнь.

Проект выгоден России: он означает реализацию крупных инфраструктурных проектов, транспортных, связанных со связью, логистикой и коммуникациями. Все это может дать России определенные экономические дивиденды, которые, однако, необходимо гармонизировать с интересами интеграционного процесса в рамках ЕврАзЭС.

Использованные источники:

1. Заявления для прессы по итогам российско-китайских переговоров [Электронный режим] <https://riss.ru/images/pdf/journal/2017/6/04.pdf>.
2. История Великого шелкового пути [Электронный режим] [//https://www.chinahighlights.ru/silkroad/history.htm](https://www.chinahighlights.ru/silkroad/history.htm).
3. Ларина А.Г., Е.И. Сафронова. Новый Шелковый путь и его значение для России. Москва, 2017. С. 113.
4. Международный форум "Один пояс — один путь" // Президент РФ. Официальный сайт. 2017. 14 мая. URL: <http://www.kremlin.ru/events/president/news/54491> (дата обращения: 29.11.2019).

5. Механизмы инвестиционной поддержки инфраструктурных проектов «Один пояс - один путь» [Электронный режим] [//https://cyberleninka.ru/article/n/mehanizmy-investitsionnoy-podderzhki-infrastrukturnykh-proektov-kitayskoy-initsiativy-odin-poyas-odin-put-i-tehnologii-tsifrovoy](https://cyberleninka.ru/article/n/mehanizmy-investitsionnoy-podderzhki-infrastrukturnykh-proektov-kitayskoy-initsiativy-odin-poyas-odin-put-i-tehnologii-tsifrovoy).
6. Один пояс - один путь - Инвестиционный взгляд экспертов [Электронный режим] [//https://www.invest-rating.ru/expert-opinion/?id=6714](https://www.invest-rating.ru/expert-opinion/?id=6714).
7. Песков объяснил, почему «Один пояс, один путь» выгоден для

России [Электронный режим] // <https://www.vesti.ru/doc.html?id=3142490>.

8. Проект «Один пояс - один путь»: возможности и вызовы для России.

[Электронный режим] //

<https://rg.ru/2019/02/14/proekt-odin-poyas-odin-put-vozmozhnosti-i-vyzovy-dlia-rossii.html>.

9. Российско-китайский инвестиционный фонд [Электронный режим] // <http://www.rcif.com>.
10. Укреплять общность интересов // Российская газета. 2017. 2 июля. URL: <https://rg.ru/2017/07/02/si-czinpin-kitaj-i-rossiia-dolzny-ukrepiat-obshchnost-interesov.html> (дата обращения: 29.11.2019).
11. Федеральная служба государственной статистики [Электронный режим] // <https://www.gks.ru/folder/11193>.

[1] Укреплять общность интересов // Российская газета. 2017. 2 июля. URL: <https://rg.ru/2017/07/02/si-czinpin-kitaj-i-rossiia-dolzny-ukrepiat-obshchnost-interesov.html> (дата обращения: 29.11.2019).

[2] История Великого шелкового пути [Электронный режим] [//https://www.chinahighlights.ru/silkroad/history.htm](https://www.chinahighlights.ru/silkroad/history.htm).

[3] Там же.

[4] Там же.

[5] Механизмы инвестиционной поддержки инфраструктурных проектов «Один пояс - один путь» [Электронный режим] [//https://cyberleninka.ru/article/n/mehanizmy-investitsionnoy-podderzhki-infrastrukturnykh-proektov-kitayskoy-initsiativy-odin-poyas-odin-put-i-tehnologii-tsifrovoy](https://cyberleninka.ru/article/n/mehanizmy-investitsionnoy-podderzhki-infrastrukturnykh-proektov-kitayskoy-initsiativy-odin-poyas-odin-put-i-tehnologii-tsifrovoy).

[6] Один пояс - один путь - Инвестиционный взгляд экспертов [Электронный режим] [//https://www.invest-rating.ru/expert-opinion/?id=6714](https://www.invest-rating.ru/expert-opinion/?id=6714).

[7] Один пояс - один путь - Инвестиционный взгляд экспертов [Электронный режим] [//https://www.invest-rating.ru/expert-opinion/?id=6714](https://www.invest-rating.ru/expert-opinion/?id=6714)

[8] Федеральная служба государственной статистики [Электронный режим] // <https://www.gks.ru/folder/11193>

[9] Заявления для прессы по итогам российско-китайских переговоров [Электронный режим] <https://riss.ru/images/pdf/journal/2017/6/04.pdf>

[10] Российско-китайский инвестиционный фонд [Электронный режим] // <http://www.rcif.com>

[11] Один пояс – один путь - Инвестиционный взгляд экспертов [Электронный режим] // <https://www.invest-rating.ru/expert-opinion/?id=6714>

[12] Песков объяснил, почему «Один пояс, один путь» выгоден для России [Электронный режим] // <https://www.vesti.ru/doc.html?id=3142490>.

[13] Там же.

[14] Один пояс – один путь - Инвестиционный взгляд экспертов [Электронный режим] // <https://www.invest-rating.ru/expert-opinion/?id=6714>.

[15] Международный форум "Один пояс — один путь" // Президент РФ. Официальный сайт. 2017. 14 мая. URL: <http://www.kremlin.ru/events/president/news/54491> (дата обращения: 29.11.2019).

[16] Укреплять общность интересов // Российская газета. 2017. 2 июля. URL: <https://rg.ru/2017/07/02/si-czinpin-kitaj-i-rossiia-dolzhen-ukrepliat-obshchnost-interesov.html> (дата обращения: 29.11.2019).

РАЗВИТИЕ МАЛОГО БИЗНЕСА В РЕГИОНЕ (НА ПРИМЕРЕ НИЖЕГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ)

Авторы: Носов Даниил Валерьевич

Аннотация: В статье проведен анализ современного состояния и направлений развития малого предпринимательства в Нижегородской области; выделены проблемы, препятствующие развитию малого бизнеса в области. Автором отмечено, что Нижегородская область, как и большинство регионов России, стремится развивать малое предпринимательство. Исследование эффективности поддержки малого бизнеса в регионе видится как никогда актуальным. Результаты работы могут быть использованы для поиска недостатков действующей системы развития малого бизнеса в Нижегородской области.

Ключевые слова: малый бизнес, предпринимательство, проблемы развития, регион, в Нижегородская область.

Annotation: the article analyzes the current state and directions of small business development in the Nizhny Novgorod region; identifies the problems that impede the development of small business in the region. The author notes that the Nizhny Novgorod region, like most regions of Russia, seeks to develop small business. The study of the effectiveness of small business support in the region is seen as relevant as ever. The results of the work can be used to find the shortcomings of the current system of small business development in the Nizhny Novgorod region.

Keywords: small business, entrepreneurship, development problems, region, Nizhny Novgorod region.

Одним из ключевых звеньев экономики региона выступает малый и средний бизнес, играя значимую роль в решении экономических и социальных проблем, способствуя созданию конкурентной среды, обеспечивая занятость и экономическую независимость населения, а также стабильность налоговых поступлений в бюджеты всех уровней.

Нижегородская область занимает уникальное географическое положение – находясь на транспортном перекрестке, тем самым еще и определяя выгодное транзитное положение области. Основу промышленности области составляют такие отрасли как: машиностроение, химия, предельная черная металлургия, лесная, целлюлозно-бумажная, легкая, пищевая.

По данным Единого реестра малых и средних предприятий, на начало 2018 года в городе насчитывалось более 76 000 МСП, что составляет около 55% от общего количества МСП в Нижегородской области и более 1% от общего количества МСП в России [1].

Особо следует отметить, что по данным издания «Коммерсантъ» (Н. Новгород) в Нижегородской области с начала 2019 года количество предприятий, работающих в сфере малого бизнеса, сократилось на 5,8 тыс. Такие данные содержатся в едином реестре субъектов малого и среднего предпринимательства (МСП). На 10 января 2019 года в реестре числилось 131,05 тыс. предприятий, работающих в малом и среднем бизнесе, на начало сентября общее количество предприятий сократилось до 125,16 тыс. Среднесписочная численность сотрудников предприятий МСП за этот же период сократилась с 411,3 до 399,5 тыс. человек. По данным реестра, число микропредприятий в Нижегородской области за восемь месяцев также снизилось со 124,08 тыс. до 118,81 тыс. Кроме того, почти в полтора

раза уменьшилось число вновь созданных организаций [2, с. 8].

Сокращение предприятий малого бизнеса в области связано с тяжелыми условиями ведения бизнеса. Это неподъемные тарифы, снижение покупательной способности населения. Сейчас вся экономика находится не в самом лучшем формате. Поэтому в основе всей этой ситуации лежит именно то, что у людей просто не хватает денежных средств. Сегодня все больше средств жители региона тратят на еду, перераспределяя расходы с других статей семейного бюджета. Поэтому бизнес, который занимается продуктами питания, еще как-то выживает, у остальных ситуация сложная.

Помимо того, на закрытие малых предприятий влияет недоступность кредитных ресурсов для стартапов и активные действия налоговых органов, получивших возможность самостоятельно закрывать предприятия, которые были зарегистрированы, но не ведут деятельности.

Традиционно Нижегородская область считается регионом крупного промышленного бизнеса, и это действительно так. Но это не означает, что на территории нет перспектив для развития предпринимательства. Вообще в современных экономических условиях малый и средний бизнес один из драйверов экономического развития.

Малый и средний бизнес сегодня вносит значительный вклад в экономику Нижегородской области. Оборот более 1 трлн. рублей в год, число занятых в этой сфере около 470 тысяч нижегородцев, то есть почти каждый пятый трудоспособный житель региона. Кроме того, бизнес пополняет бюджет Нижегородской области, то есть принимает участие в строительстве школ, ФОКов, медицинских учреждений и так далее.

Например, только за 10 месяцев 2019 года поступления в бюджет от малого бизнеса выросли на 13,6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и достигли 10,5 млрд. рублей. В целом, в последние три года сохраняется тенденция роста поступлений в бюджет от малого и среднего бизнеса [4].

Автором выделены основные проблемы, препятствующие развитию малого бизнеса на территории Нижегородской области на современном этапе. Во-первых, это нехватка собственных оборотных средств и ограниченный доступ к кредитным ресурсам. Во-вторых, в регионе для субъектов малого предпринимательства до сих пор продолжают высокую налоговую нагрузку и постоянный рост цен на энергоносители и сырье. Особо отметим усиливающуюся конкуренцию со стороны крупных и сетевых компаний и понижение покупательной способности.

На территории Нижегородской области комплекс мер поддержки малого бизнеса ежегодно формируется в рамках муниципальной программы. Однако данный комплекс мер на сегодняшний день недостаточен. Поддержка оказывается не системно, отсутствуют меры финансовой поддержки и единое информационное поле для принятия эффективных управленческих решений в отношении малого предпринимательства. Не задействованы механизмы кластеризации, субконтрактации и аутсорсинга в интеграции малого и крупного бизнеса.

В действующих ранее на территории региона программах отсутствует принцип селективности, комплекс мероприятий имеет общий характер и не способствует выявлению «точек роста». То есть программы рассчитаны на увеличение количества субъектов малого предпринимательства, но не на изменения качественного состава отраслей.

Основными мерами поддержки, должны быть: финансовая и имущественная поддержка;

развитие здоровой конкуренции; помощь начинающим предпринимателям; снижение уровня налоговой нагрузки и уровня административного давления на малый бизнес.

В заключение отметим, что малый бизнес Нижегородской области вносит большой вклад в развитие экономики региона. Пять лет предприниматели не получали поддержку от администрации региона. В июле 2019 года стартовал конкурс среди представителей малого и среднего предпринимательства города Нижнего Новгорода на предоставление субсидий. Общий фонд конкурса составит около 11 миллионов рублей. То, что сейчас происходит это шаг вперед, особенно в сегодняшнее время, когда кредиты в банках недоступны, либо из-за высоких процентов, либо из-за набора документов. Плюс ко всему, с точки зрения общественности процедура прописана пошагово. Очень хорошо прописаны целевые группы, что предусматривает мотивацию предпринимателей, которые заняты социальными проектами, представителей молодежи, которые готовятся стать предпринимателями. Все направлено на популяризацию предпринимательства, увеличения количества малого и среднего бизнеса в регионе [3].

В 2019 году Нижегородская область должна получить из федерального бюджета более 391 млн. руб. на реализацию мероприятий в рамках национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы». В частности, на предоставление государственных гарантий Нижегородской области для компаний планируется направить 120 млн руб., на открытие центров «Мой бизнес» 131,4 млн руб., на мероприятия по поддержке экспорта 69,4 млн. руб., на поддержку малого и среднего предпринимательства в моногородах 44 млн. руб. На мероприятия по популяризации предпринимательства из федерального бюджета планируется предоставить 26,5 млн. руб. Реализация национального проекта по поддержке МСП продлится с 2019-го по 2024 год. За это время регион в общей сложности получит порядка 2,4 млрд. руб. [5]

Подводя итоги, отметим, что спектр проблем, с которыми сталкиваются предприниматели обширен. Это и несовершенства и недостатки системы налогообложения и государственных органов власти, повышение общего уровня цен, проблемы с поиском квалифицированных и компетентных кадров, нулевая или низкая прибыльность инвестиций и производства, высокие цены на сырье, материалы и аренду производственных площадок, коррупция. Весомость перечисленных проблем с каждым годом усиливается непрерывно повышающимися требованиями к росту результативности деятельности предприятий. Основными мерами поддержки являются финансовая и имущественная поддержка, развитие здоровой конкуренции, снижение уровня налоговой нагрузки и уровня административного давления на малый бизнес.

Использованные источники

1. Постановление Администрация города Нижнего Новгорода Нижегородской области от 29 января 2019 года № 130 «Об утверждении муниципальной программы «Развитие малого и среднего предпринимательства в городе Нижнем Новгороде» на 2019-2024 годы».
2. Репин А., Малый бизнес мельчает. В Нижегородской области закрылось почти 6 тыс. предприятий малого и среднего бизнеса // Коммерсантъ (Н. Новгород) №170 от 19.09.2019. С. 8.
3. Владимир Панов возобновил традиции грантовой поддержки малого и среднего предпринимательства. [Электронный ресурс]. URL: <https://opennov.ru/news/society/2019-11-22/23118> (дата обращения: 02.12.2019).
4. Губернатор Нижегородской области Глеб Никитин: «Предприниматели о господдержке знают мало или не верят в ее доступность. Надо ломать эти стереотипы» // 02.12.2019.

[Электронный ресурс]. URL:

<http://nnvn.ru/regions/gubernator-nizhegorodskoy-oblasti-bleb-nikitin-predprinimateli-o-gospo-dderzhke-znayut-malo-ili-ne-veryat-v-ee-dostupnost-nado-lomat-eti-stereotipyi/> (дата обращения: 04.12.2019).

5. В Нижегородской области резко сократилось количество предприятий малого и среднего бизнеса // Газета «Наша версия в Нижнем Новгороде» от 26.02.2019 . [Электронный ресурс]. URL:

<https://nn.versia.ru/v-nizhegorodskoj-oblasti-rezko-sokratilos-kolichestvo-predpriyatij-malogo-i-srednego-biznesa> (дата обращения: 04.12.2019).

ВЛИЯНИЕ НАЛОГОВ НА ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ АО «НПК «БИС»

Авторы: *Абдулкеримов Фарид Курбанисмаилович*

Аннотация: *Актуальность данной темы заключается в том, что в современных экономических условиях финансовой нестабильности, спада производства и роста инфляции предприятиям становится труднее уплачивать налоги, они острее ощущают тяжесть налоговой нагрузки и активно ищут различные пути ее снижения.*

Ключевые слова: *финансовая устойчивость, рентабельность, налоги, налогообложение, налоговая нагрузка, экономический анализ.*

В условиях рыночной экономики налогообложение является важным механизмом государственного регулирования экономики. Налогообложение является важным составляющим фактором, влияющим на результативность финансово-экономической деятельности предприятия.

В современной научной экономической литературе существует большое количество научных работ и до сих пор не решены полностью многие вопросы по данному вопросу.

О.М. Лазурина определяет экономическое значение понятия «налог – это способ обобществления части индивидуальных доходов (части национального дохода) в целях удовлетворения общественных потребностей»[1].

В своей работе М.В. Циндяйкина, Л.М. Макарова считают, что «один из важнейших аспектов функционирования налоговой системы – это оценка налоговой нагрузки и ее влияние на активность предприятия»[2].

Р.З. Альбекхаджиева поясняет, «что налог на прибыль играет ведущую роль в налоговой системе РФ и занимает в ней не последнее место»[3].

Л.М. Макарова, Ю.В. Малова определяет, что «налоги – это один из экономических методов управления, с помощью которого обеспечивается взаимосвязь общегосударственных интересов с интересами предпринимателей»[4].

Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод, что налоги – это важный инструмент регулирования финансовой политики государства. Налогообложение является важным составляющим, обеспечивающей финансовую устойчивость предприятия.

В табл. 1 приступим к рассмотрению показателей, представляющие налогооблагаемую базу по основным налогам предприятия АО «НПК «БИС».

Таблица 1

Показатели, представляющие налогооблагаемую базу по основным налогам предприятия АО «НПК «БИС» за период 2016-2017 гг.

Показатели	2016 г.	2017 г.	Коэффициент прироста показателя
Среднегодовая стоимость имущества (активов), тыс. руб.	1 096 100,5	841 041	0,77
Выручка от реализации продукции, тыс. руб.	1 505 119,00	855 590,00	0,56
Прибыль до налогообложения, тыс. руб.	403 071,00	219 072,00	0,54

Анализируя представленные данные в табл. 1, можно отметить, что среднегодовая стоимость имущества за рассматриваемый период снизилась и составила 841 041 тыс. руб., коэффициент прироста составил 0,77, что можно объяснить снижением на 23%.

Выручка от реализации продукции также имела тенденцию к снижению и в 2017 году составила 44% от аналогичного показателя в 2016 году.

Прибыль до налогообложения, полученная предприятием в 2017 году, снизилась в абсолютном выражении на 183,9 тыс. руб., что составляет 46% к аналогичному показателю предыдущего года.

Теперь проанализируем налоговую нагрузку предприятия АО «НПК «БИС» за период 2016-2017 гг.

Таблица 2

Уровень общей налоговой нагрузки предприятия

Показатели	2016 г.	2017 г.	Отклонение (+; -)	Отчетный год к предыдущему, %
Общая величина доходов предприятия (тыс. руб.)	1 505 119,00	855 590,00	649 529	56,84
Налоговые платежи, всего (тыс. руб.)	240 819	51 217,70	189 601,3	21,27
Уровень совокупной налоговой нагрузки предприятия	15,90	5,98	9,92	37,61

Анализ данных табл. 2, показывает, что за рассматриваемый период уровень налоговой нагрузки на АО «НПК «БИС» имел тенденцию к снижению и составил в 2017 году 56,84%, что на 43% больше аналогичного показателя в 2016 году.

Данные в табл. 2 позволяют оценить влияние совокупной суммы дохода предприятия и суммы налоговых платежей на уровень совокупной налоговой нагрузки. Таким образом, учитывая, что темпы роста доходов составили 56,84%, а темпы роста налоговых платежей составили 21,27%, можно сделать вывод, что причиной снижения налогового бремени стал менее быстрый рост общих доходов предприятия с резким уменьшением суммы налоговых платежей.

Далее мы переходим к рассмотрению структуры налоговых платежей, выплачиваемых

предприятием.

Произведем расчет структуры налоговых платежей предприятия АО «НПК «БИС» за период 2016-2017 гг.

Таблица 3

Структура налоговых платежей предприятия

АО «НПК «БИС» за период 2016-2017 гг.

Показатели	2016 г.		2017 г.	
	тыс.руб.	%	тыс.руб.	%
Всего, в том числе	380 882 300	100	90 529 640	100
налог на прибыль	81 150	0,02	508 810	0,56
НДС	267 840 600	70,32	50 398 100	55,67
налог на доходы физических лиц	63 650 980	16,71	14 560 230	16,08
ЕСН	48 230 620	12,66	24 751 440	27,34
налог на имущество	980 650	0,26	298 093	0,33
транспортный налог	98 300	0,03	12 967	0,01

Исходя из данных, приведенных в табл. 3 наибольшая доля в структуре налоговых платежей приходилась на НДС (более 70,32 % в 2016 г.).

Следует отметить, что структура налоговых платежей, сложившаяся в АО «НПК БИС», характерна для российских промышленных предприятий, где большая доля налога на добавленную стоимость не редкость.

Следует также отметить, что довольно значительной долей в структуре налоговых платежей является налог на доходы физических лиц – более 16,71% в 2016 году и страховые взносы во внебюджетные фонды – более 27% в 2017 году.

В заключение данной статьи можно отметить, что за рассматриваемый период, анализ структуры налоговых платежей АО «НПК «БИС» не показывает существенных изменений. Влияние налоговых платежей на финансово-хозяйственную деятельность является важной составляющей налогового регулирования деятельности предприятия. Существенную роль в финансово-экономическом планировании предприятия играет прогноз налоговой нагрузки. Налоги являются эффективным регулятором предприятий. Налоги оказывают как негативное, так и положительное влияние на деятельность предприятий, поэтому важной задачей налогового регулирования является усиление положительного воздействия и снижение его отрицательного воздействия.

Список использованных источников

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 25.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 25.01.2019). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/ (дата обращения: 25.02.2019г.).
2. Циндяйкина М.В., Макарова Л.М. Оценка влияния налоговой нагрузки на деятельность промышленного предприятия // Молодой ученый. – 2013. – №3. – С. 288-298.

3. Альбекхаджиева Р.З. Место и роль налога на прибыль организаций в налоговой системе РФ // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2017. – Т. 2. – С. 288-290.
4. Макарова Л.М., Малова Ю.В. Значение федеральных налогов в развитии предпринимательской активности предприятия // Молодой ученый. – 2015. – №4. – С. 380-383.
5. Ковалев В. В. Финансовый анализ. – М.: «Финансы и статистика», 2012. – 350 с.
6. Максютлов А. А. Экономический анализ: Учеб. пособие для студентов вузов / А. А. Максютлов. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. – 543 с.
7. Налоги и налогообложение: Учебное пособие / Под общей редакцией к.э.н., доцента Лазуриной О. М. – Ярославль: МФЮА, 2014. – 220 с.

[1] Налоги и налогообложение: Учебное пособие / Под общей редакцией к.э.н., доцента Лазуриной О. М. – Ярославль: МФЮА, 2014. – 23 с.

[2] Циндяйкина М.В., Макарова Л. М. Оценка влияния налоговой нагрузки на деятельность промышленного предприятия // Молодой ученый. – 2013. – №3. – С. 288.

[3] Альбекхаджиева Р. З. Место и роль налога на прибыль организаций в налоговой системе РФ // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2017. – Т. 2. – С. 290.

[4] Макарова Л.М., Малова Ю.В. Значение федеральных налогов в развитии предпринимательской активности предприятия // Молодой ученый. – 2015. – №4. – С. 380.

ПРОБЛЕМЫ БАНКОВСКОЙ ОТРАСЛИ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕЕ РАЗВИТИЯ В 2017-2019 Г.

PROBLEMS OF THE BANKING INDUSTRY AND PROSPECTS FOR ITS DEVELOPMENT IN 2017-2019

Авторы: Чукрина Софья Александровна

Аннотация: Актуальность выбранной темы обусловлена стремительным развитием банковской отрасли. На данный момент услуги банка востребованы не только в бизнес сфере, но и пользуются спросом в повседневной жизни людей. Эффективная деятельность банковских организаций играет большую роль в экономике, т.к. банк является ключевым ее игроком. Поэтому необходимо изучить наиболее острые проблемы данной отрасли и перспективы ее развития.

Ключевые слова: банковская сфера, Центральный Банк, экономический рост, эффективная деятельность.

Annotation: *The relevance of the chosen topic is due to the rapid development of banking sector. At the moment, bank services are in demand not only in the business sphere, but are also in demand in the everyday life of people. The effective activity of banking organizations plays a large role in the economy, as the bank is its key player. Therefore, it is necessary to study the most acute problems of this industry and the prospects for its development.*

Keywords: *banking sector, Central Bank, the economic growth, effective activity.*

Введение

Актуальность темы заключается в том, что развитие банковского сектора идет быстрыми темпами. Его развитие привело к увеличению спроса и предложения на услуги банков, а также стимулирует операции по расширению структурных элементов ассортимента и качества услуг.

По официальной статистике Центрального банка России на декабрь 2018 года на территории Российской Федерации зарегистрировано 882 кредитных организаций. Это говорит о высокой конкуренции на рынке финансовых услуг. В ограничительных условиях, созданным внешним миром, функционирование российских предприятий становится проблематичным, в том числе и кредитных организаций.

Банк живет благодаря своим клиентам. С одной стороны, чтобы обеспечить финансовую стабильность, банкам необходимо максимально удовлетворить запросы своих клиентов. С другой стороны, банк должен показать им свою надежность, т.е. финансовую стабильность, которая отражается в его экономическом состоянии.

Понятие эффективности деятельности банка многоаспектно, и в качестве критериев его эффективности можно рассматривать как сами финансовые результаты его деятельности, так и результативность по операциям, а также всю совокупность показателей финансового состояния, достигнутых банком.

Современная организация банковской сферы в условиях нестабильности, высокой конкуренции должна грамотно и эффективно оценивать внутреннее и внешнее состояние, проблемы и возможности развития.

Конечно, банковские организации сталкиваются со множеством проблем: экономическими, политическими и многими другими. Далее рассмотрим те, которые в наибольшей степени влияют на банковскую сферу.

Проблемы банковской отрасли

Начнем с того, что сокращение числа небольших региональных банков, развитие онлайн-услуг и концентрация активов на крупнейших организациях с доминированием «госбанков» устанавливает определенные конкурентные рамки, снижает интерес к банковскому бизнесу в России со стороны инвесторов и действующих акционеров банков. Кроме того, возникновение проблем на рынке может привести к вливаниям существенных объемов государственных средств для поддержки кредитных организаций, связанных с государством, в том числе для соблюдения требований Банка России.

Низкие темпы экономического роста – основная проблема, тормозящая развитие банковской отрасли. В 2019 году рост активов банковской системы составил 5,3% (против 10,4% в 2018 году). Ожидается, что в 2020-ом году составит 8%.

Международное рейтинговое агентство Moody's изменило прогноз с позитивного на стабильный. Структурные проблемы экономики ухудшают перспективы банков. Слабый рост экономики будет препятствовать улучшению ситуации в банковской отрасли в ближайшие год-полтора, считают аналитики Moody's. Слабая покупательная способность населения сдержит потребление, что в свою очередь негативно скажется на обрабатывающей промышленности и торговле. Кроме того, доступ к зарубежным рынкам капитала ограничивают санкции, и экономика зависима от государственной поддержки: долю госсектора в экономике агентство оценивает в 40-50%.

Так и в прошлом году, наблюдается тенденция огосударствления российского банковского сектора. Сейчас в первой десятке крупнейших российских банков лишь 2 банка являются частными, а остальные являются государственными. Во второй десятке также много банков, которые прямо или косвенно аффилированы с государством. Кроме того, госбанки часто демонстрируют темпы роста выше рынка, таким образом, уже примерно 75% активов российского банковского сектора связано с государством. При этом ходят слухи о возможной продаже Альфа-Банка госбанку, что при реализации могло бы оказать гигантское влияние на развитие частного российского банковского бизнеса. Стоит отметить, что такая общая картина часто критикуется чиновниками и руководством Центробанка РФ. Уже не раз заявлялось, что огосударствление не является целью, и с этой тенденцией даже готовы бороться. В частности, со стороны чиновников звучат обещания выставить на продажу saniруемые банки, а крупнейшие госбанки могут быть приватизированы. Снижение доли государства в банковском секторе можно достигать не только продажей госбанков, но и путем помощи частным банкам. В частности, давно обсуждается идея страхования средств малого бизнеса. При этом основными бенефициарами от введения страхования средств корпоративных клиентов должны как раз стать частные банки, которые сейчас заметно проигрывают в надежности госбанкам. В таком случае, как и при страховании вкладов населения, за общее повышение доверия к банковской системе в основном заплатят крупнейшие госбанки, хотя им эти меры по большому счету не нужны. По мнению аналитиков РИА Рейтинг, введение страхования средств

корпоративных клиентов произойдет только после прохождения активной фазы расчистки российского банковского сектора.

Быстрый рост розничного кредитования на фоне стагнации доходов населения и роста долгового бремени заемщиков создает риск ухудшения качества активов банков, отмечает Moody's. ЦБ для охлаждения рынка ввел с 1 октября в регулирование показатель долговой нагрузки заемщика.

Весьма серьезной проблемой является "теневая" экономика (денежные переводы-оплата товаров и услуг). Борьба в этом направлении ведется достаточно слабо. Распространение банковских услуг и платежей способствует обелению экономики. Возможно, это может не нравиться "серому" бизнесу, но они уже вынуждены соответствовать ожиданиям клиентов по удобству платежей.

Также не менее важной проблемой являются кибератаки, на которых банки теряют миллиарды. В среднем, каждый месяц в России успешно атакуют 1-2 банка: средний ущерб от атаки — 132 млн. руб. (\$2 млн). Эксперты Group-IB констатируют, что количество целенаправленных атак на банки с целью хищения через SWIFT за отчетный период увеличилось в три раза. Среднее время для обналичивания денег из банкомата дропами или мулами составляет всего около 8 минут.

Перспективы развития банковской отрасли

Банковская система остается восприимчивой к рискам, связанным с высокой концентрацией корпоративных кредитов: банки зависимы от финансовых показателей своих крупнейших заемщиков. Также сохраняются существенные риски кредитования связанных сторон.

В 2020 году потенция роста экономики останется низким (1,5%), считают в Moody's, но банковский сектор будет поддержан гибкой денежно-кредитной политикой ЦБ, относительно стабильным обменным курсом и ростом госрасходов.

Введенный ЦБ показатель долговой нагрузки заемщика, позволит замедлить рост розничного кредитования до 20% в 2019 году и до 15% в 2020-м.

Прибыльность банковской отрасли будет стабильной, розничные кредиты продолжают поддерживать маржу банков. Смягчение денежно-кредитной политики будет способствовать снижению кредитных ставок. Показатели фондирования и ликвидности останутся высокими благодаря высокой доле депозитов в обязательствах банков (76% в первом полугодии 2019 года).

По мнению Сергея Вороненко, чистая процентная маржа банков будет поддерживаться в основном за счет розницы. В 2018 году рост в рознице обеспечивался ипотекой, в 2019 году – затухающим бумом потребительского кредитования. В дальнейшем рост необеспеченных кредитов будет существенно замедляться за счет насыщения спроса. Но если ставки по ипотеке продолжатся опускаться, то можно увидеть новый всплеск на рынке ипотеки. В S&P прогнозируют рост банковской розницы в 2020 году на уровне 15-17%, а прибыль – на уровне 2019 года, то есть около 1,6 трлн руб.

По словам Вороненко, снижение доли валютных депозитов и снижение волатильности вкладов оказывают положительное влияние на профиль рисков банков. Хотя нельзя исключать

возможность ведения санкций.

Заключение

Таким образом, можно сделать вывод о том, что банковская сфера в России, имея серьезные проблемы, является стабильной. Конкурентная среда становится все жестче в связи с зачисткой банковской сферы, поэтому задачей банков ближайшей остается просто рост, именно "" рост приоритетных .

Для того, чтобы банковская сфера развивалась, необходимо проводить анализ банковских организаций, чтобы по выявленным проблемам, находить эффективные решения.

Эффективность коммерческого — это только его , но эффективная управления, на научно стратегии банка (целей банка, по и) и за ее .

Банк зависит от своих клиентов, поэтому удовлетворение их потребностей принесет колоссальную прибыль организации. Для этого банковские организации должны показывать свою надежность и стабильность.

Поскольку век технологий, необходимо огромное компьютеризации цифровым и особенности их защите.

Подводя итог, можно отметить, что рост экономики останется низким, розничные кредиты будут поддерживать маржу банков и чистая процентная маржа банк банков будет поддерживаться в основном за счет розницы.

Список литературы:

1. Хасанова С., Тихонов В. Обзор: банковский сектор в 2018 году/ С. Хасанова, В. Тихонов – Текст: электронный // Banki.ru: Интернет-портал. – URL: <http://banki.ru/news/research/?id=10890092> (дата обращения: 20.10.2019)
2. Алонцева В. Анализ состояния банковской сферы в России т проблемы развития цифрового банкинга/ В. Алонцева – Текст: электронный // Cyberleninka: Интернет-портал. – URL: <http://cyberleninka/article/n/analiz-sostoyaniya-bankovskoy-sfery-v-rossii-i-problemy-razvitiya-t-sifrovogo-bankinga> (дата обращения: 30.10.2019)
3. Итоги работы банковского сектора в 2018 году и перспективы на будущее / Текст: электронный // РИАРейтинг: Интернет-портал. – URL: <http://riarating.ru/banks/20181228/630115664.html> (дата обращения: 3.11.2019)
4. Казарновский П. Moody’s ухудшило прогноз по росту российской банковской системы / П. Казарновский – Текст: электронный // РБК: Интернет-портал. – URL: <http://rbc.ru/finances/23/10/2019/5db015509a7265a> (дата обращения: 14.11.2019).

ОСНОВНЫЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ КАБАРДИНО-БАЛКАРСКОЙ РЕСПУБЛИКИ

Авторы: Акритова Илона Сергеевна, Шантукова Диана Анатольевна

Аннотация: Процесс стратегического планирования развития региона должен складываться на объективной оценке его существующего положения. Именно от наличия подобной адекватной оценки настоящего зависят результаты, которые могут быть получены в будущем. Исходя из этого, одной из наиболее актуальных задач в ходе анализа настоящего положения региона является задача по изучению социально-экономической сферы региона.

Ключевые слова: социально-экономические показатели, сельское хозяйство, промышленность, туризм, финансовая устойчивость.

Annotation: The process of strategic planning for the development of the region should be based on an objective assessment of its existing situation. It is on the availability of such an adequate assessment of the present that the results that may be obtained in the future depend. Based on this, one of the most urgent tasks in the course of analyzing the current situation in the region is the task of studying the socio-economic sphere of the region.

Keywords: socio-economic indicators, agriculture, industry, tourism, financial stability.

Инвестиционная привлекательность региона. Экономические преимущества и недостатки. Кабардино-Балкария – индустриально-аграрная республика. На территории республики находится Тырнаузское вольфрамо-молибденовое месторождение. Республика – один из центров туризма, горнолыжного спорта и санаторно-курортного отдыха, стремительные темпы развитие гостиничного предприятия.

Основные отрасли промышленности Кабардино-Балкарии. Долгое время преобладающий удельный вес имели отрасли, перерабатывающие сельскохозяйственную продукцию [8]. Но с конца 1950-х годов ведущее место в промышленном комплексе заняли отрасли тяжелой промышленности, получили развитие приборостроение, машиностроение и цветная металлургия. Электроэнергетика представлена Баксанской ГЭС.

Сельское хозяйство. На территории Кабардино-Балкарской Республики с 1 июля по 15 августа 2016 года была проведена сельскохозяйственная перепись, итоги которой были окончательно подведены Федеральной службой государственной статистики в 2018 году. Земельная площадь в Кабардино-Балкарской Республике в хозяйствах всех категорий составила 386,1 тыс. га, общая площадь сельскохозяйственных угодий - 372,7 тыс. га.

В сельском хозяйстве развито производство зерна, плодов и овощей, скота и птицы на убой, молока, яиц [2].

Туризм. Значение и роль туризма в наше время для развития экономики государств, удовлетворения запросов личности, взаимообогащения социальных связей между странами переоценить невозможно [3]. Индустрия гостеприимства имеет большое значение в экономике большинства стран. Благодаря ее развитию на рынке труда предоставлено большое количество рабочих мест. Туристские потоки непосредственно зависят от количества этого сектора индустрии гостеприимства и качества предлагаемых услуг [4].

В Кабардино-Балкарской Республике за период 2013 – 2018 годов в рамках мероприятий по развитию туристско-рекреационного комплекса КБР профинансировано работ на общую сумму 6,41 млрд. руб. В рамках госпрограммы по развитию Северо-Кавказского федерального округа на территориях Чегемского, Черекского, Эльбрусского и Зольского районов КБР во всю идет работа по созданию до 2025 года туристско-рекреационной особой экономической зоны «Эльбрус-Безенги».

Инвестиционная привлекательность. Инвестиционный рейтинг республики – 3С1, что означает пониженный потенциал, высокий риск. В инвестиционном рейтинге регионов республика занимает 79-е место по инвестиционному риску и 68-е по инвестиционному потенциалу. Наименьший инвестиционный риск – экологический, наибольший – криминальный. Наибольший инвестиционный потенциал – инфраструктурный.

Антикризисная устойчивость. По рейтингу финансовой устойчивости регион относится к группе умеренного спада, по рейтингу экономической устойчивости – к группе роста, по рейтингу социальной устойчивости – к группе значительного спада и по комплексному рейтингу антикризисной устойчивости – к группе умеренного спада.

Общеэкономические показатели КБР. Социально-экономическое развитие республики в январе-феврале 2018 года характеризуется следующим образом по отраслям.

Промышленность. Объем отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ и услуг по видам деятельности «добыча полезных ископаемых», «обрабатывающие производства» и «производство и распределение электроэнергии, газа и воды» составил 5754,4 млн. руб., индекс промышленного производства по сравнению с январем-февралем 2017 г. составил – 86,8%.

Полезных ископаемых отгружено на сумму 42,4 млн. руб., индекс промышленного производства составил 53,7% к январю-февралю 2017 г.

Обрабатывающие производства отгрузили продукции на сумму 4145,7 млн. руб., индекс промышленного производства составил 82,3% к уровню соответствующего периода.

По виду деятельности «производство и распределение электроэнергии, газа и воды» отгружено продукции на 1423,8 млн. руб., индекс промышленного производства – 114,2% к уровню аналогичного периода 2017 года [8].

Производство продукции сельского хозяйства. Объем продукции сельского хозяйства всех сельскохозяйственных товаропроизводителей (сельхозорганизации, крестьянские (фермерские) хозяйства и индивидуальные предприниматели, население) в действующих ценах, по расчетам, составил 2,8 млрд. руб., или 102,5% в сопоставимой оценке к уровню января-февраля 2017 г.

В хозяйствах всех категорий по состоянию на 1 марта 2018 г. по сравнению с аналогичной датой 2017 г. сократилось поголовье всех видов скота, возросло поголовье птицы.

На 1 марта 2018 г. поголовье скота в хозяйствах всех категорий составило - крупного рогатого скота – 270,8 голов, в том числе:

- коров – 134,3 тыс. голов;
- свиней – 5,6 тыс. голов;
- овец и коз – 363,5 тыс. голов.

В январе-феврале 2018 года производство основных видов продукции животноводства в хозяйствах всех сельхозпроизводителей составило: мясо (скота и птицы на убой в живом весе) 13,2 тыс. тонн; получено яиц 22,9 млн. штук; молока 51,1 тыс. тонн. Увеличилось производство скота и птицы и молока, сократилось производство яиц.

Объем работ, выполненных по виду деятельности «Строительство» составил 262,1 млн. руб., что на 6% больше, чем в январе-феврале 2017 г.

С начала текущего года предприятиями и организациями с учетом индивидуального жилищного строительства на территории республики построено 214 новых квартир общей площадью 14,2 тыс. кв. метров, что на 3% больше, чем в январе-феврале 2017 года. В сельских поселениях введено 3,0 тыс. кв. метров общей площади жилья, или 21,4% от общего ввода жилья по республике.

Объем индивидуального жилищного строительства составил 7,4 тыс. кв. метров жилья (52% от общего объема введенного жилья) и увеличился на 18% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года.

Оборот розничной торговли составил 17,7 млрд. рублей и снизился на 0,6% по сравнению с соответствующим периодом.

На снижение объема розничной торговли продолжает оказывать влияние рост потребительских цен на продовольственные товары (103,4%) и непродовольственные товары (108,7%).

В структуре формирования оборота на долю крупных и средних организаций приходится 15,8 товарооборота, 58,4% оборота розничной торговли обеспечивает малый бизнес. На розничных рынках и ярмарках продано 4,6 млрд. руб. или 25,8% в общем объеме розничной торговли.

Населению республики продано пищевых продуктов, включая напитки и табачные изделия на сумму 8,6 млрд. руб., или 101,5 % к уровню января-февраля 2017 года.

Оборот непродовольственных товаров уменьшился на 2,6% и составил 9,1 млрд. руб.

Объем платных услуг населению за январь-февраль 2018 года составил 4,5 млрд. руб., или 101% к аналогичному периоду.

Среднемесячная заработная плата по республике за январь-февраль текущего года по оценке составила 20920 руб.

Обзор рынка жилья. Рынок жилья Российской Федерации в целом настолько стабилен, что даже достаточно резкое колебание курсов валют и стоимости энергоносителей не смогли вывести его из равновесия. При этом отдельные индикаторы говорят о том, что рынок готов начать новое движение «вверх» [8].

По рассматриваемой выборке специалистами Минрегионразвития, наиболее вероятным сценарием поведения российского рынка жилой недвижимости представляется продолжение плавного повышения средневзвешенных рублевых цен «предложения» в пределах от 8% до 17% в год (т. е. в размере, компенсирующем потерю реальной стоимости денег). Также нельзя исключать возможность локальных колебаний цен в достаточно широком коридоре – вплоть до $\pm 15\%$ от средних значений.

Привлекательность рынка жилой недвижимости в качестве инвестиционного актива

оценивается очень неоднозначно. Скорее можно говорить о привлекательности отдельных объектов, имеющих наилучшее соотношение ценовых, концептуальных и репутационных характеристик.

Общая внешняя экономическая нестабильность и новостной фон предостерегают инвесторов от вхождения в активы с сомнительным уровнем ликвидности [7]. С другой стороны, эти же факторы увеличивают привлекательность готовой жилой недвижимости для инвесторов в качестве «тихой гавани».

Дальнейшее поведение на рынке жилья по-прежнему сильно зависит от внешних факторов – общей экономической ситуации и конъюнктуры, действий международных финансовых регуляторов, стоимости энергоносителей, уровня деловой активности, политической стабильности, изменения покупательной способности целевых групп и т. д.

В более длительной перспективе заметное влияние на уровень цен на недвижимость может оказать коррекция стоимости нефти, как определяющей величины курса рубля по отношению к основным валютам.

Также велика зависимость поведения рынка жилья от внутривнутриполитических факторов – позиций государства, политических и экономических решений, предпринимаемых на федеральном и региональном уровне. [6].

Объемы строительства. По данным территориального органа статистики, в КБР за семь месяцев 2018 года построено более 130 тысяч квадратных метров жилья, что на 11,5% больше, чем годом ранее.

Предприятиями и организациями с учетом индивидуального жилищного строительства с начала года на территории республики построено 946 новых квартир общей площадью 130,7 тысяч квадратных метров, что на 11,5% больше, чем в январе-июле 2017 года [9].

В сельских поселениях введено 36,3 тысяч квадратных метров жилья, что на 35,9% больше, чем годом ранее.

Населением за свой счет и с помощью кредитов построено 120,7 тысяч квадратных метров жилья, что на 11,7% больше аналогичного периода предыдущего года. Доля индивидуального строительства составила 92,4% от общего объема введенного жилья».

Основными ценообразующими факторами [1] вторичного рынка жилья в КБР являются:

- Местоположение (район, окружение);
- Транспортная доступность (маршруты общественного транспорта, хорошие транспортные развязки);
- Этаж;
- Количество комнат в квартире;
- Характеристики квартиры.

После падения объемов предложений на вторичном рынке (г. Нальчик) в 2014 г. (по сравнению с 2013 г.) и продолжающемся снижением в 2015 г.; в 2016 г. наблюдается рост активности рынка. Объем предложений увеличился в 1,5 раза по отношению к итогам 2015 г. (с 1835 в 4 кв. 2015 г. до 2815 в 1 кв. 2018 г.) (рис. 1).



Рис. 1. Объем предложений на вторичном рынке жилья г. Нальчик

Что касается районов КБР, то здесь за анализируемый период наблюдается стабильный рост объемов предложений, при этом наибольший рост отмечен в 2014 г., что совпало с резким падением объемов предложений в г. Нальчик. Это может быть связано с тем, что наряду с ростом цен на недвижимость снизилась покупательская способность населения. За счет меньшей стоимости за 1 кв. м жилья в небольших городах республики у населения имеется возможность приобрести большую площадь, кроме того, приходится меньшая финансовая нагрузка по выплате кредитов. Все это способствовало росту спроса на квартиры в населенных пунктах незначительно удаленных от г. Нальчик. Немаловажным фактором является небольшая удаленность от г. Нальчик таких городов как - Чегем, Нарткала, Баксан или Прохладный, что позволяет, имея место работы в г. Нальчик, с незначительными транспортными расходами добираться до места работы (рис. 2).



Рис. 2. Объем предложений на вторичном рынке жилья районов КБР

Список литературы:

1. Арdziнов В.Д. Ценообразование и составление смет в строительстве / В.Д. Арdziнов. - СПб.: Питер, 2016. - 237 с.

2. Жуков, А.Н. Начальные основания русского сельского хозяйства / А.Н. Жуков. - М.: Книга по Требованию, 2016. - 280 с.
3. Стратегия развития туризма в Российской Федерации на период до 2016 года.
4. Федеральный закон «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации»(2014г).
5. Федеральный Закон РФ от 7 февраля 2017.г. N 2300-1 «О защите прав потребителей».
6. Фисун В.А. Экономика строительства. — Москва: РГОТУПС, 2015. — 232 с.
7. <https://stavstat.gks.ru/>- Управление федеральной службы государственной статистики по Северо- Кавказскому Федеральному округу (СЕВЕРО-КАВКАЗСТАТ).
8. <https://www.kavkaz-uzel.eu/articles/341514/>- официальный сайт Кавказский Узел.
9. <http://www.stroykomplekskbr.ru/> -официальный сайт Министерство строительства и дорожного хозяйства в КБР.

АНАЛИЗ ДЕНЕЖНОГО ПОТОКА КАК СПОСОБ АУДИТА КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ

CASH FLOW ANALYSIS AS A WAY TO AUDIT CREDITWORTHINESS

Авторы: Животягина Анастасия Михайловна, Еприкова Татьяна Юрьевна

Аннотация: В условиях рыночной конкуренции необходимо особое внимание обращать и оперативно реагировать на деятельность организации, в т.ч. отклонения от норматива. Управление денежным потоком является особым инструментом для получения прибыли. В статье рассматриваются один из способов оценки кредитоспособности заемщика – анализ денежного потока организации. В данной статье отражены основные методы анализа денежных потоков, которые позволяют займодавцам осуществлять оценку эффективности организации-заемщика и принимать решение о выдаче кредита.

Ключевые слова: кредитование, денежные средства, денежный поток, кредитоспособность, кредитоспособность заемщика, банк, кредитные обязательства.

Annotation: In the conditions of market competition, it is necessary to pay special attention and promptly respond to the activities of the organization, including deviations from the standard. Cash flow management is a special tool for making a profit. The article discusses one of the ways to assess the creditworthiness of the borrower – the analysis of the cash flow of the organization. This article describes the main methods of cash flow analysis, which allow lenders to assess the effectiveness of the borrower and make a decision on the loan.

Keywords: crediting, cash, cash flow, creditworthiness, creditworthiness of the borrower, Bank, credit obligations.

Одним из методов оценки кредитоспособности заемщика является анализ денежного потока организации. В основе данного метода лежит использование фактических показателей, которые характеризуют оборот средств организации в отчетном периоде. В этом принципиальное отличие данного метода, например, от метода оценки кредитоспособности заемщика на основе системы финансовых коэффициентов.

способ оценки кредитоспособности с помощью анализа денежного потока заключается в соотношении оттока и притока денежных средств у организации за период исполнения обязательств по займу. В таком случае, если денежные средства выданы на год анализ денежного потока проводят в разрезе года, на 6 месяцев — в разрезе полугода и т.д.

Рассмотрим основные элементы притока денежных средств за отчетный период: в первую очередь это прибыль, которая была получена в рассматриваемом периоде, сумма начисленной за период амортизации, высвобожденные денежные средства. Еще одним немаловажным элементом притока является увеличение кредиторской задолженности; рост прочих пассивов, рост акционерного капитала и т.д.

Помимо элементов притока денежных средств выделяют также и элементы оттока. Это выплата налогов, начисленных процентов, дивидендов, штрафов и пеней, дополнительные

вложения средств в запасы, дебиторская задолженность, прочие активы, основные фонды, отрицательный рост кредиторской задолженности, уменьшение прочих пассивов, отток акционерного капитала и т.д.

Как раз та разница, которую образует приток и отток средств и является величиной общего денежного потока организации. Таким образом, изменение каждого из рассмотренных ранее элементов влечет за собой изменение денежного потока, например, изменения дебиторской и кредиторской задолженности, активов и пассивов и т.п. Для того, чтобы определить ту самую разницу и его влияния необходимо соотнести между собой остатки по статьям запасов, дебиторов, кредиторов и т.д. на начало и конец периода.

Увеличение запасов и прочих активов в течение отчетного периода означает отток средств, отток обозначается при проведении расчетов знаком минус («-»), уменьшение, в свою очередь, запасов и прочих активов означает приток средств и обозначается знаком плюс («+»). Рост прочих пассивов рассматривается как приток средств, снижение — отток («-») и т.д.

В связи с изменением основных фондов также определяется приток и отток средств, в данном случае учитываются увеличение или снижение стоимости остатка основных фондов за период. Если при соотношении цены реализации над балансовой оценкой будет определено превышение – это будет являться есть притоком средств, а обратная ситуация — оттоком.

Таким образом, приток или отток средств в связи с изменением стоимости основных фондов равен стоимости основных фондов на конец периода и результату реализации основных фондов в течение периода за вычетом стоимости основных фондов на начало периода

Зачастую, чтобы провести показательный анализ денежного потока необходимо использовать данные примерно за три предшествующих года. Как в данном случае определить кредитоспособность организации? Устойчивое превышение притока над оттоком средств говорит о положительной кредитоспособности. В свою очередь, даже кратковременное превышение оттока над притоком средств говорит о более низком уровне кредитоспособности организации. Если же ситуация превышения оттока над притоком носит систематический характер это сразу говорит об организации, как некредитоспособной и ставит выдачу кредитных средств под вопрос. Средняя положительная величина общего денежного потока (превышение притока над оттоком средств) используется как предел выдачи новых кредитных средств. Указанное превышение показывает, в каком размере заемщик может погашать за период долговые обязательства.

Выделяют также несколько классов кредитоспособности заемщика. Класс определяет соотношение величины общего денежного потока и размера долговых обязательств заемщика, так называемый коэффициент денежного потока: класс I — 0,75; класс II — 0,30; класс III — 0,25; класс IV — 0,2; класс V — 0,2; класс VI — 0,15.

Класс кредитоспособности заемщика определяется на базе основных, которые, в свою очередь, выбираются банком и дополнительных показателей (могут корректироваться под ситуации).

Для определения класса большое значение имеет факторный анализ коэффициентов кредитоспособности и анализ баланса.

Список литературы:

1. Булгаков А., Телегин И. Управление кредитным риском в коммерческом банке // Бухгалтерия и банки, 2013. № 3, С.45-53.

2. Горшков И. Е. Бухгалтерская отчетность как инструмент анализа финансового положения предприятия // Молодой ученый, 2018. №18, С. 310-312.
3. Зрелов А. Кредитовать нельзя отказать. Правовые последствия отказа банка в предоставлении заёмщику очередного транша по возобновляемым кредитным линиям // Бухгалтерия и банки, 2012. № 8, С. 18-24.
4. Ендовицкий Д.А., Бахтин К.В., Ковтун Д.В. Анализ кредитоспособности организации и группы компаний. Москва: «КноРус», 2011. 376 с.
5. Казакова Н. А. Экономический анализ: вопросы качества информационного обеспечения. М.: «КноРус», 2015. 214 с.
6. Коробова Я. А., Яковенко М. С. Бухгалтерская отчетность и ее роль в анализе деятельности организации // Молодой ученый, 2015. №11.3, С. 40-42.

ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ АНАЛИЗА СДЕЛОК В ПРОЦЕДУРАХ БАНКРОТСТВА

FEATURES OF THE ANALYSIS OF TRANSACTIONS IN BANKRUPTCY PROCEDURES

Авторы: Гуляевский Сергей Евгеньевич

Аннотация: В статье рассмотрены основные понятия, алгоритм проведения анализа сделок должника в процедурах банкротства, определены источники информации для проведения анализа, выявлены проблемы применения методов анализа на практике и предложены пути их решения.

Ключевые слова: банкротство, несостоятельность, подозрительные сделки, финансовое состояние, оспоримые сделки, кредитор, должник,

Annotation: The article considers the basic concepts, the algorithm of the analysis of the debtor's transactions in bankruptcy procedures, identifies sources of information for the analysis, identifies the problems of application of analysis methods in practice and suggests ways to solve them.

Keywords: Bankruptcy, insolvency, suspicious transactions, financial condition, disputed transactions, creditor, debtor.

Понятия банкротства предприятий существует в российской экономики с момента принятия первого федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)», который был принят в 1993 году. В период с 1993 года по 2019 законодательство в сфере несостоятельности претерпело значительные изменения, которые обусловлены рядом причин:

1. Использование механизмов банкротства с целью вывода активов;
2. Присутствие компаний на рынке использующих механизм преднамеренного банкротства с целью ухода от уплаты долгов;
3. Рейдерские захваты с помощью механизмов банкротства;
4. Скупка активов по заниженным ценам заинтересованными лицами и пр.

Одной из актуальных проблем процесса банкротства в современной экономики по-прежнему остается преднамеренное банкротство, недобросовестные или некомпетентные действия руководства. Несмотря на множество изменений, которые претерпело законодательство в сфере банкротства, проблемы доказательства фактов наличия признаков преднамеренного банкротства или установление фактов недобросовестных, некомпетентных действий или бездействий органов управления должником остаются одними из самых актуальных. С целью выявления таких признаков арбитражный управляющий на первом этапе проводит анализ финансового состояния должника. На основе финансового анализа делается предварительный вывод о наличии или отсутствии признаков преднамеренного банкротства или недобросовестных действий органов управления должника. На следующем этапе проводится анализ сделок. Анализ сделок проводится по следующим направлениям:

- соответствие условий сделки рыночным условиям;
- юридическая правомерность сделки.

Анализ сделок должника регулируется следующими нормативно-правовыми актами (НПА):

- [Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности \(банкротстве\)» \(принят ГД ФС РФ 27.09.2002\);](#)

- [Постановление Правительства РФ от 25.06.2003 № 367 «Об утверждении Правил проведения арбитражным управляющим финансового анализа»;](#)

- [Постановление Правительства РФ от 27.12.2004 № 855 «Об утверждении Временных правил проверки арбитражным управляющим наличия признаков фиктивного и преднамеренного банкротства».](#)

Приведенные НПА достаточно подробно описывают критерии выявления сделок должника, которые являются подозрительными или оспоримыми. Анализ проводится на основании следующих документов:

- вторичная бухгалтерско-финансовая отчетность должника (позволяет сделать предварительные выводы);

- банковские выписки по движению денежных средств по счетам должника (позволяют выявить подозрительные сделки или сделки с аффилированными лицами, в случае установления факта аффилированности);

- ответы регистрирующих органов (позволяют установить наличие движимого, недвижимого имущества, подлежащего государственной регистрации, а так же движение имущества за предыдущие периоды);

- первичная бухгалтерско-финансовая отчетность должника (позволяет создать доказательную базу для оспаривания сделок должника, чаще всего отсутствует).

Помимо официальных источников арбитражный управляющий может использовать интернет ресурсы, информационные базы, которые позволяют установить косвенные факты аффилированности лиц.

НПА устанавливают достаточно обширный перечень информационных источников для проведения анализа сделок должника.

В практической же деятельности арбитражные управляющие сталкиваются с множеством фактов, которые препятствуют формированию объективных выводов, основными из них являются:

- Отсутствие первичной документации или непредоставление ее должником (первичная документация не передается руководителем должника арбитражному управляющему; первичная документация умышленно уничтожается и пр., ответы регистрирующих органов часто содержат неполный пакет документов – отсутствуют первичные документы, устанавливающие право собственности, переход права (особо речь касается транспортных средств и техники);
- Отсутствие четкого механизма установления признаков аффилированности лиц;

Сложившаяся ситуация приводит к тому, что в заключении об анализе сделок часто делается вывод «о невозможности сделать вывод о наличии/отсутствии подозрительных или оспоримых сделок в связи с отсутствием документации». Таким образом, современная модель проведения анализа позволяет злоумышленникам избегать ответственности за преднамеренное

банкротство и/или действия/бездействия органов управления должником.

Решение этих проблем может быть достигнуто путем введения механизма по формированию информационных баз по сделкам организаций, а так же совершенствования законодательства в сфере определения и доказывания наличия признаков аффилированности юридических и физических лиц.

Список литературы:

1. Курошева Г. М. Теория антикризисного управления: учебное пособие. / Г. М. Курошева, С. Е. Гуляевский. — СПб.: ООО «Типография «НП-Принт», 2014. — 372 с.
2. Организационно-правовое обеспечение антикризисного (арбитражного) управления/ под ред. Г. М. Курошевой. Том 1. Правовое обеспечение, - СПб, ГУМРФ, 2014. - 831 с.
3. Организационно-правовое обеспечение антикризисного (арбитражного) управления./ под ред. Г. М. Курошевой. Том 2. Экономическое обеспечение, - СПб, ГУМРФ, 2014. — 812 с.

Якутская филология

ОҢО ҮӨРЭХХЭ КӨБҮН КӨБҮТҮҮ МЭТЭДЬИИЧЭСКЭЙ ТӨРҮТТЭРЭ

METHODICAL BASES OF ACTIVIZATION OF PUPILS AT A LESSON

Авторы: Черемкина Айыына Егоровна

Аннотация: Бу ыстатыйаҕа биһиги уруокка үөрэнээччи көбүн көбүү ньымаларын көрдүбүт. Хас да мэтэдьиис үлэтин тэнгнээн көрөн, ньымалары систиэмэлээтибит.

Ключевые слова: ньыма, көх, көбү көбүтүү, мотивация, мэтэдьиистэр.

Annotation: this article discusses the methods of activation of students in the classroom. Methodical materials of researchers and methodologists of different times are collected. The classification of activation methods is given.

Keywords: activation, method, methodology, Methodists, motivation .

Оҕо үөрэххэ көбүн туһунан элбэх анал үөрэхтээх дьон чинчийбиттэр, ол курдук, нуучча, омук сири биллиилээх бэдэгиэктэрэ, учуонайдара Амонашвили Ш.А., Ратанова Т.А. Шамова Т.И., Сухобская Г.С., Кулюткин Ю.Н. уо.д.а, саха сири бэдэгиэктэрэ, тыл үөрэхтээхтэрэ Филиппов Г.Г., Гурьев Г.И., Неустроев Н.Н., Черосов М.А. уо.д.а..

Көх диэн тылга саха тылын быһаарыылаах улахан тылдыттан маннык быһаарыылары булуохха сөп: Көх – 1. Дьон холобурун тардыыта, угуйуута. 2. Туохха эрэ тардыһыы, баҕа. 3. Тугу эрэ саҕалааһын, бачыымы көтөбүү. 4. Сэргэх, күө-дьаа, сонуну-саһаны хабаан ылымтыа [1, с. 415].

Көх арааһа элбэх, онтон биһиги бу үлэбитигэр үөрэх көбүн көрөбүт. Үөрэххэ көх – үөрэнээччи үөрэнэр уонна үөрэххэ баҕата. Бу кылаас иһигэр үөрэнэ олорон үлэлиир көх буолуон сөп уонна уопсай үөрэххэ көх, ол эбэтэр үөрэнэр баҕа. Кылаас иһигэр көх учууталтан эмиэ тутулуқтаах, кини хайдах уругу тэрийэриттэн, онтон уопсай үөрэххэ көх оҕо тус санаатыттан, баҕатыттан.

Грузия, Арассыыйа биллиилээх бэдэгиэгэ Шалва Александрович Амонашвили үөрэнээччи үөрэххэ көбүн тутулуугар манныктары киллэрэр:

- сыал- сорук туруорууну;
- сөптөөхтүк туруоруллубут билии эбийиэгин;
- араас ньымалары, албастары туһунан бэриллибит билии эбийиэгин быһаарыыны, бу тула үлэни тэрийиини;
- үлэ кэмигэр учуутал улахан оруолун;
- түмүк быһаарыыны, оҕо көбүн хонтуруоллааһыны.

Бэдэгиэк үөрэнээччи көбө уруокка үлэ чопчу сыаллах-соруктаах, быһаарыллыбыт эбийиэктээх

буоллабына, ордук көстөр диир. Учуутал кылаас уопсай көбүн салайааччы, наадаба уларытан, кыччатан эбэтэр улаатыннаран биэрээччи буолар. Кини үлэни сөпкө тэрийэн оҕолор солото суох олороллорун ситиһиэхтээх [2, с. 145].

Улуу нуучча бэдэгийэ И.П. Подласый үөрэх көбүн көтөбүү туһунан “Педагогика” диэн кинигэтигэр суруйбут. Кини бу үлэтигэр эмиэ үөрэнээччи сыал-сорук туруоруннабына, кини көбө улаатар диэн этэр [3].



1 ойуу. И.П. Подласый көххө систиэмэтэ.

Амонашвили Ш.А. үөрэх көбүн сүрүнэ туохха эмэ талаһы, мотивация курдук диэн бэлиэтиир. Оскуолаба сорох үөрэнээччилэр ол талаһар сыаллара, мотивациялара суох буолан, үөрэби “мунгу көрүүнү” кытта тэннииллэр [2].

Элбэх учуутал, бэдэгийэ уруокка эйгэни олохтоһунтан оҕо көбө тутулуктаах диэн этэр. К.Д. Ушинский уруок дьоһуннаахтык ааһыахтаах диэн үөрэтэр. Уруокка үөрүү-көтүү, күлүү-оонньоу баар буоллабына оҕо көбө үрдүүрү биллэр, ол гынан баран, учуутал аһара ыппакка, сөбүгэр тутан оҕолор көхтөрүн хонтуруоллуохтаах [4].

Үөрэнээччи туох сыаллаах үөрэнэриттэн биридимиэккэ интэриэһэ улаатар. Ону учуоттаан ситиһиилээхтик үөрэтиэххэ сөп. Маннай утаа оҕо уруогу туох эмэ кэрэхсэнэр дьарык баарын иһин сөбүлүүр. Үөрэтэр биридимиэтэ туһалаах эбитин кэлин өйдүүр. Үөрэнээччи биридимиэти кэрэхсиирэ манньтан үөскүүр: 1. Кэрэхсэнэр дьарыктаах, ол иһин интэриэһинэй. 2. Биридимиэт улахан суолталаабын туһунан ытыктыыр учуутала эппитэ. 3. Биридимиэти билии олоххо наадатын өйдөөһүн.

Г. И. Гурьев бэлиэтииринэн, үөрэнээччи дьарыгын учуутал бэйэтин көрүүтүнэн уустугурдара наада: сөбүгэр ыарытыллыбыт соруудабы кыайыы оҕо санаатын көтөбөр, инникигэ эрэли үөскэтэр.

Биридимиэккэ интэриэс үөскүүрүгэр урут ылбыт билиигэ тирэбирэн, сагаттан саганы арыйыы оҕону кынаттыыр. Ол иһин билбэт тиэмэтэ кэллэбинэ да, үлүһүйэн туран дьарыктанар.

Үөрэнээччи кэрэхсэн дьарыктанарыгар араас үөрэтэр матырыяал көмөлөөх. Учуутал кэмттэн кэмигэр устуоруйаттан тылга сыһыаннаах араас сонуну холобурдуохтаах. Маны таһынан сөптөөх тиэкини талыы оҕону иитэр эрэ буолбакка, биридимиэккэ көбү көбүтэрин өрүү өйдүөххэ наада [5].

Уруокка көбү көбүтүү кыһалжалара урут уруккутан баар суол. Учууталлар оҕо уруокка интэриэһин тардаары элбэх араас ньыманы, албаһы уларыта сылдьан тутталлар, кэтээн көрөллөр.

Ханнык баҕарар үөрэтии мэтиэдьикэтигэр үлэ көрүнгэ, ньыма, албас сүрүн үлэни хамсатар систиэмэ буолаллар. Бу систиэмэтэ суох үлэ сатаан барбат, ситэтэ суох буолар.

Ньыма – диэн уруокка учуутал уонна үөрэнээччи туруоруммут сыалларын ситиһэллэригэр туһанар үлэлэрин көрүнгэ. Үөрэтии ньымалара оҕо сатабылларын, дьобуруун сайыннарар суолталаахтар. Нууччалыы маны “способ” дииллэр, оттон сахалыы “ньыма” дэнэр. Ньыма арааһа уларыта турар, онон быһаччы ахсаанын этэр кыаллыбат. И.П. Подласый 6 кэрдиис ньыма баар диэн бигэ көрүүлээх. Кэлинги сылларга академик Ю.К. Бабанскай кэрдиийигэр баар үс бөлөх ньыманы туттар буоллулар: 1. Үөрэтэр-биллэрэр үлэни тэрийэр уонна олоххо киллэрэр ньымалар; 2. Үөрэтэр-биллэрэр үлэни көбүлүүр ньымалар; 3. Үөрэтэр-биллэрэр үлэ көдүүһүн хонтуруоллуур ньымалар.

Ю.К. Бабанскай этэринэн, учуутал уонна үөрэнээччи үлэтигэр саҕаттан саҕа ньыма бэйэтинэн киирэн иһэр. Иитэр – үөрэтэр үлэбэ ньыма манньк аналлаах: үөрэтэр, сайыннарар, иитэр, интэриэһи көбүтэр (мотивационнай) уонна хонтуруоллуур- көннөрөр. Ньыма көмөтүнэн үөрэтии сыала ситиһиллэр. Үөрэтэр анала диэн ол [5].

Ньыма үлэ көрүнгүн иһигэр киирэр үлэ. Судургутук эттэххэ, бу үлэ, ол эбэтэр, үөрэнээччи үлэтэ уонна учуутал үлэтэ. Холобур, истэн үлэбэ оҕо үлэтинэн аудирование буолар. Аудирование – ньыма.

1 табылыысса. Үлэ көрүнгүрэ уонна ньымалар.

Үлэ көрүнгэ	Ньыма (метод)
Суругунан	Өйтөн суруйуу, дьыктаан, эрчиллии онгоруу, устуу
Ааһыы	Оруолларын ааһыы, искэ ааһыы, дорҕоонноохтук ааһыы, быһаарыылаах ааһыы, уус-уранньк ааһыы, хуорунан ааһыы;
Айар үлэ	Хоһоон суруйуу, уруһуйдааһын, өйтөн суруйуу, бырайыак, киритиическай толкуй.
Саҕарыы	Бэсиэдэ, диалог, монолог, үтүктээһин, кэпсээн, мөккүөр, иһитиннэрии, дакылаат
Истэн үлэ	Аудирование, ырыа истии, дьыктаан, лиэксийэ истии
Көрөн үлэ	Дуоскаттан көрүү, табылыыссалары, хартыыналары, карточкалары, кинигэни көрүү, презентация, видео көрүү
Оонньуу	Тыл оонньуута, бөлөбүнэн оонньуу,

Бу ньымалар, бастатан туран, оҕону иитэр, үөрэтэр, сайыннарар сыаллаахтар, иккиһинэн, биллэн турар, оҕо уруокка көбүн көбүтэр, үлэлэтэр төрүттээхтэр, үлэни интэриэһиргэтэллэр. Учуутал бу ньымалары уруокка көмөлүһүннэрэн, сөпкө туһаннаһына оҕо сайдар, үөрэнэр уруогуттан астыныыны ылыахтаах.

Түмүктээн эттэххэ, элбэх үөрэхтээх дьон, мэтэдьиистэр үлэлэрин тэнгээн, ыраҕалаан көрөн баран, уруокка ньыма күүһэ улахан оруоллааһын өйдөөтүбүт, оҕо көбө көбөрүгэр көдүүстээһин итэбэйдибит.

Туһаныллыбыт литература:

1. Нелунов А.Г., Слепцов П.А., Готовцева Л.М., Попов Г.В., Петров Н.Е. - Саха тылын быһаарыылаах улахан тылдыта.
2. Ильин Е.П. – Психология для педагогов –СПб.: Питер , 2012 – 640с.: ип- (серия “мастера психологии”).
3. Подласый И.П. - Педагогика: Новый курс: Учеб. для студентов высших учебных заведений. - М.: Гуманит. изд. центр «ВЛАДОС», 2001. - Кн.1. Общие основы. ПО. - с.576
4. Ушинский К.Д. / Избранные педагогические сочинения в двух томах / Под редакцией А.И. Пискунова, Г.С. Костюка, Д.О. Лордкипанидзе, М.Ф. Шабоевой. - М. «Педагогика», 1974
5. Гурьев Г.И. Саха тылын оскуолаҕа үөрэтии мэтиэдьикэтэ: устудьуонна, учууталга босуобуйа.-2005 сыллааҕы босуобуйаны уларытан иккиһин таһаарыы. – Дьокуускай, 2013.-100 с.

ОМУК ТЫЛЫН ҮӨРЭТИИГЭ ОҢО КӨБҮН КӨБҮТЭР НЬЫМАЛАР

METHODS OF ACTIVATION OF STUDENTS IN A FOREIGN LANGUAGE LESSON

Авторы: Черемкина Айыына Егоровна

Аннотация: Бу ыстатыйаҕа биһиги омук уроогар үөрэнээччи көбүн көбүтэр ньымалары көрдүбүт. Омук тылын учууталларын көмөлөрүнэн үөрэнээччилэр көхтөрүн көбүтэр ньымаларын таһаардыбыт.

Ключевые слова: ньыма, көх, көбү көбүтүү, мотивация, учуутал.

Annotation: this article discusses the methods of activation of students in a foreign language lesson. According to the results of the survey, the methods of activation that foreign language teachers often use in the classroom are revealed.

Keywords: activation, method, technique, teacher, motivation.

Ньыма – сыалы ситиһэргэ туһаныллар дьайыы эбэтэр дьайыылар систиэмэлэрэ. Туруорбут сыалы-соругу ситиһэргэ учуутал уонна үөрэнээччи үлэлэрин ньыма диибит. Нууччалыы маны “способ” , “метод” дииллэр, оттон сахалыы “ньыма” дэнэр.

Ньыма барыта туох эрэ итэҕэстээх, ол аата сүүс бырыһыан үчүгэй диэн суох. Үөрэтии ханнык эмэ түгэнигэр хас да ньыма туттуллуон сөп. Онон дьинг олоххо, быраактыкаҕа бу ньыма үчүгэй буолаарай диэн, учуутал мэлдьи көрдүү, чинчийэ сылдьар [1].

Омук тылын учууталларыгар анкыата толортордубут, ол түмүгүнэн кинилэр уроокка оҕо көбүн көбүтээри сөбүлээн туттар ньымаларын ыйдылар, онно манньык ньымалар табыстылар:



Үөрэнээччи көбүн көбүтэр ньымалар.

О – оонньуу араас көрүнгүн туттан үөрэтии ньымата. П - бырайыактыыр үлэ ньымата. КТ- критическай толкуй. Бу санга ньыма буолар. Оҕо бары өттүнэн сайдарыгар туһуламмыт бырааактыкалаах үлэ ньымата. Б – бөлөбүнэн үлэ ньымата. ИКТ- аныгы тиэхиникэни туһанан, уроокка сонун сылаайдалары, видео матырыйааллары, хаартыскалары, хартыыналары, презентациялары көрдөрөн үөрэтэр ньыма.

15 учууталтан 12-тэ урооктарыгар оҕо көбүн үрдэтээри оонньуу ньыматын тутталлар эбит.

Уопсай түмүк таһаардахха, уроокка учууталлар элбэхтэ тутталлар: бастакы миэстэбэ – оонньуу ньымата, иккис миэстэбэ – бырайыактыыр үлэ ньымата, үһүс миэстэбэ – киритиичэскэй толкуй.

Таб.Үөрэнээччи көбүн көбүтэр ньымалар тиһиликтэрэ.

1	Оонньуу ньымата	7	Тыйаатыр ньымата
2	Бырайыактыыр ньыма	8	Дебаттар, диспуттар
3	Киритиичэскэй толкуй	9	Интеграция
4	Бөлөбүнэн үлэ ньымата	10	Күрэхтэр
5	Тиэхиникэни туттан үлэлиир ньыма	11	Тургутуктар уо.д.а
6	Аудирование		

Үөһэ этиллибит ньымалар бары омук тылын уроогар үөрэнээччи көбүн көбүтэллэр, үрдэтэллэр. Учууталлар этэллэринэн, оонньуу ньымата уроок кэмигэр учууталга олус көмөлөһөр. Бу ньыма үчүгэйэ диэн ханнык баҕарар тиэмэбэ, уроокка барсар. Улахан үчүгэй өрүтүнэн онньуу оҕону кытта кыра сааһыттан батыһа сылдыар дьарык буолан, оҕоҕо чугас, өйдөнүмтүө.

Бастакы ньыма – оонньуу ньымата.

Өссө XIX үйэттэн саҕалаан оонньуу ньыматын учуонайдар үөрэтэллэр. Бу ньыма бүгүнгү күнгү дылы үөрэтиллэ, сайда турар.

Нуучча биллиилээх бэдэгиэгэ, суруйааччыта Антон Семенович Макаренко этэринэн: «Игра имеет важное значение в жизни ребенка, имеет то же значение, какое у взрослого имеет деятельность, работа, служба. Каков ребенок в игре таков во многом он будет в работе, когда вырастет» [2].

Оонньуу омук тылын уроогар учууталга биир бастын көмөлөһөөччү буолар. Кинини учуутал уроок араас кэмигэр туттан оҕолор көхтөрүн хонтуруоллуур:

1. Уроок саҕалананыта оонньуу сыала тиэмэбэ интэриэс тардыы, көхтөрүн көбүтүү.
2. Уроок ортото тиэмэни өйдөөтөөһүнгү оонньуу ньыматын туттар.
3. Уроок бүтүүтэ оонньуу көмөтүнэн кылаас тиэмэни төһө өйдөөбүтүн бэрэбиэркэлиир. Сыанабыл курдук туттар.

Оонньуу ньыматыгар үөрэнээччи бэйэтигэр элбэх туһалааҕы ингэринэр, ол курдук, бөлөбүнэн үлэлиир үөрэнэр, саңаны билэр-истэр, күрэхтэһии ньыматын кытта билсэр, диссипилиинэлээх буолар, ситиһиигэ дьулуһарга үөрэнэр, кыайыы, хотторуу диэни билэр буолар уо.д.а.

Уроокка оонньуу ньымата оҕо көбүн көбүтэргэ саамай элбэхтэ туттуллар ньыма. Оонньуу оҕо кыра эрдэбиттэн батыһа сылдыар буолан, оҕоҕо чугас, кинини түргэнник ылыналлар. Кини араас тиэмэбэ барсар. Кылааска наар биир ньыманан үлэлиир соччо табыгаһа суох. Ол иһин, уроокка кылгас да оонньуу баара эрэйиллэр.

Иккис ньыма – бырайыак ньымата.

Оонньуу ньыматын таһынан өссө бырайыак ньыматын көрдүбүт. Анкыата түмүгүнэн 15-тэн 12 учуутал бу ньыманы оҕо көбүн көбүтэргэ табыгастаах диэн суруйбуттар.

Аан мангнай бырайыактыыр ньыманы Америка бэдэгиэгэ Уильям Килпатрик ааспыт үйэбэ киллэрбит.

Бу ньыма Арассыыа үөрэхтээһинигэр санга туттуллан эрэр ньымалартан биирдэстэрэ. Бэдэрээссийэли судаарыстыбыннай үөрэх ыстандаарка бырайыактыыр ньыма ирдэнэр ньымалартан биирдэстэрэ. Элбэх учуутал, мэтэдьиис үлэтигэр бу ньыманы туһанар. Билинги үөрэхтээһин быраабылатыгар оҕо бэйэтин үлэтэ элбэх буолуохтаах диэн суруллар. Быраактыка, чинчийи, айар хабааннаах үлэлэр атын үлэ көрүгнэриттэн баһылыхтаахтар. Бырайыак ньымата бу быраабылаҕа олобулар.

Бэдэгиэгикэбэ Е.С. Полат классификациятын маннык бырайыактыыр ньыма көрүгнэрэ бааллар: *айар үлэ; оруолларынан үлэ; оонньуу; быраактыка хабааннаах үлэ; иһитиннэрэр үлэ; чинчийэр үлэ.*

Бу ньыма оҕо көбө көбөрүгэр көдьүүһэ: манна оҕо бэйэтэ үлэлиир; билиини бэйэтэ тобулар; чинчийэр уонна быраактыкалыы хабааннаахтык үлэлиир; айар дьобура уһуктар; доҕотторун кытта бодоруһар, сангарар, кэпсиир дьобура сайдар уо.д.а.

Бырайыак ньыматын сөпкө тэрийдэххэ олус үчүгэй, интэриэһинэй, туһалаах уруок тахсар. Кини үксүгэр хатылааһын эбэтэр түмүктүү уруоктарга барсар. Учуутал оҕолор тиэмэни төһө өйдөөбүттэрин, тугу ингэримттэрин билээри бу ньыманы туттуон сөп.

Омук тылын үөрэтиигэ бырайыак ньымата учууталлар бэлиэтэбиттэринэн, оҕо көбүн үчүгэйдик көтөбөр. Кини айар быраактыкалаах үлэ буолан оҕону интэриэһиргэтэр. Бүгүгнү күгнэ бырайыак ньымата сайдан, учууталлар биһирэбиллэрин ылбыт ньымалартан биирдэстэрэ. Кинини элбэх учуутал үлэтин бырагырааматыгар киллэрдэ.

Үһүс ньыма – киритиичэскэй толкуй ньымата.

Кэлинги кэмгэ, учууталлар “Критическое мышление” – “Киритиичэскэй толкуй” диэн ньыманы ордорон уруоктарыгар тутталлар. Оҕо бары өттүнэн сайдарыгар туһуламмыт бырааактыкалаах үлэ ньымата.

Билинги оҕолор таһымнарыгар, өйдөрүгэр, толкуйдарыгар ананан БГүөС иһинэн оҕоһуллубут ньыма буолар. Бу ньыма аныгы, санга ньыма буоларын быһыытын, саха тылын мэтиэдьикэтигэр өссө да үчүгэйдик үөрэтиллэ илик.

Киритиичэскэй толкуй ньымата оҕо толкуйа сайдарыгар туһуламмыт олус интэриэһинэй ньыма. Бу ньыманан үлэлээн оҕо түргэнник толкуйдуур, бэйэтин ис санаатын этэр кыахтанар. Учуутал араас табылысса, исхиэмэ, уруһуй нөҕүө оҕо мэйиитин сытыылыыр. Ньыма сыала оҕону бэйэтин үлэлэтии.

Киритиичэскэй толкуй ньымата арааһа элбэх, онтон биллэр холобурдара: *Блум ромашката. Кластер. Сөп-сыһа. Синквейн. Балык дьардыамата. Синиэним көлүөһэтэ. Инсерт (түмүк). Мөккүөр уо.д.а.*

Бу ньыманы чинчийиигэ нуучча мэтэдьиистэрэ Хуторской А.В., Загашев И.О., Муштавинская И.В. уо.д.а үлэлээбиттэрэ. Кинилэр бу ньыманы иһиттэн, таһыттан ылан ырыппыттара, кинигэ, босуобуйа таһаарбыттара.

Түмүктээн эттэххэ, төһөнөн уруокка интэриэһинэй, оҕо көбү көбүтэр ньыма баар да, соччонон уруок үрдүк таһымнаахтык барар. Оонньуу, бырайыак, киритиичэскэй толкуй ньымалара ханнык да атын ньымалартан уруокка оҕо көбүн көтөбөллөрүн учууталлар анкыатаҕа

эппиэттэриттэн таһаардыбыт.

Туһаныллыбыт литература:

1. Гурьев Г.И. Саха тылын оскуолаҕа үөрэтии мэтиэдьикэтэ: устудьуонҕа, учууталга босубуйа.-2005 сыллааҕы босубуйаны уларытан иккиһин таһаарыы. – Дьокуускай, 2013.-100 с.
2. Стронин М.Ф. - Обучающие игры на уроке английского языка (Из опыта работы). Пособие для учителя / 2-е изд. М. Просвещение, 1984